COMISIÓN NACIONAL DE LOS SALARIOS MÍNIMOS

DIRECCIÓN TÉCNICA

Informe mensual sobre el comportamiento de la economía*

Agosto de 2014

* Basado en los últimos indicadores dados a conocer por BANXICO, SHCP, SAGARPA, SE, BMV, PEMEX, INEGI, IMSS y STPS, hasta el mes de julio de 2014.

CONTENIDO

I N D I C E G E N E R A L

RASGOS GENERALES DE LA EVOLUCIÓN ECONÓMICA DE MÉXICO A AGOSTO DE 2014

I. CONDICIONES GENERALES DE LA ECONOMÍA

Evolución Económica de México 1

Sector primario 71

Sector secundario 114

Sector terciario 173

Finanzas públicas 253

Política financiera y crediticia 353

Política monetaria y cambiaria 476

II. REFORMAS ESTRUCTURALES 583

III. COMERCIO EXTERIOR 785

IV. POLÍTICA ENERGÉTICA 879

V. POSTCRISIS FINANCIERA MUNDIAL 967

VI. ECONOMÍA INTERNACIONAL 1005

VII. ASALARIADOS COTIZANTES Y EMPLEO. SALARIOS Y NEGOCIACIONES

Asalariados cotizantes 1247

Asalariados cotizantes por sector de actividad económica 1249

Asalariados cotizantes por tamaño de establecimiento 1251

Asalariados cotizantes por entidad federativa 1253

Asalariados cotizantes de un salario mínimo 1255

Industria Manufacturera, Maquiladora y de Servicios de Exportación (IMMEX) 1257

Encuesta Mensual de la Industria Manufacturera (EMIM) 1268

Personal ocupado en empresas constructoras 1277

Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE) Resultados mensuales 1292

Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE) Resultados trimestrales 1303

Mercado de trabajo en la España 1323

Salario promedio de cotización al IMSS 1328

Salario promedio de cotización por sector de actividad económica 1329

Salario promedio de cotización por entidad federativa 1330

Masa salarial real 1332

Indicadores de costos laborales en España 1333

Salarios mínimos contractuales 1336

Negociaciones salariales en la jurisdicción federal 1338

Incrementos a otras formas de retribución 1345

Convenios de productividad 1348

Emplazamientos a huelga 1352

Huelgas estalladas 1356

Negociaciones salariales y contractuales de jurisdicción local 1357

VIII. POLÍTICA SOCIAL, SEGURIDAD SOCIAL Y TEMAS DE POBLACIÓN

Estadísticas a propósito del Día Internacional de la juventud (INEGI) 1361

Bases de colaboración que celebran la Secretaría de Desarrollo Social y la Secretaría del Trabajo y Previsión Social (STPS, SEDESOL) 1382

Análisis Mensual de las Líneas de Bienestar (CONEVAL) 1402

Índice de Tendencia Laboral de la Pobreza correspondiente al segundo trimestre de 2014 (CONEVAL) 1411

Evolución del Índice de la Tendencia Laboral de la Pobreza (ITLP) 1413

IX. PROGRAMAS DE APOYO AL EMPLEO Y A LA CAPACITACIÓN

Programas de Apoyo al Empleo, y a la capacitación 1417

X. MUNDO DEL TRABAJO

Creación de puestos de trabajo bajando impuestos (Holanda) 1423

La inmigración permanente legal:
perspectiva general
(Estados Unidos de Norteamérica) 1426

Los sindicatos reivindican un nuevo concepto
de dependencia (Alemania) 1445

Prácticas en empresa de los
estudiantes (Francia) 1452

Repercusiones sociales de las principales
Medidas de austeridad en el último trienio
(Grecia) 1464

Resultados de la Primera Encuesta Nacional de
"Trabajadores Independientes" (Consar) 1477

Se presenta el crédito Nuevo FOVISSSTE en
Pesos (SHCP) 1484

XI. SALARIOS MÍNIMOS

Evolución del Salario Mínimo
Real e Inflación 1487

Evolución del salario mínimo real
por área geográfica 1489

Evolución del salario mínimo real de las
ciudades que integran el índice nacional
de precios productor 1490

Sistemas de salarios mínimos (OIT) 1494

Foro Internacional: Salarios Mínimos, Empleo,
Desigualdad y Crecimiento Económico 1532

Salario mínimo en la agenda del desarrollo
de América Latina y el Caribe
(Antonio Prado. CEPAL) 1540

Salarios Mínimos en Alemania
(Claudia Weinkopf. Alemania) 1560

El debate internacional sobre el salario mínimo
(María José González. Uruguay) 1572

La experiencia latinoamericana (1990-2013) 1589

Retos y problemas para una política de
recuperación del salario mínimo
Jurgen Weller. CEPAL) 1599

¿Es posible un acuerdo nacional para
la recuperación del salario mínimo en México?
(José Luis Carazo Preciado) 1607

Incrementar salarios mínimos, significa
no temer al futuro y tomar decisiones
de cambio (ALDF) 1613

El debate sobre los salarios mínimos (CCE) 1616

Factible incremento al minisalario (GDF) 1621

Hacia una política integral para elevar el
Ingreso de los mexicanos (COPARMEX) 1626

¿A quién afectará el alza al salario mínimo?
(Forbes México) 1635

XII. EVOLUCIÓN DE LOS PRECIOS

Evolución de los precios 1641

Variación acumulada del INPC 1653

Inflación interanual 1654

Índice de precios de la canasta básica 1656

Comportamiento acumulado del INPC
por rubro de gasto 1658

Comportamiento interanual del INPC
por rubro de gasto 1659

Principales incidencias de bienes y servicios en la variación mensual 1660

Evolución mensual de INPC y de los Índices de los Estratos 1661

Evolución acumulada del INPC y de los Índices de los Estratos 1662

Evolución interanual de INPC y de los Índices de los Estratos 1663

Evolución del INPC, del índice de precios de la canasta básica y del INPC Estrato I 1664

Comportamiento interanual del INPC, del índice de Precios de la Canasta Básica y del INPC estrato 1 1665

Evolución de los precios por ciudad 1666

Inflación subyacente 1669

Encuesta de establecimientos comerciales (ANTAD) 1672

Índice Nacional de Precios Productor 1676

Evolución de los precios de insumos agropecuarios seleccionados 1678

Evolución de la inflación en México, Estados Unidos de Norteamérica y Canadá 1679

Índice de precios de los alimentos (FAO) 1682

Índice de precios de los cereales (FAO) 1683

Índice de precios de aceites y vegetales (FAO) 1684

Índice de precios de los productos lácteos (FAO) 1685

Índice de precios de la carne (FAO) 1686

Índice de precios del azúcar (FAO) 1687

Inflación mensual en el área de la OCDE 1688

Inflación acumulada en el área de la OCDE 1689

Inflación interanual en el área de la OCDE 1690

Comportamiento del INPC en la OCDE,
Estados Unidos de Norteamérica y Área del Euro 1691

Inflación de México en la OCDE 1692

Nivel inflacionario en los países
Miembros del G-7, Área del Euro y
países no miembros de la OCDE 1694

Informe sobre la Inflación
Abril-junio 2014 (Banxico) 1696

Evolución Reciente de Inflación
La Inflación el el Segundo Trimestre de 2014 1697

ANEXOS ESTADÍSTICOS

RASGOS GENERALES DE LA EVOLUCIÓN ECONÓMICA DE MÉXICO A AGOSTO DE 2014

Economía Mundial

La economía mundial se mantiene en una senda de recuperación gradual aunque desigual. Tras la débil actividad económica mundial observada en el primer trimestre, el ritmo de crecimiento se está reforzando poco a poco en las economías avanzadas.

La dinámica del crecimiento también se recuperó en las economías emergentes, impulsada por la aceleración de crecimiento registrada en China. Sin embargo, el crecimiento global en general sigue siendo relativamente débil, debido a la existencia de restricciones por el lado de la oferta y de una demanda débil, a las condiciones financieras más restrictivas y a los riesgos geopolíticos. A nivel mundial la inflación se estabilizó recientemente, mientras que la capacidad productiva sin utilizar sigue siendo abundante, lo que sugiere que no se prevén presiones inflacionistas significativas a corto plazo.

El crecimiento de la economía mundial fue apoyado por el desvanecimiento de factores transitorios que provocaron un crecimiento menor al esperado en el primer trimestre, principalmente en Estados Unidos de Norteamérica. En este contexto, la Reserva Federal reafirmó que prevé una normalización gradual de su postura de política monetaria.

Por su parte, el Banco Central Europeo (BCE) anunció medidas de relajamiento monetario importantes. Así, la expectativa de que el considerable grado de estímulo monetario en las economías avanzadas prevalecerá por un período

prolongado generó una baja volatilidad en los mercados financieros y una recuperación de los flujos de capitales hacia las economías emergentes. No obstante, aun cuando una gran parte de los participantes en los mercados prevé que, en general, el proceso de normalización de la política monetaria en las economías avanzadas será ordenado, no se pueden descartar nuevos episodios de volatilidad derivados de que dicho proceso resulte más complicado de lo esperado, especialmente en Estados Unidos de Norteamérica, como sucedió en las últimas semanas de julio y principios de agosto.

Evolución en algunas economías

Estados Unidos de Norteamérica

En Estados Unidos de Norteamérica, el Producto Interno Bruto (PIB) real experimentó una fuerte recuperación de la actividad en el segundo trimestre 2014 (4%), después de la desaceleración observada en el primer trimestre (-2.1%) provocada por las condiciones climáticas. La recuperación del segundo trimestre refleja principalmente, la inversión de los factores temporales que habían afectado el crecimiento en el trimestre anterior, como la contribución de existencias y las exportaciones. Además, los gastos de consumo privado y la formación bruta de capital fijo también contribuyeron positivamente al crecimiento, lo que indica que la demanda interna cobró impulso. Por otra parte, la demanda externa neta participó de forma negativa al crecimiento del PIB, pero en menor medida que en el primer trimestre debido a un incremento de las exportaciones.

Los indicadores disponibles de las encuestas de opinión registrados hasta julio indican que la economía de Estados Unidos de Norteamérica mantendrá su ritmo de crecimiento de la actividad económica en el tercer trimestre del 2014. La recuperación será respaldada por la reducción de la presión fiscal y el fortalecimiento de la demanda interna privada basada en las condiciones

financieras acomodaticias, en la mejora de la confianza de los consumidores y empresarios.

En particular, el consumo privado deberá ser apoyado por la atenuación del proceso de desendeudamiento de los hogares y la continua mejora en el mercado de trabajo, así como por los efectos riqueza positivos ligados a las inversiones financieras y a las inmobiliarias. El aumento de la demanda y las condiciones de financiamiento también favorecerán la inversión, como indican los últimos indicadores de confianza de los empresarios. Por otra parte, los resultados recientes de los indicadores relacionados con la actividad inmobiliaria fueron desiguales, la recuperación de la inversión residencial debería reforzarse al mismo tiempo con el aumento de la confianza de las constructoras observada en de julio.

CRECIMIENTO DEL PIB REAL EN ALGUNAS ECONOMÍAS
-Tasas de variación-

País	Tasas de crecimiento anual					Tasas de crecimiento trimestral		
	2012	2013	2013	2014		2013	2014	
			IV	I	II	IV	I	II
Estados Unidos de N.	2.3	2.2	3.1	1.9	2.4	0.9	-0.5	1.0
Japón	1.4	1.5	2.4	2.8	--	0.1	1.6	--
Reino Unido	0.3	1.7	2.7	3.0	3.1	0.7	0.8	0.8
China	7.7	7.7	7.7	7.4	7.5	1.7	1.5	2.0

FUENTE: Datos nacionales, BPI, Eurostat y cálculos del BCE.

En un contexto de mejora de las perspectivas económicas, el Comité Federal de Mercado Abierto de la Reserva Federal (FOMC) anunció en su reunión del 30 de julio de 2014, una reducción del ritmo de compras mensuales de activos por otros 10 mil millones, hasta 25 mil millones de dólares estadounidenses a partir de agosto. Esta reducción se distribuye por igual entre las compras de valores respaldados por préstamos hipotecarios (de 15 mil millones a 10 mil millones de dólares estadounidenses) y los bonos del tesoro a largo plazo (de 20 mil millones a 15 mil millones de dólares estadounidenses). El Comité reafirmó que para determinar el período de duración durante el cual la banda fijada como objetivo de

los fondos federales se mantendrá entre un rango de 0 a 0.25% se "deberá tomar en cuenta una amplia gama de información, incluyendo las medidas de la situación el mercado de trabajo, los indicadores de las presiones inflacionarias y las expectativas de inflación, además de los datos relativos a la evolución financiera."

Japón

En Japón, después de los resultados relativamente sólidos de principio de 2014, los últimos indicadores económicos confirman que la actividad probablemente se contrajo en el segundo trimestre del año, bajo el efecto del reequilibrio de la demanda privada luego del aumentó en el Impuesto al Valor Agregado (IVA) que se dio en abril y los gastos realizados de manera anticipada en el primer trimestre.

Después de una fuerte caída en abril, el consumo privado real se recuperó moderadamente en los meses siguientes, mientras que en junio la producción industrial registró una nueva contracción. Al mismo tiempo, los pedidos privados de maquinaria disminuyeron significativamente en mayo y las exportaciones reales de bienes se redujeron fuertemente en mayo y junio, lo que indica una cierta debilidad en la inversión privada no residencial y de las exportaciones en el segundo trimestre. Sin embargo, más recientemente, los indicadores del clima de negocios de las encuestas de opinión fueron ligeramente desiguales. Por ejemplo, en julio, el índice del sector manufacturero mantuvo su punto de equilibrio de expansión.

En su reunión de política monetaria del 15 de julio 2014 el Banco de Japón decidió mantener sin cambios los objetivos para la base monetaria.

Reino Unido

La fuerte dinámica de la actividad económica continuó en Reino Unido en el segundo trimestre 2014. Según estimaciones preliminares, el crecimiento real del PIB se mantuvo en el 0.8% en tasa trimestral. La actividad fue impulsada principalmente por el crecimiento en los servicios, pero el sector de la producción también contribuyó positivamente. Aunque el desglose de los componentes de la demanda aún no esté disponible, los datos de alta frecuencia muestran que la actividad económica se sostuvo por la dinámica del mercado inmobiliario residencial y por un fortalecimiento del consumo privado.

Esta evolución reflejó el seguimiento de la continua mejora en el mercado de trabajo, el desempleo disminuyó nuevamente por tercer mes consecutivo registrando en mayo una tasa promedio de 6.5%, siendo la más baja desde hace cinco años, además reflejó la dinámica sostenida de la formación bruta de capital fijo que se recuperó a partir de niveles muy bajos. Sin embargo, a mediano plazo, la necesidad de un ajuste de los balances en los sectores público y privado podría afectar la actividad económica.

En su reunión de 10 de julio de 2014, el Comité de Política Monetaria del Banco de Inglaterra decidió mantener su tasa de interés oficial en 0.5% y el importe de su programa de compra de activos en 375 mil millones libras esterlinas.

China

En China, el crecimiento repuntó en el segundo trimestre, dado que los medios de recuperación fiscal, una fuerte aceleración del crédito y un reforzamiento de la demanda externa contribuyeron a un cambio rápido de la actividad económica. El crecimiento anual del PIB real fue de 7.5% en el segundo trimestre de 2014, después de registrar 7.4% en el trimestre anterior. En tasa trimestral, el crecimiento

pasó de 1.5% hasta alcanzar 2%. La aceleración de la actividad en el segundo trimestre fue respaldada por un fuerte aumento en el financiamiento del sector privado, aumentando así, el ya elevado incentivo financiero de China.

La fuerte expansión del crédito impulsó la inversión, la cual aportó la principal contribución al crecimiento, mientras que la participación de las exportaciones netas fue positiva por primera vez desde principios de 2013. Sin embargo, la expansión del comercio exterior, en general permaneció muy débil en una perspectiva histórica a pesar de recuperarse después de un principio de año muy difícil. Al mismo tiempo, los riesgos relacionados con el mercado inmobiliario residencial parecen disminuir, después de tener una rápida caída en el año, el descenso de las ventas de vivienda alcanzó recientemente el punto más bajo, los compradores aprovecharon la disminución de los precios otorgada por los promotores.

A largo plazo, la dinámica actual de crecimiento sugiere que el objetivo de crecer 7.5%, fijado por las autoridades chinas para este año probablemente se alcance. Sin embargo, el crecimiento del PIB sigue estando sujeto a la rápida expansión del crédito, a pesar de los esfuerzos de las autoridades por hacer frente a la fragilidad financiera y a los desequilibrios macroeconómicos. A medida que la economía encuentre una trayectoria de crecimiento más moderado y sostenible, la actividad deberá disminuir progresivamente.

Perspectivas de la Economía Mundial

Los indicadores de opinión más recientes confirman que la dinámica positiva de la economía mundial sigue siendo dominante en el tercer trimestre de este año, en un contexto donde el crecimiento continuó pasando de una región a otra.

De cara al futuro, la tendencia de la economía mundial es al crecimiento, particularmente en las economías avanzadas, pero a un ritmo moderado en las principales economías emergentes. Un conjunto de factores económicos y políticos, principalmente los cuellos de botella estructurales y las tensiones geopolíticas han impedido una recuperación más fuerte en todas las economías de mercado emergentes.

El balance de riesgos para las perspectivas mundiales sigue orientado a la baja. En particular, los riesgos geopolíticos y la evolución de las economías de mercado emergentes y financieros internacionales podrían influir negativamente en la situación económica, principalmente a través de su impacto en los precios de la energía.

Entorno Nacional

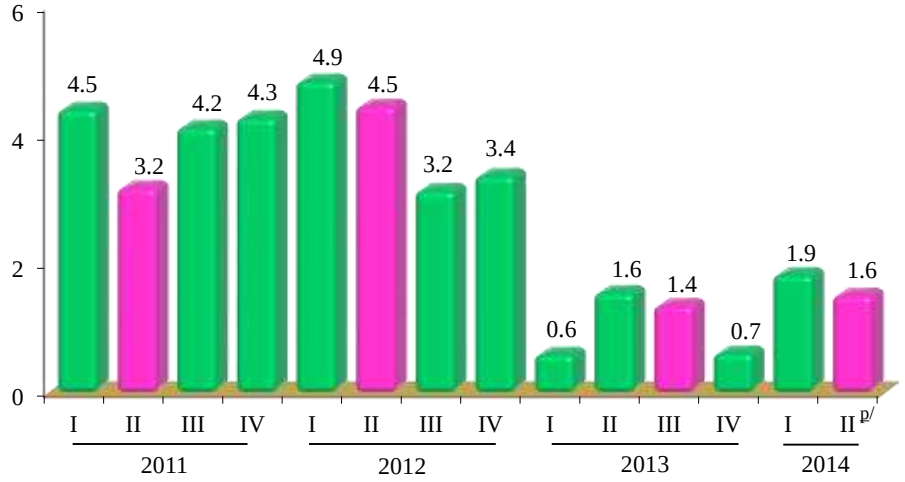
Economía Mexicana

La actividad económica de México registró una mejoría durante el segundo trimestre del año en curso, en relación con la debilidad que se observó en los dos trimestres previos. Esta evolución se debió, principalmente, al mayor dinamismo del sector externo.

Producto Interno Bruto (PIB)

Durante el segundo trimestre de 2014, el PIB registró un crecimiento de 1.6% en términos reales con respecto al trimestre abril-junio de 2013.

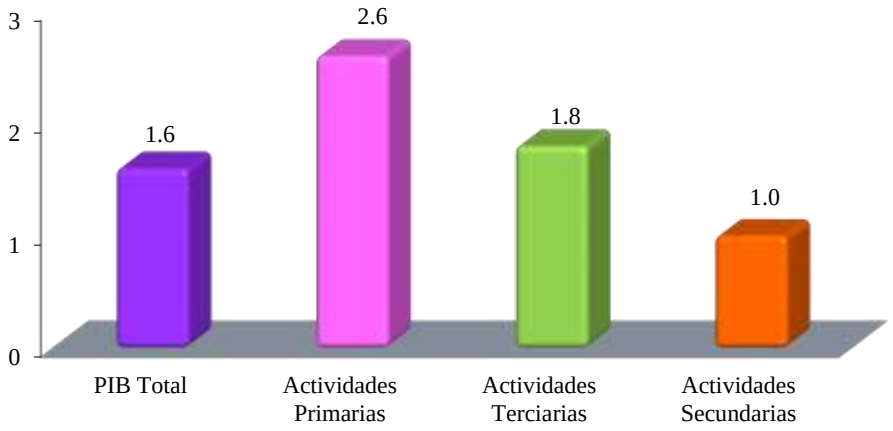
PRODUCTO INTERNO BRUTO
-Variación porcentual real respecto al mismo trimestre del año anterior-



p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Dicho comportamiento se originó por los avances mostrados en los tres grupos de actividades que lo integran.

PRODUCTO INTERNO BRUTO POR GRUPOS DE ACTIVIDADES ECONÓMICAS AL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2014 p/
-Variación porcentual real respecto al mismo período del año anterior-

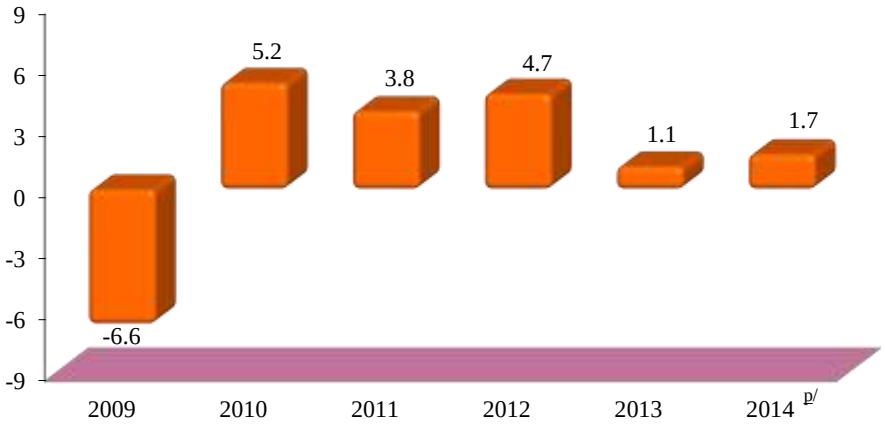


p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Resultados durante enero-junio de 2014

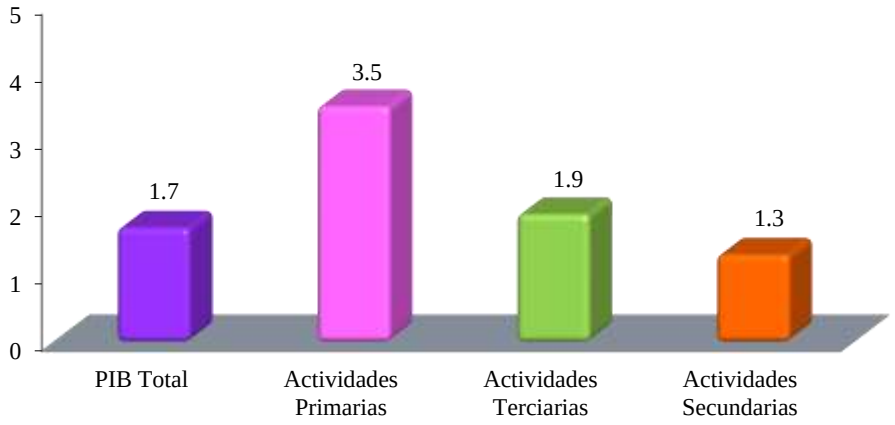
La economía del país registró un aumento anual de 1.7% en el primer semestre de este año. Por grandes grupos de actividades, el PIB de las Actividades Primarias mostró un avance de 3.5%, el de las Terciarias de 1.9% y el de las Secundarias de 1.3 en el lapso de referencia.

PRODUCTO INTERNO BRUTO AL PRIMER SEMESTRE
-Variación anual-



p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

PRODUCTO INTERNO BRUTO POR GRUPOS DE ACTIVIDADES ECONÓMICAS EN EL PRIMER SEMESTRE DE 2014 p/
-Variación porcentual real respecto al mismo período del año anterior-



p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

PRODUCTO INTERNO BRUTO POR GRUPOS DE ACTIVIDADES ECONÓMICAS AL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2014
-Variación porcentual real respecto al mismo período del año anterior-

Denominación	2013					2014		
	Trimestre				Anual	Trimestre		Seis Meses
	1er.	2do.	3er.	4to.		1er.	2do. p/	
PIB Total	**0.6**	**1.6**	**1.4**	**0.7**	**1.1**	**1.9**	**1.6**	**1.7**
Actividades Primarias	-2.2	2.6	0.8	-0.2	0.3	4.6	2.6	3.5
Actividades Secundarias	-1.6	-0.3	-0.5	-0.4	-0.7	1.6	1.0	1.3
Actividades Terciarias	2.1	2.6	2.5	1.3	2.1	1.9	1.8	1.9

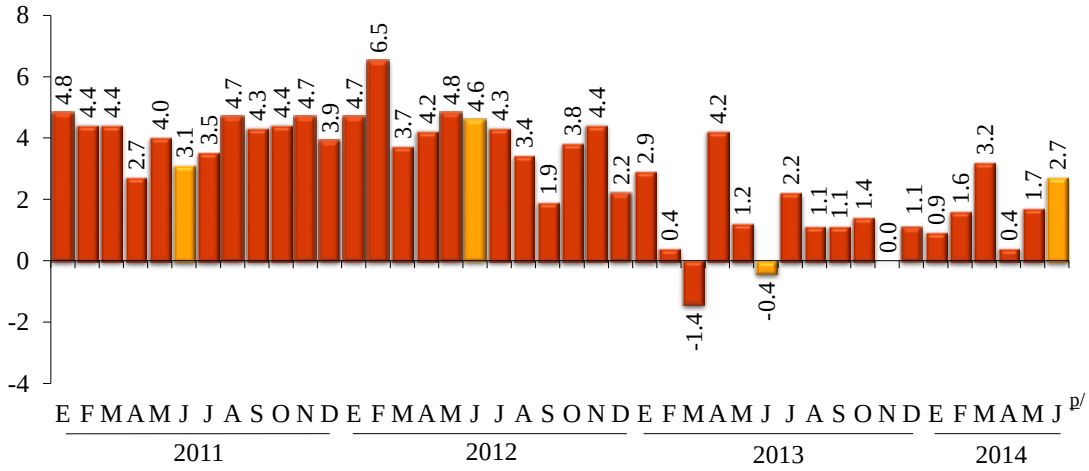
p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Indicador Global de la Actividad económica (IGAE)

Cabe indicar que el IGAE incorpora información preliminar de distintas actividades económicas como las agropecuarias, industriales, comerciales y algunas de servicios, por lo que debe considerarse como un indicador de tendencia o dirección de la economía mexicana en el corto plazo. En este sentido, la utilización de este indicador muestra un cambio de tendencia positiva o de recuperación de la economía mexicana.

En su comparación anual, el IGAE aumentó 2.7% en términos reales durante junio de 2014 frente a igual mes de 2013.

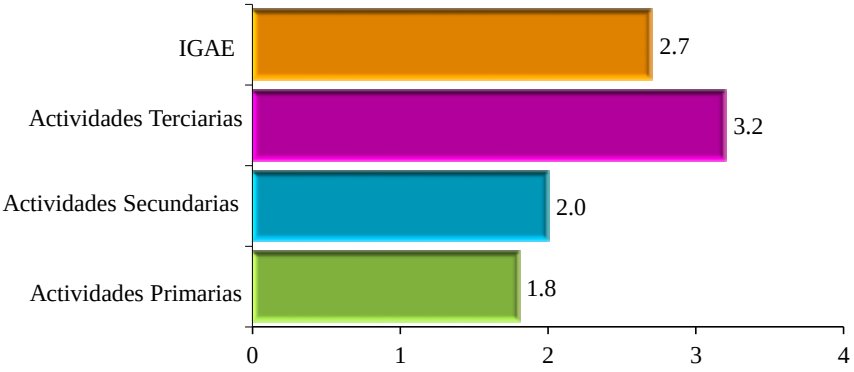
INDICADOR GLOBAL DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA A JUNIO DE 2014
-Variación porcentual real respecto al mismo mes del año anterior-



p/ Cifras preliminares.
Nota: El IGAE no incluye los subsectores de Aprovechamiento forestal, pesca, caza y captura, ni la totalidad de las Actividades Terciarias, por lo que su tasa de crecimiento puede diferir de la que registre el PIB.
FUENTE: INEGI.

La evolución del IGAE se debió al crecimiento de los tres grandes grupos de actividades que lo conforman. Actividades Terciarias (3.2%), Actividades Secundarias (2.0%) y Actividades Primarias (1.8%).

ACTIVIDADES ECONÓMICAS QUE INTEGRAN EL INDICADOR GLOBAL DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA A JUNIO DE 2014 p/
-Variación porcentual real respecto al mismo mes del año anterior-



p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Resultados por grupos de actividades

Las Actividades Primarias se incrementaron 1.8% a tasa anual durante el sexto mes del presente año como consecuencia del avance registrado en la agricultura, en particular, de una mayor producción de cultivos como manzana, maíz forrajero, chile verde, aguacate, tomate rojo, cebolla, plátano, uva, avena forrajera, naranja y alfalfa verde.

En cuanto a la producción de las Actividades Secundarias (Minería; Generación, transmisión y distribución de energía eléctrica, suministro de agua y de gas por ductos al consumidor final; Construcción, e Industrias manufactureras), ésta aumentó 2% en términos reales en junio de 2014 con relación al mismo mes de un año antes. Dicho comportamiento se originó por las alzas observadas en los subsectores de equipo de transporte; industrias metálicas básicas; edificación; industria alimentaria; trabajos especializados para la construcción; accesorios, aparatos eléctricos y equipo de generación de energía eléctrica; industria de las bebidas y del tabaco; generación, transmisión y distribución de energía eléctrica;

"otras industrias manufactureras"; industria del plástico y del hule; maquinaria y equipo, y productos metálicos, entre otros.

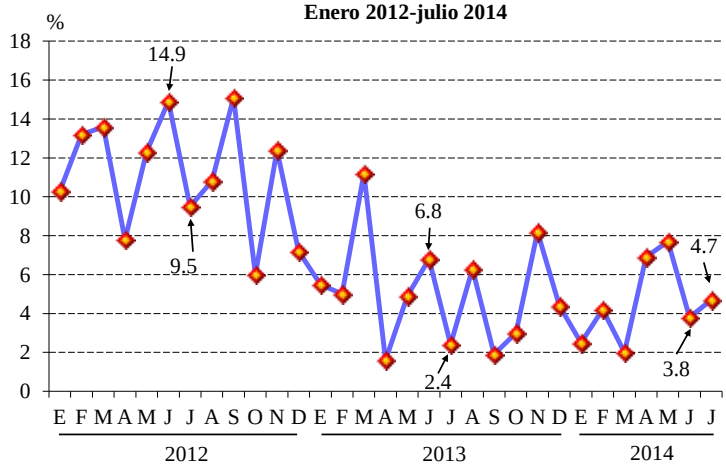
Las Actividades Terciarias obtuvieron un crecimiento de 3.2% a tasa anual en junio pasado, producto del desempeño favorable del comercio; actividades bursátiles, cambiarias y de inversión financiera; "otras telecomunicaciones"; los servicios inmobiliarios; autotransporte de carga; servicios de apoyo a los negocios y manejo de desechos y servicios de remediación; servicios de alquiler de bienes muebles, y de marcas registradas, patentes y franquicias; servicios educativos; servicios de alojamiento temporal, y del transporte aéreo, fundamentalmente.

Demanda Interna

No obstante la mejoría de la economía mexicana, la recuperación de la demanda interna aún no es muy fuerte. Tanto las ventas totales de la Asociación Nacional de Tiendas de Autoservicio y Departamentales (ANTAD), como las ventas al menudeo en los establecimientos comerciales, reportaron un incipiente cambio de tendencia en el segundo semestre de 2014.

Así, en julio de 2014, las ventas de la ANTAD se ubicaron en 4.7%, lo que significó un incremento de nueve puntos porcentuales respecto a junio pasado, y un aumento de 2.4 puntos respecto a julio de 2013.

ÍNDICE DE VENTAS, ASOCIACIÓN NACIONAL DE TIENDAS DE AUTOSERVICIO Y DEPARTAMENTALES
-Crecimiento Mensual Nominal-
Enero 2012-julio 2014

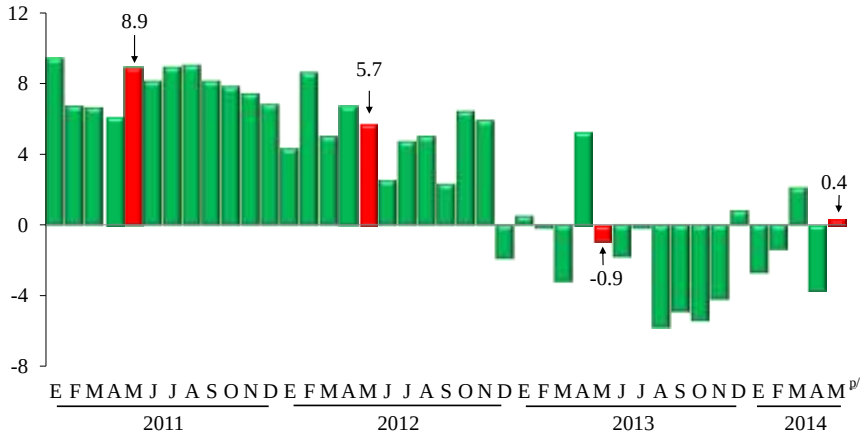


FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Asociación Nacional de Tiendas de Autoservicio y Departamentales.

Inversión Fija Bruta

En su comparación anual y con cifras originales, la Inversión Fija Bruta aumentó 0.4% durante junio de 2014 respecto a la de igual mes de 2013. Cabe puntualizar que se estima un crecimiento mayor para el segundo semestre, derivado de las reformas estructurales, principalmente de la energética.

INVERSIÓN FIJA BRUTA
-Variación porcentual real respecto al mismo período del año anterior-



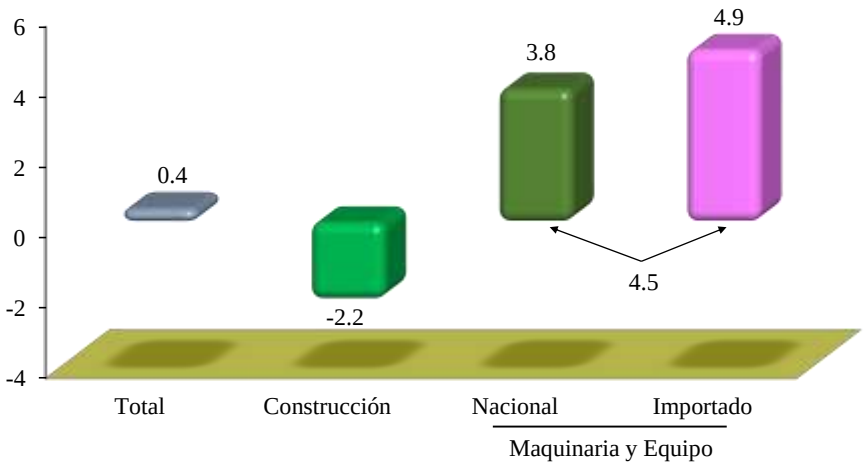
p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Por componentes, los resultados fueron los siguientes:

Maquinaria y equipo total

La inversión fija bruta en Maquinaria y equipo total se elevó 4.5% en mayo de 2014 con relación al mismo mes de un año antes.

INVERSIÓN FIJA BRUTA
-Variación porcentual real respecto al mismo período del año anterior-
Mayo de 2014 p/



p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Los gastos en Maquinaria y equipo de origen importado fueron mayores en 4.9% a tasa anual en el quinto mes del presente año, como consecuencia del alza en las compras de maquinaria y equipo (accesorios, aparatos eléctricos y equipo de generación de energía eléctrica; equipo de computación, comunicación, medición y de otros equipos, componentes y accesorios electrónicos; industrias metálicas básicas, y manufacturas diversas, básicamente), y de la caída en las adquisiciones de equipo de transporte (vehículos terrestres y sus partes, y vehículos y material para vías férreas, fundamentalmente).

En cuanto a los gastos en Maquinaria y equipo de origen nacional, éstos presentaron una variación de 3.8% en mayo pasado frente a los del mismo mes de 2013, producto del incremento en las adquisiciones en maquinaria y equipo (maquinaria y equipo para la construcción; computadoras y equipo periférico; maquinaria y equipo para la industria extractiva; motores y generadores eléctricos; maquinaria y equipo agrícola, y motores de combustión interna y turbinas y transmisiones, principalmente) y de la reducción en los gastos en equipo de transporte (automóviles y camionetas; camiones y tractocamiones; equipo ferroviario, y equipo aeroespacial).

Sector externo

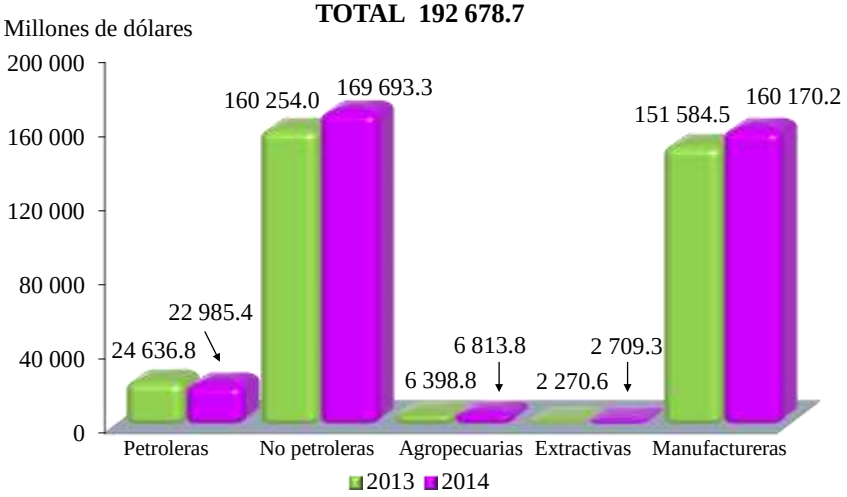
Exportaciones Totales de Mercancías

El valor de las exportaciones de mercancías en el sexto mes de este año fue de 33 mil 474.3 millones de dólares, cifra mayor en 7.7% a la observada en igual mes de 2013. Dicha tasa reflejó alzas de 8% en las exportaciones no petroleras y de 5.1% en las petroleras. Al interior de las exportaciones no petroleras, las dirigidas al mercado de Estados Unidos de Norteamérica aumentaron 10.4% a tasa anual, mientras que las canalizadas al resto del mundo cayeron uno por ciento. Cabe destacar que durante junio se exportaron 1 mil 80 millones de dólares diarios.

Asimismo, en el período enero-junio de 2014, el valor de las exportaciones totales ascendió a 192 mil 678.7 millones de dólares, lo que significó un crecimiento anual de 4.2%. Dicha tasa fue resultado neto de un ascenso de 5.9% en las exportaciones no petroleras y de una reducción de 6.7% en las petroleras. Durante este período las exportaciones automotrices a los Estados Unidos de Norteamérica se elevaron 12.1 por ciento.

Cabe puntualizar que del total de las exportaciones el 83.2% fueron manufacturas.

EXPORTACIONES TOTALES*
Enero-junio
2013-2014
TOTAL 192 678.7



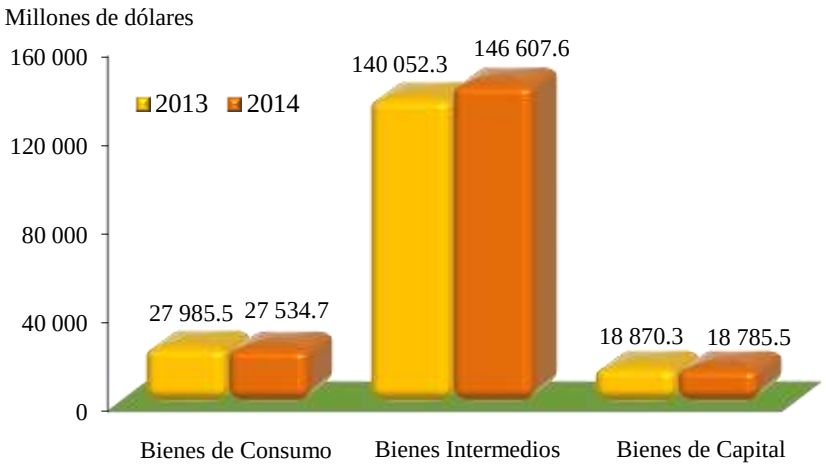
* Cifras oportunas para junio de 2014.
FUENTE: Instituto Nacional de Estadística y Geografía, Secretaría de Economía, Servicio de Administración Tributaria y Banco de México.

Importaciones Totales de Mercancías

El valor de las importaciones de mercancías en junio de este año fue de 33 mil 50.6 millones de dólares, lo que representó un crecimiento anual de 9.6 por ciento.

El valor acumulado de las importaciones totales de mercancías en el primer semestre de 2014 ascendió a 192 mil 927.9 millones de dólares, monto 3.2% mayor que el observado en el mismo período de 2013. Esta tasa se derivó de la combinación de un avance de 3.9% en las importaciones no petroleras y de una disminución de 2.3% en las petroleras. En el período de referencia, las importaciones de bienes de consumo reportaron una caída anual de 1.6% (incremento de 4.2% en el caso de las importaciones de bienes de consumo no petroleros), las de bienes intermedios aumentaron 4.7% (4.5% en el caso de las importaciones de bienes intermedios no petroleros) y las de bienes de capital descendieron 0.5 por ciento.

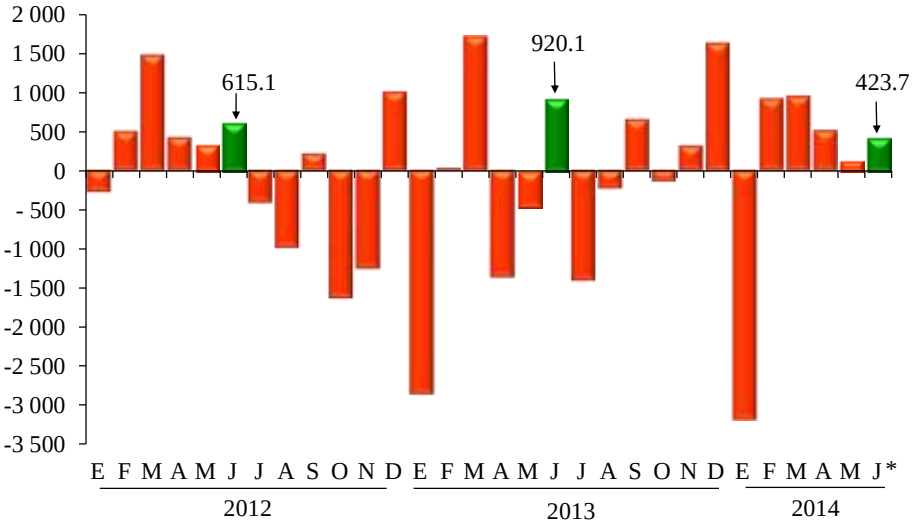
IMPORTACIONES TOTALES*
Enero-junio
2013-2014
TOTAL 192 927.9



* Cifras oportunas para junio de 2014.
FUENTE: Instituto Nacional de Estadística y Geografía, Secretaría de Economía, Servicio de Administración Tributaria y Banco de México.

En este contexto, en junio de 2014, la balanza comercial registró un superávit de 423.7 millones de dólares, con lo que se acumulan cinco meses consecutivos con saldo favorable.

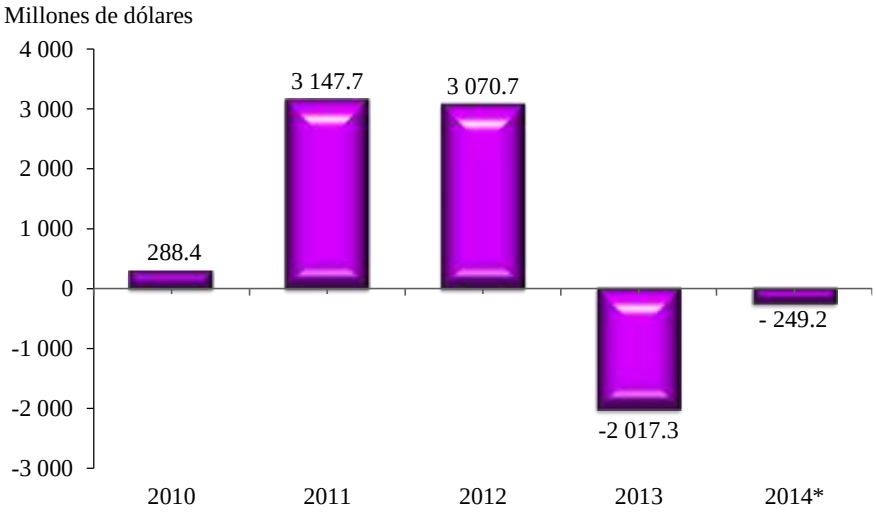
SALDO COMERCIAL MENSUAL
-Millones de dólares-



* Cifras oportunas.
FUENTE: Instituto Nacional de Estadística y Geografía, Secretaría de Economía, Servicio de Administración Tributaria y Banco de México.

Asimismo, en el primer semestre de 2014, la balanza comercial del país fue deficitaria en 249.2 millones de dólares, lo que significó una reducción del déficit respecto a igual período del año anterior.

SALDO COMERCIAL DE MÉXICO
Enero-junio



* Cifras oportunas para junio.

FUENTE: Instituto Nacional de Estadística y Geografía, Secretaría de Economía, Servicio de Administración Tributaria y Banco de México.

Reformas Estructurales

En el último lustro, México ha enfrentado un entorno internacional marcado por la depresión, la recesión y el estancamiento económico derivado de la crisis inmobiliaria en los Estados Unidos de Norteamérica en 2008. Así, la economía mundial presenta hoy un entorno frágil y de moderado crecimiento económico.

El crecimiento económico en las economías emergentes, incluido México, no puede depender exclusivamente de la expectativa de un mayor crecimiento mundial y de las políticas de economías avanzadas.

En este sentido, México ha seguido un enfoque de política económica basado en tres pilares:



Pilar 1: Sólidos Fundamentos Macroeconómicos

Disciplina fiscal y política monetaria enfocada en la estabilidad de precios

Sistema financiero bien capitalizado, con adecuada regulación y supervisión

Pilar 2: Fortaleza del Sector Externo

Tipo de cambio flexible

Saldo en cuenta corriente manejable

Reservas internacionales

Pilar 3: Reformas estructurales

El tercer pilar es un punto nodal para dar el viraje a décadas de moderado crecimiento económico. Así, con el objetivo de lograr un entorno de crecimiento

económico sostenido, México se ha propuesto avanzar de manera significativa en la agenda de reformas estructurales.

- México registró un crecimiento económico insuficiente en las últimas décadas, debido en buena medida a la baja tasa de crecimiento de la productividad.

- Alcanzar mayores niveles de productividad y un mayor crecimiento potencial representa un reto considerable.

- En este contexto, es sumamente alentador que se estén llevando a cabo reformas estructurales encaminadas a aumentar la productividad del país.



Reformas Estructurales	Reforma Constitucional	Legislación Secundaria
Laboral	No	Aprobada Nov-2012
Educativa	Sí	Aprobada Sep-2013
Financiera	No	Aprobada Nov-2013
Competencia	Sí	Aprobada Abr-2014
Telecomunicaciones	Sí	Aprobada Jul-2014
Energética	Sí	Aprobada Ago. 2014

Asimismo, en el proceso legislativo ordinario se involucraron 21 leyes agrupadas en nueve iniciativas, de éstas se expidieron nueve y se reformaron otras 12, a saber:

Leyes expedidas:

1. Ley de Hidrocarburos

2. Ley de la Industria Eléctrica

3. Ley de Órganos Reguladores Coordinados en materia energética

4. Ley de Petróleos Mexicanos

5. Ley de la Comisión Federal de Electricidad

6. Ley de la Agencia Nacional de Seguridad Industrial y de Protección al Medio Ambiente del Sector Hidrocarburos

7. Ley de Energía Geotérmica

8. Ley de Ingresos sobre Hidrocarburos

9. Ley del Fondo Mexicano del Petróleo para la Estabilización y el Desarrollo

Leyes reformadas:

1. Ley de Inversión Extranjera

2. Ley Minera

3. Ley de Asociaciones Público Privadas

4. Ley Orgánica de la Administración Pública Federal

5. Ley Federal de las Entidades Paraestatales

6. Ley de Adquisiciones, Arrendamientos y Servicios del Sector Público

7. Ley de Obras Públicas y Servicios relacionados con las Mismas

8. Ley de Aguas Nacionales

9. Ley Federal de Presupuesto y Responsabilidad Hacendaria

10. Ley General de Deuda Pública

11. Ley Federal de Derechos

12. Ley de Coordinación Fiscal

Las 11 Reformas Estructurales logradas en los primeros 20 meses del Gobierno de la República, con el respaldo del Congreso de la Unión y las fuerzas políticas, sin duda dan certeza al rumbo del país y marcan las tareas que se tienen por delante.

El resultado de este proceso inédito es un paquete de 11 reformas estructurales que habían sido aplazadas por décadas y que hoy ya son realidad: una de ellas aprobada durante el período de transición gubernamental, con el concurso fundamental de los legisladores, y otras diez promulgadas durante los primeros 20 meses de la presente administración.

Para llevar a cabo esta transformación fue necesario realizar 58 modificaciones a la Constitución, efectuar 81 cambios a diversas leyes secundarias, crear 21 ordenamientos jurídicos nuevos y abrogar 15. Además, se constituyeron tres

nuevas instituciones (Centro Nacional de Control de Energía, Consejo Coordinador del Sector Energético y el Fideicomiso Público para Promover el Desarrollo de Proveedores y Contratistas Nacionales de la Industria Energética) y se fortalecieron 13 más ya existentes.

Las reformas persiguen tres grandes objetivo**s**: elevar la productividad del país para impulsar el crecimiento económico, fortalecer y ampliar los derechos de los mexicanos y afianzar el régimen democrático y de libertades.

Primero. Para elevar la productividad se realizaron seis reformas. La Reforma Energética garantizará el abasto, a precios competitivos, de energéticos como el petróleo, la luz y el gas natural. Al mismo tiempo, modernizará este importante sector para detonar inversión, crecimiento económico y creación de empleos.

Por su parte, la Reforma en Materia de Competencia Económica regula la relación entre las empresas para asegurar una sana competencia, que se traduzca en mayor variedad de productos y servicios a mejores precios. De igual forma, la Reforma en Materia de Telecomunicaciones y Radiodifusión fomenta la competencia efectiva en televisión, radio, telefonía e Internet. Así se generarán más y mejores opciones para los consumidores reduciendo los precios de la telefonía, la televisión de paga y el internet, contribuyendo a cerrar la brecha digital para integrarnos plenamente a la sociedad del conocimiento.

La Reforma Hacendaria incrementa la recaudación para que el Estado pueda atender las necesidades prioritarias de la población como son la educación, la seguridad social y la infraestructura. Además, genera nuevos mecanismos para incentivar la formalidad. Al mismo tiempo, la Reforma Financiera crea las condiciones para que los hogares y las empresas en México cuenten con más crédito y más barato. Por su parte, la Reforma Laboral flexibiliza el mercado de

trabajo, estimulando la formalidad y facilitando que más jóvenes y mujeres puedan desarrollarse profesionalmente.

Segundo. Para fortalecer los derechos de los mexicanos se llevaron a cabo tres reformas. La Reforma Educativa garantiza el ejercicio del derecho de los niños y jóvenes a una educación integral, incluyente y de calidad que les proporcione herramientas para triunfar en un mundo globalizado. Por su parte, la Nueva Ley de Amparo fortalece el mecanismo más eficaz para evitar o corregir los abusos de los poderes públicos. Por último, se brinda mayor certeza jurídica a los mexicanos a través de un Código Nacional de Procedimientos Penales que garantiza que todos seremos juzgados con los mismos procedimientos, sin importar el lugar del país en el que nos encontremos.

Tercero. Para afianzar el régimen democrático y de libertades se aprobaron dos reformas. Por un lado, la Reforma Política-electoral consolida una democracia de resultados al promover una mayor colaboración entre el Poder Ejecutivo y el Legislativo, fomentar la participación ciudadana y brindar mayor certidumbre, equidad y transparencia a los comicios. Por otro lado, la Reforma en Materia de Transparencia, al otorgarle autonomía constitucional al Instituto Federal de Acceso a la Información y Protección de Datos (IFAI) y aumentar sus facultades, facilita la evaluación del trabajo de los servidores públicos y fomenta la rendición de cuentas.

Concluido este proceso, comienza una nueva etapa en la ruta de la transformación: se pasa de las Reformas en la Ley a las Reformas en Acción. Ahora, el Gobierno de la República se centrará en lograr una eficaz implementación de las reformas. Para ello, las próximas semanas y meses se estarán publicando los reglamentos necesarios, así como ejecutando una serie de políticas públicas que permitirán materializar los beneficios de estas reformas.

El camino no será fácil ni los resultados llegarán de inmediato. Sin embargo, hoy ya se cuenta con el marco jurídico y la estructura institucional para iniciar la ruta hacia un nuevo México en donde todos los mexicanos cuenten con las oportunidades, herramientas y capacidades necesarias para construir una historia de éxito.

En este sentido, las reformas estructurales redundarán no sólo en una expansión más vigorosa de la economía, sino que también favorecerán el ambiente de inflación baja y estable. En efecto, el aumento en la productividad permitirá alcanzar tasas de crecimiento más altas de la demanda y oferta agregadas sin generar presiones sobre los precios. Esto último será más factible dado que las referidas reformas se lograron en un entorno de estabilidad macroeconómica. En el mismo sentido, en la medida en que las empresas sean más productivas tendrán más grados de libertad para que ante escenarios de incertidumbre no se vean en la necesidad de incrementar sus precios.

A pesar del gran avance que se ha logrado, de ningún modo debe considerarse el proceso de cambio estructural como terminado, pues aún es imperativo impulsar una implementación adecuada de las reformas recientemente aprobadas. Es importante que este reto se resuelva con efectividad de manera que se alcance el potencial que las reformas tienen para impulsar el crecimiento económico del país.

Finalmente, la mejoría del marco institucional debe ser un objetivo permanente, que busque alinear los incentivos de los agentes económicos hacia una mayor creación de valor. En este sentido, la identificación de las principales causas de las asignaciones ineficientes de recursos que conllevan a un menor crecimiento económico es una tarea crucial. Por supuesto que, en adición a lo anterior, se debe continuar con el fortalecimiento del marco para la conducción de la política macroeconómica. Al respecto, conviene recordar que los beneficios de los

esfuerzos que se han hecho en esta dirección en los últimos años han sido evidentes ante los episodios recientes de incertidumbre en los mercados financieros internacionales.

Política Monetaria

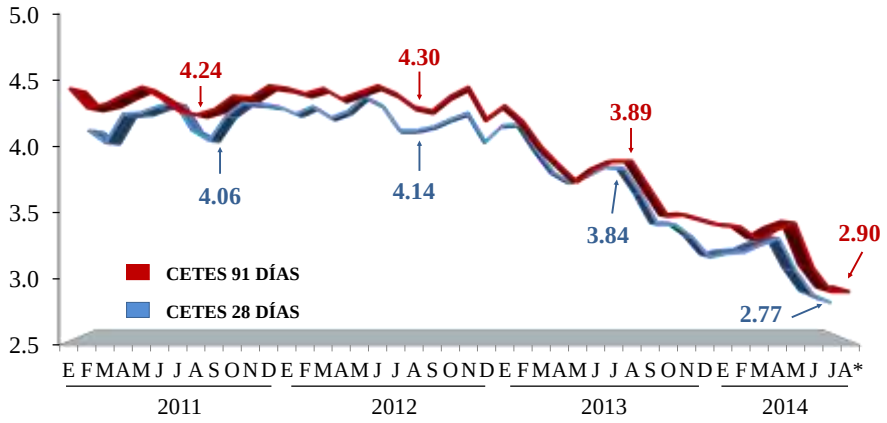
La política monetaria implementada por el Banco de México (Banxico) se ha enfocado en lograr una convergencia eficiente de la inflación a la meta de 3%, es decir, al menor costo en términos de actividad económica. Ello ha sido posible, en parte, gracias a la credibilidad en el compromiso del Banxico con la estabilidad de precios. De esta forma, se ha venido presentando una retroalimentación positiva entre la conducción de la política monetaria, el entorno de inflación baja y estable y el anclaje de las expectativas de inflación.

Así, la conducción de la política monetaria, entre otros factores, contribuyó a que en los primeros dos trimestres del año la inflación haya evolucionado de acuerdo con lo esperado, al tiempo que las expectativas de inflación para el cierre de 2014 y 2015 disminuyeron.

Tasas de interés

Durante las tres primeras subastas de agosto de 2014, los Cetes a 28 días registraron una tasa de rendimiento de 2.77%, porcentaje inferior en siete centésimas de punto porcentual respecto a julio pasado (2.84%); y menor en 52 centésimas respecto a diciembre de 2013 (3.29%); en tanto que en el plazo a 91 días el promedio fue de 2.90%, cifra idéntica a la observada en julio pasado (2.90%), y una reducción de 67 centésimas de punto en relación con diciembre anterior (3.44%).

RENDIMIENTO ANUAL DE CETES A 28 Y 91 DÍAS
-Promedio mensual-

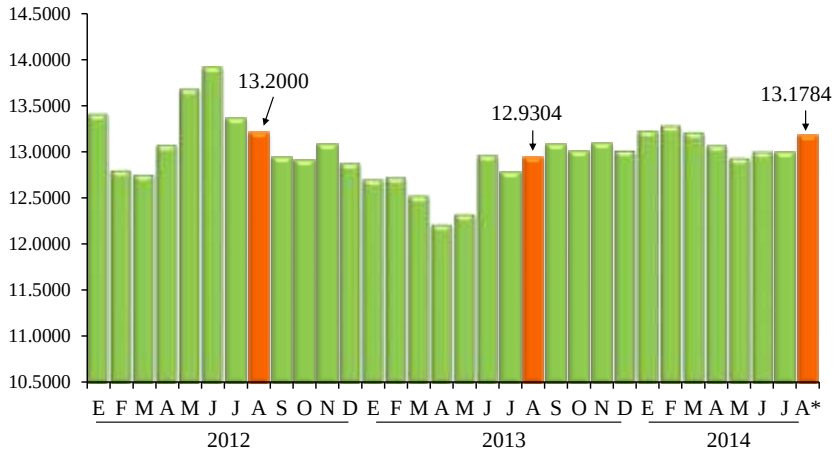


* A la tercera subasta.
FUENTE: Banco de México.

Tipo de cambio

El promedio del dólar interbancario a 48 horas, del 1º al 18 de agosto de 2014, se ubicó en 13.1784 pesos por dólar, lo que representó una depreciación de 1.14% con respecto a julio pasado (12.9894 pesos por dólar), una de 1.31% con relación a diciembre de 2013 (13.0083 pesos por dólar) y de 1.92% si se le compara con el promedio de agosto del año anterior (12.9304 pesos por dólar).

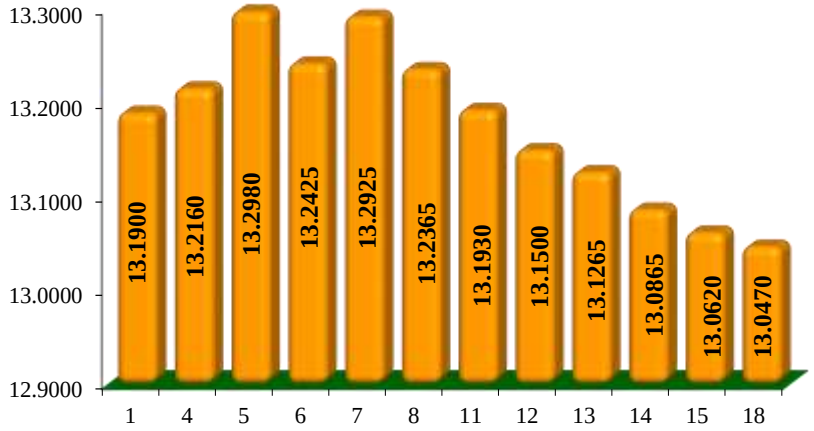
COTIZACIONES DEL PESO MEXICANO
RESPECTO AL DÓLAR ESTADOUNIDENSE



* Promedio al día 18 de agosto.
FUENTE: Banco de México.

Durante los primeros 18 días de agosto del año en curso, la cotización promedio del peso interbancario a 48 horas frente al dólar registró una tendencia de depreciación pero orientada a la recuperación, al moverse en un intervalo muy estrecho de 25 centavos. Así, el máximo de la paridad cambiaria fue de 13.2980 pesos por dólar el día 5 del mes, para recobrar una tendencia de apreciación el día 18 del mismo mes, al establecer un mínimo de 13.0470 pesos por dólar.

COTIZACIONES DEL PESO MEXICANO
RESPECTO AL DÓLAR ESTADOUNIDENSE
AGOSTO 2014



FUENTE: Banco de México.

Reservas Internacionales

Al 15 de agosto de 2014, Banxico informó que las reservas internacionales sumaron un saldo de 190 mil 522 millones de dólares, cantidad mayor en 0.11% a la observada en julio pasado y superior en 7.93% respecto a diciembre de 2013.

RESERVAS INTERNACIONALES NETAS
-Saldo al fin de período-



* Al día 15 de agosto.
FUENTE: Banco de México.

Perspectivas de la Economía Mexicana

La perspectiva de la economía mexicana para el segundo semestre de 2014 muestra una tendencia positiva que podría ser reforzada por el impacto de las reformas estructurales, de un mayor dinamismo del sector externo y de una recuperación de la demanda interna.

En este contexto, el escenario macroeconómico previsto por el Banxico es el siguiente:

Crecimiento del Producto: Si se tiene en consideración que durante el primer trimestre de 2014, el PIB de México registró un crecimiento trimestral desestacionalizado de 0.28%, para el segundo trimestre el PIB mostró un aumento de 1.04%, derivado de un repunte más notorio de la demanda externa.

En este contexto, a pesar de que se continúa esperando un fortalecimiento de la actividad económica para el segundo semestre, el hecho de que su desempeño haya estado por debajo de lo anticipado a principios del año, y de que la demanda interna ha mostrado una reactivación más moderada que la considerada en el Informe Trimestral de Inflación Enero- Marzo 2014, sugiere que el dinamismo de la economía podría ser menor que el previamente esperado para el resto de 2014. Lo anterior conduce a que se revise a la baja el pronóstico de crecimiento del PIB para 2014. En particular, el intervalo de pronóstico para la tasa de variación del PIB de México en 2014 se revisó de entre 2.3 y 3.3% a uno de entre 2.0 y 2.8%. Para 2015, el intervalo de pronóstico se mantiene entre 3.2 y 4.2 por ciento.

Cabe destacar que las previsiones descritas siguen implicando un fortalecimiento gradual de la demanda interna en el segundo semestre de 2014 y en 2015, lo cual se deriva tanto de una mayor transmisión al mercado interno del repunte de la demanda externa, como de los efectos que los avances recientes en el proceso de reformas estructurales podrían tener sobre los niveles de confianza de consumidores y productores.

Empleo: Las previsiones sobre la variación en el número de trabajadores asegurados en el Instituto Mexicano del Seguro Social (IMSS) se mantienen sin cambio, teniendo en cuenta que: i) durante el primer trimestre del año este indicador registró un comportamiento favorable, a pesar de la debilidad de la actividad económica en ese período; ii) durante el segundo trimestre continuó presentando una trayectoria positiva; y, iii) se sigue anticipando que persista dicha tendencia creciente, dada la recuperación esperada de la economía. De esta manera se continúa anticipando un aumento de entre 570 y 670 mil trabajadores (permanentes y eventuales urbanos) en 2014, y de entre 620 y 720 mil trabajadores en 2015.

Cuenta Corriente: Para 2014 se anticipan déficit en la balanza comercial y en la cuenta corriente de 3.9 y 26.7 miles de millones de dólares, respectivamente (0.3 y 2.0% del PIB, en el mismo orden). Para 2015 se prevén déficit en la balanza comercial y en la cuenta corriente de 5.7 y 28.9 miles de millones de dólares, respectivamente (0.4 y 2.0% del PIB, en el mismo orden).

La fuerte desaceleración que presentó la actividad económica a finales de 2013 y principios de 2014 conduce a que el grado de holgura que prevalece en la economía sea mayor al que se anticipó y que la brecha del producto permanezca en terreno negativo. Además, a pesar de la recuperación que se prevé para el resto de 2014 y 2015, se espera que la brecha del producto negativa prevalezca hasta finales de 2015, aunque se irá cerrando gradualmente. Así, no se perciben presiones sobre la inflación ni sobre las cuentas externas derivadas del comportamiento esperado de la demanda agregada en el horizonte en el que opera la política monetaria.

Riesgos

La debilidad que prevalece en algunos indicadores sugiere que persisten riesgos a la baja para el escenario de crecimiento económico de México. En particular, la recuperación de la confianza de los agentes económicos puede resultar más lenta que la anticipada, lo que postergaría la plena recuperación de la demanda interna. No obstante, el escenario previsto podría verse favorecido por riesgos al alza entre los que destacan:

i) la posibilidad de que la recuperación de la actividad económica en Estados Unidos de Norteamérica sea más vigorosa que la prevista; y,

ii) que la implementación de las reformas estructurales resulte mejor a lo previsto, con su consecuente impacto sobre las expectativas de los inversionistas y agentes económicos en general.

Inflación: Tomando en consideración el grado de holgura que prevalece en la economía y que no se han registrado efectos de segundo orden derivados de los cambios en precios relativos que ocurrieron a finales de 2013 y principios de 2014, entre los que se incluyen los derivados de las medidas tributarias, se prevé que la inflación general anual se mantenga cercana a 4% durante el segundo semestre de 2014, aunque debido a la elevada volatilidad que caracteriza a los precios de los productos agropecuarios pudiera ubicarse en algún mes por arriba de dicho nivel, como de hecho sucedió en julio.

Esta trayectoria para la inflación general es congruente con las previsiones del Banxico, su nivel durante el segundo semestre de 2014 estaría reflejando principalmente efectos aritméticos de una baja base de comparación. No obstante, se espera que hacia el final del presente año, la inflación general cierre por abajo de 4% ante el desvanecimiento del efecto de los cambios en precios relativos de noviembre y diciembre de 2013.

Posteriormente, se espera que la inflación general anual disminuya a niveles cercanos a 3% a principios de 2015 y que permanezca cerca de dicho nivel el resto del año. A ello contribuirán, además de la postura de política monetaria, el desvanecimiento del efecto de los cambios en precios relativos referidos, y de acuerdo con la Ley de Ingresos de la Federación de 2014, incrementos en 2015 en los precios de las gasolinas congruentes con la inflación esperada.

La trayectoria prevista para la inflación podría verse afectada por algunos riesgos, entre los cuales destacan:

i. **A la baja**, la posibilidad de que la recuperación de la actividad económica en el país resulte menor a la anticipada.

ii. **Al alza**, nuevos episodios de volatilidad en los mercados financieros internacionales que impliquen ajustes al tipo de cambio con su consecuente efecto sobre la inflación. No obstante, en caso de ocurrir, se esperaría solamente un efecto moderado y transitorio sobre ésta debido al bajo traspaso de las variaciones cambiarias a precios y el grado de holgura que existe en la economía.

En este contexto, la Junta de Gobierno del Banxico estima que la postura de política monetaria es congruente con una convergencia eficiente de la inflación a la meta de 3%. No obstante, se mantendrá atenta al desempeño de todos los determinantes de la inflación y sus expectativas para horizontes de mediano y largo plazo, incluyendo la recuperación prevista de la economía y la postura monetaria relativa de México frente a la de Estados Unidos de Norteamérica, con el propósito de estar en condiciones de alcanzar la meta de 3% para la inflación general.

Por otro lado, es alentador que haya culminado la etapa legislativa del reciente proceso de reformas estructurales encaminadas a incrementar la productividad del país. En particular, la aprobación de la legislación secundaria que estaba pendiente en relación con las reformas en materia de competencia económica, de telecomunicaciones y radiodifusión y del sector energético, son un paso indispensable en la dirección correcta. Se anticipa que estas modificaciones estructurales al marco institucional del país tengan un impacto positivo sobre el crecimiento potencial y el clima de inversión, de manera que se revierta el bajo ritmo de expansión que ha exhibido México desde una perspectiva de largo plazo. En efecto, se prevé que las modificaciones impulsen la competitividad de la

economía y favorezcan una asignación más eficiente de los recursos hacia sus usos más productivos al eliminar barreras a la entrada e incrementar la competencia en los mercados, particularmente en los de insumos. La mayor competencia, a su vez, beneficiará a los hogares directamente a través de menores precios y una mayor calidad y diversidad de productos. Además, desde una perspectiva de mayor plazo, también se anticipa que un ambiente más competitivo incentive la adopción de mejores tecnologías y que impulse una mejor organización del trabajo, lo cual necesariamente se traduce en un incremento en la productividad y, por lo tanto, en un mayor crecimiento económico.

Finalmente, conviene destacar que el esfuerzo del Ejecutivo Federal, el Congreso de la Unión, de los partidos políticos, de los factores de la producción, y de la sociedad en su conjunto materialicen a través del diálogo, la concertación y la colaboración en los cambios propuestos en materia de política económica y social a fin de lograr un crecimiento económico sostenido y coadyuve a la distribución del ingreso a fin de elevar el bienestar de la sociedad mexicana.

Resultados y tendencias de las principales variables macroeconómicas

A continuación se presentan la evolución y situación general de la economía mexicana, los eventos sobresalientes en materia económica y la trayectoria de las principales variables macroeconómicas durante el período enero-julio de 2014, de acuerdo con la información disponible. Asimismo, se presenta información actualizada del entorno macroeconómico, actividad económica, finanzas públicas, apoyo a sectores productivos, productividad, competitividad, corporativos, reformas estructurales, política financiera y crediticia, política monetaria y cambiaria; evolución del mercado petrolero nacional e internacional, inversión extranjera directa en México y a nivel mundial, comercio exterior, inversión extranjera directa, turismo, remesas, así como diversos artículos y estrategias sobre la postcrisis financiera mundial, perspectivas de la economía mexicana y mundial, mercados bursátiles en México y el mundo, evolución de los precios, del empleo y desempleo, mercado laboral, y la evolución reciente de las economías de Europa, de los Estados Unidos de Norteamérica, Japón, China y América Latina.

Actividad económica

- El Indicador Global de la Actividad Económica (IGAE) aumentó 2.7% en términos reales durante junio de 2014 frente a igual mes de 2013. Dicho comportamiento se debió al crecimiento de las Actividades Terciarias (3.2%), las Actividades Secundarias (2.0%) y de las Actividades Primarias (1.8%).

- Durante el primer semestre de 2014, la Actividad Industrial avanzó 1.3% en términos reales respecto a igual período de 2013, producto del crecimiento en dos de los cuatro sectores que la integran. Las Industrias manufactureras se elevaron 3.4% y la Generación, transmisión y distribución de energía eléctrica,

suministro de agua y de gas por ductos al consumidor final 1.5%; en tanto que la Construcción cayó 1.6% y la Minería 0.7 por ciento.

- En mayo de 2014, el Indicador Coincidente se ubicó por debajo de su tendencia de largo plazo al registrar un valor de 99.8 puntos y una variación de 0.04 puntos respecto al mes anterior. Asimismo, el Indicador Adelantado se ubicó por arriba de su tendencia de largo plazo al observar un valor de 100.1 puntos y una variación de 0.11 puntos con relación al mes anterior. La cifra oportuna del Indicador Adelantado para junio del año en curso, indica que éste continúa por arriba de su tendencia de largo plazo al registrar un valor de 100.2 puntos y un incremento de 0.13 puntos con respecto al pasado mes de mayo.

Finanzas Públicas

- La Secretaría de Hacienda y Crédito Público (SHCP) informó que durante el período enero-junio de 2014 el sector público observó un déficit de 246 mil 521.6 millones de pesos, monto mayor al déficit de 75 mil 620.4 millones de pesos del mismo lapso de 2013. Este resultado se compone del déficit del Gobierno Federal por 237 mil 512 millones de pesos y de las entidades bajo control presupuestario directo por 22 mil 322 millones de pesos, así como del superávit de las entidades bajo control presupuestario indirecto por 13 mil 312.6 millones de pesos. Si se excluye la inversión de Pemex, el déficit del sector público fue de 66 mil 568.5 millones de pesos, que se compara con el superávit de 54 mil 805.5 millones de pesos que se registró el año anterior.

- El balance primario del sector público, definido como la diferencia entre los ingresos totales y los gastos distintos del costo financiero, mostró un déficit de

68 mil 797.4 millones de pesos, en comparación con el superávit de 82 mil 491.9 millones de pesos obtenido en el mismo período del año anterior.

- Los Requerimientos Financieros del Sector Público (RFSP), que además del balance público (o tradicional) incluyen las necesidades de financiamiento del Instituto de Protección al Ahoro Bancario (IPAB), Proyectos de Infraestructura Productiva de Largo Plazo (Pidirega), Programa de apoyo a ahorradores y deudores de la banca, Fonadin-carreteras, así como adecuaciones a los registros presupuestarios y el cambio en el patrimonio de la banca de desarrollo, registraron un déficit de 300 mil 163.5 millones de pesos, mientras que el año anterior registraron un déficit de 135 mil 73.8 millones de pesos. Si se excluye el costo financiero asociado a este indicador, se obtiene un déficit primario de 83 mil 871.7 millones de pesos. Ambos resultados están en línea con el objetivo anual para los RFSP de 4.1% del Producto Interno Bruto (PIB) aprobado para 2014.

- Los ingresos presupuestarios al segundo trimestre de 2014 sumaron 1 billón 912 mil 211.3 millones de pesos, nivel 1.7% superior en términos reales al obtenido en igual lapso de 2013. De acuerdo con el calendario de gasto, durante enero-mayo del presente año, el gasto neto presupuestario del sector público ascendió a 1 billón 714 mil 47.7 millones de pesos, monto superior al del año anterior en 12.5% real.

- Los ingresos propios de los organismos y empresas sujetos a control presupuestario directo sin incluir a Petróleos Mexicanos (Pemex) registraron un incremento anual en términos reales de 3.7%, lo que se explica principalmente por mayores ventas de energía eléctrica y cuotas a la seguridad social.

- Durante el período enero-junio, el gasto neto total del sector público se ejerció con agilidad y estuvo orientado a apoyar la actividad productiva de la economía. El gasto neto presupuestario del sector público ascendió a 2 billones 172 mil 45.5 millones de pesos, monto superior en 9.7% en términos reales a lo observado en el mismo período del año anterior y acorde con lo aprobado en el Presupuesto de Egresos de la Federación para el ejercicio fiscal 2014.

  - El gasto programable sumó 1 billón 674 mil 315.4 millones de pesos y fue superior en 10.9% real al de igual período del año anterior.

  - El gasto en inversión física tuvo un incremento real anual de 31.7 por ciento.

  - El gasto en subsidios, transferencias y aportaciones corrientes tuvo un aumento anual de 20.8%, también en términos reales.

  - En contraste, el gasto de operación, distinto de servicios personales y pensiones, tuvo una disminución real anual de 5.2 por ciento.

  - El gasto de las dependencias del Gobierno Federal aumentó 19.1%. Destaca el dinamismo en Turismo con 137.6%, Comunicaciones y Transportes con 75.4%, Consejo Nacional de Ciencia y Tecnología (CONACyT) con 61.4%, Secretaría de Medio Ambiente y Recursos Naturales (SEMARNAT) con 35.8% y la Secretaría de Desarrollo Agrario, Territorial y Urbano (SEDATU) con 27.9 por ciento.

  - El gasto destinado a actividades de desarrollo social representó el 57.6% del gasto programable, 32.5% se canalizó a actividades de desarrollo económico y 9.8% a funciones de gobierno y para los fondos de estabilización.

- Las transferencias para las entidades federativas y municipios ascendieron a 763 mil 673 millones de pesos, monto 11.5% mayor en términos reales al del mismo período del año anterior.

- Los adeudos de Ejercicios Fiscales Anteriores (ADEFAS) y otros gastos ascendieron a 21 mil 63.5 millones de pesos y representaron un punto porcentual del gasto neto pagado.

- Al segundo trimestre de 2014, el costo financiero del sector público ascendió a 173 mil 186.2 millones de pesos. El 93.2% de este costo fue para el pago de intereses, comisiones y gastos de la deuda, y el 6.8% fue para los programas de apoyo a ahorradores y deudores de la banca a través del Ramo 34. Respecto a lo observado en el mismo período del año anterior el costo financiero se incrementó 1.6% en términos reales, lo que obedece principalmente a la depreciación de la paridad cambiaria y las menores tasas de interés efectivas.

Deuda interna y externa

- Al cierre del segundo trimestre de 2014, el saldo de la deuda neta del Gobierno Federal se ubicó en 5 billones 72 mil 593.7 millones de pesos. Como porcentaje del PIB, representó el 30.4%. La estructura del portafolio actual de la deuda del Gobierno Federal mantiene la mayor parte de sus pasivos denominados en moneda nacional, representando al 30 de junio de 2014 el 80.6% del saldo de la deuda neta del Gobierno Federal.

- El saldo de la deuda interna neta del Gobierno Federal al cierre del segundo trimestre de 2014 ascendió a 4 billones 89 mil 530.9 millones de pesos, monto superior en 195 mil 601.5 millones de pesos al observado en el cierre de 2013.

- Al cierre del segundo trimestre de 2014, el saldo de la deuda externa neta del Gobierno Federal ascendió a 75 mil 432.8 millones de dólares, monto superior en 5 mil 522.4 millones de dólares al registrado en el cierre de 2013. Como porcentaje del PIB, este saldo representa 5.9 por ciento.

- El saldo de la deuda interna neta del Sector Público Federal (Gobierno Federal, organismos y empresas y la banca de desarrollo) se ubicó en 4 billones 191 mil 592.7 millones de pesos al cierre de mayo, lo que significa una disminución de 39 mil 332.2 millones de pesos respecto del saldo registrado al cierre de 2013.

- Al cierre del segundo trimestre de 2014, el saldo de la deuda externa neta del Sector Público Federal se ubicó en 144 mil 907.4 millones de dólares, monto superior en 13 mil 957.7 millones de dólares al registrado al cierre de 2013. Como porcentaje del PIB este saldo representó 11.3%, esto es 1.1 puntos porcentuales por arriba de lo observado en diciembre de 2013. A mayo de 2014, el Saldo Histórico de los RFSP ascendió a 6 billones 635.5 mil millones de pesos y fue superior en 131 mil 200 millones de pesos al de diciembre de 2013.

- Al cierre del segundo trimestre de 2014, el Saldo Histórico de los Requerimientos Financieros del Sector Público (SHRFSP) ascendió a 6 billones 804 mil 273.8 millones de pesos, equivalente a 40.8% del PIB.

Precios

- En julio de 2014, el Índice Nacional de Precios al Consumidor (INPC) registró un incremento de 0.28% con respecto al mes inmediato anterior. Con ello, durante el período enero-julio del presente año, la inflación acumulada fue de

1.37%. Así, la inflación interanual de julio de 2013 a julio de 2014 fue de 4.07 por ciento.

Sistema de Ahorro para el Retiro

- Al cierre de julio de 2014, el total de las cuentas individuales que administran las Administradoras de Fondos para el Retiro (Afores) sumaron 51 millones 500 mil 30. Cabe destacar que a partir de 2012, las cuentas se integran por cuentas de trabajadores registrados y las cuentas de trabajadores asignados que a su vez se subdividen en cuentas con recursos depositados en las Sociedades de Inversión de las Administradoras de Fondos para el Retiro (Siefores) y en cuentas con recursos depositados en el Banco de México (Banxico).

- El 5 de agosto de 2014, la Comisión Nacional del Sistema de Ahorro para el Retiro (Consar) informó que, al cierre de julio de 2014, los ahorradores en el Sistema de Ahorro para el Retiro (SAR) acumulan 2 billones 285 mil 301 millones de pesos a precio de mercado. Esta cifra descuenta los flujos de retiros correspondientes al mismo mes que ascienden a 4 mil 827.15 millones de pesos.

- El Rendimiento Neto promedio en el SAR a 60 meses ascendió a 9.51%. Dicho rendimiento es el Promedio Ponderado de las Administradoras de Fondos para el Retiro (Afore) por activos con rendimientos de bolsa, es decir ya descontadas las comisiones.

Tasas de interés

- Durante las tres primeras subastas de agosto de 2014, los Cetes a 28 días registraron una tasa de rendimiento de 2.77%, porcentaje inferior en siete centésimas de punto porcentual respecto a julio pasado (2.84%); y menor en

52 centésimas respecto a diciembre de 2013 (3.29%); en tanto que en el plazo a 91 días el promedio fue de 2.90%, cifra idéntica a la observada en julio pasado (2.90%), y una reducción de 67 centésimas de punto en relación con diciembre anterior (3.44%).

Mercado bursátil

- Al cierre de la jornada bursátil del 18 de agosto de 2014, el Índice de Precios y Cotizaciones (IPyC) de la Bolsa Mexicana de Valores (BMV) de ubicó en 44 mil 854.81 unidades lo que significó una ganancia nominal acumulada en el año de 4.98 por ciento.

Petróleo

- Petróleos Mexicanos (Pemex) informó que durante enero-junio de 2014, el precio promedio de la mezcla de petróleo crudo de exportación fue de 94.80 dólares por barril (d/b), lo que significó una disminución de 5.93% con relación al mismo mes de 2013 (100.78 d/b).

- Durante el primer semestre de 2014, se obtuvieron ingresos por 19 mil 486 millones de dólares por concepto de exportación de petróleo crudo mexicano en sus tres tipos, cantidad que representó una disminución de 8.44% respecto al mismo período de 2013 (21 mil 282 millones de dólares). Del tipo Maya se reportaron ingresos por 15 mil 160 millones de dólares (77.80%), del tipo Olmeca se obtuvieron 1 mil 792 millones de dólares (9.20%) y del tipo Istmo se percibió un ingreso de 2 mil 533 millones de dólares (13.00%).

- De acuerdo con cifras disponibles de Petróleos Mexicanos (Pemex) y de la Secretaría de Energía (Sener), el precio promedio de la mezcla mexicana de exportación durante los primeros 13 días de junio de 2014 fue de 98.89 d/b,

cotización 1.30% mayor a la registrada en mayo pasado (97.63 d/b), superior en 7.75% con relación a diciembre anterior (91.78%), y 1.75% más si se le compara con el promedio de junio de 2013 (97.86 d/b).

Remesas familiares

- Durante el período enero-junio de 2014, las remesas del exterior de los residentes mexicanos en el extranjero sumaron 11 mil 620.27 millones de dólares, monto 7.30% superior al reportado en el mismo lapso de 2013 (10 mil 829.34 millones de dólares).

Turismo

- Durante el primer semestre de 2014 se registraron ingresos turísticos por 8 mil 434 millones 938.92 dólares, monto que significó un aumento de 17.62% con respecto al mismo lapso de 2013. Asimismo, el turismo egresivo realizó erogaciones por 4 mil 342 millones 907.02 mil dólares, lo que representó un incremento de 8.47%. Con ello, la balanza turística de México reportó un saldo de 4 mil 92 millones 31 mil 90 dólares, cantidad 29.19% superior con respecto al mismo período del año anterior.

Reservas internacionales

- Al 15 de agosto de 2014, las reservas internacionales sumaron un saldo de 190 mil 522 millones de dólares, cantidad mayor en 0.11% a la observada en julio pasado y superior en 7.93% respecto a diciembre de 2013.

Tipo de cambio

- El promedio del dólar interbancario a 48 horas, del 1º al 18 de agosto de 2014, se ubicó en 13.1784 pesos por dólar, lo que representó una depreciación de 1.14% con respecto a julio pasado (12.9894 pesos por dólar), una de 1.31% con relación a diciembre de 2013 (13.0083 pesos por dólar) y de 1.92% si se le compara con el promedio de agosto del año anterior (12.9304 pesos por dólar).

Comercio exterior

- En junio de 2014, la balanza comercial registró un superávit de 423.7 millones de dólares, el cual se compara con el de 131.8 millones de dólares observado en el mes previo. Tal evolución fue resultado neto de una disminución en el déficit de la balanza de productos no petroleros, el cual pasó de 460 millones de dólares en mayo a 130 millones de dólares en junio, y de una reducción en el superávit de la balanza de productos petroleros, que pasó de 592 millones de dólares a 554 millones de dólares, en ese mismo lapso. Con ello, en el primer semestre de 2014, la balanza comercial del país fue deficitaria en 249.2 millones de dólares.

Empleo

- El total de trabajadores asalariados que en julio de 2014 cotizaron al Instituto Mexicano del Seguro Social (IMSS) ascendió a 17 millones 83 mil 736, cantidad que representa el nivel máximo histórico de este indicador, y que superó a la registrada un año antes en 4.0%, es decir, en 657 mil 440 cotizantes. Si se compara julio de 2014 con respecto a diciembre de 2013, se aprecia un incremento acumulado de 3.6%, lo que significa 599 mil 260 trabajadores más.

- Los resultados publicados por el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) sobre el personal ocupado en los Establecimientos con Programa de la Industria Manufacturera, Maquiladora y de Servicios de Exportación (IMMEX) señalan que éste se incrementó 5% en mayo de 2014 respecto al quinto mes de un año antes. Según el tipo de establecimiento en el que labora, en los manufactureros avanzó 5.5% y en los no manufactureros, 1.6%. El 88.6% de los trabajadores efectúa actividades del sector manufacturero y el 11.4%, actividades de otros sectores.

- Con base en los resultados de la Encuesta Mensual de la Industria Manufacturera (EMIM) que lleva a cabo el INEGI en empresas del sector manufacturero en México, se observó que el personal ocupado en la industria manufacturera registró un incremento de 2.5% en junio del presente año con relación al nivel de igual mes de un año antes. Por tipo de contratación, el número de obreros fue mayor en 2.6% y el de los empleados que realizan labores administrativas en 1.5 por ciento.

- Con cifras de la Encuesta Nacional de Empresas Constructoras, el personal ocupado registró un descenso de 3.8% a tasa anual en el quinto mes de 2014; en la actividad económica de Edificación se redujo 6.8% y en la de Trabajos especializados para la construcción, 6.3%; mientras que en la de Construcción de obras de ingeniería civil se elevó 0.9%. Por tipo de contratación, el personal dependiente de la razón social o contratado directamente por la empresa disminuyó 4.8% (el número de obreros decreció 6%, el de empleados 0.8% y el grupo de otros —que incluye a propietarios, familiares y otros trabajadores no remunerados— aumentó 0.6%), y el personal no dependiente fue mayor en 2 por ciento.

- El INEGI, a partir de los resultados de la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE), dio a conocer que, a nivel nacional, la tasa de desocupación (TD) fue de 5.47% de la Población Económicamente Activa (PEA) en julio de 2014, proporción superior a la observada en el mismo mes de 2013, cuando se situó en 5.12 por ciento.

  Los datos desestacionalizados muestran que en junio pasado la TD alcanzó 5.19% de la PEA, nivel mayor en 0.30 puntos porcentuales al del mes previo.

  En particular, al considerar solamente el conjunto de 32 principales áreas urbanas del país, en donde el mercado de trabajo está más organizado, la desocupación en este ámbito significó 6.83% de la PEA en el mes en cuestión, tasa superior en 0.87 puntos porcentuales a la observada en el séptimo mes de 2013.

- Conforme a la Encuesta Nacional de Empleo Urbano del INEGI, en el segundo trimestre de 2014, la población desocupada en el país se situó en 2.5 millones de personas y la TD fue de 4.9% de la PEA, porcentaje menor al de 5% de igual trimestre de 2013. Al estar condicionada a la búsqueda de empleo, la tasa de desocupación es más alta en las localidades grandes, en donde está más organizado el mercado de trabajo; es así que en las zonas más urbanizadas con 100 mil y más habitantes la tasa llegó a 5.8%; las que tienen de 15 mil a menos de 100 mil habitantes alcanzó 5.3%; en las de 2 500 a menos de 15 mil fue de 4.1% y en las rurales de menos de 2 500 habitantes se estableció en 2.7 por ciento.

  Según cifras desestacionalizadas, en el trimestre en cuestión, la TD a nivel nacional descendió 0.10 puntos porcentuales respecto a la del trimestre inmediato anterior (4.93% vs 5.03%). La desocupación en las mujeres cayó

0.15 puntos porcentuales frente a la del trimestre precedente y en los hombres fue mayor en 0.02 puntos porcentuales.

Salarios

- Transcurridos los primeros siete meses de 2014, el salario mínimo general promedio registró un crecimiento en términos reales de 2.5%, debido a que la inflación —medida con el Índice Nacional de Precios al Consumidor General (INPC General)— registrada durante el mismo período (1.4%) fue menor al incremento nominal (3.9%) que el Consejo de Representantes de la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos otorgó a dichos salarios el pasado mes de diciembre. Por otra parte, al considerar la inflación medida a través del Índice Nacional de Precios al Consumidor para familias con ingresos de hasta un salario mínimo (INPC Estrato 1), que fue de 0.6%, el poder adquisitivo del salario mínimo evidenció un incremento de 3.3 por ciento.

- El salario que en promedio cotizaron los trabajadores inscritos al Instituto Mexicano del Seguro Social (IMSS) en julio de 2014 ascendió a 285.78 pesos diarios, cantidad que superó en 4.7% a la de un año antes. En términos reales significó un crecimiento real anual de 0.6%; mientras que de enero a julio del presente año, el salario real acumuló un incremento de 5.2 por ciento.

A continuación se enumeran los principales eventos nacionales e internacionales en materia de crecimiento económico, finanzas públicas, la evolución de la postcrisis financiera mundial, comercio exterior, política energética, economía internacional y perspectivas económicas para 2014, empleo, salarios, precios y la trayectoria pormenorizada de las principales variables macroeconómicas a agosto de 2014.

I. CONDICIONES GENERALES DE LA ECONOMÍA

EVOLUCIÓN ECONÓMICA DE MÉXICO

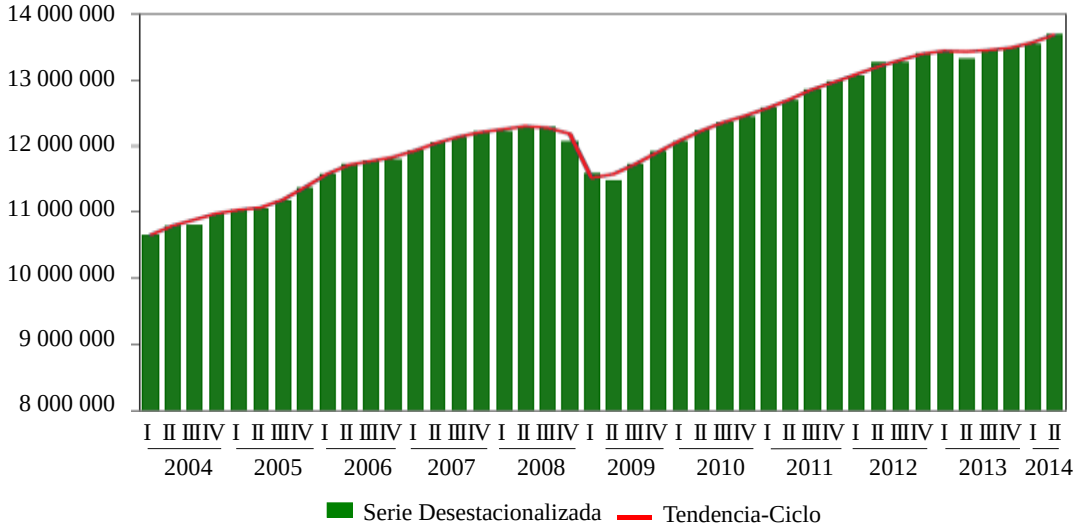
Producto Interno Bruto Total. Segundo Trimestre de 2014 (INEGI)

El 21 de agosto de 2014, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) dio a conocer el "Producto Interno Bruto en México durante el segundo trimestre de 2014". A continuación se presenta la información.

Principales resultados

Con cifras desestacionalizadas, el Producto Interno Bruto (PIB) registró un crecimiento de 1.04% durante el segundo trimestre de 2014 respecto al trimestre inmediato anterior.

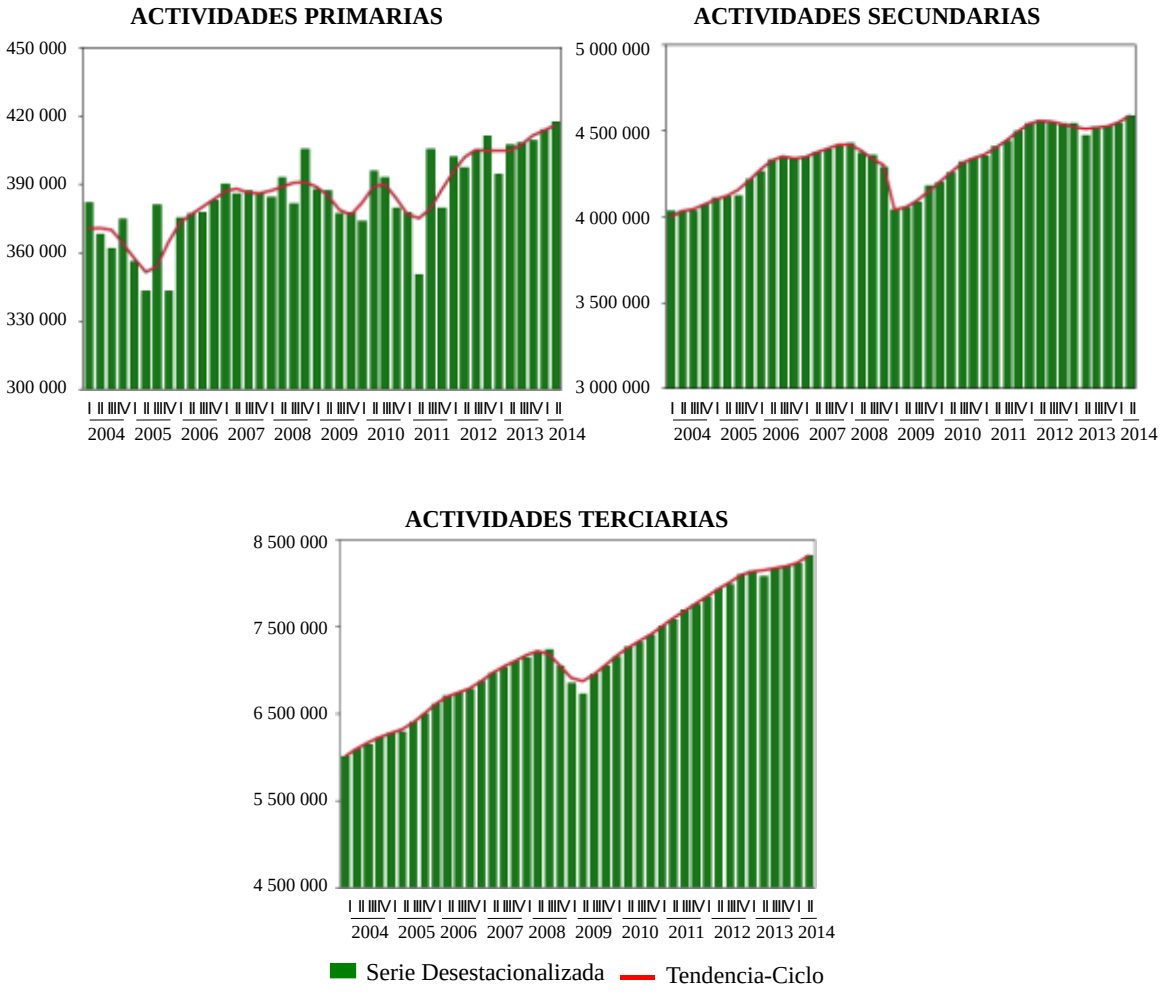
CIFRAS DESESTACIONALIZADAS Y TENDENCIA-CICLO DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO AL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2014
-Millones de pesos a precios de 2008-



FUENTE: INEGI.

Por componentes, las Actividades Terciarias fueron mayores en 1.07%, las Secundarias en 1.0% y las Actividades Primarias 0.90% en el segundo trimestre de este año frente al inmediato anterior.

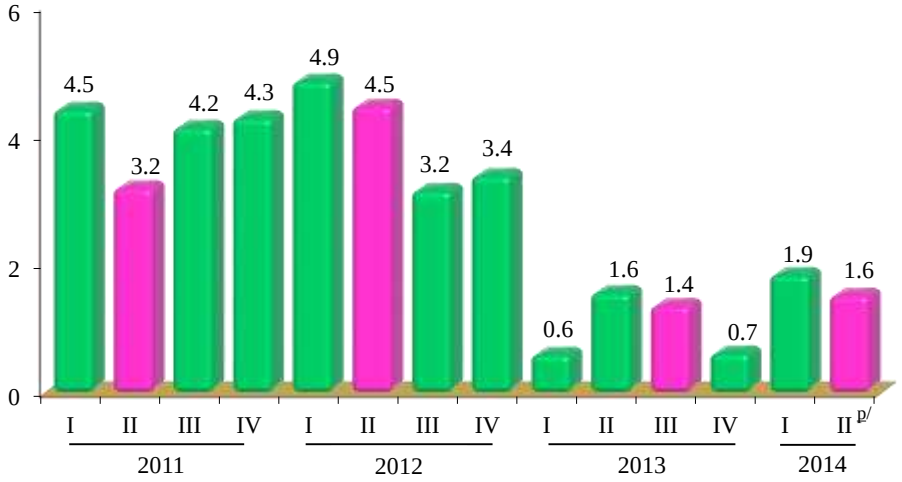
CIFRAS DESESTACIONALIZADAS Y TENDENCIAS-CICLO DE LOS COMPONENTES DEL PIB AL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2014
-Millones de pesos a precios de 2008-



FUENTE: INEGI.

En su comparación anual, el PIB registró un crecimiento de 1.6% en términos reales y a tasa anual durante el trimestre abril-junio de 2014.

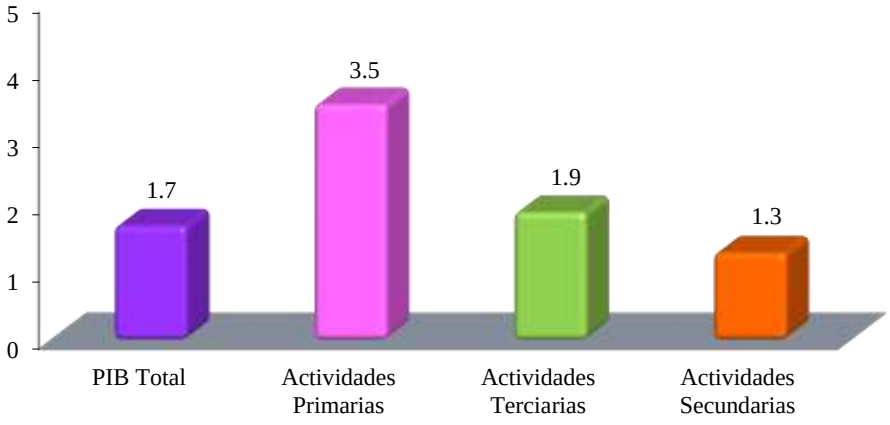
PRODUCTO INTERNO BRUTO
-Variación porcentual real respecto al mismo trimestre del año anterior-



p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Dicho comportamiento se originó por los avances mostrados en los tres grupos de actividades que lo integran.

PRODUCTO INTERNO BRUTO POR GRUPOS DE ACTIVIDADES ECONÓMICAS EN EL PRIMER SEMESTRE DE 2014 p/
-Variación porcentual real respecto al mismo período del año anterior-

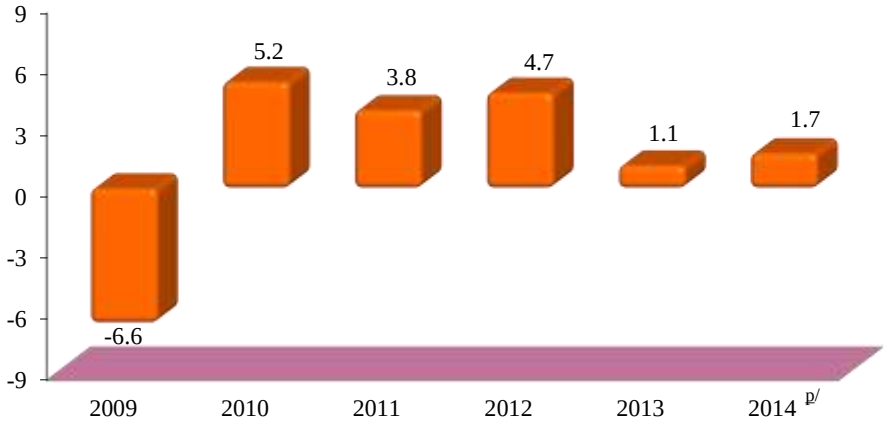


p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Resultados durante enero-junio de 2014

La economía del país registró un aumento anual de 1.7% en el primer semestre de este año. Por grandes grupos de actividades, el PIB de las Actividades Primarias mostró un avance de 3.5%, el de las Terciarias de 1.9% y el de las Secundarias de 1.3 en el lapso de referencia.

PRODUCTO INTERNO BRUTO AL PRIMER SEMESTRE
-Variación anual-



p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

PRODUCTO INTERNO BRUTO POR GRUPOS DE ACTIVIDADES ECONÓMICAS AL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2014
-Variación porcentual real respecto al mismo período del año anterior-

Denominación	2013					2014		
	Trimestre				Anual	Trimestre		Seis Meses
	1er.	2do.	3er.	4to.		1er.	2do.p/	
PIB Total	**0.6**	**1.6**	**1.4**	**0.7**	**1.1**	**1.9**	**1.6**	**1.7**
Actividades Primarias	-2.2	2.6	0.8	-0.2	0.3	4.6	2.6	3.5
Actividades Secundarias	-1.6	-0.3	-0.5	-0.4	-0.7	1.6	1.0	1.3
Actividades Terciarias	2.1	2.6	2.5	1.3	2.1	1.9	1.8	1.9

p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

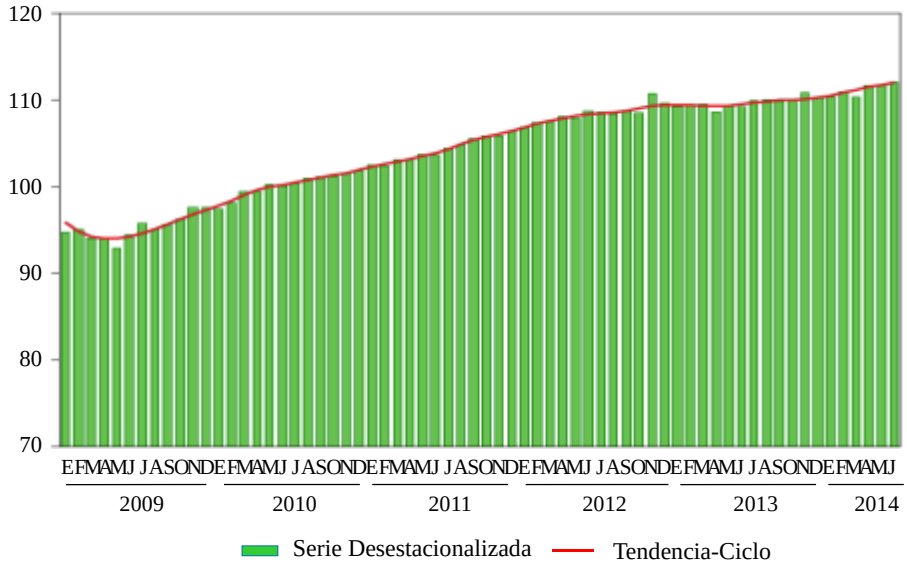
Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/inegi/contenidos/espanol/prensa/comunicados/pibbol.pdf

Indicador Global de la Actividad Económica. Cifras durante junio de 2014 (INEGI)

El 21 de agosto de 2014, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) dio a conocer el "Indicador Global de la Actividad Económica. Cifras durante junio de 2014", el cual se presenta a continuación.

El INEGI informó, con base en cifras desestacionalizadas, que el Indicador Global de la Actividad Económica (IGAE) observó un ascenso de 0.23% durante el sexto mes de 2014 con relación al mes inmediato anterior.

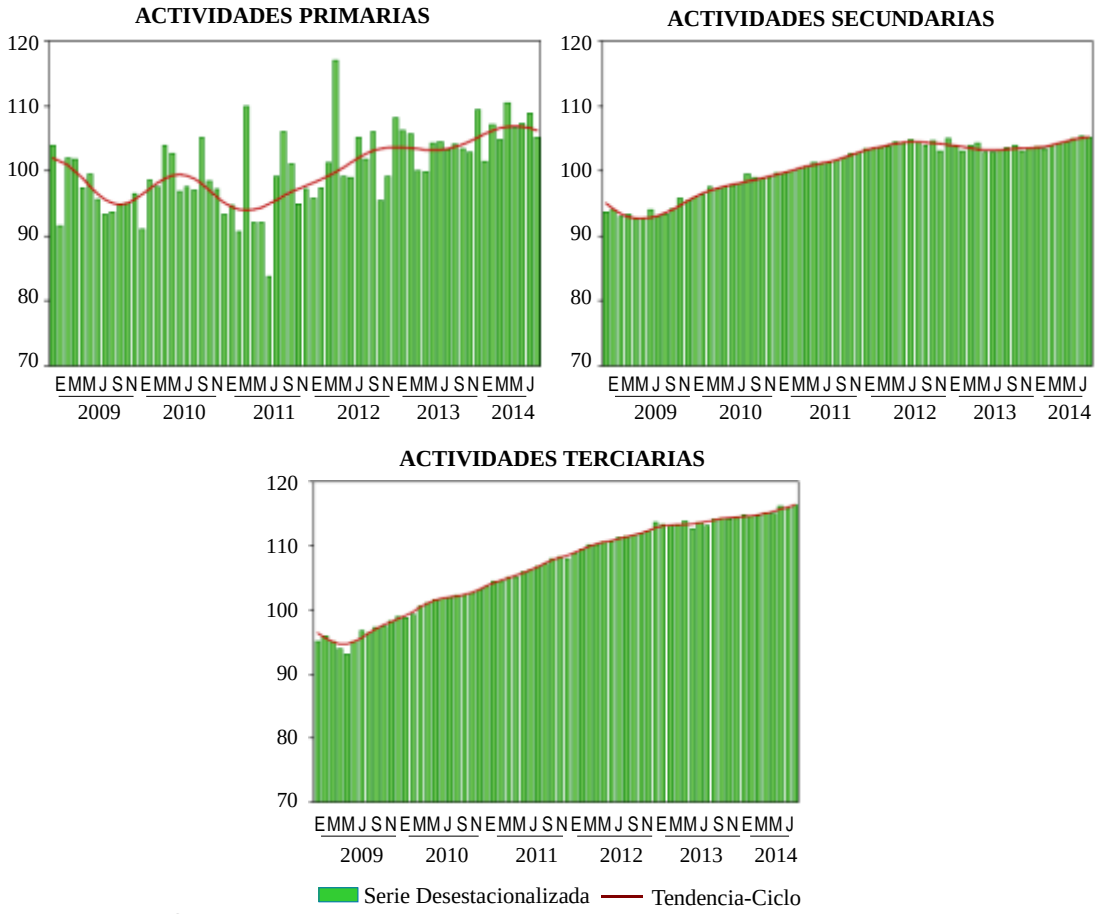
CIFRAS DESESTACIONALIZADAS Y TENDENCIA-CICLO DEL INDICADOR GLOBAL DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA A JUNIO DE 2014
-Índice 2008=100-



FUENTE: INEGI.

Por grandes grupos de actividades, las series ajustadas por estacionalidad señalan que las Actividades Terciarias avanzaron 0.33%; en tanto que las Actividades Primarias se redujeron 3.27% y las Secundarias 0.18% en el sexto mes del presente año con relación al mes inmediato anterior.

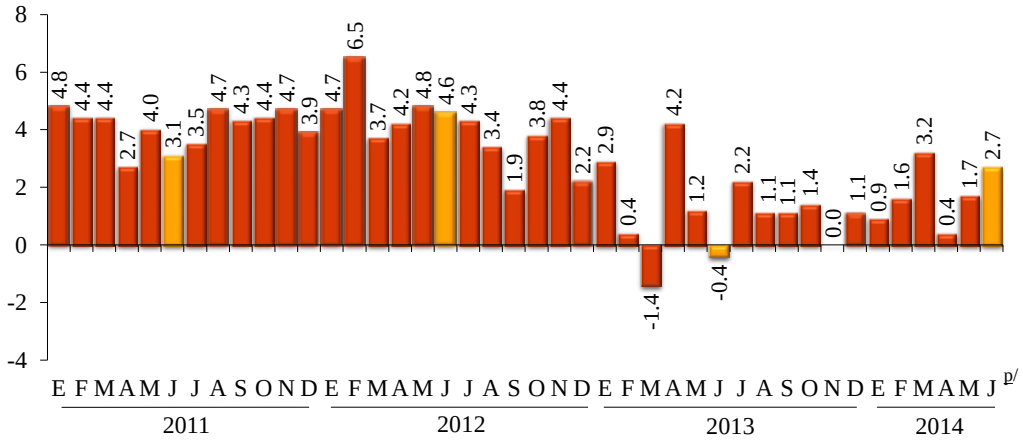
CIFRAS DESESTACIONALIZADAS Y TENDENCIA-CICLO DE LOS COMPONENTES DEL IGAE A JUNIO DE 2014
-Índice 2008=100-



FUENTE: INEGI.

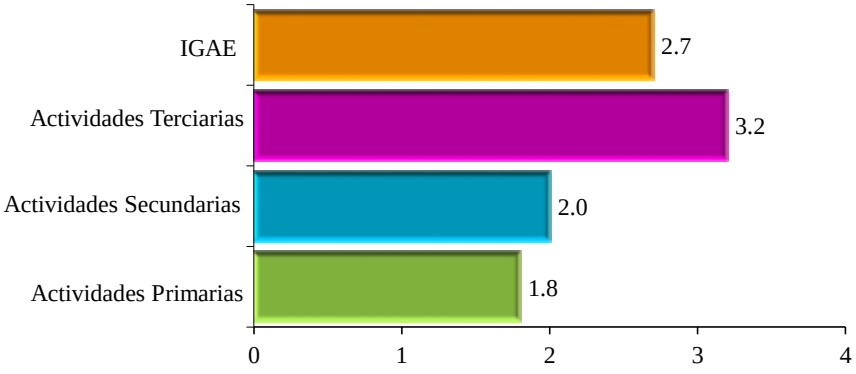
En su comparación anual, el IGAE aumentó 2.7% en términos reales durante junio de 2014 frente a igual mes de 2013. Dicho comportamiento se debió al crecimiento de los tres grandes grupos de actividades que lo conforman.

INDICADOR GLOBAL DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA A JUNIO DE 2014
-Variación porcentual real respecto al mismo mes del año anterior-



p/ Cifras preliminares.
Nota: El IGAE no incluye los subsectores de Aprovechamiento forestal, pesca, caza y captura, ni la totalidad de las Actividades Terciarias, por lo que su tasa de crecimiento puede diferir de la que registre el PIB.
FUENTE: INEGI.

ACTIVIDADES ECONÓMICAS QUE INTEGRAN EL INDICADOR GLOBAL DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA A JUNIO DE 2014 p/
-Variación porcentual real respecto al mismo mes del año anterior-



p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Resultados por grupos de actividades

Las Actividades Primarias se incrementaron 1.8% a tasa anual durante el sexto mes del presente año como consecuencia del avance registrado en la agricultura. Cifras

preliminares proporcionadas por la Secretaría de Agricultura, Desarrollo Rural, Pesca y Alimentación (SAGARPA), reportaron una mayor producción de cultivos como manzana, maíz forrajero, chile verde, aguacate, tomate rojo, cebolla, plátano, uva, avena forrajera, naranja y alfalfa verde.

En cuanto a la producción de las Actividades Secundarias (Minería; Generación, transmisión y distribución de energía eléctrica, suministro de agua y de gas por ductos al consumidor final; Construcción, e Industrias manufactureras), ésta aumentó 2% en términos reales en junio de 2014 con relación al mismo mes de un año antes. Dicho comportamiento se originó por las alzas observadas en los subsectores de equipo de transporte; industrias metálicas básicas; edificación; industria alimentaria; trabajos especializados para la construcción; accesorios, aparatos eléctricos y equipo de generación de energía eléctrica; industria de las bebidas y del tabaco; generación, transmisión y distribución de energía eléctrica; "otras industrias manufactureras"; industria del plástico y del hule; maquinaria y equipo, y productos metálicos, entre otros.

Las Actividades Terciarias obtuvieron un crecimiento de 3.2% a tasa anual en el mes en cuestión, producto del desempeño favorable del comercio; actividades bursátiles, cambiarias y de inversión financiera; "otras telecomunicaciones"; los servicios inmobiliarios; autotransporte de carga; servicios de apoyo a los negocios y manejo de desechos y servicios de remediación; servicios de alquiler de bienes muebles, y de marcas registradas, patentes y franquicias; servicios educativos; servicios de alojamiento temporal, y del transporte aéreo, fundamentalmente.

El IGAE incorpora información preliminar de distintas actividades económicas como las agropecuarias, industriales, comerciales y algunas de servicios, por lo que debe considerarse como un indicador de tendencia o dirección de la economía mexicana en el corto plazo.

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/inegi/contenidos/espanol/prensa/comunicados/igaebol.pdf

Sistema de Indicadores Cíclicos, al mes de mayo de 2014 (INEGI)

El 6 de agosto de 2014, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) dio a conocer los resultados del "Sistema de Indicadores Cíclicos al mes de mayo de 2014", que genera con una metodología compatible con la utilizada por la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE).

El Sistema de Indicadores Cíclicos está conformado por dos indicadores compuestos que se denominan coincidente y adelantado. El indicador coincidente refleja el estado general de la economía, mientras que el Adelantado busca señalar anticipadamente la trayectoria del Indicador Coincidente, particularmente los puntos de giro: picos y valles, con base en la información con la que se dispone de sus componentes a una fecha determinada.

El enfoque de "Ciclo de crecimiento" identifica a los ciclos económicos como las desviaciones de la economía respecto a su tendencia de largo plazo. Por tanto, el componente cíclico de las variables que conforman cada indicador compuesto se calcula como la desviación de su respectiva tendencia de largo plazo y la del indicador compuesto se obtiene por agregación.

Interpretación de los indicadores cíclicos con enfoque del ciclo de crecimiento

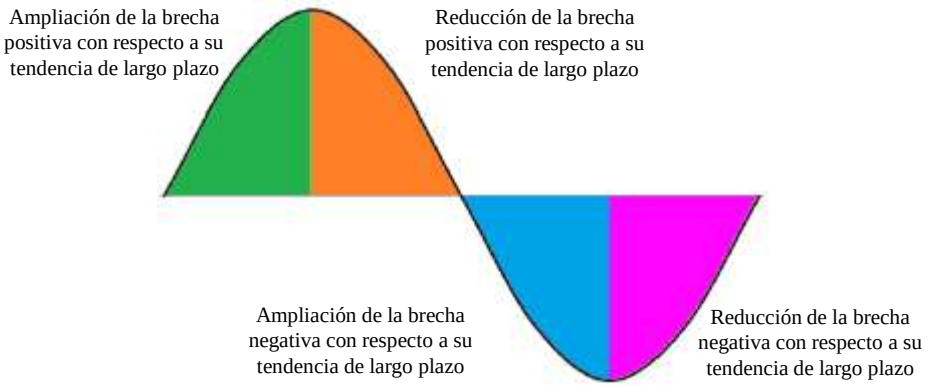
El valor de los Indicadores Coincidente y Adelantado, así como su tendencia de largo plazo representada por una línea horizontal igual a 100, permiten identificar cuatro fases del Ciclo Económico:

- **Fase de expansión:** Cuando el indicador (su componente cíclico) está creciendo y se ubica por arriba de su tendencia de largo plazo.

- **Fase de desaceleración:** Cuando el componente cíclico del indicador está decreciendo y se ubica por arriba de su tendencia de largo plazo.

- **Fase recesiva:** Cuando el componente cíclico del indicador está decreciendo y se ubica por debajo de su tendencia de largo plazo.

- **Fase de recuperación:** Cuando el componente cíclico del indicador está creciendo y se ubica por debajo de su tendencia de largo plazo.



FUENTE: INEGI.

Cabe destacar que con estos elementos es posible distinguir la etapa del ciclo económico en la que se encuentra la economía del país, sin embargo no se establece la magnitud de su crecimiento.

Asimismo, es importante mencionar que para que se detecte un punto de giro (pico o valle) ya sea en los indicadores compuestos o en las variables que los conforman, de acuerdo con los ciclos que se han presentado en la economía mexicana entre uno y otro debe existir por lo menos un período de nueve meses que los separe y la longitud de los ciclos debe ser de al menos 21 meses, entre otros elementos. Con base en lo anterior, para determinar si la actividad económica entra o se encuentra en recesión, por ejemplo, es necesario considerar no solamente si el Indicador Coincidente se ubica en la etapa recesiva sino además si ha registrado por lo menos nueve meses desde que inició la desaceleración y se tengan 21 meses mínimo entre el pico actual y el pico anterior. Si esta condición no se presenta, no se podrá afirmar que se ha detectado un punto de giro en el ciclo económico.

Lo mismo ocurre para establecer si la actividad económica entra o se encuentra en expansión, dado que para ello es indispensable considerar no solamente si el Indicador Coincidente se localiza en la etapa de expansión sino además si ha registrado al menos nueve meses desde que inició la etapa de recuperación y hayan pasado por lo menos 21 meses entre el valle actual y el anterior.

Resultados del enfoque del ciclo de crecimiento: componentes ciclicos

Indicador Coincidente

En mayo de 2014, el Indicador Coincidente se ubicó por debajo de su tendencia de largo plazo al registrar un valor de 99.8 puntos y una variación de 0.04 puntos respecto al mes anterior.

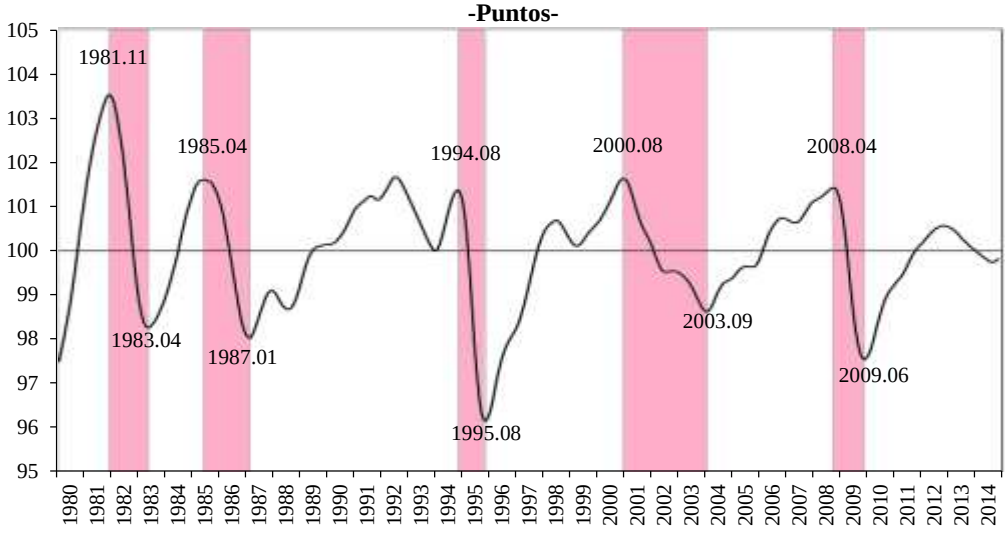
INDICADOR COINCIDENTE
-Diferencia en puntos respecto al mes inmediato anterior-

2013							2014				
Jun.	**Jul.**	**Ago.**	**Sep.**	**Oct.**	**Nov.**	**Dic.**	**Ene.**	**Feb.**	**Mar.**	**Abr.**	**May.**
(-)0.04	(-)0.04	(-)0.04	(-)0.04	(-)0.04	(-)0.04	(-)0.04	(-)0.03	(-)0.01	0.01	0.03	0.04

FUENTE: INEGI.

El comportamiento del Indicador Coincidente en el pasado mes de mayo es resultado de la evolución de los componentes cíclicos que lo integran, los cuales se presentan en el cuadro y las gráficas siguientes.

ENFOQUE DEL CICLO DE CRECIMIENTO: COINCIDENTE A MAYO DE 2014
-Puntos-



Nota: La tendencia de largo plazo del Indicador Coincidente está representada por la línea ubicada en 100.
Los números sobre la gráfica (por ejemplo 1981.11) representan el año y el mes en que ocurrió el punto de giro en la actividad económica: pico o valle.
El área sombreada indica el período entre un pico y un valle en el Indicador Coincidente.
FUENTE: INEGI.

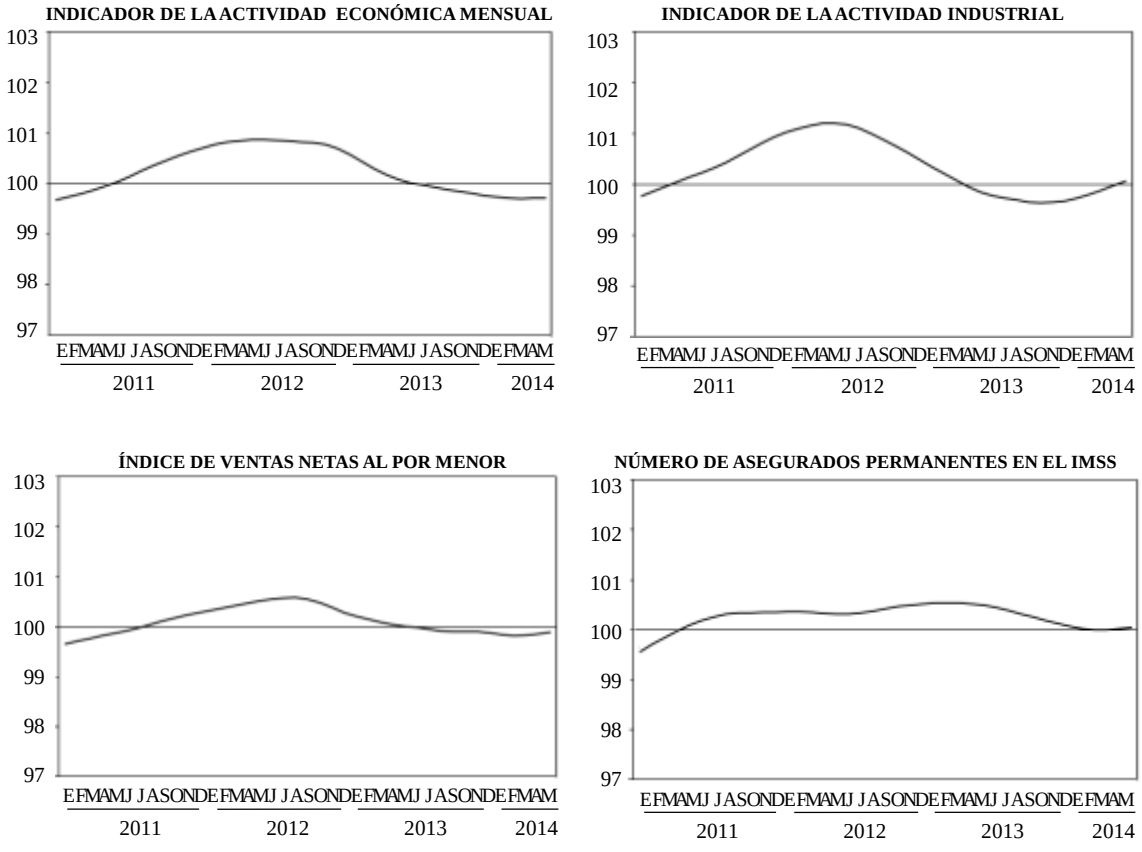
El comportamiento del Indicador Coincidente en el pasado mes de mayo, es resultado de la evolución de los componentes cíclicos que lo integran, los cuales se presentan en el cuadro y las gráficas siguientes.

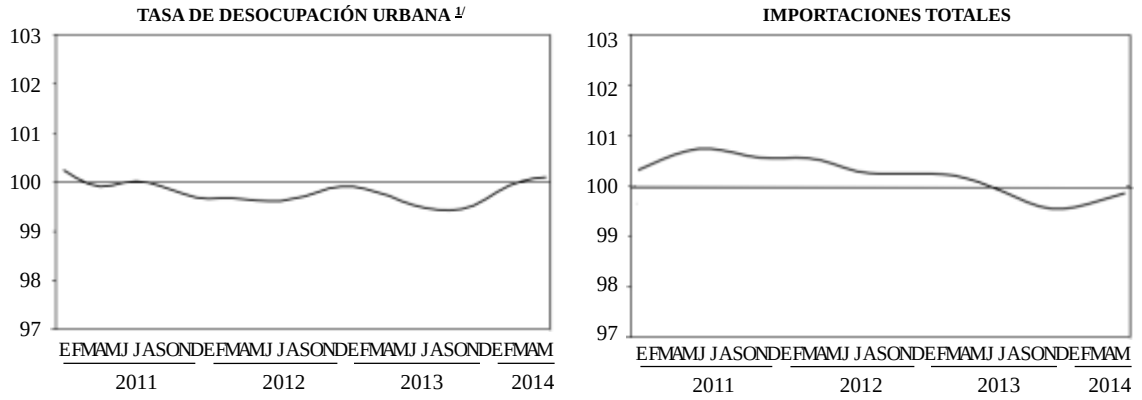
COMPONENTES DEL INDICADOR COINCIDENTE
-Diferencia en puntos respecto al mes inmediato anterior -

Año	Mes	Indicador de la Actividad Económica Mensual	Indicador de la Actividad Industrial	Índice de Ventas Netas al por menor en los Establecimientos Comerciales	Número de Asegurados Permanentes en el IMSS	Tasa de Desocupación Urbana	Importaciones Totales
	Jun.	(-) 0.07	(-) 0.07	(-) 0.03	(-) 0.04	(-) 0.08	(-) 0.09
	Jul.	(-) 0.05	(-) 0.05	(-) 0.03	(-) 0.06	(-) 0.06	(-) 0.10
	Ago.	(-) 0.04	(-) 0.04	(-) 0.03	(-) 0.06	(-) 0.04	(-) 0.11
2013	Sep.	(-) 0.04	(-) 0.04	(-) 0.02	(-) 0.07	(-) 0.01	(-) 0.10
	Oct.	(-) 0.04	(-) 0.02	0.00	(-) 0.07	0.02	(-) 0.08
	Nov.	(-) 0.04	0.01	0.00	(-) 0.06	0.07	(-) 0.05
	Dic.	(-) 0.04	0.03	(-) 0.03	(-) 0.06	0.14	(-) 0.01
	Ene.	(-) 0.03	0.05	(-) 0.03	(-) 0.05	0.15	0.04
	Feb	(-) 0.02	0.07	(-) 0.02	(-) 0.03	0.12	0.06
2014	Mar.	(-) 0.01	0.09	0.01	0.00	0.09	0.07
	Abr.	0.00	0.09	0.03	0.02	0.05	0.07
	May.	0.00	0.09	0.03	0.03	0.02	0.07

FUENTE: INEGI.

COMPONENTES DEL INDICADOR COINCIDENTE A MAYO DE 2014
-Puntos-

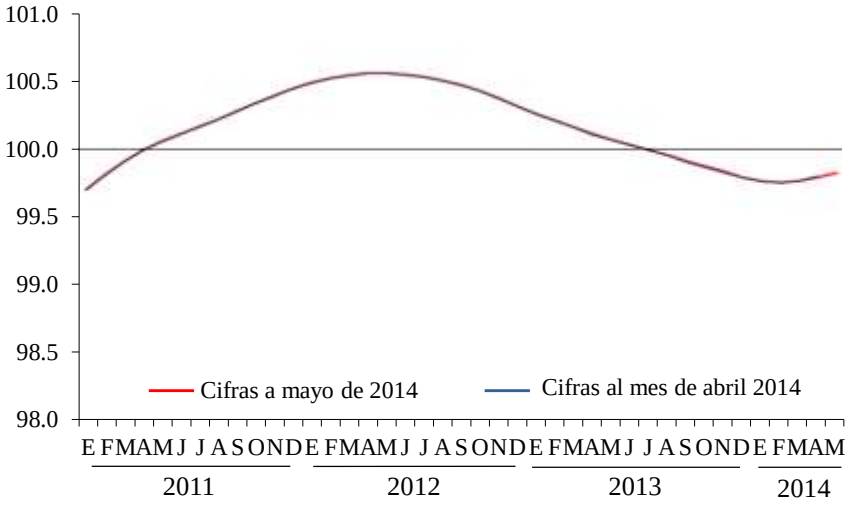




1/ Serie cuyo comportamiento es inverso al de la actividad económica.
FUENTE: INEGI.

Al incorporar la información de mayo de 2014, el Indicador Coincidente observó un comportamiento similar al difundido el mes precedente. Esto se puede apreciar en la siguiente gráfica.

ENFOQUE DEL CICLO DE CRECIMIENTO: COINCIDENTE
AL MES DE ABRIL Y MAYO DE 2014
-Puntos-



FUENTE: INEGI.

Indicador Adelantado

En el quinto mes de 2014, el Indicador Adelantado se ubicó por arriba de su tendencia de largo plazo al observar un valor de 100.1 puntos y una variación de 0.11 puntos con relación al mes anterior.

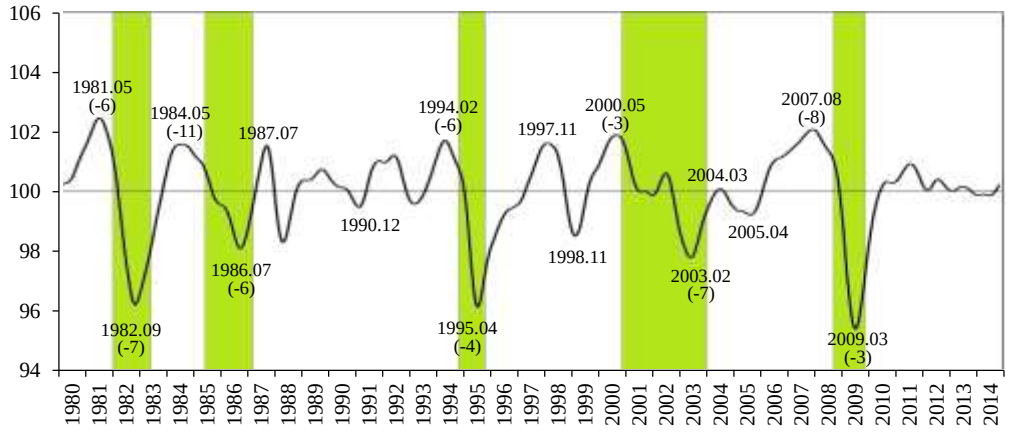
La cifra oportuna del Indicador Adelantado para junio del año en curso, indica que éste continúa por arriba de su tendencia de largo plazo al registrar un valor de 100.2 puntos y un incremento de 0.13 puntos con respecto al pasado mes de mayo.

INDICADOR ADELANTADO
-Diferencia en puntos respecto al mes inmediato anterior-

2013							2014					
Jun.	**Jul.**	**Ago.**	**Sep.**	**Oct.**	**Nov.**	**Dic.**	**Ene.**	**Feb.**	**Mar.**	**Abr.**	**Mayo**	**Jun.º/**
(-)0.08	(-)0.06	(-)0.03	0.00	0.02	0.01	(-)0.02	(-)0.03	0.00	0.04	0.08	0.11	0.13

º/ Cifra oportuna.
FUENTE: INEGI.

ENFOQUE DEL CICLO DE CRECIMIENTO: ADELANTADO A JUNIO DE 2014
-Puntos-



Nota: El dato del Indicador Adelantado de junio de 2014 es una cifra oportuna. Éste registra un incremento de 0.13 puntos respecto al mes anterior.
La tendencia de largo plazo del Indicador Adelantado está representada por la línea ubicada en 100.
Los números sobre la gráfica (por ejemplo 1981.05) representan el año y el mes en que ocurrió el punto de giro en el Indicador Adelantado: pico o valle.
Los números entre paréntesis indican el número de meses que determinado punto de giro del Indicador Adelantado antecede al punto de giro del Indicador Coincidente. Dichos números pueden cambiar a lo largo del tiempo.
El área sombreada indica el período entre un pico y un valle en el Indicador Coincidente.
FUENTE: INEGI.

La evolución del Indicador Adelantado en el pasado mes de junio es consecuencia del desempeño de los componentes que lo conforman, cuyos resultados se muestran en el cuadro y las gráficas siguientes.

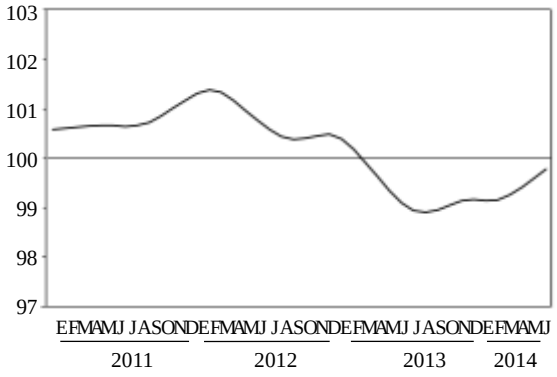
COMPONENTES DEL INDICADOR ADELANTADO
-Diferencia en puntos respecto al mes inmediato anterior-

Año	Mes	Tendencia del Empleo en las Manufacturas	Exportaciones no Petroleras	Índice de Precios y Cotizaciones de la Bolsa Mexicana de Valores en términos reales	Tipo de Cambio Real*/	Tasa de Interés Interbancaria de Equilibrio	Índice Standard & Poor's 500 (Índice bursátil de Estados Unidos de Norteamérica)
2013	Jun.	(-) 0.25	0.00	(-) 0.12	0.05	(-) 0.05	0.09
	Jul.	(-) 0.15	(-) 0.02	(-) 0.10	0.06	(-) 0.05	0.07
	Ago.	(-) 0.04	(-) 0.05	(-) 0.07	0.07	(-) 0.06	0.06
	Sep.	0.05	(-) 0.09	(-) 0.05	0.06	(-) 0.07	0.06
	Oct.	0.10	(-) 0.11	(-) 0.03	0.04	(-) 0.08	0.07
	Nov.	0.09	(-) 0.12	(-) 0.04	0.02	(-) 0.06	0.07
	Dic.	0.02	(-) 0.10	(-) 0.06	0.01	(-) 0.04	0.05
2014	Ene.	(-) 0.02	(-) 0.05	(-) 0.07	0.01	(-) 0.01	0.03
	Feb.	0.02	0.01	(-) 0.05	0.02	(-) 0.01	0.02
	Mar.	0.10	0.05	(-) 0.01	0.02	(-) 0.01	0.02
	Abr.	0.16	0.06	0.03	0.02	(-) 0.04	0.03
	May.	0.18	0.06	0.06	0.02	(-) 0.08	0.04
	Jun.	0.18	0.04	0.08	0.02	(-) 0.11	0.05

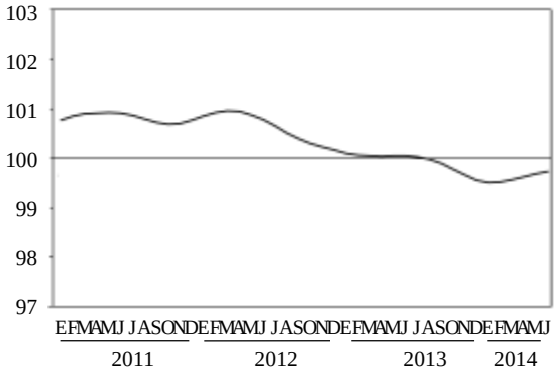
*/ El dato de mayo de 2014 es una cifra oportuna obtenida con base en el tipo de cambio real México-Estados Unidos de Norteamérica.
FUENTE: INEGI.

COMPONENTES DEL INDICADOR ADELANTADO A JUNIO DE 2014
-Puntos-

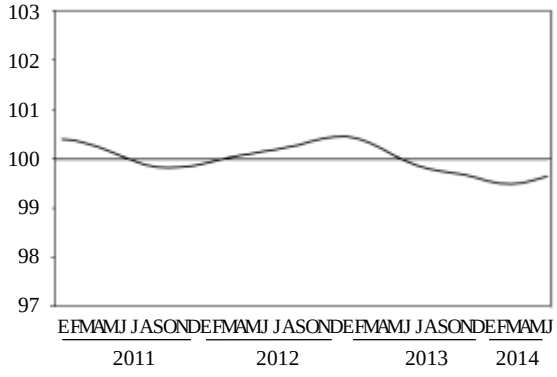
TENDENCIA DEL EMPLEO EN LAS MANUFACTURAS



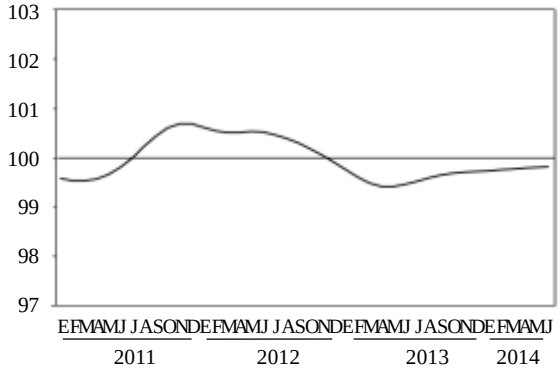
EXPORTACIONES NO PETROLERAS



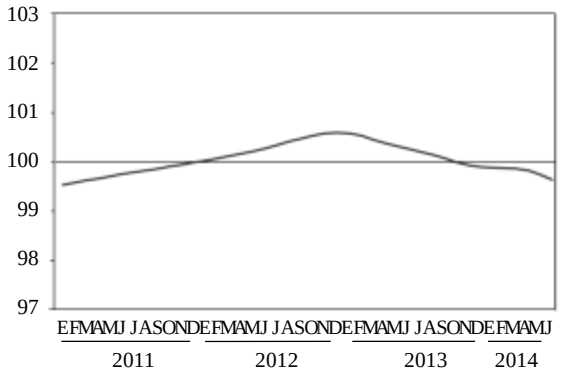
ÍNDICE DE PRECIOS Y COTIZACIONES DE LA BOLSA MEXICANA DE VALORES



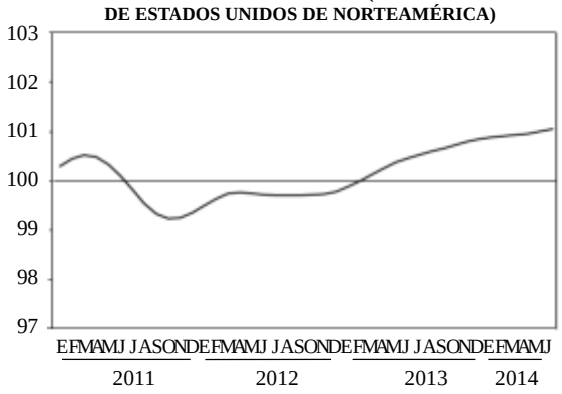
TIPO DE CAMBIO REAL 1/ 2/



TASA DE INTERÉS INTERBANCARIA DE EQUILIBRIO 1/



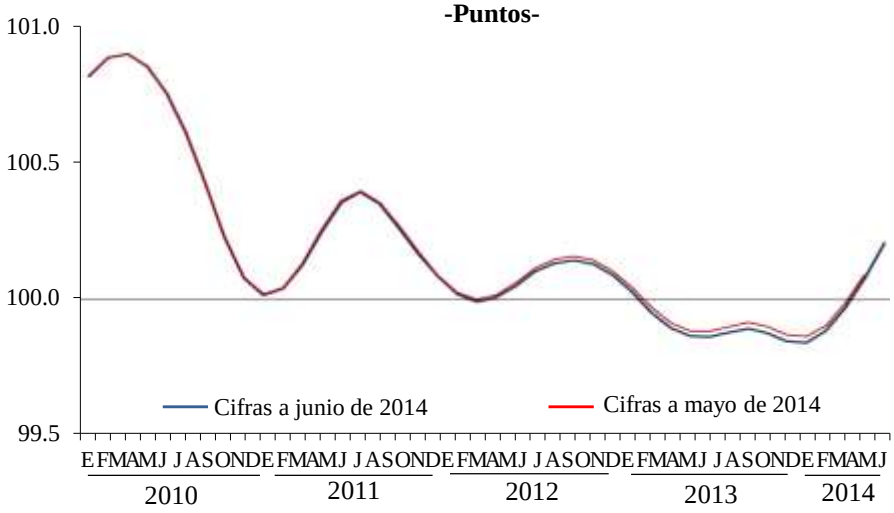
ÍNDICE STANDARD & POOR´S 500 (ÍNDICE BURSÁTIL DE ESTADOS UNIDOS DE NORTEAMÉRICA)



1/ Serie cuyo comportamiento es inverso al de la Actividad Económica.
2/ El dato de junio de 2014 es una cifra oportuna obtenida con base en el tipo de cambio real México-Estados Unidos de Norteamérica.
FUENTE: INEGI.

Al incorporar la información de junio de 2014, el Indicador Adelantado registró un comportamiento similar al publicado el mes previo. Esto se puede apreciar en la siguiente gráfica.

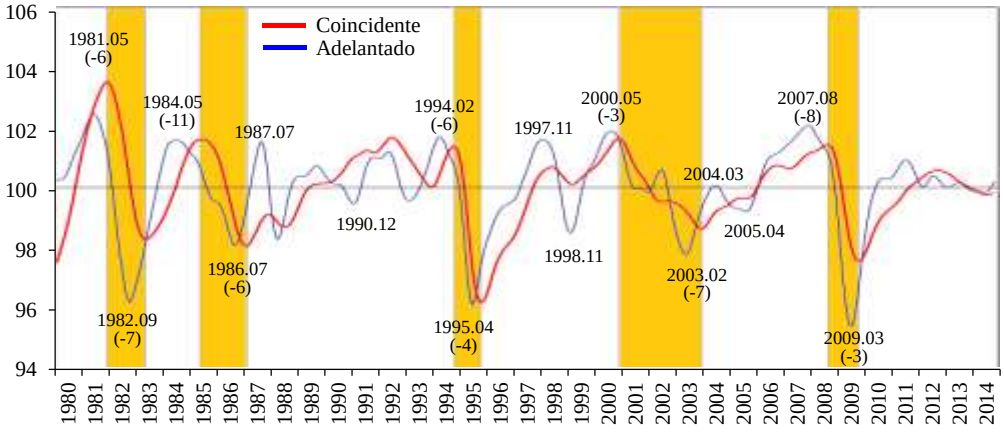
ENFOQUE DEL CICLO DE CRECIMIENTO:
ADELANTADO A MAYO Y JUNIO DE 2014
-Puntos-



Nota: El dato del Indicador Adelantado de junio de 2014 es una cifra oportuna. Éste registra un incremento de 0.13 puntos respecto al mes anterior.

FUENTE: INEGI.

ENFOQUE DEL CICLO DE CRECIMIENTO: SISTEMA DE INDICADORES CÍCLICOS
-Puntos-

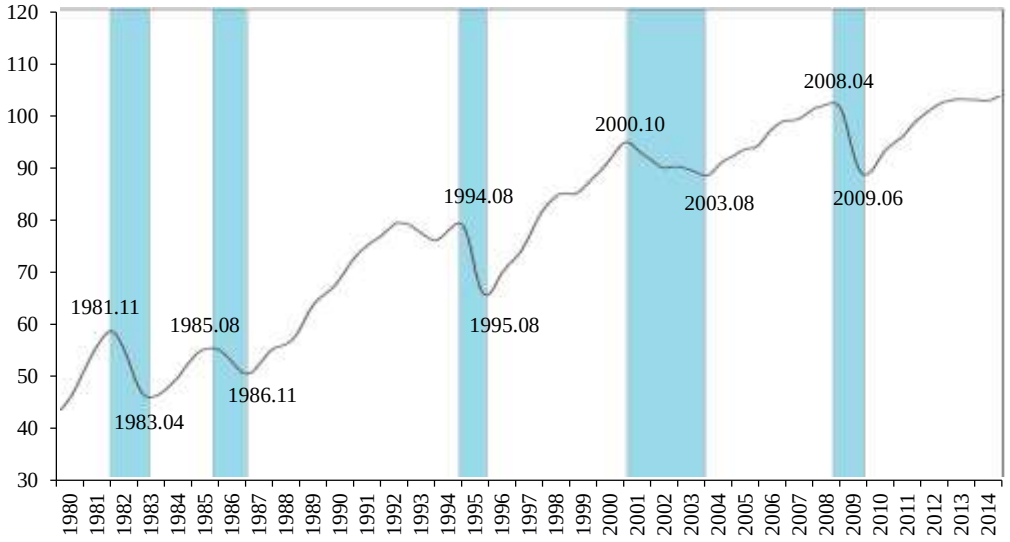


Nota: El dato del Indicador Adelantado de junio de 2014 es una cifra oportuna. Éste registra un incremento de 0.13 puntos respecto al mes anterior.
La tendencia de largo plazo del Indicador Coincidente y del Adelantado está representada por la línea ubicada en 100.
Los números sobre la gráfica (por ejemplo 1981.05) representan el año y el mes en que ocurrió el punto de giro en el Indicador Adelantado: pico o valle.
Los números entre paréntesis indican el número de meses que determinado punto de giro del Indicador Adelantado antecede al punto de giro del Indicador Coincidente. Dichos números pueden cambiar a lo largo del tiempo.
El área sombreada indica el período entre un pico y un valle en el Indicador Coincidente.
FUENTE: INEGI.

Interpretación del indicador coincidente con enfoque del ciclo de negocios o clásico

En la gráfica siguiente se presenta la serie histórica del Indicador Coincidente desde 1980, lo que permite identificar los ciclos de negocios o clásicos de la historia económica reciente del país. Bajo este enfoque, una recesión es un período entre un pico y un valle y una expansión es un período entre un valle y un pico; adicionalmente, una recesión implica una caída significativa y generalizada de la actividad económica.

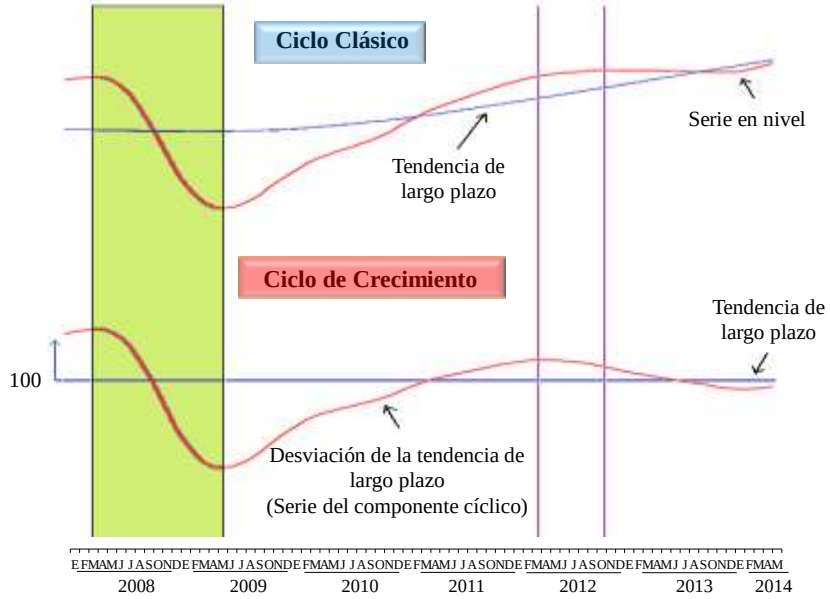
ENFOQUE DEL CICLO CLÁSICO: COINCIDENTE A MAYO DE 2014
-Índice Base 2008-



Nota: Los números sobre la gráfica (por ejemplo 1981.11) representan el año y el mes en que ocurrió el punto de giro en la actividad económica: pico o valle.
El área sombreada indica el periodo entre un pico y un valle en el Indicador Coincidente.
FUENTE: INEGI.

En la siguiente gráfica se presenta el Indicador Coincidente bajo los dos enfoques: ciclo clásico o de negocios y ciclo de crecimiento.

COMPARACIÓN ENTRE EL CICLO DE CRECIMIENTO Y EL CICLO CLÁSICO: COINCIDENTE AL MES DE MAYO DE 2014 1/



1/ Cabe señalar que por los diversos métodos de cálculo la fecha en la que el Indicador Coincidente está por arriba o por debajo de la tendencia puede diferir. En la nota metodológica se explica cómo se construye el ciclo clásico o de negocios.
FUENTE: INEGI.

En esta gráfica, el Indicador Coincidente de acuerdo con el enfoque del ciclo clásico, que considera la tendencia de largo plazo y el componente cíclico en el mismo indicador, registra un repunte en su ritmo de crecimiento, ubicándose aún por debajo de su tendencia de largo plazo. Lo anterior implica que el Indicador Coincidente con el enfoque del ciclo de crecimiento (considera solamente el componente cíclico) está creciendo y se localiza por debajo de su tendencia de largo plazo, es decir, se está recuperando.

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/inegi/contenidos/espanol/prensa/comunicados/sica.pdf

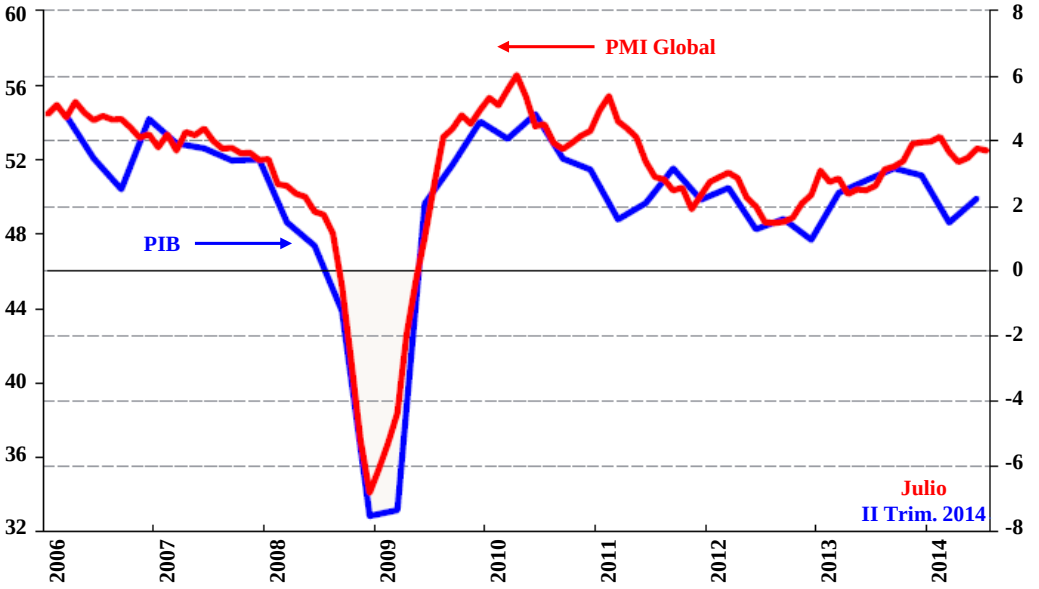
Evolución y Perspectivas de la Economía Mexicana (Banxico)

El 7 de agosto de 2014, el Banco de México (Banxico) publicó la nota "Evolución y Perspectivas de la Economía Mexicana". A continuación se incluye el contenido.

1 Condiciones Externas

El crecimiento de la economía mundial durante el primer trimestre de 2014 fue menor al previsto. En el segundo trimestre de 2014 parece haberse registrado una mejoría.

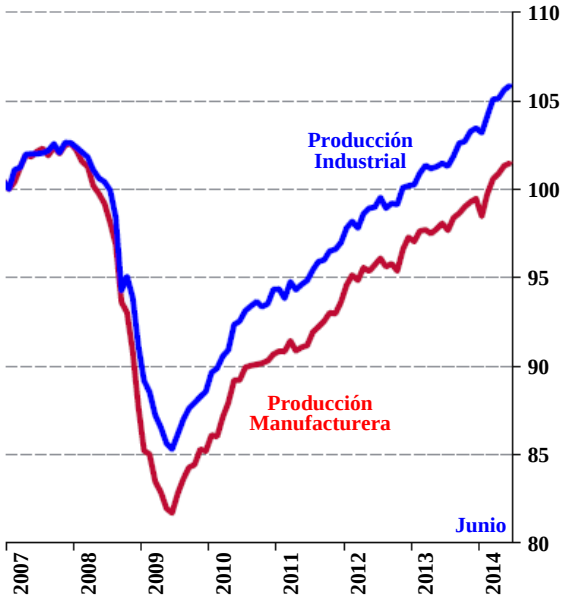
CRECIMIENTO MUNDIAL E ÍNDICE DE GERENTES DE COMPRAS DEL SECTOR MANUFACTURERO
-Variación porcentual trimestral anualizada e índice de difusión, ajuste estacional (a.e.)-



Nota: La muestra de países utilizada para el cálculo representa el 86.1% del PIB mundial medido por el Poder de Paridad de Compra (PPC).
FUENTE: Elaborado por Banco de México con información de Haver Analytics, JPMorgan y Markit.

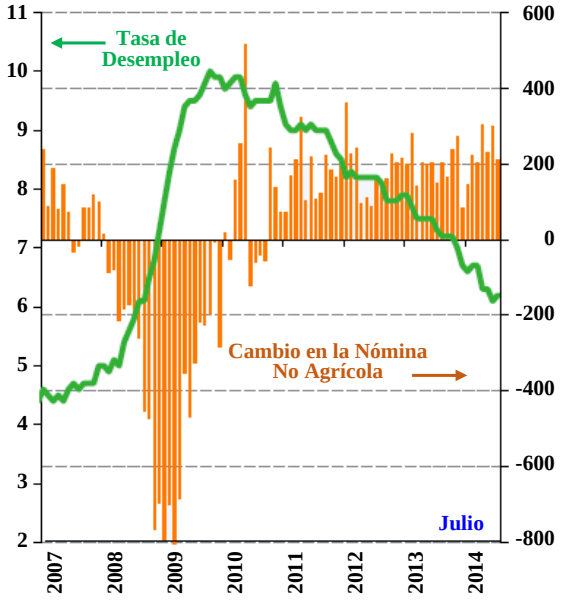
En Estados Unidos de Norteamérica, la actividad manufacturera ha mantenido una tendencia creciente y el mercado laboral ha mostrado una recuperación.

PRODUCCIÓN INDUSTRIAL
-Índice 2007=100, a.e.-



a. e./ Cifras ajustadas por estacionalidad.
FUENTE: Reserva Federal.

CAMBIO EN LA NÓMINA NO AGRÍCOLA Y TASA DE DESEMPLEO
-Miles de empleos y porcentaje de la PEA, a. e.-



PEA/ Población Económicamente Activa.
a. e./ Cifras ajustadas por estacionalidad.
FUENTE: Bureau of Labor Statistics (BLS).

Por su parte, las tasas de interés permanecen en niveles históricamente bajos y hacia adelante se anticipa la normalización gradual de su política monetaria.

TASAS DE INTERÉS DE VALORES GUBERNAMENTALES

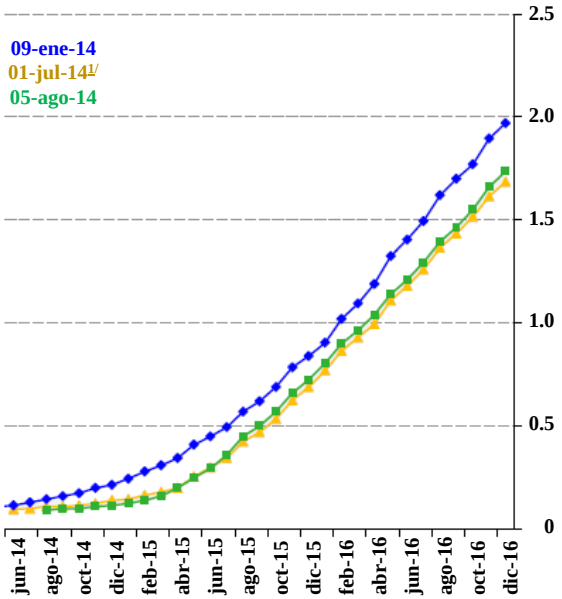
-Porcentaje-



FUENTE: Departamento del Tesoro.

FUTUROS DE LA TASA DE FONDOS FEDERALES

- Porcentaje-

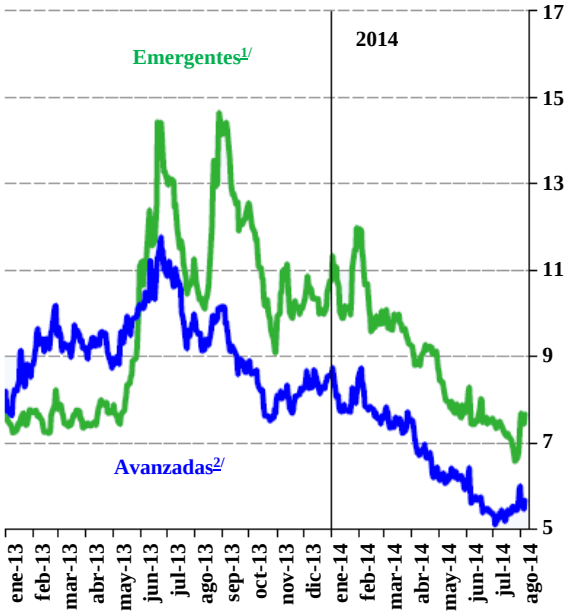


1/ Fecha previa a la publicación de datos favorables de actividad económica y de la decisión de la Reserva Federal.

FUENTE: Bloomberg.

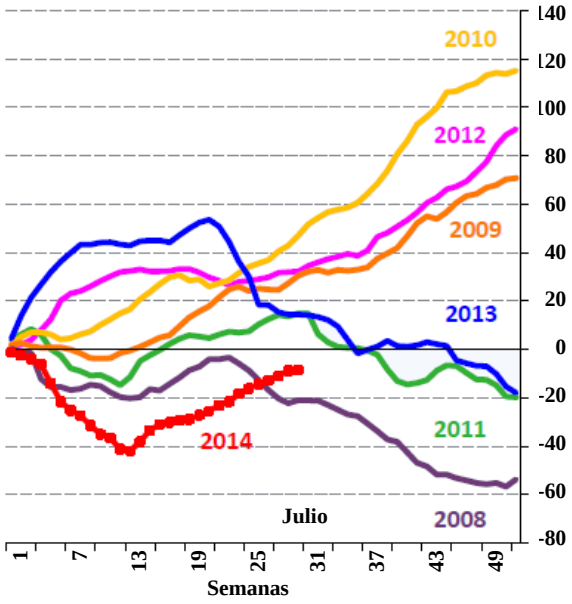
En los mercados financieros internacionales se observaron bajos niveles de volatilidad, si bien en el margen registraron un repunte, y continúan los flujos de capital hacia gran parte de las economías emergentes.

Volatilidad en Mercados Cambiarios
-Porcentaje-



1/ Se refiere al promedio simple de la volatilidad implícita en opciones tipo *put* de los tipos de cambio de: Brasil, Chile, Corea, India, México, Perú, Polonia, Sudáfrica y Turquía.
2/ Se refiere al índice de volatilidad implícita de los tipos de cambio de los países del G7 (Canadá, Francia, Alemania, Italia, Japón, Reino Unido y Estados Unidos de Norteamérica) publicado por J.P. Morgan.
FUENTE: Bloomberg.

Flujo Acumulado de Fondos Dedicados a Economías Emergentes 1/
-Miles de millones de dólares-



1/ Incluye deuda y acciones.
FUENTE: *Emerging Portfolio Fund Research*.

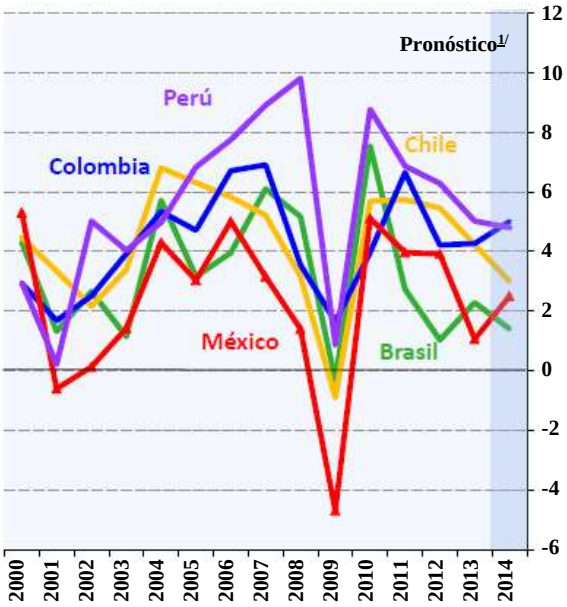
Las economías emergentes deberán enfrentar importantes retos en los próximos años:

Prepararse para la normalización de la política monetaria en Estados Unidos de Norteamérica y sus posibles efectos en los mercados financieros internacionales.

Un entorno de crecimiento global menos dinámico y, para varios países, lidiar con términos de intercambio más adversos.

En América Latina, se ha observado un menor ritmo de crecimiento económico.

PRODUCTO INTERNO BRUTO
-Variación porcentual anual-



1/ Los pronósticos para 2014 corresponden a los publicados por la CEPAL en su Estudio Económico de América Latina y el Caribe 2014.
FUENTE: World Economic Outlook, FMI y CEPAL.

PRONÓSTICOS DE CRECIMIENTO DEL PIB PARA 2014 DE LA CEPAL1/
-Variación porcentual anual-

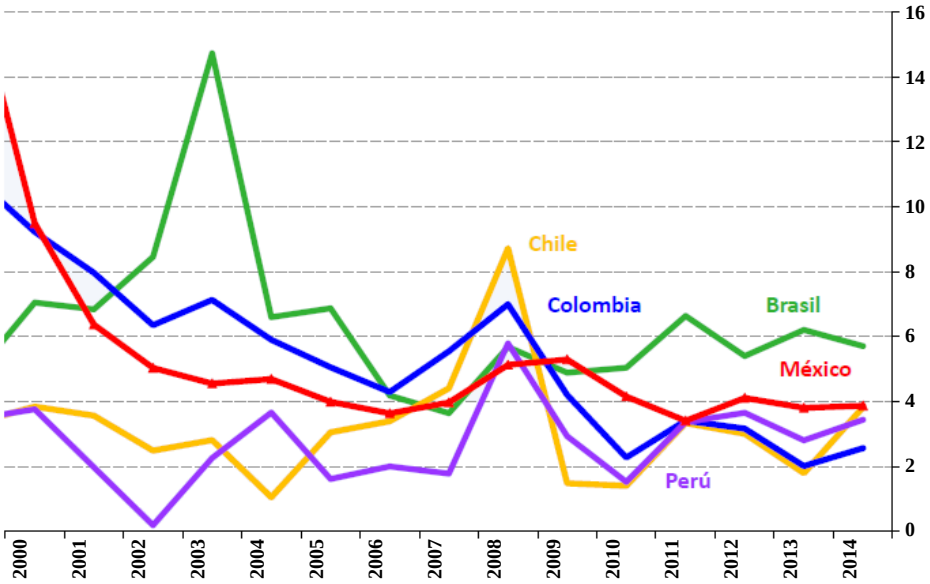
	Abril 2014	Agosto 2014
Brasil	2.3	1.4
Chile	3.7	3.0
Colombia	4.5	5.0
México	3.0	2.5
Perú	5.5	4.8
América Latina y el Caribe	2.7	2.2

1/ Los pronósticos para agosto de 2014 corresponden a los publicados por la CEPAL en su Estudio Económico de América Latina y el Caribe 2014. Los pronósticos de abril de 2014 se obtuvieron del documento Balance Económico Actualizado de América Latina y el Caribe 2013 publicado en abril de 2014 por la misma institución.

FUENTE: CEPAL.

Por su parte, la inflación en la región se ha mantenido relativamente estable.

AMÉRICA LATINA: INFLACIÓN[1/]
-Variación porcentual anual-

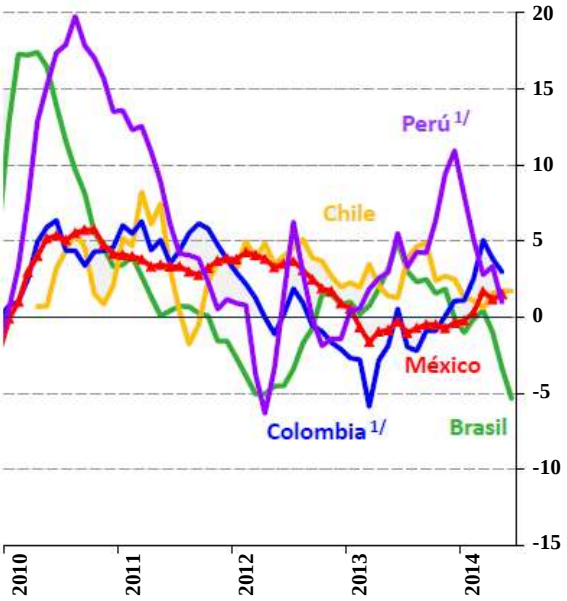


1/ 2014 se refiere al promedio de los datos disponibles.
FUENTE: *World Economic Outlook*, FMI y Haver Analytics.

Las condiciones de debilidad económica en la región se explican en parte por un sector externo más débil.

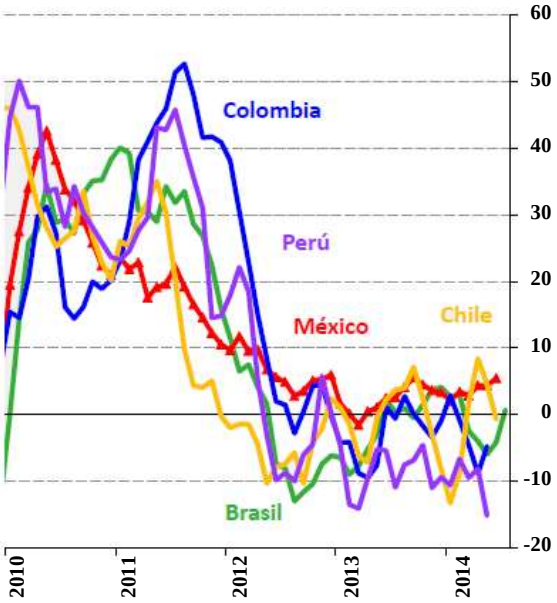
América Latina

PRODUCCIÓN INDUSTRIAL
-Variación porcentual anual del promedio móvil de tres meses-



1/ Se refiere a la producción manufacturera.
FUENTE: Haver Analytics e INEGI.

EXPORTACIONES
-Variación porcentual anual del promedio móvil de tres meses-

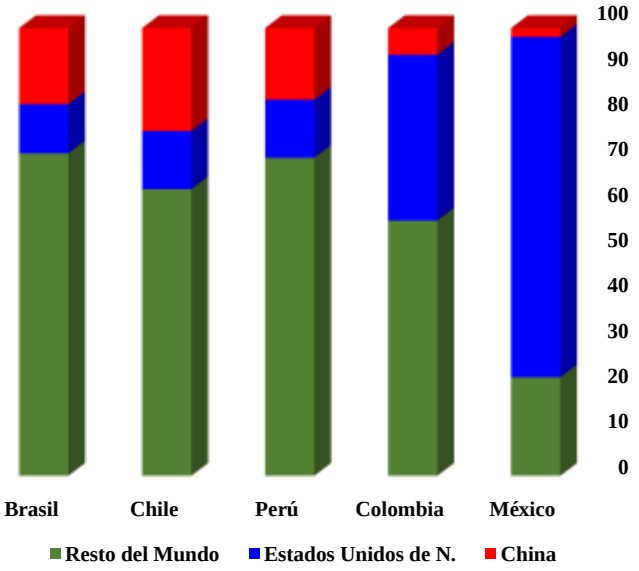


FUENTE: Haver Analytics e INEGI.

Se encuentran vulnerables los países que mantienen una relación comercial más estrecha con China.

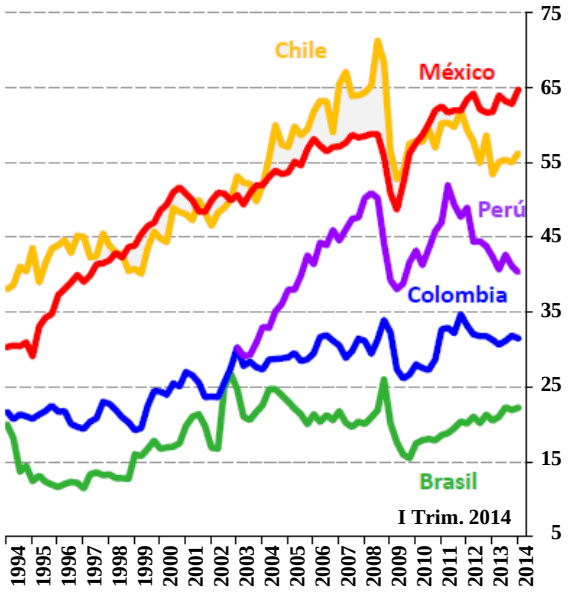
América Latina

ESTRUCTURA DE LAS EXPORTACIONES
-Porcentaje del total, 2013-



FUENTE: United Nations Commodity Trade Statistics Database.

APERTURA COMERCIAL[1/]
-Porcentaje del PIB-

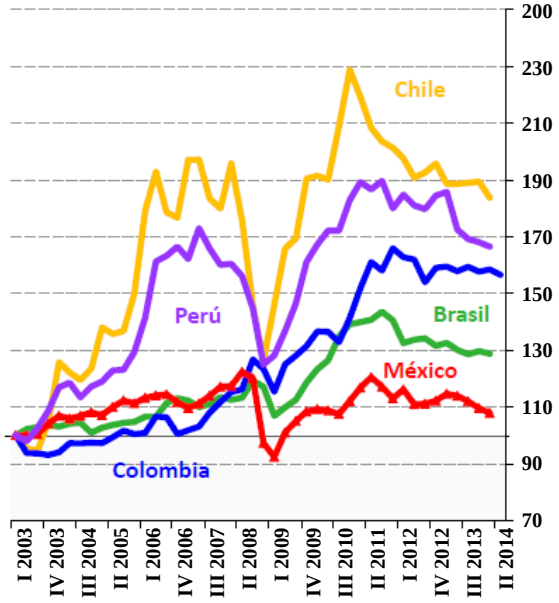


1/ Importaciones + Exportaciones.
FUENTE: Haver Analytics.

El deterioro de los términos de intercambio ha afectado las cuentas corrientes y el crecimiento económico de varios países de la región.

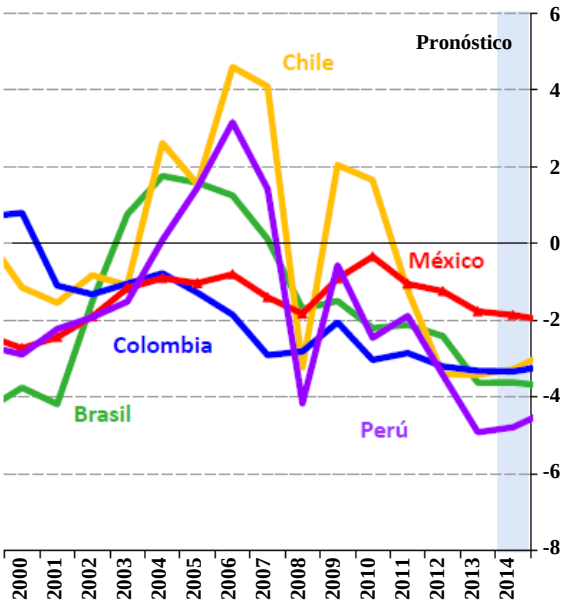
América Latina

TÉRMINOS DE INTERCAMBIO
-Índice I-2003=100-



FUENTE: Haver Analytics.

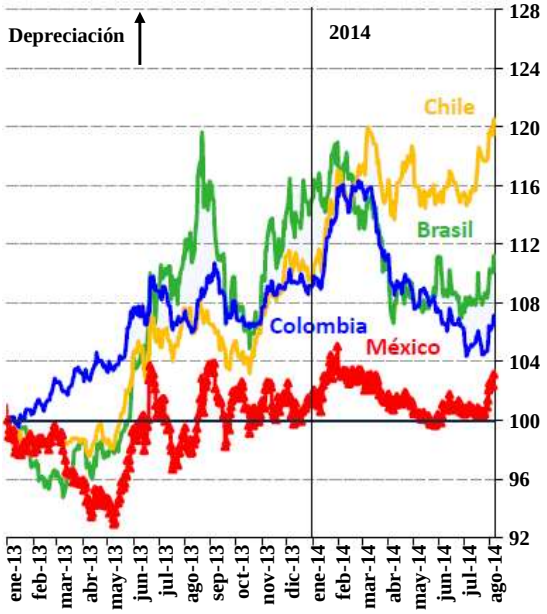
CUENTA CORRIENTE
- Porcentaje del PIB-



FUENTE: World Economic Outlook, FMI.

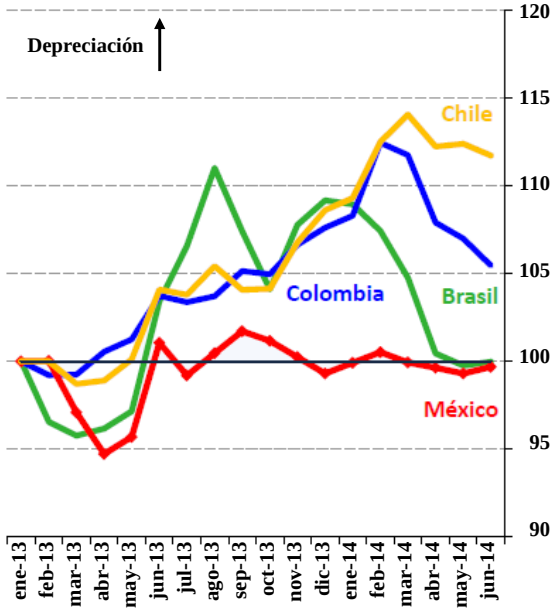
En este entorno, durante los últimos 18 meses la mayoría de las divisas de economías emergentes ha presentado una gran volatilidad. Destaca el desempeño de economías con fundamentos sólidos.

TIPO DE CAMBIO NOMINAL CON RESPECTO AL DÓLAR
-Índice enero-2013=100-



FUENTE: Bloomberg.

TIPO DE CAMBIO REAL MULTILATERAL
-Índice enero-2013=100-



FUENTE: BIS.

Las perspectivas lucen mejor, pero no plenamente satisfactorias.

Esto subraya la necesidad de fortalecer los fundamentos macroeconómicos para enfrentar períodos de volatilidad financiera y encontrar formas alternativas de generar crecimiento económico.

2 Fortalecimiento de los Fundamentos Económicos de México

En el contexto descrito, es recomendable seguir un enfoque integral de política.

- El crecimiento económico en las economías emergentes, incluido México, no puede depender exclusivamente de la expectativa de un mayor crecimiento mundial y de las políticas de economías avanzadas.

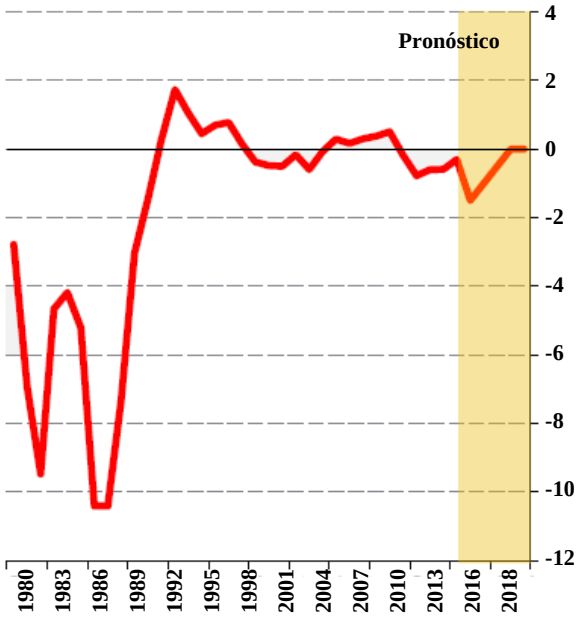
- México ha seguido un **enfoque basado en tres pilares**:



Pilar 1: Sólidos Fundamentos Macroeconómicos

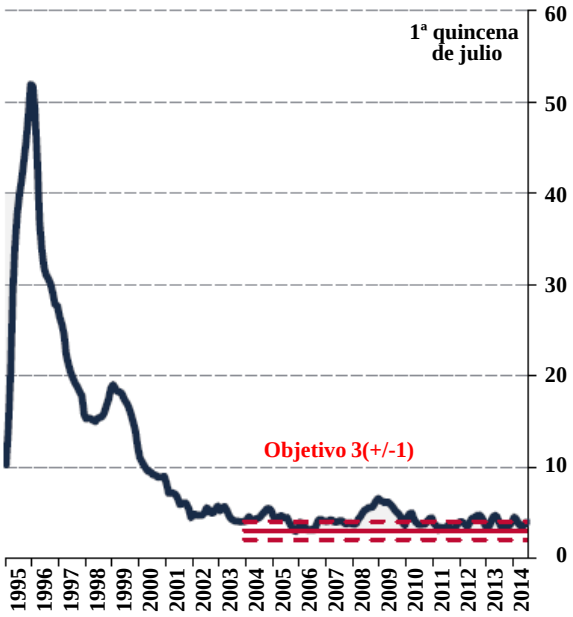
Disciplina fiscal y política monetaria enfocada en la estabilidad de precios

BALANCE FISCAL[1/]
-Porcentaje del PIB-



1/ Balance público sin inversión de Pemex.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público (SHCP).

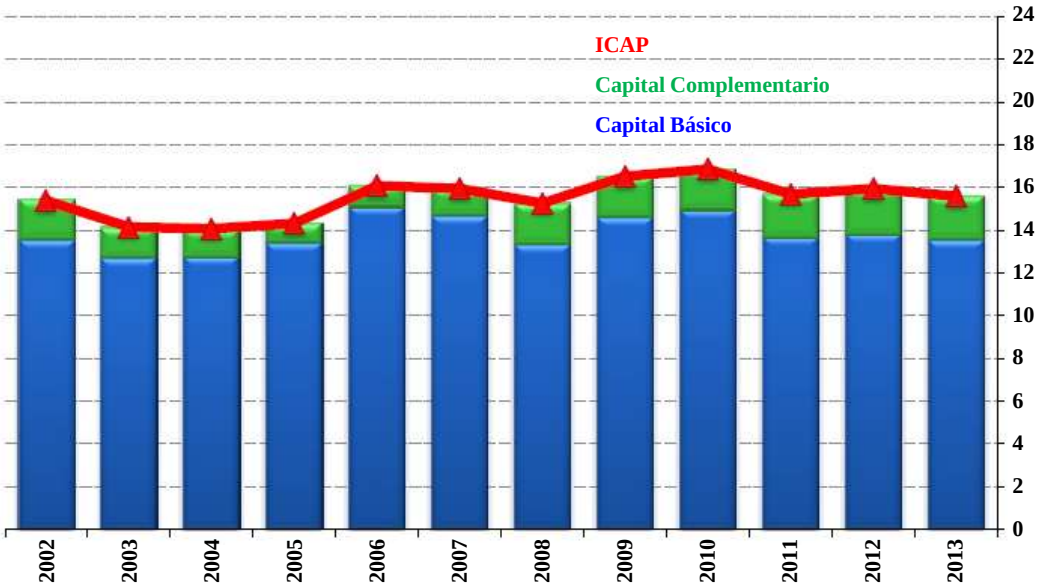
INFLACIÓN GENERAL
-Variación porcentual anual-



FUENTE: Banco de México e INEGI.

Sistema financiero bien capitalizado, con adecuada regulación y supervisión

ÍNDICE DE CAPITALIZACIÓN DE LA BANCA
-Porcentaje-

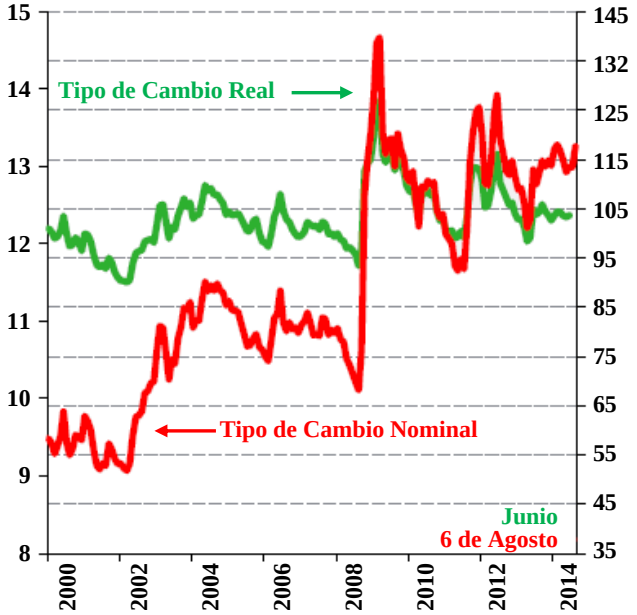


FUENTE: Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV).

Pilar 2: Fortaleza del Sector Externo

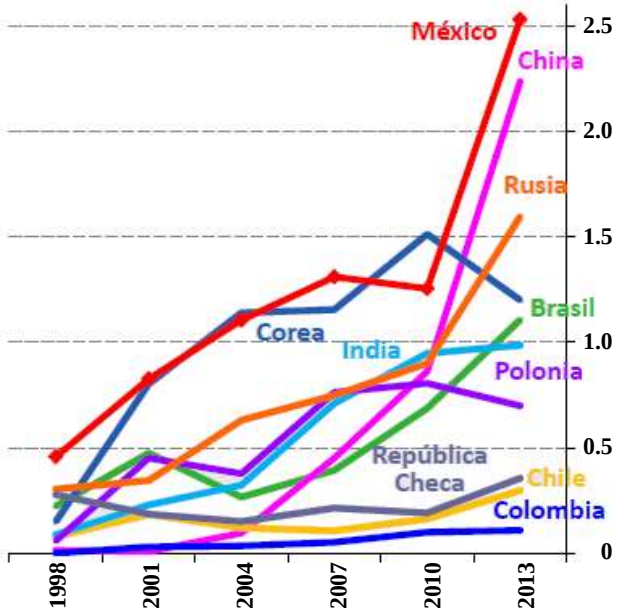
Tipo de cambio flexible

TIPO DE CAMBIO REAL Y NOMINAL VERSUS DÓLAR
-Índice enero 2008=100 y pesos por dólar-



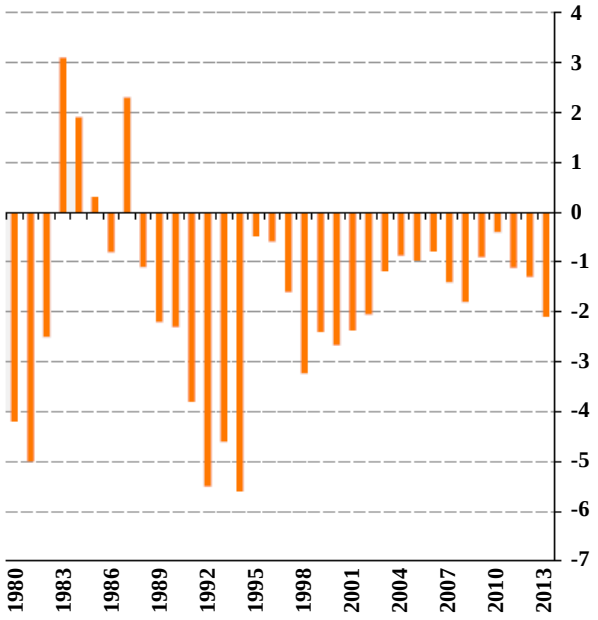
FUENTE: Banco de México.

VOLUMEN DE OPERACIÓN EN EL MERCADO CAMBIARIO GLOBAL[1/]
-Distribución porcentual del volumen operado[2/]-



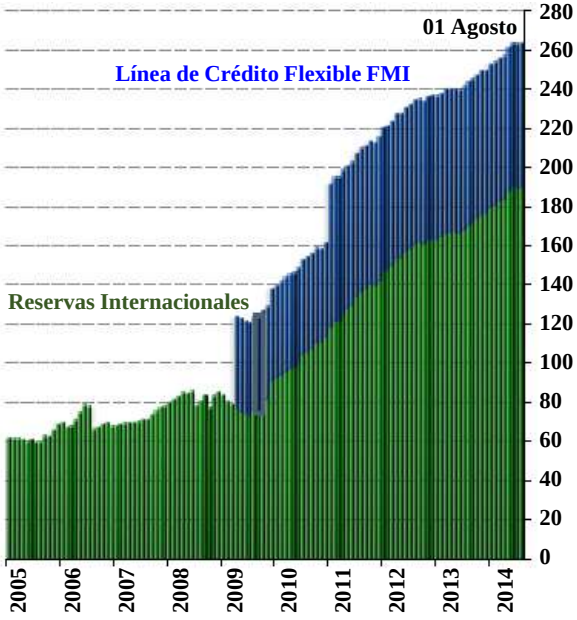
1/ Debido a que dos monedas están involucrados en cada transacción, la suma de los porcentajes de participación de las monedas suma 200% en vez del 100 por ciento.
2/ Datos correspondientes al mes de abril de cada año.
FUENTE: Encuesta Trianual del BIS.

CUENTA CORRIENTE
-Porcentaje del PIB-



FUENTE: Banco de México.

RESERVAS INTERNACIONALES
-Miles de millones de dólares-



FUENTE: Banco de México y Fondo Monetario Internacional.

Pilar 3: Reformas estructurales

Con el objetivo de lograr un entorno de crecimiento económico sostenido, México se ha propuesto avanzar de manera significativa en la agenda de reformas estructurales.

- México registró un crecimiento económico insuficiente en las últimas décadas debido en buena medida a la baja tasa de crecimiento de la productividad.

- **Alcanzar mayores niveles de productividad y un mayor crecimiento potencial representa un reto considerable.**

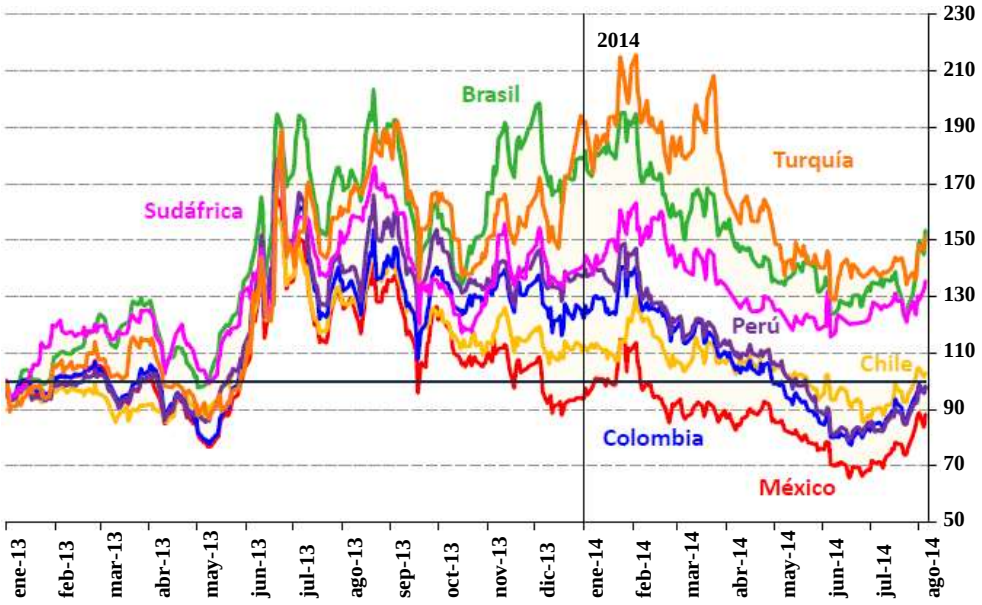
- En este contexto, es sumamente alentador que se estén llevando a cabo reformas estructurales encaminadas a aumentar la productividad del país.



Reformas Estructurales	Reforma Constitucional	Legislación Secundaria
Laboral	No	Aprobada Nov-2012
Educativa	Sí	Aprobada Sep-2013
Financiera	No	Aprobada Nov-2013
Competencia	Sí	Aprobada Abr-2014
Telecomunicaciones	Sí	Aprobada Jul-2014
Energética	Sí	En discusión

Este enfoque de tres pilares ha permitido que, a pesar de la incertidumbre del entorno externo, México destaque por ser una de las economías con el mejor desempeño reciente de sus indicadores de riesgo soberano.

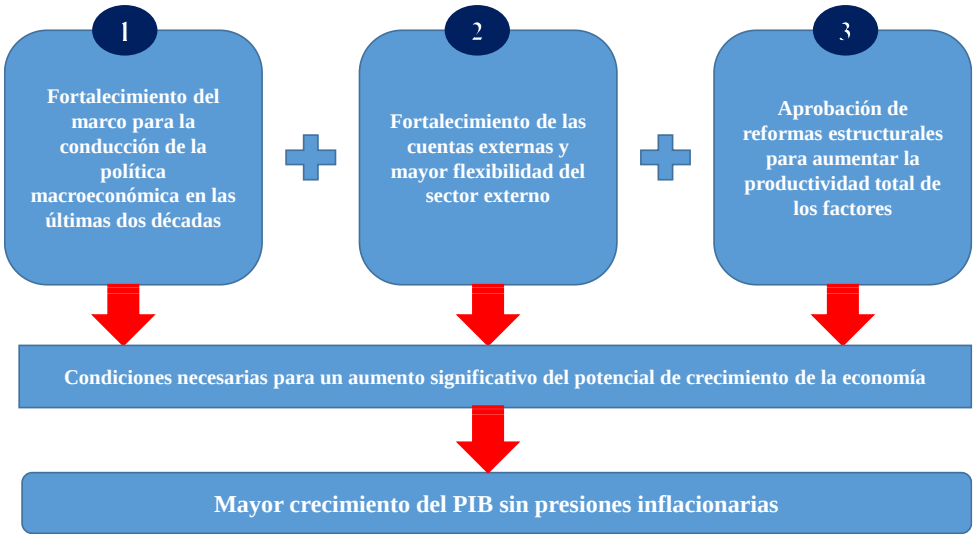
INDICADORES DE MERCADO QUE MIDEN EL RIESGO DE CRÉDITO SOBERANO[1/]
-Índice 01-enero-2013=100-



1/ Se refiere a los *Credit Default Swaps* a 5 años.
FUENTE: Bloomberg.

3 Consideraciones Finales

México actualmente se encuentra en una posición privilegiada en comparación con sus competidores.



Además de los logros alcanzados, para que México alcance su máximo potencial, es necesario que como sociedad redoblemos esfuerzos para:

– Mantener **sólidos fundamentos macroeconómicos**.

– Establecer mecanismos para asegurar que las reformas sean **implementadas adecuadamente** en los siguientes años.

Fuente de información:
http://www.banxico.org.mx/publicaciones-y-discursos/discursos-y-presentaciones/presentaciones/%7BB31C448D-CA16-3784-3D4C-A9B604B595BC%7D.pdf

Análisis Económico Ejecutivo (CEESP)

El 28 de julio de 2014, el Centro de Estudios Económicos del Sector Privado A.C. (CEESP) dio a conocer su "Análisis Económico Ejecutivo", el cual se presenta a continuación.

Panorama General

El CEESP corrige su expectativa de crecimiento a 2.5 por ciento

El Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) informó que en mayo el indicador global de la actividad económica creció a una tasa anual de 1.4%, comportamiento que en parte está en línea con la expectativa de que su ritmo de avance mejoraría a partir del quinto mes del año, después de la debilidad que tuvo en los primeros meses y los efectos estacionales que se generaron con el período vacacional de semana santa durante marzo y abril.

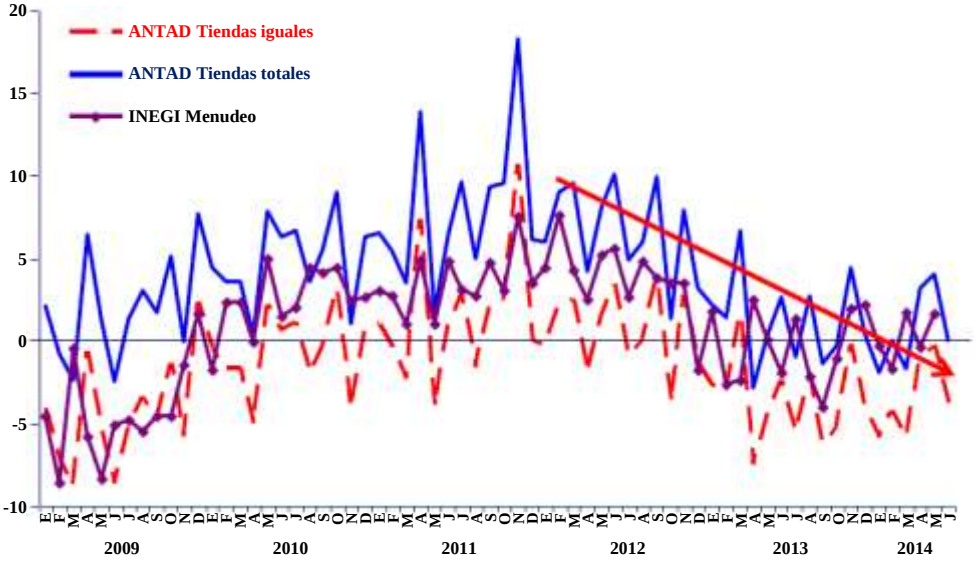
Sin embargo, también es cierto que este ritmo de avance está muy alejado de las más recientes expectativas de los especialistas que publicó el Banco de México a principios

del mes, en las que se anticipaba un crecimiento de 2.14% en el Producto Interno Bruto (PIB) del segundo trimestre del año. Esto sugería que si se considera al Indicador Global de la Actividad Económica (IGAE) como una aproximación del cálculo del PIB, habría sido necesario un avance promedio mensual de aproximadamente 3.0% en mayo y junio. No obstante el alza que mostró este indicador en el quinto mes del año (1.41%), según el reporte del INEGI, fue notoriamente menor al promedio mensual que se requería, lo que automáticamente elevó el ritmo de crecimiento necesario en junio para lograr el pronóstico trimestral.

Con este entorno se estaría pensando en dos escenarios posibles: En el primero, que al parecer es el más probable, se indica que después de conocer la opinión de los especialistas ya se anticipaba una nueva corrección a la baja en los pronósticos de crecimiento para el presente año. De hecho, el primer ajuste lo anunció el Fondo Monetario Internacional (FMI) el mismo día en que se dio a conocer la evolución del IGAE durante mayo, al reducir su estimación para todo el 2014 de 3.0 a 2.4%. Esto anticipa que la encuesta que realice el Banco de México a finales de julio reflejará una nueva corrección a la baja en la expectativa de crecimiento para el PIB del presente año.

En el segundo escenario se esperaría que después del modesto avance anual del IGAE en mayo, el siguiente mes el indicador creciera por arriba de 4.3% para que el trimestre se ajustara a la estimación de los especialistas de 2.14% para el PIB de ese lapso. Sin embargo, la posibilidad de que esto suceda es limitada, sobre todo cuando el consumo, que debería ser el principal motor del crecimiento, sigue mostrando una importante debilidad.

VENTAS DE ESTABLECIMIENTOS COMERCIALES
-Variación porcentual anual real-



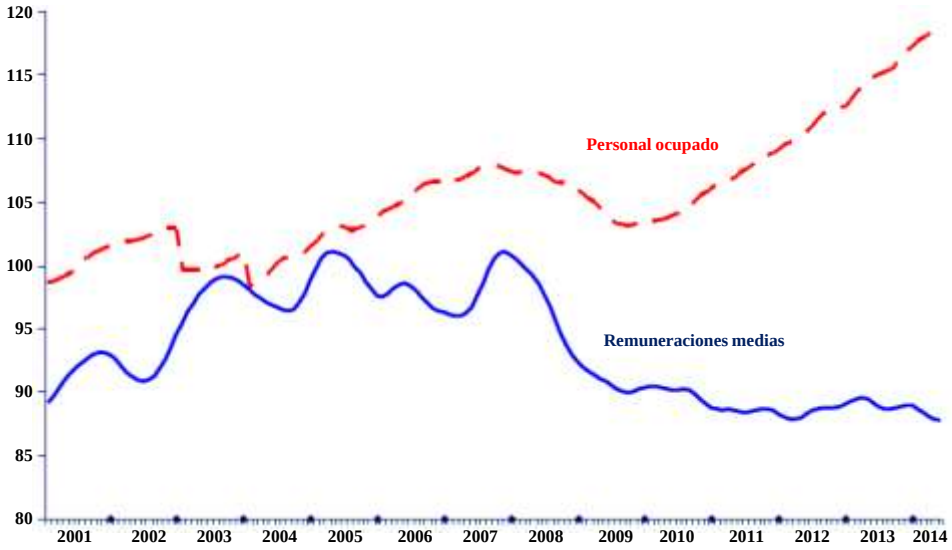
FUENTE: Elaborado por el CEESP con datos de ANTAD e INEGI.

Días antes de que se publicara el IGAE, el INEGI dio a conocer el comportamiento de las ventas de establecimientos comerciales al menudeo, que mostraron un avance de 1.6% anual, lo que sugeriría también un mejor desempeño. No obstante, las cifras ajustadas por estacionalidad mostraron una disminución mensual de 0.06%. Además, resultados más actualizados de la Asociación Nacional de Tiendas de Autoservicio y Departamentales (ANTAD) indican que en junio las ventas siguieron debilitándose. De hecho, tanto las ventas a tiendas totales como a tiendas iguales tuvieron caídas anuales en términos reales.

La debilidad que mantiene el consumo, se puede relacionar con dos factores: por una parte al hecho de que la capacidad adquisitiva del salario mínimo real sigue perdiendo fuerza; tan solo de enero a junio del presente año acumuló una pérdida real de 0.2%, la cual podría elevarse si se toma en cuenta que la inflación ya volvió a colocarse en la línea de 4.0% en la primera quincena de julio. El segundo factor que ha incidido en la debilidad del consumo, se relaciona con los bajos salarios que se ofrecen a las nuevas contrataciones. Un ejemplo de esto se desprende de los resultados que muestran los

establecimientos comerciales al menudeo, en donde se aprecia que mientras el personal ocupado sigue creciendo, las remuneraciones por persona ocupada acumularon cuatro meses seguidos con variaciones negativas. Ya hemos comentado en documentos anteriores, que el número de ocupados con hasta cinco salarios mínimos ha aumentado considerablemente, en detrimento del número de las ocupaciones con salarios más elevados.

TENDENCIA CICLO DE INDICADORES DE COMERCIO AL MENUDEO
-2003=100-



FUENTE: Elaborado por el CEESP con datos del INEGI.

Además de que no se perciben indicios de que el consumo mejore, y de que las reformas aprobadas tengan un efecto importante este año, la posibilidad de que la economía logre una tasa de crecimiento cercana a 3.0% es muy limitada.

La gran ausente en este entorno sigue siendo la inversión. Hasta ahora, si bien la inversión física del sector público muestra tasas de crecimiento anual real de dos dígitos, su efecto sobre la actividad económica no se ha reflejado, incluso, los datos de la evolución de la construcción de infraestructura (obra civil) mantienen variaciones negativas. Asimismo, la ausencia de un estado de derecho y la incertidumbre sobre los

proyectos en que podrá participar el capital privado siguen manteniendo restringida la inversión privada.

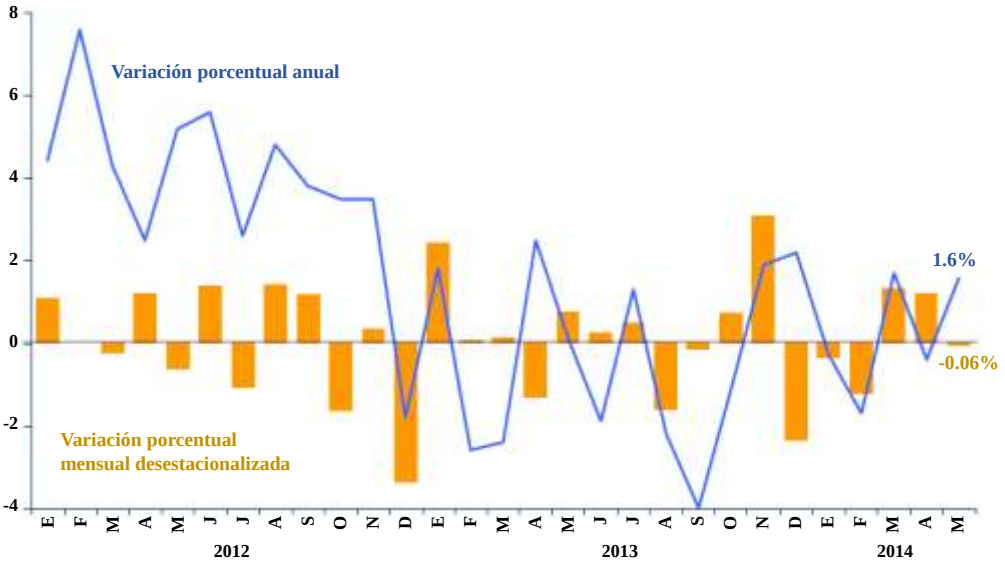
Aunque existen señales de que la recuperación de los Estados Unidos de Norteamérica pueda generar un mayor beneficio para el aparato productivo del país, como se desprende del crecimiento anual de 7.7% en el sector exportador en junio, la debilidad del mercado interno seguirá siendo un factor importante que limite un mayor avance, mientras no crezca la inversión, que a final de cuentas es el origen de mayores empleos.

En este contexto, el CEESP decidió corregir a la baja su pronóstico de crecimiento para el 2014 ubicándolo en 2.5%, desde la estimación previa de 2.8 por ciento.

México

El INEGI informó que durante mayo las ventas al menudeo mostraron un repunte anual de 1.6%, después de que el mes pasado tuvieran un decremento de 0.40%. Si bien esto pareciera indicar el inicio de un mejor desempeño, como se anticipaba después de los efectos estacionales que se reportaron en marzo y abril, es claro que este dinamismo sigue reflejando debilidad del consumo. Incluso, las cifras desestacionalizadas reportaron una caída mensual de 0.06%. Por su parte, el personal ocupado registró un aumento anual de 3.5%, con lo que mantuvo su comportamiento positivo desde mayo del 2010. Sin embargo, esto contrasta con la caída anual de 1.8% en las remuneraciones reales por persona ocupada, que acumularon cuatro meses seguidos con datos negativos. Esto sugiere que las nuevas contrataciones se están llevando a cabo con remuneraciones más bajas.

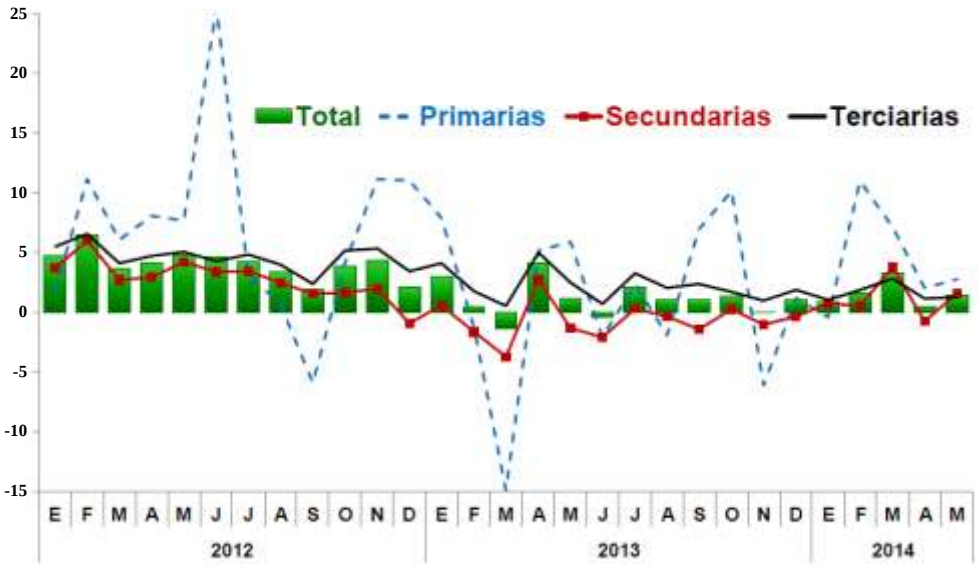
VENTAS AL MENUDEO
-Variación porcentual anual-



FUENTE: Elaborado por el CEESP con datos del INEGI.

Asimismo, el INEGI señalo que en mayo el IGAE tuvo un crecimiento anual del 1.4%, después de un avance de 0.49% un mes antes. El mayor dinamismo se observó en las actividades primarias, que tuvieron un crecimiento anual 2.74%. Las actividades secundarias crecieron 1.57%, en tanto que las terciarias lo hicieron en 1.23%. No obstante, estos resultados están lejos de lo que se requiere para lograr que la economía en su conjunto crezca a niveles cercanos a 3.0 por ciento.

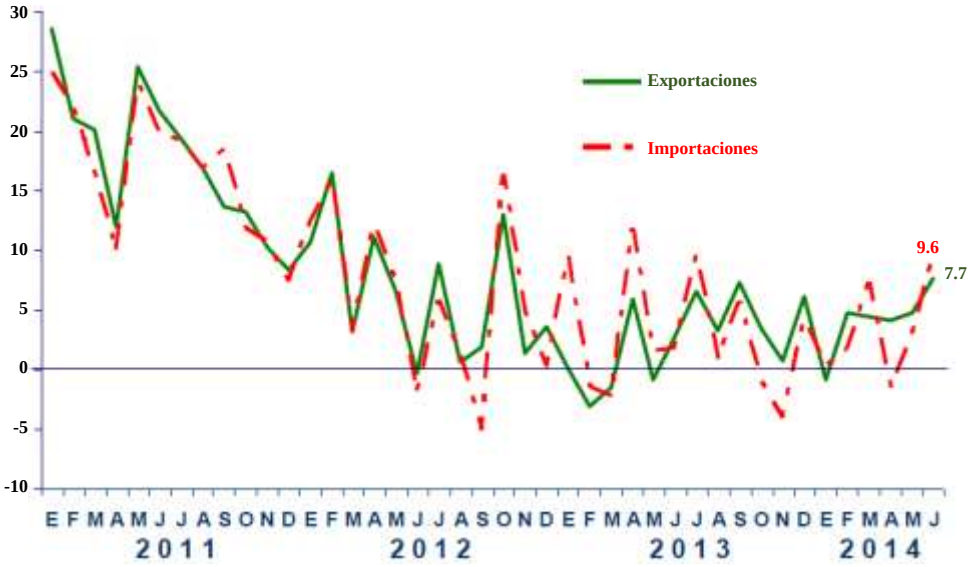
INDICADOR GLOBAL DE ACTIVIDAD ECONÓMICA (IGAE)
-Variación porcentual anual-



FUENTE: Elaborado por el CEESP con datos del INEGI.

Por otro lado, cifras del Banco de México indican que en junio el valor total de las exportaciones de mercancías creció a una tasa anual de 7.7%, lo que significó su mayor avance en los últimos 20 meses. El mayor impulso, dado su elevada participación en el total de las exportaciones, provino del avance de 7.5% en las ventas del sector manufacturero, en especial de las del sector automotriz, las cuales se elevaron 8.2%. Las exportaciones petroleras aumentaron 5.1%, impulsadas principalmente por el alza del precio internacional del barril de crudo de exportación. Las importaciones de mercancías, por su parte, crecieron 9.6% anual, dentro de las cuales las más dinámicas fueron las de bienes de consumo que aumentaron 10.5%, seguidas por las de bienes intermedios con un avance de 10.2% y las de bienes de capital que crecieron solo 3.4%. El saldo de la balanza comercial en junio fue superavitaria en 423.7 millones de dólares.

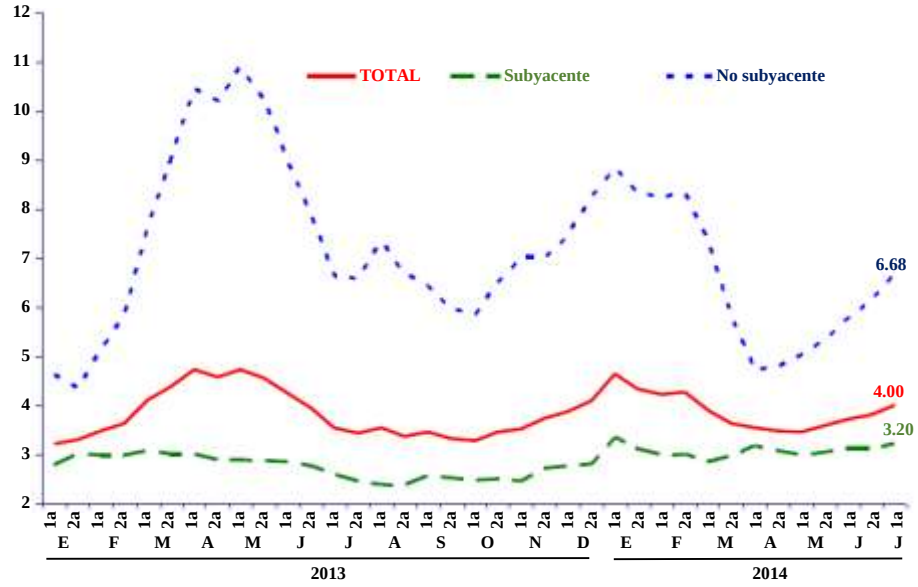
BALANZA COMERCIAL
-Variación porcentual anual-



FUENTE: Elaborado por el CEESP con datos de Banxico.

Durante la primera quincena de julio, los precios al consumidor aumentaron 0.20%, lo que propició que la variación anual se ubicara nuevamente en niveles de 4.0%. La inflación anual subyacente se ubicó en 3.20%, en tanto que la no subyacente se elevó hasta 6.68%. Esto después de que reportaran alzas mensuales de 0.14 y 0.38%, respectivamente.

PRECIOS AL CONSUMIDOR
-Variación porcentual anual-



FUENTE: Elaborado por el CEESP con datos del INEGI.

Estados Unidos de Norteamérica

De acuerdo con los datos del Departamento del Trabajo, en junio los precios al consumidor tuvieron un aumento mensual de 0.1%, que llevó a un incremento anual de 2.1%. Los precios que tuvieron un aumento mensual elevado fueron los de combustibles de motor (3.3%), que respondieron principalmente al alza en los precios de gasolinas (3.4%). De la misma manera el transporte sufrió un incremento mensual de 1.0% en sus precios, en el incidió el ajuste en los precios de transporte público (0.3%), de reparación y mantenimiento (0.2%), así como en el costo del seguro de automóviles (0.2%). Otro aumento importante se observó en el rubro de Vestido al reportar un crecimiento mensual de 0.5% en sus precios, que provino principalmente del ajuste en los precios de ropa para mujeres (1.2%) y para hombres (0.9%). En contraste, los precios de ropa para niñas e infantes mostraron bajas de 1.5 y 0.7% respectivamente. Por otro lado, el único rubro que registró disminución en sus precios fue el segmento de Vehículos, al tener una baja de 0.4%, que respondió a la disminución de 0.4% en el costo de autos y camionetas usadas y en los de Vehículos nuevos (0.3%).

ESTADOS UNIDOS DE NORTEAMÉRICA:
ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
-Variación porcentual mensual-

	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio
Total	**0.10**	**0.20**	**0.30**	**0.40**	**0.30**
Alimento y Bebidas	0.40	0.40	0.40	0.50	0.10
Vivienda	0.20	0.40	0.00	0.30	0.10
Equivalente a Renta	0.20	0.30	0.20	0.20	0.20
Vestimenta	-0.30	0.30	0.00	0.30	0.50
Transporte	-0.40	-0.40	1.10	0.60	1.00
Vehículos	0.00	0.20	0.30	0.00	-0.40
Combustible de Motor	-1.70	-1.70	2.30	0.70	3.30
Servicio Médico	0.30	0.20	0.30	0.30	0.10
Educación	1.10	0.20	0.20	0.10	0.20
Otros Índices					
Core	0.10	0.20	0.20	0.30	0.10
Energía	-0.50	-0.10	0.30	0.90	1.60
Servicios	0.20	0.40	0.10	0.40	0.10

FUENTE: Elaborado por el CEESP con datos del Buro de Estadísticas del Trabajo.

Por otra parte, se informó que durante junio la venta de casas existentes en términos anualizados fue equivalente a 5.04 millones de unidades, cifra que además de superar en 130 mil viviendas el dato previo resultó ser la más alta desde octubre de 2013. Asimismo el precio de casas existentes tuvo un incremento anual del 4.3%, lo que puede resultar en una dificultad para los nuevos compradores de una casa. En el tema de la oferta mensual, se observó que el tiempo de venta es de aproximadamente 5.5 meses.

Por el contrario, la venta de casas nuevas en junio sumó 406 mil unidades, lo que resulto ser 36 mil menos que el mes pasado. El precio de éstas mostró un aumento anual de 5.3%, porcentaje superior al alza en el precio de las viviendas usadas, lo que pudo convertirse en un mayor aumento en la venta de estas últimas. En materia de inventarios, se observó un aumento en el tiempo de venta al pasar de 5.2 a 5.8 meses en junio, sin embargo esto se debe, en parte, al registro de casas no terminadas como inventario.

ESTADOS UNIDOS DE NORTEAMÉRICA: VENTA DE CASAS

	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio
Venta de Casas Existentes					
Total (Millones)	4.6	4.59	4.66	4.91	5.04
Oferta Mensual	5.0	5.10	5.70	5.50	5.50
Precio Medio (Variación anual) %	8.7	6.90	5.10	4.40	4.30
Venta de Casas Nuevas					
Total (Miles)	432	403	408	442	406
Inventario (Meses)	5.2	5.7	5.6	5.2	5.8
Precio Medio (Variación anual) %	1.2	9.6	-2.4	7.2	5.3

FUENTE: Elaborada por el CEESP con datos de la Asociación Nacional de "Realtors" y el Bureu del Censo.

Fuente de información:
http://www.ceesp.org.mx/aeje/AEJE_28Jul14.pdf

Indicador Trimestral de la Actividad Económica Estatal (INEGI)

El 30 de julio de 2014, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) dio a conocer el "Indicador Trimestral de la Actividad Económica Estatal durante el primer trimestre de 2014". A continuación se presenta la información.

Aspectos generales

El Indicador Trimestral de la Actividad Económica Estatal (ITAEE) es un indicador de coyuntura que ofrece un panorama de la evolución económica de las entidades del país en el corto plazo.

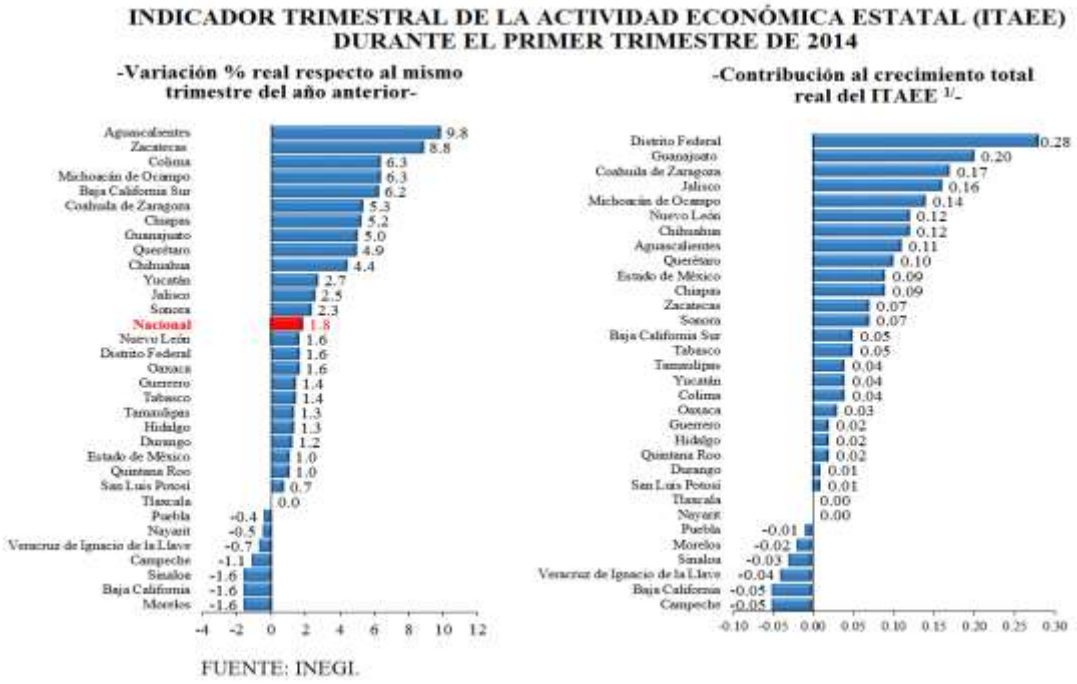
Los resultados que aquí se presentan dan cuenta también de los tres grandes grupos de actividades (Primarias, Secundarias y Terciarias) que se desarrollan en las economías de los estados.

Principales resultados

Durante el primer trimestre de 2014, las entidades federativas que en el conjunto de sus actividades económicas observaron los aumentos anuales más importantes fueron: Aguascalientes con 9.8%, Zacatecas 8.8%, Colima y Michoacán de Ocampo 6.3% cada una, Baja California Sur 6.2%, Coahuila de Zaragoza 5.3%, Chiapas 5.2%, Guanajuato 5% y Querétaro 4.9 por ciento.

En cambio se redujeron en Morelos, Baja California y Sinaloa 1.6% en lo individual, Campeche 1.1%, Veracruz de Ignacio de la Llave 0.7%, Nayarit 0.5% y Puebla 0.4%. En Tlaxcala no se mostró variación en sus actividades económicas en el trimestre en consideración.

En el lapso de referencia el crecimiento del ITAEE del total nacional fue de 1.8% a tasa anual. Las entidades que más aportaron a este incremento fueron Distrito Federal (producto del alza reportada en las Actividades Terciarias), Guanajuato y Coahuila de Zaragoza (por el avance observado en las Secundarias, principalmente) y Jalisco por los ascensos registrados en las Terciarias, fundamentalmente.



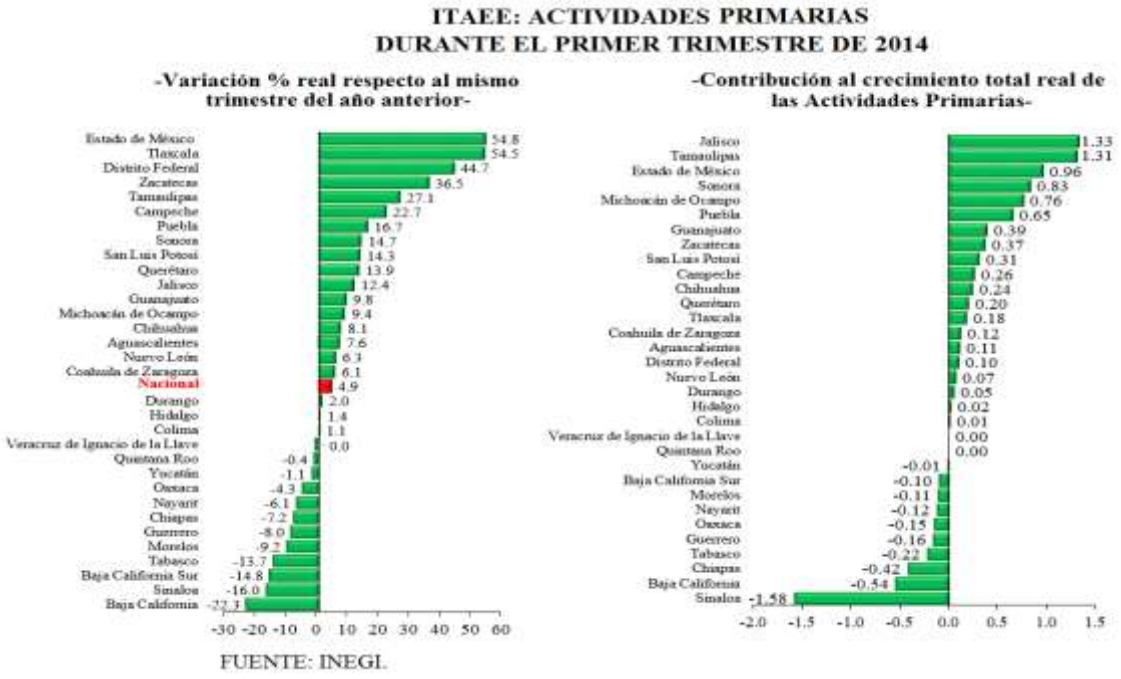
Por grupos de actividades

Actividades Primarias

Las actividades de agricultura, cría y explotación de animales, aprovechamiento forestal, pesca y caza crecieron 4.9% en el primer trimestre de 2014 respecto a igual lapso de 2013. Las entidades que mostraron los avances más significativos en el trimestre de referencia fueron Estado de México con 54.8%, Tlaxcala 54.5% y Distrito Federal 44.7%[1]; les siguieron Zacatecas con 36.5%, Tamaulipas 27.1%, Campeche 22.7% y Puebla con 16.7%, básicamente.

[1] El incremento del sector primario en el Estado de México se derivó de la mayor producción de maíz en grano, tomate rojo y durazno, así como del aumento en la explotación de ganado bovino para carne y leche. En Tlaxcala se asoció a la alza de la producción de maíz en grano y forrajero, y de la alfalfa verde; y en el Distrito Federal el avance se debió al crecimiento de la producción de nopales.

Por el contrario, los estados que reportaron disminuciones en sus Actividades Primarias fueron Baja California con 22.3%, Sinaloa 16%, Baja California Sur 14.8%, Tabasco 13.7% y Morelos 9.2%, entre otros.

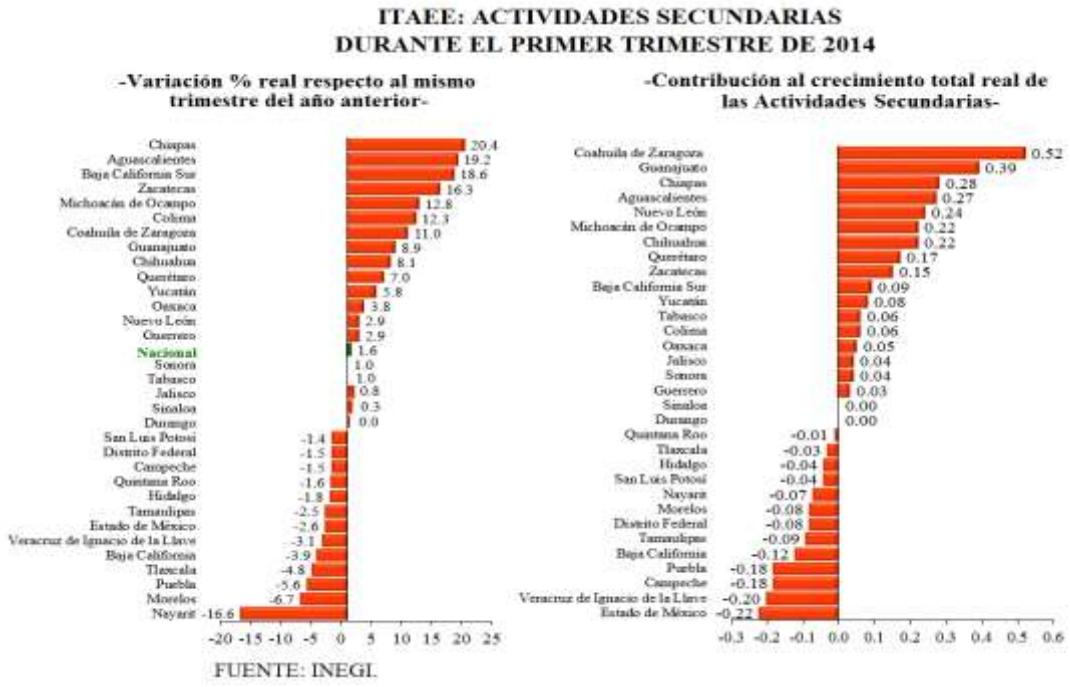


Las entidades que contribuyeron en mayor medida al aumento de las Actividades Primarias fueron: Jalisco, Tamaulipas, Estado de México, Sonora y Michoacán de Ocampo, principalmente.

Actividades Secundarias

Las actividades industriales (minería; generación, transmisión y distribución de energía eléctrica, suministro de agua y de gas por ductos al consumidor final; construcción, e industrias manufactureras) mostraron un avance de 1.6% a tasa anual en el primer trimestre de este año. Las entidades que observaron los incrementos más significativos en el trimestre enero-marzo de 2014 respecto al mismo período del año anterior fueron Chiapas con una variación de 20.4% (como consecuencia de la mayor generación de energía eléctrica de origen público, de obras de ingeniería civil, de la industria química

y de la extracción de arena y grava), Aguascalientes 19.2%, Baja California Sur 18.6%, Zacatecas 16.3%, Michoacán de Ocampo 12.8%, Colima 12.3% y Coahuila de Zaragoza 11%, entre otras.



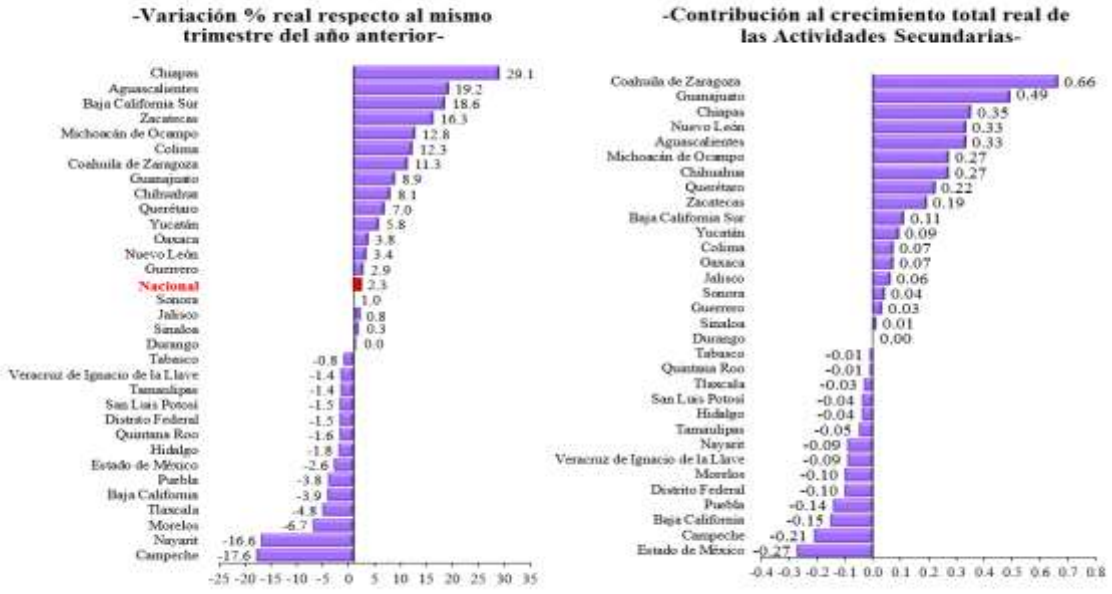
En contraste, trece estados registraron retrocesos anuales en este tipo de actividades en el primer trimestre de 2014. Sobresalen las caídas observadas en Nayarit con 16.6%, Morelos 6.7%, Puebla 5.6%, Tlaxcala 4.8% y en Baja California 3.9%, principalmente. En Durango las Actividades Industriales no mostraron cambios respecto al primer trimestre de 2013.

En cuanto a los estados que más contribuyeron al crecimiento de las Actividades Secundarias se encuentran Coahuila de Zaragoza, Guanajuato, Chiapas, Aguascalientes y Nuevo León.

Actividades Secundarias sin considerar la minería petrolera

Es importante mencionar que en algunos estados, la minería petrolera [2] incide significativamente en su ITAEE. Con el objeto de conocer este impacto, se muestran en las siguientes gráficas los niveles estatales de las actividades sin considerar dicha minería.

ITAEE: ACTIVIDADES SECUNDARIAS (SIN MINERÍA PETROLERA) DURANTE EL PRIMER TRIMESTRE DE 2014



FUENTE: INEGI.

Actividades Terciarias

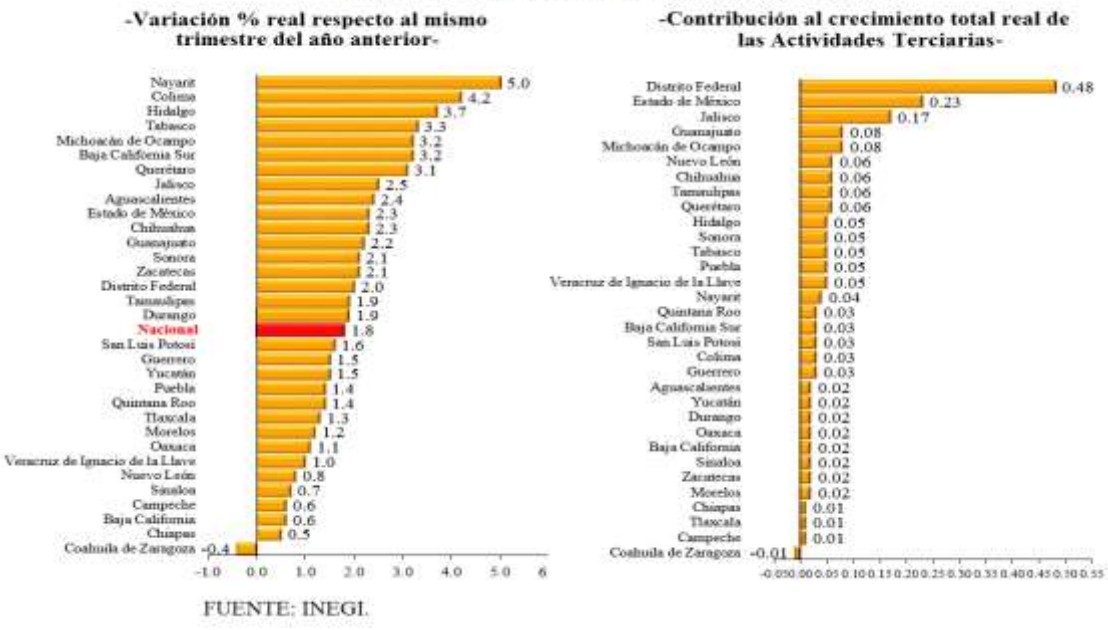
En cuanto a las actividades relacionadas con los servicios (comercio; transportes, correos y almacenamiento; información en medios masivos; inmobiliarios y de alquiler de bienes muebles e intangibles; profesionales, científicos y técnicos; alojamiento temporal y de preparación de alimentos y bebidas, básicamente), las entidades federativas en donde más se elevaron fueron Nayarit con un avance de 5%, Colima 4.2%, Hidalgo 3.7%, Tabasco 3.3%, Michoacán de Ocampo y Baja California Sur 3.2%

[2] La minería petrolera se conforma por la extracción de petróleo y gas, y la perforación de pozos petroleros y de gas.

cada una, Querétaro 3.1% y Jalisco 2.5% en el trimestre enero-marzo de 2014 respecto a igual trimestre de un año antes. Por su parte, Coahuila de Zaragoza registró un decremento de 0.4 por ciento.

Las entidades que más aportaron al crecimiento de las Actividades Terciarias totales fueron Distrito Federal, el Estado de México y Jalisco, fundamentalmente.

ITAEE: ACTIVIDADES TERCIARIAS
DURANTE EL PRIMER TRIMESTRE DE 2014



FUENTE: INEGI.

En el siguiente cuadro se presentan las variaciones anuales por grupo de actividad económica al interior de cada entidad federativa, para el primer trimestre de 2014.

INDICADOR TRIMESTRAL DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA ESTATAL DURANTE EL PRIMER TRIMESTRE DE 2014p/
-Variación % real respecto al mismo período del año anterior-

Estado	Primer Trimestre			
	Total1/	Primarias	Secundarias	Terciarias
Total	**1.8**	**4.9**	**1.6**	**1.8**
Aguascalientes	9.8	7.6	19.2	2.4
Baja California	-1.6	-22.3	-3.9	0.6
Baja California Sur	6.2	-14.8	18.6	3.2
Campeche	-1.1	22.7	-1.5	0.6
Coahuila de Zaragoza	5.3	6.1	11.0	-0.4
Colima	6.3	1.1	12.3	4.2
Chiapas	5.2	-7.2	20.4	0.5
Chihuahua	4.4	8.1	8.1	2.3
Distrito Federal	1.6	44.7	-1.5	2.0
Durango	1.2	2.0	0.0	1.9
Guanajuato	5.0	9.8	8.9	2.2
Guerrero	1.4	-8.0	2.9	1.5
Hidalgo	1.3	1.4	-1.8	3.7
Jalisco	2.5	12.4	0.8	2.5
Estado de México	1.0	54.8	-2.6	2.3
Michoacán de Ocampo	6.3	9.4	12.8	3.2
Morelos	-1.6	-9.2	-6.7	1.2
Nayarit	-0.5	-6.1	-16.6	5.0
Nuevo León	1.6	6.3	2.9	0.8
Oaxaca	1.6	-4.3	3.8	1.1
Puebla	-0.4	16.7	-5.6	1.4
Querétaro	4.9	13.9	7.0	3.1
Quintana Roo	1.0	-0.4	-1.6	1.4
San Luis Potosí	0.7	14.3	-1.4	1.6
Sinaloa	-1.6	-16.0	0.3	0.7
Sonora	2.3	14.7	1.0	2.1
Tabasco	1.4	-13.7	1.0	3.3
Tamaulipas	1.3	27.1	-2.5	1.9
Tlaxcala	0.0	54.5	-4.8	1.3
Veracruz de Ignacio de la Llave	-0.7	0.0	-3.1	1.0
Yucatán	2.7	-1.1	5.8	1.5
Zacatecas	8.8	36.5	16.3	2.1

1/ Incluye los Servicios de Intermediación Financiera Medidos Indirectamente (SIFMI) han quedado incorporados en las actividades económicas.
p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI

El ITAEE incorpora información preliminar de distintas actividades económicas como las agropecuarias, industriales, comerciales y de servicios, por lo que debe considerarse como un indicador de tendencia o dirección de la economía a nivel estatal en el corto plazo.

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/inegi/contenidos/espanol/prensa/comunicados/actividadee.pdf

Medición de la economía informal 2003-2012 (INEGI)

El 30 de julio de 2014, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) publicó la "Medición de la economía informal 2003-2012, Base 2008." El objetivo de estos resultados es la medición del Valor Agregado Bruto de la Economía Informal para conocer tanto su comportamiento como su contribución al producto interno bruto (PIB) del país, en el marco del Sistema de Cuentas Nacionales de México 2008 (SCNM 2008). Los aspectos a destacar son:

- El INEGI presenta por primera vez resultados sobre la "Medición de la Economía Informal 2003-2012, Base 2008", rigiéndose por los lineamientos internacionales del Sistema de Cuentas Nacionales (SCN) 2008 de Naciones Unidas, el Manual de Medición de la Informalidad de la Organización Internacional del Trabajo 2012 y del Manual de la Economía No Observada (OCDE, FMI, OIT, ISTAT).

- El objetivo de estos nuevos resultados es la medición del Valor Agregado Bruto de la Economía Informal para conocer tanto su comportamiento como su contribución al producto interno bruto del país, en el marco del Sistema de Cuentas Nacionales de México 2008 (SCNM 2008).

- Con la difusión de estas estadísticas el Instituto pone a disposición de los usuarios información de la Economía Informal y del número de puestos de trabajo en condiciones de informalidad.

- Para el año 2012, la medición de la Economía Informal indicó que 25.0% del PIB es informal y se genera por 59.8% de la población ocupada en condiciones de informalidad y que 75.0% del PIB lo genera el Sector Formal con 40.2% de la población ocupada formal, es decir, que por cada 100 pesos generados de PIB del país, 75 pesos lo generan el 40% de ocupados formales, mientras que 25 pesos los generan el 60% de ocupados en informalidad.

- De ese 25.0% de la Economía Informal, en 2012, 10.8% corresponde al Sector Informal, es decir, a aquellos negocios no registrados de los hogares dedicados a la producción de bienes o servicios, y 14.2% corresponde a las otras modalidades de la Informalidad, que refieren a todo trabajo que aún y cuando labora para unidades económicas distintas a las de los micronegocios no registrados no cuenta con el amparo del marco legal e institucional (seguridad social, prestaciones sociales).

- Los resultados muestran que a lo largo del período 2003-2012 la Economía Informal contribuye en 26% al producto interno bruto del país, siendo los puntos más altos los años 2003 y 2009 con 27.2 y 26.9%, respectivamente, hasta ubicarse en 25.0% en 2012.

- Por su parte, el crecimiento promedio del PIB a precios de 2008, para la serie 2004-2012 fue de 2.76%, mientras que la economía informal para el mismo período representó un incremento promedio de 2.23%, evolución menor al comportamiento que registró el total de la economía.

- El comportamiento del sector informal registró un aumento promedio de 2.09% para la serie 2004-2012 con incrementos en todos los años mientras que el de las otras modalidades de la informalidad aumentó en promedio 2.32 por ciento.

- La productividad anual por puesto de trabajo, medida como el PIB por puesto de trabajo de la Economía Formal e Informal, muestra que la Economía Formal generó en promedio para el lapso de 2003-2012, 387 mil 355 pesos anuales a precios de 2008 de PIB por puesto ocupado formal, mientras que la Economía Informal se ubicó en 118 mil 523 pesos anuales a precios de 2008 por puesto ocupado en la informalidad, es decir, la productividad de la economía formal es 2.3 veces mayor que la productividad de la economía informal.

- En el año 2012, el índice de la productividad de la Economía Total aumentó en 1.6%, consecuencia del crecimiento de 4.3% que registró la Economía Formal, que contrasta con la disminución de 0.5% de la Economía Informal.

A continuación se presentan los detalles.

Introducción

El INEGI presenta por primera vez resultados sobre la "Medición de la Economía Informal 2003-2012, Base 2008", rigiéndose por los lineamientos internacionales del Sistema de Cuentas Nacionales (SCN) 2008 de Naciones Unidas, el manual de la Medición de la Informalidad de la Organización Internacional del Trabajo 2012 y del Manual de la Economía No Observada (OCDE, FMI, OIT, ISTAT).

El objetivo de estos nuevos resultados es la medición del Valor Agregado Bruto de la Economía Informal para conocer tanto su comportamiento como su contribución al PIB del país, en el marco del Sistema de Cuentas Nacionales de México (SCNM).

La medición de la economía informal en México es una tarea que involucra múltiples fuentes de información y procedimientos que el INEGI ha ido afinando a lo largo de varios años. La vasta infraestructura de encuestas y censos en establecimientos y hogares comprende tanto fuentes de temática general como especializada que se complementan para llegar a una estimación como la que aquí se presenta para el período 2003-2012, a través de una serie de tabulados que contienen información desglosada del PIB o Valor Agregado Bruto (VAB) tanto a precios corrientes como a precios de 2008, a nivel de sector de actividad económica del Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (SCIAN) 2007 para los componentes de la Economía Informal.

Con la difusión de estas estadísticas el Instituto pone a disposición de los usuarios información de la Economía Informal y del número de puestos de trabajo en condiciones de informalidad.

Desde el punto de vista de la ocupación, el concepto de informalidad comprende distintas modalidades que van desde el típico micronegocio urbano no registrado ante la autoridad tributaria (sector informal) hasta formas de trabajo utilizadas por unidades económicas formales que no les dan acceso a la seguridad social.

El fenómeno de la informalidad que conjuntamente acordaron la Organización Internacional del Trabajo (OIT) y el Grupo de Delhi y que el INEGI viene plasmando en sus estadísticas desde diciembre de 2012 bajo el rubro de ocupación informal es el punto de partida para transitar de la ocupación informal a la medición de la economía informal.

Así, estos resultados complementan el acervo estadístico que el INEGI viene publicando de los tabulados de los “Indicadores de Informalidad Laboral”, los cuales miden la informalidad bajo el mismo esquema integrador sugerido por la OIT, que considera dentro de la Economía Informal no solo al Sector Informal o unidades económicas constituidas por micronegocios que no cuentan con los registros básicos

para operar, sino también las "Otras Modalidades de la Informalidad", es decir, la agricultura de subsistencia, el servicio doméstico remunerado de los hogares así como todas las variedades de trabajo que aunque ligado a unidades económicas registradas o formales, desempeñan su labor bajo condiciones de desprotección laboral.

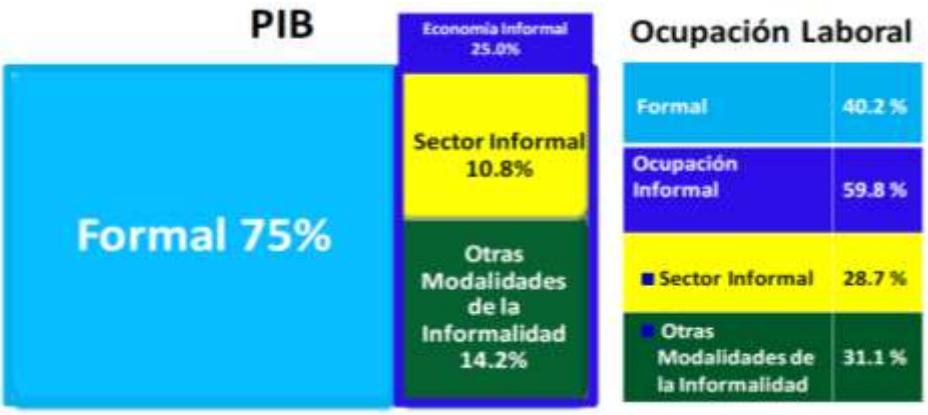
Principales resultados

PIB y Ocupación Laboral Formal e Informal

Para el año de 2012, la medición de la Economía Informal indicó que 25.0% del PIB es informal y se genera por 59.8% de la población ocupada en condiciones de informalidad y que 75.0% del PIB lo genera el Sector Formal con 40.2% de la población ocupada formal, es decir, que por cada 100 pesos generados de PIB del país, 75 pesos lo generan 4 ocupados formales de cada 10, mientras que 25 pesos los generan 6 ocupados en informalidad de cada 10.

De este 25.0% de la Economía Informal en 2012, 10.8% corresponde al Sector Informal, que considera a los negocios no registrados de los hogares dedicados a la producción de bienes o servicios, y 14.2% corresponde a las otras modalidades de la Informalidad, es decir, a lo generado por el trabajo que no cuenta con seguridad social y prestaciones sociales, (agricultura de subsistencia, servicio doméstico remunerado y trabajos en condiciones de informalidad en unidades económicas formales), como se observa en el esquema siguiente.

PRODUCTO INTERNO BRUTO Y OCUPACIÓN LABORAL, 2012

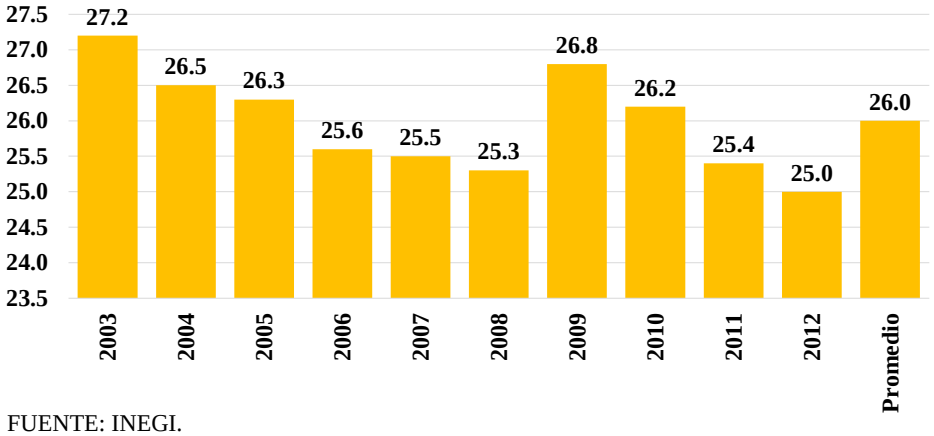


FUENTE: INEGI.

Contribución de la Economía Informal 2003-2012

Los resultados muestran que a lo largo del período 2003-2012 la Economía Informal contribuye en 26% al PIB del país, siendo los puntos más altos los años 2003 y 2009 con 27.2 y 26.9%, respectivamente, hasta ubicarse en 25.0% en 2012.

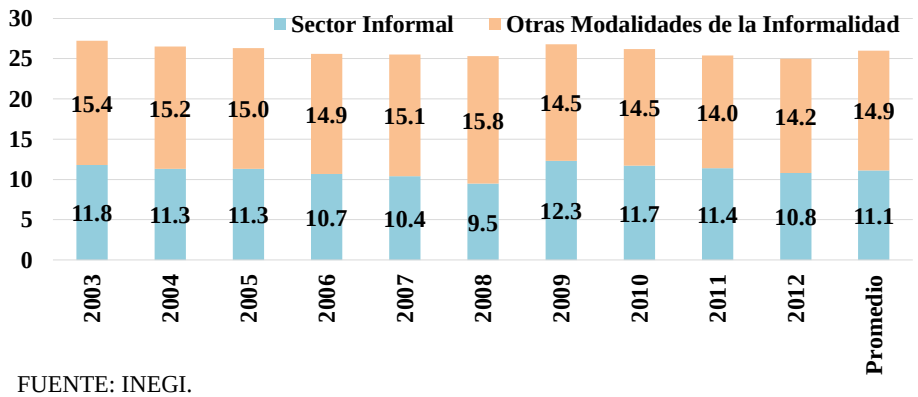
CONTRIBUCIÓN PORCENTUAL DEL VALOR AGREGADO BRUTO DE LA ECONOMÍA INFORMAL EN EL PIB



FUENTE: INEGI.

Al descomponer la contribución de la economía informal se observa que el Sector Informal contribuye, en promedio para el lapso mencionado de 2003-2012 con 11.1%, en tanto que las Otras modalidades de la Informalidad participan con 14.9% al PIB.

CONTRIBUCIÓN PORCENTUAL DEL VALOR AGREGADO BRUTO DE LA ECONOMÍA INFORMAL EN EL PIB

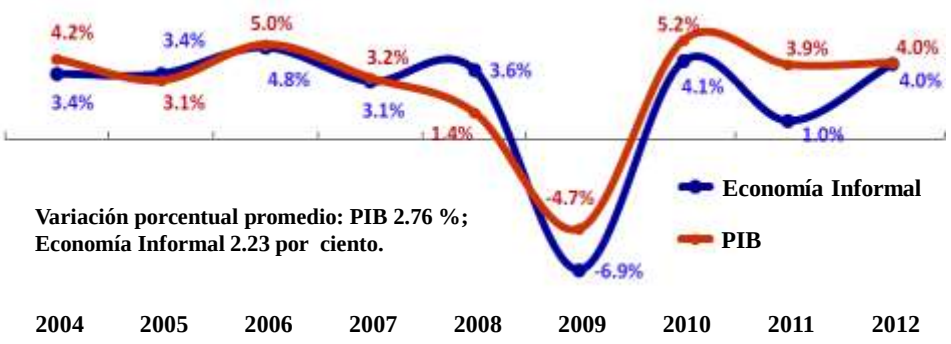


FUENTE: INEGI.

Evolución de la Economía Informal 2003-2012

Por su parte, el crecimiento promedio del PIB a precios de 2008, para la serie 2004-2012 fue de 2.76%, mientras que la economía informal para el mismo período representó un incremento promedio de 2.23%, por tanto menor al comportamiento que registró el total de la economía.

VARIACIONES PORCENTUALES DEL VALOR AGREGADO BRUTO DE LA ECONOMÍA INFORMAL

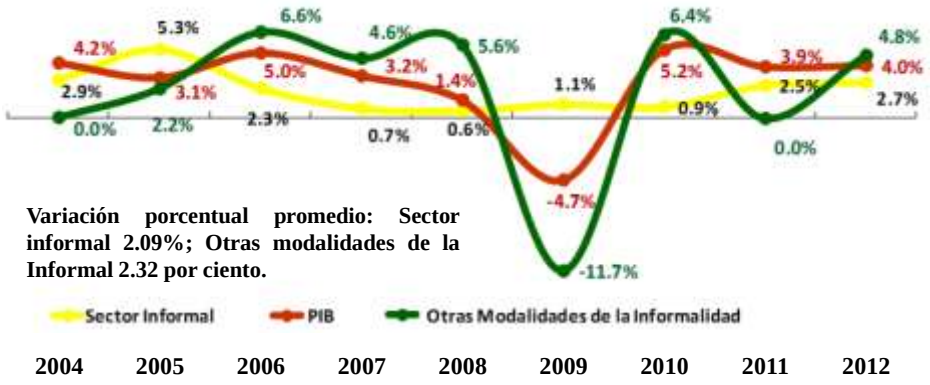


FUENTE: INEGI.

En cuanto a los componentes constitutivos de la informalidad, el comportamiento del sector informal (micronegocios) registró un aumento promedio de 2.09% para la serie 2004-2012 con incrementos en todos los años que contrastan con los de las otras

modalidades de la informalidad cuyo crecimiento promedio fue de 2.32%, mayor al crecimiento del sector informal en su conjunto.

VARIACIONES PORCENTUALES DEL VALOR AGREGADO BRUTO DEL SECTOR INFORMAL Y LAS OTRAS MODALIDADES DE LA INFORMALIDAD

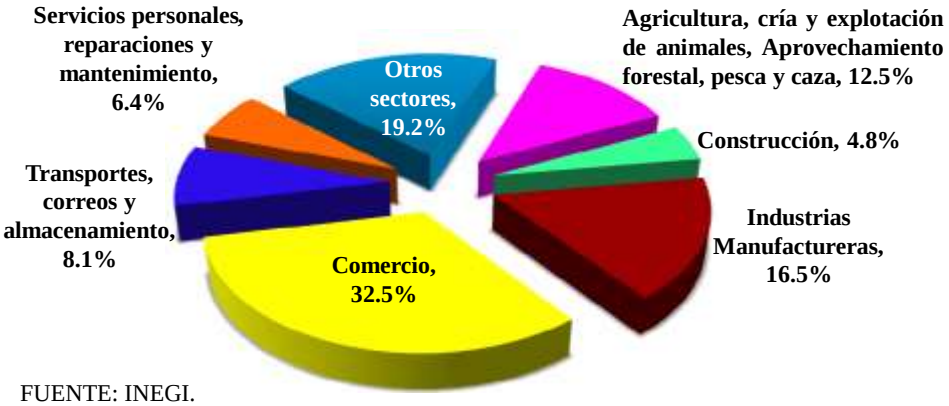


FUENTE: INEGI.

Participación por Sector en la Economía Informal 2012

La Economía Informal por Sector de actividad económica para el año 2012, muestra que el comercio es el sector de mayor importancia ya que contribuye con 32.5% del Valor Agregado Bruto (VAB) informal, seguido por el grupo de actividades de servicios (restaurantes, entretenimiento, educación, alquileres, entre otros), que en conjunto representan 19.2%; en tercer lugar están las actividades manufactureras con 16.5% del VAB, por su parte las actividades agropecuarias se ubican en el cuarto con 12.5%; en quinto lugar el transporte, correo y almacenamiento con 8.1%; en sexto lugar otros servicios excepto actividades gubernamentales con 6.4%, y en séptimo lugar, la construcción con 4.8 por ciento.

VALOR AGREGADO BRUTO DE LA ECONOMÍA INFORMAL, POR SECTOR DE ACTIVIDAD ECONÓMICA
-Estructura porcentual 2012-

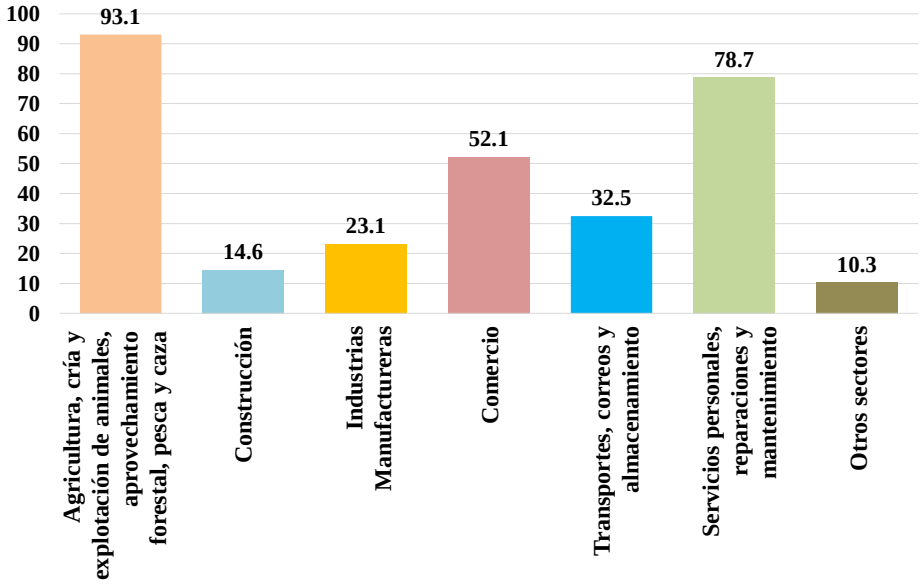


FUENTE: INEGI.

Participación de la Economía Informal en el total de la Economía por sector de actividad en 2012

La Economía Informal por Sector de actividad económica para el año 2012, muestra que el sector agropecuario pondera con 93.1% del Valor Agregado Bruto del total del sector, seguido por otros servicios excepto actividades gubernamentales (servicios personales, servicio doméstico) con 78.7%, en tercer lugar figura el sector comercio con 52.1%, cuarto lugar; transportes, correos y almacenamiento con 32.5%, en quinto lugar se identifica a las industrias manufactureras con 23.1%, en sexto lugar el sector de la construcción pesando 14.6%, y en séptimo lugar categorizan otros sectores tales como: (restaurantes, entretenimiento, educación, alquileres, entre otros) con 10.3 por ciento.

CONTRIBUCIÓN PORCENTUAL DEL VALOR AGREGADO BRUTO DE LA ECONOMÍA INFORMAL EN EL PIB POR SECTOR DE ACTIVIDAD ECONÓMICA, 2012

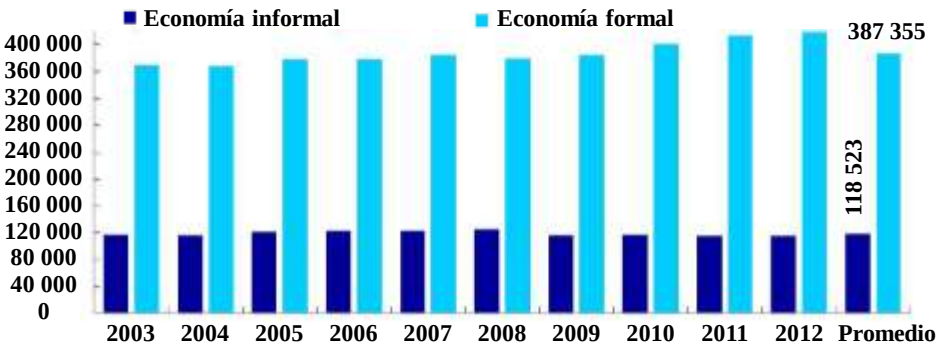


FUENTE: INEGI.

Productividad laboral de la Economía Formal e Informal

La productividad anual por puesto de trabajo, medida como el PIB por puesto de trabajo de la Economía Formal e Informal, muestra que la Economía Formal generó en promedio para el lapso de 2003-2012, 387 355 pesos anuales a precios de 2008 de PIB por puesto ocupado formal, mientras que la Economía Informal se ubicó en 118 523 pesos anuales a precios de 2008 por puesto ocupado en la informalidad, es decir, la productividad de la economía formal es 2.3 veces mayor que la productividad de la economía informal.

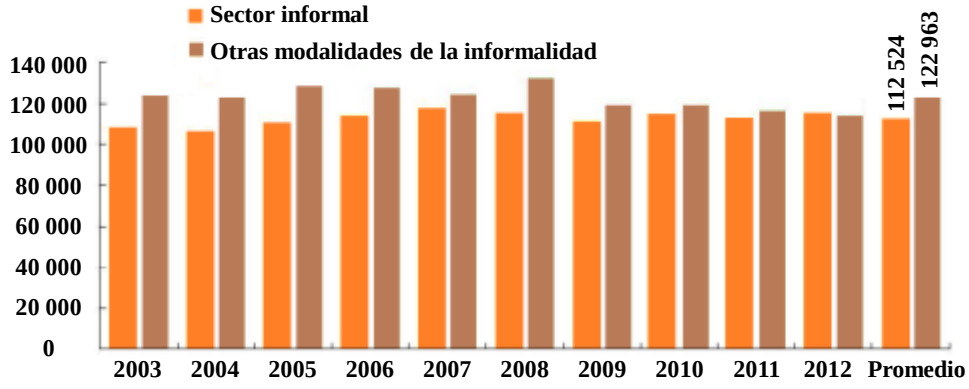
PRODUCTIVIDAD PROMEDIO ANUAL POR PUESTO DE TRABAJO DE LA ECONOMÍA FORMAL E INFORMAL



FUENTE: INEGI.

Asimismo, la productividad promedio anual por puestos de trabajo del sector informal comparada a la de otras modalidades de la informalidad, muestran que para el período de la serie en cuestión la productividad del sector informal se ubicó en 112 mil 524 pesos a precios de 2008 por puesto ocupado y el de las otras modalidades de la informalidad en 122 mil 963 pesos a precios de 2008 por puestos de trabajo informales ocupados en el sector formal, lo que representa una productividad promedio del período superior en 9.3% respecto a la del Sector Informal.

PRODUCTIVIDAD DE LOS PUESTOS DE TRABAJO DEL SECTOR INFORMAL Y LAS OTRAS MODALIDADES DE LA INFORMALIDAD

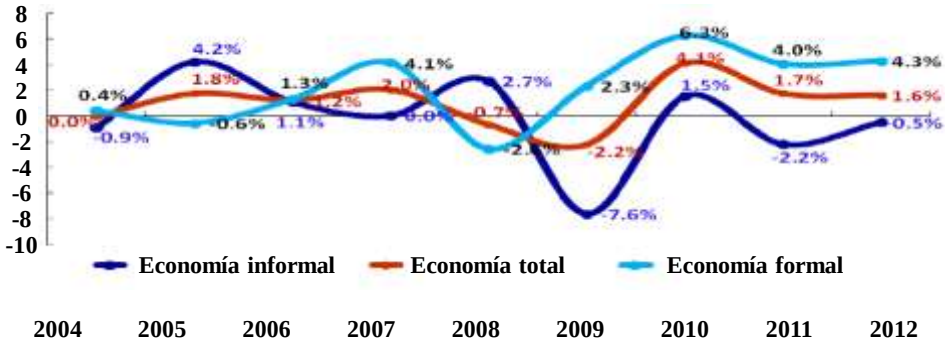


FUENTE: INEGI.

En 2012, el índice de la productividad de la Economía Total aumentó 1.6%, consecuencia del crecimiento de 4.3% que registró la Economía Formal, que contrasta con la disminución de (-) 0.5% de la Economía Informal.

Como se puede observar en el gráfico siguiente, las variaciones del índice de productividad laboral de la Economía Informal se mueven de forma contraria al movimiento de la Economía Formal, compensándose las variaciones positivas y negativas, lo que hace que las variaciones del índice de la productividad de la Economía Total sean consecuencia de ambas fluctuaciones.

PRODUCTIVIDAD LABORAL DE LA ECONOMÍA TOTAL, FORMAL E INFORMAL
-Variaciones Porcentuales-



FUENTE: INEGI.

Por su parte, el decremento de (-) 0.5% de la productividad laboral de la economía informal en el año 2012 es consecuencia de un crecimiento de 2.0% en la productividad laboral del sector informal y de una disminución de (-) 2.2% en la de las otras modalidades de la informalidad.

PRODUCTIVIDAD LABORAL DEL SECTOR INFORMAL Y LAS OTRAS MODALIDADES DE LA INFORMALIDAD
-Variaciones porcentuales-



FUENTE: INEGI.

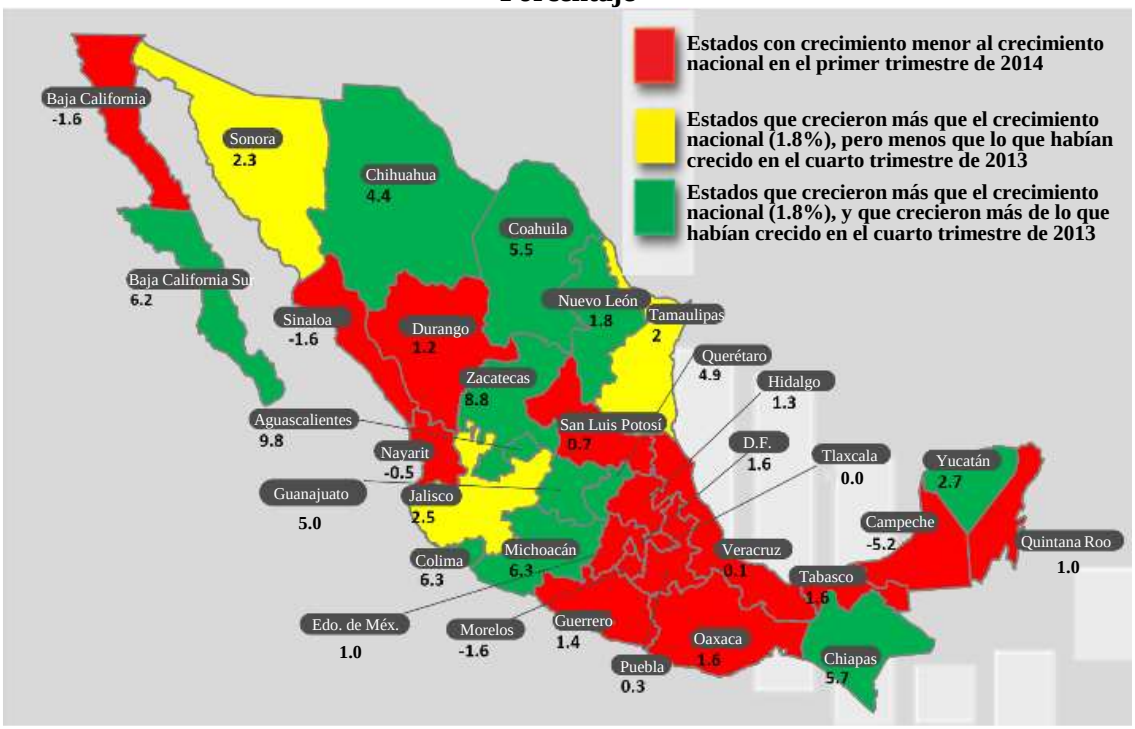
Finalmente, los datos que se presentan en este comunicado constituyen sólo una muestra de la información que proporciona "La Medición de la Economía Informal 2003–2012, Base 2008", la cual puede ser consultada en el sitio del Instituto en internet www.inegi.org.mx, en el apartado de PIB y Cuentas Nacionales. En lo concerniente a la dimensión laboral de la informalidad ello también puede ser consultado en el sitio del INEGI dentro del apartado de salida de información de la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo.

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/inegi/contenidos/espanol/prensa/Boletines/Boletin/Comunicados/Especiales/2014/julio/comunica4.pdf

Actualización del mapa de crecimiento económico por Estados al Primer Trimestre de 2014 (México ¿cómo vamos?)

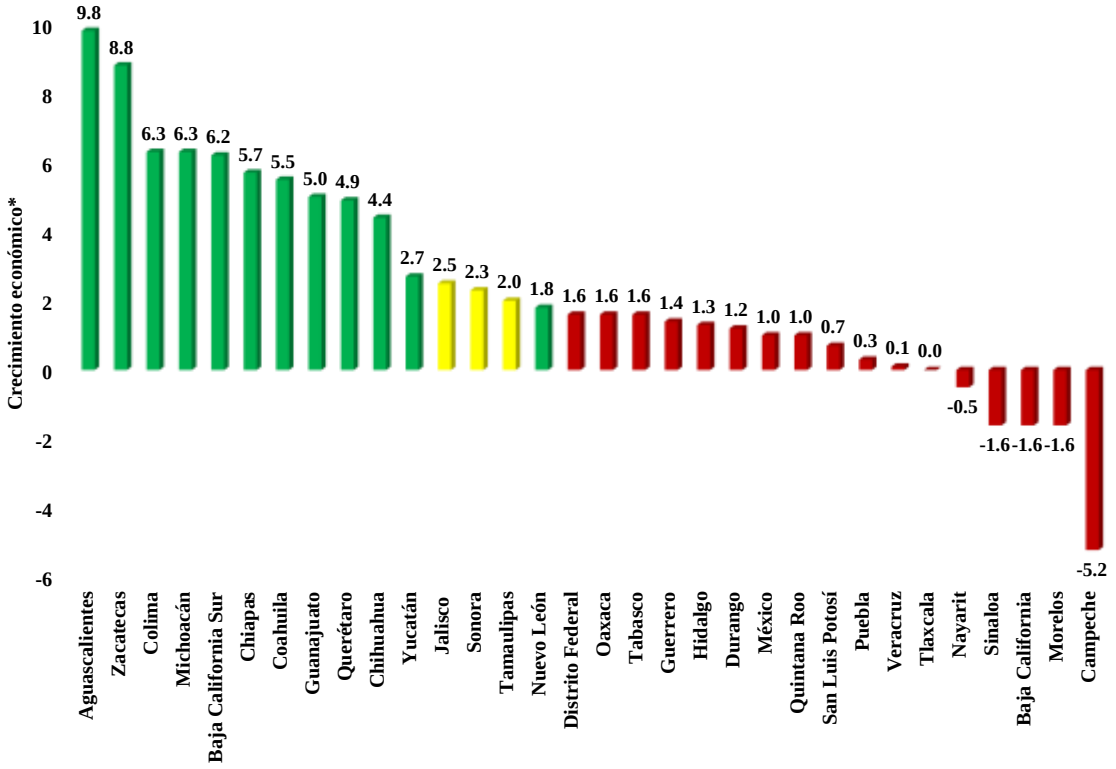
El 30 de julio de 2014, la organización México ¿cómo vamos? Metas para transformar el país presentó la actualización del mapa de crecimiento económico por Estados al Primer Trimestre de 2014. A continuación se presentan las gráficas.

CRECIMIENTO ECONÓMICO
-Porcentaje-



Crecimiento del Indicador Trimestral de la Actividad Económica Estatal (ITAEE) con respecto al mismo trimestre del año anterior (primer trimestre de 2014 versus primer trimestre 2013).
FUENTE: México ¿cómo vamos?

CRECIMIENTO ECONÓMICO
-Porcentaje-



* Crecimiento del Indicador Trimestral de la Actividad Económica Estatal (ITAEE) con respecto al mismo trimestre del año anterior (primer trimestre de 2014 versus primer trimestre 2013).

Nota: Verde es para los estados que crecieron más que el crecimiento nacional (1.8%) y que crecieron más de lo que habían crecido en el cuarto trimestre de 2013. Amarillo es para los estados que crecieron más que el crecimiento nacional (1.8%), pero menos que lo que habían crecido en el cuarto trimestre de 2013. Rojo es para los estados con crecimiento menor al crecimiento nacional en el primer trimestre de 2014.

FUENTE: México ¿cómo vamos?

Fuente de información:
http://mexicocomovamos.mx/articulos/actualizacion-del-mapa-de-crecimiento-economico-por-estados-al-1er-trimestre-de-2014

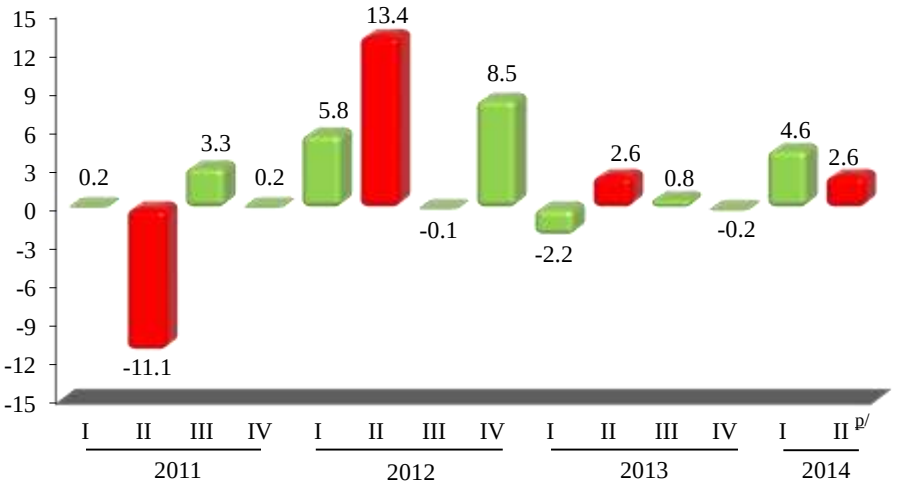
SECTOR PRIMARIO

Producto Interno Bruto de las Actividades Primarias (INEGI)

El 21 de agosto de 2014, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) dio a conocer el "Producto Interno Bruto (PIB) en México de las Actividades Primarias durante el segundo trimestre de 2014". A continuación se presenta la información.

Con base en cifras preliminares de la Secretaría de Agricultura, Ganadería, Desarrollo Rural, Pesca y Alimentación (SAGARPA), el PIB de las Actividades Primarias (que incluyen los subsectores de agricultura; cría y explotación de animales; aprovechamiento forestal; pesca, caza y captura, y los servicios relacionados con las actividades agropecuarias y forestales) creció 2.6% en términos reales y a tasa anual en el trimestre abril-junio de 2014, resultado del avance mostrado en la agricultura, fundamentalmente. Lo anterior fue consecuencia de una mayor producción de cultivos como manzana, tomate rojo, chile verde, maíz forrajero, frijol, café cereza, aguacate, trigo en grano, uva, alfalfa verde y cebolla.

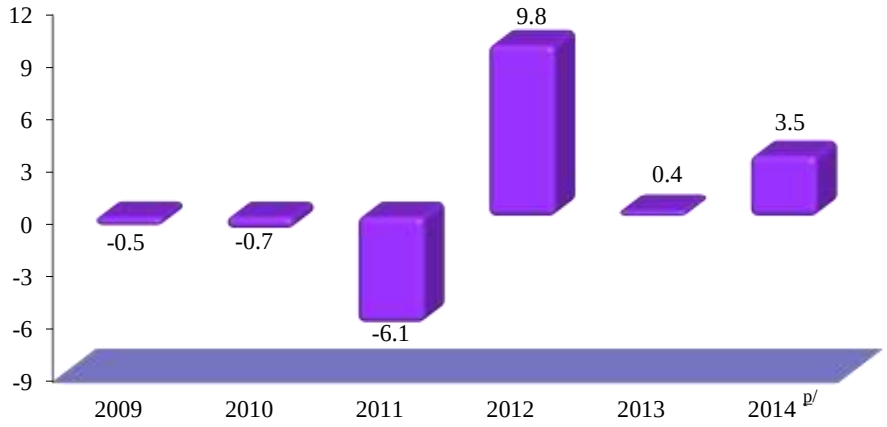
PIB DE LAS ACTIVIDADES PRIMARIAS AL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2014
-Variación porcentual real respecto al mismo trimestre del año anterior-



p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Durante el primer semestre de 2014, el PIB de las Actividades Primarias registró un crecimiento de 3.5% con respecto al mismo lapso del año anterior.

PIB DE LAS ACTIVIDADES PRIMARIAS AL PRIMER SEMESTRE
-Variación anual-



p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/inegi/contenidos/espanol/prensa/comunicados/pibbol.pdf

Subsector agrícola

En marcha el Programa de la Financiera Nacional de Desarrollo (Presidencia de la República)

El 20 de agosto de 2014, la Presidencia de la República dio a conocer que el Jefe del Ejecutivo Federal puso en marcha el "Programa de la Financiera Nacional de Desarrollo". En seguida se presenta la información.

El Presidente de la República anunció la transformación de la Financiera Rural en la nueva Financiera Nacional de Desarrollo Agropecuario, Rural, Forestal y Pesquero, que durante este año, con nuevos productos financieros, otorgará 44 mil millones de pesos al campo del país.

El Primer Mandatario también puso en marcha el Programa de la Financiera Nacional de Desarrollo, que establece acciones para otorgar más crédito, más barato, y en mejores condiciones para los productores del campo.

Informó que como parte de este nuevo Programa, ha dado instrucciones a la nueva Financiera Nacional de Desarrollo Agropecuario, Rural, Forestal y Pesquero para que "a partir de ya, de hoy mismo, el crédito que otorga al sector primario tenga una tasa de interés de un solo dígito. Esto significa que todos los productores agropecuarios, silvícolas y pesqueros tendrán tasas menores a 10% anual".

Precisó que esto, por sí mismo, implica un ahorro de hasta 40%, ya que actualmente las tasas en promedio son de 14 por ciento.

Apuntó que este Programa de la Financiera Nacional de Desarrollo "tiene un producto especial para pequeños productores, que les ofrece créditos hasta por 230 mil pesos con una tasa preferencial aún más baja, de 7% anual como máximo". Añadió que "las

mujeres, las pequeñas productoras del campo, tendrán un descuento adicional de medio punto porcentual en las tasas de interés; para ellas, la tasa será de 6.5% anual".

"En pocas palabras, y que no quede duda, el Gobierno de la República, el Gobierno que encabezo, se la juega con los pequeños productores, y sobre todo se la juega con las mujeres del campo", destacó.

Agregó que la obtención de estos créditos se agiliza, pues ahora ya no se requerirá ninguna garantía real. "Esto significa que ya no tendrán que poner en garantía su patrimonio, sino solamente su propia cosecha. Otro aspecto importante es que el Estado va a dar las garantías necesarias para que los intermediarios financieros privados también otorguen créditos directos en las mismas condiciones preferenciales que a partir de hoy brinde la Financiera Nacional de Desarrollo", precisó.

El Presidente de la República explicó que el Programa de la Financiera Nacional de Desarrollo también establece un producto de financiamiento de largo plazo, para capitalizar adecuadamente al campo. "En esta modalidad el crédito tendrá plazos de hasta 15 años para que los productores puedan invertir en la compra de equipo o infraestructura, en sistemas de riego, redes de frío y áreas de almacenamiento de granos".

"De esta manera, con iniciativas innovadoras como las que aquí he compartido con ustedes, ponemos la Reforma Financiera en acción y damos pasos firmes para apoyar al campo y lograr un México más próspero", expresó.

"Con la Reforma Financiera se abre una gran oportunidad para modernizar nuestro campo y lograr que México repunte como uno de los principales productores de alimentos del mundo", dijo.

Aseguró que “en el Gobierno de la República estamos trabajando para poner todas las reformas en acción, porque todas son importantes y porque todas, y esa es la más firme convicción que tiene el Presidente de la República, tienen importantes beneficios para todas y todos los mexicanos”.

El Primer Mandatario apuntó que “para el Gobierno de la República el campo no es una actividad económica más. Es un sector clave para construir el México próspero y de mayores oportunidades que estamos impulsando y que todos queremos”.

Explicó que las reformas impulsadas por el Gobierno de la República “tienen mucho que ver con todos los sectores de la sociedad, con impulsar nuevas oportunidades, y de manera muy particular, apoyar al campo mexicano y asegurar que las familias mexicanas tengan mayores ingresos, y que el campo también tenga mayores beneficios”.

En el evento, el Presidente de la República entregó créditos para pequeños productores y atestiguó la firma de dos convenios de colaboración por parte del Gobernador de Aguascalientes y Presidente de la Conferencia Nacional de Gobernadores con el Director General de Financiera Nacional de Desarrollo Agropecuario, Rural, Forestal y Pesquero y con el Presidente de la Asociación de Bancos de México.

Diversas intervenciones.

1. La nueva política de financiamiento al campo es un resultado concreto de la reforma financiera

El Secretario de Hacienda y Crédito Público[3] subrayó que es un hecho que no hay una sola historia de éxito en el campo sin financiamiento oportuno, accesible e incluyente, "eso es lo que hoy anuncia aquí el Presidente de la República", aseveró.

Con ello, habrá reducciones de tasas de interés, ampliación de plazos, simplificación de trámites y, menores requisitos y garantías, aseveró.

Destacó que el esquema de financiamiento es un resultado concreto de la Reforma Financiera, "una de las 11 reformas históricas que en tan sólo 20 meses de Gobierno, ha impulsado y logrado el Presidente de la República de la mano del Congreso de la Unión" y enfatizó que es la más importante transformación al marco legal del sistema financiero en décadas.

"A pesar de su complejidad tiene un objetivo muy simple y muy claro: que en México haya más crédito y más barato, particularmente para las familias mexicanas; a las pequeñas y medianas empresas; y por supuesto, para las y los productores del campo", subrayó.

2. Sin créditos no podríamos salir adelante

La representante de la Cooperativa de Ahorro y Préstamo Renacimiento Costa de Oro de Nayarit aseguró que las líneas de crédito baratas y accesibles para apoyar a pequeñas

[3] http://www.shcp.gob.mx/SALAPRENSA/doc_discurso_funcionarios/secretarioSHCP/2014/lvc_financiera_nacional_desarrollo_campo_20082014.pdf

y medianas empresas, sobre todo en el campo, son trascendentes, porque sin crédito, no podrían salir adelante.

Al señalar que a su cooperativa se le autorizó una línea de crédito por Financiera Rural para llevar el crédito a los socios productores del Estado de Nayarit, aseveró que es la prueba de que el anuncio de la política del financiamiento al campo y a la pesca del Presidente, ya es una realidad.

Resaltó que "esta reforma y esta línea de crédito nos va a ayudar a llevar crédito a todos. Se lo agradecemos. Esperemos que nuestros socios pronto lo vean reflejado, y que ustedes vean cómo la gente de Nayarit sabemos trabajar. Nos comprometemos".

Tras indicar que la primera institución que creyó en la cooperativa para darles una línea de crédito fue Financiera Rural, reafirmó su compromiso con esa institución y aseguró que son los que "ahorita estamos más comprometidos con la gente de las zonas rurales, con las zonas donde está la gente de alta marginación, la banca comercial ahí no llega".

"El compromiso y el trabajo de la gente de CAPRECO y de la gente de Nayarit, a partir de hoy es mucho más", destacó.

3. Hoy es el inicio de la transformación del campo mexicano a uno más productivo, justo y sustentable

El Secretario de Agricultura, Ganadería, Desarrollo Rural, Pesca y Alimentación (SAGARPA)[4] manifestó que la sinergia para la transformación del campo que impulsa el Gobierno de la República, está en marcha con diversas acciones como la política de financiamiento al campo y a la pesca anunciada hoy. Es el inicio de la transformación

[4] http://www.sagarpa.gob.mx/saladeprensa/2012/Paginas/2014D011.aspx

del sector y marcará un punto de inflexión para lograr un campo más productivo, justo y sustentable, aseguró.

Al reiterar que, consciente de su responsabilidad histórica, el Gobierno "ha señalado al sector agroalimentario como estratégico y prioritario", dijo que se ofrecerá a los productores del campo financiamiento oportuno a tasas competitivas y garantías accesibles.

Destacó que la SAGARPA modificó su estructura programática "para lograr el tránsito de subsidios asistenciales a verdaderos incentivos a la productividad", y también simplificó reglas de operación con el fin de desburocratizar el sector.

Indicó que como resultado de la Reforma Energética, la SAGARPA trabaja con la Secretaría de Energía y con Petróleos Mexicanos, "para que después de más de 20 años de no producir fertilizantes nitrogenados en el país, logremos el próximo año que México vuelva a producir sus propios fertilizantes, incrementando la productividad y disminuyendo la dependencia del exterior".

4. Se reconoce el liderazgo y visión del Presidente por reformas

El Gobernador de Aguascalientes y Presidente de la Conferencia Nacional de Gobernadores expresó su reconocimiento al liderazgo del Presidente de la República por su visión y liderazgo, porque está fortaleciendo a México con reformas estructurales, legales e institucionales, "que buscan ampliar los beneficios económicos y sociales para todos los mexicanos".

Señaló que con el anuncio de mayor financiamiento "seguimos avanzando en el camino hacia una reforma para la transformación permanente y profunda del campo mexicano". Indicó que después de muchos años, el sector agroalimentario está ocupando el lugar que le corresponde como un sector estratégico para el progreso de nuestro país.

Explicó que prueba de ello es la creación de la Financiera Nacional de Desarrollo Rural, Forestal y Pesquero, que significa la oportunidad histórica de minimizar las diferencias entre el campo comercial y el campo social, para que México tenga un solo campo ganador.

Asimismo, subrayó que "el día de hoy, estamos iniciando una nueva etapa de confianza para el campo mexicano y su gente, que busca garantizar a todos los productores agropecuarios de nuestro país el acceso a esquemas competitivos, más justos, flexibles y profesionales de financiamiento para tecnología, capacitación e infraestructura".

5. Empieza un impulso al desarrollo que se reflejará en el bienestar de las familias

El Gobernador de Jalisco afirmó que "hoy, con las reformas impulsadas con la visión del Presidente Enrique Peña Nieto, tendremos más y mejores apoyos para el campo", y anticipó que "México empieza un impulso al desarrollo que se va a reflejar en el bienestar de nuestras familias y, sobre todo, en el bolsillo de las familias del campo".

Consideró que "hoy es un día histórico para nuestro país, porque refleja la visión de nuestro Presidente, que hay que impulsar a nuestro campo. Yo voy más allá de superar los problemas del campo, es impulsarlo como motor del desarrollo económico".

Se congratuló de que el anuncio de más financiamiento para el campo y a menores tasas se diera en Jalisco, y dijo que en la entidad "vemos que con estas noticias vamos a poder duplicar, inclusive, las aportaciones y los accesos a los créditos. Eso, para nosotros, nos tiene muy contentos y, seguro estoy, en muchos estados del país donde nuestra fuerza, donde nuestro pilar de desarrollo económico se asienta en el campo".

En el evento estuvieron presentes, el Presidente de la Confederación Nacional Campesina, el Presidente de la Confederación Nacional de Organizaciones Ganaderas, el Director en Jefe del Registro Agrario Nacional, el Presidente del Consejo Coordinador Empresarial; los representantes de la Confederación Nacional de Propietarios Rurales, del Congreso Agrario Permanente y del Consejo Nacional Agropecuario, entre otras personalidades.

Fuente de información:
http://www.presidencia.gob.mx/articulos-prensa/se-destinaran-este-ano-44-mil-millones-de-pesos-en-productos-financieros-para-el-campo-epn/
Para tener acceso a información relacionada visite:
http://www.presidencia.gob.mx/transformando-el-credito-al-campo/

La Reforma del Campo está en marcha con acciones de política pública (SAGARPA)

El 18 de agosto de 2014, en el marco de la conmemoración del "Día del Médico Veterinario Zootecnista", el Titular de la Secretaría de Agricultura, Ganadería, Desarrollo Rural, Pesca y Alimentación (SAGARPA) afirmó que la "Reforma del Campo" es una transformación consensuada, incluyente, que nos hace participar a todos los actores para tener los grandes cambios que el país requiere. A continuación los detalles.

La Reforma del Campo está en proceso, acompañada y fortalecida con políticas públicas de alto impacto para crear una sinergia que transforme al sector, aseguró el Secretario de Agricultura.

En el marco de la conmemoración del "Día del Médico Veterinario Zootecnista", el titular de la SAGARPA afirmó que las reformas implican modificaciones a las políticas públicas, las cuales ya se realizan en la Secretaría, conforme a las instrucciones del Presidente de la República.

Abundó que en lo que corresponde a la vertiente del trabajo legislativo, los senadores y diputados han participado en esta consulta y cuentan con los elementos suficientes para que, cuando la agenda legislativa lo permita, se efectúen las modificaciones a las leyes del sector agroalimentario.

Esta "Reforma del campo", como lo indicó el Presidente de México, es una transformación consensuada, incluyente, que nos haga participar a todos los actores para tener los grandes cambios que el país requiere, apuntó.

Entre las acciones que ya se realizan como parte de la "Reforma del Campo", destacó, se encuentra la producción de fertilizantes nitrogenados y el impulso a la competitividad a los productores; en breve, añadió, se anunciarán las nuevas normas, estrategias y acciones de la Financiera Nacional para contar con una banca de desarrollo que apoye el desarrollo agrícola y pecuario de México.

Destacó también que ya se avanza en el tablero de control agroalimentario que permite atender de mejor manera la ley de la oferta y la demanda —a fin de evitar la distorsión de precios en el mercado—, así como en el programa de tecnificación de riego y en el fortalecimiento del extensionismo holístico (integral).

Durante el evento de festejo a los médicos veterinarios, el Secretario de Agricultura resaltó que se trata de una profesión esencial para el desarrollo y la alimentación de México. Agregó que contribuye a la gran tarea que se lleva a cabo todos los días para generar los alimentos de calidad y suficientes que permiten abastecer a una nación de más de 118 millones de habitantes.

Este proceso, añadió, obliga a hacer tiros de precisión de dónde están nuestras fortalezas, y en México se deben consolidar dos rutas importantes en la producción de alimentos: la hortofrutícola (hortalizas y frutas) y la fuerza pecuaria (bovino, porcino y avícola) que tiene el país.

Detalló que “ocupamos ya un séptimo lugar en producción de proteína animal; un sexto lugar en carne de res; un quinto lugar en avicultura, y ahí encontramos un nicho importante para direccionar todas las acciones de políticas públicas del gobierno y consolidar estas áreas”.

En su intervención, el Presidente de la Unidad Nacional Veterinaria, A. C. mencionó que “los profesionistas del sector estamos conscientes del reto que representa alcanzar un campo justo, productivo, competitivo y sustentable, por lo que cuentan con todo nuestro apoyo para lograr la reforma estructural en el sector agropecuario”.

Subrayó que en el Gobierno de la República hay voluntad y apertura de diálogo para facilitar los cambios en el campo mexicano, lo que llama a la colaboración y participación de todos para revertir las condiciones de pobreza.

Informó que en este evento participan especialistas de Rusia, El Salvador, Irán Argentina, Estados Unidos de Norteamérica y Nueva Zelanda, así como de las 32 entidades federativas.

En el evento, el Secretario de Agricultura y el Presidente de la Unidad Nacional Veterinaria firmaron un convenio de colaboración para impulsar una campaña de la cultura en sanidad y garantizar el respaldo de agrónomos y veterinarios al principal programa ganadero que opera la SAGARPA, que es el PROGAN.

Desafíos para mantener y aumentar producción de alimentos en 2050

Por su parte, el presidente del Instituto Nacional de Contadores Públicos al Servicio del Estado resaltó la importancia a nivel económico y social del sector rural, y los nuevos retos que representan la protección al medio ambiente y el cambio climático.

En el tema alimentario, indicó que según cálculos de la FAO, el reto significa no sólo alimentar a 2 mil 300 millones de personas más, sino mantener de manera sostenida la producción en 70% para el año 2050, sin olvidar que hay 800 millones de personas subalimentadas, de las cuales 47 millones se encuentran en América.

Agregó que la producción anual de carne tendrá que crecer en 200 millones de toneladas, para alcanzar 400 millones en el año 2050, y el 72% de esta producción será para el consumo de países en desarrollo.

En representación del Jefe del Gobierno del Distrito Federal, el Secretario de Salud reconoció la colaboración del gremio de los veterinarios en las campañas de esterilización y cuidado de animales en la Ciudad de México.

(…)

Fuente de información:
http://www.sagarpa.gob.mx/saladeprensa/2012/Paginas/2014B638.aspx

Subsector Pecuario (SAGARPA)

Información del Sistema de Información Agropecuaria (SIAP) de la Secretaría de Agricultura, Ganadería, Desarrollo Rural, Pesca y Alimentación (SAGARPA) muestra que durante el período de enero-junio de 2014, la producción de leche de bovino y caprino fue de 5 millones 414 mil 988 litros, cantidad que significó un aumento de 2.1% con relación al mismo período del año anterior. Específicamente, la producción de leche de bovino registró un aumento de 2.1% y contribuyó con el 98.6% del total del rubro, mientras que la de caprino creció 2.3% y participó con el 1.4% restante.

Durante el período de enero-junio de 2014, la producción total de carne en canal fue de 2 millones 998 mil 584 toneladas, cantidad 1.7% mayor a la observada en igual período

de 2013. En particular, la producción de carne de aves fue de 1 millón 425 mil 756 toneladas, lo que representó un aumento de 1.4% respecto a lo reportado en el mismo período del año anterior, y contribuyó con el 47.5% del total del rubro; por su parte, la producción de carne porcino aumentó 2.3% y la de ovino 1.7%, participando con el 20.9 y 0.9%, en cada caso. Asimismo, la producción de carne de bovino registró un incremento de 1.9%, con una participación de 29.7% en tanto que la de carne de caprino se incrementó en 1.5%, con una participación de 0.6%. Por el contrario, la producción de carne de guajolote registró una disminución de 7.0% y contribuyó con el 0.3% del total.

De igual forma, en el primer semestre de 2014, la producción de huevo para plato aumentó 3.4%, la de miel creció 11.0%, la de lana sucia se elevó 11.0% y la producción de cera en greña subió en 1.0%, respectivamente.

PRODUCCIÓN PECUARIA
Enero-Junio 2013-2014
-Toneladas-

Concepto	Pronóstico 2014	Enero-Junio		Variación % (b)/(a)	% de Avance
		2013 (a)	2014* (b)		
Leche (miles de litros)	**11 261 282**	**5 305 076**	**5 414 988**	**2.1**	**48.1**
Bovino	11 108 371	5 232 153	5 340 362	2.1	48.1
Caprino	152 910	72 924	74 626	2.3	48.8
Carne en canal	**6 148 684**	**2 947 393**	**2 998 584**	**1.7**	**48.8**
Bovino	1 855 765	873 837	890 334	1.9	48.0
Porcino	1 331 219	612 812	627 130	2.3	47.1
Ovino	59 509	27 320	27 788	1.7	46.7
Caprino	40 593	18 689	18 963	1.5	46.7
Ave[1/]	2 842 991	1 405 474	1 425 756	1.4	50.1
Guajolote	18 608	9 262	8 614	-7.0	46.3
Otros productos					
Huevo para plato	2 549 638	1 189 522	1 230 150	3.4	48.2
Miel	60 511	29 158	32 370	11.0	53.5
Cera en greña	2 421	861	870	1.0	35.9
Lana sucia	5 185	2 860	3 175	11.0	61.2

Nota: Los totales de leche y carne en canal podrían no coincidir con la suma de las cifras por producto debido a que los decimales están redondeados a enteros.
* Cifras preliminares.
1/ Se refiere a pollo, gallina ligera y pesada que ha finalizado su ciclo productivo.
FUENTE: Servicio de Información Agroalimentaria y Pesquera (SIAP) con información de las Delegaciones de la SAGARPA.

Fuente de información:
http://www.siap.gob.mx/ganaderia-avance-comparativo/

Inicia la entrega de recursos del programa PROPESCA a pescadores de 19 estados del país (SAGARPA)

El 11 de agosto de 2014, la Secretaría de Agricultura, Ganadería, Desarrollo Rural, Pesca y Alimentación (SAGARPA) dio a conocer el documento "Inicia la entrega de recursos del Programa de Apoyos Directos a la Pesca (PROPESCA) a pescadores de 19 estados del país". A continuación se presenta la información.

La Comisión Nacional de Acuacultura y Pesca (CONAPESCA) inició la entrega de recursos del Programa PROPESCA a productores de 19 estados del país, donde se aplicarán 100 millones de pesos en este año.

Con la entrega de constancias de acreditación de cursos de normatividad pesquera y buenas prácticas de manejo –impartido a pescadores y tripulantes de barcos, como parte de los requisitos para acceder a los apoyos del programa PROPESCA que por instrucción del Presidente de la República y del Secretario de la SAGARPA se puso en marcha, comenzó el proceso de otorgamiento directo de recursos a 11 mil 250 productores.

Durante el acto de cierre de los primeros cursos, el Comisionado CONAPESCA precisó que estos procesos de capacitación permiten a los trabajadores del mar elevar su productividad y mejorar la competitividad, al tiempo que se les incentiva para respetar los períodos de veda y contribuir a la sustentabilidad de las especies pesqueras.

“Con el PROPESCA se fortalece el respeto a las vedas; se favorece la recuperación de los volúmenes disponibles de las especies y se logra la sustentabilidad en el manejo de los recursos pesqueros, lo que constituye un paso enorme para el sector”, subrayó.

El Comisionado refirió que la sensibilidad de los titulares del Ejecutivo Federal y de la SAGARPA de activar el PROPESCA permite al sector pesquero del país avanzar con programas que incrementen la productividad y el nivel de vida y desarrollo de los pescadores.

El Programa PROPESCA nace con mucha disciplina y totalmente orientado a mejorar la productividad, por lo que la CONAPESCA realiza su mejor esfuerzo para que se desarrolle el sector y se beneficie directamente a los productores.

Destacó que con la disponibilidad de este programa se afianzan tres de los ejes de política pesquera que lleva a cabo la actual administración: Ordenamiento pesquero, Respeto a la normatividad y Fomento al Consumo.

Abundó que estos esquemas productivos de transferencia de recursos, como es el PROPESCA, es "un programa específico para el sector pesquero, dedicado a apoyar a los pescadores en épocas de veda o ante situaciones similares, que arranca con cien millones de pesos y tenemos la intención de que se incremente posteriormente con el respaldo del Poder Legislativo, para satisfacer totalmente la demanda de los pescadores".

Añadió que este monto total del PROPESCA representa el doble de los recursos originalmente asignados, mismos que permitirán atender un mayor número de solicitudes.

Al subrayar ante los pescadores su satisfacción porque en el país se cuenta por primera vez con un programa de apoyos directos a la pesca, como ocurre en la mayoría de los países que tienen un sector pesquero robusto, el Comisionado remarcó que lo alcanzado es una muestra fehaciente del compromiso del Presidente de la República con los hombres del mar.

Este evento, que fue encabezado por el Comisionado, tuvo lugar en la sede de la CONAPESCA en Mazatlán y se realizó de manera simultánea a otras sedes del país, donde diferentes grupos de pescadores también participaron en cursos similares.

Por los productores capacitados, un pescador de la Cooperativa Pesquera Tapilú, agradeció el apoyo recibido, ya que no se había realizado.

"Agradecemos principalmente al Presidente de la República porque no figurábamos en los programas de apoyo y ahora sí; qué bueno, y nos va a servir para ser competitivos a nivel internacional, para estar a la altura de las exigencias del mercado y vamos a tener productos de calidad", expresó.

Con la entrega de las constancias de participación, los pescadores podrán realizar de manera directa y sin intermediarios, el cobro de su apoyo por un monto individual de ocho mil pesos, en las oficinas de Telégrafos Nacionales, se informó durante el evento al que asistió también el director general de Organización y Fomento de la CONAPESCA.

Fuente de información:
http://www.sagarpa.gob.mx/saladeprensa/2012/Paginas/2014B618.aspx

Planes para garantizan la sustentabilidad, conservación y disponibilidad de alimentos marinos (SAGARPA)

El 18 de agosto de 2014, la Secretaría de Agricultura, Ganadería, Desarrollo Rural, Pesca y Alimentación (SAGARPA) informó que el Gobierno Federal ha puesto en marcha 18 Planes de Manejo Pesquero (PMP) para dar fuerte impulso a la sustentabilidad, conservación y disponibilidad de peces, moluscos y crustáceos. A continuación se presenta la información.

El Gobierno Federal ha puesto en marcha 18 Planes de Manejo Pesquero (PMP) para dar fuerte impulso a la sustentabilidad, conservación y disponibilidad de peces, moluscos y crustáceos de interés comercial en las principales zonas productoras de los litorales de la República Mexicana, así como garantizar para los consumidores el abasto de alimentos de origen marino y alto valor nutritivo.

La instrumentación de estos Planes de Manejo —elaborados por el Instituto Nacional de Pesca (INAPESCA) y puestos en marcha por la Comisión Nacional de Acuacultura y Pesca (CONAPESCA), ambos organismos de la SAGARPA— propician también la conservación de fuentes de empleo y protección del ambiente marino.

Adicionalmente, se promueven acciones para mejorar las condiciones sociales y económicas de los habitantes de las comunidades pesqueras ubicadas en las zonas

costeras del país, acorde con las acciones emprendidas en la Cruzada Nacional contra el Hambre, entre cuyos propósitos está el impulso de planes para promover el desarrollo comunitario.

Con esta medida, la SAGARPA impulsa también la protección de especies de interés comercial y gran demanda en el mercado.

Las pesquerías que actualmente se incluyen en los planes de manejo pesquero vigentes son la almeja generosa de Baja California Norte y Sonora; curvina golfina, erizo rojo, y pelágicos menores del noroeste de México, entre los que están cinco especies de sardina, macarela, anchoveta norteña, bocona, charrito y piña, entre otras.

Igualmente, se incorporaron a estas acciones de sustentabilidad y conservación el atún aleta amarilla, Pacífico; jaiba, Sinaloa y Sonora, y calamar gigante.

Asimismo, en las zonas productoras del Golfo de México se encuentran vigentes los Planes de Manejo para las pesquerías de camarón (café, blanco, siete barbas, rosado, rojo y roca), langosta, caracol, lisa, lebrancha, robalo y pulpo.

En total, las pesquerías consideradas ya en los PMP para impulsar su producción con enfoque ecosistémico (que integra objetivos, ecológicos, sociales y económicos, reconociendo al ser humano como componente clave de los ecosistemas), aportan al sector alimentario alrededor de 750 mil toneladas de productos, con lo que se asegura el abasto a los mercados nacional e internacional.

Los planes de manejo pesquero son instrumentos de apoyo para la actividad pesquera nacional y se constituyen en un conjunto de acciones, orientadas al desarrollo de la actividad pesquera en forma equilibrada, integral y sustentable, de conformidad con la Ley General de Pesca y Acuacultura Sustentables.

Su elaboración se fundamenta en el conocimiento actualizado de los aspectos biológicos, pesqueros, ambientales, económicos, culturales y sociales que el Instituto Nacional de Pesca recopila y analiza, con la participación de los propios productores, autoridades federales, estatales y municipales, e instituciones académicas de estudios superiores y centros de investigación.

El propósito central de los PMP es generar niveles de explotación dentro de la capacidad de aprovechamiento de los recursos, de tal forma que permitan la sustentabilidad de las pesquerías, propicien mejor calidad de vida de los usuarios de los recursos y motiven la conservación del ecosistema marino en el que se capturan las especies.

Entre otras acciones, mediante los planes de manejo se realizan estudios para dimensionar el esfuerzo de pesca que soportan las zonas de extracción, se evalúa la biomasa disponible, susceptible de ser aprovechada, se realizan también estudios para establecer las etapas de desarrollo de los organismos y permiten evaluar la factibilidad de establecimiento de vedas para proteger sus ciclos reproductivos.

Adicionalmente, se efectúan estudios para ubicar los sitios de distribución y ubicación de juveniles, con la finalidad de instrumentar medidas para su protección.

Entre los programas para fortalecer la infraestructura para la pesca, los planes consideran acciones para modernizar las flotas pesqueras. En el aspecto de sanidad incluyen proyectos orientados al mejoramiento de infraestructura sanitaria en sitios de desembarque de los productos.

Consideran también la realización de estudios para establecer nuevos mercados, con mejores precios y canales de comercialización.

Los planes de manejo pesquero son acordes con el Programa Sectorial de Desarrollo Agropecuario, Pesquero y Alimentario 2013–2018, de la SAGARPA, entre cuyos objetivos está impulsar actividades para el desarrollo de una pesca sustentable que contribuya a la conservación de los recursos y seguridad alimentaria.

Fuente de información:
http://www.sagarpa.gob.mx/saladeprensa/2012/Paginas/2014B637.aspx

El sector primario y el estancamiento económico en México (UNAM)

El 18 de agosto de 2014, la Universidad Nacional Autónoma de México (UNAM) publicó en su Revista Problemas del Desarrollo número 178, julio-septiembre 2014, el artículo elaborado por Moritz Cruz y Mayrén Polanco "El sector primario y el estancamiento económico en México", el cual se presenta a continuación.

Introducción

La contribución positiva que el sector primario hace consistentemente al crecimiento económico es uno de los argumentos sobre el que hay un claro consenso en la literatura sobre el crecimiento y desarrollo económico[5]. Se reconoce, en otras palabras, que el sector primario contribuye siempre de manera positiva al crecimiento económico. Entre los trabajos recientes que arrojan evidencia empírica soportando dicho argumento destacan los de Tiffin e Irz (2006), Yao (2000), Gollin et al. (2002), y Henley (2012).

La contribución que hace el sector primario ocurre mediante diferentes vías –en general, identificadas como factorial, de divisas, de mercado y de producción–, cuyo peso evoluciona con el transcurso del desarrollo económico. Así, durante las etapas iniciales,

[5] No obstante, uno de los aspectos sobre los que sí se discute es la posibilidad de alcanzar el éxito económico basado exclusivamente en el sector primario (véase, por ejemplo, Adelman, 1984). En este contexto, hay evidencia empírica para un conjunto de economías en desarrollo que demuestra que el sector primario ha sido (y es) el motor del crecimiento económico (Tiffin e Irz, 2006).

la contribución del sector primario no sólo es elevada sino crucial para el éxito económico. De hecho, en estas etapas se sostiene que el sector primario es la base para que el sector industrial se fortalezca y expanda, permitiéndole ser eventualmente el nuevo motor del crecimiento económico (véase Kaldor, 1966, 1989). Más tarde, al alcanzarse la fase de industrialización madura, se espera que el sector primario deje de contribuir en la misma medida al éxito económico; no obstante, en ésta, y posteriores etapas, continuará haciendo una contribución tanto positiva como estratégica, principalmente por la vía del producto y de las divisas. Más aún, a partir de cierta etapa de industrialización, es posible esperar que el sector primario se convierta en receptor de recursos del resto de la economía, vía subsidios y otros incentivos fiscales, con el objeto de mantener los excedentes productivos que seguirán contribuyendo al crecimiento económico. La continua expansión del sector primario es, en suma, crucial para alcanzar y sostener la dinámica del crecimiento.

A sabiendas de lo anterior, muchas de las naciones que adoptaron el llamado modelo de crecimiento liderado por las exportaciones a partir de la década de 1980 hicieron hincapié en el sesgo anti-rural del mismo (Bezemer y Headey, 2008); como resultado, su crecimiento económico se mantiene estancado[6]. Es decir, yendo contra toda lógica económica, dichas economías abandonaron a su suerte al sector primario, implicando la reducción significativa de la política agrícola en un contexto de rápida apertura a la competencia internacional y, en muchos casos, de modificaciones a la legislación agraria para permitir, entre otras, la concentración de las tierras en manos de pocos. Estas medidas tenían por objeto incrementos en la productividad agrícola motivados por una mayor rentabilidad.

[6] Al respecto, Yao (2000: 33-34) señala que "debido a una ambición irreal y pobre visión del futuro, la mayoría de los gobernantes de economías en desarrollo han tratado de industrializar sus economías a una velocidad tan rápida que el crecimiento del sector agrícola ha sido sofocado, resultando en […] pobre desempeño de toda la economía".

Un caso digno de análisis es el de la economía mexicana, que desde la adopción del modelo señalado, después de la crisis de la deuda de 1982, se ha caracterizado por tener, paralelo al estancamiento del sector primario, un crecimiento económico pobre[7]. ¿Es posible, entonces, que dicho desempeño agregado esté fincado también en el estancamiento del sector primario? El objetivo de este trabajo es investigar al respecto, partiendo de la hipótesis de que el sector primario ha dejado de contribuir al crecimiento económico. Para comprobar tal hipótesis, se procede de dos maneras. Primero, por medio de un análisis meramente descriptivo, se intenta conocer cuál ha sido la contribución del sector primario al desarrollo económico. En segundo lugar, siguiendo el trabajo de Yao (2000), se identifica el tipo de relación que el sector primario mantiene en el largo plazo con el resto de los sectores productivos con el fin de validar el análisis descriptivo previo. Se considera que este ejercicio es relevante pues, de comprobarse la hipótesis, se fortalece la necesidad de incluir el impulso y apoyo irrestricto al sector primario en una estrategia de crecimiento como condición *sine qua non* para su éxito.

El trabajo contiene, además de esta introducción, dos secciones adicionales. La primera, describe brevemente los mecanismos por los cuales el sector productivo promueve el crecimiento económico. La segunda, presenta evidencia descriptiva sobre el papel que el sector primario ha tenido en la economía mexicana desde el último tercio del siglo pasado. Esta sección también presenta y discute los resultados de las estimaciones econométricas que permiten identificar la contribución del sector primario al crecimiento económico durante el período 1970-2012. La última sección son conclusiones.

[7] Es interesante destacar que el estancamiento de la economía mexicana ha ocurrido a pesar del éxito del modelo liderado por las exportaciones en su esencia; es decir, las exportaciones manufactureras han pasado a ser prácticamente el total de las exportaciones (poco más de 80%) y su dinámica ha sido una de las más importantes en escala mundial, creciendo a una tasa promedio de 15% durante el período 1981-2012. Esta paradoja ha generado un ingente interés por conocer las causas del lento crecimiento de la economía mexicana.

La contribución del sector primario al crecimiento económico

El objetivo de esta sección es recordar brevemente cuáles son los mecanismos por los cuales el sector primario contribuye al crecimiento económico. Antes de describirlos, es importante insistir en que conforme la economía transita a etapas más avanzadas de industrialización es de esperarse que dicha contribución evolucione en forma decreciente. Lo relevante a destacar en este contexto es que mientras la contribución al crecimiento del sector primario durante etapas iniciales de desarrollo suele ocurrir de manera "natural" debido a la importancia del sector en la economía (tanto en términos de producto como de empleo), en etapas posteriores, cuando se reduce su tamaño, dicha contribución es positiva sólo si dicho sector mantiene el apoyo del resto de la economía; es decir, sólo si se mantienen los mecanismos –léase una política agraria activa– para continuar generando un excedente.

Aunque diversos, los canales por los cuales una economía contribuye al crecimiento económico pueden, en general, agruparse en cuatro, a saber el factorial, el de las divisas, el del mercado y el de la producción (véase, por ejemplo, Adelman, 1984; Yao, 2000; Thirlwall, 2003; Moreno-Brid y Ros, 2009; Calva, 2012)[8]. La contribución factorial hace referencia a todos aquellos factores productivos que el sector primario libera o produce para el resto de los sectores productivos. Por ejemplo, al ser abundante en mano de obra, es factible que el sector primario libere o transfiera fuerza de trabajo a bajo costo, sin que su productividad necesariamente caiga (à la Lewis, 1954). Al mismo tiempo, produce la materia prima que, en las etapas iniciales de industrialización, son básicas para las nacientes empresas. Por otra parte, el sector primario es fuente de recursos financieros (particularmente por medio del ahorro forzoso) para solventar los diversos proyectos de inversión. En este contexto, no debe olvidarse que mediante las variaciones de los términos de intercambio entre bienes primarios e industriales el

[8] Es importante señalar que el sector primario contribuye también al crecimiento económico generando, tanto equilibrio regional como ecológico, además de mayor cohesión social (véanse, Haung y Bouis, 2001).

sector primario también contribuye en el financiamiento de la inversión en otros sectores.

El sector primario, por otra parte, contribuye al crecimiento económico por medio de las divisas que aporta para financiar los requerimientos de importaciones del conjunto de la economía, particularmente de bienes de capital. En este contexto, no debe olvidarse la contribución que el sector primario hace al crecimiento por la vía de la balanza de pagos. El mecanismo es muy simple: el saldo comercial positivo del sector primario, contribuye al saldo (positivo o negativo) de la balanza comercial total, aliviando así cualquier restricción al crecimiento por la vía de la balanza de pagos. Esta contribución no es de ninguna manera trivial ya que la restricción al crecimiento de la balanza de pagos ha sido uno de los problemas más acuciantes de las economías en desarrollo durante las últimas décadas (McCombie y Thirlwall, 2004).

Otra contribución ocurre por la vía del mercado que representa para la producción industrial, especialmente en las etapas iniciales de la industrialización. Por un lado, los trabajadores del sector primario constituyen el mercado natural, que inicialmente consume la producción del sector industrial. Por el otro, la creciente productividad del sector primario suele anclarse en los insumos mejorados que el sector industrial provee, generándose así fuertes encadenamientos productivos que inciden en la dinámica de crecimiento del sector industrial. El mercado primario, en suma, constituye la base para el despegue industrial. Gracias a éste, el sector industrial, en general, y el manufacturero, en particular, se convertirán en el motor del crecimiento económico (Kaldor, 1966)[9]. Es decir, sin la contribución inicial del sector primario, es virtualmente imposible transitar hacia etapas posteriores de industrialización.

[9] Es relevante apuntar que desde una perspectiva marxista también se sostiene la transferencia del valor del sector primario al resto del sector productivo (Valenzuela e Issac, 1999).

Finalmente, el sector primario provee de la comida necesaria para una población que, conforme se emplea y crece su ingreso, demandará cantidades y variedades mayores de alimento (Huang y Bouis, 2001). La capacidad de una economía para satisfacer la demanda de alimentos es sin duda relevante pues implica, entre otros aspectos fundamentales, evitar, tanto la dependencia alimentaria como las potenciales espirales inflacionarias con sus consabidas consecuencias negativas en otras variables económicas (como el tipo de cambio real) y en la restricción interna al crecimiento (Cruz et al., 2011).

Así, en suma, la contribución del sector primario al crecimiento económico, particularmente durante las etapas iniciales de industrialización, es ingente y fundamental para el éxito económico. Desde luego, y como señalamos, conforme la industrialización progresa, su contribución disminuye en tamaño, pero no en importancia. Así, por ejemplo, un sector primario en continua expansión (al menos en términos de producción) puede mantener satisfecha la demanda interna por alimentos y, al mismo, tiempo exportar el exceso de la producción. Esto se traduce en una contribución al crecimiento por la vía de las divisas y de la producción.

Ahora bien, es importante señalar que todos los beneficios descritos se derivan del supuesto de que la productividad del sector primario es en promedio creciente (es decir, que se ha transitado de la agricultura tradicional a una altamente mecanizada y que utiliza insumos mejorados), traduciéndose en un excedente de producción (mismo que se exporta o bien gracias al cual es posible liberar mano de obra). Como lo demuestra la evidencia de cualquier país exitoso, dicho excedente sólo es asequible permanentemente cuando el gobierno brinda su apoyo al sector por medio de los diferentes mecanismos que en conjunto se conocen como política agraria. Ésta involucra desde los subsidios hasta los precios de garantía, pasando por el apoyo en la investigación, el acceso al crédito y a los seguros, el desarrollo de infraestructura, etcétera. En este sentido, el auge constante del sector primario –mismo que reside

esencialmente en el suministro de mejores insumos y en la aplicación del nuevo conocimiento y de tecnología moderna (Thirlwall, 2003: 204)–, y su consecuente contribución al crecimiento, descansa sobre la base de una política agraria activa.

Es de esperarse, dado todo lo anterior, que el desmantelamiento de la política agraria desemboque en el estancamiento económico y/o el reforzamiento de las restricciones al crecimiento económico. Lo anterior, independientemente del modelo económico que se haya adoptado (sustitución de importaciones o crecimiento liderado por las exportaciones).

Estancamiento económico y sector primario: evidencia para el período 1970-2012

A principios de la década de 1980, con la deuda de la crisis emergiendo, la economía mexicana dejo atrás cuatro décadas de éxito económico (1940-1980), para iniciar, con la adopción de un modelo de crecimiento liderado por las exportaciones, una etapa marcada por la inestabilidad y por el estancamiento económico, misma que se ha prolongado ya por más de tres décadas.

Es importante notar que durante el período de éxito económico, con un modelo de sustitución de importaciones en marcha, el sector primario registró una época de bonanza. De acuerdo con Calva (2012: 69) "[…] el Producto Interno Bruto (PIB) agrícola […] creció a una tasa media de 5.5% anual entre el trienio 1939-1941 y el de 1964-1966; y el PIB agropecuario, forestal y pesquero creció a una tasa media de 4.6% anual durante el mismo lapso". De hecho, durante el período 1940-1958 el PIB primario creció en promedio anual 7%, prácticamente a la misma tasa que el conjunto de la economía (que en estos años era meramente agraria e impulsada por dicho sector); mientras que de 1959 a 1981 el PIB agropecuario creció por debajo del agregado[10]

[10] No es casual, en este sentido, observar desde esas fechas una marcada disminución de la participación del sector primario en el producto total.

(Gómez-Oliver, 1996), mismo que era impulsado ya por la dinámica industrial (Moreno-Brid y Ros, 2009).

Gracias entonces a la dinámica del sector primario, el conjunto de la economía pudo avanzar sostenidamente en su proceso de industrialización. Es decir, durante el período de éxito económico, el sector primario contribuyó en forma importante al crecimiento económico por las vías destacadas en la sección previa. Por ejemplo, la contribución del sector primario por la vía factorial al conjunto de la economía durante el período 1940-1960, se tradujo en un empuje de la inversión de 2 a 3% del total de la inversión fija durante ese período (Eckstein, 1968; Moreno-Brid y Ros, 2009). Asimismo, el crecimiento agrícola significó la fuente primordial de divisas para cubrir las importaciones de capital, satisfizo la creciente demanda interna por alimentos, proveyó las materias primas que demandaba la naciente industria y liberó mano de obra abundante para el resto de los sectores productivos (Calva, 2012: 84-85).

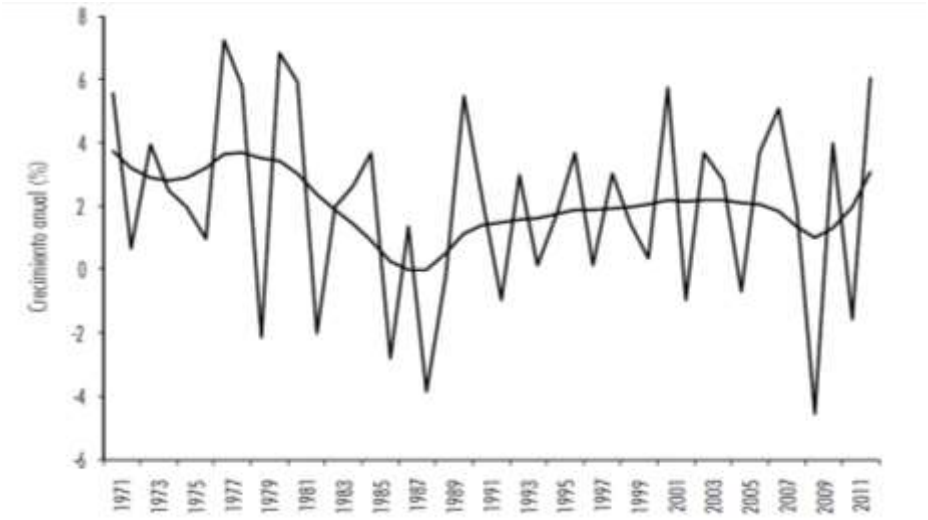
Desde luego, lo anterior no fue providencial sino el resultado de una política agrícola que incluyó los típicos instrumentos de fomento económico sectorial, es decir, la construcción pública de infraestructura, la investigación y la transferencia de tecnología, el crédito preferencial y los seguros agropecuarios apoyados con recursos públicos, los subsidios a insumos agrícolas y un sistema de precios de garantía (Calva, 2012: 68-69; y 1988). Durante el período 1934-1950, por ejemplo, la inversión pública canalizada a la agricultura aumentó en términos reales 7% promedio anual, y entre 1957 y 1981 creció a una tasa anual superior a 10%. Más aún, los subsidios que el sector recibió crecieron a una tasa anual de 12.5% entre 1970 y 1981, llegando a representar 20% del PIB agrario y casi 2% del agregado (Gómez-Oliver, 1996).

Contrariamente, y por diversas causas[11], la instauración del modelo de crecimiento liderado por las exportaciones a principios de la década de los ochenta se caracterizó por su sesgo anti-rural, implicando la profundización[12] en el desmantelamiento de la política agrícola. Como resultado, el producto agrícola aceleró la caída que había iniciado desde mediados de la década de los sesenta debida, principalmente, al descenso de la inversión en el sector como resultado de la disminución de su rentabilidad (Calva, 2012; Gómez-Oliver, 1996). Al respecto, de 1970 a 2011, el PIB primario creció apenas a una tasa cercana de 2% promedio anual, muy por debajo de los estándares registrados (mencionados arriba) en la época de éxito económico. De hecho, como se aprecia en la gráfica siguiente, la tendencia del crecimiento del sector primario es hacia la baja desde inicios de la década de los sesenta (con una ligera recuperación en esos años) y hasta finales de la de los ochenta; posteriormente, es posible observar un repunte que se estanca rápidamente y que perdura hasta el final de la década de los noventa para, desde entonces, iniciar un nuevo declive y una moderada ulterior recuperación.

[11] Entre estas causas puede distinguirse, por un lado, la forzosa adopción de los programas de ajuste y estabilización del Fondo Monetario Internacional (FMI) y del Banco Mundial (BM), los cuales implicaron masivas reducciones del gasto público y, por otro, los múltiples problemas de eficiencia que aquejaban al sector como consecuencia del largo período en que permaneció altamente subsidiado y protegido (Gómez-Oliver, 1996).

[12] Calva (2012: 69) apunta, por ejemplo, que desde mediados de la década de los sesenta los precios de garantía dejaron de utilizarse como instrumento de fomento productivo para ser usados como ancla antiinflacionaria; dicho mecanismo fue, no obstante, reinstaurado temporalmente en la década de los setenta.

TASA DE CRECIMIENTO DEL SECTOR PRIMARIO Y SU TENDENCIA, 1971-2011



FUENTE: Elaboración de los autores con la base de datos de las Naciones Unidas (disponible en: unstats.un.org).

|Con relación al desmantelamiento de la política agrícola, el cuadro *Crédito otorgado al sector agropecuario, 1980-2012* ilustra claramente la medida en que uno de los instrumentos más relevantes de dicha política, el crédito oficial, fue abruptamente reducido. Si observamos la columna tres, podemos notar que desde 1980 el crédito oficial al sector muestra en general una tendencia a la baja, misma que en ningún momento recupera los niveles iniciales del período de análisis. La información del cuadro mencionado también es indicativa de que la principal fuente de crédito para el sector empezó a recaer en la banca comercial, no obstante sólo durante el período 1990 a 1994 es posible identificar un aumento sostenido de dicho crédito[13].

Otro indicador relevante del desmantelamiento de la política agraria se refleja en la caída en los montos de uno de los instrumentos pilares de la política agraria: los subsidios. En efecto, a partir de la crisis de 1982 tanto los subsidios como los gastos en fomento agrícola se redujeron aceleradamente a menos de la mitad, siguiendo una

[13] Dicho aumento fue además coyuntural, resultado del masivo influjo de capitales que la economía recibió en el período 1989-1994. Dichos flujos fueron esterilizados por el banco central y, como es sabido, tales operaciones implican un aumento del crédito interno.

tendencia marcadamente decreciente. Para 1987, el total del subsidio a la agricultura era inferior a medio punto del PIB total. En este contexto, el gasto público canalizado a la agricultura disminuyó rápidamente: de 12% en 1980 a 9.6% en 1983 y a menos de 6% en 1989 (Gómez- Oliver, 1996) (véase el cuadro *Inversión y gasto público en el sector agropecuario y forestal, 1980-2011*).

CRÉDITO OTORGADO AL SECTOR AGROPECUARIO
1980-2012
-Saldos al final del período en millones de pesos de 2010-*

Año	Crédito total	Banca comercial	Banca de desarrollo
1980	208 587	n.d.	n.d.
1981	200 667	n.d.	n.d.
1982	129 552	n.d.	n.d.
1983	109 092	n.d.	n.d.
1984	125 353	8 665	6.9
1985	124 205	9 154	7.4
1986	86 630	7 107	8.2
1987	67 869	4 182	6.2
1988	99 766	4 790	4.8
1989	137 060	14 164	10.3
1990	166 714	21 712	13.0
1991	163 046	15 499	9.5
1992	195 732	19 681	10.1
1993	222 351	37 560	16.9
1994	260 421	41 077	15.8
1995	185 168	56 787	30.7
1996	171 519	60 046	35.0
1997	159 144	73 660	46.3
1998	116 552	76 061	65.3
1999	93 971	57 584	61.3
2000	76 906	44 433	57.8
2001	65 917	37 566	57.0
2002	50 735	27 674	54.5
2003	45 056	28 422	63.1
2004	26 333	7 702	29.2
2005	27 069	2 684	9.9
2006	26 587	1 456	5.5
2007	32 290	892	2.8
2008	36 728	975	2.7
2009	31 304	1 532	4.9
2010	34 020	1 617	4.8
2011	39 412	1 596	4.0
2012	47 323	2 146	4.5

*Deflactado con el Índice Nacional de Precios del Consumidor (INPC) (2010=100).
n.d.: no disponible.
FUENTE: Elaboración de los autores con base en Banco de México, Indicadores económicos y Calva (2007: 32-33).

INVERSIÓN Y GASTO PÚBLICO EN EL SECTOR AGROPECUARIO Y FORESTAL, 1980-2011
-Porcentaje del PIB-

Año	Inversión	Gasto
1980	2.63	1.52
1981	2.63	1.17
1982	2.14	1.03
1983	1.92	0.71
1984	1.73	0.68
1985	1.52	0.58
1986	1.50	0.48
1987	1.09	0.39
1988	0.86	0.25
1989	0.80	0.28
1990	1.58	0.27
1991	1.02	0.28
1992	1.16	0.25
1993	1.29	0.18
1994	1.40	0.19
1995	1.01	0.13
1996	0.96	0.16
1985	0.80	0.14
1986	0.70	0.08
1987	0.52	0.06
1988	0.49	0.05
1989	0.53	0.05
1990	1.22	0.05
1991	0.54	0.05
1992	0.51	0.05
1993	0.53	0.06
1994	0.49	0.05
1995	0.56	0.10
1996	0.59	0.08
1997	0.63	0.08
1998	0.60	0.08
1999	0.58	0.09
2000	2.63	1.52
2001	2.63	1.17
2002	2.14	1.03
2003	1.92	0.71
2004	1.73	0.68
2005	1.52	0.58
2006	1.50	0.48
2007	1.09	0.39
2008	0.86	0.25
2009	0.80	0.28
2010	1.58	0.27
2011	1.02	0.28

*En 2002 se incluyen 48 mil 878 millones de pesos correspondientes a la liquidación de Banrural y a la creación de Financiera Rural.

FUENTE: Elaboración del autor con base en el INEGI, El ingreso y el gasto público en México, 2005 y 2012; Felipe Calderón , Sexto Informe de Gobierno 2012; e INEGI, Sistema de Cuentas Nacionales. (Los datos de 1980 a 1989 fueron tomados de Calva, 2007: 30 y 31).

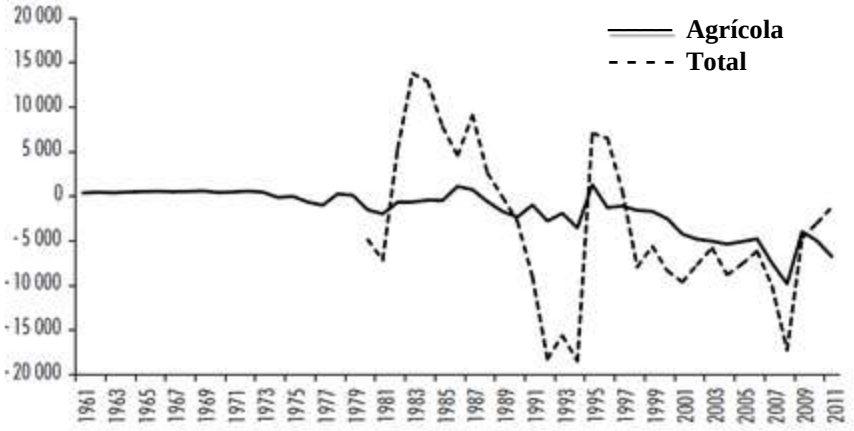
La puntilla en la desaparición de la política agraria, y en el consecuente estancamiento del sector primario, fue dada por la unilateral y rápida apertura comercial de que fue objeto la economía mexicana desde mediados de la década de los ochenta, coronada con la firma y entrada en vigor del Tratado de Libre Comercio con Estados Unidos de Norteamérica y Canadá a principios de los noventa. En este contexto los precios de garantía o soporte fueron suprimidos, implicando una pérdida tanto en la rentabilidad del sector como en el poder adquisitivo de los productores del campo (Calva, 2012).

Con estos antecedentes, no sería sorprendente observar que la contribución al crecimiento del sector primario dejara de ser positiva, y que las restricciones al crecimiento que el modelo de exportaciones ha ido imponiendo se acentuaran. Un ejemplo al respecto se observa en la evolución del balance comercial total y del sector primario (véase la gráfica *Balanza comercial total y agrícola, 1970-2011*). En ésta, es evidente que el balance comercial agrario ha sido, desde mediados de la década de los setenta, esencialmente deficitario. Las implicaciones económicas de esta situación son sin duda negativas, y vale la pena resaltarlas. Por un lado, un nulo aporte de divisas para cubrir los requerimientos de importaciones, lo cual ha conllevado al mayor endeudamiento externo o bien a la disminución de las reservas internacionales; ambas opciones, como la evidencia empírica lo señala, son inviables en el largo plazo. Más aún, las recientes crisis económicas de México han estado vinculadas a los insostenibles déficit externos.

Por otra parte, pero relacionado con el punto previo, está el hecho de que el déficit comercial agrario ha contribuido al de la cuenta corriente total, con lo que la restricción al crecimiento por la vía del sector externo no ha podido ser aliviada. En esta tesitura, finalmente, en un estudio reciente Cruz et al. (2011) señalan que la dependencia alimentaria de la economía mexicana es factible activar de la restricción doméstica al crecimiento al ejercer presión al alza en la inflación de origen estructural. Dicha presión inflacionaria puede ser de carácter autónomo, originada en el crecimiento de los precios

internacionales de alimentos, o bien de carácter endógeno, debido al caso de un crecimiento económico muy dinámico. Independientemente de su origen, apuntan los autores, la inflación estructural puede, por un lado, incentivar a las autoridades monetarias a frenar el crecimiento económico o, por el otro, afectar negativamente el tipo de cambio real al apreciarlo, resultado en una pérdida de competitividad comercial, y agravando el déficit externo. En suma, la ausencia de un excedente del sector primario ha acentuado, por diversas vías, la activación de mecanismos adversos para el crecimiento de la economía mexicana y ha dejado, al mismo tiempo, de contribuir positivamente al crecimiento económico.

BALANZA COMERCIAL TOTAL Y AGRÍCOLA, 1970-2011
-Millones de dólares-



FUENTE: Estadísticas de la CEPAL (disponible en: estadistical.cepal.org).

Hemos destacado que un mecanismo por el cual el sector primario contribuye al desarrollo es por la vía de la demanda por bienes industriales. Esto es particularmente cierto cuando los ingresos de los trabajadores del sector primario crecen y cuando la participación del empleo del sector en el total es elevada. En este sentido, no es sorprendente que el sector agrario haya dejado de ser una fuente importante de demanda como consecuencia del abrupto freno en el dinamismo del crecimiento económico agregado que se registró a partir de 1982 (Gómez-Oliver, 1996). Es decir, la pérdida de empleo y de poder adquisitivo perpetuadas a partir de 1982 generó la contracción, tanto

de la demanda por productos industriales (lo cual a su vez ha afectado negativamente la demanda por materias primas primarias), como la de alimentos (esto es un fenómeno inesperado debido a la baja elasticidad del ingreso de los productos primarios). No debemos olvidar que el sector primario concentra aún a un elevado número de trabajadores –desde inicios de la década de 1980 la participación del empleo del sector primario en el empleo total ha disminuido lentamente, de tal suerte que para 2012 dicha participación se mantenía en alrededor de 14%–, por lo que la disminución del ingreso en el sector sin duda ha afectado la demanda total. La contracción de la demanda desde mediados de los ochenta ha contribuido en la caída vertiginosa de la participación del sector primario en el PIB total, pasando de 10.6% del PIB en 1986 a fluctuar alrededor de 3.5% de éste desde finales de los noventa. Por lo anterior, en términos contables, la contribución al crecimiento del sector primario es, en general marginal, la misma que excepcionalmente ha alcanzado dos décimas de punto porcentual a partir de la década de los ochenta (véase el cuadro siguiente).

A la luz de esta evidencia, es claro que el sector primario en México no sólo dejó de contribuir al desarrollo económico sino también ha agudizado las restricciones al crecimiento que el modelo exportador a impuesto. En lo que resta de esta sección, se intenta ilustrar cómo el sector primario está relacionado con el resto de la economía, en particular con el sector industrial; también poder identificar en qué medida está contribuyendo al estancamiento económico mexicano.

CONTRIBUCIÓN DE LOS SECTORES PRODUCTIVOS AL PRODUCTO TOTAL

Año	Total	Agricultura	Industria	Servicios
1980	8.7	0.35	2.77	5.53
1981	8.6	0.30	3.06	5.21
1982	-0.7	-0.09	-0.90	0.31
1983	-4.0	0.09	-3.23	-0.84
1984	3.8	0.13	1.59	2.10
1985	2.7	0.19	1.69	0.86
1986	-3.4	-0.14	-1.89	-1.33
1987	1.9	0.07	1.04	0.84
1988	1.5	-0.19	0.85	0.80
1989	4.4	-0.01	2.05	2.40
1990	5.2	0.25	2.28	2.67
1991	4.2	0.11	1.16	2.91
1992	3.8	-0.04	1.50	2.32
1993	1.8	0.13	0.10	1.55
1994	4.5	0.04	1.63	2.88
1995	-6.5	0.04	-2.66	-3.85
1996	5.6	0.16	3.39	2.06
1997	7.1	0.01	3.23	3.88
1998	5.1	0.03	2.25	2.80
1999	4.0	0.14	1.69	2.13
2000	6.6	0.02	2.21	4.40
2001	-0.5	0.13	-1.26	0.59
2002	0.8	0.00	-0.03	0.78
2003	1.2	0.12	-0.06	1.12
2004	4.0	0.11	1.28	2.66
2005	3.2	-0.03	0.88	2.34
2006	5.2	0.14	2.05	2.97
2007	3.2	0.09	0.70	2.45
2008	1.2	0.04	-0.05	1.17
2009	-6.0	-0.12	-2.56	-3.31
2010	5.3	0.11	2.00	3.19
2011	3.9	-0.09	1.31	2.69
2012	3.9	0.23	1.18	2.51

FUENTE: Elaboración de los autores con base en datos de WDI (en línea).

La contribución del sector primario al estancamiento económico, 1970-2011: un ejercicio econométrico

Desde una perspectiva kaldoriana, el determinante del crecimiento económico es el sector industrial, en particular la industria manufacturera (Kaldor, 1966). La idea está sintetizada en su primera ley del crecimiento, la cual sugiere que la dinámica del crecimiento del sector manufacturero determina la tasa de crecimiento del conjunto de

la economía[14]. Siguiendo esta idea, es decir, asumiendo que el sector industrial es el motor del crecimiento económico, un primer paso para conocer el papel del sector primario en el estancamiento económico consiste en realizar una estimación donde se incluyan las tasas de crecimiento de los sectores primario y terciario como variables explicativas del sector industrial. El objetivo es identificar si la dinámica del sector primario ha sido importante para la evolución del sector industrial. Para una economía exitosa, se esperaría que, tanto la dinámica del sector primario como la del sector servicios fuesen relevantes para el crecimiento del sector industrial. Esto debería reflejarse en parámetros con signos positivos (y estadísticamente significativos).

Para realizar éste, y los subsecuentes ejercicios econométricos, se utilizan datos anuales de la base de datos de las Naciones Unidas (disponible en: unstats. un.org) de 1970 a 2012. Las variables utilizadas son el valor agregado de cada sector productivo en millones de pesos reales (2005=100). La razón para realizar el estudio a partir de 1970 radica, como se mencionó, en que el sector primario comenzó a ralentizar su dinámica expansiva hacia mediados de la década de 1960 (Rodríguez, 1980; Calva, 2012, y Moreno-Brid y Ros, 2009). En este sentido, se intenta identificar si el sector primario ha sido relevante para el industrial desde que inició la debacle del primero.

Como es estándar en el tipo de ejercicios que aquí se realiza, antes de proceder con la estimación debe conocerse el orden de integración de cada variable con el objeto de evitar resultados espurios. Para tal efecto se recurrió a los pruebas de Dickey-Fuller aumentada (ADF) y de Phillips-Perron (PP). La información contenida en el cuadro siguiente, de acuerdo con los resultados de dichas pruebas, indica que todas las variables (el valor agregado del sector primario [Pr], del sector industrial [In] y del sector servicios [Se]) tienen el mismo orden de integración, en este caso i (1), por lo

[14] Véase, entre otros, Felipe (1998), Dasgupta y Singh (2006), McCausland y Theodossiou, (2012) para evidencia empírica confirmando la primera ley del crecimiento de Kaldor.

cual no hay riesgo de estimar regresiones cuyos resultados arrojen asociaciones espurias.

PRUEBA DE RAÍZ UNITARIA

Variable	ADF Estadístico *t*	PP Estadístico t
LPr	1.33	-1.42
D(LPr)	-8.01	-8.04
LIn	-2.42	-2.78
D(LIn)	-5.18	-5.19
LSe	-2.33	-2.33
D(LSe)	-4.62	-4.62

Notas: Pr: sector primario; In: sector industrial, y Se: sector servicios. L indica que la variable en cuestión está en logaritmos y D indica que la variable en cuestión ha sido diferenciada una vez. Las pruebas incluyen constante y el estadístico t indica el rechazo de la hipótesis nula de la existencia de raíz unitaria a 5% de confianza.

FUENTE: Elaboración de los autores usando E-views.

Con este antecedente, estamos en condiciones de estimar una regresión donde la tasa de crecimiento del sector industrial (*g*In) esté explicada por las tasas de crecimiento del sector primario (*g*Pr) y del sector terciario (*g*Se). Los resultados de tal estimación se muestran en el cuadro siguiente.

DETERMINANTES DEL SECTOR INDUSTRIAL, 1970-2012
-MCO; variable dependiente: tasa de crecimiento del sector industrial (gln)-

Variable explicativa	
Constante	-1.82
	(-3.3)
gPr	-0.04
	(-0.37)
gSe	1.49
	(12.5)
R2	0.80
Pruebas de diagnóstico	**Valor p**
J-B normalidad	0.1913
B-G correlación serial (dos rezagos)	0.6698
ARCH	0.4682
WHITE	0.4610
RESET Ramsey	0.9594

Notas: estadísticos White t aparecen en paréntesis.

FUENTE: Elaboración de los autores usando E-views.

Como puede observarse, la regresión (estimada por MCO) no presenta problemas asociados con normalidad, correlación serial, heterocedasticidad o forma funcional. Por otra parte, los coeficientes estimados son reveladores ya que indican, por un lado, que únicamente el sector servicios ha incidido en la dinámica del sector industrial durante los últimos 40 años; estrictamente hablando, una expansión de 1% de dicho sector genera un crecimiento de 1.5% en el sector industrial. Este resultado no es sustancialmente revelador si consideramos el crecimiento que ha observado el sector servicios durante el período de estudio, mismo que se ha reflejado en una creciente participación en el PIB total.

Por otra parte, el coeficiente del sector primario tiene signo negativo, indicando que no contribuye positivamente al crecimiento económico. No obstante, este parámetro no es estadísticamente significativo, razón por la cual puede derivarse que la dinámica del sector primario no es (ha dejado de ser) relevante para la dinámica del sector industrial. Esto es un primer indicativo, como esperábamos, de que el sector primario ha dejado de contribuir, vía el sector industrial, al desarrollo económico.

Ahora bien, dado que todas las variables tienen el mismo orden de integración, es posible realizar un ejercicio que permita verificar si, pese a los resultados anteriores, hay una relación de largo plazo, siguiendo la idea kaldoriana antes expuesta. Para tal efecto, usando la metodología de cointegración de Johansen (Charemza y Deadman, 1997; Asteriou y Hall, 2011) y siguiendo el trabajo de Yao (2000), se estima primero un vector autoregresivo (VAR), incluyendo las mismas variables señaladas previamente, aunque esta vez en niveles transformadas por logaritmos. Recordemos que el procedimiento de Johansen es un método de máxima verosimilitud que utiliza sistemas de ecuaciones dinámicas, específicamente un modelo de autorregresión vectorial. Asimismo, esta metodología permite identificar no sólo la presencia de cointegración sino, de confirmarse, la cantidad de vectores cointegrados así como su especificación (Oreiro et al. 2012).

Es importante destacar que siguiendo la idea kaldoriana de que el motor de crecimiento es el sector industrial, se incluyen las variables en el VAR en el siguiente orden: primero, el sector industrial, después, el sector primario y, finalmente, el sector terciario. Del mismo modo, se decidió incluir dos variables *dummy* para capturar los efectos de períodos atípicos en la tendencia del crecimiento, es decir, a la crisis de 1995 y la recesión global de 2009. Ahora, con base en los criterios de información de Schwarz y de Akaike se estimó un VAR (1) entre las variables señaladas. En seguida, se realiza la prueba de cointegración de Johansen para identificar si hay algún vector de cointegración. De acuerdo con el principio de Pantula (Asteriou y Hall, 2011) y a la prueba de la traza y del valor característico máximo del procedimiento de cointegración de Johansen es posible afirmar que las variables destacadas cointegran y que hay al menos un vector de cointegración (véase el cuadro siguiente).

PRUEBAS DE COINTEGRACIÓN

Prueba de la traza			
Hipótesis **Núm. de corrección de errores**	**Valor propio**	**Estadístico de la traza**	**0.05** **Valor crítico**
Ninguno*	0.560137	58.51	35.19
Al menos uno*	0.336610	24.84	20.26
Al menos dos	0.177558	8.01	9.16
Prueba del valor característico máximo			
Hipótesis **Núm. de corrección de errores**	**Valor propio**	**Máximo valor característico**	**0.05** **Valor crítico**
Ninguno*	0.560137	33.67	22.29
Al menos uno*	0.336610	16.82	15.89

* Rechazo de la hipótesis al nivel de confianza del 0.05; MacKinnon-Haug-Michelis (1999) p-values.
FUENTE: Elaboración de los autores usando E-views.

Dado lo anterior, es posible estimar el vector de corrección de errores (VEC). La siguiente ecuación captura las elasticidades de largo plazo obtenidas del vector de cointegración (entre paréntesis, se muestra el estadístico *t*), es decir, el vector de cointegración normalizado es:

$$\underset{}{LIn} = \underset{(3.25)}{23.34} - \underset{(-3.37)}{2.52\ LPr} + \underset{(3.37)}{2.46\ LSe}$$

Los resultados de largo plazo, como puede observarse, confirman los previamente obtenidos. Esta vez, todas las variables son estadísticamente significativas. Así, por un lado, los sectores terciario e industrial mantienen una relación positiva y, derivado de nuestra especificación, es posible sugerir que el sector terciario coadyuva positivamente al crecimiento del sector industrial. Por el otro, el sector primario mantiene una relación inversa con el sector industrial y, por lo tanto, con el crecimiento económico, en este sentido, su evolución en vez de aportar al crecimiento, lo frena. La razón principal de este resultado puede deberse a la insuficiente inversión de que ha sido objeto el sector, resultado, como se ha señalado, del desmantelamiento de la política agraria, y, consecuentemente, de su crecimiento insuficiente.

Finalmente, el cuadro siguiente presenta los parámetros de ajuste asociados al modelo VEC. Su significancia estadística indica la endogeneidad o (débil) exogeneidad de cada variable. Como puede verse, todas las variables son endógenas, indicando que ninguna causa la evolución de las otras. Este resultado, por un lado, soporta el hallazgo de que el sector primario no promueve el crecimiento económico. Sin embargo, es revelador en el sentido de que ni el sector industrial ni el terciario se determinan mutuamente (ni al sector primario). Una posible explicación de esto podría estar dada por la debilidad de encadenamientos entre los sectores productivos.

RESULTADOS DEL VEC

	D(LIn)	**D(LPr)**	**D(LSe)**
Término de corrección de errores	-0.271645	-0.189569	-0.207023
t estadístico	[-3.37]	[-4.33]	[-4.92060]
R2 ajustada	0.282638	0.351951	0.472856
Estadístico LM (autocorrelación)	0.3700		
White (heterocedasticidad)	0.6427		
Prueba de Urzúa (normalidad)	0.8149		

FUENTE: Elaboración de los autores.

Conclusiones

En este trabajo, usando evidencia descriptiva y econométrica, se explora la contribución del sector primario en el estancamiento económico mexicano durante el período de 1970 a 2012. Los resultados basados en el análisis descriptivo indican que el sector primario ha contribuido tanto al estancamiento económico como al reforzamiento de las restricciones externa e interna al crecimiento. Por otra parte, los resultados de la regresión indican que el sector primario no ha sido significativo para la dinámica del sector industrial durante el período de estudio; los resultados del ejercicio de cointegración sugieren, no obstante, que en el largo plazo ambos sectores sí mantienen una relación, aunque de carácter negativo, lo cual refuerza los hallazgos previos en el sentido de que el sector primario frena el crecimiento económico. En particular, las estimaciones aquí expuestas indican que en el largo plazo por cada punto porcentual que se expande el sector primario, el sector industrial se frena poco más de 2 por ciento.

Las implicaciones de política de los hallazgos son relevantes pues es claro que el éxito de la economía mexicana, por las razones expuestas a lo largo del trabajo, sólo será alcanzable si se logra que el sector primario contribuya nuevamente al crecimiento económico de manera positiva. Para lograr esto, es indispensable cambiar el sesgo anti-rural del actual modelo económico, lo cual implica poner en marcha una política agrícola que garantice la generación de un excedente productivo del sector primario, mismo que descansa en el crecimiento de su productividad. Esto implica necesariamente el apoyo del gobierno al sector, introduciendo o retomando políticas que garanticen insumos mejorados por medio del apoyo a la investigación, a la educación, a la aplicación de nuevo conocimiento y de técnicas modernas; también es necesario el apoyo financiero que facilite el acceso al crédito en condiciones preferentes y a los seguros; también es indispensable el desarrollo de infraestructura (para riego y almacenaje, por ejemplo), y el apoyo al transporte, a la comercialización y al procesamiento, así como el uso de garantías de precios para mantener la estabilidad de

los ingresos de los productores; finalmente, la protección comercial podría coadyuvar de manera significativa al fortalecimiento del sector (Calva, 2007; Chang, 2009). No debería haber razón para que este tipo de política agraria que ha estado (y está) vigente en prácticamente todos los países exitosos sea retomada en México. Sin ella, se insiste, alcanzar un crecimiento económico rápido y sostenido será imposible.

Fuente de información:
http://www.probdes.iiec.unam.mx/numeroenpdf/178_v45/01Moritz.pdf

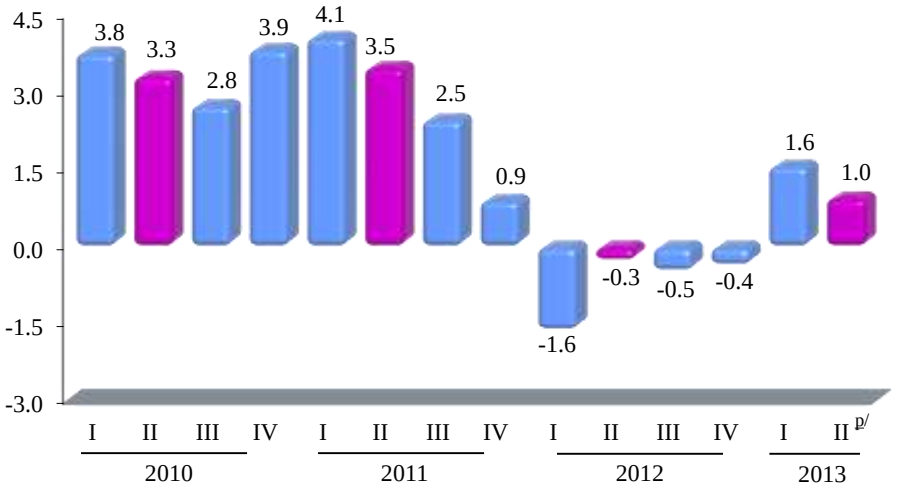
SECTOR SECUNDARIO

Producto Interno Bruto de las Actividades Secundarias en, México durante el segundo trimestre de 2014 (INEGI)

El 21 de agosto de 2014, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) dio a conocer el "Producto Interno Bruto de las Actividades Secundarias en México durante el segundo trimestre de 2014". A continuación se presenta la información.

El Producto Interno Bruto (PIB) de las Actividades Secundarias (integradas por la minería; generación, trasmisión y distribución de energía eléctrica, suministro de agua y de gas por ductos al consumidor final; construcción, e industrias manufactureras) registró un incremento de 1.0% en el segundo trimestre del año en curso respecto a igual trimestre de 2013.

PIB DE LAS ACTIVIDADES SECUNDARIAS AL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2014
-Variación porcentual real respecto al mismo trimestre del año anterior-

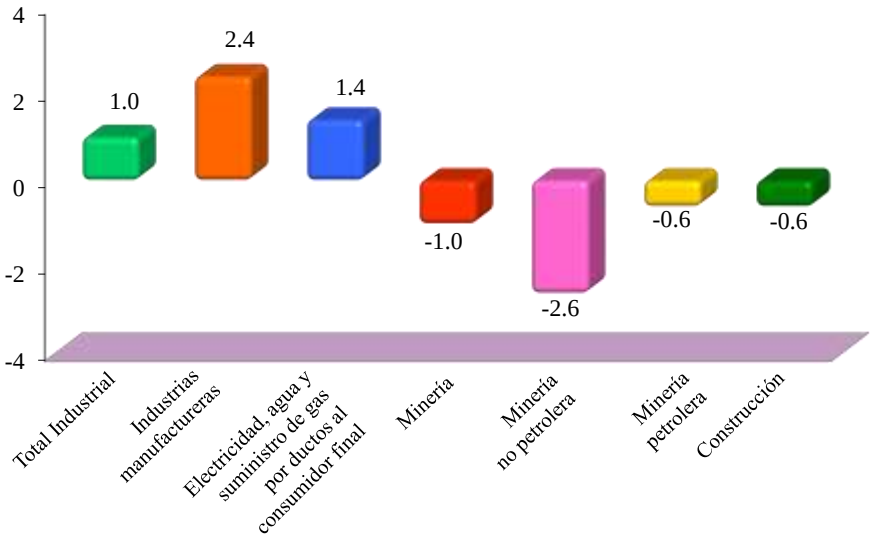


p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

El aumento en el PIB de las Actividades Secudarias fue derivado de los avances en dos de los cuatro sectores que las conforman: las industrias manufactureras fueron mayores

en 2.4% y la generación, transmisión y distribución de energía eléctrica, suministro de agua y de gas por ductos al consumidor final lo hizo en 1.4%; en tanto que la minería cayó 1% (la producción no petrolera disminuyó 2.6% y la petrolera 0.6%) y la construcción 0.6 por ciento.

PIB DE LAS ACTIVIDADES SECUNDARIAS EN EL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2014 p/
-Variación porcentual real respecto al mismo trimestre del año anterior-

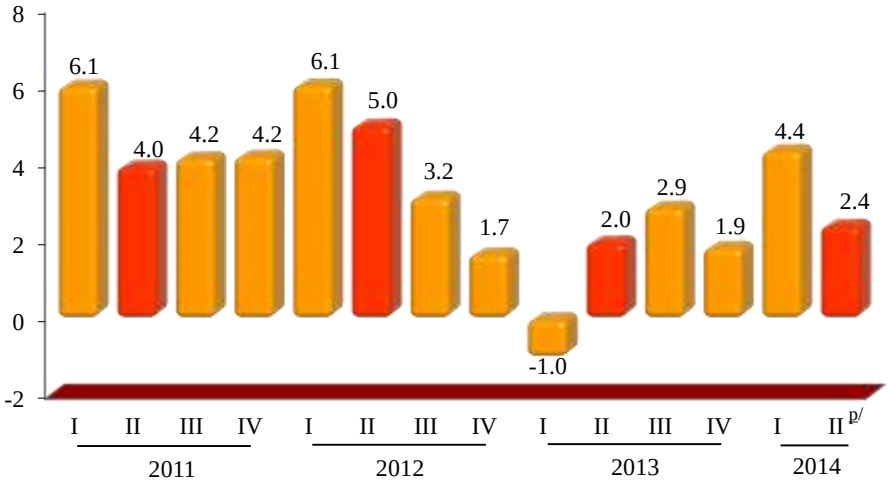


p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

PIB Manufacturero

Al interior de las industrias manufactureras, se elevó la producción de los subsectores de equipo de transporte; industrias metálicas básicas; industria alimentaria; industria de las bebidas y del tabaco; “otras industrias manufactureras”; equipo de generación eléctrica y aparatos eléctricos, e industria del plástico y del hule, básicamente.

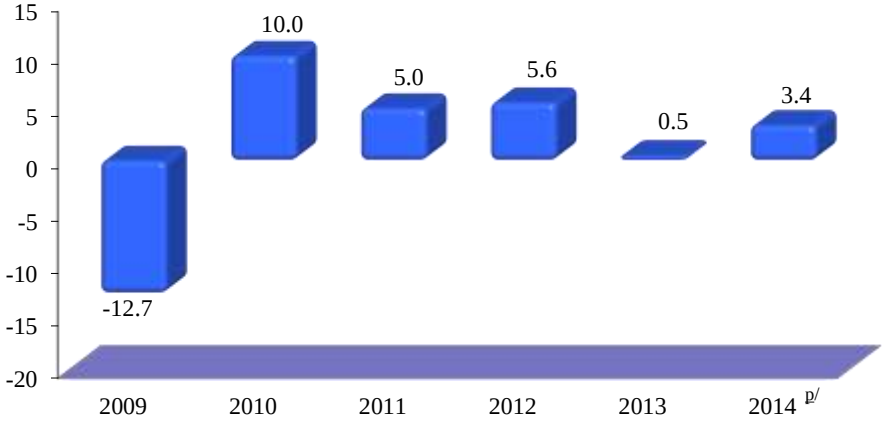
PIB DEL SECTOR MANUFACTURERO AL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2014
-Variación porcentual real respecto al mismo trimestre del año anterior-



p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Asimismo, el PIB de la industria manuracturera durante el período enero-junio de 2014 creció 3.4% con relación al mismo lapso del año anterior.

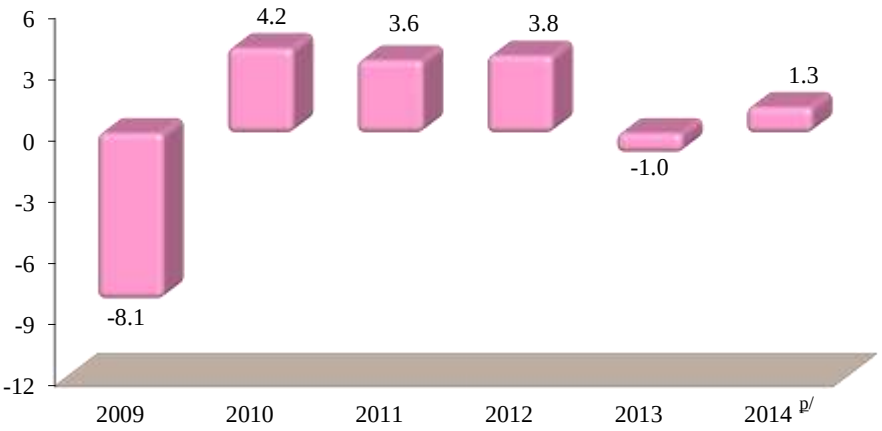
PIB DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA AL PRIMER SEMESTRE
-Variación anual-



p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Finalmente, durante el primer semestre de 2014, el PIB de las Actividades Secundarias reportó un crecimiento de 1.3% con respecto al mismo período del año anterior.

PIB DE LAS ACTIVIDADES SECUNDARIAS
AL PRIMER SEMESTRE
-Variación anual-



p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/inegi/contenidos/espanol/prensa/comunicados/pibbol.pdf

Actividad Industrial en México durante junio de 2014 (INEGI)

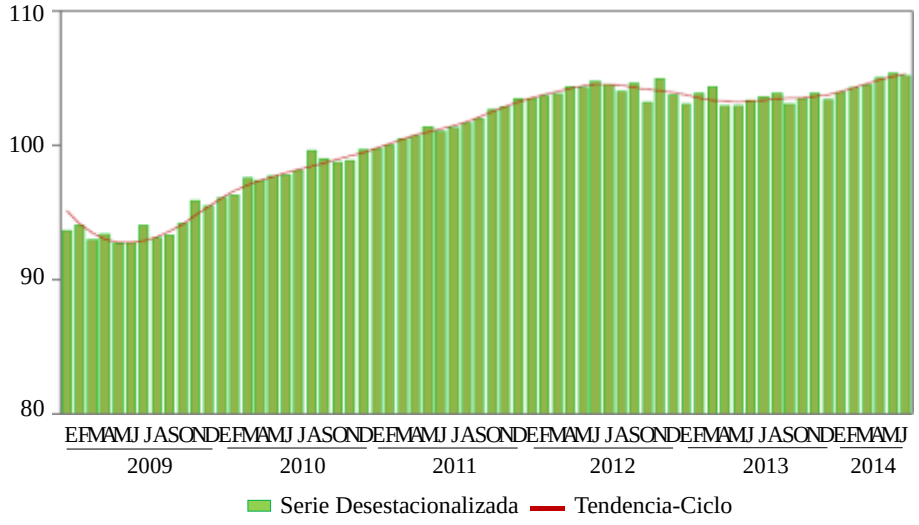
El 11 de agosto de 2014, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) dio a conocer la "Información oportuna sobre la Actividad Industrial en México durante junio de 2014". A continuación se presenta la información.

Principales resultados

Con base en cifras desestacionalizadas la Actividad Industrial en México (Minería; Generación, transmisión y distribución de energía eléctrica, suministro de agua y de gas

por ductos al consumidor final; Construcción, y las Industrias manufactureras) mostró una variación de 0.18% durante junio de este año respecto al mes previo.

CIFRAS DESESTACIONALIZADAS Y TENDENCIA-CICLO DE LA ACTIVIDAD INDUSTRIAL A JUNIO DE 2014
-Índice base 2008=100-

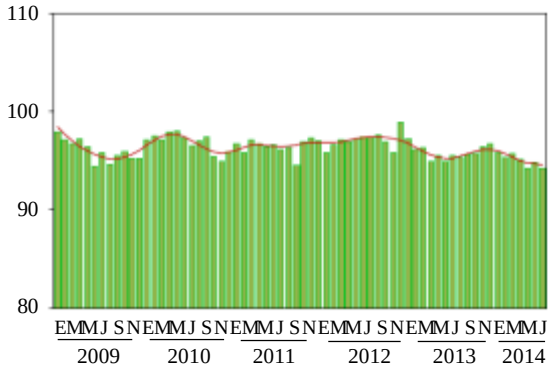


FUENTE: INEGI.

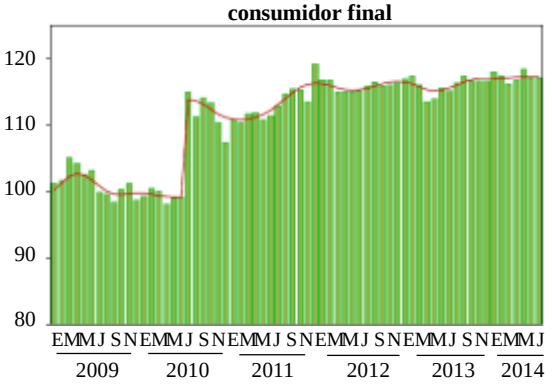
Por sector de actividad económica, las Industrias manufactureras cayeron 0.68% y la Minería 0.62%; mientras que la Construcción aumentó 1.21% y la Generación, transmisión y distribución de energía eléctrica, suministro de agua y de gas por ductos al consumidor final 0.03% durante junio de este año frente al mes precedente.

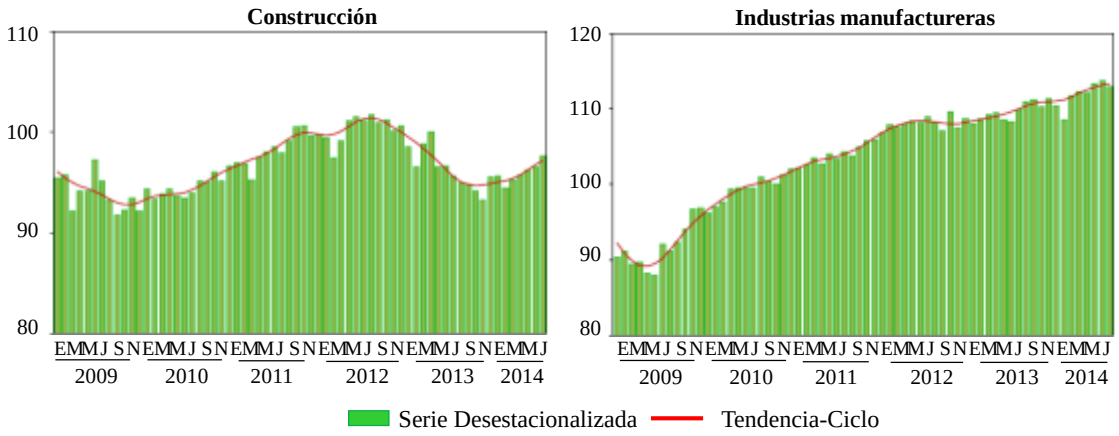
CIFRAS DESESTACIONALIZADAS Y TENDENCIAS-CICLO DE LOS COMPONENTES DE LA ACTIVIDAD INDUSTRIAL A JUNIO DE 2014
-Índices base 2008=100-

Minería



Generación, transmisión y distribución de energía eléctrica, suministro de agua y de gas por ductos al consumidor final

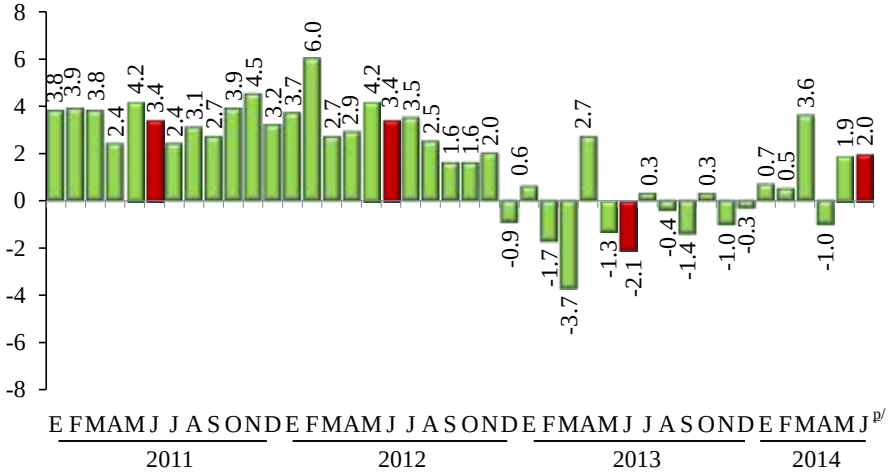




FUENTE: INEGI.

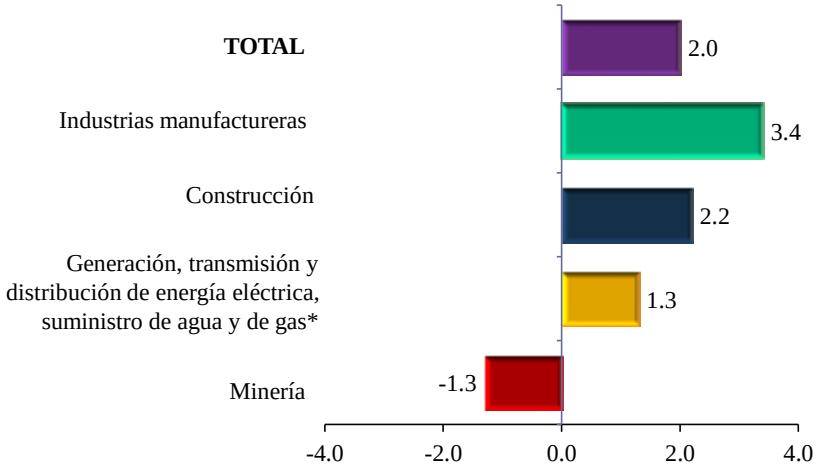
En su comparación anual y con cifras originales, la Actividad Industrial se incrementó 2% en términos reales durante el sexto mes de 2014 respecto a igual mes de un año antes, debido a los avances mostrados en tres de los cuatro sectores que la conforman.

PRODUCCIÓN INDUSTRIAL A JUNIO DE 2014
-Variación porcentual real respecto al mismo mes del año anterior-



p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

PRODUCCIÓN INDUSTRIAL POR SECTOR
A JUNIO DE 2014 p/
-Variación porcentual real respecto al mismo mes del año anterior-

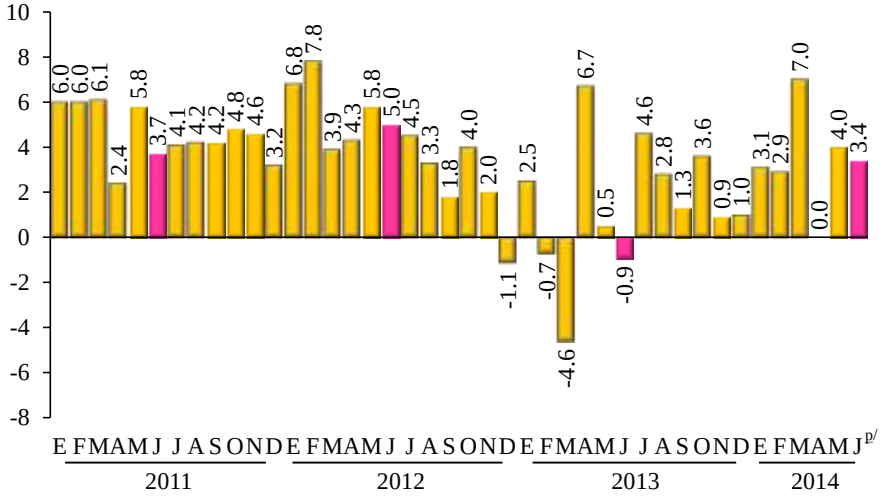


* Por ductos al consumidor final.
p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Industrias manufactureras

El sector de las Industrias manufactureras aumentó 3.4% a tasa anual durante junio de 2014, como resultado del incremento observado en la producción de los subsectores de equipo de transporte; industrias metálicas básicas; industria alimentaria; accesorios, aparatos eléctricos y equipo de generación de energía eléctrica; industria de las bebidas y del tabaco; "otras industrias manufactureras"; industria del plástico y del hule; maquinaria y equipo, y productos metálicos, entre otros.

INDUSTRIAS MANUFACTURERAS A JUNIO DE 2014
-Variación porcentual real respecto al mismo mes del año anterior-

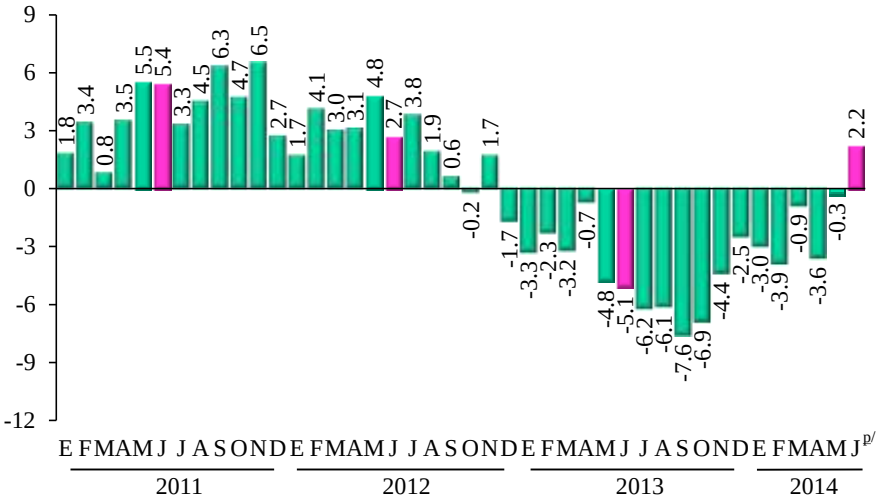


p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Industria de la Construcción

La Industria de la Construcción creció 2.2% en el mes en el sexto mes del año frente a la de junio de 2013, derivado de las mayores obras relacionadas con la Edificación de vivienda y los Trabajos especializados para la construcción. Adicionalmente, se elevó la demanda de materiales de construcción tales como: cables de conducción eléctrica; tubos y postes y otros productos de hierro y acero; aluminio; pinturas y recubrimientos; componentes electrónicos; equipo para soldar y soldaduras; cal, y “otros productos de plástico con reforzamiento”, entre otros.

INDUSTRIA DE LA CONSTRUCCIÓN A JUNIO DE 2014
-Variación porcentual real respecto al mismo mes del año anterior-

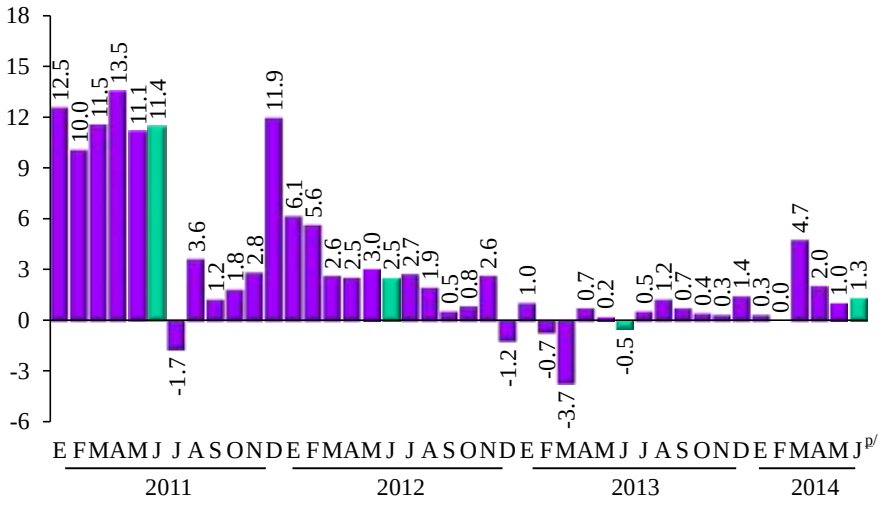


p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Generación, transmisión y distribución de energía eléctrica, suministro de agua y de gas por ductos al consumidor final

La Generación, transmisión y distribución de energía eléctrica, suministro de agua y de gas por ductos al consumidor final aumentó 1.3% a tasa anual en el mes de referencia.

GENERACIÓN, TRANSMISIÓN Y DISTRIBUCIÓN DE ENERGÍA ELÉCTRICA*, A JUNIO DE 2014
-Variación porcentual real respecto al mismo mes del año anterior-

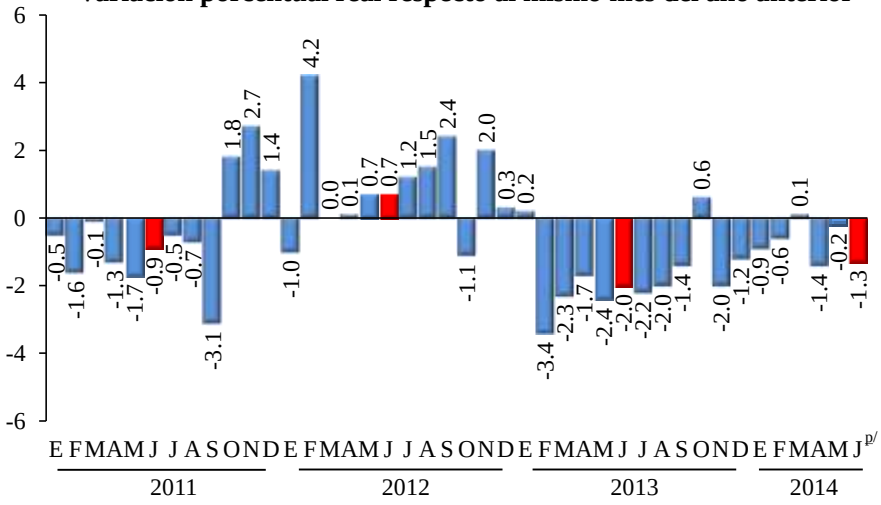


p/ Cifras preliminares.
* Suministro de agua y de gas por ductos al consumidor final.
FUENTE: INEGI.

Minería

La Minería disminuyó 1.3% en el sexto mes de este año respecto al mismo mes de 2013, como consecuencia de la caída en la minería petrolera de 1.6% y en la no petrolera de 0.4% en igual lapso.

MINERÍA A JUNIO DE 2014
-Variación porcentual real respecto al mismo mes del año anterior-

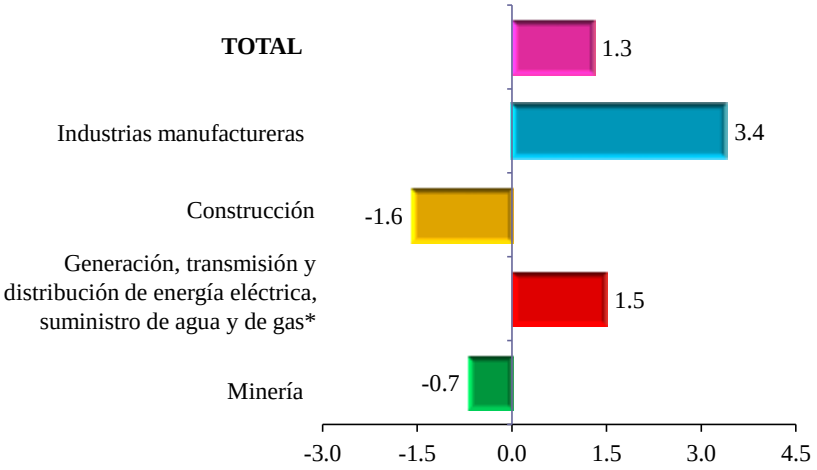


p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Resultados durante enero-junio de 2014

En los primeros seis meses del año, la Actividad Industrial avanzó 1.3% en términos reales respecto a igual período de 2013, producto del crecimiento en dos de los cuatro sectores que la integran. Las Industrias manufactureras se elevaron 3.4% y la Generación, transmisión y distribución de energía eléctrica, suministro de agua y de gas por ductos al consumidor final 1.5%; en tanto que la Construcción cayó 1.6% y la Minería 0.7% en el lapso de referencia.

PRODUCCIÓN INDUSTRIAL POR SECTOR
ENERO-JUNIO DE 2014p/
-Variación porcentual real respecto al mismo mes del año anterior-



* Por ductos al consumidor final.
p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

PRODUCCIÓN INDUSTRIAL A JUNIO DE 2014
-Variación porcentual real respecto al mismo período del año anterior-

Concepto	Juniop/	Ene-Junp/
Actividad Industrial Total	**2.0**	**1.3**
Minería	-1.3	-0.7
Petrolera	-1.6	-0.9
No petrolera	-0.4	0.1
Generación, transmisión y distribución de energía eléctrica, suministro de agua y de gas por ductos al consumidor final	1.3	1.5
Construcción	2.2	-1.6
Industrias Manufactureras	3.4	3.4

FUENTE: INEGI.

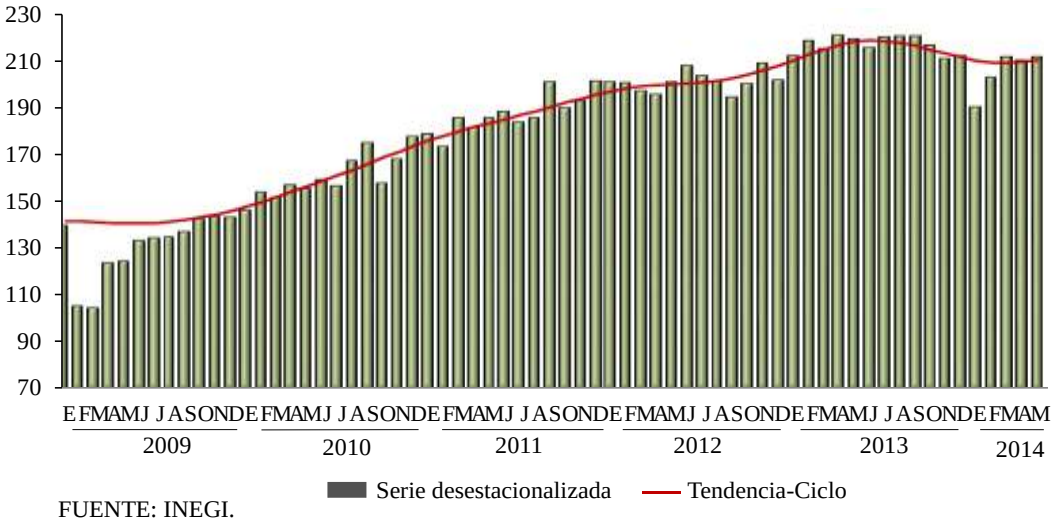
Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/inegi/contenidos/espanol/prensa/comunicados/Actbol.pdf

Industria Minerometalúrgica, cifras a mayo de 2014 (INEGI)

El 31 de julio de 2014, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) publicó la "Estadística de la Industria Minerometalúrgica con cifras a mayo de 2014". A continuación se presentan la información.

El índice de volumen físico de la Producción Minerometalúrgica del país (referida a las actividades de extracción, beneficio, fundición y afinación de minerales metálicos y no metálicos) creció 0.71% con base en cifras desestacionalizadas en el quinto mes de 2014 frente al mes inmediato anterior.

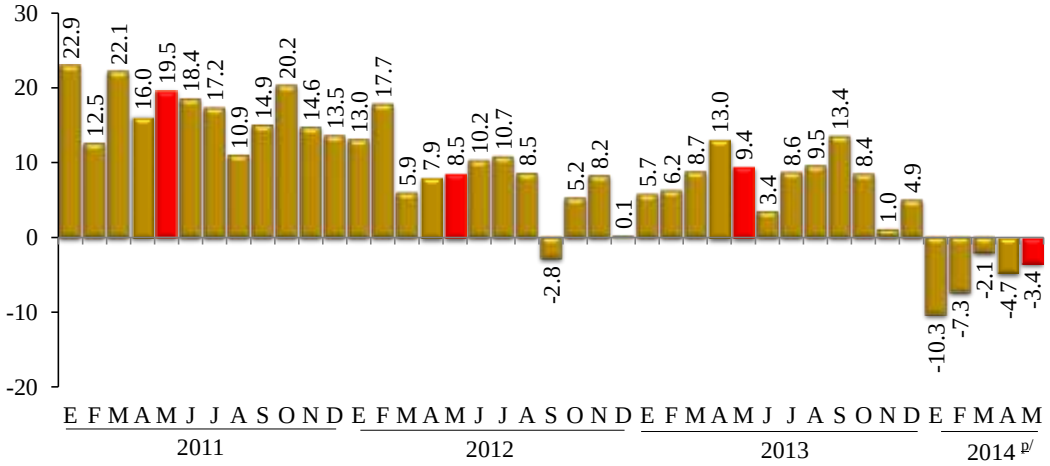
CIFRAS DESESTACIONALIZADAS Y TENDENCIA-CICLO DE LA PRODUCCIÓN MINEROMETALÚRGICA A MAYO DE 2014
-Índice base 1993=100-



FUENTE: INEGI.

En su comparación anual, la producción minerometalúrgica disminuyó 3.4% en términos reales durante mayo del presente año con relación a igual mes de 2013, derivado de la reducción de la producción de carbón no coquizable, oro, zinc, azufre, fluorita, plomo y plata; en cambio, se incrementó la de yeso, coque, cobre y pellets de fierro en el mes en cuestión.

PRODUCCIÓN MINEROMETALÚRGICA A MAYO DE 2014
-Variación porcentual anual respecto al mismo mes del año anterior-



p/ Cifras preliminares a partir del período que se indica.
FUENTE: INEGI.

PRODUCCIÓN MINEROMETALÚRGICA
-Toneladas 1/-

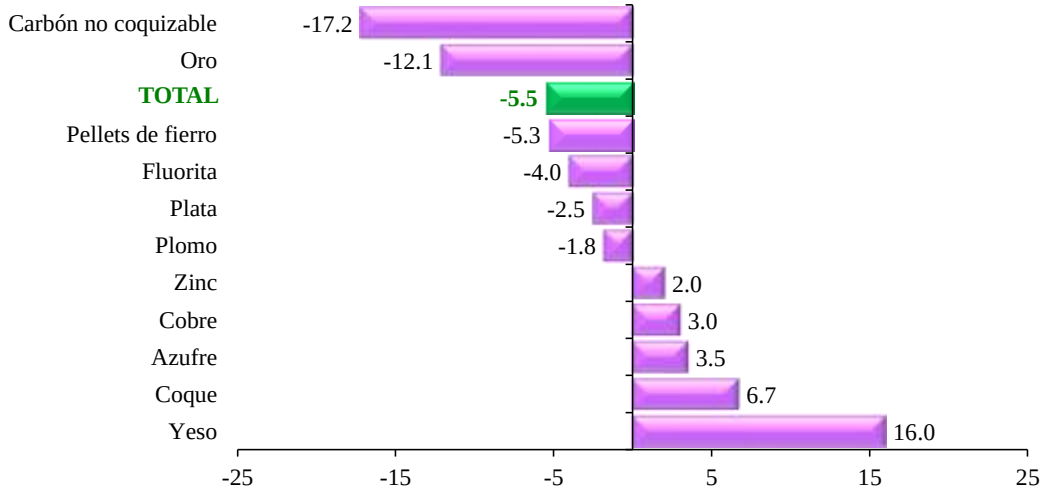
Mineral	Mayo		Variación porcentual anual
	2013	2014p/	
Carbón no coquizable	1 530 199	1 087 191	-29.0
Oro	8 658	7 648	-11.7
Zinc	35 305	34 340	-2.7
Azufre	90 773	88 491	-2.5
Fluorita	103 192	100 940	-2.2
Plomo	16 288	16 094	-1.2
Plata	400 562	397 494	-0.8
Pellets de fierro	705 861	716 827	1.6
Cobre	37 788	38 913	3.0
Coque	188 485	195 362	3.6
Yeso	456 224	518 566	13.7

p/ Cifras preliminares.
1/ Excepto el oro y la plata que son kilogramos.
FUENTE: INEGI.

Durante los primeros cinco meses del año en curso, el índice de volumen físico de la producción minerometalúrgica descendió 5.5% respecto a igual período de 2013, debido a una menor producción de carbón no coquizable, oro, pellets de fierro, fluorita,

plata y plomo. Por su parte, aumentó la de yeso, coque, azufre, cobre y zinc en el período de referencia.

PRODUCCIÓN MINEROMETALÚRGICA DURANTE ENERO-MAYO DE 2014 p/
-Variación porcentual anual respecto al mismo período de un año antes-



p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

La Producción Minera por Entidad Federativa (referida únicamente a las actividades de extracción y beneficio de minerales metálicos y no metálicos) mostró los siguientes resultados durante el quinto mes de 2014, de los principales metales y minerales:

La mayor producción de oro se concentró en Zacatecas que aportó 27.4% del total nacional, Sonora 24.9%, Chihuahua 16.4%, Durango 13% y Guerrero 7.4%; mientras que Guanajuato, Estado de México, Oaxaca, San Luis Potosí, Sinaloa y otras entidades produjeron en forma conjunta 10.9 por ciento.

La extracción y beneficio de plata se realizó en cuatro estados, principalmente: Zacatecas que contribuyó con 45.2%, Chihuahua 15.8%, Durango 13.5% y Sonora 6.2%; en tanto que el 19.3% se reportó en Coahuila de Zaragoza, Guanajuato, Guerrero, Estado de México, Oaxaca, San Luis Potosí, Sinaloa y otros estados.

PRODUCCIÓN MINERA SEGÚN
PRINCIPALES ESTADOS PRODUCTORES
-Toneladas 1/-

Mineral/Estado	MAYO		Variación porcentual anual
	2013	2014 p/	
Oro	**10 735**	**9 748**	**-9.2**
Zacatecas	1 560	2 670	71.1
Sonora	3 558	2 431	-31.7
Chihuahua	1 754	1 602	-8.6
Durango	1 529	1 266	-17.2
Guerrero	946	718	-24.2
Plata	**494 428**	**488 952**	**-1.1**
Zacatecas	187 778	221 125	17.8
Chihuahua	86 888	77 024	-11.4
Durango	63 556	66 243	4.2
Sonora	54 421	30 488	-44.0
Plomo	**20 486**	**21 330**	**4.1**
Zacatecas	9 828	11 465	16.7
Chihuahua	4 969	4 843	-2.5
Durango	2 499	2 557	2.3
Cobre	**39 929**	**43 329**	**8.5**
Sonora	30 555	34 191	11.9
Zacatecas	4 172	4 197	0.6
San Luis Potosí	2 133	2 211	3.7
Chihuahua	1 360	1 254	-7.8
Zinc	**54 912**	**60 481**	**10.1**
Zacatecas	21 566	28 163	30.6
Chihuahua	10 350	11 927	15.2
Durango	5 496	9 842	79.1
Estado de México	3 708	3 470	-6.4
Coque	**188 485**	**195 362**	**3.6**
Coahuila de Zaragoza	152 980	157 652	3.1
Michoacán de Ocampo	35 505	37 710	6.2
Fierro	**1 586 335**	**1 571 046**	**-1.0**
Michoacán de Ocampo	649 083	609 431	-6.1
Colima	214 746	261 671	21.9
Coahuila de Zaragoza	263 250	236 386	-10.2
Azufre	**90 773**	**88 491**	**-2.5**
Tabasco	29 980	30 778	2.7
Chiapas	19 263	22 906	18.9
Veracruz de Ignacio de la llave	12 347	9 856	-20.2
Tamaulipas	9 638	9 176	-4.8
Nuevo León	10 142	6 611	-34.8
Hidalgo	3 162	4 070	28.7
Oaxaca	3 313	3 040	-8.2
Guanajuato	2 928	2 054	-29.8
Fluorita	**103 192**	**100 940**	**-2.2**
San Luis Potosí	95 549	95 011	-0.6
Coahuila de Zaragoza	7 602	5 889	-22.5

p/ Cifras preliminares.
1/ Excepto el oro y la plata que son kilogramos.
FUENTE: INEGI.

Por lo que se refiere a la producción de plomo, sobresalió la de Zacatecas con un porcentaje de 53.8%, Chihuahua 22.7% y Durango con 12%; por su parte, Guerrero, Estado de México, Querétaro, San Luis Potosí, Sinaloa y otras entidades generaron 11.5% en el quinto mes de 2014.

La producción de cobre se llevó a cabo básicamente en Sonora con una participación de 78.9%, continuando Zacatecas con 9.7%, San Luis Potosí 5.1% y Chihuahua con 2.9%. El 3.4% restante se registró en Durango, Guerrero, Estado de México, Michoacán de Ocampo, Querétaro, Sinaloa y otras entidades.

En cuanto a la extracción y beneficio de zinc, la de Zacatecas significó 46.6% del total nacional durante mayo de 2014; continúa Chihuahua con 19.7%, Durango 16.3%, Estado de México 5.7%, Guerrero 2.6% y San Luis Potosí 2.4%. El complemento de 6.7% se originó de manera agregada en los estados de Querétaro, Sinaloa y otros.

La producción de coque se logró en Coahuila de Zaragoza con una aportación de 80.7% y en Michoacán de Ocampo 19.3%; la de fierro en los estados de Michoacán de Ocampo, Colima y Coahuila de Zaragoza que contribuyeron con 38.8%, 16.7% y 15% en ese orden, y el 29.5% se ubicó en Chihuahua, Durango y otras entidades.

El azufre se produjo en los estados de Tabasco, Chiapas, Veracruz de Ignacio de la Llave, Tamaulipas y Nuevo León con 34.8, 25.9, 11.1, 10.4 y 7.5%, respectivamente; seguidos de Hidalgo con 4.6%, Oaxaca 3.4% y Guanajuato 2.3 por ciento. Por lo que toca a la fluorita, San Luis Potosí obtuvo 94.1% y Coahuila de Zaragoza 5.9% en el mes de referencia.

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/inegi/contenidos/notasinformativas/ind_miner/NI-IM.pdf

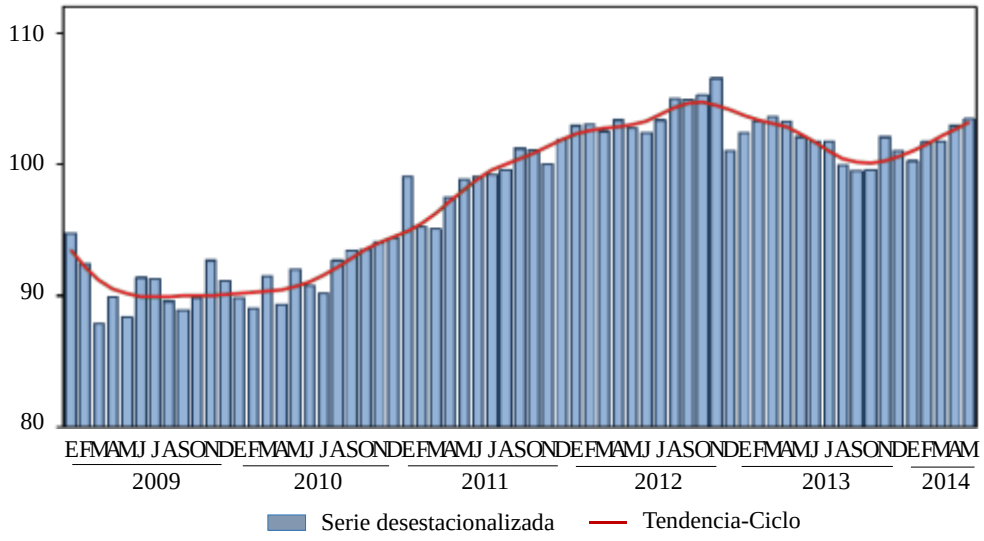
Inversión Fija Bruta (INEGI)

El 8 de agosto de 2014, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) dio a conocer el "Indicador Mensual de la Inversión Fija Bruta en México. Cifras durante mayo de 2014", el cual se presenta a continuación.

Principales Resultados

Con base en cifras desestacionalizadas, la Inversión Fija Bruta (Formación Bruta de Capital Fijo) mostró un avance de 0.49% durante mayo de este año respecto al nivel registrado en el mes inmediato anterior.

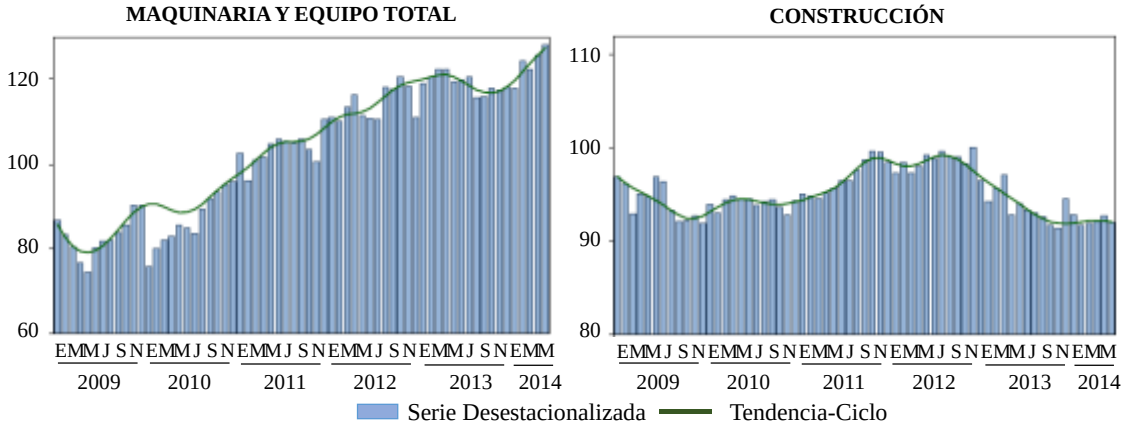
CIFRAS DESESTACIONALIZADAS Y TENDENCIA-CICLO DE LA INVERSIÓN FIJA BRUTA A MAYO DE 2014
-Índice base 2008=100-



FUENTE: INEGI.

Por componentes, los gastos efectuados en Maquinaria y equipo total se incrementaron 1.83% y los de Construcción se redujeron 0.82% durante mayo de 2014 respecto a los del mes precedente, según datos ajustados por estacionalidad.

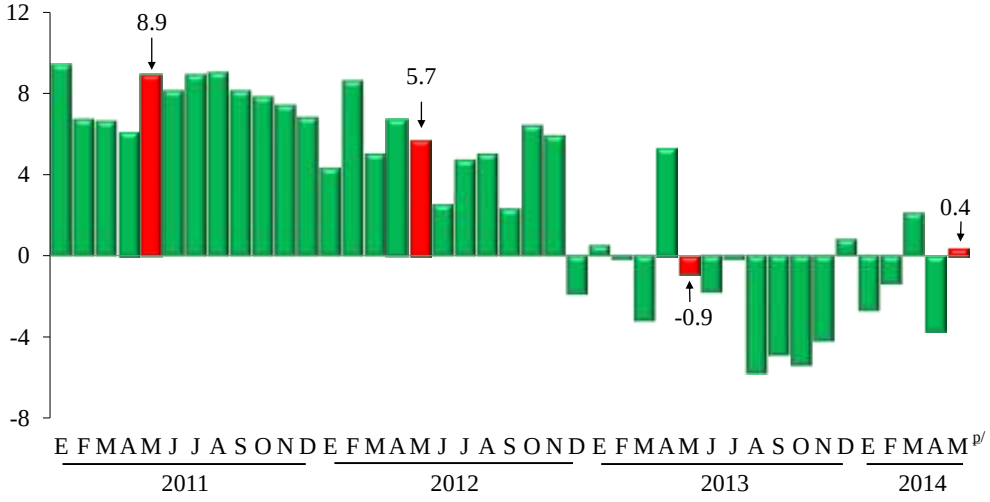
CIFRAS DESESTACIONALIZADAS Y TENDENCIAS-CICLO DE LOS COMPONENTES DE LA INVERSIÓN FIJA BRUTA A MAYO DE 2014
-Índices base 2008=100-



FUENTE: INEGI.

En su comparación anual y con cifras originales, la Inversión Fija Bruta aumentó 0.4% durante el mes de referencia respecto a la de igual mes de 2013.

INVERSIÓN FIJA BRUTA
-Variación porcentual real respecto al mismo período del año anterior-



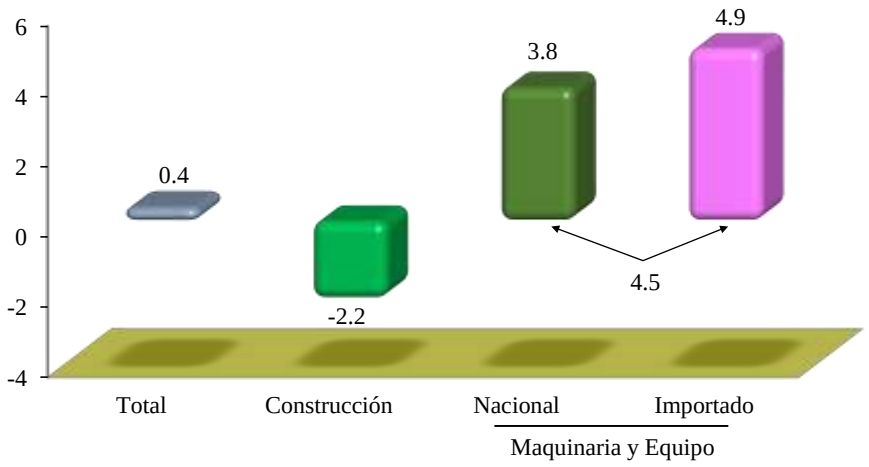
p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Por componentes, los resultados fueron los siguientes:

Maquinaria y equipo total

La inversión fija bruta en Maquinaria y equipo total se elevó 4.5% en mayo de 2014 con relación al mismo mes de un año antes.

INVERSIÓN FIJA BRUTA
-Variación porcentual real respecto al mismo período del año anterior-
Mayo de 2014 p/



p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Los gastos en Maquinaria y equipo de origen importado fueron mayores en 4.9% a tasa anual en el quinto mes del presente año, como consecuencia del alza en las compras de maquinaria y equipo (accesorios, aparatos eléctricos y equipo de generación de energía eléctrica; equipo de computación, comunicación, medición y de otros equipos, componentes y accesorios electrónicos; industrias metálicas básicas, y manufacturas diversas, básicamente), y de la caída en las adquisiciones de equipo de transporte (vehículos terrestres y sus partes, y vehículos y material para vías férreas, fundamentalmente).

En cuanto a los gastos en Maquinaria y equipo de origen nacional, éstos presentaron una variación de 3.8% en el mes en cuestión frente a los del mismo mes de 2013, producto del incremento en las adquisiciones en maquinaria y equipo (maquinaria y equipo para la construcción; computadoras y equipo periférico; maquinaria y equipo para la industria extractiva; motores y generadores eléctricos; maquinaria y equipo agrícola, y motores de combustión interna y turbinas y transmisiones, principalmente) y de la reducción en los gastos en equipo de transporte (automóviles y camionetas; camiones y tractocamiones; equipo ferroviario, y equipo aeroespacial).

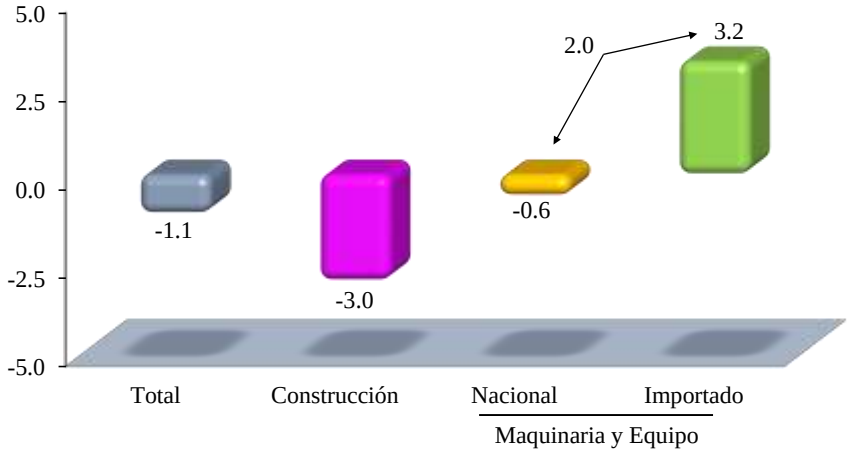
Construcción

Los gastos realizados en Construcción decrecieron 2.2% en el mes de referencia, por un descenso en la generación de obras de edificación no residencial de 4.2%, debido a la disminución en la construcción de carreteras, puentes y similares; obras de urbanización; obras de generación y conducción de energía eléctrica; para el tratamiento, distribución y suministro de agua y drenaje, y edificación de inmuebles comerciales y de servicios, entre otras, en cambio la residencial creció 0.6% (edificación de vivienda unifamiliar y multifamiliar).

Resultados durante enero-mayo de 2014

La Inversión Fija Bruta reportó una reducción de 1.1% durante los primeros cinco meses del año con relación a igual período de 2013. Los resultados por componentes fueron los siguientes: los gastos de inversión en construcción disminuyeron 3% (la de tipo no residencial cayó 3.8% y la residencial 1.8%); en tanto que los de maquinaria y equipo total se incrementaron 2% (los de origen importado aumentaron 3.2% y los nacionales descendieron 0.6%).

INVERSIÓN FIJA BRUTA
-Variación porcentual real respecto al mismo período del año anterior-
Enero-mayo de 2014 p/



p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

INVERSIÓN FIJA BRUTA A MAYO DE 2014
-Variación porcentual real respecto al mismo período del año anterior-

Concepto	Mayo p/	Ene-May p/
Inversión Fija Bruta	**0.4**	**-1.1**
Construcción	**-2.2**	**-3.0**
Residencial	0.6	-1.8
No residencial	-4.2	-3.8
Maquinaria y Equipo	**4.5**	**2.0**
Nacional	3.8	-0.6
Equipo de transporte	-3.0	-6.2
Maquinaria, equipo y otros bienes	11.1	4.9
Importado	4.9	3.2
Equipo de transporte	-0.4	-5.5
Maquinaria, equipo y otros bienes	5.7	4.7

p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/inegi/contenidos/espanol/prensa/comunicados/inver.pdf

Indicadores de Opinión del Sector Manufacturero, julio de 2014 (INEGI)

Expectativas Empresariales cifras durante julio de 2014 (INEGI)

El 5 de agosto de 2014, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) dio a conocer las Expectativas Empresariales (EE) constituidas por la opinión del directivo empresarial, del sector manufacturero, de la construcción y del comercio sobre la situación que presenta su empresa con relación a variables puntuales (en los establecimientos manufactureros sobre la producción, utilización de planta y equipo, demanda nacional de sus productos, exportaciones, personal ocupado, inversión en planta y equipo, inventarios de productos terminados, precios de venta y precios de insumos; en la construcción sobre el valor de las obras ejecutadas como contratista principal, valor de las obras ejecutadas como subcontratista, total de contratos y subcontratos, y personal ocupado, y en el comercio sobre ventas netas, ingresos por consignación y/o comisión, compras netas, inventario de mercancías y personal ocupado).

La periodicidad de estos indicadores es mensual y se elabora con base en los resultados de la Encuesta Mensual de Opinión Empresarial (EMOE).

En su comparación mensual, las Expectativas Empresariales del Sector Manufacturero durante el séptimo mes de este año presentaron el siguiente comportamiento[15]:

[15] Por el número de eventos disponibles a la fecha, aún no es posible la desestacionalización de las Expectativas Empresariales de los sectores de la Construcción y del Comercio. En cuanto se tenga la longitud necesaria de las series se realizará el ajuste estacional.

EXPECTATIVAS EMPRESARIALES DEL SECTOR MANUFACTURERO, A JULIO DE 2014 CIFRAS DESESTACIONALIZADAS

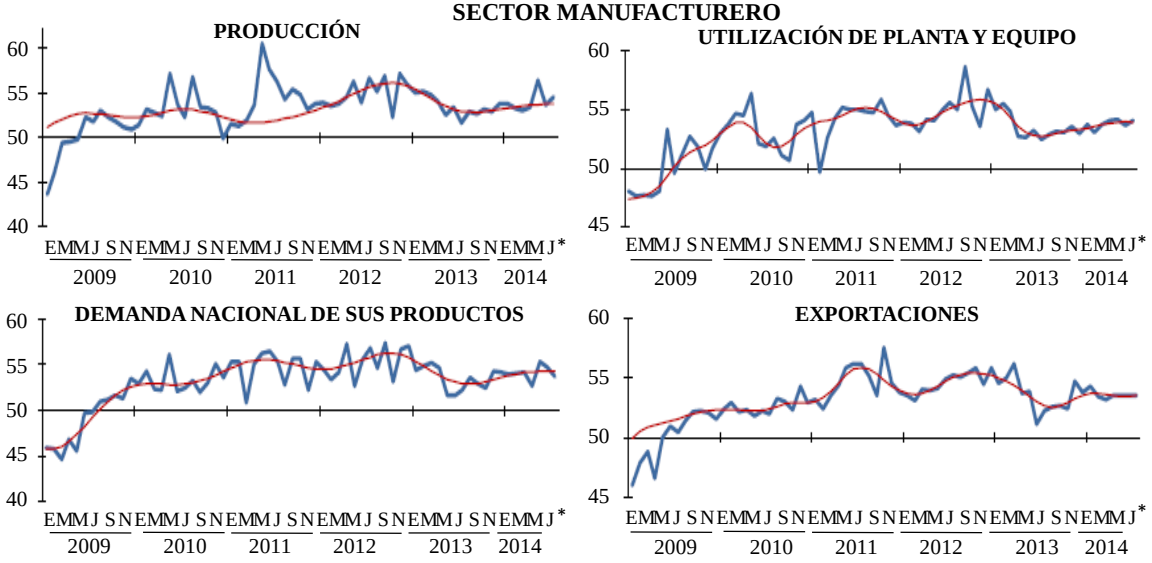
Indicadores	Junio de 2014	Julio de 2014	Diferencia[1/]	Número de meses consecutivos por arriba o por debajo del umbral de 50 puntos
Expectativas Empresariales del Sector Manufacturero				
a) Producción	53.7	54.5	0.82	43 por arriba
b) Utilización de planta y equipo	53.7	54.1	0.44	41 por arriba
c) Demanda nacional de sus productos	54.8	53.8	-1.00	60 por arriba
d) Exportaciones	53.6	53.5	-0.04	63 por arriba
e) Personal ocupado	51.4	51.4	0.00	60 por arriba
f) Inversión en planta y equipo	56.2	56.0	-0.14	45 por arriba
g) Inventarios de productos terminados	51.4	52.6	1.22	41 por arriba
h) Precios de venta	54.7	55.4	0.73	127 por arriba
i) Precios de insumos	54.2	54.8	0.53	103 por arriba

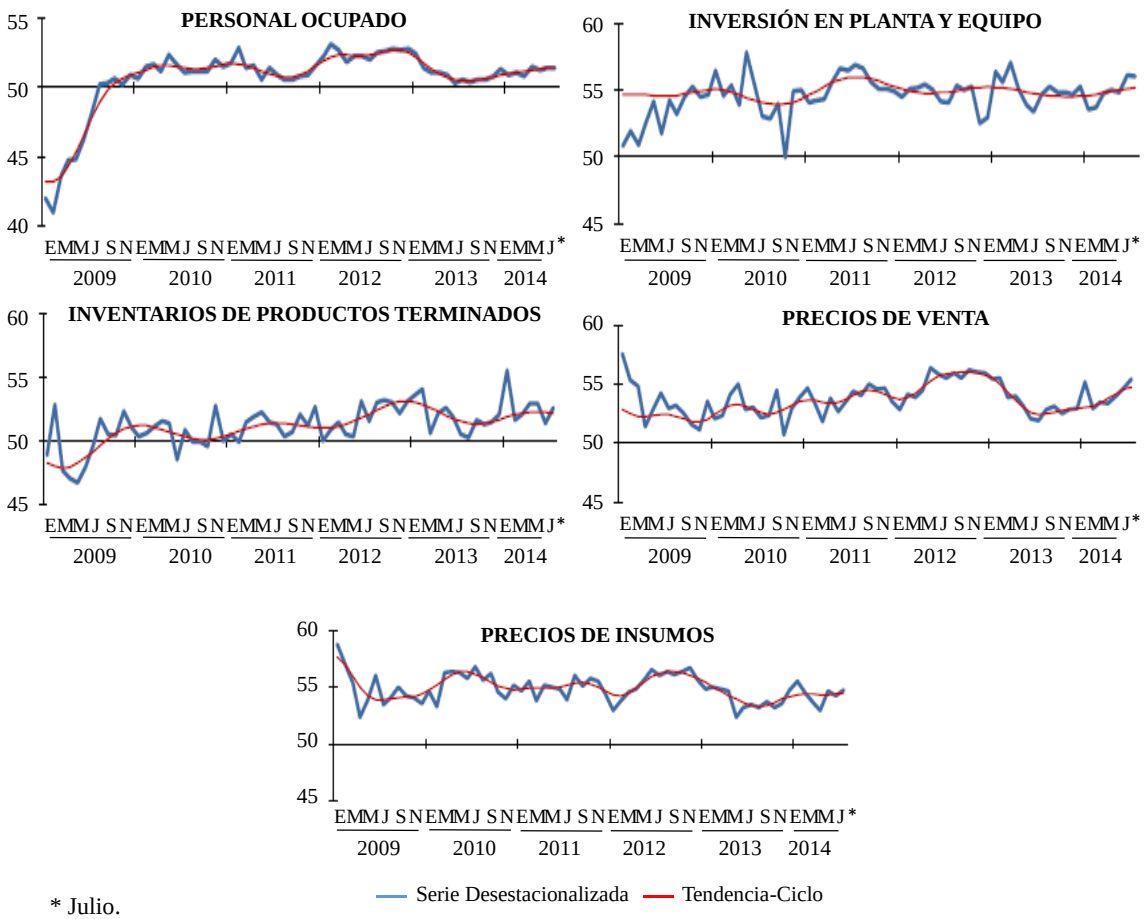
Nota: Los indicadores se generan con los datos referidos al mes anterior del mes de la entrevista con excepción del último dato de la serie, el cual está referido al mes en que ocurre dicha entrevista.

1/ Las diferencias en puntos se obtienen de los respectivos indicadores considerando todos sus decimales.

FUENTE: INEGI.

EXPECTATIVAS EMPRESARIALES A JULIO DE 2014
COMPORTAMIENTO MENSUAL Y TENDENCIAS-CICLO
SECTOR MANUFACTURERO





* Julio.
FUENTE: INEGI.

El comparativo anual de las expectativas empresariales sobre variables relevantes de los tres sectores se presenta en el cuadro siguiente:

EXPECTATIVAS EMPRESARIALES A NIVEL DE SECTOR
CIFRAS ORIGINALES

Indicadores	Julio		Diferencia en puntos[1/]
	2013	2014[p/]	
Expectativas Empresariales del Sector Manufacturero			
a) Producción	53.2	54.1	0.9
b) Utilización de planta y equipo	51.6	54.5	2.6
c) Demanda nacional de sus productos	52.9	54.5	1.7
d) Exportaciones	51.8	54.3	2.5
e) Personal ocupado	50.7	51.5	0.8
f) Inversión en planta y equipo	54.7	56.3	1.6
g) Inventarios de productos terminados	50.0	51.9	1.9
h) Precios de venta	51.2	54.7	3.5
i) Precios de insumos	53.0	54.4	1.3
Expectativas Empresariales del Sector Construcción			
a) Valor de las obras ejecutadas como contratista principal	53.0	56.4	3.4
b) Valor de las obras ejecutadas como subcontratista	50.5	54.2	3.7
c) Total de contratos y subcontratos	52.3	54.3	2.0
d) Personal ocupado	50.6	52.0	1.4
Expectativas Empresariales del Sector Comercio			
a) Ventas netas	54.1	56.5	2.5
b) Ingresos por consignación y/o comisión	54.2	56.9	2.7
c) Compras netas	55.7	58.1	2.4
d) Inventario de mercancías	54.3	57.2	2.9
e) Personal Ocupado	56.1	56.6	0.5

Nota: Los indicadores se generan con los datos referidos al mes anterior del mes de la entrevista con excepción del último dato de la serie, el cual está referido al mes en que ocurre dicha entrevista.

1/ Las diferencias en puntos se obtienen de los respectivos indicadores considerando todos sus decimales.

p/ Dato preliminar.

FUENTE: INEGI.

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/inegi/contenidos/espanol/prensa/comunicados/expectativas.pdf

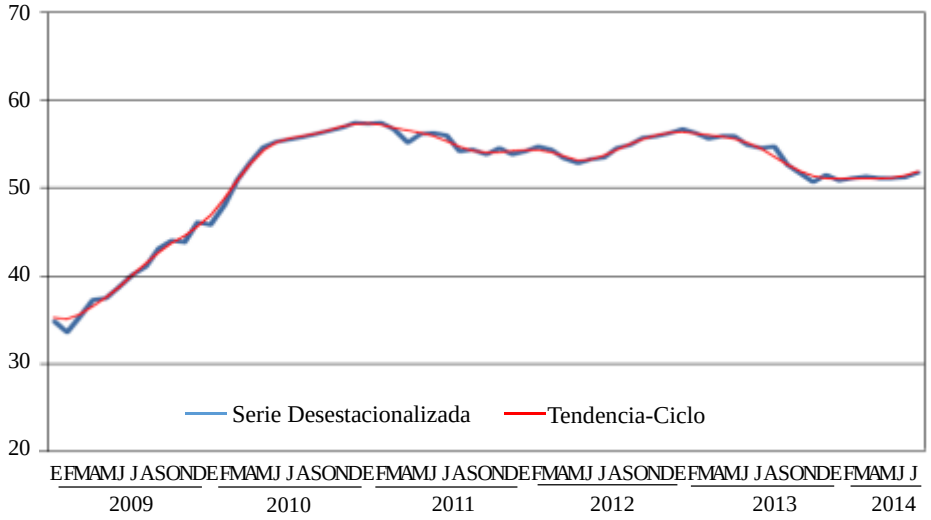
Indicador de Confianza Empresarial durante julio de 2014 (INEGI)

El 5 de agosto de 2014, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) dio a conocer los Indicadores de Confianza Empresarial (ICE) que están constituidos por la percepción que tienen los directivos empresariales del sector manufacturero, de la construcción y del comercio sobre la situación económica que se presenta en el país y en sus empresas, así como sus expectativas para el futuro. Su periodicidad es mensual

y se elabora con base en los resultados de la Encuesta Mensual de Opinión Empresarial (EMOE).

En su comparación mensual, el Indicador de Confianza Empresarial (ICE) Manufacturero se ubicó en 51.8 puntos en julio de 2014, según cifras desestacionalizadas. Con este dato el Indicador de Confianza Empresarial Manufacturero se mantiene por arriba del umbral de 50 puntos por 53 meses consecutivos.

SERIE DESESTACIONALIZADA Y TENDENCIA-CICLO DEL INDICADOR DE CONFIANZA EMPRESARIAL MANUFACTURERO A JULIO DE 2014



FUENTE: INEGI.

El cuadro siguiente muestra el comportamiento mensual del Indicador de Confianza Empresarial Manufacturero y sus componentes a julio de 2014.

INDICADOR DE CONFIANZA EMPRESARIAL MANUFACTURERO
Y SUS COMPONENTES
SERIES DESESTACIONALIZADAS

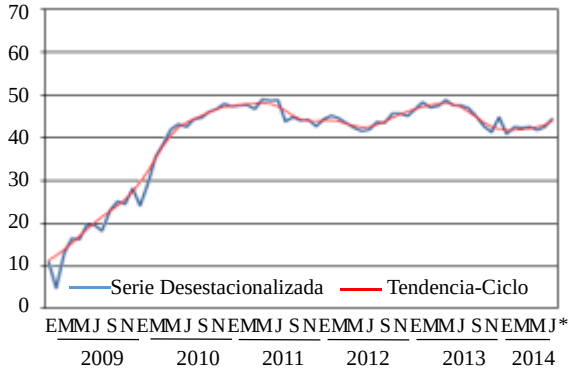
Indicadores	Junio de 2014	Julio de 2014	Diferencia[1/]	Número de meses consecutivos por arriba o por debajo del umbral de 50 puntos
Indicador de Confianza Empresarial Manufacturero	**51.2**	**51.8**	**0.56**	**53 por arriba**
a) Momento adecuado para invertir	42.5	44.4	1.91	80 por debajo
b) Situación económica presente del país	47.5	48.1	0.58	11 por debajo
c) Situación económica futura del país[2/]	53.6	54.4	0.80	61 por arriba
d) Situación económica presente de la empresa[3/]	53.7	53.4	-0.30	53 por arriba
e) Situación económica futura de la empresa[3/]	59.9	59.8	-0.12	127 por arriba

Nota: Los indicadores se generan con los datos referidos al mes de la entrevista.
1/ Las diferencias en puntos se obtienen de los respectivos indicadores considerando todos sus decimales.
2/ Componente ajustado por el efecto de semana santa.
3/ Componente no sujeto a desestacionalización.
FUENTE: INEGI.

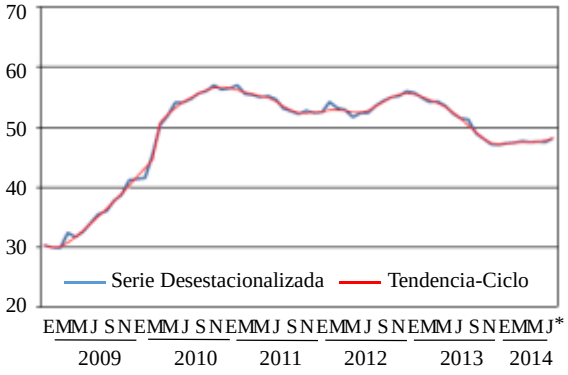
Las gráficas siguientes presentan la evolución y tendencias de los componentes que integran al Indicador de Confianza Empresarial Manufacturero:

SERIES DESESTACIONALIZADAS Y TENDENCIAS-CICLO DE LOS COMPONENTES DEL INDICADOR DE CONFIANZA EMPRESARIAL MANUFACTURERO A JULIO DE 2014

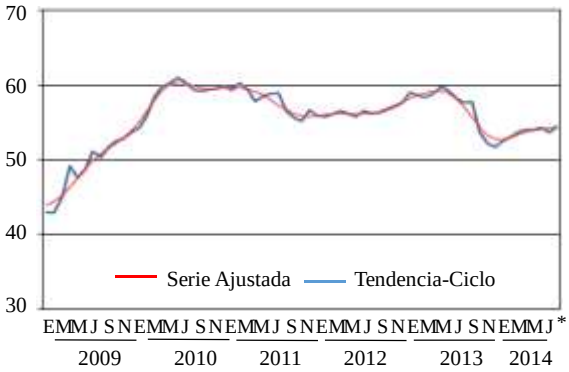
Momento adecuado para invertir



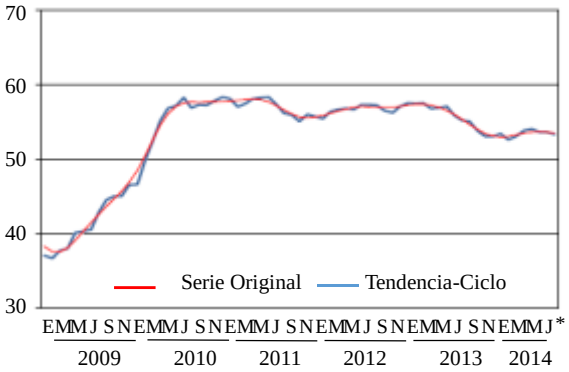
Situación económica presente del país



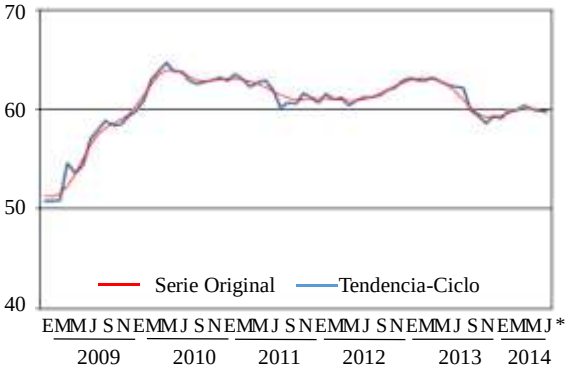
Situación económica futura del país 1/



Situación económica presente de la empresa 2/



Situación económica futura de la empresa 2/

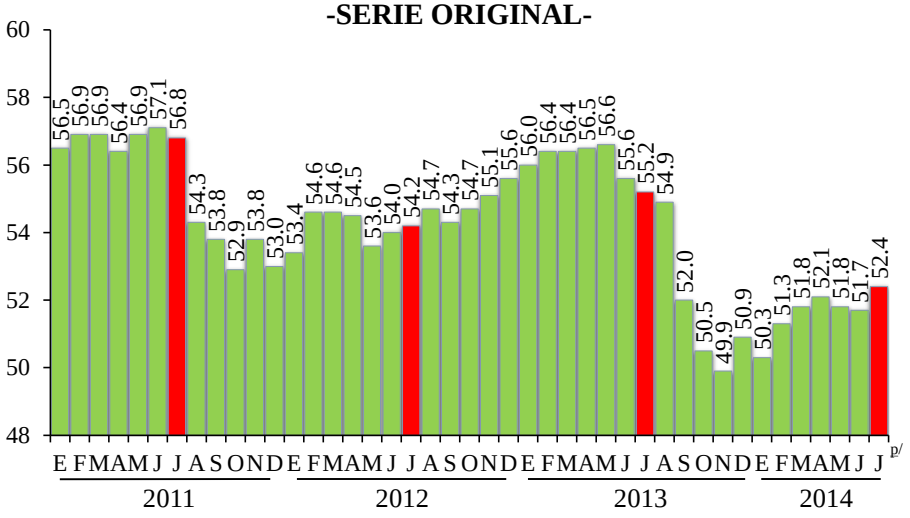


1/ Componente no sujeto a desestacionalización, pero sí incluye el ajuste por semana santa.
2/ Componente no sujeto a desestacionalización.
* Julio.
FUENTE: INEGI.

En el comparativo anual, el Indicador de Confianza Empresarial mostró el siguiente comportamiento a nivel de sector.

El ICE Manufacturero se estableció en 52.4 puntos durante julio de 2014, nivel inferior en 2.8 puntos respecto al de igual mes de 2013, cuando fue de 55.2 puntos.

INDICADOR DE CONFIANZA EMPRESARIAL MANUFACTURERO, A JULIO DE 2014
-SERIE ORIGINAL-



p/ Dato preliminar.
FUENTE: INEGI.

Los cinco componentes del ICE Manufacturero presentaron diferencias anuales negativas.

COMPONENTES DEL INDICADOR DE CONFIANZA EMPRESARIAL MANUFACTURERO
CIFRAS ORIGINALES

Indicadores	Julio		Diferencia en puntos 1/
	2013	2014 p/	
Indicador de Confianza Empresarial Manufacturero	**55.2**	**52.4**	**-2.8**
a) Momento adecuado para invertir	48.5	45.6	-2.9
b) Situación económica presente del país	52.5	48.9	-3.6
c) Situación económica futura del país	57.7	54.4	-3.2
d) Situación económica presente de la empresa	55.3	53.4	-1.9
e) Situación económica futura de la empresa	62.3	59.8	-2.5

Nota: Los indicadores se generan con los datos referidos al mes de la entrevista.
1/ Las diferencias en puntos se obtienen de los respectivos indicadores considerando todos sus decimales.
p/ Dato preliminar.
FUENTE: INEGI.

Por grupos de subsectores de actividad manufacturera, durante julio de 2014, el ICE registró descensos anuales en los siete grupos que lo conforman.

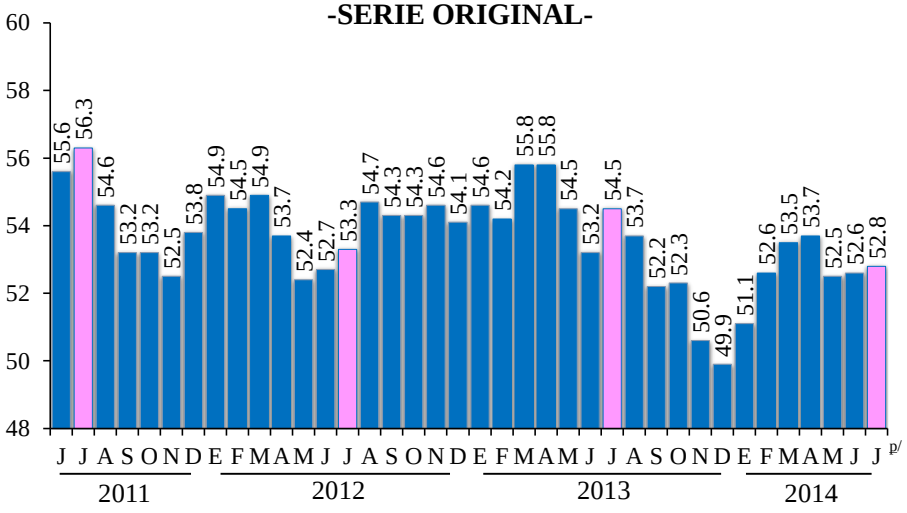
INDICADOR DE CONFIANZA EMPRESARIAL MANUFACTURERO POR GRUPOS DE SUBSECTORES DE ACTIVIDAD
CIFRAS ORIGINALES

Grupos	Julio		Diferencia en puntos[1/]
	2013	2014[p/]	
Indicador de Confianza Empresarial Manufacturero	**55.2**	**52.4**	**-2.8**
Alimentos, bebidas y tabaco	53.3	50.9	-2.4
Derivados del petróleo y del carbón, industria química, del plástico y del hule	56.0	53.8	-2.1
Minerales no metálicos y metálicas básicas	55.0	52.4	-2.6
Equipo de computación, accesorios electrónicos y aparatos eléctricos	54.1	52.2	-1.9
Equipo de transporte	60.7	55.6	-5.0
Productos metálicos, maquinaria, equipo y muebles	53.2	52.2	-0.9
Textiles, prendas de vestir, cuero y piel, madera, papel y otras	49.1	46.0	-3.1

Nota: Los indicadores se generan con los datos referidos al mes de la entrevista.
1/ Las diferencias en puntos se obtienen de los respectivos indicadores considerando todos sus decimales.
p/ Dato preliminar.
FUENTE: INEGI.

El ICE de la Construcción, que muestra el nivel de confianza de los empresarios de dicho sector sobre la situación económica presente y futura del país y de sus empresas se estableció en 52.8 puntos en junio de este año, dato menor en 1.7 puntos respecto al de igual mes de un año antes, cuando se ubicó en 54.5 puntos.

INDICADOR DE CONFIANZA EMPRESARIAL DE LA CONSTRUCCIÓN, A JULIO DE 2014
-SERIE ORIGINAL-



p/ Dato preliminar.
FUENTE: INEGI.

La caída anual del ICE de la Construcción fue reflejo de las disminuciones en tres de sus cinco componentes, véase cuadro siguiente.

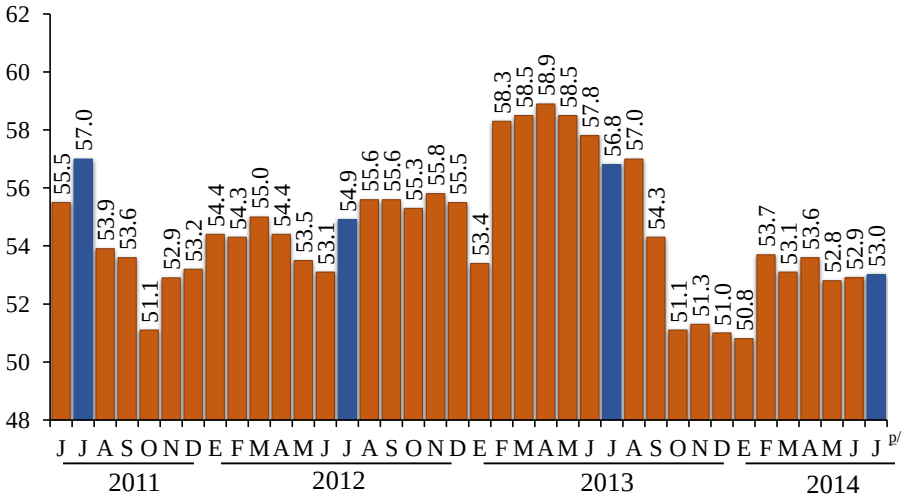
COMPONENTES DEL INDICADOR DE CONFIANZA EMPRESARIAL DE LA CONSTRUCCIÓN
CIFRAS ORIGINALES

Indicadores	Julio		Diferencia en puntos1/
	2013	2014p/	
Indicador de Confianza Empresarial de la Construcción	**54.5**	**52.8**	**-1.7**
a) Momento adecuado para invertir	43.6	34.2	-9.5
b) Situación económica presente del país	47.1	45.3	-1.8
c) Situación económica futura del país	65.9	64.0	-1.9
d) Situación económica presente de la empresa	49.1	51.3	2.2
e) Situación económica futura de la empresa	66.9	69.2	2.3

Nota: Los indicadores se generan con los datos referidos al mes de la entrevista.
1/ Las diferencias en puntos se obtienen de los respectivos indicadores considerando todos sus decimales.
p/ Dato preliminar.
FUENTE: INEGI.

El Indicador de Confianza Empresarial del Comercio presentó una reducción anual de 3.8 puntos, al pasar de 56.8 puntos en julio de 2013 a 53 puntos en el séptimo mes de 2014.

INDICADOR DE CONFIANZA EMPRESARIAL DEL COMERCIO, A JULIO DE 2014 -SERIE ORIGINAL-



p/ Dato preliminar.
FUENTE: INEGI.

Este comportamiento se derivó de los descensos en los cinco componentes que lo integran, los cuales se detallan en el cuadro siguiente.

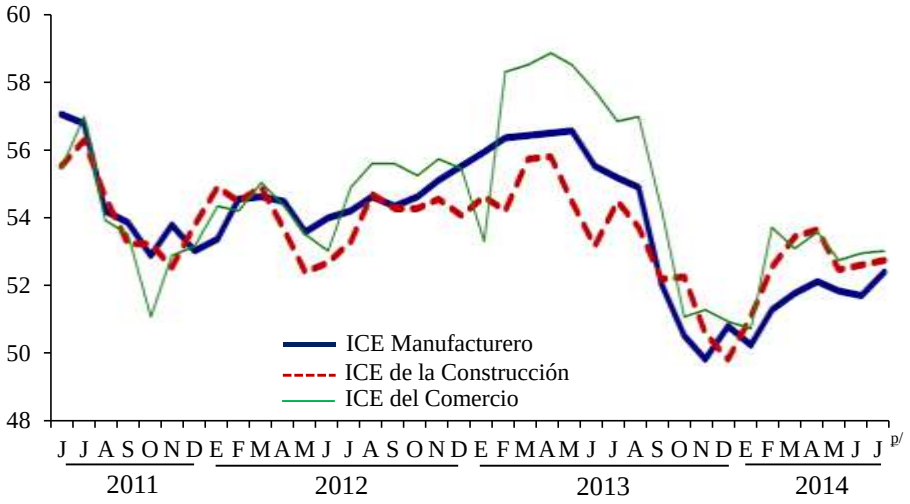
COMPONENTES DEL INDICADOR DE CONFIANZA EMPRESARIAL DEL COMERCIO CIFRAS ORIGINALES

	Julio		Diferencia en puntos 1/
	2013	2014 p/	
Indicador de Confianza Empresarial Comercio	**56.8**	**53.0**	**-3.8**
a) Momento adecuado para invertir	45.4	36.3	-9.1
b) Situación económica presente del país	50.3	46.2	-4.1
c) Situación económica futura del país	63.3	61.3	-2.0
d) Situación económica presente de la empresa	56.5	55.4	-1.1
e) Situación económica futura de la empresa	68.6	65.9	-2.7

Nota: Los indicadores se generan con los datos referidos al mes de la entrevista.
1/ Las diferencias en puntos se obtienen de los respectivos indicadores considerando todos sus decimales.
p/ Dato preliminar.
FUENTE: INEGI.

A continuación se presenta la gráfica comparativa de los Indicadores de Confianza en los tres sectores de actividad.

INDICADOR DE CONFIANZA EMPRESARIAL POR SECTOR, A JULIO DE 2014
-SERIE ORIGINAL-



p/ Dato preliminar.
FUENTE: INEGI.

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/inegi/contenidos/espanol/prensa/comunicados/confianza.pdf

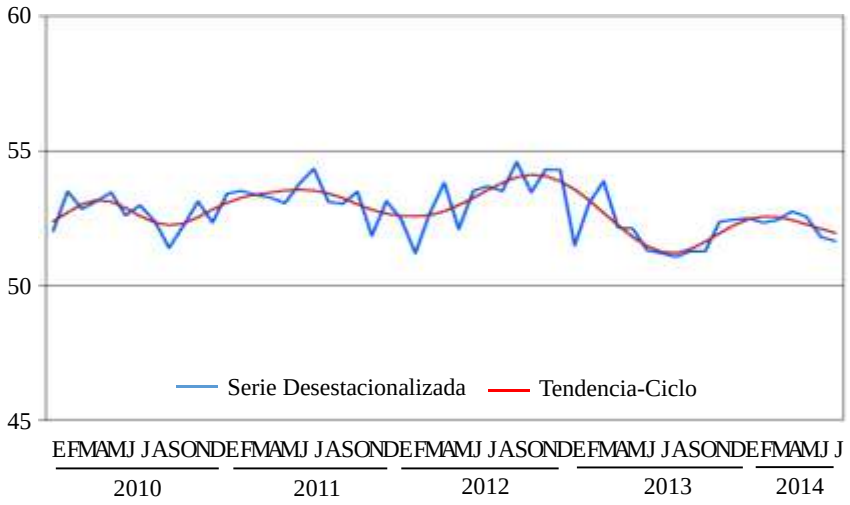
Indicador de Pedidos Manufactureros durante julio de 2014 (INEGI)

El 5 de agosto de 2014, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) y el Banco de México (Banxico) dieron a conocer el Indicador de Pedidos Manufactureros (IPM) del séptimo mes de 2014. Dicho indicador se deriva de integrar las expectativas de los directivos empresariales del sector referido con relación a cinco variables que capta la Encuesta Mensual de Opinión Empresarial (EMOE). Éstas cubren la siguiente secuencia del proceso productivo de la actividad manufacturera: volumen esperado de pedidos, producción esperada, niveles esperados de personal ocupado, oportunidad en la entrega de insumos por parte de los proveedores e inventarios de insumos.

Indicador de Pedidos Manufactureros por componentes

En julio de 2014, el IPM registró una caída mensual de 0.16 puntos con datos ajustados por estacionalidad, al ubicarse en 51.6 puntos. Con este resultado, el IPM suma 59 meses consecutivos colocándose por encima del umbral de 50 puntos.

SERIE DESESTACIONALIZADA Y TENDENCIA-CICLO DEL INDICADOR DE PEDIDOS MANUFACTUREROS A JULIO DE 2014



FUENTE: INEGI.

Con cifras desestacionalizadas, en el mes que se reporta el componente del IPM referido al volumen esperado de pedidos mostró una contracción mensual de 1.04 puntos, el del volumen esperado de la producción aumentó 0.29 puntos, el del nivel esperado del personal ocupado se incrementó 0.27 puntos, el de la oportunidad en la entrega de insumos por parte de los proveedores creció 0.95 puntos y el de inventarios de insumos registró un avance de 1.15 puntos.

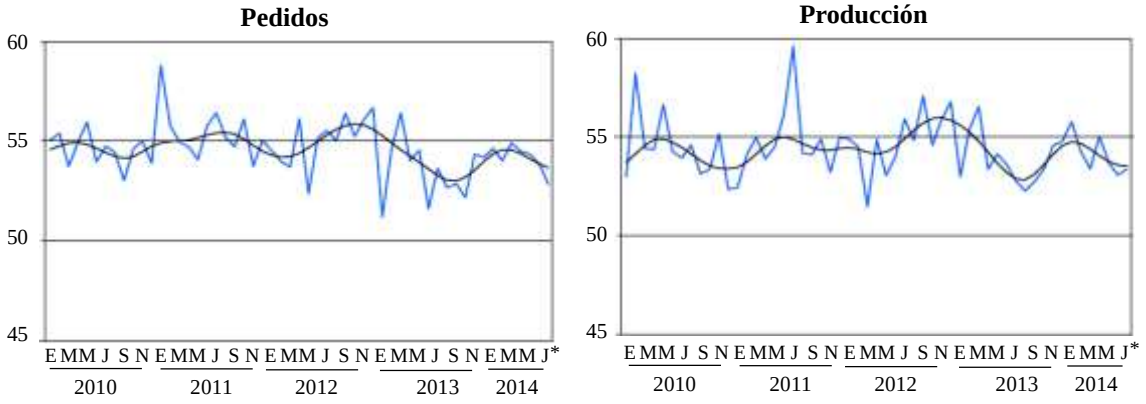
INDICADOR DE PEDIDOS MANUFACTUREROS Y SUS COMPONENTES
SERIES DESESTACIONALIZADAS

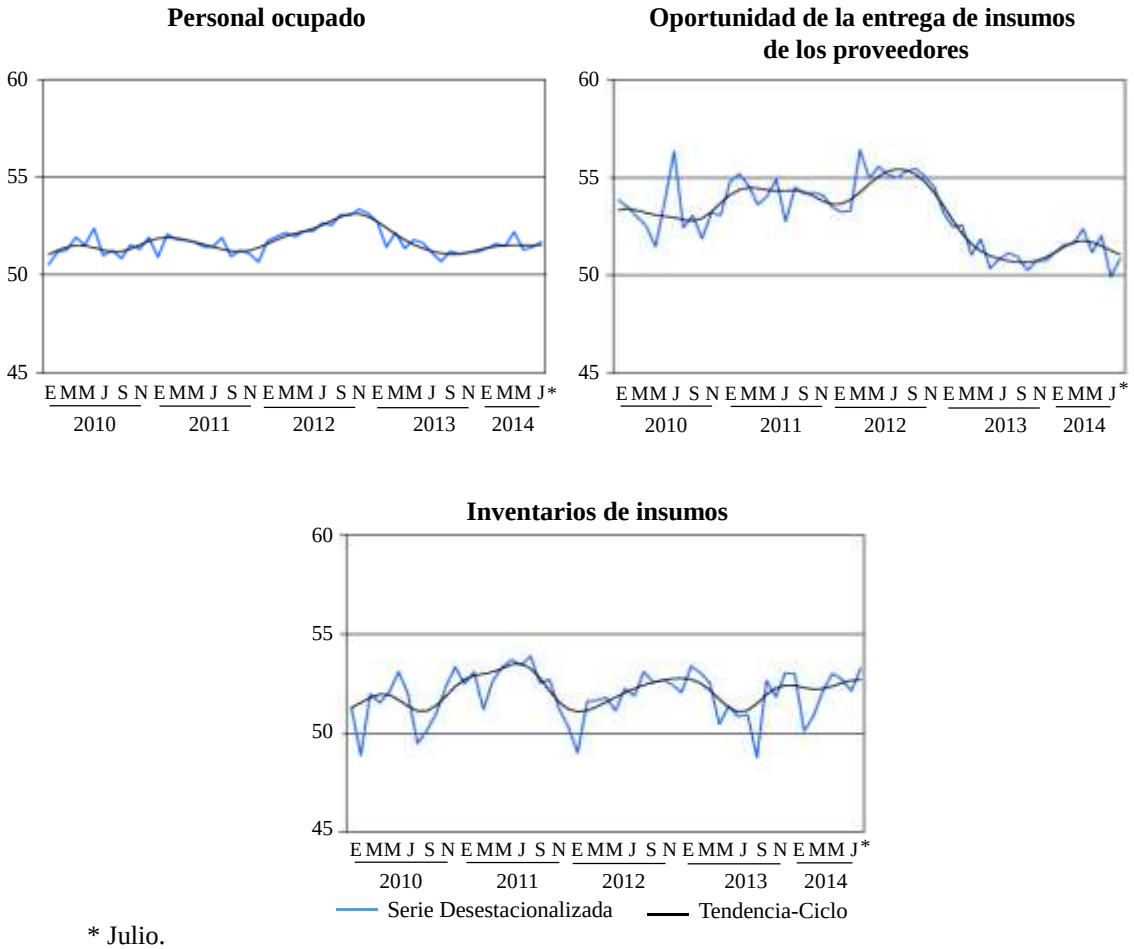
Indicadores	Junio De 2014	Julio De 2014	Diferencia en puntos[1/]	Número de meses consecutivos por arriba o por debajo del umbral de 50 puntos
Indicador de Pedidos Manufactureros	**51.8**	**51.6**	**-0.16**	**59 por arriba**
a) Pedidos	53.9	52.8	-1.04	61 por arriba
b) Producción	53.1	53.4	0.29	55 por arriba
c) Personal ocupado	51.4	51.7	0.27	57 por arriba
d) Oportunidad en la entrega de insumos de los proveedores	44.9	45.9	0.95	21 por debajo
e) Inventarios de insumos	52.1	53.3	1.15	11 por arriba

Nota: Los indicadores se generan con los datos referidos al mes de la entrevista.
1/ Las diferencias en puntos se obtienen de los respectivos indicadores considerando todos sus decimales.
FUENTE: INEGI.

Las siguientes gráficas muestran la evolución en los últimos años de las cifras desestacionalizadas y tendencias-ciclo de los componentes que integran el Indicador de Pedidos Manufactureros:

SERIES DESESTACIONALIZADAS Y TENDENCIAS-CICLO DE LOS COMPONENTES DEL INDICADOR DE PEDIDOS MANUFACTUREROS A JULIO DE 2014

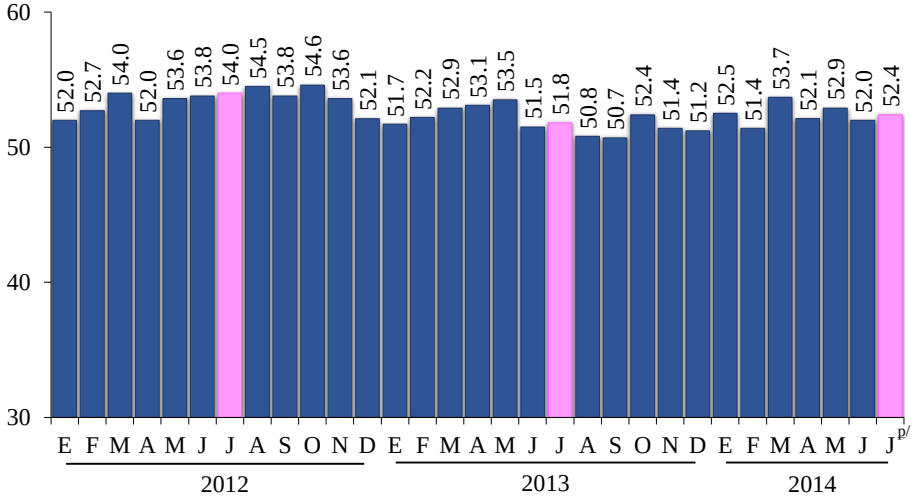




* Julio.
FUENTE: INEGI.

En junio de 2014, el Indicador de Pedidos Manufactureros se situó en 52.4 puntos con cifras originales, lo que implicó un aumento de 0.6 puntos respecto a la cifra observada durante el mismo mes de 2013.

INDICADOR DE PEDIDOS MANUFACTUREROS
-SERIE ORIGINAL-



p/ Dato preliminar.
FUENTE: INEGI.

Durante el séptimo mes de 2014, cuatro de los cinco componentes que integran el IPM reportaron incrementos anuales en sus cifras sin ajuste estacional, en tanto que el subíndice restante mostró una reducción.

COMPONENTES DEL INDICADOR DE PEDIDOS MANUFACTUREROS
SERIES ORIGINALES

Indicadores	Julio		Diferencia en puntos 1/
	2013	2014 p/	
Indicador de Pedidos Manufactureros	**51.8**	**52.4**	**0.6**
a) Pedidos	53.8	54.4	0.6
b) Producción	53.5	54.1	0.6
c) Personal ocupado	51.0	51.5	0.5
d) Oportunidad en la entrega de insumos de los proveedores	46.5	45.7	-0.8
e) Inventarios de insumos	51.3	53.7	2.3

Nota: Los indicadores se generan con los datos referidos al mes de la entrevista.
1/ Las diferencias en puntos se obtienen de los respectivos indicadores considerando todos sus decimales.
p/ Dato preliminar.
FUENTE: INEGI.

Indicador de Pedidos Manufactureros por grupos de subsectores de actividad

En lo que se refiere al Indicador de Pedidos Manufactureros por grupos de subsectores de actividad, durante el séptimo mes de 2014 el agregado correspondiente a Alimentos, bebidas y tabaco presentó un crecimiento anual de 1.2 puntos con cifras originales; el de Derivados del petróleo y del carbón, industria química, del plástico y del hule registró un nivel similar al observado en julio de 2013; el de Minerales no metálicos y metálicas básicas disminuyó 0.3 puntos; el de Equipo de computación, accesorios electrónicos y aparatos eléctricos mostró un aumento de 0.2 puntos; el de Equipo de transporte se elevó 1.7 puntos; el de Productos metálicos, maquinaria, equipo y muebles retrocedió 0.8 puntos, en tanto que el de Textiles, prendas de vestir, cuero y piel, madera, papel y otras reportó un incremento de 0.3 puntos.

INDICADOR DE PEDIDOS MANUFACTUREROS POR GRUPOS DE SUBSECTORES DE ACTIVIDAD
SERIES ORIGINALES

Grupos	Julio		Diferencia en puntos[1/]
	2013	2014[p/]	
Indicador de Pedidos Manufactureros	**51.8**	**52.4**	**0.6**
Alimentos, bebidas y tabaco	51.1	52.3	1.2
Derivados del petróleo y del carbón, industria química, del plástico y del hule	52.4	52.3	0.0
Minerales no metálicos y metálicas básicas	52.8	52.5	-0.3
Equipo de computación, accesorios electrónicos y aparatos eléctricos	51.7	51.9	0.2
Equipo de transporte	52.0	53.7	1.7
Productos metálicos, maquinaria, equipo y muebles	50.8	50.0	-0.8
Textiles, prendas de vestir, cuero y piel, madera, papel y otras	51.6	51.9	0.3

Nota: Los indicadores se generan con los datos referidos al mes de la entrevista.
1/ Las diferencias en puntos se obtienen de los respectivos indicadores considerando todos sus decimales.
p/ Dato preliminar.
FUENTE: INEGI.

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/inegi/contenidos/espanol/prensa/comunicados/pedidos.pdf

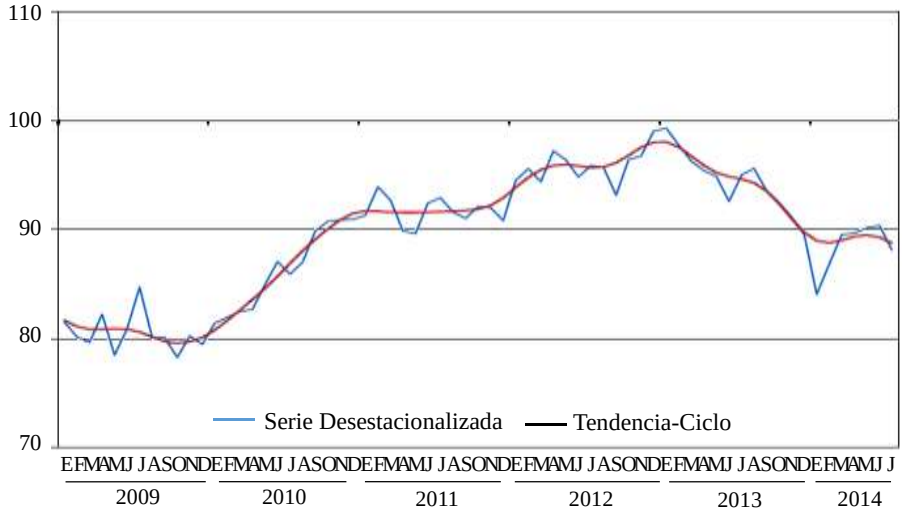
Índice de Confianza del Consumidor durante julio de 2014 (INEGI)

El 5 de agosto de 2014, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) dio a conocer el Índice de Confianza del Consumidor (ICC) de julio, mismo que se elabora con la información obtenida de la Encuesta Nacional sobre la Confianza del Consumidor (ENCO), que recaban de manera conjunta el INEGI y el Banco de México (Banxico) en 32 ciudades del país, las cuales comprenden a la totalidad de las entidades federativas. Cabe señalar que el ICC se conforma de cinco indicadores parciales: dos recogen las opiniones sobre la situación económica actual y esperada del hogar de los entrevistados; otros dos captan las percepciones sobre la situación económica presente y futuras del país, y el quinto considera la visión de los consumidores acerca de que tan propicio es el momento actual para adquisición de bienes de consumo duradero.

Comportamiento de los componentes del Índice de Confianza del Consumidor: Cifras desestacionalizadas

En julio de 2014, el ICC mostró una caída mensual de 2.50% con cifras ajustadas por estacionalidad.

CIFRAS DESESTACIONALIZADAS Y DE TENDENCIA-CICLO DEL ÍNDICE DE CONFIANZA DEL CONSUMIDOR A JULIO DE 2014
-Índice: Enero de 2003=100-

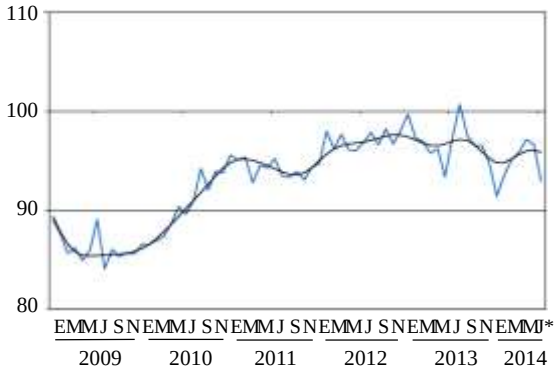


FUENTE: INEGI y Banxico.

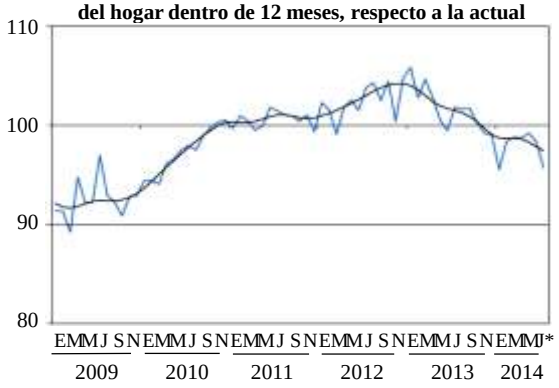
En términos desestacionalizados, en el mes que se reporta el indicador que hace referencia a la situación económica de los integrantes del hogar en el momento actual frente a la que tenían hace doce meses, mostró un descenso mensual de 3.92%. Por su parte, el componente que mide la situación económica que se espera para los miembros del hogar dentro de doce meses, respecto a la que registran en el momento actual, retrocedió 2.74% con relación a junio pasado. El que hace mención de la situación económica del país hoy en día comparada con la que prevaleció hace doce meses disminuyó 1.22% a tasa mensual. El rubro que capta las expectativas sobre la condición económica del país dentro de un año respecto a la situación actual presentó una baja mensual de 4.08%. Por último, el indicador que evalúa las posibilidades en el momento actual por parte de los integrantes del hogar, comparadas con las de hace un año, para efectuar compras de bienes durables, tales como muebles, televisor, lavadora y otros aparatos electrodomésticos, reportó una reducción de 0.13% en comparación con el nivel reportado el mes previo.

CIFRAS DESESTACIONALIZADAS Y DE TENDENCIA-CICLO DE LOS COMPONENTES DEL ÍNDICE DE CONFIANZA DEL CONSUMIDOR A JULIO DE 2014
-Índices: Base enero de 2003=100-

Situación económica en el momento actual de los miembros del hogar comparada con la de un año antes



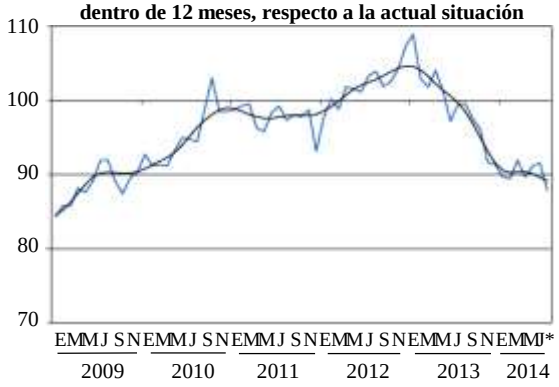
Situación económica esperada de los miembros del hogar dentro de 12 meses, respecto a la actual



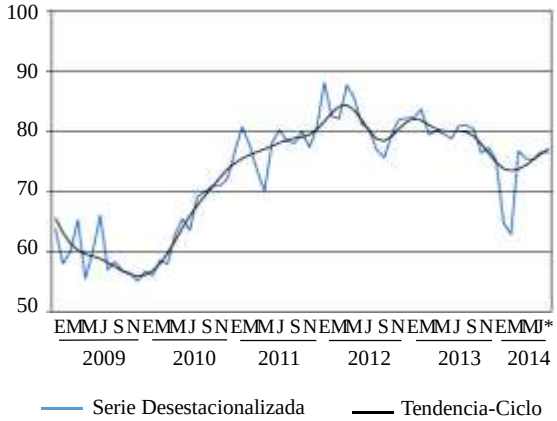
Situación económica del país hoy en día, comparada con la de hace 12 meses



Situación económica del país esperada dentro de 12 meses, respecto a la actual situación



Posibilidades en el momento actual de los integrantes del hogar comparadas con las de hace un año para realizar compras de bienes durables, tales como: muebles, televisor, lavadora y otros aparatos electrodomésticos

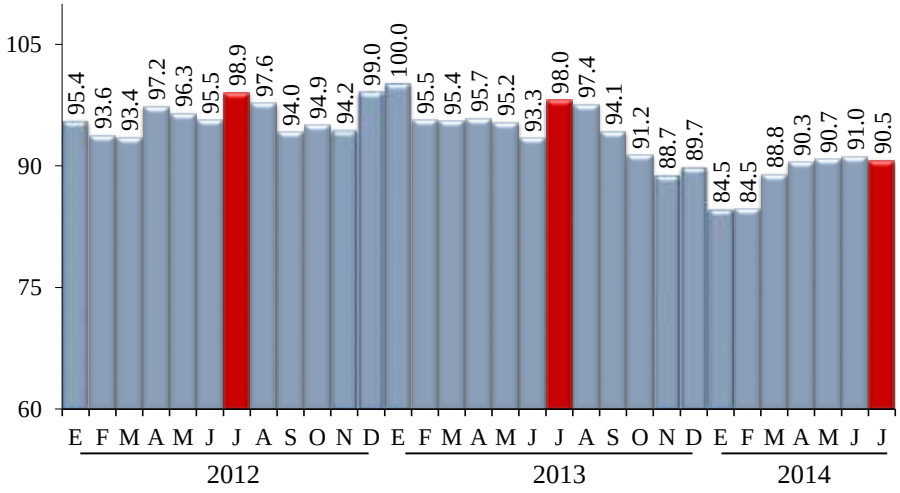


*Julio
FUENTE: INEGI y Banxico.

Comportamiento de los componentes del Índice de Confianza del Consumidor: Cifras originales

El Índice de Confianza del Consumidor en su serie original se ubicó en 90.5 puntos durante julio de 2014 (enero de 2003=100). Dicha cifra implicó una disminución de 7.6% con relación al nivel registrado en el mismo mes de 2013.

EVOLUCIÓN DEL ÍNDICE DE CONFIANZA DEL CONSUMIDOR A JULIO DE 2014
-Índice: Enero de 2003=100-



FUENTE: INEGI y Banxico.

ÍNDICE DE CONFIANZA DEL CONSUMIDOR Y SUS COMPONENTES
-Índices: enero de 2003=100-

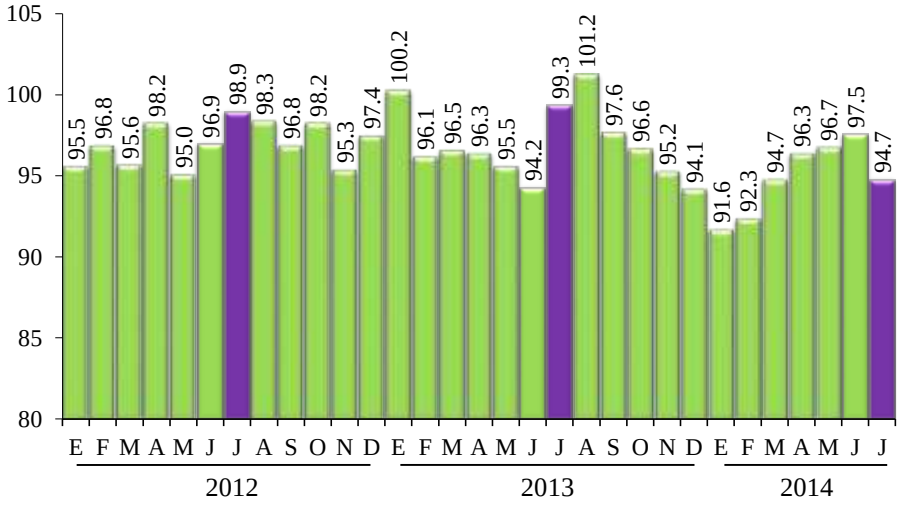
	2013						2014						
	Jul.	**Ago.**	**Sep.**	**Oct.**	**Nov.**	**Dic.**	**Ene.**	**Feb.**	**Mar.**	**Abr.**	**May.**	**Jun.**	**Jul.**
ÍNDICE DE CONFIANZA DEL CONSUMIDOR	**98.0**	**97.4**	**94.1**	**91.2**	**88.7**	**89.7**	**84.5**	**84.5**	**88.8**	**90.3**	**90.7**	**91.0**	**90.5**
Componentes:													
1. Situación económica en el momento actual de los miembros del hogar comparada con la que tenían hace 12 meses.	99.3	101.2	97.6	96.6	95.2	94.1	91.6	92.3	94.7	96.3	96.7	97.5	94.7
2. Situación económica esperada de los miembros del hogar dentro de 12 meses, respecto de la actual.	103.8	103.2	102.2	100.1	98.8	98.4	95.3	97.4	99.3	98.5	98.3	97.9	97.3
3. Situación económica del país hoy en día, comparada con la de hace 12 meses.	99.8	98.4	91.2	90.8	84.3	88.2	83.1	85.4	86.4	88.0	89.3	89.5	90.9
4. Situación económica del país dentro de 12 meses, con respecto a la situación actual.	102.4	102.3	98.8	93.6	88.1	91.8	88.4	87.4	90.6	91.8	91.5	93.3	90.1
5. Posibilidades en el momento actual de los integrantes del hogar comparadas con las de hace un año, para realizar compras, tales como muebles, televisor, lavadora y otros aparatos electrodomésticos.	84.4	82.2	80.6	74.8	77.0	75.9	63.9	60.0	73.0	76.8	77.8	76.7	79.6

FUENTE: INEGI.

En particular, el comportamiento de los cinco componentes parciales que se integran para medir el Índice de Confianza del Consumidor durante el séptimo mes del año en curso fue el siguiente:

a) El componente que muestra la situación económica de los integrantes del hogar en el momento actual, con relación a la que tenían hace doce meses, se ubicó en julio de 2014 en 94.7 puntos, lo cual representó un nivel 4.6% inferior al reportado en el mismo mes de 2013.

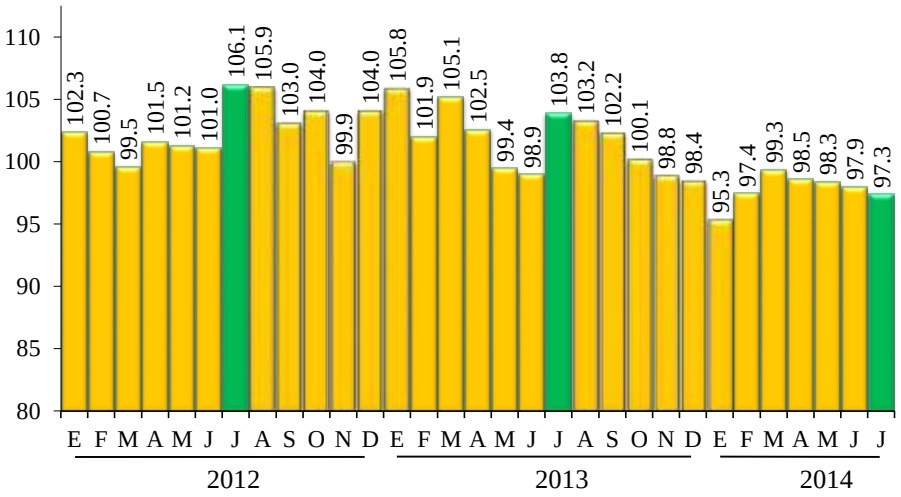
SITUACIÓN ECONÓMICA EN EL MOMENTO ACTUAL DE LOS MIEMBROS DEL HOGAR COMPARADA CON LA QUE TENÍAN HACE 12 MESES
-Índice: Enero de 2003=100-



FUENTE: INEGI y Banxico.

b) En el mes de referencia, el rubro que capta la situación económica que se espera para los miembros del hogar dentro de doce meses, respecto a la que registran en el momento actual, observó un nivel de 97.3 puntos, lo que significó una disminución anual de 6.3 por ciento.

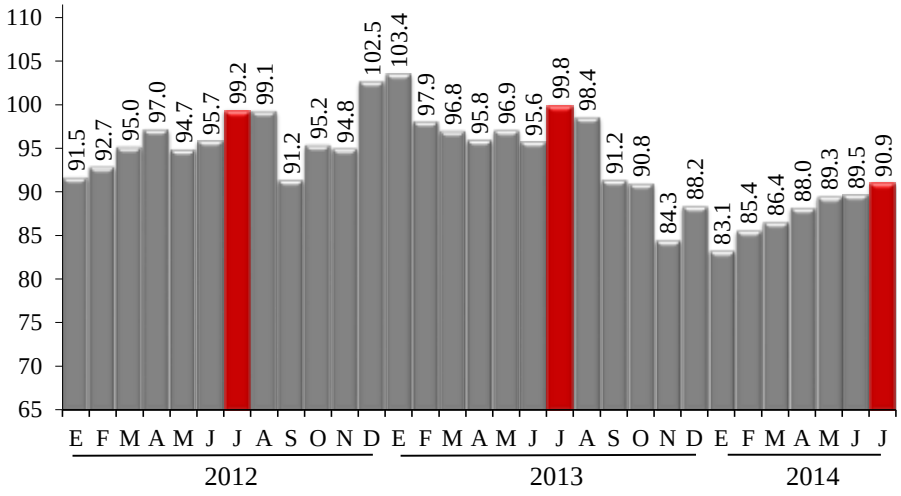
SITUACIÓN ECONÓMICA ESPERADA DENTRO DE 12 MESES DE LOS MIEMBROS DEL HOGAR RESPECTO DE LA ACTUAL
-Índice: Enero de 2003=100-



FUENTE: INEGI y Banxico.

c) En el séptimo mes de 2014, el indicador que evalúa la situación económica del país hoy en día, comparada con la que prevaleció hace doce meses, reportó una reducción anual de 8.9% al registrar 90.9 puntos.

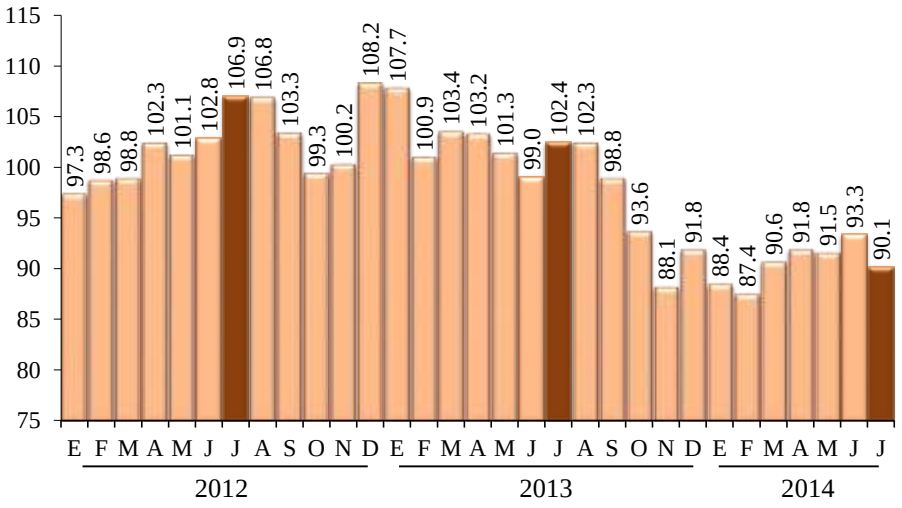
SITUACIÓN ECONÓMICA DEL PAÍS HOY EN DÍA COMPARADA CON LA DE HACE 12 MESES
-Índice: Enero de 2003=100-



FUENTE: INEGI y Banxico.

d) El componente que refleja la percepción de los consumidores sobre la situación económica del país dentro de doce meses, respecto a la actual, se situó en julio de 2014 en 90.1 puntos. Dicha cifra implicó una caída de 12% respecto a los 102.4 puntos alcanzados en julio del año anterior.

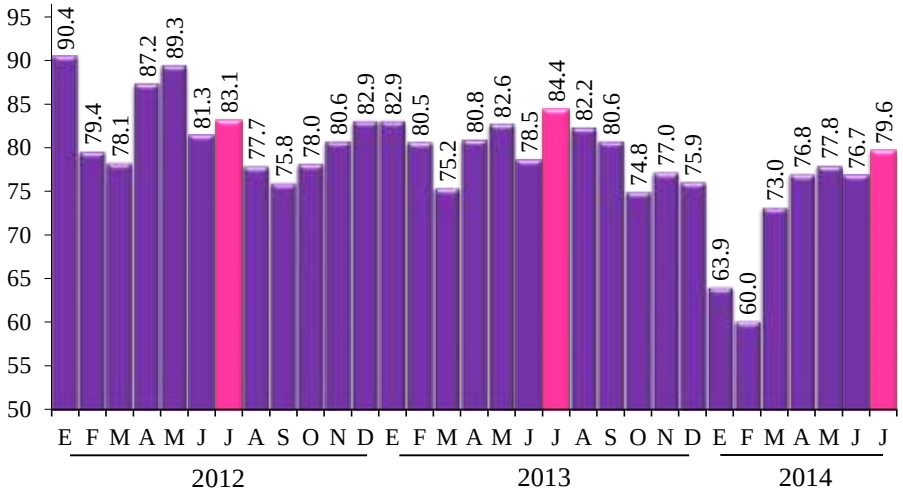
SITUACIÓN ECONÓMICA DEL PAÍS DENTRO DE 12 MESES RESPECTO A LA ACTUAL SITUACIÓN
-Índice: Enero de 2003=100-



FUENTE: INEGI y Banxico.

e) Por último, el indicador que mide las posibilidades en el momento actual por parte de los integrantes del hogar, comparadas con las de hace un año, para comprar bienes durables, tales como muebles, televisor, lavadora y otros aparatos electrodomésticos, presentó en julio pasado, una reducción anual de 5.7%, al colocarse en un nivel de 79.6 puntos.

POSIBILIDADES EN EL MOMENTO ACTUAL DE LOS INTEGRANTES DEL HOGAR COMPARADAS CON LAS DE HACE UN AÑO PARA REALIZAR COMPRAS DE MUEBLES, TELEVISOR, LAVADORA Y OTROS APARATOS ELECTRODOMÉSTICOS
-Índice: Enero de 2003=100-



FUENTE: INEGI y Banxico.

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/inegi/contenidos/espanol/prensa/comunicados/indcon.pdf

Indicador IMEF del Entorno Empresarial Mexicano, julio de 2014 (IIEEM)

El 1 de agosto de 2014, el Instituto Mexicano de Ejecutivos de Finanzas (IMEF) presentó su Indicador IMEF del Entorno Empresarial Mexicano (IIEEM) con información al mes de julio de 2014. De acuerdo con la información generada con este indicador, el IMEF reporta un inicio incierto del segundo semestre.

Resultados principales

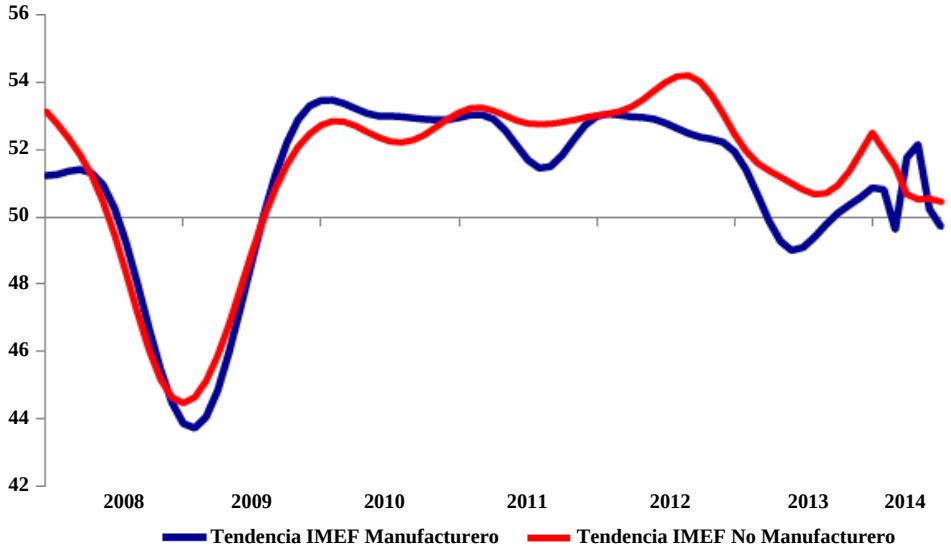
– El Indicador IMEF Manufacturero registró en julio una reducción de 1.2 puntos respecto al mes anterior para ubicarse en 49.1 puntos. Por su parte, la serie tendencia-ciclo tuvo una reducción de 0.5 puntos y se ubicó en 49.7 puntos. El

indicador ajustado por tamaño de empresa se redujo en 0.9 puntos para llegar a un nivel de 50.6 puntos.

– El Indicador IMEF No Manufacturero registró en julio una disminución de 0.6 puntos respecto al mes anterior, ubicándose en 50.1 puntos. Por su parte, la serie tendencia-ciclo registró una disminución de 0.1 puntos respecto a junio, para ubicarse en 50.4 puntos.

– Los resultados de ambos indicadores y sus tendencias sugieren que la debilidad de la actividad económica persistió en julio. Esto significa que el fortalecimiento del dinamismo de la actividad económica que se espera tenga lugar durante el segundo semestre del año, y que se sustenta en un análisis más completo de la coyuntura económica, parece no haber iniciado todavía.

TENDENCIA DE LOS INDICADORES IMEF MANUFACTURERO Y NO MANUFACTURERO



FUENTE: IMEF.

El Indicador IMEF Manufacturero

El Indicador IMEF Manufacturero disminuyó en julio 1.2 puntos respecto al mes anterior, para ubicarse en 49.1 puntos. Por su parte, la serie tendencia-ciclo tuvo una reducción de 0.5 puntos y se ubicó en 49.7 puntos. La última ocasión en que ambos indicadores se ubicaron por debajo del umbral de 50 puntos fue en agosto de 2013. Por su parte, el indicador ajustado por tamaño de empresa se redujo en 0.9 puntos para llegar a un nivel de 50.6 puntos.

En el análisis de la coyuntura económica, el Comité Técnico del Indicador IMEF destacó el marcado repunte de la actividad económica en los Estados Unidos de Norteamérica durante el segundo trimestre del año, que ascendió al 4% anualizado con respecto al trimestre anterior según la primera estimación, luego de que la cifra revisada del primer trimestre registrara una contracción del 2.1%. Asimismo, destacó que la expansión referida respondió, además a una fuerte reposición de inventarios, a la expansión del consumo personal y de la inversión fija, tanto no residencial como residencial, lo cual sugiere que la recuperación en la economía estadounidense es generalizada.

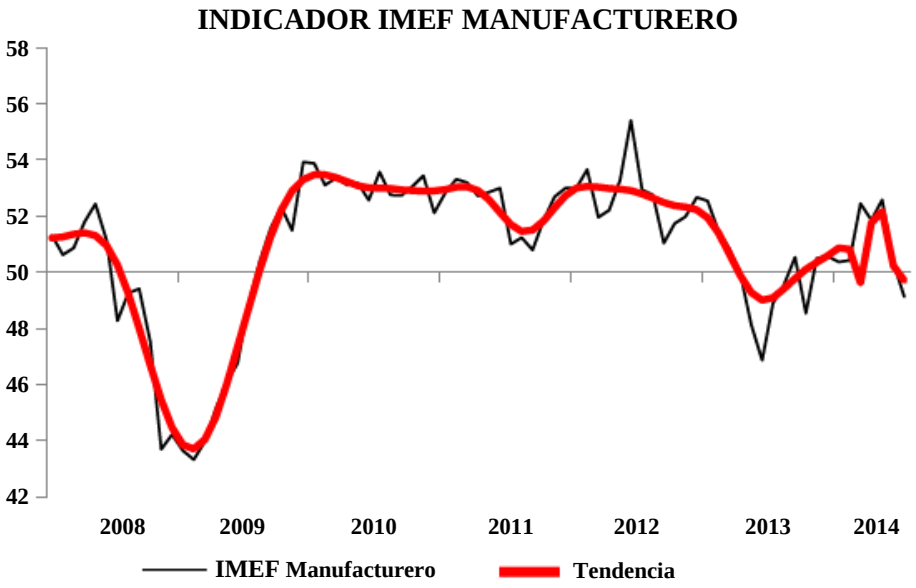
Los miembros del Comité también destacaron otros factores que confirman la aceleración de la economía estadounidense, incluyendo la continua mejora del mercado laboral y la gradual recuperación del sector de la vivienda. Por lo anterior, consideraron que es razonable esperar que la producción industrial, y en particular la manufacturera, continúe fortaleciéndose en el vecino país de norte, y que ello contribuya en un futuro a intensificar el dinamismo de la demanda externa de los productos mexicanos no petroleros.

Con respecto a la economía mexicana, el Comité destacó en primer lugar la cifra débil registrada por el Indicador Global de la Actividad Económica (IGAE) durante mayo, ya que este indicador se contrajo en un 0.12% con respecto al mes previo incorporando

ajustes estacionales, cuando había crecido en un 1.13% en el mes anterior. De esta manera, el crecimiento anual calculado a partir de la serie original ascendió a 1.4% en mayo, después de haber registrado un crecimiento del 0.5% en abril. Por ello, muy posiblemente el crecimiento durante el segundo trimestre del año habrá sido, en el mejor de los casos, similar al del primer trimestre (1.8% anual).

A pesar de lo anterior, los miembros del Comité reconocieron que la información del sistema de indicadores compuestos y cíclicos del Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI), si bien con cierto rezago, apunta claramente a que la actividad económica nacional ya se encuentra en una etapa de recuperación. Los indicadores de inversión y de consumo disponibles, que reflejan el impulso de la demanda interna, todavía no muestra indicios claros de un fortalecimiento sostenido.

En julio, tres de los cinco subíndices del indicador IMEF Manufacturero registraron caídas. El subíndice de Nuevos Pedidos se redujo en 1.5 puntos para cerrar en 50.9 puntos; Producción cayó en 0.3 puntos para llegar a 51.2 puntos e Inventarios disminuyó en 4.4 puntos para cerrar en 48.7 puntos. Por su parte, el subíndice de Empleo se incrementó en 0.3 puntos y ascendió a 48.0 puntos, mientras que el de Entrega de Productos aumentó en 0.5 puntos para llegar a 48.7 puntos.



FUENTE: IMEF.

En conclusión, la última cifra del Indicador IMEF Manufacturero y su trayectoria reciente sugieren que al inicio del segundo trimestre del año parece persistir la debilidad de la actividad en este sector. No obstante, al considerar otra información relevante de la coyuntura económica, el Comité no descartó la posibilidad de que la caída de julio haya sido temporal. Por ello, enfatizó la importancia de dar un seguimiento continuo a este indicador durante los próximos meses.

INDICADOR IMEF MANUFACTURERO
-Series desestacionalizadas-

2014	Índice Total	Ajustado por tamaño de empresa	Nuevos pedidos	Producción	Empleo	Entrega de productos*	Inventarios*
Enero	50.4	50.1	49.3	50.7	48.9	48.1	50.4
Febrero	50.4	50.5	50.2	51.8	49.2	49.8	52.4
Marzo	52.4	52.1	54.3	54.7	53.2	48.4	53.4
Abril	51.8	51.8	51.5	52.4	51.1	50.4	52.5
Mayo	52.6	54.2	53.8	54.8	51.5	48.2	54.9
Junio	50.3	51.4	52.4	51.5	47.7	47.5	53.1
Julio	49.1	50.6	50.9	51.2	48.0	48.1	48.7

* No se encontraron factores estacionales para los subíndices de entrega de productos e inventarios, por lo que sus series originales y ajustadas son iguales.
FUENTE: IMEF.

El Indicador IMEF No Manufacturero

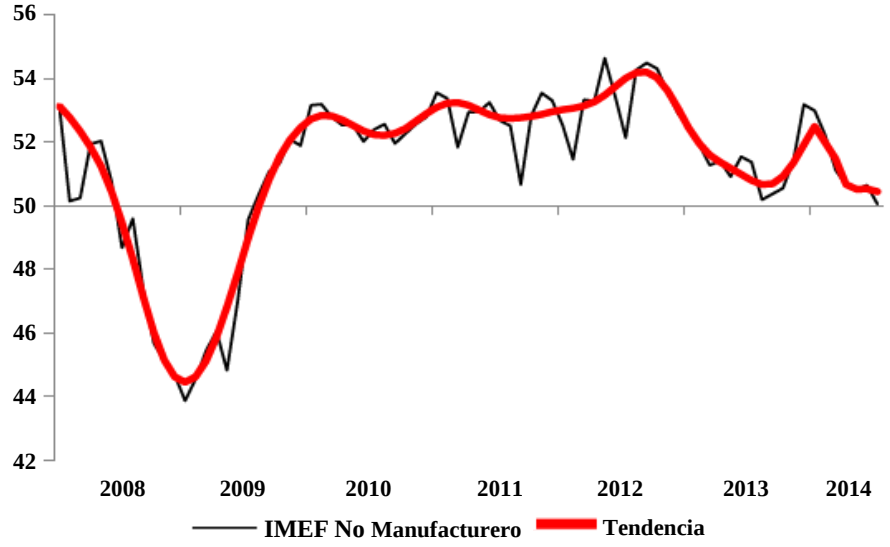
El Indicador IMEF No Manufacturero, reflejo más cercano de la actividad en la economía interna, principalmente de los sectores comercio y servicios, tuvo en julio una disminución de 0.6 puntos respecto al mes anterior, ubicándose en 50.1 puntos. Por su parte, la serie tendencia-ciclo registró una disminución de 0.1 puntos respecto a junio, para llegar a 50.4 puntos.

En su análisis de la coyuntura, el Comité destacó la contracción de las actividades terciarias dentro del Indicador Global de la Actividad Económica (IGAE) en mayo, después del dinamismo que mostraron durante el mes de abril. Ello confirma lo expresado en su boletín técnico de junio pasado, en el cual aseveró que el balance sigue siendo de una debilidad persistente en comercio y servicios. En particular, el consumo privado no ha logrado recuperar su dinamismo y la inversión privada todavía no ofrece señales claras de recuperación.

Los cuatro subíndices del Indicador No Manufacturero reportaron caídas durante julio, siendo la más importante la del subíndice Producción. Así, el subíndice de Nuevos Pedidos se redujo en 0.1 puntos para llegar a 52.3; el de Producción cayó en 1.4 puntos

para cerrar en 50.2; el de Empleo descendió en 0.1 puntos para llegar a 48.6 y el de Entrega de Productos tuvo un decremento de 0.2 puntos para disminuir a 48.8 puntos.

INDICADOR IMEF NO MANUFACTURERO



FUENTE: IMEF.

En conclusión, el Indicador IMEF No Manufacturero, reflejo más cercano del dinamismo de la actividad económica interna, principalmente de los sectores comercio y servicios, sugiere que persiste la debilidad en la actividad económica de este sector al inicio del segundo semestre del año.

INDICADOR IMEF NO MANUFACTURERO
-Series desestacionalizadas-

2014	Índice Total	Ajustado por Tamaño de Empresa	Nuevos Pedidos	Producción	Empleo*	Entrega de productos*
Enero	53.0	52.9	55.5	54.3	48.8	49.6
Febrero	52.2	52.8	54.3	53.2	50.8	49.6
Marzo	51.1	51.2	53.1	51.5	51.2	50.1
Abril	50.6	53.2	52.7	51.5	49.9	48.8
Mayo	50.5	52.7	52.0	51.8	48.6	49.1
Junio	50.7	50.8	52.4	51.7	48.7	49.0
Julio	50.1	51.0	52.3	50.2	48.6	48.8

* No se encontraron factores estacionales para los subíndices de empleos y entrega de productos, por lo que sus series originales y ajustadas son iguales.
FUENTE: IMEF.

¿Qué es el Indicador IMEF?

El Indicador IMEF es un índice de difusión que cuantifica el entorno económico con base en una encuesta de cinco preguntas cualitativas. En particular, el Indicador IMEF está construido para ayudar a anticipar la dirección de la actividad manufacturera y no manufacturera en México y, a partir de la evolución esperada de esos sectores, inferir la posible evolución de la economía en general en el corto plazo.

El Indicador IMEF varía en un intervalo de 0 a 100 puntos y el nivel de 50 puntos representa el umbral entre una expansión (mayor a 50) y una contracción (menor a 50), de la actividad económica. En principio, cuando el índice se encuentra por encima del umbral, un aumento se interpreta como señal de una expansión futura más rápida; cuando el índice se encuentra por debajo del umbral, un decremento se interpreta como señal de una contracción futura más lenta. No obstante, el indicador no proporciona información específica sobre la magnitud de los cambios esperados.

El responsable principal de la elaboración del Indicador IMEF es el Comité Técnico del Indicador IMEF del Instituto Mexicano de Ejecutivos de Finanzas (IMEF), que cuenta con el apoyo técnico y normativo del INEGI. El Comité Técnico ofrece una interpretación oportuna del indicador, analiza aspectos técnicos, metodológicos y operativos, asegura su continuidad y evalúa su eficacia. Este comité está integrado por especialistas de los sectores privado, público y académico.

El IMEF levanta la encuesta entre sus socios y redes de afiliados para así computar las series originales de los indicadores. El INEGI brinda el apoyo para los ajustes estacionales y el cálculo de las tendencias-ciclo de todas las series. No obstante, todas las labores son realizadas por el IMEF mediante su Comité Técnico.

La difusión del Indicador IMEF es oportuna. Mensualmente el Comité Técnico edita este boletín en el que informa los resultados de la última encuesta. Los resultados se

publican los días 1 de cada mes (o el día hábil siguiente si esa fecha cae en viernes, sábado, domingo o día festivo) a las 12:00 horas del mes siguiente al que se reporta. La información está disponible en la página de Internet del Indicador IMEF (www.iieem.org.mx), a la cual también se puede tener acceso mediante la página principal del IMEF (www.imef.org.mx).

Fuente de información:
http://www.iieem.org.mx/Boletin.pdf?submit=Bolet%C3%ADn+T%C3%A9cnico+del+Mes

México: confianza en Instituciones (Consulta Mitofsky)

El 4 de agosto de 2014, Consulta Mitofsky publicó la encuesta México: confianza en Instituciones. A continuación se presentan los resultados.

Desde hace más de 10 años en Consulta Mitofsky se ha medido en distintos momentos el nivel de confianza que los mexicanos tenemos hacia al menos 17 organismos e instituciones en los que por primera vez se incluye a la Marina Armada de México, en ese período se encontraron ya algunos patrones y variaciones en la clasificación de la confianza. Los principales resultados se muestran a continuación y la metodología al final del documento.

A. Confianza alta

Seis instituciones mantienen arriba de 7.0 el promedio de calificación a su confianza, destacando la Marina (8.3) que por primera vez se incluye en la clasificación de instituciones, ejército (8.0), universidades (7.7); la iglesia (7.5); medios de comunicación (7.0) y en específico las estaciones de radio (7.0).

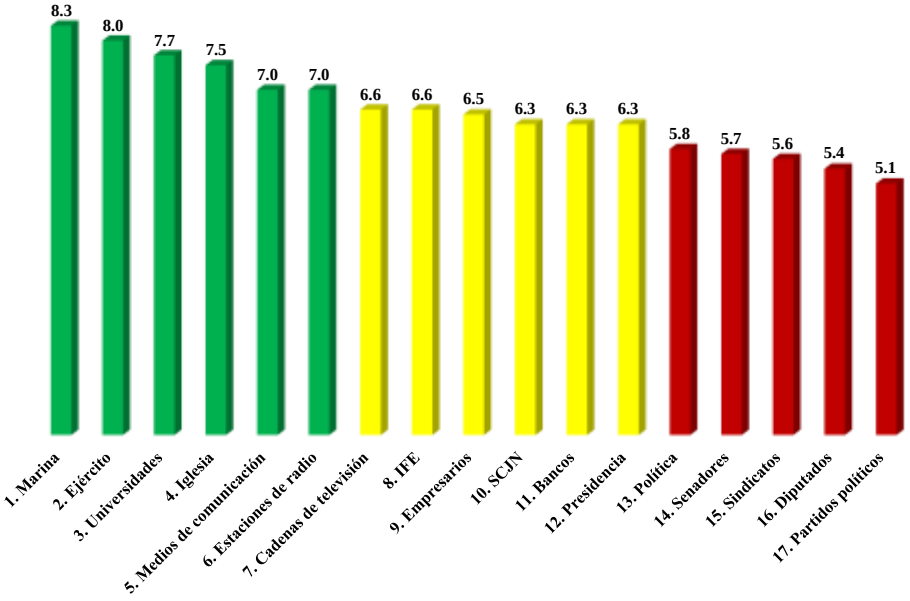
B. Confianza media

Son seis las ubicadas en esta posición con confianzas entre 6.0 y 6.9 en promedio, cadenas de televisión (6.6); Instituto federal Electoral (IFE) (6.6); empresarios (6.59; Suprema Corte de Justicia (6.3); bancos (6.3) y la Presidencia de la República (6.3).

C. Confianza baja

Las cinco instituciones que menor confianza generan entre la población son la policía (5.8); senadores (5.7); sindicatos (5.6); diputados (5.4) y partidos políticos (5.1).

CLASIFICACIÓN DE LA CONFIANZA EN LAS INSTITUCIONES
-Febrero de 2014, porcentaje-



FUENTE: Consulta Mitofsky.

Clasificación de la confianza en las instituciones 2004-2014

La evolución que han tenido a lo largo de los 10 años estas instituciones:

1. En general todas las instituciones muestran una baja en la confianza de 2013 a 2014, se salva la policía que sube una décima; mientras que el ejército no presenta variación, al igual que los sindicatos.

2. Hace un año la institución que generó más confianza fue la iglesia, pero al caer medio punto pasa al tercer puesto y es superada por las universidades y el ejército.

3. En 2013 las menores confianzas estaban en la policía y los sindicatos; hoy son los diputados y los partidos políticos.

4. En el transcurso de los años, las instituciones que más han bajado en la confianza son las universidades, la iglesia, las estaciones de radio y tv, así como los bancos.

CALIFICACIÓN DE LA CONFIANZA EN LAS INSTITUCIONES
2004-2014

Fecha	Marina	Ejército	Universidades	Iglesia	Medios de comunicación	Estaciones de radio	Cadenas de televisión	IFE	Empresarios	SCJN	Bancos	Presidencia
Abr 2004	ND	7.5	--	7.7	7.0	--	--	6.7	5.3	5.7	--	6.1
Jul 2005	ND	7.7	8.1	7.7	6.9	--	--	7.1	5.3	6.1	--	6.2
Ene 2006	ND	8.2	8.5	8.2	8.0	--	7.9	7.9	6.7	6.9	--	7.2
Feb 2007	ND	8.1	8.2	8.2	7.3	7.8	--	7.2	6.0	6.7	6.9	6.8
Feb 2008	ND	7.8	7.9	7.9	7.5	7.5	--	6.9	6.8	6.7	6.9	6.8
Ene 2009	ND	7.9	7.9	7.8	7.6	7.6	7.5	7.2	6.8	7.0	6.7	7.1
Ene 2010	ND	7.6	7.7	7.7	7.5	7.4	7.3	6.9	6.8	6.9	6.7	6.7
Ene 2011	ND	7.7	7.9	7.9	7.6	7.4	7.4	7.0	6.9	7.0	6.7	6.8
Ene 2012	ND	7.5	8.0	7.6	7.4	7.2	7.2	6.6	6.9	6.5	6.6	6.4
Ene 2013	ND	7.7	7.9	8.0	7.4	7.4	7.2	6.8	6.7	6.5	6.7	6.8
Feb 2014	**8.3***	**8.0***	**7.7**	**7.9**	**7.0**	**7.0**	**6.6**	**6.6**	**6.5**	**6.3**	**6.3**	**6.3**

Continúa…

CALIFICACIÓN DE LA CONFIANZA EN LAS INSTITUCIONES
2004-2014

Fecha	Policía	Senadores	Sindicatos	Diputados	Partidos Políticos
Abr 2004	5.0	4.7	4.2	4.8	4.7
Jul 2005	4.9	5.0	4.5	4.7	5.1
Ene 2006	6.1	6.2	6.1	6.2	6.4
Feb 2007	6.3	5.6	5.4	5.8	5.6
Feb 2008	5.9	5.9	5.8	5.9	5.5
Ene 2009	5.8	6.1	5.8	5.9	5.7
Ene 2010	5.7	6.0	5.9	5.9	5.7
Ene 2011	5.8	6.0	5.9	5.7	5.7
Ene 2012	5.5	5.7	5.5	5.6	5.7
Ene 2013	5.7	6.0	5.6	5.8	5.7
Feb 2014	**5.8**	**5.7**	**5.6**	**5.4**	**5.1**

* Evaluada en marzo 2014.
FUENTE: Consulta Mitofsky.

NOTA METODOLÓGICA

POBLACIÓN SUJETA A ESTUDIO	Mexicanos mayores de 18 años residentes en el territorio nacional en viviendas particulares.
FECHAS DE LEVANTAMIENTO	07 al 10 de febrero de 2014.
TAMAÑO DE MUESTRA	1 000 mexicanos mayores de 18 años con credencial para votar.
ERROR MÁXIMO Y CONFIANZA	Aunque cada porcentaje tiene su propio error asociado, el diseño de muestra garantiza que en al menos 95 de cada 100 veces, el error no sobrepasa el ±3.1% en las estimaciones. En los estudios de opinión pública, además del error muestral, se debe considerar que pueden existir otros errores ocasionados por el fraseo de las preguntas y las incidencias en el trabajo de campo.

Fuente de información:
http://consulta.mx/web/images/MexicoOpina/2014/20140211_NA_CONFIANZA%20EN%20INSTITUCIONES.pdf

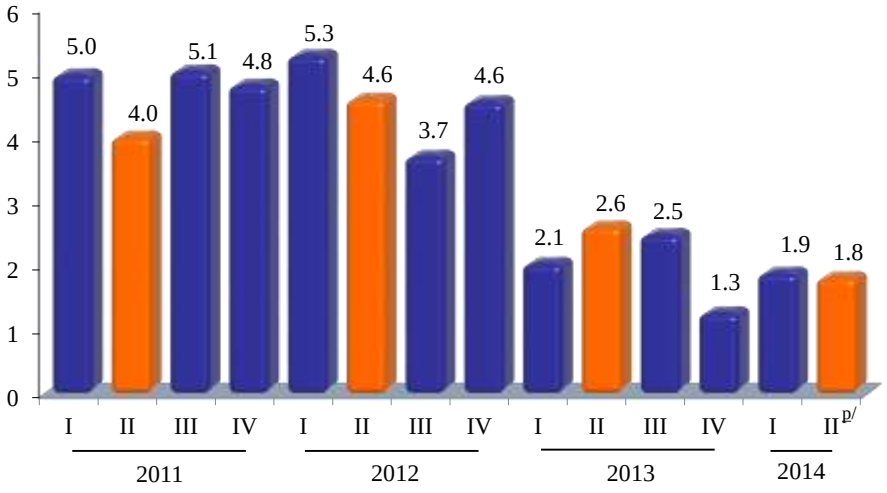
SECTOR TERCIARIO

Producto Interno Bruto de las Actividades Terciarias. Segundo trimestre de 2014 (INEGI)

El 21 de agosto de 2014, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) dio a conocer el "Producto Interno Bruto de las Actividades Terciarias en México durante el segundo trimestre de 2014". A continuación se presenta la información.

El producto de las Actividades Terciarias aumentó 1.8% a tasa anual durante el segundo trimestre de 2014.

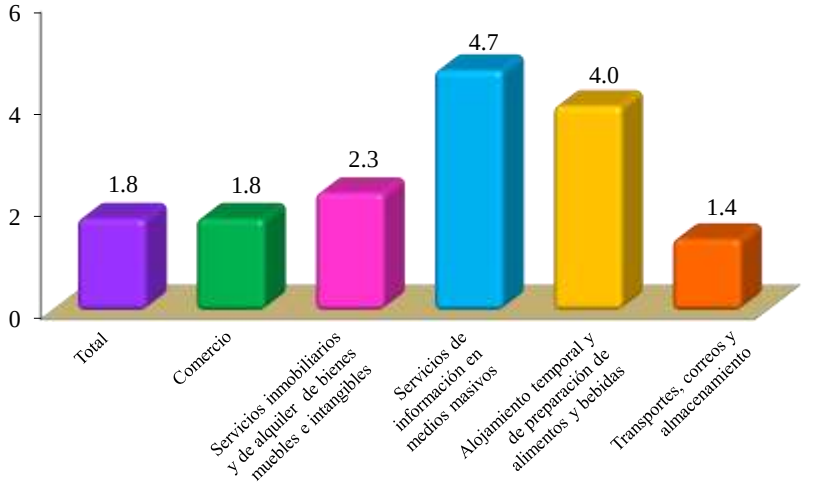
PIB DE LAS ACTIVIDADES TERCIARIAS
AL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2014
-Variación porcentual real respecto al mismo trimestre del año anterior-



p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Destacó por su contribución a dicha variación, el PIB del comercio con un incremento de 1.8%; los servicios inmobiliarios y de alquiler de bienes muebles e intangibles 2.3%; información en medios masivos 4.7%; servicios de alojamiento temporal y de preparación de alimentos y bebidas 4%, y el de transportes, correos y almacenamiento con 1.4%, entre otros.

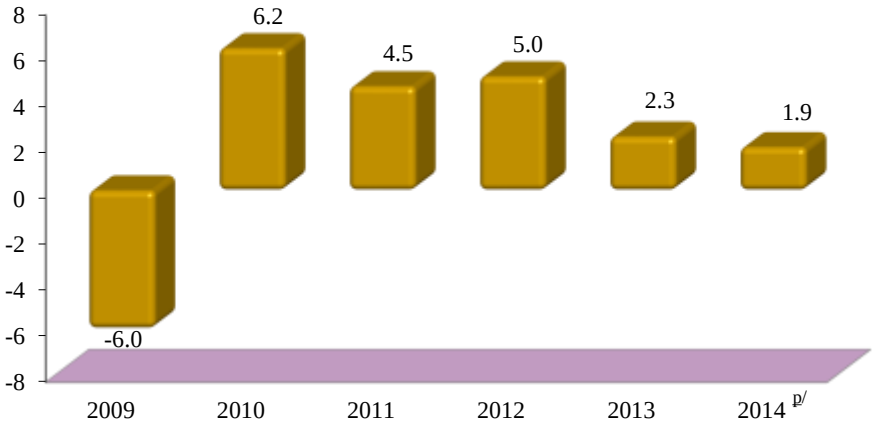
PIB DE LAS ACTIVIDADES TERCIARIAS
EN EL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2014 p/
-Variación porcentual real respecto al mismo trimestre del año anterior-



p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

El PIB de las Actividades Terciarias durante el primer semestre de 2014 registró un crecimiento de 1.9% con respecto al mismo lapso del año anterior.

PIB DE LAS ACTIVIDADES TERCIARIAS
AL PRIMER SEMESTRE
-Variación anual-



p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/inegi/contenidos/espanol/prensa/comunicados/pibbol.pdf

Agenda Sectorial para la Promoción del Sector de TIC's (PROSOFT 3.0) (SE)

El 24 de julio de 2014, la Secretaría de Economía (SE) informó que su Titular presidió el lanzamiento de la Agenda Sectorial para la Promoción del Sector de Tecnologías de la Información en México 2012-2024 (PROSOFT 3.0).

En el evento donde estuvieron presentes el Subsecretario de Economía, la Coordinadora de la Estrategia Digital Nacional del Gobierno de la República y los dirigentes de la Cámara Nacional de la Industria Electrónica, Telecomunicaciones y Tecnologías de la Información (CANIETI) y la Confederación de Cámaras Industriales (CONCAMIN), el Titular de Economía recordó que la atención del Presidente de la República al tema de las Tecnologías de la Información inició desde que él integró su plataforma como candidato a la Presidencia.

Destacó la sensibilidad del primer mandatario hacia las TIC's con relación a los volúmenes de negocio, al empleo generado, al potencial exportador y a lo que representaba como oportunidad de crecimiento y desarrollo futuro para las nuevas generaciones de mexicanos.

Al indicar que hay que trabajar con todos los instrumentos del sector economía para fortalecer lo que se está haciendo en las TIC's, sostuvo que si bien México se ha convertido en el país más competitivo en el continente en el desarrollo de software, "sin duda hoy podemos aspirar a exportar justamente con mayor intensidad y desarrollar servicios en México para procesar información, datos y sistemas para empresas globales".

Añadió que el futuro de la competencia en manufacturas depende fundamentalmente de tres pilares: el acceso a energéticos suficientes y competitivos que van a estar garantizados por las reformas estructurales, la existencia de un bono demográfico con

recursos humanos abundantes, de calidad y capacitados técnicamente y, sin duda, las tecnologías de la información y la innovación.

El Subsecretario de Industria y Comercio manifestó a su vez que con el PROSOFT 3.0, "queremos que las TIC's impacten en la productividad y competitividad en el mercado" y en este sentido necesitamos que todos los sectores industriales estén conectado a ellas.

Agregó que para mover a México se tiene que apostar por las Pymes, generando más investigación para hacer de todos los sectores de la industria más competitivos, productivos y con mayor conocimiento y valor agregado para el país.

De las estrategias para alcanzar las metas del PROSOFT 3.0, hizo referencia de cuatro de ellas: Gobernabilidad, que ha demostrado ser exitosa con el trabajo de la academia, la industria y el gobierno; el talento y experiencia del capital humano, que demanda cantidad y calidad; la globalización, donde México se posicione como proveedor de servicios y atraiga inversiones; que el mercado digital se expanda a todos los sectores y el apoyo al financiamiento de pequeñas y medianas empresas.

A su vez, la Coordinadora de la Estrategia Digital Nacional del Gobierno de la República manifestó que en temas de política pública, la estrategia digital nacional marca claramente cuáles son las prioridades, las acciones y programas que el Gobierno de la República seguirá en los próximos años para que se usen las Tecnologías de la Información y de Comunicación como un detonador de innovación, de crecimiento y de desarrollo.

"Todo esto tiene un objetivo, sobre todo en el bienestar social. Pero, para que la estrategia digital funcione, se necesita de un ecosistema de tecnología de la información muy fuerte, de una industria dinámica, y para eso, PROSOFT 3.0 es parte fundamental", expresó.

En particular, al referirse a la reforma en telecomunicaciones, cuyas leyes secundarias se aprobaron hace unos días, dijo que se reconoce en primer lugar el derecho constitucional de acceso a Internet y también la importancia de la conectividad para el desarrollo económico del país.

"Tenemos una meta más clara, que está en la Constitución, de conectar al 85% de las Mipymes del país y a una velocidad de banda ancha igual a la del promedio de los países de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos", dijo.

Esta reforma, enfatizó, también genera competencia, lo cual va a lograr cerrar la brecha digital existente para contar con mejores precios y servicios. "Todo esto va a ser que tengamos un país más competitivo y más justo".

El Presidente de la Cámara Nacional de la Industria Electrónica, de Telecomunicaciones y de Tecnologías de la Información manifestó que "el lanzamiento del PROSOFT 3.0 es una celebración, un compromiso y una responsabilidad, con una industria que trabaja de manera responsable, hombro con hombro, sumando para transformar a nuestro país".

Agradeció al Presidente de la República por disponer de diferentes instrumentos para fortalecer a la industria, como la creación de la Coordinación de la Estrategia Digital Nacional y del Instituto Nacional del Emprendedor (INADEM) de la Secretaría de Economía.

El Presidente de la Confederación de Cámaras Industriales dijo que PROSOFT, sin duda, ha sido una política pública exitosa y hoy tiene una agenda mucho más ambiciosa. Esta política pública es parte integral de algo que CONCAMIN ha buscado y no se había concretado, siendo esta administración es donde se empieza a dar.

Aseveró que un pilar fundamental de esta política industrial son la innovación, el desarrollo tecnológico y las Tecnologías de la Información. “Por supuesto buscaremos aprovechar la coyuntura que México hoy tiene. Nuestro país, el Presidente, el Gobierno de la República se ha atrevido a innovar; se ha atrevido a transformar; se ha atrevido a adecuar el marco jurídico para tener un México mucho más competitivo”.

“Creo que ahora nos toca también sumarnos a este esfuerzo y, en congruencia, CONCAMIN ha convocado a lo que es el movimiento nacional por la innovación”, concluyó.

A este evento asistieron el, Presidente del Instituto Nacional del Emprendedor (INADEM) y representantes de empresas y organismos vinculados con las TIC’s, además de numerosos jóvenes interesados en el tema.

El Programa para el Desarrollo de la Industria del Software de la Secretaría de Economía (PROSOFT) busca fungir como una herramienta que facilite la habilitación del entorno, al fortalecer la alineación de objetivos y las acciones del Gobierno de la República, las Entidades Federativas y los sectores privado y académico.

Fuente de información:
http://www.economia.gob.mx/eventos-noticias/sala-de-prensa/comunicados/10532-comunicado14-101

Informe de las ventas del sector automotriz, cifras de junio y primer semestre de 2014 (AMIA)

El 6 de agosto de 2014, la Asociación Mexicana de la Industria Automotriz (AMIA), A.C. publicó información correspondiente al mes de julio y acumulado de 2014, sobre las ventas del sector automotriz. Los aspectos más sobresalientes son:

- La venta de automóviles ligeros crece 11.0% en julio 2014, comparado con el mismo mes del año previo.

– Se exportaron 231mil 934 vehículos ligeros, nivel récord para cualquier mes de julio, al igual que su respectivo acumulado que crece 11.2 por ciento.

– En julio se produjeron 259 mil 634 unidades con un crecimiento de 8.5%, respecto al mismo mes del año pasado.

– En Estados Unidos de Norteamérica se comercializaron 9 millones 552 mil 800 vehículos ligeros durante los primeros siete meses de 2014, 4.9% más que el mismo período del año pasado.

CIFRAS DE JULIO Y ACUMULADO DE 2014

Período	Producción total	Exportación	Venta al público
Julio 2014	259 634	231 934	96 211
Julio 2013	239 311	192 940	86 645
Variación %	8.5	20.2	11.0
Diferencia	20 323	38 994	9 566
Enero – Julio 2014	1 857 228	1 505 505	596 571
Enero – Julio 2013	1 727 473	1 353 821	588 632
Variación %	7.5	11.2	1.3
Diferencia	129 755	151 684	7 939

FUENTE: AMIA, A.C.

La recuperación en Estados Unidos de Norteamérica está cobrando impulso, pero las prioridades siguen consistiendo en gestionar la salida de la situación de tasas de interés cero y estimular el crecimiento potencial, señaló el Fondo Monetario Internacional (FMI) en su informe más reciente sobre la mayor economía del mundo.[16] La actividad económica en Estados Unidos de Norteamérica se aceleró en el segundo semestre de 2013, pero un invierno inusitadamente crudo se sumó a otros factores para frenar el ímpetu, entre estos cabe mencionar un mercado inmobiliario que aún está luchando por recuperarse, una corrección de los inventarios y una floja demanda externa. El producto

[16] Boletín del FMI, publicado el 23 de julio de 2014.

se redujo a 2.9% en el primer trimestre de 2014, la primera contracción trimestral desde 2011.

El FMI prevé que el crecimiento se acelerará el resto de este año gracias a la mejora del empleo, el aumento de la producción de las empresas, el repunte de ventas y pedidos de bienes duraderos y el retorno de la confianza. No obstante, será difícil contrarrestar el fuerte freno que supuso la contracción del primer trimestre, y el crecimiento para todo el año se situará en un nivel decepcionante de 1.7%. Aun así, el equipo del FMI prevé que en 2015 el ritmo anual de crecimiento será el más rápido registrado desde 2005. El FMI recomienda:

- Combatir la pobreza
- Fomentar el crecimiento a largo plazo
- Reducir la deuda
- Dejar atrás las tasas de interés cero
- Lograr un sistema financiero más seguro

Así como hacer frente a estos excesos aplicando normas de concesión de préstamos más estrictas y mayores ponderaciones de riesgo para ciertos activos, al tiempo que se vigilan minuciosamente los riesgos emergentes en el sector de gestión de activos. El informe subraya que la supervisión y regulación del sector de los seguros es un aspecto que merece especial atención.

Expectativas de crecimiento en México[17]. Las expectativas de los especialistas en economía del sector privado, consultados por el Banco de México en su encuesta de julio de 2014, han reducido la expectativa de crecimiento del Producto Interno Bruto (PIB) a 2.56%, y pronostican una inflación general de 3.79% para 2014.

Los analistas señalan i) los problemas de inseguridad pública, ii) la debilidad del mercado interno, así como iii) la debilidad del mercado externo y la economía mundial, como los principales factores que podrían obstaculizar el crecimiento de nuestro país.

Índice de Confianza del Consumidor

En Estados Unidos de Norteamérica, el ICC[18] se situó en 90.9 puntos durante julio de 2014, 13.2% superior al nivel del mismo mes del año pasado, sin embargo, todavía se encuentra 18.8% por debajo de lo reportado en julio de 2007.

En México, el 5o componente del índice de confianza del consumidor[19], que mide la posibilidad de compra de bienes durables, durante julio del presente año se situó en 79.6 puntos, 5.7% por debajo de lo registrado en el mismo mes de 2013 y 22.2% inferior a los niveles previos a la crisis.

[17] Banco de México. Encuesta de las expectativas de los especialistas en economía del sector privado: Julio 2014, publicado el 1 de agosto de 2014.
[18] *The Conference Board*, Consumer Confiedence Index, 29 de julio de 2014.
[19] Banco de México, Índice de Confianza del Consumidor: Cifras a Julio de 2014. Publicado el 5 de agosto de 2014.



FUENTE: AMIA, con datos de sus asociados.

Durante julio se vendieron 96 mil 211 vehículos ligeros, crecimiento de 11.0% respecto al mismo mes de 2013, si bien el séptimo mes fue positivo, este crecimiento debe tomarse con cautela, pues el acumulado 2014 es sólo 1.3% superior al período enero-julio de 2013. En lo que va del año se han vendido 596 mil 571 unidades colocando a la industria en niveles similares a los de hace diez años.

La venta en el mercado mexicano se integró en 47.1% con vehículos producidos en nuestro país y 52.9% de origen extranjero, durante el acumulado a julio 2014.

Producción Total Nacional

La producción de vehículos ligeros continúa superando niveles históricos, tanto para el mes como para el acumulado. Durante el séptimo mes 2014 se fabricaron 259 mil 634 vehículos ligeros, incremento de 8.5% con relación a las 239 mil 311 unidades manufacturadas en julio del año pasado. Se acumula 1 millón 857 mil 228 unidades

producidas en nuestro país durante el período enero-julio, para un incremento de 7.5% con respecto a la producción del mismo período de 2013.

Del total producido, el 83.1% corresponde a unidades destinadas para el mercado externo y el 16.9% restante corresponde a unidades para el mercado nacional.

Exportación

La exportación también continúa con niveles históricos, tanto para un mes de julio como para su respectivo acumulado. En julio se exportaron 231 mil 934 vehículos ligeros, 20.2% adicional a lo registrado en el mismo mes del año pasado. Con ello, se suman 1 millón 505 mil 505 unidades que México ha colocado en el resto del mundo, creciendo 11.2% en relación con lo exportado en los primeros siete meses de 2013.

EXPORTACIÓN JULIO 2013-2014

Región de destino	Julio		Cambio %	Participación (%)	
	2013	2014		2013	2014
Estados Unidos de Norteamérica	125 540	174 764	39.2	65.1	75.4
Canadá	20 083	19 131	-4.7	10.4	8.2
Latinoamérica	26 721	18 611	-30.4	13.8	8.0
Asia	5 509	12 734	131.1	2.9	5.5
Europa	12 739	5 086	-60.1	6.6	2.2
África	987	105	-89.4	0.5	0.0
Otros	1 361	1 503	10.4	0.7	0.6
EXPORTACIÓN TOTAL	**192 940**	**231 934**	**20.2**	**100.0**	**100.0**

FUENTE: AMIA, con datos de sus asociados.

EXPORTACIÓN ENERO-JULIO 2013-2014

Región de destino	Enero - Julio		Cambio %	Participación (%)	
	2013	2014		2013	2014
Estados Unidos de Norteamérica	899 512	1 076 435	19.7	66.4	71.5
Canadá	115 579	104 695	21.7	8.5	9.3
Latinoamérica	164 329	149 228	-9.2	12.1	9.9
Asia	50 877	69 520	36.6	3.8	4.6
Europa	101 286	62 340	-38.5	7.5	4.1
África	6 674	1 236	-81.5	0.5	0.1
Otros	15 564	6 051	-61.1	1.1	0.4
EXPORTACIÓN TOTAL	**1 353 821**	**1 505 505**	**11.2**	**100.0**	**100.0**

FUENTE: AMIA, con datos de sus asociados.

Los datos de exportación por regiones muestran incrementos importantes para América del Norte, que para el registro acumulado a julio de 2014 creció 19.9% con respecto al mismo período del año pasado y aumentó su participación de 75.0 a 80.8%; los países asiáticos continúan ganando participación como destino de las exportaciones de México, con un crecimiento de 36.6%; en tanto que Latinoamérica se redujo 9.2% y la región Europea continúa decreciendo (-38.5%).

Clasificación de los principales destinos de exportación de México

Los vehículos ligeros que México ha comercializado en el exterior, en los primeros siete meses del año, han sido enviados principalmente a Estados Unidos de Norteamérica, representando el 71.5% del total de las exportaciones, como segundo destino se tiene a Canadá con el 9.3% y en tercer lugar está Brasil con el 4.4%. Cabe señalar que, además de que Estados Unidos de Norteamérica y Canadá se han mantenido como los principales destinos de exportación, también han logrado incrementar significativamente su participación.

CLASIFICACIÓN DE LA EXPORTACIÓN DE MÉXICO 2013-2014

Clasificación		País	Enero-Julio		Participación 2014 (%)	Variación	
2013	2014		2013	2014		*Porcentual*	*Absoluta*
1	1	Estados Unidos de Norteamérica	899 512	1 076 435	71.5	19.7	176 923
2	2	Canadá	115 579	140 695	9.3	21.7	25 116
4	3 ↑	Brasil	73 455	66 667	4.4	-9.2	-6 788
3	4 ↓	Alemania	85 294	54 652	3.6	-35.9	-30 642
6	5 ↑	China	26 086	41 635	2.8	59.6	15 549
7	6 ↑	Colombia	24 864	32 571	2.2	31.0	7 707
5	7 ↓	Argentina	28 753	14 964	1.0	-48.0	-13 789
25	8 ↑	Arabia	1 160	11 711	0.8	909.6	10 551
13	9 ↑	Perú	4 809	6 476	0.4	34.7	1 667
8	10 ↓	Chile	11 121	5 840	0.4	-47.5	-5 281
		Otros países	83 188	53 859	3.6	-35.3	-29 329
EXPORTACIÓN TOTAL			**1 353 821**	**1 505 505**	**100.0**	**11.2**	**151 684**

FUENTE: AMIA, con datos de sus asociados.

Mercado de vehículos ligeros en Estados Unidos de Norteamérica

De acuerdo con el reporte de *Ward's Automotive,* en Estados Unidos de Norteamérica se comercializaron 9 millones 552 mil 800 vehículos ligeros en lo que va del año, 4.9% superior a lo comercializado en los primeros siete meses del año previo.

En el acumulado, los vehículos mexicanos representaron el 11.3% del total de vehículos ligeros vendidos en el vecino país del norte, habiendo exportado 1 millón 76 mil 435 vehículos ligeros. Este resultado ha colocado a nuestro país como el segundo proveedor en lo que va del año, después de Canadá.

De los países que proveen a Estados Unidos de Norteamérica, todos presentaron tasas de crecimiento positivas, siendo México el que presenta la tasa más alta, 19.7%, respecto al acumulado enero-julio 2013.

MERCADO DE VEHÍCULOS LIGEROS EN ESTADOS UNIDOS DE NORTEAMÉRICA
-Acumulado enero-julio 2013-2014-

Origen	2013	2014	Variación %
Alemania	413 052	424 275	2.7
Japón	960 264	982 155	2.3
Corea	394 281	445 503	13.0
México	**899 512**	**1 076 435**	**19.7**
Otros	160 173	183 362	14.5
Estados Unidos de Norteamérica y Canadá	6 280 977	6 441 070	2.5
TOTAL	**9 108 259**	**9 552 800**	**4.9**

FUENTE: Ward's Automotive Reports.

Consumo energético de las principales ramas industriales en 2013[20]

El consumo energético se refiere a la energía utilizada en los procesos y actividades económicas, así como las necesidades energéticas de la sociedad. El principal

[20] Secretaría de Energía. Sistema de Información Energética. Balance Nacional de Energía: Consumo de Energía el Sector Industrial.

consumidor es el Sector Transporte, con el 44.1% del consumo final total, seguido del Sector Industrial y el Sector Residencial, con el 31.4 y 14.5% de participación respectivamente, en 2013.

Del consumo industrial, la fabricación de automóviles y camiones representa el 0.9% y creció 6.9% en 2013 respecto a 2012.

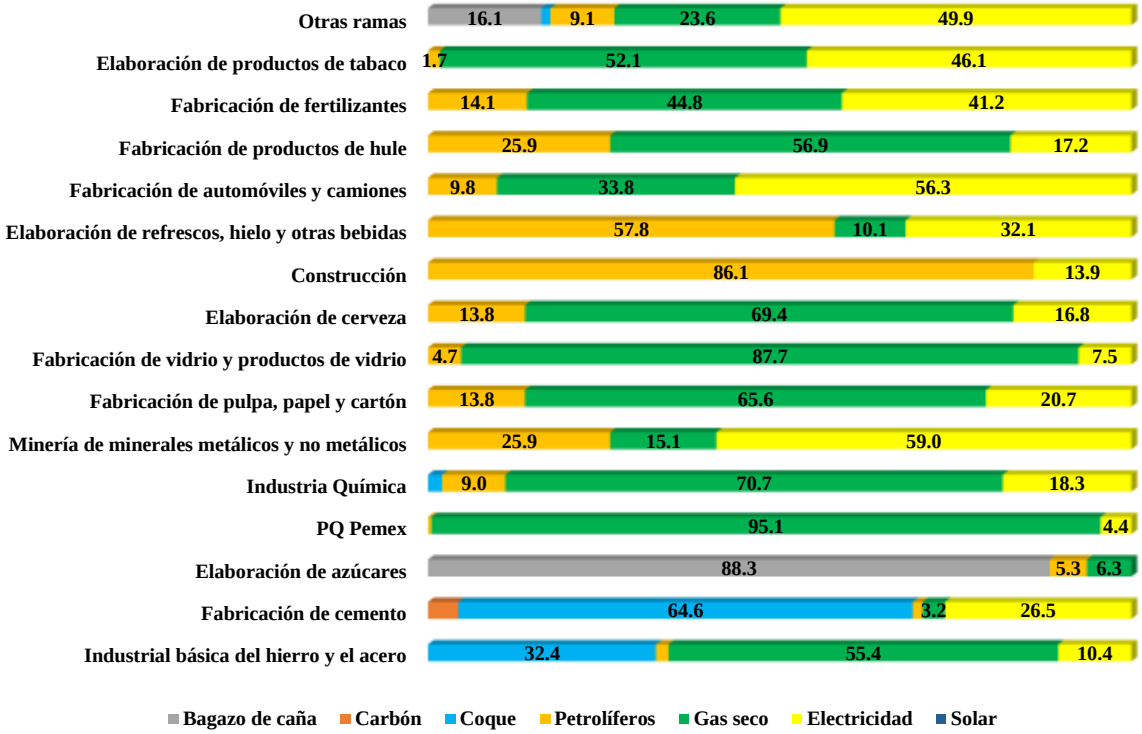
CONSUMO ENERGÉTICO DE LAS PRINCIPALES RAMAS INDUSTRIALES EN 2013

Balance Nacional de Energía: Consumo de energía en el sector industrial (petajoules)	2012	2013	Variación (%) 2013/2012
Sector Industrial	**1 522.30**	**1 612.31**	**5.9**
Industria básica del hierro y el acero	208.14	208.08	0.0
Fabricación de cemento	139.55	136.23	-2.4
Pemex Petroquímica	106.89	116.43	8.9
Industria Química	90.43	93.73	3.6
Elaboración de azúcares	43.57	65.43	50.2
Minería de minerales metálicos y no metálicos	60.81	61.48	1.1
Fabricación de vidrio y productos de vidrio	56.49	55.37	-2.0
Fabricación de pulpa, papel y cartón	45.61	49.82	9.2
Elaboración de cerveza	16.16	21.97	35.9
Fabricación de automóviles y camiones	**13.08**	**13.98**	**6.9**
Construcción	13.20	12.72	-3.7
Fabricación de productos de hule	9.81	9.59	-2.2
Elaboración de refrescos, hielo y otras bebidas	9.97	9.53	-4.4
Fabricación de fertilizantes	1.11	1.15	3.8
Elaboración de productos de tabaco	0.56	0.52	-5.8
Otras ramas	706.92	756.33	7.0

FUENTE: Sistema de Información Energética con información de la Encuesta sobre el Consumo de Energía en el Sector Industrial, SENER.

Dentro del consumo de energía en el sector industrial, el gas seco y la electricidad son los principales energéticos de consumo, con el 36.8 y 32.9% de participación en 2013. En la fabricación de automóviles y camiones se utiliza principalmente la electricidad y el gas seco, como fuentes de energía.

ESTRUCTURA POR TIPO DE ENERGÉTICO EN 2013
-Porcentaje-



FUENTE: Sistema de Información Energética con información de la Encuesta sobre el Consumo de Energía en el Sector Industrial, SENER.

Fuente de información:
http://www.amia.com.mx/descargarb.html

La Industria Automotriz en México 2014 (INEGI)

El 8 de agosto de 2014, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) publicó el documento "La Industria Automotriz en México 2014". A continuación se incluye la Presentación, el Resumen y una selección de cuadros y gráficos de los apartados siguientes: 1. Importancia Económica, 2. Estructura Productiva, 3. Comercialización, 4. Información Financiera y 5. Comparaciones Internacionales.

Presentación

El Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) presenta la publicación "La industria automotriz en México 2014. Serie estadísticas sectoriales", documento que forma parte de una serie que comprende ocho títulos anuales, referidos a sectores seleccionados de la actividad económica del país.

En esta publicación se integra estadística relevante sobre la participación de la industria automotriz en los principales agregados macroeconómicos nacionales, así como respecto a su estructura y evolución en los últimos años, proporcionando de esta manera, elementos para el conocimiento y análisis de esta actividad industrial, con lo cual se fortalece el servicio público de información.

El presente número, que constituye el 29 de este título, se revisó, actualizó y complementó con la estadística más reciente disponible generada por la Asociación Mexicana de la Industria Automotriz, AC (AMIA), la Asociación Mexicana de Distribuidores de Automotores, AC (AMDA), la Asociación Nacional de Productores de Autobuses, Camiones y Tractocamiones, AC (ANPACT), la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos (Conasami), Petróleos Mexicanos (Pemex), la Secretaría de Economía (SE), la Comisión Nacional de Seguros y Fianzas (CNSF), la Bolsa Mexicana de Valores, SA de CV (BMV), el Banco de México (Banxico), la Organización de las Naciones Unidas (ONU) y por el propio INEGI. Información que en su mayor parte cubre el período 2008-2013.

Es importante destacar que la concertación con las fuentes de información constituyó un factor primordial en la concreción de este producto; debido a ello, el Instituto hace patente su agradecimiento a las instituciones por su decidida colaboración y espera de las mismas, así como de los usuarios, sus opiniones y sugerencias para enriquecer el contenido de esta obra.

Para el Instituto, la difusión de sus productos estadísticos es de fundamental importancia; es por ello que este producto también se ofrece en versión electrónica dentro de la biblioteca digital de la página de Internet (www.inegi.org.mx), donde además se puede consultar el acervo institucional disponible el cual continuamente se está enriqueciendo.

Introducción

La información estadística constituye una herramienta fundamental para conocer objetivamente los fenómenos económicos y sociales en su dimensión, estructura, comportamiento, distribución e interrelaciones. De esta manera, su utilización es indispensable para llevar a cabo la elaboración de diagnósticos, la sustentación de estudios e investigaciones, la formulación, instrumentación y control de planes y programas, así como la evaluación de los resultados.

En México, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) produce información estadística mediante los programas de Censos Nacionales (*Población, Económicos y Agropecuario*), Encuestas por muestreo (*en Hogares, en Establecimientos y Especiales*) y el de Estadísticas Continuas (*Demográficas y Económicas*), cuyos resultados se ofrecen a los usuarios a través de publicaciones y medios magnéticos.

Asimismo, el INEGI realiza otros dos programas que en forma importante utilizan los resultados obtenidos por los tres ya enunciados: el de Estadística Derivada, por medio del cual se genera estadística sobre los grandes agregados económicos nacionales, y el de Integración de Estadísticas, cuyo propósito es conjuntar, en un solo producto, estadísticas seleccionadas producidas por el Instituto y por instituciones de los sectores público, privado y social, con el fin de facilitar a los usuarios el acceso a un significativo volumen de información sobre un sector o actividad económica, o bien, cubriendo una

amplia gama de temas, pero referidos a una unidad geográfica determinada, por ejemplo, el país, una entidad federativa o un municipio.

A este programa de integración de estadísticas corresponde la elaboración periódica de ocho publicaciones, cada una de éstas dedicada a un sector o actividad económica, mismas que en forma agregada contribuyen con alrededor del 40% en la generación del Producto Interno Bruto Nacional. Los títulos que corresponden a este grupo son: La industria automotriz; La industria química; La industria siderúrgica; La industria textil y del vestido; La minería; El sector alimentario; El sector energético y; El ingreso y el gasto público, conjunto de productos cuyo objetivo es, integrar y difundir anualmente y con la mayor oportunidad posible, estadística relevante sobre la composición, magnitud y evolución de las actividades que abordan, es decir, se pretende caracterizar a éstas, con el fin de coadyuvar al conocimiento y análisis sectorial.

Entre los objetivos específicos que se persiguen con este grupo de publicaciones están los siguientes: integrar estadística dispersa y difundirla bajo criterios uniformes, a partir de una estructura temática común, de tal manera que se facilite su consulta; aportar elementos para la elaboración de diagnósticos; contribuir al desarrollo de los sistemas estadísticos a nivel sectorial; y promover la cultura estadística y el fortalecimiento del servicio público de información.

Por otro lado, se considera que la importancia de estos ocho productos se sustenta en los puntos que a continuación se indican: permiten el establecimiento de flujos permanentes de información estadística entre las unidades generadoras y los usuarios; presentan, bajo un enfoque de complementariedad, estadísticas oficiales y de fuentes privadas e internacionales; aportan elementos para detectar vacíos y para evaluar la información disponible; y, finalmente, contribuyen a conformar una base de datos sectorial.

En virtud de los temas que se abordan, la mayor parte del contenido de las publicaciones se presenta a nivel nacional y, en los casos en que es posible, se desagrega por entidad federativa. En lo concerniente a la cobertura temporal, la estadística es de corte anual y comprende series de seis años, los cuales, en lo general abarcan hasta el año inmediato anterior al de la edición. Es importante señalar que, en ocasiones, las fuentes realizan cambios a la serie estadística o a las cifras de los últimos años debido a revisiones o adecuaciones metodológicas, por lo que puede haber diferencias entre los datos de una edición y otra. Este acervo de información se ofrece a los usuarios mediante cuadros estadísticos, complementados con gráficas seleccionadas para destacar los aspectos más significativos.

Conviene advertir que en algunos casos, el usuario podrá encontrar en estas publicaciones información sobre un mismo aspecto, pero que proviene de distintas fuentes. En este sentido, no necesariamente habrán de coincidir las cifras, situación que se explica a partir de la metodología y el esquema conceptual. Al respecto, si hay interés por profundizar acerca de estos elementos, se sugiere consultar las fuentes que se citan en el cuadro o gráfica correspondiente. Lo anterior se recomienda también en el caso de requerir información más detallada o adicional a la que se ofrece en esta publicación, la cual constituye una selección de la disponible o generada por las fuentes.

Por la cobertura temática y temporal, así como por la selección y tratamiento de la información que contienen, estas publicaciones están orientadas fundamentalmente hacia grupos de usuarios específicos, que por su propia actividad o interés profesional se ubican en áreas relacionadas con los sectores que abarcan los ocho títulos. Sin embargo, lo anterior no descarta el hecho de que su utilidad sea extensiva a todo tipo de usuarios de información estadística interesados en el análisis de algunas de las principales actividades económicas de México.

En particular “La industria automotriz en México 2014. Serie estadísticas sectoriales”, presenta como preámbulo un resumen que ofrece una visión general de los aspectos más relevantes de la actividad. En cuanto a su contenido capitular, el primer capítulo aborda la participación de esta industria en la actividad económica nacional, específicamente en la industria manufacturera, apoyándose para ello en las cifras del Sistema de Cuentas Nacionales de México (SCNM). El segundo capítulo contiene información sobre la estructura productiva del sector, para lo cual ofrece estadística por rama de actividad, generada por el SCNM, Censos Económicos y Encuesta Industrial Mensual, complementada con datos proporcionados por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos, Asociación Mexicana de la Industria Automotriz, AC (AMIA) y Asociación Nacional de Productores de Autobuses, Camiones y Tractocamiones, AC (ANPACT). El tercer capítulo está referido al comercio de productos de la industria automotriz, tanto interno como externo, con datos de AMIA, ANPACT, Asociación Mexicana de Distribuidores de Automotores, AC (AMDA), Petróleos Mexicanos (PEMEX), Banco de México (BANXICO) y del grupo de trabajo conformado por Banco de México, INEGI, Servicio de Administración Tributaria y Secretaría de Economía. Incluye además, estadística sobre precios, índice de precios y consumo de la industria. El capítulo cuarto está conformado con información financiera proveniente de Banxico, Secretaría de Economía, Asociación Mexicana de Instituciones de Seguros, AC, Comisión Nacional de Seguros y Fianzas, y Bolsa Mexicana de Valores, SA de CV. Finalmente, con el propósito de ubicar la posición de la industria automotriz mexicana en el contexto internacional, el capítulo quinto ofrece datos comparativos referentes a la producción y comercialización para un grupo de países seleccionados, integrando cifras generadas por AMDA y la Organización de las Naciones Unidas.

Con el propósito de ofrecer a los usuarios una referencia adicional para el manejo de la estadística incluida en este título, se incorpora un glosario revisado y validado con base en las definiciones proporcionadas y utilizadas por las fuentes.

Resumen

RESUMEN
2012 Y 2013
-Cifras al cierre del año-

Concepto	2012	2013[p/]	Variación porcentual anual		
			2011/2010	2012/2011	2013/2012
1. Importancia económica[a/]					
Participación % en el valor agregado bruto					
A precios corrientes					
Nacional	2.4	2.6	0.5[b/]	0.1[b/]	0.3[b]
Manufacturero	13.8	14.7	2.4[b/]	1.0[b/]	0.9[b/]
A precios constantes de 2008					
Nacional	3.3	3.7	-0.7[b/]	0.9[b/]	0.4[b/]
Manufacturero	18.1	20.1	-3.5[b/]	4.1[b/]	2.1[b/]
Valor agregado bruto en valores básicos (Millones de pesos)					
A precios corrientes	330 473	395 946	40.6	17.4	19.8
A precios constantes de 2008	295 673	334 816	45.1	15.2	13.2
Producción bruta en valores básicos (Millones de pesos)					
A precios corrientes	1 230 401	1 468 731	38.2	15.8	19.4
A precios constantes de 2008	1 080 955	1 220 691	43.1	14.0	12.9
Consumo intermedio (Millones de pesos)					
A precios corrientes	899 928	1 072 785	37.3	15.2	19.2
A precios constantes de 2008	785 282	885 875	42.4	13.5	12.8
2. Estructura productiva					
Producción anual de vehículos (Unidades)	**2 653 525**	**2 884 869**	**50.0**	**13.1**	**8.7**
Automóviles	321 662	344 086	41.8	13.8	7.0
Camiones ligeros	105 745	135 595	25.2	3.4	28.2
Camiones pesados	35 090	ND	32.4	22.6	NC
Autobuses foráneos	981	ND	-13.6	26.9	NC
Chasis para pasaje	4 073	ND	17.1	-21.5	NC
Tractocamiones	53 123	ND	70.3	8.5	NC
Segmento construcción/otros	2 708	ND	283.5	28.2	NC
Automóviles para exportación	1 367 504	1 467 338	46.3	15.3	7.3
Camiones para exportación	762 639	937 850	65.8	10.6	23.0

Continúa…

Concepto	2012	2013p/	Variación porcentual anual		
			2011/2010	2012/2011	2013/2012
3. Comercialización (Unidades)					
Ventas al mayoreo de vehículos	**3 373 184**	**3 493 701**	**13.4**	**9.0**	**3.6**
Mercado nacional	**1 017 619**	**1 070 617**	**9.8**	**8.6**	**5.2**
Automóviles	674 508	702 077	15.8	11.3	4.1
Camiones ligeros	343 111	368 540	-1.0	8.9	7.4
Camiones pesados	ND	ND	31.0	NC	NC
Mercado internacional	**2 355 565**	**2 423 084**	**15.1**	**9.1**	**2.9**
Automóviles	1 417 225	1 403 071	16.7	3.3	-1.0
Camiones	938 340	1 020 013	13.0	21.6	8.7
Camiones pesados	ND	ND	-11.1	NC	NC
Índice nacional de precios al consumidor (Base 2ª Quincena de diciembre de 2010=100)					
Nacional	107.2	111.5	3.8	3.6	4.0
Automóviles	105.5	106.2	1.8	3.6	0.7
Partes y accesorios para automóviles	107.7	112.1	3.6	4.0	4.1
Productos de hule	114.7	115.1	8.1	6.2	0.3

Nota: Se recomienda consultar los cuadros de cada capítulo del documento original para precisar las fuentes de información y en su caso, las notas aclaratorias de pie de página.
a/ La información corresponde a 2011 y 2012, respectivamente.
b/ La variación corresponde a la diferencia en puntos porcentuales.
FUENTE: INEGI.

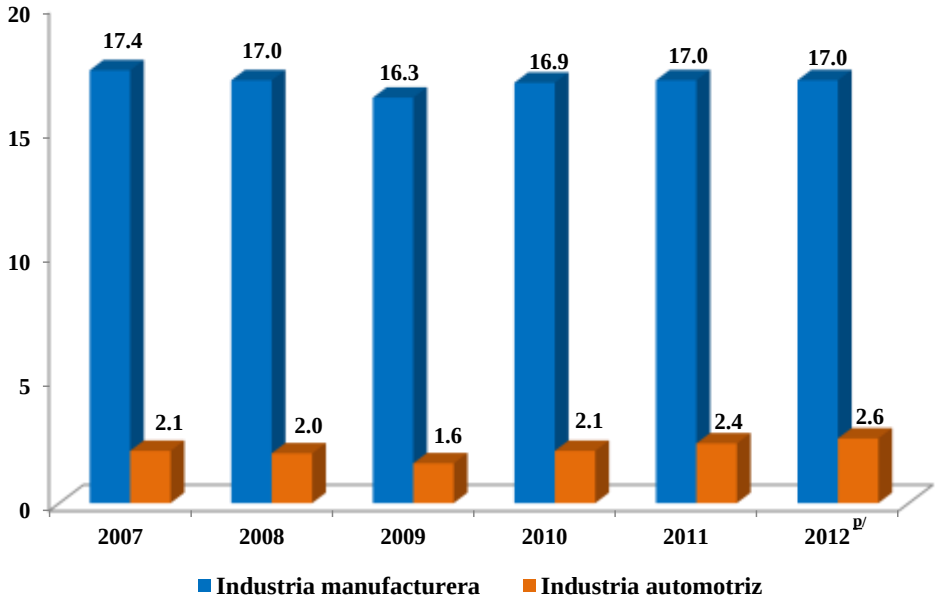
1. Importancia económica

VALOR AGREGADO BRUTO EN VALORES BÁSICOS TOTAL, DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA Y DE LA INDUSTRIA AUTOMOTRIZ SERIE ANUAL DE 2007 A 2012
-Millones de pesos-

Período	Total	Industria manufacturera	Industria automotriz[a/]
A precios corrientes			
2007	10 962 144	1 905 965	237 513
2008	11 941 199	2 027 255	241 691
2009	11 568 456	1 928 312	200 139
2010	12 723 475	2 199 444	281 489
2011	14 021 257	2 393 798	330 473
2012[p/]	15 106 359	2 701 545	395 946
A precios constantes de 2003			
2007	11 778 878	2 047 910	242 152
2008	11 941 199	2 027 255	241 691
2009	11 374 630	1 857 907	176 908
2010	11 965 979	2 016 705	256 633
2011	12 435 058	2 109 315	295 673
2012[p/]	12 933 677	2 193 069	334 816

a/ Se refiere a las ramas de actividad económica 3361 (Fabricación de automóviles y camiones), 3362 (Fabricación de carrocerías y remolques) y 3363 (Fabricación de partes para vehículos automotores).
p/ Preliminar.
FUENTE: INEGI. Sistema de Cuentas Nacionales de México.

PARTICIPACIÓN DEL VALOR AGREGADO BRUTO EN VALORES BÁSICOS DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA Y DE LA INDUSTRIA AUTOMOTRIZ EN EL TOTAL DE 2007 A 2012
-Por ciento-



p/ Preliminar.
Nota: Se calculó con base en los datos a precios constantes de 2008.
FUENTE: INEGI. Sistema de Cuentas Nacionales de México.

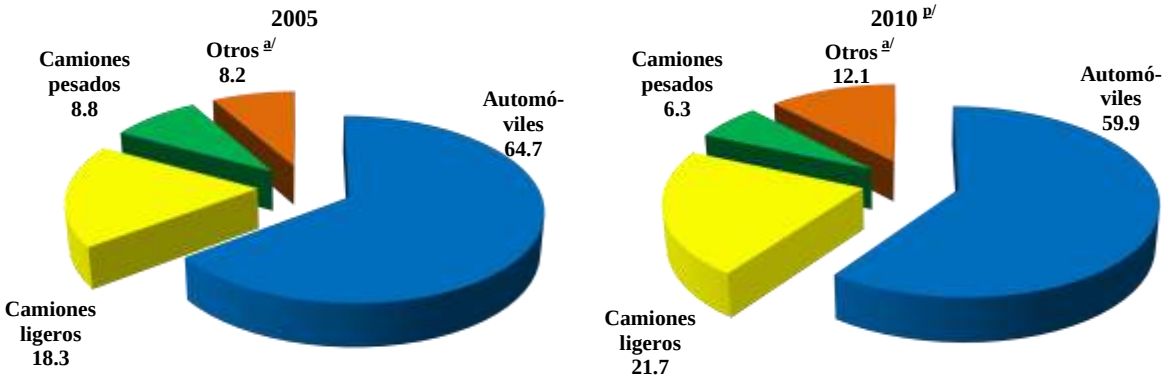
2. Estructura productiva

VOLUMEN DE LA PRODUCCIÓN AUTOMOTRIZ POR MERCADO Y TIPO DE VEHÍCULO SERIE ANUAL DE 2005 A 2010
-Unidades-

Mercado Tipo de vehículo	2005	2006	2007	2008	2009	2010 p/
Total	**1 688 177**	**2 068 929**	**2 105 789**	**2 180 294**	**1 564 169**	**2 347 524**
Mercado nacional	**495 327**	**512 331**	**481 826**	**515 161**	**337 656**	**471 740**
Automóviles	320 209	310 874	288 833	284 877	199 307	282 697
Camiones ligeros	90 700	109 173	106 651	151 351	81 707	102 295
Camiones pesados	43 750	46 014	42 298	34 262	22 017	29 543
Tractocamiones quinta rueda y segmento construcción/otros	29 284	35 336	34 735	33 377	29 298	51 057
Autobuses foráneos	1 788	1 933	1 298	1 827	895	958
Chasis para pasaje	9 596	9 001	8 011	9 467	4 432	5 190
Mercado internacional	**1 192 850**	**1 556 598**	**1 623 963**	**1 665 133**	**1 226 513**	**1 875 784**
Automóviles	732 614	1 060 019	1 127 832	1 103 036	810 607	1 186 272
Camiones	460 236	495 579	496 131	562 097	415 906	689 512

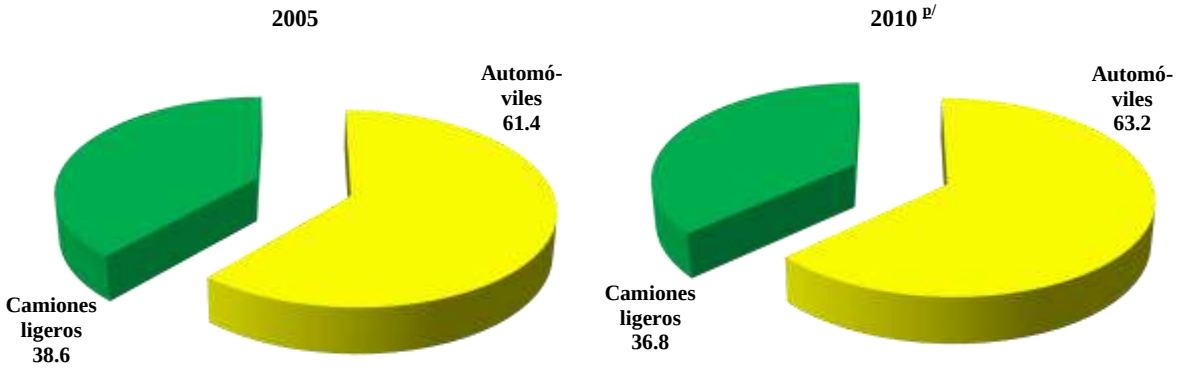
p/ Preliminar.
FUENTE: AMIA, AC. *Boletín Mensual* (varios años).
ANPACT, AC. *Boletín Estadístico Mensual* (varios años).

ESTRUCTURA DEL VOLUMEN DE LA PRODUCCIÓN AUTOMOTRIZ PARA EL MERCADO NACIONAL 2005 Y 2010
-Por ciento-



a/ Incluye tractocamiones quinta rueda, segmento construcción/otros, autobuses integrales y chasis para pasaje.
p/ Preliminar.
FUENTE: AMIA, AC. *Boletín Mensual* (varios años). ANPACT, AC. *Boletín Estadístico Mensual* (varios años).

ESTRUCTURA DEL VOLUMEN DE LA PRODUCCIÓN AUTOMOTRIZ PARA EL MERCADO INTERNACIONAL 2005 Y 2010
-Por ciento-



a/ Incluye tractocamiones quinta rueda, segmento construcción/otros, autobuses integrales y chasis para pasaje.
p/ Preliminar.
FUENTE: AMIA, AC. *Boletín Mensual* (varios años). ANPACT, AC. *Boletín Estadístico Mensual* (varios años).

3. Comercialización

VOLUMEN DE LAS VENTAS TOTALES DE VEHÍCULOS AUTOMOTORES AL MAYOREO POR MERCADO Y TIPO DE VEHÍCULO SERIE ANUAL DE 2008 A 2013
-Unidades-

Mercado Tipo de vehículo	2008	2009	2010	2011	2012	2013p/
Total	**2 769 180**	**2 026 376**	**2 789 872**	**3 192 929**	**3 509 322**	**3 620 872**
Mercado nacional	**1 071 036**	**749 229**	**871 352**	**953 581**	**1 057 084**	**1 108 236**
Automóviles	583 027	424 264	523 132	605 922	674 508	702 077
Camiones ligeros	435 684	303 403	318 158	315 067	343 111	368 540
Camiones pesados	25 747	12 199	16 444	14 613	17 083	14 947
Tractocamiones quinta rueda	14 400	3 563	7 565	10 850	15 109	15 049
Segmento construcción/otros	881	215	344	ND	ND	ND
Autobuses foráneos	2 024	855	1 074	1 582	1 303	1 686
Chasis para pasaje	9 273	4 730	4 635	5 547	5 970	5 937
Mercado internacional	**1 698 144**	**1 277 147**	**1 918 520**	**2 239 348**	**2 452 238**	**2 512 636**
Automóviles	1 106 036	809 146	1 176 500	1 372 391	1 417 225	1 403 071
Camiones ligeros	555 367	425 302	683 015	771 488	938 340	1 020 013
Camiones pesados	16 372	15 866	17 924	35 545	32 084	35 048
Tractocamiones quinta rueda	17 713	26 220	38 848	59 385	63 928	54 188
Segmento construcción/otros	2 469	429	1 829	ND	ND	ND
Autobuses foráneos	0	73	68	50	55	59
Chasis para pasaje	187	111	336	489	606	257

ND: No disponible.
p/ Preliminar.
FUENTE: AMIA, AC. *Boletín Mensual* (varios años) y ANPACT, AC. *Boletín Estadístico Mensual* (varios años).

4. Información financiera

CRÉDITO BANCARIO OTORGADO A LA INDUSTRIA AUTOMOTRIZ POR RAMA DE ACTIVIDAD SEGÚN TIPO DE BANCA, SERIE ANUAL DE 2008 A 2013
-Millones de pesos-

Rama de actividad	2008			2009			2010		
	Total	Comercial	Desarrollo	Total	Comercial	Desarrollo	Total	Comercial	Desarrollo
Total	**18 083**	**16 462**	**1 621**	**19 934**	**17 423**	**2 511**	**23 974**	**16 002**	**7 972**
Vehículos y automóviles	10 868	9 474	1 395	11 391	9 006	2 385	14 778	7 118	7 660
Carrocerías y partes automotrices	5 570	5 350	220	7 112	6 986	126	8 263	7 952	311.2
Otros equipos y materiales de transporte	496	490	6	337	337	0	224	224	0
Productos de hule	1 149	1 149	0	1 095	1 095	0	709	709	0

Continúa…

Rama de actividad	2011			2012			2013p/		
	Total	Comercial	Desarrollo	Total	Comercial	Desarrollo	Total	Comercial	Desarrollo
Total	**30 931**	**18 415**	**12 516**	**30 012**	**18 560**	**11 453**	**33 065**	**22 284**	**10 781**
Vehículos y automóviles	17 974	6 971	11 003	16 164	6 803	9 360	20 389	10 334	10 055
Carrocerías y partes automotrices	11 936	10 423	1 513	12 097	10 005	2 092.3	10 354	9 884	470.3
Otros equipos y materiales de transporte	319	319	0	903	903	0	1 182	927	256
Productos de hule	702	702	0	848	848	0	1 139	1 139	0

p/ Preliminar.
FUENTE: BANXICO. http://www.banxico.org.mx (consultada en febrero de 2014).

VALOR DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA EN LA INDUSTRIA AUTOMOTRIZ, POR CLASE DE ACTIVIDAD
SERIE ANUAL DE 2007 A 2012
-Millones de dólares-

Clase de actividad	2007	2008	2009	2010	2011	2012p/
Total	**2 195.3**	**1 690.8**	**1 578.3**	**1 269.8**	**1 263.1**	**2 286.8**
Fabricación de automóviles y camionetas	309.6	483.0	680.3	962.2	278.0	827.5
Fabricación de carrocerías y remolques	1.0	1.8	5.2	0.0	-3.0	-0.1
Fabricación de motores de gasolina y sus partes para vehículos automotrices	0.0	0.0	10.3	0.9	15.0	34.6
Fabricación de equipo eléctrico y electrónico para vehículos automotores	114.1	91.1	106.2	86.3	252.7	327.9
Fabricación de partes de sistemas de dirección y de suspensión para vehículos automotrices	-13.1	10.1	1.2	13.9	5.2	10.5
Fabricación de partes de sistema de frenos para vehículos automotrices	65.4	59.1	126.1	462.2	20.9	104.3
Fabricación de partes de sistema de transmisión	140.6	8.6	8.7	-2.7	3.0	13.6
Fabricación de asientos para vehículos automotores	0.0	0.0	0.0	0.0	5.5	84.3
Fabricación de piezas metálicas troqueladas para vehículos automotrices	0.0	0.0	0.0	0.0	0.6	79.3
Fabricación de otras partes para vehículos automotrices	1 577.7	1 037.3	640.3	-253.0	685.3	804.8

p/ Preliminar.
FUENTE: SE. Dirección General de Inversión Extranjera Directa. http://www.economía.gob.mx (consultada en julio de 2013).

VALOR DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA EN LA INDUSTRIA AUTOMOTRIZ POR ENTIDAD FEDERATIVA
SERIE ANUAL DE 2007 A 2012
-Millones de dólares-

Entidad Federativa	2007	2008	2009	2010	2011	2012p/
Total	**2 195.2**	**1 690.9**	**1 578.4**	**1 269.8**	**1 263.1**	**2 286.8**
Aguascalientes	199.3	407.1	261.9	285.4	147.1	359.9
Baja California	21.4	27.0	-91.3	42.2	48.9	11.1
Baja California Sur	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Coahuila de Zaragoza	51.5	179.7	54.0	48.8	8.1	9.2
Colima	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Chiapas	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Chihuahua	552.5	448.0	335.4	408.3	246.5	415.1
Distrito Federal	527.9	66.1	47.4	-286.3	436.9	313.8
Durango	14.1	1.0	-0.8	4.1	4.2	-0.6
Guanajuato	125.6	62.2	42.5	47.3	57.3	319.8
Guerrero	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Hidalgo	0.0	0.0	0.0	-0.1	-1.0	3.2
Jalisco	12.7	10.2	46.2	61.1	83.9	175.5
México	101.1	10.5	606.6	611.3	59.5	25.0
Michoacán de Ocampo	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Morelos	60.2	0.0	0.0	0.0	0.0	-0.6
Nayarit	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Nuevo León	129.8	123.9	76.4	-163.5	-64.9	157.1
Oaxaca	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Puebla	166.5	136.6	19.6	25.5	18.8	191.4
Querétaro	79.3	117.2	121.1	148.1	171.1	204.0
Quintana Roo	0.0	0.0	0.0	0.0	7.6	0.0
San Luis Potosí	70.5	17.5	10.5	-8.0	13.6	31.3
Sinaloa	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	2.0
Sonora	26.5	5.3	1.2	1.4	0.3	6.0
Tamaulipas	55.9	75.4	47.6	44.0	25.2	28.0
Tlaxcala	0.0	3.0	0.0	0.0	0.0	35.6
Veracruz de Ignacio de la Llave	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Yucatán	0.3	0.2	0.0	0.0	0.0	0.0
Zacatecas	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0

p/ Preliminar.
FUENTE: SE. Dirección General de Inversión Extranjera Directa. http://www.economía.gob.mx (consultada en marzo de 2012).

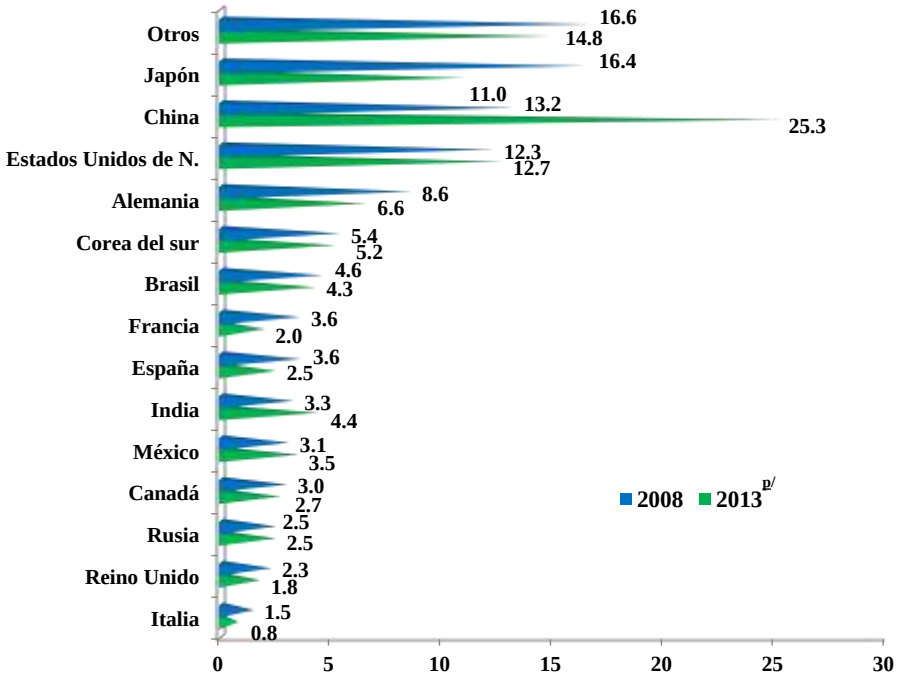
5. Comparaciones internacionales

VOLUMEN DE LA PRODUCCIÓN MUNDIAL DE VEHÍCULOS AUTOMOTORES POR PAÍSES SELECCIONADOS SERIE ANUAL DE 2008 A 2013
-Miles de unidades-

País	2008	2009	2010	2011	2012p/	2013p/
Total	**70 520**	**61 704**	**77 610**	**79 176**	**84 208**	**87 300**
Estados Unidos de Norteamérica	8 694	5 731	7 761	8 662	10 333	11 046
Japón	11 576	7 934	9 626	8 399	9 943	9 630
Alemania	6 046	5 210	5 906	6 147	5 649	5 718
China	9 299	13 791	18 265	18 419	19 272	22 117
Francia	2 569	2 048	2 228	2 243	1 968	1 740
Corea del Sur	3 827	3 513	4 272	4 657	4 562	4 521
España	2 542	2 170	2 388	2 373	1 979	2 163
Canadá	2 082	1 490	2 071	2 135	2 463	2 380
Brasil	3 216	3 183	3 648	3 408	3 403	3 740
Reino Unido	1 650	1 090	1 393	1 464	1 577	1 597
México	**2 168**	**1 561**	**2 345**	**2 681**	**3 002**	**3 052**
India	2 332	2 642	3 537	3 927	4 175	3 881
Rusia	1 790	725	1 403	1 990	2 233	2 175
Italia	1 024	843	857	790	672	658
Otros	11 707	9 773	11 909	11 881	12 979	12 880

Nota: Incluye autos, camiones ligeros y camiones pesados.
p/ Preliminar.
FUENTE: Elaborado por AMDA con información de *Organisation Internationale des Constructeurs d'Automoviles* (OICA).

PAÍSES PRODUCTORES DE VEHÍCULOS AUTOMOTORES
2008 Y 2013
-Por ciento-



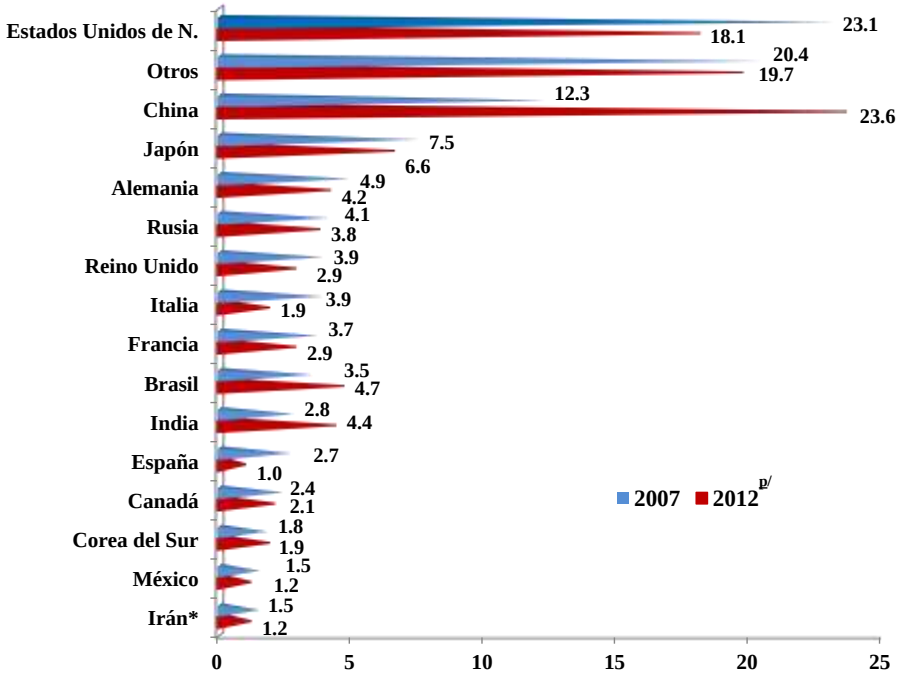
Nota: Incluye autos, camiones ligeros y camiones pesados.
p/ Preliminar.
FUENTE: Elaborado por AMDA con información de *Organisation Internationale des Constructeurs d'Automoviles* (OICA).

VOLUMEN DE LA VENTA MUNDIAL DE VEHÍCULOS AUTOMOTORES POR PAÍSES SELECCIONADOS SERIE ANUAL DE 2007 A 2012
-Miles de unidades-

País	2007	2008	2009	2010	2011	2012p/
Total	**71 193**	**68 076**	**65 415**	**74 629**	**77 927**	**81 739**
Estados Unidos de Norteamérica	16 460	13 493	10 601	11 772	13 041	14 786
Japón	5 309	5 082	4 609	4 956	4 210	5 370
China	8 792	9 381	13 645	18 062	18 505	19 306
Alemania	3 482	3 425	4 049	3 198	3 508	3 394
Reino Unido	2 800	2 485	2 223	2 294	2 249	2 334
Francia	2 629	2 615	2 719	2 709	2 687	2 332
Italia	2 777	2 422	2 357	2 164	1 943	1 535
España	1 939	1 363	1 074	1 114	931	791
Rusia	2 898	3 222	1 597	2 107	2 902	3 142
Brasil	2 463	2 820	3 141	3 515	3 633	3 802
Canadá	1 690	1 674	1 482	1 583	1 620	1 716
India	1 994	1 983	2 266	3 040	3 288	3 577
Corea de Sur	1 273	1 216	1 454	1 556	1 579	1 531
México	1 100	1 026	755	820	906	988
Irán, República Islámica del	1 038	1 190	1 320	1 530	1 630	1 000
Otros	14 548	14 680	12 122	14 207	15 294	16 137

Nota: Incluye autos, camiones ligeros y camiones pesados.
p/ Preliminar.
FUENTE: Elaborado por AMDA con información de Organisation Internationale des Constructeurs d'Automoviles (OICA).

VOLUMEN DE LA VENTA MUNDIAL DE VEHÍCULOS AUTOMOTORES POR PAÍSES SELECCIONADOS SERIE ANUAL DE 2007 Y 2012
-Por ciento-



Nota: Incluye autos, camiones ligeros y camiones pesados.
p/ Preliminar.
FUENTE: Elaborado por AMDA con información de *Organisation Internationale des Constructeurs d'Automoviles* (OICA).

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/prod_serv/contenidos/espanol/bvinegi/productos/integracion/sociodemografico/Automotriz/2014/702825062552.pdf

Comercialización de vehículos automotores, cifras a julio de 2014 (AMDA)

El 6 de agosto de 2014, la Asociación Mexicana de Distribuidores de Automotores, A.C., AMDA, presentó su publicación "Reporte Mercado Interno Automotor" con cifras del sector al mes de julio. A continuación se presenta la información.

Vehículos ligeros comercializados en julio de 2014

Las ventas anualizadas fueron de un millón 71 mil 302 unidades a julio de 2014, es decir la suma de los 12 meses de agosto de 2013 a julio de 2014. En esta ocasión se registra crecimiento de 3.2% superior al mismo lapso de 2013 cuando se cerró con un millón 37 mil 764 vehículos.

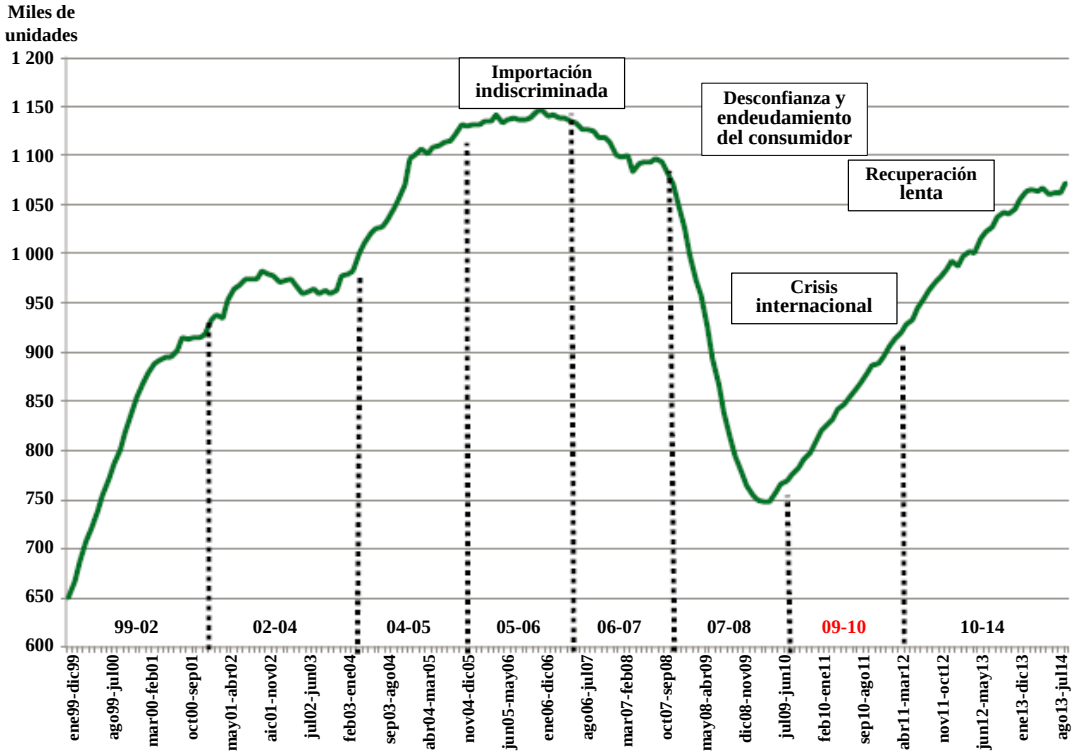
Por su parte, respecto al acumulado de 12 meses inmediato anterior (julio de 2013 a junio de 2014), las ventas aumentaron 0.9% con 9 mil 566 unidades más. Este indicador fue superior en 0.86 puntos porcentuales respecto al período inmediato anterior.

VENTAS ACUMULADAS 12 MESES

Período		Unidades	Var. % mes anterior
Enero 11	Diciembre 11	905 886	1.20
Febrero 11	Enero 12	912 417	0.72
Marzo 11	Febrero 12	920 130	0.85
Abril 11	Marzo 12	928 579	0.92
Mayo 11	Abril 12	933 223	0.50
Junio 11	Mayo 12	944 856	1.25
Julio 11	Junio 12	954 999	1.07
Agosto 11	Julio 12	962 842	0.82
Septiembre 11	Agosto 12	970 488	0.79
Octubre 11	Septiembre 12	976 451	0.61
Noviembre 11	Octubre 12	983 875	0.76
Diciembre 11	Noviembre 12	992 594	0.89
Enero 12	Diciembre 12	987 747	-0.49
Febrero 12	Enero 13	996 719	0.91
Marzo 12	Febrero 13	1 002 209	0.55
Abril 12	Marzo 13	1 001 402	-0.08
Mayo 12	Abril 13	1 015 039	1.36
Junio 12	Mayo 13	1 022 290	0.71
Julio 12	Junio 13	1 027 495	0.51
Agosto 12	Julio 13	1 037 764	1.00
Septiembre 12	Agosto 13	1 042 770	0.48
Octubre 12	Septiembre 13	1 041 161	-0.15
Noviembre 12	Octubre 13	1 046 251	0.49
Diciembre 12	Noviembre 13	1 054 848	0.82
Enero 13	Diciembre 13	1 063 363	0.81
Febrero 13	Enero 14	1 064 598	0.12
Marzo 13	Febrero 14	1 064 343	-0.02
Abril 13	Marzo 14	1 067 258	0.27
Mayo 13	Abril 14	1 060 596	-0.62
Junio 13	Mayo 14	1 061 322	0.07
Julio 13	Junio 14	1 061 736	0.04
Agosto 13	Julio 14	1 071 302	0.90

FUENTE: AMDA, con información de AMIA.

FACTORES DE IMPACTO NEGATIVO EN EL CONSUMIDOR
- Serie anualizada de 1999 a 2014 -



FUENTE: Elaborado por AMDA con información de AMIA.

Vehículos ligeros comercializados en julio de 2013 y 2014

VEHÍCULOS LIGEROS COMERCIALIZADOS
EN JULIO DE 2013 y 2014

Segmento	2013	2014	Variación	
			Unidades	Porcentaje
Subcompactos	26 732	32 497	5 765	21.6
Compactos	24 506	27 862	3 356	13.7
De lujo	4 980	4 817	-163	-3.3
Deportivos	422	398	-24	-5.7
Usos múltiples	17 842	18 512	670	3.8
Camiones ligeros	12 095	11 979	-116	-1.0
Camiones pesados*	68	146	78	114.7
Total	**86 645**	**96 211**	**9 566**	**11.0**

* Camiones pesados incluye: F450, F550.
FUENTE: AMDA.

En julio de 2014 se registra la quinta tasa positiva en lo que va del año.

VEHÍCULOS LIGEROS COMERCIALIZADOS
DE ENERO A JULIO DE 2013 Y 2014
-Ventas totales de vehículos ligeros en el país-

Segmento	2013	Estructura %	2014	Estructura %	Variación	
					Absoluta	Relativa (%)
Subcompactos	181 181	30.8	197 095	33.0	15 914	8.8
Compactos	174 020	29.6	159 875	26.8	-14 145	-8.1
De lujo	35 326	6.0	33 582	5.6	-1 744	-4.9
Deportivos	3 096	0.5	3 214	0.5	118	3.8
Uso múltiple	116 572	19.8	119 970	20.1	3 398	2.9
Camiones ligeros	981	0.2	810	0.1	-171	-17.4
Camiones pesados*	77 456	13.2	82 025	0.1	4 569	5.9
Total	**588 632**	**100.0**	**596 571**	**100.0**	**7 939**	**1.3**

* Camiones pesados incluye: F450, F550.
FUENTE: AMDA.

En el acumulado enero-julio las ventas se ubican en niveles superiores a 2004; pero aún menores a los registrados en 2005.

Ventas mensuales en 2014

UNIDADES COMERCIALIZADAS 2014

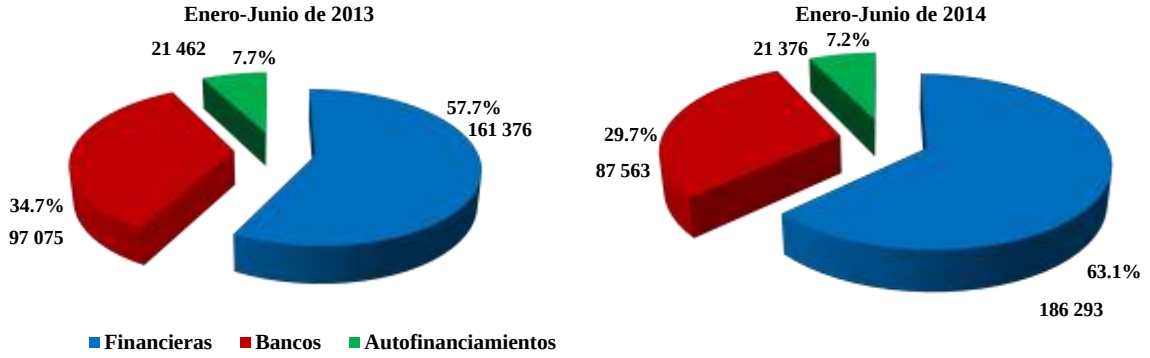
Segmento	Junio	Julio	Variación	
			Unidades	Porcentaje
Subcompactos	26 265	32 497	6 232	23.7
Compactos	23 568	27 862	4 294	18.2
De lujo	5 511	4 817	-694	-12.6
Deportivos	441	398	-43	-9.8
Usos múltiples	16 151	18 512	2 361	14.6
Camiones ligeros	12 090	11 979	-111	-0.9
Camiones pesados*	101	146	45	44.6
Total	**84 127**	**96 211**	**12 084**	**14.4**

* Camiones pesados incluye: F450, F550.
FUENTE: AMDA.

Financiamiento a la adquisición de vehículos

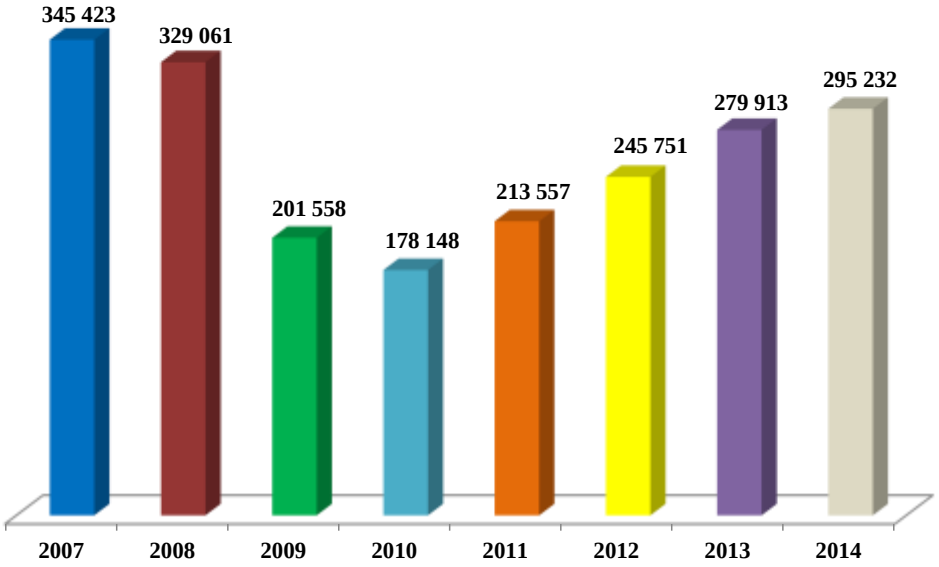
Al mes de junio de 2014 se registró un incremento de 5.5%, lo que equivale a 15 mil 319 unidades más. Las cifras de este período están aún 14.5% por debajo de las registradas en 2007.

PARTICIPACIÓN EN EL TOTAL DE UNIDADES FINANCIADAS
-Absolutos y porcentaje-



Nota: Incluye información de la mayoría de las instituciones crediticias, por lo tanto es un indicador de tendencia.
En este reporte se realizó un ajuste en las instituciones incluidas según segmento de mercado: finacieras, bancos y autofinancieras.
FUENTE: AMDA con información de JATO Dynamic.

UNIDADES FINANCIADAS EN JUNIO* DE CADA AÑO 2007-2014

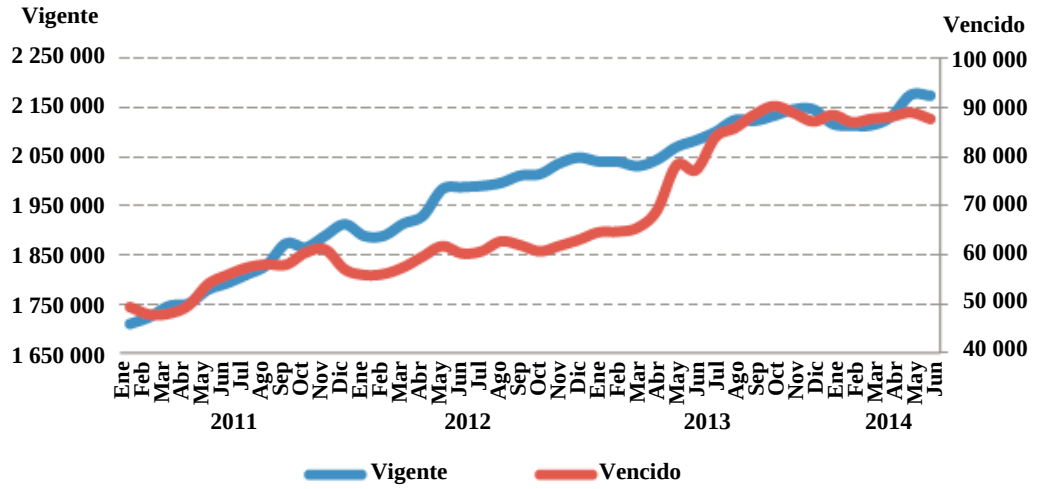


Nota: Incluye información de la mayoría de las instituciones crediticias, por lo tanto es un indicador de tendencia.
En este reporte se realizó un ajuste en las instituciones incluidas según segmento de mercado: finacieras, bancos y autofinancieras.
FUENTE: AMDA con información de JATO Dynamic.

Crédito otorgado por la banca comercial

El crédito vigente otorgado por la banca comercial al sector privado del país registró una variación anual (junio de 2013-junio de 2014) de 4.4%, en tanto que el 13.4% correspondió al crédito vencido.

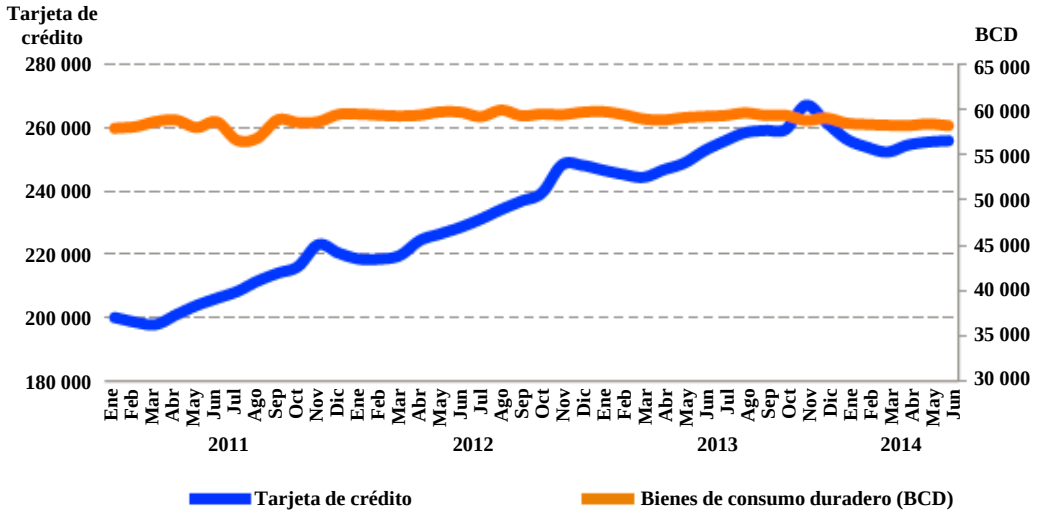
CRÉDITO OTORGADO POR LA BANCA COMERCIAL AL SECTOR PRIVADO DEL PAÍS
-Millones de pesos diciembre 2010=100-



FUENTE: AMDA con datos de Banxico.

Para el caso del crédito vigente otorgado por la banca comercial al consumo, durante el período junio de 2014 respecto al mismo mes de 2013, el 1.2% correspondió a tarjeta de crédito y el 1.7% negativo a los bienes de consumo duradero.

CRÉDITO VIGENTE OTORGADO POR LA BANCA COMERCIAL AL CONSUMO
-Millones de pesos diciembre 2010=100-



FUENTE: AMDA con datos de Banxico.

Vehículos usados importados

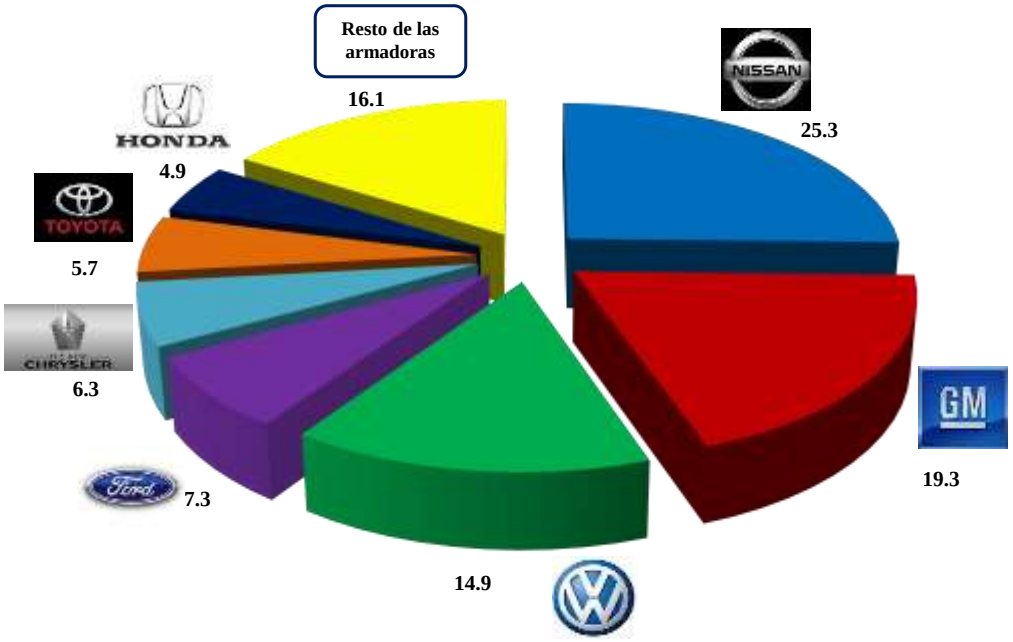
En junio de 2014, la importación de autos usados fue de 45 mil 241 unidades, lo que equivale al 54.8% del total de ventas de vehículos nuevos. En el lapso enero-junio, la importación disminuyó respecto a similar período de 2013, lo que representó 32 mil 611 unidades menos.

VEHÍCULOS USADOS IMPORTADOS
-Unidades-

Año	Junio				Acumulado enero a junio			
	2014	2013	Variación		2014	2013	Variación	
			Unidades	%			Unidades	%
Usados importados	45 241	47 843	-2 602	-5.4	274 215	306 826	-32 611	-10.6

FUENTE: AMDA.

PARTICIPACIÓN DE LAS MARCAS ENERO-JULIO DE 2014
-En porcentajes-



FUENTE: AMDA.

Estas siete marcas comercializan el 83.9% del total de vehículos en México. En contraste, en el mismo lapso de referencia, tres de estas empresas registraron números negativos.

Los 10 modelos más vendidos

LOS DIEZ MODELOS MÁS VENDIDOS

Posición	Modelo	Marca	Segmento	Unidades	% del Mercado	Variación 2014 vs. 2013	
						Unidades	%
1	Aveo	GM	Subcompactos	36 601	6.1	1 136	3.2
2	Versa	Nissan	Subcompactos	27 882	4.7	725	2.7
3	Tsuru	Nissan	Subcompactos	25 621	4.3	-503	-1.9
4	Spark	GM	Subcompactos	20 614	3.5	2 384	13.1
5	Vento	VW	Subcompactos	19 340	3.2	19 340	-
6	Nuevo Jetta	VW	Compactos	19 336	3.2	-165	-0.8
7	Clásico 4 ptas	VW	Compactos	18 718	3.1	-11 792	-
8	March	Nissan	Subcompactos	17 069	2.9	4 413	34.9
9	Sentra 2.0	Nissan	Compactos	16 203	2.7	-1 006	-5.8
10	Tiida Sedan	Nissan	Compactos	14 059	2.4	-331	-2.3

FUENTE: AMDA con información de AMIA.

Los diez modelos de mayor venta en el mercado mexicano durante los meses de enero a julio de 2014 acumularon 215 mil 443 unidades, lo que significa una cobertura del 36.1% del total de vehículos ligeros comercializados en el lapso de referencia.

Nissan coloca en esta ocasión cinco de los 10 modelos más vendidos en el país, VW tres y General Motors un par.

Pronóstico mensual de vehículos ligeros

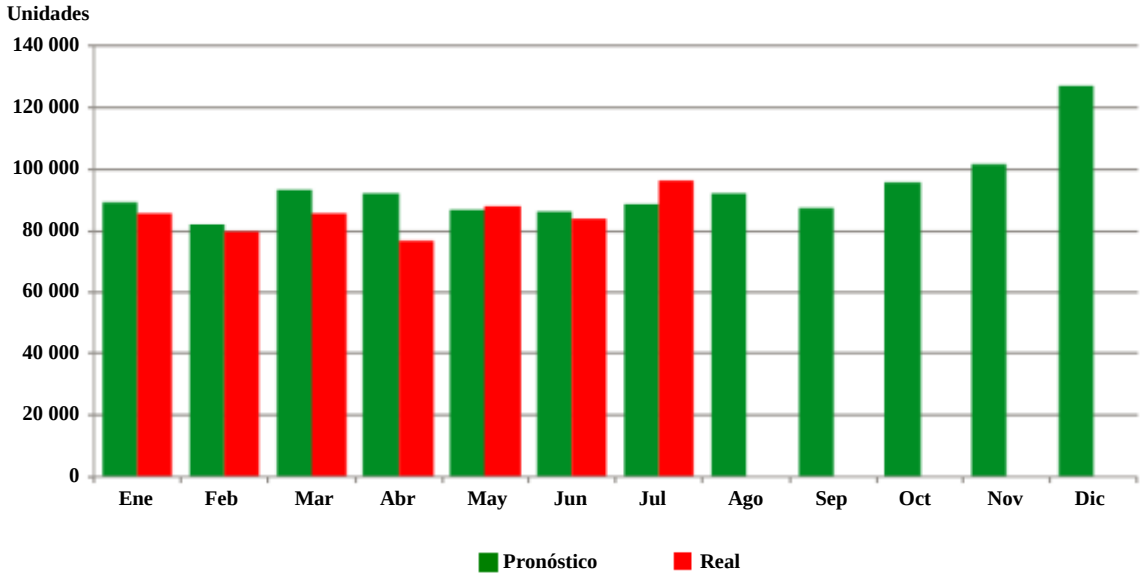
El volumen de unidades comercializadas de enero a julio de 2014 fue de 596 mil 571 unidades, 1.1% por encima de lo estimado por AMDA para este lapso.

PRONÓSTICO MENSUAL DE VEHÍCULOS LIGEROS

	Enero a julio	Variación %	Pronóstico para agosto de 2014
Pronóstico	589 858	1.1	92 468
Real	596 571		

FUENTE: AMDA.

PRONÓSTICO MENSUAL DE VEHÍCULOS LIGEROS



FUENTE: AMDA.

Fuente de información:
http://www.amda.mx/images/stories/estadisticas/coyuntura/2014/Ventas/1407Reporte_Mercado_Automotor.pdf

Encuesta sobre las Expectativas de los Especialistas en Economía del Sector Privado: Julio de 2014 (Banxico)

El 1º de agosto de 2014, el Banco de México (Banxico) dio a conocer la "Encuesta sobre las Expectativas de los Especialistas en Economía del Sector Privado: Julio de 2014". A continuación se presenta la información.

Resumen

En esta nota se reportan los resultados de la encuesta de julio de 2014 sobre las expectativas de los especialistas en economía del sector privado. Dicha encuesta fue recabada por el Banco de México entre 35 grupos de análisis y consultoría económica del sector privado nacional y extranjero. Las respuestas se recibieron entre el 21 y el 30 de julio.

El siguiente cuadro muestra un resumen de los principales resultados de la encuesta, comparándolos con los de la encuesta del mes previo.

EXPECTATIVAS DE LOS ESPECIALISTAS SOBRE LOS PRINCIPALES INDICADORES DE LA ECONOMÍA
-Media de los pronósticos-

	Encuesta	
	Junio de 2014	**Julio de 2014**
Inflación General (dic.-dic.)		
Expectativa para 2014	3.79	3.78
Expectativa para 2015	3.50	3.48
Inflación Subyacente (dic.-dic.)		
Expectativa para 2014	3.39	3.36
Expectativa para 2015	3.20	3.15
Crecimiento del PIB (anual)		
Expectativa para 2014	2.65	2.56
Expectativa para 2015	3.87	3.85
Tasa de Interés Cete 28 días (cierre del año)		
Expectativa para 2014	3.05	2.96
Expectativa para 2015	3.57	3.49
Tipo de Cambio Pesos/Dólar (cierre del año)		
Expectativa para 2014	12.95	12.95
Expectativa para 2015	12.90	12.89

FUENTE: Banco de México.

De la encuesta de julio de 2014 destaca lo siguiente:

- Las expectativas de inflación general para los cierres de 2014 y 2015 se mantuvieron en niveles similares a las de la encuesta de junio. En cuanto a las expectativas de inflación subyacente, las correspondientes al cierre de 2014 permanecieron en niveles cercanos a las de la encuesta anterior, en tanto que las referentes al cierre de 2015 disminuyeron, si bien la mediana correspondiente a este último pronóstico se mantuvo en niveles similares.

- La probabilidad que le asignaron los analistas a que la inflación general se ubique dentro del intervalo de variabilidad de más o menos un punto porcentual en torno al objetivo de 3% se mantuvo en niveles similares a los reportados en la encuesta de junio para los cierres de 2014 y 2015. Asimismo, la probabilidad otorgada a que la inflación subyacente se encuentre en el intervalo entre 2 y 4% también permaneció cercana a la de la encuesta previa para los cierres de 2014 y 2015.

- En lo que respecta a las expectativas de crecimiento del Producto Interno Bruto (PIB) real en 2014, éstas se revisaron a la baja con respecto a la encuesta de junio. Para 2015, los especialistas consultados mantuvieron sus pronósticos respecto a este indicador en niveles similares a los de la encuesta previa.

- En cuanto al tipo de cambio, las expectativas de los analistas para los cierres de 2014 y 2015 permanecieron en niveles cercanos a las reportadas en la encuesta del mes anterior, si bien la mediana de los pronósticos para 2015 disminuyó.

A continuación se detallan los resultados correspondientes a las expectativas de los analistas respecto a la inflación, el crecimiento real del PIB, las tasas de interés y el tipo de cambio. Asimismo, se reportan sus pronósticos en relación a indicadores del

mercado laboral, de finanzas públicas, del sector externo, de la percepción sobre el entorno económico y, finalmente, sobre el crecimiento de la economía estadounidense.

Inflación

Los resultados relativos a las expectativas de inflación general y subyacente anual para el cierre de 2014, para los próximos 12 meses y para los cierres de 2015 y 2016 se presentan en el siguiente cuadro. Asimismo, la inflación general mensual esperada para cada uno de los próximos doce meses y los pronósticos de inflación subyacente para el mes en que se levantó la encuesta se muestran en el cuadro *Expectativas de inflación mensual.*

EXPECTATIVAS DE INFLACIÓN ANUAL
-%-

	Inflación General		**Inflación Subyacente**	
	Encuesta		**Encuesta**	
	Junio	**Julio**	**Junio**	**Julio**
Para 2014 (dic.-dic.)				
Media	3.79	3.78	3.39	3.36
Mediana	3.80	3.80	3.40	3.37
Para los próximos 12 meses				
Media	3.58	3.56	3.12	3.14
Mediana	3.61	3.61	3.12	3.13
Para 2015 (dic.-dic.)				
Media	3.50	3.48	3.20	3.15
Mediana	3.50	3.50	3.21	3.17
Para 2016 (dic.-dic.)				
Media	3.55	3.50	3.19	3.16
Mediana	3.57	3.57	3.20	3.13

FUENTE: Banco de México.

EXPECTATIVAS DE INFLACIÓN MENSUAL
-Por ciento-

		Media		Mediana	
		Encuesta		Encuesta	
		Junio	Julio	Junio	Julio
Inflación General					
2014	**Jun.**	0.18		0.18	
	Jul.	0.25	0.27	0.25	0.27
	Ago.	0.26	0.26	0.27	0.27
	Sep.	0.37	0.37	0.39	0.39
	Oct.	0.49	0.49	0.50	0.49
	Nov.	0.76	0.75	0.77	0.77
	Dic.	0.48	0.47	0.48	0.47
2015	**Ene.**	0.49	0.47	0.46	0.46
	Feb.	0.28	0.28	0.29	0.29
	Mar.	0.29	0.30	0.30	0.30
	Abr.	-0.01	-0.02	-0.02	-0.04
	May.	-0.29	-0.30	-0.30	-0.30
	Jun.	0.15	0.14	0.16	0.17
	Jul.		0.27		0.27
Inflación Subyacente					
2014	**Jul.**		0.18		0.19

FUENTE: Banco de México.

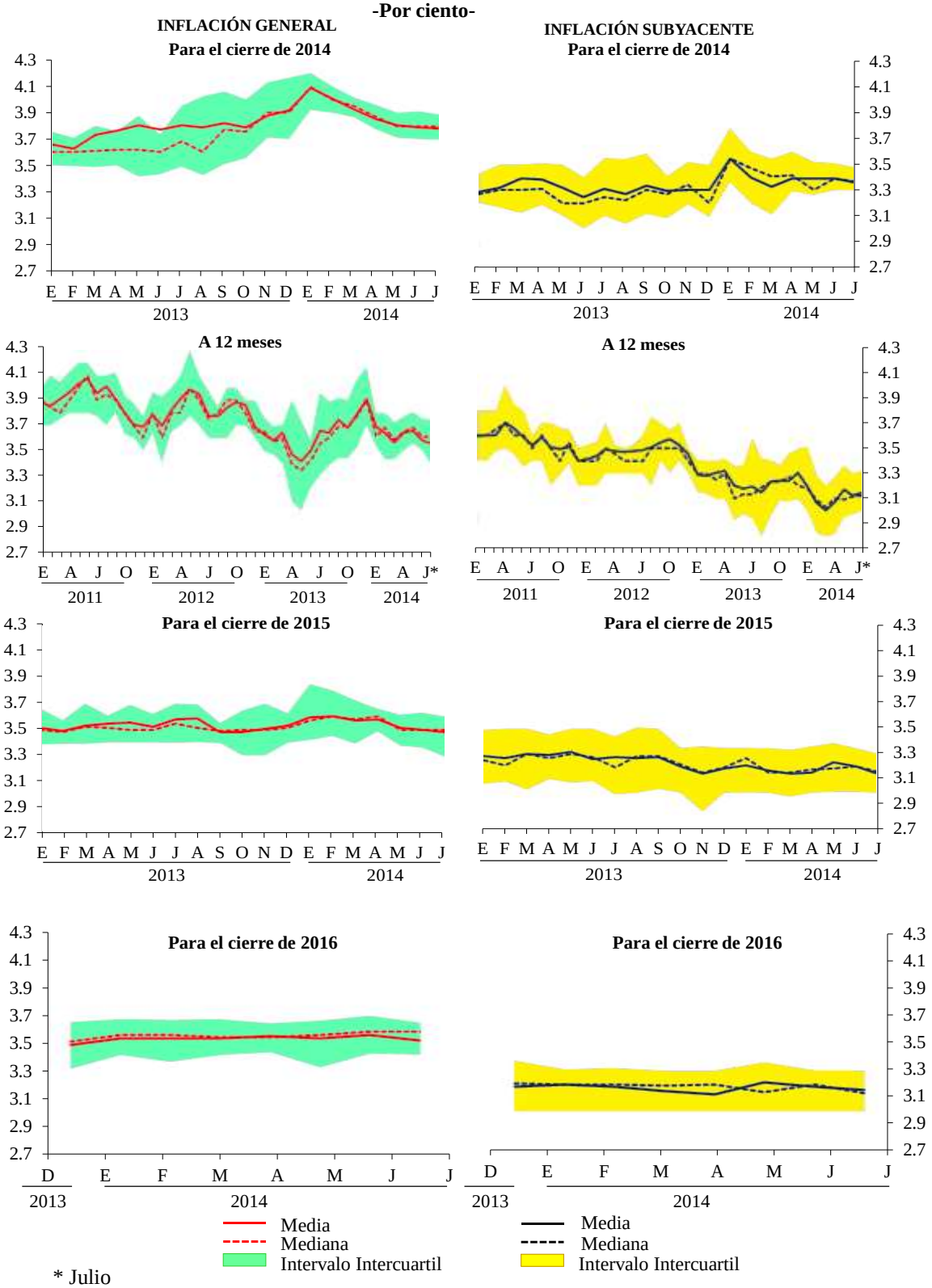
Como puede apreciarse, las expectativas de inflación general para los cierres de 2014 y 2015 y para los próximos 12 meses se mantuvieron en niveles similares a las reportadas en la encuesta de junio. En cuanto a las perspectivas de inflación subyacente para el cierre de 2014 y para los próximos 12 meses, éstas permanecieron en niveles cercanos a las de la encuesta anterior. Para el cierre de 2015, los pronósticos de inflación subyacente disminuyeron con relación a la encuesta precedente, si bien la mediana correspondiente a dicho indicador se mantuvo en niveles similares.

A continuación se presentan dos series de gráficas. La gráfica *Expectativas de inflación anual, por ciento* muestra el comportamiento reciente de las expectativas de inflación anual para el cierre de 2014, para los próximos 12 meses y para los cierres de 2015 y 2016[21]. La gráfica *Expectativas de inflación anual, Probabilidad media de que la inflación se encuentre en el intervalo indicado* presenta la media de las probabilidades que los analistas asignan a que la inflación general y subyacente, para los mismos plazos, se ubique dentro de distintos intervalos[22]. Como puede observarse, para la inflación general correspondiente al cierre de 2014, los especialistas disminuyeron la probabilidad asignada al intervalo de 3.1 a 3.5%, al tiempo que aumentaron la probabilidad otorgada al intervalo de 3.6 a 4.0%, siendo este último intervalo al que mayor probabilidad continuaron asignando. Para 2015, los analistas aumentaron la probabilidad otorgada al intervalo de 3.1 a 3.5%, al tiempo que disminuyeron la probabilidad asignada al intervalo de 3.6 a 4.0%, siendo el primer intervalo al que mayor probabilidad se continuó otorgando. En lo referente a la inflación subyacente al cierre de 2014, los especialistas continuaron otorgando la mayor probabilidad al intervalo de 3.1 a 3.5%, al tiempo que aumentaron la probabilidad asignada al intervalo de 2.6 a 3.0% y disminuyeron la probabilidad otorgada al intervalo de 3.6 a 4.0%. Para 2015, los analistas disminuyeron la probabilidad asignada al intervalo de 3.1 a 3.5%, si bien este último intervalo continuó siendo al que mayor probabilidad otorgaron.

[21] En específico, se muestra en las gráficas la media, la mediana y el intervalo intercuartil. La media representa el promedio de las respuestas de los analistas en cada encuesta mensual. La mediana es el valor que divide a la mitad a la distribución de las respuestas obtenidas cada mes, una vez que éstas han sido ordenadas de menor a mayor; es decir, es el valor en el cual se acumula el 50% de la distribución de los datos. El intervalo intercuartil corresponde al rango de valores entre el primer y el tercer cuartil de la distribución de respuestas obtenidas de los analistas cada mes.

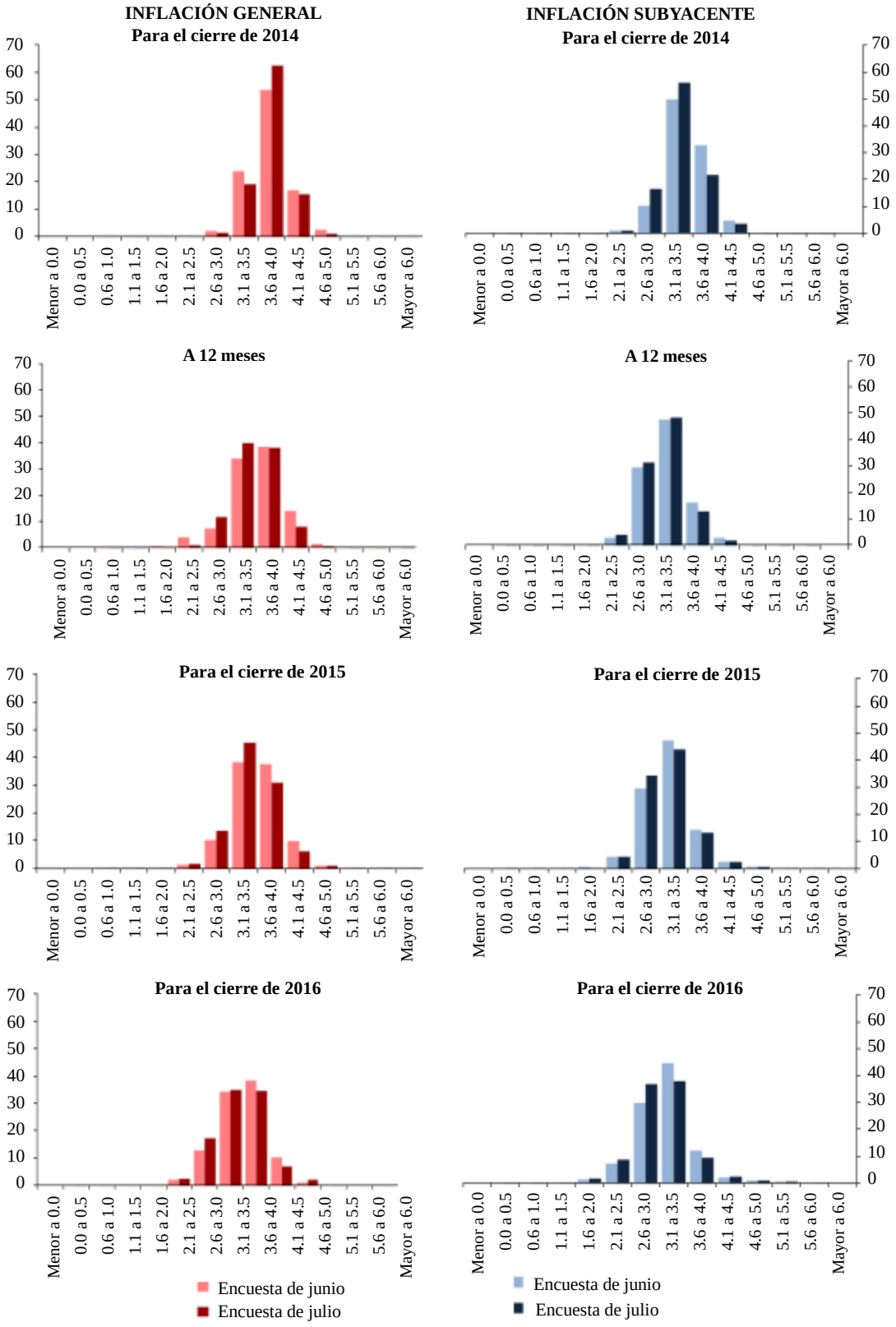
[22] A cada especialista encuestado se le pregunta la probabilidad de que la variable de interés se encuentre en un rango específico de valores para el período de tiempo indicado. Así, cada especialista, en cada encuesta, le asigna a cada rango un número entre cero y cien, bajo la restricción de que la suma de las respuestas de todos los rangos de valores sea igual a cien. En las gráficas correspondientes de este reporte se muestra para cada rango el promedio de las respuestas de los analistas encuestados, de modo que se presenta una distribución de probabilidad "promedio".

EXPECTATIVAS DE INFLACIÓN ANUAL
-Por ciento-



* Julio
FUENTE: Banco de México.

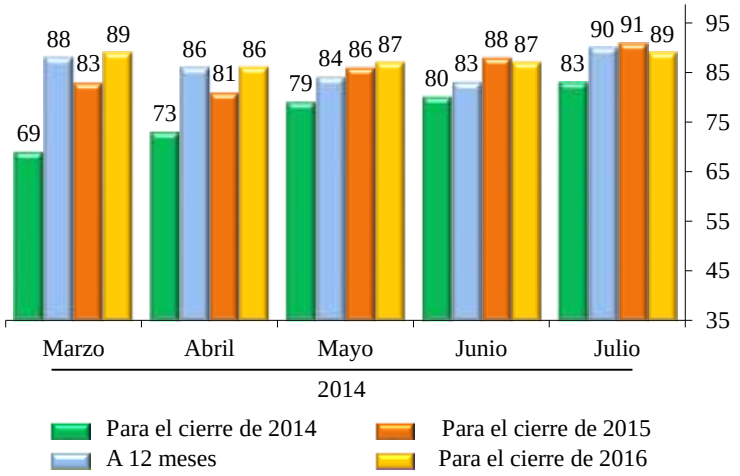
EXPECTATIVAS DE INFLACIÓN ANUAL
-Probabilidad media de que la inflación se encuentre en el intervalo indicado-



FUENTE: Banco de México.

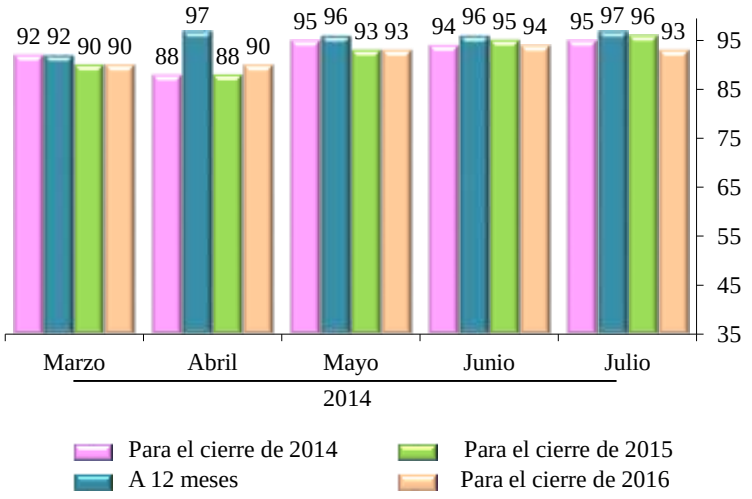
En lo que corresponde a la probabilidad que los analistas asignaron en promedio a que la inflación general se ubique dentro del intervalo de variabilidad de más o menos un punto porcentual en torno al objetivo de 3%, ésta se mantuvo en niveles similares a los de la encuesta de junio para los cierres de 2014 y 2015 (gráfica *a) Probabilidad media de que la inflación se ubique entre 2 y 4%*). Asimismo, la probabilidad que los analistas asignaron a que la inflación subyacente se encuentre en el intervalo entre 2 y 4% también permaneció cercana a la de la encuesta previa para los cierres de 2014 y 2015 (gráfica *b) Inflación subyacente*).

PROBABILIDAD MEDIA DE QUE LA INFLACIÓN SE UBIQUE ENTRE 2 Y 4 POR CIENTO
-Por ciento-
a) Inflación general



FUENTE: Banco de México.

PROBABILIDAD MEDIA DE QUE LA INFLACIÓN SE UBIQUE ENTRE 2 Y 4 POR CIENTO
-Por ciento-
b) Inflación subyacente



FUENTE: Banco de México.

Finalmente, las expectativas para la inflación general correspondientes al horizonte de uno a cuatro años se mantuvieron en niveles cercanos a los de la encuesta de junio, en tanto que las correspondientes al horizonte de cinco a ocho años disminuyeron, si bien la mediana de los pronósticos para este último horizonte permaneció constante (cuadro *Expectativas de Largo Plazo para la inflación* y Gráfica *Expectativas de Largo Plazo para la Inflación General*).

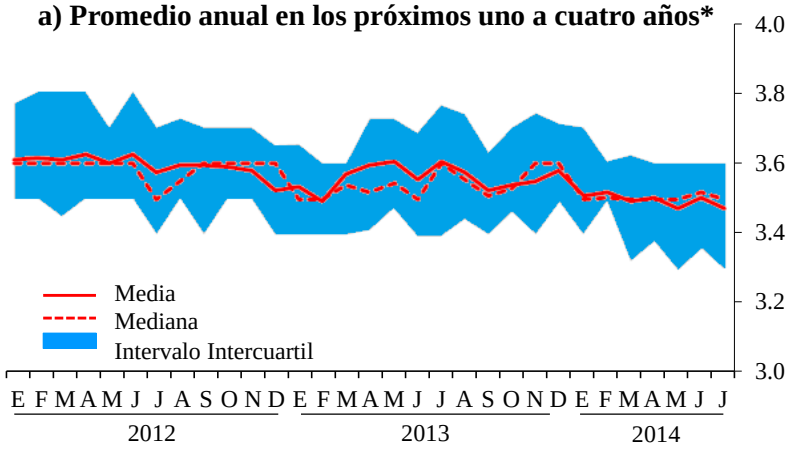
Por su parte, las perspectivas para la inflación subyacente correspondientes a los horizontes de uno a cuatro años y de cinco a ocho años se mantuvieron en niveles cercanos a los de la encuesta precedente (cuadro y gráficas siguientes).

EXPECTATIVAS DE LARGO PLAZO PARA LA INFLACIÓN
-Por ciento-

	Inflación general		Inflación subyacente	
	Encuesta		Encuesta	
	Junio	Julio	Junio	Julio
Promedio anual				
De uno a cuatro años[1/]				
Media	3.50	3.47	3.19	3.17
Mediana	3.52	3.50	3.14	3.16
De cinco a ocho años[2/]				
Media	3.46	3.41	3.15	3.12
Mediana	3.50	3.50	3.12	3.08

1/ Corresponde al promedio anual de 2015 a 2018.
2/ Corresponde al promedio anual de 2019 a 2022.
FUENTE: Banco de México.

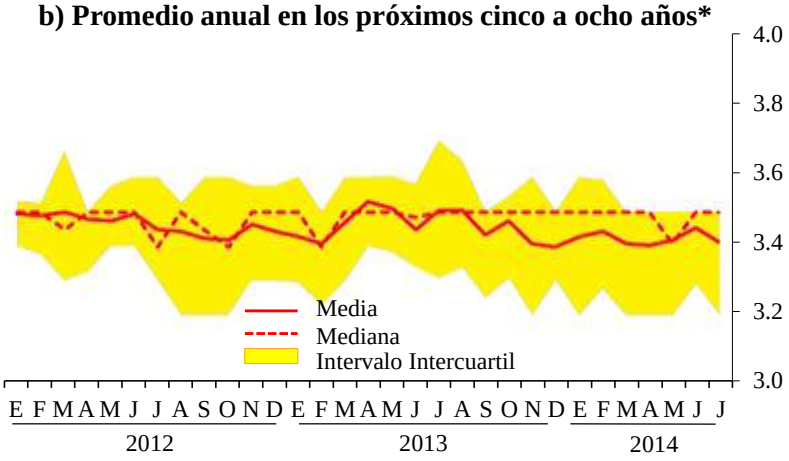
EXPECTATIVAS DE LARGO PLAZO PARA LA INFLACIÓN GENERAL
-Por ciento-
a) Promedio anual en los próximos uno a cuatro años*



* De enero a diciembre de 2012 se refieren al período 2013-2016. De enero a diciembre de 2013 corresponden al período 2014-2017 y a partir de enero de 2014 comprenden el período 2015-2018.

FUENTE: Banco de México.

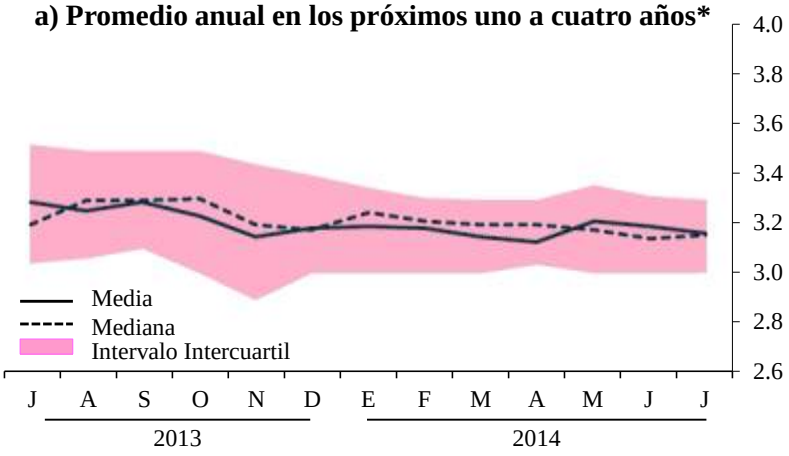
EXPECTATIVAS DE LARGO PLAZO PARA LA INFLACIÓN GENERAL
-Por ciento-
b) Promedio anual en los próximos cinco a ocho años*



* De enero a diciembre de 2012 se refieren al período 2017-2020. De enero a diciembre de 2013 corresponden al período 2018-2021 y a partir de enero de 2014 comprenden el período 2019-2022.

FUENTE: Banco de México.

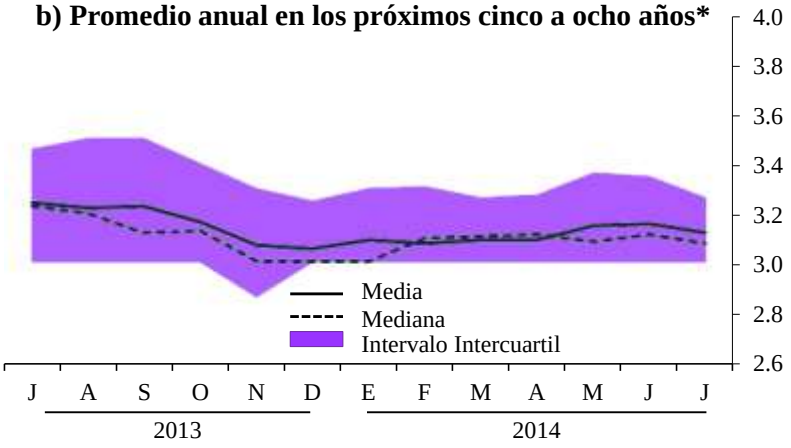
EXPECTATIVAS DE LARGO PLAZO PARA LA INFLACIÓN SUBYACENTE
-Por ciento-
a) Promedio anual en los próximos uno a cuatro años*



* De julio a diciembre de 2013 corresponden al período 2014-2017 y a partir de enero de 2014 comprenden el período 2015-2018.

FUENTE: Banco de México.

EXPECTATIVAS DE LARGO PLAZO PARA LA INFLACIÓN SUBYACENTE
-Por ciento-
b) Promedio anual en los próximos cinco a ocho años*



* De julio a diciembre de 2013 corresponden al período 2018-2021 y a partir de enero de 2014 comprenden el período 2019-2022.

FUENTE: Banco de México.

Crecimiento real del PIB

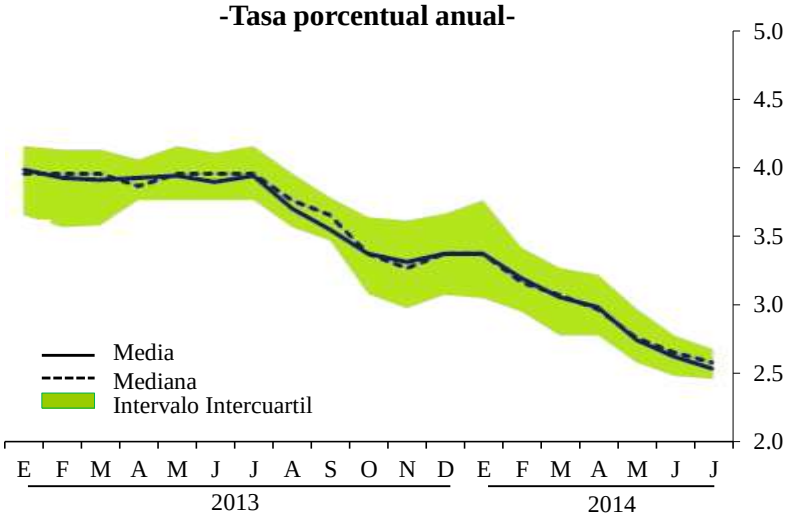
A continuación se presentan los resultados de los pronósticos de los analistas para el crecimiento real del PIB de México en 2014, 2015 y 2016, así como para el promedio de los próximos diez años (Cuadro y gráficas siguientes). Asimismo, se reportan las expectativas sobre las tasas de variación anual del PIB para cada uno de los trimestres de 2014 y 2015 (gráfica *Pronósticos de la variación del PIB trimestral*). Destaca que las previsiones para 2014 se revisaron a la baja con respecto a la encuesta de junio. Para 2015, los especialistas consultados mantuvieron sus pronósticos respecto a este indicador en niveles cercanos a los de la encuesta anterior.

PRONÓSTICOS DE LA VARIACIÓN DEL PIB
-Tasa anual en por ciento-

	Media Encuesta		Mediana Encuesta	
	Junio	**Julio**	**Junio**	**Julio**
Para 2014	2.65	2.56	2.67	2.60
Para 2015	3.87	3.85	3.80	3.80
Para 2016	4.10	4.15	4.10	4.10
Promedio próximos 10 años[1/]	3.93	4.07	3.92	4.00

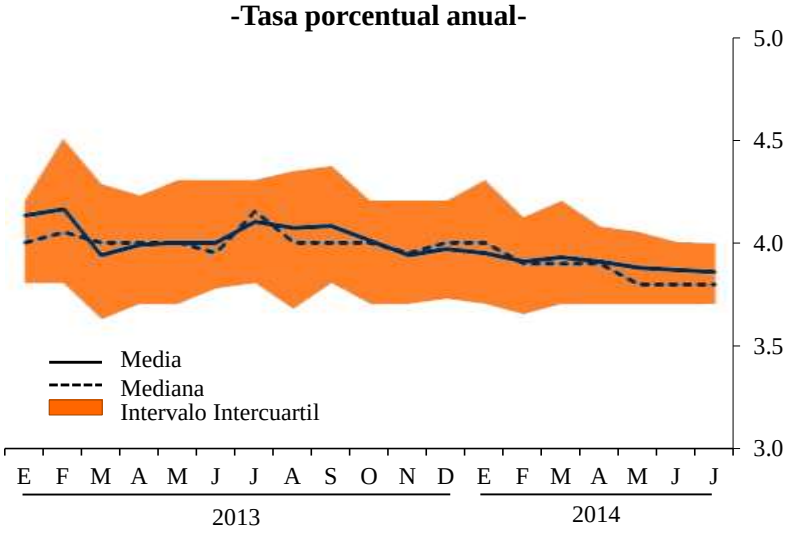
1/ Corresponde al promedio anual de 2015-2024.
FUENTE: Banco de México.

PRONÓSTICOS DE LA VARIACIÓN DEL PIB PARA 2014
-Tasa porcentual anual-



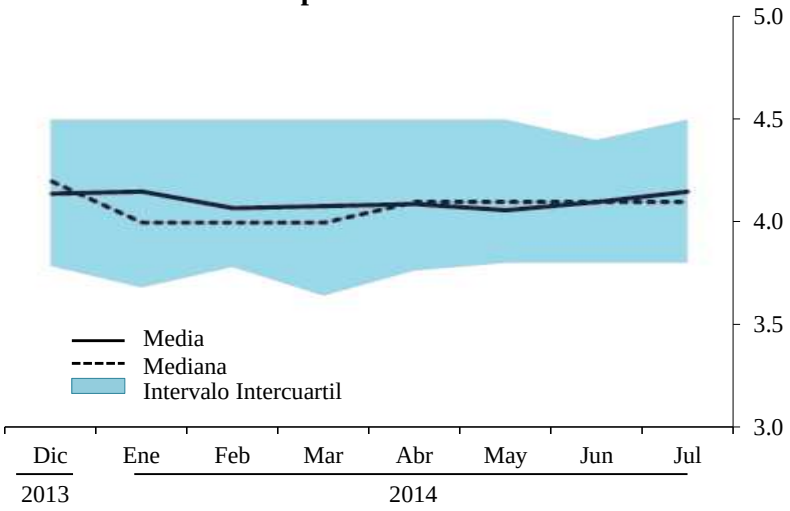
FUENTE: Banco de México.

PRONÓSTICOS DE LA VARIACIÓN DEL PIB PARA 2015
-Tasa porcentual anual-



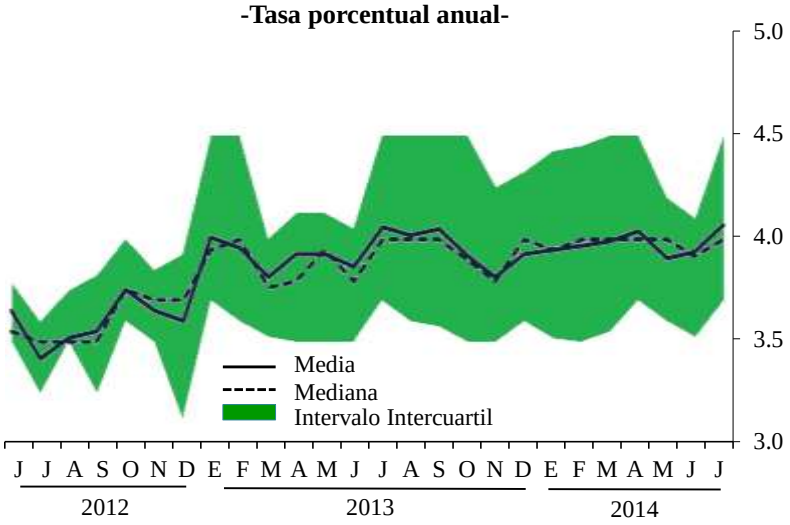
FUENTE: Banco de México.

PRONÓSTICOS DE LA VARIACIÓN DEL PIB PARA 2016
-Tasa porcentual anual-



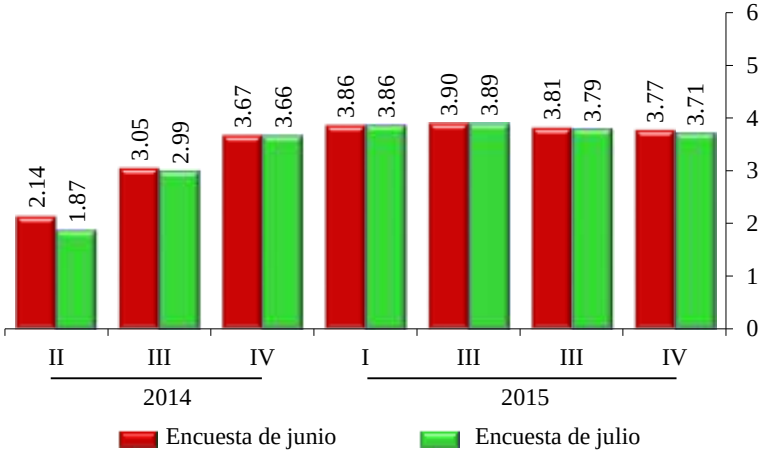
FUENTE: Banco de México.

PRONÓSTICOS DE LA VARIACIÓN DEL PIB
PROMEDIO PARA LOS PRÓXIMOS DIEZ AÑOS*
-Tasa porcentual anual-



* De junio a diciembre de 2012 se refieren al período 2013-2022, de enero a diciembre de 2013 comprenden el período 2014-2023 y a partir de enero de 2014 corresponden al período 2015-2024.
FUENTE: Banco de México.

PRONÓSTICOS DE LA VARIACIÓN DEL PIB TRIMESTRAL
-Tasa porcentual anual-



FUENTE: Banco de México.

Se consultó a los analistas sobre la probabilidad de que en alguno de los próximos trimestres se observe una reducción respecto al trimestre previo en el nivel del PIB real ajustado por estacionalidad; es decir, la expectativa de que se registre una tasa negativa

de variación trimestral desestacionalizada del PIB real. Como puede apreciarse en el Cuadro siguiente, la probabilidad media de que en alguno de los trimestres sobre los que se preguntó se observe una caída del PIB aumentó con respecto a la encuesta del mes previo, excepto para el tercer trimestre de 2014.

PROBABILIDAD MEDIA DE QUE SE OBSERVE UNA REDUCCIÓN EN EL NIVEL DEL PIB REAL AJUSTADO POR ESTACIONALIDAD RESPECTO AL TRIMESTRE PREVIO

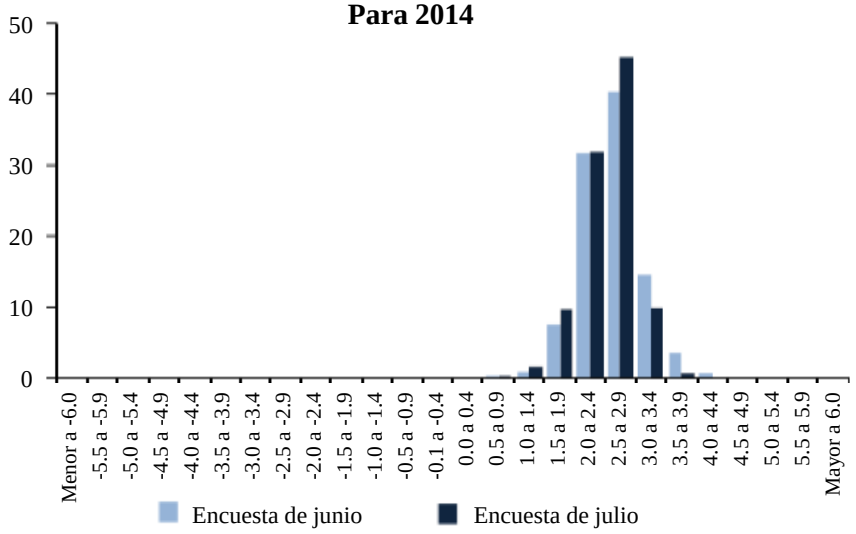
-Por ciento-

	Encuesta			
	Abril	**Mayo**	**Junio**	**Julio**
2014-II respecto al 2014-I	8.89	12.11	10.92	13.75
2014-III respecto al 2014-II	6.39	8.27	8.73	7.66
2014-IV respecto al 2014-III	8.36	10.90	7.74	9.59
2015-I respecto al 2014-IV	15.46	14.64	11.71	15.56
2015-II respecto al 2015-I		8.50	6.74	9.21

FUENTE: Banco de México.

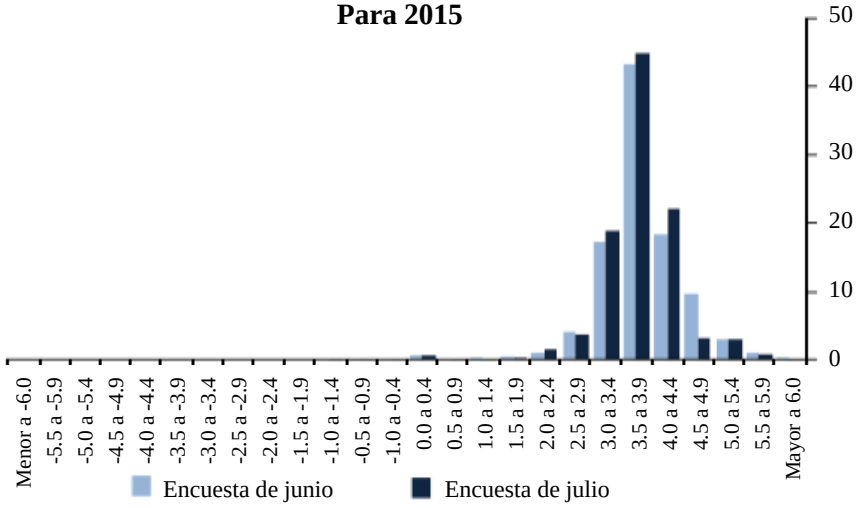
Finalmente, como se muestra en la gráfica *Tasa de crecimiento anual del PIB*, para la tasa de crecimiento anual del PIB de 2014, los analistas disminuyeron la probabilidad asignada al intervalo de 3.0 a 3.4%, al tiempo que aumentaron la probabilidad otorgada al intervalo de 2.5 a 2.9%, que fue al que mayor probabilidad continuaron asignando. Para 2015, los especialistas continuaron otorgando la mayor probabilidad al intervalo de 3.5 a 3.9 por ciento.

TASA DE CRECIMIENTO ANUAL DEL PIB
-Probabilidad media de que la tasa se encuentre en el rango indicado-
Para 2014



FUENTE: Banco de México.

TASA DE CRECIMIENTO ANUAL DEL PIB
-Probabilidad media de que la tasa se encuentre en el rango indicado-
Para 2015



FUENTE: Banco de México.

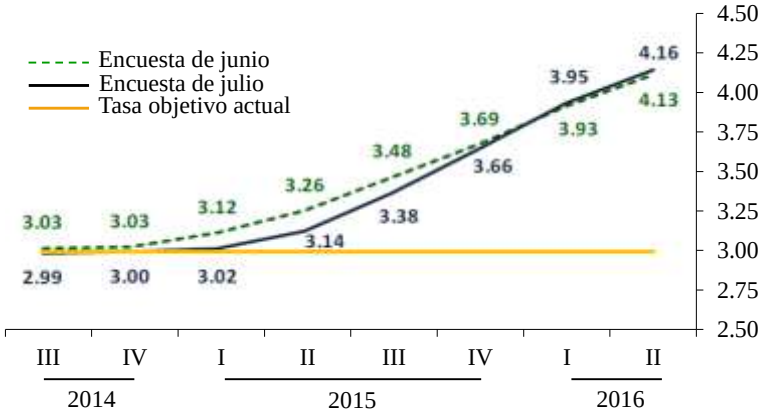
Tasas de Interés

A. Tasa de Fondeo Interbancario

En lo que respecta al objetivo del Banxico para la tasa de fondeo interbancario, destaca que, en promedio, los analistas económicos prevén que éste permanezca en niveles cercanos al objetivo actual de 3.0% hasta el segundo trimestre de 2015. Del tercer trimestre de 2015 al segundo de 2016, los especialistas anticipan en promedio una tasa objetivo mayor a la actual (gráfica *Evolución de las expectativas promedio para la Tasa de Fondeo Interbancario al final de cada trimestre*). De manera relacionada, en la gráfica Porcentaje de analistas que consideran que la *Tasa de Fondeo Interbancario se encontrará por encima, en el mismo nivel o por debajo de la tasa objetivo actual en cada trimestre* se muestra el porcentaje de analistas que considera que la tasa se encontrará estrictamente por encima, en el mismo nivel o por debajo de la tasa objetivo actual en el trimestre indicado. Se aprecia que para los últimos dos trimestres de 2014 y los primeros dos de 2015, la fracción de analistas que espera que la tasa de fondeo interbancario sea igual a la tasa objetivo actual es la preponderante. A partir del tercer trimestre de 2015, la mayoría de los analistas anticipa una tasa de fondeo interbancario por encima de la tasa objetivo actual.

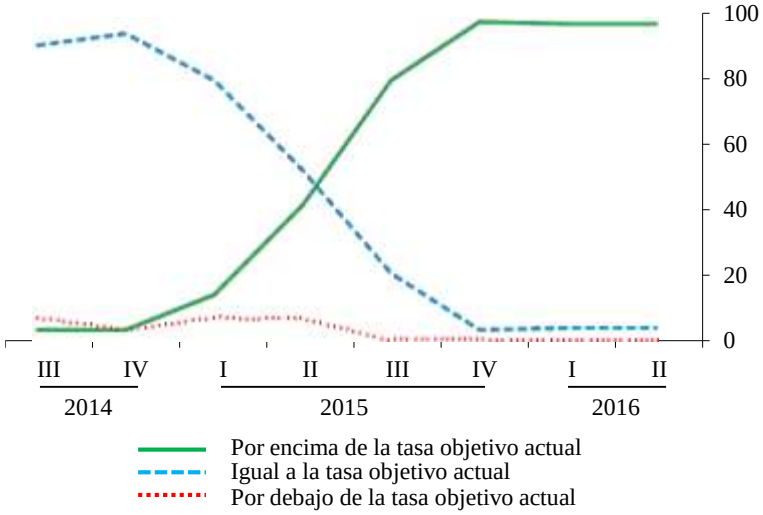
Es importante recordar que estos resultados corresponden a las expectativas de los consultores entrevistados y no condicionan de modo alguno las decisiones de la Junta de Gobierno del Banxico.

EVOLUCIÓN DE LAS EXPECTATIVAS PROMEDIO PARA LA TASA DE FONDEO INTERBANCARIO AL FINAL DE CADA TRIMESTRE
-Por ciento-



FUENTE: Banco de México.

PORCENTAJE DE ANALISTAS QUE CONSIDERAN QUE LA TASA DE FONDEO INTERBANCARIO SE ENCONTRARÁ POR ENCIMA, EN EL MISMO NIVEL O POR DEBAJO DE LA TASA OBJETIVO ACTUAL EN CADA TRIMESTRE
-Distribución porcentual de respuestas para la encuesta de julio-



FUENTE: Banco de México.

B. Tasa de interés del Cete a 28 días

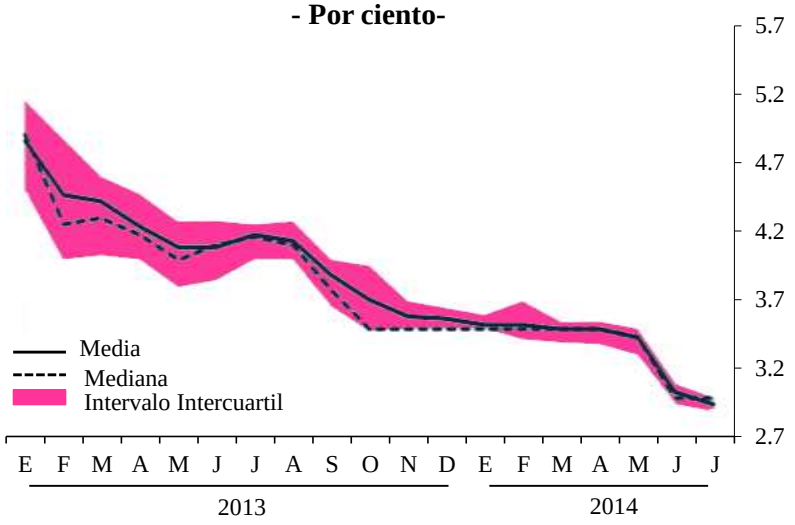
En relación con el nivel de la tasa de interés del Cete a 28 días, los pronósticos de la encuesta de julio para los cierres de 2014 y 2015 disminuyeron con respecto a la encuesta del mes anterior, si bien las medianas correspondientes a ambas previsiones se mantuvieron constantes (cuadro y las tres gráficas siguientes).

EXPECTATIVAS DE TASA DE INTERÉS DEL CETE A 28 DÍAS
-Por ciento-

	Media		Mediana	
	Encuesta		Encuesta	
	Junio	Julio	Junio	Julio
Al cierre de 2014	3.05	2.96	3.00	3.00
Al cierre de 2015	3.57	3.49	3.50	3.50
Al cierre de 2016	4.37	4.32	4.40	4.21

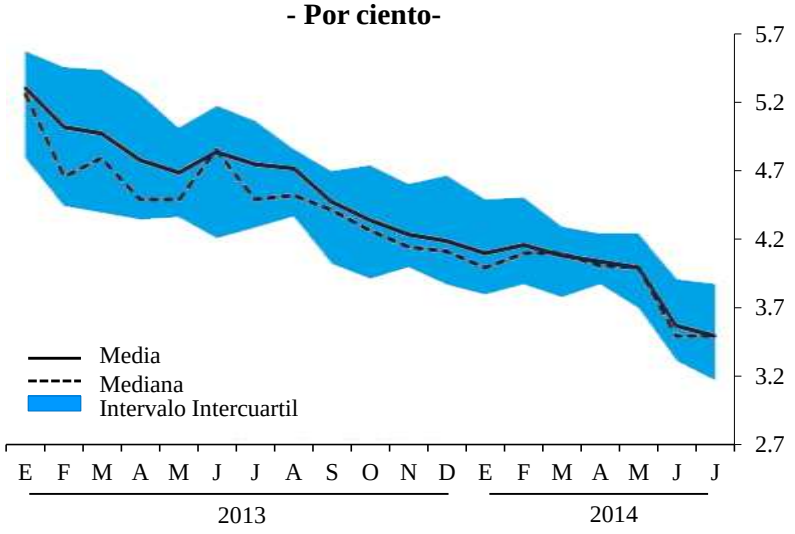
FUENTE: Banco de México

EXPECTATIVAS DE TASA DE INTERÉS DEL CETE A 28 DÍAS PARA EL CIERRE DE 2014
- Por ciento-



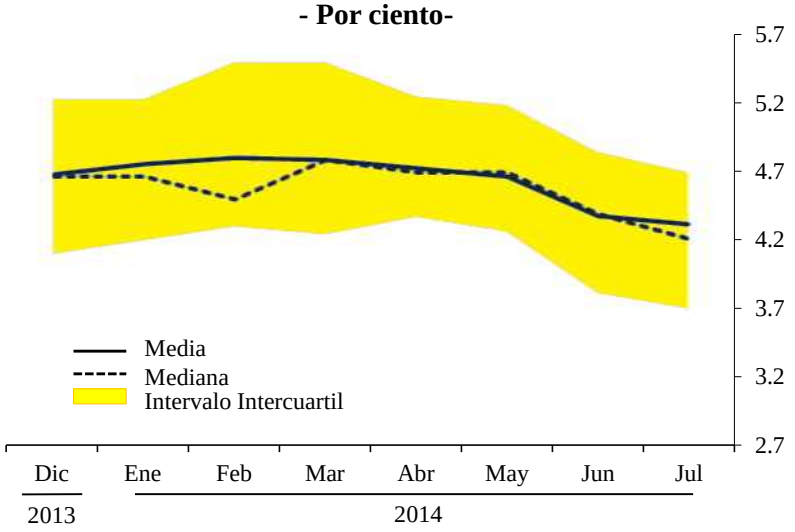
FUENTE: Banco de México.

EXPECTATIVAS DE TASA DE INTERÉS DEL CETE A 28 DÍAS PARA EL CIERRE DE 2015
- Por ciento-



FUENTE: Banco de México.

EXPECTATIVAS DE TASA DE INTERÉS DEL CETE A 28 DÍAS PARA EL CIERRE DE 2016
- Por ciento-



FUENTE: Banco de México.

C. Tasa de interés del Bono M a 10 años

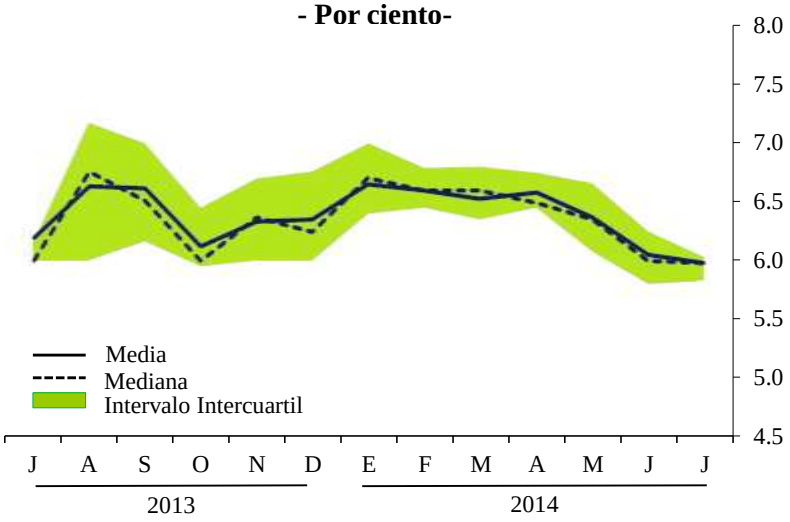
En relación con el nivel de la tasa del Bono M a 10 años, las expectativas para el cierre de 2014 se revisaron a la baja con respecto a la encuesta de junio, si bien la mediana de los pronósticos permaneció en niveles cercanos. Para el cierre de 2015, dichas perspectivas se mantuvieron en niveles similares (ver cuadro y las siguientes tres gráficas).

EXPECTATIVAS DE TASA DE INTERÉS DEL BONO M A 10 AÑOS
-Por ciento-

	Media		Mediana	
	Encuesta		Encuesta	
	Junio	Julio	Junio	Julio
Al cierre de 2014	6.06	5.98	6.00	5.98
Al cierre de 2015	6.54	6.54	6.48	6.50
Al cierre de 2016	7.11	7.07	7.10	6.93

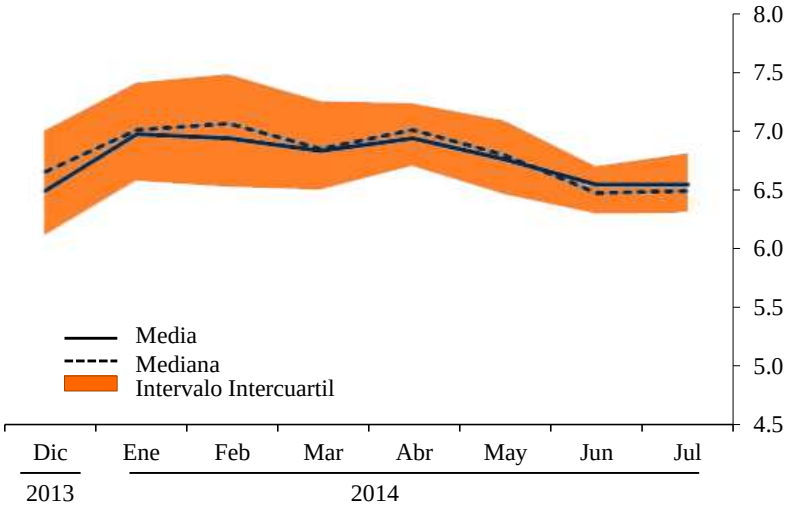
FUENTE: Banco de México.

EXPECTATIVAS DE TASA DE INTERÉS DEL BONO M A 10 AÑOS PARA EL CIERRE DE 2014
- Por ciento-



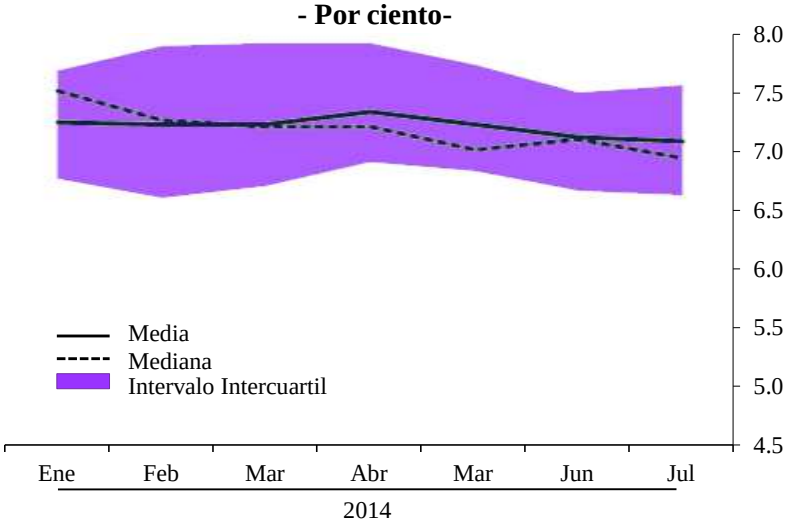
FUENTE: Banco de México.

EXPECTATIVAS DE TASA DE INTERÉS DEL BONO M A 10 AÑOS PARA EL CIERRE DE 2015
- Por ciento-



FUENTE: Banco de México.

EXPECTATIVAS DE TASA DE INTERÉS DEL BONO M A 10 AÑOS PARA EL CIERRE DE 2016
- Por ciento-



FUENTE: Banco de México.

Tipo de Cambio

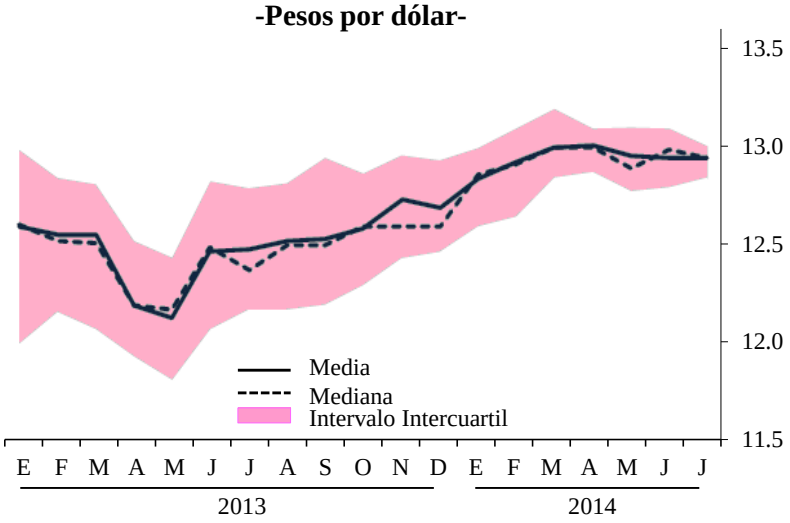
En esta sección se presentan las expectativas sobre el nivel del tipo de cambio del peso frente al dólar estadounidense para los cierres de 2014 y 2015 (cuadro y las dos gráficas siguientes), así como los pronósticos acerca de dicha variable para cada uno de los próximos doce meses (cuadro *Expectativas del tipo de cambio para los próximos meses*). Como puede apreciarse, las expectativas recabadas en julio sobre los niveles esperados del tipo de cambio para los cierres de 2014 y 2015 se mantuvieron en niveles similares a las reportadas en la encuesta del mes previo, si bien la mediana de los pronósticos para 2015 se revisó a la baja.

EXPECTATIVAS DEL TIPO DE CAMBIO PARA EL CIERRE DEL AÑO
-Pesos por dólar-

	Media		Mediana	
	Encuesta		Encuesta	
	Junio	Julio	Junio	Julio
Para 2014	12.95	12.95	12.99	12.95
Para 2015	12.90	12.89	12.89	12.82

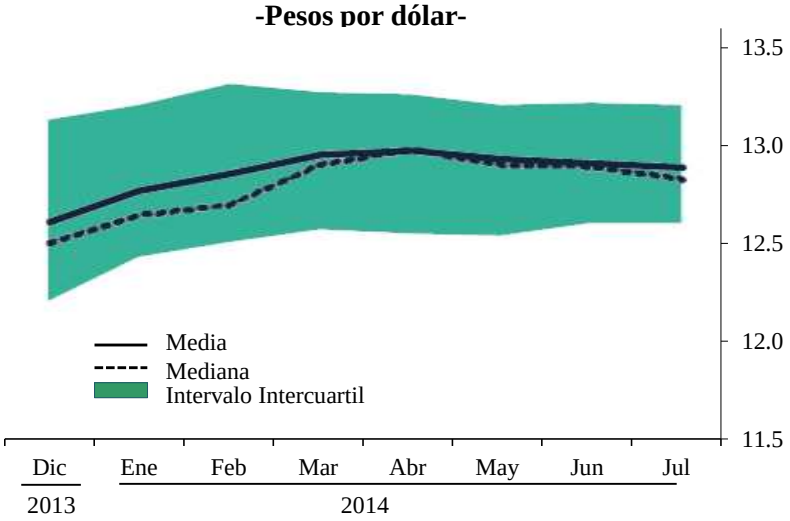
FUENTE: Banco de México.

EXPECTATIVAS DEL TIPO DE CAMBIO
PARA EL CIERRE DE 2014
-Pesos por dólar-



FUENTE: Banco de México.

EXPECTATIVAS DEL TIPO DE CAMBIO
PARA EL CIERRE DE 2015
-Pesos por dólar-



FUENTE: Banco de México.

EXPECTATIVAS DEL TIPO DE CAMBIO PARA LOS PRÓXIMOS MESES
-Pesos por dólar promedio del mes[1/]-

		Media		Mediana	
		Encuesta		Encuesta	
		Junio	Julio	Junio	Julio
2014	Jun.	12.98		13.00	
	Jul.	12.98	12.98	12.99	12.97
	Ago.	12.97	12.98	12.98	12.97
	Sep.	12.99	12.98	13.00	12.97
	Oct.	13.00	12.97	13.02	12.95
	Nov.	12.98	12.97	13.00	12.95
	Dic.[1/]	12.95	12.95	12.99	12.95
2015	Ene.	12.95	12.94	12.96	12.91
	Feb.	12.94	12.93	12.94	12.91
	Mar.	12.94	12.92	12.97	12.93
	Abr.	12.92	12.90	12.98	12.91
	May.	12.91	12.89	12.98	12.86
	Jun.	12.90	12.87	12.87	12.91
	Jul.		12.84		12.82

1/ Para diciembre se refiere a la expectativa al cierre del año.
FUENTE: Banco de México.

Mercado Laboral

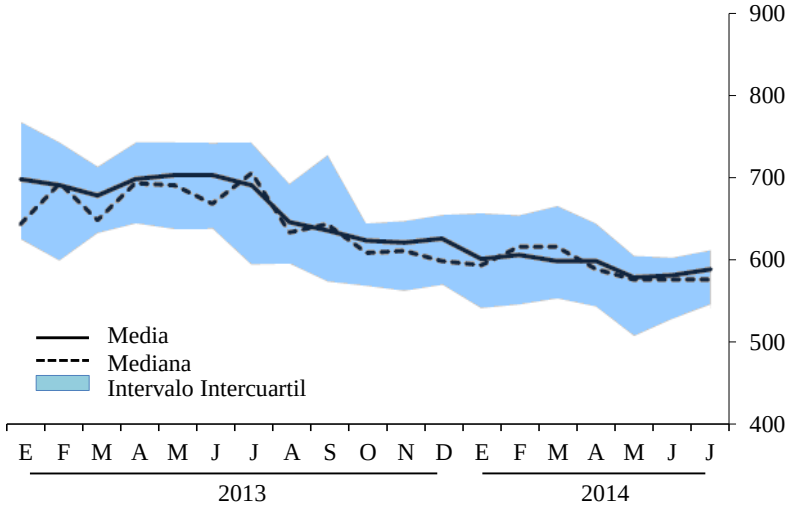
La variación prevista por los analistas en cuanto al número de trabajadores asegurados en el Instituto Mexicano del Seguro Social (IMSS) (permanentes y eventuales urbanos) para los cierres de 2014 y 2015 se mantuvo en niveles similares a la reportada en la encuesta de junio (cuadro *Expectativa de variación anual en el número de trabajadores asegurados en el IMSS* y gráficas *Expectativas de variación en el número de trabajadores asegurados en el IMSS para 2014* y *Expectativas de variación en el número de trabajadores asegurados en el IMSS para 2015*). El cuadro *Expectativas de la tasas de desocupación nacional* presenta las expectativas de la tasa de desocupación nacional para 2014 y 2015. Puede apreciarse que las expectativas sobre la tasa de desocupación nacional para el cierre de 2014 y 2015 permanecieron cercanas a las registradas en el mes previo, si bien la mediana de los pronósticos para el cierre de 2014 aumentó (gráficas *Expectativas de la tasa de desocupación nacional para 2014* y *Expectativas de la tasa de desocupación nacional para 2015*).

EXPECTATIVAS DE VARIACIÓN ANUAL EN EL NÚMERO DE TRABAJADORES ASEGURADOS EN EL IMSS
-Miles de personas-

	Media		Mediana	
	Encuesta		Encuesta	
	Junio	Julio	Junio	Julio
Para 2014	586	593	581	580
Para 2015	675	683	648	660

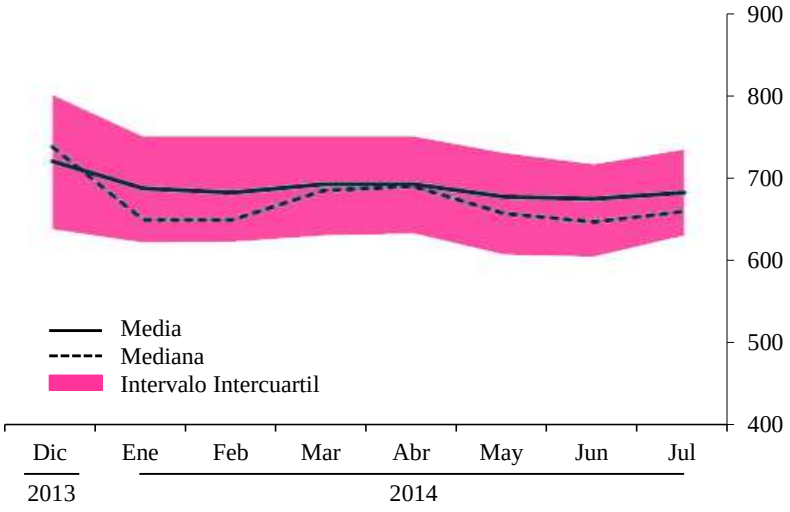
FUENTE: Banco de México.

EXPECTATIVAS DE VARIACIÓN EN EL NÚMERO DE TRABAJADORES ASEGURADOS EN EL IMSS PARA 2014
-Miles de personas-



FUENTE: Banco de México.

EXPECTATIVAS DE VARIACIÓN EN EL NÚMERO DE TRABAJADORES ASEGURADOS EN EL IMSS PARA 2015
-Miles de personas-



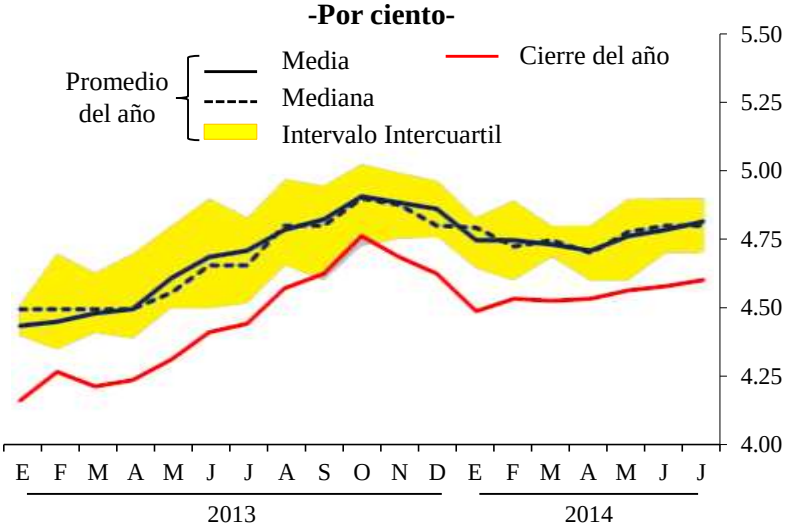
FUENTE: Banco de México.

EXPECTATIVAS DE LA TASA DE DESOCUPACIÓN NACIONAL
-Por ciento-

	Cierre del año		Promedio del año	
	Encuesta		Encuesta	
	Junio	Julio	Junio	Julio
Para 2014				
Media	4.58	4.60	4.78	4.81
Mediana	4.50	4.60	4.80	4.80
Para 2015				
Media	4.42	4.39	4.61	4.62
Mediana	4.37	4.37	4.60	4.59

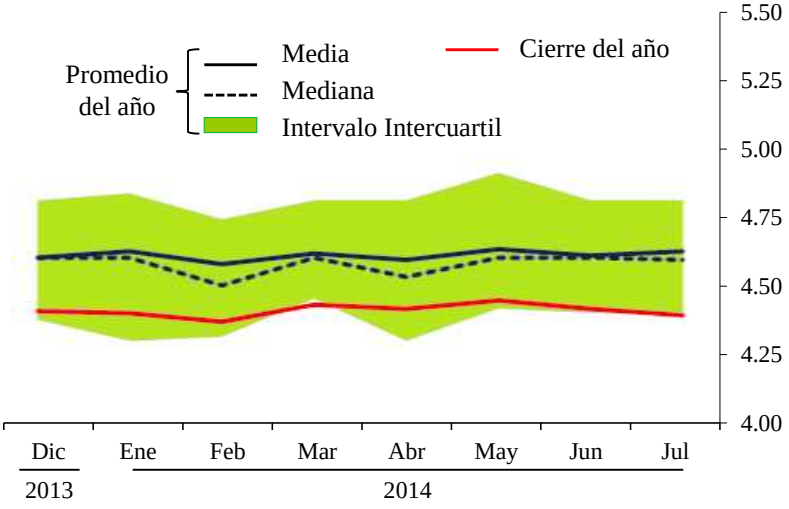
FUENTE: Banco de México.

EXPECTATIVAS DE LA TASA DE DESOCUPACIÓN NACIONAL PARA 2014
-Por ciento-



FUENTE: Banco de México.

EXPECTATIVAS DE LA TASA DE DESOCUPACIÓN NACIONAL PARA 2015
-Por ciento-



FUENTE: Banco de México.

Finanzas Públicas

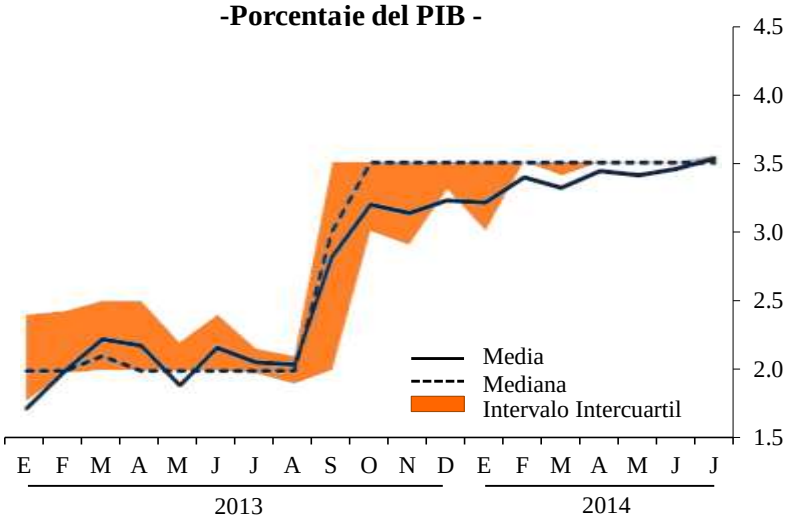
Las expectativas referentes al déficit económico del sector público para los cierres de 2014 y 2015 se presentan en el Cuadro siguiente. Se observa que para los cierres de 2014 y 2015 los analistas aumentaron respecto a la encuesta anterior sus perspectivas de déficit económico, si bien las medianas correspondientes a ambas previsiones se mantuvieron constantes. Asimismo, se muestran gráficas con la evolución reciente de dichas perspectivas para 2014 y 2015 (las dos gráficas siguientes).

EXPECTATIVAS SOBRE EL DÉFICIT ECONÓMICO
-Porcentaje del PIB-

	Media		Mediana	
	Encuesta		Encuesta	
	Junio	Julio	Junio	Julio
Para 2014	3.45	3.52	3.50	3.50
Para 2015	2.99	3.06	3.00	3.00

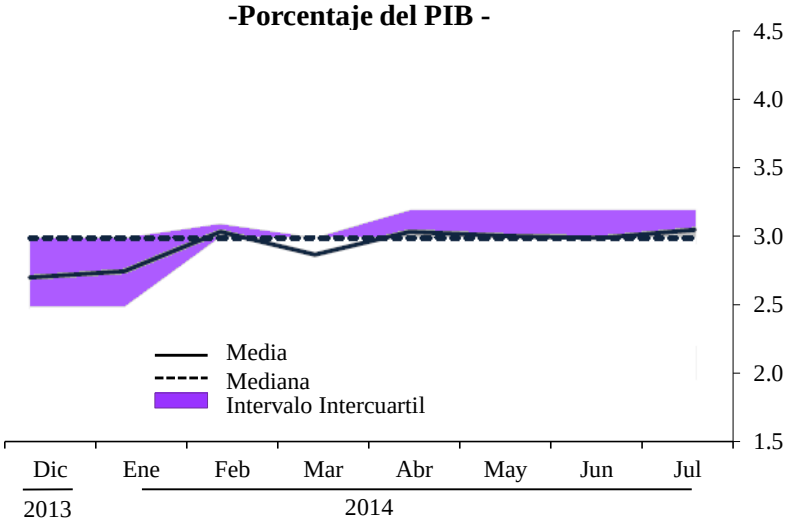
FUENTE: Banco de México.

EXPECTATIVAS SOBRE EL DÉFICIT ECONÓMICO PARA 2014
-Porcentaje del PIB -



FUENTE: Banco de México.

EXPECTATIVAS SOBRE EL DÉFICIT ECONÓMICO PARA 2015
-Porcentaje del PIB -



FUENTE: Banco de México.

Sector Externo

En el cuadro *Expectativas sobre el sector externo* se reportan las expectativas para 2014 y 2015 del déficit de la balanza comercial, del déficit de la cuenta corriente y de los flujos de entrada de recursos por concepto de Inversión Extranjera Directa (IED).

Como se aprecia, para 2014, los analistas revisaron a la baja con respecto al mes previo sus expectativas de déficit comercial, en tanto que para 2015, las mantuvieron en niveles similares, si bien la mediana correspondiente a este último pronóstico disminuyó. En lo que se refiere a las perspectivas de déficit de la cuenta corriente para 2014 y 2015, éstas permanecieron cercanas a las de la encuesta de junio, si bien la mediana de los pronósticos para 2014 disminuyó. Finalmente, las expectativas sobre los flujos de entrada de recursos por concepto de IED para 2014 y 2015 se mantuvieron en niveles similares a los registrados en la encuesta anterior, si bien la mediana de los pronósticos para 2015 disminuyó (cuadro siguiente).

EXPECTATIVAS SOBRE EL SECTOR EXTERNO
-Millones de dólares-

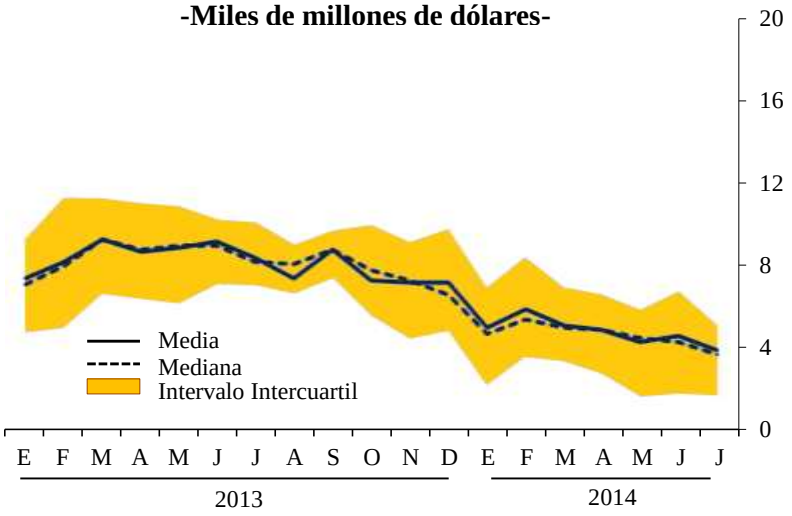
	Media		Mediana	
	Encuesta		Encuesta	
	Junio	Julio	Junio	Julio
Balanza Comercial[1/]				
Para 2014	-4 718	-4 038	-4 450	-3 834
Para 2015	-6 535	-6 335	-7 208	-6 350
Cuenta Corriente[1/]				
Para 2014	-23 287	-23 121	-23 900	-23 187
Para 2015	-26 426	-26 879	-27 200	-27 014
Inversión Extranjera Directa				
Para 2014	24 718	25 141	25 000	25 000
Para 2015	28 767	29 148	28 000	27 575

1/ Signo negativo significa déficit y signo positivo, superávit.
FUENTE: Banco de México.

A continuación se muestran gráficas que ilustran la tendencia reciente de las expectativas de las variables anteriores para los cierres de 2014 y 2015 (las siguientes seis gráficas).

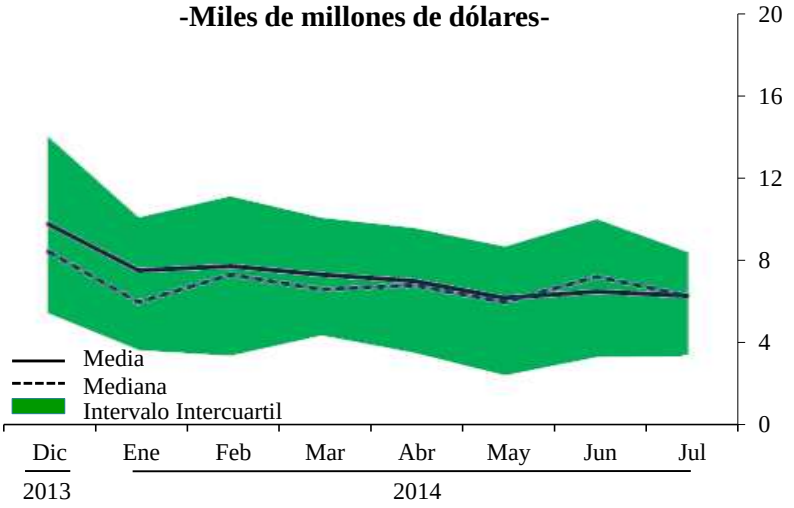
A. Balanza comercial

EXPECTATIVAS DEL DÉFICIT DE LA BALANZA COMERCIAL PARA 2014
-Miles de millones de dólares-



FUENTE: Banco de México.

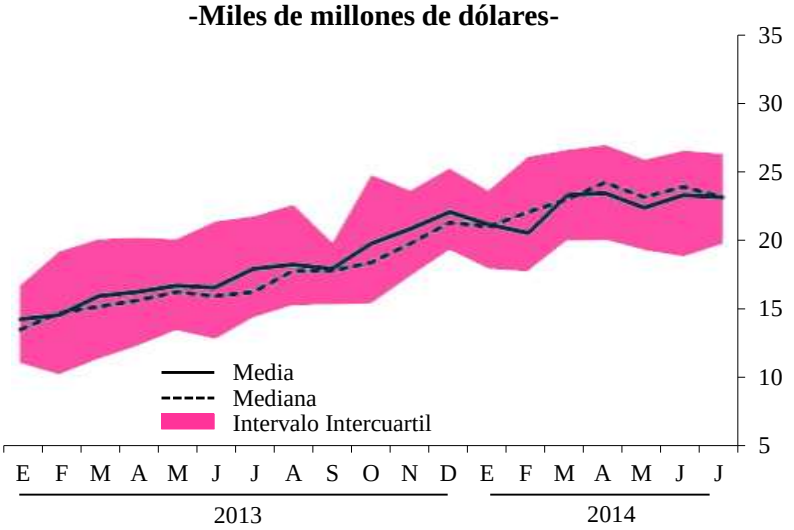
EXPECTATIVAS DEL DÉFICIT DE LA BALANZA COMERCIAL PARA 2015
-Miles de millones de dólares-



FUENTE: Banco de México.

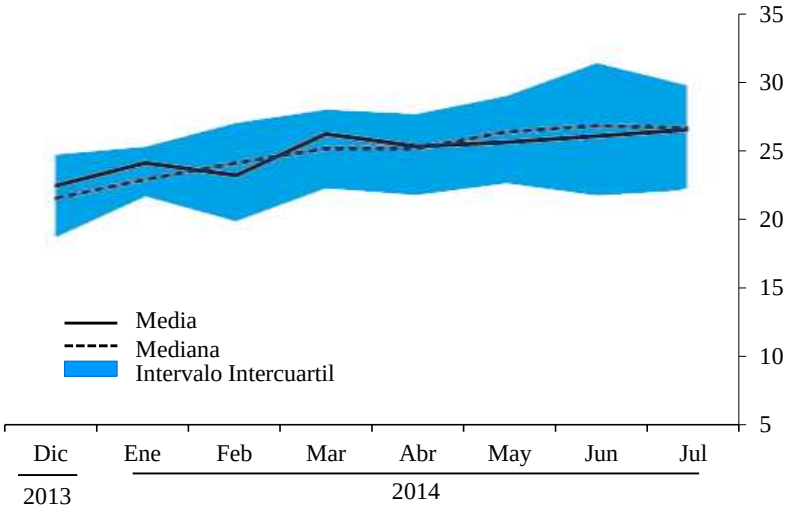
B. Cuenta corriente

EXPECTATIVAS DEL DÉFICIT DE LA CUENTA CORRIENTE PARA 2014
-Miles de millones de dólares-



FUENTE: Banco de México.

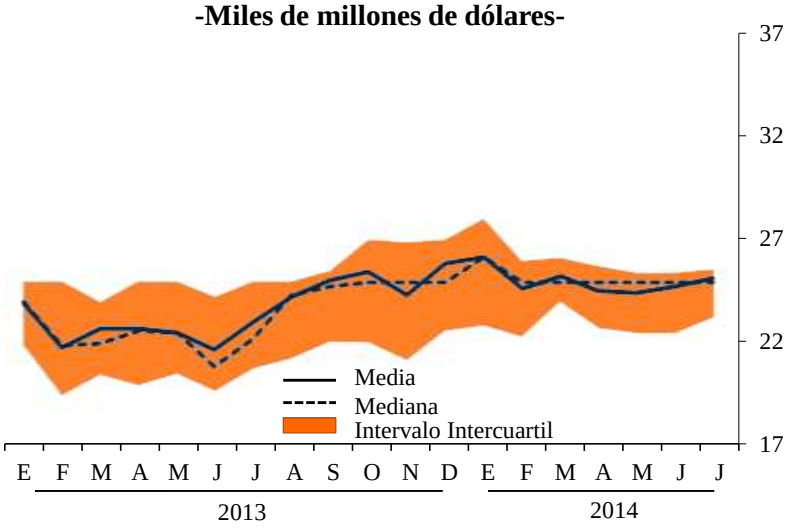
EXPECTATIVAS DEL DÉFICIT DE LA CUENTA CORRIENTE PARA 2015
-Miles de millones de dólares-



FUENTE: Banco de México.

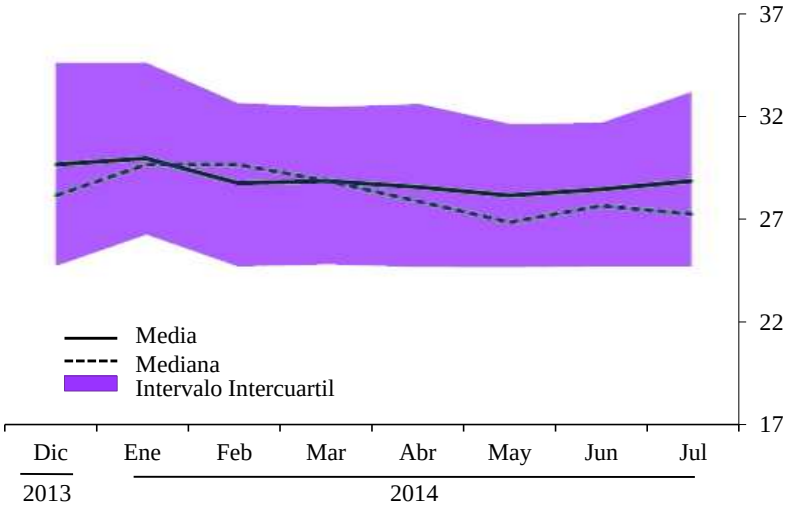
C. Inversión Extranjera Directa

EXPECTATIVAS DE INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA PARA 2014
-Miles de millones de dólares-



FUENTE: Banco de México.

EXPECTATIVAS DE INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA PARA 2015
-Miles de millones de dólares-



FUENTE: Banco de México.

Entorno económico y factores que podrían obstaculizar el crecimiento económico de México

A continuación se presenta un cuadro con la distribución de las respuestas de los analistas consultados por el Banco de México en relación a los factores que podrían obstaculizar el crecimiento económico de México en los próximos meses (cuadro siguiente). Como se aprecia, los especialistas consideran que los principales factores son, en orden de importancia: los problemas de inseguridad pública (19% de las respuestas y el de mayor frecuencia por séptimo mes consecutivo); la debilidad del mercado interno (15% de las respuestas); la debilidad del mercado externo y la economía mundial (13% de las respuestas); y la política fiscal que se está instrumentando (13% de las respuestas).

PORCENTAJE DE RESPUESTAS RESPECTO A LOS PRINCIPALES FACTORES QUE PODRÍAN OBSTACULIZAR EL CRECIMIENTO ECONÓMICO EN MÉXICO
-Distribución porcentual de respuestas-

	2013						2014						
	Jul.	Ago.	Sep.	Oct.	Nov.	Dic.	Ene.	Feb.	Mar.	Abr.	May.	Jun.	Jul.
Problemas de inseguridad pública	15	10	10	6	10	14	20	18	21	20	20	20	19
Debilidad del mercado interno	7	7	8	14	12	12	9	15	16	15	16	18	15
Debilidad del mercado externo y de la economía mundial	25	22	18	22	18	18	18	17	16	13	14	16	13
La política fiscal que se está instrumentando	7	6	12	17	17	17	10	10	12	11	11	12	13
Incertidumbre sobre la situación económica interna	2	11	12	14	9	8	4	9	10	12	13	8	10
Inestabilidad financiera internacional	17	15	12	9	8	11	19	13	9	9	8	4	9
Inestabilidad política internacional	-	-	-	-	-	-	-	-	-	3	-	-	5
Disponibilidad de financiamiento interno en nuestro país	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	4
Ausencia de cambio estructural en México	12	10	9	9	10	5	3	-	4	4	4	4	3
Los niveles de las tasas de interés externas	4	4	-	-	3	5	5	3	3	-	3	-	3
Elevado costo de financiamiento interno	-	2	2	-	-	-	-	-	3	5	-	-	3
Incertidumbre política interna	2	7	11	4	5	5	-	4	-	6	-	10	-
Contracción de la oferta de recursos del exterior	-	-	2	-	-	-	3	-	-	-	3	-	-
Presiones inflacionarias en nuestro país	2	2	2	-	-	-	4	3	-	-	-	-	-
Incertidumbre cambiaria	2	-	-	-	-	-	4	-	-	-	-	-	-
La política monetaria que se está aplicando	-	-	-	2	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Aumento en los costos salariales	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Aumento en precios de insumos y materias primas	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
El nivel de endeudamiento de las empresas	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
El nivel de endeudamiento de las familias	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
El nivel del tipo de cambio real	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
El precio de exportación del petróleo	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-

Nota: Distribución con respecto al total de respuestas de los analistas, quienes pueden mencionar hasta tres factores que podrían obstaculizar el crecimiento económico de México. El guión indica que el porcentaje de respuestas se ubica estrictamente por debajo de 2%. Los factores se ordenan de acuerdo con la frecuencia con que aparecen las respuestas en la última encuesta. Pregunta de la Encuesta: en su opinión, ¿durante los próximos seis meses, cuáles serían los tres principales factores limitantes al crecimiento de la actividad económica?
FUENTE: Banco de México.

Asimismo, a continuación se reportan los resultados sobre la percepción que tienen los analistas respecto al entorno económico actual (cuadro *Percepción del entorno económico*). Se aprecia que:

- La proporción de analistas que considera que el clima de negocios mejorará en los próximos seis meses aumentó con respecto a la encuesta anterior y continuó siendo la preponderante en la encuesta de julio. Asimismo, ningún especialista opina que el clima de negocios empeorará.

- La fracción de analistas que considera que la economía no está mejor que hace un año disminuyó con respecto a la encuesta anterior, al tiempo que el porcentaje de especialistas que piensa que la economía está mejor aumentó y es el preponderante en esta ocasión.

- Al igual que el mes anterior, la mayoría de los analistas percibe que es un buen momento para invertir. Por su parte, el porcentaje de especialistas que no están seguros sobre dicha coyuntura aumentó.

PERCEPCIÓN DEL ENTORNO ECONÓMICO
-Distribución porcentual de respuestas-

	Encuesta	
	Junio	**Julio**
Clima de los negocios en los próximos 6 meses[1/]		
Mejorará	78	88
Permanecerá igual	22	12
Empeorará	0	0
Actualmente la economía está mejor que hace un año[2/]		
Sí	47	64
No	53	36
Coyuntura actual para realizar inversiones[3/]		
Buen momento	56	58
Mal momento	11	3
No está seguro	33	39

1/ Pregunta en la Encuesta: ¿Cómo considera que evolucione el clima de negocios para las actividades productivas del sector privado en los próximos seis meses en comparación con los pasados seis meses?
2/ Tomando en cuenta el entorno económico-financiero actual: ¿Considera usted que actualmente la economía del país está mejor que hace un año?
3/ ¿Cómo considera que sea la coyuntura actual de las empresas para efectuar inversiones?
FUENTE: Banco de México.

Evolución de la actividad económica de Estados Unidos de Norteamérica

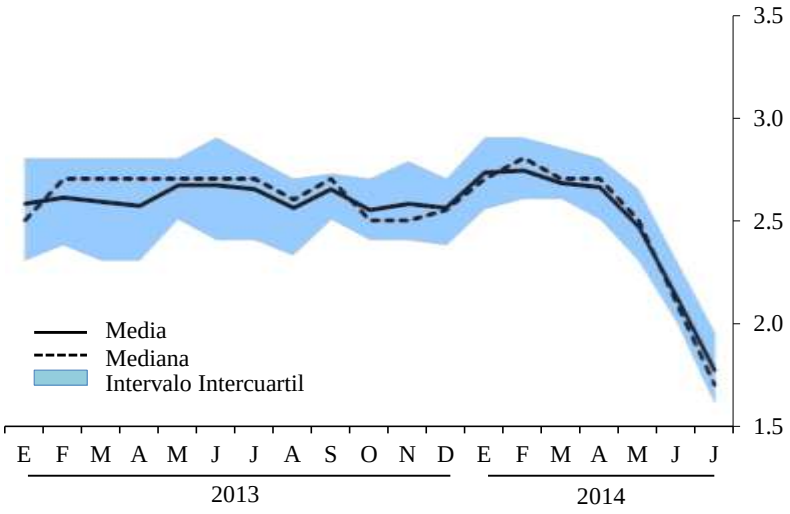
Finalmente, las expectativas de crecimiento del PIB de Estados Unidos de Norteamérica para 2014 y 2015 disminuyeron con respecto a las de junio, si bien la mediana de los pronósticos para 2015 se mantuvo constante (cuadro y las siguientes dos gráficas).

PRONÓSTICOS DE LA VARIACIÓN DEL PIB DE ESTADOS UNIDOS DE NORTEAMÉRICA
-Por ciento-

	Media		Mediana	
	Encuesta		Encuesta	
	Junio	Julio	Junio	Julio
Para 2014	2.13	1.77	2.10	1.70
Para 2015	3.07	3.00	3.00	3.00

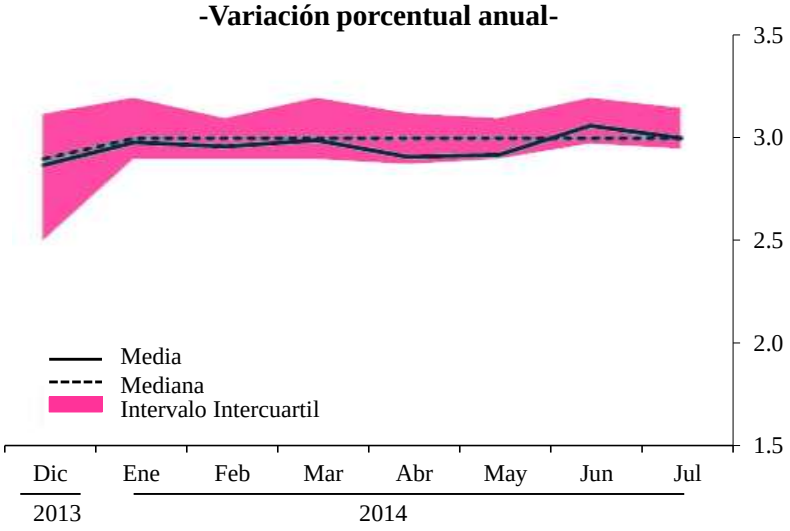
FUENTE: Banco de México.

PRONÓSTICO DE LA VARIACIÓN DEL PIB DE ESTADOS UNIDOS DE NORTEAMÉRICA PARA 2014
-Variación porcentual anual-



FUENTE: Banco de México.

PRONÓSTICO DE LA VARIACIÓN DEL PIB DE ESTADOS UNIDOS DE NORTEAMÉRICA PARA 2015
-Variación porcentual anual-



FUENTE: Banco de México.

Fuente de información:
http://www.banxico.org.mx/informacion-para-la-prensa/comunicados/resultados-de-encuestas/expectativas-de-los-especialistas/%7BD9CD0C52-65B7-C090-D85E-0FE2C3B10B59%7D.pdf

FINANZAS PÚBLICAS

Informes sobre la Situación Económica, las Finanzas Públicas y la Deuda Pública. Segundo trimestre de 2014 (SHCP)

El 30 de julio de 2014, la Secretaría de Hacienda y Crédito Público (SHCP) presentó el Informe sobre la Situación Económica y las Finanzas Públicas, así como el Informe de la Deuda Pública, correspondientes al segundo trimestre de 2014.

En cumplimiento con lo dispuesto en la Ley Federal de Presupuesto y Responsabilidad Hacendaria, la Ley General de Deuda Pública, así como en la Ley de Ingresos y el Presupuesto de Egresos de la Federación para el ejercicio fiscal de 2014 y en línea con el compromiso de la Administración del Presidente de la República, de consolidar la estabilidad macroeconómica, contar con finanzas públicas sanas y hacer un uso

responsable del endeudamiento público, la SHCP dio a conocer los Informes sobre la Situación Económica y las Finanzas Públicas, así como el Informe de la Deuda Pública correspondientes al segundo trimestre de 2014.

Estos informes se complementan con los anexos de finanzas públicas y de deuda pública, en los que se incluye información relevante específica, así como sus correspondientes apéndices estadísticos.

Para efectos del Informe al Consejo de Representantes de la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos sólo se incluye el apartado correspondiente a las Finanzas Públicas, que a continuación se presenta.

Introducción

Los resultados de finanzas públicas alcanzados al término del segundo trimestre de 2014 se encuentran en línea con lo aprobado por el Congreso de la Unión en el Paquete Económico para 2014. La evolución de los principales indicadores muestra los resultados de las acciones emprendidas para contar con finanzas públicas sanas y hacer un uso responsable del endeudamiento público, en seguimiento al compromiso que ha destacado el Presidente de la República.

Evolución respecto al año anterior

Principales indicadores de la posición fiscal

Durante enero-junio de 2014, el sector público observó un déficit por 246 mil 521.6 millones de pesos, monto mayor al déficit de 75 mil 620.4 millones de pesos de enero-junio 2013. Este resultado se compone del déficit del Gobierno Federal por 237 mil 512 millones de pesos y de las entidades bajo control presupuestario directo

por 22 mil 322 millones de pesos, así como del superávit de las entidades bajo control presupuestario indirecto por 13 mil 312.6 millones de pesos.

Si se excluye la inversión de Pemex, el déficit del sector público fue de 66 mil 568.5 millones de pesos, que se compara con el superávit de 54 mil 805.5 millones de pesos que se registró el año anterior.

El balance primario del sector público, definido como la diferencia entre los ingresos totales y los gastos distintos del costo financiero, mostró un déficit de 68 mil 797.4 millones de pesos, en comparación con el superávit de 82 mil 491.9 millones de pesos obtenido en el mismo período del año anterior.

En cuanto a las fuentes de financiamiento del balance público, se registró un endeudamiento interno de 93 mil 567 millones de pesos y un endeudamiento externo por 152 mil 955 millones de pesos[23].

[23] El endeudamiento externo incluye el endeudamiento directo y la variación de los activos financieros que el sector público mantiene para su operación en instituciones financieras del exterior. Por su parte, el financiamiento interno a valor de colocación incluye el financiamiento neto a través de operaciones de crédito, colocación de valores gubernamentales, así como la variación de activos financieros con el fin de administrar su liquidez. De acuerdo con la normatividad vigente para el registro de los Pidiregas, las cifras reportadas en este apartado reflejan en el pasivo directo, la amortización de los dos primeros años de los proyectos que entran en operación, lo cual difiere del registro del gasto presupuestario en donde el efecto se refleja cuando se realiza la amortización del pasivo.

SITUACIÓN FINANCIERA DEL SECTOR PÚBLICO
- Millones de pesos -

Concepto	Enero-junio		Var. % real
	2013	2014p/	
Balance Público	**-75 620.4**	**-246 521.6**	**n.s.**
Balance público sin inversión de Pemex	**54 805.5**	**-66 568.5**	**n.s.**
Balance presupuestario	-96 188.8	-259 834.2	n.s.
Ingreso presupuestario	1 810 250.6	1 912 211.3	1.7
Gasto neto presupuestario	1 906 439.4	2 172 045.5	9.7
Balance de entidades bajo control presupuestario indirecto	20 568.4	13 312.6	-37.7
Balance primario	82 491.9	-68 797.4	n.s.
Partidas informativas			
RFSP	-135 073.8	-300 163.5	n.s.
RFSP primario	60 314.7	-83 871.7	n.s.

Nota: Las sumas parciales y las variaciones pueden no coincidir debido al redondeo. En los RFSP el signo (-) indica déficit o requerimiento de recursos, el signo (+) un superávit.
p/ Cifras preliminares.
n.s.: no significativo.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

El resultado interno obedece a un endeudamiento con el sector privado por 290 mil 719 millones de pesos, que se compensó con un resultado a favor en la posición financiera neta con el Banco de México (Banxico) por 130 mil 792 millones de pesos y con un desendeudamiento neto con el sistema bancario y otras instituciones financieras por 66 mil 359 millones de pesos.

Los Requerimientos Financieros del Sector Público (RFSP), que además del balance público (o tradicional) incluyen las necesidades de financiamiento del Instituto de Protección al Ahoro Bancario (IPAB), Proyectos de Infraestructura Productiva de Largo Plazo (Pidirega), Programa de apoyo a ahorradores y deudores de la banca, Fonadin-carreteras, así como adecuaciones a los registros presupuestarios y el cambio en el patrimonio de la banca de desarrollo, registraron un déficit de 300 mil 163.5 millones de pesos, mientras que el año anterior registraron un déficit de 135 mil 73.8 millones de pesos. Si se excluye el costo financiero asociado a este indicador, se obtiene un déficit primario de 83 mil 871.7 millones de pesos. Ambos resultados están línea con el objetivo anual para los RFSP de 4.1% del Producto Interno Bruto (PIB) aprobado para 2014.

Ingresos presupuestarios

Los ingresos presupuestarios al segundo trimestre de 2014 sumaron 1 billón 912 mil 211.3 millones de pesos, nivel 1.7% superior en términos reales al obtenido en igual lapso de 2013, lo que se explica por lo siguiente:

INGRESOS DEL SECTOR PÚBLICO PRESUPUESTARIO
-Millones de pesos-

	Enero junio		Estruc. %
	2014p/	Var. % real	
Total	**1 912 211.3**	**1.7**	**100.0**
Petroleros	**587 151.2**	**-2.7**	**30.7**
No petroleros	**1 325 060.1**	**3.8**	**69.3**
Gobierno Federal	1 026 084.0	3.8	53.7
Tributarios	937 602.4	7.3	49.0
ISR, IETU e IDE	515 321.5	-0.2	26.9
Impuesto al valor agregado	333 606.2	19.2	17.4
Producción y servicios	58 857.4	39.5	3.1
Otros	29 817.4	-16.5	1.6
No tributarios	88 481.6	-22.7	4.6
Organismos y empresas4/	298 976.1	3.7	15.6
CFE	158 587.5	4.6	8.3
IMSS	117 574.6	1.5	6.1
ISSSTE	22 814.0	9.6	1.2

Nota: Las sumas parciales y las variaciones pueden no coincidir debido al redondeo.
p/ Cifras preliminares.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

- Durante enero-junio de 2014, los ingresos tributarios registraron un crecimiento real anual de 7.3 y de 12.4%, una vez que se ajusta por el efecto del programa "Ponte al Corriente". En el primer semestre de 2013, dicho programa aumentó la base de comparación de estos ingresos en 38.9 mil millones de pesos (mmp).

  - En el sistema renta (Impuesto Sobre la Renta, ISR-Impuesto Empresarial a Tasa Única, IETU-Impuesto a los Depósitos en Efectivo, IDE), una comparación directa refleja una disminución anual de 0.2% real, que se debe a la estacionalidad de los ingresos y al efecto de una sola vez que dio el programa "Ponte al Corriente". Una vez que se ajusta por el efecto de dicho

programa la recaudación del ISR tuvo un incremento real anual de 5.6 por ciento.

- El Impuesto al Valor Agregado (IVA) fue mayor en 19.2% real anual, como resultado de la estructura tributaria vigente este año.

- El Impuesto Especial sobre Producción y Servicios (IEPS) aumentó 39.5% real anual, principalmente, por la ampliación de la base del impuesto a bebidas saborizadas, alimentos no básicos con alta densidad calórica y carbono.

– Estos resultados favorables se explican, principalmente, por la entrada en vigor de la reforma hacendaria a partir de enero, incluyendo las nuevas disposiciones y las medidas de administración tributaria.

– Los ingresos propios de los organismos y empresas sujetos a control presupuestario directo sin incluir a Pemex, registraron un incremento anual en términos reales de 3.7%, lo que se explica principalmente por mayores ventas de energía eléctrica y cuotas a la seguridad social.

– Los ingresos petroleros mostraron una disminución real anual de 2.7% debido a:

- Menor precio de la mezcla mexicana de petróleo en los mercados internacionales en 6.8% (93.6 dólares por barril, d/b en promedio al segundo trimestre de 2014 contra 100.4 d/b promedio en el mismo período de 2013).

- Menor plataforma de producción de crudo y gas natural con respecto al mismo período del año anterior en 1.7 y 1.2%, respectivamente.

- Los efectos anteriores se compensaron en parte con el de un mayor precio del gas natural en dólares (28.2%) y la depreciación del peso en 0.6% real (13.1 pesos por dólar al primer semestre de 2014 contra 12.6 pesos por dólar en promedio en el mismo período del 2013).

– Por su parte, los ingresos no tributarios no petroleros del Gobierno Federal mostraron una disminución real anual de 22.7% debido a un efecto calendario en la obtención de estos ingresos. En el mismo período de 2013 se registraron ingresos no recurrentes por beneficios derivados de algunas operaciones de prepago de deuda, concesiones de carreteras, así como el entero de recursos del Fondo de Estabilización de los Ingresos para Infraestructura de Pemex, entre otros.

Del total de ingresos presupuestarios, 74.6% correspondió al Gobierno Federal y 25.4% a organismos y empresas bajo control presupuestario directo. Los ingresos del Gobierno Federal alcanzaron un total de 1 billón 425 mil 755 millones de pesos, cifra superior en 3.8% real al monto obtenido el año anterior. Los ingresos propios de los organismos y empresas sujetos a control presupuestario directo se ubicaron en 486 mil 456 millones de pesos, cifra inferior en 4.1% en términos reales a los del año anterior.

Se informa que a junio de 2014 no se obtuvieron ingresos bajo la modalidad de pago de las contribuciones en especie o servicios. Ello en cumplimiento de lo señalado en el artículo primero de la Ley de Ingresos de la Federación para el ejercicio fiscal 2013.

Gasto Presupuestario

Durante el período enero-junio, el gasto neto total del sector público se ejerció con agilidad y estuvo orientado a apoyar la actividad productiva de la economía. El gasto neto presupuestario del sector público ascendió a 2 billones 172 mil 45.5 millones de pesos, monto superior en 9.7% en términos reales a lo observado en el mismo período

del año anterior y acorde con lo aprobado en el Presupuesto de Egresos de la Federación para el ejercicio fiscal 2014.

GASTO TOTAL DEL SECTOR PÚBLICO PRESUPUESTARIO
-Millones de pesos-

Concepto	Enero-junio		Estruc. %
	2014p/	Var. % real	
Total	**2 172 045.5**	**9.7**	**100.0**
Gasto primario	**1 998 859.3**	**10.4**	**92.0**
Programable	1 674 315.4	10.9	77.1
No programable	324 543.9	8.1	14.9
Participaciones	303 480.4	9.7	14.0
Adefas y otros	21 063.5	-11.2	1.0
Costo financeiro	**173 186.2**	**1.6**	**8.0**
Intereses, comisiones y gastos	161 455.7	3.3	7.4
Apoyo a ahorradores y deudores	11 730.6	-17.4	0.5

Nota: Las sumas parciales y las variaciones pueden no coincidir debido al redondeo.
p/ Cifras preliminares.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

Durante enero-junio de 2014, el gasto primario, definido como el gasto total menos el costo financiero, ascendió a 1 billón 998 mil 859 millones de pesos al aumentar 10.4% en términos reales en comparación con el mismo período del año anterior.

- El gasto programable sumó 1 billón 674 mil 315.4 millones de pesos y fue superior en 10.9% real al de igual período del año anterior.

- El gasto en inversión física tuvo un incremento real anual de 31.7 por ciento.

- El gasto en subsidios, transferencias y aportaciones corrientes tuvo un aumento anual de 20.8%, también en términos reales.

- En contraste, el gasto de operación, distinto de servicios personales y pensiones, tuvo una disminución real anual de 5.2 por ciento.

- El gasto de las dependencias del Gobierno Federal aumentó 19.1%. Destaca el dinamismo en Turismo con 137.6%, Comunicaciones y Transportes con 75.4%,

Consejo Nacional de Ciencia y Tecnología (CONACyT) con 61.4%, Secretaría de Medio Ambiente y Recursos Naturales (SEMARNAT) con 35.8% y la Secretaría de Desarrollo Agrario, Territorial y Urbano (SEDATU) con 27.9 por ciento.

- El gasto destinado a actividades de desarrollo social representó el 57.6% del gasto programable, 32.5% se canalizó a actividades de desarrollo económico y 9.8% a funciones de gobierno y para los fondos de estabilización.

- Las transferencias para las entidades federativas y municipios ascendieron a 763 mil 673 millones de pesos, monto 11.5% mayor en términos reales al del mismo período del año anterior.

- Las Adefas y otros gastos ascendieron a 21 mil 63.5 millones de pesos y representaron un punto porcentual del gasto neto pagado.

Al segundo trimestre de 2014, el costo financiero del sector público ascendió a 173 mil 186.2 millones de pesos. El 93.2% de este costo fue para el pago de intereses, comisiones y gastos de la deuda, y el 6.8% fue para los programas de apoyo a ahorradores y deudores de la banca a través del Ramo 34. Respecto a lo observado en el mismo período del año anterior el costo financiero se incrementó 1.6% en términos reales, lo que obedece principalmente a la depreciación de la paridad cambiaria y las menores tasas de interés efectivas.

Por su lado, los recursos federalizados mostraron un incremento real anual de 11.5% en el segundo trimestre del año. El gasto federalizado ascendió a 763 mil 673 millones de pesos y representó el 50.4% del gasto primario del Gobierno Federal. De los recursos canalizados a los gobiernos locales, 60.3% se ejerció a través del gasto programable y 39.7% a través de participaciones federales.

Las participaciones a las entidades federativas durante enero-junio de 2014 ascendieron a 303 mil 480.4 millones de pesos, cifra superior en 9.7% real a lo pagado durante el mismo período de 2013. La evolución de las participaciones se explica, principalmente, por la combinación de los siguientes elementos:

- La recaudación federal participable, que sirve de base para el pago de las participaciones a las entidades federativas de acuerdo con lo establecido en la Ley de Coordinación Fiscal, fue mayor en 9.6% en términos reales respecto a lo recaudado el año anterior, al ubicarse en 1 billón 232 mil 259 millones de pesos.

- En febrero de 2014 se pagó un monto mayor por el tercer ajuste cuatrimestral de las participaciones del año anterior (4 mil 578 millones de pesos en 2014 contra 2 mil 911 millones de pesos en 2013).

La inversión impulsada, que considera la inversión presupuestaria más la inversión financiada (Pidiregas), que permite complementar la infraestructura pública requerida para el abasto de energéticos, sumó 395 mil 586 millones de pesos y fue superior en 31.9% en términos reales a la del año anterior. Los recursos para inversión financiada ascendieron a 4 mil 476 millones de pesos, mismos que se orientaron a apoyar proyectos de generación, transmisión y transformación de energía eléctrica en diversas zonas del país. El 88.4% de este monto corresponde a inversión financiada directa y 11.6% a la condicionada.

A continuación se presenta el análisis del gasto programable con base en cada una de sus tres clasificaciones: la administrativa, que identifica las erogaciones de acuerdo con el ramo administrativo y entidad que ejerce los recursos y los que se canalizan a los gobiernos de las entidades federativas y municipios; la funcional, que relaciona el gasto con las principales actividades que realizan las dependencias y entidades de la Administración Pública Federal; y la económica, que ordena los recursos de acuerdo con su naturaleza y tipo de gasto.

Clasificación administrativa del gasto programable

De acuerdo con el calendario de gasto establecido para el año, el gasto programable de los Poderes Legislativo y Judicial y los entes públicos federales sumó 44 mil 408 millones de pesos en enero-junio de 2014, lo que significó un incremento de 18.5% real respecto al año anterior debido principalmente a:

- Mayores erogaciones en el Poder Judicial en 15.9% real que se destinaron principalmente a atender los programas a cargo del Consejo de la Judicatura Federal.

- Mayores erogaciones en el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) en 68.5% real, destinados en buena medida a la realización de los censos económicos de 2014 y para la producción y difusión de información estadística y geográfica.

- Mayores recursos en el Instituto Nacional Electoral (INE) en 7.6% real, destinados a las prerrogativas de los partidos políticos, actualizar el padrón electoral y expedir la credencial para votar.

Las transferencias vía gasto programable a las entidades federativas y municipios ascendieron a 460 mil 192.5 millones de pesos, 12.7% mayores en términos reales que las pagadas en el mismo período de 2013.

El gasto programable del Poder Ejecutivo Federal sumó 1 billón 402 mil 135.2 millones de pesos, cantidad mayor en 9.1% en términos reales a la erogada durante el mismo período de 2013. El gasto de la Administración Pública Centralizada aumentó 13.5%

real anual, mientras que los recursos ejercidos por las entidades de control directo aumentaron 5.3% real anual[24].

GASTO PROGRAMABLE POR NIVEL INSTITUCIONAL Y ORDEN DE GOBIERNO
-Millones de pesos-

Concepto	Enero-junio		Estruc. %
	2014p/	Var. % real	
Total	**1 674 315.4**	**10.9**	**100.0**
Ramos autónomos	44 408.0	18.5	2.6
Legislativo	6 827.9	7.1	0.4
Judicial	23 718.4	15.9	1.4
Instituto Nacional Electoral	5 868.1	7.6	0.4
Comisión Nacional de Derechos Humanos	740.9	-2.9	0.0
Instituto Nacional de Estadística y Geografía	4 422.6	68.5	0.3
Tribunal Federal de Justicia Fiscal y Administrativa	1 136.3	3.6	0.1
Comisión Federal de Competencia Económica	131.3	39.4	0.0
Instituto Nacional para la Evaluación de la Educación	254.2	214.5	0.0
Instituto Federal de Telecomunicaciones	983.7	346.6	0.1
Instituto Federal de Acceso a la Información y Protección de Datos	324.7	5.8	0.0
Gobiernos de las Entidades Federativas y Municipios	**460 192.5**	**12.7**	**27.5**
Aportaciones y Previsiones	310 791.8	5.0	18.6
Recursos para Protección Social en Salud	34 329.9	17.6	2.1
Subsidios	57 877.4	112.6	3.5
Convenios	57 193.5	2.0	3.4
Poder Ejecutivo Federal	**1 402 135.2**	**9.1**	**83.7**
Administración Pública Centralizada1/	684 673.9	13.5	40.9
Entidades de Control Presupuestario Directo	717 461.3	5.3	42.9
(-) Subsidios, transferencias y aportaciones	**232 420.4**	**5.0**	**13.9**

Nota: Las sumas parciales y las variaciones pueden no coincidir debido al redondeo.
p/ Cifras preliminares.
1/ Excluye los recursos para las entidades federativas del programa "Seguro Popular" y la parte de Aportaciones a Fideicomisos Públicos del programa "Dignificación, conservación y mantenimiento de la infraestructura y equipamiento en salud"; los subsidios que se destinan para apoyar el desarrollo regional; así como los convenios de descentralización y reasignación.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

Clasificación funcional del gasto programable

Durante enero-junio de 2014, el 57.6% de las erogaciones programables se canalizó a las funciones de desarrollo social, el 32.5% a las de desarrollo económico y el 9.8% a las de gobierno.

[24] El crecimiento real puede diferir del gasto programable de las dependencias de la Administración Pública Centralizada, porque excluye las transferencias a estados y municipios.

- El gasto destinado a funciones de desarrollo social aumentó 6.6% en términos reales respecto al año anterior, destacando los crecimientos anuales en las actividades de protección ambiental (52.7%); vivienda y servicios a la comunidad (20.9%); protección social (6.4%); y educación (4.5%). Todos en términos reales.

- Los recursos orientados a las actividades productivas crecieron 17.0% real con respecto al año anterior. Sobresalen las actividades de turismo; transporte; ciencia, tecnología e innovación; agropecuaria, silvicultura, pesca y caza; comunicaciones; y de combustibles y energía.

- Por su parte, el gasto en actividades de gobierno aumentó 27.2% real.

GASTO PROGRAMABLE PRESUPUESTARIO
Clasificación funcional
-Millones de pesos-

Concepto	Enero-junio		
	2014p/	**Var. % real**	**Estruc. %**
Total	**1 674 315.4**	**10.9**	**100.0**
Gobierno	150 825.4	27.2	9.0
Desarrollo social	964 638.2	6.6	57.6
Desarrollo económico	544 922.2	17.0	32.5
Fondos de Estabilización	13 929.6	-29.6	0.8

Nota: Las sumas parciales y las variaciones pueden no coincidir debido al redondeo.
p/ Cifras preliminares.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

Clasificación económica del gasto programable

En enero-junio de 2014, el gasto corriente representó 75.5% del gasto programable, al ascender a 1 billón 264 mil 692 millones de pesos, mientras que el gasto de capital representó el 24.5% restante, 409 mil 623.4 millones de pesos. Con ello, la participación

del gasto de capital en el programable registró un incremento de 3.1 puntos porcentuales respecto a su participación el año anterior.

- El gasto en servicios personales ascendió a 490 mil 843.9 millones de pesos, 3.6% mayor en términos reales al del mismo período del año anterior. El 67.9% del gasto en servicios personales se concentró en funciones de desarrollo social, 16.2% fue para actividades de desarrollo económico y 15.9% se canalizó a las funciones de gobierno.

- El gasto de operación, distinto de servicios personales y pensiones, tuvo una disminución real anual de 5.2%. El 58% de estas operaciones corresponde a actividades económicas, el 25.7% a actividades de desarrollo social, y el 16.4% a actividades de gobierno.

GASTO PROGRAMABLE PRESUPUESTARIO
Clasificación económica
-Millones de pesos-

Concepto	Enero-junio		Estruc. %
	2014p/	Var. % real	
Total	**1 674 315.4**	**10.9**	**100.0**
Total corriente	**1 264 692.0**	**6.6**	**75.5**
Servicios personales	490 843.9	3.6	29.3
Otros gastos de operación	209 083.3	-5.2	12.5
Pensiones y jubilaciones	257 294.8	3.3	15.4
Subsidios, transferencias y aportaciones	298 844.7	20.8	17.8
Ayudas y otros gastos	8 625.3	n.s.	0.5
Total capital	**409 623.4**	**26.8**	**24.5**
Inversión física	396 807.3	31.7	23.7
Otros gastos de capital	12 816.1	-41.5	0.8

Nota: Las sumas parciales y las variaciones pueden no coincidir debido al redondeo.
p/ Cifras preliminares.
n.s.: no significativo.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

- Por su parte, el pago de pensiones al segundo trimestre de 2014 ascendió a 257 mil 294.8 millones de pesos y registró un incremento en términos reales de 3.3% respecto a igual período del año anterior. Esto se explica por los siguientes factores:

- En Petróleos Mexicanos (Pemex), las aportaciones al fondo de pensiones de la entidad (FOLAPE) fueron mayores en 8.3% en términos reales respecto al mismo período de 2013. Pemex realiza aportaciones a dicho Fondo en función de sus remanentes de operación y de las obligaciones esperadas y, posteriormente, a través del Fondo se cubren las pensiones de los beneficiarios, que aumentaron 3.9% real en enero-junio de 2014.

- En el Instituto Mexicano del Seguro Social (IMSS) y el Instituto de Seguridad y Servicios Sociales de los Trabajadores del Estado (ISSSTE), el pago de pensiones aumentó 0.5 y 4.4% real anual, respectivamente, debido al incremento del número de jubilados respecto a enero-junio de 2013.

- Las pensiones de la Comisión Federal de Electricidad (CFE) aumentaron 15.7% en términos reales debido al incremento tanto de la pensión media como del número de jubilados respecto al año anterior.

- El pago de pensiones y jubilaciones que cubre directamente el Gobierno Federal fue mayor en 3% real anual.

– Los subsidios, transferencias y aportaciones corrientes distintos de servicios personales, durante enero-junio de 2014 sumaron 298 mil 844.7 millones de pesos, lo que significó un incremento de 20.8% real. A las funciones de desarrollo social se destinó el 72.9% de los recursos, a las funciones de desarrollo económico el 22% y a las de gobierno el 5.1 por ciento.

  Los subsidios, transferencias y aportaciones corrientes y de capital, incluyendo las asignaciones para servicios personales, aumentaron 13.7% en términos reales y representaron 41% del gasto programable total. El 82% de este rubro fue canalizado a funciones de desarrollo social, el 13.9% a las funciones de

desarrollo económico y el 3.7% de los recursos se destinó a las actividades de gestión gubernamental.

- Por otro lado, las ayudas y otros gastos ascendieron a 8 mil 625.3 millones de pesos. Las entidades paraestatales registraron ingresos ajenos netos por 9 mil 903 millones de pesos, mientras que en 2013 los ingresos ajenos netos fueron de 15 mil 39 millones de pesos[25]. Al excluir estas operaciones, las ayudas y otros gastos sumarían 18 mil 528 millones de pesos que se canalizaron principalmente a la supervisión, inspección y verificación del Sistema Nacional e-México y a la definición y conducción de la política de comunicaciones y transportes (SCT); a las prerrogativas para los partidos políticos (INE); y para el Fondo Sectorial-Hidrocarburos, el Fondo Sectorial-Sustentabilidad Energética y el Fondo para la Transición Energética y Aprovechamiento Sustentable de Energía (SE).

- El gasto de inversión física presupuestaria fue de 396 mil 807.3 millones de pesos, 31.7% real más que el año anterior. El 63.3% de la inversión física se canalizó a actividades de desarrollo económico; el 32% a actividades de desarrollo social, en su mayor parte a través de aportaciones a las entidades federativas, y el 4.8% a actividades de gobierno.

[25] Este resultado obedece a mayores retenciones de impuestos y otros recursos de terceros de CFE y Pemex, los cuales deberán pagar en los siguientes meses a los beneficiarios de los recursos.

GASTO PROGRAMABLE PRESUPUESTARIO
Enero-junio de 2014p/
Clasificación Económica-Funcional
(Estructura %)

Clasificación económica	Clasificación funcional				
	Gobierno	Desarrollo social	Desarrollo económico	Fondos de Estabilización	Total
Servicios personales	15.9	67.9	16.2		100.0
Otros gastos de operación	16.4	25.7	58.0		100.0
Pensiones y jubilaciones		91.2	8.8		100.0
Subsidios, transferencias y aportaciones	5.1	72.9	22.0		100.0
Ayudas y otros gastos	52.1	6.1	41.8		100.0
Inversión física	4.8	32.0	63.3		100.0
Otros gastos de capital1/	0.0	-18.5	9.8	108.7	100.0

Nota: Las sumas parciales y las variaciones pueden no coincidir debido al redondeo.
1/ Para las entidades bajo control presupuestario directo, incluye operaciones recuperables en términos netos (ingreso menos gasto). Por ello, el monto en algunas ocasiones puede ser negativo.
p/ Cifras preliminares.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

Principales diferencias respecto al programa

Principales indicadores de la posición fiscal

En enero-junio de 2014, el sector público presentó un déficit de 246 mil 521.6 millones de pesos, 50 mil 56.3 millones de pesos menos que el previsto originalmente para el período. Al excluir la inversión de Pemex resulta un déficit por 66 mil 568.5 millones de pesos que contrasta con el déficit esperado de 164 mil 32.5 millones de pesos.

El balance primario del sector público presupuestario al segundo trimestre del año registró un déficit de 68 mil 797.4 millones de pesos, 34 mil 895 millones de pesos menor al previsto.

SITUACIÓN FINANCIERA DEL SECTOR PÚBLICO, 2014p/
-Millones de pesos-

Concepto	Enero-junio		
	Programa	Observado	Diferencia
Balance Público	**-296 577.9**	**-246 521.6**	**50 056.3**
Balance Público sin inversión de PEMEX	**-164 032.5**	**-66 568.5**	**97 464.1**
Balance presupuestario	-296 877.9	-259 834.2	37 043.7
Ingreso presupuestario	1 842 694.5	1 912 211.3	69 516.8
Gasto neto presupuestario	2 139 572.4	2 172 045.5	32 473.1
Balance de entidades bajo control presupuestario indirecto	300.0	13 312.6	13 012.6
Balance primario	-103 692.9	-68 797.4	34 895.4

Nota: Las sumas parciales y las variaciones pueden no coincidir debido al redondeo.
p/ Cifras preliminares.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

Ingresos presupuestarios

Al segundo trimestre de 2014, los ingresos presupuestarios del sector público fueron superiores en 69 mil 516.8 millones de pesos a los previstos en el Calendario Mensual de la Estimación de los Ingresos del Sector Público para el año 2014, publicado el 11 de diciembre de 2013 en el Diario Oficial de la Federación (DOF). Esta diferencia fue resultado de los siguientes factores.

INGRESOS DEL SECTOR PÚBLICO PRESUPUESTARIO, 2014p/
-Millones de pesos-

Concepto	Enero junio		
	Programa	Observado	Diferencia
Total	**1 842 694.5**	**1 912 211.3**	**69 516.8**
Petroleros	**623 040.9**	**587 151.2**	**-35 889.7**
No petroleros	**1 219 653.7**	**1 325 060.1**	**105 406.5**
Gobierno Federal	928 791.8	1 026 084.0	97 292.2
Tributarios	882 623.0	937 602.4	54 979.4
ISR, IETU e IDE	500 438.7	515 321.5	14 882.8
Impuesto al valor agregado	298 571.6	333 606.2	35 034.6
Producción y servicios	57 118.8	58 857.4	1 738.6
Otros	26 494.0	29 817.4	3 323.4
No tributarios	46 168.8	88 481.6	42 312.8
Organismos y empresas4/	290 861.8	298 976.1	8 114.3
CFE	155 553.5	158 587.5	3 034.1
IMSS	115 533.7	117 574.6	2 040.9
ISSSTE	19 774.7	22 814.0	3 039.3

Nota: Las sumas parciales y las variaciones pueden no coincidir debido al redondeo.
p/ Cifras preliminares.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

- Los ingresos tributarios fueron 54 mil 979.4 millones de pesos mayores a lo esperado originalmente (6.2%), como consecuencia de las medidas que conforman la reforma hacendaria y de acciones para mejorar la administración tributaria. Al interior de los tributarios se observó:

  - Mayor recaudación del IVA en 35 mil 34.6 millones de pesos.

  - Mayor recaudación en el sistema renta (ISR-IETU-IDE) por 14 mil 882.8 millones de pesos.

  - Mayor recaudación del IEPS por 1 mil 738.6 millones, principalmente en los impuestos a cerveza y bebidas refrescantes, bebidas saborizadas y alimentos de alto contenido calórico.

  - En enero de 2014 se registraron ingresos adicionales por el adelanto de operaciones de diciembre de 2013 ante la entrada en vigor del nuevo marco tributario.

- Mayores ingresos no tributarios en 42 mil 313 millones de pesos, debido a mayores derechos y aprovechamientos.

- Mayores ingresos de entidades paraestatales distintas de Pemex en 8 mil 114 millones de pesos debido, principalmente, a ventas de energía eléctrica, cuotas a la seguridad social e ingresos diversos del IMSS y del ISSSTE.

- Los ingresos petroleros del sector público fueron inferiores en 35 mil 889.7 millones de pesos respecto a lo programado debido a:

  - Menor plataforma de producción de crudo respecto a lo esperado (23 millones de barriles diarios, mbd).

- Menor producción de gas natural respecto a lo programado en 6.4 por ciento.

- Mayor valor de las importaciones de petrolíferos de Pemex en 42.3 por ciento.

- Mayor traslado de recursos al consumidor por concepto de IEPS sobre gasolinas y diesel en 27 mil 653 millones de pesos a lo previsto originalmente.

- Efectos que se compensaron en parte con un mayor precio de exportación del petróleo crudo mexicano en 8.6 dólares por barril (10.1%) y un mayor tipo de cambio respecto a lo esperado en 1.6 por ciento.

Gasto presupuestario

En enero-junio de 2014, el gasto neto presupuestario fue mayor en 32 mil 473.1 millones de pesos a lo previsto en los Calendarios de Presupuesto Autorizados para el Ejercicio Fiscal 2014, publicados el 17 de diciembre de 2013 en el DOF. Lo anterior representa el 102% del monto total programado para el primer semestre del año.

Este resultado obedeció a mayor gasto programable en 27 mil 307 millones de pesos, 1.7% más del monto programado para el período, a mayores participaciones a las entidades federativas y municipios en 19 mil 402.1 millones de pesos y a mayores Adefas y otros gastos en 5 mil 513.3 millones de pesos. El costo financiero fue menor en 19 mil 749.3 millones de pesos.

GASTO TOTAL DEL SECTOR PÚBLICO PRESUPUESTARIO, 2014[p/]
-Millones de pesos-

Concepto	Enero-junio			
	Programa	Observado	Diferencia	Porcentaje Del gasto ejercido contra el programa
Total	**2 139 572.4**	**2 172 045.5**	**32 473.1**	**101.5**
Gasto primario	**1 946 637.0**	**1 998 859.3**	**52 222.4**	**102.7**
Programable	1 647 008.4	1 674 315.4	27 307.0	101.7
No programable	299 628.5	324 543.9	24 915.4	108.3
Participaciones	284 078.3	303 480.4	19 402.1	106.8
Adefas y otros	15 550.2	21 063.5	5 513.3	135.5
Costo financeiro	**192 935.5**	**173 186.2**	**-19 749.3**	**89.8**
Intereses, comisiones y gastos	181 197.3	161 455.7	-19 741.6	89.1
Apoyo a ahorradores y deudores	11 738.2	11 730.6	-7.6	99.9

Nota: Las sumas parciales pueden no coincidir debido al redondeo.
p/ Cifras preliminares.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

Al interior del gasto programable destaca:

- Un mayor ejercicio de Pemex por 53 mil 177 millones de pesos, que se explica principalmente por un incremento en los pagos por inversión física.

- Un mayor ejercicio en el Ramo 33 Aportaciones Federales a Entidades Federativas y Municipios por 8 mil 920 millones de pesos, debido a mayores recursos erogados a través del Fondo de Aportaciones para la Educación Básica y Normal (FAEB).

- La Secretaría de Gobernación (SEGOB), con un mayor gasto respecto a los recursos programados al período por 8 mil 355 millones de pesos, para la implementación de operativos para la prevención y disuasión del delito, para los centros estratégicos de inteligencia y la administración del sistema federal penitenciario.

- Educación Pública, con un ejercicio 4 mil 894 millones de pesos mayor al programa, que se explica por mayores subsidios corrientes para atender los

programas de Desarrollo Humano Oportunidades, Prestación de Servicios de Educación Técnica y Prestación de Servicios de Educación Superior y de Posgrado.

- Un mayor gasto en Energía por 3 mil 745 millones de pesos, principalmente por los recursos destinados al Fondo Sectorial-Hidrocarburos, al Fondo Sectorial-Sustentabilidad Energética y para Investigación y Desarrollo Tecnológico en Materia Petrolera.

- Un mayor gasto en Desarrollo Social por 2 mil 161 millones de pesos, debido al incremento en los programas de Desarrollo Humano Oportunidades, Apoyo Alimentario y Pensión para Adultos Mayores.

Entre los rubros que muestran un menor ejercicio con respecto a lo programado se encuentran:

- CFE, que registró un gasto menor en 27 mil 534 millones de pesos al programa, principalmente, por la disminución en las adquisiciones de combustibles para generación de electricidad, así como menor gasto en inversión física y servicios generales.

- Menor gasto del IMSS por 11 mil 850 millones de pesos, principalmente, en material médico y suministros de medicinas, servicios personales, en servicios generales e inversión física.

- Provisiones Salariales y Económicas por 11 mil 699 millones de pesos, debido principalmente a que los recursos programados para el Fondo de Desastres Naturales (FONDEN), para fondos regionales, fondos metropolitanos y para proyectos de desarrollo regional, entre otros, no se han ejercido en su totalidad al período.

A junio de 2014, el gasto corriente estructural fue inferior en 4 mil 829.4 millones de pesos respecto al previsto en el calendario. El gasto corriente estructural se establece en el Artículo 2, Fracción XXIV Bis, de la Ley Federal de Presupuesto y Responsabilidad Hacendaria, como el gasto neto total menos el costo financiero, participaciones, Adefas, gasto en combustibles para generación de electricidad, pensiones y jubilaciones y la inversión física y financiera directa de las dependencias y entidad de la Administración Pública Federal. Este concepto de gasto, establecido con el fin de fortalecer el control del gasto público, elimina las erogaciones asociadas a pasivos contraídos en años anteriores y gastos vinculados directamente a ingresos del año actual, así como la formación de activos financieros y no financieros del Gobierno Federal.

GASTO CORRIENTE ESTRUCTURAL, 2014[1/]
-Millones de pesos-

Concepto	Enero junio		
	Programa	**Observado**	**Diferencia**
Total	**1 106 226.0**	**1 101 396.6**	**-4 829.4**
Sueldos y salarios	489 721.7	490 843.9	1 122.2
Gastos de operación[1/]	329 561.7	322 395.9	-7 165.7
Subsidios	140 261.4	138 162.8	-2 098.6
Gasto de capital indirecto	146 681.2	149 994.0	3 312.7
Inversión física	144 129.4	148 182.4	4 053.1
Subsidios	15 085.1	16 378.4	1 293.3
Transferencias	5 977.6	8 004.9	2 027.3
Gobiernos de las Entidades Fed. y Municipios	123 066.6	123 799.1	732.5
Inversión financiera	2 551.9	1 811.5	-740.3
Transferencias[2/]	1 050.0	-672.1	-1 722.0
Gobiernos de las Entidades Fed. y Municipios	1 501.9	2 483.6	981.7

Nota: Las sumas parciales y las variaciones pueden no coincidir debido al redondeo.
p/ Cifras preliminares.
1/ Excluye combustibles para la generación de electricidad.
2/ Pemex recibió del Gobierno Federal aportaciones para el Fondo de Estabilización para la Inversión en Infraestructura de Pemex en flujo de efectivo por 2 mmp en enero de 2014, mientras que el Gobierno Federal, dicho gasto lo ejerció en 2013 (operaciones en tránsito). Al eliminar dicha operación entre entidades del sector público para consolidar se obtiene un dato negativo.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

INFORME DE LA DEUDA PÚBLICA

En esta Sección se presenta el análisis y reporte donde se da seguimiento a tres indicadores de deuda pública: la Deuda del Gobierno Federal, la Deuda del Sector Público y el Saldo Histórico de los Requerimientos Financieros del Sector Público (SHRFSP).

DEUDA DEL GOBIERNO FEDERAL
Obligaciones contratadas por el Gobierno Federal.
Se compone de los siguientes conceptos: • Préstamos Bancarios. • Emisiones de Valores Gubernamentales. • Deuda con Organismos Financieros Internacionales. • Comercio Exterior. • Bonos del ISSSTE (por la implementación de la nueva Ley del ISSSTE) y cuentas relacionadas con la seguridad social. • Otros

DEUDA DEL SECTOR PÚBLICO
Endeudamiento del Gobierno Federal, Organismos y Empresas y Banca de Desarrollo
Se compone por deuda contratada por: • Gobierno Federal • Entidades de Control Directo. – Pemex – CFE • Banca de Desarrollo – BANOBRAS – SHF – BANCOMEXT – NAFIN – FINANCIERA NACIONAL – BANSEFI

SALDOS HISTÓRICOS DE LOS RFSP
Concepto más amplio de la deuda pública, al incluir todos los instrumentos de política pública que pudieran implicar endeudamiento a cargo del Sector Público
Se compone por: • Sector Público Presupuestario • Instituto para la Protección al Ahorro Bancario • Obligaciones derivadas del Programa de Apoyo a Deudores de la Banca • Fondo Nacional de Infraestructura (carreteras) • Banca de Desarrollo, Fondos de Fomento (neta de activos a valor de recuperación) • Pidiregas de CFE

La deuda del Gobierno Federal comprende las obligaciones de los Poderes Legislativo y Judicial, los entes autónomos, así como de las dependencias del Poder Ejecutivo y sus órganos desconcentrados; por su parte, la deuda del Sector Público está integrada por la deuda del Gobierno Federal más las obligaciones de las entidades de Control Directo y la Banca de Desarrollo. Finalmente el SHRFSP está integrado por la deuda

del Sector Público presupuestario más las obligaciones que por diversos ordenamientos jurídicos y prácticas presupuestarias no se incluyen en la deuda pública. En particular: el SHRFSP incluye las obligaciones financieras netas del IPAB y el programa de apoyo a deudores, las obligaciones de los Pidiregas, las obligaciones derivadas del Fideicomiso de Apoyo al Rescate de Autopistas Concesionadas (FARAC), y el cambio en la situación patrimonial de las Instituciones de Fomento.

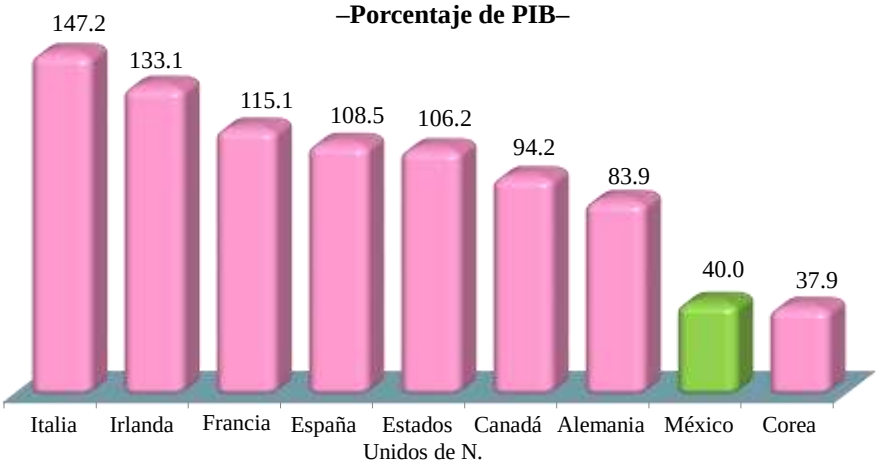
SALDOS DE LA DEUDA NETA REGISTRADOS AL 30 DE JUNIO DE 2014
-Millones de pesos-

Concepto	Deuda del Gobierno Federal		Deuda del Sector Público		Saldo Histórico de los RFSP	
	Saldo[p/]	% PIB	Saldo[p/]	% PIB	Saldo[p/]	% PIB
Total	**5 072 593.7**	**30.4**	**6 229 177.1**	**37.3**	**6 804 273.8**	**40.8**
Interna	4 089 530.9	24.5	4 340 700.0	26.0	4 988 669.9	29.9
Externa	983 062.8	5.9	1 888 477.1	11.3	1 815 603.9	10.9

Nota:
p/ Cifras preliminares.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

El nivel de la deuda del Sector Público en México, como porcentaje del PIB, se mantiene en niveles que se comparan favorablemente a nivel internacional, con países de igual o mayor grado de desarrollo. En particular, la razón de deuda pública a PIB de nuestro país es una de las más bajas registradas entre los países miembros de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE).

COMPARACIÓN INTERNACIONAL DE LA DEUDA PÚBLICA BRUTA TOTAL
–Porcentaje de PIB–



Nota: Las cifras de México corresponden a la deuda del Sector Público en términos brutos y se presentan al cierre de junio de 2014 y las del resto de los países son estimaciones para el año 2014.

FUENTE: OECD Economic Outlook, Volumen 2014/1 Mayo, No. 95 y Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

Deuda del Gobierno Federal

Las acciones de la política para el manejo de la deuda pública para el año de 2014 establecidas en el Plan Anual de Financiamiento tienen como marco de referencia los objetivos, estrategias y líneas de acción establecidos tanto en el Plan Nacional de Desarrollo 2013-2018 (PND), como en el Programa Nacional de Financiamiento del Desarrollo 2013-2018 (PRONAFIDE). En este sentido, en el PND, dentro del objetivo de mantener la estabilidad económica del país y la estrategia de proteger las finanzas públicas ante riesgos del entorno macroeconómico se encuentra la línea de acción orientada a "administrar la deuda pública para propiciar de forma permanente el acceso a diversas fuentes de financiamiento a largo plazo y bajo costo". Por su parte en el PRONAFIDE las líneas de acción para el manejo de la deuda pública están contenidas dentro del objetivo de ejercer una política fiscal responsable que fomente el desarrollo económico, y dentro de la estrategia de "fortalecer la estructura de la deuda, promover el desarrollo del mercado, consolidar el acceso a las fuentes de financiamiento y reducir los costos del mismo".

Conforme a lo anterior, el objetivo general de la política de deuda pública es: i) cubrir las necesidades de financiamiento del Gobierno Federal con bajos costos en un horizonte de largo plazo, con un bajo nivel de riesgo y considerando posibles escenarios extremos; ii) preservar la diversidad del acceso al crédito en diferentes mercados; y, iii) promover el desarrollo de mercados líquidos y profundos con curvas de rendimiento que faciliten el acceso al financiamiento a una amplia gama de agentes económicos públicos y privados.

La política de endeudamiento externo ha buscado desarrollar las curvas de rendimiento en diferentes mercados así como ampliar y diversificar la base de inversionistas. De esta manera entre las acciones más relevantes durante el segundo trimestre de 2014 destaca la operación realizada durante el mes de abril en la que el Gobierno Federal llevó a cabo una emisión de deuda en los mercados internacionales de capital por un mil millones de euros de Bonos Globales con vencimiento en 2021 y un mil millones de euros con vencimiento en 2029. En esta operación sobresale que los costos de financiamiento logrados fueron los más bajos que ha obtenido el Gobierno Federal en emisiones en el mercado de euros con plazos de siete y 15 años, además de que se alcanzó el mayor número de inversionistas participantes en una emisión del Gobierno Federal en los mercados internacionales de capital.

La política de endeudamiento interno ha estado dirigida a implementar una estrategia de colocación que satisfaga los requerimientos del Gobierno Federal tomando en cuenta la demanda de los inversionistas locales y extranjeros por los diferentes valores gubernamentales procurando siempre el buen funcionamiento del mercado. Por ejemplo, en el mes de abril se realizó una colocación de Bonos a Tasa Fija con vencimiento en 2034 en el mercado de deuda local a través del método de subasta sindicada por 15 mil millones de pesos. Así mismo, en el mes de junio se colocaron 3 mil millones de udis en Udibonos con vencimiento en 2046 a través del mismo método.

Las operaciones anteriores reflejan la confianza de los mercados financieros en la conducción de las finanzas públicas y el manejo de la deuda durante la presente administración.

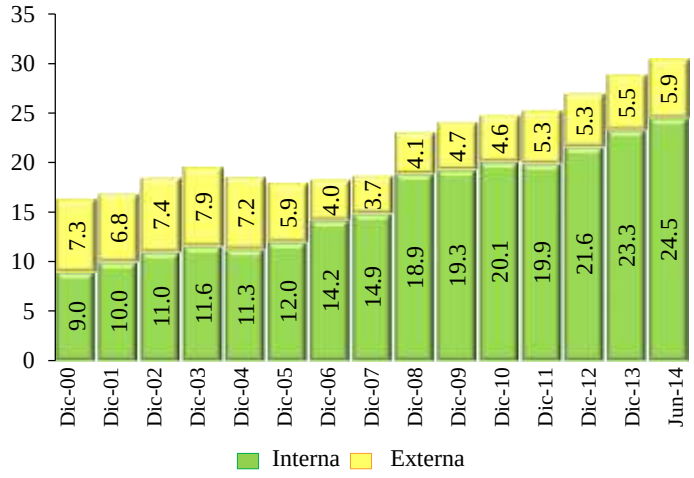
Al cierre del segundo trimestre de 2014, el saldo de la deuda neta del Gobierno Federal se ubicó en 5 billones 72 mil 593.7 millones de pesos. Como porcentaje del PIB, representó el 30.4%. La estructura del portafolio actual de la deuda del Gobierno Federal mantiene la mayor parte de sus pasivos denominados en moneda nacional, representando al 30 de junio de 2014 el 80.6% del saldo de la deuda neta del Gobierno Federal.

DEUDA NETA DEL GOBIERNO FEDERAL
-Millones de pesos-

Concepto	Saldos		Estructura Porcentual		Proporción del PIB	
	31-dic-13	30-jun-14p/	31-dic-13	30-jun-14	31-dic-13	30-jun-14
TOTAL	**4 808 112.7**	**5 072 593.7**	**100.0**	**100.0**	**28.8**	**30.4**
Interna	3 893 929.4	4 089 530.9	81.0	80.6	23.3	24.5
Externa	914 183.3	983 062.8	19.0	19.4	5.5	5.9

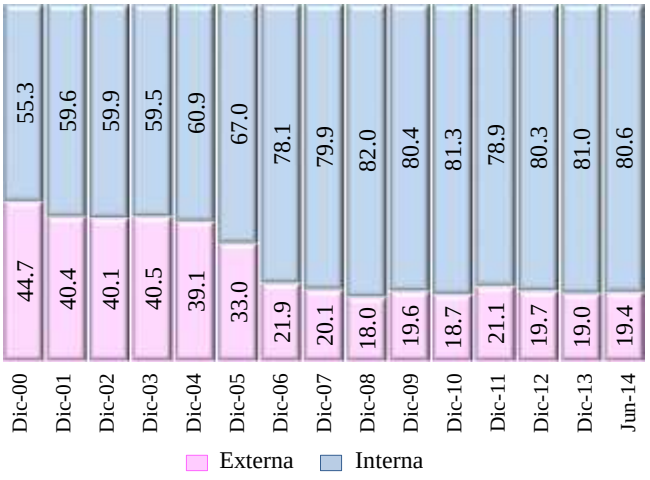
Nota:
p/ Cifras preliminares.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

DEUDA NETA DEL GOBIERNO FEDERAL
-Porcentaje de PIB-



FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

COMPOSICIÓN DE LA DEUDA
NETA DEL GOBIERNO FEDERAL
-Participación porcentual en el saldo-



FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

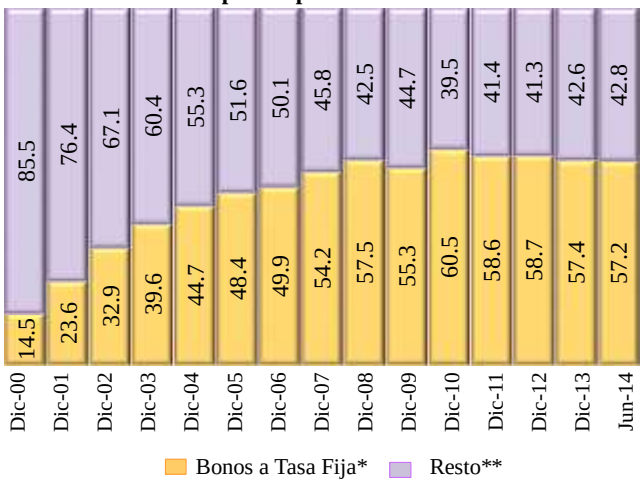
Deuda Interna del Gobierno Federal

El saldo de la deuda interna neta del Gobierno Federal al cierre del segundo trimestre de 2014 ascendió a 4 billones 89 mil 530.9 millones de pesos, monto superior en

195 mil 601.5 millones de pesos al observado en el cierre de 2013. Esta variación fue el resultado conjunto de: a) un endeudamiento interno neto por 305 mil 546.8 millones de pesos, b) un incremento en las disponibilidades del Gobierno Federal por 128 mil 968 millones de pesos, y c) ajustes contables al alza por 19 mil 22.7 millones de pesos, derivados del efecto inflacionario de la deuda interna indizada.

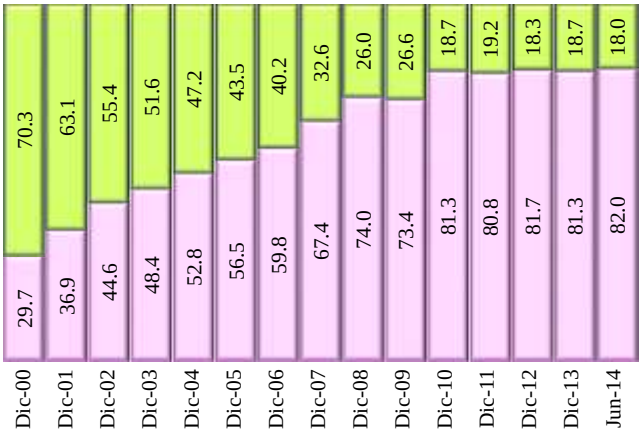
Dentro de la deuda interna del Gobierno Federal, la mayor parte se encuentra contratada en instrumentos a tasa fija nominal denominada en pesos, por lo que la participación en el total de estos valores se mantuvo en niveles muy similares al pasar de 57.4% al cierre de 2013 a 57.2% al cierre del segundo trimestre de 2014.

COMPOSICIÓN DE LOS VALORES GUBERNAMENTALES POR PLAZO
-Participación porcentual en el saldo-



* Incluye Cetes 1 año + Bonos a Tasa Fija.
** Incluye Cetes a plazo menor a un año, Bondes y Udibonos.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

VALORES GUBERNAMENTALES
POR TASA FIJA, NOMINAL Y REAL
-Participación porcentual en el saldo-

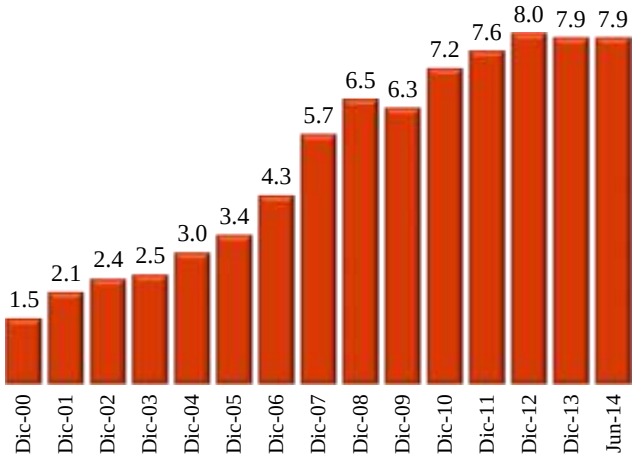


*Incluye Cetes 1 año + Bonos a Tasa Fija + Udibonos.

FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

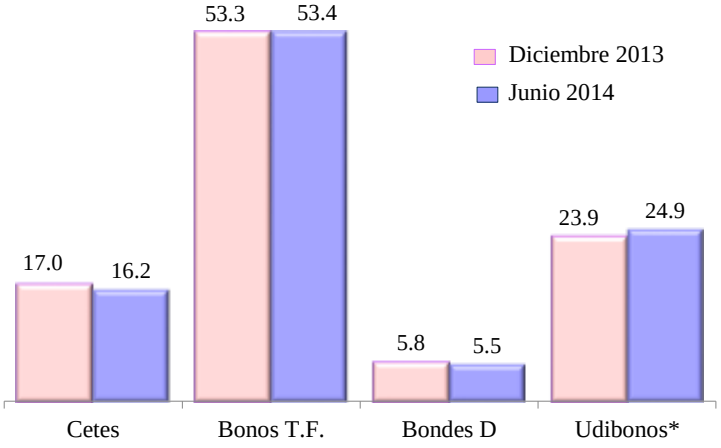
Como resultado de la colocación de instrumentos a largo plazo, se observa una participación en junio de 2014, de 82.0% de los valores a tasa fija nominal y real a plazo mayor a un año en el saldo de valores gubernamentales. Por su parte, el plazo promedio de vencimiento de la deuda interna se mantuvo alrededor de ocho años en el mismo período.

PLAZO PROMEDIO PONDERADO DE VALORES GUBERNAMENTALES
-Número de años registrados al cierre del período-



FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

PARTICIPACIÓN DE LOS VALORES GUBERNAMENTALES
Diciembre 2013-junio 2014
-Porcentaje-



* Incluye Udibonos Segregados.

FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

Durante el período de enero a junio de 2014, el endeudamiento interno neto se obtuvo principalmente a través de la emisión de Bonos de Desarrollo a tasa fija nominal y Udibonos, los cuales en conjunto aportaron 90.1% de dicho financiamiento. Al cierre del segundo trimestre de 2014, los Udibonos incrementaron su participación en el saldo total de los valores gubernamentales al pasar de 23.9 a 24.9%, al igual que los Bonos de Desarrollo a tasa fija nominal que pasaron de 53.3 a 53.4%. Correspondientemente, las participaciones de los Cetes y Bondes D disminuyeron al pasar de 17.0 a 16.2% y de 5.8 a 5.5%, respectivamente.

PERFIL DE AMORTIZACIONES DE LA DEUDA INTERNA DEL GOBIERNO FEDERAL EN LOS PRÓXIMOS AÑOS
-Millones de pesos-

Concepto	2014 (jul-dic)	2015	2016	2017	2018	2019
Total	**853 078.5**	**319 095.1**	**482 395.5**	**393 512.9**	**259 051.4**	**98 199.0**
Cetes	577 198.5	81 980.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Bondes "D"	31 602.2	35 760.0	40 457.4	37 503.6	50 386.0	29 512.2
Bonos de Desarrollo a Tasa Fija	114 980.0	188 600.5	272 353.7	281 208.9	196 988.8	0.0
Udibonos	117 996.6	70.6	156 428.8	63 894.0	67.5	56 741.0
Otros	11 301.2	12 684.0	13 155.6	10 906.4	11 609.1	11 945.8

Nota: La proyección fue elaborada con base en el saldo contractual al 30 de junio de 2014, utilizándose para el caso de los Udibonos el valor de las Unidades de Inversión al cierre de junio de 2014.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

De acuerdo con el saldo contractual de la deuda interna del Gobierno Federal registrado al 30 de junio de 2014, se espera que las amortizaciones de deuda alcancen durante el resto del año (julio a diciembre de 2014) un monto de 853 mil 78.5 millones de pesos. Del total de amortizaciones, sin incluir Cetes, 275 mil 880 millones de pesos corresponden a las amortizaciones que están asociadas principalmente a los vencimientos de valores gubernamentales, cuyo refinanciamiento se realizará a través del programa de subastas que lleva a cabo el Gobierno Federal.

Dentro de las principales acciones en materia de deuda interna durante el segundo trimestre de 2014 destacan las siguientes:

- En abril se realizó una colocación de Bonos a Tasa Fija con vencimiento en 2034 en el mercado de deuda local a través del método de subasta sindicada. El nuevo bono por un monto de 15 mil millones de pesos con vencimiento en 2034, tiene un plazo de 20 años y pagará un cupón de 7.75%. El rendimiento al vencimiento que recibirán los inversionistas que participaron en la colocación es de 7.08%. La transacción contó con la participación de más de 30 inversionistas nacionales e internacionales.

- Durante junio, el Gobierno Federal realizó una colocación de 3 mil millones de udis en Udibonos con vencimiento en 2046 en el mercado de deuda local. Este nuevo instrumento con plazo de 30 años se colocó con un cupón de 4.0% y ofrece un rendimiento al vencimiento de 3.26%. La transacción contó con la participación de más de 30 inversionistas nacionales e internacionales.

Deuda Externa del Gobierno Federal

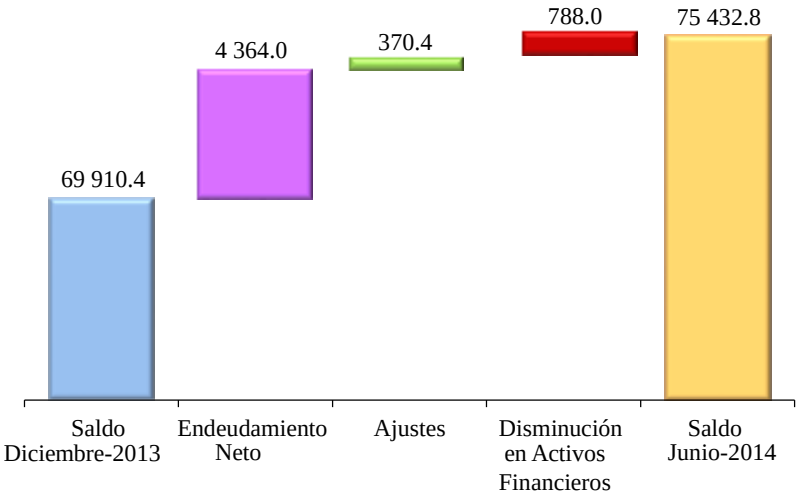
Al cierre del segundo trimestre de 2014, el saldo de la deuda externa neta del Gobierno Federal ascendió a 75 mil 432.8 millones de dólares, monto superior en 5 mil 522.4 millones de dólares al registrado en el cierre de 2013. Como porcentaje del PIB, este saldo representa 5.9%. La evolución de la deuda externa neta durante el período de enero a junio de 2014 fue resultado de los siguientes factores:

- Endeudamiento externo neto de 4 mil 364 millones de dólares, derivado de disposiciones por 8 mil 886.6 millones de dólares y amortizaciones por 4 mil 522.6 millones de dólares.

- Ajustes contables positivos por 370.4 millones de dólares, derivados de la variación del dólar con respecto a otras monedas en que se encuentra contratada la deuda y los ajustes por las operaciones de manejo de deuda.

- Disminución de los activos internacionales del Gobierno Federal asociados a la deuda externa por 788 millones de dólares con respecto al cierre de 2013. Este cambio se debe a la variación negativa en el saldo neto denominado en dólares de la Cuenta General de la Tesorería de la Federación.

SALDOS DE LA DEUDA EXTERNA NETA
DEL GOBIERNO FEDERAL
Diciembre 2013-junio 2014
-Millones de dólares-



FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

Con base en el saldo contractual de la deuda externa del Gobierno Federal registrado al 30 de junio de 2014, las amortizaciones durante el resto del año (julio a diciembre de 2014) serán por un monto estimado de 527.4 millones de dólares,[26] los cuales se encuentran, principalmente, asociados a los vencimientos de créditos con los Organismos Financieros Internacionales (OFIS).

[26] Este monto se refiere a los pagos ordinarios programados de acuerdo con su vencimiento original.

PERFIL DE AMORTIZACIONES DE LA DEUDA EXTERNA DEL GOBIERNO FEDERAL EN LOS PRÓXIMOS AÑOS
-Millones de dólares-

Concepto	2014 (jul-dic)	2015	2016	2017	2018	2019
Total	**527.4**	**3 259.9**	**2 930.1**	**5 121.4**	**1 552.8**	**5 716.3**
Mercado de capitales	0.0	2 462.8	2 065.4	4 247.2	148.1	4 922.2
Comercio Exterior	59.7	137.3	150.3	148.4	144.6	144.0
Organismos Financieros Int. (OFI´S)	467.7	659.8	714.4	725.8	1 260.1	650.1

Nota: La proyección fue elaborada con base en el saldo contractual al 30 de junio de 2014.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

Entre las principales acciones realizadas en materia de manejo de la deuda externa destacan las siguientes emisiones en los mercados internacionales.

- En el mes de abril, el Gobierno Federal llevó a cabo una emisión de deuda en los mercados internacionales de capital a través de la cual se colocaron un mil millones de euros de Bonos Globales con vencimiento en 2021 y un mil millones de euros con vencimiento en 2029. Con estas operaciones se captaron recursos por aproximadamente 2 mil 760 millones de dólares.

- Los costos de financiamiento logrados en la colocación de los dos instrumentos son los más bajos que haya obtenido el Gobierno Federal en emisiones en el mercado de euros con plazos de siete y 15 años, los cuales otorgaron una tasa de rendimiento de 2.40% (diferencial de 105 puntos base con respecto a la tasa de interés *swap* interbancaria) y 3.75% (diferencial de 150 puntos base con respecto a la tasa de interés swap interbancaria), respectivamente y cuentan con un cupón de 2.375 y 3.625%, respectivamente.

Costo Financiero de la Deuda del Gobierno Federal

Durante el segundo trimestre de 2014, el Gobierno Federal realizó erogaciones por concepto de costo financiero neto total de su deuda por 116 mil 269.2 millones de pesos

(Ramo 24), con lo cual el total de pagos durante el primer semestre por dicho concepto ascendió a 137 mil 718.4 millones de pesos. Esta cifra comprende erogaciones por 119 mil 187.8 millones de pesos para el pago de intereses y gastos asociados a la deuda interna, así como erogaciones por un monto de un mil 817.4 millones de dólares para cubrir el pago por concepto de intereses, comisiones y gastos asociados a la deuda externa.

Asimismo, durante el segundo trimestre el Gobierno Federal realizó Erogaciones para los Programas de Apoyo a Ahorradores y Deudores de la Banca (Ramo 34), por un monto de 6 mil 253.6 millones de pesos. Con ello, el total pagado por este concepto en el primer semestre ascendió a 11 mil 730.6 millones de pesos. En particular, de los recursos erogados a través del Ramo 34 durante el período, 9 mil 803.5 millones de pesos se destinaron al Programa de Apoyo a Ahorradores a través del Instituto para la Protección al Ahorro Bancario y un mil 927.1 millones de pesos a cubrir la parte que corresponde al Gobierno Federal de los descuentos otorgados a los acreditados de la Banca a través de los Programas de Apoyo a Deudores.

COSTO NETO DE LA DEUDA DEL GOBIERNO FEDERAL (RAMO 24)
ENERO-JUNIO DE 2014*
-Millones de pesos-

Concepto	Total
Total (A-B)	**137 718.4**
A. Costo Ramo 24	142 945.0
Interno	119 187.8
Externo	23 757.2
B. Intereses Compensados	5 226.6

Nota:
* Cifras sujetas a revisiones por cambios y adecuaciones metodológicas.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público

Garantías otorgadas por el Gobierno Federal

De acuerdo con lo dispuesto en el artículo 2° de la Ley de Ingresos de la Federación para el ejercicio fiscal 2014, a continuación se reporta la situación que guardan los saldos de la deuda que cuentan con una garantía explicita por parte del Gobierno Federal.

OBLIGACIONES GARANTIZADAS POR EL GOBIERNO FEDERAL
-Millones de pesos-

Concepto	Saldo al 31-dic-13	Saldo al 30-junio-14	Variación
Total[1/]	**201 483.5**	**201 978.3**	**494.8**
FARAC[2/]	201 394.4	201 978.3	583.9
Fideicomisos y Fondos de Fomento[3/]	89.1	0.0	-89.1

1/ Cifras preliminares, sujetas a revisión. Excluye las garantías contempladas en las Leyes Orgánicas de la Banca de Desarrollo, las cuales ascienden a 533 mil 73 millones de pesos al 30 de junio de 2014.
2/ Corresponden a los pasivos del FONADIN.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

Por otra parte, se reporta que el Gobierno Federal cubrirá aquellas obligaciones del IPAB asociadas a los Programas de Apoyo a Deudores a través del otorgamiento de descuentos en los pagos, en caso de que las auditorías que se realicen a las instituciones bancarias por conducto de la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV) determinen la correcta aplicación de dichos programas.

Dentro de los Programas de Apoyo a Deudores se encuentra el Programa de Reestructuración en Unidades de Inversión (UDIs), mediante el cual se ofreció a los acreditados tasas reales fijas durante toda la vida de sus créditos y para lo que se requirió que el Gobierno Federal realizara un intercambio entre esta tasa y una tasa nominal del mercado. Al 30 de junio de 2014, el resultado preliminar de dicho intercambio ascendió a 53 mil 9.1 millones de pesos, mismos que no están incorporados en las obligaciones garantizadas reportadas por el Gobierno Federal, ya que su evolución futura es contingente al comportamiento de las tasas de interés.

Deuda del Sector Público

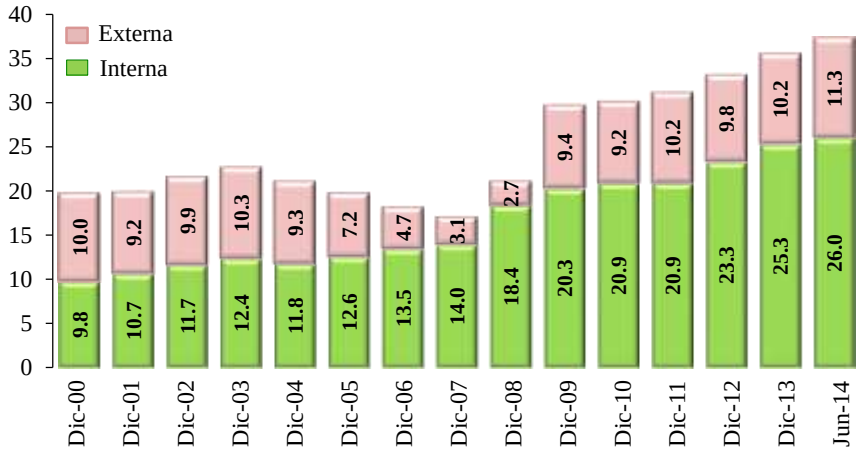
DEUDA NETA DEL SECTOR PÚBLICO FEDERAL
-Millones de pesos-

Concepto	Saldos		Estructura Porcentual		Proporción del PIB	
	31-dic-13	30-Jun-14p/	31-dic-13	30-jun-14	31-dic-13	30-jun-14
Total	**5 943 288.0**	**6 229 177.1**	**100.0**	**100.0**	**35.5**	**37.3**
Interna	4 230 924.9	4 340 700.0	71.2	69.7	25.3	26.0
Externa	1 712 363.1	1 888 477.1	28.8	30.3	10.2	11.3

Nota:
p/ Cifras preliminares.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

Al cierre del segundo trimestre de 2014, el monto de la deuda neta del Sector Público Federal, que incluye la deuda neta del Gobierno Federal, la de los Organismos y Empresas controladas y la de la Banca de Desarrollo, se ubicó en 37.3% del PIB. La deuda interna como porcentaje del PIB representó 26.0%. En lo que se refiere a la deuda externa neta a PIB, ésta se situó en 11.3 por ciento.

DEUDA NETA TOTAL DEL SECTOR PÚBLICO FEDERAL
-Porcentaje de PIB-



FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

Al cierre del segundo trimestre de 2014, el saldo de la deuda interna neta del Sector Público Federal se ubicó en 4 billones 340 mil 700 millones de pesos, monto superior

en 109 mil 775.1 millones de pesos al observado al cierre de 2013. Esta variación fue resultado de los siguientes factores: a) un endeudamiento interno neto por 317 mil 616.3 millones de pesos, b) una variación positiva en los activos internos del Sector Público Federal por 227 mil 139.4 millones de pesos, y c) ajustes contables positivos por 19 mil 298.2 millones de pesos, que reflejan, principalmente, el efecto inflacionario sobre los pasivos indizados a esta variable.

Con base en el saldo contractual de la deuda interna registrada al 30 de junio de 2014, las amortizaciones del Sector Público Federal durante el resto del año (julio a diciembre de 2014) serán por un monto de 883 mil 56.3 millones de pesos. De este monto el 97.5% se encuentra asociado a los vencimientos de valores colocados en los mercados nacionales.

PERFIL DE AMORTIZACIONES DE LA DEUDA INTERNA DEL SECTOR PÚBLICO FEDERAL EN LOS PRÓXIMOS AÑOS
-Millones de pesos-

Concepto	2014 (jul-dic)	2015	2016	2017	2018	2019
Total	**883 056.3**	**384 561.3**	**521 776.1**	**430 985.6**	**283 986.5**	**127 451.8**
Emisión de Valores	861 341.3	342 498.9	495 109.0	411 234.5	267 199.3	115 427.8
Fondo de Ahorro S.A.R.	956.4	1 930.8	1 930.8	1 930.8	1 930.8	1 930.8
Banca Comercial	5 375.8	19 581.4	13 511.4	8 844.7	5 178.1	78.1
Obligaciones por Ley del ISSSTE	9 583.4	10 076.0	10 610.1	8 423.2	9 127.7	9 466.4
Otros	5 790.4	10 474.2	614.8	552.4	550.6	548.7

Nota: La proyección fue elaborada con base en el saldo contractual al 30 de junio de 2014.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

Al cierre del segundo trimestre de 2014, el saldo de la deuda externa neta del Sector Público Federal se ubicó en 144 mil 907.4 millones de dólares, monto superior en 13 mil 957.7 millones de dólares al registrado al cierre de 2013. Como porcentaje del PIB este saldo representó 11.3%, esto es 1.1 puntos porcentuales por arriba de lo observado en diciembre de 2013.

La evolución de la deuda pública externa neta fue resultado de los siguientes factores: a) un endeudamiento externo neto de 12 mil 819.1 millones de dólares, b) los activos

internacionales del Sector Público Federal asociados a la deuda externa presentaron una variación negativa de 794.9 millones de dólares, y c) ajustes contables positivos por 343.7 millones de dólares, que reflejan por una parte, los ajustes por el intercambio de deuda, y por otra parte, la variación del dólar con respecto a otras monedas en que se encuentra contratada la deuda.

Con base en el saldo contractual de la deuda externa registrado al 30 de junio de 2014, las amortizaciones del Sector Público Federal durante el resto del año (julio a diciembre de 2014) serán por un monto de 5 mil 202.6 millones de dólares. De este monto:

- 51.2% se encuentra asociado a las amortizaciones proyectadas de los créditos directos y, pasivos Pidiregas,

- 28.3% correspondería a las amortizaciones de líneas vinculadas al comercio exterior y a vencimientos de deuda con Organismos Financieros Internacionales, y

- 20.5% se refiere a los vencimientos de deuda de mercado de capitales.

PERFIL DE AMORTIZACIONES DE LA DEUDA EXTERNA DEL SECTOR PÚBLICO FEDERAL EN LOS PRÓXIMOS AÑOS
-Millones de dólares-

Concepto	2014 (jul-dic)	2015	2016	2017	2018	2019
Total	**5 202.6**	**10 456.2**	**7 278.6**	**10 016.6**	**8 609.3**	**9 805.0**
Mercado de Capitales	1 068.4	4 476.5	3 507.5	6 310.1	4 532.1	8 039.0
Mercado Bancario	2 493.8	3 262.8	1 322.3	1 302.1	1 288.1	0.0
Comercio Exterior	924.8	1 664.4	1 533.9	1 475.6	1 318.1	901.3
Organismos Financieros Int. (OFI´S)	546.0	857.8	914.9	928.8	1 471.0	864.7
Pidiregas	169.6	194.7	0.0	0.0	0.0	0.0

Nota: La proyección fue elaborada con base en el saldo contractual al 30 de junio de 2014.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

Durante el segundo trimestre, el Sector Público Federal realizó erogaciones por concepto de costo financiero de su deuda interna por un monto de 115 mil 118.3

millones de pesos. Así, el total erogado por este concepto en el primer semestre fue de 130 mil 145.5 millones de pesos. Por otra parte, durante el segundo trimestre se efectuaron erogaciones por un monto de un mil 462.3 millones de dólares para cubrir el pago por concepto de intereses, comisiones y gastos asociados a la deuda pública externa, por lo que durante el primer semestre el monto pagado ascendió a 3 mil 285.6 millones de dólares.

Saldo Histórico de los Requerimientos Financieros del Sector Público

El Saldo Histórico de los Requerimientos Financieros del Sector Público (SHRFSP) representa el acervo neto de las obligaciones contraídas para alcanzar los objetivos de las políticas públicas, tanto de las entidades adscritas al Sector Público como de las entidades privadas que actúan por cuenta del Gobierno Federal, es decir, pasivos menos activos financieros disponibles, por concesión de préstamos y por fondos para la amortización de la deuda como reflejo de la trayectoria anual observada a lo largo del tiempo de los RFSP. El SHRFSP agrupa a la deuda neta del Sector Público presupuestario (Gobierno Federal y Entidades de control directo), las obligaciones netas del IPAB, los pasivos del Fondo Nacional de Infraestructura (FONADIN), los asociados a los Pidiregas y los correspondientes a los Programas de Apoyo a Deudores, así como la ganancia o pérdida esperada de la banca de desarrollo y los fondos de fomento.

A partir de 2010, y de acuerdo con lo señalado en el antepenúltimo párrafo del artículo 2° de la Ley de Ingresos de la Federación para el ejercicio fiscal de 2014, para integrar los requerimientos financieros del sector público se considera la pérdida o ganancia esperada del crédito otorgado, en lugar del déficit por intermediación financiera de los bancos de desarrollo y fondos de fomento que son regulados por la CNBV. Por lo anterior, se llevó a cabo una revisión metodológica desde el año 2000 para fines comparativos.

SALDOS HISTÓRICOS DE LOS REQUERIMIENTOS FINANCIEROS DEL SECTOR PÚBLICO (SHRFSP)[1/]
-Millones de pesos-

Concepto	Diciembre de 2013		Junio de 2014	
	Saldo	% del PIB	Saldo	% del PIB
Total SHRFSP	**6 504 318.8**	**38.9**	**6 804 273.8**	**40.8**
SHRFSP Interna	4 854 940.4	29.0	4 988 669.9	29.9
SHRFSP Externa	1 649 378.4	9.9	1 815 603.9	10.9

1/ Cifras preliminares, sujetas a revisión.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

Al cierre del segundo trimestre de 2014 el SHRFSP ascendió a 6 billones 804 mil 273.8 millones de pesos, equivalente a 40.8% del PIB. En el cuadro se presenta la integración de este saldo y en el Anexo del presente informe se incluyen cuadros con un desglose de cada componente, bajo el rubro de Anexos de Deuda Pública, en el Numeral I.

Inversión Física Impulsada por el Sector Público Federal. Proyectos de Infraestructura Productiva de Largo Plazo

Los Pidiregas, que forman parte de la inversión física impulsada por el Sector Público se pueden agrupar en dos: a) los Pidiregas de inversión directa, que comprenden aquellos proyectos que en el tiempo constituirán inversión pública y que por lo tanto suponen adquirir obligaciones financieras que son registradas de conformidad con el artículo 18 de la Ley General de Deuda Pública y b) aquellos proyectos propiedad del sector privado y que implican únicamente compromisos comerciales, salvo que se presenten causas de fuerza mayor que impliquen su adquisición por el Sector Público.

Con el objeto de ampliar y mejorar la información relativa a los pasivos asociados a los proyectos de inversión financiada, a continuación se detalla este renglón. En particular, se incluye información del pasivo de los proyectos Pidiregas que, de acuerdo con la normatividad aplicable, han sido recibidos a satisfacción por la CFE, reflejándose por lo tanto en sus registros contables. Cabe mencionar, que derivado del reconocimiento

de los pasivos Pidiregas de Pemex como deuda directa en 2009, la única entidad que mantiene a la fecha este esquema es la CFE.

PROYECTOS DE INFRAESTRUCTURA PRODUCTIVA DE LARGO PLAZO DE INVERSIÓN DIRECTA (PIDIREGAS)[1/]
-Cifras al 30 de junio de 2014-

Proyectos	Registro de Acuerdo con NIF-09-B			Saldo de Financiamientos Obtenidos por Terceros Vigentes
	Pasivo Directo	Pasivo Contingente	Pasivo Total	
Proyectos denominados en moneda extranjera				
CFE (cifras mill. de dls.)	364.3	1 766.2	2 130.5	3 790.1
Proyectos denominados en moneda nacional				
CFE (cifras mill. de pesos)	14 835.2	51 678.9	66 514.1	66 514.1
Total (cifras mill. de pesos)	**19 582.9**	**74 696.6**	**94 279.4**	**115 907.8**

1/ Cifras preliminares, proporcionadas por las entidad.
FUENTE: Secretaria de Hacienda y Crédito Público.

Asimismo, en el rubro que se reporta como saldo del financiamiento obtenido por terceros, la entidad estimó los compromisos acumulados en dichos proyectos con base en los avances de obra y en los contratos respectivos. Estos compromisos se reflejarán en los balances de la entidad conforme los proyectos sean terminados y recibidos a completa satisfacción.

Operaciones Activas y Pasivas, e Informe de las Operaciones de Canje y Refinanciamiento del IPAB al segundo trimestre de 2014

En cumplimiento a los artículos 2° de la Ley de Ingresos de la Federación para el ejercicio fiscal 2014 y 107 de la Ley Federal de Presupuesto y Responsabilidad Hacendaria, el Instituto para la Protección al Ahorro Bancario (Instituto o IPAB) presenta el informe siguiente.

Estrategia para la administración de la deuda del IPAB

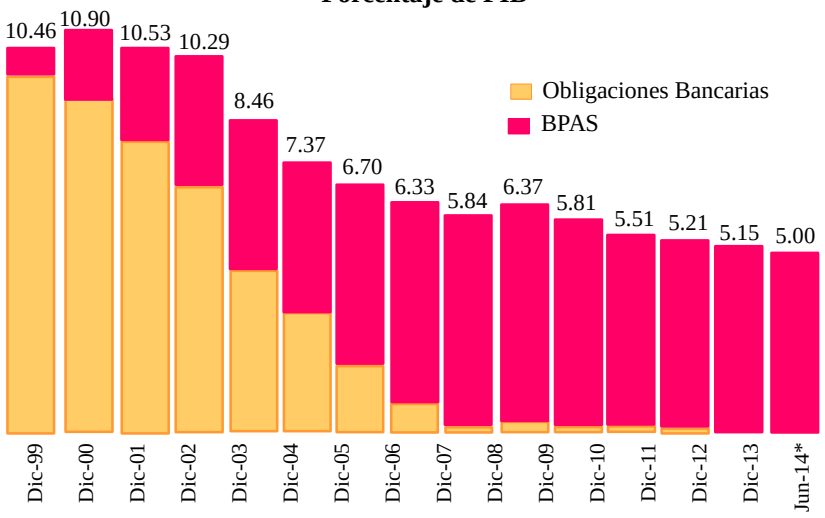
El IPAB tiene como objetivo hacer frente a sus obligaciones financieras, principalmente a través de operaciones de refinanciamiento, con el menor impacto posible sobre las finanzas públicas, manteniendo el saldo de sus pasivos en una trayectoria sostenible y

por lo tanto, manteniendo expectativas razonables para los mercados financieros sobre el manejo de su deuda. A fin de instrumentar la estrategia antes planteada, al igual que en los Ejercicios Fiscales de 2000 a 2013, el Ejecutivo Federal solicitó la asignación, en el Presupuesto de Egresos de la Federación para el 2014, de los recursos necesarios para hacer frente al componente real proyectado de la deuda neta del IPAB (deuda bruta menos recursos líquidos), considerando para ello los ingresos propios esperados del Instituto por concepto de cuotas pagadas por la banca múltiple para dicho año. Asimismo, en el artículo 2o. de la Ley de Ingresos de la Federación para el Ejercicio Fiscal 2014, el Congreso de la Unión otorgó al Instituto la facultad de contratar créditos o emitir valores con el único objeto de canjear o refinanciar exclusivamente sus obligaciones financieras, a fin de hacer frente a sus obligaciones de pago, otorgar liquidez a sus títulos y, en general, mejorar los términos y condiciones de sus obligaciones financieras.

Pasivos del Instituto

Considerando lo anterior, al 30 de junio de 2014, la deuda neta del Instituto ascendió a 834 mil 581 millones de pesos, registrando una disminución en términos reales de 0.58% respecto a diciembre de 2013. La disminución observada se explica por la aplicación de recursos propios, así como por la variación en la tasa real observada contra la prevista en los Criterios Generales de Política Económica 2014 publicados por la SHCP. La aplicación del ingreso de mayores cuotas (75%), de los recursos provenientes de las transferencias presupuestarias, así como de las recuperaciones recibidas contribuyeron en 0.67 puntos porcentuales en el decremento de la deuda neta, mientras que una mayor tasa de interés real de financiamiento observada durante el primer semestre del año compensó en 0.09% la disminución antes citada.

DEUDA NETA TOTAL TRIMESTRAL
-Porcentaje de PIB 1/-



* Estimado

1/ Los montos nominales del PIB corresponden a los obtenidos a precios corrientes de acuerdo a la nueva clasificación (SCIAN) utilizada en el cambio de año base a 2008.

FUENTE: IPAB.

Por otra parte, el saldo de la deuda neta del Instituto al cierre del segundo trimestre de 2014 representó el 5.0% del PIB[27] estimado a esa fecha, dato menor en 0.15 puntos porcentuales respecto al presentado al cierre del segundo trimestre de 2013.

Activos del Instituto

Al cierre del segundo trimestre de 2014, el saldo de los activos totales del Instituto ascendió a 81 mil 813 millones de pesos, cifra que representó un decremento de 19.37% en términos reales, respecto al cierre de diciembre de 2013.

Por otra parte, cabe destacar que el saldo del Fondo de Protección al Ahorro Bancario al cierre del mes de junio de 2014 ascendió a 18 mil 304.8 millones de pesos.

[27] Considerando un PIB nominal estimado de 16 billones 693 mil 478.4 millones de pesos para el segundo trimestre de 2014, proporcionado por la SHCP.

Flujos de Tesorería

Durante el segundo trimestre de 2014 se recibieron recursos en la Tesorería por un total de 53 mil 183.1 millones de pesos. Dichos recursos se componen de: 44 mil 41 millones de pesos correspondientes a operaciones de refinanciamiento a través de la colocación primaria de Bonos de Protección al Ahorro (BPAS o Bonos); 4 mil 603.5 millones de pesos por el Programa de Ahorradores de la Banca, 3 mil 526.3 millones de pesos por concepto de cuotas cobradas a las instituciones de banca múltiple; 898.5 millones de pesos de intereses generados por la inversión de los activos líquidos del Instituto, 113.2 millones de pesos por recuperaciones y 0.5 millones de pesos por otros ingresos.

Por su parte, los pagos realizados durante el segundo trimestre de 2014 ascendieron a 75 mil 2.4 millones de pesos, de los cuales 63 mil 642.6 millones de pesos corresponden a la amortización de Bonos y 11 mil 359.8 millones de pesos al pago de intereses de los Bonos emitidos por el IPAB.

Operaciones de Canje y Refinanciamiento del Instituto

Con estricto apego a lo dispuesto por el artículo 2o. antes referido y, conforme al programa de subastas dado a conocer al público inversionista el 27 de marzo de 2014, durante el segundo trimestre de 2014 el Instituto colocó BPAS a través del Banco de México, actuando como su agente financiero, por un monto nominal de 44 mil 200 millones de pesos. Los recursos de refinanciamiento que se aplicaron durante el período de abril a junio de 2014 al pago de obligaciones financieras del Instituto sumaron 67 mil 956.5 millones de pesos[28].

[28] Los recursos recibidos a través de las diferentes fuentes de ingresos del Instituto, no presentan necesariamente una aplicación que refleje en su totalidad el monto ingresado. Lo anterior, en virtud de la acumulación o aplicación de activos líquidos en el período presentado, la cual ha sido necesaria para hacer frente a sus obligaciones financieras.

Las operaciones de refinanciamiento efectuadas durante el primer trimestre de 2014 contribuyeron con el objetivo estratégico del IPAB de hacer frente a sus obligaciones de pago de manera sustentable en el largo plazo.

COLOCACIÓN PRIMARIA DE BONOS DE PROTECCIÓN AL AHORRO
-Del 1 de abril al 30 de junio de 2014-

Concepto	BPAs	BPAG28	BPAT	BPAG91	BPA182	Total	Abr-jun 14	
							Monto	Variación %
No. Subastas durante el trimestre		13		13	13	13	13	0.0
Colocación Nominal		15 600		15 600	13 000	44 200	28 600	54.5
Monto Promedio Semanal (valor nominal)		1 200		1 200	1 000	3 400	3 400	0.0
Amortización principal	401	11 936	1 635	19 772	29 900	63 643	30 141	111.1
(Des) Colocación Neta	-401	3 664	-1 635	-4 172	-16 900	-19 443	-1 541	1 161.5
Sobretasa Promedio (%)		0.19		0.22	0.07	0.16	0.20	-16.5
Índice de Demanda Promedio (Monto solicitado/Monto ofrecido)		5.1		5.4	5.0	5.2	4.8	7.0

Nota: Cifras en millones de pesos
FUENTE IPAB

Al cierre del segundo trimestre de 2014, el plazo promedio de los pasivos del Instituto (emisiones de mercado más créditos bancarios) fue de 2.78 años, menor al observado en el segundo trimestre de 2013 de 2.87 años.

Por otra parte, el 26 de junio de 2014, el IPAB dio a conocer al público inversionista las subastas programadas a realizar durante el tercer trimestre de 2014, informando que se mantiene el monto objetivo a subastar semanalmente en 3 mil 400 millones de pesos, de acuerdo con lo siguiente: un mil 200 millones de pesos de BPAG28 a plazo de hasta tres años; un mil 200 millones de pesos de BPAG91 a plazo de hasta cinco años y un mil millones de pesos de BPA182 a plazo de hasta siete años.

INFORME DE AVANCE DE GESTIÓN FINANCIERA 2014

Presentación

- La Ley de Fiscalización y Rendición de Cuentas de la Federación (LFRCF), en su Artículo 2, Fracción XII, establece presentar el Informe de Avance de Gestión

Financiera (IAGF), como un apartado específico del Segundo Informe Trimestral sobre la Situación Económica, las Finanzas Públicas y la Deuda Pública, al que se refiere el Artículo 107 de la Ley Federal de Presupuesto y Responsabilidad Hacendaria (LFPRH), 30 días naturales después de concluido el trimestre. Para dar cumplimiento a lo anterior, la Subsecretaría de Egresos, a través de la Unidad de Contabilidad Gubernamental (UCG), definió los requerimientos para poder obtener los datos que permitieran dar a conocer la situación financiera y los resultados al 30 de junio del año en que se ejerza el Presupuesto de Egresos de la Federación (PEF).

Bases de Preparación de los Estados Financieros del Gobierno Federal

- Los Estados Financieros del Gobierno Federal contienen la información financiera de los poderes Ejecutivo, Legislativo (Cámara de Diputados, Cámara de Senadores y Auditoría Superior de la Federación), Judicial (Suprema Corte de Justicia de la Nación, Consejo de la Judicatura Federal y Tribunal Electoral del Poder Judicial de la Federación) y los entes autónomos (Instituto Nacional Electoral, Tribunal Federal de Justicia Fiscal y Administrativa, Comisión Nacional de los Derechos Humanos, Instituto Nacional de Estadística y Geografía, Comisión Federal de Competencia Económica, Instituto Nacional para la Evaluación de la Educación, Instituto Federal de Telecomunicaciones e Instituto Federal de Acceso a la Información y Protección de Datos).

- Los estados financieros se presentan por el período del 1° de enero al 30 de junio de 2014.

- Los estados financieros del Gobierno Federal se integraron con la información financiera presentada por los entes públicos que lo componen, quienes en términos del artículo 17 de la Ley General de Contabilidad Gubernamental son

responsables de su contabilidad y con ello de la información financiera que se genere.

- Por lo expuesto en el párrafo anterior, la Unidad de Contabilidad Gubernamental (UCG) emitió los "Lineamientos generales para la integración de la información contable del informe de avance de gestión financiera 2014", para que a través del Módulo de Integración del Informe de Avance de Gestión Financiera se proporcionaran a la UCG los estados financieros de los entes públicos que componen el Gobierno Federal.

- Los estados financieros que se presentan del Gobierno Federal y del Poder Ejecutivo son:

  - el Estado de Situación Financiera
  - el Estado de Actividades
  - el Estado de Flujos de Efectivo
  - el Estado de Variación en la Hacienda Pública
  - el Estado Analítico de Deuda y Otros Pasivos
  - el Estado Analítico del Activo

- Para la preparación de los estados financieros del Poder Ejecutivo se observaron los siguientes criterios:

I. Aplicar hasta que se realice el cierre contable anual, la incidencia presupuestaria por el resultado neto de la Deuda Pública con base en los criterios normativos

presupuestarios y contables, presentando en este informe los saldos de las cuentas de Deuda Pública Interna y Externa a Corto y Largo Plazo.

II. Utilizar los procedimientos para el cierre anual, mediante ajustes sin afectar los libros principales, efectuando cierres contables extralibros.

Estados Financieros del Gobierno Federal

Estados Financieros del Gobierno Federal

INFORME DE AVANCE DE GESTIÓN FINANCIERA 2014
ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA
GOBIERNO FEDERAL
-Pesos-

Concepto	Importe	Concepto	Importe
Activo		**Pasivo**	
Activo Circulante		**Pasivo Circulante**	
Efectivo y Equivalentes	457 215 095 829	Cuentas por Pagar Corto Plazo	27 255 419 871
Derechos a Recibir Efectivo o Equivalentes	4 193 149 043 648	Documentos por Pagar a Corto Plazo	1 604 803 588
Derechos a Recibir Bienes o Servicios	25 982 466 597	Porción a Corto Plazo de la Deuda Pública a Largo Plazo	108 555 197 329
Inventarios	6 983 111 299	Títulos y Valores a Corto Plazo	659 178 499 922
Almacenes	4 115 490 842	Pasivos Diferidos a Corto Plazo	4 769 438
Estimación por Pérdida o Deterioro de Activos Circulantes	0	Fondos y Bienes de Terceros en Garantía y/o Administración a Corto Plazo	168 572 902 691
Otros Activos Circulantes	274 039 291	Provisiones a Corto Plazo	0
Total de Activos Circulantes	**4 687 719 247 506**	Otros Pasivos a Corto Plazo	21 644 682 301
Inversiones Financieras a Largo Plazo	1 260 322 261 902	**Total de Pasivos Circulantes**	**986 816 275 140**
Derechos a Recibir Efectivo e Equivalentes a Largo Plazo	5 329 887 795	Pasivo No Circulante	
Bienes Inmuebles, Infraestructura y Construcciones en Proceso	660 710 497 864	Cuentas por Pagar a Largo Plazo	1 784 918 293
Bienes Muebles	166 196 941 880	Documentos por Pagar a Largo Plazo	4 038 447 101 831
Activos Intangibles	3 452 373 634	Deuda Pública a Largo Plazo	4 701 644 859 808
		Pasivos Diferidos a Largo Plazo	73 073 768
Depreciación, Deterioro y Amortización Acumulada de Bienes	-2 736 764 944	Fondos y Bienes de Terceros en Garantía y/o en Administración a Largo Plazo	4 303 752 906
Activos Diferidos	62 491 863 980	Provisiones a Largo Plazo	43 004 457
Estimación por Pérdida o Deterioro de Activos no Circulantes	0	**Total de Pasivos No Circulantes**	**8 746 296 711 063**
Otros activos no Circulantes	12 594 837 461	**TOTAL DE PASIVOS**	**9 733 112 986 203**
Total de Activos No Circulantes	**2 168 361 899 572**	**HACIENDA PÚBLICA/PATRIMONIO**	
TOTAL DEL ACTIVO	**6 856 081 147 078**		
		Hacienda Pública/Patrimonio Contribuido	**-71 729 080 353**
		Aportaciones	-118 545 039 765
		Donaciones de Capital	8 479 273 019
		Actualización de la Hacienda Pública/Patrimonio	38 336 686 393
		Hacienda Pública/Patrimonio Generado	**-2 805 303 007 768**
		Resultados del Ejercicio (Ahorro/Desahorro)	-1 483 377 968
		Resultados de Ejercicios Anteriores	-2 805 420 797 836
		Revalúos	1 909 762 347
		Reservas	0
		Rectificaciones de Resultados de Ejercicios Anteriores	-308 594 311
		Exceso o Insuficiencia en la Actualización de la Hacienda Pública/Patrimonio	**248 996**
		Resultado por Posición Monetaria	0
		Resultado por Tenencia de Activos no Monetarios	248 996
		Total Hacienda Pública/Patrimonio	-2 877 031 839 125
		TOTAL DEL PASIVO Y HACIENDA PÚBLICA/PATRIMONIO	**6 856 081 147 078**

FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

INFORME DE AVANCE DE GESTIÓN FINANCIERA 2014
ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA
GOBIERNO FEDERAL
-Millones de pesos-

Concepto	Importe	Concepto	Importe
INGRESOS Y OTROS BENEFICIOS		**GASTOS Y OTRAS PÉRDIDAS**	
Ingresos de la Gestión	1 576 447 099 297	**Gastos de Funcionamiento**	**176 873 888 152**
Impuestos	1 057 419 462 791	Servicios personales	**127 848 222 692**
Cuotas y Aportaciones de Seguridad Social	0	Materiales y Suministros	7 665 700 090
Contribuciones de Mejoras	23 609 628	Servicios Generales	41 359 965 370
Derechos	441 531 301 778	**Transferencias, Asignaciones, Subsidios y Otras Ayudas**	**591 170 633 519**
Productos de Tipo Corriente	8 258 218 055	Transferencias Internas y Asignaciones al Sector Público	44 302 737 498
Aprovechamientos de Tipo Corriente	58 126 879 268	Transferencias al Resto del Sector Público	257 880 667 113
Ingresos por Venta de Bienes y Servicios	0	Subsidios y Subvenciones	261 041 819 612
Ingresos no Comprendidos en las Fracciones de la ley de Ingresos Causados en Ejercicios Fiscales Anteriores Pendientes de Liquidación o Pago	11 087 627 777	Ayudas Sociales	8 275 398 675
Participaciones, Aportaciones, Transferencias, Asignaciones, Subsidios y Otras Ayudas	**0**	Pensiones y Jubilaciones	36 611 472
Participaciones y Aportaciones	0	Transferencias a Fideicomisos, Mandatos y Contratos Análogos	3 473 326 967
Trasferencias, Asignaciones, Subsidios y Otras ayudas	0	Transferencias a la Seguridad Social	14 346 166 709
Otros Ingresos y Beneficios	**79 084 342 313**	Donativos	79 312 551
Ingresos Financieros	1 262 002 808	Transferencias al Exterior	1 734 592 922
Incremento por Variación de Inventarios	24 008 993	**Participaciones y Aportaciones**	**613 811 300 599**
		Participaciones	301 255 462 309
Disminución del Exceso de Estimaciones por Pérdida o Deterioro u Obsolescencia	0	Aportaciones	309 208 423 758
Disminución del Exceso de provisiones	784 227	Convenios	3 347 414 532
Otros Ingresos y Beneficios Varios	77 797 546 285	**Intereses, Comisiones y Otros Gastos de la Deuda Pública**	**154 315 419 758**
Total de Ingresos y Otros Beneficios	**1 655 531 441 610**	Intereses de la Deuda Pública	139 919 689 335
		Comisiones de la Deuda Pública	452 384 141
		Gastos de la Deuda Pública	2 206 171 205
		Costo por Coberturas	10 615 187
		Apoyos Financieros	11 726 559 890
		Otros gastos y Pérdidas Extraordinarias	**120 843 577 551**
		Estimaciones, Depreciaciones, Deterioros, Obsolescencia y Amortizaciones	185 516 797
		Provisiones	342 068 199
		Disminución de Inventarios	21 739 921
		Aumento por Insuficiencia de Estimaciones por Pérdida o Deterioro y Obsolescencia	0
		Aumento por Insuficiencia de Provisiones	0
		Otros gastos	120 294 252 634
		Inversión Pública	**0**
		Inversión Pública no Capitalizable	0
		Total de Gastos y Otras Pérdidas	**1 657 014 819 579**
		Resultados del Ejercicio (Ahorro/Desarrollo)	**-1 483 377 968**

FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

INFORME DE AVANCE DE GESTIÓN FINANCIERA 2014
ESTADO DE VARIACIÓN DE LA HACIENDA PÚBLICA FEDERAL
GOBIERNO FEDERAL
-Pesos-

Concepto	Hacienda Pública/Patrimonio Contribuido	Hacienda Pública/Patrimonio Generado de Ejercicios Anteriores	Hacienda Pública/Patrimonio Generado del Ejercicio	Ajustes por Cambios de Valor	TOTAL
Hacienda Pública/Patrimonio Neto Final del Ejercicio 2013	**-59 798 842 863**	**-2 643 740 204 621**	**-7 894 060 563**	**1 800 554 875**	**-2 709 632 553 172**
Cambios en la Hacienda Pública/Patrimonio Neto del Ejercicio Junio 2014	**4 038 417 667**	**77 460 944**	**183 575 028**	**0**	**4 299 453 639**
Aportaciones	5 326 300 241	77 460 944	183 572 148	0	5 587 333 333
Donaciones de Capital	-1 033 562 014	0	2 880	0	-1 033 559 134
Actualización de la Hacienda Pública/Patrimonio	-254 320 560	0	0	0	-254 320 560
Variaciones de la Hacienda Pública/Patrimonio Neto del Ejercicio	**333 366 681**	**-167 823 093 256**	**-4 219 200 557**	**10 187 540**	**-171 698 739 592**
Resultados del Ejercicio (Ahorro/Desarrollo)	0	105 270 736	-3 496 317 982	-577 071	-3 391 624 317
Resultados de Ejercicios Anteriores	333 366 681	-167 928 363 992	-722 882 575	10 764 611	-168 307 115 275
Revalúos	0	0	0	0	0
Reservas	0	0	0	0	0
Saldo Neto en la Hacienda Pública/Patrimonio Junio 2014	**-55 427 058 515**	**-2 811 485 836 933**	**-11 929 686 092**	**1 810 742 415**	**-2 877 031 839 125**

FUENTE : Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

INFORME DE AVANCE DE GESTIÓN FINANCIERA 2014
ESTADO ANALÍTICO DEL ACTIVO
GOBIERNO FEDERAL
-Pesos-

Concepto	Saldo Inicial 1	Cargos del Período 2	Abonos del Período 3	Saldo Final 4=(1+2-3)	Variación del Período (4-1)
ACTIVO					
Activo Circulante	**4 706 233 331 881**	**12 575 844 542 346**	**12 594 358 626 721**	**4 687 719 247 506**	**-18 514 084 375**
Efectivo y Equivalente	342 871 773 105	7 998 237 151 131	7 883 893 828 407	457 215 095 829	114 343 322 724
Derechos a Recibir Efectivo o Equivalente	4 336 748 988 171	4 562 454 326 423	4 706 054 270 946	4 193 149 043 648	-143 599 944 523
Derechos a Recibir Bienes o Servicios	15 242 182 084	11 289 998 143	549 713 630	25 982 466 597	10 740 284 513
Inventarios	7 350 010 488	1 989 207 109	2 356 106 298	6 983 111 299	-3 366 899 189
Almacenes	3 994 723 966	1 611 208 366	1 490 441 490	4 115 490 842	120 766 876
Estimación por Pérdida o Deterioro de Activos Circulantes	0	0	0	0	0
Otros Activos Circulantes	25 654 067	262 651 174	14 265 950	274 039 291	248 385 224
Activo No Circulante	**2 069 546 833 708**	**137 321 244 081**	**38 506 178 217**	**2 168 361 899 572**	**98 815 065 864**
Inversiones Financieras a Largo Plazo	1 192 443 671 449	78 434 163 893	10 555 573 440	1 260 322 261 902	67 878 590 453
Derechos a recibir Efectivo o Equivalentes a Largo Plazo	3 585 443 383	1 763 820 605	19 376 193	5 329 887 795	1 744 444 412
Bienes Inmuebles, Infraestructura y Construcciones en proceso	639 423 704 174	42 031 811 848	20 745 018 158	660 710 497 864	21 286 793 690
Bienes Muebles	159 861 806 548	12 051 561 933	5 716 426 601	166 196 941 880	6 335 135 332
Activos Intangibles	3 450 834 064	224 159 566	222 619 996	3 452 373 634	1 539 570
Depreciación, Deterioro y Amortización Acumulada de Bienes	-2 650 758 244	14 768 720	100 775 420	-2 736 764 944	-86 006 700
Activos Diferidos	60 836 415 632	2 800 957 516	1 145 509 168	62 491 863 980	1 655 448 348
Estimación por Pérdida o Deterioro de Activos no Circulantes	0	0	0	0	0
Otros Activos no Circulantes	12 595 716 702	0	879 241	12 594 837 461	-879 241
TOTAL DEL ACTIVO	**6 775 780 165 589**	**12 713 165 786 427**	**12 632 864 804 938**	**6 856 081 147 078**	**80 300 981 489**

FUENTE : Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

INFORME DE AVANCE DE GESTIÓN FINANCIERA 2014
ESTADO ANALÍTICO DE LA DEUDA Y OTROS PASIVOS
GOBIERNO FEDERAL
-Pesos-

Denominación de las Deudas	Moneda de Contratación	Institución o País Acreedor	Saldo Inicial del Período	Saldo Final del Período
DEUDA PÚBLICA				
Corto Plazo				
Deuda Interna			635 638 772 653	659 178 499 922
Instituciones de Crédito			0	0
Títulos y Valores			635 638 772 653	659 178 499 922
Arrendamientos Financieros			0	0
Deuda Externa			**0**	**0**
Organismos Financieros Internacionales			0	0
Deuda Bilateral			0	0
Títulos y Valores			0	0
Arrendamientos Financieros			0	0
Subtotal Corto Plazo			635 638 772 653	659 178 499 922
Largo Plazo				
Deuda Interna			**3 428 873 090 516**	**3 729 470 649 333**
Instituciones de Crédito			329 099 945 219	314 078 475 700
Títulos y Valores			3 098 445 701 167	3 414 083 637 480
Arrendamientos Financieros			1 327 444 130	1 308 536 153
Deuda Externa			**943 866 441 195**	**1 002 377 039 403**
Organismos Financieros Internacionales			298 630 271 289	316 798 367 983
Deuda Bilateral			25 667 204 531	6 826 715 359
Títulos y Valores			619 568 965 375	678 751 956 061
Arrendamientos Financieros			0	0
Subtotal Largo Plazo			**4 372 739 531 711**	**4 731 847 688 736**
Otros pasivos			**4 476 753 253 433**	**4 342 086 797 545**
Total Deuda y Otros Pasivos			**9 485 131 557 797**	**9 733 112 986 203**

FUENTE : Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

INFORME DE AVANCE DE GESTIÓN FINANCIERA 2014
ESTADO DE FLUJOS EN EFECTIVO
GOBIERNO FEDERAL
-Millones de pesos-

Concepto	Importe	Concepto	Importe
Flujos de Efectivo de las Actividades de Gestión		**Flujos de Efectivo de las Actividades de Inversión**	
Origen	**1 466 554 822 274**	**Origen**	**856 450 933**
Impuestos	909 966 616 628	Contribuciones de Capital	127 990 725
Contribuciones de mejoras	0	Bienes Inmuebles, Infraestructura y Construcciones en Proceso	4 958 257
Derechos	437 290 080 904	Bienes Muebles	191 661 425
Productos de Tipo Corriente	8 154 437 937	Otros	540 840 526
Aprovechamientos de Tipo Corriente	56 145 244 352	**Aplicación**	**46 290 803 827**
Ingresos por Venta de Bienes y Servicios	0	Bienes Inmuebles, Infraestructura y Construcciones en Proceso	36 377 600 978
Ingresos no Comprendidos en las Fracciones de la Ley de Ingresos Causados en Ejercicios Fiscales Anteriores Pendientes de Liquidación o Pago	10 635 693 192	Bienes Muebles	8 102 887 062
Participaciones y Aportaciones	0	Otros	1 810 315 787
Transferencias, Asignaciones y Subsidios y Otras ayudas	44 092 162 085	**Flujos Netos de Efectivo por Actividades de Inversión**	**-45 425 352 894**
Otros Ingresos y Beneficios	270 587 176	**Flujo de Efectivo de las Actividades de Financiamiento**	
Aplicación	**1 436 628 709 406**	**Origen**	**305 263 602 061**
Servicios Personales	158 993 939 505	Endeudamiento Neto	0
Materiales y Suministros	15 154 234 913	Interno	0
Servicios Generales	50 372 347 667	Externo	0
Transferencias Internas y Asignaciones al Sector Público	8 532 183 077	Disminución de Activos Financieros	144 351 377 484
Transferencias al resto del Sector Público	0	Incremento de Otros Pasivos	160 912 224 577
Subsidios y Subvenciones	274 960 508 726	**Aplicación**	**175 336 655 774**
Ayudas Sociales	10 477 883 254	Servicios de la Deuda	154 315 419 757
Pensiones y Jubilaciones	185 325 971 209	Interno	130 755 153 529
Transferencias a Fideicomisos, Mandatos y Contratos Análogos	61 271 657 668	Externo	23 560 266 228
Transferencias a la Seguridad Social	57 298 384 613	Incremento de Activos Financieros	11 634 516 518
Donativos	110 168 842	Disminución de Otros Activos	9 386 719 499
Transferencias al Exterior	1 996 566 785	**Flujos netos de Efectivo por Actividades de Financiamiento**	**129 926 946 287**
Participaciones	299 870 573 394	**Incremento/Disminución Neta en el Efectivo y Equivalentes al Efectivo**	**114 427 706 261**
Aportaciones	308 831 179 106		
Convenios	3 162 413 869		
Otros Gastos	270 696 778		
Flujos Netos de Efectivo por Actividades de Operación	**29 926 112 868**		

FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

Estados Financieros del Poder Ejecutivo Federal

INFORME DE AVANCE DE GESTIÓN FINANCIERA 2014
ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA
PODER EJECUTIVO FEDERAL
-Pesos-

Concepto	Importe	Concepto	Importe
ACTIVO		**PASIVO**	
Activo Circulante		**Pasivo Circulante**	
Efectivo y Equivalentes	444 102 410 136	Cuentas por Pagar Corto Plazo	21 696 806 160
Derechos a Recibir Efectivo o Equivalentes	4 192 649 678 059	Documentos por Pagar a Corto Plazo	1 603 639 460
Derechos a Recibir Bienes o Servicios	25 611 383 604	Porción a Corto Plazo de la Deuda Pública a Largo Plazo	108 555 197 329
Inventarios	6 977 328 093	Títulos y Valores a Corto Plazo	659 178 499 922
Almacenes	3 854 169 919	Pasivos Diferidos a Corto Plazo	4 313 395
Estimación por Pérdida o Deterioro de Activos Circulantes	0	Fondos y Bienes de Terceros en Garantía y/o Administración a Corto Plazo	168 572 840 711
Otros Activos Circulantes	274 039 291	Provisiones a Corto Plazo	0
Total de Activos Circulantes	**4 673 469 009 102**	Otros Pasivos a Corto Plazo	21 533 288 418
Activo No Circulante		**Total de Pasivos Circulantes**	**981 144 585 395**
Inversiones Financieras a Largo Plazo	1 253 444 188 466	**Pasivo No Circulante**	
Derechos a Recibir Efectivo o Equivalentes a Largo Plazo	5 291 039 756	Cuentas por Pagar a Largo Plazo	0
Bienes Inmuebles, Infraestructura y Construcciones en Proceso	630 286 157 810	Documentos por Pagar a Largo Plazo	4 038 445 137 953
Bienes Muebles	153 576 794 203	Deuda Pública a Largo Plazo	4 701 324 918 036
Activos Intangibles	2 690 501 718	Pasivos Diferidos a Largo Plazo	73 073 768
Depreciación, Deterioro y Amortización Acumulada de Bienes	0	Fondos y Bienes de Terceros en Garantía y/o en Administración a Largo Plazo	4 303 752 906
Activos Diferidos	61 159 839 245	Provisiones a Largo Plazo	0
Estimación por Pérdida o Deterioro de Activos no Circulantes	0	**Total de Pasivos No Circulantes**	**8 744 146 882 663**
Otros Activos no Circulantes	12 554 234 625	**TOTAL DEL PASIVO**	**9 725 291 468 058**
Total de Activos No Circulantes	**2 119 002 755 823**	**HACIENDA PÚBLICA/PATRIMONIO**	
TOTAL DEL ACTIVO	6 792 471 764 925	**Hacienda Pública/Patrimonio Contribuido**	-81 187 415 257
		Aportaciones	-122 778 888 213
		Donaciones de Capital	7 964 284 725
		Actualización de la Hacienda Pública/Patrimonio	33 627 188 231
		Hacienda Pública/Patrimonio Generado	**-2 851 632 287 876**

continúa…

INFORME DE AVANCE DE GESTIÓN FINANCIERA 2014
ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA
PODER EJECUTIVO
-Pesos-

Concepto	Importe	Concepto	Importe
		Resultados del Ejercicio (Ahorro/Desahorro)	-8 949 770 707
		Resultados de Ejercicios Anteriores	-2 842 682 517 169
		Revalúos	0
		Reservas	0
		Rectificaciones de Resultados de Ejercicios Anteriores	0
		Exceso o Insuficiencia en la Actualización de la Hacienda Pública/Patrimonio	**0**
		Resultado por Posición Monetaria	0
		Resultado por Tenencia de Activos no Monetarios	0
		Total Hacienda Pública/Patrimonio	**-2 932 819 703 133**
		TOTAL DEL PASIVO Y HACIENDA PÚBLICA/PATRIMONIO	**6 792 471 764 925**

FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

INFORME DE AVANCE DE GESTIÓN FINANCIERA 2014
ESTADO DE ACTIVIDADES
(FLUJO CONTABLE DE INGRESOS Y EGRESOS)
PODER EJECUTIVO FEDERAL
-Pesos-

Concepto	Importe	Concepto	Importe
INGRESOS Y OTROS BENEFICIOS		GASTOS Y OTRAS PÉRDIDAS	
Ingresos de Gestión	1 576 391 190 268	Gastos de Funcionamiento	143 202 920 906
Impuestos	1 057 419 462 791	Servicios Personales	99 268 694 592
Cuotas y Aportaciones de Seguridad Social	0	Materiales y Suministros	7 199 599 508
Contribuciones de mejoras	23 609 628	Servicios Generales	36 734 626 806
Derechos	441 531 301 778	**Transferencias, Asignaciones, Subsidios y Otras Ayudas**	**632 713 863 795**
Productos de Tipo Corriente	8 244 410 615	Transferencias Internas y Asignaciones al Sector Público	44 300 196 679
Aprovechamientos de Tipo Corriente	58 084 876 779	Trasferencias al Resto del Sector Público	302 005 850 208
Ingresos por Venta de Bienes y Servicios	0	Subsidios y Subvenciones	260 524 281 429
Ingresos no Comprendidos en las Fracciones de la Ley de Ingresos Causados en Ejercicios Fiscales Anteriores Pendientes de Liquidación o Pago	11 087 528 677	Ayudas Sociales	6 231 199 653
Participaciones, Aportaciones, Transferencias, Asignaciones, Subsidios y Otras Ayudas	**0**	Pensiones y Jubilaciones	36 611 472
Participaciones y Aportaciones	0	Transferencias a Fideicomisos, Mandatos y Contratos Análogos	3 464 547 302
Transferencias, Asignaciones, Subsidios y Otras ayudas	0	Transferencias a la Seguridad Social	14 346 166 709
Otros Ingresos y Beneficios	**78 736 597 621**	Donativos	78 592 551
Ingresos Financieros	1 021 146 948	Transferencias al Exterior	1 726 417 792
Incremento por Variación de Inventarios	9 837 765	**Participaciones y Aportaciones**	**613 811 300 599**
Disminución del Exceso de estimaciones por Pérdida o Deterioro u Obsolescencia	0	Participaciones	301 255 462 309
Disminución del Exceso de provisiones	0	Aportaciones	309 208 423 758
Otros Ingresos y Beneficios Varios	77 705 612 908	Convenios	3 347 414 532
Total de Ingresos y Otros Beneficios	**1 655 127 787 889**	**Intereses, Comisiones y Otros Gastos de la deuda Pública**	**154 315 419 758**
		Intereses de la Deuda Pública	139 919 689 335
		Comisiones de la Deuda Pública	452 384 141
		Gastos de la Deuda Pública	2 206 171 205
		Costo por Coberturas	10 615 187
		Apoyos Financieros	11 726 559 890
		Otros Gastos y Pérdidas Extraordinarias	**120 034 053 538**
		Estimaciones, Depreciaciones, Deterioros, Obsolescencias y Amortizaciones	0
		Provisiones	0
		Disminución de Inventarios	160 786
		Aumento por Insuficiencia de Estimaciones por Pérdida o Deterioro y Obsolescencia	0
		Aumento por Insuficiencia de Provisiones	0
		Otros Gastos	120 033 892 752
		Inversión Pública	**0**
		Inversión Pública no Capitalizable	0
		Total de Gastos y Otras Pérdidas	**1 664 077 558 596**
		Resultados del Ejercicio (Ahorro/Desarrollo)	**-8 949 770 707**

INFORME DE AVANCE DE GESTIÓN FINANCIERA 2014
ESTADO DE VARIACIÓN DE LA HACIENDA
PÚBLICA FEDERAL
PODER EJECUTIVO FEDERAL
-Pesos-

Concepto	Hacienda Pública/Patrimonio Contribuido	Hacienda Pública/Patrimonio Generado de Ejercicios Anteriores	Hacienda Pública/Patrimonio Generado del Ejercicio	Ajustes por Cambios de Valor	TOTAL
Hacienda Pública/Patrimonio Neto Final del Ejercicio 2013	-85 116 904 313	-2 659 043 573 305	-13 563 409 513	0	-2 757 723 887 131
Cambios en la Hacienda Pública/Patrimonio Neto del Ejercicio Junio 2014	3 929 489 056	0	0	0	3 929 489 056
Aportaciones	5 502 582 738	0	0	0	5 502 582 738
Donaciones de Capital	-1 033 559 134	0	0	0	-1 033 559 134
Actualización de la Hacienda Pública/Patrimonio	-539 534 548	0	0	0	-539 534 548
Variaciones de la Hacienda Pública/Patrimonio Neto del Ejercicio	0	-170 075 534 351	-8 949 770 707	0	-179 025 305 058
Resultados del Ejercicio (Ahorro(Desahorro)	0	0	-8 949 770 707	0	-8 949 770 707
Resultados de Ejercicios Anteriores	0	-170 075 534 351	0	0	-170 075 534 351
Revalúos	0	0	0	0	0
Reservas	0	0	0	0	0
Saldo Neto em la Hacienda Pública/Patrimonio Junio 2014	**-81 187 415 257**	**-2 829 119 107 656**	**-22 513 180 220**	**0**	**-2 932 819 703 133**

FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

INFORME DE AVANCE DE GESTIÓN FINANCIERA 2014
ESTADO ANALÍTICO DEL ACTIVO
PODER EJECUTIVO FEDERAL
-Pesos-

Concepto	Saldo Inicial 1	Cargos del Período 2	Abonos del Período 3	Saldo Final 4=(1+2-3)	Variación del Período (4-1)
ACTIVO					
Activo Circulante	**4 699 274 913 874**	**11 382 664 076 269**	**11 408 469 981 041**	**4 673 469 009 102**	**-25 805 904 772**
Efectivo y Equivalente	336 898 713 598	6 834 874 102 696	6 727 670 406 158	444 102 410 136	107 203 696 538
Derechos a Recibir Efectivo o Equivalente	4 336 512 944 261	4 533 452 919 149	4 677 316 185 351	4 192 649 678 059	-143 863 266 202
Derechos a Recibir Bienes o Servicios	14 867 142 098	11 081 862 337	337 620 831	25 611 383 604	10 744 241 506
Inventarios	7 336 977 668	1 721 496 063	2 081 145 638	6 977 328 093	-359 649 575
Almacenes	3 633 482 182	1 271 044 850	1 050 357 113	3 854 169 919	220 687 737
Estimación por Pérdida o Deterioro de Activos Circulantes	0	0	0	0	0
Otros Activos Circulantes	25 654 067	262 651 174	14 265 950	274 039 291	248 385 224
Activo No Circulante	**2 021 013 368 218**	**130 846 250 774**	**32 856 863 169**	**2 119 002 755 823**	**97 989 387 605**
Inversiones Financieras a Largo Plazo	1 185 645 566 336	78 186 525 399	10 387 903 269	1 253 444 188 466	67 798 622 130
Derechos a recibir Efectivo o Equivalentes a Largo Plazo	3 582 615 608	1 727 800 341	19 376 193	5 291 039 756	1 708 424 148
Bienes Inmuebles, Infraestructura y Construcciones en Proceso	609 951 328 951	39 548 154 607	19 213 325 748	630 286 157 810	20 334 828 859
Bienes Muebles	147 098 844 418	8 583 461 064	2 105 511 279	153 576 794 203	6 477 949 785
Activos Intangibles	2 690 322 729	194 847	15 858	2 690 501 718	178 989
Depreciación, Deterioro y Amortización Acumulada de Bienes	0	0	0	0	0
Activos Diferidos	59 489 576 310	2 800 114 516	1 129 851 581	61 159 839 245	1 670 262 935
Estimación por Pérdida o Deterioro de Activos no Circulantes	0	0	0	0	0
Otros Activos no Circulantes	12 555 113 866	0	879 241	12 554 234 625	-879 241
TOTAL DEL ACTIVO	**6 720 288 282 092**	**11 513 510 327 043**	**11 441 326 844 210**	**6 792 471 764 925**	**72 183 482 833**

FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

INFORME DE AVANCE DE GESTIÓN FINANCIERA 2014
ESTADO ANALÍTICO DE LA DEUDA Y OTROS PASIVOS
PODER EJECUTIVO FEDERAL
-Pesos-

Denominación de las Deudas	Moneda de Contratación	Institución o País Acreedor	Saldo Inicial del Período	Saldo Final del Período
DEUDA PÚBLICA				
Corto Plazo				
Deuda Interna			635 638 772 653	659 178 499 922
Instituciones de Crédito			0	0
Títulos y Valores	Pso	Mex.	635 638 772 653	659 178 499 922
Arrendamientos Financieros			0	0
Deuda Externa			**0**	**0**
Organismos Financieros Internacionales			0	0
Deuda Bilateral			0	0
Títulos y Valores			0	0
Arrendamientos Financieros			**0**	0
Subtotal Corto Plazo			**635 638 772 653**	**659 178 499 922**
Largo Plazo				
Deuda Interna			**3 427 545 646 386**	**3 728 162 113 180**
Instituciones de Crédito	Varios*	Mex.	329 099 945 219	314 078 475 700
Títulos y Valores	Varios*	Mex.	3 098 445 701 167	3 414 083 637 480
Arrendamientos Financieros			0	0
Deuda Externa			**943 866 441 195**	**1 002 377 039 403**
Organismos Financieros Internacionales	Varios*	Varios*	298 630 271 289	316 798 367 983
Deuda Bilateral	Varios*	Varios*	25 667 204 531	6 826 715 359
Títulos y Valores	Varios*	Varios*	619 568 965 375	678 751 956 061
Arrendamientos Financieros			0	0
Subtotal Largo Plazo			**4 371 412 087 581**	**4 730 539 152 583**
Otros pasivos			**4 470 961 308 989**	**4 335 573 815 553**
Total Deuda y Otros Pasivos			**9 478 012 169 223**	**9 725 291 468 058**

FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

INFORME DE AVANCE DE GESTIÓN FINANCIERA 2014
ESTADO DE FLUJOS EN EFECTIVO
PODER EJECUTIVO FEDERAL
-Pesos-

Concepto	Importe	Concepto	Importe
Flujos de Efectivo de las Actividades de Gestión		**Flujos de Efectivo de las Actividades de Inversión**	
Origen	**1 422 131 825 792**	**Origen**	**480 321 737**
Impuestos	909 966 616 628	Contribuciones de Capital	0
Contribuciones de mejoras	0	Bienes Inmuebles, Infraestructura y Construcciones en Proceso	4 958 257
Derechos	437 290 080 904	Bienes Muebles	7 514 153
Productos de Tipo Corriente	8 136 292 305	Otros	467 849 327
Aprovechamientos de Tipo Corriente	56 103 241 863	**Aplicación**	**45 026 505 171**
Ingresos por Venta de Bienes y Servicios	0	Bienes Inmuebles, Infraestructura y Construcciones en Proceso	35 553 144 067
Ingresos no Comprendidos en las Fracciones de la Ley de Ingresos Causados en Ejercicios Fiscales Anteriores Pendientes de Liquidación o Pago	10 635 594 092	Bienes Muebles	7 951 889 208
Participaciones y Aportaciones	0	Otros	11 521 471 896
Transferencias, Asignaciones y Subsidios y Otras ayudas	0	**Flujos Netos de Efectivo por Actividades de Inversión**	**-44 546 183 434**
Otros Ingresos y Beneficios	0	**Flujo de Efectivo de las Actividades de Financiamiento**	
Aplicación	**1 400 224 001 385**	**Origen**	**295 370 789 789**
Servicios Personales	130 441 268 944	Endeudamiento Neto	0
Materiales y Suministros	14 730 168 524	Interno	0
Servicios Generales	45 750 157 103	Externo	0
Transferencias Internas y Asignaciones al Sector Público	8 529 642 258	Disminución de Activos Financieros	144 222 915 777
Transferencias al resto del Sector Público	0	Incremento de Otros Pasivos	151 147 874 012
Subsidios y Subvenciones	274 442 970 543	**Aplicación**	**165 528 734 224**
Ayudas Sociales	8 433 684 232	Servicios de la Deuda	154 315 419 757
Pensiones y Jubilaciones	185 325 971 209	Interno	130 755 153 529
Transferencias a Fideicomisos, Mandatos y Contratos Análogos	61 262 694 343	Externo	23 560 266 228
Transferencias a la Seguridad Social	57 298 384 613	Incremento de Activos Financieros	11 213 314 467
Donativos	109 373 842	Disminución de Otros Activos	0
Transferencias al Exterior	1 988 650 315	**Flujos netos de Efectivo por Actividades de Financiamiento**	**129 842 055 565**
Participaciones	299 870 573 394	**Incremento/Disminución Neta en el Efectivo y Equivalentes al Efectivo**	**107 203 696 538**
Aportaciones	308 831 179 106		
Convenios	3 162 413 869		
Otros Gastos	46 869 090		
Flujos Netos de Efectivo por Actividades de Operación	**21 907 824 407**		

FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

Bases de Preparación de los Estados Financieros de las Entidades de Control Presupuestario Directo

- El presente apartado refleja de manera integrada información financiera por el período comprendido del 1° de enero al 30 de junio de 2014, de las entidades del Sector Paraestatal de Control Presupuestario Directo (CFE, Pemex, IMSS e ISSSTE).

- Los estados financieros se presentan en dos modalidades: la primera, incluye los datos de la totalidad de las entidades de control presupuestario directo, y la segunda, excluye las cifras correspondientes a Pemex.

- Los estados financieros se integraron con la información financiera presentada por las entidades del Sector Paraestatal de Control Presupuestario Directo, quienes en términos del artículo 17 de la Ley General de Contabilidad Gubernamental son responsables de su contabilidad y con ello de la información financiera que se genere.

- Por lo antes expuesto, la Unidad de Contabilidad Gubernamental (UCG) emitió los "Lineamientos generales para la integración de la información contable del informe de avance de gestión financiera 2014", para que a través del Módulo de Integración del Informe de Avance de Gestión Financiera se proporcionaran a la UCG los estados financieros de las entidades del Sector Paraestatal de Control Presupuestario Directo.

- Los estados financieros que se presentan son los siguientes:

  - el Estado de Situación Financiera
  - el Estado de Actividades
  - el Estado de Flujos de Efectivo
  - el Estado de Variación en la Hacienda Pública
  - el Estado Analítico de Deuda y Otros Pasivos
  - el Estado Analítico del Activo

Estados Financieros de las Entidades de Control Presupuestario Directo

INFORME DE AVANCE DE GESTIÓN FINANCIERA 2014
ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA
ENTIDADES DE CONTROL PRESUPUESTARIO DIRECTO
-Pesos-

Concepto	Importe	Concepto	Importe
ACTIVO		**PASIVO**	
Activo Circulante		**Pasivo Circulante**	
Efectivo y Equivalentes	170 658 769 566	Cuentas por Pagar Corto Plazo	201 512 659 972
Derechos a Recibir Efectivo o Equivalentes	287 496 896 571	Documentos por Pagar a Corto Plazo	0
Derechos a Recibir Bienes o Servicios	6 114 232 162	Porción a Corto Plazo de la Deuda Pública a Largo Plazo	180 066 508 724
Inventarios	37 310 771 148	Títulos y Valores a Corto Plazo	0
Almacenes	16 321 485 144	Pasivos Diferidos a Corto Plazo	0
Estimación por Pérdida o Deterioro de Activos Circulantes	-4 846 954 607	Fondos y Bienes de Terceros en Garantía y/o Administración a Corto Plazo	20 823 466 215
Otros Activos Circulantes	18 334 751 458	Provisiones a Corto Plazo	428 289 752
Total de Activos Circulantes	**531 389 951 542**	Otros Pasivos a Corto Plazo	66 604 481 528
Activo No Circulante		**Total de Pasivos Circulantes**	**469 435 406 191**
Inversiones Financieras a Largo Plazo	256 942 806 511	**Pasivo No Circulante**	
Derechos a Recibir Efectivo o Equivalentes a Largo Plazo	797 737 832	Cuentas por Pagar a Largo Plazo	0
Bienes Inmuebles, Infraestructura y Construcciones en Proceso	3 741 122 927 910	Documentos por Pagar a Largo Plazo	0
Bienes Muebles	570 033 448 914	Deuda Pública a Largo Plazo	931 053 035 311
Activos Intangibles	3 688 133 769	Pasivos Diferidos a Largo Plazo	32 510 669 040
Depreciación, Deterioro y Amortización Acumulada de Bienes	-2 088 768 774 984	Fondos y Bienes de Terceros en Garantía y/o en Administración a Largo Plazo	0
Activos Diferidos	23 890 196 078	Provisiones a Largo Plazo	1 056 636 189 318
Estimación por Pérdida o Deterioro de Activos no Circulantes	0	**Total de Pasivos No Circulantes**	**2 020 199 893 669**
Otros Activos no Circulantes	135 531 908 465	**TOTAL DEL PASIVO**	**2 489 635 299 860**
Total de Activos No Circulantes	**2 643 238 384 495**	**HACIENDA PÚBLICA/PATRIMONIO**	
TOTAL DEL ACTIVO	**3 174 628 336 037**	**Hacienda Pública/Patrimonio Contribuido**	**757 980 494 467**
		Aportaciones	280 758 116 350
		Donaciones de Capital	20 605 163 546
		Actualización de la Hacienda Pública/Patrimonio	456 617 214 571
		Hacienda Pública/Patrimonio Generado	**-138 816 218 241**

continúa…

INFORME DE AVANCE DE GESTIÓN FINANCIERA 2014
ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA
ENTIDADES DE CONTROL PRESUPUESTARIO DIRECTO
-Pesos-

Concepto	Importe	Concepto	Importe
		Resultados del Ejercicio (Ahorro/Desahorro)	-32 327 773 723
		Resultados de Ejercicios Anteriores	-148 281 188 869
		Revalúos	31 314 628 826
		Reservas	10 478 115 525
		Rectificaciones de Resultados de Ejercicios Anteriores	0
		Exceso o Insuficiencia en la Actualización de la Hacienda Pública/Patrimonio	**65 828 759 951**
		Resultado por Posición Monetaria	0
		Resultado por Tenencia de Activos no Monetarios	65 828 759 951
		Total Hacienda Pública/Patrimonio	**684 993 036 177**
		TOTAL DEL PASIVO Y HACIENDA PÚBLICA/PATRIMONIO	**3 174 628 336 037**

FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

INFORME DE AVANCE DE GESTIÓN FINANCIERA 2014
ESTADO DE ACTIVIDADES
(FLUJO CONTABLE DE INGRESOS Y EGRESOS)
ENTIDADES DE CONTROL PRESUPUESTARIO DIRECTO
-Pesos-

Concepto	Importe	Concepto	Enero-Junio
INGRESOS Y OTROS BENEFICIOS		GASTOS Y OTRAS PÉRDIDAS	
Ingresos de la Gestión	**1 118 410 868 599**	Gastos de Funcionamiento	583 306 947 862
Impuestos	0	Servicios Personales	159 904 870 062
Cuotas y Aportaciones de Seguridad Social	184 111 095 811	Materiales y Suministros	316 186 444 494
Contribuciones de mejoras	0	Servicios Generales	107 215 633 306
Derechos	0	**Transferencias, Asignaciones, Subsidios y Otras Ayudas**	**75 680 968 566**
Productos de Tipo Corriente	0	Transferencias Internas y Asignaciones al Sector Público	0
Aprovechamientos de Tipo Corriente	0	Trasferencias al Resto del Sector Público	0
Ingresos por Venta de Bienes y Servicios	934 299 772 788	Subsidios y Subvenciones	0
Ingresos no Comprendidos en las Fracciones de la Ley de Ingresos Causados en Ejercicios Fiscales Anteriores Pendientes de Liquidación o Pago	0	Ayudas Sociales	819 170 659
Participaciones, Aportaciones, Transferencias, Asignaciones, Subsidios y Otras Ayudas	**37 925 724 276**	Pensiones y Jubilaciones	74 861 797 907
Participaciones y Aportaciones	0	Transferencias a Fideicomisos, Mandatos y Contratos Análogos	0
Transferencias, Asignaciones, Subsidios y Otras ayudas	37 925 724 276	Transferencias a la Seguridad Social	0
Otros Ingresos y Beneficios	**72 152 471 303**	Donativos	0
Ingresos Financieros	4 519 149 869	Transferencias al Exterior	0
Incremento por Variación de Inventarios	-117 377	**Participaciones y Aportaciones**	**0**
Disminución del Exceso de estimaciones por Pérdida o Deterioro u Obsolescencia	0	Participaciones	0
Disminución del Exceso de provisiones	0	Aportaciones	0
Otros Ingresos y Beneficios Varios	67 633 438 811	Convenios	0
Total de Ingresos y Otros Beneficios	**1 228 489 064 178**	**Intereses, Comisiones y Otros Gastos de la Deuda Pública**	**916 712 664**
		Intereses de la Deuda Pública	4 282 181 533
		Comisiones de la Deuda Pública	0
		Gastos de la Deuda Pública	0
		Costo por Coberturas	-3 365 468 869
		Apoyos Financieros	0
		Otros Gastos y Pérdidas Extraordinarias	**600 912 208 809**
		Estimaciones, Depreciaciones, Deterioros, Obsolescencias y Amortizaciones	79 664 377 121
		Provisiones	2 709 124 081
		Disminución de Inventarios	18 179 003
		Aumento por Insuficiencia de Estimaciones por Pérdida o Deterioro y Obsolescencia	0
		Aumento por Insuficiencia de provisiones	0
		Otros Gastos	518 520 528 604
		Inversión Pública	0
		Inversión Pública no Capitalizable	0
		Total de Gastos y Otras Pérdidas	**1 260 816 837 901**
		Resultados del Ejercicio (Ahorro/Desarrollo)	**-32 327 773 723**

FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

INFORME DE AVANCE DE GESTIÓN FINANCIERA 2014
ESTADO DE VARIACIÓN DE LA HACIENDA
PÚBLICA FEDERAL
ENTIDADES DE CONTROL PRESUPUESTARIO DIRECTO
-Pesos-

Concepto	Hacienda Pública/Patrimonio Contribuido	Hacienda Pública/Patrimonio Generado de Ejercicios Anteriores	Hacienda Pública/Patrimonio Generado del Ejercicio	Ajustes por Cambios de Valor	TOTAL
Hacienda Pública/Patrimonio Neto Final del Ejercicio 2013	**613 274 927 642**	**-44 285 941 283**	**-115 429 594 611**	**271 375 873 059**	**724 935 264 807**
Cambios en la Hacienda Pública/Patrimonio Neto del Ejercicio Junio 2014	**1 826 027 150**	**0**	**8 680 487 488**	**-1 868 343**	**10 504 646 295**
Aportaciones	1 809 600 000	0	0	0	1 809 600 000
Donaciones de Capital	16 427 150	0	0	0	16 427 150
Actualización de la Hacienda Pública/Patrimonio	0	0	8 680 487 488	-1 868 343	8 678 619 145
Variaciones de la Hacienda Pública/Patrimonio Neto del Ejercicio	**0**	**-113 757 527 192**	**72 749 343 679**	**-9 438 691 412**	**-50 446 874 925**
Resultados del Ejercicio (Ahorro(Desahorro)	0	0	-37 637 798 323	0	-37 637 798 323
Resultados de Ejercicios Anteriores	0	-113 757 527 192	110 387 142 002	0	-3 370 385 190
Revalúos	0	0	0	-868 657 783	-868 657 783
Reservas	0	0	0	-8 570 033 629	-8 570 033 629
Saldo Neto em la Hacienda Pública/Patrimonio Junio 2014	**615 100 954 792**	**-158 043 468 475**	**-33 999 763 444**	**261 935 313 304**	**684 993 036 177**

FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

INFORME DE AVANCE DE GESTIÓN FINANCIERA 2014
ESTADO ANALÍTICO DEL ACTIVO
ENTIDADES DE CONTROL PRESUPUESTARIO DIRECTO
-Pesos-

Concepto	Saldo Inicial 1	Cargos del Período 2	Abonos del Período 3	Saldo Final 4=(1+2-3)	Variación del Período (4-1)
ACTIVO					
Activo Circulante	**454 137 669 288**	**102 994 722 145 788**	**102 917 469 863 534**	**531 389 951 542**	**77 252 282 254**
Efectivo y Equivalentes	111 803 238 795	44 225 800 898 643	44 166 945 367 872	170 658 769 566	58 855 530 771
Derechos a Recibir Efectivo o Equivalente	261 597 318 562	57 837 411 647 764	57 811 512 069 755	287 496 896 571	25 899 578 009
Derechos a Recibir Bienes o Servicios	7 192 517 496	98 556 295 426	99 634 580 660	6 114 232 262	-1 078 285 234
Inventarios	44 321 514 438	778 176 077 297	785 186 820 587	37 310 771 148	-7 010 743 290
Almacenes	16 480 743 919	52 978 687 215	53 137 945 990	16 321 485 144	-159 258 775
Estimación por Pérdida o Deterioro de Activos Circulantes	-5 022 070 667	1 227 474 346	1 052 358 286	-4 846 954 607	175 116 060
Otros Activos Circulantes	17 764 406 745	571 065 097	720 384	18 334 751 458	570 344 713
Activo No Circulante	**2 597 657 488 813**	**4 269 733 329 580**	**4 224 152 433 898**	**2 643 238 384 495**	**45 580 895 682**
Inversiones Financieras a Largo Plazo	245 185 189 773	3 689 421 530 187	3 677 663 913 449	256 942 806 511	11 757 616 738
Derechos a recibir Efectivo o Equivalentes a Largo Plazo	6 876 459 673	118 941 147 251	125 019 869 092	797 737 832	-6 078 721 841
Bienes Inmuebles, Infraestructura y Construcciones en proceso	3 661 994 017 088	196 276 481 388	117 147 570 566	3 741 122 927 910	79 128 910 822
Bienes Muebles	568 279 196 322	24 481 896 919	22 727 644 327	570 033 448 914	1 754 252 592
Activos Intangibles	3 253 415 145	462 151 952	27 433 328	3 688 133 769	434 718 624
Depreciación, Deterioro y Amortización Acumulada de Bienes	-2 023 026 900 282	24 822 606 754	90 564 481 456	-2 088 768 774 984	-65 741 874 702
Activos Diferidos	11 190 462 197	201 203 061 822	188 503 327 941	23 890 196 078	12 699 733 881
Estimación por Pérdida o Deterioro de Activos no Circulantes	0	0	0	0	0
Otros Activos no Circulantes	123 905 648 897	14 124 453 307	2 498 193 739	135 531 908 465	11 626 259 568
TOTAL DEL ACTIVO	**3 051 795 158 101**	**107 264 455 475 368**	**107 141 622 297 432**	**3 174 628 336 037**	**122 833 177 936**

FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

INFORME DE AVANCE DE GESTIÓN FINANCIERA 2014
ESTADO ANALÍTICO DE LA DEUDA Y OTROS PASIVOS
ENTIDADES DE CONTROL PRESUPUESTARIO DIRECTO
-Pesos-

Denominación de las Deudas	Moneda de Contratación	Institución o País Acreedor	Saldo Inicial del Período	Saldo Final del Período
DEUDA PÚBLICA				
Corto Plazo				
Deuda Interna			62 030 503 207	55 040 784 635
Instituciones de Crédito			19 546 399 962	22 596 557 605
Títulos y Valores			32 554 383 589	22 315 051 754
Arrendamientos Financieros			9 929 719 656	10 129 175 276
Deuda Externa			**61 246 700 813**	**125 025 089**
Organismos Financieros Internacionales			1 006 123 542	1 284 124 330
Deuda Bilateral			32 750 283 733	74 878 771 292
Títulos y Valores			23 004 453 175	44 341 964 891
Arrendamientos Financieros			4 485 840 363	4 520 863 576
Subtotal Corto Plazo			**123 277 204 020**	**180 066 508 724**
Largo Plazo				
Deuda Interna			**207 628 447 610**	**217 842 918 599**
Instituciones de Crédito			28 901 271 219	34 173 216 595
Títulos y Valores			178 727 176 391	183 669 702 004
Arrendamientos Financieros			0	0
Deuda Externa			**665 776 757 349**	**713 210 116 712**
Organismos Financieros Internacionales			1 138 056 394	2 971 696 216
Deuda Bilateral			99 834 815 734	93 430 375 390
Títulos y Valores			556 659 296 713	609 387 824 881
Arrendamientos Financieros			8 144 588 508	7 420 220 225
Subtotal Largo Plazo			**873 405 204 959**	**931 053 035 311**
Otros pasivos			**1 330 177 484 315**	**1 378 515 755 825**
Total Deuda y Otros Pasivos			**2 326 859 893 294**	**2 489 635 299 860**

FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

INFORME DE AVANCE DE GESTIÓN FINANCIERA 2014
ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO
ENTIDADES DE CONTROL PRESUPUESTARIO DIRECTO
-Pesos-

Concepto	Importe	Concepto	Importe
Flujos de Efectivo de las Actividades de Gestión		**Flujos de Efectivo de las Actividades de Inversión**	
Origen	**1 184 493 055 968**	**Origen**	**1 943 502 438**
Impuestos	0	Contribuciones de Capital	1 809 600 000
Contribuciones de mejoras	0	Bienes Inmuebles, Infraestructura y Construcciones en Proceso	0
Derechos	0	Bienes Muebles	0
Productos de Tipo Corriente	0	Otros	133 902 438
Aprovechamientos de Tipo Corriente	0	**Aplicación**	**133 357 032 936**
Ingresos por Venta de Bienes y Servicios	952 753 887 486	Bienes Inmuebles, Infraestructura y Construcciones en Proceso	127 500 937 485
Ingresos no Comprendidos en las Fracciones de la Ley de Ingresos Causados en Ejercicios Fiscales Anteriores Pendientes de Liquidación o Pago	0	Bienes Muebles	599 174 107
Participaciones y Aportaciones	145 902 223 147	Otros	5 256 921 344
Transferencias, Asignaciones y Subsidios y Otras ayudas	8 529 642 258	**Flujos Netos de Efectivo por Actividades de Inversión**	**-131 413 530 498**
Otros Ingresos y Beneficios	77 307 303 077	**Flujo de Efectivo de las Actividades de Financiamiento**	
Aplicación	**1 029 977 644 677**	**Origen**	**123 515 920 544**
Servicios Personales	146 831 903 363	Endeudamiento Neto	95 124 915 054
Materiales y Suministros	261 092 269 414	Interno	95 124 915 054
Servicios Generales	160 410 901 623	Externo	0
Transferencias Internas y Asignaciones al Sector Público	0	Disminución de Activos Financieros	3 972 264 142
Transferencias al resto del Sector Público	0	Incremento de Otros Pasivos	24 418 741 348
Subsidios y Subvenciones	0	**Aplicación**	**71 413 845 947**
Ayudas Sociales	819 170 659	Servicios de la Deuda	20 203 588 000
Pensiones y Jubilaciones	43 843 145 392	Interno	20 203 588 000
Transferencias a Fideicomisos, Mandatos y Contratos Análogos	0	Externo	0
Transferencias a la Seguridad Social	0	Incremento de Activos Financieros	20 513 688 058
Donativos	0	Disminución de Otros Activos	30 696 569 889
Transferencias al Exterior	0	**Flujos netos de Efectivo por Actividades de Financiamiento**	**52 102 074 597**
Participaciones	0	**Incremento/Disminución Neta en el Efectivo y Equivalentes al Efectivo**	**75 203 955 390**
Aportaciones	0		
Convenios	0		
Otros Gastos	416 980 254 226		
Flujos Netos de Efectivo por Actividades de Operación	**154 515 411 291**		

FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

INFORME DE AVANCE DE GESTIÓN FINANCIERA 2014
ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA EXCLUYENDO PEMEX
ENTIDADES DE CONTROL PRESUPUESTARIO DIRECTO
-Pesos-

Concepto	Importe	Concepto	Importe
ACTIVO		**PASIVO**	
Activo Circulante		**Pasivo Circulante**	
Efectivo y Equivalentes	108 360 816 237	Cuentas por Pagar Corto Plazo	75 590 020 114
Derechos a Recibir Efectivo o Equivalentes	158 534 528 520	Documentos por Pagar a Corto Plazo	0
Derechos a Recibir Bienes o Servicios	655 918 225	Porción a Corto Plazo de la Deuda Pública a Largo Plazo	55 970 146 707
Inventarios	18 319 779 478	Títulos y Valores a Corto Plazo	0
Almacenes	10 906 704 348	Pasivos Diferidos a Corto Plazo	0
Estimación por Pérdida o Deterioro de Activos Circulantes	-3 293 083 102	Fondos y Bienes de Terceros en Garantía y/o Administración a Corto Plazo	20 823 466 215
Otros Activos Circulantes	18 321 301 143	Provisiones a Corto Plazo	428 289 752
Total de Activos Circulantes	**311 805 964 849**	Otros Pasivos a Corto Plazo	60 884 104 206
Activo No Circulante		**Total de Pasivos Circulantes**	**213 696 026 994**
Inversiones Financieras a Largo Plazo	197 309 813 280	**Pasivo No Circulante**	
Derechos a Recibir Efectivo o Equivalentes a Largo Plazo	922 725	Cuentas por Pagar a Largo Plazo	0
Bienes Inmuebles, Infraestructura y Construcciones en Proceso	1 102 731 081 092	Documentos por Pagar a Largo Plazo	0
Bienes Muebles	503 927 624 595	Deuda Pública a Largo Plazo	139 273 926 862
Activos Intangibles	1 428 895 463	Pasivos Diferidos a Largo Plazo	22 538 403 935
Depreciación, Deterioro y Amortización Acumulada de Bienes	-754 961 234 480	Fondos y Bienes de Terceros en Garantía y/o en Administración a Largo Plazo	0
Activos Diferidos	17 231 875 304	Provisiones a Largo Plazo	514 887 396 603
Estimación por Pérdida o Deterioro de Activos no Circulantes	0	**Total de Pasivos No Circulantes**	**676 699 727 400**
Otros Activos no Circulantes	125 094 252 102	**TOTAL DEL PASIVO**	**890 395 754 394**
Total de Activos No Circulantes	**1 192 763 230 081**	**HACIENDA PÚBLICA/PATRIMONIO**	
TOTAL DEL ACTIVO	**1 504 569 194 930**	**Hacienda Pública/Patrimonio Contribuido**	**459 139 697 436**
		Aportaciones	25 000 000
		Donaciones de Capital	2 497 482 865
		Actualización de la Hacienda Pública/Patrimonio	456 617 214 571
		Hacienda Pública/Patrimonio Generado	**89 204 983 149**

continúa…

INFORME DE AVANCE DE GESTIÓN FINANCIERA 2014
ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA EXCLUYENDO PEMEX
ENTIDADES DE CONTROL PRESUPUESTARIO DIRECTO
-Pesos-

Concepto	Importe	Concepto	Importe
		Resultados del Ejercicio (Ahorro/Desahorro)	7 258 662 321
		Resultados de Ejercicios Anteriores	49 169 954 079
		Revalúos	31 314 628 826
		Reservas	1 461 737 923
		Rectificaciones de Resultados de Ejercicios Anteriores	0
		Exceso o Insuficiencia en la Actualización de la Hacienda Pública/Patrimonio	**65 828 759 951**
		Resultado por Posición Monetaria	0
		Resultado por Tenencia de Activos no Monetarios	65 828 759 951
		Total Hacienda Pública/Patrimonio	**614 173 440 536**
		TOTAL DEL PASIVO Y HACIENDA PÚBLICA/PATRIMONIO	**1 504 569 194 930**

FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

INFORME DE AVANCE DE GESTIÓN FINANCIERA 2014
ESTADO DE ACTIVIDADES EXCLUYENDO PEMEX
(FLUJO CONTABLE DE INGRESOS Y EGRESOS)
ENTIDADES DE CONTROL PRESUPUESTARIO DIRECTO
-Pesos-

Concepto	Importe	Concepto	Enero-Junio
INGRESOS Y OTROS BENEFICIOS		**GASTOS Y OTRAS PÉRDIDAS**	
Ingresos de la Gestión	**348 978 990 215**	**Gastos de Funcionamiento**	**254 448 897 042**
Impuestos	0	Servicios Personales	113 730 804 665
Cuotas y Aportaciones de Seguridad Social	184 111 095 811	Materiales y Suministros	117 502 176 522
Contribuciones de mejoras	0	Servicios Generales	23 215 915 855
Derechos	0	**Transferencias, Asignaciones, Subsidios y Otras Ayudas**	**56 330 315 754**
Productos de Tipo Corriente	0	Transferencias Internas y Asignaciones al Sector Público	0
Aprovechamientos de Tipo Corriente	0	Trasferencias al Resto del Sector Público	0
Ingresos por Venta de Bienes y Servicios	164 867 894 404	Subsidios y Subvenciones	0
Ingresos no Comprendidos en las Fracciones de la Ley de Ingresos Causados en Ejercicios Fiscales Anteriores Pendientes de Liquidación o Pago	0	Ayudas Sociales	819 170 659
Participaciones, Aportaciones, Transferencias, Asignaciones, Subsidios y Otras Ayudas	**37 925 724 276**	Pensiones y Jubilaciones	55 511 145 095
Participaciones y Aportaciones	0	Transferencias a Fideicomisos, Mandatos y Contratos Análogos	0
Transferencias, Asignaciones, Subsidios y Otras Ayudas	37 925 724 276	Transferencias a la Seguridad Social	0
Otros Ingresos y Beneficios	**23 046 541 736**	Donativos	0
Ingresos Financieros	3 349 463 147	Transferencias al Exterior	0
Incremento por Variación de Inventarios	0	**Participaciones y Aportaciones**	**0**
Disminución del Exceso de estimaciones por Pérdida o Deterioro u Obsolescencia	0	Participaciones	0
Disminución del Exceso de provisiones	0	Aportaciones	0
Otros Ingresos y Beneficios Varios	19 697 078 589	Convenios	0
Total de Ingresos y Otros Beneficios	**409 951 256 227**	**Intereses, Comisiones y Otros Gastos de la Deuda Pública**	**0**
		Intereses de la Deuda Pública	0
		Comisiones de la Deuda Pública	0
		Gastos de la Deuda Pública	0
		Costo por Coberturas	0
		Apoyos Financieros	0
		Otros Gastos y Pérdidas Extraordinarias	**91 913 381 110**
		Estimaciones, Depreciaciones, Deterioros, Obsolescencias y Amortizaciones	22 985 033 390
		Provisiones	3 282 684 277
		Disminución de Inventarios	18 179 003
		Aumento por Insuficiencia de Estimaciones por Pérdida o Deterioro y Obsolescencia	0
		Aumento por Insuficiencia de provisiones	0
		Otros Gastos	65 627 484 440
		Inversión Pública	**0**
		Inversión Pública no Capitalizable	0
		Total de Gastos y Otras Pérdidas	**402 692 593 906**
		Resultados del Ejercicio (Ahorro/Desahorro)	**7 258 662 321**

FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

INFORME DE AVANCE DE GESTIÓN FINANCIERA 2014
ESTADO DE VARIACIÓN DE LA HACIENDA
PÚBLICA FEDERAL EXCLUYENDO PEMEX
ENTIDADES DE CONTROL PRESUPUESTARIO DIRECTO
-Pesos-

Concepto	Hacienda Pública/Patrimonio Contribuido	Hacienda Pública/Patrimonio Generado de Ejercicios Anteriores	Hacienda Pública/Patrimonio Generado del Ejercicio	Ajustes por Cambios de Valor	TOTAL
Hacienda Pública/Patrimonio Neto Final del Ejercicio 2013	**334 351 411 292**	**42 500 452 487**	**-4 764 845 433**	**235 681 781 147**	**607 768 799 493**
Cambios en la Hacienda Pública/Patrimonio Neto del Ejercicio Junio 2014	**16 427 150**	**0**	**8 680 487 488**	**-1 868 343**	**8 695 046 295**
Aportaciones	0	0	0	0	0
Donaciones de Capital	16 427 150	0	0	0	16 427 150
Actualización de la Hacienda Pública/Patrimonio	0	0	8 680 487 488	-1 868 343	8 678 619 145
Variaciones de la Hacienda Pública/Patrimonio Neto del Ejercicio	**0**	**-3 092 778 014**	**1 671 030 545**	**-868 657 783**	**-2 290 405 252**
Resultados del Ejercicio (Ahorro(Desahorro)	0	0	1 948 637 721	0	1 948 637 721
Resultados de Ejercicios Anteriores	0	-3 092 778 014	-277 607 176	0	-3 370 385 190
Revalúos	0	0	0	-868 657 783	-868 657 783
Reservas	0	0	0	0	0
Saldo Neto en la Hacienda Pública/Patrimonio Junio 2014	**334 367 838 442**	**39 407 674 473**	**5 586 672 600**	**234 811 021**	**614 173 440 536**

FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

INFORME DE AVANCE DE GESTIÓN FINANCIERA 2014
ESTADO ANALÍTICO DEL ACTIVO EXCLUYENDO PEMEX
ENTIDADES DE CONTROL PRESUPUESTARIO DIRECTO
-Pesos-

Concepto	Saldo Inicial 1	Cargos del Período 2	Abonos del Período 3	Saldo Final 4=(1+2-3)	Variación del Período (4-1)
ACTIVO					
Activo Circulante	**246 469 692 040**	**10 149 492 130 018**	**10 084 155 857 209**	**311 805 964 849**	**65 336 272 809**
Efectivo y Equivalentes	54 394 007 124	8 095 368 943 203	8 041 402 134 090	108 360 816 237	53 966 809 113
Derechos a Recibir Efectivo o Equivalentes	145 589 815 889	2 000 175 060 040	1 987 230 347 409	158 534 528 520	12 944 712 631
Derechos a Recibir Bienes o Servicios	175 295 522	866 829 924	386 207 221	655 918 225	480 622 703
Inventarios	21 816 963 791	5 430 285 433	8 927 469 746	18 319 779 478	-3 497 184 313
Almacenes	9 985 333 036	46 933 626 824	46 012 255 512	10 906 704 348	921 371 312
Estimación por Pérdida o Deterioro de Activos Circulantes	-3 242 229 032	146 358 394	197 212 464	-3 293 083 102	-50 854 070
Otros Activos Circulantes	17 750 505 710	571 026 200	230 767	18 321 301 143	570 795 433
Activo No Circulante	**1 163 128 243 079**	**3 540 425 473 208**	**3 510 790 486 206**	**1 192 763 230 081**	**29 634 987 002**
Inversiones Financieras a Largo Plazo	183 691 488 277	3 317 983 338 347	3 304 365 013 344	197 309 813 280	13 618 325 003
Derechos a recibir Efectivo o Equivalentes a Largo Plazo	922 725	0	0	922 725	0
Bienes Inmuebles, Infraestructura y Construcciones en Proceso	1 095 538 063 189	11 200 581 494	4 007 563 591	1 102 731 081 092	7 193 017 903
Bienes Muebles	504 680 531 075	9 036 505 479	9 789 411 959	503 927 624 595	-752 906 480
Activos Intangibles	1 129 028 202	299 867 261	0	1 428 895 463	299 867 261
Depreciación, Deterioro y Amortización Acumulada de Bienes	-740 798 228 095	1 656 770 894	15 819 777 279	-754 961 234 480	-14 163 006 385
Activos Diferidos	5 552 347 610	186 535 198 048	174 855 670 354	17 231 875 304	11 679 527 694
Estimación por Pérdida o Deterioro de Activos no Circulantes	0	0	0	0	0
Otros Activos no Circulantes	113 334 090 096	13 713 211 685	1 953 049 679	125 094 252 102	11 760 162 006
TOTAL DEL ACTIVO	**1 409 597 935 119**	**13 689 917 603 226**	**13 594 946 343 415**	**1 504 569 194 930**	**94 971 259 811**

FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

INFORME DE AVANCE DE GESTIÓN FINANCIERA 2014
ESTADO ANALÍTICO DE LA DEUDA Y OTROS PASIVOS EXCLUYENDO PEMEX
ENTIDADES DE CONTROL PRESUPUESTARIO DIRECTO
-Pesos-

Denominación de las Deudas	Moneda de Contratación	Institución o País Acreedor	Saldo Inicial del Período	Saldo Final del Período
DEUDA PÚBLICA				
Corto Plazo				
Deuda Interna			**39 396 386 323**	**33 295 841 943**
Instituciones de Crédito			16 966 666 667	10 666 666 667
Títulos y Valores			12 500 000 000	12 500 000 000
Arrendamientos Financieros			9 929 719 656	10 129 175 276
Deuda Externa			**6 797 066 615**	**22 674 304 764**
Organismos Financieros Internacionales			1 006 123 542	1 284 124 330
Deuda Bilateral			1 956 614 068	17 704 433 882
Títulos y Valores			111 150 250	110 774 550
Arrendamientos Financieros			3 723 178 755	3 574 972 002
Subtotal Corto Plazo			**46 193 452 938**	**55 970 146 707**
Largo Plazo				
Deuda Interna			**62 666 666 667**	**68 133 333 333**
Instituciones de Crédito			24 166 666 667	29 633 333 33
Títulos y Valores			38 500 000 000	38 500 000 000
Arrendamientos Financieros			0	0
Deuda Externa			**65 047 647 215**	**71 140 593 529**
Organismos Financieros Internacionales			1 138 056 394	2 971 696 216
Deuda Bilateral			3 674 871 450	1 779 150 866
Títulos y Valores			60 234 719 371	66 389 746 447
Arrendamientos Financieros			0	0
Subtotal Largo Plazo			**127 714 313 882**	**139 273 926 862**
Otros passivos			**627 921 368 806**	**695 151 680 825**
Total Deuda y Otros Pasivos			**801 829 135 626**	**890 395 754 394**

FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

INFORME DE AVANCE DE GESTIÓN FINANCIERA 2014
ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO EXCLUYENDO PEMEX
ENTIDADES DE CONTROL PRESUPUESTARIO DIRECTO
-Pesos-

Concepto	Importe	Concepto	Importe
Flujos de Efectivo de las Actividades de Gestión		**Flujos de Efectivo de las Actividades de Inversión**	
Origen	**382 891 413 355**	**Origen**	**0**
Impuestos	0	Contribuciones de Capital	0
Contribuciones de mejoras	0	Bienes Inmuebles, Infraestructura y Construcciones en Proceso	0
Derechos	0	Bienes Muebles	0
Productos de Tipo Corriente	0	Otros	0
Aprovechamientos de Tipo Corriente	0	**Aplicación**	**17 187 701 508**
Ingresos por Venta de Bienes y Servicios	194 836 346 474	Bienes Inmuebles, Infraestructura y Construcciones en Proceso	5 250 878 842
Ingresos no Comprendidos en las Fracciones de la Ley de Ingresos Causados en Ejercicios Fiscales Anteriores Pendientes de Liquidación o Pago	0	Bienes Muebles	599 174 107
Participaciones y Aportaciones	145 902 223 147	Otros	11 337 648 559
Transferencias, Asignaciones y Subsidios y Otras ayudas	8 529 642 258	**Flujos Netos de Efectivo por Actividades de Inversión**	**-17 187 701 508**
Otros Ingresos y Beneficios	33 623 201 476	**Flujo de Efectivo de las Actividades de Financiamiento**	
Aplicación	**272 940 386 404**	**Origen**	**28 391 005 490**
Servicios Personales	104 045 846 263	Endeudamiento Neto	0
Materiales y Suministros	98 154 436 585	Interno	0
Servicios Generales	37 697 712 135	Externo	0
Transferencias Internas y Asignaciones al Sector Público	0	Disminución de Activos Financieros	3 972 264 142
Transferencias al resto del Sector Público	0	Incremento de Otros Pasivos	24 418 741 348
Subsidios y Subvenciones	0	**Aplicación**	**50 839 097 201**
Ayudas Sociales	819 170 659	Servicios de la Deuda	0
Pensiones y Jubilaciones	24 779 521 651	Interno	0
Transferencias a Fideicomisos, Mandatos y Contratos Análogos	0	Externo	0
Transferencias a la Seguridad Social	0	Incremento de Activos Financieros	20 513 688 058
Donativos	0	Disminución de Otros Activos	30 325 409 143
Transferencias al Exterior	0	**Flujos netos de Efectivo por Actividades de Financiamiento**	**-22 448 091 711**
Participaciones	0	**Incremento/Disminución Neta en el Efectivo y Equivalentes al Efectivo**	**70 315 233 732**
Aportaciones	0		
Convenios	0		
Otros Gastos	7 443 699 111		
Flujos Netos de Efectivo por Actividades de Operación	**109 951 026 951**		

FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

Fuente de información:
http://www.apartados.hacienda.gob.mx/inf_trim/2014/2do_trim/docs/01int/int06.pdf

Relación de entidades paraestatales de la Administración Pública Federal sujetas a la Ley Federal de las Entidades Paraestatales y su Reglamento (SHCP)

El 15 de agosto de 2014, la Secretaría de Hacienda y Crédito Público (SHCP) dio a conocer la "Relación de entidades paraestatales de la Administración Pública Federal sujetas a la Ley Federal de las Entidades Paraestatales y su Reglamento". A continuación se presenta la información.

JAVIER LAYNEZ POTISEK, Procurador Fiscal de la Federación, con fundamento en los artículos 1o. y 3o. de la Ley Orgánica de la Administración Pública Federal; 2o. y 12 de la Ley Federal de las Entidades Paraestatales; 125 de la Ley de Instituciones de Crédito; 3o. del Reglamento de la Ley Federal de las Entidades Paraestatales, y 10, fracción X Ter, del Reglamento Interior de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público, emite la siguiente

RELACIÓN DE ENTIDADES PARAESTATALES DE LA ADMINISTRACIÓN PÚBLICA FEDERAL SUJETAS A LA LEY FEDERAL DE LAS ENTIDADES PARAESTATALES Y SU REGLAMENTO

ORGANISMOS DESCENTRALIZADOS

SECRETARÍA DE GOBERNACIÓN

1. Archivo General de la Nación

2. Consejo Nacional para Prevenir la Discriminación

3. Talleres Gráficos de México

SECRETARÍA DE LA DEFENSA NACIONAL

4. Instituto de Seguridad Social para las Fuerzas Armadas Mexicanas

SECRETARÍA DE HACIENDA Y CRÉDITO PÚBLICO

5. Casa de Moneda de México

6. Comisión Nacional para la Protección y Defensa de los Usuarios de Servicios Financieros

7. Financiera Nacional de Desarrollo Agropecuario, Rural, Forestal y Pesquero

8. Instituto para el Desarrollo Técnico de las Haciendas Públicas

9. Instituto para la Protección al Ahorro Bancario

10. Lotería Nacional para la Asistencia Pública

11. Pronósticos para la Asistencia Pública

12. Servicio de Administración y Enajenación de Bienes

SECRETARÍA DE DESARROLLO SOCIAL

13. Consejo Nacional para el Desarrollo y la Inclusión de las Personas con Discapacidad

14. Instituto Mexicano de la Juventud

15. Instituto Nacional de las Personas Adultas Mayores

SECRETARÍA DE MEDIO AMBIENTE Y RECURSOS NATURALES

16. Comisión Nacional Forestal

17. Instituto Mexicano de Tecnología del Agua

18. Instituto Nacional de Ecología y Cambio Climático

19. Productos Forestales Mexicanos (en proceso de desincorporación)

SECRETARÍA DE ENERGÍA

20. Instituto de Investigaciones Eléctricas

21. Instituto Mexicano del Petróleo

22. Instituto Nacional de Investigaciones Nucleares

SECRETARÍA DE ECONOMÍA

23. Centro Nacional de Metrología

24. Instituto Mexicano de la Propiedad Industrial

25. Servicio Geológico Mexicano

SECRETARÍA DE AGRICULTURA, GANADERÍA, DESARROLLO RURAL, PESCA Y ALIMENTACIÓN

26. Colegio de Postgraduados

27. Comisión Nacional de las Zonas Áridas

28. Comité Nacional para el Desarrollo Sustentable de la Caña de Azúcar

29. Instituto Nacional de Investigaciones Forestales, Agrícolas y Pecuarias

30. Instituto Nacional de Pesca

31. Productora Nacional de Biológicos Veterinarios

SECRETARÍA DE COMUNICACIONES Y TRANSPORTES

32. Aeropuertos y Servicios Auxiliares

33. Agencia Espacial Mexicana

34. Caminos y Puentes Federales de Ingresos y Servicios Conexos

35. Ferrocarriles Nacionales de México (en proceso de desincorporación)

36. Servicio Postal Mexicano

37. Telecomunicaciones de México

SECRETARÍA DE EDUCACIÓN PÚBLICA

38. Centro de Enseñanza Técnica Industrial

39. Centro de Investigación y de Estudios Avanzados del Instituto Politécnico Nacional

40. Colegio de Bachilleres

41. Colegio Nacional de Educación Profesional Técnica

42. Comisión de Operación y Fomento de Actividades Académicas del Instituto Politécnico Nacional

43. Comisión Nacional de Cultura Física y Deporte

44. Comisión Nacional de Libros de Texto Gratuitos

45. Consejo Nacional de Fomento Educativo

46. Fondo de Cultura Económica

47. Instituto Mexicano de Cinematografía

48. Instituto Mexicano de la Radio

49. Instituto Nacional de Lenguas Indígenas

50. Instituto Nacional de la Infraestructura Física Educativa

51. Instituto Nacional para la Educación de los Adultos

52. Patronato de Obras e Instalaciones del Instituto Politécnico Nacional

SECRETARÍA DE SALUD

53. Centro Regional de Alta Especialidad de Chiapas

54. Hospital General de México “Dr. Eduardo Liceaga”

55. Hospital General “Dr. Manuel Gea González”

56. Hospital Infantil de México Federico Gómez

57. Hospital Juárez de México

58. Hospital Regional de Alta Especialidad de Ciudad Victoria “Bicentenario 2010”

59. Hospital Regional de Alta Especialidad de Ixtapaluca

60. Hospital Regional de Alta Especialidad de la Península de Yucatán

61. Hospital Regional de Alta Especialidad de Oaxaca

62. Hospital Regional de Alta Especialidad del Bajío

63. Instituto Nacional de Cancerología

64. Instituto Nacional de Cardiología Ignacio Chávez

65. Instituto Nacional de Ciencias Médicas y Nutrición Salvador Zubirán

66. Instituto Nacional de Enfermedades Respiratorias Ismael Cosío Villegas

67. Instituto Nacional de Geriatría

68. Instituto Nacional de Medicina Genómica

69. Instituto Nacional de Neurología y Neurocirugía Manuel Velasco Suárez

70. Instituto Nacional de Pediatría

71. Instituto Nacional de Perinatología Isidro Espinosa de los Reyes

72. Instituto Nacional de Psiquiatría Ramón de la Fuente Muñiz

73. Instituto Nacional de Rehabilitación

74. Instituto Nacional de Salud Pública

75. Sistema Nacional para el Desarrollo Integral de la Familia

SECRETARÍA DEL TRABAJO Y PREVISIÓN SOCIAL

76. Comisión Nacional de los Salarios Mínimos

77. Instituto del Fondo Nacional para el Consumo de los Trabajadores

SECRETARÍA DE DESARROLLO AGRARIO, TERRITORIAL Y URBANO

78. Comisión Nacional de Vivienda

79. Comisión para la Regularización de la Tenencia de la Tierra

PROCURADURÍA GENERAL DE LA REPÚBLICA

80. Instituto Nacional de Ciencias Penales

CONSEJO NACIONAL DE CIENCIA Y TECNOLOGÍA

81. Centro de Ingeniería y Desarrollo Industrial

82. Centro de Investigación Científica y de Educación Superior de Ensenada, Baja California

83. Centro de Investigación en Química Aplicada

84. Centro de Investigaciones y Estudios Superiores en Antropología Social

85. El Colegio de la Frontera Sur

86. Instituto de Investigaciones “Dr. José María Luis Mora”

87. Instituto Nacional de Astrofísica, Óptica y Electrónica

ORGANISMOS DESCENTRALIZADOS NO SECTORIZADOS

88. Comisión Ejecutiva de Atención a Víctimas

89. Comisión Nacional para el Desarrollo de los Pueblos Indígenas

90. Consejo Nacional de Ciencia y Tecnología

91. Instituto de Seguridad y Servicios Sociales de los Trabajadores del Estado

92. Instituto del Fondo Nacional de la Vivienda para los Trabajadores

93. Instituto Mexicano del Seguro Social

94. Instituto Nacional de las Mujeres

95. Procuraduría de la Defensa del Contribuyente

SUBTOTAL: 95

EMPRESAS DE PARTICIPACIÓN ESTATAL MAYORITARIA

SECRETARÍA DE GOBERNACIÓN

96. Notimex, S.A. de C.V. (en proceso de desincorporación)

SECRETARÍA DE HACIENDA Y CRÉDITO PÚBLICO

97. Agroasemex, S.A.

98. Banco del Ahorro Nacional y Servicios Financieros, S.N.C.

99. Banco Nacional de Comercio Exterior, S.N.C.

100. Banco Nacional de Crédito Rural, S.N.C. (en proceso de desincorporación)

101. Banco Nacional de Obras y Servicios Públicos, S.N.C.

102. Banco Nacional del Ejército, Fuerza Aérea y Armada, S.N.C.

103. Nacional Financiera, S.N.C.

104. Seguros de Crédito a la Vivienda SHF, S.A. de C.V.

105. Servicios de Almacenamiento del Norte, S.A. (en proceso de desincorporación)

106. Sociedad Hipotecaria Federal, S.N.C.

107. Terrenos de Jáltipan, S.A. (en proceso de desincorporación)

SECRETARÍA DE DESARROLLO SOCIAL

108. Diconsa, S.A. de C.V.

109. Incobusa, S.A. de C.V. (en proceso de desincorporación)

110. Liconsa, S.A. de C.V.

SECRETARÍA DE ENERGÍA

111. Terrenos para Industrias, S.A. (en proceso de desincorporación)

SECRETARÍA DE ECONOMÍA

112. Exportadora de Sal, S.A. de C.V.

SECRETARÍA DE AGRICULTURA, GANADERÍA, DESARROLLO RURAL, PESCA Y ALIMENTACIÓN

113. Instituto Nacional para el Desarrollo de Capacidades del Sector Rural, A.C.

SECRETARÍA DE COMUNICACIONES Y TRANSPORTES

114. Administración Portuaria Integral de Altamira, S.A. de C.V.

115. Administración Portuaria Integral de Coatzacoalcos, S.A. de C.V.

116. Administración Portuaria Integral de Dos Bocas, S.A. de C.V.

117. Administración Portuaria Integral de Ensenada, S.A. de C.V.

118. Administración Portuaria Integral de Guaymas, S.A. de C.V.

119. Administración Portuaria Integral de Lázaro Cárdenas, S.A. de C.V.

120. Administración Portuaria Integral de Manzanillo, S.A. de C.V.

121. Administración Portuaria Integral de Mazatlán, S.A. de C.V.

122. Administración Portuaria Integral de Progreso, S.A. de C.V.

123. Administración Portuaria Integral de Puerto Madero, S.A. de C.V.

124. Administración Portuaria Integral de Puerto Vallarta, S.A. de C.V.

125. Administración Portuaria Integral de Salina Cruz, S.A. de C.V.

126. Administración Portuaria Integral de Tampico, S.A. de C.V.

127. Administración Portuaria Integral de Topolobampo, S.A. de C.V.

128. Administración Portuaria Integral de Tuxpan, S.A. de C.V.

129. Administración Portuaria Integral de Veracruz, S.A. de C.V.

130. Aeropuerto Internacional de la Ciudad de México, S.A. de C.V.

131. Ferrocarril Chihuahua al Pacífico, S.A. de C.V. (en proceso de desincorporación)

132. Ferrocarril del Istmo de Tehuantepec, S.A. de C.V.

133. Grupo Aeroportuario de la Ciudad de México, S.A. de C.V.

134. Servicios Aeroportuarios de la Ciudad de México, S.A. de C.V.

SECRETARÍA DE LA FUNCIÓN PÚBLICA

135. Instituto Nacional de Administración Pública, A.C.

SECRETARÍA DE EDUCACIÓN PÚBLICA

136. Centro de Capacitación Cinematográfica, A.C.

137. Compañía Operadora del Centro Cultural y Turístico de Tijuana, S.A. de C.V.

138. Educal, S.A. de C.V.

139. Estudios Churubusco Azteca, S.A.

140. Impresora y Encuadernadora Progreso, S.A. de C.V.

141. Televisión Metropolitana, S.A. de C.V.

SECRETARÍA DE SALUD

142. Centros de Integración Juvenil, A.C.

143. Laboratorios de Biológicos y Reactivos de México, S.A. de C.V.

SECRETARÍA DE TURISMO

144. Consejo de Promoción Turística de México, S.A. de C.V.

145. FONATUR Constructora, S.A. de C.V.

146. FONATUR Operadora Portuaria, S.A. de C.V.

147. FONATUR Mantenimiento Turístico, S.A. de C.V.

148. FONATUR Prestadora de Servicios, S.A. de C.V.

CONSEJO NACIONAL DE CIENCIA Y TECNOLOGÍA

149. Centro de Investigación Científica de Yucatán, A.C.

150. Centro de Investigación en Alimentación y Desarrollo, A.C.

151. Centro de Investigación en Geografía y Geomática “Ing. Jorge L. Tamayo”, A.C.

152. Centro de Investigación en Matemáticas, A.C.

153. Centro de Investigación en Materiales Avanzados, S.C.

154. Centro de Investigación y Asistencia en Tecnología y Diseño del Estado de Jalisco, A.C.

155. Centro de Investigación y Desarrollo Tecnológico en Electroquímica, S.C.

156. Centro de Investigación y Docencia Económicas, A.C.

157. Centro de Investigaciones Biológicas del Noroeste, S.C.

158. Centro de Investigaciones en Óptica, A.C.

159. CIATEC, A.C. “Centro de Innovación Aplicada en Tecnologías Competitivas”

160. CIATEQ, A.C. Centro de Tecnología Avanzada

161. Corporación Mexicana de Investigación en Materiales, S.A. de C.V.

162. El Colegio de la Frontera Norte, A.C.

163. El Colegio de Michoacán, A.C.

164. El Colegio de San Luis, A.C.

165. Instituto de Ecología, A.C.

166. Instituto Potosino de Investigación Científica y Tecnológica, A.C.

EMPRESAS FILIALES DE PETRÓLEOS MEXICANOS

167. Compañía Mexicana de Exploraciones, S.A. de C.V.

168. I.I.I. Servicios, S.A. de C.V.

169. Instalaciones Inmobiliarias para Industrias, S.A. de C.V.

170. P.M.I. Comercio Internacional, S.A. de C.V.

SUBTOTAL: 75

FIDEICOMISOS PÚBLICOS

SECRETARÍA DE HACIENDA Y CRÉDITO PÚBLICO

171. Fondo de Capitalización e Inversión del Sector Rural

SECRETARÍA DE DESARROLLO SOCIAL

172. Fondo Nacional para el Fomento de las Artesanías

SECRETARÍA DE ECONOMÍA

173. ProMéxico

SECRETARÍA DE AGRICULTURA, GANADERÍA, DESARROLLO RURAL, PESCA Y ALIMENTACIÓN

174. Fideicomiso de Riesgo Compartido

175. Fondo de Empresas Expropiadas del Sector Azucarero

SECRETARÍA DE COMUNICACIONES Y TRANSPORTES

176. Fideicomiso de Formación y Capacitación para el Personal de la Marina Mercante Nacional

SECRETARÍA DE EDUCACIÓN PÚBLICA

177. Fideicomiso de los Sistemas Normalizado de Competencia Laboral y de Certificación de Competencia Laboral

178. Fideicomiso para la Cineteca Nacional

SECRETARÍA DE DESARROLLO AGRARIO, TERRITORIAL Y URBANO

179. Fideicomiso Fondo Nacional de Fomento Ejidal

180. Fideicomiso Fondo Nacional de Habitaciones Populares

SECRETARÍA DE TURISMO

181. Fondo Nacional de Fomento al Turismo

CONSEJO NACIONAL DE CIENCIA Y TECNOLOGÍA

182. Fondo de Información y Documentación para la Industria

183. Fondo para el Desarrollo de Recursos Humanos

SUBTOTAL: 13

FIDEICOMISOS PÚBLICOS QUE FORMAN PARTE DEL SISTEMA FINANCIERO MEXICANO

SECRETARÍA DE HACIENDA Y CRÉDITO PÚBLICO

184. Fondo de Garantía y Fomento para la Agricultura, Ganadería y Avicultura

185. Fondo de Garantía y Fomento para las Actividades Pesqueras

186. Fondo de Operación y Financiamiento Bancario a la Vivienda

187. Fondo Especial de Asistencia Técnica y Garantía para Créditos Agropecuarios

188. Fondo Especial para Financiamientos Agropecuarios

SECRETARÍA DE ECONOMÍA

189. Fideicomiso de Fomento Minero

SUBTOTAL: 6

TOTAL: 189

La información contenida en el presente listado fue proporcionada por las coordinadoras de sector y globalizadoras de la Administración Pública Federal, de conformidad con lo dispuesto por los artículos 48, 49 y 50 de la Ley Orgánica de la Administración Pública Federal, y 125 de la Ley de Instituciones de Crédito.

Esta relación se elaboró con la documentación disponible a esta fecha y no incluye a:

a) Los organismos referidos en el artículo 3o., primero y tercer párrafos, de la Ley Federal de las Entidades Paraestatales;

b) El Consejo Nacional de Evaluación de la Política de Desarrollo Social, cuya transformación en órgano constitucional autónomo fue aprobada en el Decreto por el que se reforman, adicionan y derogan diversas disposiciones de la Constitución Política de los Estados Unidos Mexicanos, en materia política-electoral, publicado en el Diario Oficial de la Federación el 10 de febrero de 2014. En términos del Vigésimo Transitorio del Decreto referido, dicha transformación se concretará en cuanto se integre su Consejo General y, en tanto ello suceda, continuará en sus funciones como organismo descentralizado.

c) La Comisión Federal de Electricidad y Petróleos Mexicanos, en virtud de que conforme al Decreto por el que se expiden la Ley de Petróleos Mexicanos y la Ley de la Comisión Federal de Electricidad, y se reforman y derogan disposiciones de la Ley Federal de las Entidades Paraestatales, la Ley de Adquisiciones, Arrendamientos y Servicios del Sector Público y la Ley de Obras Públicas y Servicios Relacionados con las Mismas, publicado en el Diario Oficial de la Federación el 11 de agosto de 2014, se transformarán en empresas productivas del Estado y dejarán de estar sujetas a la Ley Federal de las Entidades Paraestatales. Por lo que hace a Pemex-Exploración y Producción, Pemex-Gas y Petroquímica Básica, Pemex-Petroquímica y Pemex-Refinación, quedan sujetas a la reorganización corporativa conforme a lo dispuesto en el Octavo Transitorio de la nueva Ley de Petróleos Mexicanos, por lo que, en tanto ello se verifique, continuarán siendo organismos descentralizados subsidiarios.

Nota: En virtud de lo dispuesto en el Décimo Quinto Transitorio de la Ley de Petróleos Mexicanos, publicada en el DOF el 11 de agosto de 2014, a la entrada en vigor de dicha Ley las empresas de participación estatal mayoritaria denominadas Compañía Mexicana de Exploraciones, S.A. de C.V., I.I.I. Servicios, S.A. de C.V., Instalaciones Inmobiliarias para Industrias, S.A. de C.V. y P.M.I. Comercio Internacional, S.A. de C.V., dejarán de estar agrupadas en el sector coordinado por la Secretaría de Energía,

sin perjuicio de que mantendrán la naturaleza y régimen de operación que les sea aplicable y de las facultades que podrá ejercer el Consejo de Administración de Petróleos Mexicanos respecto de las mismas.

Fuente de información:
http://dof.gob.mx/nota_detalle.php?codigo=5356569&fecha=15/08/2014

El emprendedor nace formal (SAT)

El 13 de agosto de 2014, la Secretaría de Hacienda y Crédito Público (SHCP), a través del Servicio de Administración Tributaria (SAT), participó en la Semana del Emprendedor, donde el Jefe del SAT expuso a los emprendedores que hoy están a punto de iniciar un negocio los beneficios de la formalidad, y enfatizó que "el emprendedor nace formal".

Durante su conferencia "Ser forma, conviene", en la que habló del Régimen de Incorporación Fiscal, el Jefe del SAT destacó la presencia de quienes representan los intereses de las diferentes cámaras de comercio en el país, como la CONCANACO, que están impulsando este régimen entre sus agremiados; así mismo, hizo un reconocimiento a la Secretaría de Economía y al Instituto Nacional del Emprendedor, que hicieron posible esta Semana del Emprendedor.

Así mismo, aseveró que la decisión de entrar a un esquema como éste corresponde solamente al emprendedor que hoy quiere empezar incorporado en la economía formal, o al que estaba en la informalidad pero quiere migrar a la formalidad, pues los instrumentos están, el programa existe.

Ser formal, argumentó, conviene porque con ello el contribuyente accede a la red de protección social, así como a incentivos y facilidades de acceso a los servicios

financieros que hoy no tiene, y respecto al pago de impuestos, hay una gradualidad, y el descuento en el pago de impuestos durante el primer año.

"Nuestra labor es persuadir, y en el SAT, los que recaudamos impuestos hoy estamos más interesados en que migren a la formalidad aún cuando no es en este momento un tema recaudatorio, pero sin duda en el futuro, con una sociedad en orden, que respeta las reglas, la recaudación vendrá por sí sola, porque estaremos acostumbrados al orden, y ésa es la sociedad que nosotros queremos en el futuro, y que tenemos que construir imperativamente", expresó.

Enfatizó que nuestra sociedad no puede concebirse como una sociedad moderna mientras haya 29 millones de mexicanos en la informalidad. "No podemos ser competitivos a nivel internacional con 29 millones de informales, donde la limitación a la creatividad, a la innovación, a la competitividad, a la productividad, al financiamiento, al crecimiento, a la generación de empleo, a la formalidad, nos va a limitar como país", expresó.

Por otro lado, adelantó que el Instituto Nacional del Emprendedor está a punto de iniciar un programa en conjunto con la SHCP para apoyar a los que decidan migrar a la formalidad con recursos económicos para sus empresas.

Fuente de información:
http://www.sat.gob.mx/sala_prensa/comunicados_nacionales/Paginas/com2014_111.aspx

Otorgan facilidades a las asociaciones religiosas (SAT)

El 11 de agosto de 2014, el Servicio de Administración Tributaria (SAT) dio a conocer el otorgamiento de facilidades a las asociaciones religiosas. Así, se les concede gradualidad para que adopten las medidas en materia de comprobación fiscal y contabilidad electrónica a partir de 2015. Lo que resta de 2014 continuarán cumpliendo

conforme al régimen de 2013 y se les dará capacitación para aplicar las nuevas disposiciones. A continuación se presentan los detalles.

La Secretaría de Hacienda y Crédito Público, a través del SAT comunicó que las asociaciones religiosas podrán cumplir sus obligaciones en materia de comprobación fiscal y contabilidad electrónica a partir de enero de 2015.

Lo anterior considerando que se trata de asociaciones sin fines de lucro, cuyas actividades no son comerciales ni mercantiles, que han manifestado su firme compromiso de cumplir y que han solicitado un período para capacitarse y poder aplicar correctamente las nuevas disposiciones fiscales.

Las facilidades otorgadas consisten en:

— Inicio de la contabilidad electrónica a partir de enero de 2015, en consonancia con la facilidad otorgada a los demás contribuyentes obligados.

— Emisión de facturas electrónicas a partir de 2015.

— Emisión de constancias de retenciones o de pago de servicios tradicionales con sello digital del SAT a partir de 2015.

Tratándose de iglesias ubicadas en localidades con menos de 2 mil 500 habitantes, el cumplimiento será semestral y podrá hacerse por diócesis o similar.

Durante lo que resta del año, las asociaciones religiosas continuarán cumpliendo como lo venían haciendo durante 2013 y se les brindarán talleres de capacitación y asesoría a fin de que estén en posibilidad de adoptar a la brevedad posible el esquema electrónico en materia de comprobantes fiscales y contabilidad electrónica.

Con estas acciones el SAT refrenda su compromiso de facilitar y ayudar a los contribuyentes en el cumplimiento de sus obligaciones.

Fuente de información:
http://www.sat.gob.mx/sala_prensa/comunicados_nacionales/Paginas/com2014_110.aspx
http://imcp.org.mx/wp-content/uploads/2014/08/ANEXO-NOTICIAS-FISCALES-228.pdf

POLÍTICA FINANCIERA Y CREDITICIA

Financiamiento Bancario (Banxico)

De acuerdo con información del Banco de México (Banxico) publicada en los "Agregados Monetarios y Actividad Financiera", al cierre de junio de 2014, el saldo del financiamiento otorgado por la banca comercial, a través de valores, cartera de crédito vigente y vencida, títulos asociados a programas de reestructura, así como por las Sofom Reguladas de tarjetas de crédito (Tarjetas Banamex, Santander Consumo, IXE Tarjetas y Sociedad Financiera Inbursa) fue de 3 billones 710 mil 200 millones de pesos, cantidad que significó un incremento en términos reales de 4.0% con respecto al mismo mes de 2013.

En junio de 2014, del total del financiamiento, el otorgado al sector privado fue de 2 billones 779 mil 300 millones de pesos, con una participación de 74.9% del total, y presentó un aumento de 4.8%. La tenencia de valores y el saldo del crédito directo otorgado al sector público federal que representa 16.3% del financiamiento otorgado por la banca comercial, se situaron en 604 mil 900 millones de pesos, que implicó un aumento de 11.3%. Preliminarmente, el incremento en el financiamiento de la banca comercial al sector público federal parece haber respondido, en parte, a que algunas instituciones han estado adquiriendo títulos a cargo del Gobierno Federal en firme en vez de mediante reportos, en respuesta a la nueva regulación de liquidez que tendrán que seguir. El saldo del financiamiento a los estados y municipios, que conforma 7.9% del financiamiento otorgado por la banca comercial, ascendió a 293 mil 600 millones de pesos y registró una variación de 0.8%. Por último, el saldo del financiamiento a otros sectores, que comprende el financiamiento al Instituto para la Protección al Ahorro Bancario (IPAB), Pidiregas de la Comisión Federal de Electricidad (CFE) y el Fondo Nacional de Infraestructura (Fonadin), y que representa 0.9% del mencionado

financiamiento, se ubicó en 32 mil 500 millones de pesos, lo que implicó un decremento de 59.0 por ciento.

Crédito Vigente de la banca comercial al sector privado

El crédito vigente de la banca comercial al sector privado, las variaciones en por ciento del financiamiento otorgado por la banca comercial, así como de sus componentes, se expresan en términos reales anuales, ascendió en junio de 2014 a 2 billones 573 mil 600 millones de pesos, siendo su expansión de 4.7% anual en términos reales[29]. De este saldo, 664 mil 500 millones de pesos fueron destinados al crédito al consumo, lo que implicó un aumento de 4.2%. El saldo del crédito a la vivienda fue de 492 mil 200 millones de pesos y creció 5.3%. Por su parte, el crédito a empresas no financieras y personas físicas con actividad empresarial tuvo un saldo de 1 billón 298 mil 300 millones de pesos, que representó un incremento, a tasa anual, de 4.2%. Finalmente, el saldo del crédito otorgado a intermediarios financieros no bancarios se ubicó en 118 mil 600 millones de pesos, registrando una variación de 10.8% en términos reales.

Financiamiento de la Banca de Desarrollo

El financiamiento otorgado por la banca de desarrollo en junio de 2014 presentó un saldo de 630 mil 400 millones de pesos y tuvo un crecimiento real anual de 15.9%. El financiamiento de la banca de desarrollo incluye a la cartera de crédito vigente y vencida, los títulos asociados a programas de reestructura y de valores. También incluye a Nacional Financiera, S.A. (Nafin), Banco Nacional de Comercio Exterior (Bancomex), Banco Nacional de Obras y Servicios Públicos (Banobras), Sociedad

[29] Incluye el crédito otorgado por las sofomes reguladas de tarjetas de crédito: Tarjetas Banamex, Santander Consumo, Ixe Tarjetas y Sociedad Financiera Inbursa (véase Nota Aclaratoria en el comunicado de prensa de Agregados Monetarios y Actividad Financiera del 29 de enero de 2010).

Hipotecaria Federal (SHF), Banco del Ejército (Banjercito) y Banco del Ahorro Nacional y Servicios Financieros (Bansefi).

Del monto total de financiamiento, 324 mil 800 millones de pesos correspondieron al financiamiento canalizado al sector privado, con una participación de 51.5% del total, lo que significó un aumento a tasa real anual de 13.0%. El financiamiento a estados y municipios, que representa el 21.6% del total, reportó un saldo de 136 mil 400 millones de pesos presentando un incremento real anual de 15.8%. La tenencia de valores y el saldo del crédito directo al sector público federal, que conforman el 23.1% del financiamiento total, se situaron en 145 mil 500 millones de pesos, lo que implicó un aumento de 22.0%. Finalmente, el saldo del financiamiento a otros sectores, que comprenden el financiamiento al IPAB, Pidiregas de CFE y Fonadin, y que representa 3.8% del mencionado financiamiento, se ubicó en 23 mil 800 millones de pesos, registrando un incremento de 21.6 por ciento.

FINANCIAMIENTO DE LA BANCA COMERCIAL AL SECTOR NO BANCARIO[1/]
2006-2014
-Saldo en miles de millones de pesos-

Mes	Total[2/]	Sector Privado	Estados y Municipios	Sector Público no bancario
Diciembre 2006	1 589.6	1 255.1	68.4	136.5
Diciembre 2007	1 922.7	1 573.0	69.7	163.9
Diciembre 2008	2 143.7	1 794.6	95.1	196.3
Diciembre 2009	2 438.6	1 794.4	174.0	434.4
Diciembre 2010	2 807.5	1 921.9	219.0	561.1
Diciembre 2011	3 145.1	2 222.3	223.6	582.9
Diciembre 2012	3 335.1	2 464.4	270.3	527.0
2013				
Enero	3 252.0	2 458.5	270.3	498.4
Febrero	3 280.0	2 468.2	271.0	492.4
Marzo	3 279.9	2 479.9	273.1	480.2
Abril	3 347.9	2 498.0	271.6	509.9
Mayo	3 303.5	2 526.7	278.6	447.7
Junio	3 437.4	2 556.6	280.8	523.8
Julio	3 374.2	2 575.9	281.0	481.2
Agosto	3 411.1	2 611.5	2864.3	474.9
Septiembre	3 450.7	2 622.5	280.0	497.0
Octubre	3 440.2	2 648.2	284.1	470.5
Noviembre	3 489.8	2 693.7	285.4	472.1
Diciembre	3 615.0	2 710.6	295.0	555.4
2014				
Enero	3 543.1	2 695.3	292.7	517.4
Febrero	3 480.9	2 695.4	292.9	469.3
Marzo	3 674.6	2 707.3	290.8	626.7
Abril	3 641.7	2 715.0	290.8	601.2
Mayo	3 637.9	2 764.5	294.0	560.2
Junio	3 710.2	2 779.3	293.6	604.9

Nota: Cabe destacar que en la columna del total de financiamiento se incorpora el rubro de "Otros" que incluye al Instituto de Protección al Ahorro Bancario (IPAB), Proyectos de Infraestructura Productiva de Largo Plazo (Pidiregas) y el Fondo Nacional de Infraestructura (Fonadin) antes Fideicomiso de Apoyo al Rescate de Autopistas Concesionadas (Farac).

1/ Incluye el crédito otorgado por las sofomes reguladas de tarjetas de crédito: Tarjetas Banamex, Santander Consumo, Ixe Tarjetas y Sociedad Financiera Inbursa.

2/ Se refiere al sector no bancario, incluye valores, cartera de crédito vigente y vencida.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Banco de México.

Fuente de información:
http://www.banxico.org.mx/informacion-para-la-prensa/comunicados/sector-financiero/agregados-monetarios/%7B90D445CE-5065-F639-7357-1735EBF3C0ED%7D.pdf

Evolución del Financiamiento a las Empresas durante el trimestre abril-junio de 2014 (Banxico)

El 21 de agosto de 2014, el Banco de México (Banxico) dio a conocer la "Evolución del Financiamiento a las Empresas durante el trimestre abril-junio de 2014". A continuación se presenta la información.

Los principales resultados de la Encuesta Trimestral de Evaluación Coyuntural del Mercado Crediticio realizada por el Banxico para el período abril-junio de 2014 indican que[30]:

- Con relación a las fuentes de financiamiento utilizadas en el trimestre que se reporta, 82.7% de las empresas encuestadas señaló que recibió financiamiento de proveedores, 39.7% utilizó crédito de la banca comercial, 24.4% de otras empresas del grupo corporativo y/o la oficina matriz, 6.4% de la banca de desarrollo, 5.4% de la banca domiciliada en el extranjero y 1.8% por emisión de deuda[31].

- En lo que respecta al endeudamiento de las empresas con la banca, 48.3% de las empresas encuestadas señaló que contaba con créditos bancarios al inicio del trimestre.

- El 24.9% de las empresas utilizó nuevos créditos bancarios durante el segundo trimestre del año.

- El conjunto de empresas que utilizó nuevos créditos bancarios expresó haber enfrentado condiciones más favorables respecto del trimestre previo en términos de los plazos, tasas de interés, montos ofrecidos, así como de otros requisitos

[30] Esta encuesta la realiza el Banxico entre empresas establecidas en el país y es de naturaleza cualitativa.
[31] El uso del crédito bancario incluye tanto líneas de crédito preexistentes como nuevo crédito bancario.

solicitados por la banca. A su vez, las condiciones para refinanciar créditos y los tiempos de resolución del crédito se mantuvieron prácticamente sin cambio. En cuanto a las comisiones y otros gastos y los requerimientos de colateral, las empresas percibieron condiciones menos favorables respecto del trimestre previo.

Fuentes de Financiamiento por Tipo de Oferente

Los resultados de la encuesta indican que las dos fuentes de financiamiento más utilizadas por las empresas son los proveedores y la banca comercial. En el segundo trimestre de 2014 en particular, se observó una reducción en el financiamiento por proveedores (de 84.5% de las empresas en el trimestre previo a 82.7% en el trimestre que se reporta), mientras que el financiamiento a las empresas otorgado por la banca comercial se incrementó (de 34.8% de las empresas en el trimestre previo a 39.7% en el trimestre que se reporta). Del resto de las fuentes de financiamiento, 24.4% de las empresas reportaron haber utilizado financiamiento de otras empresas del grupo corporativo y/o oficina matriz (24.6% en el trimestre previo), 6.4% de la banca de desarrollo (5.9% en el trimestre previo), 5.4% de la banca domiciliada en el extranjero (4.3% en el trimestre previo), y 1.8% de las empresas reportó haber emitido deuda (1.7% en el trimestre previo). (gráfica *Fuentes de Financiamiento a las Empresas por Tipo de Oferente* y cuadro *Resultados de la Encuesta de Evaluación Coyuntural del Mercado Crediticio*)[32].

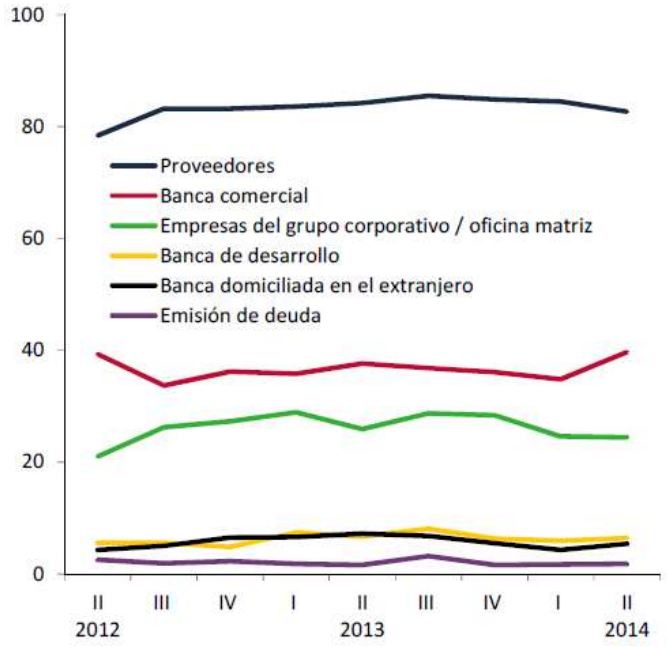
Los resultados de las fuentes de financiamiento por tamaño de empresa muestran que la proporción de empresas que emplean entre 11 y 100 personas que recibe

[32] La suma de los porcentajes puede ser superior a 100 ya que las empresas pueden elegir más de una opción.

financiamiento por parte de proveedores fue de 81.2%, mientras que para el conjunto de empresas de más de 100 empleados, dicha proporción fue de 83.6 por ciento[33].

En lo que se refiere al crédito de la banca comercial, el porcentaje de empresas de hasta 100 empleados que lo señaló como fuente de financiamiento durante el trimestre de referencia fue de 31.2%, mientras que la proporción de empresas con más de 100 empleados que utilizaron este tipo de financiamiento fue de 44.8 por ciento.

FUENTES DE FINANCIAMIENTO A LAS EMPRESAS
POR TIPO DE OFERENTE
-Por ciento del total de empresas1/



1/ Estas cifras se refieren a la proporción de las empresas que utilizó la fuente de financiamiento mencionada, no a la estructura del financiamiento de las empresas.
FUENTE: Banxico.

[33] De aquí en adelante, cuando se mencionen empresas de hasta 100 empleados, se referirá a aquellas empresas que emplean entre 11 y 100 empleados.

Crédito Bancario

Los resultados para el segundo trimestre de 2014 muestran que 48.3% del total de las empresas encuestadas contaba con créditos bancarios al inicio del trimestre (44.8% en el trimestre previo) (gráfica *Crédito Bancario en el Trimestre a) Empresas con endeudamiento bancario* y cuadro *Resultados de la encuesta de Evaluación Coyuntural del Mercado Crediticio*). A su vez, 38.1% de las empresas de hasta 100 empleados mencionó que tenía créditos bancarios, mientras que esta proporción para el conjunto de las empresas con más de 100 empleados fue de 54.3 por ciento.

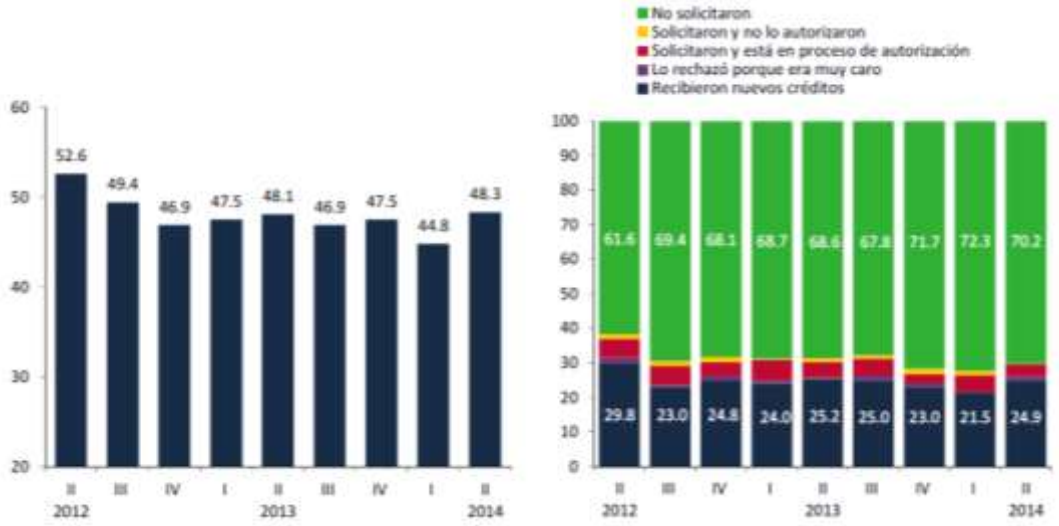
El porcentaje de empresas que utilizó nuevos créditos bancarios fue de 24.9% (21.5% en el trimestre previo) (gráfica *Crédito Bancario en el Trimestre b) Estructura de las solicitudes de crédito bancario* y cuadro *Resultados de la encuesta de Evaluación Coyuntural del Mercado Crediticio*). El porcentaje de empresas con hasta 100 empleados que señaló haber utilizado nuevos créditos bancarios fue de 17.3%, mientras que en el caso de las empresas de más de 100 empleados este porcentaje fue de 29.4 por ciento.

El porcentaje de empresas que no utilizó nuevos créditos bancarios fue de 75.1% (78.5% en el trimestre previo). Con respecto al total de empresas, el 70.2% reveló que no los solicitó (72.3% en el trimestre anterior), el 3.4% de las empresas señaló que solicitó crédito y está en proceso de autorización (4.8% en el trimestre anterior) y el 0.2% de las empresas indicó que solicitó crédito y no fue autorizado (1.3% el trimestre anterior). A su vez, el 1.3% de las empresas indicó que, aunque solicitó el crédito, lo rechazó por considerar que era muy caro (0.1% el trimestre anterior) (gráfica *Crédito Bancario en el Trimestre b) Estructura de las solicitudes de crédito bancario* y cuadro *Resultados de la encuesta de Evaluación Coyuntural del Mercado Crediticio*)[34].

[34] La opción “lo rechazó porque era muy caro” se introdujo en la encuesta a partir del levantamiento correspondiente al cuarto trimestre de 2010.

CRÉDITO BANCARIO EN EL TRIMESTRE
-Por ciento del total de empresas-

a) Empresas con endeudamiento bancario **b) Estructura de las solicitudes de crédito bancario**



FUENTE: Banxico.

Percepción sobre las Condiciones de Acceso y Costo del Crédito Bancario

A continuación se presentan algunos resultados sobre la percepción de las empresas encuestadas respecto a las condiciones de acceso y costo del crédito bancario a través de índices de difusión[35].

Para el total de las empresas encuestadas que utilizaron nuevos créditos bancarios (24.9%), los índices de difusión que miden la percepción acerca de las condiciones de acceso al mercado de crédito bancario en el trimestre actual respecto del trimestre previo indican condiciones más accesibles en términos de los plazos (59.9 puntos), los montos ofrecidos (59.3 puntos), y otros requisitos solicitados por la banca (53.0 puntos). Por su parte, las condiciones para refinanciar créditos (49.8 puntos), y los

[35] Debido a la naturaleza cualitativa de algunas preguntas en la encuesta, este reporte presenta algunos de sus resultados en términos de índices de difusión, los cuales se definen como la suma del porcentaje de empresas que mencionó que hubo un aumento más la mitad del porcentaje de empresas que indicó que no registró cambios. Bajo esta métrica, cuando el valor del índice de difusión es superior (inferior) a 50 significa que un mayor número de empresas señaló haber observado un aumento (una disminución) en la variable relevante, con respecto de la situación observada en el trimestre previo. De esta forma, un índice por encima (debajo) de 50 es equivalente a un balance de respuestas positivo (negativo) dentro del conjunto de empresas encuestadas.

tiempos de resolución del crédito (49.7 puntos) se mantuvieron prácticamente sin cambio. Finalmente, los requerimientos de colateral (43.4 puntos), registraron condiciones menos favorables (gráfica *Percepción sobre las Condiciones Generales de Acceso y Costo del Mercado de Crédito Bancario a) Condiciones de Acceso* y cuadro *Resultados de la encuesta de Evaluación Coyuntural del Mercado Crediticio*).

Considerando estos índices de difusión por tamaño de empresa, aquéllas de hasta 100 empleados percibieron condiciones más favorables en términos de los montos (60.3 puntos), los tiempos de resolución del crédito (54.5 puntos), los plazos ofrecidos (53.9 puntos), y otros requisitos solicitados por la banca (54.5 puntos). Por su parte, las condiciones para refinanciar créditos (50.0 puntos) se mantuvieron sin cambio. Finalmente, los requerimientos de colateral (40.7 puntos) registraron condiciones menos favorables.

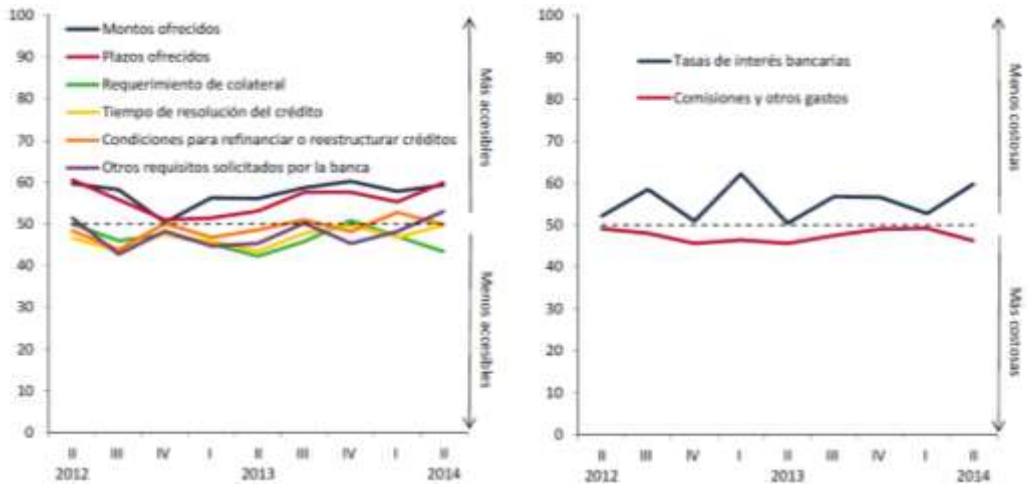
A su vez, las empresas de más de 100 empleados percibieron condiciones más favorables en términos de los plazos (62.1 puntos), los montos ofrecidos (59.0 puntos), y otros requisitos solicitados por la banca (52.3 puntos). Por su parte, las condiciones para refinanciar créditos (49.8 puntos) se mantuvieron prácticamente sin cambio. Finalmente, los tiempos de resolución del crédito (48.0 puntos) y los requerimientos de colateral (44.5 puntos) registraron condiciones menos favorables.

Con relación a los índices de difusión que miden la percepción acerca de las condiciones de costo del crédito bancario en el trimestre actual respecto del trimestre previo, para el total de las empresas las condiciones con relación a las tasas de interés (59.8 puntos) presentaron un balance positivo, mientras que las comisiones y otros gastos asociados al crédito bancario (46.2 puntos) presentaron un balance negativo (gráfica *Percepción sobre las Condiciones Generales de Acceso y Costo del Mercado de Crédito Bancario b) Condiciones de Costo* y cuadro *Resultados de la encuesta de Evaluación Coyuntural del Mercado Crediticio*).

Considerando estos índices de difusión por tamaño de empresa, aquéllas de hasta 100 empleados percibieron que las condiciones en las tasas de interés (54.3 puntos) resultaron menos costosas y las comisiones y otros gastos asociados al crédito bancario (40.2 puntos) resultaron más costosas en relación al trimestre previo. Por su parte, las empresas de más de 100 empleados consideraron que las condiciones respecto de las tasas de interés (61.7 puntos) resultaron menos costosas con relación al trimestre anterior, mientras que las relacionadas con las comisiones y otros gastos asociados al crédito bancario (48.4 puntos) resultaron más costosas.

PERCEPCIÓN SOBRE LAS CONDICIONES GENERALES DE ACCESO Y COSTO DEL MERCADO DE CRÉDITO BANCARIO
-Empresas que utilizaron nuevos créditos bancarios-
Índices de difusión

a) Condiciones de acceso **b) Condiciones de costo**



FUENTE: Banxico.

Factores Limitantes según las Empresas para Utilizar Nuevos Créditos Bancarios

En esta sección se enlistan los principales factores limitantes para utilizar nuevos créditos bancarios según la opinión de las empresas encuestadas. Estos factores fueron

señalados por el total de las empresas encuestadas que no utilizaron nuevos créditos bancarios (75.1%) durante el trimestre[36].

Las limitantes señaladas por las empresas, en orden de importancia, fueron: la situación económica general (49.2%), los montos exigidos como colateral (46.7%), las ventas y rentabilidad de la empresa (46.6%), las tasas de interés del mercado de crédito (45.7%), las condiciones de acceso al crédito bancario (45.5%), el acceso a apoyo público (44.1%), la disposición de los bancos a otorgar crédito (40.2%), la capitalización de la empresa (37.9%), las dificultades para pagar el servicio de la deuda vigente (35.5%) y la historia crediticia de la empresa (31.0%) (gráfica *a) Principales factores Limitantes para Tener Acceso al Crédito Bancario* y Cuadro *Resultados de la encuesta de Evaluación Coyuntural del Mercado Crediticio*)[37].

Para el segundo trimestre de 2014, del total de las empresas encuestadas, 53.3% señaló que las condiciones actuales de acceso y costo del mercado de crédito bancario no constituyen una limitante para poder llevar a cabo las operaciones corrientes de su empresa (47.8% en el trimestre previo), mientras que 33.5% indicó que estas condiciones son una limitante menor (36.5% en el trimestre previo). Por su parte, 13.3% de las empresas (15.7% en el trimestre anterior) consideró que estas condiciones constituyen una limitante mayor para las operaciones corrientes de su empresa (gráfica *b) Condiciones de Acceso y Costo al Crédito Bancario como Limitantes para las Operaciones de su Empresa* y cuadro *Resultados de la encuesta de Evaluación Coyuntural del Mercado Crediticio*).

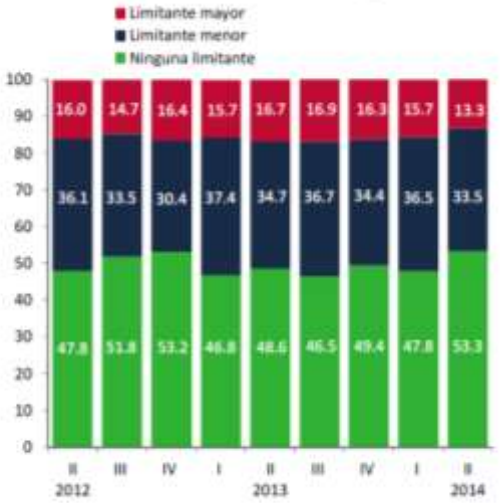
[36] El 93.5% de estas empresas no solicitaron crédito bancario. Por lo tanto, las limitantes consideradas en esta sección corresponden, en su mayor parte, a las limitantes que llevaron a las empresas a no solicitar crédito.

[37] Del conjunto de posibles limitantes, cada empresa califica el grado de cada factor (muy limitante, relativamente limitante o nada limitante), por lo que la suma de los porcentajes de todos los factores puede ser superior a 100. Además, el porcentaje de cada factor incluye la suma de las calificaciones muy limitante y relativamente limitante.

a) Principales Factores Limitantes para Tener Acceso al Crédito Bancario
-Por ciento de las empresas que no utilizaron nuevos créditos bancarios-



b) Condiciones de Acceso y Costo al Crédito Bancario como Limitantes para las Operaciones de su Empresa
-Por ciento del total de empresas-



FUENTE: Banxico.

RESULTADOS DE LA ENCUESTA DE EVALUACIÓN COYUNTURAL DEL MERCADO CREDITICIO[1/]
Segundó trimestre de 2014

Concepto	Total					II Trimestre de 2014				
	2013			2014		Por tamaño		Por actividad económica[2/]		
	II	III	IV	I	II	Hasta 100 Empleados	Más de 100 Empleados	Manufacturas	Servicios y Comercio	Resto
FINANCIAMIENTO TOTAL Por ciento de Empresas										
Empresas que obtuvieron algún tipo de financiamiento[3/]	**90.5**	**89.2**	**89.3**	**88.4**	**89.2**	**85.9**	**91.1**	**93.6**	**89.9**	**67.5**
Fuente[4/]					82.7	81.2	83.6	86.2	85.1	52.9
De proveedores	84.2	85.5	84.9	84.5	39.7	31.2	44.8	41.5	39.2	36.8
De la banca comercial	37.6	36.8	36.1	34.8	5.4	4.5	6.0	5.9	5.7	1.9
De la banca en el extranjero	7.2	6.8	5.5	4.3	24.4	16.2	29.3	30.7	23.2	9.7
De empresas del grupo corporativo/oficina matriz	25.9	28.7	28.4	24.6	6.4	2.4	8.7	8.0	5.7	5.3
De la banca de desarrollo	6.7	8.1	6.3	5.9	1.8	0.0	2.8	2.5	1.5	0.8
Mediante emisión de deuda	1.6	3.2	1.6	1.7						
Empresas que otorgaron algún tipo de financiamiento[3/]	81.5	85.6	81.1	80.6	81.9	80.2	83.0	90.9	80.9	55.4
Destino:[4/]										
A clientes	74.6	79.4	78.4	77.6	78.8	78.9	78.8	89.3	77.0	52.1
A proveedores	20.7	16.4	13.2	16.6	16.2	12.4	18.4	25.0	11.9	13.4
A empresas del grupo	18.4	18.0	17.7	14.8	15.1	14.2	15.6	16.5	15.1	9.6
A otros	0.9	0.0	0.0	0.2	0.6	0.7	0.6	2.0	0.0	0.0
Plazo promedio del financiamiento otorgado en días:										
A clientes	60	62	56	58	59	54	63	53	64	55
A proveedores	42	45	48	45	53	41	58	47	61	46
A empresas del grupo	67	76	68	81	72	99	59	57	80	99
Empresas que esperan solicitar financiamiento de la banca comercial en el próximo trimestre:[3/]	**42.4**	**40.3**	**37.0**	**42.8**	**38.3**	**32.2**	**41.9**	**38.1**	**41.1**	**18.8**

[1/] Muestra con cobertura nacional de por lo menos 450 empresas. La respuesta es voluntaria y confidencial.
[2/] Los sectores de manufacturas y de servicios y comercio son los únicos representativos a nivel nacional.
[3/] A partir de este comunicado de prensa del primer trimestre de 2010 los resultados se presentan como por ciento del total de empresas. En los comunicados de prensa anteriores esta información se presentaba en por ciento de respuestas.
[4/] La suma de los porcentajes puede ser superior a 100 ya que las empresas pueden elegir más de una opción.
FUENTE: Banxico.

RESULTADOS DE LA ENCUESTA DE EVALUACIÓN COYUNTURAL DEL MERCADO CREDITICIO[1/]
Segundo trimestre de 2014

Concepto	Total					II Trimestre 2014				
	2013			2014		Por tamaño		Por actividad económica[2/]		
	II	III	IV	I	II	Hasta 100 Empleados	Más de 100 Empleados	Manufacturas	Servicios y Comercio	Resto
MERCADO DE CRÉDITO BANCARIO[3/] *Por ciento de Empresas*										
Empresas con endeudamiento bancarios al inicio del trimestre:	**48.1**	**46.9**	**47.5**	**44.8**	**48.3**	**38.1**	**54.3**	**52.1**	**46.0**	**50.4**
Empresas que recibieron nuevos créditos bancarios[4/]	**25.2**	**25.0**	**23.0**	**21.5**	**24.9**	**17.3**	**29.4**	**28.0**	**23.3**	**25.1**
Destino del crédito bancario[5/]										
Capital de trabajo	66.6	73.8	80.2	70.6	80.3	78.9	80.7	79.9	89.9	77.4
Reestructuración de pasivos	18.7	7.1	5.8	7.9	17.5	20.2	16.6	15.6	18.7	17.9
Operaciones de comercio exterior	4.9	4.2	6.5	3.3	0.7	0.0	1.0	1.7	0.0	1.4
1.0Inversión	20.5	29.5	18.7	26.5	17.8	14.8	18.9	21.9	14.7	21.2
Otros propósitos	3.9	0.5	3.2	3.7	4.3	0.3	5.7	5.3	4.2	0.9
Condiciones generales de acceso al crédito bancario: *Índices de Difusión[6/]*										
Montos ofrecidos	56.1	58.7	60.2	57.8	59.3	60.3	59.0	60.7	58.9	53.5
Plazos ofrecidos	53.1	57.6	57.6	55.3	59.9	53.9	62.1	54.0	63.9	52.5
Requerimientos de colateral	42.3	45.8	50.8	47.0	43.4	10.7	44.5	46.7	41.2	46.2
Tiempos de resolución del crédito	43.5	47.8	49.7	46.8	49.7	54.5	48.0	49.3	51.0	36.9
Condiciones para refinanciar créditos	48.6	51.0	48.2	52.8	49.8	50.0	49.8	50.0	50.0	46.5
Otros requisitos solicitados por la banca	45.3	50.2	45.3	48.2	53.0	54.5	52.3	53.1	54.0	39.7
Condiciones generales de costo del crédito bancario: *Índices de Difusión[7/]*										
Tasas de interés bancarias	50.4	56.8	56.6	52.7	59.8	54.3	61.7	58.7	61.4	45.0
Comisiones y otros gastos	45.6	47.5	49.0	49.2	46.2	40.2	48.4	44.2	48.0	36.1
Empresas que no recibieron nuevos créditos bancarios[4/]	**74.8**	**75.0**	**77.0**	**78.5**	**75.1**	**82.7**	**70.6**	**72.0**	**76.8**	**74.9**
Lo solicitaron y está en proceso de autorización	4.5	4.9	2.6	4.8	3.4	2.1	4.1	4.5	2.7	4.2
Lo solicitaron y fue rechazado	1.1	1.0	1.6	1.3	0.2	0.6	0.0	0.0	0.0	2.6
Lo solicitaron, pero lo rechazaron porque es muy caro	0.6	1.3	1.1	0.1	1.3	3.1	0.3	0.0	1.9	2.1
No solicitaron	68.6	67.8	71.7	72.3	70.2	76.9	66.2	67.5	72.2	66.0
Factores limitantes para solicitar o recibir nuevos créditos[8/]										
Situación económica general	51.3	51.0	51.0	48.6	49.2	55.2	45.0	45.5	48.3	68.7
Acceso a apoyo público	42.8	37.5	33.0	36.7	44.1	45.6	43.0	39.4	44.1	61.3
Ventas y rentabilidad de su empresa	42.0	45.7	40.2	38.1	46.6	55.1	40.6	46.0	44.9	60.5
Capitalización de su empresa	35.8	34.5	30.3	34.2	37.9	43.1	34.2	35.0	37.4	52.1
Historia crediticia de su empresa	27.8	29.8	26.3	27.6	31.0	37.6	26.5	32.0	29.6	37.9
Disposición de los bancos a otorgar créditos	42.1	39.9	35.9	39.7	40.2	47.6	35.0	39.7	38.0	58.2
Dificultades para el pago del servicio de la deuda bancaria vigente	33.0	34.0	27.1	26.2	35.5	43.0	30.3	31.5	35.8	47.7
Tasas de interés del mercado de crédito bancario	47.4	40.8	40.6	45.2	45.7	51.2	41.9	44.5	44.5	59.3
Condiciones de acceso al crédito bancario	44.2	44.9	38.0	43.4	45.5	47.3	44.2	43.4	44.4	61.0
Montos exigidos como colateral para acceder al financiamiento bancario	41.4	42.0	37.0	39.9	46.7	49.3	44.9	45.3	45.5	60.7
Total de empresas: Las condiciones de acceso y costo del mercado de crédito bancario son una limitante para la operación de su empresa:										
Mayor limitante	16.7	16.9	16.3	15.7	13.3	17.5	10.8	14.6	12.0	17.5
Menor limitante	34.7	36.7	34.4	36.5	33.5	43.2	27.7	28.4	33.6	51.5
Ninguna limitante	48.6	46.5	49.4	47.8	53.3	39.3	61.6	57.0	54.4	31.0

1/ Muestra con cobertura nacional de por lo menos 450 empresas. La respuesta es voluntaria y confidencial.
2/ Los sectores de manufacturas y de servicios y comercio son los únicos sectores de actividad económica que son representativos a nivel nacional.
3/ El mercado de crédito bancario incluye la banca comercial, la banca de desarrollo y los bancos extranjeros.
4/ A partir de este comunicado de prensa del primer trimestre de 2010 los resultados se presentan como por ciento del total de empresas. En los comunicados anteriores esta información se presentaba en por ciento de respuestas. La suma de las partes puede no coincidir debido al redondeo.
5/ La suma de los porcentajes puede ser superior a 100 ya que las empresas pueden elegir más de una opción.
6/ Índice de difusión. Definido como la suma del porcentaje de empresas que mencionó que hubo condiciones más accesibles, más la mitad del porcentaje de empresas que indicó que no hubo cambios en las condiciones de acceso. Bajo esta métrica, cuando el valor del índice de difusión es superior (inferior) a 50 significa que un mayor número de empresas señaló que percibió condiciones más accesibles (menos accesibles) en la variable relevante, en comparación a la situación observada en el trimestre previo.
7/ Índice de difusión. Definido como la suma del porcentaje de empresas que mencionó que hubo condiciones menos costosas, más la mitad del porcentaje de empresas que indicó que no hubo cambio. Bajo esta métrica, cuando el valor del índice de difusión es superior (inferior) a 50 significa que un mayor número de empresas señaló que percibió condiciones menos costosas (más costosas) en la variable relevante, en comparación a la situación observada en el trimestre previo.
8/ Del conjunto de posibles limitantes, cada empresa califica el grado de cada factor (muy limitante, relativamente limitante o nada limitante), por lo que la suma de los porcentajes de todos los factores puede ser superior a 100. Además, el porcentaje de cada factor incluye la suma de las calificaciones muy limitante y relativamente limitante.
FUENTE: Banxico.

Fuente de información:
http://www.banxico.org.mx/informacion-para-la-prensa/comunicados/sector-financiero/financiamiento-empresas/%7B9778D28E-F7DA-E110-42A5-3BB10F056E70%7D.pdf

Sector de Banca Múltiple (CNBV)

El 31 de julio de 2014, la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV) publicó "Información Estadística al cierre de junio de 2014 del sector de banca múltiple" integrado por 45 instituciones en operación. A continuación se presenta la información.

Características del sector

Al cierre de junio de 2014, el sector de Banca Múltiple estuvo integrado por 45 instituciones en operación, dos instituciones más que al cierre de junio de 2013.

Balance general

El saldo de los activos totales del sector se ubicó en 6 mil 939 mmdp, presentando un incremento anual de 11.2 por ciento.

BANCA MÚLTIPLE: BALANCE GENERAL
-Saldos en MMDP-

	2013	2014		Diferencia %	
	Junio	Mayo	Junio	Anual	Mensual
Activo total	6 242	6 931	6 939	11.2	0.1
Pasivo total	5 568	6 223	6 217	11.7	-0.1
Capital Contable	675	708	722	7.0	1.9

FUENTE: CNBV.

El pasivo total registró un saldo de 6 mil 217 mmdp, 11.7% más que en junio 2013. Por su parte, el capital contable alcanzó un monto de 722 mmdp con una variación anual positiva de 7.0 por ciento.

Cartera de crédito[38]

La cartera total de crédito, la cual incluye la cartera de las Sociedades Financieras de Objeto Múltiple Reguladas asociadas a ciertas instituciones de banca múltiple, alcanzó

[38] Se considera la información de cartera en conjunto con la cartera de las Sociedades Financieras de Objeto Múltiple, Entidades Reguladas que administran parte de la cartera de crédito de los siguientes bancos: Banamex con Tarjetas Banamex y Servicios Financieros Soriana, Santander con Santander Consumo, Santander Hipotecario y Santander Vivienda, Banorte con Banorte-Ixe Tarjetas e Inbursa con CF Credit Services.

un saldo de 3 mil 107 mmdp y un aumento anual de 8.8% (crecimiento de 4.9% en términos reales).

BANCA MÚLTIPLE: CARTERA DE CRÉDITO TOTAL
-Saldos en MMDP-

	2013	2014		Diferencia %	
	Junio	Mayo	Junio	Anual	Mensual
Cartera de Crédito Total	**2 855**	**3 103**	**3 107**	**8.8**	**0.1**
Créditos comerciales	1 746	1 881	1 877	7.5	-0.2
Empresas	1 266	1 357	1 354	7.0	-0.2
Entidades financieras	94	110	112	19.8	2.4
Entidades gubernamentales	386	414	411	6.4	-0.9
Créditos al Gobierno Federal o con su garantía	12	29	27	118.2	-6.7
Créditos a estados y municipios o con su garantía	282	286	285	0.9	0.2
Créditos a organismos descentralizados o desconcentrados	91	100	99	8.3	-1.1
Consumo	**636**	**685**	**691**	**8.6**	**0.8**
Tarjeta de crédito	287	302	303	5.5	0.3
Personales	121	136	138	13.8	0.9
Nómina	126	146	149	18.3	2.2
ABCD	75	78	78	4.8	-0.0
Automotriz	72	75	74	3.5	-0.4
Adquisición de bienes muebles	3	4	4	37.2	7.7
Operaciones de arrendamiento capitalizable	3	2	2	-45.4	-13.0
Otros créditos de consumo	24	21	21	-12.7	1.4
Vivienda	**474**	**537**	**540**	**13.9**	**0.5**
Media y Residencial	395	453	456	15.5	0.7
De interés social	79	85	84	6.3	-0.8

FUENTE: CNBV.

El crédito comercial concentra el 60.4% de la cartera total y se incrementó 7.5% contra el mismo mes del año anterior, alcanzando un saldo de 1 mil 877 mmdp. La cartera destinada al financiamiento de la actividad empresarial concentra, a su vez, el 72.1% del crédito comercial, con un saldo de 1 mil 354 mmdp y un crecimiento anual de 7.0%. El crédito a entidades financieras se incrementó en 19.8% en el último año con un saldo a junio de 2014 de 112 mmdp, mientras que el crédito a entidades gubernamentales registró una variación positiva anual de 6.4% y un saldo de 411 mmdp.

El financiamiento al sector empresarial estuvo conformado por un 74.9% para las grandes empresas y fideicomisos, registrando una disminución anual de 1.6 puntos

porcentuales (pp). Por su parte, los créditos a las micro, pequeñas y medianas empresas conformaron 25.1%, lo cual se explica por una tasa de crecimiento anual conjunta para estos segmentos de 14.5%, alcanzando variaciones individuales en su participación de 1.4 pp, 0.6 pp y -0.4 pp, respectivamente.

CARTERA EMPRESARIAL POR TAMAÑO DE EMPRESA
-En por ciento-

	2013	2014		Diferencia en PP	
	Junio	Mayo	Junio	Anual	Mensual
MiPyMes	**23.4**	**24.8**	**25.1**	**1.6**	**0.3**
Micro	7.5	8.7	8.9	1.4	0.1
Pequeña	10.4	10.9	11.0	0.6	0.1
Mediana	5.5	5.2	5.2	-0.4	0.0
Grande[1/]	**76.6**	**75.2**	**74.9**	**-1.6**	**-0.3**

1/ Incluye empresas grandes y fideicomisos.
FUENTE: CNBV.

El crédito al consumo se incrementó 8.6% con un saldo de 691 mmdp (equivalentes al 22.2% de la cartera total), con crecimientos de 5.5% en revolvente (tarjetas de crédito) y de 11.1% en no revolventes[39] y saldos de 303 mmdp y 388 mmdp, respectivamente. La cartera de consumo no revolvente representó el 56.1% de la cartera de consumo; y tiene como segmentos más representativos a los créditos de nómina y personales, con participaciones de 38.4% (149 mmdp) y de 35.5% (138 mmdp), respectivamente.

El segmento de vivienda conformó el 17.4% del total de cartera y alcanzó un saldo de 540 mmdp con un incremento anual de 13.9%. El 84.5% de la cartera de vivienda corresponde al segmento de vivienda media y residencial con 456 mmdp y un incremento de 15.5% en el período. Por su parte, la cartera de vivienda de interés social

[39] La cartera de consumo no revolvente está integrada por los créditos personales, créditos de nómina, créditos para adquirir automóviles, créditos para la compra de bienes muebles, créditos para operaciones de arrendamiento capitalizable y otros tipos de créditos al consumo.

alcanzó 84 mmdp (15.5% de la cartera vivienda) con una diferencia positiva anual de 6.3 por ciento.

El índice de morosidad (IMOR) de la cartera total disminuyó 0.04 pp respecto a lo registrado el mes pasado (mayo 2014) y se situó en 3.32 por ciento.

BANCA MÚLTIPLE: IMOR[1/]
-Cifras en porcentaje-

	2013	2014		Diferencia en PP	
	Junio	Mayo	Junio	Anual	Mensual
Cartera de Crédito Total	**3.01**	**3.36**	**3.32**	**0.32**	**-0.04**
Créditos comerciales	2.10	2.51	2.43	0.33	-0.08
Empresas	2.88	3.45	3.35	0.48	-0.09
Entidades financieras	0.09	0.31	0.15	0.06	-0.16
Entidades gubernamentales	0.04	0.02	0.02	-0.02	0.00
Consumo	**4.93**	**5.21**	**5.22**	**0.29**	**0.01**
Tarjeta de crédito	5.00	5.49	5.51	0.51	0.02
Personales	7.37	7.99	7.99	0.61	-0.00
Nómina	3.57	3.31	3.35	-0.22	0.04
ABCD	1.95	2.02	2.10	0.15	0.08
Automotriz	1.86	1.88	1.98	0.12	0.09
Adquisición de bienes muebles	4.25	4.77	4.42	0.17	-0.36
Operaciones de arrendamiento capitalizable	11.33	19.24	21.25	9.92	2.01
Otros créditos de consumo	7.51	6.92	6.60	-0.91	-0.32
Vivienda	**3.75**	**3.98**	**3.98**	**0.23**	**0.01**
Media y Residencial	3.72	3.98	4.01	0.29	0.03
De interés social	3.92	3.96	3.84	-0.09	-0.12

1/ IMOR = Índice de morosidad = Cartera Vencida / Cartera total.
FUENTE: CNBV.

El IMOR de la cartera comercial se situó en 2.43% al cierre de junio de 2014, mostrando una disminución mensual de 0.08 pp. La cartera a empresas, que representa el 72.1% de la cartera comercial, tuvo un IMOR de 3.35%, con una disminución de 0.09 puntos porcentuales.

El IMOR de la cartera de consumo fue de 5.22%, con variación de 0.01 pp en el último mes. La cartera de tarjeta de crédito registró un IMOR de 5.51% con 0.02 pp de

diferencia, los créditos personales presentaron un IMOR de 7.99%, 0.61 pp más que en junio 2013, mientras que los créditos de nómina registraron un IMOR de 3.35%, con una incremento de 0.04 pp en relación al mes anterior.

La morosidad de los créditos a la vivienda se situó en 3.98, 0.01 pp más que en mayo 2014.

Con la finalidad de presentar indicadores complementarios relativos a la calidad crediticia de la cartera, se muestra la tasa de deterioro ajustada (TDA). Al cierre de junio de 2014, la TDA para el total de la banca se ubicó en 6.36 por ciento.

BANCA MÚLTIPLE: TDA[1/]
-Cifras en porcentaje-

	2013	2014		Diferencia PP	
	Junio	Mayo	Junio	Anual	Mensual
Cartera de Crédito Total	**5.27**	**6.32**	**6.36**	**1.09**	**0.04**
Créditos comerciales	2.33	3.27	3.36	1.03	0.09
Empresas	3.16	4.48	4.60	1.44	0.12
Entidades financieras	0.18	0.19	0.19	0.01	0.00
Entidades gubernamentales	0.09	0.03	0.03	-0.06	-0.00
Consumo	**12.90**	**14.44**	**14.36**	**1.46**	**-0.08**
Tarjeta de crédito	14.79	15.89	15.79	1.00	-0.09
Personales	14.75	16.90	17.20	2.45	0.29
Nómina	11.11	12.49	12.39	1.28	-0.10
ABCD	6.32	7.79	7.05	0.73	-0.74
Automotriz	3.53	4.09	4.06	0.53	-0.02
Adquisición de bienes muebles	47.64	54.93	48.90	1.26	-6.02
Operaciones de arrendamiento capitalizable	17.95	23.11	24.02	6.07	0.91
Otros créditos de consumo	8.79	13.32	13.35	4.57	0.04
Vivienda	**5.15**	**5.45**	**5.47**	**0.32**	**0.02**

1/ TDA = Tasa de deterioro ajustada = (promedio 12 meses de cartera vencida + suma 12 meses de quitas y castigos) / (promedio 12 meses de cartera total + suma 12 meses de quitas y castigos).
FUENTE: CNBV.

Al cierre de abril de 2014, la razón de estimaciones preventivas entre el saldo de cartera de crédito total (EPRC/Cartera) tuvo una disminución de 0.51 pp. Los segmentos de

tarjeta de crédito y vivienda de interés social, aumentaron su relación de estimaciones prudenciales en 0.24 y 0.20 pp respectivamente, mientras que la cartera empresarial disminuyó su relación en 0.78 pp.

BANCA MÚLTIPLE: EPRC/CARTERA[1/]
-Cifras en porcentaje-

	2013	2014		Diferencia en PP	
	Junio	Mayo	Junio	Anual	Mensual
Cartera de Crédito Total	**5.24**	**4.87**	**4.73**	**-0.51**	**-0.14**
Créditos comerciales	4.08	3.54	3.38	-0.70	-0.16
Empresas	4.91	4.29	4.13	-0.78	-0.17
Entidades financieras	3.00	3.02	2.87	-0.13	-0.15
Entidades gubernamentales	1.62	1.23	1.08	-0.55	-0.16
Consumo	**9.69**	**9.82**	**9.66**	**-0.03**	**-0.16**
Tarjeta de crédito	11.86	12.53	12.09	0.24	-0.44
Personales	11.44	11.04	11.00	-0.44	-0.04
Nómina	6.99	6.84	7.02	0.03	0.18
ABCD	3.94	3.86	3.92	-0.02	0.06
Automotriz	3.93	3.84	3.91	-0.02	0.07
Adquisición de bienes muebles	4.19	4.17	4.10	-0.09	-0.07
Operaciones de arrendamiento capitalizable	7.48	11.70	12.91	5.43	1.21
Otros créditos de consumo	7.38	5.77	5.72	-1.66	-0.05
Vivienda	**1.74**	**1.88**	**1.82**	**0.08**	**-0.06**
Media y Residencial	1.60	1.71	1.67	0.07	-0.04
De interés social	2.45	2.81	2.65	0.20	-0.16

1/ EPRC = Estimaciones preventivas para riesgo crediticio de balance / cartera total.
FUENTE: CNBV.

El Índice de Cobertura (ICOR) de la cartera total fue de 142.35% al cierre de junio de 2014. Este índice se ubicó en 139.02% para el segmento comercial, en 185.07% para el de consumo y en 45.80% para el de vivienda. En el último caso este índice es menor, pues el valor de las garantías de este tipo de financiamiento es relevante para el cálculo de la severidad de la pérdida en caso de incumplimiento.

BANCA MÚLTIPLE: ICOR[1/]
-Cifras en porcentaje-

	2013	2014		Diferencia en PP	
	Junio	Mayo	Junio	Anual	Mensual
Cartera de Crédito Total	**174.30**	**145.6**	**142.35**	**-31.95**	**-2.72**
Créditos comerciales	194.15	141.18	139.02	-55.13	2.16
Empresas	170.56	124.47	123.02	-47.54	-1.45
Entidades financieras	3 455.51	974.48	1 919.25	1 536.26	944.77
Entidades gubernamentales	3 855.97	5 842.30	4 555.05	699.09	-1 287.25
Consumo	**196.47**	**188.66**	**185.07**	**-11.40**	**-3.59**
Tarjeta de crédito	237.32	228.40	219.67	-17.65	-8.73
Personales	155.20	138.14	137.71	-17.50	-0.43
Nómina	195.58	206.51	209.35	13.77	2.85
ABCD	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Automotriz	211.97	204.12	197.72	-14.25	-6.40
Adquisición de bienes muebles	98.60	87.37	92.76	-5.84	5.40
Operaciones de arrendamiento capitalizable	66.05	60.81	60.75	-5.29	-0.06
Otros créditos de consumo	98.27	83.38	86.62	-11.66	3.24
Vivienda	**46.46**	**47.40**	**45.80**	**-0.65**	**-1.59**
Media y Residencial	43.06	42.99	41.70	-1.36	-1.29
De interés social	62.56	71.12	69.10	6.54	-2.02

1/ ICOR = Estimaciones preventivas para riesgos crediticios de balance / cartera vencida.
FUENTE: CNBV.

Captación de recursos

La captación total de recursos fue de 3 mil 529 mmdp, 11.4% más que la observada al cierre de junio de 2013. Los depósitos de exigibilidad inmediata registraron un incremento anual de 13.7% y los depósitos a plazo del público en general aumentaron 7.9%. Por su parte, la captación a través de mercado de dinero y títulos de crédito registró un incremento de 1.3% y los préstamos interbancarios y de otros organismos tuvieron una variación anual positiva de 25.3 por ciento.

BANCA MÚLTIPLE: BALANCE GENERAL
-Saldos en mmdp-

	2013	2014		Diferencia en PP	
	Junio	Mayo	Junio	Anual	Mensual
Captación total	**3 167**	**3 477**	**3 529**	**11.4**	**1.5**
Depósitos de exigibilidad inmediata	1 779	1 972	2 023	13.7	2.6
Depósitos a plazo del público en general	780	822	842	7.9	2.4
Mercado de dinero y Títulos de crédito emitidos	409	419	415	1.3	-1.1
Préstamos Interbancarios y de otros organismos	199	263	249	25.3	-5.4

FUENTE: CNBV.

Estado de resultados

El resultado neto de la Banca Múltiple fue de 46 mmdp, cifra 11.7% menor a la del mismo período del año anterior, toda vez que durante el ejercicio 2013 se presentó el ingreso extraordinario (operaciones discontinuadas) por 11 mmdp derivado de la venta de ciertos activos relevantes de una de las instituciones. Si no se consideran dichos ingresos extraordinarios, la banca múltiple se incrementó 13.0 por ciento.

BANCA MÚLTIPLE: ESTADO DE RESULTADOS
-Resultados acumulados en mmdp-

	Junio	Junio	Diferencia Anual	
	2013	2014	MMDP	%
Ingresos por intereses	223	228	4	2.0
Gastos por intereses	78	74	-5	-6.2
Margen financiero	**145**	**154**	**9**	**6.4**
Estimaciones preventivas para riesgos crediticios	43	44	1	3.1
Margen financiero ajustado por riesgos crediticios	**102**	**110**	**8**	**7.8**
Comisiones y tarifas netas	29	30	1	3.3
Resultado por intermediación	17	14	-4	-20.2
Otros ingresos (egresos) de la operación	14	17	3	22.7
Gastos de administración y promoción	118	124	6	4.8
Resultado de la operación	**45**	**48**	**3**	**6.4**
Participación en el resultado de subsidiarias no consolidadas y asociadas	9	10	1	14.4
Resultado antes de impuestos a la utilidad	**53**	**58**	**4**	**7.7**
Impuestos a la utilidad netos	-12	-11	1	-9.6
Resultado antes de operaciones discontinuadas	**41**	**46**	**5**	**13.0**
Operaciones discontinuadas	11	0	-11	-100.0
Resultado neto	**52**	**46**	**-6**	**-11.7**

FUENTE: CNBV.

Los indicadores de rentabilidad registraron una variación negativa de 0.07 pp en el ROA y de 0.47 pp en el ROE al cierre de junio de 2014, y se explican por un mayor crecimiento en los activos promedio y capital contable promedio, relativos al incremento en el resultado neto acumulado 12 meses.

BANCA MÚLTIPLE: INDICADORES FINANCIEROS
-En miles de millones de pesos (MMDP)-

	2013	2014		Variaciones Anuales	
	Junio	Mayo	Junio	MMDP	%
Resultado neto (flujo 12 meses)	96	96	98	3	**2.9**
Activo Promedio (12 meses)	6 092	6 461	6 572	480	**7.9**
Capital Contable Promedio (12 meses)	652	686	693	41	**6.3**

BANCA MÚLTIPLE: INDICADORES FINANCIEROS
-En porcentaje-

	2013	2014		Diferencias en PP	
	Junio	Mayo	Junio	Anual	Mensual
ROA 1/	1.57	1.49	1.50	-0.07	**0.01**
ROE 2/	14.65	14.02	14.19	-0.47	**0.17**

1/ ROA = Resultado Neto (flujo 12 meses) / Activo Total promedio 12 meses.
2/ ROE = Resultado Neto (flujo 12 meses) / Capital Contable promedio 12 meses.
FUENTE: CNBV.

Evaluación de la calidad de la información

1. Situación financiera

Durante el plazo de entrega de la información correspondiente al período de junio de 2014 se calificó en amarillo a Interacciones debido a que no cumplió con los requerimientos mínimos de calidad establecidos por esta Comisión en la serie R04-A, relativa a la cartera de crédito. En el caso de Monex, obtuvo calificación amarilla debido a que no cumplió con los requerimientos mínimos de calidad establecidos por esta Comisión aplicables a los reportes en la serie R12-A, referente a la consolidación de los estados financieros del banco con subsidiarias.

2. Consistencia con la información detallada de cartera

En relación con los saldos enterados en los reportes de situación financiera y los que se obtienen con la información a detalle de cada crédito, se identificaron dos bancos con inconsistencias. Por lo que respecta a la cartera comercial, se le asignó una calificación

en rojo a Scotiabank debido a que no entregó información en los plazos establecidos en las Disposiciónes de Carácter General Aplicables a Institutciones de Crédito.

En cuanto a la consistencia de saldos de la cartera a la vivienda, a la fecha de elaboración de esta evaluación, BBV Bancomer está evaluado en amarillo por presentar una diferencia absoluta mayor al 0.25 por ciento.

Para todos los casos anteriores se recomiendan reservas en el uso de su información.

La calidad en la información de los reportes regulatorios que envían las instituciones a esta Comisión es evaluada constantemente, por lo que es importante para los usuarios de dicha información considerar que el semáforo de calidad puede ser modificado con el objetivo de publicar información con mejores estándares de calidad.

Fuente de información:
http://www.cnbv.gob.mx/SECTORES-SUPERVISADOS/BANCA-MULTIPLE/Prensa%20%20Sector%20Bancario/Comunicado%20de%20Prensa%20Banca%20Múltiple%20Jun14.pdf
Para tener acceso a información relacionada visite:
http://portafoliodeinformacion.cnbv.gob.mx/bm1/Paginas/infosituacion.aspx

Estadísticas de ahorro financiero y financiamiento en México (CNBV)

El 28 de julio de 2014, la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV) dio a conocer las “Estadísticas de Ahorro Financiero y Financiamiento en México” a través de una base de datos con información que va del año 2000 hasta 2013 y un reporte sobre las cifras de diciembre de 2013. Dichas estadísticas contienen información detallada de los diferentes canales de captación e intermediación del sistema financiero. A continuación se presenta la información.

Cifras a diciembre de 2013

Ahorro[40]

El ahorro financiero total (interno y externo) en México llegó a 85.8% del PIB en diciembre de 2013. Esto significó un crecimiento en términos reales de 6.8% con respecto al cierre del año anterior, para alcanzar los 14.3 billones de pesos. El ahorro financiero total ha crecido desde 2000, cuando era 51.5% del PIB, lo que es una muestra de la confianza en la solidez del sistema financiero mexicano.

El ahorro externo mantiene una tendencia al alza desde hace varios años y actualmente representa 26.3% del PIB. Esto se debe principalmente a las inversiones en bonos gubernamentales y privados emitidos en México que se encuentran en manos de no residentes, lo que refleja confianza en el desempeño de la economía mexicana.

Financiamiento[41]

En diciembre de 2013, el financiamiento total representó 84.3% del PIB, cifra que incluye la cartera de crédito (de bancos y de otros intermediarios financieros), la emisión de deuda interna y el financiamiento externo.

El financiamiento interno al sector privado (incluye créditos de instituciones bancarias y no bancarias, así como emisión de deuda) fue de 4 mil 719 miles de millones de pesos, equivalente a 28.3% del PIB al cierre de 2013 y superior en 2.4 puntos porcentuales al

[40] El ahorro financiero se define como el saldo de los activos financieros y de los valores en manos de personas físicas y morales (tanto residentes como no residentes) que son intermediados a través de entidades del sistema financiero, para ser canalizados en forma de financiamiento al sector privado y al sector público en México, o al sector externo. A diferencia de otras mediciones que solo incluyen el ahorro del sector privado, en esta definición de ahorro se incluye también al ahorro del sector público.

[41] El financiamiento se entiende como los saldos de la deuda en circulación en el mercado de valores y del crédito que las instituciones financieras otorgan a los sectores público y privado. Lo anterior incluye tanto las colocaciones de los sectores público y privado en el mercado nacional, como aquéllas que realizan en los mercados internacionales. El saldo del crédito incluye los préstamos otorgados por instituciones financieras residentes y no residentes en México.

dato de cierre del año anterior. Por su parte, el financiamiento interno al sector público fue de 41.6% del PIB al concluir el año 2013.

Fuente de información:
http://www.cnbv.gob.mx/PRENSA/Prensa%20%20Otros/Comunicado%20de%20Prensa%20Ahorro%20Financiero%20y%20Financiamiento_Dic%202013.pdf

Tendencia creciente en prepagos de créditos hipotecarios bursatilizados por bancos comerciales (Fitch)

El 20 de agosto de 2014, en opinión de la casa calificadora Fitch, la tendencia a la baja en las tasas de interés para créditos hipotecarios residenciales, la baja en el ritmo de construcción de vivienda nueva durante 2013-2014 y la importancia relativa del créditos para adquisición de vivienda en el sector bancario son factores que generan una competencia por acreditados que tienen buena experiencia de pago. Lo anterior, ha elevado la tasa constante de prepago (TCP) en las bursatilizaciones de créditos hipotecarios originados por bancos (RMBS bancarios).

Al cierre de junio de 2014, Fitch estima que la TCP promedio ponderada en los RMBS bancarios calificados es 11%. Este indicador muestra una tendencia creciente al compararlo con 8.1% en 2008.

Fitch observa que actualmente algunos bancos ofrecen créditos hipotecarios con tasas de interés que se ubican en rangos de sólo un dígito, incluso en junio de 2014 el Banco de México publicó la tasa promedio para hipotecas en 10.8% comparada con 12.2% en junio de 2013. Recientemente, cuatro de los principales bancos comerciales incluyen dentro de sus productos crediticios préstamos para adquisición de vivienda con tasas de interés de un solo dígito. Estos productos generalmente requieren razones de valor a préstamo (LTV por sus siglas en inglés) alrededor de 70 y 80% (suponiendo que el crédito no se encuentre cofinanciado por Infonavit o Fovissste).

En promedio, los créditos bursatilizados en RMBS bancarios tienen 6.8 años de antigüedad lo cual indica que los acreditados, que se encuentran al corriente en sus pagos, han permanecido así un ciclo crediticio completo. Lo anterior, sumado al aumento gradual de los precios de la vivienda en México ha ocasionado que los LTV de los créditos bursatilizados se ubiquen entre 50 y 60%. En opinión de Fitch, la baja en tasas de interés y los costos menores para refinanciar una hipoteca podrían ocasionar que las tasas de prepago continúen aumentando.

Elevados niveles de TCP podrían afectar negativamente los RMBS bancarios debido a que un número menor de acreditados, que están al corriente, reduciría el exceso de margen financiero (EMF) que podría ser utilizado para cubrir futuras pérdidas generadas por créditos en incumplimiento. El grado de afectación dependerá del momento en que sucedan estos eventos. Si las pérdidas ocurren al final de la vida de las transacciones y el EMF fue liberado en períodos anteriores, el nivel de protección crediticia podría ser menor al esperado cuando ocurran los incumplimientos.

Si bien los RMBS bancarios que están calificados 'AAA(mex)vra' no están aislados de los riesgos asociados a crecientes TCP, actualmente cuentan con niveles adecuados de protección crediticia en forma de sobre colateral (OC por sus siglas en ingles) y EMF; así como niveles de cartera vencida estables y controlables. Fitch considera la tendencia actual de TCP en el análisis de estas transacciones, además los supuestos de modelación que incorporan escenarios de estrés superiores a los niveles de TCP observados. Las calificaciones de estas estructuras fueron afirmadas recientemente por Fitch considerando los supuestos mencionados.

Los créditos hipotecarios son un componente importante en la cartera total de los principales bancos comerciales. Con base en datos de la Comisión Nacional Bancaria y de Valores, los créditos hipotecarios representan 17.4% del total de su cartera al cierre de junio de 2014 (comparado con 16.6% en junio de 2013). Al considerar sólo los

bancos que han participado en bursatilizaciones, dicho porcentaje es 21.7%. Debido a la oferta menor de viviendas nuevas y, considerando que Infonavit/Fovissste están ampliando la oferta de sus productos complementarios a créditos bancarios, Fitch considera que la competencia en la banca comercial por acreditados con experiencia de pago probada continuará durante 2014 y 2015.

Fuente de información:
http://www.fitchratings.mx/ArchivosHTML/Coment_13089.pdf

Información estadística y financiera de los grupos financieros (CNBV)

El 14 de agosto de 2014, la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV) publicó "Información Estadística y Financiera de los 22 grupos financieros" que se encontraban en operación al cierre de junio de 2014[42]. A continuación se presenta la información.

Características del sector

Al cierre de junio de 2014, el sector de grupos financieros estuvo integrado por 22 agrupaciones, una agrupación más que las registradas en junio del año previo, debido a la incorporación en el sector de Intercam Grupo Financiero el 26 de febrero de 2014.

Balance general

Los grupos financieros registraron activos por 6 mil 855 mmdp, 9.1% más que los reportados en mismo mes del año anterior. La cartera de crédito fue el activo más significativo con 42.2% del activo total y un saldo de 2 mil 890 mmdp, alcanzando un crecimiento anual de 9.0%. Las inversiones en valores se ubicaron en 2 mil 412 mmdp,

[42] El contenido que se presenta compara junio de 2014 con igual período del año anterior. Adicionalmente y con el propósito de brindar mayor información, en algunos cuadros se presentan los comparativos contra el trimestre inmediato anterior.

lo que representó un incremento de 11.6%, siendo el segundo activo con mayor participación con el 35.2 por ciento.

El 56.0% de los activos del sector lo concentran Grupo Financiero BBVA Bancomer con el 23.4%, Grupo Financiero Banamex con 17.6% y Grupo Finnciero Banorte con 15.1 por ciento.

GRUPOS FINANCIEROS: BALANCE GENERAL
-Saldos en MDP-

	2013		2014	Diferencias (%)	
	Junio	Marzo	Junio	Anual	Trimestral
Activo total	**6 283**	**6 704**	**6 855**	**9.1**	**2.3**
Disponibilidades	478	532	510	6.6	-4.2
Inversiones en valores	2 160	2 392	2 412	11.6	0.8
Deudores por reporto	102	54	47	-53.4	-11.5
Operaciones con valores y derivados	259	267	309	19.1	15.6
Cartera de crédito total	2 652	2 830	2 890	9.0	2.1
Estimación preventiva para riesgo crediticio	-132	-133	-130	-1.9	-2.1
Otras cuentas por cobrar	433	402	450	4.1	12.0
Otros activos 1/	330	359	367	11.0	2.1
Pasivo total	**5 552**	**5 944**	**6 067**	**9.3**	**2.1**
Captación total	2 931	3 181	3 248	10.8	2.1
Operaciones con valores y derivados	444	423	461	3.9	9.1
Acreedores por reporto	1 194	1 336	1 310	9.7	-2.0
Otras cuentas por pagar	535	524	558	4.3	6.6
Otros pasivos 2/	448	482	490	9.3	1.7
Capital contable	**731**	**760**	**789**	**7.9**	**3.8**
Capital contribuido	317	339	340	7.2	0.2
Capital ganado	408	417	446	9.1	6.8
Participación no controladora	5	3	3	-45.1	-6.1

1/ Incluye Bienes Adjudicados, Inmuebles, mobiliario y equipo, inversiones permanentes, activos de larga duración disponibles para la venta, impuestos y PTU diferidos (a favor).
2/ Incluye colaterales vendidos, impuestos y PTU diferidos (a cargo) créditos diferidos y cobros anticipados. Obligaciones subordinadas en circulación.
FUENTE: CNBV.

El saldo de los pasivos fue 6 mil 67 mmdp, con un incremento anual de 9.3%. La captación total alcanzó un saldo de 3 mil 248 mmdp, conformando el 53.5% del total de los pasivos y con un crecimiento de 10.8%. Los acreedores por reporto se ubicaron

en 1 mil 310 mmdp, cifra 9.7% mayor a la del año anterior y representó 21.6% de los pasivos.

El capital contable de este sector fue 789 mmdp, monto superior en 7.9% comparado con el mismo mes de 2013. La razón financiera de capital contable entre activo fue 11.5%, 0.13 puntos porcentuales (pp) menor a la de junio de 2013 en que se ubicó en 11.6 por ciento.

Captación de recursos

Los depósitos de exigibilidad inmediata registraron un incremento anual de 12.3% con un saldo de 1 mil 871 mmdp, los depósitos a plazo aumentaron 1.4% alcanzando un saldo de 909 mmdp, mientras que la captación a través de títulos de crédito emitidos registró un incremento de 25.6% y un saldo de 227 mmdp. Por último, los préstamos interbancarios y de otros organismos tuvieron una variación anual positiva de 27.8% registrando 241 mmdp de saldo.

GRUPOS FINANCIEROS: CAPTACIÓN TOTAL
-Saldos en MMDP-

	2013	2014		Diferencias (%)	
	Junio	**Marzo**	**Junio**	**Anual**	**Trimestral**
Captación total	**2 931**	**3 181**	**3 248**	**10.8**	2.1
Depósitos de exigibilidad inmediata	1 665	1 815	1 871	12.3	3.1
Depósitos a plazo	896	927	909	1.4	-2.0
Títulos de crédito emitidos	181	203	227	25.6	12.0
Préstamos Bancarios y de otros organismos	189	236	241	27.8	2.4

FUENTE: CNBV.

Cartera de crédito total

Grupo Financiero BBVA Bancomer, Grupo Financiero Banamex y Grupo Financiero Banorte participaron en el total de la cartera de crédito con el 25.4, 16.3 y 15.5%, respectivamente; lo que en conjunto significó el 57.2% de la cartera total del sector.

GRUPOS FINANCIEROS: CARTERA DE CRÉDITO
-Saldos en MMDP-

	2013	2014		Diferencias (%)	
	Junio	Marzo	Junio	Anual	Trimestral
Cartera de crédito total	**2 652**	**2 830**	**2 890**	**9.0**	2.1
Créditos comerciales	1 635	1 722	1 755	7.4	1.9
Empresas	1 199	1 251	1 284	7.1	2.6
Entidades financieras	64	76	73	13.3	-4.2
Entidades gubernamentales	372	395	399	7.3	1.0
Consumo	543	582	597	9.9	2.6
Vivienda	474	526	538	13.4	2.1

FUENTE: CNBV.

Dentro de la cartera comercial, el sector empresarial acumuló 1 mil 284 mmdp (7.1% de incremento anual), representando 44.4% de la cartera total. El crédito a entidades financieras fue 73 mmdp (13.3% de incremento anual), conformando el 2.5% de la cartera total. El saldo de la cartera de consumo fue 597 mmdp (crecimiento anual de 9.9%) con una participación de 20.7% de la cartera total. Por su parte, los créditos para vivienda representaron el 18.6% de la cartera total (incremento de 13.4%) y se ubicaron en 538 mmdp.

GRUPOS FINANCIEROS: IMOR*/
-En por ciento-

	2013	2014		Diferencias (%)	
	Junio	Marzo	Junio	Anual	Trimestral
Cartera de crédito total	**2.76**	**3.18**	**3.13**	**0.37**	-0.05
Créditos comerciales	2.11	2.69	2.50	0.39	-0.18
Empresas	2.84	3.68	3.40	0.57	-0.28
Entidades financieras	0.12	0.11	0.16	0.04	0.05
Entidades gubernamentales	0.13	0.02	0.03	-0.10	0.01
Consumo	3.97	4.13	4.34	0.37	0.21
Vivienda	3.61	3.73	3.83	0.23	0.10

*/ IMOR = Cartera vencida / Cartera Total
FUENTE: CNBV.

La morosidad de la cartera total se incrementó 0.37 pp en el último año y respecto al trimestre anterior disminuyó en 0.05 pp, ubicándose en 3.13%. La cartera a empresas es la que registró el mayor incremento anual en este indicador con 0.57 pp más que en junio de 2013. El índice de morosidad (IMOR) del segmento de entidades financieras

aumentó en 0.04 pp y el IMOR de la cartera gubernamental disminuyó en 0.10 pp en el último año.

El crédito al consumo alcanzó un IMOR de 4.34%, mayor en 0.37 pp, mientras que en el segmento de vivienda tuvo un IMOR de 3.83% con una diferencia positiva de 0.23 pp respecto al registrado en el mismo período del año previo.

Estado de resultados

Al cierre de junio de 2014, el resultado neto cumulado alcanzó los 54 mmdp, 11.7% menos que en el mismo período del año anterior. Esto se debió principalmente al aumento en los gastos de administración y promoción por 7 mmdp (6.8%) y a la disminución en el resultado por intermediación en 4 mmdp (19%), así como una disminución de 8 mmdp en las operaciones discontinuas (-101.5%) derivadas de la venta de ciertos activos relevantes de una de las instituciones en 2013[43]; los cuales, en conjunto, fueron mayores al incremento en el margen financiero ajustado de 10 mmdp (10.2%).

[43] Grupo Financiero BBVA Bancomer reconoció el primer trimestre de 2013 una cifra de 8 mil 85 mmdp derivado de la venta de su Afore.

GRUPOS FINANCIEROS: ESTADO DE RESULTADOS
-Flujos acumulados en MMDP-

	Junio 2013	Junio 2014	Diferencias	
			$	%
Ingresos por intereses	214	235	22	10.1
Ingresos por primas (neto)	41	35	-6	-15.1
Gastos por intereses	77	76	-1	-1.8
Incremento neto de reservas técnicas	16	19	3	15.9
Siniestralidad, reclamaciones y otras obligaciones (neto)	20	22	2	10.6
Resultado por posición monetaria neto (margen financiero)	0	0	0	0.0
Margen financiero	**141**	**153**	**12**	8.4
Estimaciones preventivas para riesgos crediticios	46	49	2	4.8
Margen financiero ajustado por riesgos crediticios	**95**	**104**	**10**	10.2
Comisiones y tarifas cobradas	58	57	0	-0.2
Comisiones y tarifas pagadas	14	15	1	3.9
Resultado por intermediación	19	15	-4	-19.0
Otros ingresos (egresos) de la operación	10	12	2	22.5
Gastos de administración y promoción	100	106	7	6.8
Resultado de la operación	**67**	**68**	**1**	1.5
Participación en el resultado de subsidiaria no consolidadas y asociadas	1	1	0	32.1
Resultado antes de impuestos a la utilidad	**68**	**70**	**1**	1.9
Impuestos la utilidad causados	18	19	1	6.7
Impuestos a la utilidad diferidos (netos)	3	4	1	42.9
Resultado antes de operaciones discontinuadas	**53**	**54**	**1**	2.3
Operaciones discontinuadas	8	0	-8	-101.5
Resultado neto	**61**	**54**	**-7**	-11.7
Participación no controlada	**-1**	**0**	**1**	n.s.

n.s. = No significativo.
FUENTE: CNBV.

Los principales indicadores de rentabilidad ROA [44] y ROE [45] presentaron una disminución de 0.09 y 0.48 pp comparados con junio de 2013, y se explican por un mayor crecimiento en los activos promedio y en el capital contable promedio, comparado con el incremento en el resultado neto acumulado de los últimos 4 trimestres.

[44] ROA = [(Resultado Neto Σ últimos 4 trimestres) / (Activo Total, saldo promedio de los 4 últimos trimestres)] * 100.

[45] ROE = [(Resultado Neto Σ últimos 4 trimestres) / (Capital Contable, saldo promedio de los 4 últimos trimestres)] * 100.

GRUPOS FINANCIEROS: INDICADORES
-En porcentaje-

	2013	2014		Diferencias en PP	
	Junio	Marzo	Junio	Anual	Trimestral
ROA 1/	1.83	1.72	1.74	-0.09	0.02
ROE 2/	15.40	14.71	14.92	-0.48	0.21

GRUPOS FINANCIEROS: INDICADORES
-Cifras en MMDP-

	2013	2014		Diferencias Anuales	
	Junio	Marzo	Junio	MMDP	%
Resultado Neto (∑ últimos 4 trimestres)	111	111	115	4	**3.2**
Activo Total (promedio últimos 4 trimestres)	6 072	6 458	6 601	530	**8.7**
Capital contable (promedio últimos cuatro trimestres)	722	755	770	47	6.6

1/ ROA = [(Resultado Neto Σ últimos 4 trimestres) / (Activo Total, saldo promedio de los 4 últimos trimestres)] * 100.
2/ ROE = [(Resultado Neto Σ últimos 4 trimestres) / (Capital Contable, saldo promedio de los 4 últimos trimestres)] * 100.
FUENTE: CNBV.

Fuente de información:
http://www.cnbv.gob.mx/SECTORES-SUPERVISADOS/OTROS-SUPERVISADOS/Boletines-de-Prensa/Prensa%20%20Grupos%20Financieros/Comunicado_de_Prensa_GF_Jun14.pdf
Para tener acceso a información relacionada visite:
http://portafoliodeinformacion.cnbv.gob.mx/gf1/Paginas/infosituacion.aspx

Indicadores básicos de tarjeta de crédito (Banxico)

El 13 de agosto de 2014, el Banco de México (Banxico) publicó los "Indicadores básicos de tarjeta de crédito con cifras a abril de 2014". A continuación se presentan la información.

1. Resumen

Este reporte[46] presenta indicadores básicos sobre tasas de interés y comisiones en el mercado de tarjetas de crédito[47], con el objeto de proporcionar al público en general y a los analistas financieros elementos para comparar y dar seguimiento al costo de este servicio.

El reporte incluye información agregada del sistema y de los intermediarios bancarios y otros intermediarios regulados asociados a un banco que emiten tarjetas de crédito. A fin de que las personas puedan identificar las tarjetas de crédito de menor costo, se presenta el costo anual total (CAT) para los segmentos de mercado de tarjetas "Clásicas", "Oro" y "Platino" o sus equivalentes. Adicionalmente, con la intención de facilitar la comparación del costo del crédito entre productos, se presenta una clasificación detallada para las tarjetas "Clásicas", de acuerdo a su límite de crédito.

Los datos reportados corresponden solamente a las tarjetas de aceptación generalizada, otorgadas a personas físicas, que se encuentran al corriente en sus pagos y que durante el mes reportado, utilizan su tarjeta de crédito. En el apéndice del documento original se presenta la metodología seguida para la preparación de este reporte.

Los resultados más relevantes en abril de 2014 son los siguientes:

[46] Artículo 4 Bis 2: "Con el objeto de incrementar la competencia en el sistema financiero, el Banco de México publicará bimestralmente información e indicadores sobre el comportamiento de las tasas de interés y comisiones correspondientes a los diferentes segmentos del mercado, a fin de que los usuarios cuenten con información que les permita comparar el costo que cobran las instituciones de crédito, sociedades financieras de objeto limitado y sociedades financieras de objeto múltiple reguladas en los diferentes productos que ofrecen".

[47] Las tarjetas que solamente se aceptan en comercios específicos no están incluidas en el reporte.

1.1 Para todo tipo de cliente ("totaleros" y "no totaleros")[48]

- De abril de 2013 a abril de 2014, la tasa de interés efectiva promedio ponderada (TEPP)[49] registró un incremento al pasar de 23.8 a 24.6% (cuadro *Información Básica para los Clientes Totaleros y no Totaleros,* gráfica *Evolución de Diferentes Tasas de Interés Efectivas para el Sistema*).

- Durante el último año, el número de tarjetas se incrementó 1.3 por ciento (cuadro *Información Básica para los Clientes Totaleros y no Totaleros*).

- El saldo de crédito de las tarjetas incluidas en esta publicación aumentó 2.0% en términos reales de abril de 2013 al mismo mes de 2014 (cuadro *Información Básica para los Clientes Totaleros y no Totaleros*).

- En abril de 2014, el 26.7% del saldo de crédito total no causó intereses debido a que se otorgó a través de promociones a tasa cero o a clientes "totaleros" que no pagan intereses, el 20.0% del crédito se concedió a tasas de interés preferenciales y el restante 53.3% se otorgó a tasas de interés sin promociones (gráfica *Porcentaje del Saldo de Crédito Otorgado a los Clientes Totaleros y no Totaleros con y sin Promociones, en Abril de 2014*).

- Durante el último año, el monto de crédito utilizado por los clientes "totaleros" disminuyó de 20.3 a 19.7% del total. Sin embargo, el número de clientes "totaleros" pasó de 43.0 a 43.6% del total (cuadro *Porcentajes del Saldo de Crédito Otorgado y del Número de Tarjetas, para Clientes Totaleros y no Totaleros*).

---

[48] Se conoce como cliente "totalero" al que paga el saldo de la tarjeta de crédito cada mes y como "no totalero" al que no lo hace así.

[49] La tasa efectiva se obtiene de anualizar el cociente de los intereses generados en el período entre el saldo correspondiente de cada tarjeta. Para obtener la tasa efectiva promedio ponderada, se multiplica la tasa efectiva de cada tarjeta por su participación en el saldo total y se agrega a través de todas las tarjetas.

- En dicho período, la proporción de crédito otorgado mediante promociones sin intereses se mantuvo estable en 17.1% del saldo de crédito total; el saldo de este crédito aumentó 1.6% en términos reales en el período.

- Una proporción importante del crédito se otorgó a tasas relativamente bajas; durante abril de 2014 la mitad del crédito se concedió a tasas menores o iguales al 23.3% (cuadro *Estadísticas Básicas del Sistema para Clientes Totaleros y no Totaleros y gráficas Distribución Porcentual del Saldo de Crédito Otorgado por Tasa de Interés Efectiva y Distribución Acumulada del Saldo de Crédito Otorgado por Tasa de Interés Efectiva*).

- La proporción de la cartera que se otorga a tasas altas fue relativamente pequeña, en abril de 2014 solamente el 7.3 de la cartera se otorgó a tasas mayores al 50 por ciento (gráficas *Distribución Porcentual del Saldo de Crédito Otorgado por Tasa de Interés Efectiva y Distribución Acumulada del Saldo de Crédito Otorgado por Tasa de Interés Efectiva*).

1.2 Para clientes "no totaleros", que son los que pagan intereses:

- En el último año, la TEPP aumentó ligeramente alcanzando un valor de 30.7% en abril de 2014 (cuadro *Información Básica para los Clientes no Totaleros* y gráfica *Evolución de Diferentes tasas de Interés Efectivas para el Sistema*).

    - En abril de 2014, los bancos con la TEPP más baja fueron: Banco del Bajío (25.4%); Santander (26.4%) y Banregio (26.9%) (cuadro *Información Básica para los Clientes no Totaleros*).

    - El número de clientes "no totaleros" aumentó 0.2% en el último año, mientras el saldo de crédito se incrementó 2.8% en términos reales durante el mismo lapso (cuadro *Información Básica para los Clientes no Totaleros*).

- En abril de 2014, el 8.7% del crédito a los clientes "no totaleros" fue otorgado sin intereses, el 24.9% mediante promociones con tasa de interés preferencial y el restante 66.4% fue concedido sin promoción alguna (cuadro *Estructura del Saldo y Tasas de Interés Efectivas para los Clientes no Totaleros de Acuerdo al Otorgamiento de Promociones*).

- Entre las instituciones que en abril de 2014 tenían al menos 100 mil tarjetas de crédito, las que otorgaron una mayor proporción de su crédito mediante promociones sin intereses a clientes no totaleros fueron Banco Walmart (21.9%), SF Soriana (14.2%) y Banamex (12.4%) (cuadro *Estructura del Saldo y Tasas de Interés Efectivas para los Clientes no Totaleros de Acuerdo al Otorgamiento de Promociones*).

- La TEPP sin promociones de los clientes "no totaleros" en abril de 2014 fue de 38.5%. Esta tasa ha permanecido prácticamente sin cambios durante el año. Entre las instituciones con más de 100 mil tarjetas totales, Inbursa (30.4%), Santander (32.1%) y Banorte-Ixe Tarjetas (35.9%) fueron las que tuvieron la menor TEPP en sus clientes "no totaleros", excluyendo promociones. (cuadro *Estructura del Saldo y Tasas de Interés Efectivas para los Clientes no Totaleros de Acuerdo al Otorgamiento de Promociones* y gráfica *Evolución de Diferentes tasas de Interés Efectivas para el Sistema*).

1.3 Segmento de tarjetas "clásicas" o equivalentes

- En abril de 2014, las tarjetas "clásicas" o equivalentes representaron 68.3% del total de tarjetas incluidas en este reporte. A esa fecha 17 instituciones ofrecieron en conjunto 87 productos de este tipo (cuadro *Indicadores Básicos para Tarjetas "Clásicas" o Equivalentes, Incluyendo a Clientes Totaleros y no Totaleros*).

- La TEPP de tarjetas "clásicas" o equivalentes aumentó 130 puntos base con respecto a abril de 2013 al pasar de 26.3 a 27.6% (cuadro *Indicadores Básicos para Tarjetas "Clásicas" o Equivalentes, Incluyendo a Clientes Totaleros y no Totaleros*). En abril de 2014, entre las instituciones con más de cien mil tarjetas, las TEPP más bajas fueron de Banco Walmart (19.3%), Santander (21.2%) y Banamex (24.8%) (cuadro *Indicadores Básicos para Tarjetas "Clásicas" o Equivalentes, Incluyendo a Clientes Totaleros y no Totaleros*).

- En el último año, la comisión promedio por anualidad aumentó 14 pesos, lo que representó un decremento real de 0.4 por ciento (cuadro *Indicadores Básicos para Tarjetas "Clásicas" o Equivalentes, Incluyendo a Clientes Totaleros y no Totaleros*).

- Con el fin de facilitar la comparación de los costos de tarjetas con características similares, las tarjetas tipo "clásicas" o equivalentes se dividen en cuatro segmentos de acuerdo a su límite de crédito. Para cada segmento se incluyen cuadros que permiten comparar el costo anual total (CAT) de los productos representativos de cada banco[50].

- En los cuadros *Productos Representativos por Institución, para Clientes no Totaleros en el Segmento de Tarjetas "Clásicas" o Equivalentes con Límite de Crédito hasta 4 mil 500 Pesos, Productos Representativos por Institución, para Clientes no Totaleros en el Segmento de Tarjetas "Clásicas" o Equivalentes con Límite de Crédito entre 4 mil 501 y 8 mil pesos", "Productos Representativos por Institución, para Clientes no Totaleros en el Segmento de Tarjetas "Clásicas" o Equivalentes con Límite de crédito entre 8 mil 1 y 15 mil pesos y Productos Representativos por Institución, para Clientes no Totaleros en el*

[50] El producto representativo de la institución es el que tiene el mayor saldo de crédito entre los productos del mismo tipo (o segmento) que dicha institución ofrece.

Segmento de Tarjetas "Clásicas" o Equivalentes con Límite de Crédito Mayor a 15 mil pesos, se observa que la TEPP tiende a disminuir conforme aumenta el límite de crédito.

- Las tarjetas con límite de crédito hasta 4 mil 500 pesos representaron 9.2% del número total de tarjetas "clásicas", pero solamente recibieron 1.6% del saldo total del crédito; en contraste, las tarjetas clásicas con un límite de crédito superior a 15 mil pesos representaron 51.3% del número de tarjetas "clásicas" pero concentraron el 80.7% de la cartera total absorbida por este tipo de tarjetas (cuadro *Distribución de las Tarjetas Clásicas de Acuerdo a su Límite de Crédito para Clientes Totaleros y no Totaleros*).

- Para los tres grupos con límite de crédito más bajos, los productos Santander Light y Clásica Inbursa registraron los CAT más bajos[51] (cuadros *Productos Representativos por Institución, para Clientes no Totaleros en el Segmento de Tarjetas "Clásicas" o Equivalentes con Límite de Crédito hasta 4 mil 500 Pesos, Productos Representativos por Institución, para Clientes no Totaleros en el Segmento de Tarjetas "Clásicas" o Equivalentes con Límite de Crédito entre 4 mil 501 y 8 mil pesos y Productos Representativos por Institución, para Clientes no Totaleros en el Segmento de Tarjetas "Clásicas" o Equivalentes con Límite de crédito entre 8 mil 1 y 15 mil pesos*).

[51] Los productos representativos de las tarjetas "clásicas" o equivalentes con límite de crédito hasta 4 mil 500 pesos incluidos en el cuadro *Productos Representativos por Institución, para Clientes no Totaleros en el Segmento de Tarjetas "Clásicas" o Equivalentes con Límite de Crédito hasta 4 mil 500 Pesos* representan el 70.6% del saldo de crédito en ese segmento de límite de crédito; con límite de crédito de 4 mil 501 a 8 mil pesos, el 71.3% (cuadro *Productos Representativos por Institución, para Clientes no Totaleros en el Segmento de Tarjetas "Clásicas" o Equivalentes con Límite de Crédito entre 4 mil 501 y 8 mil pesos*); con límite de crédito entre 8 mil 1 y 15 mil pesos, el 67.7% (cuadro *Productos Representativos por Institución, para Clientes no Totaleros en el Segmento de Tarjetas "Clásicas" o Equivalentes con Límite de crédito entre 8 mil 1 y 15 mil pesos*) y con límite de crédito mayor a 15 mil el 72.0% (cuadro *Productos Representativos por Institución, para Clientes no Totaleros en el Segmento de Tarjetas "Clásicas" o Equivalentes con Límite de Crédito Mayor a 15 mil pesos*).

1.4 Segmentos “oro” y “platino” o equivalentes

- La TEPP de las tarjetas tipo “oro” o equivalentes pasó de 24.0 a 25.4%, por su parte, la TEPP de las tarjetas tipo “Platino” o equivalentes pasó de 16.1 a 16.7%, en el lapso de abril de 2013 a abril de 2014. Por su parte, la anualidad promedio ponderada de las tarjetas “oro” disminuyó en 0.4% real, mientras que la anualidad promedio ponderada de las tarjetas “platino” se elevó 3.4% en términos reales, en el mismo lapso (cuadros *Indicadores Básicos para Tarjetas “Oro” o Equivalentes, Incluyendo a Clientes Totaleros y no Totaleros e Indicadores Básicos para Tarjetas “Platino” o Equivalentes, Incluyendo a Clientes Totaleros y no Totaleros*).

- En el segmento “oro” o equivalentes, entre los productos con más de 0.5% del total de tarjetas, las tarjetas Oro Inbursa, UNISantander-K e Ixe Oro registraron los CAT más bajos (cuadro *Productos Representativos por Institución, para Clientes no Totaleros en el Segmento de Tarjetas “Oro” o Equivalentes*). Los productos incluidos en el cuadro representaron el 89.7% del saldo de crédito total en este segmento de mercado.

- En el segmento “platino” o equivalentes, entre los productos con más del 0.5% del total de tarjetas Banorte Platinum, Ixe Platino y Bancomer Platinum registraron los CAT más bajos (cuadro *Productos Representativos por Institución, para Clientes no Totaleros en el Segmento de Tarjetas “Platino” o Equivalentes*). Los productos incluidos en el cuadro representaron el 92.2% del saldo de crédito otorgado en este segmento de mercado.

2. Cuadros resumen a abril de 2014

INFORMACIÓN BÁSICA PARA LOS CLIENTES TOTALEROS Y NO TOTALEROS*

	Número de tarjetas		Saldo de crédito otorgado (Millones de pesos)		Tasa efectiva promedio ponderada (%)		Tasa efectiva mediana (%)	
	Abril							
	2013	2014	2013	2014	2013	2014	2013	2014
Sistema	**15 978 764**	**16 189 002**	**230 815**	**243 720**	**23.8**	**24.6**	**22.7**	**23.3**
BBVA Bancomer	5 061 094	4 795 930	72 957	74 753	25.5	27.3	22.1	23.2
Banamex	4 346 979	4 479 384	72 249	76 526	21.0	22.1	21.0	22.6
Santander	2 201 016	2 216 114	36 767	37 809	22.2	21.0	23.6	20.6
Banorte-Ixe Tarjetas	949 777	1 011 615	14 727	16 790	24.0	24.4	20.3	21.7
BanCoppel	960 113	1 008 290	3 904	4 483	52.1	52.1	65.0	65.0
HSBC	900 856	903 132	13 831	14 558	25.3	25.6	27.8	27.7
Banco Walmart	354 614	477 906	1 781	2 545	20.5	19.3	3.9	0.0
Scotiabank	335 305	372 964	4 045	4 723	23.1	25.5	28.2	31.8
American Express	350 644	346 998	6 632	6 569	25.2	24.6	26.1	26.1
Inbursa	286 088	290 131	2 001	2 296	22.8	24.2	24.0	28.0
SF Soriana	88 121	111 239	667	872	24.4	25.1	27.1	30.7
Banco Invex	48 967	74 905	568	978	33.9	31.6	43.4	29.0
CrediScotia	37 008	30 931	196	169	43.4	44.8	43.2	44.7
Banregio	22 416	25 948	241	286	21.8	20.6	21.3	20.8
Banco del Bajío	12 557	18 416	125	214	19.6	18.4	25.7	22.3
Banco Afirme	10 916	14 605	102	132	32.4	32.4	41.9	41.4
ConsuBanco	12 293	10 494	23	17	52.8	52.5	58.0	58.0

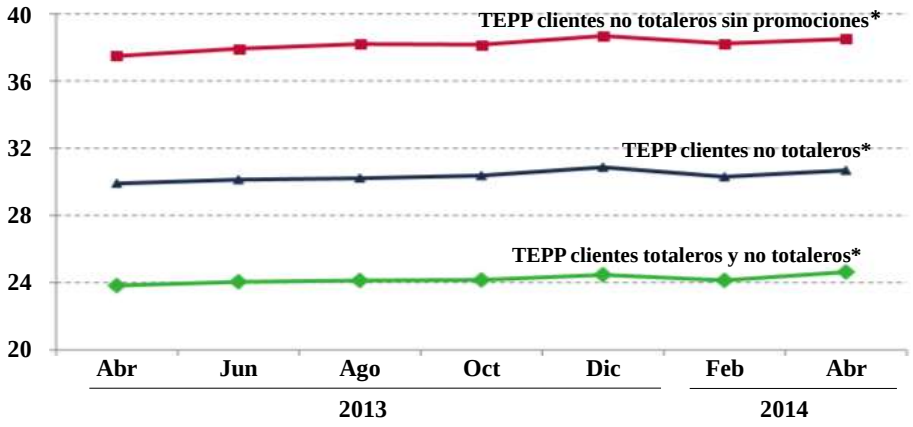
* Los bancos están ordenados respecto al número de tarjetas de los clientes totaleros y no totaleros en abril de 2014.
FUENTE: Banco de México.

INFORMACIÓN BÁSICA PARA LOS CLIENTES NO TOTALEROS*

	Número de tarjetas		Saldo de crédito otorgado -Millones de pesos-		Tasa efectiva promedio ponderada (%)		Tasa efectiva mediana (%)	
	Abril							
	2013	2014	2013	2014	2013	2014	2013	2014
Sistema	**9 114 660**	**9 135 175**	**183 926**	**195 712**	**29.9**	**30.7**	**28.3**	**28.1**
BBVA Bancomer	3 340 678	3 137 951	68 313	69 825	27.2	29.2	23.0	24.0
Banamex	2 133 715	2 212 016	49 567	54 309	30.6	31.2	35.0	33.6
Santander	1 162 430	1 191 318	29 077	30 055	28.1	26.4	27.4	25.7
Banorte-Ixe Tarjetas	554 932	594 495	11 758	13 752	30.1	29.8	30.2	30.2
BanCoppel	638 430	665 070	3 128	3 593	65.0	65.0	65.0	65.0
HSBC	460 222	459 357	10 462	11 139	33.5	33.4	36.3	35.1
Banco Walmart	179 819	206 537	985	1 262	37.0	38.9	38.6	41.3
Scotiabank	171 458	182 053	2 866	3 365	32.7	35.7	33.9	38.4
American Express	186 392	180 796	4 711	4 610	35.5	35.1	38.9	37.9
Inbursa	166 288	160 908	1 666	1 908	27.4	29.1	24.0	28.0
SF Soriana	43 059	60 327	411	586	39.5	37.3	46.9	42.4
Banco Invex	23 800	32 339	412	636	46.8	48.6	50.0	55.7
CrediScotia	25 855	20 965	188	161	45.4	47.1	45.0	47.3
Banregio	10 486	11 689	186	219	28.2	26.9	22.6	21.1
Banco del Bajío	6 091	8 968	88	155	27.8	25.4	30.9	25.2
Banco Afirme	4 716	5 762	87	119	38.0	36.1	41.9	41.4
ConsuBanco	6 289	4 624	23	17	52.8	52.5	58.0	58.0

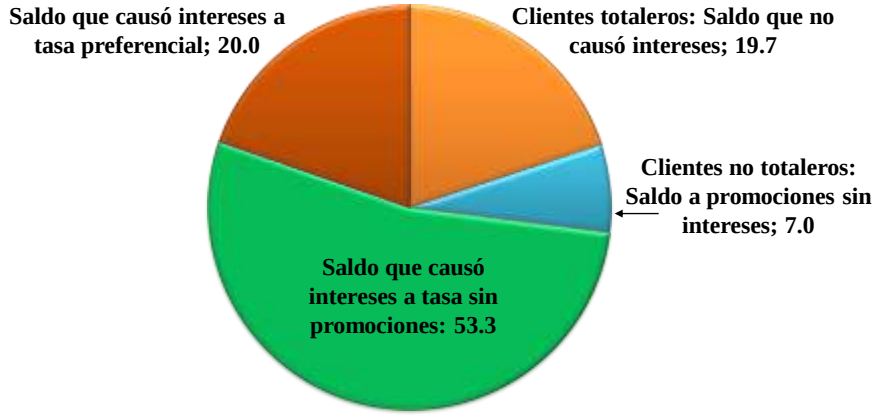
* Los bancos están ordenados respecto al número de tarjetas de los clientes totaleros y no totaleros en abril de 2014.
FUENTE: Banxico, con datos proporcionados por las instituciones de crédito; cifras sujetas a revisión.

EVOLUCIÓN DE DIFERENTES TASAS DE INTERÉS EFECTIVAS PARA EL SISTEMA
-En porcentajes-



TEPP = Tasa de interés efectiva promedio ponderada
FUENTE: Banco de México con datos proporcionados por las instituciones de crédito, cifras sujetas a revisión.

PORCENTAJE DEL SALDO DE CRÉDITO OTORGADO A LOS CLIENTES TOTALEROS* Y NO TOTALEROS CON Y SIN PROMOCIONES, EN ABRIL DE 2014



* El saldo de los clientes totaleros está compuesto por 10.1% otorgado a través de promociones sin intereses y 9.6% otorgado sin promociones o a través de promociones a tasa preferencial. La suma de las partes puede no coincidir con el total debido al redondeo.
FUENTE: Banco de México con datos proporcionados por las instituciones de crédito, cifras sujetas a revisión.

ESTRUCTURA DEL SALDO Y TASAS DE INTERÉS EFECTIVAS PARA LOS CLIENTES NO TOTALEROS DE ACUERDO AL OTORGAMIENTO DE PROMOCIONES*
-Datos en por ciento y a abril de 2014-

	Participación del saldo de crédito otorgado:			Tasa efectiva promedio ponderada asociada al saldo:	
	Sin promociones	Con promociones a tasa preferencial	Con promociones sin intereses	Sin promociones	Con promociones a tasa preferencial
Sistema	**66.4**	**24.9**	**8.7**	**38.5**	**20.6**
BBVA Bancomer	56.0	36.3	7.7	39.3	19.8
Banamex	77.2	10.5	12.4	37.9	18.7
Santander	52.8	41.3	5.9	32.1	22.9
Banorte-Ixe Tarjetas	71.4	22.0	6.5	35.9	19.0
BanCoppel	100.0	0.0	0.0	65.0	0.0
HSBC	74.8	16.1	9.2	40.1	21.4
Banco Walmart	77.7	0.4	21.9	50.0	17.5
Scotiabank	91.3	1.0	7.6	38.9	18.8
American Express	83.5	5.9	10.7	39.9	31.4
Inbursa	94.5	1.7	3.8	30.4	23.6
SF Soriana	78.8	7.0	14.2	44.9	26.8
Instituciones con menos de cien mil tarjetas totales					
Banco Invex	74.2	11.9	13.9	60.9	28.9
CrediScotia	97.9	0.0	2.1	48.1	18.2
Banregio	97.6	1.5	1.0	27.2	22.4
Banco del Bajío	96.0	2.0	2.0	26.0	22.5
Banco Afirme	95.8	0.0	4.2	37.7	0.0
ConsuBanco	100.0	0.0	0.0	52.5	0.0

* Las promociones a tasa preferencial son aquéllas otorgadas a una tasa menor a la ordinaria, pero mayor que cero. La tasa asociada a las promociones a meses sin intereses es cero. Los bancos están ordenados respecto al número de tarjetas de los clientes totaleros y no totaleros en abril de 2014.

FUENTE: Banxico con datos proporcionados por las instituciones de crédito, cifras sujetas a revisión.

PORCENTAJES DEL SALDO DE CRÉDITO OTORGADO Y DEL NÚMERO DE TARJETAS, PARA CLIENTES TOTALEROS Y NO TOTALEROS*

	Estructura (%) del saldo de crédito otorgado				Estructura (%) del número de tarjetas			
	Participación de los clientes totaleros		Participación de los clientes no totaleros		Participación de los clientes totaleros		Participación de los clientes no totaleros	
	ABRIL							
	2013	2014	2013	2014	2013	2014	2013	2014
Sistema	**20.3**	**19.7**	**79.7**	**80.3**	**43.0**	**43.6**	**57.0**	**56.4**
BBVA Bancomer	6.4	6.6	93.6	93.4	34.0	34.6	66.0	65.4
Banamex	31.4	29.0	68.6	71.0	50.9	50.6	49.1	49.4
Santander	20.9	20.5	79.1	79.5	47.2	46.2	52.8	53.8
Banorte-Ixe Tarjetas	20.2	18.1	79.8	81.9	41.6	41.2	58.4	58.8
BanCoppel	19.9	19.8	80.1	80.2	33.5	34.0	66.5	66.0
HSBC	24.4	23.5	75.6	76.5	48.9	49.1	51.1	50.9
Banco Walmart	44.7	50.4	55.3	49.6	49.3	56.8	50.7	43.2
Scotiabank	29.2	28.7	70.8	71.3	48.9	51.2	51.1	48.8
American Express	29.0	29.8	71.0	70.2	46.8	47.9	53.2	52.1
Inbursa	16.8	16.9	83.2	83.1	41.9	44.5	58.1	55.5
SF Soriana	38.3	32.8	61.7	67.2	51.1	45.8	48.9	54.2
Banco Invex	27.5	35.0	72.5	65.0	51.4	56.8	48.6	43.2
CrediScotia	4.4	4.9	95.6	95.1	30.1	32.2	69.9	67.8
Banregio	22.7	23.3	77.3	76.7	53.2	55.0	46.8	45.0
Banco del Bajío	29.7	27.5	70.3	72.5	51.5	51.3	48.5	48.7
Banco Afirme	14.8	10.1	85.2	89.9	56.8	60.5	43.2	39.5
ConsuBanco	0.0	0.0	100.0	100.0	48.8	55.9	51.2	44.1

* Los bancos están ordenados respecto al número de tarjetas de los clientes totaleros y no totaleros en abril de 2014.

FUENTE: Banxico, con datos proporcionados por las instituciones de crédito, cifras sujetas a revisión.

3. Información básica del sistema

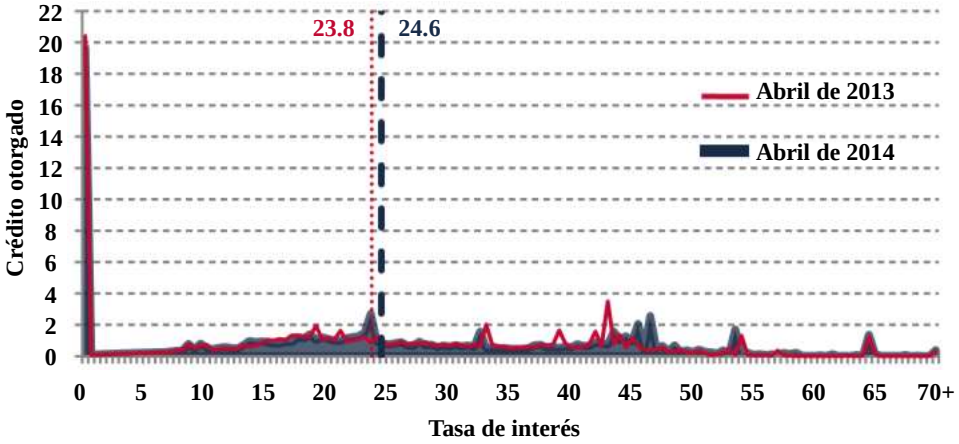
ESTADÍSTICAS BÁSICAS DEL SISTEMA PARA CLIENTES TOTALEROS Y NO TOTALEROS

Estadísticas básicas	Datos a febrero de 2013	Datos a abril de 2014
Número de tarjetas	15 978 764	16 189 002
Saldo de crédito otorgado (millones de pesos)	230 815	243 720
Tasa efectiva promedio ponderada	23.8%	24.6%
Tasa efectiva mediana de la distribución del saldo	22.7%	23.3%

FUENTE: Banco de México.

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DEL SALDO DE CRÉDITO OTORGADO POR TASA DE INTERÉS EFECTIVA

-En por ciento -



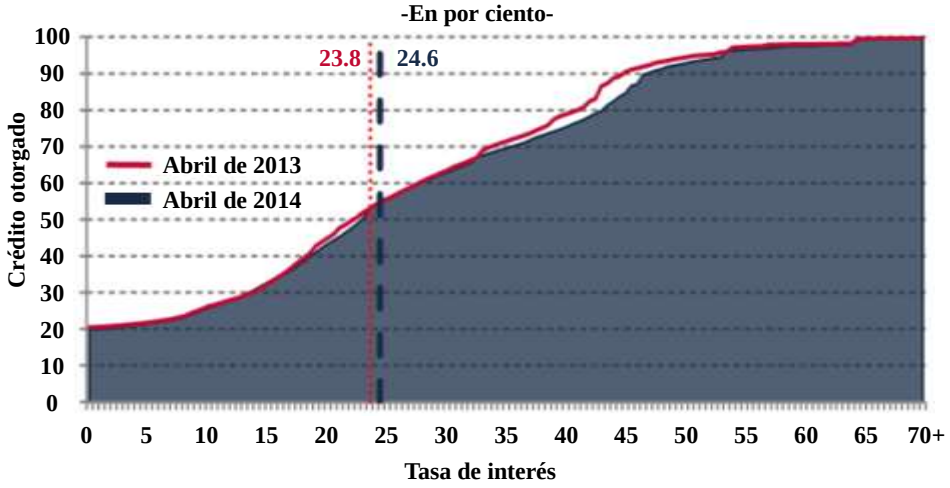
Tasa efectiva promedio ponderada de clientes totaleros y no totaleros en febrero de 2013.

Tasa efectiva promedio ponderada de clientes totaleros y no totaleros en abril de 2014.

FUENTE: Banco de México con datos proporcionados por las instituciones de crédito, cifras sujetas a revisión.

DISTRIBUCIÓN ACUMULADA DEL SALDO DE CRÉDITO OTORGADO POR TASA DE INTERÉS EFECTIVA

-En por ciento-



Tasa efectiva promedio ponderada de clientes totaleros y no totaleros en febrero de 2013.

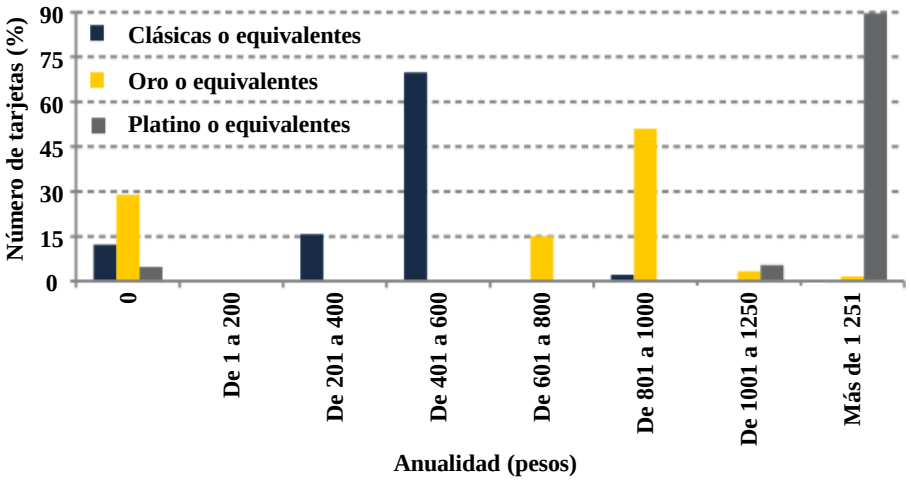
Tasa efectiva promedio ponderada de clientes totaleros y no totaleros en abril de 2014.

FUENTE: Banco de México, con datos proporcionados por las instituciones de crédito, cifras sujetas a revisión.

4. Información por segmento de mercado

4.1. Indicadores básicos por segmento de mercado y por institución

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA COMISIÓN ANUAL DE LAS TARJETAS DE CRÉDITO POR SEGMENTO*
-Datos a abril de 2014-



* Los porcentajes están calculados respecto al total de tarjetas en cada segmento. La anualidad aquí presentada refleja la comisión registrada en el Banco de México; por lo tanto, no se toman en cuenta casos en los que no se cobre anualidad debido al ofrecimiento de promociones especiales.

FUENTE: Banco de México, con datos proporcionados por las instituciones de crédito, cifras sujetas a revisión.

INDICADORES BÁSICOS PARA TARJETAS "CLÁSICAS" O EQUIVALENTES, INCLUYENDO A CLIENTES TOTALEROS Y NO TOTALEROS*

	Número de tarjetas (miles)		Número de productos		Anualidad ponderada nominal (pesos)		Límite de crédito promedio (miles de pesos)		Tasa efectiva promedio ponderada (%)		Saldo promedio por tarjeta (miles de pesos)	
	Abril											
	2013	2014	2013	2014	2013	2014	2013	2014	2013	2014	2013	2014
Sistema	11 497	11 062	84	87	456	471	29	30	26.3	27.6	11.0	11.0
Banco Walmart	355	478	2	4	427	438	12	15	20.5	19.3	5.0	5.3
Santander	1 048	985	6	6	471	459	35	36	22.5	21.2	16.0	16.3
Banamex	3 285	3 099	31	28	592	597	40	41	23.5	24.8	13.7	13.3
SF Soriana	88	111	1	1	420	520	21	20	24.4	25.1	7.6	7.8
Banorte-Ixe Tarjetas	535	535	5	6	424	522	26	27	27.5	28.2	10.5	10.5
Scotiabank	181	188	5	5	504	554	28	27	24.5	28.2	8.8	8.8
Inbursa	219	200	4	3	6	3	9	9	27.5	28.8	4.4	4.4
HSBC	490	456	2	2	536	541	29	30	28.8	29.6	9.7	10.0
BBVA Bancomer	4 217	3 913	15	16	473	504	27	31	28.1	30.2	10.5	11.1
American Express	51	21	2	2	459	459	28	27	32.0	31.6	9.9	9.9
BanCoppel	960	1 008	1	1	0	0	8	9	52.1	52.1	4.1	4.4
Instituciones con menos de cien mil tarjetas totales												
Banco del Bajío	10	14	2	2	350	350	21	20	20.3	20.2	8.1	7.8
Banregio	7	7	1	1	0	0	11	10	30.7	30.1	4.3	4.1
Banco Afirme	5	7	1	1	500	500	16	13	43.4	44.5	5.0	3.5
CrediScotia	34	28	5	5	423	435	10	11	47.5	48.8	4.2	4.4
ConsuBanco	12	10	1	4	280	288	5	5	52.8	52.5	1.9	1.6

* La anualidad aquí presentada refleja la comisión registrada en el Banco de México; por lo tanto, no se incluyen casos en los que no se cobre anualidad debido a promociones especiales. Cuando un banco ofrece varias tarjetas tipo "Clásica", el ponderador de la comisión es la fracción del número de tarjetas que representa el producto en cuestión en el total del segmento. Las instituciones están ordenadas respecto a su tasa efectiva promedio ponderada en abril de 2014. Como resultado de una revisión de los atributos de sus productos "Sí Card Plus" y "Sí Card Plus Invex", Banco Invex reclasificó estas tarjetas para pasarlas de "Clásica" a "Oro".

FUENTE: Banco de México, con datos proporcionados por las instituciones de crédito, cifras sujetas a revisión.

INDICADORES BÁSICOS PARA TARJETAS "ORO" O EQUIVALENTES, INCLUYENDO A CLIENTES TOTALEROS Y NO TOTALEROS*

	Número de tarjetas (miles)		Número de productos		Anualidad ponderada nominal (pesos)		Límite de crédito promedio (miles de pesos)		Tasa efectiva promedio ponderada (%)		Saldo promedio por tarjeta (miles de pesos)	
	Abril											
	2012	2013	2012	2013	2012	2013	2012	2013	2012	2013	2012	2013
Sistema	**3 327**	**3 710**	**34**	**37**	**622**	**641**	**54**	**54**	**24.0**	**25.4**	**18.7**	**18.6**
Santander	1 078	1 149	9	9	158	125	43	43	23.0	21.6	15.3	15.9
Inbursa	66	88	2	3	9	7	37	35	18.7	21.8	15.0	15.2
Banamex	729	842	3	3	980	982	67	64	20.5	24.4	21.0	20.1
Banorte-Ixe Tarjetas	355	406	4	4	650	770	48	50	25.3	26.3	18.2	19.2
Scotiabank	143	154	4	4	724	807	53	49	23.4	26.9	15.0	14.7
HSBC	274	292	1	1	850	850	51	50	27.4	28.3	16.7	16.6
American Express	117	142	3	3	1 141	1 153	34	33	29.3	28.6	13.0	12.4
BBVA Bancomer	548	594	2	2	870	905	73	78	26.8	29.2	26.3	25.7
Instituciones con menos de cien mil tarjetas totales												
Banco del Bajío	1	2	1	1	600	600	52	46	21.0	20.6	19.1	17.3
Banregio	9	10	1	1	0	0	21	20	28.5	27.3	8.3	8.1
CrediScotia	3	3	3	3	717	796	32	32	32.3	34.2	16.5	14.9
Banco Afirme	5	6	1	1	650	650	43	43	32.8	34.8	10.8	11.5
Banco Invex	0	23	n. a.	2	n. a.	610	n. a.	35	n. a.	37.5	n. a.	14.5

* La anualidad aquí presentada refleja la comisión registrada en Banco de México; por lo tanto, no se incluyen casos en los que no se cobre anualidad debido al ofrecimiento de promociones especiales. Cuando un banco ofrece varias tarjetas tipo "Oro", el ponderador de la comisión es la fracción del número de tarjetas que representa el producto en cuestión en el total del segmento. Las instituciones están ordenadas respecto a su tasa efectiva promedio ponderada en abril de 2014. Como resultado de una revisión de los atributos de sus productos "Sí Card Plus" y "Sí Card Plus Invex", Banco Invex reclasificó estas tarjetas para pasarlas de "Clásica" a "Oro".

n.a. = no aplica.

FUENTE: Banco de México, con datos proporcionados por las instituciones de crédito, cifras sujetas a revisión.

INDICADORES BÁSICOS PARA TARJETAS "PLATINO" O EQUIVALENTES, INCLUYENDO A CLIENTES TOTALEROS Y NO TOTALEROS*

	Número de tarjetas (miles)		Número de productos		Anualidad ponderada nominal (pesos)		Límite de crédito promedio (miles de pesos)		Tasa efectiva promedio ponderada (%)		Saldo promedio por tarjeta (miles de pesos)	
	Abril											
	2012	2013	2012	2013	2012	2013	2012	2013	2012	2013	2012	2013
Sistema	**1 115**	**1 409**	**31**	**36**	**1 916**	**2 051**	**115**	**116**	**16.1**	**16.7**	**37.8**	**37.5**
Inbursa	1	2	1	1	750	750	108	95	13.1	13.4	40.8	35.5
Banorte-Ixe Tarjetas	55	68	4	6	1 733	2 111	114	122	13.2	13.8	47.6	49.6
Banamex	334	538	5	6	2 539	2 365	123	115	12.3	14.0	35.4	34.1
Scotiabank	11	30	2	2	1 730	1 850	98	94	14.4	15.7	28.2	27.3
Santander	75	83	5	5	1 637	1 654	122	124	17.1	16.7	46.6	43.1
BBVA Bancomer	296	288	2	2	2 049	2 133	129	152	16.2	17.4	48.6	55.4
HSBC	138	155	4	5	743	1 174	123	125	19.5	19.5	32.5	33.3
American Express	182	182	2	2	1 759	2 274	75	76	23.1	22.8	25.3	25.2
Instituciones con menos de cien mil tarjetas totales												
Banco del Bajío	0	2	0	1	1 500	1 500	84	81	11.0	14.5	24.0	28.6
Banregio	6	8	1	1	0	0	78	76	16.0	15.7	21.3	21.2
Banco Afirme	1	1	2	2	2 982	2 701	174	142	18.5	20.1	30.9	28.8
Banco Invex	15	51	3	3	1 201	1 219	38	46	32.5	28.8	10.3	12.5

* La anualidad aquí presentada refleja la comisión registrada en Banco de México; por lo tanto, no se incluyen casos en los que no se cobre anualidad debido al ofrecimiento de promociones especiales. Cuando un banco ofrece varias tarjetas tipo "Platino", el ponderador de la comisión es la fracción del número de tarjetas que representa el producto en cuestión en el total del segmento. Las instituciones están ordenadas respecto a su tasa efectiva promedio ponderada en abril de 2014.

FUENTE: Banxico con datos proporcionados por las instituciones de crédito, cifras sujetas a revisión.

4.2. CAT para clientes no totaleros por segmento de mercado y producto[52]

Los cuadros que integran esta sección presentan información sobre tarjetas de crédito que se encuentran vigentes, para personas físicas, cuya contratación no está sujeta a alguna restricción especial[53] y que tienen más del 0.1% del total de tarjetas en el segmento correspondiente. En cada caso, se incluye el CAT del producto más representativo de cada institución, entendiendo por ello el producto de tarjeta que tenga

[52] En esta sección sólo se consideran productos que tengan al menos 0.1% del número de tarjetas en el segmento, que hayan reportado información al Banco de México durante al menos 6 meses y que sean considerados como "estables" o "maduros" por este Instituto Central. Esto con el fin de evitar la volatilidad excesiva de las tasas y CAT correspondientes.

[53] Algunos productos de tarjeta imponen ciertas restricciones a los clientes potenciales, como ser miembro de algún grupo o consumir algún otro producto.

el saldo de crédito más elevado dentro de los productos del mismo segmento que ofrece la institución de que se trate.

Para facilitar la comparación de productos por parte de los usuarios, se presentan cuadros con información del costo de productos con características similares. En primer lugar, se divide a las tarjetas por tipo en Clásicas, Oro y Platino o equivalentes. En segundo lugar, las tarjetas Clásicas se dividen en cuatro segmentos de acuerdo con los siguientes límites de crédito[54]:

DISTRIBUCIÓN DE LAS TARJETAS CLÁSICAS DE ACUERDO CON SU LÍMITE DE CRÉDITO PARA CLIENTES TOTALEROS Y NO TOTALEROS*
-Datos a abril de 2014-

	Participación en el número total de tarjetas (%)	**Participación en el saldo total del crédito (%)**
Límite de crédito hasta 4 500 pesos	9.2	1.6
Límite de crédito hasta 4 501 y 8 000 pesos	15.6	4.9
Límite de crédito hasta 8 001 y 15 000 pesos	23.9	12.7
Límite de crédito mayor a 15 000 pesos	51.3	80.7

* La suma de las partes puede no coincidir con el total debido al redondeo.
FUENTE: Banco de México, con datos proporcionados por las instituciones de crédito.

En los cuadros siguientes se presenta el CAT, la Tasa de interés Efectiva Promedio Ponderada y otros indicadores de los productos representativos de cada institución para los diferentes grupos descritos. Al momento de hacer comparaciones entre productos, es necesario considerar lo siguiente:

[54] Los umbrales que determinan la pertenencia a los segmentos de tarjetas clásicas por límite de crédito resultan de un análisis de conglomerados que, por medio de métodos iterativos, genera conjuntos de manera tal que la similitud (medida como la distancia euclidiana inversa) de las observaciones entre un mismo conjunto es máxima, y la similitud de las observaciones entre diferentes conjuntos es mínima.

1. El costo anual total (CAT) y la tasa de interés reportada en estos cuadros son promedios calculados con base en la información disponible para cada producto y no consideran otros beneficios para los clientes que el producto pudiera ofrecer.

2. El CAT para un cliente particular depende de muchos factores, entre ellos, de su perfil de riesgo, por lo que puede ser diferente al que aquí se reporta.

3. Las entidades financieras no están obligadas a otorgar una tarjeta de crédito a un cliente particular en los términos expresados en estos cuadros.

4. Las tarjetas consideradas en estos cuadros son de aceptación generalizada, es decir, pueden usarse en cualquier comercio que acepte pagos con tarjeta de crédito.

5. Cada cuadro se elaboró con información correspondiente a los clientes que no liquidan habitualmente el saldo total de su deuda (“no totaleros”), pero que están al corriente en sus pagos.

PRODUCTOS REPRESENTATIVOS POR INSTITUCIÓN, PARA CLIENTES NO TOTALEROS EN EL SEGMENTO DE TARJETAS "CLÁSICAS" O EQUIVALENTES CON LÍMITE DE CRÉDITO HASTA 4 MIL 500 PESOS 1/

-Datos a abril de 2014-

Institución	Producto	CAT (%)	Tasa efectiva promedio ponderada (%)	Anualidad (pesos)	Límite de crédito (mediana en pesos) 1/
Productos con al menos 0.5% del total de tarjetas de este segmento					
Santander	Santander Light	**41.3**	31.0	530	3 010
Inbursa	Clásica Inbursa	**42.7**	36.1	0	3 000
SF Soriana	Soriana – Banamex	**56.9**	41.6	520	4 000
Banorte 3/	Clásica	**56.9**	41.6	530	4 000
Banco Walmart	Súper Tarjeta de Crédito de Bodega Aurrera	**60.5**	45.8	300	2 800
Banamex	Clásica Internacional	**62.2**	44.4	600	3 000
HSBC	Clásica HSBC	**64.4**	46.1	560	3 500
BBVA Bancomer	Azul Bancomer	**68.3**	48.4	580	3 400
BanCoppel	BanCoppel	**88.3**	65.0	0	3 500
Productos con menos del 0.5% pero más del 0.1% del total de tarjetas de este segmento					
Scotiabank	Tasa Baja Clásica	**47.3**	35.4	500	3 500
Banregio	Tarjeta Clásica	**49.8**	41.1	0	3 000
Ixe Tarjetas 3/	Ixe Clásica	**60.0**	43.6	530	4 000
CrediScotia	CrediScotia Clásica	**79.6**	56.5	408	3 600

1/ Los productos están ordenados de acuerdo al CAT respectivo. Se incluyen productos para personas físicas que se siguen ofreciendo al público, que no tienen alguna restricción especial para su contratación y que tienen más del 0.1% del total de tarjetas en el segmento. El producto representativo de la institución es el que tiene el mayor saldo de crédito entre los productos del mismo segmento que ofrece la institución. Los datos corresponden a los clientes no totaleros. En las estadísticas para el total del segmento, el CAT y la TEPP son promedios ponderados por saldo, la anualidad es un promedio ponderado por número de tarjetas.

2/ La mediana indica que la mitad de los clientes tiene un límite de crédito por debajo del valor reportado.

3/ A pesar de la fusión de Banorte e Ixe tarjetas, sus productos de tarjeta de crédito se siguen ofreciendo de forma separada.

FUENTE: Banxico, con datos proporcionados por las instituciones de crédito, cifras sujetas a revisión.

PRODUCTOS REPRESENTATIVOS POR INSTITUCIÓN, PARA CLIENTES NO TOTALEROS EN EL SEGMENTO DE TARJETAS "CLÁSICAS" O EQUIVALENTES CON LÍMITE DE CRÉDITO ENTRE 4 MIL 501 Y 8 MIL PESOS 1/
-Datos a abril de 2014-

Institución	Producto	CAT (%)	Tasa efectiva promedio ponderada (%)	Anualidad (pesos)	Límite de crédito (mediana en pesos) 2/
Productos con al menos 0.5% del total de tarjetas de este segmento					
Santander	Santander Light	**39.2**	29.4	530	5 850
Inbursa	Clásica Inbursa	**42.9**	36.3	0	6 500
SF Soriana	Soriana - Banamex	**54.6**	40.2	520	6 200
Banorte 3/	Clásica	**55.7**	40.8	530	6 500
Banco Walmart	Súper Tarjeta de Crédito de Bodega Aurrera	**57.2**	43.7	300	6 000
HSBC	Clásica HSBC	**58.5**	42.4	560	6 000
Banamex	Clásica internacional	**59.6**	42.8	600	6 000
BBVA Bancomer	Azul Bancomer	**60.3**	43.4	580	6 000
CrediScotia	CrediScotia Clásica	**75.9**	54.4	408	6 000
BanCoppel	BanCoppel	**88.3**	65.0	0	6 400
Productos con menos del 0.5% pero más del 0.1% del total de tarjetas de este segmento					
Banco del Bajío	Bajío Clásica	**34.8**	27.6	350	5 000
Scotiabank	Tasa Baja Clásica	**46.9**	35.1	500	6 000
Banregio	Tarjeta Clásica	**49.7**	41.0	0	5 000
Ixe Tarjetas 3/	Ixe Clásica	**56.7**	41.5	530	6 000

1/ Los productos están ordenados de acuerdo al CAT respectivo. Se incluyen productos para personas físicas que se siguen ofreciendo al público, que no tienen alguna restricción especial para su contratación y que tienen más del 0.1% del total de tarjetas en el segmento. El producto representativo de la institución es el que tiene el mayor saldo de crédito entre los productos del mismo segmento que ofrece la institución. Los datos corresponden a los clientes no totaleros. En las estadísticas para el total del segmento, el CAT y la TEPP son promedios ponderados por saldo, la anualidad es un promedio ponderado por número de tarjetas.

2/ La mediana indica que la mitad de los clientes tiene un límite de crédito por debajo del valor reportado.

3/ A pesar de la fusión de Banorte e Ixe tarjetas, sus productos de tarjeta de crédito se siguen ofreciendo de forma separada.

FUENTE: Banxico, con datos proporcionados por las instituciones de crédito, cifras sujetas a revisión.

PRODUCTOS REPRESENTATIVOS POR INSTITUCIÓN, PARA CLIENTES NO TOTALEROS EN EL SEGMENTO DE TARJETAS "CLÁSICAS" O EQUIVALENTES CON LÍMITE DE CRÉDITO ENTRE 8 MIL UNO Y 15 MIL PESOS [1/]
-Datos a abril de 2014-

Institución	Producto	CAT (%)	Tasa efectiva promedio ponderada (%)	Anualidad (pesos)	Límite de crédito (mediana en pesos) [2/]
Productos con al menos 0.5% del total de tarjetas de este segmento					
Santander	Santander Light	36.7	27.6	530	10 210
Inbursa	Clásica Inbursa	41.8	35.5	0	11 700
SF Soriana	Soriana-Banamex	52.4	38.7	520	11 000
BBVA Bancomer	Azul Bancomer	53.1	38.7	580	11 200
Banorte [3/]	Clásica	53.3	39.2	530	11 000
HSBC	Clásica HSBC	55.6	40.5	560	11 000
Banco Walmart	Súper Tarjeta de Crédito	55.7	41.0	500	10 600
Banamex	Clásica Internacional	56.3	40.6	600	12 004
Scotiabank	Scotiatravel Clásica	58.1	41.8	600	10 000
BanCoppel	BanCoppel	88.3	65.0	0	10 800
Productos con menos del 0.5% pero más del 0.1% del total de tarjetas de este segmento					
Banco del Bajío	Bajío Clásica	35.6	28.2	350	10 000
CrediScotia	CrediScotia Clásica	75.1	53.9	408	10 000

1/ Los productos están ordenados de acuerdo al CAT respectivo. Se incluyen productos para personas físicas que se siguen ofreciendo al público, que no tienen alguna restricción especial para su contratación y que tienen más del 0.1% del total de tarjetas en el segmento. El producto representativo de la institución es el que tiene el mayor saldo de crédito entre los productos del mismo segmento que ofrece la institución. Los datos corresponden a los clientes no totaleros. En las estadísticas para el total del segmento, el CAT y la TEPP son promedios ponderados por saldo, la anualidad es un promedio ponderado por número de tarjetas.
2/ La mediana indica que la mitad de los clientes tiene un límite de crédito por debajo del valor reportado.
3/ A pesar de la fusión de Banorte e Ixe tarjetas, sus productos de tarjeta de crédito se siguen ofreciendo de forma separada.
FUENTE: Banxico, con datos proporcionados por las instituciones de crédito, cifras sujetas a revisión.

PRODUCTOS REPRESENTATIVOS POR INSTITUCIÓN, PARA CLIENTES NO TOTALEROS EN EL SEGMENTO DE TARJETAS "CLÁSICAS" O EQUIVALENTES CON LÍMITE DE CRÉDITO MAYOR A 15 MIL PESOS 1/
-Datos a abril de 2014-

Institución	Producto	CAT (%)	Tasa efectiva promedio ponderada (%)	Anualidad (pesos)	Límite de crédito (mediana en pesos) 2/
Productos con al menos 0.5% del total de tarjetas de este segmento					
Santander	Santander Light	**31.3**	23.5	530	37 840
BBVA Bancomer	Azul Bancomer	**39.1**	29.0	580	36 000
Banco Walmart	Súper Tarjeta de Crédito Sam's Club	**43.6**	32.8	500	29 600
Banorte 3/	Clásica	**45.7**	34.1	530	28 000
Banamex	Clásica Internacional	**47.5**	34.8	600	45 464
SF Soriana	Soriana-Banamex	**48.4**	36.0	520	25 300
HSBC	Clásica HSBC	**49.2**	36.2	560	32 000
Scotiabank	Scotiatravel Clásica	**56.7**	40.9	600	31 800
BanCoppel	BanCoppel	**88.3**	65.0	0	18 500
Productos con menos del 0.5% pero más del 0.1% del total de tarjetas de este segmento					
Inbursa	Clásica Inbursa	**39.8**	34.0	0	20 000

1/ Los productos están ordenados de acuerdo al CAT respectivo. Se incluyen productos para personas físicas que se siguen ofreciendo al público, que no tienen alguna restricción especial para su contratación y que tienen más del 0.1% del total de tarjetas en el segmento. El producto representativo de la institución es el que tiene el mayor saldo de crédito entre los productos del mismo segmento que ofrece la institución Los datos corresponden a los clientes no totaleros. En las estadísticas para el total del segmento, el CAT y la TEPP son promedios ponderados por saldo, la anualidad es un promedio ponderado por número de tarjetas.

2/ La mediana indica que la mitad de los clientes tiene un límite de crédito por debajo del valor reportado.

3/ A pesar de la fusión de Banorte e Ixe tarjetas, sus productos de tarjeta de crédito se siguen ofreciendo de forma separada.

FUENTE: Banco de México, con datos proporcionados por las instituciones de crédito, cifras sujetas a revisión.

PRODUCTOS REPRESENTATIVOS POR INSTITUCIÓN, PARA CLIENTES NO TOTALEROS EN EL SEGMENTO DE TARJETAS "ORO" O EQUIVALENTES [1/]
-Datos a abril de 2013-

Institución	Producto	CAT (%)	Tasa efectiva promedio ponderada (%)	Anualidad (pesos)	Límite de crédito (mediana en pesos) [2/]
Productos con al menos 0.5% del total de tarjetas de este segmento					
Inbursa	Oro Inbursa	**29.3**	26.0	0	34 300
Santander	UNISantander-K	**33.7**	29.4	0	20 000
Ixe Tarjetas [3/]	Oro	**37.9**	30.0	770	25 000
BBVA Bancomer	Oro Bancomer	**39.4**	30.7	905	48 985
Banorte [3/]	Oro	**41.1**	32.3	770	36 000
Banamex	Oro	**44.4**	34.3	900	40 500
HSBC	Oro HSBC	**48.4**	37.2	850	34 400
Scotiabank	Scotia travel Oro	**49.4**	37.9	850	34 600
American Express	The Gold Elite Credit Card	**56.5**	41.5	1 200	20 000
Productos con menos del 0.5% pero más del 0.1% del total de tarjetas de este segmento					
Banregio	In Gold	**41.9**	35.5	0	15 000
Banco Afirme	Tarjeta de Crédito Oro	**48.6**	38.0	650	30 000
Banco Invex	Sí Card Plus Invex	**62.2**	47.2	610	29 500

1/ Los productos están ordenados de acuerdo al CAT respectivo. Se incluyen productos para personas físicas que se siguen ofreciendo al público, que no tienen alguna restricción especial para su contratación y que tienen más del 0.1% del total de tarjetas en el segmento. El producto representativo de la institución es el que tiene el mayor saldo de crédito entre los productos del mismo segmento que ofrece la institución Los datos corresponden a los clientes no totaleros. En las estadísticas para el total del segmento, el CAT y la TEPP son promedios ponderados por saldo, la anualidad es un promedio ponderado por número de tarjetas.

2/ La mediana indica que la mitad de los clientes tiene un límite de crédito por debajo del valor reportado.

3/ A pesar de la fusión de Banorte e Ixe tarjetas, sus productos de tarjeta de crédito se siguen ofreciendo de forma separada.

FUENTE: Banco de México, con datos proporcionados por las instituciones de crédito, cifras sujetas a revisión.

PRODUCTOS REPRESENTATIVOS POR INSTITUCIÓN, PARA CLIENTES NO TOTALEROS EN EL SEGMENTO DE TARJETAS "PLATINO" O EQUIVALENTES [1/]
-Datos a abril de 2014-

Institución	Producto	CAT (%)	Tasa efectiva promedio ponderada (%)	Anualidad (pesos)	Límite de crédito (mediana en pesos) [2/]
Productos con al menos 0.5% del total de tarjetas de este segmento					
Banorte [3/]	Platinum	**21.1**	16.2	1 850	73 000
Ixe Tarjetas [3/]	Ixe Platino	**21.9**	16.9	1 850	88 000
BBVA Bancomer	Bancomer Platinum	**24.1**	18.4	2 025	105 000
Santander	Fiesta Rewards Platino	**25.0**	19.4	1 850	100 000
Banamex	Platinum	**25.3**	19.3	2 000	75 000
Scotiabank	Scotia Travek Platinum	**33.6**	26.1	1 850	75 000
HSBC	Platinum HSBC	**37.0**	28.5	1 900	90 000
American Express	The Platinum Credit Card	**42.4**	31.7	2 340	50 000
Banco Invex	Volaris	**60.4**	45.9	1 200	31 500
Productos con menos del 0.5% pero más del 0.1% del total de tarjetas de este segmento					
Inbursa	Platinum Inbursa	**19.7**	16.9	750	70 000
Banregio	In Platinum	**22.3**	20.3	0	51 000
Banco del Bajío	Platinum Internacional	**24.9**	19.9	1 500	50 000

1/ Los productos están ordenados de acuerdo al CAT respectivo. Se incluyen productos para personas físicas que se siguen ofreciendo al público, que no tienen alguna restricción especial para su contratación y que tienen más del 0.1% del total de tarjetas en el segmento. El producto representativo de la institución es el que tiene el mayor saldo de crédito entre los productos del mismo segmento que ofrece la institución. Los datos corresponden a los clientes no totaleros. En las estadísticas para el total del segmento, el CAT y la TEPP son promedios ponderados por saldo, la anualidad es un promedio ponderado por número de tarjetas.
2/ La mediana indica que la mitad de los clientes tiene un límite de crédito por debajo del valor reportado.
3/ A pesar de la fusión de Banorte e Ixe tarjetas, sus productos de tarjeta de crédito se siguen ofreciendo de forma separada.
FUENTE: Banco de México, con datos proporcionados por las instituciones de crédito, cifras sujetas a revisión.

Fuente de información:
http://www.banxico.org.mx/sistema-financiero/publicaciones/reporte-de-tasas-de-interes-efectivas-de-tarjetas-/%7bF73EE4FD-B208-F028-4918-6862ACCE5009%7d.pdf

Calificaciones de las principales tarjetas de de crédito clásicas en el mercado (CONDUSEF)

El 28 de julio de 2014, Comisión Nacional para la Protección y Defensa de los Usuarios de Servicios Financieros (CONDUSEF) comunicó las calificaciones de las principales tarjetas de crédito clásicas en el mercado. A continuación se presentan los detalles.

De acuerdo con el Buró de Entidades Financieras elaborado por la CONDUSEF, a marzo de 2014, la tarjeta de crédito que mejor calificación muestra es la correspondiente a Mi Banco "Crédito BAM", que obtuvo 10 de calificación, y la de menor desempeño fue la tarjeta Clásica de Santander con una nota de 3.61.

Conviene mencionar que para calificar este producto, la Comisión Nacional para la Protección y Defensa de los Usuarios de Servicios Financieros realiza diversos tipos de evaluaciones que incluyen las reclamaciones que los usuarios presentan ante la propia entidad gubernamental, así como ante las instituciones bancarias.

La calificación que se otorga, también considera las sanciones, las prácticas no sanas, las observaciones que la CONDUSEF realiza a los bancos que operan este tipo de plásticos; así como las supervisiones que realiza a los contratos de adhesión que sustentan estos medios de pago.

De la información contenida en el Buró, también se observa que la tarjeta "Invex Banco" es la que presenta un mayor costo anual total (CAT) al ubicarse en 95.42% y la de menor costo anual total correspondió a BanBajío con 37.85 por ciento.

Por lo que respecta a la anualidad para el titular de la tarjeta, las más costosas fueron la tarjeta Clásica de Invex cuya Comisión Anual fue de 610 pesos, y Banamex con un monto de 600 pesos, y las de menor costo fueron: BanCoppel, Banregio e Inbursa, quienes no cobran esta comisión.

Por lo que se refiere a los gastos de cobranza, es decir, la cuota que se cobra cuando no pagamos a tiempo o bien este pago es menor al "pago mínimo", las tarjetas que resultan más costosas, de acuerdo con el Buró de Entidades Financieras (BEF) de la CONDUSEF son: Mi Banco e Invex Banco, con gastos de cobranza de 495 pesos y el menos costoso fue Afirme, quien no considera estos gastos.

Finalmente por lo que respecta a la comisión por disposición de efectivo, en ventanilla o bien en cajeros del propio banco, la institución más costosa fue Santander que aplica 10% de comisión en cada retiro, y la menos costosa fue Afirme con 4% en cajeros propios.

BURÓ DE ENTIDADES FINANCIERAS
Calificación de CONDUSEF y principales comisiones de la tarjeta de crédito clásica

Institución	Calificación CONDUSEF	Nombre del Producto	Comisión por:				Gastos de cobranza ($)	CAT (%)
			Disposición de crédito		Anualidad			
			Ventanilla	Cajero propio	Titular	Tarjeta adicional		
			-En por ciento-		-En pesos ($)-			
Mi Banco	10.00	Crédito BAM	N.A.	10	595	100	495	44.10
Afirme	9.03	Clásica	N.A.	4	500	250	0	74.68
Consubanco	9.01	Clásica Azul	N.A.	10	280	140	N.A.	51.30
Banbajio	8.60	Visa Clásica	8	8	350	175	250	37.85
BanCoppel	8.48	BanCoppel Visa	7	7	0	N.A.	N.A	88.30
Banregio	8.33	Clásica	$200	$200	0	N.A.	300	57.17
Banco Walmart	8.09	Clásica	N.A.	5	500	100	300	55.14
Banca Miffel	7.52	No Aplica				N.A.	N.A.	
Invex Banco	7.25	Si Card Plus	N.A.	N.A.	610	305	495	95.42
American Express	7.21	No Aplica				N.A.		
Inbursa	7.09	Clásica	5	5	0	0	300	41.82
Banco Famsa	6.50	No Aplica				N.A.		
Banamex	5.37	Clásica Internacional	5	5	600	300	330	44.68
ScotiaBank	5.09	Tradicional Clásica	5	5	500	225	350	51.91
Banorte	4.96	Clásica	5	5	530	240	370	48.03
Bancomer	4.40	Azul	6	6	580	0	348	40.86
HSBC	4.01	Clásica	5	5	560	220	340	51.44
Santander	3.61	Clásica	10	10	540	270	330	40.92
Promedio	**6.92**							

N.A.: No Aplica; Indica que el banco no ofrece el servicio o no considera el concepto para cobro de comisión.
FUENTE: CONDUSEF

De acuerdo con la última información disponible del Banco de México, las tarjetas de crédito emitidas a marzo de este año sumaron 27.2 millones, mismas que corresponden a 164 productos diferentes (clásica, oro, platino, con millas o puntos, etcétera).

La tarjeta "clásica" sigue siendo el principal producto, ya que representa 68.8% del número de plásticos en el mercado. El 56.9% de los tarjetahabientes no totaleros, es decir, el que no paga el saldo total de la tarjeta de crédito cada mes, y el restante 43.1% son totaleros.[55]

Fuente de información:
http://www.condusef.gob.mx/index.php/prensa/comunicados-2014/1072-condusef-da-a-conocer-las-calificaciones-de-las-principales-tarjetas-de-credito-clasicas-en-el-mercado

Incorpora tres nuevos sectores al Buró de Entidades Financieras (CONDUSEF)

El 19 de agosto de 2014, la Comisión para la Protección y Defensa de los Usuarios de Servicios Financieros (CONDUSEF) dio a conocer que el 15 de agosto pasado, en cumplimiento al calendario establecido, incorporó al Buró de Entidades Financieras a los sectores de Afores, Sofomes ER y Sofomes ENR. El Buró de Entidades Financieras cuenta ya con información de 3 mil 164 entidades financieras, relativa a las reclamaciones, índices de atención de las mismas, tiempo de respuesta, índices de desempeño, cláusulas abusivas, programas de educación financiera, así como las principales características, comisiones, tasas de interés y rendimientos de los principales productos y servicios.

En el sector de las Afores (Administradoras de Fondos para el Retiro) se incluye a las 11 que actualmente existen y entre otros conceptos se muestran las reclamaciones presentadas ante la CONDUSEF y ante las propias administradoras, que en conjunto manejan el ahorro para el retiro de 51 millones 441 trabajadores, con una cartera de 2 billones 258 mil 140 millones de pesos.

[55] La CONDUSEF te sugiere consultar la información del Buró en www.buro.gob.mx, en Twitter: @BuroEntidadesMx y en Facebook: BuroEntidadesMx.

En esta sección destacan los rendimientos que otorgan las cuatro Sociedades de Inversión de las Afores (Siefores) básicas y las comisiones que cobran por la administración de éstos fondos, por lo que es posible conocer y comparar qué institución otorga el mayor rendimiento neto según el rango de edad del trabajador (Siefore básica) y la comisión anual.

También proporciona información sobre el porcentaje de resoluciones favorables al trabajador y las sanciones impuestas por CONDUSEF.

Por lo que respecta al sector de las Sociedades Financieras de Objeto Múltiple (Sofomes) se presenta información de 23 entidades que corresponden al subsector ER (Entidades Reguladas) como son: Soriana, Crédito Familiar, Consupago, Hipotecaria Nacional, Financiera Ayudamos, Santander Hipotecario, Arrendadora Afirme, CrediScotia, entre otras.

En este segmento se incluyen entre otros conceptos, además de las reclamaciones, las cláusulas abusivas, el resultado de la supervisión de la CONDUSEF, el cumplimiento a los registros, las sanciones y el índice de atención a los usuarios.

Dentro del tercer sector de las Sociedades Financieras de Objeto Múltiple ENR (Entidades No Reguladas) se incluyen 3 mil 79 instituciones divididas en tres grupos:

- 347 instituciones de las cuales se tiene información relevante como son la actividad preponderante de la institución, es decir el sector objetivo de sus créditos, las reclamaciones, su índice de atención a usuarios, el tiempo de respuesta, las sanciones aplicadas, las cláusulas abusivas en sus contratos, el cumplimiento a los registros ante CONDUSEF y las evaluaciones realizadas a sus productos como son: crédito personal, crédito de nómina, automotriz, arrendamiento financiero y factoraje.

- 2 mil 235 instituciones con información de cumplimiento ante los registros de la CONDUSEF, y,

- 497 instituciones de las que si bien se tiene registro, se carece de información respecto de su localización; por lo que se establece una ALERTA para los usuarios para que no contraten créditos con ellas.

Para brindar una mayor facilidad a los usuarios, se incorporó en cada sección del Buró de Entidades Financieras un "buscador" que permite ubicar de manera más ágil a la entidad de la que se requiere obtener información.

Con esta acción, la CONDUSEF reitera su compromiso para la pronta implementación de la Reforma Financiera propuesta por el Presidente de la República y aprobada por el Congreso de la Unión y para continuar mejorando y ampliando en coordinación con las demás Comisiones Supervisoras, la información del Buró de Entidades Financieras.

Fuente de información:
http://www.condusef.gob.mx/index.php/prensa/comunicados-2014/1079-la-condusef-incorpora-tres-nuevos-sectores-al-buro-de-entidades-financieras

Reprueban instituciones financieras evaluación del producto crédito simple para MIPYMES (CONDUSEF)

El 12 de agosto de 2014, la Comisión Nacional para la Protección y Defensa de los Usuarios de Servicios Financieros (CONDUSEF) dio a conocer el resultado de la evaluación y supervisión del producto Crédito Simple para la Micro, Pequeña y Mediana Empresa (MIPYME). A continuación se presenta la información.

La CONDUSEF dio a conocer el resultado de la evaluación y supervisión del producto Crédito Simple para la Micro, Pequeña y Mediana Empresa (MIPYME), en donde de

58 instituciones evaluadas, solamente 4 aprobaron en los sectores de Bancos, SOFOM E.R, SOCAPS, SOFIPOS, SOFOMES E.N.R., y Uniones de Crédito.

Dicha evaluación contempla la revisión de los contratos de adhesión, del estado de cuenta y de la carátula, así como la supervisión de los expedientes reales que son utilizados con los usuarios.

El promedio de calificación que obtuvo cada sector son los siguientes:

SECTOR	REVISIÓN DE FORMATO	REVISIÓN DE EXPEDIENTES REALES	CALIFICACIÓN FINAL
BANCOS	3.7	5.1	4.5
SOCAPS	2.8	3.7	3.4
SOFIPOS	1.9	3.1	2.6
SOFOMES E.N.R.	1.7	4.6	3.5
UNIONES DE CRÉDITO	3.6	---	---

FUENTE: CONDUSEF

Respecto al sector Bancario, cabe destacar que ninguna de las 10 instituciones evaluadas obtuvo una calificación aprobatoria; los bancos con calificaciones más altas son Banregio con 5.9, Banco Azteca con 5.8 y Compartamos con 5.0, y el más bajo es Banamex con 2.1.

En el sector SOCAPs las instituciones que obtuvieron la calificación aprobatoria de 6.3 fueron Caja Popular Apaseo el Alto y Caja Popular Cerano. Y las que obtuvieron calificaciones más bajas son Caja Solidaria Guachinango con 2.0; Cooperativa Lachao con 2.0; y Caja Morelia Valladolid con 1.7.

Respecto al sector SOFIPOs, solamente Administradora de Caja Bienestar aprobó con una calificación de 7.0, en cambio las instituciones con calificaciones más bajas son La Perseverancia del Valle de Tehuacán con 1.4; Solución Asea con 1.3; y BATOAMIGO con 0.7.

En cuanto a SOFOMES E.N.R., la única aprobada es IDC Impulsando Emprendedores con una calificación de 7.2; y las que obtuvieron calificaciones más bajas son Cariño y Asociados Servicios Integrales con 1.9 y Podemos Progresar con 1.7.

Finalmente en el sector de Uniones de Crédito las tres instituciones registradas no celebraron operaciones durante el período solicitado, por lo que no presentan calificación de expedientes reales. Cabe mencionar que es la primera ocasión que se evalúa este sector, incluido a partir de la Reforma Financiera.

Es importante señalar que de las 119 instituciones financieras oferentes del crédito simple para MIPYMES que tenían registrados uno o varios contratos en el Registro de Contratos de Adhesión de CONDUSEF (RECA), solamente el 49% fue supervisado ya que:

1) 49 instituciones ya no ofrecen el producto;

2) Dos instituciones no utilizan contratos de adhesión, lo que impide verificar la transparencia;

3) 10 instituciones no dieron respuesta.

La cartera total de la banca asciende a 2.8 billones de pesos, de este total se destinan a las MIPYMES 120 mil 525 millones de pesos, lo que representa apenas el 4 por ciento.

El saldo de la Cartera Bancaria de las Microempresas a junio de 2014 sumó 120 mil 525 millones, lo que representa el 8.9% de la Cartera Empresarial. Por lo que respecta al número total de créditos a microempresas ascienden a 408 mil 295, lo que representa apenas el 3.41% del total de créditos personales y el 2.2 de los créditos otorgados a través de la tarjeta de crédito.

En México las MIPYMES conforman el 99.80% del total de las empresas; ocupan el 72% del total de la fuerza de trabajo y contribuyen con el 52% del PIB nacional. De acuerdo con la Secretaría de Economía, el 35% de los problemas de una MIPYME se basa en la necesidad de crédito.

Cláusulas abusivas

Asimismo, se detectaron tres cláusulas abusivas en los contratos del producto Crédito Simple para la Micro, Pequeña y Mediana Empresa (MIPYME), que establecen lo siguiente:

— Dar por vencido el crédito otorgado si hay atraso en el pago de cualquier otro crédito o si cualquier otro crédito otorgado al usuario se da por vencido anticipadamente. (Banamex, Bansi, Findar, Administradora Caja Bienestar, Caja Inmaculada, Cooperativa Lachao, Caja Progressa, etcétera).

— El usuario otorga una autorización para que se cobren los adeudos generados por el crédito en cualquiera de las cuentas que tenga abierta con la Institución. (Banamex, Banco Azteca, Fundación Dondé, Caja Popular Cerano, Cooperativa Lachao, Financiera Tamazula, Administradora de Caja Bienestar, etcétera).

— Se cobra al usuario comisiones o penas convencionales por realizar pagos anticipados o adelantados al crédito. (Financiera Súmate y Solución Asea).

La CONDUSEF te sugiere que antes de contratar un Crédito Simple para MIPYME, tomes en cuenta las siguientes consideraciones:

- Considera aquella oferta de crédito que se adapte a tu actividad productiva, las garantías, plazos, montos disponibles, requisitos para su contratación, así como los derechos y obligaciones que se adquieren.

- Consulta tus estados de cuenta en forma periódica para comprobar la aplicación de tus pagos y el saldo remanente.

- Compara las diferentes opciones de crédito: recuerda que podrás prepagar tu crédito para mejorar las condiciones.

- Determina con anticipación los fondos necesarios para poner en marcha la empresa y para obtener el capital.

- Recuerda mantener un sano historial de crédito propio y de la empresa para poder ser sujeto de crédito.

- Compara todos los sectores; no contemples únicamente los productos tradicionales. Existen entidades especializadas en determinadas actividades que probablemente te darán un crédito más adecuado a tus necesidades.

- No utilices la tarjeta de crédito personal para pagar las necesidades de tu empresa, ya que este manejo puede poner en riesgo tus finanzas personales.

Fuente de información:
http://www.condusef.gob.mx/index.php/prensa/comunicados-2014/1078-reprueban-instituciones-financieras-evaluacion-del-producto-credito-simple-para-mipymes
Para ver detalles de la presentación "Resultados de la Supervisión del Producto Crédito Simple para la Micro, Pequeña y Mediana Empresa" visite:
http://www.condusef.gob.mx/PDF-s/Comunicados/2014/com63_PresentacionMIPYME.pdf

Sismo financiero en Asia: ¿Cómo puede el sector financiero ofrecer un mejor servicio? (FMI)

El 14 de agosto de 2014, Diálogo a fondo, el blog del Fondo Monetario Internacional (FMI) sobre temas económicos de América Latina, publicó el artículo "Sismo financiero en Asia: ¿Cómo puede el sector financiero ofrecer un mejor servicio?". A continuación se presenta el contenido.

Asia se perfila como la potencia de crecimiento en la próxima década, tal como lo fue en la década pasada. Se prevé que el tamaño de la economía asiática crecerá más rápidamente que el de otras regiones, y su proporción en el producto mundial aumentará de 30% a más de 40% en los próximos 10 años. Se prevé asimismo que la estructura de la economía seguirá cambiando, pasando de ser un pequeño centro manufacturero, a constituirse en un grupo de grandes mercados vibrantes y diversos con una creciente población de clase media.

El papel del sector financiero es crítico para el éxito de esta transformación sísmica. Para explicarlo, quisiera centrar la atención en tres aspectos:

1. **Estar al servicio de la economía real y el cambio estructural.** Debido al aumento del comercio, la urbanización y la creciente demanda de comunicaciones y viajes, Asia tiene que invertir mucho para cubrir las necesidades de infraestructura: hay que modernizar las redes viales así como la capacidad de generación de electricidad y la infraestructura de telecomunicaciones, que están a la zaga de las de otras regiones, como América Latina. Asia cuenta con abundantes ahorros, pero, a pesar de los rendimientos potencialmente altos, gran parte de estos ahorros en la actualidad están saliendo de la región. Y de ahí que un desafío crítico sea el de garantizar que el flujo saludable de capitales en la región no tenga obstáculos, para que los ahorristas puedan encontrar los mejores rendimientos para sus inversiones y para cubrir las necesidades de financiamiento. Garantizar el acceso de la pequeña y mediana empresa al financiamiento también favorecería la inversión.

2. **Estar al servicio del cambio demográfico.** Los sistemas financieros eficientes reencauzan el ahorro hacia donde es más necesario; por ejemplo, de la población que está envejeciendo, y por lo general ahorrando para la jubilación, hacia los jóvenes que necesitan invertir. En el caso de Asia esto es especialmente importante, ya que las poblaciones de China, Corea y Japón están envejeciendo con rapidez,

mucho más que las del resto del mundo. Mientras tanto, otros países, como India e Indonesia, tienen poblaciones económicamente activas más jóvenes y tienen ingentes necesidades de inversión. Una creciente clase media también demandará una gama más amplia de servicios financieros. Incrementar el acceso de los hogares y las empresas a servicios financieros básicos también puede ayudar a incentivar el ahorro, permitir que los hogares inviertan en salud y educación, facilitar el ingreso de nuevas empresas en el mercado, mejorar las oportunidades de empleo y, por ende, crear las condiciones propicias para reducir la desigualdad del ingreso.

3. **Gestionar las interconexiones y la integración.** A medida que los sistemas financieros de Asia aumenten de tamaño, es probable que también se tornen más complejos e interconectados de lo que son en la actualidad. El desarrollo del mercado, incluido el de la banca paralela, así como su mayor complejidad también pueden generar riesgos, con el potencial de que los problemas atraviesen fronteras y repercutan más allá de Asia. Al mismo tiempo, se están efectuando cambios importantes en el entorno regulatorio mundial que probablemente supondrán varios desafíos para los mercados y los reguladores, y que incidirán en los flujos financieros y en el tamaño de los bancos y la banca paralela, así como en los coeficientes prudenciales y los marcos de resolución.

Encaminar la transición

Para alcanzar estos objetivos se necesita una planificación y ejecución cuidadosa de las políticas. Lo bueno es que podemos aprovechar la vasta experiencia y numerosas enseñanzas que se tiene de otras regiones. Estas experiencias apuntan a que hay que concentrarse en los siguientes ámbitos:

Ampliar la base de inversionistas. Para garantizar la transformación económica y estructural, Asia necesita un sistema financiero diversificado con mercados más profundos y líquidos, lo cual exigirá una base más amplia y diversa de inversionistas y

una mayor participación de los inversionistas a largo plazo. A fin de apoyar la estabilidad social y atender las necesidades de servicios financieros de una creciente clase media en la región, incluidos sus planes de vivienda y de jubilación, se precisan activos a más largo plazo y un sector de gestión de activos con un horizonte de mayor alcance. Al propiciar una base de inversionistas a más largo plazo también se ayudaría a formar una base estable de financiamiento para proyectos de infraestructura (por ejemplo a través de fondos extrabursátiles); para ello sería necesario desarrollar una infraestructura adecuada de servicios de apoyo, o back office. Dado que en la mayoría de los países los inversionistas institucionales son relativamente pequeños y que las barreras a la inversión aún son altas, éste será un proceso a largo plazo.

Establecer mercados más líquidos. Los mercados de bonos en moneda nacional han crecido desde la crisis financiera asiática de finales de los años noventa y han demostrado su capacidad de recuperación incluso durante los recientes episodios de turbulencia en los mercados financieros. Mercados de bonos aún más profundos y líquidos permitirían afianzar la estabilidad financiera y podrían reducir las primas de riesgo empresarial y soberano al disminuir el costo del capital y facilitar la transformación económica y estructural. Una presencia más activa de los creadores de mercado, el desarrollo de instrumentos de cobertura de riesgos, incluidos los instrumentos derivados, y los mercados de acuerdos de recompra (repos) y préstamos de valores también ayudarían a generar volumen y mejorar la liquidez. La mejora de la regulación de los mercados de valores también podría darles más preponderancia como fuentes estables y fiables de financiamiento en el futuro. Otros obstáculos son el estado incipiente del marco jurídico y regulatorio de las instituciones financieras no bancarias —la banca paralela— y la falta de suministro de información, incluida la falta de transparencia en la fijación de precios.

Mejorar las perspectivas regionales y mundiales. Será cada vez más importante adoptar una perspectiva regional para hacer frente a los crecientes desafíos regulatorios

y de supervisión que surgen a medida que los sistemas financieros se profundizan y se vuelven más integrados y complejos. Una posibilidad consiste en formar y fortalecer los colegios de supervisión. Desde una perspectiva más amplia, el desarrollo del sistema financiero asiático probablemente incrementará la posibilidad de que se produzcan repercusiones que vayan más allá de Asia. Así que, sin dejar de incentivar la innovación, los reguladores y supervisores tendrán que cerciorarse de que exista una buena cooperación transfronteriza y de que gocen de facultades regulatorias adecuadas para actuar; a su vez deberán permanecer alertas ante los riesgos. Y el FMI, con su mayor interés en las interconexiones y las repercusiones mundiales, puede ayudar a detectar los riesgos, incluido cualquiera que se derive de los cambios en la política regulatoria mundial.

Hay muchas interrogantes, y teniendo en cuenta las muchas características singulares de Asia, habrá que aplicar con precaución lo que hemos aprendido en otras regiones. El FMI busca ayudar a las autoridades de la región a sortear la transición aportando sus conocimientos sobre diferentes países. En febrero de 2014 el FMI y la Autoridad Monetaria de Hong Kong organizaron una conferencia conjunta sobre el futuro de las finanzas en Asia, y ahora está prevista la publicación de un libro. Seguiremos ahondando en estos temas y no dejaremos de dedicarles nuestra atención.

Fuente de información:
http://blog-dialogoafondo.org/?p=4248

El mal sueño de China (Project Syndicate)

El 29 de julio de 2014, la organización Project Syndicate (*PS*) publicó los comentarios de Gene Frieda[56] en torno a la situación financiera de China. A continuación se presenta la información.

[56] Gene Frieda es un estratega global para *Europa Moore Capital Management*.

Desde su primer discurso como presidente de China el año pasado, el mandatario ha fomentado el "Sueño Chino" de rejuvenecimiento nacional y autosuperación individual. Pero la necesidad de hacer frente a los niveles de deuda sin precedentes que China ha acumulado en los últimos años está poniendo a prueba su determinación, y su gobierno está titubeando.

La poca claridad sobre la capacidad (o voluntad) del gobierno chino para poner freno al endeudamiento se puede apreciar en su contradictorio compromiso con la implementación de reformas estructurales de peso y mantener simultáneamente un crecimiento anual del Producto Interno Bruto (PIB) del 7.5%. Puesto que China debe tanto de su crecimiento actual a las inversiones financiadas por deuda (a menudo destinada a proyectos de infraestructura y vivienda para apuntalar el Sueño Chino), es probable que cualquier iniciativa para limitar el aumento del crédito acabe siendo un aterrizaje forzoso, y esta perspectiva ya está haciendo que las autoridades posterguen reformas esenciales.

No hay duda de que la relación entre deuda y PIB de China, que llegó a un 250% este mes, sigue siendo significativamente menor que la de la mayoría de las economías desarrolladas. El problema es que normalmente el nivel de crédito privado estaría asociado con una renta per cápita de cerca de 25 mil dólares, casi cuatro veces mayor que el indicador actual del país.

Hay grandes paralelos entre la situación actual de China y el auge de inversiones que vivió Japón en los años 80. Tal como China hoy, Japón tenía un alto índice de ahorro personal, lo que permitió a los inversionistas depender en gran medida de préstamos bancarios tradicionales con financiamiento interno. Más aún, los profundos lazos financieros entre diferentes sectores de la economía amplificaron los potenciales efectos negativos del riesgo financiero. Y la posición externa de Japón era tan sólida como lo es hoy la de China.

Otra similitud es la acumulación de deuda en el sector corporativo, cuyo apalancamiento en China subió de 2.4 veces el patrimonio neto en 2007 a 3.5 veces el año pasado, muy por sobre los niveles estadounidenses y europeos. Casi la mitad de esta deuda vence dentro de un año, a pesar de que gran parte de ella se destina a financiar proyectos de infraestructura multianuales.

Para empeorar las cosas, gran parte del crédito nuevo se ha originado en el sector bancario "sumergido" a altas tasas de interés, limitando así las capacidades de los prestatarios de ir pagando la deuda: una de cada cinco corporaciones que cotizan en la bolsa tienen un apalancamiento bruto de más de ocho veces su patrimonio neto pero gana menos de dos veces la cobertura de los intereses, lo que debilita considerablemente su capacidad de hacer frente a las crisis derivadas del crecimiento.

No hay duda de que la situación de China es más extrema que la de Japón. En su punto máximo, la inversión japonesa llegó al 33% del PIB; la cifra de China es un 47%, una diferencia sustancial si se considera que el PIB per cápita de China representa sólo un 19% del de Japón en su mayor momento, y que su deuda ya ha llegado al 60% de la de Japón. Más aún, la acumulación de deuda en China (71 puntos porcentuales del PIB en los últimos cinco años) ha sido muy superior a la de Japón, donde aumentó solamente un 16% a lo largo de los cinco años previos al colapso.

Todas estas son razones más que suficientes para pensar que la experiencia de Japón puede arrojar luces importantes sobre los riesgos que enfrenta China. Tras la explosión de la burbuja japonesa, el crecimiento anual del PIB, que en promedio había sido un 5.5% en los cuatro años precedentes, cayó a un 0.9% en los cuatro siguientes. Puesto que las hojas de balance de los bancos estaban plagadas de "deuda mala", el crecimiento se evaporó y se afianzó la inflación. Si bien se estabilizó la deuda privada como proporción del PIB, la deuda pública subió en un 50% en los cinco años posteriores al inicio de la crisis.

Es probable que el colapso de la burbuja de la deuda china cause una caída anual del 1 al 2% promedio del PIB durante los cuatro años subsiguientes, suponiendo una baja anual del 2% del gasto de capital y una tasa (todavía respetable) de consumo del 3 al 5%. La deuda pública total se elevaría al 100% del PIB.

Ésta es una predicción relativamente modesta. Si no se cuenta con elementos automáticos de estabilización ni un marco sólido de estabilidad financiera apoyado en seguros de depósitos, será bastante complicado enfrentar los riesgos a la baja de las reformas potencialmente desestabilizadoras que el gobierno pretende emprender, y una crisis de la deuda sería un desastre.

El punto de inflexión de la deuda china se encuentra en su burbuja inmobiliaria. Según el banco de inversiones UBS, la oferta de nuevas viviendas urbanas ha superado con mucho la demanda marginal subyacente del crecimiento de la población en las ciudades. De hecho, casi la mitad del aumento formal no es un verdadero aumento, sino simplemente el reconocimiento de trabajadores rurales que han estado viviendo y laborando en zonas urbanas desde hace tiempo.

Los efectos de una fuerte baja de los precios de los bienes raíces serían de gran alcance. Después de todo, la garantía inmobiliaria es la piedra angular del sistema financiero chino: se estima que la exposición directa e indirecta de los bancos a los bienes raíces es entre un 66 y un 89% del PIB.

Un factor que complica aún más la situación es la falta de opciones del gobierno para estabilizar los mercados inmobiliarios. De hecho, parte importante del problema es que la respuesta de China a las debilidades cíclicas siempre implica la construcción de más viviendas.

La falta de estabilizadores automáticos pone muy de relieve la tensión entre los objetivos de las reformas y el imperativo de crecer de China. La única manera de que

el gobierno mantenga el crecimiento en el corto plazo es a través de más estímulo financiado por deuda, como lo hizo a principios de este año. Pero esto también hará que su endeudamiento siga aumentando y las deudas incobrables desplacen cada vez más a las sanas.

Si las autoridades chinas siguen optando por un crecimiento impulsado por el endeudamiento para aplazar las reformas, no harán más que retrasar y posiblemente prolongar la inevitable desaceleración, lo que haría más escurridizo el Sueño Chino del presidente de la nación.

Fuente de información:
http://www.project-syndicate.org/commentary/gene-frieda-warns-that-rising-debt-levels-are-threatening-china-s-long-term-economic-prospects/spanish

Ratifican calificaciones de riesgo de Scotiabank Inverlat (Fitch)

El 13 de agosto 2014, la casa calificadora Fitch Ratings ratificó las calificaciones de riesgo contraparte de largo y de corto plazo en 'AAA(mex)' y 'F1+(mex)', respectivamente, de Scotiabank Inverlat S.A., Institución de Banca Múltiple, Grupo Financiero Scotiabank Inverlat (Scotiabank). La Perspectiva crediticia de largo plazo es Estable.

Las calificaciones de los certificados bursátiles bancarios de largo plazo de Scotiabank bajo claves de pizarra: SCB0001 05, SCB0002 05, SCOTIAB 10, SCOTIAB 10-2, SCOTIAB 12, SCOTIAB 13 y SCOTIAB 13-2 fueron también ratificadas en 'AAA(mex)'.

Factores clave de las calificaciones

La ratificación de las calificaciones de Scotiabank se fundamenta en la fuerte propensión de su casa matriz en última instancia, Bank of Nova Scotia (BNS, calificado

por Fitch Ratings en ‘AA-’; con perspectiva estable), de proveer soporte a Scotiabank en caso de ser necesario. Las operaciones en México son relevantes para BNS por lo que Scotiabank es considerada por Fitch Ratings como una subsidiaria estratégicamente importante para su casa matriz. Las calificaciones altas de BNS en escala global reflejan la capacidad fuerte de brindar soporte a Scotiabank. Por otro lado, las calificaciones de la deuda emitida por Scotiabank están alineadas a las de sus calificaciones de riesgo contraparte por ser una deuda *senior* no garantizada, por tanto también reflejan el soporte de BNS en caso de ser requerido.

Scotiabank continúa con una rentabilidad buena y consistente como resultado de sus márgenes financieros sólidos y apetito por riesgo crédito controlado, aunque presionado ligeramente por costos de crédito mayores. Históricamente, la rentabilidad operativa sobre activos promedio se ha mantenido por encima de 1.5%. El retomado ritmo de colocación de créditos en los últimos años ha sido el principal factor para sostener el desempeño del banco. No obstante, los gastos operativos relativamente elevados hacen que la eficiencia operativa del banco compare desfavorablemente respecto a sus competidores más cercanos; por lo que mejorar sus niveles de eficiencia representa uno de los principales retos para Scotiabank.

La capitalización de Scotiabank en opinión de Fitch es buena ante su estructura sólida y de calidad, mayormente compuesta por capital básico (Tier I). Si bien, los indicadores de capital disminuyeron en fechas recientes por el pago de dividendos extraordinarios durante 2013, Fitch considera que el nivel aún compara bien respecto a sus pares más cercanos y converge hacia los mostrados por los bancos más grandes del país. La razón de capital fundamental según Fitch a activos ponderados por riesgo se ubicó en 12% al cierre de junio de 2014 respecto al promedio histórico de 16 por ciento.

La exposición principal de Scotiabank es a riesgo crédito a través de su portafolio de préstamos comerciales, hipotecarios y otros de consumo. Históricamente, el apetito por

riesgo crédito de Scotiabank ha sido conservador dado que el banco continúa mostrando una calidad de cartera relativamente sana. Sus indicadores de mora permanecen en línea con los mostrados en el sistema y con coberturas por reservas suficientes para cubrir la pérdida esperada del portafolio crediticio. Adicionalmente, la concentración crediticia por cliente es baja y no representa presiones considerables por riesgo evento (las principales 20 exposiciones comerciales representaron 19.1% de los préstamos totales al cierre de marzo 2014), tendencia que Fitch cree sostenible a futuro.

Fitch considera que Scotiabank muestra una base buena de fondeo, con base principalmente en depósitos de clientes, los cuales han mostrado estabilidad y crecimiento consistente en los últimos años. En opinión de Fitch, la exposición a riesgo de liquidez del banco está mitigada parcialmente por una base amplia de depósitos estables, nivel de liquidez bueno, líneas de crédito contingentes otorgadas por BNS, así como el uso de deuda bursátil para la mejor gestión del balance.

Sensibilidad de las calificaciones

Las calificaciones de Scotiabank podrían reducirse como resultado de la disminución en la capacidad y/o propensión de brindar soporte por parte de BNS a Scotiabank, situación que Fitch estima poco probable en el corto y mediano plazo al ser considerada una subsidiaria estratégicamente importante para BNS.

Asimismo, una disminución significativa en las calificaciones de BNS podría reducir las calificaciones de Scotiabank. Las calificaciones de la deuda local emitida por Scotiabank se moverían en forma similar a sus calificaciones de riesgo contraparte dado que es deuda *senior* quirografaria.

Fuente de información:
http://www.fitchratings.mx/ArchivosHTML/Com_13057.pdf

Ratifican calificaciones de HSBC México (Fitch)

El 13 de agosto 2014, la casa calificadora Fitch Ratings ratificó la calificación de viabilidad (viability rating o "VR") en "bbb" y las calificaciones como emisor en escala internacional (Issuer Default Ratings o "IDRs") de largo plazo en moneda local en "A+" y en moneda extranjera en "A" de HSBC México, S.A. (HSBCM).

Simultáneamente, Fitch ratificó las calificaciones en escala nacional de HSBCM y de HSBC Casa de Bolsa, S.A. de C.V. (HSBCCB) en "AAA(mex)" y "F1+(mex)". Una lista completa de todas las acciones de calificación se encuentra al final del presente documento.

La perspectiva de las calificaciones de largo plazo es "estable".

Factores clave de las calificaciones: IDRs y calificación de soporte

Las calificaciones como emisor en escala internacional (IDR) tanto en moneda local como en moneda extranjera, así como su calificación de soporte (Support Rating o "SR") reflejan la fuerte propensión de su casa matriz en última instancia, HSBC Holdings plc (HSBC, calificado por Fitch en "AA-"; con perspectiva estable), de proveer soporte a HSBCM en caso de ser necesario. México es un mercado importante para HSBC por lo que en opinión de Fitch, HSBCM es una subsidiaria estratégicamente importante y que explica porque el IDR en moneda local de HSBCM de "A+" es el más alto entre los bancos mexicanos calificados por Fitch. El IDR en moneda extranjera de HSBCM de "A" está limitado por el techo país de México. La Perspectiva Estable de los IDRs de HSBCM refleja el margen que resulta de la relativamente alta calificación de su casa matriz.

Dada la percepción de Fitch de que HSBCM es estratégicamente importante para HSBC y los criterios actuales de calificación, el IDR en moneda local de HSBCM está un nivel

por debajo de HSBC, aunque sus IDRs están limitados por consideraciones de la calificación soberana y/o el techo país.

Factores clave de las calificaciones: VR

El VR de HSBCM fue ratificado en virtud de que el banco ha mantenido sus principales fortalezas intrínsecas, que son su perfil sólido de fondeo y liquidez, su franquicia robusta, así como métricas de capital estables. Sin embargo, el VR también considera la baja rentabilidad y su calidad de activos deteriorada.

HSBCM es el quinto mayor Banco de México medido por total de activos y préstamos, y tiene una de las mayor y más estable base de depósitos de clientes, que representa aproximadamente el 8.8% de los depósitos del total del sistema bancario. El banco cuenta con uno de los perfiles más fuertes de liquidez entre los bancos más importantes de México. La relación de préstamos a depósitos de HSBCM al cierre de junio de 2014 fue de un sólido 78% y casi el 60% de sus depósitos totales fueron en forma de cuentas a la vista.

Las ganancias operacionales de HSBCM son débiles en comparación con los principales bancos mexicanos y sus pares internacionales en la categoría de "bbb". La rentabilidad en 2013 se vio afectada negativamente por provisiones para préstamos incobrables más altos debido a la reanudación de la colocación de créditos de consumo y las implicaciones negativas de su exposición a la problemática industria de construcción de viviendas. Aunque la rentabilidad de HSBCM en 2014 muestra signos de recuperación, su sostenibilidad dependerá principalmente de la capacidad del banco para mantener sus costos de crédito controlados.

A pesar de las débiles ganancias, las métricas de capital de HSBCM se han mantenido estables en vista de un crecimiento de préstamos moderado y algunas inyecciones de capital. La inyección de capital en enero de 2013 ayudó a fortalecer los niveles de

capitalización de HSBCM. El aumento esperado en la actividad de préstamos puede ayudar HSBCM para recuperar su rentabilidad y mejorar su capacidad interna de generación de capital, aunque como se ha mencionado antes esto dependerá de menores costos de crédito.

La calidad de los activos de HSBCM muestra un significativo deterioro, debido principalmente a su exposición crediticia a las grandes constructoras de vivienda y su cartera de consumo. La cobertura por reservas para préstamos incobrables está por debajo de la media de los bancos pares más grandes y por debajo de la mediana de los bancos calificados “bbb” . En opinión de Fitch, el mayor desafío de HSBCM es bajar y estabilizar sus préstamos deteriorados.

Factores clave de las calificaciones: calificaciones nacionales y de deuda

Las calificaciones en escala nacional de HSBCM se ratificaron ya que sus IDRs están por encima de las calificaciones del soberano y las calificaciones en escala nacional son clasificaciones relativas de calidad crediticia dentro de una cierta jurisdicción.

Por su parte las calificaciones en escala nacional de HSBCCB fueron ratificadas al ser percibida por Fitch como una empresa afiliada de importancia estratégica para HSBCM y totalmente integrada a sus operaciones y franquicia. Además, la casa matriz local de ambas entidades, Grupo Financiero HSBC, está legalmente requerida a dar soporte a sus subsidiarias. Por lo tanto, las calificaciones en escala nacional de la casa de bolsa están alineadas con las calificaciones del banco.

Las calificaciones de la deuda subordinada de HSBCM reflejan la opinión de Fitch de que el soporte que HSBC otorgaría, si fuera necesario, se extendería a toda la deuda en circulación en el mercado local, con el fin de evitar efectos negativos en el riesgo reputacional y en los costos de fondeo. En conjunto con el relativamente alto IDR de

HSBC, la calificación nacional de la deuda subordinada es igual a la de la deuda senior no garantizada de HSBCM.

Sensibilidades de las calificaciones: IDRs y calificación de soporte

Existe un limitado potencial de alza en las calificaciones en moneda local de HSBCM, dado que actualmente está solo un grado por debajo del IDR de HSBC. Un incremento en sus IDRs solo podría ocurrir por un efecto combinando de un alza en las calificaciones de su casa matriz y en las soberanas. De igual forma, el IDR en moneda extranjera solo podría mejorar por una acción similar sobre el techo país de México.

Sensibilidades de las calificaciones: VR

El VR de HSBCM podría ser mejorado si el banco logra y mantiene indicadores de rentabilidad operativa (ROAs) superiores a 1.5% e indicadores de mora ajustada consistentemente por debajo de 6 por ciento.

Por otro lado, el VR podría verse afectado negativamente si el banco no logra mejorar sus indicadores de rentabilidad, mostrando ROAs por debajo de 1.0%, así como indicadores de capital fundamental bajo métricas de Fitch (Fitch Core Capital o "FCC") por debajo de 10%. También, un mayor deterioro de la calidad de los activos pudiera afectar negativamente al VR.

Sensibilidades de las calificaciones: calificaciones nacionales y de deuda

Las calificaciones nacionales de HSBCM y de HSBCCB solo podría afectarse negativamente por una baja considerable de varios niveles de las calificaciones de HSBC o bien de un cambio en la propensión de dar soporte a dichas entidades.

Considerando el criterio de Fitch para calificar híbridos bancarios y ante el riesgo de no-pago inherente a estos títulos, la calificación de la deuda subordinada de HSBCM podría ser afectada por una baja de cualquier magnitud en la calificación de viabilidad de HSBC, incluso antes de que tal degradación potencial afectara las calificaciones como emisor y de la deuda senior no garantizada en escala nacional y/o los IDRs globales de HSBC.

Fitch ratificó las siguientes calificaciones:

HSBCM

- Issuer Default Ratings (IDR) de Largo Plazo en Moneda Extranjera en “A”;
- IDR de Corto Plazo en Moneda Extranjera en “F1”;
- IDR de Largo Plazo en Moneda Local en “A+”;
- IDR de Corto Plazo en Moneda Local en“F1”;
- Calificación de Viabilidad en“bbb”;
- Calificación de Soporte en“1”;
- Calificación en Escala Nacional de Largo Plazo en“AAA(mex)”;
- Calificación en Escala Nacional de Corto Plazo en “F1+(mex)”;
- Calificación en Escala Nacional de Largo Plazo para deuda local senior no garantizada en“AAA(mex)”;

– Calificación en Escala Nacional de Largo Plazo para deuda local subordinada en “AAA(mex)”.

HSBCCB

– Calificación en Escala Nacional de Largo Plazo en “AAA(mex)”;

– Calificación en Escala Nacional de Corto Plazo en “F1+(mex)”.

La perspectiva de las calificaciones de largo plazo se ubica en “estable”.

Fuente de información:
http://www.fitchratings.mx/ArchivosHTML/Com_13061.pdf

Las ganancias de los bancos de Estados Unidos de Norteamérica se acercan a niveles récord (WSJ)

El 12 de agosto de 2014, el periódico *The Wall Street Journal* (WSJ) dio a conocer el artículo “Las ganancias de los bancos de Estados Unidos de Norteamérica se acercan a niveles récord”. A continuación se presenta el contenido.

Los bancos les están prestando a empresas e individuos al mayor ritmo desde la crisis financiera, lo que ayuda a impulsar sus ganancias a niveles casi récord.

Los bancos de Estados Unidos de Norteamérica reportaron 40 mil 240 millones de dólares en ingresos netos en el segundo trimestre, la segunda mayor ganancia total en al menos 23 años, según datos de la firma de investigación *SNL Financial*. Las ganancias más recientes están apenas por debajo del récord de 40 mil 360 millones de dólares obtenido en el primer trimestre de 2013.

Esta recuperación se produce en momentos en que ejecutivos bancarios afirman que los crecientes costos regulatorios están perjudicando a sus negocios.

Los bancos reservaron menos dinero para cubrir préstamos impagos, lo que ayudó a impulsar las ganancias. A la vez, el crecimiento general de los préstamos aumentó a su ritmo trimestral más rápido desde la crisis financiera, al superar 8 billones de dólares (millones de millones) en préstamos totales en circulación por primera vez desde que *SNL* comenzó a relevar los datos en 1991.

Los préstamos comerciales aumentaron a una tasa anualizada de 12.6% en el segundo trimestre.

El crecimiento de los préstamos a los consumidores, en particular a estudiantes y para comprar autos y pagar tarjetas de crédito, también repuntó, a alrededor de 6% desde 3% hace un año.

Tras la crisis financiera, algunas autoridades, reguladores y consumidores se quejaron de que los bancos no estaban ofreciendo suficientes préstamos. Pero la mejora constante en la calidad del crédito, o la capacidad de los prestatarios de devolver los préstamos, está llevando a los bancos no sólo a prestar más sino también a flexibilizar sus estándares.

El mejor panorama refleja una sanación de la economía estadounidense cinco años después del fin oficial de la recesión que comenzó a fines de 2007. Funcionarios de la Casa Blanca afirmaron recientemente que el mercado laboral de Estados Unidos de Norteamérica está en un 80% de sus niveles previos a la crisis.

Hasta ahora, los resultados no han impresionado a los inversionistas, que siguen preocupados por una serie de vientos de frente que enfrenta la industria, desde crecientes costos regulatorios y tasas de interés que se mantienen bajas a marcadas

caídas en las solicitudes de préstamos hipotecarios y los ingresos por corretaje de valores. Esos problemas han influido en otras medidas de la salud bancaria, como los retornos que generan los prestamistas sobre sus activos.

De todos modos, ha tomado años que los bancos de Estados Unidos de Norteamérica recuperaran el rumbo tras ser devastados durante la crisis financiera debido a préstamos incumplidos y malas inversiones.

En parte, la recuperación fue lenta porque la profundidad y el alcance de la crisis tomó por sorpresa a muchos ejecutivos bancarios, tras años de abultadas ganancias que fueron impulsadas por el auge de inmobiliario y las tasas bajas sobre incumplimientos de préstamos. Esta vez, el crecimiento es impulsado principalmente por préstamos empresariales

Fuente de información:
http://online.wsj.com/news/articles/SB10001424052702304450904580087750144157186?tesla=y&tesla=y&mg=reno64-wsj&url=http://online.wsj.com/article/SB10001424052702304450904580087750144157186.html

Sistema de Ahorro para el Retiro (SAR)

El ahorro de los trabajadores invertido en CKD's y FIBRAS constituye un detonante para el desarrollo del país (Amafore)

El 28 de julio de 2014, la Asociación Mexicana de Afores (Amafore) dio a conocer el documento "El ahorro de los trabajadores invertido en CKD's y FIBRAS constituye un detonante para el desarrollo del país", el cual se presenta a continuación.

Los Certificados de Capital de Desarrollo (CKD's) y los Fideicomisos de Inversión en Bienes Raíces (FIBRAS), son instrumentos de inversión en proyectos productivos con elevado potencial de crecimiento en el largo plazo. Así, la adquisición de dichos instrumentos por parte de las Administradoras de Fondos para el Retiro (Afores), para

invertir ahorro de largo plazo de los trabajadores, permite a éstos aprovechar los altos rendimientos que ofrecen y, desde la perspectiva de la economía, obtener financiamiento de largo plazo. Es de esta forma como la inversión que llevan a cabo las Afores contribuye al crecimiento económico del país y al fortalecimiento del patrimonio de los trabajadores.

El monto invertido por las Afores en CKD's y FIBRAS alcanzó 102 mil 780 millones de pesos al cierre de junio, monto que representa alrededor del 15% de la tenencia total de valores de las Afores en inversión productiva (642 mil 363 millones de pesos).

A través de los CKD's, se están financiando actualmente obras de infraestructura a lo largo del territorio nacional en sectores clave de la economía como la industria, comunicaciones, energía, carreteras y municipios, entre otros. Destaca la inversión en proyectos para construir, rehabilitar y mantener sistemas viales, en diversos tramos carreteros en varias entidades del país (Durango, Estado de México, Michoacán y Morelos), cuyo objetivo es la integración y comunicación entre diversas localidades, beneficiando así a los pobladores de distintas zonas geográficas.

Entre los proyectos de generación de energía hidroeléctrica destaca uno en Nayarit, cuyo beneficio estimado es la generación de energía suficiente para cubrir 185 mil hogares, equivalente a la generación de energía suficiente para cubrir la mitad de la demanda de la ciudad de Guadalajara. Otro ejemplo se ubica en Oaxaca, donde se desarrolla un proyecto de energía eólica que generará energía equivalente al consumo eléctrico de medio millón de hogares.

En el caso de FIBRAS, representan activos en bienes inmuebles relacionados con parques industriales, centros comerciales, bienes raíces y hoteles, principalmente. Esta clase de instrumentos se caracteriza por generar un flujo de ingresos prácticamente desde su lanzamiento y por incrementar su precio a lo largo del tiempo por encima de la inflación. Así, el patrimonio de los trabajadores cuenta con un resguardo natural

contra la inflación. Desde la perspectiva de la economía en su conjunto esta inversión también contribuye al desarrollo de sectores estratégicos para el crecimiento.

Mediante los FIBRAS, hoy los trabajadores son accionistas en alrededor de 500 propiedades industriales distribuidas en 50 ciudades a nivel nacional; participan en 53 desarrollos hoteleros en 19 entidades de la República, en 193 inmuebles de industria manufacturera; así como en 32 centros y desarrollos comerciales en 29 ciudades de 16 entidades federativas.

La inversión en instrumentos financieros como los CKD's y FIBRAS muestran la diversidad de sectores en los que los recursos de los trabajadores contribuyen al círculo virtuoso de la economía, financiando obras a lo largo y ancho del territorio nacional, brindando servicios y beneficiando a grandes núcleos de población de distintas comunidades, coadyuvando a generar empleo e incorporando nuevos trabajadores al sector formal. Es de esta forma como el Sistema de Ahorro para el Retiro (SAR) se ha venido constituyendo en un pilar fundamental para el país ya que simultáneamente propicia la formación de un patrimonio que servirá a los trabajadores a financiar su retiro y, por otro lado, contribuye a detonar el crecimiento de la economía y el desarrollo social.

Cabe destacar que para llevar a cabo este tipo de inversiones, las Afores cuentan con personal altamente calificado que selecciona los mejores proyectos para invertir, procurando siempre el mejor equilibrio entre rendimiento-riesgo de una manera cuidadosa y responsable al invertir en estos activos, de tal manera que se combine el mayor rendimiento posible con un uso eficiente del riesgo.

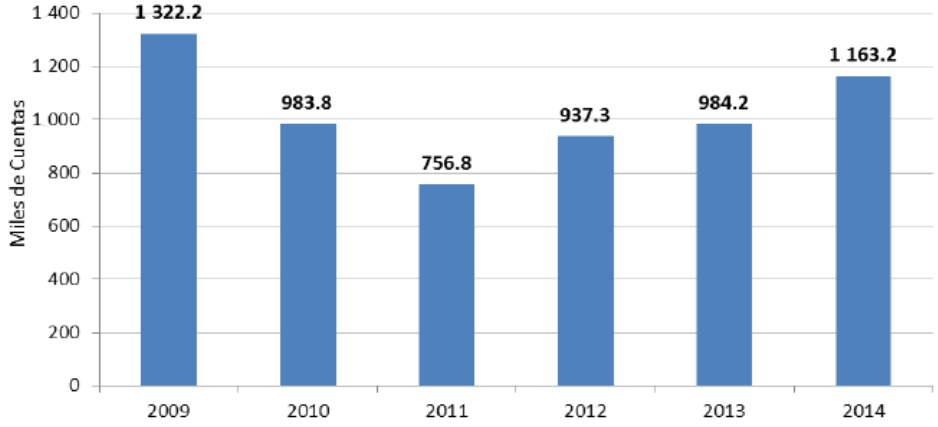
Fuente de información:
http://www.amafore.org.mx/sites/default/files/BP%2010-2014%20%2828%20julio%202014%29.pdf

Traspasos y registro de cuentas en el SAR al primer semestre de 2014 (Consar)

El 28 de julio de 2014, la Comisión Nacional del Sistema de Ahorro para el Retiro (Consar) dio a conocer el documento "Traspasos y registro de cuentas en el Sistema de Ahorro para el Retiro (SAR) al primer semestre de 2014", el cual se presenta a continuación.

- Durante el primer semestre del 2014 se realizaron 1.2 millones de traspasos, un crecimiento de 18.2% respecto al primer semestre del 2013.

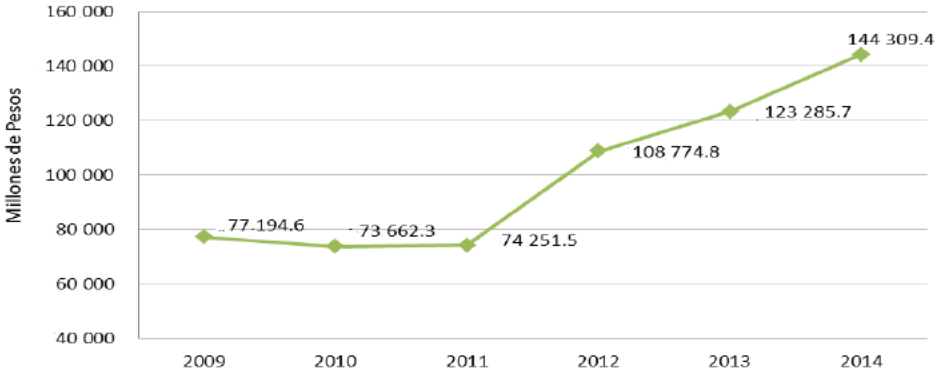
CUENTAS TRASPASADAS
-Primer semestre de cada año-



FUENTE: Consar.

- A su vez, el monto de recursos traspasado durante el primer semestre creció 17.1% respecto al mismo período del 2013.

MONTOS TRASPASADOS
-Primer semestre de cada año-



FUENTE: Consar.

- Si los traspasos se contabilizan tomando en consideración los últimos 12 meses (julio 2013 a junio 2014), se alcanza la cifra de 2 millones 307 mil 957 traspasos por un monto de 285.6 mil millones de pesos. Se estima que el 2014 cerrará con el número de traspasos más elevado desde 2009.

- De los 1.2 millones de traspasos durante el primer semestre de 2014, el 56% se realizó de Administradoras de Fondos para el Retiro (Afores) de mayor rendimiento neto a Afores de menor rendimiento neto.

Afore	Traspasos Netos	
	Eventos (Cuentas)	Montos (Millones de pesos)
Azteca	319 872	7 923
Invercap	144 082	13 699
Coppel	84 511	2 025
Metlife	-153	1 477
PensionISSSTE	-13 266	-13 318
Principal	-16 691	1 294
Inbursa	-22 911	-4 148
Profuturo	-25 967	1 372
SURA	-57 190	11 462
Banamex	-186 292	-8 868
XXI Banorte	-221 698	-12 408

* Julio 2013 a junio 2014.
FUENTE: Consar.

- Del universo total de traspasos durante el primer semestre, 467 mil traspasos ocurrieron en la Sociedades de Inversión Especializadas en Fondos para el Retiro (Siefore) Básica (SB4) (40% del total), 359 mil en la SB3 (31%), 307 mil en la SB2 (26%) y 30 mil en la SB1 (3%).

- Para el caso de montos traspasados, 26 mil millones de pesos (mmdp) traspasados corresponden a trabajadores en SB4 (18%), 47 mmdp en SB3 (32%), 64 mmdp en SB2 (45%) y 8 mmdp en SB1 (5%).

TRASPASOS POR SIEFORE
-Primer semestre 2014-

	Cuentas	Montos (mdp)	Promedio por Traspaso (pesos)
SB4	466 947	26 118.7	55 935.0
SB3	358 655	46 507.3	129 671.3
SB2	306 804	64 078.0	208 856.4
SB1	29 538	7 605.5	257 482.1

FUENTE: Consar.

- Durante el primer semestre del año se registraron un total de 870 mil 145 trabajadores en las Afore.

REGISTROS DE CUENTAS
-Primer semestre 2014-

Afore	Registros
Coppel	598 120
Azteca	98 101
Profuturo	40 016
Banamex	38 640
XXI Banorte	35 805
SURA	23 138
Inbursa	15 598
Invercap	13 520
Metlife	5 070
Principal	1 997
PensionISSSTE	140
Total	**870 145**

FUENTE: Consar.

- Finalmente, a raíz del crecimiento en el número de traspasos y registros en el SAR, la participación de mercado de las Afore ha cambiado considerablemente en los últimos años.

NÚMERO DE CUENTAS POR AFORE

Afore	ene-12	ene-13	ene-14	jun-14
Azteca	179 628	317 878	774 611	1 011 878
PensionISSSTE	948 796	1026 953	1 094 140	1 230 628
Coppel	3 116 209	4 092 531	5 139 254	5 687 129
Profuturo GNP*	3 131 737	3 044 374	3 043 716	3 270 942
Banamex	7 959 941	7 886 644	7 711 983	7 881 471
SURA	6 293 404	6 182 436	6 112 834	6 198 066
Inbursa	1 170 986	1 090 952	1 103 658	1 109 823
Invercap	2 762 380	2 967 720	3 106 760	3 108 471
Principal	4 024 236	3 893 817	3 831 902	3 748 329
Metlife	1 082 048	1 075 936	1 030 801	1 007 848
XXI Banorte**	7 232 048	7 262 205	11 554 984	11 399 483
Totales	**37 901 413**	**38 841 446**	**44 504 643**	**45 654 068**

*En abril de 2014, Afirme Bajío cedió su cartera a Profuturo GNP.
**En marzo del 2013 se fusionó Banorte XXI con Bancomer.
FUENTE: Consar.

El crecimiento de los traspasos parece responder a los siguientes factores:

1. **Incremento en gasto comercial.** Durante el primer semestre se erogaron recursos por 3 mil 668.4 millones de pesos, lo que representó un crecimiento de 2.6% en términos reales, respecto al año previo cuando se alcanzó un récord en gasto comercial.

2. **Crecimiento de la fuerza de ventas.** En los últimos 12 meses, el número de agentes promotores en el SAR pasó 40 mil 44 a 44 mil 567.

3. **Mayor intensidad comercial derivada de la fusión AFORE XXI Banorte–AFORE Bancomer en 2013.** Luego de que el pasado 11 de marzo de 2013 surtiera efectos la fusión entre AFORE XXI Banorte y AFORE Bancomer, se abrió la posibilidad de que los trabajadores que anteriormente estaban en Afore Bancomer ejercieran su derecho a cambiarse de Afore sin esperar el

plazo de un año calendario para realizar el cambio. Ello dio pie a que varias AFORE enfocarán su atención comercial en la cartera de dicha Afore.

4. **Mayor intensidad comercial de algunas Afore.** Algunas administradoras que habían permanecido relativamente pasivas en su estrategia de comercialización, en fechas recientes, parecen haber retomado mayor fuerza comercial. Es el caso de Afore Azteca, Afore SURA y Afore Banorte XXI.

5. **Volatilidad en los mercados financieros durante 2013.** La volatilidad experimentada en los mercados financieros en el 2013 motivó cambios en el rendimiento de corto plazo de la mayor parte de las Afore. Ello detonó una mayor intensidad de varias Afore por captar cuentas.

Potenciales efectos de una mayor intensidad comercial en el SAR

Si bien la intensificación comercial que vive hoy el sistema de pensiones puede tener efectos positivos dado que fomenta una mayor competencia en el mercado, también es proclive a ocasionar efectos contrarios (externalidades negativas) que pueden perjudican tanto al trabajador como al Sistema. Ejemplo de algunos efectos indeseables de una mayor intensidad comercial son, por ejemplo,

a. Pérdida de valor en las pensiones de los ahorradores que se traspasan a Afores con un menor rendimiento neto. Por ejemplo, un traspaso a una Afore de menor Índice de Rendimiento Neto (IRN) cada año, respecto a permitirlo por ejemplo, cada tres años, puede implicar una diferencia de hasta 21% en el valor de la pensión al momento del retiro de los trabajadores;

b. Puede desalinear los objetivos de inversión a largo plazo de las Administradoras, ya que la Afore debe mantener un nivel excesivo de liquidez de corto plazo para hacer frente a los traspasos impidiendo así la

maduración de los portafolios, afectando a todos los trabajadores y no solamente a quienes deciden traspasarse;

c. Desplazamiento del gasto en inversiones al gasto comercial: el desempeño de un fondo de pensiones está directamente vinculado a la inversión en capital humano y tecnología. Un gasto comercial creciente desplaza al gasto en inversiones, indispensable para continuar generando rendimientos competitivos; y

d. Obstáculo para una mayor disminución de comisiones, un excesivo gasto comercial eleva el gasto colectivo del sistema e inhibe una reducción más acelerada en las comisiones.

Fuente de información:
http://www.consar.gob.mx/sala_prensa/pdf/boletines/2014/BP_17_2014.pdf

Índice de Rendimiento Neto para cada una de las cuatro Siefores (Consar)

El 5 de agosto de 2014, la Comisión Nacional del Sistema de Ahorro para el Retiro (Consar) informó que, al cierre de julio de 2014, los ahorradores en el Sistema de Ahorro para el Retiro (SAR) acumulan 2 billones 285 mil 301 millones de pesos a precio de mercado. Esta cifra descuenta los flujos de retiros correspondientes al mismo mes que ascienden a 4 mil 827.15 millones de pesos.

El Rendimiento Neto promedio en el SAR a 60 meses ascendió a 9.51%. Dicho rendimiento es el Promedio Ponderado de las Administradoras de Fondos para el Retiro (Afore) por activos con rendimientos de bolsa, es decir ya descontadas las comisiones.

El Indicador de Rendimiento Neto (IRN), permite conocer el rendimiento que otorgan las Afore ya descontada la comisión. Es una herramienta sencilla y clara que da mayor

transparencia al sistema y promueve la competencia en el SAR ya que es un factor determinante en la selección de la Afore.



INDICADOR DE RENDIMIENTO NETO PROMEDIO EN EL SISTEMA 60 MESES
-Por ciento-

Rendimiento Neto de la SB4 (36 años y menores)	10.52
Rendimiento Neto de la SB3 (37 a 45 años)	9.61
Rendimiento Neto de la SB2 (46 a 59 años)	8.80
Rendimiento Neto de la SB1 (60 y mayores)	7.37
Rendimiento Neto Promedio en el Sistema*	**9.51**

* Rendimiento Neto ponderado por activos netos de los fondos.
Nota: Cifras al cierre de julio de 2014.
FUENTE: Consar.

Por su parte, el rendimiento histórico del sistema al cierre de julio alcanzó 12.69% nominal anual promedio y 6.35% real anual promedio durante los 17 años de operación del SAR.

El rendimiento promedio neto de comisiones de los últimos 12 meses por Afore fue el siguiente.

Afore	Rendimiento % (últimos 12 meses)
Sura	13.57
Coppel	12.27
Profuturo GNP	12.19
Banamex	11.96
Metlife	11.30
Invercap	10.53
Pensionissste	10.48
Principal	10.00
XXI Banorte	9.71
Azteca	9.43
Inbursa	6.25
Rendimiento Promedio	**11.08**

FUENTE: Consar.

La información se encuentra en la página de Internet de la Consar www.consar.gob.mx y en SARTEL 01800-5000-747.

Fuente de información:
http://www.consar.gob.mx/sala_prensa/pdf/boletines/2014/BP_18_2014.pdf

A MAYOR RENDIMIENTO NETO, MAYOR PENSIÓN
Siefore Básica 4
(Para personas de 36 años y menores)
-Cifras porcentuales al cierre de julio de 2014-

INDICADOR DE RENDIMIENTO NETO (60 MESES)	
Afores	**Rendimiento Neto**
SURA	12.18
Banamex	11.37
Profuturo GNP	11.15
PensionISSSTE	11.13
Invercap	10.65
MetLife	10.56
XXI Banorte	10.31
Principal	9.91
Azteca	8.47
Coppel	7.65
Inbursa	6.18
Promedio Simple	**9.96**
Promedio ponderado*	**10.52**

* Es el promedio ponderado, por los activos administrados, de los rendimientos netos de las Siefores Básicas.

Nota: Los Indicadores de Rendimiento Neto incluyen la deducción de las Comisiones aplicables.

Dado que se trata de inversiones de largo plazo, los indicadores incorporan información sobre la rentabilidad observada en horizontes de largo plazo. El horizonte del indicador se incrementará de manera gradual hasta llegar a 60 meses (5 años) el 30 de junio de 2014.

Este indicador refleja el desempeño obtenido consistentemente por las inversiones en cada Siefore e indica que las decisiones de traspaso pueden resultar convenientes para los trabajadores.

FUENTE: Consar.

A MAYOR RENDIMIENTO NETO, MAYOR PENSIÓN
Siefore Básica 3
(Para personas entre 37 y 45 años)
-Cifras porcentuales al cierre de julio de 2014-

INDICADOR DE RENDIMIENTO NETO (60 MESES)	
Afores	**Rendimiento Neto**
PensionISSSTE	11.02
SURA	10.93
Banamex	9.99
Profuturo GNP	9.81
Invercap	9.59
MetLife	9.53
XXI Banorte	9.48
Principal	8.89
Azteca	8.18
Coppel	7.42
Inbursa	5.76
Promedio Simple	**9.15**
Promedio ponderado*	**9.61**

* Es el promedio ponderado, por los activos administrados, de los rendimientos netos de las Siefores Básicas.

Nota: Los Indicadores de Rendimiento Neto incluyen la deducción de las Comisiones aplicables.

Dado que se trata de inversiones de largo plazo, los indicadores incorporan información sobre la rentabilidad observada en horizontes de largo plazo. El horizonte del indicador se incrementará de manera gradual hasta llegar a 60 meses (5 años) el 30 de junio de 2014.

Este indicador refleja el desempeño obtenido consistentemente por las inversiones en cada Siefore e indica que las decisiones de traspaso pueden resultar convenientes para los trabajadores.

FUENTE: Consar.

A MAYOR RENDIMIENTO NETO, MAYOR PENSIÓN
Siefore Básica 2
(Para personas entre 46 y 59 años)
-Cifras porcentuales al cierre de julio de 2014-

INDICADOR DE RENDIMIENTO NETO (60 MESES)	
Afores	**Rendimiento Neto**
PensionISSSTE	10.16
SURA	9.83
Profuturo GNP	9.24
Banamex	9.15
XXI Banorte	8.74
MetLife	8.69
Invercap	8.68
Principal	8.21
Azteca	7.53
Coppel	7.00
Inbursa	5.24
Promedio Simple	**8.41**
Promedio ponderado*	**8.80**

* Es el promedio ponderado, por los activos administrados, de los rendimientos netos de las Siefores Básicas.

Nota: Los Indicadores de Rendimiento Neto incluyen la deducción de las Comisiones aplicables.

Dado que se trata de inversiones de largo plazo, los indicadores incorporan información sobre la rentabilidad observada en horizontes de largo plazo. El horizonte del indicador se incrementará de manera gradual hasta llegar a 60 meses (5 años) el 30 de junio de 2014.

Este indicador refleja el desempeño obtenido consistentemente por las inversiones en cada Siefore e indica que las decisiones de traspaso pueden resultar convenientes para los trabajadores.

FUENTE: Consar.

A MAYOR RENDIMIENTO NETO, MAYOR PENSIÓN
Siefore Básica 1
(Para personas de 60 años y mayores)
-Cifras porcentuales al cierre de julio de 2014-

INDICADOR DE RENDIMIENTO NETO (60 MESES)	
Afores	**Rendimiento Neto**
PensionISSSTE	8.72
Invercap	8.20
SURA	7.63
Profuturo GNP	7.62
Banamex	7.28
MetLife	6.96
XXI Banorte	6.93
Principal	6.69
Azteca	6.10
Coppel	5.63
Inbursa	5.00
Promedio Simple	**6.98**
Promedio ponderado*	**7.37**

* Es el promedio ponderado, por los activos administrados, de los rendimientos netos de las Siefores Básicas.

Nota: Los Indicadores de Rendimiento Neto incluyen la deducción de las Comisiones aplicables.

Dado que se trata de inversiones de largo plazo, los indicadores incorporan información sobre la rentabilidad observada en horizontes de largo plazo. El horizonte del indicador se incrementará de manera gradual hasta llegar a 60 meses (5 años) el 30 de junio de 2014.

Este indicador refleja el desempeño obtenido consistentemente por las inversiones en cada Siefore e indica que las decisiones de traspaso pueden resultar convenientes para los trabajadores.

FUENTE: Consar.

Fuente de información:
http://www.consar.gob.mx/rendimiento_neto/rendimiento_neto_promedio_60.aspx

Cuentas Administradas por las Afores (Consar)

Al cierre de julio de 2014, el total de las cuentas individuales que administran las Administradoras de Fondos para el Retiro (Afores) sumaron 51 millones 500 mil 30. Cabe destacar que a partir de 2012, las cuentas se integran por cuentas de trabajadores registrados y las cuentas de trabajadores asignados que a su vez se subdividen en cuentas con recursos depositados en las Sociedades de Inversión de las Administradoras de Fondos para el Retiro (Siefores) y en cuentas con recursos depositados en el Banco de México (Banxico).

CUENTAS ADMINISTRADAS POR LAS AFORES
-Cifras al cierre de julio de 2014-

Afore	Cuentas de Trabajadores Registrados[1/]	Cuentas de Trabajadores Asignados[2/]		Total de Cuentas Administradas por las Afores[5/]
		Con Recursos Depositados en Siefores[3/]	Con Recursos Depositados en Banco de México[4/]	
XXI Banorte	8 368 298	3 008 463	5 717 859	17 094 620
Banamex	6 315 548	1 528 669	-	7 844 217
SURA	4 015 213	2 161 614	-	6 176 827
Coppel	5 833 297	92	-	5 833 389
Principal	2 345 062	1 389 379	-	3 734 441
Profuturo GNP	2 701 109	567 528	-	3 268 637
Invercap	1 658 463	1 451 339	-	3 109 802
PensionISSSTE	1 142 617	95 882	-	1 238 499
Inbursa	1 115 014	698	-	1 115 712
Azteca	1 079 509	487	-	1 079 996
Metlife	394 805	609 085	-	1 003 890
Total	**34 968 935**	**10 813 236**	**5 717 859**	**51 500 030**

1/ Trabajadores que se registraron en alguna Afore. Incluye trabajadores independientes y cotizantes al ISSSTE.
2/ Trabajadores que no se registraron en alguna Afore y la Consar los asignó a una de acuerdo con las reglas vigentes.
3/ Trabajadores que tienen una cuenta individual en Afore y que sus recursos están depositados en Siefores.
4/ Trabajadores que tienen una cuenta individual en Afore y que sus recursos están depositados en el Banxico. Incluye cuentas pendientes de ser asignadas.
5/ Incluye cuentas pendientes de ser asignadas.
FUENTE: Consar.

Fuente de información:
http://www.consar.gob.mx/panorama_sar/cuentas_administrados.aspx

Recursos Administrados por las Afores (Consar)

RECURSOS ADMINISTRADOS POR LAS AFORES
-Cifras en millones de pesos al cierre de julio de 2014-

Afore	SB1 (60 años y mayores)	SB2 (46 a 59 años)	SB3 (37 a 45 años)	SB4 (36 años y menores)	Siefore Adicional	Total
XXI Banorte	27 313.2	202 008.0	176 409.2	151 102.6	33 222.1	590 055.1
Banamex	17 013.0	108 038.1	122 883.5	137 222.3	1 506.2	386 663.1
SURA	13 448.7	106 078.1	123 319.5	92 348.4	1 092.7	336 287.5
Profuturo GNP	15 083.5	92 272.2	96 100.2	73 789.3	1 286.8	278 532.1
Principal	9 005.4	51 768.1	45 351.3	41 631.8		147 756.6
Invercap	3 442.2	39 503.9	50 749.7	51 066.2		144 762.1
PensionISSSTE	19 981.4	38 024.9	17 330.1	27 920.1		103 256.6
Inbursa	5 174.4	43 242.3	34 965.5	20 105.8		103 218.0
Coppel	1 369.9	14 929.7	22 800.5	59 662.0		98 762.1
Metlife	4 326.0	26 749.6	19 285.8	16 169.2	243.8	66 774.5
Azteca	503.0	6 356.9	9 011.9	13 361.3		29 233.1
Total	**116 660.8**	**728 971.8**	**717 937.4**	**684 379.1**	**37 351.6**	**2 285 300.7**

Montos calculados con los precios de las acciones de las Sociedades de Inversión Especializada en Fondos para el Retiro (Siefores) registrados en la Bolsa Mexicana de Valores (BMV) el 31 de julio de 2014.
FUENTE: Consar.

Fuente de información:
http://www.consar.gob.mx/panorama_sar/recursos_administrados.aspx

RECURSOS REGISTRADOS EN LAS AFORES
-Cifras en millones de pesos al cierre de julio de 2014-

Afore	Recursos Administrados por las Afores					Recursos Administrados por Otras Instituciones			Total de Recursos Registrados en las Afores[8/]
	Recursos de los trabajadores			Capital de las Afores[4/]	Total de Recursos Administrados por las Afores	Bono de Pensión ISSSTE[5/]	Vivienda[6/]	Recursos Depositados en Banco de México[7/]	
	RCV[1/]	Ahorro Voluntario y Solidario[2/]	Fondos de Previsión Social[3/]						
Azteca	28 652.0	37.7	0	358.0	29 047.7	94.2	11 608.8	0.0	40 750.6
Banamex	377 735.4	3 027.7	0	2 793.8	383 557.0	7 866.2	132 856.8	0.0	524 280.0
Coppel	97 110.9	227.1	0	821.8	98 159.8	417.8	41 844.7	0.0	140 422.3
Inbursa	101 271.2	534.9	0	1 312.9	103 119.1	1 969.7	37 171.7	0.0	142 260.6
Invercap	141 824.4	470.9	0	1 055.4	143 350.8	908.6	42 914.3	0.0	187 173.6
Metlife	65 256.0	497.8	0	520.7	66 274.5	3 995.5	21 311.0	0.0	91 581.0
PensionISSSTE	96 233.2	5 274.2	0	900.3	102 407.6	106 643.0	109 890.9	0.0	318 941.5
Principal	145 023.5	500.2	0	1 281.4	146 805.2	2 742.8	53 696.3	0.0	230 244.3
Profuturo GNP	272 396.0	1 718.4	0	2 153.2	276 267.5	7 352.6	81 506.1	0.0	365 126.3
SURA	328 920.6	2 108.8	0	2 757.0	333 786.3	4 829.3	109 769.2	0.0	448 384.9
XXI Banorte	542 776.4	8 394.7	29 656.5	4 705.1	585 532.8	9 804.6	193 706.6	19 269.1	808 313.0
Total	**2 197 199.8**	**22 792.2**	**29 656.5**	**18 659.6**	**2 268 308.1**	**146 624.3**	**836 276.5**	**19 269.1**	**3 270 478.0**

La suma de las cifras parciales puede no coincidir con el total por redondeo.
Cifras preliminares.
Montos calculados con la información contable del último día hábil del mes y que corresponde a los precios de las acciones de las Siefores registrados en la Bolsa Mexicana de Valores (BMV) el primer día hábil del siguiente mes.
1/ Retiro, Cesantía en Edad Avanzada y Vejez de trabajadores cotizantes al IMSS y al ISSSTE. Incluye los fondos de Retiro del SAR 92 de los trabajadores cotizantes al IMSS y los recursos del SAR ISSSTE.
2/ Incluye Aportaciones Voluntarias, Aportaciones Complementarias de Retiro, Ahorro a Largo Plazo y Ahorro Solidario.
3/ Recursos de Previsión Social de entidades públicas y privadas administrados por las Afores.
4/ Recursos de las Afores que, conforme a las normas de capitalización, deben mantener invertidos en las Siefores.
5/ Conforme a la Ley del ISSSTE, las Afores llevan el registro del valor actualizado del Bono de Pensión ISSSTE en las cuentas individuales de los trabajadores.
6/ Los recursos de Vivienda son registrados por las Afores y administrados por el INFONAVIT y por el FOVISSSTE.
7/ Corresponde a los recursos de cuentas administradas por Prestadoras de Servicios, que son registrados por las Afores e invertidos en el Banco de México, de acuerdo a las reglas vigentes.
8/ A partir de enero de 2012 incluye los recursos de trabajadores pendientes de asignar, que son administrados por el Banco de México.
FUENTE: Consar.

Fuente de información:
http://www.consar.gob.mx/SeriesTiempo/CuadroInicial.aspx?md=2

Califican a las Siefores básicas y adicionales administradas por Afore XXI Banorte (Fitch)

El 29 de julio de 2014, la casa calificadora Fitch Ratings tomó acciones de calificación sobre el componente de Desempeño de las Siefores Básicas y de las Siefores Adicionales administradas por Afore XXI Banorte, S.A. de C.V., Administradora de Fondos para el Retiro (XXI Banorte). También, modifica al alza la calificación del componente de Calidad de Activos de Deuda de Siefore XXI Banorte ISSSTELEON, S.A. de C.V. (ISSSTNL). Al mismo tiempo, ratifica las calificaciones del componente

de Calidad de Activos de Deuda del resto de las Siefores. Las acciones de calificación son las siguientes:

- Baja de calificación de Siefore XXI Banorte Protege, S.A. de C.V. (XXINTE1) a 'Fuerte/AAA(mex)' desde 'Excelente/AAA(mex)';

- Baja de calificación de Siefore XXI Banorte Consolida, S.A. de C.V. (XXINTE2) a 'Fuerte/AAA(mex)' desde 'Excelente/AAA(mex)';

- Ratificación de calificación de Siefore XXI Banorte Desarrolla, S.A. de C.V. (XXINTE3) en 'Fuerte/AAA(mex)';

- Ratificación de calificación de Siefore XXI Banorte Crece, S.A. de C.V. (XXINTE4) en 'Fuerte/AAA(mex)';

- Baja de calificación de Multifondo de Previsión 1 XXI Banorte Siefore, S.A. de C.V. (XXINTEA) a 'Fuerte/AAA(mex)' desde 'Excelente/AAA(mex)';

- Baja de calificación de Multifondo de Previsión 2 XXI Banorte Siefore, S.A. de C.V. (XXINTEB) a 'Bueno/AAA(mex)' desde 'Excelente/AAA(mex)';

- Baja de calificación de Siefore ISSEMYM, S.A. de C.V. (ISSEMYM) a 'Fuerte/AAA(mex)' desde 'Excelente/AAA(mex)';

- Alza de calificación de Siefore XXI Banorte ISSSTELEON, S.A. de C.V. (ISSSTNL) a 'Bueno/AA+(mex)' desde 'Bueno/AA(mex)';

- Ratificación de calificación de Multifondo de Previsión 3 XXI Banorte Siefore, S.A. de C.V. (1SSEMYM) en 'Bueno/AAA(mex)';

- Ratificación de calificación de Multifondo de Previsión 4 XXI Banorte Siefore, S.A. de C.V. (CJUBILA) en ‘Bueno/AAA(mex)’;

- Ratificación de calificación de Multifondo de Previsión 5 XXI Banorte Siefore, S.A. de C.V. (XXINTEC) en ‘Bueno/AAA(mex)’;

- Ratificación de calificación de Ahorro Individual XXI Banorte Siefore, S.A. de C.V. (SBRAICP) en ‘Fuerte/AAA(mex)’;

- Ratificación de calificación de XXI Banorte Previsión Social Corto Plazo Siefore, S.A. de C.V. (SBRPSCP) en ‘Fuerte/AAA(mex)’;

- Ratificación de calificación de Siefore PMX-SAR, S.A. de C.V. (PMXSAR) en ‘Fuerte/AAA(mex)’;

- Ratificación de calificación de XXI Banorte Previsional Siefore, S.A. de C.V. (BMRPREV) en ‘Bueno/AAA(mex)’.

Factores clave de las calificaciones

La modificación a la baja de la calificación del componente Desempeño de las Siefores Básicas (SB) XXINTE1 y XXINTE2, así como de las Siefores Adicionales XXINTEA, XXINTEB e ISSEMYM, se fundamenta en el menor desempeño que mostraron, a lo largo de los últimos 12 meses, sus indicadores de rendimiento a 1, 3 y 5 años, este último para las SB, respecto a sus pares. Por su parte, la ratificación de las demás Siefores se soporta en que los rendimientos nominales (RN), reales (RR); así como los ajustados por riesgo (RAR), no experimentaron cambios significativos en relación a sus grupos de referencia en dicho período.

El alza en el componente de Calidad de Activos de Deuda de la Siefore Adicional ISSSTNL obedece al incremento en la participación en valores que poseen la máxima calificación en escala nacional (AAA).

De igual manera, la ratificación de las calificaciones correspondientes al componente de Calidad de Activos del segmento de Deuda de las demás Siefores, se fundamenta en que los portafolios de éstas no han exhibido cambios importantes y continúan presentando una inversión mayoritaria en valores con la más baja expectativa de riesgo de incumplimiento (AAA). Es importante mencionar que, dentro de este análisis, se excluyen los instrumentos que no son deuda; por ejemplo: renta variable, Certificados de Capital de Desarrollo (CKDs), así como Fideicomisos de Infraestructura y Bienes Raíces (Fibras).

En opinión de Fitch, Afore XXI Banorte sobresale dentro de la industria por: su proceso de inversión bien definido y disciplinado que le ha permitido una apropiada gestión de sus portafolios y el mantenerlos diversificados; funcionarios con amplia experiencia en el medio y trayectoria dentro de la Afore; así como una infraestructura tecnológica sólida. Se aprecia un gobierno corporativo robusto y un gran respaldo de sus accionistas.

Análisis cualitativo

En relación con el análisis cualitativo de Afore XXI Banorte, destacan los siguientes aspectos:

- Proceso de inversión bien definido y disciplinado, con políticas y procedimientos que le han permitido una apropiada gestión de sus portafolios; así como una estrategia de largo plazo, con un período promedio ponderado de 11.6 años, acorde con la naturaleza de los fondos de pensiones.

- Infraestructura robusta plasmada en un gran acceso al mercado y en portafolios diversificados, integrados por instrumentos de deuda y otros más sofisticados: renta variable, CKDs, fibras y derivados. Asimismo, utiliza herramientas, modelos y controles superiores al promedio de la industria.

- Toma de decisiones a través de los Comités de Inversiones y de Riesgos Financieros; fundamentada en información y análisis más detallados, resultado del fortalecimiento que se ha dado en este aspecto.

- Estructura organizacional bien definida, cuyos funcionarios de primer nivel tienen amplia experiencia en la industria y trayectoria dentro de la Afore. Cabe mencionar que, a principios de este año, se dio una reorganización en los equipos de inversiones y de riesgos a fin de lograr mayor eficiencia en la operación y, una alineación mejor con el enfoque de la institución.

- Infraestructura tecnológica sólida que soporta la operación actual y cumple con los requerimientos regulatorios. Actualmente, está implementando las últimas mejoras en sus sistemas; los cuales estarían funcionando de manera totalmente integral en el último trimestre del año. Con esto, la Afore estará preparada para las necesidades futuras e incrementará la oportunidad de acceder a mayores alternativas de inversión a nivel global.

- Gobierno corporativo que ha mostrado un fortalecimiento continuo, así como una buena situación financiera y márgenes de utilidad tanto operativa como neta que comparan favorablemente con el promedio de la industria.

- Continúa con el reto de seguir innovando sus estrategias comerciales para incrementar el número de trabajadores registrados, y reducir los traspasos cedidos.

- Sólido respaldo de sus dos accionistas (Instituto Mexicano del Seguro Social y Banco Mercantil del Norte, S.A., Institución de Banca Múltiple, Grupo Financiero Banorte).

Fitch considera que si bien los rendimientos otorgados por la Afore se han mantenido en buenos niveles, dadas las fusiones y adquisiciones que ha experimentado XXI Banorte, será en un mediano plazo cuando éstos reflejen de mejor manera la estrategia de la administradora con la visión actual.

XXINTE1

En el análisis cuantitativo de XXINTE1, se observa un deterioro durante los últimos 12 meses en el RN a 1 año, que resultó en rendimientos negativos a mitad del plazo analizado y permaneció por debajo de la mediana, así como en las posiciones medias del sector. A 3 y 5 años, el RN se ubicó muy similar o ligeramente por arriba de la mediana y ocupando lugares medios y altos. Un comportamiento parecido presentan los RR, los cuales a 1 año, fueron consistentemente menores a la inflación en el período señalado.

De igual forma, los RAR mostraron la misma trayectoria que los indicadores mencionados en cuanto a su posición respecto a la mediana; y a 3 y 5 años, especialmente en el último horizonte, el RAR fue de los más altos en relación con las otras Siefores Básicas 1 (SB1). A 1 año se colocó en niveles medios y bajos.

Al 30 de junio de 2014, los indicadores de XXINTE1 fueron: RN a 1, 3 y 5 años de 8.14, 6.54 y 7.40% (mediana: 7.97, 6.64 y 7.45%); RAR a 1, 3 y 5 años de 1.88, 1.46 y 1.97% (mediana: 1.88, 1.46 y 1.85%); y RR a 1, 3 y 5 años de 4.23, 2.39 y 3.44% (mediana: 4.06, 2.48 y 3.48%).

En opinión de Fitch, el desarrollo de cada uno de los indicadores de XXINTE1, en conjunto con el análisis de la Calidad de la Administradora, corresponde a una Calificación de Desempeño 'Fuerte(mex)'.

En relación con el segundo componente de la calificación, al 30 de junio de 2014, la SB1 integra su portafolio en la parte de deuda de la siguiente manera: 95.07% en valores gubernamentales, privados, extranjeros, de entidades de gobierno, de servicios financieros, de estados y municipios, estructurados y bancarios que poseen la más baja expectativa de riesgo de incumplimiento (AAA); 4.43% por títulos que indican una expectativa de muy bajo riesgo de incumplimiento (AA+, AA y AA-); 0.07% por emisiones estructuradas con calificación en escala nacional (A); y el 0.43% restante por instrumentos con calificaciones en escala doméstica 'BBB+' y menores. En opinión de Fitch, la composición de esta Siefore es acorde a una calificación de calidad de los activos del segmento de instrumentos de deuda sobresaliente 'AAA(mex)'.

XXINTE2

A lo largo de los últimos 12 meses, los RN y RR alcanzados por la SB2 a 1, 3 y 5 años fueron generalmente superiores a la mediana de sus pares, ocupando en los meses más recientes los niveles medios, después de estar en las posiciones altas del mercado (especialmente a 3 y 5 años). Cabe mencionar que los RN a 1 año arrojaron rendimientos negativos en el primer cuatrimestre de 2014 y no superaron a la inflación en la mayoría del plazo evaluado.

Los RAR en los tres horizontes revisados mostraron en general un debilitamiento (a 1 año es más notorio), esencialmente en los últimos meses, al situarse en los niveles principalmente 'medios' y previamente en 'altos' en relación a sus pares. Asimismo, estas variables fueron en su mayoría superiores a la mediana de las SB2.

Los rendimientos de XXINTE2 al 30 de junio de 2014 fueron: RN a 1, 3 y 5 años de 10.90, 8.52 y 9.47% (mediana: 11.40, 8.07 y 9.48%); RAR a 1, 3 y 5 años de 1.95, 1.47 y 1.87% (mediana: 2.23, 1.47 y 1.87%); y RR a 1, 3 y 5 años de 6.89, 4.29 y 5.43% (mediana: 7.37, 3.86 y 5.45%).

De acuerdo con los indicadores de rendimientos descritos y, considerando el análisis de la Calidad de la Afore, Fitch posiciona a XXINTE2 en una Calificación de Desempeño 'Fuerte(mex)'.

Por otro lado, el segmento de deuda de la cartera de esta Siefore al cierre del primer semestre de 2014, se concentraba: 95.65% principalmente en instrumentos gubernamentales, corporativos, de entidades de gobierno, estructurados, estatales, de servicios financieros, bancarios y extranjeros con la máxima calificación en escala nacional (AAA). El resto del portafolio se integraba 3.97% por certificados que indican una expectativa de muy bajo riesgo de incumplimiento (AA+, AA y AA-); 0.04% por emisiones con una expectativa de bajo riesgo de incumplimiento (A+ y A); y 0.33% en papeles con calificaciones en escala local de 'BBB+' e inferiores. Las características mencionadas, en opinión de Fitch, corresponden a una calificación sobresaliente 'AAA(mex)' de calidad de los activos de deuda.

XXINTE3

En el último año, los RN y RR de XXINTE3 en un horizonte de 3 y 5 años fueron en su mayoría superiores a la mediana del mercado; mientras que a un año se ubicaron por debajo de ésta en los meses más recientes. De manera general, ambos indicadores permanecieron en las posiciones tanto medias, como altas. Cabe señalar que, en los primeros cuatro meses de 2014, los RN a un año resultaron negativos y los RR en la mayor parte del plazo analizado.

Los RAR se conservaron en niveles medios y, en menor medida, en altos; además de posicionarse en parte del período, en los horizontes a 1 y 3 años, por encima de la mediana de sus pares, y a 5 años superior y similar a ésta.

Al cierre del segundo trimestre de 2014, XXINTE3 muestra: RN a 1, 3 y 5 años de 12.40, 9.03 y 10.27% (mediana: 12.64, 8.80 y 10.44%); RAR a 1, 3 y 5 años de 2.01, 1.36 y 1.74% (mediana: 2.15, 1.36 y 1.74%); y RR a 1, 3 y 5 años de 8.34, 4.77 y 6.21% (mediana: 8.56, 4.56 y 6.36%).

Fitch posiciona la Calificación del componente Desempeño de XXINTE3 en el nivel 'Fuerte(mex)', considerando los indicadores detallados en conjunto con el análisis cualitativo de la Administradora.

Al término del primer semestre de este año, la estructura crediticia en la parte de deuda de la cartera de XXINTE3 era la siguiente: 94.98% valores gubernamentales, privados, de estados y municipios, de entidades de gobierno, bancarios, servicios financieros, estructurados y extranjeros con la más baja expectativa de riesgo de incumplimiento (AAA); 4.57% certificados con calificaciones en escala doméstica en los niveles (AA+, AA y AA-); 0.04% emisiones bursátiles que reflejan una expectativa de bajo riesgo de incumplimiento (A+ y A); y 0.40% papeles con calificación 'BBB+' y menores, en escala nacional. La estructura descrita corresponde a una calificación sobresaliente 'AAA(mex)' de calidad de los activos del segmento de deuda.

XXINTE4

La trayectoria observada en los últimos 12 meses de XXINTE4, refleja que los RR y RN a 1, 3 y 5 años estuvieron generalmente en los lugares medios y, en menor grado altos, en comparación con sus pares. En un horizonte a 1 y 5 años fueron recientemente inferiores a la mediana; en contraste con 3 años que consistentemente se mantuvieron

por encima de ésta. Los RR a un año no superaron a la inflación en ocho meses, y los RN arrojaron resultados negativos en los primeros cuatro de 2014.

Por su parte, los RAR permanecieron en la parte media y baja de la industria y, en varios meses, se ubicaron por debajo de la mediana de las SB4. El riesgo asumido por la Siefore, especialmente a 1 y 3 años, estuvo en los niveles altos.

Al 30 de junio de este año, los indicadores de XXINTE4 fueron: RN a 1, 3 y 5 años de 13.93, 10.11 y 11.19% (mediana: 13.93, 9.67 y 11.56%); RAR a 1, 3 y 5 años de 1.96, 1.27 y 1.57% (mediana: 2.14, 1.44 y 1.71%); y RR a 1, 3 y 5 años de 9.81, 5.82 y 7.09% (mediana: 9.81, 5.40 y 7.44%).

Al considerar los indicadores y el análisis de la Administradora, Fitch mantiene a XXINTE4 en un nivel de Calificación de Desempeño 'Fuerte(mex)'.

En opinión de Fitch, la calidad de los activos del segmento de deuda de la SB4 corresponde a un nivel sobresaliente 'AAA(mex)'. Al 30 de junio del presente año, el portafolio se integraba: 94.83% por títulos con la máxima calificación en escala local (AAA); 4.70% por papeles que indican una expectativa de muy bajo riesgo de incumplimiento (AA+, AA y AA-); 0.05% por emisiones con una expectativa de bajo riesgo de incumplimiento (A+ y A); y 0.43% en valores con calificaciones en escala nacional 'BBB+' e inferiores.

Siefores adicionales

Afore XXI Banorte administra 11 Siefores Adicionales cuyo análisis se presenta a continuación. Para el Análisis Cuantitativo se consideró la totalidad de este tipo de Siefores en el sector, derivado del número limitado de fondos existente con características similares, por lo que la comparación está sujeta a esta limitación. A medida que exista un mayor número de Siefores con un perfil de inversión semejante,

Fitch incrementará los grupos de referencia. Asimismo, a diferencia de las Siefores Básicas, como resultado de la reducida historia que existe para la mayoría de este tipo de Sociedades, los horizontes que se utilizarán en el análisis son de 1 y 3 años.

XXINTEA

Durante los últimos 12 meses, los RAR a 1 y 3 años fueron superiores a la mediana del mercado y se ubicaron en los niveles tanto altos como medios. En relación a los RN y RR, éstos tuvieron un comportamiento mixto alrededor de la mediana, la mayoría de las veces por debajo de ella, lo que ha llevado a estos indicadores a posicionarse generalmente en los lugares medios dentro del grupo de Siefores de este tipo. Los RR a 1 año arrojaron resultados negativos en gran parte de los meses.

Al cierre de junio de 2014, los rendimientos de XXINTEA fueron: RN a 1 y 3 años de 6.51 y 5.24% (mediana: 8.73 y 6.56%); RAR a 1 y 3 años de 2.57 y 2.68% (mediana: 2.53 y 1.89%); así como RR a 1 y 3 años de 2.66 y 1.13% (mediana: 4.79 y 2.41%).

En opinión de Fitch, la evolución de cada uno de los indicadores de XXINTEA, en conjunto con el análisis de la Calidad de la Administradora, corresponde a una Calificación de Desempeño ‘Fuerte(mex)’.

Respecto al segundo componente, Multifondo de Previsión 1 XXI Banorte Siefore mostró un portafolio durante los últimos seis meses con una integración crediticia del 100% en emisiones con la más alta calificación en escala doméstica (AAA). Dicha estructura es apropiada a una calificación sobresaliente ‘AAA(mex)’ de calidad de los activos de deuda.

XXINTEB

A lo largo del último año, los RN y RR a 1 año se posicionaron por debajo de la mediana y en los niveles tanto bajos como medios de este tipo de sociedades. Además, los RN exhibieron resultados negativos en tres meses, mientras que los RR en la mayor parte del plazo evaluado. En contraste, a un horizonte de 3 años tuvieron una trayectoria positiva, superando la mediana y conservándose en los lugares altos y recientemente en los medios. La mayoría de los meses, los RAR en ambos horizontes, se ubicaron generalmente en los niveles bajos y de igual forma fueron inferiores a la mediana.

Al cierre del primer semestre de 2014, los rendimientos de XXINTEB fueron: RN a 1 y 3 años de 10.56 y 7.76% (mediana: 8.73 y 6.56%); RAR a 1 y 3 años de 2.16 y 1.48% (mediana: 2.53 y 1.89%); así como RR a 1 y 3 años de 6.56 y 3.56% (mediana: 4.79 y 2.41%).

De acuerdo con los indicadores de rendimientos descritos y considerando el análisis de la Calidad de la Administradora, Fitch posiciona a XXINTEB en una Calificación de Desempeño en el nivel 'Bueno(mex)'.

En relación al segundo componente, al cierre de junio del presente año, la cartera de XXINTEB mostró la siguiente composición: 98.77% en valores con la más baja expectativa de riesgo de incumplimiento (AAA); y 1.23% en certificados bursátiles con calificación en escala nacional en los niveles de 'AA'. Fitch considera que la composición detallada es acorde a un nivel sobresaliente 'AAA(mex)' de calidad de los activos del segmento de deuda.

ISSEMYM

Los RN y RR a un año, durante los últimos 12 meses, se ubicaron por arriba de la mediana y en las posiciones altas; con excepción del primer cuatrimestre de 2014, que

tuvieron el comportamiento contrario. Además, en este plazo los RR fueron inferiores a la inflación. Por su parte, las variables en un horizonte de tres años tuvieron un desempeño favorable, al ser generalmente las más altas y superiores a la mediana de este tipo de sociedades. El RAR a 1 y 3 años se posicionó por debajo de la mediana y en los lugares bajos; aunque en algunos meses alcanzó los niveles medios.

Al cierre de junio de 2014, ISSEMYM muestra: RN a 1 y 3 años de 11.98 y 10.55% (mediana: 8.73 y 6.56%); RAR a 1 y 3 años de 2.39 y 1.78% (mediana: 2.53 y 1.89%); así como RR a 1 y 3 años de 7.93 y 6.24% (mediana: 4.79 y 2.41%).

En opinión de Fitch, el desenvolvimiento de las variables de ISSEMYM, en conjunto con el análisis de la Calidad de la Administradora, corresponde a una Calificación de Desempeño 'Fuerte(mex)'.

El segmento de deuda de ISSEMYM estaba conformado al cierre de segundo trimestre de 2014 por: 89.71% en valores que presentan la más baja expectativa de riesgo de incumplimiento (AAA); 9.67% en papeles con una expectativa de muy bajo riesgo de incumplimiento (AA+, AA y AA-); 0.09% en certificados bursátiles con calificación 'A(mex)' y, el 0.52% restante en títulos con calificaciones en escala local 'BBB' o menores. La composición de la sociedad es congruente con una calificación sobresaliente 'AAA(mex)' de calidad de los activos de deuda.

ISSSTNL

En los últimos 12 meses, los RN y RR a 1 año presentaron una mejor evolución al permanecer por arriba o similar a la mediana y en los niveles altos; en contraste con los de 3 años que se movieron generalmente por debajo de ésta y en las posiciones bajas. Cabe mencionar que los RR en ambos horizontes estuvieron por debajo de la inflación en la mitad del período.

Los RAR a 1 año estuvieron generalmente en las posiciones altas y fueron superiores o parecidos a la mediana del sector en todo el plazo; a diferencia del indicador en un horizonte a 3 años, que se situó por debajo de la mediana en casi todo el año, colocándose en los lugares medios comparados con sus pares.

Al cierre del segundo trimestre de 2014, ISSSTNL muestra: RN a 1 y 3 años de 8.73 y 5.70% (mediana: 8.73 y 6.56%); RAR a 1 y 3 años de 2.53 y 2.18% (mediana: 2.53 y 1.89%); así como RR a 1 y 3 años de 4.79 y 1.58% (mediana: 4.79 y 2.41%).

De acuerdo con los indicadores de rendimiento descritos y tomando en cuenta el análisis de la Calidad de la Afore, Fitch posiciona a ISSSTNL en un nivel de Calificación de Desempeño 'Bueno(mex)'.

El portafolio de la Siefore Adicional ISSSTNL al cierre del segundo trimestre de 2014, estaba conformado en su parte de deuda por: 62.65% en títulos que poseen la máxima calificación en escala nacional (AAA); 36.92% en instrumentos con una expectativa de muy bajo riesgo de incumplimiento (AA+, AA y AA-); y 0.44% en certificados bursátiles con calificación 'BB(mex)'. En opinión de Fitch, la composición crediticia es acorde a una calificación de calidad de los activos del segmento de instrumentos de deuda alta 'AA+(mex)'.

1SSEMYM

El análisis cuantitativo de 1SSEMYM refleja que a lo largo de los últimos 12 meses, los RN y RR a 1 año fueron menores a la mediana del sector, y generalmente estuvieron en los lugares más bajos. Asimismo, los RN fueron negativos los primeros cuatro meses de 2014, y los RR casi en la totalidad del período. Estos indicadores a 3 años fueron mayores a la mediana y se mantuvieron en las posiciones altas y medias. Los RAR tanto a 1 como 3 años, se conservaron consistentemente inferiores a la mediana y se ubicaron en los niveles bajos en relación con sus pares.

Al cierre de junio de este año, 1SSEMYM muestra: RN a 1 y 3 años de 12.85 y 8.84% (mediana: 8.73 y 6.56%); RAR a 1 y 3 años de 2.30 y 1.54% (mediana: 2.53 y 1.89%); así como RR a 1 y 3 años de 8.77 y 4.59% (mediana: 4.79 y 2.41%).

Considerando el análisis cuantitativo, así como el de la Calidad de la Administradora, Fitch posiciona a 1SSEMYM en un nivel de Calificación de Desempeño 'Bueno(mex)'.

Al 30 de junio de este año, 1SSEMYM se componía como sigue: 91.31% por títulos con la máxima calificación en escala local (AAA); 8.29% por papeles que indican una expectativa de muy bajo riesgo de incumplimiento (AA+, AA y AA-); y 0.40% por certificados con calificaciones en escala nacional 'BBB' y 'D'. Estas características, en opinión de Fitch, corresponden a una calificación sobresaliente 'AAA(mex)' de calidad de los activos del segmento de instrumentos de deuda.

CJUBILA

El desempeño observado a lo largo de los últimos 12 meses de los RN, RR y RAR a 1 y 3 años (el último con cinco observaciones), refleja que estas variables se mantuvieron en la totalidad del período por debajo de la mediana dentro del grupo de Siefores de este tipo; así como en los lugares más bajos, aunque acercándose en algunos momentos a los medios. Cabe mencionar que los RR a 1 año fueron negativos en casi todo el plazo evaluado.

CJUBILA muestra al 30 de junio de 2014: RN a 1 y 3 años de 7.21 y 5.03% (mediana: 8.73 y 6.56%); RAR a 1 y 3 años de 2.05 y 1.77% (mediana: 2.53 y 1.89%); así como RR a 1 y 3 años de 3.34 y 0.93% (mediana: 4.79 y 2.41%).

Tomando en cuenta los indicadores descritos, así como el análisis cualitativo de la Administradora, Fitch coloca a CJUBILA en un nivel de Calificación de Desempeño 'Bueno(mex)'.

Multifondo de Previsión 4 XXI Banorte Siefore mostró en los últimos seis meses un portafolio integrado en su totalidad por valores con la máxima calificación en escala doméstica y la más baja expectativa de riesgo de incumplimiento (AAA). Lo anterior, en opinión de Fitch, corresponde a una calificación sobresaliente 'AAA(mex)' de calidad de los activos del segmento de deuda.

XXINTEC

En el último año, los RN a 1 año se mantuvieron menores a la mediana y en las posiciones más bajas, revirtiéndose la tendencia en junio de 2014. Además, en cinco meses fueron negativos. Los RR presentaron el mismo comportamiento, y no superaron a la inflación la mayoría del plazo analizado. En los cinco meses de historia de los RN y RR a 3 años, estuvieron por encima de la mediana de sus pares, y en los lugares medios y altos. Los RAR a 1 y 3 años se sitúan consistentemente en los niveles más bajos, y fueron inferiores a la mediana en comparación con sus pares.

Al 30 de junio de 2014, XXINTEC muestra: RN a 1 y 3 años de 12.80 y 8.77% (mediana: 8.73 y 6.56%); RAR a 1 y 3 años de 1.97 y 1.28% (mediana: 2.53 y 1.89%); así como RR a 1 y 3 años de 8.72 y 4.52% (mediana: 4.79 y 2.41%).

La evolución de las variables de rendimiento, en conjunto con el análisis cualitativo de la Afore, colocan la Calificación de Desempeño de XXINTEC en un nivel 'Bueno(mex)'.

Al cierre del primer semestre de 2014, el portafolio de la sociedad en su segmento de deuda se conformaba 98.13% por papeles que poseen la más baja expectativa de riesgo de incumplimiento (AAA) y 1.87% en emisiones con calificación 'AA(mex)'. Lo descrito, en opinión de Fitch, corresponde a una calificación sobresaliente 'AAA(mex)' de calidad de los activos de deuda.

SBRAICP

Durante los últimos 12 meses, los RN y RR a 3 años fueron superiores a la mediana y, de manera general, permanecieron dentro de los niveles altos. Los indicadores a 1 año muestran un comportamiento parecido, sólo que en los primeros cuatro meses de 2014 no superaron a la mediana y estuvieron, en promedio, en las posiciones medias. Asimismo, en la mitad del período, los RR a 1 año fueron positivos. Los RAR en ambos horizontes permanecieron, en gran parte del plazo, cercanos o inferiores a la mediana, ocupando en general los lugares medios del sector.

Al cierre de junio de 2014, SBRAICP presenta: RN a 1 y 3 años de 10.18 y 9.33% (mediana: 8.73 y 6.56%); RAR a 1 y 3 años de 2.58 y 1.89% (mediana: 2.53 y 1.89%); así como RR a 1 y 3 años de 6.20 y 5.06% (mediana: 4.79 y 2.41%).

Fitch considera que la evolución de las variables de SBRAICP, en combinación con el análisis de la Administradora, corresponde a una Calificación de Desempeño ‘Fuerte(mex)’.

Al 30 de junio de 2014, la estructura del portafolio de SBRAICP estaba acorde a una calificación de calidad de los activos del segmento de instrumentos de deuda sobresaliente ‘AAA(mex)’; al integrarse de la siguiente manera: 97.01% en valores con la más baja expectativa de riesgo de incumplimiento (AAA) y 2.99% por certificados con una expectativa de muy bajo riesgo de incumplimiento (AA+ y AA).

SBRPSCP

En los últimos 12 meses, los RAR a 1 y 3 años se situaron consistentemente en el primer lugar al compararlos con sus pares, y muy por arriba de la mediana. El desarrollo favorable de dicho indicador es reflejo de un riesgo asumido muy bajo. Los RN en iguales horizontes, se mantuvieron muy estables; a 1 año fueron mayores a la mediana

y se ubicaron en las posiciones altas. En contraste, una evolución distinta a las variables anteriores, tuvieron los RN a 3 años, al ser menores a la mediana del sector y estar en los niveles bajos en la totalidad del tiempo.

Por su parte, los RR a 1 y 3 años se comportaron de manera similar a los RN, y los correspondientes a 1 año, superaron a la inflación en la mayor parte del plazo analizado, lo cual es considerado positivo dentro del análisis.

Al cierre del segundo trimestre de 2014, SBRPSCP muestra: RN a 1 y 3 años de 4.11 y 4.42% (mediana: 8.73 y 6.56%); RAR a 1 y 3 años de 21.27 y 24.56% (mediana: 2.53 y 1.89%); así como RR a 1 y 3 años de 0.34 y 0.35% (mediana: 4.79 y 2.41%).

La trayectoria mostrada por los rendimientos de SBRPSCP, junto con el análisis cualitativo de la Administradora, corresponden a una Calificación de Desempeño 'Fuerte(mex)'.

El portafolio de la Siefore XXI Banorte Previsión Social Corto Plazo conservó a lo largo de los últimos seis meses, una estructura crediticia compuesta en su totalidad por valores que poseen la máxima calificación en escala nacional (AAA). Dicha composición es congruente con una calificación de calidad de los activos del segmento de instrumentos de deuda sobresaliente 'AAA(mex)'.

PMXSAR

Los RAR a 1 y 3 años, en los últimos 12 meses, estuvieron muy por encima de la mediana y ocupando consistentemente la segunda más alta posición respecto a sus pares, reflejo de un muy bajo riesgo asumido. Por su parte, los RR y RN a 1 año se movieron cerca de la mediana o por arriba de ésta; y se colocaron en los lugares altos y medios. Estos indicadores a 3 años, persistieron por debajo de la mediana y en las posiciones bajas. Cabe mencionar que los RN presentan estabilidad en el último año y, los RR en ambos horizontes fueron negativos en algunos meses.

Al 30 de junio de 2014, PMXSAR presenta: RN a 1 y 3 años de 3.68 y 3.99% (mediana: 8.73 y 6.56%); RAR a 1 y 3 años de 20.28 y 23.89% (mediana: 2.53 y 1.89%); así como RR a 1 y 3 años de -0.07 y -0.06% (mediana: 4.79 y 2.41%).

De acuerdo con las variables de rendimiento y el análisis de la Calidad de la Administradora, Fitch posiciona a PMXSAR en un nivel de Calificación de Desempeño 'Fuerte(mex)'.

Durante los últimos seis meses, la cartera de PMXSAR mantuvo una estructura en el segmento de deuda de 100% por instrumentos que cuentan con la máxima calificación en escala nacional (AAA). Lo anterior corresponde a un nivel sobresaliente 'AAA(mex)' de calidad de los activos del segmento de deuda.

BMRPREV

A lo largo de los últimos 12 meses, los RN y RR a 1 año se colocaron, de manera general, por arriba de la mediana y entre los más altos con respecto a sus pares. Asimismo, los RR fueron positivos en casi la totalidad del tiempo. Los indicadores a 3 años (una sola observación), estuvieron por debajo de la mediana y acercándose al segmento medio. Los RAR se conservaron muy superiores a la mediana, posicionándose en los niveles altos del sector.

Al cierre del 1S14, BMRPREV muestra: RN a 1 y 3 años de 4.31 y 5.27% (mediana: 8.73 y 6.56%); RAR a 1 y 3 años de 13.44 y 2.76% (mediana: 2.53 y 1.89%); así como RR a uno y tres años de 0.54 y 1.16% (mediana: 4.79 y 2.41%).

Si bien el comportamiento de los indicadores de BMRPREV refleja un alto desempeño, la corta trayectoria con la que cuenta es considerada como limitante dentro de la metodología, por lo que Fitch mantiene la Calificación del componente Desempeño de la sociedad en el nivel 'Bueno(mex)'.

La composición del portafolio de BMRPREV al 30 de junio de este año era 100% por valores que cuentan con la máxima calificación en escala nacional (AAA) y la más baja expectativa de riesgo de incumplimiento. Dicha integración es congruente con una nivel de calidad de los activos de deuda sobresaliente 'AAA(mex)'.

Perfil de la administradora

Actualmente, XXI Banorte administra cinco Siefores Básicas: XXINTE1, XXINTE2, XXINTE3, XXINTE4 y XXINTE5, esta última solamente posee el capital fijo; así como 11 Siefores Adicionales: XXINTEA, XXINTEB, XXINTEC, 1SSEMYM, CJUBILA, SBRAICP, ISSSTNL, SBRPSCP, ISSEMYM, PMXSAR y BMRPREV.

Al 30 de junio de 2014, XXI Banorte ocupaba la primera posición en el mercado, gestionando 583 mil 629 millones de pesos de activos netos y 17.2 millones de cuentas; con una participación de 25.8 y 33.4%, respectivamente. A la misma fecha, de las cuentas administradas, 51.3% correspondían a trabajadores asignados y 48.7% a registrados.

Sensibilidad de las calificaciones

Las calificaciones de las sociedades pueden ser sensibles a movimientos adversos en las condiciones del mercado que afecten el desempeño de los indicadores de rendimiento para las Siefores, y el desarrollo de la Administradora. También a cambios importantes en la calidad de crédito para las emisiones del segmento de deuda que conforman los portafolios. Desviaciones desfavorables y significativas, en cualquiera de los factores clave de calificación en cada sociedad, podrían provocar modificaciones a la baja en las calificaciones otorgadas por Fitch.

Fuente de información:
http://www.fitchratings.mx/ArchivosHTML/Com_13011.pdf

POLÍTICA MONETARIA Y CAMBIARIA

Reconocen a Banco de México por su contribución a la estabilidad económica (Presidencia de la República)

El 14 de agosto de 2014, el Presidente de la República expresó su reconocimiento al Banco de México por su importante contribución a la estabilidad macroeconómica de país.

En el marco de la ceremonia en que se puso en circulación la moneda de veinte pesos conmemorativa de la Gesta Heroica de Veracruz de 1914[57], el Primer Mandatario resaltó también el nivel de autonomía del banco central mexicano.

"Es un banco autónomo que, además, tiene entre sus tareas y mandatos constitucionales el preservar las condiciones de estabilidad económica, cuidar que la inflación esté controlada, y que todo ello sea para tranquilidad de todos los ciudadanos de nuestro país", subrayó.

En el evento, el Presidente de la República también reiteró su reconocimiento a las instituciones armadas del país, "que con lealtad, patriotismo y valor sirven a México y están comprometidas para apoyar las tareas que deparen a los mexicanos condiciones de mayor bienestar, sobre todo en su seguridad y en la salvaguarda de nuestro territorio y de nuestra integridad nacional".

[57] http://www.banxico.org.mx/billetes-y-monedas/informacion-general/billetes-y-monedas-de-fabricacion-actual/billetes-y-monedas-de-fabricacion-actual/monedas/moneda-20-pesos-conmemorativa.html

Diversas intervenciones

1. **Las reformas están destinadas a incrementar la productividad y la competitividad del país**

El Gobernador del Banco de México[58] destacó el caudal de confianza en México que ya están generando y habrán de seguirlo haciendo en los próximos años, las visionarias reformas impulsadas por el Presidente de la República.

Reformas que están destinadas a incrementar la productividad y la competitividad del país en el plazo más corto posible; "como consecuencia, se acrecentará la confianza en la economía mexicana y también en su moneda", agregó.

Dijo estar seguro de que la moneda de veinte pesos puesta en circulación hoy, con diseño de la Secretaría de Marina, será reconocida de igual manera que lo fue la moneda del 100 Aniversario Luctuoso de Belisario Domínguez, galardonada este año 2014 como la más bella del mundo por la 28ª Conferencia Internacional de Directores de Casas de Moneda.

2. **Ciudadanos conocerán más de la gesta heroica de la defensa del puerto de Veracruz**

El Secretario de Marina afirmó que con la emisión de la moneda, los ciudadanos conocerán más sobre la heroica gesta de la defensa del Puerto de Veracruz al tenerla en sus manos, "a la par que compartirán el orgullo de ser mexicanos, al ser este hecho una demostración de unidad y fraternidad".

"Esta pieza conmemorativa de la Gesta Heroica de Veracruz simboliza 100 años de historia. Con esta moneda, las y los marinos enaltecemos las acciones de quienes

[58] http://www.banxico.org.mx/publicaciones-y-discursos/discursos-y-presentaciones/discursos/%7B72CC64AE-5569-9522-23BF-7322B780E0E9%7D.pdf

perdieron la vida en estos memorables hechos y, a la vez, celebramos su legado patriótico", expuso.

3. **Reformas estructurales dan certeza al rumbo del país y marcan las tareas que se tienen por delante**

Las 11 Reformas Estructurales logradas en los primeros 20 meses del Gobierno de la República, con el respaldo del Congreso de la Unión y las fuerzas políticas, sin duda dan certeza al rumbo del país y marcan las tareas que se tienen por delante, afirmó el Gobernador de Veracruz.

"Ha concluido una etapa de grandes cambios y empieza la de grandes realizaciones. Estoy cierto que todos los mexicanos actuaremos con responsabilidad y empeño para lograr que lo alcanzado se traduzca en beneficios para ésta y las siguientes generaciones", enfatizó.

Fuente de información:
http://www.presidencia.gob.mx/articulos-prensa/expresa-el-presidente-enrique-pena-nieto-su-reconocimiento-al-banco-de-mexico-por-su-contribucion-a-la-estabilidad-economica/
Palabras del Gobernador del Banco de México durante la ceremonia de puesta en circulación de la Moneda Conmemorativa del Centenario de la Gesta Heroica de Veracruz.
http://www.banxico.org.mx/publicaciones-y-discursos/discursos-y-presentaciones/discursos/%7B72CC64AE-5569-9522-23BF-7322B780E0E9%7D.pdf
Características de la Moneda Conmemorativa "Centenario de la Gesta Heroica de Veracruz".
http://www.banxico.org.mx/billetes-y-monedas/informacion-general/billetes-y-monedas-de-fabricacion-actual/billetes-y-monedas-de-fabricacion-actual/monedas/moneda-20-pesos-conmemorativa.html

Reunión de la Junta de Gobierno del Banco de México. Minuta número 29 (Banxico)

El 25 de julio de 2014, Banco de México (Banxico) publicó la "Minuta de la Reunión de la Junta de Gobierno del Banco de México, con motivo de la decisión de política monetaria anunciada el 11 de julio de 2014". A continuación se presenta el contenido del documento.

1. Lugar, fecha y asistentes

1.1. Fecha de la sesión de la Junta de Gobierno: 10 de julio de 2014.

1.3. Asistentes: Dr. Agustín Guillermo Carstens Carstens, Gobernador y Presidente de la sesión; Lic. Roberto Del Cueto Legaspi, Subgobernador; Lic. Javier Eduardo Guzmán Calafell, Subgobernador; Dr. Manuel Ramos Francia, Subgobernador; Dr. Manuel Sánchez González, Subgobernador; Dr. Fernando Aportela Rodríguez, Subsecretario de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público; y Lic. Eduardo Cruz Gómez Tagle, Secretario Suplente de la Junta de Gobierno.

Se hace constar que en fechas anteriores a la celebración de esta sesión, se desarrollaron trabajos preliminares en los que se analizó el entorno económico y financiero, así como la evolución de la inflación, sus determinantes y perspectivas.

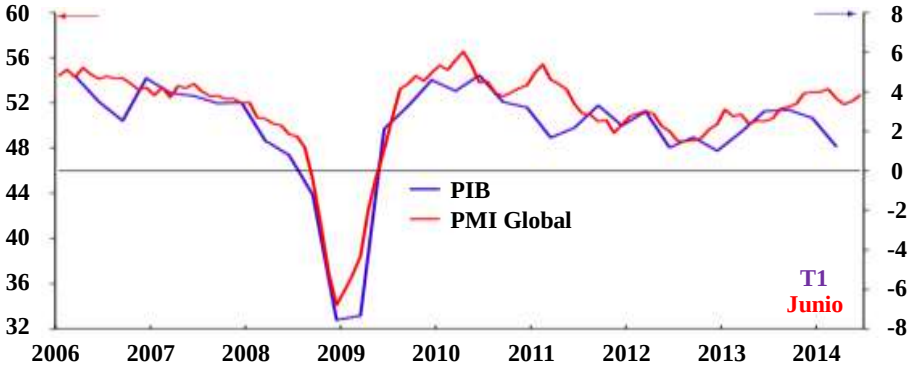
2. Evolución económica y financiera reciente y perspectivas

La presente Sección fue elaborada por las Direcciones Generales de Investigación Económica y de Operaciones de Banca Central, ambas del Banco de México.

2.1. Perspectiva económica internacional

Después de un primer trimestre del año más débil de lo previsto, la economía mundial mostró indicios de un mayor dinamismo en el segundo trimestre. Así, los indicadores prospectivos, en particular los índices de gerentes de compras del sector manufacturero, anticipan una recuperación en el ritmo de crecimiento de la actividad económica mundial en los próximos meses.

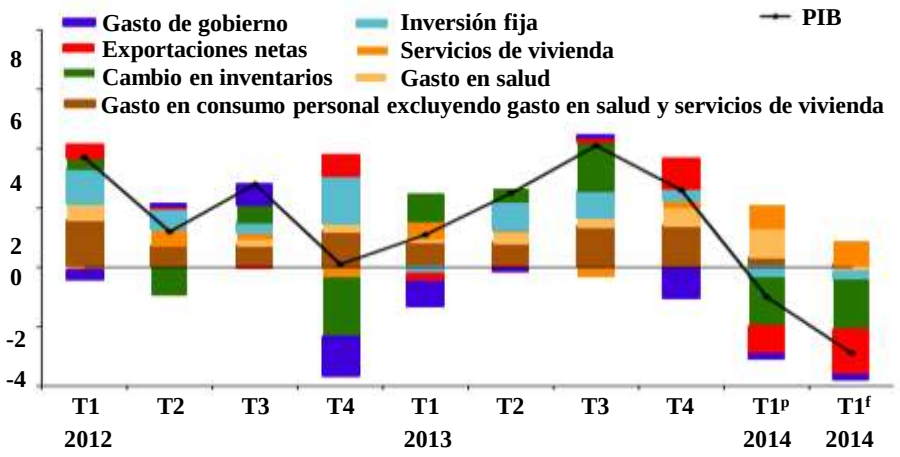
CRECIMIENTO MUNDIAL E ÍNDICE DE GERENTES DE COMPRAS DEL SECTOR MANUFACTURERO
-Variación trimestral anualizada en por ciento e índice de difusión*-



* Cifras con ajuste estacional. La muestra de países utilizada para el cálculo representa el 86.1% del PIB mundial medido por el poder de paridad de compra.
FUENTE: Banco de México, con información de Haver Analytics, JP Morgan y Markit.

En Estados Unidos de Norteamérica, la actividad económica parece haberse expandido a un mayor ritmo en el segundo trimestre, luego de una contracción significativa al inicio del año. En efecto, el PIB estadounidense durante el primer trimestre de 2014 presentó una caída de 2.9% a tasa trimestral anualizada, contracción superior a la estimación preliminar de 1.0%. Esta debilidad en la actividad económica al inicio del año ha propiciado una revisión a la baja en los pronósticos de crecimiento para 2014.

ESTADOS UNIDOS DE NORTEAMÉRICA: PRODUCTO INTERNO BRUTO
-Variación trimestral anualizada en por ciento y contribuciones en puntos porcentuales*-



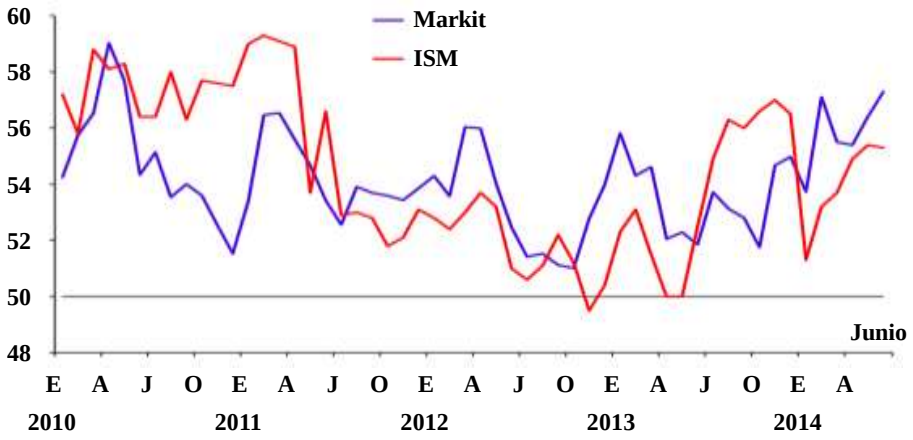
* Cifras con ajuste estacional.
p = cifra preliminar; f = cifra final.
FUENTE: BEA.

A pesar de lo anterior, las cifras oportunas indican que el gasto total en consumo privado presentó una recuperación durante el segundo trimestre de 2014. En este entorno, la mejoría en los balances de las familias, en las condiciones crediticias, en la situación del empleo y en la confianza del consumidor apuntan a una recuperación más sólida del gasto de los hogares en la segunda mitad del año.

La inversión residencial mostró indicios de una recuperación en el segundo trimestre, luego de haberse contraído en los dos trimestres previos. Las ventas de casas nuevas y existentes, al igual que los permisos de construcción de viviendas, se han estabilizado o bien han comenzado a expandirse moderadamente, sugiriendo que el efecto del alza en las tasas hipotecarias durante el verano pasado sobre el mercado de vivienda ha empezado a disiparse.

Por su parte, la actividad manufacturera en Estados Unidos de Norteamérica ha mantenido una tendencia de crecimiento desde febrero de este año. Los índices de gerentes de compras del sector manufacturero sugieren que el ritmo de expansión en el sector continuará en los próximos meses.

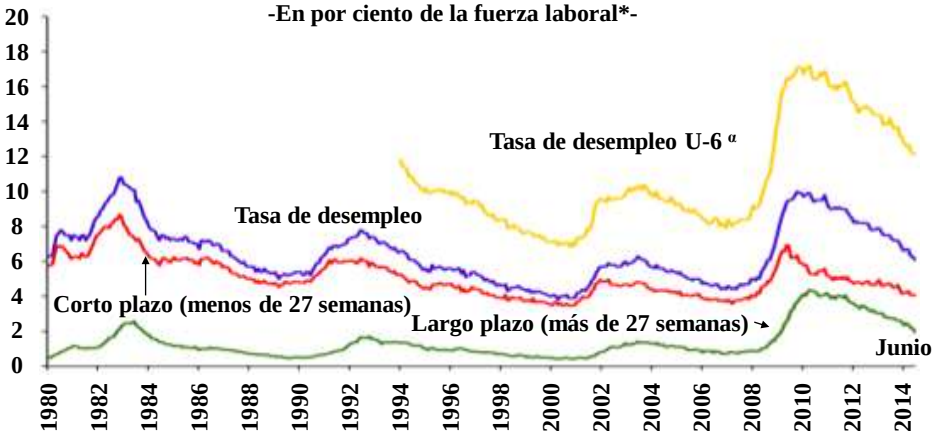
ESTADOS UNIDOS DE NORTEAMÉRICA: ÍNDICES DE GERENTES DE COMPRAS DEL SECTOR MANUFACTURERO
-Índices de difusión*-



* Cifras con ajuste estacional.
FUENTE: ISM y Markit.

Las condiciones en el mercado laboral de Estados Unidos de Norteamérica se tornaron más favorables en el segundo trimestre del año. La nómina no agrícola se expandió en 288 mil plazas en junio. Con ello, el crecimiento promedio mensual del empleo en la primera mitad del año se situó en 231 mil plazas, el ritmo más elevado de aumento de la nómina desde principios de 2006. Por su parte, la tasa de desempleo disminuyó a 6.1% en junio (6.4% en marzo). Esto último, a pesar de la estabilidad reciente en la tasa de participación laboral. No obstante, medidas alternativas de la tasa de desempleo, que consideran a las personas marginalmente asociadas a la fuerza laboral y aquéllas que trabajan medio tiempo por cuestiones económicas (tasa de desempleo U-6), así como la tasa de desempleo de largo plazo (más de 27 semanas de desempleo), permanecen en niveles elevados y sugieren que prevalece holgura en el mercado laboral, si bien también se han ajustado a la baja.

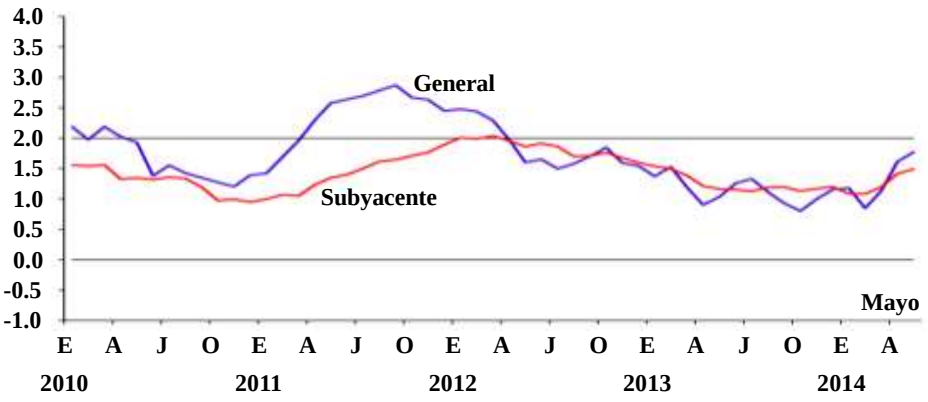
ESTADOS UNIDOS DE NORTEAMÉRICA:
TASA DE DESEMPLEO POR DURACIÓN
-En por ciento de la fuerza laboral*-



α Se refiere a los desempleados totales, más las personas que no están en la fuerza laboral pero que quieren trabajar (trabajadores marginalmente asociados o desalentados) más empleados de medio tiempo como porcentaje de la fuerza laboral.
* Cifras con ajuste estacional.
FUENTE: BLS.

En Estados Unidos de Norteamérica se ha observado un incremento en la inflación en los últimos meses a niveles cercanos al objetivo de 2.0% de la Reserva Federal. A pesar de ello, las expectativas de inflación de mediano plazo se han mantenido estables y no se anticipan presiones generalizadas sobre la inflación.

DEFLACTOR DEL GASTO PERSONAL EN CONSUMO GENERAL Y SUBYACENTE
-Variación anual en por ciento -



FUENTE: BEA.

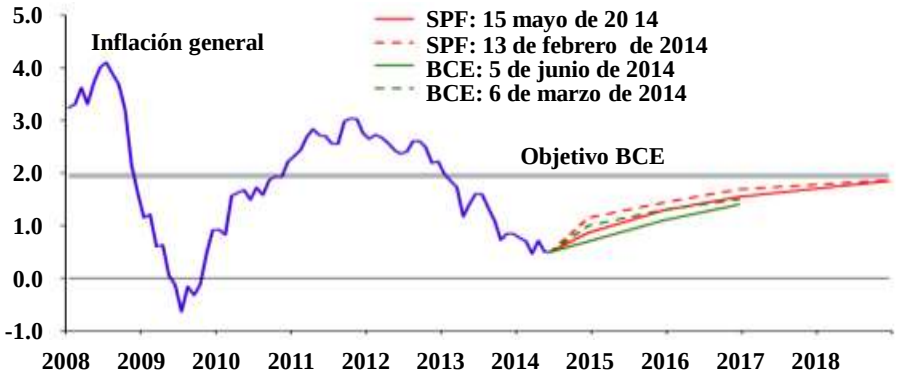
En este contexto, la Reserva Federal en su reunión del 18 de junio destacó la evolución favorable reciente de la economía, pero continuó caracterizando la tasa de desempleo

como elevada. De esta forma, anticipó que probablemente mantendrá el rango actual de la tasa de fondos federales por un tiempo considerable después de finalizado su programa de compra de valores. No obstante, reiteró que la trayectoria futura de la tasa de fondos federales será contingente a la evolución de la economía.

En la zona del euro, la recuperación económica se mantiene frágil, con niveles del producto todavía inferiores a los alcanzados antes de la crisis. En el primer trimestre del año, el crecimiento de 0.8% a tasa trimestral anualizada del PIB, fue menor al esperado y al 1.2% observado en el trimestre previo. Si bien la inversión creció en el último año, este incremento se encuentra aún lejos de compensar la fuerte caída registrada durante la crisis. Un elemento que explica este comportamiento es la debilidad en el crecimiento del crédito bancario, particularmente para pequeñas y medianas empresas.

Por su parte, la inflación general en la zona del euro registró una variación anual de 0.5% en junio, sin cambio con respecto a mayo, y se espera que se mantenga en niveles bajos en los próximos meses. En este entorno, las expectativas de inflación para los próximos años continúan revisándose a la baja y se sitúan muy por debajo del objetivo del Banco Central Europeo (BCE) de una inflación cercana pero menor a 2 por ciento.

ZONA DEL EURO: INFLACIÓN GENERAL Y PRONÓSTICOS*
-Variación anual en por ciento-

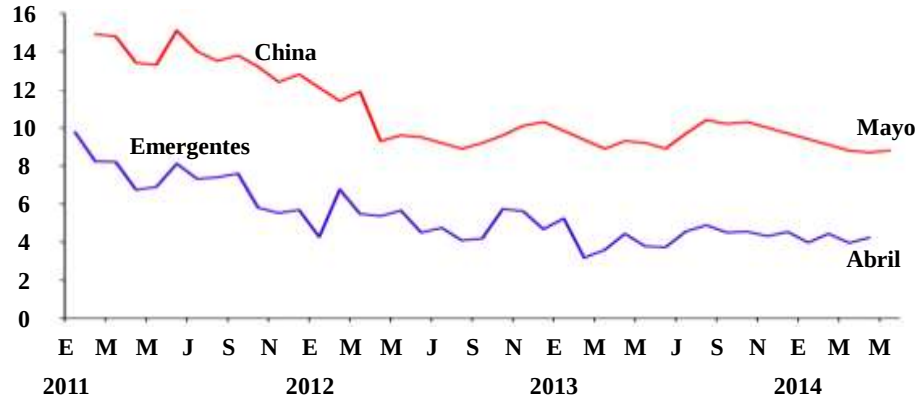


* Los pronósticos se refieren a la inflación promedio para 2014, 2015, 2016 y 2018.
FUENTE: Eurostat, BCE, y Survey of Professional Forecasters (SPF).

La recuperación económica menor a la esperada, los bajos niveles de inflación, así como el ajuste a la baja en las expectativas de inflación y de crecimiento, condujeron a que el BCE anunciara en su reunión de junio nuevas medidas de estímulo monetario y de apoyo al crédito para mejorar el mecanismo de transmisión de la política monetaria. Entre las medidas destacan: la disminución en las principales tasas de interés de referencia, incluyendo una tasa negativa de depósitos en el Banco Central; la introducción de nuevas facilidades de financiamiento de largo plazo dirigidas a ciertos sectores (TLTROs, por sus siglas en idioma inglés); trabajo preparatorio relacionado con operaciones de compra de activos respaldados por valores; y, la extensión hasta finales de 2016 de los procedimientos para el otorgamiento ilimitado de liquidez a tasa fija. Posteriormente, en su reunión de julio, el BCE señaló que las operaciones monetarias que tendrán lugar en los próximos meses continuarán ampliando el estímulo monetario. De acuerdo con esta Institución, dichas medidas contribuirán a que la inflación retorne a niveles cercanos al 2% y subrayó su intención de salvaguardar el firme anclaje de las expectativas de inflación de mediano plazo.

En los países emergentes prevalecen condiciones de debilidad económica. Las tasas de crecimiento de la producción industrial han presentado una tendencia a la baja, siendo particularmente notorio el caso de China.

ECONOMÍAS EMERGENTES: PRODUCCIÓN INDUSTRIAL
-Variación anual en por ciento-



FUENTE: Haver Analytics y CPB Netherlands.

Cabe señalar que el crecimiento menor al esperado de las economías avanzadas durante el primer trimestre del año, incluyendo la contracción en el producto de la economía de Estados Unidos de Norteamérica, condujo a un deterioro en el volumen de exportaciones de las economías emergentes. Sin embargo, en línea con la recuperación observada en los países avanzados en el segundo trimestre del año, las exportaciones de los países emergentes tuvieron un mejor desempeño en abril.

Los precios internacionales de las materias primas continuaron mostrando un comportamiento mixto. En el caso del petróleo crudo, los precios aumentaron debido fundamentalmente a riesgos geopolíticos en la región de Medio Oriente, si bien éstos han disminuido en fechas recientes. Por su parte, los precios de los granos disminuyeron ante perspectivas de producción más favorables.

Como se muestra en la siguiente sección, en los mercados financieros internacionales prevalecen niveles de volatilidad bajos ante la expectativa de que el considerable estímulo monetario continúe en las principales economías avanzadas. No obstante, si bien el escenario central de la mayoría de los participantes en los mercados es el de un incremento gradual y ordenado de las tasas de interés en Estados Unidos de Norteamérica a partir de la segunda mitad de 2015, no es posible descartar nuevos episodios de volatilidad que pudieran tener repercusiones sobre los mercados emergentes.

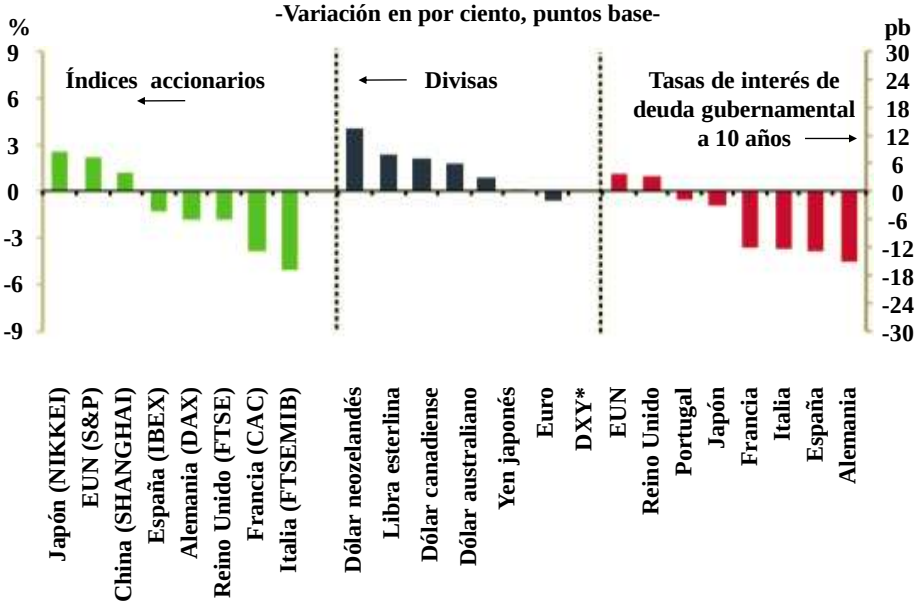
2.2. Evolución financiera reciente

2.2.1. Mercados financieros de países desarrollados

Desde la última reunión de política monetaria los mercados financieros de países desarrollados continuaron evolucionando de una manera muy estable. Lo anterior se reflejó nuevamente en una reducción de las volatilidades de los precios de distintos

activos financieros (tanto observada como implícita en los precios de las opciones), las cuales en muchos casos alcanzaron niveles históricamente bajos.

VARIACIÓN DE INDICADORES FINANCIEROS SELECCIONADOS
DEL 2 DE JUNIO AL 7 DE JULIO
-Variación en por ciento, puntos base-

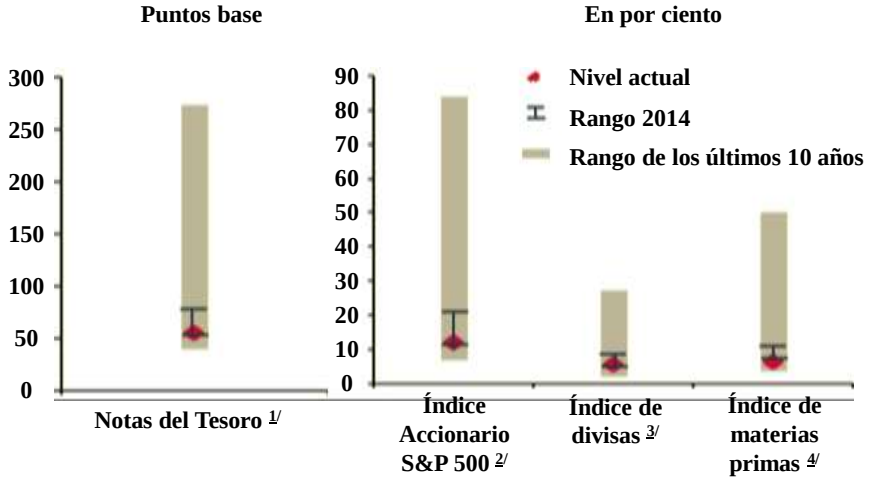


***** DXY representa el promedio ponderado calculado por el Intercontinental Exchange (ICE) del tipo de cambio nominal de las seis principales divisas operadas mundialmente con los siguientes pesos: Euro: 57.6%, Yen japonés: 13.6%, Libra Esterlina: 11.9%, Dólar canadiense: 9.1%, Corona sueca: 4.2% y Franco suizo: 3.6%. Base = 100.

EUN = Estados Unidos de Norteamérica.

FUENTE: Bloomberg. La variación porcentual de los índices accionarios se encuentra denominada en moneda local.

ÍNDICES DE VOLATILIDAD DE MERCADOS FINANCIEROS SELECCIONADOS



1/ MOVE (Merrill Option Volatility Estimate): Índice de volatilidad implícita de opciones sobre bonos del Tesoro.

2/ VIX ("CBOE Volatility Index"): Índice ponderado de volatilidad implícita de opciones sobre el S&P500.

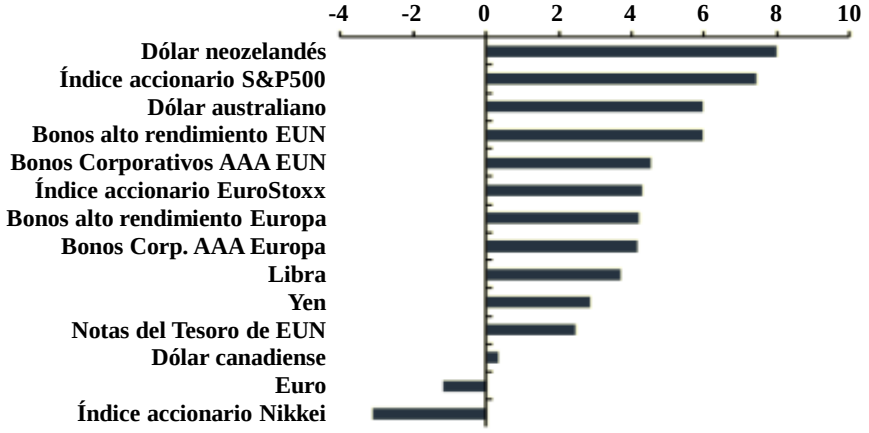
3/ CVIX: Volatilidad implícita a 3 meses de los tipos de cambio más operados con las siguientes ponderaciones: euro-dólar estadounidense: 35.9%, dólar estadounidense-yen japonés: 21.79%, libra esterlina-dólar estadounidense: 17.95%, dólar estadounidense-franco suizo: 5.13%, dólar estadounidense-dólar canadiense: 5.13%, dólar australiano-dólar estadounidense: 6.14%, euro-yen japonés: 3.85%, euro-libra esterlina: 2.56%, euro-franco suizo: 1.28 por ciento.

4/ Volatilidad realizada mensual anualizada del índice CRB (índice compuesto por 19 contratos a futuro de materias primas).

FUENTE: Banco de México con datos de Bloomberg. Para el caso de las notas del Tesoro, índice accionario S&P500 e índice de divisas se muestra la volatilidad implícita en las opciones. Para el índice de materias primas, se presenta la volatilidad histórica.

La baja volatilidad propició nuevamente la búsqueda de mayores rendimientos y toma de riesgos por parte de los inversionistas. El mayor apetito por riesgo se reflejó en rendimientos muy favorables en lo que va del año de algunos instrumentos de renta variable, de divisas de países que ofrecen tasas de interés relativamente altas y de instrumentos de renta fija cuyas tasas de interés también son más elevadas.

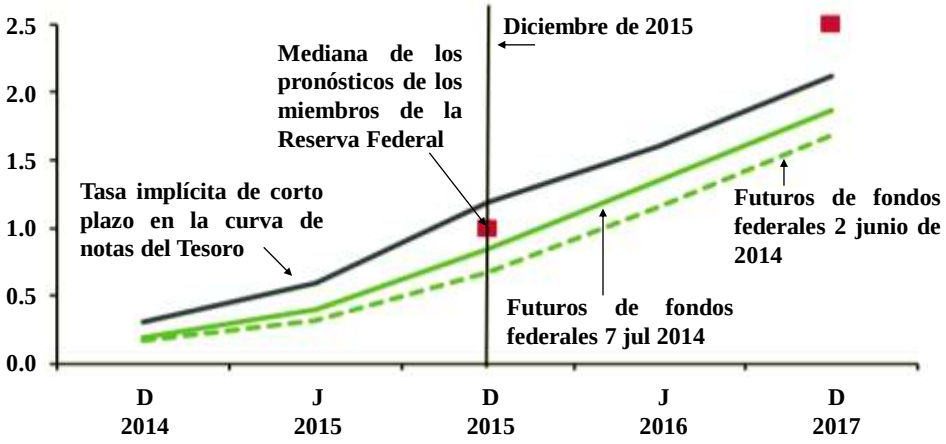
RENDIMIENTO DE ACTIVOS FINANCIEROS SELECCIONADOS
- Variación en por ciento en dólares del 31-dic-2013 al 7-jul-2014-



* Para el caso de las divisas se incluye el rendimiento cambiario más el rendimiento de una inversión a plazo de un mes. EUN = Estados Unidos de Norteméricа.
FUENTE: Índices de Bank of America / Merrill Lynch y Bloomberg.

En Estados Unidos de Norteamérica, la Reserva Federal continuó reduciendo su programa de compra de activos; reiteró que la tasa de referencia podría permanecer en el nivel actual tiempo después de que termine dicho programa; y modificó sus pronósticos de distintas variables económicas y de la trayectoria esperada para la tasa de referencia. Al respecto, la mediana de los pronósticos de los miembros de la Reserva Federal para la tasa de fondos federales al cierre de 2015 y 2016 se ajustó ligeramente al alza de 0.75 a 1.00% y de 2.25 a 2.50% respectivamente, mientras que la tasa de referencia de largo plazo anticipada por el Banco Central se redujo de 4.00 a 3.75%. Cabe destacar que esta trayectoria contrasta con la información implícita en las propias tasas de interés de mercado, las cuales indican que el ritmo de aumento de la tasa de referencia podría ser más gradual que el de la mediana de los pronósticos de la Reserva Federal (gráfica siguiente). Asimismo, las tasas "forward" implícitas en la estructura de la curva de bonos del Tesoro de Estados Unidos de Norteamérica parecerían indicar que la tasa de referencia podría ubicarse alrededor de 3.5%, ligeramente por debajo del 3.75% anticipado por los miembros del banco central (gráfica "Estados Unidos de Norteamérica: Tasas de Interés Nominal "Forward" de Notas del Tesoro dentro de 5 años").

ESTADOS UNIDOS DE NORTEAMÉRICA: TRAYECTORIA DE LA TASA DE FONDOS FEDERALES IMPLÍCITA EN LAS NOTAS DEL TESORO, CONTRATOS A FUTURO DE FONDOS FEDERALES Y LA MEDIANA DE LOS PRONÓSTICOS DE LOS MIEMBROS DE LA RESERVA FEDERAL
-En por ciento-



FUENTE: Reserva Federal y Bloomberg con cálculos de Banco de México.

ESTADOS UNIDOS DE NORTEAMÉRICA: TASAS DE INTERÉS NOMINAL "FORWARD" DE NOTAS DEL TESORO DENTRO DE 5 AÑOS*
-Porcentaje-

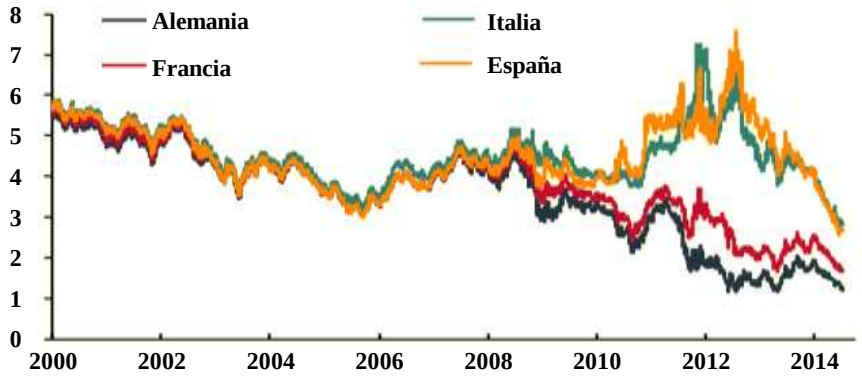


* La línea vertical indica la fecha de la última reunión de política monetaria de Banco de México.
FUENTE: Bloomberg.

Por otro lado, como se mencionó previamente, el Banco Central Europeo (BCE) relajó su postura de política monetaria reduciendo sus tasas de referencia y anunciando medidas de expansión de balance que fueron más agresivas a las esperadas por analistas. Lo anterior generó una caída adicional de las tasas de interés de deuda gubernamental en la zona del euro. Destacaron las disminuciones en los bonos

gubernamentales de la periferia, con lo cual se observó una reducción adicional en el diferencial de tasas de interés de los bonos de estos países frente a los bonos del gobierno alemán. Las acciones anunciadas por el BCE tuvieron poco impacto sobre el tipo de cambio del euro frente al dólar.

ZONA DEL EURO: TASA DE INTERÉS DE BONOS GUBERNAMENTALES A 10 AÑOS DE PAÍSES SELECCIONADOS
-Porcentaje-



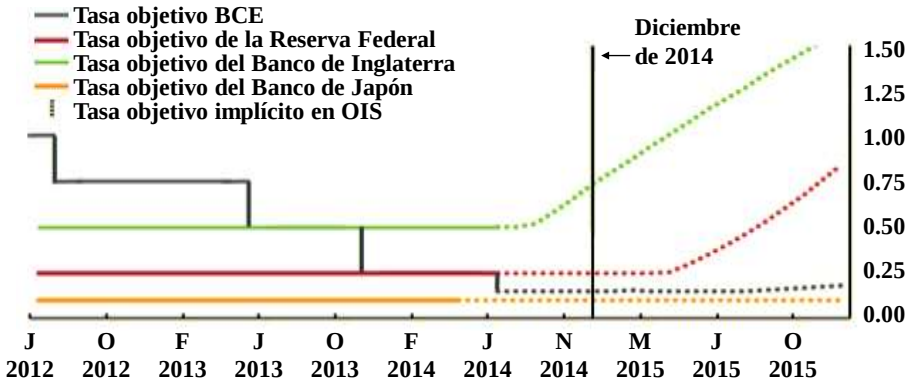
FUENTE: Bloomberg.

En lo que toca a las medidas para mejorar el funcionamiento de los canales de transmisión de la política monetaria en la zona del euro, se anticipa que los bancos comerciales participen en la facilidad de financiamiento de largo plazo recientemente anunciada por el Banco Central Europeo (TLTRO). Lo anterior se debe a que, en términos financieros, el costo de dicha facilidad es significativamente menor al de fondeo de los bancos comerciales a través del mercado de capitales. Sin embargo, aún prevalece incertidumbre sobre el grado de reactivación del crédito al sector privado que pudiera detonar esta medida.

Finalmente, el Banco de Inglaterra mantuvo sin cambio su tasa de referencia en 0.5% y su programa de compra de activos en 375 mil millones de libras. Sin embargo, el mayor dinamismo de la economía británica en los últimos meses, y la retórica un tanto más restrictiva por parte de algunos miembros de este banco central, sugieren que el Banco de Inglaterra podría iniciar un ciclo de alza de tasas de interés. Esto podría ocurrir

tan pronto como a finales de 2014 o principios de 2015. Adicionalmente, cabe señalar que el comité de estabilidad financiera de este Instituto Central recomendó hace algunas semanas tomar medidas macroprudenciales para controlar el otorgamiento de crédito al sector inmobiliario y evitar un apalancamiento excesivo de los hogares dado el bajo nivel en las tasas de interés.

TASA DE REFERENCIA IMPLÍCITA EN LA CURVA DE OIS PARA PAÍSES SELECCIONADOS
-En por ciento-



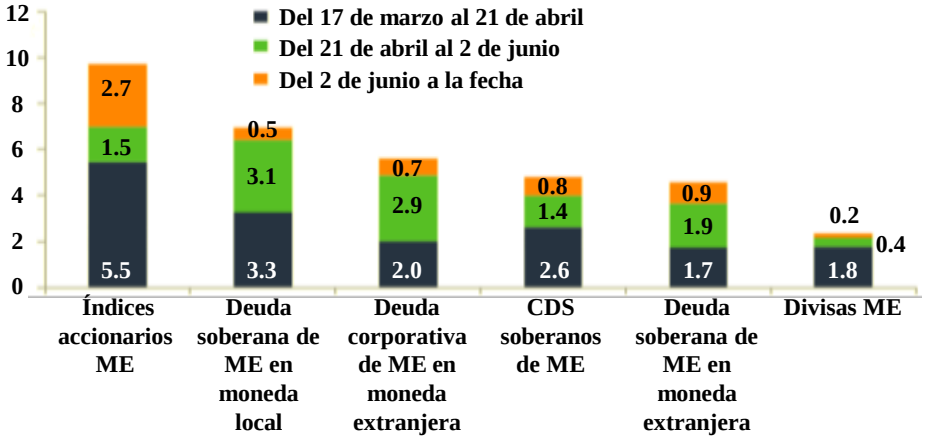
FUENTE: Bloomberg con cálculos de Banco de México.

La baja volatilidad observada en la mayoría de los mercados financieros, propiciada en parte por políticas monetarias altamente acomodaticias, y la posibilidad de que esta volatilidad se mantenga deprimida durante un período de tiempo adicional, sigue siendo el principal factor de riesgo para el comportamiento de los mercados financieros en los próximos meses, ya que estas condiciones generan incentivos para la búsqueda de rendimiento y la toma de mayor riesgo. En particular, existen eventos potenciales que podrían provocar un repunte inesperado en la volatilidad y una importante reversión de los flujos hacia algunos activos. Entre otros riesgos destacan: i) un cambio no anticipado de las expectativas de política monetaria en las economías desarrolladas; ii) un sorpresivo aumento de la inflación en estas economías y iii) un incremento de las tensiones geopolíticas en Europa del Este y Medio Oriente.

2.2.2 Mercados emergentes

Como en el caso de las economías desarrolladas, durante las últimas semanas los precios de los activos financieros de los países emergentes mostraron variaciones positivas. Esta evolución favorable ocurrió en un ambiente en el que también se manifestó la ya mencionada baja volatilidad y la búsqueda por rendimiento.

RENDIMIENTO DE DIVERSOS ACTIVOS FINANCIEROS DE PAÍSES EMERGENTES EN DISTINTOS PERÍODOS*
-Por ciento-



* Se presenta el rendimiento que mostraron los activos en distintos períodos. Se consideró el rendimiento de las divisas de los siguientes países: México, Brasil, Colombia, Chile, Perú, Rusia, Turquía, Polonia, Hungría, República Checa, India, Sudáfrica, Corea, Tailandia, China y Malasia. Para los mercados accionarios de emergentes se muestra el rendimiento del índice MSCI EM en moneda local que incluye las bolsas de los siguientes países: Brasil, Chile, Colombia, México, Perú, República Checa, Polonia, Rusia, Turquía, Egipto, Hungría, Sudáfrica, Tailandia, Indonesia, India, Filipinas, Corea, Taiwán, Malasia, Grecia, y China. En el caso de la deuda soberana emergente se utilizó el índice GBI EM de JPMorgan en moneda local y el EMBIG para la deuda denominada en dólares. Para los bonos corporativos de ME se consideró el índice CEMBI de JPMorgan, que contempla emisiones en dólares americanos. Finalmente, para los CDS soberanos se utilizó el índice CDX EM a 5 años de JPMorgan.

FUENTE: JPMorgan y Bloomberg.

Así, las tasas de interés de los bonos soberanos de los países emergentes denominados en moneda local continuaron disminuyendo a pesar del moderado repunte que presentaron las tasas de los instrumentos del Tesoro de Estados Unidos de Norteamérica. De igual forma, la mayor búsqueda por rendimiento también permitió

mejores términos de financiamiento externo para el sector corporativo, lo cual se vio reflejado en el número de nuevas emisiones de deuda por parte de dicho sector.

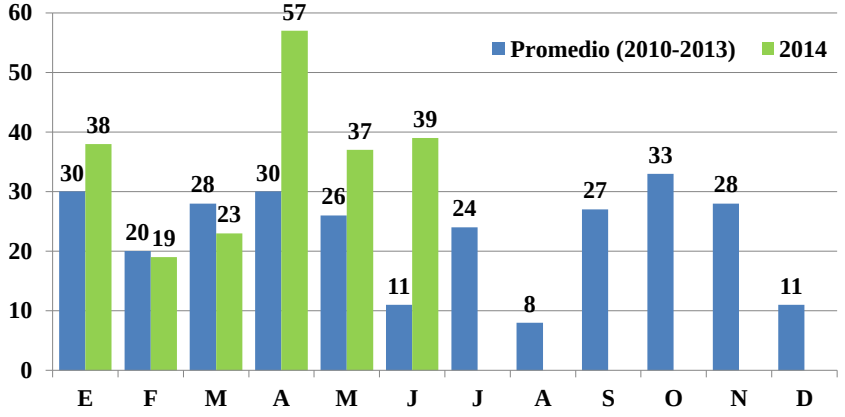
DIFERENCIAL ENTRE LAS TASAS DE INTERÉS DE VALORES GUBERNAMENTALES DE PAÍSES EMERGENTES Y LOS BONOS DEL TESORO NORTEAMERICANO A PLAZO DE 5 AÑOS*
-En por ciento-



* Se muestra el rendimiento (YTM) del índice de bonos soberanos de países emergentes denominados en moneda local de JPMorgan GBI-EM para países con calificación crediticia de BBB+/Baa2 y duración de 5 años. Incluye a los siguientes países Brasil, Colombia, México, Perú y Chile, Polonia, Hungría, Rusia, Turquía, Nigeria y Sudáfrica, Tailandia, Malasia, Indonesia y Filipinas. La línea negra vertical indica la última reunión de política monetaria de Banco de México.

FUENTE: JPMorgan y Bloomberg.

EMISIONES CORPORATIVAS DE PAÍSES EMERGENTES EN MONEDA EXTRANJERA*
-Miles de Millones de Dólares-

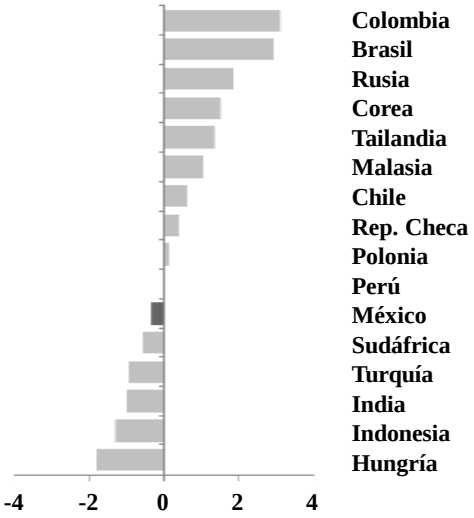


* Incluye instrumentos de deuda con las siguientes consideraciones: bonos a tasa fija y tasa variable, con vencimiento mayor a un año y sin restricciones de calificación crediticia. Se consideran instrumentos de 69 países en desarrollo.

FUENTE: JPMorgan.

Por su parte, la mayoría de las divisas registraron apreciaciones moderadas frente al dólar, mientras que los índices accionarios también tuvieron un rendimiento positivo.

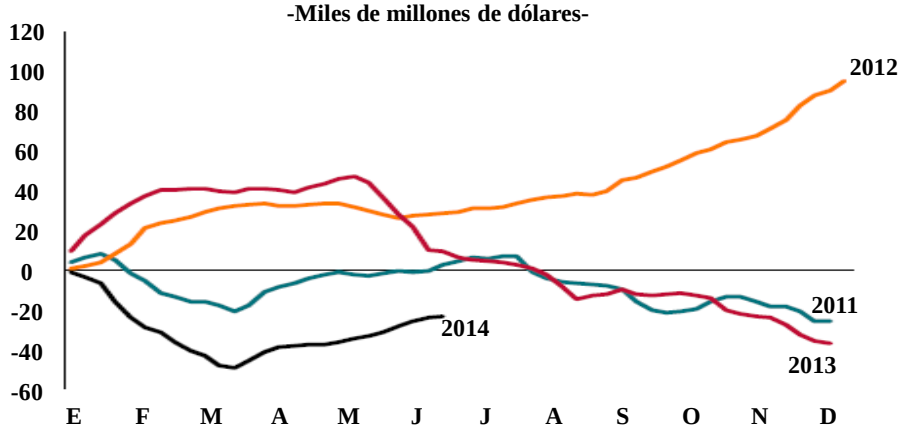
DESEMPEÑO DE DIVISAS DE PAÍSES EMERGENTES
DEL 2 DE JUNIO AL 3 DE JULIO DE 2014
-Cambio porcentual-



(+) apreciación, (-) depreciación.
FUENTE: Bloomberg.

Esta evolución favorable se dio en un entorno en el que los flujos de capital hacia los mercados emergentes continuaron incrementándose, aunque a un ritmo más moderado al observado en meses anteriores.

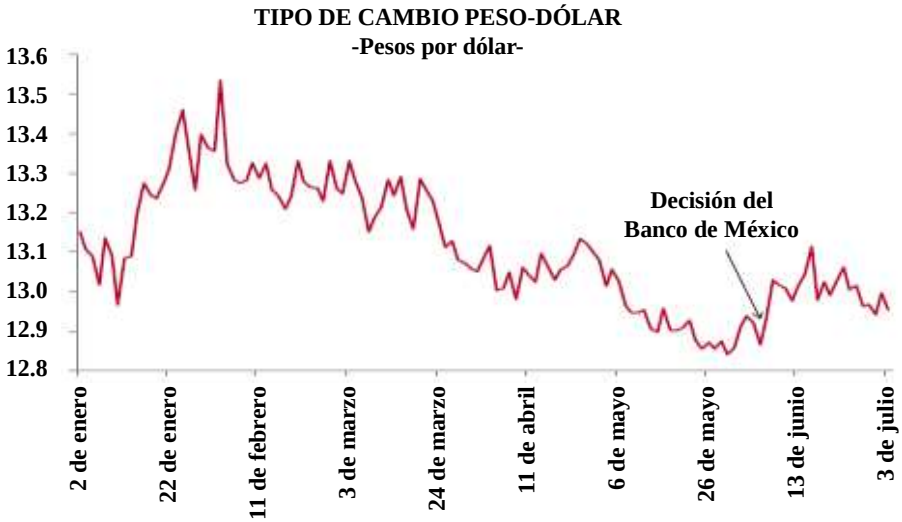
FLUJOS ACUMULADOS DE CAPITALES HACIA ACTIVOS DE
RENTA FIJA Y RENTA VARIABLE DE PAÍSES EMERGENTES
-Miles de millones de dólares-



FUENTE: Emerging Portafolio Fund Resarch (EPFR).

2.2.3 Mercados en México

Durante las últimas semanas, el evento más importante para los mercados financieros nacionales fue la decisión de política monetaria del Banco de México del pasado 6 de junio de reducir el objetivo de la tasa de interés de referencia en 50 puntos base[59]. En el mercado cambiario el peso registró una depreciación moderada de 0.8% frente al dólar.

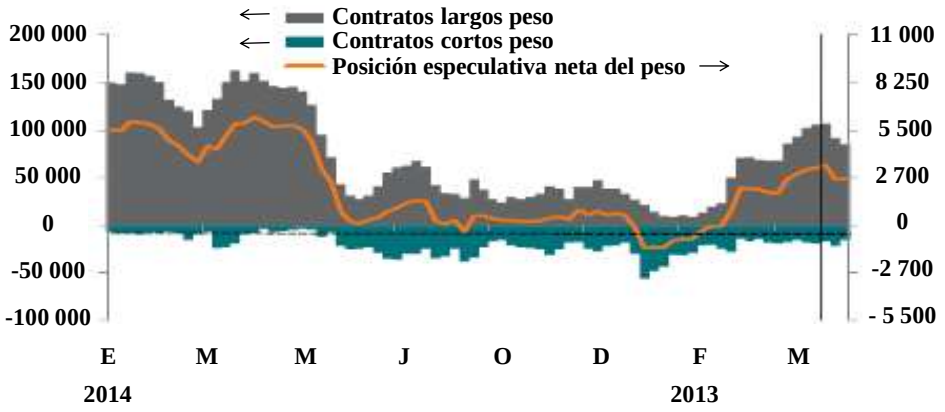


FUENTE: Bloomberg.

La moderada depreciación del peso estuvo acompañada por una ligera reducción del posicionamiento largo en pesos por parte de inversionistas extranjeros con horizontes de inversión de corto plazo.

[59] http://www.banxico.org.mx/informacion-para-la-prensa/comunicados/politica-monetaria/boletines/%7bD066B496-B02C-3503-6B3C-20392E88D87A%7d.pdf

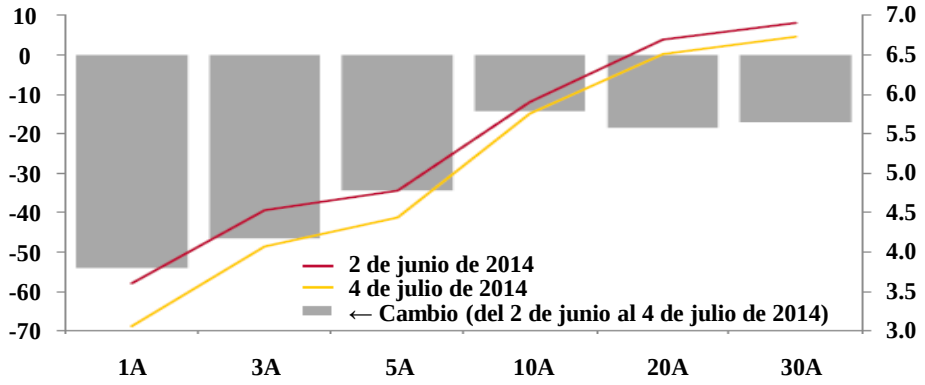
POSICIÓN ESPECULATIVA NETA DEL PESO
EN LOS FUTUROS DE CHICAGO (IMM)
-Millones de dólares-



FUENTE: Chicago Merchantile Exchange y Bloomberg.

Por su parte, en el mercado de dinero las tasas de interés registraron disminuciones de hasta 50 puntos base a lo largo de toda la curva de rendimientos, lo que significó que la reducción de la tasa de referencia por el Banco de México se transmitió a instrumentos de plazos mayores.

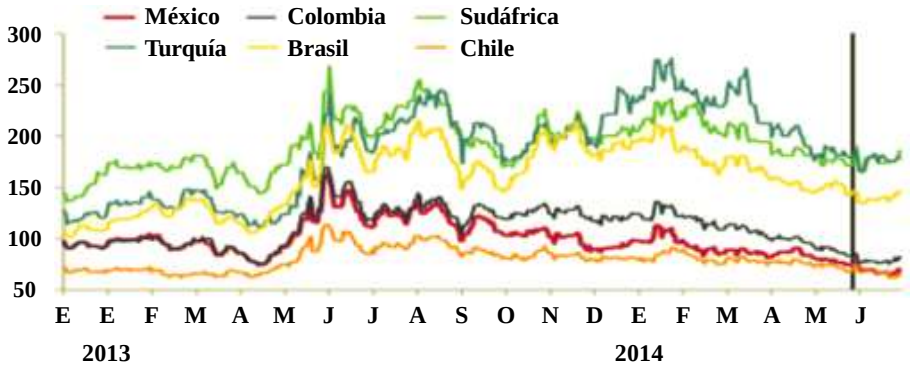
CURVA DE RENDIMIENTOS DE VALORES
GUBERNAMENTALES A TASA NOMINAL
-Puntos base, por ciento-



FUENTE: PIP.

De manera similar a lo observado en otros mercados emergentes, las primas por riesgo soberano de México se redujeron, alcanzando los niveles mínimos históricos.

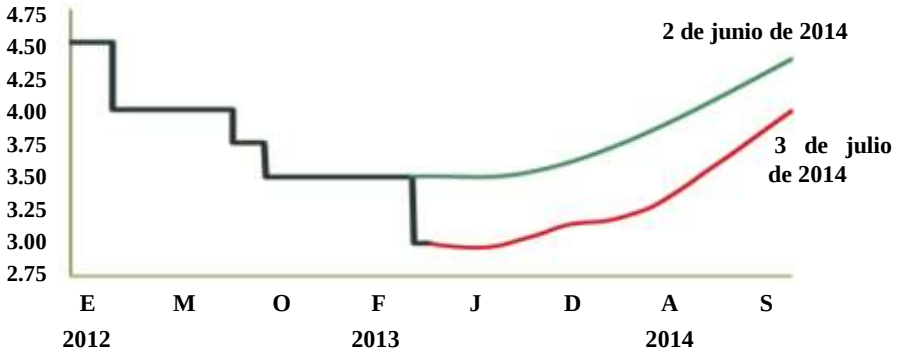
PROTECCIÓN CONTRA INCUMPLIMIENTO DE PAÍSES EMERGENTES SELECCIONADOS*
-Puntos base-



* La línea negra vertical indica la última reunión de política monetaria de Banco de México.
FUENTE: Bloomberg.

Finalmente, las expectativas de inflación y las primas por riesgo inflacionario de mediano y largo plazo, medidas a través de los diferenciales entre las tasas nominales y las reales, permanecen bien ancladas. Así, tanto la información que se deriva de la estructura de la curva de rendimiento, como la mayoría de los analistas económicos, continúan anticipando que el primer incremento en la tasa de referencia para la política monetaria se presente hasta el segundo trimestre de 2015, aunque de un nivel significativamente más bajo.

MOVIMIENTOS DE TASA IMPLÍCITOS EN LA CURVA DE SWAPS DE TIIE A 28 DÍAS
-Por ciento-



FUENTE: Banco de México con información de PIP.

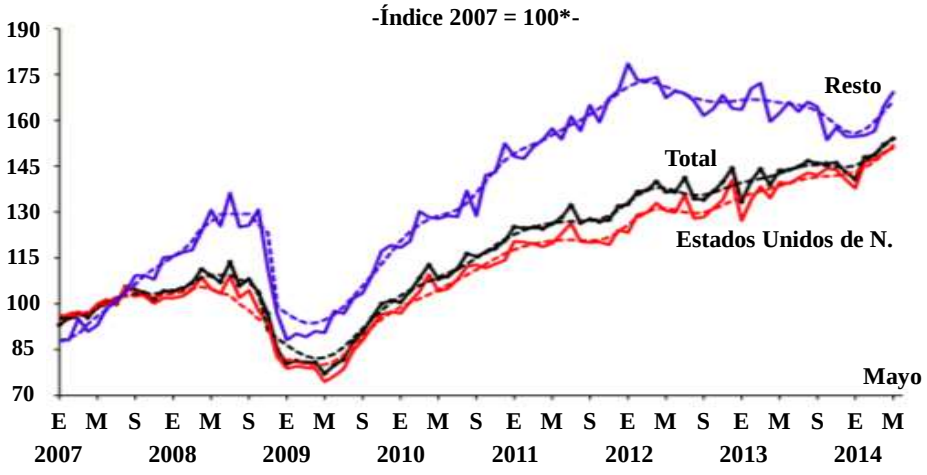
2.3. Perspectivas para la actividad económica y la inflación en México

2.3.1. Actividad económica

En el segundo trimestre de 2014, la actividad económica exhibió una mejoría en su ritmo de crecimiento, después de la debilidad que ésta presentó en los dos trimestres previos. Este comportamiento se debió, principalmente, al mayor dinamismo de la demanda externa, toda vez que el gasto interno todavía no muestra señales claras de recuperación.

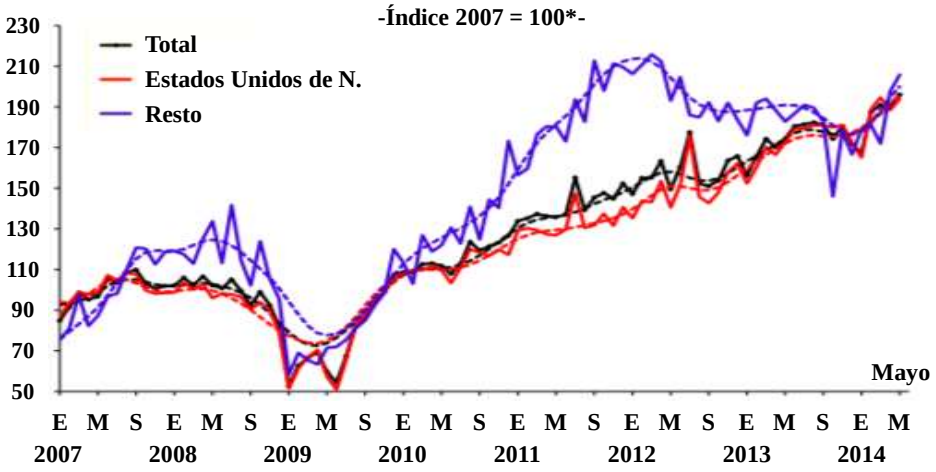
En particular, las exportaciones manufactureras tuvieron un repunte importante en lo que va del año, después de la caída que registraron en diciembre y enero pasados. Esta evolución reflejó trayectorias positivas tanto de las exportaciones automotrices, como de las no automotrices.

EXPORTACIONES MANUFACTURERAS TOTALES
-Índice 2007 = 100*-



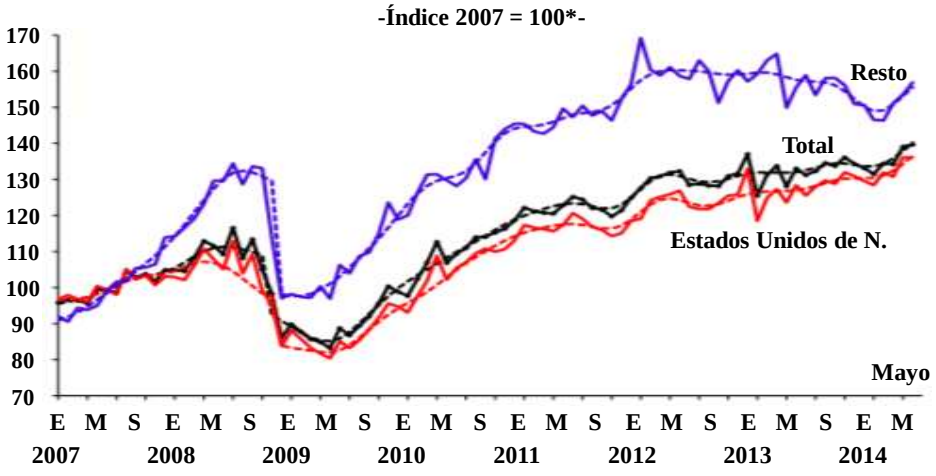
* Serie con ajuste estacional y serie de tendencia. La primera se representa con la línea sólida y la segunda con la punteada.
FUENTE: Banco de México.

EXPORTACIONES MANUFACTURERAS AUTOMOTRICES
-Índice 2007 = 100*-



* Serie con ajuste estacional y serie de tendencia. La primera se representa con la línea sólida y la segunda con la punteada.
FUENTE: Banco de México.

EXPORTACIONES MANUFACTURERAS NO AUTOMOTRICES
-Índice 2007 = 100*-

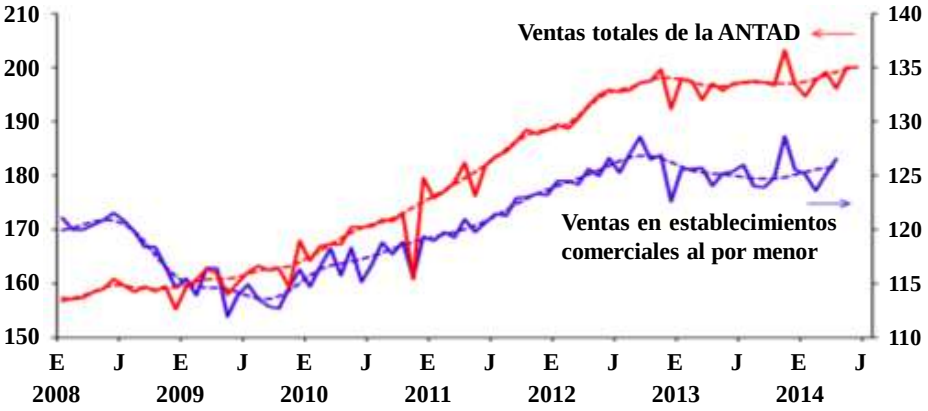


* Serie con ajuste estacional y serie de tendencia. La primera se representa con la línea sólida y la segunda con la punteada.
FUENTE: Banco de México.

Por su parte, los indicadores relacionados con el consumo privado presentaron señales mixtas. Tanto las ventas totales de la ANTAD, como las ventas al menudeo en los establecimientos comerciales, reportaron un incipiente cambio de tendencia en el segundo trimestre de 2014. No obstante, los determinantes del consumo continúan mostrando cierta debilidad. En particular, las remesas familiares han dejado de crecer

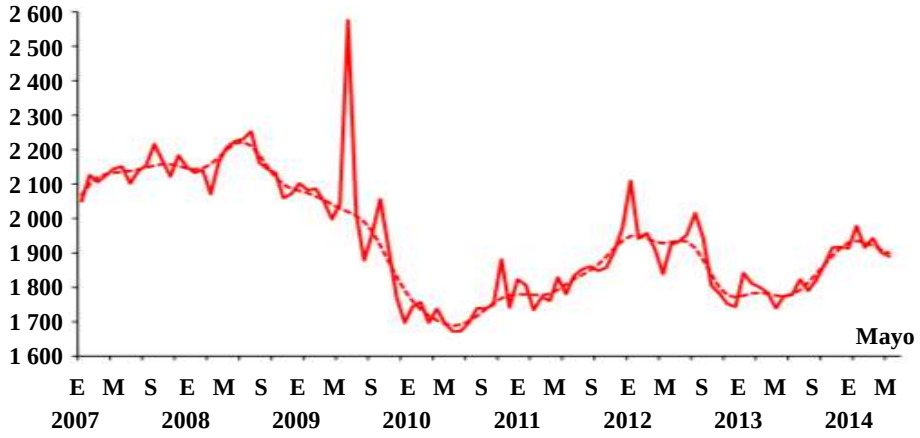
en los últimos meses, mientras que la masa salarial real de los trabajadores para la economía en su conjunto mantuvo una tendencia negativa.

VENTAS TOTALES DE LA ANTAD Y VENTAS EN ESTABLECIMIENTOS COMERCIALES AL POR MENOR
Índices 2008 = 100*-



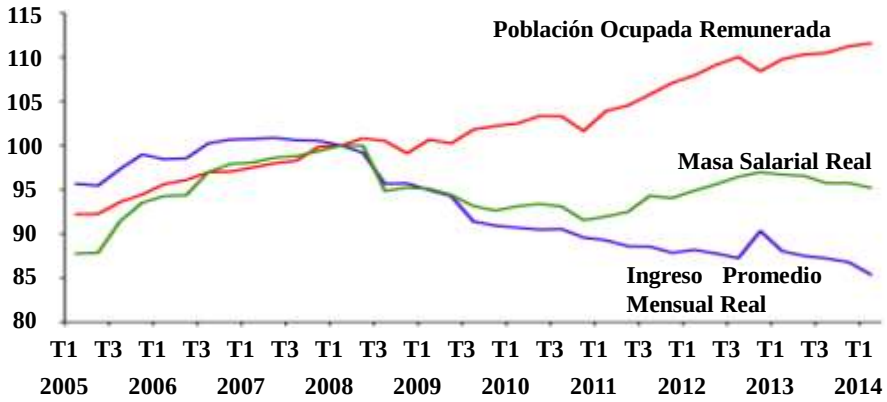
* Serie con ajuste estacional y serie de tendencia. La primera se representa con la línea sólida y la segunda con la punteada.
FUENTE: Banco de México, con información del INEGI y ANTAD.

REMESAS FAMILIARES
-Millones de dólares*-



* Serie con ajuste estacional y serie de tendencia. La primera se representa con la línea sólida y la segunda con la punteada.
FUENTE: Banco de México.

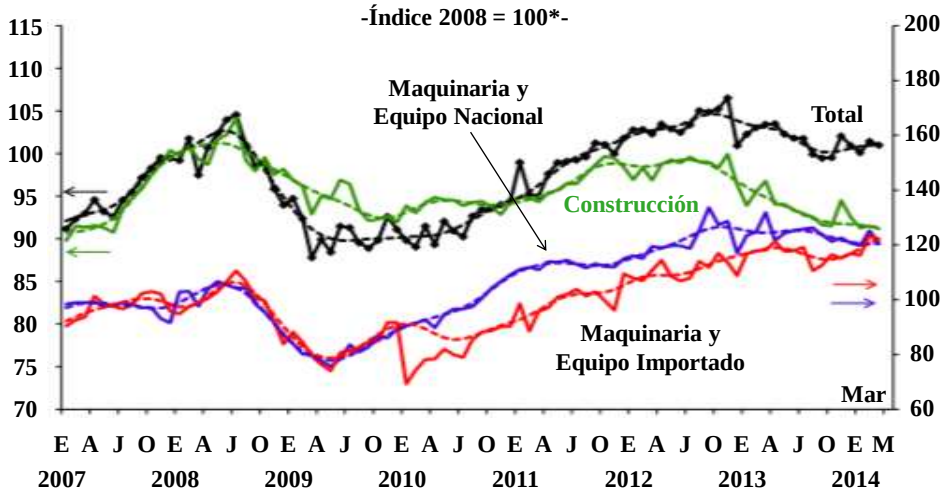
MASA SALARIAL REAL TOTAL
-Índices 2008-I = 100*-



* Cifras con ajuste estacional. Los datos a partir de 2010 son ajustados a los montos poblacionales de las proyecciones demográficas del CONAPO.
FUENTE: Banco de México con información de la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo, INEGI.

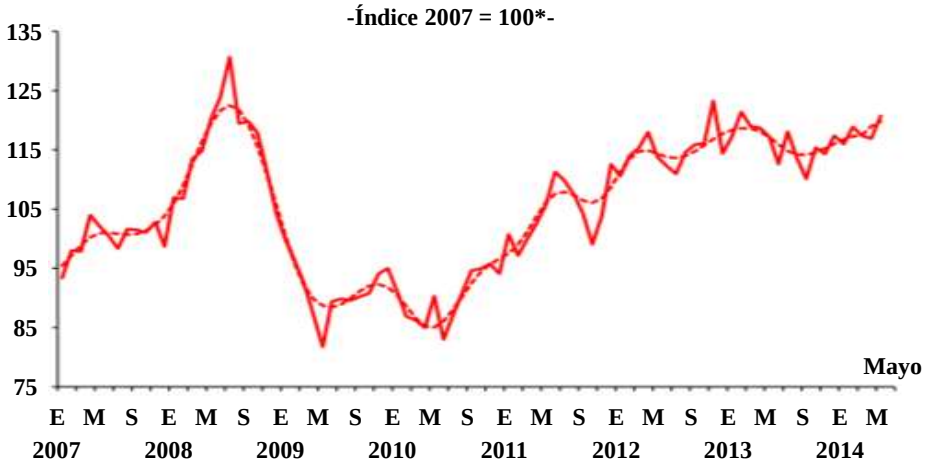
En cuanto a la inversión fija bruta, no obstante que ésta continuó mostrando niveles bajos en relación con los observados a finales de 2012, algunos de sus componentes comenzaron a registrar una mejoría en el segundo trimestre. En efecto, las importaciones de bienes de capital presentaron una trayectoria creciente, en tanto que la inversión en construcción de vivienda parecería haber comenzado a recuperarse.

INVERSIÓN Y SUS COMPONENTES
-Índice 2008 = 100*-



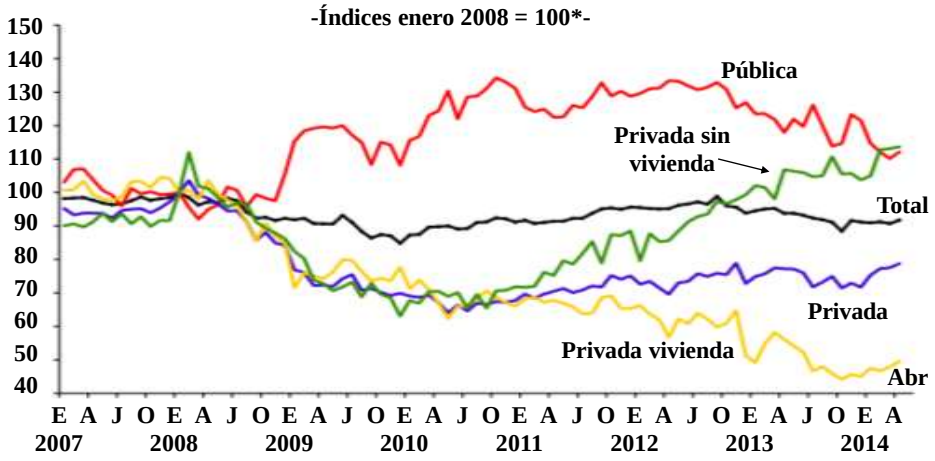
* Serie con ajuste estacional y serie de tendencia. La primera se representa con la línea sólida y la segunda con la punteada.
FUENTE: Sistema de Cuentas Nacionales de México (SCNM), INEGI.

IMPORTACIONES DE BIENES DE CAPITAL
-Índice 2007 = 100*-



* Serie con ajuste estacional y serie de tendencia. La primera se representa con la línea sólida y la segunda con la punteada.
FUENTE: Banco de México.

VALOR REAL DE LA PRODUCCIÓN EN LA CONSTRUCCIÓN POR SECTOR INSTITUCIONAL CONTRATANTE
-Índices enero 2008 = 100*-

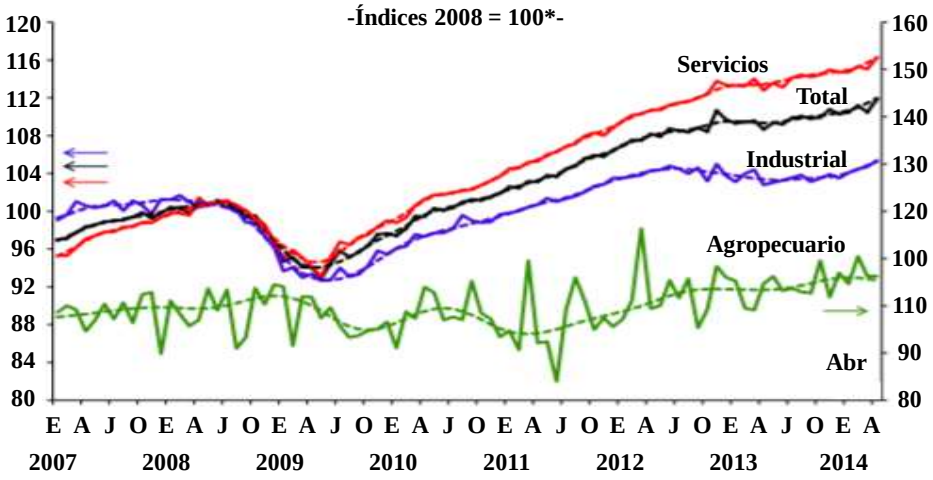


* Cifras con ajuste estacional. Para el caso de la construcción pública y privada (vivienda y privada total sin vivienda) la desestacionalización fue elaborada por Banco de México con cifras del INEGI.
FUENTE: INEGI.

El comportamiento descrito de la demanda agregada condujo a que la actividad productiva haya mostrado un mayor dinamismo a principios del segundo trimestre de 2014, en relación con el observado en los dos trimestres previos. En particular, en abril se registró un repunte en el IGAE, derivado de un mayor crecimiento tanto de las actividades industriales, como de las de servicios (gráfica siguiente). La mejoría en la producción industrial reflejó, principalmente, una expansión significativa en la

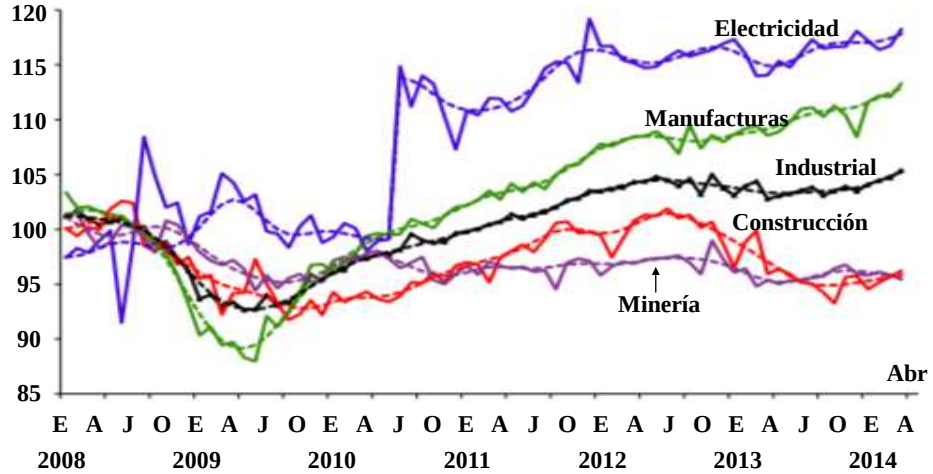
industria manufacturera, en relación con el desempeño observado a finales de 2013 (Gráfica "Actividad Industrial"), resultado, en gran medida, de mayores niveles de producción en el subsector de equipo de transporte (gráfica "Actividad Manufacturera"). Asimismo, el sector de la construcción y el de electricidad han mostrado un incipiente cambio de tendencia favorable (gráfica "Actividad Industrial", supra).

INDICADOR GLOBAL DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA
-Índices 2008 = 100*-

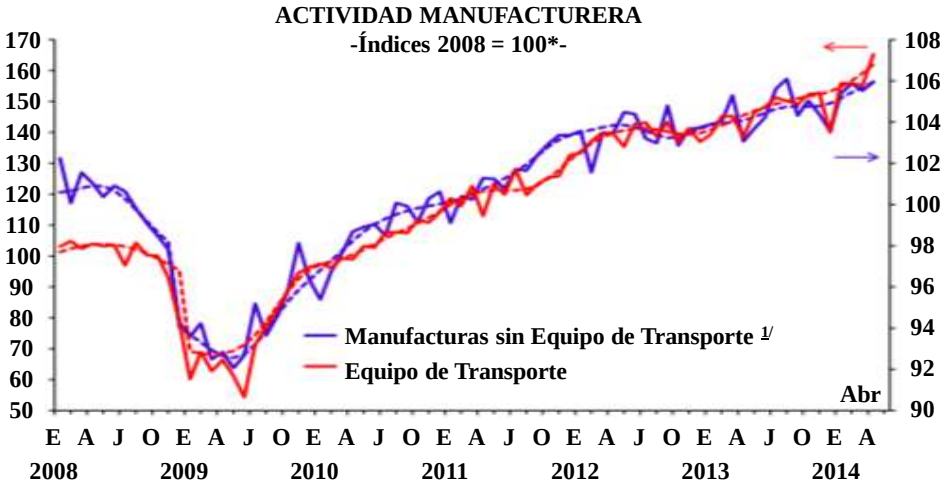


* Serie con ajuste estacional y serie de tendencia. La primera se representa con la línea sólida y la segunda con la punteada.
FUENTE: Sistema de Cuentas Nacionales de México, INEGI.

ACTIVIDAD INDUSTRIAL
-Índices 2008 = 100*-



* Serie con ajuste estacional y serie de tendencia. La primera se representa con la línea sólida y la segunda con la punteada.
FUENTE: Indicadores de la Actividad Industrial (SCNM), INEGI.



* Serie con ajuste estacional y serie de tendencia. La primera se representa con la línea sólida y la segunda con la punteada.
1/ Elaboración y desestacionalización de Banco de México con cifras del INEGI.
FUENTE: Sistema de Cuentas Nacionales de México (SCNM), INEGI.

En este contexto, en abril de 2014, las actividades terciarias también mostraron un mayor dinamismo, después de la caída mensual desestacionalizada observada el mes previo. Este mayor crecimiento se presentó tanto en los servicios asociados a la demanda externa, como en los relacionados con la demanda interna.



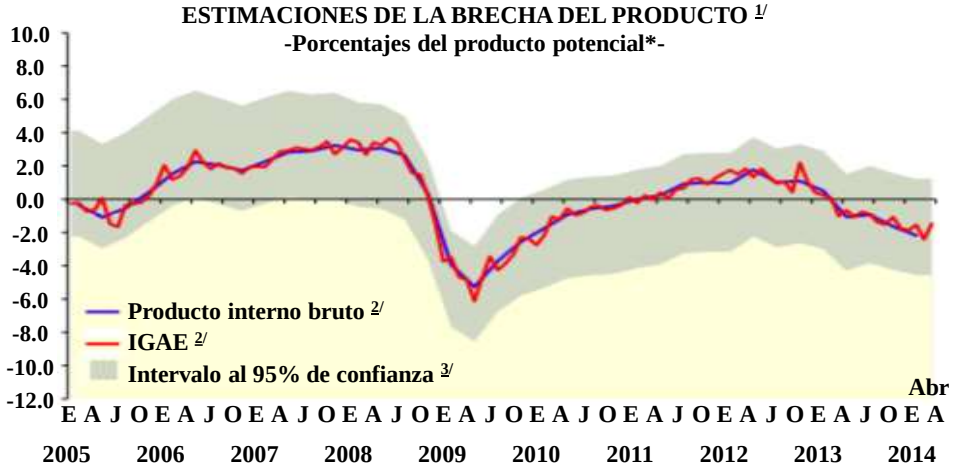
* Cifras con ajuste estacional.
1/ Incluye los sectores de Comercio Exterior y Transporte asociado a la demanda externa (elaborado por Banco de México).
2/ Incluye el resto de los sectores de las actividades terciarias.
FUENTE: Banco de México, con información del Sistema de Cuentas Nacionales de México, INEGI.

2.3.2. Inflación

2.3.2.1. Determinantes de la inflación

Derivado de la desaceleración que la actividad económica presentó desde mediados de 2012, no se han registrado presiones de demanda sobre los precios en los mercados de los principales insumos para la producción, tales como el laboral y el de crédito. Así, aun considerando el mejor desempeño de la economía mexicana a principios del segundo trimestre de 2014, la brecha del producto ha permanecido en niveles negativos.

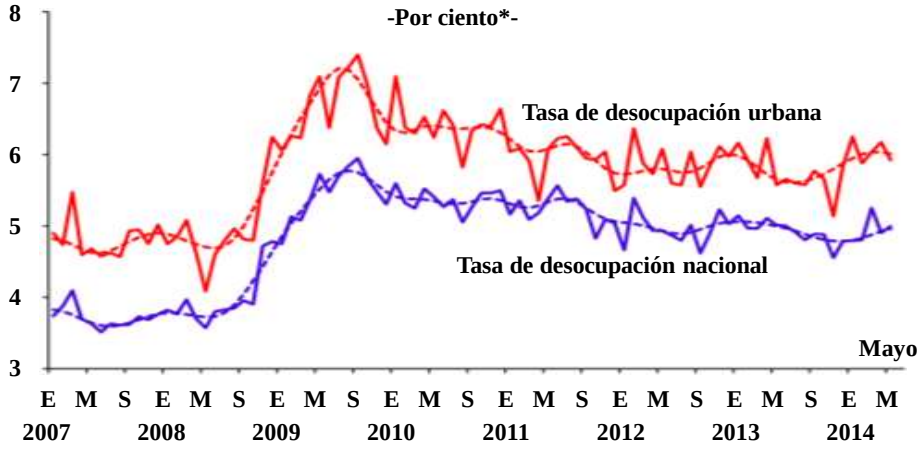
ESTIMACIONES DE LA BRECHA DEL PRODUCTO 1/
-Porcentajes del producto potencial*-



1/ Estimadas con el filtro de Hodrick-Prescott con corrección de colas; ver Banco de México (2009), "Informe sobre la Inflación, Abril-Junio 2009", página 74.
2/ Cifras del PIB al primer trimestre de 2014; cifras del IGAE a abril de 2014.
3/ Intervalo de confianza de la brecha del producto calculado con un método de componentes no observados.
* Elaboración a partir de cifras con ajuste estacional.
FUENTE: Banco de México, con información del INEGI.

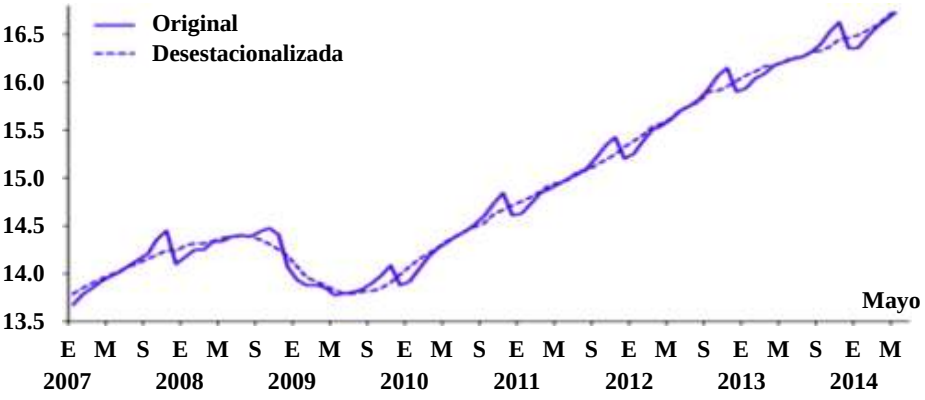
La información más oportuna sugiere que en los primeros meses del segundo trimestre persistieron condiciones de holgura en el mercado laboral. En particular, tanto la tasa de desocupación nacional, como la urbana, se ubicaron en niveles superiores a los observados a finales de 2013 y, de hecho, la tasa de desocupación nacional exhibió una tendencia creciente en los primeros cinco meses del año en curso. No obstante, el número de trabajadores asegurados en el IMSS continuó mostrando una tendencia ascendente.

TASAS DE DESOCUPACIÓN NACIONAL Y URBANA
-Por ciento*-



* Serie con ajuste estacional y serie de tendencia. La primera se representa con la línea sólida y la segunda con la punteada.
FUENTE: Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE), INEGI.

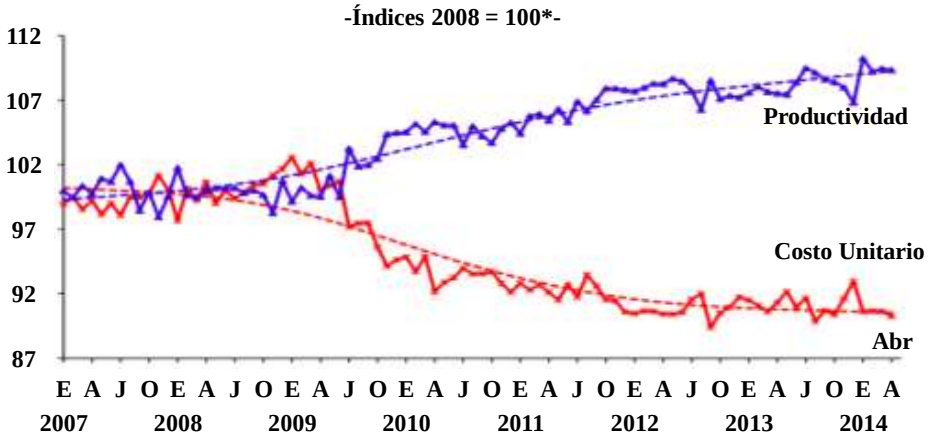
TRABAJADORES ASEGURADOS EN EL IMSS*
-Millones de personas-



* Permanentes y eventuales urbanos.
FUENTE: Banco de México, con información del IMSS.

En el segundo trimestre de 2014, los incrementos que se registraron en los principales indicadores salariales de la economía continuaron siendo relativamente moderados. Lo anterior, junto con la tendencia que ha exhibido la productividad media del trabajo, contribuyó a que los costos unitarios de la mano de obra hayan permanecido en niveles muy bajos.

PRODUCTIVIDAD Y COSTO UNITARIO DE LA MANO DE OBRA EN EL SECTOR MANUFACTURERO 1/
-Índices 2008 = 100*-



* Serie con ajuste estacional y serie de tendencia. La primera se representa con la línea sólida y la segunda con la punteada.
1/ Productividad con base en las horas trabajadas.
FUENTE: Banco de México a partir de información desestacionalizada de la Encuesta Mensual de la Industria Manufacturera.

En congruencia con la mejoría que mostró la economía en el segundo trimestre, el financiamiento al sector privado no financiero exhibió en los últimos meses un dinamismo ligeramente mayor al que presentó en el primer trimestre del año. Ello obedeció, principalmente, a la reactivación del crédito bancario a las empresas y para la vivienda. En este entorno, las tasas de interés y los índices de morosidad, en general, han permanecido estables, lo cual apunta a la ausencia de presiones de demanda en los mercados de fondos prestables.

2.3.2.2. Evolución y perspectivas de la inflación

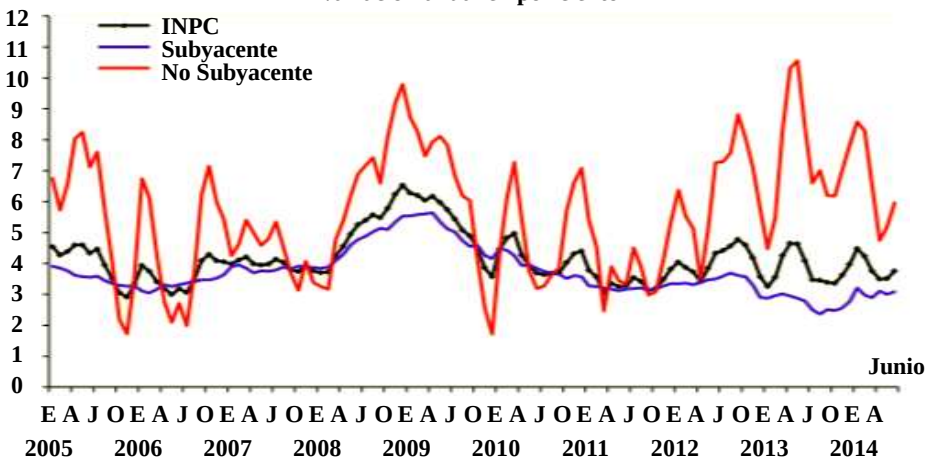
Tal como se tenía previsto, en junio la inflación general anual presentó un incremento, asociado principalmente al efecto aritmético de una baja base de comparación en el subíndice de precios agropecuarios del componente no subyacente. De esta forma, de la última reunión de política monetaria a la fecha, la inflación general anual pasó de 3.44% en la primera quincena de mayo de 2014 a 3.75% en junio. Considerando la naturaleza del aumento mencionado, así como las condiciones de holgura en la economía, se espera que dicho repunte sea transitorio.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR Y COMPONENTES
-Variación anual en por ciento-

Concepto	Diciembre 2013	Primera quincena de mayo de 2014	Junio de 2014
INPC	**3.97**	**3.44**	**3.75**
Subyacente	**2.78**	**2.97**	**3.09**
Mercancías	**1.89**	**3.00**	**3.24**
Alimentos, Bebidas y Tabaco	2.67	4.65	5.06
Mercancías no Alimenticias	1.26	1.67	1.78
Servicios	**3.54**	**2.94**	**2.96**
Vivienda	2.19	2.24	2.15
Educación (Colegiaturas)	4.42	4.41	4.46
Otros Servicios	4.69	3.26	3.40
No Subyacente	**7.84**	**5.02**	**5.96**
Agropecuarios	**6.67**	**0.15**	**3.37**
Frutas y Verduras	13.89	-8.70	-2.15
Pecuarios	2.43	5.41	6.34
Energéticos y Tarifas Aut. por el Gobierno	**8.65**	**8.22**	**7.59**
Energéticos	8.30	8.94	8.42
Tarifas Autorizadas por Gobierno	9.32	6.98	6.18

FUENTE: INEGI.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR*
-Variación anual en por ciento-

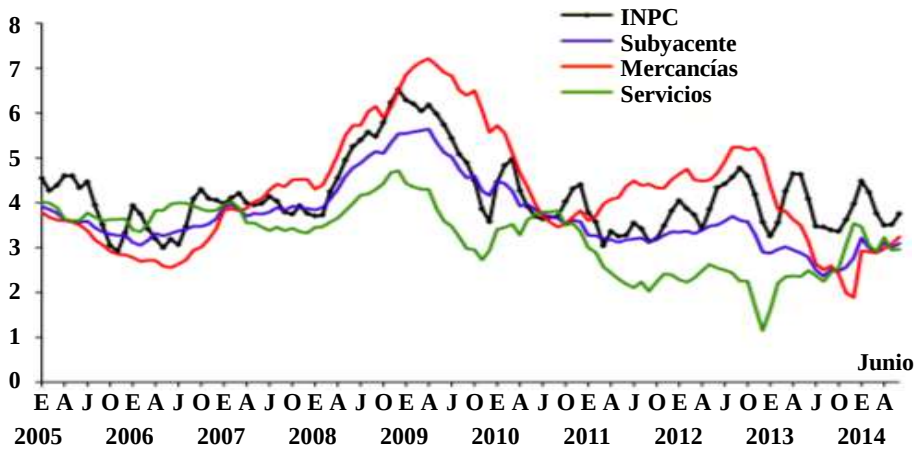


FUENTE: Banco de México e INEGI.

La inflación subyacente anual mantiene niveles inferiores a los observados a inicios de 2014. Así, mientras que en la primera quincena de mayo de 2014 su nivel fue 2.97%, en junio se ubicó en 3.09% (gráfica siguiente y cuadro anterior). En cuanto a sus

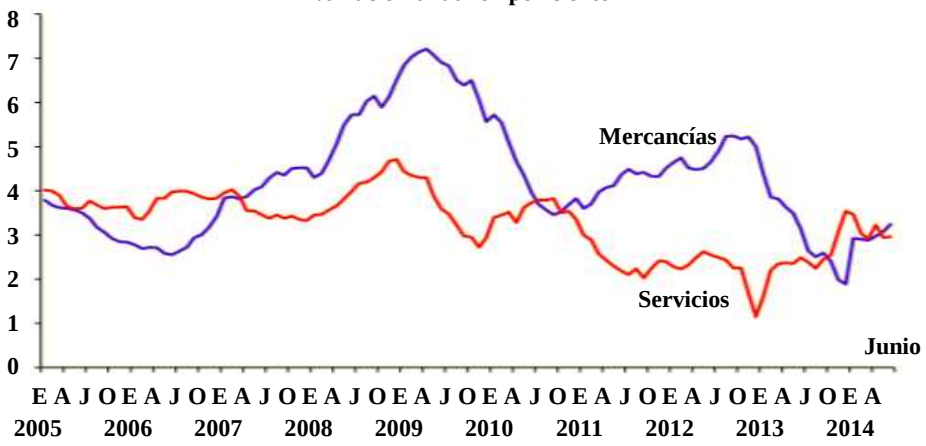
componentes, el subíndice de precios de las mercancías pasó de una tasa de variación anual de 3 a 3.24% en el período referido. Este aumento fue producto de incrementos de precios en algunas mercancías alimenticias, destacando el caso de la cerveza. Lo anterior ha sido compensado por el comportamiento del grupo de las mercancías no alimenticias, el cual se ha caracterizado por exhibir tasas de crecimiento anuales en sus precios menores a 2%. En el mismo lapso, la inflación anual del subíndice de precios de los servicios se mantuvo prácticamente sin cambio, registrando niveles de 2.94 y 2.96% en la primera quincena de mayo y en junio, respectivamente (gráfica "Subíndices Subyacentes de las Mercancías y de los Servicios").

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
-Variación anual en por ciento-



FUENTE: Banco de México e INEGI.

SUBÍNDICES SUBYACENTES DE LAS MERCANCÍAS Y DE LOS SERVICIOS
-Variación anual en por ciento-

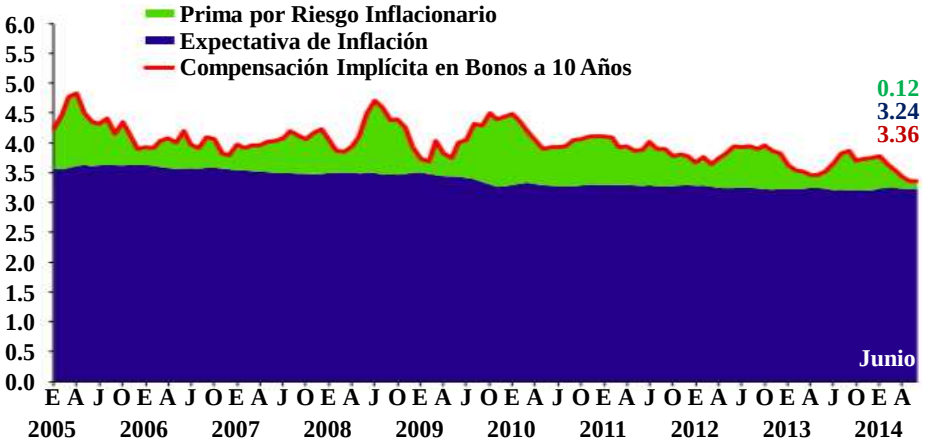


FUENTE: Banco de México e INEGI.

La inflación no subyacente anual pasó de 5.02% en la primera quincena de mayo de 2014 a 5.96% en junio (gráfica "Índice Nacional de Precios al Consumidor" y cuadro, supra). Este incremento se asocia, como se señaló, a la baja base de comparación en el subíndice de productos agropecuarios, el cual aumentó su tasa de variación anual de 0.15% en la primera quincena de mayo de 2014 a 3.37% en junio. Por su parte, el subíndice de precios de energéticos y tarifas autorizadas por distintos niveles de gobierno disminuyó su tasa de variación anual de 8.22 a 7.59% en el período referido. Este resultado fue producto, principalmente, de menores tasas de crecimiento en los precios de la gasolina en la frontera y de menores incrementos en los precios del transporte colectivo.

Las expectativas de inflación implícitas en las cotizaciones de instrumentos de mercado han continuado disminuyendo gradualmente. Así, aquéllas correspondientes a horizontes de largo plazo (extraídas de instrumentos gubernamentales con vencimiento a 10 años) se encuentran cercanas a 3%. Al respecto, conviene señalar que, junto con esta disminución, la prima por riesgo inflacionario también se ha reducido, ubicándose actualmente en aproximadamente 12 puntos base. Como reflejo de lo anterior, la compensación por inflación y riesgo inflacionario se encuentra en niveles mínimos históricos.

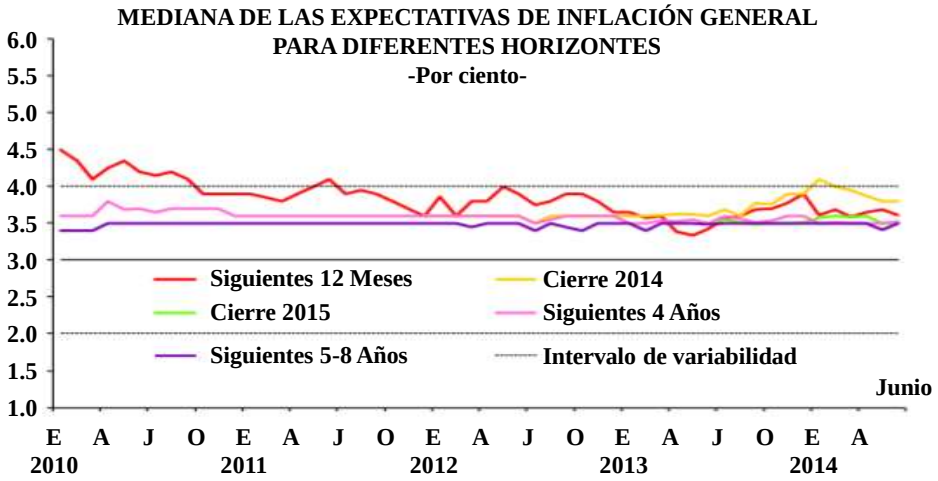
CONTRIBUCIÓN DE LA EXPECTATIVA DE INFLACIÓN Y LA PRIMA POR RIESGO INFLACIONARIO A LA COMPENSACIÓN POR INFLACIÓN*
-Por ciento-



* La compensación por inflación y riesgo inflacionario implícita en bonos a 10 años se calcula como la diferencia entre el rendimiento nominal del bono a 10 años y el rendimiento real correspondiente a los instrumentos de deuda indizados a la inflación del mismo plazo del mercado secundario. Para detalles sobre la descomposición de dicha compensación ver el Recuadro 1 del Informe Trimestral Octubre – Diciembre 2013.

FUENTE: Banco de México, con datos de Valmer y Bloomberg.

Por su parte, las expectativas de inflación de largo plazo provenientes de la encuesta que levanta el Banco de México entre especialistas del sector privado se han mantenido estables alrededor de 3.50%. Por su parte, las correspondientes al cierre de 2014 disminuyeron en los últimos meses hasta ubicarse en 3.80% a partir de mayo (nivel más bajo desde principios del año). Esta reducción, junto con la menor dispersión, apuntan a un entorno menos incierto respecto a la evolución de la inflación, una vez que se ha corroborado que los cambios en precios relativos observados a finales de 2013 y principios de 2014 no generaron efectos de segundo orden.



FUENTE: Encuesta sobre las expectativas de los especialistas en economía del sector privado levantada por Banco de México.

Considerando el grado de holgura prevaleciente en la economía, así como la ausencia de efectos de segundo orden derivados de los cambios de precios relativos registrados a finales de 2013 y principios de este año, la previsión para la inflación general anual es que en el segundo semestre de 2014 ésta se mantenga por debajo de 4%. Naturalmente, esta previsión está sujeta a cierto grado de incertidumbre dada la elevada volatilidad que caracteriza los precios de los bienes agropecuarios. Sin embargo, tomando en cuenta el desvanecimiento del efecto aritmético sobre la inflación asociado a los referidos cambios de precios relativos, se espera que la inflación cierre el año claramente por debajo de 4%. Posteriormente, considerando lo establecido en la Ley de Ingresos de la Federación respecto a que en 2015 el ritmo de ajuste de los precios de las gasolinas será de acuerdo con la inflación esperada, se anticipa que a partir de enero de 2015 la inflación general disminuya aceleradamente a niveles cercanos a 3%. En cuanto a la inflación subyacente, se prevé que en 2014 se mantenga alrededor de 3% y por debajo de ese nivel el año entrante.

La trayectoria prevista no está exenta de riesgos, entre los que se encuentran, a la baja, la posibilidad de que la recuperación de la actividad económica resulte menor a la anticipada. Como riesgo al alza, se podrían presentar episodios de volatilidad en los mercados financieros internacionales que pudieran impactar la cotización de la moneda

nacional, aunque en su caso se anticiparía sólo un efecto moderado y transitorio sobre la inflación.

3. Análisis y Motivación de los votos de los Miembros de la Junta de Gobierno

En esta sección se presentan las consideraciones que manifestaron los miembros de la Junta de Gobierno, respecto de la decisión de política monetaria.

La mayoría de los integrantes de la Junta de Gobierno señaló que si bien la economía mundial registró en el primer trimestre del año un crecimiento más débil que el previsto, existen indicios de un mayor dinamismo en el segundo. Todos los miembros afirmaron que la información oportuna sugiere que en el segundo trimestre se registró una mejoría en el ritmo de crecimiento de la economía mexicana respecto a los dos trimestres previos. No obstante, la mayoría de los integrantes sostuvo que prevalecen condiciones de holgura en la economía. La mayoría de los miembros destacó que en la primera parte del año la inflación general ha mostrado un desempeño conforme a lo esperado por el Banco de México, y consideró que el balance de riesgos para la inflación continúa siendo favorable.

La mayoría de los miembros de la Junta destacó que, después de un primer trimestre más débil de lo anticipado, se observan indicios de que el desempeño de la economía mundial podría haber mejorado en el segundo trimestre. Algunos miembros arguyeron que, si bien las proyecciones para el crecimiento mundial en 2014 se han revisado a la baja por la debilidad registrada al inicio del año, se espera un mayor dinamismo de la actividad económica global en los meses siguientes, impulsado en buena medida por las economías avanzadas. En efecto, un miembro puntualizó que los indicadores prospectivos sugieren un fortalecimiento gradual de la economía mundial. Sin embargo, la mayoría reconoció que la recuperación de sus niveles de actividad sigue siendo frágil. Así, indicó que, en balance, persisten riesgos a la baja para el crecimiento de la economía mundial. Por su parte, un miembro argumentó que la economía mundial

parece estar convergiendo a un equilibrio inferior al previo a la crisis, a lo que agregó que ello probablemente es consecuencia de que antes de la crisis global varias economías avanzadas se encontraban en trayectorias de crecimiento insostenibles, las cuales no contaban con el apoyo de aumentos en la productividad. Adicionalmente, aseveró que un gran número de economías avanzadas muestra todavía una brecha del producto sustantivamente negativa, aunque advirtió que se debe tener cuidado al interpretar dichos resultados, pues existe incertidumbre en varios casos sobre la tasa de crecimiento potencial de dichas economías y, por lo tanto, sobre la medición de las brechas referidas.

Todos los miembros de la Junta aseveraron que en el primer trimestre del año la economía de Estados Unidos de Norteamérica registró una contracción notoriamente mayor que la estimada originalmente. No obstante, la mayoría argumentó que esta caída se debió principalmente a factores de naturaleza temporal, entre los que algunos mencionaron las condiciones climáticas adversas y la reversión del ciclo de acumulación de inventarios. Así, todos los miembros arguyeron que la información más reciente sugiere que la actividad económica de dicho país habrá mostrado una recuperación en el segundo trimestre. En este sentido, algunos integrantes resaltaron el fortalecimiento del mercado laboral, reflejado en una tasa de desempleo en sus niveles más reducidos desde septiembre de 2008. Uno de ellos también señaló el buen desempeño de la producción manufacturera, del consumo personal y de las ventas de casas. Adicionalmente, algunos miembros de la Junta señalaron que se espera que la recuperación de la economía estadounidense se prolongue en lo que resta del año y el siguiente. Sin embargo, la mayoría afirmó que las perspectivas de crecimiento de ese país para todo 2014 se revisaron a la baja como consecuencia de la caída en la actividad económica observada en el primer trimestre del año, a lo que un miembro agregó que, a pesar de dicho ajuste, las expectativas de crecimiento para 2015 se han mantenido sin cambio. Adicionalmente, algunos integrantes de la Junta indicaron que este escenario favorable para la actividad económica en Estados Unidos de Norteamérica enfrenta

riesgos tanto al alza como a la baja, acentuados por las dificultades para evaluar de manera precisa la posición cíclica de dicha economía.

La mayoría de los integrantes de la Junta manifestó que la Reserva Federal de Estados Unidos de Norteamérica continuó enfatizando que espera que la normalización de su política monetaria sea gradual, en un contexto en el que, a pesar del incremento en la inflación de ese país en los últimos meses, las expectativas de inflación han permanecido estables y congruentes con el objetivo de dicho Instituto Central, además de que no se anticipan presiones inflacionarias dado el grado de holgura en su economía. Asimismo, algunos miembros afirmaron que, a pesar de que la guía futura de la Reserva Federal podría considerarse como intertemporalmente inconsistente, ésta tiene incentivos a mantener un proceso ordenado de normalización de tasas una vez finalizado su programa de compra de activos, de manera que no se dañe su reputación y se mantenga su credibilidad. No obstante, la mayoría de los integrantes de la Junta reconoció que persiste incertidumbre sobre la velocidad del proceso de normalización de la política monetaria de ese país, en un entorno en el que, por una parte, se ha incrementado la inflación y reducido la tasa de desempleo y, por otra, indicadores alternativos a esta última variable sugieren un grado considerable de holgura en el mercado laboral. En este sentido, un miembro arguyó que este contexto sitúa a la Reserva Federal ante una disyuntiva sobre su línea de acción dado su doble mandato. También sostuvo que, si bien parecería haber un grado importante de holgura en el mercado laboral, es de suma importancia identificar si el comportamiento de los indicadores laborales se debe a factores de naturaleza cíclica o estructural. Explicó que, por un lado, podrían haberse dado cambios estructurales en el mercado laboral derivados de un fenómeno de histéresis, en el que aquellos trabajadores desempleados por tiempo prolongado pierden sus habilidades, de un descalce entre habilidades para aprender a utilizar nuevas tecnologías o de una sustitución de empleos manufactureros por robots. Por otra parte, afirmó que es posible que la menor participación laboral se deba a factores de naturaleza cíclica, tal como lo han manifestado algunos miembros

del Comité Federal de Mercado Abierto de la Reserva Federal (FOMC, por sus siglas en inglés). Concluyó que la rapidez con la que se generen presiones inflacionarias en ese país dependerá de los factores subyacentes del comportamiento de los indicadores laborales, ya que, en caso de que éstos hayan sufrido un cambio estructural, las presiones inflacionarias podrían aparecer más rápidamente de lo previsto, mientras que si estos indicadores reflejan fundamentalmente elementos cíclicos, dichas presiones tardarían más tiempo en observarse.

La mayoría de los miembros de la Junta concordó que en la zona del euro la recuperación continúa siendo frágil. En particular, señaló que la expansión del PIB observada durante el primer trimestre del año fue menor a la esperada y que la actividad económica se ubica en niveles todavía inferiores a los observados en 2008, si bien algunos apuntaron que los indicadores más recientes sugieren una ligera aceleración en el segundo trimestre. Por otra parte, respecto a la economía de Japón, algunos miembros de la Junta indicaron que se estima que su PIB se haya contraído durante el segundo trimestre del año, como resultado del efecto adverso del incremento en los impuestos al consumo en abril, si bien la información oportuna hace pensar en una mejoría de la actividad económica para el tercer trimestre. Agregaron que se anticipa un repunte paulatino del PIB de ese país para el resto del año, y un crecimiento anual en 2014 ligeramente por encima del observado en 2013.

La mayoría de los miembros consideró que en las economías emergentes prevalecen condiciones de relativa debilidad, si bien en el margen su ritmo de crecimiento parecería estarse estabilizando, aunque de manera heterogénea entre países. Algunos integrantes coincidieron en que las economías emergentes se han visto afectadas adversamente por factores como la atonía de las principales economías avanzadas, la utilización en exceso de políticas de estímulo macroeconómico, sobre todo en la parte fiscal, y la desaceleración de la economía de China. La mayoría afirmó que se espera que las economías emergentes registren durante 2014 una tasa de expansión similar a la de

2013, aunque con un fortalecimiento gradual a lo largo del año, impulsado por la recuperación de las economías avanzadas y un probable cambio en la composición del gasto interno de estas últimas hacia rubros con mayor contenido importado. Adicionalmente, destacó que los principales riesgos para el crecimiento esperado de las economías emergentes son una mayor desaceleración económica en China y las implicaciones del proceso de normalización de la política monetaria de Estados Unidos de Norteamérica. Algunos de ellos añadieron como posibles obstáculos el hecho de que varias economías emergentes ya se encuentran cerca de su crecimiento potencial y un probable deterioro de los términos de intercambio en algunos países. Cabe destacar que otros miembros enfatizaron que para muchos países emergentes, entre los que no se incluye a México, una posible mayor desaceleración en China representa un mayor riesgo que el ajuste en la postura monetaria de los países avanzados.

Todos los miembros de la Junta coincidieron en que las presiones inflacionarias a nivel mundial han estado contenidas, en un entorno de recuperación moderada en la economía global. En particular, la mayoría destacó que en las economías avanzadas se observan bajas tasas de inflación y en algunos casos, como en la zona del euro, incluso existe el riesgo de deflación. No obstante, algunos integrantes señalaron que diversas economías emergentes continúan registrando elevadas tasas de inflación como resultado de desequilibrios macroeconómicos y tensiones políticas, entre otros factores. Por otra parte, algunos integrantes notaron que, dada la desaceleración de China y el bajo crecimiento de los países avanzados, no se han generado presiones sobre los precios de las materias primas.

En este contexto, la mayoría de los miembros indicó que los principales bancos centrales de países avanzados han mantenido políticas monetarias laxas. En particular, afirmó que el Banco Central Europeo (BCE) anunció a principios de junio un relajamiento sin precedentes de su política monetaria, expresando incluso la intención de adoptar medidas adicionales en caso de que continúe la desaceleración de sus

economías y si el riesgo de deflación se incrementa. Adicionalmente, aseveraron que se anticipa que la postura monetaria continúe siendo acomodaticia por un período todavía prolongado en gran parte de las economías avanzadas, e incluso, según algunos miembros, en ciertas emergentes. Algunos miembros destacaron que los bancos centrales de Estados Unidos de Norteamérica, Reino Unido y de Europa han indicado que se concentrarán en sus mandatos prioritarios de mantener inflaciones bajas, y que aquéllos con mandato doble también atenderán su objetivo de crecimiento. Asimismo, agregaron que dichos bancos centrales se apoyarían en medidas macroprudenciales para atender cualquier preocupación de estabilidad financiera. Recalcaron que estos pronunciamientos han creado una expectativa bastante generalizada de que las tasas de interés se mantendrán bajas por un tiempo prolongado. No obstante, algunos miembros señalaron el caso del Reino Unido, donde el proceso de normalización monetaria podría comenzar antes de lo anticipado por el mercado. Uno de ellos recordó la advertencia de que el aumento de las tasas de interés en ese país podría elevar su riesgo de impago de deudas hipotecarias, dado los niveles de apalancamiento relativamente elevados y la significativa proporción de créditos contratados a tasa variable.

Todos los miembros de la Junta indicaron que en las últimas semanas se han observado niveles reducidos de volatilidad en los mercados financieros internacionales, a lo que ha contribuido el estímulo monetario en las economías avanzadas y, en particular, en los Estados Unidos de Norteamérica. También coincidieron en que la expectativa de tasas de interés bajas por un tiempo prolongado ha ocasionado que continúe la búsqueda de mayores rendimientos por parte de los inversionistas, propiciando que se registren importantes flujos de capital hacia las economías emergentes, incluyendo países con fundamentos económicos menos sólidos. En este contexto, la mayoría indicó que el optimismo prevaleciente en los mercados financieros se ha reflejado en la apreciación de los precios de los activos financieros y en el fuerte incremento de las ganancias en las semanas recientes. Asimismo, un miembro agregó que la menor percepción de riesgo generó caídas adicionales de las tasas de interés de los bonos soberanos de los

países periféricos de la zona del euro, lo cual coadyuvó a cerrar el diferencial entre las tasas de interés de instrumentos gubernamentales a diez años de España y de Estados Unidos de Norteamérica. Adicionalmente, señaló que la reducción de la volatilidad y de los costos de protección ante incumplimientos soberanos permitió que se expandiera la emisión de deuda corporativa de economías emergentes en moneda extranjera.

La mayoría de los integrantes hizo notar que posiblemente el incremento en la tasa de referencia estadounidense sea más rápido de lo anticipado por el mercado. Al respecto, otro añadió que el mercado prevé que dicho aumento sea más gradual de lo anticipado por la Reserva Federal. Todos los integrantes coincidieron en que no puede descartarse el riesgo de que se presenten episodios de mayor volatilidad en los mercados, considerando principalmente la inherente incertidumbre del proceso de normalización de la política monetaria de Estados Unidos de Norteamérica y de otras economías avanzadas. Sin embargo, la mayoría estimó que dicho riesgo se ve atenuado, en parte, por la intención anunciada por los bancos centrales de la mayoría de los países avanzados de mantener su postura monetaria acomodaticia por un período prolongado. Además, algunos miembros sostuvieron que las economías emergentes están mejor preparadas para enfrentar episodios de volatilidad, si bien aún existe cierto grado de vulnerabilidad en algunas de ellas.

Todos los miembros de la Junta afirmaron que la información oportuna sugiere que en el segundo trimestre se registró una mejoría en el ritmo de crecimiento de la economía mexicana, en comparación con lo observado en los dos trimestres previos. Como evidencia de esta mejoría, un miembro describió que desde 2012 no se había observado un crecimiento del IGAE tan elevado como el de abril y enfatizó que dicha expansión reflejó aumentos tanto del sector industrial, como del de servicios. No obstante, otros miembros argumentaron que es necesario tener cautela con la lectura de las cifras de marzo y de abril ya que pueden estar influidas por el proceso de desestacionalización y en este contexto sugirieron que habrá que esperar los datos correspondientes a mayo

para tener una mejor lectura del ritmo de crecimiento que está presentando la economía. Todos los miembros argumentaron que la actividad productiva de México en el segundo trimestre se vio impulsada principalmente por la demanda externa. Profundizando sobre el comportamiento de las exportaciones, algunos integrantes destacaron que éstas han mostrado una expansión generalizada y, en específico, señalaron que no sólo han crecido las correspondientes al sector automotriz o las dirigidas a Estados Unidos de Norteamérica, sino también las no automotrices y las dirigidas al resto del mundo. De manera relacionada, otro integrante añadió que los servicios asociados al sector externo han crecido de manera importante. En cuanto a la demanda interna, la mayoría de los integrantes afirmó que el consumo ha mostrado indicios de recuperación, si bien a un ritmo pausado. En particular, algunos miembros indicaron que las ventas al menudeo, las importaciones de bienes de consumo y la confianza de los consumidores han mostrado cierta mejoría en los últimos meses, mientras que el empleo formal se aceleró considerablemente en el segundo trimestre de 2014. Por otra parte, la mayoría recalcó que persiste atonía en la inversión, aunque algunos notaron que las importaciones de bienes de capital han mostrado un mayor dinamismo y que la inversión privada en construcción parece estar registrando un cambio de tendencia, si bien desde un nivel muy bajo. Finalmente, algunos miembros señalaron que el apoyo del gasto público al crecimiento ha sido menor al esperado, aunque otros manifestaron que la evaluación del impacto de este indicador sobre la actividad económica en los últimos meses se complica en virtud de las diferencias metodológicas entre las cifras de cuentas nacionales y las de finanzas públicas.

La mayoría de los miembros de la Junta señaló que es de esperarse que el ritmo de expansión de la economía mexicana se fortalezca en el segundo semestre de 2014. En particular, un miembro consideró que, si bien el crecimiento del PIB para todo 2014 podría ubicarse en el segmento inferior del rango proyectado por el Banco de México en su último Informe Trimestral, las previsiones implican una fuerte expansión del PIB en el segundo semestre de 2014, con la perspectiva de que este ritmo de crecimiento se

extienda al año entrante. Al respecto, algunos miembros argumentaron que las exportaciones manufactureras debieran verse impulsadas por la recuperación de la economía de Estados Unidos de Norteamérica. Lo anterior apoyaría a reciente recuperación del empleo y, consecuentemente, la expansión de la demanda interna y la confianza. Asimismo, la mayoría indicó que el crecimiento también podría verse respaldado por una aplicación más oportuna del gasto público y por el efecto que pudiera tener sobre la confianza de los agentes económicos la reciente aprobación de la reforma en telecomunicaciones y radiodifusión. Algunos de ellos agregaron que la mejoría en la confianza se vería reforzada de manera adicional de aprobarse también la reforma energética. Algunos integrantes añadieron que el estímulo monetario también apoyará la expansión de la actividad económica. En este entorno, algunos señalaron que el balance de riesgos para el crecimiento económico de México ha mejorado tanto para el corto, como para el mediano plazo, considerando la información económica reciente del país, la fortaleza de la recuperación económica de Estados Unidos de Norteamérica y los avances en la aprobación de las leyes secundarias de las reformas estructurales.

La mayoría de los integrantes de la Junta señaló que prevalecen condiciones de holgura en la economía, y recordó que éstas son mayores a las previstas hace unos meses. En particular, indicó que la brecha del producto continúa siendo amplia y que, si bien se irá cerrando en el futuro previsible, ésta probablemente se mantendrá en terreno negativo hasta finales de 2015. No obstante, algunos miembros mencionaron que ésta podría cerrarse antes de lo previsto de ocurrir una recuperación más vigorosa. Adicionalmente, otros integrantes añadieron que persiste holgura en el mercado laboral y en el crediticio. En este sentido, la mayoría de los miembros consideró que no se perciben presiones sobre la inflación derivadas del comportamiento de la demanda agregada en el horizonte en el que opera la política monetaria, a lo que algunos miembros agregaron que tampoco se perciben presiones por el lado de la oferta. Además, algunos miembros enfatizaron que se espera que prevalezcan condiciones de holgura en el horizonte referido, esto aun tomando en cuenta un posible impacto

favorable de las reformas sobre el crecimiento que podría irse incrementando con el tiempo.

La mayoría de los miembros de la Junta de Gobierno destacó que en la primera parte del año la inflación general mostró un desempeño conforme a lo esperado por el Banco de México, y especificó que ésta se ha ubicado por debajo del límite superior del intervalo de variabilidad de más o menos un punto porcentual en torno al objetivo permanente de 3%. Asimismo, la mayoría de los integrantes recordó que los cambios en precios relativos que se presentaron a finales de 2013 y principios de 2014, incluyendo los derivados de las medidas tributarias, no tuvieron efectos de segundo orden sobre el proceso de determinación de precios en la economía. Algunos miembros argumentaron que la evolución de la inflación es consecuencia, en parte, de la ausencia de presiones de demanda en la economía, así como de un desempeño de la inflación no subyacente mejor al esperado. Con respecto a la inflación de junio, la mayoría comentó que ésta repuntó en ese mes como consecuencia del efecto aritmético derivado de una baja base de comparación en la inflación no subyacente el año pasado. No obstante, la mayoría añadió que este incremento no es motivo de preocupación ya que, dada su naturaleza, será temporal. De hecho, todos los miembros destacaron que la inflación subyacente se encuentra cercana al 3 por ciento.

La mayoría de los miembros arguyó que se prevé que durante la segunda mitad del año la inflación general anual vaya en ascenso, hasta alcanzar niveles cercanos al 4%, para luego cerrar el año por abajo de dicho nivel. No obstante, la mayoría de los integrantes anticipó un ajuste a la baja en este indicador para el inicio de 2015, de modo que alcanzaría niveles cercanos al 3%. Aseveró que esta previsión considera el desvanecimiento del impacto de las medidas tributarias sobre la inflación, así como la reducción esperada en el desliz de los precios de la gasolina a partir de enero del próximo año. La mayoría añadió que la conducción ordenada de las finanzas públicas y la postura de política monetaria del Banco de México refuerzan la posibilidad de que

tales pronósticos para el comportamiento futuro de la inflación pudieran alcanzarse. En cuanto a la inflación subyacente, algunos miembros indicaron que es probable que en los próximos meses ésta se sitúe en niveles cercanos a 3% y la mayoría señaló que para 2015 se espera que este indicador se ubique incluso por debajo de dicho nivel.

Un miembro argumentó que la gran mayoría de los indicadores de tasas de interés reales ex-ante se sitúan en terreno positivo. Explicó que, considerando los pronósticos de actividad económica y de inflación, podría esperarse una tasa real ex-ante de corto plazo en México ligeramente negativa en los siguientes meses, la cual regresaría rápidamente a cero a principios del próximo año. Al respecto, otro miembro advirtió que una tasa de interés real negativa por un período prolongado pudiera generar distorsiones. No obstante, el primer miembro enfatizó que, precisamente dada la disminución anticipada en la inflación a principios de 2015, no considera que el tiempo en el cual podría tenerse una tasa real negativa pudiera ser prolongado. Agregó que, además, el Banco de México no está instrumentando políticas monetarias no convencionales y que no se tiene un problema de deflación en México, por lo que la postura monetaria no busca tasas reales negativas. Especificó además que el índice de condiciones monetarias no muestra un impulso monetario excesivo, controlando por la fase del ciclo por la que atraviesa la economía.

Todos los miembros de la Junta afirmaron que las expectativas de inflación general para 2014 se han ajustado a la baja, y la mayoría notó que éstas se ubican en niveles inferiores a 4%. Asimismo, la mayoría de los miembros señaló que las expectativas de inflación obtenidas a través de las encuestas entre analistas para el mediano y largo plazo se han mantenido estables, si bien otros integrantes indicaron que las expectativas para todos los plazos continúan ubicándose por arriba del objetivo de inflación. No obstante, la mayoría destacó que las correspondientes a horizontes de mayor plazo, derivadas de información de mercado, también han mostrado una reducción y se encuentran cercanas al 3%. En este sentido, un miembro señaló que las expectativas de

inflación provenientes de datos de mercado, a diferencia de las de los analistas, incorporan información utilizada en decisiones de inversión que podrían implicar pérdidas o ganancias monetarias. La mayoría de los miembros de la Junta concordó que el análisis sobre el comportamiento de las expectativas de inflación debe utilizar las diversas mediciones disponibles al respecto, tomando en cuenta que cada una tiene distintas ventajas y desventajas.

La mayoría de los integrantes de la Junta consideró que el balance de riesgos para la inflación continúa siendo favorable. Por su parte, algunos miembros opinaron que, al igual que en la reunión anterior, el balance de riesgos conserva un sesgo al alza. Entre los riesgos al alza, algunos miembros destacaron la posibilidad de nuevos episodios de incertidumbre en los mercados financieros internacionales, como los que podrían asociarse al proceso de normalización de la política monetaria de la Reserva Federal de Estados Unidos de Norteamérica, lo cual según dichos miembros podría ocasionar una depreciación del tipo de cambio y afectar por esta vía los precios. Sin embargo, otro integrante recalcó que por construcción no podría haber un traspaso alto del tipo de cambio a los precios, ya que el Banco de México por su mandato constitucional no puede monetizar el déficit fiscal, y recordó que el tipo de cambio opera como amortiguador de choques externos, por lo que su volatilidad no necesariamente debe verse como un riesgo. No obstante, algunos integrantes arguyeron que a pesar del bajo traspaso, de ocurrir una depreciación de gran magnitud, sí se podría observar un efecto sobre los precios. Continuando sobre los riesgos para la inflación, la mayoría coincidió en que no se puede descartar un eventual incremento en los precios agropecuarios, si bien reconocieron que esta situación representaría un cambio en precios relativos que no tendría incidencia sobre la formación de precios, además de que el Banco de México ha acumulado credibilidad en cuanto al manejo adecuado de este tipo de choques. Uno de ellos agregó que también existe la posibilidad de que se registren choques favorables en los precios agrícolas, como los observados recientemente. En este sentido, algunos señalaron que el hecho de que los precios agrícolas estén actualmente ubicados por

debajo de su tendencia hace pensar que el riesgo es al alza en este respecto. Por otra parte, un miembro indicó el riesgo para la inflación de que el efecto favorable que han tenido los precios de las telecomunicaciones deje de estar presente, en tanto que otro integrante puntualizó que los niveles de los precios de las telecomunicaciones se han mantenido prácticamente sin cambio desde hace más de un año. Finalmente, un miembro subrayó la relevancia de los diversos riesgos mencionados en un contexto en que las expectativas de inflación para todos los plazos continúan por encima del objetivo establecido por el Banco de México. Sin embargo, otro integrante opinó que no basta con enumerar riesgos que siempre pueden estar presentes, sino que es preciso analizarlos, cuantificarlos y evaluar qué tan probables son.

Algunos integrantes de la Junta consideraron que, al igual que en el resto de las economías emergentes, los mercados financieros de México enfrentan un panorama complejo ante la normalización de la política monetaria en Estados Unidos de Norteamérica. En este contexto, argumentaron que el reto para México es procurar que se logre enfrentar dicho proceso de manera ordenada, mediante un manejo prudente y flexible de las políticas macroeconómicas y de estabilidad financiera y el continuo fortalecimiento de los fundamentos económicos del país. Al respecto, otros miembros destacaron que México ya se ha distinguido por mantener un marco macroeconómico sólido, acumular un nivel de reservas sin precedentes, contar con una Línea de Crédito Flexible con el Fondo Monetario Internacional, así como por procurar un mayor crecimiento económico a través de cambios estructurales, por lo que el país está en condiciones para enfrentar exitosamente episodios de volatilidad en los mercados financieros. No obstante, otro integrante argumentó que, si bien México se ha preparado para enfrentar dichos episodios, los instrumentos financieros mexicanos pueden ser considerados como activos de mercados emergentes y estar sujetos a la misma volatilidad que afecte a otras economías emergentes sin discriminación. Así, algunos explicaron que si bien concuerdan en que México se distingue por estar bien protegido para hacer frente a episodios de volatilidad en los mercados financieros internacionales,

existe un elevado riesgo de que una eventual salida de flujos de capital afecte inicialmente de modo generalizado a las economías emergentes, pues la diferenciación entre estos países según sus fundamentos generalmente toma tiempo después de un episodio de inestabilidad. No obstante, otros recordaron que en el episodio de mayo del año pasado se observó una diferenciación muy clara de México, y que se registró un buen comportamiento de las variables financieras en general, sin la necesidad de intervenir en los mercados cambiario y de dinero, tal como lo hicieron un gran número de economías emergentes. Sin embargo, algunos añadieron que hay que considerar que es posible que los riesgos hoy en día sean mayores que en mayo del año pasado, ya que en ese entonces la normalización de la política de estímulo monetario todavía era lejana y la incertidumbre era sobre la reducción en el ritmo de compra de activos, en tanto que actualmente los agentes tendrán que enfrentar un evento que tendrá lugar en un plazo no muy largo y que implicará un incremento en la tasa de interés de referencia.

La mayoría de los integrantes destacó que la reacción de los mercados financieros de México a la reducción en la tasa de referencia que se determinó en la reunión anterior de política monetaria fue positiva, lo cual se evidencia con el comportamiento que presentó la curva de rendimientos. En este sentido, la mayoría detalló que el desplazamiento de la curva de rendimientos fue en forma paralela y que se mantuvo ordenado el mercado cambiario. Uno de ellos agregó que también es notable que la curva de futuros de la TIIE se haya desplazado hacia abajo. No obstante, otro miembro consideró que la prima por plazo en México se elevó sin un claro aumento en la correspondiente a Estados Unidos de Norteamérica, lo que derivó en un aumento de la pendiente de la curva de rendimientos mayor en nuestro país. Asimismo, algunos integrantes argumentaron que lo relevante no es determinar si se producen los movimientos correctos en la curva de rendimientos, sino evaluar el impacto sobre la inflación y sobre variables relacionadas con la inflación en el mediano plazo. En este sentido, opinaron que para poder determinar las consecuencias de la modificación en la tasa de referencia se requiere dejar pasar más tiempo, ante la incertidumbre respecto al

desempeño del crecimiento económico en México y de la política monetaria en Estados Unidos de Norteamérica. Ante estas afirmaciones, un integrante sostuvo que la velocidad con la cual los precios de los activos incorporan la información es mucho más rápida que para el caso de los bienes y servicios, por lo que de haber tenido consecuencias negativas, los efectos de la modificación de la tasa de referencia ya se hubiesen percibido en los precios de los activos financieros. Agregó que, por lo tanto, una respuesta adecuada de los referidos precios en el corto plazo, como la que se observó, es clara evidencia de que la modificación en la tasa de referencia fue bien recibida por el mercado. Asimismo, apuntó que el mayor empinamiento de la curva de rendimientos en México respecto a la de Estados Unidos de Norteamérica fue de tan sólo unos cuantos puntos base. Adicionalmente, algunos miembros aseveraron que el hecho de que las expectativas de inflación se hayan mantenido bien ancladas, también sugiere que el mercado tuvo una buena recepción del ajuste en la tasa de referencia. Algunos miembros de la Junta concordaron que la respuesta de los mercados financieros se debió a la solidez del entorno macroeconómico, en particular a que las expectativas de inflación se encuentran bien ancladas, con primas de riesgo inflacionarias bajas, a una conducción ordenada de las finanzas públicas, a pesar del mayor déficit anunciado, y a que no parece haber riesgos sistémicos de importancia en materia de estabilidad financiera, como lo muestran pruebas de estrés rigurosas.

Retomando parte de la discusión de la reunión de política monetaria anterior, un miembro argumentó que las condiciones que enfrenta la economía mexicana y su percepción de que se ha adelantado el momento en que podría comenzar a incrementarse la tasa de política monetaria en Estados Unidos de Norteamérica, refuerzan su opinión de que la decisión del Banco de México de disminuir la tasa de referencia en la reunión anterior fue acertada. También argumentó que la reducción en la tasa de referencia no tuvo como objetivo inducir una depreciación cambiaria. Explicó que los movimientos en el tipo de cambio están funcionando para atenuar el efecto de choques que enfrenta la economía mexicana en un entorno de integración comercial y

financiera con el resto del mundo, y dista mucho de representar un riesgo para la inflación. Agregó que no es deseable que el tipo de cambio real y el nominal se desalineen, y que el actual régimen cambiario en México está funcionando adecuadamente. Por su parte, algunos miembros arguyeron que la disminución en la tasa de referencia permitió el ajuste en las tasas de corto plazo que ya estaban por debajo del objetivo en su momento, además de que redujo el incentivo a la entrada de los capitales más volátiles. Sin embargo, otro miembro consideró arriesgado que la política monetaria actúe ante oportunidades no previstas, especialmente dado que los mercados operan conforme a sus expectativas. Adicionalmente, algunos miembros expresaron su preocupación por el hecho de que algunos agentes económicos no entendieron plenamente la última decisión del Banco de México. Al respecto, otros miembros argumentaron que es natural que un banco central en ocasiones se vea en la necesidad de realizar ajustes a su postura de acuerdo con la percepción sobre las perspectivas y los riesgos que enfrenta en cada momento, aunque dichos ajustes no sean plenamente esperados todo el tiempo por todos los agentes económicos.

Finalmente, la mayoría de los miembros de la Junta enfatizó que la decisión de la reunión de política monetaria anterior es congruente con una convergencia eficiente de la inflación al objetivo de 3%. Uno de ellos agregó que la postura monetaria ha contribuido a atenuar el ciclo económico a través de los diversos canales mediante los que opera, que tienen efectos sobre el bienestar y que contribuyen a disminuir la volatilidad de las variables económicas. Adicionalmente, sostuvo que actualmente la inflación en México tiene un comportamiento favorable desde un punto de vista estructural, de modo que cuando se complete el proceso de normalización de tasas de interés de Estados Unidos de Norteamérica, nuestro país estaría cumpliendo con su meta de inflación con tasas de interés inferiores a las que se tenían hace algunos años a lo largo de toda la curva de rendimientos.

4. Decisión de política monetaria

Teniendo en consideración lo expuesto, la Junta de Gobierno decidió por unanimidad mantener en 3.0% el objetivo para la Tasa de Interés Interbancaria a un día, aunque dos miembros aclararon que su voto favorable responde fundamentalmente al hecho de que la tasa ya está en ese nivel. La Junta estimó que la postura monetaria es congruente con la convergencia eficiente de la inflación a la meta de 3 por ciento.

Hacia adelante, se mantendrá atenta al desempeño de todos los determinantes de la inflación y sus expectativas para horizontes de mediano y largo plazo, incluyendo la recuperación prevista de la economía y la postura monetaria relativa de México frente a la de Estados Unidos de Norteamérica, con el fin de estar en condiciones de alcanzar la meta de inflación señalada.

Fuente de información:
http://www.banxico.org.mx/informacion-para-la-prensa/comunicados/politica-monetaria/minutas-de-las-decisiones-de-politica-monetaria/%7BC34DE838-DE0D-623C-D94B-449A3E114162%7D.pdf
Para tener acceso a información relacionada visite:
http://www.banxico.org.mx/informacion-para-la-prensa/comunicados/politica-monetaria/boletines/%7bD8667B7D-6D20-A249-CAD4-71F78A49325B%7d.pdf

Informe Trimestral. abril-junio 2014 (Banxico)

El 13 de agosto de 2014, el Banco de México (Banxico) dio a conocer el Resumen de su “Informe Trimestral. abril-junio de 2014”. A continuación se presenta el contenido.

Resumen

La política monetaria implementada por el Banxico se ha enfocado en lograr una convergencia eficiente de la inflación a la meta de 3%, es decir, al menor costo en términos de actividad económica. Ello ha sido posible, en parte, gracias a la credibilidad en el compromiso del Banxico con la estabilidad de precios. De esta forma, se ha venido

presentando una retroalimentación positiva entre la conducción de la política monetaria, el entorno de inflación baja y estable y el anclaje de las expectativas de inflación.

Así, la conducción de la política monetaria, entre otros factores, contribuyó a que en los primeros dos trimestres del año la inflación haya evolucionado de acuerdo con lo esperado, al tiempo que las expectativas de inflación para el cierre de 2014 y 2015 disminuyeron.

Por su parte, la actividad económica registró en el primer trimestre del año un dinamismo menor del que inicialmente se había anticipado, dando lugar a que el grado de holgura que actualmente prevalece en la economía sea mayor al que se tenía previsto hasta hace unos meses. En este contexto, considerando el buen desempeño de la inflación, la previsión de que ésta se ubique en niveles cercanos a 3% a partir de principios de 2015 y la debilidad de la actividad económica, la Junta de Gobierno decidió en junio disminuir de 3.5 a 3.0% el objetivo para la Tasa de Interés Interbancaria a un día. Sin embargo, estimó que, teniendo en cuenta la recuperación prevista de la economía y la postura monetaria relativa de México con Estados Unidos de Norteamérica, no era recomendable una reducción adicional en dicho objetivo, por lo que lo mantuvo sin cambio en julio.

La actividad económica de México registró una mejoría durante el segundo trimestre del año en curso, en relación con la debilidad que se observó en los dos trimestres previos. Esta evolución se debió, principalmente, al mayor dinamismo del sector externo, toda vez que la recuperación de la demanda interna aún no es muy fuerte. A pesar de la referida reactivación, el grado de holgura que prevalece en la economía es mayor al que se anticipaba en el Informe anterior.

Durante el segundo trimestre, el entorno internacional se caracterizó por una recuperación de la economía mundial. En las economías avanzadas, los efectos de una menor consolidación fiscal y una política monetaria muy acomodaticia contribuyeron

a impulsar la actividad económica, en tanto que en las economías emergentes prevalecieron condiciones de debilidad.

La expansión de la economía mundial fue apoyada por el desvanecimiento de factores transitorios que provocaron un crecimiento menor al esperado en el primer trimestre, principalmente en Estados Unidos de Norteamérica. En este contexto, la Reserva Federal reafirmó que prevé una normalización gradual de su postura de política monetaria.

Por su parte, el Banco Central Europeo (BCE) anunció medidas de relajamiento monetario importantes. Así, la expectativa de que el considerable grado de estímulo monetario en las economías avanzadas prevalecerá por un período prolongado generó una baja volatilidad en los mercados financieros y una recuperación de los flujos de capitales hacia las economías emergentes. No obstante, aun cuando una gran parte de los participantes en los mercados prevé que, en general, el proceso de normalización de la política monetaria en las economías avanzadas será ordenado, no se pueden descartar nuevos episodios de volatilidad derivados de que dicho proceso resulte más complicado de lo esperado, especialmente en Estados Unidos de Norteamérica, como sucedió en las últimas semanas de julio y principios de agosto.

El escenario macroeconómico previsto por el Banxico es el siguiente:

Crecimiento del Producto: Teniendo en consideración que durante el primer trimestre de 2014 el Producto Interno Bruto (PIB) de México registró un crecimiento trimestral desestacionalizado de 0.28% (cifra menor a la anticipada en el Informe previo de 0.6%), para el segundo trimestre se estima que el PIB muestre un mayor dinamismo que en el primero, derivado de un repunte más notorio de la demanda externa.

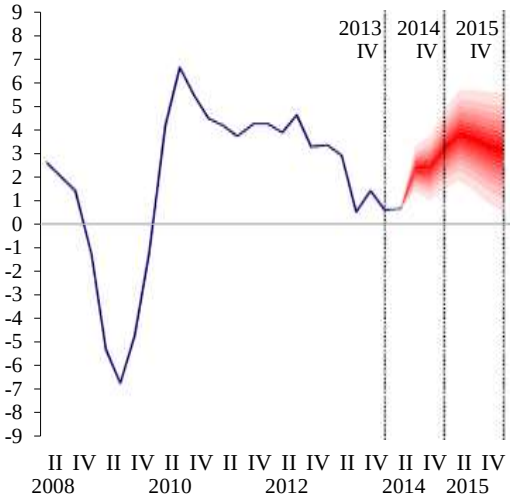
En este contexto, a pesar de que se continúa esperando un fortalecimiento de la actividad económica para el segundo semestre, el hecho de que su desempeño haya

estado por debajo de lo anticipado a principios del año, y de que la demanda interna ha mostrado una reactivación más moderada que la considerada en el Informe anterior, sugiere que el dinamismo de la economía podría ser menor que el previamente esperado para el resto de 2014. Lo anterior conduce a que en este Informe se revise a la baja el pronóstico de crecimiento del PIB para 2014. En particular, el intervalo de pronóstico para la tasa de variación del PIB de México en 2014 se revisa de entre 2.3 y 3.3% en el Informe anterior, a uno de entre 2.0 y 2.8% (Gráfica *Abanico 1 a) Crecimiento del Producto a.e.*). Para 2015, el intervalo de pronóstico se mantiene entre 3.2 y 4.2 por ciento.

Cabe destacar que las previsiones descritas siguen implicando un fortalecimiento gradual de la demanda interna en el segundo semestre de 2014 y en 2015, lo cual se deriva tanto de una mayor transmisión al mercado interno del repunte de la demanda externa, como de los efectos que los avances recientes en el proceso de reformas estructurales podrían tener sobre los niveles de confianza de consumidores y productores.

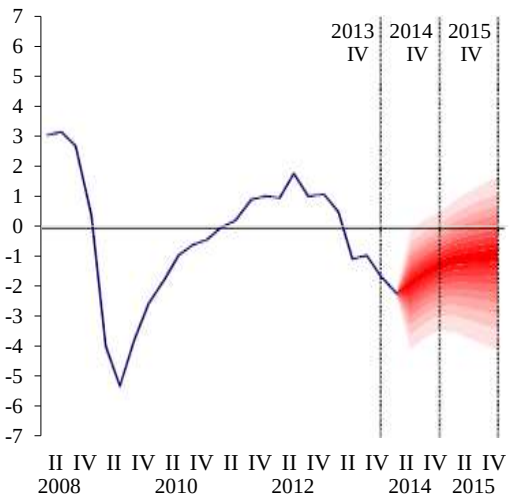
ABANICO 1

a) Crecimiento del Producto, a.e.
-Por ciento anual-



a.e. / Cifras con ajuste estacional.

b) Estimación de la Brecha del Producto, a.e
-Porcentaje del producto potencial-



a.e. / Elaborado con cifras desestacionalizadas.

FUENTE: INEGI y Banco de México.

Empleo: Las previsiones publicadas en el presente Informe sobre la variación en el número de trabajadores asegurados en el Instituto Mexicano del Seguro Social (IMSS) se mantienen sin cambio respecto al Informe anterior, teniendo en cuenta que: i) durante el primer trimestre del año este indicador registró un comportamiento favorable, a pesar de la debilidad de la actividad económica en ese período; ii) durante el segundo trimestre continuó presentando una trayectoria positiva; y, iii) se sigue anticipando que persista dicha tendencia creciente, dada la recuperación esperada de la economía. De esta manera se continúa anticipando un aumento de entre 570 y 670 mil trabajadores (permanentes y eventuales urbanos) en 2014, y de entre 620 y 720 mil trabajadores en 2015.

Cuenta Corriente: Para 2014 se anticipan déficits en la balanza comercial y en la cuenta corriente de 3.9 y 26.7 miles de millones de dólares, respectivamente (0.3 y 2.0% del PIB, en el mismo orden). Para 2015 se prevén déficit en la balanza comercial y en la cuenta corriente de 5.7 y 28.9 miles de millones de dólares, respectivamente (0.4 y 2.0% del PIB, en el mismo orden).

La fuerte desaceleración que presentó la actividad económica a finales de 2013 y principios de 2014 conduce a que el grado de holgura que prevalece en la economía sea mayor al que se anticipó en el Informe anterior y que la brecha del producto permanezca en terreno negativo. Además, a pesar de la recuperación que se prevé para el resto de 2014 y 2015, se espera que la brecha del producto negativa prevalezca hasta finales de 2015, aunque se irá cerrando gradualmente. Así, no se perciben presiones sobre la inflación ni sobre las cuentas externas derivadas del comportamiento esperado de la demanda agregada en el horizonte en el que opera la política monetaria (Gráfica *Abanico 1 b) Estimación de la Brecha del Producto a.e.*).

La debilidad que prevalece en algunos indicadores sugiere que persisten riesgos a la baja para el escenario de crecimiento económico de México. En particular, la

recuperación de la confianza de los agentes económicos puede resultar más lenta que la anticipada, lo que postergaría la plena recuperación de la demanda interna. No obstante, el escenario previsto podría verse favorecido por riesgos al alza entre los que destacan: i) la posibilidad de que la recuperación de la actividad económica en Estados Unidos sea más vigorosa que la prevista; y, ii) que la implementación de las reformas estructurales resulte mejor a lo previsto, con su consecuente impacto sobre las expectativas de los inversionistas y agentes económicos en general.

Inflación: Tomando en consideración el grado de holgura que prevalece en la economía y que no se han registrado efectos de segundo orden derivados de los cambios en precios relativos que ocurrieron a finales de 2013 y principios de 2014, entre los que se incluyen los derivados de las medidas tributarias, se prevé que la inflación general anual se mantenga cercana a 4% durante el segundo semestre de 2014, aunque debido a la elevada volatilidad que caracteriza a los precios de los productos agropecuarios pudiera ubicarse en algún mes por arriba de dicho nivel, como de hecho sucedió en julio (Gráfica *Abanico 2 a) Inflación General Anual*). Esta trayectoria para la inflación general es congruente con las previsiones del Banxico dadas a conocer en el Informe anterior. Como se mencionó, su nivel durante el segundo semestre de 2014 estaría reflejando principalmente efectos aritméticos de una baja base de comparación. No obstante, se espera que hacia el final del presente año, la inflación general cierre por abajo de 4% ante el desvanecimiento del efecto de los cambios en precios relativos de noviembre y diciembre de 2013.

Posteriormente, se espera que la inflación general anual disminuya a niveles cercanos a 3% a principios de 2015 y que permanezca cerca de dicho nivel el resto del año (Gráfica *Abanico 2 a) Inflación General Anual*). A ello contribuirán, además de la postura de política monetaria, el desvanecimiento del efecto de los cambios en precios relativos referidos, y de acuerdo a la Ley de Ingresos de la Federación de 2014,

incrementos en 2015 en los precios de las gasolinas congruentes con la inflación esperada.

Para la inflación subyacente anual las previsiones para 2014 apuntan a que ésta se mantenga alrededor de 3% el resto de 2014 y por debajo de ese nivel en 2015 (Gráfica *Abanico 2 b) Inflación Subyacente Anual*).

La trayectoria prevista para la inflación podría verse afectada por algunos riesgos, entre los cuales destacan:

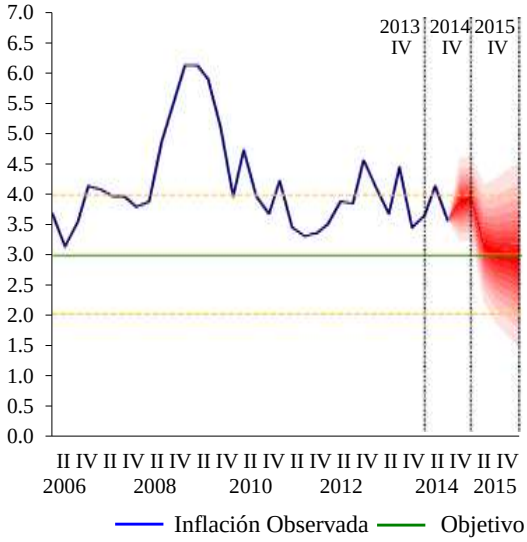
i. A la baja, la posibilidad de que la recuperación de la actividad económica en el país resulte menor a la anticipada.

ii. Al alza, nuevos episodios de volatilidad en los mercados financieros internacionales que impliquen ajustes al tipo de cambio con su consecuente efecto sobre la inflación. No obstante, en caso de ocurrir, se esperaría solamente un efecto moderado y transitorio sobre ésta debido al bajo traspaso de las variaciones cambiarias a precios y el grado de holgura que existe en la economía.

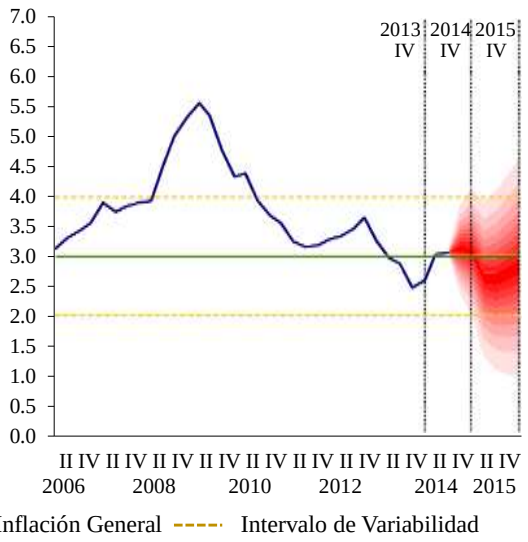
En este contexto, la Junta de Gobierno estima que la postura de política monetaria es congruente con una convergencia eficiente de la inflación a la meta de 3%. No obstante, se mantendrá atenta al desempeño de todos los determinantes de la inflación y sus expectativas para horizontes de mediano y largo plazo, incluyendo la recuperación prevista de la economía y la postura monetaria relativa de México frente a la de Estados Unidos de Norteamérica, con el propósito de estar en condiciones de alcanzar la meta de 3% para la inflación general.

ABANICO 2

a) Inflación General Anual 1/
-Por ciento-



b) Inflación Subyacente Anual 1/
-Por ciento-



Inflación Observada — Objetivo de Inflación General - - - Intervalo de Variabilidad

1/ Promedio trimestral.
FUENTE: INEGI y Banco de México.

Por otro lado, es alentador que haya culminado la etapa legislativa del reciente proceso de reformas estructurales encaminadas a incrementar la productividad del país. En particular, la aprobación de la legislación secundaria que estaba pendiente en relación a las reformas en materia de competencia económica, de telecomunicaciones y radiodifusión y del sector energético, son un paso indispensable en la dirección correcta. Se anticipa que estas modificaciones estructurales al marco institucional del país tengan un impacto positivo sobre el crecimiento potencial y el clima de inversión, de manera que se revierta el bajo ritmo de expansión que ha exhibido México desde una perspectiva de largo plazo. En efecto, se prevé que las modificaciones impulsen la competitividad de la economía y favorezcan una asignación más eficiente de los recursos hacia sus usos más productivos al eliminar barreras a la entrada e incrementar la competencia en los mercados, particularmente en los de insumos. La mayor competencia, a su vez, beneficiará a los hogares directamente a través de menores precios y una mayor calidad y diversidad de productos. Además, desde una perspectiva de mayor plazo, también se anticipa que un ambiente más competitivo incentive la adopción de mejores tecnologías y que impulse una mejor organización del trabajo, lo

cual necesariamente se traduce en un incremento en la productividad y, por lo tanto, en un mayor crecimiento económico.

Las reformas estructurales redundarán no sólo en una expansión más vigorosa de la economía, sino que también favorecerán el ambiente de inflación baja y estable. En efecto, el aumento en la productividad permitirá alcanzar tasas de crecimiento más altas de la demanda y oferta agregadas sin generar presiones sobre los precios. Esto último será más factible dado que las referidas reformas se lograron en un entorno de estabilidad macroeconómica. En el mismo sentido, en la medida en que las empresas sean más productivas tendrán más grados de libertad para que ante escenarios de incertidumbre no se vean en la necesidad de incrementar sus precios.

A pesar del gran avance que se ha logrado, de ningún modo debe considerarse el proceso de cambio estructural como terminado, pues aún es imperativo impulsar una implementación adecuada de las reformas recientemente aprobadas. Es importante que este reto se resuelva con efectividad de manera que se alcance el potencial que las reformas tienen para impulsar el crecimiento económico del país.

Finalmente, también cabe recordar que la mejoría del marco institucional debe ser un objetivo permanente, que busque alinear los incentivos de los agentes económicos hacia una mayor creación de valor. En este sentido, la identificación de las principales causas de las asignaciones ineficientes de recursos que conllevan a un menor crecimiento económico es una tarea crucial. Por supuesto que, en adición a lo anterior, se debe continuar con el fortalecimiento del marco para la conducción de la política macroeconómica. Al respecto, conviene recordar que los beneficios de los esfuerzos que se han hecho en esta dirección en los últimos años han sido evidentes ante los episodios recientes de incertidumbre en los mercados financieros internacionales.

Fuente de información:
http://www.banxico.org.mx/publicaciones-y-discursos/publicaciones/informes-periodicos/trimestral-inflacion/%7BA6268605-9EAD-996E-4301-F884041BD651%7D.pdf

El 80 Aniversario de "El Trimestre Económico" (Banxico)

El 31 de julio de 2014, Banco de México (Banxico) hizo público las palabras del Gobernador de Banco de México durante el evento de celebración del 80 Aniversario de "El Trimestre Económico". A continuación se presenta su intervención.

El Gobernador del Banco de México:

"En primer término, me gustaría agradecer la amable invitación que recibí del Fondo de Cultura Económica para participar en la celebración de los primeros 80 años de la revista El Trimestre Económico, una publicación académica de mucho prestigio y que es la de mayor antigüedad en nuestro país.

Tal como la concibieron sus fundadores, entre ellos de forma destacada don Daniel Cosío Villegas, "el trimestre" ha tenido un papel central en el desarrollo de la ciencia económica en México y en América Latina, y ha contribuido a la formación de varias generaciones de economistas. Pero sobre todo ha sido un ejemplo de la vitalidad de la ciencia económica, manifiesta en la diversidad y pluralidad de trabajos de investigación y de reflexiones novedosas, provocadoras y estimulantes.

Cabe señalar que la mayoría de los impulsores y fundadores de El Trimestre Económico fueron también parte importante del Banco de México en sus primeros años de vida, ya sea como fundadores y miembros del primer Consejo de Administración del Banco —como fue el caso de Manuel Gómez Morín—, sea como directores del Instituto Central —que es el caso de Eduardo Villaseñor y Gonzalo Robles— o como funcionarios o investigadores como sucedió con Daniel Cosío Villegas.

De esa forma, El Trimestre Económico y el Banco de México establecieron una particular sinergia en la promoción de la investigación económica y en la formación de capital humano de gran calidad dedicado a la política económica.

En este sentido, quiero aprovechar esta ocasión para felicitar de una manera afectuosa a todos aquellos cuyo trabajo y esfuerzo han hecho posible que hoy estemos reunidos celebrando un aniversario más de "El Trimestre Económico".

En esta ocasión con motivo de este aniversario se lleva a cabo una conferencia impartida por el profesor Kaushik Basu sobre su libro "Más allá de la mano invisible: fundamentos para una nueva economía". Un libro escrito de una manera inteligente que sin duda, despierta la curiosidad intelectual.

El trabajo del profesor Basu es sumamente crítico al tiempo que muestra un gran rigor intelectual. Es un libro que abre la puerta a temas muy interesantes que deben ser atendidos por los economistas; qué mejor que hacerlo a través de revistas como "El Trimestre Económico".

En efecto, "El Trimestre Económico" siempre ha sido un foro abierto a todas las corrientes del pensamiento económico y escenario de un intercambio fructífero de ideas.

Como el título de la obra del profesor Basu sugiere parecería llegada la hora de cuestionar un planteamiento que ha sido fundamental en la historia del pensamiento económico y que es pieza importante de la teoría económica moderna: el paradigma o modelo de la mano invisible. Como todos sabemos, se trata de una formulación planteada por Adam Smith en el siglo XVIII que para su tiempo representó una idea seminal que dio origen a toda una corriente económica. En breve, la teoría de la mano invisible postula que la libre concurrencia en el mercado de una multitud de individuos interesados en maximizar su propio beneficio arrojará a la postre un resultado eficiente y socialmente óptimo, sin recurrir a un planificador central que tome las decisiones económicas.

Cabe advertir, como lo hace el profesor Basu, que gracias al desarrollo de las técnicas económicas, primordialmente de la economía matemática, dicha teoría se ha formalizado dando lugar al llamado primer teorema del bienestar.

Dicha formalización es importante ya que permite apreciar con mayor claridad cuáles son las condiciones para que, en efecto, el sistema de mercado funcione como una mano invisible que guíe a los agentes económicos a un resultado eficiente y socialmente óptimo.

Ello es fundamental, ya que no podemos pretender aplicar el teorema de la mano invisible al mundo real sin tomar en consideración aquellas condiciones que son esenciales para que éste se cumpla.

Del tono crítico del libro del profesor Basu se desprende la impresión que en los programas de economía de licenciatura y de posgrado sólo se enseña el teorema y su derivación matemática, y que este modelo después se aplica de forma dogmática. Sin embargo, en mi experiencia como alumno y profesor, si bien se parte de este teorema, yo diría que en los programas de economía en prácticamente todas las universidades se destina la gran mayoría del tiempo a encontrar métodos analíticos para lidiar con las consecuencias de que precisamente esas condiciones ideales de la mano invisible no suelen estar presentes. Sería una caricatura de la realidad decir que la enseñanza dominante en la economía se restringe a postular el teorema de la mano invisible sin ajustes ni análisis críticos posteriores.

En este contexto, me gustaría enfatizar tres puntos que, en lo personal, considero fundamentales en todo análisis del teorema en cuestión: el papel de los mercados competitivos, las consideraciones de equidad y, principalmente, la importancia del marco institucional.

Primero, el resultado del teorema de la mano invisible corresponde a una economía competitiva, en la que cada agente económico es lo suficientemente pequeño para que sus acciones individuales no afecten los precios en los mercados. Es decir, dichos agentes son precio-aceptantes. No obstante, es común que en la realidad nos encontremos con mercados en los que un participante o un número reducido de éstos son lo suficientemente grandes para poder influir en los precios. En estos casos, el comportamiento de dichos agentes es de carácter estratégico y ello suele dar lugar a resultados ineficientes.

Segundo, cuando hablamos del teorema de la mano invisible también hay que tomar en cuenta el tema de la justicia o equidad. Es decir, si bien el sistema de mercado nos puede llevar a un resultado eficiente, o dicho en términos técnicos, a un óptimo de Pareto, también es cierto que dependiendo de las condiciones iniciales dicho resultado puede ser uno en el que prevalezca una elevada desigualdad. Esto es: un resultado indeseable socialmente.

Tercero, en adición a todo lo anterior, debemos tomar en consideración que el teorema de la mano invisible no se da en el vacío. Es decir: los agentes económicos interactúan entre sí en el marco de un conjunto de leyes, normas sociales y valores que regulan el comportamiento de los miembros de la sociedad. Ello es algo que a veces obviamos pero que siempre debemos tener presente. Así, el marco institucional es crucial para el buen desempeño de las economías. Como sabemos, ello ha ayudado a explicar por qué algunas economías han prosperado y alcanzado niveles elevados de bienestar mientras que otras se han rezagado y tienen graves problemas de pobreza. Como señala el profesor Basu, hay leyes, normas sociales y valores que facilitan el crecimiento económico, pero también hay otros arreglos institucionales que, por el contrario, pueden obstaculizar el crecimiento o hacerlo inequitativo.

Estos tres ejemplos de desviaciones del teorema de la mano invisible han sido ampliamente reconocidos en la profesión económica y estudiados exhaustivamente.

Así, una aportación importante que ha hecho la economía moderna es precisamente el análisis y diseño de mecanismos para alinear los incentivos que enfrentan los agentes económicos. Ello es importante ya que con frecuencia los intereses individuales no coinciden con el interés de la sociedad en su conjunto.

En adición a lo anterior y sin negar la importancia de los incentivos económicos, el profesor Basu nos recuerda que algunos comportamientos humanos no necesariamente están motivados por el interés personal o privado de los individuos, y que dichos comportamientos también pueden ser clave para el buen desempeño de las economías. En efecto, valores como la honestidad y la integridad personal, así como ciertas normas sociales, pueden ser decisivos para el progreso económico de las sociedades.

Algo que me llamo poderosamente la atención del libro es que su autor, si bien es crítico de la economía neoclásica, utiliza herramientas de esta corriente económica para ilustrar sus ideas e hipótesis. Por ejemplo, a lo largo del libro emplea de manera recurrente la teoría de juegos para analizar temas como el altruismo, la confianza y el papel del derecho en la economía, entre otros temas que, indiscutiblemente, son relevantes y a los que debemos prestar una atención todavía mayor en las agendas de investigación. Como menciona el profesor Basu, afortunadamente eso es lo que ha venido ocurriendo en los últimos años.

En mi opinión, el marco institucional prevaleciente en un país, incluyendo leyes, normas sociales y valores, depende de factores culturales, sociales e históricos. Asimismo, dicho marco no permanece inmutable a través del tiempo. Todo lo contrario, las sociedades son dinámicas y se encuentran en permanente evolución. En este contexto, debemos profundizar todavía más nuestro conocimiento sobre aquellas instituciones que son más favorables para el crecimiento económico y, sobre todo, en

la manera en que dichas instituciones pueden crearse y establecerse de manera firme en la economía de un país.

Lo anterior requiere de un trabajo multidisciplinario, en el que los economistas colaboren con profesionales de otras ramas del conocimiento. Sin duda éste es un tema fascinante, que despierta muchas preguntas y que debe tomarse en cuenta dentro de las agendas de investigación. Espero que surjan muchos proyectos que terminen materializándose en trabajos académicos y, lo más importante, que sean difundidos en revistas de prestigio como El Trimestre Económico.

Como conclusión práctica y actual de estas consideraciones me gustaría hacer una reflexión adicional sobre la aplicación de la teoría de la mano invisible. En mi opinión, y como lo he mencionado, los hacedores de políticas públicas no pueden simplemente desregular los mercados y esperar que la economía automáticamente tenga un buen desempeño y crezca a tasas elevadas y de manera sostenida. También son necesarias políticas públicas y reformas económicas encaminadas a crear las condiciones institucionales para que, en efecto, el sistema de mercado pueda propiciar una asignación eficiente de los recursos escasos con los que cuenta la economía.

De esta manera, es fundamental el papel que el Estado puede desempeñar en temas que van desde el diseño y aplicación de una política antimonopolios que promueva condiciones de competencia en los mercados, hasta una política social que se enfoque en atender los problemas de pobreza y desigualdad, a través de los que considero los tres más eficaces mecanismos de movilidad y promoción social: la educación, los servicios de salud y la disponibilidad de crédito, en un marco de estabilidad macroeconómica.

El libro cuestiona resultados que se desprenden de la teoría económica formulada a partir del teorema de la mano invisible, bajo el supuesto de que este teorema y sus resultados son fallidos. La crítica principal que yo haría al libro, en este sentido, es

suponer que los hacedores de política siguen y aplican fiel, mecánica y dogmáticamente los postulados ideales de una mano invisible, cuando precisamente quienes hacemos políticas públicas —y me incluyo en el conjunto gracias a una experiencia de más de 30 años— no seguimos al pie de la letra tal o cual modelo teórico o la receta derivada del más reciente "paper" de investigación; por el contrario, el hacedor de políticas públicas aprovecha lo que le sirve del amplio y diverso conjunto de herramientas técnicas y teóricas aprendidas, echa mano de su experiencia y del sentido común y lo que aplica seguramente, en la inmensa mayoría de los casos, no se basará en los supuestos teóricos de un modelo o de una investigación académica, sino en lo que es factible y deseable ante una realidad dinámica y cambiante. A pesar de este hecho, las referencias que encontramos en la bibliografía del libro comentado son a trabajos y artículos teóricos, pero se echan en falta referencias a documentos públicos de los gobiernos de los distintos países, que los hay y son abundantes, donde se abordan las consideraciones reales que los hacedores de políticas públicas han tomado en cuenta para implementar políticas económicas. Y en mi experiencia de más de 30 años como hacedor de políticas económicas debo decir que nunca me ha tocado ver que los postulados teóricos o las recetas académicas se apliquen de forma automática o a pie juntillas.

Si bien los modelos económicos pueden ser sumamente útiles en este proceso, son de primordial importancia la intuición, el sentido común y el buen juicio de todos aquellos involucrados en la elaboración e implementación de las políticas públicas y de las reformas económicas. Aunado a lo anterior, también es importante la voluntad para hacer cambios, así como la capacidad para llegar a acuerdos entre todas las partes involucradas, de tal manera que dichos cambios puedan materializarse.

En este contexto, me gustaría hacer un comentario final sobre el proceso de transformaciones estructurales que hoy día vive nuestro país. Como sabemos, un acicate adicional para la formulación de las reformas estructurales es el entorno externo

particularmente complejo que enfrentan hoy día las economías de mercados emergentes, como es el caso de México. Las reformas, por sí mismas y por el formidable impulso que le darán a la productividad, son indispensables, pero se vuelven aún más urgentes al considerar la necesidad de promover fuentes internas de crecimiento que más que compensen la debilidad de la demanda externa.

La finalidad, desde luego, debe ser mejorar el bienestar de toda la población y superar los numerosos rezagos que aún aquejan a millones de mexicanos, y el medio idóneo para lograrlo es incrementar la productividad total de los factores.

Sin duda, México ha tomado pasos importantes en esta dirección. Efectivamente, el paquete de reformas que recientemente ha sido aprobado por el Congreso en nuestro país incluye reformas en materia de competencia económica, telecomunicaciones, mercado laboral, sector financiero, energía, finanzas públicas y educación. Estas reformas tienen el potencial para propiciar que los recursos se asignen a sus usos más productivos, así como para que se produzcan bienes y servicios a precios más accesibles para la población.

A pesar de lo anterior, es importante estar conscientes de que no es suficiente aprobar una reforma económica para que ésta rinda frutos. Un tema fundamental es que dichas reformas estén bien diseñadas y, sobre todo, que se implementen de manera adecuada. Como menciona atinadamente el profesor Basu en su libro, no basta con cambiar la Ley para que se modifique el comportamiento de las personas. Lo anterior es algo que los hacedores de políticas debemos tomar en consideración durante el diseño e instrumentación de políticas públicas.

En este sentido, celebro la publicación de trabajos como el libro del profesor Basu y la existencia de revistas académicas como “El Trimestre Económico”, que contribuyen significativamente a la difusión del análisis económico y, por consiguiente, a mejorar nuestro entendimiento sobre el funcionamiento de la economía. En la medida en que lo

anterior se traduzca en mejores políticas públicas y en reformas económicas idóneas, podremos alcanzar un mayor crecimiento económico, tasas de empleo más elevadas, una distribución del ingreso más equitativa, abatir la pobreza y, en pocas palabras, lograr una mejor calidad de vida para toda la población.

Muchas gracias."

Fuente de información:
http://www.banxico.org.mx/publicaciones-y-discursos/discursos-y-presentaciones/discursos/%7bD5A5695D-7A5C-A338-BB59-12D6C3C6B8E5%7d.pdf

Reserva internacional (Banxico)

El 19 de agosto de 2014, el Banco de México (Banxico) publicó en su "Boletín Semanal sobre el Estado de Cuenta", que el saldo de la reserva internacional al 15 de agosto de 2014 fue de 190 mil 522 millones de dólares, lo que significó un incremento semanal de 48 millones de dólares y un crecimiento acumulado, respecto al cierre de 2013, de 14 mil 1 millones de dólares (176 mil 522 millones de dólares).

La variación semanal en la reserva internacional de 48 millones de dólares fue resultado principalmente del cambio en la valuación de los activos internacionales del Instituto Central.

Asimismo, el aumento en la reserva internacional del 31 de diciembre de 2013 al 15 de agosto de 2014 (reserva bruta menos pasivos a menos de seis meses), se explicó por los siguientes factores:

- Ingresos por operaciones con Pemex por 11 mil 548 millones de dólares.

- Otros ingresos por 1 mil 109 millones de dólares.

- Ingresos por operaciones del Gobierno Federal por 387 millones de dólares.

- Egresos por pasivos a menos de seis meses que se componen principalmente por las cuentas corrientes en moneda extranjera del Gobierno Federal y Pemex por 957 millones de dólares.

RESERVA INTERNACIONAL[1/]
- Cifras en millones de dólares -

Concepto	2013	2014				Variación % 15/Ago./2014 31/Dic./2013
	31/Dic.	30/May.	30/Jun.	31/Jul.	15/Ago.	
(A) Reserva internacional (dólares)[2/]	176 522	188 265	190 334	190 319	190 522	7.93
(B) Reserva Bruta	180 200	190 594	192 539	192 893	193 243	7.05
(C) Pasivos a menos de seis meses[3/]	3 679	2 792	2 329	2 574	2 721	-26.10

1/ Cifras preliminares. La suma de las partes puede no coincidir con el total debido al redondeo.
2/ Según se define en el artículo 19 de la Ley del Banco de México. La reserva internacional se obtiene como la diferencia entre la reserva bruta y los pasivos a menos de seis meses.
3/ Se refiere a los pasivos en moneda extranjera a un plazo menor a seis meses y se componen principalmente por las cuentas corrientes en moneda extranjera del Gobierno Federal y Pemex.
FUENTE: Banco de México.

Fuente de información:
http://www.banxico.org.mx/informacion-para-la-prensa/comunicados/banco-de-mexico/edo-cuenta-semanal/%7BD9055375-7724-2234-47CA-B0B312F3DB02%7D.pdf
http://www.banxico.org.mx/informacion-para-la-prensa/comunicados/banco-de-mexico/edo-cuenta-semanal/%7B9A9BE972-D060-CF2D-BF5A-B213BD1C4E59%7D.pdf

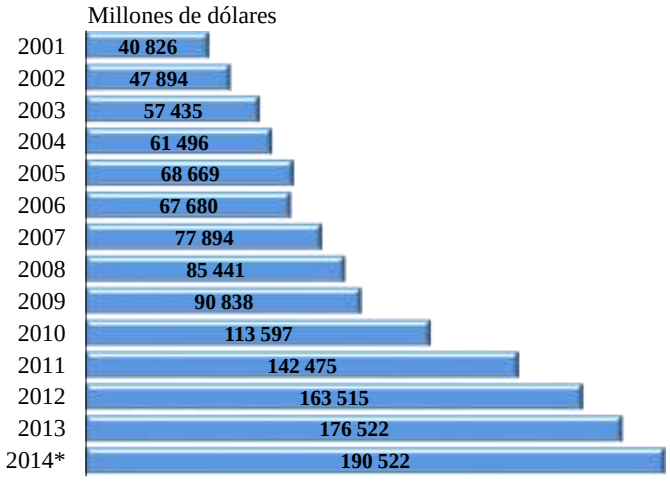
Reservas internacionales (Banxico)

De conformidad con información del Banco de México (Banxico), las reservas internacionales están integradas por las divisas y el oro propiedad del Banco Central que se hallan libres de todo gravamen y cuya disponibilidad no está sujeta a restricción alguna; la posición a favor de México con el Fondo Monetario Internacional (FMI) derivada de las aportaciones efectuadas a dicho organismo; las divisas provenientes de financiamientos obtenidos con propósito de regulación cambiaria del FMI y otros

organismos de cooperación financiera internacional o que agrupen a bancos centrales, de bancos centrales y de otras personas morales extranjeras que ejerzan funciones de autoridad en materia financiera.

Al 15 de agosto de 2014, Banxico informó que las reservas internacionales sumaron un saldo de 190 mil 522 millones de dólares, cantidad mayor en 0.11% a la observada en julio pasado y superior en 7.93% respecto a diciembre de 2013.

RESERVAS INTERNACIONALES NETAS
-Saldo al fin de período-

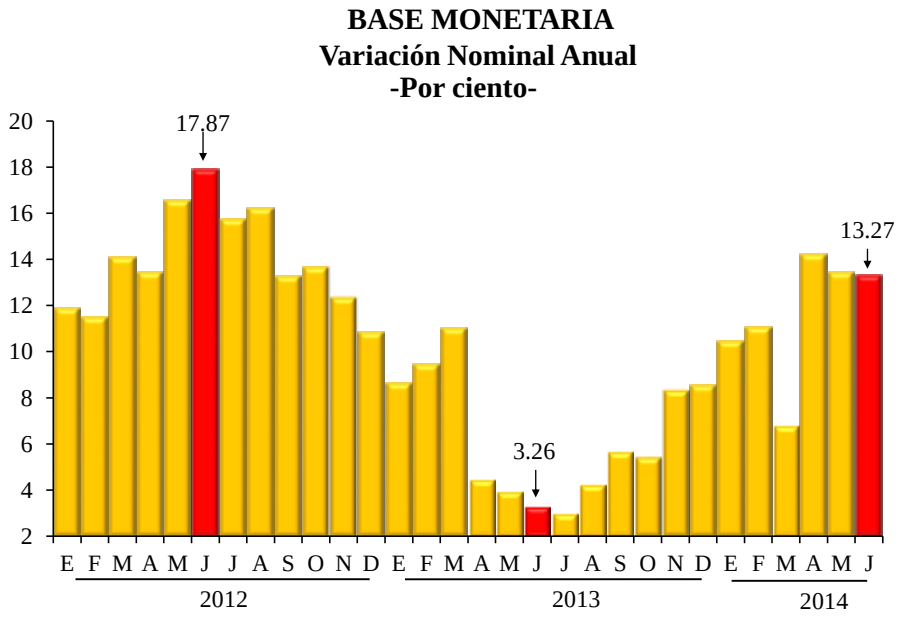


* Al día 15 de agosto.
FUENTE: Banco de México.

Fuente de información:
http://www.banxico.org.mx/informacion-para-la-prensa/comunicados/banco-de-mexico/edo-cuenta-semanal/%7BD9055375-7724-2234-47CA-B0B312F3DB02%7D.pdf
http://www.banxico.org.mx/informacion-para-la-prensa/comunicados/banco-de-mexico/edo-cuenta-semanal/%7B9A9BE972-D060-CF2D-BF5A-B213BD1C4E59%7D.pdf

Base Monetaria (Banxico)

El 31 de julio de 2014, el Banco de México (Banxico) informó en su publicación mensual: "Agregados Monetarios y Actividad Financiera", que la base monetaria, que por el lado de sus usos se define como la suma de billetes y monedas en circulación más el saldo neto acreedor de las cuentas corrientes que el Banxico lleva a las instituciones de crédito, en tanto que por el lado de sus fuentes se define como la suma de los activos internacionales netos en moneda nacional y el crédito interno neto, registró al cierre de junio de 2014 un saldo nominal de 875 mil 800 millones de pesos, cantidad 0.0.2% mayor con relación al mes inmediato anterior y superior en 13.27% respecto a junio de 2013 (772 mil 200 millones de pesos).



FUENTE: Banco de México.

Fuente de información:
http://www.banxico.org.mx/informacion-para-la-prensa/comunicados/sector-financiero/agregados-monetarios/%7B90D445CE-5065-F639-7357-1735EBF3C0ED%7D.pdf

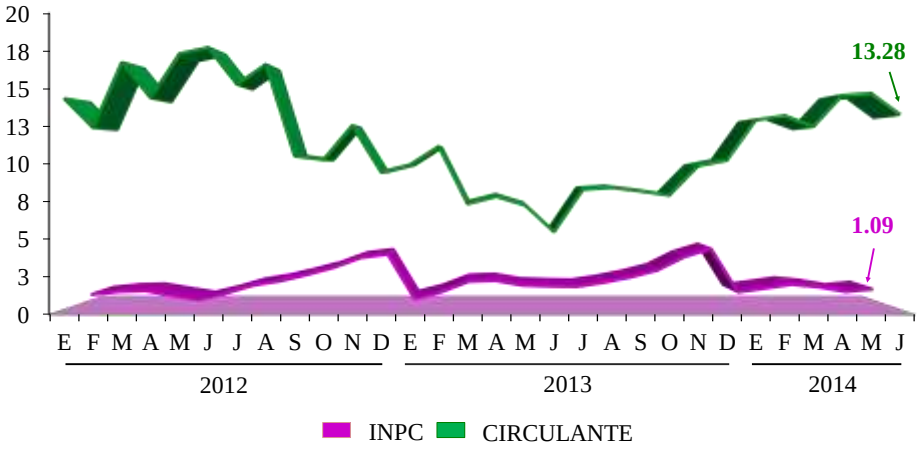
Medio circulante (Banxico)

El saldo nominal del medio circulante que se reportó en los Agregados Monetarios del Banco de México, en junio de 2014, fue de 2 billones 507 mil 400 millones de pesos, cantidad en términos nominales, 0.61% mayor respecto al mes inmediato anterior y mayor en 13.28% con relación a junio de 2013.

En términos reales, en el período de junio de 2013 a junio de 2014, el medio circulante creció 9.2%. Así, en el sexto mes de 2014, la suma de billetes y monedas (esta suma se obtiene excluyendo de los billetes y monedas en circulación, la caja de los bancos) observó un aumento de 9.8%, al registrar un saldo de 783 mil millones de pesos; las cuentas de cheques en poder del público en moneda nacional aumentó 9.7%, al alcanzar la cifra de 1 billón 72 mil 400 millones de pesos, y en moneda extranjera aumentaron 14.6%, para totalizar 208 mil 500 millones de pesos. Por su parte, los depósitos en cuenta corriente, que incluyen las tarjetas de débito, aumentaron 4.4%, para llegar a un saldo de 432 mil 100 millones de pesos y los depósitos a la vista en Entidades de Ahorro y Crédito Popular se incrementaron 14.5%, y reportaron un saldo de 11 mil 500 millones de pesos.

Hasta junio de 2009, este último rubro presentaba únicamente las cifras de Sociedades de Ahorro y Préstamo (SAP’s); a partir de septiembre de 2009, se le incorporan las cifras de las Sociedades Financieras Populares (Sofipos) y Sociedades Cooperativas de Ahorro y Préstamo (SCAP).

MEDIO CIRCULANTE E INFLACIÓN
-Tasa de crecimiento anual-



FUENTE: Banco de México.

Fuente de información:
http://www.banxico.org.mx/informacion-para-la-prensa/comunicados/sector-financiero/agregados-monetarios/%7B90D445CE-5065-F639-7357-1735EBF3C0ED%7D.pdf

Tasas de interés de referencia

Tasas de Rendimiento de los Certificados de la Tesorería de la Federación (Banxico)

De conformidad con el Programa Monetario para 2014, la Junta de Gobierno del Banco de México (Banxico) y de las condiciones monetarias nacionales e internacionales se ha decidido mantener el objetivo de la Tasa de Interés Interbancaria a un día en 3.0% desde el 11 de julio pasado. Con ello, se mantiene una postura monetaria acomodaticia y congruente con la convergencia eficiente de la inflación a la meta de 3.0%. Además es consistente con la recuperación prevista de la economía y la postura monetaria relativa de México con Estados Unidos de Norteamérica.

Cabe puntualizar que el durante las tres primeras subastas de agosto de 2014, los Cetes a 28 días registraron una tasa de rendimiento de 2.77%, porcentaje inferior en siete centésimas de punto porcentual respecto a julio pasado (2.84%); y menor en

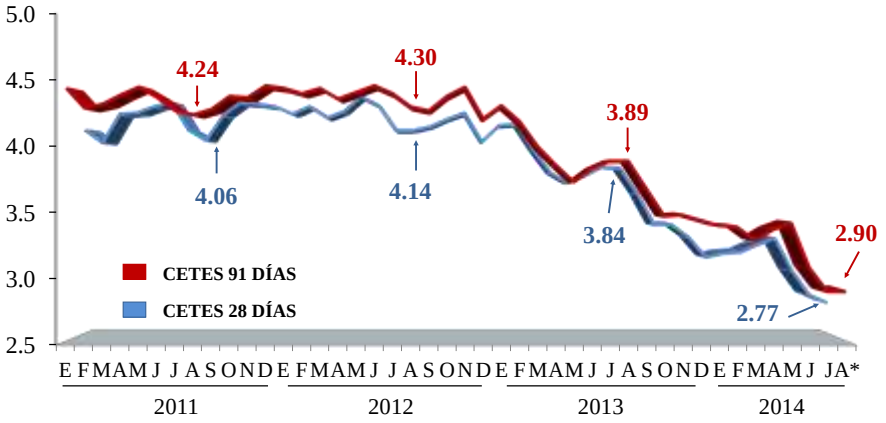
52 centésimas respecto a diciembre de 2013 (3.29%); en tanto que en el plazo a 91 días el promedio fue de 2.90%, cifra idéntica a la observada en julio pasado (2.90%), y una reducción de 67 centésimas de punto en relación con diciembre anterior (3.44%).

PROMEDIO DE LAS TASAS DE RENDIMIENTO MENSUALES DE LOS CERTIFICADOS DE LA TESORERÍA DE LA FEDERACIÓN

Año	2013					2014							
Mes/Plazo	**Ago.**	**Sep.**	**Oct.**	**Nov.**	**Dic.**	**Ene.**	**Feb.**	**Mar.**	**Abr.**	**May.**	**Jun.**	**Jul.**	**Ago.***
28 días	3.84	3.64	3.39	3.39	3.29	3.14	3.16	3.17	3.23	3.28	3.02	2.83	2.77
91 días	3.89	3.68	3.47	3.48	3.41	3.41	3.39	3.29	3.37	3.42	3.08	2.90	2.90

* Promedio a la tercera subasta.
FUENTE: Banco de México.

RENDIMIENTO ANUAL DE CETES A 28 Y 91 DÍAS
-Promedio mensual-



* A la tercera subasta.
FUENTE: Banco de México.

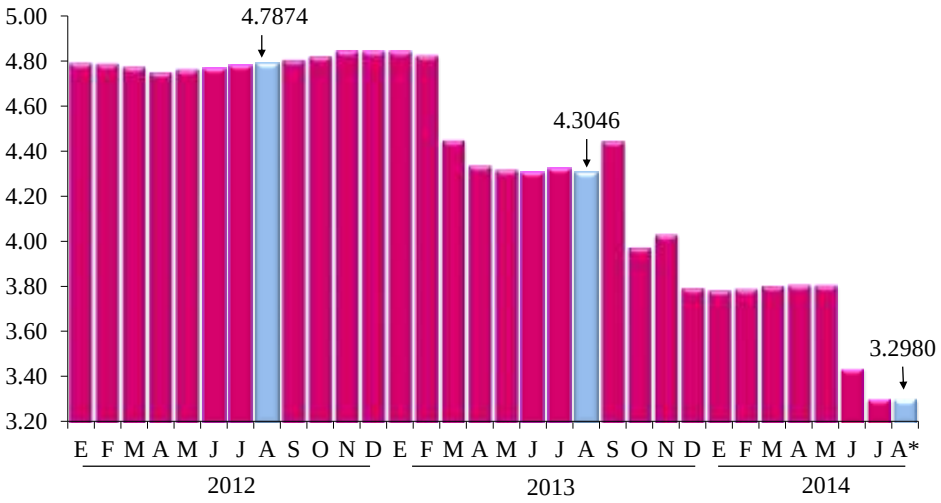
Fuente de información:
http://www.banxico.org.mx/SieInternet/consultarDirectorioInternetAction.do?accion=consultarCuadro&idCuadro=CF107&sector=22&locale=es

Tasa de Interés Interbancaria de Equilibrio (Banxico)

La Tasa de Interés Interbancaria de Equilibrio (TIIE) se utiliza por el mercado bancario nacional como referencia para el otorgamiento de créditos hipotecarios, de consumo y de otras inversiones en el aparato productivo nacional.

A consecuencia de la disminución de la tasa de interés interbancaria a un día, la TIIE registró una reducción como el resto de las tasas de referencia. Así, el promedio de la TIIE, en las tres primeras semanas de agosto de 2014, fue de 3.2980%, cifra tres diezmilésimas de punto porcentual menos a la observada en el mes inmediato anterior (3.2983%), inferior en 4928 diezmilésimas de punto porcentual respecto al promedio de diciembre de 2013 (3.7908%) y menor en 1.0066 puntos porcentuales si se le compara con agosto del año anterior (4.3046%).

TASA DE INTERÉS INTERBANCARIA DE EQUILIBRIO
-Promedio mensual-



* A la tercera subasta.
FUENTE: Banco de México.

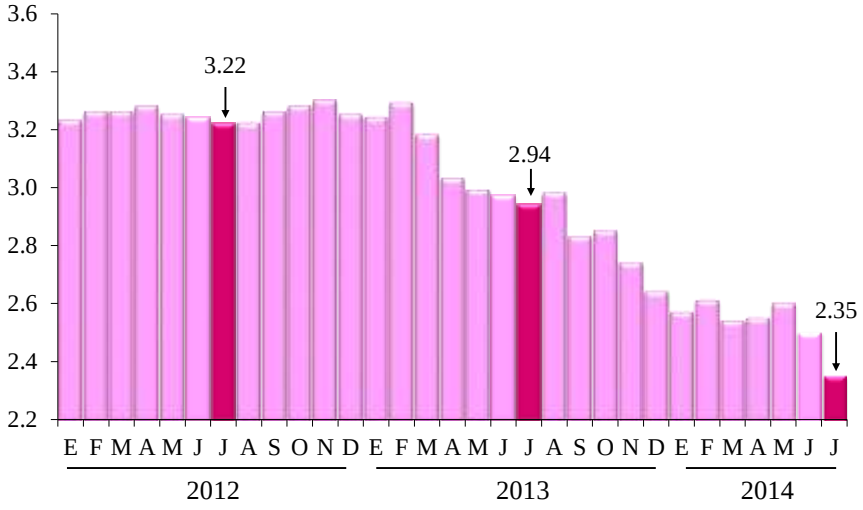
Fuente de información:
http://www.banxico.org.mx/SieInternet/consultarDirectorioInternetAction.do?accion=consultarCuadro&idCuadro=CF101&sector=18&locale=es

Costo Porcentual Promedio (CPP)

El Banco de México informó que el Costo Porcentual Promedio (CPP), que incluye depósitos bancarios a plazo, pagarés con rendimiento liquidable al vencimiento, otros depósitos (excepto vista y ahorro), aceptaciones bancarias y papel comercial con aval bancario, y que se considera un parámetro del mercado que representa el costo porcentual promedio de captación, reportó en julio de 2014, una tasa de interés anual de 2.35%, cifra menor en 15 centésimas de punto porcentual a la observada en el mes inmediato anterior (2.50%), inferior en 29 centésimas de punto con relación a la de diciembre de 2013 (2.64%) y 59 centésimas de punto menos si se le compara con julio del año anterior (2.94%).

Cabe destacar que durante el período enero-julio de 2014, el CPP se ubicó en 2.53%, lo que significó una reducción de 56 centésimas de punto porcentual respecto al mismo período del año anterior (3.09%).

COSTO PORCENTUAL PROMEDIO
-Promedio mensual-



FUENTE: INEGI.

Fuente de información:
http://www.banxico.org.mx/SieInternet/consultarDirectorioInternetAction.do?accion=consultarCuadro&idCuadro=CF112&sector=18&locale=es

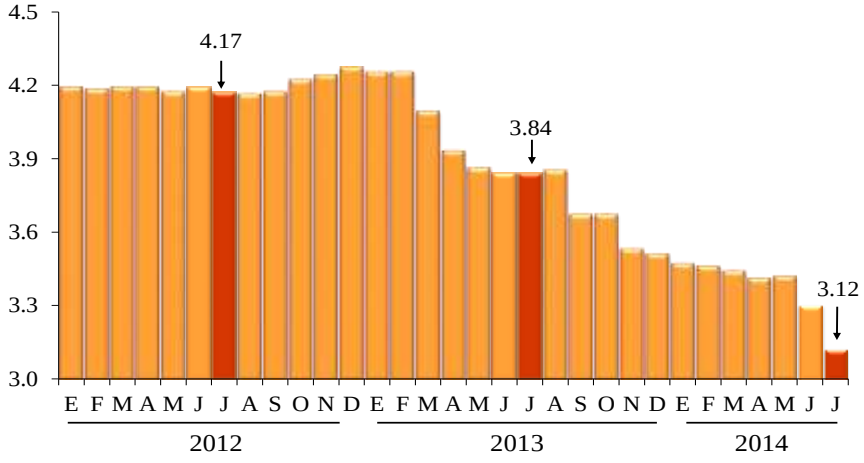
Costo de Captación a Plazo de Pasivos denominados en moneda nacional (CCP-pesos)

El CCP-pesos incluye las tasas de interés de los pasivos a plazo en moneda nacional a cargo de la banca múltiple, excepto los pasivos que se derivan de obligaciones subordinadas susceptibles de conversión a capital, del otorgamiento de avales y de la celebración de operaciones entre instituciones de crédito.

El CCP denominado en pesos registró, en julio de 2014, una tasa de rendimiento anual de 3.12%, porcentaje menor en 18 centésimas de punto porcentual con respecto a junio anterior (3.30%), inferior en 39 centésimas de punto con relación a diciembre pasado (3.51%) y menor en 72 centésimas de punto porcentual con respecto a julio de 2013 (3.84%).

Durante los primeros siete meses de 2014, el promedio del CCP en pesos fue de 3.37%, lo que representó una disminución de 64 centésimas de punto porcentual con relación al mismo lapso del año anterior (4.01%).

COSTO DE CAPTACIÓN A PLAZO DE PASIVOS
-Moneda nacional-



FUENTE: INEGI.

Fuente de información:
http://www.banxico.org.mx/SieInternet/consultarDirectorioInternetAction.do?accion=consultarCuadro&idCuadro=CF112&sector=18&locale=es

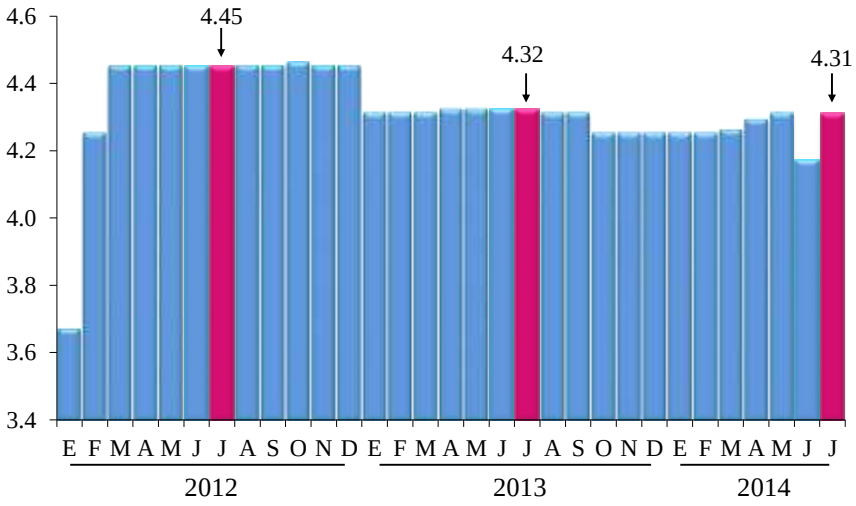
Costo de Captación a Plazo de Pasivos denominados en Unidades de Inversión (CCP-Udis)

En el CCP-Udis se toma en cuenta el mismo tipo de instrumentos que se incluyen en el CCP, pero que están denominados en Udis; esto es, incluye los pasivos a plazo en moneda nacional a cargo de la banca múltiple, excepto los pasivos que se derivan de obligaciones subordinadas susceptibles de conversión a capital, del otorgamiento de avales y de la celebración de operaciones entre instituciones de crédito, pero que están denominados en Unidades de Inversión (Udis).

En julio de 2014, de acuerdo con información del Banco de México (Banxico), el CCP-Udis se ubicó en una tasa de interés anual de 4.31%, cifra superior en 14 centésimas de punto porcentual respecto a la observada en junio (4.17%), seis centésimas de punto más a la registrada en diciembre pasado (4.25%), e inferior en una centésima de punto porcentual con relación a la registrada en julio de 2013 (4.32%).

Cabe señalar que durante el primer semestre del presente año, el CCP-Udis registró un promedio de 4.26%, cifra inferior en seis puntos porcentuales respecto al mismo período del año anterior (4.32%).

COSTO DE CAPTACIÓN A PLAZO DE PASIVOS
-Denominado en unidades de inversión-



FUENTE: INEGI.

Fuente de información:
http://www.banxico.org.mx/SieInternet/consultarDirectorioInternetAction.do?accion=consultarCuadro&idCuadro=CF112&sector=18&locale=es

Lo que le espera al Presidente del Eurogrupo (RIE)

El 30 de julio de 2014, el Real Instituto Elcano (RIE) dio a conocer que desde su creación en 1999, el diseño institucional del euro ha estado desequilibrado. Cuenta con un Banco Central poderoso e independiente y, sin embargo, no cuenta con un contrapeso político a la política monetaria única. Esto supone que no hay nadie sentado al otro lado de la mesa del Banco Central Europeo (BCE) para articular una posición fiscal común a nivel de la zona euro, de coordinar la política económica del conjunto de los países que forman parte de la unión monetaria o de debatir sobre el nivel más adecuado del tipo de cambio del euro. Este diseño respondió a la visión alemana de cómo debía funcionar la moneda única: con un Banco Central sin intromisiones políticas (a imagen y semejanza del Bundesbank), una gobernanza fiscal bastante tecnificada basada en reglas (el Pacto de Estabilidad y Crecimiento) y sin coordinación de las políticas económicas.

Sin embargo, habida cuenta de la altísima interdependencia económica entre los países del euro y de las externalidades que las políticas económicas de unos estados miembros tienen sobre otros, desde un principio se hizo evidente la necesidad de coordinar (aunque fuera de forma débil) las políticas económicas de los miembros del club. Así nació el Eurogrupo. Primero como reunión informal de ministros de Economía y Finanzas de la zona euro y, desde 2004, con mayor nivel de formalidad gracias a la existencia de un Presidente permanente. En 2009, el Tratado de Lisboa, en su protocolo 14, terminó de perfilar su papel, al establecer que para facilitar un mayor crecimiento económico en la Unión Europea se debía "establecer una coordinación cada vez más estrecha de las políticas económicas en la zona del euro" a través del Eurogrupo.

Desde 2010, con la crisis económica, el Eurogrupo se ha convertido en uno de los principales centros de poder en la Unión. Por una parte es el lugar donde se pone en marcha la coordinación de la política económica a través de las nuevas reglas de las que se ha dotado la Unión (*Six Pack*, *Two Pack* o Pacto Fiscal, entre otras). Por otra, es donde se deciden los programas de rescate a países en problemas, así como los planes presupuestarios y de reformas estructurales que los países tienen que remitir a Bruselas de forma periódica. Esto supone que ha ido ganando peso político, aunque algunos países, sobre todo Francia, siguen afirmando que debería tener aún más atribuciones y, en particular, poder intervenir de alguna forma en las decisiones de política monetaria, algo a lo que tanto el BCE como el gobierno alemán siempre se han negado.

Dado que es previsible que durante los próximos años el nivel de integración de los países de la zona euro vaya a más, el papel del Presidente del Eurogrupo no hará más que aumentar. Además de continuar tomando decisiones sobre la aplicación de las nuevas reglas fiscales, es probable que tenga cada vez más atribuciones relacionadas con la unión bancaria, con la unión fiscal y con el papel internacional del Euro. Tal y como sugería recientemente un informe del Real Instituto Elcano y Chatham House titulado *How to Fix the euro*, para sobrevivir, la zona euro necesita crear un presupuesto

común con capacidad de financiarse con impuestos europeos y emisión de deuda común, y gastar esos fondos en políticas comunes que reduzcan a las disparidades económicas entre los distintos estados miembros, caminando así hacia una auténtica unión fiscal. Todas estas nuevas funciones deberían ser coordinadas por un Ministro de Economía de la zona euro, que no sería otro que el Presidente permanente del Eurogrupo.

Fuente de información:
http://www.realinstitutoelcano.org/wps/portal/web/rielcano_es/contenido?WCM_GLOBAL_CONTEXT=/elcano/elcano_es/zonas_es/steinberg-lo-que-le-espera-al-presidente-del-eurogrupo#.U9j-s3mYYdU

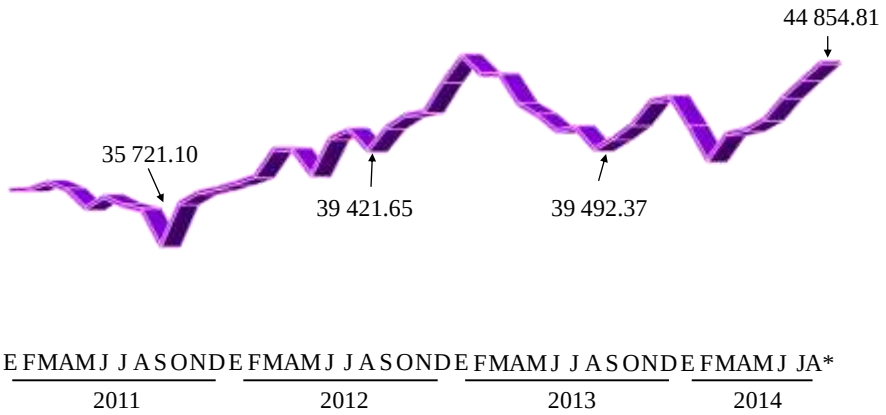
Mercado bursátil (BMV)

Evolución de la Bolsa Mexicana de Valores (BMV)

Durante julio y agosto de 2014, el principal indicador bursátil del mercado accionario mexicano registró una tendencia positiva en línea con los merlos mercados estadounidenses, los cuales presentaron una recuperación importante debido a la menor volatilidad en los mercados accionarios. De hecho, el indicador brusátil de México superó con creces los 44 mil puntos debido a un mayor volumen de transacciones y a una alza en los precios de los títulos negociados, además del estímulo por la reforma energética.

Así, al cierre de la jornada bursátil del 18 de agosto de 2014, el Índice de Precios y Cotizaciones (IPyC) de la Bolsa Mexicana de Valores (BMV) de ubicó en 44 mil 854.81 unidades lo que significó una ganancia nominal acumulada en el año de 4.98%. Se negociaron dos millones de títulos con un importe de 71 millones de pesos, con la participación de 59 emisoras, de las cuales 45 ganaron, 10 perdieron y cuatro se mantuvieron sin cambio.

ÍNDICE DE PRECIOS Y COTIZACIONES DE LA BOLSA MEXICANA DE VALORES



* Datos al 18 de agosto.
FUENTE: Bolsa Mexicana de Valores.

RENDIMIENTO DEL ÍNDICE DE PRECIOS Y COTIZACIONES DE LA BOLSA MEXICANA DE VALORES
- Por ciento -

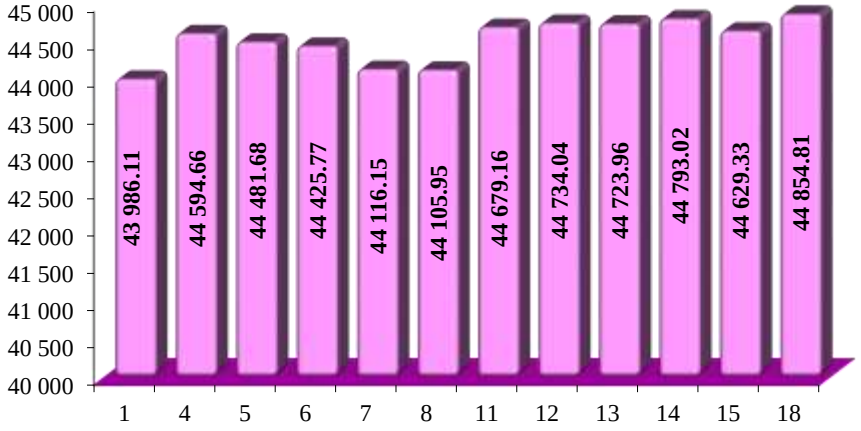
Diciembre de cada año	Rendimiento nominal anual	Inflación anual	Rendimiento real
2006	48.56	4.05	42.78
2007	11.68	3.79	7.64
2008	-24.23	6.53	-32.24
2009	43.52	3.57	38.57
2010	20.02	4.40	14.96
2011	-3.82	3.82	-7.79
2012	17.88	3.57	13.82
2013			
Enero	3.60	0.40	3.19
Febrero[2/]	0.95	0.90	0.05
Marzo	0.85	1.64	-0.78
Abril	-3.30	1.70	-5.06
Mayo	-4.84	1.37	-6.28
Junio	-7.05	1.30	-8.44
Julio	-6.56	1.27	-7.91
Agosto	-9.64	1.56	-11.35
Septiembre	-8.06	1.94	-10.16
Octubre	-6.10	2.43	-8.68
Noviembre	-2.76	3.38	-6.23
Diciembre	-2.24	3.97	-6.30
2014[1/]			
Enero	-4.32	0.89	-5.25
Febrero	-9.23	1.15	-10.49
Marzo	-5.30	1.43	-6.81
Abril	-4.72	1.24	-6.02
Mayo	-3.19	0.91	-4.13
Junio	0.02	1.09	-0.88
Julio	2.55	1.37	1.16
Agosto*	4.98[2/]	1.75[3/]	3.17[3/]

1/ A partir de enero de 2014, las cifras que se reportan son con respecto a diciembre del 2013.
2/ Al día 18.
3/ Estimada.
FUENTE: Bolsa Mexicana de Valores.

El IPyC de la BMV registró durante los primeros 18 días de agosto de 2014, una trayectoria con poca volatilidad y mantuvo su tendencia ascendente superando la barrera de los 44 mil puntos. De hecho, inicio el mes en 43 mil 986.11 unidades, para alcanzar el día 18 los 44 mil 854.81 puntos. Cabe destacar que los analistas bursátiles estimaman que el principal indicador podría superar los 46 mil puntos para fines de septiembre próximo a consecuencia de los buenos resultados que presentan algunas

empresas en sus reportes del segundo trimestre del año y de la disminución en la aversión al riesgo.

EVOLUCIÓN DEL ÍNDICE DE PRECIOS Y COTIZACIONES DE LA BOLSA MEXICANA DE VALORES
-Cotización diaria-
Agosto 2014

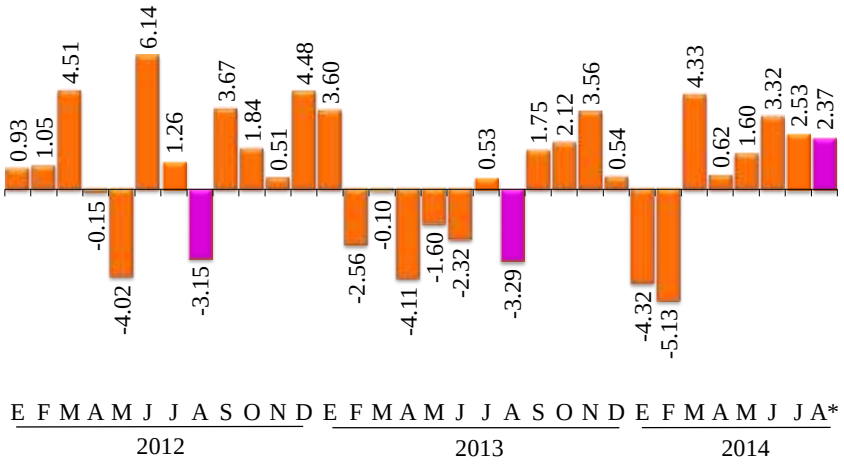


FUENTE: Bolsa Mexicana de Valores.

IPyC mensual

Durante julio de 2014, el IPyC registró una ganancia de 2.53%; mientras que en los primeros 18 días de agosto reportó una utilidad de 2.37 por ciento.

EVOLUCIÓN DE LA BOLSA MEXICANA DE VALORES
-Promedio mensual de utilidades-

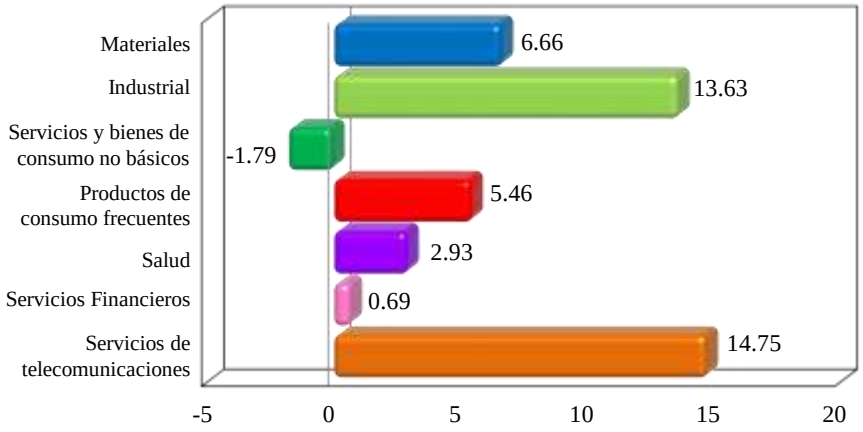


* Datos al 18 de agosto.
FUENTE: Bolsa Mexicana de Valores.

Índices sectoriales

Del 31 de diciembre de 2013 al 18 de agosto de 2014, los índices sectoriales que reportaron utilidades fueron los siguientes: servicios de telecomunicaciones (14.75%), Industrial (13.63%), materiales (6.66%), productos de consumo frecuentes (5.46%), salud (2.93%), y los servicios financieros (0.69%). Por el contrario, los servicios de bienes de consumo no básicos cayeron 1.79 por ciento.

RENDIMIENTOS DE LOS ÍNDICES SECTORIALES
-Variación porcentual acumulada en el año-
31 de diciembre de 2013-18 de agosto de 2014



FUENTE: Bolsa Mexicana de Valores.

Fuente de información:
http://www.bmv.com.mx/
Periódico El Financiero, 19 de agosto de 2014, sección bursátil, México.

Información Estadística y Financiera de las 35 casas de bolsa (CNBV)

El 12 de agosto de 2014, la Comisión Nacional Bancaria y de Valores publicó "Información Estadística y Financiera de las 35 casas de bolsa en operación al cierre de junio de 2014[60]". A continuación se presenta la información.

Características del sector

Al cierre de junio de 2014, el sector de casas de bolsa estuvo integrado por 35 entidades, dos más que al cierre del año anterior: Goldman Sachs México Casa de Bolsa, S.A. de

[60] La información que se presenta compara junio de 2014 con el mismo período del año anterior. Adicionalmente y con el propósito de brindar mayor información, en algunos cuadros se presentan los comparativos contra el trimestre inmediato anterior.

C.V. (Goldman Sachs CB) inició operaciones en enero de 2014 y BTG Pactual Casa de Bolsa, S.A. de C.V. (BTG Pactual CB) inició operaciones en marzo de 2014.

El número de cuentas de inversión fue de 209 mil 163, lo que significó 2 mil 576 cuentas más (1.2%) con respecto al mismo mes del año anterior[61]. El personal ocupado en el sector (considerando el área administrativa y el área operativa) fue de 5 424 empleados en junio de 2014, con una disminución anual de 971 personas (15.2%)[62].

CASAS DE BOLSA: INFORMACIÓN OPERATIVA

	2013	2014		Diferencia anual	
	Junio	Marzo	Junio	Unidades	%
Número de cuentas de inversión	**206 587**	**209 386**	**209 163**	**2 576**	**1.2**
Número de empleados	**6 395**	**5 387**	**5 424**	**-971**	**-15.2**
Área administrativa	3 336	2 476	2 573	-763	-22.9
Área operativa	3 059	2 911	2 851	-208	-6.8

FUENTE: CNBV.

Cuentas de orden

El valor de las cuentas de orden fue de 8 mil 756.9 mmdp, lo que significó un incremento de 2.6%. El saldo de las operaciones por cuenta de terceros fue de 8 mil 119.7 mmdp, con un crecimiento de 2.5%, conformando el 92.7% del total.

[61] El número de cuentas de inversión se refiere a los contratos de administración y custodia que las casas de bolsa realizan con personas morales (empresas, asociaciones civiles, despachos, fideicomisos y otros) y personas físicas, nacionales o extranjeras, a través de los cuales el público inversionista accede a servicios de inversión (reportos, compraventa y préstamos de valores entre otros).

[62] La reducción en el personal ocupado en 2014 se debe principalmente a que Actinver, Accival e Invex transfirieron los contratos laborales de sus casas de bolsa a los bancos respectivos, por lo que la cancelación del personal en estas instituciones fue de 958, 333 y 12 empleados, respectivamente.

CASAS DE BOLSA: CUENTAS DE ORDEN
-Saldos en mdp-

	2013	2014		Diferencias %	
	Junio	Marzo	Junio	Anual	Trimestral
Cuentas de Orden	**8 536 637**	**8 570 232**	**8 756 850**	**2.6**	**2.18**
Operaciones por Cuenta de Terceros	**7 923 014**	**7 958 998**	**8 119 660**	**2.5**	**2.02**
Clientes cuentas corrientes	19 413	16 002	6 392	-67.1	-60.05
Operaciones en custodia	6 932 509	6 706 378	6 905 497	-0.4	2.97
Operaciones de administración	971 092	1 236 618	1 207 771	24.4	-2.33
Operaciones por Cuenta Propia	**613 622**	**611 234**	**637 190**	**3.8**	**4.25**

FUENTE: CNBV.

Del total de las cuentas de orden, las operaciones en custodia representaron 78.9%, reportando una reducción de 0.4%. En tanto, las operaciones de administración se incrementaron 24.4%, con una participación de 13.8%. Por su parte, el saldo del rubro "Clientes cuentas corrientes" tuvo una disminución de 67.1%, aunque sólo conformó el 0.1% del total de las cuentas de orden.

Las operaciones por cuenta propia fueron el 7.3% del total de las cuentas de orden, con un saldo de 637.2 mmdp y un crecimiento anual de 3.8 por ciento.

Balance general

Los activos totales sumaron 367.7 mmdp, con un decremento de 19.5%. Esto se explica principalmente por una reducción en las inversiones en valores de 15.7%, al ser el rubro de mayor tamaño con el 74.9% de los activos, y por el de deudores por reporto que disminuyó 76.3%, con una participación de 2.8% de los activos al cierre de junio. Otras cuentas por cobrar, la cual es el segundo rubro en importancia de los activos, con el 14.1%, registró un aumento de 19.3 por ciento.

CASAS DE BOLSA: BALANCE GENERAL
-Saldos en MDP-

	2013	2014		Diferencias %	
	Junio	Marzo	Junio	Anual	Trimestral
Activos	**456 813**	**417 256**	**367 655**	**-19.5**	**-11.9**
Disponibilidades y Cuentas de margen	16 246	14 836	8 981	-44.7	-39.5
Inversiones en valores	326 738	321 662	275 402	-15.7	-14.4
Deudores por reporto	43 578	6 034	10 309	-76.3	70.8
Prestamos de valores y derivados	16 967	16 075	13 061	-23.0	-18.7
Otras cuentas por cobrar	43 477	50 711	51 858	19.3	2.3
Otros activos1/	9 807	7 939	8 044	-18.0	1.3
Pasivos	**420 502**	**385 584**	**335 320**	**-20.3**	**-13.0**
Préstamos bancarios y de otros organismos	491	1 524	1 530	211.4	0.3
Acreedores por reporto	302 280	307 063	257 059	-15.0	-16.3
Prestamos de valores y derivados	21 512	18 273	18 082	-15.9	-1.0
Colaterales vendidos o dados en garantía	37 876	4 234	3 966	-89.5	-6.3
Otras cuentas por pagar	56 847	53 044	53 428	-6.0	0.7
Otros pasivos2/	1 496	1 445	1 255	-16.1	-13.2
Capital Contable	**36 311**	**31 672**	**32 336**	**-10.9**	**2.1**
Capital contribuido	19 848	17 593	17 606	-11.3	0.1
Capital ganado	16 463	14 079	14 730	-10.5	4.6

1/ Incluye ajustes de valuación por cobertura de activos financieros, beneficios por recibir en operaciones de bursatilización, inmuebles, mobiliario y equipo, inversiones permanentes, impuestos y PTU.
2/ Incluye pasivos bursátiles, valores asignaciones por liquidar, obligaciones subordinadas en circulación, impuestos y PTU diferidos (a cargo) y créditos diferidos y cobros anticipados.
FUENTE: CNBV.

El monto de los pasivos fue de 335.3 mmdp, con un disminución de 20.3%. El saldo de acreedores por reporto fue 257.1 mmdp, lo que significó una reducción de 15.0%, representando el 76.7% del total de los pasivos. Los colaterales vendidos o dados en garantía también mostraron una reducción, en este caso de 33.9 mmdp (89.5%) para ubicar su saldo en 4.0 mmdp. El renglón de "Otras cuentas por pagar" registró un decremento de 6.0%, para alcanzar un saldo de 53.4 mmdp, con una participación en los pasivos de 15.9 por ciento.

El capital contable del sector fue de 32.3 mmdp, con una disminución de 10.9%; derivado de reducciones en el capital contribuido de 11.3% y de 10.5% en el capital ganado. El coeficiente del capital contable respecto a los activos se elevó de 8.0% en

junio de 2013 a 8.8% el igual mes del presente año, resultado de un mayor decremento en los activos que en el capital contable.

Resultados

Al cierre de junio de 2014, el sector tuvo una disminución en el resultado neto de 24.0% (1.1 mmdp), para alcanzar un monto acumulado de 3.3 mmdp. Lo anterior se debió principalmente por la reducción en el resultado por servicios de 25.6% (1.6 mmdp), toda vez que el margen financiero por intermediación reportó un incremento de 5.1% (0.2 mmdp).

El resultado por servicios disminuyó, debido a la baja registrada en las comisiones y tarifas cobradas y menores ingresos por asesoría financiera. Por su parte, el margen financiero por intermediación mejoró por el crecimiento en los ingresos netos por intereses[63] de 135.2% y por la disminución de la pérdida del resultado por valuación a valor razonable en 590 mdp.

[63] Ingresos netos por intereses se define por la diferencia aritmética de los ingresos por intereses y los gastos por intereses.

CASAS DE BOLSA: ESTADO DE RESULTADOS
-Flujos acumulados en MDP-

	2013	2014	Diferencias Anuales	
	Junio	Junio	MDP	%
Comisiones y tarifas cobradas	6 595	4 866	-1 729	-26.2
Comisiones y tarifas pagadas	1 099	882	-217	-19.8
Ingresos por asesoría financiera	864	748	-116	-13.5
Resultado por servicios	**6 360**	**4 732**	**-1 628**	-25.6
Utilidad por compraventa	17 015	16 471	-543	-3.2
Pérdida por compraventa	11 932	12 808	876	7.3
Ingresos por intereses	20 077	18 820	-1 257	-6.3
Gastos por intereses	19 285	16 958	-2 327	-12.1
Resultado por valuación a valor razonable	-1 169	-579	590	-50.5
Margen financiero por intermediación	**4 705**	**4 947**	**242**	**5.1**
Otros ingresos (egresos) de la operación	153	557	403	263.5
Gastos de administración y promoción	6 411	6 898	487	7.6
Resultado de la operación	**4 808**	**3 338**	**-1 470**	**-30.6**
Participación en el resultado de subsidiarias	768	981	213	27.7
Resultados antes de impuestos a la utilidad	**5 576**	**4 319**	**-1 257**	**-22.5**
Impuestos a la utilidad netos	-1 187	-972	215	-18.1
Operaciones discontinuas	15	0	-15	-100.0
Resultado neto	**4 404**	**3 347**	**-1 057**	**-24.0**

FUENTE: CNBV.

Los principales indicadores de rentabilidad (acumulado 12 meses) ROA y ROE, presentan un comportamiento a la baja: una reducción anual de 1.16 puntos porcentuales (pp) en el ROE para ubicarse en 20.85%, y una disminución de 0.36 pp en el ROA para terminar en 1.55% en junio de 2014.

CASAS DE BOLSA: INDICADORES FINANCIEROS
-Cifras en millones de pesos (MDP)-

	2013	2014		Diferencias anuales	
	Junio	Marzo	Junio	MDP	%
Resultado neto (flujo 12 meses)	8 560	6 522	6 968	-1 592	-18.6
Activo (promedio 12 meses)	447 378	473 837	448 473	1 095	0.2
Capital contable (promedio 12 meses)	38 899	34 978	33 427	-5 472	-14.1

CASAS DE BOLSA: INDICADORES FINANCIEROS
-En porcentaje-

	2013	2014		Diferencias en PP	
	Junio	Marzo	Junio	Anual	Trimestral
ROE*/	22.01	18.65	20.85	-1.16	2.20
ROA**/	1.91	1.38	1.55	-0.36	0.18

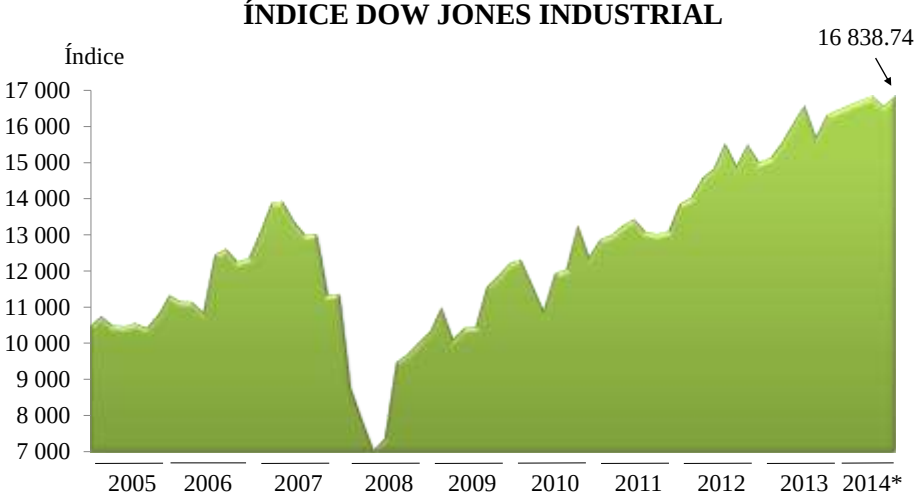
*/ ROE = Resultado Neto (acumulado 12 meses) / Capital contable, promedio 12 meses.
**/ ROE = Resultado Neto (acumulado 12 meses) / Activos, promedio 12 meses.
FUENTE: CNBV.

Fuente de información:
http://www.cnbv.gob.mx/SECTORES-SUPERVISADOS/BURSÁTIL/Boletines-de-Prensa/Prensa%20%20Casas%20de%20Bolsa/Comunicado%20de%20Prensa%20CB%20Jun14.pdf
Para tener acceso a información relacionada visite:
http://portafoliodeinformacion.cnbv.gob.mx/cb1/Paginas/infosituacion.aspx

Mercados bursátiles internacionales

Durante julio y agosto de 2014, las bolsas internacionales han registrado una trayectoria ascendente debido a la menor volatilidad a nivel mundial en los mercados financieros, cambiarios y accionarios a consecuencia de la disminución de la aversión al riesgo y a un mayor flujo de capitales a los principales mercados estadounidenses y de los países emergentes. De hecno, se estima que las bolsas internacionales se sigan reforzando ante la eventual recuperación moderada de la economía mundial. Así, al cierre de la jornada bursátil, del 18 de agsoto de 2014, el índice Dow Jones reportó un nivel de 16 mil 838.74 unidades, lo que significó una utilidad de capital de 1.58% con respecto a diciembre de 2013. A pesar del crecimiento de la economía estadounidense en el segundo trimestre del presente año se maniente un nivel de incertidumbre respecto a la continuidad de las medidas no convencionales de la Reserva Federal.

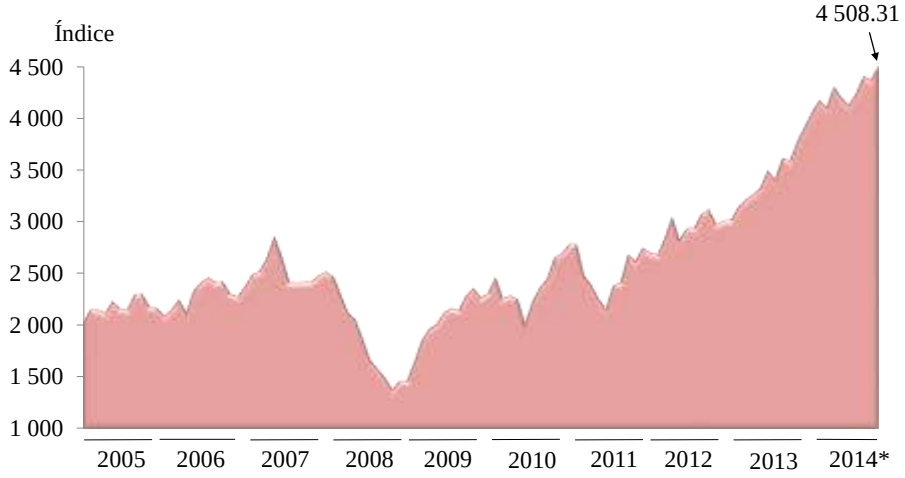
ÍNDICE DOW JONES INDUSTRIAL



* Datos al 18 de agosto.
FUENTE: Invertia.com.mx.

Por su parte, al índice tecnológico Nasdaq Compuesto en julio y agosto mostró una recuperación sustancial, ya que paso de terreno negativo a uno de utilidades. Así, al cierre de julio se ubicó en 4 mil 369.77.18 puntos, lo que representó una ganancia de 4.63% con respecto al ciere de 2013. Asimismo, al cierre de la jornada del 18 de agosto del presente año, la utilidad acumulada en el año llego a 7.94 por ciento.

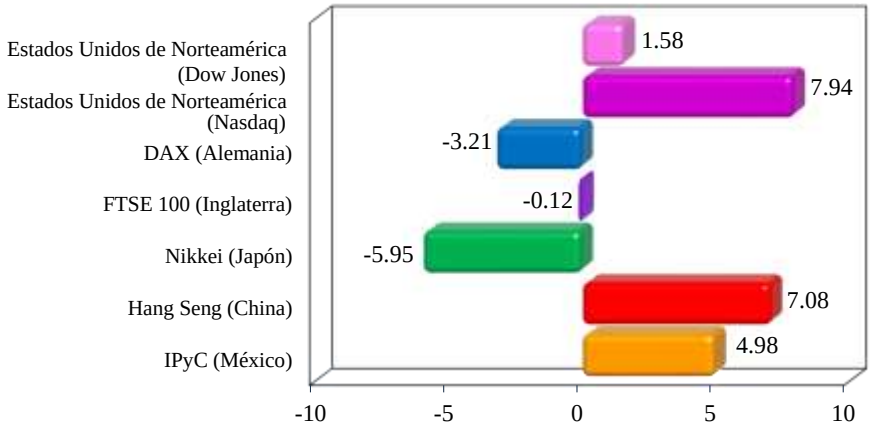
ÍNDICE NASDAQ COMPOSITE



* Datos al 18 de agosto.
FUENTE: Invertia.com.mx.

En Europa, los mercado bursátiles han resentido la salida de capitales debido a las bajas tasas de interés de los mercados financieros. Así, en los primeros 18 días de agosto de 2014, el índice accionario de Alemania (Dax) observó una pérdida de capital de 3.21%, mientras que el índice bursátil de Inglaterra (FTSE-100)) registró una caída acumulada en el año de 0.12%. Por su parte, en Asia, el índice bursátil de China (Hang Seng) reportó una ganancia de 7.08%, y el índice accionario de Japón (Nikkei) registró una pérdida de 5.95 por ciento.

MERCADOS BURSÁTILES INTERNACIONALES
-Variación porcentual en moneda local-
31 de diciembre de 2013-18 de agosto de 2014



FUENTE: Bolsa Mexicana de Valores.

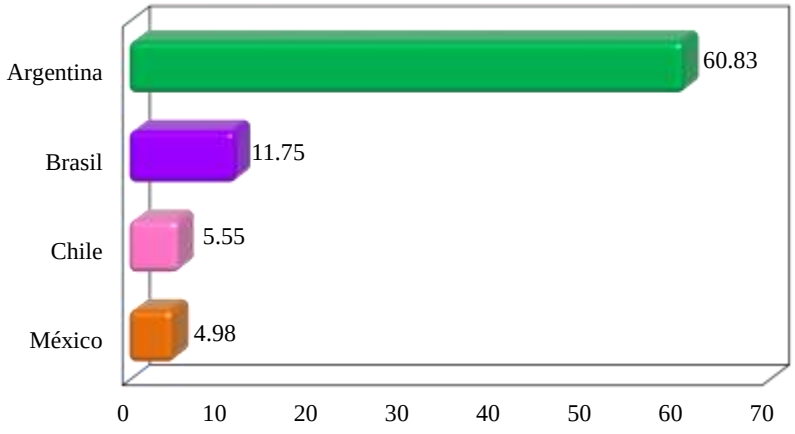
Fuente de información:
Periódico *El Financiero*, 19 de agosto de 2014. México.
http://economia.terra.com.mx/mercados/indices/

Mercados bursátiles de América Latina

Los mercados accionarios de América Latina registraron en julio y agosto un comportamiento lateral y en línea con las bolsas estadounidense debido a un retorno de los flujos de capital hacia los países emergentes y de otros países que brindan ganancias. De hecho, del 31 de diciembre de 2013 al 18 de agosto de 2014, a pesar de la

problemática de deuda que tienen Argentina el índice accionario de Merval reportó una utilidad de capital de 60.83%; en tanto que los índices de Brasil (Bovespa) y Chile (IPGA) se movieron lateralmente al observar ganancias de 11.75 y 5.55%, respectivamente.

BOLSAS DE VALORES DE AMÉRICA LATINA
-Variación porcentual acumulada en el año-
31 de diciembre de 2013-18 de agosto de 2014



FUENTE: Bloomberg, Índices Mundiales.

Fuente de información:
Periódico *El Financiero*, 19 de agosto de 2014. México.

Mercado de cambios

Paridad cambiaria (Banxico)

A finales de julio y durante agosto del presente año, el mercado cambiario el peso ha registrado una trayectoria de devaluación. Sin embargo, la estabilidad macroeconómica de México sumada a las medidas de política monetaria y cambiaria por parte del Banco Central, la aprobación de las leyes secundarias en materia de telecomunicaciones y de energía son factores que podrían coadyuvar a un mayor ingreso de divisas tanto en inversión directa como de cartera hacia finales del año. Con ello, es factible que se

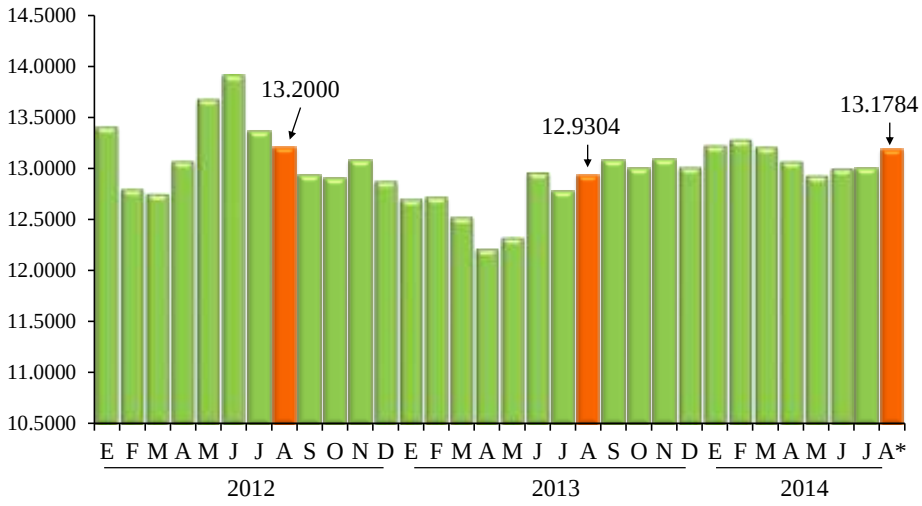
alcance al objetivo propuesto en los prónosticos de los Pre-Criterios Generales de Política Económica para 2015 donde se prevé para 2014, una paridad cambiaria de 13.10 pesos por dólar en promedio anual y para 2015 de 13.00 pesos por dólar lo cual podría incluir un margen de subvaluación.

En este contexto, la cotización promedio del peso interbancario a 48 horas[64] frente al dólar durante julio de 2014, fue de 12.9894 pesos por dólar, lo que significó una apreciación de 0.04% con respecto al promedio del mes inmediato anterior (12.9945 pesos por dólar), una apreciación de 0.14% con relación a diciembre pasado (13.0083 pesos por dólar), y una depreciación de 1.77% si se le compara con julio de 2013 (12.7637 pesos por dólar).

Cabe destacar que el promedio del dólar interbancario a 48 horas, del 1º al 18 de agosto de 2014, se ubicó en 13.1784 pesos por dólar, lo que representó una depreciación de 1.14% con respecto a julio pasado (12.9894 pesos por dólar), una de 1.31% con relación a diciembre de 2013 (13.0083 pesos por dólar) y de 1.92% si se le compara con el promedio de agosto del año anterior (12.9304 pesos por dólar).

[64] Para operaciones al mayoreo entre bancos, casas de bolsa, casas de cambio, particulares. Este tipo de cambio es aplicable para liquidar operaciones el segundo día hábil bancario inmediato siguiente a la fecha de su concertación. Los valores son los prevalecientes en el mercado a las horas referidas. Los niveles máximo y mínimo son posturas de venta durante el período de observación (9:00-13:30 hrs). El Banco de México da a conocer estos tipos de cambio a las 13:30 horas todos los días hábiles bancarios. Fuente: Reuters Dealing 3000 Matching.

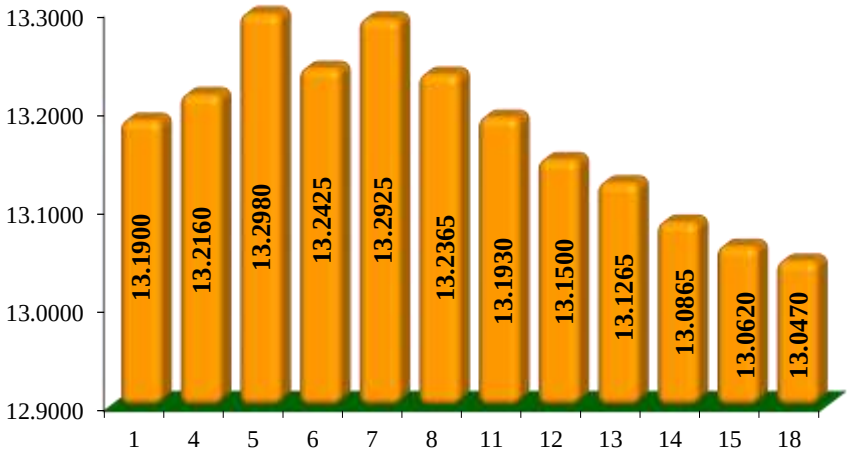
COTIZACIONES DEL PESO MEXICANO RESPECTO AL DÓLAR ESTADOUNIDENSE



* Promedio al día 18 de agosto.
FUENTE: Banco de México.

Durante los primeros 18 días de agosto del año en curso, la cotización promedio del peso interbancario a 48 horas frente al dólar registró una tendencia de depreciación, al moverse en un intervalo muy estrecho de 25 centavos. Así, el máximo de la paridad cambiaria fue de 13.2980 pesos por dólar el día 5 del mes, para recobrar una tendencia de apreciación el día 18 del mismo mes, al establecer un mínimo de 13.0470 pesos por dólar.

COTIZACIONES DEL PESO MEXICANO
RESPECTO AL DÓLAR ESTADOUNIDENSE
AGOSTO 2014



FUENTE: Banco de México.

VARIACIONES DEL PESO FRENTE AL DÓLAR ESTADOUNIDENSE
- Porcentaje -

	Promedio de la cotización del peso frente al dólar estadounidense	Variación respecto al mes inmediato anterior	Variación respecto a diciembre anterior
Dic. 2003	11.2527	0.93	9.93
Dic. 2004	11.2007	-1.47	-0.46
Dic. 2005	10.6303	-0.33	-5.09
Dic. 2006	10.8481	-0.67	-2.05
Dic. 2007	10.8507	- 0.35	0.02
Dic. 2008	13 4348	2.50	23.82
Dic. 2009	12.8570	-1.89	-4.30
Dic. 2010	12.3960	0.48	-3.59
Dic. 2011	13.1577	-4.10	6.14
Dic. 2012	12.8729	-1.52	-2.16
2013			
Enero	12.6960	-1.37	-1.37
Febrero	12.7186	0.18	-1.20
Marzo	12.5204	-1.56	-2.74
Abril	12.2078	-4.02	-5.17
Mayo	12.3174	0.90	-4.32
Junio	12.9579	5.20	0.66
Julio	12.7637	-1.50	-0.85
Agosto	12.9304	1.31	0.45
Septiembre	13.0718	1.09	1.55
Octubre	12.9982	-0.56	0.97
Noviembre	13.0832	0.65	1.63
Diciembre	13.0083	-0.57	1.05
2014			
Enero	13.2845	1.63	1.63
Febrero	13.2784	0.44	2.08
Marzo	13.2036	-0.56	1.50
Abril	13.0650	-1.05	0.44
Mayo	12.9242	-1.08	-0.65
Junio	12.9945	0.54	-0.11
Julio	12.9894	-0.04	-0.14
Agosto*	13.1784	1.45	1.31

Nota: Las variaciones con signo negativo representan apreciación y con signo positivo depreciación.
* Promedio del 1º al 18.
FUENTE: Banco de México.

Fuente de información:
http://www.banxico.org.mx/SieInternet/consultarDirectorioInternetAction.do?accion=consultarCuadroAnalitico&idCuadro=CA91&sector=6&locale=es

¿Por qué la fortaleza del peso? (Forbes México)

El 29 de julio de 2014, la edición online de la revista de negocios Forbes México señaló que, de acuerdo con Manuel Somoza[65], todo apunta a que vamos a tener un peso estable, tratando de revaluarse, pero vulnerable a los efectos globales tanto económicos como geopolíticos.

El peso frente al dólar

En los primeros seis meses del año, el peso ha mantenido estabilidad y fortaleza frente al dólar; empezamos el año con una cotización de 13.01 por dólar, y a la fecha el peso se encuentra por debajo de los 12.95 pesos. Son varias las razones que explican esta situación.

Finanzas públicas sanas

A pesar de que este año vamos a enfrentarnos a un pequeño déficit fiscal (autorizado por el Congreso), se puede afirmar que las finanzas públicas de nuestro país están manejadas en forma sana y vale la pena añadir que esta condición empezó desde mediados de 1996 y se ha mantenido así durante cuatro administraciones; la segunda mitad del gobierno del presidente Zedillo, todo el período de los presidentes Fox y Calderón, así como el casi año y medio de Enrique Peña Nieto.

Lo anterior nos ha permitido tener no sólo estabilidad en el tipo de cambio, sino además el haber logrado bajar la inflación a niveles que no se veían en México desde los años sesenta; teniendo así hoy, tasas de interés en mínimos históricos.

[65] Presidente de Somoza Musi y Asociados. Ejecutivo con más de cuatro décadas de experiencia en el sector financiero. Es economista de la Universidad Anáhuac y tiene una maestría en Finanzas del Tec de Monterrey.

Tratado de Libre Comercio (TLC)

En los pasados 17 años, una vez que el TLC empezó a tomar forma, provocó un incremento importante en el flujo de inversión extranjera directa, que nos ha permitido financiar, en forma sana, los déficits en nuestra balanza comercial que resultan lógicos al ser un país en proceso de desarrollo. También el peso ha capoteado las crisis en forma razonable, y las maxidevaluaciones de cada seis años parece ser que quedaron atrás; todo esto son cosas del pasado, lo importante es tratar de dilucidar cómo se comportará el peso contra el dólar —cuando menos en el mediano plazo, de hoy a diciembre—.

Futuro prometedor

El futuro se presenta prometedor. Las razones son las siguientes: las finanzas públicas se mantienen sanas y nuestros déficit, tanto el fiscal como en comercial, son moderados. Lo anterior nos permite concluir que el déficit en cuenta corriente estará este año entre 20 mil y 25 mil millones de dólares. La pregunta es cómo se va a financiar, y la respuesta es que prácticamente la inversión extranjera directa será suficiente para este menester, pero además tendremos una cantidad importante de inversión de portafolio que llegará a nuestro país, de aquí a fin de año. A la fecha han entrado 13 mil millones de dólares de extranjeros para comprar valores en pesos emitidos por el gobierno federal; se espera que la cifra supere los 25 mil, eso sin contar que es probable que una vez que las calificadoras conozcan que la Reforma Energética quedó aprobada puedan mejorar la calificación de la deuda del gobierno mexicano, lo cual podría provocar flujos mayores hacia nuestro país.

En resumen

Por todo lo aquí expuesto, también es probable que el peso se siga revaluando con respecto al dólar y busque niveles de 12.80; por supuesto, no hay garantía alguna de que esto suceda. Asimismo, con la inflación bajo control y la promesa no escrita de la

Reserva Federal de que aún falta camino por recorrer en la recuperación norteamericana, el Banco de México podría considerar una nueva baja en la tasa de interés de referencia en México. Aunque todo lo mencionado es pura especulación, tiene cierto grado de posibilidad; de cualquier forma todo apunta a que vamos a tener un peso estable, tratando de revaluarse, pero vulnerable a los efectos globales tanto económicos como geopolíticos.

Fuente de información:
http://www.forbes.com.mx/sites/por-que-la-fortaleza-del-peso/

Mercado de futuros del peso (CME)

México inició operaciones en el mercado a futuros en abril de 1995, en el Mercantil Exchange de Chicago (CME), a raíz de la devaluación del peso en diciembre de 1994, por lo cual algunos agentes económicos adversos al riesgo y especuladores tendieron a protegerse de las fluctuaciones que se presentaban en el mercado cambiario de contado, acudiendo al mercado de futuro del peso, para así garantizar sus transacciones económicas.

En este sentido, en el CME se comercian los futuros de divisas y de diversos *commodities*. Un futuro es un derivado que se vende en un mercado estandarizado y que asegura al comprador y al vendedor que una transacción se realizará en una fecha específica, a un determinado precio y sobre una cantidad dada. En el CME se hacen futuros del peso mexicano, en donde cada contrato tiene un valor de 500 mil pesos y vencimientos en los meses de marzo, junio, septiembre y diciembre.

En este contexto, al 18 de agosto de 2014, las cotizaciones en los contratos del peso en el CME para septiembre de 2014, se ubicaron en 13.0718 pesos por dólar, cotización 0.80% por abajo del promedio del dólar interbancario a 48 horas en los primeros 18 días de agosto (13.1784 pesos por dólar). Con ello, los inversionistas en el mercado de futuros están tomando posiciones largas ante un margen de inestabilidad muy pequeño

del peso mexicano. De hecho, se están adquiriendo contratros a diciembre en 13.1578 pesos por dólar lo cual se acerca a la estimación de los Pre-Criterios Generales de Política Económica para 2014 en 13.10 pesos por dólar. Sin embargo, se prevé que la cotización del peso frente al dólar se recupere debido a una trayectoria menor de la inflación y a una menor demanda de dólares en el mercado cambiario mexicano, lo cual podría reducir las ganancias de los contratos a futuro.

COTIZACIONES DE FUTUROS EN EL MERCADO DE CHICAGO (CME)

2014	Peso/dólar
Septiembre	13.0718
Diciembre	13.1578
Marzo 2015	13.2275

FUENTE: CME-Diario *Reforma*, sección Negocios, pág. 2 del 19 de agosto de 2014.

Fuente de información:
Periódico *Reforma*, Sección Negocios, pág. 2, 19 de agosto de 2014.

II. REFORMAS ESTRUCTURALES

Reformas en Acción (Presidencia de la República)

El 12 de agosto de 2014, derivado de la promulgación de las leyes secundarias en materia energética, el Presidente de la República compartió, en su blog, sus puntos de vista acerca del particular. A continuación se presenta el contenido.

Presidente Constitucional de los Estados Unidos Mexicanos:

"Desde que era Gobernador del Estado de México tenía la convicción de que el país requería un **profundo proceso de reformas**. Por ello, a partir del año 2010, expresé a través de una serie de artículos difundidos en la prensa y de una publicación editada en 2011, un conjunto de ideas para proponer **soluciones concretas a los grandes problemas nacionales**. Esas ideas se convirtieron en parte fundamental de las propuestas de mi campaña presidencial, y fueron la base que permitió al **Gobierno de la República** y a las principales fuerzas políticas del país construir el **Pacto por México** e iniciar el **ciclo reformador** que acabamos de concluir.

El diagnóstico era claro. Si bien a lo largo de las últimas tres décadas transitamos con éxito hacia una **democracia electoral** y nuestra economía se abrió al mundo generando industrias competitivas, durante este mismo período de tiempo el **crecimiento económico de México** se había mantenido muy por debajo de su potencial debido, en gran medida, a la caída en la productividad. De igual forma, a pesar del incremento en el gasto social, los niveles de pobreza y desigualdad no lograban disminuir. La educación del país había avanzado en cobertura, pero mostraba una calidad deficiente. La posibilidad de alcanzar una justicia expedita y eficaz era obstaculizada por criterios discordantes, así como por procesos largos, complejos y opacos. Nuestra democracia no otorgaba resultados sustantivos debido a la polarización y a reglas que poco

ayudaban para propiciar acuerdos. Además la transparencia de las instituciones del Estado y de todos los niveles de gobierno era insuficiente.

Estos obstáculos eran de tal magnitud que resultaba imposible superarlos únicamente con una administración más eficiente. **El cambio tenía que ser radical**. Por ello, cuando inicié mi gestión dejé claro que **mi gobierno no venía solo a administrar, sino a transformar**. Para lograr este objetivo, el primer reto era alcanzar los consensos que permitieran construir mayorías en el Congreso de la Unión.

Así surgió el **Pacto por México**, un **espacio de** encuentro entre el Partido Acción Nacional, el Partido de la Revolución Democrática, el Partido Revolucionario Institucional y el Gobierno de la República. Por primera vez en la historia, se forjó un gran acuerdo que no se originó por la necesidad de enfrentar una emergencia sino por la voluntad explícita de cambiar de fondo al país. Este instrumento político nos permitió transformar ideas en **compromisos concretos**. En todo momento, desde mi gobierno procuramos buscar el mayor nivel de consenso entre las tres principales fuerzas políticas. Sin embargo, cuando esto no fue posible, como en el caso de las reformas hacendaria y energética, optamos por la construcción de una mayoría suficiente para aprobar las reformas.

El resultado de este proceso inédito es un paquete de 11 reformas estructurales que habían sido aplazadas por décadas y que hoy ya son realidad: una de ellas aprobada durante el período de transición gubernamental, con el concurso fundamental de los legisladores del PRI, y otras diez promulgadas durante los primeros 20 meses de mi administración.

Para llevar a cabo esta transformación fue necesario realizar 58 modificaciones a la Constitución, efectuar 81 cambios a diversas leyes secundarias, crear 21 ordenamientos jurídicos nuevos y abrogar 15. Además, se constituyeron tres nuevas instituciones y se fortalecieron 13 más ya existentes.

Las reformas persiguen **tres grandes objetivos**: elevar la productividad del país para impulsar el crecimiento económico, fortalecer y ampliar los derechos de los mexicanos y afianzar nuestro régimen democrático y de libertades.

Primero. Para elevar la productividad se realizaron seis reformas. La **Reforma Energética** garantizará el abasto, a precios competitivos, de energéticos como el petróleo, la luz y el gas natural. Al mismo tiempo, modernizará este importante sector para detonar inversión, crecimiento económico y creación de empleos.

Por su parte, la **Reforma en Materia de Competencia Económica** regula la relación entre las empresas para asegurar una sana competencia, que se traduzca en mayor variedad de productos y servicios a mejores precios. De igual forma, la **Reforma en Materia de Telecomunicaciones y Radiodifusión** fomenta la competencia efectiva en televisión, radio, telefonía e Internet. Así se generarán más y mejores opciones para los consumidores reduciendo los precios de la telefonía, la televisión de paga y el internet, contribuyendo a cerrar la brecha digital para integrarnos plenamente a la sociedad del conocimiento.

La **Reforma Hacendaria** incrementa de manera justa la recaudación para que el Estado pueda atender las necesidades prioritarias de la población como son la educación, la seguridad social y la infraestructura. Además, genera nuevos mecanismos para incentivar la formalidad. Al mismo tiempo, la **Reforma Financiera** crea las condiciones para que los hogares y las empresas en México cuenten con más crédito y más barato. Por su parte, la **Reforma Laboral** flexibiliza el mercado de trabajo, estimulando la formalidad y facilitando que más jóvenes y mujeres puedan desarrollarse profesionalmente.

Segundo. **Para fortalecer los derechos de los mexicano**s se llevaron a cabo tres reformas. La **Reforma Educativa** garantiza el ejercicio del derecho de los niños y jóvenes a una educación integral, incluyente y de calidad que les proporcione

herramientas para triunfar en un mundo globalizado. Por su parte, la **Nueva Ley de Amparo** fortalece el mecanismo más eficaz para evitar o corregir los abusos de los poderes públicos. Por último, se brinda mayor certeza jurídica a los mexicanos a través de un **Código Nacional de Procedimientos Penales** que garantiza que todos seremos juzgados con los mismos procedimientos, sin importar el lugar del país en el que nos encontremos.

Tercero. Para **afianzar el régimen democrático y de libertades se aprobaron dos reformas**. Por un lado, la **Reforma Política-electoral** consolida una democracia de resultados al promover una mayor colaboración entre el Poder Ejecutivo y el Legislativo, fomentar la participación ciudadana y brindar mayor certidumbre, equidad y transparencia a los comicios. Por otro lado, la **Reforma en Materia de Transparencia,** al otorgarle autonomía constitucional al IFAI y aumentar sus facultades, facilita la evaluación del trabajo de los servidores públicos y fomenta la rendición de cuentas.

Concluido este proceso, **comienza una nueva etapa en la ruta de la transformación**: pasamos **de las Reformas en la Ley a las Reformas en Acción**. Ahora, el Gobierno de la República se centrará en lograr una eficaz implementación de las reformas. Para ello, en las próximas semanas y meses se estarán publicando los reglamentos necesarios, así como ejecutando una serie de políticas públicas que nos permitirán materializar los beneficios de estas reformas.

El camino no será fácil ni los resultados llegarán de inmediato. Sin embargo, hoy ya contamos con el marco jurídico y la estructura institucional para **iniciar la ruta hacia un nuevo México** en donde todos los mexicanos cuenten con las oportunidades, herramientas y capacidades necesarias para construir una historia de éxito.

Fuente de información:
http://www.presidencia.gob.mx/reformas-en-accion/
Para tener acceso a información relacionada visite:
http://reformas.gob.mx/
http://www.dof.gob.mx/nota_detalle.php?codigo=5355983&fecha=11/08/2014
http://www.dof.gob.mx/nota_detalle.php?codigo=5355984&fecha=11/08/2014
http://www.dof.gob.mx/nota_detalle.php?codigo=5355986&fecha=11/08/2014
http://www.dof.gob.mx/nota_detalle.php?codigo=5355987&fecha=11/08/2014

Reformas.gob.mx (Presidencia de la República)

Derivado que el 11 de agosto de 2014, en Palacio Nacional, el Presidente de la República promulgara las leyes secundarias de la Reforma Energética, el paso siguiente es poner las reformas en acción; llevarlas de la Ley a la práctica: lograr que los cambios a la Constitución y a las leyes se traduzcan en beneficios reales para todos. Así, para conocer mejor los detalles de cada una de las reformas, el Gobierno de la República creó la página de Internet http://www.reformas.gob.mx. A continuación se presenta una reseña de los rasgos sobresalientes del sitior referido.

Reforma en acción, antecedentes

1. ¿Por qué las Reformas?

El Presidente de la República definió la necesidad de un paquete de reformas estructurales derivado de un diagnóstico claro sobre la situación en la que se encontraba México.

Si bien a lo largo de las últimas tres décadas transitamos con éxito hacia una democracia electoral plena y nuestra economía se abrió al mundo generando industrias competitivas, como es el caso de la automotriz y la aeroespacial, **durante este mismo período de tiempo el crecimiento económico de México fue de sólo 2.4% por año**, lo que impidió generar las oportunidades y los empleos necesarios para incrementar el bienestar de los mexicanos. Esto se debió en gran medida a que en los últimos treinta años, el aumento de la informalidad, entre otros factores, produjo una caída en la productividad del orden de 0.7% anual.

Adicionalmente, nuestro país se encontraba rezagado en materia de regulación de la competencia económica, lo que aumentaba el precio de consumo de bienes esenciales y disminuía el poder adquisitivo de la población. Este bajo nivel de competencia obligaba a las familias más pobres a gastar más del 40% de su ingreso en mercados concentrados con precios altos.

Otro obstáculo evidente para elevar la competitividad han sido las telecomunicaciones: en México se contaba sólo con 86 líneas de telefonía celular por cada 100 habitantes, cuando el promedio en países como España es de 112; en telefonía fija el atraso era aún mayor: sólo existían 17 líneas por cada 100 mexicanos. Además, nos encontrábamos en los últimos lugares de la lista de países que conforman la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE) en la cobertura de internet de banda ancha; sólo el 11.4% de los mexicanos contaba con este servicio en su teléfono móvil y 9.6% como servicio en sus hogares.

Pese a la existencia de numerosos programas enfocados en promover el desarrollo social y al incremento en el gasto público para este rubro, su efecto ha sido prácticamente nulo en la reducción de la pobreza, ya que 46.2% de la población seguía viviendo en esta condición, lo que significa que millones de mexicanos no podían ejercer sus derechos fundamentales, como son el derecho a un empleo digno, a la

vivienda y a la seguridad social. El 10.4% de la población se encontraba en pobreza extrema.

En términos de distribución del ingreso, en la última década, México fue la segunda nación más desigual de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE), después de Chile. El gasto público, que es la principal herramienta del Estado para fomentar el bienestar y reducir la desigualdad, era muy limitado en rubros como la educación, la salud y la infraestructura, en buena medida debido a los bajos niveles de recaudación que representaban tan sólo el 10% del PIB, cifra inferior al promedio de ingresos tributarios de los países de la OCDE, que es de 34.5% e incluso del promedio de América Latina, que es de 20.7 por ciento.

Aunque nuestro sistema financiero era uno de los más sólidos del mundo, el crédito disponible para las empresas y las familias mexicanas seguía siendo escaso, costoso y poco progresivo. Esto ha **obstaculizado la creación y expansión de las empresas y limitado las opciones de consumo de los hogares**. Mientras que el financiamiento promedio al sector privado en el mundo es de 157.3% y en América Latina es de 47.9%, en México era de tan sólo de 29.1% del PIB.

Los retos que enfrentaba México en materia energética eran también considerables. A pesar de que los altos precios internacionales habían mantenido los ingresos petroleros, nuestra producción de crudo había caído dramáticamente durante los últimos 10 años, pasando de 3.5 a 2.4 millones de barriles diarios. Por su parte, nuestra dependencia del exterior en materia energética crecía cada vez más, pues la importación de gas natural aumentó de 3% en 1997 a 30% en la actualidad.

Adicionalmente, México vivía una contradicción inaceptable: pese a que en la Constitución se reconocen una serie de derechos fundamentales, éstos no siempre formaban parte de la vida cotidiana de la población. **Muchos derechos no habían pasado del papel a la práctica**.

Era el caso de la educación, ya que nuestros niños y jóvenes no estaban aprendiendo lo suficiente y presentaban deficiencias académicas. De acuerdo con el Informe del Programa Internacional para la Evaluación de Estudiantes (Informe PISA) de 2012, 55% de los alumnos mexicanos no alcanzaba el nivel básico de habilidades matemáticas, mientras que el 41% no lograba el nivel mínimo de lectura. Además, de cada 100 niños que ingresaban a primaria, sólo 76 concluían la secundaria y 66 la educación media superior. Adicionalmente, una gran cantidad de escuelas se encontraron en malas condiciones materiales y existían zonas del país en las que los estudiantes padecían serias carencias alimentarias que dificultan su aprendizaje. Pese al esfuerzo de los maestros, los mecanismos para ingresar o ascender en el servicio docente no se basaban en el mérito sino en criterios discrecionales y ajenos a la labor de enseñanza.

Aunque ya habíamos dado el primer paso hacia la aplicación de un sistema de justicia oral, los criterios discordantes en materia de procedimientos penales generaban espacios para la impunidad, mientras que la duración y complejidad de los procesos dificultaban la posibilidad de **alcanzar una justicia eficaz y expedita**.

Finalmente, pese al logro histórico que significó la creación de un órgano garante, la transparencia y el acceso a la información pública en el país no eran homogéneos y sus niveles aún eran insuficientes.

Quedaba claro que era imposible superar esos obstáculos únicamente con una administración más eficiente. El cambio tenía que ser radical. Por ello, se impulsó esta ambiciosa agenda de reformas para resolver los problemas estructurales del país.

El objetivo de esta página es que todo ciudadano interesado en conocer a profundidad la transformación que vive nuestro país tenga la información suficiente para formar su propio criterio. Te invitamos a leer, discutir y a aportar en la construcción de un Nuevo México.

2. Las Reformas

Como se explicó en el apartado "El porqué de las reformas", México requería un **cambio radical**. La magnitud de los retos que enfrentamos hacía necesario un impulso transformador que se concretó en **11 reformas estructurales**, que fueron aprobadas en los primeros 20 meses de esta administración y durante el período de transición.

Las reformas persiguen **tres grandes objetivos**: **elevar la productividad** del país, lo que detonará el crecimiento y el desarrollo económico de México; **fortalecer y ampliar los derechos** para que formen parte de la realidad cotidiana de los mexicanos; y **afianzar nuestro régimen democrático y de libertades**, lo que nos permitirá transitar de una democracia electoral a una democracia que brinde resultados concretos.

Seis de las reformas aprobadas responden al primer objetivo, elevar la productividad de México.

La Reforma Energética introduce una profunda transformación en la industria petrolera mexicana y en las actividades del Sistema Eléctrico Nacional para elevar su productividad e incrementar la calidad de sus servicios en beneficio de las familias mexicanas. Esto se traducirá en un impulso adicional al **crecimiento económico de México**, en una mayor disponibilidad de petróleo, gas natural y sus derivados, así como en un servicio eléctrico público de mejor calidad, con mayor cobertura y precios más competitivos.

Por un lado, en relación con las actividades petroleras, la reforma abre el sector a la competencia para atraer inversiones que permitan ampliar la producción de hidrocarburos del país, conservando la propiedad de la nación sobre estos recursos. Para lograrlo, se diseñó un modelo contractual flexible mediante el cual Pemex y otras empresas podrán participar en la exploración y extracción de petróleo y gas natural. Para que compita con éxito, se dotó a Pemex de una nueva estructura de gobierno, de

autonomía técnica y de gestión, así como de un esquema fiscal menos estricto que le permitirá destinar más recursos a su desarrollo sin dejar de ser una empresa propiedad de los mexicanos.

Por otro lado, el Sistema Eléctrico Nacional recibe un impulso adicional al permitir la participación de más empresas en la generación de electricidad, con lo que se amplía el mercado eléctrico mayorista a fin de reducir el costo de la electricidad, impulsar la transición a energías limpias y extender la cobertura del sistema a las zonas que aún carecen de este esencial servicio. Al tratarse de un sector estratégico, la planeación de la red de transmisión y distribución se conserva en manos del Estado, aunque también se permite la participación de empresas privadas en estas actividades mediante contratos. Al igual que Pemex, **CFE fue modernizada** sin dejar de ser una empresa propiedad de los mexicanos.

La **Reforma en Materia de Competencia Económica** actualiza la legislación en esta materia y fortalece la institución reguladora encargada de ponerla en práctica. Se amplió el catálogo de prácticas anticompetitivas y se endurecieron las sanciones a las mismas, lo que contribuye a **proteger los derechos de los consumidores**.

El objetivo de esta reforma es impulsar **un mercado interno más competitivo, justo y transparente** que permita que las familias, especialmente las de menores ingresos, tengan **acceso a más productos y servicios de calidad a precios más bajos**. Además, esto también se traducirá en un **aumento de la competitividad de las micro, pequeñas y medianas empresas**, pues tendrán acceso a insumos más baratos y se evitará que las grandes empresas concentren los mercados.

La Reforma en Materia de Telecomunicaciones y Radiodifusión fortalece los derechos fundamentales de los mexicanos, al tiempo que fomenta el desarrollo de estos sectores.

Por un lado, **se amplían las libertades de expresión y de acceso a la información**, así como los **derechos de los usuarios de los servicios de telecomunicaciones y radiodifusión**, toda vez que el Estado ahora garantizará que sean prestados con calidad en un contexto de pluralidad, competencia y acceso libre. Esto se materializará a través de una **política de inclusión digital universal** que busca incrementar el acceso de los mexicanos a las tecnologías de la información y la comunicación, a fin de que México se integre plenamente a la sociedad del conocimiento.

Por otro lado, la reforma fomenta la **competencia en todos los servicios de telecomunicaciones** para que los usuarios tengan más opciones y mejores precios al contratar televisión de paga, telefonía fija y móvil, así como internet de alta velocidad. Además, esta reforma permitirá **atraer inversiones** en sectores clave como en el de comunicación vía satélite y radiodifusión, estimulando así el desarrollo de las telecomunicaciones a lo largo y ancho del territorio nacional.

La **Reforma Hacendaria** consiste en una serie de cambios a la Hacienda Pública cuya finalidad es incrementar los ingresos con los que cuenta el Estado para atender de forma eficiente las necesidades básicas de la población. Esto se logra aumentando la recaudación de forma progresiva, es decir, **haciendo el pago de impuestos más justo**, así como destinando los recursos recaudados para **robustecer la seguridad social y apoyar a las familias de menores ingresos**.

La reforma facilita el cumplimiento de las obligaciones fiscales, al tiempo que fomenta la incorporación de las empresas a la formalidad. Además, ofrece **incentivos adicionales a emprendedores y pequeños productores del campo** para que puedan consolidarse. La Reforma Hacendaria también **contribuye a combatir la obesidad y mejorar la calidad del aire**, ya que crea impuestos para desalentar el consumo de bienes nocivos para la salud y el medio ambiente.

La **Reforma Financiera** tiene dos objetivos: **dar más crédito y que éste sea más barato**. Para lograrlo se fomenta la competencia en el sector financiero, a fin de reducir el costo y aumentar la oferta crediticia, así como mejorar la operación de las entidades financieras y de los órganos reguladores con el propósito de brindar solidez y confiabilidad al sistema financiero.

La reforma elimina las barreras que impedían que los usuarios escogieran libremente la empresa o los servicios financieros que les ofrecen mejores condiciones y elimina las penalizaciones y cláusulas contractuales injustas. Además, se facilita el crédito a través de la Banca de Desarrollo a fin de **detonar el crecimiento en los sectores productivos más importantes**. Para propiciar el cumplimiento de estas metas, se ofrece a los usuarios la información necesaria sobre productos y servicios financieros para la toma de mejores decisiones y se apoya a las pequeñas y medianas empresas en temas de innovación y creación de patentes.

Con la finalidad de mantener **un sistema financiero sólido y prudente**, la reforma actualizó el marco normativo en relación con las actividades de este sector y dotó a las instituciones reguladoras de herramientas adecuadas para sancionar e impedir conductas que amenacen la estabilidad del sistema financiero.

Por último, la **Reforma Laboral**, que fue **discutida y aprobada durante el período de transición gubernamental** con el apoyo de los legisladores del Partido Revolucionario Institucional, tiene como principal objetivo **incentivar la creación de empleos y establecer condiciones de trabajo más dignas para los mexicanos**.

Con esta reforma, se hace posible que más jóvenes, mujeres y adultos mayores puedan desarrollarse profesionalmente, al establecer nuevas modalidades de incorporación al mercado de trabajo, tales como los contratos a prueba y de capacitación inicial. De igual manera, se regula la práctica de la subcontratación u outsourcing, para evitar que se abuse de esta figura.

La reforma también brinda una mayor protección a los trabajadores ante los casos de acoso y hostigamiento, así como en situaciones de embarazo, lactancia, paternidad y discapacidad. Además, se fortalecen los **derechos de los trabajadores domésticos**, del campo y del sector de la minería.

Por su parte, tres de las reformas transformadoras contribuirán a **fortalecer y ampliar nuestros derechos**: la Reforma Educativa, la Nueva Ley de Amparo y la expedición de un Código Nacional de Procedimientos Penales.

La **Reforma** Educativa garantiza el ejercicio del derecho de los niños y jóvenes a una educación integral, incluyente y de calidad que les proporcione herramientas para superar exitosamente los desafíos que plantea un mundo globalizado y cada vez más digital.

Para lograr esta meta, se puso a las escuelas en el centro de las políticas de educación. Partiendo de la premisa que el maestro es la columna vertebral de cualquier sistema educativo, se creó un Servicio Profesional Docente que garantizará que el ingreso, la promoción, el reconocimiento y la permanencia en el servicio docente se base en el mérito y el trabajo de los profesores, reemplazando a los métodos anteriores, opacos y discrecionales. Con esto, la tarea fundamental de enseñar será desempeñada por los mexicanos con mayor vocación y capacidad. Además se crea un **Sistema Nacional de Evaluación Educativa** que será utilizado como un mecanismo de mejora permanente en beneficio de los alumnos, y no como un instrumento de castigo.

Este esfuerzo debe ir acompañado por los principios de equidad y de inclusión. Por ello, la Reforma Educativa incorpora una serie de programas estratégicos que ponen énfasis en que los mexicanos más vulnerables tengan acceso pleno a los beneficios que otorga el Sistema Educativo Nacional. Entre estas iniciativas destacan el “Programa Escuelas de Tiempo Completo”, el “Programa de Rehabilitación de Planteles – Escuelas Dignas”, el “Programa para la Inclusión y la Equidad Educativa” y el Programa de la

Reforma Educativa que a partir de la información proporcionada por el Censo de Escuelas, Maestros y Alumnos de Educación Básica y Especial permitirá fomentar la autonomía de gestión de la comunidad escolar y superar los problemas de infraestructura.

La Nueva **Ley de Amparo** actualiza y fortalece este instrumento, que históricamente ha sido el mecanismo de control de constitucionalidad más importante de nuestro sistema jurídico y la herramienta más eficaz con la que cuentan los ciudadanos para **defender sus derechos fundamentales ante los abusos y excesos de los poderes públicos**.

Con esta reforma, se amplía la esfera de protección que el amparo proporciona a los ciudadanos, que ahora incluye los derechos humanos previstos en tratados internacionales. De igual modo, se **eleva la eficacia de la justicia mexicana** al simplificar y modernizar trámites. Ahora, la presentación de la demanda de amparo podrá efectuarse en línea, mediante el uso de la Firma Electrónica.

De esta manera, México avanza en la **construcción de un sistema de justicia moderno**, que haga de los derechos fundamentales establecidos en nuestra Constitución una realidad cotidiana para todos los mexicanos.

También se aprobó un **Código Nacional de Procedimientos Penales**, que ha permitido generar un **modelo unificado de justicia penal** y garantiza que todos los mexicanos seremos juzgados con los mismos procedimientos, sin importar el lugar del país en el que nos encontremos.

Este nuevo Código sustituye los diversos ordenamientos procesales que existían en el país, lo que reduce los márgenes para la impunidad, facilita la coordinación entre autoridades y mejora la eficacia de las investigaciones.

Dentro del contenido de este nuevo Código destacan la garantía de la presunción de inocencia en todo procedimiento penal, el énfasis en la protección de las víctimas, la reparación del daño, el respeto a los derechos humanos y la existencia de mecanismos alternativos, a través de los cuales las partes podrán llegar a una solución de forma pacífica, ágil y eficaz para dar por concluido un conflicto denunciado, sin necesidad de llegar a la sentencia. Por último, cabe señalar que el Código Nacional de Procedimientos Penales facilita la **implementación de un sistema acusatorio y de juicios orales en México**, proceso que debe concluirse a más tardar en 2016.

Finalmente, dos reformas fueron realizadas para responder al tercer objetivo, **afianzar nuestro régimen democrático y de libertades**: la Reforma Política-Electoral y la Reforma en Materia de Transparencia.

La **Reforma Política-Electoral** consolida una democracia de resultados al promover una mayor colaboración entre el Poder Ejecutivo y el Legislativo, brindar mayor certidumbre, equidad y transparencia a los comicios y fomentar la participación ciudadana.

Para lograr una mayor colaboración y acuerdos entre los Poderes de la Unión en beneficio de los mexicanos, la reforma contempla la posibilidad de formar un **gobierno de coalición**, y establece otros mecanismos para fomentar la corresponsabilidad entre el Poder Ejecutivo y el Legislativo, como la ratificación de los miembros del gabinete. Se recupera la institución de la reelección legislativa, presente en la redacción original de la Constitución de 1917, por medio de la cual los ciudadanos tendrán la posibilidad de premiar el desempeño de los diputados y senadores y hacerlos rendir cuentas. Además, con la reforma se brinda autonomía a las instituciones encargadas tanto de la procuración de justicia como de la evaluación de la política social del gobierno, garantizando su profesionalismo e independencia.

La reforma también **transforma las instituciones y las reglas electorales** que rigen los procesos democráticos en México, actualizándolas y perfeccionándolas. La autoridad electoral evoluciona y se fortalece, convirtiéndose en el **Instituto Nacional Electoral**, con capacidad para organizar las elecciones en cualquier estado de la República cuando la situación lo amerite, con lo que se homologará la calidad de los comicios en todo el país. Además, la reforma garantiza la **paridad de género en la nominación de candidatos a puestos de elección popular**, para que hombres y mujeres compartan la responsabilidad de transformar a México, y establece mecanismos para que los ciudadanos que opten por buscar un cargo público a través de una candidatura independiente compitan en condiciones de equidad con los candidatos respaldados por los partidos políticos.

Por su parte, la **Reforma en Materia de Transparencia** fortalece el **derecho de acceso a la información pública** de todos los mexicanos, facilita la evaluación del trabajo de los servidores públicos por parte de la ciudadanía y fomenta la rendición de cuentas.

Esto se logra dotando al **Instituto Federal de Acceso a la Información y Protección de Datos** de mayores facultades, tales como la de interponer acciones de inconstitucionalidad, y brindándole autonomía constitucional. Además, se sientan las bases para la creación de órganos autónomos especializados en esta materia en cada uno de las entidades federativas, con lo que se consolida un sistema nacional de transparencia.

Esta reforma también posibilita que todo mexicano pueda conocer la información de los tres niveles de gobierno, de los partidos políticos y de toda persona, incluidos los sindicatos, que utilice dinero público. Con ello se deja claro que la transparencia y la rendición de cuentas son principios que acompañan a todo el esfuerzo transformador que se ha llevado a cabo a lo largo de los últimos meses.

Todas estas reformas se complementan entre sí y parten de una sola estrategia con objetivos concretos. En conjunto, dotan al país de un marco jurídico e institucional que nos permitirá alcanzar **un Nuevo México** más competitivo y productivo, donde los derechos se ejerzan con plena efectividad y en el que la democracia y la transparencia sean valores esenciales de nuestra vida.

3. El Valor de los Acuerdos

Como ya fue comentado, el país necesitaba cambios profundos que rompieran las inercias que mantenían inmóvil a México. Por ello, desde el primer día, el Gobierno Federal se propuso no sólo administrar al país sino transformarlo.

Sin embargo, para lograr este objetivo, se requería primero construir un gran consenso político que permitiera la formación de las mayorías parlamentarias necesarias para la aprobación de esta agenda de reformas. Algo que, dada la polarización y parálisis política vivida durante los años recientes, parecía un proyecto inalcanzable.

En ese contexto se originó **el Pacto por México**, como un instrumento para facilitar el diálogo constructivo y la generación de acuerdos entre el Poder Ejecutivo y las principales fuerzas políticas representadas en el Congreso de la Unión. Su propósito fue encontrar las coincidencias que permitieran a los principales partidos políticos sumar esfuerzos y compartir ideas en torno a la construcción de un mejor país.

Por primera vez en la historia, las principales fuerzas políticas suscribieron un gran acuerdo nacional que no surgió de la necesidad de enfrentar una coyuntura, sino de la voluntad explícita de transformar a México. Así, anteponiendo el interés de la nación sobre los intereses de grupo, el Partido Acción Nacional, el Partido de la Revolución Democrática y el Partido Revolucionario Institucional se comprometieron a trabajar juntos, privilegiando el bien superior de la República. Con ello, estos actores políticos contribuyeron de forma fundamental a dar estabilidad y certeza al rumbo de México.

Lo que comenzó como una muestra de madurez política, se fue transformando en acciones concretas, en iniciativas y en resultados. Para que el derecho a disentir no impidiera decidir, se privilegiaron los argumentos y las razones a fin de encontrar soluciones de largo plazo a los problemas que afectan a todos los mexicanos.

El **Gobierno de la República** procuró siempre alcanzar un consenso entre los tres principales partidos políticos. Sin embargo, cuando no fue posible, como en el caso de las reformas hacendaria y energética, se optó por la **construcción de una mayoría suficiente para aprobar los cambios que el país necesitaba**.

Como prueba del alcance de estos acuerdos, esta agenda de reformas fue aprobada sin hacer uso de la facultad de la iniciativa preferente que tiene el Ejecutivo, sino atendiendo exclusivamente a la **responsabilidad y compromiso de los legisladores y legisladoras** integrantes de la **LXII Legislatura del Congreso de la Unión**.

El resultado de este acuerdo histórico son **11 reformas** que abarcan temas tan amplios como las relaciones laborales, la educación, el sistema financiero, las telecomunicaciones y la radiodifusión, la competencia económica, la industria energética, el régimen político y electoral, la transparencia, el sistema penal, la ley de amparo y la hacienda pública.

Los últimos años habían hecho pensar a millones de mexicanos que el país estaba condenado a elegir entre dos alternativas: la del cambio por decreto, que no consulta ni respeta la diversidad de voces que expresan el sentir de los mexicanos, o un pluralismo estéril, cuyo único producto era la parálisis y la crispación.

El Pacto por México y la responsabilidad de los legisladores y líderes partidistas demostraron que nuestro país posee la capacidad para **transformarse profundamente de forma pacífica y democrática**.

Esta inédita experiencia nos ha demostrado la importancia y el inconmensurable **valor de los acuerdos** para tener una **democracia de resultados**.

4. ¿Qué sigue?

Con la aprobación de estas **once reformas estructurales** concluye la primera fase de este **proyecto transformador**. Lo que sigue es que las Reformas en la Ley den paso a las **Reformas en Acción**, es decir, que sus beneficios comiencen a sentirse y a traducirse en mejores condiciones de vida para las familias mexicanas.

Para lograrlo, el Gobierno Federal trabajará intensamente en la implementación eficaz de cada una de las modificaciones legislativas realizadas en estos 20 meses. Será necesario crear reglamentos y poner en marcha políticas públicas que nos permitan alcanzar tres grandes objetivos.

El primero es hacer de México un país más productivo y competitivo. Las reformas detonarán el potencial de la economía mexicana al atraer **inversiones nacionales y extranjeras** hacia sectores estratégicos como el de la energía, lo que garantizará el abasto de bienes como el gas y la electricidad a precios más accesibles. En dos años, las familias mexicanas percibirán cómo las tarifas de la luz comienzan a bajar. Esto, sumado a un mercado laboral más flexible, dará pie a la **creación de cientos de miles de fuentes de empleo** adicionales cada año.

Como lo anunció el Presidente de la República en la promulgación de las leyes secundarias de la Reforma Energética, el 13 de agosto, un mes antes de lo programado, se podrá conocer a detalle los resultados de la "Ronda Cero", por medio de la cual se asignaron las áreas de exploración y los campos de producción que conservará Pemex. Además, ese mismo día se publicarán las áreas que se incluirán en la primera ronda licitatoria para las actividades de exploración y extracción de hidrocarburos, entre otros asuntos que demuestran que ya se están poniendo las Reformas en Acción.

Con una competencia plena en todos los sectores de la economía, los mexicanos tendremos acceso a una variedad mayor de productos y servicios, a precios más bajos y con mayor calidad. Estos beneficios ya han comenzado a sentirse en el campo de las telecomunicaciones, toda vez que los mexicanos ya no pagamos roaming y pronto dejaremos de pagar larga distancia nacional. Además, al instalar internet de alta velocidad en miles de parques y escuelas, se promoverá el acceso a este servicio fundamental. Al concluir este año, los mexicanos tendrán acceso gratuito a este servicio en 65 mil sitios públicos.

La banca comercial aumentará su oferta crediticia y se impulsará a los emprendedores mediante la banca de desarrollo. Al finalizar del segundo trimestre de este año, la cartera de crédito aumentó 4.6% con respecto al mismo período del año pasado.

Al mismo tiempo, el Gobierno de la República ofrecerá un **piso básico de bienestar a todos los mexicanos**, pues los impuestos que se recauden serán utilizados para cubrir eficazmente las necesidades básicas de la población. Como prueba de ello, en 2014 el presupuesto destinado a educación aumentó 11.5% con respecto al año anterior; la inversión en seguridad social aumentó 16.4% y la destinada a infraestructura 13.7 por ciento.

El segundo objetivo es hacer efectivos los derechos que fortalecimos en la ley. Por un lado, la educación recibirá un impulso sin precedentes en las últimas décadas. Con la participación de maestros, padres de familia, alumnos y toda la sociedad, **llevaremos a las aulas una educación integral, de calidad e incluyente** que brindará a niños y jóvenes las herramientas que necesitan para competir con éxito en un mundo globalizado y cada vez más digital. Habrá más escuelas de tiempo completo los maestros serán capacitados constantemente y se ofrecerá a los alumnos más deportes, artes y computación. Como parte de estos esfuerzos, durante la segunda mitad de 2013 se llevó a cabo el primer Censo de Escuelas, Maestros y Alumnos de Educación Básica

y Especial, y más de 130 mil aspirantes se presentaron al primer Concurso de Oposición para el Ingreso a la Educación Básica en julio de este año.

Por otro lado, se sientan las bases para que la **justicia sea más transparente, veloz y eficiente** al unificar criterios procesales, promover la protección de las víctimas, fomentar los acuerdos y la reparación del daño, modernizar la presentación de recursos y facilitar la participación de las víctimas u ofendidos en varias etapas de los procesos penales.

El tercer objetivo es **transitar de una democracia electoral a una democracia de resultados**. Esto se logrará haciendo uso de mecanismos como los gobiernos de coalición y la ratificación del gabinete, del **Plan Nacional de Desarrollo y de la Estrategia Nacional de Seguridad Pública**, que fomentan la corresponsabilidad entre Poderes y garantizan que, aunque existan diferencias, **siempre se privilegien las coincidencias** para hacer avanzar al país. La realización de los debates, así como la regulación de la propaganda electoral y las encuestas promoverá un voto más libre e informado. Con la participación de candidatos independientes y con una efectiva igualdad de oportunidades entre hombres y mujeres, **las elecciones serán más abiertas y competidas**. El uso de recursos públicos será más transparente, ya que los gobiernos de los tres niveles, los partidos políticos, los sindicatos y cualquier persona que los reciba, administre o ejerza, tendrán que rendir cuentas sobre su destino. Con este y otros mecanismos, como la reelección legislativa, se propiciará el aumento de la confianza en las instituciones, lo que se traducirá en una mayor cercanía entre el gobierno y la sociedad.

(…)

5. Hacia un Nuevo México

La visión de un nuevo México ha inspirado este proyecto reformador. Durante años, el bajo crecimiento inercial de la economía mexicana y la brecha existente entre los derechos y el ejercicio pleno de los mismos, habían hecho creer a millones de mexicanos que tener un país competitivo, próspero, justo y democrático estaba fuera de nuestro alcance.

En estos 20 meses, el Gobierno de la República ha puesto todo el empeño para demostrar lo contrario: con las reformas estructurales se cambia radicalmente el marco jurídico e institucional y así remover obstáculos que mantenían anquilosado al país. De esta forma, hoy se da un gran paso hacia la construcción de un nuevo México.

En un nuevo México más competitivo habrá más empleos formales y bien remunerados. Los mexicanos tendrán un mejor nivel de vida y acceso a una variedad más amplia de productos y servicios a mejores precios. Las familias podrán hacer más con su ingreso al **no tener que pagar servicios como la larga distancia nacional ni cobertura celular fuera de su área de servicio**, además de que sus **recibos de luz y gas serán más bajos**. Habrá **internet en parques y edificios públicos**, lo que contribuirá a **aumentar la productividad** y a **elevar la calidad de la educación**.

Un nuevo México más competitivo tendrá una **mayor oferta de energéticos**, lo que además de **garantizar la soberanía energética del país**, facilitará su industrialización y el aumento de la inversión pública y privada, contribuyendo así a generar más empleos. Los mexicanos viviremos en un **medio ambiente menos contaminado** en el que, entre otras cosas, el aire será más puro.

En este nuevo México **más trabajadores tendrán acceso al crédito a la vivienda y al IMSS**, y los de menores ingresos pagarán menos cuotas. Además, **las personas con discapacidad encontrarán empleo más fácilmente**.

En el nuevo México los ciudadanos podrán cambiar, sin condiciones, sus cuentas de banco o crédito a la institución que les ofrezca mejores tasas de interés. Financiar un proyecto productivo o poner una empresa será más fácil, ya que se apoyará el talento y se aprovechará el ingenio de la gente. Con una **recaudación justa y transparente**, el Estado tendrá más recursos para ofrecer un piso básico de **bienestar a las familias de menores ingresos**.

En esta visión de país, la educación recibida por niños y jóvenes será de mejor calidad. Los alumnos adquirirán las habilidades y conocimientos que necesitan para tener éxito profesional y ser más productivos, pero también se les formará con valores para llevar vidas libres y saludables. El **sistema educativo será más incluyente**, ya que se dará mayor atención a estudiantes con discapacidad, migrantes e indígenas. Las **escuelas** tendrán mejores instalaciones, maestros más preparados y los estudiantes de primaria recibirán computadoras para apoyar su educación. Habrá más escuelas de tiempo completo, en donde los alumnos reciban una educación integral y, en las zonas menos favorecidas, recibirán una buena alimentación para fortalecer su aprovechamiento. Todas estas condiciones podrán ser corroboradas por los padres de familia y la sociedad en general, ya que podremos participar en el diseño de la educación y en las decisiones sobre el uso de los recursos de las escuelas de nuestros hijos.

La justicia será más eficaz y transparente. En los procesos penales se habrán reducido las discrepancias, las investigaciones se llevarán a cabo con mayor rigor científico y muchas controversias se solucionarán a través de acuerdos entre las partes. La justicia buscará no sólo castigar, sino también resarcir el daño y **proteger a las víctimas**. La impartición de justicia será encabezada por una institución autónoma y profesional. Muchos **trámites se harán por internet y los juicios serán públicos**. Además, los ciudadanos contarán con mejores herramientas para proteger sus derechos fundamentales ante los excesos y omisiones de los poderes públicos.

Finalmente, aunque no menos importante, **el nuevo México lo conformaremos todos**. Hombres y mujeres tendremos las **mismas oportunidades para competir por cargos públicos a todos los niveles**, y los ciudadanos podremos participar activamente en las decisiones del país, desde la actualización de los planes de estudio de las escuelas de nuestros hijos hasta el ejercicio del voto en todos los niveles. En este nuevo México la actuación de los servidores públicos siempre estará a la vista de los ciudadanos. Contaremos con mecanismos para que las posiciones encontradas se conviertan en consensos y que nos permitan **seguir avanzando y perfeccionando nuestra democracia**.

Las reformas estructurales fueron diseñadas para alcanzar este nuevo México. Un nuevo México en donde todos los mexicanos cuenten con las herramientas, capacidades y oportunidades para construir una historia de éxito.

Las reformas:

a) Reforma Energética[1]

¿Qué es?

La Reforma Energética es una **oportunidad histórica** con la que México podrá aprovechar sus recursos energéticos[2] de forma racional, sustentable[3] y con apego a los principios de soberanía nacional, eficiencia económica y beneficio social.

[1] http://reformas.gob.mx/wp-content/uploads/2014/04/Explicacion_ampliada_de_la_Reforma_Energetica1.pdf
http://reformas.gob.mx/wp-content/uploads/2014/04/Resumen_de_la_explicacion_de_la_Reforma_Energetica1.pdf

[2] Los recursos energéticos son todas aquellas sustancias (sea en estado sólido, líquido o gaseoso) a partir de las cuales se puede producir energía. Los recursos energéticos se agrupan en dos categorías: i) no renovables, como los hidrocarburos (petróleo y gas natural) o los recursos nucleares; y ii) renovables, como el viento, el agua, la radiación solar y el vapor del subsuelo.

[3] Se refiere a cualquier actividad productiva que utiliza racionalmente los recursos naturales y económicos para satisfacer las necesidades de las generaciones presentes sin comprometer las posibilidades de las generaciones futuras.

Con el aprovechamiento eficiente de los recursos naturales será posible detonar el **potencial** del sector energético para generar mayor bienestar para la población. Este objetivo se logrará a través del aumento de la producción de energía más limpia y de menor costo, el incremento de la renta petrolera, la generación de empleos bien remunerados y la protección del medio ambiente.

La Reforma Energética tiene como finalidad **atraer inversiones y modernizar el sector energético** a fin de impulsar:

- El apoyo a la economía familiar mediante la disminución del precio de la luz, del gas y de los alimentos, así como con la creación de empleos formales de calidad y bien remunerados y un mejor servicio en el abastecimiento de combustibles.

- El desarrollo social, al destinar la renta petrolera a apuntalar el gasto social, el ahorro de largo plazo y a programas de becas, a la Pensión Universal y a proyectos productivos y de desarrollo tecnológico, así como a establecer mecanismos para que los beneficios de la actividad energética lleguen a las comunidades y propicien el desarrollo regional.

- El cuidado al medio ambiente, la protección de los trabajadores y el bienestar de la población, al fomentar la generación de energía a partir de fuentes renovables y tecnologías limpias, al regular la seguridad del sector **hidrocarburos**[4] y al hacer a las empresas corresponsables del bienestar de las comunidades.

- **El aumento de la transparencia en el sector energético**, para que los mexicanos conozcan a detalle los ingresos que se obtienen por la extracción de

[4] Son sustancias residuales de la descomposición de materia orgánica que al estar formados exclusivamente por átomos de hidrógeno y de carbón, arden con facilidad a cierta temperatura. Es por ello que comúnmente son utilizados como combustibles. El petróleo y el gas natural son hidrocarburos.

petróleo y gas natural, y así puedan verificar que se destinen para mejorar su calidad de vida y contribuir al desarrollo nacional.

- La competitividad del país, haciendo posible que las pequeñas y medianas empresas mexicanas gasten menos en energía, y que Pemex y la CFE utilicen sus recursos para modernizarse y asimilar tecnología de vanguardia.

- La capacidad productiva e industrial de México, al aumentar la disponibilidad de insumos energéticos de menor costo producidos en territorio nacional. Asimismo, se fortalecerán nuestras exportaciones de energía y se reducirá nuestra creciente dependencia de energéticos importados.

Con la Reforma Energética el país transitará hacia un modelo energético dinámico, basado en los principios de competencia, apertura, transparencia, sustentabilidad y responsabilidad fiscal de largo plazo. Así tendremos un México más **competitivo y próspero** que sentará las bases para una nueva etapa de desarrollo y bienestar en beneficio de las familias mexicanas.

Beneficios

Fomentará el desarrollo económico y social de todos los mexicanos

- **Bajarán las tarifas de la luz** gracias a que más empresas podrán generar energía eléctrica y a que se utilizarán tecnologías y combustibles más limpios y económicos como el gas natural y las **energías renovables**[5].

- **Bajará el precio del gas natural en México**. Con la entrada de más participantes en el sector **aumentará la oferta de este combustible**, se reducirán sus costos y se producirá más gas natural en territorio nacional y se

[5] Son aquéllas que se obtienen de fuentes casi inagotables, como el sol, el agua, el viento y el vapor del subsuelo.

reducirán sus costos. Además, se construirán más gasoductos para bajar el costo de transporte y aumentar la disponibilidad de gas natural en el país. Esto **beneficiará a todos los mexicanos**, ya que este combustible se utiliza en los hogares, los comercios, la industria, así como para generar electricidad.

- Al aumentar la disponibilidad de gas natural se reducirán los costos de algunos servicios y alimentos. Esto se debe a que el gas se usa también para producir fertilizantes, muchos de los cuáles actualmente se importan a precios elevados. Además, el gas es un insumo importante para procesar los alimentos que consumimos.

- Se creará medio millón de empleos formales adicionales en 2018, y en 2025, se habrán creado 2.5 millones en total gracias a las inversiones en exploración y extracción de petróleo, así como en generación, transmisión y distribución de electricidad, y el procesamiento y abastecimiento de los **hidrocarburos**[6] y sus derivados.

- Aumentará la renta petrolera de la Nación, que es la diferencia entre el precio de venta del petróleo y/o gas natural, y su costo de extracción. Con esos recursos, que seguirán siendo propiedad de los mexicanos, se construirán más escuelas, hospitales, carreteras y se ofrecerán servicios públicos de mejor calidad.

- La renta petrolera será administrada por el Fondo Mexicano del Petróleo para la Estabilización y el Desarrollo, una institución autónoma que no depende del Poder Ejecutivo.

[6] Son sustancias residuales de la descomposición de la materia orgánica que al estar formados exclusivamente por átomos de hidrógeno y de carbono, arden con facilidad a cierta temperatura. Es por ello que comúnmente son utilizados como combustibles. El petróleo y el gas natural son hidrocarburos.

El Sector Energético será más Transparente

- Por ley, todos los mexicanos tendremos derecho a saber cuánto se les paga a las **empresas** que trabajan en la industria energética y qué beneficios aportan.

- Los contra**tos** de Pemex tendrán **cláusulas de transparencia**. Por su parte, serán públicos los contratos completos de CFE en relación con productos incluidos en el mercado eléctrico mayorista, combustibles y obras de generación, transmisión, distribución o comercialización. Esto significa que cualquier persona interesada podrá conocer su contenido, contribuciones, contraprestaciones y pagos.

- Todas las **ronda licitatoria**[7] de los contratos de exploración y extracción de hidrocarburos serán públicas y transmitidas en tiempo real a través de Internet. Una ronda licitatoria es un concurso mediante el cual se elige a la(s) empresa(s) que llevará(n) a cabo un proyecto determinado; se seleccionará(n) aquella(s) que ofrezca(n) las mejores condiciones económicas para el Estado mexicano.

- El Fondo Mexicano del Petróleo para la Estabilización y el Desarrollo, institución creada para administrar la renta petrolera de forma imparcial y transparente, reportará los recursos que transfiera a otros fondos o destine a proyectos de inversión social.

[7] En el marco de la Reforma Energética, se trata de un proceso en el que se concursan diversos proyectos de exploración y/o extracción de hidrocarburos. En una ronda licitatoria las empresas participantes deben acreditar su capacidad técnica y su solidez financiera para poder ganar la licitación de un proyecto determinado. Al final, la licitación la ganará(n) la empresa o empresas que demuestren mejores condiciones de seguridad, ambientales y económicas para el proyecto; es decir, que maximicen la renta petrolera en beneficio de los mexicanos.

- Las sesiones de la Comisión Nacional de Hidrocarburos[8] (CNH) y de la Comisión Reguladora de Energía (CRE), órganos encargados de regular las actividades del sector energético, serán transmitidas por Internet.

- De igual forma, las minutas de las audiencias de los comisionados de la CNH y de la CRE se publicarán en Internet.

- Los comisionados de la CNH y la CRE deberán apegarse a un estricto código de ética y abstenerse de conocer y/o participar en cualquier asunto en el que tengan conflicto de intereses. Así se garantizará la imparcialidad de sus decisiones.

- Tanto Pemex como la CFE deberán **reportar sus estados financieros** con base en las normas de la **Ley del Mercado de Valores**, las cuales son reconocidas a nivel internacional por su rigor.

- Tanto las empresas productivas del Estado[9] como los reguladores, deberán instrumentar medidas para prevenir, identificar y sancionar actos de corrupción, a través del seguimiento de la actuación de sus funcionarios y proveedores.

[8] Son sustancias residuales de la descomposición de la materia orgánica que al estar formados exclusivamente por átomos de hidrógeno y de carbono, arden con facilidad a cierta temperatura. Es por ello que comúnmente son utilizados como combustibles. El petróleo y el gas natural son hidrocarburos.

[9] Las empresas productivas del Estado son la figura que reemplaza a las empresas paraestatales. Al transformarse, Petróleos Mexicanos y la Comisión Federal de Electricidad tendrán como objeto la creación de valor económico y el incremento de los ingresos de la Nación, con sentido de equidad y responsabilidad social y ambiental. Además, contarán con autonomía presupuestaria, técnica y de gestión, lo que significa que podrán ejercer su presupuesto con libertad y tomar decisiones para mejorar sus utilidades y su productividad como cualquier empresa. Al ser 100% propiedad del Estado mexicano, ambas empresas continuarán operando en beneficio de todos los mexicanos.

Se protegerá el medio ambiente, a la población y a los trabajadores

- Se creará la **Agencia Nacional de Seguridad Industrial y de Protección al Medio Ambiente del Sector Hidrocarburos**[10], un órgano desconcentrado de la Secretaría de Medio Ambiente y Recursos Naturales (SEMARNAT). La Agencia vigilará las actividades de todas las empresas en la industria, para garantizar la seguridad de los trabajadores, la conservación del medio ambiente y la protección de la calidad de vida de los mexicanos.

- El **incremento** en la utilización del gas natural permitirá **mejorar la calidad del aire**, ya que su combustión es menos contaminante que el combustóleo y el diesel.

- El uso de mejor tecnología hará posible extraer petróleo de forma **más eficiente y encontrar nuevos yacimientos**[11] en menor tiempo. Esto permitirá mantener nuestras **reservas probadas**[12] por encima de la marca del 100%; es decir, cada barril de petróleo que se produzca será reemplazado por lo menos por un barril de reservas.

- La Reforma Energética garantiza, tanto a nivel Constitucional como de la legislación secundaria, que la **explotación de recursos naturales** se lleve a cabo de manera **sustentable**[13]. Esto significa que se pondrá especial cuidado en la

[10] Con sustancias residuales de la descomposición de la materia orgánica que al estar formados exclusivamente por átomos de hidrógeno y de carbono, arden con facilidad a cierta temperatura. Es por ello que comúnmente son utilizados como combustibles. El petróleo y el gas natural son hidrocarburos.

[11] Son formaciones geológicas en las que está presente una alta concentración de minerales o hidrocarburos como el petróleo y el gas natural

[12] Son los hidrocarburos evaluados a condiciones atmosféricas y económicas actuales que tienen más de 90% de probabilidad de ser recuperados y extraídos en condiciones de rentabilidad.

[13] Se refiere a cualquier actividad productiva que utiliza racionalmente los recursos naturales y económicos para satisfacer las necesidades de las generaciones presentes sin comprometer las posibilidades de las generaciones futuras.

conservación y protección del medio ambiente y en la responsabilidad social empresarial.

Protegerá la Industria Energética y la Soberanía de México

- La Reforma Energética reafirma que **los mexicanos somos los propietarios de todos los recursos naturales del subsuelo**, incluidos los hidrocarburos. Esto se encuentra establecido explícitamente en nuestra Constitución, lo que significa que ninguna ley o contrato puede modificar este hecho.

- La Reforma también garantiza que **Pemex y la CFE** seguirán siendo empresas públicas propiedad de todos los mexicanos, bajo la figura de "**empresas productivas del Estado**[14]". Este cambio les abrirá nuevas áreas de negocio y les permitirá operar con mayor autonomía, flexibilidad y eficiencia.

- Pemex se **fortalece y moderniza** para **competir** en igualdad de condiciones con las nuevas empresas que participen e inviertan en el sector. La **Ronda Cero**[15] dota a Pemex de las asignaciones de las áreas de exploración y los campos de producción que podrá seguir operando y donde haya demostrado que tiene las capacidades técnicas, operativas y financieras para desarrollar los recursos en forma eficiente y competitiva.

[14] Las Empresas Productivas del Estado son la figura que reemplaza a las empresas paraestatales. Al transformarse, Petróleos Mexicanos y la Comisión Federal de Electricidad tendrán como objeto la creación de valor económico y el incremento de los ingresos de la Nación, con sentido de equidad y responsabilidad social y ambiental. Además, contarán con autonomía presupuestaria, técnica y de gestión, lo que significa que podrán ejercer su presupuesto con libertad y tomar decisiones para mejorar sus utilidades y su productividad como cualquier empresa. Al ser 100% propiedad del Estado mexicano, ambas empresas continuarán operando en beneficio de todos los mexicanos.

[15] Es un mecanismo en el que se le otorga preferencia a una empresa sobre el resto de las participantes en la industria, previo al inicio de rondas licitatorias subsecuentes. En el caso de la Reforma Energética, la Ronda Cero se refiere al mecanismo mediante el cual Petróleos Mexicanos conservará los derechos sobre yacimientos que ya explota, o bien, sobre áreas que explora en la búsqueda de más yacimientos de hidrocarburos.

- Por su parte, la CFE contará con una Ronda Cero para el aprovechamiento de **recursos geotérmicos**. Se le dará preferencia para elegir zonas con potencial de generación de energía **geotérmica**[16] y podrá asociarse con otras empresas si con esto puede ofrecer un mejor servicio a los mexicanos.

- El total de los contratos sobre actividades de exploración y extracción de hidrocarburos deberá alcanzar 35% de contenido nacional como meta para el año 2025, partiendo de un nivel de 25% en 2015. Con esto se promueve la participación de empresas mexicanas y de Pemex en la industria, así como la integración de cadenas de proveeduría nacional.

- Se dará trato preferencial a empresas mexicanas si éstas ofrecen condiciones de precio, calidad y tiempos de entrega similares a las de empresas extranjeras.

- Se creará un Fideicomiso Público para Promover el Desarrollo de Proveedores y Contratistas Nacionales de la Industria Energética. El Fideicomiso ofrecerá programas de capacitación, investigación y certificación a las pequeñas y medianas empresas nacionales con el fin de que se conviertan en proveedores de la industria energética.

- La Secretaría de Economía dirigirá una estrategia integral para crear y fomentar cadenas de valor en la proveeduría del sector energético.

- Se creará un Consejo Consultivo con representantes de la Secretaría de Economía, la Secretaría de Energía, la Comisión Nacional de Hidrocarburos, la Comisión Reguladora de Energía, académicos y representantes de la industria, con el fin de apoyar la estrategia de fomento industrial y de contenido nacional.

[16] Consiste en aprovechar el calor que emana de accidentes geológicos en la superficie terrestre para generar electricidad. Generalmente, este calor proviene de agua que se encuentra a una temperatura cercana a los 80°c, y que al contener otras sustancias no es apta para consumo humano.

La Industria Energética Mexicana será más competitiva y eficiente

- Parte de la **renta petrolera** [17]se destinará a financiar la **investigación científica y se fortalecerá al Instituto Mexicano del Petróleo**. Con ello, se busca mejorar la tecnología con la que cuentan nuestras empresas energéticas y aumentar su productividad y competitividad.

- Pemex y la CFE pasarán de ser organismos paraestatales a ser Empresas Productivas del Estado[18]. Esto significa que podrán tomar decisiones sobre sus recursos de forma autónoma, transparente y eficiente, sin dejar de ser empresas propiedad de todos los mexicanos.

- Se estima que la producción petrolera de México aumentará de 2.5 millones de barriles diarios en la actualidad a 3 millones en 2018 y a 3.5 millones en 2025.

- Se estima que la oferta de gas natural en México aumentará de 5 mil 700 millones de pies cúbicos diarios en la actualidad, a 8 mil millones en 2018 y 10 mil 400 millones en 2025.

- De 2015 a 2017, se establecerán precios máximos de las gasolinas y del diesel que aumentarán únicamente conforme a la inflación; a partir de 2018 su precio será libre. Para que estos combustibles tengan **precios más competitivos**, a partir de 2016 otras marcas distintas a Pemex podrán participar en el expendio

[17] La renta petrolera es la diferencia entre el precio del petróleo y del gas natural y el costo de extraer dichos hidrocarburos. En otros términos, la renta petrolera se refiere a los ingresos que recibe el dueño de los hidrocarburos, en este caso la Nación, por la explotación de los mismos después de efectuar los pagos correspondientes por su exploración y extracción.

[18] Las Empresas Productivas del Estado son la figura que reemplaza a las empresas paraestatales. Al transformarse, Petróleos Mexicanos y la Comisión Federal de Electricidad tendrán como objeto la creación de valor económico y el incremento de los ingresos de la Nación, con sentido de equidad y responsabilidad social y ambiental. Además, contarán con autonomía presupuestal, técnica y de gestión, lo que significa que podrán ejercer su presupuesto con libertad y tomar decisiones para mejorar sus utilidades y su productividad como cualquier empresa. Al ser 100% propiedad del Estado mexicano, ambas empresas continuarán operando en beneficio de todos los mexicanos.

al público. Esta medida protegerá simultáneamente las inversiones de Pemex y a los consumidores, al tiempo que permite que se ofrezcan precios menores a los precios máximos.

- Se ofrecerán programas de capacitación, investigación y certificación a empresas mexicanas para que consoliden su participación en los mercados secundarios de la industria petrolera.

- Mediante el Programa Nacional de Infraestructura 2014 – 2018, se invertirán **3.9 billones de pesos** en el sector energético, lo que contribuirá a tener energía de calidad a precios competitivos.

El Sector Energético seguirá apoyando el crecimiento económico y desarrollo de México

- Con los beneficios que traerá la Reforma Energética en inversión, empleo, producción y desarrollo tecnológico, el producto interno bruto de México crecerá 1 punto porcentual adicional en 2018 y 2 puntos hacia 2025.

- Con el aumento de la producción de petróleo y gas natural, la renta petrolera también crecerá. Esto permitirá dedicar más recursos a construir puentes, caminos, hospitales, escuelas y a robustecer los programas de seguridad social.

- Se destinará al Presupuesto de Egresos la misma proporción de la renta petrolera que se destinaba antes de la reforma. Esta proporción equivale a 4.7% del producto interno bruto. Con ello se garantiza el gasto social que hoy se ejerce.

- Se construirán, a lo largo del sexenio, 10 mil kilómetros de nuevos gasoductos con una inversión de más de 170 mil millones de pesos. Así, México contará con una **red nacional** integrada de gasoductos que garantizará el suministro de gas

natural a **precios competitivos**, contribuirá a reducir el costo de la energía eléctrica y promoverá la industrialización del país.

- A través de las instituciones de **Banca de Desarrollo** se crearán instrumentos financieros para que cualquier mexicano pueda invertir en los proyectos petroleros, tanto de Pemex como de terceros. Con ello, todos los mexicanos podrán recibir directamente los beneficios de la exploración y extracción de petróleo y de gas.

b) Reforma en Materia de Telecomunicaciones[19]

¿Qué es?

Las **telecomunicaciones** nos permiten comunicarnos a distancia, a través de múltiples servicios, mediante los cuales emitimos y recibimos **signos, señales, escritos, imágenes, sonidos y cualquier tipo de datos**, utilizando como canales de transmisión **el cable, la fibra óptica, el espectro radioeléctrico** (el espacio por el que se transmiten las señales inalámbricas), entre otros.

Comúnmente estos servicios los conocemos como **telefonía, mensajes de texto, Internet, televisión restringida, radio comunicación**, entre otros; y son proporcionados por personas físicas o morales, a las que el gobierno les otorgó una concesión o una autorización para tal fin.

Las telecomunicaciones tienen el poder de impactar en el proceso de desarrollo económico y social de los países, ya que son un elemento fundamental para fortalecer

[19] http://reformas.gob.mx/wp-content/uploads/2014/06/EXPLICACION_AMPLIADA_DE_LA_REFORMA_EN_MATERIA_DE_TELECOMUNICACIONES.pdf
http://reformas.gob.mx/wp-content/uploads/2014/06/RESUMEN_DE_LA_EXPLICACION_REFORMA_EN_MATERIA_DE_TELECOMUNICACIONES.pdf

el crecimiento y la productividad; además, son pieza esencial en el desarrollo de la democracia y en el acceso a la cultura, la educación, la salud, y en general al ejercicio pleno de los derechos humanos. Por su importancia, muchos países están realizando esfuerzos para ampliar su infraestructura de telecomunicaciones e incrementar los niveles de cobertura y penetración de tales servicios.

No obstante sus impactos positivos, los sectores de telecomunicaciones y de radiodifusión en México han tenido una elevada concentración, lo que ha afectado a los usuarios y a la economía en su conjunto, traduciéndose en servicios de **baja cobertura, mala calidad y precios elevados**, lo cual, a su vez, ha limitado el ejercicio de la libertad de expresión y el derecho a la información de los mexicanos, así como el desarrollo económico, social y cultural del país.

Ante tal situación, se tomó la decisión de impulsar un cambio estructural que aumentará sustantivamente la competencia en estos sectores, elevando así el bienestar de los mexicanos y el potencial económico del país. Este cambio se concretó por medio de la reforma de telecomunicaciones, que consiste en **seis ejes principales**:

I. **Ampliación de los derechos fundamentales**. Se amplían las libertades de expresión y de acceso a la información, así como los derechos de los usuarios de los servicios de telecomunicaciones y radiodifusión. Se reconoce el derecho de acceso a las tecnologías de la información y la comunicación, incluidos la banda ancha y el internet. La reforma enfatiza que las telecomunicaciones y la radiodifusión son servicios públicos de interés general, por lo que el Estado garantizará que sean prestados en condiciones de competencia, calidad, pluralidad, cobertura universal, interconexión, convergencia, acceso libre y continuidad.

II. **Actualización del marco legal del sector telecomunicaciones**. Para fortalecer la certidumbre legal, se promulgó una ley convergente que regula el uso del espectro radioeléctrico, de las redes y los servicios de telecomunicaciones y radiodifusión;

establece un régimen de concesión única para la prestación de dichos servicios; e instrumenta medidas de regulación asimétrica a las que habrán de sujetarse los agentes económicos preponderantes en estos sectores.

III. **Fortalecimiento del marco institucional**. Se creó el Instituto Federal de Telecomunicaciones (IFT), como un órgano constitucional autónomo, encargado de la regulación, promoción y supervisión del espectro radioeléctrico, las redes y la prestación de servicios de telecomunicaciones y radiodifusión, así como de fungir como autoridad en materia de competencia económica en dichos sectores. También se han puesto en operación tribunales especializados en la materia, para dar certeza a la inversión.

IV. **Promoción de la competencia**. La reforma está a favor de los usuarios y en contra de los monopolios. Por lo tanto, se fomentará la competencia efectiva, al brindar al IFT herramientas para reducir los niveles de concentración. Se permite la inversión extranjera directa en telecomunicaciones y comunicación vía satélite, hasta en 100%, así como hasta en un 49% en radiodifusión. Las radiodifusoras tienen la obligación de permitir la retransmisión gratuita y no discriminatoria de sus señales a las empresas de televisión restringida, y a su vez, tendrán derecho a que sus señales sean retransmitidas de manera gratuita y no discriminatoria por las empresas de televisión restringida.

V. **Establecimiento de una Política de Inclusión Digital Universal y una Estrategia Digital Nacional**. El Ejecutivo Federal tendrá a su cargo esta política, que contemplará infraestructura, accesibilidad, conectividad, tecnologías de la información y comunicación, así como habilidades digitales. Se busca que al menos 70% de los hogares y 85% de las micro, pequeñas y medianas empresas cuenten con internet de alta velocidad y a precios competitivos internacionalmente.

VI. **Impulso a una mayor cobertura en infraestructura**. Se ampliará y fortalecerá la red troncal de fibra óptica de la Comisión Federal de Electricidad y se desplegará una red compartida móvil mayorista, utilizando la banda de 700 MHz, que podrá aprovechar la red troncal, a fin de contar con una mayor cobertura de los servicios a menores precios en beneficio de más población.

Con la reforma de telecomunicaciones se busca eliminar prácticas monopólicas que han generado ganancias extraordinarias a los agentes preponderantes, en detrimento del bienestar de los mexicanos y el desarrollo del país. Con más competencia, el sector de telecomunicaciones de México tendrá mayores niveles de cobertura y mayor penetración, servicios de mejor calidad y a precios asequibles, en particular para las zonas y los sectores de la población históricamente menos favorecidos.

Beneficios

Ampliación de los derechos fundamentales

- Se amplían los derechos fundamentales de libertad de expresión y acceso a la información.

- Se reconoce el derecho de acceso a las tecnologías de la información y la comunicación; y en particular al servicio de Internet de banda ancha, de tal forma que cualquiera pueda tener libre acceso a información, contenidos y aplicaciones y a difundir ideas de toda índole por cualquier medio de expresión, sin más límites que los que la propia constitución establece.

Fortalecimiento de la rectoría del Estado y nuevo marco institucional

- La reforma refrenda la importancia de las telecomunicaciones como un servicio público de interés general y reafirma la rectoría del Estado mexicano para

garantizar que los servicios se presten en condiciones adecuadas de competencia, cobertura, calidad y precio.

- El nuevo diseño institucional **fortalece la rectoría del Estado** y da certeza a la inversión, con un regulador especializado y con herramientas para hacer cumplir sus determinaciones.

- El **Instituto Federal de Telecomunicaciones (IFT)** es el órgano autónomo encargado de regular el espectro, las redes, los servicios y la competencia en telecomunicaciones y radiodifusión. Podrá imponer severas sanciones para quienes infrinjan la ley.

- Se crean tribunales especializados.

Competencia efectiva de los mercados

- Medidas para reducir los niveles de concentración, regular el control sobre insumos esenciales y combatir prácticas anticompetitivas.

- Se establece la figura de la preponderancia para los sectores de telecomunicaciones y radiodifusión.

- Se establece la figura del poder sustancial de mercado para los servicios comprendidos en los sectores de telecomunicaciones y radiodifusión, como telefonía fija o móvil, televisión restringida, internet, televisión abierta y radiodifusión sonora, entre otros.

- Licitación de nuevas concesiones de televisión radiodifundida con cobertura nacional, a efecto de incrementar la competencia en el sector de la radiodifusión.

Eliminación de barreras de entrada, para impulsar la competencia

- **El Must Offer** permite la retransmisión gratuita de las señales de televisión abierta en sistemas de televisión restringida, eliminando una fuerte barrera a la competencia en este mercado y beneficiando al usuario con mayor diversidad de contenidos. A su vez, el **Must Carry** obliga a las empresas de televisión restringida a transmitir, sin costo adicional, la señal de la televisión abierta.

- Se reducen requisitos para obtener concesiones, tanto de red como de espectro, así como de posiciones orbitales para comunicaciones satelitales.

- Se complementa el mercado secundario con el arrendamiento de espectro radioeléctrico y junto con el intercambio de espectro, ya sea con la autoridad o entre concesionarios, se podrá planificar y tornar eficiente el uso de este recurso escaso.

- El aprovechamiento de los bienes del Estado para el despliegue de infraestructura de telecomunicaciones en condiciones no discriminatorias facilitará la construcción y expansión de redes.

- Las autorizaciones para comercializar cualquier servicio, permitirán a las empresas diseñar nuevas estrategias de negocio.

Mayor cobertura de redes y oferta de servicios para la población

- A través del **Programa México Conectado**, se llevará conectividad a 250 mil sitios públicos. A la fecha, ya se cuenta con más de 40 mil sitios y espacios públicos conectados.

- La red nacional de educación e investigación contará con condiciones para su desarrollo e interconexión nacional e internacional.

Promoción de la inversión nacional y extranjera en telecomunicaciones y radiodifusión en México

- Las medidas a favor de la competencia y el nuevo marco institucional generan certeza y abren la puerta a la participación de nuevos capitales.

- Apertura a la inversión extranjera directa (hasta el 100% en telecomunicaciones y hasta el 49% en radiodifusión), para fortalecer la competencia, así como acceder a tecnologías avanzadas y a nuevos modelos de negocio y de comercialización de los servicios.

- La apertura a la inversión extranjera permitirá fortalecer o complementar las inversiones de los concesionarios.

- Se da plena certeza a las inversiones mediante criterios claros para la determinación de las contraprestaciones, así como un mecanismo de prórroga de concesiones con requisitos sencillos y previsibles.

Más derechos para los usuarios de los servicios de telecomunicaciones

- Se podrá consultar el saldo de prepago sin costo y conservarlo durante todo un año, no días o meses como en el pasado.

- Las compañías de telefonía celular bonificarán o harán descuentos por las fallas en el servicio o cargos indebidos.

- Portabilidad de número en 24 horas, es decir, seguridad del usuario de que podrá cambiar de compañía conservando su mismo número.

- Desbloqueo de equipos terminales, para que el usuario pueda utilizar el mismo dispositivo con independencia de la compañía telefónica de que se trate.

- Se reconoce que el acceso de los usuarios a Internet debe darse bajo principios de privacidad, no discriminación y libre acceso a cualquier aplicación, contenido o servicio, con independencia de la red con la cual haya contratado sus servicios.

Derechos para las audiencias de los servicios de radiodifusión

- Se reconoce el derecho de las audiencias a recibir contenido plural.

- La autoridad vigilará el cumplimiento de las reglas para los programas y contenidos dirigidos a las y los niños. Será obligatorio promover la equidad de género y los derechos de la niñez.

- Las radiodifusoras contarán con defensores de audiencias para expresar las quejas o sugerencias de las audiencias.

- Se crea el **Sistema de Radiodifusión del Estado Mexicano** para asegurar la difusión de contenidos de calidad e información imparcial, objetiva, oportuna y veraz, así como la expresión de la diversidad y pluralidad de ideas y opiniones.

Derechos para los usuarios y las audiencias con discapacidad

- Ésta es una reforma incluyente que atiende los intereses y necesidades de las personas con discapacidad.

- Las compañías deberán contar con equipos para personas con discapacidad motriz, visual y auditiva.

- Los noticiarios de mayor audiencia de todas las compañías deberán llevar subtítulos y lengua de señas mexicana.

- Las televisoras con cobertura en más de la mitad del país tendrán un plazo máximo de 36 meses para incluir lengua de señas mexicana o subtitulaje oculto en la programación que transmitan de seis de la mañana hasta la medianoche.

- Los portales de Internet de los concesionarios y del gobierno contarán con funciones y aplicaciones que den accesibilidad a las personas con discapacidad.

- Contarán con un número de emergencias nacional con acceso a mensajes de texto.

Reducción de costos de servicios de telefonía fija y móvil, en beneficio de la economía de los usuarios

- Con la Reforma de Telecomunicaciones, **individuos y empresas tendrán beneficios directos en su economía**.

    - En 2015, desaparecerán los cobros por el servicio telefónico de larga distancia. Los usuarios podrán llamar desde cualquier punto del país a cualquier otro punto del país sin pagar larga distancia, como si se tratara de una llamada local. Esto representará un ahorro de aproximadamente 19 mil millones de pesos al año.

- Posibilidad de mantenerse comunicado cuando el usuario de telefonía móvil se encuentre fuera del área de cobertura contratada, con independencia del operador que le preste los servicios.

- Eliminación de la tarifa que aplicaba el operador móvil preponderante por el servicio de "usuario visitante" (roaming) y la consecuente reducción de la misma por parte de sus competidores.

Certidumbre y equidad en la transición a la televisión digital terrestre (TDT)

- Se establece la fecha para concluir la transición a la Televisión Digital Terrestre (TDT): 31 de diciembre de 2015.

- Desaparición en 2015 de las señales tradicionales de televisión, para pasar a la televisión digital, lo cual implica tener acceso a una televisión de mayor calidad y menor consumo eléctrico, así como multiplicar el número de canales transmitidos, aumentando la disponibilidad de programación y contenidos.

- Las familias de escasos recursos en el país, beneficiarias de los programas de la Secretaría de Desarrollo Social (SEDESOL), recibirán un televisor digital sin costo para disfrutar la señal de televisión y otros beneficios de la digitalización.

c) Reforma en Competencia Económica[20]

¿Qué es?

El desarrollo económico, la productividad y la competitividad del país se han visto frenados por la existencia de restricciones a la libre concurrencia y distorsiones a la competencia económica, así como por la ausencia de medidas que prevengan monopolios y conductas anticompetitivas, consistentes en prácticas monopólicas,

[20] http://reformas.gob.mx/wp-content/uploads/2014/06/Explicacion_ampliada_de_la_Reforma_en_Materia_de_Competencia_Economica.pdf
http://reformas.gob.mx/wp-content/uploads/2014/06/Resumen_de_la_Explicacion_Ampliada_de_la_Reforma_en_Materia_de_Competencia_Economica.pdf

concentraciones ilícitas y barreras que disminuyen, dañan, impiden o condicionan de cualquier forma la libre concurrencia o la competencia económica. Lo anterior, se refleja en el Reporte del Foro Económico Mundial sobre Competitividad Global 2013 – 2014, mismo que al evaluar la "Efectividad de la Política de Competencia Económica", ubica a México en el lugar 114 de 148 países.

En este sentido, las conductas anticompetitivas y las concentraciones indebidas **provocan un incremento excesivo de precios**, reduciendo con ello el consumo y la capacidad de ahorro de las familias, especialmente de las más vulnerables. Además, al obstruir la participación de más y mejores empresas en cada mercado, se inhibe la innovación.

De acuerdo con la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE), los consumidores mexicanos pagan un sobreprecio de alrededor de 40% en aquellos mercados en donde la competencia es baja o no existe. En el caso de la población de menores ingresos, el impacto es mayor, ya que este segmento de la población gasta alrededor de 42% más debido a que su consumo se realiza en mercados altamente concentrados.

Para enfrentar estos obstáculos, el Ejecutivo Federal propuso una nueva "Ley Federal de Competencia Económica" que implementa un nuevo sistema de competencia económica en el país, con la que se busca generar un mercado interno no solamente con mayor competencia, sino más robusto, competitivo y dinámico, con procesos económicos más eficientes, mejor tecnología, más infraestructura e insumos más baratos, de manera que las personas y empresas puedan aprovechar mejor sus recursos para generar riqueza y ser más productivas. En un marco de una sana competencia, también se incentivará la participación de más agentes económicos, así como la inversión nacional y extranjera.

La Reforma en materia de Competencia Económica resultará en un entorno competitivo más abierto y más justo que permita incrementar el bienestar de los mexicanos, así como en generar mayor innovación y crecimiento económico en todos los sectores de la economía. Con la reforma, las personas y las empresas podrán llevar a cabo sus actividades comerciales, productivas o de prestación de servicios en mercados, más justos, competitivos, transparentes y eficientes, lo que se traducirá en una mayor oferta de productos y servicios a precios más bajos.

En la reforma se establecen tres ejes estratégicos:

1. **Un nuevo diseño institucional que permite una aplicación más eficiente y eficaz de la política pública de competencia económica**:

   - Crea la Comisión Federal de Competencia Económica (COFECE) como un órgano del Estado mexicano, con las atribuciones necesarias para el cumplimiento de su objeto, y estableciendo mecanismos que garantizan la actuación independiente, profesional, técnica e imparcial de sus funcionarios.

   - Establece un esquema de división de funciones que garantiza el funcionamiento de pesos y contrapesos, fundamental en todas las democracias modernas.

   - Clarifica las áreas de responsabilidad entre la COFECE y el Instituto Federal de Telecomunicaciones (IFT).

   - Genera mecanismos de control, transparencia y rendición de cuentas.

   - Crea una autoridad responsable de la investigación dotada de autonomía técnica y de gestión.

- Asigna una Contraloría Interna que vigile el desempeño de los funcionarios de la COFECE.

2. **Ampliación del catálogo de posibles conductas anticompetitivas que se llevan a cabo en los mercados y que deben de inhibirse, y en su caso, sancionarse**

- Aplicable a todos los agentes económicos que participan en nuestra económica, con las únicas excepciones que prevé la Constitución.

- Define las conductas anticompetitivas y prohíbe los monopolios, prácticas monopólicas, concentraciones ilícitas y las barreras que disminuyen, dañan o impiden la libre concurrencia y la competencia económica en la producción, procesamiento, distribución o comercialización de bienes o servicios.

- Retoma los conceptos de la ley anterior que probaron su eficacia respecto de prácticas monopólicas absolutas, prácticas monopólicas relativas, determinación de mercado relevante, poder sustancial y concentraciones.

- Incluye dos nuevos tipos de prácticas monopólicas relativas que sancionan uso abusivo de un insumo esencial por parte de uno o varios agentes económicos con poder sustancial de mercado.

3. **Un instrumento con mejor técnica legislativa que permite su correcta implementación y aplicación**

- Otorga mayor claridad, predictibilidad, certeza, justicia, transparencia y eficiencia en su aplicación.

- Define con precisión los procedimientos a seguir para la aplicación sustantiva de la ley, salvaguardando el debido proceso y los derechos de todos los agentes económicos.

- Fortalece las capacidades sancionatorias de la COFECE al permitirle desincorporar activos en la proporción necesaria, como último recurso ante una práctica anticompetitiva.

Con la nueva Ley Federal de Competencia Económica, todas las empresas, y de manera sobresaliente los pequeños emprendedores y medianos empresarios, podrán incursionar en los mercados para ofrecer soluciones innovadoras y precios más competitivos, creando empleos y mejorando así el poder adquisitivo de los mexicanos. En un nuevo México más competitivo, el talento y la innovación hacen la diferencia.

Beneficios

Se protegen los derechos de los mexicanos en beneficio de su poder adquisitivo

— Al combatir con firmeza las conductas anticompetitivas y fomentar una competencia más equitativa, intensa y equilibrada, se favorecerá la participación de más agentes económicos, aumentará la oferta de productos y servicios, y **mejorarán los precios**.

— La nueva Ley Federal de Competencia Económica beneficiará a todos los mexicanos, pero tendrá un impacto mayor en la población con menores ingresos, quienes hoy pagan un sobreprecio de alrededor de 42% en productos y servicios que provienen de mercados con poca o nula competencia.

— Al **dejar de pagar sobreprecios injustificados**, el consumidor podrá destinar el remanente de su ingreso a comprar otros productos o servicios o destinarlo al ahorro.

— El consumidor tendrá la capacidad de elegir entre varias opciones de bienes o servicios.

— Se crea la Comisión Federal de Competencia Económica (COFECE) como un órgano del Estado mexicano, con autonomía constitucional, cuyo diseño institucional evitará que los intereses de agentes económicos particulares influyan en el ejercicio de una sana política de competencia, en detrimento de los consumidores.

— Las personas que hayan sido afectadas por una práctica monopólica o una concentración ilícita, podrán tomar acciones legales en defensa de sus derechos y, en su caso, ser indemnizadas.

Combate con mayor eficacia a los monopolios y a las conductas anticompetitivas

Con la nueva ley, la Comisión Federal de Competencia Económica (COFECE) podrá:

- Utilizar sus nuevas facultades para una actuación más eficaz:

  — Ordenar la eliminación de barreras a la competencia.

  — Regular insumos esenciales.

  — Desincorporar activos en mercados concentrados en proporciones necesarias para eliminar efectos anticompetitivos.

- Ejercer **sanciones de forma expedita y con criterios más sólidos**, gracias a la ampliación del catálogo de conductas anticompetitivas prohibidas.

- Los actos de la COFECE sólo serán impugnados mediante juicio de amparo indirecto y respecto a resoluciones que ponen fin a procedimientos.

- Establecer acuerdos y convenios de coordinación con las autoridades para la prevención y combate de prácticas monopólicas.

- Presentar denuncias ante el ministerio público y notificar a las autoridades que regulen el sector correspondiente.

- Ejercer el presupuesto de forma autónoma para evitar cualquier tipo de presión externa.

- Realizar u ordenar la elaboración de estudios, trabajos de investigación e informes generales en materia de libre concurrencia y competencia económica para detectar riesgos a la competencia más fácilmente.

- **Tener procesos legales más cortos** al limitar el número de recursos que podrán interponerse. Anteriormente los recursos se utilizaban para dilatar los procedimientos.

- Publicar Disposiciones Regulatorias en materia de imposición de sanciones, prácticas monopólicas, determinación de poder sustancial para uno o varios agentes económicos, determinación de mercados relevantes, barreras a la competencia y la libre concurrencia, insumos esenciales, desincorporación de activos, derechos, partes sociales o acciones de los agentes económicos, así como directrices, guías, lineamientos y criterios técnicos, previa consulta pública, en materia de concentraciones, investigaciones, beneficio de dispensa y reducción del importe de las multas, determinación y otorgamiento de cauciones para suspender la aplicación de medidas cautelares, entre otros.

- La reducción de los requisitos necesarios para la presentación de denuncias ante la COFECE, de tal forma que un mayor número de interesados coadyuven **en la detección de conductas anticompetitivas** prohibidas por la nueva ley.

- La facultad para que el Ejecutivo, por sí o por conducto de la Secretaría de Economía o la Procuraduría Federal del Consumidor, pueda presentar denuncias ante la

COFECE de manera preferente, lo que fortalece la eficacia del sistema de competencia económica, toda vez que el Ejecutivo tiene la capacidad de recopilar y obtener información en todo el territorio de la República mexicana que puede ser muy útil en las investigaciones de la COFECE, aunque la COFECE es libre de desechar las denuncias o de iniciar la investigación.

Los mercados serán más competitivos y dinámicos, lo que beneficiará a MiPyMes y emprendedores

- Se amplían y definen con mayor claridad conductas anticompetitivas, lo que permitirá identificar las conductas que entorpecen el funcionamiento eficiente de los mercados.

- Las medidas establecidas corrigen con agilidad las conductas ilícitas de los agentes económicos sancionados.

- Se generan condiciones para que los precios en los mercados sean eficientes y competitivos.

- **Los agentes económicos no podrán fijar precios**, acordar cantidades de producción de bienes o servicios, segmentar mercados, coludirse en licitaciones, concursos o subastas o intercambiar información con alguno de los objetos o efectos anteriores.

- Tampoco se podrá limitar el abasto de un bien, manipular precios, condicionar ventas de productos con efectos anticompetitivos o restringir insumos esenciales para afectar a un tercero.

- Se prohíbe el otorgamiento de descuentos, incentivos o beneficios por parte de productores o proveedores a los compradores, a cambio de no usar o comercializar los bienes o servicios producidos por un tercero.

- Se prohíbe que el agente económico con poder sustancial en la provisión de un insumo esencial abuse de su poder restringiendo el acceso a éste, cobrando a sus competidores un precio anticompetitivo por el insumo o reduciendo el precio del bien en el mercado con fines de desplazamiento de competidores.

- Queda prohibido el establecimiento de distintos precios o condiciones de venta, o compra de bienes o servicios, para diferentes compradores o vendedores situados en igualdad de condiciones, cuando este tipo de conductas generen pérdidas en el bienestar de los consumidores.

- **Un mercado competitivo y eficiente ofrecerá incentivos a empresas y emprendedores para innovar**.

- Los pequeños y medianos empresarios tendrán acceso a insumos con precios competitivos.

La Comisión Federal de Competencia Económica (COFECE) rendirá cuentas de forma transparente

La COFECE tiene las siguientes obligaciones de transparencia:

- La autoridad que realiza la investigación no es la misma que resuelve; y la autoridad que resuelve no es la misma que revisa las resoluciones, sino que están sujetas a un control judicial eficiente por parte de juzgados de distrito y tribunales colegiados del Poder Judicial de la Federación especializados en la materia.

- Publicar la versión estenográfica de sus sesiones, acuerdos y resoluciones en su sitio de internet.

- Se crea la figura de la **Contraloría Interna**, designada por dos terceras partes de los integrantes de la Cámara de Diputados, encargada de prevenir, corregir y

resolver inconformidades sobre los procesos y recursos administrativos que lleva a cabo la comisión.

- El Comisionado Presidente comparecerá anualmente ante la Cámara de Senadores, además de presentar trimestralmente su programa de trabajo al Ejecutivo Federal y al Congreso de la Unión.

- Los comisionados únicamente podrán celebrar audiencias para tratar asuntos de su competencia con personas que representen los intereses de los agentes económicos. Bajo ninguna circunstancia se celebrarán reuniones de este tipo durante la etapa de investigación por prácticas monopólicas o concentraciones prohibidas.

- Los comisionados no podrán conocer ningún asunto en el que tengan interés directo o indirecto.

- El desempeño de la COFECE será evaluado por mecanismos externos (estudios independientes) e internos (indicadores conforme a las mejores prácticas internacionales), garantizando la imparcialidad y transparencia de sus decisiones.

- Los comisionados serán sujetos de juicio político en caso de que cometan una falta grave.

- Las nuevas autoridades de competencia económica deberán entregar a los Poderes Ejecutivo y Legislativo un programa anual de trabajo, así como un informe trimestral de las actividades desarrolladas.

- También ejercerán su presupuesto anual observando lo dispuesto en la Ley Federal de Presupuesto y Responsabilidad Hacendaria, con base en los principios de eficiencia y transparencia, y estarán sujetos a la evaluación y control de los órganos correspondientes.

- La ley desarrolla el mandato constitucional que obliga a la conducción de transparencia gubernamental en la COFECE y el IFT bajo principios de gobierno digital y datos abiertos.

México será más atractivo para los inversionistas

- México generará mayor confianza en los inversionistas nacionales y extranjeros al sancionar las conductas anticompetitivas, prohibir prácticas monopólicas y concentraciones ilícitas, así como eliminar las barreras que impidan la libre competencia en la producción, distribución o comercialización de bienes o servicios.

- El país estará a la altura de las mejores prácticas internacionales en materia de política de la competencia económica, gracias a los estudios que llevará a cabo la Comisión Federal de Competencia Económica (COFECE).

- Con la reforma constitucional, la COFECE se convierte en uno de los órganos con mayor fortaleza institucional a nivel mundial.

d) Reforma Financiera[21]

¿Qué es?

La Reforma Financiera representa una oportunidad para que el sector financiero contribuya en mayor medida al crecimiento económico del país y otorgue **más crédito a las empresas y familias mexicanas**. Si bien es cierto que México cuenta con uno de los sistemas financieros y bancarios más sólidos a nivel mundial, también es uno de los que menos prestan, al registrar un nivel de penetración del crédito al sector privado,

[21] http://reformas.gob.mx/wp-content/uploads/2014/06/Explicacion_ampliada_de_la_Reforma_Financiera.pdf http://reformas.gob.mx/wp-content/uploads/2014/06/Resumen_de_la_Explicacion_de_la_Reforma_Financiera.pdf

como porcentaje del PIB, de tan sólo el 28%, cifra por debajo del promedio de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE) de 157 por ciento.

Igualmente, esta reforma fomentará que el **desarrollo del sistema financiero mexicano** se centre en:

- Lograr que más personas accedan a los productos y servicios financieros.
- Reducir el costo del crédito.
- Fortalecer la educación financiera y la protección a los usuarios de los servicios financieros.
- Mantener un sector financiero sólido.
- Hacer más eficaces a las instituciones financieras, así como el actuar de las autoridades.

La Reforma Financiera se sustenta en cuatro pilares estratégicos:

1. **Fomento a la competencia en el sector financiero**. Comprende medidas que impulsan una mayor competencia y transparencia en todo el sistema financiero al inhibir prácticas anticompetitivas, como las ventas atadas, y otorgar más opciones a los usuarios de los servicios financieros, lo que propiciará la expansión de la oferta crediticia a mejores precios.

2. **Impulso al crédito a través de la Banca de Desarrollo**. Con la Reforma Financiera se fortaleció el mandato de la Banca de Desarrollo, estableciendo como prioridad brindar acceso al crédito y otorgar asistencia técnica y capacitación para impulsar el desarrollo económico. Lo anterior con especial énfasis en las áreas

prioritarias para el desarrollo nacional, como son: desarrollo de infraestructura, apoyo a las pequeñas y medianas empresas y pequeños productores del campo, así como innovación y creación de patentes, y en general todas aquellos sectores no atendidos por la banca privada, fomentando la sustentabilidad ambiental, la perspectiva de género, la inclusión financiera de niños y jóvenes, y pudiendo realizar funciones de banca social.

3. **Ampliar el crédito en las instituciones privadas**. La Reforma Financiera contempla diversas acciones para acelerar e impulsar el crecimiento del crédito tales como: el fortalecimiento del régimen de otorgamiento y ejecución de garantías y concursos mercantiles a efecto de brindar mayor seguridad jurídica a los otorgantes de crédito; y la evaluación periódica del desempeño de las instituciones de banca múltiple en relación con los niveles de crédito que efectivamente coloquen.

4. **Mantener un sistema financiero sólido y prudente**. Se fortalecen las medidas prudenciales del sistema financiero, incluyendo mejores mecanismos de coordinación entre las autoridades en materia de estabilidad. Asimismo, se establece un esquema específico para el tratamiento de instituciones bancarias insolventes.

Adicionalmente, la reforma integra diversas medidas para lograr **mayor eficacia en la operación de las entidades que integran el sistema financiero** a través de la actualización de la legislación que regula la operación de los fondos de inversión, el mercado de valores y las agrupaciones financieras. Asimismo, incorpora mejoras en los esquemas que permiten a las autoridades operar eficazmente, como el régimen de sanciones y la creación de órganos de coordinación entre las mismas.

Con la Reforma Financiera se establece un marco jurídico que **promueve la competencia, la estabilidad y el sano desarrollo del sector**, lo que multiplicará y mejorará las opciones de crédito para los mexicanos.

Beneficios

Habrá más crédito para las personas y empresas

- Se realizaron importantes modificaciones al marco legal de los Bancos de Desarrollo (Nacional Financiera, Bancomext, Banobras, Banjército, Bansefi y Sociedad Hipotecaria Federal), así como de la nueva Financiera Nacional de Desarrollo Agropecuario, Rural, Forestal y Pesquero, con el fin de que éstos otorguen **más crédito a las áreas y actividades prioritarias del país** (desarrollo de infraestructura, pequeñas y medianas empresas y pequeños productores del campo), actuando en conjunto con la banca comercial y otros intermediarios financieros.

- En este año la Banca de Desarrollo ha otorgado crédito para apoyar diversos programas como son:

    1. **Financiamiento a las micro, pequeñas y medianas empresas** (MiPyMEs), alcanzando un saldo de crédito directo e impulsado por 234 mil millones de pesos, a través de Bancomext y Nafin. Con esto se ha logrado que dos de cada tres pesos que reciben las MiPyMEs (que generan 3 de cada 4 empleos en México) estén fondeados o cuenten con garantía de la Banca de Desarrollo.

    2. **Financiamiento de la construcción de vivienda nueva**, a través de Nafin y de la Sociedad Hipotecaria Federal. A la fecha se han firmado, garantías y créditos directos por cerca de 15 mil millones de pesos, en beneficio de más de 73 desarrolladores de vivienda.

3. Programa para **refinanciar créditos del Magisterio** a través de Bansefi.

4. En beneficio de los trabajadores del estado, a partir de septiembre, Sociedad Hipotecaria Federal y el FOVISSSTE otorgarán **créditos en pesos para compra de vivienda**. Estos tendrán una tasa de interés y Costo Anual Promedio de 10.25% durante 2014.

- La reforma establece un esquema de **evaluación de desempeño para las instituciones de banca múltiple** sobre el nivel de crédito que otorgan a las fuerzas productivas del país y su contribución a la economía nacional. Como consecuencia de dicha evaluación, la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV) podrá establecer parámetros para la celebración de operaciones con valores que lleven a cabo los bancos por cuenta propia.

- Con las modificaciones al régimen de juicios mercantiles y la flexibilización en el otorgamiento y ejecución de garantías, las instituciones financieras reducirán sus riesgos, ya que contarán con **mayor certeza jurídica**. Por tanto, podrán prestar más y a menores tasas de interés.

- La reforma impulsa el crecimiento de diversos intermediarios como las Uniones de Crédito, las Sociedades Financieras de Objeto Múltiple (SOFOM), el sector de Ahorro y Crédito Popular y el Mercado de Valores, entre otros, a fin de que otorguen **más financiamiento a diversos sectores de la economía**.

La relación entre entidades financieras y clientes será más equitativa

- Se fortalecen las atribuciones de la Comisión Nacional para la Protección y Defensa de los Usuarios de Servicios Financieros (CONDUSEF), de manera que se convierta en un **verdadero defensor de los derechos de los consumidores de productos financieros**. Para tal efecto, la CONDUSEF:

- **Creó un Buró de Entidades Financieras** para que los usuarios conozcan y comparen información relativa a las prácticas de cada una de las instituciones financieras, sus sanciones administrativas, reclamaciones y otra información relevante para informar acerca del desempeño en la prestación de sus servicios (www.buro.gob.mx).

- Puede emitir recomendaciones a las instituciones financieras sobre su desempeño.

- Determinará **qué cláusulas pueden considerarse abusivas para los clientes** y ordenar que se eliminen.

- Definirá **las actividades que se apartan de las sanas prácticas** y usos para el ofrecimiento y comercialización de operaciones y servicios financieros.

- Regulará las prácticas de los despachos de cobranza.

- Con el fin de ofrecer un nuevo procedimiento de **solución de los conflictos** que pudiera haber entre las instituciones financieras y los usuarios, se instaura un Sistema Arbitral en Materia Financiera.

- El fortalecimiento de la CONDUSEF permitirá que el **sistema financiero sea más competitivo**, ya que se inhibirán malas prácticas que fomentan la alta concentración de los mercados, y las entidades financieras competirán por los clientes con base en la calidad de servicio y el precio.

Los usuarios de servicios financieros podrán cambiar su crédito hipotecario o sus cuenta bancarias a otra institución

— Con la reforma se facilita la **transferencia (subrogación) de hipotecas** para los usuarios, de manera que ahora los deudores cumplidos podrán refinanciar su crédito

con la institución que les ofrezca la mejor tasa y que los costos fijos de realizar el refinanciamiento no sean un obstáculo para el mismo.

— Adicionalmente, el cliente podrá **cambiar sus cuentas de depósito o recursos de cuentas de nómina de un banco a otro**, con la facilidad de que sea la institución receptora quien lleve a cabo todos los trámites con la institución original, a fin de promover la competencia y calidad en el servicio en beneficio de la persona.

Los bancos no podrán obligar a sus clientes a contratar productos o servicios

Las entidades financieras ahora tienen expresamente **prohibido condicionar la contratación de determinados productos a la compra de otros**. Es así como los usuarios financieros tendrán el poder de decidir con qué entidad les conviene más contratar servicios financieros conexos. Por ejemplo, cuando un usuario contrata un crédito automotriz o hipotecario (que requiere la compra de un seguro que proteja el coche o la casa) no se le puede obligar a adquirir un seguro en particular, pudiendo escoger la opción que más le convenga.

Se fomenta la competencia para abaratar el crédito y reducir las comisiones

Se introduce la regulación para las **Redes de Medios de Disposición**, que son aquellas que permiten la realización por parte de los usuarios financieros de transacciones bancarias en los comercios o establecimientos, a través de una tarjeta de crédito o débito. Con dicha regulación, entrarán nuevas empresas en este sector, lo que fomentará mayor competencia, mejores tecnologías, mayor infraestructura que ampliará los puntos de acceso para realizar este tipo de transacciones, todo lo cual permitirá que bajen las comisiones que pagan los clientes y los comercios por este tipo de operaciones.

Con el fin de evitar prácticas monopólicas, concentraciones y, en general, restricciones al funcionamiento eficiente de los mercados financieros, la Reforma Financiera estableció que la **Comisión Federal de Competencia Económica** (COFECE) realizara una investigación sobre la situación competitiva del sector financiero. La COFECE ya ha cumplido con esta disposición de la ley (http://www.cofece.mx/index.php/prensa/noticias/trab-inv-recom-sec-fin). Derivado de los resultados obtenidos, dicha Comisión formuló recomendaciones que tendrán un impacto positivo en la competencia del sistema financiero.

Por otro lado, la reforma dota de mayores atribuciones a la Comisión Nacional para la Protección y Defensa de los Usuarios de Servicios Financieros (CONDUSEF), a fin de brindar más información a los usuarios para apoyar su toma de decisiones.

Las personas y empresas tendrán más información para comparar el desempeño de las instituciones financieras, así como los productos y precios que ofrecen, y elegir lo que más les convenga

- Con el nuevo **Buró de Entidades Financieras**, las personas tienen a su alcance información relativa a las prácticas de cada una de las instituciones financieras (aseguradoras, sociedades financieras de objeto múltiple, cajas de ahorro, bancos, etcétera), las sanciones administrativas que les han sido impuestas, las reclamaciones que tienen, así como los productos, tasas de interés y comisiones que manejan.

- La información que se genere en el Buró de Entidades Financieras se puede consultar públicamente en la página www.buro.gob.mx.

Se asegura la solidez y estabilidad del sector financiero

- De conformidad con lo dispuesto en las normas internacionales denominadas "**Basilea III**", se elevan a rango de ley las normas para la conformación y calidad

del capital de las instituciones, que estaban contenidas únicamente en regulaciones administrativas.

- Se establece un esquema para el tratamiento de instituciones bancarias insolventes, es decir, aquéllas cuyos activos sean insuficientes para cumplir con sus obligaciones de pago. Para tal efecto, se creó un proceso específico denominado liquidación judicial bancaria. El esquema que se estableció tiene como finalidad procurar **el menor daño posible a los ahorradores de dichas instituciones**, minimizar el impacto a los acreedores y reducir el costo fiscal.

- Igualmente se elevó a rango de ley la existencia y funcionamiento del **Consejo de Estabilidad del Sistema Financiero**, a efecto de que sea un órgano de coordinación permanente entre autoridades, así como de evaluación y análisis que vele por la seguridad del sistema financiero del país e identifique con oportunidad los riesgos potenciales a la estabilidad financiera nacional.

Mejora el desempeño de las instituciones financieras y de las autoridades

Para lograr la expansión del crédito es necesario contar con instituciones financieras y autoridades más eficaces. En este sentido, la Reforma Financiera moderniza la legislación con las siguientes medidas concretas:

- **Fondos de Inversión**. Para propiciar el ahorro, se flexibiliza el régimen corporativo de los Fondos de Inversión, antes denominados Sociedades de Inversión. Con ello, se disminuyen costos que repercuten en los clientes finales y se incrementa la eficiencia en los procesos de las entidades, además de que se simplifica su constitución mediante un procedimiento ágil ante la Comisión Nacional Bancaria y de Valores, con el fin de que los ahorros produzcan mejores rendimientos.

- **Régimen del Mercado de Valores**. Se hace más eficiente la operación del mercado de valores con mejores instrumentos para fomentar su crecimiento y desarrollo; se incluyen medidas para proteger a los inversionistas menos calificados de malas prácticas por parte de los intermediarios. También se establece un mejor régimen de prácticas de venta para la protección de los inversionistas.

- **Consejo Nacional de Inclusión Financiera**. El Consejo Nacional de Inclusión Financiera se elevó a rango de ley y fungirá como una instancia de consulta, asesoría y coordinación que tendrá por objeto proponer medidas para la planeación, formulación, instrumentación, ejecución y seguimiento de una Política Nacional de Inclusión Financiera.

- **Comité de Educación Financiera**. Se eleva a rango de ley el Comité de Educación Financiera, mismo que coordinará los esfuerzos, acciones y programas en materia de educación financiera, con el fin de poner en marcha una Estrategia Nacional de Educación Financiera que evite la duplicidad de esfuerzos y propicie la maximización de los recursos.

- **Esquemas de Sanciones y Autocorrección**. A efecto de dar certidumbre a las instituciones financieras y mejorar el actuar de las autoridades, se homologan los procedimientos de sanciones por parte de la Comisión Nacional Bancaria y de Valores. Adicionalmente, se implementa el esquema denominado "Programa de Autocorrección" para que una entidad financiera que detecte irregularidades no graves en su operación, evite ser sancionada por la autoridad, siempre y cuando establezca un plan de acción para corregir la inconsistencia, antes de que la autoridad emita un señalamiento al respecto.

e) Reforma Hacendaria[22]

¿Qué es?

El Estado mexicano ha tenido una **capacidad limitada** para atender las necesidades prioritarias de la población, **reducir la desigualdad en la distribución del ingreso** e invertir en rubros estratégicos que detonen un mayor crecimiento económico. El país tampoco cuenta con una red de seguridad social que garantice efectivamente un piso de bienestar a todos los mexicanos.

Esta situación se ha debido, en buena medida, a un **sistema tributario inequitativo** que generaba un nivel reducido de ingresos públicos. La recaudación se ha ubicado en niveles cercanos al 10% del producto interno bruto (PIB), mientras que los países de América Latina recaudan 16% del PIB, es decir, 60% más que México. Derivado de esta escasa recaudación, el gasto público como porcentaje del PIB es de apenas el **19%**, mientras que en el resto de América Latina alcanza, en promedio, **27%**. Por otro lado, la informalidad ha limitado el potencial de las empresas y trabajadores mexicanos, ya que **obstaculiza** su acceso al crédito, a la cobertura de seguridad social, a la capacitación y a la tecnología.

La Reforma Hacendaria, promulgada por el Ejecutivo Federal, busca **resolver** estos problemas a través de los siguientes objetivos estratégicos:

- **Aumentar la recaudación** y que el cobro de impuestos sea justo. La reforma busca **reducir los elevados niveles de desigualdad** entre los mexicanos al

[22] http://reformas.gob.mx/wp-content/uploads/2014/06/EXPLICACION_AMPLIADA_DE_LA_REFORMA_HACENDARIA.pdf
http://reformas.gob.mx/wp-content/uploads/2014/06/RESUMEN_DE_LA_EXPLICACION_REFORMA_HACENDARIA.pdf

eliminar privilegios y establecer que paguen más impuestos los que tienen ingresos más altos, y protegiendo a los que menos tienen.

- **Incrementar de manera responsable** y justa el gasto público. Los recursos recaudados atenderán **necesidades prioritarias** de la población en áreas como educación, salud, seguridad social e infraestructura.

- **Reducir la informalidad** y la evasión fiscal, a través de mecanismos de formalización accesibles para todos y de nuevas reglas e incentivos, y sanciones para los que evadan su obligación.

- Incluir mecanismos de control para transparentar y hacer más eficiente el gasto público, y promover la rendición de cuentas.

- Impulsar la economía, a través de estimular la inversión y el empleo. Como complemento de la Reforma, se está llevando a cabo una política de impulso al crecimiento económico, a través del uso contracíclico del gasto público.

- Crear impuestos con **responsabilidad social** para proteger la salud de la población y el medio ambiente.

- Simplificar el pago de impuestos, con la eliminación de gravámenes y el uso de nuevas tecnologías para facilitar el cumplimiento fiscal.

Con todas estas acciones, la Reforma Hacendaria representa un paso decisivo para tener un nuevo **México más justo**.

Con la Reforma Hacendaria todos haremos más por el país, y México hará más por todos los mexicanos.

Beneficios

Todos aportamos, pero aportan más los que ganan más

- **Se aumentó la tasa marginal del Impuesto Sobre la Renta (ISR) a las personas físicas** con mayores ingresos: para ingresos mayores a 750 mil pesos anuales será del 32%; de 34% para ingresos de más de 1 millón de pesos y de 35% a los ingresos de más de 3 millones de pesos. El 99% de la población seguirá pagando lo mismo.

- Las ganancias en la Bolsa que obtengan las personas físicas **pagarán un impuesto del 10 por ciento**.

- Los accionistas pagarán impuestos por las ganancias que obtengan de sus empresas.

- Sólo se cobrará el ISR por venta de casas con valor superior a los 3**.5 millones de pesos**.

- Los grandes productores del campo pagarán un ISR equivalente al de **empresarios de otros sectores**.

- **Se estableció un** régimen fiscal para la minería que garantiza una contribución de este sector similar a los esquemas existentes en otros países.

- Se eliminó la gran mayoría de los regímenes preferenciales que existían y reducían los ingresos públicos de forma injustificada, como es el régimen de consolidación fiscal.

- Se apoya la economía familiar al no cobrar Impuesto al Valor Agregado (IVA) **en alimentos ni medicinas**. Si bien la aplicación de la tasa general a alimentos

y medicinas generaría un incremento en la recaudación, tendría un costo particularmente elevado para los hogares de menores ingresos.

- Tampoco se pagará IVA en colegiaturas, renta, compra de vivienda ni hipotecas. Con ello se protege a la población vulnerable y a la clase media.

- Se establecen límites a las exenciones y deducciones en el ISR, haciendo más progresivo el esquema fiscal. Éstas beneficiaban principalmente a las personas de mayores ingresos.

Los recursos serán utilizados para beneficio de los ciudadanos y de México

- Los nuevos ingresos derivados de la reforma no se destinarán a incrementar el gasto para la burocracia, sino para programas sociales y productivos. Por ejemplo, se utilizarán para elevar la inversión en la construcción, ampliación y modernización de la infraestructura que requiere el país, como escuelas, hospitales, puertos, carreteras, infraestructura hidráulica y aeropuertos.

- En 2014, el gasto en educación aumentará en 11.5%. Habrá recursos para más becas y mejorar las escuelas, así como para aumentar la cobertura en educación media superior y superior.

- El gasto en seguridad social **aumentará en 16.4% en 2014**, con lo que se fortalece la capacidad del Estado para atender las necesidades de la población de menor ingreso.

- El gasto en infraestructura crecerá 13.7%, lo que permitirá invertir en carreteras, puertos y la red ferroviaria. Ello promoverá el crecimiento económico, al elevar la productividad de las empresas y atraer mayor inversión privada.

- La recaudación adicional que la reforma genere en años posteriores, con un efecto total del 2.5% del PIB en 2018, permitirá continuar **aumentando los recursos públicos destinados a estos rubros**.

- Como producto de la Reforma Hacendaria en 2014, se incrementará el gasto en:

  - Educación en 29 mil 904 millones de pesos.

  - Salud en 4 mil 176 millones de pesos.

  - Desarrollo Social en 24 mil 21 millones de pesos.

Amplía la base de contribuyentes y reduce la informalidad

- **Se crea** el Régimen de Incorporación Fiscal (RIF), conocido como RIF, para que las personas migren a la formalidad o los emprendedores inicien un negocio.

- En el primer año, los participantes en el RIF **no pagarán impuestos**, solamente deberán hacer declaraciones sobre sus operaciones. El pago de impuestos aumentará gradualmente en los siguientes años, conforme los participantes aprenden a realizar los procedimientos para el pago de impuestos.

- Participar en este régimen tiene beneficios muy importantes.

  - Las micro, pequeñas y medianas empresas, que generan la mayoría de los empleos en el país, **accederán a créditos de la Banca de Desarrollo**, y a apoyos y financiamientos del nuevo Instituto Nacional del Emprendedor.

  - **Se podrá inscribir a los trabajadores y dueños del negocio en el IMSS**, con un programa de descuentos durante los primeros 10 años. Con eso, se alienta el empleo formal de la economía.

- ❖ Al ser un contribuyente formal, habrá facilidad para conseguir un crédito y expandir el negocio o comprar una casa.

Combate la evasión fiscal

- La reforma elimina los tratamientos preferenciales que existían, y que permitían a personas y empresas reducir injustamente su pago de impuestos. Destaca la eliminación del régimen de consolidación fiscal.

- Las operaciones fiscales en su totalidad se **registrarán de manera electrónica**. Con esta medida se **cierra** el espacio a prácticas fraudulentas de **evasión** y se da a la autoridad una mayor capacidad de fiscalización.

- La autoridad fiscal publicará en su página de Internet la identidad de aquellos contribuyentes que no cumplan con sus obligaciones fiscales.

- Se reconoce como delito, con castigo penal, la expedición de comprobantes fiscales que amparen operaciones inexistentes o falsas (facturas apócrifas).

Simplifica el pago de impuestos en beneficio de las empresas y personas

- Se eliminan impuestos que obligaban a un doble control contable y generaban costos para las empresas, como son el Impuesto Empresarial a Tasa Única (IETU) y el Impuesto a los Depósitos en Efectivo (IDE).

- Se elimina la mayoría de los regímenes preferenciales y de tratamientos especiales, como el régimen de consolidación fiscal o el régimen intermedio.

- Se fortalece el comercio exterior mediante la simplificación de la regulación aduanera.

- La nueva factura electrónica simplifica la contabilidad de las empresas, especialmente las pequeñas

- Con la aplicación Mis Cuentas se podrán emitir facturas electrónicas desde **un celular o dispositivo móvil**.

- Con el **Buzón Tributario** los contribuyentes pueden intercambiar información, notificaciones, datos y toda clase de documentos vía electrónica con el SAT.

Promueve el cuidado de la salud y del medio ambiente

- Se establecen impuestos cuyo objetivo es **atenuar** los efectos adversos causados por el consumo de combustibles y sustancias que dañan al medio ambiente, y por el consumo de productos que **dañan la salud de la población**.

- Para proteger el medio ambiente, se establece el **Impuesto Especial sobre Producción y Servicios** (IEPS) a los combustibles según su contenido de carbono, así como un impuesto a los plaguicidas según su toxicidad.

- Con el objetivo de desalentar el consumo de productos que causan sobrepeso y obesidad, la Reforma crea el **IEPS a** las bebidas saborizadas de un peso por litro y el Impuesto Especial sobre Producción y Servicios (IEPS) de 8% a los alimentos no básicos con alto contenido calórico. Estos recursos quedaron etiquetados a bebederos en las escuelas, entre otros.

- Se establece la deducibilidad inmediata para las inversiones en generación de electricidad que empleen fuentes renovables de energía.

Se ejercerá el gasto con mayor eficiencia y transparencia

- Se disminuirá en cinco por ciento la nómina total del Gobierno Federal y se reforzará el control del gasto corriente de los tres Poderes de la Unión y de los órganos autónomos.

- Se promueve la **transparencia**, al requerirle a los estados **publicar** cuánto dinero reciben, cómo lo gastan y cuánto destinan a los municipios.

- El Gobierno Federal **pagará** directamente la **nómina** de los maestros y comprará de manera consolidada las medicinas para todo el país. Así se mejora el control de los principales rubros del gasto público.

- Se creó el Portal de Transparencia Presupuestaria de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público. Éste permite a la sociedad tener más herramientas para analizar, reflexionar y formar su opinión sobre el destino de los recursos del Gobierno Federal, es decir, cuánto, en qué y dónde se gasta, así como cuál fue el resultado de ese gasto.

Favorece la inversión y el empleo

- **Se modifica la Ley Federal de Presupuesto y Responsabilidad Hacendaria**, a fin de convertir el manejo responsable de las finanzas públicas en una política de Estado. Al garantizar finanzas públicas sólidas las tasas de interés disminuyen, lo que genera más inversión productiva.

- El gobierno contará con recursos para **aumentar la inversión pública** en los rubros de mayor impacto social y económico, lo cual ya se está reflejando en el presupuesto de 2014 con un incremento de 13.7% en la inversión pública en infraestructura.

- Para incrementar la recaudación a nivel local, se establecieron incentivos a los gobiernos locales, de forma que aquellos que destinan más recursos a fortalecer su recaudación recibirán **mayores transferencias** provenientes del Gobierno Federal.

- Se propuso un déficit público moderado para hacer frente a la **desaceleración temporal** que se observó a partir de 2013 en la actividad económica internacional. Ello dará a la economía nacional un impulso contracíclico, en tanto la actividad internacional se recupera.

- Con la reforma, México va a seguir teniendo una **carga fiscal** sobre el ingreso empresarial menor a la de dos tercios de los países de la OCDE, lo que le permitirá seguir atrayendo inversión.

La Reforma Hacendaria es incluyente

- El patrón que **contrate** a personas que padezcan **discapacidad** motriz, mental, auditiva o de lenguaje, o sean invidentes, podrá deducir de sus ingresos un monto equivalente al **100%** del impuesto sobre la renta de estos trabajadores.

- Se otorgará un **estímulo fiscal** a quien contrate a adultos mayores, consistente en el **25%** del salario efectivamente pagado a las personas de 65 años y más.

f) Reforma Laboral

¿Qué es?

- Atiende los reclamos de trabajadores y de patrones, así como de una sociedad preocupada por la creación de mayores empleos y en condiciones de trabajo más dignas; particularmente para que los jóvenes, mujeres y adultos mayores pudieran incorporarse a un empleo

- Reconoce mayores derechos de los grupos vulnerables;

- Dota de mayores facultades a las autoridades del trabajo, para **brindar mayor protección y seguridad a los trabajadores** y a los propios centros de trabajo, e incluso impone sanciones ejemplares, ante el incumplimiento de las normas de trabajo;

- Contribuye a lograr una impartición de justicia pronta y expedita, al dotar a las juntas de conciliación y arbitraje con mayores y mejores herramientas;

- Armoniza las normas de trabajo con las decisiones de la Suprema Corte de Justicia de la Nación, y

- Materializa los compromisos contenidos en diversos instrumentos internacionales que, en materia laboral, ha suscrito nuestro país.

Entre los cambios más relevantes que fueron introducidos destacan los siguientes:

- Se incorpora el concepto de trabajo digno o decente.

- Se establecen nuevas modalidades de contratación: a prueba y de capacitación inicial que flexibilizan y facilitan el acceso al mercado laboral.

- Se regula la subcontratación u outsourcing para evitar que se abuse de esta figura.

- Se modifica el cálculo de los salarios vencidos por despido injustificado. Se pagarán al 100% solamente durante el primer año y después se causará un interés del 2% mensual capitalizable.

- Se crea el Comité Nacional de Productividad como órgano consultivo del ejecutivo federal en esta importante materia.

- Se suprime la figura del “escalafón ciego” conforme a la cual era el trabajador más antiguo y no el más capacitado y/o productivo quien debía ocupar las plazas vacantes.

- **Se suprime la cláusula** de exclusión por separación en los contratos colectivos de trabajo para evitar que un trabajador que deje de pertenecer a un sindicato pierda su empleo por esa causa.

- Se establece el voto libre y secreto en las elecciones de las directivas sindicales así como el derecho del trabajador sindicalizado a exigirles información y rendición de cuentas.

- Se considera como información pública la relacionada con registros sindicales y contratos colectivos de trabajo.

- Se faculta a la autoridad laboral para restringir el acceso a un centro de trabajo cuando en éste existan condiciones de peligro inminente.

- Se incrementan los montos de las sanciones por incumplimiento a la normatividad laboral.

- Se establece la protección a la igualdad sustantiva entre trabajadoras y trabajadores.

- Se brinda una **mejor protección a los trabajadores** en diferentes aspectos y situaciones tales como: acoso y hostigamiento, embarazo, lactancia, paternidad, discapacidad y en actividades tales como trabajo de menores, trabajadores domésticos, del campo y en minas de carbón.

- Se tipifica como **delito el trabajo infantil** fuera del círculo familiar.

- Se establece el **servicio profesional de carrera en las juntas de conciliación y arbitraje**, se agilizan los procedimientos y se crea un nuevo procedimiento más expedito para los juicios en materia de seguridad social.

g) Reforma Educativa[23]

¿Qué es?

De acuerdo con las últimas mediciones internacionales (PISA 2012), 55% de los alumnos mexicanos no alcanza el nivel básico de habilidades matemáticas, mientras que el 41% no alcanza el de comprensión de lectura. Las carencias detectadas en PISA también son severas en el área de las ciencias. Además, la falta de espacios y tiempo destinados a las actividades deportivas y artísticas, así como al aprendizaje de idiomas y de tecnologías de la información y la comunicación, reduce las oportunidades de desarrollo de nuestros alumnos. A esto se suman la mala condición física en que se encuentra un buen número de escuelas y las carencias alimentarias que padecen los estudiantes de las zonas más pobres del país.

El Ejecutivo Federal promulgó la Reforma Educativa consciente de que mejorar la calidad de la enseñanza requiere de una política educativa integral que ofrezca soluciones concretas y de largo plazo a los problemas de fondo. La reforma se propone poner a las escuelas en el centro del sistema educativo, para **transformar la relación entre autoridades, maestros, alumnos, padres de familia y la sociedad en general**. El fortalecimiento de las escuelas es una condición necesaria para asegurar los aprendizajes de los alumnos e impulsar el desarrollo profesional de los maestros.

---

[23] http://reformas.gob.mx/wp-content/uploads/2014/04/EXPLICACION_AMPLIADA_REFORMA_EDUCATIVA.pdf
http://reformas.gob.mx/wp-content/uploads/2014/04/RESUMEN_DE_LA_EXPLICACION_REFORMA_EDUCATIVA.pdf

La Reforma Educativa se ha planteado tres objetivos:

1. Responder al reclamo social de mejorar la calidad de la educación básica y media superior. Para ello se trabajará en la **profesionalización de la función docente**, el establecimiento de estándares mínimos de funcionamiento de las escuelas, el mejoramiento de los planes y programas de estudio, el fortalecimiento de los programas destinados a **mejorar instalaciones**, la utilización de las **tecnologías de la información y la comunicación**, así como la realización de **evaluaciones periódicas** de todos los componentes del sistema educativo.

2. **Reducir la desigualdad** en el acceso a la educación reforzando los programas que brindan asistencia a las escuelas que se encuentran en zonas con altos niveles de marginación, así como a los estudiantes con necesidades educativas especiales.

3. **Involucrar a los padres de familia y a la sociedad mexicana** en su conjunto en la transformación de la educación por medio de consejos de participación a nivel nacional, estatal, municipal y en los planteles educativos, así como con la realización de foros de consulta sobre la planeación del sistema educativo y las necesidades educativas regionales.

La Reforma Educativa es la vía para asegurar una educación obligatoria de calidad al alcance de todos los niños y jóvenes del país. La educación gratuita, laica e incluyente permitirá avanzar seriamente en el propósito de abatir el rezago y proporcionar a los alumnos una educación integral, para la convivencia armónica y el desarrollo personal y social, así como con las herramientas que les permitan competir en un mundo globalizado que hace uso del conocimiento y la tecnología.

Con la participación de autoridades, padres de familia, expertos en educación, toda la sociedad civil y, sobre todo, los maestros, lograremos que el aprovechamiento escolar se consolide como el medio para tener un mejor futuro en un nuevo México más justo

y competitivo. Te invitamos a navegar por este portal para que conozcas a fondo la reforma.

Beneficios

Los alumnos contarán con una educación integral

Con la Reforma Educativa se pone a las escuelas en el centro del sistema educativo, ya que es en ellas, no en las oficinas administrativas, donde tienen lugar las prácticas educativas.

— Con el fortalecimiento del **Programa Escuelas de Tiempo Completo**:

- Aumenta hasta en tres horas la jornada educativa para que los estudiantes permanezcan más tiempo en las aulas y estén menos expuestos a la inseguridad.
- Se fomenta la práctica de deportes y la educación artística.
- Los programas de estudio se complementan con idiomas y la enseñanza en el uso de las tecnologías de la información y la comunicación.
- Se promueve la formación integral con valores cívicos que favorece el respeto de los derechos humanos, al tiempo que previene el abuso escolar.
- En las escuelas situadas en zonas con altos índices de marginación se ofrecerá alimentación nutritiva.

— Con la reforma **se dota a las escuelas de mayor autonomía de gestión**, lo que se traduce en:

- Maestros que, al no ver aumentadas sus labores administrativas, se pueden dedicar por completo a dar clases.

- Directivos con mayor libertad para tomar decisiones y fomentar el trabajo colaborativo del equipo docente.

- Un proceso de enseñanza-aprendizaje que no es entorpecido por procesos administrativos.

- Decisiones que fomentan el aumento de la calidad educativa mediante la creación de un Consejo Técnico Escolar en cada escuela en el que se establecen estrategias para el mejoramiento de la educación, compromisos de seguimiento y evaluación de las tareas realizadas.

— La reforma establece estándares mínimos de funcionamiento para que la educación se imparta con **calidad**, lo que significa que:

- Las escuelas estarán en servicio todos los días del calendario escolar.

- Todos los grupos contarán con un maestro durante todo el ciclo escolar.

- Los maestros deberán iniciar puntualmente sus actividades.

- Los alumnos deberán ser puntuales y asistir a todas las clases.

- Los materiales didácticos estarán siempre disponibles para los estudiantes.

- La jornada escolar se dedicará por completo a las actividades de aprendizaje.

- Las actividades propuestas por los maestros involucrarán a todos los alumnos de la clase.

- Los educandos consolidarán el dominio de la lectura, la escritura y las matemáticas de acuerdo con su grado.

Los maestros mejor calificados impartirán clases, contarán con apoyo para mejorar su desempeño y su mérito será reconocido

— Se profesionaliza el trabajo de los maestros con el establecimiento del **Servicio Profesional Docente** (SPD), mediante el cual:

- Los maestros más preparados ingresarán al Sistema Educativo Nacional mediante concursos de oposición.

- Se evaluará periódicamente a los maestros en servicio.

- Los maestros que den mejores resultados serán reconocidos con promociones laborales, oportunidades de crecimiento profesional y estímulos económicos.

- Los directores de las escuelas y los supervisores serán elegidos por sus méritos, lo que abonará a la calidad de la educación.

- Los programas de formación continua para los maestros serán mejorados para que respondan con mayor pertinencia a las necesidades de los alumnos y las escuelas, además de que serán gratuitos.

— La reforma contempla la creación del **Servicio de Asistencia Técnica a la Escuela** (SATE), el cual apoyará a los maestros para mejorar su práctica profesional mediante:

- Un mecanismo que permita que los educadores adopten los mejores métodos y estrategias de enseñanza.

- El establecimiento de tiempos dedicados a la planeación de las clases, a la reflexión sobre los resultados, al análisis de los problemas de los alumnos, así como al seguimiento de las evaluaciones de los mismos.

- El apoyo a los docentes en los procesos internos de evaluación, así como en la interpretación y aprovechamiento de las evaluaciones externas.

- Un servicio de asistencia en temas específicos por demanda, ya sea que lo soliciten las escuelas con mejores resultados o se asigne a las escuelas que tengan menor capacidad institucional.

— Como producto de la Reforma Educativa se crea el **Instituto Nacional para la Evaluación de la Educación** (INEE). Una de sus funciones es expedir los lineamientos con los que se **evaluará la función docente**. Ésta se llevará a cabo con objetividad y transparencia, teniendo en cuenta las condiciones en que los maestros desempeñan su función. La **autonomía constitucional del INEE** asegura la independencia técnica del instituto y facilita la realización de evaluaciones justas para los maestros.

Los planteles educativos contarán con mejores instalaciones y tecnología moderna

— Con el Programa Escuelas Dignas se busca que los planteles educativos cuenten con:

- Luz, agua, baños e instalaciones en buen estado.

- Tecnologías de la Información y Comunicación.

- Áreas de servicios múltiples.

- Seguridad estructural.
- Mobiliario y equipo en buen estado.
- Facilidades de accesibilidad para estudiantes con discapacidad.
- Servicios administrativos eficientes.
- Infraestructura para la conectividad.

— A través del **Programa de Inclusión y Alfabetización Digital**:

* Se entregan computadoras a niños de quinto y sexto año de primaria.
* Los Centros de Atención a Estudiantes con Discapacidad reciben equipos informáticos.

— El **Programa de Escuelas de Excelencia para Abatir el Rezago Educativo** dotará a las escuelas con recursos públicos para que tengan un presupuesto propio.

- Se podrán realizar con mayor facilidad las obras de mantenimiento ordinarias que las escuelas requieren.
- Se evitarán largos trámites burocráticos para que las escuelas tengan condiciones materiales básicas de funcionamiento que sean adecuadas.

Se brindará atención adicional a los estudiantes que pertenezcan a grupos vulnerables para promover la equidad

Por medio del **Programa para la Inclusión y la Equidad Educativa** se fortalecerán las capacidades de las escuelas y servicios educativos que atiendan a la niñez indígena,

migrante y con discapacidad, así como a las telesecundarias, escuelas unitarias y multigrado.

Con el **Programa Escuelas de Excelencia para Abatir el Rezago Educativo** se crearán condiciones para que en todas las escuelas de educación básica, especialmente las menos favorecidas, sea posible aprender y enseñar con calidad.

Se brindará alimentación nutritiva en las **Escuelas de Tiempo Completo** ubicadas en zonas marginadas.

Los padres de familia podrán participar activamente en las decisiones de la escuela

Con la Reforma Educativa los padres de familia estarán facultados para lo siguiente:

- Participar activamente en el proceso educativo.
- Colaborar en la solución de problemas elementales en las escuelas de educación básica.
- Conocer, en cada entidad federativa, los resultados de las evaluaciones educativas para conocer el avance de la educación en México.
- Desarrollar programas, cursos y actividades para fortalecer la enseñanza de la igualdad y de la solidaridad, así como para prevenir la violencia escolar.
- Recibir periódicamente las evaluaciones del desempeño académico de sus hijos para lograr un mejor aprovechamiento.
- Actuar como observadores en la aplicación de los concursos de oposición del Servicio Profesional Docente.

Todos los mexicanos podremos participar en el mejoramiento de la educación

— Se estableció el **Consejo Nacional de Participación Social en la Educación mediante el cual todos los mexicanos podremos**:

- Opinar en asuntos pedagógicos, planes y programas de estudio.
- Proponer políticas para elevar la calidad, la equidad y la cobertura de la educación.
- Sugerir estrategias que favorezcan la Autonomía de Gestión Escolar.

— Además del consejo nacional, existirán **consejos de participación en cada plantel, municipio y estado**.

— Entre los meses de febrero y junio de 2014 se llevaron a cabo tres foros nacionales y 18 regionales para analizar el modelo educativo tomando en cuenta las necesidades regionales.

Se rendirán cuentas periódicamente sobre los avances del sistema educativo

— El **Instituto Nacional para la Evaluación de la Educación (INEE) será la máxima autoridad en lo que se refiere a la valoración de la calidad de la educación**. Sus funciones son:

- Medir los resultados de todos los componentes del sistema educativo y presentarlos a la opinión pública.
- Emitir los lineamientos para que las autoridades educativas lleven a cabo las evaluaciones que les correspondan con transparencia e imparcialidad.

- Difundir información que le permita a todas las partes del sistema educativo tomar decisiones para mejorar la calidad educativa.

— **El INEE encabezará el Sistema Nacional de Evaluación Educativa, conformado por todas las instituciones, procesos, instrumentos y acciones que intervienen en la valoración de cada aspecto del sistema.** Sus funciones son:

* Coordinar a las autoridades educativas y dar seguimiento a sus acciones.

* Formular políticas, programas y estrategias en materia de evaluación educativa.

* Promover la congruencia de los planes, programas y acciones que emprendan las autoridades educativas siguiendo las directrices que emita el INEE.

* Analizar, sistematizar, administrar y difundir información que contribuya a evaluar los componentes, procesos y resultados del Sistema Educativo Nacional y verificar el grado de cumplimiento de sus objetivos y metas.

Con la información reunida por el INEE, todos los mexicanos contaremos con elementos para **valorar el desempeño de autoridades educativas, maestros, directivos y alumnos y participar en el mejoramiento de la educación**.

— Para contar con información precisa y actualizada sobre planteles, maestros, alumnos y personal administrativo, la reforma plantea la creación del Sistema Nacional de Información y Gestión Educativa, el que contará, por lo menos, con la siguiente información:

- Registro nacional de emisión, validación e inscripción de documentos académicos, lo que permitirá contar con mayor certidumbre sobre el valor de estos documentos.

- Base de estructuras ocupacionales de los planteles, mediante el cual se podrá determinar qué organización escolar favorece el aumento de la calidad educativa.

- Plantillas de personal de las escuelas, que servirán como base para el Fondo de Aportaciones para la Nómina Educativa y Gasto Operativo, instrumento que introducirá orden nacional en el pago a los maestros y evitará pagos indebidos.

- Base de datos sobre la formación, trayectoria y desempeño profesional del personal, lo que facilitará el diseño de mejores programas para el desarrollo profesional de los maestros.

- Base de datos con información, elementos y mecanismos necesarios para la operación del Sistema Educativo Nacional.

h) Código Nacional de Procedimientos Penales[24]

¿Qué es?

Es un ordenamiento legal de carácter adjetivo, que **regula el proceso penal acusatorio y oral para los delitos del fuero federal y del fuero común en todo el país**. Contempla los principios generales del proceso y sus etapas, así como figuras novedosas auxiliares del proceso, como los mecanismos alternativos, las formas anticipadas de terminación del proceso, medidas cautelares y procedimientos especiales.

Antes de la expedición del CNPP existían 34 códigos procesales penales distintos, 32 locales, el federal y el militar. Esta diversidad de reglas procesales penales impedía que existiera un modelo unificado de justicia penal. Reglas procesales distintas para

[24] http://reformas.gob.mx/wp-content/uploads/2014/06/Explicacion_ampliada_de_la_Reforma_Energetica.pdf http://reformas.gob.mx/wp-content/uploads/2014/06/Resumen_de_la_explicacion_de_la_Reforma_Energetica.pdf

resolver un mismo hecho podían llevar a resultados contradictorios. En los hechos algunas entidades federativas establecían reglas dentro del proceso penal que llegaban a ser contradictorias con las reglas establecidas por un estado vecino e incluso con las previstas por la Federación.

En consecuencia, nuestro sistema de justicia requería de un esfuerzo para transitar hacia un modelo compartido por las entidades federativas y la Federación que facilitara la coordinación entre autoridades, se incrementara la eficacia en las investigaciones en el ámbito federal y local, se brindara **mayor certeza jurídica en las resoluciones de los jueces y tribunales** y por ende se evitara que la diversidad de reglas fuera un espacio para la impunidad.

A partir de la expedición del Código Nacional de Procedimientos Penales se generó un modelo único de procedimiento penal que será aplicado en todo el país, subrayando además de que se trata de un código que incorpora en sus disposiciones el nuevo sistema de justicia penal acusatorio oral cuya implementación, de acuerdo con la Constitución, debe quedar completada a más tardar el 18 de junio de 2016. Contar con reglas únicas para todo el país permitirá avanzar en el proceso de homologación normativa, facilitará la capacitación y posibilitará la generación de esquemas de coordinación entre las autoridades encargadas de aplicar el nuevo sistema de justicia penal.

Beneficios

Presunción de inocencia

En el Código Nacional de Procedimientos Penales se expresa de manera clara que en todo procedimiento penal prevalecerá la presunción de inocencia, es decir, todo inculpado debe ser considerado inocente hasta que se determine lo contrario en una sentencia dictada por un juez. En ese sentido, cualquier acción de la autoridad en relación con el imputado debe estar guiada por este principio. Este derecho del

imputado, es también un principio general del sistema de justicia penal que constituye su piedra angular.

Papel más activo de la víctima u ofendido

El Código Nacional prevé reglas que favorecen la intervención de la víctima u ofendido durante el proceso. La participación de la víctima en el nuevo proceso es ahora incluso de carácter técnico ante la obligación del estado de proporcionarle un asesor jurídico desde el primer momento en que intervenga.

Presencia de un juez

En el Código Nacional se señala que en todas las audiencias deberá estar presente el juez, con lo que se favorece el conocimiento directo e inmediato de los pormenores del asunto por quien será el responsable de resolver la controversia.

Mejores investigaciones

El Código Nacional otorga una mayor importancia a las investigaciones realizadas por los policías y agentes de investigación bajo la conducción del Ministerio Público, por ello, se incorporan en el Código **técnicas novedosas de investigación** con la finalidad de brindar sustento científico y jurídico a la investigación de los hechos.

Reglas idénticas para todos los mexicanos

El Código Nacional establece las reglas del procedimiento penal que se aplicarán en todo el país, por lo que los ciudadanos tendrán la certeza de que agentes investigadores, defensores, jueces y peritos aplicarán **las mismas reglas sin importar la entidad federativa** en la que se siga un proceso penal.

Rapidez en la solución de las controversias penales

El Código Nacional prevé que las audiencias se desarrollen de forma continua, sucesiva y secuencial y privilegia que se lleven a cabo en **un solo día o días consecutivos**. Con esto, las partes evitarán tener que esperar mucho tiempo para conocer la resolución del juez, además de que la incorporación de mecanismos alternos de solución de controversias ayudará a disminuir los tiempos que antes se utilizaban para dar por terminado un conflicto penal.

Disminución de la impunidad

Contar con mejores investigaciones en los delitos, con mecanismos alternativos de solución de controversias y con un proceso claro y equilibrado para las partes, contribuirá **en la reducción del número de delitos que quedan sin sanción o sin reparación en favor de la víctima**. Esto contribuirá en mejorar la confianza de los ciudadanos en nuestras instituciones de seguridad y justicia y por lo tanto, a incentivar la cultura de la denuncia y legalidad.

i) Nueva Ley de Amparo[25]

¿Qué es?

Históricamente el juicio de amparo ha sido el instrumento de control de constitucionalidad más importante dentro de sistema jurídico nacional. En la actualidad, **es uno de los medios con que cuentan los ciudadanos para cuestionar la constitucionalidad de la actuación de toda autoridad del Estado**. Al mismo tiempo, es el mecanismo más eficaz que éstos tienen para evitar o corregir los abusos o

[25] http://reformas.gob.mx/wp-content/uploads/2014/06/Explicacion_ampliada_Nueva_Ley_de_Amparo.pdf http://reformas.gob.mx/wp-content/uploads/2014/06/Resumen_de_la_Explicacion_Nueva_Ley_de_Amparo.pdf

equivocaciones del poder público que lesionan o vulneran sus derechos fundamentales reconocidos en la Constitución.

El 2 de abril de 2013 se publicó el Decreto por el que se expidió la nueva Ley de Amparo, que reglamenta los artículos 103 y 107 de la Constitución, y se realizaron modificaciones a diversas leyes secundarias.

Esta reforma fue hecha para ampliar la protección que el amparo proporciona a los derechos de los ciudadanos, con el propósito de hacer más expedita y eficaz la aplicación de la justicia; simplificar y modernizar los procesos legales, y para fortalecer al Poder Judicial de la Federación. En este sentido, la reforma a la Ley de Amparo tiene tres ejes principales:

Primero. Se amplía la esfera de protección de los derechos.

- Los Derechos Humanos previstos en los tratados internacionales serán objeto de protección directa.

- Se dota de efectos generales a las sentencias de inconstitucionalidad de una norma general emitidas por parte de la SCJN de forma reiterada, con lo que se tutelan los derechos de todas las personas aun cuando no hayan interpuesto el juicio de amparo.

- Se otorga la calidad de parte agraviada a quien tenga un interés legítimo, ya no necesariamente jurídico.

- No se otorgarán suspensiones del acto reclamado que causen más perjuicios sociales que beneficios para el quejoso.

Segundo. Se eleva la eficacia de la justicia mexicana.

- La sentencia de todo “amparo para efectos” señalará con precisión los términos en que ésta deba cumplirse.

- La presentación de la demanda de amparo podrá efectuarse en línea, mediante el uso de la Firma Electrónica.

Tercero. Se fortalece al Poder Judicial de la Federación, particularmente a la Suprema Corte de Justicia de la Nación.

- Se crean los “Plenos de Circuito”, a fin de que las contradicciones de tesis al interior de un mismo circuito sean resueltas a través de los plenos.

- Para asegurar el debido cumplimiento de las sentencias de amparo, se robustece el esquema de sanciones.

- Se faculta a la Suprema Corte de Justicia de la Nación para separar de su cargo y consignar ante el Juez de Distrito, tanto a la autoridad responsable como a su superior jerárquico cuando incumplan una sentencia de amparo.

De esta manera, se contribuye a hacer del derecho a la justicia establecido en nuestra Constitución una realidad cotidiana para todos los mexicanos.

Beneficios

La nueva Ley de Amparo amplía la protección de los derechos humanos contemplados en los tratados internacionales

Ahora, **mediante el amparo se protegen de manera directa**, además de los derechos reconocidos expresamente en la Constitución, los derechos contenidos en los tratados internacionales ratificados por el Estado mexicano.

Todos los mexicanos se beneficiarán si se declara la inconstitucionalidad general de una ley, tras la promoción de un amparo

Cuando la **Suprema Corte de Justicia de la Nación** declare inconstitucional alguna norma por segunda ocasión consecutiva, los efectos de esa resolución serán generales y beneficiarán a todos los ciudadanos, no sólo a la persona que interpuso el amparo, garantizando así los principios de igualdad ante la ley y supremacía constitucional.

Con el "interés legítimo" se amplían las posibilidades para defenderse

El interés legítimo amplía los casos en los que se puede interponer un amparo. Antes, el ciudadano sólo podía ampararse si era afectado directo de un acto de autoridad. Ahora, aunque un acto de autoridad no le afecte directamente, **el ciudadano podrá interponer un recurso de amparo si considera que se han vulnerado sus derechos**.

Se podrán proteger los intereses colectivos vía el amparo

El amparo puede promoverse para pedir la protección no solamente de derechos individuales, sino también de intereses colectivos. Con la reforma, **el amparo podrá promoverse conjuntamente entre dos o más quejosos** cuando resientan una afectación común en sus derechos o intereses.

El incumplimiento de una obligación de la autoridad también es motivo de amparo

Anteriormente, el amparo procedía únicamente por actos de autoridad. Ahora, si una autoridad no cumple una obligación que le impone la ley, **cualquier afectado podrá reclamar**, a través del amparo, dicha omisión ante un juez federal.

Si se perjudica el interés público no se otorgará suspensión de los actos de la autoridad

No se otorgará la suspensión del acto de autoridad para quien interpone el amparo, cuando se considere que se afecta el interés social y el orden público.

El amparo se podrá presentar por vía electrónica

Mediante el uso de la firma electrónica se podrán enviar y recibir promociones, documentos, comunicaciones, notificaciones así como consultar acuerdos, sentencias y cualquier actuación que integre el expediente de un juicio de amparo. Esto representa **la forma de acceso al sistema electrónico del Poder Judicial de la Federación** y produce los mismos efectos que un documento de firma autógrafa, lo que reducirá tiempos y costos en el acceso y administración de justicia.

Los servidores públicos deberán cumplir adecuadamente la sentencia que otorga el amparo

La Suprema Corte de Justicia de la Nación podrá separar de su cargo y consignar ante el Juez de Distrito, tanto a la autoridad responsable como a su superior jerárquico cuando incumplan una sentencia de Amparo.

Los Poderes Ejecutivo y Legislativo Federales podrán solicitar a la Suprema Corte de Justicia de la Nación la resolución prioritaria de controversias

Para fortalecer la eficacia y la adecuada interacción entre los Poderes, **se otorga la facultad excepcional al Ejecutivo y Legislativo Federales**, para solicitar a la Suprema

Corte de Justicia de la Nación la resolución prioritaria de acciones de inconstitucionalidad, controversias constitucionales y amparos, atendiendo al interés social o al orden público.

j) Reforma Política – Electoral[26]

¿Qué es?

Los mexicanos vivimos en una democracia electoral en la que el derecho al **sufragio universal** se ejerce con plena efectividad. No obstante, para transitar a una democracia de resultados **era indispensable actualizar y perfeccionar el régimen político** del país y sus reglas e instituciones electorales.

Por ello, el 10 de febrero de 2014 se publicó en el Diario Oficial de la Federación la Reforma Constitucional en Materia Política-Electoral. En cumplimiento a esta reforma, el 23 de mayo fueron publicados en el **Diario Oficial de la Federación** los decretos que expiden las leyes generales de delitos electorales, de Instituciones y Procedimientos Electorales, y de Partidos Políticos, así como las modificaciones a la Ley General del Sistema de Medios de Impugnación en Materia Electoral, la Ley Orgánica del Poder Judicial de la Federación y la Ley Federal de Responsabilidades Administrativas de los Servidores Públicos.

La Reforma Política-Electoral modifica la relación entre poderes y entre éstos y los ciudadanos en dos grandes aspectos:

[26] http://reformas.gob.mx/wp-content/uploads/2014/06/EXPLICACION_AMPLIADA_REFORMA_POLITICA–ELECTORAL.pdf http://reformas.gob.mx/wp-content/uploads/2014/06/RESUMEN_DE_LA_EXPLICACION_REFORMA_POLITICA–ELECTORAL.pdf

1. **Se modernizan las instituciones del régimen político** para fomentar un mayor equilibrio entre Poderes, facilitar el diálogo y los acuerdos y consolidar una democracia de resultados.

2. **Se transforman las instituciones y las reglas de la competencia electoral** para fortalecer la participación ciudadana y brindar mayor certidumbre a los comicios, tanto a nivel nacional como local.

Lo anterior se logra a través de las siguientes modificaciones:

Modificaciones al régimen político

a. Se faculta al Presidente de la República para formar un **gobierno de coalición con cualquiera de los partidos políticos** representados en el Congreso. Esto reconoce la necesidad de crear mejores formas de colaboración entre los Poderes Ejecutivo y Legislativo que faciliten los acuerdos necesarios para transformar al país.

b. Para fortalecer el equilibrio que existe entre el Ejecutivo Federal y el Poder Legislativo la reforma prevé que, en caso de optar por un gobierno de coalición, el Senado ratificará todos los secretarios de Estado, con la excepción de los titulares de la Secretaría de la Defensa Nacional y Marina; cuando no se opte por un gobierno de coalición, el Senado ratificará al titular de la Secretaría de Relaciones Exteriores y la Cámara de Diputados al Secretario de Hacienda y Crédito Público.

c. Para fomentar la corresponsabilidad entre Poderes, **la Cámara de Diputados ratificará el Plan Nacional de Desarrollo y el Senado ratificará la Estrategia Nacional de Seguridad Pública.**

d. Los ciudadanos podrán reelegir a los diputados y senadores que resulten electos a partir del proceso electoral de 2018, hasta por **cuatro períodos consecutivos para**

diputados y dos períodos consecutivos para los senadores; el máximo de años en cada uno de esos cargos será de 12 años. Esto permitirá una mayor rendición de cuentas y contribuirá a profesionalizar y mejorar la labor parlamentaria.

e. Se brinda autonomía constitucional a dos instituciones, por un lado, a la **Fiscalía General de la República** que sustituye a la Procuraduría General de la República y por el otro al Consejo Nacional de Evaluación de la Política de Desarrollo Social que deja de ser parte de la **Secretaría de Desarrollo Social**.

f. Para hacer más eficiente **la transición gubernamental, se adelanta al primero de octubre** la fecha de inicio del encargo del Presidente de la República **a partir de 2024**.

Modificaciones a las reglas e instituciones electorales

a. Se crea el Instituto Nacional Electoral, que asume las funciones del Instituto Federal Electoral (IFE) y fortalece la autoridad electoral. El INE podrá organizar las elecciones en cualquier estado de la República cuando la situación así lo amerite, garantizando la calidad de los comicios en todo el país. Asimismo, contará con un nuevo Sistema Nacional de Fiscalización, lo que abonará a la transparencia de las elecciones.

b. A fin de asegurar un resultado justo, ahora se anulará la elección si algún candidato rebasa los topes de campaña en un 5% **o más** del monto **total** autorizado, compra **o adquiera cobertura informativa o tiempos en radio y televisión** o reciba dinero de fuentes ilícitas.

c. Se fomenta de forma decidida la participación ciudadana:

i. Procurando la **equidad de género en las contiendas electorales**, al obligar a los partidos a otorgar a las mujeres el 50% de sus candidaturas a legisladores;

ii. **Fortaleciendo las candidaturas independientes**, al garantizar que los ciudadanos postulados a un cargo de elección popular por esta vía obtendrán recursos públicos y tiempo en radio y televisión;

iii. Facilitando el ejercicio del derecho al voto de los mexicanos residentes en el extranjero;

iv. Garantizando el derecho de los pueblos y comunidades indígenas a elegir representantes ante los Ayuntamientos y para el ejercicio de sus formas de gobierno interno.

Con la Reforma Política-Electoral **se modernizan nuestras reglas e instituciones electorales para homologar la calidad de la democracia** a lo largo de todo el territorio nacional. Además, se fortalece la capacidad del Estado para alcanzar acuerdos sobre las decisiones más relevantes, consolidando así una democracia de resultados en beneficio de los mexicanos.

Beneficios

Se fortalece la protección del voto ciudadano en todo el territorio nacional

- Se crea el Instituto Nacional Electoral (INE), que asume las facultades del Instituto Federal Electoral (IFE) y fortalece la autoridad electoral.

- El INE fiscalizará los ingresos y egresos de los partidos políticos y candidatos independientes en elecciones federales y locales.

- Por primera vez en México, se contará con disposiciones electorales homogéneas, que establezcan mecanismos de coordinación entre el INE y los organismos públicos locales de las entidades federativas, **con el objeto de estandarizar la calidad en la organización de las elecciones**.

- Además de sus funciones en las elecciones federales, el INE posee facultades para intervenir y proteger el voto ciudadano en los procesos electorales locales:

- Designará y podrá remover a los integrantes del órgano de dirección de los organismos electorales locales.

- En casos específicos, podrá asumir directamente la realización de las actividades electorales que correspondan a los organismos locales.

- Cuando lo amerite su trascendencia, podrá atraer para su conocimiento cualquier asunto de la competencia de los órganos electorales locales.

- **La justicia electoral se separa del Poder Judicial de las entidades federativas**, en razón de la especialidad técnica de la materia y para fortalecer su autonomía y capacidad de decisión.

El ciudadano podrá premiar o castigar a sus representantes con base en su desempeño

- Los **senadores** podrán ser electos hasta por dos períodos consecutivos y los **diputados federales** hasta por cuatro.

- El máximo de años en cada uno de esos cargos será de **12 años**.

- Las constituciones locales y el Estatuto de Gobierno del Distrito Federal deberán establecer la elección consecutiva para los legisladores locales, **hasta por cuatro períodos adicionales**.

- Las legislaturas locales estarán facultadas para establecer la reelección consecutiva para los cargos de presidente municipal, regidor o síndico, por un período adicional **siempre y cuando el período de ejercicio previsto no rebase los tres años**.

Los ciudadanos podrán competir para ocupar puestos de elección popular sin necesidad de ser propuestos por un partido político

- Todo ciudadano que reúna el porcentaje de firmas de apoyo necesario será registrado como candidato.

- **Se garantiza que los candidatos independientes tengan acceso a financiamiento público** y a tiempos en radio y televisión, considerándolos en su conjunto como un partido político de nueva creación.

Mujeres y hombres tendrán las mismas oportunidades para competir por un cargo de elección popular

— Las solicitudes de registros para candidaturas a diputados federales y senadores deberán ser integradas por **hombres y mujeres en partes iguales**.

— Los partidos políticos no podrán asignar los distritos electorales en los que han tenido malos resultados exclusivamente a mujeres.

Se fortalecen los derechos electorales de los pueblos indígenas

- Los pueblos y comunidades indígenas tendrán el derecho de elegir representantes ante los ayuntamientos, así como autoridades para el ejercicio de sus formas de

gobierno propias d**e conformidad con sus tradiciones y normas internas, respetando el principio de paridad de género**.

Se facilita al ciudadano la emisión del voto, a través de la jornada electoral única.

❖ Se determina que la jornada electoral tendrá lugar el primer domingo de junio.

❖ De esta forma, el ciudadano acudirá a votar para elegir a sus representantes federales y locales, en un solo día.

❖ Al existir elecciones concurrentes, se instalará una casilla única que reciba la votación de las elecciones federales y locales, con lo que se permitirá una mejor selección de ciudadanos y se reducirán los costos de operación.

El voto de los ciudadanos será mejor informado y más libre

- Se regulan los debates electorales:

  — **Habrá dos debates obligatorios** entre todos los candidatos a la Presidencia de la República.

  — El INE promoverá la organización de debates entre candidatos a senadores y diputados federales.

  — Los organismos públicos locales podrán hacerlo entre candidatos a gobernador, diputados de la entidad y ayuntamientos cuando así lo determine la legislación local.

  — Los **medios de comunicación podrán organizar libremente debates entre candidatos respetando condiciones de equidad**.

- Se deberá transparentar el financiamiento, metodología y resultados de las encuestas sobre preferencias electorales que se difundan.

- Los artículos promocionales utilitarios, que son aquellos objetos que buscan difundir la imagen y propuestas de un partido, coalición o candidato, sólo podrán ser elaborados con materia textil.

- Durante las campañas electorales se suspenderá la difusión en los medios de comunicación social de toda propaganda gubernamental.

- **Se sancionarán las denuncias frívolas**, es decir, aquellas que hagan referencia a hechos que no puedan ser probados.

Los mexicanos podrán ejercer sus derechos políticos incluso viviendo en el extranjero

— Los ciudadanos mexicanos que residan en el extranjero podrán ejercer su derecho al voto **para elegir Presidente de la República y senadores; así como para gobernadores y Jefe de Gobierno del Distrito Federal** cuando las constituciones locales y el Estatuto de Gobierno del Distrito Federal lo prevean.

— El voto en el extranjero podrá realizarse por correo, mediante entrega de la boleta en forma personal en las embajadas o consulados y, eventualmente, por vía electrónica.

Existirá más colaboración y corresponsabilidad entre Poderes, facilitando la construcción de acuerdos en beneficio de los ciudadanos

- Se faculta al Presidente de la República para **formar un gobierno de coalición** mediante un convenio con uno o más partidos políticos representados en el Congreso y por el que se establecerá un programa de gobierno de coalición.

- El Poder Legislativo ratificará a los secretarios de Estado.

- En caso de optar por un gobierno de coalición, **el Senado ratificará a todos los secretarios, con excepción de los titulares de la Secretaría de Defensa Nacional y Marina**.

- Cuando no se opte por un gobierno de coalición, el Senado ratificará al titular de la Secretaría de Relaciones Exteriores y la Cámara de Diputados al Secretario de Hacienda y Crédito Público.

- La Cámara de Diputados ratificará el Plan Nacional de Desarrollo y el Senado la Estrategia Nacional de Seguridad Pública.

Los partidos políticos serán más transparentes

- La **información** relativa a los partidos políticos **estará a disposición de cualquier interesado** y su acceso será directo.

- Los partidos políticos tendrán que **exhibir en sus portales información sobre su padrón de afiliados**, sus contrataciones, así como los ingresos de sus dirigentes.

- Se obliga a los partidos políticos a tener un sistema de contabilidad basado en los principios de información en línea y transparencia.

Se garantizará que el resultado de las elecciones sea limpio y justo

Se establecen **nuevas causales de nulidad de las elecciones**:

- Cuando un candidato exceda el **tope de gasto de campaña** en un cinco por ciento del monto total autorizado.

- Cuando el candidato ganador compre o adquiera cobertura informativa o tiempos en radio y televisión, fuera de los supuestos previstos en la ley.

- Cuando el candidato ganador **utilice recursos de procedencia ilícita** en las campañas.

- Se establece un nuevo mecanismo para el recuento de votos para la elección de senadores, cuando exista una diferencia igual o menor a un punto porcentual.

El ciudadano podrá premiar o no a los partidos políticos con base en su desempeño

— Para garantizar que los partidos políticos federales y locales gocen de un genuino respaldo ciudadano, se eleva en un punto porcentual el umbral para mantener su registro como partido político, **pasando de dos a tres por ciento de la votación válida emitida en la elección inmediata anterior**.

— Con ello, los partidos políticos que obtengan por lo menos el tres por ciento de la votación tendrán derecho a que se les asigne a un diputado de representación proporcional en una primera ronda de asignación.

La procuración de justicia en México será autónoma

- Habrá una Fiscalía General de la República con autonomía constitucional, **cuyo titular será designado por el Senado por un período de nueve años**.

- La Fiscalía General contará con fiscalías especializadas en delitos electorales y combate a la corrupción.

- Las procuradurías o fiscalías de las entidades serán **autónomas y deberán contar con fiscalías especializadas en delitos electorales**.

La evaluación de la política social del gobierno será independiente, profesional e imparcial

- El Consejo Nacional de Evaluación de la Política de Desarrollo Social (CONEVAL) deja de ser parte de la Secretaría de Desarrollo Social y se convierte en un organismo público autónomo, integrado por ciudadanos, lo que garantizará su objetividad, transparencia e independencia en beneficio de los mexicanos más pobres.

- De esta forma se podrá evaluar con mayor rigor y eficiencia la política social del país. Esto permitirá mejorar el diseño y aplicación de políticas públicas destinadas a mejorar la calidad de vida de los sectores de menores ingresos.

k) Reforma en Materia de Transparencia[27]

¿Qué es?

Una democracia de resultados exige niveles de transparencia y rendición de cuentas a los ciudadanos por parte de todo servidor público. Con información y cuentas claras, la ciudadanía podrá evaluar de mejor forma a sus gobernantes y representantes; además, **una sociedad bien informada será siempre más participativa** y estará en mejores condiciones para contribuir a la toma de decisiones de los asuntos públicos.

La Reforma en materia de Transparencia **renueva y fortalece los mecanismos de acceso** a la información pública y la protección de datos personales que existen en el país.

[27] http://reformas.gob.mx/wp-content/uploads/2014/06/EXPLICACION_AMPLIADA_REFORMA_EN_MATERIA_DE_TRANSPARENCIA.pdf
http://reformas.gob.mx/wp-content/uploads/2014/06/RESUMEN_DE_LA_EXPLICACION_REFORMA_EN_MATERIA_DE_TRANSPARENCIA.pdf

Esta Reforma, publicada el 7 de febrero de 2014, contiene tres ejes principales:

I. El fortalecimiento del derecho de acceso a la información pública

a. La Reforma amplía el catálogo de sujetos obligados a transparentar su información.

b. Ahora, los ciudadanos podrán conocer la información que poseen los partidos políticos y sindicatos, así como los órganos autónomos, fideicomisos, además de los Poderes Ejecutivo, Legislativo y Judicial de los tres órdenes de gobierno.

II. La consolidación de un sistema nacional de transparencia

a. La reforma fortalece al Instituto Federal de Acceso a la Información y Protección de Datos (IFAI), organismo garante de la transparencia, al otorgarle autonomía constitucional y al darle a sus determinaciones el carácter de definitivas e inatacables.

b. De igual manera, la reforma sienta las bases para la creación de organismos locales autónomos en los 31 Estados de la República y el Distrito Federal.

III. El establecimiento de nuevas facultades para el IFAI

Como organismo garante del derecho a la transparencia y el acceso a la información pública, ahora el IFAI podrá interponer acciones de inconstitucionalidad contra leyes que vulneren estos derechos. Asimismo, podrá revisar las determinaciones que realicen los organismos locales y atraer los recursos de revisión en el ámbito local que así lo ameriten.

Esta reforma reconoce la importancia del acceso a la información como un derecho fundamental para el ejercicio pleno de la ciudadanía democrática. Con ella, la transparencia acompañará y reforzará la transformación hacia un nuevo México más democrático.

Beneficios

Se fortalece la rendición de cuentas

Al garantizar a los mexicanos el derecho a la información de sus gobernantes y representantes. **La ciudadanía puede evaluar mejor la gestión de las autoridades**. Además, la transparencia es un incentivo para que gobernantes y representantes se desempeñen con mayor honestidad, responsabilidad y eficacia.

Se transparenta el ejercicio de la actividad pública

A partir de la reforma, **el ciudadano podrá conocer la información de los Poderes Ejecutivo, Legislativo y Judicial**, órganos autónomos, partidos políticos, fideicomisos y fondos públicos, así como de cualquier persona física o moral, incluidos los sindicatos, que reciba y ejerza recursos públicos o realice actos de autoridad en el ámbito federal, estatal y municipal.

Ya no habrá obstáculos y retrasos en la entrega de información a los ciudadanos

La reforma establece que las resoluciones del **Instituto Federal de Acceso a la Información y Protección de Datos** (IFAI) serán vinculatorias, definitivas e inatacables para los sujetos obligados. Ello significa que los sujetos obligados no podrán interponer ningún medio de defensa en contra de la resolución del Instituto y, en consecuencia, no podrán retrasar la entrega de la información a los ciudadanos.

Se amplía la protección de datos personales y el derecho de acceso a la información pública

El IFAI se convierte en un órgano constitucional autónomo, lo que significa que no dependerá de ninguna instancia gubernamental, o de los Poderes Legislativo o Judicial para tomar sus decisiones. Con ello se garantiza la imparcialidad del Instituto, indispensable para salvaguardar el derecho de acceso a la información pública y la protección de los datos personales.

Con la Reforma, el **IFAI podrá interponer controversias constitucionales y promover acciones de inconstitucionalidad contra leyes de carácter federal, estatal y del Distrito Federal**, así como de tratados internacionales que vulneren el derecho al acceso a la información pública y a la protección de datos personales.

También se otorga al IFAI la facultad de revisar las resoluciones que emitan los organismos autónomos especializados en transparencia que funcionen en las entidades federativas.

El sistema de transparencia será más cercano al ciudadano gracias a que se garantiza el acceso a la información pública también a nivel local

La reforma exige a los Congresos estatales y a la Asamblea Legislativa del Distrito Federal contar **con organismos locales autónomos especializados en transparencia**.

Los órganos especializados de los estados y del Distrito Federal podrán interponer acciones de inconstitucionalidad en contra de leyes expedidas por sus legislaturas locales.

Habrá plazos más cortos y procedimientos más sencillos para ejercer el derecho de acceso a la información

Las **leyes reglamentarias en materia de transparencia** establecerán plazos y procedimientos comunes que permitirán que el acceso a la información sea más rápido y sencillo.

Fuente de información:
http://reformas.gob.mx/
Información adicional:
http://reformas.gob.mx/publicaciones-y-videos
Reforma en materia energética:
http://reformas.gob.mx/wp-content/uploads/2014/04/Explicacion_ampliada_de_la_Reforma_Energetica1.pdf
http://reformas.gob.mx/wp-content/uploads/2014/04/Resumen_de_la_explicacion_de_la_Reforma_Energetica1.pdf
Reforma en materia de telecomunicaciones:
http://reformas.gob.mx/wp-content/uploads/2014/06/EXPLICACION_AMPLIADA_DE_LA_REFORMA_EN_MATERIA_DE_TELECOMUNICACIONES.pdf
http://reformas.gob.mx/wp-content/uploads/2014/06/RESUMEN_DE_LA_EXPLICACION_REFORMA_EN_MATERIA_DE_TELECOMUNICACIONES.pdf
Reforma en materia de competencia económica:
http://reformas.gob.mx/wp-content/uploads/2014/06/Explicacion_ampliada_de_la_Reforma_en_Materia_de_Competencia_Economica.pdf
http://reformas.gob.mx/wp-content/uploads/2014/06/Resumen_de_la_Explicacion_Ampliada_de_la_Reforma_en_Materia_de_Competencia_Economica.pdf
Reforma en materia financiera:
http://reformas.gob.mx/wp-content/uploads/2014/06/Explicacion_ampliada_de_la_Reforma_Financiera.pdf
http://reformas.gob.mx/wp-content/uploads/2014/06/Resumen_de_la_Explicacion_de_la_Reforma_Financiera.pdf
Reforma en materia hacendaria:
http://reformas.gob.mx/wp-content/uploads/2014/06/EXPLICACION_AMPLIADA_DE_LA_REFORMA_HACENDARIA.pdf
http://reformas.gob.mx/wp-content/uploads/2014/06/RESUMEN_DE_LA_EXPLICACION_REFORMA_HACENDARIA.pdf
Reforma en materia educativa:
http://reformas.gob.mx/wp-content/uploads/2014/04/EXPLICACION_AMPLIADA_REFORMA_EDUCATIVA.pdf
http://reformas.gob.mx/wp-content/uploads/2014/04/RESUMEN_DE_LA_EXPLICACION_REFORMA_EDUCATIVA.pdf
Reforma en materia de Código Nacional de Procedimientos Penales
http://reformas.gob.mx/wp-content/uploads/2014/06/Explicacion_ampliada_de_la_Reforma_Energetica.pdf
http://reformas.gob.mx/wp-content/uploads/2014/06/Resumen_de_la_explicacion_de_la_Reforma_Energetica.pdf
Reforma en materia de Ley de amparo:
http://reformas.gob.mx/wp-content/uploads/2014/06/Explicacion_ampliada_Nueva_Ley_de_Amparo.pdf
http://reformas.gob.mx/wp-content/uploads/2014/06/Resumen_de_la_Explicacion_Nueva_Ley_de_Amparo.pdf
Reforma en materia político-electoral:

http://reformas.gob.mx/wp-content/uploads/2014/06/EXPLICACION_AMPLIADA_REFORMA_POLITICA–ELECTORAL.pdf
http://reformas.gob.mx/wp-content/uploads/2014/06/RESUMEN_DE_LA_EXPLICACION_REFORMA_POLITICA–ELECTORAL.pdf
Reforma en materia de transparencia
http://reformas.gob.mx/wp-content/uploads/2014/06/EXPLICACION_AMPLIADA_REFORMA_EN_MATERIA_DE_TRANSPARENCIA.pdf
http://reformas.gob.mx/wp-content/uploads/2014/06/RESUMEN_DE_LA_EXPLICACION_REFORMA_EN_MATERIA_DE_TRANSPARENCIA.pdf
Decretos:
http://reformas.gob.mx/codigo-nacional-de-procedimientos-penales
http://reformas.gob.mx/nueva-ley-de-amparo
http://reformas.gob.mx/reforma-politica-electoral
http://reformas.gob.mx/reforma-en-materia-de-transparencia

Decreto por el que se expide la Ley de Ingresos sobre Hidrocarburos, se reforman, adicionan y derogan diversas disposiciones de la Ley Federal de Derechos y de la Ley de Coordinación Fiscal y se expide la Ley del Fondo Mexicano del Petróleo para la Estabilización y el Desarrollo (SHCP)

El 11 de agosto de 2014, la Secretaría de Hacienda y Crédito Público (SHCP) publicó en el Diario Oficial de la Federación (DOF) el "Decreto por el que se expide la Ley de Ingresos sobre Hidrocarburos, se reforman, adicionan y derogan diversas disposiciones de la Ley Federal de Derechos y de la Ley de Coordinación Fiscal y se expide la Ley del Fondo Mexicano del Petróleo para la Estabilización y el Desarrollo", el cual se presenta a continuación.

ENRIQUE PEÑA NIETO, Presidente de los Estados Unidos Mexicanos, a sus habitantes sabed: Que el Honorable Congreso de la Unión, se ha servido dirigirme el siguiente

DECRETO

"EL CONGRESO GENERAL DE LOS ESTADOS UNIDOS MEXICANOS, DECRETA:

SE EXPIDE LA LEY DE INGRESOS SOBRE HIDROCARBUROS, SE REFORMAN, ADICIONAN Y DEROGAN DIVERSAS DISPOSICIONES DE LA LEY FEDERAL DE DERECHOS Y DE LA LEY DE COORDINACIÓN FISCAL Y SE EXPIDE LA LEY DEL FONDO MEXICANO DEL PETRÓLEO PARA LA ESTABILIZACIÓN Y EL DESARROLLO

ARTÍCULO PRIMERO. Se expide la Ley de Ingresos sobre Hidrocarburos.

LEY DE INGRESOS SOBRE HIDROCARBUROS

TÍTULO PRIMERO

DISPOSICIONES GENERALES

Artículo 1. La presente Ley es de orden público y tiene por objeto establecer:

I. El régimen de los ingresos que recibirá el Estado Mexicano derivados de las actividades de Exploración y Extracción de Hidrocarburos que se realicen a través de las Asignaciones y Contratos a que se refieren el artículo 27, párrafo séptimo, de la Constitución Política de los Estados Unidos Mexicanos y la Ley de Hidrocarburos, así como las Contraprestaciones que se establecerán en los Contratos;

II. Las disposiciones sobre la administración y supervisión de los aspectos financieros de los Contratos, y

III. Las obligaciones en materia de transparencia y rendición de cuentas respecto de los recursos a que se refiere el presente ordenamiento.

Artículo 2. Sin perjuicio de las demás obligaciones fiscales de los Contratistas y Asignatarios, el Estado Mexicano percibirá ingresos por las actividades de Exploración y Extracción de Hidrocarburos conforme a lo siguiente:

I. Por Contrato, las Contraprestaciones establecidas a favor del Estado en cada Contrato de conformidad con esta Ley;

II. Por Asignación, los derechos a que se refiere el Título Tercero de esta Ley, y

III. El impuesto sobre la renta que causen los Contratistas y Asignatarios por las actividades que realicen en virtud de un Contrato o una Asignación.

Los ingresos a que se refieren las fracciones I y II de este artículo serán recibidos por el Fondo Mexicano del Petróleo, conforme a lo señalado en esta Ley, en cada Contrato y en las demás disposiciones aplicables. Dichos ingresos se exceptúan de las reglas de concentración contenidas en la Ley de Ingresos de la Federación del ejercicio fiscal de que se trate y demás disposiciones jurídicas aplicables.

Artículo 3. Para los efectos de esta Ley, serán aplicables, en singular o plural, las definiciones contenidas en el artículo 4 de la Ley de Hidrocarburos, así como las siguientes:

I. Barril: unidad de medida equivalente a un volumen igual a 158.99 litros a una temperatura de 15.56 grados Celsius;

II. BTU: unidad térmica británica, representa la cantidad de energía necesaria para elevar la temperatura de una libra de agua (0.4535 kilogramos) un grado Fahrenheit (0.5556 grados centígrados), en condiciones atmosféricas normales;

III. Comercializador: aquel que contrate la Comisión Nacional de Hidrocarburos, a solicitud del Fondo Mexicano del Petróleo, para que preste a la Nación el servicio de comercialización de Hidrocarburos que reciba el Estado como resultado de un Contrato;

IV. Condensados: líquidos del Gas Natural constituidos principalmente por pentanos y componentes de Hidrocarburos más pesados;

V. Contraprestación: aquella que se establezca en cada Contrato a favor del Estado o del Contratista;

VI. Contrato: Contrato para la Exploración y Extracción;

VII. Cuota Contractual para la Fase Exploratoria: la Contraprestación que se establece conforme al artículo 23 de esta Ley;

VIII. Fondo Mexicano del Petróleo: el Fondo Mexicano del Petróleo para la Estabilización y el Desarrollo;

IX. Límite de Recuperación de Costos: el resultado de multiplicar el Porcentaje de Recuperación de Costos por el Valor Contractual de los Hidrocarburos. El producto de dicha multiplicación determinará la proporción máxima del Valor Contractual de los Hidrocarburos que podrá destinarse en cada Período a la recuperación de costos;

X. Mecanismo de Ajuste: fórmula que establece la Secretaría en cada Contrato, que a partir de la rentabilidad en cada Período del Contratista, aumenta las Contraprestaciones a favor del Estado, mediante la modificación de alguno de los parámetros que determinan las Contraprestaciones del Contrato. La aplicación del Mecanismo de Ajuste tiene el propósito de que el Estado Mexicano capture la rentabilidad extraordinaria que, en su caso, se genere por el Contrato;

XI. Período: mes calendario.

Cuando las actividades se realicen en un período que no comprenda un mes calendario completo, el período será el número de días que efectivamente se operó el Contrato;

XII. Porcentaje de Recuperación de Costos: un porcentaje que la Secretaría fijará en las bases de licitación, así como en la migración de áreas bajo Asignación a los

esquemas de Contrato, para cada Contrato que contemple la recuperación de costos;

XIII. Precio Contractual de los Condensados: el Precio de los Condensados producidos en el Área Contractual, en dólares de los Estados Unidos de Norteamérica por Barril, que se determina cada Período en el Punto de Medición, en términos de lo dispuesto en el artículo 25 de esta Ley, conforme a los mecanismos previstos en cada Contrato;

XIV. Precio Contractual del Gas Natural: el Precio del Gas Natural producido en el Área Contractual, en dólares de los Estados Unidos de Norteamérica por millón de BTU, que se determina cada Período en el Punto de Medición, en términos de lo dispuesto en el artículo 25 de esta Ley, conforme a los mecanismos previstos en cada Contrato;

XV. Precio Contractual del Petróleo: el Precio del Petróleo producido en el Área Contractual, en dólares de los Estados Unidos de Norteamérica por Barril, que se determina cada Período en el Punto de Medición, en términos de lo dispuesto en el artículo 25 de esta Ley, conforme a los mecanismos previstos en cada Contrato;

XVI. Producción Contractual: los Hidrocarburos extraídos en el Área Contractual, medidos de conformidad con las disposiciones que emita la Comisión Nacional de Hidrocarburos en el Punto de Medición, en el Período que corresponda;

XVII. Punto de Medición: punto determinado de conformidad con lo establecido en cada Contrato, en donde se llevará a cabo:

a) La medición de cada tipo de Hidrocarburo extraído al amparo del Contrato de conformidad con las disposiciones que al efecto emita la Comisión Nacional de Hidrocarburos, y

b) La determinación de los precios contractuales de cada tipo de Hidrocarburo, en términos de lo dispuesto en el artículo 25 de esta Ley;

XVIII. Regalía: Contraprestación a favor del Estado Mexicano determinada en función del Valor Contractual del Gas Natural, del Valor Contractual de los Condensados o del Valor Contractual del Petróleo, conforme a lo señalado en el artículo 24 de esta Ley;

XIX. Secretaría: la Secretaría de Hacienda y Crédito Público;

XX. Utilidad Operativa: el resultado de disminuir al Valor Contractual de los Hidrocarburos los conceptos que se especifican en esta Ley para cada uno de los tipos de Contrato contemplados en la misma, que corresponda en cada Período;

XXI. Valor Contractual de los Condensados: es el resultado de multiplicar, en el Período de que se trate: i) el Precio Contractual de los Condensados por ii) el volumen de los condensados en Barriles, en el Punto de Medición del Área Contractual;

XXII. Valor Contractual de los Hidrocarburos: la suma del Valor Contractual del Petróleo, el Valor Contractual del Gas Natural y el Valor Contractual de los Condensados;

XXIII. Valor Contractual del Gas Natural: es el resultado de multiplicar, en el Período de que se trate: i) el Precio Contractual del Gas Natural por ii) el volumen, en

millones de BTU de Gas Natural, en el Punto de Medición del Área Contractual, y

XXIV. Valor Contractual del Petróleo: es el resultado de multiplicar, en el Período de que se trate: i) el Precio Contractual del Petróleo por ii) el volumen de Petróleo en Barriles, en el Punto de Medición del Área Contractual.

TÍTULO SEGUNDO

DE LOS INGRESOS POR CONTRATOS

CAPÍTULO I

DE LAS CONTRAPRESTACIONES DE LOS CONTRATOS

Artículo 4. Las Contraprestaciones que se establezcan en los Contratos se calcularán y entregarán al Estado y a los Contratistas conforme a los mecanismos previstos en cada Contrato, siguiendo las reglas y bases señaladas en la presente Ley.

El pago al Estado Mexicano de las Contraprestaciones que se establezcan en los Contratos no exime a los Contratistas del cumplimiento de las obligaciones en materia tributaria establecidas en la Ley del Impuesto sobre la Renta y demás disposiciones fiscales.

Artículo 5. La Secretaría publicará, dentro de los primeros 15 días naturales de cada año, un reporte que establezca los rangos de valores de los términos económicos que considerará para incluir en las bases de licitación del año correspondiente. La Secretaría únicamente podrá considerar valores fuera de estos rangos cuando las condiciones de los mercados y de la industria se hayan modificado, lo cual deberá justificar en un

alcance al reporte anual. El reporte y sus alcances deberán publicarse en la página de Internet de la Secretaría.

Sección Primera

De las Contraprestaciones en los Contratos de Licencia

Artículo 6. Los Contratos de licencia establecerán las siguientes Contraprestaciones:

A. A favor del Estado:

I. Un bono a la firma;

II. La Cuota Contractual para la Fase Exploratoria;

III. Las Regalías, determinadas conforme el artículo 24 de esta Ley, y

IV. Una Contraprestación que se determinará en los Contratos considerando la aplicación de una tasa al Valor Contractual de los Hidrocarburos.

B. A favor del Contratista, la transmisión onerosa de los Hidrocarburos una vez extraídos del subsuelo, siempre que, conforme a los términos del Contrato, se encuentre al corriente en el cumplimiento de las obligaciones señaladas en el apartado A anterior.

Artículo 7. El bono a la firma a que se refiere la fracción I del apartado A del artículo 6 de esta Ley será determinado por la Secretaría para cada Contrato y su monto, así como sus condiciones de pago, se incluirán en las bases de la licitación para su adjudicación o en los Contratos que sean resultado de una migración. Dicho bono será pagado en efectivo por el Contratista al Estado Mexicano a través del Fondo Mexicano del Petróleo.

Artículo 8. Las Contraprestaciones señaladas en las fracciones II, III y IV del apartado A del artículo 6 de esta Ley serán pagadas en efectivo por el Contratista al Estado Mexicano, en cada Período conforme se establezca en el Contrato.

Artículo 9. En la migración de áreas bajo Asignación al esquema de Contrato de licencia en términos de la Ley de Hidrocarburos, la Secretaría determinará los términos económicos a que se refiere el apartado A del artículo 6 de esta Ley, cuidando que los ingresos a través del tiempo para el Estado no sean inferiores a los que se hubieran obtenido bajo la Asignación original.

Artículo 10. Con el propósito de permitir al Estado Mexicano capturar la rentabilidad extraordinaria que en su caso se genere por la Extracción de los Hidrocarburos, la tasa a que se refiere la fracción IV del apartado A del artículo 6 de esta Ley será modificada a través del Mecanismo de Ajuste que se incluirá en el Contrato y en las bases de la licitación para su adjudicación o en los Contratos que sean resultado de una migración.

Sección Segunda

De las Contraprestaciones en los Contratos de Utilidad Compartida y de Producción Compartida

Artículo 11. Los Contratos de utilidad compartida establecerán las siguientes Contraprestaciones:

I. A favor del Estado Mexicano:

a) La Cuota Contractual para la Fase Exploratoria;

b) Las Regalías determinadas conforme el artículo 24 de esta Ley, y

c) Una Contraprestación que se determinará por la aplicación de un porcentaje a la Utilidad Operativa, y

II. A favor del Contratista:

a) La recuperación de los costos, sujeto a lo establecido en el artículo 16, y

b) Una Contraprestación que será el remanente de la Utilidad Operativa después de cubrir la Contraprestación a favor del Estado señalada en el inciso c) de la fracción I anterior.

En los Contratos de utilidad compartida, los Contratistas entregarán la totalidad de la Producción Contractual al Comercializador, el cual entregará los ingresos producto de la comercialización al Fondo Mexicano del Petróleo.

El Fondo Mexicano del Petróleo conservará las Contraprestaciones que correspondan al Estado, y pagará al Contratista las Contraprestaciones que en su caso le correspondan cada Período conforme se señale en el Contrato.

Artículo 12. Los Contratos de producción compartida establecerán las siguientes Contraprestaciones:

I. A favor del Estado Mexicano:

a) La Cuota Contractual para la Fase Exploratoria;

b) Las Regalías determinadas conforme el artículo 24 de esta Ley, y

c) Una Contraprestación que se determinará por la aplicación de un porcentaje a la Utilidad Operativa, y

II. A favor del Contratista:

a) La recuperación de los costos, sujeto a lo establecido en el artículo 16, y

b) Una Contraprestación que será el remanente de la Utilidad Operativa después de cubrir la Contraprestación a favor del Estado señalada en el inciso c) de la fracción I anterior.

Conforme a la naturaleza de los Contratos de producción compartida, las Contraprestaciones establecidas en la fracción II de este artículo se pagarán al Contratista en especie, con una proporción de la Producción Contractual de Hidrocarburos que sea equivalente al valor de dichas Contraprestaciones. Del mismo modo se entregarán al Estado las Contraprestaciones establecidas en la fracción I, incisos b) y c) de este artículo.

El Estado determinará en el Contrato las Contraprestaciones que el Contratista deberá entregar en especie al Comercializador, el cual entregará los ingresos producto de su comercialización al Fondo Mexicano del Petróleo en cada Período, conforme se señale en el Contrato.

Artículo 13. En los Contratos de producción compartida se podrá optar por no incluir la Contraprestación correspondiente a la recuperación de costos, sin perjuicio de las obligaciones sobre su registro en términos del Contrato.

Artículo 14. En la migración de áreas bajo Asignación a los esquemas de Contrato de utilidad compartida o de producción compartida, en términos de la Ley de Hidrocarburos, la Secretaría determinará los términos económicos a que se refieren los artículos 11 y 12 de esta Ley, cuidando que los ingresos a través del tiempo para el Estado no sean inferiores a los que se hubieran obtenido bajo la Asignación original.

Artículo 15. Con el propósito de permitir al Estado Mexicano capturar la rentabilidad extraordinaria que en su caso se genere por la Extracción de los Hidrocarburos, el porcentaje a que se refieren los artículos 11, fracción I, inciso c), y 12, fracción I, inciso c), de esta Ley será modificado a través de un Mecanismo de Ajuste, que se incluirá en las bases de la licitación para la adjudicación del Contrato o en los Contratos que sean resultado de una migración.

Artículo 16. La Contraprestación correspondiente a la recuperación de costos a que se refieren los artículos 11, fracción II, inciso a), y 12, fracción II, inciso a), de esta Ley, será el monto equivalente a los costos, gastos e inversiones reconocidos conforme a los lineamientos que para tal efecto emita la Secretaría. En cada Período, esta Contraprestación no podrá ser mayor al Límite de Recuperación de Costos.

Los costos, gastos e inversiones reconocidos que no sean pagados en la Contraprestación correspondiente a la recuperación de costos por consecuencia de la aplicación del Límite de Recuperación de Costos en el Período de que se trate, se trasladarán para ser incluidos en la Contraprestación correspondiente a la recuperación de costos de Períodos subsecuentes.

Para los efectos de este artículo, no se podrán reconocer ni registrar los conceptos señalados en las fracciones I a XV del artículo 19 de esta Ley.

Artículo 17. La Utilidad Operativa se determinará cada Período y será el resultado de disminuir del Valor Contractual de los Hidrocarburos los siguientes conceptos:

I. El monto de las Regalías efectivamente pagado por el Contratista en el Período, y

II. La Contraprestación correspondiente a la recuperación de costos determinada de conformidad con el artículo 16 de esta Ley.

Artículo 18. Cuando los Contratistas utilicen bienes que hubieren sido deducidos parcial o totalmente en otro Contrato o conforme al Título Tercero de esta Ley, sólo se podrán reconocer para efectos del Contrato el saldo pendiente por depreciar de los bienes que correspondan a dicho Contrato en términos de los lineamientos que al respecto emita la Secretaría.

Artículo 19. Para los efectos de la fracción II del artículo 17 de esta Ley, no se podrán deducir los siguientes conceptos:

I. Los costos financieros;

II. Los costos en que se incurra por negligencia o fraude del Contratista o de las personas que actúen por cuenta de éste;

III. Los donativos;

IV. Los costos y gastos por concepto de servidumbres, derechos de vía, ocupaciones temporales o permanentes, arrendamientos o adquisición de terrenos, indemnizaciones y cualquier otra figura análoga, que se derive de lo dispuesto en el artículo 27 y en el Capítulo IV del Título IV de la Ley de Hidrocarburos;

V. Los costos en que se incurra por servicios de asesoría, excepto aquéllos previstos en los lineamientos que emita la Secretaría;

VI. Los gastos derivados del incumplimiento de las normas aplicables, incluyendo las de administración de riesgos;

VII. Los gastos relacionados con la capacitación y programas de entrenamiento que no cumplan con los lineamientos que emita la Secretaría;

VIII. Los gastos derivados del incumplimiento de las condiciones de garantía, así como las que resulten de la adquisición de bienes que no cuenten con una garantía del fabricante o su representante contra los defectos de fabricación de acuerdo con las prácticas generalmente utilizadas en la industria petrolera;

IX. Los gastos, costos e inversiones por el uso de tecnologías propias, excepto aquellos que cuenten con un estudio de precios de transferencia en términos de la legislación aplicable;

X. Los montos registrados como provisiones y reservas de fondos, excepto aquellos para el abandono de las instalaciones conforme se señale en los lineamientos que emita la Secretaría;

XI. Los costos legales por cualquier arbitraje o disputa que involucre al Contratista;

XII. Las comisiones pagadas a corredores;

XIII. Los pagos por concepto de Regalías y Cuotas Contractuales para la Fase Exploratoria correspondientes al Contrato, así como los pagos de Contraprestaciones, gastos, costos e inversiones correspondientes a otros Contratos;

XIV. Los costos, gastos e inversiones por encima de referencias o precios de mercado razonables, de conformidad con lo que se establezca en las reglas y bases sobre el registro de costos, gastos e inversiones del Contrato, y

XV. Aquellos que no sean estrictamente indispensables para la actividad objeto del Contrato, los demás que se especifiquen en cada Contrato atendiendo a sus circunstancias o situaciones particulares y los que se establezcan en los lineamientos que para tal efecto emita la Secretaría.

Artículo 20. Los Contratos preverán que en los casos en que el Contratista enajene activos, cuyo costo, gasto o inversión hayan sido recuperados conforme al Contrato, los ingresos que reciba por dicha operación serán entregados al Estado Mexicano, a través del Fondo Mexicano del Petróleo o, previa autorización de la Secretaría, un monto equivalente será descontado de las Contraprestaciones que le correspondan al Contratista.

El Contratista deberá informar a la Secretaría y a la Comisión Nacional de Hidrocarburos de las enajenaciones a que se refiere el párrafo anterior.

Sección Tercera

De las Contraprestaciones en los Contratos de Servicios

Artículo 21. En los Contratos de servicios de Exploración y Extracción de Hidrocarburos, los Contratistas entregarán la totalidad de la Producción Contractual al Estado y las Contraprestaciones a favor del Contratista serán siempre en efectivo y se establecerán en cada Contrato considerando los estándares o usos de la industria.

Lo dispuesto en los artículos 23 y 24 de la presente Ley no será aplicable a los Contratos de servicios.

Artículo 22. Las Contraprestaciones a favor del Contratista establecidas en los Contratos de servicios se pagarán por el Fondo Mexicano del Petróleo con los recursos generados por la comercialización de la Producción Contractual que derive de cada Contrato de servicios.

Sección Cuarta

Disposiciones Comunes a las Contraprestaciones

Artículo 23. Los Contratos preverán el pago mensual a favor del Estado Mexicano de la Cuota Contractual para la Fase Exploratoria, por la parte del Área Contractual que no se encuentre en la fase de producción, de conformidad con las siguientes cuotas:

I.	Durante los primeros 60 meses de vigencia del Contrato	1 150 pesos por kilómetro cuadrado
II.	A partir del mes 61 de vigencia del Contrato y en adelante	2 750 pesos por kilómetro cuadrado

Los valores para las cuotas mensuales contempladas en este artículo se actualizarán cada año en el mes de enero, de acuerdo con la variación en el Índice Nacional de Precios al Consumidor en el año inmediato anterior.

Artículo 24. Los Contratos preverán Contraprestaciones cada Período denominadas Regalías, a favor del Estado Mexicano. El monto de las Regalías se determinará para cada tipo de Hidrocarburo mediante la aplicación de la tasa correspondiente, determinada de conformidad con las fracciones I a III de este artículo, al Valor Contractual del Petróleo, al Valor Contractual del Gas Natural y al Valor Contractual de los Condensados, de acuerdo con lo siguiente:

I. Al Valor Contractual del Petróleo, se le aplicará la siguiente tasa:

a) Cuando el Precio Contractual del Petróleo sea inferior a 48 dólares de los Estados Unidos de Norteamérica por Barril, de 7.5%, y

b) Cuando el Precio Contractual del Petróleo sea mayor o igual a 48 dólares de los Estados Unidos de Norteamérica por Barril:

Tasa =[(0.125 x Precio Contractual del Petróleo) + 1.5]%

II. Al Valor Contractual del Gas Natural, se le aplicará la siguiente tasa:

a) Cuando se trate de Gas Natural Asociado:

$$\text{Tasa} = \frac{\text{Precio Contractual del Gas Natural}}{100}$$

b) Cuando se trate de Gas Natural No Asociado:

i. Cuando el Precio Contractual del Gas Natural sea menor o igual a 5 dólares de los Estados Unidos de Norteamérica por millón de BTU, de 0 por ciento;

ii. Cuando el Precio Contractual del Gas Natural sea mayor a 5 y menor a 5.5 dólares de los Estados Unidos de Norteamérica por millón de BTU:

$$\text{Tasa} = \left[\frac{(\text{Precio Contractual del Gas Natural} - 5) \times 60.5}{\text{Precio Contractual del Gas Natural}} \right] \%$$

iii. Cuando el Precio Contractual de Gas Natural sea mayor o igual a 5.5 dólares de los Estados Unidos de Norteamérica por millón de BTU:

$$\text{Tasa} = \frac{\text{Precio Contractual del Gas Natural}}{100}$$

III. Al Valor Contractual de los Condensados se le aplicará la siguiente tasa:

a) Cuando el Precio Contractual de los Condensados sea inferior a 60 dólares de los Estados Unidos de Norteamérica por Barril, de 5%, y

b) Cuando el Precio Contractual de los Condensados sea mayor o igual a 60 dólares de los Estados Unidos de Norteamérica por Barril:

Tasa= [(0.125 x Precio Contractual de los Condensados) – 2.5] %

Para la determinación de las tasas para el cálculo de las Regalías contempladas en este artículo se deberán considerar los efectos de las variaciones en el Índice de Precios al Productor de los Estados Unidos de Norteamérica o el que lo sustituya. Para ello, la Secretaría se sujetará a los lineamientos que para este propósito emita, los cuales deberán ser publicados en el DOF.

Artículo 25. Para efectos de lo dispuesto en este Título Segundo, en los Contratos se preverá que cada Período se determinará el Valor Contractual de los Hidrocarburos. Cada Contrato deberá contener los mecanismos para la determinación en el Punto de Medición de los Precios Contractuales del Petróleo, Gas Natural y Condensados, que reflejen las condiciones de mercado. En los casos en los que se realicen operaciones con partes relacionadas, dichos mecanismos deberán considerar, en su caso, los ajustes que se requieran por calidad, contenido de azufre, grados API, y por costos de comercialización, transporte y logística, entre otros.

Para el caso de operaciones entre partes relacionadas, se estará a lo dispuesto en el artículo 30 de esta Ley.

CAPÍTULO II

DISPOSICIONES APLICABLES A LOS CONTRATOS

Artículo 26. La Secretaría determinará las condiciones económicas relativas a los términos fiscales contenidos en esta Ley que deberán incluirse en las bases de la licitación para la adjudicación de los Contratos.

Las variables de adjudicación de los Contratos serán en todos los casos de naturaleza económica, conforme a las previsiones de esta Ley, atendiendo siempre a maximizar los ingresos del Estado para lograr el mayor beneficio para el desarrollo de largo plazo. Considerando las circunstancias particulares de cada Contrato, la Secretaría establecerá los valores mínimos que serán aceptables para el Estado para cualquiera de las variables de adjudicación.

Las variables de adjudicación estarán asociadas al monto o porcentaje de recursos que reciba el Estado, así como, en su caso, al monto que el Contratista comprometa como inversión.

La Secretaría podrá optar por incluir en cualquier Contrato cualquiera de las Contraprestaciones señaladas en esta Ley o una combinación de las mismas.

En la migración de Asignaciones a Contratos, la Secretaría fijará las condiciones económicas relativas a los términos fiscales de los mismos. En caso de que dichos Contratos se modifiquen, en términos de lo establecido en la Ley de Hidrocarburos, la Secretaría determinará las nuevas condiciones económicas relativas a los términos fiscales que deberán incluirse en el convenio modificatorio respectivo.

Lo dispuesto en el párrafo anterior será sin perjuicio de las facultades que correspondan a la Comisión Nacional de Hidrocarburos.

Artículo 27. El Comercializador entregará al Fondo Mexicano del Petróleo todos los ingresos derivados de la venta de la Producción Contractual que de acuerdo con cada Contrato corresponda al Estado, una vez descontado el pago por los servicios de aquél, de conformidad con lo establecido en el contrato que formalice con la Comisión Nacional de Hidrocarburos, en términos del artículo 28 de la Ley de Hidrocarburos.

Artículo 28. Sin perjuicio de las obligaciones que se establezcan en otras disposiciones jurídicas, los Contratos contendrán, entre otras, las siguientes obligaciones a cargo de los Contratistas:

I. Fondear sus actividades;

II. Entregar al Fondo Mexicano del Petróleo las Contraprestaciones a favor del Estado Mexicano, conforme a los términos del Contrato, cuando corresponda;

III. Para aquellos Contratos que incluyan como Contraprestación la recuperación de costos, gastos e inversiones, observar las reglas y bases que al respecto se incluyan en los Contratos. Dichas reglas y bases se sujetarán a los lineamientos que emita la Secretaría;

IV. Observar las reglas y bases sobre la procura de bienes y servicios para las actividades llevadas a cabo al amparo de los Contratos que se incluyan en cada uno de ellos. Dichas reglas y bases se sujetarán a principios de transparencia, economía y eficiencia conforme a los lineamientos que emita la Secretaría;

V. Cumplir con los requerimientos de información que las distintas instituciones les soliciten de conformidad con lo previsto en esta Ley;

VI. Pagar los derechos y aprovechamientos que se establezcan por la administración y supervisión de los Contratos o la supervisión y vigilancia de las actividades realizadas al amparo de los mismos, que realicen la Comisión Nacional de Hidrocarburos y la Agencia Nacional de Seguridad Industrial y de Protección al Medio Ambiente del Sector Hidrocarburos, y

VII. Cumplir con las obligaciones de abandono y desmantelamiento conforme a las disposiciones jurídicas aplicables y lo dispuesto en el Contrato, y transferir al

Estado los activos generados o adquiridos al amparo del Contrato sin cargo, pago, ni indemnización alguna y en buen estado de conservación y funcionamiento, teniendo en cuenta el desgaste normal producido por el uso, sin perjuicio de los finiquitos que en su caso correspondieran.

Para efectos de lo previsto en las fracciones III y IV del presente artículo, cuando la Secretaría realice modificaciones a los lineamientos, éstas sólo aplicarán para los contratos que se adjudiquen con posterioridad a las mencionadas modificaciones.

Cada Contrato deberá prever expresamente el compromiso del Contratista de pactar con los terceros con los que realice operaciones vinculadas con el objeto del propio Contrato, la obligación de dichos terceros de entregar directamente al Fondo Mexicano del Petróleo, a la Comisión Nacional de Hidrocarburos y a la Secretaría, cuando lo soliciten, la información sobre sus operaciones con el Contratista por virtud del Contrato.

Artículo 29. Las Contraprestaciones a favor del Contratista se pagarán una vez que el Contratista obtenga la Producción Contractual, por lo que en tanto no exista Producción Contractual, bajo ninguna circunstancia serán exigibles las Contraprestaciones a favor del Contratista ni se le otorgará anticipo alguno.

Los Contratos preverán las condiciones bajo las cuales los Contratistas podrán aprovechar los productos y sustancias distintos de los Hidrocarburos que se generen en la Exploración y Extracción, siempre y cuando no se requiera concesión para su explotación o aprovechamiento, en cuyo caso se estará al marco jurídico aplicable.

Artículo 30. En los casos en que el Contratista realice operaciones con partes relacionadas, tanto para la venta o comercialización de Hidrocarburos como para la procura de insumos, materiales o servicios, serán aplicables las Guías sobre Precios de Transferencia para las Empresas Multinacionales y las Administraciones Fiscales,

aprobadas por el Consejo de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos en 1995, o aquéllas que las sustituyan, en la medida en que las mismas sean congruentes con las disposiciones de esta Ley, de la Ley del Impuesto sobre la Renta y de los tratados celebrados por México.

Artículo 31. Las bases de licitación de los Contratos y los Contratos deberán prever que éstos sólo podrán ser formalizados con empresas productivas del Estado o Personas Morales que cumplan con:

I. Ser residentes para efectos fiscales en México;

II. Tener por objeto exclusivamente la Exploración y Extracción de Hidrocarburos, y

III. No tributar en el régimen fiscal opcional para grupos de sociedades a que se refiere el Capítulo VI del Título Segundo de la Ley del Impuesto sobre la Renta.

Las empresas productivas del Estado y Personas Morales podrán participar en los procesos de licitación de forma individual, en consorcio o mediante la figura de asociaciones en participación.

Se entenderá por consorcio cuando dos o más empresas productivas del Estado y/o Personas Morales presenten conjuntamente una proposición dentro del proceso de licitación para la adjudicación de un Contrato.

Las bases de licitación deberán prever que el Contrato sólo podrá adjudicarse a asociaciones en participación cuyo convenio haya sido celebrado conforme a las leyes mexicanas.

Cada uno de los integrantes del consorcio o de la asociación en participación deberá firmar el Contrato y cumplir con lo dispuesto en las fracciones I a III anteriores.

Las empresas productivas del Estado, Personas Morales, asociaciones en participación y consorcios podrán ser titulares de más de un Contrato.

Las empresas productivas del Estado que deseen migrar sus Asignaciones a Contratos, no podrán tributar en el régimen fiscal opcional señalado en la fracción III de este artículo.

Los Contratos deberán contemplar las penas convencionales y garantías de seriedad y de cumplimiento respaldadas por instrumentos financieros convencionales que se requieran para su operación.

Artículo 32. Para efectos de la determinación del impuesto sobre la renta, se estará a lo siguiente:

A. Los Contratistas, en lugar de aplicar los porcentajes de deducción establecidos en los artículos 33 y 34 de la Ley del Impuesto sobre la Renta, deberán aplicar los siguientes porcentajes:

I. El 100% del monto original de las inversiones realizadas para la Exploración, recuperación secundaria y mejorada, y el mantenimiento no capitalizable, en el ejercicio en el que se efectúen;

II. El 25% del monto original de las inversiones realizadas para el desarrollo y explotación de yacimientos de Petróleo o Gas Natural, en cada ejercicio, y

III. El 10% del monto original de las inversiones realizadas en infraestructura de Almacenamiento y transporte indispensable para la ejecución del Contrato, como

oleoductos, gasoductos, terminales, transporte o tanques de Almacenamiento necesarios para llevar la Producción Contractual a los puntos de entrega, medición o fiscalización determinados en cada Contrato, en cada ejercicio.

Cuando el Contratista utilice bienes de las inversiones a que se refiere este artículo que no hubieran sido deducidos en su totalidad conforme al Título Tercero de esta Ley, para efectos de este Título sólo podrán deducir el saldo pendiente por depreciar de los bienes que correspondan a dicho Contrato en términos de los lineamientos que al respecto emita la Secretaría.

Para efectos de la pérdida fiscal prevista en el artículo 57 de la Ley del Impuesto sobre la Renta, los contribuyentes que realicen actividades en las regiones de áreas marinas con tirante de agua superior a quinientos metros, podrán disminuir dicha pérdida ocurrida en un ejercicio de la utilidad fiscal de los quince ejercicios siguientes hasta agotarlo.

B. Las Personas Morales o empresas productivas del Estado que se agrupen en consorcio en términos del artículo 31 de esta Ley, observarán lo siguiente:

I. Deberán celebrar un acuerdo de operación conjunta en el cual, al menos:

a) Nombren a uno de los integrantes del consorcio como operador para realizar operaciones a nombre y por cuenta de los mismos;

b) Los integrantes del consorcio acepten que los comprobantes fiscales que se emitan por los gastos que se realicen para el desarrollo de las actividades necesarias para la ejecución del Contrato, sean expedidos a nombre del operador, y

c) Reflejen el porcentaje de la participación que le corresponda a cada integrante del consorcio, el cual deberá ser congruente con el Contrato;

II. El operador deberá entregar a cada integrante del consorcio una relación de las operaciones que realice al amparo del Contrato, debiendo conservar copia de la misma, así como un duplicado de los comprobantes con requisitos fiscales que le hayan expedido, los que deberán coincidir con dicha relación;

III. El operador expedirá los comprobantes fiscales a los integrantes del consorcio que amparen los gastos realizados derivado de la ejecución del Contrato en la proporción que corresponda a su participación en el Contrato;

IV. El operador deberá proporcionar, a más tardar el día 15 de febrero de cada año, a la autoridad fiscal, la información de las operaciones realizadas en el ejercicio inmediato anterior por cuenta de los integrantes del consorcio, identificando por cada uno la parte proporcional que les corresponda del total de las operaciones efectuadas;

V. Los integrantes del consorcio podrán deducir, en forma individual, la parte proporcional de los costos, gastos e inversiones que se efectúen, siempre que el operador expida, por cada integrante, un comprobante fiscal que ampare el monto de la parte proporcional que les corresponda y reúnan los requisitos que establezcan las disposiciones fiscales;

VI. No se considerará como ingreso acumulable para el operador, las cantidades que se perciban para efectuar gastos por cuenta de los integrantes del consorcio, siempre y cuando dichas cantidades se encuentren respaldadas con los comprobantes fiscales que expida el operador a cada uno de los integrantes del consorcio en términos de la fracción III anterior;

VII. El operador sólo podrá deducir la parte proporcional que le corresponda, conforme a su participación en el consorcio, del importe total amparado en los comprobantes que le sean expedidos en términos de la fracción I, inciso b), anterior;

VIII. Los integrantes del consorcio podrán optar por recibir cada uno, en la proporción que les corresponda dentro del consorcio, las Contraprestaciones que de acuerdo al Contrato deban cubrirse al Contratista, o que las Contraprestaciones sean entregadas al operador para que éste las distribuya entre los integrantes del consorcio en las proporciones respectivas.

En este último caso, el operador no podrá deducir los montos que de dichas Contraprestaciones distribuya a los integrantes del consorcio. Asimismo, el operador no considerará ingreso acumulable los montos que de dichas Contraprestaciones efectivamente distribuya a los integrantes del consorcio, y

IX. Los integrantes del consorcio deberán cumplir sus obligaciones fiscales en forma individual.

Artículo 33. Los actos o actividades que causen el impuesto al valor agregado por los que se deban cubrir las Contraprestaciones que se establezcan en los Contratos a que se refiere el presente Título, se sujetarán a la tasa 0% para los efectos del impuesto mencionado. Lo dispuesto en el presente párrafo no será aplicable a otro tipo de contratos u operaciones que celebren con terceros las partes que intervengan en los Contratos mencionados.

Artículo 34. En los casos en que se pretendan celebrar Contratos diferentes a los señalados en la presente Ley, la Secretaría determinará las Contraprestaciones correspondientes, de entre las previstas en este ordenamiento o una combinación de las mismas, buscando siempre la maximización de los ingresos de la Nación.

En los Contratos formalizados por la Comisión Nacional de Hidrocarburos a que hace mención el primer párrafo de este artículo, todos los recursos derivados de la comercialización de la Producción Contractual que conforme al Contrato le corresponda al Estado, serán entregados al Fondo Mexicano del Petróleo, quien pagará las Contraprestaciones al Contratista de conformidad con lo establecido en el Contrato.

Cuando una empresa productiva del Estado que sea Contratista por virtud de la migración de una Asignación pretenda asociarse con terceros para la ejecución de un Contrato, la Secretaría estará facultada para establecer las condiciones económicas relativas a los términos fiscales del Contrato, así como las variables de adjudicación para la licitación de la asociación o cesión, según corresponda, y fijará las condiciones fiscales mínimas a observar en la licitación que garanticen que los ingresos para el Estado no sean inferiores a los que se hubieran obtenido bajo el Contrato original.

CAPÍTULO III

DE LA ADMINISTRACIÓN Y SUPERVISIÓN DE LOS ASPECTOS FINANCIEROS DE LOS CONTRATOS

Artículo 35. Los Contratos preverán que la administración de los aspectos financieros de los mismos, relacionados con las Contraprestaciones y demás elementos previstos en esta Ley, se realizará por el Fondo Mexicano del Petróleo, sin perjuicio de las atribuciones que correspondan a la Comisión Nacional de Hidrocarburos en la administración de los Contratos.

Asimismo, los Contratos preverán que la verificación de los aspectos financieros de los mismos, relacionados con las Contraprestaciones y demás elementos previstos en esta Ley, se realizará por la Secretaría.

El Fondo Mexicano del Petróleo, la Secretaría y la Comisión Nacional de Hidrocarburos deberán coordinarse para el correcto ejercicio de sus respectivas funciones en la administración y supervisión de los Contratos.

Artículo 36. El Fondo Mexicano del Petróleo y la Secretaría realizarán las funciones a que se refiere este Título Segundo y las demás que se prevean en las disposiciones aplicables y en los Contratos, conforme a los lineamientos que, en su caso, emitan.

Las determinaciones del Fondo Mexicano del Petróleo y de la Secretaría derivadas de la administración y verificación de los aspectos financieros de los Contratos, según corresponda, así como la fijación de los términos económicos de los mismos que establezca la Secretaría acordes con la Ley y los rangos de valores publicados o que hayan sido modificados en términos de esta Ley, no serán consideradas actos de autoridad. Lo anterior, sin perjuicio de que aquellas determinaciones relativas a la administración de los Contratos podrán impugnarse por las vías jurisdiccionales que por la naturaleza de los mismos correspondan, o a través de los mecanismos previstos en los Contratos.

Artículo 37. Los Contratos preverán que el Fondo Mexicano del Petróleo y la Secretaría tendrán, entre otras, las siguientes funciones:

A. Corresponde al Fondo Mexicano del Petróleo:

I. Recibir de los Contratistas la información y documentación relacionada con los costos, gastos e inversiones, así como con la deducción de dichas inversiones, requeridos para la ejecución del Contrato, y llevar un registro de dichos conceptos y, en su caso, de su reconocimiento;

II. Recibir el pago de las Regalías, Cuotas Contractuales para la Fase Exploratoria y demás Contraprestaciones a favor del Estado establecidas en los Contratos;

III. Llevar los registros de información que se requieran para calcular y determinar las Contraprestaciones establecidas en los Contratos y para realizar las demás funciones a su cargo;

IV. Realizar el cálculo y el pago de las Contraprestaciones que, en su caso y conforme a los Contratos, correspondan a los Contratistas;

V. Solicitar a los Contratistas y a terceros la información que requiera para el correcto ejercicio de sus funciones, conforme a lo establecido en el Contrato;

VI. Proveer a la Secretaría la información que ésta requiera para la ejecución de sus funciones;

VII. Solicitar a la Comisión Nacional de Hidrocarburos el apoyo técnico que requiera para la ejecución de sus funciones, y

VIII. Dar aviso a la Comisión Nacional de Hidrocarburos y a la Secretaría respecto de las irregularidades que detecte en el ejercicio de sus funciones a efecto de que se hagan valer los derechos que correspondan al Estado conforme al Contrato, o se apliquen las penas o sanciones que se prevean en el mismo. Lo anterior, sin perjuicio de otras acciones legales, judiciales o penales que resulten aplicables.

B. Corresponde a la Secretaría:

I. Determinar las bases y reglas sobre el registro de costos, gastos e inversiones del Contrato, conforme a los lineamientos que emita. Dichas bases y reglas deberán incluirse en el Contrato respectivo;

II. Determinar las bases y reglas sobre la procura de bienes y servicios para las actividades llevadas a cabo al amparo de cada Contrato, conforme a los

lineamientos que emita, mismos que deberán tener como objetivo minimizar los costos, gastos e inversiones, privilegiando para ello el uso de mecanismos que garanticen la mayor transparencia y competencia en los procesos de contratación del Contratista. Dichas bases y reglas sobre la procura de bienes y servicios deberán incluirse en el Contrato respectivo;

III. Recibir del Fondo Mexicano del Petróleo la información y documentación relacionada con los costos, gastos e inversiones, así como con la deducción de dichas inversiones, requeridos para la ejecución del Contrato, y llevar un registro de dichos conceptos;

IV. Verificar el correcto pago de las Regalías, Cuotas Contractuales para la Fase Exploratoria y demás Contraprestaciones que, conforme al Contrato, correspondan al Estado y al Contratista;

V. Llevar los registros de información que se requieran para la verificación de las Contraprestaciones establecidas en el Contrato y para realizar las demás funciones a su cargo;

VI. Notificar al Fondo Mexicano del Petróleo sobre las irregularidades que detecte en el pago de las Contraprestaciones, para que proceda conforme se establezca en el Contrato;

VII. Verificar las operaciones y registros contables derivadas del Contrato, incluso mediante la realización de auditorías o visitas a los Contratistas, conforme a los lineamientos que al efecto emita;

VIII. Solicitar a los Contratistas y a terceros la información que requiera para el correcto ejercicio de sus funciones, conforme a lo establecido en el Contrato;

IX. Solicitar al Fondo Mexicano del Petróleo la información adicional que requiera para la ejecución de sus funciones;

X. Coordinarse con la Comisión Nacional de Hidrocarburos para recibir apoyo técnico y solicitar realice visitas de campo o de otro tipo para verificar las actividades e inversiones de los Contratistas, y

XI. Dar aviso al Fondo Mexicano del Petróleo y la Comisión Nacional de Hidrocarburos respecto de las irregularidades que detecte en la ejecución del Contrato a efecto de que se hagan valer los derechos que correspondan al Estado conforme al mismo, o se apliquen las penas o sanciones que se prevean en el Contrato. Lo anterior, sin perjuicio de otras acciones legales, judiciales o penales que resulten aplicables.

Artículo 38. Las funciones que realicen la Secretaría y el Fondo Mexicano del Petróleo en términos de los Contratos o conforme a esta Ley, serán sin perjuicio de las facultades en materia fiscal de las autoridades competentes, en términos de las leyes aplicables.

El registro y reconocimiento de costos, gastos, inversiones e ingresos que se realice conforme a lo dispuesto en los Contratos solamente serán válidos para la determinación de las Contraprestaciones contempladas en los mismos, por lo que su registro, y en su caso, reconocimiento bajo los términos de un Contrato no implicará su aceptación o rechazo para propósito del cumplimiento de las obligaciones fiscales a las que está sujeto el Contratista en términos de la legislación aplicable.

TÍTULO TERCERO

DE LOS INGRESOS DERIVADOS DE ASIGNACIONES

CAPÍTULO I

DEL DERECHO POR LA UTILIDAD COMPARTIDA

Artículo 39. Los Asignatarios pagarán anualmente el derecho por la utilidad compartida aplicando una tasa del 65% a la diferencia que resulte de disminuir del valor de los Hidrocarburos extraídos durante el ejercicio fiscal de que se trate, incluyendo el consumo que de estos productos efectúe el Asignatario, así como las mermas por derramas o quema de dichos productos, las deducciones permitidas en el artículo 40 de esta Ley.

El derecho a que se refiere este artículo se enterará mediante declaración que se presentará ante las oficinas autorizadas a más tardar el último día hábil del mes de marzo del año siguiente a aquel al que corresponda el pago.

Artículo 40. Para la determinación de la base del derecho por la utilidad compartida, serán deducibles los siguientes conceptos:

I. El 100% del monto original de las inversiones realizadas para la Exploración, recuperación secundaria y el mantenimiento no capitalizable, en el ejercicio en el que se efectúen;

II. El 25% del monto original de las inversiones realizadas para el desarrollo y extracción de yacimientos de Petróleo o Gas Natural, en cada ejercicio;

III. El 10% del monto original de las inversiones realizadas en infraestructura de Almacenamiento y transporte indispensable para la ejecución de las actividades

al amparo de la Asignación, como oleoductos, gasoductos, terminales o tanques de Almacenamiento, en cada ejercicio;

IV. Los costos y gastos, considerándose para tales efectos las erogaciones necesarias para la extracción de los yacimientos de Petróleo o Gas Natural determinados de conformidad con las Normas de Información Financiera Mexicanas, excepto las inversiones a que se refieren las fracciones I, II y III de este artículo. Los únicos costos y gastos que se podrán deducir serán los de Exploración, transportación o entrega de los Hidrocarburos. Los costos y gastos se deducirán cuando hayan sido efectivamente pagados en el período al que corresponda el pago, y

V. El derecho de extracción de hidrocarburos señalado en el artículo 44 de la presente Ley, efectivamente pagado durante el período que corresponda.

Las deducciones a que se refieren las fracciones II y III de este artículo deberán ser ajustadas conforme a lo establecido en la Ley del Impuesto sobre la Renta.

El monto original de las inversiones a que se refieren las fracciones I a III de este artículo comprenderá, además del precio de las mismas, únicamente los impuestos al comercio exterior efectivamente pagados con motivo de tales inversiones.

La deducción del monto original de las inversiones se podrá iniciar a partir de que se realicen las erogaciones por la adquisición de las mismas o a partir de su utilización. En ningún caso las deducciones por dichas inversiones, antes de realizar el ajuste a que se refiere el segundo párrafo de este artículo, rebasarán el 100% de su monto original.

El Asignatario establecerá un registro de los costos y gastos de la Exploración y Extracción por cada campo de Extracción de Hidrocarburos, así como de los tipos específicos de Hidrocarburos que se obtengan, y deberá enviar a la Cámara de Diputados y al Servicio de Administración Tributaria la información periódica que se

incorpore en dicho registro, poniendo a disposición de ellos los datos, estudios, reportes, prospectivas y demás fuentes de información en que se sustente la información incorporada al registro, con objeto de que puedan llevarse a cabo los actos de fiscalización que se consideren pertinentes a través de la Auditoría Superior de la Federación y del Servicio de Administración Tributaria.

Los registros a que se refiere el párrafo anterior se realizarán conforme a las disposiciones de carácter general que al efecto emita la Secretaría.

Artículo 41. Para efectos del cálculo del derecho por la utilidad compartida, no serán deducibles los conceptos a que se refiere el artículo 43 de esta Ley, así como los intereses de cualquier tipo a cargo del Asignatario, la reserva de exploración, los gastos de venta, los pagos por pensiones que se hagan con cargo a la reserva laboral y cualquier gasto, costo o inversión relacionado con los Contratos. En el caso de que la reserva laboral tenga remanentes en el ejercicio, dicho remanente se reducirá de las deducciones realizadas en el mismo ejercicio.

Asimismo, el monto de la deducción por concepto de los costos, gastos e inversiones deducibles de las fracciones I a IV del artículo 40 de esta Ley, en ningún caso será mayor a los siguientes montos:

I. 12.500% del valor anual de los Hidrocarburos distintos al Gas Natural No Asociado y sus Condensados, extraídos en áreas terrestres;

II. 12.500% del valor anual de los Hidrocarburos distintos al Gas Natural No Asociado y sus Condensados, extraídos en áreas marítimas con tirante de agua inferior a quinientos metros;

III. 80% del valor anual del Gas Natural No Asociado incluyendo, en su caso, el valor anual de los Condensados extraídos de campos de Gas Natural No Asociado;

IV. 60% del valor anual de los Hidrocarburos distintos al Gas Natural No Asociado y sus Condensados, extraídos en áreas marítimas con tirante de agua superior a quinientos metros, y

V. 60% del valor anual de los Hidrocarburos distintos al Gas Natural No Asociado y sus Condensados, extraídos en el Paleocanal de Chicontepec.

La parte deducible de los gastos, costos e inversiones conforme a las fracciones I a IV del artículo 40 de esta Ley que rebase el monto máximo de deducción conforme al párrafo anterior, se podrá deducir en los ejercicios inmediatos posteriores a aquél al que correspondan de conformidad con las disposiciones de carácter general que al efecto emita la Secretaría, sin que dicha deducción pueda aplicarse en la determinación de los derechos relativos a otra región conforme la clasificación contenida en la fracción X del artículo 48 de esta Ley.

Artículo 42. A cuenta del derecho a que se refiere el artículo 39 de esta Ley se harán pagos provisionales mensuales, a más tardar el último día hábil del mes posterior a aquél a que correspondan los pagos provisionales, aplicando la tasa establecida en el primer párrafo del artículo 39 al valor de los Hidrocarburos extraídos en el período comprendido desde el inicio del ejercicio y hasta el último día del mes al que corresponda el pago, disminuyéndose de dicho valor los siguientes conceptos:

I. Los costos, gastos y la parte proporcional de las inversiones correspondientes al mismo período conforme a lo dispuesto en el artículo 40 de esta Ley, sin que excedan de los montos máximos en los siguientes términos:

a) 12.500% del valor de los Hidrocarburos distintos al Gas Natural No Asociado y sus Condensados, extraídos en el período comprendido desde el inicio del ejercicio y hasta el último día del mes al que corresponda el pago, en áreas terrestres;

b) 12.500% del valor de los Hidrocarburos distintos al Gas Natural No Asociado y sus Condensados, extraídos en el período comprendido desde el inicio del ejercicio y hasta el último día del mes al que corresponda el pago, en áreas marítimas con tirante de agua inferior a quinientos metros;

c) 80% del valor del Gas Natural No Asociado incluyendo, en su caso, el valor anual de los Condensados extraídos, en el período comprendido desde el inicio del ejercicio y hasta el último día del mes al que corresponda el pago, de campos de Gas Natural No Asociado;

d) 60% del valor de los Hidrocarburos distintos al Gas Natural No Asociado y sus Condensados, extraídos en el período comprendido desde el inicio del ejercicio y hasta el último día del mes al que corresponda el pago, en áreas marítimas con tirante de agua superior a quinientos metros, y

e) 60% del valor de los Hidrocarburos distintos al Gas Natural No Asociado y sus Condensados, extraídos en el período comprendido desde el inicio del ejercicio y hasta el último día del mes al que corresponda el pago, en el Paleocanal de Chicontepec;

La parte proporcional del monto deducible de la inversión, que se efectuará en el por ciento que represente el número de meses completos en los que el bien o bienes objeto de la inversión hayan sido utilizados por el Asignatario respecto de doce meses, en la proporción que el número de meses comprendidos desde el inicio del ejercicio y hasta el último día del mes del

período al que corresponda el pago, representen en el total de meses comprendidos en el año, y

II. El derecho por exploración de hidrocarburos y el derecho por extracción de hidrocarburos efectivamente pagados.

Al pago provisional así determinado, se le restarán los pagos provisionales de este derecho efectivamente pagados en los meses anteriores correspondientes al ejercicio de que se trate, siendo la diferencia el pago provisional por enterar.

En la declaración anual por el derecho a que se refiere el artículo 39 de esta Ley, se podrán acreditar los pagos provisionales mensuales efectivamente pagados de este derecho, correspondientes al ejercicio de que se trate.

Cuando en la declaración de pago provisional o en la declaración anual resulte saldo a favor, el Asignatario podrá compensar dicho saldo a favor contra los pagos posteriores del propio derecho. Dicha compensación deberá realizarse conforme a lo previsto en el artículo 17-A del Código Fiscal de la Federación, considerándose el período comprendido desde el mes en el que se obtenga el saldo a favor, hasta el mes en el que se realice la compensación.

Artículo 43. Para los efectos del presente Capítulo, los siguientes costos y gastos no son deducibles:

I. Los costos financieros;

II. Los costos en que se incurra por negligencia o fraude del Asignatario o de las personas que actúen por cuenta de éste;

III. Los costos y gastos por concepto de servidumbres, derechos de vía, ocupaciones temporales o permanentes, arrendamientos o adquisición de terrenos, indemnizaciones y cualquier otra figura análoga que derive de lo dispuesto en el artículo 27 y en el Capítulo IV del Título IV de la Ley de Hidrocarburos;

IV. Las comisiones pagadas a corredores;

V. Los costos relacionados con la comercialización o transporte de Petróleo o Gas Natural más allá de los puntos de entrega;

VI. Las multas o sanciones económicas en que se incurra por el incumplimiento de obligaciones legales o contractuales;

VII. Los gastos relacionados con el empleo de un experto independiente con el propósito de resolver disputas;

VIII. Los donativos;

IX. Los costos en que se incurra por servicios jurídicos y de asesoría, excepto aquéllos previstos en las disposiciones de carácter general que al efecto emita la Secretaría;

X. Los gastos derivados del incumplimiento de las normas aplicables a la administración de riesgos;

XI. Los gastos relacionados con la capacitación y programas de entrenamiento que no cumplan con las disposiciones de carácter general que al efecto emita la Secretaría;

XII. Los gastos derivados del incumplimiento de las condiciones de garantía, así como las que resulten de la adquisición de bienes que no cuenten con una

garantía del fabricante o su representante contra los defectos de fabricación, de acuerdo con las prácticas generalmente utilizadas por la industria petrolera;

XIII. Las disminuciones en el valor de los bienes no usados en la industria petrolera;

XIV. Los impuestos asociados a los trabajadores del Asignatario;

XV. Los montos registrados como provisiones y reservas de los fondos, excepto las que se señalen en las disposiciones de carácter general que al efecto emita la Secretaría;

XVI. Los créditos a favor del Asignatario cuyos deudores se encuentren en suspensión de pagos, hasta la conclusión del juicio correspondiente en el que los deudores sean declarados insolventes;

XVII. Los pagos por concepto de Contraprestaciones, así como gastos, costos o inversiones correspondientes a Contratos;

XVIII. Los costos legales por cualquier arbitraje que genere una disputa entre el Asignatario, y sus contratistas o subcontratistas;

XIX. Los costos, gastos e inversiones por encima de referencias o precios de mercado razonables, de conformidad con lo que se establezca en las reglas y bases sobre el registro de costos, gastos e inversiones que establezca la Secretaría, y

XX. Aquéllos que no sean estrictamente indispensables para las actividades por las que el Asignatario está obligado al pago del derecho establecido en el artículo 39 de esta Ley.

CAPÍTULO II

DEL DERECHO DE EXTRACCIÓN DE HIDROCARBUROS

Artículo 44. El Asignatario estará obligado a pagar mensualmente el derecho de extracción de hidrocarburos, aplicando la tasa que corresponda de conformidad con las fracciones I a III de este artículo al valor del Hidrocarburo de que se trate extraído en el mes. Las tasas se determinarán empleando los precios de los Hidrocarburos en dólares por unidad, según corresponda, conforme a lo siguiente:

I. Al valor del Petróleo, se le aplicará la siguiente tasa:

a) Cuando el precio del Petróleo sea inferior a 48 dólares de los Estados Unidos de Norteamérica por Barril, de 7.5%, y

b) Cuando el precio del Petróleo sea mayor o igual a 48 dólares de los Estados Unidos de Norteamérica por Barril:

$$\textbf{Tasa= [(0.125 x precio del Petróleo) + 1.5] \%}$$

II. Al valor del Gas Natural, se le aplicará la siguiente tasa:

a) Cuando se trate de Gas Natural Asociado:

$$\textbf{Tasa} = \frac{\textbf{Precio del Gas Natural}}{\textbf{100}}$$

b) Cuando se trate de Gas Natural No Asociado:

i) Cuando el precio del Gas Natural sea menor o igual a 5 dólares de los Estados Unidos de Norteamérica por millón de BTU, de 0%;

ii) Cuando el precio del Gas Natural sea mayor a 5 y menor a 5.5 dólares de los Estados Unidos de Norteamérica por millón de BTU:

$$\text{Tasa}=\left[\frac{(\text{Precio del Gas Natural}-5)\times 60.5}{\text{Precio del Gas Natural}}\right]\%$$

iii) Cuando el precio del Gas Natural sea mayor o igual a 5.5 dólares de los Estados Unidos de Norteamérica por millón de BTU:

$$\textbf{Tasa} = \frac{\textbf{Precio del Gas Natural}}{\textbf{100}}$$

III. Al valor de los Condensados se le aplicará la siguiente tasa:

a) Cuando el precio de los Condensados sea inferior a 60 dólares de los Estados Unidos de Norteamérica por Barril, de 5%, y

b) Cuando el precio de los Condensados sea mayor o igual a 60 dólares de los Estados Unidos de Norteamérica por Barril:

Tasa= [(0.125 x Precio de los Condensados) – 2.5] %

Para la determinación de las tasas para el cálculo del derecho a que se refiere este artículo se deberán considerar los efectos de las variaciones en el Índice de Precios al Productor de los Estados Unidos de Norteamérica o el que lo sustituya. Para ello, la Secretaría se sujetará a los lineamientos que para este propósito emita, los cuales deberán ser publicados en el DOF.

CAPÍTULO III

DEL DERECHO DE EXPLORACIÓN DE HIDROCARBUROS

Artículo 45. El Asignatario estará obligado al pago mensual del derecho de exploración de hidrocarburos, por la parte del Área de Asignación que no se encuentre en la fase de producción, de conformidad con las siguientes cuotas:

I. Durante los primeros 60 meses de vigencia de la Asignación	1 150 pesos por kilómetro cuadrado
II. A partir del mes 61 de vigencia de la Asignación y en adelante	2 750 pesos por kilómetro cuadrado

Las cuotas del derecho de exploración de hidrocarburos se actualizarán cada año en el mes de enero, de acuerdo a la variación en el Índice Nacional de Precios al Consumidor en el año inmediato anterior.

CAPÍTULO IV

DE LAS OBLIGACIONES DE LOS ASIGNATARIOS

Artículo 46. Las Asignaciones sólo podrán otorgarse a empresas productivas del Estado cuyo objeto sea exclusivamente la Exploración y Extracción de Hidrocarburos, y que no tributen en el régimen fiscal opcional para grupos de sociedades a que se refiere el Capítulo VI del Título Segundo de la Ley del Impuesto sobre la Renta.

Los Asignatarios estarán obligados al pago del impuesto sobre la renta por los ingresos que obtengan por las actividades de Exploración y Extracción de Hidrocarburos y cumplirán con sus obligaciones fiscales conforme a lo dispuesto por la Ley del Impuesto sobre la Renta y demás disposiciones aplicables.

Para efectos de lo dispuesto en este Título, así como para el cumplimiento de las obligaciones fiscales contenidas en la Ley del Impuesto sobre la Renta, los Asignatarios deberán llevar contabilidad separada por tipo de región respecto de los ingresos obtenidos por sus actividades.

Para efectos de la determinación del impuesto sobre la renta, los Asignatarios, en lugar de aplicar los porcentajes de deducción establecidos en los artículos 33 y 34 de la Ley del Impuesto sobre la Renta, deberán aplicar los siguientes porcentajes:

I. El 100% del monto original de las inversiones realizadas para la Exploración, recuperación secundaria y el mantenimiento no capitalizable, en el ejercicio en el que se efectúen;

II. El 25% del monto original de las inversiones realizadas para el desarrollo y extracción de yacimientos de Petróleo o Gas Natural, en cada ejercicio, y

III. El 10% del monto original de las inversiones realizadas en infraestructura de Almacenamiento y transporte indispensable para la ejecución de las actividades al amparo de la Asignación, como oleoductos, gasoductos, terminales o tanques de Almacenamiento, en cada ejercicio.

Con excepción de lo previsto en el artículo 32, apartado A, segundo párrafo de esta Ley, el Asignatario deberá cumplir con las obligaciones fiscales de forma separada de aquéllas obligaciones fiscales que se generen con motivo de un Contrato.

Para efectos del cumplimiento de las obligaciones fiscales que se generen con motivo de las Asignaciones, los ingresos derivados de Contratos no serán acumulables, ni serán deducibles los pagos por concepto de Contraprestaciones, los gastos, costos o inversiones que correspondan a actividades realizadas al amparo de Contratos.

Sin perjuicio de los derechos contenidos en el presente Título, los Asignatarios estarán obligados a pagar los derechos y aprovechamientos que se establezcan por la administración y supervisión de las Asignaciones o la supervisión y vigilancia de las actividades realizadas al amparo de las mismas, que realicen la Comisión Nacional de Hidrocarburos y la Agencia Nacional de Seguridad Industrial y de Protección al Medio Ambiente del Sector Hidrocarburos.

Artículo 47. Respecto de las Asignaciones, la Secretaría:

I. Deberá determinar las bases y reglas sobre el registro de costos, gastos e inversiones de la Asignación, conforme a los lineamientos que emita;

II. Deberá determinar las bases y reglas sobre la procura de bienes y servicios para las actividades llevadas a cabo al amparo de una Asignación, conforme a los lineamientos que emita, mismos que deberán tener como objetivo minimizar los costos, gastos e inversiones, privilegiando para ello el uso de mecanismos que garanticen la mayor transparencia, y

III. Podrá solicitar a los Asignatarios la información que requiera para el cumplimiento de sus facultades contempladas en esta Ley.

Artículo 48. Para los efectos de este Título, se considerará:

I. Como valor de los Hidrocarburos extraídos, la suma del valor del Petróleo, el valor del Gas Natural y el valor de los Condensados, según corresponda, extraídos en la región de que se trate, en el período por el que esté obligado al pago del derecho;

II. Como valor del Petróleo, la suma del valor de cada tipo de Petróleo extraído en la región de que se trate, en el período de que se trate. El valor de cada tipo de

Petróleo extraído en la región de que se trate se entenderá como el precio del Petróleo por barril del Petróleo extraído en dicha región, en el período de que se trate, multiplicado por el volumen de barriles de Petróleo extraído en la región en el mismo período por el que esté obligado al pago del derecho;

III. Como valor del Gas Natural, el precio del Gas Natural multiplicado por el volumen de Gas Natural extraído en la región de que se trate, en el mismo período por el que esté obligado al pago del derecho;

IV. Como valor de los Condensados, el precio de los Condensados extraídos en la región de que se trate, en el período de que se trate, multiplicado por el volumen de barriles de Condensados extraídos en la región en el mismo período por el que esté obligado al pago del derecho;

V. Como precio del Petróleo, el precio promedio de exportación por barril del Petróleo extraído en el período de que se trate. En el caso de que algún tipo de Petróleo comercializado dentro del país no haya sido exportado, el precio promedio ponderado de estos se calculará ajustándolo por la calidad del Hidrocarburo de que se trate, de acuerdo con el contenido de azufre y los grados API que contenga. La Secretaría expedirá las reglas de carácter general que definan los métodos de ajuste correspondientes;

VI. Como precio del Gas Natural, el precio promedio que en el período que corresponda haya tenido la unidad térmica de Gas Natural enajenado por el contribuyente;

VII. Como precio de los Condensados, el precio promedio de los Condensados que en el período que corresponda haya tenido el barril de Condensados enajenado por el contribuyente;

VIII. Como efectivamente pagado, la suma de los montos que el Asignatario aplicó para la extinción de su obligación fiscal disminuidos por los saldos a favor que hayan sido compensados contra otras contribuciones;

IX. Como Paleocanal de Chicontepec, aquella región de Extracción de Petróleo y/o Gas Natural ubicados en los municipios de Castillo de Teayo, Coatzintla, Coyutla, Chicontepec, Espinal, Ixhuatlán de Madero, Temapache, Papantla, Poza Rica de Hidalgo, Tepetzintla o Tihuatlán, en el Estado de Veracruz de Ignacio de la Llave, o en los municipios de Francisco Z. Mena, Pantepec o Venustiano Carranza, en el Estado de Puebla, y

X. Como región, la que corresponda de conformidad con la siguiente clasificación:

a) Áreas terrestres;

b) Áreas marinas con tirante de agua inferior a quinientos metros;

c) Gas Natural No Asociado;

d) Áreas marinas con tirante de agua superior a quinientos metros, o

e) Paleocanal de Chicontepec.

La Secretaría podrá expedir las reglas de carácter general que definan los métodos de ajuste del Valor de los Hidrocarburos correspondientes.

Artículo 49. El Asignatario presentará ante la Secretaría un reporte anual de las inversiones, costos y gastos que, de conformidad con lo establecido en este Título, haya deducido en el ejercicio fiscal de que se trate.

En el reporte a que se refiere este artículo, el Asignatario deberá incluir las inversiones, costos y gastos que haya realizado en el ejercicio de que se trate por cada campo de Extracción de Hidrocarburos, así como proyecciones de éstas para los dos ejercicios siguientes al que se reporte y, en caso de que las inversiones, gastos y costos en los que haya incurrido en el ejercicio fiscal de que se trate hayan presentado más de un 10% de diferencias respecto de los montos proyectados, deberá incluir la justificación correspondiente.

Junto con el reporte a que se refiere el párrafo anterior, el Asignatario deberá presentar ante la Secretaría la siguiente información:

I. Una base de datos que contenga los proyectos de Extracción de Hidrocarburos en la que se incluyan, por cada campo de Extracción, las Reservas y la producción de Petróleo, Gas Natural y Condensados, además de los conceptos señalados en el segundo párrafo de este artículo;

II. La metodología utilizada para elaborar las proyecciones de Extracción de Hidrocarburos, así como de las inversiones, gastos y costos a que se refiere el segundo párrafo de este artículo, y

III. Las premisas y supuestos empleados en las proyecciones a que se refiere el segundo párrafo de este artículo, entre las que se encuentran factores de recuperación, interpretación sísmica, número y técnicas de pozos perforados, así como los criterios para la reclasificación de Reservas.

La Secretaría podrá solicitar la información adicional que considere conveniente en relación con el reporte anual y la información a que se refiere este artículo, así como emitir las disposiciones de carácter general que sean necesarias para regular su presentación.

El reporte anual y la información a que se refiere este artículo deberán entregarse a más tardar el 31 de marzo del ejercicio fiscal siguiente a aquél que se reporte.

Artículo 50. Para los efectos de este Título, el Asignatario deberá contar con sistemas de medición de volúmenes extraídos de Petróleo, Gas Natural y Condensados, instalados en cada pozo, campo y punto de transferencia de custodia. La Comisión Nacional de Hidrocarburos emitirá los lineamientos para la medición de los citados volúmenes.

Artículo 51. Para los efectos del presente Título, cuando el Asignatario enajene Petróleo o Gas Natural a partes relacionadas, estará obligado a determinar el valor del Petróleo y Gas Natural, considerando para esas operaciones, los precios y montos de contraprestaciones que hubiera utilizado con o entre partes independientes en operaciones comparables, aplicando para ello el método de precio comparable no controlado establecido en el artículo 180, fracción I de la Ley del Impuesto sobre la Renta.

Tratándose de costos, gastos e inversiones realizados o adquiridos con partes relacionadas, el Asignatario considerará para esas operaciones, los precios y montos de contraprestaciones que hubiera utilizado con o entre partes independientes en operaciones comparables, aplicando para esos efectos lo dispuesto en los artículos 11, 179 y 180 de la Ley del Impuesto sobre la Renta.

Artículo 52. El Asignatario enterará los derechos a que se refiere el presente Título al Fondo Mexicano del Petróleo.

El Asignatario deberá cumplir ante la autoridad fiscal competente con las demás disposiciones de carácter fiscal relativas al pago de derechos.

Las declaraciones de los derechos a que se refiere el presente Título, se presentarán mediante los mecanismos electrónicos que establezca el Servicio de Administración Tributaria, y el entero del derecho se realizará mediante transferencia electrónica al Fondo Mexicano del Petróleo.

Al presentar las declaraciones sobre el pago de derechos a que se refiere el presente Título a la autoridad fiscal, el Asignatario deberá acompañar los comprobantes de pago emitidos por el Fondo Mexicano del Petróleo.

El Fondo Mexicano del Petróleo podrá establecer los lineamientos técnicos necesarios para realizar las funciones que le correspondan conforme al presente Título.

Artículo 53. Para los efectos del presente Título, el Asignatario, para evaluar proyectos de inversión, para determinar el valor agregado de sus líneas de negocio y, en los casos en que les corresponda, para determinar los precios al público de los bienes y servicios que enajene a partes relacionadas y cuando el Asignatario enajene Hidrocarburos a partes relacionadas, estará obligado a determinar su valor, considerando para esas operaciones, los precios y montos de contraprestaciones que hubiera utilizado con o entre partes independientes en operaciones comparables, aplicando para ello lo dispuesto en los artículos 179 y 180 de la Ley del Impuesto sobre la Renta, específicamente el método de precio comparable no controlado.

TÍTULO CUARTO

DEL IMPUESTO POR LA ACTIVIDAD DE EXPLORACIÓN Y EXTRACCIÓN DE HIDROCARBUROS

Artículo 54. Están obligados al pago del impuesto por la actividad de exploración y extracción de hidrocarburos, los Contratistas y Asignatarios por el Área Contractual y Área de Asignación, respectivamente, definida en el Contrato o Asignación que corresponda.

Artículo 55. El impuesto por la actividad de exploración y extracción de hidrocarburos se calculará mensualmente aplicando por cada kilómetro cuadrado que comprenda el Área Contractual o el Área de Asignación, las siguientes cuotas:

I. Durante la fase de exploración 1 mil 500 pesos, y

II. Durante la fase de extracción 6 mil pesos.

Para los efectos de este artículo, la Fase de Exploración comprende desde la formalización del Contrato o de la Asignación hasta el inicio de la Fase de Extracción, la cual comprende del inicio de las actividades destinadas a la producción comercial de Hidrocarburos hasta que concluye la vigencia del Contrato o de la Asignación.

Para el cálculo del impuesto a que se refiere este artículo, en los casos en los que el Área Contractual o el Área de Asignación se encuentre integrada por fracción de kilómetro cuadrado, se considerará hasta el centésimo.

Las cuotas del impuesto previsto en el presente Título, se actualizarán anualmente el primero de enero de cada año, considerando el período comprendido desde el decimotercer mes inmediato anterior y hasta el último mes anterior a aquél en que se efectúa la actualización.

No se causará el impuesto por la actividad de exploración y extracción de hidrocarburos en aquellos casos en que el contribuyente justifique, que por causas no imputables a él, se encuentra imposibilitado para realizar las actividades de Exploración y Extracción de Hidrocarburos en el Área Contractual o Área de Asignación, según se trate. El Servicio de Administración Tributaria emitirá las disposiciones de carácter general necesarias para la aplicación de la exención.

Artículo 56. El contribuyente determinará el impuesto por la actividad de exploración y extracción de hidrocarburos por mes o fracción de éste, y deberá pagarlo a más tardar el día 17 del mes inmediato siguiente a aquel que corresponda el pago.

Para el cumplimiento de lo dispuesto en este Título se aplicarán en lo conducente, las disposiciones fiscales y las reglas de carácter general expedidas por el Servicio de Administración Tributaria.

Artículo 57. El Fondo para Entidades Federativas y Municipios Productores de Hidrocarburos se integrará con los recursos recaudados por el impuesto por la actividad de exploración y extracción de hidrocarburos previsto en el presente Título.

Para los efectos del artículo 2o. de la Ley de Coordinación Fiscal, no se incluirá en la recaudación federal participable, la recaudación total que se obtenga del impuesto por la actividad de exploración y extracción de hidrocarburos previsto en el presente Título.

Los recursos recaudados se distribuirán entre las entidades federativas adheridas al Sistema Nacional de Coordinación Fiscal y sus municipios conforme a los siguientes criterios:

I. En los casos en que las Áreas Contractuales o las Áreas de Asignación se ubiquen en regiones terrestres, el 100% de los recursos recaudados se destinará a la entidad federativa donde se sitúen dichas áreas. Las entidades federativas deberán distribuir al menos el 20% de los recursos a los municipios en donde se encuentren las Áreas Contractuales o las Áreas de Asignación, considerando la extensión de las mismas respecto del total correspondiente a la entidad federativa, de acuerdo con lo establecido en las disposiciones jurídicas aplicables;

II. En los casos en que las Áreas Contractuales o las Áreas de Asignación se ubiquen en regiones marítimas, el 100% de los recursos recaudados se destinará a las entidades federativas en cuya región se localicen dichas áreas. Las entidades federativas deberán destinar al menos el 20% de estos recursos a los municipios que registren daño al entorno social y ecológico derivado de la actividad de Exploración y Extracción de Hidrocarburos, de acuerdo con lo establecido en las disposiciones jurídicas aplicables;

III. La distribución de los recursos entre las entidades federativas y entre los municipios se determinará con base en el total recaudado y al procedimiento establecido en las reglas de operación que al efecto emita la Secretaría.

Para efectos del párrafo anterior, la Comisión Nacional de Hidrocarburos, deberá proveer a la Secretaría la información necesaria, de acuerdo con las reglas de operación señaladas, y

IV. La totalidad de los recursos se deberá destinar a inversión en infraestructura para resarcir, entre otros fines, las afectaciones al entorno social y ecológico. Las entidades federativas y municipios podrán destinar hasta el 3% de los recursos para la realización de estudios y evaluación de proyectos que cumplan con los fines específicos del Fondo para Entidades Federativas y Municipios Productores de Hidrocarburos.

Para recibir los recursos a que se refiere este artículo, las entidades federativas adheridas al Sistema Nacional de Coordinación Fiscal no establecerán ni mantendrán gravámenes locales o municipales en materia de protección, preservación o restauración del equilibrio ecológico y la protección y control al ambiente, que incidan sobre los

actos o actividades de Exploración y Extracción de Hidrocarburos, ni sobre las prestaciones o contraprestaciones que se deriven de los Contratos o Asignaciones.

TÍTULO QUINTO

DE LA TRANSPARENCIA Y FISCALIZACIÓN

Artículo 58. Sin perjuicio de las obligaciones en materia de transparencia derivadas de las disposiciones aplicables, el Fondo Mexicano del Petróleo y la Secretaría deberán hacer pública mensualmente por medios electrónicos y mantener actualizada, en lo que corresponda a sus atribuciones, la siguiente información:

I. Por cada Contrato y de manera agregada:

a) Volumen producido, por tipo de Hidrocarburo;

b) Ingresos derivados de la comercialización de los Hidrocarburos que realice el Estado;

c) Monto de las Contraprestaciones pagadas a los Contratistas por Período, desagregadas por tipo o concepto de pago;

d) Ingresos percibidos por el Estado por concepto del pago de Cuotas Contractuales para la Fase Exploratoria;

e) Ingresos percibidos por el Estado por concepto del pago de Regalías;

f) Ingresos percibidos por el Estado por las Contraprestaciones previstas en los Contratos distintas a las señaladas en los incisos d) y e) anteriores, desagregadas por tipo de Contraprestación;

g) Los precios Contractuales de los Condensados, del Gas Natural y del Petróleo, para cada Período;

h) Monto de los honorarios fiduciarios cobrados por el Fondo Mexicano del Petróleo;

i) Casos en los que se haya aplicado un Mecanismo de Ajuste y el resultado del mismo;

j) Montos de inversión reportados por los Contratistas;

k) Las Asignaciones que hayan sido migradas a Contratos en el mes correspondiente, y

l) El pago realizado al Comercializador de cada Contrato que incluya esa figura;

II. Derivado de lo dispuesto en el Título Tercero, por cada una de las regiones definidas en la fracción X del artículo 48 de esta Ley:

a) Volumen producido, por tipo de Hidrocarburo;

b) Ingresos derivados de la comercialización de los Hidrocarburos;

c) Montos recibidos por concepto de cada uno de los derechos;

d) Montos de las inversiones reportadas por los Asignatarios, y

e) Montos de los costos deducibles y los efectivamente deducidos por los Asignatarios en el período;

III. De manera agregada, el monto del impuesto sobre la renta pagado por los Contratistas y Asignatarios, y en su caso, el monto de las devoluciones efectuadas;

IV. Los convenios o bases de coordinación que se celebren en términos de la presente Ley;

V. Los lineamientos que emitan conforme a lo dispuesto en esta Ley y en los Contratos;

VI. Respecto de cada Contrato, en su caso:

a) Los conceptos y los montos correspondientes a los costos, gastos o deducciones considerados improcedentes en términos del Contrato;

b) Los resultados definitivos de las auditorías que se practiquen en términos del artículo 37, apartado B, fracción VII, de esta Ley;

c) Los casos en que se haya ejercido la función a que se refiere el artículo 37, apartado B, fracción X, de esta Ley, así como el reporte obtenido de la Comisión Nacional de Hidrocarburos;

d) Los casos en que se haya ejercido la función a que se refiere el artículo 37, apartado A, fracción VII, y apartado B, fracción XI, de esta Ley, y

e) Los montos de los créditos fiscales firmes determinados a los Asignatarios con motivo de las revisiones que se practiquen en términos de lo dispuesto por el artículo 42 y demás aplicables del Código Fiscal de la Federación respecto al cumplimiento del pago de los derechos previstos en el Título

Tercero de esta Ley y, en su caso, los montos de las multas que se les impongan.

Para dar cumplimiento a lo dispuesto en este artículo, el Fondo Mexicano del Petróleo y la Secretaría se coordinarán con la Secretaría de Energía, la Comisión Nacional de Hidrocarburos y el Servicio de Administración Tributaria.

Para los efectos de este artículo, la publicación de la información en materia fiscal constituye una excepción a lo previsto en el artículo 69 del Código Fiscal de la Federación.

Artículo 59. Los recursos que ingresen al Fondo Mexicano del Petróleo se considerarán federales y quedarán sujetos a las facultades de fiscalización de las autoridades federales, conforme a las disposiciones jurídicas aplicables.

Con el objeto de garantizar que los recursos del Fondo Mexicano del Petróleo se utilicen para los fines autorizados, se deberán establecer procedimientos y mecanismos de control, seguimiento y registros de operaciones claros y transparentes, para que la Secretaría y demás autoridades fiscalizadoras puedan verificarlas periódicamente, conforme a las disposiciones jurídicas aplicables.

Artículo 60. En el caso de que se identifiquen irregularidades en el manejo de los recursos del Fondo Mexicano del Petróleo, se aplicarán las sanciones señaladas en las disposiciones jurídicas aplicables.

Artículo 61. La Secretaría incluirá en la Cuenta de la Hacienda Pública Federal y en los Informes trimestrales sobre la situación económica, las finanzas públicas y la deuda pública, los ingresos obtenidos por el Estado Mexicano que deriven de los Contratos y de los derechos a que se refiere la presente Ley.

TÍTULO SEXTO

DISPOSICIONES FINALES

Artículo 62. Los servidores públicos de la Secretaría responsables de determinar y verificar las condiciones económicas relativas a los términos fiscales, así como los servidores públicos de la Secretaría de Energía responsables de adjudicar las Asignaciones o del diseño técnico de los Contratos, así como de los lineamientos técnicos que deberán observarse en el proceso de licitación de dichos contratos contarán, en términos de los lineamientos que emita la Secretaría, con seguros, fianzas o cauciones, que cubran el monto de la indemnización por los daños que cause su actuación en el ejercicio de sus atribuciones, o bien, seguros para asumir los servicios de defensa y asistencia legal de dichos servidores públicos. Dichos seguros, fianzas o cauciones no formarán parte de las prestaciones de los servidores públicos mencionados.

Para tal fin, la Secretaría y la Secretaría de Energía crearán anualmente las provisiones presupuestarias correspondientes en su presupuesto de gasto de operación.

En los casos en que derivado de resolución administrativa o penal firme se haya demostrado la actuación dolosa o de mala fe del servidor público, o la comisión de actos ilícitos, se cancelarán de manera definitiva los apoyos y se procederá en términos de las disposiciones legales aplicables para exigir el reintegro de los apoyos que hubieran sido pagados.

Artículo 63. La Secretaría podrá instruir al Servicio de Administración Tributaria la realización de las auditorías a que se refiere la fracción VII del apartado B del artículo 37 de esta Ley.

Artículo 64. Para los efectos de esta Ley, así como para la Ley del Impuesto sobre la Renta se considera que se constituye establecimiento permanente cuando un residente en el extranjero realice las actividades a que se refiere la Ley de Hidrocarburos, en territorio nacional o en la zona económica exclusiva sobre la cual México tenga derecho, en un período que sume en conjunto más de 30 días en cualquier período de 12 meses.

Para los efectos del cómputo del período a que se refiere el párrafo anterior, se considerarán dentro del mismo las actividades que se realicen por una parte relacionada del residente en el extranjero, siempre que las actividades sean idénticas o similares, o formen parte de un mismo proyecto. Son partes relacionadas las señaladas en el artículo 179 de la Ley del Impuesto sobre la Renta.

El residente en el extranjero que constituya establecimiento permanente en el país, en términos de lo dispuesto en este artículo, pagará el impuesto sobre la renta que se cause de conformidad con la ley de la materia.

Los ingresos por sueldos, salarios y remuneraciones similares que obtengan residentes en el extranjero, que se paguen por residentes en el extranjero sin establecimiento permanente en el país o, que teniéndolo no se relacionen con dicho establecimiento, respecto de un empleo relacionado con las actividades de los Contratistas o Asignatarios a los que se refiere la Ley de Hidrocarburos, realizado en territorio nacional o en la zona económica exclusiva sobre la cual México tenga derecho, en un plazo que exceda de 30 días en cualquier período de 12 meses, estarán gravados de conformidad con el artículo 154 de la Ley del Impuesto sobre la Renta.

ARTÍCULO SEGUNDO. Se establecen las siguientes disposiciones transitorias de la Ley de Ingresos sobre Hidrocarburos:

I. La presente Ley entrará en vigor al día siguiente de su publicación en el DOF, salvo lo dispuesto en el Título Tercero de la Ley de Ingresos sobre Hidrocarburos, y demás disposiciones relacionadas con dicho Título, que entrarán en vigor el 1 de enero de 2015.

II. Durante el ejercicio fiscal 2014, Petróleos Mexicanos y sus organismos subsidiarios pagarán los derechos previstos en los artículos 254 a 261 de la Ley Federal de Derechos vigentes en tal ejercicio por las actividades que realicen al amparo de sus Asignaciones. A partir del 1 de enero de 2015, pagarán los derechos previstos en el Título Tercero de la Ley de Ingresos sobre Hidrocarburos.

III. Petróleos Mexicanos y sus organismos subsidiarios podrán solicitar y obtener la migración a Contratos de las Asignaciones que se les adjudiquen en términos del sexto transitorio del Decreto por el que se reforman y adicionan diversas disposiciones de la Constitución Política de los Estados Unidos Mexicanos, en Materia de Energía, publicado en el DOF el 20 de diciembre de 2013; de ser el caso, por las actividades de Exploración y Extracción de Hidrocarburos derivadas de estos Contratos pagarán, durante el ejercicio fiscal de 2014, derechos conforme a los artículos 254 a 261 de la Ley Federal de Derechos vigentes en dicho ejercicio fiscal. A partir del ejercicio fiscal 2015, Petróleos Mexicanos y sus organismos subsidiarios cubrirán al Estado, respecto de los Contratos referidos y los demás que sean resultado de migración a partir del ejercicio 2015, los pagos que se determinen en el Contrato conforme al Título Segundo de la Ley de Ingresos sobre Hidrocarburos.

IV. Todos los pagos que deban realizarse al amparo de una Asignación o Contrato por las actividades realizadas durante el ejercicio fiscal 2014, se enterarán a la Tesorería de la Federación. Para las actividades realizadas a partir del 1 de enero

de 2015, los pagos correspondientes deberán entregarse al Fondo Mexicano del Petróleo para la Estabilización y el Desarrollo.

V. Sin perjuicio de lo dispuesto en las fracciones anteriores, durante el ejercicio fiscal 2014 Petróleos Mexicanos y sus organismos subsidiarios estarán sujetos al régimen fiscal previsto en la Ley de Ingresos de la Federación para el Ejercicio Fiscal 2014. A partir del ejercicio fiscal 2015, no se establecerá en la Ley de Ingresos de la Federación correspondiente dicho régimen fiscal, por lo que Petróleos Mexicanos y sus organismos subsidiarios estarán sujetos a la Ley del Impuesto Sobre la Renta.

VI. La Cámara de Diputados realizará las previsiones presupuestarias necesarias para el cumplimiento de lo dispuesto en la Ley de Ingresos sobre Hidrocarburos.

VII. Para los efectos de las fracciones I y II del artículo 41 y los incisos a) y b) de la fracción I del artículo 42 de la Ley de Ingresos sobre Hidrocarburos, en lugar de aplicar los porcentajes contenidos en dichos preceptos, durante los ejercicios fiscales 2015 al 2018 se aplicarán los siguientes porcentajes:

Ejercicio Fiscal	**Porcentaje %**
2015	10.600
2016	11.075
2017	11.550
2018	12.025

VIII. Para los efectos de los artículos 39 y 42 de la Ley de Ingresos sobre Hidrocarburos, en lugar de aplicar la tasa contenida en el citado artículo 39, durante los ejercicios fiscales 2015 al 2018 se aplicarán las siguientes tasas:

Ejercicio Fiscal	Tasa %
2015	70.00
2016	68.75
2017	67.50
2018	66.25

IX. El Gobierno Federal deberá, a través de la banca de desarrollo, establecer vehículos o mecanismos de financiamiento, incluyendo fondos, fideicomisos y/o sociedades, pudiendo contar con la participación del sector privado, que permitan a cualquier persona física o moral, invertir recursos para financiar las actividades de reconocimiento, exploración, extracción, transporte, almacenamiento, comercialización, distribución y actividades conexas relacionadas con la industria de hidrocarburos que se realicen en los términos previstos en la Ley de Hidrocarburos y la Ley de Ingresos sobre Hidrocarburos. Asimismo, el Gobierno Federal podrá establecer mecanismos o instrumentos financieros para asegurar la estabilidad y certeza de los elementos económicos de los actos a que se refiere esta ley.

El vehículo financiero especializado del Estado Mexicano a que se refiere el artículo 16 de la Ley de Hidrocarburos podrá recibir recursos de los vehículos o mecanismos de financiamiento que se establezcan conforme a lo dispuesto en el párrafo primero de esta fracción. Lo anterior, sin perjuicio de otros recursos que se aprueben para los mismos fines en el Presupuesto de Egresos de la Federación y de las demás fuentes de financiamiento previstas en la Constitución y demás disposiciones jurídicas aplicables.

X. Para efectos de lo dispuesto en el artículo 45 de la Ley de Hidrocarburos, la Comisión Nacional Bancaria y de Valores, conforme a las facultades establecidas en las fracciones III, IV y V del artículo 4 de la Ley de la Comisión Nacional Bancaria y de Valores para normar el registro de operaciones, la

estimación de activos, obligaciones y responsabilidades y la revelación de información, revisará el marco jurídico aplicable y, en su caso, realizará las adecuaciones que procedan a la normatividad aplicable, conforme a sus facultades legales, para el reporte para efectos contables y financieros de las Asignaciones o Contratos, así como los beneficios esperados de los mismos.

Las adecuaciones señaladas deberán considerar, al menos, la obligación de los Asignatarios y Contratistas de entregar el reporte referido al Fondo Mexicano del Petróleo y a la Secretaría, así como notificar a ambos los eventos relevantes que, en términos de las disposiciones aplicables, deban informarse. Lo dispuesto en este párrafo deberá preverse como una obligación a cargo de los Asignatarios y Contratistas en las Asignaciones o Contratos respectivos.

ARTÍCULO TERCERO. **Se REFORMA** el artículo 223, apartado B, fracción II; se ADICIONA el artículo 61-F y se DEROGAN el Capítulo XII del Título Segundo que comprende los artículos 254 a 261, así como los artículos 61-D, 267, y el sexto párrafo del artículo 268, todos de la Ley Federal de Derechos, para quedar como sigue:

Artículo 61-D. (Se deroga)

Artículo 61-F. Los ingresos que se obtengan por el pago de derechos por los servicios a los que se refiere este Capítulo, se destinarán a la Comisión Reguladora de Energía.

Artículo 223. ……

II. Generación Hidroeléctrica y generación geotérmica 4.7469 pesos

……

CAPÍTULO XII

Hidrocarburos

Artículo 254. (Se deroga)

Artículo 254 Bis. (Se deroga)

Artículo 254 Ter. (Se deroga)

Artículo 254 Quáter. (Se deroga)

Artículo 255. (Se deroga)

Artículo 256. (Se deroga)

Artículo 257. (Se deroga)

Artículo 257 Bis. (Se deroga)

Artículo 257 Ter. (Se deroga)

Artículo 257 Quáter. (Se deroga)

Artículo 257 Quintus. (Se deroga)

Artículo 257 Sextus. (Se deroga)

Artículo 257 Séptimus. (Se deroga)

Artículo 257 Octavus. (Se deroga)

Artículo 258. (Se deroga)

Artículo 258 Bis. (Se deroga)

Artículo 258 Ter. (Se deroga)

Artículo 258 Quáter. (Se deroga)

Artículo 258 Quintus. (Se deroga)

Artículo 259. (Se deroga)

Artículo 259 Bis. (Se deroga)

Artículo 259 Ter. (Se deroga)

Artículo 260. (Se deroga)

Artículo 261. (Se deroga)

Artículo 267. (Se deroga)

Artículo 268.

Sexto párrafo (Se deroga)

ARTÍCULO CUARTO. Se establecen las siguientes disposiciones transitorias de la Ley Federal de Derechos:

I. La derogación del Capítulo XII del Título Segundo que comprende los artículos 254 a 261, así como la adición del artículo 61-F de la Ley Federal de Derechos, entrarán en vigor el 1 de enero de 2015.

Sin perjuicio de lo anterior, las deducciones pendientes de aplicar y los beneficios que se hayan generado conforme a lo dispuesto en el citado Capítulo XII de la Ley Federal de Derechos, se podrán seguir ejerciendo hasta agotarlos, de conformidad con las disposiciones vigentes al 31 de diciembre de 2014, y aquellas disposiciones de carácter general que, en su caso, emita la Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

II. Los artículos 61-D, 267, y el penúltimo párrafo del artículo 268, de la Ley Federal de Derechos quedarán derogados a los ciento ochenta días naturales siguientes a la entrada en vigor de la Ley de Hidrocarburos.

En tanto los concesionarios mineros no obtengan los Contratos a que se refiere el séptimo transitorio de la Ley de Hidrocarburos, continuarán pagando los derechos señalados en los preceptos mencionados en el párrafo anterior, sin perjuicio de lo señalado en el último párrafo de la disposición transitoria señalada.

Una vez obtenidos los Contratos, los concesionarios mineros cubrirán las Contraprestaciones que se establezcan en sus respectivos Contratos.

ARTÍCULO QUINTO. Se reforman los artículos 2o., párrafo segundo y fracciones I, VIII y IX; 2-A, fracción II; 4o-A, fracciones I, primer párrafo y II, tercer párrafo y 4o-B, párrafos primero y tercero y, se adicionan una fracción X y un tercer párrafo al artículo 2o. de la Ley de Coordinación Fiscal, para quedar como sigue:

Artículo 2o.- ...

La recaudación federal participable será la que obtenga la Federación por todos sus impuestos, así como por los derechos de minería, disminuidos con el total de las

devoluciones por dichas contribuciones y excluyendo los conceptos que a continuación se relacionan:

I. El impuesto sobre la renta derivado de los contratos y asignaciones para la exploración y extracción de hidrocarburos a que se refiere la Ley de Ingresos sobre Hidrocarburos;

II. a VII. ...

VIII. Las cantidades que se distribuyan a las entidades federativas de acuerdo con lo previsto en los artículos 4o.-A y 4o.-B de esta Ley;

IX. El excedente de los ingresos que obtenga la Federación por aplicar una tasa superior al 1% a los ingresos por la obtención de premios a que se refieren los artículos 138 y 169 de la Ley del Impuesto sobre la Renta, y

X. El impuesto por la actividad de exploración y extracción de hidrocarburos previsto en el Título Cuarto de la Ley de Ingresos sobre Hidrocarburos.

Adicionalmente, la recaudación federal participable estará integrada por el 80.29% de los ingresos petroleros del Gobierno Federal a que se refiere el artículo 2, fracción XXX Bis, de la Ley Federal de Presupuesto y Responsabilidad Hacendaria, así como de los ingresos excedentes a que se refiere el tercer párrafo del artículo 93 de la misma ley.

... (Derogado)

...

...

...

...

... (Derogado)

...

Artículo 2-A.- ...

I.- ...

II. La transferencia del Fondo Mexicano del Petróleo para la Estabilización y el Desarrollo que, en términos del artículo 92 de la Ley Federal de Presupuesto y Responsabilidad Hacendaria, se realice a los municipios colindantes con la frontera o litorales por los que se realice materialmente la salida del país de los hidrocarburos.

La Comisión Nacional de Hidrocarburos informará mensualmente a la Secretaría de Hacienda y Crédito Público los montos y municipios a que se refiere el párrafo anterior.

III.- ...

...

...

...

...

Artículo 4o-A.- ...

I. Del total recaudado 9/11 corresponderá a las entidades federativas en función del consumo efectuado en su territorio, de acuerdo con la información que Petróleos Mexicanos y los demás permisionarios para el expendio al público y la distribución de gasolinas y diesel proporcione a la Secretaría de Hacienda y Crédito Público, complementada, en su caso, con la información del Servicio de Administración Tributaria y de la Comisión Reguladora de Energía, siempre y cuando se encuentren adheridas al Sistema Nacional de Coordinación Fiscal.

...

...

II. ...

...

La Secretaría de Hacienda y Crédito Público enterará a las entidades las cantidades a que se refiere este artículo, dentro del mes siguiente al entero de dichas cantidades por parte de Petróleos Mexicanos, de los permisionarios para actividades de tratamiento y refinación de petróleo, y por aquéllos que realicen la importación al país de gasolinas y diesel.

...

...

...

Artículo 4o-B. El Fondo de Extracción de Hidrocarburos estará conformado por los recursos que le transfiera el Fondo Mexicano del Petróleo para la Estabilización y el

Desarrollo, en términos del artículo 91 de la Ley Federal de Presupuesto y Responsabilidad Hacendaria.

...

La Secretaría de Hacienda y Crédito Público enterará a las entidades federativas las cantidades correspondientes mensualmente, de forma provisional y, en su caso, efectuará el ajuste anual que corresponda, conforme a las disposiciones que al efecto emita.

...

...

...

...

ARTÍCULO SEXTO. Se establecen las siguientes disposiciones transitorias de la Ley de Coordinación Fiscal:

I. Las reformas a la Ley de Coordinación Fiscal entrarán en vigor el 1 de enero de 2015;

II. Durante los ejercicios 2015 a 2018, la recaudación federal participable que provenga de los ingresos petroleros del Gobierno Federal a que se refiere el artículo 2, fracción XXX Bis, de la Ley Federal de Presupuesto y Responsabilidad Hacendaria, así como de los ingresos excedentes a que se refiere el tercer párrafo del artículo 93 de la misma ley, estará integrada por los ingresos que resulten de los derechos y de los contratos para la exploración y extracción de hidrocarburos, a que se refiere la Ley de Ingresos sobre Hidrocarburos, que

se determinen conforme a las proporciones previstas en la Ley de Ingresos de la Federación del año de que se trate.

Para determinar la recaudación federal participable referida en el párrafo anterior, se deberá considerar lo siguiente:

a) Tratándose de la proporción de ingresos por derechos a que se refiere la Ley de Ingresos sobre Hidrocarburos, en lugar de aplicar el porcentaje establecido en el párrafo tercero del artículo 2o. de la Ley de Coordinación Fiscal, para determinar los ingresos participables, durante los ejercicios fiscales 2015 al 2018 se aplicarán los siguientes:

Ejercicio Fiscal	**Porcentaje %**
2015	73.00
2016	74.82
2017	76.65
2018	78.47

b) Tratándose de la proporción de ingresos por contratos para la exploración y extracción de hidrocarburos a que se refiere la Ley de Ingresos sobre Hidrocarburos, se estará a lo dispuesto por el párrafo tercero del artículo 2o. de la Ley de Coordinación Fiscal.

ARTÍCULO SÉPTIMO. Se expide la Ley del Fondo Mexicano del Petróleo para la Estabilización y el Desarrollo

LEY DEL FONDO MEXICANO DEL PETRÓLEO PARA LA ESTABILIZACIÓN Y EL DESARROLLO

CAPÍTULO I

Disposiciones Generales

Artículo 1. La presente Ley es de orden público y tiene por objeto establecer las normas para la constitución y operación del Fondo Mexicano del Petróleo para la Estabilización y el Desarrollo, el cual tendrá como fin recibir, administrar, invertir y distribuir los ingresos derivados de las asignaciones y los contratos a que se refiere el párrafo séptimo del artículo 27 de la Constitución Política de los Estados Unidos Mexicanos, con excepción de los impuestos, en términos de lo dispuesto en el artículo 28 de la propia Constitución y los transitorios Décimo Cuarto y Décimo Quinto del Decreto por el que se reforman y adicionan diversas disposiciones de la Constitución Política de los Estados Unidos Mexicanos, en Materia de Energía, publicado en el DOF el 20 de diciembre de 2013.

Artículo 2. Para efectos de esta Ley, se entenderá por:

I. Comité: el Comité Técnico del Fondo Mexicano del Petróleo para la Estabilización y el Desarrollo;

II. Fondo Mexicano del Petróleo: el Fondo Mexicano del Petróleo para la Estabilización y el Desarrollo, y

III. Reserva del Fondo: los activos del Fondo Mexicano del Petróleo destinados al ahorro de largo plazo en términos de esta Ley.

Artículo 3. Las disposiciones que regulan a los fideicomisos públicos de la Administración Pública Federal no serán aplicables al Fondo Mexicano del Petróleo.

El Banco de México, en su carácter de fiduciario, quedará sujeto a lo dispuesto por la presente Ley y al régimen que le es aplicable al propio Banco tratándose de la administración del patrimonio fideicomitido y, en general, de la realización de la encomienda fiduciaria.

Artículo 4. El patrimonio del Fondo Mexicano del Petróleo se constituirá por:

I. Los ingresos derivados de las asignaciones y los contratos a que se refiere el artículo 1 de esta Ley;

II. El producto de las inversiones que se deriven de los recursos del Fondo Mexicano del Petróleo, y

III. Las donaciones o cualquier tipo de aportación provenientes de cualquier persona física o moral, sin que por ese hecho se consideren como fideicomitentes o fideicomisarios o tengan derecho alguno sobre el patrimonio fideicomitido.

Para todos los efectos legales, los recursos que conforman el patrimonio del Fondo Mexicano del Petróleo serán considerados de naturaleza federal, imprescriptibles e inembargables.

CAPÍTULO II

Del Fondo Mexicano del Petróleo y su Comité

Artículo 5. El Fondo Mexicano del Petróleo, fideicomiso público del Estado constituido por la Secretaría de Hacienda y Crédito Público, como fideicomitente, en el Banco de México, como institución fiduciaria, forma parte de la Federación y no será considerado entidad paraestatal.

El fideicomitente no podrá, bajo ninguna circunstancia, disminuir el patrimonio fideicomitido del Fondo Mexicano del Petróleo.

Artículo 6. El Comité del Fondo Mexicano del Petróleo estará integrado por tres representantes del Estado y cuatro miembros independientes.

Los miembros representantes del Estado serán los titulares de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público, quien presidirá el Comité, y de la Secretaría de Energía, así como el Gobernador del Banco de México. Los cuatro miembros independientes serán nombrados en los términos del artículo 9 de esta Ley.

Los miembros representantes del Estado podrán designar suplentes para asistir a las sesiones del Comité, quienes deberán tener nivel de subsecretario, tratándose de los titulares de las secretarías citadas, o de subgobernador tratándose del Gobernador del Banco de México. Los miembros independientes no podrán designar suplentes bajo ninguna circunstancia.

El Comité designará un Secretario y un Prosecretario, debiendo recaer tales nombramientos en servidores públicos del Banco de México.

Artículo 7. Las funciones de administración de aspectos financieros y cálculo de las contraprestaciones de los contratos a que se refiere el párrafo séptimo del artículo 27 de la Constitución Política de los Estados Unidos Mexicanos, que correspondan al Fondo Mexicano del Petróleo en los términos de los artículos 35 y 37, apartado A, fracción IV, de la Ley de Ingresos sobre Hidrocarburos, se llevarán a cabo a través del Comité quien, para ello, encomendará a un Coordinador Ejecutivo y demás personal a su cargo que éste designe, la ejecución de los actos relacionados con dichas funciones.

Para efectos de lo dispuesto en el párrafo anterior, el Coordinador Ejecutivo tendrá las atribuciones siguientes:

I. Ejecutar los acuerdos e instrucciones del Comité para efecto de ejercer las funciones a que se refiere el primer párrafo del presente artículo;

II. Realizar el cálculo de las contraprestaciones que, conforme a los contratos citados en el artículo 1 de esta Ley, correspondan a los contratistas respectivos, así como instruir el pago de las mismas;

III. Informar bimestralmente al Comité de la situación financiera del Fondo Mexicano del Petróleo, incluyendo ingresos, egresos, inversiones y demás información y operaciones relevantes;

IV. Proponer al Comité, para su aprobación, los lineamientos para el desempeño de sus funciones relacionadas con las funciones a que se refiere el primer párrafo del presente artículo, de conformidad con las disposiciones aplicables y, en su caso, lo dispuesto en los contratos, así como los demás lineamientos necesarios para el desarrollo de dichas funciones;

V. Autorizar la reserva de información en posesión del Coordinador Ejecutivo y su personal, en términos de esta Ley y las demás disposiciones aplicables, y

VI. Las demás que determine el Comité que correspondan a las atribuciones de éste.

El Comité designará a un contralor interno que tendrá a su cargo examinar y dictaminar el desempeño de las funciones que correspondan al Coordinador Ejecutivo y su personal.

El Coordinador Ejecutivo y el personal a que se refiere el primer párrafo del presente artículo, así como el contralor interno referido en el párrafo anterior, serán trabajadores del Banco de México, quienes deberán satisfacer los requisitos de contratación establecidos para todo el personal del Banco. Las remuneraciones que correspondan al

Coordinador Ejecutivo y demás personal citado serán cubiertas con cargo a los honorarios fiduciarios, sujeto a la aprobación del Comité, así como a la política salarial del fiduciario.

El Coordinador Ejecutivo será delegado fiduciario del Fondo Mexicano del Petróleo para llevar a cabo los actos a que se refiere el presente artículo y deberá cumplir con los requisitos establecidos en el artículo 9, fracciones I a IV y VII, de esta Ley.

Sin perjuicio de lo dispuesto en las demás disposiciones aplicables, el Coordinador Ejecutivo estará sujeto a lo establecido en el artículo 25 de esta Ley.

Artículo 8. El contrato constitutivo del Fondo Mexicano del Petróleo deberá prever, al menos, lo siguiente:

I. La duración indefinida y el carácter irrevocable del fideicomiso;

II. Que su Comité tendrá las siguientes atribuciones:

a) Determinar, con el voto favorable de por lo menos cinco de sus miembros:

1. La política de inversión en activos financieros que el fiduciario deberá observar en las decisiones de inversión individual que le corresponde tomar respecto del ahorro de largo plazo.

   En la determinación de las políticas de inversión a que se refiere el párrafo anterior, el Comité deberá establecer parámetros y lineamientos generales, así como metodologías de evaluación sobre las inversiones correspondientes y, dentro de los activos elegibles de inversión, éstos deberán comprender una amplia gama de instrumentos seleccionados con el propósito de incrementar el

rendimiento y proteger a la Reserva del Fondo de riesgos inherentes a eventos adversos en la economía nacional;

2. La estrategia de administración de riesgos que el fiduciario deberá observar en relación con las respectivas inversiones y que, entre otros aspectos, esté referida a las variaciones en el valor del portafolio correspondiente a dichas inversiones;

3. Las reglas de operación que regirán el funcionamiento del Comité, incluyendo las funciones del Presidente, Secretario y Prosecretario, así como los términos y condiciones para la participación de invitados en las sesiones del Comité;

4. El nombramiento del Coordinador Ejecutivo, a propuesta del Gobernador del Banco de México, y

5. La aprobación, a propuesta del Coordinador Ejecutivo, del plan de trabajo, el informe anual, así como la propuesta de gasto de operación del año en cuestión para cumplir el fin del Fondo Mexicano del Petróleo;

b) Instruir al fiduciario para que realice las transferencias a la Tesorería de la Federación a que se refiere el artículo 16, fracciones II, incisos f) y g), y IV de esta Ley, de acuerdo con lo establecido en el Título Quinto de la Ley Federal de Presupuesto y Responsabilidad Hacendaria;

c) Fijar las políticas y lineamientos conforme a los cuales el fiduciario realice las operaciones previstas en el artículo 18 de esta Ley y, en caso que así lo resuelva, determinar las características de éstas;

d) Aprobar, a propuesta del Coordinador Ejecutivo, los lineamientos para la apertura de las cuentas y subcuentas en el Banco de México que se determinen en términos de los mismos, para la correcta recepción, administración y distribución de los ingresos derivados de las asignaciones y contratos a que se refiere el artículo 1 de esta Ley, así como las transferencias a la Tesorería de la Federación, el ahorro de largo plazo e inversiones, además de cualquier otra necesaria para el cumplimiento del fin del Fondo Mexicano del Petróleo;

e) Recomendar a la Cámara de Diputados, cuando la Reserva del Fondo sea mayor al 3% del Producto Interno Bruto del año previo, por conducto de su Presidente, la asignación de recursos a los siguientes rubros: al fondo para el sistema de pensión universal; a financiar proyectos de inversión en ciencia, tecnología e innovación, y en energías renovables; fondear un vehículo de inversión especializado en proyectos petroleros, coordinado por la Secretaría de Energía y, en su caso, en inversiones en infraestructura para el desarrollo nacional; y a becas para la formación de capital humano en universidades y posgrados; en proyectos de mejora a la conectividad; así como para el desarrollo regional de la industria, en términos del artículo 94 de la Ley Federal de Presupuesto y Responsabilidad Hacendaria;

f) Conocer y requerir al Coordinador Ejecutivo la información relativa a los flujos esperados por los pagos que deriven de las asignaciones y los contratos a que se refiere el párrafo séptimo del artículo 27 de la Constitución Política de los Estados Unidos Mexicanos, que el fiduciario pudiera requerir para llevar a cabo la planeación y administración de la tesorería;

g) Designar al Secretario y al Prosecretario del Comité, y

h) Aprobar los estados financieros dictaminados por el auditor externo, que le presente el Coordinador Ejecutivo y, en su caso, realizar las observaciones a que haya lugar.

III. La celebración de sesiones ordinarias del Comité que se llevarán a cabo, al menos cada trimestre, de conformidad con el calendario que éste apruebe en la última sesión ordinaria del año calendario previo. El Presidente del Comité, directamente o a petición del fiduciario en casos urgentes, instruirá al Secretario para que convoque a sesión extraordinaria en cualquier momento.

Para tales efectos, se preverán los plazos y términos para las convocatorias, así como el uso de tecnologías de la información para la convocatoria y celebración de sus sesiones en caso necesario;

IV. Las sesiones serán válidas con la presencia de al menos cuatro de sus miembros, siempre que asistan el Presidente del Comité y el Gobernador del Banco de México, así como al menos dos miembros independientes;

V. El Comité deliberará en forma colegiada y sus decisiones se adoptarán por mayoría de votos de los miembros presentes o mayoría calificada en los casos previstos en esta Ley. El Presidente tendrá voto de calidad en caso de empate;

VI. El procedimiento para determinar los honorarios fiduciarios, los cuales deberán erogarse con cargo al patrimonio fideicomitido, y fijarse observando criterios de eficiencia y economía, que cubran al Banco de México los gastos necesarios para la debida operación del Fondo Mexicano del Petróleo;

VII. La obligación del fiduciario hacia el Comité de transparentar y rendir cuentas sobre el manejo de los recursos aportados al fideicomiso y de proporcionar a las autoridades competentes los informes que permitan su vigilancia y fiscalización,

así como las facilidades para realizar auditorías y visitas de inspección por parte de las instancias fiscalizadoras federales;

VIII. El fiduciario deberá proporcionar a la Secretaría de Hacienda y Crédito Público la información que ésta le requiera, para efectos de integración de informes en materia de presupuesto, contabilidad gubernamental y fiscalización, y

IX. Las demás disposiciones que, en el marco de lo previsto en esta Ley, establezcan el fideicomitente y el fiduciario para la adecuada organización, funcionamiento y operación del Fondo Mexicano del Petróleo.

Artículo 9. Los miembros independientes del Comité, nombrados por el Titular del Ejecutivo Federal con la aprobación de las dos terceras partes de los miembros presentes de la Cámara de Senadores, serán designados en razón de su experiencia, capacidad y prestigio profesional y considerando que puedan desempeñar sus funciones sin conflicto de interés. Los miembros independientes del Comité, deberán reunir los requisitos siguientes:

I. Contar con título profesional, con una antigüedad no menor a diez años al día de la designación, en alguna de las áreas siguientes: derecho, administración, economía, finanzas, contaduría, actuaría, ingeniería o materias relacionadas con el fin del Fondo Mexicano del Petróleo;

II. Haberse desempeñado, durante al menos diez años, en actividades que proporcionen la experiencia necesaria y que estén sustancialmente relacionadas con las funciones del Comité, ya sea en los ámbitos profesional, docente, o de investigación;

III. No haber sido condenado por sentencia ejecutoria por delito doloso que le imponga pena de prisión. Tratándose de delitos patrimoniales dolosos, cualquiera que haya sido la pena;

IV. No haber sido sancionado mediante una resolución o sentencia ejecutoria por responsabilidad administrativa o, en su caso, política;

V. No haber sido servidor público de cualquier nivel de gobierno ni haber ocupado cargos de elección popular o directivos en partido político alguno, durante los dos años anteriores al día de la designación;

VI. No ejercer un empleo, cargo o comisión simultáneo que le impida el adecuado ejercicio de su función de miembro independiente, y

VII. No haber sido accionista, socio o dueño, funcionario, directivo, representante legal o asesor importante de cualquier asignatario o contratista, en los dos años anteriores a su nombramiento, ni tener litigio pendiente con cualquier asignatario o contratista el día de la designación.

Artículo 10. Los miembros independientes no podrán ocupar, durante el tiempo de su nombramiento, ningún empleo, cargo o comisión de cualquier naturaleza, en los gobiernos federal, de las entidades federativas o municipales, con excepción de los servicios que presten en instituciones docentes, científicas, culturales o de beneficencia. Tampoco podrán realizar actividades o prestar servicios en el sector privado cuando ello implique un conflicto de interés.

Artículo 11. Los miembros independientes que durante su encargo dejen de cumplir con los requisitos señalados en los artículos 9 y 10 de esta Ley o les sobrevenga algún impedimento para continuar desempeñando su función, deberán hacerlo del

conocimiento del Ejecutivo Federal, para que éste proceda al nombramiento de un nuevo miembro en los términos de esta Ley.

Artículo 12. Los miembros independientes del Comité se sujetarán a lo siguiente:

I. Durarán en el cargo ocho años y no podrán ser nombrados para nuevos períodos.

Los miembros que cubran las vacantes que se produzcan antes de la terminación del período respectivo durarán sólo el tiempo que le faltare al sustituido, y sólo podrán ser nombrados para un nuevo período si la suplencia no hubiera sido mayor a 3 años;

II. Los períodos de los miembros serán escalonados, e iniciarán cada dos años el 1 de enero del año que corresponda;

III. No tendrán el carácter de servidores públicos y ejercerán su función únicamente durante las sesiones del Comité o como consecuencia de las actividades relacionadas directamente con dichas sesiones;

IV. No tendrán relación laboral alguna con el Banco de México ni con el Fondo Mexicano del Petróleo, y

V. Se les cubrirán honorarios por su asistencia a las sesiones ordinarias del Comité, cuyo monto será equivalente a aquéllos que se cubran a los consejeros independientes de la banca de desarrollo. Asimismo, podrán ser reembolsados por los costos de hospedaje, alimentación y gastos de traslado desde su lugar de residencia al lugar donde se lleve a cabo la sesión del Comité.

Artículo 13. Los servidores públicos que participen como miembros del Comité no recibirán remuneración alguna por el desempeño de dicha función.

Artículo 14. Los miembros independientes del Comité serán removidos de sus cargos en los siguientes casos:

I. Por incapacidad mental o física permanente total que impida el correcto ejercicio de sus funciones;

II. Por incumplir, sin mediar causa justificada, los acuerdos y decisiones del Comité;

III. Por incumplir deliberadamente o sin causa justificada con las disposiciones que establece esta Ley;

IV. Por incumplir con algún requisito de los que el presente Capítulo señala para ser miembro del Comité o que les sobrevenga algún impedimento;

V. Por someter, con conocimiento de causa, información falsa a consideración del Comité;

VI. Por no excusarse de conocer y votar los asuntos en que tengan conflicto de interés;

VII. Por faltar consecutivamente a tres sesiones o no asistir al menos al 75% de las sesiones celebradas en un año, y

VIII. Por haber sido condenado por delito que amerite pena privativa de libertad.

Artículo 15. A solicitud de cuando menos uno de sus miembros, el Presidente del Comité deberá hacer del conocimiento del Ejecutivo Federal los casos en que alguno de los miembros independientes pueda ubicarse en alguno de los supuestos a que se refiere el artículo anterior.

El Ejecutivo Federal determinará, previa audiencia del interesado, si se configuran o no los supuestos de remoción de los miembros independientes, con base en los elementos que se le presenten o recabe para tal efecto. En caso de que el Ejecutivo Federal determine la remoción del miembro independiente, procederá al nombramiento de un nuevo miembro en los términos de esta Ley.

CAPÍTULO III

De la operación del Fondo Mexicano del Petróleo

Artículo 16. Los recursos entregados al Fondo Mexicano del Petróleo serán destinados a lo siguiente:

I. En términos de la Ley de Ingresos sobre Hidrocarburos, el fiduciario realizará los pagos derivados de las asignaciones y los contratos a que se refiere el párrafo séptimo del artículo 27 de la Constitución Política de los Estados Unidos Mexicanos, a más tardar a los cinco días hábiles bancarios posteriores a que el Coordinador Ejecutivo lo autorice;

II. En términos del Título Quinto de la Ley Federal de Presupuesto y Responsabilidad Hacendaria y conforme al calendario que establezca el fideicomitente, el fiduciario realizará transferencias ordinarias en el siguiente orden de prelación:

   a) Al Fondo de Estabilización de los Ingresos Presupuestarios;

   b) Al Fondo de Estabilización de los Ingresos de las Entidades Federativas;

   c) Al Fondo de Extracción de Hidrocarburos;

d) Al Fondo Sectorial CONACYT-Secretaría de Energía-Hidrocarburos, incluyendo los montos que, conforme a la distribución que determine su comité técnico, se destinen a fondos de investigación científica y desarrollo tecnológico de institutos de investigación en materia de hidrocarburos;

e) Al Fondo Sectorial CONACYT-Secretaría de Energía-Sustentabilidad Energética;

f) A la Tesorería de la Federación, para cubrir los costos de fiscalización en materia petrolera de la Auditoría Superior de la Federación, y

g) A la Tesorería de la Federación, los recursos necesarios para que los ingresos petroleros del Gobierno Federal que se destinan a cubrir el Presupuesto de Egresos de la Federación se mantengan en el 4.7% del Producto Interno Bruto. Dichos recursos incluirán las transferencias a los municipios colindantes con la frontera o litorales por los que se realice materialmente la salida del país de los hidrocarburos.

Para efectos del cumplimiento del monto establecido en este inciso se considerarán incluidas las transferencias previstas en los incisos a) a f) anteriores;

III. Una vez realizados los pagos y transferencias a que se refieren las fracciones I y II anteriores, el fiduciario administrará los recursos remanentes en la Reserva del Fondo para generar ahorro de largo plazo del Gobierno Federal, incluyendo inversión en activos financieros, y

IV. Los recursos correspondientes a la Reserva del Fondo podrán ser transferidos de manera extraordinaria a la Tesorería de la Federación para cubrir erogaciones del Presupuesto de Egresos de la Federación, en los términos de la Ley Federal de

Presupuesto y Responsabilidad Hacendaria. Lo anterior, incluyendo las transferencias que se realicen de conformidad con los montos aprobados por la Cámara de Diputados para el uso de los recursos cuando la Reserva del Fondo sea mayor al 3% del Producto Interno Bruto.

Artículo 17. La política de inversiones y de administración de riesgos para la Reserva del Fondo deberá contemplar, al menos, los siguientes lineamientos:

I. Buscar el máximo retorno a la inversión con un nivel adecuado de riesgo;

II. Buscar una diversificación del riesgo alineada con la política macroeconómica del país, mediante una composición de cartera en activos financieros, tales como bonos soberanos, bonos soberanos indexados a inflación, bonos corporativos y acciones, entre otros, que cumplan con las políticas de inversión que determine el Comité;

III. Establecer límites de exposición por tipo de activo, países, regiones y sectores económicos;

IV. Aprovechar la naturaleza de largo plazo del ahorro para eludir los riesgos asociados a la volatilidad de los mercados en el corto plazo y poder capturar un premio en el retorno en el largo plazo;

V. Considerar un portafolio de referencia que permita evaluar el desempeño de la Reserva del Fondo, y

VI. En su caso, contemplar la utilización de derivados con el único fin de facilitar la instrumentación de las políticas de inversión y de administración de riesgos.

Artículo 18. Con el objeto de permitir una adecuada operación del Fondo Mexicano del Petróleo en cumplimiento de su fin y satisfacer sus necesidades de liquidez y cumplimiento oportuno de las obligaciones a su cargo, el fiduciario, sujeto a los lineamientos que emita el Comité en esta materia, mantendrá en el Banco de México las cuentas corrientes que requiera para recibir, administrar y distribuir los ingresos destinados a lo señalado en el artículo 16, fracciones I y II, de esta Ley. Las reglas operativas de estas cuentas se ajustarán a lo que acuerden el fideicomitente y el fiduciario pero, en todo caso, el saldo de estas cuentas no podrá tener un saldo deudor bajo ninguna circunstancia.

CAPÍTULO IV

De la transparencia e información sobre las operaciones del Fondo Mexicano del Petróleo

Artículo 19. El fiduciario deberá publicar por medios electrónicos y por lo menos dentro de los treinta días naturales posteriores al cierre de cada trimestre calendario, previa aprobación del Comité, un informe que contenga como mínimo lo siguiente:

I. Un reporte sobre las actividades realizadas en el trimestre anterior y los principales resultados financieros. Dicho reporte deberá emplear indicadores o parámetros para la correcta y puntual medición de los resultados y estar vinculado a los objetivos y metas del Fondo Mexicano del Petróleo;

II. Los estados que muestren la situación financiera del Fondo Mexicano del Petróleo durante y a la fecha de cierre del ejercicio, sus cambios y resultados, así como la demás información que sea necesaria para completar o aclarar los datos suministrados con dichos estados;

III. Los montos de las transferencias realizadas a la Tesorería de la Federación y a los fondos señalados en el Capítulo III de esta Ley;

IV. El monto de los honorarios fiduciarios pagados por el Fondo Mexicano del Petróleo al Banco de México, y

V. El monto de los gastos cubiertos al comercializador del Fondo Mexicano del Petróleo a que se refiere la Ley de Ingresos sobre Hidrocarburos.

El fiduciario deberá observar lo anterior como excepción a las disposiciones relativas al secreto fiduciario previstas en ley y sin perjuicio de las demás obligaciones en materia presupuestaria, contable y de transparencia que resulten aplicables al fiduciario.

Artículo 20. Las actas del Comité que contengan información sujeta a reserva en términos de la presente Ley, así como de las disposiciones aplicables en materia de transparencia y acceso a la información pública, solamente serán reservadas en lo que concierne a dicha información, conforme a las políticas que al respecto determine el Comité, en términos de dichas disposiciones.

Los miembros, el Secretario, Prosecretario y los invitados del Comité están obligados a guardar la confidencialidad y reserva, así como custodiar y cuidar la documentación e información de la que, por razón de su participación en el Comité, tengan conocimiento o que esté bajo su responsabilidad, así como impedir y evitar su uso, sustracción, destrucción, ocultamiento o utilización indebidos.

La obligación de confidencialidad referida permanecerá en vigor cinco años después de que los sujetos vinculados por ella dejen de participar en el Fondo Mexicano del Petróleo, excepto en el caso en que presten sus servicios, laboren o tengan cualquier vínculo comercial, corporativo o de asesoría con personas físicas o morales, nacionales o extranjeras, que lleven a cabo actividades relacionadas con los fines del Fondo Mexicano del Petróleo, en cuyo caso la obligación de confidencialidad permanecerá vigente durante todo el tiempo que dure dicha relación comercial, laboral o de cualquier naturaleza.

La obligación de reserva y confidencialidad a que se refieren los párrafos anteriores será aplicable al Coordinador Ejecutivo y al personal que dependa del mismo.

Artículo 21. Sin perjuicio de lo dispuesto por las disposiciones aplicables en materia de transparencia, será reservada:

I. Aquella información cuya revelación pudiera colocar al Fondo Mexicano del Petróleo en situaciones de desventaja o que pudiera resultar en un beneficio indebido a un tercero, respecto de las inversiones y operaciones financieras que el fiduciario está facultado a realizar, incluidos los términos y condiciones de los contratos o instrumentos que documenten dichas inversiones y operaciones que lleve a cabo el fiduciario;

II. Las evaluaciones que lleve a cabo el fiduciario o el Comité sobre inversiones o sujetos o instrumentos de inversión individuales, así como cualquier operación sobre activos objeto de inversión que el Fondo Mexicano del Petróleo contemple realizar;

III. Las proyecciones o estimaciones que lleve a cabo el fiduciario o el Comité sobre comportamientos de los mercados o indicadores económicos que no sean del conocimiento público, así como cualquier otra información sobre mercados o instrumentos de inversión que constituya información privilegiada o confidencial en términos de las disposiciones aplicables, y

IV. Las metodologías analíticas o de investigación que emplee el fiduciario o el Comité para la toma de decisiones sobre las inversiones que el Fondo Mexicano del Petróleo está facultado a realizar.

Respecto de aquella información recibida por el fiduciario que deba ser conservada en confidencialidad o reserva por las instancias que la hayan proporcionado, el fiduciario

quedará obligado a mantener dicha confidencialidad y reserva en los mismos términos. Una vez que haya transcurrido el período de reserva correspondiente a la información prevista en este artículo, ésta deberá considerarse pública, sin que resulten aplicables las disposiciones relativas al secreto fiduciario previstas en ley.

Artículo 22. El auditor externo del Banco de México que contrate el Secretario de Hacienda y Crédito Público de conformidad con el artículo 50 de la Ley del Banco de México fungirá también como auditor externo del Fondo Mexicano del Petróleo.

El auditor tendrá las más amplias facultades para examinar y dictaminar los estados financieros del Fondo Mexicano del Petróleo, así como para revisar la contabilidad y demás documentación relacionada.

Además de lo anterior, el auditor a que se refiere el presente artículo podrá revisar el cumplimiento de las obligaciones previstas en los contratos para la exploración y extracción de hidrocarburos a que se refiere la Ley de Hidrocarburos, así como las acciones tomadas por las autoridades competentes en su administración, analizando si las modalidades de contratación y las contraprestaciones pactadas obedecen a maximizar los ingresos de la Nación, con base en las circunstancias observadas al momento de la determinación.

El auditor externo referido deberá enviar al Ejecutivo Federal y al Congreso de la Unión copia de los dictámenes y resultados de revisión que lleve a cabo en cumplimiento a lo dispuesto por el presente artículo y que presente al Comité.

Artículo 23. El Fondo Mexicano del Petróleo deberá contar con un sistema informático que permita, de manera remota, el intercambio y registro de las transacciones y las auditorías de las mismas.

Artículo 24. El Fondo Mexicano del Petróleo deberá coordinarse con la Comisión Nacional de Hidrocarburos, quien le proporcionará toda la información técnica y operativa que sea necesaria para el correcto cumplimiento de su fin.

CAPÍTULO V

De las responsabilidades y sanciones

Artículo 25. Los miembros del Comité serán sujetos a responsabilidad en el ejercicio de sus funciones cuando causen un daño o perjuicio estimable en dinero a la Hacienda Pública Federal, en los términos del Título Quinto de la Ley de Fiscalización y Rendición de Cuentas de la Federación.

Los miembros del Comité no se considerarán responsables por daños y perjuicios, cuando se actualicen los supuestos siguientes:

I. Actúen conforme a sus facultades;

II. Tomen sus decisiones con base en la información disponible al momento de la decisión, y

III. Hayan seleccionado la alternativa más adecuada, a su leal saber y entender, o los efectos patrimoniales negativos no hayan sido previsibles; en ambos casos, con base en la información disponible al momento de la decisión.

En los procedimientos de responsabilidad que, en su caso, se lleven a cabo en contra de los miembros del Comité, será necesario que se acredite el dolo o mala fe con que se condujeron para poder fincar la responsabilidad de orden civil, penal o administrativa que corresponda.

ARTÍCULO OCTAVO. Se establecen las siguientes disposiciones transitorias de la Ley del Fondo Mexicano del Petróleo para la Estabilización y el Desarrollo:

I. La presente Ley entrará en vigor al día siguiente de su publicación en el DOF.

II. El Ejecutivo Federal someterá a la aprobación del Senado de la República, dentro de los noventa días naturales siguientes a la entrada en vigor de este Decreto, los nombramientos de los primeros cuatro miembros independientes del Comité del Fondo Mexicano del Petróleo para la Estabilización y el Desarrollo.

Los períodos de los cuatro primeros miembros independientes del Comité vencerán los días 31 de diciembre de 2015, 2017, 2019 y 2021, respectivamente, y el Ejecutivo Federal señalará cuál de los períodos citados corresponderá a cada miembro nombrado.

III. Dentro de los noventa días naturales siguientes a la entrada en vigor del presente Decreto, la Secretaría de Hacienda y Crédito Público, como fideicomitente, deberá suscribir con el Banco de México, como fiduciario, el contrato constitutivo del fideicomiso denominado Fondo Mexicano del Petróleo para la Estabilización y el Desarrollo.

A los treinta días naturales posteriores a la suscripción del contrato a que se refiere el párrafo anterior, el Comité Técnico del Fondo Mexicano del Petróleo para la Estabilización y el Desarrollo podrá llevar a cabo las sesiones que requiera y se realizarán las acciones necesarias a fin de que dicho Fondo inicie operaciones en el año 2015. Para tal efecto, el Comité adoptará sus decisiones mediante mayoría simple de los miembros presentes en las sesiones correspondientes, las cuales requerirán un quórum de tres miembros como mínimo.

TRANSITORIOS

Primero. El presente Decreto entrará en vigor al día siguiente de su publicación en el DOF.

Segundo. Durante los ejercicios 2015, 2016, 2017 y 2018 se está a lo siguiente:

I. Cuando los ingresos observados totales del Fondo Mexicano del Petróleo para la Estabilización y el Desarrollo en el ejercicio correspondiente sean superiores a los ingresos estimados para el mismo año de que se trate, en ambos casos descontando los pagos establecidos en la fracción I del artículo 16 de la Ley del Fondo Mexicano del Petróleo para la Estabilización y el Desarrollo y los rendimientos de la Reserva del Fondo, el Gobierno Federal entregará a las entidades federativas y municipios, con cargo al Presupuesto de Egresos de la Federación del siguiente ejercicio fiscal, una cantidad equivalente al monto que les correspondería como participaciones de considerar participable, en términos de la Ley de Ingresos del año de que se trate, el monto que resulte de descontar del excedente que se registre entre los ingresos observados y los ingresos estimados, la diferencia existente entre el monto observado correspondiente a la transferencia del Fondo Mexicano del Petróleo a que se refiere el artículo 93 de la Ley Federal de Presupuesto y Responsabilidad Hacendaria y la estimación por el mismo concepto contenida en la Ley de Ingresos de la Federación del año de que se trate.

II. Cuando los recursos recibidos por las entidades federativas y los municipios procedentes de los ingresos que, en términos de este Decreto, se integran a la Recaudación Federal Participable conforme a lo dispuesto en el párrafo tercero del artículo 2o. de la Ley de Coordinación Fiscal, sean menores a las que hubieran recibido de haber aplicado a las asignaciones vigentes en el año que corresponda, las disposiciones de la Ley Federal de Derechos y la Ley de

Coordinación Fiscal vigentes hasta antes de la entrada en vigor de este Decreto, el Gobierno Federal entregará a las entidades federativas y los municipios, con cargo al Presupuesto de Egresos de la Federación del siguiente ejercicio fiscal, una cantidad equivalente a la diferencia entre el monto que les hubiera correspondido como participaciones conforme a las disposiciones citadas, y el monto efectivamente observado conforme a lo dispuesto en el párrafo tercero del artículo 2o. de la Ley de Coordinación Fiscal.

Los recursos que se entreguen a las entidades federativas y municipios en términos de la fracción I de este transitorio no podrán ser mayores a 11 mil 800 millones de pesos en el ejercicio correspondiente. El Gobierno Federal realizará la entrega de los recursos que procedan conforme a las fracciones I y II anteriores a más tardar en el mes de febrero del ejercicio siguiente al que corresponda.

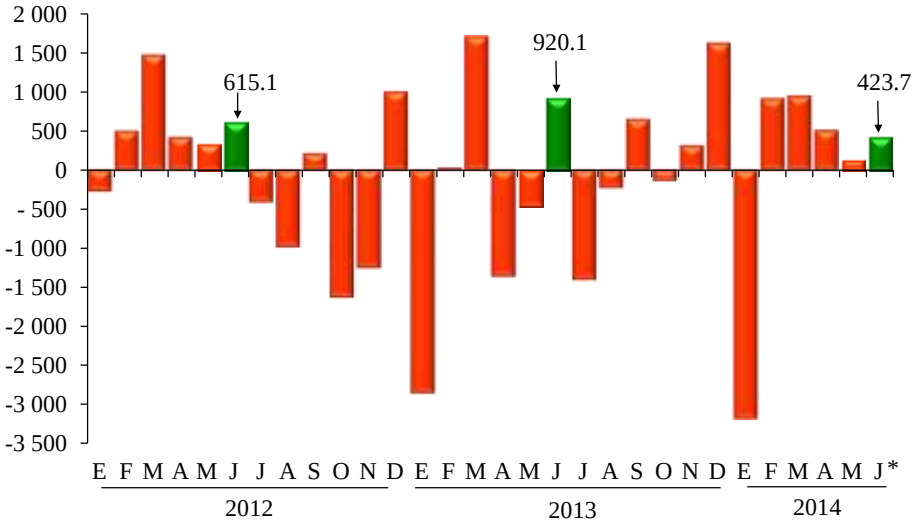
Fuente de información:
http://dof.gob.mx/nota_to_imagen_fs.php?codnota=5355983&fecha=11/08/2014&cod_diario=259901

III. COMERCIO EXTERIOR

Comercio Exterior (Banxico, INEGI, SAT, SE)

El 25 de julio de 2014, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) informó que, de acuerdo con información oportuna de comercio exterior elaborada por el grupo de trabajo integrado por el Banco de México (Banxico), el INEGI, el Servicio de Administración Tributaria (SAT) y la Secretaría de Economía (SE), en junio de 2014, la balanza comercial registró un superávit de 423.7 millones de dólares, el cual se compara con el de 131.8 millones de dólares observado en el mes previo. Tal evolución fue resultado neto de una disminución en el déficit de la balanza de productos no petroleros, el cual pasó de 460 millones de dólares en mayo a 130 millones de dólares en junio, y de una reducción en el superávit de la balanza de productos petroleros, que pasó de 592 millones de dólares a 554 millones de dólares, en ese mismo lapso.

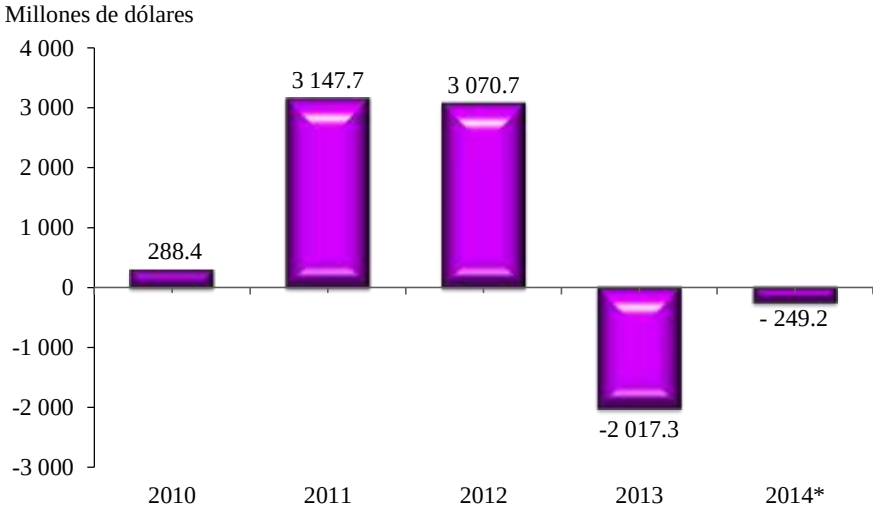
SALDO COMERCIAL MENSUAL
-Millones de dólares-



* Cifras oportunas.
FUENTE: Instituto Nacional de Estadística y Geografía, Secretaría de Economía, Servicio de Administración Tributaria y Banco de México.

En el primer semestre de 2014, la balanza comercial del país fue deficitaria en 249.2 millones de dólares.

SALDO COMERCIAL DE MÉXICO
Enero-junio



* Cifras oportunas para junio.

FUENTE: Instituto Nacional de Estadística y Geografía, Secretaría de Economía, Servicio de Administración Tributaria y Banco de México.

BALANZA COMERCIAL DE MERCANCÍAS DE MÉXICO
-Millones de dólares-

Concepto	2012	2013	2014			
	Anual	Anual	Abr	May	Jun*	Ene-Jun*
Exportaciones Totales	**370 770**	**380 026**	**34 072**	**34 383**	**33 474**	**192 678**
Petroleras	52 956	49 493	3 767	3 811	3 916	22 985
No petroleras	317 814	330 533	30 305	**30 572**	29 558	169 693
Importaciones Totales	**370 752**	**381 210**	**33 562**	34 251	**33 050**	**192 927**
Petroleras	41 139	40 868	3 818	3 219	3 362	20 678
No petroleras	329 613	340 342	29 744	31 032	29 688	172 249
Balanza Comercial Total	**18**	**-1 184**	**510**	**132**	**424**	**-249**
Petroleras	11 817	8 625	-51	592	554	2 307
No petroleras	-11 799	-9 809	561	-460	-130	-2 556

* Cifras oportunas.
FUENTE: INEGI.

El valor de las exportaciones petroleras en junio de 2014 fue de 3 mil 915.9 millones de dólares. Este monto se integró de ventas de petróleo crudo[1] por 3 mil 212.6 millones

[1] Información proporcionada por PMI Comercio Internacional, S. A. de C. V., que corresponde a sus cifras operativas y está sujeta a revisiones posteriores.

de dólares y de exportaciones de otros productos petroleros por 703.3 millones de dólares. En el sexto mes del año, el precio promedio de la mezcla mexicana de crudo de exportación se situó en 99.56 dólares por barril (d/b), nivel superior en 2.64 dólares respecto a la del mes previo y en 1.70 dólares en comparación con el de junio de 2013. En cuanto al volumen de crudo exportado, éste se ubicó en junio pasado en 1.076 millones de barriles diarios, cifra inferior a la de 1.116 millones de barriles diarios registrada en el mes anterior y a la de 1.090 millones de barriles diarios de junio de 2013.

Exportaciones Totales de Mercancías

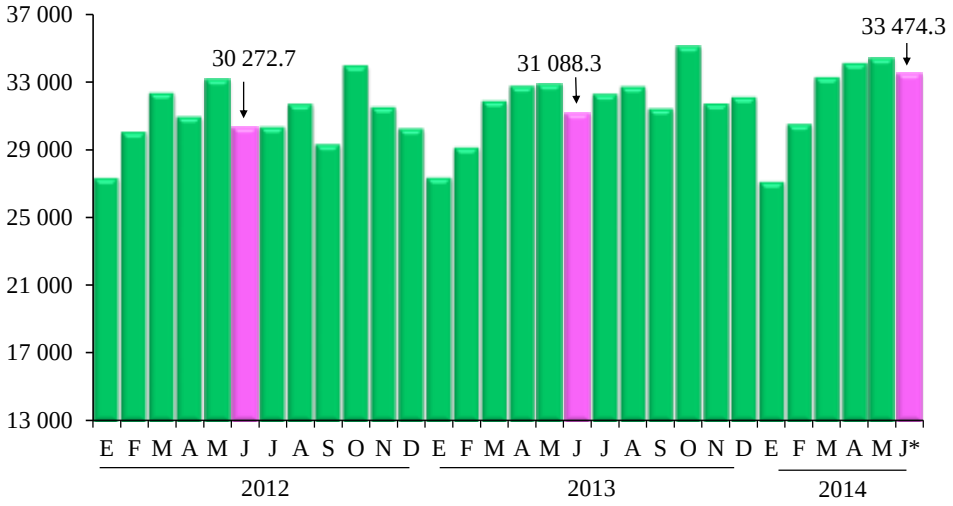
El valor de las exportaciones de mercancías en el sexto mes de este año fue de 33 mil 474.3 millones de dólares, cifra mayor en 7.7% a la observada en igual mes de 2013. Dicha tasa se reflejó alzas de 8% en las exportaciones no petroleras y de 5.1% en las petroleras. Al interior de las exportaciones no petroleras, las dirigidas al mercado de Estados Unidos de Norteamérica aumentaron 10.4% a tasa anual, mientras que las canalizadas al resto del mundo cayeron uno por ciento.

EXPORTACIONES NO PETROLERAS A DISTINTOS MERCADOS

Concepto	Estructura% Ene-Jun* 2014	2013 Anual	2014 Abr	2014 May	2014 Jun*	2014 Ene-Jun*
Total	**100.00**	**4.0**	**7.1**	**4.8**	**8.0**	**5.9**
Estados Unidos de Norteamérica	**80.70**	**6.1**	**9.0**	**5.0**	**10.4**	**7.8**
Automotriz	25.54	15.6	13.4	8.5	11.4	12.1
Otras	55.16	2.4	7.2	3.5	10.0	6.0
Resto del Mundo	**19.30**	**-3.6**	**-0.2**	**4.0**	**-1.0**	**-1.6**
Automotriz	5.01	-8.2	4.4	14.9	-6.3	-0.7
Otras	14.29	-1.9	-1.7	0.6	1.0	-1.9

* Cifras oportunas.
FUENTE: INEGI.

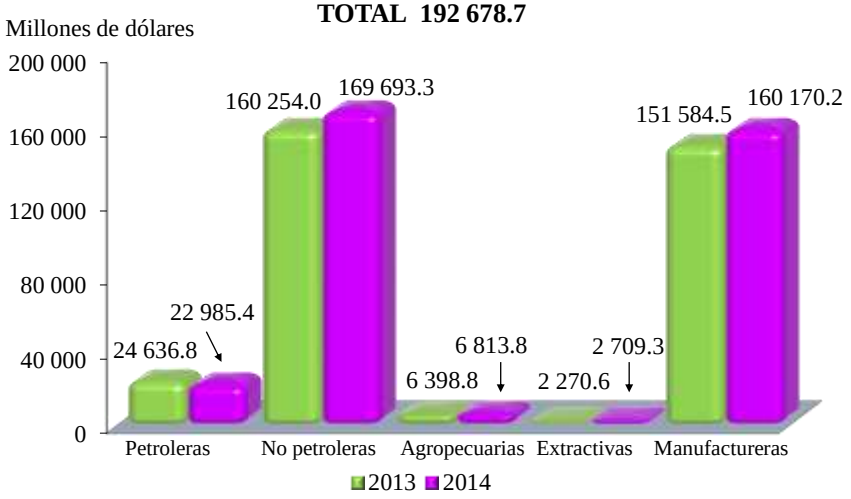
EXPORTACIONES MENSUALES
-Millones de dólares-



* Cifras oportunas.
FUENTE: Instituto Nacional de Estadística y Geografía, Secretaría de Economía, Servicio de Administración Tributaria y Banco de México.

En el período enero-junio de 2014, el valor de las exportaciones totales ascendió a 192 mil 678.7 millones de dólares, lo que significó un crecimiento anual de 4.2%. Dicha tasa fue resultado neto de un ascenso de 5.9% en las exportaciones no petroleras y de una reducción de 6.7% en las petroleras.

EXPORTACIONES TOTALES*
Enero-junio
2013-2014
TOTAL 192 678.7



* Cifras oportunas para junio de 2014.
FUENTE: Instituto Nacional de Estadística y Geografía, Secretaría de Economía, Servicio de Administración Tributaria y Banco de México.

Exportaciones por Tipo de Mercancía

En junio pasado, las exportaciones de productos manufacturados mostraron una alza anual de 7.5%. Las variaciones anuales más significativos se observaron en las exportaciones de equipo profesional y científico (18.5%), de productos plásticos y de caucho (15.5%), de maquinaria y equipo para la industria (14.1%), de alimentos, bebidas y tabaco (12.4%) y de productos de la industria automotriz (8.2%). A su vez, el avance en las exportaciones de estos últimos se derivó de la combinación de un incremento de 11.4% en las ventas canalizadas a Estados Unidos de Norteamérica y de una caída de 6.3% en las dirigidas a otros mercados.

En el sexto mes de 2014, el valor de las exportaciones agropecuarias y pesqueras sumó 991.6 millones de dólares, monto que implicó un aumento de 12.1% a tasa anual. Los crecimientos más importantes se presentaron en las exportaciones de ganado vacuno (118.5%), de cítricos (80.1%), de pescados y moluscos (55.4%), de aguacates (41.8%), de miel (25.4%), de legumbres y hortalizas frescas (24.4%) y de frutas y frutos

comestibles (22.5%). En contraste, registraron retrocesos anuales las exportaciones de café (41.4%), de pepino (22.9%), de cebollas y ajos (18%), de uvas y pasas (13.7%), de melón, sandía y papaya (7.7%) y de jitomate (6.5%).

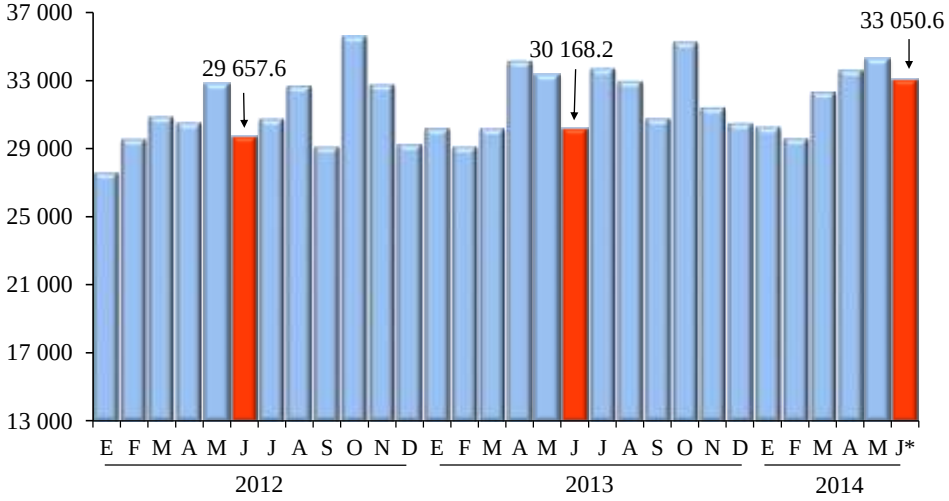
Estructura de las Exportaciones

La estructura del valor de las exportaciones de mercancías en el primer semestre de 2014 fue la siguiente: bienes manufacturados 83.2%, productos petroleros 11.9%, bienes agropecuarios 3.6% y productos extractivos no petroleros 1.4 por ciento.

Importaciones Totales de Mercancías

El valor de las importaciones de mercancías en junio de este año fue de 33 mil 50.6 millones de dólares, lo que representó un crecimiento anual de 9.6 por ciento.

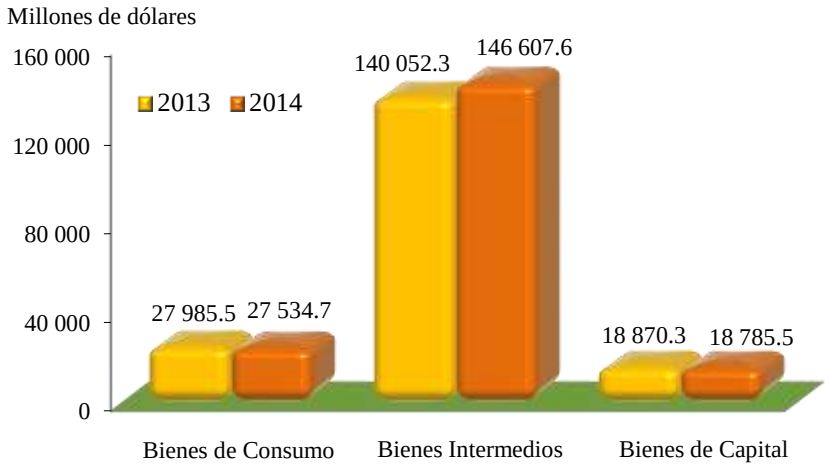
IMPORTACIONES MENSUALES
-Millones de dólares-



* Cifras oportunas.
FUENTE: Instituto Nacional de Estadística y Geografía, Secretaría de Economía, Servicio de Administración Tributaria y Banco de México.

El valor acumulado de las importaciones totales de mercancías en el primer semestre de 2014 ascendió a 192 mil 927.9 millones de dólares, monto 3.2% mayor que el observado en el mismo período de 2013. Esta tasa se derivó de la combinación de un avance de 3.9% en las importaciones no petroleras y de una disminución de 2.3% en las petroleras. En el período de referencia, las importaciones de bienes de consumo reportaron una caída anual de 1.6% (incremento de 4.2% en el caso de las importaciones de bienes de consumo no petroleros), las de bienes intermedios aumentaron 4.7% (4.5% en el caso de las importaciones de bienes intermedios no petroleros) y las de bienes de capital descendieron 0.5 por ciento.

IMPORTACIONES TOTALES*
Enero-junio
2013-2014
TOTAL 192 927.9



* Cifras oportunas para junio de 2014.
FUENTE: Instituto Nacional de Estadística y Geografía, Secretaría de Economía, Servicio de Administración Tributaria y Banco de México.

Importaciones por Tipo de Bien

En lo que corresponde a las importaciones de bienes intermedios, éstas se situaron en 25 mil 303.8 millones de dólares, cifra que implicó un aumento de 10.2% con relación al monto registrado en junio de 2013. A su vez, esta tasa reflejó alzas de 9.9% en las importaciones de productos intermedios no petroleros y de 13.3% en las de bienes

intermedios petroleros. Por su parte, en junio del presente año se importaron bienes de consumo por 4 mil 641.6 millones de dólares, lo cual significó una variación anual de 10.5%. Dicha tasa se originó de incrementos de 4% en las importaciones de bienes de consumo petroleros (gasolina y gas butano y propano) y de 13.4% en las de bienes de consumo no petroleros.

En lo relacionado con las importaciones de bienes de capital, en el mes que se reporta éstas sumaron 3 mil 105.1 millones de dólares, nivel superior en 3.4% al registrado en igual mes de 2013.

Estructura de las Importaciones

La estructura del valor de las importaciones de mercancías en el período enero-junio de 2014 fue la siguiente: bienes de uso intermedio 76.0%, bienes de capital 9.7% y bienes de consumo 14.3 por ciento.

Cifras ajustadas por estacionalidad

Con cifras desestacionalizadas, en junio de 2014 la balanza comercial mostró un déficit de 404.1 millones de dólares, mientras que en el mes anterior el saldo de esta balanza fue deficitario en 511.1 millones de dólares. El cambio en el saldo comercial desestacionalizado entre mayo y junio fue resultado neto de una reducción en el déficit de productos no petroleros, el cual pasó de 1 mil 174 millones de dólares en mayo a 1 mil 27 millones de dólares en junio, y de una disminución en el superávit de la balanza de productos petroleros, que pasó de 663 millones de dólares a 623 millones de dólares, en esa misma comparación.

SALDO DE LA BALANZA COMERCIAL DE MERCANCÍAS
-Serie desestacionalizada-
Millones de dólares

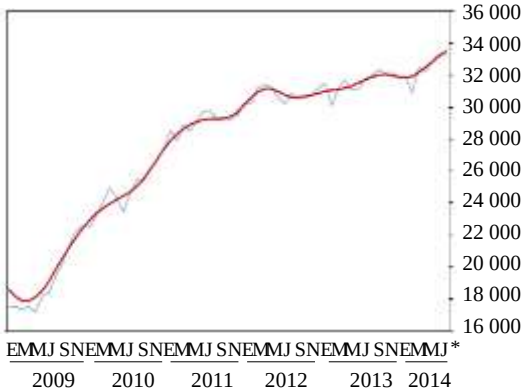


* Cifras oportunas.
FUENTE: INEGI.

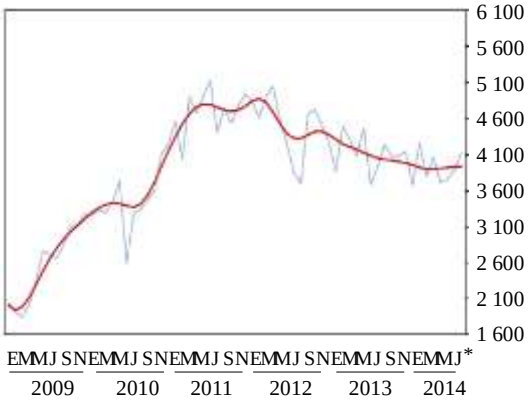
En junio de 2014, las exportaciones totales desestacionalizadas mostraron un descenso mensual de 0.04%. Esta cifra se originó de la combinación de una caída de 0.95% en las exportaciones no petroleras y de un crecimiento de 6.83% en las petroleras. Al interior de las exportaciones no petroleras, las manufactureras registraron una reducción mensual de 1.40%. A su vez, dicha tasa reflejó disminuciones de 1.82% en las exportaciones automotrices y de 1.20% en las exportaciones no automotrices.

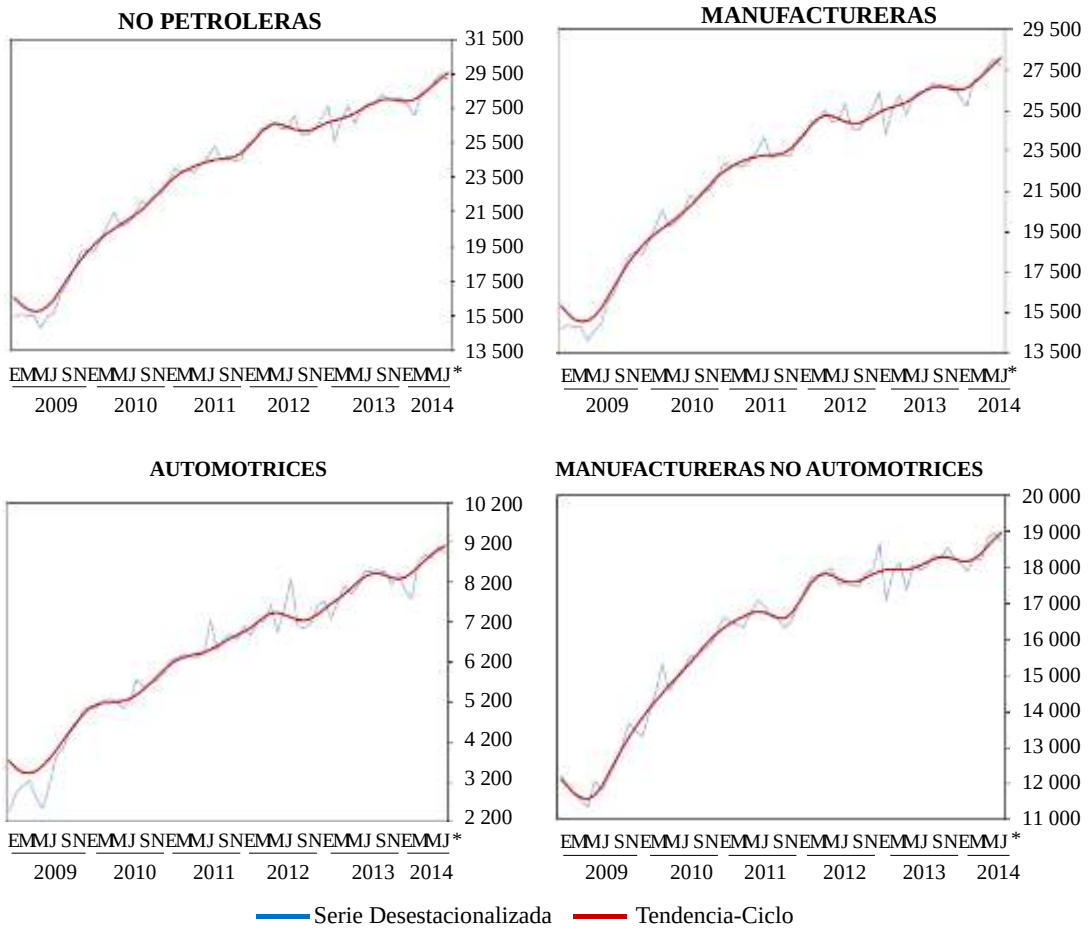
EXPORTACIONES DE MERCANCÍAS: MILLONES DE DÓLARES
-Series desestacionalizadas y de tendencias-

TOTALES



PETROLERAS

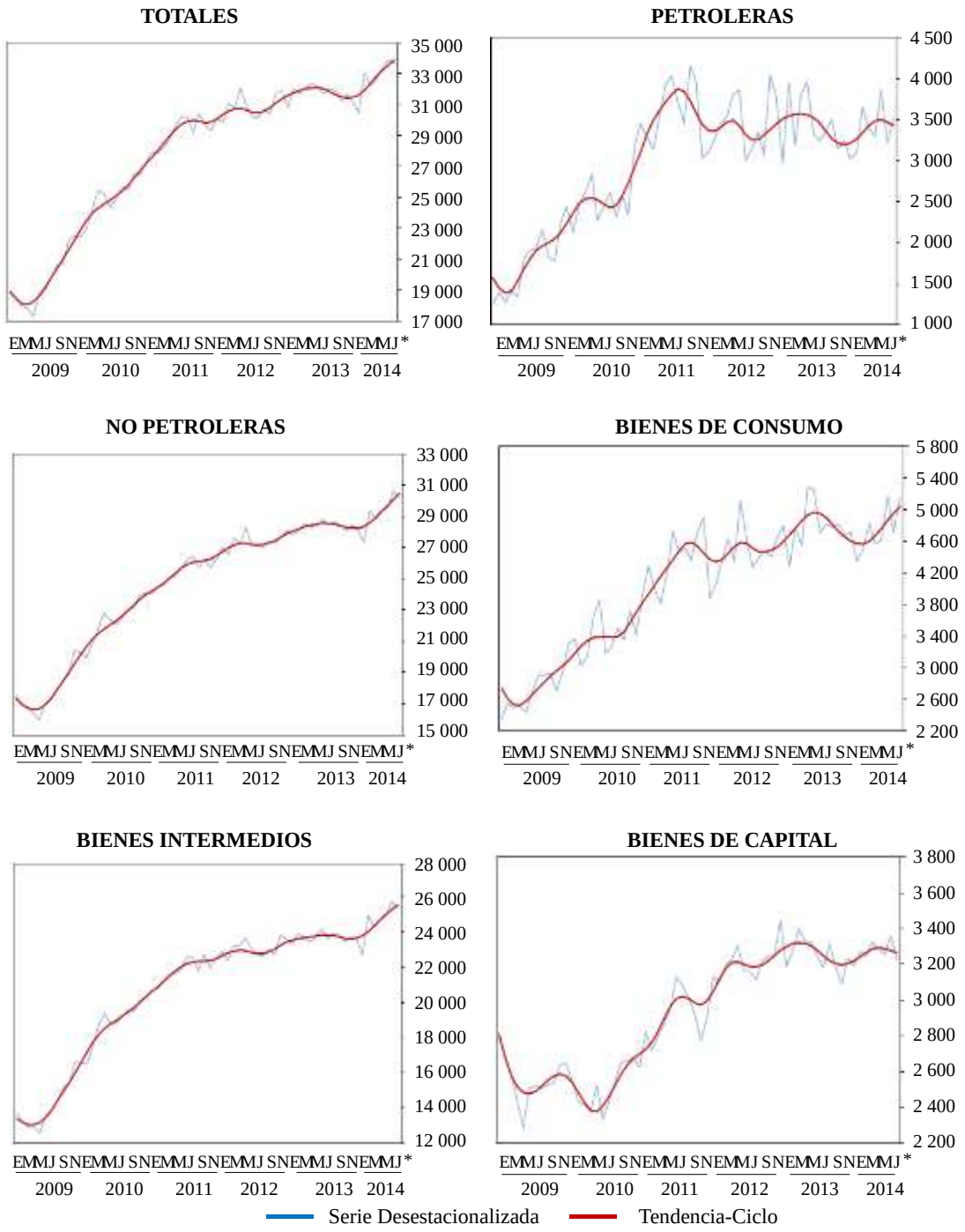




* Cifras oportunas.
FUENTE: INEGI.

Las importaciones totales de mercancías en junio de 2014 mostraron una disminución mensual desestacionalizada de 0.36%. A su interior, las importaciones no petroleras se redujeron 1.39%, en tanto que las petroleras aumentaron 9.48%. Por tipo de bien, se observaron descensos mensuales desestacionalizados de 1.72% en las de bienes intermedios (de 1.39% en el caso de las importaciones de bienes intermedios no petroleros) y de 3.97% en las importaciones de bienes de capital, mientras que se registró un crecimiento de 9.70% en las importaciones de bienes de consumo (de 0.96% en el caso de las importaciones de bienes de consumo no petroleros).

IMPORTACIONES DE MERCANCÍAS: MILLONES DE DÓLARES
-Series desestacionalizadas y de tendencias-



* Cifras oportunas.
FUENTE: INEGI.

COMERCIO EXTERIOR DE MÉXICO
Enero-Junio
2012-2014
-Millones de dólares-

Concepto	2012 (a)	2013 (b)	2014 (c)	Variación % (c/b)	Estructura % 2014
SALDO COMERCIAL (Incluye maquila)	**3 070.7**	**-2 017.3**	**-249.2**	**-87.7**	
EXPORTACIONES TOTALES	**183 917.6**	**184 890.8**	**192 678.7**	**4.2**	**100.0**
Petroleras	**26 916.7**	**24 636.8**	**22 985.4**	**-6.7**	11.9
No petroleras	157 000.8	160 254.0	169 693.3	5.9	88.1
Agropecuarias	6 451.3	6 398.8	6 813.8	6.5	3.5
Extractivas	2 415.8	2 270.6	2 709.3	19.3	1.4
Manufactureras	148 133.8	151 584.5	160 170.2	5.7	83.2
IMPORTACIONES TOTALES	**180 846.9**	**186 908.1**	**192 927.9**	**3.2**	**100.0**
Bienes de consumo	26 129.6	27 985.5	27 534.7	-1.6	14.3
Bienes intermedios	136 428.4	140 052.3	146 607.6	4.7	76.0
Bienes de capital	18 288.9	18 870.3	18 785.5	-0.5	9.7

Nota: Debido al redondeo, la suma de los parciales puede no coincidir con el total.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información revisada del Banco de México (Banxico).

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/inegi/contenidos/espanol/prensa/comunicados/balopbol.pdf

Se celebra en México la Primera Reunión del Grupo de Trabajo de Alto Nivel sobre Inversión México-China (SHCP)

El 4 de agosto de 2014, la Secretaría de Hacienda y Crédito Público (SHCP) dio a conocer el documento "Se celebra en México la primera reunión del Grupo de Trabajo de Alto Nivel sobre Inversión México-China", el cual se presenta a continuación.

La SHCP informó que el 5 de agosto el Secretario de Hacienda y el Presidente de la Comisión Nacional de Desarrollo y Reforma de China presidieron la Primera Reunión del Grupo de Trabajo de Alto Nivel sobre Inversión entre México y China.

En la reunión participaron los Titulares de las Secretarías de Relaciones Exteriores (SRE); Economía (SE); Turismo (Sectur); así como el Titular de Petróleos Mexicanos (Pemex).

La Comisión Nacional de Desarrollo y Reforma es la principal dependencia responsable de coordinar las políticas de planeación y desarrollo económico de China, su Ministro encabeza una delegación integrada por altos funcionarios del gobierno chino.

Las delegaciones revisarán el estado que guardan las acciones orientadas a fomentar la inversión en sectores prioritarios; promover asociaciones estratégicas entre empresas chinas y mexicanas y crear instrumentos financieros innovadores para facilitar la inversión productiva en México.

La creación de este grupo de inversión, anunciada el 4 de septiembre de 2013 en San Petersburgo, Rusia, en el marco de la tercera reunión sostenida por los Presidentes de México y China, forman parte de las acciones impulsadas por el Gobierno de México para fortalecer las relaciones económicas con su segundo socio comercial a nivel global, a través de mayores exportaciones de productos mexicanos a China y una agenda de inversión acorde con el potencial de ambas economías.

Fuente de información:
http://www.shcp.gob.mx/Biblioteca_noticias_home/comunicado_061_2014.pdf

¿Qué se esconde tras la moderación del comercio mundial? (BBVA Research)

El 25 de julio de 2014, la sección de estudios económicos de BBVA Research dio a conocer el artículo de prensa "¿Qué se esconde tras la moderación del comercio mundial?", que se presenta a continuación.

Cinco años han pasado ya desde que durante la primavera de 2009 se produjera la mayor caída del comercio mundial en décadas como consecuencia de la Gran Recesión. El fuerte rebote posterior a escala global se ha venido desvaneciendo gradualmente hasta registrar un crecimiento del 2.6% en 2013, según estimaciones del Banco Mundial, el más débil desde 2009, y muy por debajo del promedio histórico de los últimos veinte

años, del 6.8%. A estas alturas, las tasas de incremento negativas observadas hasta abril dejan muy lejos las ya de por sí optimistas previsiones de algunas instituciones internacionales para este año, cercanas al 4.3%. La reciente detenida nos hace plantearnos la incógnita de si estaremos frente a una nueva "normal" o el actual ciclo pasará a la posteridad como un simple estancamiento prolongado.

Lo cierto es que tras la moderación del impulso desde finales del año pasado se esconden al menos tres hechos relevantes. El primero, y de mayor impacto, es la ralentización del ciclo de actividad a nivel global, escenario probable, ya que veníamos de un repunte cíclico parcialmente basado en acumulación de inventarios. En segundo lugar, destaca la desaceleración de la economía china, uno de los bloques con mayor peso en el volumen de comercio mundial. Así, a pesar de la mayor demanda relativa de importaciones registrada tanto en Estados Unidos de Norteamérica como en la eurozona —en particular, de bienes de consumo e inversión, que deberían favorecer a aquellas regiones intensivas en manufacturas como el Este asiático, Europa emergente o América Latina— parecen no haber sido suficientes para compensar la merma de importaciones chinas. Y, en tercer lugar, cabe mencionar la volatilidad de los flujos de comercio mundial como reflejo de una mayor incertidumbre, no sólo económica sino financiera, sufrida durante la primera parte del año en las economías emergentes.

A corto plazo, el papel de la industria financiera en los flujos de comercio internacionales resulta crucial tanto en términos de crédito como de seguros y garantías. Y son principalmente las exportaciones de países emergentes las que mayor vulnerabilidad muestran. No resulta sorprendente así que su demanda de financiamiento para el comercio internacional se encuentre actualmente en el umbral de deterioro, según la encuesta más reciente del Instituto de Finanzas Internacionales (IIF, por sus siglas en inglés). Sin duda, un lastre para los flujos de comercio a nivel global, dado que las economías emergentes han doblado su cuota de mercado en los últimos veinte años, hasta situarla en el 32 por ciento.

Riesgos

De cara tanto a final de año como a mediano plazo, tres son los mayores riesgos que sobrevuelan el comercio mundial. En primer lugar, un crecimiento global aún más débil, dados los retos que enfrentan algunos países emergentes en relación con la reducción de sus crecimientos potenciales, las incógnitas sobre la consolidación fiscal en Estados Unidos de Norteamérica, los efectos en la actividad de las recientes medidas de política monetaria adoptadas en la eurozona y, por último, pero no por ello menos importante, las dudas sobre los efectos de la nueva fiscalidad en Japón (el cuarto mayor importador mundial).

En segundo lugar, un posible endurecimiento de las tensiones financieras con origen en el alza de tipos planteada en Estados Unidos de Norteamérica para 2015, o asimismo las de carácter geopolítico en África, Rusia, Ucrania y Medio Oriente, que podrían ralentizar la recuperación de sus relaciones comerciales, al igual que la adopción de políticas de financiamiento al comercio exterior inadecuadas.

Y, finalmente, preocupa un recrudecimiento del proteccionismo, derivado de los elevados niveles de desempleo nacionales tras el poco avance en las negociaciones multilaterales de comercio.

Fuente de información:
https://www.bbvaresearch.com/publicaciones/que-se-esconde-tras-la-moderacion-del-comercio-mundial/

Aumentan exportaciones de aguacate 29% al primer semestre (SAGARPA)

El 10 de agosto de 2014, la Secretaría de Agricultura, Ganadería, Desarrollo Rural, Pesca y Alimentación (SAGARPA) dio a conocer que “Aumentan exportaciones de aguacate 29% al primer semestre”. A continuación se presenta la información.

Las exportaciones de aguacate mexicano aumentaron 29% al primer semestre del año, en comparación con el mismo período de 2013, informó la SAGARPA.

De acuerdo con un informe preliminar de la dependencia, las ventas totales de este producto alcanzaron los 794 millones 446 mil dólares entre enero y junio de 2014, con un volumen estimado en 353 mil toneladas.

El aguacate mexicano fue comercializado en 21 mercados entre los que resaltan por su valor económico: Estados Unidos de Norteamérica, Japón, Canadá, Costa Rica, El Salvador, Honduras, Francia, Guatemala, España, China, Países Bajos, Hong Kong, Reino Unido, Alemania, Singapur y Bélgica.

Entre los aumentos más importantes a nivel destino destaca el caso de China; en los primeros seis meses del año se enviaron a aquel país 2 millones 970 mil dólares en aguacate, lo que equivale a alrededor de un mil 260 toneladas de este producto. Esto representa un incremento de 724% en su valor, en términos anuales.

Otro de los crecimientos más relevantes en este período es Países Bajos, mercado al que fue enviado aguacate mexicano con un valor de 647 mil dólares, prácticamente tres veces más de lo comercializado al primer semestre de 2013, con un volumen de 293.7 toneladas.

Cabe señalar que a Estados Unidos de Norteamérica, principal mercado de exportación, fue comercializado aguacate con un valor de 651 millones 328 mil dólares, lo que significó un incremento de 31% en comparación con el lapso enero-junio del año pasado.

El segundo destino de mayor importancia para este fruto fue Japón, el cual registró un valor durante el período de referencia de 61.7 (millones de dólares), un crecimiento de 29%; le sigue Canadá con 40.6 mdd, un aumento de 33%; Costa Rica, 12.7 mdd, un

crecimiento de 18%, y El Salvador, 9.3 mdd, 13% más que en el mismo período de 2013.

De acuerdo con cifras preliminares reportadas por la SAGARPA, las exportaciones agropecuarias (incluye productos agrícolas, pecuarios y pesqueros) alcanzaron en el primer semestre de este año alrededor de 6 mil 700 millones de dólares.

En lo que corresponde al aguacate en México, el Servicio de Información Agroalimentaria y Pesquera (SIAP) señaló que anualmente se producen alrededor de un millón 467 mil toneladas en 27 estados del país.

Las entidades con mayor producción son: Michoacán, un millón 193 mil toneladas; Jalisco, 87 mil; Estado de México, 56 mil; Nayarit, 34 mil; Morelos, 27 mil, y Guerrero, 14 mil toneladas. El cultivo de este producto se realiza en 168 mil 113 hectáreas.

Fuente de información:
http://www.sagarpa.gob.mx/saladeprensa/2012/Paginas/2014B615.aspx

Concluye visita de trabajo del Director General de la OMC a México (SE)

El 11 de agosto de 2014, la Secretaría de Economía (SE) comunicó que durante su visita a México, el Director General de la Organización Mundial del Comercio (OMC) sostuvo un encuentro con el Presidente de la República que reiteró su compromiso con el sistema multilateral de comercio y con la pronta conclusión de la Ronda de Doha para el Desarrollo. A continuación se presenta la información.

El Director General de la OMC concluyó una visita de trabajo a México, cuyo objetivo fue promover los acuerdos de la OMC y posicionar a esa Organización como un ente que promueve el crecimiento económico global.

El funcionario sostuvo un encuentro con el Presidente de la República en la que México reiteró su compromiso con el sistema multilateral de comercio y con la pronta conclusión de la Ronda de Doha para el Desarrollo.

El Director General de la OMC asistió a una comida de trabajo organizada por el Consejo Empresarial Mexicano de Comercio Exterior, Inversión y Tecnología (COMCE) y el Consejo Mexicano de Asuntos Internacionales (COMEXI), en la que se abordó el papel de la OMC en la globalización comercial. Por parte del Gobierno de México y en representación del Secretario de Economía, asistió al encuentro el Subsecretario de Comercio Exterior.

El funcionario de la OMC participó en los trabajos de la Semana del Emprendedor impartiendo la Conferencia Magistral: "¿Qué puede hacer la OMC en favor de las pequeñas y medianas empresas?". Posteriormente, el Director General de la OMC sostuvo un encuentro con el Secretario de Economía.

Al término de este evento, ambos funcionarios ofrecieron una conferencia de prensa, destacando que México es un participante activo y constructivo de las negociaciones de la Ronda de Doha. Asimismo, apoya la implementación de los acuerdos establecidos durante la Novena Conferencia Ministerial, llevada a cabo en diciembre de 2013 en Bali, Indonesia, orientados, entre otros, a la facilitación del comercio y a la profundización de las disciplinas en agricultura, así como el apoyo a los países en desarrollo.

El Secretario de Economía afirmó que el sistema multilateral de comercio ha contribuido al crecimiento y al desarrollo económico mundial, y que México continuará trabajando para avanzar los temas de la Ronda de Doha con el propósito de llegar a su pronta conclusión.

La OMC, creada en 1995, reemplazo al Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT) con la finalidad de regular los intercambios comerciales entre sus Miembros bajo principios de igualdad y reciprocidad. Actualmente la OMC cuenta con 160 miembros. México es miembro de esta Organización desde su creación.

Fuente de información:
http://www.economia.gob.mx/eventos-noticias/sala-de-prensa/comunicados/10562-comunicado14-107

El apoyo del sector privado es esencial para el futuro del sistema multilateral de comercio (OMC)

El 11 de agosto de 2014, el Director General de la Organización Mundial del Comercio (OMC) aseveró, en su discurso ofrecido en la sesión inaugural de la "Semana del Emprendedor" celebrada en Ciudad de México, que "Al fijar las obligaciones que deben cumplir los países en sus prácticas comerciales, la OMC protege intereses importantes de las empresas y mejora la estabilidad que éstas necesitan para prosperar". Dio las gracias a México por haber apoyado siempre firmemente a la OMC e instó a las pequeñas y medianas empresas (PYMEs) y a los empresarios mexicanos a respaldar "el compromiso y la participación de México" en el sistema multilateral de comercio. A continuación se presenta el discurso del funcionario de la OMC.

El Director General de la OMC:

"Introducción

Sr. Ildefonso Guajardo, Secretario de Economía;

Sr. Enrique Jacob Rocha, Presidente del Instituto Nacional del Emprendedor;

Embajador Fernando de Mateo, representante de México en Ginebra;

Embajador Marcos Raposo Lopes, Embajador de Brasil en México, amigo desde hace 30 años;

Señoras y señores,

Es para mí un gran placer estar hoy aquí. Les agradezco su amable invitación.

Me complace tener esta oportunidad de reunirme con el sector privado en mi primera visita a México como Director General de la Organización Mundial del Comercio.

Mis encuentros con representantes del gobierno, incluso con el Presidente Peña Nieto[2], fueron muy positivos y fructuosos.

México fue uno de los Miembros fundadores de la OMC, y continúa desempeñando un papel muy importante en nuestra labor. Igualmente, creo que la OMC desempeña un importante papel de apoyo al comercio de México y, por lo tanto, a las empresas mexicanas.

De hecho, el sistema multilateral de comercio ayuda considerablemente a las empresas (y a las pymes en particular) de una manera que no es evidente a primera vista y que, tengo la impresión, mucha gente desconoce.

Así que éste va a ser el tema de mi discurso hoy, en el que trataré de responder a la siguiente pregunta: "¿Qué puede hacer la OMC por las PYMES?"

[2] http://www.presidencia.gob.mx/articulos-prensa/recibe-el-presidente-enrique-pena-al-director-general-de-la-organizacion-mundial-de-comercio-roberto-azevedo/

¿Qué es la OMC?

En primer lugar, tal vez sea útil responder a una pregunta más fundamental: ¿qué es la OMC?

En términos sencillos, la OMC establece las normas del sistema mundial de comercio, y lo hizo a partir de un acuerdo entre sus Miembros.

Tenemos 160 miembros que representan cerca del 97% de la economía mundial. Cada uno de esos 160 países o territorios se ha comprometido a observar un conjunto de normas que en la actualidad rigen el comercio mundial en muy diversas esferas (desde los aranceles hasta las subvenciones, pasando por las patentes o los obstáculos técnicos al comercio).

Para respaldar este conjunto de normas, la OMC supervisa también su cumplimiento y ofrece un foro que permite solucionar las diferencias comerciales que puedan surgir.

Nuestro objetivo es fomentar el comercio en tanto que medio para lograr un fin. Ese fin es fomentar el crecimiento y el desarrollo, y mejorar así las condiciones de vida de las personas.

Pero permítanme que sea más concreto.

Qué hace la OMC por las PYMES

A lo largo de los años, las normas de la OMC han contribuido a mejorar el entorno empresarial en todo el mundo.

En primer lugar, aportando previsibilidad.

Al fijar las obligaciones que deben cumplir los países en sus prácticas comerciales, la OMC protege intereses importantes de las empresas y mejora la estabilidad que éstas necesitan para prosperar.

Las PYMES conocen mejor que nadie la importancia de la estabilidad, y los riesgos asociados a su falta. Las empresas pequeñas no siempre tienen una segunda oportunidad para adaptarse a unas normas imprevisibles.

En segundo lugar, la OMC contribuye a mejorar la transparencia de las medidas relacionadas con el comercio.

Las normas de la OMC ayudan a las empresas de todo el mundo a entender mejor las prácticas y las políticas de los distintos países.

Esto también permite a los Miembros de la OMC examinar las políticas y, en caso necesario, plantear preocupaciones relativas a sus interlocutores comerciales.

Por ejemplo, en los Servicios Nacionales de Información sobre Obstáculos Técnicos, cualquier empresa puede obtener información sobre ese tipo de medida existente en un Miembro de la OMC. Y, por supuesto, de manera gratuita.

Pero centrémonos ahora en cómo puede la OMC contribuir a crear nuevas oportunidades empresariales para las PYMES.

Al reducir los obstáculos al comercio, la OMC proporciona acceso a nuevos mercados y mantiene a raya el proteccionismo.

Por utilizar el ejemplo más obvio, existen límites a los aranceles a la importación que pueden aplicar los Miembros, y esto se debe a las normas de la OMC.

Lo mismo puede decirse de los obstáculos no arancelarios al comercio. Si no fuera por la OMC, no existirían salvaguardias claras para evitar la imposición de medidas proteccionistas encubiertas que adoptan la forma de medidas técnicas al comercio.

A diferencia de las grandes empresas, la entrada de las PYMES en los mercados extranjeros depende especialmente de las iniciativas de liberalización del comercio. Por ejemplo, las pymes no tienen, como las grandes empresas, sucursales extraterritoriales que pueden utilizarse para eludir los obstáculos al comercio o a la inversión.

La OMC contribuye también a reducir los costos del comercio transfronterizo mediante la simplificación y normalización de los procedimientos aduaneros.

La burocracia es un problema que las pymes conocen muy bien.

El Acuerdo sobre Facilitación del Comercio de la OMC fue un paso fundamental para abordar los obstáculos burocráticos al comercio. Las estimaciones indican que la aplicación de este histórico Acuerdo, concluido en diciembre del año pasado en Bali, puede reducir los costos entre 10 y 15 por ciento.

La aplicación del Acuerdo facilitará en gran medida la entrada de las PYMES en más mercados extranjeros.

Sin embargo, los Miembros de la OMC están considerando en este momento si este Acuerdo debe o no hacerse efectivo, y de qué manera. Desafortunadamente, el primer plazo importante para la puesta en aplicación del Acuerdo se incumplió a finales de julio. Los Miembros están actualmente examinando cuál podría ser el camino a seguir. Volveré sobre esto más adelante.

Las normas de la OMC aumentan también las oportunidades de las empresas para incorporarse a las cadenas de valor mundiales.

Entre los factores principales que permiten a las PYMES, tanto mexicanas como de cualquier otro país del mundo, incorporarse a las cadenas de valor mundiales están la eliminación de los obstáculos al comercio de bienes y servicios, la reducción de los costos de transacción y la mejora del entorno empresarial.

Estas cadenas de valor ofrecen la oportunidad de integrarse en la economía mundial a costos más bajos, mediante la especialización en la producción de sólo algunos componentes o en la realización de determinadas actividades, en vez de elaborar productos completos.

Por supuesto, hay dificultades, pero no cabe duda de que aquí hay verdaderas oportunidades.

La OMC también puede apoyar a las PYMES a través de su labor en el ámbito de la solución de diferencias comerciales.

Muy a menudo estas diferencias afectan a las grandes empresas, pero no siempre es así.

Hay diversas diferencias en la OMC que afectan a los intereses de las PYMES en diferentes partes del mundo. Por ejemplo, el elevado número de casos en sectores como los textiles y el calzado demuestra que, aunque se desconozca, el sistema de solución de diferencias de la OMC garantiza a las pymes importantes oportunidades de acceso al mercado en estos sectores.

Y, lo que es más importante, como los países deben respetar unas normas comunes, las empresas de todo el mundo tienen más posibilidades de competir en unas condiciones equitativas, de acuerdo con su capacidad y no en función de otros criterios.

Sabemos que el comercio es un motor importante de la actividad empresarial.

Los datos muestran que, generalmente, las PYMES que comercian y participan en la economía internacional son más innovadoras, generan más puestos de trabajo, pagan mejores salarios y registran un mayor crecimiento de los ingresos.

Por consiguiente, mismo si las pymes no participan en la labor de la OMC, la OMC trabaja para ellas. Contribuye a configurar el entorno en el que operan.

Además, incluso si las PYMES no actúan directamente en actividades de comercio exterior, nuestra labor afecta a la competencia a que se enfrentan en sus respectivos mercados internos o a los productos o servicios que necesitan para su actividad empresarial.

Por tanto, es importante para las PYMES que llevemos a cabo nuestra labor satisfactoriamente.

Y considero que podemos hacer mucho más.

Qué podemos hacer por las PYMES en el futuro

Permítanme tratar ahora de algunas de las cosas que yo pienso que la OMC puede hacer por las PYMES en el futuro.

Para empezar, podemos mejorar lo que ya estamos haciendo.

Por ejemplo:

— Podemos ayudar a aumentar la transparencia de las medidas comerciales, como los obstáculos no arancelarios.

— Podemos trabajar para mejorar la supervisión de las normas y prácticas de los países.

— Y podemos seguir ayudando a mantener a raya el proteccionismo.

Sin embargo, tal vez lo más importante que podríamos hacer es avanzar en las negociaciones para actualizar las normas de la OMC, incluso en el marco de la Ronda de Doha.

Aquí es donde se pueden obtener grandes beneficios.

Algunas de las cuestiones que se han planteado son:

- reducir más los aranceles e impedir que suban;

- abordar las subvenciones que distorsionan el comercio en el sector de la agricultura; y

- aumentar la previsibilidad y las oportunidades de acceso a los mercados en todos los sectores de servicios.

En la Conferencia de la OMC celebrada en Bali el pasado mes de diciembre, los Ministros encomendaron a los Miembros que elaboraran un programa de trabajo bien definido para finales de este año a fin de establecer cómo podríamos completar esta labor.

Sin embargo, el revés en la implementación del Acuerdo sobre Facilitación del Comercio que he mencionado antes puede afectar a dicha labor.

Mi impresión, a la luz de lo que he oído decir a los Miembros, es que no se trata de una demora más que pueda sencillamente ignorarse o resolverse con un nuevo calendario.

De todas formas, no soy yo quien decidirá cuáles serán las consecuencias. Son los Miembros quienes deben decidir cómo debemos avanzar.

Por este motivo, pedí a los Miembros que aprovechasen la pausa estival para considerar detenidamente cuáles podrían ser los próximos pasos (y para reflexionar cuidadosamente sobre las consecuencias de este revés).

En este sentido, es esencial el apoyo del Gobierno y la comunidad empresarial de México. México puede desempeñar un papel importante, presentando formas de avanzar constructivas y razonables.

Evolución del panorama comercial

Además, debemos ser conscientes de que el panorama comercial está cambiando.

Es evidente que buena parte de la atención de algunos países se centra actualmente en los acuerdos comerciales regionales.

El propio México ha creado una red considerablemente densa de acuerdos comerciales. Para empezar, el TLCAN tiene ya 20 años, y entró en vigor aproximadamente en la misma época en que se creó la OMC.

Como ustedes saben muy bien, los acuerdos comerciales regionales no son algo nuevo y pueden complementar el sistema multilateral de comercio.

Un buen ejemplo de esto es el uso continuado del sistema de solución de diferencias de la OMC por países que son también miembros de acuerdos regionales. Hace un par de años, cuando las diferencias planteadas en el marco de la OMC se elevaban a 443, 82 de ellas involucraban a miembros de un mismo acuerdo regional. Cabe notar que los miembros del TLCAN participaban de más de 20 de esas diferencias en la OMC.

Actualmente, hay un nuevo conjunto de iniciativas comerciales que abarcan diferentes grupos y diferentes asuntos. Estoy seguro de que han oído ustedes hablar de la propuesta

de una Asociación Transpacífica, de las conversaciones en curso sobre la Asociación Transatlántica de Comercio e Inversión entre los Estados Unidos de Norteamérica y la Unión Europea o de las conversaciones acerca del Acuerdo sobre el Comercio de Servicios.

Por supuesto, México participa en algunas de estas iniciativas.

Pero, como en el pasado, no me parece que esas iniciativas vayan en detrimento de nuestra labor en el plano multilateral. A decir verdad, considero que son un complemento importante de los esfuerzos multilaterales.

De hecho, en la propia OMC hay una iniciativa muy importante que se está llevando a cabo con un grupo de países: la ampliación del Acuerdo sobre Tecnología de la Información, un acuerdo crucial para el comercio y el crecimiento económico. La Iniciativa sobre Bienes Ambientales es otra negociación que puede resultar en liberalización comercial de manera no discriminatoria, en este caso con efectos especialmente positivos para el desarrollo sostenible.

No obstante, es evidente que estas iniciativas no bastan por sí solas.

Por ejemplo, dejan fuera a un gran número de países: no sólo a las economías emergentes más dinámicas, sino también a las economías más pequeñas y vulnerables.

Además, muchas de las grandes cuestiones sólo pueden abordarse eficientemente a nivel mundial (y, por consiguiente, muchos de los grandes avances sólo pueden lograrse también a nivel mundial). Entre estas cuestiones cabe citar:

* la simplificación de los procedimientos aduaneros;

* el trato de las subvenciones agrícolas; o

* la elaboración de reglamentos internacionales en esferas fundamentales como las telecomunicaciones o los servicios financieros.

Esto significa que las distintas vías tienen que coexistir, porque son simbióticas.

Lo que no podemos es ignorar la importancia de actualizar el sistema multilateral de comercio para que podamos responder mejor a las necesidades de las empresas de todo el mundo, incluidas las PYMES.

Conclusión

La aparición de nuevos desafíos para el comercio mundial no quita importancia a los problemas que tenemos actualmente sobre la mesa en la OMC en Ginebra, sino justamente todo lo contrario.

Para corregir los viejos desequilibrios del comercio mundial, reducir los obstáculos aún existentes y abrir nuevos mercados y oportunidades, sigue siendo esencial hacer frente a los obstáculos existentes al acceso a los mercados y a las prácticas que distorsionan el comercio en el ámbito de la agricultura, los productos industriales y los servicios.

El apoyo al desarrollo inclusivo y sostenible seguirá ocupando un lugar central en nuestros trabajos. Las negociaciones comerciales no son un juego de suma cero. Podemos lograr resultados que se traduzcan en nuevas oportunidades y un mayor crecimiento para todos los países, y en nuevas oportunidades para las PYMEs.

Y, en consecuencia, les pido su apoyo. Estamos en un momento crítico y, tal y como están las cosas, el futuro del sistema está plagado de incertidumbres.

No creo que podamos dar por sentadas las ventajas del sistema. El sistema multilateral de comercio apoya el crecimiento y el desarrollo, limita el proteccionismo, asegura un sitio en la mesa a todos los países y garantiza que los más pobres no se queden atrás.

En este sentido, el sistema multilateral ha sido, desde su creación en 1948, un importante impulsor de la apertura, la cooperación y la paz.

Por lo tanto, debemos trabajar para reforzarlo.

México siempre ha apoyado firmemente a la OMC, y quiero darles las gracias por ello.

Debemos mantener este tipo de compromiso. Y no solo por parte de los gobiernos. El apoyo del sector privado será aún más esencial en el futuro.

Creo que, con su apoyo, podemos hacer realidad los beneficios económicos que están en juego actualmente y reforzar el sistema de comercio de cara al futuro, en provecho de todos nosotros.

Muchas gracias."

Fuente de información:
http://www.wto.org/spanish/news_s/spra_s/spra29_s.htm
Para tener acoso a información relacionada, visitar:
http://www.economia.gob.mx/eventos-noticias/sala-de-prensa/comunicados/10562-comunicado14-107

La seguridad de las inversiones en el exterior: una agenda en expansión (RIE)

El 6 de agosto de 2014, el Real Instituto Elcano (RIE) publicó el artículo "La seguridad de las inversiones en el exterior: una agenda en expansión"[3]. A continuación se incluye el Resumen Ejecutivo, la Introducción, y los Capítulos 1. Un nuevo contexto global

[3] Elaborado por Gonzalo Escribano.

para la inversión extranjera, 4. El papel de la Unión Europea y 5. Recomendaciones para la acción exterior española en materia de IED.

Resumen Ejecutivo

En los últimos años se viene produciendo una doble transición hacia un re-equilibrio del patrón geo-económico de la Inversión Extranjera Directa (IED) y nuevos estándares de regulación. Este informe aborda esa doble transición desde la perspectiva de la seguridad de la IED española. Expone primero la naturaleza de ese nuevo contexto global para después analizar la matriz de riesgos de la IED española y el reto de transferir las competencias sobre su protección a la Unión Europea (UE), tal y como plantea el Tratado de Lisboa. El último apartado ofrece algunas recomendaciones para la acción exterior española.

Los países en desarrollo superaron en 2012 y 2013 a los países desarrollados como receptores de IED, consumando un cambio geo-económico de primer orden y desarrollando nuevas oportunidades en los márgenes de la globalización en busca de rentabilidades superiores pero asociadas a un mayor riesgo. Muchos países emergentes aplican modelos de contenido local que obligan a que una parte sustancial del proyecto de inversión sea realizado por parte de empresas nacionales, tanto para la IED que reciben como para sus propias inversiones en el exterior. A esto se añade el resurgimiento de las políticas industriales y un mayor escrutinio en la selección de los proyectos de inversión de las empresas extranjeras. La protección de la IED seguirá siendo una de las clave de la gobernanza global conforme ésta se dirija hacia mercados de mayor riesgo y/o afectados por la revitalización del capitalismo de Estado.

Sin embargo, el régimen internacional para la protección de la IED, formado por cerca de 3 mil acuerdos bilaterales de inversiones y otros arreglos institucionales (Centro Internacional de Arreglo de Diferencias relativas a Inversiones (CIADI), Organización Mundial del Comercio (OMC), tribunales internacionales de arbitraje…), parece puesto

en cuestión por algunos Estados en el momento en que resulta más necesario. El ritmo de firma de acuerdos se ha reducido sustancialmente en la última década y varios de los nuevos acuerdos de tercera generación preservan el espacio regulatorio de los gobiernos para reducir el riesgo de litigios. Por ello, el debate sobre el régimen internacional de resolución de disputas entre inversionistas y Estados está de plena actualidad, y muchos países son reacios a reducir su margen de autonomía política.

En paralelo, los inversionistas piensan que la protección de estos mecanismos es limitada, en la medida en que no garantizan la ejecución de los laudos debido a que el contexto no es estatal sino mundial, con muchas jurisdicciones y jugadores soberanos. Pero reconocen que aunque la protección que brindan sea limitada, constituye un apoyo importante. Aunque los procesos arbitrales son largos y caros, y la ejecución de los laudos puede no estar garantizada, su mero desarrollo a menudo facilita acuerdos de conciliación. La reciente compensación por la expropiación de YPF muestra que la situación sería mucho peor sin APPRI y sin arbitrajes, pero ello supone reforzar y perfeccionar el sistema actual, no conformarse con sus carencias.

Todo ello apunta a una intensificación de los riesgos afrontados por la IED española, sobre todo en los nuevos mercados de mayor riesgo, a los que deberán exponerse las inversiones españolas en su tercera ola de internacionalización. La situación de riesgo de partida de las inversiones españolas está bastante compensada: tienden a localizarse en países que protegen los derechos de propiedad por encima de la media, su diversificación es elevada y las 2/3 partes de las mismas están en países avanzados de bajo riesgo y, en consecuencia, menor rentabilidad. Fuera de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE), las inversiones españolas se han dirigido preferentemente a los grandes mercados emergentes de América Latina, donde en muchos países España ha sido capaz de amortiguar el mayor riesgo relativo. La IED española, aunque en mucha menor medida, también ha acudido a los principales

mercados mediterráneos, mientras que en Asia-Oceanía y África es todavía muy reducida.

En relación con el resto de Estados miembros de la UE, la IED española presenta una mayor aversión al riesgo plasmada en una menor diversificación hacia países con una mayor rentabilidad esperada. Aunque parezca paradójico, el problema no estriba en una asunción excesiva de riesgo por parte de los inversionistas españoles, sino en un bajo nivel del mismo que limita la rentabilidad y las oportunidades futuras. La curva de aprendizaje de la IED española inició su ascenso en América Latina y se consolidó en Europa y Norteamérica. La segunda oleada de IED española se produjo en la UE, una tendencia razonable para reducir la concentración de riesgos en América Latina. Pero posteriormente no fue compensada por una exposición mayor en otros mercados emergentes. En suma, existe un déficit doble de IED española en países asiáticos de relación riesgo/rentabilidad intermedios (China, pero no sólo), así como en países de alta rentabilidad en relación con el riesgo.

Por otro lado, aunque mucha IED española se destina a sectores privatizados regulados, en principio más sensibles al riesgo regulatorio, la mayor parte de los demás inversionistas internacionales se encuentran en situaciones semejantes. Todos ellos han padecido episodios de inseguridad jurídica, y éstos tenderán a aumentar conforme la matriz de riesgos española se diversifique hacia mercados de mayor riesgo. Además, los derechos de propiedad no sólo se ven amenazados por riesgos regulatorios, sino también por equilibrios de economía política capaces de desplazar a los inversionistas extranjeros cuando su actividad revela un potencial importante. También suele argumentarse que el peso de las pequeñas y medianas empresa (PYMES) en la IED española supone una vulnerabilidad añadida, obviando que el grueso de la misma se lleva a cabo por las grandes multinacionales españolas y que, en todo caso, contar con una presencia empresarial diversificada en el exterior es un activo adicional para la seguridad de la IED española.

Las nuevas competencias de la UE en materia de inversiones obligarían al tránsito de los Acuerdos de Promoción y Protección Recíproca de Inversiones (APPRI) españoles a tratados bilaterales de inversiones comunitarios (BIT en terminología inglesa), planteando la doble duda acerca de su nivel de protección y de qué países serán prioritarios para la UE. Esa competencia no sólo afecta a los estándares de protección, sino también a la resolución de disputas entre inversionistas y Estados. El debate se produce entre Estados miembros que prefieren modelos de segunda generación con elevados estándares de protección al inversionista y aquellos que prefieren BIT de tercera generación más equilibrados para mantener la soberanía de los gobiernos en asuntos como el medio ambiente, la salud o la seguridad. Es importante discernir hasta qué punto esa demanda de equilibrio no deriva en excusas proteccionistas o en una falta de aceptación de los derechos de propiedad.

El papel de la UE en materia de protección de la IED resulta ambivalente. Por un lado, su peso económico puede facilitar la negociación y, sobre todo, la ejecución de los laudos. Por otro, la inclusión de elementos no estrictamente económicos y de la sociedad civil podría rebajar el nivel de protección de las IED en el exterior, pero también permitir un mayor espacio de política a los Estados miembros. Esto implica que hay nuevos instrumentos ofensivos y defensivos, pero también distintas preferencias geográficas y de contenido que dejan cierto margen de maniobra a los Estados, que deben encontrar la manera óptima de articular sus estrategias con la comunitaria.

España defendió inicialmente el modelo de APPRI negociado hasta 2009 por la sólida situación de partida que proporciona una completa red de acuerdos con una protección elevada. Pero la expropiación de YPF en 2012, primero, y los arbitrajes internacionales planteados por el recorte de primas a las energías renovables, después, mostraron al gobierno español la ambivalencia de los arreglos internacionales en materia de protección de inversiones: la cuestión es optimizar la diferencia entre la protección que

otorgan y las obligaciones que entrañan. La expropiación de YPF matizó la posición del gobierno de España: manteniendo los mecanismos de la vía bilateral del APPRI recurrió también a los apoyos que suponen la europeización de la protección de las IED. Pero siempre desde la defensa de un estándar de protección elevado, con pocas concesiones al espacio de política de los gobiernos a expensas de limitar el suyo propio. El mejor ejemplo lo constituyen los arbitrajes planteados por fondos de inversión internacionales a la modificación en la retribución a las energías renovables, un tema políticamente sensible no sólo por su impacto sobre la imagen exterior de España, sino también internamente porque no incluiría a los inversionistas nacionales.

El Informe contiene una serie de recomendaciones para la acción exterior española referentes al tránsito a una política comunitaria de protección de inversiones, para la propia acción exterior española en la materia, para las empresas y, sobre todo, para reforzar la integración de la acción exterior española en torno a esos tres ejes.

Respecto a las implicaciones para España del debate comunitario:

- Transferir los APPRI españoles requerirá una transición prolongada que es importante gestionar.

- Debe conseguirse que los acuerdos comunitarios sean capaces de fijar las expectativas empresariales, más allá de que el grandfathering resuelva el vacío legal.

- El ritmo de transición debe ser rápido sólo si entraña mayores niveles de protección.

- Dado el elevado nivel de protección de los APPRI españoles, España debe mantener la apuesta por unos estándares elevados de protección.

- Puede modularse compensando menores estándares de protección con una mayor efectividad en la ejecución en nuevos acuerdos diferenciados.

- Debe extenderse la agenda comunitaria a instrumentos como el recurso a los organismos internacionales y las represalias comerciales.

- Defender la creación de una alianza con Estados Unidos de Norteamérica, apoyando la inclusión de mecanismos de solución de diferencias inversionista-Estado en el TTIP.

- El tránsito supondrá un esfuerzo por parte española para obtener apoyos y servicios de la Comisión, algo a lo que ésta está poco acostumbrada.

Respecto a las implicaciones para la política española de IED:

- Fomentar el riesgo y acompañarlo, no penalizarlo, pues la cartera de riesgos de la IED española no peca por exceso, sino por defecto.

- Una mayor integración de la acción exterior española en materia de IED.

- Información y presencia son insustituibles.

- Europeizar la protección de la IED es inevitable, pero España debe transferir sus preferencias con argumentos en clave europea, no nacional.

- Donde haya divergencia de preferencias, la administración española debe colmar las brechas que puedan surgir en el entramado comunitario para apoyar la internacionalización de sus empresas.

- Las nacionalizaciones que perjudiquen a empresas españolas deben tratarse a corto plazo como meras disputas comerciales y evitar su politización.

- En el medio y largo plazo el Estado sí debe recurrir a la presión internacional con acciones creíbles, pausadas y consistentes en el tiempo.

- Ese trabajo no puede realizarse sólo ex-post, sino que debe formar parte de una estrategia preventiva.

- Todo ello debe acompañarse de una estrategia de alta diplomacia para la obtención de contratos.

Con todo, el análisis también es de aplicación a la empresa española, cuya estrategia suele recibir cuatro objeciones: carencias en la estrategia de comunicación en los países que albergan la inversión; propensión a invertir en solitario o con posiciones mayoritarias; incapacidad para conformar lobbies en el exterior; y aversión a los mercados "difíciles". De todo ello pueden derivarse también algunas implicaciones:

- Las empresas españolas tienden a gestionar el riesgo de manera adecuada, incluso conservadora.

- Las grandes empresas pueden requerir una visión más global para anticipar mejor los riesgos políticos, mientras que las PYMES precisan asesoría sectorial y política.

- Debe estudiar el marco jurídico-político para tratar de anticipar su evolución.

- El servicio exterior y la cooperación pueden apoyar la reputación de la empresa española y ayudarla a identificar oportunidades de inversión.

- Las empresas que trabajan en sectores regulados pueden reducir sus riesgos mediante una menor aversión a las joint-ventures.

- Cuando los intereses creados en un sector dificulten la implantación un análisis de economía política es complemento esencial al estudio del marco jurídico.

- Con todo, España debe contar con los riesgos de arbitrajes con Estados emergentes, donde el sentimiento nacionalista suele ser fuerte.

Finalmente, empresas y administraciones pueden llevar a cabo actuaciones conjuntas:

- Poner en común información y análisis prospectivos potenciando la inteligencia económica.

- Para resultar operativa esa inteligencia debe procurar un relato global del que proporcione escenarios reconocibles y estrategias para cubrir los diferentes riesgos.

- La existencia de un protocolo empresas-administraciones públicas formalizado.

- Ese ejercicio de coordinación también debiera darse en mayor medida en las propias administraciones públicas.

- En su defecto, crear pasarelas que, aunque no resuelven la falta de coordinación, al menos hacen que la información circule con mayor fluidez.

Introducción

En los últimos años se viene produciendo un cambio en la pauta global de los flujos de Inversión Extranjera Directa (IED), en la que ganan relevancia las economías

emergentes como destino y origen de las mismas. En paralelo, se ha dado un aumento de la conflictividad entre inversionistas y Estados ante el cual el vigente régimen internacional de regulación de la IED formado por acuerdos bilaterales y arreglos para la solución de diferencias se percibe como obsoleto e incapaz de asegurar un equilibrio adecuado entre protección de los derechos de propiedad y protección del derecho a regular. Se trata de una doble transición: hacía un reequilibrio del patrón global de la IED y hacia nuevos estándares de regulación. Este informe aborda esa doble transición desde la perspectiva de la seguridad de la IED española, lo que necesariamente incluye una reflexión en clave europea.

Para ello, se expone primero la naturaleza del nuevo contexto global para la IED. A continuación se analiza la matriz de riesgos de la IED española y su evolución. La siguiente sección muestra que en el caso español riesgos y oportunidades se encuentran básicamente alineados, aunque hay potencial de mejora en la cartera de la IED española en mercados de mayores beneficios esperados y mayor nivel de riesgo. Tras exponer el contexto global y el posicionamiento de la IED española, el documento analiza el reto de transferir las competencias españolas en materia de protección de IED a la Unión Europea (UE) y sus implicaciones para España. El último apartado concluye con algunas recomendaciones para la acción exterior española, tanto respecto al debate comunitario como a la política española de protección de IED, las estrategias empresariales y, sobre todo, las oportunidades de una mejor articulación de esos tres niveles.

1. Un nuevo contexto global para la inversión extranjera

Con datos del *World Investment Report 2013* de la UNCTAD, en 2012, por primera vez en la historia, los países en desarrollo superaron a los países desarrollados como primeros receptores de IED. En ese mismo año, nueve de los primeros 20 países receptores de IED eran ya economías en desarrollo. Pese a su desaceleración, los flujos

destinados a Asia y América Latina se mantuvieron en máximos históricos, y siguieron aumentando hacia África.

Se consuma así un cambio geo-económico de primer orden, confirmado por los avances para 2013, según el cual los flujos de IED ya no se producen en su mayoría entre países desarrollados. Los BRICS (Brasil, Rusia, India, China y Sudáfrica) no sólo reciben una parte creciente de la IED mundial, sino que sus inversiones en el exterior se han multiplicado por 20 en la última década y ya suponen cerca del 10% de la IED global, muy concentradas en otros países en desarrollo. China ya es el tercer inversionista mundial, sólo por detrás de Estados Unidos de Norteamérica y Japón.

La IED global prosigue desarrollando nuevas oportunidades en los márgenes de la globalización en busca de rentabilidades superiores: en 2011, frente al 4.8% de rentabilidad obtenida por la IED en los países desarrollados, la tasa de retorno del conjunto de los países en desarrollo fue del 8.4% (7.1% en América Latina, 8.8% en Asia y 9.3% en África). Esa mayor rentabilidad está asociada a un mayor riesgo de inversión, por lo que conforme la IED aumenta su exposición al riesgo gana en importancia una gestión adecuada del mismo. De hecho, las razones institucionales son uno de los argumentos aludidos para explicar que la IED no fluya con más intensidad hacia mercados en desarrollo con una mayor escasez relativa de capital frente al trabajo, como predice la teoría económica.

El papel del Estado en la creciente complejidad del derecho internacional de las inversiones

Existe la necesidad de contar con un sistema normativo apropiado para que las inversiones puedan hacerse en condiciones equilibradas por los nacionales y las compañías de un Estado en el territorio de otros Estados. En otras palabras, es necesaria una versión aunque sea mínima, no necesariamente débil, de seguridad jurídica encarnada en el principio de Estado de Derecho (rule of law), con sus característicos

elementos de gobierno de derecho, razonable estabilidad y predictabilidad. El problema es que el sistema normativo de derecho internacional imperante es cada vez más complejo, fragmentado y diverso, y por eso mismo puede contener importantes inconsistencias y estar teñido de una sensación de incertidumbre incluso para sus operadores. Esa complejidad proviene en gran medida de la madeja de acuerdos bilaterales de inversión (APPRI), que hoy por hoy son el principal medio para garantizar el derecho independiente del inversionista a recurrir a un arbitraje internacional y, de esa forma, eludir el impedimento político que importa depender del propio Estado para el ejercicio de la protección diplomática y limitar el impedimento legal que puede suponer el requisito de agotar los recursos jurídicos internos de los Estados.

La búsqueda de sentido a las reglas para conformar ese mínimo de estabilidad y predictabilidad importan en numerosas ocasiones una reducción de la esfera de competencias soberanas de los Estados. Más allá de las importantes cuestiones de legitimidad que pueden estar involucradas en toda limitación de soberanía, se verifica una tensión en el control de la legalidad internacional de las decisiones administrativas y gubernamentales internas según cánones internacionales cada vez más exigentes. Un control cuyo alcance está puesto en duda porque los Estados no siempre ven con buenos ojos las injerencias de tribunales arbitrales internacionales ad hoc en sus regulaciones administrativas internas. La coalición de Estados que desean restringir las posibilidades de controlar la legalidad internacional de los actos administrativos internos es variada y se debe tanto a factores internos de los Estados como a factores internacionales. Para explicar este fenómeno hay que prestar atención a ciertos cambios operados en los propios Estados, que a veces no pueden ser calificados sobre la base de las categorías clásicas de Estados importadores y exportadores de capital, y que además son profundamente regulatorios y con fuertes sociedades civiles comunicadas en red. Ese tipo de cambios han supuesto también una aproximación distinta de los Estados, incluido Estados Unidos de Norteamérica, a sus modelos de acuerdos bilaterales de

inversión, que comparados con los modelos de la década de los 80 y 90 del pasado siglo, están sufriendo un proceso de reajuste en el que se limitan los derechos de los inversionistas y se expande el llamado "espacio político" o autonomía gubernamental de los Estados.

Europa no es ajena a este fenómeno y sus acuerdos de inversión también están en este proceso de reajuste. Para comprobarlo basta leer la resolución por la que el Parlamento Europeo (PE) autoriza a la Comisión a abrir negociaciones para un acuerdo bilateral de inversiones UE-China, del pasado 8 de octubre. El PE aboga por cláusulas sustantivas de protección social y medioambiental, que si se acuerdan cambiaran el panorama normativo que ahora está vigente en el marco de los 26 acuerdos bilaterales entre los Estados miembros de la UE y China. El reajuste de dichos acuerdos se explica también por otras causas directas y contextuales, como el resurgimiento del proteccionismo en época de crisis, el cambio en las formas de control de inversiones desde los atentados de 2011 en Estados Unidos de Norteamérica, las críticas al Fondo Monetario Internacional (FMI), la menor relevancia relativa de la OMC y el crecimiento de los acuerdos regionales, en fin, los descontentos con la globalización o la imposibilidad de una hiperglobalización democrática —todo esto puede ser descrito, como dice José Alvarez, como la revancha del Estado—. El hecho es que esas causas llevan a un retroceso del sistema clásico de protección de inversiones, que se evidencia en la reaparición de diversas manifestaciones de la Doctrina Calvo, que priorizan las soluciones de derecho interno frente al derecho internacional.

La situación descrita también tiene que ver con el socavamiento de la idea de la despolitización de las controversias jurídicas. Cuando una controversia sobre inversiones se lleva ante un tribunal arbitral, la política no desaparece, cambia de lugar. Y aquí es importante debatir cuál es el papel del Estado en la defensa y protección de las inversiones en el extranjero. Porque el Estado, por ejemplo, en el contexto de la Convención de Washington que gobierna los arbitrajes CIADI, no ha renunciado a las

influencias políticas, sino que solo le reconoce un derecho de acción al inversionista, independiente del Estado. En ese contexto, es necesario expandir el ámbito de lo jurídico al ámbito político-económico, no hay que dejar de hablar de "cumplimiento", pero también hay que incorporar más análisis de "eficiencia", como hacen los análisis que combinan derecho y economía. Eso nos puede ayudar a responder preguntas como, por ejemplo: ¿por qué presentamos una demanda ante el CIADI si creemos que no se va a cumplir (al menos en el mediano plazo)? Tiene que haber una respuesta lógica que nos explique esa persistente actitud estratégica en algunos inversionistas internacionales, que en el caso de juegos de repetición implicaría trasladar costos de reputación a las partes contra las que se pone la demanda. Abundando en la política, por poner un solo ejemplo: sería iluso considerar que un país (ponga usted el nombre) no va a mezclar política y derecho en un contexto litigioso de varios frentes abiertos en distintas jurisdicciones de tribunales nacionales e internacionales que comporten un costo de indemnizaciones superior al de todo su producto interior bruto.

En este sentido, la política de la protección de las inversiones tiene que ser abiertamente discutida en el contexto de la estrategia española de política exterior. Y aquí caben muchas preguntas, pero hay una que llama poderosamente la atención: ¿por qué las Cortes españolas no han debatido nunca con seriedad las normas convencionales sobre protección de inversiones como lo viene haciendo de forma robusta el PE?, ¿por qué no se discute sobre un modelo ideal de protección de inversiones, que debería haberse hecho hace muchos años, y que todavía tiene una limitada cabida en las circunstancias actuales con la nueva normativa de competencias que entró en vigor con el Tratado de Lisboa?, ¿cuáles son las políticas que España está defendiendo en la UE y en cada una de sus instituciones?, ¿cuáles son las propuestas que deben defenderse para mejorar el sistema de protección de inversiones?[4]

[4] Elaborado por Carlos Espósito.

La aparición en el escenario de la IED global de los países emergentes y en desarrollo ha supuesto además un papel inversionista más destacado por parte de las empresas estatales, que ya representan el 11% de la IED global. Aunque también los países desarrollados cuentan con empresas estatales que invierten en el exterior, la mayor parte de las adquisiciones en 2012 fueron de empresas estatales de países en desarrollo. Y casi todas consistieron en la adquisición de recursos naturales y otros activos estratégicos, tangibles (tecnología y presencia en el mercado) o intangibles (marcas y patentes). A ello debe añadirse la irrupción de los fondos soberanos, en gran parte enfocados a realizar adquisiciones estratégicas.

Por otro lado, el régimen internacional que gobierna la IED es relativamente débil en estructura y aplicación, y parece en buena medida agotado. Además de mecanismos multilaterales como el TRIM (Agreement on Trade Related Investment Measures) de la Organización Mundial del Comercio, está conformado básicamente por un entramado de unos 3 mil acuerdos bilaterales de inversiones y otros arreglos institucionales, como acuerdos de integración o de cooperación con una dimensión de inversión que garantizan a los inversionistas el recurso al arbitraje internacional.

Sin embargo, el ritmo de firma de acuerdos se ha reducido sustancialmente en la última década. Los 30 acuerdos internacionales de inversión alcanzados en 2012 supusieron el número más bajo firmado en el último cuarto de siglo, y ocho de ellos fueron acuerdos regionales. Además, muchos de los nuevos acuerdos incluyen explícitamente elementos que permiten preservar el espacio regulatorio de las políticas públicas y reducir el riesgo de litigios por parte de los inversionistas extranjeros.

Al mantenimiento de las habituales medidas restrictivas a la IED por parte de los países receptores, en los últimos años se añade también un cierto resurgir de las políticas industriales y un mayor escrutinio en la selección de los proyectos de inversión de las empresas extranjeras. Varios países emergentes aplican estrictos modelos de contenido

local[5], en ocasiones a sus propias inversiones en el exterior, y los conflictos entre esos esquemas son frecuentes, por ejemplo, en las inversiones de China en Brasil. Las medidas más restrictivas han recaído sobre el sector extractivo, coincidiendo con el ciclo alcista de las materias primas, pero también sobre servicios financieros y servicios de gas, agua y electricidad, todos ellos sectores con presencia de empresas españolas.

Algunos analistas consideran que las limitaciones del régimen internacional de inversiones se reflejan en el aumento de las disputas entre inversionistas y Estados, mientras otros no aprecian cambios de tendencia en un aumento que podría caracterizarse como estructural. El WIR 2013 señala 58 nuevos casos en 2012, el mayor número de disputas iniciadas en un año, elevando el total a 514 disputas con 95 países. El CIADI (Centro Internacional de Arreglo de Diferencias relativas a Inversiones del Grupo del Banco Mundial) se percibe crecientemente como favorable a los intereses de los inversionistas privados, especialmente de los países industrializados, y muchos gobiernos prefieren recurrir a diferentes Cámaras de Comercio Internacionales.

Los inversionistas reconocen que aunque la protección que brindan sea limitada, constituye un apoyo muy importante. Aunque los procesos arbitrales son largos y caros, y la ejecución de los laudos pueda no estar garantizada, su mero desarrollo a menudo facilita acuerdos de conciliación. La situación sería mucho peor sin APPRI y sin arbitrajes, pero ello supone reforzar y perfeccionar el sistema actual, no considerarlo caduco. Por otro lado, en el debate entre estándares de protección elevados y autonomía política es importante discernir hasta qué punto las demandas de posiciones equilibradas no derivan en excusas proteccionistas o en una falta de aceptación de los derechos de propiedad.

[5] Los modelos de contenido local se basan en la exigencia por parte de un país de que los proyectos de inversión incluyan un porcentaje determinado de proveedores nacionales, sea en el ámbito industrial o de servicios.

El debate sobre los problemas que plantea el régimen internacional de resolución de disputas está de plena actualidad en muchos países, algunos de los cuales son reacios a acotar su soberanía y el margen de maniobra de sus políticas nacionales. En países como Australia o Canadá ello se plasma en acuerdos bilaterales de protección de inversiones de tercera generación que preservan su derecho a regular en materias relacionadas con la salud, la seguridad o el medio ambiente[6]. Sudáfrica ha anunciado su intención de denunciar algunos de sus acuerdos. En América Latina la oposición a los tratados de ese tipo es especialmente fuerte: Brasil simplemente se niega a negociarlos; hasta hace pocos meses, Argentina ignoró los laudos en su contra, algo que sólo empezó a cambiar gracias al acuerdo con el FMI; Bolivia renunció a la Convención del CIADI en 2007, Ecuador en 2009 y Venezuela en 2012; en 2013, Ecuador denunció en 2013 su acuerdo de inversiones con Estados Unidos de Norteamérica.

Con todo, los inversionistas tienden a pensar que la protección que otorgan estos mecanismos es limitada, en especial en determinados contextos políticos. La capacidad de un inversionista beneficiado por un arbitraje favorable para que sea aplicado resulta igualmente limitada. A eso deben añadirse los elevados costos del proceso, tanto en términos legales y económicos como de reputación. Al igual que ocurre con los obstáculos a la IED que plantean las regulaciones proteccionistas, gran parte de esas disputas afecta a sectores relacionados con los recursos naturales y la energía. En este caso, se aprecia una correlación casi perfecta entre número de casos de arbitraje y precios de las materias primas[7].

Los procesos de arbitraje apenas muestran la punta del iceberg, puesto que sólo se recurre a ellos cuando las relaciones entre el Estado y el inversionista están rotas. Pese a que casi todos los contratos cuentan con cláusulas al respecto, en general las disputas

[6] Como muestra de la volatilidad del entorno, Australia volvió a cambiar su política hacia una posición muy liberal tras el último cambio de gobierno.

[7] P. Stevens, J. Kooroshy, G. Lahn y B. Lee (2013), *Conflict and Coexistence in the Extractive Industries*, Chatham House Report, noviembre.

suelen renegociarse antes, pues los inversionistas son conscientes de los riesgos que entraña un arbitraje, de las dificultades de cobro de las indemnizaciones y, sobre todo, de que ganarlo puede suponer romper definitivamente la relación con el Estado en cuestión. Cuando una élite controla los recursos económicos y el poder político, los arbitrajes suelen concluir con la despedida definitiva del inversionista del país receptor.

La seguridad de las inversiones extranjeras seguirá siendo un aspecto fundamental de la gobernanza global conforme los flujos se destinen en mayor medida hacia mercados con mayores niveles de riesgo y rentabilidad. El aumento de esos flujos reflejará una pauta interpolar, en la medida en que la interdependencia crecerá sobre todo entre los diferentes polos conformados por países desarrollados y países emergentes (básicamente los BRICS, pero también algunos mercados frontera). La emergencia de nuevos actores con preferencias diferentes en lo que respecta a las inversiones extranjeras (más selectivos e intervencionistas), en ocasiones con el apoyo de sus opiniones públicas, supone una mayor incertidumbre acerca de la seguridad de los proyectos de inversión.

Por otro lado, la gobernanza global de las inversiones extranjeras no cuenta con un régimen internacional único, sino más bien con un conjunto fragmentado de arreglos institucionales consistentes en acuerdos bilaterales de inversión o acuerdos de otra índole con un contenido de inversiones, y diferentes instituciones dedicadas a la solución de diferencias. El aumento de los casos de arbitraje entre inversionistas y Estados refleja tanto una crisis de este modelo de gobernanza como la mayor conflictividad de las relaciones entre ambos actores.

Todo ello apunta a una intensificación de los riesgos afrontados por la IED española, tanto en los mercados existentes como sobre todo en los nuevos mercados de mayor riesgo, de los que se dispone de menor información e intensidad en las relaciones. Es

precisamente a esos mercados a los que necesariamente deberá exponerse la IED española en una eventual tercera ola de internacionalización.

4. El papel de la Unión Europea

Europa es sin duda el continente más prolífico en lo que a Tratados Bilaterales de Inversiones Comunitarios (BIT, por sus siglas en inglés) se refiere, con más de 1 mil 400 acuerdos firmados antes del Tratado de Lisboa, la mitad de los existentes, frente a la cincuentena firmada por Estados Unidos de Norteamérica[8]. El Tratado otorgó por primera vez a la UE la competencia "plena y exclusiva" de la protección de las inversiones de los Estados miembros y las empresas de la Unión. Esa competencia no sólo afecta a los estándares de protección de las IED, sino también a la resolución de disputas entre inversionistas y Estados.

Sin embargo, el tránsito obligado de los BIT nacionales a los comunitarios no está resultando fácil, dadas las diferencias entre las instituciones comunitarias y de algunas de éstas con los Estados miembros. La Comisión Europea es la encargada de las negociaciones de los futuros BIT, que deben ser refrendados por el Parlamento y el Consejo en un proceso semejante al de la política comercial, puesto que afecta a acuerdos internacionales. A esto se añaden las competencias del Servicio Europeo de Acción Exterior (SEAE) en la negociación de los mismos. Esta fragmentación ha sido criticada por las asociaciones empresariales, estimando que las sitúa en situación de inferioridad en determinados frente a las empresas estadounidenses, que cuentan con mecanismos de protección más expeditivos.

La integración de las diferentes competencias compartidas se ve dificultada por la falta de un enfoque común hacia la política de inversiones. La Comisión y el Consejo

[8] La comparación es engañosa: son los países miembros de la UE, individualmente, los que han consentido en obligarse por esos tratados. Así considerado, cada uno de ellos tendría una cifra promedio de tratados que no difiere mucho de las de Estados Unidos de Norteamérica.

priorizan la protección de las inversiones mediante BIT bilaterales negociados caso a caso, mientras que el Parlamento prefiere un enfoque más equilibrado que incluya otras consideraciones y proporcione un estándar ajustable por nivel de desarrollo pero relativamente homogéneo. A nivel de Estados miembros, España, junto con Alemania, Francia, los Países Bajos y el Reino Unido, se mostraron reacios a transferir sus competencias alegando que los BIT negociados por la Comisión reducirían el estándar de protección de inversiones de los ya existentes[9].

El debate tiene que ver con la evolución del estándar de protección de inversiones contenido en los diferentes BIT. Los BIT de primera y segunda generación siguen el estándar desarrollado en la década de 1960 y aplicado por varios países (entre ellos España) hasta bien entrada la década de 2000, a su vez inspirado en los acuerdos FCN (*Friendship, Commerce and Navigation*) del siglo XIX. Todos ellos se concentran en la protección del inversionista y la mejora del acceso al mercado[10], obviando cuestiones sociales como las condiciones laborales, la protección medioambiental o la responsabilidad corporativa. Cuando a mediados de la década de 1990 países desarrollados como Australia y Canadá empezaron a registrar contenciosos con inversionistas extranjeros surgió una tercera generación de BIT más equilibrada destinada a mantener el espacio de política de los países firmantes, incluyendo limitaciones en materia de interés público, por ejemplo en el campo del medio ambiente, la salud o la seguridad.

A finales de 2012, y tras arduas negociaciones, el Consejo aprobó una regulación que encuadra la situación tanto de los BITs existentes como de los nuevos a negociar por la Comisión. Respecto a los BIT en vigor (por ejemplo los APPRI españoles), mantienen

---

[9] J. Parello-Plesner y E. Ortiz de Solórzano (2013), *A comprehensive Approach to Investment Protection*, ECFR Policy Brief, nº 82, junio, http://ecfr.eu/page/-/ECFR82_INVESTMENT_BRIEF_AW.pdf. La postura oficial del gobierno, en cambio, es que España no ha defendido en ningún momento la competencia nacional frente a la comunitaria sino el modelo de APPRI negociado hasta 2009.

[10] No se incorpora acceso a mercado en ningún BIT de un Estado miembro, puesto que el acceso a mercado era ya competencia de la UE y, además, no estaban concebidos para el pre- sino únicamente para el post-establecimiento.

su validez en el acervo comunitario (grandfathering) aunque deben ser "compatibles" con los BIT comunitarios, para lo cual pueden ser modificados. Bajo "ciertas condiciones", los Estados miembros que deseen negociar un BIT con un tercer país con el cual la UE no prevea entablar negociaciones pueden solicitar la autorización a la Comisión para hacerlo.

Respecto al papel de la protección de las inversiones en los nuevos acuerdos a negociar por la Comisión, ésta persigue actuar en función de las prioridades e incluirla en acuerdos comerciales o por separado en BIT específicos. En la actualidad hay negociaciones en curso con países como Canadá (concluidas), la India, Singapur y Marruecos, y hay autorización para iniciarlas con Egipto, Jordania y Túnez. En el futuro inmediato se espera comenzarlas con Estados Unidos de Norteamérica, China y la ASEAN.

A juicio de la Comisión, la naturaleza de esos BIT resulta más equilibrada que la de sus predecesores, pues manteniendo estándares elevados en la protección de inversiones introduce elementos como el derecho a regular, la transparencia, el desarrollo sostenible o los estándares laborales, medioambientales y de salud. A título de ejemplo, las provisiones sobre inversiones del Acuerdo de Libre Comercio UE-Canadá de 2013 explicitan "el derecho de Canadá y la UE a regular para alcanzar objetivos legítimos de política pública como la protección de la salud, la seguridad o el medio ambiente", y constituyeron uno de los principales obstáculos a la conclusión de las negociaciones.

Algo semejante ocurre con las negociaciones en curso sobre el Acuerdo Transatlántico de Comercio e Inversiones (TTIP, por sus siglas en inglés), cuyo capítulo de inversiones está resultando uno de los más complejos. En enero de 2014, la Comisión decidió posponer las negociaciones sobre los mecanismos de solución de diferencias entre inversionistas y Estados para lanzar una consulta pública que asegure el equilibrio adecuado entre la protección de los inversionistas europeos y el derecho a regular de

los estados. La cláusula de diferencias inversionista-Estado inicialmente propuesta permitiría a las empresas europeas y estadounidenses presentar disputas directamente contra los estados en tribunales internacionales de arbitraje, sorteando a los europeos, siempre que considerasen que la legislación en materias como la salud, el medio ambiente o la protección social perjudicase sus inversiones.

La relevancia del nivel y naturaleza del estándar de protección de inversiones que eventualmente se acuerde en el TTIP estriba en su potencial para convertirse en un estándar cuasi-global [11]. En consecuencia, su significación excede a la relación transatlántica si se generalizase su uso como modelo de referencia en otras negociaciones, aunque sólo fuese por asegurar una mínima homogeneidad. En ausencia de un régimen internacional formal para gestionar las inversiones, la provisión de un estándar global por parte de Estados Unidos de Norteamérica y la UE supone la mejor alternativa para los países de la OCDE y sus empresas. Sin embargo, la oposición alemana y francesa a incluir los mecanismos de solución de diferencias entre inversionistas y estados puede conseguir que éstos sean la segunda excepción al TTIP después del mercado audiovisual.

Aunque todos estos elementos son de carácter bilateral, la UE también actúa multilateralmente a través de la Comisión de Naciones Unidas de Legislación Comercial Internacional (UNCITRAL) generando reglas sobre transparencia de aplicación fuera de sus propios BIT, si bien su impacto es limitado.

En resumen, podría concluirse que el papel de la UE tras recibir las competencias en materia de protección de inversiones resulta algo ambivalente. De un lado, parece evidente que el peso de la UE en la comunidad internacional no es neutral en la transición de BIT nacionales a comunitarios. En el mismo sentido, el compromiso con

[11] Véase al respecto F. Steinberg (2013), "Negociaciones comerciales entre la UE y Estados Unidos de Norteamérica: ¿qué hay en juego?", ARI, nº 42/2013, Real Instituto Elcano.

estándares elevados de protección de inversiones y la posibilidad de que los Estados miembros puedan cubrir las brechas geográficas dejadas por la Comisión suponen una combinación interesante. Por otro lado, el énfasis en incluir elementos no estrictamente económicos y admitir el papel de la sociedad civil podrían relajar el nivel de protección de las IED en el exterior, pero también otorgar más margen de maniobra a las políticas nacionales de los Estados miembros.

Hay por tanto nuevos elementos ofensivos y defensivos en juego en materia de protección de IED, pero también distintas preferencias geográficas y de contenido entre Estados miembros que deben compatibilizarse entre sí. Este entramado deja cierto margen de maniobra a los Estados, que deben ahora encontrar la manera óptima de articular sus estrategias con la comunitaria. Un elemento importante es el reconocimiento por parte de la Comisión de que los patrones de los futuros BIT no seguirán un estándar pre-determinado, diferenciación que permite una eventual acomodación de las diferentes preferencias geográficas y sobre niveles de protección.

Propuestas para Europa desde España

España siempre ha aceptado la competencia comunitaria de acuerdo con lo incorporado en el art. 207 del TFUE tras el Tratado de Lisboa. No obstante, defiende el modelo de APPRI negociado hasta 2009 en materia de protección de inversiones. Esta opción se basaba en una posición de partida sólida gracias a una completa red de 72 APPRI desplegada desde la década de 1990, 11 con Estados miembros y 61 con terceros países, a los que deben sumarse 10 más por ratificar. Esta red proporciona una cobertura geográfica amplia, pero sólo completa en América Latina, con la excepción de Brasil que tiene como norma no negociar BIT. Se trata sobre todo de acuerdos de segunda generación que ofrecen una protección muy elevada recurriendo a la integración sistemática de toda la panoplia de instrumentos ya presentes en algunos BIT precedentes: tratamiento de Nación Más Favorecida (NMF), trato justo y equitativo,

protección frente a la expropiación con compensación, libre transferencia de pagos y cláusula paraguas que da acceso al arbitraje del CIADI.

Sin embargo, dos acontecimientos mostraron al gobierno la ambivalencia de los BIT: por un lado la expropiación a Repsol de YPF por parte del gobierno argentino, que finalmente refrendó la política que se había instaurado con la red de APPRI negociada por la Secretaría de Estado de Comercio al permitir proveer una protección eficaz a los inversionistas españoles; por otro, las disputas pendientes con varios inversionistas extranjeros (y nacionales) por el recorte de primas a las energías renovables. La primera ha sido la que más ha marcado la postura española en la UE, pero la segunda introduce nuevos matices. La historia de la expropiación de YPF es bien conocida y su evolución se resume en un recuadro adjunto. Ilustra las limitaciones de los APPRI existentes cuando un gobierno como el argentino ostenta el doble récord de casos de arbitraje y de impago de condenas en el CIADI, y se suma a otras disputas previas de empresas españolas (y de muchos otros países) en países muy concretos de América Latina además de Argentina, como Venezuela, Ecuador y Bolivia. Sólo el cambio de actitud de Argentina tras su acuerdo con el FMI y un conjunto integrado de acciones, incluyendo por supuesto el arbitraje y la presión internacional, permitieron desbloquear el conflicto con un acuerdo compensatorio de 5 mil millones de dólares. Debe recordarse que Argentina ha pagado sus laudos pendientes a ACS y Azurix, además del acuerdo con Vivendi y Repsol.

Pero también muestra la utilidad de sus mecanismos para presionar a los gobiernos incumplidores cuando se inserta en una acción integrada, como también ilustra la resolución de la expropiación de YPF. Desde el gobierno se considera que el APPRI fue el mejor valedor de los derechos de Repsol ante la expropiación de YPF; y que el recurso al mismo (trigger letter) es utilizado por las empresas como amenaza creíble ante las autoridades cuando se ven afectadas por expropiaciones directas o indirectas, caso de Telefónica en México (valorado en 3 mil millones de euros). Mientras para

algunos observadores este resultado prueba la efectividad de los APPRI, para otros revela sus limitaciones y la necesidad de acompañarlos de acciones complementarias.

La expropiación de YPF

A finales de 2011 se produjo un cambio de clima en las relaciones entre el gobierno argentino y Repsol, motivado por el doble deseo del primero de apropiarse de las reservas no convencionales de Vaca Muerta y dar un golpe de efecto ante la opinión pública. La tensión fue aumentando desde principios de 2012, y en abril se precipitó la expropiación con la ocupación de la sede de YPF y la inmediata toma de control de la compañía. La expropiación violaba los requisitos jurídicos más básicos: discriminatoria, pues no afectaba a otros inversionistas, ni siquiera extranjeros; y sin compensación del valor acordado, de 10 mil millones de dólares. Por supuesto, no sólo violaba lo acordado con ocasión de su privatización y multitud de otras normas legales, sino también las estipulaciones del APPRI entre España y Argentina. En virtud de las mismas, no obstante, en concreto de su artículo X, la disputa se pudo dirigir al CIADI.

La reacción de Repsol en el plano legal se produjo por la doble vía del recurso al arbitraje y a la acción jurisdiccional. La compañía no discutió el derecho a regular (a expropiar) del gobierno argentino, pero sólo en caso de que existiese compensación. Las acciones legales se produjeron en la misma Argentina y en Estados Unidos de Norteamérica, en este caso por incumplimiento de la normativa de la Stock Exchange Commission (SEC). También emprendió acciones legales por actuación desleal contra otras empresas que intentaron aprovechar la situación para hacerse con Vaca Muerta, como Chevron y Bridas. Pero la cuestión de fondo consistía en superar las limitaciones del CIADI. Primero, la dilatación en el tiempo de la disputa, en lo que además Argentina tiene mucha experiencia. Segundo, el elevado costo del proceso en relación con su baja predictibilidad. Y finalmente, que

precisamente Argentina ha demostrado la baja efectividad de los mecanismos de ejecución de los laudos del CIADI no pagando ninguno de los que ha perdido hasta hace pocos meses, cuando firmó un acuerdo con el FMI que le impide mantener la estrategia.

En paralelo, Repsol exploró otras vías multilaterales, como el Comité Consultivo Empresarial e Industrial de la OCDE (BIAC, por sus siglas en inglés) y la Coalición B-20, que agrupa organizaciones empresariales de los países del G-20. Pero sus efectos prácticos, más allá del apoyo explícito y de la presión de los pares, pronto se mostraron reducidos. El gobierno español apoyó desde el principio las acciones de la compañía, consiguiendo el apoyo de las instituciones comunitarias y de Estados Unidos de Norteamérica. Sin embargo, pronto entendió que la politización de la disputa no sólo entrañaba un riesgo de escalada con efectos sobre otras inversiones españolas y las propias relaciones políticas, sino que era ineficaz como instrumento para revertir la situación ante el amplio apoyo de la opinión pública a la expropiación. El gobierno argentino tenía ganada la batalla política interna desde antes de la "renacionalización", y la estrategia española se recondujo rápidamente de las declaraciones públicas a las gestiones discretas en paralelo a las acciones legales y al *peer pressure*.

El desenlace del caso apunta a que el haber mantenido una posición de firmeza en el ámbito arbitral y jurisdiccional, así como en el institucional, finalmente ha obligado a Argentina a buscar una solución negociada.

Las acciones legales y el respaldo a Repsol de la UE, del gobierno español, de la Administración y el Congreso de Estados Unidos de Norteamérica y de diversos organismos internacionales terminaron por hacer ver a Argentina que no podía ignorar los tratados internacionales sin tener afrontar elevados costos.

FUENTE: C. Malamud (2012), "Tras la huella de YPF", ARI, nº 41/2012, Real Instituto Elcano, 30/V/2012; y C. Malamud (2013), "El pacto YPF-Chevron sobre Vaca Muerta y la peculiar deriva de la "soberanía energética" Argentina", Comentario Elcano, nº 48/2013, Real Instituto Elcano, 6/VIII/2013.

La expropiación de YPF matizó la posición del gobierno de España: manteniendo los mecanismos de la vía bilateral del APPRI recurrió también a los apoyos que suponen la europeización de la protección de la IED. Pero el cambio fue relativo, puesto que el gobierno español sigue defendiendo un estándar de protección elevada de las inversiones afín a los patrones de los acuerdos de segunda generación, con pocas concesiones al espacio de política de los gobiernos nacionales. De hecho, la solución a la expropiación de YPF no ha tenido carácter comunitario, sino que ha sido consecuencia de un acuerdo compensatorio para evitar un laudo contrario en el CIADI, merced a las cláusulas recogidas en el APPRI firmado entre España y Argentina.

Y ello a expensas de limitar el suyo propio, como pronto puso de manifiesto la avalancha de arbitrajes planteados por fondos de inversión privados exigiendo hasta 700 millones de euros por la modificación del sistema de retribución de las energías renovables desde 2012. Se trata de un tema políticamente sensible, no sólo por su impacto sobre la imagen de España, sino porque la compensación se limitaría a los inversionistas extranjeros y no beneficiaría a los nacionales, algunos de los cuales se encuentran en una situación financiera muy difícil y siguen un proceso de litigación en los tribunales nacionales. En todo caso, desde la Secretaría de Estado de Comercio se aclara que la posición española respecto de los BIT sigue siendo de carácter

eminentemente ofensivo y que las disputas sobre las primas a las renovables y/o las disposiciones de la Carta Europea de la Energía son temas distintos.

No se trata, además, de un caso aislado. Alemania ha sido demandada por la empresa sueca Vattenfall por su decisión de prescindir de la energía nuclear por otros 700 millones de euros con base a las provisiones de la Carta Europea de la Energía. Chipre afronta una demanda de compensación superior a 800 millones de euros por parte de un grupo de inversionistas griegos por la nacionalización del Laiki Bank. Grecia, a su vez, debe responder ante el Poštová Bank eslovaco por la reestructuración de su deuda. Estos casos europeos se suman a los más conocidos de Phillip Morris contra Australia por regular el empaquetado de las cajetillas de tabaco para combatir el tabaquismo. La compañía estadounidense, que previamente había actuado de manera semejante con Uruguay, alegó que se vulneraba un BIT con Hong Kong, país desde el cual exportan sus productos, y solicitó la retirada de la normativa y una indemnización. Los defensores de los estándares elevados alegan que siempre se ponen los mismos ejemplos, sin destacar lo positivo de los BIT como ayuda para apoyar la credibilidad de las políticas públicas, poniendo como ejemplo que Argentina no habría accedido a compensar a Repsol por su confiscación en ausencia del APPRI.

Éste es el contexto en que se están produciendo los últimos pasos de la política comunitaria de protección de inversiones y lo que explica la necesidad de la Comisión Europea de presentar un modelo equilibrado. A efectos expositivos, las posiciones españolas pueden analizarse a partir de los tres pilares que conforman la emergente política de protección de inversiones de la UE: la transición al régimen comunitario, los nuevos acuerdos comunitarios con países terceros (prioridades geográficas y nivel de los estándares), y el reglamento de responsabilidad financiera.

Respecto al primer pilar, transferir la numerosa red de APPRI españoles es un ejercicio complejo que requiere de disposiciones transitorias y por tanto de un período largo de

transición. Por otro lado, los BIT están anclados al derecho comunitario, pero los Estados miembros pueden negociar nuevos acuerdos con autorización de la Comisión, siempre que ésta no se encuentre ya en negociaciones con ese tercer país, y que el BIT (o APPRI) sea compatible con el acervo comunitario. Este marco presenta algunas incertidumbres que hacen temer a las empresas que los acuerdos no sean capaces de fijar sus expectativas por problemas de consistencia temporal (cambios en el tiempo de la validez de los acuerdos y diferencias en sus estándares de protección). Es importante que el ritmo de transición sea el más acelerado posible, pero sólo si es para hacerlo hacia niveles de protección más elevados. Por otro lado, las prioridades geográficas cambian en función de lo anterior: si se opta por estándares elevados, conviene incluir los países destinatarios de inversiones españolas lo antes posible; en caso contrario no hay ninguna prisa por reducir el nivel de protección de los APPRI vigentes, pues todos los destinos de inversiones españolas donde pudiera ponerse en cuestión el *rule of law* ya están cubiertos en la red existente. En cambio, no se puede decir lo mismo de los destinos de alto riesgo y rentabilidad llamados a atraer la IED española en los próximos años.

La misma cuestión de fondo sobre el equilibrio entre preservación del espacio de política pública de los Estados y protección de los derechos de los inversionistas se manifiesta en la negociación de nuevos acuerdos, por ejemplo la incorporación de BIT en los acuerdos de libre comercio de última generación o la renegociación de los precedentes. En estos momentos la agenda negociadora de la Comisión es muy extensa, con dos acuerdos con Canadá y Singapur casi listos para su ratificación; negociaciones en curso en el marco de acuerdos de libre comercio con Estados Unidos de Norteamérica, la India, Japón, Marruecos y Tailandia; y con China, aunque bajo un modelo diferenciado de acuerdo limitado a las inversiones, pero que incluye tanto aspectos de acceso como de protección de las mismas. Dado el elevado estándar de protección de los APPRI, así como el buen nivel relativo de seguridad jurídica del país, España apuesta por nuevos acuerdos con estándares estrictos de protección.

Por ejemplo, el de Marruecos ayudaría a dotar de mayor seguridad a los inversionistas españoles, especialmente a las numerosas PYMES presentes en su mercado, pero sólo en el caso de que el BIT europeo tuviese mayor capacidad de ejecución que el APPRI vigente. En sentido contrario, el espacio de política español se vería afectado por la inclusión o no del mecanismo de solución de diferencias en el TTIP, puesto que no existe APPRI con Estados Unidos de Norteamérica. En cualquier caso la modulación de las combinaciones permite intercambios interesantes, como compensar un menor nivel de protección con una mayor efectividad en la ejecución; o insistir en elevados estándares de protección en algunos países, pero no necesariamente en todos. El peor resultado para España, y para el conjunto de la UE, sería un mínimo denominador común que degradase la protección sin mejorar la ejecución.

El tercer pilar resulta el más complejo, puesto que con la transferencia de las competencias debe clarificarse quién ostenta la responsabilidad financiera para hacerse cargo de una eventual compensación. La postura española se ha ceñido al principio general de que la autoridad que adopta la medida debe hacer frente a la responsabilidad financiera. No obstante ha requerido que se clarifiquen lo más posible los términos: si un Estado miembro transpone una Directiva, la responsabilidad debería ser de la Comisión y la compensación correr a cargo del presupuesto comunitario; igualmente debe aclararse quién es el demandado y quién debe defender el caso; o si la Comisión puede atraerse la defensa de una disputa desde un Estado miembro y, en ese caso, si la Comisión puede imponer condiciones al Estado miembro.

A estos tres pilares, considerados insuficientes, se propone desde España añadir a la agenda comunitaria otros instrumentos, como una acción exterior europea integrada y sistematizada en la materia, señalar en los foros internacionales a los incumplidores, y recurrir a las instituciones financieras internacionales para reducir préstamos a los incumplidores. En cambio, el recurso a las represalias comerciales se ve como muy complicado en la UE, a diferencia de lo que ocurre en Estados Unidos de Norteamérica,

y se considera como una medida de último recurso. Finalmente, para España resulta clave avanzar en una alianza con otros grandes inversionistas, motivo por el cual es importante la inclusión de la protección de las inversiones en el TTIP.

Finalmente, debe tenerse en cuenta que el tránsito a las competencias comunitarias en materia de protección de inversiones supone un gran cambio desde la perspectiva de la economía política de la UE. La Comisión pasará de ser responsable de la negociación de grandes acuerdos comerciales a nivel como mucho sectorial a un mundo donde los problemas que se van a plantear tienen nombres y apellidos, y en el que los diferentes departamentos de la Comisión se mueven con niveles de eficacia desigual y donde se sienten mucho menos cómodos. Ello supone un problema para los países de dimensión media, más que para los países grandes (con mayores recursos) o los pequeños (con escasos intereses). Algunos observadores consideran: (1) que la defensa que una delegación de la Comisión en un país tercero hará de un contencioso que perjudique a un país miembro que no sea una de las grandes potencias europeas puede ser relativa; y (2) que la defensa de una compañía se hará de forma diferente según su tamaño, primando a las grandes compañías establecidas en varios Estados miembros, un concepto que gusta mucho en la Comisión. En resumen, la absorción de esta competencia por los servicios de la Comisión requeriría un replanteamiento de la estrategia española de protección de sus inversiones en varios aspectos. Los principales se resumen en el siguiente apartado de recomendaciones.

Norte de África

La participación de la región en la cartera de inversiones españolas es reducida. Incluso Marruecos, principal destino de la IED española en África registra apenas el 0.4% del stock. Esta realidad debe matizarse en varios sentidos. En primer lugar, la tendencia es muy favorable y estaba consolidándose al estallar las revueltas de 2011, que paralizaron muchos proyectos de inversión y dañaron inversiones ya

realizadas (por ejemplo en los sectores energéticos libio y egipcio, o en el turístico de Túnez). Esta visión general no debe ocultar que las empresas españolas tienen proyectos importantes en la región —o bien, como en Marruecos, que existe un importante tejido de PYMES españolas— prácticamente en todos los sectores. A esto se añade el potencial futuro. La secuencia habitual de internacionalización consiste en penetrar primero los mercados mediante el comercio, y realizar las inversiones sobre la base de ese conocimiento, por lo que es previsible que la IED española se dirija crecientemente a la región, donde cuenta con una cercanía geográfica respaldada por la densidad de las relaciones y un nivel de interlocución política sólo comparable fuera de Europa al de algunos países de América Latina.

En Marruecos y Argelia las empresas tienen problemas relacionados con la seguridad jurídica, dificultades para resolver diferencias comerciales, o se consideran postergadas en el mercado de contratos públicos. Ambos son mercados complejos que requieren asesorarse, socios locales y un conocimiento importante. En el caso de Marruecos, es innegable la mejora en el entorno de los negocios, aunque los progresos son lentos: hay problemas relacionados con la corrupción o la falta de transparencia en las licitaciones, un marco regulatorio poco previsible y estable, y un riesgo-país percibido como elevado.

Un elemento más sutil lo constituyen los equilibrios de economía política. Marruecos es un mercado con sectores enteros poco abiertos a la competencia y de estructura oligopólica con elevadas barreras informales de entrada. Esas barreras se han levantado para atraer una actividad nueva y avanzar en la curva de aprendizaje, pero una vez introducido en el negocio el socio local ha intentado expulsar al extranjero del mercado. La opacidad de la vida económica está dominada por un número reducido de grupos empresariales, lo que unido al reducido tamaño del mercado permite cierto control de la actividad económica.

La profundización del Acuerdo de Libre Comercio (ALC) con la UE parece la mejor manera de proyectar las preferencias españolas en materia de acceso a mercados públicos, transparencia, competencia, seguridad jurídica y solución de diferencias. Conforme Marruecos avance en ese proceso de 'europeización', siquiera de forma gradual, los riesgos tenderán a disminuir y su integración en la frontera de producción española aumentará. La gestión de esa mayor interdependencia requerirá de mecanismos de regulación estables e institucionalizados.

En el caso argelino, pese a las buenas relaciones bilaterales y el aumento de los flujos de IED, la ausencia de un marco comunitario propicio y la política argelina de IED limitan el potencial existente. El primer elemento conlleva la renuencia de Argelia a completar la aplicación del ALC con la UE y la incapacidad de ésta de ofrecer un encaje adecuado al país. Ambos obstáculos dificultan el anclaje normativo de la economía argelina a la UE y la consistencia temporal de su política económica. Los obstáculos internos afectan negativamente a la IED, como la norma del 49/51 que impide a una empresa extranjera tener la mayoría de una sociedad argelina, condiciones fiscales poco atrayentes (sobre todo, pero no sólo, en el sector energético), y un ecosistema institucional y regulatorio deficiente. A lo anterior debe añadirse la compleja situación política y socio-económica del país. La importancia de crear un clima bilateral favorable para desarrollar las relaciones económicas resulta evidente. En el caso de Argelia es aún más relevante porque, a diferencia de lo que ocurre con Marruecos, el marco euro-mediterráneo no proporciona canales adecuados al potencial existente.

FUENTE: G. Escribano y F. Arteaga (2013), "Seguridad y recursos en el Golfo de Guinea: algunas implicaciones para España", ARI, nº 28/2013, Real Instituto Elcano, 16/VII/2013.

5. Recomendaciones para la acción exterior española en materia de IED

De todo lo expuesto anteriormente se derivan algunas recomendaciones para la acción exterior española, tanto respecto al debate comunitario como a la política española de protección de IED, las estrategias empresariales y, quizá más importante, las oportunidades que ofrece una mejor articulación de esos tres niveles de actuación.

Respecto a las implicaciones para España del debate comunitario, puede destacarse lo siguiente:

- Transferir los APPRI españoles requerirá un prolongado período de transición, durante el cual España puede negociar acuerdos, con autorización de la Comisión, siempre que ésta no se encuentre ya en negociaciones con el país de referencia y asegurando la compatibilidad con el derecho comunitario.

- Es importante evitar la sensación de vacío legal y conseguir que los nuevos BIT comunitarios sean capaces de fijar las expectativas empresariales. El ritmo de transición debiera ser rápido, pero sólo si entraña mayores niveles de protección: en ese caso conviene incluir los países prioritarios para la IED española lo antes posible; en sentido contrario no habría ninguna prisa.

- Dado el elevado nivel de protección de los APPRI, así como el buen nivel relativo de seguridad jurídica del país, España debe mantener la apuesta por unos estándares elevados de protección siendo consciente de sus consecuencias.

- También puede intentar modular compensando menores estándares de protección con una mayor efectividad en la ejecución; o insistir en estándares elevados en algunos países, pero no necesariamente en aquellos en que tenga una menor exposición. El peor resultado para España sería un pacto de mínimos que degradase la protección sin mejorar la ejecución.

– Así mismo, debe mantener su propuesta de extender la agenda comunitaria de protección de IED a nuevos instrumentos, como el recurso a los organismos internacionales y a la consideración de las represalias comerciales, lo que exige una mejor integración de la acción exterior europea.

– España también debe defender la creación de una alianza con Estados Unidos de Norteamérica, apoyando la inclusión de mecanismos de solución de diferencias inversionista-Estado en el TTIP, si bien el resultado final de los arbitrajes en curso por la reducción de la retribución a las renovables puede cambiar la intensidad del apoyo en uno u otro sentido.

– Pese a todo lo anterior, España debe internalizar que todo lo que no sea asesoramiento y protección por parte de la propia administración española supondrá un esfuerzo permanente para obtener apoyos a los servicios de la Comisión en materia de protección de inversiones, algo a lo que están poco acostumbrados.

Respecto a las implicaciones para la política española de protección de inversiones, la administración debe centrarse en acompañar a las empresas y facilitarles elementos que contribuyan a mejorar su gestión de riesgos. A su vez, la administración tiene objetivos generales que intenta proyectar hacia las empresas. En España se suele abusar del concepto de diplomacia económica, entendiendo por ello el empleo de la diplomacia como mero instrumento al servicio de objetivos económicos[12]. En el ámbito académico, por el contrario, ese concepto se refiere más bien a la diplomacia comercial *(commercial diplomacy)*, mientras que el concepto de diplomacia económica suele reservarse al empleo de instrumentos económicos para alcanzar objetivos de política exterior.

[12] Para una discusión más detallada véase E. Fanjul (2013), "La diplomacia comercial y la internacionalización de la economía y la empresa", ARI, nº 11/2013, Real Instituto Elcano.

Lo habitual es que en la acción exterior de un Estado confluyan ambas lógicas con equilibrios variables. Por ejemplo, desde la teoría se argumenta que la interdependencia económica tiende a inhibir los conflictos políticos. Cuando la comunidad de intereses es alta, el costo del conflicto puede resultar prohibitivo[13]. Pero hay que tener cuidado con que el colchón de intereses no se convierta en un colchón de faquir que fije las opciones de política exterior, especialmente en casos considerados estratégicos. Con estas matizaciones en mente, las implicaciones para la acción exterior en materia de protección de inversiones pueden resumirse como sigue:

– El gobierno debe plantearse cómo fomentar el riesgo y acompañarlo, reduciendo la aversión al riesgo del inversionista español, no aumentándolo. La cartera de riesgos de la IED española no peca por exceso, sino por defecto. En este aspecto es fundamental contar con mecanismos de apoyo a la IED en entornos de riesgo sin obsesionarse por su impacto sobre el déficit público o los problemas de riesgo moral.

– Al igual que España reclama una mayor integración de la acción exterior europea, sobre todo entre los responsables de la política comercial y el SEAE, debe acometer ese ejercicio en la propia administración española, más allá del debate sobre en qué consiste exactamente la diplomacia económica y su conveniencia.

– Información y presencia son insustituibles. Algunos estudios empíricos muestran que la presencia diplomática explica mejor que la meramente comercial (oficinas

[13] Puede consultarse al respecto la literatura sobre la paz liberal, por ejemplo J.R. O'Neal y B. Russett (1999), *The Kantian Peace: The Pacific Benefits of Democracy, Interdependency and Conflict*, World Politics, nº 52, pp. 1-37; y M.D. Doyle (1983), *Kant, Liberal Legacies, and Foreign Affairs*, partes I y II, Philosophy and Public Affairs, vol. 12, nº 3 y nº 4, pp. 205- 235 y 323-353.

comerciales) el aumento de los flujos comerciales, y algo parecido parece ocurrir con las inversiones[14].

– Europeizar la protección de la IED es inevitable, pero España debe transferir sus preferencias (geográficas y de estándares) no con argumentos basados en el interés nacional, sino en el del conjunto de la UE.

– Donde la divergencia de preferencias geográficas impida una convergencia plena hacia instrumentos comunitarios, España debe intentar llegar allí donde la UE no lo haga, colmando las brechas que puedan surgir en la internacionalización de sus empresas.

– Las nacionalizaciones que perjudiquen a empresas españolas deben tratarse a corto plazo como disputas comerciales (independientemente de que tengan un trasfondo político), evitando su politización, sobre todo cuando no se cuenta con el apoyo de la opinión pública del país que nacionaliza. Precisamente esa es la labor de los BIT: despolitizar las disputas. En el corto plazo es más importante proceder a la re-evaluación de riesgos.

– En el medio y largo plazo el Estado sí debe recurrir a la presión en organismos internacionales o en la UE para tratar de reforzar posiciones diplomáticas. Sólo la continuada acumulación de costos crecientes y diversos puede disuadir al incumplidor, especialmente, pero no sólo la amenaza de un laudo contrario. En cambio, los golpes de efecto más bien le siguen el juego y tenderán a reforzarlo internamente. Esas acciones han de ser creíbles, pausadas y sostenibles en el tiempo.

[14] P.A.G. van Bergeijk, H.L.F. de Groot y H. Ward (2011), *The Economic Effectiveness of Diplomatic Representation: An Economic Analysis of its Contribution to Bilateral Trade*, en P.A.G. van Bergeijk, M. Okano-Heijmans y J. Melissen (eds.), *Economic Diplomacy. Economic and Political Perspectives*, Martinus Nijhofe Publishers, Leiden, pp. 101-120.

– Ese trabajo no puede realizarse sólo ex-post, sino que debe formar parte de una estrategia preventiva. También puede exponerse a los gobiernos irrespetuosos de la seguridad jurídica a la presión de sus pares y de sus propios ciudadanos. Al igual que las empresas, los Estados deben comunicar con acierto un mensaje sereno, pero creíble. Y no sólo deben comunicar en caso de crisis: sobre todo deben hacerlo antes de que ésta se produzca.

El análisis precedente también es de aplicación a la empresa española, que suele recibir cuatro objeciones habituales a su estrategia de internacionalización directamente relacionadas con la gestión de riesgos: carencias en la estrategia de comunicación en los países que albergan la inversión; propensión a invertir en solitario o con posiciones mayoritarias; incapacidad para conformar lobbies cooperativos en el exterior; y aversión a los mercados "difíciles". Cada una de ellas puede ser matizada, básicamente con el argumento común de que el proceso inversionista español es reciente, que cada uno de esos elementos requiere de aprendizaje, y que su superación implica una fase superior de la internacionalización. Pero no por ello dejan de marcar una senda para alcanzarla, especialmente en lo relativo a reducir la vulnerabilidad, diversificar intereses, acceder a información y redes y, sobre todo, abrir nuevos mercados que contribuyan a mejorar la cartera de riesgos. De todo ello pueden derivarse algunas implicaciones para las empresas:

– La primera es que, por lo general, las empresas españolas tienden a gestionar el riesgo de manera adecuada, incluso conservadora. La mayoría recurre a mecanismos de aseguramiento que les protejan del riesgo soberano a través de instituciones como CESCE, MIGA, y otros agentes privados que ofrecen garantías que se extienden a la protección del inversionista ante eventuales riesgos políticos o institucionales.

– Las grandes empresas cuentan con procedimientos de gestión del riesgo avanzados, pero en ocasiones el exhaustivo conocimiento de su sector de actividad relaja la necesidad de una visión más global que puede ayudar a anticipar mejor los riesgos políticos. En cambio, las PYMES precisan servicios avanzados de asesoría tanto en el aspecto sectorial como político.

– Una empresa española que busque establecerse en el exterior puede como primer paso estudiar el marco jurídico y analizar sus modificaciones en los últimos años, no sólo para obtener información sobre los trámites legales que conlleva su implantación en el país, sino también para tratar de comprender la dirección hacia la que podría evolucionar dicho marco en el futuro y cómo eso podría afectar a la inversión. Para ello, puede apoyarse tanto en los cuerpos y servicios de la administración especializados en la promoción económica exterior (como el ICEX), como en consultoras privadas con conocimiento del mercado de destino.

– El servicio exterior y la cooperación pueden apoyar la reputación de la empresa española, y ayudarla a identificar oportunidades de inversión, mejorando su conocimiento del país de destino y estableciendo relaciones con otros operadores internacionales, por ejemplo apoyando proyectos de infraestructura a diferente escala.

– Las empresas que trabajan en sectores regulados también podrían reducir sus riesgos recurriendo en mayor medida a joint-ventures, una práctica no siempre bienvenida en la empresa española. Contar con un socio local adecuado en el país de destino de la inversión puede ayudar a facilitar el proceso de implantación en entornos sensibles y evitar que la inversión extranjera despierte rechazo.

– En algunos casos, los intereses creados en un sector pueden dificultar la implantación incluso cuando el marco legal sea relativamente transparente y

estable. En estas ocasiones, un análisis de economía política para identificar los equilibrios de poder existentes, así como potenciales aliados pro-reforma o en favor de la entrada de capital extranjero se plantea como complemento esencial al estudio del marco jurídico.

– Con todo, España debe contar con que aquellos arbitrajes en los que una empresa se enfrente a un estado centralizado y/o emergente, donde el sentimiento nacionalista suele ser muy fuerte, las posibilidades de ganarlo serán pequeñas, como apuntan muchos ejemplos conocidos.

Finalmente, empresas y administraciones pueden trabajar juntas en varios ámbitos. Ambos actores pueden poner en común información y análisis prospectivos para intentar acotar al máximo la incertidumbre. Potenciar la inteligencia económica es una de las constantes de las estrategias de seguridad recientes de los países avanzados, incluida España. Grandes empresas y administraciones públicas tienen ventajas comparativas en la obtención y análisis de datos en sus ámbitos inmediatos de actividad. Pero para resultar operativas en la formulación de políticas, esas ventajas deben ponerse en común y ofrecer un relato global del conjunto de riesgos y oportunidades afrontadas. La información ha de estructurarse en escenarios reconocibles y dar lugar a estrategias para cubrir sus respectivos riesgos. Sólo de ese modo puede optimizarse la gestión de riesgos tan diversos como los económicos, regulatorios, políticos o geopolíticos.

La existencia de un protocolo de interacción empresas-administraciones públicas, más o menos formalizado, puede aprovechar un conjunto de recursos ya existentes mediante mecanismos sencillos de coordinar. Ese ejercicio de coordinación también debiera darse en mayor medida en las propias administraciones públicas. Las inconsistencias más mencionadas son el irresuelto dilema entre técnicos comerciales y diplomáticos, y el más abstracto de la ausencia de prioridades claras de la acción exterior. Pero más allá de estos problemas, hay margen para la mejora de la coordinación entre muchos otros

agentes del Estado, y de éste con las empresas. La creación de pasarelas entre ámbitos de actuación no resuelve la ausencia de coordinación, pero al menos harían que la información y el análisis circulasen con más fluidez.

Fuente de información:
http://www.realinstitutoelcano.org/wps/wcm/connect/15534a0044fea0cb841dc7f929834981/Elcano-Policy-Paper-seguridad-inversiones-en-exterior.pdf?MOD=AJPERES&CACHEID=15534a0044fea0cb841dc7f929834981

Los trucos del comercio de China (Project Syndicate)

El 8 de agosto de 2014, la organización Project Syndicate publicó el artículo "Los trucos del comercio de China", elaborado por Zhang Monan[15]. A continuación se presenta el contenido.

El año pasado, China alcanzó aparentemente otro hito en su meteórico ascenso, al superar a los Estados Unidos de Norteamérica y pasar a ser la mayor potencia comercial del mundo, con un volumen total de comercio de 25.83 billones de yuanes (4.16 billones de dólares), pero ese logro es en gran medida ilusorio... y no se debe permitir que oculte la necesidad que tiene China de transformar su modelo comercial.

Desde el decenio de 1990, China ha estado creando su "comercio de perfeccionamiento pasivo", mediante el cual importa insumos intermedios de otros países, los elabora o monta y después los exporta, con lo que la relación del comercio de productos intermedios con el comercio exterior total ha aumentado rápidamente. Los insumos intermedios comprenden el 29%, aproximadamente, de las exportaciones mundiales, pero el 40% de las exportaciones totales de China. Como la contabilidad comercial tradicional se basa en el país de origen, la segmentación del valor añadido resultante y

[15] Zhang Monan es miembro del Centro de Información de China, miembro de la Fundación China para Estudios Internacionales, y un investigador de la Plataforma de Investigación Macroeconómica de China.

de la división internacional del trabajo en múltiples niveles pueden distorsionar las cifras comerciales.

Por ejemplo, el modelo de "comercio triangular", con el que China importa grandes cantidades de insumos intermedios de países del Asia Oriental, como el Japón y Corea del Sur, y después exporta los productos montados a los Estados Unidos de Norteamérica, permite una gran redundancia en la documentación comercial. En 2010, más de la cuarta parte de los 19 billones de dólares del mundo en exportaciones se contabilizaron más de una vez.

La dependencia de China de las actividades de bajo valor añadido, como la elaboración y el montaje, echa raíces en su histórica falta de capacidad para invertir en investigación e innovación. Durante mucho tiempo, el país pudo superar esa deficiencia aprovechando su abundante fuerza laboral para llegar a ocupar el primer puesto del mundo en la manufactura de bajo costo y con gran densidad de mano de obra.

Pero la ventaja de China en cuanto al bajo costo de la manufactura está disminuyendo rápidamente por el aumento de los salarios y la reducción del dividendo demográfico y su bajo puesto en las cadenas mundiales de valor hace que los beneficios reales de sus exportaciones sigan siendo muy inferiores a los de los países avanzados como los Estados Unidos de Norteamérica, especializado en tecnología avanzada y producción de gran valor añadido.

Esa combinación de costos laborales en aumento y bajo valor añadido es claramente insostenible. Para que China se transforme de país comercial grande en potencia comercial, debe aumentar su productividad, de modo que el sector manufacturero añada mayor valor a las exportaciones (y, cada vez más, a los bienes de consumo interno).

Desde luego, la duradera ventaja comparativa de China en productos industriales de elaboración y montaje le ha permitido conservar su posición como mayor exportadora

del mundo. Como se han transferido a China enormes cantidades de labor de elaboración y montaje con gran densidad de mano de obra desde el Japón, Corea del Sur, Singapur; Taiwán y Hong Kong, lo mismo ha ocurrido con los superávit comerciales de esas economías. Además, ese proceso ha contribuido a los grandes —y muy criticados— desequilibrios comerciales con los Estados Unidos de Norteamérica y la Unión Europea, los mercados finales más importantes de los productos industriales elaborados en China.

Pero, una vez más, los datos pueden no ser lo que parecen. Piénsese en el comercio de reimportación de China en aumento, con el que productos que se han exportado a países cercanos, en particular Hong Kong, regresan a la China continental. Las reimportaciones de China se han multiplicado por más de doce desde 2000 y ahora eclipsan a las de otros principales reimportadores como porcentaje del comercio total.

En vista de las avanzadas logística e infraestructuras de Hong Kong, es un conducto relativamente barato y eficiente por el que se pueden enviar los productos. En 2011, Hong Kong se encargó del 14%, aproximadamente, de las exportaciones de la China continental y del 13% de sus importaciones y más del 60% de las reexportaciones totales de Hong Kong procedieron de la China continental. Entretanto, al exportar sus productos por zonas designadas para la elaboración de productos destinados a la exportación, las empresas consiguen acceso a las devoluciones de los impuestos por exportación y, una vez que se importa y se elabora la carga intermedia, ventajosos aranceles sobre las exportaciones.

Las reimportaciones de los socios comerciales de China se cuentan como parte de las importaciones totales, por lo que a ese respecto China trata a Hong Kong como un socio comercial y no como una zona de libre comercio. De ese modo, las reimportaciones sirven para inflar los datos comerciales de China, por lo que el desequilibrio comercial entre China y los países avanzados se ha exagerado en gran medida.

Además, las simulaciones con modelos muestran que los sectores de exportación chinos que tienen mayores coeficientes de valor añadido en el extranjero están concentrados en la industria manufacturera, aquella de la que más depende la economía de China. De hecho, el 26% del valor añadido por el sector manufacturero primordial no se ha creado en China.

Teniendo en cuenta todo ello, el superávti comercial de China con los Estados Unidos de Norteamérica baja un 36%. También se reducen considerablemente los superávit de China con Europa y la India y aumenta aún más su déficit con el Japón. Esas cifras transmiten el inequívoco mensaje de que no se debe subestimar la cantidad de "relleno" que forma parte del volumen total de comercio de China.

Dada la importancia del ascenso en la cadena del valor para la futura competitividad industrial de China —por no hablar de la amenaza que representa la "reindustrialización" en los países avanzados como los Estados Unidos de Norteamérica—, los dirigentes de China deben actuar ahora para dar a la economía una nueva ventaja que pueda substituir la abundante mano de obra de bajo costo. Para ello, deben fomentar la inversión en investigación e innovación, además de en salud e instrucción de la fuerza laboral.

Asimismo, China debe cultivar sus propias grandes empresas transnacionales para participar en la manufactura y las ventas a escala mundial. Si bien esas actividades pueden parecer la simple exportación transfronteriza de productos intermedios, equivalen al despliegue y la ampliación de la producción nacional, lo que realza el papel del país originario en la configuración de las cadenas mundiales de valor.

Por último, China debe participar activamente en el movimiento mundial con miras a la concertación de acuerdos bilaterales, trilaterales y regionales de libre comercio, acelerando las negociaciones para los acuerdos con el Japón y Corea del Sur y con la Asociación de Naciones del Sudeste Asiático. Al mismo tiempo, para elevar su posición

en la distribución de ingresos de las cadenas mundiales de valor, China debe procurar celebrar negociaciones con vistas a acuerdos con los Estados Unidos de Norteamérica y Europa.

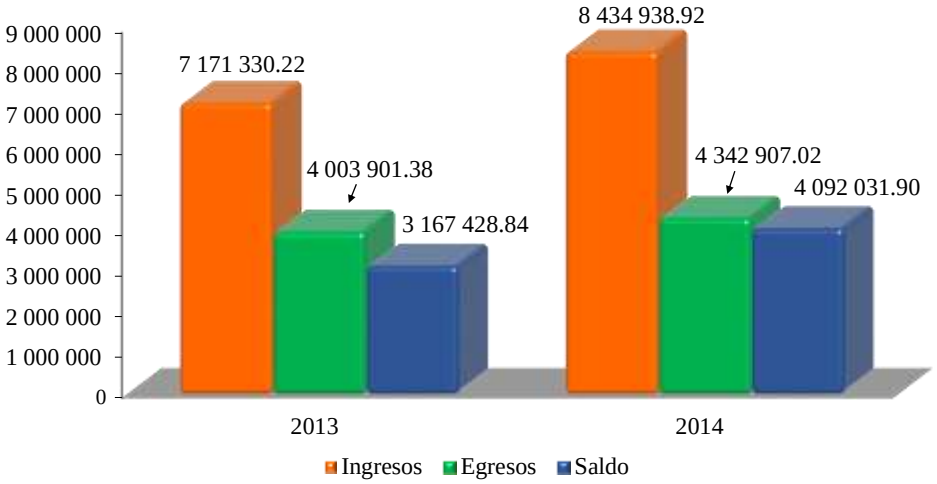
Sin embargo, antes de todo eso, los dirigentes de China deben cambiar de perspectiva. El reconocimiento de China como mayor país comercial del mundo no es el "gran hito" redundante que sus dirigentes declaran. Ese atractivo punto se alcanzará cuando la industria china aumente su posición dentro de las cadenas mundiales de valor y su influencia en ellas.

Fuente de información:
http://www.project-syndicate.org/commentary/zhang-monan-exposes-the-faulty-data-underlying-china-s-status-as-the-world-s-largest-trading-economy/spanish

Turismo (Banxico-Sectur)

El 12 de agosto de 2014, el Banco de México (Banxico) y la Secretaría de Turismo (Sectur) informaron que, con base en la Cuenta de Viajeros Internacionales, que sustenta los Resultados Acumulados de la Actividad Turística, durante el período el primer semestre de 2014 se registraron ingresos turísticos por 8 mil 434 millones 938.92 dólares, monto que significó un aumento de 17.62% con respecto al mismo lapso de 2013.

BALANZA TURÍSTICA
-Miles de dólares-
Enero-junio



FUENTE: Banco de México.

Durante el período enero-junio de 2014, llegaron al interior del país 8 millones 168.84 turistas de internación, lo que representó un aumento de 10.06% con relación al mismo período del año anterior y significó un ingreso de 7 mil 93 millones 408.49 mil dólares, lo que se tradujo en una derrama económica mayor en 20.75%, a la reportada en el lapso de referencia.

Cabe señalar que los excursionistas en cruceros, durante el período enero-junio de 2014, sumaron un total de 3 millones 21.54 turistas, cifra 26.35% mayor a la observada en igual lapso de 2013. Asimismo, por este concepto se registró un ingreso de 222 millones 548.18 mil dólares por este rubro, lo que significó un aumento de 15.60 por ciento.

Por su parte, el gasto medio de los turistas de internación que se internaron en el país, durante el primer semestre de 2014, ascendió a 868.35 dólares, cantidad 9.71% mayor a la observada en el mismo lapso de 2013. Asimismo, se registró un aumento de 3.10% en el gasto medio de los turistas fronterizos, y una disminución de 8.50% de los excursionistas en crucero.

VIAJEROS INTERNACIONALES
-Saldo e ingresos-

Concepto	Enero-Junio		Variación Relativa (%)
	2013 (A)	2014 (B)	(B/A)
Saldo[1/]	3 167 428.84	4 092 031.90	29.19
Ingresos[1/]	7 171 330.22	8 434 938.92	17.62
Turistas internacionales	6 130 837.96	7 451 257.12	21.54
Turistas de internación	5 874 594.52	7 093 408.49	20.75
Turistas fronterizos	256 243.43	357 848.63	39.65
Excursionistas internacionales	1 040 492.26	983 681.81	-5.46
Excursionistas fronterizos	847 977.14	761 133.63	-10.24
Excursionistas en cruceros	192 515.12	222 548.18	15.60
Número de viajeros[2/]	38 354.97	39 432.72	2.81
Turistas internacionales	11 877.53	14 204.05	19.59
Turistas de internación	7 421.97	8 168.84	10.06
Turistas fronterizos	4 455.56	6 035.21	35.45
Excursionistas internacionales	26 477.44	25 228.67	-4.72
Excursionistas fronterizos	24 085.94	22 207.13	-7.80
Excursionistas en cruceros	2 391.50	3 021.54	26.35
Gasto medio[3/]	186.97	213.91	14.41
Turistas internacionales	516.17	524.59	1.63
Turistas de internación	791.51	868.35	9.71
Turistas fronterizos	57.51	59.29	3.10
Excursionistas internacionales	39.30	38.99	-0.78
Excursionistas fronterizos	35.21	34.27	-2.65
Excursionistas en cruceros	80.50	73.65	-8.50

1/ Los conceptos referentes a saldo e ingresos se expresan en miles de dólares.
2/ Los conceptos referentes a número de viajeros se expresan en miles.
3/ Los conceptos referentes a gasto medio se expresan en dólares.
FUENTE: Banco de México y Secretaría de Turismo.

En lo que respecta al turismo egresivo, éste realizó erogaciones por 4 mil 342 millones 907.02 mil dólares en el período enero-junio de 2014, lo que representó un incremento de 8.47% con relación a lo observado en el mismo lapso de 2013. Asimismo, el gasto medio que realizó el turismo de internación en el exterior fue de 545.61 dólares, lo que evidenció un aumento de 9.21%; mientras que el gasto medio de los turistas fronterizos fue de 62.48 dólares, cifra 6.55% por arriba de la registrada en el período de referencia.

VIAJEROS INTERNACIONALES
-Egresos-

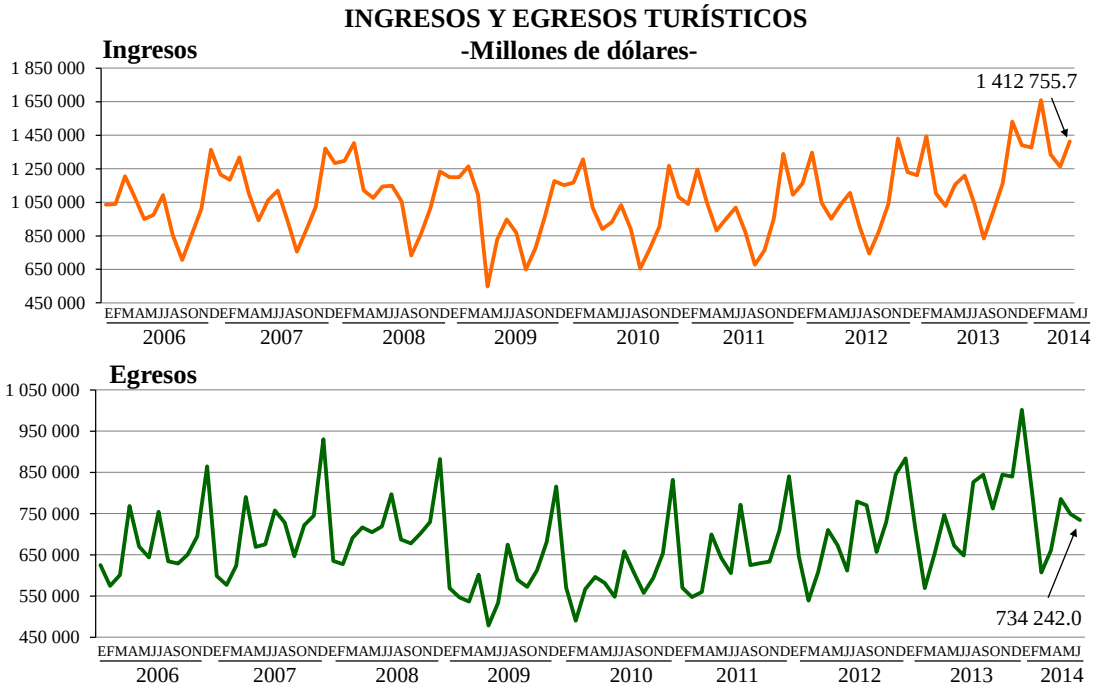
Concepto	Enero-Junio 2013 (A)	Enero-Junio 2014 (B)	Variación Relativa (%) (B/A)
Egresos[1/]	4 003 901.38	4 342 907.02	8.47
Turistas internacionales	2 564 996.29	2 956 442.14	15.26
Turistas de internación	2 453 135.83	2 744 125.61	11.86
Turistas fronterizos	111 860.46	212 316.53	89.80
Excursionistas internacionales	1 438 905.09	1 386 464.88	-3.64
Excursionistas fronterizos	1 438 905.09	1 386 464.88	-3.64
Número de viajeros[2/]	43 181.26	42 564.27	-1.43
Turistas internacionales	6 817.80	8 427.55	23.61
Turistas de internación	4 910.24	5 029.42	2.43
Turistas fronterizos	1 907.56	3 398.13	78.14
Excursionistas internacionales	36 363.46	34 136.71	-6.12
Excursionistas fronterizos	36 363.36	34 136.71	-6.12
Gasto medio[3/]	92.72	102.03	10.04
Turistas internacionales	376.22	350.81	-6.75
Turistas de internación	499.60	545.61	9.21
Turistas fronterizos	58.64	62.48	6.55
Excursionistas internacionales	39.57	40.62	2.64
Excursionistas fronterizos	39.57	40.62	2.64

1/ Los conceptos referentes a los egresos se expresan en miles de dólares.

2/ Los conceptos referentes a número de viajeros se expresan en miles.

3/ Los conceptos referentes a gasto medio se expresan en dólares.

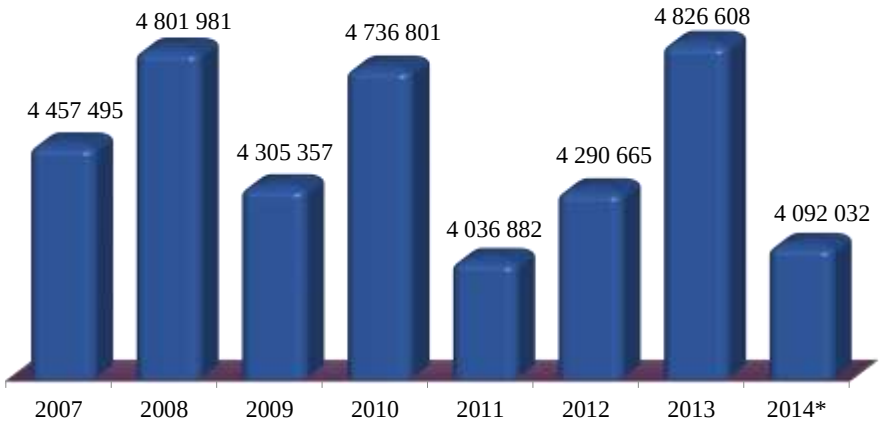
FUENTE: Banco de México y Secretaría de Turismo.



FUENTE: Banco de México.

Durante el primer semestre de 2014, la balanza turística de México reportó un saldo de 4 mil 92 millones 31 mil 90 dólares, cantidad 29.19% superior con respecto al mismo período del año anterior.

SALDO DE BALANZA TURÍSTICA
-Miles de dólares-



* Enero-junio.
FUENTE: Banco de México.

Fuente de información:
http://www.banxico.org.mx/SieInternet/consultarDirectorioInternetAction.do?accion=consultarCuadroAnalitico&idCuadro=CA198&sector=1&locale=es
http://www.banxico.org.mx/SieInternet/consultarDirectorioInternetAction.do?accion=consultarCuadroAnalitico&idCuadro=CA199&sector=1&locale=es

El arribo de turistas internacionales crece en dos dígitos en el primer semestre (Sectur)

EL 3 de agosto de 2014, la Secretaría de Turismo (Sectur) informó que de acuerdo con el más reciente reporte del "Sistema Integral de Operación Migratoria (SIOM)", del Instituto Nacional de Migración (INM), el primer semestre del año cerró con un aumento de dos dígitos en el arribo de turistas internacionales por vía aérea. A continuación se presentan de detalles.

El primer semestre del año cerró con un aumento de dos dígitos en el arribo de turistas internacionales por vía aérea, al crecer 10.9%, con respecto al mismo período del año pasado.

De acuerdo con el más reciente reporte del Sistema Integral de Operación Migratoria (SIOM) del INM, de enero a junio de 2014 se registraron 6 millones 906 mil 545 visitantes extranjeros por vía aérea, cifra 10.9% mayor a los 6 millones 225 mil 434 que se observaron en igual plazo de 2013.

Las cifras del SIOM destacan que entre los mercados que presentaron resultados positivos, Estados Unidos de Norteamérica se mantiene como el principal emisor de turistas hacia México, al ingresar en el primer semestre del año, 3 millones 900 mil 656 visitantes, lo que significó un crecimiento de 13.1% en relación con el mismo lapso del año anterior, cuando arribaron 3 millones 450 mil 328 turistas.

Respecto al arribo de viajeros provenientes de Canadá, la cifra pasó de 998 mil 563, a 1 millón 57 mil 428, en 2014, lo que representó un incremento de 5.9 por ciento.

En el período de referencia, los turistas de Reino Unido mostraron un aumento de 6.8% al registrar 204 mil 878 arribos a territorio nacional, frente a los 191 mil 855 visitantes registrados en 2013.

En cuanto a los viajeros procedentes de países con economías emergentes, como Venezuela, China, Colombia y Brasil, presentaron también una tendencia al alza durante el primer semestre del año.

Fuente de información:
http://www.Sectur.gob.mx/es/Sectur/B_170

Indicadores trimestrales de la actividad turística durante el primer trimestre de 2014 (INEGI)

El 6 de agosto de 2014, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) dio a conocer los “Indicadores trimestrales de la actividad turística durante el primer trimestre de 2014”, el cual se presenta a continuación.

Aspectos Generales

El INEGI presenta los resultados de los Indicadores Trimestrales de la Actividad Turística (ITAT) para el primer trimestre de 2014.

Los ITAT son indicadores de coyuntura que ofrecen un panorama de la evolución macroeconómica trimestral de las actividades relacionadas con el turismo, con datos de diversas fuentes de información oportuna y con una agregación similar a la difundida en la CSTM[16]. Esta información estadística permite conocer el comportamiento y tendencia del Producto Interno Bruto Turístico, que es complementado con el Indicador Trimestral del Consumo Turístico Interior, apoyando así el análisis y la toma de decisiones de este importante sector.

Principales Resultados

INDICADOR TRIMESTRAL DEL PIB TURÍSTICO Y CONSUMO TURÍSTICO INTERIOR DURANTE EL PRIMER TRIMESTRE DE 2014p/
-Variación porcentual real respecto al mismo trimestre de un año antes-

PIB Turístico			Consumo Turístico Interior		
Total	**Bienes**	**Servicios**	**Total**	**Interno**	**Receptivo**
1.1	0.4	1.3	0.7	-1.1	14.9

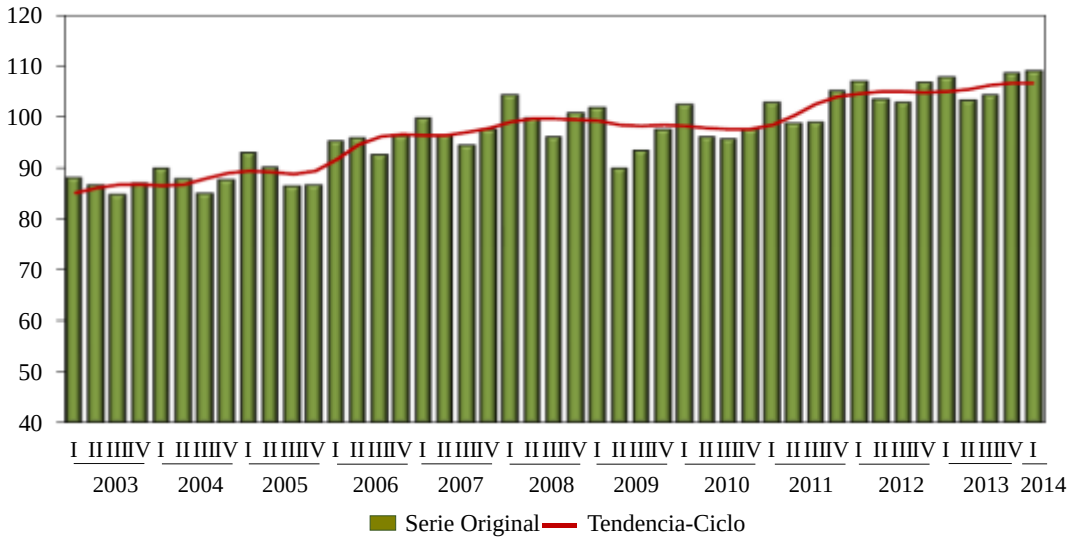
p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Indicador Trimestral del Producto Interno Bruto Turístico (ITPIBT)

En su comparación anual, los resultados del ITPIBT muestran que el nivel en el primer trimestre de 2014 fue superior en 1.1% en términos reales al de igual trimestre de 2013.

[16] INEGI. Cuenta Satélite del Turismo de México.

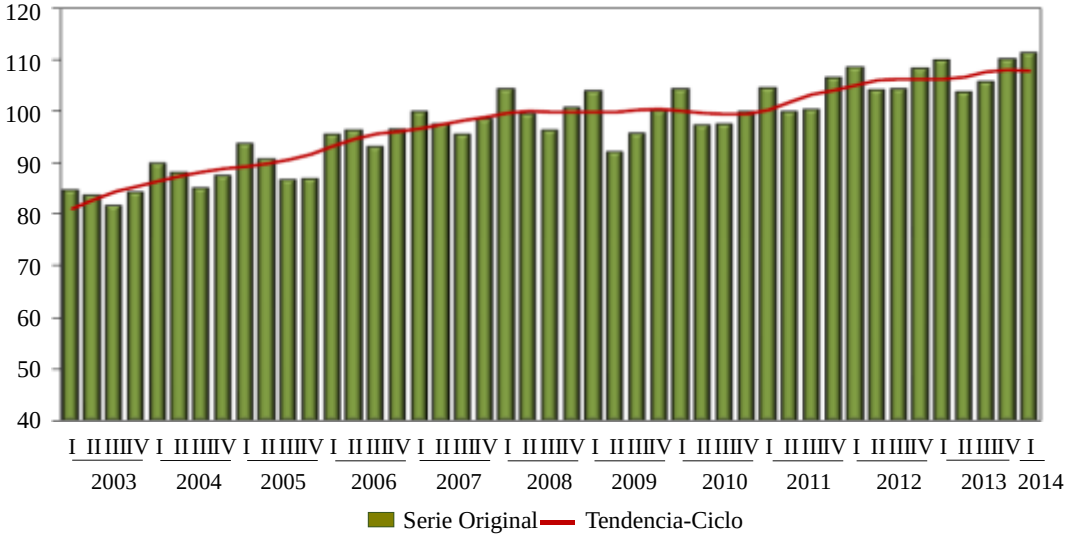
INDICADOR TRIMESTRAL DEL PIB TURÍSTICO
AL PRIMER TRIMESTRE DE 2014
-Índice base 2008=100-



FUENTE: INEGI.

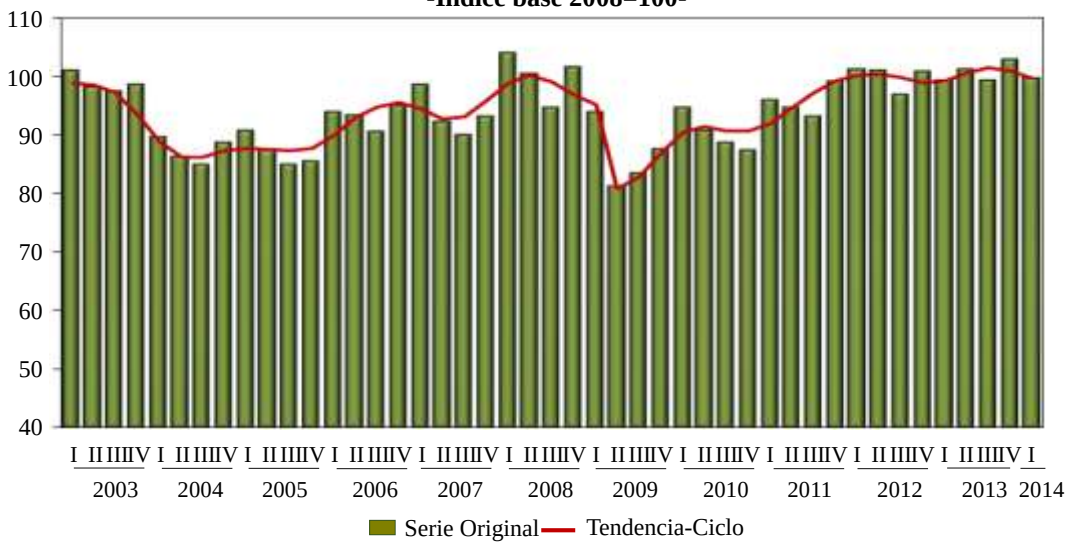
Las gráficas siguientes ilustran los movimientos de las actividades de servicios y la generación de bienes relacionados con el turismo. Cabe señalar que los servicios ofertados a los turistas nacionales y extranjeros crecieron 1.3% en el trimestre de referencia, y los bienes 0.4 por ciento.

INDICADOR TRIMESTRAL DEL PIB TURÍSTICO DE SERVICIOS
AL PRIMER TRIMESTRE DE 2014
-Índice base 2008=100-



FUENTE: INEGI.

INDICADOR TRIMESTRAL DEL PIB TURÍSTICO DE BIENES
AL PRIMER TRIMESTRE DE 2014
-Índice base 2008=100-

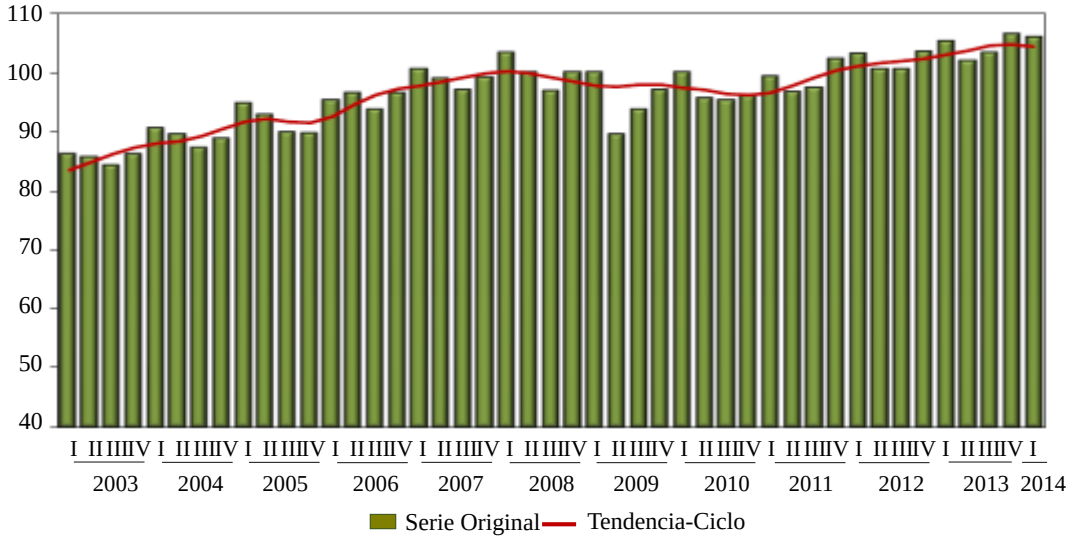


FUENTE: INEGI.

Indicador Trimestral del Consumo Turístico Interior (ITCTI)

En cuanto al Indicador Trimestral del Consumo Turístico Interior, es decir el consumo de los individuos que viajan dentro del país, sin importar su lugar de residencia, éste avanzó 0.7% a tasa anual en el trimestre enero-marzo del presente año. Por componentes, el consumo que ejercen los turistas con residencia en el país (interno) reportó una reducción de -1.1%, y el constituido por el gasto que efectúan los extranjeros (turismo receptivo) registró un crecimiento de 14.9%. Este último crecimiento refleja el aumento en el número de visitantes con residencia estadounidense; adicionalmente se observó un mayor número de llegadas de visitantes de procedencia inglesa, australiana y colombiana.

INDICADOR TRIMESTRAL DEL CONSUMO TURÍSTICO INTERIOR
AL PRIMER TRIMESTRE DE 2014
-Índice base 2008=100-



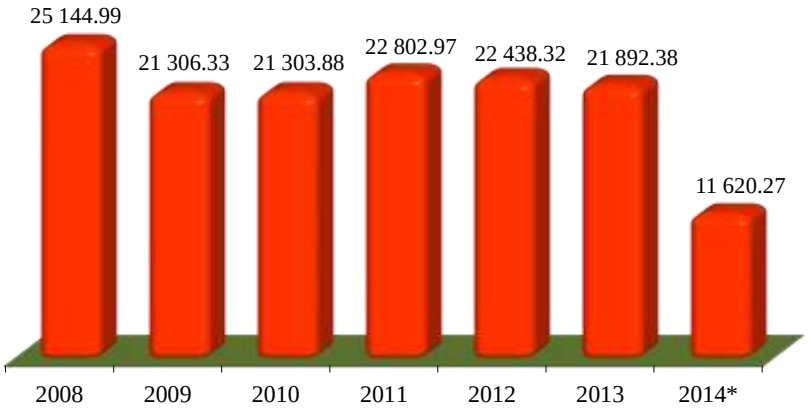
FUENTE: INEGI.

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/inegi/contenidos/espanol/prensa/comunicados/itat.pdf

Remesas Familiares (Banxico)

El 6 de agosto de 2014, el Banco de México (Banxico) informó que, durante el período enero-junio de 2014, las remesas del exterior de los residentes mexicanos en el extranjero sumaron 11 mil 620.27 millones de dólares, monto 7.30% superior al reportado en el mismo lapso de 2013 (10 mil 829.54 millones de dólares).

REMESAS DE TRABAJADORES
–Transferencias netas del exterior–
Millones de dólares



* Enero-junio.
FUENTE: Banco de México.

Durante el primer semestre de 2014, del total de remesas del exterior, el 97.0% se realizó a través de transferencias electrónicas, 11 mil 270.53 millones de dólares, lo que significó un aumento de 6.44% con respecto al mismo período de 2013. Asimismo, el 1.40% de ellas se efectuó mediante Money Orders, mismas que registraron un aumento de 77.69%; y el 1.60% se realizó en efectivo y especie, lo que representó un aumento de 25.16 por ciento.

Por otra parte, durante el período enero-junio de 2014, el promedio de las remesas se ubicó en 294.49 dólares, cantidad 0.31% inferior a la registrada en el mismo lapso de 2013 (295.39 dólares).

REMESAS FAMILIARES
-Millones de dólares-

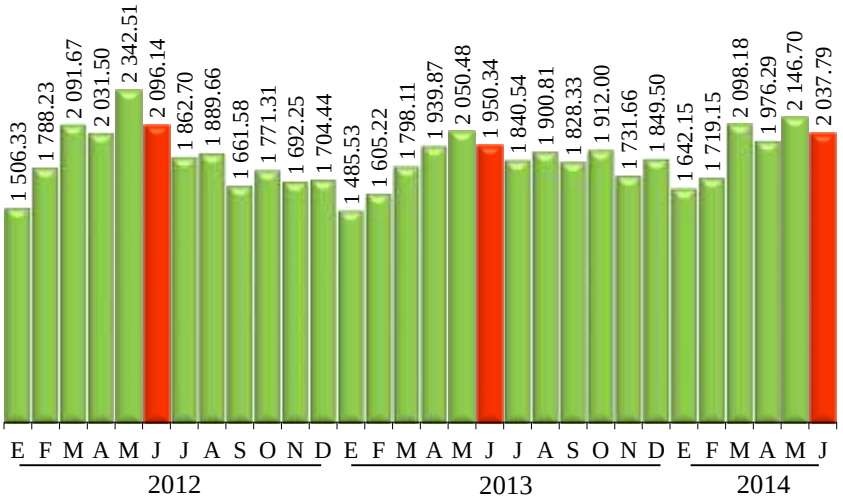
Concepto	Enero-Junio		Variación Relativa
	2013	2014	
	(A)	(B)	(B/A)
Remesas Totales[1/]	10 829.54	11 620.27	7.30
Transferencias Electrónicas	10 588.53	11 270.53	6.44
Money Orders	91.55	162.67	77.69
Cheques Personales	0.00	0.00	N/E
Efectivo y Especie	149.46	187.07	25.16
Número de Remesas Totales[2/]	36.66	39.46	7.63
Transferencias Electrónicas	36.10	38.68	7.15
Money Orders	0.18	0.32	78.34
Cheques Personales	0.00	0.00	N/E
Efectivo y Especie	0.38	0.46	19.62
Remesa promedio[3/]	295.39	294.49	-0.31
Transferencias Electrónicas	293.30	291.35	-0.67
Money Orders	513.08	511.21	-0.36
Cheques Personales	0.00	0.00	N/E
Efectivo y Especie	390.96	409.08	4.63

Nota: Las cifras de remesas familiares tienen el carácter de preliminar y están sujetas a revisiones posteriores.
1/ Los conceptos referentes a remesas totales se expresan en millones de dólares.
2/ Los conceptos referentes a número de remesas se expresan en millones de operaciones.
3/ Los conceptos referentes a remesa promedio se expresan en dólares.
N/E = No existe.
FUENTE: Banco de México.

Remesas mensuales

Durante junio de 2014, las remesas del exterior ascendieron a 2 mil 37.79 millones de dólares, cifra 5.07% inferior a la observada en el mes inmediato anterior (2 mil 146.70 millones de dólares), mayor en 10.18% con relación a diciembre pasado (1 mil 849.50 millones de dólares, y superior en 4.48% con respecto a junio de 2013 (1 mil 950.34 millones de dólares.

REMESAS MENSUALES
–Transferencias netas del exterior–
Millones de dólares



FUENTE: Banco de México.

INGRESOS POR REMESAS FAMILIARES

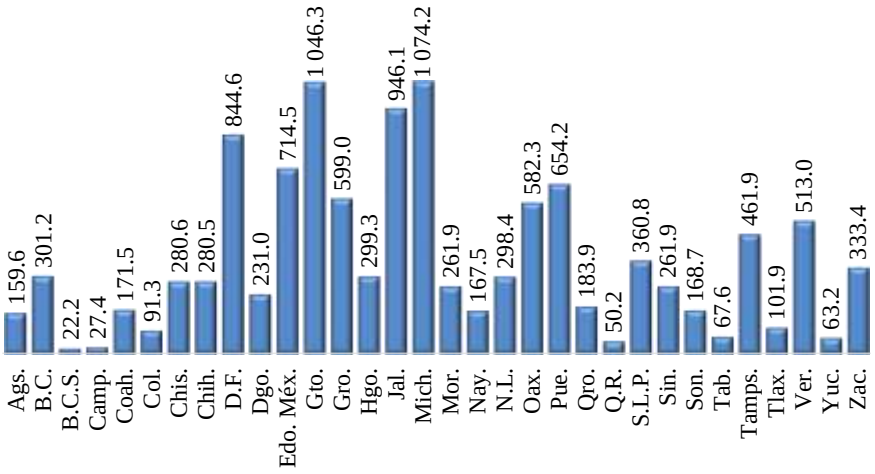
	2013	2014			
	Diciembre	**Marzo**	**Abril**	**Mayo**	**Junio**
Remesas Totales (Millones de dólares)	**1 849.50**	**2 098.18**	**1 976.29**	**2 146.70**	**2 037.79**
Money Orders	42.08	22.03	25.00	24.77	23.21
Cheques Personales	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Transferencias Electrónicas	1 755.54	2 045.64	1 922.66	2 089.81	1 979.78
Efectivo y Especie	51.87	30.50	28.63	32.12	34.81
Número de Remesas Totales (Miles de operaciones)	**6 549.82**	**6 945.38**	**6 616.97**	**7 570.50**	**6 833.94**
Money Orders	79.45	41.69	48.36	51.16	46.02
Cheques Personales	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Transferencias Electrónicas	6 331.78	6 827.76	6 496.65	7 440.63	6 700.66
Efectivo y Especie	138.59	75.92	71.97	78.71	87.27
Remesa Promedio Total (Dólares)	**282.37**	**302.10**	**298.67**	**283.56**	**298.19**
Money Orders	529.70	528.45	517.07	484.22	504.45
Cheques Personales	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Transferencias Electrónicas	277.26	299.61	295.95	280.86	295.46
Efectivo y Especie	374.30	401.78	397.81	408.05	398.84

Nota: Las cifras de remesas familiares tienen el carácter de preliminar y están sujetas a revisiones posteriores.
FUENTE: Banco de México.

Remesas por Entidad Federativa

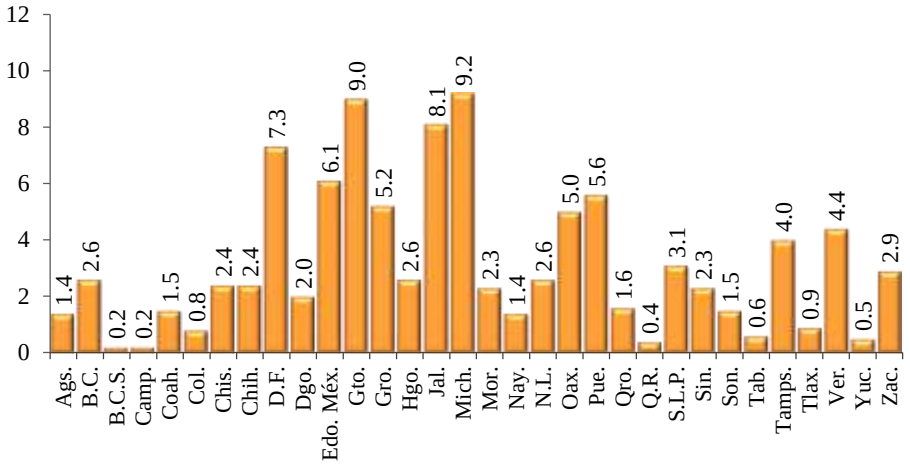
Las remesas totales del exterior durante el período enero-junio de 2014 se distribuyeron, en su mayor parte, en las siguientes entidades federativas: Michoacán, 1 mil 74.2 millones de dólares (9.2%); Guanajuato, 1 mil 46.3 millones de dólares (9.0%); Jalisco, 946.1 millones de dólares (8.1%); Distrito Federal 844.6 millones de dólares (7.3%), Estado de México, 714.5 millones de dólares (6.1%); Puebla, 654.2 millones de dólares (5.6%); Guerrero, 599.0 millones de dólares (5.2%); Oaxaca, 582.3 millones de dólares (5.0%), Veracruz, 513.0 millones de dólares (4.4%); Tamaulipas, 461.9 millones de dólares (4.0%) y San Luis Potosí, 360.8 millones de dólares (3.1%). Cabe puntualizar que 11 entidades federativas concentraron el 67.0% de las remesas totales.

REMESAS FAMILIARES POR ENTIDAD FEDERATIVA
-Millones de dólares-
Enero-junio 2014



FUENTE: Banco de México.

ESTRUCTURA PORCENTUAL DE LAS REMESAS FAMILIARES POR ENTIDAD FEDERATIVA
Enero-junio 2014



FUENTE: Banco de México.

Fuente de información:
http://www.banxico.org.mx/SieInternet/consultarDirectorioInternetAction.do?accion=consultarCuadroAnalitico&idCuadro=CA11&sector=1&locale=es
http://www.banxico.org.mx/SieInternet/consultarDirectorioInternetAction.do?accion=consultarCuadro&idCuadro=CE81&sector=1&locale=es
http://www.banxico.org.mx/SieInternet/consultarDirectorioInternetAction.do?accion=consultarCuadroAnalitico&idCuadro=CA79&sector=1&locale=es

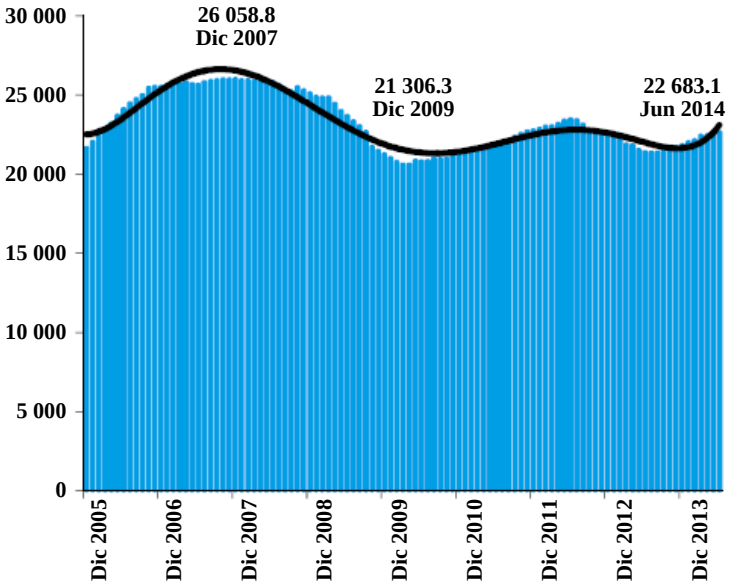
Flash Migración México (BBVA Research)

El 1º de agosto de 2014, la sección de estudios económicos de BBVA Research dio a conocer el "Flash Migración México" que se presenta a continuación.

El 1º de agosto de 2014, el Banco de México dio a conocer que ingresaron al país 2 mil 37.8 millones de dólares por concepto de remesas familiares durante el pasado mes de junio, lo que representó un crecimiento de 4.5% en comparación al mismo mes del año anterior. De esta forma, las remesas a México acumularon 11 meses consecutivos con aumentos a tasa anual, iniciado desde el mes de agosto del año previo. Este aumento en las remesas observado en junio se explica por el incremento en 6.5% a tasa anual en el número de operaciones por envío de remesas, llegando a las 6.83 millones de

transacciones; mientras que la remesa promedio presentó una reducción de 1.9% a tasa anual, ubicándose en 298.2 dólares.

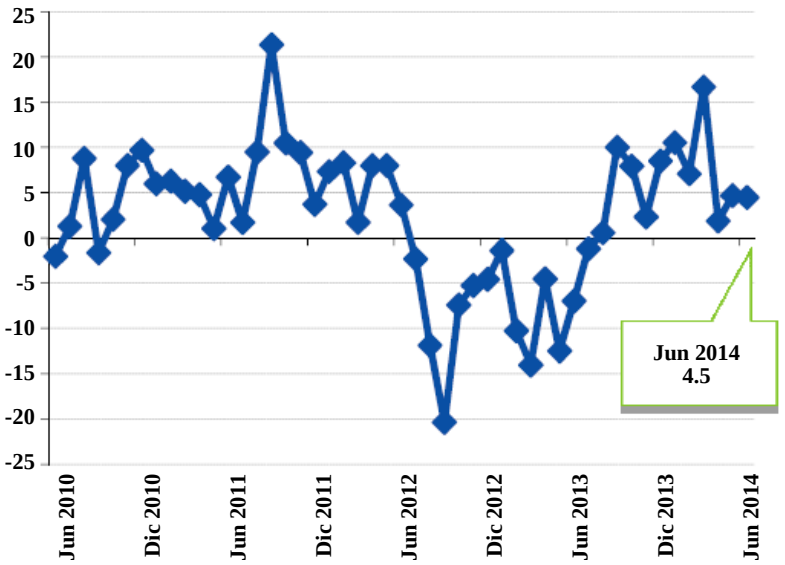
FLUJOS ACUMULADOS EN 12 MESES DE REMESAS A MÉXICO
-Millones de dólares-



FUENTE: BBVA Research con cifras de Banxico.

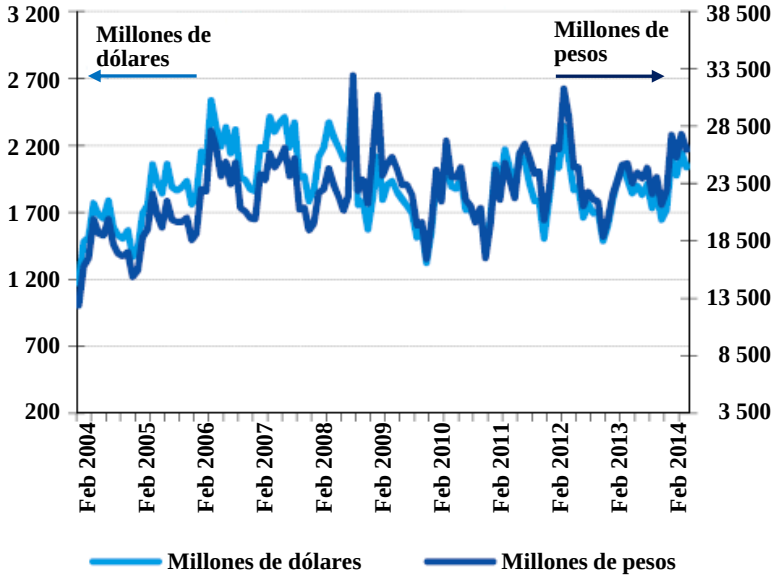
Los ajustes a la baja sobre las previsiones de crecimiento económico en Estados Unidos de Norteamérica se reflejan también en variables relacionadas con el desempeño de los migrantes mexicanos en ese país, y éstas con el flujo de remesas hacia México. Pero por el otro lado, la tasa de desempleo durante el mes de junio en ese país presentó una mejora al ubicarse en 6.1%, la más baja desde 2008. Los empleos creados en el sector de la construcción para los migrantes mexicanos en Estados Unidos de Norteamérica durante la primera mitad del año pueden ser un factor que incidieron de forma positiva en el crecimiento de las remesas a México.

REMESAS FAMILIARES A MÉXICO
-Variación porcentual anual en dólares-



FUENTE: BBVA Research con cifras de Banxico.

FLUJO MENSUAL DE REMESAS HACIA MÉXICO
-En dólares y en pesos-



FUENTE: BBVA Research con cifras de Banxico y del INEGI.

Los mayores aumentos en las remesas durante el primer semestre del año se han observado en estados de la frontera norte, como Tamaulipas (54.8%) y Nuevo León (51.1%), y en el Distrito Federal (25.1%). Michoacán y Guanajuato continúan siendo

las entidades federativas que más reciben remesas en el país, con 1 mil 74.2 y 1 mil 46.3 millones de dólares, respectivamente, durante la primera mitad del año.

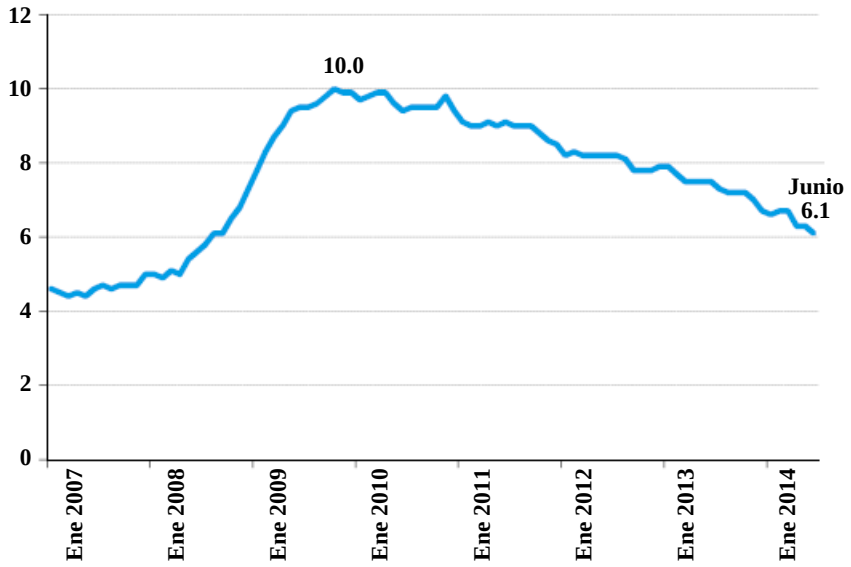
FLUJO DE REMESAS POR ENTIDAD FEDERATIVA, PRIMER SEMESTRE DE 2014 VERSUS PRIMER SEMESTRE DE 2013
-Millones de dólares-

Entidad	Ingresos por remesas (1er. Semestre)		Variación %
	2013	2014	
Tamaulipas	298.3	461.9	54.8 ↑
Nuevo León	197.5	298.4	51.1 ↑
Distrito Federal	675.0	844.6	25.1 ↑
Tabasco	57.2	67.6	18.1 ↑
Chihuahua	246.4	280.5	13.9 ↑
Chiapas	250.4	280.6	12.1 ↑
Baja California	270.9	301.2	11.2 ↑
Coahuila	154.7	171.5	10.9 ↑
Nayarit	152.4	167.5	9.9 ↑
Baja California Sur	20.3	22.2	9.4 ↑
Sinaloa	240.4	261.9	8.9 ↑
Jalisco	868.7	946.1	8.9 ↑
Aguascalientes	148.4	159.6	7.5 ↑
Zacatecas	316.4	333.4	5.4 ↑
Querétaro	175.1	183.9	5.1 ↑
Durango	220.1	231.0	5.0 ↑
Michoacán	1 026.2	1 074.2	4.7 ↑
Sonora	161.8	168.7	4.2 ↑
Campeche	26.3	27.4	4.2 ↑
Quintana Roo	48.3	50.2	4.0 ↑
San Luis Potosí	347.5	360.8	3.8 ↑
Guanajuato	1 008.2	1 046.3	3.8 ↑
Morelos	253.0	261.9	3.5 ↑
Colima	88.6	91.3	3.0 ↑
Yucatán	62.3	63.2	1.5 ↑
Estado de México	707.7	714.5	1.0 ↑
Hidalgo	302.8	299.3	-1.1 ↓
Oaxaca	590.2	582.3	-1.3 ↓
Veracruz	521.9	513.0	-1.7 ↓
Guerrero	612.8	599.0	-2.2 ↓
Puebla	674.1	654.2	-3.0 ↓
Tlaxcala	105.5	101.9	-3.4 ↓
Total	**10 829.5**	**11 620.3**	**7.3**

FUENTE: BBVA Research con cifras de Banxico.

De mantenerse las condiciones actuales en la economía estadounidense, se estima que las remesas podrían seguir creciendo durante el resto del año, pero a tasas moderadas como las observadas en el último trimestre.

ESTADOS UNIDOS DE NORTEAMÉRICA: TASA DE DESEMPLEO NACIONAL
-Porcentaje-



Nota: Ajustada estacionalmente
FUENTE: BBVA Research con cifras de US Bureau of Labor Statistics.

Fuente de información:
https://www.bbvaresearch.com/wp-content/uploads/2014/08/2014-08-01-Flash-Migración.pdf

IV. POLÍTICA ENERGÉTICA

Promulgan leyes secundarias de la Reforma Energética (Presidencia de la República)

El 11 de agosto de 2014, la Presidencia de la República informó que al promulgar las leyes secundarias en materia energética, el Presidente de la República anunció 10 acciones a corto plazo para ponerla en marcha de inmediato. A continuación se presenta la información.

Al promulgar las leyes secundarias de la Reforma Energética, el Presidente de la República aseguró que "gracias a la unidad de propósitos, en meses superamos décadas de inmovilidad; se han derribado barreras que impedían a México crecer de manera acelerada y sostenida".

En el Patio de Honor de Palacio Nacional, aseveró que, concluido el proceso legislativo, "reafirmamos que la Reforma Energética preserva y asegura la propiedad de la nación sobre Petróleos Mexicanos (Pemex), la Comisión Federal de Electricidad (CFE), los hidrocarburos en el subsuelo y la renta petrolera".

Apuntó que "con esta Reforma podemos extraer petróleo de aguas profundas y aprovechar mejor nuestros vastos yacimientos de lutitas para obtener gas que nos permita generar electricidad a menor costo. A partir de ello el país reducirá su dependencia del exterior y garantizará su seguridad energética".

Luego de expresar su reconocimiento a los legisladores federales "por su espléndido trabajo para lograr y concretar esta importante reforma", el Primer Mandatario dijo que esta transformación se traducirá en beneficios concretos para todas las familias de la

ciudad y del campo, así como a los negocios, especialmente a las micro, pequeñas y medianas empresas.

El Presidente de México aseguró que "la Reforma Energética también es una reforma verde: promueve el uso de combustibles más limpios como el gas, que es 70% menos contaminante que el combustóleo, así como la generación de energía a partir de fuentes renovables como el sol, el viento o la geotermia".

El Titular del Ejecutivo Federal puntualizó: "Éste es el momento de poner la Reforma Energética en acción, para que las grandes mayorías de los mexicanos puedan recibir los beneficios que trae consigo esta reforma tan trascendental". En consecuencia, anunció diez acciones concretas, de corto y mediano plazos, para tal fin.

Diversas intervenciones:

1) **Con la reforma energética, el Presidente de México y el Congreso han ampliado para México las alamedas del porvenir**

"Con la Reforma Energética, el Presidente de la República y el Congreso han ampliado para México las alamedas del porvenir", expresó el Secretario de Energía[1] y aseguró que con la promulgación de las Leyes Secundarias de la Reforma Energética, "este día se constituye un parteaguas, un antes y un después, un cambio del paradigma energético experimentado en las últimas décadas".

"Un cambio en la manera en que relacionamos nuestra identidad nacional con la energía, que se corresponderá ahora con las realidades del Siglo XXI, y el entorno en el que nos desenvolvemos los mexicanos de esta generación", subrayó.

[1] http://www.sener.gob.mx/portal/Default_blt.aspx?id=2920

Manifestó que tanto la CFE como PEMEX se fortalecen, dejan de ser organismos públicos descentralizados y se convierten en empresas productivas 100% propiedad del Estado, con miras a convertirse en empresas públicas fuertes, saneadas y competitivas.

Destacó que la Reforma Energética generará grandes transformaciones en dos vertientes, primero, que la industria de los hidrocarburos cuente con el capital y la tecnología para acceder a yacimientos en aguas profundas y a los no convencionales, y segunda, que la industria eléctrica opere a través de un mercado de energía en el que participen empresas públicas y privadas en igualdad de condiciones.

2) La reforma energética es un cambio profundo entre nuestra energía y la hacienda pública nacional

El Secretario de Hacienda y Crédito Público[2] manifestó que la Reforma Energética "es un cambio profundo en la relación entre nuestra energía y la Hacienda Pública nacional. Es una reforma radical al régimen fiscal del petróleo, el gas y la electricidad".

Resaltó tres aspectos de mayor importancia en el ámbito fiscal y presupuestario derivados de la Reforma Energética:

Primero. El fortalecimiento financiero de PEMEX y la Comisión Federal de Electricidad. El objetivo es fortalecer a PEMEX ante la competencia que tendrá al igual que a la Comisión Federal de Electricidad para crear un nuevo mercado eléctrico.

Segundo. La renta petrolera y los ingresos para el Estado mexicano. La Reforma Energética, "además de generar, entre otros beneficios, mayor inversión, más empleos bien remunerados y un suministro confiable y más barato de energía, nos permitirá retomar el crecimiento en la plataforma de producción".

[2] http://www.shcp.gob.mx/SALAPRENSA/doc_discurso_funcionarios/secretarioSHCP/2014/lvc_reforma_energetica_11082014.pdf

Tercero. La creación del Fondo Mexicano del Petróleo, "cuya finalidad será garantizar que las generaciones presentes y futuras de mexicanos, quienes son los dueños de la renta petrolera, reciban todos y cada uno de los ingresos para bien del país. Este Fondo se constituirá como un fideicomiso en el Banco de México con una mayoría de consejeros independientes", explicó.

3) La reforma energética abre grandes posibilidades para México y transformará de fondo todo el sector

Para el Presidente del Comité Ejecutivo Nacional del Partido Acción Nacional, "con la Reforma Energética que hoy se promulga se abrirán grandes posibilidades para México; posibilidades que habían estado negadas durante décadas" y subrayó que transformará de fondo todo el sector energético para poder competir mundialmente, mejorar la calidad y el precio de los productos y servicios, y detonar la inversión y la creación de empleos.

Afirmó que "es una reforma paradigmática en todo sentido, en su forma y en su fondo, y abre una nueva etapa para el sector energético en particular, y para todo nuestro país en lo general".

Destacó que la Reforma asegura la soberanía nacional sobre la propiedad de los hidrocarburos; abre el sector a la inversión privada bajo modelos que maximizan la renta petrolera; moderniza y fortalece a PEMEX y a la Comisión Federal de Electricidad como empresas productivas del Estado con plena autonomía; crea un mercado energético competitivo y eficiente, y define órganos reguladores más fuertes y transparentes.

"Éstas son las herramientas que nuestro país requería desde hace años para que el mercado energético y sus beneficios sean de todos y para todos los mexicanos", expresó.

4) La reforma energética es histórica por su origen y por su trascendencia

El Presidente del Comité Ejecutivo Nacional del Partido Revolucionario Institucional enfatizó que la Reforma Energética es la que más transformará al país, es histórica por su origen y por su trascendencia.

"Es ésta una Reforma de vocación social porque el Estado no sólo mantendrá la propiedad de los hidrocarburos, sino que reafirma su rectoría en áreas estratégicas, asegurando que la riqueza petrolera se traduzca en bienestar para todos", indicó.

Aseveró que con ella habrá cambios trascendentes que garantizan que las empresas mexicanas cuenten con combustibles suficientes y a precios que les permitan ser competitivas, y permitirá contar con mayores recursos en beneficio de la población más desprotegida apoyando programas sociales, educativos y de desarrollo.

"Se fortalecerá la economía. Se modernizará nuestra planta productiva que será más respetuosa del medio ambiente. Con esto, se consolida nuestra soberanía energética en un clima de transparencia", apuntó.

Diez medidas de corto plazo para poner en acción la Reforma Energética

Al promulgar en el Palacio Nacional las leyes secundarias de la Reforma Energética, el Presidente de México anunció 10 acciones de corto plazo para poner en marcha dicha Reforma:

Primera: Hemos decidido acelerar la llamada "Ronda Cero"[3] de Petróleos Mexicanos.

La Secretaría de Energía presentará el 13 de agosto, los resultados de la "Ronda Cero"; es decir, las asignaciones de las áreas de exploración y campos de producción, que conservará Petróleos Mexicanos (Pemex).

Si bien la reforma constitucional permite presentar estos resultados hasta la segunda quincena de septiembre, se ha determinado adelantar esta definición, para que Pemex tenga mayor certeza y pueda seguir produciendo gas y petróleo, así como definir sus estrategias de inversión hacia el futuro.

Segunda: Iniciaremos, de inmediato, los trabajos de la llamada "Ronda Uno".

Para ello, también el 13 de agosto, la Secretaría de Energía dará a conocer las áreas que se incluirán en la primera ronda de licitaciones de los nuevos contratos para la exploración y extracción de hidrocarburos previstos en la Reforma.

En pocas palabras, esta misma semana se conocerá el contenido de la "Ronda Uno". Ello permitirá que los posibles inversionistas nacionales y extranjeros, puedan empezar a prepararse, desde ahora, para participar en la primera ronda de licitaciones, cuyas bases se publicarán en el primer trimestre del próximo año, 2015.

Ese mismo día, y en plena coordinación con la Secretaría de Energía, Petróleos Mexicanos también dará a conocer las primeras áreas en las que ha decidido asociarse con terceros, a fin de fortalecer sus capacidades técnicas e incrementar sus niveles de producción y de restitución de reservas.

Tercera: Antes de que concluya agosto, el Presidente de México emitirá los decretos de creación del Centro Nacional de Control de Energía y del Centro Nacional de

[3] http://www.energia.gob.mx/webSener/rondacero/

Control del Gas Natural, como organismos descentralizados sectorizados a la Secretaría de Energía.

Con ellos, se consolidará el mercado de energía eléctrica y el nuevo modelo de industria de gas natural.

Cuarta: En agosto, el Presidente de México también enviará al Senado las candidaturas de Comisionados para integrar la Comisión Nacional de Hidrocarburos y la Comisión Reguladora de Energía.

Igualmente, presentará las candidaturas de Consejeros Independientes de Pemex y CFE, así como de los Miembros Independientes del Comité Técnico del Fondo Mexicano del Petróleo para la Estabilización y el Desarrollo.

Con ello, dará inicio la integración de los nuevos órganos reguladores coordinados del sector energético y se instalarán los Consejos de Administración de las Empresas Productivas del Estado, comenzando así la transformación de Pemex y de Comisión Federal de Electricidad.

Quinta: En septiembre, se creará el propio Fondo Mexicano del Petróleo para la Estabilización y el Desarrollo.

Ese mismo mes, se emitirán los decretos de creación del Fondo Público para Promover el Desarrollo de Proveedores y Contratistas Nacionales de la Industria Energética; del Fondo SENER-NAFINSA para la Participación del Estado Mexicano en los Proyectos de Producción de Hidrocarburos; y del Fondo de Servicio Universal Eléctrico.

Con todo ello, se establecerán las bases para administrar, con eficacia y transparencia, los recursos de la renta petrolera, así como para abastecer de energía eléctrica las zonas más apartadas, recónditas de la geografía y marginadas del país.

Sexta: En septiembre, con la participación de las Secretarías de Energía y de Educación Pública, así como del CONACYT, se presentará el Programa Estratégico para la Formación de Recursos Humanos en Materia de Hidrocarburos, que incluirá becas a nivel posgrado y técnico.

El objetivo es iniciar, de inmediato, la formación de mexicanas y mexicanos, para que se conviertan en los especialistas que requerirá el crecimiento acelerado del sector energético nacional en los próximos años.

Séptima: A más tardar en octubre, se publicarán todos los reglamentos de la legislación secundaria de la Reforma Energética.

De ese modo, se dará tiempo, plena certeza jurídica a las nuevas inversiones en el sector.

Octava: En octubre, también se presentará el decreto de reestructuración y modernización del Instituto Mexicano del Petróleo (IMP), para fortalecer su misión como órgano nacional de investigación y desarrollo de la industria.

Novena: También en octubre, se publicarán los lineamientos para la emisión de los Certificados de Energías Limpias, estableciendo los incentivos necesarios para el desarrollo de estas energías.

Décima acción: Dentro de los próximos 90 días, se emitirá el reglamento de la Agencia Nacional de Seguridad Industrial y de Protección del Medio Ambiente del Sector Hidrocarburos.

Con él, se garantizará que las actividades del sector respeten las mejores prácticas internacionales en materia de seguridad industrial y cuidado de nuestro entorno natural.

El Presidente de México subrayó: “Estas 10 acciones se llevarán a cabo en el corto plazo, demostrando, con hechos, el compromiso del Gobierno de la República para poner, de inmediato, la Reforma Energética en acción”.

Marco jurídico regulatorio

Las Leyes secundarias aprobadas por el Congreso de la Unión, mismas que fueron promulgadas y publicadas por el Ejecutivo Federal el 11 de agosto de 2014, permiten el ejercicio de la Reforma Constitucional en materia de energía publicada en el Diario Oficial de la Federación el 20 de diciembre de 2013.

En el proceso legislativo ordinario se involucraron 21 leyes agrupadas en nueve iniciativas, de éstas se expidieron 9 y se reformaron otras 12, a saber:

Leyes expedidas:

1. Ley de Hidrocarburos.
2. Ley de la Industria Eléctrica.
3. Ley de Órganos Reguladores Coordinados en materia energética.
4. Ley de Petróleos Mexicanos.
5. Ley de la Comisión Federal de Electricidad.
6. Ley de la Agencia Nacional de Seguridad Industrial y de Protección al Medio Ambiente del Sector Hidrocarburos.
7. Ley de Energía Geotérmica.
8. Ley de Ingresos sobre Hidrocarburos.
9. Ley del Fondo Mexicano del Petróleo para la Estabilización y el Desarrollo.

Leyes reformadas:

1) Ley de Inversión Extranjera.

2) Ley Minera.

3) Ley de Asociaciones Público Privadas.

4) Ley Orgánica de la Administración Pública Federal.

5) Ley Federal de las Entidades Paraestatales.

6) Ley de Adquisiciones, Arrendamientos y Servicios del Sector Público.

7) Ley de Obras Públicas y Servicios relacionados con las Mismas.

8) Ley de Aguas Nacionales.

9) Ley Federal de Presupuesto y Responsabilidad Hacendaria.

10) Ley General de Deuda Pública.

11) Ley Federal de Derechos.

12) Ley de Coordinación Fiscal.

Fuente de información:
http://www.presidencia.gob.mx/articulos-prensa/gracias-a-la-unidad-de-propositos-en-meses-superamos-decadas-de-inmovilidad-enrique-pena-nieto/
http://www.presidencia.gob.mx/articulos-prensa/anuncia-el-presidente-pena-nieto-10-medidas-de-corto-plazo-para-poner-en-accion-la-reforma-energetica/
http://www.energia.gob.mx/webSener/leyes_Secundarias/
Para tener acceso a información relacionada, visite:
http://www.presidencia.gob.mx/articulos-prensa/dirige-el-presidente-enrique-pena-nieto-un-mensaje-en-cadena-nacional-de-radio-y-television/
http://www.presidencia.gob.mx/reforma-energetica-para-un-nuevo-mexico/
http://www.sener.gob.mx/portal/Default_blt.aspx?id=2920
http://sener.gob.mx/res/prensa/Reforma_Energetica-principales_caracteristicas.pdf
http://www.shcp.gob.mx/SALAPRENSA/doc_discurso_funcionarios/secretarioSHCP/2014/lvc_reforma_energetica_11082014.pdf
http://reformas.gob.mx/

El nuevo desafío del Presidente de México es que las reformas lleguen a la gente (WSJ)

El 15 de agosto de 2014, el periódico *The Wall Street Journal* (WSJ) publicó el artículo "El nuevo desafío del Presidente de México es que las reformas lleguen a la gente". A continuación se presenta el contenido.

El Presidente México, en sus primeros 18 meses en el poder, puso fin a años de estancamiento al lograr la aprobación de propuestas ambiciosas que muchos consideraban imposibles, coronadas con la promulgación de nuevas leyes para abrir el sector energético de México a firmas privadas por primera vez desde 1938.

Sin embargo, ahora enfrenta la tarea igual de dantesca de asegurarse de que esos cambios beneficien a todos los mexicanos y permitan mejorar los ingresos en un país donde por décadas las promesas presidenciales de prosperidad han resultado huecas.

"Lo más importante es asegurar que los beneficios que hemos señalado, de los que hemos hablado (…) realmente se materialicen, y sean tangibles y visibles para la población (…) en el período más pronto posible, dijo en una entrevista con WSJ, señalando que esta sería su prioridad para el resto de su mandato de seis años.

En la entrevista, este ex gobernador de 48 años dijo que el período de grandes cambios legislativos en su gobierno había terminado y que su equipo se enfocaría en implementar las reformas y el trabajo más "ordinario" de gobernar. "Esto no significa que hemos terminado, falta mucho por hacer", afirmó.

Más allá de implementar la larga lista de reformas, dijo, quedan tareas pendientes como elevar la productividad agrícola y poner en marcha un programa de infraestructura de 590 mil millones de dólares que incluye nuevos aeropuertos, duplicar la capacidad

portuaria y construir líneas de trenes, entre ellas una de alta velocidad entre Ciudad de México y Querétaro.

Las reformas, que incluyen 85 cambios a la Constitución, están dirigidas, entre otras cosas, a modificar el sistema tributario, mejorar el sistema educativo del país al exigir que el poderoso sindicato de maestros asuma su responsabilidad y aumentar la competencia en gran parte de la economía dominada por individuos poderosos como Carlos Slim, el hombre más rico del mundo. Aunque los cambios no han complacido a todos, la mayoría de los economistas dicen que deberían impulsar la tasa de crecimiento potencial subyacente de la economía a un saludable 4.5% anual.

Abrir el mercado energético de México, en particular, fue un hecho histórico para un país que fue uno de los pioneros del nacionalismo petrolero, cuando expulsó a las empresas extranjeras en 1938, una decisión considerada por muchos mexicanos como el momento decisivo del siglo XX para el país. El ex presidente Ernesto Zedillo, quien intentó sin éxito abrir el mercado eléctrico de México durante su mandato, entre 1994 y 2000, dijo hace poco que nunca pensó que viviría para ver el día en que se abriera el sector de hidrocarburos.

Sin embargo, habrá que esperar años hasta que se observe un cambio real. En el sector energético, las primeras licitaciones de compañías privadas para empezar a explorar en busca de crudo y gas no se abrirán hasta principios del próximo año.

Mientras tanto, la economía de México parece estancada. El Banco Central redujo su pronóstico de crecimiento para este año de 2.8 a 2.4%. El año pasado, la economía creció sólo 1.1%. El débil desempeño ha arrastrado la tasa de aprobación del presidente de 58% hace un año a 49%, según la encuestadora Mitofsky.

En juego está algo más importante que la suerte política del Mandatario o la de su Partido Revolucionario Institucional (PRI). Cómo implemente su gobierno los cambios

en un país lastrado por la corrupción y un Estado inefectivo podría determinar si la población mexicana quiere continuar el experimento de 30 años con mercados libres o darles su apoyo a populistas que se han alzado con el poder en otros países de América Latina.

En un sondeo reciente del diario Reforma, 34% de los encuestados dijo que la reforma energética era "buena o muy buena", mientras que 40% indicó que era "mala o muy mala". Los partidos de izquierda prometieron llevar a cabo un referendo sobre el tema con miras a las elecciones legislativas del próximo año.

En muchas formas, el presidente enfrenta un desafío similar al que han encarado otros líderes cuyas reformas se demoraron años en sentirse. No obstante, tiene la ventaja de que logró sacar la mayoría de sus iniciativas en los primeros dos años de un término de seis años. "el Presidente de México merece crédito porque tomó decisiones que son a largo plazo. Rendirán frutos principalmente para su sucesor", dijo un ex negociador comercial de México.

Consciente de la necesidad de que los cambios se sientan pronto, el gobierno aceleró esta semana varias partes de la reforma energética, incluyendo la creación de un nuevo operador de interconexión eléctrica independiente de la empresa de energía estatal. También anunció, un mes antes de lo previsto, cuáles campos petroleros serán reservados para el gigante estatal Petróleos Mexicanos (Pemex) y cuáles serán abiertos a firmas privadas y extranjeras.

El resultado: empresas privadas pueden competir por al menos un quinto de los yacimientos actuales, y cuatro quintos de las posibles reservas. Pemex también abrirá decenas de proyectos en su cartera a alianzas con otras empresas.

"El reporte que tengo es de gran entusiasmo que esto ha generado, el gran interés que ha habido de parte de varios inversionistas y confío (…) que sin duda esto le va a imprimir a la economía un mayor dinamismo", señaló el Presidente.

El presidente también se embarcará en una extensa campaña de relaciones públicas a lo largo del país para convencer a los mexicanos de que las reformas empezarán a rendir frutos en los próximos meses, dijeron asistentes del mandatario.

En la entrevista, el Mandatario dijo que la economía ya está mejorando y apuntó a datos como un aumento de 3.7% en nuevos empleos durante julio comparado con el mismo mes del año previo. El mandatario también señaló una caída significativa en la tasa de homicidios en México como otro signo positivo y aseguró que las muertes ligadas a la delincuencia organizada cayeron a casi la mitad en el primer semestre del año, comparado con el mismo lapso de 2012, durante el pico de la violencia derivada del narcotráfico.

De todas formas, el presidente reconoció que otros delitos como la extorsión y el secuestro han subido ligeramente, pero añadió que datos recientes sugerían que los dos estaban empezando a caer.

En algunos casos, las nuevas reformas enfrentan reveses. El sindicato de maestros ya logró en un estado del sur que sus legisladores revocaran la ley federal que los obliga a rendir una evaluación. Como lo puso un alto asesor del Presidente: "Los intereses que estamos desafiando se están quejando con fuerza, mientras que la mayoría (de la gente) aún no ha visto los beneficios".

La reforma energética tiene que llevarse a cabo de una manera que calme los temores de un país que perdió la mitad de su territorio ante Estados Unidos de Norteamérica en el siglo XIX y donde la desconfianza tanto de personal externo como de los políticos es alta.

"El público es escéptico. Es importante que las reformas sean vistas como un éxito. Si no, hay peligro de que cambie el cálculo político del país", dijo el ex negociador comercial.

El Presidente señaló que las nuevas leyes le deberían otorgar a México un sistema más transparente que el de muchos otros países. Las reuniones del regulador del sector energético serán públicas, y cualquier contrato con una empresa privada estará disponible para que el público lea la letra menuda.

Fuente de información:
http://online.wsj.com/news/articles/SB10001424052702304644204580092233194987708?tesla=y&tesla=y&mg=reno64-wsj&url=http://online.wsj.com/article/SB10001424052702304644204580092233194987708.html

Asignan el total de las reservas 2p que solicitó Pemex en el marco de la Ronda Cero (SENER)

El 13 de agosto de 2014, al dar a conocer los resultados del proceso de Ronda Cero, el Titular de la Secretaría de Energía (SENER) aseveró que con este anuncio se cumple la primera de las 10 acciones que instruyó el Presidente de la República para poner la Reforma Energética en acción. A continuación se presenta la información.

La SENER, con la asistencia técnica de la Comisión Nacional de Hidrocarburos (CNH), después de un proceso de análisis y evaluación en los términos que mandata el transitorio sexto del decreto de reforma constitucional, determinó asignarle a Petróleos Mexicanos (Pemex) el 83% de las reservas 2P, es decir el total de lo solicitado y el 21% de los recursos prospectivos, que equivale al 67% de su petición.

Al dar a conocer los resultados del proceso de Ronda Cero, el titular de la SENER señaló que con este anuncio se cumple la primera de las 10 acciones que instruyó el Presidente de la República para poner la Reforma Energética en acción.

La conclusión se da antes de la fecha límite establecida y cumple con la metodología fijada para otorgar a Pemex las asignaciones, en respuesta a su solicitud del pasado 21 de marzo.

El Secretario de Energía precisó que el tamaño total del área asignada a PEMEX en la Ronda Cero alcanza una superficie cercana a 90 mil kilómetros cuadrados y un estimado de 20 mil 600 millones de barriles de petróleo crudo equivalente, que equivalen a 15 años y medio de explotación al ritmo actual y otros cinco años en superficies de exploración.

Ello garantiza que Pemex tiene asegurado su plan de desarrollo en el futuro inmediato y, con las nuevas modificaciones jurídicas, fiscales y administrativas, se fortalece para continuar siendo la gran empresa de los mexicanos.

Una vez definida la Ronda Cero, Pemex podrá determinar cuáles Contratos Integrales de Exploración y Producción (CIEPs) y Contratos de Obra Pública Financiada (COPFs) que fueron licitados previamente migrarán al nuevo régimen contractual de la reforma energética, precisó el Secretario de Energía.

Asimismo, el Titular de la SENER destacó que la suma de las inversiones que vendrán con los contratos de asociación que realice Pemex, con la migración de CIEPs y COPFs, así como con los nuevos campos y áreas que se explorarán y explotarán ascenderá alrededor de 50 mil millones de dólares en el período 2015- 2018.

Por su parte, el Director General de Pemex aseveró que las áreas de exploración y los campos en producción asignados a Petróleos Mexicanos permiten garantizan la estabilización de la producción a costos competitivos y le abren la posibilidad de asimilar la tecnología necesaria para desarrollos futuros; además de garantizar la viabilidad a corto y a mediano plazo de su operación como empresa productiva del Estado y sientan las bases para su expansión a largo plazo.

Las áreas asignadas, precisó, representan un balance adecuado entre yacimientos en los cuales Pemex tiene una gran experiencia y de hecho es líder a nivel mundial, y yacimientos de nuevo tipo sobre los que descansa el futuro petrolero de México. Asimismo, el Director General de Pemex especificó que Petróleos Mexicanos ha identificado, de entre los campos que le han asignado, diez oportunidades de asociación estratégica a consolidar en 2015. Estos proyectos involucran la inversión de más de 32 mil millones de dólares en lapsos que varían de cinco a diez años, según cada proyecto.

En su intervención, la Subsecretaria de Hidrocarburos detalló los campos en explotación y áreas en exploración asignados a Pemex como resultado del proceso de Ronda Cero.

Destacó que los recursos asignados mediante la Ronda Cero ubicarán a PEMEX entre las 10 empresas petroleras en términos de reservas probadas, encontrándose entre empresas como Petrobras, Total y BP.

Asimismo, refirió que las 120 asignaciones entregadas a Pemex en este acto, representan el 71% de la producción de petróleo y el 73% de la producción de gas natural y el 68% de las reservas 1P. En los próximos días, la SENER entregará todas las asignaciones correspondientes a la Ronda Cero a Pemex.

A su vez, el Comisionado Presidente de la CNH aseguró que hoy inicia la instrumentación de la Ronda Uno. En su primera etapa se tendrá un acercamiento con la industria para conocer su opinión sobre las áreas y campos que hoy presentó la Secretaría de Energía.

En la cuarta semana de noviembre se darán a conocer las prebases de licitación que incluirán las áreas definitivas, el planteamiento de modalidad de contratación, términos económicos y términos fiscales. La venta de bases de licitación y apertura de cuartos

de datos iniciará en febrero del próximo año. En el proceso de instrumentación de la Ronda Uno, la CNH seguirá las mejores prácticas internacionales.

Fuente de información:
http://www.sener.gob.mx/portal/Default_blt.aspx?id=2921
Palabras del Director General de Pemex durante la presentación de la Ronda Cero y Uno de la Reforma Energética
http://www.pemex.com/prensa/discursos/Paginas/discurso_dg_rondacero_140813.aspx
Para ver la presentación: Migración de asignaciones a contratos y esquema de asociaciones (farm outs), visitar:
http://www.pemex.com/prensa/presentaciones/Documents/migracion-pemex_140813.pdf

Palabras del Director General de Pemex durante la presentación de la Ronda Cero y Uno de la Reforma Energética (Pemex)

El 13 de agosto de agosto de 2014, Petróleos Mexicanos (Pemex) dio a conocer las palabras del Director General de Pemex durante la presentación de la Ronda Cero y Uno de la Reforma Energética. A continuación se presenta la información.

"A menos de 48 horas de que el Presidente de la República firmara los decretos de ley con los que culminó el proceso legislativo de la Reforma Energética, estamos reunidos para dar a conocer las primeras acciones concretas en que se plasma la mayor transformación del marco jurídico de la industria petrolera desde 1938.

En la Reforma Constitucional se establecieron los plazos para que Pemex hiciera del conocimiento de las autoridades la propuesta de campos en producción y de áreas de exploración que pretendía conservar la empresa a través de asignaciones en la llamada ronda cero, así como los argumentos técnicos y financieros sobre los que fincaba su propuesta.

La Reforma Constitucional estableció también el término dentro del cual la Secretaría de Energía (Sener), con la asistencia técnica de la Comisión Nacional de Hidrocarburos (CNH) debía dar respuesta a la propuesta de Pemex.

Celebro, y creo que debemos celebrar todos, que la Sener haya concluido su análisis en forma y que se haya adelantado, incluso, a los tiempos fijados.

Y lo celebro porque, una vez concluida la fase legislativa del ambicioso programa de transformación que ha impulsado el Presidente de la República y en particular, una vez concluido el trabajo del Congreso en materia energética, el país reclama que nos pongamos a trabajar y aterricemos la Reforma Energética.

Que transformemos las promesas de las reformas en hechos que vayan cambiando la realidad de México, que den lugar a un mayor dinamismo en lo económico, a más y mejores empleos sobre todo para nuestros jóvenes y que abran nuevos horizontes de bienestar para todos los mexicanos.

Quiero, por ello, felicitar muy particularmente al Secretario de Energía, lo mismo que al Comisionado y su equipo en la CNH por esta muestra inicial de oportunidad y eficencia para echar a andar la Reforma Energética.

Y quiero agradecerles, al mismo tiempo, la entrega, el profesionalismo y la altura de miras con la que se encararon esta primera y fundamental tarea en la definición de la nueva estructura de la industria petrolera de México.

Las áreas de exploración y los campos en producción asignados a Pemex garantizan la viabilidad en el corto y mediano plazo de la operación de Pemex y sientan las bases para su expansión a largo plazo.

Las áreas asignadas representan un balance adecuado entre yacimientos en los cuales Pemex tiene una gran experiencia y, de hecho, es líder a nivel mundial, así como yacimientos de nuevo tipo sobre los que descansa el futuro petrolero México, y en los que Pemex comienza en estos campos a generar habilidades y conocimiento.

En suma, los campos asignados nos permiten garantizar la estabilización de la producción a costos competitivos en el corto plazo y nos abren la posibilidad de asimilar la tecnología necesaria para el desarrollo de los campos en el futuro.

Las áreas exploratorias asignadas, por otra parte, son aquellas que han sido estudiadas en mayor detalle por Pemex por lo que existe mayor certeza de descubrir más reservas con costos de descubrimiento relativamente bajos o competitivos.

Estos dos elementos dan mayor certidumbre sobre los resultados de Pemex en los próximos años.

Todo ello, sin embargo, no es suficiente.

Pemex debe ser un actor central en la expansión de la industria petrolera que es el objetivo central de la Reforma Energética.

Para ello, debe aprovechar al máximo las herramientas que la propia Reforma pone a nuestra disposición.

Éste es el caso, particularmente, de las asociaciones estratégicas que son práctica común en todo el mundo pero que hasta antes de la Reforma no eran disponibles para Pemex.

Para aprovechar cabalmente las ventajas que la opción de asociarnos con otras empresas nos brinda, hemos diseñado una estrategia que abarca tres frentes.

En primer lugar es el de la migración de los contratos existentes, los Contratos Integrales de Exploración y Producción (CIEPS) y los Contratos de Obra Pública Financiada (COPF), a los nuevos esquemas contractuales previstos a partir de la Reforma.

Conviene recordar que estos campos no se sujetarán a licitación dado que ya tienen un contratista titular y estos contratos ya fueron licitados en su momento.

Al alinear de mejor manera los intereses del Gobierno, de Pemex y de los Contratistas, la migración de estos contratos permitirá acelerar la conversión de recursos prospectivos en reservas, y de estas en producción a corto plazo, aumentando así el volumen asociado de utilidades, derechos e impuestos.

El primer paquete consistirá en la migración de los contratos de 11 campos en los próximos seis meses.

Se trata de campos de la Región Sur, y de los activos en Poza Rica Altamira y Burgos en la Región Norte, con más de 569 millones de barriles de reservas 2P y con recursos prospectivos de casi un mil 300 millones de barriles.

En estos campos, la inversión requerida para explotar la totalidad de la reserva 2P a lo largo de la vida de estos contratos asciende a 11 mil 380 millones de dólares.

Luego de estos primeros 11 contratos, tenemos también contemplada la migración de otro paquete también de 11 contratos integrales o de obra pública financiada en Chicontepec y en Burgos, con más de 1 mil 600 millones de barriles en reservas 2P. Estos contratos migrarán a las nuevas modalidades entre febrero y agosto de 2015, y la inversión aproximada que se requerirá para explotar las reservas 2P asciende a casi 33 mil millones de dólares.

El segundo frente, y el más importante en el corto plazo en materia de asociaciones es el de la búsqueda de socios para el desarrollo de campos que se le han asignado a Pemex en la Ronda 0.

Se trata de un grupo de 10 proyectos que por su alta complejidad técnica, su intensidad de capital o por otras consideraciones estratégicas dentro de nuestra cartera de proyectos se pueden beneficiar de la participación de compañías que complementen el capital, el conocimiento, y la capacidad operativa de Pemex.

Con ello buscamos una mayor generación de valor y una disminución del riesgo asumido por Pemex.

Podemos agrupar estos 10 proyectos de asociación en cuatro paquetes.

El primer paquete, de campos maduros, incluye tres campos terrestres en los que nuestro objetivo es optimizar el factor de recuperación y rentabilidad mediante la aplicación de tecnologías de punta.

En conjunto concentran 248 millones de barriles de petróleo crudo equivalente en reservas 2P y requieren una inversión mínima de 1 mil 700 millones de dólares en los siguientes cinco años.

Este paquete considera también tres campos maduros marinos para una segunda asociación estratégica. Se trata de campos actualmente en producción y que concentran 350 millones de barriles de crudo equivalente en reservas 2P y requerirán una inversión del orden de 6 mil 300 millones de dólares a lo largo de los siguientes seis años.

El segundo paquete está enfocado a tres campos de crudo extra-pesado con densidad menor o igual a 11 grados API; que es como si fuera una miel pesada y por lo tanto representa un reto tecnológico para Pemex: éstos son Ayatsil, Tekel y Utsil.

El campo Ayatsil, el principal del grupo, iniciará producción a finales de 2014.

Estos campos tienen reservas 2P de 747 millones de barriles de petróleo crudo equivalente y supondrán la inversión de más de 6 mil 200 millones de dólares en los siguientes 10 años.

El tercer paquete está asociado al desarrollo de dos campos gigantes de gas en aguas profundas que contienen 212 millones de barriles de petróleo crudo equivalente en reservas 2P y suponen inversiones de 6 mil 800 millones de dólares en un horizonte de 10 años.

Estos campos se ubican en la cuenca gasífera de aguas profundas donde está localizado el campo Lakach, por lo que se beneficiarán de las sinergias en materia de infraestructura que hoy en día ya Pemex está construyendo en esta zona.

El cuarto paquete, tiene como objetivo establecer dos asociaciones estratégicas y está enfocado a desarrollar los campos recientemente descubiertos en aguas profundas en el área de Perdido, en particular, Trión y Exploratus.

Estos campos están aún en proceso de delimitación pero estimamos que concentran reservas 3P con un potencial de 500 millones de barriles de petróleo crudo equivalente, y requerirán un mínimo de inversión de 11 mil millones de dólares a lo largo de ocho años.

En resumen, Pemex ha identificado, de entre los campos que se le han asignado, 10 oportunidades de asociación estratégica a consolidar en el corto plazo, es en un lapso de 13 meses que comenzará en noviembre del presente año.

Estos primeros proyectos seleccionados nos permitirán aprovechar la posibilidad de establecer asociaciones estratégicas, a las cuales Pemex no tenía posibilidad, y que involucran un mil 556 millones de barriles de reservas 2P más los que resulten de la delimitación de los campos en el Área de Perdido a los que ya hice referencia.

En conjunto, los 10 proyectos de asociación estratégica, los 10 *farm outs* como se denominan en inglés, involucran la inversión de 32 mil 295 millones de dólares en horizontes que varían de cinco a 10 años dependiendo cada proyecto.

Esta inversión se suma a la inversión en los contratos integrales y de obra pública financiada que mencioné antes y que en su totalidad los CIEP's y los COPF's representan inversiones por 44 mil millones de dólares.

Es decir, la suma de los *farm outs* por casi 33 mil millones de dólares, y los CIEP´s y los COPF´s, representan un inversión total de 76 mil millones de dólares a realizarse en nuestro país.

En promedio en los primeros cinco años, las asociaciones, es decir: los *farm outs* significarán poco más de 4 mil 100 millones de dólares anuales de inversión neta adicional.

Es este, sin duda, un primer efecto dinamizador de corto plazo que debemos contabilizar en el haber de la Reforma Energética impulsada por el Presidente Enrique Peña Nieto y aprobada por distintas fuerzas políticas en el Congreso de la Unión.

Si consideramos que la inversión actual de Pemex en exploración y producción es del orden de 25 mil millones de dólares anuales, o alrededor de 2% del Producto Interno Bruto (PIB), estas 10 propuestas de asociación -los *farm outs*-, por sí solas, aumentarán la inversión en la industria petrolera en un 16% o más de tres décimas del PIB del país. Si además le sumamos los 44 mil millones de dólares asociados a la inversión potencial en los CIEP´s y los COPF´s, estamos hablando de que la inversión en los primeros años después de la Reforma Energética podría estar incrementándose en 25%, sobre los 25 mil millones de dólares que hoy en día estamos invirtiendo o un neto incremental aproximado de 0.5% de PIB.

Adicionalmente, Pemex está estudiando la posibilidad de extender su estrategia de asociaciones estratégicas en los campos que le han sido asignados en una segunda fase a definir en el 2015.

En este proceso de evaluación están involucrados campos maduros con potencial para aplicar tecnologías de recuperación mejorada; campos de aceite y gas en lutitas y el campo Maximino en aguas profundas que aún se encuentra también en proceso de delimitación.

Por último, en el tercero de los frentes que mencioné al principio de esta intervención, Pemex está trabajando arduamente en la definición de aquellas asociaciones para que podamos fortalecer nuestra posición competitiva y que signifique un desarrollo de competencias técnicas y organizacionales para competir en las rondas Uno y subsecuentes en la CNH en los siguientes meses.

Como podrán ustedes apreciar de este recuento de proyectos y acciones, la Reforma Energética está empezando a dar resultados de dinamizar a la industria petrolera desde el primer día.

Por otra parte, es evidente que como resultado de la Reforma y de la utilización de las nuevas facultades que se le confiere a Pemex, nuestra empresa, la empresa de todos los mexicanos, se fortalece y se potencia la capacidad de operación y de inversión.

Mi reconocimiento, muy particular, a todos los compañeros en Pemex que han venido participando en los procesos que nos han permitido llegar hoy a estos anuncios, y que sin duda constituyen muy buenos augurios de Pemex para las finanzas públicas y para que todos los mexicanos tengan mejores oportunidades.

Pemex enfrenta el mayor reto en su historia, el reto de competir en toda la cadena de valor.

Dada la calidad, el profesionalismo y la entrega de los petroleros, estoy seguro que esa competencia la vamos a enfrentar y estaremos a la altura de lo que se espera de nosotros y sin duda Pemex seguirá siendo la empresa más grande del país y la mejor.

Muchas gracias".

Fuente de información:
http://www.pemex.com/prensa/discursos/Paginas/discurso_dg_rondacero_140813.aspx

Se fortalece Pemex y CFE para competir exitosamente en el sector energético (SHCP)

El 18 de agosto de 2014, la Secretaría de Hacienda y Crédito Público (SHCP) dio a conocer en su Informe Semanal del Vocero el documento "Se fortalece Petróleos Mexicanos (Pemex) y la Comisión Federal de Electricidad (CFE) para competir exitosamente en el sector energético". A continuación se presenta la información.

El pasado 11 de agosto, el Presidente de la República llevó a cabo la promulgación de las Leyes Secundarias de la Reforma Energética, que fueron aprobadas gracias al esfuerzo y trabajo comprometido de los Diputados y Senadores de la LXII Legislatura del Congreso de la Unión. Con ello culmina la fase legislativa del proceso de transformación de México, emprendido desde el inicio de la presente Administración.

La Reforma Energética prevé el aprovechamiento de los hidrocarburos y la electricidad de forma racional y sustentable, bajo los principios de soberanía nacional, eficiencia económica y beneficio social. Se trata de un cambio histórico al permitir la apertura a la competencia en el sector, lo que facilitará atraer inversiones y tecnología de punta para incrementar la producción de energía en beneficio de las empresas y familias mexicanas. Además, representa una transformación radical al régimen hacendario del petróleo, el gas y la electricidad que modifica la relación entre nuestros recursos energéticos y la Hacienda Pública nacional.

En este contexto, un elemento fundamental de la reforma fue la transformación de Pemex y la CFE en Empresas Productivas del Estado. Gracias a ello, ambas entidades podrán fortalecerse y contar con la flexibilidad operativa necesaria para incrementar su productividad y rentabilidad. De esta manera, estarán en las mejores condiciones para competir exitosamente ante el nuevo entorno que plantea la apertura del sector.

Así, se expidieron las Leyes de Petróleos Mexicanos y de la Comisión Federal de Electricidad en las que se establece la nueva estructura corporativa y organizacional. Con esta nueva legislación, Pemex y CFE se mantienen como empresas cien por ciento mexicanas y propiedad del Estado. Más aún, se les establece como mandato la creación de valor económico para la Nación y se les dota de un nuevo gobierno corporativo. Los principales aspectos que caracterizan esta transformación son:

- **Régimen jurídico especial.** Pemex y CFE se organizarán y funcionarán conforme a lo que establecen sus respectivas leyes, bajo un régimen específico para cada una de ellas. Se les dota de una estructura empresarial autónoma, flexible y sustentada en las mejores prácticas de gobierno corporativo. Cuentan con personalidad jurídica y patrimonio propio, autonomía técnica, operativa y de gestión.

- **Autonomía presupuestaria.** Las empresas podrán elaborar sus proyectos de presupuesto de manera autónoma y ejercerlos sin requerir autorización de la SHCP, debiendo cumplir únicamente con un techo de endeudamiento (balance financiero) y un techo para el pago de remuneración de su personal, que serán aprobados por el Congreso de la Unión. Respecto a sus operaciones de financiamiento, deberán coordinarse con la SHCP de tal forma que esas operaciones no incrementen el costo de financiamiento para el resto del sector público. Finalmente, Pemex y CFE podrán utilizar sus ingresos excedentes para

incrementar su gasto de inversión física o para cubrir posibles pasivos laborales de corto y largo plazo en materia de pensiones y salud.

- **Nuevo papel del Estado como propietario.** El Gobierno deja de ser su "administrador principal" y se asume como propietario. Se delimitan las atribuciones del Estado como dueño, de acuerdo con las mejores prácticas internacionales de gobierno corporativo de las Empresas públicas, para que no interfiera en las operaciones cotidianas de las empresas. Con la participación del Congreso de la Unión, el Ejecutivo Federal mantiene sólo las siguientes funciones: nombrar al Director y a los miembros del Consejo de Administración, con una participación de funcionarios del Gobierno Federal sólo a través del Consejo; evaluar el desempeño de las empresas y de sus directivos, y definir el dividendo que pagarán las empresas al Estado.

- **Dividendo Estatal.** Las Empresas Productivas del Estado (Pemex y CFE) entregarán anualmente al Gobierno Federal un dividendo, cuyo monto dependerá de los planes, opciones y perspectivas de inversión de la Empresa, así como de las alternativas de otros posibles usos de los recursos, y en particular de la inversión pública en otros sectores. Se trata de establecer un ejercicio democrático sin precedentes, para decidir como país cuáles son las mejores alternativas para el uso de las utilidades de las empresas. Para ello, el monto se incluirá en la iniciativa de Ley de Ingresos de la Federación del ejercicio fiscal que corresponda, para su aprobación por el Congreso. El remanente será reinvertido por las empresas.

- **Gobierno corporativo.** Se establece al Consejo de Administración como el órgano máximo, responsable de la dirección estratégica y la planeación integral. Se le dota de Comités de Apoyo para asegurar un mejor desempeño de sus funciones. Se establecen y definen claramente sus atribuciones para separarlas

de aquellas que ejercerá el Estado como propietario. Así, este órgano será el encargado, entre otros, de, definir la visión estratégica de la empresa; emitir las políticas de inversiones, plan de negocios y contrataciones; emitir el estatuto orgánico, y vigilar y evaluar el desempeño de la empresa.

- **Consejeros Independientes.** Para la integración de los Consejos de Administración, la ley prevé la figura de consejeros independientes. Éstos serán nombrados a propuesta del Ejecutivo y ratificados por el Senado. Con ello, se establece un sistema de contrapesos entre el Ejecutivo y el Legislativo para garantizar que el Consejo estará integrado con una visión profesional, plural y crítica.

- **Marco jurídico análogo al de empresas de carácter privado.** Pemex y CFE dejarán de atenerse a lo dispuesto en la Ley Federal de Entidades Paraestatales y la Ley Federal de Presupuesto y Responsabilidad Hacendaria. Ahora se regirán por lo señalado es sus estatutos sociales (sus respectivas leyes) y por las disposiciones del derecho mercantil y civil. Para abonar en la transparencia y la rendición de cuentas, Pemex y CFE deberán presentar informes sobre su situación financiera, administrativa, económica y jurídica, de acuerdo con lo establecido en la Ley del Mercado de Valores.

- **Medidas anticorrupción.** Las atribuciones de control interno quedan a cargo del Director General y las de auditoría en el Consejo de Administración. En materia de contrataciones, se incorpora la participación de testigos sociales a lo largo de los procesos que al respecto realicen Pemex y CFE. Además, se establece la obligación para ambas empresas de contar con sistemas de información sobre sus proveedores y contratistas.

Adicionalmente a estas características, el Congreso de la Unión aprobó diversas medidas con el fin de fortalecer financieramente a las Empresas Productivas del Estado.

De esta forma, se establecen nuevas regulaciones en materia de régimen fiscal y tributario, así como una medida para reducir el pasivo laboral de ambas empresas.

- **Régimen Fiscal de Pemex.** Se modifica el régimen fiscal aplicable a las asignaciones de Pemex, para que tenga la misma estructura que la que aplicará para la determinación de las contraprestaciones en los nuevos contratos de exploración y extracción de hidrocarburos. Para ello, se simplifica el pago de derechos, reduciendo significativamente la complejidad y la carga administrativa, y se sujeta a las asignaciones al Impuesto Sobre la Renta (ISR). Además, se reduce la tasa que aplica a la utilidad neta de 71.5% en el régimen previo a 65%. También se reconocen los costos reales de operación y se permite trasladar los costos no deducidos para ejercicios posteriores cuando éstas no hayan podido deducirse en un año particular. Con estas medidas, se estima que al final de un período de transición de cinco años, la empresa tendrá una reducción histórica en el monto de pagos de contribuciones de hasta 90 mil millones de pesos anuales.

- **Régimen tributario de CFE.** Se elimina el pago de aprovechamiento actual, calculado como un porcentaje de sus activos y se establece el pago de ISR, como en cualquier otra empresa.

- **Modificaciones en materia de pasivo laboral.** Se otorga la facultad al Gobierno Federal para absorber una parte del pasivo de jubilaciones y pensiones de ambas Empresas Productivas del Estado[4], liberando recursos adicionales que podrán estar disponibles para la inversión. Lo anterior será posible solamente si dichas empresas y sus trabajadores acuerdan, a más tardar en un año, de manera

[4] Con relación a la CFE, el Gobierno Federal asumirá una porción de la obligación de pago de las pensiones y jubilaciones de sus trabajadores que fueron contratados hasta el 18 de agosto de 2008, fecha en que la empresa suscribió un convenio con el sindicato para adoptar el esquema de cuentas individuales para sus trabajadores de nuevo ingreso.

voluntaria y en estricto apego a los derechos laborales, modificaciones en su régimen pensionario que redunden en una disminución de dichos pasivos.

Con estos cambios Pemex y CFE tendrán una mayor disponibilidad de recursos, que podrán invertir para solidificar sus oportunidades de negocio. Ello les permitirá incrementar su rentabilidad y en su caso, pagar el dividendo al Gobierno Federal.

De esta forma, la combinación de las medidas anteriores (una menor carga fiscal; autonomía presupuestaria, y una menor carga pensionaria), permitirán que Pemex y la CFE enfrenten el nuevo entorno de mayor competencia en el sector de energía, fortalecidas y modernizadas, de tal manera que puedan ser exitosas, creando valor para todos los mexicanos.

Conclusiones

La Reforma Energética sienta las bases de un nuevo modelo de desarrollo y crecimiento para la industria eléctrica y de los hidrocarburos, refrendando la propiedad de la Nación sobre los recursos energéticos en el subsuelo. La transformación de Pemex y CFE en Empresas Productivas del Estado les permite iniciar una nueva etapa, aprovechando la experiencia, capacidad y compromiso de sus trabajadores y las nuevas condiciones de autonomía y autorregulación. Así, será posible ampliar la oferta de energéticos económicos y de calidad, que permita mejorar el bienestar de las familias mexicanas y la competitividad de las empresas. Con ello, el sector energético retomará su papel como palanca nacional de desarrollo económico y social.

Con esta reforma se cierra una etapa importante de transformación y modernización del país. A través de las reformas estructurales será posible elevar la productividad, fortalecer los derechos de los mexicanos y afianzar el régimen democrático y de libertades sociales. El compromiso del Gobierno del Presidente de la República es

acelerar la implementación de las reformas, para que sus beneficios se reflejen en la economía familiar en el corto plazo.

Fuente de información:
http://www.shcp.gob.mx/SALAPRENSA/doc_informe_vocero/2014/vocero_33_2014.pdf

Reforma Energética (CCE)

El 11 de agosto de 2014, el Consejo Coordinador Empresarial (CCE) publicó el mensaje que ofreció el Presidente de dicho organismo empresarial. A continuación se presenta el discurso.

El Presidente del Consejo Coordinador Empresarial:

"La semana pasada quedará inscrita en los anales del quehacer parlamentario en México por la conclusión de la reforma energética, una vez aprobada su legislación secundaria en el período extraordinario de sesiones, que con ello también concluye, cumpliendo con su cometido.

Sin duda estamos ante uno de los cambios de mayor trascendencia y calado que, en varias décadas, se han emprendido en este país en materia económica.

La reforma abre un horizonte promisorio para el sector energético, en particular, y por extensión, para el crecimiento y el desarrollo económico nacional, el cual deberá permear a la población, en la forma de oportunidades, prosperidad y mejora de la calidad de vida de todos.

Se trata de una de las demandas históricas del sector empresarial mexicano, que hoy se vuelve una realidad. Con esta reforma, en México estamos dando pasos vigorosos hacia el progreso. Estamos convencidos de que le da una nueva perspectiva al país, a partir

de decisiones que no sólo son las correctas de acuerdo con la coyuntura nacional e internacional, sino que eran necesarias desde hace mucho tiempo.

Reiteramos el reconocimiento al Congreso de la Unión y a los senadores y diputados que han tenido la visión, la voluntad y el compromiso de sacar adelante esta reforma fundamental para el país. Al Gobierno Federal, por la iniciativa política para dar este paso, que esperamos se formalizará, con su promulgación.

Desde luego, también hay que reconocer a los distintos actores de la sociedad que enriquecieron el debate en torno al tema energético, no sólo ahora, sino durante muchos años. Los textos legales de la reforma Constitucional y las leyes secundarias deben mucho a las aportaciones y propuestas de mexicanos, procedentes de los más diversos sectores.

Se cumple con un requisito fundamental del proceso de modernización de la economía mexicana, sentando las bases para que haya resultados más rápidos y contundentes en el reto ineludible de detonar el crecimiento económico.

Con la reforma viene un flujo creciente de inversiones, nacionales y extranjeras, públicas y privadas, que generarán más empleos formales y mejor remunerados; esto debe ocurrir no sólo en el sector energético, sino en diversas industrias que se verán impulsadas por los cambios que se han logrado.

El nuevo régimen promoverá que PEMEX y CFE, ahora como Empresas Productivas del Estado, operen bajo los principios de gobierno corporativo, con mayor disciplina financiera, transparencia y eficiencia, para así poder invertir y competir no sólo en México, sino también en los mercados internacionales.

Ahora se abre una nueva fase de la reforma, la cual representa un reto tan formidable y complejo como el político. Demanda visión, planeación estratégica, compromisos y

mucho trabajo; de la misma forma, capacidad de gestión y solvencia técnica, ante el enorme desafío del desarrollo institucional, regulatorio y administrativo.

Se requiere de grandes esfuerzos de preparación y adaptación, tanto en el sector público como en el privado, para que la reforma sea exitosa en la práctica. La transparencia, la rendición de cuentas, el combate a la corrupción, son ingredientes esenciales, para hacer efectivos principios como la maximización y buen uso de la renta petrolera.

De entrada, en la tarea de implementación, resulta clave el proceso de elaboración de reglamentos, algunos de los cuales deberán quedar listos, para entrar en vigor en un plazo no mayor a seis meses.

La inclusión de las empresas mexicanas, y en particular las Pymes, al igual que el desarrollo regional, son prioridad. Tenemos mucho trabajo por delante, si queremos que compitan, participen y se beneficien de las oportunidades que surgirán, generando millones de empleos.

Necesitamos que la estrategia energética, de largo plazo, esté bien sincronizada con una política industrial con visión y objetivos claros. De esta forma, podremos catalizar un gran resurgimiento industrial.

El sector público y la iniciativa privada tenemos que utilizar a fondo los espacios de vinculación que hemos logrado, como el Consejo Consultivo Empresarial para el Crecimiento, que abrimos con el Gobierno de la República, al igual que el convenio de colaboración firmado con la Conferencia Nacional de Gobernadores (Conago), para concretar acuerdos marco de desarrollo regional, ligados a la reforma.

Vamos a trabajar por la inserción de las Pymes en los contratos que se den en cada zona, ya sea con Pemex o las empresas que vengan. Se trata de conjuntar esfuerzos entre la iniciativa privada, los estados, organismos como el Instituto del Emprendedor y los

diferentes Fondos Pyme para armar programas eficaces que integren vinculación, crédito y capacitación focalizada, comenzando por cumplir con todos y cada uno de los requisitos técnicos y administrativos, legales y financieros.

La participación de instituciones "tractoras" como Pemex y CFE es fundamental, y posteriormente se ampliará a otras grandes empresas, nacionales y extranjeras, con reglas claras e incentivos atractivos, para que compartan sus contratos, en una relación ganar-ganar.

Queremos generar un sistema de certificación para las Pymes interesadas en participar, con una campaña intensiva y una entidad nacional que otorgue el servicio a costos accesibles y uniformes. Para acelerar y dar consistencia al proceso, es primordial la creación de un comité de contenido nacional.

Con la entrada en vigor de las reformas, es claro que, para la política económica, en general, también inicia una nueva etapa. Los retos se centrarán más en la capacidad y eficiencia ejecutiva y administrativa. Del enfoque macro, hay que hacer un esfuerzo creciente en la parte microeconómica.

El reto es de todos: pasar de un crecimiento inercial insuficiente ante a las necesidades de los mexicanos, a una dinámica verdadera de desarrollo sostenido e incluyente.

Ya colocamos cimientos a fin de que haya resultados mejores para todos. La construcción de acuerdos en favor de México ha sido un logro de todos. El sector empresarial mexicano reitera su compromiso de seguir sumando esfuerzos para consolidar un país más incluyente, justo y productivo."

Fuente de información:
http://www.cce.org.mx/sites/default/files/La_Voz_CCE/2014/Agosto/11-08-14/La%20Voz%20CCE%20-%20GGC120%20-%20Reforma%20Energética.pdf
Desplegado:
http://www.cce.org.mx/sites/default/files/Desplegados/2014/14%2008%2011%20Desplegado%20reforma%20energética%20VF%20docx%20OK.pdf

Seis indicadores que moverá la Ley Energética (CNNExpansion)

El 12 de agosto de 2014, el periódico electrónico *CNNExpansion* publicó el artículo "Seis indicadores que moverá la Ley Energética", el cual se presenta a continuación

La entrada en vigor de la reforma energética impactará principalmente en el corto y mediano plazos a seis indicadores clave de la economía mexicana; sin embargo, todo dependerá del éxito de la instrumentación de las leyes y de los montos de inversión privada que atraiga el sector, según especialistas.

1. **Inversión privada.** "En el corto plazo habrá que observar el aumento en la inversión, ese será el punto clave y una vez que crezca, en el mediano plazo ver el Producto Interno Bruto (PIB)", refirió el vicepresidente del Instituto Mexicano de Ejecutivos de Finanzas (IMEF).

   La atracción de capital iría desde los 10 mil millones de dólares (mdd) a 12 mil mdd en 2016 y la cifra podría alcanzar 50 mil mdd en 2020, de acuerdo con estimaciones de analistas de Casa de Bolsa Banorte-Ixe.

   En otro cálculo, Barclays México prevé que en promedio la atracción de capital crezca 50% entre 2018 y 2030 con respecto a los hasta 25 mil mdd que ya invierte Petróleos Mexicanos (Pemex) anualmente.

2. **Crecimiento de la economía.** La Secretaría de Hacienda y Crédito Público (SHCP) prevé que para 2018 la reforma podría generar un crecimiento adicional del Producto Interno Bruto (PIB) de entre uno o dos puntos porcentuales adicionales para 2025, algo en lo que coinciden los especialistas.

   Aunque advirtieron que esto dependerá de que la implementación de la reforma sea capaz de atraer los flujos de inversión que detonen el conjunto de la

economía, como ya lo han anticipado agencias calificadoras como Fitch y HR Ratings.

En promedio el PIB podría crecer 1.5% adicional a partir de 2018 y hasta 2030, consideró el economista en jefe de Barclays México.

En cambio, Banorte-Ixe estima que esta reforma sumaría entre tres y cinco puntos porcentuales al PIB entre 2016 y 2018.

3. **Generación de empleo.** Los expertos señalan que los niveles de empleo aumentarán si se dinamiza la economía.

   En primera instancia el empleo relacionado con el sector energético será el principal beneficiado, debido a que se requerirán profesiones calificadas en ingeniería petrolera, geofísica, metalurgia, ambientalistas, químicos y petroquímicos.

   "Ya hay empresas interesadas en invertir, lo que hay que ver es qué tan fuerte será esta inversión para que pueda aumentar el PIB y con esto el empleo", dijo el Director General del Instituto para el Desarrollo Industrial y el Crecimiento Económico.

   De acuerdo con la iniciativa del Presidente de la República, se generarán 500 mil puestos adicionales en 2018 y 2.5 millones en 2025. No obstante, ningún analista privado ha emitido un cálculo sobre los niveles de empleo que se tendrían con la reforma energética.

4. **Descenso en los precios de la electricidad.** La producción de gas natural y nuevas inversiones en infraestructura eléctrica permitirán ver un descenso en los precios de la electricidad, aunque esto será solo en el sector industrial, que entre

2017 y 2018 podría ver precios similares a los de Estados Unidos de Norteamérica.

5. **Desarrollo Industrial.** El sector industrial del país podría desarrollarse derivado del crecimiento económico y menores tarifas eléctricas, no obstante, esto requerirá de políticas públicas que aterricen los resultados de la reforma energética, refirió el directivo.

6. **Aumento de las reservas internacionales.** La llegada de nuevas inversiones puede traducirse en un incremento de las reservas internacionales del país, que en el último año han oscilado en montos históricos de 190 mil mdd y las cuales pueden ser fácilmente convertidos en medios de pago y ayudan a la estabilización del tipo de cambio, dijeron los analistas.

Fuente de información:
http://www.cnnexpansion.com/negocios/2014/08/11/6-indicadores-que-movera-ley-energetica

Pemex se quedaría con casi todas las reservas de petróleo que solicitó (WSJ)

El 12 de agosto de 2014, el periódico *The Wall Street Journal* (WSJ) dio a conocer el artículo "Petróleos Mexicanos (Pemex) se quedaría con casi todas las reservas de petróleo que solicitó", el cual se presenta a continuación.

Se prevé que el gobierno mexicano le conceda a la estatal Pemex casi todas las reservas de petróleo y gas que solicitó conservar en el marco de una ambiciosa reforma del sector energético, dándole una ventaja a la petrolera frente a las firmas privadas que podrán operar en México por primera vez en 76 años, indicó el martes una persona al tanto del asunto.

Pemex, como se conoce a la petrolera, conservará más de 80% de las reservas probadas y probables de petróleo y gas del país, indicó la fuente. Estas reservas incluyen campos que la firma ya está operando y otros que descubrió pero aún no desarrolló. Pemex había pedido conservar 83% de esas reservas en marzo.

La Secretaría de Energía (Sener) reveló qué campos serán asignados a Pemex en una llamada Ronda Cero, que es el primer paso de una amplia reforma energética que se convirtió en ley. El gobierno luego ofrecerá bloques de crudo y gas a empresas privadas y a Pemex en rondas futuras.

El pedido de una Ronda Cero por parte de Pemex, sin embargo, será reducido en las áreas de recursos potenciales, una medida amplia de áreas sin explorar en tierra y mar que podrían contener crudo y gas. Pemex había pedido el 31% de las reservas potenciales, pero Sener las recortará a entre 20 y 25%, indicó la fuente.

Los recursos potenciales son clave para el futuro de Pemex, pero a funcionarios de la Sener les preocupa la capacidad de la firma de operar en aguas profundas y campos de esquisto debido a su falta de experiencia. El gobierno también debe poder ofrecer bloques petroleros atractivos a empresas privadas, para que la reforma pueda generar un gran aumento en la producción de petróleo y gas.

Pemex ha estimado que los recursos potenciales de petróleo y gas ascienden a unos 87 mil millones de barriles de equivalente a crudo, incluyendo zonas en aguas profundas en el Golfo de México y formaciones de gas de esquisto, áreas en las que Pemex no presenta producción actualmente.

El Presidente de la República promulgó las nuevas leyes energéticas, poniendo en marcha la implementación de los cambios. La reforma es la base de la agenda política y económica del mandatario, y un hito para un país que nacionalizó la industria petrolera en 1938. Pero la capacidad de Pemex de continuar produciendo grandes

cantidades de petróleo y gas es clave para el gobierno, ya que la petrolera financia alrededor de un tercio del presupuesto federal.

Según el nuevo marco legal, empresas privadas y petroleras extranjeras podrán producir, explorar y refinar petróleo en México, el noveno mayor productor mundial de crudo, bajo contrato con el Estado mexicano. Se permitirán contratos para compartir la producción y licencias, y las empresas podrán registrar las reservas como ingreso previsto.

También se prevé que Pemex anuncie en qué campos de petróleo y gas quiere asociarse con terceros. Además, el gobierno anunciará qué bloques de crudo y gas licitará el año próximo.

Fuente de información:
http://online.wsj.com/news/articles/SB10001424052702304450904580088092169027202?tesla=y&tesla=y&mg=reno64-wsj&url=http://online.wsj.com/article/SB10001424052702304450904580088092169027202.html

Con las asignaciones de la Ronda Cero se garantiza la viabilidad de Pemex y se sientan bases para su expansión (Pemex)

El 14 de agosto de 2014, Petróleos Mexicanos (Pemex) dio a conocer que "Con las asignaciones de la Ronda Cero se garantiza la viabilidad de Pemex y se sientan bases para su expansión". A continuación se presenta la información.

El Director General de Pemex aseveró que las áreas de exploración y los campos en producción asignados a Pemex garantizan la viabilidad a corto y mediano plazo de su operación como empresa productiva del Estado y sientan las bases para su expansión a largo plazo.

Durante la presentación de la Ronda Cero, por la cual se asigna a la ahora empresa productiva del Estado el 100% de las reservas probadas y probables (2P), así como el

67% de los recursos prospectivos que solicitó, el Director General dijo que las áreas asignadas, representan un balance adecuado entre yacimientos en los cuales Pemex tiene una gran experiencia y de hecho es líder a nivel mundial, y yacimientos de nuevo tipo sobre los que descansa el futuro petrolero de México.

El funcionario resaltó que los campos asignados permiten a la empresa garantizar la estabilización de la producción a costos competitivos y le abren la posibilidad de asimilar la tecnología necesaria para desarrollos futuros, ya que las áreas exploratorias asignadas han sido estudiadas en mayor detalle, por lo que existe certeza de descubrir más reservas con costos de descubrimiento relativamente bajos o competitivos.

Asimismo, precisó que Pemex ha identificado, de entre los campos que le han asignado, diez oportunidades de asociación estratégica a consolidar en un lapso de 13 meses que comenzará en noviembre del presente año. Estos proyectos, especificó, involucran la inversión de más de 32 mil millones de dólares en lapsos que varían de cinco a diez años, según cada proyecto que inicialmente se conforman por cuatro paquetes.

El titular de Pemex detalló que el primer paquete consistirá en la migración de los contratos de 11 campos en los próximos seis meses, y otro paquete también de 11 Contratos Integrales o de Obra Pública Financiada en Chicontepec y en Burgos, con más de mil 600 millones de barriles en reservas 2P. Estos contratos migrarán a las nuevas modalidades entre febrero y agosto de 2015.

“El segundo paquete está enfocado a tres campos de crudo extra-pesado con densidad menor o igual a 11 grados API; que es como si fuera una miel pesada y por lo tanto representa un reto tecnológico para Pemex: estos son Ayatsil, Tekel y Utsil”, agregó.

Asimismo, explicó que el tercer paquete está asociado al desarrollo de dos campos gigantes de gas en aguas profundas que contienen 212 millones de barriles de petróleo

crudo, equivalente en reservas 2P y suponen inversiones de 6 mil 800 millones de dólares en un horizonte de diez años.

El cuarto paquete tiene como objetivo establecer dos asociaciones estratégicas y está enfocado a desarrollar los campos recientemente descubiertos en aguas profundas en el área de Perdido, en particular, Trión y Exploratus.

Como resultado de la Reforma Energética y de la utilización de las nuevas facultades que le confiere a Pemex, la empresa de todos los mexicanos se fortalece y potencia su capacidad de operación y de inversión, concluyó.

A su vez, el director general de Pemex Exploración y Producción (PEP) afirmó que a partir de las ventajas que brinda la Reforma, se migrarán los contratos actualmente vigentes a nuevos contratos de exploración y extracción, con mejores términos fiscales.

En cuanto al esquema de asociaciones, apuntó que Pemex identificará campos que por su alta complejidad técnica y elevada necesidad de capital, entre otras consideraciones estratégicas, podrían acelerar el desarrollo de producción, acceder a mejores prácticas y tecnologías y liberar capacidad operativa.

Por su parte, el Secretario de Energía precisó que el tamaño total del área asignada a Pemex en la Ronda Cero alcanza una superficie cercana a 90 mil kilómetros cuadrados y un estimado de 20 mil 600 millones de barriles de petróleo crudo equivalente, que equivalen a 15 años y medio de explotación al ritmo actual y otros cinco años en superficies de exploración.

Ello garantiza que Pemex tiene asegurado su plan de desarrollo en el futuro inmediato y, con las nuevas modificaciones jurídicas, fiscales y administrativas, se fortalece para continuar siendo la gran empresa de los mexicanos.

Fuente de información:
http://www.pemex.com/prensa/boletines_nacionales/Paginas/Ronda-cero.aspx

Petróleo crudo de exportación (Pemex)

El 27 de julio de 2014, Petróleos Mexicanos (Pemex) informó que durante enero-junio de 2014, el precio promedio de la mezcla de petróleo crudo de exportación fue de 94.80 dólares por barril (d/b), lo que significó una disminución de 5.93% con relación al mismo mes de 2013 (100.78 d/b).

Cabe destacar que en junio de 2014, el precio promedio de la mezcla de petróleo crudo de exportación fue de 99.56 d/b, cifra 2.62% mayor con respecto al mes inmediato anterior (97.02 d/b), 8.48% mayor con relación a diciembre pasado (91.78 d/b) y 1.74% mayor si se le compara con el sexto mes de 2013 (97.86 d/b).

Durante los seis primeros meses de 2014, se obtuvieron ingresos por 19 mil 486 millones de dólares por concepto de exportación de petróleo crudo mexicano en sus tres tipos, cantidad que representó una disminución de 8.44% respecto al mismo período de 2013 (21 mil 282 millones de dólares). Del tipo Maya se reportaron ingresos por 15 mil 160 millones de dólares (77.80%), del tipo Olmeca se obtuvieron 1 mil 792 millones de dólares (9.20%) y del tipo Istmo se percibió un ingreso de 2 mil 533 millones de dólares (13.00%).

VALOR DE LAS EXPORTACIONES DE PETRÓLEO CRUDO
-Millones de dólares-

	Total	Istmo	Maya[a/]	Olmeca	Por región		
					América	Europa	Lejano Oriente[b/]
2003	**16 676**	**255**	**14 113**	**2 308**	**14 622**	**1 495**	**560**
2004	**21 258**	**381**	**17 689**	**3 188**	**19 003**	**1 886**	**369**
2005	**28 329**	**1 570**	**22 513**	**4 246**	**24 856**	**2 969**	**504**
2006	**34 707**	**1 428**	**27 835**	**5 443**	**30 959**	**3 174**	**574**
2007	**37 937**	**1 050**	**32 419**	**4 469**	**33 236**	**3 858**	**843**
2008	**43 342**	**683**	**37 946**	**4 712**	**38 187**	**4 319**	**836**
2009	**25 605**	**327**	**21 833**	**3 445**	**22 436**	**2 400**	**769**
2010	**35 985**	**2 149**	**27 687**	**6 149**	**31 101**	**3 409**	**1 476**
2011	**49 380**	**3 849**	**37 398**	**8 133**	**41 745**	**4 888**	**2 747**
2012	**46 852**	**3 904**	**35 194**	**7 754**	**37 051**	**6 611**	**3 190**
2013	**42 723**	**3 928**	**34 911**	**3 884**	**32 126**	**6 476**	**4 121**
Enero	4 021	444	2 978	599	3 145	780	96
Febrero	3 600	227	2 941	432	2 763	376	460
Marzo	3 521	295	2 791	435	2 493	492	537
Abril	3 792	342	3 098	351	2 949	584	259
Mayo	3 149	83	2 775	291	2 096	593	460
Junio	3 199	172	2 744	284	2 440	494	265
Julio	3 787	297	3 193	297	2 693	509	585
Agosto	3 616	371	3 006	238	2 667	666	283
Septiembre	3 576	379	2 964	233	2 678	743	154
Octubre	3 512	348	2 942	222	2 626	497	389
Noviembre	3 229	416	2 617	196	2 585	279	365
Diciembre	3 722	555	2 861	306	2 991	462	269
2014	**19 485**	**2 533**	**15 160**	**1 792**	**13 931**	**4 017**	**1 536**
Enero	3 292	542	2 442	308	2 694	554	43
Febrero	3 324	498	2 554	272	2 417	581	325
Marzo	3 283	490	2 520	274	2 109	735	439
Abril	[R/]3 017	375	[R/]2 416	[R/]226	1 926	[R/]739	[R/]352
Mayo	[R/]3 357	392	[R/]2 655	309	2 389	793	[R/]175
Junio	3 213	236	2 574	403	2 396	615	202

a/ Incluye Crudo Altamira.
b/ Incluye otras regiones.
R/ Cifras revisadas.
FUENTE: Pemex.

Fuente de información:
http://www.ri.pemex.com/files/dcpe/petro/epreciopromedio_esp.pdf
http://www.ri.pemex.com/files/dcpe/petro/evalorexporta_esp.pdf

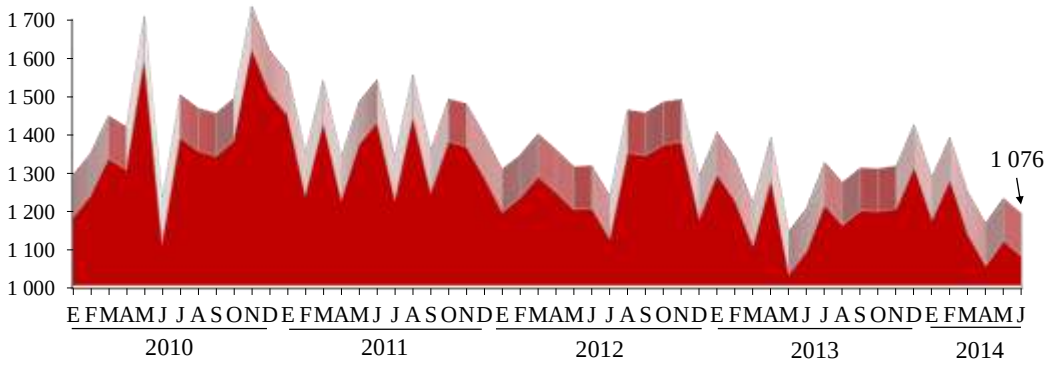
Volumen de exportación de petróleo (Pemex)

De conformidad con información de Pemex, durante el período enero-junio de 2014, se exportaron a los diferentes destinos un volumen promedio de 1.136 millones de barriles diarios (mb/d), cantidad 1.28% menor a la reportada en el mismo lapso de 2013 (1.090 mb/d).

En junio de 2014, el volumen promedio de exportación fue de 1.076 mb/d, lo que significó una disminución de 3.58% respecto al mes inmediato anterior (1.116 mb/b), menor en 17.74% en relación con diciembre de 2013 (1.308 mb/d) y 1.28% superior si se le compara con junio del año anterior (1.090 mb/d).

Los destinos de las exportaciones de petróleos crudos mexicanos, durante el período enero-junio de 2014, fueron los siguientes: al Continente Americano (72.36%) a Europa (19.81%) y al Lejano Oriente (7.80%).

EXPORTACIONES DE PETRÓLEO CRUDO MEXICANO
-Miles de barriles diarios-



FUENTE: Petróleos Mexicanos.

Fuente de información:
http://www.ri.pemex.com/files/dcpe/petro/evolexporta_esp.pdf

Superávit de más de 8 mil millones de dólares obtiene en su balanza comercial en el primer semestre del año (Pemex)

El 29 de julio de 2014, Petróleos Mexicanos (Pemex) dio a conocer que durante el primer semestre del año registró un superávit de 8 mil 223 millones de dólares, en flujo de efectivo, en su balanza comercial de petróleo crudo, petrolíferos, petroquímicos y gas natural.

Con base en estadísticas publicadas en los Indicadores Petroleros, en los primeros seis meses el valor de las exportaciones de petróleo crudo, productos petrolíferos, petroquímicos y gas natural se ubicó en 22 mil 484 millones de dólares, en tanto que el costo generado por importaciones se situó en 14 mil 261 millones de dólares.

Pemex, a través de PMI Comercio Internacional, vendió, de enero a junio, a sus clientes de América, Europa y Asia, un promedio diario de un millón 136 mil barriles de petróleo crudo, en sus tres calidades, por un monto total de 19 mil 485 millones de dólares.

Del volumen total de petróleo exportado, 80% correspondió a crudo pesado Maya, 12% a crudo ligero Istmo y 8% a crudo superligero Olmeca.

Por lo que se refiere a las exportaciones de petrolíferos (gasolinas, turbosina, diesel y otros), Pemex colocó productos refinados por un valor total de 2 mil 920 millones de dólares, mientras que el valor de las importaciones de estos productos fue de 12 mil 661 millones de dólares.

Respecto a los petroquímicos, durante el primer semestre del año, Pemex vendió en el mercado internacional materias primas por un total de 77 millones de dólares, en tanto que sus compras del exterior se situaron en 87 millones de dólares.

Fuente de información:
http://www.pemex.com/prensa/boletines_nacionales/Paginas/2014-075_nacional.aspx

Fondo Mexicano del Petróleo (SHCP)

El 10 de agosto de 2014, la Unidad de Comunicación Social y Vocero de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público (SHCP) publicó, en su “Informe semanal del Vocero de la SHCP” correspondiente a la semana que va del 4 al 8 de agosto de 2014, la nota

informativa “Fondo Mexicano del Petróleo a favor de un mejor futuro económico y social para México”. A continuación se presenta el contenido.

Después de poco más de tres meses de intenso trabajo legislativo, el pasado 6 de agosto quedó aprobada la legislación secundaria en materia energética que delinea y regula los cambios constitucionales aprobados a finales del año pasado. Se trata de **9 legislaciones nuevas y 12 vigentes que fueron modificadas** y que regularán la apertura de los sectores petrolero, gas y eléctrico mexicanos a la inversión privada.

Entre los dictámenes discutidos y aprobados, se establecieron de forma clara y precisa, los recursos que recibirá el Estado por la exploración y extracción de hidrocarburos, y el uso que se dará a dichos ingresos. Para ello, se expidieron dos nuevas leyes, la “Ley de Ingresos sobre Hidrocarburos” y la “Ley del Fondo Mexicano del Petróleo para la Estabilización y el Desarrollo”. Adicionalmente, se modificaron la “Ley Federal de Derechos”, la “Ley de Coordinación Fiscal”, la “Ley Federal de Presupuesto y Responsabilidad Hacendaria” y la “Ley General de Deuda Pública”.

Con la nueva “Ley de Ingresos sobre Hidrocarburos” se regulan las características de los contratos y asignaciones para la exploración y extracción de petróleo y gas, las contraprestaciones que recibirá el Estado a partir de éstos, y sus obligaciones en materia de transparencia y rendición de cuentas.

Por su parte, con la nueva “Ley del Fondo Mexicano del Petróleo para la Estabilización y el Desarrollo” se detalla la organización y funcionamiento del **Fondo Mexicano del Petróleo (Fondo)** que será el instrumento mediante el cual se administren los ingresos que perciba el Estado (distintos a los impuestos) por la extracción del petróleo y los demás hidrocarburos. De acuerdo con lo establecido en el artículo 28 Constitucional y los transitorios decimocuarto y decimoquinto, el Fondo será un fideicomiso público del Estado, que deberá ser constituido por la SHCP en el Banco de México (Banxico) a más tardar en noventa días a partir de la entrada en vigor de la Ley.

La organización y funciones del Fondo aprobadas coinciden en gran medida con la iniciativa propuesta por el Ejecutivo Federal[5]. De esta manera, se establece al Fondo como el mecanismo para: recibir y realizar los pagos de acuerdo con lo establecido en los contratos; contribuir al Presupuesto de Egresos de la Federación (PEF) por un monto de hasta 4.7% del producto interno bruto (PIB), y administrar el ahorro de largo plazo que se genere por la acumulación de ingresos por arriba de ese nivel. Sin embargo, en el proceso de discusión y aprobación, la propuesta fue enriquecida por la Cámara de Diputados, confiriéndole al Fondo facultades adicionales y modificando su estructura para cumplir con las nuevas funciones y asegurar una mayor transparencia en el manejo de los ingresos del Estado derivados de la exploración y extracción de los hidrocarburos. Los principales cambios fueron los siguientes:

Facultades adicionales: Derivado de los cambios a la iniciativa de Ley de Ingresos sobre Hidrocarburos, el Fondo administrará los aspectos financieros de los contratos. Esto quiere decir que será el encargado de:

- Registrar los costos, gastos e inversiones en que incurran los contratistas, así como toda la información que requiera para desempeñar sus funciones;

- Hacer los cálculos para determinar las contraprestaciones que se establezcan en los contratos;

- Recibir las contraprestaciones en favor del Estado establecidas en los contratos[6] y, cuando corresponda, realizar los pagos asociados a los costos de extracción de los hidrocarburos.

[5] Para mayor detalle consulte http://www.shcp.gob.mx/SALAPRENSA/doc_informe_vocero/2014/vocero_20_2014.pdf

[6] Entre las que se incluyen las regalías básicas y adicionales, cuotas contractuales para la fase exploratoria, bonos y porcentajes de la utilidad o producción para el Estado.

- Colaborar con la SHCP y la Comisión Nacional de Hidrocarburos para el ejercicio de sus atribuciones y la detección y atención de irregularidades en el desempeño de sus funciones.

Nueva Estructura: La Ley aprobada modifica la estructura propuesta por el Ejecutivo para facilitar el cumplimiento de las atribuciones en materia de administración financiera de los contratos y para establecer un esquema de pesos y contrapesos que aseguren el manejo transparente de los recursos. Para ello se crearon dos figuras adicionales al Comité Técnico del Fondo previsto en la iniciativa[7]:

- El **Coordinador Ejecutivo**: Será el encargado de la administración financiera de los contratos. Entre sus principales atribuciones se encuentran:

  - Ejecutar los acuerdos e instrucciones del Comité Técnico;

  - Realizar el cálculo de las contraprestaciones a los contratistas e instruir su pago;

  - Informar al Comité sobre la situación financiera del Fondo;

  - Proponer al Comité los lineamientos para el desempeño de sus funciones, y

  - Autorizar la reserva de información, cuando así fuera necesario.

- El **Contralor Interno**: Tendrá a su cargo examinar y dictaminar el desempeño de las funciones del Coordinador Ejecutivo.

[7] Este estará conformado por los Secretarios de Energía y Hacienda, el Gobernador del Banco de México y cuatro miembros independientes.

Ambas figuras, así como el personal a su cargo serán trabajadores del Banxico pero estarán bajo las órdenes del Comité Técnico para auxiliarlo en sus funciones. Asimismo, se modificaron los requisitos para los miembros independientes del Comité Técnico del Fondo, a fin de evitar cualquier posible conflicto de interés y se estableció que sólo podrán ser designados para un único período de 8 años en el cargo y se condicionó la validez de las sesiones a la presencia de al menos dos miembros independientes.

Las modificaciones aprobadas a la "Ley del Fondo Mexicano del Petróleo" para la Estabilización y el Desarrollo y a los diversos ordenamientos que regulan su funcionamiento enriquecieron la iniciativa propuesta por el Presidente de la República, manteniendo la esencia de la misma en cuanto a su propósito y objetivos. De esta manera, el Fondo se consolida como el mecanismo para administrar los ingresos provenientes del petróleo, con una visión a largo plazo en beneficio de generaciones presentes y futuras. Con la aprobación de esta nueva legislación, México contará con un instrumento fundamental que le permitirá:

- Coadyuvar en la preservación de la estabilidad macroeconómica nacional;

- Acotar puntualmente la dependencia de las finanzas públicas a los ingresos petroleros;

- Ampliar los beneficios por la extracción presente de hidrocarburos a futuras generaciones mediante mecanismos preestablecidos: ahorro de largo plazo, fondeo del sistema universal de pensiones, inversión en educación superior y posgrados, inversión en ciencia y tecnología, así como en energías renovables, y

- Destinar importantes recursos al desarrollo de infraestructura para el desarrollo nacional, así como para el desarrollo regional de la industria.

Conclusiones

La Reforma Energética recientemente aprobada por el H. Congreso de la Unión representa la culminación de un proceso legislativo histórico para la transformación de México. En particular, esta reforma permitirá ampliar la oferta de energéticos que requiere el país para atraer más inversiones, impulsar el desarrollo de las actividades productivas, y la generación de empleos y así mejorar el bienestar de las familias mexicanas.

El Gobierno de la República reconoce la labor del Poder Legislativo en la construcción de acuerdos que permitieron aprobar las reformas tan necesarias para alcanzar el potencial de crecimiento y desarrollo económico del país. Asimismo, refrenda su compromiso de implementarlas de forma ágil para que sus beneficios se materialicen y se reflejen en los bolsillos de los mexicanos.

Fuente de información:
http://www.hacienda.gob.mx/SALAPRENSA/doc_informe_vocero/2014/vocero_32_2014.pdf

Migración de asignaciones a contratos y esquema de asociaciones (*farm outs*) (Pemex)

El 13 de agosto de 2104, Petróleos Mexicanos (Pemex) dio a conocer el documento "Migración de asignaciones a contratos y esquema de asociaciones (*farm outs*)", el cual se presenta a continuación.

Migración de asignaciones a Contratos

FRENTE 1

Migración de CIEP Y COPF a los nuevos contratos de exploración y extracción	– Aprovechar las ventajas que brinda la reforma para migrar los contratos existentes a Contratos de exploración y extracción. – Mejores términos fiscales para acceder económicamente a mayor volumen de recursos prospectivos y contingentes, y con ello aumentar la materialidad de los proyectos (reservas, producción, utilidades e impuestos). – Mejor alineación de intereses entre Pemex, contratistas y gobierno.
CIEP: Contratos Integrales de Exploración y Producción	
COPF: Contratos de Obra Pública Financiada.	

FUENTE: Pemex.

11 CONTRATOS COPF y CIEP A MIGRAR
EN LOS SIGUIENTES SEIS MESES
-PRIMERA ETAPA-

COPF y CIEP a migrar en la primera etapa (Frente 1-CIEP)										
Activo	**Área**	**Años de operación del contrato**	**Área (Km^2)**	**Reservas 2P (MMBPCE)**	**Reservas 3P (MMBPCE)**	**Recursos (MMBPCE)**	**Producción (a mayo 2014)**		**INVERSIÓN, (MMdls)**	
							Aceite (MBD)	**Gas (MMPCD)**	**2013**	**2014-2015**
Cinco Pres.	Magallanes	2.7	169	36	93	-	7.4	10	138	133
Bellota Jujo	Santuario	2.7	130	41	41	-	8.0	4	200	133
APRA	Altamira	1.8	1 625	6	13	13	2.1	0	50	72
APRA	Arenque	1.6	2 035	66	82	994	5.4	0	241	215
APRA	Pánuco	1.8	1 839	29	37	132	1.6	8	155	331
APRA	San Andrés	1.8	209	202	531	100	3.2	0	86	177
APRA	Tierra Blanca	1.8	358	36	60	37	1.4	0	137	103
Burgos	Nejo	7.3	1 165	32	44		9.9	210	450	602
Burgos	Olmos	10.5	358	13	45		0.0	3	20	108
Burgos	Misión	10.6	1 972	68	81		0.0	110	110	179
APRA	Ébano	10.9	1 584	40	56		0.3	0	249	575
	Suma		**11 444**	**569**	**1 083**	**1 276**	**39**	**345**	**1 836**	**2 628**

FUENTE: Pemex.

OTROS 11 CONTRATOS COPF y CIEP A MIGRAR EN EL PRIMER SEMESTRE DE 2015 -SEGUNDA ETAPA-

COPF y CIEP a migrar en la segunda etapa (Frente 1-CIEP)									
Activo	**Área**	**Años de operación del contrato**	**Área (Km^2)**	**Reservas 2P (MMBPCE)**	**Reservas 3P (MMBPCE)**	**Recursos (MMBPCE)**	**Producción**		**Inversión histórica**
							Aceite (MBD)	**Gas (MMPCD)**	**(MMdls)**
Burgos	Pirineo*	9.3	3 840	11	16		0	24.3	525.5
Burgos	Cuervito*	10.6	231	58	68		0.65	30.6	311.1
Burgos	Fronterizo*	10.6	231	31	35		0.41	26.6	270.4
Burgos	Monclova*	7.3	3 358	3	4		0	17.9	490.6
ATG	Amatitlán	0	230	368	929	252	0.1	0.1	-
ATG	Miahuapan	0	128	88	279	101	0.3	0.4	-
ATG	Miquetla	0.7	112	195	224	86	0.9	2.5	
ATG	Pitepec	0.1	230	440	1 049	252	0.1	0.1	
ATG	Humapa	0.7	128	260	503	157	1.1	2.1	
ATG	Soledad	0.7	125	179	281	128	3.4	8.1	
Sumaria	Carrizo**	2.4	13	6	51		-	-	-
	Suma		**8 626**	**1 639**	**3 439**	**976**	**7**	**113**	**1 598**

*La producción de aceite es referida a la producción de condensados.
**Suspendido.
FUENTE: Pemex.

Esquema de asociaciones (*farm outs*).

FRENTE 2

Asociaciones para migraciones de las asignaciones otorgadas en Ronda Cero (f*arm Outs*)	– Identificar campos que por su alta complejidad técnica, alta intensidad de capital u otras consideraciones estratégicas podrían ser buenos candidatos para f*arm-Outs*, con el objetivo de: – Acelerar desarrollo o incremento de producción. – Acceder a mejores prácticas y tecnologías. – Liberar capacidad operativa y reducir requerimientos de capital.

FUENTE: Pemex

Se han identificado campos y áreas exploratorias asignadas que podrían considerarse para asociación con terceros (*farm outs*)

FRENTE 2-*FARM OUTS*

Descripción		Categorías de campos identificados
Campos Prioritarios para *Farm-outs* inmediatos	– Campos materiales que pueden tener un impacto significativo en la producción del país – Campos que se espera despierten fuerte interés de posibles socios Nota: La cantidad de campos a incluir en la fase 1 debe ser limitada, para permitir su ejecución antes de finales del 2015	Campos maduros para optimizar factor de recuperación y rentabilidad Agrupamiento de campos de aceite extrapesado marino Gigantes de gas en aguas profundas Descubrimientos en Área perdido (AP-Aceite)

FUENTE: Pemex.

Prioridad Alta – Se han identificado diez asociaciones (*farm outs*) para realizar en el corto plazo sobre cuatro temas en 2014.

Tema	Campo/Agrupación	Área Km^2	Reserva 2P mmbpce	Reserva 3P mmbpce	Inversión mmdls	Años a ejercer
Campos maduros	Terrestres (Rodador, Ogarrio, Cárdenas-Mora)	312.8	247.9	263.6	1 701	5
	Marinos (Bolontikú, Sinán y Ek (Jsk)	119.4	350.1	497.3	6 330	6
Campos de aceite extra-pesado	Ayatsil-Tekel-Utsil	88.8	746.6	862.5	6 233	10
Gigantes de gas en aguas profundas (Kunah-Piklis)	Kuhah-Piklis	55.3	211.9	501.6	6 793	10
Descubrimientos en Área Perdido (AP-Aceite)	Trión	22.6	-	304.6	8 075	8
	Exploratus*	¨12.9	-	234.4	3 165	
	Total	**611.7**	**1 556.5**	**2 664.0**	**32 295**	

*Sus reservas se incrementarán a finales de 2014.

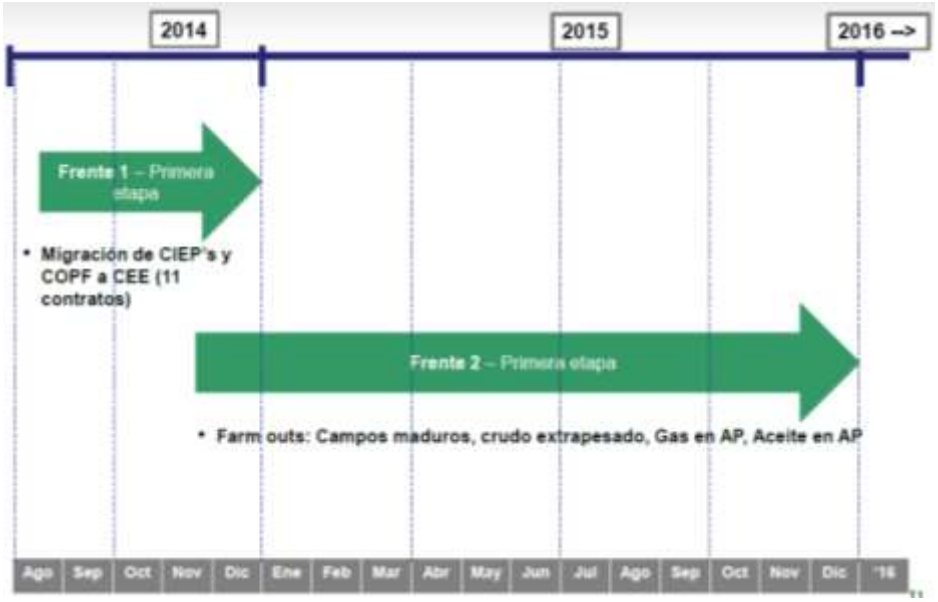
FUENTE: Pemex.

La migración de CIEP y COPF a los nuevos esquemas de contratación así como los *farm out* propuestos requerirán de grandes capacidades financieras y de ejecución.

Frente		Área Km²	Reserva 2P mmbpce	Reserva 3P mmbpce	Inversión mmdls
1. Migración de Asignaciones a Contratos	Primera etapa (11 contratos)	11 440	569	1 083	11 380
	Segunda etapa (11 contratos)	8 626	1 639	3 439	32 780
2. Farm outs (Prioridad Alta)		612	1 556	2 664	32 295
Total		**20 678**	**3 764**	**7 186**	**76 455**

*Sus reservas se incrementarán a finales de 2014.
FUENTE: Pemex.

CRONOGRAMA PARA MIGRACIÓN Y ASOCIACIONES (*FARM OUTS*)



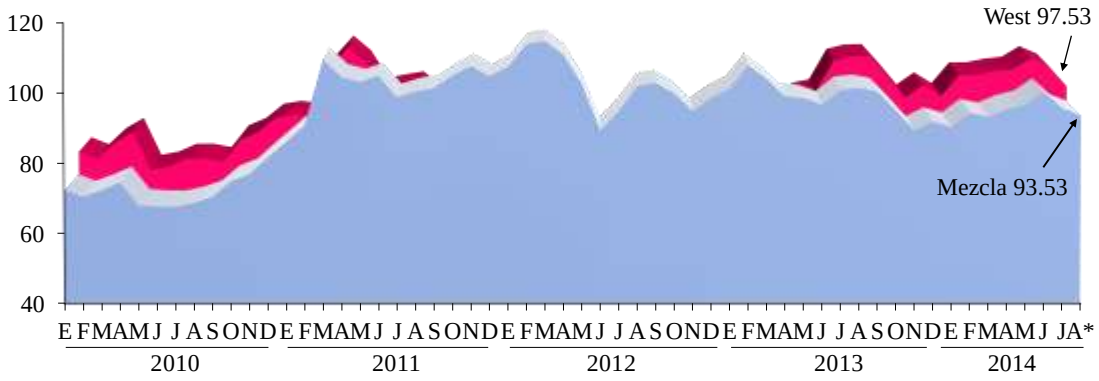
FUENTE: Pemex.

Fuente de información:
http://ww.pemex.com/prensa/presentaciones/Documents/migracion-pemex_140813.pdf

Petróleo crudo de exportación (Pemex)

De acuerdo con cifras disponibles de Petróleos Mexicanos (Pemex) y de la Secretaría de Energía (Sener) el precio promedio de la mezcla mexicana de exportación durante los primeros 8 días de agosto de 2014 fue de 93.53 d/b, cotización 2.11% menor a la registrada en julio pasado (95.55 d/b), superior en 1.91% con relación a diciembre anterior (91.78%), y 7.25% menos si se le compara con el promedio de agosto de 2013 (100.84 d/b).

PRECIO PROMEDIO MENSUAL DE LA MEZCLA DE PETRÓLEO MEXICANO DE EXPORTACIÓN Y WEST TEXAS INTERMEDIATE
-Dólares por barril-



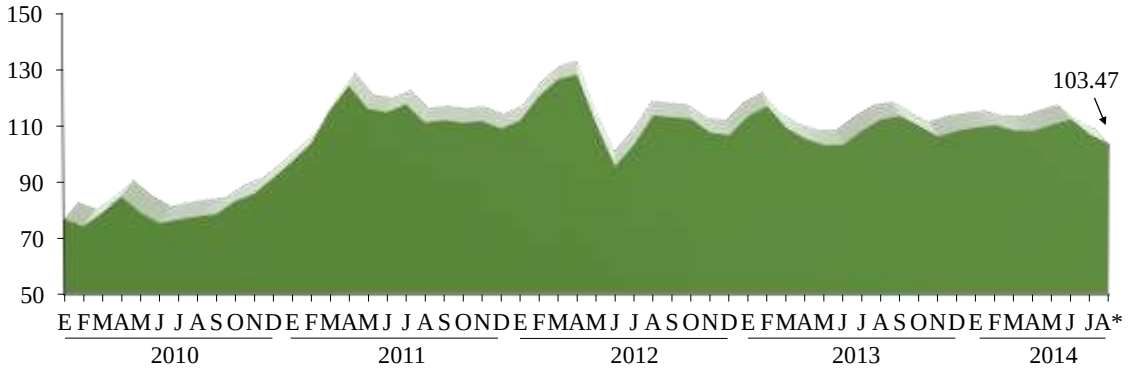
* Promedio al día 8.
FUENTE: Petróleos Mexicanos.

Por su parte, el crudo West Texas Intermediate (WTI) durante los primeros 8 días de agosto de 2014 reportó una cotización promedio de 97.53 d/b, lo que representó una disminución de 5.71% con relación a julio pasado (103.44%), mayor en 0.34% respecto a diciembre anterior (97.20 d/b), e inferior en 8.16% si se le compara con el promedio del octavo mes de 2013 (106.20 d/b)

Asimismo, durante los primeros 8 días de agosto del presente año, la cotización promedio del crudo Brent del Mar del Norte fue de 103.47 d/b, precio que significó una reducción de 3.05% con relación al mes inmediato anterior (106.72 d/b), inferior en

6.47% con respecto a diciembre anterior (110.63 d/b), y 7.79% menos si se le compara con el precio promedio de agosto 2013 (112.21 d/b).

PRECIO PROMEDIO MENSUAL DEL BRENT
-Dólares por barril-



* Promedio al día 8.
FUENTE: Petróleos Mexicanos.

PRECIOS INTERNACIONALES DEL PETRÓLEO
-Dólares por barril-

Fecha	Crudo API Precio promedio spot[1/]		Precio promedio de exportación del crudo mexicano[2/]	Fecha	Crudo API Precio spot[1/]		Precio promedio de exportación del crudo mexicano[2/]
	Brent (38)	West Texas Intermediate (44)			Brent (38)	West Texas Intermediate (44)	
Diciembre 2008	40.60	41.04	33.70	Agosto 2013	112.21	106.20	100.84
Diciembre 2009	74.46	74.01	69.66	Septiembre 2013	113.38	106.33	99.74
Diciembre 2010	91.22	88.36	82.19	Octubre 2013	109.81	100.50	94.95
Diciembre 2011	108.90	98.54	106.33	Noviembre 2013	108.08	93.81	89.71
Diciembre 2012	109.11	87.43	96.67	Diciembre 2013	110.63	97.20	91.78
Enero 2013	113.36	94.65	100.60	Enero 2014	109.34	94.62	90.72
Febrero 2013	116.95	94.87	105.43	Febrero 2014	110.15	100.81	94.18
Marzo 2013	109.24	93.13	102.98	Marzo 2014	108.29	100.87	93.15
Abril 2013	103.09	91.75	99.12	Abril 2014	108.12	101.94	95.34
Mayo 2013	103.02	94.63	98.67	Mayo 2014	110.36	102.53	97.63
Junio 2013	103.14	95.76	97.86	Junio 2014	112.26	105.70	101.19
Julio 2013	108.26	104.88	101.00	Julio 2014	106.72	103.44	95.55
1/VII/2014	110.88	105.96	98.50	1/VIII/2014	103.34	97.86	93.27
2/VII/2014	110.22	105.08	97.44	4/VIII/2014	103.52	98.26	94.15
3/VII/2014	109.02	104.66	96.65	5/VIII/2014	102.71	97.34	93.36
4/VII/2014	109.13	n.c.	n.c.	6/VIII/2014	104.06	96.88	93.47
7/VII/2014	108.74	104.09	96.04	7/VIII/2014	103.91	97.29	93.55
8/VII/2014	107.69	103.96	95.59	8/VIII/2014	103.25	97.56	93.40
9/VII/2014	106.88	102.83	94.99				
10/VII/2014	106.24	103.51	94.95				
11/VII/2014	105.81	101.38	93.77				
14/VII/2014	104.77	101.63	93.14				
15/VII/2014	103.21	100.46	93.16				
16/VII/2014	104.90	101.78	94.53				
17/VII/2014	105.83	103.74	96.24				
18/VII/2014	105.82	103.73	96.14				
21/VII/2014	105.50	105.24	96.76				
22/VII/2014	106.27	104.49	95.98				
23/VII/2014	106.64	103.71	96.99				
24/VII/2014	105.57	102.66	95.61				
25/VII/2014	106.78	105.10	95.75				
28/VII/2014	106.64	105.18	n.c.				
29/VII/2014	106.92	104.41	95.74				
30/VII/2014	106.36	103.79	94.98				
31/VII/2014	104.83	98.23	93.61				
Promedio de julio de 2014	**106.72**	**103.44**	**95.55**	**Promedio de agosto de 2014***	**103.47**	**97.53**	**93.53**
Desviación estándar julio de 2014	**1.84**	**1.82**	**1.39**	**Desviación estándar agosto de 2014***	**0.49**	**0.48**	**0.32**

1/ Petróleos Mexicanos y Secretaría de Energía.
2/ Precio informativo proporcionado por Petróleos Mexicanos Internacional (PMI), Secretaría de Energía, El Financiero y Reforma.
* Cálculos de las cotizaciones promedio del 1 al 8.
n.c. = no cotizó.
Nota: PMI Comercio Internacional, S.A. de C.V. surgió en 1989, producto de la estrategia comercial de Pemex para competir en el mercado internacional de petróleo y productos derivados; con autonomía patrimonial, técnica y administrativa. Es una Entidad constituida bajo el régimen de empresa de participación estatal mayoritaria, de control presupuestario indirecto que opera a través de recursos propios, estableciendo dentro de sus objetivos y metas el asegurar la colocación en el mercado exterior de las exportaciones de petróleo crudo de Pemex, así como proporcionar servicios comerciales y administrativos a empresas del Grupo Pemex que realizan actividades relacionadas con el comercio de hidrocarburos.
FUENTE: Secretaría de Energía con información del PMI Internacional.

Fuente de información:
http://www.sener.gob.mx/webSener/portal/Default.aspx?id=1518
http://www.ri.pemex.com/files/dcpe/petro/epreciopromedio_esp.pdf
http://www.ri.pemex.com/files/dcpe/petro/evalorexporta_esp.pdf

Se establecerá alianza estratégica de gas natural (Pemex)

El 30 de julio de 2014, Petróleos Mexicanos (Pemex) informó que Mex Gas Supply (MGS), empresa filial y brazo comercial de Pemex Gas y Petroquímica Básica (PGPB), después de un proceso para seleccionar de un socio para la comercialización de gas natural de Estados Unidos de Norteamérica, establecerá con Mercuria y J.P. Morgan una alianza estratégica (*joint venture*) para la importación de gas natural.

Esta estrategia se creará apalancando el negocio de gas natural físico que tiene J.P. Morgan en Norteamérica, el cual está siendo adquirido por Mercuria.

A partir de su creación, dicha alianza se convertirá en uno de los cinco participantes principales en el mercado de gas natural en América del Norte, posicionándose estratégicamente y manteniendo una visión integral de los mercados de gas en México, Estados Unidos de Norteamérica y Canadá.

Los principales beneficios esperados de esta alianza son:

- Garantizar a largo plazo un suministro confiable de gas natural para México, a precios competitivos.

- Fortalecer la posición de Pemex y de México en los mercados de gas natural en Norteamérica.

- Sentar bases que permitan participar en otros productos energéticos y en otras regiones.

El inicio de operaciones está planeado para el último trimestre del presente año, en coordinación con la puesta en marcha del proyecto Los Ramones y forma parte de la

implementación de una estrategia a largo plazo que contribuirá a transformar a Pemex en el marco de la Reforma Energética.

Fuente de información:
http://www.pemex.com/prensa/boletines_nacionales/Paginas/2014-076_nacional.aspx

Se avanza en la renovación de la flota menor, cuya inversión total será de 3 mil 400 millones de dólares (Pemex)

El 31 de julio de 2014, Petróleos Mexicanos (Pemex) dio a conocer que "Pemex avanza en la renovación de la flota menor, cuya inversión total será de 3 mil 400 millones de dólares (mdp)". A continuación se presenta la información.

Pemex avanza en la renovación de su flota menor, al colocarse hoy la quilla del primero de dos remolcadores que se construirán en el astillero de Servicios Navales e Industriales de este puerto, después de dos décadas que no se construía en México este tipo de embarcaciones.

El remolcador forma parte de las 22 embarcaciones que Pemex construirá conjuntamente con la Secretaría de Marina (Semar) y cuya inversión total será de 3 mil 400 millones de pesos. La renovación de la flota consistirá en: 16 remolcadores, tres abastecedores y tres chalanes.

En representación del Director General de Pemex, el director de Pemex Comercio Internacional (PMI) aseguró que Pemex ha sido y será un promotor de la industria naval, ya que un alto porcentaje del petróleo nacional se produce costas afuera.

Indicó que en su proceso de modernización, Pemex necesita de una industria naval fuerte y sólida. Sostuvo que la empresa aprovechará su ubicación estratégica, ya que el futuro del país está en desarrollar la industria naval, la cual no sólo favorece al sector

petrolero, sino también al pesquero y de transporte. Pemex aprovechará su ubicación estratégica.

El Director de PMI hizo notar que México tiene la ventaja de estar entre el mercado más barato de combustibles, que es la costa norte del Golfo de Estados Unidos de Norteamérica, y el mercado más caro, como lo es actualmente la región de Asia-Pacífico.

Por su parte, el vicealmirante de Secretaría de Marina reconoció el compromiso de Pemex con la reactivación de la industria naval en México y afirmó que se dan pasos firmes para impulsar este sector.

Explicó que con este impulso, la industria mexicana del acero también crece, ya que se convierte en el principal abastecedor de la materia prima para la construcción de las embarcaciones, además de que se generan empleos y crecimiento para la región.

De los 16 nuevos remolcadores, nueve se construirán en Salina Cruz, Oaxaca; cinco en el puerto de Veracruz y dos en Mazatlán, cada uno con 31.5 metros de eslora y una manga de 11.2 metros, potencia de 50 a 60 toneladas de tirón, 428 toneladas de peso neto, calado de 4.20 metros y 12 nudos de velocidad.

La unidades podrán realizar operaciones en altamar y maniobras en puerto, servicios de remolque, acciones de contra incendio con bomba de agua-espuma, así como facilitar el mantenimiento a buques y trabajos de salvamento.

El diseño busca conseguir la máxima eficacia en las maniobras con la máxima simplicidad de manejo, de forma que pueda ser atendido con un mínimo de tripulación.

Fuente de información:
http://www.pemex.com/prensa/boletines_nacionales/Paginas/2014-077_nacional.aspx

Inicia la construcción del buque flotel para Pemex Exploración y Producción (Pemex)

El 1º de agosto de 2014, Petróleos Mexicanos (Pemex) dio a conocer el documento "Inicia la construcción del buque flotel para Pemex Exploración y Producción". A continuación se presenta la información.

Con la tradicional puesta de quilla, se iniciaron los trabajos de montaje en grada del buque flotel para alojamiento de los trabajadores de plataformas de Pemex Exploración y Producción. La embarcación, que será entregada en julio de 2016, medirá 131 metros de eslora y 27 metros de manga, y tendrá capacidad para alojar a 700 personas.

El acto se realizó en el astillero Hijos de J. Barreras S.A. en Vigo, del cual Pemex, a través de su filial PMI Comercio Internacional, mantiene el control desde diciembre de 2013, cuando adquirió la mayoría de sus acciones. De este modo, podrá transferir tecnología y conocimiento al sector naval mexicano.

En el evento se contó con la presencia del director general de PMI.

Cabe señalar que en febrero se llevó a cabo el primer corte de chapa para la fabricación del buque y desde entonces se han realizado los trabajos de ingeniería de diseño, preparación del acero para el montaje del casco y compra de equipos.

Su diseño incluye la instalación de dos grúas, cada una con capacidad de elevación de 15 toneladas hasta una altura de 20 metros. La embarcación estará equipada con un helipuerto y una pasarela telescópica offshore para el traslado de personal a la plataforma petrolera.

Asimismo, contará con camarotes, oficinas, vestuarios, talleres, sala de conferencias, salas de estar, enfermería, consultorio médico y cocina.

El presidente de Hijos de J. Barreras resaltó que este acto confirma que el astillero se mantiene en plena actividad. Entre otros proyectos, se encuentra la construcción de un barco atunero para la empresa mexicana Procesa, el cual trabajará en las costas del Pacífico mexicano, así como de otras embarcaciones off shore, como un buque para la armadora Diavaz y barcos de pasaje.

Hijos de J. Barreras, fundado en 1892, es uno de los líderes mundiales en la fabricación de grandes barcos dotados con tecnología avanzada; a lo largo de su historia ha fabricado más de un mil 500 embarcaciones.

Fuente de información:
http://www.pemex.com/prensa/boletines_nacionales/Paginas/2014-078_nacional.aspx

La búsqueda de gas natural lleva a las petroleras a nuevos extremos (WSJ)

El 13 de agosto de 2014, el periódico The Wall Street Journal (WSJ) publicó el artículo "La búsqueda de gas natural lleva a las petroleras a nuevos extremos", el cual se presenta a continuación.

Pocos caminos conducen a este pueblo pesquero en la costa oriental de África. El agua potable y la electricidad escasean. Las amenazas incluyen víboras venenosas, mosquitos trasmisores de malaria y rebeldes armados.

Pese a todo, éste es el lugar donde Anadarko Petroleum Corp. quiere construir uno de los mayores proyectos que jamás haya afrontado una empresa energética occidental. Ha prometido instalar hectáreas de viviendas con aire acondicionado, una pista de aterrizaje y un puerto, y trasladar a casi tres mil habitantes que actualmente viven en chozas de barro.

La búsqueda de petróleo ha llevado a empresas a lugares remotos a lo largo de la historia de la industria. Anadarko, sin embargo, no está allí en busca de oro negro. La compañía estadounidense busca algo más abundante, aunque menos lucrativo: gas natural ubicado a unos 50 kilómetros de la costa.

No obstante, hay más de una contra para uno de los mayores descubrimientos energéticos de las últimas décadas. Los clientes viables más cercanos están a un hemisferio de distancia y podría costar decenas de miles de millones de dólares acceder al gas. Compradores con abundantes recursos han expresado su interés en el proyecto, pero algunos aún deben comprometerse.

"El petróleo probablemente sea más fácil", admite el ejecutivo a cargo del desarrollo del proyecto en Mozambique. De todos modos, al igual que muchas petroleras, Anadarko, con sede en Texas, tiene que adaptarse a las oportunidades disponibles. Éstas, señala, incluyen "grandes descubrimientos de gas en lugares remotos".

Éste es el desafío para muchas firmas energéticas: el gas natural, no el petróleo, representa dos tercios de las reservas de hidrocarburos descubiertas en la última década, según la consultora IHS Inc. Además, muchos de los mayores hallazgos están muy lejos de viviendas y empresas que pueden consumir el combustible.

El proyecto en Mozambique, que ha representado unos un mil millones de dólares en costos para Anadarko hasta ahora, está entre las iniciativas más extremas para convertir esos descubrimientos tan grandes en energía que se pueda vender en el mercado. Como los clientes están tan lejos, Anadarko planea construir plantas que enfrían el gas a temperaturas que lo convierten a un estado líquido, para que pueda ser cargado en tanques refrigerados y ser trasladado por mar como el petróleo.

Exportar este combustible puede brindarles a las empresas una fuente de ingresos más prolongada y estable que bombear petróleo, aunque sin el alto margen de ganancias que deja el crudo.

Otras energéticas trabajan en proyectos similares. La italiana Eni SpA, por ejemplo, planea uno cerca del de Anadarko. Compañías como la británica BG Group y la noruega Statoil AS A planean otro emprendimiento de este tipo para comercializar el gas que han hallado cerca de la costa de Tanzania, al norte de Mozambique.

Analistas estiman que la demanda global de gas natural licuado, o GNL, se duplicará en 20 años, impulsada por economías de rápido crecimiento en Asia. La demanda europea de gas transportado por mar también podría aumentar conforme los países buscan alternativas al combustible que llega por gasoductos desde Rusia.

"Nunca en la historia de la industria hemos visto esta cantidad de capacidad planeada", dice el Director Sénior de IHS, en referencia a los proyectos de exportación de gas licuado.

De todos modos, los proyectos en el este de África deberán competir contra muchos otros, incluidos algunos en regiones similarmente remotas pero políticamente menos problemáticas, como Australia y Alaska. El gas de Mozambique también deberá competir con el gas de esquisto en Estados Unidos de Norteamérica, donde la infraestructura existente reduce el costo de exportación.

La apuesta de Anadarko en Mozambique es audaz. Con un valor de mercado de 54 mil 900 millones de dólares, se convertiría en la primera firma estadounidense de su tamaño en extraer, licuar y exportar gas. Hasta ahora, ese tipo de proyectos habían quedado reservados para gigantes como Exxon Mobil Corp. y Royal Dutch Shell PLC, que tienen ingresos 30 veces mayores.

El costo previsto de perforar los pozos y construir las dos primeras plantas de enfriamiento en Palma es de 16 mil millones de dólares, una cifra superior al Producto Interno Bruto (PIB) del país en 2013, de 15 mil 300 millones de dólares. Con una participación de 26.5%, Anadarko afrontaría alrededor de 4 mil 200 millones de dólares en costos.

La empresa tiene planes aún más ambiciosos, como construir hasta 14 plantas de licuación en Mozambique en las próximas décadas. Pero el costo podría subir: desde 2000, el gasto en la construcción de proyectos de GNL se ha más que triplicado, según la consultora Merlin Advisors LLC. Ejecutivos de Anadarko confían en que podrán controlar los costos.

De todas maneras, producir GNL es tan costoso que Anadarko y sus socios -entre ellos empresas de Japón y Tailandia y la energética estatal de Mozambique- no se comprometerán con el proyecto sin alguna garantía de que podrán obtener una ganancia. El consorcio busca compradores asiáticos para cerca de 60% del GNL, aunque por ahora sólo reveló acuerdos tentativos. El 40% restante sería vendido en el mercado.

Anadarko planeaba tomar una decisión final sobre si avanzar con el proyecto este año, pero ahora señala que podría definirlo en 2015.

En tanto, no cesan las complicaciones en tierra. Palma es una de las zonas menos desarrolladas de esta ex colonia portuguesa. Incluso hoy, las mujeres llevan baldes de agua sobre sus cabezas y los pescadores trabajan desde pequeños botes de madera. Pero el descubrimiento de gas en 2010 comenzó a cambiar la vida aquí. Hombres en bicicletas comparten las calles con pickups con el logo de Anadarko.

"El gas es una promesa de desarrollo", afirma el viceministro de recursos minerales del país.

La zona de 6 mil 900 hectáreas que pretende explotar Anadarko incluye varios pueblos y un total de tres mil habitantes deberán ser reubicados. La petrolera trabaja en un plan para compensarlos que incluye nuevas viviendas, pero la mudanza ha generado resistencia.

Además, pocos habitantes de Palma tienen las destrezas necesarias para conseguir trabajo en el proyecto. Y los pobladores locales se preguntan qué pasará si el emprendimiento se detiene y las empresas se marchan. "Ellos seguirán adelante", dice Ali Mequit, un pescador de 30 años, "pero nuestras vidas habrán sido alteradas".

Fuente de información:
http://online.wsj.com/news/articles/SB10001424052702304905204580088203615670476?tesla=y&tesla=y&mg=reno64-wsj&url=http://online.wsj.com/article/SB10001424052702304905204580088203615670476.html

La política fiscal debe abordar los efectos ambientales de la energía (Boletín FMI)

El 31 de julio de 2014, el Boletín del Fondo Monetario Internacional (FMI) publicó el artículo "La política fiscal debe abordar los efectos ambientales de la energía". A continuación se presenta el contenido.

- Los países deberían reflejar en los precios de la energía el costo que acarrea el uso de combustibles para la salud y el medio ambiente

- Fijar cargos apropiados para el uso de la energía brindaría la oportunidad de recortar otros impuestos

- Los ministerios de Hacienda podrían poner en marcha la reforma, sin necesidad de esperar medidas a nivel mundial

Las políticas fiscales deberían ser las primeras en lograr que los precios de la energía reflejen los efectos colaterales perniciosos para la salud y el medio ambiente vinculados al uso de la energía, según un nuevo informe publicado por el FMI.

En muchos países, los precios de la energía no son adecuados porque están fijados a niveles que no reflejan el daño ambiental, especialmente el cambio climático, la contaminación atmosférica y los distintos efectos colaterales del uso de automotores, como los accidentes de tráfico y la congestión. Ya sea en el caso de la energía o de cualquier otro producto, los precios deberían brindar al consumidor una evaluación exacta de los costos efectivamente vinculados al producto.

Según el informe del FMI, hay una serie de países que hacen un uso excesivo de los impuestos generales sobre la renta, la nómina y el consumo para alcanzar sus objetivos fiscales, y escaso uso de los impuestos sobre la energía.

Argumentos para reorientar la tributación

El informe subraya que la reforma de los impuestos sobre la energía no tiene por qué apuntar a incrementar la recaudación. Más bien, podría centrarse en reorientar el sistema tributario, alejándolo de los impuestos que tienen más probabilidades de perjudicar la eficiencia y el crecimiento, tales como los impuestos sobre la renta, y apuntarlo hacia impuestos sobre la energía que estén cuidadosamente concebidos; es decir, en lugar de una tributación más pesada, una tributación más inteligente. Según el informe, para calibrar debidamente los precios de la energía, es necesario ampliar los impuestos sobre los combustibles de los automotores, que ya están bien establecidos y son fáciles de administrar en muchos países, a otros productos derivados de los

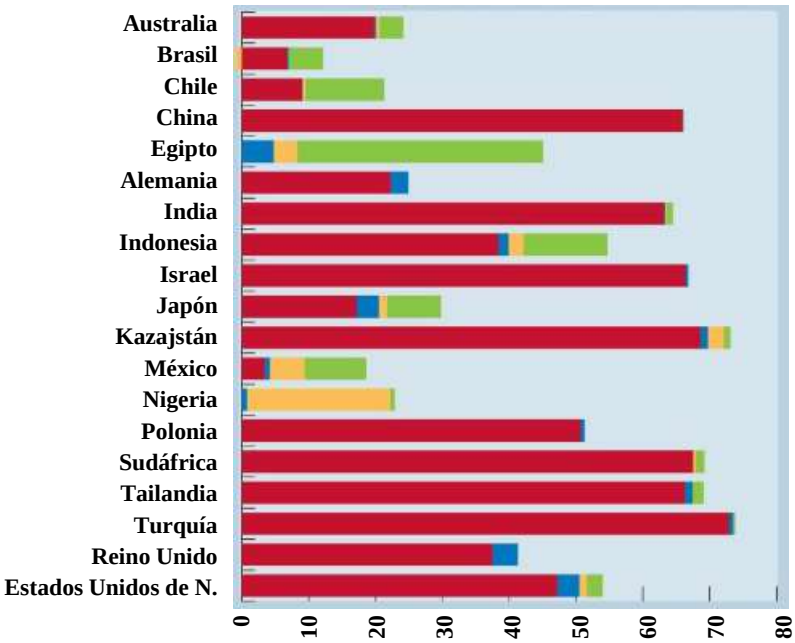
combustibles fósiles, tales como el carbón y el gas natural, o sus emisiones, alineando las tasas tributarias con el daño ambiental.

"La reforma de la tributación de los combustibles puede producir beneficios sustanciales para la salud, el medio ambiente y las finanzas públicas", señaló el titular del Departamento de Finanzas Públicas del FMI. "Nuestras estimaciones indican que pasando de los actuales precios de los combustibles a precios eficientes, a nivel internacional, las muertes relacionadas con la contaminación producida por combustibles fósiles —principalmente carbón— se reducirían en 63%, las emisiones producidas por el carbón utilizado para generar energía disminuirían 23%, y el ingreso fiscal subiría un 2.6% del Producto Interno Bruto (PIB)." (Véase el gráfico siguiente).

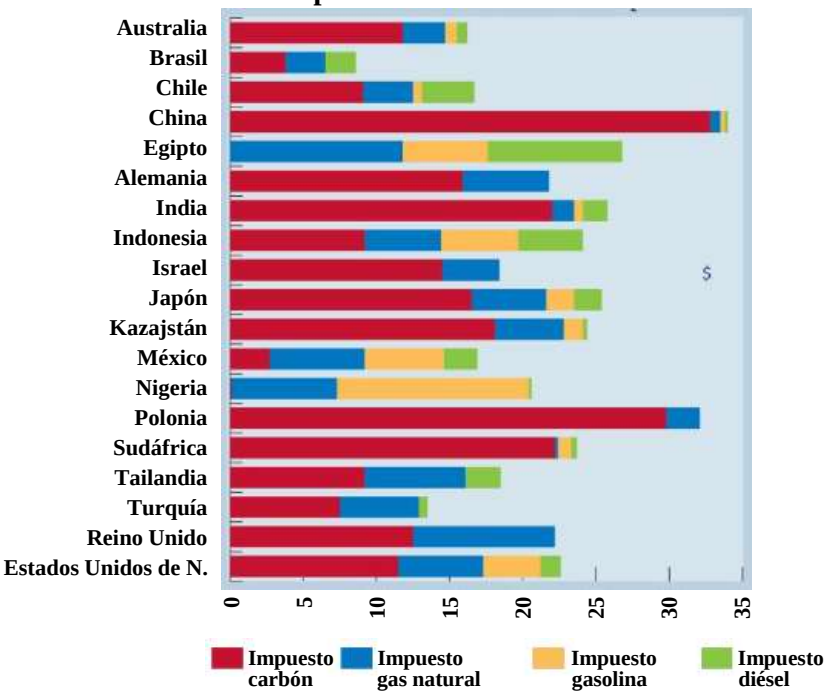
Los impuestos correctivos pueden producir beneficios para la salud y el medio ambiente

La mayoría de las muertes evitadas que muestra la sección superior son producto de impuestos correctivos sobre el carbón. Análogamente, salvo en el caso de cinco países, más de la mitad de la reducción de CO2 que muestra la sección inferior corresponden al carbón.

MUERTES EVITADAS RELACIONADAS CON LA CONTAMINACIÓN
-Reducción porcentual-



REDUCCIÓN DE LAS EMISIONES DE CO2
-Reducción porcentual a nivel nacional-



FUENTE: Estimaciones del personal técnico del FMI.

Los instrumentos fiscales, tales como los cargos ambientales por el uso de combustibles, constituyen un poderoso incentivo para el comportamiento económico. Estos instrumentos:

- Ofrecen un máximo de eficacia para aprovechar oportunidades (uso de combustibles más limpios y vehículos con un consumo de combustible más eficiente, ahorro en el uso de sistemas de climatización, etcétera.) que permitan reducir los efectos colaterales dañinos para la salud y el medio ambiente vinculados al uso de la energía, siempre que estén focalizados directamente en la base adecuada (p. ej., en las emisiones, no en el consumo de electricidad).

- Brindan protección ambiental al costo global más bajo para la economía, siempre que los ingresos tributarios ambientales se utilicen de manera productiva (p. ej., para aliviar la carga de impuestos más amplios en el sistema fiscal o financiar gasto socialmente valioso).

- Logran un equilibrio justo entre los beneficios y los costos ambientales, siempre que las tasas impositivas estén alineadas con los perjuicios ambientales.

Cuantificación de los daños

Si bien los argumentos a favor de los instrumentos fiscales están bien establecidos en teoría, no ha sido posible ponerlos en práctica, ya que existía escasa información sobre la magnitud del daño ambiental vinculado con la energía en la mayoría de los países. “En nuestro estudio, ofrecemos pautas prácticas para que los países puedan cuantificar los efectos colaterales perniciosos del uso de la energía, y para mostrar lo que esto implica en términos de impuestos correctivos sobre el carbón, el gas natural, la gasolina y el diesel para automotores en más de 150 países”, puntualiza el Experto Principal en Política Fiscal Ambiental del FMI y principal autor del informe.

“Por ejemplo, los efectos de la contaminación atmosférica para la salud se miden evaluando cuánta gente en distintos países se encuentra expuesta a la contaminación producida por las plantas industriales y los vehículos que queman carbón y otros combustibles, y combinando esos datos con información de expertos en salud que muestra en qué medida la exposición a la contaminación puede incrementar el riesgo de distintas enfermedades cardíacas y pulmonares”, explica el experto.

De acuerdo con el informe, los cargos que deberían aplicarse a los productos derivados de combustibles fósiles son iguales a las tasas de emisión producida por su combustión multiplicadas por los daños ambientales por unidad de emisión. Se necesitarían cargos adicionales para que los impuestos sobre los combustibles de los automotores reflejen la congestión del tráfico, los accidentes y los daños viales, al menos provisionalmente, aunque a más largo plazo los países podrían adoptar una tributación basada en la distancia recorrida para solucionar el problema de la congestión en particular (p. ej., cargos por horas pico en carreteras muy transitadas).

Poner en práctica las conclusiones

Los Ministerios de Hacienda pueden participar activamente para que los precios de la energía encuentren un nivel adecuado, dada la función que desempeñan en la administración de los impuestos energéticos, quizá como parte de una operación más amplia destinada a reorientar la tributación. Además, debido a que los beneficios fiscales y ambientales para el país pueden llegar a ser elevados, la reforma no tiene por qué esperar a que haya cooperación internacional en cuanto a la política climática. El informe señala que el impacto en los hogares vulnerables puede aliviarse a través de medidas focalizadas, como por ejemplo fortalecer las redes de protección social; estas medidas constituyen una manera más eficaz de ayudar a estos grupos que la opción de mantener bajos los precios de la energía, dado que el grueso de los beneficios de mantenerlos bajos lo reciben los grupos de ingreso más alto.

Aunque inevitablemente existe cierta polémica en la medición de los daños ambientales (por ejemplo, cómo ponerle precio al calentamiento de la atmósfera o a los cambios en las muertes por contaminación), la metodología y las hojas de cálculo que acompañan el informe original ofrecen diferentes puntos de vista y constituyen un punto de partida útil para el diálogo.

Fuente de información:
http://www.imf.org/external/spanish/pubs/ft/survey/so/2014/pol073114as.htm

La trampa del subsidio (Project Syndicate)

El 14 de agosto de 2014, la organización Project Syndicate publicó el artículo "La trampa del subsidio", elaborado por Jeffrey Frankel[8]. A continuación se incluye el contenido.

Son pocas las políticas que contraponen a la buena economía con la buena política tan directamente como los subsidios a los alimentos y la energía. La cuestión de los subsidios que exceden las posibilidades de financiamiento se ha tornado central para tres de los nuevos líderes más importantes del mundo: El Presidente egipcio, el Presidente electo de Indonesia, y el Primer Ministro indio.

El Presidente egipcio está enfrentando la obligación de recortar los subsidios mejor de lo esperado. Al Primer Ministro indio, al contrario, le va peor de lo previsto, ha llegado incluso a tirar abajo un acuerdo muy esperado con la Organización Mundial del Comercio. Sobre el Presidente electo de Indonesia, nada puede decirse aún.

[8] Jeffrey Frankel es profesor de la Escuela de Gobierno Kennedy de la Universidad de Harvard, se desempeñó anteriormente como miembro del Consejo de Asesores Económicos del presidente Bill Clinton. Dirige el Programa en Finanzas Internacionales y Macroeconomía en la Oficina Nacional de Investigación Económica, donde es miembro del Comité de Ciclos de Negocios, el árbitro oficial de Estados Unidos de Norteamérica de la recesión y la recuperación.

En julio, el Presidente egipcio logró lo que pocos líderes en África del Norte u Oriente Medio han podido: recortó bruscamente los subsidios al combustible y permitió que los precios aumentaran entre el 41 el 78%. Sorprendentemente, esto generó pocas protestas.

El programa de subsidios a los alimentos egipcio, que cuesta más de 5 mil millones de dólares al año, también requiere una urgente reforma. El precio del pan se mantuvo tan bajo, que a menudo se usa como alimento para animales. Los intentos previos para reducir esos subsidios en los países de África del Norte produjeron descontento, e incluso llevaron al derrocamiento de gobiernos. Pero parece que el gobierno del Presidente egipcio también está logrando avances en este frente. Los subsidios al pan fueron recortados 13 por ciento.

El mandatario egipcio no tenía demasiada opción. Incluso con los recortes, el déficit en la meta presupuestaria del gobierno actual es del 10% del Producto Interno Bruto (PIB) para el próximo año fiscal (sin los recortes hubiera sido del 14%). Sin embargo, pocos esperaban que el Presidente egipcio, quien asumió su cargo en un frágil entorno político, actuara más rápidamente que el Primer Ministro indio, quien resultó electo gracias a una aplastante mayoría democrática, esperanzada con una amplia reforma económica.

En Indonesia, el Presidente electo heredará una larga historia de subsidios al combustible cuando asuma en octubre, pero el país ya no puede afrontar los 21 mil millones de dólares al año (que llegaron a representar el 20% del gasto gubernamental). El Presidente saliente dio un primer y valiente paso cuando aumentó los precios de los combustibles hace un año. Los asesores del mandatario electo recomiendan recortar los subsidios restantes y él ya ha afirmado directamente que piensa hacerlo gradualmente, algo que llevará cuatro años.

Los economistas se oponen confiadamente a los subsidios a las materias primas, porque los mercados de productos agrícolas y energéticos tienden al ideal de la competencia

perfecta, con una gran cantidad de consumidores del lado de la demanda y de productores del lado de la oferta. Cuando la competencia es imperfecta, el motivo suele ser el gobierno, no los grandes monopolios privados.

Los críticos de la mano invisible señalan que, si se los deja librados a su propio funcionamiento, los mercados privados pueden fallar de varias maneras. Por ejemplo, la desigualdad del ingreso y las externalidades medioambientales son dos de las justificaciones más destacadas para la intervención gubernamental.

Lo sorprendente de los subsidios a los alimentos y los combustibles fósiles es que a menudo son promovidos en nombre del medioambiente o de la igualdad, pero habitualmente ayudan poco a lograr esas metas y a menudo consiguen el efecto opuesto. Menos del 20% de los subsidios egipcios a los alimentos benefician a los pobres. Los subsidios a la gasolina en la mayoría de los países benefician a la clase media, ya que los pobres caminan o usan el transporte público. En la India, menos del 0.1% de los subsidios rurales para el gas licuado del petróleo llega al quintil más pobre, mientras que el 52.6% beneficia al más rico. En el mundo, mucho menos del 20% de los subsidios a los combustibles fósiles beneficia al 20% más pobre de la población.

Los subsidios a los alimentos y la energía también pueden distorsionar las políticas públicas, como ha demostrado el gobierno del primer ministro indio en su intento por proteger los subsidios agrícolas en la India. De hecho, su veto a un compromiso con la Organización Mundial de Comercio (OMC) ha desbaratado el avance más importante en las negociaciones comerciales multilaterales de los últimos diez años.

Los subsidios agrícolas a veces buscan beneficiar a los consumidores a expensas de los productores, especialmente en los países pobres, y a veces buscan beneficiar a los productores a expensas de los consumidores, especialmente en los países ricos. Las políticas indias tratan de hacer ambas cosas. Gracias a ello, la India ha logrado la extraordinaria proeza de racionar el grano para los consumidores con precios

artificialmente bajos y sufrir, simultáneamente, un exceso de oferta porque los agricultores reciben precios elevados. (Los agricultores también reciben subsidios a través de insumos agrícolas —electricidad, agua y fertilizantes— en perjuicio del medioambiente). El gobierno ha comprado enormes reservas de arroz y trigo en descomposición, mientras que la cantidad limitada disponible para los consumidores se asigna en formas corruptas e incoherentes con la meta declarada de ayudar a los pobres.

El gobierno desea mantener sus subsidios y reservas, pero sabe que esto violaría las normas de la OMC. Debido a su incapacidad para cambiar permanentemente estas reglas, el mandatario indio vetó el tan anticipado Acuerdo sobre Facilitación del Comercio de la OMC.

Una vez que se implementan los subsidios, son extraordinariamente difíciles de eliminar. Cuando los precios de las materias primas en el mundo aumentan, como lo hicieron a menudo durante la última década, los ciudadanos acostumbrados a que el precio interno se fije en el mercado están más dispuestos a aceptar que los funcionarios no pueden aislarlos del shock. Pero quienes están acostumbrados a que los precios de los alimentos y la energía se establezcan en forma administrativa, responsabilizan al gobierno.

Ese es un fuerte motivo por el cual no es conveniente adoptar ese tipo de subsidios en primer lugar. Pero no necesariamente significa que, una vez implementados, mantenerlos sea la mejor opción para los políticos con habilidad. Si la alternativa a aumentar los precios es la escasez o el racionamiento, puede haber protestas de todas maneras. De manera similar, es poco probable que el líder acostumbrado a dejar las cosas para más adelante se beneficie si la brecha se amplía cada vez más y fuerza un aumento aún mayor a la hora de la verdad.

Lo ideal es que otros medios, más eficientes, para fortalecer los ingresos de los más pobres se implementen al mismo tiempo que se recortan los subsidios a los alimentos

y la energía. Los países en vías de desarrollo han aprendido mucho sobre los mecanismos eficientes de transferencia, desde las innovaciones de política, como las transferencias condicionales de efectivo del programa mexicano Progresa-Oportunidades o la Bolsa Família brasileña, hasta las innovaciones tecnológicas como el sistema de Identificación Única de la India. Pero en los países donde el ajuste no llega hasta que una crisis presupuestaria los obliga, es posible que no se disponga de dinero para amortiguar las consecuencias con transferencias.

El político hábil probablemente deba anunciar el desagradable ajuste en cuanto asume el cargo. El Presidente electo de Indonesia y el Presidente egipcio parecen haber adoptado este enfoque. El Primer Ministro indio, a pesar de su enorme mandato electoral y del bombo publicitario sobre las reformas de mercado, ha decepcionado.

Fuente de información:
http://www.project-syndicate.org/commentary/jeffrey-frankel-explains-why-it-is-politically-wise-to-remove-price-supports-for-food-and-energy/spanish

Promover una tarifación responsable de la energía (FMI)

El 31 de julio de 2014, el Fondo Monetario Internacional (FMI) dio a conocer el discurso pronunciado por la Directora Gerente del organismo sobre la promoción de una tarifación responsable de la energía. A continuación se incluye el discurso.

¡Buenos días!

Es un placer regresar al Centro para el Desarrollo Mundial; desearía manifestarles mi agradecimiento especialmente a Nancy Birdsall y a Lawrence MacDonald por la cálida bienvenida.

Todos sabemos que este Centro aúna una imponente riqueza intelectual con un profundo interés en los más pobres del mundo. Es un indispensable agente del

desarrollo económico. Muchas gracias, Nancy, Lawrence y todos sus colegas, por todo lo que hacen.

Como quizá recuerden algunos, la última vez que estuve aquí fue hace dos años, en vísperas de la conferencia Rio+20 sobre desarrollo sostenible. En ese momento, hablé de la senda hacia un futuro sostenible, que nos exigiría superar una crisis triple: una crisis económica, una crisis social y una crisis ambiental.

Hoy quiero centrarme en la tercera de esas dimensiones: la crisis ambiental, que se perfila como una de las peores crisis que enfrentan nuestra generación y nuestro siglo. Es también la vara con que nos medirán las generaciones futuras.

Si nos quedamos cruzados de brazos, tendremos por delante un futuro sin duda sombrío. Nuestro destino se derretirá con los hielos, se evaporará como el agua bajo un sol inmisericorde y será tan inalcanzable como la arena en una tormenta en el desierto. Y los más pobres y más vulnerables del planeta serán las primeras víctimas.

Obviamente, esa alternativa sencillamente no se plantea. Evitar que estos graves peligros para el medio ambiente se hagan realidad es una tarea impostergable, que indudablemente exige que comunidad internacional aúne esfuerzos. Pero al mismo tiempo hay mucho que los países pueden y deben hacer por su cuenta, y de eso quiero hablarles hoy.

¿Qué papel le toca al FMI en todo esto? Hace dos años, me comprometí a que el FMI trabajaría intensamente para ofrecer pautas prácticas —una especie de “caja de herramientas”— que ayuden a nuestros miembros a establecer una tarifación responsable de la energía.

Hoy, ese compromiso se hace realidad, en forma de un libro nuevo: *Getting Energy Prices Right: From Principle to Practice* [“Dar con los precios justos de la energía: De la teoría a la práctica”]. Se trata, en efecto, de la caja de herramientas prometida.

En ese contexto, esta mañana querría hablar de tres cosas:

- Primero, por qué le importan tanto al FMI los temas ambientales, sobre todo los relacionados con la producción y el uso de la energía.

- Segundo, a qué nos referimos al hablar de una tarifación “responsable” de la energía.

- Y tercero, cómo pasar de la teoría a la práctica.

Los temas ambientales y el FMI

Antes que nada, ¿por qué le importa el medio ambiente al FMI? La razón es sencilla: el deterioro ambiental acarrea un deterioro económico. El daño ambiental tiene implicaciones macroeconómicas e implicaciones para la formulación y el impacto de la política fiscal.

De modo que si el daño ambiental es crítico para la macroeconomía, debe ser crítico para nuestra misión.

Ahora sabemos que los combustibles fósiles son una espada económica de doble filo. Sin duda alguna, la mejora sin precedentes que han experimentado los niveles de vida internacionales durante el último siglo no habría sido posible sin la energía producida por estos combustibles.

Pero parecemos haber perdido parte de la sabiduría antigua sobre el equilibrio y la moderación.

Porque aunque el mundo se enriqueció gracias a la expansión económica alimentada por la energía, no fue sino hasta hace poco que tomamos plena conciencia del daño hecho a nuestros preciosos —e irreemplazables— recursos naturales.

Pensemos en el aumento cada vez más veloz de las concentraciones atmosféricas de gases de efecto invernadero, que, de acuerdo con la última evaluación del Grupo Intergubernamental de Expertos sobre el Cambio Climático, calentará el planeta entre 3 y 4 grados Celsius para 2100 a menos que lancemos políticas de respuesta contundentes.

Pensemos también en la contaminación atmosférica, causada principalmente por los combustibles fósiles que quemamos. Según la Organización Mundial de la Salud, causa de por sí 3.2 millones de muertes prematuras al año. Entre tanto, el resultado del continuo aumento del tráfico de vehículos son cada vez más horas productivas sacrificadas en la congestión diaria.

¿Qué podemos hacer? Obviamente, no podemos retroceder a los tiempos previos a la revolución industrial: eso sería tan imposible como desaconsejable. La única solución viable es que las autoridades protejan el medio ambiente en lugar de saquearlo, que salvaguarden nuestros preciosos recursos en lugar de sabotearlos.

Como dijo el poeta estadounidense Wendell Berry, “nuestra única esperanza legítima de supervivencia está en valorar lo que queda de la Tierra y en velar por que se renueve”.

Pero a veces los poetas necesitan ayuda, en forma de asesoramiento claro, eficaz y práctico sobre cómo hacer ambas cosas.

Como todos sabemos, no existe una solución sencilla. La protección del medio ambiente depende de una multitud de elementos activos: investigación y desarrollo, modernización de la infraestructura de los sistemas de energía y transporte, y regímenes tributarios y regulatorios adecuados para las industrias extractivas.

Pero, en medio de todo esto, la política fiscal debe ocupar un lugar central. El concepto es simple: los precios justos dan buen resultado. Hay que asegurarse de que los precios reflejen no solo los costos del suministro energético, sino también los efectos colaterales ambientales.

Esto me lleva al principal punto de entrada para el FMI.

Ya hemos trabajado en este campo. Por ejemplo, hemos insistido mucho en la eliminación de los subsidios energéticos, que, como señalaron los estudios del FMI publicados el año pasado, son malos para el planeta, malos para la economía, malos para el presupuesto y malos para la igualdad social.

Pero tenemos que ir más allá de la eliminación de los subsidios directos en efectivo, y asegurarnos de que los sistemas de tributación de la energía en el mundo entero reflejen debidamente los efectos colaterales ambientales.

Hay un aspecto que quiero dejar perfectamente en claro: en general, nos estamos refiriendo a una tributación más inteligente, no a una tributación más pesada. Eso significa recalibrar los sistemas tributarios para alcanzar los objetivos fiscales con más eficiencia, siendo su expresión más obvia el uso de esos fondos para recortar otros impuestos onerosos. Obviamente, el ingreso generado por los impuestos sobre la energía también podría destinarse a la reducción de la deuda pública.

Este tipo de reorientación de la tributación tendría efectos económicos adversos limitados: lo que se pretende es recaudar ingresos fiscales de una manera que permita que la economía funcione mejor al corregir las fallas del mercado.

Naturalmente, la tributación de la energía no es la única vía. Indudablemente, hay otras alternativas buenas, como los programas que les permiten a los gobiernos vender derechos a contaminar. Las bolsas de bonos de carbono existen desde hace años y, si están bien organizadas, pueden ser una alternativa muy razonable para alcanzar el mismo objetivo.

¿Qué significa la tarifación responsable de la energía?

Pasando al segundo aspecto que deseo abordar: ¿cómo pueden diseñar las autoridades una tarifación responsable de la energía?

Usar instrumentos fiscales para plasmar el daño ambiental en los precios de la energía no es difícil. Es cuestión de usar principios tributarios básicos o, en realidad, simplemente usar el sentido común. Los dos componentes principales son la base tributaria correcta y la tasa impositiva correcta.

Es crítico determinar con cuidado la fuente del daño ambiental. Esto significa, por ejemplo, cerciorarse de que los cargos aplicados a los diferentes combustibles sean proporcionales a las emisiones generadas con esos combustibles. De esa manera obtenemos los precios relativos correctos de los combustibles sucios, intermedios y limpios, e incluimos correctamente el daño ambiental en los precios de la energía.

A su vez, eso alienta a la gente a optar por la alternativa verde en todo el espectro del uso de la energía: las centrales generadoras de electricidad pasan a usar combustibles menos contaminantes o instalan tecnologías de control de emisiones; y los hogares usan

menos el auto o reemplazan los vehículos o los electrodomésticos con versiones de consumo más eficiente.

Usar un instrumento fiscal único, que esté focalizado en una determinada fuente de daño ambiental, es tanto eficaz como administrativamente simple. Es mejor que depender de un mosaico de políticas no coordinadas, como decirles a algunos fabricantes que instalen ciertas tecnologías de control, exigirles a otros que usen ciertos combustibles o recompensar a los hogares por comprar ciertos vehículos.

En otras palabras, podemos promover los mismos tipos de comportamiento virtuoso usando una herramienta mucho más sencilla: un instrumento fiscal único. Y una vez que fijemos debidamente el precio de las cosas malas, no tendremos que preocuparnos tanto por subsidiar las buenas, como la energía renovable.

Una vez que sabemos *qué* tributar, el siguiente paso lógico es determinar *cuánto* tributar. Nuevamente, esto en teoría es algo sencillo. Alinear las tasas impositivas con el daño ambiental representa un mecanismo de control y equilibrio automático.

Si los impuestos son demasiado bajos, no ocurrirán muchos cambios socialmente aconsejables en la producción y el uso de la energía, y se resentirá el medio ambiente. Si son demasiado altos, los costos de producción energética serán excesivos, y se resentirá la economía.

Se trata de un equilibrio delicado, pero muy importante. Lograrlo requiere que las autoridades tomen conciencia de la magnitud del daño ambiental y lo que ello implica en términos de sistemas adecuados de tributación de la energía.

Pasar de la teoría a la práctica

Esto me lleva a la tercera idea: pasar de la teoría a la práctica. De eso se trata precisamente el nuevo libro del FMI, de brindar pautas prácticas para que las autoridades puedan "dar con el precio justo".

La contribución excepcional de esta obra —la caja de herramientas— es que presenta una metodología práctica para cuantificar el daño ambiental en países desarrollados y en desarrollo por igual. Muestra lo que implica este daño para la tributación adecuada de la energía y los beneficios que se obtienen al reformar las políticas.

Permítanme hacer una salvedad obvia pero importante. Existen mucha polémica y dudas en torno a la medición del daño ambiental; por ejemplo, en cuanto a ponerle un precio al calentamiento global futuro o las vidas que puede salvar la reducción de la contaminación. Se pueden usar muchos valores plausibles para estos factores, pero no le corresponde al FMI decirles a los gobiernos qué supuesto tomar con respecto a este tema.

El libro ofrece más bien un marco para comprender los temas, los factores clave que determinan el daño ambiental. Presenta estimaciones de los niveles de tributación necesarios para incorporar los costos ambientales a los precios del carbón, el gas natural, la gasolina y el diesel en más de 150 países. Está acompañado en Internet de hojas de cálculo que grafican las implicaciones de los distintos supuestos asignados a estos factores.

Nuestra contribución pretende informar el debate, dejar en claro las implicaciones de los distintos supuestos para la formulación de políticas, y fijar un parámetro de referencia para evaluar otras políticas —menos eficientes—, de modo que las autoridades puedan comprender los pros y los contras.

Ésta no es ocasión para entrar en un análisis técnico de cómo medir conceptos como las muertes ocasionadas por la contaminación atmosférica ni los costos de la congestión del tráfico: ¡para eso tendrán que leer el libro!

En lugar de los tecnicismos, permítanme mencionar otro aspecto importante: hasta qué punto la energía parece estar mal tarifada en la actualidad, según nuestra evaluación.

Tomemos el ejemplo del carbón. Es prácticamente el más sucio de todos los combustibles, pero casi ningún país somete su uso a un impuesto significativo. Nuestro estudio sugiere que para reflejar apenas los daños causados por las emisiones de dióxido de carbono, un cargo razonable ascendería en promedio a alrededor de dos tercios del actual precio internacional del carbón. En los países donde mucha gente se encuentra expuesta a la contaminación atmosférica, el cargo debería ser más alto, e incluso en algunos casos varias veces más alto.

¿Y los combustibles para automotores? En ese caso, hay que tener en cuenta numerosos costos: los daños obvios por emisión de dióxido de carbono y por contaminación atmosférica, y también los costos relacionados con la congestión y el riesgo de accidentes de tráfico adicionales. Si todos estos costos estuvieran reflejados en los impuestos sobre la gasolina y el diesel, los cargos serían sustanciales en los países desarrollados y en desarrollo.

Algunos países ya están a la vanguardia. Muchos países europeos, por ejemplo, ya tributan los combustibles a niveles que parecen generalmente proporcionales al daño que causan. Para ellos, la cuestión más importante de cara al futuro será la combinación adecuada entre impuestos tradicionales sobre los combustibles y enfoques más novedosos, tales como cargos por kilómetro recorrido por carreteras muy transitadas en horas pico a fin de hacer frente a la congestión.

También debemos asegurarnos de que estén protegidos los hogares más pobres y más vulnerables. Pero no nos engañemos: mantener artificialmente bajos los precios de la energía no es una manera de ayudar a los pobres. En lo que las autoridades deben centrarse es en la equidad global del sistema tributario, asegurándose de que todos tengan acceso a un nivel decente de atención de la salud, educación y prestaciones sociales.

Avanzar en la reforma de precios de la energía quizá no resulte fácil, pero ciertamente valdrá la pena, y rendirá frutos con creces, entre ellos tres: salvar vidas, salvar el planeta y salvar el presupuesto. Por ejemplo, según nuestras estimaciones, estas políticas reducen las muertes vinculadas a la contaminación producida por combustibles fósiles en 63%, recortan las emisiones de dióxido de carbono en 23% e incrementan el ingreso en 2.6% del Producto Interno Bruto (PIB).

Mirado así, el tema cobra urgencia. Efectivamente, necesitamos cooperación internacional para superar retos mundiales como el cambio climático. Por eso respaldamos plenamente los esfuerzos internacionales que se están haciendo por promover las políticas de mitigación del cambio climático. Pero eso está resultando difícil porque los costos de actuar son claros y recaen en las comunidades locales, en tanto que los beneficios son a más largo plazo y están dispersos por el mundo entero.

Pero esto no es excusa para que los países se queden cruzados de brazos. Como acabo de mostrar, hay mucho que los países pueden hacer individualmente para proteger el medio ambiente, protegiendo sus propios intereses nacionales. Si todo el mundo limpia su barrio, el planeta entero lucirá mucho mejor.

Conclusión

Desearía concluir aquí. No esperamos que la reforma de los precios de la energía ocurra de la noche a la mañana. Deberemos lograr que la gente comprenda por qué los precios

de los combustibles deberán ser sustancial e inevitablemente más altos para hacer frente a los crecientes retos ambientales.

Pero como dijo Nelson Mandela: "Siempre parece imposible hasta que se hace". Así que hagámoslo, a nivel nacional y a nivel mundial. Sabemos adónde vamos y cómo llegar: pongámonos en marcha.

Les prometo que el FMI ayudará a los países a avanzar, con su asesoramiento en materia de políticas y, para los países que lo soliciten, su asistencia técnica. Esta es una misión común.

Muchas gracias.

Fuente de información:
http://www.imf.org/external/spanish/np/speeches/2014/073114s.htm

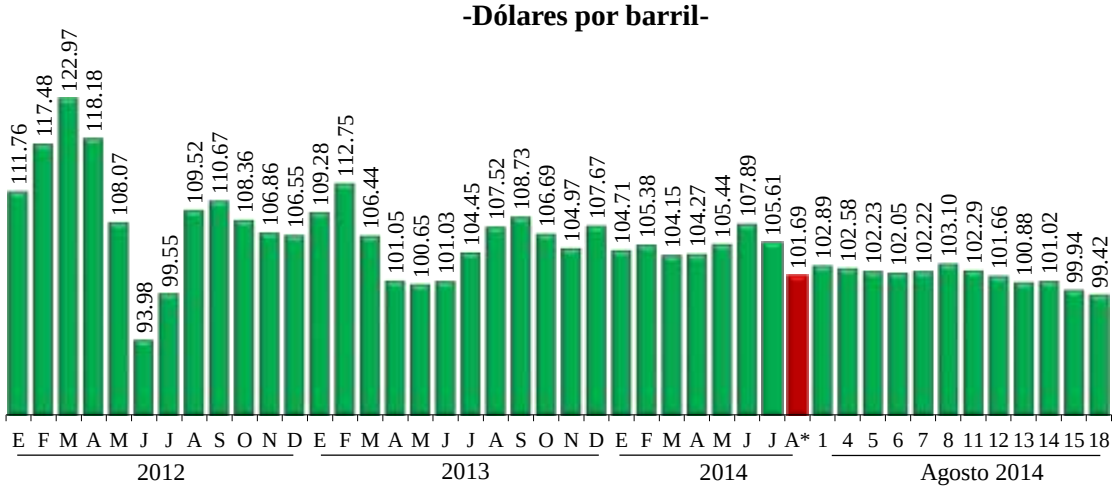
Canasta de crudos de la OPEP

La Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP) que se integra por los siguientes países: Angola, Arabia Saudita, Argelia, Ecuador, Emiratos Árabes Unidos, Libia, Nigeria, Irán, Iraq, Kuwait, Qatar y Venezuela, informó el 12 de marzo de 2014 que la nueva canasta de crudos de referencia de la OPEP, que se integra regularmente por los crudos de exportación de los principales países miembros de la Organización, de acuerdo con su producción y exportación a los principales mercados; y refleja, además, la calidad media de los crudos de exportación del cártel. Así, en términos generales, se incluyeron los siguientes tipos de crudos: Saharan Blend (Argelia), Girassol (Angola), Oriente (Ecuador), Iran Heavy (República Islámica de Irán), Basra Light (Iraq), Kuwait Export (Kuwait), Es Sider (Libia), Bonny Light (Nigeria), Qatar Marine (Qatar), Arab Light (Arabia Saudita), Murban (Emiratos Arabes Unidos) y Merey (Venezuela).

Cabe destacar que el Girasol (Angola) y el Oriente (Ecuador) se incluyen en la canasta a partir de enero y de octubre de 2007, respectivamente. Además, en enero de 2009 se excluyó del precio de la canasta el crudo Minas (Indonesia); en tanto que el venzolano BCF-17 fue sustituido por el Merey.

En este sentido, al 18 de agosto de 2014, la canasta de crudos de la OPEP registró una cotización promedio en el mes de 101.69 dólares por barril (d/b), cifra 3.77% inferior con relación al mes inmediato anterior (105.61 d/b), menor en 5.55% con respecto a la de diciembre pasado (107.67 d/b), y 5.42% más si se le compara con el promedio de agosto de 2013 (107.52 d/b).

PRECIO DE LA CANASTA DE CRUDOS DE LA OPEP
-Dólares por barril-



* Promedio al día 18 de agosto.
FUENTE: OPEP.

Fuente de información:
http://www.opec.org/opec_web/en/data_graphs/40.htm

V. POSTCRISIS FINANCIERA MUNDIAL

La brecha del crecimiento entre ambos lados del Atlántico (Project Syndicate)

El 22 de julio de 2014, la organización Project Syndicate publicó el artículo "La brecha del crecimiento entre ambos lados del Atlántico", elaborado por Daniel Gros[1]. A continuación se incluye el contenido.

La crisis financiera mundial que estalló con toda su fuerza en el año 2008 afectó a Europa y Estados Unidos de Norteamérica de una manera muy similar —al menos al principio—. A ambos lados del Atlántico, el desempeño económico se estancó en el año 2009 y comenzó a recuperarse el 2010.

Pero, a medida que la crisis financiera mutó convirtiéndose en la crisis del euro, se abrió un abismo económico entre Estados Unidos de Norteamérica y la eurozona. Durante los últimos tres años (2011-2013), la economía de Estados Unidos de Norteamérica creció en aproximadamente seis puntos porcentuales más. Incluso teniendo en cuenta el diferencial demográfico que es cada vez mayor, mismo que en la actualidad asciende a alrededor de la mitad de un punto porcentual por año, la economía de Estados Unidos de Norteamérica ha crecido en cerca de 4.5 puntos porcentuales más en estos tres años sobre una base per cápita.

La razón principal de la brecha es la diferencia en el consumo privado, que creció en Estados Unidos de Norteamérica, pero cayó en la eurozona, especialmente en su periferia. Un atrincheramiento del consumo público en realidad resta más demanda en

[1] Daniel Gros es director del Centro con sede en Bruselas de Estudios Políticos Europeos. Ha trabajado para el Fondo Monetario Internacional (FMI), y se desempeñó como asesor económico de la Comisión Europea, el Parlamento Europeo, y el primer ministro francés y el ministro de Finanzas. Es el editor de *Economie Internationale* y *International Finance*.

Estados Unidos de Norteamérica (0.8 puntos porcentuales) que en la Unión Europea (0.1 puntos). Esto podría parecer un tanto sorprendente a la luz de todo lo que se habla sobre la austeridad impuesta por Bruselas.

De hecho, el consumo público en la eurozona se mantuvo de facto bastante constante durante los últimos tres años, mientras que ha disminuido sustancialmente en Estados Unidos de Norteamérica. (Lo mismo es cierto de la inversión pública, aunque esta constituye una proporción tan pequeña del Producto Interno Bruto (PIB) que las diferencias transatlánticas no podrían haber tenido un gran impacto en el crecimiento durante un horizonte de tres años).

La contracción de la inversión privada en Europa da cuenta de sólo una pequeña parte (un tercio) de la brecha de crecimiento. Si bien las tensiones en los mercados financieros que acompañaron a la crisis del euro tuvieron un fuerte impacto negativo en la inversión en la periferia de la eurozona, la demanda de inversión también se mantuvo débil en Estados Unidos de Norteamérica, lo que minimiza la diferencia general.

La clave de la brecha de crecimiento es la capacidad de resiliencia del consumo privado en Estados Unidos de Norteamérica, esto no es sorprendente, debido a que los hogares estadounidenses han reducido su carga de endeudamiento de manera considerable desde un pico de más del 90% del PIB, mismo que se alcanzó justo antes de la crisis. La carga de endeudamiento más baja también es una razón clave para entender por qué se prevé que este año y el próximo el consumo siga creciendo mucho más rápido en Estados Unidos de Norteamérica en comparación con la eurozona.

Pero la pregunta crucial —y que es una pregunta que rara vez se formula— es cómo los hogares estadounidenses pudieron reducir la carga de su deuda durante un período de alto desempleo y de casi ningún aumento salarial, mientras que al mismo tiempo pudieron mantener el crecimiento del consumo. La respuesta se encuentra en las hipotecas “sin recurso” y los rápidos procedimientos de bancarrota.

Millones de viviendas estadounidenses que fueron compradas con hipotecas de alto riesgo fueron embargadas y ejecutadas en los últimos años, lo que obligó a que sus dueños, al no poder realizar los pagos de sus deudas, salgan de dichas viviendas. Pero, como resultado de las hipotecas sin recurso en muchos estados de Estados Unidos de Norteamérica, después de dicho proceso de embargo y ejecución, la totalidad de deuda hipotecaria se extingue, incluso si el valor de la casa es demasiado bajo como para cubrir el saldo que aún se adeuda.

Además, incluso en aquellos estados donde hay pleno recurso, por lo que el propietario sigue siendo responsable por el importe total del préstamo hipotecario (es decir, la diferencia entre el saldo a pagar y el valor recuperado por la venta de la casa), los procedimientos estadounidenses para la bancarrota personal ofrecen una solución relativamente rápida. Millones de estadounidenses se han declarado en bancarrota personal desde del año 2008, por lo que extinguieron en dicha forma su deuda personal. Lo mismo aplica a cientos de miles de empresas pequeñas.

Por supuesto, también ha habido una oleada de bancarrotas en la periferia de la eurozona. Sin embargo, en países como Italia, España y Grecia, la duración de un procedimiento de bancarrota se mide en años, no en meses o semanas, como en Estados Unidos de Norteamérica. Además, en la mayor parte de la Europa continental una persona puede ser dada de alta de su deuda sólo después de un largo período, a menudo de entre 5 a 7 años, durante el cual casi todos sus ingresos se deben dedicar al pago de la deuda.

En Estados Unidos de Norteamérica, por el contrario, el período correspondiente dura menos de un año en la mayoría de los casos. Por otra parte, las condiciones para ser liberado de la deuda tienden a ser más estrictas en Europa. Un caso extremo es España, donde la deuda hipotecaria nunca se extingue, ni siquiera después de una bancarrota personal.

Esta diferencia clave entre Estados Unidos de Norteamérica y Europa (continental) explica la resiliencia de la economía de Estados Unidos de Norteamérica frente al colapso de su auge crediticio. La deuda excesiva acumulada por los hogares ha sido saldada mucho más rápido; y, una vez que se han reconocido las pérdidas, las personas pueden empezar de nuevo.

La causa de la brecha de crecimiento entre ambos lados del Atlántico, por lo tanto, no debe ser buscada en la excesiva austeridad aplicada a la eurozona o en la excesiva prudencia del Banco Central Europeo (BCE). Existen razones estructurales que explican el porqué de la recuperación lenta de la economía de la eurozona después de la crisis financiera que ocurrió en su periferia. Lo más importante, en comparación con Estados Unidos de Norteamérica, es que el exceso de deuda creado durante los años de bonanza ha sido mucho más difícil de saldar.

Los personeros europeos están en lo correcto cuando promueven las reformas estructurales de los mercados laborales y de productos de los países de la Unión Europea. Sin embargo, dichos personeros también deberían centrarse en reformar y agilizar los procedimientos de bancarrota, de manera que se puedan reconocer las pérdidas con mayor rapidez y los hogares sobre-endeudados puedan empezar de nuevo, en lugar de verse encadenados durante años.

Fuente de información:
http://www.project-syndicate.org/commentary/daniel-gros-attributes-america-s-edge-over-europe-to-its-faster-bankruptcy-procedures/spanish

La moratoria a la Griesa de la Argentina (Project Syndicate)

El 7 de agosto de 2014, la organización Project Syndicate publicó el artículo "La moratoria a la Griesa de la Argentina", elaborado por Joseph E. Stiglitz y Martín Guzmán[2]. A continuación se incluye el contenido.

El 30 de julio pasado los acreedores de la Argentina no recibieron su pago semestral sobre los bonos que fueron reestructurados después de la última moratoria de este país en el año 2001. Argentina había depositado 539 millones de dólares en el Bank of New York Mellon unos días antes para dicho efecto. No obstante, este banco no pudo transferir los fondos a los acreedores: el juez federal de Estados Unidos de Norteamérica de había ordenado que la Argentina no podía pagar a los acreedores que aceptaron su reestructuración hasta que primero pague completamente —incluyendo el pago de intereses vencidos— a aquellos acreedores que se negaron a participar en dicha restructuración.

Por primera vez en la historia ocurrió que a un país que está dispuesto y tiene la capacidad para pagar a sus acreedores, un juez le impide hacerlo. Los medios de comunicación denominan a la situación como una moratoria por parte de la Argentina, pero el hashtag #Griesafault en Twitter describió dicha situación de manera mucho más precisa. Argentina ha cumplido con las obligaciones que tiene con sus ciudadanos, y también con las que tiene con sus acreedores quienes aceptaron la reestructuración que este país realizó. El fallo de Griesa, sin embargo, alienta al comportamiento usurero, se torna en una amenaza para el funcionamiento de los mercados financieros

[2] Joseph E. Stiglitz es premio Nobel de Economía y profesor universitario en la Universidad de Columbia, fue presidente del Consejo de Asesores Económicos del presidente Bill Clinton y se desempeñó como Vicepresidente Senior y Economista Jefe del Banco Mundial. Su libro más reciente, en coautoría con Bruce Greenwald, es "La creación de una sociedad del conocimiento: un nuevo enfoque para el Crecimiento, Desarrollo, y el Progreso Social".
Martín Guzmán es investigador postdoctoral en el Departamento de Economía y Finanzas en la Universidad de Columbia Business School.

internacionales y desafía un principio básico del capitalismo moderno: los deudores insolventes necesitan un nuevo comienzo.

Las moratorias soberanas son eventos comunes que tienen muchas causas. Para Argentina, la ruta a su moratoria del año 2001 comenzó cuando su deuda soberana se incrementó rápidamente, cuál si fuese un globo que se infla, en la década de los años 1990; dicho aumento se produjo de manera concurrente a las reformas económicas neoliberales del "Consenso de Washington", mismas que según los creencias de los acreedores iban a enriquecer al país. El experimento falló, y el país sufrió una profunda crisis económica y social, con una recesión que duró desde el año 1998 hasta el 2002. Al final de dicho período, se alcanzó un porcentaje récord: el 57.5% de los argentinos se encontraban viviendo en niveles de pobreza, y la tasa de desempleo se disparó hasta alcanzar un 20.8 por ciento.

Argentina reestructuró su deuda en dos rondas de negociaciones, en el año 2005 y el 2010. Más del 92% de los acreedores aceptaron el nuevo acuerdo, y recibieron bonos intercambiados y bonos indexados al Producto Interno Bruto (PIB). Todo funcionó bien, tanto para la Argentina como para los que aceptaron la reestructuración. La economía creció vertiginosamente, por lo que la rentabilidad de los bonos indexados al PIB fue muy generosa.

Pero los llamados inversionistas buitre vieron la oportunidad de obtener beneficios aún mayores. Los buitres no eran ni inversionistas a largo plazo en Argentina, ni optimistas que creían que las políticas del Consenso de Washington irían a funcionar. Simplemente ellos fueron especuladores que se abalanzaron tras la moratoria del año 2001 y compraron bonos, que fueron vendidos por inversores que habían entrado en pánico, a un precio que representaba una fracción de su valor nominal. Posteriormente, demandaron a la Argentina para obtener el 100% de dicho valor. NML Capital, una filial del fondo de cobertura Elliot Management cuyo ejecutivo principal es Paul Singer,

invirtió 48 millones de dólares en bonos en el año 2008; gracias al fallo de Griesa, NML Capital ahora debería recibir 832 millones de dólares —una ganancia de más del 1 mil 600 por ciento—.

Las cifras son tan altas, en parte, debido a que los buitres buscan cobrar intereses vencidos, mismos que, para el caso de algunos valores, incluyen una prima de riesgo país —la tasa de interés más alta que se ofreció cuando se emitieron los bonos para compensar la percepción de que existía sobre una mayor probabilidad de que ocurra una moratoria—. Griesa consideró que esa tasa era una tasa razonable. Económicamente, sin embargo, no tiene ningún sentido. Cuando un país paga una prima de riesgo sobre su deuda, significa que la moratoria es una posibilidad. Pero si un tribunal dictamina que un país siempre debe reembolsar su deuda, no existe un riesgo de moratoria que deba ser compensado.

El reembolso en los términos estipulados por Griesa devastaría a la economía de la Argentina. NML Capital y los otros buitres, que a pesar de que en su conjunto solamente representan al 1% de los acreedores, recibirían un total de 1.5 mil millones de dólares. Otros acreedores que se negaron a participar en el proceso de reestructuración (6.6% del total) recibirían 15 mil millones de dólares. Y, debido a que en la reestructuración de la deuda se estipula que todos los acreedores que aceptaron dicha restructuración podrían demandar que sus acreencias sean tratadas de acuerdo con los mismos términos que se otorgan a los acreedores que se negaron a participar en dicho proceso de reestructuración, Argentina podría entrar en apuros ya que tendría que pagar 140 mil millones de dólares adicionales.

Por lo tanto, cada ciudadano argentino podría adeudar más de 3 mil 500 dólares —es decir más de un tercio del ingreso promedio anual per cápita—. Si se aplicará la proporción equivalente en Estados Unidos de Norteamérica, ello significaría que todos los ciudadanos estadounidenses estarían obligados a pagar alrededor de 20 mil dólares

—dinero que iría a llenar los bolsillos de algunos multimillonarios que están decididos a exprimir y sacarle el jugo a la Argentina y dejarla sin un centavo—.

Pero además, la existencia de las permutas de incumplimiento crediticio, o CDS por su denominación en inglés, crea la posibilidad de mayores ganancias para los buitres. Una permuta de incumplimiento crediticio otorga un seguro frente a un incumplimiento, ya que paga en caso de que los bonos no paguen. Los CDS pueden producir ganancias sustanciales, independientemente de si los bonos son o no son reembolsados —reduciendo de esta manera el incentivo que tuviesen los titulares de los bonos para llegar a un acuerdo—.

En el período previo al 30 de julio, los buitres llevaron a cabo una campaña para promover el miedo. Ellos aseveraban que una segunda moratoria en 13 años sería un gran revés para la Argentina, ya que amenazaría a la frágil economía del país. Sin embargo, todo ello se basaba en la conjetura de que los mercados financieros no irían a distinguir entre una moratoria y una moratoria a la Griesa, o como se la denomina en inglés una “Griesafault”. Afortunadamente, los mercados sí hicieron la distinción: las tasas de interés para las diferentes categorías de préstamos a empresas argentinas no reaccionaron ante el suceso. De hecho, los costos de endeudamiento al 30 de julio fueron más bajos que el promedio para todo el año.

En última instancia, sin embargo, se pagará un precio alto por la moratoria a la Griesa —el precio será menor para Argentina que el que tendrá que pagar la economía mundial y los países que necesiten acceso al financiamiento externo—. Estados Unidos de Norteamérica sufrirá también. Sus tribunales han sido una farsa: como un observador señaló, quedó bien claro que Griesa nunca llegó a desentrañar la complejidad del tema. El sistema financiero de Estados Unidos de Norteamérica, que ya ha ganado práctica en la explotación de los estadounidenses que viven en niveles de pobreza, ha ampliado sus esfuerzos, expandiéndolos a nivel mundial. Los prestatarios soberanos no van a

confiar —y no deberían confiar— en la imparcialidad y competencia del poder judicial de Estados Unidos de Norteamérica. El mercado para la emisión de dichos bonos se trasladará a otro lugar.

Fuente de información:
http://www.project-syndicate.org/commentary/joseph-e--stiglitz-and-martin-guzman-argue-that-the-country-s-default-will-ultimately-harm-america/spanish

Se intensifica el drama con la deuda de Argentina (WSJ)

El 14 de agosto de 2014, el periódico *The Wall Street Journal* (WSJ) publicó el artículo "Se intensifica el drama con la deuda de Argentina", el cual se presenta a continuación.

La turbulencia financiera de Argentina se intensificó el 13 de agosto, cuando uno de los fondos de cobertura que busca el pago de sus tenencias de bonos en cesación de pagos expresó pocas esperanzas de una solución y el peso cayó a un nivel récord luego un recorte de tasas sorpresivo.

Aurelius Capital Management LP dijo el mismo día que no hay "posibilidades realistas" de que el enfrentamiento con el gobierno argentino se resuelva mediante un acuerdo liderado por representantes de la banca privada.

Bancos en Argentina y Estados Unidos de Norteamérica han tratado de llegar a un acuerdo para ayudar al país sudamericano a pagar la deuda que le debe a un grupo de fondos de cobertura y reanude el pago de intereses a otros bonistas.

Muchos inversionistas y analistas ven un pacto de ese tipo como la mejor esperanza para sacar a Argentina de la cesación de pagos en la que cayó el 31 de julio, con un efecto potencial sobre 29 mil millones de dólares en deuda en circulación.

Los bonos denominados en dólares del país que se vencen en 2033, que estuvieron entre los que entraron *en default*, se negociaban a alrededor de 84 centavos sobre el dólar el 13 de agosto, frente a 86.8 centavos del 12 de agosto, de acuerdo con operadores y Markit. Los agentes dijeron que esta semana el volumen ha sido ligero, lo que dificulta tener un precio correcto.

El peso argentino fue golpeado fuertemente ayer luego de que el banco central sorprendió a los inversionistas con una reducción de las tasas de interés en alrededor de un punto porcentual en las letras de tres y cuatro meses en su subasta semanal.

La decisión del martes de recortar las tasas probablemente se verá como una señal de que los planes del ministro de Economía argentino de estimular la economía están prevaleciendo sobre los esfuerzos del Presidente del Banco Central de frenar la inflación, dijeron analistas.

"El mismo gobierno continua enterrándose", dijo el Director Gerente de la corredora CRT Capital Group LLC.

El peso argentino llegó a 13.15 frente al dólar en el mercado negro, rompiendo el récord previo de 13.10 en enero, cuando el gobierno devaluó la moneda 20%, de acuerdo con el diario El Cronista, que hace seguimiento a las tasas de cambio en el mercado paralelo. El peso se mantenía estable en el mercado oficial a 8.2730.

Para añadir a la tensión, una decisión esta semana de un tribunal de Estados Unidos de Norteamérica podría facilitar que, NML Capital Ltd., un fondo de cobertura que es parte de los acreedores que no aceptaron un canje de deuda (conocidos como *holdouts*), embargue activos de un socio de la Presidenta de Argentina y su difunto esposo. La decisión del juez federal del distrito de Nevada, facilitaría a NML a descubrir información sobre una red de 123 compañías basadas en ese estado y que presuntamente están vinculadas con un empresario de la construcción.

La segunda cesación de pagos de Argentina en casi 13 años no ha causado que la economía o el peso se derrumben como sucedió en el *default* de 2001, cuando el país dejó de pagar unos 100 mil millones de dólares en deuda. Pero la debilidad del peso en el mercado negro y el alza en las compras de dólares legales este mes por argentinos sugiere que las personas están cada vez más nerviosas por el futuro de la economía. Se espera que la economía se contraiga casi 0.9% este año, según sondeos de analistas realizados por *FocusEconomics*.

El dólar ha sido un objeto de codicia en los últimos tres años, dado el enorme gasto del gobierno que ha dado lugar a unas de las tasas de inflación más altas del mundo. Los controles cambiarios fueron impuestos hace casi tres años para evitar que los extranjeros y los residentes locales agotaran las reservas internacionales del banco central al cambiar sus pesos por dólares.

La batalla judicial con un grupo de bonistas en Estados Unidos de Norteamérica, que llevó a Argentina a una cesación de pagos de su deuda el 30 de julio, ha aumentado la demanda de dólares ante los temores de una inminente devaluación y un alza inflacionaria.

El *default* se produjo después de que los fondos NML, de Elliott Management Corp., y Aurelius, ganaron una demanda judicial en Estados Unidos de Norteamérica por el pago total de los bonos que Argentina incumplió en 2001 y después de que una Corte de Distrito de Estados Unidos de Norteamérica determinó que Argentina no podía pagarles a los tenedores de bonos reestructurados si al mismo tiempo no atendía su deuda con los *holdouts*.

Aurelius indicó en un comunicado que ha “negociado con muchos actores privados” para resolver el nuevo default de Argentina tras el fallido intento de realizar un pago de intereses de 539 millones de dólares. Las conversaciones sobre un posible acuerdo mediado por actores externos continuaban esta semana, dijo una persona al

tanto. “La interacción nos ha convencido de que no hay una perspectiva realista de una solución privada”, dijo Aurelius.

Los bancos involucrados en las conversaciones incluyen a J.P. Morgan Chase & Co., Citigroup Inc., Credit Suisse y HSBC Holdings PLC, según personas al tanto.

Numerosas empresas argentinas, entre ellas Corporación América, también han indicado su disposición a aportar dinero para que se llegue a un acuerdo.

Las negociaciones se cayeron porque los bancos querían garantías de los *holdouts* de que cobrarían toda la deuda en el caso de que Argentina se rehúse a cumplir con los compromisos después de que fondos de cobertura como Elliott se retiraran, dijo una persona al tanto.

Otros familiarizados con las conversaciones dicen que un acuerdo inmediato es prácticamente imposible debido a la complejidad de la situación y advierten que el *impasse* podría prolongarse hasta el año que viene.

En una audiencia, un juez de distrito estadounidense amenazó con declarar a Argentina en desacato si el gobierno continuaba haciendo declaraciones “falsas y engañosas” sobre su situación de deuda, incluyendo el argumento de Buenos Aires de que no está en falta porque realizó el depósito a sus bonistas que aceptaron sus reestructuraciones.

Argentina trató de demandar a Washington en la Corte Internacional de Justicia de La Haya, alegando que las cortes estadounidenses habían infringido su soberanía. La demanda, sin embargo, no puede proceder sin el consentimiento de Estados Unidos de Norteamérica y el gobierno del Presidente estadounidense dijo que no considera la corte internacional "como un canal apropiado para atender los temas de deuda de Argentina".

Fuente de información:
http://online.wsj.com/news/articles/SB10001424052702304099004580090222092112414?tesla=y&tesla=y&mg=reno64-wsj&url=http://online.wsj.com/article/SB10001424052702304099004580090222092112414.html

Qué podemos aprender de Japón (Economy Weblog)

El 16 de agosto de 2014, el sitio electrónico Economy Weblog (*EW*) publicó que tras un 2013 con un robusto crecimiento del consumo (1.6%) y un incremento de las exportaciones que condujo al Producto Interno Bruto (PIB) al 1.5%; el Primer Ministro japonés se marcó como objetivo combatir la deflación y la apreciación del yen.

Tras siete Primeros Ministros en siete años, el actual Primer Ministro japonés llegó al cargo por segunda vez a finales del 2012. Su política económica ha dado incluso lugar al acrónimo, Abeconomics.

¿Cuál es el resultado? Si bien los dos puntos señalados, lograr inflación y depreciar la moneda local, se han logrado, el país tiene ahora mismo la mayor deuda pública del mundo (a finales del 2014 se espera una cifra en torno al 245.3% del PIB). La única razón por la que esta situación se mantiene es porque el 90% de esta enorme deuda se mantiene en manos de inversionistas nacionales. Las Abeconomics se sustentaban en una política monetaria y de gasto expansiva y la ejecución de reformas estructurales. Este último objetivo, igual que en otras economías europeas, sigue pendiente de ponerse en marcha.

Para los que abogan por la devaluación de la moneda local para incrementar las exportaciones, hay que señalar que la inflación lograda por Japón (primera alza en tres lustros) no se basa en un crecimiento sólido sino en un encarecimiento de las importaciones. Los datos del segundo trimestre del 2014 muestran la mayor caída de la economía desde el seísmo del 2011. Y la principal razón ha sido la caída en el consumo tras el aumento del Impuesto al Valor Agregado (IVA) del 5 al 8% el pasado mes de abril.

En definitiva, cuando una economía trata de salir de una crisis con aumento del gasto público y endeudamiento, subiendo impuestos y no atajando los problemas estructurales, el resultado es poco sorprendente: tras un período breve de crecimiento motivado por el incremento de obras y gasto público vuelve el estancamiento. Si Japón no tuviese una basa tan amplia de inversionistas nacionales y un concepto tan sólido de país, hace tiempo que tendría serios problemas con su deuda.

Fuente de información:
http://economy.blogs.ie.edu/archives/2014/08/que-podemos-aprender-de-japon.php

Editorial sobre la base de su análisis económico y monetario (BCE)

El 14 de agosto de 2014, el Banco Central Europeo (BCE) publicó en Fráncfort, Alemania, su Boletín Mensual. A continuación se presenta el "Editorial sobre la base de su análisis económico y monetario".

En su reunión celebrada el 7 de agosto de 2014, el Consejo de Gobierno decidió, sobre la base de su análisis económico y monetario periódico, mantener sin variación las tasas de interés oficiales del BCE. La información disponible sigue siendo compatible con la valoración del Consejo de Gobierno de que continúa la recuperación moderada y desigual de la economía de la zona del euro, con tasas de inflación bajas y una débil evolución monetaria y crediticia. Al mismo tiempo, las expectativas de inflación para

la zona del euro a mediano y largo plazo continúan firmemente ancladas en línea con el objetivo del Consejo de Gobierno de mantener las tasas de inflación en niveles inferiores, aunque próximos, al 2%. Las medidas de política monetaria adoptadas a principios de junio se han traducido en una relajación monetaria, que está en consonancia con las indicaciones del Consejo de Gobierno sobre la orientación futura de la política monetaria *(forward guidance),* y que refleja adecuadamente las perspectivas para la economía de la zona del euro, así como las diferencias en el ciclo de política monetaria entre las principales economías avanzadas. Las operaciones de financiamiento a plazo más largo con objetivo específico *(targeted longer-term refinancing operations,* TLTRO) que se realizarán en los próximos meses acentuarán el carácter acomodaticio de la política monetaria. Mediante estas operaciones se proporcionará financiamiento a largo plazo en condiciones atractivas durante un período de hasta cuatro años a todas las entidades de crédito que alcancen determinados valores de referencia en relación con sus préstamos a la economía real. Esto debería contribuir a suavizar aún más las condiciones de financiamiento y estimular el crédito a la economía real. Conforme estas medidas se transmitan a la economía, contribuirán al retorno de la inflación a tasas más próximas al 2 por ciento.

Como ya se señaló anteriormente, y como continuación de la decisión de principios de junio, el Consejo de Gobierno ha intensificado los trabajos preparatorios relacionados con las compras simples en el mercado de bonos de titulización de activos destinadas a mejorar el funcionamiento del mecanismo de transmisión de la política monetaria.

De cara al futuro, el Consejo de Gobierno mantendrá un alto grado de acomodación monetaria. En lo que se refiere a las indicaciones sobre la orientación futura de la política monetaria *(forward guidance),* a la vista de las expectativas actuales para la inflación, las tasas de interés oficiales del BCE se mantendrán en los niveles actuales durante un período prolongado. Asimismo, el Consejo de Gobierno es unánime en su compromiso de utilizar también, si fuera necesario, instrumentos no convencionales

acordes con su mandato, para seguir contrarrestando los riesgos de un período de baja inflación demasiado prolongado. El Consejo de Gobierno tiene la clara determinación de asegurar el firme anclaje de las expectativas de inflación a mediano y largo plazo.

En lo que respecta al análisis económico, el Producto Interno Bruto (PIB) real de la zona del euro aumentó un 0.2%, en tasa trimestral, en el primer trimestre de este año. En relación con el segundo trimestre, los indicadores mensuales han mostrado cierta volatilidad, debido en parte a factores técnicos.

En general, la información reciente, incluidos los datos de las encuestas disponibles para julio, sigue siendo compatible con la expectativa del Consejo de Gobierno de que continúa la recuperación moderada y desigual de la economía de la zona del euro. En el futuro, diversos factores deberían respaldar la demanda interna, entre ellos, la orientación acomodaticia de la política monetaria y la actual mejora de las condiciones de financiamiento. Asimismo, los avances realizados en la consolidación fiscal y en las reformas estructurales, así como el aumento de la renta real disponible, deberían contribuir positivamente al crecimiento económico. La demanda de exportaciones también debería beneficiarse de la actual recuperación mundial. Sin embargo, aunque los mercados de trabajo han mostrado señales de mejora adicionales, el desempleo sigue siendo elevado en la zona del euro y, en general, el nivel de utilización de la capacidad productiva continúa siendo considerablemente bajo. Por otra parte, la tasa de variación anual de los préstamos concedidos por las Instituciones financieras monetarias (IFM) al sector privado siguió siendo negativa en junio y los ajustes necesarios en los balances de los sectores público y privado probablemente continuarán frenando el ritmo de la recuperación económica.

Los riesgos en torno a las perspectivas económicas de la zona del euro siguen siendo a la baja. En particular, la intensificación de los riesgos geopolíticos y la evolución de las economías emergentes y los mercados financieros mundiales podrían afectar

negativamente a las condiciones económicas, debido entre otras cosas a sus efectos sobre los precios de la energía y la demanda mundial de productos de la zona del euro. Otro riesgo a la baja está relacionado con la aplicación insuficiente de reformas estructurales en los países de la zona del euro, así como con un debilitamiento de la demanda interna mayor de lo esperado.

Según la estimación preliminar de Eurostat, la inflación anual medida por el Índice Armonizado de Precios al Consumidor (IAPC) en la zona del euro fue del 0.4% en julio de 2014, frente al 0.5% registrado en junio. Esto se debe fundamentalmente a una menor inflación de los precios de la energía, mientras que el resto de componentes principales del IAPC se mantuvo prácticamente sin variación. Sobre la base de la información disponible, se prevé que la inflación anual medida por el IAPC se mantenga en niveles bajos durante los próximos meses y que aumente gradualmente durante 2015 y 2016. Mientras tanto, las expectativas de inflación a mediano y largo plazo para la zona del euro siguen firmemente ancladas en consonancia con el objetivo del Consejo de Gobierno de mantener las tasas de inflación en un nivel inferior, aunque próximo, al 2 por ciento.

El Consejo de Gobierno considera que los riesgos tanto al alza como a la baja para las perspectivas sobre la evolución de los precios son limitados y, en general, están equilibrados a mediano plazo. En este contexto, las posibles repercusiones de la intensificación de los riesgos geopolíticos y la evolución del tipo de cambio serán objeto de un atento seguimiento.

En lo concerniente al análisis monetario, los datos de junio de 2014 siguen apuntando a un débil crecimiento subyacente del agregado monetario amplio (M3), con una tasa de crecimiento interanual del 1.5% en junio, frente al 1% registrado en mayo. El crecimiento del agregado monetario estrecho (M1) se situó en 5.3% en junio, frente al 5% de mayo. El incremento de la posición acreedora neta frente al exterior de las IFM,

que refleja en parte el continuado interés de los inversores internacionales en los activos de la zona del euro, continuó siendo un importante factor del crecimiento anual de M3.

La tasa de variación anual de los préstamos a sociedades no financieras (ajustada de ventas y titulizaciones) siguió siendo negativa en el –2.3% en junio, frente al –2.5% de mayo y el –3.2% de febrero. La concesión de préstamos a las sociedades no financieras continúa siendo débil, como reflejo de su retraso con respecto al ciclo económico, el riesgo crediticio, los factores de oferta de crédito y el ajuste en curso de los balances de los sectores financiero y no financiero. Al mismo tiempo, en lo que respecta a los flujos mensuales, los préstamos concedidos a sociedades no financieras han mostrado algunos signos de estabilización en los últimos meses, tras registrar considerables flujos mensuales negativos a principios de año. Esta evolución es acorde con los resultados de la encuesta sobre préstamos bancarios del segundo trimestre de 2014, en la que las entidades de crédito indicaron que los criterios de concesión de préstamos a empresas se habían suavizado en términos netos. No obstante, dichos criterios siguen siendo bastante restrictivos en general, si se observan con perspectiva histórica. Asimismo, las entidades señalaron que las sociedades no financieras y los hogares han aumentado su demanda de préstamos neta. El crecimiento anual de los préstamos a hogares (ajustados de ventas y titulizaciones) se situó en 0.5% en junio, prácticamente sin variación desde comienzos de 2013.

En el contexto de debilidad del crecimiento crediticio, la evaluación global de los balances de las entidades de crédito que el BCE está llevando a cabo reviste una importancia primordial. Las entidades de crédito deberían aprovechar al máximo este ejercicio para mejorar su nivel de capital, contribuyendo con ello a aumentar las posibilidades de expansión crediticia durante las próximas etapas de la recuperación.

En síntesis, el análisis económico indica que el actual nivel de baja inflación debería ir seguido de una evolución gradual ascendente de la inflación medida por el IAPC hacia

niveles más próximos al 2%. El contraste con las señales procedentes del análisis monetario confirma esta perspectiva.

En cuanto a las políticas fiscales, el saneamiento integral de las finanzas públicas en los últimos años ha contribuido a reducir los desequilibrios presupuestarios. Importantes reformas estructurales han mejorado la competitividad y la capacidad de ajuste de los mercados de trabajo y de productos de los países. Es preciso que estos esfuerzos cobren impulso ahora para aumentar el potencial de crecimiento de la zona del euro. Las reformas estructurales deberían centrarse en fomentar la inversión privada y la creación de empleo. Para restablecer la solidez de las finanzas públicas, los países de la zona del euro deberían actuar conforme al Pacto de Estabilidad y Crecimiento y mantener los progresos logrados en materia de consolidación fiscal. Dicha consolidación debería diseñarse de forma que favorezca el crecimiento. Una aplicación plena y consistente del marco de vigilancia presupuestaria y macroeconómica de la zona del euro es clave para reducir las elevadas tasas de endeudamiento público, incrementar el potencial de crecimiento y aumentar la capacidad de resistencia de la zona del euro frente a las perturbaciones.

La presente edición del Boletín Mensual contiene dos artículos. En el primero se analiza la experiencia adquirida con las líneas de *swap* bilaterales entre bancos centrales para proporcionar liquidez en moneda extranjera. En el segundo se explican los motivos de la revisión de las normas estadísticas internacionales y las ventajas de las nuevas normas.

Fuente de información:
http://www.bde.es/f/webbde/SES/Secciones/Publicaciones/PublicacionesBCE/BoletinMensualBCE/14/Fich/bm1408-1.pdf

Evolución Económica y Monetaria (BCE)

El 14 de agosto de 2014, el Banco Central Europeo (BCE) publicó en Fráncfort, Alemania, su Boletín Mensual en el que incluye el artículo "Entorno Exterior de la Zona del Euro". A continuación se presenta el contenido.

La economía mundial se mantiene en una senda de recuperación gradual aunque desigual. Tras la débil actividad económica mundial observada en el primer trimestre, el ritmo de crecimiento se está reforzando poco a poco en las economías avanzadas. La dinámica del crecimiento también se recuperó en las economías emergentes, impulsada por la aceleración de crecimiento registrada en China. Sin embargo, el crecimiento global en general sigue siendo relativamente débil, debido a la existencia de restricciones por el lado de la oferta y en algunos casos, a las condiciones financieras más restrictivas y a los riesgos geopolíticos. A nivel mundial la inflación se estabilizó recientemente, mientras que la capacidad productiva sin utilizar sigue siendo abundante, lo que sugiere que no se prevén presiones inflacionistas significativas a corto plazo.

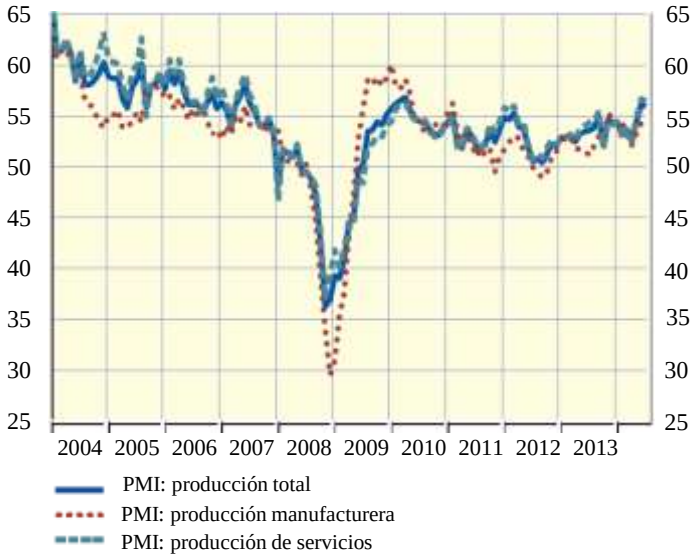
Actividad económica y comercio mundial

La actividad económica mundial continúa recuperándose de forma gradual aunque desigual. Después de la ligera debilidad temporal en el primer trimestre de 2014, la actividad mundial recuperó algo de fortaleza en el segundo trimestre, impulsada por una fuerte recuperación en Estados Unidos de Norteamérica, los factores temporales que afectaron negativamente a la economía al principio del año se han atenuado. Al mismo tiempo, en Reino Unido, la actividad económica mantuvo su dinamismo en el segundo trimestre, impulsada por la mejora de la confianza de los hogares y por un mercado inmobiliario muy activo. Por otra parte, China también recobró su crecimiento como consecuencia de la política de recuperación fiscal y de un nuevo aumento en el crédito. En cambio, la actividad económica de Japón se desaceleró en abril, después

aumentar el impuesto al valor agregado (IVA), sin embargo, la política monetaria fuertemente expansionista continuo apoyando la recuperación. En lo que respecta a Rusia, la actividad económica se desaceleró bruscamente debido a las presiones geopolíticas que también repercutieron negativamente en las regiones de Europa Central y Oriental.

Los indicadores de opinión más recientes confirman que esta dinámica positiva sigue siendo dominante en el tercer trimestre, en un contexto donde el crecimiento continuo pasando de una región a otra. El Índice PMI (Purchasing Managers Index), de producción mundial, excluida la zona del euro se mantuvo prácticamente estable en julio respecto a junio en 56 puntos, la actividad fue impulsada principalmente por las economías avanzadas.

PMI: PRODUCCIÓN MUNDIAL
EXCLUIDA LA ZONA DEL EURO
-Datos mensuales desestacionalizados-

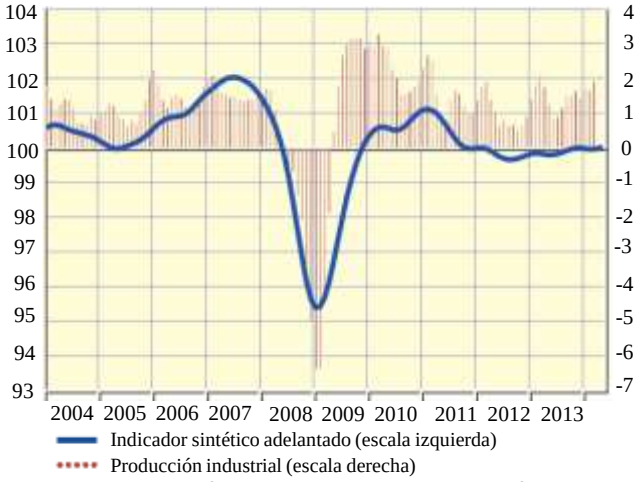


FUENTE: Markit.

En consecuencia, el componente relativo del Índice PMI de nuevos pedidos de compras del sector manufacturero se situó en un nivel ligeramente superior al de julio. Por otro lado, en mayo el indicador sintético adelantado de la OCDE, diseñado para anticipar

los puntos de inflexión en la actividad económica en relación con la tendencia, continuó mostrando una dinámica positiva en las economías avanzadas, pero un crecimiento moderado en las principales economías emergentes. Un conjunto de factores económicos y políticos, principalmente los cuellos de botella estructurales y las tensiones geopolíticas han impedido una recuperación más fuerte en todas las economías de mercado emergentes.

INDICADOR SINTÉTICO ADELANTADO Y PRODUCCIÓN INDUSTRIAL
-Escala izquierda: media del índice normalizado=100; escala derecha: tasas de variación trimestral-



Notas: El indicador sintético adelantado corresponde a los países de la OCDE más Brasil, China, India, Indonesia, Rusia y Sudáfrica. La línea horizontal a la altura de 100 representa la tendencia de la actividad económica. La producción industrial corresponde a la misma muestra, excluida Indonesia.
FUENTE: OCDE y cálculos del BCE.

El crecimiento del comercio mundial mantuvo una trayectoria negativa y se desaceleró aún más en mayo de 2014. De acuerdo con los últimos datos de la Bureau néerlandais d'analyse de politique économique (CPB), las importaciones mundiales reales de bienes disminuyeron trimestralmente 0.6% en mayo, siendo la tasa de crecimiento más débil observada desde hace dos años. El descenso se concentró en las economías emergentes y fue desencadenado por una nueva desaceleración comercial registrada en Asia y Europa Central y Oriental, mientras que las economías avanzadas sostuvieron un crecimiento positivo de sus intercambios comerciales, a pesar de sus bajos niveles. No obstante, en el sector manufacturero, el índice PMI global de nuevos pedidos

exteriores del sector manufacturero que desde principio de año permaneció estable por debajo del punto de equilibrio de 50 puntos, se prevé que la dinámica de intercambios comerciales se torne positiva a corto plazo.

El balance de riesgos para las perspectivas mundiales sigue orientado a la baja. En particular, los riesgos geopolíticos y la evolución de las economías de mercado emergentes y financieros internacionales podrían influir negativamente en la situación económica, principalmente a través de su impacto en los precios de la energía.

Evolución mundial de los precios

A pesar del aumento observado en los últimos meses, la inflación mundial se estabilizó en junio. El aumento general de los precios al consumidor en los países de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE), permaneció sin cambios en junio registrando 2.1%. Excluidos los alimentos y la energía, el aumento anual de los precios al consumidor en los países de la OCDE, también se mantuvo prácticamente sin cambios en junio situándose en 1.9%. En lo que respecta a la evolución por país, la inflación anual en junio, aumentó o se mantuvo estable en la mayoría de las economías avanzadas, a excepción de Japón. En cuanto a las economías emergentes, la inflación disminuyó en China, pero aumentó en Brasil y Rusia, permaneciendo muy por encima de las metas de inflación de los bancos centrales.

EVOLUCIÓN DE LOS PRECIOS EN ALGUNAS ECONOMÍAS
-Tasas de variación porcentual anual-

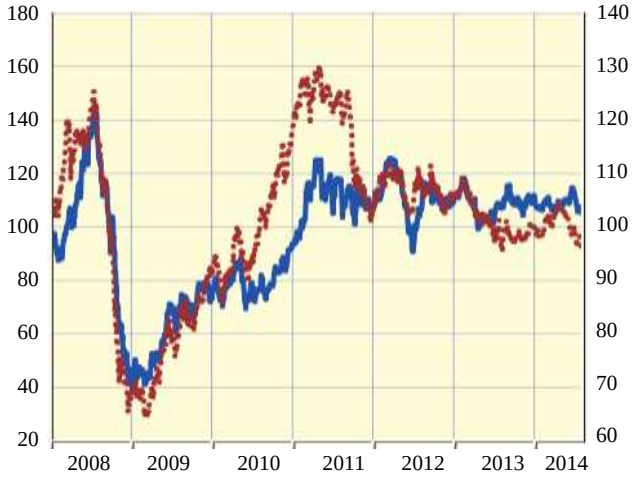
País	2012	2013	2014					
			Ene	Feb	Mar	Abr	May	Jun
OCDE	2.3	1.6	1.7	1.4	1.6	2.0	2.1	2.1
Estados Unidos de Norteamérica	2.1	1.5	1.6	1.1	1.5	2.0	2.1	2.1
Japón	0.0	0.4	1.4	1.5	1.6	3.4	3.7	3.6
Reino Unido	2.8	2.6	1.9	1.7	1.6	1.8	1.5	1.9
China	2.6	2.6	2.5	2.0	2.4	1.8	2.5	2.3
Inflación subyacente OCDE	1.8	1.6	1.6	1.6	1.7	2.0	1.9	1.9

FUENTE: OCDE, datos nacionales, BPI, Eurostat y cálculos del BCE.

Tomando en cuenta la existencia de abundante capacidad productiva sin utilizar a nivel mundial, la relativa estabilidad de los precios de la energía en los últimos meses y las expectativas de inflación bien ancladas (principalmente en las economías avanzadas), las presiones inflacionarias deberían permanecer limitadas en los próximos meses.

Las perspectivas de la inflación mundial están fuertemente afectadas por los cambios en los precios de las materias primas y sobre todo, por el precio de la energía. Después de un aumento moderado en junio, los precios del petróleo disminuyeron casi 6% en julio. El precio del crudo Brent se situó en 105 dólares estadounidenses por barril el 6 de agosto de 2014, siendo inferior en un 4% al nivel registrado un año antes. La reciente reducción de los precios del petróleo refleja la menor preocupación por las posibles pérdidas de las fuentes de suministro de petróleo relacionadas con los conflictos geopolíticos en Irak y Ucrania.

EVOLUCIÓN DE LOS PRECIOS DE LAS MATERIAS PRIMAS



FUENTE: Bloomberg y HWWI.

Al mismo tiempo, la inestabilidad política y los problemas técnicos siguen pesando sobre la producción de petróleo tanto en los países de la Organización de Países

Exportadores de Petróleo (OPEP) como en los no pertenecientes, incluso si la oferta mundial se haya mantenido sin cambios en junio con respecto a mayo.

Por el lado de la demanda, según la Agencia Internacional de la Energía (AIE), el crecimiento de la demanda mundial de petróleo se mantiene inmóvil, de acuerdo con el moderado crecimiento del PIB mundial. Por consiguiente, los participantes del mercado esperan una ligera disminución en los precios del petróleo a mediano plazo, los contratos de futuros del Brent con vencimiento en diciembre de 2015 se negocian a 104 dólares estadounidenses por barril.

En términos agregados, los precios de las materias primas no energéticas descendieron aproximadamente 2% en julio con respecto a junio, lo que refleja una disminución significativa de los precios de los alimentos (de aproximadamente 18% desde principios de mayo). Esta evolución se explica por una reducción de los precios de los cereales dado que la cosecha debería ser abundante debido a las condiciones meteorológicas particularmente favorables. El índice de precios de las materias primas no energéticas (en dólares estadounidenses) actualmente se sitúa en un nivel comparable al del año anterior.

Evolución en algunas economías

Estados Unidos de Norteamérica

En Estados Unidos de Norteamérica, el PIB real experimentó una fuerte recuperación de la actividad en el segundo trimestre 2014, después de la desaceleración observada en el primer trimestre provocada por las condiciones climáticas. De acuerdo con la estimación preliminar de la Oficina de Análisis Económico (Bureau of Economic Analysis), el Producto Interno Bruto (PIB) real creció 4% en tasa anual (1% trimestral), frente a un descenso del 2.1% (-0.5% trimestral) en el primer trimestre de 2014, la recuperación del segundo trimestre refleja principalmente, la inversión de los factores

temporales que habían afectado el crecimiento en el trimestre anterior, como la contribución de existencias y las exportaciones. Además, los gastos de consumo privado y la formación bruta de capital fijo también contribuyeron positivamente al crecimiento, lo que indica que la demanda interna cobró impulso. Por otra parte, la demanda externa neta participó de forma negativa al crecimiento del PIB, pero en menor medida que en el primer trimestre debido a un incremento de las exportaciones.

Los indicadores disponibles de las encuestas de opinión registrados hasta julio indican que la economía de Estados Unidos de Norteamérica mantendrá su ritmo de crecimiento de la actividad económica en el tercer trimestre del 2014. La recuperación será respaldada por la reducción de la presión fiscal y el fortalecimiento de la demanda interna privada basada en las condiciones financieras acomodaticias, en la mejora de la confianza de los consumidores y empresarios. En particular, el consumo privado deberá ser apoyado por la atenuación del proceso de desendeudamiento de los hogares y la continua mejora en el mercado de trabajo, así como por los efectos riqueza positivos ligados a las inversiones financieras y a las inmobiliarias. El aumento de la demanda y las condiciones de financiamiento también favorecerán la inversión, como indican los últimos indicadores de confianza de los empresarios. Por otra parte, los resultados recientes de los indicadores relacionados con la actividad inmobiliaria fueron desiguales, la recuperación de la inversión residencial debería reforzarse al mismo tiempo con el aumento de la confianza de las constructoras observada en de julio.

CRECIMIENTO DEL PIB REAL EN ALGUNAS ECONOMÍAS
-Tasas de variación-

País	Tasas de crecimiento anual					Tasas de crecimiento trimestral		
	2012	2013	2013	2014		2013	2014	
			IV	I	II	IV	I	II
Estados Unidos de N.	2.3	2.2	3.1	1.9	2.4	0.9	-0.5	1.0
Japón	1.4	1.5	2.4	2.8	--	0.1	1.6	--
Reino Unido	0.3	1.7	2.7	3.0	3.1	0.7	0.8	0.8
China	7.7	7.7	7.7	7.4	7.5	1.7	1.5	2.0

FUENTE: Datos nacionales, BPI, Eurostat y cálculos del BCE.

La inflación medida por el Índice de Precios al Consumidor (IPC) se estabilizó en junio, después de haber aumentado en los tres meses anteriores, reflejando principalmente los factores temporales, es decir, un repunte del aumento de los precios de los alimentos y la energía. El aumento anual del IPC se estabilizó en el 2.1% en junio, mientras que el incremento de los precios de la energía permanecieron elevados por tercer mes consecutivo. En cambio, la inflación anual, excluidos los alimentos y la energía disminuyó 1.9% después de registrar 2% en mayo, lo que refleja una reducción del aumento de precios de vivienda y servicios médicos. Por lo tanto, la inflación únicamente deberá crecer gradualmente, teniendo en cuenta la ausencia de factores temporales que provocaron el reciente aumento de los precios. Además, los recursos de la economía sin utilizar en el mercado de trabajo y el moderado incremento de los salarios deberían reducir las presiones de los precios.

En un contexto de mejora de las perspectivas económicas, el Comité Federal de Mercado Abierto de la Reserva Federal (FOMC) anunció en su reunión del 30 de julio de 2014, una reducción del ritmo de compras mensuales de activos por otros 10 mil millones, hasta 25 mil millones de dólares estadounidenses a partir de agosto. Esta reducción se distribuye por igual entre las compras de valores respaldados por préstamos hipotecarios (de 15 mil millones a 10 mil millones de dólares estadounidenses) y a los bonos del tesoro a largo plazo (de 20 mil millones a 15 mil millones de dólares estadounidenses). El Comité reafirmó que para determinar el período de duración durante el cual la banda fijada como objetivo de los fondos federales se mantendrá entre un rango de 0 a 0.25% se “deberá tomar en cuenta una amplia gama de información, incluyendo las medidas de la situación el mercado de trabajo, los indicadores de las presiones inflacionarias y las expectativas de inflación, además de los datos relativos a la evolución financiera.”

Japón

En Japón, después de los resultados relativamente sólidos de principio de 2014, los últimos indicadores económicos confirman que la actividad probablemente se contrajo en el segundo trimestre del año, bajo el efecto del reequilibrio de la demanda privada luego del aumentó en el IVA que se dio en abril y los gastos realizados de manera anticipada en el primer trimestre. Después de una fuerte caída en abril, el consumo privado real se recuperó moderadamente en los meses siguientes, mientras que en junio la producción industrial registró una nueva contracción. Al mismo tiempo, los pedidos privados de maquinaria disminuyeron significativamente en mayo y las exportaciones reales de bienes se redujeron fuertemente en mayo y junio, lo que indica una cierta debilidad en la inversión privada no residencial y de las exportaciones en el segundo trimestre. Sin embargo, más recientemente, los indicadores del clima de negocios de las encuestas de opinión fueron ligeramente desiguales. Por ejemplo, en julio, el índice del sector manufacturero mantuvo su punto de equilibrio de expansión.

La inflación disminuyó ligeramente en junio, después de haber aumentado durante los seis meses anteriores, debido al aumento del IVA en abril. El incremento anual de la inflación medida por el IPC disminuyó ligeramente en junio, situándose en 3.6% (frente al 3.7% del mes anterior), mientras que el IPC, excluidos los alimentos, bebidas y energía aumento ligeramente situándose en el 2.3% (2.2% en el mes anterior). Haciendo abstracción de los efectos en junio, el aumento del IVA aplicado en abril (y tomando en cuenta las estimaciones su impacto por el Banco de Japón), la inflación general anual disminuyó ligeramente ubicándose en 1.5% (desde el 1.6% el mes anterior) y la inflación anual excluyendo alimentos, bebidas y energía, se incrementó moderadamente, pasando de 0.5 al 0.6%, después de disminuir significativamente el mes anterior.

En su reunión de política monetaria del 15 de julio 2014 el Banco de Japón decidió mantener sin cambios los objetivos para la base monetaria.

Reino Unido

La fuerte dinámica de la actividad económica continuó en Reino Unido en el segundo trimestre 2014. Según estimaciones preliminares, el crecimiento real del PIB se mantuvo en el 0.8% en tasa trimestral. La actividad fue impulsada principalmente por el crecimiento en los servicios, pero el sector de la producción también contribuyó positivamente. Aunque el desglose de los componentes de la demanda aún no esté disponible, los datos de alta frecuencia muestran que la actividad económica se sostuvo por la dinámica del mercado inmobiliario residencial y por un fortalecimiento del consumo privado. Esta evolución reflejó el seguimiento de la continua mejora en el mercado de trabajo, el desempleo disminuyó nuevamente por tercer mes consecutivo registrando en mayo una tasa promedio de 6.5%, siendo la más baja desde hace cinco años, además reflejo la dinámica sostenida de la formación bruta de capital fijo que se recuperó a partir de niveles muy bajos. Sin embargo, a mediano plazo, la necesidad de un ajuste de los balances en los sectores público y privado podría afectar la actividad económica.

El aumento anual de la inflación medida por el IPC alcanzó 1.9% en junio, después de registrar 1.5% el mes anterior, al mismo tiempo que permaneció por sexto mes consecutivo por debajo del objetivo del Banco de Inglaterra. Los precios de la ropa y calzado, que no disminuyeron como ocurre comúnmente en junio, aportaron la contribución más importante a esta evolución. Sin embargo, las presiones inflacionarias deberían mantenerse moderadas en los próximos meses, en relación con un período prolongado de crecimiento moderado en los salarios y la incidencia inesperada de la apreciación de la libra esterlina.

En su reunión de 10 de julio de 2014, el Comité de Política Monetaria del Banco de Inglaterra decidió mantener su tasa de interés oficial en 0.5% y el importe de su programa de compra de activos en 375 mil millones libras esterlinas.

China

En China, el crecimiento repuntó en el segundo trimestre, dado que los medios de recuperación fiscal, una fuerte aceleración del crédito y un reforzamiento de la demanda externa contribuyeron a un cambio rápido de la actividad económica. El crecimiento anual del PIB real fue de 7.5% en el segundo trimestre de 2014, después de registrar 7.4% en el trimestre anterior. En tasa trimestral, el crecimiento paso de 1.5% hasta alcanzar 2%. La aceleración de la actividad en el segundo trimestre fue respaldada por un fuerte aumento en el financiamiento del sector privado, aumentando así, el ya elevado incentivo financiero de China. La fuerte expansión del crédito impulso la inversión, la cual aportó la principal contribución al crecimiento, mientras que la participación de las exportaciones netas fue positiva por primera vez desde principios de 2013. Sin embargo, la expansión del comercio exterior, en general permaneció muy débil en una perspectiva histórica a pesar de recuperarse después de un principio de año muy difícil. Al mismo tiempo, los riesgos relacionados con el mercado inmobiliario residencial parecen disminuir, después de tener una rápida caída en el año, el descenso de las ventas de vivienda alcanzó recientemente el punto más bajo, los compradores aprovecharon la disminución de los precios otorgada por los promotores.

A largo plazo, la dinámica actual de crecimiento sugiere que el objetivo de crecer 7.5%, fijado por las autoridades chinas para este año probablemente se alcance. Sin embargo, el crecimiento del PIB sigue estando sujeto a la rápida expansión del crédito, a pesar de los esfuerzos de las autoridades por hacer frente a la fragilidad financiera y a los desequilibrios macroeconómicos. A medida que la economía encuentre una trayectoria

de crecimiento más moderado y sostenible, la actividad deberá disminuir progresivamente.

A pesar de un rápido crecimiento del crédito, las presiones inflacionarias siguen siendo débiles, las sobrecapacidad de algunas industrias pesadas continúan influyendo en los precios. Desde mediados de 2012, el aumento anual del IPC fue de aproximadamente 2.5%, mientras que la inflación, excluidos alimentos y energía, permaneció cercana al 1.7%. El índice de precios al productor permanece negativo desde marzo de 2012, al mismo tiempo que se apunta hacia una tendencia ascendente.

Tipo de Cambio

En el último mes, el euro se depreció frente a las monedas de la mayoría de los principales socios comerciales de la zona del euro. El 6 de agosto de 2014, el tipo de cambio efectivo nominal del euro, medido frente a las monedas de los 20 socios comerciales más importantes de la zona del euro se situaba en 1% por debajo de su nivel observado a principios de julio y casi al mismo nivel (-0.1%) del registrado un año antes. Durante este período, los movimientos de los tipos de cambio estuvieron ampliamente ligados a la evolución de las expectativas sobre el futuro de la política monetaria, así como a los ajustes de las expectativas de mercado para las perspectivas económicas de la zona del euro, en comparación con otras grandes economías.

En términos bilaterales, desde principios de julio, el euro se depreció frente al dólar estadounidense (2.5%), al yen japonés (1.7%) y a la libra esterlina (0.7%). En el período de análisis igualmente el euro se depreció frente a las monedas de algunas economías emergentes de Asia, principalmente el renminbi chino (3.1%) y en algunos países exportadores de materias primas. En cambio el euro se apreció frente a las monedas de los estados miembros de la Unión Europea (UE) no pertenecientes a la zona del euro. Esta apreciación fue de 0.9% con relación a la corona sueca y a la kuna croata de 1.8% frente al forint húngaro.

TIPO DE CAMBIO EFECTIVO NOMINAL DEL EURO
-Datos diarios; índice: Primer trimestre 1999=100-



Nota: El tipo de cambio efectivo nominal del euro se calcula frente a las monedas de los veinte principales socios comerciales de la zona del euro.
FUENTE: BCE.

EVOLUCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO DEL EURO
-Datos diarios; unidades de moneda por euro; tasas de variación-

	Ponderación en el tipo de cambio efectivo del euro (TCE-20)	Variación del tipo de cambio efectivo del euro a 6 de agosto de 2014 con respecto al	
		1er de julio de 2014	6 de agosto de 2013
TCE-20		-1.0	-0.1
Renminbi chino	18.7	-3.1	1.2
Dólar estadounidense	16.8	-2.5	0.5
Libra esterlina	14.8	-0.7	-8.4
Yen japonés	7.2	-1.7	4.8
Franco suizo	6.4	0.1	-1.3
Zloty polaco	6.2	1.1	-0.2
Corona checa	5.0	1.5	7.4
Corona sueca	4.7	0.9	6.1
Won coreano	3.9	-0.2	-6.6
Forint húngaro	3.2	1.8	5.5
Corona danesa	2.6	0.0	0.0
Leu rumano	2.0	1.2	0.8
Kuna Croata	0.6	0.9	1.8

Nota: El tipo de cambio efectivo nominal se calcula frente a las monedas de 20 de los socios comerciales más importantes de la zona del euro.
FUENTE: BCE.

Las litas lituanas y la corona danesa que participan en el Mecanismo de tipo de cambio II (MTCII), han permanecido prácticamente estables frente al euro cotizando a sus respectivos tipos de cambio o niveles cercanos. El 23 de julio de 2014, el Consejo de la UE aprobó la decisión de autorizar a Lituania adoptar el euro como moneda oficial a partir del primero de enero de 2015.

Introducción del euro en Lituania a partir de enero de 2015

El 23 de julio 2014, el Consejo de la Unión Europea aprobó la decisión de autorizar a Lituania adoptar el euro como moneda oficial a partir del 1° de enero 2015. Lituania será el decimonoveno estado miembro de la UE que se une a la zona del euro. Los países de la zona del euro participan automáticamente en el Mecanismo de Vigilancia Única (MSU) y por lo tanto, Lituania también se adherirá a MSU, el mismo día que adopte el euro. Será así, el primer país que se una al mismo tiempo a la zona del euro y al MSU.

El 4 de junio de 2014, el BCE y la Comisión Europea publicaron sus respectivos *Informes de convergencia* conforme a la obligación impuesta por el artículo 140 del tratado sobre el Funcionamiento de la Unión Europea de informar al Consejo de la UE al menos una vez cada dos años, o a petición de un Estado miembro de la UE que se beneficia de una derogación en los "avances realizados por los Estados miembros beneficiados de una derogación en el cumplimiento de sus obligaciones para la realización de la Unión económica y monetaria". Con base en los resultados de estos informes, la Comisión concluyó que Lituania había cumplido todas las condiciones necesarias para la adoptar del euro.

Al mismo tiempo, el Consejo de la UE adoptó también un reglamento relativo al tipo de cambio de conversión del euro para Lituania. El tipo de cambio de conversión definitiva se fijó en 3.45280 litas por euro, nivel correspondiente a su respectivo tipo de cambio actual de las litas en el Mecanismo de Tipo de Cambio II (MTC II). Este tipo

de cambio permanece sin cambios con relación al que se había fijado cuando las litas se incorporaron al MTC II en el 2004. El BCE y el Banco de Lituania siguieron la evolución en el mercado del tipo de cambio de la litas frente al euro en el marco del acuerdo del MTC II hasta finales de 2014. Es conveniente recordar que Lituania se unió al MTC II el 28 de junio 2004, conservando su dispositivo existente en un fondo de emisión bajo la forma de un contrato unilateral, sin imponer ninguna obligación adicional al BCE. Durante el período de referencia, la litas permaneció estable, sin mostrar ninguna desviación con relación a su respectivo tipo de cambio dentro del MTC II.

La entrada de Lituania en la zona del euro representa un logro importante para la política económica del país, reforzando significativamente la confianza. La participación en la zona del euro puede facilitar nuevos los avances hacia la integración económica, la mejora del entorno para la inversión y la búsqueda de la convergencia económica sostenible. La economía lituana ya está profundamente integrada al mercado único y si los beneficios asociados con la participación en la unión monetaria son evidentes, eso implica, también un compromiso de las autoridades nacionales para garantizar que el proceso de recuperación se registre en el período acordado, evitando acompañarse de nuevos eventos alternados de expansión y recesión.

Los cambios observados durante el período de expansión que comprende de 2005-2007, destacaron particularmente las dificultades para controlar las presiones de origen interno en los precios y evitar un nuevo recalentamiento de la economía. Partiendo de esta experiencia, el BCE expresó su preocupación en su "Informe sobre la convergencia" en cuanto a su carácter viable de la convergencia en materia de inflación en Lituania. Sin embargo, el BCE también señaló que la economía lituana había demostrado una gran capacidad de ajuste en el mercado de trabajo y de bienes y servicios después de iniciar de la crisis. La disciplina fiscal y las reformas en el sector público facilitan también el proceso de ajuste. Los desequilibrios macroeconómicos del

país fueron corregidos durante los años siguientes, sin la ayuda de un programa del FMI, la Comisión Europea no seleccionó a Lituania para ser el objeto de un balance profundo en su informe de 2014, sobre el mecanismo de alerta.

Con el fin de consolidar las ventajas de la competitividad alcanzadas en estos últimos años y de garantizar la estabilidad, las autoridades lituanas deben solucionar los problemas estructurales que la economía sigue enfrentando, principalmente la persistencia estructural de un elevado desempleo, la escasez de mano de obra, una fuerte dependencia frente a la energía y la poca eficiencia energética, además de la fuerte carga que representa una economía informal. Las autoridades lituanas publicaron una carta de compromiso para cumplir con sus prioridades de política económica, algunas deben realizarse antes de ser adoptado el euro el primero de enero de 2015, por ejemplo, el proyecto de ley constitucional sobre la puesta en marcha del pacto fiscal que deberá adoptarse. Del mismo modo, bajo la orden del Banco de Lituania el proceso ampliación de la política macro prudencial debería terminar pronto, de manera que todos los instrumentos que permiten conducir una política macro prudencial contra cíclica están disponibles en el tiempo requerido. Además, un límite en las transacciones en efectivo debería ser implementado rápidamente, pues esta medida favorecería una reducción del peso de la economía informal.

Como para los demás países que se incorporaron a la zona del euro después de 2004, incluida Letonia, que es el más reciente, el Banco Lituano y el BCE contribuyeron ampliamente en la preparación de la integración de Lituania a la zona del euro y la transición al euro fiduciario así, como a la elaboración de estadísticas y análisis económicos requeridos.

Es importante que cada nuevo estado miembro de la zona del euro siga manifestando su apropiación del proyecto del euro luego de adherirse. La experiencia de los últimos años confirmó que la participación en la Unión monetaria no se integra solamente a los

derechos, sino que también incluye obligaciones. En efecto, el éxito del euro depende del compromiso acordado por todos los países de la zona del euro de asumir las responsabilidades que van junto con los beneficios que pueden obtener de su participación en esta zona. El BCE celebra el compromiso demostrado por las autoridades lituanas de resolver los problemas estructurales de esta economía y de garantizar la exitosa participación de Lituania en la moneda única.

Fuente de información:
https://www.banque-france.fr/uploads/tx_bdfgrandesdates/bulletin-mensuel-bce-aout-2014_01.pdf

La economía de la eurozona se estanca en el segundo trimestre (BBVA Research)

El 14 de agosto de 2014, la sección de Análisis Económico de BBVA Research publicó el artículo "La economía de la eurozona se estanca en el segundo trimestre". A continuación se presenta el contenido.

Eurozona: El Producto Interno Bruto (PIB) se estanca, frente a unas expectativas de ligero crecimiento (BBVA Research: 0.2% trimestral; Consenso: 0.1% trimestral).

La estimación preliminar del PIB muestra que el crecimiento trimestral del PIB del conjunto de la zona euro se estancó en el segundo trimestre de 2014, pese a los datos positivos registrados en España, Portugal y Holanda (0.6 trimestral, 0.6 y 0.5 trimestral, respectivamente). Este estancamiento se explica por un desempeño peor de lo esperado de las economías centrales (Alemania, Francia e Italia). Por componentes, las exportaciones netas y la inversión parecen haber drenado crecimiento, mientras que el consumo interno debería haber repuntado ligeramente.

Aunque los datos disponibles para el tercer trimestre se limiten a los de confianza de julio, éstos apuntan a que la recuperación ganaría algo de tracción en el segundo semestre, pero la sorpresa negativa del PIB en el segundo trimestre de 2014 podría

poner sesgos a la baja, en una o dos décimas, a nuestra previsión de crecimiento para el año en su conjunto (1.1%).

Alemania: La actividad se contrae más de lo esperado (BBVA Research: 0.2% trimestral; Consenso: -0.1% trimestral). El PIB se contrae un -0.2% trimestral, debido fundamentalmente al comportamiento del sector exterior y de la inversión. Las exportaciones netas tendrían un efecto negativo sobre el crecimiento, puesto que, según explica la nota de prensa, las exportaciones crecieron menos que las importaciones a lo largo del trimestre. La inversión, especialmente en construcción, se contrajo tras experimentar un fuerte crecimiento en el primer trimestre de 2014 por un invierno excepcionalmente templado. Tanto el consumo privado como el público aumentaron ligeramente.

Francia: Se estanca la economía en el segundo trimestre de 2014 (BBVA Research: 0.2% trimestral; Consenso: 0.1% trimestral).

El PIB se mantiene estable (0.0% trimestral) por segundo trimestre consecutivo. La demanda doméstica contribuye positivamente, con el consumo privado y público compensando la caída de la inversión. Los cambios en inventarios drenaron algo de crecimiento. Por último, el estancamiento de las exportaciones y una pequeña moderación en el crecimiento de las importaciones explican una ligera contribución negativa de la demanda externa neta.

Portugal: El PIB crece un 0.6% trimestral, por encima de lo esperado (BBVA Research: 0.4% trimestral; Consenso 0.5% trimestral).

Tras la contracción del primer trimestre del año, la economía portuguesa se recupera en el segundo trimestre de 2014, ligeramente por encima de las expectativas. Detrás de esta expansión está fundamentalmente el crecimiento de las exportaciones de bienes y servicios. La demanda interna podría haber contribuido positivamente al crecimiento,

especialmente en el componente de la inversión, al desvanecerse los factores temporales que lastraron la actividad durante el primer trimestre del año.

PIB DE LA EUROZONA
-Porcentaje-

	2013	Trimestres			BBVA
		IV 2013	I 2014	II 2014	
Eurozona	-0.4	-0.2	0.3	0.0	0.2
Alemania	0.4	0.4	0.7	-0.2	0.2
Francia	0.2	0.2	0.0	0.0	0.2
Italia	-1.8	0.1	-0.1	-0.2	0.2
España	-1.2	0.3	0.4	0.6	0.5
Portugal	-1.4	0.5	-0.6	0.6	0.4
Austria	0.3	0.4	0.1	0.2	
Bélgica	0.2	0.3	0.4	0.1	
Holanda	-0.8	0.6	-0.4	0.5	
Finlandia	-1.4	-0.3	-0.3	0.1	

FUENTE: Eurostat y BBVA Research.

Fuente de información:
https://www.bbvaresearch.com/wp-content/uploads/pdf/1477_40250.pdf

VI. ECONOMÍA INTERNACIONAL

Economía de los Estados Unidos de Norteamérica

Anuncio de política monetaria (FOMC)

El 30 de julio de 2014, el Comité Federal de Mercado Abierto (Federal Open Market Committee, FOMC) de la Reserva Federal de Estados Unidos de Norteamérica publicó su anuncio de política monetaria, el cual se presenta a continuación.

La información recibida desde que el Comité Federal de Mercado Abierto se reunió en junio[1] sugiere que el crecimiento de la actividad económica repuntó durante el segundo trimestre. Las condiciones del mercado laboral mostraron mejoría, en tanto que la tasa de desempleo continuó bajando. Sin embargo, una serie de indicadores del mercado laboral sugiere una subutilización significativa de recursos laborales. El gasto de los hogares parece estar aumentando moderadamente en tanto que la inversión fija empresarial crece, mientras que la recuperación del sector vivienda sigue siendo lento. La política fiscal obstaculiza el crecimiento económico, aunque el alcance de dicha restricción pudiera estar disminuyendo. La inflación se ubica más cerca del objetivo de largo plazo del Comité, en tanto, las expectativas de inflación a largo plazo se mantienen estables.

De conformidad con su mandato estatutario, el Comité busca fomentar el máximo nivel de empleo y la estabilidad de precios. El Comité espera que, con la política acomodaticia adecuada, la actividad económica se expanda a un ritmo moderado, con los indicadores del mercado laboral y de inflación moviéndose hacia los niveles que el Comité juzga consistentes con su doble mandato. El Comité considera que los riesgos

[1] http://www.federalreserve.gov/newsevents/press/monetary/20140618a.htm

para la perspectiva de la actividad económica y para el mercado laboral se ubican más próximos al equilibrio y considera que la probabilidad de una inflación persistentemente por debajo de 2% ha disminuido ligeramente.

El Comité considera la existencia de una fortaleza subyacente suficiente en la economía para apoyar la actual mejora de las condiciones del mercado laboral. A la luz del progreso alcanzado en pro del máximo empleo y de la mejora de las perspectivas de las condiciones del mercado laboral, desde el inicio del actual programa de compra de activos, el Comité decidió hacer una reducción adicional en el ritmo de sus compras de activos. A partir de agosto, el Comité agregará a sus tenencias de valores respaldados por hipotecas 10 mil millones de dólares al mes en lugar de los 15 mil millones de dólares por mes, y sumará a sus tenencias de valores notas del Tesoro a largo plazo por un monto de 15 mil millones de dólares por mes en vez de los 20 mil millones de dólares por mes. El Comité mantiene su actual política de reinvertir los pagos del principal derivado de sus tenencias de valores respaldados por hipotecas y rotará los plazos de los vencimientos de los bonos del Tesoro a subastar. Las considerables, y aún crecientes, tenencias de valores a largo plazo del Comité deben mantener la presión a la baja sobre las tasas de interés a largo plazo, apoyar los mercados hipotecarios y ayudar a ampliar las condiciones financieras más acomodaticias, lo que a su vez debe promover una recuperación económica más sólida y ayudar a garantizar que la inflación, con el tiempo, se ubiqué en la tasa más consistente con el doble mandato del Comité.

El Comité seguirá de cerca la información generada respecto a la evolución económica y financiera en meses próximos y continuará con sus compras de valores del Tesoro y de valores respaldados por hipotecas y empleará sus otras herramientas de política conforme sean requeridas hasta que las perspectivas para el mercado laboral hayan mejorado sustancialmente en un contexto de estabilidad de precios. Si la información recibida apoya de manera contundente las expectativas del Comité de una mejora

continua de las condiciones del mercado laboral y de que la inflación retorne a su objetivo de largo plazo, es probable que el Comité reduzca el ritmo de las compras programada de activos en las próximas reuniones. Sin embargo, dichas compras de activos no están en un curso de acción prestablecido, por lo que las decisiones del Comité sobre su ritmo quedarán supeditadas a las perspectivas económicas que el Comité tenga respecto a las condiciones del mercado laboral, de la inflación, así como de la evaluación que tenga de su probable eficacia y costo que impliquen dichas compras.

Para apoyar los continuos avances hacia el máximo nivel de empleo con estabilidad de precios, el Comité ratifica su opinión de que una postura altamente acomodaticia de la política monetaria sigue siendo apropiada. Para determinar el tiempo que se debe mantener el actual intervalo objetivo, de entre 0.00 y 0.25%, para la tasa de fondos federales, el Comité evaluará los avances —tanto los realizados como los esperados— rumbo a sus objetivos de máximo nivel de empleo y de una inflación de 2%. Esta evaluación tendrá en cuenta una amplia gama de información, incluidas las mediciones de las condiciones del mercado laboral, los indicadores de las presiones inflacionarias, las expectativas de inflación, así como los reportes sobre la evolución financiera. El Comité continúa anticipando, con base en la evaluación de dichos factores, que probablemente sea apropiado mantener el actual intervalo objetivo para la tasa de fondos federales por un tiempo considerable después de que el programa de compra de activos finalice, especialmente si la inflación proyectada se mantiene por debajo del objetivo del Comité de 2% a largo plazo y siempre que las expectativas de inflación a largo plazo sigan bien ancladas.

Cuando el Comité decida iniciar el retiro de la política acomodaticia, se necesitará un enfoque equilibrado de consonancia con sus objetivos a largo plazo de máximo nivel de empleo y de inflación de 2%. El Comité anticipa que, incluso después de que el empleo y la inflación estén cerca de los niveles consistentes con su mantdato legal, las

condiciones económicas pueden, por algún tiempo, justificar el mantener la tasa de fondos federales por debajo de los nivels que el Comité considera como normales en el largo plazo.

Votaron a favor de la decisión de política monetaria del FOMC: Janet L. Yellen, Presidenta; William C. Dudley, Vice Presidente; Lael Brainard; Stanley Fischer; Richard W. Fisher; Narayana Kocherlakota; Loretta J. Mester; Jerome H. Powell y Daniel K. Tarullo. Votaron en contra: Charles I. Plosser, quien objetó el planteamiento de que probablemente sea apropiado mantener el actual rango objetivo de la tasa de fondos federales por "un tiempo considerable después de que finalice el programa de compra de activos", ya que dicho planteamiento depende del tiempo y no refleja el considerable progreso económico que se ha logrado rumbo a los objetivos del Comité.

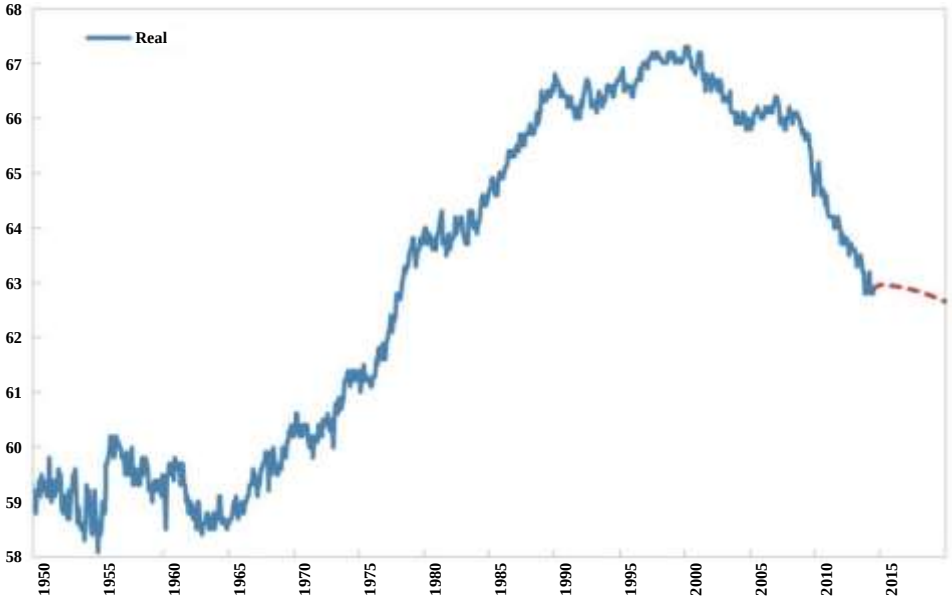
Fuente de información:
http://www.federalreserve.gov/newsevents/press/monetary/20140730a.htm

La fuerza laboral de Estados Unidos de Norteamérica: ¿Dónde se han ido los trabajadores? (Blog FMI)

El 7 de agosto de 2014, Diálogo a fondo, el blog del FMI sobre temas económicos de América Latina publicó el artículo "La fuerza laboral de Estados Unidos de Norteamérica: ¿Dónde se han ido los trabajadores?" A continuación se presenta el contenido.

Algo anda mal. Con la recuperación económica de Estados Unidos de Norteamérica, las contrataciones aumentan y la gente se anima a buscar empleo nuevamente. Sin embargo, la proporción de la población adulta que tiene empleo o lo busca, lo que se denomina la tasa de participación en la fuerza laboral, ha disminuido, y se sitúa en 62.9% en julio de 2014 (gráfica siguiente).

TASA DE PARTICIPACIÓN EN LA FUERZA LABORAL EN EL LARGO PLAZO
-Porcentaje-



FUENTE: Oficina de Estadísticas Laborales de Estados Unidos de Norteamérica y *Haver Analytics*.

Esto representa un descenso de tres puntos porcentuales desde la Gran Recesión, y la tasa más baja desde 1978. Lo más destacable es que la mitad de los aumentos en las tasas de participación que se registraron entre 1960 y el año 2000, producto de cambios sociales radicales como el auge de la natalidad en la posguerra y el ingreso de las mujeres a la fuerza laboral, se han revertido en los últimos seis años. La fuerza laboral de Estados Unidos de Norteamérica ha perdido el equivalente a 7.5 millones de trabajadores.

Una cuestión crucial para la economía de Estados Unidos de Norteamérica

La dinámica del mercado laboral de Estados Unidos de Norteamérica es tal vez el problema más crucial, e incierto, en la economía hoy en día. Es importante por dos razones fundamentales. En primer lugar, el tamaño futuro de la fuerza laboral será determinante para el ritmo del crecimiento económico de Estados Unidos de Norteamérica en el mediano plazo. En segundo lugar, el grado de reversibilidad de los

descensos recientes en las tasas de participación será el factor decisivo para la inflación de salarios y precios y, por ende, para determinar el momento y la frecuencia de los aumentos de las tasas de interés que efectúe la Reserva Federal.

La época de oro del mercado laboral y su posterior descenso

Aun antes de la Gran Recesión, la participación en la fuerza laboral había registrado descensos. Durante la "época de oro", de 1960 a 1990, las tasas de participación aumentaron del 60 al 66%. Esto fue consecuencia de la llegada a la edad adulta de la generación resultante del auge de natalidad en la posguerra y del aumento de la representación de la mujer en la fuerza laboral. Pero este impulso en la importancia de la fuerza laboral comenzó a disminuir en los años noventa, cuando la generación de posguerra comenzó a jubilarse y las tasas de participación de la mujer disminuyeron. De hecho, desde el estallido de la burbuja informática y la recesión de 2001, la tasa de participación ha sufrido un descenso continuo.

Hay una serie de factores que explican esta disminución. Una parte importante de esta tendencia se debe a cambios estructurales, principalmente vinculados al envejecimiento de la población. No obstante, en particular después de la Gran Recesión, también influyeron fuertemente factores cíclicos, como la disponibilidad de empleos y la dinámica de los salarios.

En nuestro estudio reciente, se señalaba que el envejecimiento es causa de cerca del 50% del descenso de la participación después de la Gran Recesión, en tanto que las causas cíclicas representan un 30 o 40 por ciento.

El resto de este descenso registrado después del año 2007 es consecuencia de otros factores, por ejemplo, el importante descenso en la participación de los jóvenes. La mayoría de esto no se debe, como se ha especulado, al aumento de la asistencia a las universidades, sino a la disminución del número de estudiantes que trabajan además de

estudiar. El aumento de las solicitudes de seguro por discapacidad también ha tenido un papel importante. Las tendencias demográficas implican que más gente que antes está en el grupo de la población con más de 50 años de edad, donde la incidencia del seguro de discapacidad es mayor. Además, se registró un aumento notable de solicitudes después de la Gran Recesión. Es importante destacar que aquellas personas a las que finalmente se les negaron los beneficios, dejaron la fuerza laboral mientras sus solicitudes estaban todavía en trámite.

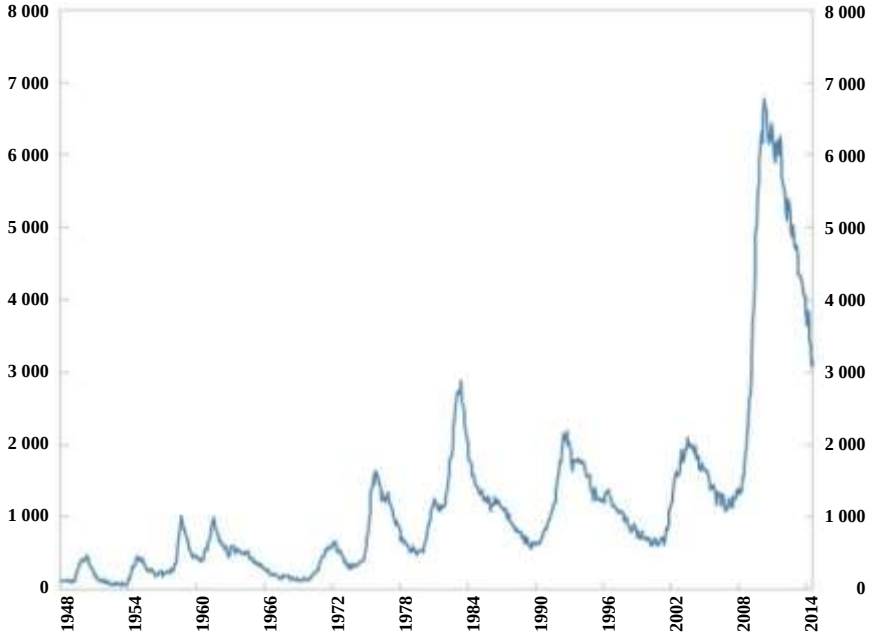
Reversión temporal del descenso

Sobre la base de los datos a nivel de los estados, nuestro análisis sugiere que hasta un tercio del descenso de las tasas de participación posterior a 2007 es reversible. En los próximos años esto debería significar una recuperación temporal de la participación, con aproximadamente 2 millones de trabajadores volviendo al mercado laboral a medida que mejoren las ofertas de empleo. No obstante, para el 2017, las fuerzas subyacentes, como el envejecimiento de la población, harán que las tasas de participación comiencen a disminuir nuevamente y contrarrestarán con creces la recuperación cíclica.

Fomentar la tasa de participación de forma sostenida

A pesar de la recuperación que se ha registrado hasta el momento, el mercado laboral estadounidense está lejos de su nivel normal. Las cifras de personas desempleadas por tiempo prolongado siguen siendo más altas que en cualquier otro punto máximo registrado desde la Segunda Guerra Mundial (gráfico siguiente).

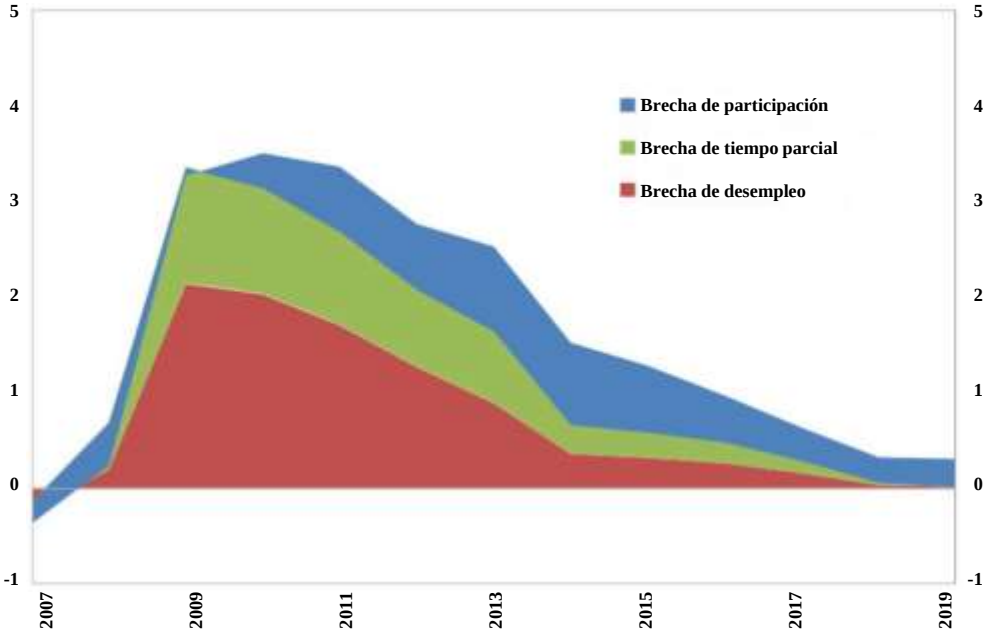
EL DESEMPLEO A LARGO PLAZO SE MANTIENE EN NIVELES HISTÓRICAMENTE ALTOS
-Miles de personas-



FUENTE: Oficina de Estadísticas Laborales de Estados Unidos de Norteamérica.

Además, una significativa "brecha de participación" —la diferencia entre la tendencia de la tasa de participación y la tasa de participación real— ha creado otras formas de capacidad ociosa del mercado laboral, que surge cuando el número de trabajadores potenciales supera el número de empleos (gráfico siguiente).

LA BRECHA DE EMPLEO DISMINUYE GRADUALMENTE
-Porcentaje de la población-



FUENTE: Oficina de Estadísticas Laborales de Estados Unidos de Norteamérica y estimaciones del personal técnico del FMI.

Por consiguiente, en los próximos años las políticas deberían concentrarse en maximizar el potencial del mercado laboral estadounidense. Aunque no es posible revertir los factores demográficos, se pueden hacer avances.

Primero, las políticas macroeconómicas que fomenten la recuperación del crecimiento del país ayudarán a fortalecer el mercado laboral, aumentar los salarios y traer a las personas nuevamente a la fuerza laboral.

Las medidas relacionadas con la oferta de mano de obra podrían ser beneficiosas y reportar beneficios en el largo plazo al impulsar el crecimiento potencial. Algunas de las medidas más importantes son el mejoramiento de los programas de asistencia para la capacitación y la búsqueda de empleo, de forma de aumentar el capital humano y la productividad. Mejorar los beneficios familiares, como el cuidado de niños a un costo razonable, permitiría que ambos padres sigan trabajando, ayudando así a revertir la tendencia al descenso de las tasas de participación de las mujeres en la fuerza laboral.

Finalmente, la reforma inmigratoria debería ser parte de la solución. Estados Unidos de Norteamérica podría ofrecer oportunidades de obtener visas a inmigrantes altamente calificados para reforzar la fuerza laboral envejecida. Esto no solo ayudaría a mejorar el tamaño y la productividad de la fuerza laboral sino que probablemente también mejoraría la posición fiscal del gobierno.

Fuente de información:
http://blog-dialogoafondo.org/?p=4162

La capacidad ociosa, dato clave para la Reserva Federal de los Estados Unidos de Norteamérica (WSJ)

El 11 de agosto de 2014, el periódico *The Wall Street Journal* (WSJ) publicó el artículo "La capacidad ociosa, dato clave para la Reserva Federal (Fed)", el cual se presenta a continuación.

Fábricas estadounidenses que estuvieron inactivas durante la recesión han vuelto a operar. Edificios de oficinas y apartamentos tienen menos vacantes. El desempleo está cayendo mientras que los sueldos y las prestaciones mejoran lentamente. Todas son señales de una economía que aún se recupera de un profundo bajón que creó mucha capacidad ociosa en la economía, la brecha entre los recursos disponibles y aquellos que son utilizados.

En los cinco años desde el comienzo de la recuperación, esa capacidad ociosa se ha reducido bastante, pero no por completo, según muchos indicadores. Las condiciones no han vuelto del todo a la normalidad previa a la crisis financiera de 2008.

La amplitud y la velocidad de este progreso son importantes para la Reserva Federal (Fed) en momentos en que evalúa cuándo empezar a subir las tasas de interés de referencia. Si la brecha se cierra rápido, las presiones inflacionarias podrían aumentar antes de lo previsto. Las empresas podrían tener que elevar los precios para cubrir los

costos de agregar turnos de trabajo y contratar más personal, y un mercado laboral más fuerte podría, a su vez, acelerar los incrementos salariales.

No obstante, si la capacidad ociosa continúa su lenta disminución las alzas de precios probablemente se mantendrán moderadas, lo que permitiría al banco central estadounidense sostener las tasas bajas por más tiempo.

Los funcionarios de la Fed, en particular su Presidenta y sus aliados, han hecho énfasis en la capacidad ociosa del mercado laboral. Citan cifras que sugieren que hay bastante margen para mejorar, como una tasa de desempleo aún alta de 6.2%, la gran cantidad de personas que trabajan a medio tiempo, pero que dicen que preferirían trabajar a jornada completa y el débil aumento salarial de los últimos años.

Estos funcionarios están a favor de mantener la tasa de interés de corto plazo cerca de cero hasta bien entrado el próximo año para estimular un mayor crecimiento, lo que debería crear más empleos e impulsar los sueldos. “Una gama de indicadores del mercado laboral sugiere que sigue habiendo una considerable subutilización de recursos laborales”, afirmó la Fed en un comunicado tras su última reunión, reflejando un consenso.

Algunos en la Fed, sin embargo, dicen que la economía ha recuperado tanto terreno que podrían tener que elevar las tasas de interés a principios de 2015 o incluso a fines de este año para prevenir un alza inflacionaria. “La economía está alcanzando nuestro destino deseado más rápido que lo que imaginamos”, dijo el presidente del Banco de la Reserva Federal de Dallas.

Otros sectores de la economía pintan un panorama más mixto, en el que algunos muestran una mejoría desde el punto más bajo de la recesión y otros no tanto.

Por ejemplo, la medición mensual de la producción industrial de la Fed indica que los fabricantes, mineras y empresas de servicios públicos del país han recuperado la mayor parte, pero no todo, el terreno perdido. Utilizaron 79.1% de su capacidad en junio, un aumento considerable frente al nivel más bajo registrado durante la recesión, de 66.9% en junio de 2009, y por debajo del promedio de 80.1% entre 1972 y 2013. Esos sectores combinados representan un poco más de una décima parte de la actividad económica de Estados Unidos de Norteamérica.

Las tasas de vacancia de oficinas se encuentran en 16.8% en el primer trimestre de 2014, aún por encima del promedio de 15.4% registrado entre 1985 y 2005.

En cambio, los centros comerciales han tenido un mejor desempeño, algo que quedó reflejado en los resultados de *Retail Properties of America Inc.* El portafolio de propiedades del operador de centros comerciales estuvo 93.5% lleno al final del segundo trimestre, dos puntos porcentuales más que un año atrás, dijo su presidente ejecutivo la semana pasada.

“Si bien prevemos que habrá algo de volatilidad a medida que progresa la recuperación, creemos que la economía continúa moviéndose en la dirección correcta”, afirmó.

En el mercado de apartamentos, que se benefició del aumento de la demanda de viviendas de alquiler después de la crisis inmobiliaria, las tasas de vacancia cayeron a 4% en el primer trimestre, frente al promedio de 5.6% entre 1985 y 2000.

No obstante, la inactividad puede disminuir ya sea porque la demanda sube o la capacidad se reduce, como cuando las empresas cierran fábricas o las aerolíneas eliminan rutas. De cualquier forma, un posible resultado es más poder para fijar precios.

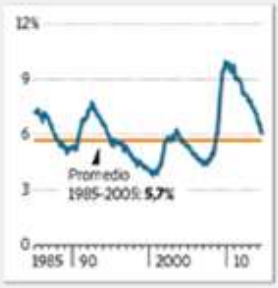
La Fed ve la baja inflación de los últimos años como un síntoma de la capacidad ociosa. Su indicador preferido de la inflación ha estado por debajo de su meta de 2% desde

hace más de dos años. Recientemente ha ganado fuerza y se ha acercado a esa meta, lo que representa otra señal de la reducción de la capacidad ociosa.

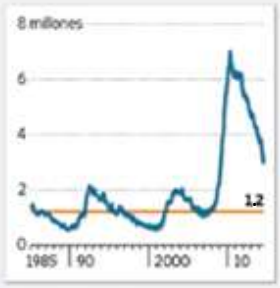
Sin embargo, la Fed enfrenta un problema: la inactividad en el mercado laboral es más difícil de medir. Los funcionarios concuerdan en que el panorama laboral mejora más rápido de lo previsto, pero difieren en cuánto más tiene que avanzar antes de que la inflación suponga un riesgo. La Fed vería con buenos ojos un mayor crecimiento salarial por un tiempo, pero si el aumento es demasiado pronunciado y otras mediciones muestran una pronta reducción de la capacidad ociosa en toda la economía, el debate sobre cuándo subir las tasas podría cambiar rápido.

PULSO ECONÓMICO
Cinco indicadores de capacidad ociosa que observa la Reserva Federal

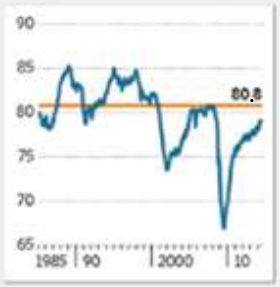
Tasa de desempleo
El indicador de desocupación ha caído rápidamente, pero aún no ha llegado al punto que la Fed considera de máximo empleo.



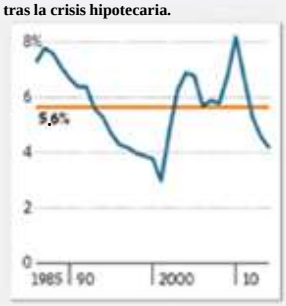
Número de personas sin trabajo
La cantidad de estadounidenses que permanece seis o más meses sin empleo se mantiene elevada en términos históricos



Tasa de utilización
La capacidad utilizada –cuán cerca están las empresas de hacer uso pleno de su potencial- se ha recuperado. Pero ha habido un largo período de alta ociosidad.



Tasa de vacancia de apartamentos
El número de apartamentos disponibles ha caído drásticamente a la par de un declive en la propiedad de la vivienda y un aumento de los alquileres tras la crisis hipotecaria.



FUENTE: WSJ. Departamento de Trabajo (tasa de desempleo); Banco de la Reserva Federal de St. Louis (utilización) Rois (tasa de vacancia).

Fuente de información:
http://online.wsj.com/news/articles/SB10001424052702303996604580084184237939268?tesla=y&tesla=y&mg=reno64-wsj&url=http://online.wsj.com/article/SB10001424052702303996604580084184237939268.html

INDICADORES DE LA ECONOMÍA DE ESTADOS UNIDOS DE NORTEAMÉRICA

Concepto	2012	2013	2014					
	Dic.	Dic	Mar.	Abr.	May.	Jun.	Jul.	Ago.*
PIB (Variación %)	0.1	2.6	-2.1		4.0			
Producción Industrial	0.0	0.2	0.9	0.1	0.3	0.4	0.4	
Capacidad utilizada (%)	66.9	78.4	79.1	79.0	79.0	79.1	79.2	
Precios Productor (INPP)	0.1	0.0	0.3	0.5	-0.2	0.4	0.1	
Precios al Consumidor (INPC)	0.0	0.2	0.2	0.3	0.4	0.3	0.1	
Desempleo (millones de personas)	12 273	10 351	10 486	9 753	9 799	9 474	9 671	
Tasa de desempleo	7.9	6.7	6.7	6.3	6.3	6.1	6.2	
Tasa Prime	0.25	0.25	0.25	0.25	0.25	0.25	0.25	0.25
Certificados del Tesoro a 30 días	0.18	0.15	0.15	0.15	0.15	0.15	0.15	0.15
Balanza Comercial (mmdd)	-37.63	-37.39	-44.18	-47.04	-44.66	-41.54		
Dow Jones (miles)	13.10	16.58	16.45	16.56	16.72	16.82	16.56	16.84
Paridad del dólar								
Yen/dólar	86.68	100.14	103.22	103.21	101.79	101.90	102.84	102.64
Euro/dólar	0.76	0.73	0.72	0.72	0.73	0.74	0.75	0.75
Libra/dólar	0.61	0.62	0.61	0.61	0.60	0.59	0.59	0.60

* Cifras al día 18.

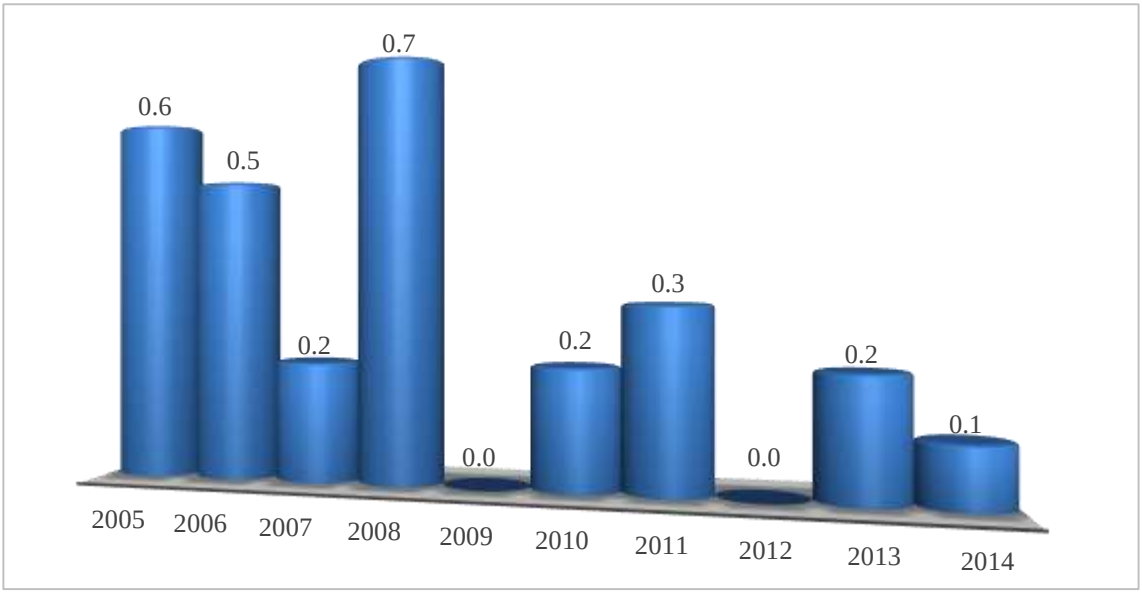
FUENTE: Fondo Monetario Internacional (FMI), Departamento de Comercio y Departamento del Trabajo de los Estados Unidos de Norteamérica y Buró de Análisis Económico.

Evolución de los Precios (BLS)

Variación mensual del IPC

El Índice de Precios para los Consumidores Urbanos de los Estados Unidos de Norteamérica con información estacionalmente ajustada mostró una variación de 0.1%, en julio de 2014, lo que representó una baja de 0.1 punto porcentual en comparación con el mismo mes de 2013 (0.2%).

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
PARA CONSUMIDORES URBANOS [1/]
- Variación mensual -
Julio
2005 - 2014
- Por ciento -



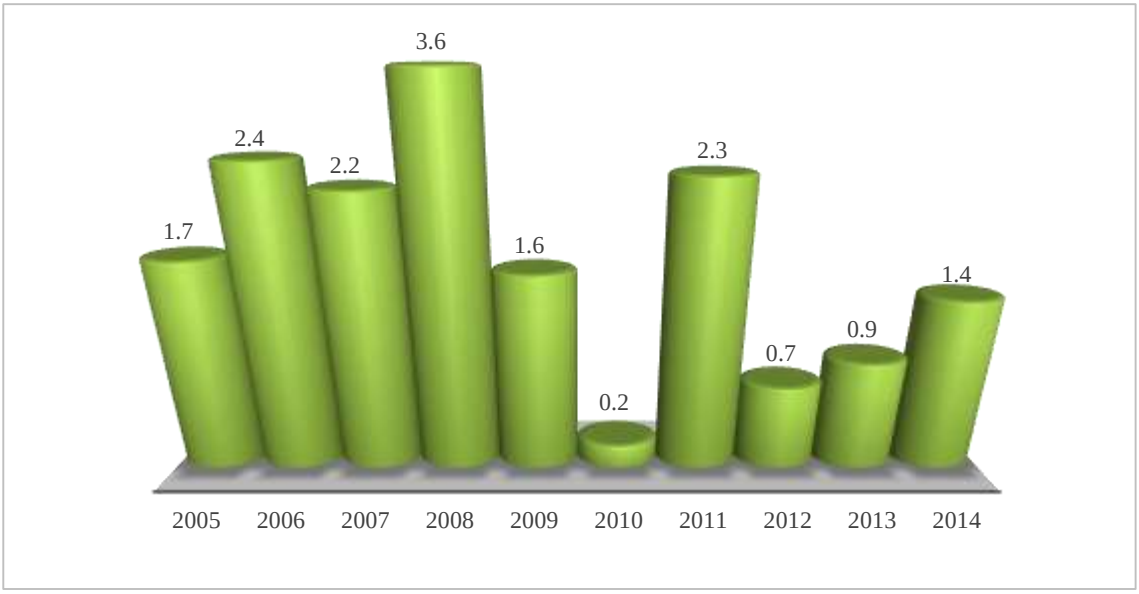
[1/] Con ajuste estacional.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de los Estados Unidos de Norteamérica.

Los conceptos que observaron las bajas más importantes de precios fueron: tarifa aérea (5.9%), ropa exterior para mujer (4.6%) y equipo de audio (3.0%). Por el contrario, los genéricos que presentaron los incrementos más significativos fueron: calzado para niños y niñas (3.8%), otras frutas frescas (3.7%) y jamón excluyendo empaquetado (3.6%).

Variación acumulada del IPC

El Índice de Precios para Consumidores Urbanos con ajuste estacional acumuló una variación de 1.4%, en los primeros siete meses de 2014, cifra mayor en 0.5 puntos porcentuales a la presentada en similar período de 2013 (0.9%).

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
PARA CONSUMIDORES URBANOS [1/]
- Variaciones acumuladas -
Enero - julio
2005 – 2014
- Por ciento -



[1/] Con ajuste estacional.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de los Estados Unidos de Norteamérica.

La mayor variación del indicador en los primeros siete meses de 2014, en comparación con el mismo lapso de 2013, se explica en gran medida por las alzas observadas en los precios de los conceptos que se registran en el cuadro siguiente.

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR PARA CONSUMIDORES URBANOS
BIENES Y SERVICIOS CON LOS MAYORES INCREMENTOS
EN EL RITMO INFLACIONARIO [1/]
- Variaciones acumuladas -
Enero - julio
- Por ciento -

CONCEPTO	2013	2014	DIFERENCIA EN PUNTOS PORCENTUALES
ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR PARA CONSUMIDORES URBANOS	**0.9**	**1.4**	**0.5**
Mantequilla	0.1	15.7	15.6
Otra carne de puerco incluyendo asados y carne empacada	-0.5	14.4	14.9
Otras frutas frescas	-2.0	8.5	10.5
Manzanas	-2.9	6.0	8.9
Salchichas tipo viena	-1.8	7.0	8.8
Carne molida de res cruda	0.2	8.6	8.4
Bistec de res crudo	1.9	10.0	8.1
Queso y productos relacionados	-1.6	6.5	8.1
Frutas frescas	-1.0	6.8	7.8
Café tostado	-6.4	1.2	7.6

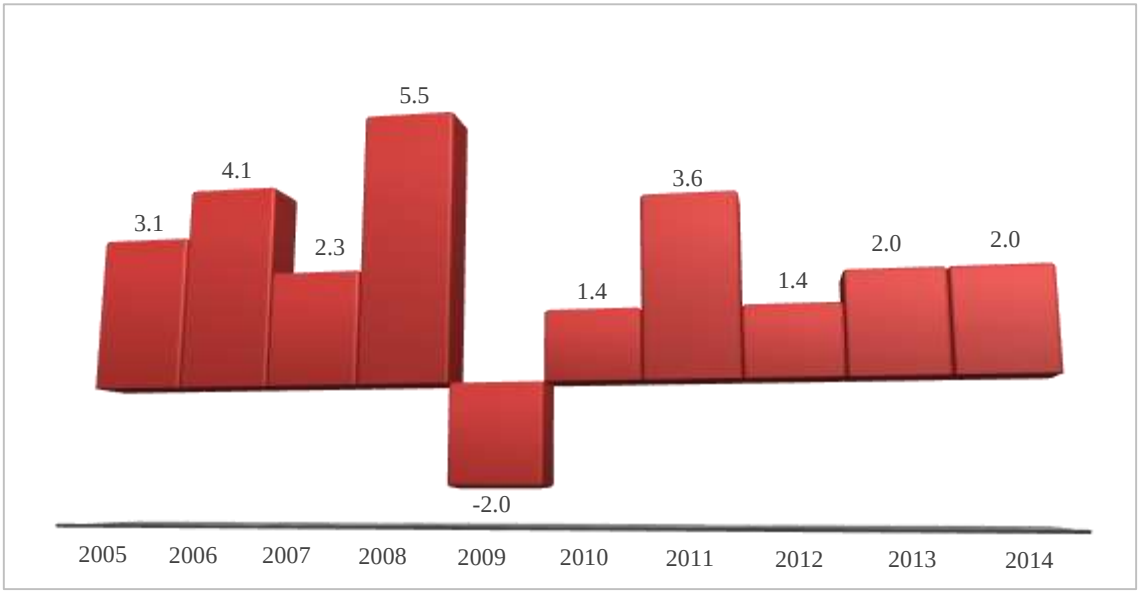
[1/] Con ajuste estacional.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de los Estados Unidos de Norteamérica.

Variación interanual del IPC

En el ciclo interanual de julio de 2013 a julio de 2014, el Índice de Precios para Consumidores Urbanos con ajuste estacional observó una variación de 2.0%, cantidad igual a la presentada en similar intervalo de 2013.

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
PARA CONSUMIDORES URBANOS [1/]
- Variaciones interanuales -
Julio
2005 - 2014
- Por ciento -



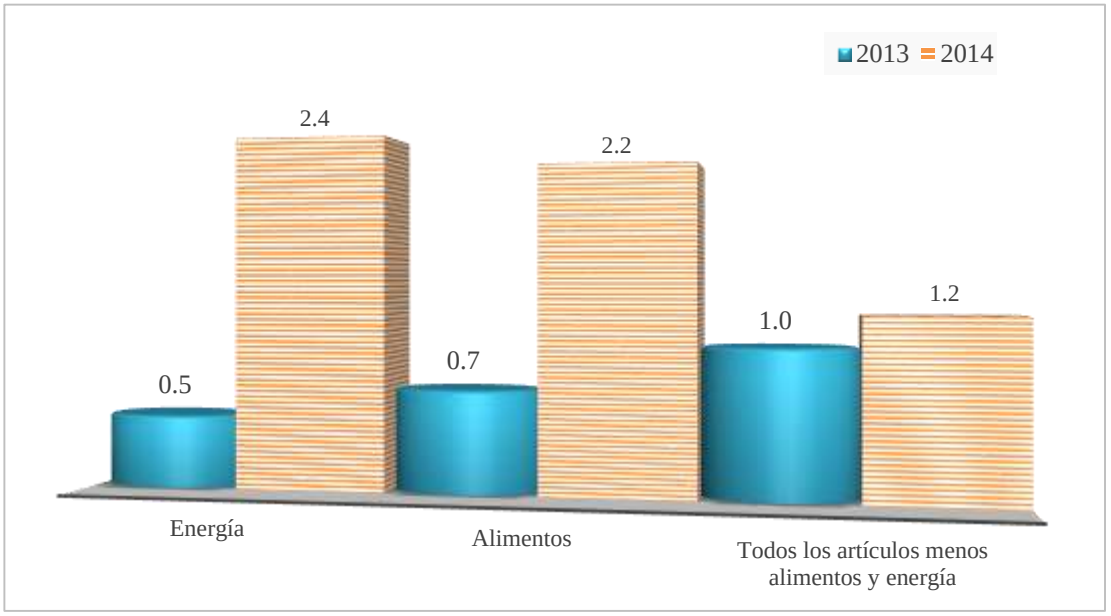
[1/] Con ajuste estacional.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de los Estados Unidos de Norteamérica.

En ese lapso, los conceptos que mostraron las alzas más substanciales en el ritmo de crecimiento de sus precios fueron: otra carne de puerco incluyendo asados y carne empacada (17.8 puntos porcentuales); mantequilla (13.3), así como embutidos para el desayuno y productos relacionados (13.1). En sentido inverso, las bajas más significativas se presentaron en joyería (8.9), transporte público urbano (8.4) y naranjas incluyendo tangerinas (6.9).

Evolución de los precios de los Índices Especiales

En los primeros siete meses de 2014, los índices especiales de energía, alimentos y todos los artículos menos alimentos y energía observaron variaciones de precios superiores a las registradas en el mismo lapso del año pasado; las diferencias en puntos porcentuales fueron de 1.9, 1.5 y 0.2, respectivamente.

ÍNDICES ESPECIALES [1/]
- Variaciones acumuladas -
Enero - julio
- Por ciento -

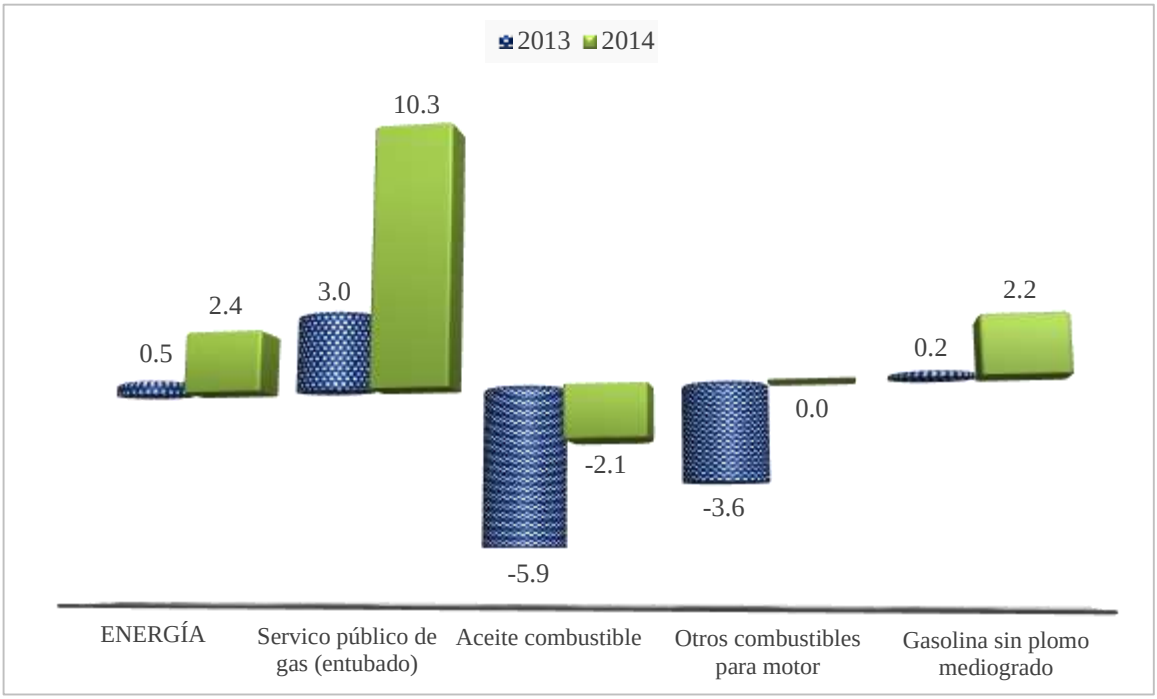


[1/] Con ajuste estacional.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de los Estados Unidos de Norteamérica.

Comportamiento del Índice de Energía

Por su parte, en los primeros siete meses de 2014, el índice de energía mostró una tasa de 2.4%, cantidad mayor de 1.9 puntos porcentuales, comparado con el mismo lapso del año anterior (0.5%). Lo anterior se debe, principalmente, a los incrementos observados en los precios de servicio público de gas entubado (7.3 puntos porcentuales), aceite combustible (3.8), otros combustibles para motor (3.6) y gasolina sin plomo mediogrado (2.0).

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
PARA CONSUMIDORES URBANOS
ÍNDICE DE ENERGÍA [1/]
- Variaciones acumuladas -
Enero - julio
- Por ciento -



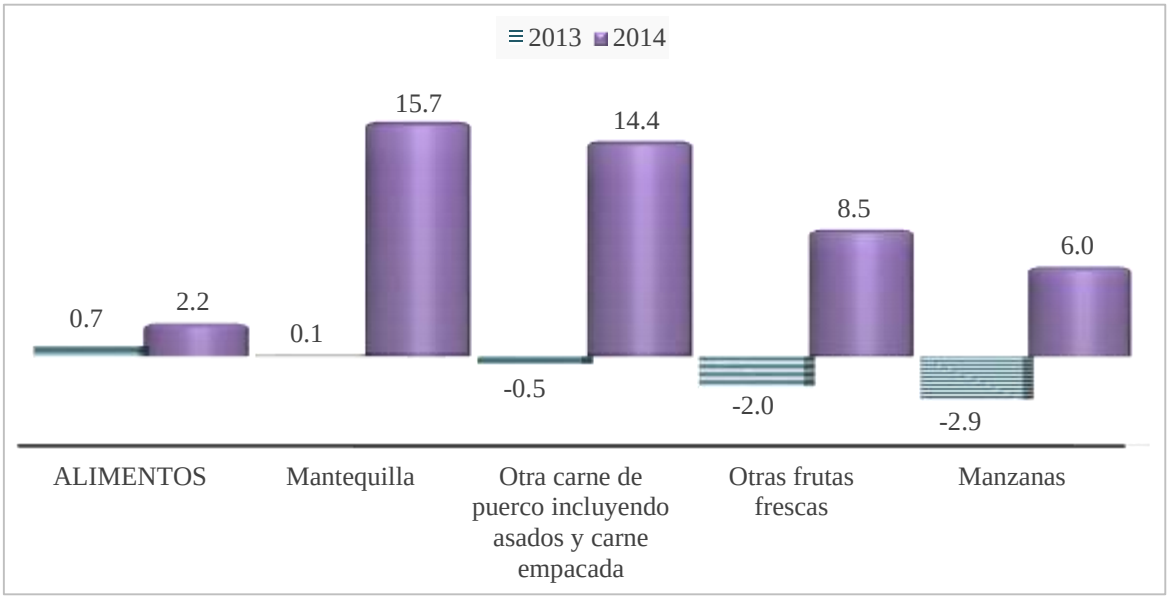
[1/] Con ajuste estacional.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de los Estados Unidos de Norteamérica.

Comportamiento del Índice de Alimentos

En cuanto al índice de alimentos, en julio de 2014, acumuló una variación de 2.2%, nivel mayor en 1.5 puntos porcentuales, en contraste con el presentado en similar lapso del 2013 (0.7%). Dicho comportamiento se debió, principalmente, a los incrementos en puntos porcentuales registrados en los precios de mantequilla (15.6), otra carne de puerco incluyendo asados y carne empacada (14.9), otras frutas frescas (10.5) y manzanas (8.9).

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
PARA CONSUMIDORES URBANOS
ÍNDICE DE ALIMENTOS [1/]
- Variaciones acumuladas -
Enero - julio
- Por ciento -



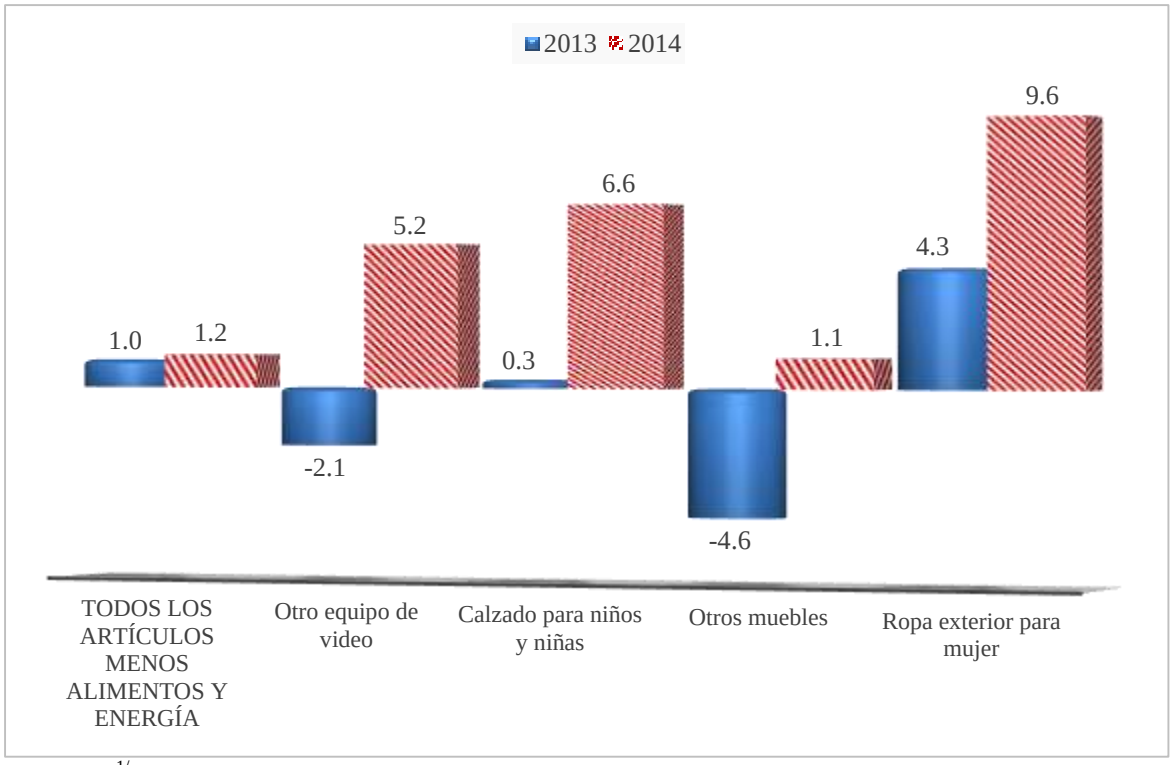
[1/] Con ajuste estacional.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de los Estados Unidos de Norteamérica.

Comportamiento del Índice de Todos los Artículos Menos Alimentos y Energía

En cuanto al comportamiento del índice de todos los artículos menos alimentos y energía, éste registró una variación acumulada, en julio de 2014, de 1.2%, cantidad mayor en 0.2 puntos porcentuales, comparada con la inflación del mismo lapso de 2013. La mínima diferencia en la variación se debió, principalmente, a las alzas observadas, en término de puntos porcentuales, en los conceptos de otro equipo de video (7.3), calzado para niños y niñas (6.3), otros muebles (5.7) así como ropa exterior para mujer (5.3).

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR PARA CONSUMIDORES URBANOS
ÍNDICE DE TODOS LOS ARTÍCULOS MENOS ALIMENTOS Y ENERGÍA[1/]
- Variaciones acumuladas -
Enero - julio
- Por ciento -



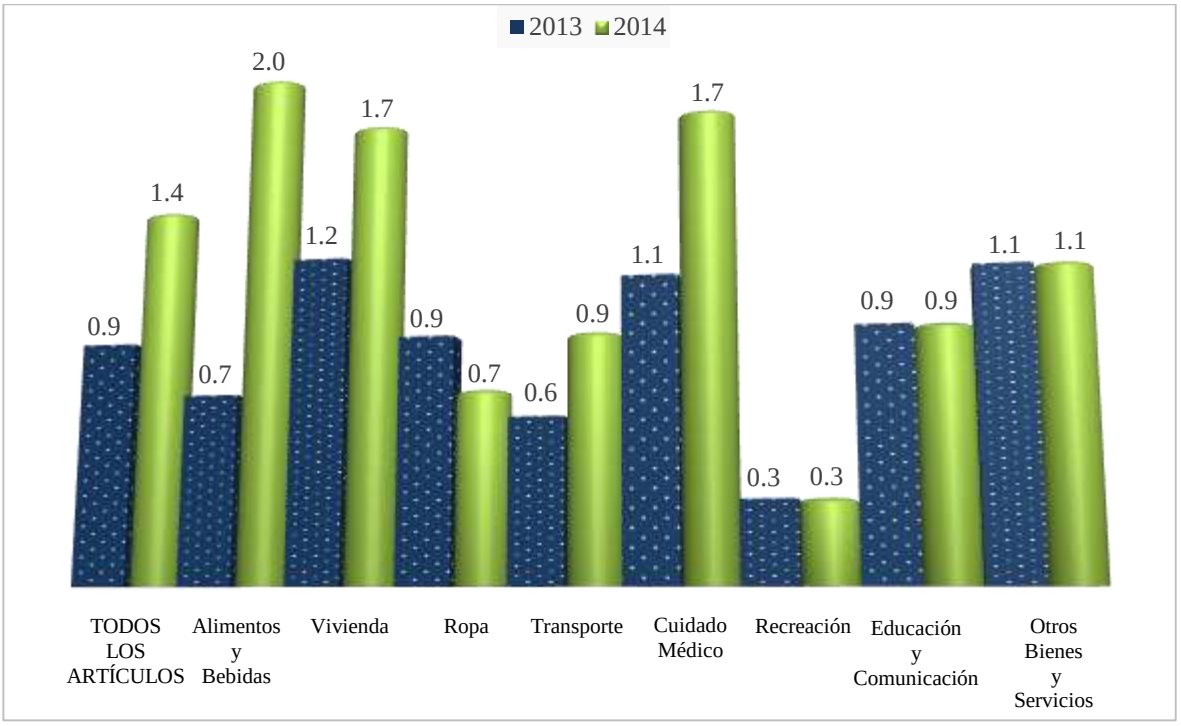
[1/] Con ajuste estacional.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de los Estados Unidos de Norteamérica.

Comportamiento del Índice de Precios por rubro de gasto

En los primeros siete meses de 2014, cuatro de los ocho rubros que forman el gasto familiar acumularon variaciones de precios superiores a las de similar período de 2013. En términos de puntos porcentuales, sobresalieron los rubros de Alimentos y Bebidas, así como Cuidado Médico con una variación de 2.0 y 1.7%, respectivamente, porcentajes mayores en 1.3 y 0.6 puntos, en ese orden, a los registrados en igual lapso de 2013 (0.7 y 1.1%). En oposición, se distinguió el rubro de Ropa con una variación de 0.7%, cantidad inferior en 0.2 puntos a la observada en igual intervalo de 2013 (0.9%).

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR PARA CONSUMIDORES URBANOS POR RUBRO DE GASTO [1/]
- Variaciones acumuladas -
Enero - julio
- Por ciento -



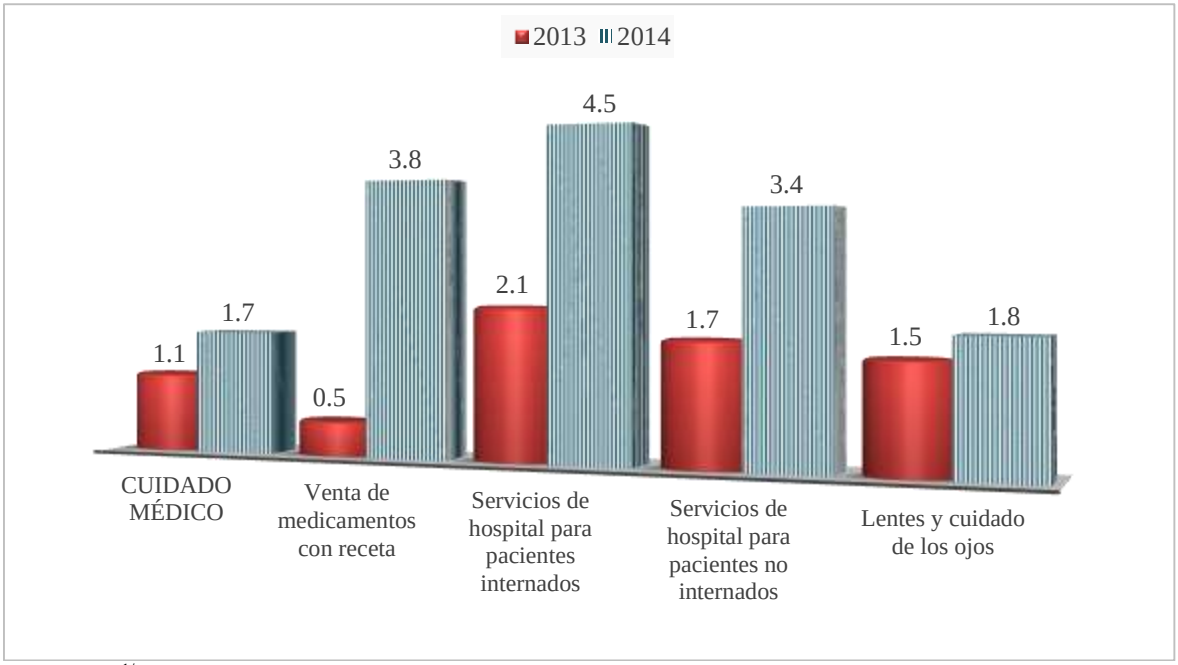
[1/] Con ajuste estacional.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de los Estados Unidos de Norteamérica.

Comportamiento del rubro de Cuidado Médico

En los primeros siete meses del presente año, la segunda mayor variación la mostró el rubro de Cuidado Médico respecto al mismo lapso de 2013, se originó, en forma importante, por las alzas presentadas en el ritmo de variación en los precios de venta de medicamentos con receta (3.3 puntos porcentuales), servicio de hospital para pacientes internados (2.4), servicio de hospital para pacientes no internados (1.7) y lentes y cuidado de los ojos (0.3).

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
PARA CONSUMIDORES URBANOS
RUBRO DE CUIDADO MÉDICO[1/]
- Variaciones acumuladas -
Enero - julio
- Por ciento -



[1/] Con ajuste estacional.

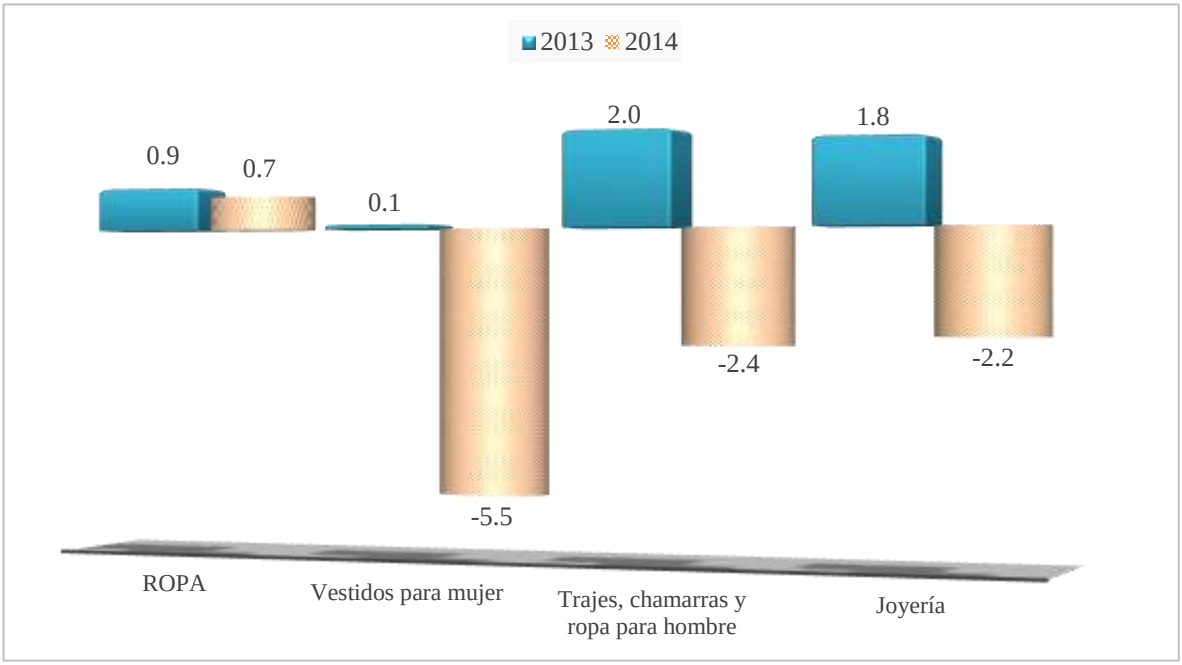
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de los Estados Unidos de Norteamérica.

En julio de 2014, el índice de precios de Cuidado Médico registró una variación de 0.2%, como resultado de los incrementos en el ritmo de crecimiento de los precios de venta de medicamentos con receta, servicios de hospital para pacientes internados y servicios de hospital para pacientes no internados (0.5%, cada uno).

Comportamiento del rubro de Ropa

Por otra parte, la menor variación de precios se ubicó en el rubro de Ropa, en los primeros siete meses de 2014, en comparación con el mismo período de 2013, lo anterior se debió a las bajas en términos de puntos porcentuales de los precios de vestidos para mujer (5.6), trajes, chamarras y ropa para hombre (4.4), así como joyería (4.0).

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
PARA CONSUMIDORES URBANOS
RUBRO DE ROPA [1/]
- Variaciones acumuladas -
Enero - julio
- Por ciento -



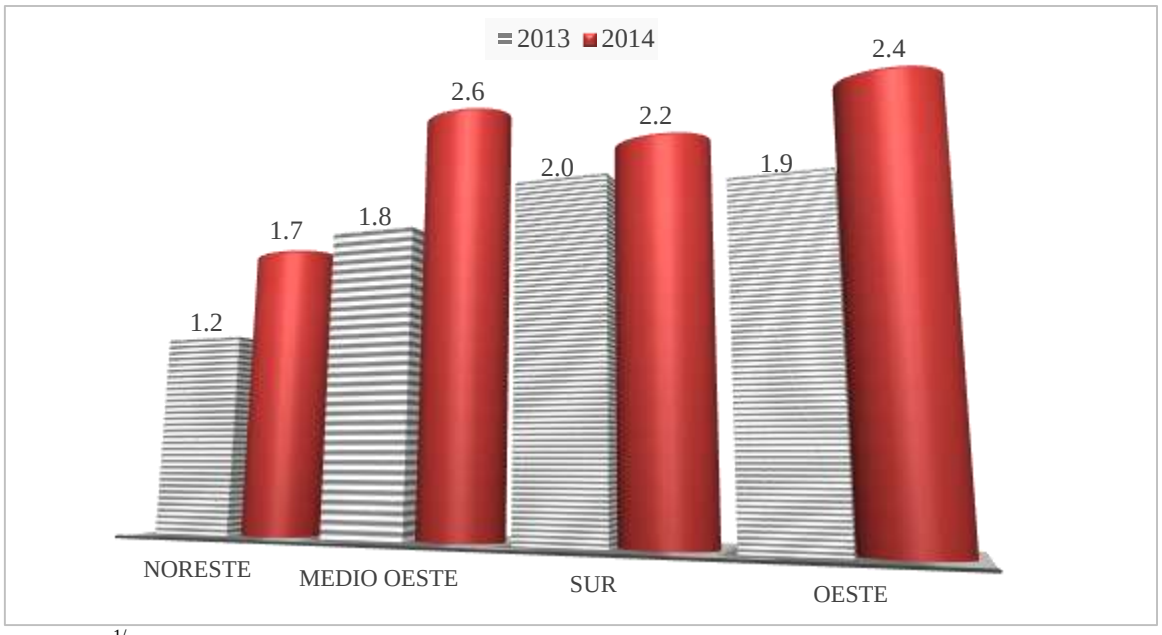
[1/] Con ajuste estacional.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de los Estados Unidos de Norteamérica.

En julio del presente año, los precios de este rubro crecieron 0.2%, resultado principalmente de las alzas en los conceptos de calzado para niños y niñas (3.8%), calzado para mujer (2.0%) y compostura para ropa de hombre (1.7%).

Evolución de los precios por región

En los primeros siete meses de 2014, las cuatro regiones que constituyen el Índice de Precios al Consumidor para Consumidores Urbanos sin ajuste estacional acumularon variaciones de precios superiores a las mostradas un año antes; sobresalió la región Medio Oeste por haber incrementado en 0.8 puntos porcentuales, en contraste con el mismo lapso de 2013.

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR PARA CONSUMIDORES URBANOS POR REGIÓN [1/]
- Variaciones acumuladas -
Enero - julio
- Por ciento -



[1/] Sin ajuste estacional.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de los Estados Unidos de Norteamérica.

Ciudades que integran las regiones de Estados Unidos de Norteamérica:

Región Noreste: Connecticut, Maine, Massachusetts, New Hampshire, New York, New Jersey, Pennsylvania, Rhode Island y Vermont.

Región Medio Oeste: Chicago, Illinois, Indiana, Iowa, Kansas, Michigan, Minnesota, Missouri, Nebraska, North Dakota, Ohio, South Dakota y Wisconsin.

Región Sur: Alabama, Arkansas, Delaware, Florida, Georgia, Kentucky, Louisiana, Maryland, Mississippi, North Carolina, Oklahoma, South Carolina, Tennessee, Texas, Virginia, West Virginia y el Distrito de Columbia.

Región Oeste: Alaska, Arizona, California, Colorado, Hawaii, Idaho, Los Ángeles, Montana, Nevada, New Mexico, Oregon, Utah, Washington y Wyoming.

Principales Incidencias en Bienes y Servicios en los Índices Especiales

El séptimo mes del año, el Índice de Precios para los Consumidores Urbanos de los Estados Unidos de Norteamérica presentó una incidencia de 0.09087 puntos porcentuales, como resultado, principalmente, de la inflación registrada en los precios del índice de todos los artículos menos alimentos y energía (0.07466 puntos porcentuales), así como de los incrementos de precios en el índice de alimentos 0.04982), mientras que el indicador de energía contribuyó con –0.03361 puntos del total de inflación.

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR PARA CONSUMIDORES URBANOS
PRINCIPALES INCIDENCIAS* EN LOS ÍNDICES ESPECIALES[1/]
- Variación mensual -
Julio 2014
INFLACIÓN = 0.09%

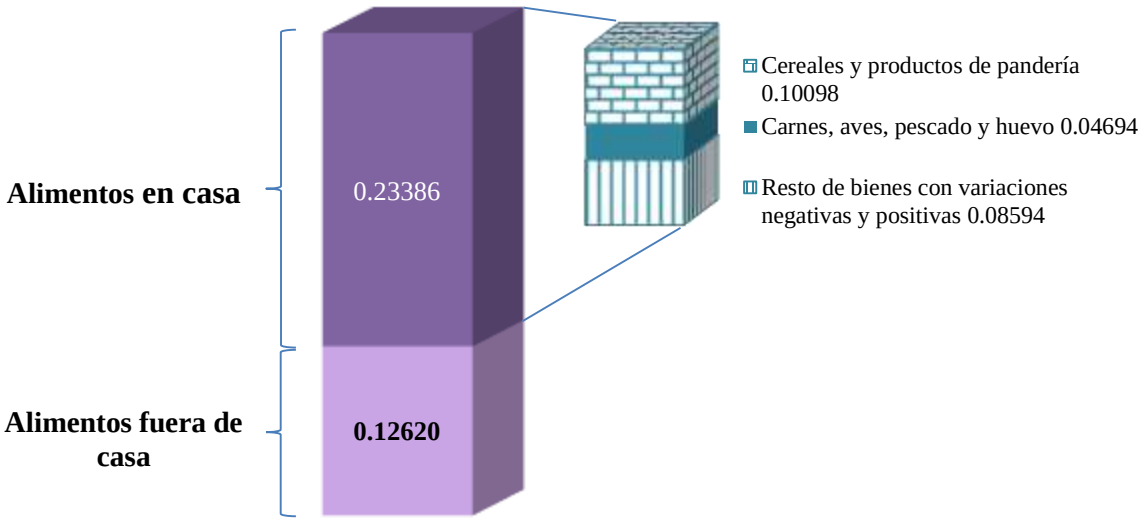


* Incidencia sin reponderar.
1/ La incidencia se refiere a la contribución en puntos porcentuales, de cada índice especial a la inflación general.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de los Estados Unidos de Norteamérica.

Principales incidencias del Índice de Alimentos

Por lo que se refiere al índice de alimentos, en el mes de julio del 2014 se registró una incidencia de 0.36006. Dicho resultado estuvo apoyado por el desempeño de los precios de los alimentos en casa (0.23386 puntos porcentuales), dentro de éste, destacan los incrementos de dos grupos de genéricos: cereales y productos de panadería (0.10098 puntos porcentuales), así como carnes, aves, pescado y huevo (0.04694). El efecto combinado de las alzas y las bajas acontecidas en los precios de los otros grupos de genéricos conforman la parte restante de la inflación de los alimentos en casa (0.08594). Mientras que los precios de los alimentos fuera de casa presentaron una incidencia de 0.12620 puntos porcentuales.

PRINCIPALES INCIDENCIAS* DEL ÍNDICE DE ALIMENTOS [1/]
- Variación mensual -
Julio 2014
INFLACIÓN = 0.36%



* Incidencia reponderada.

[1/] La incidencia se refiere a la contribución en puntos porcentuales, de cada componente del indicador a la inflación del mismo índice. Ésta se calcula utilizando los reponderadores de cada subrubro, así como de cada subgrupo, y sus respectivas variaciones mensuales.

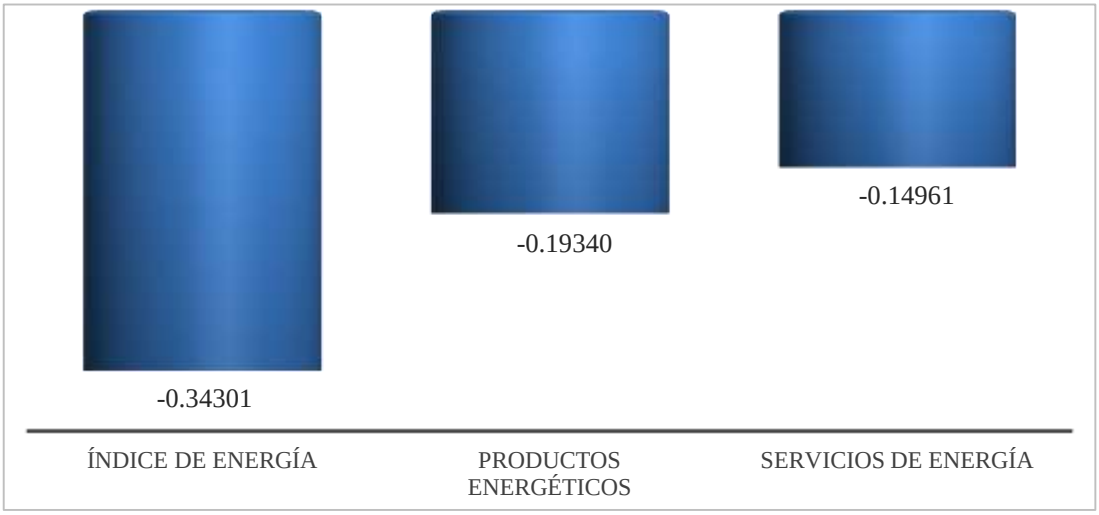
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de los Estados Unidos de Norteamérica.

Principales incidencias del Índice de Energía

En cuanto al índice de energía, en el séptimo mes de 2014, éste registró una variación negativa de 0.34%, la cual se debió a las bajas de los precios del grupo de productos energéticos (-0.19340 puntos porcentuales) y del grupo de servicios de energía (-0.14961 puntos porcentuales).

PRINCIPALES INCIDENCIAS* DEL ÍNDICE DE ENERGÍA[1/]
- Variación mensual -
Julio 2014

INFLACIÓN = -0.34%



* Incidencia reponderada.

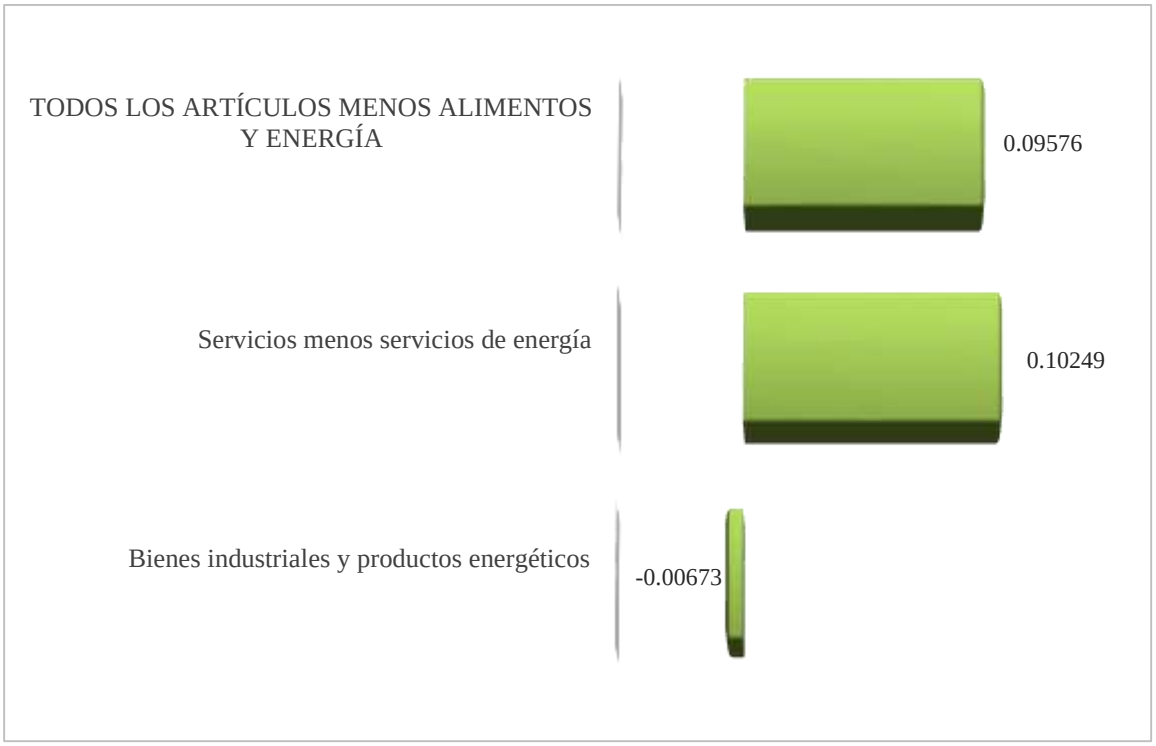
[1/] La incidencia se refiere a la contribución en puntos porcentuales, de cada componente del indicador a la inflación del mismo índice. Ésta se calcula utilizando los reponderadores de cada subrubro y sus respectivas variaciones mensuales.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de los Estados Unidos de Norteamérica.

Principales incidencias del Índice Todos los Artículos Menos Alimentos y Energía

Durante el séptimo mes del año, los precios de todos los artículos, excluyendo alimentos y energía, registró una inflación de 0.10%. Lo anterior, como resultado del efecto combinado de las alzas y bajas acontecidas en los precios de los subrubros de servicios menos servicios de energía (0.10249 puntos porcentuales) y en los precios de los bienes industriales y productos energéticos (-0.00673 puntos porcentuales).

PRINCIPALES INCIDENCIAS* DEL ÍNDICE TODOS LOS ARTÍCULOS MENOS ALIMENTOS Y ENERGÍA[1/]
- Variación mensual -
Julio 2014
INFLACIÓN = 0.10%



* Incidencia reponderada.

[1/] La incidencia se refiere a la contribución en puntos porcentuales, de cada componente del indicador a la inflación del mismo índice. Ésta se calcula utilizando los reponderadores de cada subrubro y sus respectivas variaciones mensuales.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de los Estados Unidos de Norteamérica.

CAMBIO PORCENTUAL EN EL IPC DE LOS CONSUMIDORES URBANOS DE LOS ESTADOS UNIDOS DE NORTEAMÉRICA
- Por ciento -

CATEGORÍA DE GASTO	Cambio estacionalmente ajustado								
	Respecto al mes precedente							Variación Acumulada Ene. – jul. 2014	Variación Interanual Jul. 2013 a jul. 2014
	2014								
	Ene.	Feb.	Mar.	Abr.	May.	Jun.	Jul.		
TOTAL DE BIENES INCLUIDOS	**0.1**	**0.1**	**0.2**	**0.3**	**0.4**	**0.3**	**0.1**	**1.4**	**2.0**
Alimentos y bebidas	0.1	0.4	0.4	0.4	0.4	0.0	0.3	2.0	2.4
Vivienda	0.4	0.2	0.4	0.0	0.3	0.1	0.2	1.7	2.7
Ropa	-0.3	-0.3	0.3	0.0	0.3	0.5	0.2	0.7	0.5
Transporte	-0.5	-0.4	-0.4	1.1	0.6	1.0	-0.3	0.9	0.9
Cuidado médico	0.3	0.3	0.2	0.3	0.3	0.1	0.2	1.7	2.6
Recreación	0.2	0.1	-0.1	0.2	0.0	0.1	-0.1	0.3	0.4
Educación y comunicación	0.0	0.1	0.2	0.2	0.1	0.2	0.0	0.9	1.6
Otros bienes y servicios	0.3	0.1	0.1	0.0	0.2	0.2	0.2	1.1	1.8
ÍNDICES ESPECIALES									
Energía	0.6	-0.5	-0.1	0.3	0.9	1.6	-0.3	2.4	2.5
Alimentos	0.1	0.4	0.4	0.4	0.5	0.1	0.4	2.2	2.6
Todos los artículos menos alimentos y energía	0.1	0.1	0.2	0.2	0.3	0.1	0.1	1.2	1.9

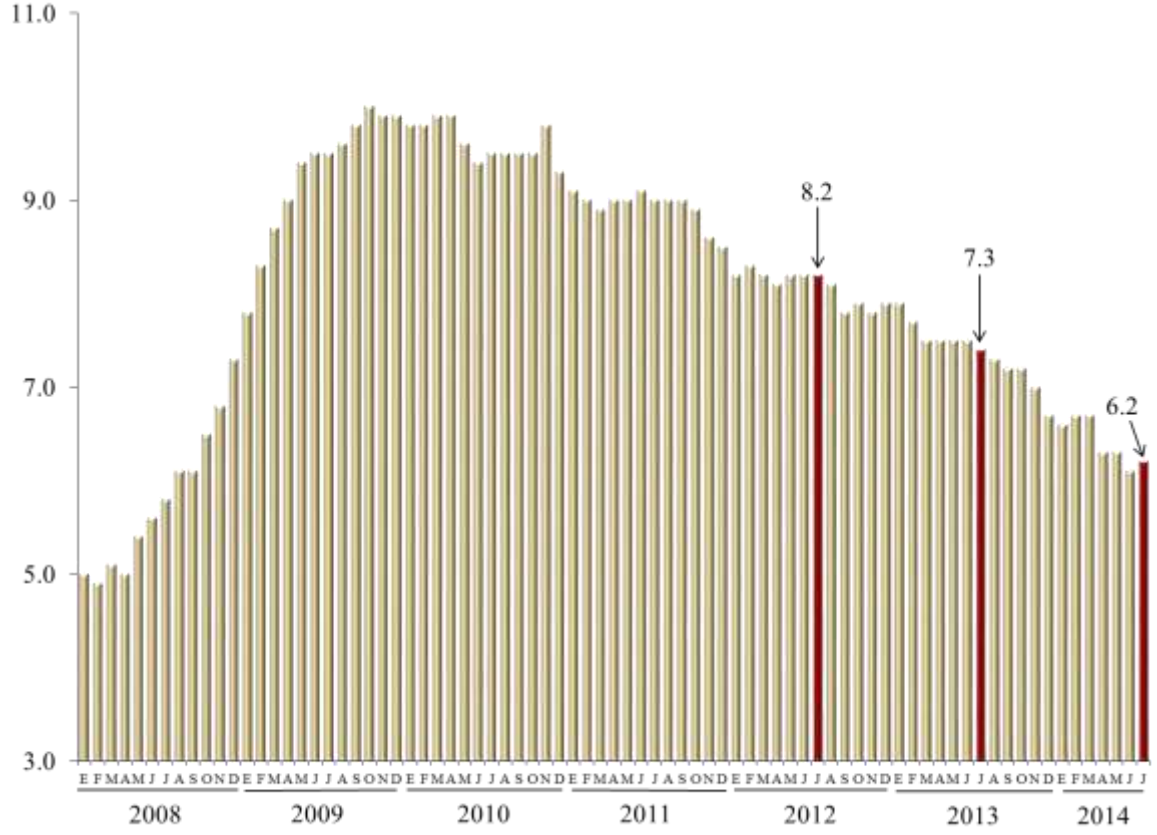
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de los Estados Unidos de Norteamérica.

Fuente de información:
http://www.bls.gov/news.release/cpi.nr0.htm

Empleo y desempleo (BLS)

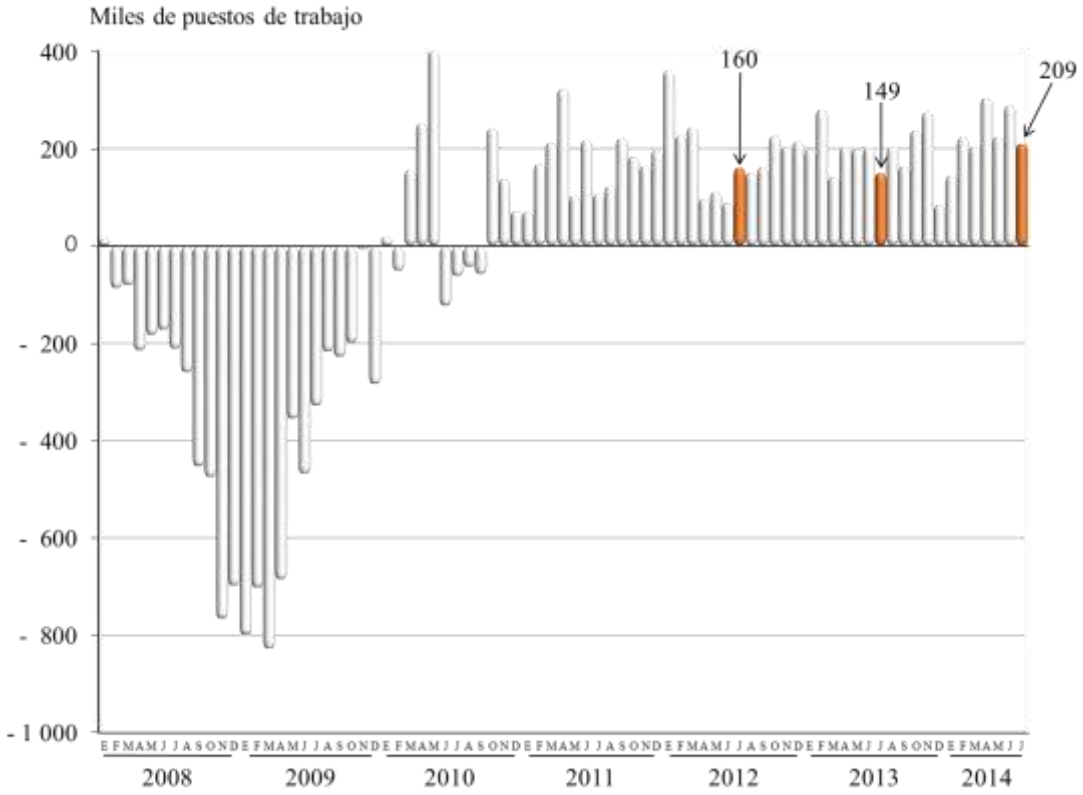
De acuerdo con información publicada el 1º de agosto 2014, el Buró de Estadísticas Laborales de Estados Unidos de Norteamérica (BLS por sus siglas en inglés) informó que en julio del año en curso, el empleo de la nómina no agrícola se incrementó en 209 mil puestos de trabajo; no obstante, la tasa de desocupación aumentó ligeramente en 0.1 punto porcentual, al ubicarse en 6.2%. Los nuevos empleos se generaron principalmente en los servicios profesionales y empresariales, en la industria manufacturera, en el comercio al menudeo y en la construcción.

TASA DE DESEMPLEO EN LOS ESTADOS UNIDOS DE NORTEAMÉRICA
Enero de 2008 – julio de 2014
-Promedio mensual-



FUENTE: Departamento del Trabajo de los Estados Unidos de Norteamérica.

VARIACIÓN MENSUAL DEL EMPLEO DESDE QUE INICIÓ LA RECESIÓN ECONÓMICA EN LOS ESTADOS UNIDOS DE NORTEAMÉRICA
Enero de 2008 – julio de 2014



FUENTE: Departamento del Trabajo de los Estados Unidos de Norteamérica.

Resultados de la Encuesta en Hogares

En julio de 2014, el total de personas desempleadas fue de 9 millones 671 mil, cantidad menor a la de junio de 2013 en 1 millón 737 mil personas, y ligeramente superior en 197 mil personas a la del mes anterior. De igual forma, la tasa de desempleo disminuyó 1.1 puntos porcentuales con respecto al mismo mes del año anterior, al establecerse en 6.2 por ciento.

En julio de 2014, la tasa de desempleo aumentó ligeramente en dos de los principales grupos de trabajadores: el grupo de negros y el de mujeres (0.7 y 0.4 puntos porcentuales más cada grupo), al registrar tasas de desocupación de 11.4 y 5.7%, respectivamente. En tanto que, las tasas de desempleo de los hombres (5.7%), de los blancos (5.3%) y de los trabajadores hispanos (7.8%), permanecieron sin cambios. Por su parte, el desempleo de los jóvenes de 16 a 19 años de edad experimentaron una disminución en su indicador de 0.8 puntos porcentuales, al establecerse en 20.2%. Asimismo, la tasa de desempleo de los asiáticos fue de 4.5% (sin ajuste estacional), cifra menor en 1.2 puntos porcentuales a la de un año antes.

TASAS DE DESEMPLEO POR PRINCIPALES GRUPOS DE TRABAJADORES, POR EDAD Y POR NIVEL EDUCATIVO
- Porcentajes -

Grupo	2013	2014			Diferencia en puntos porcentuales Junio vs. julio de 2014
	Julio	Mayo	Junio	Julio	
Todos los trabajadores mayores de 16 años de edad	**7.3**	**6.3**	**6.1**	**6.2**	**0.1**
Hombres adultos (mayores de 20 años)	7.0	5.9	5.7	5.7	0.0
Mujeres adultas (mayores de 20 años)	6.4	5.7	5.3	5.7	0.4
Adolescentes (de 16 a 19 años)	23.4	19.2	21.0	20.2	-0.8
Blancos	6.6	5.4	5.3	5.3	0.0
Negros o afroamericanos	12.6	11.5	10.7	11.4	0.7
Asiáticos (sin ajuste estacional)*	5.7	5.3	5.1	4.5	--
Hispano o de etnicidad latina	9.5	7.7	7.8	7.8	0.0
Todos los trabajadores mayores de 25 años de edad	6.0	5.2	5.0	5.0	0.0
Menor a un diploma de escuela secundaria	10.9	9.1	9.1	9.6	0.5
Graduados de secundaria	7.6	6.5	5.8	6.1	0.3
Preparatoria o grado similar	6.0	5.5	5.0	5.3	0.3
Con título de licenciatura y/o superior	3.8	3.2	3.3	3.1	-0.2

Nota: Las personas cuyo origen étnico se identifica como hispano o latino pueden ser de cualquier raza.
* No se muestra la variación mensual toda vez que los datos no están ajustados estacionalmente.
FUENTE: Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de Estados Unidos de Norteamérica.

En junio de 2014, el número de personas desocupadas de largo plazo, es decir, aquellas que han permanecido en esa situación por 27 semanas o más, aumentó en 74 mil trabajadores al ubicarse en 3 millones 155 mil personas, cantidad que representa

el 32.9% del total de desempleados. Con respecto al mismo mes del año anterior disminuyó en 1 millón 91 mil el total de personas en esta condición.

En el mes de referencia, la fuerza laboral civil aumentó en 329 mil personas y la tasa de participación de esa fuerza laboral creció ligeramente a 62.9%. Por su parte, la relación empleo/población permaneció en 59.0%, porcentaje ligeramente superior en 0.3 puntos porcentuales a la de un año antes.

El total de trabajadores que laboraron tiempo parcial por razones económicas[2] acusó un descenso de 33 mil personas, con lo que el total se ubicó en 7 millones 511 mil trabajadores.

SITUACIÓN DE LA FUERZA LABORAL
-Cifras en miles-

Grupo	2013	2014			Variación absoluta Junio vs. julio de 2014
	Julio	Mayo	Junio	Julio	
Población civil no institucional	245 756	247 622	247 814	248 023	209
Fuerza laboral civil	155 693	155 613	155 694	156 023	329
Tasa de participación (%)	63.4	62.8	62.8	62.9	0.1
Empleados	144 285	145 814	146 221	146 352	131
Proporción empleo/población (%)	58.7	58.9	59.0	59.0	0.0
Desempleados	11 408	9 799	9 474	9 671	197
Tasa de desempleo (%)	7.3	6.3	6.1	6.2	0.1
No incluido en la Fuerza Laboral (Inactivos)	90 062	92 009	92 120	92 001	-119

FUENTE: Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de Estados Unidos de Norteamérica.

En relación con la población no incluida en la fuerza laboral, en julio de 2014, el número de aquellos con disposición para trabajar fue de 2 millones 178 mil personas, cifra inferior a la del mismo mes del año anterior en 236 mil personas (datos sin ajuste estacional). Esta población, que no fue considerada en la fuerza laboral,

[2] Se refiere a la población trabajadora que laboró tiempo parcial debido a que su jornada laboral fue reducida o porque no pudo encontrar un trabajo de tiempo completo.

estuvo disponible para trabajar y buscó empleo en algún momento en los últimos 12 meses; sin embargo, no fueron contabilizados como desempleados debido a que no buscaron activamente un empleo durante las cuatro semanas previas al levantamiento de la encuesta.

PERSONAS NO INCORPORADAS EN LA FUERZA LABORAL
INACTIVOS DISPONIBLES PARA TRABAJAR
-Cifras en miles, sin ajuste estacional-

Categoría	2013	2014		
	Julio	Mayo	Junio	Julio
Inactivos disponibles para trabajar	2 414	2 130	2 028	2 178
Inactivos desalentados	988	697	676	741

FUENTE: Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de Estados Unidos de Norteamérica.

Del segmento de personas inactivas con disposición para trabajar, pero que no buscaron empleo durante el mes de referencia, se observó que 741 mil de ellas fueron inactivos desalentados, cifra menor a la de un año antes en 247 mil personas (cantidades sin ajuste estacional). Los inactivos desalentados son personas que actualmente no buscan empleo porque consideran que no existen plazas de trabajo disponibles para ellos. Los restantes 1.4 millones de personas no incorporadas en la fuerza laboral no estaban disponibles para incorporarse a algún empleo durante las cuatro semanas previas al levantamiento de la encuesta, por atender compromisos escolares u otras responsabilidades familiares.

Resultados de la Encuesta en Establecimientos

Como ya se señaló, el total de ocupados incluidos en la nómina no agrícola aumentó en 209 mil personas durante julio de 2014, cifra semejante al crecimiento mensual promedio durante los últimos doce meses.

En julio de 2014, los servicios profesionales y empresariales generaron 47 mil puestos de trabajo más. El crecimiento acumulado durante el período interanual fue de 648

mil empleos más. En julio, al interior de este sector sobresalió la rama de servicios de ingeniería y arquitectura, al incorporar 9 mil trabajadores.

La industria manufacturera aumentó su número de trabajadores en 28 mil, durante julio; destacó la rama de vehículos de motor y sus partes (15 mil empleos más) y la fabricación de muebles y productos relacionados (3 mil). En el transcurso de los últimos doce meses, la industria manufacturera contribuyó con la creación de 12 mil empleos cada mes, en promedio, principalmente en industrias productoras de bienes durables.

La población ocupada en el comercio al menudeo creció en 27 mil trabajadores, principalmente en la rama de distribución de vehículos automotores y sus partes, en la compraventa de alimentos y bebidas, y en la compraventa de mercancía en general. El nivel de empleo en julio de 2014 del comercio al menudeo supera en 298 mil puestos de trabajo al mismo mes de un año antes.

La construcción registró en julio un incremento en la población ocupada de 22 mil trabajadores. Al interior de esta industria sigue destacando la tendencia creciente de la rama de construcción residencial y contratistas especializados. Durante los últimos doce meses, el empleo en este sector creció en promedio 211 mil puestos laborales.

El sector de asistencia social incrementó su población ocupada en 18 mil trabajadores, con lo que superó en 110 mil empleados el nivel de un año antes. Este sector incluye actividades como servicio de guarderías y servicios para personas de edad avanzada con discapacidades. Por su parte, el sector de cuidados de la salud mostró cambios pocos relevantes; sobresalió la rama de servicios ambulatorios de cuidados de la salud (la cual incluye consultorios médicos, centros de atención ambulatoria y servicios de atención médica domiciliaria) con 21 mil nuevos empleos; por el contrario, la rama de hospitales y la de centros de cuidado acusaron retrocesos en la población ocupada de 7 mil y 6 mil trabajadores menos cada una.

En julio de 2014, la industria minera dio ocupación a 8 mil trabajadores más; la mayor parte en actividades de apoyo a la minería (6 mil empleos adicionales); así, el nivel ocupacional actual de este sector supera en 46 mil trabajadores al del mismo mes del año anterior.

El empleo en el sector de recreación y hospedaje permaneció sin cambios significativos en julio de 2014; sin embargo, en los últimos doce meses incorporó 375 mil trabajadores más, principalmente en la rama de preparación y servicio de alimentos y bebidas.

Otros sectores importantes como son el comercio al mayoreo, el transporte y almacenamiento, el de servicios informativos, actividades financieras y el gobierno mostraron cambios poco relevantes en materia de empleo en el mes de referencia.

EMPLEO POR INDUSTRIA SELECCIONADA
-Variación mensual en miles-

Sector, industria, rama	2013	2014		
	Julio	Mayo	Junio*	Julio*
Total del empleo no agrícola	**149**	**229**	**298**	**209**
Total privado	170	228	270	198
1) Sector Industrial	-5	26	38	58
Minería y explotación forestal	3	2	5	8
Construcción	1	9	10	22
Manufacturas	-9	15	23	28
Bienes durables**	-6	21	21	30
Industria automotriz y de autopartes	-0.8	9.9	10.0	14.6
Bienes no durables	-3	-6	2	-2
2) Sector Servicios Privados**	175	202	232	140
Comercio al mayoreo	11.7	6.0	14.2	2.7
Comercio al menudeo	48.4	12.0	41.2	26.7
Transporte y almacenamiento	-8.2	16.6	14.8	7.9
Servicios informativos	12	-6	10	2
Actividades financieras	16	8	17	7
Servicios profesionales y empresariales**	51	57	73	47
Servicios de apoyo temporal	10.5	14.5	13.9	8.5
Servicios educativos y de la salud**	24	59	45	17
Cuidados de la salud y asistencia social	11.7	58.1	32.7	25.4
Esparcimiento y hospedaje	23	45	23	21
Otros servicios	-2	4	-6	7
3) Gobierno	-21	1	28	11

* Preliminar
** Incluye otras industrias no mostradas por separado.
FUENTE: Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de Estados Unidos de Norteamérica.

En relación con la semana laboral promedio para los trabajadores registrados en las nóminas privadas no agrícolas, en julio, ésta permaneció sin cambios en 34.5 horas, por quinto mes consecutivo. La semana laboral en la industria manufacturera y el tiempo extra en esta industria disminuyeron ligeramente, en 0.2 y 0.1 horas, en cada caso, con respecto al mes anterior, al ubicarse en 40.9 y de 3.4 horas, respectivamente. Por su parte, para los empleados en producción y trabajadores no supervisores en la nómina privada no agrícola, la semana laboral promedio mantuvo su nivel de 33.7 horas por quinto mes consecutivo.

En julio de 2014, el ingreso promedio por hora para los empleados en el sector privado no agrícola fue de 24.45 dólares, cantidad superior en un centavo a la del mes pasado. En los últimos 12 meses, este indicador se incrementó en 2.0%. Por su parte, el ingreso promedio por hora para los empleados en producción y trabajadores no supervisores del sector privado aumentó con respecto al mes anterior en cuatro centavos, ubicándose así en 20.61 dólares.

HORAS E INGRESOS: TODOS LOS EMPLEADOS
-Total privado-

	2013	2014		
	Julio	**Mayo**	**Junio***	**Julio***
Promedio de horas semanales	34.4	34.5	34.5	34.5
Ingreso promedio por hora (en dólares)	23.97	24.38	24.44	24.45
Ingreso promedio semanal (en dólares)	824.57	841.11	843.18	843.53

HORAS E INGRESOS: PARA PRODUCCIÓN Y EMPLEADOS NO SUPERVISORES
-Total privado-

	2013	2014		
	Julio	**Mayo**	**Junio***	**Julio***
Promedio de horas semanales	33.5	33.7	33.7	33.7
Ingreso promedio por hora (en dólares)	20.15	20.54	20.57	20.61
Ingreso promedio semanal (en dólares)	675.03	692.20	693.21	694.56

* Preliminar
FUENTE: Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de Estados Unidos de Norteamérica.

Es oportuno señalar que el Buró de Estadísticas Laborales informó que las cifras del empleo total en las nóminas no agrícolas fueron revisadas y actualizadas; así, para el mes de mayo, el movimiento fue de 224 mil a 229 mil, en tanto que las cifras de junio variaron de 288 mil a 298 mil plazas. Con estas revisiones, el crecimiento del empleo en mayo y junio fue mayor en 15 mil trabajadores al reportado previamente.

INDICADORES DEL MERCADO LABORAL EN LOS ESTADOS UNIDOS DE NORTEAMÉRICA

Período	Mercado de trabajo				Horas, ingresos y productividad				Precios	
	Fuerza laboral civil[1/]	Desempleo[1/]	Tasa de desempleo[2/]	Empleos no agrícolas[1/]	Promedio de horas a la semana[3/]	Promedio de ingresos por hora[3/]	De costo por empleo[4/]	Producti-vidad[5/ r/]	Índice de precios al consumidor[6/]	Índice de precios al productor[7/]
2012										
Enero	154 328	12 650	8.2	133 188	33.8	19.58			0.3	0.4
Febrero	154 826	12 883	8.3	133 414	33.7	19.60	0.4	1.7	0.2	0.3
Marzo	154 811	12 732	8.2	133 657	33.7	19.65			0.3	0.2
Abril	154 565	12 603	8.2	133 753	33.7	19.70			0.2	0.2
Mayo	154 946	12 689	8.2	133 863	33.6	19.69	0.5	1.1	-0.1	-0.1
Junio	155 134	12 702	8.2	133 951	33.7	19.72			0.0	-0.2
Julio	154 970	12 698	8.2	134 111	33.7	19.76			0.0	0.0
Agosto	154 669	12 464	8.1	134 261	33.6	19.75	0.4	2.1	0.5	0.3
Septiembre	155 018	12 070	7.8	134 422	33.6	19.78			0.5	0.6
Octubre	155 507	12 138	7.8	134 647	33.6	19.80			0.2	0.2
Noviembre	155 279	12 045	7.8	134 850	33.7	19.85	0.4	-1.5	-0.2	0.0
Diciembre	155 485	12 273	7.9	135 064	33.7	19.89			0.0	0.1
2013										
Enero	155 699	12 315	7.9	135 261	33.6	19.95			0.1	0.1
Febrero	155 511	12 047	7.7	135 541	33.8	20.00	0.5	-1.8	0.6	0.2
Marzo	155 099	11 706	7.5	135 682	33.8	20.02			-0.2	-0.1
Abril	155 359	11 683	7.5	135 885	33.7	20.04			-0.2	0.0
Mayo	155 609	11 690	7.5	136 084	33.7	20.06	0.4	1.8	0.2	-0.1
Junio	155 822	11 747	7.5	136 285	33.7	20.12			0.3	0.5
Julio	155 693	11 408	7.3	136 434	33.5	20.15			0.2	0.3
Agosto	154 435	11 256	7.2	136 636	33.7	20.17	0.5	3.5	0.1	-0.1
Septiembre	155 473	11 203	7.2	136 800	33.6	20.21			0.1	0.1
Octubre	154 625	11 140	7.2	137 037	33.6	20.25			0.0	0.3
Noviembre	155 284	10 841	7.0	137 311	33.7	20.30	0.5	2.3	0.1	0.0
Diciembre	154 937	10 351	6.7	137 395	33.5	20.35			0.2	0.0
2014										
Enero	155 460	10 236	6.6	137 539	33.6	20.39			0.1	0.3
Febrero	155 724	10 459	6.7	137 761	33.4	20.49	0.3	-3.2[r/]	0.1	0.2
Marzo	156 227	10 486	6.7	137 964	33.7	20.48			0.2	0.1 [p/]
Abril	155 421	9 753	6.3	138 268	33.7	20.50			0.3	0.6 [p/]
Mayo	155 613	9 799	6.3	138 497	33.7	20.54	0.7	--	0.4	-0.2 [p/]
Junio	155 694	9 474	6.1	138 795 [p/]	33.7 [p/]	20.57 [p/]			0.3	0.4 [p/]
Julio	156 023	9 671	6.2	139 004 [p/]	33.7 [p/]	20.61 [p/]			--	--

[1/] Ajuste estacional, en miles.
[2/] Ajuste estacional, en porcentaje.
[3/] Por producción y trabajadores no supervisores en empresas privadas no agrícolas, ajustado estacionalmente.
[4/] Compensación, todos los trabajadores civiles, ajustado estacionalmente, cambio porcentual de los últimos tres meses.
[5/] Producto por hora, empresas no agrícolas, ajustado estacionalmente, cambio porcentual de los últimos tres meses.
[6/] Todos los conceptos, en promedio, de las ciudades de los Estados Unidos de Norteamérica, de todos los consumidores urbanos, ajustado estacionalmente, 1982-84=100, cambio porcentual mensual.
[7/] Bienes finales, ajustado estacionalmente, 1982=100, cambio porcentual mensual.
[p/] Cifras preliminares.
[r/] Cifras revisadas por la fuente.
FUENTE: Buró de Estadísticas Laborales (BLS) de los Estados Unidos de Norteamérica.

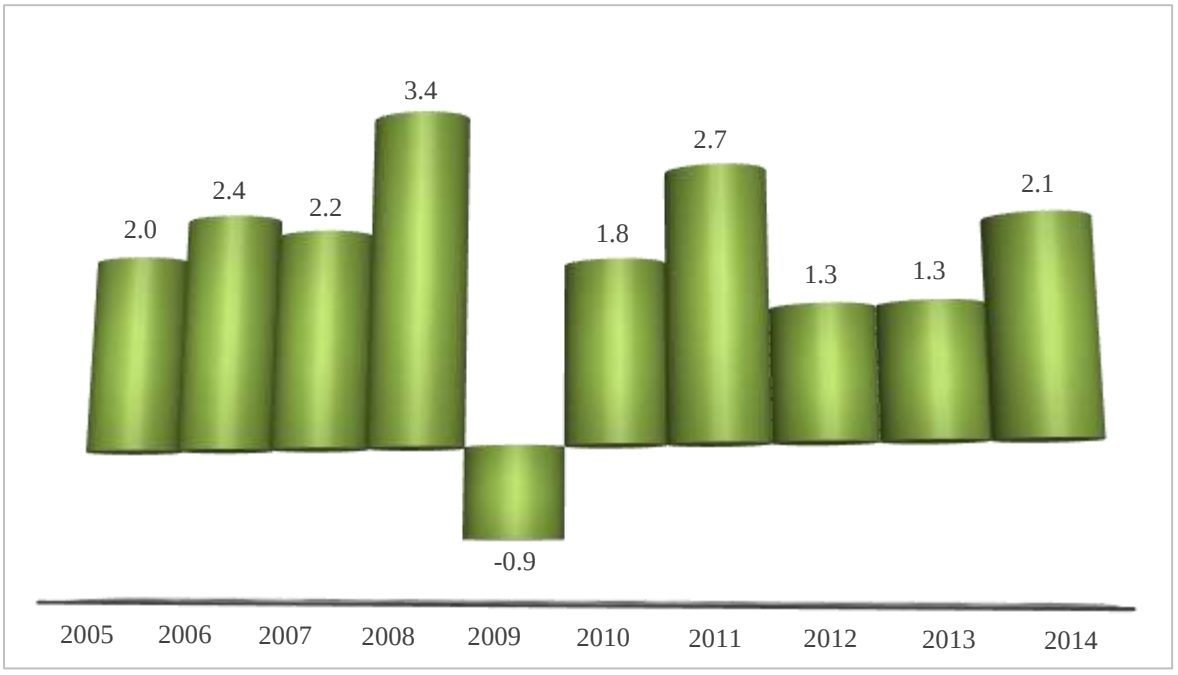
Fuente de información:
http://www.bls.gov/news.release/pdf/empsit.pdf

Economía de Canadá

Variación interanual del IPC

En julio de 2014, la variación interanual del Índice de Precios al Consumidor fue de 2.1%, superior en 0.8 puntos porcentuales a la registrada hace un año (1.3%).

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR[1/]
- Variaciones interanuales -
Julio
2005 – 2014
- Por ciento -



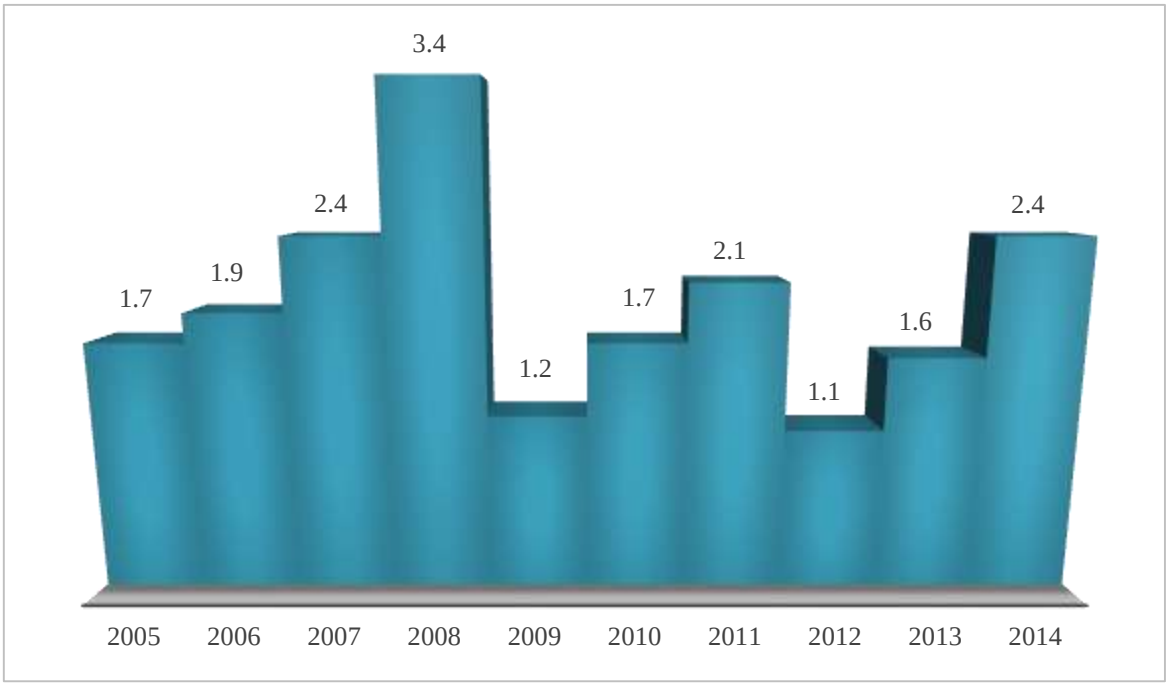
[1/] Sin ajuste estacional.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Banco de Canadá.

Variación acumulada del IPC

El Índice de Precios al Consumidor (IPC) sin ajuste estacional acumuló una variación de 2.4% de enero a julio del presente año, nivel superior en 0.8 puntos porcentuales al cotejarlo con el resultado del mismo intervalo de 2013 (1.6%).

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR[1/]
- Variaciones acumuladas -
Enero - julio
2005 – 2014
- Por ciento -

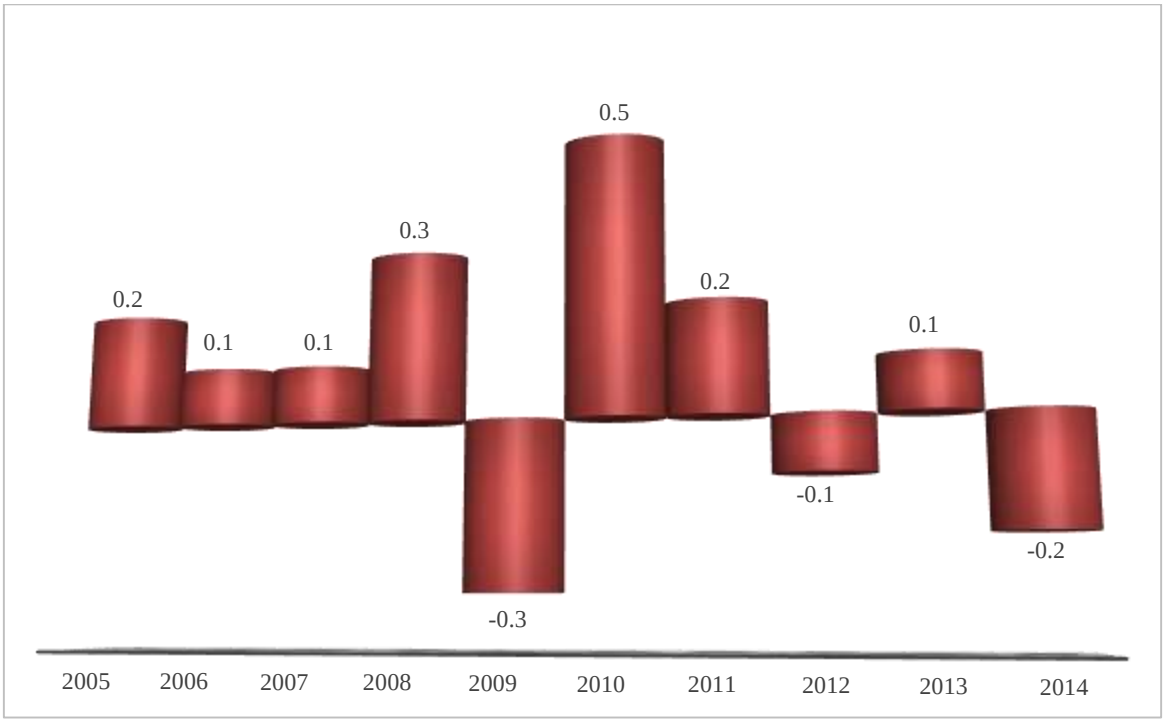


[1/] Sin ajuste estacional.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Banco de Canadá.

Variación mensual del IPC

El Índice de Precios al Consumidor (IPC) sin ajuste estacional, en julio de 2014, presentó una variación de -0.2%, nivel inferior en 0.3 puntos porcentuales al del mismo mes de 2013 (0.1%).

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR[1/]
- Variación mensual -
Julio
2005 – 2014
- Por ciento -

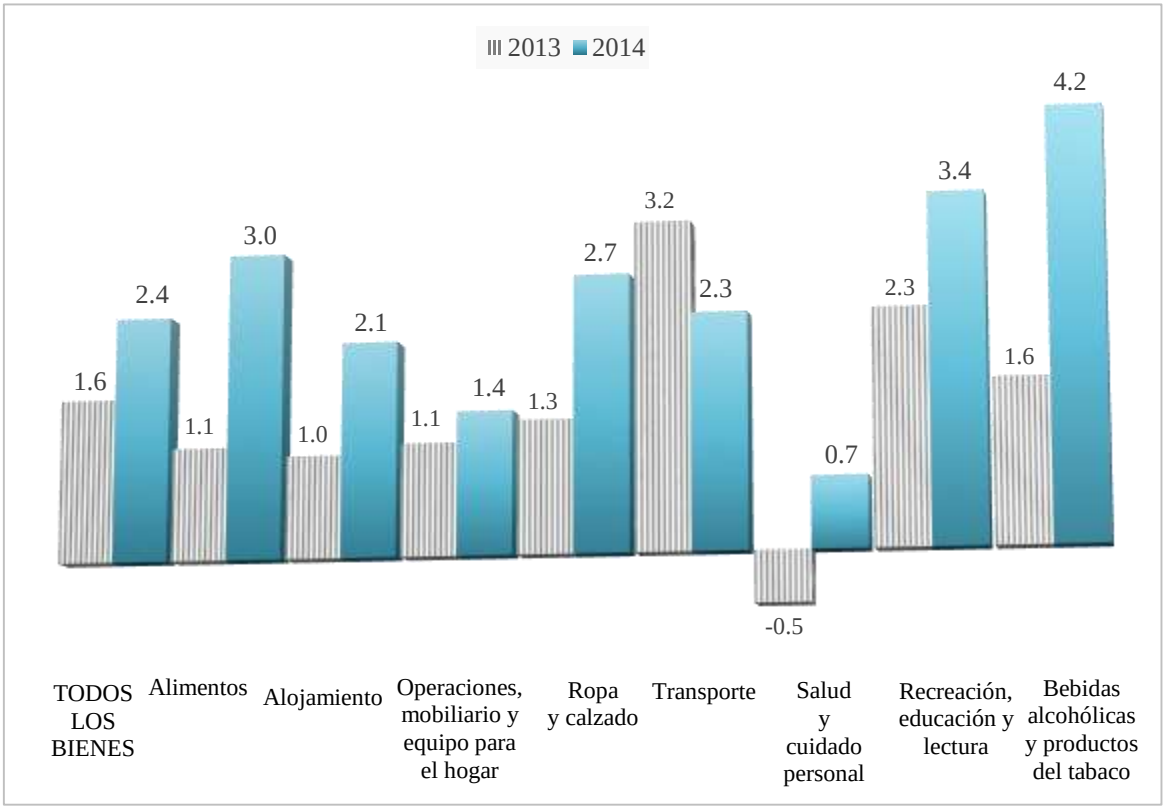


[1/] Sin ajuste estacional.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Banco de Canadá.

Comportamiento del IPC por rubro de gasto

En los primeros siete meses de 2014, siete de los ocho rubros que integran el gasto familiar acumularon variaciones de precios mayores a las de igual lapso de 2013; la mayor diferencia a la alza, en puntos porcentuales, se registró en el rubro de Bebidas Alcohólicas y Productos del Tabaco (4.2%), 2.6 puntos superior al nivel observado en 2013 (1.6%).

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR[1/]
- Variaciones acumuladas -
Enero - julio
- Por ciento -



[1/] Sin ajuste estacional.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Banco de Canadá.

CAMBIO PORCENTUAL EN EL IPC DE CANADÁ [1/]
- Por ciento -

CATEGORÍA DE GASTO	Variación respecto al mes precedente								Variación Acumulada Ene. – jul. 2014	Variación Interanual Jul. 2013 a jul. 2014
	2013	2014								
	Dic.	Ene.	Feb.	Mar.	Abr.	May.	Jun.	Jul.		
TOTAL DE BIENES INCLUIDOS	**-0.2**	**0.3**	**0.8**	**0.6**	**0.3**	**0.5**	**0.1**	**-0.2**	**2.4**	2.1
Alimentos	-0.2	0.4	1.0	0.1	0.1	0.8	0.5	0.1	3.0	2.9
Alojamiento	0.1	0.5	0.2	0.5	0.8	0.2	-0.3	0.3	2.1	3.0
Operaciones, mobiliario y equipo para el hogar	-0.1	0.0	0.5	0.3	-0.2	0.3	0.5	-0.1	1.4	1.6
Ropa y calzado	-2.9	-0.2	2.0	3.3	1.1	-0.5	-1.9	-1.0	2.7	1.5
Transporte	0.4	0.5	1.2	0.7	0.4	0.4	0.3	-1.2	2.3	1.3
Salud y cuidado personal	0.1	0.2	0.1	-0.3	0.7	0.3	-0.2	-0.1	0.7	0.8
Recreación, educación y lectura	-0.8	-0.6	1.6	0.1	-0.3	1.5	0.4	0.6	3.4	1.1
Bebidas alcohólicas y productos del tabaco	0.1	-0.2	1.4	1.7	-0.1	0.8	0.3	0.3	4.2	4.7
ÍNDICES ESPECIALES										
Bienes	-0.4	0.4	1.2	1.2	0.4	0.3	-0.1	-0.6	2.9	2.1
Servicios	-0.1	0.2	0.5	0.0	0.3	0.5	0.2	0.2	1.9	2.1
Todos los bienes excluyendo alimentos y energía	-0.3	0.2	0.8	0.3	0.2	0.3	0.0	-0.2	1.5	1.5
Energía [2/]	1.0	0.8	1.5	2.8	2.4	0.9	0.2	-0.6	8.2	4.7
IPC Core *	-0.4	0.2	0.7	0.3	0.2	0.5	-0.1	-0.1	1.7	1.7

* El Banco de Canadá elabora el Índice de Precios al Consumidor CORE y excluye del IPC los bienes y servicios que se ven afectados por los cambios en los impuestos indirectos y por los ocho componentes más volátiles: frutas, preparación para frutas y frutos secos; verduras y preparación de verduras; costos de interés hipotecario; gas natural; aceite combustible y otro combustible; gasolina; transporte suburbano; y productos para el tabaco y otros accesorios para fumadores.

[1/] Sin ajuste estacional.

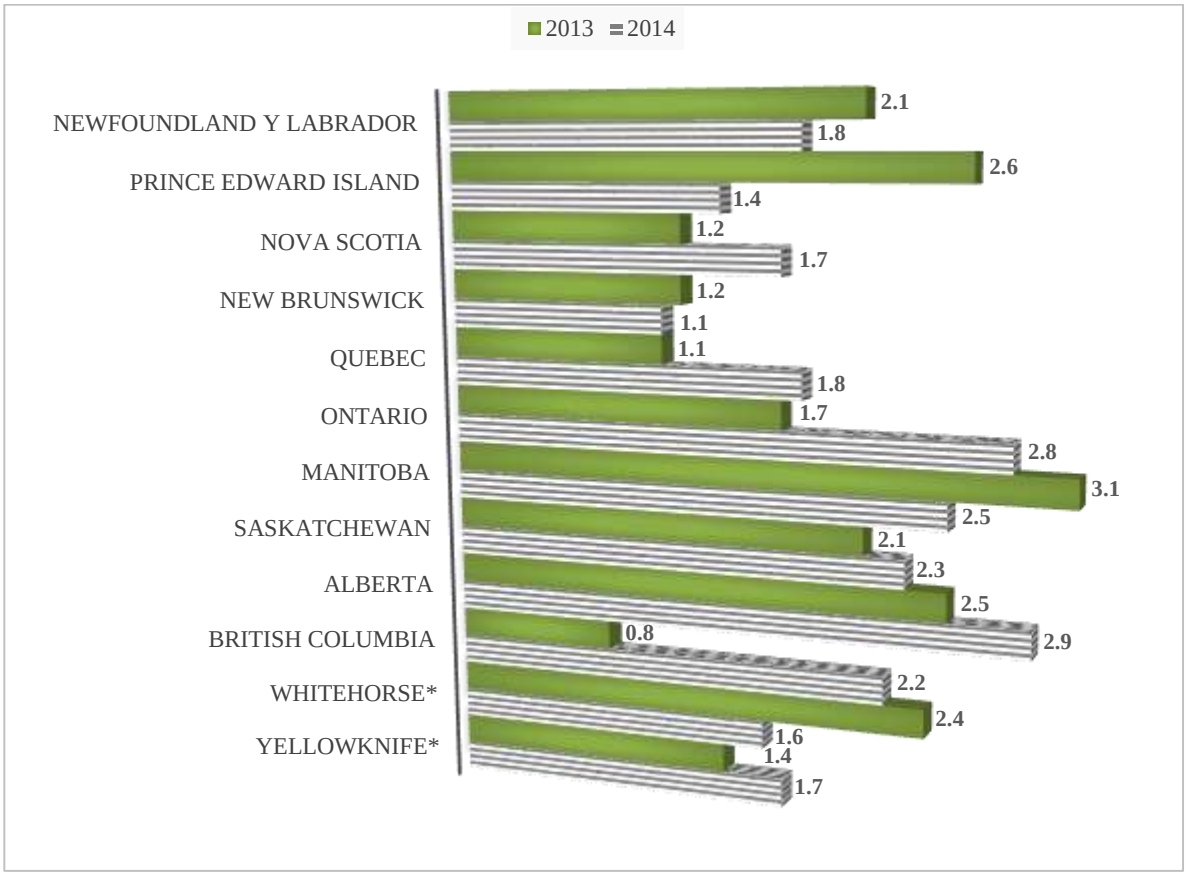
[2/] Energía, agregado especial, incluye electricidad, gas natural, aceite combustible y otros combustibles, como gasolina y combustible, piezas y suministros para vehículos recreativos.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Banco de Canadá.

Evolución de los precios por provincias

Seis de las diez provincias que integran el IPC, de enero a julio de 2014, observaron variaciones acumuladas de precios mayores a las del mismo período de un año antes, resaltó la provincia de British Columbia por haber presentado una variación de 2.2%, porcentaje superior en 1.4 puntos porcentuales al observado en 2013 en igual ciclo (0.8%). Por su parte, la ciudad de Yellowknife (1.7%) registró un alza de 0.3 puntos porcentuales, en contraste con la presentada en similar lapso de 2013 (1.4%).

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
POR PROVINCIAS Y CIUDADES SELECCIONADAS[1/]
- Variaciones acumuladas -
Enero - julio
- Por ciento -



[1/] Sin ajuste estacional.
[*] Ciudad.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Banco de Canadá.

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR DE LAS PROVINCIAS Y CIUDADES DE CANADÁ [1/]
- Por ciento -

PROVINCIAS Y CIUDADES	Variación mensual							Variación Acumulada Ene. – jul. 2014	Variación Interanual Jul. 2013 a jul. 2014
	2014								
	Ene.	Feb.	Mar.	Abr.	May.	Jun.	Jul.		
Newfoundland y Labrador	0.1	0.7	0.6	0.3	0.3	-0.1	-0.2	1.8	2.2
Prince Edward Island	0.5	0.7	0.6	-0.3	0.1	-0.1	-0.1	1.4	1.8
Nova Scotia	0.6	0.8	0.4	0.2	0.3	-0.2	-0.2	1.7	2.0
New Brunswick	-0.1	0.8	0.6	-0.1	0.2	-0.3	-0.1	1.1	1.8
Quebec	0.2	0.7	0.2	0.4	0.3	0.1	-0.2	1.8	1.6
Ontario	0.2	1.1	0.4	0.6	0.5	0.3	-0.3	2.8	2.5
Manitoba	0.6	0.7	0.6	0.2	0.6	-0.2	-0.2	2.5	1.5
Saskatchewan	0.2	1.1	0.7	0.2	0.2	-0.2	0.0	2.3	2.5
Alberta	0.6	0.7	1.8	-0.7	0.5	-0.4	0.5	2.9	2.5
British Columbia	0.1	0.8	0.5	0.3	0.6	0.1	-0.2	2.2	1.4
Whitehorse *	0.2	0.5	0.2	0.1	0.6	0.2	-0.1	1.6	1.0
Yellowknife *	0.3	0.7	0.1	-0.2	0.8	0.1	-0.1	1.7	1.7

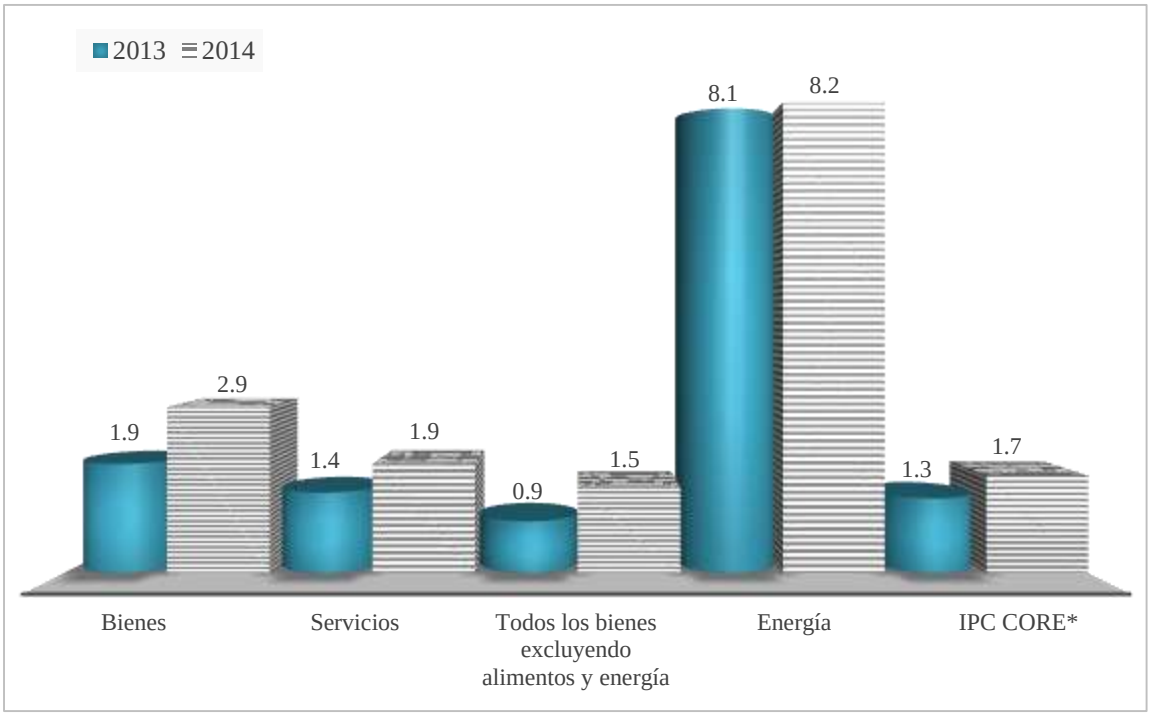
1/ Sin ajuste estacional.
* Ciudad.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Banco de Canadá.

Evolución de los precios de los índices especiales

De enero a julio de 2014, los cinco índices especiales que forman el IPC de Canadá acumularon variaciones de precios superiores a las presentadas en el mismo período de 2013; se distinguió el índice de bienes, al mostrar una variación de 2.9%, cifra mayor en 1.0 punto porcentual a la observada en el mismo lapso de 2013 (1.9%).

ÍNDICES ESPECIALES[1/]
- Variaciones acumuladas -
Enero - julio
- Por ciento -



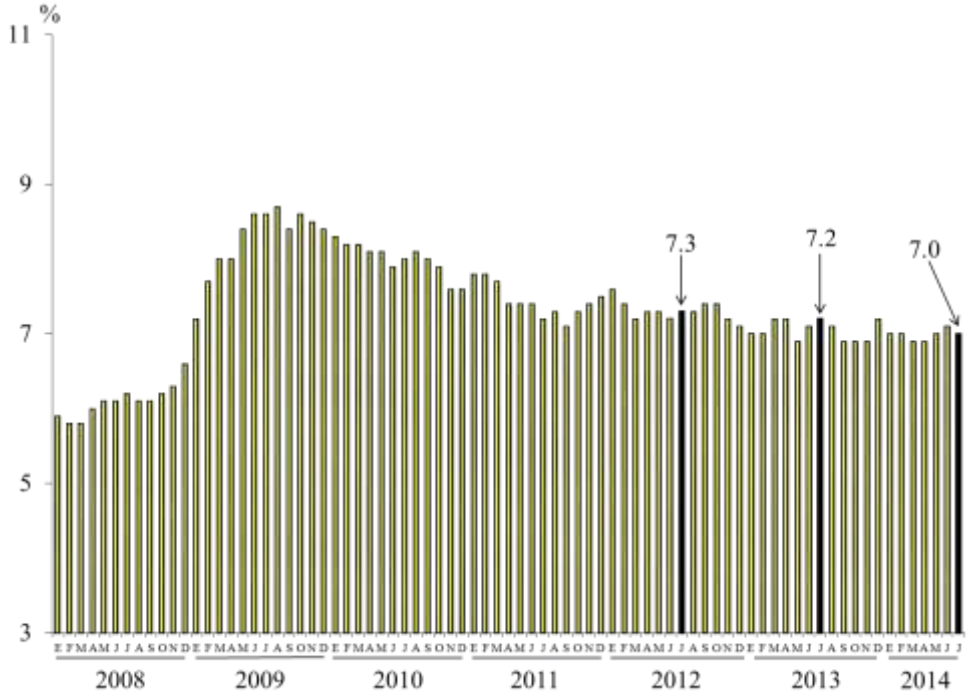
1/ Sin ajuste estacional.
* El Banco de Canadá elabora el Índice de Precios al Consumidor CORE y excluye del IPC los bienes y servicios que se ven afectados por los cambios en los impuestos indirectos y por los ocho componentes más volátiles: frutas, preparación para frutas y frutos secos; verduras y preparación de verduras; costos de interés hipotecario; gas natural; aceite combustible y otro combustible; gasolina; transporte suburbano; y productos para el tabaco y otros accesorios para fumadores.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Banco de Canadá.

Fuente de información:
http://www.statcan.gc.ca/subjects-sujets/cpi-ipc/cpi-ipc-eng.htm

Empleo y desempleo en Canadá

El 15 de agosto de 2014, la División de Estadísticas Laborales de Canadá, con base en la Encuesta de la Fuerza Laboral (The Labor Force Survey), informó que en julio de 2014, la población ocupada en esa nación presentó un incremento de 60 mil trabajadores, lo que propició que la tasa de desocupación disminuyera en 0.1 punto porcentual, al ubicarse en 7.0 por ciento.

TASA DE DESEMPLEO EN CANADÁ
Enero de 2008 – julio de 2014
-Promedio mensual-



FUENTE: Statistics Canada.

Durante el período interanual, de julio de 2013 al mismo mes de 2014, el total de ocupados aumentó en 156 mil 800 trabajadores (0.9%), principalmente con empleos de tiempo parcial.

En el mismo lapso interanual se observó que el número de horas trabajadas creció en 0.3 por ciento.

Evolución del empleo por sector de actividad económica

Los sectores con el mayor crecimiento en materia de empleo durante julio de 2014 fueron los servicios educativos (46 mil 100 empleos adicionales); servicios informativos, culturales y de recreación (17 mil 100); y el sector de alojamiento temporal y servicio de alimentos (16 mil 900). En el período interanual destacaron el de cuidados de la salud y asistencia social (89 mil 800 trabajadores más), los servicios informativos, culturales y de recreación (55 mil), servicios educativos (47 mil 700) y el de transporte y almacenamiento (46 mil 300).

En julio, los sectores de actividad económica que acusaron los descensos más pronunciados en su población ocupada fueron la construcción (38 mil 800 empleos menos) y los cuidados de la salud y asistencia social (25 mil 800). Durante el período interanual, los sectores que registraron el mayor número de empleos cancelados fueron el de servicios empresariales, construcción y otros servicios de soporte (56 mil), la construcción (46 mil 300), la agricultura (21 mil) y el sector de finanzas, seguros, bienes raíces y arrendamiento (20 mil 900 empleos).

Evolución del empleo en las provincias canadienses

En julio de 2014, de las 10 provincias canadienses seis presentaron incrementos en el número de trabajadores; los más relevantes se registraron en Ontario (39 mil 500 empleos adicionales), Newfoundland y Labrador (4 mil 700) y Saskatchewan (2 mil 500). En el período interanual también sobresale la aportación al empleo de Alberta con 66 mil 100 nuevos trabajadores; le siguen en importancia Ontario con 60 mil 300 y British Columbia con 21 mil 400 empleos adicionales.

En cambio, en julio, las disminuciones más pronunciadas en términos absolutos se reportaron en Nova Scotia y New Brunswick con 3 mil 900 y 3 mil 400 trabajadores menos, respectivamente. En el lapso de los últimos doce meses, las que se constituyen como las únicas provincias que cancelaron empleos fueron Nova Scotia, Newfoundland y Labrador, y New Brunswick con 10 mil 100, 5 mil y 1 mil 400 empleos menos cada una.

TASAS DE EMPLEO Y DESEMPLEO EN CANADÁ*
De junio a julio de 2014
- Por ciento -

	Tasa de Empleo			Tasa de Desempleo		
	Junio 2014 (a)	Julio 2014 (b)	Variación (b-a)	Junio 2014 (a)	Julio 2014 (b)	Variación (b-a)
Canadá	**61.4**	**61.4**	**0.0**	**7.1**	**7.0**	**-0.1**
Newfoundland y Labrador	51.8	52.9	1.1	12.5	12.4	-0.1
Prince Edward Island	61.0	61.1	0.1	9.8	9.4	-0.4
Nova Scotia	57.3	56.8	-0.5	8.7	9.4	0.7
New Brunswick	56.9	56.4	-0.5	9.6	10.0	0.4
Quebec	59.6	59.6	0.0	8.1	8.1	0.0
Ontario	60.9	61.2	0.3	7.5	7.5	0.0
Manitoba	64.1	64.2	0.1	5.4	5.3	-0.1
Saskatchewan	66.9	67.2	0.3	3.9	3.2	-0.7
Alberta	69.7	69.4	-0.3	4.9	4.7	-0.2
British Columbia	59.6	59.5	-0.1	6.2	5.9	-0.3

* Series ajustadas estacionalmente.
FUENTE: Statistics Canada.

El empleo por grupos de edad y sexo

En julio de 2014, los trabajadores de 25 a 54 años de edad mostraron un incremento en su población ocupada de 38 mil personas. La tasa de desocupación (6.0%) disminuyó con respecto a la del mes anterior, en 0.1 punto porcentual.

El empleo de trabajadores de 15 a 24 años de edad creció en 33 mil 800. La tasa de desocupación de este grupo etario descendió 0.3 puntos porcentuales, al ubicarse en 13.1 por ciento.

Por su parte, en julio, el total de trabajadores con 55 años y más de edad se redujo en 30 mil personas. El crecimiento que a lo largo de 12 meses acumuló este grupo de trabajadores asciende a 4.5%, es decir, a este grupo etario se incorporaron 151 mil trabajadores, incremento que se explica por el aumento de 3.2% que experimentó la población de este grupo etario.

TASAS DE EMPLEO Y DESEMPLEO POR EDAD Y SEXO*
De junio a julio de 2014
- Por ciento -

Categoría	Tasa de Empleo			Tasa de Desempleo		
	Junio 2014 (a)	Julio 2014 (b)	Variación (b-a)	Junio 2014 (a)	Julio 2014 (b)	Variación (b-a)
Ambos sexos, personas de 15 años de edad y más	**61.4**	**61.4**	**0.0**	**7.1**	**7.0**	**-0.1**
Jóvenes de 15 a 24 años de edad	55.0	55.7	0.7	13.4	13.1	-0.3
Hombres de 25 años de edad y más	67.5	67.5	0.0	6.4	6.3	-0.1
Mujeres de 25 años de edad y más	57.7	57.7	0.0	5.7	5.6	-0.1

* Series ajustadas estacionalmente.
FUENTE: Statistics Canada.

El mercado laboral para estudiantes

De mayo a agosto, la Encuesta de la Fuerza Laboral capta información del mercado laboral relativa a jóvenes de 15 a 24 años que asistieron tiempo completo a la escuela en marzo y tienen el propósito de volver a ella en otoño. Las cifras publicadas no están ajustadas estacionalmente, por lo que solamente se pueden realizar comparaciones interanuales.

Al comparar el nivel de empleo en los estudiantes de 20 a 24 años en julio de 2014 con el de un año antes, se observa que el actual es mayor en 32 mil personas, como resultado de un incremento en los empleos de tiempo parcial. La tasa de ocupación para este grupo no mostró cambios significativos al ubicarse en 71.1%, debido a que el empleo y el número de estudiantes se incrementó al mismo ritmo. La tasa de desempleo, que fue de 8.1%, tampoco se modificó de manera sustancial en relación con la de julio de 2013.

La tasa de desocupación de los estudiantes de 17 a 19 años de edad fue de 58.8% en julio y su tasa de desempleo se ubicó en 17.0%, ambos indicadores presentaron registros similares a lo del mismo mes del año anterior.

De igual forma, los estudiantes de 15 a 16 años de edad mostraron cambios poco relevantes a los del año anterior, al reportar una tasa de desocupación de 29.1% y un desempleo de 28.6 por ciento.

Comparación Canadá-Estados Unidos de Norteamérica

Una vez que se realizó el ajuste de la tasa de desocupación conforme a los conceptos usados en Estados Unidos de Norteamérica, se observó que la tasa de desempleo de ese país fue de 6.2% en julio; mientras que la de Canadá se ubicó en 6.1%. En el

período interanual de julio de 2013 al mismo mes de 2014, el indicador del empleo en Canadá y el de Estados Unidos de Norteamérica disminuyó 0.2 y 1.1 puntos porcentuales, respectivamente.

Por otra parte, en julio, la tasa de empleo (ajustada a los términos estadounidenses) de Canadá fue de 62.1%, en tanto que en Estados Unidos de Norteamérica fue ligeramente menor, al ubicarse en 59.0 por ciento[3].

Fuente de información:
http://www.statcan.gc.ca/daily-quotidien/140815/dq140815a-eng.pdf

Visita del Primer Ministro de Japón (Presidencia de la República)

El 25 de julio de 2014, en el marco de la visita a México del Primer Ministro de Japón, se firmaron 14 acuerdos bilaterales que profundizan aún más la fructífera relación entre México y Japón. A continuación se presenta el comunicado conjunto.

Comunicado conjunto

En el marco del 400 aniversario de la llegada de la misión Hasekura a México y del año del intercambio México-Japón, el Primer Ministro de este país, Shinzo Abe, realizó una visita oficial a México del 25 al 28 de julio de 2014. El dirigente nipón estuvo acompañado por una importante comitiva oficial y empresarial de ese país. Su estancia en México responde a la invitación que el Presidente Enrique Peña Nieto le extendiera durante su visita oficial de trabajo a Japón en abril de 2013.

[3] Para mayor información consulte *The labour market in Canada and the United States since the last recession, 2007 to 2014* en: http://www.statcan.gc.ca/pub/11-626-x/11-626-x2014036-eng.htm y el resumen en: http://www.statcan.gc.ca/daily-quotidien/140730/dq140730b-eng.pdf

En esta ocasión, los mandatarios de México y Japón constataron los excelentes lazos de amistad y entendimiento mutuo entre los dos países y expresaron su voluntad por continuar fortaleciendo el diálogo y la cooperación en todos los ámbitos de la relación bilateral, así como la concertación en los temas y foros de la agenda internacional. En ese sentido, manifestaron su beneplácito por los importantes avances registrados a raíz de la adopción del Comunicado Conjunto: Visión Compartida y Acciones para el Fortalecimiento de la Asociación Estratégica Global México-Japón para el Siglo XXI, en abril de 2013.

Asimismo, destacaron el impulso que sus respectivos gobiernos han otorgado a la puesta en marcha de reformas estructurales, mismas que se han convertido en estrategias de crecimiento para los dos países. Al mismo tiempo, coincidieron en que dichas reformas han beneficiado a las relaciones entre México y Japón y están impulsando una nueva etapa de mayor cooperación en los ámbitos económico, de inversión y de comercio bilateral.

Al evaluar los importantes avances logrados en los últimos quince meses, reafirmaron su compromiso por continuar fortaleciendo la relación bilateral en los siguientes términos:

Desarrollar nuevas fronteras para la relación bilateral

1. Continuar promoviendo el diálogo político en todos los niveles.

   Ambos mandatarios reafirmaron su compromiso por seguir trabajando en el cumplimiento de los objetivos estipulados en el comunicado conjunto y por continuar fomentando el fortalecimiento del diálogo político y la concertación en todos los ámbitos de la relación.

Manifestaron su beneplácito por el activo intercambio parlamentario entre los dos países y se comprometieron a seguir fomentándolo. Asimismo, ambos mandatarios acordaron intensificar aún más el diálogo político, tomando en cuenta la amplia relación entre ambos países.

2. Elevar la relación económica a una nueva dimensión, a partir de las reformas emprendidas en ambos países.

Los dos mandatarios destacaron los resultados de las reformas económicas impulsadas en ambos países.

El Presidente Peña Nieto reconoció los esfuerzos del Primer Ministro Abe para lograr el crecimiento económico y dejar atrás la tendencia deflacionaria.

De la misma forma, el Ministro Abe reconoció y felicitó al Presidente Peña Nieto por las reformas estructurales que se han aprobado en el último año.

Los dos mandatarios coincidieron en que las reformas económicas que se han llevado a cabo en ambos países ya están teniendo un impacto positivo para la relación económica bilateral.

Ambos mandatarios reconocieron la importancia del comercio bilateral para el desarrollo económico, creación de empleos y la generación de oportunidades de negocios e inversión. Distinguieron la contribución que ha tenido en el desarrollo de las relaciones económicas bilaterales el Acuerdo de Asociación Económica (AAE), firmado hace diez años. De igual manera, manifestaron su beneplácito por la realización de la XXXI Reunión Plenaria Empresarial México-Japón, organizada por el Consejo Empresarial Mexicano de Comercio Exterior, Inversión y Tecnología (COMCE) y la Federación Empresarial Japonesa (KEIDANREN).

El Presidente Peña Nieto manifestó su reconocimiento por el incremento, a niveles históricos, del número de empresas japonesas establecidas en México, mismas que contribuyen a la creación de empleos y a la renovación tecnológica.

Los mandatarios acordaron mantener sus esfuerzos para mejorar el ambiente de negocios en ambos países. El Primer Ministro japonés manifestó que su país seguirá apoyando a las Pequeñas y Medianas Empresas (PyMEs) y a las industrias de soporte, como importantes proveedores en el sector automotriz y electrónico-eléctrico, y en otras ramas industriales, mediante proyectos de cooperación técnica y otros esquemas de colaboración. Los mandatarios se congratularon por la reciente emisión de bonos en yenes sin garantía en el mercado Samurái por 60 mil millones de yenes por parte del Gobierno Federal. Ambos líderes reconocieron además las oportunidades que existen en el sector de la infraestructura en México. Destacaron el avance en la cooperación y coordinación en este sector.

Manifestaron, además, su beneplácito por el avance de la negociación para concretar un convenio de cooperación entre México y Japón sobre el uso pacífico de la energía nuclear.

Ambos mandatarios se congratularon por la firma de los documentos detallados en el anexo, que contribuirán a la construcción de relaciones sólidas y mutuamente benéficas.

3. Promover un mayor intercambio y cooperación en los campos de la ciencia y la tecnología, la educación y la cultura.

Ambos mandatarios reafirmaron la importancia del Programa de Intercambio México-Japón para la Relación Estratégica Global y se comprometieron a continuar con su instrumentación y expresaron su beneplácito por los avances de diversos

intercambios de estudiantes e investigadores entre universidades e instituciones de ambos países.

Reconocieron la importancia de la celebración, en el mes de octubre del presente año, de la Segunda Cumbre de Rectores de México y Japón en el que participan las principales universidades de ambos países. Dieron la bienvenida a la promoción de un mayor intercambio académico y de personal, y mayores vínculos entre academias, gobiernos e industrias, que promoverá esta cumbre.

En el sector aeroespacial, confirmaron que se continuará el diálogo entre los órganos gubernamentales japoneses, la Agencia de Exploración Aeroespacial del Japón (JAXA) y la Agencia Espacial Mexicana (AEM), con el fin de lograr una mayor cooperación. Asimismo, expresaron su satisfacción por los avances hacia la cooperación con el sector industrial.

Al reconocer proyectos de cooperación ya realizados por Japón en los que se utiliza tecnología avanzada en el sector médico y sanitario, coincidieron en reforzar la cooperación en dicha área. En este sentido, el Primer Ministro Abe manifestó que se instrumentará el nuevo proyecto de cooperación técnica Centro de Entrenamiento en técnicas mínimamente invasivas, privilegiando la atención de enfermedades isquémicas del corazón, mismo que involucrará a los sectores público y privado. El Presidente Peña Nieto manifestó su agradecimiento y reconoció que este proyecto contribuirá a reducir los costos de atención a pacientes mejorar el sistema de salud pública y el bienestar de la población.

El Presidente de México reiteró su felicitación al Primer Ministro Abe por la designación de Tokio como sede de los Juegos Olímpicos y Paralímpicos en 2020. El Primer Ministro explicó que, hacia la celebración de éstos, se promoverá un programa de contribución internacional denominado “Deporte para el mañana”, con el fin de difundir el valor e importancia del deporte y el movimiento pro olímpico

en más de cien países con la participación de más de diez millones de personas, hacia el año 2020.

Los mandatarios manifestaron su beneplácito por la realización de numerosos eventos en el marco del Año del Intercambio México-Japón y coincidieron en que seguirán cooperando para el éxito del Festival Internacional Cervantino que se celebrará en Guanajuato en octubre de este año, como evento culminante del año de intercambio, y en el que Japón será el país invitado de honor.

Resaltaron que, con el apoyo del Fideicomiso Fondo de la Amistad México-Japón, se han incrementado los intercambios educativo-culturales.

Ambos líderes subrayaron la importancia de consolidar la cooperación bilateral en el sector turístico con miras a aumentar el impacto de este sector en el desarrollo económico y social de ambos países.

4. Impulso a la cooperación triangular.

Ambos mandatarios expresaron su beneplácito por el décimo aniversario del Programa Conjunto México-Japón (JMPP) en 2013, y reconocieron su carácter estratégico y de impulso a la cooperación triangular a favor del desarrollo y crecimiento socioeconómico de América Latina y el Caribe. Coincidieron en que las agencias de cooperación Agencia Mexicana de Cooperación Internacional para el Desarrollo (AMEXCID) y Agencia de Cooperación Internacional del Japón (JICA) deberán mantener la coordinación para enfrentar los retos regionales.

Contribuir de manera conjunta a la paz, la estabilidad y la prosperidad de la comunidad internacional.

El Presidente Peña Nieto reiteró el compromiso de México con el desarrollo y la estabilidad como elementos esenciales del papel de México como actor global responsable de la comunidad internacional.

Por su parte, el Primer Ministro Abe explicó su intención de contribuir aún más a la paz, la estabilidad y la prosperidad de la comunidad internacional y regional, con base en la política de contribuyente proactivo a la paz, basada en el principio de armonía internacional.

Los mandatarios, comprometidos como actores responsables de la comunidad internacional, estuvieron de acuerdo en el fortalecimiento de un orden internacional con base en el derecho internacional y en los principios de las Naciones Unidas. Tomando en cuenta lo anterior, coincidieron en la importancia de que México y Japón sigan desempeñando un papel activo en pro de la paz y estabilidad en la comunidad internacional.

SALDO DE LA BALANZA COMERCIAL DE MERCANCÍAS
(FOB)
MÉXICO - JAPÓN, 1993-2014
-Cifras en miles de dólares-

AÑO	EXPORTACIONES	IMPORTACIONES	SALDO
1993	706 558	3 928 746	-3 222 188
1994	1 007 045	4 780 547	-3 773 502
1995	979 320	3 952 106	-2 972 786
1996	1 393 409	4 132 100	-2 738 691
1997	1 156 433	4 333 625	-3 177 192
1998	851 241	4 537 051	-3 685 810
1999	776 100	5 083 129	-4 307 029
2000	930 542	6 465 688	-5 535 146
2001	620 555	8 085 698	-7 465 143
2002	1 194 214	9 348 557	-8 154 343
2003	1 172 593	7 595 055	-6 422 462
2004	1 190 504	10 583 403	-9 392 899
2005	1 470 015	13 077 784	-11 607 769
2006	1 594 045	15 295 163	-13 701 118
2007	1 912 645	16 342 984	-14 430 339
2008	2 046 041	16 282 453	-14 236 412
2009	1 600 597	11 397 112	-9 796 515
2010	1 925 561	15 014 691	-13 089 130
2011	2 252 294	16 493 498	-14 241 204
2012	2 610 747	17 655 206	-15 044 459
2013r/	2 244 054	17 076 116	-14 832 062
2014*	1 219 183	6 982 821	-5 763 638

r/ Cifras revisadas a partir de enero de 2013.
* Dato a mayo.
FUENTE: Grupo de Trabajo de Estadísticas de Comercio Exterior, integrado por Banco de México, INEGI, Servicio de Administración Tributaria y la Secretaría de Economía.

De conformidad con lo antes mencionado, coincidieron en reconocer los puntos que a continuación se describen:

1. Reconocieron, como objetivo común, elevar la fortaleza de la economía, y la importancia del comercio internacional libre y abierto para la promoción del crecimiento económico y la creación de empleos. Al respecto, coincidieron en:

a) Cooperar para el mantenimiento y consolidación del sistema multilateral de comercio con base en reglas abiertas e incluyentes bajo el marco de la Organización Mundial del Comercio.

b) Alentar a las partes para continuar avanzando en la pronta conclusión de las rondas de negociaciones y puesta en marcha del Acuerdo Estratégico Transpacífico de Asociación Económica.

c) Coordinar la celebración, durante la primera quincena de septiembre, la reunión de proceso de la revisión del Capítulo Agrícola y otros temas de interés mutuo del AAE México-Japón.

d) Continuar la cooperación en foros como el Grupo de los Veinte (G-20) y la OCDE, a partir de la coordinación en el análisis de políticas y el intercambio de buenas prácticas, a fin de lograr un crecimiento integral y resistente de la economía mundial, y seguir luchando en contra del proteccionismo.

2. México y Japón refrendaron su profunda preocupación por las catastróficas consecuencias humanitarias del uso de armas nucleares y reiteraron su voluntad de continuar cooperando en la educación para el desarme y no proliferación nuclear y en la creación de conciencia sobre este tema. En este contexto, ambos mandatarios manifestaron su beneplácito por la organización de la octava Reunión Ministerial de la Iniciativa sobre No Proliferación y Desarme, en la que ambos países participan, que tuvo lugar los días 11 y 12 de abril de 2014, en la ciudad de Hiroshima. Igualmente, ambos mandatarios refrendaron su compromiso con el fortalecimiento del régimen establecido por el Tratado sobre la No Proliferación de las Armas Nucleares (TNP) y por su pleno cumplimiento, dado que dicho tratado es la piedra angular del régimen internacional del desarme y la no proliferación de armas nucleares, particularmente, en el marco de los preparativos de la IX Conferencia quinquenal de Examen del TNP, que tendrá lugar en abril y mayo de 2015.

3. Los líderes de México y Japón confirmaron su intención de seguir una estrecha cooperación en el campo del cambio climático, incluida la cooperación para elaborar lineamientos aplicables a todos los Estados a partir de 2020 bajo la Convención Marco de las Naciones Unidas sobre el Cambio Climático. En ese sentido, reafirmaron su compromiso para lograr un resultado exitoso en la Vigésima Conferencia de las Partes que se llevará a cabo en Lima, Perú, en diciembre de 2014. Al mismo tiempo, manifestaron su beneplácito por la puesta en marcha del sistema de créditos bilaterales, tomando en cuenta la cooperación realizada hasta ahora en el ámbito del cambio climático. Reconocieron la importancia de aprovechar la tecnología de la generación térmica eléctrica de alta eficiencia con la energía del carbón, con miras a la reducción de la emisión de gases de efecto invernadero.

4. Ambos mandatarios reconocieron el papel y la importancia de las Naciones Unidas para el mantenimiento de la paz y la estabilidad internacionales, así como para el logro del desarrollo inclusivo y sustentable definiendo el nuevo marco de desarrollo posterior a 2015. Coincidieron en la importancia de una reforma integral del Consejo de Seguridad que ponga énfasis en la necesidad de aumentar la representatividad, la efectividad y la transparencia de sus trabajos.

5. También manifestaron su profunda preocupación por el desarrollo nuclear y de misiles balísticos que realiza la República Popular Democrática de Corea y exigieron el pleno cumplimiento de todas las resoluciones del Consejo de Seguridad de las Naciones Unidas, así como los compromisos de la Declaración Conjunta de las Seis Partes de 2005. Hicieron un llamado a ese país para tomar medidas inmediatas ante las preocupaciones sobre las condiciones humanitarias en su territorio, incluido el tema de los secuestros.

6. Ambas partes acordaron cooperar en el marco del Foro de Cooperación Económica Asia-Pacífico para fortalecer una agenda que conduzca al desarrollo sostenible y a

la prosperidad en la región del Océano Pacífico, así como en continuar consolidando la asociación entre la Alianza del Pacífico y Japón y la ampliación del diálogo por medio de la Comunidad de Estados Latinoamericanos y Caribeños (CELAC). Sobre todo, en cuanto al fortalecimiento de la vinculación entre la Alianza del Pacífico y Japón, ambos coincidieron en la importancia de estrechar los canales de colaboración que promuevan la cooperación en beneficio mutuo.

7. Reconocieron la importancia de la Tercera Conferencia Mundial para la Reducción del Riesgo de Desastres, que tendrá lugar en Sendai, Japón, en 2015. Reiteraron su compromiso por alcanzar un marco mundial para prevenir y reducir el riesgo de desastres, basado en un enfoque de desarrollo sostenible y seguridad humana.

Finalmente, el Primer Ministro Shinzo Abe agradeció la hospitalidad brindada por el pueblo y el Gobierno de México en ocasión de su visita oficial, misma que contribuyó a impulsar y profundizar el diálogo político entre ambos países.

Instrumentos jurídicos suscritos en el marco de la visita oficial a México del Primer Ministro de Japón, Shinzo Abe

1. Acuerdo de Cooperación entre la Secretaría de Economía y la Organización de Comercio Exterior de Japón (JETRO).

2. Memorándum de Cooperación entre los Estados Unidos Mexicanos y el Japón para el crecimiento bajo en carbono en México.

3. Memorándum de Entendimiento y Cooperación entre Petróleos Mexicanos, Pemex Exploración y Producción, Pemex Gas y Petroquímica Básica y el Japan Oil, Gas and Metals National Corporation (JOGMEC).

4. Memorándum de Entendimiento y Cooperación entre Petróleos Mexicanos y el Japan Bank for International Cooperation (JBIC).

5. Memorándum de Entendimiento entre Nacional Financiera, S.N.C., I.B.D. y el Japan Bank for International Cooperation (JBIC).

6. Memorándum de Entendimiento entre el Banco Nacional de Obras y Servicios Públicos, S.N.C. y el Japan Bank for International Cooperation (JBIC).

7. Memorándum de Cooperación en Investigación Agrícola entre la Secretaría de Agricultura, Ganadería, Pesca y Alimentación (SAGARPA) y el Centro Internacional de Investigaciones para las Ciencias Agrícolas del Japón.

8. Memorándum de Entendimiento sobre Cooperación a Largo Plazo para el apoyo a las Industrias de Energías Renovables y a Empresas orientadas a la Exportación e Importación en México, entre Banco Nacional de Comercio Exterior (BANCOMEXT) y el Bank of Tokyo-Mitsubishi UFJ, LTD.

9. Memorándum de Cooperación en el Campo del Cuidado de la Salud entre la Secretaría de Salud y el Ministerio de Salud, Trabajo y Bienestar del Japón.

10. Memorándum de Cooperación en el Campo de Transporte entre la Secretaría de Comunicaciones y Transporte y el Ministerio de Tierra, Infraestructura, Transporte y Turismo de Japón.

11. Acuerdo de Intercambio Académico entre Consejo Nacional de Ciencia y Tecnología (CONACYT) y la Universidad de Tokio.

12. Memorándum de Cooperación para el Establecimiento de un Programa Conjunto de Becas de Posgrado entre CONACYT y la Universidad de Tokio.

13. Carta de intención entre la Secretaría de Relaciones Exteriores (SRE) y la Agencia de Cooperación Internacional del Japón (JICA) acerca de la cooperación hacia el futuro

14. Acuerdo entre BANCOMEXT y el Japan Bank for Internacional Cooperation (JBIC)

Fuente de información:
http://www.presidencia.gob.mx/articulos-prensa/visita-oficial-del-primer-ministro-del-japon-shinzo-abe-comunicado-conjunto/
http://www.inegi.org.mx/sistemas/bie/
Para tener acceso a información relacionada, visitar:
http://www.presidencia.gob.mx/articulos-prensa/la-relacion-entre-mexico-y-japon-es-mas-productiva-y-de-mayor-confianza-el-comercio-entre-ambos-paises-es-cercano-a-los-20-mil-millones-de-dolares-epn/
http://www.presidencia.gob.mx/articulos-prensa/el-gobierno-de-mexico-esta-decidido-a-fortalecer-el-comercio-y-las-inversiones-con-japon-epn/
http://www.presidencia.gob.mx/articulos-prensa/recorren-el-presidente-enrique-pena-nieto-y-el-primer-ministro-de-japon-shinzo-abe-la-zona-arqueologica-de-teotihuacan/
http://www.economia.gob.mx/eventos-noticias/sala-de-prensa/comunicados/10534-comunicado14-102
http://saladeprensa.sre.gob.mx/index.php/es/comunicados/4563-326

Seminario de Negocios México-Japón (SE)

El 24 de julio de 2014, la Secretaría de Economía (SE) comunicó que el Titular de la Dependencia participó en el Seminario de Negocios México-Japón, organizado con motivo del 50 Aniversario de la Cámara Japonesa de Comercio e Industria de México.

Acompañado del Embajador de Japón en México, el Titular de Economía dijo que gracias a los logros de la expansión de la relación bilateral México y Japón, ésta goza de más de 20 mil millones de dólares de intercambio, donde las exportaciones mexicanas han crecido casi en 90 por ciento.

Agregó que hoy el comercio exterior no se mide en bienes finales. “Cada uno de los elementos se tienen que valorar dentro de lo que aportan para la competitividad del país, de aportar cadenas de valor en el comercio internacional” agregó. También resaltó que

las historias de éxito que se están viendo día con día, son de empresas medianas mexicanas.

Abundó que empresas japonesas están apostando el doble de lo que venían haciendo, "porque saben que la política de comercio exterior mexicana no depende de un partido en el poder sino que se ha convertido en una política de Estado que le da garantías de acceso a 45 mercados en el mundo".

El siguiente paso de la relación México-Japón, asevera, es concluir exitosamente el Tratado de Asociación Transpacífico. "Una vez que abrimos, hace 10 años, la ventana de la Alianza con Japón, México tiene la responsabilidad de seguirse integrando inteligentemente en la región de Asia", enfatizó.

Por su parte, el Embajador de Japón en México recordó que este año se festejan 400 años de intercambio entre México y Japón, con la llegada de la primera delegación en 1614, con el objetivo de mantener relaciones comerciales directas. "Tener las relaciones estrechas y directas con México se hizo realidad con el Acuerdo de Asociación Económica entre México y Japón y ahora existe una gran inversión de empresas japonesas", manifestó.

Una buena parte de estos logros, agregó, "se debe a la política mexicana, a la estabilidad económica, las políticas económicas abiertas y los tratados con 45 países, al mismo tiempo sabemos que contamos con una confianza mutua respaldada por la historia de amistad y cooperación", dijo.

Fuente de información:
http://www.economia.gob.mx/eventos-noticias/sala-de-prensa/comunicados/10534-comunicado14-102
http://www.inegi.org.mx/sistemas/bie/
Para tener acceso a información relacionada visite:
http://www.presidencia.gob.mx/articulos-prensa/el-gobierno-de-mexico-esta-decidido-a-fortalecer-el-comercio-y-las-inversiones-con-japon-epn/

Informe sobre Desarrollo Humano 2014 (PNUD)

El 24 de julio de 2014, en Tokio, Japón, el Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD) presentó el "Informe sobre Desarrollo Humano 2014, Sostener el Progreso Humano: reducir vulnerabilidades y construir resistencia". La publicación aboga por la prestación universal de servicios sociales básicos y políticas más firmes en materia de protección social y pleno empleo, con el fin de fomentar y garantizar el progreso en el ámbito del desarrollo; 2 mil 200 millones de personas son pobres o se encuentran al borde de la pobreza. En lo que sigue, dos comunicados de prensa y el resumen del documento del PNUD.

1. 2 mil 200 millones de personas son pobres o se encuentran al borde de la pobreza

Las vulnerabilidades persistentes constituyen una amenaza para el desarrollo humano y, a menos que se aborden de manera sistemática a través de políticas específicas y normas sociales distintas, el desarrollo humano no será ni equitativo ni sostenible. Este es el tema central del "Informe sobre Desarrollo Humano 2014, presentado por el Primer Ministro de Japón, Shinzō Abe, la Administradora el Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD) y el Director del Gabinete de la Oficina del Informe de Desarrollo Humano.

Bajo el título "Sostener el Progreso Humano: Reducir vulnerabilidades y construir resiliencia"[4], el Informe proporciona una nueva perspectiva sobre la vulnerabilidad y propone nuevas formas de reforzar la resiliencia.

Según las mediciones de pobreza con base en ingresos, 1 mil 200 millones de personas viven con 1.25 dólares al día o menos. Sin embargo, las últimas estimaciones del Índice de Pobreza Multidimensional del PNUD revelan que casi 1 500 millones de personas,

[4] http://hdr.undp.org/en/2014-report

de 91 países en desarrollo, viven en situación de pobreza multidimensional, con carencias concurrentes en salud, educación y nivel de vida. Y aunque en términos generales la pobreza está disminuyendo, casi 800 millones de personas se enfrentan al riesgo de volver a caer en ella por causa de alguna crisis o adversidad.

"Hacer frente a las vulnerabilidades permitirá que todas las personas participen de los avances en materia de desarrollo, logrando así que el desarrollo humano sea cada vez más equitativo y sostenible", afirmó la Administradora del PNUD.

El "Informe sobre Desarrollo Humano de 2014" se publica en un momento clave, ya que la atención de la comunidad internacional está centrada en la creación de una nueva agenda de desarrollo que deberá comenzar después del año 2015, plazo establecido para el cumplimiento de los Objetivos de Desarrollo del Milenio (ODM).

Reducir aquello que impide el progreso

El Informe sostiene que, dado que las crisis se expanden cada vez de manera más rápida y su alcance es también mayor, resulta crucial entender el problema de la vulnerabilidad con el fin de asegurar los logros alcanzados hasta el momento y sostener el progreso de cara al futuro.

La publicación destaca que, según el Índice de Desarrollo Humano (IDH)[5], en todas las regiones el crecimiento en los niveles de desarrollo humano se está produciendo a un ritmo más lento. Señala también que amenazas tales como las crisis financieras, las

[5] El Índice de Desarrollo Humano (IDH) se introdujo en el primer Informe sobre Desarrollo Humano en 1990 como una medida compleja del desarrollo que puso en duda las evaluaciones puramente económicas del progreso nacional. El IDH del Informe de 2014 abarca 187 países y territorios. (Como sucedió el año pasado, el IDH no pudo calcularse para la República Popular Democrática de Corea, las Islas Marshall, Mónaco, Nauru, San Marino, Somalia, Sudán del Sur y Tuvalu). El IDH utiliza las tasas de conversión más recientes del Banco Mundial para expresar las monedas nacionales en términos de paridad del poder adquisitivo (PPA), publicadas en mayo de 2014. Estas nuevas tasas de PPA se basan en la Encuesta del Programa de Comparación Internacional de 2011, que se lleva a cabo cada seis años.

fluctuaciones en el precio de los alimentos, los desastres naturales y los conflictos violentos obstaculizan notablemente el progreso humano.

En el informe se afirma que "la reducción de la pobreza y la vulnerabilidad (que pone a las personas en riesgo de caer de nuevo en la pobreza) debe ser un objetivo central de la agenda para el desarrollo post-2015" e indica, "que erradicar la pobreza extrema no solo consiste en reducir sus niveles a cero, sino en asegurarse también de mantener estos logros".

Analizar quién es vulnerable y por qué desde la perspectiva del desarrollo humano

"La reducción de la vulnerabilidad es un elemento clave de cualquier agenda que busque mejorar el desarrollo humano", escribe el Premio Nobel Joseph Stiglitz, en una contribución realizada al Informe. "Necesitamos abordarla desde una perspectiva sistémica."

El Informe de 2014 adopta precisamente ese enfoque y, a través del prisma del desarrollo humano, presenta una mirada renovada sobre la vulnerabilidad, entendida como un conjunto de riesgos que se superponen y refuerzan mutuamente.

Explora las vulnerabilidades estructurales, es decir, aquellas que han persistido y se han combinado a lo largo del tiempo, como resultado de la discriminación y las deficiencias institucionales y que afectan a grupos de población como las personas en situación de pobreza, las mujeres, los migrantes, las personas con discapacidad, los pueblos indígenas y las personas de mayor edad. Por ejemplo, en el informe se asevera que el 80% de las personas de edad avanzada del mundo carece de protección social y un número elevado de ellas son también pobres o discapacitadas.

El Informe también introduce la idea de las vulnerabilidades que se dan a lo largo del ciclo de vida de las personas, prestando atención a aquellos períodos de cambio

especialmente sensibles de la vida, en los que las crisis o acontecimientos adversos pueden tener mayores repercusiones. Entre ellos, destacan los primeros mil días de vida y las transiciones del ámbito educativo al laboral, y de éste a la jubilación.

“Las capacidades en cualquier etapa de la vida se ven afectadas por las inversiones realizadas en etapas anteriores, y se deben fomentar y mantener; de lo contrario, pueden quedarse estancadas o incluso disminuir”, advierte. “Las capacidades se ven afectadas por las inversiones realizadas en las etapas previas de la vida y la exposición a eventos adversos puntuales tiene con frecuencia consecuencias a largo plazo”.

Por ejemplo, según uno de los estudios que se cita en el Informe, ya desde los seis años los niños pobres del Ecuador muestran una desventaja en lo concerniente al vocabulario.

Según afirma el Informe, intervenciones oportunas, tales como las inversiones en el desarrollo de la primera infancia, son fundamentales.

Los países pobres pueden asumir la prestación universal de servicios sociales básicos

El Informe promueve la prestación universal de servicios sociales básicos para mejorar la fortaleza de las personas y refuta la idea de que solo los países más prósperos pueden hacerlo. En este sentido, la publicación presenta un análisis comparativo de países con distintos sistemas de gobernabilidad que han empezado a implementar, o han implementado ya plenamente este tipo de políticas, destacando el nivel de ingresos con que contaban en el momento de adoptar dichas políticas.

Entre estos países no solo se incluyen a Dinamarca, Noruega y Suecia, sino también economías en rápido crecimiento como la República de Corea y países en desarrollo, como Costa Rica.

"Estos países empezaron poniendo en marcha medidas de seguridad social cuando su producto interno bruto (PIB) *per capita* era más bajo que el que tienen hoy India y Pakistán", se indica en el Informe.

Sin embargo, dentro de este objetivo de universalidad "puede haber casos en los que garantizar la igualdad de oportunidades requiera un tratamiento diferenciado", comenta el Director de la Oficina del Informe sobre Desarrollo Humano del PNUD. "Pueden ser necesarios mayores recursos y servicios dirigidos a las personas pobres, a los excluidos y a los marginados, con el fin de mejorar las capacidades y opciones de vida de todas las personas".

El pleno empleo como una de las prioridades de la agenda mundial de política pública

El Informe insta a los gobiernos a volver a comprometerse con el objetivo del pleno empleo, uno de los pilares básicos de las políticas macroeconómicas de los años cincuenta y sesenta, que fue dejado atrás ante otros objetivos políticos tras las crisis petroleras de los años setenta.

En este sentido, argumenta que el pleno empleo produce dividendos sociales que van mucho más allá de los beneficios individuales, pues promueve la estabilidad y la cohesión social.

Reconociendo los desafíos a los que se enfrentan los países en desarrollo con respecto al pleno empleo, el Informe insta a que las iniciativas se concentren en las transformaciones estructurales "de forma tal que el empleo formal moderno absorba de manera gradual la mayor parte de la fuerza laboral", incluyendo una transición de la agricultura a la industria y los servicios, al mismo tiempo que respalda las inversiones en infraestructura y educación.

La protección social es posible desde las primeras fases del desarrollo

La mayor parte de la población mundial carece de prestaciones sociales, como acceso a una pensión o a un seguro de desempleo. En el "Informe sobre Desarrollo Humano 2014" se defiende que todos los países, en cualquier fase de desarrollo, pueden llevar a cabo esas medidas.

"Proveer prestaciones sociales básicas a las personas pobres del mundo supondría un costo algo menor de 2% del PIB mundial", se afirma en la publicación. El Informe cita también estimaciones relativas al costo que supondría establecer un soporte mínimo de protección social, que incluya pensiones universales básicas de jubilación y discapacidad, servicios básicos para el cuidado de los hijos, acceso universal a la atención médica básica, asistencia social y un plan de empleo de 100 días: para 12 países africanos y asiáticos con bajos ingresos con valores. Estas estimaciones van desde más de 10% del PIB para Burkina Faso, hasta menos de 4% del PIB para India.

"Un conjunto de medidas básicas de protección social será asequible para los países con bajos ingresos mediante la redistribución de fondos y el aumento de sus recursos nacionales, todo ello complementado por la ayuda de la comunidad internacional de donantes", indica el Informe.

Esfuerzo colectivo y acción coordinada a nivel mundial

A través del Informe también se hace un llamado a una acción colectiva más sólida, así como a una mejor coordinación global y un mayor compromiso para apoyar la resistencia como respuesta a las vulnerabilidades, que son cada vez más globales tanto en su origen como en su impacto.

Las amenazas, que van desde las crisis financieras y el cambio climático hasta los conflictos, son de carácter transnacional, pero los efectos se padecen a nivel local y

nacional y, a menudo, se superponen. Está por ejemplo el caso de Níger, que se ha enfrentado a crisis alimentarias y nutricionales severas provocadas por una serie de sequías. Al mismo tiempo, Níger tuvo que gestionar la llegada de los miles de personas que huían del conflicto en el vecino Mali.

Los problemas transnacionales no pueden ser resueltos por países a título individual actuando de forma independiente, sino que exigen que la comunidad internacional adopte un nuevo enfoque que vaya mucho más allá de respuestas de corto plazo como lo es la asistencia humanitaria, la cual es imprescindible pero no suficiente, argumenta el Informe.

Con el objetivo de dar mayor apoyo a las estrategias nacionales y de ampliar el margen de acción de la política pública para que los países adapten el principio de universalidad a sus condiciones específicas, el Informe 2014 urge a que la agenda para el desarrollo post-2015 incluya un "consenso internacional sobre la protección social universal".

2. El IDH muestra una reducción global en el ritmo de crecimiento

El nivel de desarrollo humano sigue aumentando a nivel mundial, aunque en todas la regiones del planeta el ritmo de crecimiento ha disminuido y el progreso ha sido sumamente irregular, según el Índice de Desarrollo Humano (IDH) más reciente.

Los grupos de países con un nivel de desarrollo humano más bajo parecen estar mejorando a un mayor ritmo, por lo que existen motivos para creer que la brecha entre los grupos con un nivel desarrollo humano más alto y aquellos con nivel más bajo se está reduciendo.

Zimbabue, por ejemplo, experimentó la mayor mejora en el valor del IDH debido a un aumento significativo de la esperanza de vida de su población: 1.8 años de 2012 a 2013, casi cuatro veces más que el aumento promedio mundial.

Sin embargo, el listado o clasificación del IHD no presenta variaciones en ninguno de sus extremos. Noruega, Australia, Suiza, Países Bajos y Estados Unidos de Norteamérica siguen a la cabeza otro año más, mientras que Sierra Leona, Chad, la República Centroafricana, la República Democrática del Congo y Níger continúan ocupando los últimos lugares.

A pesar de los logros alcanzados a nivel mundial en materia de desarrollo humano, en todas las regiones la tasa de crecimiento fue menor en el período comprendido entre 2008 y 2013, si se compara con la de los años 2000 a 2008. En Asia y la región del Pacífico, los Estados Árabes y América Latina y el Caribe, la media de la tasa de crecimiento anual del IDH se redujo en 50% aproximadamente, si se comparan ambos períodos.

Por países, los descensos más pronunciados en los valores del IDH durante este año se produjeron en la República Centroafricana, Libia y Siria, donde los conflictos en curso dieron lugar a una reducción de los ingresos.

El Informe de este año presenta los valores del IDH para 187 países y es el primer índice que utiliza las tasas de conversión más recientes para expresar las monedas nacionales en términos de paridad de poder adquisitivo del Programa de Comparación Internacional, publicadas por el Banco Mundial en mayo de 2014.

Los niveles de desigualdad en ingresos siguen aumentando, y la inequidad en educación, continúa siendo la más alta

El Informe de 2014 revela que, en términos generales, el nivel de desigualdad se ha visto reducido ligeramente en la mayoría de las regiones, según muestran las mediciones del Índice de Desarrollo Humano ajustado por la Desigualdad (IDHD). Esta reducción se debe principalmente a una disminución de la inequidad en el ámbito de la salud en los últimos años.

Sin embargo, la desigualdad en los ingresos ha aumentado en varias regiones, también entre los países con un desarrollo humano muy alto. A pesar de registrar la mayor caída en desigualdad general durante este año, la región de América Latina y el Caribe mantiene la cota más elevada del mundo en cuanto a desigualdad de los ingresos.

Asimismo, sigue existiendo un gran nivel de inequidad en materia de educación. El Informe 2014 muestra que mientras las generaciones de edad más avanzada siguen enfrentándose al reto del analfabetismo, las más jóvenes tienen dificultades para pasar de la enseñanza primaria a la secundaria. Los niveles más altos de desigualdad en educación se encuentran en Asia Meridional, los Estados Árabes y África Subsahariana.

El IDHD, que se calcula para 145 países, muestra que los niveles más bajos de desigualdad se encuentran en Noruega, Finlandia y la República Checa.

Al clasificar los países según su IDHD, algunos de ellos pasan a ocupan un lugar más bajo en la clasificación que cuando se clasifican según el IDH.

En Estados Unidos de Norteamérica, el ingreso nacional bruto (INB) *per capita* es más alto que en Canadá. No obstante, cuando se ajusta el INB en relación con la desigualdad, los países permutan sus posiciones. De forma similar, Botsuana, Brasil y Chile presentan también grandes cambios del INB *per capita* cuando se produce este ajuste, debido a su elevada desigualdad.

En 16 países, los valores del IDH de las mujeres son iguales o superiores a los de los hombres

El nuevo Índice de Desarrollo de Género, que por primera vez calcula el nivel de desarrollo humano distinguiendo entre hombres y mujeres en 148 países, revela que en 16 de ellos (Argentina, Barbados, Bielorrusia, Eslovaquia, Eslovenia, Estonia, la Federación Rusa, Finlandia, Kazajstán, Letonia, Lituania, Mongolia, Polonia, Suecia, Ucrania y Uruguay), los valores del IDH para las mujeres son iguales o superiores a los

de los hombres. En algunos de estos países, esto se atribuye al mayor rendimiento escolar de las mujeres; en otros, a una esperanza de vida significativamente más alta para las mujeres (como mínimo, superior a cinco años).

Afganistán, donde el Índice de Desarrollo Humano de las mujeres es solo 60% del de los hombres, es el país con mayor desigualdad.

Globalmente, el Índice de Desarrollo de Género para las mujeres es 8% más bajo que el de los hombres, aunque por países este porcentaje varía sustancialmente. Sin embargo, el Índice de Desarrollo de Género muestra que la disparidad del ingreso nacional bruto *per capita* es muy elevada: a nivel global, el de los hombres es más del doble que el de las mujeres.

Más resultados en otros índices de desarrollo humano

El Índice de Desigualdad de Género muestra un descenso general de la desigualdad de las mujeres. Sin embargo, a pesar de las mejoras registradas en el ámbito de la salud y de un incremento gradual en materia de educación y representación parlamentaria, el empoderamiento (emancipación) de la mujer sigue rezagado. En este índice, Eslovenia ostenta la mejor posición, mientras que Yemen muestra la mayor desigualdad en relación al género.

El Índice de Pobreza Multidimensional (IPM) del PNUD muestra que, en términos generales, la pobreza está disminuyendo. Sin embargo, casi 1 mil 500 millones, en los 91 países en desarrollo analizados, siguen siendo multidimensionalmente pobres, y cerca de 800 millones sufren el riesgo de volver a serlo si se producen situaciones de crisis, ya sean económicas, medioambientales o de otro tipo.

Asia Meridional es la región que cuenta con el mayor número de población multidimensionalmente pobre, con más de 800 millones de personan viviendo en la

pobreza y más de 270 millones próximas a su umbral. Ambas cifras suponen más del 71% de la población de la región. En términos mundiales, 56% de los pobres del mundo y más del 35% de las personas que están al borde de la pobreza viven en este territorio.

Informe sobre Desarrollo Humano 2014: Resumen

Tal como se desprende de los sucesivos Informes sobre Desarrollo Humano, la mayoría de las personas en la mayor parte de los países ha mejorado sus niveles de desarrollo humano a un ritmo constante. Los avances en tecnología, educación e ingresos presentan perspectivas aún más prometedoras en términos de vidas más longevas, sanas y seguras. No obstante, en la actualidad existe también un amplio sentimiento de precariedad en el mundo con respecto a los medios de vida, la seguridad personal, el medio ambiente y la política mundial. Los grandes logros conseguidos en dimensiones clave del desarrollo humano, como por ejemplo la salud y la nutrición, pueden verse rápidamente socavados por un desastre natural o una recesión económica. Los robos y agresiones pueden empobrecer a las personas desde el punto de vista físico y psicológico. La corrupción y las instituciones estatales poco efectivas pueden dejar sin recursos a aquellos que necesitan asistencia.

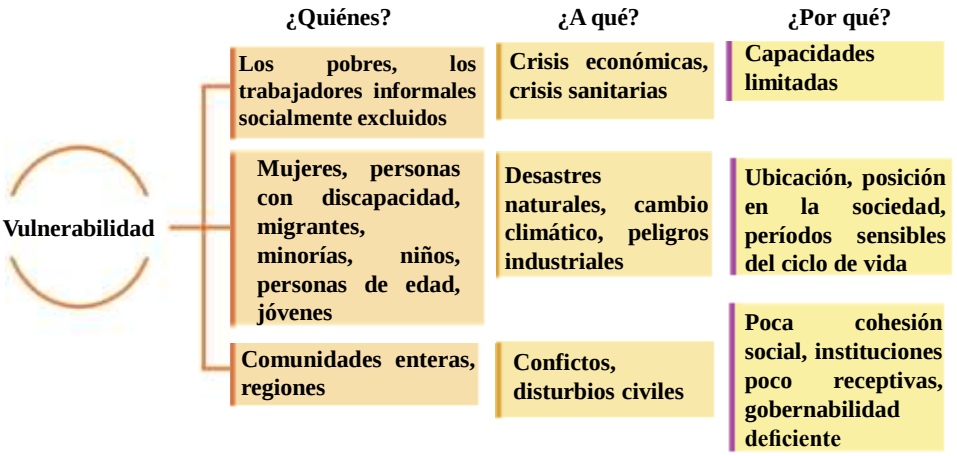
En consecuencia, el progreso real relativo al desarrollo humano no solo hace referencia a la ampliación de las opciones de vida de las personas y su capacidad de recibir educación, estar sanas, disponer de un estándar de vida razonable y sentirse seguras, sino que también es cuestión de lo sólidos que sean estos logros y de si se cuenta con las condiciones suficientes para el desarrollo humano sostenible. No se puede rendir plena cuenta del progreso en desarrollo humano sin explorar y evaluar la vulnerabilidad.

Tradicionalmente, el concepto de vulnerabilidad se utiliza para describir la exposición al riesgo y la gestión del mismo, incluidos el asegurarse contra un acontecimiento adverso y la diversificación de los activos e ingresos. En el presente Informe se ha adoptado un enfoque más amplio y se han enfatizado las estrechas relaciones entre la

reducción de la vulnerabilidad y el fomento del desarrollo humano. Introducimos el concepto de vulnerabilidad humana para describir la posibilidad de deterioro de las capacidades y opciones de las personas.

La vulnerabilidad como concepto es menos abstracta si hacemos un desglose de quiénes, a qué y por qué lo son.

¿QUIÉNES SON VULNERABLES, A QUÉ Y POR QUÉ LO SON?



FUENTE: oficina del Informe sobre desarrollo humano.

En particular, hacemos hincapié en las fuentes sistemáticas y perennes de la vulnerabilidad y preguntamos el motivo por el cual algunas personas se sobreponen mejor a la adversidad. Las personas experimentan diferentes grados de inseguridad y tipos de vulnerabilidad en distintos momentos a lo largo de su ciclo de vida.

Por su naturaleza, los niños, adolescentes y las personas mayores son vulnerables, por lo que nos preguntamos qué tipos de inversiones e intervenciones pueden reducir la vulnerabilidad durante los períodos de transición más sensibles del ciclo de vida.

En este Informe se argumenta a favor de la necesidad de mejorar de manera sostenible las capacidades de los individuos y de las sociedades a fin de reducir estas vulnerabilidades persistentes, muchas de ellas estructurales y ligadas al ciclo de vida.

El progreso debe centrarse en el fomento de la solidez del desarrollo humano. Aunque existe un amplio debate acerca del significado de solidez, nuestro énfasis se centra en la fortaleza humana, que busca garantizar la solidez de las opciones, actuales y futuras, de las personas y de su capacidad para lidiar y adaptarse a acontecimientos adversos.

Las instituciones, estructuras y normas pueden mejorar o reducir la fortaleza humana. Las políticas de Estado y las redes de apoyo a las comunidades pueden emancipar a las personas para superar amenazas cuando y donde lleguen, si bien las desigualdades horizontales pueden reducir la capacidad que algunos grupos en particular tienen para enfrentar circunstancias complejas.

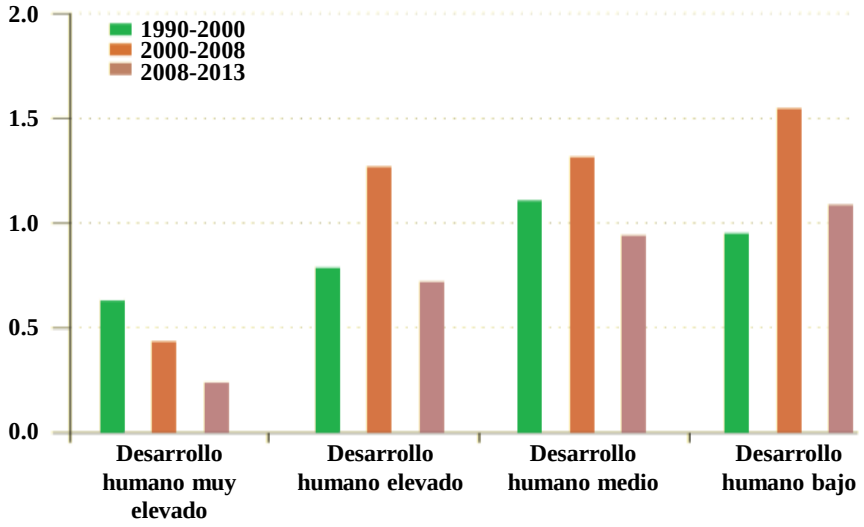
En este Informe se exploran los tipos de políticas y reformas institucionales que pueden fomentar la fortaleza en el entramado de las sociedades, en particular, en grupos excluidos y momentos sensibles durante el ciclo de vida. Se examinan las medidas universales que pueden acabar con la discriminación y se presta especial atención a la necesidad de la acción colectiva para resolver la vulnerabilidad originada por las instituciones nacionales poco receptivas y las deficiencias de la gobernabilidad mundial.

Progreso humano

El “Informe sobre Desarrollo Humano de 2013” muestra que más de 40 países en desarrollo —que reúnen a la mayoría de la población mundial— han experimentado aumentos en el Índice de Desarrollo Humano (IDH) mayores en comparación con lo que se habría esperado dada su situación en 1990. Sin embargo, no podemos dar por sentados estos logros. Existen indicios claros de que la tasa mundial de progreso se está ralentizando en todos los grupos de desarrollo humano. Abordar la vulnerabilidad tiene ahora una importancia decisiva a fin de garantizar los aumentos y prevenir las interrupciones del progreso continuo. Con los preparativos de la agenda para el desarrollo post-2015 y la elaboración de un conjunto de objetivos de desarrollo

sostenible, se dispone de un tiempo de reflexión para la comunidad internacional y de una oportunidad para el cambio y para nuevas formas de cooperación mundial encaminadas a la reducción de la vulnerabilidad persistente y sistemática.

LOS CUATRO GRUPOS* DE DESARROLLO HUMANO HAN EXPERIMENTADO UNA RALENTIZACIÓN EN EL CRECIMIENTO DEL IDH
-Promedio de crecimiento anual del valor del Índice de Desarrollo Humano (%)-



* Grupo en función de la población para 141 países desarrollados y en desarrollo.
FUENTE: Cálculos de la oficina del Informe sobre desarrollo humano.

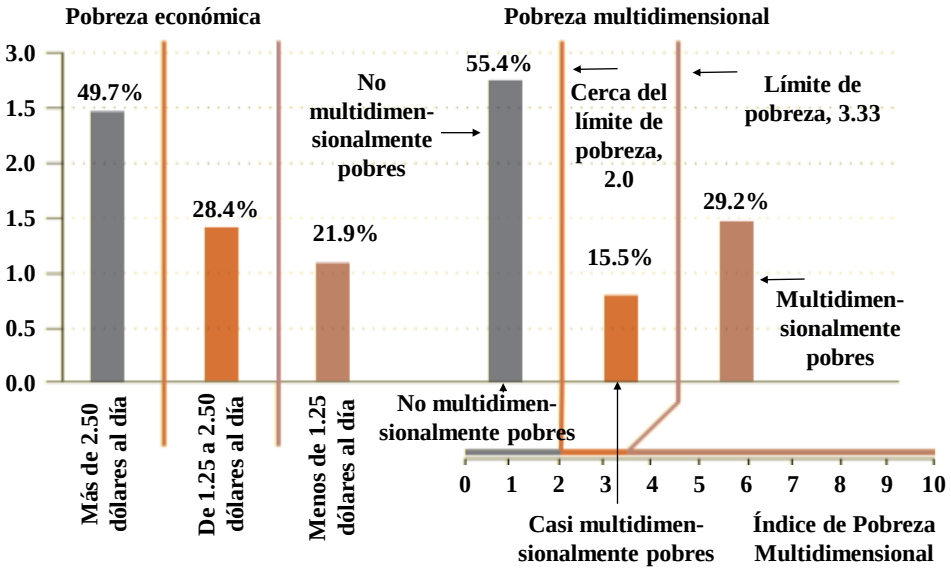
También debemos hacernos una pregunta básica: ¿de quién es la prosperidad que estamos observando? Tenemos que mirar más allá de los promedios y de los umbrales de ingresos para obtener una visión más completa de cómo se distribuyen las mejoras relativas al bienestar entre los individuos, las comunidades y los países. En los últimos años, se ha reducido la pérdida promedio de desarrollo humano derivada de la desigualdad en la mayoría de las regiones, a consecuencia principalmente de los amplios adelantos conseguidos en materia de salud. No obstante, han aumentado las disparidades relativas a los ingresos en distintas regiones y la desigualdad en educación ha permanecido en general constante. Se deberían celebrar las reducciones en la desigualdad pero no es suficiente con compensar las disparidades crecientes en los ingresos con el progreso en salud. Con objeto de afrontar la vulnerabilidad, en particular

en los grupos marginados, y mantener los logros recientes, resulta crucial reducir la desigualdad en todas las esferas del desarrollo humano.

Gente vulnerable en un mundo vulnerable

Aquellos que viven en la extrema pobreza y la escasez se encuentran entre los más vulnerables. Pese a los progresos recientes en la esfera de la reducción de la pobreza, más de 2 mil 200 millones de personas que se encuentran en situación de pobreza multidimensional o cerca de ella. Esto significa que más del 15% de la población mundial sigue siendo vulnerable a la pobreza multidimensional. Al mismo tiempo, casi el 80% de la población mundial no cuenta con una protección social integral. Alrededor del 12% (842 millones) de la población padece hambre crónica y casi la mitad de los trabajadores (más de 1 mil 500 millones) tienen empleos informales o precarios.

ALREDEDOR DE 1 MIL 200 MILLONES DE PERSONAS VIVEN CON MENOS DE 1.25 DÓLARES DIARIOS Y 1 MIL 500 MILLONES VIVEN EN SITUACIÓN DE POBREZA MULTIDIMENSIONAL
-Población en miles de millones-



FUENTE: Pobreza multidimensional, cálculos de la oficina del Informe sobre desarrollo humano basados en diferentes encuestas de hogares, entre las que se cuentan las encuestas demográficas y de salud del ICf macro, las encuestas de Indicadores múltiples del fondo de las naciones unidas para la Infancia y varias encuestas nacionales de hogares; pobreza económica, cálculos de la oficina del Informe sobre desarrollo humano basados en los datos recogidos en la base de datos de los Indicadores del desarrollo mundial de Banco Mundial.

A las personas con capacidades básicas limitadas, en esferas como la educación y la salud, les resulta más difícil llevar las vidas que desean. Las barreras sociales, así como otras formas de exclusión, pueden restringir sus opciones. En conjunto, las capacidades limitadas y las oportunidades restringidas les impiden lidiar con las amenazas. En algunas etapas del ciclo de vida, las capacidades pueden verse frenadas al no realizar las inversiones adecuadas o prestar la atención necesaria en ciertos momentos, lo que hace que pueda aumentar o intensificarse la vulnerabilidad. Entre los factores que condicionan cómo se perciben y afrontan los eventos adversos y los retrocesos se cuentan las circunstancias relacionadas con el nacimiento, la edad, la identidad y la posición socioeconómica; circunstancias sobre las cuales los individuos tienen un control mínimo o inexistente.

Vulnerabilidades ligadas al ciclo de vida

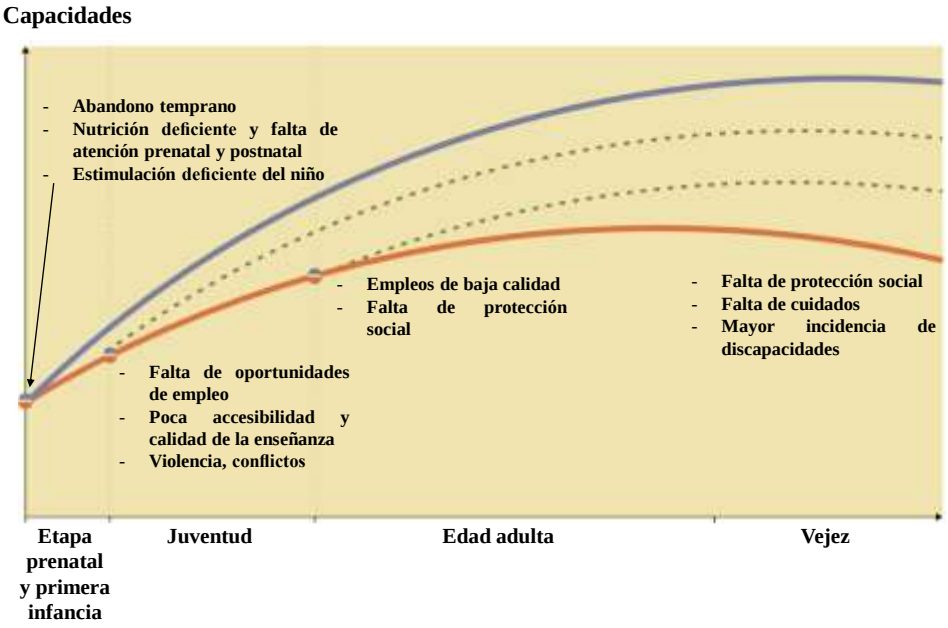
Las capacidades se crean durante toda la vida y se deben fomentar y mantener; de lo contrario, pueden estancarse. Muchas de las vulnerabilidades (y fortalezas) de las personas son el resultado de lo que han vivido, por lo que los logros pasados influyen en la exposición presente y los modos de subsistencia. El desarrollo de capacidades vitales de las personas tiene dos características. En primer lugar, las capacidades en cualquier etapa de la vida se ven afectadas por las inversiones realizadas en etapas anteriores, así como por la interacción entre el entorno inmediato, la comunidad y la sociedad. En segundo lugar, los eventos adversos puntuales tienen con frecuencia consecuencias a largo plazo. Los individuos no pueden recuperarse automáticamente de lo que parece ser una crisis transitoria. Algunos de sus efectos pueden contrarrestarse, pero no siempre es así; la recuperación depende del contexto y puede resultar no ser la más económica.

Cuando se realizan las inversiones en capacidades en una etapa más temprana, las perspectivas futuras son mejores (véase la línea azul en el gráfico siguiente). También se da el caso contrario: la falta de inversiones oportunas y continuas en capacidades puede comprometer gravemente la posibilidad de un individuo de alcanzar un potencial de desarrollo humano pleno (véase la línea roja continua del gráfico). Las intervenciones posteriores pueden facilitar la recuperación de los individuos, aunque generalmente solo en parte, y llevarles a una trayectoria de desarrollo humano superior (véanse las líneas azules discontinuas del gráfico).

Con demasiada frecuencia, la pobreza altera el curso normal del desarrollo de la primera infancia: más de uno de cada cinco niños en países en desarrollo vive en condiciones de pobreza económica absoluta y es vulnerable a la malnutrición. De cada 100 niños que viven en los países en desarrollo (donde vive el 92% de todos los niños), 7 no superarán los 5 años de edad, no se registrará el nacimiento de 50, 68 no recibirán

educación en la primera infancia, 17 nunca se matricularán en la escuela primaria, 30 sufrirán retraso en el crecimiento y 25 vivirán en la pobreza. Una alimentación, servicios de saneamiento e higiene inadecuados aumenta el riesgo de infecciones y retrasos del crecimiento: cerca de 156 millones de niños sufren retrasos del crecimiento como consecuencia de la desnutrición y las infecciones. La desnutrición contribuye al 35% de las muertes ocasionadas por el sarampión, la malaria, la neumonía y la diarrea. El mayor efecto tiene lugar cuando la escasez ocurre en la primera infancia.

CUANDO SE REALIZAN LAS INVERSIONES EN CAPACIDADES VITALES EN UNA ETAPA MÁS TEMPRANA, LAS PERSPECTIVAS FUTURAS SON MEJORES



Representa la capacidad de las personas en su máxima expresión; esta es la trayectoria de capacidades vitales que las personas podrían lograr si fueran capaces de gestionar de forma adecuada las vulnerabilidades a las que están expuestas durante los períodos sensibles de su vida.

Muestra que cuando las personas no logran superar las vulnerabilidades en un período sensible, es probable que sus capacidades vitales acaben situándose en una trayectoria inferior.

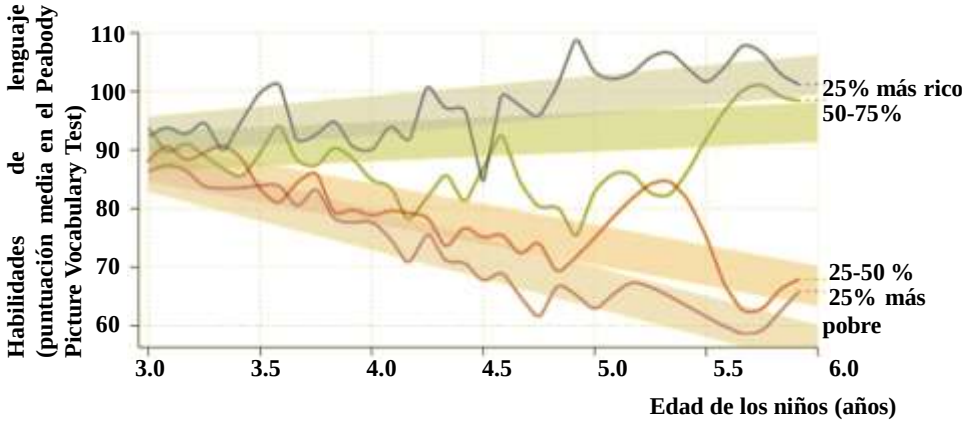
Las intervenciones posteriores pueden ayudar a las personas a recuperarse, aunque por lo general solo parcialmente, y a seguir una trayectoria superior.

FUENTE: Cálculos de la oficina del Informe sobre desarrollo humano.

Debido a la falta de una nutrición, asistencia médica y estimulación básicas encaminadas al fomento de un crecimiento sano, muchos niños pobres llegan a la etapa

escolar sin estar preparados para el aprendizaje, con lo que no rinden en las clases, repiten cursos y tienen una mayor probabilidad de abandonar los estudios. Incluso a los seis años o en el momento de ingresar en la escuela, un niño pobre ya puede estar en desventaja (gráfica siguiente). Pronto se acentúan las diferencias en cuanto a los conocimientos. Por ejemplo, la acumulación de palabras tiene lugar en una etapa muy temprana de la vida. En Estados Unidos de Norteamérica, las competencias verbales de los niños de 36 meses de edad procedentes de distintos entornos socioeconómicos difiere considerablemente, y las diferencias, o trayectorias, relativas a las competencias verbales siguen presentes a los nueve años. En consecuencia, las intervenciones oportunas, tales como las inversiones en la educación en la primera infancia, son fundamentales.

A LOS SEIS AÑOS, LOS NIÑOS POBRES YA SE ENCUENTRAN EN SITUACIÓN DE DESVENTAJA EN LO CONCERNIENTE AL VOCABULARIO, TAL COMO SE MUESTRA EN EL CASO DEL ECUADOR



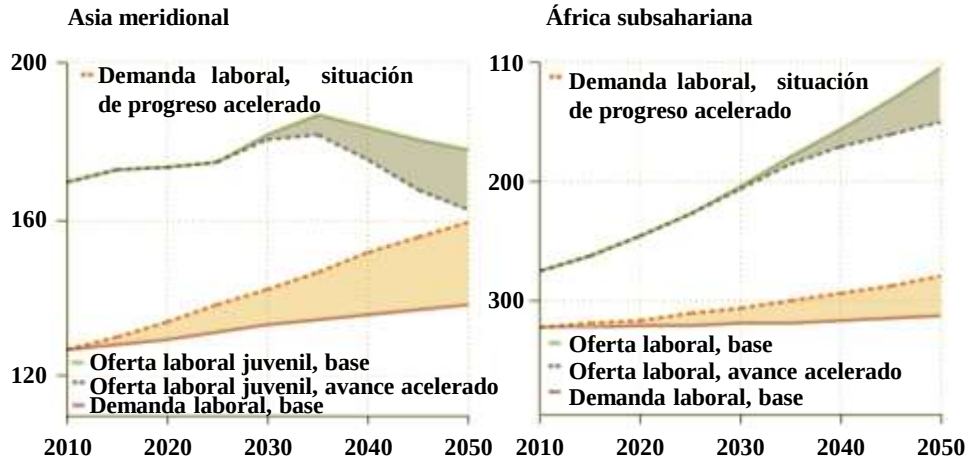
FUENTE: Paxson y schady 2007.

La juventud (de los 15 a los 24 años) constituye un período de transición en el que los niños aprenden a participar en la sociedad y el mundo laboral. El número de jóvenes de muchos países está aumentando. Los jóvenes de todo el mundo son especialmente vulnerables a la marginación en el mercado laboral ya que carecen de experiencia profesional, redes sociales, habilidades para la búsqueda de trabajo y recursos financieros para encontrar empleo. En consecuencia, tienen una mayor probabilidad de estar desempleados, subempleados o tener contratos más precarios. La tasa de

desempleo juvenil mundial de 2012 se estimaba en 12.7%, casi tres veces superior la tasa relativa a los adultos.

Es fundamental contar con políticas más ambiciosas (políticas expeditas y mejor focalizadas en materia de educación, y aceleración del crecimiento económico) para cumplir con las expectativas de los jóvenes en el mercado laboral. De implementarse medidas de este tipo, el desempleo juvenil mundial sería inferior a 5% en 2050 debido al doble efecto provocado por una disminución del número de jóvenes que entran en el mercado laboral y un mayor crecimiento económico. Sin embargo, existen heterogeneidades regionales importantes. En una situación como la actual, seguirían aumentando estas diferencias, en particular en África Subsahariana. Unas políticas más ambiciosas, en cambio, eliminarían la brecha entre la oferta y la demanda de trabajadores jóvenes en Asia Meridional y la reducirían en el caso del África Subsahariana (gráfico siguiente). En Asia Meridional se eliminaría la diferencia en 2050 gracias al doble efecto de las políticas de educación sobre dinámica de la población (que reducirían el número de jóvenes que se incorporan al mercado laboral) y un mayor crecimiento económico. En el caso del África Subsahariana, serían necesarias políticas adicionales encaminadas al aumento del ritmo de crecimiento del empleo para eliminar la diferencia.

ENTRE 2010 Y 2050, LAS POLÍTICAS EXPEDITAS Y MEJOR FOCALIZADAS EN MATERIA DE EDUCACIÓN Y LA ACELERACIÓN DEL CRECIMIENTO ECONÓMICO ELIMINARÍAN LA DIFERENCIA DE LA OFERTA Y LA DEMANDA DE TRABAJADORES JÓVENES EN ASIA MERIDIONAL Y LA REDUCIRÍAN EN ÁFRICA SUBSAHARIANA



FUENTE: Cálculos de la oficina del Informe sobre desarrollo humano con base en Lutz y KC (2013) y el Pardee Center for International futures (2013).

La pobreza y la exclusión social son problemas para aquellos que están envejeciendo, en especial porque alrededor del 80% de la población mundial de personas mayores no cuenta con una pensión y depende del trabajo y la familia para recibir ingresos. A medida que las personas envejecen, su exposición a situaciones de riesgo desde el punto de vista físico, mental y económico crecen. Durante la vejez, la pobreza suele ser crónica, puesto que la falta de oportunidades y seguridad económicas durante anteriores etapas de la vida se acumulan y dan lugar a vulnerabilidad en la vejez. La acumulación de desventajas durante la juventud también hace que la pobreza se herede de una generación a otra.

Vulnerabilidades estructurales

En los casos en los que las instituciones sociales y jurídicas, las estructuras de poder, los espacios políticos o las tradiciones y las normas socioculturales no sirvan a todos los miembros de la sociedad de igual modo, así como cuando creen barreras estructurales para algunas personas o grupos a la hora de ejercer sus derechos y

opciones, aumentarán las vulnerabilidades estructurales. Con frecuencia, estas vulnerabilidades estructurales se manifiestan en profundas desigualdades entre grupos y pobreza generalizada, con base en una composición de grupos reconocida y establecida desde el punto de vista social. Los pobres, las mujeres, las minorías (étnicas, lingüísticas, religiosas, sexuales o de migrantes), las poblaciones autóctonas, las personas de zonas rurales o remotas que viven con discapacidades y los países sin litoral o con recursos naturales limitados tienden a hacer frente a barreras comparativamente mayores, en ocasiones de carácter jurídico, a la hora de fomentar las capacidades, ejercer sus opciones y reclamar sus derechos de apoyo y protección en caso de crisis o eventos adversos.

La inseguridad de aquellos que se enfrentan a vulnerabilidades estructurales ha persistido y evolucionado durante largos períodos hasta crear divisiones (de género, etnia, raza, tipo de trabajo o estatus social) que son difíciles de superar. Puede que las personas vulnerables desde el punto de vista estructural tengan las mismas capacidades que otros pero seguirán enfrentándose a barreras adicionales para superar las condiciones adversas. Las personas con discapacidades, por ejemplo, no suelen contar con un acceso fácil al transporte público, las oficinas gubernamentales y otros espacios públicos como hospitales, lo que les dificulta la participación en la vida económica, social y política, o la búsqueda de ayuda cuando deben hacer frente a amenazas a su bienestar físico.

Muchas se enfrentan a combinaciones de distintas limitaciones estructurales, como, por ejemplo, las personas que son pobres y pertenecen a un grupo minoritario o las mujeres con discapacidades. Tres cuartas partes de los pobres del mundo viven en zonas rurales, donde los trabajadores agrícolas son los que sufren la prevalencia más alta de la pobreza. Se encuentran atrapados en ciclos insolubles de baja productividad, desocupación estacional y salarios bajos y son en particular vulnerables a los cambios en los patrones climáticos. Las minorías étnicas y religiosas a las que han privado de

derechos son vulnerables a prácticas discriminatorias, tienen un acceso limitado a los sistemas de justicia oficial y se ven afectadas por el legado de la represión y los prejuicios que como grupo han sufrido en el pasado. Y, aunque los pueblos autóctonos representan 5% de la población mundial, forman 15% de personas pobres del mundo y nada menos que una tercera parte de ellos se encuentra en condiciones de extrema pobreza rural. En el mundo, más del 46% de las personas mayores de 60 años tienen discapacidades, con lo que, para conseguir una participación plena en la sociedad, se enfrentan a grandes desafíos, agudizados por actitudes sociales discriminatorias.

Violencia de grupos e inseguridad

El conflicto y el sentimiento de inseguridad personal tienen repercusiones negativas en el desarrollo humano y obligan a miles de millones de personas a vivir en condiciones precarias. Muchos de los países del nivel más bajo del Índice de Desarrollo Humano están saliendo de largos períodos de conflicto y aún se enfrentan a la violencia armada. Más de 1 mil 500 millones de personas, alrededor de una quinta parte de la población mundial, viven en países afectados por conflictos. Además, la inestabilidad política reciente ha acarreado un costo humano enorme —alrededor de 45 millones de personas han sido desplazadas por la fuerza a causa de conflictos o persecuciones a finales de 2012—, el más alto en 18 años, más de 15 millones de ellos son refugiados. En algunas zonas de África Occidental y Central, la debilidad de los estados y el conflicto armado continúan suponiendo una amenaza para los avances en desarrollo humano, además de tener repercusiones para el progreso nacional. Asimismo, en algunos países de América Latina y el Caribe, a pesar de los grandes logros en desarrollo humano, muchas personas se sienten amenazadas por los índices cada vez más altos de homicidios y otros crímenes violentos.

Fomento de la fortaleza

El bienestar de las personas se ve influenciado en gran medida por las libertades con las que cuentan y por su capacidad de hacer frente a los acontecimientos adversos, ya sean de origen natural o humano, así como de recuperarse de ellos. La construcción de fortaleza subyace a cualquiera de los enfoques relativos a la seguridad y sostenibilidad del desarrollo humano. En esencia, la fortaleza consiste en garantizar que el Estado, la comunidad y las instituciones mundiales trabajen para empoderar y proteger a las personas. El desarrollo humano implica eliminar las barreras que impiden que las personas tengan libertad a la hora de actuar. Consiste en permitir que los grupos desfavorecidos y excluidos ejerzan sus derechos, expresen sus preocupaciones abiertamente, que se les escuche y que pasen a ser agentes activos que puedan definir su propio destino. Se trata de tener la libertar de vivir la vida que uno considera valiosa y de enfrentar sus circunstancias de manera adecuada. En el Informe se destacan algunas de las políticas, los principios y las medidas más importantes necesarias para fomentar la fortaleza, es decir, para reforzar las oportunidades, ampliar la acción humana y promover las competencias sociales (cuadro siguiente). Asimismo, se indica que el logro y el mantenimiento del progreso del desarrollo humano pueden depender de la eficacia de la preparación y la respuesta a posibles situaciones adversas.

PRINCIPIOS Y POLÍTICAS

Sobre la base de las ideas que rigen el desarrollo humano y el fomento de la igualdad de oportunidades en la vida, se presentan cuatro principios rectores para el diseño y la ejecución de políticas encaminadas a la reducción de la vulnerabilidad y el aumento de la fortaleza.

Adopción de la universalidad

Todos los individuos tienen el mismo valor y el derecho a recibir protección y apoyo. Por lo tanto, debe tenerse más en cuenta que aquellos más expuestos a los riesgos y amenazas, los niños y las personas con discapacidades, pueden necesitar un apoyo adicional para garantizar que sus oportunidades en la vida son iguales a las de otros. La universalidad puede requerir, por lo tanto, derechos y atenciones diferenciados. Para otorgar la misma consideración a todos puede ser necesario un tratamiento diferente en favor de los desfavorecidos*.

Las personas son lo primero

Para reducir las vulnerabilidades es necesario afirmar el mensaje básico del desarrollo humano a "las personas son lo primero", un mensaje promovido de manera continuada en todos los Informes sobre Desarrollo Humano desde que se publicara por primera vez en 1990. Todas las políticas públicas, en especial en el ámbito macroeconómico, deben considerarse medios para un fin y no fines en sí mismas. Los encargados de formular las políticas deben plantear algunas preguntas básicas. ¿Está mejorando el crecimiento económico las vidas de las personas en las esferas que realmente importan (desde la salud, la educación y los ingresos hasta la seguridad humana básica y las libertades personales)? ¿Se siente la gente más vulnerable? ¿Se está olvidando a algunas personas? Y, en caso afirmativo, ¿quiénes son y cuál es el mejor modo de abordar estas vulnerabilidades y desigualdades?

Compromiso por la acción colectiva

Para afrontar los desafíos actuales es necesaria la acción colectiva. Cuando las personas cooperan, dirigen sus capacidades y oportunidades individuales a superar las amenazas y su fortaleza conjunta fomenta el desarrollo y lo hace más sostenible. Se puede afirmar lo mismo de los estados que trabajan conjuntamente para reducir las vulnerabilidades ante las amenazas transfronterizas mediante la prestación de bienes públicos mundiales. A pesar de la gran incertidumbre que nos rodea, una cosa parece estar clara: una visión positiva de lo público dependerá en gran medida de la prestación satisfactoria de bienes públicos, tanto nacionales como mundiales.

Coordinación entre los estados y las instituciones sociales

Los individuos no pueden prosperar solos. De hecho, no pueden actuar solos. Cuando nacen, la familia les proporciona el sustento vital. A su vez, las familias no pueden actuar con independencia de las sociedades. Las políticas encaminadas a la mejora de las normas, la cohesión y las competencias sociales deben ganar importancia para que los gobiernos y las instituciones sociales puedan actuar con miras a reducir las vulnerabilidades. Asimismo, cuando los propios mercados y sistemas provocan vulnerabilidades, gobiernos e instituciones sociales deben orientar a los mercados para que las limiten y ayudar a las personas allí donde los mercados no han podido.

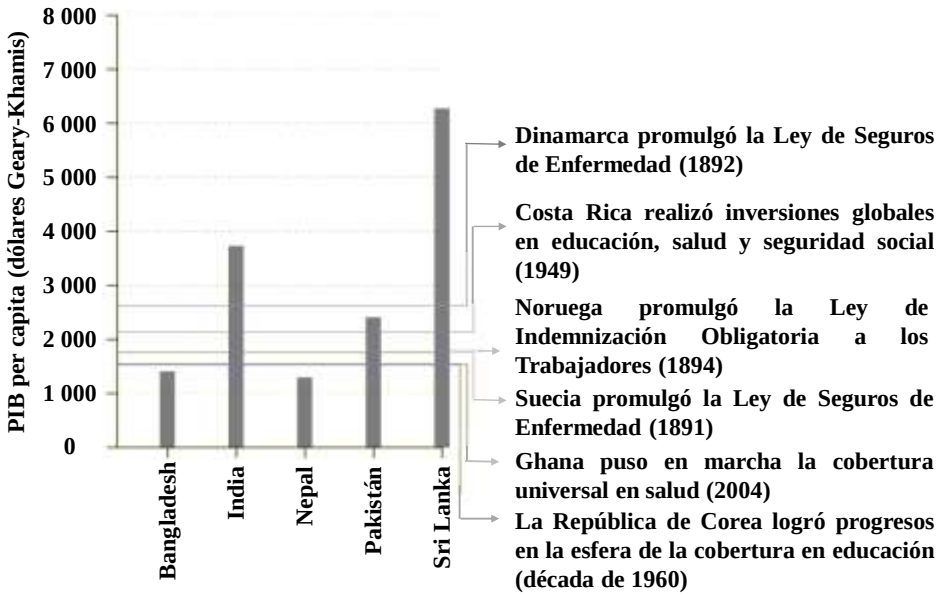
* Sen 1992.
FUENTE: PNUD.

Prestación universal de servicios sociales básicos

La universalidad supone la igualdad de acceso y oportunidades para fomentar las capacidades básicas. El caso de la prestación universal de servicios sociales básicos

(educación, salud, abastecimiento de agua, saneamiento y seguridad pública) se basa en la premisa de que todos los seres humanos deberían tener la facultad de vivir las vidas a las que aspiran y que el acceso a ciertos elementos básicos de una vida digna debería desvincularse de la capacidad de las personas para pagar. La cobertura universal de los servicios sociales básicos es posible en las primeras etapas del desarrollo. De la experiencia reciente (por ejemplo, en China, Ruanda y Vietnam) se desprende que es posible conseguirlo bastante rápido (en menos de una década).

VARIOS PAÍSES COMENZARON A ADOPTAR MEDIDAS RELATIVAS A LA SEGURIDAD SOCIAL CUANDO SU PIB PER CAPITA ERA INFERIOR AL DE LA MAYORÍA DE LOS PAÍSES EN ASIA MERIDIONAL ACTUALMENTE



FUENTE: Cálculos con base en Maddison (2010).

La prestación universal de servicios sociales básicos puede aumentar las competencias sociales y reducir la vulnerabilidad estructural. Además, puede ser una fuerza poderosa para igualar las oportunidades y los resultados. Por ejemplo, la educación pública universal de alta calidad puede mitigar las diferencias educativas entre los niños de familias ricas y pobres. La transmisión intergeneracional de capacidades dentro de las familias, como la educación, puede perpetuar los beneficios a largo plazo. Asimismo, las políticas universales fomentan la solidaridad social al evitar los inconvenientes de

la focalización, que supone el estigma social para los destinatarios y la segmentación de la calidad de los servicios, así como el hecho de no llegar a muchas de las personas vulnerables.

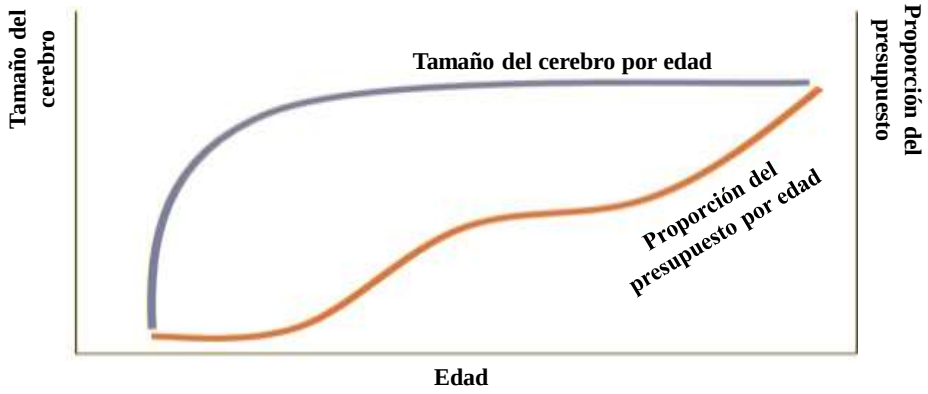
Una interpretación errónea común es que solo los países prósperos pueden permitirse una protección social o servicios universales básicos. Tal como se documenta en el Informe, los datos demuestran lo contrario. A excepción de las que atraviesan conflictos y desórdenes violentos, la mayoría de las sociedades tienen la capacidad de poner en marcha servicios básicos y la protección social. Muchas ya lo han hecho y han descubierto que una inversión inicial, de solo un pequeño porcentaje del producto interno bruto (PIB), aporta beneficios que superan con creces el desembolso inicial.

Lucha contra las vulnerabilidades ligadas al ciclo de vida

Las personas experimentan diferentes grados de inseguridad y tipos de vulnerabilidad en distintos momentos a lo largo de su ciclo de vida. Entre estos momentos críticos se cuentan la primera infancia y las transiciones de la juventud al comienzo de la edad adulta y de la edad adulta a la vejez. Es fundamental establecer plazos para las intervenciones, ya que es costoso compensar posteriormente el hecho de no haber prestado apoyo al desarrollo de capacidades en el momento oportuno. El desarrollo en la primera infancia constituye un buen ejemplo del modo en el que la universalidad facilita el apoyo a las inversiones en capacidades humanas a lo largo del ciclo de vida.

Sin embargo, es habitual que se cuente con pocos recursos para invertir en la primera infancia y que el gasto social *per capita* aumente con la edad. Los gastos en salud, educación y bienestar, que aumentan a lo largo de la vida, no fomentan ni respaldan el desarrollo de capacidades durante los críticos años iniciales.

LOS GASTOS EN SALUD, EDUCACIÓN Y BIENESTAR, QUE AUMENTAN A LO LARGO DEL CICLO DE VIDA, NO FOMENTAN NI RESPALDAN EL DESARROLLO DE CAPACIDADES DURANTE LOS CRÍTICOS AÑOS INICIALES



FUENTE: Karoly y otros 1997.

Fortalecimiento de la protección social

La protección social, incluidos el seguro por desempleo, los planes de pensiones y la regulación de los mercados laborales, puede ofrecer cobertura contra riesgos y adversidades durante toda la vida de las personas y, en especial, durante las etapas críticas. Al ofrecer un apoyo adicional y previsible, los programas de protección social ayudan a las familias a no tener que vender activos, sacar a los niños de la escuela o posponer la asistencia médica necesaria, decisiones que irán en detrimento de su bienes de capital a largo plazo. Además, las redes y los mecanismos de distribución para la administración de los programas de protección social también pueden utilizarse para ofrecer respuestas y asistencia en situaciones de emergencia a corto plazo, tales como desastres naturales o sequías.

Muchas formas de protección social tienen beneficios indirectos. El seguro por desempleo mejora el funcionamiento de los mercados laborales al hacer posible que las personas desempleadas elijan los trabajos que mejor se ajusten a sus aptitudes y experiencia en vez de forzarles a aceptar el primer trabajo que aparezca. Se ha demostrado que el apoyo económico a las familias fomenta la participación en los mercados laborales al ofrecer recursos que facilitan a las personas la búsqueda de

mejores oportunidades, además de permitir a los miembros de una familia migrar para encontrar trabajo. Algunos sostienen que este apoyo puede reducir los incentivos para volver al trabajo. Aunque una gran parte depende del diseño de la política, existen datos considerables que demuestran que la regulación de los mercados laborales tiene un beneficio neto y es capaz de reducir la desigualdad.

En etapas tempranas del desarrollo, la protección social es factible y puede incluso producir otros beneficios como la estimulación del gasto y la reducción de la pobreza. La protección social compensa la inestabilidad de la producción al reducir las fluctuaciones del ingreso disponible. Las políticas de protección social universal sólidas no solo aumentan la fortaleza individual sino que también refuerzan la fortaleza de la economía en su conjunto.

Promoción del pleno empleo

El pleno empleo constituyó un objetivo central para las políticas macroeconómicas en la década de 1950 y 1960. Desapareció de la agenda mundial durante la época de estabilidad que siguió las crisis del petróleo de 1973 y 1979. Ya es hora de volver a adquirir este compromiso de modo que el progreso pueda ser sólido y duradero. El pleno empleo no solo amplía la universalidad al mercado laboral sino que también facilita el apoyo a la prestación de servicios sociales. De hecho, el pleno empleo resultó importante para la sostenibilidad del modelo nórdico ya que la alta tasa de empleo ayudó a garantizar recaudaciones tributarias adecuadas para financiar prestaciones universales.

El pleno empleo también es conveniente debido a sus beneficios sociales. El desempleo comprende altos costos económicos y sociales, lo que conduce a una pérdida permanente de producción y a la disminución de las competencias laborales y la productividad. La pérdida de producción y de la recaudación tributaria asociada puede exigir un gasto público mayor para respaldar el seguro por desempleo. El desempleo a

largo plazo también constituye una grave amenaza a la salud (tanto física como mental) y a la calidad de vida (incluida la educación en la infancia). Además, el desempleo tiende a estar asociado con un aumento del crimen, el suicidio, la violencia, el abuso de drogas y otros problemas sociales. Por lo tanto, las prestaciones sociales para un trabajo van mucho más allá de los beneficios privados, es decir, del salario.

Los puestos de trabajo fomentan la estabilidad y cohesión sociales, y los trabajos dignos refuerzan la capacidad de las personas de afrontar la incertidumbre y los acontecimientos adversos. Los puestos de trabajo, en calidad de medios de vida, fortalecen la acción humana y tienen un mayor valor para las familias y comunidades. Mantener un empleo también tiene un alto valor psicológico.

A fin de reducir la vulnerabilidad en el empleo a medio y largo plazo, son necesarias, por tanto, políticas que refuercen la transformación estructural, aumenten el empleo formal y regulen las condiciones de trabajo; sin embargo, esto no será suficiente para afrontar las vulnerabilidades de la mayoría de los trabajadores a corto plazo. En este sentido, las políticas públicas son decisivas para afrontar las vulnerabilidades (y garantizar los medios de vida) de todos los trabajadores que seguirán realizando actividades tradicionales e informales a corto plazo.

Para alentar este cambio y generalizar el empleo productivo son necesarias estrategias más eficaces de desarrollo económico, entre las que se cuentan una mayor inversión pública en infraestructura, el desarrollo de capacidades humanas, el fomento activo de la innovación y políticas estratégicas para el comercio, en particular, las exportaciones.

Instituciones con capacidad de respuesta y sociedades cohesivas

Para fomentar la fortaleza humana son necesarias instituciones con capacidad de respuesta. Se requieren políticas y recursos adecuados para ofrecer puestos de trabajo, servicios de salud y oportunidades de educación adecuados, en especial para las

personas pobres y en situación de vulnerabilidad. En particular, los Estados que reconocen la desigualdad entre grupos (denominada desigualdad horizontal) y adoptan medidas para reducirla tienen una mayor capacidad para respaldar el principio de la universalidad y fomentar la cohesión social, así como para prevenir las crisis y recuperarse de las mismas.

La vulnerabilidad persistente tiene sus raíces en las exclusiones históricas: las mujeres en las sociedades patriarcales, el pueblo negro en Sudáfrica y Estados Unidos de Norteamérica y la población dalit en India se ven confrontados a la discriminación y la exclusión debido a las prácticas culturales y las normas sociales de larga data. Las instituciones gubernamentales responsables y con capacidad de respuesta son decisivas para superar este sentimiento de injusticia, vulnerabilidad y exclusión que puede alimentar el descontento social. El compromiso cívico y la movilización colectiva, por su parte, son también indispensables para garantizar que los Estados reconocen los intereses y los derechos de las personas vulnerables.

Los Estados pueden intervenir a la hora de reducir la desigualdad horizontal con un conjunto de diferentes intervenciones de política. Las intervenciones directas, como por ejemplo las medidas de discriminación positiva, pueden funcionar para hacer frente a las injusticias históricas con carácter inmediato pero su efecto a largo plazo no está claro. Y no siempre pueden solucionar los factores estructurales tras la desigualdad persistente. Es necesario que las políticas ofrezcan respuestas rápidas y promuevan el acceso a largo plazo y sostenible a los servicios sociales, el empleo y las protecciones sociales para los grupos vulnerables. Para ello pueden aplicarse incentivos y sanciones oficiales, tales como leyes preventivas. Por ejemplo, las leyes con base en los derechos pueden conducir a mejoras considerables para los grupos vulnerables, que están potenciados con el recurso jurídico y escrutinio público cuando las instituciones les fallan.

El cambio de normas orientado al fomento de la tolerancia y el fortalecimiento de la cohesión social constituye un aspecto necesario y a menudo olvidado del establecimiento de sociedades fuerte. Las sociedades más cohesivas protegen mejor a las personas de la adversidad y pueden ser más propensas a aceptar políticas con base en el principio de la universalidad. La falta de cohesión social está relacionada con el conflicto y la violencia, en especial en situaciones de acceso desigual a los recursos o a los beneficios de las riquezas naturales, así como con la incapacidad de hacer frente de manera eficaz a los rápidos cambios sociales o económicos o al impacto de las crisis económicas o climáticas. De hecho, intentar lograr las amplias metas de la igualdad, la inclusión y la justicia refuerza las instituciones sociales, lo que a su vez fortalece la cohesión social.

Fomento de las capacidades para la preparación para crisis y la recuperación de las mismas

Los desastres naturales exponen y agravan las vulnerabilidades, tales como la pobreza, la desigualdad, la degradación del medio ambiente y la gobernabilidad deficiente. Los países y las comunidades que no están suficientemente preparados, que no son conscientes de los riesgos y que tienen una capacidad preventiva mínima sufren los efectos de los desastres de un modo mucho más intenso. Son necesarios mayores esfuerzos para reforzar los sistemas de alerta temprana en el ámbito nacional y regional. La cooperación regional en materia de alerta temprana puede resultar muy eficaz ya que los riesgos naturales suelen afectar a diferentes países simultáneamente. La alerta temprana constituye un elemento principal de la reducción de riesgos de catástrofes. Salva vidas y reduce las pérdidas económicas y materiales.

Por muy preparado que esté un país y por muy bueno que sea su marco normativo, los acontecimientos adversos suceden, a menudo con consecuencias inevitables y muy destructivas. En estos casos, el objetivo principal es la reconstrucción en conjunción con el aumento de la fortaleza social, material e institucional. Las instituciones

deficientes y los conflictos han dificultado las respuestas a los fenómenos climáticos extremos. En la fortaleza de un país se incluye su capacidad para recuperarse de manera rápida y satisfactoria de desastres. Esto comprende la gestión de las repercusiones inmediatas de los mismos, así como la adopción de medidas específicas para evitar consecuencias socioeconómicas ulteriores. Las sociedades que no están preparadas para hacer frente a las crisis suelen padecer daños y pérdidas mucho mayores y más duraderos.

Si bien los esfuerzos por fomentar la cohesión social varían según el contexto y las circunstancias nacionales, se pueden determinar algunos elementos comunes. Las políticas e instituciones que luchan contra la exclusión y la marginación, crean un sentido de pertenencia, promueven la confianza y ofrecen la oportunidad de ascender en la sociedad, y pueden reducir la probabilidad de que se produzca un conflicto. Al aumentar la sensibilización de la población y el acceso público a la información se puede generar apoyo público a favor de la paz y de un entorno político menos contencioso. Incluir a intermediarios y mediadores creíbles puede acrecentar la confianza de los grupos polarizados y los que sufren algún conflicto y reforzar el consenso sobre cuestiones de importancia nacional, desde la celebración de elecciones hasta los elementos de una nueva constitución. Invertir en puestos de trabajo y medios de vida puede ayudar a las comunidades y los individuos a recuperarse de las crisis a corto plazo y a aumentar la resiliencia a los desafíos que puedan plantear futuras crisis.

Fomento del progreso y la acción colectiva

La globalización ha unido a los países y ha proporcionado nuevas oportunidades. Pero también ha incrementado el riesgo de que los acontecimientos adversos se transmitan más rápidamente. Sucesos recientes han puesto de manifiesto enormes deficiencias en el modo de gestionar la globalización en cuestiones que varían de la seguridad alimentaria al acceso a la energía o del reglamento financiero al cambio climático. Es

probable que los desafíos transfronterizos se mantengan en las próximas décadas, que las estructuras de gobernabilidad mundial no tengan la capacidad suficiente para prevenir o minimizar las crisis, y que los líderes y encargados de formular las políticas se vean sobrepasados por la gran rapidez y magnitud de estos cambios.

Elementos de un contrato social mundial

En el ámbito nacional se pueden mejorar las capacidades y proteger las oportunidades pero es más fácil promulgar las medidas nacionales cuando se cuenta con compromisos y apoyo a escala mundial. Los preparativos de la agenda para el desarrollo post-2015 y el establecimiento de los objetivos de desarrollo sostenible brindan una oportunidad a la comunidad internacional y los Estados Miembros para comprometerse con los servicios públicos universales, los umbrales de protección social nacional y el pleno empleo en calidad de objetivos principales para la comunidad mundial. Gracias a los compromisos mundiales con estos objetivos se podría abrir un espacio político en el ámbito nacional para que los Estados determinaran los enfoques encaminados a la creación de empleo y la provisión de protección y servicios sociales que mejor se adaptasen a sus contextos particulares; sin embargo, los acuerdos a escala mundial son fundamentales ya que pueden inducir la acción y el compromiso, además de generar apoyo financiero, entre otros tipos de ayudas.

Mejora de la gobernabilidad mundial

En la actualidad, se están uniendo diferentes desafíos para alcanzar una mayor importancia: del cambio climático a los conflictos, las crisis económicas y la agitación social. Se necesitan políticas particulares para reducir la probabilidad de que se produzcan algunos tipos específicos de amenazas, pero pueden ser necesarios cambios mayores y de primer orden en las estructuras de gobernabilidad antes de un posible avance en problemas como la volatilidad financiera, el desequilibro de los sistemas de comercio o el cambio climático.

CUATRO PROGRAMAS FUNDAMENTALES SOBRE GOBERNANZA MUNDIAL

Marco de acción de Hyogo

El marco de acción de Hyogo, aprobado por 168 países en 2005, tiene como objetivo la reducción del riesgo de desastres mundiales para 2015[1/]. Presenta un amplio conjunto de tareas y medidas orientadas al fomento de la capacidad de las instituciones locales y nacionales, el apoyo a los sistemas de alerta temprana, el refuerzo de una cultura de seguridad y fortaleza, la reducción de los factores de la vulnerabilidad y el fortalecimiento de la preparación y la respuesta a los desastres.

El marco ha iniciado una acción colectiva encaminada a la reducción de riesgos de catástrofes en los programas nacionales, regionales e internacionales. Pero aún quedan cosas por hacer; además, el progreso no ha sido uniforme en todos los países o esferas de actuación. Entre los retos pendientes se cuentan la elaboración y el uso de indicadores y el establecimiento de sistemas de alerta temprana en entornos de riesgos múltiples, la mejora de la capacidad de los estados de integrar la reducción de riesgos de catástrofes en las políticas de desarrollo sostenible y la planificación en los ámbitos nacional e internacional.

Cumbre Humanitaria Mundial

La Cumbre humanitaria mundial, prevista para 2016, tiene como objetivo hacer que la acción humanitaria sea más global, eficaz e integradora, además de hacerla más representativa de las necesidades de un mundo que cambia rápidamente[2/]. Brindará una oportunidad para la coordinación de las organizaciones humanitarias internacionales en relación con las cuestiones de la reducción de la vulnerabilidad y la gestión de riesgos.

La respuesta al número creciente de emergencias humanitarias complejas empezará por identificar y aplicar enfoques para reducir y gestionar los riesgos humanitarios. La cumbre proporcionará la oportunidad de evaluar el modo en que los actores en el ámbito humanitario y del desarrollo pueden adoptar un enfoque más sistemático y cohesivo para la planificación, priorización y financiación de programas, además de la manera de coordinar las medidas en las esferas económica, social y medioambiental. Esta cumbre alentará la colaboración entre los países, los donantes y las organizaciones internacionales que se han visto afectados a fin de elaborar conjuntamente estrategias humanitarias y de desarrollo.

Continúa …

CUATRO PROGRAMAS FUNDAMENTALES SOBRE GOBERNANZA MUNDIAL

Cambio climático: límite de dos grados

En el acuerdo de Copenhague de 2009 y los acuerdos de Cancún de 2010, 195 partes de la Convención marco de las naciones unidas sobre el Cambio Climático convinieron en limitar el aumento medio de la temperatura mundial a menos de dos grados centígrados con respecto a los niveles preindustriales[3/]. Este compromiso se basa en el consenso científico general de que un aumento de dos grados es lo máximo que puede permitirse el planeta para limitar los impactos peligrosamente perjudiciales.

Las promesas y los compromisos de la comunidad internacional siguen sin ser suficientes para lograr este objetivo. En las proyecciones del Grupo Intergubernamental de expertos sobre el Cambio Climático se concluyó que probablemente las temperaturas mundiales aumentarán 1.5 grados centígrados a finales del siglo XXI y que podrían fácilmente aumentar 2 grados centígrados si no se toman medidas importantes para reducir las emisiones [4/]. Lograr el objetivo sigue siendo factible desde el punto de vista técnico y económico, pero se necesita ambición política para eliminar la diferencia entre las emisiones actuales y el nivel establecido según el cual el planeta seguirá una trayectoria inferior al aumento de 2 grados centígrados en 2020.

Agenda post-2015 y objetivos de desarrollo sostenible

En el período previo a la agenda para el desarrollo post-2015 y la aprobación de los objetivos de desarrollo sostenible, la comunidad internacional tiene una oportunidad sin precedentes para convertir la reducción de la vulnerabilidad en una prioridad en los marcos de desarrollo internacionales. Los objetivos de desarrollo del milenio ayudaron a reducir la pobreza y mejorar las vidas de muchos. Sin embargo, el progreso continuo no está garantizado a menos que se reduzcan las crisis y se mejoren las capacidades de las personas para enfrentarlas. En este sentido, la petición de alcanzar la pobreza cero debería ampliarse al mantenimiento de la pobreza cero y se debe además continuar avanzando en otras esferas. Se debe empoderar y proteger sobre todo a aquellos más vulnerables a los desastres naturales, el cambio climático y las adversidades financieras. La única manera de garantizar la resiliencia y sostenibilidad del progreso es hacer que los futuros programas de desarrollo se centren en la reducción de la vulnerabilidad.

1/ EIRD 2005.
2/ OCAH 2014.
3/ CMNUCC 2009, 2011.
4/ IPCC 2013.
FUENTE: PNUD.

También son necesarios cambios en las políticas para reducir determinados tipos de crisis. La lista de desafíos mundiales es larga y nuestras recomendaciones no son en modo alguno exhaustivos, pero sabemos que se pueden ajustar los sistemas financieros y comerciales y se pueden reducir las amenazas medioambientales orientando a las instituciones para que proporcionen bienes públicos mundiales. En las recomendaciones se incluyen mecanismos e instituciones financieros que garantizan el acceso a la liquidez, reducen la volatilidad de los flujos financieros y minimizan el contagio. También resulta adecuado llevar a cabo una revisión de las normas que guían

el comercio en la agricultura y los servicios, dada la tendencia hacia los acuerdos comerciales bilaterales y la inclusión de disposiciones no comerciales que reducen el espacio para la política nacional en otras esferas. El cambio climático es uno de los problemas más acuciantes de la agenda mundial para el desarrollo. La falta de estabilidad climática (un bien público mundial) y la manifestación de vulnerabilidad a los fenómenos climáticos extremos y las crisis alimentarias han sido amenazas recurrentes en diferentes regiones del mundo. Son necesarias medidas urgentes en esta esfera. Se cuenta con medidas prometedoras en el ámbito subestatal pero la acción multilateral es decisiva para un enfoque mundial.

Acción colectiva para un mundo más seguro

Para reducir la vulnerabilidad a amenazas transnacionales, ya sea adaptando las estructuras de gobernabilidad para reducir la ocurrencia de acontecimientos adversos, o adoptando medidas para que las personas puedan lidiar con ellos, subsistencia, es necesario ampliar el liderazgo y la cooperación entre los Estados y en las organizaciones internacionales. También se requiere un enfoque coherente que establezca las prioridades y reduzca los efectos indirectos de la crisis, así como un compromiso más sistemático con la sociedad civil y el sector privado.

La falta de coordinación, cooperación y liderazgo frena el progreso hacia la solución de los problemas mundiales y la reducción de las vulnerabilidades. Aunque aún no se han aceptado las propuestas para solventar la paralización de la cooperación en materia de gobernabilidad mundial, el mundo ha cambiado drásticamente durante las últimas décadas. Los desafíos mundiales ejercen más presión que nunca y el entorno geopolítico mundial es diferente. Tal y como se destaca en el “Informe sobre Desarrollo Humano de 2013”, el crecimiento del Sur brinda una oportunidad para hacer que la gobernabilidad mundial sea más representativa, además de hacerla más eficaz. Sin

embargo, esta voluntad requiere nuevas soluciones para la cooperación y el liderazgo internacionales.

La gobernabilidad mundial tiende a estar organizada en silos y cuenta con instituciones separadas centradas en cuestiones como el comercio, el clima, la financiación y la migración. De este modo es muy difícil adoptar una perspectiva de sistemas en relación con los desafíos mundiales o identificar las consecuencias y contradicciones de las acciones de los Estados y los organismos internacionales. Es necesario realizar evaluaciones completas y exhaustivas de las cuestiones estructurales múltiples y en ocasiones sobrepuestas de la gobernabilidad mundial para garantizar que la cooperación mundial sea eficaz y esté orientada a las esferas más críticas. Lo ideal sería que la ejecución de estas evaluaciones corriera a cargo de un órgano no político de expertos independientes que pudieran adoptar una perspectiva de sistemas objetiva en relación con las cuestiones mundiales y proporcionar asesoramiento y recomendaciones a los órganos rectores.

La gobernabilidad mejora cuando los ciudadanos participan directamente. Al mantener estrechas relaciones con el público, los gobiernos pueden obtener información precisa sobre las vulnerabilidades de la población y llevar un seguimiento de las repercusiones de las intervenciones en materia de políticas. Esta participación puede hacer que las intervenciones estatales y los recursos públicos sean eficientes. La participación eficaz se da cuando las personas tienen la libertad, la seguridad, la capacidad y la posibilidad de expresar sus opiniones para influenciar en la toma de decisiones. Por lo tanto, deben creer en su poder de producir los resultados deseados a través de la acción colectiva.

El objetivo con frecuencia formulado relativo a un crecimiento y desarrollo más integradores, sostenibles y sólido exige una visión positiva del ámbito público mundial y el reconocimiento de que “el mundo que queremos” depende de la generación exitosa

de bienes públicos de origen natural y humano. Los mercados, si bien son importantes, no pueden proporcionar por sí solos protección social y medioambiental adecuada.

Se debe reincorporar a los Estados, ya sea de manera individual o colectiva, con una disposición más fuerte y abierta para cooperar (a través de la armonización de las políticas nacionales o la acción colectiva internacional). Los gobiernos precisan mayores márgenes de acción a fin de proporcionar protección y empleo a sus poblaciones. La sociedad civil puede despertar la voluntad política, pero solo si los ciudadanos reconocen el valor que la colaboración transfronteriza y los bienes públicos tienen para los individuos.

El progreso cuesta trabajo. Es probable que muchos de los Objetivos de Desarrollo del Milenio se cumplan a escala nacional en 2015 pero el éxito no es automático y los beneficios no son necesariamente permanentes. Para seguir avanzando en el desarrollo es necesario proteger los logros ante la vulnerabilidad y las crisis, aumentando la resiliencia y fomentando el progreso. Es esencial identificar y seleccionar los grupos vulnerables, reducir la desigualdad y abordar la vulnerabilidad estructural a fin de mantener el desarrollo durante toda la vida del individuo, así como de una generación a la siguiente.

Ampliar nuesta reflexión sobre la vulnerabilidad

Las Naciones Unidas hacen hincapié desde hace tiempo en la seguridad humana, en todas sus dimensiones. Cuando era economista en jefe del Banco Mundial, encuestamos a miles de personas pobres en todo el mundo para determinar cuál era su mayor preocupación y, en el primer lugar de la lista (junto con las preocupaciones obvias sobre la falta de ingresos y la participación insuficiente en las cuestiones que afectan a sus vidas), se encontraba la inseguridad, es decir, la vulnerabilidad.

En el nivel más básico, la vulnerabilidad se define como la exposición a una disminución acentuada del estándar de vida. Supone un motivo especial de preocupación cuando es prolongada y cuando los estándares de vida caen por debajo de umbrales críticos, hasta un punto de escasez.

Tradicionalmente los economistas se han centrado exclusivamente en el PIB y no han tenido en cuenta la vulnerabilidad. Los individuos son reacios a asumir riesgos. Darse cuenta de que son vulnerables les ocasiona grandes pérdidas de bienestar, incluso antes de afrontar las consecuencias de la propia crisis. La incapacidad de nuestro sistema de parámetros para reflejar de manera adecuada la importancia de la seguridad de los individuos y el bienestar de las sociedades ha sido una crítica clave al PIB por parte de la Comisión internacional sobre la medición del desempeño económico y el progreso social.

Si queremos formular políticas para reducir la vulnerabilidad, es sumamente importante que adoptemos un enfoque general de sus propias causas. Los individuos y las sociedades están inevitablemente expuestos a los que los economistas llaman "shocks" [crisis], es decir, acontecimientos adversos que tienen el potencial de provocar disminuciones acentuadas de los estándares de vida. Cuanto mayor es la crisis, mayor es su intensidad y duración, además de causar una mayor vulnerabilidad, sin tener en cuenta otros factores. Sin embargo, los individuos y las sociedades elaboran mecanismos para lidiar con las crisis. Algunas sociedades y economías han sido más eficaces que otras a la hora de mejorar la capacidad de lidiar con ellas. Las mayores vulnerabilidades aparecen en aquellas sociedades que han quedado expuestas a grandes crisis y han dejado a amplias fracciones de su población sin los mecanismos adecuados para hacerles frente.

Uno de los grandes contribuyentes a la vulnerabilidad —algo que tiene efectos adversos en muchos de los otros factores mencionados— es la desigualdad, y contribuye de muchas maneras. La desigualdad causa inestabilidad, lo que hace que

se produzcan con más frecuencia fuertes oscilaciones en la economía. Las desigualdades extremas significan que fracciones cada vez mayores de la población están en condiciones de pobreza, por lo que son menos capaces de lidiar con las crisis cuando éstas tienen lugar. Las desigualdades económicas extremas conducen inevitablemente a la desigualdad política, cuyo resultado es que los gobiernos tienen menos probabilidades de proporcionar sistemas de protección social que puedan proteger a los más desfavorecidos de las consecuencias de las grandes crisis. Debemos empezar a considerar la desigualdad no solo una cuestión moral, que por supuesto lo es, sino una preocupación económica fundamental, inherente a la reflexión sobre el desarrollo humano y particularmente importante en cualquier análisis de la vulnerabilidad.

* Contribución especial de Joseph Stiglitz, Premio Nobel de Economía, versión resumida.

CLASIFICACIONES SEGÚN EL IDH EN 2013 Y VARIACIÓN EN LA CLASIFICACIÓN ENTRE 2012 Y 2013

País	Lugar en 2013	Posiciones ganadas o perdidas	Dirección de la variación	IDH 2013	IDH 2013 Ajustado por la Desigualdad		
				Valor	Valor	Diferencia [a/]	Desarrollo Humano:
Afganistán	169	0		0.468	0.321	7	Bajo
Albania	95	2	Sube	0.716	0.620	11	Elevado
Argelia	93	0		0.717	…	…	Elevado
Andorra	37	0		0.830	…	…	Muy elevado
Angola	149	0		0.526	0.295	-17	Bajo
Antigua y Barbuda	61	-1	Baja	0.774	…	…	Elevado
Argentina	49	0		0.808	0.680	-4	Muy elevado
Armenia	87	0		0.730	0.655	15	Elevado
Australia	2	0		0.933	0.860	0	Muy elevado
Austria	21	0		0.881	0.818	4	Muy elevado
Azerbaiyán	76	-1	Baja	0.747	0.659	7	Elevado
Bahamas	51	0		0.789	0.676	-3	Elevado
Bahrein	44	0		0.815	...	…	Muy elevado
Bangladesh	142	1	Sube	0.558	0.396	4	Medio
Barbados	59	-1	Baja	0.776	...	…	Elevado
Bielorrusia	53	1	Sube	0.786	0.726	6	Elevado
Bélgica	21	0		0.881	0.806	0	Muy elevado
Belice	84	0		0.732	...	…	Elevado
Benin	165	0		0.476	0.311	0	Bajo
Bután	136	0		0.584	0.465	9	Medio
Bolivia	113	0		0.667	0.470	-10	Medio
Bosnia y Herzegovina	86	0		0.731	0.651	13	Elevado
Botsuana	109	-1	Baja	0.683	0.422	-21	Medio
Brasil	79	1	Sube	0.744	0.542	-16	Elevado
Brunei Darussalam	30	0		0.852	...	…	Muy elevado
Bulgaria	58	0		0.777	0.692	5	Elevado
Burkina Faso	181	0		0.388	0.252	2	Bajo
Burundi	180	0		0.389	0.257	2	Bajo
Camboya	136	1	Sube	0.584	0.440	7	Medio
Camerún	152	0		0.504	0.339	-2	Bajo
Canadá	8	0		0.902	0.833	-2	Muy elevado
Cabo Verde	123	-2	Baja	0.636	0.511	4	Medio
Rep. Centroafricana	185	0		0.341	0.203	-2	Bajo
Chad	184	-1	Baja	0.372	0.232	1	Bajo
Chile	41	1	Sube	0.822	0.661	-16	Muy elevado
China	91	2	Sube	0.719	...	…	Elevado
Colombia	98	0		0.711	0.521	-10	Elevado
Comoras	159	-1	Baja	0.488	...	…	Bajo
Congo	140	0		0.564	0.391	0	Medio
Congo (República Democrática del)	186	1	Sube	0.338	0.211	1	Bajo
Costa Rica	68	-1	Baja	0.763	0.611	-11	Elevado
Costa de Marfil	171	0		0.452	0.279	-2	Bajo
Croacia	47	0		0.812	0.721	-2	Muy elevado
Cuba	44	0		0.815	...	…	Muy elevado
Chipre	32	0		0.845	0.752	-3	Muy elevado

Continúa …

CLASIFICACIONES SEGÚN EL IDH EN 2013 Y VARIACIÓN EN LA CLASIFICACIÓN ENTRE 2012 Y 2013

País	Lugar en 2013	Posiciones ganadas o perdidas	Dirección de la variación	IDH 2013	IDH 2013 Ajustado por la Desigualdad		
				Valor	Valor	Diferencia a/	Desarrollo Humano:
República Checa	28	0		0.861	0.813	9	Muy elevado
Dinamarca	10	0		0.900	0.838	0	Muy elevado
Djibouti	170	0		0.467	0.306	2	Bajo
Dominica	93	-1	Baja	0.717	...	…	Elevado
República Dominicana	102	0		0.700	0.535	-4	Elevado
Ecuador	98	0		0.711	0.549	-3	Elevado
Egipto	110	-2	Baja	0.682	0.518	-5	Medio
El Salvador	115	0		0.662	0.485	-7	Medio
Guinea Ecuatorial	144	-3	Baja	0.556	…	…	Medio
Eritrea	182	0		0.381	...	…	Bajo
Estonia	33	0		0.840	0.767	3	Muy elevado
Etiopía	173	0		0.435	0.307	5	Bajo
Fiji	88	0		0.724	0.613	6	Elevado
Finlandia	24	0		0.879	0.830	9	Muy elevado
Francia	20	0		0.884	0.804	-2	Muy elevado
Gabón	112	-1	Baja	0.674	0.512	-5	Medio
Gambia	172	0		0.441	...	…	Bajo
Georgia	79	2	Sube	0.744	0.636	4	Elevado
Alemania	6	0		0.911	0.846	1	Muy Elevado
Ghana	138	0		0.573	0.394	-1	Medio
Grecia	29	0		0.853	0.762	0	Muy elevado
Granada	79	-1	Baja	0.744	…	…	Elevado
Guatemala	125	0		0.628	0.422	-8	Medio
Guinea	179	-1	Baja	0.392	0.243	-1	Bajo
Guinea-Bissau	177	0		0.396	0.239	-4	Bajo
Guyana	121	0		0.638	0.522	10	Medio
Haití	168	0		0.471	0.285	-3	Bajo
Honduras	129	0		0.617	0.418	-6	Medio
Hong Kong	15	0		0.891	…	…	Muy elevado
Hungría	43	0		0.818	0.757	7	Muy elevado
Islandia	13	0		0.895	0.843	5	Muy elevado
India	135	0		0.586	0.418	0	Medio
Indonesia	108	0		0.684	0.553	5	Medio
Irán	75	-2	Abajo	0.749	0.498	-34	Elevado
Iraq	120	0		0.642	0.505	0	Medio
Irlanda	11	-3	Abajo	0.899	0.832	-1	Muy elevado
Israel	19	0		0.888	0.793	-4	Muy elevado
Italia	26	0		0.872	0.768	-1	Muy elevado
Jamaica	96	-3	Abajo	0.715	0.579	1	Elevado
Japón	17	-1	Abajo	0.890	0.779	-6	Muy elevado
Jordania	77	0		0.745	0.607	-5	Elevado
Kazajstán	70	0		0.757	0.667	9	Elevado
Kenia	147	0		0.535	0.360	0	Bajo
Kiribati	133	0		0.607	0.416	-4	Medio
Corea del Sur	15	1	Arriba	0.891	0.736	-20	Muy elevado
Kuwait	46	-2	Abajo	0.814	…	…	Muy elevado

Continúa …

CLASIFICACIONES SEGÚN EL IDH EN 2013 Y VARIACIÓN EN LA CLASIFICACIÓN ENTRE 2012 Y 2013

País	Lugar en 2013	Posiciones ganadas o perdidas	Dirección de la variación	IDH 2013	IDH 2013 Ajustado por la Desigualdad		
				Valor	Valor	Diferencia a/	Desarrollo Humano:
Kirguistán	125	1	Arriba	0.628	0.519	10	Medio
Rep. Democrática Popular Lao	139	0		0.569	0.430	8	Medio
Letonia	48	0		0.810	0.725	0	Muy elevado
Líbano	65	0		0.765	0.606	-17	Elevado
Lesoto	162	1	Arriba	0.486	0.313	-2	Bajo
Liberia	175	0		0.412	0.273	-1	Bajo
Libia	55	-5	Abajo	0.784	…	…	Elevado
Liechtenstein	18	-2	Abajo	0.889	…	…	Muy elevado
Lituania	35	1	Arriba	0.834	0.746	-3	Muy elevado
Luxemburgo	21	0		0.881	0.814	3	Muy elevado
Madagascar	155	0		0.498	0.346	2	Bajo
Malawi	174	0		0.414	0.282	1	Bajo
Malasia	62	0		0.773	…	…	Elevado
Maldivas	103	0		0.698	0.521	-7	Medio
Malí	176	0		0.407	…	…	Bajo
Malta	39	0		0.829	0.760	5	Muy elevado
Mauritania	161	-2	Abajo	0.487	0.315	-2	Bajo
Mauricio	63	0		0.771	0.662	-2	Elevado
México	**71**	**-1**	**Abajo**	**0.756**	**0.583**	**-13**	**Elevado**
Micronesia (Estados Federados de)	124	0		0.630	…	…	Medio
Moldavia (Rep. de)	114	2	Arriba	0.663	0.582	16	Medio
Mongolia	103	3	Arriba	0.698	0.618	16	Medio
Montenegro	51	1	Arriba	0.789	0.733	5	Elevado
Marruecos	129	2	Arriba	0.617	0.433	0	Medio
Mozambique	178	1	Arriba	0.393	0.277	2	Bajo
Myanmar	150	0		0.524	…	…	Bajo
Namibia	127	0		0.624	0.352	-22	Medio
Nepal	145	0		0.540	0.384	3	Bajo
Países Bajos	4	0		0.915	0.854	1	Muy elevado
Nueva Zelanda	7	0		0.910	…	…	Muy elevado
Nicaragua	132	0		0.614	0.452	4	Medio
Niger	187	-1	Abajo	0.337	0.228	3	Bajo
Nigeria	152	1	Arriba	0.504	0.300	-14	Bajo
Noruega	1	0		0.944	0.891	0	Muy elevado
Omán	56	0		0.783	…	…	Elevado
Pakistán	146	0		0.537	0.375	2	Bajo
Palau	60	0		0.775	…	…	Elevado
Estado de Palestina	107	0		0.686	0.606	13	Medio
Panamá	65	2	Arriba	0.765	0.596	-18	Elevado
Papua Nueva Guinea	157	-1	Abajo	0.491	…	…	Bajo
Paraguay	111	0		0.676	0.513	-5	Medio
Perú	82	0		0.737	0.562	-9	Elevado
Filipinas	117	1	Arriba	0.660	0.540	10	Medio
Polonia	35	-1	Abajo	0.834	0.751	-2	Muy elevado

Continúa …

CLASIFICACIONES SEGÚN EL IDH EN 2013 Y VARIACIÓN EN LA CLASIFICACIÓN ENTRE 2012 Y 2013

País	Lugar en 2013	Posiciones ganadas o perdidas	Dirección de la variación	IDH 2013	IDH 2013 Ajustado por la Desigualdad		
				Valor	Valor	Diferencia a/	Desarrollo Humano:
Portugal	**41**	**0**		**0.822**	**0.739**	**0**	Muy elevado
Qatar	31	0		0.851	…	…	Muy elevado
Rumania	54	1	Arriba	0.785	0.702	4	Elevado
Federación de Rusia	57	0		0.778	0.685	3	Elevado
Ruanda	151	0		0.506	0.338	-4	Bajo
Saint Kitts y Nevis	73	0		0.750	…	….	Elevado
Santa Lucia	97	-4	Abajo	0.714	…	….	Elevado
San Vicente y las Granadinas	91	0		0.719	…	…	Elevado
Samoa	106	-2	Abajo	0.694	…	…	Medio
Santo Tomé y Príncipe	142	-1	Abajo	0.558	0.384	0	Medio
Arabia Saudita	34	0		0.836	…	…	Muy elevado
Senegal	163	-3	Abajo	0.485	0.326	3	Bajo
Serbia	77	1	Arriba	0.745	0.663	12	Elevado
Seychelles	71	-1	Abajo	0.756	…	…	Elevado
Sierra Leona	183	1	Arriba	0.374	0.208	-3	Bajo
Singapur	9	3	Arriba	0.901	…	…	Muy elevado
Eslovaquia	37	1	Arriba	0.830	0.778	9	Muy elevado
Eslovenia	25	0		0.874	0.824	9	Muy elevado
Isla Salomón	157	0		0.491	0.374	11	Bajo
Sudáfrica	118	1	Arriba	0.658	…	…	Medio
España	27	0		0.869	0.775	1	Muy elevado
Sri Lanka	73	2	Arriba	0.750	0.643	1	Elevado
Sudán	166	0		0.473	…	…	Bajo
Surinam	100	1	Arriba	0.705	0.534	-6	Elevado
Suazilandia	148	0		0.530	0.354	-2	Bajo
Suecia	12	-1	Abajo	0.898	0.840	3	Muy elevado
Suiza	3	0		0.917	0.847	-1	Muy elevado
República Árabe Siria	118	-4	Abajo	0.658	0.518	4	Medio
Tayikistán	133	1	Arriba	0.607	0.491	9	Medio
Rep. Unida de Tanzania	159	1	Arriba	0.488	0.356	8	Bajo
Tailandia	89	0		0.722	0.573	-2	Elevado
Macedonia	84	1	Arriba	0.732	0.633	7	Elevado
Timor-Leste	128	1	Arriba	0.620	0.430	-3	Medio
Togo	166	1	Arriba	0.473	0.317	4	Bajo
Tonga	100	0		0.705	…	…	Elevado
Trinidad y Tobago	64	0		0.766	0.649	-6	Elevado
Túnez	90	0		0.721	**...**	…	Elevado
Turquía	69	0		0.759	0.639	-3	Elevado
Turkmenistán	103	1	Arriba	0.698	…	…	Medio
Uganda	164	0		0.484	0.335	5	Bajo
Ucrania	83	0		0.734	0.667	18	Elevado
Emiratos Árabes Unidos	40	0		0.827	…	…	Muy elevado
Reino Unido	14	0		0.892	0.812	-4	Muy elevado

Continua …

CLASIFICACIONES SEGÚN EL IDH EN 2013
Y VARIACIÓN EN LA CLASIFICACIÓN ENTRE 2012 Y 2013

País	Lugar en 2013	Posiciones ganadas o perdidas	Dirección de la variación	IDH 2013	IDH 2013 ajustado por la desigualdad		
				Valor	Valor	Diferencia a/	Desarrollo Humano:
Estados Unidos de N.	5	0		0.914	0.755	-23	Muy elevado
Uruguay	50	2	Arriba	0.790	0.662	-8	Elevado
Uzbekistán	116	0		0.661	0.556	14	Medio
Vanuatu	131	-3	Abajo	0.616	…	…	Medio
Venezuela	67	-1	Abajo	0.764	0.613	-10	Elevado
Vietnam	121	0		0.638	0.543	15	Medio
Yemen	154	0		0.500	0.336	-2	Bajo
Zambia	141	2	Arriba	0.561	0.365	-4	Medio
Zimbabue	156	4	Arriba	0.492	0.358	7	Bajo

a/ Sobre la base de los países para los que se calcula el Índice de Desarrollo Humano ajustado por la Desigualdad.
FUENTE: Elaborado con datos del PNUD, Informe sobre desarrollo humano 2014.

Fuente de información:
http://hdr.undp.org/es/content/medios-lanzamiento-global-del-informe-sobre-desarrollo-humano-2014 (fecha)
https://s3.amazonaws.com/hdr4media.org/press2014/files/HDR14_REPORT_PR_ESP.docx
https://s3.amazonaws.com/hdr4media.org/press2014/files/HDR14_INDICES_PR_ES.docx
Resumen: http://hdr.undp.org/sites/default/files/hdr14-summary-es.pdf
http://hdr.undp.org/sites/default/files/hdr14-summary-es.pdf
http://hdr.undp.org/en/content/informe-sobre-desarrollo-humano-2014-resumen
Para tener acceso a información adicional visite:
http://hdr.undp.org/en/content/2014-human-development-report-media-package#spanish
Para tener acceso a información relacionada visite:
http://www.un.org/spanish/News/story.asp?NewsID=30052#.U9LJGXmYZok
http://www.un.org/spanish/News/story.asp?NewsID=30052#.U9qWAnmYZok

Los Objetivos de Desarrollo del Milenio y más allá (OIT)

El 18 de agosto de 2014, en una entrevista realizada a Aurelio Parisotto, Economista Principal del Departamento MULTILATERALS de la Organización Internacional del Trabajo (OIT), se refirió a los esfuerzos de la OIT para alcanzar los Objetivos de Desarrollo del Milenio (ODM) y las perspectivas para después de 2015. En seguida se presenta la entrevista.

Faltan sólo 500 días para que se cumpla el plazo fijado de 2015 para el logro de los ODM ¿Dónde nos encontramos en la realización de las metas relativas a la pobreza y el trabajo?

Aurelio Parisotto: El objetivo de reducir a la mitad las tasas de pobreza extrema en el marco del ODM 1 fue alcanzado en 2010, cinco años antes del plazo previsto. Para 2011, el número de trabajadores que vivían con 1.25 dólares al día disminuyó 294 millones en relación a 2001. Los progresos fueron particularmente considerables en los países en desarrollo de Asia Oriental y Sudoriental y en América Latina.

Sin embargo, aún queda mucho por hacer. En el mundo, 1 mil 200 millones de personas todavía viven en la pobreza extrema, mientras que **2 mil 400 millones viven con menos de 2 dólares al día**. Avanzar hacia la erradicación de la pobreza continúa siendo una prioridad para las Naciones Unidas. Esto precisa de esfuerzos para lograr un crecimiento económico estable, inclusivo y con alto coeficiente de empleo.

El reconocimiento de que el trabajo y los medios de subsistencia son el principal camino para salir de la pobreza condujo a la inclusión de una meta suplementaria en el marco del ODM1 referida al logro del pleno empleo productivo y del trabajo decente para todos.

La crisis financiera y la consecuente Gran Recesión han obstaculizado los progresos en este ámbito y, en la actualidad, más de 200 millones de personas siguen desempleadas en el mundo, 75 millones de las cuales son jóvenes.

De cara al futuro, unos 670 millones de nuevos empleos deberán ser creados entre 2015 y 2030, sólo para seguir el ritmo del crecimiento de la población activa del mundo.

¿Cómo ha respondido la OIT a los desafíos planteados por la crisis financiera mundial?

Aurelio Parisotto: La pobreza y el hambre no podrán ser erradicadas sin la creación de empleos decentes y productivos en gran número y, en pocas palabras, esto es lo que la OIT promueve.

Los conocimientos de la OIT, con base en la experiencia en proyectos sobre el terreno y en el trabajo de investigación y de análisis efectuados en las áreas vitales para la reducción de la pobreza, han contribuido a informar la toma de decisiones a nivel nacional, tanto antes como después de la crisis.

En el momento más crítico de la crisis financiera mundial, los gobiernos y las organizaciones de empleadores y de trabajadores de los Estados miembros de la OIT acordaron un marco de acción dirigido a promover una recuperación con alto coeficiente de empleo. El Pacto Mundial para el Empleo de 2009[6] propone una serie de medidas experimentadas orientadas hacia el empleo y la protección social para responder a la crisis.

Los países que implementaron políticas similares al Pacto para el Empleo han superado mejor la crisis. Algunos países de América Latina y Asia, por ejemplo, primero abordaron los factores estructurales al origen de la pobreza y el subempleo: Estos países concentraron sus esfuerzos en hacer el crecimiento económico más inclusivo, gracias a la combinación de políticas que favorecen las inversiones y la creación de empresas a través de medidas dirigidas a extender la protección social y a fortalecer los mercados laborales.

Entre los otros elementos determinantes del éxito se encuentran la presencia de instituciones gubernamentales estables y sólidas comprometidas con el estado de

[6] http://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---ed_norm/---relconf/documents/meetingdocument/wcms_115078.pdf

derecho, los derechos humanos, los derechos de propiedad y a un ambiente propicio a la creación y al desarrollo de las empresas. Las políticas y las instituciones del mercado laboral, como el **salario mínimo** y la legislación en materia de protección del empleo, también desempeñaron un papel.

En este momento, como parte de nuestro aporte para acelerar los progresos dirigidos al logro de los ODM, estamos brindando asistencia a los países en sus esfuerzos dirigidos a mejorar las oportunidades de empleo a través de inversiones en actividades con alto coeficiente de mano de obra en las infraestructuras, en la formación y en el desarrollo de las capacidades, en la creación de empresas y cooperativas, en el acceso al microcrédito y en los servicios de desarrollo de empresas.

Contribuimos también a fortalecer los sistemas de seguridad social y a instaurar pisos de protección social nacionales. Nuestra labor descansa en los instrumentos internacionales en el ámbito del trabajo y en el diálogo social, y tiene el objetivo de reforzar las capacidades nacionales para 2015 y después.

¿A la realización de cuáles otros ODM contribuye la OIT?

Aurelio Parisotto: El trabajo de la OIT abarca los problemas de desarrollo que están al centro de los 8 ODM.

El ODM 3 sobre la promoción de la igualdad de género y el empoderamiento de la mujer, por ejemplo, es otro objetivo que ha sido afectado por la crisis financiera. Las tasas de desempleo relativamente más altas para las mujeres, la desigualdad salarial, la presencia desproporcionada de las mujeres en la economía informal y una protección social insuficiente son todos factores que han obstaculizado los progresos.

En 2010, la OIT adoptó un Plan de acción sobre igualdad de género[7], vigente hasta 2015, dirigido a garantizar que todas las iniciativas y recomendaciones de la OIT respondan a las necesidades específicas tanto de las mujeres como de los hombres, y que las mujeres y los hombres participen —y se beneficien por igual— de los esfuerzos de desarrollo.

En lo que se refiere al ODM6 sobre la lucha contra el VIH/SIDA[8], la malaria y otras enfermedades, la OIT promueve el lugar de trabajo como un punto de acceso vital para limitar la propagación y los efectos del VIH/SIDA. En 2010, la Conferencia Internacional del Trabajo de la OIT adoptó el primer instrumento jurídico internacionalmente reconocido dedicado específicamente a fortalecer la contribución del mundo del trabajo al acceso universal a la prevención, al tratamiento, al cuidado y al apoyo del VIH.

La OIT contribuye al ODM7 sobre sostenibilidad ambiental a través de su Iniciativa empleos verdes[9] que promueve la ecologización de las empresas, las prácticas en el lugar de trabajo y del mercado laboral en su conjunto. Estos esfuerzos contribuyen a crear oportunidades de empleo decente, a mejorar la eficacia de los recursos y a construir sociedades sostenibles y con bajas emisiones de carbono.

¿Qué sucede después de 2015, ¿Cuál es la visión de la OIT en relación a la futura agenda de desarrollo?

Aurelio Parisotto: Como destacó el Secretario General de las Naciones Unidas en su informe "Acelerar el logro de los Objetivos de Desarrollo del Milenio[10]", la experiencia de los ODM muestra que las crisis mundiales, financieras, ambientales o de otro tipo, pueden deshacer los logros de desarrollo. Cuando proyectamos más allá de 2015, la

[7] http://www.ilo.org/global/topics/equality-and-discrimination/gender-equality/lang--es/index.htm
[8] http://www.ilo.org/global/topics/hiv-aids/lang--es/index.htm
[9] http://www.ilo.org/global/topics/green-jobs/lang--es/index.htm
[10] http://www.preventionweb.net/files/resolutions/N1141043.pdf

agenda debe completar el trabajo emprendido en el marco de los ODM e incrementar la resistencia de los individuos, de los hogares y de las economías.

Debe elevar el nivel de ambición y pasar de sólo proveer asistencia social básica a los pobres en los países desarrollados a la promoción de una agenda de desarrollo a nivel global para que el progreso y económico y social beneficie a todos.

La OIT considera que la creación de empleos decentes y productivos es la mejor manera para que las familias y los hogares salgan de la pobreza; éste el modo para que las economías crezcan y, cuando son apoyadas por sistemas de protección social eficaces, protegen a los países de los impactos de las crisis externas. En breve, es una de las prioridades más apremiantes de nuestro tiempo.

Las personas que respondieron a una reciente encuesta mundial de Gallup[11] realizada en 160 países coincidieron en colocar el acceso a mejores oportunidades de empleo como prioridad número uno.

Por lo tanto, celebramos el llamado del Grupo de trabajo abierto sobre los objetivos de desarrollo sostenible[12] a favor de un objetivo de promoción "de un crecimiento económico sostenible e inclusivo, del pleno empleo productivo y del trabajo decente para todos" como uno de los 17 objetivos propuestos sometidos a la Asamblea General de las Naciones Unidas para ser analizados en septiembre de este año.

Es un objetivo ambicioso, pero invertir en la creación de empleos decentes puede producir dividendos. El informe de la OIT sobre el Trabajo en el mundo 2014[13] muestra que el nivel de vida mejoró más en las economías emergentes y en desarrollo que hicieron mayores inversiones en empleos de calidad desde los primeros años 2000.

---

[11] http://www.gallup.com/strategicconsulting/en-us/worldpoll.aspx
[12] http://sustainabledevelopment.un.org/owg.html
[13] http://www.ilo.org/global/about-the-ilo/newsroom/WCMS_244219/lang--es/index.htm

La búsqueda de empleos respetuosos del ambiente también es vital en el contexto de la era post 2015. Será necesario preparar la fuerza de trabajo con las calificaciones requeridas por industrias más verdes y extender la protección social para facilitar la transición hacia un modelo de desarrollo más sostenible desde el punto de vista ambiental.

A medida que la comunidad mundial avanza en la formulación de la Agenda de desarrollo post 2015, es indispensable reforzar la coordinación y la cooperación internacional. Si bien el sistema de las Naciones Unidas lidera la iniciativa, es determinante la participación y la determinación de todos los socios –el sector privado, los sindicatos y la sociedad civil– a fin de garantizar la realización de los nuevos objetivos.

Fuente de información:
http://www.ilo.org/global/about-the-ilo/newsroom/features/WCMS_300843/lang--es/index.htm
Para tener acceso a información relacionada visite:
http://www.ilo.org/global/topics/post-2015/lang--es/index.htm

Nuevos informes revelan las intervenciones que funcionan para emancipar a las niñas y las jóvenes (BM)

El 11 de agosto de 2014, el Banco Mundial (BM) comunicó que a pesar de los recientes avances en aspectos importantes de la vida de las niñas y las jóvenes, sigue habiendo desafíos generalizados. Nuevas evaluaciones de impacto publicadas por el Grupo del Banco Mundial arrojan nueva luz sobre las estrategias de desarrollo que funcionan en esta área. Estos informes abordan cuestiones fundamentales, como la educación, el matrimonio infantil y la salud sexual y reproductiva. A continuación se presentan los detalles.

Educar, empoderar y dar empleo a la generación de jóvenes más numerosa de todos los tiempos es vital para poner fin a la pobreza e impulsar la prosperidad compartida, los

dos objetivos institucionales del Grupo del Banco Mundial (GBM). Nuevos informes de evaluaciones de impacto dados a conocer por el Grupo del Banco Mundial, antes de la celebración del Día Internacional de la Juventud 2014[14], arrojan nueva luz sobre qué funciona en las intervenciones con fines de desarrollo dirigidas a las niñas y las jóvenes, que todavía representan una proporción muy alta de los pobres en el mundo y enfrentan desigualdades persistentes en el hogar, la escuela y el trabajo, que las mantienen a ellas y a sus familias en la pobreza.

Estos informes se pueden encontrar en GENDER IMPACT[15], un portal que contiene las evaluaciones de impacto que se relacionan con la cuestión de género y que han sido realizadas por el Grupo del Banco Mundial desde enero de 2000 en adelante. Los objetivos de enGENDER IMPACT son apoyar el intercambio de conocimientos a nivel mundial y la aplicación de las enseñanzas principales y además fomentar la realización de más y mejores evaluaciones de impacto sobre los temas clave relacionados con el género. Los informes abordan aspectos críticos para la juventud actual: la educación, el matrimonio infantil y la salud sexual y reproductiva.

– Las niñas con poca o sin educación tienen muchas más probabilidades de ser obligadas a contraer matrimonio siendo pequeñas, sufrir violencia doméstica, vivir en la pobreza y carecer de voz y voto sobre el gasto de los hogares y su propio cuidado de la salud que sus pares mejor educadas, lo que las perjudica a ellas, a sus futuros hijos y a las comunidades. El informe *Leveling the Playing Field: Lessons from World Bank Group Gender Impact Evaluations on Education* [16] (Establecimiento de condiciones de igualdad: Enseñanzas de las evaluaciones de los efectos en la educación desde la perspectiva de género realizadas por el Grupo del Banco Mundial) se basa en 27 evaluaciones de impacto en 18 países. En éste se

[14] http://undesadspd.org/Youth/InternationalYouthDay/2014.aspx
[15] http://web.worldbank.org/WBSITE/EXTERNAL/TOPICS/EXTGENDER/0,,contentMDK:23457844~pagePK:210058~piPK:210062~theSitePK:336868,00.html
[16] http://www.worldbank.org/content/dam/Worldbank/document/Gender/enGENDER%20IMPACT%20-%20Research%20Brief%20Education%20Aug%207.pdf

determinó que las intervenciones estructurales combinadas con incentivos financieros a nivel individual y familiar pueden tener mayor repercusión en el mejoramiento de los resultados educativos y las condiciones de igualdad para las niñas, las cuales todavía enfrentan obstáculos estructurales, sociales y financieros que les impiden matricularse, asistir y terminar la escuela.

– El informe *Preventing Child Marriage: Lessons from World Bank Group Gender Impact Evaluations*[17] (Prevención del matrimonio infantil: Enseñanzas de las evaluaciones de los efectos desde la perspectiva de género realizadas por el Grupo del Banco Mundial) señala el sólido vínculo que existe entre el matrimonio infantil y la pobreza, además de las oportunidades educativas. En 18 de los 20 países donde existe mayor prevalencia de casos de matrimonio infantil, las niñas sin educación tienen hasta seis veces más probabilidades de casarse precozmente que aquellas con educación secundaria. Este informe sintetiza siete evaluaciones de impacto y demuestra que las medidas que pueden ayudar a retrasar el matrimonio infantil son el apoyo al aumento del nivel de instrucción de las niñas, a una mayor valoración de la enseñanza, y a la ampliación de sus oportunidades. Las intervenciones promisorias están comenzando a abordar los factores que impulsan el matrimonio infantil[18], pero se necesitan evaluaciones más rigurosas a largo plazo. Los esfuerzos exitosos son prometedores en cuanto a que se pueda romper el ciclo de la pobreza y fomentar una generación de mujeres jóvenes que tengan mayor educación y autonomía, y que asimismo estén insertas en el mundo del trabajo.

– Una de cada cinco niñas en los países en desarrollo queda embarazada antes de los 18 años, y la mayoría de las muertes de las niñas entre 15 años y 19 años en el mundo en desarrollo —casi 70 mil anualmente— están relacionadas con complicaciones durante el embarazo. Millones de jóvenes en todo el mundo no

[17] http://www.worldbank.org/content/dam/Worldbank/document/Gender/enGENDER%20IMPACT%20-%20Research%20Brief%20Early%20Marriage%2008.07.pdf
[18] http://www.worldbank.org/en/topic/education/brief/understanding-the-economic-impacts-of-child-marriage

pueden ejercer plenamente sus derechos sexuales y reproductivos. El informe *Advancing Women's Sexual and Reproductive Health: Lessons from World Bank Group Gender Impact Evaluations*[19] (Fomento de la salud sexual y reproductiva de las mujeres: Enseñanzas de las evaluaciones de los efectos desde la perspectiva de género realizadas por el Grupo del Banco Mundial), sobre la base de siete evaluaciones de impacto, busca resumir las lecciones aprendidas de los programas destinados a dar a las mujeres y las niñas el control sobre su propia salud sexual y reproductiva, incluyendo las decisiones que determinan su riesgo a contraer el VIH y otras infecciones de transmisión sexual, así como los embarazos no deseados, inadecuadamente espaciados y precoces. La implementación de intervenciones integrales e interactivas en las escuelas y los entornos comunitarios, el aumento del acceso a la educación y la promoción del empoderamiento de las niñas podrían ayudar a mejorar los resultados en esta área, sobre todo entre las adolescentes.

Satisfacer las necesidades de los 1 mil 800 millones de personas que tienen en la actualidad entre 10 años y 24 años y ayudarlas a alcanzar su potencial productivo "definirá el futuro del mundo", según Babatunde Osotimehin, Director Ejecutivo del Fondo de Población de las Naciones Unidas (UNFPA).

Uno de los principales informes del GBM dado a conocer en mayo de 2014, *Voice and Agency: Empowering Women and Girls for Shared Prosperity*[20], (Voz y participación: Empoderar a las mujeres y niñas para promover la prosperidad compartida) se hace eco de esta idea y condensa las mejores estrategias para ampliar las oportunidades para las jóvenes en todo el mundo, incluyendo la prevención del matrimonio infantil, el aumento

[19] http://www.worldbank.org/content/dam/Worldbank/document/Gender/enGENDER%20IMPACT%20-%20Research%20Brief%20SRH%2008.07.pdf

[20] http://www.worldbank.org/en/topic/gender/publication/voice-and-agency-empowering-women-and-girls-for-shared-prosperity

del nivel de instrucción, y la mejora de sus opciones en materia de salud sexual y reproductiva.

A pesar de los recientes avances en aspectos importantes de la vida de las niñas, los desafíos siguen siendo generalizados, con frecuencia como resultado de carencias y obstáculos que están extendidos, los cuales a menudo violan los derechos más básicos de las niñas y multiplican debido a la pobreza y la falta de educación.

Este documento y los nuevos informes de investigación ponen de relieve la importancia de empoderar a las niñas y las jóvenes e invertir en ellas, ya que esto aportará amplios beneficios a las futuras generaciones.

Fuente de información:
http://www.bancomundial.org/es/news/feature/2014/08/11/new-evidence-highlights-what-works-to-empower-girls-and-young-women

El Enfoque de la Perspectiva de Derechos en la Política Fiscal (CEPAL)

El 18 de agosto de 2014, la Comisión Económica para América Latina (CEPAL) publicó el documento "El Enfoque de la Perspectiva de Derechos en la Política Fiscal: construcción de un marco metodológico para aplicarse en México y países seleccionados de Centroamérica" [21]. A continuación se presenta el Resumen, la Introducción y las Conclusiones.

[21] Este documento fue preparado por Francisco Alejandro Villagómez, Consultor de la Unidad de Desarrollo Social de la Sede Subregional de la CEPAL en México, en el marco de las actividades del Proyecto "*Strengthening Government and Civil Society Capacity to Incorporate Economic and Social Rights into Macroeconomic Policy*", 7to. Tramo de Cuenta de Desarrollo.
Las opiniones expresadas en este documento, que no ha sido sometido a revisión editorial, son de exclusiva responsabilidad del autor y pueden no coincidir con las de la Organización.

Resumen

En este estudio se presenta una revisión de la vinculación entre las políticas macroeconómicas —con énfasis en la política fiscal— y la realización de los derechos económicos y sociales, en particular la alimentación, el trabajo y la salud, bajo los principios o estándares sugeridos por la legislación internacional. Se muestra que existen planteamientos alternativos que sugieren cómo diseñar e implementar políticas fiscales compatibles con la realización de los derechos humanos. Sin embargo, esto requiere de un mejor entendimiento de los diversos canales de transmisión por donde éstas afectan a dichos derechos, así como de un marco metodológico que permita una evaluación sistemática de estas políticas, bajo una perspectiva de los derechos humanos y que, a su vez, retroalimente a los responsables de política para su mejor diseño.

A partir del análisis realizado, se propone un marco metodológico de guía a los países incluidos en el estudio para el diseño y evaluación de la política fiscal desde una perspectiva de los derechos humanos. Dicho marco está en línea a la propuesta adelantada por Balakrishnan y Elson (2008, 2011), en donde el punto de partida es seleccionar un instrumento de política fiscal (gasto público, impuestos, balance presupuestario y deuda). Éste se vincula con un derecho económico y social con el que se asume existe una fuerte relación (empleo, salud y alimentación). El análisis se realiza bajo el contexto de algún principio (progresividad, no discriminación e igualdad, máximo de recursos disponibles) y desde una perspectiva de la obligación de conducta. En algunos casos (y si aplica) se realiza una comparación con indicadores vinculados a la obligación de resultados y una valoración integral. En este proceso se utilizan indicadores cuantitativos así como valoraciones o juicios cualitativos.

Introducción

Desde hace ya algunos años existe una profunda preocupación entre académicos y activistas de derechos humanos por los impactos que la política macroeconómica que

siguen los países —particularmente después del denominado Consenso de Washington—tiene sobre la realización de los derechos económicos y sociales en muchos países. Estos derechos humanos corresponden a lo que se denomina de "segunda generación" y han sido reconocidos por diversos tratados y acuerdos internacionales y adoptados por varios países firmantes de estos documentos. Sin embargo, las políticas macroeconómicas que han implementado muchos países en las dos últimas décadas que privilegian el mecanismo de mercado, el control de la inflación, el equilibrio presupuestario y la estabilidad macroeconómica no necesariamente son favorables para alcanzar los objetivos propuestos para la realización de estos derechos humanos. Es decir, en muchas ocasiones las políticas macroeconómicas implementadas por muchos países terminan contraponiéndose a la obligación que tendría el estado de respetar, proteger y cumplir con la realización de los derechos económicos y sociales. No obstante, una valoración de esta situación no es un ejercicio trivial si no se tiene un mejor entendimiento de la vinculación que existe entre las políticas macroeconómicas y los derechos humanos, y en particular cuáles son los mecanismos de transmisión por los que las primeras afectan a estos derechos. Este mejor entendimiento permite construir marcos analíticos y metodológicos que faciliten la valoración de las políticas macroeconómicas bajo una perspectiva de los derechos humanos, lo que a su vez es un ingrediente fundamental para un mejor diseño de estas políticas en el marco de la realización de estos derechos. En consecuencia, es necesario desarrollar este marco conceptual que permita una valoración sistemática y proponga políticas públicas alternativas, que efectivamente conduzcan a la realización de estos derechos. Este debate se acentuó durante los últimos años en el contexto de la crisis financiera y económica mundial y la Gran Recesión que tuvo serios impactos negativos entre la población pobre y vulnerable, afectando sus derechos económicos y sociales.

El principal objetivo de este estudio es el de proponer un marco metodológico, susceptible de aplicación a países de la subregión, que por una parte identifique los canales de interacción relevantes entre la política fiscal y los derechos económicos y

sociales referidos a la alimentación, la salud y el trabajo, y por otra parte apunte los instrumentos principales de la política macro en cuestión para fortalecer las sinergias positivas entre las medidas macro y los derechos señalados. Los países considerados en este estudio incluyen a Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras, México y Nicaragua.

El documento se estructura de la siguiente manera. En el Capítulo I se presenta de manera breve el marco legal internacional que define las obligaciones que los Estados tienen en materia de derechos humanos, económicos y sociales y los principios que guían este actuar. En el Capítulo II se discute la relación que existe entre la macroeconomía y los derechos humanos, se presenta una revisión de la literatura y se enfatiza el caso de la política fiscal. El marco normativo y la orientación de la política fiscal existente en los países de nuestro estudio se presentan en el Capítulo III. En el capítulo IV se discuten los mecanismos de transmisión que existen en el proceso de implementación de una política fiscal y su efecto sobre el derecho económico y social relevante. En el capítulo V se presenta un marco metodológico para la evaluación de la política fiscal, bajo la perspectiva de derechos humanos que puede ser implementado en los países de estudio. Finalmente, en el capítulo VI se concluye con algunos comentarios, conclusiones y reflexiones.

Conclusiones

En este estudio se presenta una revisión de la vinculación entre las políticas macroeconómicas, en particular la política fiscal y la realización de los derechos económicos y sociales, en especial la alimentación, el trabajo y la salud bajo los principios o estándares sugeridos por la legislación internacional. A pesar de que muchos países se han adherido a distintos convenios y tratados internacionales que los obligan a respetar y proteger estos derechos, el predominio de políticas fiscales ortodoxas que buscan equilibrar las finanzas públicas y lograr una estabilidad

macroeconómica han tenido efectos indeseados sobre el acceso a los derechos humanos de los individuos, en particular aquellos con bajos ingresos, en pobreza o en posición vulnerable. En este trabajo se ha mostrado que existen planteamientos alternativos, progresistas, que sugieren cómo es posible diseñar e implementar políticas fiscales que sean compatibles con la realización de los derechos humanos. Sin embargo, esto requiere de un mejor entendimiento de los diversos canales de transmisión por donde éstas actúan y afectan a dichos derechos, así como de un marco metodológico que permita una evaluación sistemática de estas políticas bajo una perspectiva de los derechos humanos, y que a su vez permita retroalimentar a los responsables de las políticas para su mejor diseño.

En este documento se ha realizado una revisión del marco legal internacional que establece y define a los derechos humanos económicos y sociales, destacando el Protocolo de San Salvador en 1988, que tiene relevancia a nivel regional. También se realizó una revisión de la literatura sobre la relación entre la macroeconomía y los Derechos Económicos, Sociales y Culturales (DESC), con particular énfasis en la política fiscal. En este punto es importante recuperar los planteamientos teóricos de la macroeconomía alternativa y progresista que cuestionan los planteamientos ortodoxos que privilegian el equilibrio presupuestario y la estabilidad macroeconómica, afectando en muchos casos los DESC. El objetivo central es lograr el diseño de políticas fiscales que conduzcan a la realización satisfactoria de los DESC. Pese a que se ha avanzado en esta materia, aún existe un largo camino por recorrer, en el que se requiere de mayores estudios y discusión para poder entender con mayor claridad y precisión esta vinculación. No obstante, en este documento se realiza un esfuerzo adicional por definir los distintos canales y mecanismos de transmisión mediante los cuales se produce el impacto de una política fiscal determinada sobre los distintos derechos económicos y sociales. Éste constituye un ejercicio inicial y se está consciente de que debe profundizarse en la discusión de estos mecanismos y lograr mayor precisión. Se identificaron los siguientes mecanismos: a) cambios en el nivel del gasto público; b)

cambios en la composición del gasto público; c) cambios en la inversión pública; d) cambios en los impuestos; e) cambios en precios y tarifas de bienes y servicios del sector público; f) mecanismo inflacionario, y g) reglas de balance equilibrado y topes a la deuda.

A partir del análisis realizado se propone un marco metodológico que sirva de guía a los países incluidos en el presente estudio para el diseño y evaluación de la política fiscal desde una perspectiva de los derechos humanos. El marco presentado está en línea con la propuesta adelantada por Balakrishnan y Elson (2008, 2011), en donde el punto de partida es seleccionar un instrumento de política fiscal (gasto público, impuestos, balance presupuestario y deuda). Éste se vincula con un derecho económico y social con el que se asume existe una fuerte relación (empleo, salud y alimentación). El análisis se realiza bajo el contexto de algún principio (progresividad, no discriminación e igualdad, máximo de recursos disponibles) y desde una perspectiva de la obligación de conducta. En caso necesario (y si aplica) se realiza una comparación con indicadores vinculados a la obligación de resultados, y finalmente se realiza una valoración integral. En este proceso se utilizan indicadores cuantitativos, así como valoraciones o juicios cualitativos.

Es importante señalar que este marco es sólo una guía mínima para este proceso, ya que un aspecto ampliamente enfatizado en la literatura sobre esta materia es que cualquier marco metodológico para la evaluación de una política macroeconómica bajo la perspectiva de los derechos humanos debe ser lo suficientemente flexible para adaptarse a las condiciones de la estructura económica, el marco institucional y la disponibilidad de información existente en cada país. De hecho, ésta es una de las razones por la que en este estudio se optó por seguir la propuesta de las autoras antes señaladas.

Vinculado con lo anterior, en la medida en que el marco metodológico sea lo suficientemente flexible, pero contenga un mínimo de elementos, facilita su adopción

por los diversos países de la subregión e incluidos en este estudio, y facilita la comparación de avances. Sin embargo, aún existe el reto por seguir debatiendo estos temas para alcanzar una mayor comprensión, así como para ir depurando el marco metodológico propuesto. En este sentido, una recomendación que se deriva de este estudio es la necesidad de realizar estudios preliminares y pilotos en los países de la muestra, aplicando el marco propuesto y poder determinar su operatividad y realizar los ajustes necesarios para su mejoramiento.

Fuente de información:
http://www.cepal.org/publicaciones/xml/0/53550/ElEnfoquedelaperspectivadederechos.pdf

Reflexiones sobre el desarrollo en América Latina y el Caribe (CEPAL)

El 30 de julio de 2014, la Comisión Económica para América Latina (CEPAL) publicó el documento "Reflexiones sobre el desarrollo en América Latina y el Caribe. Conferencias Magistrales 2013-2014" del que a continuación se presenta el Prólogo y el Capítulo México, su modelo económico y su rol en la integración regional.

Prólogo

Comprometida desde su origen con el debate público sobre los horizontes del desarrollo de nuestra región, la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) ha logrado posicionarse como un foro aventajado donde figuras del quehacer público y personalidades del mundo académico y político comparten sus miradas, proponen rutas, intercambian experiencias y perfilan visiones sobre el mañana posible de nuestras sociedades.

El registro de estas conferencias y discursos, que hemos tenido el honor de acoger en nuestra sede en el curso de los años 2013 y 2014, constituye lo que creemos un aporte sustantivo a la reflexión regional sobre nuestro desarrollo. Las ideas que allí se exponen

dialogan armónicamente con la agenda de igualdad que está en el centro de las propuestas de cambio impulsadas por la CEPAL, elementos de una agenda desde el sur.

En la CEPAL abrazamos una profunda convicción: creemos que para nuestra región, por la vía de esfuerzos colectivos, sirviéndonos de la integración, la igualdad es el horizonte, el cambio estructural el camino y la política el instrumento. Entendemos que en ésta, la región con la peor distribución de la riqueza del orbe, es indispensable igualar para crecer y crecer para igualar.

Consideramos también que los cambios inspirados en el clamor de justicia, dignidad y sostenibilidad exigen como medio pactos por la igualdad que reconozcan en las y los ciudadanos de nuestra patria común a sujetos protagónicos.

Estas nociones no se han forjado endogámicamente; se fundan en la observación de la realidad dinámica de nuestros países, fieles al precepto de Prebisch, pero también en la escucha atenta de quienes desde las aulas y el liderazgo republicano interpelan nuestro presente e imaginan sendas de futuro.

Son varias de esas voces las que componen la selección aquí recopilada, reflexiones que remiten a trayectorias nacionales originales de planificación económica, a la nueva arquitectura global de la división del trabajo, al desafío que plantea a nuestras sociedades el dilema de la droga, a los senderos de convergencia singular que imagina para sí el Caribe, a los fundamentos del orden económico que emerge en el mundo tras las crisis financieras recientes y al horizonte indispensable de la integración regional.

Desde diferentes geografías, con focos diversos, las conferencias reunidas en este volumen son atravesadas por un hilo común: la necesidad de articular, desde miradas múltiples e integradas, un proyecto de desarrollo igualitario. Una convicción que da sentido a nuestra labor cotidiana y orienta nuestro rumbo.

México, su modelo económico y su rol en la integración regional[22]

Muy buenas tardes a todas y a todos ustedes.

En primer lugar, quiero agradecer a la Secretaria Ejecutiva de la CEPAL ésta muy honrosa invitación que me formuló meses atrás, en su visita a México y, sobre todo, en la última que llevara a cabo, que nos permitió coincidir en un encuentro, precisamente, realizado por la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE), la CEPAL y otros organismos internacionales.

Entonces, nos comprometimos para que en esta visita, en ocasión del encuentro que habríamos de llevar a cabo aquí, en Chile, en esta Cumbre, tuviéramos oportunidad de visitar las instalaciones de la CEPAL y celebrar esta reunión que ahora me permite estar con muy distinguidos y connotados empresarios de América Latina. Agradezco además la presencia en esta ocasión de las senadoras y los senadores de la República, que han participado en esta Cumbre de la Comunidad de Estados Latinoamericanos y Caribeños (CELAC) y la Unión Europea.

Es la primera visita que hago ya en mi carácter de Presidente de los Estados Unidos Mexicanos, una grata oportunidad de regresar a Santiago. No fue hace mucho que tuve oportunidad de estar aquí, precisamente, en el período de transición, en que me encontré con varios de ustedes, no solo aquí, sino también en sus países de origen, en el Perú, en Colombia. Reitero mi agradecimiento por estar presentes en esta oportunidad, en la CEPAL.

En los comentarios vertidos por la Secretaria Ejecutiva creo que hay enormes coincidencias con la visión que nosotros tenemos, de lo que México debe hacer para lograr una mayor integración, una mayor hermandad y una mayor cercanía con la región

[22] Enrique Peña Nieto, Presidente de los Estados Unidos Mexicanos.

de América Latina y el Caribe. Una de las líneas de acción que tendrá mi gobierno será justamente procurar un mayor acercamiento hacia esta región. Y creo que una primera forma de acreditarlo fue que, durante la transición, la primera gira que realizamos de carácter internacional fue a esta región.

Hoy, en la VII Cumbre de Jefes de Estado y de Gobierno de la Comunidad de Estados Latinoamericanos y Caribeños en la que habremos de participar, volveré a reiterar esta voluntad política para que México en los próximos años tenga una mayor participación en el intercambio cultural, comercial, económico y social con toda la región de América Latina y del Caribe.

Quisiera dedicar unos breves minutos y estar muy atento a la dinámica que ha previsto la Secretaria Ejecutiva de la CEPAL para poder responder a distintas interrogantes o inquietudes que eventualmente en este almuerzo se pudieran compartir. Quisiera referirme a tres temas fundamentales: el modelo económico que México tiene y habrá de seguir en los próximos años; la importancia de la integración regional para México y cómo podemos acelerar el desarrollo de esta región.

Sobre el primer tema, reitero que mi gobierno estará impulsando y siendo un permanente promotor del libre mercado, pero agregándole una expresión fundamental: con sentido social. Queremos crecer, pero con equidad; queremos lograr un desarrollo equitativo en todas las regiones de nuestro país y que eso realmente permita que la prosperidad y oportunidades mayores para los mexicanos se extiendan a las distintas regiones de México. Queremos ser un gran facilitador de la inversión y establecer mecanismos para generar mayor certidumbre jurídica a la inversión. Estoy cierto de que México presenta a los inversionistas un escenario muy alentador y muy promisorio, porque tenemos una condición macroeconómica estable. Nuestra deuda, la que tenemos como país, es estable y, sobre todo, está en niveles óptimos con respecto al tamaño de nuestra economía.

El paquete económico aprobado por el Congreso fue con un cero déficit presupuestario. La inflación reportada, en diciembre de 2012, es la más baja que hayamos tenido en los últimos años y alcanzó el 3.9%, y la que dicen los economistas, o conocen como la inflación subyacente, fue del 3.57%. Este escenario, sin duda, permite advertir un enorme potencial de crecimiento para México, que queremos aprovechar y que queremos acelerar.

Si bien las proyecciones de crecimiento para nuestro país en los próximos años, según distintos organismos internacionales y organismos financieros, son muy favorables, ya que se ubican entre el 3.5 y el 4%, las medidas y acciones que mi gobierno habrá de emprender y que he anunciado están orientadas fundamentalmente a lograr un mayor crecimiento y hacerlo de manera sostenida.

Por eso, advierto que México representa una opción ya, desde ahora, de inversión segura y de potencial y de rentabilidad para los inversionistas.

Debo reconocer que la CEPAL ha jugado un papel muy importante en toda la región, a través de los estudios, de los análisis, de las experiencias que comparte a todos los países; los objetivos centrales de la CEPAL también son objetivos centrales del gobierno que estoy encabezando. Queremos ser un gobierno que impulse el desarrollo de manera equitativa. Y para alcanzar, precisamente, este objetivo es que recientemente pusimos en marcha un proyecto para lograr contener y disminuir un escenario que lamentablemente no solo se presenta en México, sino en todos los países de América Latina y en varios del mundo, que tiene que ver con la pobreza y la desigualdad social.

Hace apenas unos días, al inicio de esta semana, presentamos la Cruzada Nacional contra el Hambre, que permite orientar los esfuerzos del gobierno, de los gobiernos estatales y de todos los órdenes de gobierno, al objetivo de atender, de manera prioritaria, a aquellos municipios que enfrentan dos condiciones particulares: pobreza extrema y carencia alimentaria grave.

En ese universo, hemos identificado a 7.4 millones de mexicanos, a los que queremos llegar, a los que queremos atender, y no solo de manera asistencialista, porque no se trata solo de garantizar el abasto alimentario para ellos, sino también, de asegurarles un mejor entorno, que les provea de servicios básicos, que les provea de servicios de salud, de educación, de infraestructura, para no solo asegurar, insisto, la alimentación para quienes viven en condición de pobreza, sino lograr que esta población se incorpore a la actividad productiva.

La Secretaria Ejecutiva, en su visita a México, formuló una intervención que tuve oportunidad de escuchar. En ella destacó algo que para nosotros también es fundamental en la política que mi gobierno habrá de seguir, que es elevar la productividad de nuestro país. México es un país que, a partir de esas fortalezas que he enunciado, que he señalado y que he compartido con ustedes, debe trabajar para elevar la productividad y que eso permita, insisto, este mayor crecimiento, aprovechando nuestras fortalezas y capacidades y, sobre todo, una democratización de la productividad, que significa llegar a todos los mexicanos y lograr que las acciones y políticas que estamos impulsando hagan de México un país más productivo. Pero no solo de algunas de las partes o de algunas regiones, o de algunas empresas, que eventualmente, a partir de importantes inversiones, logren destacar en el uso de tecnologías y de procesos innovadores, sino que se trata de que la productividad sea generalizada y se extienda a todo México.

Además de estos temas, fundamentales para mi gobierno, yo agregaría tres temas más, a los que son los objetivos centrales de mi administración, que tienen que ver con lo que ya he señalado, que es la atención a la pobreza, elevar la productividad para el crecimiento económico y de manera sostenida y trabajar para elevar los niveles educativos que, evidentemente, contribuyen a elevar la productividad.

Debo compartirles que en mi país ya está muy avanzado el proceso legislativo para un proyecto de reforma educativa que, sin duda, habrá de depararle a México mayores oportunidades para una mejor educación.

Por supuesto, está el tema de la seguridad pública, que es un tema sensible para los mexicanos, sobre todo, a partir de escenarios de inseguridad que, de manera acentuada, se presentan en algunas partes del país, pero advertimos que la mejor manera de combatir la inseguridad, además de la eficacia que deban mostrar las entidades públicas encargadas de la seguridad, tiene que ver, fundamentalmente, con generar un círculo virtuoso de abrir mayores oportunidades entre los mexicanos, oportunidades de empleo, de desarrollo, a partir, justamente, del impulso al crecimiento económico y, con ello, lograr mayor eficacia en el combate a la inseguridad.

Lo que hoy vengo a señalar en esta VII Cumbre de Jefes de Estado y de Gobierno de la Comunidad de Estados Latinoamericanos y Caribeños realizada hoy, aquí, en Chile, es la solidaridad que México quiere tener para con el mundo. Con las mejores causas que la humanidad tiene para hacer del mundo un mejor lugar para toda la humanidad. México asume su responsabilidad, quiere participar, quiere ampliar los lazos de cooperación con países hermanos del mundo y lograr una mayor integración.

El segundo tema al que quiero referirme, que es la importancia de la integración regional, también fue mencionado por la Secretaria Ejecutiva. Son sorprendentes las enormes coincidencias que tiene la región de América Latina por historia, por cultura, por lenguaje. Sin embargo, el intercambio que se da entre los países sigue siendo muy bajo. En efecto, en los últimos diez años, el crecimiento que ha tenido el intercambio entre la región es apenas del 28%, mientras que en los países de la región de Asia y el Pacífico este intercambio se ha cuadruplicado prácticamente, es del 400 por ciento.

En consecuencia, está muy claro que hay una gran oportunidad, hay una veta de oportunidad que debemos aprovechar. Estoy convencido de que esta Cumbre de la

Comunidad de Estados Latinoamericanos y Caribeños (CELAC) representa una gran oportunidad para estrechar los lazos de relación a partir del conocimiento que tengamos entre los Jefes de Estado, el conocimiento personal, la empatía, la visión compartida que tengamos en aras de ese objetivo de lograr una mayor integración, un mayor intercambio, no solo económico, cultural y social; y que eso permita potenciar la fortaleza y riqueza que tiene toda la región de América del Sur.

Esto es justamente lo que queremos establecer hoy en nuestra participación en esta Cumbre. Precisamente, con este propósito es que vamos a imprimirle un mayor vigor y vitalidad a la Alianza del Pacífico, de la que somos parte ya con otros tres países de esta región: Chile, Perú y Colombia.

Para acelerar este desarrollo en la región, y con ello concluyo mi intervención, primero, debemos generar una mayor confianza entre los empresarios, entre los trabajadores, entre los académicos, entre los intelectuales, para que se conviertan en el motor de este intercambio.

Sin duda, los gobiernos deben ser facilitadores de esta mayor integración de la región de América del Sur, pero, también, hay que decir, el motor de ello está en la capacidad que podamos impulsar a nuestros empresarios, a nuestros trabajadores, a nuestros actores económicos, sociales y, también, políticos.

Creo que con este fin este encuentro no solo reúne a Jefes de Estado, sino, también, la Cumbre de CELAC se ha deparado para empresarios, y se ha deparado, también, para legisladores de los países miembros. Tenemos que lograr una mayor vinculación e interdependencia entre nuestras empresas, una mayor internacionalización de nuestras pequeñas y medianas empresas.

En México recién hemos anunciado la creación del Instituto Nacional del Emprendedor, precisamente para apoyar a las pequeñas y medianas empresas, y que en ese apoyo esté

su proyección a los mercados internacionales. Un mayor intercambio de experiencias para potenciar el desarrollo y la especialización de nuestras empresas. Y lo que yo espero resulte de esta Cumbre de la CELAC, que es una mayor colaboración entre los gobiernos.

Es esta la visión que hoy les comparto en términos muy generales de hacia dónde estaremos trabajando en los próximos años, cómo advierto que México tiene la oportunidad de lograr una mayor integración con la región de América Latina y del Caribe.

Estoy convencido de que el trabajo desarrollado por la CEPAL, en la conducción que hace su Secretaria Ejecutiva, una extraordinaria mexicana, que nos enorgullece que sea quien presida este organismo, este trabajo que ustedes han desarrollado, todos los cuadros de comparación y, sobre todo, el postular mejores prácticas para impulsar el desarrollo de la región, serán un importante referente en todo lo que nos proponemos llevar a cabo.

Agradezco a todos los empresarios de toda la región de América Latina, de distintos países hermanos, que amablemente se han dado cita en este encuentro, en esta oportunidad de poderles saludar, y de hacerles una cordial y amplia invitación para que visiten México, para que conozcan más México, que seguro estoy ya lo conocen en forma alguna, a través de las distintas expresiones culturales y de la amistad fraterna que nos identifica.

Pero espero yo, en este escenario que les he compartido, sea oportunidad de tener una mayor presencia de ustedes en nuestro país.

Muchas gracias, y estoy a sus órdenes.

Fuente de información:
http://www.cepal.org/publicaciones/xml/8/53378/Conferenciasmagistrales2013-2014.pdf

Estudio Económico de América Latina y el Caribe (CEPAL)

El 31 de julio de 2014, la Comisión Económica para América Latina (CEPAL) publicó el "Estudio Económico de América Latina y el Caribe: Desafíos para la sostenibilidad del crecimiento en un nuevo contexto externo". A continuación se incluye la información más importante.

Presentación

En su edición número 66, que corresponde al año 2014, el *Estudio Económico de América Latina y el Caribe* consta de tres partes. En la primera se analiza el desempeño de la economía regional durante el primer semestre, así como las perspectivas para todo el año, en un escenario en que la evolución de la economía mundial presenta luces y sombras. Se examinan las causas del modesto crecimiento económico proyectado y se destacan algunos de los desafíos para las políticas públicas.

La segunda parte se centra en aspectos relacionados con el desarrollo económico de América Latina y el Caribe desde una perspectiva de mediano y largo plazo. El nuevo contexto externo (caracterizado por un menor crecimiento de las economías emergentes, escaso dinamismo de las economías desarrolladas, moderación de precios de las materias primas y un mayor costo del financiamiento externo) plantea nuevos retos para la sostenibilidad económica y social del crecimiento económico y del desarrollo de la región. Con objeto de delimitar estos desafíos, se hace énfasis en la heterogeneidad de la región y en la diversidad que enfrentan las políticas macroeconómicas atendiendo a las características estructurales y vulnerabilidades específicas de cada país. Se analizan las fuentes del crecimiento durante las últimas décadas y se destaca que en el nuevo contexto la sostenibilidad económica y social del crecimiento requiere significativas transformaciones que implican, entre otras cosas, aumentar los niveles de inversión y productividad.

En la página web de la CEPAL (www.cepal.org) está disponible la tercera parte, que contiene las notas referentes al desempeño económico de los países de América Latina y el Caribe durante 2013 y el primer semestre de 2014, así como los respectivos anexos estadísticos, en que se muestra la evolución de los principales indicadores económicos de los países de la región.

La fecha límite de actualización de la información estadística de la presente publicación ha sido el 30 de junio de 2014.

Resumen ejecutivo

Desde 2011, el crecimiento económico de América Latina y el Caribe se está desacelerando y los datos disponibles al primer semestre de 2014 hacen prever que para el año en conjunto la economía regional crecería menos del 2.5% que se registró en 2013. En particular, durante los primeros meses se ha observado un bajo dinamismo a causa de un estancamiento de la formación bruta de capital fijo y de una desaceleración del crecimiento del consumo privado. En contrapartida se ha acelerado el consumo del gobierno y el aporte neto de las exportaciones ha sido más favorable que en el mismo período del año anterior. Para el ejercicio se espera un crecimiento de la actividad económica de la región de un 2.2 por ciento.

A este resultado contribuye la evolución del contexto internacional, que para la región se presenta con luces y sombras. En primer lugar se espera que durante el presente año el crecimiento de la economía mundial sea levemente superior al observado en 2012 y 2013, aunque sin llegar a las tasas que se alcanzaron durante buena parte de la década pasada. Si bien los países en desarrollo siguen creciendo más que los desarrollados, estos últimos son los que están impulsando la leve aceleración de la expansión económica mundial durante 2014. Dado que el crecimiento de estas economías implica un uso menos intensivo de bienes básicos, el impacto en la demanda de éstos y en sus precios sería acotado. En comparación con los primeros meses de 2013, los precios de

los principales bienes básicos sufrieron marcados retrocesos. Sin embargo, durante el primer semestre de 2014 la caída de los precios de muchos de estos productos se ha frenado, y estos se mantienen en niveles relativamente elevados desde una perspectiva de más largo plazo.

Por otro lado, se espera que tras la finalización del programa de compra de activos por parte de la Reserva Federal de los Estados Unidos de Norteamérica continúe el proceso de normalización de los mercados financieros internacionales, lo que se traduciría en un fortalecimiento de la cotización del dólar y en un incremento de las tasas de interés a nivel mundial. No obstante, pese a cierta volatilidad observada a principios de año, durante el primer semestre de 2014 no se han apreciado cambios significativos en los mercados financieros internacionales.

En síntesis, si bien para la región las condiciones externas son en general menos favorables que durante gran parte de la primera década del siglo, en 2014 todavía persisten factores que se pueden considerar relativamente benignos, como los precios de los bienes básicos y la liquidez en los mercados financieros internacionales.

La evolución de las principales variables externas explicaría buena parte del desempeño que se espera para América Latina y el Caribe en 2014. A nivel regional se prevé una caída de los términos de intercambio del 0.8%, considerablemente menor que en los dos años anteriores y con diferencias importantes entre países de acuerdo con la estructura de su comercio exterior.

Precisamente con respecto al comercio exterior, si bien los datos del primer trimestre reflejan que este presentaba un débil dinamismo, para el año en conjunto se espera un ligero repunte de las exportaciones regionales (del 3.1%), sobre todo por un incremento del volumen exportado. Las importaciones crecerían un 3.8%, como resultado de un aumento en volumen similar al de las exportaciones y de una leve alza de los precios. En consecuencia, el superávit de la balanza de bienes, que durante los años previos se

había reducido marcadamente, registraría una nueva contracción —si bien moderada—, de manera que el superávit se acercaría a cero. El impacto de este nuevo deterioro de la balanza de bienes en el saldo de la cuenta corriente de la balanza de pagos se ve contrarrestado por el comportamiento relativamente dinámico de las remesas de emigrantes y del turismo, gracias a la tímida recuperación de algunas economías desarrolladas. Por ello, se estima que el déficit de la cuenta corriente regional no mostrará grandes cambios respecto al año anterior y se situará en torno a un 2.8% del Producto Interno Bruto (PIB).

Durante los primeros meses de 2014, este déficit se financió con flujos de inversión extranjera directa e inversión de cartera. A pesar de la volatilidad de los mercados financieros internacionales a inicios del año, provocada en parte por la reorientación de la política monetaria de los Estados Unidos de Norteamérica y las expectativas respecto a su impacto, sobre todo en economías con elevadas necesidades de financiamiento externo, se mantuvo el acceso a estos mercados para la mayoría de los países de la región. La percepción de estabilidad se reflejó en general en disminuciones de los indicadores de riesgo, pese a que en algunos casos hubo reducciones en la calificación. Por otra parte, las reservas monetarias internacionales registraron un moderado aumento a nivel regional.

La evolución de las principales variables externas, combinada con diversos factores internos, también explica en buena parte la heterogeneidad del desempeño económico entre los países de la región en 2014. Las economías del istmo centroamericano, Haití y la República Dominicana crecerían muy por encima del promedio regional, a un 4.4%. Prácticamente todos estos países mantendrían o superarían la tasa de crecimiento que registraron en 2013. Por otra parte, las economías del Caribe de habla inglesa y neerlandesa crecerán en promedio un 2.0%, lo que, si bien supone un avance modesto, refleja la continuidad de la lenta aceleración del crecimiento observada en los últimos años. También la economía de México se expandirá en 2014 (un 2.5%) más que en

2013 (un 1.1%), si bien en menor medida de lo que se había estimado inicialmente. En contraste, los países sudamericanos sufren una desaceleración generalizada (desde el 3.1 hasta el 1.8% en el promedio), siendo Colombia y el Ecuador las únicas excepciones. A este bajo desempeño contribuye significativamente la desaceleración de las economías de Argentina y de Venezuela (República Bolivariana de), que enfrentan desequilibrios macroeconómicos específicos. Pero también en otros países sudamericanos la pérdida de dinamismo de la inversión y del consumo privado han desacelerado el crecimiento más de lo que se esperaba.

Si bien se observan importantes diferencias entre los países, en términos generales a principios del año el enfriamiento de la demanda de los hogares se reflejó en un menor impulso en el sector del comercio. La actividad en la construcción se contrajo en varios países, mientras que en otros (Colombia, Panamá, el Paraguay y la República Dominicana) creció a tasas de dos dígitos. También la industria manufacturera ha registrado un desempeño heterogéneo, con una expansión creciente en Colombia y varios países del norte de la región y tasas de crecimiento bajas y en retroceso —y, en algunos casos, contracciones— en América del Sur.

El bajo crecimiento económico registrado en la región a principios de 2014 se reflejó en una reducida demanda laboral y, tal como había ocurrido en 2013, la tasa de ocupación regional cayó en la comparación interanual, sobre todo a causa de la débil generación de empleo asalariado. También la mejora de calidad del empleo, medida por la evolución del número de trabajadores cubiertos por los sistemas contributivos de seguridad social, ha avanzado de manera mucho más pausada que en años anteriores. Sin embargo, en el conjunto de la región, la atonía en la generación de empleo no ha repercutido en un incremento de la tasa de desocupación, debido a la retracción de la oferta laboral que se expresa en una caída de la tasa de participación. Si bien este conjunto de tendencias no es sostenible en el mediano plazo, para 2014 no se espera un aumento de la tasa de desocupación regional.

Gracias a las bajas tasas de desocupación y a pesar de la debilidad de la demanda laboral, los salarios reales siguen creciendo moderadamente en la mayoría de los países. Con estos incrementos, la masa salarial continúa su expansión en términos reales aun cuando se registre un bajo ritmo de creación de empleo, con lo que sostiene el ligero incremento del consumo de los hogares. A este contribuye también el crédito, ya que, si bien en términos generales su expansión se está desacelerando, en muchos países sigue creciendo a tasas relativamente elevadas.

A nivel regional, la inflación se aceleró en el transcurso del primer semestre de 2014, llegando en mayo, la acumulada en 12 meses, al 8.7%, después de haberse registrado un 7.6% en diciembre de 2013. El alza se debe principalmente a un mayor crecimiento de la inflación subyacente. Sin embargo, no fue una tendencia generalizada y a mediados del año se atenuó. El aumento de la tasa regional de inflación se debe, principalmente, a los incrementos de los niveles de precios en Venezuela (República Bolivariana de) y Argentina, mientras que en México y varios países de Centroamérica y del Caribe se observaron moderados descensos.

La simultaneidad de bajas tasas de crecimiento de la actividad económica e incrementos de la inflación ha generado una disyuntiva para la política monetaria en la región. Durante los primeros meses de 2014, algunos países subieron las tasas de interés de la política monetaria y otros desaceleraron la expansión de la base monetaria. Sin embargo, a mediados del año las presiones inflacionarias se moderaron en muchas economías y la tasa regional parecía haber alcanzado un techo. En este contexto se fue ampliando el espacio para políticas expansivas, con lo que varios países bajaron sus tasas de interés a fin de reactivar el crecimiento. Por otra parte, en algunos casos se pusieron en práctica medidas macroprudenciales para mejorar la regulación y supervisión del sector financiero y adecuar la gestión de reservas y el manejo de los flujos de capital.

La volatilidad de los mercados financieros y las expectativas respecto a los cambios en la política monetaria de algunos países desarrollados —sobre todo los Estados Unidos de Norteamérica— contribuyeron a desencadenar procesos de depreciación cambiaria en el segundo semestre de 2013 y en los primeros meses de 2014. Durante el segundo trimestre de 2014, los tipos de cambio se estabilizaron en algunos casos y en otros volvieron a bajar, aunque se prevé que, debido a la evolución de las tasas de interés internacionales y de los precios de los bienes básicos, entre otros factores, en el mediano plazo prevalecerían las tendencias a la depreciación de las monedas de la región, lo que plantearía nuevos retos para las políticas monetarias, si bien podría fortalecer, aunque con cierto rezago, la competitividad de la producción regional, sobre todo la no vinculada con la explotación de recursos naturales.

Al mismo tiempo, la política fiscal enfrenta una reducción de su espacio para aplicar medidas expansivas, debido al aumento del déficit fiscal en los últimos años. Para 2014, se estima que en promedio el déficit del gobierno central se mantendrá en torno a un 2.5% del PIB. Los ingresos fiscales están limitados por el bajo dinamismo de la actividad económica y algunos países ven su recaudación disminuida por un descenso de los ingresos relacionados con recursos naturales. Por el lado del gasto se prevén aumentos, concentrados principalmente en el gasto corriente primario, mientras que el gasto de capital y el pago de intereses no variarían de forma significativa en proporción con respecto al PIB. Si bien un aumento del déficit de los últimos años supone menos margen para políticas de apoyo a una mayor expansión de la actividad económica —sobre todo en comparación con la magnitud de los recursos de que disponían muchos países para enfrentar la crisis de 2008-2009—, hay que recordar que a menudo el sector público cuenta con ahorros o presenta bajos niveles de endeudamiento que permitirían políticas más expansivas si las autoridades lo consideraran necesario.

En 2014 se están presenciando en el contexto externo ciertas tendencias —algunas de las cuales ya se habían iniciado previamente— que podrían acentuarse en los próximos

años e implicarían un cambio significativo del entorno con respecto al que ayudó a la región a partir de 2003 hasta la crisis financiera internacional de 2008-2009, y que se caracterizó por un aumento de la demanda externa de productos básicos que impulsó las exportaciones, precios internacionales altos, condiciones de liquidez internacional excepcionales, elevados flujos de inversión extranjera directa y crecientes volúmenes de remesas, sobre todo hacia países de Centroamérica y el Caribe.

La ligera reducción del crecimiento de la economía mundial en relación con la trayectoria observada durante una gran parte de la década pasada y la menor demanda relativa de bienes básicos, en general (aunque con considerables diferencias entre bienes) incidirían negativamente en los precios de estos productos. Aunque no se prevé que estos precios desciendan bruscamente, en el mediano plazo no se espera que vuelvan a los niveles registrados durante gran parte de la década de 2000. A la vez, se prevé que el aumento de las tasas de interés en el mercado financiero estadounidense y la creciente rentabilidad que se derive den lugar a flujos de capitales hacia activos de menor riesgo y lejos de activos denominados en monedas de economías emergentes, habitualmente asociadas a mayores niveles de riesgo, que encarecerían el costo del financiamiento externo para los países de la región.

Este contexto genera nuevos retos para la sostenibilidad del crecimiento económico y del desarrollo. En la presente edición del “Estudio Económico de América Latina y el Caribe” se abordan principalmente aspectos relativos a la sostenibilidad económica y se examinan los avances y retos de la sostenibilidad social, con énfasis en la esfera laboral, pero sin pasar por alto los desafíos y perspectivas relacionados con las políticas social y fiscal.

Las consecuencias del cambio del contexto externo no son iguales para todos los países de la región, por cuanto éstos se diferencian estructuralmente y como resultado de las políticas aplicadas en la etapa de auge del último decenio. Estas condiciones

dimensionan las vulnerabilidades y fortalezas que constituyen el marco de las políticas macroeconómicas a diseñar para enfrentar el nuevo escenario internacional. En términos más específicos, se pueden enumerar los siguientes elementos:

- La acumulación de los factores y las ganancias de productividad determinan el potencial de crecimiento de una economía y establecen el espacio para que las políticas macroeconómicas maximicen el grado de utilización de las capacidades productivas sin comprometer los equilibrios internos y externos.

- La concentración de las exportaciones en pocos productos y países compradores implica una elevada vulnerabilidad frente a una desaceleración de la demanda en los mercados correspondientes. En las circunstancias actuales, esto afecta, sobre todo, a los países más especializados en la explotación y exportación de ciertos bienes básicos.

- Las tendencias en el saldo de la cuenta corriente de la balanza de pagos y los niveles de endeudamiento externo y de las reservas monetarias internacionales contribuyen a determinar el grado de riesgo de que la restricción externa pudiera obstaculizar un mayor crecimiento económico.

- Los resultados fiscales (deuda pública, resultado primario y global) contribuyen a conformar el espacio de la política fiscal para enfrentar fases de desaceleración del crecimiento. Para algunos países, una proporción significativa de los ingresos fiscales se basa en la recaudación proveniente de recursos naturales, de manera que el espacio fiscal se ve condicionado por la volatilidad de los precios internacionales de estos productos.

- El nivel de la inflación incide en el margen de maniobra de las autoridades para aplicar la política monetaria como instrumento expansivo de la actividad económica. Además, la calidad de la cartera crediticia afecta la capacidad del

sistema financiero para traducir las políticas expansivas en un impulso al crecimiento por medio de la expansión del crédito.

Por otra parte, habría que evaluar la duración del cambio de contexto, nuevamente de manera diferenciada entre los países, para ponderar los costos y el alcance de los instrumentos de las políticas contracíclicas disponibles. Específicamente, si se espera que los aspectos externos desfavorables que afectan a una economía dada sean de carácter transitorio, se puede considerar la utilización de medidas expansivas, según el espacio disponible para tales fines. Con ello se evitarían ajustes innecesarios que podrían repercutir negativamente en el crecimiento, tanto en el corto como en el largo plazo. Sin embargo, si los elementos adversos se presentan en un escenario de más largo plazo, las políticas expansivas pueden generar costos y tener solo un impacto positivo provisional, sin enfrentar los problemas de fondo.

Además de un manejo adecuado de las políticas macroeconómicas —diferenciado según las vulnerabilidades y fortalezas específicas de cada país— y de la evaluación de los desafíos inmediatos y futuros para enfrentar los retos del contexto externo actual, la región requiere políticas de mediano y largo plazo para asegurar la sostenibilidad económica del crecimiento y el desarrollo. La modesta expansión del PIB regional entre 1990 y 2012 se basó en el aumento de los factores capital y trabajo, más que en ganancias de productividad. En concreto, el aumento del capital explica aproximadamente dos tercios del crecimiento económico y, en general, el aporte de las tecnologías de la información y las comunicaciones es limitado, aunque creciente. Sin embargo, incluso con la contribución preponderante de la inversión al crecimiento, los niveles de formación de capital en la región continúan siendo bajos en comparación con otros países que lograron un crecimiento económico elevado y sostenido.

Como reflejo de la dinámica demográfica, desde la perspectiva del mercado de trabajo el factor que más contribuyó al crecimiento económico fue el aumento de la cantidad

de trabajadores, mientras que los cambios en la composición de la fuerza laboral, sobre todo por el progreso de los niveles de educación, contribuyeron menos a la expansión económica.

El aporte de la productividad total de factores (PTF), que se interpreta frecuentemente como indicador de la eficiencia en la utilización de dichos factores, fue bajo e incluso llegó a ser negativo durante varios subperíodos. Únicamente entre 2004 y 2008 esta contribución fue positiva. El resultado refleja, en parte, la prociclicidad de la PTF, sobre todo en regiones como América Latina y el Caribe.

El hecho de que en términos contables el crecimiento económico solo se explique —con la excepción del período comprendido entre 2004 y 2008— por el aumento de la cantidad y calidad de los factores de producción indica que la región, además de la necesidad de fortalecer la inversión y de incorporar una fuerza laboral cada vez más calificada, enfrenta el reto de utilizar de manera más eficiente estos recursos, tanto por medio de un cambio estructural como de mejoras en los diferentes sectores y mercados. Esta transformación, a fin de cuentas, es indispensable para incrementar la productividad laboral regional y cerrar las grandes brechas persistentes al respecto, tanto en comparación con otros países y regiones como dentro de cada país.

La evolución del crecimiento económico y de la productividad han incidido significativamente en los indicadores laborales y, a partir de 2003, la sostenibilidad sociolaboral del desarrollo se vio beneficiada por la evolución económica e institucional. Entre ese año y 2012 la región mantuvo un crecimiento económico relativamente elevado e intensivo en mano de obra y registró un marcado aumento de la tasa de ocupación y un significativo descenso de la tasa de desempleo. Los indicadores de calidad del empleo mejoraron en el contexto de una generación dinámica de puestos de trabajo en sectores de media y alta productividad y políticas de formalización empresarial y laboral. Los salarios medios reales se incrementaron

gradualmente de manera que, a pesar de un empeoramiento de la distribución funcional, la masa salarial se expandió a tasas relativamente elevadas. Estos factores dinamizaron el consumo de los hogares, que se ha convertido en el principal motor del crecimiento económico.

En este período se realizaron importantes avances para superar los obstáculos respecto al acceso al empleo de buena calidad. Al mismo tiempo la mejora de los ingresos del trabajo influyó significativamente en la reducción de la desigualdad entre los hogares.

Sin embargo, persisten profundas brechas, tanto en lo que respecta a las oportunidades para superar los obstáculos que dificultan el acceso al empleo de buena calidad, como a la desigualdad en el mercado laboral, con el consiguiente impacto en la distribución. Además, el nuevo entorno global debilita los mecanismos de generación de empleo, como ya se observó a nivel regional en 2013 y en los primeros meses de 2014.Tampoco por el lado de la oferta laboral cabe esperar un gran aumento del empleo en el agregado, debido a que con el cambio demográfico se reduce el peso relativo de los grupos etarios de los nuevos entrantes en el mercado laboral y al predominio de las tendencias de largo plazo en la participación laboral.

Esto no implica que la generación de empleo pierda relevancia. Por el contrario, crear puestos de trabajo en los sectores de alta y media productividad, con todos los derechos asociados a un empleo formal, sigue siendo fundamental para la sostenibilidad social. Sin embargo, a diferencia de lo sucedido en el período previo, en el agregado de esta generación de empleo se reflejaría menos en el aumento de la tasa de ocupación que en el crecimiento de la productividad laboral. El motivo es que, debido al menor dinamismo de la oferta laboral por causas demográficas, la generación de nuevos puestos de trabajo en los sectores de alta y media productividad conllevaría una reducción de la participación de los sectores de baja productividad. Esta recomposición del empleo incidiría en un aumento de la productividad laboral agregada.

Los cambios en el escenario externo que probablemente vayan ocurriendo en los próximos años requerirán de modificaciones en las propuestas de política económica para que las economías de la región puedan convivir con esta nueva realidad sin renunciar a la posibilidad de seguir creciendo.

En este contexto las prioridades de la política macroeconómica dependen de las fortalezas y vulnerabilidades de cada país. Aspectos como la ampliación de los espacios para la política macroeconómica a lo largo del ciclo, el fortalecimiento de las finanzas públicas, el desarrollo de mecanismos de amortiguación de perturbaciones externas y el refuerzo de los sistemas financieros, con diferentes ponderaciones según las prioridades, deben formar parte de la agenda macroeconómica de la región. Con ello se ampliarían las opciones para incrementar la tasa de crecimiento potencial del PIB, indispensable tanto para una expansión económica significativa y sostenida como para la ampliación del espacio de maniobra para políticas macroeconómicas orientadas al manejo del ciclo. De esta manera se subraya el estrecho vínculo entre las políticas macroeconómicas y las políticas de fomento del crecimiento económico de más largo plazo.

El objetivo de transitar por un sendero de crecimiento sostenido a tasas elevadas exige incrementar la inversión, que, en general, es muy baja en la región. Cobran especial relevancia en este contexto las iniciativas orientadas a aumentar la competitividad, especialmente por medio de mejoras de productividad. Destaca la necesidad de acrecentar la inversión pública, lo que permitirá disminuir el déficit de infraestructura, que, si bien presenta diferencias entre países, es generalizado en la región. Esto requiere tomar decisiones sobre la estrategia para ampliar el espacio fiscal, la cual diferiría según las características de los países. Una mayor inversión pública favorecería el aumento de competitividad de las economías abriendo un mayor espacio para la inversión privada. Al mismo tiempo, la inversión privada debe tener una función central en la generación de procesos que hagan posible un aumento de la productividad a través de

la absorción del progreso técnico y la incorporación de conocimiento, no a expensas de la calidad y la cantidad de empleo. Es decir, que tanto las políticas de promoción de la inversión como las orientadas a fomentar la productividad, aunque tengan como misión primordial fortalecer la sostenibilidad económica del desarrollo, también resultan fundamentales para la sostenibilidad social de ´´este. Este contexto genera nuevos retos para la política fiscal que, además, debe fortalecer su impacto redistributivo, tanto por el lado de la recaudación como del gasto. Por otra parte, muchas políticas sociales cuyo objetivo primordial es mejorar el bienestar de la población, en particular de los segmentos más vulnerables, son sumamente importantes para ampliar el potencial del crecimiento económico.

El desafío de aumentar la productividad está también vinculado a la evolución observada en la oferta laboral. La desaceleración del crecimiento de la fuerza de trabajo (causada por los cambios demográficos, contrarrestados solo parcialmente por la creciente incorporación de mujeres al mercado laboral) implica que el aporte del factor trabajo al crecimiento económico tiene que estar, cada vez más, ligado a mayores niveles de calificación. Estos podrán alcanzarse con mejoras continuas de calidad y cobertura de la educación y con sistemas nacionales de formación profesional y capacitación que permitan responder a los requerimientos de las economías en transformación.

En suma, el hecho de que el escenario externo vaya a otorgar menos facilidades que en el pasado reciente obligará a emplear mayores esfuerzos y habilidades en materia de política económica para que América Latina y el Caribe pueda sostener una tasa de crecimiento que permita generar empleo en la cantidad y con la calidad que exigen la sostenibilidad económica y social de un proceso de desarrollo inclusivo. Como se ha planteado en CEPAL (2014b), para asumir la visión de largo plazo que se requiere en el diseño y la implementación de muchas de las políticas aquí resumidas se precisan pactos sociales inspirados en un consenso básico sobre el horizonte que debe orientarlas

y sobre los instrumentos más adecuados. Relevantes en el contexto de este documento son, sobre todo, los pactos para una estructura tributaria y de gasto público con vocación de igualdad, para la gobernanza de los recursos naturales, para la inversión, para la política industrial, para el financiamiento inclusivo y para la equidad en el mundo del trabajo. En la región existe una gran diversidad de estructuras y políticas, lo que subraya la importancia de que los pactos se basen en procesos de diálogo en los países y que tomen en cuenta las distintas especificidades nacionales, coyunturas y perspectivas históricas.

Parte I. Situación económica de América Latina y el Caribe en 2014

I. Panorama Regional

Introducción

Durante los años posteriores a la crisis económica y financiera de 2008 y 2009, el crecimiento económico de América Latina y el Caribe se basó principalmente en el dinamismo del consumo, mientras que la formación bruta de capital fijo no repuntó en forma generalizada y la demanda externa no retomó la expansión dinámica que la había caracterizado previamente. En ello incidió la profundización de la crisis en la Unión Europea, la desaceleración y el incipiente reacomodo del crecimiento económico de China, y la menor expansión de otras economías emergentes, como la India.

Si bien la reactivación tras la crisis fue rápida y fuerte, ya a partir de 2011 el crecimiento regional se desaceleró, con escaso impulso de la demanda externa y una gradual pérdida de dinamismo de la demanda interna, atribuible tanto a la formación bruta de capital fijo como al consumo de los hogares. Al mismo tiempo, a nivel regional el menor crecimiento de las exportaciones —debido a menores volúmenes transados y a la caída de los precios de las materias primas que exporta la región— y una dinámica, a pesar de su desaceleración, algo mayor de la demanda interna respecto de la demanda externa

se tradujeron en un déficit creciente de la cuenta corriente de la balanza de pagos. La desaceleración de la actividad económica y los menores ingresos fiscales provenientes de las materias primas, en un contexto de mantenimiento del gasto público, ocasionaron una reducción gradual del espacio fiscal. Específicamente a partir de 2013, a este escenario se añadió una mayor volatilidad en los mercados financieros internacionales, a partir del cambio de orientación —primero anunciado y después aplicado— de la política monetaria de los Estados Unidos de Norteamérica. Por otra parte, muchos países de la región aprovecharon las holguras de la década pasada para reducir su vulnerabilidad, por ejemplo, en términos de menores niveles de deuda pública y mejores condiciones de pago, así como de aumentos de las reservas internacionales.

En este contexto, el desempeño económico de la región en 2013 fue mediocre y el crecimiento descendió a un 2.5% (frente a un 3.1% en 2012). El consumo de los hogares continuó sosteniendo la expansión de la actividad económica, pero solo se elevó un 3.1% (después de un 4.2% en 2012) mientras el crecimiento de la formación bruta de capital fijo se desaceleró del 3.0 al 2.4% y el volumen exportado de bienes y servicios apenas aumentó. Como además los precios de exportación sufrieron un nuevo revés y las importaciones registraron un dinamismo levemente mayor, el déficit de la cuenta corriente se incrementó del 1.8 al 2.6% del PIB regional. Sin embargo, estos resultados esconden una elevada heterogeneidad entre países y subregiones, debido a las diferencias estructurales de la inserción en los mercados internacionales y la variada dinámica interna del crecimiento.

En esta primera parte del "Estudio Económico de América Latina y el Caribe 2014," se analiza el desempeño económico de la región durante el primer semestre del año. Se constata que, a grandes rasgos, se mantuvieron muchas de las tendencias observadas hacia fines de 2013, en un contexto externo complejo aunque con un crecimiento levemente más elevado de la economía mundial. A pesar de este dinamismo, la

información preliminar indica que en 2014 América Latina y el Caribe anotará una tasa de crecimiento de la actividad económica algo inferior a la registrada en 2013.

E. Perspectivas y retos

1. Perspectivas de crecimiento para 2014

El contexto externo para el desarrollo económico de América Latina y el Caribe dejó de ser tan favorable como lo fue durante gran parte de la década pasada y, para la región en su conjunto, en los primeros meses de 2014 se mantiene la baja tasa de crecimiento observada en el último trimestre de 2013. Específicamente, se confirma la persistencia del bajo crecimiento en algunos países y la desaceleración de la actividad económica en otros, de la mano de un bajo incremento o, en algunos casos, una caída de la inversión bruta fija. De esta forma, se estima que el crecimiento de la economía regional disminuiría de un 2.5% en 2013 a un 2.2% en 2014, lo que implica una revisión a la baja de la proyección de crecimiento del PIB regional publicada por la CEPAL en abril de 2014, de un 2.7 por ciento[23].

Sin embargo, en el transcurso del año, la gradual mejora en algunas de las principales economías del mundo debería facilitar una inflexión de la desaceleración del crecimiento de América Latina y el Caribe, de lo cual los países y subregiones se beneficiarían de manera diferenciada. Específicamente, ya se registra una recuperación del flujo de remesas y de los ingresos generados por el turismo, y se espera una leve reactivación del comercio mundial de bienes para el segundo semestre del año. Además, debe tomarse en cuenta que, a pesar de que las condiciones externas empeoraron en comparación con el período inmediatamente anterior a la crisis financiera de 2008 y 2009, siguen relativamente favorables desde una perspectiva histórica más larga. En concreto, tanto los precios de los principales productos básicos de exportación como el

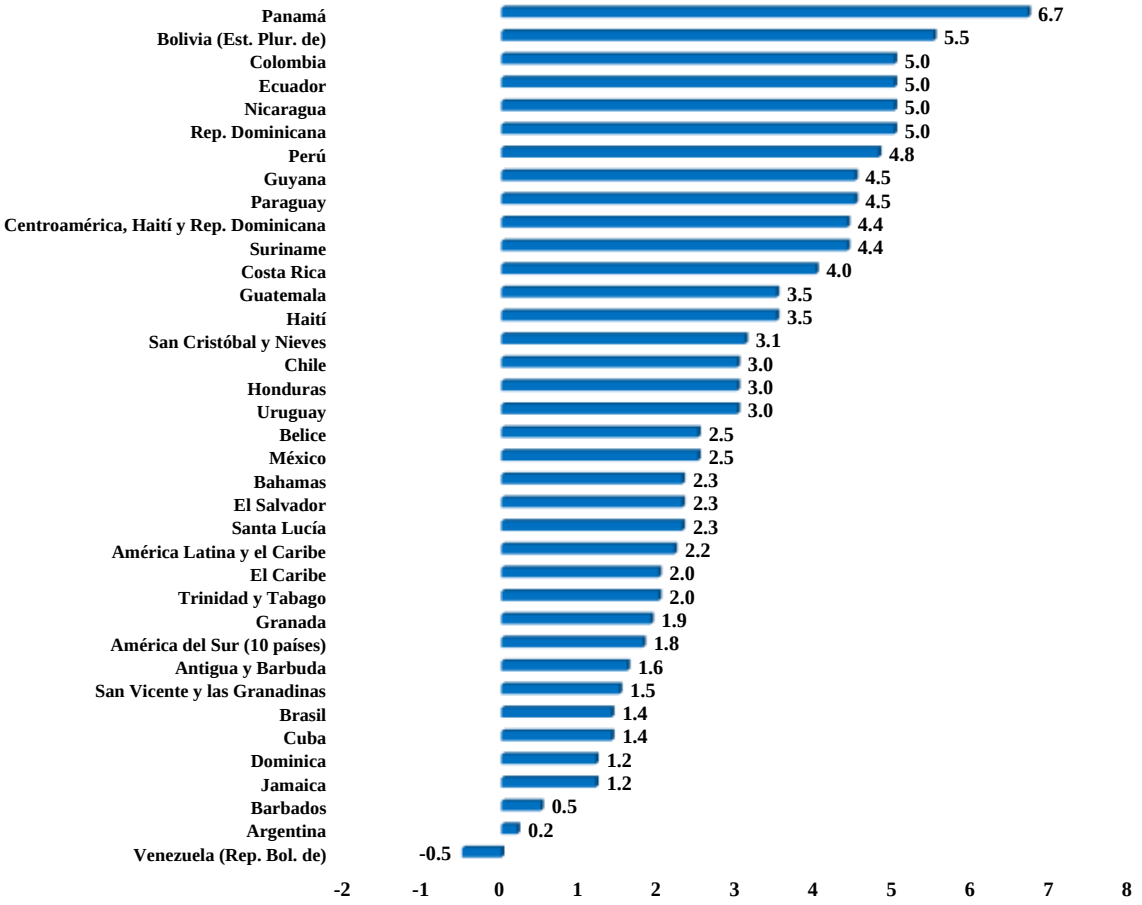
[23] CEPAL, "Balance Económico Actualizado de América Latina y el Caribe 2013" (LC/G.2605), Santiago de Chile, abril de 2014.

acceso al financiamiento y sus condiciones en los mercados internacionales todavía son relativamente beneficiosos. Esto se expresa, entre otros aspectos, en primas de riesgo relativamente bajas y en la estabilización de los tipos de cambio en muchos países de la región.

La evolución dispar de las economías de los principales socios comerciales de los países latinoamericanos y caribeños incidirá en una elevada heterogeneidad de las dinámicas del crecimiento en la región. Así, mientras en muchos países el crecimiento continuará desacelerándose en 2014, varios otros anotarán tasas de crecimiento superiores a las registradas en 2013. En términos subregionales, se estima que el Istmo Centroamericano más Haití y la República Dominicana crecerán un 4.4%, mientras que América del Sur se expandirá un 1.8%, aunque en este caso con mucha diversidad de un país a otro. El Caribe mostrará una tendencia distinta, ya que se prevé una aceleración del crecimiento de un 2.0% en 2014, frente a un 1.2% en 2013.

La disminución de la estimación de crecimiento económico regional para 2014 responde a diversos factores. En algunos casos (Argentina y Venezuela (República Bolivariana de)), los datos de los primeros meses de 2014 reflejan la agudización de algunos desequilibrios que se venían manifestando en los últimos años, con riesgos crecientes de necesidades de ajuste del dinamismo de la actividad económica interna a la luz de la capacidad de estos países de financiar el gasto interno. En otros (Chile y Perú) el menor dinamismo de la actividad económica responde al menor dinamismo de la inversión y la desaceleración del crecimiento del consumo de los hogares. En Brasil, la actividad económica, sobre todo la inversión, sigue siendo débil. Finalmente, en México, pese a que la tasa de 2014 sería superior a la de 2013, la recuperación del crecimiento no sigue el ritmo anteriormente pronosticado (véase el gráfico siguiente).

AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE:
TASAS DE VARIACIÓN DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO, 2014
-En porcentajes, sobre la base de dólares a precios constantes de 2005-



FUENTE: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), sobre la base de cifras oficiales.

Respecto de las perspectivas de crecimiento para el año en su conjunto, preocupa la debilidad de la formación bruta de capital fijo que se observa durante el primer trimestre en varias de las economías más grandes de la región.

En cuanto al contexto externo, la reanudación del crecimiento económico de los Estados Unidos de Norteamérica después de la contracción registrada en el primer trimestre de 2014 beneficiará a México y los países de Centroamérica, dada su relevancia como socio comercial. Junto con ella, la recuperación económica del Reino Unido y varias economías de la zona del euro tendrá un impacto positivo en estos países y en las

economías del Caribe más especializadas en exportaciones de servicios, debido al efecto favorable de la mayor llegada de turistas, dado que la mayor parte de los que llegan a estos países provienen de estas economías. A su vez, el menor crecimiento de China está afectando de manera negativa a las economías de la región más especializadas en la exportación de materias primas hacia ese país, tanto por la vía de los precios internacionales de estos productos y de su impacto en el ingreso nacional de estos países como por su repercusión en el volumen exportado. Por otra parte, se estima que Bolivia (Estado Plurinacional de), Colombia, el Ecuador y Panamá crecerán a tasas bastante superiores al promedio regional, de la mano del crecimiento de la inversión y del dinamismo del consumo de las familias.

La debilidad del crecimiento económico regional afecta la demanda laboral, que se mantiene acotada. Si bien, al igual que el crecimiento económico, la generación de empleo formal dejó de desacelerarse a inicios del año en comparación con el cuarto trimestre del año anterior, sigue siendo insuficiente para las necesidades de los hogares respecto de la percepción de ingresos laborales en un plazo más largo, y las perspectivas de contratación no muestran un repunte (Manpower, 2014). El hecho de que esta baja generación de empleo no se exprese en un incremento de la desocupación se debe a la caída de la participación, la que se concentra en algunos países. Si bien esta configuración en 2014 podría incidir en una nueva baja de la tasa de desocupación regional, en el plazo más largo la debilidad de la generación de empleo tendería a traducirse en un aumento del empleo informal y de la desocupación, lo que subraya la importancia de fortalecer las bases de corto, mediano y largo plazo del crecimiento, tal como se discute en la segunda parte de este Estudio Económico.

Frente al escenario de base para la evolución de la economía mundial en 2014, presentado en esta primera parte, el desempeño de China es la principal fuente de riesgos adversos. Si se materializaran los riesgos de mayores insolvencias en el sistema financiero de ese país o si los esfuerzos por mantener el crecimiento por sobre el 7% no

dan sus frutos, el entorno externo podría sufrir un marcado cambio negativo para algunos países de la región. Una segunda fuente de incertidumbre consiste en la posible materialización de los riesgos deflacionarios en la zona del euro junto con una postergación para el próximo año del cambio de la política monetaria del Banco Central Europeo (BCE), lo que redundaría en una pérdida del impulso reactivador en esa zona. Lamentablemente, tampoco se puede excluir la posibilidad de una profundización de conflictos político-militares que dañen la evolución de importantes variables de la economía mundial.

Si se concretan algunos de estos riesgos, empeoraría el escenario externo de la región, aunque nuevamente con un impacto diferenciado, que en ciertos casos —por ejemplo, de un marcado aumento del precio del petróleo— incluso puede apuntalar el crecimiento de algunos países.

2. Retos de políticas para 2014

En el corto plazo, en muchos países la política monetaria tiene ciertos espacios para apuntalar el crecimiento económico. Sin embargo, el gradual incremento de la inflación en varios de ellos y las medidas políticas correspondientes tomadas por las autoridades económicas indican que estos espacios están limitados. Esto se aplica, sobre todo, a los países con elevadas tasas de inflación, lo que, conjuntamente con otros desequilibrios, genera retos adicionales a los que ya enfrenta la región a partir del cambio del contexto externo. Debe tomarse en cuenta, además, que las políticas monetarias expansivas tienen un impacto rezagado y su multiplicador es relativamente bajo en comparación con la política fiscal.

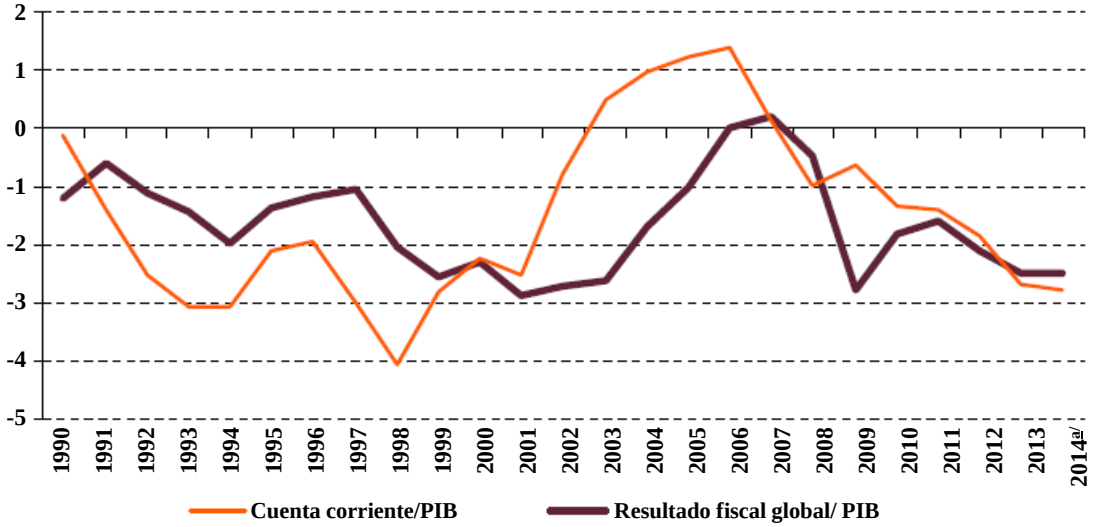
La posición fiscal regional en 2013 y 2014 demuestra la persistencia de vulnerabilidades en varios países del Caribe, Centroamérica y América del Sur, lo que puede exacerbar los desequilibrios macroeconómicos[24].

Tradicionalmente, se mide la sostenibilidad de las finanzas públicas —y la posibilidad de perjudicar la evolución económica— por el peso de la deuda pública como porcentaje del PIB. El esfuerzo de consolidación de los últimos años, en especial durante el período 2003-2008, contribuyó a que este indicador se mantenga bastante bajo en la mayoría de los países de la región.

Sin embargo, ello no excluye riesgos sistémicos, pues los balances fiscal y externo han tenido una alta correlación en los últimos años (véase el gráfico siguiente). Este hecho no es sorprendente, pues en muchos países la recaudación fiscal ha dependido crecientemente de la exportación de productos básicos, a través del impuesto a la renta, las regalías, los impuestos específicos o las transferencias directas por parte de empresas públicas. Cualquiera haya sido el mecanismo, a partir de 2011, la paulatina disminución de los precios de las materias primas y la tendencia a la apreciación cambiaria acentuaron los déficit gemelos. Si bien se proyecta cierta estabilización para 2014, este hecho señala una restricción financiera y un riesgo macroeconómico para América Latina y el Caribe.

[24] Véanse mayores detalles en CEPAL, "Panorama Fiscal de América Latina y el Caribe 2014". "Hacia una mayor calidad de las finanzas públicas" (LC/L.3766), Santiago de Chile, 2014, y el capítulo II de la parte II de este documento.

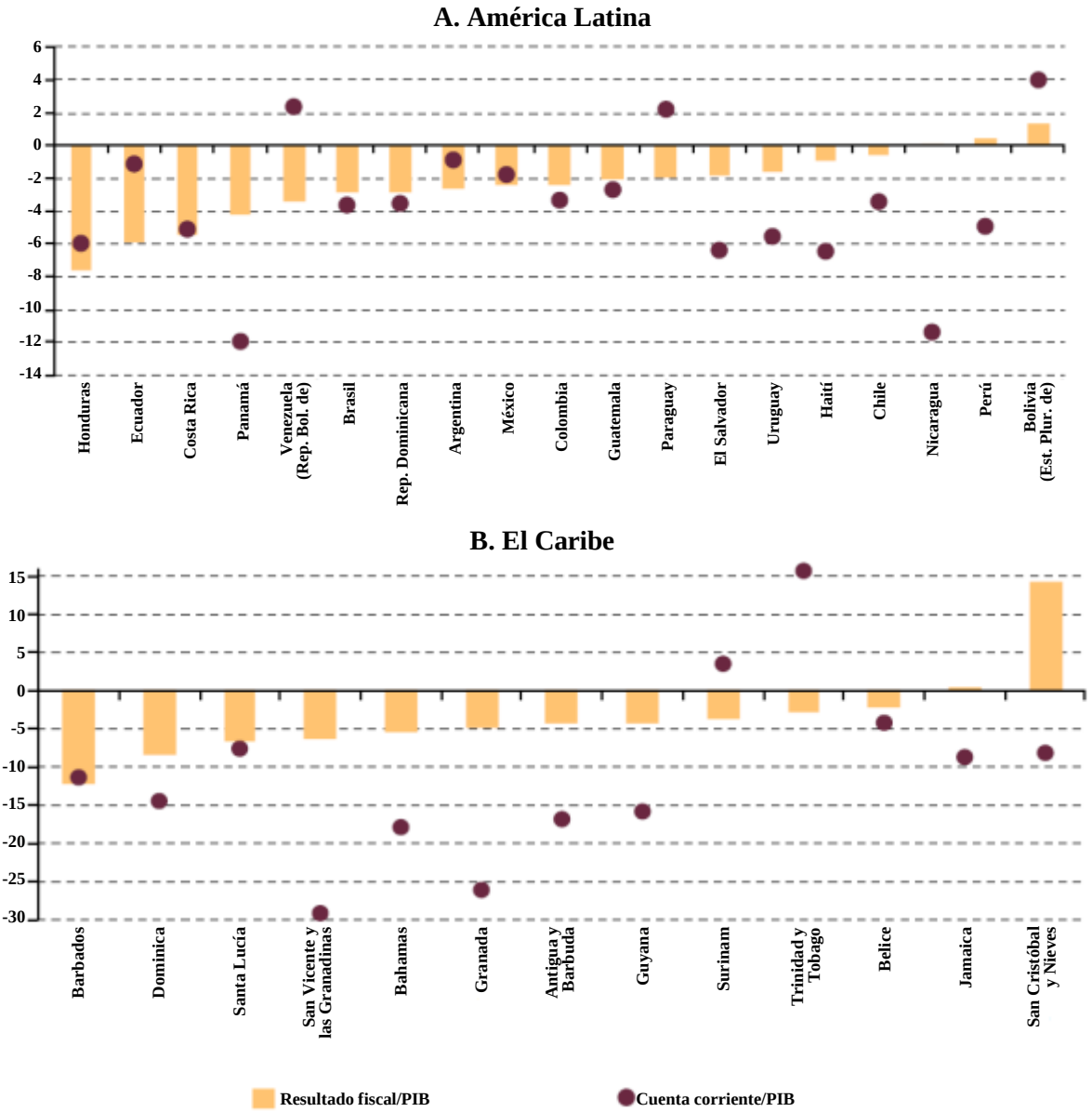
AMÉRICA LATINA:
RESULTADO FISCAL Y SALDO DE LA CUENTA CORRIENTE, 1990-2014
-En porcentajes del PIB-



FUENTE: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), sobre la base de cifras oficiales.

En efecto, aunque en grados diversos, 15 países de América Latina y 10 países del Caribe enfrentan un escenario de deterioro simultáneo de sus saldos fiscal y externo (véase el gráfico siguiente). Centroamérica (con un déficit en cuenta corriente cercano al 6.0% del PIB y un déficit fiscal del 3.0% del PIB en promedio para 2013) y el Caribe (cuyas cifras medias respectivas ascienden a 10 y 5 puntos del PIB) son las subregiones que presentan un panorama de mayor vulnerabilidad, pero con tendencia positiva. El esperado mayor dinamismo en la actividad de Europa y los Estados Unidos de Norteamérica permitirá a los países centroamericanos y caribeños mejorar su saldo externo, especialmente en el sector de servicios. Por otra parte, las recientes reformas tributarias (especialmente en Centroamérica) y los ajustes del gasto público (en el Caribe) deberían fortalecer las arcas fiscales.

AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE:
RESULTADO FISCAL Y SALDO DE LA CUENTA CORRIENTE, 2013
-En porcentajes del PIB-



FUENTE: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), sobre la base de cifras oficiales.

Para México y los países de América del Sur el riesgo parece también acotado si no se producen caídas muy pronunciadas de los precios de los productos básicos, con un punto de partida de un déficit en cuenta corriente del 1.6% del PIB y un déficit fiscal del 1.7 % del PIB en 2013, y con niveles de endeudamiento relativamente bajos. Este

diagnóstico común no excluye la posibilidad de escenarios de mayores dificultades de financiamiento en algunos países más endeudados que el promedio regional.

La coordinación con las políticas monetarias y cambiarias reviste gran importancia para enfrentar los riesgos asociados al deterioro conjunto del déficit fiscal y externo de la región. La política monetaria debería garantizar un endeudamiento público a tasas de interés acordes con el momento del ciclo macroeconómico. En los países con regímenes cambiarios flexibles se podrían reducir simultáneamente las brechas externa (bajando las importaciones e incentivando exportaciones no tradicionales) y fiscal (mejorando la recaudación en moneda nacional proveniente de las exportaciones de productos básicos). Más allá de las medidas estabilizadoras de corto plazo, la tarea de reducir vulnerabilidades es un asunto de largo aliento, pues supone desplegar políticas concomitantes con un cambio estructural que apunte a reducir la dependencia de materias primas, fuente de vulnerabilidades externas y fiscales.

Parte II. Desafíos para la sostenibilidad del crecimiento en un nuevo contexto externo

Introducción

En el primer lustro de la década actual, el contexto externo está siendo menos favorable para las economías de América Latina y el Caribe que durante una gran parte de la década anterior. Más allá de la presente coyuntura, las proyecciones de las tendencias económicas y financieras indican que las pautas que siguen los diferentes mercados de la economía mundial evolucionarán en el mediano plazo de manera que los estímulos externos para el crecimiento de la región serán menores que los observados durante gran parte de la primera década del siglo. Los procesos subyacentes a estas tendencias no son enteramente negativos, dado que reflejan la reducción de algunos importantes desequilibrios que caracterizaron la economía mundial durante la década pasada, así como la recuperación del crecimiento económico de los Estados Unidos de

Norteamérica, que es una buena noticia para muchos países de la región. Además, si bien las dinámicas de los mercados de bienes y servicios de los mercados financieros son menos favorables y dificultan que el crecimiento de la actividad económica regional alcance tasas como las observadas entre 2003 y 2008, no se espera que las variables clave de estos mercados (como los precios de los principales bienes de exportación y las condiciones de financiamiento) se deterioren con la gravedad registrada en la región en varias ocasiones durante las últimas tres décadas.

De todas maneras, el contexto externo genera nuevos retos para las políticas públicas orientadas a fomentar la sostenibilidad de un crecimiento económico elevado, que es una condición necesaria, si bien no suficiente, para los procesos de desarrollo que los países de la región anhelan. Como se ha discutido en detalle en CEPAL (2014b), la sostenibilidad del desarrollo con igualdad de América Latina y el Caribe enfrenta tres amenazas: la económica, la social y la ambiental.

La sostenibilidad económica se basa en la capacidad de alcanzar un crecimiento económico elevado y continuo como condición necesaria, si bien no suficiente, para el desarrollo con igualdad. Esta sostenibilidad presenta vulnerabilidades internas y externas. Las primeras se relacionan estrechamente con las necesidades y restricciones del acceso al financiamiento externo que históricamente han abortado muchas fases de crecimiento económico de la región. Elevados déficit de la cuenta corriente de la balanza de pagos, tipos de cambio insostenibles, altos niveles de endeudamiento externo, elevados costos del financiamiento a causa de la evolución de los mercados financieros internacionales o por desastres naturales y situaciones nacionales específicas caracterizaron muchas de las crisis registradas en la historia económica de la región. En algunas ocasiones estuvieron vinculadas con desequilibrios internos, como grandes déficit fiscales o elevados niveles de inflación. Estas vulnerabilidades se hacen patentes cuando empeoran las condiciones externas, habitualmente por perturbaciones en los mercados de bienes (de volumen exportado o, más a menudo, de

precios) o en los financieros (CEPAL, 2008). La sostenibilidad de un crecimiento económico elevado y continuado también se relaciona con una estructura productiva diversificada y competitiva. En las circunstancias actuales, un componente clave en el camino de América Latina y el Caribe hacia una estructura productiva con estas características consiste en un cambio estructural. Éste debería basarse en una asignación preferencial de los factores de producción a actividades productoras de bienes y servicios transables con un componente de conocimiento elevado y cada vez mayor, y a sectores con un alto impacto en la productividad y en la competitividad sistémicas (energía, telecomunicaciones, infraestructura vial y portuaria, entre otros), así como en un esfuerzo creciente de innovación y cambio tecnológico.

La sostenibilidad social del desarrollo de América Latina y el Caribe depende de los avances frente a una serie de problemas seculares de la región, como son "la alta desigualdad, las brechas en capacidades, la escasa eficacia redistributiva de la fiscalidad, la baja cobertura de los sistemas de protección social y la segmentación del empleo" (CEPAL, 2014b, pág. 47). Encarar estos problemas exige una estrategia multifacética de inclusión, principalmente por medio de los mercados laborales (acceso a empleos de calidad) y de las políticas públicas (políticas sociales y su financiamiento), y abarca aspectos tanto objetivos como subjetivos. Recientemente, la región ha logrado significativos avances en esta área, pero la sostenibilidad de algunos mecanismos clave (especialmente los relacionados con las pautas recientes del crecimiento económico) está en duda. En este contexto la sostenibilidad social se encuentra estrechamente relacionada con la económica. Por ejemplo, la generación de capacidades y el cierre de las brechas que persisten al respecto son elementos esenciales para avanzar en el cambio estructural con igualdad y muchas políticas sociales desempeñan un papel decisivo para el crecimiento económico a más largo plazo.

Finalmente, la sostenibilidad ambiental del desarrollo de América Latina y el Caribe —dimensión en la que no profundiza este documento— se ve amenazada por las pautas

tanto de la estructura productiva como del consumo en la región. La especialización de un crecimiento orientado por ventajas comparativas estáticas, basadas en la explotación de recursos naturales en gran parte no renovables, ejerce una elevada presión con múltiples repercusiones en la sostenibilidad del desarrollo. Adicionalmente, la estructura del consumo tiende a generar consecuencias negativas; por ejemplo, ante la debilidad de la oferta de bienes públicos se prioriza el consumo de bienes privados, lo que por lo general crea externalidades ambientales más negativas. Obviamente, también la sostenibilidad ambiental está relacionada con la económica, pues el desarrollo de una estructura productiva diversificada y competitiva requiere, cada vez más, tomar en cuenta el impacto ambiental.

Como se desprende de este breve resumen, hay dos dimensiones que inciden de manera transversal en los tres desafíos mencionados, tanto en sus características como en las perspectivas para superarlos. Primero, la estructura productiva predominante y, estrechamente relacionada con ella, la estructura socioeconómica, determinan en buena parte los retos que la región enfrenta. Por ejemplo, la elevada heterogeneidad estructural, que se expresa en una muy baja productividad en grandes segmentos de la estructura productiva, se traduce en una baja productividad laboral media y frena los incrementos de ésta, incluso cuando segmentos más avanzados cierran las brechas externas con respecto a ese indicador. Las brechas de productividad, a su vez, se reflejan en grandes diferencias en la calidad del empleo. Además, las debilidades estructurales —que varían significativamente en magnitud entre los países de la región— inciden en las capacidades de acción de los países.

Segundo, estas capacidades se ven afectadas, adicionalmente, por las debilidades institucionales. Específicamente, estas guardan relación con la escasez de recursos disponibles (tanto humanos como financieros) para políticas públicas, la insuficiente capacidad regulatoria, la débil institucionalidad presupuestaria y la falta de coordinación entre distintas políticas macroeconómicas y sectoriales, así como entre

diferentes niveles de gobierno. Estas falencias, entre otras, han dificultado que las mejoras registradas en las cuentas públicas durante la última década se tradujeran en una mayor calidad en la provisión de bienes y servicios públicos.

En esta segunda parte del "Estudio Económico de América Latina y el Caribe 2014" se analizan los retos para la sostenibilidad económica y social, con el trasfondo de los avances recientes. Se centra la atención en la sostenibilidad del crecimiento económico, considerando que ésta es una condición necesaria, si bien no suficiente, para la sostenibilidad del desarrollo.

En el primer capítulo se analizan las perspectivas de crecimiento de las principales economías del mundo y se examinan los problemas, muy diferentes entre sí, que éstas enfrentan. Se concluye que, a pesar de constatarse un cierto grado de recuperación en algunos casos, la economía mundial tendería a mostrar en el mediano plazo un menor dinamismo que durante una gran parte de la década pasada. En ese contexto se analizan los posibles impactos de ese desempeño modesto en los mercados financieros y de productos básicos.

La heterogeneidad de la evolución de las economías implica que los países de América Latina y el Caribe se verán afectados de manera diversa. Esto, conjuntamente con las diferencias en cuanto a márgenes de maniobra para aplicar las políticas macroeconómicas debido a aspectos estructurales y a los resultados económicos de la fase anterior del crecimiento, da lugar a un escenario regional desigual para las políticas macroeconómicas que aspiran a apoyar a la sostenibilidad del crecimiento económico con un enfoque contracíclico. Por ello, en el segundo capítulo se analiza la vulnerabilidad de las economías de la región frente al escenario expuesto y las diferencias en cuanto a la capacidad de ejercer políticas macroeconómicas para apuntalar el crecimiento económico. Cabe señalar que esa capacidad depende del punto de partida, que está a su vez determinado por el crecimiento potencial, las

vulnerabilidades fiscales y financieras y las holguras y vulnerabilidades externas, entre otros factores.

En el período 2003-2008 se registró en la región el crecimiento económico más elevado y sostenido de las últimas décadas. La rápida recuperación tras la crisis económico-financiera de 2008-2009 y el fuerte repunte posterior alentaron la esperanza de que esta dinámica de crecimiento pudiera mantenerse durante un período más largo. Sin embargo, el cambio de las pautas y la moderación del crecimiento a partir de 2011 indican el fin de este dinamismo, que se produce en un marco menos favorable, como ya se ha mencionado. En el tercer capítulo de esta segunda parte se analizan con una metodología diferenciada de contabilidad del crecimiento —y en una perspectiva de más largo plazo— cuáles han sido los factores que explican la dinámica del crecimiento y los retos para fortalecerlo en el nuevo contexto. Se hace énfasis en el gran papel que la acumulación de los factores productivos ha desempeñado para el crecimiento y se constata la debilidad de la evolución de la productividad durante una gran parte de las dos décadas pasadas —si bien hubo un cierto repunte en la década de 2000. En consecuencia, se subrayan los retos que enfrenta la región para incrementar la inversión y la productividad.

La sostenibilidad social del crecimiento presenta múltiples facetas, pero la generación dinámica de empleo de calidad y el acceso a éste de grupos crecientes de la población es fundamental. El crecimiento económico relativamente elevado del período reciente, combinado con políticas que fomentaron la superación de varios obstáculos para el acceso a empleos de calidad, ayudó a la sostenibilidad. A ello contribuyó el hecho de que las pautas de generación de empleo propiciaron una reducción de la gran desigualdad entre los hogares. Sin embargo, se mantienen grandes brechas y las perspectivas de un menor crecimiento en el mediano plazo suponen nuevos retos para las políticas públicas. En el cuarto capítulo se analizan el impacto del mercado laboral para la sostenibilidad sociolaboral y, específicamente, los avances en la superación de

diferentes obstáculos para un acceso cada vez más generalizado a empleos de calidad y los efectos de las transformaciones laborales en la reducción de la desigualdad. Asimismo, se discute qué políticas se requerirían para lograr nuevos avances, en un contexto externo menos benigno, con especial énfasis en el fomento de la productividad laboral.

En el último capítulo de esta parte del *Estudio Económico de América Latina y el Caribe 2014* se resumen las conclusiones en torno a las políticas públicas orientadas a promover el crecimiento económico sostenible en el contexto externo que se avizora en el mediano plazo.

Capítulo I. Principales aspectos de mediano plazo del escenario externo

Introducción

A partir de mediados de 2003, las extraordinarias condiciones en que se desarrollaba la economía internacional hasta la crisis financiera internacional de 2008 conformaron un contexto sumamente favorable para que América Latina y el Caribe pudieran crecer de manera sostenida, como muy pocas veces había ocurrido en la historia económica de la región. La conjunción de un sostenido nivel de actividad en las economías desarrolladas y la aparición de nuevos actores de peso en el escenario mundial, como China y la India, permitieron no solo un aumento del volumen del comercio internacional, del cual las economías latinoamericanas y caribeñas se beneficiaron, sino también una mejora sostenida de los precios de los productos básicos, que constituyen la principal o una de las principales exportaciones de las economías de América del Sur. Aunque los países de Centroamérica y el Caribe son, en general, importadores netos de productos básicos1, la buena situación económica internacional les permitió beneficiarse de la exportación de servicios de maquila y ciertos bienes agrícolas, de un creciente ingreso de divisas provenientes de remesas de los trabajadores emigrados a países desarrollados y de un significativo flujo de turismo con origen, en general, en los mismos países.

Al mismo tiempo, mientras que los flujos de inversión extranjera directa hacia la región se incrementaron de manera significativa, la abundante liquidez de los mercados financieros internacionales permitió a los países de América Latina y el Caribe acceder a recursos con tasas y plazos muy favorables, ya sea para refinanciar como para reprogramar sus vencimientos. Este conjunto de factores impulsó a las economías de la región no solo de manera directa, sino también indirectamente, al habilitar un mayor espacio de políticas para impulsar la demanda interna sin chocar, como solía ocurrir, con las restricciones internas y externas que periódicamente obligaban a interrumpir los procesos de crecimiento[25].

La crisis financiera mundial de 2008 y 2009 interrumpió bruscamente esta prolongada bonanza económica internacional y cambió durante mucho tiempo, tal vez de manera permanente, el contexto externo que deberán enfrentar las economías de América Latina y el Caribe. Como se verá en este capítulo, aunque las amenazas sistémicas que emergieron con la crisis han sido superadas, al menos por el momento, y las economías de los países desarrollados están comenzando a crecer nuevamente, la recuperación es más lenta que en otras fases de poscrisis. Por otra parte, algunas de las más pujantes economías emergentes están presentando ciertos síntomas de agotamiento de sus estrategias pasadas de desarrollo, que las colocan frente a la necesidad de encarar cambios de significación que, probablemente, también se traduzcan en el corto plazo en una desaceleración del crecimiento. Por último, la conjunción de una gradual disminución de la liquidez internacional y una mayor vulnerabilidad en algunas economías, tanto desarrolladas como emergentes, deja abierta la posibilidad a un escenario de elevada volatilidad en los mercados financieros.

[25] Con la excepción destacada de Trinidad y Tobago (exportador de petróleo), Surinam y Jamaica (exportadores de metales).

B. Síntesis

América Latina y el Caribe se enfrenta a un nuevo panorama internacional que, por diversas razones, será menos favorable para sostener tasas de crecimiento elevadas que el escenario de los primeros años del siglo XXI, antes de la crisis financiera internacional. Aunque es probable que lo peor de la crisis haya quedado atrás y la probabilidad de eventos sistémicos es baja, hubo cambios en la economía mundial que pueden tener efectos duraderos y que apuntan hacia un menor crecimiento en los próximos años.

Entre los países desarrollados, solo la economía estadounidense muestra signos claros de recuperación. En la zona del euro hay un panorama bastante heterogéneo: mientras Alemania y un conjunto limitado de países están comenzando a crecer, las economías de la periferia europea están todavía lejos de superar las dificultades derivadas de la crisis que puso en dudas la supervivencia del euro; sus niveles de actividad apenas han dejado de contraerse, en el mejor de los casos, al tiempo que mantienen muy elevadas tasas de desempleo y no se han alejado todavía de la probabilidad de un proceso deflacionario que podría tener efectos muy adversos. Japón, en tanto, ha empezado a recuperarse de manera muy lenta, todavía con mucha variabilidad y sin claros signos desde la política económica que apuntalen esta recuperación, más allá del impulso inicial.

Asimismo, el escenario de una recuperación de la economía estadounidense más rápida que la observada hasta ahora aumenta la probabilidad de que se profundice el por ahora muy gradual retiro de los estímulos monetarios, lo cual, por una parte, abre un interrogante acerca de la fortaleza de la recuperación de esta economía ante el impacto que el cambio de la política monetaria y el aumento de la tasa de interés pueden tener en el gasto privado, habida cuenta de la dificultad para impulsar algún tipo de estímulo desde el área fiscal. Por otra parte, como ya ha ocurrido en un par de ocasiones durante

el último año, se espera que el aumento de las tasas de interés en el mercado financiero de los Estados Unidos de Norteamérica dé lugar a un cambio de los flujos de capitales, a favor de activos de más rentabilidad y menos riesgo y en contra de activos denominados en monedas de economías emergentes, habitualmente asociadas a mayores niveles de riesgo.

Además, más allá de la evolución de corto plazo, se ha abierto una discusión acerca de la probabilidad de que la economía estadounidense y las economías desarrolladas en general entren en una zona de estancamiento secular en la que la conjunción de un aumento del ahorro y una disminución de la demanda de consumo y de las oportunidades de inversión anule la capacidad de la política monetaria para estimular la economía y haga necesario un papel mucho más activo de la política fiscal del que se ha observado en los últimos años.

La disminución del ritmo de crecimiento del comercio mundial que traería aparejado el bajo crecimiento de los Estados Unidos de Norteamérica no solo afectaría los volúmenes comerciados, sino que también tendría un impacto negativo (que ya ha comenzado a observarse) en los precios de los productos básicos, agravado por las perspectivas de las propias economías en desarrollo, en especial de China. Asimismo, el bajo crecimiento mundial también tendría repercusiones negativas en el comercio de servicios, en especial de aquellos cuya demanda es más elástica respecto del ingreso, como ocurre con el turismo.

En el caso de la economía china, dada su importancia creciente en el comercio global, en especial de productos básicos, la desaceleración de su crecimiento y la perspectiva de un cambio de su patrón de desarrollo, a favor de una mayor importancia del consumo y una menor relevancia de la inversión, abren la posibilidad de una reducción del ritmo de crecimiento de la demanda de productos básicos y de menores precios en un futuro próximo, junto a un cambio en la composición de la demanda a favor de aquellos bienes

más ligados al consumo, como los alimentos, y en contra de aquellos más vinculados a la inversión, como los metales. De esta forma, la caída esperada de los precios internacionales de los productos básicos podría ser bastante heterogénea.

En suma, al igual que las economías emergentes en general, América Latina y el Caribe enfrenta un contexto en el que han ido menguando los factores externos que impulsaron el crecimiento, sobre todo hasta la crisis financiera internacional, y deberá redefinir sus estrategias de desarrollo para adecuarlas a un menor dinamismo de los volúmenes comerciados y a la moderación de los precios internacionales de los productos que exporta; al mismo tiempo, las bajas tasas de interés internacionales se normalizarán paulatinamente, lo que en ciertos casos podría dificultar las condiciones de acceso a los mercados financieros internacionales. Como se discute en el capítulo siguiente, las consecuencias de este cambio no son iguales para todos los países de la región, sino que dependen principalmente de su punto de partida en términos de los tipos de bienes y servicios exportados, los mercados de destino y las posibilidades de aplicar políticas contracíclicas.

Capítulo III. El crecimiento económico y la productividad en América Latina y el Caribe

Introducción

El crecimiento económico de América Latina y el Caribe durante los últimos 30 años ha sido bajo e inestable, tal como se señaló en la edición de 2013 del Estudio Económico (CEPAL, 2013b). En este capítulo se presenta un análisis que contribuye a entender los factores tras ese magro desempeño y se discuten los desafíos que enfrenta América Latina y el Caribe para el crecimiento de largo plazo, atendiendo a sus determinantes más inmediatos. A esos efectos se realizan diversos ejercicios orientados a cuantificar los factores que han impulsado el crecimiento, basados en el enfoque de "contabilidad del crecimiento". Con estos análisis se busca identificar elementos que permitan

orientar las políticas públicas hacia la promoción de medidas que eleven de forma sostenida las tasas de crecimiento de las economías de América Latina y el Caribe.

En la literatura internacional sobre contabilidad del crecimiento, la discusión se estructura generalmente en torno a un enfoque que se puede expresar, de acuerdo con Caselli (2004), como:

Producto = F (insumos, eficiencia)

Es decir, el producto, que se suele expresar en términos per cápita, es una función de ciertos insumos, habitualmente alguna medida de capital y trabajo, y de la productividad total de los factores (PTF) o "eficiencia" con que se utilizan los insumos. La PTF constituye a su vez una medida del desplazamiento de la función de producción (de una economía, una instalación productiva o un sector económico) para un nivel dado de insumos de capital y trabajo. En un sentido intuitivo, mide la traslación de la función de producción que resulta además de las contribuciones de los insumos capital y trabajo. Muchos factores pueden causar este desplazamiento o adición: innovaciones técnicas, cambios organizacionales o institucionales, cambios en la dotación de los factores capital y trabajo, efectos de escala, variaciones de la intensidad con que se trabaja y errores de medición, entre otros (Hulten, 2001).

Como ocurre con una gran parte de las teorías del crecimiento, en este enfoque se considera una relación de largo plazo y que supone el pleno empleo de los recursos. En razón de ello, los estudios empíricos se basan en series estadísticas largas y se emplean promedios de varios años en ciertos casos, con el fin de obtener una aproximación cuantitativa de las tendencias del crecimiento que en lo posible no se vea afectada por las fluctuaciones cíclicas de corto plazo.

Debido a su naturaleza, este enfoque enfrenta dos desafíos clave. El primero consiste en tratar de determinar de la mejor manera el contenido de los insumos. El segundo, y

más difícil, en intentar determinar qué explica la "eficiencia". En esa línea cabe recordar lo que señala Maddison (1987, pág. 651), "La contabilidad del crecimiento de este tipo no nos ofrece un historia causal completa. Trata de las causas inmediatas antes que de las causas "últimas" y registra los hechos sobre los componentes del crecimiento; no explica los elementos de política o las circunstancias, nacionales o internacionales, que los subyacen, pero identifica qué hechos necesitan de una explicación posterior".

En esa línea, la CEPAL, a través del proyecto World KLEMS, que se implementa conjuntamente con el Groningen Growth and Development Centre, el Instituto Valenciano de Investigaciones Económicas y la Universidad de Harvard, han desarrollado una base de datos que permite mejorar la identificación de las causas "próximas" de la evolución del crecimiento de la región[26]. El resultado es una base de datos estadísticos homogéneos, conocida por sus siglas en inglés, KLEMS, que permite medir e identificar de mejor manera los insumos capital (K), trabajo (L), energía (E), materiales (M) y servicios (S).

En la sección B de este capítulo se presenta un contraste de aspectos clave relacionados con el crecimiento en cinco países de América Latina y siete países desarrollados. Esa comparación permite ilustrar algunas de las brechas que determinan que la región presente menores niveles de productividad. En la sección C se analiza la evidencia sobre la base de ejercicios cada vez más detallados respecto de los factores causales inmediatos o "cercanos" del crecimiento en América Latina y el Caribe entre 1990 y 2013. Por último, en la sección D se reúnen los principales resultados y se discuten brevemente las orientaciones de política para un crecimiento sostenible en el difícil contexto externo presentado en el capítulo I.

[26] El proyecto LA-KLEMS abarca actualmente 10 países de América Latina y el Caribe. La base de datos LA-KLEMS se fundamenta en estadísticas de cuentas nacionales y de empleo de los países de América Latina y el Caribe generadas por las respectivas oficinas nacionales de estadística y los bancos centrales. Los resultados de LA-KLEMS son comparables con la base de datos de World-KLEMS y permiten análisis desagregados de un amplio conjunto de países desarrollados y en desarrollo.

A. Brechas de productividad entre América Latina y los países desarrollados

En línea con lo señalado por Maddison (1987) en un primer ejercicio orientado a identificar los hechos que explican el bajo crecimiento de la región y que requieren una explicación posterior, se realiza a continuación un examen comparativo de aspectos clave del crecimiento y que arrojan las primeras luces acerca de los desafíos que deberá enfrentar una política orientada a mejorar el desempeño de largo plazo de América Latina y el Caribe. Estos análisis se profundizan en las secciones posteriores.

Así, en el cuadro siguiente se comparan los valores de variables clave según diversas teorías del crecimiento. Entre estas variables figuran la productividad laboral (la razón entre el producto y el nivel de empleo), la intensidad de capital (la razón entre el acervo de capital y el empleo) y la PTF. El capital se presenta desagregado en componentes TIC (asociado a las tecnologías de la información y las comunicaciones) y no TIC. Se incluyen en la comparación siete países desarrollados (Alemania, España, Estados Unidos de Norteamérica, Francia, Italia, Japón y Reino Unido) y cinco países de América Latina (Argentina, Brasil, Chile, Colombia y México). En dólares nominales, estos últimos representaron cerca del 81% del PIB de América Latina y el Caribe entre los años 2009 y 2013.

AMÉRICA LATINA Y PAÍSES DESARROLLADOS (PAÍSES SELECCIONADOS): INDICADORES DE LA PRODUCTIVIDAD LABORAL, 1995-2007
-En dólares Paridad del Poder Adquisitivo (PPA) de 1995-

	Alemania	España	EUN*	Francia	Italia	Japón	Reino Unido	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	México
Productividad laboral de la economía total												
1995	25.8	22.8	25.8	25.6	24.0	19.9	20.7	11.0	6.3	7.8	6.6	10.0
2007	31.0	24.5	33.3	30.8	25.4	25.7	26.7	13.5	6.7	10.9	8.4	11.7
Tasa de crecimiento anual de la productividad laboral de la economía total												
1995-2007	1.6	0.7	2.0	1.5	0.5	2.1	2.1	1.7	0.6	2.6	2.0	1.2
Razón capital / trabajo de la economía total												
1995	50.3	45.9	40.9	52.9	99.2	46.0	31.6	15.9	9.2	10.8	4.6	20.0
2007	66.3	57.4	60.0	62.2	113.5	65.4	46.0	18.0	10.6	21.8	29.9	23.8
Tasa de crecimiento anual de la razón capital/ trabajo de la economía total												
1995-2007	3.48	2.56	3.71	2.49	2.33	3.45	3.97	1.82	0.79	6.05	15.5	1.64
Razón capital no asociado aTIC a/ trabajo de la economía total												
1995	47.9	43.7	37.8	50.9	96.9	43.9	29.5	15.2	8.0	10.7	4.2	19.4
2007	57.7	50.8	45.7	57.5	106.9	60.2	35.0	15.5	7.3	19.9	24.2	21.1
Tasa de crecimiento anual de la razón capital no asociado a TIC/ trabajo de la economía total												
	2.1	1.6	1.3	1.6	1.6	2.7	1.4	1.1	-1.0	5.2	15.7	0.8
Razón capital asociado a TIC a/ trabajo de la economía total												
1995	2.4	2.3	3.1	2.0	2.3	2.1	2.1	0.6	1.3	0.1	0.4	0.6
2007	8.6	6.6	14.4	4.7	6.6	5.2	11.0	2.5	3.3	1.9	2.4	2.7
Tasa de crecimiento anual de la razón capital asociado a TIC/ trabajo de la economía total												
	10.8	8.9	12.8	7.7	8.8	8.2	13.9	8.9	8.0	27.2	14.0	11.9
Productividad total de los factores de la economía												
1995	95.9	86.3	100.0	94.4	75.6	75.4	86.3	61.5	37.4	46.0	43.4	49.6
2007	100.8	79.5	109.7	99.6	71.4	78.0	92.8	66.7	33.0	43.6	32.6	47.0
Tasa de crecimiento anual de la productividad total de los factores de la economía												
1995-2007	0.4	-0.7	0.8	0.5	-0.5	0.3	0.6	0.7	-1.0	-0.5	-2.4	-0.4

a/ Tecnologías de la información y las comunicaciones.
FUENTE: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), sobre la base de estadísticas de KLEMS [en línea] http://www.worldklems.net/data.htm.

Lo primero que se observa en este cuadro es la significativa brecha de productividad laboral (medida en términos de Paridad del Poder Adquisitivo (PPA) de 1995) existente entre los países de la región y los desarrollados en 1995 y en 2007. Aún más, tomando a los Estados Unidos de Norteamérica como referencia, se aprecia que las tres mayores economías de la región (Argentina, Brasil y México) exhibieron un crecimiento inferior, con lo que en la práctica la brechWa se amplió. Colombia logró mantener su posición relativa, en tanto que Chile mejoró, aunque partía desde un bajo nivel.

Estas diferencias en los niveles de productividad laboral están a su vez asociadas con marcadas brechas en la razón capital/trabajo, medido este último por las horas trabajadas. Se observa que la denominada profundización del capital (*capital deepening*) es mucho mayor en los países desarrollados. Asimismo, aunque Chile y Colombia exhiben aumentos significativos de esta razón, los tres países restantes lo hacen a tasas muy bajas, lo que impide reducir su brecha respecto de los países desarrollados. En efecto, todos los países industrializados de referencia muestran un proceso de intensificación de la relación K/L, que aumenta desde un promedio de 52.4 en 1995 hasta 67.2 en 2007. Las cinco economías de América Latina también registran un incremento en ese período, pasando de una relación entre capital y trabajo de 12.1 en promedio en 1995 a 20.8 en 2007. Sin embargo, en este caso la profundización del capital es muy heterogénea y exhibe mayor dinamismo en Colombia y en menor medida en Chile. Estos menores niveles de capital por trabajador, así como su pausado ritmo de aumento contribuyen a explicar el rezago creciente de la productividad laboral en la región.

A su vez, la desagregación del capital permite evaluar la velocidad a la que se han incorporado las tecnologías de la información y las comunicaciones (TIC) en las economías de América Latina en comparación con las industrializadas. Al comparar la relación entre el capital asociado a las TIC y las horas de trabajo (K-TIC/L) en los cinco países latinoamericanos con el promedio de los industrializados se observa que la brecha entre ambos ha disminuido levemente, de 3.8 a 3.2 veces. Sin embargo, ese acercamiento se debe al rápido aumento de esta variable en Chile y en Colombia, en tanto que en el resto de los países el cambio es más lento.

En suma, el nivel de la relación capital/trabajo (medido en términos de PPA de 1995) en estos cinco países de América Latina equivale aproximadamente a un tercio (el 31%) de lo que registran los países de referencia, y la tendencia se mantiene bastante estable en este período de análisis. Sin embargo, si se excluye a Chile y a Colombia, la región

se ha rezagado en cuanto a intensidad del capital respecto de los países industrializados. Ello permite anticipar que, si no se realiza un esfuerzo adicional importante y sostenido en el tiempo, tenderían a ampliarse las brechas de productividad entre América Latina y los países desarrollados.

Por último, en el cuadro anterior se presenta un índice de la productividad total de los factores tomando como base la cifra para los Estados Unidos de Norteamérica en 1995 como índice 100. El comportamiento de esta variable en términos comparativos replica la evolución de las otras variables, exhibiendo un nivel muy inferior en los cinco países seleccionados respecto de países desarrollados e incluso en varios casos tendencias negativas, lo que implica una reducción de la productividad de la economía.

B. Productividad y crecimiento en América Latina y el Caribe

En esta sección se discuten los resultados obtenidos al aplicar el enfoque de contabilidad del crecimiento. Tal como se explica a continuación, el análisis avanza desde una aplicación más "tradicional" hacia versiones más refinadas y con más información desagregada. El propósito al presentar los ejercicios aplicando la metodología tradicional es incluir el mayor número de países posible empleando datos comparables. A medida que la metodología demanda mediciones más exigentes y precisas, los requerimientos de información se elevan, con lo que algunos países quedan excluidos del análisis.

1. Metodología

Para este análisis se han recolectado datos desde 1990 hasta 2013 sobre 23 países de América Latina y el Caribe y, de modo similar a los capítulos previos, se ha subdivido el período de análisis en cuatro subperíodos: 1990-1997, 1998-2003, 2004-2008 y 2009-2013. En función de la disponibilidad de datos, se han realizado tres tipos de ejercicios. El primero abarca 23 países de la región: los 18 de América Latina (17 países

del continente más la República Dominicana) y cinco del Caribe (Bahamas, Barbados, Belice, Jamaica y Trinidad y Tobago). En este ejercicio se aplica el enfoque utilizado en los estudios que podría denominarse de contabilidad "tradicional" del crecimiento. Se considera el acervo de capital a partir de las series de formación bruta de capital a precios constantes[27] y el empleo en este caso corresponde al número de horas totales efectivamente trabajadas.

En el segundo ejercicio, realizado solo para 18 países de América Latina y denominado contabilidad del crecimiento "modificada", las horas trabajadas se estructuran de acuerdo con el nivel educativo (primario, secundario y terciario) y se valoran según sus respectivas tasas de retorno. Adicionalmente, se desagrega el capital en diversos componentes[28], cuya estimación difiere del método anterior en que se parte de la medición de los acervos de capital disponibles en el tiempo en lugar de acumularse los flujos de inversión. Una vez efectuada la estimación de los componentes del acervo de capital, se calcula el respectivo costo de uso, que varía según de la naturaleza de cada uno de ellos[29]. De esa manera es posible la agregación de los distintos tipos de capital en un índice de servicios de capital[30].

Por último, en el tercer método, aplicado solo a cinco países de América Latina, se utiliza la base de datos LA-KLEMS[31] para desagregar la información en nueve sectores

[27] Método que se conoce como de "inventario perpetuo".

[28] El capital se compone de maquinarias y equipos (incluidos los de transporte), construcciones, equipos de telecomunicaciones y equipos de informática.

[29] El costo de uso comprende la tasa de interés real de largo plazo y la tasa de depreciación, que es diferente según cada componente del capital.

[30] El tema de la medición del capital tiene una larga historia de polémicas entre quienes creen que no es posible obtener una medida adecuada de algo tan heterogéneo como el capital (en la línea de Robinson (1961) y Sraffa (1960)) y quienes consideran que el uso de índices apropiados permite disponer de medidas útiles (Jorgensen y Griliches, 1967). Cabe señalar que no se trata de una división entre "keynesianos" y "neoclásicos", ya que no todos los que participan en los estudios de contabilidad del crecimiento son neoclásicos o usan aproximaciones neoclásicas (por ejemplo, autores como Denison (1967) y la CEPAL). Aquí se adopta una medida de capital que ayuda a medir de mejor manera los "servicios" que presta este inventario heterogéneo de construcciones, maquinarias, equipos y, ahora, tecnologías de la información y las comunicaciones (TIC), sin entrar en el debate de fondo. Véase en Harcourt y Laing (1971) una descripción del debate técnico sobre el capital.

[31] Véase Aravena y Hofman (2014) y www.cepal.org/la-klems.

económicos. En cada uno de ellos se distinguen tres características del factor trabajo (sexo, edad y nivel de estudios) y ocho tipos de activos de capital. Estos datos desagregados están disponibles solo para Argentina, Brasil, Chile, Colombia y México. La serie de la productividad total de los factores (PTF) se estimó en todos los casos descontando del crecimiento del PIB la suma ponderada de los insumos de capital y trabajo, y se utilizó como ponderador la participación de cada insumo en los ingresos registrados en las cuentas nacionales[32,33].

2. Resultados del método "tradicional" de contabilidad del crecimiento

En el cuadro siguiente se presentan los principales resultados de aplicar la metodología tradicional. Como se aprecia, con la sola excepción de Argentina la acumulación de factores (capital y trabajo) explica la mayor parte del crecimiento entre 1990 y 2013. En el Caribe la situación es similar, con lo que se puede afirmar que en la gran mayoría de los casos la productividad total de los factores influye muy poco o incluso obra en sentido negativo. A su vez, en casi la mitad de los países los casos en que la contribución del trabajo al crecimiento supera a la del capital son levemente más numerosos, de forma que en promedio ambos factores contribuyen casi en partes iguales al crecimiento. En suma, la principal conclusión es que el crecimiento en América Latina y el Caribe se explica más por acumulación de factores que por ganancias de productividad o eficiencia, que han tenido muy poca incidencia durante los últimos 23 años en la región.

[32] Ante la imposibilidad de distribuir el ingreso mixto, éste se asigna a la remuneración del trabajo.
[33] Los datos provienen de Aravena y Fuentes (2013).

AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE: CONTRIBUCIONES AL CRECIMIENTO DEL PIB, SEGÚN EL MÉTODO TRADICIONAL DE CONTABILIDAD DEL CRECIMIENTO, 1990-2013
-En porcentajes-

País	Crecimiento promedio anual del PIB	Contribuciones al crecimiento del PIB		
		Acervo de capital	Horas trabajadas	Productividad total de los factores
Argentina	3.9	1.0	1.0	2.0
Bolivia (Estado Plurinominal de	4.0	1.6	3.6	-1.2
Brasil	2.5	0.9	1.2	0.4
Chile	4.9	2.3	0.8	1.8
Colombia	3.6	1.2	1.4	1.0
Costa Rica	4.6	2.4	1.3	0.9
Ecuador	3.3	1.6	1.2	0.5
El Salvador	4.2	1.8	1.5	0.9
Guatemala	3.7	1.4	1.8	0.4
Honduras	3.5	1.6	2.2	-0.4
México	2.8	1.6	0.8	0.4
Nicaragua	3.1	0.5	2.8	-0.2
Panamá	6.0	2.9	1.6	1.6
Perú	4.4	1.4	1.9	1.1
Paraguay	3.1	1.4	1.9	-0.3
República Dominicana	4.9	1.9	1.7	1.2
Uruguay	3.4	0.7	0.7	2.0
Venezuela (República Bolivariana de)	2.8	0.8	1.4	0.7
América Latina	**3.8**	**1.5**	**1.6**	**0.7**
Bahamas	1.5	1.1	1.0	-0.6
Barbados	0.9	0.1	0.5	0.3
Belice	4.1	1.6	2.0	0.5
Jamaica	0.7	1.0	0.6	-0.8
Trinidad y Tobago	4.5	0.0	1.3	3.2
El Caribe (1990-2012)	**2.3**	**0.8**	**1.1**	**0.5**

FUENTE: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), sobre la base de estadísticas de KLEMS [en línea] http://www.worldklems.net/data.htm.

3. Resultados del método modificado de contabilidad del crecimiento

Existen dos motivos principales por los que el método modificado de contabilidad del crecimiento representa una mejora respecto del método tradicional. Por una parte, al distinguir cada componente del capital según su capacidad productiva, da cuenta de cómo los cambios de la composición del capital a lo largo del tiempo mejoran potencialmente la capacidad productiva (por ejemplo, los avances en la tasa de escolaridad y en la cobertura de los diferentes niveles educativos o la incorporación de tecnologías más modernas por la vía de un incremento relativo del número de equipos

de información y telecomunicaciones con respecto al capital tradicional). En segundo lugar, al valorar esos componentes acorde con parámetros más cercanos al costo de sus servicios, se brinda una mejor aproximación al valor de los insumos empleados por una economía para generar cierto nivel de producción.

Los resultados de estas mejoras en el cálculo se expresan en cambios en los aportes de los factores inmediatos del crecimiento, como se muestra en el cuadro siguiente.

AMÉRICA LATINA: CONTRIBUCIONES AL CRECIMIENTO DEL PIB, SEGÚN EL MÉTODO DE CONTABILIDAD MODIFICADA DEL CRECIMIENTO, 1990-2013
-En porcentajes-

País	Crecimiento promedio anual del PIB	Contribuciones al crecimiento del PIB		
		Servicios de capital	Horas trabajadas ponderadas por calificación del trabajo	Productividad total de los factores
Argentina	3.9	1.7	0.9	1.4
Bolivia (Estado Plurinominal de	4.0	3.0	4.0	-3.0
Brasil	2.5	2.3	2.0	-1.8
Chile	4.9	3.6	1.2	0.0
Colombia	3.6	3.1	2.1	-1.6
Costa Rica	4.6	3.2	1.8	-0.5
Ecuador	3.3	1.2	1.5	0.6
El Salvador	4.2	3.6	1.9	-1.2
Guatemala	3.7	2.5	2.4	-1.2
Honduras	3.5	4.0	2.8	-3.3
México	2.8	2.4	1.2	-0.8
Nicaragua	3.1	1.6	3.5	-2.0
Panamá	6.0	3.5	2.0	0.6
Perú	4.4	2.2	2.4	-0.3
Paraguay	3.1	2.5	2.3	-1.8
República Dominicana	4.9	3.8	2.1	-1.0
Uruguay	3.4	1.5	1.1	0.9
Venezuela (República Bolivariana de)	2.8	0.9	1.9	0.0
América Latina	**3.8**	**2.6**	**2.1**	**-0.8**

FUENTE: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), sobre la base de estadísticas de KLEMS [en línea] http://www.worldklems.net/data.htm.

Los resultados de este cuadro son muy relevantes, sobre todo en comparación con el primer ejercicio. En primer lugar, América Latina ha incrementado el uso de servicios de capital con respecto a los de capital humano, lo que concuerda con lo ilustrado en el cuadro *América Latina y países desarrollados (países seleccionados): indicadores de*

la productividad laboral, 1995-2007, en que se señala un alza en la relación capital/trabajo. De esta forma, una aplicación más rigurosa de la metodología de la contabilidad del crecimiento refleja una mayor incidencia del capital en el crecimiento que la que tiene el trabajo, al contribuir al 68% del crecimiento en promedio en el período comprendido entre 1990 y 2013 en América Latina. Este fenómeno se debe en parte al significativo cambio que ha ocurrido durante las décadas recientes en la estructura del capital, en especial en lo referente a las tecnologías de la información y las comunicaciones, cuya difusión masiva debiera reflejarse en un aumento de la capacidad productiva. Adicionalmente, el auge experimentado por ciertos productos básicos indujo a un importante incremento de la inversión en sectores extractivos (como los de la minería metálica y los hidrocarburos), cuya intensidad de capital es muy elevada. El efecto de una mejora en la medición de los servicios de capital es especialmente notorio en los países de mayor crecimiento (Bolivia (Estado Plurinacional de), Chile, Colombia, El Salvador, Panamá y, en menor medida, Costa Rica y el Perú), lo cual evidencia que no solo el monto, sino también la calidad de la inversión (reflejada en este caso en el ajuste en que se toma en cuenta su composición y especialmente el uso de TIC), ha adquirido mayor relevancia como fuente de crecimiento.

También se eleva la participación del trabajo por el aumento del total de horas trabajadas y como resultado de los progresos educativos que se han logrado en estos años. Estos avances, que se recogen en la medición a través de la calificación del trabajo, también elevan el potencial productivo, aunque con menor rapidez que el capital, dadas las inercias que caracterizan los fenómenos demográficos.

Ahora bien, esos avances en los insumos de capital y trabajo han sobrepasado la dinámica de su resultado (el crecimiento del PIB, documentado en la primera columna de los cuadros *América Latina y el Caribe: contribuciones al crecimiento del PIB, según el método de tradicional de contabilidad del crecimiento, 1990-2013* y *América*

Latina: contribuciones al crecimiento del PIB, según el método de contabilidad modificada del crecimiento, 1990-2013, con lo que la productividad total de los factores en realidad incidió en escasa medida o incluso negativamente durante los últimos 23 años en el crecimiento regional (véase la última columna del cuadro anterior). En otras palabras, la región no ha logrado utilizar con eficiencia la totalidad del esfuerzo de inversión que ha realizado en capital físico y humano. Siguiendo a Maddison (1987), se trata de un rasgo estilizado que requiere una explicación y que se tratará nuevamente más adelante.

En síntesis, de la aplicación mejorada del enfoque de contabilidad del crecimiento se desprenden ciertos hechos que contribuyen a explicar el magro crecimiento de la región en el largo plazo. El capital, cuyo aumento ha sido modesto debido a los bajos niveles de inversión como proporción del PIB y en comparación con otras regiones, es en gran parte responsable del crecimiento. Además, algunos otros elementos, en particular la calidad de la fuerza de trabajo y la productividad total, han exhibido un bajo dinamismo o incluso un desempeño negativo. Se deduce que para incrementar el ritmo de crecimiento será preciso superar los rezagos en materia de inversión, calificación de la fuerza de trabajo y productividad.

4. La evolución reciente de los determinantes inmediatos del crecimiento: la prociclicidad de la productividad

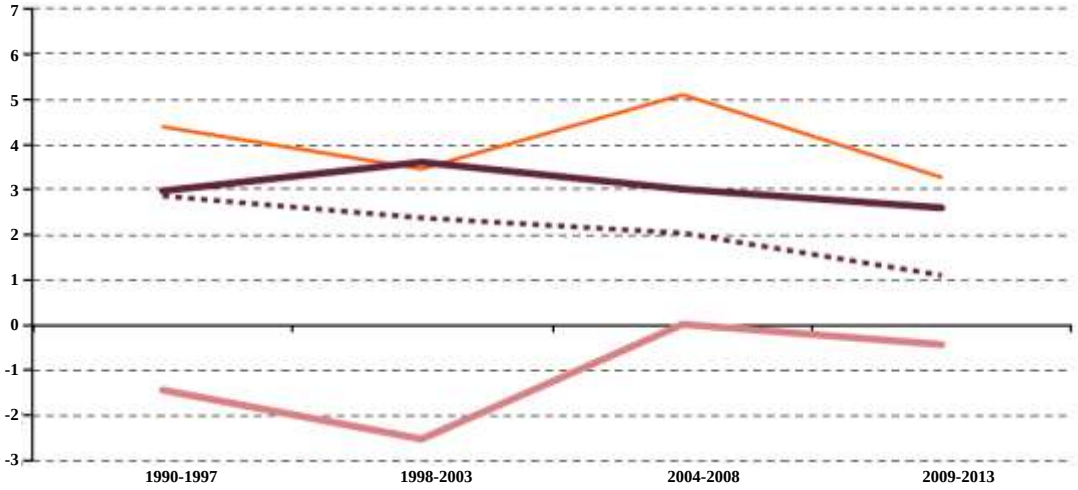
Un examen de la evolución en el tiempo de las contribuciones al crecimiento permite formular algunas explicaciones sobre el bajo crecimiento de la productividad en la región. Para este análisis se realizó un cálculo de los componentes del crecimiento en plazos más breves que en el ejercicio anterior, con lo que el cálculo de la productividad total de factores capta la influencia de factores cíclicos, entre otros. Por ello, el fundamento de los cálculos de la PTF en períodos más breves es conceptualmente distinto de la noción empleada en las secciones previas, que se orienta más a la eficiencia de uso de los recursos en el largo plazo. En efecto, para períodos más breves

este cálculo de la PTF refleja el grado de utilización de la capacidad, que está en gran medida determinado por las fluctuaciones cíclicas.

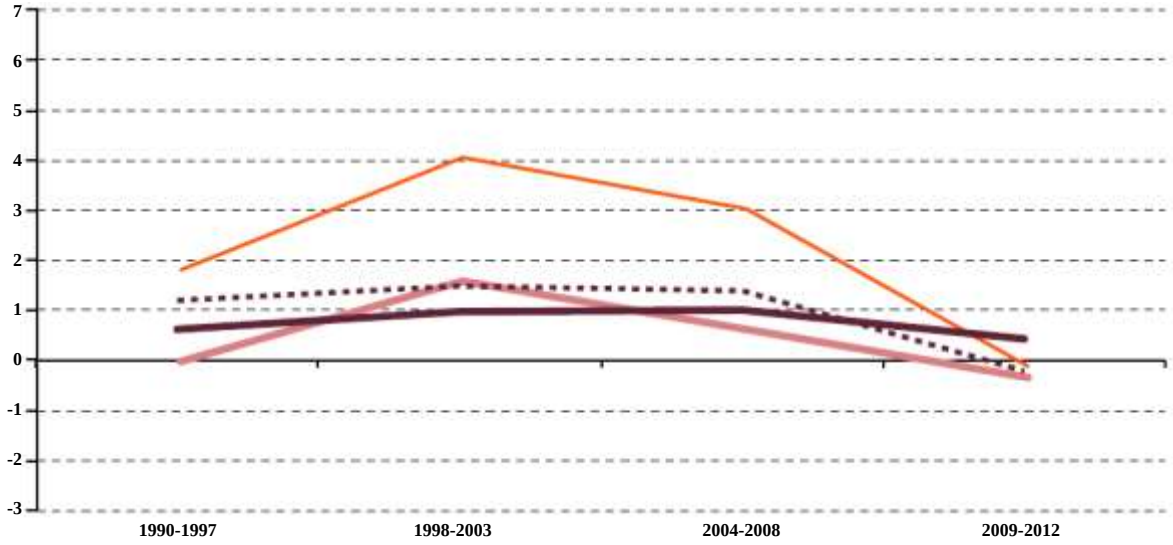
En los siguientes gráficos se ilustra por subregiones y períodos el comportamiento de las contribuciones al crecimiento. Estos gráficos reflejan el carácter procíclico de la PTF durante períodos más cortos: su contribución al crecimiento es positiva en el caso de los países y períodos con mayores aumentos del PIB, pero se torna negativa ante fuertes reducciones del nivel de actividad, es decir, cuando disminuye el grado de utilización de la capacidad. La caída y "resurrección" de la productividad total de los factores durante períodos de contracción y auge dan pie a la hipótesis de que estas grandes variaciones de la PTF estimada no responden a factores tecnológicos, sino a restricciones financieras y a perturbaciones macroeconómicas (Calvo, Izquierdo y Talvi, 2006). En ausencia de una acción contracíclica, esas perturbaciones se traducen en cambios en la utilización de los factores. En un período de desaceleración (expansión) se reduce (aumenta) el número de horas trabajadas, y se produce menos (más) con la misma dotación de capital. La consecuencia es que disminuye (o aumenta) la productividad total de la economía.

AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE: EVOLUCIÓN DE LOS DETERMINANTES DEL CRECIMIENTO DEL PIB, SEGÚN EL MÉTODO DE CONTABILIDAD DEL CRECIMIENTO MODIFICADA, POR SUBREGIÓN Y PERÍODO, 1990-2013[a/]
-En porcentajes-

A. México y Centroamérica

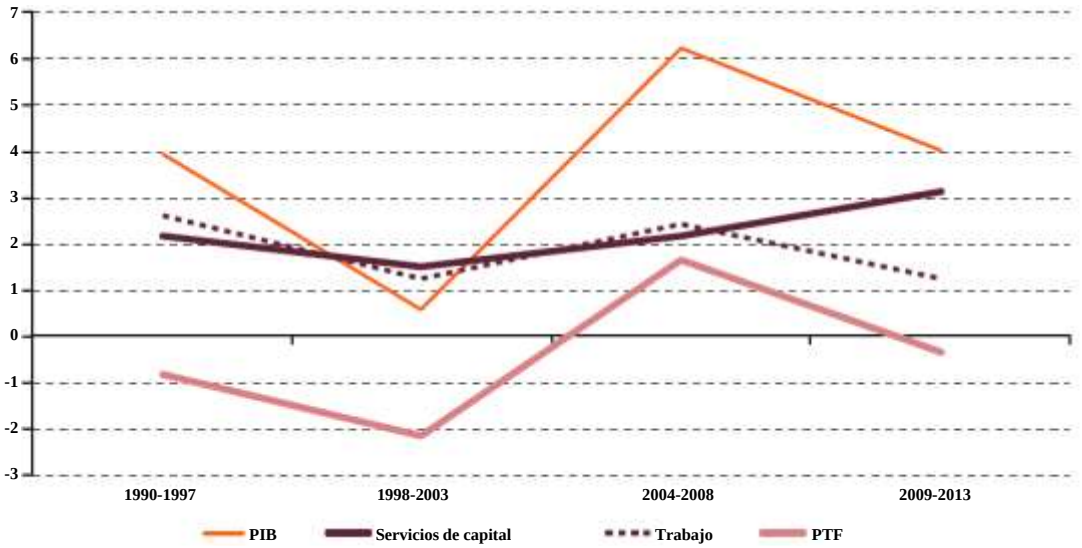


B. El Caribe



Continúa…

C. América del Sur



a/ Promedio simple de los países.
FUENTE: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), sobre la base de estadísticas de KLEMS [en línea] http://www.worldklems.net/data.htm.

Como se documenta en CEPAL (2013b), la economía de la región ha exhibido durante los últimos 30 años un crecimiento bajo e inestable[34], con frecuentes perturbaciones externas y crisis de origen interno que se han traducido en procesos de contracción económica, ocasionando retrocesos en el nivel de vida y la productividad. Por lo tanto, las pérdidas de productividad se deben en parte a las vulnerabilidades expuestas en el capítulo previo y a la falta de capacidades contracíclicas para evitar o reducir las consecuencias de perturbaciones externas y desequilibrios internos (es decir, para aumentar la resiliencia de la región).

Pero, como también se ha señalado en CEPAL (2013b), la heterogeneidad estructural de las economías de la región, que se manifiesta en pronunciadas diferencias de productividad entre empresas de gran tamaño y pequeña y mediana empresas (pymes) (que son mucho más numerosas), con la consiguiente segmentación del mercado de trabajo, agrega a la variabilidad macroeconómica un efecto adicional negativo para la

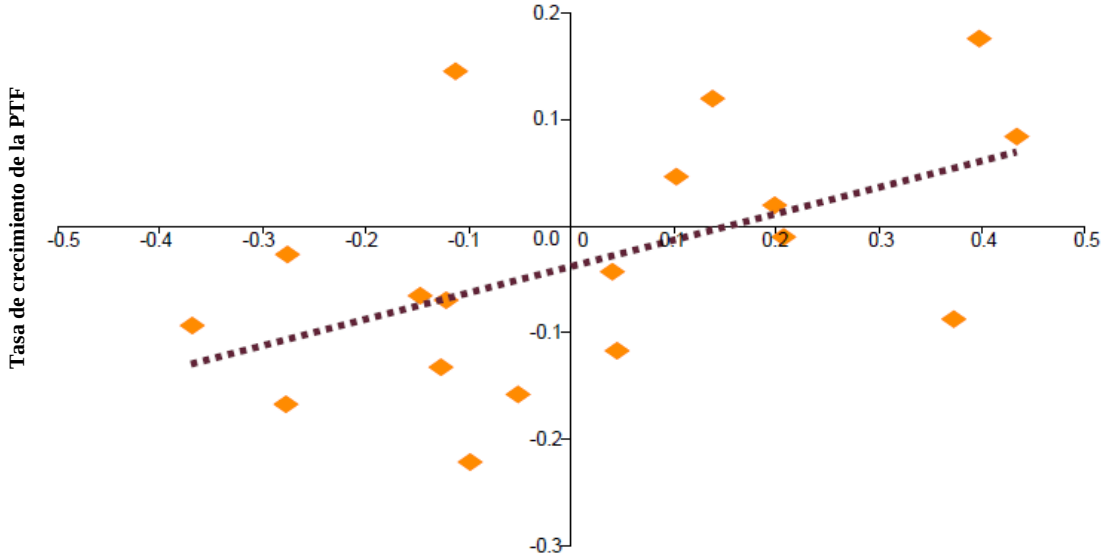
[34] Véase la segunda parte del *Estudio Económico 2013* (CEPAL, 2013b).

productividad. Así, en América Latina y el Caribe la existencia de dos segmentos laborales diferenciados —uno dependiente de la demanda de empleo formal por parte de las grandes y medianas empresas del sector público y una parte de los hogares, y otro conformado por un excedente de fuerza de trabajo que encuentra empleo en sectores con menores barreras para el acceso y con baja productividad— influye en la manera en que los mercados laborales de la región se ajustan a las diferentes fases del ciclo (Ocampo, Rada y Taylor, 2009). Específicamente, en contraste con lo que ocurre en economías desarrolladas y debido a la dinámica de la oferta laboral, en fases de bajo crecimiento económico y escasa demanda laboral el ajuste se ha producido menos por el lado del empleo y más por caídas de la productividad laboral (CEPAL/OIT, 2012).

Esta dinámica se ve agravada por un bajo desarrollo de los seguros de desempleo, por cuanto durante las desaceleraciones no aumenta el desempleo tanto como ocurriría en países industriales. Esto se debe a que, como estrategia defensiva ante la caída de la demanda laboral, las personas se emplean en actividades menos productivas y se refugian en microempresas, frecuentemente informales, reduciéndose con ello la productividad total de la economía en forma procíclica.

En suma, cuando los efectos de las perturbaciones de corto plazo en el nivel de actividad económica no se compensan o moderan con políticas contracíclicas, caen la utilización de las capacidades productivas y la productividad. Además, esos efectos de corto plazo afectan el crecimiento de largo plazo por dos vías. En primer lugar, el retroceso del crecimiento y (el aumento de la capacidad ociosa) suelen repercutir negativamente en la inversión (Jiménez y Manuelito, 2013), con lo que las perturbaciones transitorias afectan la tendencia del crecimiento. En segundo lugar, como se aprecia en el gráfico siguiente, las variaciones en la contribución del capital al crecimiento están positivamente asociadas con los cambios en la PTF. Es decir, al reducirse la utilización del capital durante fases de baja actividad del ciclo, la productividad total de los factores disminuye, con lo que se deteriora por este segundo canal el crecimiento de largo plazo.

AMÉRICA LATINA: RELACIÓN ENTRE LA VARIACIÓN DE LA CONTRIBUCIÓN DEL CAPITAL AL CRECIMIENTO DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO (PIB) Y LA PRODUCTIVIDAD TOTAL DE LOS FACTORES (PTF), 2000-2013
-En puntos porcentuales y porcentajes-



FUENTE: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), sobre la base de estadísticas de KLEMS (en línea) http://www.worldklems.net/data.htm.

5. Aspectos sectoriales de los determinantes de la productividad en cinco países de América Latina

Hasta aquí el análisis de la evolución de la productividad ha sido a nivel agregado. En esta sección se analizan el crecimiento económico, la productividad y sus determinantes en nueve sectores económicos de cinco países de América Latina (Argentina, Brasil, Chile, Colombia y México) en el período 1990-2012. La base de datos LA-KLEMS facilita series de producción por sector económico, así como series de empleo y de servicios de capital. En el caso del empleo se consideran factores de cambio de composición de la fuerza laboral, mientras que para el capital se incluyen los efectos de la velocidad de cambio en la inversión hacia bienes de tecnologías de la información y las comunicaciones (TIC) en los últimos años.

a) La inversión por tipos de bienes

La formación bruta de capital fijo (FBCF) en TIC abarca tres tipos de bienes: maquinaria de oficina y equipos informáticos, equipos de telecomunicaciones y *software*. La desagregación de la formación bruta de capital fijo por tipo de bienes TIC y no TIC del cuadro siguiente ilustra el gran peso de la inversión en TIC como porcentaje del PIB en Brasil, que en términos relativos representa el doble que la de Colombia, el segundo país con mayor tasa de participación de esta inversión. Chile, que en 1995 era el país más rezagado en porcentaje de inversión en TIC, incrementó esa tasa con mayor rapidez y ha superado a Argentina y a México. En promedio, durante el período alrededor de un 7% del esfuerzo de inversión se destinó a TIC en Argentina, Chile y México, mientras que en Colombia y Brasil representó, respectivamente, un 12 y un 19% del total de la inversión.

AMÉRICA LATINA (5 PAÍSES): DESAGREGACIÓN DE LA FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO, 1995 Y 2000[a/]
-En porcentajes del PIB-

País	Esfuerzo de inversión (formación bruta de capital fijo)					
	1995			2000		
	Total	**TIC**	**No TIC**	**Total**	**TIC**	**No TIC**
Argentina	**19.1**	1.2	17.9	**17.2**	1.8	15.4
Brasil	**22.2**	4.0	18.2	**21.0**	3.9	17.1
Chile	**26.0**	0.3	25.7	**22.1**	1.3	20.8
Colombia	**19.3**	2.0	17.3	**12.7**	1.6	11.0
México	**18.2**	1.0	17.2	**21.5**	1.9	19.6
	2005			**2010**		
Argentina	**23.2**	1.6	21.6	**25.4**	1.4	24.0
Brasil	**20.0**	4.1	15.9	**24.7**	4.9	19.7
Chile	**23.9**	1.5	22.4	**24.0**	2.1	22.0
Colombia	**18.3**	2.6	15.7	**20.2**	2.0	18.1
México	**21.4**	1.4	19.9	**22.5**	1.7	20.8

a/ Las tasas de inversión presentadas no corresponden a las cifras oficiales de las cuentas nacionales de los países, puesto que las series de inversión en TIC se deflactan por índices de precios hedónicos. Véase Aravena y Hofman (2014) para más información.

FUENTE: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), sobre la base de estadísticas de KLEMS [en línea] http://www.worldklems.net/data.htm.

En el cuadro siguiente, donde se presenta la desagregación por tipos de activos no TIC, se ilustra el mayor esfuerzo de inversión que han dedicado de manera sostenida Chile,

Colombia y México a la construcción no residencial y Argentina a la construcción residencial. Brasil concentra su inversión en el apartado de "otras maquinarias", seguido de cerca por la inversión residencial.

AMÉRICA LATINA (5 PAÍSES): DESAGREGACIÓN DE LA FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO, POR TIPOS DE ACTIVOS NO ASOCIADOS A TIC, 1995 Y 2000
-En porcentajes del PIB-

País	Esfuerzo de inversión (formación bruta de capital fijo)									
	Total no TIC	**Residencial**	**Otras construcciones**	**Equipos de transporte**	**Otras maquinarias**	**Total no TIC**	**Residencial**	**Otras construcciones**	**Equipos de transporte**	**Otras maquinarias**
	1995					**2000**				
Argentina	**17.9**	7.2	4.9	2.0	5.0	**17.2**	6.3	4.5	1.8	4.6
Brasil	**18.2**	5.1	4.0	3.4	5.6	**17.1**	5.4	4.2	2.2	5.2
Chile	**25.7**	6.5	8.7	2.3	8.1	**20.8**	4.6	8.5	1.6	6.1
Colombia	**17.3**	2.1	11.4	1.0	2.8	**11.0**	1.9	5.6	1.0	2.6
México	**17.2**	4.6	5.4	1.3	5.9	**19.6**	6.0	6.3	2.5	4.9
	2005					**2010**				
Argentina	**21.6**	7.2	4.9	2.0	5.0	**17.2**	6.3	4.5	1.8	4.6
Brasil	**15.9**	4.4	3.5	2.5	5.6	**19.7**	5.0	3.9	3.8	7.0
Chile	**22.4**	4.6	8.8	2.4	6.6	**22.0**	3.8	9.5	1.7	7.0
Colombia	**15.7**	3.7	7.2	1.7	3.0	**18.1**	4.0	8.8	2.1	3.1
México	**19.9**	6.5	6.6	2.1	4.8	**20.8**	6.5	7.2	1.9	5.3

FUENTE: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), sobre la base de estadísticas de KLEMS [en línea] http://www.worldklems.net/data.htm.

Considerando que la inversión incorpora progreso técnico, el destino del tipo de bien es importante. En lo que respecta al tamaño de la inversión productiva no asociada a TIC (sin incluir la inversión residencial) sobre el total, Argentina destina tan solo un 60% del total invertido a inversión productiva, Brasil y México un 70%, y Chile y Colombia un 80%. El capital exhibe un mayor aporte al PIB en estos dos últimos países, que además presentan las mayores mejoras en productividad.

b) Los determinantes inmediatos del crecimiento según sectores

De acuerdo con lo obtenido en el análisis agregado, en cuatro de los cinco países la inversión, en particular la destinada a bienes que no guardan relación con las TIC, es la que explica el crecimiento global del valor agregado, así como el crecimiento del sector más dinámico, el del transporte y las comunicaciones. La excepción se da en Brasil,

donde son los aportes del trabajo —sobre todo las horas trabajadas— lo que contribuye principalmente al aumento de valor agregado, incluso en el sector de transporte y comunicaciones (véase el cuadro siguiente). En contraste, el aporte de la calidad de la fuerza de trabajo y la PTF en general son bajos.

AMÉRICA LATINA (5 PAÍSES): DETERMINANTES DEL CRECIMIENTO DEL VALOR AGREGADO POR SECTOR ECONÓMICO, 1990-2009[a/]

	Valor agregado	Horas trabajadas	Calidad del empleo	Capital TIC[b/]	Capital no TIC[b/]	Productividad de los factores
Argentina						
Total	3.5	0.8	0.2	0.6	2.6	-0.3
Agropecuario, silvícola y pesca	3.0	0.0	0.5	0.0	3.3	-0.9
Minería	3.0	2.2	-0.3	0.2	9.4	-8.5
Industria manufacturera	3.5	0.0	0.5	0.4	3.0	-0.3
Electricidad, gas y agua	5.3	-0.9	0.0	0.7	3.4	2.1
Construcción	5.6	2.1	-0.2	0.1	0.9	2.7
Comercio, restaurantes y hoteles	4.0	2.1	0.0	0.6	2.1	-0.8
Transporte y comunicaciones	6.9	0.5	0.4	0.3	3.5	2.2
Servicios financieros y empresariales	4.2	0.8	0.0	1.7	3.2	-1.5
Servicios comunales, sociales y personales	2.9	1.0	0.3	0.3	0.6	0.7
Brasil						
Total	2.6	1.8	1.0	0.8	0.4	-1.4
Agropecuario, silvícola y pesca	3.5	-0.8	1.0	0.3	0.6	2.4
Minería	3.9	1.1	0.8	2.7	1.6	-2.4
Industria manufacturera	1.1	1.3	0.7	1.1	0.2	-2.2
Electricidad, gas y agua	2.9	0.3	0.5	1.4	1.2	-0.6
Construcción	2.0	2.0	0.8	0.2	0.8	-1.8
Comercio, restaurantes y hoteles	2.5	2.2	1.0	0.2	0.1	-1.1
Transporte y comunicaciones	4.0	1.5	0.6	1.2	0.7	0.0
Servicios financieros y empresariales	3.5	4.0	0.5	0.6	0.0	-1.6
Servicios comunales, sociales y personales	2.6	1.3	1.6	0.9	0.6	-1.7
Chile						
Total	4.3	1.6	0.9	0.3	2.0	-0.4
Agropecuario, silvícola y pesca	4.3	-0.6	0.9	0.1	-0.7	4.6
Minería	4.0	0.1	0.7	0.3	4.5	-1.6
Industria manufacturera	3.1	0.4	1.1	0.2	2.1	-0.7
Electricidad, gas y agua	4.6	0.4	0.1	0.4	6.2	-2.5
Construcción	4.1	3.0	1.1	0.1	0.4	-0.4
Comercio, restaurantes y hoteles	6.0	2.1	1.1	0.3	1.1	1.4
Transporte y comunicaciones	6.9	1.8	0.9	0.4	3.7	0.1
Servicios financieros y empresariales	5.9	4.3	0.6	0.5	2.0	-1.5
Servicios comunales, sociales y personales	3.3	1.5	1.5	0.3	1.2	-1.2
Colombia						
Total	3.2	2.3	0.4	0.4	2.5	-2.5
Agropecuario, silvícola y pesca	1.8	0.0	-1.8	0.0	2.5	1.1
Minería	3.8	0.9	0.2	0.7	9.3	-7.3
Industria manufacturera	1.9	1.5	0.8	0.1	3.0	-3.5
Electricidad, gas y agua	3.0	-0.4	-0.9	0.0	10.3	-6.1
Construcción	3.2	3.8	-0.9	0.0	1.3	-1.1
Comercio, restaurantes y hoteles	2.5	3.2	1.6	0.3	1.4	-4.0
Transporte y comunicaciones	4.4	2.4	1.7	4.1	3.4	-7.1
Servicios financieros y empresariales	3.4	4.4	1.3	0.3	1.1	-3.7
Servicios comunales, sociales y personales	4.9	0.4	-1.0	0.1	1.7	3.8

continúa…

	Valor agregado	Horas trabajadas	Calidad del empleo	Capital TIC[b/]	Capital no TIC[b/]	Productividad de los factores
México						
Total	1.8	1.2	0.5	0.4	1.2	-1.4
Agropecuario, silvícola y pesca	1.0	0.0	0.4	0.1	1.6	-1.0
Minería	0.4	-0.4	0.6	0.1	2.0	-1.9
Industria manufacturera	1.6	-0.1	0.4	0.2	1.1	0.0
Electricidad, gas y agua	2.9	0.3	0.1	0.5	1.0	1.1
Construcción	1.6	2.3	1.0	0.4	1.3	-3.3
Comercio, restaurantes y hoteles	1.6	3.5	1.1	0.8	0.9	-4.7
Transporte y comunicaciones	3.9	1.1	0.7	0.6	1.1	0.5
Servicios financieros y empresariales	2.9	1.2	0.0	0.4	1.8	-0.5
Servicios comunales, sociales y personales	0.5	1.1	0.1	0.4	0.5	-1.5

a/ Los datos de Argentina corresponden al período comprendido entre 1993 y 2008 y los de Brasil, al período comprendido entre 1996 y 2009.
b/ TIC: Tecnologías de la información y las comunicaciones.
FUENTE: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), sobre la base de estadísticas de KLEMS [en línea] http://www.worldklems.net/data.htm.

El aporte del trabajo al valor agregado en todos los países se basó fundamentalmente en las horas trabajadas y, en mucha menor proporción, en la calidad del trabajo. Se concentró en los sectores de comercio y servicios, incluidos los financieros y empresariales, así como en la construcción. Es decir, en gran medida en sectores no transables. El número de horas trabajadas aumentó muy poco en el sector manufacturero en todos los países, salvo en México, donde se redujo. La calidad del empleo mejoró en todos los sectores en cuatro países. Solo Colombia sufrió retrocesos en ese indicador en algunos ámbitos. En el sector primario, acorde con las tendencias normales del cambio estructural observadas en otros casos, en general se registró una absorción muy baja o negativa de la cantidad de trabajo, a lo que se suma una mejora de calidad del factor trabajo.

Para el período considerado, se confirma en general que con el ejercicio más desagregado sobre nueve sectores de los cinco países la productividad total de los factores ha sido negativa. La principal excepción corresponde a Argentina, en que cinco de los nueve sectores exhiben una PTF positiva, aunque para la economía en conjunto resulta negativa.

Por último, en cuatro de los cinco países analizados se observa que los sectores que registran el menor nivel de PTF fueron aquellos donde el capital tuvo una mayor contribución al crecimiento del valor agregado: el sector de la minería en Argentina y Brasil; el de electricidad, gas y agua en Chile, y el de transporte y comunicaciones en Colombia. Podría ser un indicio de que el menor crecimiento del valor agregado en los países de la región no solo se debiera a un bajo nivel de inversión, sino también a su asignación sectorial y a su gestión, dos temas sobre los que no existen suficientes estudios.

C. Conclusión y reflexiones finales

En este capítulo se ha examinado la evidencia empírica disponible respecto del crecimiento de América Latina y el Caribe durante el período 1990-2013. Para ello se ha utilizado el paradigma de la "contabilidad del crecimiento", en la tradición de autores como Solow (1956), Denison (1967), Jorgensen y Griliches (1967) y Maddison (1987). Con arreglo a la información disponible se han presentado cuatro ejercicios para explicar las "causas inmediatas" del crecimiento económico en la región. En el primer ejercicio se aplica la metodología tradicional de la contabilidad del crecimiento, empleando como insumos el valor acumulado de la inversión y las horas trabajadas. En el segundo ejercicio se introducen cambios para dar cuenta de los diversos tipos de bienes que componen el capital y la calidad de la fuerza de trabajo según la calificación educacional. En el tercer ejercicio se examina la evolución en el tiempo de los factores inmediatos del crecimiento, en tanto que en el cuarto se profundiza, para un menor número de países, en las dimensiones sectoriales de esos factores. Del análisis de los datos se deduce una serie de observaciones y de hechos estilizados que permiten entender mejor los desafíos para el crecimiento de largo plazo que enfrentan los países de la región:

– La productividad laboral en los países de América Latina es considerablemente más baja que en los países desarrollados y, salvo raras excepciones, las brechas se han incrementado.

– Uno de los principales motivos de esta disparidad es el grado de profundización del capital en los países desarrollados, que es muy superior y se traduce en razones capital/trabajo considerablemente más elevadas.

– Los países de la región exhiben un rezago creciente en el aumento de la razón capital/trabajo, lo que podría augurar pérdidas de competitividad frente a los países desarrollados debido a un menor crecimiento relativo de la productividad.

– En el contexto externo previsto —descrito en el capítulo I—, en que el impulso proveniente de la demanda mundial será menos intenso que durante el período comprendido entre 2003 y 2008, sostener el crecimiento sobre la base de la competitividad supone revertir estas tendencias, lo que representa un serio desafío.

– El crecimiento de la región durante los últimos 30 años ha sido bajo. Ello se debe en parte al reducido aporte de algunos factores, en particular de la calidad de la fuerza de trabajo y la productividad. Aunque los niveles de inversión en la región son inferiores a los de países que mantuvieron un elevado crecimiento durante un período prolongado, el incremento de los servicios de capital explica el 68% del crecimiento en promedio entre 1990 y 2013 en América Latina, en tanto que la contribución de los otros factores es muy moderada o negativa.

– Si bien el aporte del trabajo ha sido positivo, el aspecto que predomina es el aumento del número de horas trabajadas. Hasta ahora, la calidad del trabajo, medida por el grado de calificación de los empleados, ha incidido en menor medida.

– El citado predominio de la cantidad sobre la calidad pone de manifiesto uno de los grandes desafíos de la región: la urgencia de aumentar la calificación y el aporte productivo de la fuerza de trabajo, tanto a través de mejoras en el ámbito educacional en todos sus niveles como mediante la promoción del empleo en los segmentos de mayor productividad. Estos son algunos de los temas que se abordan en el siguiente capítulo.

– De los aportes del capital, el más importante ha sido el del capital no vinculado a las tecnologías de la información y las comunicaciones. No obstante, varios países han incrementado recientemente su inversión en capital destinado a TIC.

– En el corto y en el mediano plazo, la productividad total de los factores exhibe un carácter procíclico, aumentando durante los auges y disminuyendo en las fases de desaceleración. A su vez, las pérdidas de productividad asociadas a los episodios de bajo crecimiento afectan negativamente la trayectoria del crecimiento de largo plazo, tanto por los desincentivos para la inversión derivados de un uso reducido de la capacidad, como por la caída de PTF ocasionada por una menor utilización de los servicios de capital.

En el contexto de los desafíos de política que enfrenta la región, cabe señalar las siguientes orientaciones para las iniciativas que favorezcan un crecimiento sostenible:

– Las políticas macroeconómicas que maximicen en forma sostenible la utilización de las capacidades productivas son críticas para el crecimiento de largo plazo, la protección de la productividad del trabajo y los ingresos de las personas.

– En el marco de las políticas macroeconómicas es preciso enfatizar la promoción de la inversión. Como muestran los ejercicios realizados, sin un esfuerzo significativo en inversión no aumentarán la productividad ni el ingreso. No obstante, la prevalencia casi generalizada en la región de productividades totales

de factores negativas en un plazo de 23 años es síntoma de que la asignación y utilización de los recursos acumulados no ha sido tan eficiente como debiera. Si bien la acumulación de factores mediante la inversión y las mejoras de capital humano son condiciones necesarias para el crecimiento de largo plazo, también lo son las políticas de orden microeconómico que por la vía de estímulos apropiados y la acción pública contribuyan a superar los escollos estructurales que limitan la productividad e impiden la transformación productiva tal como la concibe la CEPAL (2012b).

– Las políticas macroeconómicas deben, además, orientarse a salvaguardar la competitividad de los sectores transables, a fin de elevar la productividad en los ámbitos en que la competencia y la innovación tienen más oportunidades de concretarse. Si bien hay servicios que ayudan al crecimiento de la productividad, como los de telecomunicaciones, es difícil incrementarla en otras áreas de servicios.

– Las políticas microeconómicas deben apuntar a mejorar la productividad del trabajo y la productividad total de los factores en sectores clave. Puede ser de múltiples formas, ya sea identificando barreras para la producción y la competencia, mejorando la capacitación laboral para elevar la productividad del trabajo por unidad de capital invertido, o apoyando la inversión en infraestructuras clave para el crecimiento.

– Es preciso tener presente que la productividad media de las economías de la región equivale a menos de una tercera parte de la de los países industrializados (véase el cuadro *América Latina y países desarrollados (países seleccionados): indicadores de la productividad laboral, 1995-2007*) y que hasta ahora el principal aporte del factor trabajo proviene del aumento del número de horas trabajadas, que también tiene límites. Por ello y ante la previsión de que el impulso

externo será menor durante los próximos años, para impulsar el crecimiento de la región será indispensable fortalecer la inversión, la productividad y la competitividad.

Nada de lo anterior sugiere que exista una receta para alcanzar altas tasas de crecimiento y mantenerlas. La experiencia de otras regiones indica que las combinaciones de política que han permitido a un reducido grupo de países avanzar rápidamente hacia niveles de ingreso superiores tienen mucho de "sudor y sacrifico" (altas tasas de inversión, que posponen el consumo presente). La evidencia disponible sobre América Latina y El Caribe parece confirmar esta hipótesis, además de que las brechas existentes en materia de productividad y de eficiencia en la utilización de los recursos también ofrecen oportunidades para impulsar el crecimiento.

VI. Aspectos de la sostenibilidad sociolaboral

Introducción

La sostenibilidad del crecimiento económico y del desarrollo depende sin duda de diversos factores de índole económica (de corto y largo plazo), tratados en los capítulos anteriores. Sin embargo, desde hace mucho tiempo se reconoce que esta sostenibilidad también está determinada por aspectos ambientales y sociales. Mientras que los primeros no se tratan en este documento[35], sí que se analizarán en este capítulo algunas cuestiones relacionadas con la sostenibilidad social del crecimiento, con énfasis en los aspectos laborales relevantes. Como se verá más adelante, además de que la sostenibilidad social es complementaria a la económica, ambas están vinculadas entre sí a través de variables clave, como la inversión y la productividad.

[35] Véase por ejemplo, el capítulo V de CEPAL (2014b).

Para lograr la sostenibilidad social se requiere que la población acepte mayoritariamente las pautas básicas de crecimiento económico existentes, tanto respecto de la producción como de la distribución. La evidencia histórica indica que ese apoyo no necesariamente se obtiene por el hecho de que se alcancen unas tasas de crecimiento económico elevadas. Por ejemplo, durante los años setenta varios países centroamericanos lograron altos niveles de crecimiento, pero desde la sociedad surgieron profundos cuestionamientos sobre las estructuras económicas, sociales y políticas vigentes y se reclamaron transformaciones profundas[36]. En el caso de China, paradigma de éxito en cuanto a crecimiento económico durante las últimas décadas, además de aspectos estrictamente económicos se mencionan como factores de riesgo para la sostenibilidad del crecimiento la aparición de conflictos sociales, generalmente relacionados con el reparto de los frutos del crecimiento y el aumento de la desigualdad (Xie y Zhou, 2014). En África, la falta de acceso a empleos adecuados, sobre todo para jóvenes con niveles de educación relativamente altos, se ha identificado como un factor clave para la inestabilidad social (Monga, 2013).

Magis y Shinn (2009) argumentan que la sostenibilidad social se fundamenta en cuatro principios: el bienestar humano, la igualdad, un gobierno democrático y una sociedad democrática. Estos principios son clave en el largo plazo, aunque no necesariamente representan condiciones necesarias en un futuro más próximo. En efecto, la historia muestra que algunas economías pueden crecer con elevadas tasas y por tiempos prolongados, aun sin gobiernos o sociedades democráticos, si existe un discurso hegemónico que podría sustituir, por lo menos, algunos de estos principios (por ejemplo, revolucionario, religioso o nacionalista). Sin embargo, desde una perspectiva de derechos y de participación no se justifica que la sostenibilidad se base en un

[36] Entre 1970 y 1977, los cinco países centroamericanos crecieron en conjunto un 5.7% de promedio anual (cálculo propio sobre la base de datos en dólares a precios constantes de 1980).

discurso de este tipo si no se toman en cuenta los cuatro principios, por lo menos como un objetivo de largo plazo.

En un análisis con una perspectiva más inmediata, la Organización Internacional del Trabajo (2011) sostiene que la crisis económica y financiera global avivó en muchos países la agitación social, como consecuencia del impacto que tuvo en los mercados laborales y en los estándares de vida de un gran número de personas, y dio lugar a una percepción de desigualdad en la distribución de los costos de la crisis y de inefectividad de los gobiernos para solucionar los problemas de manera eficiente y justa. La incertidumbre y las expectativas pesimistas resultantes habrían incidido negativamente en el consumo y la inversión, lo que afectó al crecimiento económico.

Uno de los aspectos destacados por Magis y Shinn (2009) es la desigualdad. Si bien tradicionalmente se ha enfatizado que ciertos niveles de desigualdad favorecen el crecimiento económico (por el sistema de incentivos que se establece y la capacidad de ahorro asociada a un determinado grado de desigualdad), recientemente se ha enfatizado que una mayor igualdad favorece períodos de expansión económica elevada más prolongados (Berg y Ostry, 2011). En este contexto, las medidas redistributivas se justifican no solo por motivos de justicia social, sino también porque —salvo en casos extremos— tienden a fortalecer el crecimiento económico (Ostry, Berg y Tsangarides, 2014). La CEPAL (2010b) ha sintetizado el horizonte de un círculo virtuoso entre la igualdad y el crecimiento económico con la orientación política de “igualar para crecer y crecer para igualar”.

La Organización de Desarrollo y Cooperación Económicos (OCDE) (2012) argumenta que la cohesión social —un concepto relacionado con la sostenibilidad social— se basa en tres componentes, a saber, la integración social, el capital social y la movilidad social, y que esta cohesión no solo sostiene las pautas del crecimiento económico, sino que incluso tiende a impulsar éste.

Martínez Franzoni y Sánchez-Ancochea (2012) plantean que la integración social requiere de un doble proceso, que pasa por el mercado laboral y por las políticas sociales[37]. En este capítulo se estudia el aporte reciente del primero de estos dos mecanismos a la sostenibilidad social, el cual se caracteriza como "sostenibilidad sociolaboral". Este enfoque no implica que se menosprecie el aporte de las políticas correspondientes —algunos aspectos relacionados se examinan en las secciones finales del capítulo—, sino que con este énfasis se reconoce la posición clave que ocupa el trabajo en este contexto[38].

El Banco Mundial sostiene que el desarrollo se fundamenta en tres pilares: mejora de los estándares de vida, productividad creciente y una fuerte cohesión social, que dependen en esencia de la generación de empleo. Específicamente la debilidad en la creación de puestos de trabajo tiende a producir insatisfacción y afecta la cohesión social (Banco Mundial, 2013). En efecto, la sostenibilidad social se basa en buena parte en la percepción subjetiva de la posición individual, su relación con el resto de la sociedad y las perspectivas futuras. La OIT ha propuesto en este contexto el concepto de seguridad económica y muestra que esta se encuentra altamente correlacionada con la felicidad (OIT, 2004). En la misma línea, Lora (2008) constata que una alta inseguridad en el empleo reduce marcadamente la satisfacción individual.

Wietzke (2014) analiza los canales de transmisión entre el acceso a un empleo de calidad y una mayor cohesión social. Destaca, entre otros aspectos, la importancia del lugar de trabajo para la interacción de personas con diferentes trasfondos socioeconómicos, que contribuye a reducir el riesgo de conflictos. Además, los empleos

[37] En CEPAL (2012c) se llama la atención en particular sobre los vínculos entre el empleo y la protección social, relacionando ambos con los desafíos que emergen de una estructura productiva heterogénea.

[38] "El trabajo no es solo el lugar en que pueden reducirse brechas de ingresos y de acceso a la seguridad social, sino también un espacio fundamental para el reconocimiento recíproco mediante la interacción social, la extensión de la sociabilidad hacia ámbitos no domésticos y el desarrollo de potencialidades en aras de la mayor autonomía de las personas" (CEPAL, 2014b, pág. 20).

de calidad desempeñan un papel importante, no solamente en lo que se refiere al bienestar objetivo, sino también al subjetivo.

Para que estas relaciones a nivel individual (micro) se transformen en efectos en el agregado (macro) se requieren instituciones eficientes. Resulta sobre todo importante en vista de las dinámicas de los mercados laborales, ya que la inestabilidad del empleo y la debilidad de la protección de los desempleados tiende a generar inseguridad, incluso para quienes tienen trabajo (Wietzke y MacLeod, 2013). En este contexto se pone énfasis en que no cualquier empleo genera la seguridad requerida, ya que los que son precarios, temporales o mal pagados perpetúan la percepción de exclusión e inseguridad (Wietzke, 2014). Por lo tanto, la sostenibilidad sociolaboral requiere una generación creciente de empleo de buena calidad[39]. A este respecto, tanto la literatura citada como evidencias empíricas en el ámbito regional (Weller y Roethlisberger, 2011) destacan la relevancia de la relación laboral formal como eje para avanzar en los diferentes aspectos de la calidad del empleo[40].

En la sección siguiente se revisa la evolución del empleo y de los ingresos laborales durante el decenio 2003-2012, mostrándose que la elevada intensidad laboral del crecimiento económico influyó notablemente en las dinámicas económicas y sociales recientes para la sostenibilidad social de ese crecimiento. En la segunda sección se analiza la evolución reciente de cuatro tipos de obstáculos para el acceso al empleo de buena calidad, así como los retos que se suman en el nuevo contexto macroeconómico. En la tercera sección se destaca el aporte del mercado laboral a un aspecto importante de la sostenibilidad sociolaboral: la igualdad. En la cuarta sección se examinan los instrumentos de política disponibles para encauzar más la evolución del empleo hacia

[39] Hay una variedad de definiciones de empleo de calidad (véase, por ejemplo, BID, 2003; Weller y Roethlisberger, 2011). A nivel global, el concepto de "trabajo decente", desarrollado por la OIT, juega un papel importante en la caracterización de este tipo de empleo. Para una revisión de los avances y dificultades de la medición del trabajo decente en América Latina y el Caribe, véase CEPAL/OIT (2013).

[40] La OIT (2013, pág. 66) resalta, con datos de la encuesta Latinobarómetro, que unos niveles más altos de formalidad del empleo se correlacionan positivamente con el apoyo a la democracia.

una productividad creciente y resultados distributivos sostenibles. En la sección final se presentan las principales conclusiones del capítulo.

A. Empleo y salarios

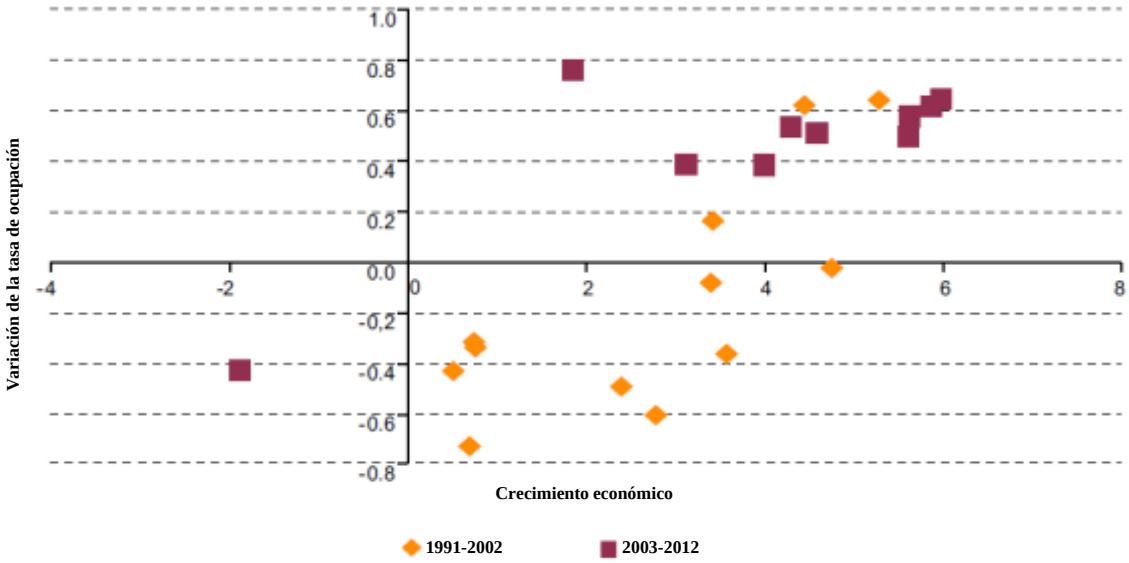
La evolución reciente del mercado laboral ha incidido positivamente en los indicadores de bienestar humano, uno de los principios de la sostenibilidad social destacado por Magis y Shinn (2009). En vista de la correlación positiva entre el crecimiento económico y la variación de la tasa de ocupación[41], parece claro que el marcado aumento de la tasa de ocupación urbana, del 52.0 al 56.5% entre 2002 y 2012 (CEPAL/OIT, 2013), se debe en gran parte a la aceleración del crecimiento económico durante ese período.

Sin embargo, el fuerte ritmo de generación de empleo en ese lapso de tiempo se explica, además, por un aumento de la intensidad laboral del crecimiento económico. Como se indica en el gráfico siguiente, han cambiado las elasticidades entre el crecimiento económico por un lado y la tasa de ocupación por el otro. Por ejemplo, mientras que entre 1991 y 2002 un crecimiento económico del 3% no alcanzó a elevar la tasa de ocupación urbana (que registró un leve retroceso de 0.1 puntos porcentuales), en el período siguiente (2003-2012) el mismo ritmo de crecimiento económico conllevó un incremento de la tasa de ocupación de 0.4 puntos porcentuales.

[41] Véase CEPAL (2012a, págs. 41-43).

AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE: CRECIMIENTO ECONÓMICO Y VARIACIÓN DE LA TASA DE OCUPACIÓN URBANA, 1991-2012

-En porcentajes y puntos porcentuales-



FUENTE: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), sobre la base de cifras oficiales de los países.

Como se verá más adelante, entre ambos períodos no se aceleró el incremento de la tasa de participación originado por la incorporación creciente de las mujeres al mercado laboral, de manera que el mayor impacto del crecimiento económico en el empleo durante el segundo período se tradujo directamente en una reducción de la tasa de desempleo. Mientras que en el período 1991-2002, con un crecimiento económico del 3% la tasa de desempleo regional aumentó casi 0.2 puntos porcentuales, en el período siguiente ante una expansión económica de la misma magnitud se registró una caída de esa tasa de casi 0.3 puntos porcentuales. Se quebró así la inercia respecto a la evolución de la tasa de desempleo en la región identificada por Ball, de Roux y Hofstetter (2011) para el período 1990-2007.

Si bien no se propone una causa única para explicar la mayor intensidad laboral del crecimiento en el segundo período, la evidencia sugiere que, entre mediados de los años ochenta y fines de los años noventa, las reformas económicas implementadas tendieron a reducir la capacidad generadora de empleo asociada al crecimiento económico, y que

la apreciación cambiaria —fenómeno habitual en ese período— tuvo un efecto similar (Weller, 2000)[42].

Durante la década de 2000, en algunos países se revirtieron reformas, mientras que en otros se atenuó su efecto en la intensidad laboral del crecimiento. Los factores mencionados afectaron, sobre todo, a algunas economías sudamericanas, donde en un período de profundas transformaciones para la desregulación de los mercados, la intensidad en empleo del crecimiento fue muy baja. Concretamente, en Argentina entre 1991 y 1996 un crecimiento económico del 3% estuvo asociado con una caída de la tasa de ocupación de casi 0.8 puntos porcentuales, mientras que en el período posterior un crecimiento económico similar conllevó un aumento de la tasa de ocupación de un cuarto de punto porcentual (véase el gráfico siguiente en la sección A y B)[43]. En Brasil, entre 1990 y 2002 un crecimiento económico del 3% estuvo asociado a un descenso de la tasa de ocupación de alrededor de 0.3 puntos porcentuales, mientras que posteriormente, si bien con una mayor dispersión, ante un crecimiento económico de la misma magnitud la tasa aumentó medio punto porcentual (véase el gráfico siguiente en la sección C y D)[44].

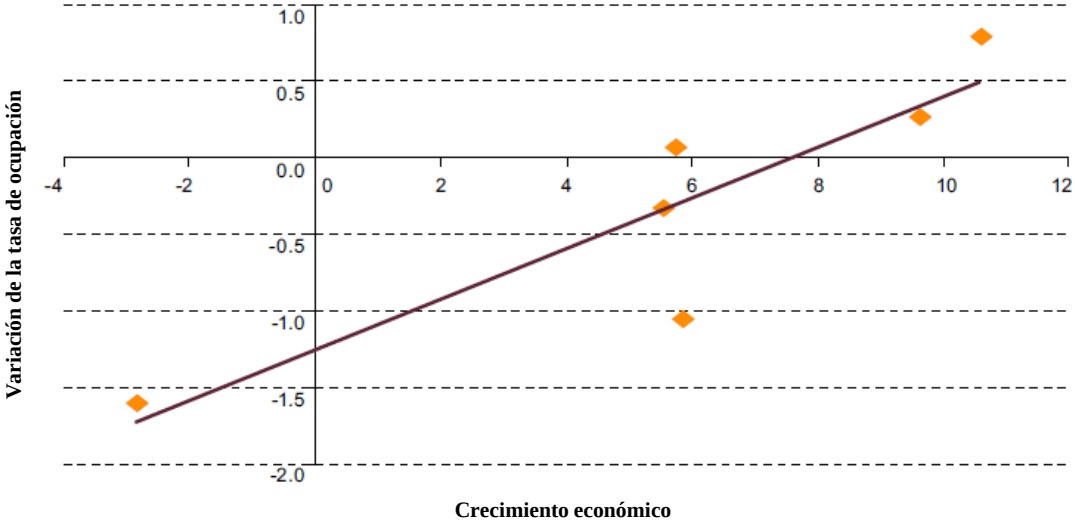
[42] En BID (2003) se detectaron algunos impactos negativos de varias de las reformas estructurales de la época en el empleo y las remuneraciones, pero se enfatizó que estos efectos fueron moderados y frecuentemente limitados para ciertos grupos de trabajadores.

[43] En Argentina, las reformas económicas ya se habían iniciado en los años ochenta, pero prosiguieron con fuerza a inicios de los años noventa. Así, entre 1990 y 1996 el índice de reformas estructurales calculado por Lora (2012) subió de 0.50 a 0.61, mientras que posteriormente el ritmo de introducción de nuevas reformas se atenuó marcadamente, alcanzando en 2009 —el último año del que hay datos disponibles— un valor de 0.65.

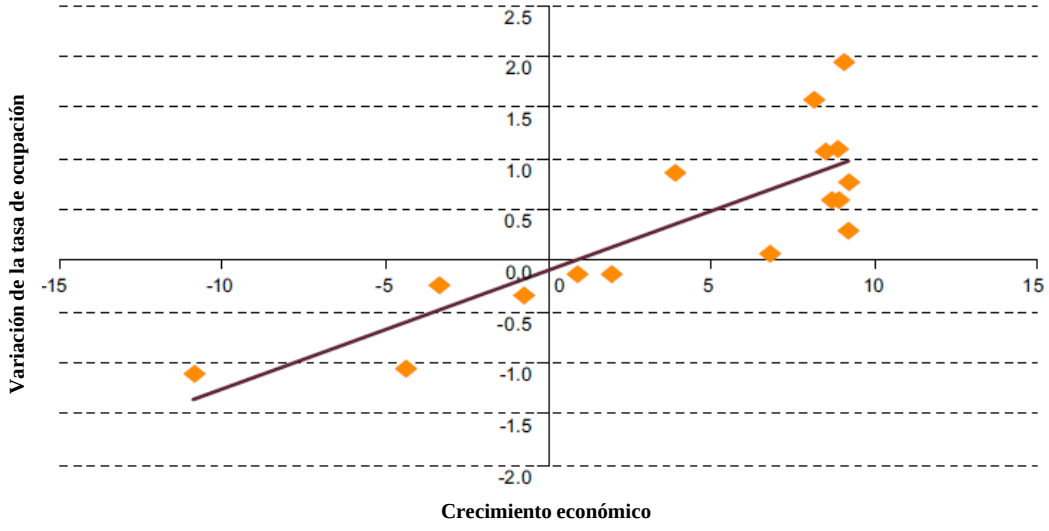
[44] En Brasil, entre 1990 y 2002 el índice de reformas estructurales de Lora (2012) aumentó de 0.43 a 0.61; posteriormente subió de manera más pausada, alcanzando 0.66 en 2009.

ARGENTINA Y BRASIL: CRECIMIENTO ECONÓMICO Y VARIACIÓN DE LA TASA DE OCUPACIÓN, 1991-2012
-En porcentajes y puntos porcentuales-

A. Argentina, 1991-1996

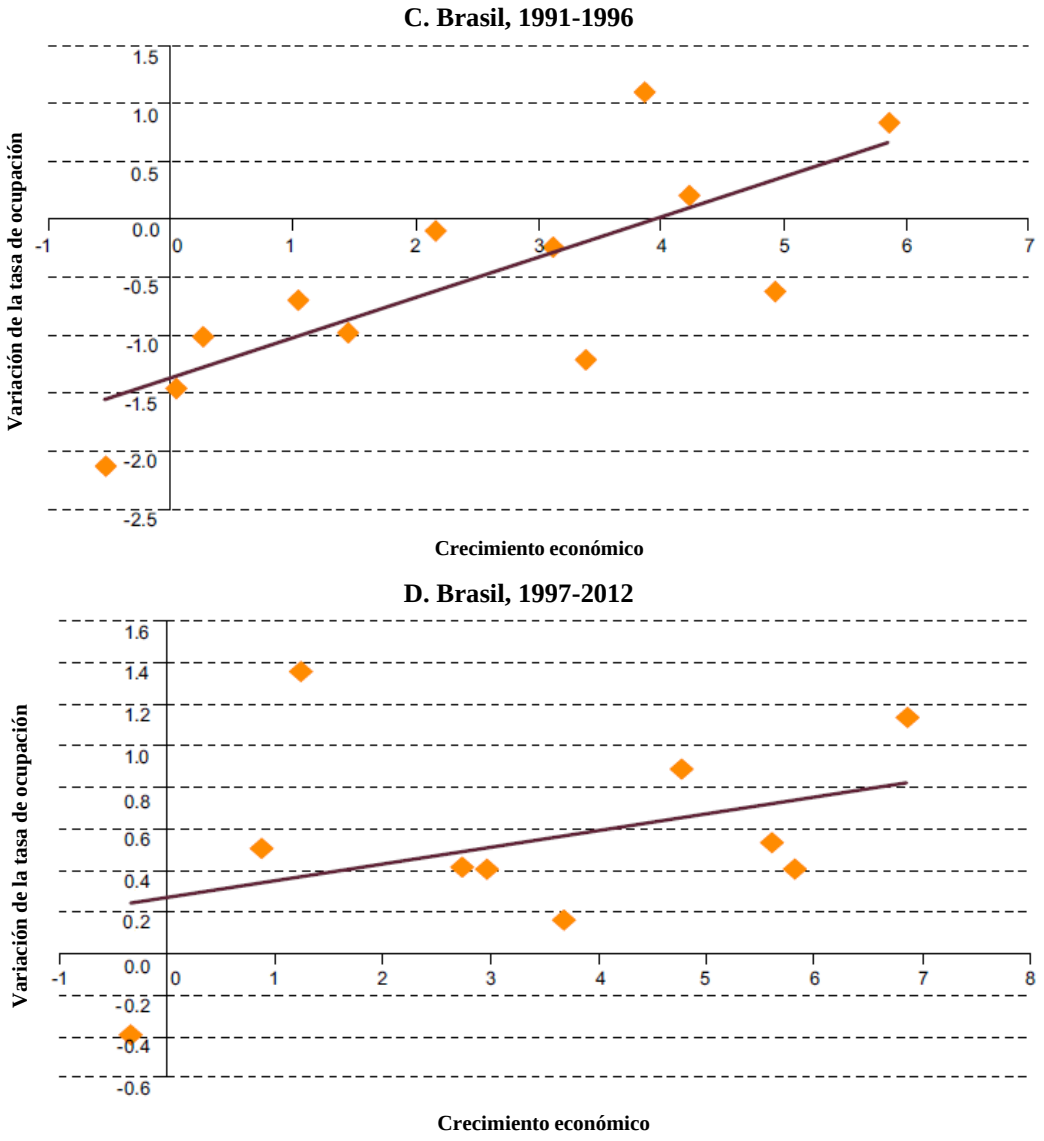


B. Argentina, 1997-2012



Continúa…

ARGENTINA Y BRASIL: CRECIMIENTO ECONÓMICO Y VARIACIÓN DE LA TASA DE OCUPACIÓN, 1991-2012
-En porcentajes y puntos porcentuales-



FUENTE: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), sobre la base de cifras oficiales de los países.

De esta manera, se puede plantear que en el decenio 2003-2012 el impacto negativo en el empleo de las reformas implementadas en los años noventa perdió fuerza y que, posiblemente, las empresas más productivas se convirtieron en mayores generadores de

empleo en un contexto expansivo. Este cambio en la intensidad laboral del crecimiento económico estaría relacionado, entre otros aspectos, con las características de la inversión extranjera directa que, en la primera fase, estaba centrada en adquisiciones —frecuentemente de empresas públicas— que incidieron en una reducción de personal, mientras que en la segunda fase predominó la creación de nuevas capacidades productivas (inversión nueva) (CEPAL, 2014a). Como resultado de estas transformaciones se pudo constatar que en el reciente período de crecimiento las empresas de mayor tamaño —que en general presentan niveles de productividad y competitividad superiores— aumentaron su participación en la estructura del empleo (Weller y Kaldewei, 2013, págs. 70 y 71).

Durante el período 2003-2012 también se incrementaron los ingresos laborales, si bien a tasas moderadas. Específicamente, los salarios formales crecieron anualmente un 1.3% en promedio en los países de los que había información disponible[45]. Al desagregar la evolución de estos ingresos se observa el impacto de las características estructurales de la generación de empleo.

Al respecto, la teoría indica que en fases de bajo crecimiento se amplía la brecha de ingresos entre los segmentos del mercado de trabajo que responden a las dinámicas de la demanda laboral (empleos asalariados, con numerosas excepciones en el caso de las microempresas) y aquellos que reflejan la presión desde la oferta (Fields, 2004). Esto se debe a que, ante las necesidades de subsistencia, muchas personas que en fases de bajo crecimiento no consiguen un empleo asalariado acorde a sus calificaciones tienen que autogenerarse empleo en actividades con bajas barreras de entrada. La expansión del empleo en estos sectores se traduce en una caída (al menos, relativa) de su remuneración media, con lo que se amplía la brecha de ingresos. En fases de fuerte expansión de la demanda laboral y generación de empleo asalariado en sectores de productividad media y alta ocurre lo contrario, ya que se reduce la presión de la oferta

[45] Cálculo propio sobre la base de información oficial de los países.

laboral sobre los sectores de baja productividad, lo que incide en aumentos relativos de los ingresos medios en estos sectores[46].

Esto es exactamente lo que sucedió en las décadas recientes, como se indica en el cuadro siguiente. En efecto, entre 1990 y 2002 se amplió la brecha de ingresos entre los asalariados (no profesionales ni técnicos) de pequeñas, medianas y grandes empresas y los trabajadores por cuenta propia (no profesionales ni técnicos), ya que los ingresos de los primeros se mantuvieron estables (con un moderado incremento durante los años noventa y una caída posterior), mientras que los ingresos medios de los segundos registraron una marcada pérdida en términos reales.

AMÉRICA LATINA: INGRESOS LABORALES MEDIOS DE LA POBLACIÓN URBANA OCUPADA, POR CATEGORÍA DE TRABAJADOR, 1990, 2002 Y 2012[a/]
-En líneas de pobreza per cápita y porcentajes-

	Total	Asalariados	Asalariados públicos	Asalariados privados	Asalariados no profesionales ni técnicos en establecimientos de más de cinco personas	Trabajadores por cuenta propia no profesionales ni técnicos
1990	4.4	3.8	4.8	3.5	3.2	3.9
2002	4.3	4.1	5.7	3.7	3.2	3.0
2012	5.0	4.7	6.9	4.3	3.9	4.0
Variación porcentual						
1990-2002	-2	8	19	6	0	-23
2002-2012	16	15	21	16	22	33

a/ Promedio simple de los países.

FUENTE: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), Panorama Social de América Latina, 2013 (LC/G.2580), Santiago de Chile, 2013. Publicación de las Naciones Unidas, Nº de venta: S.14.II.G.6.

[46] Los sectores de baja productividad se conceptualizan a partir de las características de las unidades productivas. Sin embargo, en vista de la ausencia de datos relevantes con la frecuencia requerida para un seguimiento continuo, la CEPAL mide la evolución de estos sectores a partir de características de la ocupación laboral como indicadores sustitutivos. Para estos fines, los sectores de baja productividad se miden por el conjunto de ocupados en microempresas (empleadores y asalariados), empleados domésticos, trabajadores por cuenta propia y familiares no remunerados (excluidos profesionales y técnicos). Por lo tanto, los sectores de baja productividad no representan ramas de actividad específicas; más bien, en todas las ramas hay en mayor o menor grado sectores de baja y alta o media productividad (véase el tercer apartado de la sección B de este capítulo).

En contraste, en el período siguiente el aumento fue generalizado y en términos relativos resultó mayor para los trabajadores por cuenta propia (no profesionales ni técnicos) que para las otras categorías. De esta manera, en el segundo período la generación de empleo de mayor productividad tuvo un efecto favorable más allá de la creación de nuevos puestos de trabajo.

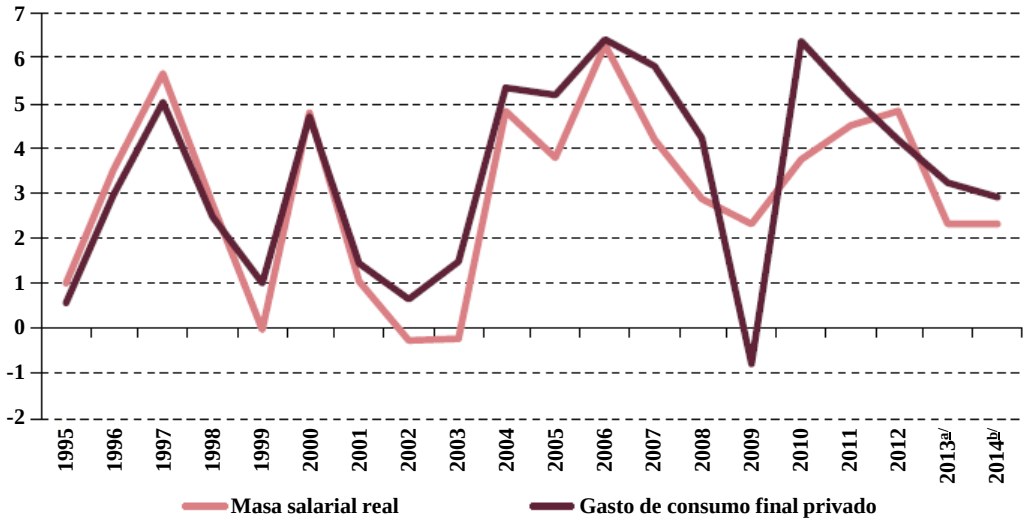
El incremento conjunto del empleo y los salarios incidió en una mayor expansión de la masa salarial (mejor dicho, de la masa de ingresos laborales), lo que fue determinante para el mayor dinamismo de la demanda de los hogares y sus repercusiones en la demanda interna y el crecimiento económico.

En efecto, como se indica en el gráfico siguiente, la variación de la masa salarial ha estado estrechamente vinculada con el crecimiento del gasto en consumo privado final, lo que muestra la gran importancia que el empleo y los ingresos laborales tienen para este componente del gasto y, por lo tanto, para la demanda interna[47].

[47] Los datos presentados en el gráfico representan una aproximación a la evolución de la masa de los ingresos laborales. Dado que no fue posible diferenciar los ingresos laborales salariales de los no salariales, se utilizó la información sobre la variación de los salarios medios reales del sector formal, la cual, como se indica en esta sección, puede diferir de la de otros ingresos laborales. Llama la atención el quiebre de la estrecha relación entre ambas variables en 2009. La concentración de la generación de empleo en categorías no asalariadas, con ingresos medios más bajos, habría inducido a que se sobreestimara con el procedimiento aplicado la evolución de la masa salarial. Sin embargo, también hay que tener en cuenta que el marcado descenso de la inflación en ese año incidió en un mayor aumento del salario real (en 2008 fue de un 0.4% y en 2009, de un 1.0%), lo que, de hecho, fortaleció los ingresos de los hogares. Puede haber sido una mayor cautela en el contexto de una gran incertidumbre la que llevó a contener el gasto de consumo de los hogares y, quizás, a reducir las deudas.

AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE: TASA DE VARIACIÓN ANUAL DE LA MASA SALARIAL REAL Y DEL CONSUMO DE LOS HOGARES, 1995-2013

-En porcentajes-



a/ Datos preliminares.
b/ Proyección.
FUENTE: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), sobre la base de cifras oficiales de los países.

Cabe resaltar que a partir de inicios de la década de 2000 el consumo privado creció algo más que la masa salarial, lo que posiblemente refleja la fuerte expansión del crédito de consumo en algunos países que incrementó la capacidad de gasto de muchos hogares. Por otra parte, durante los últimos años la expansión de la masa salarial —y, con ella, el consumo de los hogares— perdió dinamismo, lo que combinado con los modestos aportes de las inversiones y de las exportaciones netas incidió en un menor crecimiento económico.

La generación de empleo y los aumentos de los ingresos laborales contribuyeron considerablemente a la reducción de la pobreza. Ya antes, entre 1990 y 2002, a nivel regional se observó una disminución de las tasas de pobreza y de indigencia, aunque de menor magnitud y con pautas diferentes. Como se indica en el cuadro siguiente, entre 1990 y 2002, el descenso de la pobreza fue más acusado entre las personas desocupadas y las económicamente inactivas que entre las ocupadas (si bien, como es lógico suponer,

estas presentaron tasas más bajas). En especial los trabajadores por cuenta propia y los familiares no remunerados registraron mejoras muy modestas.

AMÉRICA LATINA: INCIDENCIA DE LA POBREZA URBANA SEGÚN LA SITUACIÓN DE INSERCIÓN LABORAL, 1990-2012[a/]

-En porcentajes-

	Total	Ocupados	Asalariados	Trabajadores por cuenta propia y familiares no remunerados	Desocupados	Inactivos
1990	36	31	32	37	58	41
2002	32	27	29	36	52	36
2012	18	14	18	25	34	22
Variación porcentual						
1990-2002	-8	-7	-10	-2	-11	-9
2002-2012	-33	-36	-39	-31	-28	-27

a/ Promedio simple de los países.

FUENTE: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), Panorama Social de América Latina, 2013 (LC/G.2580), Santiago de Chile, 2013. Publicación de las Naciones Unidas, Nº de venta: S.14.II.G.6.

En contraste, en el período reciente la dinámica fue la inversa, de modo que los mayores avances se registraron entre las personas ocupadas, sobre todo las asalariadas. Se desprende de esta variedad de pautas que durante los años noventa los ingresos no laborales (como los procedentes de remesas y programas sociales) tuvieron un impacto relativamente mayor en la reducción de la pobreza que posteriormente, cuando el incremento de los ingresos laborales (en virtud de la generación de nuevos empleos y el aumento de los ingresos medios) aceleraron la reducción de la pobreza[48].

La moderación de las tasas de crecimiento económico prevista para los próximos años afecta necesariamente la capacidad de generación de empleo, sobre todo, asalariado,

[48] Dado que el estatus de pobreza de las personas no se define a partir de los ingresos propios, sino de los del hogar per cápita, una reducción de la pobreza de las personas desocupadas e inactivas puede deberse a mayores ingresos de los miembros del hogar ocupados. Sin embargo, durante el primer período no se constataron grandes aumentos de los niveles de ocupación ni de los ingresos medios, por lo que este factor habría sido limitado. Así, a partir de los datos disponibles no se pueden identificar claramente las causas de que hayan sido moderadas las diferencias en la reducción de la pobreza entre ocupados y no ocupados, aunque es llamativo el contraste con el segundo período, que, a diferencia del primero, se caracterizó por un gran dinamismo en la generación del empleo.

aun manteniéndose la elasticidad empleo-crecimiento observada durante los últimos años. Además, es posible que la intensidad laboral del crecimiento económico descienda, como ya se observó en 2013 (CEPAL, 2013a) y también a inicios de 2014 (véase la parte I de este documento). Esta tendencia podría estar relacionada con los cambios en la dinámica del crecimiento y su impacto en la estructura de empleo, específicamente el debilitamiento de la capacidad de generación de empleo de calidad en actividades productoras de bienes y servicios para el mercado interno, que desempeñó un papel clave en los recientes progresos en inserción laboral (véase el tercer apartado de la sección B). Asimismo, para sostener incrementos continuos de los salarios reales y, de esta manera, mejoras en la calidad del empleo, se requiere aumentar la productividad laboral, lo que se erige como un reto crucial para el futuro próximo, tal como se discute más adelante.

E. Conclusiones

Sobre la base del debate internacional y de los aportes recientes de la CEPAL, en este capítulo se han analizado varios aspectos de la sostenibilidad social del crecimiento económico y del desarrollo. En estudios previos se ha destacado que esta sostenibilidad tiene dos componentes: el primero basado en la inserción en el mercado laboral y el segundo, en las políticas sociales. En este capítulo se ha examinado, sobre todo, la sostenibilidad social basada en el acceso a empleos de calidad, sin dejar de lado la relevancia de la política fiscal, en particular su papel redistributivo, ni de la política social, destacándose el estrecho vínculo de muchas de las iniciativas con el crecimiento económico de largo plazo.

En contraste con lo ocurrido en el período previo, a partir de 2003, la región se caracterizó por un crecimiento económico relativamente elevado e intensivo en mano de obra. En consecuencia, gracias a la expansión del empleo asalariado se registró un marcado aumento de la tasa de ocupación y un significativo descenso de la tasa de

desempleo. Al mismo tiempo los salarios medios reales se incrementaron gradualmente, de manera que, a pesar de un empeoramiento de la distribución funcional, se observó una expansión de la masa salarial relativamente elevada, lo que dinamizó el consumo de los hogares, que se convirtió progresivamente en el principal motor del crecimiento económico.

En este período se realizaron importantes avances para superar cuatro tipos de obstáculos respecto al acceso al empleo de buena calidad: los obstáculos para la inserción en el mercado laboral, para el acceso al empleo en general, para el acceso al empleo en sectores de alta o media productividad y para el acceso al empleo de buena calidad en estos sectores. A estos progresos contribuyeron, además de unas condiciones macroeconómicas favorables, varios cambios en la institucionalidad laboral. Al mismo tiempo, la mejora de los ingresos por trabajo influyó significativamente en la reducción de la desigualdad entre los hogares.

Sin embargo, persisten profundas brechas, tanto en lo que respecta a las oportunidades para superar los obstáculos para el acceso al empleo de buena calidad, como a la desigualdad en el mercado laboral y su impacto en la distribución. Además, el nuevo entorno global debilita los mecanismos de generación de empleo, como ya se ha observado a nivel regional en 2013 y en los primeros meses de 2014. Tampoco por el lado de la oferta laboral cabe esperar un fuerte aumento del empleo en el agregado, debido a que con el cambio demográfico se reduce el peso relativo de los grupos etarios de nuevos entrantes en el mercado laboral y al predominio de las tendencias de largo plazo en la participación laboral.

Esto no implica que la generación de empleo pierda relevancia. Por el contrario, crear puestos de trabajo en los sectores de alta y media productividad, con todos los derechos asociados a un empleo formal, sigue siendo fundamental para la sostenibilidad social. Sin embargo, a diferencia de lo sucedido en el período previo, en el agregado, esta

generación de empleo se expresaría menos en el aumento de la tasa de ocupación y más en el crecimiento de la productividad laboral. Una buena parte del aumento de la productividad laboral agregada obedecería a que por el lado de la oferta la expansión del empleo se nutriría menos del incremento de la fuerza laboral que de la recomposición del empleo, al registrarse un alza de la proporción de puestos de trabajo en los sectores de alta y media productividad y una reducción de la participación de los sectores de baja productividad.

Para fomentar este proceso se requieren incrementos significativos de la inversión como condición previa a la generación de empleo en esos sectores, lo que, a la vez, tendería a fomentar el aumento de la productividad, como se discute en el capítulo anterior. Asimismo, para reducir las brechas internas de productividad es indispensable promover el desarrollo productivo y la inversión de la pequeña y mediana empresa. En consecuencia, desde la perspectiva de la sostenibilidad social se requiere impulsar tanto la inversión como la productividad, ya que ambas desempeñan un papel complementario para la transformación de la estructura ocupacional que permitirá fortalecer la sostenibilidad social. El cambio de la estructura ocupacional debe ir acompañado de un desarrollo institucional que fomente el crecimiento de la productividad y asegure una distribución adecuada de sus frutos, de manera que los avances hacia una mayor igualdad refuercen la sostenibilidad social.

También es necesario fortalecer los instrumentos de apoyo a las actividades de baja productividad. Sin embargo, debido a que el potencial de muchas de estas actividades es limitado, habría que complementar esta política con programas sociales de apoyo a los ingresos de los hogares —como programas de transferencias condicionadas— vinculados a programas de fomento de la inserción laboral. La diversidad de la estructura productiva y de ocupaciones de los países implica que los diferentes instrumentos adquieren una importancia que varía según las características específicas de cada caso.

Finalmente, la sostenibilidad social requiere el desarrollo de políticas sociales que faciliten el disfrute de los derechos adquiridos. Muchas de estas políticas tendrán un impacto positivo en la sostenibilidad del crecimiento económico en el largo plazo.

V. La sostenibilidad del crecimiento económico y del desarrollo en el mediano plazo: conclusiones y retos de las políticas

A. Conclusiones

En su documento "Pactos para la igualdad: hacia un futuro sostenible", la CEPAL (2014b) plantea que la sostenibilidad del desarrollo con igualdad de América Latina y el Caribe enfrenta tres amenazas: la económica, la social y la ambiental.

El análisis que en esta segunda parte del "Estudio Económico de América Latina y el Caribe 2014" se ha realizado de los retos para la sostenibilidad económica y social sobre el trasfondo de los avances recientes se ha centrado en la sostenibilidad del crecimiento económico, considerando que ésta es una condición necesaria, si bien no suficiente, para un desarrollo sostenible.

Durante una gran parte de la década pasada, un entorno relativamente propicio —por el aumento de la demanda externa de productos básicos, que impulsó el crecimiento en volumen de las exportaciones y el alza de los precios internacionales; condiciones de liquidez internacional excepcionales; elevados flujos de inversión extranjera directa, y un incremento de las remesas (sobre todo hacia países de Centroamérica y el Caribe)— facilitó avances en muchos aspectos relacionados con la sostenibilidad económica y social. Este escenario favorable ha sido fundamental para el elevado crecimiento económico —al menos en comparación con el registrado históricamente por la región— que se observó a lo largo de casi toda la primera década del siglo XXI.

El relativo relajamiento de la restricción externa hizo posible que algunas de las economías de América Latina y el Caribe contaran con las divisas necesarias para

impulsar un crecimiento basado en la demanda interna, con un creciente peso del consumo, gracias a la dinámica generación de empleo y al esfuerzo que hicieron los países de la región para combatir la pobreza y el hambre, así como a ciertos avances respecto al cierre de las enormes brechas distributivas con que las sociedades latinoamericanas y caribeñas ingresaron en el nuevo siglo. Al mismo tiempo, muchos países redujeron vulnerabilidades relacionadas con la deuda externa y la deuda pública y acumularon reservas internaciones[49]. Además, se lograron significativos avances respecto al acceso al empleo de calidad. Sin embargo, con el cambio del contexto externo no pueden mantenerse con el mismo dinamismo las pautas del crecimiento económico sobre la base del consumo, como había ocurrido en los últimos tiempos.

En efecto, la región se enfrenta a un nuevo escenario internacional que, por diversas razones, será menos favorable para sostener tasas de crecimiento elevadas de lo que lo fueron los primeros años del siglo XXI, antes de la crisis financiera que golpeó la economía mundial a fines de la década pasada e inicios de la actual (con su epicentro inicialmente en los Estados Unidos de Norteamérica y después en la zona del euro). Aunque es probable que haya quedado atrás lo peor de esta crisis y que haya una menor probabilidad de eventos sistémicos, se produjeron cambios en la economía mundial que pueden tener efectos duraderos y que apuntan hacia un menor crecimiento en los próximos años.

Entre los países desarrollados solo la economía estadounidense muestra signos claros de recuperación. En la zona del euro el panorama es bastante heterogéneo, con algunos países que están comenzando a crecer, mientras que otros se encuentran todavía lejos de superar las dificultades derivadas de una crisis que puso en duda la supervivencia del euro. En esta zona se mantendrán por un tiempo prolongado tasas de desempleo muy elevadas y no se ha alejado todavía la probabilidad de un proceso deflacionario

[49] Este entorno favorable no suponía una ausencia de desafíos para la sostenibilidad económica, ni respecto al manejo macroeconómico ni a las dinámicas del crecimiento. Véase CEPAL (2011c).

que podría tener efectos muy adversos. Japón, en tanto, ha empezado a recuperarse de manera muy lenta, todavía con mucha variabilidad y sin claros gestos desde la política económica para apuntalar esta recuperación más allá del impulso inicial. China registra una desaceleración de su crecimiento y se esfuerza por cambiar su patrón de desarrollo, otorgando más importancia al consumo y menos a la inversión, mientras que persisten importantes riesgos de un "aterrizaje brusco" a causa de las debilidades de los sectores financiero e inmobiliario.

La disminución del ritmo de expansión del comercio mundial que traería aparejado el bajo crecimiento económico no solo afectaría los volúmenes comerciados, sino también los precios de los productos básicos. La desaceleración y reestructuración del crecimiento de la economía de China, además, abren la posibilidad de un cambio en la composición de la demanda, en favor de los bienes más ligados al consumo —como los alimentos— y en detrimento de los que se hallan más vinculados con la inversión —como los metales y los minerales—. De esta forma, la evolución esperada de los precios internacionales de los productos básicos podría ser bastante heterogénea.

A la vez, se espera que el aumento de las tasas de interés en el mercado financiero estadounidense y la creciente rentabilidad que se derive den lugar a flujos de capitales hacia activos de menor riesgo y lejos de activos denominados en monedas de economías emergentes, habitualmente asociadas a mayores niveles de riesgo.

Como consecuencia de este cambio de contexto, los países de la región deberán redefinir sus estrategias de desarrollo para adecuarlas a un menor dinamismo de volúmenes comerciados a escala mundial y a una moderación de los precios internacionales de los productos de exportación. Al mismo tiempo, las tasas de interés internacionales se irán normalizando paulatinamente tras los bajos niveles que se observan el presente, lo que en ciertos casos podría dificultar las condiciones de acceso a los mercados financieros internacionales.

En la segunda parte de esta edición del "Estudio Económico de América Latina y el Caribe" se han analizado alternativas para replantear los desafíos de la sostenibilidad del desarrollo frente a este cambio de contexto. Sin desconocer la relevancia de otros aspectos, aquí se abordaron preferentemente los de la sostenibilidad económica, tanto en lo que concierne a la política macroeconómica como a las perspectivas de crecimiento de largo plazo. Asimismo, se han examinado los avances y retos de la sostenibilidad social, con énfasis en los aspectos laborales, pero sin pasar por alto los desafíos y perspectivas relacionados con las políticas social y fiscal.

Las consecuencias del cambio del contexto externo no son iguales para todos los países de la región, por cuanto estos se diferencian estructuralmente y como resultado de las políticas aplicadas en la etapa de auge del último decenio. Estas condiciones dimensionan las vulnerabilidades y fortalezas que constituyen el marco de las políticas macroeconómicas a diseñar para enfrentar el nuevo escenario internacional. En términos más específicos, se pueden enumerar los siguientes elementos:

- La acumulación de los factores y las ganancias de productividad determinan el potencial de crecimiento de una economía y establecen el espacio para que las políticas macroeconómicas maximicen el grado de utilización de las capacidades productivas sin comprometer los equilibrios internos y externos.

- La concentración de las exportaciones en pocos productos y países compradores implica una elevada vulnerabilidad frente a una desaceleración de la demanda en los mercados correspondientes. En las circunstancias actuales, esto afecta, sobre todo, a los países más especializados en la explotación y exportación de ciertos bienes básicos.

- Las tendencias en el saldo de la cuenta corriente de la balanza de pagos y los niveles de endeudamiento externo y de las reservas monetarias internacionales

contribuyen a determinar el grado de riesgo de que la restricción externa pudiera obstaculizar un mayor crecimiento económico.

– Los resultados fiscales (deuda pública, resultado primario y global) contribuyen a conformar el espacio de la política fiscal para enfrentar fases de desaceleración del crecimiento. Para algunos países, una proporción significativa de los ingresos fiscales se basa en la recaudación proveniente de recursos naturales, de manera que el espacio fiscal se ve condicionado por la volatilidad de los precios internacionales de estos productos.

– El nivel de la inflación incide en el margen de maniobra de las autoridades para aplicar la política monetaria como instrumento contracíclico en un sentido expansivo. Además, las diferencias en la calidad de la cartera crediticia afectan la capacidad del sistema financiero para traducir las políticas expansivas en un impulso al crecimiento por medio de la expansión del crédito.

Por otra parte, habría que evaluar la duración del cambio de contexto, nuevamente de manera diferenciada entre los países, para ponderar los costos y el alcance de los instrumentos de las políticas contracíclicas disponibles. Específicamente, si se espera que los aspectos externos desfavorables que afectan a una economía dada sean de carácter transitorio, se puede considerar la utilización de medidas expansivas, según el espacio disponible para tales fines. Con ello se evitarían ajustes innecesarios que podrían repercutir negativamente en el crecimiento, tanto en el corto como en el largo plazo. Sin embargo, si los elementos adversos se presentan en un escenario de más largo plazo, las políticas expansivas pueden generar costos y tener solo un impacto positivo provisional, sin enfrentar los problemas de fondo.

Además de un manejo adecuado de las políticas macroeconómicas —diferenciado según las vulnerabilidades y fortalezas específicas de cada país— y de la evaluación de los desafíos y futuros para enfrentar los retos del contexto externo actual, la región

requiere políticas de mediano y largo plazo para la sostenibilidad económica del crecimiento y el desarrollo. Como se muestra en el documento a través de un análisis basado en una metodología mejorada de contabilidad del crecimiento, la modesta expansión del Producto Interno Bruto (PIB) regional entre 1990 y 2012 se basó en el aumento de los factores capital y trabajo, más que en ganancias de productividad. En concreto, el aumento del capital explica aproximadamente dos tercios del crecimiento económico y, en general, el aporte de las tecnologías de la información y las comunicaciones es limitado, aunque creciente. En el mismo período, la inversión se concentró en sectores productores de bienes no transables. Cabe recordar que, aun con la contribución preponderante de la inversión al crecimiento, los niveles de formación de capital en la región continúan siendo bajos en comparación con los de otros países que lograron un crecimiento económico elevado y sostenido.

Como reflejo de la dinámica demográfica, desde la perspectiva del mercado de trabajo el factor que más influyó en el crecimiento económico fue el aumento de la cantidad de trabajadores. Los cambios en la composición de la fuerza laboral, sobre todo por el progreso de los niveles de educación, contribuyeron menos a la expansión económica, lo que resalta el desafío de aprovechar mejor el potencial que las mejoras continuas en educación —tanto cuantitativas como cualitativas— tienen para el futuro crecimiento.

Aplicando la metodología mejorada, se observa que el aporte del residuo del ejercicio de contabilidad, denominado productividad total de los factores (PTF) e interpretado frecuentemente como indicador de la eficiencia en la utilización de dichos factores, fue bajo e incluso llegó a ser negativo durante varios subperíodos. Únicamente entre 2004 y 2008 esta contribución fue positiva. El resultado refleja, en parte, la prociclicidad de la PTF, sobre todo en regiones como América Latina y el Caribe. En períodos de prolongado auge ocurre lo opuesto, circunstancia que subraya la importancia de que se

adopten políticas macroeconómicas enfocadas no solo en la estabilidad nominal, sino también en la estabilidad real[50].

De todas maneras, el hecho de que en términos contables el crecimiento económico solo se explique —con la excepción del período comprendido entre 2004 y 2008— por el aumento de la cantidad y calidad de los factores de producción indica que la región, además de la necesidad de fortalecer la inversión y de incorporar una fuerza laboral cada vez más calificada, enfrenta el reto de utilizar de manera más provechosa estos recursos, tanto por medio de un cambio estructural como de mejoras en los diferentes sectores y mercados. Esta transformación, a fin de cuentas, es indispensable para incrementar la productividad laboral regional y cerrar las grandes brechas persistentes al respecto, tanto en comparación con otros países y regiones como dentro de cada país[51].

La evolución del crecimiento económico y de la productividad han incidido significativamente en los indicadores laborales y, a partir de 2003, la sostenibilidad sociolaboral del desarrollo se vio beneficiada por la evolución económica e institucional. Entre ese año y 2012, la región mantuvo un crecimiento económico relativamente elevado e intensivo en mano de obra y registró un marcado aumento de la tasa de ocupación y un descenso significativo de la tasa de desempleo. Los indicadores de calidad del empleo mejoraron en el contexto de una generación dinámica de puestos de trabajo en sectores de media y alta productividad y políticas de formalización empresarial y laboral. Los salarios medios reales se incrementaron gradualmente de manera que, a pesar de un empeoramiento de la distribución funcional, la masa salarial se expandió a tasas relativamente elevadas. Estos factores dinamizaron

[50] Esta prociclicidad se explica por la caída del grado de utilización de los factores productivos en períodos de crisis o bajo crecimiento, ya que se siguen contabilizando las mismas existencias, servicios de capital y fuerza laboral ocupada aunque se reduzca la utilización de la capacidad instalada y haya una reorientación del empleo hacia actividades informales y de baja productividad.

[51] De todas maneras, no existe una disyuntiva entre un incremento de la inversión y el crecimiento de la productividad total de los factores, dado que, como se ha mostrado en este documento, un mayor aporte de la inversión se relaciona con incrementos de esa productividad.

el consumo de los hogares, que se ha convertido en el principal motor del crecimiento económico.

En este período se realizaron importantes avances para superar cuatro tipos de obstáculos respecto al acceso al empleo de buena calidad: los obstáculos para la inserción en el mercado laboral, para el acceso al empleo en general, para el acceso al empleo en sectores de alta o media productividad y para el acceso al empleo de calidad en estos sectores. Al mismo tiempo, la mejora de los ingresos por trabajo influyó significativamente en la reducción de la desigualdad entre los hogares.

Sin embargo, persisten profundas brechas, tanto en lo que respecta a las oportunidades para superar los obstáculos que dificultan el acceso al empleo de buena calidad, como a la desigualdad en el mercado laboral, con el consiguiente impacto en la distribución. Además, el nuevo entorno global debilita los mecanismos de generación de empleo, como ya se observó a nivel regional en 2013 y en los primeros meses de 2014.Tampoco por el lado de la oferta laboral cabe esperar un gran aumento del empleo en el agregado, debido a que con el cambio demográfico se reduce el peso relativo de los grupos etarios de los nuevos entrantes en el mercado laboral y al predominio de las tendencias de largo plazo en la participación laboral, marcadas principalmente por un incremento gradual de la inserción de las mujeres en el mercado laboral.

Esto no implica que la generación de empleo pierda relevancia. Por el contrario, crear puestos de trabajo en los sectores de alta y media productividad, con todos los derechos asociados a un empleo formal, sigue siendo fundamental para la sostenibilidad social. Sin embargo, a diferencia de lo sucedido en el período previo, en el agregado esta generación de empleo se reflejaría menos en el aumento de la tasa de ocupación que en el crecimiento de la productividad laboral. El motivo es que, debido al menor dinamismo de la oferta laboral por causas demográficas, la generación de nuevos puestos de trabajo en los sectores de alta y media productividad conllevaría una

reducción de la participación de los sectores de baja productividad. Esta recomposición del empleo incidiría en un aumento de la productividad laboral agregada.

Para fomentar este proceso se requieren incrementos significativos de la inversión como condición previa a la generación de empleo en los sectores de elevada productividad, lo que, a su vez, tendería a estimular el aumento de ésta. Asimismo, para reducir las brechas internas de productividad es indispensable promover el desarrollo productivo y la inversión de la pequeña y mediana empresa, sobre todo en los países de menor PIB per cápita, donde la reducida magnitud de los sectores con productividad alta o media limita su potencial de generación de empleo en el corto y mediano plazo. Por lo tanto, desde la perspectiva de la sostenibilidad social se requiere impulsar tanto la inversión como la productividad, ya que desempeñan un papel complementario para la transformación de la estructura ocupacional que permitirá fortalecer la sostenibilidad social. Adicionalmente, los países de la región deben intensificar sus esfuerzos para mejorar la cobertura y calidad de los sistemas de educación y capacitación. En resumen, es necesario un cambio estructural con igualdad fortalecido con políticas sociales que apuntalen la sostenibilidad social, con un impacto de más largo plazo también en la sostenibilidad económica.

B. Retos de las políticas para la sostenibilidad del crecimiento

Los cambios en el escenario externo que probablemente vayan ocurriendo en los próximos años requerirán de modificaciones en las propuestas de política económica para que los países de la región puedan convivir con esta nueva realidad sin renunciar a la posibilidad de seguir creciendo. Los retos políticos que emergen de este diagnóstico son amplios.

Como se analizó en el capítulo II, en este contexto las prioridades de la política macroeconómica dependen de las fortalezas y vulnerabilidades de cada país. Aspectos como la ampliación de los espacios para la política macroeconómica a lo largo del ciclo,

el fortalecimiento de las finanzas públicas, el desarrollo de mecanismos de amortiguación de perturbaciones externas y el fortalecimiento de los sistemas financieros, con diferentes ponderaciones según las prioridades, deben formar parte de la agenda macroeconómica de la región. Con ello se ampliarían las opciones para incrementar la tasa de crecimiento potencial del PIB, indispensable tanto para una expansión económica significativa y sostenida como para la ampliación del espacio de maniobra para políticas macroeconómicas orientadas al manejo del ciclo.

El objetivo de transitar por un sendero de crecimiento sostenido a tasas elevadas obliga a incrementar la inversión, que en general es muy baja en la región. Pero invertir más exige, por un lado, que haya proyectos cuya rentabilidad particular o social pueda atraer capitales privados o públicos y, por otro, disponer de los recursos que requerirá su financiamiento. Cobran especial relevancia en este contexto las iniciativas orientadas a incrementar la competitividad al margen de lo que ocurra con el tipo de cambio, especialmente por medio de mejoras de productividad. Debe mencionarse, en primer término, la necesidad de acrecentar la inversión pública, actualmente en niveles muy bajos debido a las políticas implementadas en las últimas décadas del siglo XX. Esto permitirá disminuir el déficit de infraestructura —que, si bien presenta diferencias entre países, es generalizado en la región— y, de este modo, favorecer un aumento de competitividad de las economías, abriendo un mayor espacio para la inversión privada. Al mismo tiempo, la inversión privada debe tener una función central en la generación de procesos que hagan posible un aumento de la productividad a través de la absorción del progreso técnico y la incorporación de conocimiento, no a expensas de la calidad y la cantidad de empleo.

Este desafío está también vinculado con la evolución observada en la oferta laboral. La desaceleración del crecimiento de la fuerza de trabajo (causada por los cambios demográficos, contrarrestados solo parcialmente por la creciente incorporación de mujeres al mercado laboral) implica que el aporte del factor trabajo al crecimiento

económico tiene que estar, cada vez más, ligado a mayores niveles de calificación. Estos podrán alcanzarse con mejoras continuas de calidad y cobertura de la educación y con sistemas nacionales de formación profesional y capacitación que permitan responder a los requerimientos de las economías en transformación.

Estos planteamientos ponen de relieve la importancia de las iniciativas que puedan contribuir a mejorar la asignación de recursos, definiendo incentivos para la promoción de actividades o sectores que, como se señala en CEPAL (2014b), tengan trayectorias más dinámicas y sostenibles, tanto desde una perspectiva macroeconómica como social y ambiental. Estrechamente relacionadas con ese tipo de requerimientos están las políticas orientadas a superar las grandes brechas de productividad internas (que, de esta manera, contribuyen a incrementar la productividad media) (CEPAL, 2012b). En vista de que la inserción laboral en sectores de alta y media productividad incide de manera considerable en la calidad del empleo y su distribución, las mejoras que se logren en ese terreno influirán significativamente en la sostenibilidad social. Esto implica que tanto las políticas de fomento de la inversión como las que se encaminan a fomentar la productividad, si bien tienen como función primordial fortalecer la sostenibilidad económica del desarrollo, también resultan fundamentales para su sostenibilidad social. Al mismo tiempo, muchas políticas sociales cuyo objetivo esencial es mejorar el bienestar de la población, en particular de los segmentos más vulnerables, son sumamente importantes para ampliar el potencial del crecimiento económico.

El fortalecimiento de la actividad inversionista requiere, a su vez, que se desarrolle un sistema financiero capaz de fomentar el ahorro y canalizarlo hacia el financiamiento de la inversión en volúmenes y plazos adecuados. Esto exige modificar una situación, común en la región, que se caracteriza por elevados márgenes de intermediación y falta de profundidad, en que se financia más el consumo que los emprendimientos productivos. Por el contrario, es muy escaso el financiamiento de largo plazo en moneda

nacional y el financiamiento desde el exterior se circunscribe a las grandes empresas, con lo que muchos proyectos potencialmente rentables de empresas pequeñas y medianas no pueden llevarse a cabo. La revitalización de la banca de desarrollo —otra víctima de las estrategias implementadas en los años ochenta y noventa— permitiría recuperar un instrumento esencial para el logro de un financiamiento inclusivo y orientado a apoyar la inversión y el crecimiento.

Por otra parte, la coordinación de políticas a nivel regional y la promoción del comercio intrarregional y de la integración, en un sentido más amplio, brindan un espacio para amplificar los efectos positivos de las estrategias que se implementen y contrarrestar el escenario de bajo crecimiento del PIB y del comercio mundial que probablemente se avecine. Además, el comercio intrarregional se caracteriza por un mayor contenido de innovación y conocimiento, por lo que tendría un mayor impacto sobre el tejido productivo, y se caracteriza por una participación más significativa de las pequeñas y medianas empresas, de manera que permitiría crear más empleo y redundaría en una mayor equidad. A estos avances contribuiría el desarrollo de cadenas intrarregionales de valor que permitieran ampliar la diversificación productiva y competitiva y que facilitaran un mayor desarrollo tecnológico (CEPAL, 2014d). Las ventajas de la integración podrían potenciarse si esta estuviera acompañada de una estrategia de apoyo financiero, lo que implica que las instituciones financieras regionales, como el Banco Interamericano de Desarrollo (BID), el Banco de Desarrollo de América Latina (CAF) y el Fondo Latinoamericano de Reservas (FLAR), tienen un importante papel que cumplir como proveedoras de liquidez para financiar estos esfuerzos (Levy-Yeyati, Castro y Cohan, 2012).

En suma, el hecho de que el escenario externo vaya a otorgar menos facilidades que en el pasado reciente obligará a emplear mayores esfuerzos y habilidades en materia de política económica para que América Latina y el Caribe pueda sostener una tasa de crecimiento que permita generar empleo en la cantidad y con la calidad que exigen la

sostenibilidad económica y social de un proceso de desarrollo inclusivo. Como se ha planteado en CEPAL (2014b), para asumir la visión de largo plazo que se requiere en el diseño y la implementación de muchas de las políticas aquí resumidas se precisan pactos sociales inspirados en un consenso básico sobre el horizonte que debe orientarlas y sobre los instrumentos más adecuados. Relevantes en el contexto de este documento son, sobre todo, los pactos para una estructura tributaria y de gasto público con vocación de igualdad, para la gobernanza de los recursos naturales, para la inversión, para la política industrial, para el financiamiento inclusivo y para la equidad en el mundo del trabajo. Como ya se ha destacado, en la región existe una gran diversidad de estructuras y políticas, lo que subraya la importancia de que los pactos se basen en procesos de diálogo en los países y que tomen en cuenta las distintas especificidades nacionales, coyunturas y perspectivas históricas.

Fuente de información:
http://www.cepal.org/publicaciones/xml/2/53392/EstudioEconomico2014DocInf.pdf

Paradojas y riesgos del crecimiento económico en América Latina (CEPAL)

El 8 de agosto de 2014, la Comisión Económica para América Latina y el Caribe publicó el artículo “Paradojas y riesgos del crecimiento económico en América Latina”. elaborado por Luis Miguel Galindo, Jose Luis Samaniego, José Eduardo Alatorre, Jimy Ferrer, Orlando Reyes A continuación se incluye la Introducción, EL Capítulo II. las Conclusiones y los Comentarios Generales.

Introducción

Los países de América Latina y el Caribe (ALC) muestran, durante la última década, un mayor dinamismo económico, reflejado en una mayor tasa de crecimiento del Producto Interno Bruto (PIB) per cápita. Asociado a este mayor dinamismo se observa también un aumento del empleo, del consumo y la inversión, una reducción de la

pobreza y una mejora en la distribución del ingreso. Sin embargo, este mayor dinamismo económico y sus consecuentes logros sociales, presenta también riesgos y contiene paradojas importantes que sugieren que resulta difícil de sostener el actual estilo de desarrollo en el largo plazo y que sugiere incluso que sus bases de sustentación son aún frágiles; más aún, persiste el riesgo de que el actual estilo de crecimiento esté erosionando sus propias bases de sustentación.

De este modo, el objetivo de este trabajo es presentar algunos de estas paradojas y riesgos en una perspectiva de largo plazo, privilegiando los aspectos ambientales. La evidencia sugiere, desde luego, que estos riesgos son sólo posibles opciones, algunos con baja probabilidad de ocurrencia, pero que, no obstante ello, deben ser tomados en consideración. En particular, la región requiere disponer de una estrategia de administración de riesgos apropiada y resolver varias paradojas en el futuro inmediato que le permitan transitar a un desarrollo sostenible que incluye la atención simultánea de los aspectos económicos, sociales y ambientales. De lo contrario, están en riesgos las ganancias económicas y sociales recientes y la perspectiva de un deterioro ambiental importante. El capítulo contiene tres apartados. El primer es, obviamente, la introducción; el segundo incluye una descripción de estos riesgos y el conjunto de la evidencia empírica. Finalmente el tercer apartado presenta las conclusiones y algunos comentarios de política pública.

II. Conclusiones y comentarios generales

El rápido crecimiento económico reciente de ALC, basado, parcialmente, en el auge exportador de recursos naturales renovables y no renovables, enfrenta varias riesgos y paradojas. Estos riesgos y paradojas son de diversa índole y no existe certeza de que acontezcan, pero sugieren debilidades importantes del patrón de desarrollo actual, incluso, algunas de estos riesgos y debilidades pueden estar erosionando las propias

bases de sustentación del modelo actual. Por tanto, es necesario construir una estrategia que permita administrar mejor los riesgos actuales en donde destacan:

1. La trayectoria del PIB per cápita en ALC, durante los últimos 60 años, se puede descomponer en un componente cíclico en torno de un componente tendencial que varía por distintos períodos y que recibe diversos choques macroeconómicos. En este sentido, el auge del crecimiento económico reciente es altamente probable que no se mantenga continuamente y que, por el contrario, muestre diversas fases, incluyendo diversos choques macroeconómicos.

2. Un elevado ritmo de crecimiento económico en el largo plazo en ALC requiere disponer de una matriz energética diversificada, eficiente, con costos competitivos y donde las energías renovables tengan un papel relevante. La demanda de energía muestra una fuerte sensibilidad de respuesta al ingreso, aunque con diferencias por países. De este modo, la construcción de esta matriz energética es un reto y un riesgo importante para la región y se convertirá en forma creciente en una ventaja competitiva estratégica o en una restricción estructural, en particular en algunas regiones o sectores específicos.

3. El rápido crecimiento económico de la región tiene consecuencias ambientales con impactos negativos importantes y difíciles de revertir que no se solucionaran exclusivamente a través del crecimiento económico. De este modo, existe el riesgo de pérdidas irreversibles ambientales en la región o la generación de importantes externalidades negativas como la contaminación atmosférica. En particular, la evidencia disponible sobre cambio climático sugiere que alcanzar la meta de transitar de 7 a 2 toneladas de emisiones de CO2 per cápita al 2050 para estabilizar el clima implica modificaciones importantes en los actuales estilos y patrones de vida atendiendo a la presencia de una alta correlación positiva entre ingreso per cápita, consumo de energía per cápita y emisiones de CO2 per cápita.

De este modo, mantener el estilo actual implica modificaciones climáticas significativas con consecuencias substanciales sobre las actividades económicas, el bienestar de la población y los ecosistemas (IPCC, 2007b; Stern, 2007; CEPAL, 2010a).

4. El auge económico reciente basado en el auge exportador de recursos naturales renovables y no renovables presenta varios riesgos. Esto es, persisten los riesgos de choques adversos de precios de las materias primas, de la cantidad exportada o de las condiciones que implica la explotación y apropiación de la renta de recursos naturales renovables y no renovables. Cualquier de estos choques tendrá consecuencias importantes sobre el ritmo de crecimiento económico regional, pero también sobre otras variables tales como la capacidad fiscal de varios países de la región donde sus recursos fiscales están asociados, de manera importante, a las rentas generadas por los recursos naturales.

5. El crecimiento económico tiene efectos positivos para reducir la pobreza en la región; asimismo, se ha observado una mejora en la distribución del ingreso. Sin embargo, persisten riesgos importantes. Una parte significativa de la población continúa en una situación vulnerable, esto es, aproximadamente 50% de la población en ALC tiene ingresos no mayores a 1.8 de la línea de pobreza y que se caracteriza por una población con bajo nivel de capacitación, con hogares con ingresos más concentrados en una sola fuente y con una mayor dependencia infantil. La evidencia sugiere además la presencia de efectos asimétricos del crecimiento económico sobre los cambios en la severidad e intensidad de la pobreza; esto es, las caídas del producto tienen efectos negativos mayores que los impactos positivos del crecimiento económico sobre la intensidad y severidad de la pobreza. En este sentido, cualquier shock negativo puede traducirse en impactos importantes sobre una amplia proporción de la población que puede incluso caer en las conocidas trampas de pobreza. Los sistemas actuales de protección social

en la región tienen como base fundamental su asociación al trabajo formal aunque existen esfuerzos recientes por apoyar la construcción de sistemas de protección social más universales. Esto sistemas basados en el trabajo formal muestra varios problemas de largo plazo que incluye la falta de protección de una parte importante de la población empleada, tiene problemas de sostenibilidad financiera y genera fricciones adicionales en los mercados laborales. Ello sugiere la importancia de buscar instrumentar redes de protección social más amplias cuasi-universales que permitan una mejor administración de riesgos.

6. El crecimiento económico y una parte importante de la población, en especial de algunas regiones de ALC como en Centro América, es muy vulnerable a los desastres naturales. Los impactos específicos regionales de los desastres naturales ocasionaran en las próximas décadas importantes efectos económicos, sociales y ambientales, algunos incluso de difícil cuantificación. Los efectos específicos de estos desastres naturales para algunas regiones de ALC representan un riesgo para el crecimiento armónico de la región.

7. El auge económico reciente se ha traducido también en un aumento del consumo. Este aumento tiene, desde luego, consecuencias positivas importantes sobre el bienestar de la población, pero también ocasiona efectos negativos tales como externalidades negativas ambientales, contaminación atmosférica, generación de residuos, la conformación de patrones de uso del automóvil privado que son insostenibles en el largo plazo e incluso la construcción de infraestructura y problemas de sostenibilidad fiscal atendiendo a la presencia de subsidios energéticos indiscriminados.

8. El rápido crecimiento económico de la región requiere de disponer de una fuerza de trabajo calificada que favorezca el surgimiento de un conjunto de actividades económicas con alto valor agregado y garantice un aumento de la productividad

sostenido. La carencia de una fuerza de trabajo con alto nivel de calificación puede imponer entonces condiciones y limitaciones al auge económico en el largo plazo.

ALC enfrenta entonces diversos riesgos con un alto potencial de incidencia sobre el estilo y ritmo de crecimiento actual. Enfrentar estos riesgos requiere diseñar una administración de riesgos apropiada que implica transitar a un desarrollo sostenible que incluye la atención simultánea a los aspectos económicos, sociales y ambientales considerando las siguientes políticas públicas:

- Diseñar una estrategia de administración de riesgos económicos, sociales y ambientales.

- Construir una matriz energética moderna, eficiente a costos competitivos, con un componente renovable importante que permita cumplir las metas de emisiones en cambio climático.

- Definir una estrategia para el aprovechamiento sostenible de los recursos naturales renovables y no renovables lo que incluye el destino de sus rentas.

- Definir una estrategia ante los riesgos ambientales y climáticos incluyendo procesos de adaptación al cambio climático para las actividades económicas, la población y los ecosistemas.

- Construir una red de protección social universal mínima incluyendo salud, pensiones y educación. Este sistema es indispensable que sea fiscalmente sostenible.

- Construir una estrategia de administración de riesgos ante desastres naturales.

- Instrumentar una estrategia para modificar los patrones de consumo que resultan insostenibles en el largo plazo; por ejemplo, la instrumentación de una política fiscal que permita imponer impuestos o racionalizar subsidios a: 1. Los recursos naturales renovables y no renovables, 2. A las externalidades negativas, 3. Para inducir modificaciones en los patrones de consumo.

- Construir un sistema de educación universal en sus niveles inferiores, de calidad y garantizar e impulsar un sistema de educación universitaria y de posgrado de calidad.

Fuente de información:
http://www.cepal.org/publicaciones/xml/4/53514/Paradojasyriesgosdelcrecimiento.pdf

La lucha contra la corrupción se intensifica a escala global (WSJ)

El 14 de agosto de 2014, el periódico The Wall Street Journal (WSJ) publicó el artículo "La lucha contra la corrupción se intensifica a escala global", el cual se presenta a continuación.

Los esfuerzos por combatir el soborno usualmente han sido más enérgicos en Estados Unidos de Norteamérica que en otras partes del mundo. En ese país, intentos redoblados por hacer cumplir una ley de 1977 produjo en los últimos años más procesos legales y miles de millones de dólares en multas.

Pero la brecha entre Estados Unidos de Norteamérica y el resto del mundo podría empezar a cerrarse.

Al ver el dinero que los reguladores estadounidenses han recaudado de compañías procesadas por presuntos sobornos, los gobiernos del Reino Unido, China, Brasil y

Canadá han promulgado sus propias leyes anticorrupción en los últimos años y abierto investigaciones.

"Aún no hay muchos ejemplos de cumplimiento de leyes, pero definitivamente eso es lo que sigue, y es lo que debe preocuparles a las instituciones financieras", dijo la semana pasada la socia de Mayer Brown en Washington, durante una sesión de la firma de abogados sobre novedades en la aplicación de leyes anticorrupción alrededor del mundo.

Muchos países usaron como base para sus normas la Ley de Prácticas Corruptas Internacionales promulgada en Estados Unidos de Norteamérica hace 37 años, que prohíbe ofrecer dinero o regalos a autoridades o empleados extranjeros para obtener a cambio una ventaja empresarial.

Un punto que afecta de manera particular a las empresas que aspiran a fusiones transfronterizas es que la ley permite que se abran acciones legales en contra de compañías que pagan sobornos en cualquier parte del mundo si tienen negocios en el país donde se promulgó la ley.

La regla, incorporada en las leyes del Reino Unido y Canadá, requiere que las empresas con planes de fusión realicen sus diligencias debidas en forma exhaustiva, dijo el líder de la práctica de anticorrupción y la Ley de Prácticas Corruptas Internacionales de Mayer Brown.

Luego de que en 1999 Canadá promulgó su Ley de Corrupción de Autoridades Extranjeras, hubo confusión sobre quién encabezaría las investigaciones y los procesos legales, dijo el socio de la firma de abogados McCarthy Tetrault LLP de Toronto.

Pero enmiendas a la ley aprobadas el año pasado le dieron a la Policía Montada de Canadá autoridad exclusiva para investigar y abrir procesos legales.

Hasta el momento, los reguladores canadienses han conseguido dos sentencias de culpabilidad contra compañías bajo la ley de corrupción internacional, y una pena de tres años de prisión en mayo para un hombre que jugó un papel clave en un caso de soborno, dijo el socio de McCarthy Tetrault.

"Canadá al fin se puso al día", dijo, añadiendo que hay varias investigaciones en curso.

Un vocero de la policía canadiense no pudo ser contactado para que comentara sobre el tema.

La Ley de Sobornos del Reino Unido entró en efecto en 2011, y pronto entrarían en marcha varios procesos importantes, dijo el Director Gerente de la oficina británica de Transparencia Internacional, una organización global de lucha contra la corrupción.

El socio de McCarthy Tetrault citó investigaciones de la Oficina de Fraudes Serios del Reino Unido contra GlaxoSmithKline como ejemplos de los esfuerzos redoblados de esa agencia.

GlaxoSmithKline es investigada por posibles violaciones penales a sus prácticas comerciales. La farmacéutica dijo que estaba cooperando con las investigaciones.

Y aunque China ha sido agresiva en el inicio de acciones judiciales contra la corrupción, El socio de McCarthy Tetrault dijo que desconfía de si esas acciones son producto de intereses políticos o de un deseo de imponer la transparencia en los negocios, especialmente desde que China en realidad no ha tomado medidas enérgicas contra empresas nacionales que hacen negocios a nivel internacional.

Fuente de información:
http://online.wsj.com/news/articles/SB10001424052702304644204580090094293393912?tesla=y&tesla=y&mg=reno64-wsj&url=http://online.wsj.com/article/SB10001424052702304644204580090094293393912.html

Los 10 mercados inmobiliarios más codiciados del mundo (Forbes México)

El 29 de julio de 2014, la edición online de la revista de negocios Forbes México indicó que desde Hong Kong hasta Río de Janeiro, vivir en una ciudad cosmopolita y sofisticada tiene su precio, pero hay cientos, miles, dispuestos a pelear cada metro cuadrado.

Ya sea que quieras una villa para descansar los fines de semana o un departamento para vivir en una de las urbes más cosmopolitas, dinámicas y sofisticadas del mundo, el valor de una propiedad inmobiliaria está determinado, en mayor medida, por su ubicación.

Éste es un conteo que tiene como base el aumento de precios promedio a tasa anual, no el precio por metro cuadrado.

He aquí los 10 mercados de bienes raíces más codiciados:

1. Hong Kong

A juzgar por la creciente demanda y el valor de la vivienda al alza, Hong Kong es el mejor lugar del planeta en estos momentos. Los precios de la vivienda subieron la friolera de 23.6% el año pasado. Una casa de tres recámaras y 170 metros cuadrados en el vecindario de Parkview de la ciudad te costará 4.7 millones de dólares.

2. Dubai

Los precios de la vivienda en Dubai crecieron 19% en 2012, establece Knight Frank. Un departamento de tres recámaras, 180 metros cuadrados en las Princess Towers en Dubai cuesta más de 843 mil dólares.

3. Brasil

Pão de Açucar (Pan de Azúcar), en Río de Janeiro. El valor de las viviendas brasileñas aumentó 13.7%, al menos en el lado de la oferta, indican cifras de Knight Frank. No se trata de datos de ventas finales para este lugar en particular. Por supuesto, si quieres bienes raíces de primera, en Ipanema te costarán unos 2.2 millones de dólares (mdd).

4. Turquía

Estambul tiene un codiciado horizonte. Los precios de las viviendas en Turquía aumentaron 10.5%. Podrías vivir en un nuevo desarrollo con cerca de 140 metros cuadrados de espacio habitable por sólo 183 mil dólares.

5. Moscú

Los precios inmobiliarios de Moscú se elevaron 10.2% en 2012. Un loft de 170 metros cuadrados de dos recámaras en Moscú se puede conseguir por 3.5 millones de dólares.

6. Austria

Los precios de la vivienda aumentaron 10.1% en Austria, por lo que es el mercado inmobiliario más caliente en Europa. Los amantes del esquí pueden comprar alrededor de 170 metros cuadrados de espacio en las montañas por unos 653 mil dólares.

7. Taiwán

Lo bienes inmobiliarios de Taiwán subieron 9.7%. Una minimansión de cuatro recámaras y 240 metros cuadrados en el campo puede costar más de 17 millones de dólares.

8. China

Ciudades como Shanghai han ayudado a impulsar el valor de los bienes raíces chinos hasta un promedio de 9.3% en 2012. Si quieres alrededor de 170 metros cuadrados en el exclusivo distrito de Xiantindi tendrás que pagar 1.25 millones de dólares.

9. India

Los precios de la vivienda en India se elevaron 8.5% en 2012. Una propiedad de tres recámaras y 130 metros cuadrados en el barrio de Mumbai Adheri Este puede alcanzar los 423 mil dólares.

10. Colombia

Toda Colombia registró un incremento de 8.3% en el precio de la vivienda el año pasado. Un departamento de 100 metros cuadrados en Bocagrande, Cartagena, te costará alrededor de 368 mil dólares.

Fuente de información:
http://www.forbes.com.mx/sites/los-10-mercados-inmobiliarios-mas-codiciados-del-mundo/

VII. ASALARIADOS COTIZANTES Y EMPLEO, SALARIOS, NEGOCIACIONES

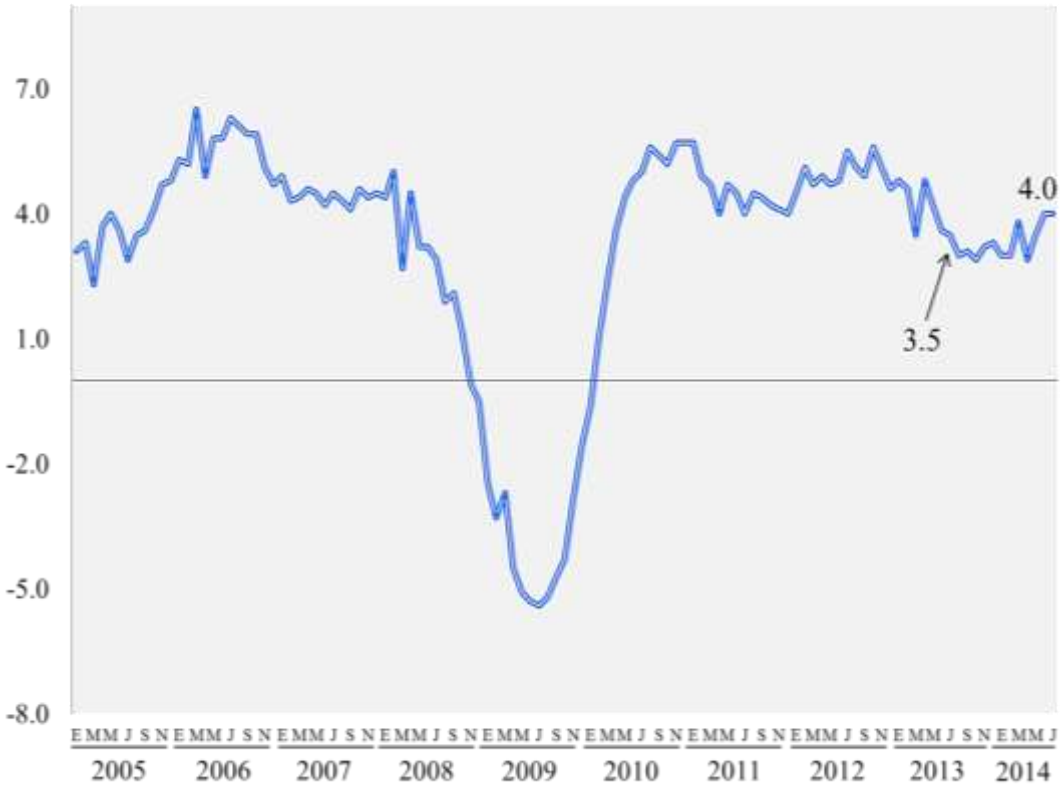
EMPLEO

Asalariados cotizantes[1]

El total de trabajadores asalariados que en julio de 2014 cotizaron al Instituto Mexicano del Seguro Social (IMSS) ascendió a 17 millones 83 mil 736, cantidad que representa el nivel máximo histórico de este indicador, y que superó a la registrada un año antes en 4.0%, es decir, en 657 mil 440 cotizantes. Si se compara julio de 2014 con respecto a diciembre de 2013, se aprecia un incremento acumulado de 3.6%, lo que significa 599 mil 260 trabajadores más.

[1] El término de cotizantes de carácter asalariado del IMSS se refiere a las siguientes modalidades de aseguramiento: 10: esquema ordinario urbano; 17: esquema de reversión de cuotas por subrogación de servicios y 13: asalariados del campo. No incluye a los trabajadores del IMSS.

ASALARIADOS COTIZANTES
Enero de 2005 – julio de 2014[p/]
-Variación respecto al mismo mes del año anterior-



[p/] Cifras preliminares.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos, con información del Instituto Mexicano del Seguro Social.

Asalariados cotizantes por sector de actividad económica

Al comparar los niveles ocupacionales de julio de 2014 con los de un año antes, los sectores que sobresalen por la magnitud de sus incrementos absolutos fueron las industrias de transformación, y los servicios para empresas y personas, con la incorporación de 191 mil 12 y 123 mil 510 asalariados respectivamente; les siguieron en importancia el aumento del comercio y de la construcción, con 116 mil 153 y 113 mil 343 trabajadores más cada sector; en tanto el transporte y comunicaciones, y los servicios sociales presentaron crecimientos de 44 mil 546 y 42 mil 561 trabajadores cada uno. Los sectores con retrocesos en la población cotizante fueron las industrias extractivas, y la industria eléctrica y suministro de agua potable, con 2 mil 521 y 2 mil 290 puestos de trabajo cancelados en cada caso.

En los siete meses transcurridos de 2014, la industria de la transformación fue el sector con los mayores crecimientos en la población cotizante, con 238 mil 764 asalariados más. Le siguieron en importancia los servicios para empresas y personas (158 mil 532) y la construcción (130 mil 56). En ese lapso, el sector agropecuario, las industrias extractivas, y la industria eléctrica y suministro de agua registraron pérdidas en el número de cotizantes, de 23 mil 55, 1 mil 722 y 219 trabajadores cada uno.

Estos aspectos se pueden apreciar en el cuadro de la siguiente página.

ASALARIADOS COTIZANTES POR SECTOR DE ACTIVIDAD ECONÓMICA

Julio de 2014 p/

Sector de actividad económica	Variación			
	Interanual		Respecto a diciembre de 2013	
	Absoluta	Relativa %	Absoluta	Relativa %
T o t a l	**657 440**	**4.0**	**599 260**	**3.6**
Industrias de transformación	191 012	4.2	238 764	5.3
Servicios para empresas y personas	123 510	3.0	158 532	3.9
Comercio	116 153	3.3	45 581	1.3
Construcción	113 343	7.5	130 056	8.7
Transporte y comunicaciones	44 546	4.9	44 161	4.8
Servicios sociales	42 561	3.8	7 162	0.6
Agricultura y ganadería	31 126	7.2	-23 055	-4.72
Industria eléctrica y suministro de agua potable	-2 290	-1.5	-219	-0.1
Industrias extractivas	-2 521	-1.8	-1 722	-1.2

p/ Cifras preliminares.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Mexicano del Seguro Social.

Asalariados cotizantes por tamaño de establecimiento

En el período interanual de julio de 2013 a julio de 2014, los establecimientos que contribuyeron en mayor medida a la generación de empleos fueron las grandes empresas, es decir, aquellas de más de 300 trabajadores, al aportar 374 mil 604 nuevos puestos laborales (57.0%), esto representó un crecimiento en su población de 5.6%. Les siguieron en importancia las empresas de 101 a 300 cotizantes, con 127 mil 274 trabajadores más, y las de 11 a 50 ocupados, que aumentaron su población en 83 mil 887 asalariados. En tanto, los micronegocios, de hasta 10 trabajadores, registraron el menor crecimiento, de 0.7%, lo que significó la incorporación de 15 mil 742 cotizantes.

En julio de 2014, estaban inscritos en el IMSS un total de 848 mil 446 establecimientos que registraron a sus trabajadores en ese Instituto. En su evolución reciente, de julio de 2013 a igual mes de 2014, se observó un incremento en el número de establecimientos, aunque no fue generalizado; los que mostraron el mayor crecimiento absoluto fueron los pequeños (de 11 a 50 trabajadores), con 4 mil 6 establecimientos más. Por el contrario, los micronegocios, de 1 a 10 trabajadores, registraron el cierre de 1 mil 385 establecimientos.

ASALARIADOS COTIZANTES POR TAMAÑO DE ESTABLECIMIENTO
Julio de 2014 p/

Tamaño de establecimiento (Según número de cotizantes)	Variación interanual			
	Cotizantes		Establecimientos	
	Absoluta	Relativa %	Absoluta	Relativa %
T o t a l	**657 440**	**4.0**	**4 658**	**0.6**
De 1 a 10	15 742	0.7	-1 385	-0.2
De 11 a 50	83 887	2.9	4 006	3.0
De 51 a 100	55 933	3.4	864	3.7
De 101 a 300	127 274	4.1	780	4.3
De 301 y más	374 604	5.6	393	4.8

p/ Cifras preliminares.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Mexicano del Seguro Social.

Asalariados cotizantes por entidad federativa

En el lapso interanual de referencia, la creación de puestos de trabajo se presentó en 31 de las 32 entidades federativas del país. Las entidades que mostraron los incrementos absolutos más significativos fueron el Distrito Federal (124 mil 266 cotizantes más), Nuevo León (59 mil 457), Baja California (52 mil 657), Guanajuato (52 mil 462), Jalisco (51 mil 582) y Chihuahua (36 mil 422). Únicamente Colima acusó descensos en el número de cotizantes con 139 trabajadores menos.

De igual forma, en los siete meses transcurridos de 2014, en 29 entidades federativas creció el número de cotizantes; destacaron en ese proceso el Distrito Federal (115 mil 356 trabajadores adicionales), Nuevo León (67 mil 640), Baja California (61 mil 933), Jalisco (53 mil 96) y Guanajuato (52 mil 792). Los estados con disminuciones en la población cotizante fueron Sinaloa, Sonora y Veracruz, con 34 mil 227, 1 mil 428 y 170 trabajadores menos cada una.

Estos aspectos se pueden apreciar en el cuadro de la siguiente página.

ASALARIADOS COTIZANTES POR ENTIDAD FEDERATIVA
Julio de 2014 p/

Entidad federativa	Variación interanual		Variación respecto a dic. anterior	
	Absoluta	Relativa %	Absoluta	Relativa %
T o t a l	**657 440**	**4.0**	**599 260**	**3.6**
Distrito Federal	124 266	4.2	115 356	3.9
Nuevo León	59 457	4.4	67 640	5.0
Baja California	52 657	7.3	61 933	8.7
Guanajuato	52 462	6.9	52 792	6.9
Jalisco	51 582	4.1	53 096	4.2
Chihuahua	36 422	4.9	41 843	5.7
Coahuila	30 635	4.6	38 794	5.9
Estado de México	28 083	2.0	40 833	3.0
Quintana Roo	25 251	8.2	19 318	6.2
Querétaro	19 917	4.5	21 214	4.8
Sinaloa	19 914	4.6	-34 227	-7.1
Tamaulipas	18 103	3.1	16 975	2.9
Puebla	14 293	2.9	16 651	3.3
Aguascalientes	14 204	6.4	6 050	2.6
San Luis Potosí	13 489	4.2	9 486	2.9
Michoacán	13 088	3.8	11 094	3.2
Hidalgo	11 365	5.8	9 003	4.5
Tabasco	9 335	4.8	3 941	2.0
Durango	8 023	3.7	10 227	4.8
Guerrero	7 513	5.1	5 488	3.7
Yucatán	6 716	2.5	4 840	1.8
Baja California Sur	6 492	4.7	5 149	3.7
Zacatecas	6 143	4.2	5 846	4.0
Nayarit	5 973	5.3	5 864	5.2
Veracruz	5 377	0.9	-170	0.0
Oaxaca	4 948	3.2	2 018	1.3
Chiapas	3 742	2.1	4 448	2.5
Morelos	2 667	1.4	750	0.4
Tlaxcala	2 568	3.2	3 054	3.8
Sonora	2 104	0.4	-1 428	-0.3
Campeche	790	0.5	150	0.1
Colima	-139	-0.1	1 232	1.0

p/ Cifras preliminares

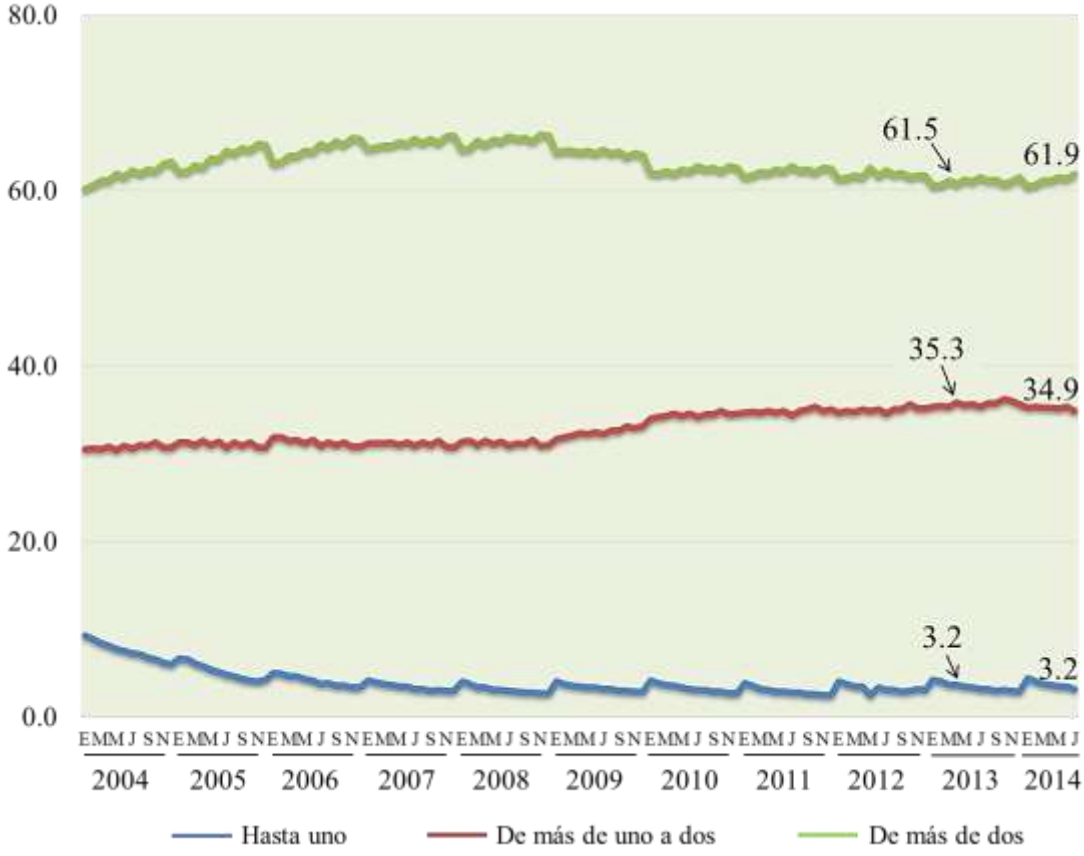
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Mexicano del Seguro Social.

Asalariados cotizantes de un salario mínimo

La información del IMSS permite observar la evolución de los trabajadores que cotizan con un salario mínimo a ese Instituto. Así, en julio de 2014, ese grupo de trabajadores se integró por 544 mil 923 cotizantes, cifra mayor a la de un año antes en 20 mil 60 asalariados (3.8%); no obstante este incremento en el número de cotizantes, su proporción con respecto al total se mantuvo en 3.2 por ciento.

La población que presentó los incrementos absolutos más significativos es la que cotiza con ingresos de más de dos veces el salario mínimo, al aumentar su número en 484 mil 887 cotizantes; su participación se ubicó en 61.9%, es decir, cuatro décimas de punto porcentual más que en el año anterior. Asimismo, los cotizantes con percepciones de más de una y hasta dos veces el salario mínimo aumentaron su población en 152 mil 493 trabajadores; sin embargo, su proporción disminuyó al pasar de 35.3 a 34.9 por ciento.

ASALARIADOS COTIZANTES POR ESTRATO DE INGRESO
Enero de 2004 – julio de 2014 p/
- Proporción respecto al total -



p/ Cifras preliminares.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos, con información del Instituto Mexicano del Seguro Social.

Industria Manufacturera, Maquiladora y de Servicios de Exportación (IMMEX)[2]

El pasado 14 de agosto, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) informó los resultados, al mes de mayo de 2014, de los Establecimientos con Programa de la Industria Manufacturera, Maquiladora y de Servicios de Exportación (IMMEX), los cuales muestran las características y evolución de los establecimientos manufactureros y no manufactureros (número de establecimientos en activo, personal ocupado, horas trabajadas, remuneraciones e ingresos, entre otras variables) adscritos a este programa.

Establecimientos Manufactureros

"Los Establecimientos adscritos al Programa IMMEX a nivel nacional fueron 6 mil 216 en mayo pasado, lo que significó una caída de 1.9% a tasa anual.

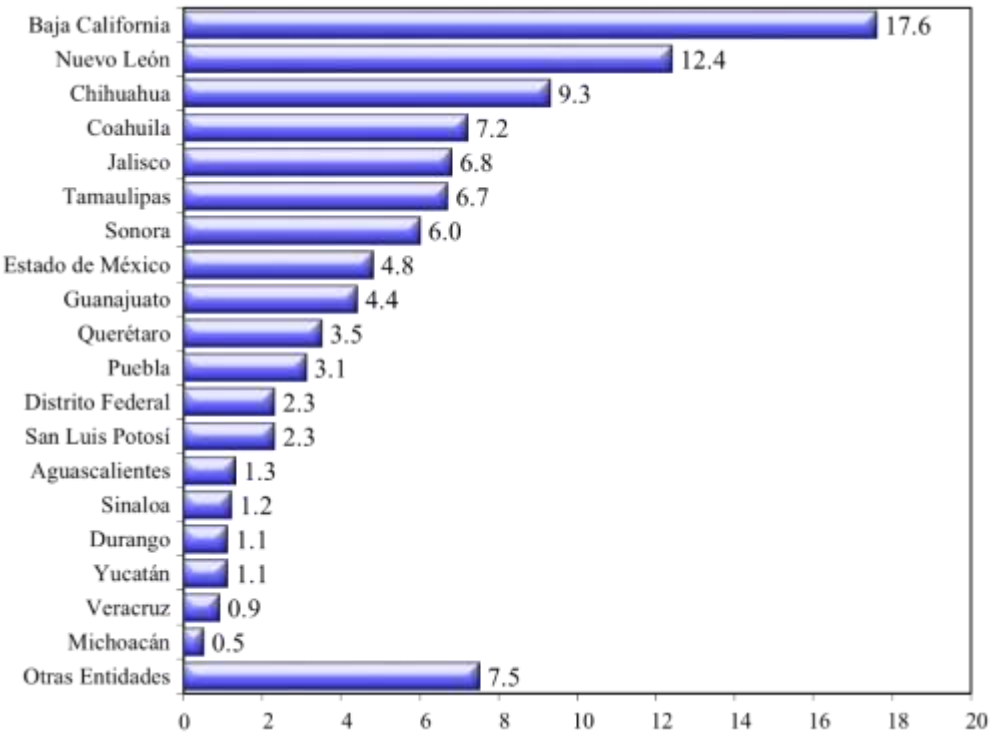
Del total de las unidades económicas activas durante el mes en cuestión, el 81.7% corresponde a establecimientos manufactureros y el 18.3% a establecimientos no manufactureros (que llevan a cabo actividades relativas a la agricultura, pesca, comercio y a los servicios).

[2] A finales de 2006, la Secretaría de Economía instrumentó el Programa de la Industria Manufacturera, Maquiladora y de Servicios de Exportación (IMMEX), con el cual las unidades económicas que cumplen con los requisitos para aprovechar las prerrogativas que ofrece, obtienen autorización para elaborar, transformar o reparar bienes importados temporalmente con el propósito de realizar una exportación posterior y/o destinarlos al mercado nacional.

Es importante señalar que la nueva Estadística Mensual del Programa IMMEX no es comparable con la Estadística de la Industria Maquiladora de Exportación que generó y publicó el INEGI hasta diciembre de 2006, ya que si bien ambas se basan en programas de fomento al comercio exterior de la Secretaría de Economía, la referente a la Industria Maquiladora de Exportación se centraba exclusivamente en la producción por cuenta ajena destinada al extranjero.

En la gráfica siguiente se presenta la distribución del total de los establecimientos en las distintas entidades federativas del país.

DISTRIBUCIÓN POR ENTIDAD FEDERATIVA DE LOS ESTABLECIMIENTOS CON PROGRAMA IMMEX
Mayo de 2014 p/
- Estructura porcentual -

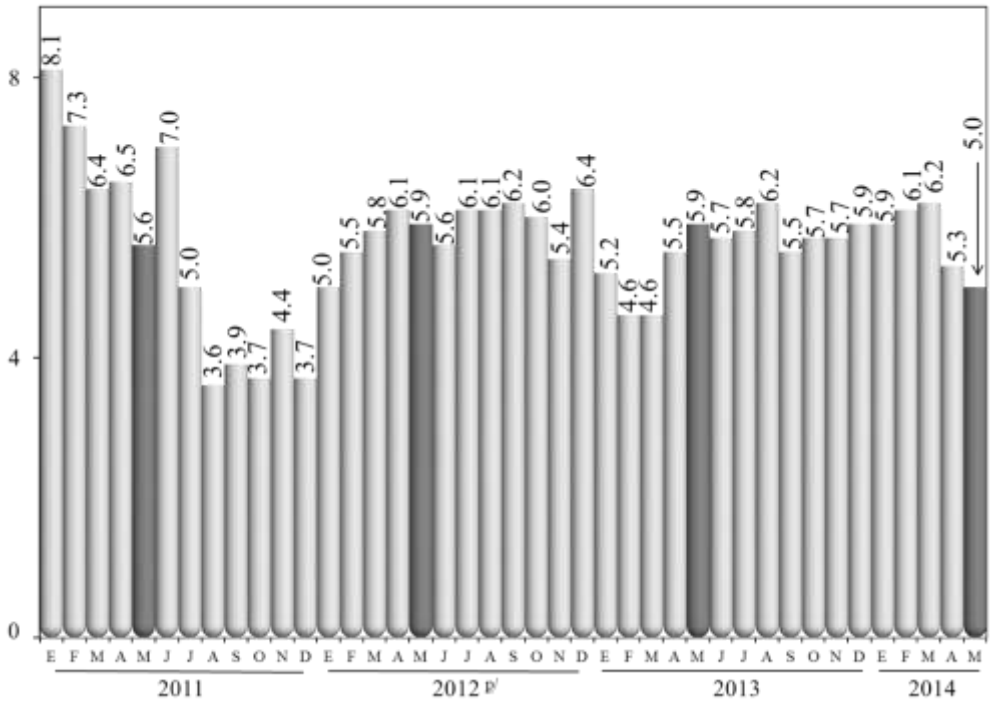


p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Personal ocupado

El personal ocupado se incrementó 5% en mayo de 2014 respecto al quinto mes de un año antes. Según el tipo de establecimiento en el que labora, en los manufactureros avanzó 5.5% y en los no manufactureros, 1.6%. El 88.6% de los trabajadores efectúa actividades del sector manufacturero y el 11.4%, actividades de otros sectores.

PERSONAL OCUPADO EN LOS ESTABLECIMIENTOS CON PROGRAMA IMMEX
Enero de 2011 - mayo de 2014 p/
- Variación porcentual respecto al mismo mes del año anterior -



p/ Cifras preliminares a partir del período que se indica.
FUENTE: INEGI.

PERSONAL OCUPADO SEGÚN CONDICIÓN DE CONTRATACIÓN EN LOS ESTABLECIMIENTOS CON PROGRAMA IMMEX
Mayo de 2014 p/

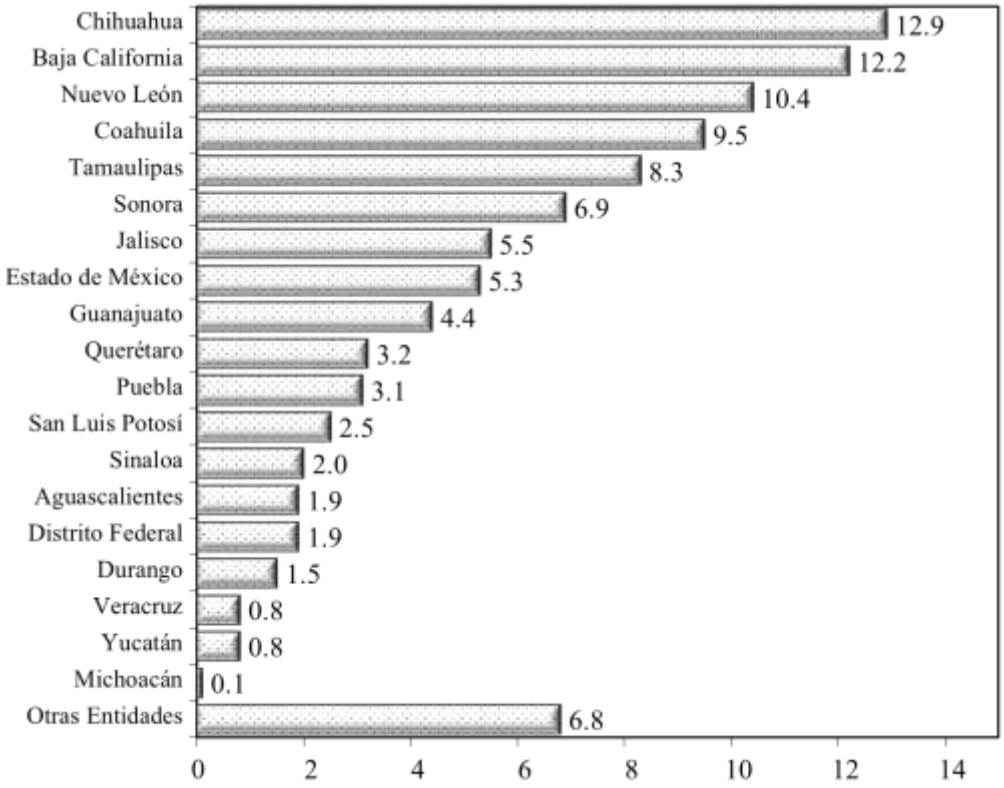
Condición	Personas	Variación % anual
Total	**2 466 964**	**5.0**
- En establecimientos manufactureros	**2 186 607**	**5.5**
Contratado por el establecimiento	**1 686 548**	**7.7**
Obreros y técnicos	1 438 053	7.5
Empleados administrativos	248 495	9.0
Subcontratado	500 059	-1.5
Obreros y técnicos	400 405	-0.8
Empleados administrativos	99 654	-4.1
Ambos tipos de contratación	2 186 607	5.5
Obreros y técnicos	1 838 458	5.6
Empleados administrativos	348 149	4.9
- En establecimientos No manufactureros	**280 357**	**1.6**

p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

A nivel estatal, el personal ocupado se acrecentó en la mayoría de las entidades, observándose importantes variaciones en Durango con una alza de 19.8%; Guanajuato y Querétaro, 18.3% cada una. Les siguieron San Luis Potosí con 8.4%; Aguascalientes y Coahuila 7.7% en lo individual; Sinaloa, 4.9% y Chihuahua con 4.5%, entre otros.

En mayo del presente año, el personal ocupado se distribuyó en las entidades de la siguiente forma: Chihuahua representó el 12.9%; Baja California, 12.2%; Nuevo León, 10.4%; Coahuila, 9.5%; Tamaulipas, 8.3%; Sonora, 6.9%; Jalisco, 5.5% y el Estado de México, 5.3%; que en conjunto contribuyeron con el 71% del personal ocupado total.

DISTRIBUCIÓN POR ENTIDAD FEDERATIVA DEL PERSONAL OCUPADO EN LOS ESTABLECIMIENTOS CON PROGRAMA IMMEX
Mayo de 2014 p/
- Estructura porcentual -



p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Horas Trabajadas y Remuneraciones Reales

Las horas trabajadas aumentaron 3.1% en mayo de este año en comparación con igual mes de un año antes; las trabajadas en los establecimientos manufactureros crecieron 3.6% y en los no manufactureros descendieron 0.9 por ciento.

Por su parte, las remuneraciones medias reales pagadas al personal contratado directamente por los establecimientos mostraron una caída de 1.1%. En las unidades económicas destinadas a las manufacturas disminuyeron 1.4% y en los otros sectores fueron superiores en 1.2% durante mayo pasado frente al mismo mes de 2013.

HORAS TRABAJADAS Y REMUNERACIONES MEDIAS REALES EN LOS ESTABLECIMIENTOS CON PROGRAMA IMMEX
Mayo de 2014 p/

Condición	Miles de horas	Variación % anual
Horas Trabajadas	**490 695**	**3.1**
- En establecimientos Manufactureros	**434 680**	**3.6**
Por personal contratado directamente	**334 382**	**5.7**
Obreros y técnicos	283 715	5.3
Empleados administrativos	50 667	7.8
Por personal subcontratado	**100 298**	**-2.7**
Obreros y técnicos	80 522	-1.8
Empleados administrativos	19 776	-6.1
Ambos tipos de contratación	**434 680**	**3.6**
Obreros y técnicos	364 237	3.7
Empleados administrativos	70 443	3.5
- En establecimientos No manufactureros	**56 015**	**-0.9**
Remuneraciones Medias Reales */	**11 647**	**-1.1**
- En establecimientos Manufactureros	**12 009**	**-1.4**
Salarios pagados a obreros y técnicos	6 452	-1.3
Sueldos pagados a empleados administrativos	21 530	-0.5
Contribuciones patronales a la seguridad social	1 797	0.1
Prestaciones sociales	1 538	-6.8
- En establecimientos No manufactureros	**8 499**	**1.2**

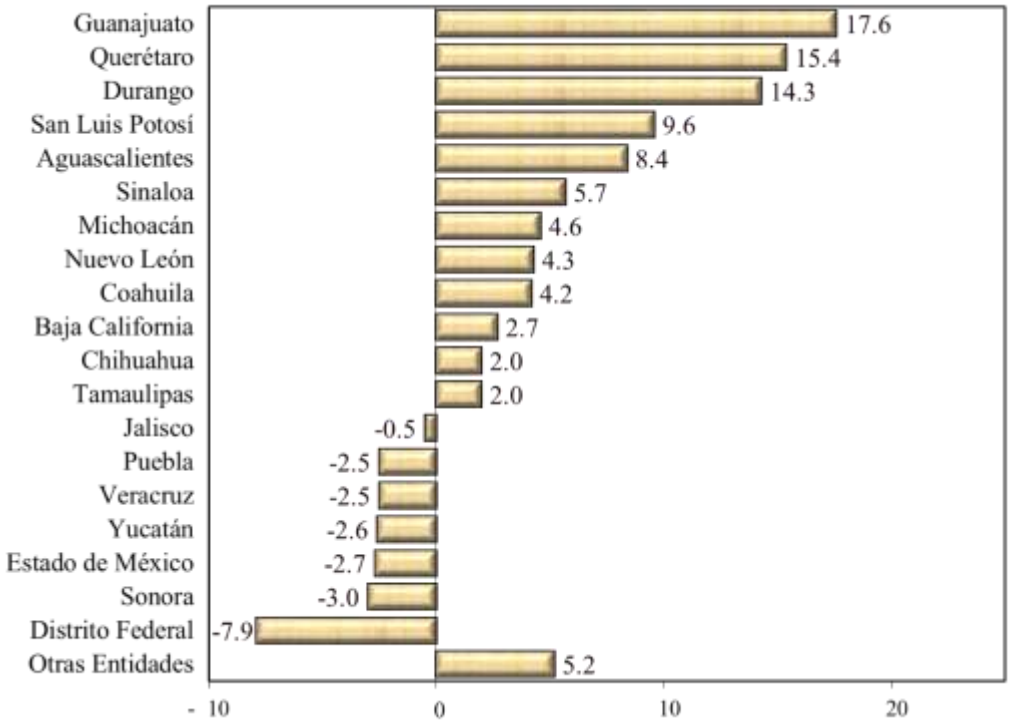
*/ Corresponden al personal ocupado que se contrata directamente, no incluye al personal subcontratado. Pesos mensuales por persona a precios de la segunda quincena de diciembre de 2010.

p/ Cifras preliminares.

FUENTE: INEGI.

A nivel de las entidades federativas destacan las variaciones positivas de las horas trabajadas en Guanajuato con una tasa anual de 17.6%; Querétaro, 15.4%; Durango, 14.3%; San Luis Potosí, 9.6%; Aguascalientes, 8.4%; y Sinaloa, 5.7%. En contraste, decrecieron las horas trabajadas en el Distrito Federal, Sonora, Estado de México, Yucatán, Veracruz, Puebla y Jalisco, durante el mes de referencia.

HORAS TRABAJADAS EN LOS ESTABLECIMIENTOS CON PROGRAMA IMMEX POR ENTIDAD FEDERATIVA
Mayo de 2014 p/
- Variación porcentual respecto al mismo mes de un año antes -



p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Ingresos

En cuanto al monto de los ingresos alcanzados por los establecimientos con Programa IMMEX, éstos se ubicaron en 301 mil 168 millones de pesos en el quinto mes de 2014, de los cuales 60.1% correspondió a ingresos provenientes del mercado extranjero y el 39.9% restante lo aportó el mercado nacional.

Del total de los ingresos, el 94.7% se generó por actividades manufactureras y el 5.3% por las no manufactureras.

INGRESOS DE LOS ESTABLECIMIENTOS CON PROGRAMA IMMEX
Mayo de 2014 p/
-Millones de pesos corrientes-

Ingresos	2013	2014	Estructura porcentual	
			2013	2014
Totales	**270 611**	**301 168**	**100.0**	**100.0**
Manufactureros	255 655	285 138	94.5	94.7
No manufactureros	14 956	16 030	5.5	5.3
Mercado nacional	111 294	120 019	41.1	39.9
Mercado extranjero	159 317	181 150	58.9	60.1

p/ Cifras preliminares.

Nota: La suma de los parciales puede no coincidir con el total debido al redondeo.

FUENTE: INEGI.

Información a nivel de subsector

A nivel de subsector se observa que el 51% de los Establecimientos Manufactureros con programa IMMEX están ubicados en los subsectores de Fabricación de equipo de transporte; Industria del plástico y del hule; Productos metálicos; Fabricación de equipo de computación, comunicación, medición y de otros equipos, componentes y accesorios electrónicos; y en el de Prendas de vestir.

El 50.2% del personal ocupado y el 49.5% de las horas trabajadas se concentran en los subsectores de Fabricación de equipo de transporte; Equipo de computación, comunicación, medición y de otros equipos, componentes y accesorios electrónicos; y en el de Accesorios, aparatos eléctricos y equipo de generación de energía eléctrica.

Por su parte, las remuneraciones medias más significativas se presentaron en los subsectores de las Industrias metálicas básicas; Industria química; Industria de las bebidas y del tabaco; y en el de Fabricación de maquinaria y equipo.

Finalmente, la composición más importante de los ingresos (tanto del mercado nacional como del extranjero) se reflejó en los subsectores de Fabricación de equipo de transporte; Industrias metálicas básicas; Industria alimentaria; y en la industria química (véase cuadro siguiente).

COMPOSICIÓN POR SUBSECTOR SEGÚN PRINCIPALES INDICADORES DE LOS ESTABLECIMIENTOS MANUFACTUREROS CON PROGRAMA IMMEX
Mayo de 2014 p/

Subsectores		Establecimientos	Personal ocupado			Horas trabajadas1/	Remuneraciones Medias2/	Ingresos3/		
			Total	Dependiente	subcontratado			Total	Mercado nacional	Mercado extranjero
Total Nacional		**5 077**	**2 186 607**	**1 686 548**	**500 059**	**434 680**	**12 009**	**285 138**	**114 098**	**171 040**
311	Industria alimentaria	298	129 971	85 638	44 333	27 345	12 893	21 610	17 476	4 134
312	Industria de las bebidas y del tabaco	89	25 477	14 918	10 559	5 170	15 330	11 182	7 298	3 883
313	Fabricación de insumos textiles y acabado de textiles	88	34 718	26 112	8 606	6 767	7 583	2 756	1 554	1 202
314	Fabricación de productos textiles, excepto prendas de vestir	72	21 928	18 854	3 074	4 081	7 652	686	295	392
315	Fabricación de prendas de vestir	352	111 166	94 342	16 824	22 260	5 911	2 441	546	1 895
316	Curtido y acabado de cuero y piel, y fabricación de productos de cuero, piel y materiales sucedáneos	107	29 784	25 099	4 685	5 767	8 211	1 427	304	1 123
321	Industria de la madera	59	5 987	5 369	618	1 244	7 104	386	212	174
322	Industria del papel	123	26 850	22 722	4 128	5 733	12 872	4 140	3 086	1 055
323	Impresión e industrias conexas	88	14 101	11 857	2 244	2 673	9 014	500	242	258
325	Industria química	235	60 701	34 293	26 408	12 239	18 625	21 126	11 977	9 150
326	Industria del plástico y del hule	543	141 495	93 704	47 791	28 326	12 121	12 300	6 144	6 157
327	Fabricación de productos a base de minerales no metálicos	158	50 915	28 588	22 327	11 213	12 696	5 055	2 565	2 491
331	Industrias metálicas básicas	196	68 398	45 730	22 668	14 316	19 134	25 572	17 795	7 778
332	Fabricación de productos metálicos	513	108 893	78 984	29 909	21 630	13 669	11 898	6 692	5 206
333	Fabricación de maquinaria y equipo	253	76 777	63 320	13 457	15 019	14 548	10 063	2 089	7 973
334	Fabricación de equipo de computación, comunicación, medición y de otros equipos, componentes y accesorios electrónicos	370	254 685	223 234	31 451	52 602	12 129	9 600	665	8 936
335	Fabricación de accesorios, aparatos eléctricos y equipo de generación de energía eléctrica	283	155 060	120 776	34 284	30 139	11 935	12 670	4 415	8 255
336	Fabricación de equipo de transporte	810	687 289	518 436	168 853	132 302	12 371	126 229	29 908	96 321
337	Fabricación de muebles, colchones y persianas	142	30 034	28 251	1 783	6 002	9 256	968	181	787
339	Otras industrias manufactureras4/	298	152 378	146 321	6 057	29 852	10 525	4 527	656	3 871

p/ Cifras preliminares.

Nota: La suma de los parciales puede no coincidir con los totales debido al redondeo.

1/ Miles de horas.

2/ Remuneraciones al personal ocupado que se contrata directamente, no incluye al personal subcontratado. Pesos mensuales por persona a precios de la segunda quincena de diciembre de 2010.

3/ Millones de pesos a precios corrientes.

4/ Incluye al subsector 324 Fabricación de productos derivados del petróleo y del carbón.

FUENTE: INEGI.

Dentro de los Establecimientos No Manufactureros destaca, entre otros, el comportamiento del subsector de la Agricultura en número de establecimientos, personal ocupado, horas trabajadas y en los ingresos totales."

COMPOSICIÓN POR SUBSECTOR SEGÚN PRINCIPALES INDICADORES DE LOS ESTABLECIMIENTOS NO MANUFACTUREROS CON PROGRAMA IMMEX
Mayo de 2014 p/

	Subsectores	Establecimientos	Personal ocupado			Horas trabajadas1/	Remuneraciones Medias2/	Ingresos3/		
			Total	Dependiente	Subcontratado			Total	Mercado nacional	Mercado extranjero
	Total Nacional	**1 139**	**280 357**	**193 909**	**86 448**	**56 015**	**8 499**	**16 030**	**5 921**	**10 110**
111	Agricultura	291	147 176	104 273	42 903	28 696	5 381	3 464	479	2 985
212	Minería de minerales metálicos y no metálicos, excepto petróleo y gas	60	43 117	22 435	20 682	10 184	15 730	2 236	6	2 230
434	Comercio al por mayor de materias primas agropecuarias y forestales, para la industria, y materiales de desecho	82	2 885	1 778	1 107	542	10 197	1 735	1 293	443
493	Servicios de almacenamiento	82	3 328	1 940	1 388	656	12 259	302	159	143
561	Servicios de apoyo a los negocios	259	33 723	28 316	5 407	6 451	10 491	2 382	1 120	1 261
562	Manejo de residuos y desechos, y servicios de remediación	130	5 904	4 811	1 093	1 133	7 256	612	384	228
	Resto de los subsectores4/	235	44 224	30 356	13 868	8 353	11 869	5 298	2 479	2 820

p/ Cifras preliminares.
Nota: La suma de los parciales puede no coincidir con los totales debido al redondeo.
1/ Miles de horas.
2/ Remuneraciones al personal ocupado que se contrata directamente, no incluye al personal subcontratado. Pesos mensuales por persona a precios de la segunda quincena de diciembre de 2010.
3/ Millones de pesos a precios corrientes.
4/ Incluye los subsectores de actividad de acuerdo al Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (SCIAN 2007); 112, 114, 115, 221, 431, 432, 433, 435, 436, 437, 484, 488, 511, 512, 517, 518, 519, 531, 532, 541, 811 y 812.
FUENTE: INEGI.

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/inegi/contenidos/notasinformativas/est_immex/ni-immex.pdf

Encuesta Mensual de la Industria Manufacturera (EMIM)

Con base en la Encuesta Mensual de la Industria Manufacturera (EMIM) que lleva a cabo el INEGI en empresas del sector manufacturero en México, a continuación se presentan los resultados de junio de 2014, publicados por ese Instituto el pasado 18 de agosto.

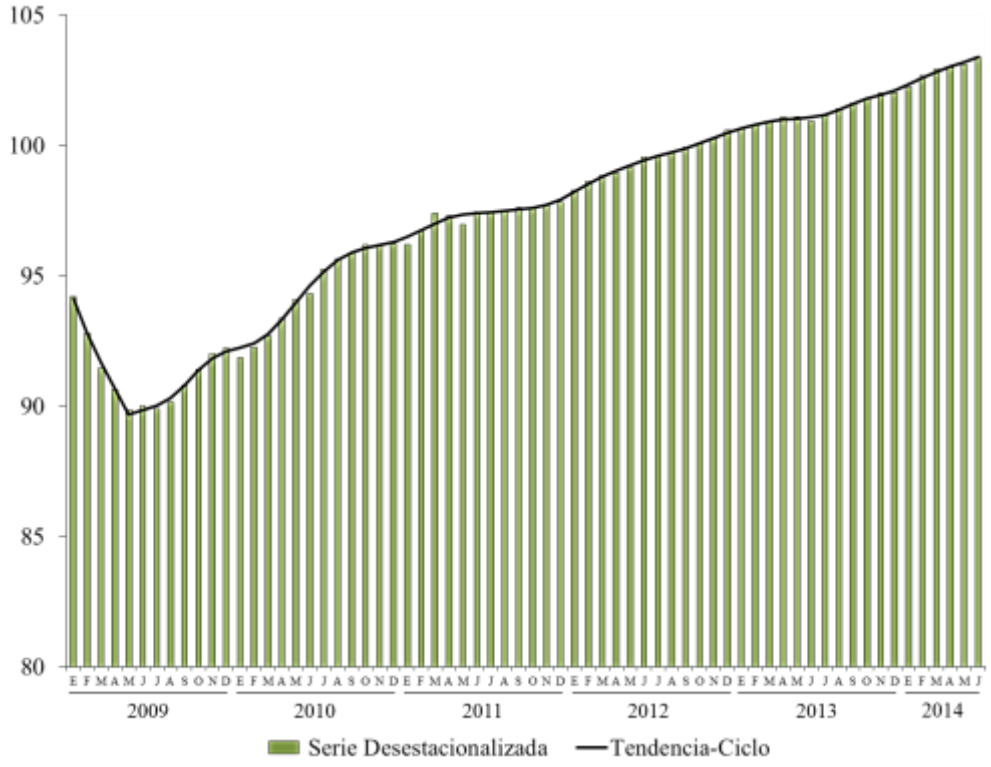
Personal ocupado

El personal ocupado en la industria manufacturera registró un incremento de 2.5% en junio del presente año con relación al nivel de igual mes de un año antes. Por tipo de contratación, el número de obreros fue mayor en 2.6% y el de los empleados que realizan labores administrativas en 1.5 por ciento.

Por actividad económica, según el Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte 2007, el empleo en el sector manufacturero reportó alzas en los subsectores de fabricación de equipo de transporte (9.1%); otras industrias manufactureras (6.9%); accesorios, aparatos eléctricos y equipo de generación de energía eléctrica (4.6%); productos metálicos (3.4%); productos derivados del petróleo y del carbón (3%); y maquinaria y equipo (2.5%), entre otros. En contraste, disminuyó en los subsectores de insumos textiles y acabado de textiles (4.1%); industria de la madera (3.5%); prendas de vestir (2.9%); industria química (2.8%); y en el de equipo de computación, comunicación, medición y de otros equipos, componentes y accesorios electrónicos (1.9%), principalmente.

Con cifras desestacionalizadas, el personal ocupado observó un avance de 0.27% en junio frente al mes inmediato anterior.

CIFRAS DESESTACIONALIZADAS Y TENDENCIA-CICLO DEL PERSONAL OCUPADO DEL SECTOR MANUFACTURERO
Enero de 2009 - junio de 2014
-Índice 2008=100-



FUENTE: INEGI.

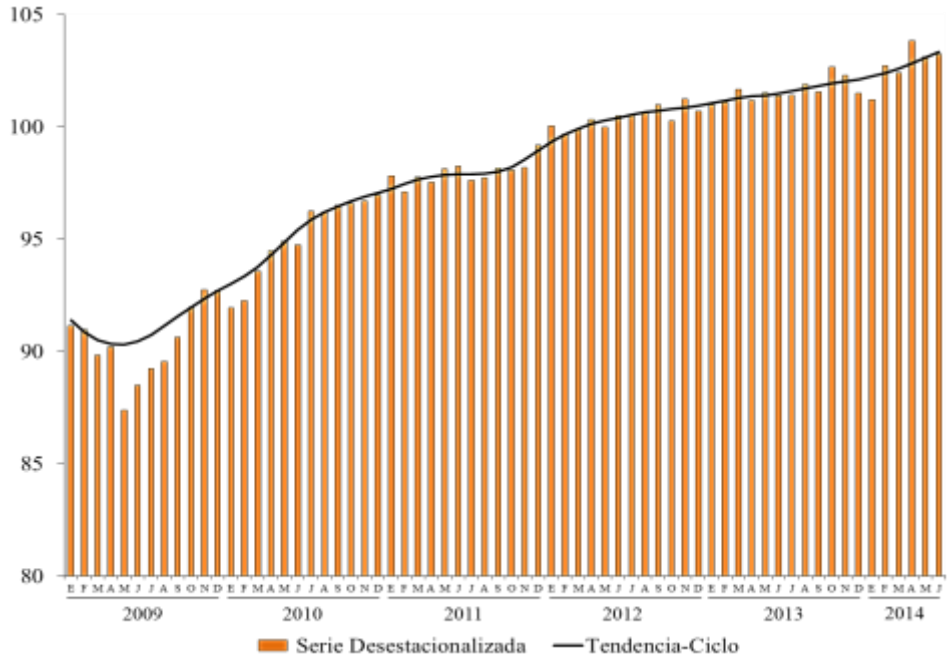
Horas trabajadas

En el sexto mes del año en curso, las horas trabajadas en las industrias manufactureras aumentaron 2.6% a tasa interanual; las correspondientes a los obreros se elevaron 2.8% y las de los empleados, 2.1% respecto a las de igual mes de un año antes.

Para este indicador, los subsectores que observaron niveles superiores a los de junio de 2013 fueron los siguientes: equipo de transporte (10.4%); otras industrias manufactureras (7.3%); accesorios, aparatos eléctricos y equipo de generación de energía eléctrica (5.2%); maquinaria y equipo (4%); productos derivados del petróleo y del carbón (3.4%); productos textiles, excepto prendas de vestir (2.7%); industrias metálicas básicas (2.3%); y la industria del plástico y del hule (2.1%), fundamentalmente. Por su parte, retrocedieron en el de la industria química (3.8%); industria de la madera, y prendas de vestir (3.5%, de manera individual); insumos textiles y acabado de textiles (1.8%); curtido y acabado de cuero y piel, y fabricación de productos de cuero, piel y materiales sucedáneos (1.5%); productos a base de minerales no metálicos (0.9%); y en la industria de las bebidas y del tabaco (0.8%); mientras que en la industria del papel no se registró variación alguna.

Desde una perspectiva mensual, datos desestacionalizados indican que en junio de 2014 las horas trabajadas se incrementaron 0.10% respecto a las de mayo pasado.

CIFRAS DESESTACIONALIZADAS Y TENDENCIA-CICLO DE LAS HORAS TRABAJADAS DEL SECTOR MANUFACTURERO
Enero de 2009 - junio de 2014
-Índice 2008=100-



FUENTE: INEGI.

Capacidad de planta utilizada[3]

La capacidad de planta utilizada para el sector de las industrias manufactureras mostró un crecimiento interanual de 0.7 puntos porcentuales en junio del presente año al ubicarse en 80.8 puntos.

Los subsectores que registraron mayores aumentos en los porcentajes de capacidad de planta utilizada respecto a los de junio de 2013 fueron el de las industrias metálicas básicas con 4.3 puntos porcentuales; maquinaria y equipo, 3.8%; muebles, colchones y persianas, 2.7%; industria del plástico y del hule, 2.2%; impresión e industrias conexas, 1.9%; accesorios, aparatos eléctricos y equipo de generación de energía eléctrica, 1.6%; y el de la industria de las bebidas y del tabaco con 1.5 puntos porcentuales, entre otros.

Por su parte, dicho indicador disminuyó en el subsector de los insumos textiles y acabado de textiles, y en la industria química (1.7 puntos porcentuales, en cada uno); productos derivados del petróleo y del carbón (1.5%); curtido y acabado de cuero y piel, y fabricación de productos de cuero, piel y materiales sucedáneos (0.7%); productos metálicos (0.6%); en el de otras industrias manufactureras (0.4%); y en el de equipo de computación, comunicación, medición y de otros equipos, componentes y accesorios electrónicos (0.3 puntos porcentuales).

[3] Los resultados referentes a la capacidad de planta utilizada forman parte del esquema de difusión de la Encuesta Mensual de la Industria Manufacturera. La serie de este indicador inicia en enero de 2007, misma que se encuentra disponible en la página del INEGI en Internet, dentro de la sección específica en la que se divulga la EMIM:
http://www.inegi.org.mx/est/contenidos/proyectos/encuestas/establecimientos/secundario/emim/default.aspx?bi=1

Remuneraciones medias reales pagadas

Las remuneraciones medias reales pagadas en junio de 2014 reportaron un incremento interanual de 1.3%. Tal resultado se derivó de avances en los sueldos pagados a empleados (3.2%) y en los salarios pagados a obreros (2.2%), en tanto que las prestaciones sociales se redujeron 1.3 por ciento.

Los subsectores que observaron alzas en las remuneraciones reales por persona ocupada fueron el de equipo de computación, comunicación, medición y de otros equipos, componentes y accesorios electrónicos (7.3%); impresión e industrias conexas (6.9%); industria química (5.6%); curtido y acabado de cuero y piel, y fabricación de productos de cuero, piel y materiales sucedáneos (4.2%); muebles, colchones y persianas (4%); industria de la madera (3.9%); industrias metálicas básicas (2.8%); maquinaria y equipo (2.7%); productos textiles, excepto prendas de vestir (2.4%); y la industria del plástico y del hule (2%), principalmente. En contraste, se presentaron disminuciones en el de prendas de vestir (2.6%); en el de otras industrias manufactureras (2.1%); accesorios, aparatos eléctricos y equipo de generación de energía eléctrica (1.8%); productos a base de minerales no metálicos (1.2%); productos metálicos (0.7%); y en el de la industria de las bebidas y del tabaco (0.2%).

Eliminando el factor estacional, las remuneraciones medias reales pagadas fueron superiores en 0.21% en junio de este año con relación al mes inmediato anterior.

PRINCIPALES INDICADORES DEL SECTOR MANUFACTURERO
Junio de 2014 p/
-Variación porcentual respecto al mismo mes del año anterior-

Subsectores		Personal Ocupado	Horas Trabajadas	Capacidad de Planta Utilizada 1/	Remuneraciones Medias 2/
31-33	**Total Industrias Manufactureras**	**2.5**	**2.6**	**0.7**	**1.3**
311	Industria alimentaria	1.0	0.6	0.4	0.1
312	Industria de las bebidas y del tabaco	-1.4	-0.8	1.5	-0.2
313	Fabricación de insumos textiles y acabado de textiles	-4.1	-1.8	-1.7	0.9
314	Fabricación de productos textiles, excepto prendas de vestir	1.2	2.7	1.1	2.4
315	Fabricación de prendas de vestir	-2.9	-3.5	1.3	-2.6
316	Curtido y acabado de cuero y piel, y fabricación de productos de cuero, piel y materiales sucedáneos	-1.1	-1.5	-0.7	4.2
321	Industria de la madera	-3.5	-3.5	0.9	3.9
322	Industria del papel	-0.5	0.0	0.9	0.0
323	Impresión e industrias conexas	-1.6	0.3	1.9	6.9
324	Fabricación de productos derivados del petróleo y de carbón	3.0	3.4	-1.5	1.1
325	Industria química	-2.8	-3.8	-1.7	5.6
326	Industria del plástico y del hule	1.6	2.1	2.2	2.0
327	Fabricación de productos a base de minerales no metálicos	-0.2	-0.9	0.9	-1.2
331	Industrias metálicas básicas	1.8	2.3	4.3	2.8
332	Fabricación de productos metálicos	3.4	1.4	-0.6	-0.7
333	Fabricación de maquinaria y equipo	2.5	4.0	3.8	2.7
334	Fabricación de equipo de computación, comunicación, medición y de otros equipos, componentes y accesorios electrónicos	-1.9	0.8	-0.3	7.3
335	Fabricación de accesorios, aparatos eléctricos y equipo de generación de energía eléctrica	4.6	5.2	1.6	-1.8
336	Fabricación de equipo de transporte	9.1	10.4	0.4	0.1
337	Fabricación de muebles, colchones y persianas	0.6	0.7	2.7	4.0
339	Otras industrias manufactureras	6.9	7.3	-0.4	-2.1

p/ Cifras preliminares.
1/ Diferencias en puntos porcentuales.
2/ Resultan de dividir la masa de remuneraciones reales entre el empleo.
FUENTE: INEGI.

Resultados durante enero-junio de 2014

Durante el primer semestre de 2014, el personal ocupado en la industria manufacturera creció 2% respecto a igual período de 2013, las horas trabajadas fueron mayores en 1.4% y las remuneraciones medias reales en 0.6%. Al interior de estas últimas, los sueldos pagados a empleados aumentaron 2.6% y las prestaciones sociales, 0.5%; en

tanto que los salarios pagados a obreros mostraron una reducción de 0.1%. Por su parte, la capacidad de planta utilizada presentó una reducción de 0.3 puntos porcentuales, frente al mismo período de 2013.

PRINCIPALES INDICADORES DEL SECTOR MANUFACTURERO
Junio de 2014
-Variación porcentual respecto al mismo período del año anterior-

Concepto	Junio[p/]	Ene-Jun[p/]
Empleo	**2.5**	**2.0**
Obreros	2.6	2.2
Empleados	1.5	0.8
Horas trabajadas	**2.6**	**1.4**
Obreros	2.8	1.7
Empleados	2.1	0.6
Capacidad de planta utilizada[1/]	**0.7**	**-0.3**
Resultados		
Remuneraciones medias reales pagadas[2/]	**1.3**	**0.6**
Salarios pagados a obreros	2.2	-0.1
Sueldos pagados a empleados	3.2	2.6
Prestaciones sociales	-1.3	0.5

[p/] Cifras preliminares.
[1/] Diferencias en puntos porcentuales.
[2/] Resultan de dividir la masa de remuneraciones reales entre el empleo.
FUENTE: INEGI.

Nota Metodológica

La Encuesta Mensual de la Industria Manufacturera (EMIM) tiene una cobertura de 240 clases de actividad. Cabe destacar que la nueva serie de la EMIM inicia con enero de 2007 y los índices tienen como año base de referencia 2008=100.

El diseño conceptual de la nueva encuesta considera las recomendaciones internacionales que emite la División de Estadística de la Organización de las Naciones Unidas (ONU), conjuntamente con los resultados de los Censos Económicos que lleva a cabo el INEGI en México.

Las claves utilizadas para identificar a las clases de actividad económica corresponden al Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (SCIAN) 2007, las cuales son comparables con la última revisión de la Clasificación Industrial Internacional Uniforme (CIIU) revisión 4, elaborada también por la ONU.

La población objetivo está constituida por los establecimientos manufactureros, definidos como toda unidad económica que tiene una ubicación única, delimitada por construcciones e instalaciones fijas, combina recursos bajo un solo propietario o control, por cuenta propia o de terceros (subcontratación), y realiza actividades de ensamble, procesamiento y trasformación total o parcial de materias primas que derivan en la producción de bienes y servicios afines, comprendidos principalmente en una sola clase de actividad económica.

El marco estadístico de referencia son los Censos Económicos que se realizan cada cinco años, por lo cual el directorio censal es el marco poblacional; en él se incluyen también los establecimientos manufactureros del programa IMMEX. A continuación se seleccionan las principales clases de actividad y los establecimientos mayores, siendo la variable de selección el valor de los ingresos.

El esquema de muestreo es determinístico para 236 clases de actividad y probabilístico para cuatro clases de actividad. Así, se incorporaron establecimientos a la muestra hasta cubrir para cada clase de actividad seleccionada el 80% del valor de los ingresos reportados en los Censos Económicos 2009, excepto en aquellas actividades en las que el número de unidades de observación es muy grande, para las cuales se hizo un diseño probabilístico. Asimismo, cabe señalar que existe un grupo de clases en las que la producción está altamente concentrada en un número reducido de establecimientos, incorporándose en este caso todos.

El período de levantamiento es de 15 días hábiles de cada mes, en donde la obtención de la información se realiza actualmente en parte mediante entrevista diferida, es decir, se remite en primera instancia el cuestionario y posteriormente se procede a la recolección de la información. La otra parte se capta mediante un cuestionario electrónico vía Internet.

Es importante destacar que la gran mayoría de las series económicas se ven afectadas por factores estacionales. Éstos son efectos periódicos que se repiten cada año y cuyas causas pueden considerarse ajenas a la naturaleza económica de las series, como son las festividades, el hecho de que algunos meses tienen más días que otros, los períodos de vacaciones escolares, el efecto del clima en las diferentes estaciones del año, y otras fluctuaciones estacionales como, por ejemplo, la elevada producción de juguetes en los meses previos a la Navidad provocada por la expectativa de mayores ventas en diciembre.

En este sentido, la desestacionalización o ajuste estacional de series económicas consiste en remover estas influencias intra-anuales periódicas, debido a que su presencia dificulta diagnosticar o describir el comportamiento de una serie económica al no poder comparar adecuadamente un determinado mes con el inmediato anterior. Analizar la serie desestacionalizada ayuda a realizar un mejor diagnóstico y pronóstico de la evolución de la misma, ya que facilita la identificación de la posible dirección de los movimientos que pudiera tener la variable en cuestión, en el corto plazo. Las cifras desestacionalizadas también incluyen el ajuste por los efectos calendario (frecuencia de los días de la semana y, en su caso, la semana santa). Cabe señalar que las series desestacionalizadas de las principales variables que capta la encuesta se calculan de manera independiente a la de sus componentes.

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/inegi/contenidos/espanol/prensa/comunicados/secmabol.pdf

Personal ocupado en empresas constructoras

El Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) informó, el 31 de julio de 2014, sobre los principales resultados de la Encuesta Nacional de Empresas Constructoras (ENEC), durante mayo de 2014; lo anterior con base en las cifras de la estadística básica que mensualmente recaba ese Instituto de las empresas constructoras. A continuación se presenta el análisis de los resultados para mayo de 2014.

Comportamiento del valor de producción[4] de las empresas constructoras

"El valor de producción generado por las empresas constructoras se redujo 2.9% en términos reales en mayo del presente año con relación a igual mes de 2013. Por tipo de obra, disminuyó en las relacionadas con Agua, riego y saneamiento (19.9%), "Otras construcciones" (16.6%), Petróleo y petroquímica (14.7%), y con Electricidad y comunicaciones (9.3%). En contraste, creció el valor correspondiente a la Edificación[5] (4.2%) y el del Transporte (0.5%), en el mes que se reporta.

Por subsector, el de Construcción de obras de ingeniería civil cayó 3.5% en el mes de referencia; en el de Trabajos especializados para la construcción disminuyó 3.4%, y en el de Edificación descendió 2.3 por ciento.

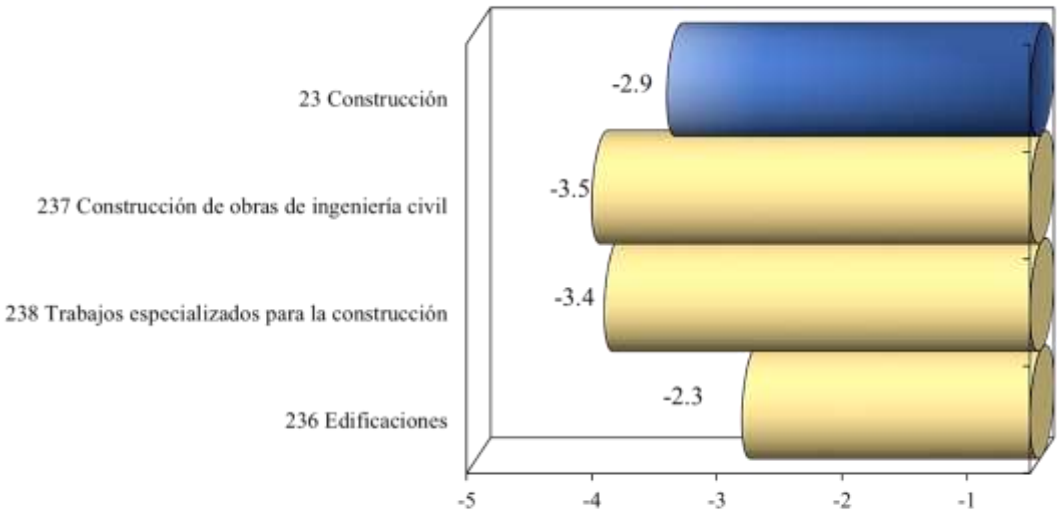
---

[4] El valor de producción que aquí se presenta se deriva de la Encuesta Nacional de Empresas Constructoras. Dichos valores se deflactan con el Índice de Precios al Productor de la Construcción, con objeto de obtener valores en términos reales. Cabe señalar que el comportamiento de esta variable puede diferir del reportado por el Indicador de la Producción de la Industria de la Construcción proveniente del Sistema de Cuentas Nacionales de México, ya que este último considera además la autoconstrucción que realizan las empresas que se ubican en las distintas actividades económicas, así como la construcción que llevan a cabo los hogares.

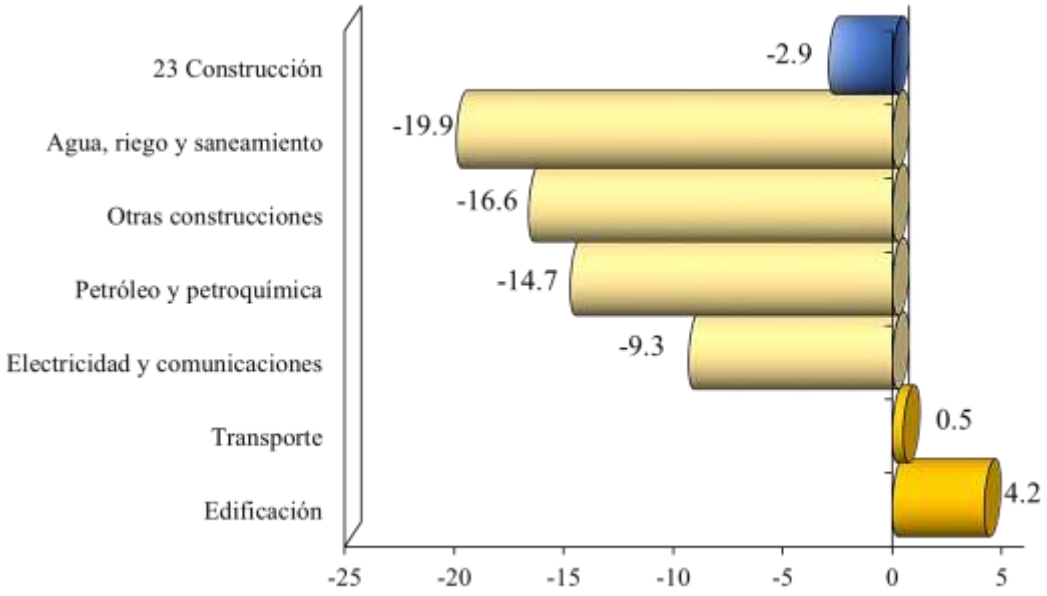
[5] A diferencia del subsector 236 Edificación, que considera a las empresas constructoras clasificadas en dicho subsector, la Edificación como tipo de obra representa a todas aquellas constructoras que realizaron actividades de edificación, independientemente de su clasificación.

COMPORTAMIENTO DEL VALOR DE PRODUCCIÓN
Mayo de 2014 p/
- Variación porcentual real respecto al mismo mes del año anterior -

Por subsector



Por tipo de obra



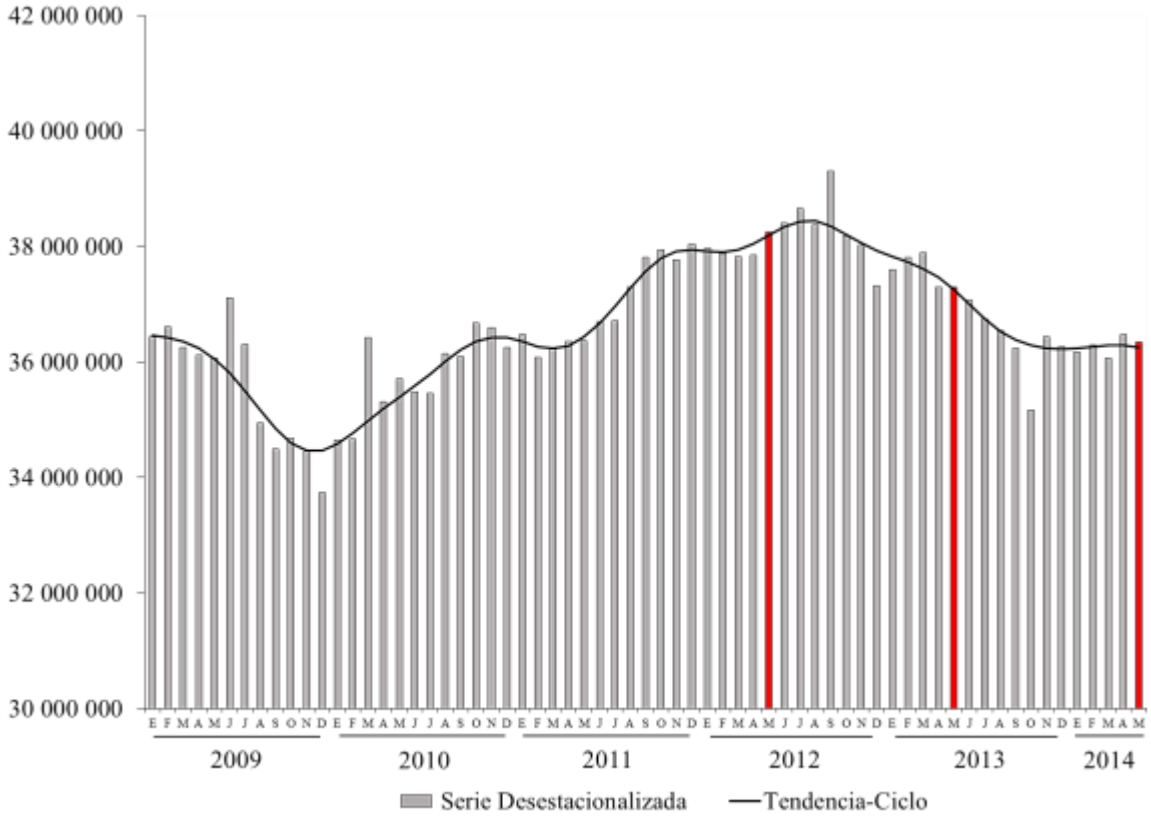
Nota: El valor de producción se deriva de la Encuesta Nacional de Empresas Constructoras, por lo que difiere del Indicador de Producción de la Industria de la Construcción proveniente del Sistema de Cuentas Nacionales de México.

p/ Cifras preliminares.

FUENTE: INEGI.

Con base en cifras desestacionalizadas, el valor de producción disminuyó 0.35% en el quinto mes de 2014 respecto al mes inmediato anterior.

CIFRAS DESESTACIONALIZADAS Y TENDENCIA–CICLO DEL VALOR DE PRODUCCIÓN EN LAS EMPRESAS CONSTRUCTORAS
Enero de 2009 - mayo de 2014
-Miles de pesos a precios de junio de 2012-



FUENTE: INEGI.

Distribución de la construcción por tipo de obra

El valor de la obra construida por las empresas constructoras se concentró en la Edificación en general (como viviendas, escuelas, edificios para la industria, comercio y servicios, hospitales y clínicas, y edificaciones para recreación y esparcimiento) que aportó 46.3% del valor total durante el mes que se reporta, y la de Transporte (como autopistas, carreteras, caminos, vías férreas, metro y tren

ligero, y obras de urbanización y vialidad, entre otras) que mostró una participación de 25.9%. Así, estos dos tipos de obra representaron en forma conjunta 72.2% del valor total, cuatro puntos porcentuales más que en igual mes de un año antes.

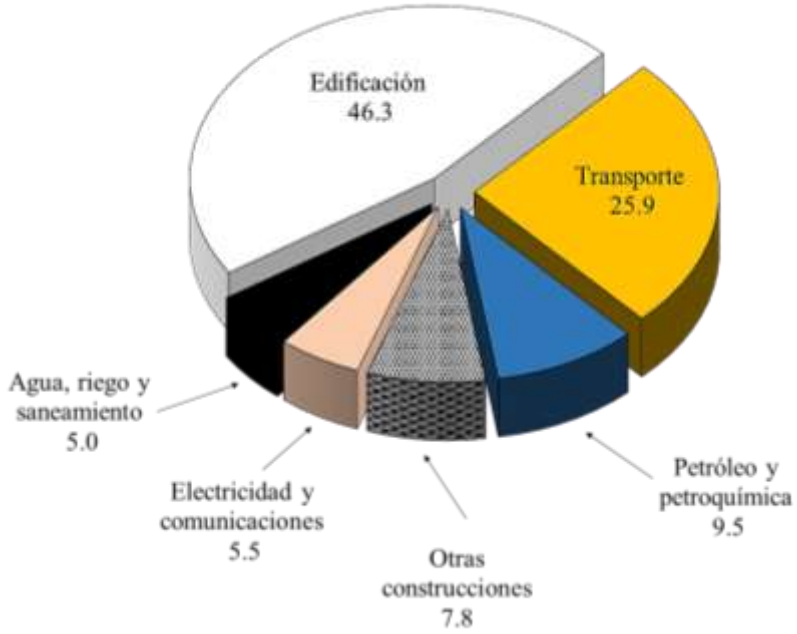
El resto de dicho valor correspondió a obras relacionadas con Petróleo y petroquímica; “Otras construcciones”; Electricidad y comunicaciones; y con Agua, riego y saneamiento.

COMPOSICIÓN DE LA CONSTRUCCIÓN
Mayo de 2014 p/
-Estructura porcentual-

Por subsector



Por tipo de obra



p/ Cifras preliminares
FUENTE: INEGI.

Composición del valor total de la construcción por sector institucional contratante

La información para mayo de este año indica que la construcción contratada por el sector privado representó 54.7% del valor total (65.2 pesos de cada 100 se destinaron a edificación) y la correspondiente al sector público fue de 45.3% (siendo 69.2 de cada 100 pesos contratados para obras de ingeniería civil).

Personal ocupado, horas trabajadas y remuneraciones medias reales

Con cifras de la Encuesta Nacional de Empresas Constructoras, el personal ocupado registró un descenso de 3.8% a tasa anual en el quinto mes de 2014; en la actividad económica de Edificación se redujo 6.8% y en la de Trabajos especializados para la construcción, 6.3%; mientras que en la de Construcción de obras de ingeniería civil se elevó 0.9%. Por tipo de contratación, el personal dependiente de la razón social o contratado directamente por la empresa disminuyó 4.8% (el número de obreros decreció 6%, el de empleados 0.8% y el grupo de otros —que incluye a propietarios, familiares y otros trabajadores no remunerados— aumentó 0.6%), y el personal no dependiente fue mayor en 2 por ciento.

Las horas trabajadas reportaron una reducción de 4.7% durante mayo pasado con relación a igual mes de 2013, derivado de las variaciones negativas de 12.3% en el subsector de Trabajos especializados y de 6.5% en el de Edificación; y de un incremento de 0.6% en el de Obras de ingeniería civil. Según la categoría de los ocupados, las del personal dependiente de la razón social decrecieron 7% (las de los obreros fueron menores en 8.2%, las de los empleados en 2.4% y las de otros en 1.6%), y las del personal no dependiente se elevaron 9.2 por ciento.

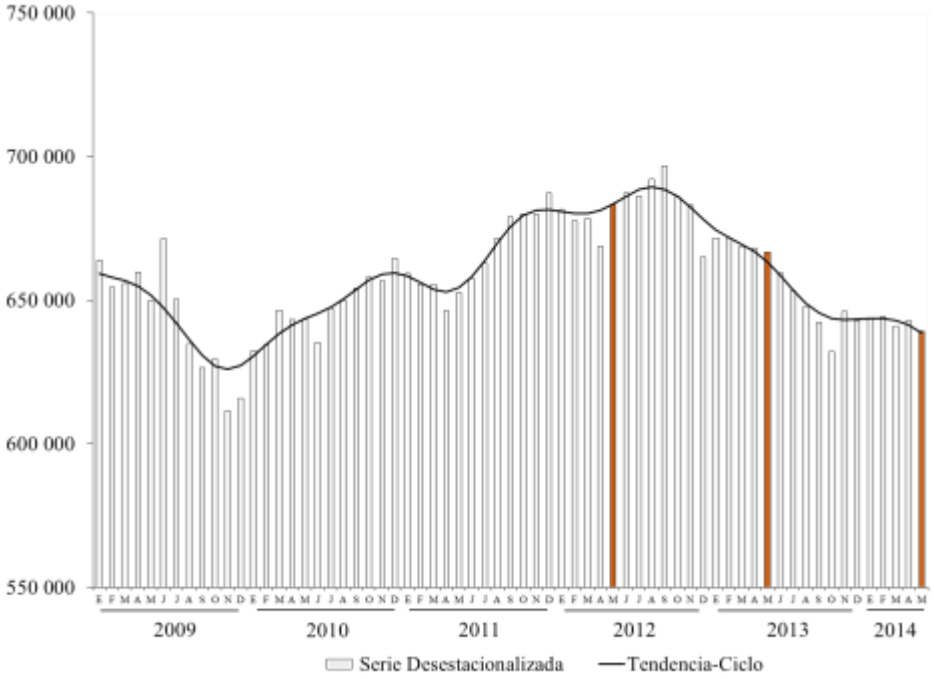
En cuanto a las remuneraciones medias reales pagadas[6], éstas disminuyeron 0.5% a tasa anual en el mes en cuestión. Por subsector, en el de Edificación presentaron un retroceso de 10.6%; en tanto que en el de Trabajos especializados y en el de Obras de ingeniería civil crecieron 24.1 y 1.9%, respectivamente. Por componentes, los sueldos pagados a empleados mostraron una baja de 2% y los salarios pagados a obreros de 0.8 por ciento.

Eliminando el factor estacional, el personal ocupado descendió 0.56%, las horas trabajadas retrocedieron 0.74% y las remuneraciones medias reales pagadas disminuyeron 0.08%, durante el quinto mes de 2014 respecto a los niveles de abril pasado.

[6] Corresponden al personal ocupado dependiente de la razón social, no incluye al personal no dependiente.

CIFRAS DESESTACIONALIZADAS Y TENDENCIAS-CICLO DEL PERSONAL OCUPADO Y HORAS TRABAJADAS EN LAS EMPRESAS CONSTRUCTORAS
Enero de 2009 - mayo de 2014

Personal ocupado



Horas trabajadas



FUENTE: INEGI.

Participación de los estados en el valor de la obra construida

Según la localización de la obra, las principales aportaciones al valor total de la obra construida por entidad federativa correspondieron, durante mayo de 2014, a Nuevo León, con 9.5%; Veracruz, 8.9%; Distrito Federal, 7.8%; Guanajuato y Jalisco 6.1% cada una; Estado de México, 5.4%; Sonora, 4.3%; Tabasco, 4.2%; Chihuahua, 3.7%; y Campeche, Quintana Roo y Tamaulipas, con 3.6%, en lo individual. En conjunto, estas doce entidades contribuyeron con el 66.8% del valor producido.

Por tipo de obra, el 73.7% del valor de producción en Edificación fue generado por Nuevo León, Distrito Federal, Guanajuato, Jalisco, Estado de México, Quintana Roo, San Luis Potosí, Sonora, Querétaro, Veracruz, Aguascalientes y Chihuahua. En Transporte, Veracruz, Campeche, Nuevo León, Michoacán de Ocampo, Chihuahua, Estado de México, Jalisco, Oaxaca y Guanajuato participaron con el 56.1%; y en Petróleo y petroquímica el 77.2% del valor total de este tipo de obra se produjo en Veracruz, Tabasco, Tamaulipas y en Campeche.

El cuadro siguiente muestra la distribución del valor de producción total por entidad federativa y por tipo de obra.

VALOR DE PRODUCCIÓN POR ENTIDAD FEDERATIVA Y TIPO DE OBRA
Mayo de 2014 p/
-Estructura porcentual-

Entidad Federativa	Total	Tipo de obra					
		Edificación	Agua, riego y sanea-miento	Electricidad y comunica-ciones	Transporte	Petróleo y petro-química	Otras construc-ciones
Total	**100.0**	**100.0**	**100.0**	**100.0**	**100.0**	**100.0**	**100.0**
Aguascalientes	**2.0**	3.6	0.3	0.5	0.9	0.0	0.8
Baja California	**2.0**	1.7	6.5	0.5	2.0	0.0	4.3
Baja California Sur	**0.5**	0.3	0.4	0.9	0.7	0.4	1.6
Campeche	**3.6**	0.5	0.8	0.4	8.2	12.3	0.5
Coahuila	**2.0**	2.6	2.1	1.7	1.0	0.1	4.4
Colima	**0.9**	1.1	0.7	0.1	1.2	0.0	0.5
Chiapas	**0.9**	0.7	0.8	2.1	1.4	1.0	0.3
Chihuahua	**3.7**	3.3	6.8	3.6	5.1	0.2	3.6
Distrito Federal	**7.8**	12.1	2.9	8.7	1.9	0.0	14.3
Durango	**2.3**	0.9	2.9	2.5	3.4	6.1	1.3
Guanajuato	**6.1**	7.8	4.1	7.6	4.2	4.3	4.9
Guerrero	**2.5**	1.0	15.3	3.3	3.8	0.0	1.1
Hidalgo	**1.9**	2.5	2.7	1.3	1.7	0.1	1.0
Jalisco	**6.1**	7.1	6.3	17.7	4.6	0.0	4.8
Estado de México	**5.4**	6.8	8.7	6.0	5.0	0.0	1.5
Michoacán	**2.7**	2.2	0.7	3.5	5.3	0.0	0.5
Morelos	**0.5**	0.5	0.0	0.2	0.6	0.4	0.2
Nayarit	**1.0**	0.8	1.2	0.3	1.5	0.0	2.3
Nuevo León	**9.5**	13.2	1.5	7.4	6.8	5.0	8.3
Oaxaca	**2.0**	0.5	0.1	3.7	4.6	2.5	2.0
Puebla	**1.6**	1.6	0.5	1.1	2.5	0.4	1.0
Querétaro	**2.5**	3.7	0.8	0.5	1.6	0.0	3.5
Quintana Roo	**3.6**	4.8	0.2	6.5	3.1	0.0	3.2
San Luis Potosí	**2.9**	3.8	4.3	1.5	2.7	0.7	1.3
Sinaloa	**1.8**	1.7	0.8	2.1	3.1	0.0	0.8
Sonora	**4.3**	3.7	7.4	3.5	3.0	1.5	13.3
Tabasco	**4.2**	2.5	0.6	0.1	3.1	20.8	3.5
Tamaulipas	**3.6**	2.4	8.9	2.4	1.7	13.7	2.6
Tlaxcala	**0.3**	0.1	0.0	0.3	0.1	0.0	2.0
Veracruz	**8.9**	3.7	6.0	6.1	12.3	30.4	6.1
Yucatán	**1.7**	2.1	2.3	3.3	1.1	0.0	1.9
Zacatecas	**0.9**	0.6	0.9	1.0	1.4	0.2	2.4

Nota: La suma de los parciales puede no coincidir con el total debido al redondeo de las cifras.
p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Resultados durante enero-mayo de 2014

Para los primeros cinco meses de 2014, los resultados de los principales indicadores de las empresas constructoras fueron los siguientes: el valor de producción disminuyó 3.5% en términos reales con relación a igual período de 2013, el personal ocupado descendió 4%, las horas trabajadas disminuyeron 4.6% y las remuneraciones medias reales se redujeron 1%. Por su parte, el valor de la obra construida por el sector público significó 45.8% del total.

PRINCIPALES INDICADORES DE LAS EMPRESAS CONSTRUCTORAS A NIVEL DE SUBSECTOR
Mayo de 2014 p/
-Variación porcentual anual respecto a igual período del año anterior-

Subsector	Valor real de la producción		Personal ocupado		Horas trabajadas		Remuneraciones medias reales	
	Mayo	Ene-May	Mayo	Ene-May	Mayo	Ene-May	Mayo	Ene-May
23 Construcción	**-2.9**	**-3.5**	**-3.8**	**-4.0**	**-4.7**	**-4.6**	**-0.5**	**-1.0**
236 Edificación	-2.3	-4.2	-6.8	-6.5	-6.5	-5.8	-10.6	-9.9
237 Construcción de obras de ingeniería civil	-3.5	-2.5	0.9	-1.6	0.6	-2.5	1.9	5.9
238 Trabajos especializados para la construcción	-3.4	-4.9	-6.3	-3.1	-12.3	-6.4	24.1	4.5

p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Nota Metodológica

La serie de la Encuesta Nacional de Empresas Constructoras (ENEC) inicia en enero de 2006; utiliza como marco poblacional de referencia para la selección de la muestra, el directorio de los Censos Económicos 2009 del Sector Construcción.

El esquema de muestreo es probabilístico y estratificado. Se incluyen con certeza las empresas del primer estrato (empresas denominadas gigantes, determinadas en función al valor de producción generado y al número de trabajadores que ocupan), mientras que para los estratos menores (empresas grandes, medianas, pequeñas y microempresas) se hace una selección aleatoria de las unidades económicas, utilizando las variables antes citadas.

En este contexto y de acuerdo con el esquema de muestreo, el estrato de las empresas gigantes tiene probabilidad igual a uno, mientras que para las empresas de los estratos menores, los datos son expandidos con base en el número de empresas existentes en la población.

La cobertura geográfica de la encuesta es a nivel nacional y por entidad federativa. Asimismo, presenta una mayor desagregación en su cobertura sectorial, al incluir en su diseño estadístico a los tres subsectores que conforman el Sector Construcción, de acuerdo con el Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (SCIAN 2007):

- El subsector denominado “Edificación”, incluye unidades económicas dedicadas principalmente a la construcción de vivienda unifamiliar o multifamiliar, a la edificación no residencial, y a la supervisión de la construcción de las edificaciones.

- El segundo subsector clasifica a las unidades económicas dedicadas principalmente a la construcción de obras para el suministro de agua, petróleo, gas, energía eléctrica y telecomunicaciones; a la división de terrenos y construcción de obras de urbanización; a la construcción de vías de comunicación y otras obras de ingeniería civil; y a la supervisión de la construcción de las obras de ingeniería civil; por lo que se denomina "Construcción de obras de ingeniería civil".

- Por último, se encuentra el subsector denominado "Trabajos especializados para la construcción". En éste se encuentran las unidades económicas dedicadas a los trabajos especializados, que se caracterizan por ser suministrados antes, durante y después de la construcción de la obra, como cimentaciones, montaje de estructuras prefabricadas y trabajos de albañilería, entre otros.

En cuanto a la cobertura temática, la encuesta obtiene información para las siguientes variables: personal ocupado, incluyendo el personal propio de la razón social y el proporcionado por otra razón social; días y horas trabajadas; remuneraciones; gastos e ingresos en la ejecución de obras y servicios; valor de la producción por tipo de obra y sector institucional contratante.

La nueva serie comprende un mayor detalle en el monto de las remuneraciones, de los gastos e ingresos de la actividad.

En el valor de la producción, la encuesta considera todos los trabajos de construcción ejecutados por la empresa, valorados a precio de venta y de acuerdo al avance físico de los mismos, en el mes de referencia.

Por tipo de obra, la ENEC incluye seis grandes tipos: Edificación; Agua, Riego y

Saneamiento; Electricidad y Comunicaciones; Transporte; Petróleo y Petroquímica; y Otras Construcciones.

Es importante mencionar que las empresas constructoras pueden generar cualquier tipo de obra independientemente del subsector SCIAN en el que se encuentren clasificadas. Por ejemplo, una unidad económica ubicada en el subsector Edificación, que realiza vivienda unifamiliar como actividad principal, también podría generar obras de transporte como parte de su actividad en un período determinado. En este contexto, dicha empresa incide en un solo subsector y en dos tipos de obra al mismo tiempo, razón por la cual el subsector de Edificación no es igual al tipo de obra del mismo nombre.

Asimismo, la información se clasifica de acuerdo con el destino de las obras: Sector Público y Sector Privado.

Con el objetivo de brindar más elementos que permitan determinar la calidad de los datos generados por la ENEC, se publican los Indicadores de Precisión para el Personal ocupado total y el Valor de producción; esta información se presenta con desagregación por entidad federativa y por subsector de actividad. Entre estos indicadores se encuentran los coeficientes de variación, los cuales son una medida relativa de la precisión de las estimaciones. En este contexto, a menor valor del coeficiente, mayor será la precisión estadística de los datos. Para conocer más al respecto, se sugiere consultar la siguiente liga:

http://www.inegi.org.mx/sistemas/bie/?idserPadre=100004400165

Es importante destacar que la gran mayoría de las series económicas se ven afectadas por factores estacionales. Éstos son efectos periódicos que se repiten cada año y cuyas causas pueden considerarse ajenas a la naturaleza económica de

las series, como son las festividades, el hecho de que algunos meses tienen más días que otros, los períodos de vacaciones escolares, el efecto del clima en las diferentes estaciones del año, y otras fluctuaciones estacionales como, por ejemplo, la elevada producción de juguetes en los meses previos a la Navidad provocada por la expectativa de mayores ventas en diciembre.

En este sentido, la desestacionalización o ajuste estacional de series económicas consiste en remover estas influencias interanuales periódicas, debido a que su presencia dificulta diagnosticar o describir el comportamiento de una serie económica al no poder comparar adecuadamente un determinado mes con el inmediato anterior. Analizar la serie desestacionalizada ayuda a realizar un mejor diagnóstico y pronóstico de la evolución de la misma, ya que facilita la identificación de la posible dirección de los movimientos que pudiera tener la variable en cuestión, en el corto plazo. Las cifras desestacionalizadas también incluyen el ajuste por los efectos calendario (frecuencia de los días de la semana y, en su caso, la semana santa). Cabe señalar que las series desestacionalizadas de las principales variables que capta la encuesta se calculan de manera independiente a la de sus componentes.

La información contenida en este boletín es generada por el INEGI a través de la Encuesta Nacional de Empresas Constructoras y se da a conocer en la fecha establecida en el Calendario de Difusión de Información de Coyuntura".

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/inegi/contenidos/espanol/prensa/comunicados/consbol.pdf

Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE)

Resultados mensuales

Con base en la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE) que levanta el INEGI en todo el país, a continuación se presentan los resultados preliminares más relevantes sobre la ocupación y el empleo durante julio de 2014.

Composición de la población de 14 años y más

En el esquema de la ENOE se considera a la población en edad de trabajar como aquella de catorce años en adelante, de acuerdo con la Ley Federal del Trabajo.

Bajo este esquema, los datos preliminares indican que 59.19% de la población de 14 años y más es económicamente activa (está ocupada o busca estarlo), mientras que 40.81% se dedica al hogar, estudia, está jubilado o pensionado, tiene impedimentos personales o lleva a cabo otras actividades (población no económicamente activa).

POBLACIÓN DE 14 AÑOS Y MÁS A NIVEL NACIONAL p/
- Porcentaje -

Período	Población de 14 años y más			Composición de la población económicamente activa		
	Total	Población económicamente activa (PEA)	Población no económicamente activa (PNEA)	Total	Población ocupada	Población desocupada
2013						
Enero	100	57.73	42.27	100	94.58	5.42
Febrero	100	58.74	41.26	100	95.15	4.85
Marzo	100	57.83	42.17	100	95.49	4.51
Abril	100	58.55	41.45	100	94.96	5.04
Mayo	100	59.89	40.11	100	95.07	4.93
Junio	100	59.64	40.36	100	95.01	4.99
Julio	100	60.01	39.99	100	94.88	5.12
Agosto	100	59.30	40.70	100	94.83	5.17
Septiembre	100	58.93	41.07	100	94.71	5.29
Octubre	100	59.60	40.40	100	94.99	5.01
Noviembre	100	59.73	40.27	100	95.53	4.47
Diciembre	100	59.86	40.14	100	95.75	4.25
2014						
Enero	100	58.60	41.40	100	94.95	5.05
Febrero	100	58.19	41.81	100	95.35	4.65
Marzo	100	58.81	41.19	100	95.20	4.80
Abril	100	58.50	41.50	100	95.16	4.84
Mayo	100	58.68	41.32	100	95.08	4.92
Junio	100	58.45	41.55	100	95.20	4.80
Julio	100	59.19	40.81	100	94.53	5.47

Nota: La suma de las cifras parciales puede no coincidir con el total debido al redondeo.
A partir del mes de mayo de 2013, los indicadores oportunos de ocupación y empleo están ajustados a la modificación de las proyecciones demográficas 2010-2050, que publicó el CONAPO el 16 de abril de 2013.

p/ Cifras preliminares.

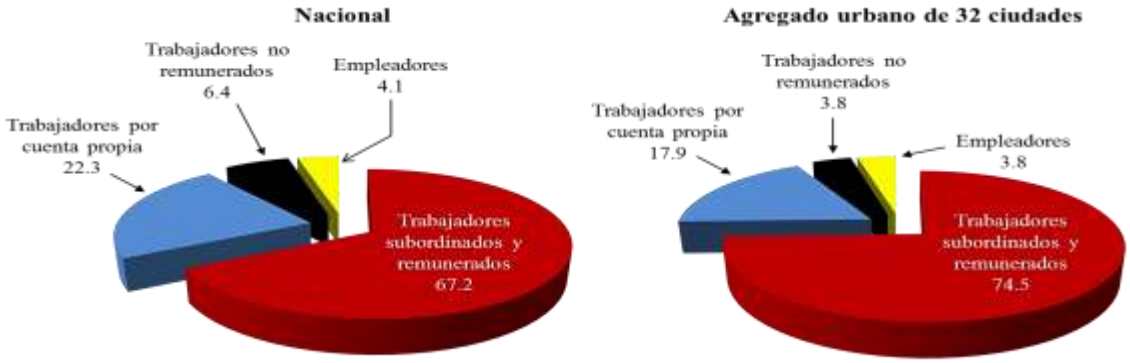
FUENTE: INEGI, Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE).

Características de la población ocupada

La población ocupada alcanzó 94.53% de la PEA en el séptimo mes de 2014. Del total de ocupados, el 67.2% opera como trabajador subordinado y remunerado ocupando una plaza o puesto de trabajo, 22.3% trabaja de manera independiente o por su cuenta sin contratar empleados, 60.4% se desempeña en los negocios o en las parcelas familiares, contribuyendo de manera directa a los procesos productivos pero sin un acuerdo de remuneración monetaria, y finalmente un 4.1% son patrones o empleadores.

En el ámbito urbano de alta densidad de población, conformado por 32 ciudades de más de 100 mil habitantes, el trabajo subordinado y remunerado representó 74.5% de la ocupación total, es decir, 7.7 puntos porcentuales más que a nivel nacional.

POBLACIÓN OCUPADA SEGÚN SU POSICIÓN DURANTE JULIO DE 2014
-Porcentaje-



FUENTE: INEGI.

La población ocupada por sector de actividad se distribuyó de la siguiente manera: en los servicios se concentró 41.6% del total, en el comercio 19.2%, en la industria manufacturera 16%, en las actividades agropecuarias 14.1%, en la construcción 7.7%, en “otras actividades económicas” (que incluyen la minería, electricidad, agua y suministro de gas) 0.8%; y el restante 0.6% no especificó su actividad.

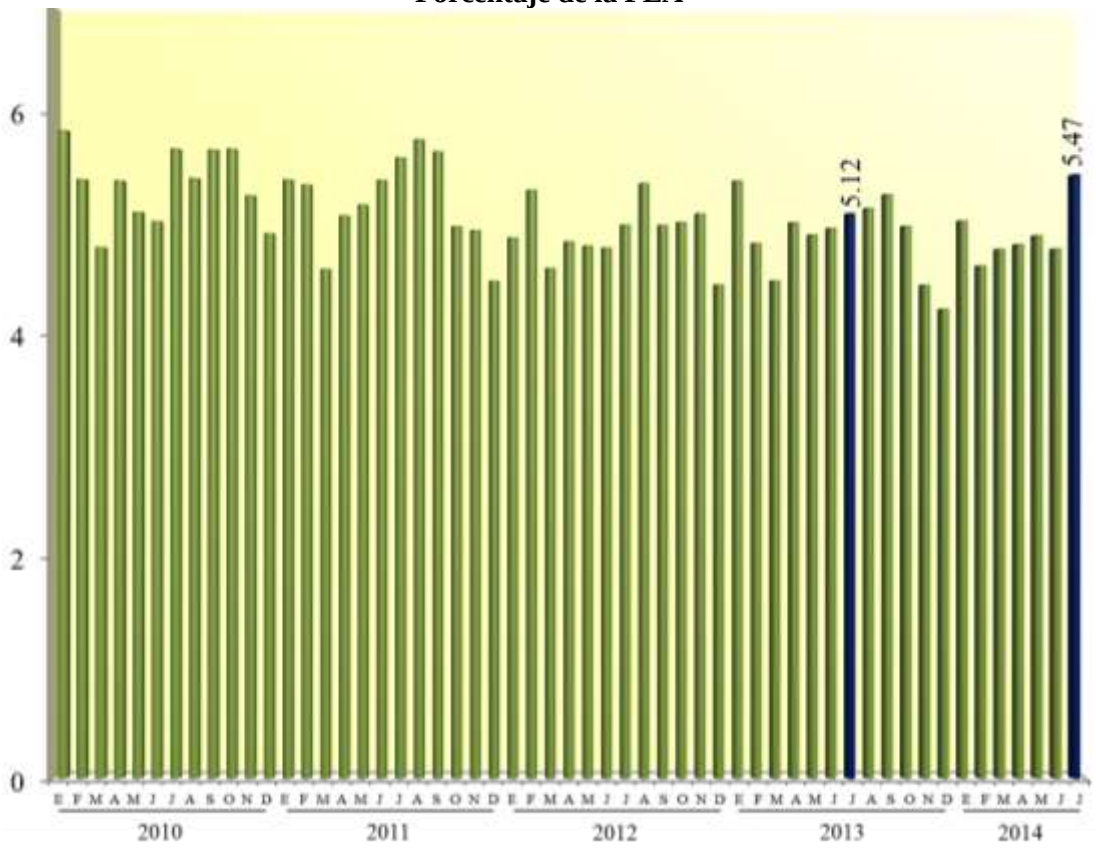
Indicadores de la población desocupada

A nivel nacional, la tasa de desocupación (TD) fue de 5.47% de la PEA en julio de 2014, proporción superior a la observada en el mismo mes de 2013, cuando se situó en 5.12 por ciento.

Por sexo, la TD en los hombres aumentó de 4.96 a 5.51% entre julio de 2013 y el mismo mes de 2014, y la de las mujeres pasó de 5.38 a 5.41% en igual lapso.

En el mes que se reporta, un 21.1% de los desocupados no contaba con estudios completos de secundaria, en tanto que los de mayor nivel de instrucción representaron al 78.9%. Las cifras para la situación de subocupación son de 41.4 y de 58.6%, respectivamente.

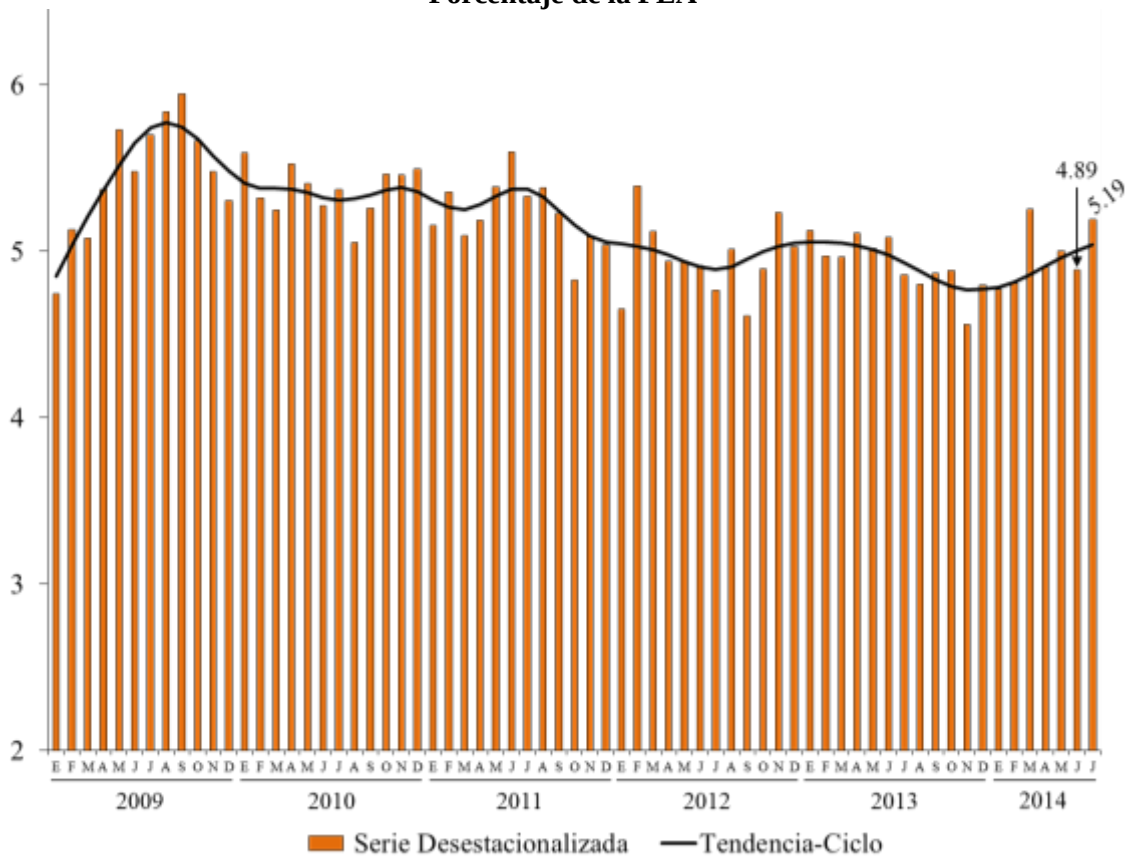
TASA DE DESOCUPACIÓN NACIONAL
Enero de 2010 – julio de 2014
-Porcentaje de la PEA-



FUENTE: INEGI.

Los datos desestacionalizados muestran que en junio pasado la TD alcanzó 5.19% de la PEA, nivel mayor en 0.30 puntos porcentuales al del mes previo.

CIFRAS DESESTACIONALIZADAS Y TENDENCIA-CICLO
TASA DE DESOCUPACIÓN NACIONAL
Enero de 2010 - julio de 2014
-Porcentaje de la PEA-



FUENTE: INEGI.

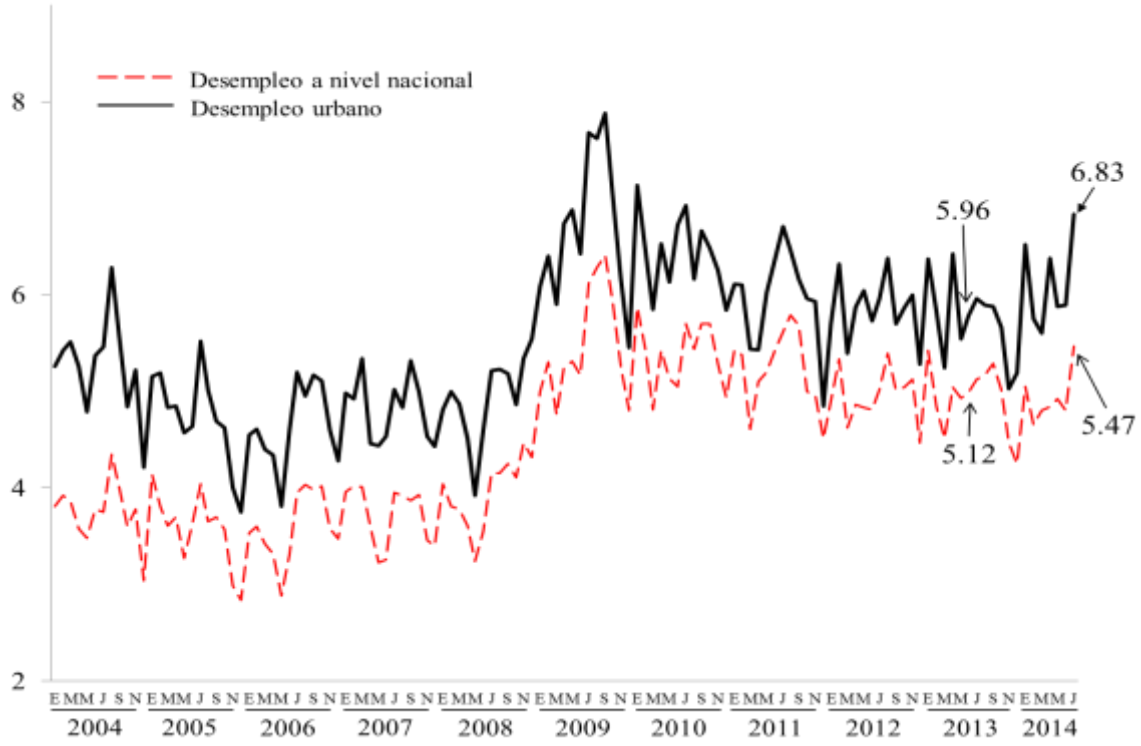
En particular, al considerar solamente el conjunto de 32 principales áreas urbanas del país, en donde el mercado de trabajo está más organizado, la desocupación en este ámbito significó 6.83% de la PEA en el mes en cuestión, tasa superior en 0.87 puntos porcentuales a la observada en el séptimo mes de 2013.

TASA DE DESOCUPACIÓN POR SEXO, EN ÁREAS URBANAS
-Porcentajes-

Concepto	Julio		Diferencias en puntos porcentuales 2014-2013
	2013	2014	
Tasa de Desocupación Urbana	5.96	6.83	0.87
TD Hombres	5.74	7.14	1.40
TD Mujeres	6.28	6.38	0.10

FUENTE: INEGI.

TASA DE DESOCUPACIÓN NACIONAL Y URBANA*/ (ENOE)
Enero de 2004 – julio de 2014
-Por ciento-



*/ Agregado de 32 ciudades.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del INEGI, Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE).

Con base en datos desestacionalizados, la TD en el ámbito urbano creció 0.46 puntos porcentuales en julio respecto a junio de 2014.

Tasa de desocupación por entidad federativa

Con objeto de incrementar el acervo de información estadística sobre las entidades federativas, el INEGI difunde cifras mensuales de la desocupación a nivel estatal[7], mismas que mostraron los siguientes comportamientos:

TASA DE DESOCUPACIÓN POR ENTIDAD FEDERATIVA*/
-Porcentaje de la PEA-

Entidad Federativa	Julio	
	2013	2014
Aguascalientes	4.73	5.94
Baja California	5.55	6.14
Baja California Sur	5.95	5.88
Campeche	2.57	2.92
Coahuila de Zaragoza	5.92	5.05
Colima	4.27	4.46
Chiapas	3.13	3.21
Chihuahua	5.43	3.68
Distrito Federal	6.21	7.25
Durango	6.01	5.76
Guanajuato	5.96	4.38
Guerrero	2.40	2.11
Hidalgo	4.83	4.47
Jalisco	4.89	5.58
Estado de México	5.90	6.20
Michoacán de Ocampo	4.16	3.57

Entidad Federativa	Julio	
	2013	2014
Morelos	3.73	4.12
Nayarit	5.85	6.63
Nuevo León	5.65	5.87
Oaxaca	2.59	2.64
Puebla	3.57	4.16
Querétaro	6.22	6.88
Quintana Roo	4.43	5.28
San Luis Potosí	3.46	3.30
Sinaloa	5.86	5.77
Sonora	5.75	5.66
Tabasco	7.33	6.44
Tamaulipas	7.10	5.95
Tlaxcala	5.92	5.72
Veracruz de Ignacio de la Llave	3.72	4.11
Yucatán	3.25	2.54
Zacatecas	4.11	4.56

*/ Promedio móvil de tres con extremo superior.

FUENTE: INEGI.

[7] Las Tasas de Desocupación mensuales por entidad federativa se calculan como el promedio del mes en cuestión con los dos meses anteriores (promedio móvil de tres con extremo superior). Este tratamiento busca compensar la variabilidad de los datos mensuales a niveles con mayor desagregación, ya que las cifras de donde se obtienen los indicadores mensuales de ocupación y empleo resultan de utilizar un tercio de la muestra total de viviendas. Por lo anterior, la interpretación de las tasas de desocupación mensual por entidad federativa debe centrarse en sus tendencias, más que en los datos puntuales. Estos últimos deberán considerarse como cifras preliminares de la información trimestral.

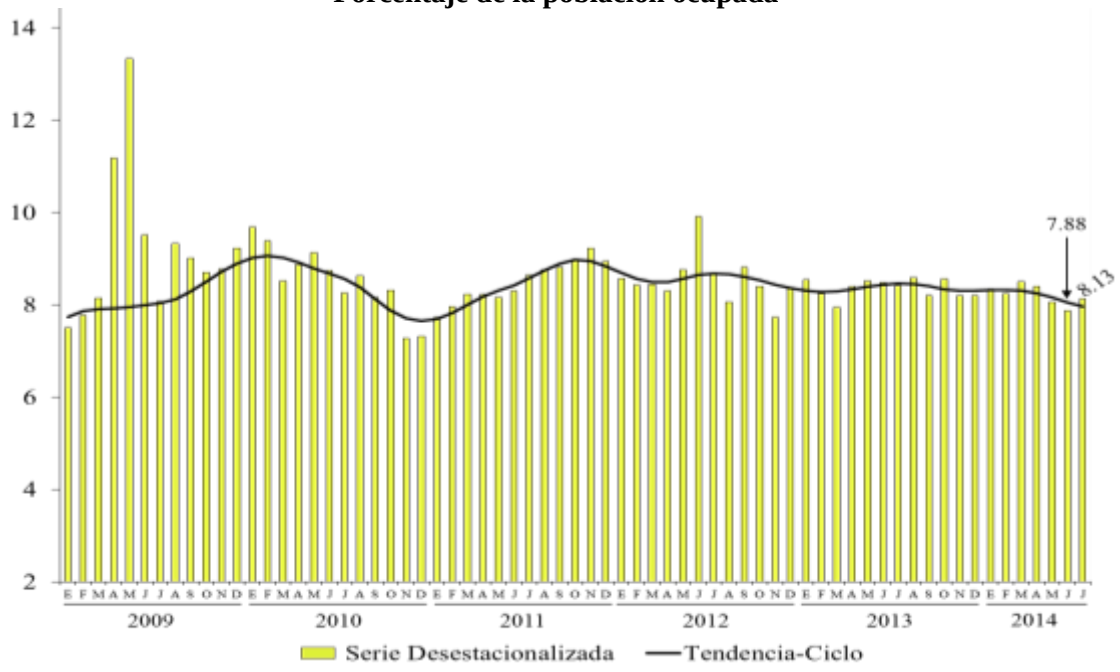
Indicadores de la población subocupada

La información preliminar de la ENOE durante el séptimo mes de 2014 señala que la población subocupada, medida como aquella que declaró tener necesidad y disponibilidad para trabajar más horas representó 8.3% de la población ocupada, proporción menor en 0.3 puntos a la registrada un año antes.

El porcentaje de subocupación es más alto en los hombres que en las mujeres, correspondiendo a esta categoría el 9.1% de la población ocupada masculina frente al 7% de la femenina, en julio pasado.

En su comparación mensual, con cifras desestacionalizadas este indicador aumentó en 0.25 puntos porcentuales durante julio de este año respecto al mes inmediato anterior.

CIFRAS DESESTACIONALIZADAS Y TENDENCIA-CICLO
TASA DE SUBOCUPACIÓN
Enero de 2010 - julio de 2014
-Porcentaje de la población ocupada-



FUENTE: INEGI.

Tasas complementarias

Con el fin de proporcionar a los usuarios mayores elementos que apoyen el análisis de las características del mercado laboral de nuestro país, el INEGI genera mensualmente un conjunto de indicadores complementarios sobre la calidad de inserción en el mercado laboral, tomando en cuenta distintos aspectos que van más allá de las mediciones tradicionales y que recogen la heterogeneidad de circunstancias que se presentan específicamente en México. Es importante subrayar que el resultado de estas tasas no es sumable a lo que se desprende de otras, ya que un mismo grupo o segmento poblacional puede estar presente en más de una de ellas y porque no todos los porcentajes que a continuación se mencionan quedan referidos al mismo denominador.

La **Tasa de Ocupación Parcial y Desocupación** considera a la población desocupada y la ocupada que trabajó menos de 15 horas a la semana, no importando si estos ocupados con menos de 15 horas que se añaden se hayan comportado o no como buscadores de empleo. Ésta se ubicó en 11.93% respecto a la PEA en julio pasado, tasa superior a la de 11.22% en igual mes de 2013.

La **Tasa de Presión General** incluye además de los desocupados, a los ocupados que buscan empleo, por lo que da una medida global de la competencia por plazas de trabajo conformada no sólo por los que quieren trabajar sino por los que teniendo un empleo quieren cambiarlo o también los que buscan otro más para tener un segundo trabajo. Dicha tasa se incrementó de 9.02% de la PEA en el séptimo mes de 2013 a 9.62% en julio de 2014.

La **Tasa de Trabajo Asalariado** representa a la población que percibe de la unidad económica para la que trabaja un sueldo, salario o jornal, por las actividades realizadas. La tasa aumentó de 62.29% de la población ocupada en julio del año pasado a 62.93% en el mes de referencia.

Tasa de Condiciones Críticas de Ocupación. Éste es un indicador de condiciones inadecuadas de empleo desde el punto de vista del tiempo de trabajo, los ingresos o una combinación insatisfactoria de ambos y resulta particularmente sensible en las áreas rurales del país. Incluye a las personas que se encuentran trabajando menos de 35 horas a la semana por razones ajenas a sus decisiones, más las que trabajan más de 35 horas semanales con ingresos mensuales inferiores al salario mínimo y las que laboran más de 48 horas semanales ganando hasta dos salarios mínimos. El indicador se calcula como porcentaje de la población ocupada. La tasa descendió de 12.55% a 11.64% entre julio de 2013 y el mismo mes de 2014.

Las dos tasas relacionadas con la informalidad son las siguientes:

Tasa de Informalidad Laboral 1. Se refiere a la suma, sin duplicar, de los que son laboralmente vulnerables por la naturaleza de la unidad económica para la que trabajan, con aquellos cuyo vínculo o dependencia laboral no es reconocido por su fuente de trabajo. En esta tasa se incluye —además del componente que labora en micronegocios no registrados o sector informal— a otras modalidades análogas como los ocupados por cuenta propia en la agricultura de subsistencia, así como a trabajadores que laboran sin la protección de la seguridad social y cuyos servicios son utilizados por unidades económicas registradas. Esta tasa se situó en 58.78% de la población ocupada en el séptimo mes de este año, en tanto que en igual mes de un año antes se estableció en 60.04 por ciento.

Tasa de Ocupación en el Sector Informal 1. Se refiere a todas las personas que trabajan para unidades económicas no agropecuarias operadas sin registros contables y que funcionan a partir de los recursos del hogar o de la persona que encabeza la actividad sin que se constituya como empresa, de modo que la actividad en cuestión no tiene una situación identificable e independiente de ese hogar o de la persona que la dirige y que por lo mismo tiende a concretarse en una muy pequeña escala de operación. Dicha tasa representó 27.17% de la población ocupada en el mes que se reporta; en julio de 2013 fue de 28.48 por ciento.

TASAS COMPLEMENTARIAS DE OCUPACIÓN Y DESOCUPACIÓN DURANTE JULIO
-Porcentajes-

Concepto	2013	2014
Tasa de Participación[1/]	60.01	59.19
Tasa de Desocupación[2/]	5.12	5.47
Tasa de Ocupación Parcial y Desocupación[2/]	11.22	11.93
Tasa de Presión General[2/]	9.02	9.62
Tasa de Trabajo Asalariado[3/]	62.29	62.93
Tasa de Subocupación[3/]	8.61	8.31
Tasa de Condiciones Críticas de Ocupación[3/]	12.55	11.64
Tasa de Informalidad Laboral 1[3/]	60.04	58.78
Tasa de Ocupación en el Sector Informal 1[3/]	28.48	27.17

[1/] Tasa calculada respecto a la población en edad de trabajar.
[2/] Tasas calculadas respecto a la población económicamente activa.
[3/] Tasas calculadas respecto a la población ocupada.
FUENTE: INEGI.

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/sistemas/bie/

Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE)

Resultados trimestrales

El Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) dio a conocer los resultados de la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE) correspondientes al trimestre abril-junio de 2014[8].

Población económicamente activa[9]

Durante el segundo trimestre de 2014, la población de 14 años y más disponible para producir bienes y servicios en el país fue de 52.1 millones (58.6% del total), cuando un año antes había sido de 52.2 millones (59.3%). La disminución de 72 mil personas es consecuencia de las expectativas que tiene la población de contribuir o no en la actividad económica.

Mientras que 76 de cada 100 hombres en estas edades son económicamente activos, en el caso de las mujeres 42 de cada 100 están en esta situación.

[8] Cifras ajustadas a las proyecciones demográficas del Consejo Nacional de Población (CONAPO), 2010-2050 que actualizó el pasado 16 de abril de 2013. Se sugiere ver la nota al usuario al final de este comunicado.

[9] Población de 14 o más años de edad que durante el período de referencia realizó una actividad económica (población ocupada) o buscó activamente hacerlo (población desocupada en las últimas cuatro semanas), siempre y cuando haya estado dispuesta a trabajar en la semana de referencia.

Las comparaciones entre el segundo trimestre de 2013 y el de 2014 de la Población Económicamente Activa y su división en población ocupada y desocupada se presentan en el siguiente cuadro:

POBLACIÓN SEGÚN SU CONDICIÓN DE ACTIVIDAD
-Personas-

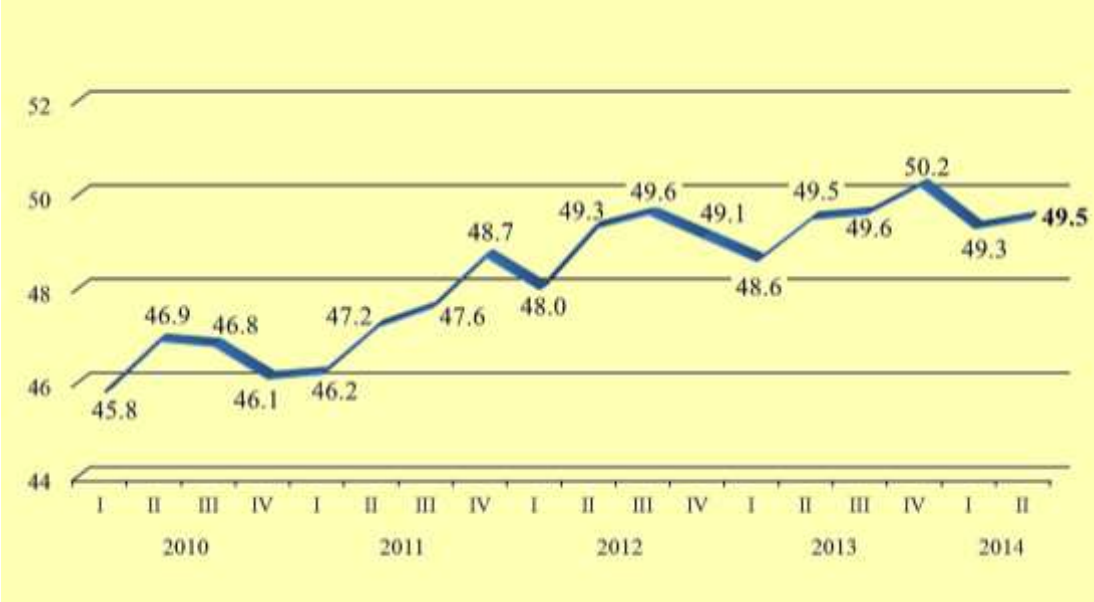
Indicador	Segundo Trimestre				
	2013	2014	Diferencias	Estructura %	
				2013	2014
Población total [a/]	**118 229 132**	**119 550 176**	**1 321 044**		
Población de 14 años y más	**87 960 006**	**88 947 553**	**987 547**	**100.0**	**100.0**
Población económicamente activa (PEA)	**52 156 700**	**52 084 225**	**-72 475**	**59.3**	**58.6**
Ocupada	49 549 331	49 545 156	-4 175	95.0	95.1
Desocupada	2 607 369	2 539 069	-68 300	5.0	4.9
Población no económicamente activa (PNEA)	**35 803 306**	**36 863 328**	**1 060 022**	**40.7**	**41.4**
Disponible	6 427 660	6 015 620	-412 040	18.0	16.3
No disponible	29 375 646	30 847 708	1 472 062	82.0	83.7

[a/] Los datos absolutos de las encuestas en hogares se ajustan siempre a proyecciones demográficas.
FUENTE: INEGI.

Población ocupada

Al interior de la PEA es posible identificar a la población que estuvo participando en la generación de algún bien económico o en la prestación de un servicio (población ocupada), la cual en el trimestre abril-junio de 2014 alcanzó 49.5 millones de personas (30.8 millones son hombres y 18.7 millones son mujeres), cantidad similar a la del mismo lapso de un año antes (ver gráfica siguiente).

POBLACIÓN OCUPADA
I Trimestre de 2010 - II Trimestre de 2014
-Millones de personas-



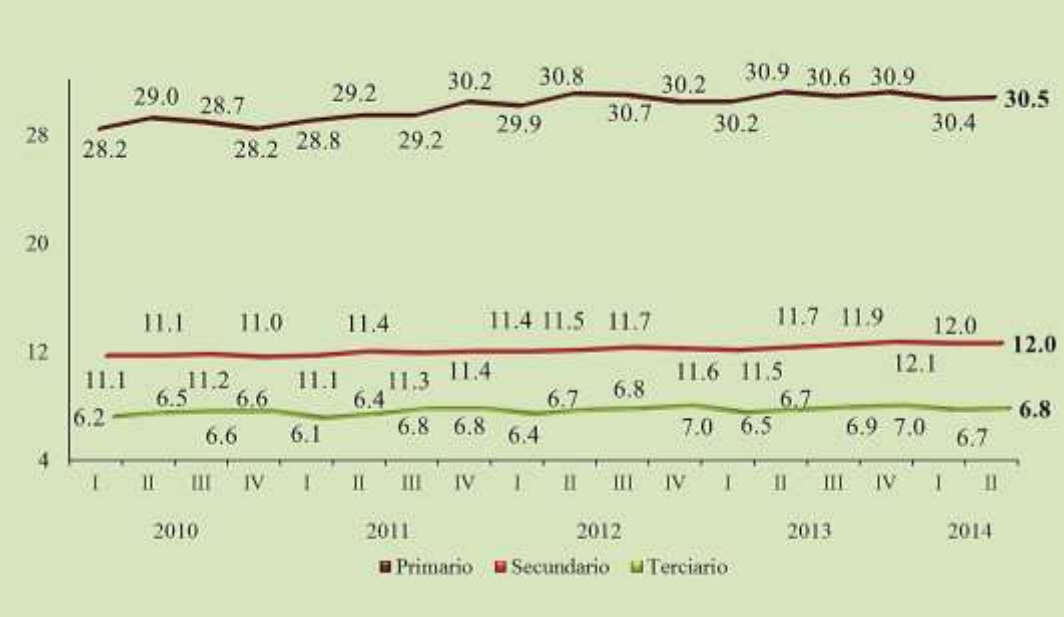
Nota: Serie ajustada a las proyecciones demográficas del Consejo Nacional de Población (CONAPO), 2010-2050 que actualizó el 16 de abril de 2013.
FUENTE: INEGI.

Poco más de la mitad de la población ocupada (50.3%) se concentra en las ciudades más grandes del país (de 100 mil y más habitantes); le siguen las localidades rurales (menores de 2 mil 500 habitantes) donde se agrupa 20.8% de la población ocupada total; los asentamientos que tienen entre 15 mil y menos de 100 mil habitantes (urbano medio) albergan 15%, y finalmente, el resto de los ocupados (13.9%) residen en localidades de 2 mil 500 a menos de 15 mil habitantes (urbano bajo).

Por sector de actividad

Al considerar a la población ocupada con relación al sector económico en el que labora, 6.8 millones de personas (13.7% del total) trabajan en el sector primario, 12 millones (24.3%) en el secundario o industrial y 30.5 millones (61.5%) están en el terciario o de los servicios. El restante 0.5% no especificó su actividad económica. Los montos correspondientes que se presentaron en el período abril-junio de 2013, fueron de 6.7, 11.7 y 30.9 millones de personas, en el mismo orden.

POBLACIÓN OCUPADA SEGÚN SU SECTOR DE ACTIVIDAD
I Trimestre de 2010 - II Trimestre de 2014
-Millones de personas-



Nota: Series ajustadas a las proyecciones demográficas del Consejo Nacional de Población (CONAPO), 2010-2050 que actualizó el 16 de abril de 2013.
FUENTE: INEGI.

POBLACIÓN OCUPADA POR SECTOR DE ACTIVIDAD ECONÓMICA DURANTE EL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2014
-Diferencias absolutas respecto al mismo trimestre del año anterior-

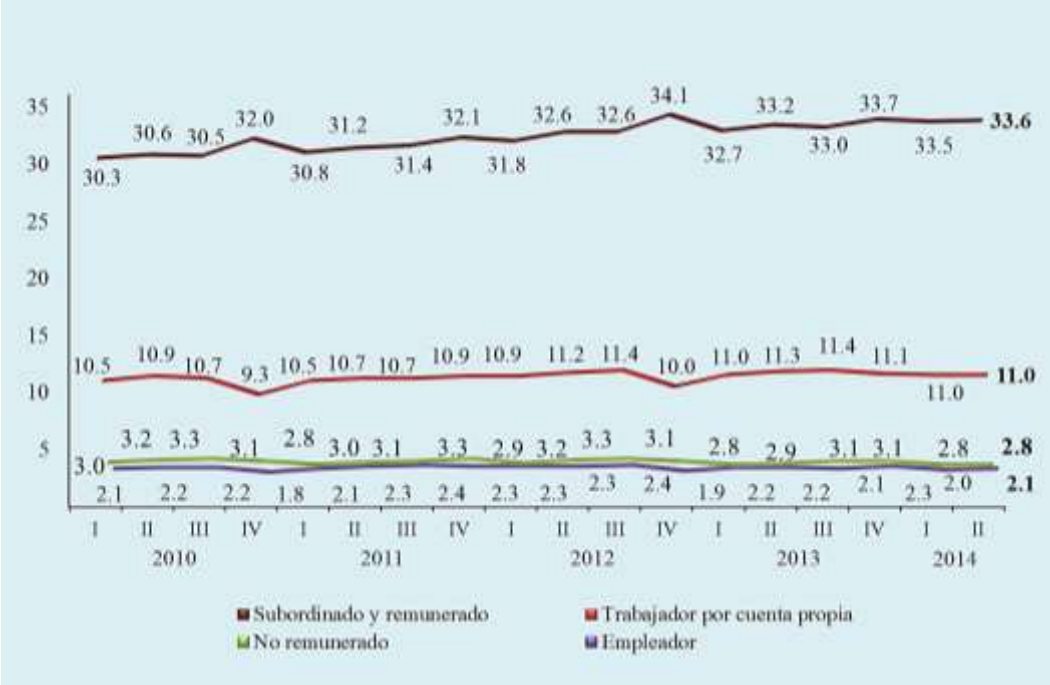
Sector de actividad económica	Personas
Total	**-4 175**
Primario	**84 270**
Agricultura, ganadería, silvicultura, caza y pesca	84 270
Secundario	**344 871**
Industria extractiva y de la electricidad	16 740
Industria manufacturera	192 048
Construcción	136 083
Terciario	**-411 222**
Comercio	-174 972
Restaurantes y servicios de alojamiento	8 016
Transportes, comunicaciones, correo y almacenamiento	-38 681
Servicios profesionales, financieros y corporativos	69 877
Servicios sociales	-127 476
Servicios diversos	-142 707
Otros	-5 279
No Especificado	**-22 094**

FUENTE: INEGI.

Por posición en la ocupación

Si se observa a la población ocupada en función de la posición que tiene dentro de su trabajo, se tiene que dos terceras partes del total (67.8%), esto es, 33.6 millones son trabajadores subordinados y remunerados; 11 millones (22.2%) trabajan por su cuenta, sin emplear personal pagado; 2.8 millones (5.8%) son trabajadores que no reciben remuneración, y 2.1 millones (4.2%) son propietarios de los bienes de producción, con trabajadores a su cargo (ver gráfica siguiente).

POBLACIÓN OCUPADA SEGÚN SU POSICIÓN EN LA OCUPACIÓN
I Trimestre de 2010 - II Trimestre de 2014
-Millones de personas-



Nota: Series ajustadas a las proyecciones demográficas del Consejo Nacional de Población (CONAPO), 2010-2050 que actualizó el 16 de abril de 2013.
FUENTE: INEGI.

De las anteriores categorías se desprende que los trabajadores subordinados y remunerados aumentaron en 451 mil personas entre el segundo trimestre de 2013 e igual período de 2014; los trabajadores por cuenta propia disminuyeron en 278 mil personas; los empleadores redujeron su número en 104 mil personas y los ocupados

que no perciben una remuneración por su trabajo descendieron en 73 mil personas, en el período en cuestión.

Algunas otras condiciones de trabajo

La población ocupada desempeña una gran variedad de tareas que realiza con distinta intensidad; mientras que por un lado el 6.8% de las personas trabajan menos de 15 horas semanales, en el otro extremo se ubica un 26.7% que labora más de 48 horas semanales. En promedio, la población ocupada trabajó en el segundo trimestre de 2014 jornadas de 42 horas por semana.

Otro enfoque desde el cual puede caracterizarse a la población ocupada es el que se refiere al tamaño de unidad económica[10] en la que labora. En función de ello, si sólo se toma en cuenta al ámbito no agropecuario (que abarca a 41.2 millones de personas) en el segundo trimestre de 2014, 19.5 millones (47.3%) estaban ocupadas en micronegocios; 7.5 millones (18.1%) lo hacían en establecimientos pequeños; 4.8 millones (11.7%) en medianos; 4.5 millones (11%) en establecimientos grandes, y 4.9 millones (11.9%) se ocuparon en otro tipo de unidades económicas.

Entre el lapso abril-junio de 2013 y el mismo período de 2014, la población ocupada en el ámbito no agropecuario se redujo en 199 mil personas, siendo en los micronegocios donde se presentó la mayor magnitud, en 479 mil personas menos; mientras que en los establecimientos grandes creció en 165 mil personas; en los

[10] El tamaño se establece con base en el número de personas ocupadas:
Micronegocios. De 1 a 15 personas ocupadas en la industria, y de 1 a 5 en el comercio y los servicios.
Establecimientos pequeños. De 16 a 50 en la industria, de 6 a 15 en el comercio y de 6 a 50 en los servicios.
Establecimientos medianos. De 51 a 250 en la industria, de 16 a 250 en el comercio y de 51 a 250 en los servicios.
Establecimientos grandes. De 251 y más en cualquier sector de actividad.

pequeños, 44 mil personas; en los medianos, 36 mil personas; y en el grupo de “otros”, en 35 mil personas.

Trabajadores subordinados y remunerados

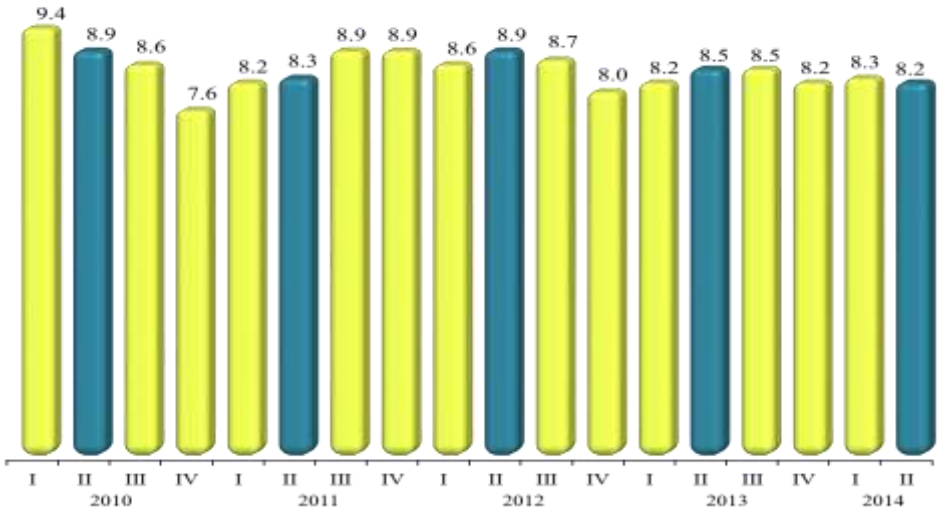
Del total de los trabajadores subordinados y remunerados, el 8.4% se desempeñó en el sector primario de la economía, 27.6% en el secundario y 63.3% en el terciario, quedando sin especificar el 0.7% restante, en el trimestre que se reporta.

Un total de 18.3 millones de estos trabajadores, que constituyen el 54.3% del total, tienen acceso a instituciones de salud como prestación por su trabajo; esta cifra fue mayor en 559 mil personas a la registrada en el segundo trimestre de 2013. A su vez, disponen de un contrato por escrito 18.2 millones (cantidad superior en 517 mil personas a la de un año antes) y 15.1 millones no cuentan con el mismo.

Población subocupada

Otra forma de caracterizar a la población ocupada es en función de su condición de subocupación, entendida ésta como la necesidad de trabajar más tiempo, lo que se traduce en la búsqueda de una ocupación complementaria o de un nuevo trabajo con mayor horario. Al respecto, durante el período abril-junio de 2014, la población subocupada en el país fue de 4 millones de personas y representó 8.2% de las personas ocupadas, proporción menor a la de igual período de 2013 que fue de 8.5 por ciento.

POBLACIÓN SUBOCUPADA
I Trimestre de 2010 - II Trimestre de 2014
-Porcentaje de la población ocupada-



FUENTE: INEGI.

Al eliminar el factor estacional, la tasa de subocupación como proporción de la población ocupada descendió 0.26 puntos porcentuales frente a la del primer trimestre de 2014.

Informalidad laboral

El empleo informal, o medición ampliada de informalidad, añade a la definición de trabajo informal las siguientes categorías: el trabajo no protegido en la actividad agropecuaria, el servicio doméstico remunerado de los hogares, así como los trabajadores subordinados que, aunque trabajan para unidades económicas formales, lo hacen bajo modalidades en las que se elude el registro ante la seguridad social.

De esta manera, la medición de la ocupación en el sector informal se considera el punto de partida y un componente del cálculo de una medida más amplia: el empleo informal.

Los resultados de la ENOE indican que en el segundo trimestre de 2014, todas las modalidades de empleo informal sumaron 28.6 millones de personas, para una disminución de 2.3% respecto a igual período de 2013 y representó 57.8% de la población ocupada (Tasa de Informalidad Laboral 1). De manera detallada, 13.5 millones conformaron específicamente la ocupación en el sector informal[11], cifra que significó una caída de 4.5% anual y constituyó 27.3% de la población ocupada (Tasa de Ocupación en el Sector Informal 1); 2.2 millones corresponden al servicio doméstico remunerado, 6.1 millones pertenecen al ámbito agropecuario, y otros 6.8 millones a las empresas, gobierno e instituciones.

POBLACIÓN OCUPADA INFORMAL POR TIPO DE UNIDAD ECONÓMICA EMPLEADORA ABRIL-JUNIO

Tipo de unidad económica	2013	2014	Variación % anual
Total	**29 279 366**	**28 620 518**	**-2.3**
Sector informal	14 176 963	13 543 238	-4.5
Trabajo doméstico remunerado	2 147 897	2 214 514	3.1
Empresas, gobierno e instituciones	6 884 354	6 785 126	-1.4
Ámbito agropecuario	6 070 152	6 077 640	0.1

FUENTE: INEGI.

De acuerdo con datos desestacionalizados, la tasa de informalidad laboral 1[12] se redujo 0.42 puntos porcentuales y la tasa de ocupación en el sector informal 1 retrocedió 0.55 puntos porcentuales respecto a la del primer trimestre de 2014.

[11] Se refiere a todas aquellas actividades económicas de mercado que operan a partir de los recursos de los hogares, pero sin constituirse como empresas con una situación independiente de esos hogares.

[12] Debido al número de observaciones que se tiene de la tasa de informalidad laboral 1 no es posible realizar el ajuste por estacionalidad; en este caso la comparación del trimestre en cuestión respecto al inmediato anterior se hace utilizando la serie original. En la medida en que se cuente con el número de observaciones requerido y eventualmente se detecte un patrón estacional, ésta se reportaría en dicho formato.

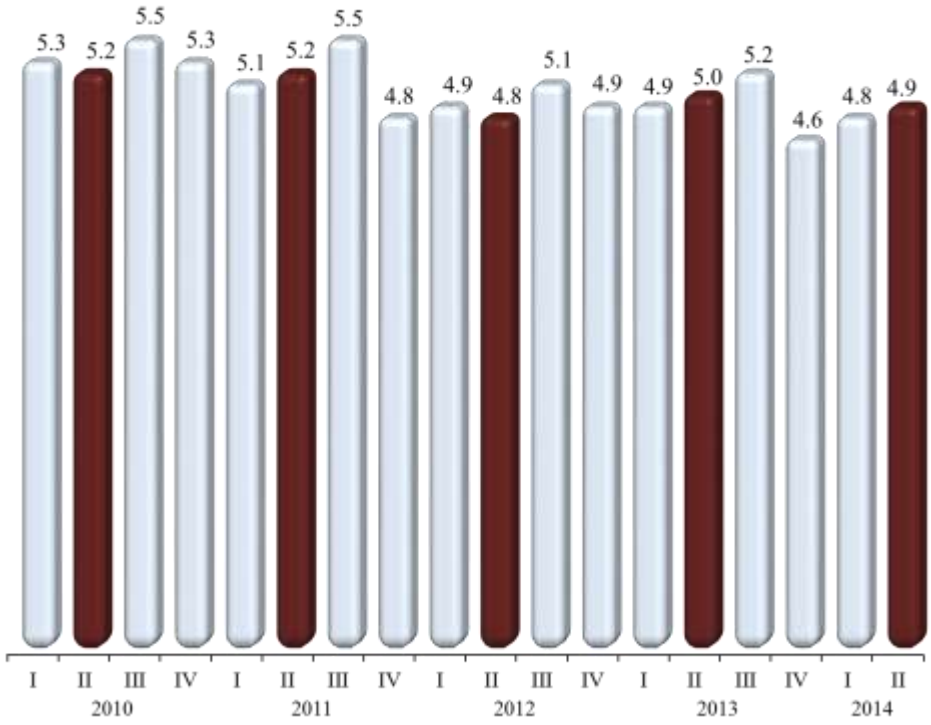
Población desocupada

La ocupación presenta distintos grados de intensidad según sea la perspectiva desde la cual se le observe. Una de éstas es la que se refiere a la población con trabajo cero que se ubica entre la población ocupada y la no económicamente activa; es decir, población desocupada, la cual no trabajó siquiera una hora durante la semana de referencia de la encuesta, pero manifestó su disposición por hacerlo e hizo alguna actividad por obtenerlo.

En el segundo trimestre de 2014, la población desocupada en el país se situó en 2.5 millones de personas y la tasa de desocupación correspondiente (TD) fue de 4.9% de la PEA, porcentaje menor al de 5% de igual trimestre de 2013. Al estar condicionada a la búsqueda de empleo, la tasa de desocupación es más alta en las localidades grandes, en donde está más organizado el mercado de trabajo; es así que en las zonas más urbanizadas, con 100 mil y más habitantes, la tasa llegó a 5.8%; las que tienen de 15 mil a menos de 100 mil habitantes alcanzó 5.3%; en las de 2 500 a menos de 15 mil fue de 4.1% y en las rurales de menos de 2 500 habitantes se estableció en 2.7 por ciento.

Según cifras desestacionalizadas, en el trimestre en cuestión, la TD a nivel nacional descendió 0.10 puntos porcentuales respecto a la del trimestre inmediato anterior (4.93% vs 5.03%). La desocupación en las mujeres cayó 0.15 puntos porcentuales frente a la del trimestre precedente y en los hombres fue mayor en 0.02 puntos porcentuales.

TASA DE DESOCUPACIÓN
I Trimestre de 2010 - II Trimestre de 2014
-Porcentaje de la PEA-



FUENTE: INEGI.

Tasas complementarias

Con el fin de proporcionar a los usuarios mayores elementos que apoyen el análisis de las características del mercado laboral de nuestro país, además de la información sobre la ocupación en la informalidad y sobre la subocupación, el INEGI genera un conjunto de indicadores complementarios sobre la calidad de inserción en el mercado laboral, tomando en cuenta distintos aspectos que van más allá de las mediciones tradicionales y que recogen la heterogeneidad de circunstancias que se presentan específicamente en México. Es importante subrayar que el resultado de estas tasas no es sumable a lo que se desprende de otras, ya que un mismo grupo o segmento poblacional puede estar presente en más de una de ellas y porque no todos los porcentajes que a continuación se mencionan quedan referidos al mismo denominador.

TASAS COMPLEMENTARIAS DE OCUPACIÓN Y DESOCUPACIÓN DURANTE ABRIL-JUNIO
-Porcentajes-

Concepto	2013	2014
Tasa de Participación[1/]	59.3	58.6
Tasa de Desocupación[2/]	5.0	4.9
Tasa de Ocupación Parcial y Desocupación[2/]	11.6	11.4
Tasa de Presión General[2/]	9.1	8.7
Tasa de Trabajo Asalariado[3/]	62.5	63.6
Tasa de Subocupación[3/]	8.5	8.2
Tasa de Condiciones Críticas de Ocupación[3/]	12.0	11.4
Tasa de informalidad laboral 1[3/]	59.1	57.8
Tasa de Ocupación en el Sector Informal l[3/]	28.6	27.3

1/ Tasa calculada respecto a la población en edad de trabajar.
2/ Tasas calculadas respecto a la población económicamente activa.
3/ Tasas calculadas respecto a la población ocupada.

Tasa de Participación, representa a la población económicamente activa (PEA) respecto a la de 14 y más años de edad.

Tasa de Desocupación, considera a la población que se encuentra sin trabajar, pero que está buscando trabajo.

Tasa de Ocupación Parcial y Desocupación, considera a la población desocupada y la ocupada que trabajó menos de 15 horas a la semana.

Tasa de Presión General, incluye además de los desocupados, a los ocupados que buscan empleo.

Tasa de Trabajo Asalariado, representa a la población que percibe de la unidad económica para la que trabaja un sueldo, salario o jornal, por las actividades realizadas.

Tasa de Subocupación, porcentaje de la población ocupada que tiene la necesidad y disponibilidad de ofertar más tiempo de trabajo de lo que su ocupación actual le permite.

Tasa de Condiciones Críticas de Ocupación, incluye a las personas que se encuentran trabajando menos de 35 horas a la semana por razones ajenas a sus decisiones, más las que trabajan más de 35 horas semanales con ingresos mensuales inferiores al salario mínimo y las que laboran más de 48 horas semanales ganando hasta dos salarios mínimos.

Tasa de Informalidad Laboral 1, se refiere a la suma, sin duplicar, de los que son laboralmente vulnerables por la naturaleza de la unidad económica para la que trabajan, con aquellos cuyo vínculo o dependencia laboral no es reconocido por su fuente de trabajo. Así, en esta tasa se incluye —además del componente que labora en micronegocios no registrados o sector informal— a otras modalidades análogas como los ocupados por cuenta propia en la agricultura de subsistencia, así como a trabajadores que laboran sin la protección de la seguridad social y cuyos servicios son utilizados por unidades económicas registradas.

Tasa de Ocupación en el Sector Informal 1, representa a la población ocupada que trabaja para una unidad económica que opera a partir de los recursos del hogar, pero sin constituirse como empresa, de modo que la actividad no tiene una situación identificable e independiente de ese hogar.

FUENTE: INEGI.

La ocupación en las entidades federativas

Además de registrar de manera permanente el comportamiento del empleo a nivel nacional y para los cuatro tamaños de localidades a los que se acaba de hacer referencia, la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo proporciona información para las 32 entidades federativas. De esta forma se puede conocer la complejidad del fenómeno ocupacional en un nivel de desagregación más detallado.

Las entidades federativas que tienen las mayores tasas de participación en la actividad económica (cociente entre la PEA y la población de 14 o más años de edad) son Colima con 66.3%; Quintana Roo, 66%; Baja California Sur, 65.1%; Sonora, 63.4%; Nayarit, 63.1%; Yucatán, 62.3%; Baja California, 61.2%; Campeche y el Distrito Federal con 60.5% cada una; Coahuila de Zaragoza, 60.4%; Nuevo León y Tlaxcala, 60.3% en lo individual; Tamaulipas, 60.1%; y Jalisco, 60%.

Congruentes con el tamaño de su población, el Estado de México y el Distrito Federal constituyen los mercados de trabajo más grandes del país, con 6.9 y 4 millones de personas ocupadas, en ese orden, y representan en conjunto el 22% del total nacional; les siguen Jalisco con 3.3 millones; Veracruz de Ignacio de la Llave, 3 millones; Puebla, 2.5 millones; Guanajuato, 2.4 millones; y Nuevo León con 2.2 millones. En el otro extremo y obedeciendo a su estructura poblacional, se encuentran las entidades con los menores tamaños del mercado laboral: Colima con 338 mil personas; Baja California Sur, 343 mil; Campeche, 390 mil; Aguascalientes, 504 mil; Tlaxcala, 517 mil; Nayarit 522 mil; y Zacatecas con 582 mil ocupados.

Por otra parte, las entidades que durante el segundo trimestre de 2014 observaron las tasas de desocupación más altas fueron el Distrito Federal, con 6.8%; Estado de México, 6.6%; Tabasco, 6.5%; Durango, 6%; Querétaro, 5.9%; Aguascalientes, Nayarit, Sinaloa y Tlaxcala con 5.8% cada una; Baja California y Nuevo León, 5.6%; Coahuila de Zaragoza y Tamaulipas, 5.2%; y Jalisco con 5% de la PEA. En contraste, las tasas más bajas en este indicador se reportaron en Guerrero con 1.5%; Yucatán, 2.4%; Oaxaca, 2.6%; Campeche, Chihuahua, Michoacán de Ocampo y San Luis Potosí con 3.2% en lo individual. Cabe aclarar que este indicador no muestra una situación de gravedad en el mercado de trabajo, sino más bien de la presión que la población ejerce sobre el mismo, lo cual está influido por diversas situaciones como son principalmente las expectativas y el conocimiento que tienen las personas que no trabajan sobre la posibilidad de ocuparse, así como por la forma como está organizada la oferta y la demanda del mismo. Es por ello que se recomienda no considerarlo de manera aislada, sino como complemento de toda la información de que se dispone sobre la participación de la población en la actividad económica.

POBLACIÓN Y TASAS COMPLEMENTARIAS DE OCUPACIÓN Y DESOCUPACIÓN POR ENTIDAD FEDERATIVA DURANTE EL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2014

Entidad	Población		Tasa de:								
	Ocupada	Desocupada	Participación[1/]	Desocupación[2/]	Ocupación Parcial y Desocupación[2/]	Presión General[2/]	Trabajo Asalariado[3/]	Subocupación[3/]	Condiciones Críticas de Ocupación[3/]	Informalidad laboral 1 [3/]	Ocupación en el Sector Informal 1[3/]
	(Personas)		(Estructura porcentual)								
Nacional	**49 545 156**	**2 539 069**	**58.6**	**4.9**	**11.4**	**8.7**	**63.6**	**8.2**	**11.4**	**57.8**	**27.3**
Aguascalientes	503 899	31 138	57.4	5.8	10.1	8.6	76.1	2.8	8.0	44.8	22.7
Baja California	1 484 468	88 746	61.2	5.6	10.1	8.0	71.6	4.2	6.3	40.7	20.4
Baja California Sur	342 952	17 793	65.1	4.9	12.3	14.6	69.8	15.2	7.3	40.7	18.0
Campeche	389 564	12 836	60.5	3.2	10.9	6.3	59.6	6.1	14.3	61.0	25.4
Coahuila	1 248 127	68 852	60.4	5.2	11.3	10.6	75.9	8.7	8.0	37.8	22.4
Colima	337 583	15 522	66.3	4.4	15.0	9.5	63.8	8.1	7.4	54.7	19.9
Chiapas	1 862 177	63 461	54.5	3.3	9.9	9.5	42.1	8.7	30.0	79.6	23.3
Chihuahua	1 493 544	49 058	56.9	3.2	6.1	4.3	74.4	1.8	5.0	37.3	15.9
Distrito Federal	4 032 035	295 517	60.5	6.8	11.3	10.3	69.0	6.9	9.2	49.9	29.2
Durango	673 332	43 016	56.3	6.0	12.4	11.2	64.8	7.2	11.5	55.5	25.8
Guanajuato	2 366 452	117 502	59.4	4.7	13.9	10.3	64.7	14.5	10.8	59.4	28.3
Guerrero	1 436 411	22 255	57.8	1.5	8.4	3.2	42.0	6.5	15.1	79.6	34.4
Hidalgo	1 165 866	49 554	58.6	4.1	12.3	10.6	57.3	11.7	14.0	72.1	31.8
Jalisco	3 305 736	173 089	60.0	5.0	10.2	6.9	67.6	8.7	5.8	50.9	25.4
Estado de México	6 880 091	483 192	58.5	6.6	10.7	9.0	67.5	6.3	13.7	57.8	34.8
Michoacán	1 874 698	61 780	58.4	3.2	13.1	6.7	50.4	8.9	9.2	72.3	32.4
Morelos	788 687	34 050	57.2	4.1	10.5	6.9	62.6	5.3	7.1	66.1	34.5
Nayarit	521 826	31 883	63.1	5.8	16.0	13.4	56.4	15.6	10.9	61.9	27.3
Nuevo León	2 173 329	129 058	60.3	5.6	11.5	10.7	76.7	6.7	4.7	37.3	20.8
Oaxaca	1 623 016	42 912	57.8	2.6	13.0	6.3	41.1	9.9	15.3	78.6	33.8
Puebla	2 540 597	106 763	59.3	4.0	11.5	8.0	57.7	5.4	16.5	71.7	28.3
Querétaro	725 467	45 684	52.6	5.9	8.7	7.0	70.8	2.2	4.6	46.0	20.3
Quintana Roo	708 486	33 555	66.0	4.5	10.8	8.0	68.1	8.6	8.3	48.0	21.5
San Luis Potosí	1 096 470	36 042	56.7	3.2	10.7	4.8	59.7	6.3	12.0	58.5	23.8
Sinaloa	1 211 499	74 519	58.1	5.8	15.1	11.6	65.7	12.6	7.4	50.7	21.1
Sonora	1 311 299	68 245	63.4	4.9	13.3	12.5	70.2	13.1	7.9	44.9	21.5
Tabasco	912 001	63 851	57.1	6.5	15.4	12.1	66.1	9.7	9.4	63.4	28.6
Tamaulipas	1 478 075	81 544	60.1	5.2	13.6	12.6	69.3	15.7	10.4	46.9	22.0
Tlaxcala	517 302	31 597	60.3	5.8	16.2	16.3	61.5	22.4	16.5	73.7	38.8
Veracruz	3 000 271	113 963	52.1	3.7	8.7	4.5	61.8	4.9	15.1	67.0	25.0
Yucatán	957 788	23 209	62.3	2.4	12.2	6.3	61.3	7.8	15.0	63.9	32.0
Zacatecas	582 108	28 883	54.2	4.7	16.4	12.3	58.3	14.5	12.8	65.6	25.1

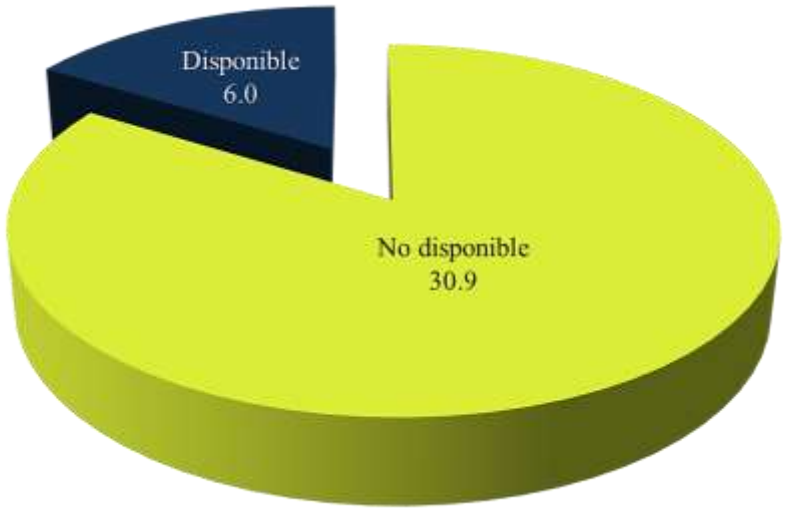
[1/] Tasa calculada respecto a la población en edad de trabajar.
[2/] Tasas calculadas respecto a la población económicamente activa.
[3/] Tasas calculadas respecto a la población ocupada.

FUENTE: INEGI.

Población no económicamente activa

La población no económicamente activa (PNEA) agrupa a las personas que no participan en la actividad económica ni como ocupados ni como desocupados. Durante enero-junio del presente año, 36.9 millones de personas, equivalente al 41.4% del total de la población de 14 años y más, integraba este sector, del cual 30.9 millones declararon no estar disponibles para trabajar debido a que tenían que atender otras obligaciones, o tenían interés pero se encontraban en un contexto que les impedía poder hacerlo (tiene impedimentos físicos, obligaciones familiares o están en otras condiciones). Por su parte, 6 millones se declararon disponibles para trabajar, pero no llevaron a cabo acciones al respecto, por lo que se constituyen en el sector que eventualmente puede contribuir en el mercado como desocupado u ocupado.

POBLACIÓN NO ECONÓMICAMENTE ACTIVA
POR RAZÓN DE NO ACTIVIDAD
II Trimestre de 2014
-Millones de personas-



FUENTE: INEGI.

Aspectos Metodológicos

La Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE) se aplica a los miembros del hogar de una vivienda seleccionada por medio de técnicas de muestreo.

El esquema de muestreo es probabilístico, bietápico, estratificado y por conglomerados; tiene como unidad última de selección las viviendas particulares y como unidad de observación a las personas.

Una vez que una vivienda ha sido seleccionada se le vuelve a visitar cada tres meses hasta completar un total de cinco visitas. Llegado a este punto todo el grupo de viviendas que completó ese ciclo es sustituido por otro grupo que inicia su propio ciclo. A estos grupos de viviendas, según el número de visitas que han tenido, se les denomina paneles de muestra y en cada momento en campo hay cinco paneles, es decir, cinco grupos de viviendas que se encuentran por entrar ya sea en su primera, segunda, tercera, cuarta o quinta visita. Así, siempre hay una quinta parte de la muestra que es totalmente nueva, en tanto que las otras cuatro quintas partes ya habían sido visitadas tres meses atrás. Este esquema permite darle a la muestra una combinación de estabilidad y renovación al tiempo que favorece a los investigadores especializados tanto en la temática laboral como demográfica rastrear los cambios que han tenido los hogares a lo largo del tiempo que permanecieron en la muestra (estudios longitudinales).

El hecho de que cada vivienda tenga una probabilidad de selección se traduce en que todos sus residentes son representativos de otros muchos en su área de residencia (dominio de muestra) tanto en sus características sociodemográficas como socioeconómicas, de modo que los resultados obtenidos se generalizan para toda la población que representan, lo cual se hace mediante los denominados factores de expansión, que son el inverso de las probabilidades de selección de las viviendas. Cada

factor de expansión toma pues en cuenta el estrato socioeconómico y el ámbito geográfico que corresponde a la vivienda seleccionada.

Cabe señalar que los factores de expansión se corrigen por el porcentaje de viviendas habitadas y seleccionadas en muestra, más las seleccionadas pero no entrevistadas ya sea por rechazo o por no encontrarse nadie al momento de la visita. Además, para asegurar que se obtenga la población total, los factores de expansión ajustados por la no respuesta se ajustan nuevamente por las proyecciones de población que elabora el Consejo Nacional de Población (CONAPO). Los Indicadores estratégicos de ocupación y empleo están ajustados a la modificación de las proyecciones demográficas 2010–2050, que publicó el CONAPO el 16 de abril de 2013.

La encuesta está diseñada para dar resultados a nivel nacional y el agregado de 32 áreas urbanas para cada trimestre del año. También permite que el nivel nacional pueda desagregarse en cuatro dominios: I) localidades de 100 mil y más habitantes, II) de 15 mil a 99 mil 999 habitantes, III) de 2 mil 500 a 14 mil 999 habitantes y IV) menos de 2 mil 500 habitantes. A su vez, en cada trimestre se acumula un número suficiente de viviendas (120 mil 260) para tener representatividad por entidad federativa, en tanto que el agregado de 32 áreas urbanas puede arrojar datos para cada una de ellas. Como preliminar de la información trimestral se proporciona asimismo información mensual con un tercio de la muestra; ese tercio no permite la desagregación arriba descrita para el trimestre pero sí garantiza tener, para cualquier mes transcurrido, el dato nacional y el del agregado de 32 áreas urbanas, de modo que puedan contrastarse para uno y otro ámbito (nacional y urbano) los niveles que respectivamente presentan la desocupación y la subocupación.

En el plano conceptual, la ENOE toma en cuenta los criterios que la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE) propone dentro del marco general de la Organización Internacional del Trabajo (OIT), lo que permite delimitar con

mayor claridad a la población ocupada y a la desocupada, además de facilitar la comparabilidad internacional de las cifras de ocupación y empleo. La ENOE asimismo incorpora el marco conceptual de la OIT y las recomendaciones del Grupo de Delhi relativas a la medición de la ocupación en el Sector Informal. La encuesta está diseñada para identificar sin confundir los conceptos de desocupación, subocupación e informalidad, así como también para tomar en cuenta y darles un lugar específico a aquéllas otras personas que no presionan activamente en el mercado laboral porque ellas mismas consideran que ya no tienen oportunidad alguna de competir en él (mujeres que por dedicarse al hogar no han acumulado experiencia laboral, personas maduras y de la tercera edad, etcétera).

A lo anterior se añade el que el diseño de la ENOE está enfocado a proporcionar abundantes elementos para caracterizar la calidad de la ocupación en México al considerarse que este aspecto es analíticamente tan relevante como el de la desocupación misma o cualquier otro fenómeno de desequilibrio entre oferta y demanda de trabajo. No menos importante es que el diseño de la encuesta ha abierto más posibilidades para el enfoque de género relativo tanto al ámbito del trabajo como a la marginación con respecto a dicho ámbito.

Es importante destacar que la gran mayoría de las series económicas se ven afectadas por factores estacionales. Éstos son efectos periódicos que se repiten cada año y cuyas causas pueden considerarse ajenas a la naturaleza económica de las series, como son las festividades, el hecho de que algunos meses tienen más días que otros, los períodos de vacaciones escolares, el efecto del clima en las diferentes estaciones del año, y otras fluctuaciones estacionales como, por ejemplo, la elevada producción de juguetes en los meses previos a la Navidad provocada por la expectativa de mayores ventas en diciembre.

En este sentido, la desestacionalización o ajuste estacional de series económicas consiste en remover estas influencias intra-anuales periódicas, debido a que su presencia dificulta diagnosticar o describir el comportamiento de una serie económica al no poder comparar adecuadamente un determinado trimestre con el inmediato anterior. Analizar la serie desestacionalizada ayuda a realizar un mejor diagnóstico y pronóstico de la evolución de la misma, ya que facilita la identificación de la posible dirección de los movimientos que pudiera tener la variable en cuestión, en el corto plazo. Las cifras desestacionalizadas también incluyen el ajuste por los efectos calendario (frecuencia de los días de la semana y, en su caso, la semana santa). Cabe señalar que las series desestacionalizadas de los totales se calculan de manera independiente a la de sus componentes.

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/inegi/contenidos/espanol/prensa/comunicados/estrucbol.pdf

Mercado de trabajo en España

El Banco de España publicó en su "Boletín Económico" de julio-agosto de 2014, el *Informe Trimestral de la Economía Española* en el cual analiza, entre otros aspectos, la evolución reciente de la situación del empleo en ese país en los siguientes términos.

Producción y Empleo en España

Los indicadores sectoriales de actividad acentuaron su dinamismo durante el segundo trimestre de 2014 (véase gráfico siguiente). La intensidad de la mejora fue comparativamente más pronunciada por lo que respecta a los indicadores cualitativos que en el caso de los de naturaleza cuantitativa, si bien la información de estos últimos está más retrasada. En conjunto, la información disponible es coherente con un crecimiento moderado del valor agregado bruto de la economía de mercado en el segundo trimestre, tras la variación nula de los meses iniciales del año.

En la industria manufacturera, los indicadores cualitativos prolongaron, un trimestre más, la mejora observada desde el inicio de 2013. El avance fue especialmente pronunciado en el caso del Índice de Gestores de Compra (PMI por sus siglas en inglés), concentrándose sobre todo en el mes de junio. El incremento de las carteras de pedidos, la ampliación de plazos de entrega, la disminución de existencias y, sobre todo, la mejora de las perspectivas de contratación parecen anticipar la prolongación de la tendencia positiva para el sector a corto plazo. La mejoría del indicador de confianza de la industria manufacturera, que elabora la Comisión Europea, fue menos intensa, si bien el componente que refleja las expectativas de producción futuras tuvo un comportamiento comparativamente más favorable que el resto. Por su parte, la información cuantitativa disponible tiende a confirmar la

expansión de la actividad del sector. En concreto, a la luz de su evolución hasta mayo, el índice de producción industrial podría avanzar en torno al 3% interanual en el segundo trimestre, ritmo de crecimiento que no se había observado desde 2007. Además, en el segundo trimestre se acrecentó la creación neta de empleo en el sector, hasta el 0.4% intertrimestral, según el registro de afiliados a la Seguridad Social. Por su parte, los indicadores referidos a las ramas de la construcción continuaron moderando su tono contractivo en comparación con el trimestre precedente.

Los indicadores de opinión relativos a los servicios de mercado registraron asimismo mejoras adicionales en el segundo trimestre. El avance fue mayor en el caso del PMI, cuyo nivel siguió situado claramente por encima del observado para el indicador análogo relativo al área del euro, que en el del índice de confianza de la Comisión Europea, que apenas varió en el conjunto del trimestre, registrando además un perfil levemente decreciente a lo largo del período. En su conjunto, la información cuantitativa tendió a confirmar una aceleración modesta de la actividad del sector. Así, aunque tanto el Indicador de Actividad del Sector Servicios como las ventas de grandes empresas registraron un aumento intermensual en el promedio de los meses de abril y mayo, éste fue de magnitud reducida. Las ramas de servicios más dinámicas en abril-mayo habrían sido el comercio y los servicios de transporte. Finalmente, la cifra de afiliados a la Seguridad Social en las ramas de los servicios de mercado tuvo un comportamiento muy favorable, con un aumento interanual del 2.3% en el segundo trimestre del año. En términos intertrimestrales, el avance fue del 1% (en términos de la serie corregida de estacionalidad y de efectos calendario), tres décimas más que el período enero-marzo.

En los meses de primavera se prolongó la mejoría de la evolución del mercado de trabajo que se viene observando en los últimos trimestres. En concreto, el aumento interanual de las afiliaciones a la Seguridad Social se aceleró en el segundo

trimestre, hasta el 1.5% en tasa interanual (1.1 puntos porcentuales más que en el trimestre anterior). En términos intertrimestrales, la afiliación creció un 0.7% sobre la serie corregida de efectos estacionales y de calendario (0.5% en el período enero-marzo). Por sectores, la mejora fue generalizada, con aumentos intertrimestrales en todas las ramas, con la salvedad de la agricultura. Es particularmente reseñable el crecimiento del empleo en las ramas de servicios, tanto en las de mercado (2.3% en tasa interanual) como en las que aproximan a las administraciones públicas (2.1%)[13]. Por su parte, en la construcción se registró, por primera vez desde 2007, una creación intertrimestral neta de puestos de trabajo en términos de la serie desestacionalizada, con lo que el ritmo de descenso interanual se moderó en tres puntos porcentuales. En el conjunto de las ramas de mercado, la afiliación aumentó un 1.4% respecto al segundo trimestre de 2013, frente a la variación nula en el período enero-marzo. Este buen comportamiento de la afiliación apunta a un ligero aumento interanual del empleo en términos de la Contabilidad Nacional Trimestral (CNTR) en el segundo trimestre de 2014, hecho que no se producía desde el mismo período de 2008.

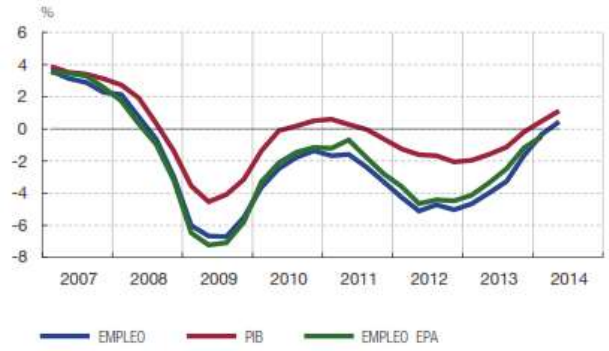
Por su parte, el desempleo registrado volvió a disminuir en el segundo trimestre, a una tasa interanual del 6.4% (–4.2% en el período enero-marzo). En términos intertrimestrales, el descenso, calculado sobre la serie ajustada de estacionalidad, fue del 2.1%, similar al observado en los tres primeros meses del año. Con respecto a los contratos registrados en el Servicio Público de Empleo Estatal (SEPE), en el segundo semestre se observó un aumento interanual del 15.1%, tasa algo inferior a la del trimestre precedente, como consecuencia del menor dinamismo de los contratos temporales. La contratación indefinida, sin embargo, repuntó un 23.9% (6.7% en el primer trimestre), con lo que su peso en el total de contratos se incrementó hasta el 8.2% (0.6 puntos porcentuales por encima de su nivel de hace un

[13] Agregación de las secciones de Administración Pública y Defensa, Educación y Sanidad del Régimen General, excluidos los cuidadores no profesionales.

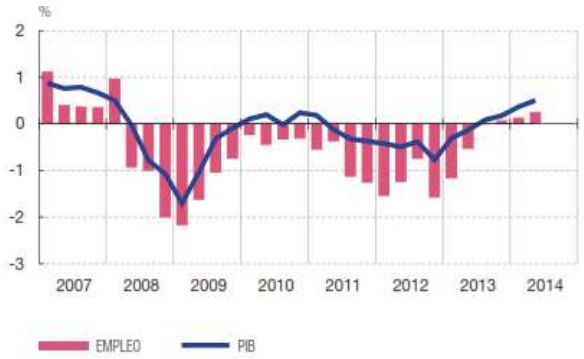
año). Según la información facilitada por el Ministerio de Empleo, alrededor del 20% de los contratos indefinidos realizados en el segundo trimestre se habrían beneficiado de la tarifa plana aprobada a finales de febrero. Por duración de la jornada, los contratos a tiempo parcial mostraron un dinamismo algo superior que el observado en los celebrados a tiempo completo.

VALOR AGREGADO BRUTO Y EMPLEO POR RAMAS DE ACTIVIDAD [a/]
-Por ciento-

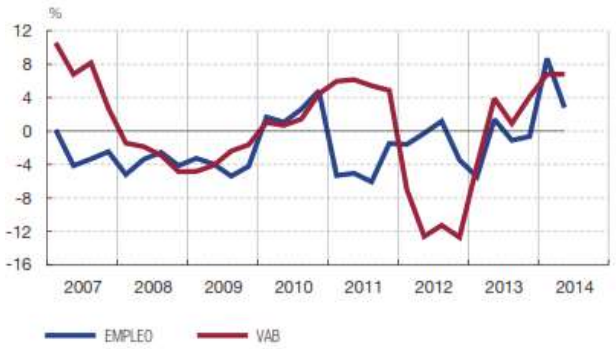
Total Economía



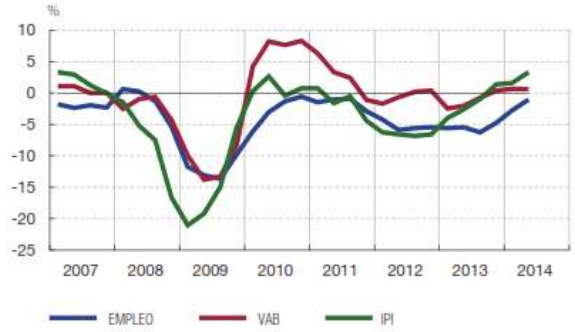
Total Economía[b/]



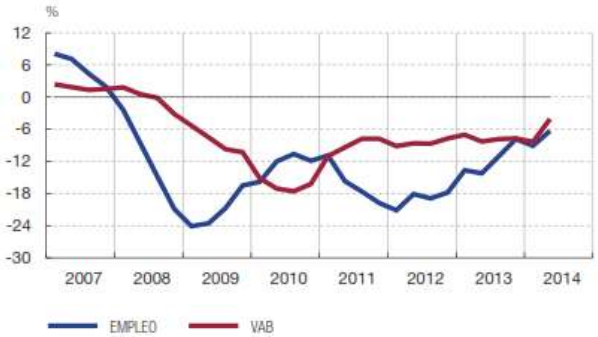
Agricultura



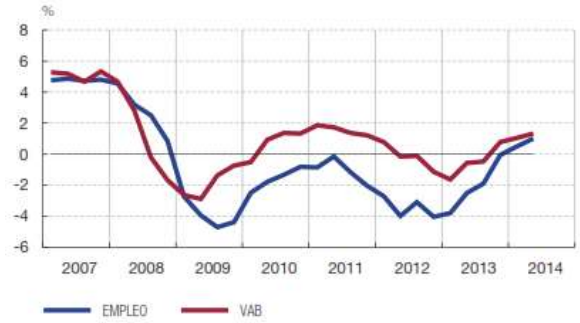
Industria y Energía



Construcción



Servicios de Mercado



[a/] Tasas interanuales calculadas sobre series ajustadas de estacionalidad, excepto sobre series brutas en la EPA. Empleo en términos de puestos de trabajo equivalentes a tiempo completo. Para los trimestres incompletos, tasa interanual del período disponible dentro del trimestre. Datos del IPI hasta mayo de 2014.

[b/] Tasas intertrimestrales, calculadas sobre series ajustadas de estacionalidad.

FUENTE: Instituto Nacional de Estadística y Banco de España.

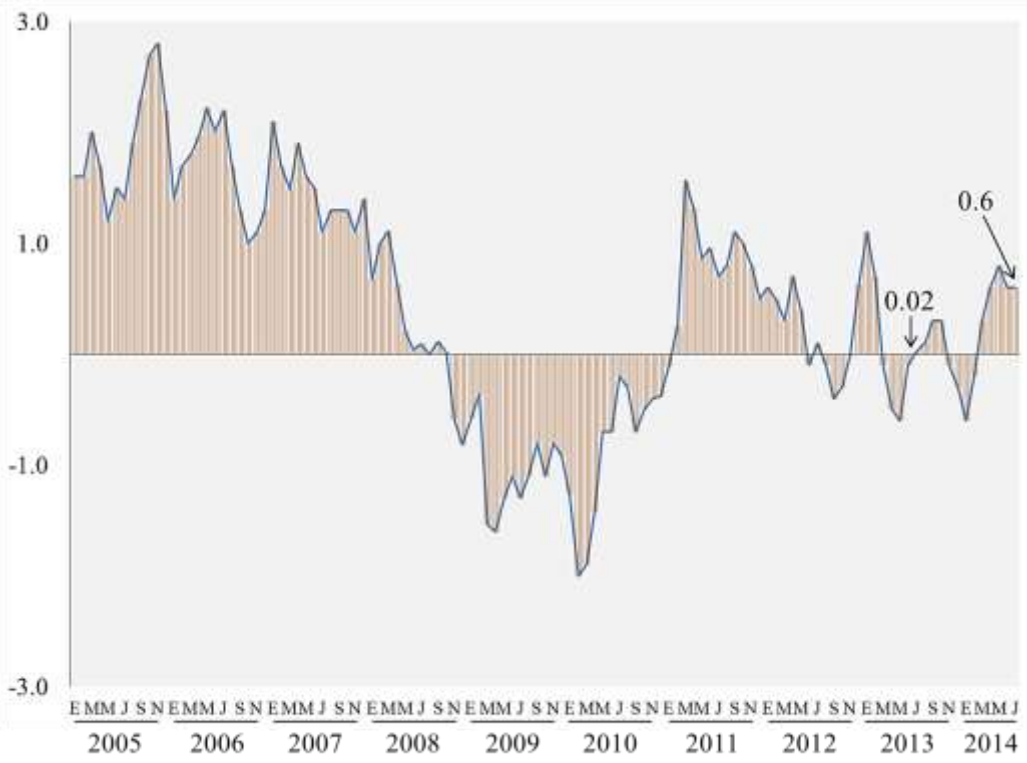
Fuente de información:

http://www.bde.es/f/webbde/SES/Secciones/Publicaciones/InformesBoletinesRevistas/BoletinEconomico/14/Jul/Fich/be1407.pdf

Salario promedio de cotización al IMSS

El salario que en promedio cotizaron los trabajadores inscritos al Instituto Mexicano del Seguro Social (IMSS) en julio de 2014 ascendió a 285.78 pesos diarios, cantidad que superó en 4.7% a la de un año antes. En términos reales significó un crecimiento real anual de 0.6%; mientras que de enero a julio del presente año, el salario real acumuló un incremento de 5.2 por ciento.

SALARIO PROMEDIO DE COTIZACIÓN REAL
Enero de 2005 – julio de 2014 p/
-Variación respecto al mismo mes del año anterior-



p/ Cifras preliminares.

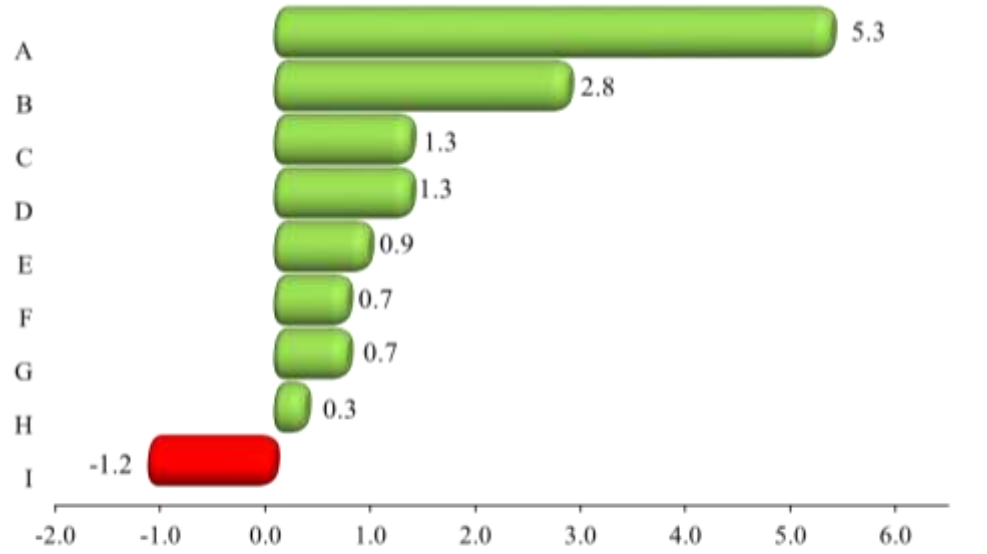
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Mexicano del Seguro Social y del INEGI.

Salario promedio de cotización por sector de actividad económica

Entre julio de 2013 y julio de 2014, ocho de los nueve sectores de la actividad económica observaron crecimientos en el salario real de sus trabajadores. Al respecto sobresalieron las industrias extractivas (5.3%), la industria eléctrica y suministro de agua potable (2.8%), los servicios sociales y las industrias de transformación (1.3% cada uno), en ellos laboró el 32.0% de los cotizantes.

Por el contrario, el salario real de los cotizantes ocupados en el sector de transporte y comunicaciones acusó un descenso de 1.2%; lo que afectó al 5.6% del total de asalariados.

SALARIO PROMEDIO DE COTIZACIÓN REAL POR SECTOR DE ACTIVIDAD ECONÓMICA p/
Julio de 2014
–Variación respecto al mismo mes del año anterior–



A Industrias extractivas
B Industria eléctrica y suministro de agua potable
C Agricultura y ganadería
D Industrias de transformación
E Construcción
F Comercio
G Servicios para empresas y personas
H Servicios sociales
I Transporte y comunicaciones

p/ Cifras preliminares.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Mexicano del Seguro Social y del INEGI.

Salario promedio de cotización por entidad federativa

La evolución interanual del salario real, de julio de 2013 a julio de 2014, permite observar que en 28 estados del país dicho salario reportó incrementos; sobresalieron con los aumentos más elevados Campeche (14.3%), Tabasco (3.4%), Veracruz, San Luis Potosí y Guanajuato (2.2% cada uno), Durango (2.1%), Chiapas y Coahuila (1.8% en lo individual), en los que laboró el 18.8% de los asalariados cotizantes.

Por el contrario, las cuatro entidades federativas que registraron, en términos reales, pérdidas salariales fueron: Baja California (1.2%), Quintana Roo (0.7%), Distrito Federal (0.5%) y Baja California Sur (0.2%), que en conjunto agruparon al 25.3% de los trabajadores.

Por otra parte, en los siete meses transcurridos de 2014, el comportamiento del salario promedio de cotización real fue positivo en todas las entidades federativas; en este caso, los mayores incrementos se observaron en Campeche (13.9%), Guerrero (9.6%), Zacatecas (8.9%), Tlaxcala (8.2%), Sinaloa (8.1%), Colima (8.0%) y Veracruz (7.9%).

Estos aspectos se presentan en el cuadro de la siguiente página.

SALARIO PROMEDIO DE COTIZACIÓN POR ENTIDAD FEDERATIVA

Julio de 2014 p/

Entidad federativa	Proporción de cotizantes (%)	Nominal - Pesos diarios -	Variación real (%)	
			Interanual	Con respecto a diciembre anterior
Promedio Nacional	**100.0**	**285.78**	**0.6**	**5.2**
Campeche	0.9	391.96	14.3	13.9
Tabasco	1.2	260.58	3.4	7.6
Veracruz	3.5	257.97	2.2	7.9
San Luis Potosí	1.9	261.21	2.2	6.2
Guanajuato	4.8	237.11	2.2	5.6
Durango	1.3	221.21	2.1	7.0
Chiapas	1.1	227.48	1.8	6.7
Coahuila	4.1	278.68	1.8	4.9
Tamaulipas	3.5	268.71	1.3	4.9
Sinaloa	2.6	213.21	1.2	8.1
Aguascalientes	1.4	246.42	1.1	5.7
Sonora	3.2	244.36	1.1	6.5
Puebla	3.0	263.04	0.9	4.0
Morelos	1.1	283.85	0.9	6.0
Tlaxcala	0.5	236.03	0.9	8.2
Estado de México	8.2	282.82	0.7	6.3
Querétaro	2.7	323.85	0.7	3.8
Hidalgo	1.2	246.22	0.6	5.3
Oaxaca	0.9	238.52	0.5	5.9
Chihuahua	4.5	257.25	0.3	4.4
Nuevo León	8.3	320.94	0.3	3.9
Jalisco	7.7	259.14	0.3	4.6
Zacatecas	0.9	257.18	0.2	8.9
Nayarit	0.7	219.76	0.2	4.1
Guerrero	0.9	245.17	0.2	9.6
Yucatán	1.6	211.90	0.1	5.7
Colima	0.7	247.22	0.1	8.0
Michoacán	2.1	251.49	0.04	5.8
Baja California Sur	0.8	256.04	-0.2	4.1
Distrito Federal	18.0	375.32	-0.5	4.3
Quintana Roo	1.9	219.88	-0.7	5.9
Baja California	4.5	270.17	-1.2	1.8

p/ Cifras preliminares.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Mexicano del Seguro Social y del INEGI.

Masa salarial real[14]

La masa salarial real en julio de 2014 mostró un crecimiento de 4.7% con relación a igual mes de 2013. Este resultado se originó por el crecimiento de 0.6% en el salario promedio de cotización real y del aumento de 4.0% en el número de trabajadores cotizantes.

En el transcurso de los primeros siete meses del año en curso, este indicador acumuló un incremento de 9.0%, debido al efecto combinado de un incremento de 5.2% del salario real y de 3.6% de la población cotizante permanente.

ÍNDICE DE LA MASA SALARIAL REAL DE LOS COTIZANTES AL IMSS
Enero de 2005 – julio de 2014 p/
-Índice 2004=100-



p/ Cifras preliminares.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos, con información del Instituto Mexicano del Seguro Social y del INEGI.

[14] La masa salarial es la suma de los salarios de todos los cotizantes asalariados inscritos al IMSS en los regímenes señalados.

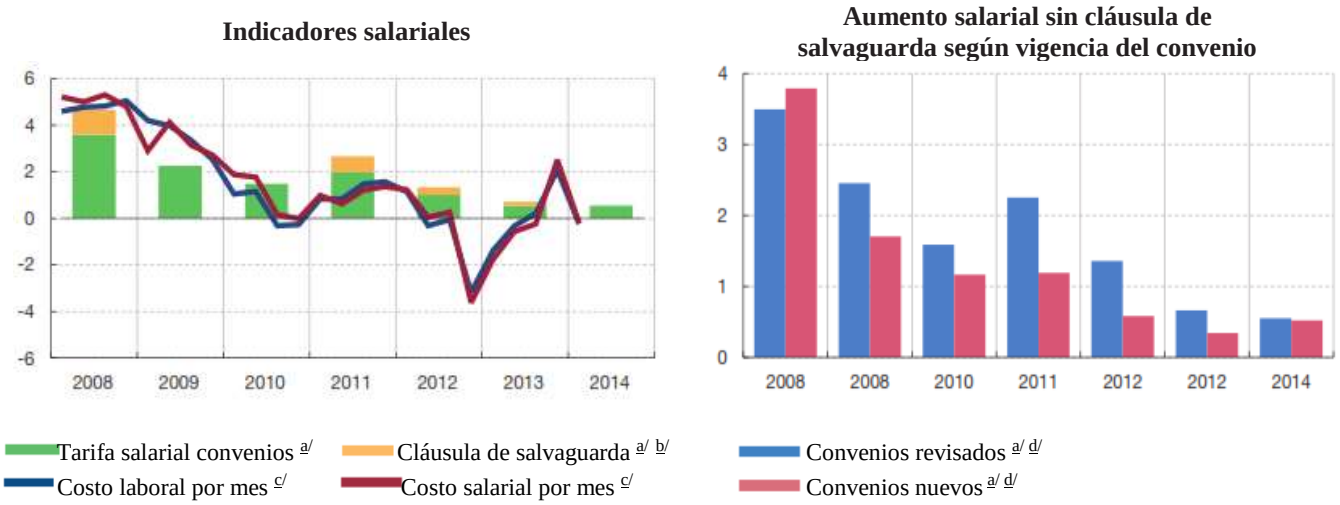
Indicadores de costos laborales en España

El Banco de España publicó en su "Boletín Económico" de julio-agosto de 2013, el *Informe Trimestral de la Economía Española*, en él se presenta un análisis sobre la evolución de los costos laborales en ese país. A continuación se detalla dicho análisis.

Los convenios colectivos registrados hasta junio presentaron un aumento salarial medio del 0.5% para 2014, tasa similar a la pactada para el ejercicio precedente y que se ajusta a la recomendación en esta materia contenida en el Acuerdo Estatal para la Negociación Colectiva que los agentes sociales firmaron a comienzos de 2012 (véase gráfico siguiente). Ese incremento medio corresponde a los convenios cerrados para un total de 3.6 millones de trabajadores, cifra que está en línea con la observada por término medio para el conjunto del primer semestre en los últimos años[15]. Como es habitual, la mayoría de estos asalariados, casi 3 millones, tienen un convenio firmado en años anteriores, en cuyo caso el incremento medio de tarifas fue del 0.5%, una décima por debajo del registrado para 2013. En cuanto a los convenios firmados en 2014, el aumento salarial es del 0.52%, afectando hasta junio a algo más de 600 mil trabajadores. En este caso, se observa un desarrollo algo más ágil de la negociación en comparación con los últimos años.

[15] El año 2013 supuso una excepción en este sentido, con la introducción de un cambio metodológico en la estadística que supuso una disminución importante de la representatividad de los datos, en términos de trabajadores cubiertos, afectando especialmente a los convenios plurianuales firmados en ejercicios precedentes.

EVOLUCIÓN DE INDICADORES SALARIALES Y DE COSTOS LABORALES
-Por ciento-



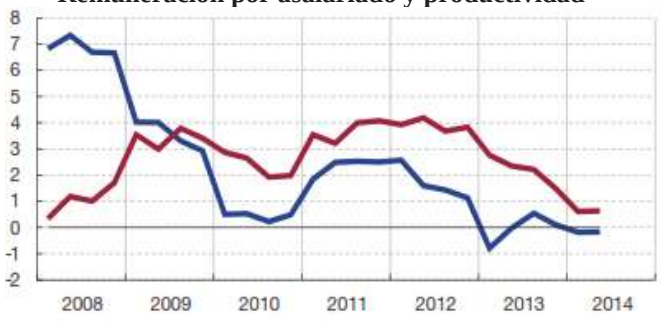
a/ El último año, con información de convenios colectivos hasta junio de 2014.
b/ Cláusula de salvaguarda del año anterior.
c/ ETCL. Tasas de variación interanuales.
d/ Revisados: hasta 2013, convenios con efectos económicos en el ejercicio, pero con año inicial de efectos económicos en un ejercicio anterior. En 2014, convenios con efectos económicos en este año, pero firmados con anterioridad. Nuevos: hasta 2013, convenios con efectos económicos en el ejercicio, siendo este el primer o único año de vigencia. En 2014, convenios que se han firmado en 2014 con efectos económicos en dicho año.

FUENTE: Instituto Nacional de Estadística y Ministerio de Empleo y Seguridad Social.

La moderación salarial que se observa en la negociación colectiva se extiende también a indicadores que incluyen además otros componentes de los costos laborales adicionales a los propios salarios negociados, como el indicador de la Agencia Tributaria que, en el período abril-mayo, mostró un leve descenso (del –0.1%) de la retribución media en las grandes empresas, en línea con el observado en el primer trimestre, lo que anticiparía un comportamiento similar de la remuneración por asalariado en la economía de mercado según la Contabilidad Nacional Trimestral (véase gráfico siguiente).

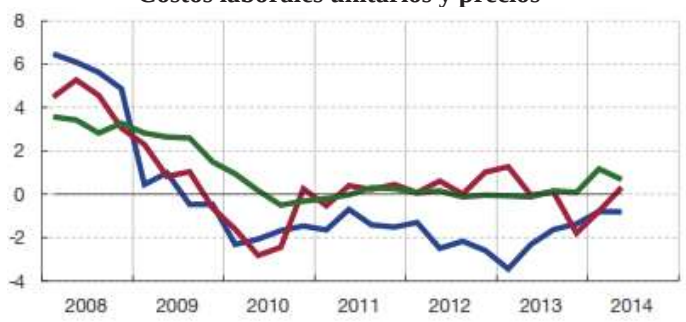
PRECIOS Y COSTOS LABORALES EN LA ECONOMÍA DE MERCADO
-Por ciento-

Remuneración por asalariado y productividad [a/]



Remuneraciones por asalariado
Productividad aparente

Costos laborales unitarios y precios [a/]



Costos laborales unitarios
Deflactor del PIB
Deflactor del VAB

[a/] Tasas de variación interanuales sobre series ajustadas de estacionalidad de la CNTR.

FUENTE: Instituto Nacional de Estadística y Banco de España.

Fuente de información:
http://www.bde.es/f/webbde/SES/Secciones/Publicaciones/InformesBoletinesRevistas/BoletinEconomico/14/Jul/Fich/be1407.pdf

NEGOCIACIONES LABORALES

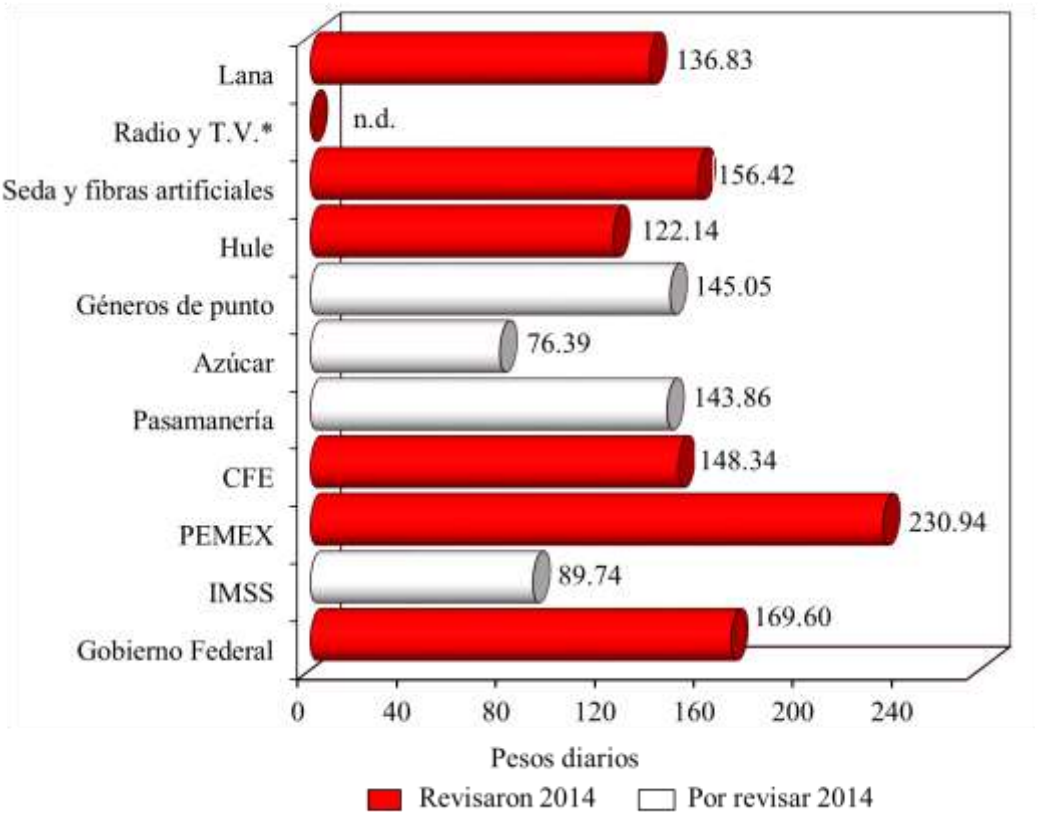
Salarios mínimos contractuales

De acuerdo con la información que genera la Dirección General de Investigación y Estadísticas del Trabajo (DGIET), de la Secretaría del Trabajo y Previsión Social (STPS), los resultados de las negociaciones que se efectuaron en 2014 entre los representantes patronales y sindicatos de trabajadores de dos de las empresas estratégicas más importantes del país fueron los siguientes: la Comisión Federal de Electricidad (CFE) acordó un aumento directo al salario de sus trabajadores de 3.5%, vigente a partir del 1º de mayo; con este aumento, el salario de la categoría ocupacional más baja ascendió a 148.34 pesos diarios. De igual forma, Petróleos Mexicanos (PEMEX) negoció un incremento directo al salario de los trabajadores de 3.99% a partir del 1º de agosto, por lo que el salario más bajo en esa institución se ubicó en 230.94 pesos diarios.

Por otra parte, en el mes de julio de 2014, el Gobierno Federal dio a conocer que había otorgado un incremento promedio ponderado de 3.5% al salario de sus trabajadores, como resultado de incrementos salariales diferenciados según el nivel. De esta forma, la categoría salarial más baja del Gobierno Federal —que corresponde al tabulador mínimo burocrático— obtuvo un incremento de 3.5%, con lo que su salario diario ascendió a 169.60 pesos diarios (5 mil 88 pesos al mes); estas medidas fueron retroactivas al 1º de enero del año en curso.

Con estos resultados, el nivel que alcanzaron los salarios mínimos contractuales al mes de agosto de 2014 se presenta en la gráfica siguiente.

SALARIOS MÍNIMOS CONTRACTUALES EN LAS RAMAS SUJETAS A CONTRATO-LEY, EN EMPRESAS ESTRATÉGICAS Y EN EL GOBIERNO FEDERAL
Agosto de 2014 p/

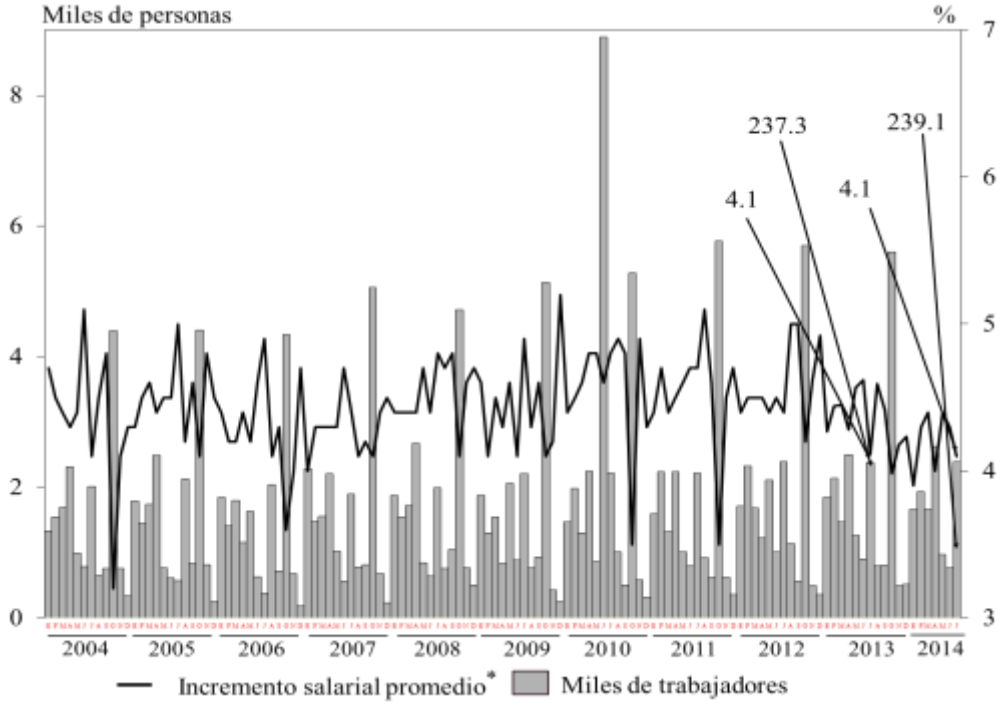


p/ Cifras preliminares.
* El tabulador de plazas de este Contrato-Ley no presenta los montos salariales.
n.d. No disponible.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Dirección General de Investigación y Estadísticas del Trabajo de la STPS y de la SHCP.

Negociaciones salariales en la jurisdicción federal

La información de julio de 2014 proporcionada por la Dirección General de Investigación y Estadísticas del Trabajo (DGIET), de la Secretaría del Trabajo y Previsión Social (STPS), señala que se llevaron a cabo 431 revisiones salariales y contractuales entre empresas y sindicatos de jurisdicción federal. El incremento que en promedio obtuvieron los 239 mil 102 trabajadores involucrados fue de 4.1 por ciento.

TRABAJADORES INVOLUCRADOS EN LAS NEGOCIACIONES SALARIALES Y CONTRACTUALES DE JURISDICCIÓN FEDERAL
Enero de 2002 - julio de 2014p/



p/ Cifras preliminares.
* Sólo se considera el incremento directo al salario negociado en la revisión salarial o contractual.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Dirección General de Investigación y Estadísticas del Trabajo de la STPS.

Durante julio de 2014, los sectores de actividad económica que registraron el mayor número de revisiones fueron las industrias manufactureras; el de transportes, correos y almacenamiento; y el comercio, con 333 negociaciones en conjunto; estas ramas agruparon a 32 mil 546 trabajadores (13.6% del total).

Por otra parte, la industria minera destacó por concentrar el mayor número de trabajadores involucrados, 193 mil 769, cantidad que representa el 81.0% del total de trabajadores participantes en las negociaciones.

En el mes de referencia, los incrementos salariales más altos se negociaron en el comercio (10.2%), en el sector de otros servicios excepto actividades gubernamentales (5.0%), la generación, transmisión y distribución de energía eléctrica, suministro de agua y de gas por ductos al consumidor final (4.9%); la información en medios masivos (4.6%); y la agricultura, cría y explotación de animales, aprovechamiento forestal, pesca y caza (4.5%). Estos aspectos se presentan en el cuadro de la página siguiente.

NEGOCIACIONES SALARIALES Y CONTRACTUALES EN LA JURISDICCIÓN FEDERAL POR SECTOR DE ACTIVIDAD ECONÓMICA (SCIAN) 1/
Julio de 2014 p/

Sector de actividad económica	Incremento salarial * %	Número de negociaciones	%	Trabajadores involucrados	%
T o t a l	**4.1**	**431**	**100.0**	**239 102**	**100.0**
Minería	4.0	11	2.6	193 769	81.0
Industrias Manufactureras	4.3	187	43.4	25 247	10.6
Transportes, correos y almacenamiento	4.3	111	25.8	4 566	1.9
Información en medios masivos	4.6	17	3.9	3 822	1.6
Servicios financieros y de seguros	4.3	21	4.9	3 787	1.6
Comercio	10.2	35	8.1	2 733	1.1
Servicios profesionales, científicos y técnicos	4.2	25	5.8	2 116	0.9
Agricultura, cría y explotación de animales, aprovechamiento forestal, pesca y caza	4.5	2	0.5	1 500	0.6
Generación, transmisión y distribución de energía eléctrica, suministro de agua y de gas por ductos al consumidor final	4.9	4	0.9	697	0.3
Actividades legislativas, gubernamentales, de impartición de justicia y de organismos internacionales y extraterritorial	3.0	9	2.1	485	0.2
Corporativos	4.3	3	0.7	141	0.1
Servicios de esparcimiento culturales y deportivos, y otros servicios recreativos	3.9	2	0.5	125	0.1
Servicios de apoyo a los negocios y manejo de desechos y servicios de remediación	1.3	2	0.5	60	0.0
Otros servicios excepto actividades gubernamentales	5.0	2	0.5	54	0.0

1/ Clasificación conforme al Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (2007). En cumplimiento del acuerdo publicado el 10 de julio de 2009 en el Diario Oficial de la Federación, que establece la obligación para las unidades que generen estadísticas de emplear el SCIAN, con la finalidad de garantizar la homogeneidad y comparación de las estadísticas.

p/ Cifras preliminares.

* Sólo se considera el incremento directo al salario negociado en la revisión salarial o contractual.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Dirección General de Investigación y Estadística del Trabajo de la STPS.

En julio de 2014, la STPS presentó información sobre las revisiones salariales en la jurisdicción federal por subsector de actividad de la industria manufacturera; así, los subsectores que en promedio destacaron con el mayor número de negociaciones fueron la industria alimentaria (29.9%), la industria química (23.0%) y la fabricación de equipo de transporte (17.1%). Por su parte, los subsectores que contaron con el mayor número de trabajadores involucrados fueron los siguientes: 10 mil 365 en la fabricación de equipo de transporte; 4 mil 531 en la industria alimentaria; 3 mil 537 en la fabricación de productos a base de minerales no metálicos; y 2 mil 601 en la industria química.

Por otra parte, los incrementos salariales más elevados se reportaron en las industrias metálicas básicas (6.0%), en la industria del plástico y del hule (5.0%), y en la industria de las bebidas y del tabaco (4.6%).

REVISIONES SALARIALES EN LA JURISDICCIÓN FEDERAL POR SUBSECTOR DE ACTIVIDAD ECONÓMICA DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA (SCIAN)[1/]
Julio de 2014 [p/]

Subsector de actividad económica	Incremento salarial*	Negociaciones	Trabajadores
Total	**4.3**	**187**	**25 247**
Industria alimentaria	4.3	56	4 531
Industria química	4.4	43	2 601
Fabricación de equipo de transporte	4.4	32	10 365
Fabricación de insumos textiles y acabado de textiles	4.1	12	1 223
Fabricación de productos a base de minerales no metálicos	4.0	11	3 537
Industrias metálicas básicas	6.0	8	565
Industria de las bebidas y del tabaco	4.6	8	375
Industria del papel	3.8	7	1 055
Industria del plástico y del hule	5.0	3	33
Fabricación de productos textiles, excepto prendas de vestir	4.0	3	215
Fabricación de accesorios, aparatos eléctricos y equipo de generación de energía eléctrica	4.0	1	539
Fabricación de maquinaria y equipo	4.0	1	152
Fabricación de productos derivados del petróleo y del carbón	3.5	1	30
Fabricación de productos metálicos	3.3	1	26

[1/] Clasificación conforme al Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (2007). En cumplimiento del acuerdo publicado el 10 de julio de 2009 en el Diario Oficial de la Federación, que establece la obligación para las unidades que generen estadísticas de emplear el SCIAN, con la finalidad de garantizar la homogeneidad y comparación de las estadísticas.

[p/] Cifras preliminares.

[*] Solo se considera el incremento directo al salario negociado en la revisión salarial o contractual.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Dirección General de Investigación y Estadística del Trabajo de la STPS.

Las entidades federativas que agruparon el 34.6% de las negociaciones colectivas federales fueron el Estado de México, Distrito Federal y Tamaulipas. De igual forma, como se aprecia en el siguiente cuadro, los estados con el mayor número de trabajadores involucrados fueron Guanajuato (2.9%), el Estado de México (2.5%), Jalisco y el Distrito Federal (1.2% cada una); los cuales, en conjunto, agruparon 18 mil 860 trabajadores.

Con respecto a los incrementos salariales, los más significativos se reportaron en Baja California Sur (28.4%), Jalisco (10.5%), Colima (6.5%), Yucatán (5.5%) y Sonora (5.1%).

Es oportuno mencionar que el grupo de empresas con establecimientos en más de una entidad federativa realizó el 26.2% de las revisiones, obteniendo en promedio un incremento de 4.0% directo al salario para los 208 mil 533 trabajadores involucrados que laboran en dichas empresas (87.2% del total).

NEGOCIACIONES SALARIALES Y CONTRACTUALES DE JURISDICCIÓN FEDERAL POR ENTIDAD FEDERATIVA
Julio de 2014 p/

Entidad Federativa	Incremento salarial*	Número de negociaciones	Trabajadores involucrados
Total	**4.1**	**431**	**239 102**
Estado de México	3.9	54	6 078
Distrito Federal	4.8	52	2 801
Tamaulipas	2.4	43	178
Jalisco	10.5	29	2 937
Guanajuato	4.4	18	7 044
Puebla	4.4	16	1 609
Veracruz	4.4	16	1 598
Hidalgo	4.3	13	685
Chihuahua	4.2	10	518
San Luis Potosí	4.7	9	1 601
Baja California	4.0	9	225
Sonora	5.1	7	328
Chiapas	3.8	6	397
Tlaxcala	3.9	5	257
Querétaro	2.6	5	440
Nuevo León	4.3	4	345
Sinaloa	4.2	4	199
Guerrero	4.8	3	71
Coahuila	4.7	3	548
Oaxaca	3.3	3	297
Morelos	4.8	2	94
Zacatecas	4.3	2	55
Baja California Sur	28.4	1	38
Colima	6.5	1	816
Yucatán	5.5	1	40
Aguascalientes	4.6	1	920
Michoacán	4.2	1	450

p/ Cifras preliminares.

* Sólo se considera el incremento directo al salario negociado en la revisión salarial o contractual.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Dirección General de Investigación y Estadística del Trabajo de la STPS.

Incremento a otras formas de retribución

En los primeros siete meses de 2014, los trabajadores obtuvieron en promedio un incremento directo a su salario de 4.2%, como resultado de las negociaciones colectivas realizadas en este período. Los otros componentes de la remuneración del trabajador que consideran la mayoría de los contratos colectivos son clasificados por la DGIET en tres grupos principales: ajuste salarial, bono de productividad y retabulación. Sobresale el bono de productividad por ser el concepto al que más se recurre en la negociación; así, durante el lapso mencionado, se otorgó un incremento promedio de 8.8% por ese concepto.

Las ramas de actividad económica que presentaron los incrementos más altos en el bono de productividad durante el período señalado fueron los servicios telefónicos (42.3%), los hidrocarburos (27.5%), los otros servicios (10.1%), la industria tabacalera (8.5%), el comercio (8.3%) y el transporte marítimo (8.2%). Por su parte, cuatro ramas recurrieron también a la retabulación: industria minera (0.02%), los servicios educativos y de investigación (0.01%), industria productora de alimentos (0.003%) y los otros servicios (0.0004%). En tanto, las ramas de actividad económica que mostraron incrementos por ajuste salarial fueron la industria petroquímica (0.03%), el transporte terrestre y los servicios conexos al transporte (0.003% cada rama) y la industria químico-farmacéutica (0.001%).

FORMAS DE RETRIBUCIÓN DE LA JURISDICCIÓN FEDERAL POR RAMA DE ACTIVIDAD ECONÓMICA SELECCIONADA
Enero - julio 2014 p/

Rama de actividad económica	Incremento directo 1/	Ajuste salarial 2/	Bono de productividad 3/	Retabulación 4/
T o t a l	**4.2**	**0.0003**	**8.8**	**0.001**
Servicios Telefónicos	4.1	0.0	42.3	0.0
Hidrocarburos	4.0	0.0	27.5	0.0
Otros Servicios	3.7	0.0	10.1	0.0004
Tabacalera	4.0	0.0	8.5	0.0
Comercio	4.2	0.0	8.3	0.0
Transporte Marítimo	8.4	0.0	8.2	0.0
Cementera	3.7	0.0	7.1	0.0
Elaboradora de Bebidas	4.2	0.0	6.1	0.0
Transporte Terrestre	4.0	0.0003	4.8	0.0
Productora de Alimentos	4.5	0.0	3.5	0.003
Radio y Televisión	4.5	0.0	3.5	0.0
Aceites y Grasas Vegetales	4.7	0.0	3.3	0.0
Servicios de Banca y Crédito	4.3	0.0	2.7	0.0
Celulosa y Papel	4.2	0.0	2.2	0.0
Minera	6.0	0.0	1.9	0.02
Automotriz y Autopartes	4.6	0.0	1.8	0.0
Químico-Farmacéutica	4.7	0.001	1.3	0.0
Servicios Educativos y de Investigación	3.5	0.00	1.1	0.01
Metalúrgica y Siderúrgica	4.6	0.0	1.0	0.0
Petroquímica	5.0	0.03	0.8	0.0
Hulera	4.6	0.0	0.8	0.0
Calera	4.8	0.0	0.7	0.0
Otras Manufacturas	4.3	0.0	0.4	0.0
Textil	4.1	0.0	0.4	0.0
Cinematográfica	3.6	0.0	0.3	0.0
Servicios Conexos al Transporte	4.7	0.003	0.2	0.0
Vidriera	4.0	0.0	0.2	0.0

p/ Cifras preliminares.
1/ El incremento porcentual es un promedio ponderado por el número de trabajadores beneficiados en el período o rama de referencia.
2/ Promedio ponderado de: a) los incrementos salariales otorgados a cuenta de las revisiones correspondientes y b) los incrementos complementarios a los pactados en la revisión efectuada.
3/ Promedio ponderado de las proporciones del pago de bonos de productividad respecto del salario tabular.
4/ Promedio ponderado de las renivelaciones a una o varias categorías de tabulador.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Dirección General de Investigación y Estadísticas del Trabajo de la STPS.

Durante julio de 2014, las ramas de actividad económica que en promedio negociaron los incrementos más altos para el bono de productividad fueron la de hidrocarburos (27.5%), el transporte terrestre (5.0%) y el comercio (3.8%); les siguieron en importancia la industria automotriz y autopartes (3.2%) y la industria cinematográfica (3.0%).

En el mes de referencia, ninguna empresa reportó aumentos por retabulación o por ajuste salarial.

FORMAS DE RETRIBUCIÓN DE LA JURISDICCIÓN FEDERAL POR RAMA DE ACTIVIDAD ECONÓMICA SELECCIONADA
Julio de 2014 p/

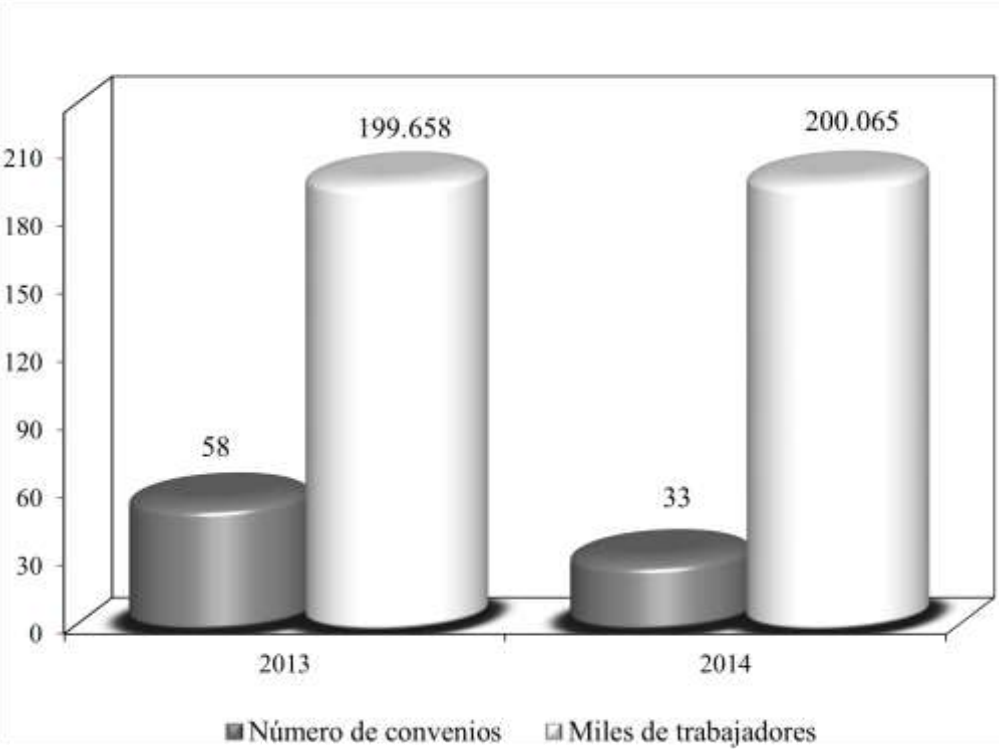
Rama de actividad económica	Incremento directo 1/	Ajuste salarial 2/	Bono de productividad 3/	Retabulación 4/
T o t a l	**4.1**	**0.0**	**22.3**	**0.0**
Hidrocarburos	4.0	0.0	27.5	0.0
Transporte Terrestre	4.6	0.0	5.0	0.0
Comercio	9.2	0.0	3.8	0.0
Automotriz y Autopartes	4.4	0.0	3.2	0.0
Cinematográfica	5.0	0.0	3.0	0.0
Químico-Farmacéutica	4.4	0.0	1.8	0.0
Otros Servicios	4.2	0.0	1.5	0.0
Metalúrgica y Siderúrgica	5.5	0.0	0.8	0.0
Petroquímica	4.2	0.0	0.7	0.0
Productora de Alimentos	4.4	0.0	0.4	0.0
Servicios Conexos al Transporte	4.0	0.0	0.2	0.0

p/ Cifras preliminares.
1/ El incremento porcentual es un promedio ponderado por el número de trabajadores beneficiados en el período o rama de referencia.
2/ Promedio ponderado de: a) los incrementos salariales otorgados a cuenta de las revisiones correspondientes y b) los incrementos complementarios a los pactados en la revisión efectuada.
3/ Promedio ponderado de las proporciones del pago de bonos de productividad respecto del salario tabular.
4/ Promedio ponderado de las renivelaciones a una o varias categorías de tabulador.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Dirección General de Investigación y Estadísticas del Trabajo de la STPS.

Convenios de productividad

La información de la DGIET señala que de las 431 negociaciones reportadas en julio de 2014, 33 de ellas incorporaron o actualizaron convenios con incentivo económico por productividad, es decir, 25 menos que en el mismo mes del año anterior. Por su parte, el total de trabajadores beneficiados por estos acuerdos creció, al pasar de 199 mil 658 personas en julio de 2013 a 200 mil 65 trabajadores un año después.

CONVENIOS SALARIALES QUE INCORPORARON INCENTIVOS POR PRODUCTIVIDAD
Julio p/



p/ Cifras preliminares.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Dirección General de Investigación y Estadísticas del Trabajo de la STPS.

Del total de convenios que registraron incentivos por productividad en julio del año en curso, el 66.7% fue establecido por empresas pequeñas y medianas (1 a 100 trabajadores) y el 99.2% de los trabajadores involucrados se localizó en empresas que emplearon más de 300 trabajadores.

CONVENIOS DE PRODUCTIVIDAD Y TRABAJADORES INVOLUCRADOS POR TAMAÑO DE EMPRESA

Julio de 2014 p/

Tamaño de empresa (Número de trabajadores)	Número de convenios	%	Número de trabajadores	%
T o t a l	**33**	**100.0**	**200 065**	**100.0**
De 1 a 100	22	66.7	733	0.4
De 101 a 300	4	12.1	814	0.4
Más de 300	7	21.2	198 518	99.2

p/ Cifras preliminares.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Dirección General de Investigación y Estadísticas del Trabajo de la STPS.

Los convenios se llevaron a cabo por empresas pertenecientes a cinco sectores de actividad económica. Las industrias manufactureras; los transportes, correos y almacenamiento; y el comercio participaron con el 93.9% de los convenios de productividad y el 4.0% de los trabajadores involucrados.

En particular, la industria de minería sobresalió por agrupar el 95.9% de los trabajadores beneficiados por los convenios de productividad.

CONVENIOS CON INCENTIVOS POR PRODUCTIVIDAD Y TRABAJADORES INVOLUCRADOS POR SECTOR DE ACTIVIDAD ECONÓMICA (SCIAN)[1/]
Julio de 2014 [p/]

Sector de actividad económica	Revisiones	%	Trabajadores	%
T o t a l	**33**	**100.0**	**200 065**	**100.0**
Industrias Manufactureras	18	54.5	6 073	3.0
Transportes, correos y almacenamiento	8	24.2	1 254	0.6
Comercio	5	15.2	765	0.4
Minería	1	3.0	191 873	95.9
Información en medios masivos	1	3.0	100	0.0

[1/] Clasificación conforme al Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (2007). En cumplimiento del acuerdo publicado el 10 de julio de 2009 en el Diario Oficial de la Federación, que establece la obligación para las unidades que generen estadísticas de emplear el SCIAN, con la finalidad de garantizar la homogeneidad y comparación de las estadísticas.

[p/] Cifras preliminares.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Dirección General de Investigación y Estadística del Trabajo de la STPS.

En julio de 2014, el mayor número de revisiones salariales con bono de productividad en la industria manufacturera se presentó en la industria química y en la industria alimentaria (44.4 y 27.8%). Por otra parte, aquellas actividades en las que se concentró el mayor número de trabajadores fueron la fabricación de equipo de transporte y la industria alimentaria con 71.8 y 18.4%, respectivamente.

CONVENIOS CON INCENTIVOS POR PRODUCTIVIDAD Y TRABAJADORES INVOLUCRADOS POR SOBSECTOR DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA (SCIAN) 1/

Julio de 2014 p/

Subsector de actividad económica	Revisiones	%	Trabajadores	%
Total Manufacturera	**18**	**100.0**	**6 073**	**100.0**
Industria química	8	44.4	435	7.2
Industria alimentaria	5	27.8	1 118	18.4
Fabricación de equipo de transporte	3	16.7	4 360	71.8
Industrias metálicas básicas	2	11.1	160	2.6

1/ Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (2007). En cumplimiento del acuerdo publicado el 10 de julio de 2009 en el Diario Oficial de la Federación, que establece la obligación para las unidades que generen estadísticas de emplear el SCIAN, con la finalidad de garantizar la homogeneidad y comparación de las estadísticas.

p/ Cifras preliminares.

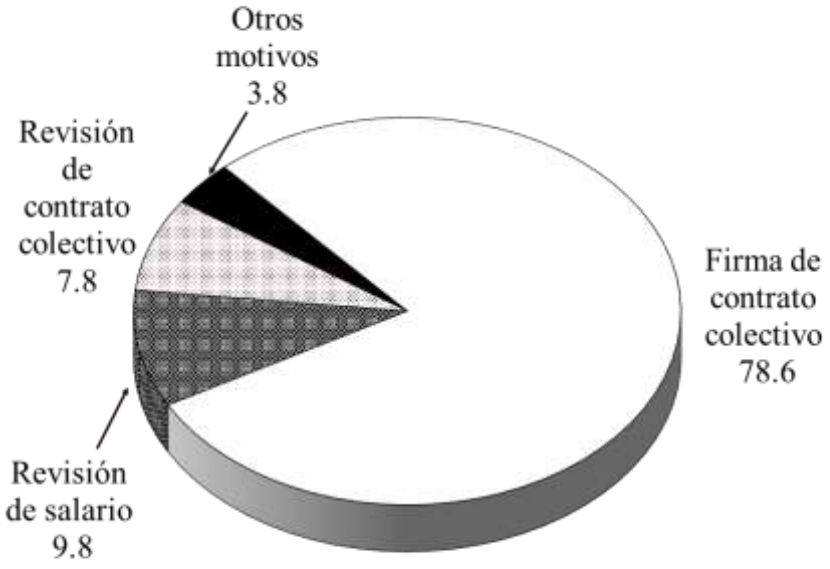
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Dirección General de Investigación y Estadísticas del Trabajo de la STPS.

Emplazamientos a huelga

Las cifras emitidas por la DGIET señalan que en julio de 2014, los emplazamientos a huelga registrados por la Junta Federal de Conciliación y Arbitraje ascendieron a 500 eventos, cantidad que disminuyó en 108 casos en relación con la reportada en el mismo mes del año anterior.

Entre las causas que originaron estos movimientos destacó la firma de contrato, con 78.6%; le siguieron en importancia la revisión de salario y la revisión de contrato, con 9.8 y 7.8%, respectivamente.

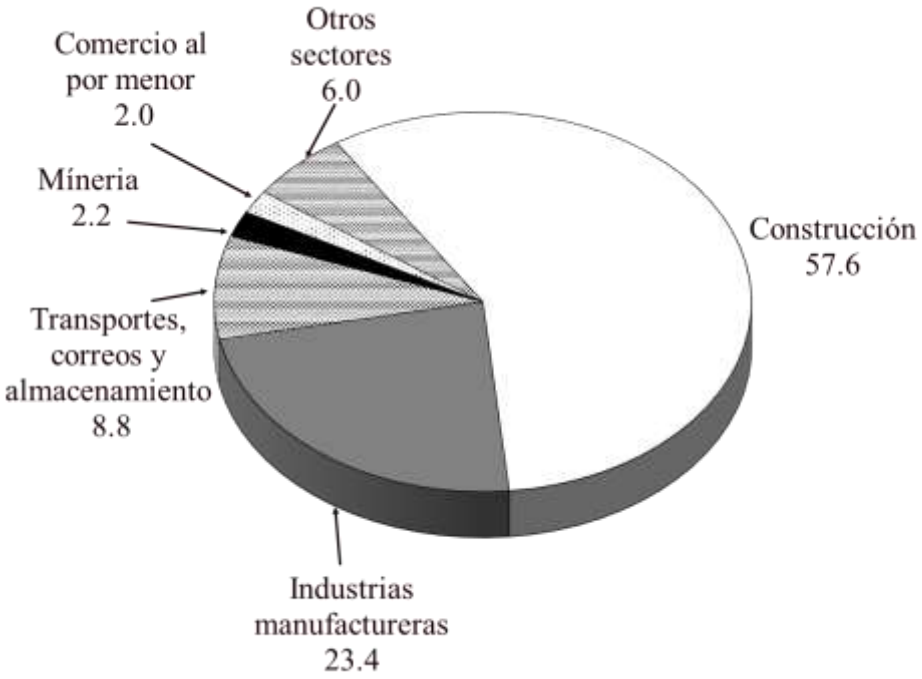
EMPLAZAMIENTOS A HUELGA POR MOTIVO
Julio de 2014 p/
Total= 500 emplazamientos
-Por ciento-



p/ Cifras preliminares.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Dirección General de Investigación y Estadísticas del Trabajo de la STPS.

Los sectores de actividad económica que en julio presentaron emplazamientos a huelga fueron la industria de la construcción (57.6%), las industrias manufactureras (23.4%), los transportes, correos y almacenamiento (8.8%), la industria minera (2.2%) y el comercio al por menor (2.0%), que en conjunto agruparon el 94.0% de estos movimientos.

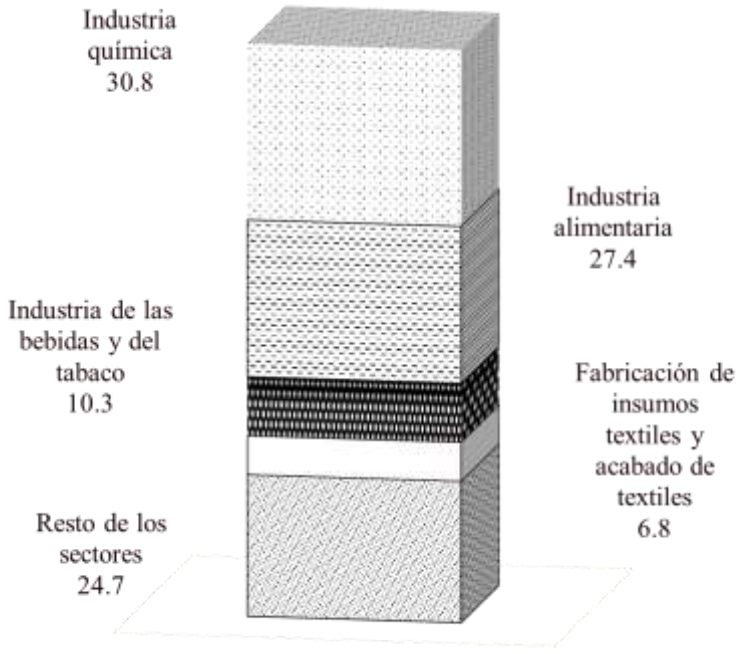
EMPLAZAMIENTOS A HUELGA POR SECTOR DE ACTIVIDAD ECONÓMICA
Julio de 2014 p/
Total= 500 emplazamientos
-Por ciento-



p/ Cifras preliminares.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Dirección General de Investigación y Estadísticas del Trabajo de la STPS.

En el séptimo mes del año en curso, los subsectores de actividad económica de la industria manufacturera que reportaron el mayor número de emplazamientos a huelgas fueron la industria química con 36 eventos (30.8%), industria alimentaria, 32 (27.4%), y la industria de las bebidas y del tabaco, 12 conflictos (10.3%).

EMPLAZAMIENTOS A HUELGAS POR SUBSECTOR DE ACTIVIDAD ECONOMICA DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA (SCIAN) 1/
Julio de 2014p/
Total= 117 emplazamientos
-Por ciento-



1/ Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (2007). En cumplimiento del acuerdo publicado el 10 de julio de 2009 en el Diario Oficial de la Federación, que establece la obligación para las unidades que generen estadísticas de emplear el SCIAN, con la finalidad de garantizar la homogeneidad y comparación de las estadísticas.

p/ Cifras preliminares.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Dirección General de Investigación y Estadísticas del Trabajo de la STPS.

Las entidades federativas en las que se registró el mayor número de los emplazamientos a huelga fueron el Distrito Federal (108), el Estado de México (85) y Oaxaca (36).

En cuanto a la participación de las centrales obreras en los emplazamientos, la Confederación de Trabajadores de México (CTM) apoyó el 49.6% del total de ellos y los Sindicatos Independientes al Congreso del Trabajo participaron en el 36.2% de los movimientos.

EMPLAZAMIENTOS A HUELGA
Julio de 2014 p/

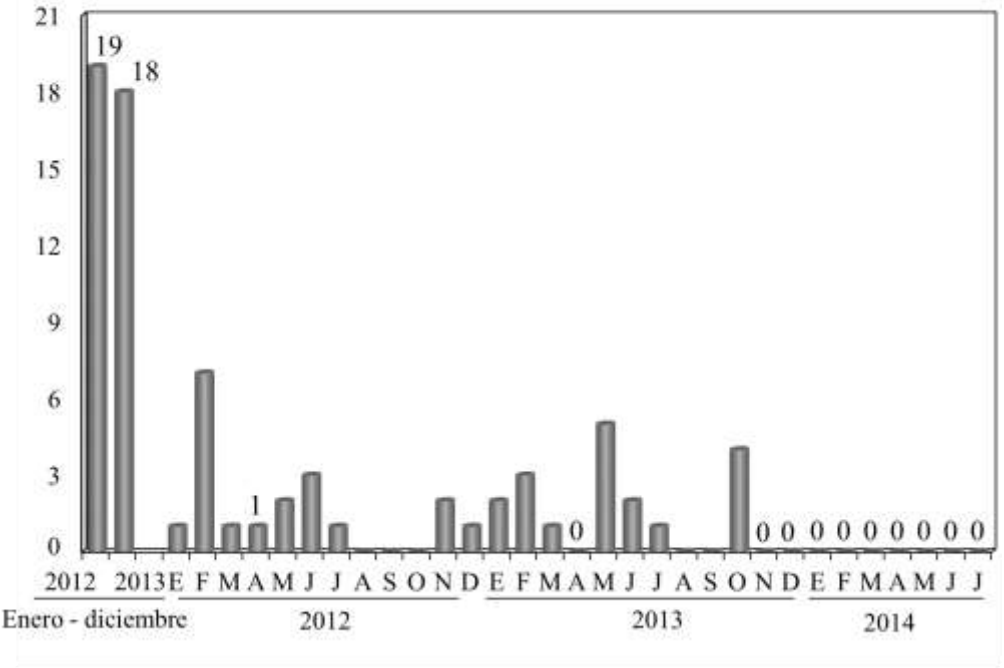
Entidad Federativa	Número de emplazamientos	%	Central Obrera	Número de emplazamientos	%
T o t a l	**500**	**100.0**	**T o t a l**	**500**	**100.0**
Distrito Federal	108	21.6	Confederación de Trabajadores de México (CTM)	248	49.6
Estado de México	85	17.0	Sindicatos Independientes del Congreso del Trabajo 1/	181	36.2
Oaxaca	36	7.2	Confederación Revolucionaria de Obreros y Campesinos (CROC)	34	6.8
Jalisco	31	6.2	Otras Confederaciones Nacionales 2/	31	6.2
Hidalgo	23	4.6	Confederación Regional Obrera Mexicana (CROM)	4	0.8
Veracruz	21	4.2	Sindicatos Nacionales Autónomos y Asociaciones Sindicales Autónomas	2	0.4
Otras entidades	196	39.2			

p/ Cifras preliminares.
1/ Incluye a las no especificadas.
2/ Incluye Confederaciones y Federaciones integrantes del Congreso del Trabajo.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Dirección General de Investigación y Estadísticas del Trabajo de la STPS.

Huelgas estalladas

En materia de huelgas, la DGIET informó que durante 2014 la Junta Federal de Conciliación y Arbitraje no reportó estallamientos de huelgas, con lo que asciende a nueve el número de meses consecutivos sin este tipo de eventos.

HUELGAS ESTALLADAS
Enero 2012 – julio2014 p/

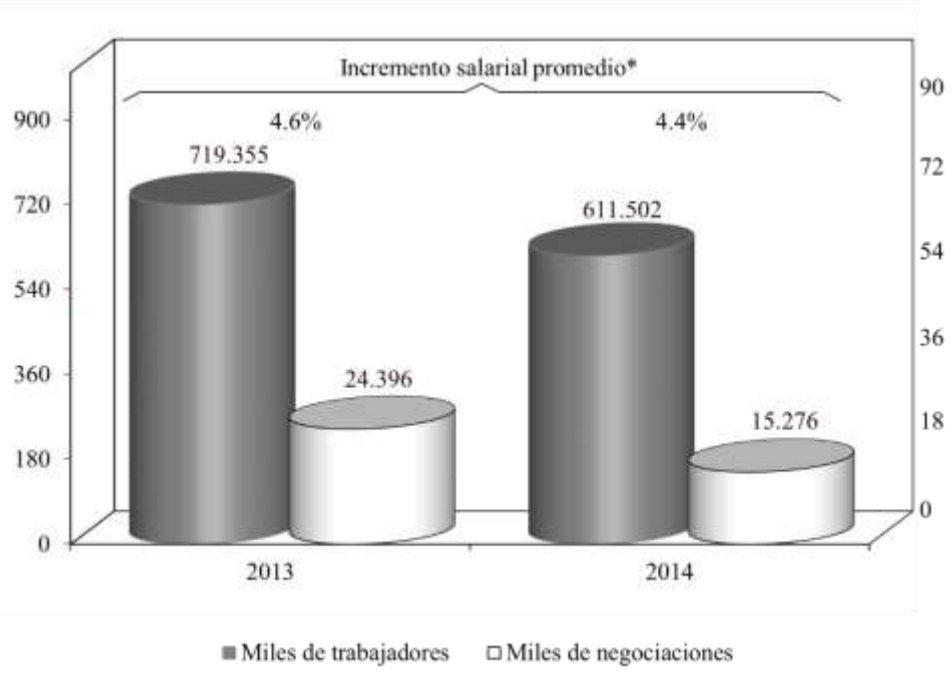


p/ Cifras preliminares.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Dirección General de Investigación y Estadísticas del Trabajo de la STPS

Negociaciones salariales y contractuales de jurisdicción local

Las cifras más recientes publicadas por la DGIET de la STPS muestran que en los primeros cinco meses del año en curso, el total de revisiones contractuales y salariales del ámbito local ascendió a 15 mil 276, a través de las cuales los 611 mil 502 trabajadores implicados negociaron, en promedio, un incremento salarial de 4.4%. Específicamente en mayo de 2014 se efectuaron 2 mil 771 negociaciones, las cuales involucraron a 94 mil 179 trabajadores; cantidad menor en 38 mil 526 personas en relación con las que participaron doce meses antes. El incremento salarial promedio en mayo fue de 4.4 por ciento.

NEGOCIACIONES SALARIALES Y CONTRACTUALES ENTRE EMPRESAS Y SINDICATOS DE JURISDICCIÓN LOCAL
Enero – mayo de 2014 p/



p/ Cifras preliminares.
* Sólo se considera el incremento directo al salario negociado en la revisión salarial o contractual.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Dirección General de Investigación y Estadísticas del Trabajo de la STPS.

En mayo de 2014, el 87.9% de las negociaciones se concentró en solo dos entidades federativas: Distrito Federal y Nuevo León, en las cuales también se ubicó el 75.7% de los trabajadores involucrados. Les siguieron en importancia Zacatecas, Querétaro y Veracruz con el 15.5% de los trabajadores participantes.

Los mayores incrementos salariales del mes se registraron en Nayarit (5.3%), Campeche (5.0%), Zacatecas (4.9%) y Tamaulipas (4.7%).

Estos aspectos se presentan en el cuadro siguiente.

NEGOCIACIONES SALARIALES Y CONTRACTUALES EN LA JURISDICCIÓN LOCAL POR ENTIDAD FEDERATIVA
Mayo de 2014 p/

Entidad Federativa	Incremento salarial *	Número de negociaciones	Número de trabajadores
T o t a l	**4.4**	**2 771**	**94 179**
Distrito Federal	4.3	1 273	36 639
Nuevo León	4.4	1 162	34 665
Veracruz	4.3	59	4 107
Hidalgo	4.0	53	1 288
Zacatecas	4.9	35	5 643
Querétaro	4.2	31	4 870
Quintana Roo	3.8	27	465
Michoacán	n.d.	25	550
Colima	4.3	24	674
Campeche	5.0	23	528
Nayarit	5.3	21	1 502
Baja California Sur	4.0	13	284
Puebla	4.1	10	589
Guerrero	4.3	9	638
Tamaulipas	4.7	6	1 737

p/ Cifras preliminares.
* Sólo se considera el incremento directo al salario negociado en la revisión salarial o contractual.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Dirección General de Investigación y Estadísticas del Trabajo de la STPS.

Fuente de información:
La base estadística con que la que se elaboró este análisis se encuentra en la siguiente liga:
http://www.stps.gob.mx/bp/secciones/conoce/areas_atencion/areas_atencion/web/menu_infsector.html

VIII. POLÍTICA SOCIAL, SEGURIDAD SOCIAL Y TEMAS DE POBLACIÓN

Estadísticas a propósito del Día Internacional de la Juventud (INEGI)

El pasado 12 de agosto de 2014 se conmemoró el Día Internacional de la Juventud, lo que brinda la oportunidad para crear conciencia sobre las dificultades que enfrentan las mujeres y los hombres jóvenes, conocer sus necesidades y apoyarlos para que alcancen plenamente sus aspiraciones. En este marco, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) publicó información que contribuye al conocimiento de las características sociodemográficas de la población de joven en el país, documento que a continuación se presenta.

Datos Nacionales

El 17 de diciembre de 1999, la Asamblea General de las Naciones Unidas declara el 12 de agosto como el Día Internacional de la Juventud, celebrándose por primera vez en el año 2000. Con lo anterior, se pretende revisar los alcances que ha tenido el Programa de Acción Mundial para los Jóvenes (PAMJ) aprobado en 1995 por la Organización de las Naciones Unidas. Este festejo brinda la oportunidad de concentrar la atención en los problemas que se relacionan con los jóvenes por medio de foros, discusiones públicas y campañas de información. Por lo anterior, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) presenta información sociodemográfica acerca de la población de 15 a 29 años que reside en el país.

Monto y estructura de la población

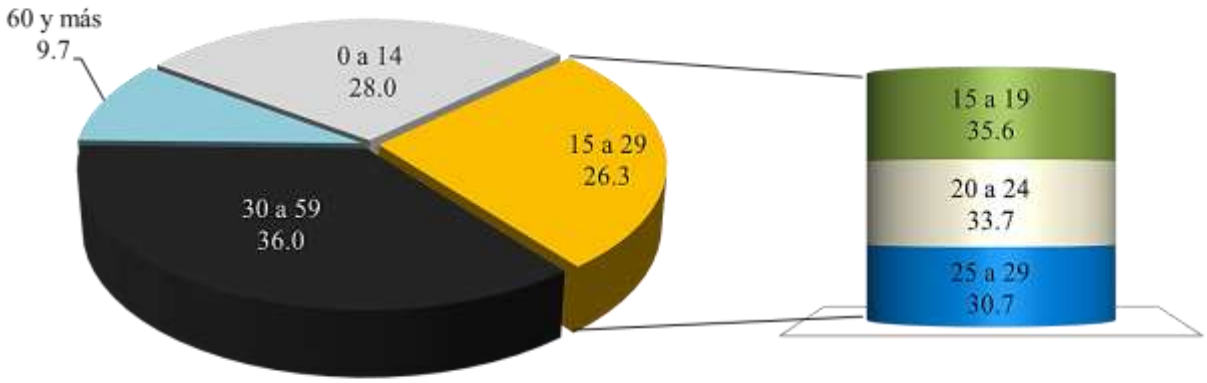
La Organización de las Naciones Unidas argumenta que en la adolescencia y la juventud se dan una serie de decisiones y eventos que afectan las condiciones de vida y marcan, de manera profunda, las trayectorias futuras y las posibilidades de bienestar e integración social de las personas[1]. Efectivamente, es en esta etapa de vida en la cual los individuos se incorporan a la actividad económica, inician su vida en pareja y empiezan su reproducción, lo que en términos de política pública implica el enorme desafío de garantizar la satisfacción de sus necesidades en materia de educación, empleo y salud, entre otros aspectos que permiten potencializar sus capacidades y mejorar su calidad de vida futura.

En México, el monto de la población joven aumentó de 1990 a 2014 de 23.9 a 31.4 millones[2], no obstante, su proporción con respecto al total disminuyó de 29.4 a 26.3%. Lo anterior se explica por un proceso de envejecimiento que se manifiesta en un aumento relativo de la población de mayor edad y en una menor participación porcentual de niños y jóvenes. Se estima que para el año 2022, su tasa de crecimiento anual sea negativa (-0.03% respecto a 2021) y su monto vaya disminuyendo hasta alcanzar los 30.5 millones de jóvenes en 2050.

[1] Fondo de Población de las Naciones Unidas (UNFPA). "Marco de acción sobre adolescentes y jóvenes." Recuperado el 16 de julio de 2014, de: http://www.unfpa.org.mx/estrategia_jovenes.php.

[2] La información de 1990 es censal, mientras que la de 2014 corresponde a cifras que proporciona el Consejo Nacional de Población (CONAPO). Para más información consultar: CONAPO. "Proyecciones de la población en México, 2010-2050." Recuperado el 23 de junio de 2014, de: http://www.conapo.gob.mx/es/CONAPO/Proyecciones_Datos.

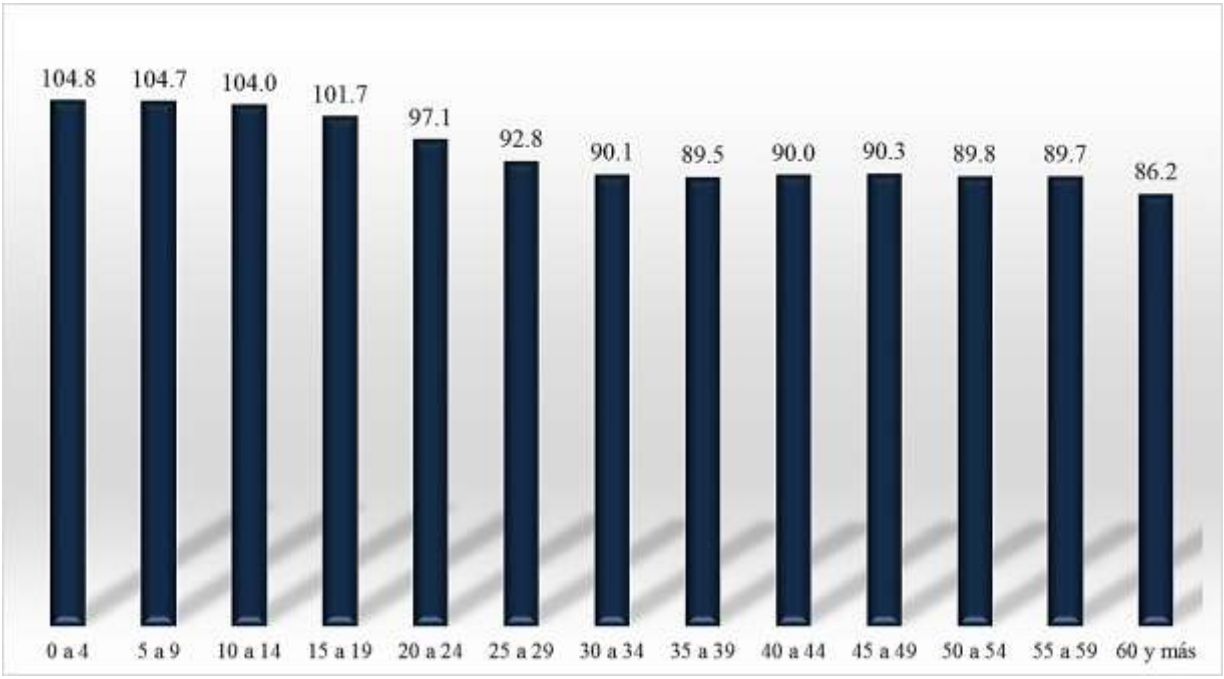
DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN TOTAL POR GRANDES GRUPOS DE EDAD Y DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN JOVEN POR GRUPOS QUINQUENALES DE EDAD
2014



FUENTE: CONAPO. Proyecciones de la Población de México, 2010-2050.

En cuanto a su estructura por edad y sexo, del monto de jóvenes estimados en 2014, 35.6% son adolescentes de 15 a 19 años, uno de cada tres (33.7%) son jóvenes de 20 a 24 años y tres de cada diez (30.7%) tienen entre 25 y 29 años de edad. Los adolescentes son el único grupo quinquenal de esta población que cuenta con un mayor monto de hombres que de mujeres. De hecho, a partir de los 20 años la relación de hombres-mujeres es menor de cien y su tendencia se mantiene más o menos estable (aproximadamente 90 hombres por cada cien mujeres), lo que obedece a un efecto acumulativo y constante de la sobremortalidad masculina, la cual se da en todas las edades, pero en el grupo de jóvenes resulta ser un rasgo distintivo. Otro aspecto que influye en la composición por sexo es la migración, la cual tiene un efecto dual en la medida que puede afectar tanto a hombres como a mujeres, sobre todo cuando los cambios de residencia se dan al interior del país, pero en la población joven, la migración internacional es predominantemente masculina.

RELACIÓN HOMBRES-MUJERES[1/] POR GRUPOS QUINQUENALES DE EDAD
2014



[1/] Se refiere al cociente entre el monto de hombres y mujeres, multiplicado por cien.
FUENTE: CONAPO. Proyecciones de la Población de México, 2010-2050.

Algunos desafíos emergentes

La educación y el empleo son temas emergentes para el desarrollo de cualquier persona, pero en los jóvenes, se vuelve un tema estratégico ya que su retribución social es de gran trascendencia para el desarrollo del país; así lo señala la ONU cuando argumenta que "los jóvenes son un factor determinante en el cambio social, el desarrollo económico y el progreso técnico de las sociedades en las que viven[3]".

[3] Organización de Naciones Unidas (ONU). "Temas mundiales." Recuperado el 18 de junio de 2014, de: http://www.un.org/es/globalissues/youth/.

Educación

Aunque la educación resulta ser una piedra angular en el desarrollo de la población, en nuestro país se observan fuertes rezagos que deben superarse. Uno de ellos es el analfabetismo. Datos de la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE) indican que durante el primer trimestre de 2014, 1.2% de los jóvenes están sin instrucción y 2.8% no completaron sus estudios de primaria; estos últimos corren el grave riesgo de convertirse en analfabetas si no emplean en sus actividades cotidianas la lectoescritura. Ambos aspectos provocan un contexto de alta vulnerabilidad, "ya que las personas que no saben leer ni escribir son 'víctimas de engaños' y tienen limitaciones a la hora de conocer y de acceder a los derechos individuales que la ley les otorga, entre otros aspectos que son esenciales para la dignidad humana[4]".

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN JOVEN POR GRUPO DE EDAD SEGÚN NIVEL DE ESCOLARIDAD
2014

Grupos de edad	Total	Sin instrucción y preescolar	Primaria incompleta	Primaria completa	Secundaria a/	Media superior b/	Educación superior c/
Total	**100.0**	**1.2**	**2.8**	**8.4**	**37.7**	**32.0**	**17.9**
15 a 19	100.0	0.9	2.3	6.5	50.5	37.5	2.3
20 a 24	100.0	1.1	2.4	8.1	29.4	31.8	27.2
25 a 29	100.0	1.8	4.0	11.3	30.8	25.0	27.1

a/ Considera estudios técnicos o comerciales con primaria terminada, secundaria incompleta y completa.
b/ Considera estudios técnicos o comerciales con secundaria terminada, normal básica, preparatoria incompleta y completa.
c/ Considera a los que tienen estudios profesionales y de posgrado.

FUENTE: INEGI-STPS. Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo, 2014. Primer trimestre. Consulta interactiva de datos.

[4] Martínez, Rodrigo, Andrés, Fernández. "Impacto social y económico del analfabetismo: modelo de análisis y estudio piloto." UNESCO-CEPAL. Recuperado el 18 de junio de 2014, de: http://www.oei.es/pdf2/impacto_social_economico_analfabetismo.pdf, pp.8.

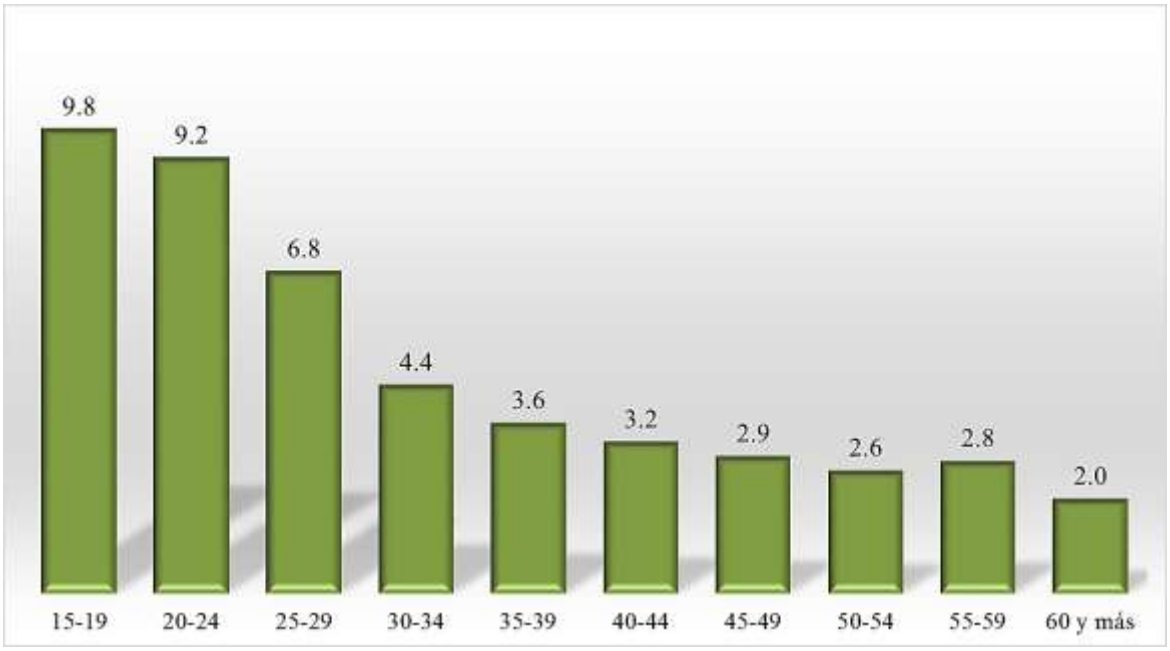
La deserción escolar de los adolescentes a nivel medio superior es otro tema emergente. Datos de la ENOE indican que 37.5% de los adolescentes de 15 a 19 años cuentan con al menos un grado aprobado en este nivel, y de éstos, no todos asisten actualmente a la escuela, solo 79% cumplen con esta última condición. Existe una multiplicidad de factores que explican esta problemática, pero la más preponderante, de acuerdo con la Encuesta Nacional de Deserción en la Educación Media Superior 2011, es la falta de dinero en el hogar para útiles, pasajes o inscripción, declarada así por 36% de quienes dejaron de estudiar a este nivel. La segunda razón fue que "le disgustaba estudiar" (7.8%) y la tercera "consideraba más importante trabajar que estudiar" (7.2%)[5]. Un acercamiento a este problema lo proporciona la Encuesta Nacional de Ingresos y Gastos de los Hogares levantada en 2012 (ENIGH 2012), la cual estima que 72.4% de los adolescentes de 15 a 19 años que viven en los hogares con el decil más alto de ingresos asisten a la escuela y disminuye a 39.2% en los adolescentes que viven en los hogares con el decil de ingreso más bajo.

Ocupación

En México, la tasa de desocupación en los jóvenes durante el primer trimestre de 2014 es de 8.4%, es decir, casi el doble a la tasa estimada a nivel nacional para la población de 15 años y más (4.8%). Un análisis por edad muestra que los adolescentes de 15 a 19 años (9.8%) y los jóvenes de 20 a 24 (9.2%) tienen el mayor nivel de desocupación. Uno de los problemas que enfrenta la población joven al momento de buscar trabajo es la falta de experiencia laboral: 18.7% de los jóvenes desocupados no cuenta con esta experiencia.

[5] Secretaría de Educación Pública (SEP). "Reporte de la Encuesta Nacional de Deserción en la Educación Media Superior 2011". Recuperado el 11 de julio de 2014, de: http://www.siguele.sems.gob.mx/siguele/encuesta.php, pp. 50.

TASA DE DESOCUPACIÓN DE LA POBLACIÓN DE 15 Y MÁS AÑOS POR GRUPOS DE EDAD 2014



FUENTE: INEGI-STPS. Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo, 2014. Primer trimestre. Consulta interactiva de datos.

Un aspecto que caracteriza la ocupación en la población joven, identificado por la Organización Internacional del Trabajo (OIT), es que un mayor número de ellos acepta trabajos temporales o empleos a tiempo parcial, "los empleos seguros, que en una época eran lo habitual para generaciones anteriores —por lo menos en las economías avanzadas— han pasado a ser más difíciles de conseguir para los jóvenes de hoy[6]". En México, 7.7% de la población ocupada de 15 a 29 años declaró estar subocupada, es decir, tienen la necesidad y la disponibilidad de ofertar más tiempo de trabajo de lo que su ocupación actual les permite.

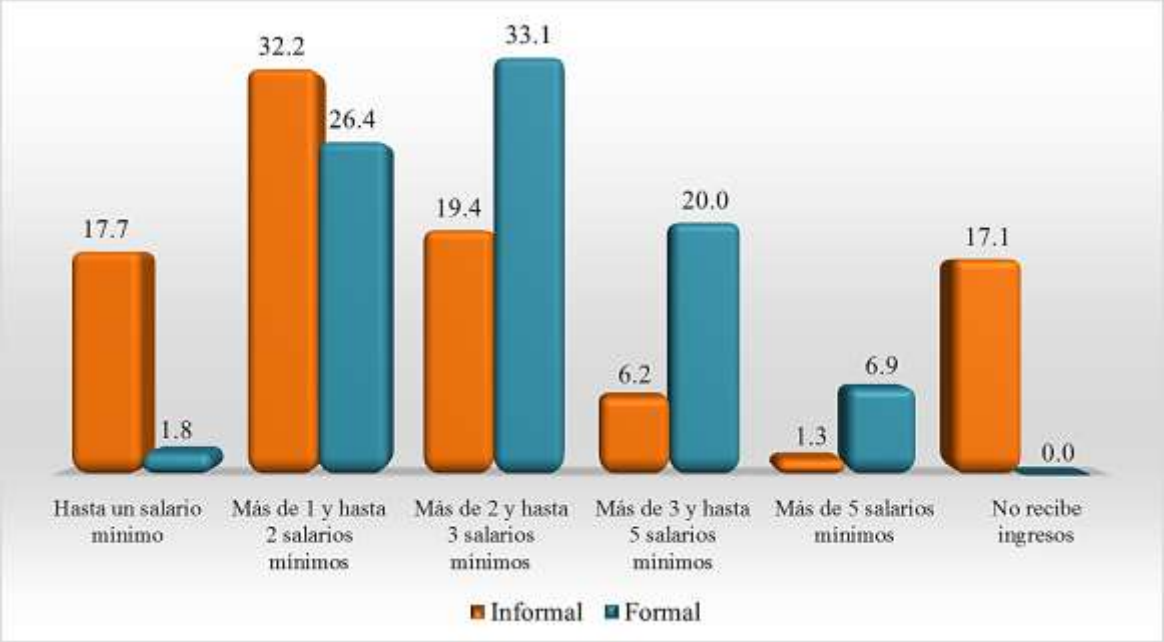
[6] Organización Internacional del Trabajo (OIT). "Tendencias mundiales del empleo juvenil 2013". Recuperado el 5 de julio de 2014, de: http://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---dgreports/---dcomm/documents/publication/wcms_212725.pdf, pp. 1.

La OIT identifica también un desajuste en las competencias laborales de los jóvenes y señala que "la sobreeducación y el exceso de competencias coexisten con la subeducación y la escasez de competencias[7]". Una forma operativa de visualizar esta problemática es analizar el trabajo informal: 61.7% de los jóvenes ocupados cumplen esta condición y se hace más notoria cuando su escolaridad es baja (90.3% de los jóvenes ocupados con primaria incompleta y 84.3% con primaria completa son trabajadores informales); por otra parte, existe una importante proporción de jóvenes (44.8%) con estudios medio superior y superior que se ocupa de manera informal.

La vulnerabilidad de la población que se ocupa de manera informal se manifiesta de muchas maneras, una de ellas es el ingreso que perciben por su trabajo: la proporción de jóvenes que se ocupan de manera informal y que reciben hasta un salario mínimo es de 17.7%; uno de cada tres (32.2%) recibe más de uno y hasta dos salarios mínimos; mientras que uno de cada seis (17.1%) no reciben remuneración. En suma, estas tres categorías representan 67% de la población joven que se ocupa de manera informal.

[7] Ibíd.

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN JOVEN OCUPADA POR CONDICIÓN DE FORMALIDAD EN LA OCUPACIÓN SEGÚN INGRESO POR SU TRABAJO 2014



NOTA: La suma en la distribución del ingreso es menor a 100 debido al no especificado.
FUENTE: INEGI-STPS. Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo, 2014. Primer trimestre. Consulta interactiva de datos.

Mortalidad

De acuerdo con las Estadísticas de Defunciones, en 2012 fallecieron 36 mil 956 jóvenes, lo que en términos porcentuales representa 6.1% de las defunciones totales. La sobremortalidad masculina es una característica de las defunciones en este segmento de la población. A nivel nacional fallecen 323 hombres por cada 100 mujeres de 15 a 29 años[8]. Las desigualdades observadas en los niveles de la mortalidad entre hombres y mujeres reflejan diferencias en los riesgos a los cuales se exponen, las tres principales causas de muerte en los varones son provocadas por agresiones (32.2%), accidentes de transporte (17.1%) y por lesiones autoinfligidas intencionalmente (6.6%), todas ellas

[8] Se estima dividiendo las tasas de mortalidad masculina y la femenina multiplicada por cien.

catalogadas como violentas y que en conjunto representan 55.9% de las defunciones totales de este grupo de población.

En la población femenina se mantiene una estructura similar a la de los varones, fallecen principalmente por agresiones (11.9%), accidentes de transporte (11.4%) y lesiones autoinfligidas intencionalmente (5.8%), aunque su nivel es menor ya que en conjunto apenas superan la cuarta parte de sus defunciones totales (29.1%). Tanto en hombres como en mujeres estas tres causas de muerte se presentan en los distintos grupos de edad, excepto en las mujeres de 20 a 24 años donde la principal causa de defunción son los accidentes de transporte (12.6%), por arriba de las agresiones (11.7%) y en las que tienen de 25 a 29 años la diabetes mellitus (4.3%) se encuentra dentro de las tres primeras causas de muerte de este grupo de edad.

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LAS DEFUNCIONES DE LOS JÓVENES POR SEXO Y GRUPO QUINQUENAL DE EDAD SEGÚN CAUSA DE MUERTE[1/]
2012

Causas de muerte	Total	15 a 19	20 a 24	25 a 29
Hombres	**100.0**	**100.0**	**100.0**	**100.0**
Agresiones	32.0	29.1	33.6	32.8
Accidente de transporte	17.1	18.3	18.1	15.4
Lesiones autoinfligidas intencionalmente	6.6	8.4	6.6	5.3
Enfermedades por virus de la inmunodeficiencia humana (VIH)	2.8	0.3	2.3	4.9
Ahogamiento y sumersión accidentales	2.3	3.6	2.2	1.5
Enfermedades isquémicas del corazón	1.7	1.0	1.4	2.5
Las demás causas	37.3	39.3	35.8	37.6
Mujeres	**100.0**	**100.0**	**100.0**	**100.0**
Agresiones	11.9	13.4	11.7	10.6
Accidente de transporte	11.4	12.2	12.6	9.6
Lesiones autoinfligidas intencionalmente	5.8	8.6	6.0	3.2
Leucemia	3.7	4.8	3.9	2.7
Diabetes mellitus	2.8	1.5	2.4	4.3
Enfermedades del sistema osteomuscular y del tejido conjuntivo	2.6	2.2	2.5	3.0
Las demás causas	61.8	57.3	60.9	66.6

[1/] Lista especial de tabulados (tabulación 1 para la mortalidad). CIE-10.
FUENTE: INEGI. Estadísticas de mortalidad, 2012.

Salud

El Programa de Acción Mundial para los Jóvenes hasta el año 2000 y años subsiguientes, aprobado por la Asamblea General de las Naciones Unidas en 1996, señala que existen deficiencias para atender las necesidades de salud de los jóvenes, debidas a condiciones sociales como ambiente poco saludable, insuficientes sistemas de apoyo para promover conductas saludables, falta de información en salud, entre otros[9].

De acuerdo con la Organización Panamericana de la Salud (OPS), cada año mueren más de 2.6 millones de jóvenes de 10 a 24 años por causas prevenibles[10]; por ello las intervenciones básicas deben estar orientadas a evitar las muertes prematuras y las enfermedades crónicodegenerativas en la edad adulta. En México, el Consejo Nacional de Evaluación de la Política de Desarrollo Social (CONEVAL) utiliza el acceso a los servicios de salud como un indicador de carencia social[11]. Durante 2012, de acuerdo con la Encuesta Nacional de Salud y Nutrición (ENSANUT), 32.7% de la población de 15 a 29 años no está afiliada o inscrita a algún servicio médico y 33.7% tiene estos servicios por un programa social.

[9] Naciones Unidas [UN]. (1996). "Programa de Acción Mundial para los Jóvenes hasta el año 2000 y años subsiguientes" (Quincuagésimo período de sesiones A/RES/50/81). Recuperado el 9 de abril de 2014, de: http://www.un.org/es/comun/docs/?symbol=A/RES/50/81.

[10] Organización Panamericana de la Salud [OPS]. (2011). "Radiografía de la salud de la juventud en el mundo". Recuperado el 9 de abril de 2014, de: http://www.paho.org/arg/index.php?option=com_content&view=article&id=774&Itemid=0

[11] Consejo Nacional de Evaluación de la Política de Desarrollo Social (CONEVAL) y Fondo de las Naciones Unidas para la Infancia [UNICEF]. (2014). "Pobreza y derechos sociales de niñas, niños y adolescentes en México, 2010-2012". México: UNICEF.

PORCENTAJE DE POBLACIÓN DE 15 A 29 AÑOS AFILIADOS O INSCRITOS A SERVICIOS MÉDICOS POR INSTITUCIÓN O PROGRAMA DE AFILIACIÓN
2012

Afiliación a Institución o programa de atención	Total
IMSS	**28.0**
ISSSTE	3.8
PEMEX, Defensa y Marina	0.5
Seguro Popular o para una Nueva Generación	33.7
Seguro Privado	0.5
Otra institución	0.5
No está afiliado o inscrito	32.7

Nota: Solo se considera la primera opción de respuesta de afiliación o inscripción a servicios médicos. ISSSTE incluye ISSSTE Estatal.
FUENTE: INSP (2012). Encuesta Nacional de Salud y Nutrición 2012. Base de datos. Procesó INEGI.

De la población de 15 a 29 años, 36.7% de los hombres y 28.7% de las mujeres no están afiliadas o inscritas a servicios médicos; 68.8% no asiste a la escuela, siendo mayor el porcentaje en mujeres respecto al de los hombres (69.5 y 68.1%, respectivamente); y 51.5% no trabaja (65.5% mujeres y 37.2% hombres). Conjuntando las tres condiciones, se observa que 9.3% de la población joven, durante 2012 declaró que no tiene protección en salud, no asiste a la escuela y no trabaja, situación que los sitúa en una gran desventaja social.

PORCENTAJE DE JÓVENES DE 15 A 29 POR CARACTERÍSTICAS SELECCIONADAS SEGÚN SEXO
2012

Características seleccionadas	Total	Hombres	Mujeres
Población sin protección en salud, que no trabaja y no asiste a la escuela	**9.3**	**6.4**	**12.0**
Población sin protección en salud	32.7	36.7	28.7
Población que no asiste a la escuela	68.8	68.1	69.5
Población que no trabaja	51.5	37.2	65.5

Nota: La protección en salud se refiere a la afiliación o inscripción a servicios médicos.
FUENTE: INSP (2012). Encuesta Nacional de Salud y Nutrición 2012. Base de datos. Procesó INEGI.

Por otra parte, el ejercicio al derecho a la salud se refleja en el uso de servicios médicos, específicamente el lugar en donde se atienden ante un problema de salud. De acuerdo con la ENSANUT 2012, durante las últimas dos semanas previas a la encuesta, los jóvenes de 15 a 29 años se atendieron principalmente en consultorios privados (29.2%); le siguen los hospitales y clínicas de la Secretaría de Salud (SSA) como la segunda opción de atención (25.4%); y el Instituto Mexicano del Seguro Social (IMSS) ocupa el tercer lugar (20.2%).

PORCENTAJE DE JÓVENES DE 15 A 29 AÑOS QUE DURANTE LAS ÚLTIMAS DOS SEMANAS SE ATENDIÓ EN ALGUNA INSTITUCIÓN DE SALUD POR ALGUNA ENFERMEDAD, ACCIDENTE O AGRESIÓN SEGÚN INSTITUCIÓN 2012

Afiliación a Institución o programa de atención	Total
IMSS	**20.2**
ISSSTE	3.2
PEMEX, Defensa y Marina	0.4
Centro de salud u hospital de la SSA	25.4
Consultorio de farmacia	17.2
Consultorio privado	29.2
Otra institución	4.3

Nota: Población atendida por personal de salud (promotor o auxiliar de salud, médico general o especialista, dentista, enfermera, nutriólogo, otro). IMSS incluye a la población atendida en IMSS Oportunidades; e ISSSTE a la usuaria de ISSSTE Estatal.

FUENTE: INSP (2012). Encuesta Nacional de Salud y Nutrición 2012. Base de datos. Procesó INEGI.

En este sentido, de acuerdo a la ENSANUT, las mujeres jóvenes se atienden principalmente en los centros de salud o algún hospital de la SSA (16.4%) y los varones hacen más usos de los servicios privados (12.9%); resalta que 32 de cada 100 jóvenes no se atienden.

Salud reproductiva

En las adolescentes, el inicio temprano de las relaciones sexuales sin la debida protección las expone a enfermedades de transmisión sexual o a embarazos de alto riesgo. El Fondo de Población de las Naciones Unidas (UNFPA por sus siglas en inglés), argumenta que las probabilidades de morir por razones obstétricas en las adolescentes de 15 a 19 años "son dos veces más, respecto a las mujeres que se encuentran entre los 20 y 30 años de edad, y para las menores de 15 años, los riesgos son cinco veces mayores[12]". Su impacto social también ha sido analizado por los especialistas, ya que las madres adolescentes ven restringidas sus oportunidades futuras, ya que la mayoría sufre de exclusión social y pobreza[13]".

En la actualidad, una de cada diez adolescentes de 15 a 19 años han tenido al menos un hijo nacido vivo[14], así mismo, hay una gran proporción de jóvenes unidas que están expuestas a un embarazo y no hacen uso de un método anticonceptivo, a pesar de su deseo expreso de querer limitar o espaciar su descendencia (demanda insatisfecha). De acuerdo a la Encuesta Nacional de la Dinámica Demográfica levantada en 2009, una cuarta parte de las adolescentes unidas (24.7%) se encuentra en esta situación, en tanto que la demanda insatisfecha de las jóvenes unidas de 20 a 24 y 25 a 29 años es de 17.8 y 14.4%, respectivamente[15]. Esta situación atenta contra el derecho que tiene la población de ejercer una vida reproductiva libre de riesgos, por lo que ampliar la cobertura y mejorar los servicios de salud reproductiva se vuelve un tema emergente de política pública.

---

[12] UNFPA. "Día Mundial 2013 de la población. El embarazo en la adolescencia". Recuperado el 12 de mayo de 2014, de: http://www.cinu.mx/minisitio/Poblacion_2013/.

[13] UNFPA. "Estado de la población mundial 2013". Recuperado el 12 de mayo de 2014, de: http://media.onu.org.do/ONU_DO_web/596/sala_prensa_publicaciones/docs/0125292001383230795.pdf, pp3.

[14] Información de la ENOE, referida al primer trimestre de 2014.

[15] Expresa la cantidad de mujeres casadas o en unión que desean limitar o espaciar sus familias y no están usando método anticonceptivo alguno, con respecto al total de mujeres casadas o en unión. Para más información ver: CELADE. "Demanda insatisfecha de planificación familiar". Recuperado el 13 de abril de 2014, de: http://celade.eclac.cl/redatam/PRYESP/CAIRO/WebHelp/Metalatina/demanda_insatisfecha_de_planificacion_familiar.htm.

Nupcialidad

La situación conyugal que predomina en los jóvenes es la de solteros. De acuerdo con datos que proporciona la ENOE, en 2014, 67% de los jóvenes se encuentran en esta situación conyugal; no obstante, conforme avanza la edad su proporción disminuye dando paso a un contingente de jóvenes casados o en unión libre: mientras que 8.4% de los adolescentes de 15 a 19 años se declara casado o unido, esta proporción es de 34.3% en los de 20 a 24 y de 57.1% en los de 25 a 29 años. En este último grupo de edad es donde se observa el mayor porcentaje de jóvenes divorciados, separados o viudos (3.5%). En los hombres, se observa que hay un mayor porcentaje de jóvenes solteros (72.9%), mientras que las mujeres solteras tienen una proporción menor, en casi 12 puntos porcentuales (61.3%); con lo anterior, el porcentaje de mujeres jóvenes casadas y en unión libre es mayor.

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LOS JÓVENES POR SEXO Y GRUPOS QUINQUENALES DE EDAD SEGÚN SITUACIÓN CONYUGAL
2014

Sexo y grupos de edad	Total	Solteros	Casados y en unión libre	Separados, divorciados y viudos
Total	**100.0**	**67.0**	**31.3**	**1.7**
15 a 19	100.0	91.3	8.4	0.2
20 a 24	100.0	63.9	34.3	1.8
25 a 29	100.0	39.3	57.1	3.5
Hombre	100.0	72.9	26.0	1.1
15 a 19	100.0	95.9	4.0	0.1
20 a 24	100.0	71.2	27.8	1.0
25 a 29	100.0	43.3	54.2	2.5
Mujer	100.0	61.3	36.4	2.4
15 a 19	100.0	86.7	12.9	0.4
20 a 24	100.0	56.7	40.8	2.6
25 a 29	100.0	35.8	59.8	4.5

Nota: La suma en la situación conyugal es menor a 100 debido al no especificado.
FUENTE: INEGI-STPS. Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo, 2014. Primer trimestre. Consulta interactiva de datos.

La conformación de un nuevo hogar es un evento estrechamente vinculado con la unión o disolución conyugal, así como con los procesos de adquisición de autonomía e independencia que necesitan los jóvenes respecto a su familia de origen. En cuanto a la unión y disolución legal, en el país, en 2012 se casaron más de 585 mil parejas, en 60.2% de los casos ambos contrayentes son jóvenes. Durante el mismo año, se divorciaron más de 99 mil parejas, y en 16.7% de los casos, ambos divorciantes fueron jóvenes de 15 a 29 años, de acuerdo a las Estadísticas de nupcialidad 2012.

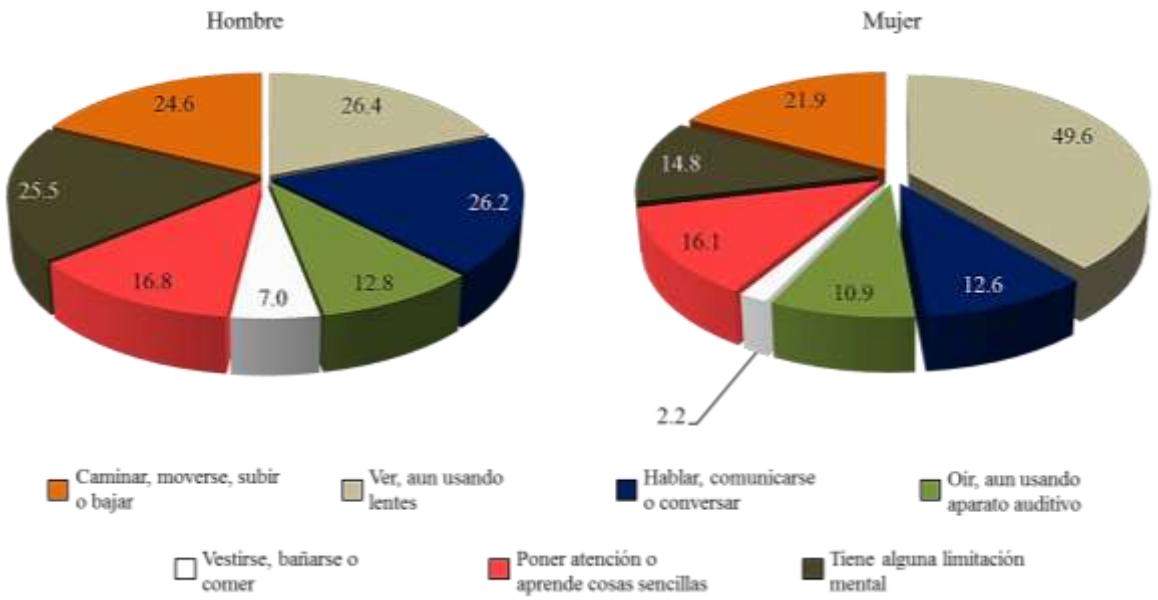
Discapacidad

El Programa Nacional de Juventud (Projuventud) 2014-2018[16] subraya la necesidad de reconocer y visualizar las condiciones de vida de ciertos grupos de jóvenes en riesgo de exclusión; tal es el caso de los jóvenes con discapacidad. Con base en datos de la Encuesta Nacional de Ingresos y Gastos de los Hogares 2012 (ENIGH 2012), alrededor de 8 de cada de 100 personas con alguna discapacidad que le impide realizar las actividades de su vida diaria[17], son jóvenes. De acuerdo a la ENIGH, de cada 100 jóvenes con discapacidad, 46 tienen entre 15 y 19 años; 28 se ubican entre los 20 y 24 años y 26, entre los 25 y 29 años de edad. Por sexo, en la población joven con discapacidad, 57.6% son hombres.

[16] Diario Oficial de la Federación [DOF] (2014, 30 de abril). Edición Vespertina, Sexta Sección. Recuperado el 3 de julio de 2014, de: http://www.dof.gob.mx/nota_detalle.php?codigo=5343095&fecha=30/04/2014&print=true

[17] Las actividades de la vida cotidiana son: caminar, moverse, subir o bajar; ver, aun usando lentes; oír, aun usando un aparato auditivo; vestirse, bañarse o comer; poner atención o aprender cosas sencillas; o alguna limitación mental.

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN DE 15 A 29 AÑOS CON DISCAPACIDAD POR SEXO SEGÚN TIPO DE DISCAPACIDAD 2012



NOTA: La suma de los porcentajes por sexo es mayor al 100 debido a que una persona puede tener más de una dificultad.
FUENTE: INEGI. Encuesta Nacional de Ingreso y Gasto en los hogares 2012. Base de datos.

Por tipo de discapacidad, la más reportada es la relacionada con la vista (ver, aun usando lentes) (33.1%), le siguen las dificultades para caminar (21.5%) y las limitaciones mentales (19.2%). Por causa de la discapacidad, son las de nacimiento (54.7%) y enfermedad (26.3%) las que concentran 8 de cada 10 discapacidades en los jóvenes.

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN DE 15 A 29 AÑOS POR CAUSA DE LA DISCAPACIDAD SEGÚN TIPO DE DISCAPACIDAD 2012

Tipo de discapacidad	Causa de la discapacidad [1/]			
	Por nacimiento	Por una enfermedad	Por un accidente	Por otra causa
Total	**54.7**	**26.3**	**12.6**	**6.4**
Caminar, moverse, subir o bajar	40.6	30.5	24.5	4.4
Ver, usando lentes	47.9	32.2	12.4	7.5
Hablar, comunicarse o conversar	72.4	15.3	11.6	0.7
Oír, aun usando aparato auditivo	47.5	39.9	6.6	6
Vestirse, bañarse y comer	59.9	19.6	13.0	7.5
Poner atención o aprender cosas sencillas	65.4	19.7	7.5	7.4
Tiene alguna limitación mental	61.6	19.6	9.7	9.1

[1/] El porcentaje se calculó con base en el total de cada tipo de discapacidad.
FUENTE: INEGI. Encuesta Nacional de Ingreso y Gasto en los hogares 2012. Base de datos.

En el Projuventud 2014-2018 se define la inclusión social como la capacidad de revertir los procesos de desigualdad y de acumulación de desventajas. En este marco, examinar algunos elementos del entorno donde los jóvenes habitan y realizan sus actividades cotidianas, como la distribución del ingreso y el gasto de los hogares, permitirá contribuir en el análisis de las condiciones que limitan el pleno desarrollo de los jóvenes con discapacidad.

De acuerdo con la ENIGH 2012, la principal fuente de ingreso total corriente[18] durante un trimestre es el proveniente del trabajo. En los hogares donde no existen jóvenes con discapacidad, este ingreso aporta 56.2% del total; mientras que en los hogares donde hay al menos un joven con discapacidad, significa 53.6 por ciento.

[18] Son las percepciones en efectivo provenientes del trabajo asalariado en una empresa, institución o a las órdenes de un patrón, incluye el ingreso en efectivo y/o en especie de un negocio agropecuario o no agropecuario, los rendimientos derivados de cooperativas de producción, así como los ingresos derivados de la posesión de activos físicos y no físicos, las transferencias recibidas y otros ingresos corrientes.

En lo que respecta al ingreso proveniente de programas gubernamentales, en los hogares donde al menos uno de sus miembros es un joven con discapacidad es 3.4% del total. Esto contrasta de forma importante con lo que se presenta en los hogares donde no hay jóvenes con discapacidad ya que este tipo de ingreso es solo 1.5% del total de dinero que disponen dichos hogares. Esta situación puede ser resultado de las acciones y políticas de atención impulsadas por el poder ejecutivo para este sector de la población; sin embargo, la escasa participación en el ingreso total de las becas provenientes del gobierno y de instituciones sugiere la necesidad de focalizar aún más los apoyos destinados a los jóvenes con discapacidad.

PORCENTAJE DEL INGRESO Y GASTO CORRIENTE MONETARIO TRIMESTRAL EN LOS HOGARES POR CONDICIÓN DE DISCAPACIDAD EN JÓVENES SEGÚN RUBROS SELECCIONADOS 2012

Conceptos	Hogares con jóvenes	
	Sin discapacidad	Con discapacidad
Ingreso corriente trimestral		
Ingreso por trabajo	**56.2**	**53.6**
Jubilaciones, pensiones e indemnizaciones por accidente de trabajo, despido y retiro voluntario	4.7	2.4
Becas provenientes del gobierno y de instituciones	0.4	0.6
Beneficios provenientes de programas gubernamentales	1.5	3.4
Gasto corriente monetario trimestral		
Cuidados de la salud	2.0	2.7
Transporte y comunicaciones	19.2	16.0
Educación y esparcimiento	15.8	12.3
Cuidados personales	7.4	7.8

FUENTE: INEGI. Encuesta Nacional de Ingresos y Gastos de los Hogares 2012. Base de datos.

Del total del gasto corriente monetario trimestral en los hogares, en los que hay presencia de jóvenes con discapacidad, se gasta un poco más en los cuidados de la salud (2.7%) y en cuidados personales (7.8%) que en los hogares con jóvenes sin

discapacidad (2 y 7.4% respectivamente). En cambio, en los últimos, es mayor la proporción del gasto en trasporte, comunicaciones, educación y esparcimiento, lo cual puede estar indicando la necesidad de impulsar acciones que contribuyan a mejorar y garantizar la accesibilidad a los servicios públicos para los jóvenes con discapacidad.

Seguridad ciudadana

La Encuesta Nacional de Victimización y Percepción sobre Seguridad Pública 2013 (ENVIPE 2013) señala que el tema que más preocupa a los jóvenes (18 a 29 años) es la inseguridad (56.6%), por encima de temas emergentes como el desempleo (49.2%), pobreza (31.4%), educación (30%), corrupción (28.6%), salud (28.2%), aumento de precios (28.1%), entre otros. Esta preocupación es compartida por organismos internacionales cuando argumentan que la inseguridad ciudadana constituye un obstáculo para el desarrollo humano: "el hecho de estar vivo es la oportunidad más básica que puede disfrutar un ser humano; la integridad personal es condición necesaria de su libertad y dignidad; y el patrimonio —que es necesario para adquirir casi cualquier bien o servicio— es fácilmente la siguiente oportunidad en importancia. La violencia o el despojo criminal sin duda califican como amenazas 'graves y previsibles' contra estas tres oportunidades fundamentales[19]." En México, según datos de la ENVIPE 2013, 31.2% de los jóvenes fueron víctimas de un delito en 2012; 54.5% de éstos eran hombres y 45.5%, mujeres.

Al preguntarle a los jóvenes su percepción sobre los motivos que ocasionan la inseguridad mencionan que la principal causa es el desempleo (39.3%), seguido por la corrupción (36.2%), droga (34.9%), pobreza (30.4%) y malos policías (25%), entre otras. Su percepción es importante ya que es un grupo estratégico en la política preventiva del delito. Según Naciones Unidas: "la prevención de la delincuencia juvenil

[19] ONU. "Informe sobre Desarrollo Humano para América Latina y el Caribe 2009-2010." Recuperado el 9 de abril de 2014, de: http://www.revistahumanum.org/revista/category/informes-regionales-sobre-desarrollo-humano/, pp. 8.

es parte esencial de la prevención del delito en la sociedad. Si los jóvenes se dedican a actividades lícitas y socialmente útiles, se orientan hacia la sociedad y enfocan la vida con criterio humanista, pueden adquirir actitudes no criminógenas[20].”

Con esta información, el INEGI brinda indicadores para contribuir al conocimiento de las características sociodemográficas de la población joven en México.

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/inegi/contenidos/espanol/prensa/Contenidos/estadisticas/2014/juventud0.pdf

[20] ONU. “Directrices de las Naciones Unidas para la prevención de la delincuencia juvenil (Directrices de Riad)”. Recuperado el 9 de abril de 2014, de: http://www2.ohchr.org/spanish/law/directrices_riad.htm.

Bases de colaboración que celebran la Secretaría de Desarrollo Social y la Secretaría del Trabajo y Previsión Social (STPS, SEDESOL)

El 4 de agosto de 2014, las Secretarías de Desarrollo Social (SEDESO) y del Trabajo y Previsión Social (STPS) publicaron en el Diario Oficial de la Federación las Bases de colaboración que celebraron entre ellas. A continuación se presentan los detalles.

BASES DE COLABORACIÓN QUE CELEBRAN, LA SECRETARÍA DE DESARROLLO SOCIAL, A TRAVÉS DE LA COORDINACIÓN NACIONAL DEL PROGRAMA DE DESARROLLO HUMANO OPORTUNIDADES EN LO SUCESIVO "OPORTUNIDADES" REPRESENTADA POR LA TITULAR, PAULA ANGÉLICA HERNÁNDEZ OLMOS Y LA SECRETARÍA DEL TRABAJO Y PREVISIÓN SOCIAL POR CONDUCTO DE LA SUBSECRETARÍA DE INCLUSIÓN LABORAL QUE EN LO SUCESIVO SE LE DENOMINARÁ "LA STPS", REPRESENTADA POR SU TITULAR, JOSÉ ADÁN IGNACIO RUBÍ SALAZAR, Y LAS "PARTES CUANDO SE REFIERA A AMBAS, DE CONFORMIDAD CON LOS SIGUIENTES ANTECEDENTES, DECLARACIONES Y BASES:

ANTECEDENTES

1. El 10 de junio de 2011, se publicó en el Diario Oficial de la Federación el Decreto por el que se modifica la denominación del Capítulo I, del Título Primero y reforma diversos artículos de la Constitución Política de los Estados Unidos Mexicanos, estableciendo en el artículo 1°, párrafos tercero y quinto, que todas las autoridades, en el ámbito de sus competencias, tiene la obligación de promover, respetar, proteger y garantizar los derechos humanos de conformidad con los principios de universalidad, interdependencia, indivisibilidad y progresividad; que en consecuencia, el Estado deberá prevenir, investigar, sancionar y reparar las violaciones a los derechos humanos, en los términos que establezca la ley, y que queda prohibida toda la discriminación motivada por origen étnico o nacional, el género, la edad, las discapacidades, la condición social, las condiciones de salud, la religión, las opiniones, las preferencias sexuales, el estado civil o cualquier otra que

atente contra la dignidad humana y tenga por objeto anular o menoscabar los derechos y libertades de las personas.

2. El artículo 4° del ordenamiento jurídico que se indica en el párrafo que antecede, a partir del 2011, establece que todas las decisiones y actuaciones del Estado velarán y cumplirán con el principio del interés superior de la niñez, garantizando de manera plena sus derechos. Los niños y las niñas tienen derecho a la satisfacción de sus necesidades de alimentación, salud, educación y sano esparcimiento para su desarrollo integral. Este principio deberá guiar el diseño, ejecución, seguimiento y evaluación de las políticas públicas dirigidas a la niñez.

3. El primer párrafo del artículo 123 de Nuestra Carta Magna, refiere que toda persona tiene derecho al trabajo digno y socialmente útil; al efecto, se promoverán la creación de empleos y la organización social para el trabajo, conforme a la ley.

4. El Plan Nacional de Desarrollo 2013-2018, expone la ruta que el Gobierno de la República se ha trazado para contribuir, de manera más eficaz, a que todos juntos podamos lograr que México alcance su máximo potencial. Para lograr lo anterior, se establecen como Metas Nacionales: un México en Paz, un México Incluyente, un México con Educación de Calidad, un México Próspero y un México con Responsabilidad Global. Asimismo, se presentan Estrategias Transversales para Democratizar la Productividad, para alcanzar un Gobierno Cercano y Moderno y para tener una Perspectiva de Género en todos los programas de la Administración Pública Federal.

   El Plan establece que el desarrollo social debe ser prioridad de un México Incluyente, que propone enfocar la acción del Estado en garantizar el ejercicio de los derechos sociales y cerrar las brechas de desigualdad social que aún nos dividen. El objetivo es que el país se integre por una sociedad con equidad, cohesión social e igualdad sustantiva.

El documento rector señala que la igualdad de oportunidades es fundamental para impulsar un México Próspero y que democratizar la Productividad implica llevar a cabo políticas públicas que eliminen los obstáculos que impiden alcanzar su máximo potencial a amplios sectores de la vida nacional, así como generar los estímulos correctos para integrar a las y los mexicanos en la economía formal.

5. La Ley Federal del Trabajo en su artículo 2 señala que el trabajo digno o decente es aquel en el que se respeta plenamente la dignidad humana del trabajador; no existe discriminación por origen étnico o nacional, género, edad, discapacidad, condición social, condiciones de salud, religión, condición migratoria, opiniones, preferencias sexuales o estado civil; se tiene acceso a la seguridad social y se percibe un salario remunerador; se recibe capacitación continua para el incremento de la productividad con beneficios compartidos, y se cuenta con condiciones óptimas de seguridad e higiene para prevenir riesgos de trabajo.

   Así también, el artículo 173 del mismo ordenamiento establece que las niñas, niños y adolescentes tienen derecho a ser protegidos; el trabajo de los menores queda sujeto a vigilancia y protección especiales de las autoridades del trabajo infantil.

6. El Programa Sectorial de la Secretaría del Trabajo 2013-2018, publicado en el Diario Oficial de la Federación el 13 de diciembre de 2013, establece en su Objetivo 3: Salvaguardar los derechos de los trabajadores y personas en situación de vulnerabilidad y vigilar el cumplimiento de la normatividad laboral; asimismo impulsará acciones para adoptar una cultura de trabajo digno o decente; promover el respeto de los derechos humanos, laborales y de seguridad social; contribuir a la erradicación del trabajo infantil y tutelar los derechos laborales individuales y colectivos, entre otros.

7. Los artículos 11 fracciones I, II y III, y 38 de la Ley General de Desarrollo Social, señalan que la Política Nacional de Desarrollo Social es un mecanismo permanente

de concurrencia, colaboración, coordinación y concertación de los gobiernos; federal, los de las entidades federativas y los municipios, así como los sectores social y privado y tiene entre sus objetivos, propiciar las condiciones que aseguren el disfrute de los derechos sociales, individuales o colectivos, garantizando el acceso a los programas de desarrollo social y la igualdad de oportunidades, así como la superación de la discriminación y la exclusión social; promover un desarrollo económico con sentido social que propicie y conserve el empleo, eleve el nivel de ingreso y mejore su distribución, y fortalecer el desarrollo regional equilibrado.

8. El Programa Sectorial de Desarrollo Social 2013-2018, publicado en el Diario Oficial de la Federación el 13 de diciembre de 2013, señala que para hacer frente al reto de la pobreza es necesario un cambio en el enfoque tradicional que separa la política social de la económica y generar una estrategia de desarrollo social, para lo cual enuncia entre otras características: Un desarrollo social de nueva generación con un enfoque de derechos sociales que se complemente con una mayor inclusión productiva de la población. Por lo que la política de desarrollo social de nueva generación con un nuevo enfoque de derechos sociales que se complemente con una mayor inclusión productiva de la población. Por lo que la política de desarrollo social de nueva generación, tiene como objetivo central hacer efectivo el ejercicio y disfrute de los derechos sociales a través del acceso de las y los mexicanos a la alimentación, a la educación, a la salud, a la seguridad social, a los servicios básicos, a la vivienda digna, al disfrute de un medio ambiente sustentable y sano, al trabajo y a la no discriminación. Por ello, la responsabilidad de garantizar los derechos sociales que prevé la Constitución Política de los Estados Unidos Mexicanos recae en el entramado de dependencias, entidades, normas, programas y presupuestos de la Administración Pública vinculada con aquéllos.

9. “OPORTUNIDADES” es un eje fundamental de la política social instrumentada por el Ejecutivo Federal, que se encuentra inserto en la vertiente de desarrollo social y

humano, y promueve, en el marco de una política social integral, acciones intersectoriales para apoyar a las familias que viven en condición de pobreza extrema a potenciar las capacidades de sus miembros y ampliar sus alternativas para alcanzar mejores niveles de bienestar. Lo anterior, a través de la provisión de servicios de educación, salud, alimentación, y mediante la vinculación con otros servicios y programas de desarrollo que propicien el mejoramiento de sus condiciones socioeconómicas y la calidad de vida.

- Proporcionar apoyos a las familias beneficiarias para mejorar la alimentación de todos sus integrantes.

- Asegurar el acceso al Paquete Básico Garantizado de Salud y la ampliación progresiva a las 27 intervenciones de Salud Pública del CAUSES a las familias beneficiarias, con el propósito de impulsar el uso de los servicios de salud preventivos y el autocuidado de la salud y nutrición de todos sus integrantes, con énfasis en la población más vulnerable como son los niños y niñas, mujeres embarazadas y en período de lactancia.

- Otorgar apoyos educativos crecientes en primaria, secundarios y educación media superior a los niños, niñas y jóvenes de las familias beneficiarias, con el fin de fomentar su inscripción y asistencia regular a la escuela, y su terminación.

- Fomentar el compromiso con los objetivos del Programa y la participación activa de todas las personas integrantes de las familias beneficiarias mediante el cumplimiento de las corresponsabilidades asociadas a las intervenciones del Programa.

- Promover que la población atendida acceda a la oferta institucional de programas sociales federales que incrementen sus capacidades productivas o mejoren el

bienestar económico de las familias y sus integrantes, a través de acciones de coordinación y vinculación institucional.

- Establecer la instrumentación de la Cruzada contra el Hambre como estrategia de inclusión y bienestar social, fomentando la participación de los sectores público, social y privado de organizaciones e instituciones tanto nacionales como internacionales a fin de dar cumplimiento a los objetivos de la misma, y

- Potenciar los efectos del Programa mediante la entrega de otros apoyos monetarios que establezca el Gobierno Federal para la población beneficiaria del Programa.

10. Los numeral 3.7.3 y 3.7.3.2 del Acuerdo por el que se emiten las Reglas de Operación del Programa de Desarrollo Humano Oportunidades, para el ejercicio fiscal 2014 (Publicado en el Diario Oficial de la Federación el 30 de diciembre de 2013), establece que el Programa promoverá la articulación con otros programas de desarrollo social y de los diferentes órdenes de gobierno que potencien el cumplimento de sus objetivos y acerquen oportunidades a las familias beneficiarias.

11. El Programa de Apoyo Alimentario, en lo sucesivo "PAL", está a cargo de la Coordinación Nacional del Programa de Desarrollo Humano Oportunidades, el cual busca contribuir al desarrollo de las capacidades básicas de su población beneficiaria mediante acciones que permitan mejorar su alimentación y nutrición, particularmente la de los niños menores de cinco años y de las mujeres embarazadas y en período de lactancia. El numeral 3.8.2.2 de las Reglas de Operación del "PAL" para el ejercicio fiscal 2014 (Publicadas en el Diario Oficial de la Federación el 27 de diciembre de 2013), dispone que el programa se vincule con otras dependencias y entidades paraestatales para asegurar la complementariedad de acciones con otros programas, facilitar la homologación de criterios de identificación de beneficiarios y evitar duplicidades en la entrega de apoyos. Para ello, y con base en los procedimientos

establecidos, la Coordinación actualiza bimestralmente el listado de localidades y familias beneficiarias que atiende.

La Coordinación podrá establecer con las entidades del Gobierno Federal, los gobiernos de las entidades federativas y municipales, las Organizaciones de la Sociedad Civil y los organismos internacionales, la coordinación necesaria para potenciar los resultados del Programa, en el marco de las disposiciones de las Reglas y la normatividad aplicable. Del mismo modo, se podrán implementar acciones que contribuyan a la erradicación del trabajo infantil, de acuerdo con lo establecido en las Reglas de Operación.

DECLARACIONES

I. Declara la "STPS" que:

I.1. Es una dependencia de la Administración Pública Federal Centralizada, de conformidad con lo dispuesto por los artículos 90 de la Constitución Política de los Estados Unidos Mexicanos, 2°, fracción I, 26 y 40 de la Ley Orgánica de la Administración Pública Federal.

I.2. La Ley Orgánica de la Administración Pública Federal en su artículo 40, fracciones I, II, V, VI, XVII y XVIII, y 539, fracción I, incisos a), b), d), e) y g) y fracción II inciso a) de la Ley Federal del Trabajo, faculta a la "STPS" a vigilar la observancia y aplicación de las disposiciones relativas contenidas en el artículo 123 de la Constitución Federal y en la Ley Federal del Trabajo y en sus reglamentos; procurar el equilibrio entre los factores de la producción y la justicia social, así como propiciar el trabajo digno o decente en todas las relaciones laborales.

I.3 Que la Secretaría del Trabajo y Previsión Social desarrolla acciones en los entornos cultural-laboral y productivo. El cultural-laboral, mediante la promoción de

prácticas laborales de inclusión, igualdad y no discriminación; cumplimiento de la legislación laboral, clima laboral libre de violencia, accesibilidad y ergonomía, libertad sindical, fomento al empleo y difusión y cumplimiento de los derechos de la población trabajadora y en situación de vulnerabilidad para promover su ejercicio pleno. El laboral, a través de la mejora continua de la empleabilidad de las y los trabajadores, vía la capacitación, el desempeño laboral y las competencias laborales, el bienestar emocional y desarrollo humano y la atención a factores de riesgo psicosocial para facilitar sus opciones de acceso, promoción, movilidad, estabilidad, bienestar y desarrollo laborales.

I.4 Que el Maestro José Adán Ignacio Rubí Salazar en su carácter de Subsecretario de Inclusión Laboral, cuenta con facultades para suscribir el presente Convenio, con fundamento en lo dispuesto por los artículos 1 y 7 del Reglamento Interior de la Secretaría del Trabajo y Previsión Social.

I.5 Para los efectos de las presentes Bases, señala como domicilio el ubicado en Avenida Paseo de la Reforma número 93, Colonia Tabacalera, Delegación Cuauhtémoc, Código Postal 06030, México, Distrito Federal.

II. Declara "OPORTUNIDADES" que:

II.1 La Secretaría de Desarrollo Social es una Dependencia de la Administración Pública Federal centralizada, de conformidad con los artículos 2, 26 y 32 de la Ley Orgánica de la Administración Pública Federal y de conformidad con el último precepto citado, tiene, entre otras atribuciones, el fortalecer el desarrollo, la inclusión y la cohesión social en el país mediante la instrumentación, coordinación y seguimiento, con los organismos respectivos, de las políticas de combate efectivo a la pobreza; atención específica a las necesidades de los sectores sociales más desprotegidos, así como formular, conducir y evaluar la política general de desarrollo social para el combate efectivo a la pobreza.

II.2 El 6 de marzo de 2002, se publicó en el Diario Oficial de la Federación el Decreto por el que se reforma el Diverso por el que se crea la Coordinación Nacional del Programa de Educación, Salud y Alimentación como Órgano Desconcentrado de la Secretaría de Desarrollo Social, publicado el 8 de agosto de 1997, modificándose el nombre denominándoseles "Coordinación Nacional del Programa de Desarrollo Humano Oportunidades" y ampliándose los objetivos del programa, confiriéndole autonomía técnica.

II.3 De conformidad con su Decreto de creación, tiene por objeto formular, coordinar, dar seguimiento, supervisar y evaluar la ejecución del Programa de Desarrollo Humano Oportunidades, el cual promueve, en el marco de la política social del Gobierno Federal, estrategias y acciones intersectoriales para la educación, la salud, la alimentación, así como para la coordinación con otros programas sociales que fomenten el empleo, el ingreso y el ahorro de las familias en situación de pobreza extrema, a efecto de impulsar y fortalecer sus capacidades y potencialidades, elevar su nivel de vida, generar oportunidades y propiciar su incorporación al desarrollo integral, mediante:

a) El mejoramiento sustancial de sus condiciones en educación, salud y alimentación;

b) La concatenación integral de las acciones de educación, salud y alimentación, con los programas de desarrollo regional y comunitario, fomento económico y empleo temporal en zonas marginadas, de modo que el desarrollo de capacidades de las familias en extrema pobreza se complemente con la generación de oportunidades en las comunidades y regiones menos favorecidas;

c) La inducción de la participación activa y la corresponsabilidad de los padres y de todos los miembros de la familia y de las comunidades, en beneficio de la educación, salud, alimentación, desarrollo social y avance económico, y

d) La interrelación de acciones con otros programas del sector social y de los gobiernos estatales y municipales que contribuyan a la superación de la pobreza, la generación de oportunidades y el desarrollo económico y social de diversas regiones dentro del territorio nacional.

II.4 Con fecha 14 de febrero del año 2014 "Oportunidades" firmó un convenio general de Colaboración para el Desarrollo de Estudios, Investigaciones y Actividades de Cooperación Técnica, en materia de Trabajo Decente, Productividad Laboral, Empleo de Jóvenes, Desarrollo de Pequeñas Empresas, Fomento Cooperativo, Igualdad de Género, Pueblos Indígenas y Tribales, Economía Informal, Financiamiento Social, Empresas Sostenibles, Erradicación del Trabajo Infantil y Desarrollo de la Iniciativa Empresarial de la Mujer con la Organización Internacional del Trabajo.

II.5 Paula Angélica Hernández Olmos, en su carácter de Coordinadora Nacional del Programa de Desarrollo Humano Oportunidades, acredita su personalidad mediante nombramiento de fecha 7 de diciembre de 2012, expedido por el Presidente Constitucional de los Estados Unidos Mexicanos, Licenciado Enrique Peña Nieto y cuenta con las facultades jurídicas necesarias para intervenir en la suscripción del presente Convenio de Concertación, en términos de los artículos 9° fracción XII del Decreto señalado en la Declaración II.2 y 37 fracción VII, 38, 43 y 44 del Reglamento Interior de la Secretaría de Desarrollo Social.

II.6 Para todos los efectos de este Convenio de Concertación, señala como su domicilio legal el ubicado en Av. Insurgentes Sur Número 1480, Colonia Barrio Actipan, Delegación Benito Juárez, Código Postal 03230, México, Distrito Federal.

III. Declaran las "PARTES" que:

III.1. Tienen interés en colaborar para lograr el desarrollo humano de las capacidades asociadas a la educación, salud y nutrición, así como facilitar la incorporación de las y los mexicanos a un empleo u ocupación productiva.

III.2. Han decidido desarrollar acciones de colaboración y coordinación para potencializar los programas a su cargo, en el marco del combate a la pobreza, la Cruzada Nacional Contra el Hambre, garantizar un trabajo digno o decente, favoreciendo acciones de inclusión laboral, de prevención y erradicación del trabajo infantil y atención de grupos en situación de vulnerabilidad laboral.

III.3 Los programas y servicios que prestan las "PARTES" son gratuitos y apolíticos. No se podrá cobrar u ofrecer cantidad alguna, ya sea en dinero o en especie, ni imponer a los beneficiarios alguna obligación, realización de servicios personales, ni tampoco condicionarlos de manera partidista o electoral alguna.

En mérito de los antecedentes y declaraciones antes expresadas, las "PARTES" están de acuerdo en suscribir las presentes bases al tenor de las siguientes estipulaciones:

BASES

PRIMERA. OBJETO. El objeto de las presentes Bases es establecer la colaboración entre las "PARTES", para el diseño y ejecución de acciones de impulso y promoción de la conceptualización y normatividad nacional e internacional sobre el trabajo decente, la inclusión laboral, igualdad y no discriminación laborales, el respeto a los derechos humanos de las y los trabajadores y de prevención y erradicación del trabajo infantil.

Dicha colaboración tendrá como prioridad atender a grupos en situación de vulnerabilidad y su vinculación laboral, como son jóvenes, indígenas y tribales, personas privadas de su libertad próximas a ser liberadas, empoderamiento laboral de la mujer, inclusión de personas con discapacidad, empleabilidad de personas adultos mayores, disminución de la ocupación laboral de menores de edad, así como acciones de fomento cooperativo y de previsión social.

SEGUNDA. COMPROMISOS CONJUNTOS. Para el cumplimiento del objeto de las presentes Bases, las "PARTES" se comprometen a desarrollar las siguientes actividades:

a) Promover entre los graduados y beneficiarios de "OPORTUNIDADES", acciones institucionales de inclusión laboral.

b) Generar y distribuir materiales de difusión sobre los beneficios y apoyos de "OPORTUNIDADES" y "PAL", así como en materia de derechos humanos y laborales de las personas en situación de vulnerabilidad.

c) Revisar anualmente el resultado e impacto en los beneficiarios canalizados, así como de los apoyos otorgados y los avances logrados, adoptando las medidas necesarias para el debido cumplimiento de los objetivos pactados, con el objeto de asegurar la aplicación y efectividad de la colaboración.

d) Compartir información relativa al grupo de personas con discapacidad mayor de 14 años y personas adultas mayores que son beneficiadas por los apoyos de "OPORTUNIDADES" para promover acciones de inclusión laboral.

TERCERA. COMPROMISOS DE "OPORTUNIDADES". Para el cumplimiento del objeto de las presentes Bases, la "OPORTUNIDADES" se compromete a:

a) Proporcionar a la "STPS" el padrón de beneficiarios graduados y beneficiarios susceptibles de recibir los apoyos que otorga y las estimaciones sobre el crecimiento en el número de personas a atender.

b) Revisar las Reglas de Operación de los Programas Sociales "OPORTUNIDADES" y "PAL", con el fin de incorporar cláusulas condicionantes a las Titulares Beneficiarias, a efecto de prohibir que los integrantes de la familia menores de edad, se encuentren inmersos en trabajo infantil. Entendiéndose por trabajo infantil, la participación de una niña, un niño o un adolescente en una actividad productiva que se realiza al margen de la ley, ya sea, por debajo de la edad mínima de admisión al empleo de acuerdo con el marco jurídico nacional; prohibida por su naturaleza o condición de exposición por ser peligrosa e insalubre y que puede producir efectos negativos, inmediatos o futuros, para su desarrollo físico, mental, psicológico o social; que por las largas jornadas limitan o impidan el disfrute de sus derechos humanos y laborales, en especial atención la asistencia o permanencia en la escuela.

   Se entenderá por círculo familiar a los parientes del menor, por consanguinidad, ascendientes o colaterales; hasta el segundo grado.

c) Identificar a las Familias Beneficiarias de "OPORTUNIDADES" con Niños y Niñas que a pesar de ser del Programa no sean Becarios de alguna Institución Educativa, con el fin de otorgarles Beca.

d) Con la Información proporcionada por la "STPS" en el período previamente acordado, "OPORTUNIDADES" en sus Mesas de Atención Personalizadas y Mesas de Atención Personalizada Oportunidades, se difundirán los riesgos de que las Niñas y los Niños trabajen en edades tempranas de la vida, así como los derechos de los Adolescentes que trabajan en edad permitida.

e) Proporcionar a la "STPS" la base de datos de los beneficiarios del Programa "OPORTUNIDADES" en las cuales se tengan registros de menores de edad de 5 a 15 años.

f) Participar en los Grupos de Trabajo relacionados con el tema Prevención y Erradicación del Trabajo Infantil y la Protección de los Adolescentes Trabajadores en Edad Permitida en especial en la Comisión Intersecretarial Para la Prevención y Erradicación del Trabajo Infantil y la Protección de los Adolescentes Trabajadores en Edad Permitida (CITI).

g) Proporcionar a la "STPS" la base de datos de los beneficiarios del Programa "OPORTUNIDADES", a los que se les haya realizado la actualización de vigencia para continuar con el apoyo, y que se tenga detectado a menores de edad en las siguientes situaciones:

I. En trabajo infantil.

II. En riesgo de incorporarse a alguna actividad laboral y abandono de la escuela.

III. Adolescentes de 15 hasta antes de los 18 años, que realizan alguna actividad laboral y continúan con sus estudios.

h) Las personas designadas por "OPORTUNIDADES, que serán los facilitadores de la difusión de una política de prevención y erradicación del trabajo infantil, deberán hacerlo en las unidades de salud y educativas registradas en dicho Programa y entregar los resultados de información proporcionada a los beneficiarios del mismo a la "STPS", de manera trimestral.

i) Promover la acción preferencial a favor de los menores de 5 hasta los 17 años, como un grupo prioritario de atención para acreditarse como beneficiarios en los programas

de apoyo directo de “OPORTUNIDADES” y en , que cumplan con los requisitos que estipulan las Reglas de Operación de los programas sociales federales para ser beneficiarios.

CUARTA. COMPROMISOS DE LA “STPS”. Para la realización del objeto de las presentes Bases, la “STPS” se compromete a:

a) Proporcionar a través de las Redes de Vinculación Laboral en las Entidades Federativas y conforme a la normatividad aplicable, asesorías y/o apoyos para la colocación en un empleo o actividad productiva, a los graduados y beneficiarios de “OPORTUNIDADES”.

b) Contar con un espacio físico para publicitar los folletos informativos del Programa “OPORTUNIDADES” y “PAL”, así como brindar información de los mismos y registrar a los interesados, que posteriormente serán reportados al personal de “OPORTUNIDADES” y “PAL”, a fin de que verifiquen si pueden ser considerados como beneficiarios.

c) Promover que los servidores públicos de la “STPS” reciban la sensibilización y capacitación que promuevan los Programas “OPORTUNIDADES” y “PAL”; con objeto de que se brinde información oportuna sobre los servicios a los beneficiarios.

d) Promover la instrumentación de mejores prácticas y nuevos esquemas de atención a los beneficiarios de “OPORTUNIDADES” para facilitar su inserción laboral de quienes lo requieran.

e) En coordinación con “OPORTUNIDADES”; se impulsarán acciones de promoción para un Trabajo Decente para ofrecer a mujeres y hombres escenarios de trabajo productivo, en condiciones de libertad, igualdad, seguridad y dignidad humana, así como de promover el bienestar de los trabajadores migrantes y de sus familias, la

equidad de género y el desarrollo local de las comunidades y regiones con mayores niveles de pobreza.

f) Proporcionar información y demás datos estadísticos y materiales de difusión a los servidores públicos designados por la "OPORTUNIDADES", relativos al tema de prevención y erradicación del trabajo infantil y la protección de los adolescentes que trabajan en edad permitida, a fin de promover una cultura de la erradicación del trabajo infantil.

g) Impartir los talleres y pláticas necesarias a fin de que las personas designadas por "OPORTUNIDADES" obtengan la calidad de facilitadores(as) sobre la promoción e impulso del tema de prevención y erradicación del trabajo infantil. Estos talleres y pláticas se llevarán a cabo, contemplando lo siguiente:

- Objetivos;
- Calendario de actividades;
- Recursos humanos, técnicos, materiales y financieros necesarios para el cumplimiento de las actividades que se pretendan desarrollar, correrán a cargo de cada una de "LAS PARTES";
- Región, núcleo de población a quien serán dirigidos las pláticas;
- Programación de temas;
- Informe de asistencia, logística, fotográfico y evaluación sobre el impacto que tuvieron los temas materia del presente apartado en los participantes;
- Responsables de la ejecución del cronograma de los talleres y pláticas, y

- Los demás que determinen “LAS PARTES”.

h) Proporcionar información y materiales de difusión a los servidores públicos designados por “OPORTUNIDADES”, en materia de acciones institucionales de inclusión laboral para jornaleras y jornaleros agrícolas migrantes, jóvenes en situación de vulnerabilidad laboral, personas privadas de su libertad próximas a ser liberadas y personas con discapacidad.

i) Generar un informe anual sobre los resultados de la vinculación con “OPORTUNIDADES” y en particular con los beneficiarios que hayan sido canalizados a alguna vacante de empleo, con el fin de recibir retroalimentación y ajustar de común acuerdo, los mecanismos para mejorar la implementación de las acciones conjuntas.

QUINTA. GRUPO DE TRABAJO. Para el adecuado desarrollo de las actividades objeto del presente instrumento, las “PARTES” integrarán un grupo de trabajo, con los representantes nombrados por los suscribientes de las presentes Bases, mediante oficio de designación. Dicho grupo de trabajo tendrá las siguientes atribuciones:

a) Coordinar las acciones de las “PARTES” a efecto de concretar el objeto de las presentes Bases.

b) Emitir recomendaciones a las “PARTES” sobre las actividades y procedimientos que lleven a cabo cada una de ellas para la consecución del objeto a que se refiere la Base Primera de este instrumento.

c) Resolver las controversias que se susciten entre las “PARTES” en cuanto al alcance, interpretación, ejecución o cumplimiento de las presentes Bases.

SEXTA. TRANSPARENCIA Y ACCESO A LA INFORMACIÓN. Las "PARTES" manifiestan que el presente instrumento es público de acuerdo con lo señalado en el artículo 7 de la Ley Federal de Transparencia y Acceso a la Información Pública Gubernamental, por lo que la información a la que tengan acceso y la que se genere para el cumplimiento del Convenio, se sujetará a lo establecido en la citada Ley, y demás normatividad aplicable en la materia.

SÉPTIMA. PROTECCIÓN DE DATOS PERSONALES DE LOS BENEFICIARIOS. De conformidad con lo dispuesto en la Ley Federal de Transparencia y Acceso a la Información Pública Gubernamental, "LAS PARTES" se obligan a guardar la más absoluta privacidad respecto de la información clasificada como reservada y/o confidencial que conozcan con motivo del presente Convenio, o de las labores inherentes o derivadas del mismo, se obligan a no difundir, distribuir o comercializar los datos personales contenidos en los sistemas de información, desarrollados en el ejercicio de sus funciones, salvo que haya mediado el consentimiento expreso, por escrito o por un medio de autenticación similar, del individuo titular de los datos personales siempre y cuando dicha información no se encuentre dentro de la considerada en el artículo 22 de la referida Ley.

OCTAVA. RELACIÓN LABORAL. Las "PARTES" convienen en que el personal contratado, empleado o comisionado por cada una de ellas para dar cumplimiento al presente instrumento, guardará relación laboral únicamente con aquella que lo contrató, empleó o comisionó, por lo que cada una asumirá su responsabilidad por ese concepto, sin que en ningún caso pueda considerarse a la otra como patrón solidario o sustituto.

NOVENA. VIGENCIA. Las presentes Bases de Colaboración iniciarán su vigencia a partir de la fecha de su firma y concluirán el 30 de noviembre de 2018.

DÉCIMA. TERMINACIÓN ANTICIPADA. Cualquiera de las "PARTES" podrá dar por concluidas las presentes Bases, mediante notificación por escrito a la otra parte,

comunicada con treinta días naturales de antelación a la fecha en que se pretenda surta efectos su terminación. En tal caso, las "PARTES" tomarán las medidas necesarias para evitar perjuicios tanto a ellas como a terceros, en la inteligencia de que las acciones iniciadas durante su vigencia deberán ser finiquitadas.

DÉCIMA PRIMERA. ANEXOS DE EJECUCIÓN. "LAS PARTES" acuerdan que para el desarrollo de las actividades establecidas en las presentes Bases, podrán suscribirse Anexo(s) Técnicos de Ejecución para cada caso, mismos que pasarán a formar parte de las presentes, a través de sus representantes, debidamente facultados para ello.

Los Anexo(s) Técnicos de Ejecución estarán sujetos a la normatividad aplicable y deberán contener entre otros aspectos: objeto, actividades a realizar, compromisos, calendarios y lugares de trabajo, coordinadores o responsables, recursos técnicos y materiales, así como toda la información y documentación necesarias para determinar con exactitud los fines y alcances de las presentes Bases.

DÉCIMA SEGUNDA. MODIFICACIONES. Las "PARTES" convienen que las presentes Bases podrán ser modificadas o adicionadas por voluntad previa y por escrito de las "PARTES". Dichas modificaciones o adiciones podrán llevarse a cabo mediante la suscripción DE LOS CONVENIOS modificatorios correspondientes, que pasarán a ser parte integrante del presente instrumento.

DÉCIMA TERCERA. SOLUCIÓN DE CONTROVERSIAS. Las "PARTES" convienen que las presentes Bases son producto de la buena fe, por lo que todas las controversias que pudieran suscitarse respecto a su alcance, interpretación, ejecución o cumplimiento, serán resueltas por los representantes a que se refiere la Base Quinta INCISO c).

Leídas que fueron las presentes bases y enteradas las partes de su contenido y alcance legal, las firman de conformidad por duplicado, en la Ciudad de México, Distrito Federal, a los cinco días de junio de dos mil catorce.-

Por Oportunidades: la Coordinadora Nacional del Programa de Desarrollo Humano Oportunidades, Paula Angélica Hernández Olmos.- Rúbrica.- Por la STPS: el Subsecretario de Inclusión Laboral, José Adán Ignacio Rubí Salazar.- Rúbrica.

Fuente de información:
http://www.dof.gob.mx/nota_detalle.php?codigo=5355041&fecha=04/08/2014

Análisis Mensual de las Líneas de Bienestar (CONEVAL)

El Consejo Nacional de Evaluación de la Política de Desarrollo Social (CONEVAL) presentó, el 11 de julio de 2014, los valores de las líneas de bienestar, correspondientes a julio de 2014.

La medición de pobreza utiliza dos líneas de ingreso: la línea de bienestar mínimo, que equivale al valor de la canasta alimentaria por persona al mes; y la línea de bienestar, que equivale al valor total de la canasta alimentaria y de la canasta no alimentaria por persona al mes. En esta sección se muestra la evolución mensual, a partir de julio de 2005, del valor de la canasta alimentaria (línea de bienestar mínimo) y de la línea de bienestar que emplea el CONEVAL para la medición de la pobreza. También muestra el contenido de los bienes y servicios que conforman la canasta alimentaria y no alimentaria, así como el valor de cada uno de los productos de la canasta. Para actualizar el valor de las líneas de bienestar y de bienestar mínimo, el CONEVAL utiliza el Índice Nacional de Precios al Consumidor (INPC)[21] publicado por el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI).

[21] Ver CONEVAL "Nota Técnica" denominada "Cambio de base del Índice Nacional de Precios al Consumidor y sus efectos en la medición de la pobreza" . Link: http://internet.coneval.gob.mx/Informes/Pobreza%202010/Lineas%20de%20bienestar%20y%20canasta%20basica/Nota%20tecnica%20-%20Cambio%20de%20base%20INPC.pdf

Evolución de la Línea de Bienestar Mínimo[22]

El CONEVAL presentó, a través del valor de la línea de bienestar mínimo, la cantidad monetaria mensual que necesita una persona para adquirir la canasta básica alimentaria, en este sentido, en julio de 2014, la cantidad registrada fue de 860.06 pesos, en las zonas rurales, y en 1 mil 231.91 pesos, en las ciudades.

EVOLUCIÓN DE LAS LÍNEAS DE BIENESTAR MÍNIMO EN MÉXICO *
Canasta Básica Alimentaria
- Julio 2005 – julio 2014 -

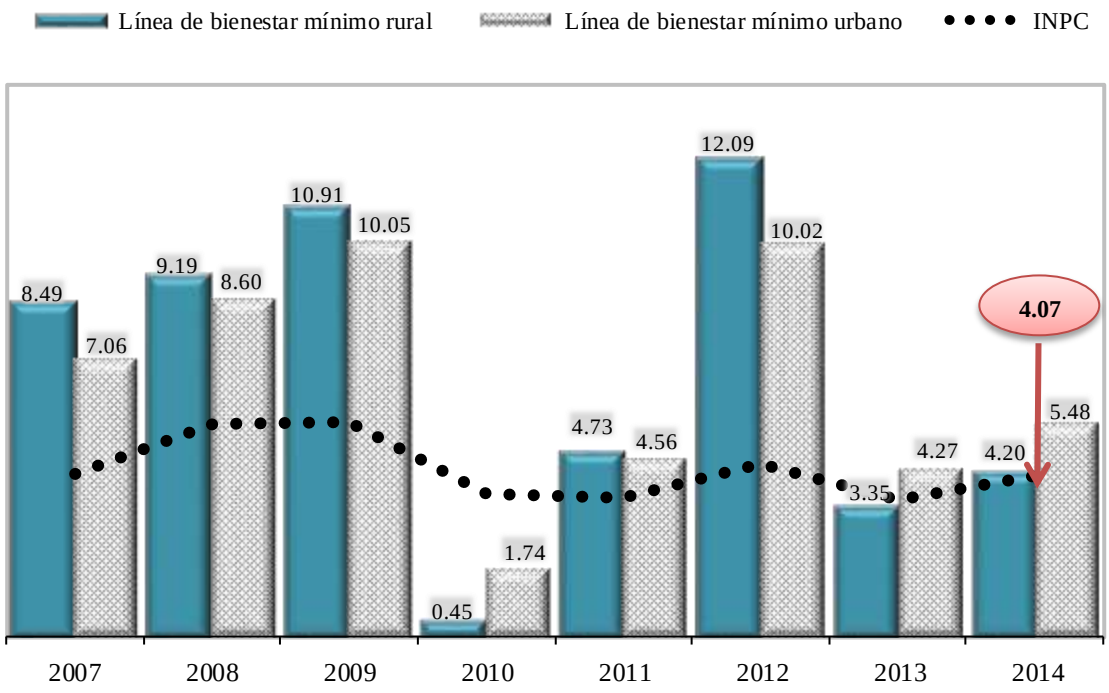
Período	Rural		Urbano		INPC [1/]
	Pesos	Variación interanual %	Pesos	Variación interanual %	Por ciento
Jul -05	518.99	10.69	741.44	9.22	4.47
Jul -06	515.42	-0.69	748.01	0.89	3.06
Jul -07	559.17	8.49	800.85	7.06	4.14
Jul -08	610.54	9.19	869.69	8.60	5.39
Jul -09	677.16	10.91	957.06	10.05	5.44
Jul -10	680.23	0.45	973.67	1.74	3.64
Jul -11	712.42	4.73	1 018.11	4.56	3.55
Jul -12	798.58	12.09	1 120.13	10.02	4.42
Jul -13	825.37	3.35	1 167.94	4.27	3.47
Jul -14	860.06	4.20	1 231.91	5.48	4.07

[1/] Con información del INPC, elaborado por el Instituto Nacional de Estadística y Geografía.
* Valores mensuales per cápita a precios corrientes.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del CONEVAL e INEGI.

[22] La línea de bienestar mínimo permite identificar a la población que, aun al hacer uso de todo su ingreso en la compra de alimentos, no puede adquirir lo indispensable para tener una nutrición adecuada. El CONEVAL define a la línea de bienestar mínimo, como el valor de la canasta alimentaria por persona al mes. Valores que ayudan a medir el nivel de pobreza. Para actualizar el valor de las líneas de bienestar y de bienestar mínimo, el CONEVAL utiliza el Índice Nacional de Precios al Consumidor (INPC) publicados por el INEGI. Ver nota técnica:
http://internet.coneval.gob.mx/Informes/Pobreza%202010/Lineas%20de%20bienestar%20y%20canasta%20basica/Nota%20tecnica%20-%20Cambio%20de%20base%20INPC.pdf

Por otra parte, de julio de 2013 a julio de 2014, la variación anual de la línea de bienestar mínimo mostró para consumidores rurales y urbanos un nivel de 4.20 y 5.48%, respectivamente, mientras que la inflación general registró un valor menor a las dos variaciones antes mencionadas (4.07%) en ese mismo período. En la gráfica siguiente resalta la tendencia del nivel inflacionario anual del INPC, cuyos valores han sido inferiores a los registrados en las líneas de bienestar rural y urbano en los últimos ocho años, con excepción de lo ocurrido en 2010.

EVOLUCIÓN DE LA LÍNEA DE BIENESTAR MÍNIMO Y EL INPC NACIONAL [1/]
- Variación interanual -
Julio 2007 – julio 2014
- Por ciento -



[1/] Con información del INPC, elaborado por el Instituto Nacional de Estadística y Geografía.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del CONEVAL e INEGI.

Evolución de la Línea de Bienestar[23]

Por otra parte, en julio de 2014, el CONEVAL calculó el valor monetario que necesita una persona para adquirir las canastas básica alimentaria y no alimentaria, en 1 mil 603.66 pesos para la línea de bienestar en el área rural, con una variación anual de 4.55%, cantidad mayor en 1.25 puntos porcentuales en contraste con la presentada el mismo mes de 2013 (3.30%); en tanto que, para el área urbana, fue de 2 mil 526.49 pesos, cuya variación se ubicó en 5.28%, es decir 1.75 puntos porcentuales superior a la registrada en la misma fecha de un año antes (3.53%).

EVOLUCIÓN DE LAS LÍNEAS DE BIENESTAR EN MÉXICO*
Canasta Básica Alimentaria más No Alimentaria
- Julio 2005 – julio 2014 -

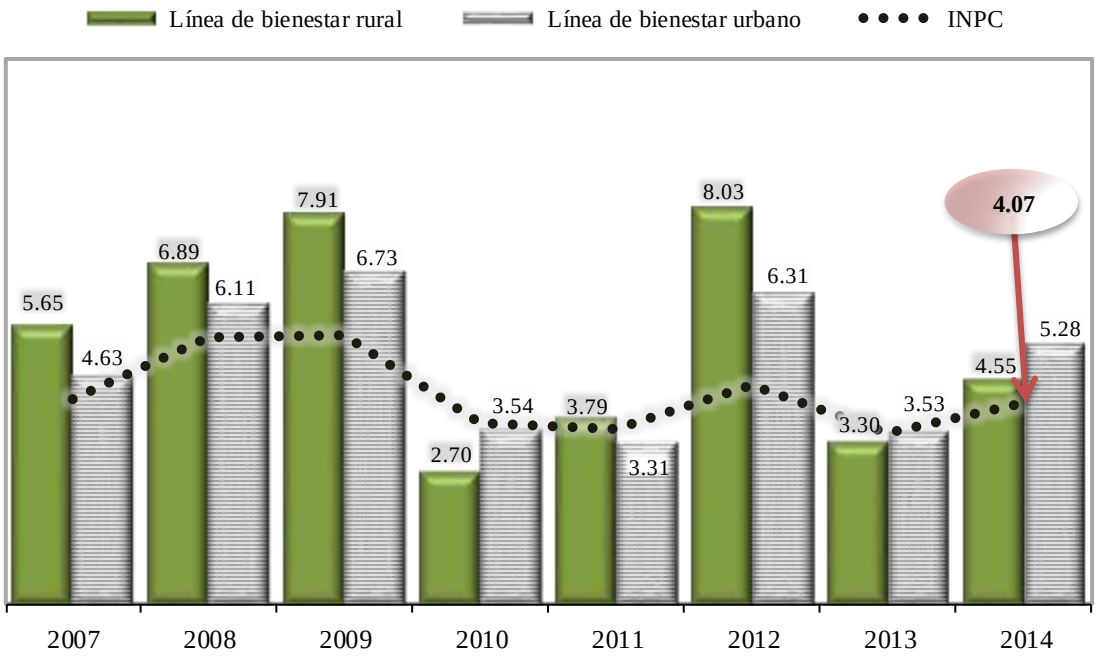
Período	Rural		Urbano		INPC 1/
	Pesos	Variación interanual %	Pesos	Variación interanual %	Por ciento
Jul -05	1 043.44	6.88	1 681.80	5.67	4.47
Jul -06	1 058.27	1.42	1 720.29	2.29	3.06
Jul -07	1 118.06	5.65	1 800.00	4.63	4.14
Jul -08	1 195.05	6.89	1 909.93	6.11	5.39
Jul -09	1 289.57	7.91	2 038.46	6.73	5.44
Jul -10	1 324.33	2.70	2 110.62	3.54	3.64
Jul -11	1 374.50	3.79	2 180.45	3.31	3.55
Jul -12	1 484.87	8.03	2 317.98	6.31	4.42
Jul -13	1 533.92	3.30	2 399.75	3.53	3.47
Jul -14	1 603.66	4.55	2 526.49	5.28	4.07

1/ Con información del INPC, elaborado por el Instituto Nacional de Estadística y Geografía.
* Valores mensuales per cápita a precios corrientes.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del CONEVAL e INEGI.

[23] La línea de bienestar hace posible identificar a la población que no cuenta con los recursos suficientes para adquirir los bienes y servicios que requiere para satisfacer sus necesidades (alimentarias y no alimentarias). El CONEVAL define a la línea de bienestar como el valor total de la canasta alimentaria y de la canasta no alimentaria por persona al mes. Valores que ayudan a medir el nivel de pobreza. Para actualizar el valor de las líneas de bienestar y de bienestar mínimo, el CONEVAL utiliza el Índice Nacional de Precios al Consumidor (INPC) publicados por el INEGI.

En cuanto a la variación de los valores de la línea de bienestar rural (4.55%) y la de la línea de bienestar en el área urbana (5.28%), éstas se ubicaron por arriba de la inflación general de 4.07%, observada en julio de 2014.

EVOLUCIÓN DE LA LÍNEA DE BIENESTAR * Y EL INPC NACIONAL 1/
Canasta Básica Alimentaria más No Alimentaria
- Variación respecto al mismo mes del año anterior -
Julio 2007 – julio 2014
- Por ciento -



1/ Con información del INPC, elaborado por el Instituto Nacional de Estadística y Geografía.
* Valores mensuales per cápita a precios corrientes.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del CONEVAL e INEGI.

Canasta Básica Alimentaria Rural

En cuanto a la inflación anual de la Canasta Básica Alimentaria Rural[24], de julio de 2013 a julio de 2014, ésta mostró un aumento de 4.20%, dicho comportamiento se debió, en buena medida, al aumento de los precios de los siguientes productos: cebolla (26.81%), naranja (23.81%), refrescos de cola y de sabores (16.13%), y plátano tabasco (15.46%).

CANASTA BÁSICA ALIMENTARIA RURAL

Grupo	Nombre	Consumo (gr x día) Constante	Precio x kg/L Julio 2013	Precio x kg/L Julio 2014	Variación interanual % 2013 – 2014
Línea de Bienestar Mínimo Nacional		**1 473.40**	**996.65**	**1 045.99**	**4.95**
Canasta Básica Alimentaria Urbana		**1 592.50**	**1 167.94**	**1 231.91**	**5.48**
Canasta Básica Alimentaria Rural		**1 354.30**	**825.37**	**860.06**	**4.20**
Verduras y legumbres frescas	Cebolla	39.40	15.03	19.06	26.81
Frutas frescas	Naranja	24.80	5.04	6.24	23.81
Bebidas no alcohólicas	Refrescos de cola y de sabores	1 06.20	32.85	38.15	16.13
Frutas frescas	Plátano tabasco	32.50	9.12	10.53	15.46
Carne de res y ternera	Bistec: aguayón, cuete, paloma, pierna	18.50	49.18	55.64	13.14
Carne de res y ternera	Cocido o retazo con hueso	14.80	27.94	31.55	12.92
Verduras y legumbres frescas	Chile*	10.50	8.22	9.24	12.41
Carne de res y ternera	Molida	13.60	31.73	35.64	12.32
Tubérculos crudos o frescos	Papa	32.70	13.70	15.27	11.46
Trigo	Pan de dulce	18.00	20.51	22.81	11.21
Trigo	Galletas dulces	3.10	4.14	4.49	8.45
Frutas frescas	Limón	22.40	7.98	8.63	8.15
Azúcar y mieles	Azúcar	20.00	7.67	8.22	7.17
Pescados frescos	Pescado entero	6.30	7.32	7.76	6.01
Otros	Alimentos y bebidas consumidas fuera del hogar	N.D.	136.83	144.80	5.82
Otros	Otros alimentos preparados	N.D.	27.17	28.75	5.82
Quesos	Fresco	5.00	9.50	9.96	4.84
Bebidas no alcohólicas	Agua embotellada	241.80	7.68	7.99	4.04
Verduras y legumbres frescas	Jitomate	67.10	29.80	30.92	3.76
Trigo	Pasta para sopa	7.80	5.98	6.18	3.34
Leche	Leche bronca	37.00	8.12	8.36	2.96
Leche	De vaca, pasteurizada, entera, light	119.00	48.53	49.95	2.93
Trigo	Pan blanco	11.20	8.99	9.20	2.34
Alimentos preparados para consumir en casa	Pollo rostizado	3.50	6.78	6.89	1.62
Carne de pollo	Pierna, muslo y pechuga con hueso	27.90	43.07	43.46	0.91
Carne de pollo	Pollo entero o en piezas	32.50	49.28	49.56	0.57
Maíz	Tortilla de maíz	217.90	88.14	87.82	-0.36
Arroz	Arroz en grano	14.00	5.94	5.91	-0.51
Maíz	Maíz en grano	70.20	11.12	10.95	-1.53
Huevos	De gallina	29.60	29.45	28.94	-1.73
Aceites	Aceite vegetal	17.60	12.79	12.32	-3.67
Frutas frescas	Manzana y perón	25.80	15.13	14.45	-4.49
Leguminosas	Frijol	63.70	40.66	30.42	-25.18

* Precio promedio chiles jalapeño, poblano, serrano y otros chiles.

N.D.: No disponible. L: litros, kg: kilogramos, gr: gramos

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Consejo Nacional de Evaluación de la Política de Desarrollo Social.

[24] CONEVAL clasifica los alimentos en 46 rubros y obtiene el porcentaje de la frecuencia de consumo por rubros y el gasto en alimentos. Con base en lo anterior, selecciona aquellos productos que cumplen los siguientes criterios: Que el porcentaje de la frecuencia de consumo de alimentos con respecto a su rubro sea mayor de 10% y que el porcentaje de gasto de cada alimento con respecto al total sea mayor de 0.5 por ciento.

Canasta Básica Alimentaria Urbana

En este mismo sentido, durante julio 2014, la Canasta Básica Alimentaria Urbana registró una inflación interanual de 5.48%. La cual se explicó, principalmente, por la evolución de precios observada en productos como cebolla, naranja, refrescos de cola y de sabores así como plátano tabasco.

CANASTA BÁSICA ALIMENTARIA URBANA

Grupo	Nombre	Consumo (gr x día) Constante	Precio x kg/L Julio 2013	Precio x kg/L Julio 2014	Variación interanual % 2013 – 2014
Línea de Bienestar Mínimo Nacional		**1 473.40**	**996.65**	**1 045.99**	**4.95**
Canasta Básica Alimentaria Rural		**1 354.30**	**825.37**	**860.06**	**4.20**
Canasta Básica Alimentaria Urbana		**1 592.50**	**1 167.94**	**1 231.91**	**5.48**
Verduras y legumbres frescas	Cebolla	42.30	15.63	19.82	26.81
Frutas frescas	Naranja	28.60	5.74	7.10	23.69
Bebidas no alcohólicas	Refrescos de cola y de sabores	169.00	48.69	56.56	16.16
Frutas frescas	Plátano tabasco	34.70	10.06	11.62	15.51
Carne de res y ternera	Bistec: aguayón, cuete, paloma, pierna	21.10	59.16	66.94	13.15
Carne de cerdo	Costilla y chuleta	20.30	44.39	50.18	13.04
Verduras y legumbres frescas	Chile*	10.20	7.83	8.83	12.77
Carne de res y ternera	Molida	13.90	34.18	38.39	12.32
Tubérculos crudos o frescos	Papa	44.60	18.29	20.38	11.43
Trigo	Pan de dulce	34.10	49.02	54.53	11.24
Carnes procesadas	Jamón	4.10	8.40	9.20	9.52
Carnes procesadas	Chorizo y longaniza	3.10	6.69	7.28	8.82
Frutas frescas	Limón	26.00	8.43	9.12	8.19
Azúcar y mieles	Azúcar	15.10	5.93	6.36	7.25
Otros cereales	Cereal de maíz, de trigo, de arroz, de avena	3.60	5.84	6.21	6.34
Otros derivados de la leche	Yogur	6.70	5.76	6.12	6.25
Pescados frescos	Pescado entero	3.40	5.16	5.48	6.20
Otros	Alimentos y bebidas consumidas fuera del hogar	N.D.	329.22	348.39	5.82
Otros	Otros alimentos preparados	N.D.	62.89	66.55	5.82
Quesos	Fresco	4.80	9.24	9.70	4.98
Trigo	Pan para sándwich, hamburguesas,	5.60	7.06	7.36	4.25
Bebidas no alcohólicas	Jugos y néctares envasados	56.10	26.12	27.22	4.21
Bebidas no alcohólicas	Agua embotellada	411.50	15.39	16.01	4.03
Verduras y legumbres frescas	Jitomate	63.00	27.85	28.90	3.77
Trigo	Pasta para sopa	5.60	4.33	4.47	3.23
Leche	De vaca, pasteurizada, entera, light	203.80	81.20	83.57	2.92
Trigo	Pan blanco	26.00	22.20	22.72	2.34
Alimentos preparados para consumir en casa	Pollo rostizado	8.70	19.18	19.50	1.67
Carne de pollo	Pierna, muslo y pechuga sin hueso	4.50	10.12	10.21	0.89
Carne de pollo	Pierna, muslo y pechuga con hueso	15.80	25.37	25.59	0.87
Carne de pollo	Pollo entero o en piezas	17.10	25.38	25.52	0.55
Maíz	Tortilla de maíz	155.40	63.82	63.59	-0.36
Arroz	Arroz en grano	9.20	4.40	4.38	-0.45
Huevos	De gallina	33.40	30.77	30.23	-1.75
Aceites	Aceite vegetal	10.90	7.97	7.67	-3.76
Frutas frescas	Manzana y perón	29.90	20.09	19.19	-4.48
Leguminosas	Frijol	50.60	36.13	27.02	-25.21

* Precio promedio chiles jalapeño, poblano, serrano y otros chiles.

N.D.: No disponible. L: litros, kg: kilogramos, gr: gramos.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Consejo Nacional de Evaluación de la Política de Desarrollo Social.

Canasta Básica No Alimentaria Rural

Por su parte, en julio de 2014, la inflación anual de la canasta básica no alimentaria en el ámbito rural fue de 4.95%, lo anterior por el comportamiento de los precios de los siguientes grupos de conceptos: transporte público (13.65%), vivienda y servicios de conservación (4.96%). Por el contrario, los conceptos con las variaciones más bajas en el ritmo de crecimiento sus precios fueron los vinculados con comunicaciones y servicios para vehículos (-1.12%) y artículos de esparcimiento (-0.49%).

COSTO MENSUAL DE LA CANASTA BÁSICA ALIMENTARIA Y NO ALIMENTARIA RURAL
- Pesos -

Grupo	Julio		Variación Interanual % 2013-2014
	2013	2014	
Línea de Bienestar Nacional	**1 966.83**	**2 065.08**	**5.00**
Línea de Bienestar Urbana	**2 399.75**	**2 526.49**	**5.28**
Canasta Básica Alimentaria Urbana	1 167.94	1 231.91	5.48
Canasta Básica No Alimentaria Urbana	1 231.81	1 294.58	5.10
Línea de Bienestar Rural	**1 533.92**	**1 603.66**	**4.55**
Canasta Básica Alimentaria Rural	825.37	860.06	4.20
Canasta Básica No Alimentaria Rural	708.55	743.61	4.95
Transporte público	115.83	131.64	13.65
Vivienda y servicios de conservación	92.51	97.10	4.96
Otros gastos	12.35	12.96	4.94
Educación, cultura y recreación	90.24	94.15	4.33
Cuidados de la salud	108.25	112.71	4.12
Limpieza y cuidados de la casa	61.26	63.32	3.36
Prendas de vestir, calzado y accesorios	102.93	105.54	2.54
Cuidados personales	76.09	77.25	1.52
Cristalería, blancos y utensilios domésticos	13.72	13.80	0.58
Enseres domésticos y mantenimiento de la vivienda	12.76	12.76	0.00
Artículos de esparcimiento	2.04	2.03	-0.49
Comunicaciones y servicios para vehículos	20.57	20.34	-1.12

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Consejo Nacional de Evaluación de la Política de Desarrollo Social.

Canasta Básica No Alimentaria Urbana

En conjunto, el total de los grupos de la canasta básica alimentaria y no alimentaria (Línea de Bienestar Urbana) registró un crecimiento anual de 5.28%. En particular, la inflación anual de los grupos de la canasta básica no alimentaria urbana se ubicó en 5.10%, de julio de 2013 a julio de 2014, como resultado del desempeño de los precios de los siguientes conceptos: transporte público (15.90%) y otros gastos (5.42%). Por el contrario, los conceptos que mostraron las variaciones más bajas fueron comunicaciones y servicios para vehículos (-0.96%) y artículos de esparcimiento (-0.17%).

COSTO MENSUAL DE LA CANASTA BÁSICA ALIMENTARIA Y NO ALIMENTARIA URBANA
- Pesos -

Grupo	Julio		Variación Interanual % 2013-2014
	2013	2014	
Línea de Bienestar Nacional	1 966.83	2 065.08	5.00
Línea de Bienestar Rural	1 533.92	1 603.66	4.55
Canasta Básica Alimentaria Rural	825.37	860.06	4.20
Canasta Básica No Alimentaria Rural	708.55	743.61	4.95
Línea de Bienestar Urbana	2 399.75	2 526.49	5.28
Canasta Básica Alimentaria Urbana	1 167.94	1 231.91	5.48
Canasta Básica No Alimentaria Urbana	1 231.81	1 294.58	5.10
Transporte público	187.64	217.48	15.90
Otros gastos	21.02	22.16	5.42
Vivienda y servicios de conservación	162.11	170.13	4.95
Educación, cultura y recreación	237.84	247.80	4.19
Cuidados de la salud	158.34	164.79	4.07
Limpieza y cuidados de la casa	66.71	68.90	3.28
Prendas de vestir, calzado y accesorios	157.48	161.22	2.37
Cuidados personales	119.72	121.71	1.66
Cristalería, blancos y utensilios domésticos	17.77	17.88	0.62
Enseres domésticos y mantenimiento de la vivienda	21.29	21.35	0.28
Artículos de esparcimiento	5.81	5.80	-0.17
Comunicaciones y servicios para vehículos	76.08	75.35	-0.96

a) FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Consejo Nacional de Evaluación de la Política de Desarrollo Social.

Fuente de Información:
http://web.coneval.gob.mx/Medicion/Paginas/Lineas-de-bienestar-y-canasta-basica.aspx

Índice de Tendencia Laboral de la Pobreza correspondiente al segundo trimestre del 2014 (CONEVAL)

El Consejo Nacional de Evaluación de la Política de Desarrollo Social (CONEVAL) publicó, el 22 de agosto de 2014, el Índice de la Tendencia Laboral de la Pobreza (ITLP) 2014, correspondiente al segundo trimestre de 2014.

El CONEVAL elaboró dicho indicador con el propósito de informar cada trimestre la tendencia del poder adquisitivo del ingreso laboral a nivel nacional y para cada una de las 32 entidades federativas. La fuente de información es la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE) que genera el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI).

Este índice muestra la tendencia del porcentaje de personas que no pueden adquirir la canasta alimentaria con el ingreso de su trabajo. Si el índice sube, significa que aumenta el porcentaje de personas que no pueden comprar una canasta alimentaria con el ingreso de su trabajo.

El ITLP no constituye una medición de pobreza, puesto que no comprende todas las fuentes de ingreso ni todas las dimensiones de la medición oficial de la pobreza dadas a conocer por el CONEVAL en diciembre de 2009.

Índice de la Tendencia Laboral de la Pobreza (ITLP), cambios en las bases de datos de la ENOE y cambio del período base de la serie

El 12 de agosto de 2013, el INEGI publicó una nueva serie de bases de datos de la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE) para el período comprendido del primer trimestre de 2010 al segundo trimestre de 2013, la cual contiene cambios en los factores de expansión y en la estructura de la base. Estos cambios pueden consultarse en la página del INEGI:

http://www.inegi.org.mx/sistemas/microdatos2/encuestas.aspx?c=33538&s=est

Debido a esto, la serie del ITLP ya no es comparable entre el período comprendido del primer trimestre de 2005 al primer trimestre de 2009, con el período que inicia el primer trimestre de 2010.

Por tal motivo, y para efectos de que la serie sea comparable en el tiempo, el CONEVAL cambió el período del ITLP al primer trimestre de 2010 (es decir, ITLP=1 a partir del primer trimestre de 2010).

De acuerdo con lo publicado por el INEGI[25]:

"En el transcurso de 2014 se complementarán también, de manera gradual, las series de todos los productos de la ENOE antes citados, con datos a partir del primer trimestre de 2005 y hasta el primer de 2009, con lo que se tendrá la serie trimestral completa de los resultados de la encuesta ajustados a las proyecciones demográficas oficiales del Consejo Nacional de Población (CONAPO)."

El CONEVAL recalculará la serie del ITLP para el período 2005-2009 conforme el INEGI actualice las bases de datos de la ENOE señaladas en el comunicado antes mencionado.

La serie del ITLP con base en 2005 y los factores de expansión anteriores se encuentran en la liga:

http://www.coneval.gob.mx/Medicion/Paginas/Anexo-Tecnico-e-Historico-.aspx

[25] Véase nota en INEGI: http://www.inegi.org.mx/est/contenidos/Proyectos/encuestas/hogares/regulares/enoe/Default.aspx?_file=/Sistemas/Microdatos2/Microdatos_archivos/enoe3/doc/Nota_Result_Proy.pdf

Evolución del Índice de la Tendencia Laboral de la Pobreza (ITLP)

Durante el segundo trimestre del 2014, el Índice de la Tendencia Laboral de la Pobreza (1.1363 puntos porcentuales) presentó, a nivel nacional, una variación de 2.63%, en contraste con el mismo trimestre de un año anterior, cuyo índice se ubicaba en 1.1072 puntos, cantidad que mide el porcentaje de personas que no pueden comprar una canasta alimentaria con el ingreso de su trabajo.

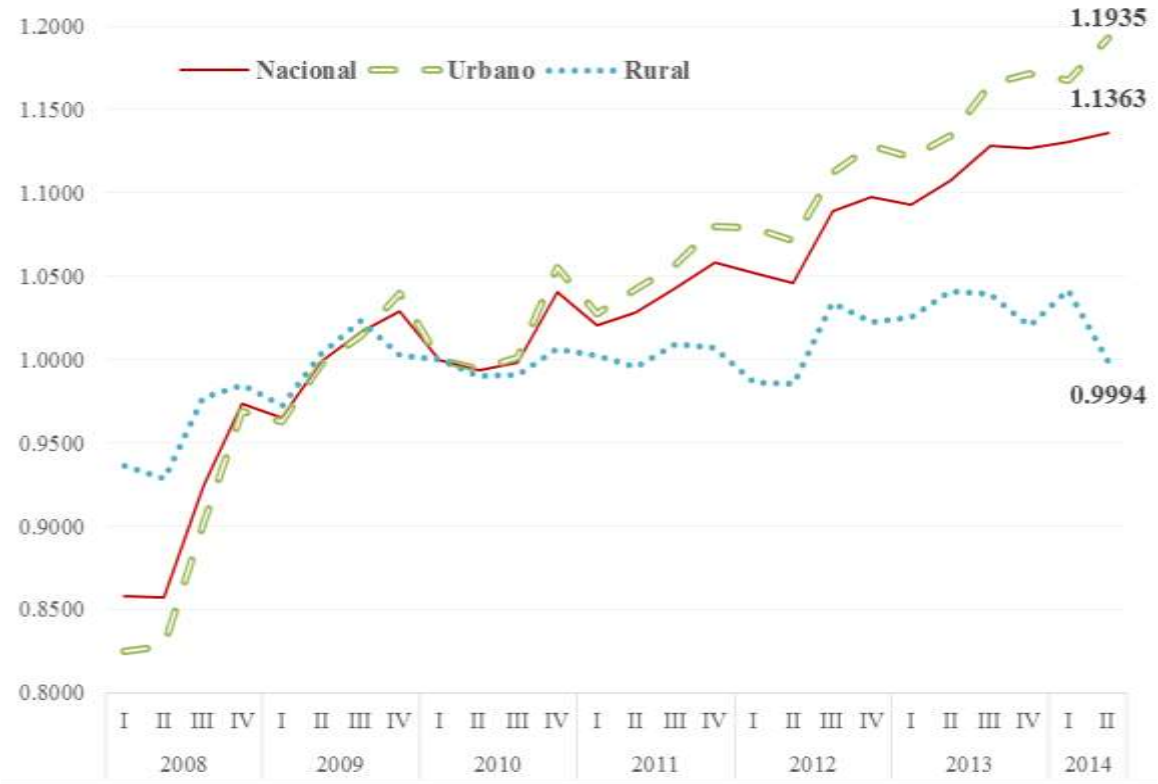
Particularmente, el ITLP del área urbana (1.1935 puntos porcentuales) registró un mayor porcentaje de personas cuyo ingreso laboral es menor que el valor de la canasta alimentaria, en comparación con los registros del área rural (0.9994). Asimismo, la variación interanual del ITLP del área urbana (5.16%) es mayor en 9.17 puntos porcentuales a la presentada por el área rural (-4.01%), durante el segundo trimestre de 2014. Esto significa que se ha incrementado más el porcentaje de personas en el área urbana que en el área rural que no alcanzan el valor de la canasta alimentaria.

EVOLUCIÓN DEL ÍNDICE DE LA TENDENCIA LABORAL DE LA POBREZA, NACIONAL, URBANO Y RURAL
- Segundo trimestre 2006 - segundo trimestre 2014 -

Período	Índice Nacional	Variación Interanual %	Índice Urbano	Variación Interanual %	Índice Rural	Variación Interanual %
2006 2do	0.8245	-7.15	0.7721	-7.34	0.9493	-6.73
2007 2do	0.8444	2.41	0.7995	3.55	0.9519	0.27
2008 2do	0.8574	1.54	0.8277	3.53	0.9284	-2.47
2009 2do	0.9993	16.55	0.9977	20.54	1.0031	8.05
2010 2do	0.9933	-0.60	0.9946	-0.31	0.9903	-1.28
2011 2do	1.0284	3.53	1.0422	4.79	0.9954	0.51
2012 2do	1.0462	1.73	1.0717	2.83	0.9852	-1.02
2013 2do	1.1072	5.83	1.1349	5.90	1.0411	5.67
2014 2do	1.1363	2.63	1.1935	5.16	0.9994	-4.01

2do: Segundo trimestre.
Nota: Debido a los cambios realizados a la serie de la ENOE por el INEGI a partir del primer trimestre de 2010, el CONEVAL cambió el período base del ITLP al primer trimestre de 2010 (es decir, ITLP=1 a partir del primer trimestre de 2010). Para mayor información, ver "NOTA: Índice de la Tendencia Laboral de la Pobreza (ITLP), cambios en las bases de datos de la ENOE y cambio del período base de la serie".
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Consejo Nacional de Evaluación de la Política de Desarrollo Social.

EVOLUCIÓN DEL ÍNDICE DE LA TENDENCIA LABORAL DE LA POBREZA, NACIONAL, URBANO Y RURAL
- Primer trimestre 2008 al segundo trimestre 2014 -



FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Consejo Nacional de Evaluación de la Política de Desarrollo Social.

Índice de la Tendencia Laboral de la Pobreza por Entidades Federativas (Segundo trimestre 2013 - segundo trimestre 2014)

Las cuatro entidades federativas con los mayores incrementos en el Índice de la Tendencia Laboral de la Pobreza, durante el segundo trimestre de 2014, fueron Sinaloa (1.5280 puntos porcentuales), Nuevo León (1.5226), Baja California (1.4233) y Distrito Federal (1.4014). Por otra parte, Chihuahua (0.8872), Coahuila (0.9045), Hidalgo (0.9834) y Campeche (0.9998) sobresalen por registrar las bajas más relevantes en el mismo período. Sobre este aspecto, cabe mencionar que el ITLP permite medir la cantidad de habitantes que no pueden adquirir la canasta alimentaria con el ingreso de su trabajo.

Además de ello, destacan Quintana Roo (17.51%), Nuevo León (16.18%), Sinaloa (14.50%) y Campeche (11.68%), por haber obtenido las mayores tasas interanuales, del segundo trimestre de 2013 al segundo trimestre de 2014. Mientras que Chihuahua (-8.63%), Tabasco (-7.45%), Guerrero (-6.00%) y Colima (-5.72%) representan los estados con la mayor reducción de habitantes que no pueden adquirir la canasta alimentaria con el ingreso de su trabajo.

ÍNDICE DE LA TENDENCIA LABORAL DE LA POBREZA POR ENTIDAD FEDERATIVA

Entidades federativas	Segundo trimestre 2013	Segundo trimestre 2014	Variación Interanual% 2013-2014
Nacional	**1.1072**	**1.1363**	**2.63**
Quintana Roo	1.1211	1.3174	17.51
Nuevo León	1.3106	1.5226	16.18
Sinaloa	1.3345	1.5280	14.50
Campeche	0.8952	0.9998	11.68
Morelos	1.1039	1.2235	10.83
Baja California Sur	1.0750	1.1805	9.81
Durango	1.1245	1.2116	7.75
Distrito Federal	1.3115	1.4014	6.85
Querétaro	1.1291	1.1988	6.17
San Luis Potosí	1.0788	1.1418	5.84
Michoacán	1.0311	1.0840	5.13
Tamaulipas	1.1838	1.2442	5.10
Tlaxcala	1.0128	1.0626	4.92
Oaxaca	1.0361	1.0846	4.68
Coahuila	0.8655	0.9045	4.51
Veracruz	1.0281	1.0703	4.10
Nayarit	1.0814	1.1173	3.32
Jalisco	0.9825	1.0115	2.95
Puebla	1.0646	1.0883	2.23
Zacatecas	1.0748	1.0985	2.21
Sonora	1.0261	1.0464	1.98
Chiapas	1.0531	1.0586	0.52
Hidalgo	0.9798	0.9834	0.37
Estado de México	1.1960	1.1885	-0.63
Baja California	1.4413	1.4233	-1.25
Yucatán	1.0600	1.0410	-1.79
Aguascalientes	1.1155	1.0952	-1.82
Guanajuato	1.0793	1.0586	-1.92
Colima	1.1949	1.1266	-5.72
Guerrero	1.0916	1.0261	-6.00
Tabasco	1.2086	1.1185	-7.45
Chihuahua	0.9710	0.8872	-8.63

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con estimaciones del CONEVAL con base en la ENOE.

Fuente de Información:
http://web.coneval.gob.mx/Medicion/Paginas/ITLP.aspx

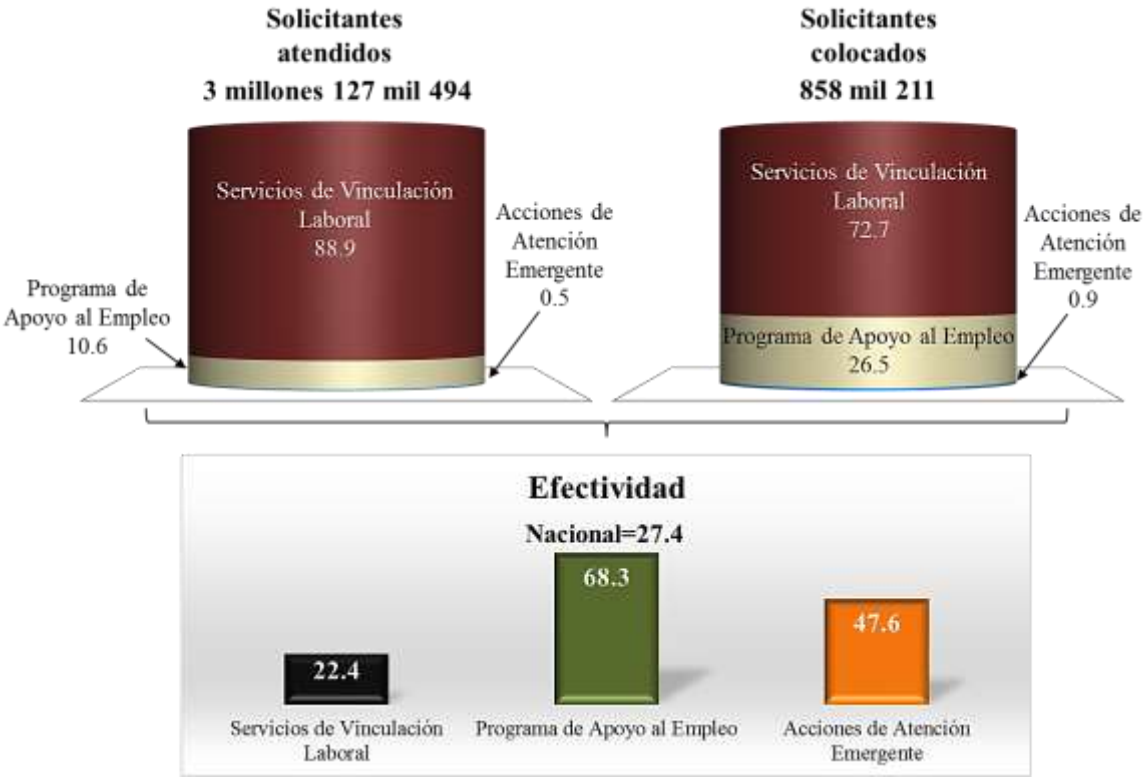
IX. PROGRAMAS DE APOYO AL EMPLEO Y A LA CAPACITACIÓN

Programas de Apoyo al Empleo y a la Capacitación

La Secretaría del Trabajo y Previsión Social (STPS) tiene como uno de sus principales objetivos el de fomentar la generación de empleo de calidad. Para ello, esta institución gubernamental, encargada de la política laboral del país, implementó el Servicio Nacional de Empleo (SNE) —que se encuentra constituido por sus oficinas de atención ubicadas en las 32 entidades federativas—en el que se apoya a los buscadores de empleo a través de los diferentes instrumentos de empleabilidad que existen (Servicios de Vinculación Laboral, Programa de Apoyo al Empleo y Acciones de Atención Emergente), que en conjunto incrementarán, ya sea directa o indirectamente, las posibilidades de los buscadores de trabajo de poder ocupar alguna plaza laboral disponible.

De acuerdo con la información publicada en el Portal de Internet de la STPS, de enero a julio de 2014, el SNE atendió a 3 millones 127 mil 494 buscadores de empleo, de los cuales 858 mil 211, es decir, el 27.4% consiguió obtener un empleo formal. En particular, los Servicios de Vinculación Laboral participaron con el 88.9 y 72.7% del total de atendidos y colocados, respectivamente. Mientras que el Programa de Apoyo al Empleo aportó el 10.6 y 26.5%, y las Acciones de Atención Emergente contribuyeron con el 0.5 y 0.9%, en cada rubro, como se muestra en la gráfica de la siguiente página.

SERVICIO NACIONAL DE EMPLEO
Enero - julio de 2014
-Por ciento-



FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos, con información de la Secretaría del Trabajo y Previsión Social.

Por otra parte, dentro de los Servicios de Vinculación Laboral los instrumentos de empleabilidad que reportaron las cifras más altas en cuanto a atención y colocación se refiere fueron el Portal del Empleo y la Bolsa de Trabajo, los cuales atendieron a 1 millón 91 mil 355 y 776 mil 29 solicitantes, respectivamente. En el Programa de Apoyo al Empleo destacaron en términos de atención Bécate (233 mil 824) y Movilidad Laboral (83 mil 242), en tanto que en las Acciones de Atención Emergente el Programa de Empleo Temporal sobresalió al atender a 9 mil 361 personas.

En términos de colocación, todos los servicios, programas y subprogramas registraron actividad, pero en cuanto a la efectividad de su operación se observó que solo cinco de ellos reportaron niveles de efectividad superiores al 50% del total de buscadores de

empleo que atendió cada uno, los cuales se mencionan a continuación: Fomento al Autoempleo (100%), Programa de Trabajadores Agrícolas Temporales, México-Canadá (90.9%), Programa de Empleo Temporal (77.8%), Bécate (71.5%) y Movilidad Laboral (61%); resultados que se pueden apreciar en el siguiente cuadro.

SERVICIO NACIONAL DE EMPLEO
PROGRAMAS Y SUBPROGRAMAS
Enero - julio de 2014[p/]

	Atendidos		Colocados		Efectividad
	Absolutos	Participación	Absolutos	Participación	
TOTAL	**3 127 494**	**100.0**	**858 211**	**100.0**	**27.4**
Servicios de Vinculación Laboral	**2 779 299**	**88.9**	**623 727**	**72.7**	**22.4**
Bolsa de Trabajo	776 029	27.9	304 902	48.9	39.3
Ferias de Empleo	297 463	10.7	106 576	17.1	35.8
Programa de Trabajadores Agrícolas Temporales México-Canadá	20 000	0.7	18 174	2.9	90.9
Portal del Empleo	1 091 355	39.3	194 075	31.1	17.8
Talleres para Buscadores de Empleo	108 914	3.9	---	---	---
Sistema Estatal de Empleo	57 653	2.1	---	---	---
Centros de Intermediación Laboral	120 379	4.3	---	---	---
SNE por Teléfono [2/]	307 506	11.1	---	---	---
Programa de Apoyo al Empleo [1/]	**332 696**	**10.6**	**227 108**	**26.5**	**68.3**
Bécate	233 824	70.3	167 191	73.6	71.5
Fomento al Autoempleo	9 099	2.7	9 099	4.0	100.0
Movilidad Laboral Interna	83 242	25.0	50 818	22.4	61.0
Repatriados Trabajando	6 531	2.0	---	---	---
Acciones de Atención Emergente	**15 499**	**0.5**	**7 376**	**0.9**	**47.6**
Programa de Empleo Temporal [3/]	9 361	60.4	7 279	98.7	77.8
Programa de Atención a Situaciones de Contingencia Laboral	6 138	39.6	97	1.3	1.6

p/ Cifras preliminares.

1/ Acciones realizadas con presupuesto federal y estatal.

2/ Se incluyen las llamadas atendidas en el centro de atención de personas que requieren información de los Programas de Movilidad Laboral (Canadá y España) y de los programas de capacitación o con apoyo económico a cargo del SNE, actualizar información de vacantes de empleo y, en general, asesoría en el Portal del Empleo.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Secretaría del Trabajo y Previsión Social.

De enero a julio de 2014, la operación de los servicios y programas del SNE en el territorio nacional permiten afirmar que cuatro entidades federativas reportaron las mayores cifras en cuanto a la atención de los buscadores de empleo se refiere: el Estado de México apoyó a 335 mil 828 personas; el Distrito Federal, 303 mil 63; Nuevo León, 250 mil 369; y Jalisco 236 mil 862. Aunque en términos de efectividad, la realidad es otra, debido a que en este rubro sobresalen Jalisco (39.5%), Zacatecas (37.3%) y Chiapas (35.1%). El Distrito Federal y el Estado de México se ubican entre las entidades federativas que colocaron a un número de personas relativamente bajo con respecto al total de personas que atendieron (18.6 y 24.2%). Estos aspectos se aprecian en el cuadro de la siguiente página.

SERVICIO NACIONAL DE EMPLEO
PROGRAMAS DE APOYO AL EMPLEO Y A LA CAPACITACIÓN POR ENTIDAD FEDERATIVA
Enero - julio de 2014 p/

Entidad Federativa	Servicios de Vinculación Laboral 1/		Programa de Apoyo al Empleo 2/		Acciones de Atención Emergente 3/		Total			
								Colocados, preservados u ocupados temporalmente		
	Atendidos	Colocados	Atendidos	Colocados, preservados u ocupados temporalmente	Atendidos y beneficiados	Colocados, preservados u ocupados temporalmente	Atendidos	Absolutos	Participación (%)	Efectividad (%)
Total nacional	**2 779 299**	**623 727**	**332 696**	**227 108**	**15 499**	**7 376**	**3 127 494**	**858 211**	**100.0**	**27.4**
Estado de México	311 846	64 669	23 979	16 601	3	0	335 828	81 270	9.5	24.2
Distrito Federal	294 364	50 498	8 625	5 923	74	92	303 063	56 513	6.6	18.6
Nuevo León	237 353	70 445	11 518	8 608	1 498	289	250 369	79 342	9.2	31.7
Jalisco	223 698	84 616	13 164	8 907	0	1	236 862	93 524	10.9	39.5
Coahuila	147 412	34 362	6 635	3 840	4	0	154 051	38 202	4.5	24.8
Michoacán	132 763	30 348	6 200	4 127	6 138	97	145 101	34 572	4.0	23.8
Veracruz	100 377	20 521	20 445	12 511	0	0	120 822	33 032	3.8	27.3
Sinaloa	88 924	17 371	22 423	11 810	3 645	3 114	114 992	32 295	3.8	28.1
Puebla	90 297	17 860	20 520	16 288	1	0	110 818	34 148	4.0	30.8
Guanajuato	93 316	13 744	11 438	8 475	0	0	104 754	22 219	2.6	21.2
Baja California	71 916	16 008	6 978	4 508	0	0	78 894	20 516	2.4	26.0
Morelos	64 521	14 037	12 700	9 461	91	78	77 312	23 576	2.7	30.5
Chiapas	55 703	8 567	19 002	16 310	2 494	2 255	77 199	27 132	3.2	35.1
Sonora	64 412	21 930	11 525	4 017	0	0	75 937	25 947	3.0	34.2
Tamaulipas	63 253	14 203	11 204	6 188	530	471	74 987	20 862	2.4	27.8
Yucatán	64 109	15 441	10 534	7 608	0	0	74 643	23 049	2.7	30.9
Hidalgo	62 830	9 661	10 846	8 729	0	0	73 676	18 390	2.1	25.0
Zacatecas	55 860	14 954	15 631	11 725	0	0	71 491	26 679	3.1	37.3
Aguascalientes	64 358	12 378	4 238	2 942	482	473	69 078	15 793	1.8	22.9
Querétaro	57 992	12 621	8 360	5 894	0	0	66 352	18 515	2.2	27.9
San Luis Potosí	52 811	12 657	12 487	9 781	0	0	65 298	22 438	2.6	34.4
Durango	50 951	10 324	8 623	6 302	0	0	59 574	16 626	1.9	27.9
Tlaxcala	54 804	5 394	2 161	1 857	0	0	56 965	7 251	0.8	12.7
Oaxaca	49 834	11 480	6 936	2 622	0	0	56 770	14 102	1.6	24.8
Quintana Roo	43 514	7 637	5 619	3 623	0	0	49 133	11 260	1.3	22.9
Guerrero	36 756	7 551	7 863	5 886	1	0	44 620	13 437	1.6	30.1
Chihuahua	30 858	3 723	10 671	7 322	0	0	41 529	11 045	1.3	26.6
Nayarit	26 229	6 184	5 277	4 152	1	0	31 507	10 336	1.2	32.8
Tabasco	21 350	3 365	7 598	5 324	532	506	29 480	9 195	1.1	31.2
Colima	25 406	5 090	2 972	1 961	5	0	28 383	7 051	0.8	24.8
Campeche	22 209	3 723	2 660	1 626	0	0	24 869	5 349	0.6	21.5
Baja California Sur	19 273	2 365	3 864	2 180	0	0	23 137	4 545	0.5	19.6

p/ Cifras preliminares.

1/ Incluye las cifras de Bolsa de Trabajo, Talleres para Buscadores de Empleo, Sistema Estatal de Empleo, SNE por teléfono, Portal del Empleo, Ferias de Empleo, Centros de Intermediación Laboral y del Programa de Trabajadores Agrícolas Temporales México-Canadá.

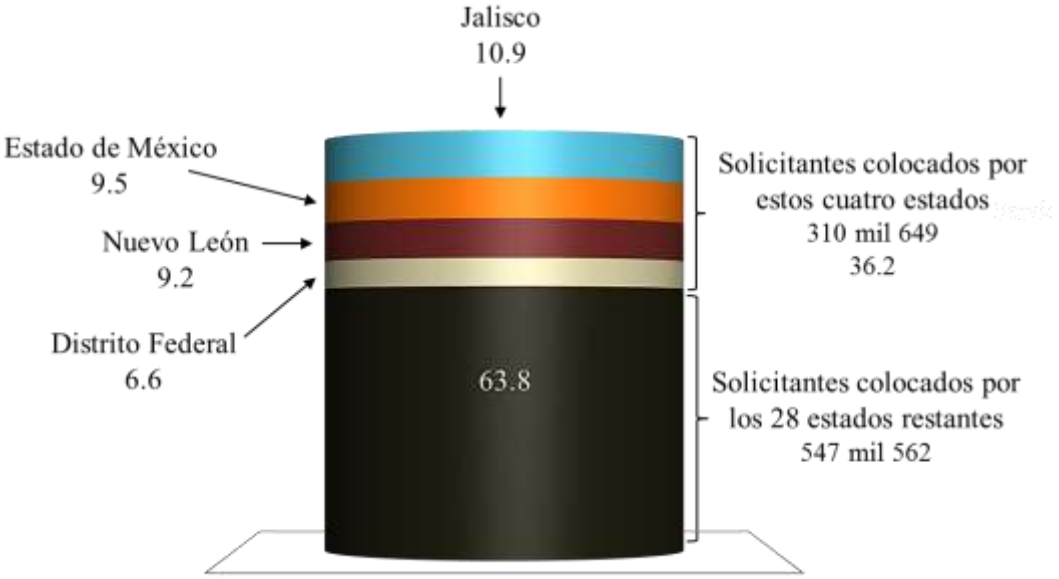
2/ Incluye las cifras de las acciones realizadas con presupuesto federal y estatal mediante Bécate, Fomento al Autoempleo, Movilidad Laboral Interna y Repatriados Trabajando.

3/ Este programa contempla las acciones realizadas por Contingencias Laborales, Apoyo al ingreso de los Trabajadores, Talleres de Empleabilidad y Empleo Temporal.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la STPS.

Por otra parte, Jalisco, Estado de México, Nuevo León y Distrito Federal participaron en la colocación del 36.2% de los buscadores de empleo; mientras que el 63.8% restante lo aportaron los otros 28 estados, con participaciones entre 0.5 y 4.5 por ciento.

SERVICIO NACIONAL DE EMPLEO
PARTICIPACIÓN PORCENTUAL POR ENTIDAD FEDERATIVA
Enero - julio de 2014



FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos, con información de la Secretaría del Trabajo y Previsión Social.

Fuente de información:
La base estadística con la que se elaboró este análisis se encuentra en la siguiente liga:
http://www.stps.gob.mx/bp/secciones/conoce/areas_atencion/areas_atencion/servicio_empleo/resultados_programas.html

X. MUNDO DEL TRABAJO

Creación de puestos de trabajo bajando impuestos (Holanda)[1]

El Ministerio de Empleo y Seguridad Social del Gobierno de España publicó en su revista Actualidad Internacional Sociolaboral, número 181, un artículo acerca de las intenciones del Gobierno holandés de reducir los impuestos sobre el trabajo, con el objeto de crear nuevos empleos. En ese sentido, el artículo precisa que según informaciones procedentes de fuentes cercanas al Ejecutivo, todo lo obtenido a través de esa reducción se aplicaría al fomento del empleo, motivo por el cual el sistema impositivo no sería revisado completamente, sino simplificado, eliminando barreras, principalmente para los empresarios, lo que permitirá facilitar y abaratar el empleo de las personas. A continuación se presentan los pormenores.

El Gobierno holandés tiene intención de reducir los impuestos sobre el trabajo después del verano. El objetivo es la creación de nuevos empleos. Todo lo que se obtenga a través de la reducción de impuestos se aplicará al fomento del empleo, según informaciones procedentes de fuentes cercanas al Ejecutivo. El sistema impositivo no será revisado por completo, pero sí será simplificado. Se quiere eliminar barreras, sobre todo para los empresarios, para facilitar y abaratar el empleo de las personas.

“Más empleo” es el objetivo principal de la segunda mitad del período gubernamental, según estas fuentes. Si surgen ganancias inesperadas o si se encuentra una alternativa a los impuestos, el dinero será destinado a recortar los impuestos sobre el trabajo.

[1] Fuente: Het Financieele Dagblad, 3 de junio de 2014

Los partidos de coalición gubernamental (Liberal Conservador, VVD y Laborista, PvDA) trazan su propio plan impositivo para el empleo, una iniciativa política propia de distribución de ganancias inesperadas. Además, en los últimos meses, los partidos de oposición más amistosos con el actual Ejecutivo manifestaron también que sus propias prioridades políticas se centraban en que los ingresos extraordinarios se dedicaran a la creación de más puestos de trabajo.

Actualmente se está ultimando un plan de choque. Se está estudiando por parte del VVD y PvDA qué combinación de medidas se implantan y cuáles tendrán prioridad. El partido PvDA y el Ministro de Finanzas Jeroen Dijsselbloem han insinuado en varias ocasiones elevar el impuesto sobre la propiedad para poder reducir el impuesto sobre el trabajo.

Según las fuentes, ambas partes ven un terreno suficientemente abonado para la negociación. Una medida, entre otras, es reducir en tres cuartas partes el número de hogares que perciben subsidios complementarios (como ayudas de alquiler o de sanidad). Las consecuencias de ello afectarían al sistema tributario. Se trata de implantar un sistema fiscal más simple.

Dentro de los planes, las recomendaciones hechas por la Comisión Van Dijkhuizen parecen jugar un papel limitado. El pasado año, esta Comisión recibió un encargo por parte del Congreso de realizar una serie de propuestas para simplificar el sistema fiscal holandés. Sin embargo, el Gobierno parece haberse fijado más en las anteriores opiniones del profesor de derecho fiscal de la Universidad Libre de Ámsterdam, Stef van Weeghel, que en 2010, a petición del Gobierno Balkenende 4, proporcionó una serie de propuestas de reforma menos radicales.

La Comisión Van Dijkhuizen defiende la reducción del impuesto de trabajo, entre otros, con un endurecimiento de las cargas impositivas a los directivos de las sociedades limitadas, una reducción de las deducciones por intereses hipotecarios y un aumento del IVA. La Comisión van Weeghel quería eliminar la tasa de IVA más baja. Esta tasa de IVA más baja se contempla como una forma accesible de beneficiar a aquellos con ingresos más bajos.

Weeghel no abogó por que el Gobierno hiciera una revolución fiscal. Al eliminar las deducciones fiscales se pueden bajar las tarifas impositivas. Weeghel ha sugerido eliminar la deducción de donaciones, las disposiciones de curso vital y de ahorro salarial (estas dos últimas disposiciones son un tratamiento fiscal de los planes de pensión anticipada y de una renta de sustitución ventajosa durante un período de excedencia voluntaria). También debe desaparecer la exención adicional para niños y ancianos, al igual que la de la antigua reserva fiscal y la de la propia pensión gestionada por los empresarios.

Con ello, el plan cierra lo que ya estaba cerrado en la práctica, las disposiciones de vida y ahorro o no están o están muriendo, y las deducciones por donaciones están expresamente sujetas a debate.

Los planes de ambas comisiones abogan por reducir mucho o eliminar la deducción por hipoteca. Actualmente, la deducción máxima por hipoteca ya se ha reducido en 28 años y en 14 puntos porcentuales hasta alcanzar el porcentaje de 38%. Esto se podría implantar con rapidez, pero tiene la desventaja de que desaparezca la frágil recuperación que se está viendo en el mercado inmobiliario.

Fuente de información:
http://www.empleo.gob.es/es/mundo/Revista/Revista181/61.pdf

La inmigración permanente legal: perspectiva general (Estados Unidos de Norteamérica)[2]

El 1º de agosto de 2014, el Ministerio de Empleo y Seguridad Social del Gobierno de España publicó, en su revista "Actualidad Internacional Sociolaboral", número 181, del mes de julio, una nota en la que se hace referencia al informe del *Congressional Research Service* (Servicio de Investigación del Congreso), organismo que lleva a cabo estudios de investigación y análisis para el Congreso de Estados Unidos de Norteamérica. Cabe aclarar que en este caso, el informe trata únicamente lo relacionado con la normativa de la inmigración legal permanente, así como sobre las políticas y tendencias migratorias. A continuación se presentan los detalles.

Objeto del estudio

La política estadounidense de inmigración permanente se basa en cuatro principios:

- Reunificación de familias.
- Admisión de inmigrantes con calificaciones demandadas.
- Protección de refugiados.
- Admisiones según el país de origen.

Estos principios están plasmados en la ley federal: Ley de Inmigración y Nacionalidad (INA) de 1952, enmendada posteriormente en diversas ocasiones. La INA fija requisitos de admisión (permanente y temporal) de extranjeros, motivos de expulsión,

[2] Informe del *Congressional Research Service*, organismo que lleva a cabo estudios de investigación y análisis para el Congreso de los Estados Unidos de Norteamérica en un amplio espectro de temas de política nacional. Diciembre de 2012 y Marzo de 2013.

control de documentos de entrada y salida y normas de elegibilidad para la naturalización de extranjeros.

La inmigración legal abarca tanto las admisiones permanentes (Residentes Permanentes Legales: LPRs, por sus siglas en inglés), como las admisiones temporales (estudiantes, trabajadores temporales). Este informe trata únicamente de la inmigración permanente legal.

El sistema de inmigración legal permanente está muy cuestionado hoy en día. Sin embargo, no hay un consenso en cuanto a las reformas a adoptar. Muchos opinan que si la actual 113ª legislatura abordara una reforma global de la inmigración, uno de sus principales componentes debería ser la revisión del sistema de inmigración permanente.

Este estudio sobre la normativa de la inmigración legal permanente, sobre las políticas y tendencias migratorias, puede ayudar a comprender los debates y opciones que puedan surgir en el caso de que la 113ª legislatura considerara oportuno realizar una revisión del sistema de inmigración.

Introducción

Hay dos tipos de extranjeros legales: inmigrantes y no inmigrantes. La INA considera que el concepto de inmigrante es sinónimo de Residente Legal Permanente (LPR), refiriéndose a los nacionales extranjeros que viven en Estados Unidos de Norteamérica legalmente de manera permanente. Los no inmigrantes estarían representados por turistas, estudiantes, diplomáticos, trabajadores agrarios temporales, visitantes de intercambio y ejecutivos, a los que se admite para un propósito específico y por un período temporal.

Las condiciones de admisión de los inmigrantes son mucho más duras que las de los no inmigrantes. De hecho, el número de inmigrantes admitidos es mucho menor que el de no inmigrantes; sin embargo, una vez admitidos, los inmigrantes están sometidos a pocas restricciones. Por ejemplo, pueden aceptar y cambiar de trabajo y pueden solicitar la ciudadanía a través de un proceso de naturalización, generalmente a los cinco años. El solicitante debe seguir una serie de pasos a través de departamentos federales y agencias para obtener el estatus de LPR. Para empezar, las peticiones de estatus deben presentarse por el familiar o empresario que patrocine al inmigrante en Estados Unidos de Norteamérica ante el Servicio de Ciudadanía e Inmigración (USCIS), dependiente del *Department of Homeland Security* (DHS). Si el futuro inmigrante permanente ya reside legalmente en Estados Unidos de Norteamérica, USCIS realiza la mayor parte del procedimiento, que se denomina "ajuste de estatus" *(adjustment of status*), ya que se trata de pasar de una categoría temporal a una permanente. Si el futuro LPR no tiene la residencia legal en Estados Unidos de Norteamérica, se traslada la petición a la Oficina de Asuntos Consulares del Departamento de Estado (*Department of State's Bureau of Consular Affairs*) correspondiente a la residencia, una vez que USCIS haya dado su aprobación. Los LPR procedentes de un ajuste de estatus supusieron en el año fiscal 2011 un 54.6% del total de extranjeros que obtuvieron la residencia permanente.

La INA establece que cada año los países están sujetos a un límite numérico del 7% del nivel de admisiones de inmigrantes procedentes de todas las partes del mundo. Pero, realmente, el número de admisiones de inmigrantes aprobados por país no se corresponde con un simple cálculo de porcentaje. Es un cálculo complejo en el que intervienen tanto los límites numéricos como las diferentes categorías en función de la situación familiar, las calificaciones más demandadas y la diversidad geográfica.

Legislación y política actual

La INA contempla un nivel permanente anual de 675 mil residentes legales permanentes (LPRs) procedentes de todos los países del mundo, pero este nivel es flexible y se permite que ciertas categorías de LPRs superen los límites fijados. El nivel permanente de inmigración mundial se conforma a partir de los siguientes componentes: inmigración familiar, incluidos los parientes más cercanos de ciudadanos americanos e inmigrantes con preferencia de patrocinio familiar (480 mil más cifras del año anterior de preferencias basadas en empleo); inmigrantes con preferencias de empleo (140 mil más algunas cifran procedentes del año anterior basadas en preferencias familiares); e inmigrantes de diversidad (55 mil). Tanto los familiares cercanos de ciudadanos americanos como los refugiados y asilados que están ajustando el estatus están eximidos de los límites numéricos directos.

El nivel anual de inmigrantes con preferencias familiares se determina deduciendo de los 480 mil (nivel total de inmigración familiar), el número de visas por familiar cercano concedidas el año anterior y el número de extranjeros admitidos temporalmente por al menos un año en Estados Unidos de Norteamérica, y cuando sea posible, añadiendo las cifras de inmigración con preferencia de empleo del año anterior. Por ley, el nivel de preferencia familiar no puede ser inferior a 226 mil. Por ello, el nivel de inmigración familiar de los 480 mil se ha superado a veces con el fin de mantener el tope mínimo de 226 mil visas por patrocinio familiar, ya que el número de visas por parientes cercanos suele superar anualmente los 254 mil.

Topes por país

Como ya se ha dicho anteriormente, la INA fija los niveles por país en el 7% del nivel mundial. El tope por país de un Estado extranjero dependiente es del 2%. El nivel por país no es una cuota que se calcule de manera individual, puesto que sería imposible que cada país pudiera recibir el 7% fijado como tope total. Según explicación del Departamento de Estado "La limitación por país sirve para evitar que solicitantes de unos cuantos países monopolicen prácticamente toda la limitación anual. Esta limitación no es, sin embargo, una cuota a la que cualquier país particular pueda tener derecho."

Hay dos importantes excepciones a los topes por país, que se establecieron en la última década:

a) La principal es una excepción que afecta a ciertos inmigrantes de patrocinio familiar. Más específicamente, la INA establece que el 75% de las visas concedidas a esposas e hijos de LPRs, no están sujetas al tope por país.

b) Antes de 2001, la inmigración de preferencia basada en el empleo, estaba también sujeta a los topes por país. La *American Competitiveness in the Twenty-First Century Act* del año 2000, permitió que los topes por país para la inmigración basada en el empleo pudieran ser superados en el caso de países individuales, cuando hubiera visas disponibles dentro del límite mundial fijado para las preferencias basadas en el empleo. El impacto de estas revisiones sobre los topes por país, se analizan más adelante en este informe. El tope real por país varía año a año según las admisiones concedidas el año anterior por familiar cercano y las visas no utilizadas que se han prorrogado.

Preferencias basadas en motivos familiares y de empleo

Dentro de cada preferencia familiar y de empleo, la INA asigna el número de visas para LPRs que se conceden cada año. Las preferencias familiares se basan en la cercanía de parentesco con ciudadanos americanos y LPRs. Las preferencias de empleo se basan en logros profesionales y calificaciones demandadas por los empresarios americanos.

Tal y como se aprecia en la siguiente tabla, el sistema de asignaciones es muy complejo. Algunos números de visas sin utilizar pasan a la siguiente categoría de preferencia. Las asignaciones de visas basadas en el empleo que no se han utilizado en un año, pasan a la categoría de preferencia familiar al año siguiente, y viceversa.

En la Ley de Inmigración de 1990, el Congreso añadió una quinta categoría de preferencia para acceder a LPR que está destinada a inversionistas extranjeros. La INA asigna hasta 10 mil admisiones anualmente a esta categoría. Generalmente se requiere un mínimo de inversión de un millón de dólares y una creación de empleo de al menos 10 trabajadores americanos. Se exige menos capital en el caso de extranjeros que participen en el programa piloto de inversionistas inmigrantes, en el que se invierte en ciertas regiones y empresas con dificultades financieras.

SISTEMA DE PREFERENCIA DE INMIGRACIÓN LEGAL

Categoría		Límite numérico
Total de inmigrantes de patrocinio familiar		**480 000**
Familiares cercanos	Extranjeros cónyuges e hijos menores, solteros, de ciudadanos americanos y padres de ciudadanos adultos americanos.	Sin límite
Inmigrantes con preferencia de patrocinio familiar		**Nivel mundial 226 000**
1ª Preferencia	Hijos solteros de ciudadanos americanos.	23 400 más visas no usadas de 4ª preferencia.
2ª Preferencia	-Cónyuges e hijos menores de LPRs -Hijos solteros de LPRs.	114 200 más visas no usadas 1ª preferencia (77% reservadas para cónyuges e hijos de LPRs).
3ª Preferencia	Hijos casados de ciudadanos americanos.	23 400 más visas no usadas 1ª y 2ª preferencia.
4ª Preferencia	Hermanos de ciudadanos americanos de 21 años o más.	65 000 más visados no utilizados 1ª, 2ª o 3ª preferencia.
Inmigrantes con preferencia de Empleo		**Nivel mundial 140 000**
1ª Preferencia	Trabajadores prioritarios: personas de extraordinarias habilidades en arte, ciencia, educación, negocios o deporte; profesores e investigadores sobresalientes; ciertos ejecutivos de multinacionales.	28.6% del límite mundial más no usadas de 4ª y 5ª preferencia.
2ª Preferencia	Profesionales de alta calificación o personas con excepcionales habilidades en ciencias, arte o negocios.	28.6% del límite mundial más no usadas 1ª preferencia.
3ª Preferencia (calificado)	Escasez de mano de obra cualificada con al menos dos años de formación o experiencia, profesionales con bachillerato.	28.6% del límite mundial más no usadas 1ª o 2ª preferencia.
3ª Preferencia (otros)	Escasez de mano de obra no calificada.	10 000 (del total disponible para la 3ª preferencia).
4ª Preferencia	Inmigrantes especiales: incluye sacerdotes, trabajadores religiosos, ciertos trabajadores de la Administración de Estados Unidos de Norteamérica en el extranjero y otros.	7.1% del límite mundial; trabajadores religiosos límite de 5 000.
5ª Preferencia	Inversionistas de al menos un millón de dólares y creación de al menos10 empleos.	7.1% del límite mundial; mínimo de 3 000 reservado para inversionistas en áreas rurales o de alto desempleo.

FUENTE: Servicio de Investigación del Congreso (CRS).

Los empresarios que desean contratar solicitantes de residencia permanente por razón de empleo a través de las categorías de preferencia segunda y tercera, deben hacer la solicitud al Departamento de Trabajo (DOL) en nombre del extranjero. El solicitante debe probar que cumple los requisitos de calificación para el puesto de trabajo y de la categoría de preferencia. Si el DOL determina que hay escasez de mano de obra en la

ocupación para la que se ha formulado la petición, expedirá una certificación de trabajo. Si no hay escasez de mano de obra en dicha ocupación, el empresario deberá probar el esfuerzo realizado por cubrir la vacante con trabajadores nacionales con el fin de obtener la certificación.

Otras categorías de inmigración permanente

Hay otras importantes categorías de inmigración legal permanente además de las basadas en preferencias por razones familiares y de empleo. Estas clases de LPRs abarcan una serie de situaciones, que van desde extranjeros que ganan la visa en un sorteo (*visa lottery*) hasta extranjeros inmersos en procesos de deportación que consiguen el estatus por un juez de extranjería debido a una situación de penuria excepcional.

La siguiente tabla resume estas especialidades e identifica si están limitadas numéricamente.

OTRAS CATEGORÍAS DE INMIGRACIÓN PERMANENTE

Concepto	Inmigrantes sin preferencia	Límite numérico
Asilados	Extranjeros asilados por persecución o temor fundado de persecución y que deben esperar un año antes de solicitar el estatus de LPR.	Desde 2005 no límites de ajuste (anteriormente
Cancelación de expulsión	Extranjeros en proceso de expulsión a los que un juez les concede el estatus de LPR por situación de extrema penuria.	4 000 (con algunas excepciones).
Lotería de diversidad	Extranjeros de países con niveles bajos de admisión; exigencia de educación secundaria o equivalente o dos años mínimo de experiencia laboral en una profesión que requiera dos años de formación.	55 000
Refugiados	Extranjeros con concesión de estatus de refugiado por persecución y que debe esperar un año antes de solicitar el estatus de LPR.	Resolución presidencial de estatus de refugiado, no límites de ajuste de LPR.
Otros	Diversas clases de inmigrantes, como *Amerasians*, ciertos centros americanos, cubanos y haitianos que están en ajuste de estatus LPR.	Según autoridad de ajuste específico.

FUENTE: Servicio de Investigación del Congreso.

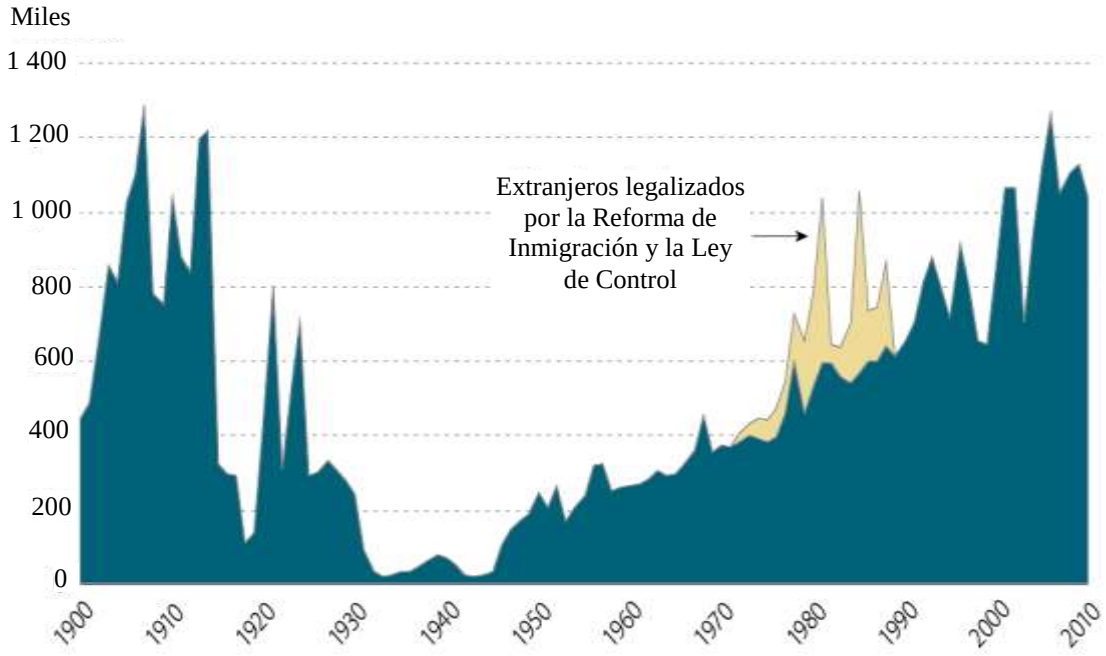
Tendencias inmigratorias (1900-2010)

Múltiples factores de "empuje" y de "arrastre" (*push-pull factors*) pueden dar origen a inmigración. Factores de "empuje" son los que impulsan a los migrantes a dejar sus regiones o países tales como guerras, dificultades económicas, persecuciones religiosas, inestabilidad política o escasez de empleo; factores de "atracción" son los que impulsan a los migrantes hacia determinadas regiones o países, tales como mejores salarios, reunificación familiar, paz o, en general, mejores condiciones de vida.

En los Estados Unidos de Norteamérica se produjo a lo largo del siglo XX una inmigración atraída por factores de fuerte empleo, reunificación familiar o consideraciones de calidad de vida, que ha ido pasando por diversas etapas. En 1910, 14.8% de la población era residentes nacidos en el extranjero. A partir de entonces, la inmigración cayó como resultado de los límites numéricos y las cuotas por origen impuestos por la normativa en vigor. Con la Gran Depresión y la II Guerra Mundial, la inmigración todavía bajó más. Sin embargo, después de la II Guerra Mundial, el número de LPRs se elevó gradualmente (ver la siguiente grafica).

ADMISIONES ANUALES DE LPR Y AJUSTES DE ESTATUS

1900-2010

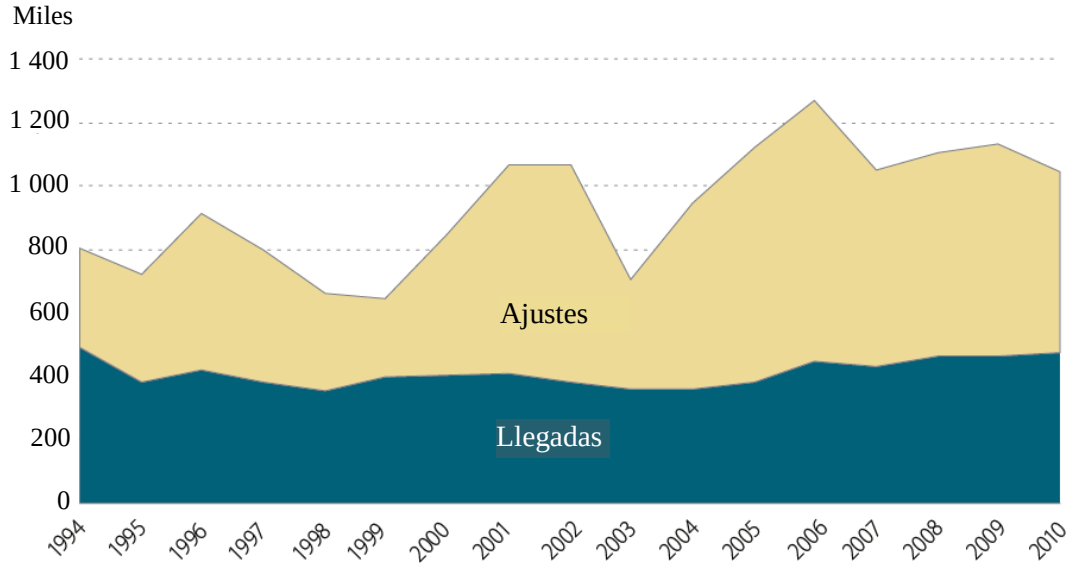


FUENTE: Departamento de Seguridad Nacional, Oficina de Estadísticas de Inmigración de Estados Unidos de Norteamérica.

A partir de 1980, el aumento de la inmigración se debió en parte a que el número de admisiones se elevó considerablemente con la Ley de Reforma de la Inmigración de 1986 (*Inmigration Reform and Control Act*), que legalizó a 2.7 millones de extranjeros que ya residían en Estados Unidos de Norteamérica sin autorización. La Ley de Inmigración de 1990 elevó el tope de la inmigración basada en preferencia de empleo, abriendo la posibilidad de que los visados de empleo que no se hubieran utilizado se pudieran emplear el año siguiente para la inmigración de preferencia familiar. Además, con la entrada en vigor de la Ley del Refugiado (*Refugee Act*) de 1980, el número de refugiados admitidos se incrementó desde 718 mil en el período de 1966-1980 a 1.6 millones durante el período 1981-1995.

Son más los LPRs que ajustan estatus desde dentro de Estados Unidos de Norteamérica, que los que obtienen visas de Asuntos Consulares desde el extranjero antes de llegar a ese país. El número de LPRs que llegaron desde fuera en la última década ha permanecido estable, oscilando entre 358 mil 411 en 2003 y 481 mil 948 en 2012. Sin embargo, los ajustes de estatus de LPRs han fluctuado en el mismo período entre 204 mil 793 en 1999 y 819 mil 248 en 2006 (ver la gráfica siguiente).

RESIDENTES LEGALES PERMANENTES
NUEVAS LLEGADAS Y AJUSTES DE STATUS
1994-2010

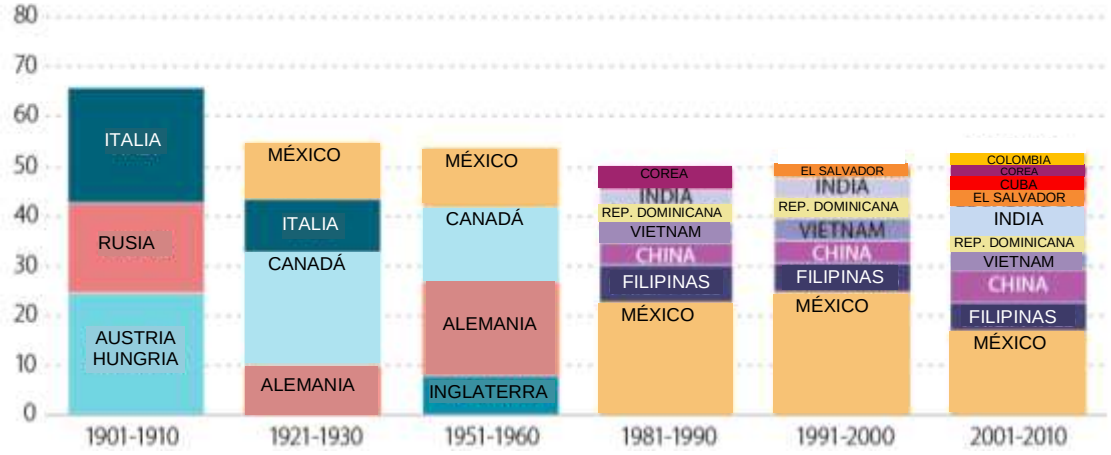


FUENTE: Departamento de Seguridad Nacional, Oficina de Estadísticas de Inmigración de Estados Unidos de Norteamérica.

A lo largo de la historia, siempre ha habido grupos de países con un mayor flujo de inmigrantes; estos países dominantes han ido variando en el tiempo. En la siguiente gráfica se aprecian las tendencias de países de envío. Claramente, en la primera parte del siglo XX, hay tres o cuatro países dominantes, mientras que a partir de 1960, cerca de la mitad de todos los LPRs se encuentra entre siete y nueve países, esta tendencia ha continuado en el siglo XXI.

PRINCIPALES PAÍSES DE ENVÍO EN DETERMINADOS PERÍODOS

Por ciento de los inmigrantes

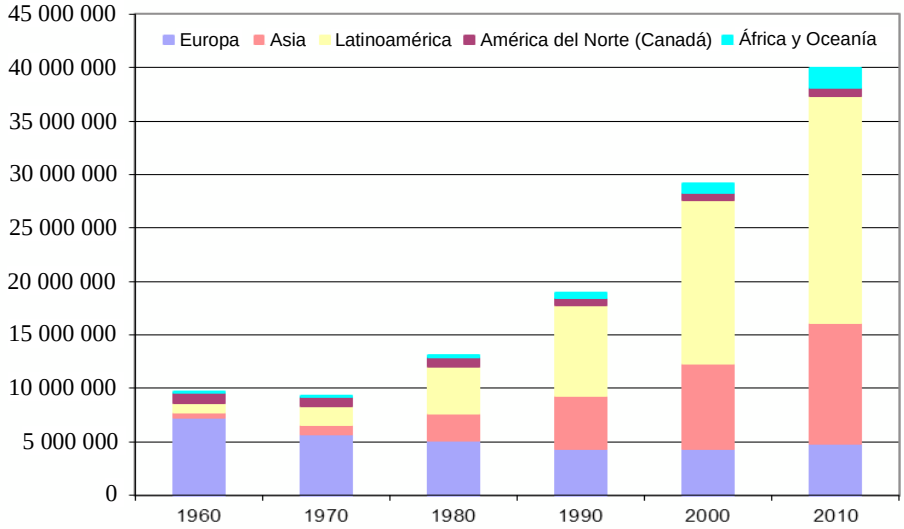


FUENTE: Análisis del CRS, Departamento de Seguridad Nacional, Oficina de Estadísticas de Inmigración de Estados Unidos de Norteamérica.

México ha sido el principal país de envío de inmigrantes durante gran parte del siglo XX y XXI (14% de los LPRs admitidos o que ajustaron estatus en 2011). Le siguen República Dominicana (4.3%), El Salvador, Colombia y Cuba (Hemisferio Occidental) y las Filipinas (5.4%), India (6.5%), China (8.2%), Corea del Sur y Vietnam (Asia).

El número de residentes en Estados Unidos de Norteamérica nacidos en el extranjero ha pasado en los últimos 50 años de 10 millones aproximadamente en 1960 a 40 millones en 2010, lo que supone un incremento del 313%. (Ver siguiente gráfica).

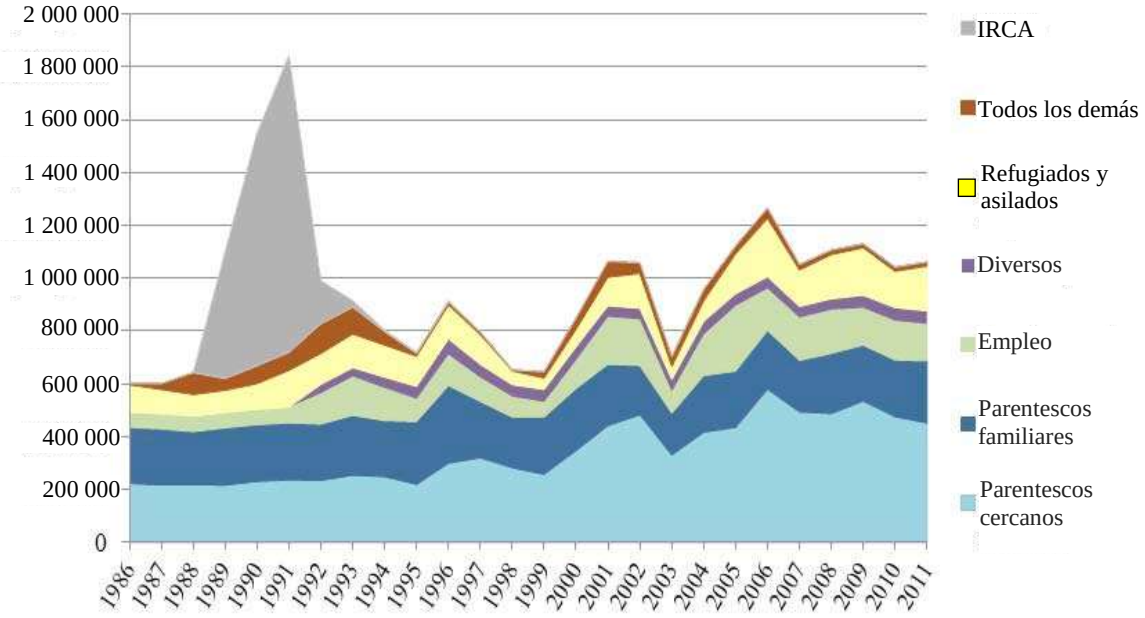
RESIDENTES NACIDOS EN EL EXTRANJERO POR REGIÓN DE ORIGEN



FUENTE: Oficina del Censo de Estados Unidos de Norteamérica para los datos de 1960, 1970, 1980 y 2000 y Encuesta Comunitaria Americana para 2010.

La INA fija un complejo grupo de límites numéricos y categorías de preferencia que dan prioridad a la inmigración permanente basada en parentescos familiares, conexiones de empleo, protección de refugiados y diversidad de admisiones por país de origen. El mayor incremento desde 1986 ha sido en los parentescos cercanos de ciudadanos americanos, pasando de 223 mil 468 en 1986 a 453 mil 158 en 2011 (ver grafica siguiente).

RESIDENTES LEGALES PERMANENTES POR CATEGORÍA DE ADMISIÓN O AJUSTE

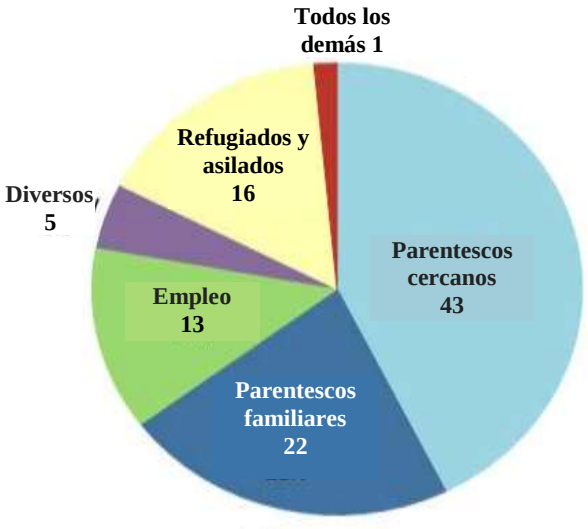


FUENTE: Departamento de Seguridad Nacional, Oficina de Inmigración de Estados Unidos de Norteamérica.

Admisiones 2011

Más de un millón de extranjeros obtuvieron el estatus de LPR en 2011. De ellos, el 65% lo obtuvo por causas familiares. Otras categorías de entradas son: por causas de empleo (13%), refugiados y asilo (16%) y otros (5%). Un 43% corresponde en 2011 a parentesco cercano de ciudadanos americanos, de los cuales, el 57% era de cónyuges; padres de ciudadanos americanos, 25%; e hijos de ciudadanos americanos, 18 por ciento.

1.1 MILLONES DE LPR EN EL EJERCICIO 2011
-Porcentaje-



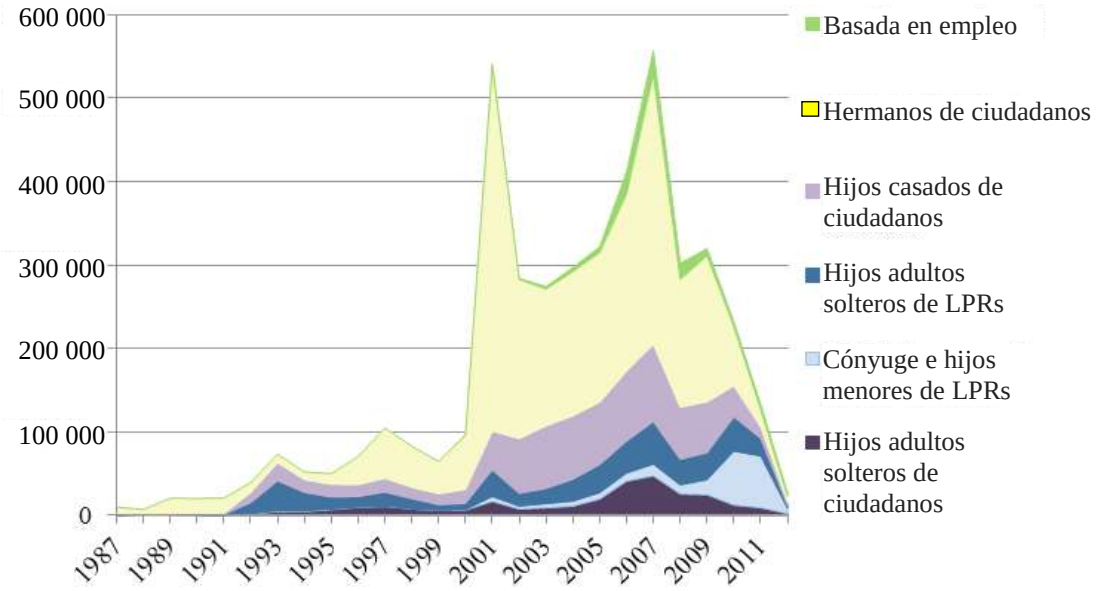
FUENTE: Departamento de Seguridad Nacional, Oficina de Estadísticas de Inmigración de Estados Unidos de Norteamérica. Residentes Legales Permanentes: 2011, 2012.

Solicitudes de visado aprobadas pendientes

El número de personas que son susceptibles de inmigrar a Estados Unidos de Norteamérica como LPRs cada año normalmente excede el nivel mundial establecido por la legislación americana. Al final de cada año fiscal, el Departamento de Estado publica una relación de solicitudes de visas pendientes aprobadas. Estos datos no constituyen un retraso en la tramitación de las solicitudes; más bien, estos datos representan personas a las que se les han concedido visas que no están disponibles debido a los límites numéricos de la INA. De los 4.4 millones de solicitudes de visas pendientes aprobadas a finales de 2012, cerca de 1.3 millones se presentaron y aprobaron antes de diez años.

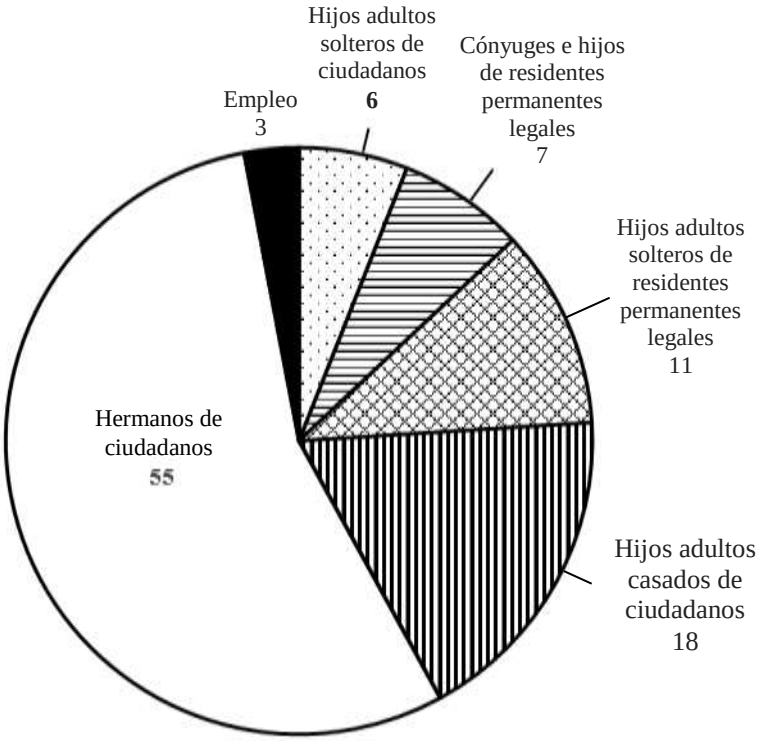
Las categorías de preferencia basadas en motivos familiares son las más numerosas dentro de las solicitudes de visa pendientes aprobadas. Las siguientes gráficas ilustran las peticiones de 4.4 millones de visas de LPR pendientes aprobadas del cupo del Centro Nacional de VISA al final de 2012, por categoría de preferencia. Hermanos de ciudadanos 55%, hijos 24%; miembros de la familia totalizan un 18% de los 4.4 millones. Las preferencias basadas en empleo representan únicamente el 3 por ciento.

PETICIONES DE VISAS LPR APROBADAS, PENDIENTES EN 2012 POR FECHA DE PRESENTACIÓN Y POR CATEGORÍA DE PREFERENCIA



FUENTE: Departamento de Estado de Estados de Norteamérica, noviembre de 2012.

4.4 MILLONES EN ESPERA DE APROBACIÓN,
1º DE NOVIEMBRE DE 2012
-Porcentaje-



FUENTE: Departamento de Estado, Centro Nacional de Visado.

Conclusiones

Existe una opinión bastante generalizada de que una reforma global de la inmigración estadounidense debería incluir la revisión del sistema de inmigración legal permanente, junto con el aumento de la seguridad de la frontera y aplicación interna de las leyes de inmigración, reforma de las visas de los trabajadores temporales y fórmulas para abordar la cuestión de los millones de extranjeros residentes sin autorización en el país. La 113 legislatura puede considerar propuestas para cambiar el sistema de inmigración legal, bien en forma de reforma migratoria integral o bien en forma de revisiones graduales dirigidas a cambios estratégicos.

Algunos abogan por una significativa reasignación de las categorías de visas o aumento sustancial de la inmigración legal, para de este modo, satisfacer el deseo de familias americanas de reunificación con los familiares que residen en el extranjero y, además, proporcionar a los empleadores la mano de obra que necesitan mediante la contratación de trabajadores extranjeros.

Otros están a favor de una reasignación hacia la inmigración basada en el empleo con el fin de favorecer que los empleadores americanos compitan por "el mejor" y "el más brillante", lo que incluye a trabajadores extranjeros profesionales de los sectores de la ciencia, la tecnología, ingeniería o las matemáticas. Sin embargo, los partidarios de la inmigración por motivos familiares sostienen que cualquier propuesta para incrementar la inmigración debería incluir también la opción de visados adicionales basados en motivos familiares para reducir los tiempos de espera —actualmente años o décadas— de los que ya están en lista de espera.

Frente a estas prioridades de incremento de la inmigración algunos están a favor de su reducción, con propuestas que van desde la limitación de LPRs basados en motivos familiares a los parentescos cercanos con ciudadanos americanos, a la restricción de acceso a los LPRs basados en motivos de empleo a los trabajadores altamente calificados y a la eliminación de los visados de diversidad.

Fuente de información:
http://www.empleo.gob.es/es/mundo/Revista/Revista181/138.pdf

Los sindicatos reivindican un nuevo concepto de dependencia (Alemania)

El Ministerio de Empleo y Seguridad Social del Gobierno de España publicó en su revista Actualidad Internacional Sociolaboral, número 181, un artículo sobre la presentación de la primera parte del proyecto de Ley de Reforma del Seguro de Dependencia, con la que el Ministerio Federal de Sanidad de Alemania pretendía estabilizar las cuotas a dicho seguro, así como dinamizar y ampliar sus prestaciones. En tanto que los sindicatos, según la nota, criticaban que la segunda parte, a la que consideraban la más esencial, volviera a quedar postergada, al tratarse de la introducción de un nuevo concepto de dependencia. A continuación se presentan los pormenores.

Con motivo de la presentación de la primera parte del proyecto de Ley de Reforma del Seguro de Dependencia, con la que a largo plazo el Ministerio Federal de Sanidad de Alemania pretende estabilizar las cuotas a dicho seguro, así como dinamizar y ampliar sus prestaciones, los sindicatos critican que la segunda parte – en su opinión, más esencial – vuelva a quedar postergada. Se trata de la introducción de un nuevo concepto de dependencia.

La primera parte de la reforma, que prevé un incremento de la cuota al seguro de dependencia en 0.3 puntos porcentuales (volumen financiero: tres mil 600 millones de euros). Además, con los recursos recaudados se creará un fondo de previsión que ayudará a estabilizar las cuotas a partir del año 2035. Las modificaciones previstas dentro del primer paquete de reformas entrarán en vigor a partir de 2015.

Proyecto de reforma del gobierno

El paquete de reformas del seguro de dependencia aprobado por el Consejo de Ministros el 28 de mayo incluye más ayudas para las personas afectadas, mejores

condiciones de trabajo para el personal sanitario, más apoyo a los familiares, así como un sistema de previsión financiera para la generación de personas que actualmente tienen entre 40 y 50 años de edad. La reforma beneficiará a los cerca de 2.5 millones de personas dependientes.

La ley contempla mejoras en las prestaciones por valor de dos mil 400 millones de euros, así como un mil 200 millones de euros para la creación del fondo de previsión. A las personas afectadas por demencia senil se destinarán otros dos mil 400 millones de euros.

Para financiar la reforma, que entrará en vigor a partir de 2015, la cuota al seguro de dependencia se incrementará en 0.3 puntos porcentuales al 2.35% (personas sin hijos: 2.6%). De los fondos transferidos, un tercio se derivará a un fondo de reserva con el que se prevé frenar el incremento de la cuota que sería necesario a partir de 2030 debido a la evolución demográfica y la creciente cifra de personas dependientes. Hasta 2017 se prevé otro aumento de la cuota en 0.2 puntos porcentuales. Los gastos del seguro de dependencia aumentarán hasta 2017 de 24 mil a 30 mil millones de euros. El segundo paquete de reformas del seguro de dependencia se basará en una nueva definición del concepto de la dependencia, y prevé conceder más atención a enfermedades psíquicas y a la demencia senil.

Gracias a la buena situación laboral y salarial, a finales de 2013, las reservas económicas del seguro estatal de dependencia se situaron en el nivel récord en los 20 años de historia del seguro de seis mil 170 millones de euros. Según confirma el Ministerio de Sanidad este importe podría cubrir completamente el gasto de tres meses. El superávit anual de 2013, alcanzó 630 millones de euros. También alcanzaron valores máximos tanto los gastos (24 mil 330 millones de euros) como los ingresos (24 mil 960 millones). Destaca el aumento continuo del número de personas dependientes a más de 2.5 millones, así como la ampliación de las

prestaciones para afectados de demencia senil. Los gastos de la asistencia residencial superaron por primera vez los 10 mil millones de euros. Las prestaciones económicas aumentaron de 600 a cinco mil 900 millones de euros; las prestaciones en especie a tres mil 300 millones.

LAS PRESTACIONES ANTES Y DESPUÉS DE LA REFORMA

Nivel de dependencia	Actualidad	A partir de 2015
	Importe mensual atención domiciliaria (todos los importes en euros)	
I	235	244
II	440	458
III	700	728
	Ayuda financiera adicional para personas con limitaciones graves en la vida cotidiana	
"0"	120	123
I	70	72
II	85	87
	Prestaciones en especie del cuidado en casa o parcialmente hospitalario (cuidado diario / nocturno)	
I	450	468
II	1 100	1 144
III	1 550	1 612
Casos graves	1 918	1 995
	Ayuda financiera adicional para personas con limitaciones graves en la vida cotidiana	
"0"	225	231
I	215	221
II	150	154
	Reemplazo del cuidador / cuidado de corta duración (al año)	
	Hasta 1 550	Hasta 1 612
	Prestaciones adicionales para el reposo de los cuidados domiciliarios	
Importe básico	100	104
Importe elevado	200	208
	Suplemento por persona dependiente que convive en una vivienda compartida asistida por un servicio de dependencia	
	200	205
	Suplemento para la adaptación individual de la vivienda (por cada medida)	
	Hasta 2 557	Hasta 4 000
	Material de dependencia (al mes)	
	Hasta 31	Hasta 40
	Prestaciones en especie, de cuidado hospitalario	
I	1 023	1 064
II	1 279	1 330
III	1 550	1 612
Casos graves	1 918	1 995

La posición de la Confederación Alemana de Sindicatos (DGB)

La Confederación Alemana de Sindicatos (DGB) critica que la necesidad de desarrollar un nuevo concepto de dependencia se reconoció ya hace años sin que se haya conseguido avanzar en esta materia. Sobre todo se trata de superar el perjuicio hacia las personas con limitaciones cognitivas por lo que respecta a su acceso a las prestaciones del seguro de dependencia. Durante los últimos ocho años se llevaron a cabo dos reformas del seguro de dependencia y se constituyeron dos consejos de expertos para estudiar lo que podría ser el nuevo concepto de dependencia. No obstante, según la DGB las reformas se han limitado a dinamizar o ampliar prestaciones y servicios cuya necesidad no se descarta.

No obstante, los sindicalistas sostienen que para una gran reforma estructural hace falta un avance sustancial en el contenido del seguro de dependencia. Junto a una urgente redefinición del concepto de dependencia, la DGB reclama soluciones con miras a un financiamiento equilibrado, solidario y sostenible del seguro de dependencia. Por otro lado, la DGB reconoce que el aumento en dos pasos de las cuotas en 0.5 puntos porcentuales (0.3 puntos en 2015 y 0.2 puntos previsiblemente en 2016, lo que tiene un volumen financiero de seis mil millones de euros) pone de manifiesto la importancia de los problemas relacionados con el seguro de dependencia. No obstante, se echa de menos una respuesta contundente a la evolución demográfica, al debate sobre la falta de mano especializada de trabajo y a los retos cualitativos para el seguro de dependencia tratándose de unos temas estrechamente vinculados los unos con los otros.

La DGB exige una “hoja de ruta” concreta para introducir e implementar un nuevo concepto de dependencia lo que debería suceder ya con bastante antelación a la ampliación de los actualmente tres niveles de dependencia a cinco. Este proceso durará previsiblemente 18 meses a partir de la entrada en vigor de la ley y será

acompañado por un programa de asesoramiento y evaluación. La DGB supone que el aumento de la cuota al seguro de dependencia resultará insuficiente para corresponder debidamente al nuevo concepto de dependencia.

Los planes de ampliación de los servicios y prestaciones a corto plazo

Cuando la persona encargada del cuidado de una persona dependiente en su hogar cae enferma o se ausenta por vacaciones, las cajas costearán el gasto de un reemplazo durante seis semanas (antes cuatro) con un volumen financiero de hasta un mil 612 euros al año (antes un mil 550 euros). Adicionalmente, se podrá emplear hasta el 50% de la suma prevista para atención hospitalaria, con lo que se invertirán en el reemplazo de cuidadores hasta dos mil 418 euros al año.

Se flexibilizarán los períodos de atención hospitalaria temporal. En el futuro, a los fondos previstos por este concepto se podrán añadir los fondos no empleados por los períodos de ausencia de cuidadores. Aparte, dichos períodos pueden ser prolongados por otras cuatro semanas a un máximo de ocho semanas. El volumen total para estas medidas subirá a tres mil 224 euros.

La atención hospitalaria parcial de día o de noche dejará de deducirse de otras prestaciones. De esta forma, los fondos previstos se abonarán adicionalmente y sin reducción además de las prestaciones en especie, en efectivo o de las prestaciones combinadas.

Hasta ahora, las personas “con limitaciones graves en la vida cotidiana” —en particular de personas con demencia senil— podrán percibir asistencia adicional por un importe de entre 100 a 200 euros al mes en sus diferentes modalidades. También se financiarán trabajos de cuidado o servicios de asistencia para personas dependientes cuando estos supongan una ayuda para la persona principalmente

encargada del cuidado de una persona dependiente. Entre estas posibilidades de asistencia o ayuda a cuidadores cuentan medidas de apoyo para organizar la jornada o ayudas individuales. A partir de 2015 también tendrán derecho a esta prestación otras personas sin limitaciones graves en la vida cotidiana, aunque sólo hasta un límite de 104 euros al mes.

Se prevén más ayudas para personas físicamente no dependientes, pero con limitaciones graves en la vida cotidiana. Comprenden también la atención hospitalaria temporal así como, hasta 231 euros al mes, los servicios de atención de día o de noche. También percibirán un suplemento de vivienda compartida si conviven con otras personas dependientes en una residencia o vivienda asistida.

Mejorará el fomento de las viviendas compartidas asistidas. La adaptación de la vivienda a las necesidades de las personas dependientes se subvencionará con hasta 10 mil euros. Este importe también podrá solicitarse si la reconstrucción o adaptación de la vivienda ha tenido lugar antes de que sus habitantes la hayan ocupado. El pago de la ayuda se extiende a más allá de 2015, en contra de las primeras previsiones.

La evaluación de la Confederación Alemana de Sindicatos

La DGB aprueba las mejoras de los servicios ambulatorios y la ampliación de las prestaciones para personas dependientes y en particular, afectadas por demencia senil. Sostiene que la flexibilización, junto con la extensión de los servicios, contribuirá a una estabilización del cuidado domiciliario, suponiendo una descarga para los familiares cuidadores.

De esta forma, las personas dependientes, sus familiares y los servicios ambulatorios de dependencia tienen un marco de maniobra más amplio para organizar las ayudas.

La DGB considera que la ampliación del derecho a prestaciones para personas con limitaciones graves e irreparables en la vida cotidiana es un primer paso sumamente importante que deberá continuarse, por ejemplo con el aumento de las prestaciones en especie así como del derecho al cuidado hospitalario parcial diario o nocturno.

Los cuidadores de dependencia como mano de obra calificada

Teniendo en cuenta los planes de ampliación de las ofertas de atención y cuidado para todas las personas dependientes en el ámbito hospitalario o semihospitalario, con una relación de personal de 1:20 (antes: 1:24), se prevé aumentar la cifra de cuidadores adicionales para personas dependientes en residencias especializadas a 45 mil. En este contexto, la DGB pone en tela de juicio las estrategias para reducir la falta de mano especializada para este sector profesional. Asimismo, plantea menos soluciones eficaces para mejorar la situación laboral y salarial de los trabajadores del sector de dependencia.

En la actualidad, muchos cuidadores se quejan de exceso de trabajo, estrés, *dumping* salarial y la falta de tiempo para los diversos pasos del trabajo. Teniendo en cuenta esta situación, la contratación de mano de obra especializada en el extranjero no puede ser la solución. Más bien se trata de una mejora general para el trabajo de los cuidadores profesionales, así como inversiones concretas en la formación profesional de cuidado que debería ser gratuita en todos los estados federados de Alemania.

Fuente de información:
http://www.empleo.gob.es/es/mundo/Revista/Revista181/37.pdf

Prácticas en empresa de los estudiantes (Francia)

El Ministerio de Empleo y Seguridad Social del Gobierno de España difundió en su revista Actualidad Internacional Sociolaboral, número 181, una nota sobre la Ley para el Desarrollo, la Regulación de las prácticas y la mejora del Estatuto del estudiante en prácticas en Francia, basado en la promesa de campaña Nº 39 del candidato a la presidencia, François Hollande. A continuación se presentan los detalles.

La Ley para el Desarrollo, la Regulación de las prácticas y la mejora del Estatuto del estudiante en prácticas es la concreción de la promesa de campaña Nº 39 del candidato a la presidencia, François Hollande. Esta Ley se integra en el marco de la "Prioridad Juventud", aprobada en el Consejo Interministerial de la Juventud (CIJ) del 21 de febrero de 2013, y es la realización práctica del compromiso tomado en la Gran Conferencia Social de 2013.

Completa el dispositivo legal y reglamentario del marco renovado por la ley del 22 de julio de 2013, relativa a la enseñanza superior y la investigación.

Regulación de las prácticas en el código de educación, con las modificaciones aportadas por la Ley del 22 de julio de 2013, sobre la enseñanza superior y la investigación

Las prácticas de estudiantes en empresa están reguladas en los artículos L.612-8 a L.612-14 del código de Educación. Las últimas modificaciones sobre su normativa han tenido lugar en julio de 2013 (Ley 2013-660, del 22 de julio).

Las prácticas corresponden a un período temporal de inmersión en un ambiente profesional, en el transcurso del cual el estudiante adquiere competencias profesionales por la aplicación de los conocimientos adquiridos, con vistas a obtener

un diploma o una certificación. Al estudiante en prácticas se le confían una o varias misiones conformes con el proyecto pedagógico definido por su establecimiento y aprobadas por el organismo de admisión.

Las prácticas en medios profesionales deben formar parte del programa escolar o universitario. Actualmente se aplican las disposiciones siguientes:

- La finalidad de las prácticas y su modalidad, que las define el organismo de formación.

- El establecimiento escolar es el que efectuará una evaluación de las prácticas al término de las mismas.

Necesidad de firmar un convenio

El establecimiento de enseñanza debe proponer al estudiante que vaya a realizar prácticas en la empresa, un convenio tripartito: convenio firmado por el estudiante en prácticas, la empresa de admisión y el establecimiento de enseñanza.

La reglamentación establece ciertas limitaciones:

- Las prácticas no pueden tener por objeto la ejecución de una tarea correspondiente a un puesto de trabajo de carácter permanente.

- No se puede utilizar este convenio para sustituir a un trabajador ausente, suspendido temporalmente o despedido.

- Tampoco puede utilizarse el convenio para hacer frente a un incremento temporal de la actividad de la empresa o para ocupar un empleo de temporada.

En definitiva, no se puede contratar a un estudiante en prácticas, con la cobertura de un convenio de prácticas, para sustituir a un trabajador.

Contenido del convenio de prácticas

Los establecimientos de enseñanza superior autorizados para conceder el diploma o para acreditar la formación de los estudiantes elaboran, en concertación con las empresas interesadas, un convenio de prácticas basado en un convenio tipo. Estos convenios-tipo concretizan las cláusulas que deben de contener obligatoriamente los convenios de prácticas:

1. Definición de las actividades confiadas al estudiante en prácticas en función de los objetivos de formación.

2. Las fechas de comienzo y fin de las prácticas.

3. Duración semanal máxima de presencia del estudiante en la empresa. Si fuera el caso, la presencia del estudiante en la empresa durante la noche, el domingo o un día festivo, debe indicarse con claridad;

4. El importe de la gratificación abonada al estudiante y las modalidades de su abono.

5. La lista de los beneficios ofrecidos, si fuera el caso, de la empresa al estudiante, principalmente en lo relativo a la restauración, alojamiento o reembolso de los gastos efectuados durante las prácticas.

6. El régimen de protección social, incluida la protección por accidente de trabajo, así como la obligación impuesta al estudiante de justificar la suscripción de un seguro de responsabilidad civil.

7. Las condiciones en las que los responsables de las prácticas, uno en representación del establecimiento de enseñanza y otro en representación de la empresa, organizan el seguimiento del estudiante en prácticas.

8. Los requisitos para la expedición de un "certificado de prácticas" y, llegado el caso, las modalidades de validación de las prácticas para la obtención del diploma que se estudia.

9. Las modalidades de suspensión y de extinción de las prácticas.

10. Las condiciones en las que se autoriza al estudiante a ausentarse.

11. Las cláusulas del reglamento interior de la empresa, cuando exista, que se aplican al estudiante.

En caso de inexistencia de convenio tipo, los convenios de prácticas deben obligatoriamente contener todas las cláusulas que acaban de enumerarse.

Estatuto del estudiante en prácticas

El estudiante en prácticas no tiene un contrato de trabajo con la empresa y, por lo tanto no tiene estatuto de trabajador asalariado. Su paso por la empresa sólo tiene una finalidad pedagógica y de formación, aunque realice tareas de carácter profesional, está en la empresa para aprender u observar y no tiene obligación de producción como los trabajadores.

Como dice la Carta de estudiantes en prácticas en empresas: "La finalidad de las prácticas está integrada en el proyecto pedagógico y sólo tiene sentido en relación con este proyecto".

Por ello, las prácticas:

- Permiten la aplicación de los conocimientos en el medio profesional.

- Facilitan el paso del mundo de la enseñanza al mundo de la empresa.

Duración máxima de las prácticas

La duración de las prácticas efectuadas por el mismo estudiante en la misma empresa no puede sobrepasar los seis meses por año de enseñanza. Se puede derogar a esta duración en función de las necesidades específicas de ciertas profesiones que necesiten una duración mayor.

Gratificación

Cuando la duración de las prácticas en el seno de la misma empresa es superior a dos meses consecutivos (o a dos meses, consecutivos o no, cuando se efectúan en un mismo año escolar o universitario), los estudiantes en prácticas tienen derecho a una gratificación cuyo importe lo determina el convenio del sector o un convenio profesional aplicable en la empresa. En defecto de estos convenios, el importe por hora de la gratificación es del 12.5% de la base máxima/hora de cotización a la Seguridad Social (esta base máxima es de 23 euros en 2014).

Así, por ejemplo, por un mes de presencia a tiempo completo (151.67 horas) la gratificación mensual será de 436.05 euros.

La gratificación no tiene naturaleza de salario.

Para las prácticas que no reúnen las condiciones de duración mencionadas, el abono de una gratificación es facultativo y entra dentro de la negociación entre el estudiante en prácticas y la empresa.

Cotizaciones y contribuciones sociales

Ni el empresario ni el estudiante en prácticas están obligados a abonar contribuciones o cotizaciones sociales cuando la gratificación abonada por el empresario es inferior o igual al 12.5% de la base máxima por hora de cotización a la Seguridad Social (23 euros), es decir, gratificación mensual de 436.05 euros por una duración de presencia en la empresa de 151.67 horas al mes.

Si el empresario abona al estudiante en prácticas una retribución superior al importe antes anunciado, las cotizaciones y contribuciones a la Seguridad Social se calculan sobre la diferencia entre el importe recibido y esta base máxima. Por ejemplo, en 2013, para un estudiante en prácticas que cobra una gratificación de 500 euros por un período de presencia de 151.67 horas al mes, las cotizaciones se calcularán sobre la base de 63.95 euros (500-436.05).
En todo caso, sea cual sea el importe de la gratificación, no se está obligado a cotizar al seguro de desempleo, ni al seguro de retiro complementario obligatorio para los trabajadores.

En materia de accidentes de trabajo o enfermedad profesional aplicable a los estudiantes en prácticas en empresas, la legislación distingue entre dos situaciones:

- Si el estudiante en prácticas recibe una gratificación igual o inferior al tope del 12.5% de la base máxima horaria de cotización a la seguridad social, las obligaciones de abono de las cotizaciones por estos conceptos corresponden al establecimiento de enseñanza firmante del convenio tripartito.

- Si el estudiante recibe una gratificación superior al 12.5% de la base máxima horaria de cotización a la seguridad social, las obligaciones de abono de las cotizaciones por accidente de trabajo o enfermedad profesional incumben a la empresa firmante del convenio tripartito. En este supuesto, la base de cotización que sirve para el cálculo de las cotizaciones es igual a la diferencia entre la gratificación abonada y el importe de la gratificación exento.

Proposición de ley de los diputados del grupo socialista de la Asamblea Nacional

El 14 de enero de 2014, los diputados socialistas, Bruno Le Roux, Patrick Bloche, Chaynesse Khirouni, Avi Assouly y Frédéric Barbier presentaron en la Asamblea Nacional una proposición de ley de regulación de las prácticas en empresa y de mejora del estatuto del estudiante en prácticas.

La proposición tiene fundamentalmente tres objetivos:

- Favorecer el desarrollo de unas prácticas de calidad.

- Evitar que las prácticas se utilicen para cubrir puestos de trabajo.

- Proteger los derechos y mejorar el estatuto de los estudiantes en prácticas.

Contiene, entre otras, las siguientes medidas:

- **Artículo 1**. Regulación del uso de las prácticas (cuya duración máxima es de seis meses), limitando la proporción de número de personas en prácticas en relación con la plantilla de la empresa y el número de personas en prácticas a cargo del mismo tutor.

- **Artículo 2**. Mejora del estatuto de la persona en prácticas que podrá beneficiarse de permisos así como de ausencias en caso de embarazo, paternidad o adopción en las mismas condiciones que los trabajadores.

- **Artículo 3**. Inscripción de las personas en prácticas en empresas en una sección específica del registro único de personal para regular mejor su presencia y para evitar cualquier confusión con los trabajadores de la empresa.

- **Artículo 4**. Control por la Inspección de Trabajo de la aplicación de las disposiciones sobre las personas en prácticas.

- **Artículo 5**. Favorecer la eficacia de las consecuencias de los controles de la Inspección de Trabajo.

- **Artículo 6**. Exoneración del abono del impuesto de la renta sobre las gratificaciones abonadas a la persona en prácticas.

La aprobación de la proposición de ley en primera lectura por la Asamblea Nacional dio lugar a un comunicado conjunto de los ministros de Trabajo y de Educación Superior, en el que manifestaban su más profundo apoyo al texto:

"Esta proposición, afirma el comunicado conjunto, ha sido objeto de un importante trabajo de concertación durante más de seis meses y es la concreción de una promesa de campaña del Presidente de la República.

Los debates parlamentarios han recordado que las prácticas deben seguir siendo una herramienta al servicio de la formación y no una figura para ocupar o sustituir puestos de trabajo.

Los diputados han reafirmado el triple objetivo de esta proposición de ley: la integración de las prácticas en los estudios, su regulación para limitar los abusos y la mejora de la calidad de las prácticas gracias a un referente designado por los establecimientos escolares y un tutor por las empresas.

Los diputados han mejorado el texto inicial, votando una enmienda que prevé el derecho para las personas en prácticas a acceder a los restaurantes de empresas, al ticket restaurante o a la cobertura de gastos de transporte, en las mismas condiciones

que los trabajadores. Han votado la prohibición de confiar a las personas en prácticas tareas peligrosas para su salud o su seguridad. También han querido los diputados fomentar las prácticas en el ámbito internacional en todos los sectores, en particular profesionales y tecnológicos, y prever que los convenios de prácticas internacionales dispensen sistemáticamente una información sobre los derechos de las personas en prácticas en el país de admisión.

El Gobierno, que apoya este texto, ha sido seguido por los diputados de izquierdas que han permitido aprobar el texto bien avanzada la noche del 24 al 25 de febrero de 2014".

La ley reguladora de las prácticas en empresa aprobada definitivamente por el Parlamento. Modificaciones que introduce

El Parlamento ha aprobado definitivamente el 26 de junio la ley sobre prácticas en empresa y de mejora del estatuto de los estudiantes en prácticas. El Gobierno espera que el texto pueda aplicarse para el próximo curso escolar.

Los puntos principales que van a cambiar son los siguientes:

- **Se refuerza la dimensión pedagógica de las prácticas**

  El Gobierno prevé que las prácticas sean pensadas y programadas antes y evaluadas después, en función de objetivos pedagógicos claramente definidos. Las prácticas deben ser objeto de un doble seguimiento por un profesor y, en el organismo que le protege, por un tutor, con el fin de asegurar la adquisición de verdaderas habilidades y competencias profesionales.

La ley fomenta las prácticas internacionales en todos los campos, especialmente profesionales y tecnológicos, y prevé que los convenios de prácticas internacionales sean sistemáticamente acompañados de una información sobre el derecho de los estudiantes en prácticas en el país de admisión.

- **Protección de los estudiantes en prácticas contra los abusos**

  La ley fija un límite de estudiantes en función de los efectivos de la empresa, con imposición de una multa en caso de infracción. “Las prácticas no son un empleo”, afirma la Secretaria de Estado para la Enseñanza Superior. El texto refuerza los controles de la Inspección de Trabajo y obliga a inscribir a los estudiantes en el registro único de personal. La duración de las prácticas no podrá exceder de seis meses.

- Se mejoran las condiciones de la permanencia y los derechos de los estudiantes en prácticas (ausencias autorizadas, aplicación de las normas protectoras sobre duración máxima de presencia y períodos de descanso). El tiempo de presencia de los estudiantes en prácticas no podrá ser superior al de los trabajadores. No se les podrán encomendar trabajos peligrosos.

  Tendrán derecho a cheques-almuerzo y al pago de transportes cuando estos derechos existan para los trabajadores.

- **Mejora el estatuto de los estudiantes en prácticas**

  Cuando las prácticas duren más de dos meses los estudiantes recibirán una gratificación exonerada de impuesto sobre la renta.

El importe de la gratificación pasará del 12.5% de la base máxima de cotización a la Seguridad Social, al 15% de dicha base (consecuentemente, su importe pasará de 436.05 euros a 523.26 euros).

El Gobierno aprobará los decretos de aplicación necesarios en las próximas semanas, para que el nuevo dispositivo legal y reglamentario entre en vigor el próximo curso escolar y universitario.

Fuente de información:
http://www.meyss.es/es/mundo/Revista/Revista181/116.pdf

Repercusiones sociales de las principales medidas de austeridad en el último trienio (Grecia)

El Ministerio de Empleo y Seguridad Social del Gobierno de España publicó en su revista Actualidad Internacional Sociolaboral, número 181, un artículo relacionado con los resultados del último informe trimestral de la Comisión Europea referente a la situación social y de empleo, en donde destaca el registro en Grecia del mayor aumento de pobreza en el conjunto de la Unión Europa (UE). A continuación se presentan los pormenores.

Según los resultados del último informe trimestral de la Comisión Europea sobre la situación social y de empleo, Grecia ha registrado el mayor aumento de pobreza en el conjunto de la UE entre 2011 y 2013. De acuerdo con los datos recogidos, el 23.7% de los griegos se encontraba en riesgo de pobreza en 2013, lo que supone un aumento de 1.8 puntos porcentuales respecto a 2011 y resulta, con diferencia, el porcentaje más alto en la UE. Tanto en Grecia como en Portugal, las reformas de los sistemas tributario y de prestaciones sociales en 2012 y 2013 hicieron bajar los ingresos en casi todos los hogares. El informe también ofreció datos en materia laboral. Los costos laborales unitarios griegos se redujeron en un 4.7% durante 2013 y la duración de la jornada semanal pasó a 43.7 horas de promedio. Eso significa que los trabajadores griegos fueron, tras los chipriotas, los que más recortes salariales sufrieron el pasado año, siendo los que más horas trabajan en el conjunto de los 28 estados miembro de la UE.

Principales medidas de austeridad

2012

El Plan de ajuste pactado por el Gobierno con la Troika en febrero de 2012 en el marco de las negociaciones para el segundo rescate de la economía griega, suponía una caída de los gastos para este año de más de tres mil millones de euros, incluyendo recortes en Defensa, Sanidad e Inversiones. Se preveía el cierre de empresas estatales, habiendo eliminado la seguridad del puesto fijo a los empleados de las mismas y previsto el despido de al menos 15 mil trabajadores públicos este año y hasta un total de 150 mil antes de finales del 2015.

Se redujo el salario mínimo interprofesional bruto, que era de 751 euros al mes por 14 pagos, en un 22% con carácter general y en un 32% para los trabajadores menores de 25 años, así como algunas pensiones.

Entre las principales medidas, estaban:

- Reducción del gasto farmacéutico (mil 70 millones de euros)
- Reducción del gasto de Defensa (300 millones de euros)
- Reducción de los costos de burocracia y elecciones (270 millones de euros)
- Recortes de las subvenciones a personas que viven en áreas de difícil acceso (190 millones de euros)
- Recortes en el Presupuesto para Programas de Inversiones Públicas (400 millones de euros)

- Reducciones de las pensiones superiores a los mil euros (300 millones de euros)

- Reducción del 10% de los salarios de algunas categorías

- Eliminación del puesto fijo en las empresas públicas y en los bancos controlados por el Estado.

2013

2013 ha sido el sexto año consecutivo de crisis para Grecia, con las obvias fuertes repercusiones de la situación económica sobre el panorama político y social.

A finales de abril, el Parlamento aprobó, por procedimiento de urgencia, un decreto con las medidas correspondientes al acuerdo alcanzado con la Troika (Banco Central Europeo, FMI y Comisión Europea) el 15 del mismo mes y que contempla, entre otras cosas, el despido de cuatro mil funcionarios en 2013 y de otros 11 mil en 2014.

Las salidas se producirán mediante el despido de funcionarios a los que se les han abierto expedientes disciplinarios, jubilaciones anticipadas y la eliminación de puestos que se han vuelto superfluos con la fusión de numerosas instituciones públicas.

El primer ministro griego, Andonis Samarás, ha venido insistiendo en que la baja de estos empleados públicos abre las puertas a una amplia reestructuración, que pretende fomentar la excelencia y la contratación de gente joven.

El paquete de medidas contempla además la unificación a partir de 2014 de los impuestos sobre la propiedad inmobiliaria, reduciéndolos en un promedio del 15 por ciento.

También se ofrecerá la posibilidad de pagar en cuotas las deudas atrasadas con Hacienda. Los particulares cuyas deudas al fisco superen los cinco mil euros podrán acordar un número ilimitado de plazos, aunque deberán devolver como mínimo diez euros al mes. Los autónomos o empresas podrán devolver sus deudas en un máximo de 48 plazos.

También se prevé la liberalización de algunas profesiones, como la de técnicos agrónomos, vendedores ambulantes, asesores fiscales o contables.
Los profesores de primaria y secundaria deberán trabajar dos horas más a la semana -hasta las 23 horas- a partir de septiembre; el objetivo de esta medida es reducir el número de profesores sustitutos y, por tanto, los costos en educación.

A juicio del sindicato, las medidas aprobadas suponen el fin de los servicios públicos y la demolición del Estado de bienestar.

2014

El 30 de marzo de 2014, el Parlamento griego aprobó el último paquete de medidas fiscales, bancarias y de liberalización de mercado de productos y servicios acordadas el 18 del mismo mes con la Troika a cambio de un nuevo tramo del rescate que ascenderá a 9 mil 300 millones de euros.

Al conseguir ese acuerdo con los acreedores del país, el Gobierno heleno destacó los más de mil 500 millones de euros que podrá destinar a aumentar las pensiones más

bajas, subir los sueldos de los agentes de seguridad, ayudar a los colectivos más desfavorecidos y devolver impuestos.

Del superávit primario, el Gobierno quiere utilizar mil millones de euros para el pago de la deuda, otros mil para abonar atrasos en el pago a proveedores y en devoluciones de impuestos y 370 para cubrir la brecha que generará la prevista reducción de las contribuciones de las empresas a la Seguridad Social.

Del monto restante, 500 millones serán repartidos, en función de renta, entre las capas más desfavorecidas de la sociedad y los trabajadores públicos más afectados por los recortes, como los policías y los militares.

Finalmente, unos 20 millones se utilizarán para contribuir a los comedores sociales y ayudar a los entre 20 mil y 40 mil "sin techo" que hay actualmente en Grecia.
Pero la otra parte del pacto incluye nuevas medidas fiscales, una recapitalización adicional de la banca y la liberalización del mercado de productos y servicios. Este último apartado se integra en el compendio de 329 recomendaciones formuladas por la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE) y dirigidas a mejorar la competitividad y productividad de Grecia.

Esta nueva y polémica "ley escoba" ha estado cerca de desestabilizar la mayoría parlamentaria debido a la oposición de algunos diputados de la coalición gobernante y ha desencadenado numerosas protestas, entre otros, en el sector ganadero y en el farmacéutico. Además, una de las principales protestas durante el debate se ha dirigido contra la normativa que permite a los bancos que han recibido ayudas estatales vender sus acciones por debajo del precio inicial de compra**.**

Tras las elecciones europeas del 25 de mayo de 2014, ganadas por el partido de la oposición izquierdista, Coalición de la Izquierda Radical, (SYRIZA, por sus siglas

en griego), de Alexis Tsipras, el Premier Samarás ha procedido a una remodelación del Gobierno, en la que destaca el cambio del ministro de Finanzas. Yannis Sturnaras ha sido sustituido por otro "técnico": Gikas Jarduvelis, hasta ahora economista jefe del Banco Eurobank.

Según una nota oficial hecha pública recientemente por el Gobierno, en los cinco primeros meses del año Grecia registró un superávit presupuestario primario de 711 millones de euros, frente al déficit de 970 millones de euros en el mismo período de 2013. La cifra superó las previsiones de superávit provisional enero-mayo revisado en alrededor de 500 millones de euros. El objetivo intermedio establecido para 2014 por el plan presupuestario se había fijado en 946 millones de euros.

Aunque el nuevo informe del FMI asegure que Grecia requerirá de un financiamiento adicional de 12 mil 600 millones de euros a partir de mayo del año que viene, el Gobierno de coalición ha prometido a la población que "no habrá nuevas medidas de austeridad" y se niega a firmar un tercer rescate para no seguir anclado a la supervisión periódica de la Troika y así ganar margen de actuación. En su discurso durante la primera reunión del nuevo Ejecutivo, Samarás ha prometido que el país saldrá en breve de los memorandos y los rescates firmados con los acreedores internacionales, que no habrá nuevas medidas de austeridad y que se reducirán los impuestos, todo ello sin caer en déficit presupuestario. Además prometió que el nuevo Gobierno anunciará en otoño una reducción de impuestos.

El Primer Ministro heleno aseguró también que el desempleo se reducirá, pues "ya ha dejado de crecer" y "hay una ligera recuperación del empleo", poniendo como ejemplo que ya son más los puestos de trabajo que se crean que los que se destruyen.

Repercusiones en la Seguridad Social

En el ámbito de las políticas anticrisis del gobierno, ha jugado un importante papel el recorte al gasto en pensiones, considerando que, según un estudio llevado a cabo por los analistas del mayor fondo de Previsión Social, IKA-ETAM, los gastos de la Seguridad Social para el pago de las pensiones para ser sostenibles deberían aumentar sólo un 0.7% hasta el 2060. Otra de las actuaciones relacionadas con el intento de salida de la crisis es, como se sabe, la necesidad de poner orden en los organismos y cajas de pensiones. Mientras continúan los controles y verificaciones en todas las cajas de salud y pensión griegas sobre posibles abusos y fraudes, ya se conocen algunos resultados de las investigaciones de la más importante de todas, la Seguridad Social griega (IKA), donde se han detectado muchas irregularidades de funcionamiento, especialmente en el cobro de las jubilaciones y de las pensiones de invalidez y se han descubierto casi 21 mil pensiones pagadas indebidamente.

A continuación se resumen las principales medidas relacionadas con la Seguridad Social.

- Modificación de los requisitos (años de cotización y edad mínima) para solicitar la pensión, incluso para afiliados a OGA (Instituto de Seguridad Social de Agricultores). Quedan excluidos los afiliados al NAT (Instituto de Seguridad Social de los Marinos). Por lo que se refiere a la edad de jubilación se anticipan al 2013 las disposiciones que estaban previstas a partir de 2015 por la ley 3863/2010, de manera que la edad de jubilación se aumenta en dos años, de 65 a 67 años. El período mínimo de cotización exigido será de 15 años.

- Reducción de las pensiones

- A partir del 1º de enero de 2013, hay reducciones en todas las pensiones, las ya reconocidas y las que se concederán a partir de esa fecha. Las reducciones afectarán todas las pensiones sin excepción (pensiones principales y complementarias incluidas indemnizaciones especiales), por cualquier causa (vejez-invalidez-muerte) de cualquier Institución de Seguridad Social del Estado.

La reducción será progresiva, según cinco tramos:

- De 1 000.01 a 1 500 euros mensuales, reducción del 5%.

- De 1 500.01 a 2 000 euros mensuales, reducción del 10%

- De 2 000.01 a 3 000 euros mensuales, reducción del 15%.

- de 3 000.01 a 4 000 euros mensuales, reducción del 20%.

- De 4 000.01 euros mensuales en adelante, reducción del 25%.

- Se garantizan, sin embargo, unos importes mínimos por cada tramo: un mil euros con un centavo de euro en el primer caso, un mil 425.01 euros en el segundo, un mil 800.01 euros en el tercero, dos mil 550.01 euros en el cuarto y tres mil 200.01 euros en el quinto caso.

- Se suprimen los “regalos” (pagos extra) de Navidad y Semana Santa, pagados a todos los pensionistas de Institutos de Seguridad Social Públicos.

- Se reducen a un máximo de 720 euros mensuales las pensiones existentes de hijas solteras o divorciadas de jubilados estatales fallecidos. (Este tipo de pensión fue abolida en 2011, de manera que no hay nuevos beneficiarios a partir de ese año). Si el beneficiario tiene otros ingresos que superen los ocho mil 640 euros anuales (equivalente a 12 mensualidades de 720 euros) se suspenderá el pago de la pensión. Si sus ingresos son inferiores a la cantidad anual establecida, la pensión se reducirá proporcionalmente por la cantidad en exceso. Esta norma no se aplicará en el caso de menores, personas que tengan reconocida una discapacidad superior al 67% o los estudiantes universitarios.

- A partir de 2013, la pensión no contributiva se reconoce a las personas que cumplan los siguientes requisitos:

  a) Haber cumplido los 67 años de edad (hasta 2012 era de 65 años)

  b) No recibir o beneficiarse de otra pensión de cualquier Instituto de Seguridad Social en Grecia o en el extranjero, independientemente de la cantidad, y también, si se trata de una persona casada, que su esposo/a no supere los límites de renta establecidos.

  c) Tener residencia permanente y legal en Grecia durante los últimos veinte años antes de solicitar la pensión, y seguir residiendo en Grecia mientras se perciba la pensión.

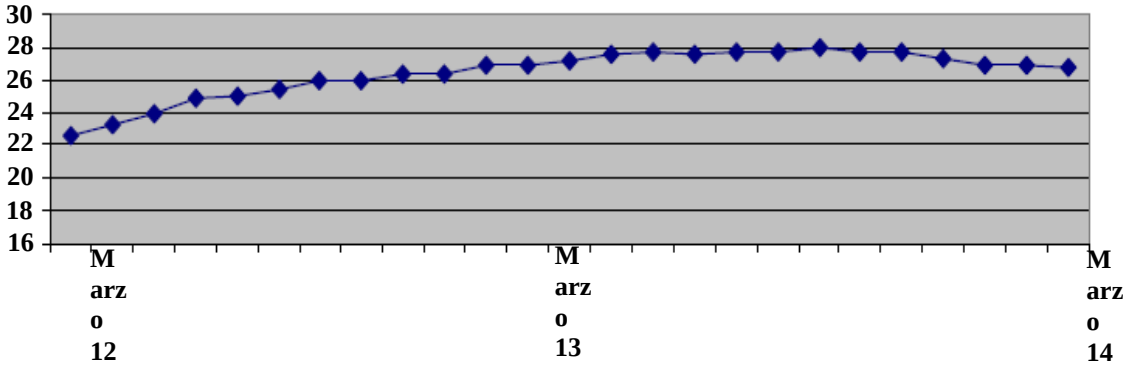
  d) Que el total anual de la renta personal imponible no exceda de la suma de cuatro mil 320 euros o, al estar casado, que el total de los ingresos anuales de la familia no supere la suma de 8 mil 640 euros.

También cabe señalar la creación de un Fondo Nacional para la Solidaridad Social entre Generaciones (ETKAG- *Ethnikò Tameio Kinonikis Allilengis ton Geneon*), cuyo objetivo es crear una reserva de financiamiento adicional de los diversos Regímenes de pensiones de la Seguridad Social y salvaguardar las pensiones de las generaciones más jóvenes. Se prevé que los recursos para la creación de este fondo derivarán de una parte de los ingresos públicos procedentes de la explotación de los yacimientos de hidrocarburos. Según las previsiones del proyecto de ley, en los próximos 25-30 años los ingresos podrían alcanzar los 150 mil millones de euros, de manera que destinando una parte de estos ingresos (70%) al fondo de solidaridad se podría contar con una caja para pagar las pensiones futuras. Se prevé también la posibilidad de unificación de este fondo con el Fondo Público de Solidaridad Intergeneracional (AKAGE), creado por la Ley 3655/2008.

Situación del mercado de trabajo

La situación de la población activa griega ha ido empeorando cada vez más a lo largo de los últimos años, aunque en los últimos meses de 2013 se ha empezado a entrever una ralentización del aumento del desempleo, que en el primer trimestre de 2014 ha registrado una tasa del 27.8%, la misma que en el trimestre anterior y dos puntos menos que en el primer trimestre de 2013, cuando fue del 27.6%. La tasa de desempleo juvenil (15-24 años de edad) sigue siendo alarmante, aunque vaya disminuyendo: 56.7%, frente al 60.0% del primer trimestre de 2013.

EVOLUCIÓN DE LA TASA DE DESEMPLEO MENSUAL
Marzo de 2012-marzo de 2014



La falta de fondos había obligado a paralizar, en 2012, los programas de fomento de empleo del Servicio Público de Empleo (OAED), a pesar de que el desempleo haya superado el millón de personas.

A principio de 2013, en cambio, se puso en marcha un Plan de Acción para el empleo de los jóvenes, elaborado conjuntamente por tres Ministerios: Trabajo, Educación y Desarrollo. El presupuesto general del Plan para los tres Ministerios era de 600 millones de euros y el colectivo *target* era de 350 mil jóvenes.

Las ocho actuaciones previstas por el Ministerio de Trabajo, con un presupuesto de 390 millones y un *target* de 63 mil beneficiarios, incluyen programas de fomento del empleo, ayudas para la mejora del empresariado y medidas contra la exclusión social:

1. Cheque para ingresar en el mercado de trabajo para los jóvenes hasta los 29 años de edad. Beneficiarios: Desempleados con nivel de educación media, superior, o licenciados (hasta 29 años), que hayan completado sus estudios en los 36 meses anteriores a la presentación de la solicitud. Presupuesto: 174 millones 900 mil de euros; beneficiarios: 45 mil personas.

2. Fomento del empresariado juvenil. Destinado a desempleados hasta los 35 años. Prevé ayudas financieras para la creación de empresas, especialmente para los jóvenes que incorporen elementos de innovación. El importe de la subvención será de 10 mil euros para iniciar una empresa. Se establece también una ayuda de tres mil euros para el *monitoring*, es decir una tutoría o consultoría de apoyo para los jóvenes empresarios. Presupuesto: 91 millones de euros; beneficiarios: siete mil personas.

3. Empresariado agrícola**.** Prevé formación profesional continua sobre empresariado, creación y gestión de empresas agrícolas. Incluye asesoramiento en la elaboración y desarrollo de planes de negocio, elección de la actividad empresarial, información sobre acceso a servicios financieros y refinanciamiento a largo plazo, para jóvenes de hasta 35 años. Presupuesto: 12 millones 780 mil euros; beneficiarios: tres mil personas.

4. Red Nacional para la Intervención Social Directa. Destina fondos para la contratación de personal y el funcionamiento de los siguientes tipos de estructuras sociales: tiendas sociales, farmacias sociales, organización de jornadas de puertas abiertas en los centros de acogida para personas sin hogar, trabajos de voluntariado, dormitorios sociales, oficinas de mediación social. Destinado a jóvenes desempleados de hasta 30 años contratados en estructuras sociales nuevas o ya existentes. Presupuesto: 40 millones de euros; beneficiarios: mil 200 personas.

5. Programas de empleo para los jóvenes en el ámbito cultural. Empleo de una duración de seis o siete meses (al año) en proyectos o acciones en el ámbito cultural. Destinado a desempleados con edad de hasta 30 años inscritos en las

listas de la OAED. Presupuesto: 21 millones de euros; beneficiarios: tres mil 200 personas.

6. Programa de subvenciones para la contratación de jóvenes desempleados licenciados en Institutos Universitarios Técnicos. Destinado a licenciados de AEK/TEI (Formación Profesional de Grado Superior) hasta los 35 años, inscritos en las listas del OAED. Presupuesto: 37 millones 500 mil euros; beneficiarios: dos mil 500 personas.

7. Proyecto piloto para apoyar a los jóvenes en la creación de Cooperativas Sociales. Prevé información, asesoramiento inicial, *coaching monitoring* (entrenamiento, monitoreo) para potenciales empresarios sociales. Formación en Economía Social y empresariado social. Asistencia técnica en la elaboración de un plan de negocios. Destinados a los jóvenes desempleados con edad entre 18 y 29 años, que trabajen en cooperativas sociales. Presupuesto: siete millones 500 mil euros; beneficiarios: 500 personas.

8. Ayuda a las empresas para la contratación de personal altamente calificado. Destinado a desempleados licenciados (AEK/TEI) o investigadores hasta los 35 años. Prevé el financiamiento del 70% del costo salarial a la empresa. Cada empresa que participe en el programa puede contratar hasta un máximo de dos licenciados o investigadores. Presupuesto: 11 millones de euros; beneficiarios: 500 personas.

Fuente de información:
http://www.empleo.gob.es/es/mundo/Revista/Revista181/18.pdf

Resultados de la Primera Encuesta Nacional de "Trabajadores Independientes" (Consar)

El 18 de agosto de 2014, la Comisión Nacional del Sistema de Ahorro para el Retiro (Consar) dio a conocer los "Resultados de la Primera encuesta Nacional de 'Trabajadores Independientes'", los cuales se presentan a continuación.

Como parte de la Estrategia Integral de Comunicación 2013-2018 de la Consar, se llevó a cabo una Encuesta Nacional referente a los hábitos de ahorro y consumo de la población de los "Trabajadores Independientes/Informales", una población nunca antes estudiada en la historia del Sistema de Ahorro para el Retiro (SAR).

De acuerdo con datos del Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática (INEGI), la Población Económicamente Activa (PEA) del país alcanzó los 52.1 millones de mexicanos al cierre del primer semestre de 2014. De ésta, el 57.8% (28.6 millones de persona) se considera población con empleo informal bajo la definición y metodología del propio INEGI. Esta encueta se enfoca a dicho segmento de la población.

La encuesta segmentó en dos a los trabajadores independientes/informales:

- **Trabajadores TIPO 1: Profesionistas independientes:** son las personas que cuentan con estudios a nivel licenciatura que desempeñan actividades relacionadas con la profesión estudiada y que trabajan de manera independiente (abogados, médicos, dentistas, etcétera)

- **Trabajadores TIPO 2: Trabajadores por su cuenta (oficios):** son las personas cuyo trabajo, oficio u ocupación principal es realizado en su propio negocio, pueden tener trabajadores con y sin retribución, o mediante la prestación de servicios personales. No están a las órdenes de ningún patrón.

Los resultados del estudio cualitativo y cuantitativo deberán servir para apoyar el diseño de futuras políticas públicas orientadas a promover el ahorro para el retiro de este muy importante segmento de la población. Cabe señalar que a nueve años de la apertura del sistema de las Administradoras de Fondos para el Retiro (Afore) para todos los trabajadores independientes, al cierre de junio de 2014, se tienen registradas únicamente 261 mil 165 cuentas de este tipo de trabajadores.

A continuación se presentan los hallazgos y conclusiones más relevantes del estudio (se anexa presentación del estudio completo):

I. En materia de hábitos de ingreso-gasto.

- En cuanto al gasto que realizan en su hogar los encuestados, los tres principales rubros que sobresalen son gastos en “alimentos y bebidas”, “servicios de la vivienda y “transporte público”. Los profesionistas independientes reportan un mayor gasto que los trabajadores por su cuenta.

- En general, la mayoría de los encuestados NO acostumbran contratar algún tipo de seguro para automóvil, casa, vida, gastos médico mayores o de retiro, con excepción del 39.8% de los profesionistas independientes que sí contratan un seguro para auto.

- El 50.9% de los encuestados mencionó que en caso de tener un imprevisto pedirían un préstamo a un familiar o amigo y el 15.02% acudiría a una institución privada.

II. Planes de ahorro a corto, mediano y largo plazo.

- Los dos principales planes o proyectos que tienen los encuestados para los próximos cinco años son: “comprar o construir una casa” y “contar con un negocio”.

- Para realizar dichos planes los encuestados tienen pensado en primer lugar “seguir trabajando” y en segundo lugar “ahorrar”.

III. Mecanismos para lograr sus metas de ahorro.

- 41.7% del total de encuestados dice ahorrar, al menos para temas de corto plazo, siendo los profesionistas independientes quienes más ahorran en comparación con los trabajadores por su cuenta.

- Del universo de encuestados que dijo “SÍ ahorrar”, poco más del 50% actualmente está ahorrando para emergencias o imprevisto. Como segunda opción los profesionistas independientes ahorran para viajes y vacaciones y los trabajadores por su cuenta para comprar o construir una casa.

- Entre 100 y 500 pesos es la cantidad de los que señalaron ahorrar “cada semana” y más de 500 pesos para los que ahorran “cada mes”.

IV. Confianza para ahorrar de manera formal e informal.

- Los dos medios en los que prefieren ahorrar los encuestados son: “guardadito en casa” (47.2%) y “bancos” (40.9%). Los profesionistas independientes prefieren ahorrar en los bancos porque señalan que tienen “disponibilidad inmediata”, mientras que los trabajadores por cuenta propia prefieren ahorrar

en casa por la misma ventaja de la disponibilidad y porque desconfían de las instituciones financieras.

V. Previsión del futuro.

- Para el 52.6% de los encuestados, la "vejez" tiene una connotación negativa ya que se le relaciona con la "muerte", "soledad", "enfermedad", "angustia" y "ya no es útil para la sociedad".

- 31.9% de los encuestados piensan vivir de su negocio cuando dejen de trabajar y 16.6% mencionó como segunda opción que vivirá de sus ahorros. El 19% de los encuestados no ha pensado de qué vivirá.

- 15.8% de los encuestados dijo estar ahorrando actualmente para su retiro. El medio más mencionado a través del cual ahorran para su retiro es una "cuenta de ahorro".

- El 91.2% de los encuestados declaró que nunca ha realizado el cálculo de cuánto deben de ahorrar para su retiro, al tiempo que un 87% de los entrevistados dijo sí le gustaría ahorrar para cuando ya no pueda trabajar.

- Al preguntarles a los encuestados cuánto consideran como una buena jubilación, seis de cada 10 trabajadores por su cuenta dijo que hasta 5 mil pesos, mientras que uno de cada tres profesionistas independientes considero recibir entre 7 mil 500 y 10 mil pesos. Cabe señalar que estas cantidades son, en promedio, equivalente a una tasa de reemplazo cercana al 100% (de acuerdo con los gastos que ambos segmentos manifestaron realizar mensualmente).

- Al 64% de los encuestados les gustaría contar, cuando menos, con un ingreso superior al 75% de su ingreso actual.

VI. Incentivos del ahorro en una Afore.

- El 57.9% de los encuestados dijo conocer los beneficios de ser un trabajador afiliado al Instituto Mexicano del Seguro Social (IMSS), Instituto de Seguridad Servicios Sociales de los Trabajadores del Estado (ISSSTE) o alguna otra institución de seguridad social.

- Para más del 80% de los encuestados los dos beneficios más conocidos de la seguridad social son: “seguro médico” y “pensión/jubilación”.

- A los profesionistas independientes les gustaría contar en primer lugar con una “pensión/jubilación”, además del “seguro médico” y “aguinaldo”; mientras que los trabajadores por su cuenta prefieren en primer lugar el “seguro médico”, así como una “pensión/jubilación” y “crédito para una vivienda”.

- 34.5% de los encuestados mencionó que la principal desventaja de no tener seguridad social es no contar con servicios médicos y como segunda opción no ahorrar para un pensión.

- El 74.3% de los encuestados dijo saber qué es una Afore.

- Tres de cada 10 encuestados dijo estar enterado de que puede registrarse hoy en una Afore y empezar a ahorrar para su retiro.

- Ante la pregunta de cuál es la razón por la que no se ha registrado a una Afore, la principal razón que señalaron es porque “no saben cómo registrarse” o “no les entienden”.

- Las dos principales razones que señalaron los encuestados para motivarse a ahorrar para su retiro serían: “que me dieran información” y “contar con disponibilidad de mi dinero”.

VII. Conclusiones.

Los resultados de la “Encuesta de Trabajadores Independientes/Informales” permiten concluir que:

- Muy pocos trabajadores independientes/informales están ahorrando para su retiro.

- Pocos trabajadores se han preguntado de qué vivirán en la vejez y cuánto dinero necesitarán para enfrentar esta etapa.

- A pesar de esta ausencia de cultura previsional, se tienen expectativas irreales del tipo de ingreso al que podrán acceder en el retiro.

- A pesar del riesgo y de las desventajas, el ahorro en casa y el ahorro a través de medios informales predominan entre los trabajadores cuenta propia.

- Existe un bajísimo nivel de penetración de cualquier tipo de seguro, incluyendo el de retiro, en este segmento de la población.

- Resalta que un alto porcentaje de los encuestados identifica como un beneficio de ser un trabajador formal “contar con una pensión/jubilación”, solo debajo de los servicios médicos.

- Falta información de los beneficios que tiene ahorrar en una Afore, particularmente de las posibilidades que se les da a los ahorradores de disponer de sus aportaciones voluntarias a los seis meses de haberlas realizado.

- Un elevado porcentaje de trabajadores independientes/informales ha escuchado hablar de las Afore, pero no conoce su funcionamiento ni la posibilidad que existe de ahorrar en éstas.

- La encuesta revela que este segmento de la población podría estar dispuesta a ahorrar para su retiro si se les ofrece información e incentivos adecuados.

Los resultados de esta encuesta deben servir para que en los próximos meses y años, las autoridades y la industria de las Afore, trabajen de manera conjunta en un plan de acciones y políticas públicas que atiendan el bajo nivel de cobertura del SAR y la evidente falta de ahorro y cultura previsional de este amplio segmento de la población.

Fuente de información:
http://www.consar.gob.mx/sala_prensa/pdf/boletines/2014/BP_19_2014.pdf

Se presenta el crédito Nuevo FOVISSSTE en Pesos (SHCP)

El 7 de agosto de 2014, la Secretaría de Hacienda y Crédito Público (SHCP) dio a conocer el documento "Se presenta el crédito nuevo FOVISSSTE en pesos", el cual se presenta a continuación.

El Gobierno de la República presentó el Crédito "Nuevo FOVISSSTE en pesos". En este anuncio estuvieron presentes el Secretario de Desarrollo Agrario, Territorial y Urbano (SEDATU), el Subsecretario de Hacienda y Crédito Público, el Director General del Instituto de Seguridad y Servicios Sociales de los Trabajadores del Estado (ISSSTE), el Vocal Ejecutivo del Fondo de Vivienda del ISSSTE (FOVISSSTE), un representante de la Federación de Sindicatos de Trabajadores al Servicio del Estado (FSTSE), una representante del Sindicato Nacional de Trabajadores de la Educación (SNTE), y la representante de la Confederación Nacional de Trabajadores Universitarios (CONTU).

Este nuevo crédito hipotecario es posible gracias a la estabilidad macroeconómica que ha mantenido el país durante muchos años. Por instrucciones del Presidente de la República, se han diseñado instrumentos financieros que permiten que la fortaleza de la economía se traduzca en acciones concretas de política pública para mejorar las condiciones de acceso a la vivienda para los trabajadores al servicio del Estado.

Este nuevo producto que operará el FOVISSSTE será fundamental para abatir el rezago habitacional entre los trabajadores al servicio del Estado. De esta forma, el Gobierno de la República continúa impulsando la acción coordinada entre el FOVISSSTE y la Banca, para lograr el desarrollo de productos que permitan ofrecer créditos hipotecarios en las mejores condiciones financieras para la población.

Este nuevo crédito será cofinanciado en un inicio con la Banca de Desarrollo, a través de la Sociedad Hipotecaria Federal (SHF), y busca incentivar la participación de la Banca Comercial para potenciar su desarrollo.

Principales características del crédito nuevo FOVISSSTE en pesos:

- Se ofrece en pesos y no en salarios mínimos.
- Tasa fija - El Costo Anual Total será de 10.25% durante 2014.
- No incremento en los Pagos Mensuales, se mantiene el mismo pago desde su inicio hasta su terminación.
- Se establece un plazo máximo de 25 años.
- Se toman en consideración los ingresos totales del trabajador, con deducciones de hasta el 30%, para determinar su capacidad de crédito.
- Se incrementan los montos de crédito que un trabajador puede recibir y con ello la posibilidad de adquirir una mejor vivienda, con mayor calidad, tamaño y mejor ubicación.
- Se realizará un análisis de riesgo por parte del trabajador para revisar su nivel de endeudamiento y determinar el monto del crédito.
- Estará disponible a partir de septiembre para todos los trabajadores al servicio del Estado.

El Gobierno de la República continuará promoviendo el cumplimiento de la Política Nacional de Vivienda, y fortaleciendo los productos financieros que permitan reducir

el rezago habitacional, permitiendo el acceso a una vivienda digna, en beneficio de todos los mexicanos.

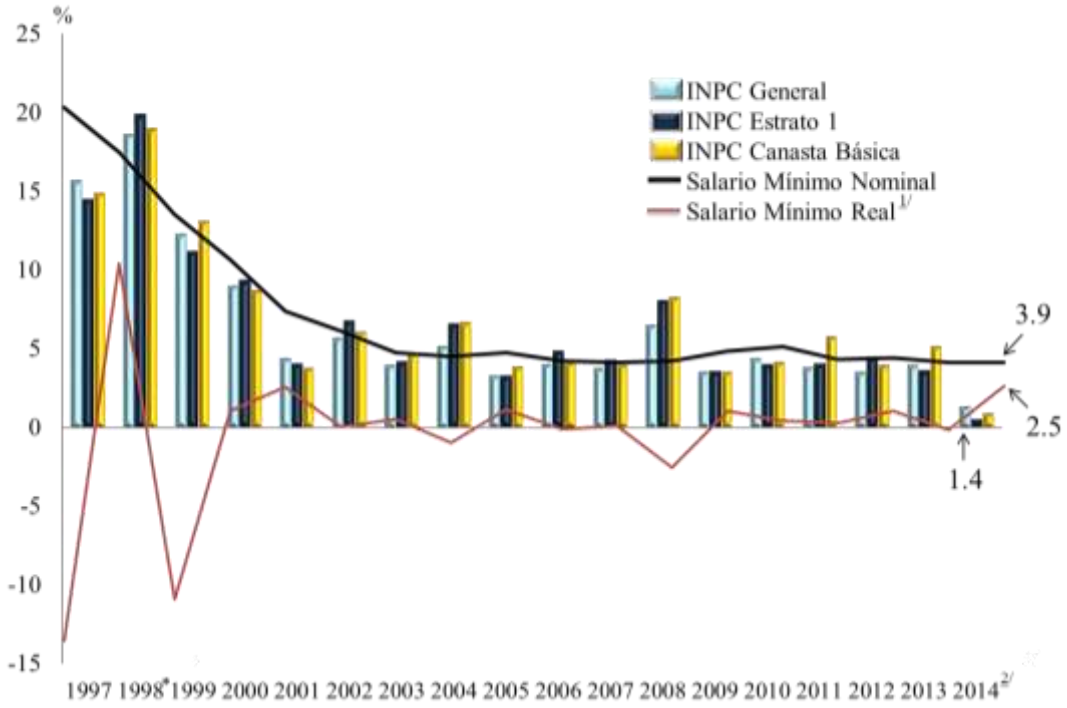
Fuente de información:
http://www.shcp.gob.mx/Biblioteca_noticias_home/comunicado_063_2014.pdf

XI. SALARIOS MÍNIMOS

Evolución del Salario Mínimo Real e Inflación

Transcurridos los primeros siete meses de 2014, el salario mínimo general promedio registró un crecimiento en términos reales de 2.5%, debido a que la inflación —medida con el Índice Nacional de Precios al Consumidor General (INPC General)— registrada durante el mismo período (1.4%) fue menor al incremento nominal (3.9%) que el Consejo de Representantes de la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos otorgó a dichos salarios el pasado mes de diciembre. Por otra parte, al considerar la inflación medida a través del Índice Nacional de Precios al Consumidor para familias con ingresos de hasta un salario mínimo (INPC Estrato 1), que fue de 0.6%, el poder adquisitivo del salario mínimo evidenció un incremento de 3.3 por ciento.

EVOLUCIÓN DEL SALARIO MÍNIMO GENERAL PROMEDIO
1997 - 2014
- Variación de diciembre con respecto diciembre del año anterior -



* El salario mínimo entró en vigor a partir de diciembre y no en enero del año siguiente.
1/ Salario mínimo deflactado con el INPC General.
2/ A julio de 2014.
FUENTE: Comisión Nacional de los Salarios mínimos con información propia y del INEGI.

Evolución del salario mínimo real por área geográfica

De enero a julio de 2014, en las dos áreas geográficas en que actualmente se integra el país para efectos de revisión y fijación de los salarios mínimos, éstos evolucionaron positivamente, con un incremento real de 2.5% cada área.

Por el contrario, al comparar el nivel actual de los salarios mínimos de las áreas geográficas con el reportado un año antes se observa que dichos salarios experimentaron una pérdida del poder adquisitivo de 0.2% en cada área, como se muestra en el siguiente cuadro.

EVOLUCIÓN DEL SALARIO MÍNIMO REAL POR ÁREA GEOGRÁFICA

Área geográfica	Pesos diarios		Variación nominal (%)	Variación real [1/] (%) 2013-2014	
	2013	2014	2014/2013	Jul 14/jul 13 [2/]	Jul 14/dic 13 [3/]
Promedio	**63.12**	**65.58**	**3.9**	**-0.2**	**2.5**
A	64.76	67.29	3.9	-0.2	2.5
B	61.38	63.77	3.9	-0.2	2.5

[1/] Para el salario mínimo real se aplicó el Índice Nacional de Precios al Consumidor General base 2ª quincena de diciembre de 2010.

[2/] Incremento de julio de 2014 respecto a julio de 2013.

[3/] Incremento de julio de 2014 respecto a diciembre de 2013.

FUENTE: Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información propia y del INEGI.

Evolución del salario mínimo real de las ciudades que integran el índice nacional de precios al consumidor

De julio de 2013 a igual mes de 2014, el salario mínimo reportó avances en términos reales en 22 de las 46 ciudades que integran al Índice Nacional de Precios al Consumidor (INPC). Las ciudades con los incrementos más sobresalientes fueron Huatabampo y Hermosillo, Sonora, ambas con incrementos de 2.0 y 1.3%, respectivamente; les siguieron en importancia Tehuantepec, Oaxaca (1.1%); Cuernavaca, Morelos y La Paz, Baja California (0.9% cada una).

Un comportamiento opuesto se registró en 24 ciudades. Entre las que evidenciaron las caídas más pronunciadas figuran Campeche, Campeche (1.6%); Tepatitlán, Jalisco (1.5%); Chetumal, Quintana Roo (1.3%); Tapachula, Chiapas (1.2%) y Tlaxcala, Tlaxcala (1.0%).

SALARIO MÍNIMO REAL EN CIUDADES QUE INTEGRAN EL ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
Julio de 2014
- Variación respecto al mismo mes del año anterior -

Área Geográfica	Entidad Federativa	Ciudad	Variación real (%)
Nacional (Calculado con INPC General)			**-0.2**
Nacional (Calculado con INPC Estrato 1)			**-0.1**
A	Sonora	Huatabampo	2.0
A	Sonora	Hermosillo	1.3
B	Oaxaca	Tehuantepec	1.1
B	Morelos	Cuernavaca	0.9
A	Baja California Sur	La Paz	0.9
A	Tamaulipas	Matamoros	0.8
B	Sinaloa	Culiacán	0.7
B	Guerrero	Iguala	0.6
B	Aguascalientes	Aguascalientes	0.6
B	Michoacán	Morelia	0.6
B	Guanajuato	Cortazar	0.6
B	Chihuahua	Chihuahua	0.5
A	Tamaulipas	Tampico	0.5
B	Querétaro	Querétaro	0.4
B	Oaxaca	Oaxaca	0.4
B	Michoacán	Jacona	0.4
B	San Luis Potosí	San Luis Potosí	0.4
B	Chihuahua	Ciudad Jiménez	0.3
B	Coahuila	Monclova	0.3
B	Nayarit	Tepic	0.2
A	Nuevo León	Monterrey	0.1
B	Coahuila	Torreón	0.1
B	Puebla	Puebla	-0.1
B	Veracruz	Veracruz	-0.1
B	Durango	Durango	-0.1
A	Jalisco	Guadalajara	-0.2
B	Estado de México	Toluca	-0.2
A	Chihuahua	Ciudad Juárez	-0.3
B	Colima	Colima	-0.3
B	Veracruz	Córdoba	-0.3
A	Guerrero	Acapulco	-0.4
B	Hidalgo	Tulancingo	-0.4
B	Veracruz	San Andrés Tuxtla	-0.4
A	Distrito Federal y Estado de México	Área Metropolitana de la Ciudad de México	-0.4
B	Coahuila	Ciudad Acuña	-0.6
B	Zacatecas	Fresnillo	-0.6
B	Guanajuato	León	-0.6
B	Yucatán	Mérida	-0.6
A	Baja California	Tijuana	-0.7
A	Baja California	Mexicali	-0.7
B	Tabasco	Villahermosa	-0.8
B	Tlaxcala	Tlaxcala	-1.0
B	Chiapas	Tapachula	-1.2
B	Quintana Roo	Chetumal	-1.3
B	Jalisco	Tepatitlán	-1.5
B	Campeche	Campeche	-1.6

FUENTE: Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información propia y del INEGI.

En lo que va del presente año, todas las ciudades que integran el INPC mostraron incrementos en el salario mínimo real. Los aumentos de mayor relevancia se presentaron en Huatabampo, Sonora (12.0%); Culiacán, Sinaloa (10.4%) y Mexicali, Baja California (9.9%).

Por otra parte, los incrementos de menor magnitud se presentaron en Tepatitlán, Jalisco (0.6%); Tijuana, Baja California (0.7%), Tapachula, Chiapas; Campeche, Campeche; y León, Guanajuato (0.8% cada ciudad), como se observa en el cuadro de la siguiente página.

SALARIO MÍNIMO REAL EN CIUDADES QUE INTEGRAN EL ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
Julio de 2014
- Variación respecto a diciembre de 2013 -

Área Geográfica	Entidad Federativa	Ciudad	Variación real (%)
Nacional (Calculado con INPC General)			**2.5**
Nacional (Calculado con INPC Estrato 1)			**3.3**
A	Sonora	Huatabampo	12.0
B	Sinaloa	Culiacán	10.4
A	Baja California	Mexicali	9.9
B	Coahuila	Ciudad Acuña	6.7
A	Sonora	Hermosillo	5.9
A	Baja California Sur	La Paz	4.6
A	Tamaulipas	Matamoros	4.0
B	Oaxaca	Tehuantepec	3.8
B	Guerrero	Iguala	3.7
B	Coahuila	Monclova	3.4
A	Tamaulipas	Tampico	3.2
B	Veracruz	Veracruz	2.9
A	Nuevo León	Monterrey	2.8
B	Morelos	Cuernavaca	2.8
B	Coahuila	Torreón	2.4
B	Yucatán	Mérida	2.4
A	Chihuahua	Ciudad Juárez	2.4
B	Michoacán	Morelia	2.4
B	Puebla	Puebla	2.3
B	Querétaro	Querétaro	2.3
B	Colima	Colima	2.3
B	Nayarit	Tepic	2.2
B	Aguascalientes	Aguascalientes	2.2
B	Tabasco	Villahermosa	2.2
B	Chihuahua	Ciudad Jiménez	2.2
B	Chihuahua	Chihuahua	2.0
B	Veracruz	San Andrés Tuxtla	2.0
B	Michoacán	Jacona	1.9
B	Guanajuato	Cortazar	1.9
B	Veracruz	Córdoba	1.9
B	Oaxaca	Oaxaca	1.9
B	San Luis Potosí	San Luis Potosí	1.9
A	Distrito Federal y Estado de México	Área Metropolitana de la Ciudad de México	1.8
A	Jalisco	Guadalajara	1.7
B	Tlaxcala	Tlaxcala	1.6
B	Durango	Durango	1.5
A	Guerrero	Acapulco	1.5
B	Hidalgo	Tulancingo	1.4
B	Estado de México	Toluca	1.3
B	Zacatecas	Fresnillo	1.2
B	Quintana Roo	Chetumal	1.0
B	Guanajuato	León	0.8
B	Campeche	Campeche	0.8
B	Chiapas	Tapachula	0.8
A	Baja California	Tijuana	0.7
B	Jalisco	Tepatitlán	0.6

FUENTE: Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información propia y del INEGI.

Sistemas de salarios mínimos (OIT)

La Conferencia Internacional del Trabajo es el supremo órgano de decisión de la Organización Internacional del Trabajo (OIT); se reúne cada año y congrega a las delegaciones tripartitas de los 185 Estados Miembros que conforman la Organización. La Conferencia se reúne en sesiones plenarias y en comisiones técnicas, usualmente constituye las comisiones que examinan los puntos de carácter técnico inscritos en su orden del día. Las comisiones se reúnen simultáneamente, durante la primera y la segunda semanas y, al término de sus trabajos, presentan a la plenaria sus informes y las conclusiones o los instrumentos que hayan redactado, para su adopción por la Conferencia.

En el presente año, la 103ª Reunión de la Conferencia Internacional del Trabajo se realizó en Ginebra, Suiza del 28 de mayo al 12 de junio de 2014. En los puntos inscritos de oficio en el orden del día de la 103ª Reunión, el punto III se refirió a la información y memorias sobre la aplicación de convenios y recomendaciones.

La Comisión de Expertos en Aplicación de Convenios y Recomendaciones es un órgano independiente, constituido por juristas cuya misión es examinar la aplicación de los convenios y recomendaciones de la OIT por los Estados Miembros de esta Organización. El informe anual de la Comisión de Expertos cubre numerosos aspectos relacionados con la aplicación de las normas de la OIT. La estructura del informe se divide en las siguientes partes:

a) La Nota al lector aporta indicaciones sobre la Comisión de Expertos y la Comisión de Aplicación de Normas de la Conferencia Internacional del Trabajo (su mandato, funcionamiento y el marco institucional en el que se inscriben sus labores respectivas (volumen 1A, págs. 1-4).

b) Parte I: el Informe General describe el desarrollo de los trabajos de la Comisión de Expertos y hasta qué punto los Estados Miembros han cumplido con sus obligaciones constitucionales respecto a las normas internacionales del trabajo, y hace hincapié en cuestiones de interés general que se derivan de la labor de la Comisión (volumen 1A, págs. 5-42).

c) Parte II: las Observaciones referidas de ciertos países sobre la aplicación de los convenios ratificados (véase sección I), y sobre la obligación de someter los instrumentos a las autoridades competentes (véase sección II) (volumen 1A, págs. 43-632).

d) Parte III: el Estudio General, en el que la Comisión de Expertos examina el estado de la legislación y la práctica sobre un tema específico cubierto por algunos convenios y recomendaciones. Este examen concierne al conjunto de los Estados Miembros, tanto si han ratificado los convenios en cuestión como si no lo han hecho.

e) El Estudio General se publica en un volumen separado (Informe III (Parte 1B)) y este año examina el Convenio sobre la fijación de salarios mínimos, 1970 (núm. 131) y la Recomendación sobre la fijación de salarios mínimos, 1970 (núm. 135) (volumen 1B).

La Comisión de Aplicación de Convenios y Recomendaciones examinó la información y las memorias presentadas por los gobiernos en cumplimiento de los artículos 19, 22 y 35 de la Constitución de la OIT, sobre el curso dado a los convenios y recomendaciones, y el Informe de la Comisión de Expertos en Aplicación de Convenios y Recomendaciones. Este informe, compuesto por dos volúmenes, se presentó a la Conferencia. En el primer volumen (ILC.103/III/1A) figuran, en particular, las observaciones sobre la aplicación de los convenios

ratificados. El segundo volumen (ILC.103/III/1B) contiene el Estudio General de las memorias presentadas en virtud de los artículos 19 y 22 de la Constitución de la OIT. Este año, el Estudio General se refiere al Convenio sobre la fijación de salarios mínimos, 1970 (número 131), y a la Recomendación sobre la fijación de salarios mínimos, 1970 (número 135). El Estudio General y la discusión que la Comisión de Aplicación de Convenios y Recomendaciones mantenga al respecto contribuirán a la discusión recurrente sobre el objetivo estratégico de la protección social (seguridad social), que el Consejo de Administración inscribió en el orden del día de la 104ª reunión (2015) de la Conferencia, con arreglo al seguimiento de la Declaración de la OIT sobre la justicia social para una globalización equitativa, de 2008.

A continuación se presenta la introducción del segundo volumen (ILC.103/III/1B) del Estudio General titulado “Sistemas de Salarios Mínimos”.

Introducción[1]

Sección 1. Contexto y alcance del Estudio General

1. En virtud de lo dispuesto en el artículo 19, párrafo 5, *e)* de la Constitución de la Organización Internacional del Trabajo, el Consejo de Administración de la Oficina Internacional del Trabajo decidió, en su 313ª reunión (de marzo de 2012), que el Estudio General que se sometería a la reunión de la Conferencia de 2014 debería dedicarse al Convenio sobre la fijación de salarios mínimos, 1970 (número 131) y a la Recomendación sobre la fijación de salarios mínimos, 1970 (número 135)[2]. El Consejo de Administración ha adoptado, durante su 315ª reunión (junio de 2012), el formulario de memoria que los Estados Miembros deberán utilizar para elaborar las memorias en virtud del artículo 19 de la Constitución de la OIT, con miras a la preparación del presente Estudio General[3].

---

[1] Nota editorial: en el presente Estudio General, los nombres de los Estados parte en el Convenio sobre la fijación de los salarios mínimos, 1970 (núm. 131) aparecen en cursiva. En cada uno de los puntos tratados en el Estudio General se hace referencia a la legislación y a la práctica de algunos Estados Miembros de la OIT. Estas referencias revisten un carácter indicativo, puesto que resultaría poco práctico referirse a todos los Estados Miembros respecto de cada uno de los temas que se abordan en el Estudio. En las notas a pie de página, la cifra entre paréntesis remite a la lista de instrumentos jurídicos por país que figura en el anexo IV. Por analogía con la posición adoptada en 2011 por la Conferencia Internacional del Trabajo en la resolución relativa a la igualdad de género y el uso del lenguaje en los textos jurídicos de la OIT, la Comisión decide que, en el presente Estudio, "el uso de uno de los dos géneros incluye en su significado una referencia al otro género, a menos que el contexto requiera proceder de otra manera". Cuando la Comisión se refiere a los comentarios que ha formulado sobre la aplicación del Convenio núm. 131, el año mencionado corresponde a la fecha en la que se comunicó dicho comentario al gobierno (en el caso de las solicitudes directas) o en la que se publicó su memoria (en el caso de las observaciones).

[2] Documento GB.313/LILS/6, párr. 12, en su versión enmendada. A diferencia del Estudio General anterior sobre la fijación de salarios mínimos publicado en 1992, el presente Estudio no analiza los instrumentos adoptados antes del Convenio núm. 131, en particular, los Convenios números 26 y 99. En el curso de su 313ª reunión (marzo de 2012), el Consejo de Administración decidió asimismo que la primera discusión recurrente sobre la protección social (protección de los trabajadores) tendría lugar durante la reunión de la Conferencia de 2015, véase el documento GB.313/INS/2, párr. 19. Esta es la primera vez que el Consejo de Administración instaura un desfase de un año entre el examen del Estudio General por la Conferencia y la discusión recurrente dedicada a este mismo tema. Esta decisión da seguimiento a las conclusiones del Grupo Directivo para el Seguimiento de la Declaración de la OIT sobre la justicia social para una globalización equitativa, según las cuales tal desfase facilitaría el examen del Estudio General y permitiría integrar mejor los aspectos normativos del mismo en la discusión recurrente, véase el documento GB.309/10, párr. 8.

[3] Documento GB.315/INS/6/4, párr. 4.

2. En virtud de la decisión del Consejo de Administración por la que se aprueba el formulario de memoria para la elaboración del Estudio General sobre la fijación de los salarios mínimos, los gobiernos de los Estados Miembros que no hayan ratificado el Convenio número 131 han sido invitados a presentar una memoria sobre su legislación y su práctica nacionales en relación con las cuestiones de las que se ocupa este Convenio. Además, de conformidad con el artículo 19, párrafo 6, *d)* de la Constitución, los gobiernos de todos los Estados Miembros han sido invitados a presentar una memoria sobre el estado de su legislación y su práctica en lo que respecta a los asuntos tratados en la Recomendación número 135. Las memorias recibidas, además de las presentadas en virtud de lo dispuesto en los artículos 22 y 35 de la Constitución por los Estados Miembros que han ratificado el Convenio número 131, han permitido a la Comisión de Expertos en Aplicación de Convenios y Recomendaciones (Comisión de Expertos) elaborar el presente Estudio General sobre el curso dado, en la legislación y la práctica a los instrumentos objeto de examen. Es la tercera vez que un Estudio General de la Comisión de Expertos versa sobre los instrumentos relativos a la fijación de los salarios mínimos, lo que demuestra la importancia que la OIT ha otorgado siempre a este tema[4].

[4] Los dos estudios precedentes se presentaron, respectivamente, en las reuniones de la Conferencia de 1958 y de 1992. Véase OIT: Conferencia Internacional del Trabajo, 4ª reunión, Ginebra, 1958, Informe III (Parte IV), Informe de la Comisión de Expertos en Aplicación de Convenios y Recomendaciones (arts. 19, 22 y 35 de la Constitución) (en adelante "Estudio General de 1958"), redactado antes de la adopción del Convenio núm. 131 por la Conferencia; y OIT: *Salarios mínimos*, Conferencia Internacional del Trabajo, 79ª reunión, Ginebra, 1992, Informe III (Parte 4B), Informe de la Comisión de Expertos en Aplicación de Convenios y Recomendaciones (arts. 19, 22 y 35 de la Constitución) (en adelante, "Estudio General de 1992").

Sección 2. Antecedentes de la labor normativa de la OIT en relación con la fijación de salarios mínimos

3. Si bien en el momento de la fundación de la Organización Internacional del Trabajo no se habían fijado salarios mínimos más que en algunos países como *Australia*, *Francia*, Noruega, Nueva Zelandia o Reino Unido, y éstos no cubrían más que a determinadas categorías de trabajadores[5], el artículo 427 del Tratado de Versalles incluía "el pago a los trabajadores de un salario que les asegure un nivel de vida conveniente, tal como se comprende en su tiempo y en su país" entre los principios generales que debían orientar la política de la OIT en el futuro. En la primera reunión de la Conferencia en 1919, los delegados del Paraguay presentaron una moción respecto al artículo 427 para que, en la siguiente reunión de la Conferencia, se estudiara la posibilidad de establecer un salario mínimo en las diversas industrias. En ese contexto, los delegados recordaron que dicho artículo establecía también el principio en virtud del cual "el trabajo no debe ser considerado simplemente como una mercancía o un artículo para el comercio" y que, por consiguiente, había que evitar que el trabajo humano se viese sometido a la ley de la oferta y la demanda y que, en los períodos de desempleo, se vea remunerado con salarios insuficientes a causa de la abundancia excesiva de mano de obra[6]. En un primer momento, el Consejo de Administración encargó a la Oficina que realizara una investigación sobre los sistemas instituidos por vía legislativa en diversos países para reglamentar los salarios[7]. Las conclusiones de estos trabajos constituyeron el tema de varios artículos publicados en la "Revista Internacional del Trabajo (RIT)". Estimando, a la vista de los últimos estudios efectuados por la Oficina, que el problema de la fijación de salarios mínimos podía ser objeto de examen en el marco de la Conferencia, el Consejo de Administración inscribió esta cuestión en el orden

[5] A. Marinakis: *The role of the ILO in the development of minimum wages*, Ginebra, OIT, 2008, pág. 3.
[6] Sociedad de las Naciones, Conferencia Internacional del Trabajo, Primera reunión anual, Washington, octubre-noviembre de 1919, pág. 262.
[7] Actas de la 8ª reunión del Consejo de Administración, julio de 1921.

del día de la reunión de 1927 de la Conferencia Internacional del Trabajo[8]. Por primera vez en la historia de la OIT, esta cuestión fue objeto de un procedimiento de doble discusión que llevó a la adopción, en 1928, del Convenio número 26[9] y de la Recomendación número 30 sobre los métodos para la fijación de salarios mínimos.

4. En virtud del artículo 1 del Convenio número 26, los Estados parte "se obligan a establecer o mantener métodos que permitan la fijación de tasas mínimas de los salarios de los trabajadores empleados en industrias[10] o partes de industria (especialmente en las industrias a domicilio) en las que no exista un régimen eficaz para la fijación de salarios, por medio de contratos colectivos u otro sistema, y en las que los salarios sean excepcionalmente bajos". Tal como la Comisión ha insistido en el pasado[11] , las disposiciones del Convenio número 26 no deben aplicarse más que a las industrias que cumplan simultáneamente dos condiciones: la ausencia de un régimen eficaz para la fijación de salarios por medio de otros mecanismos, y un nivel salarial excepcionalmente bajo. El artículo 2 del Convenio deja a los Estados la libertad para decidir, previa consulta a las organizaciones de empleadores y de trabajadores, a qué industrias o partes de industrias se aplicarán los métodos para la fijación de salarios mínimos[12]. Por último, de conformidad con lo dispuesto en el artículo 3 del Convenio, una vez fijados los salarios mínimos, éstos no podrán rebajarse por medio de un contrato individual ni por convenio colectivo, excepto, en este

8 Actas de la 30ª reunión del Consejo de Administración, Ginebra, enero de 1926.
9 El Convenio núm. 26 entró en vigor el 14 de junio de 1930 y ha sido ratificado ya por 103 Estados.
10 A los efectos del Convenio núm. 26, el término "industria" comprende las industrias de transformación y el comercio (art. 1, párr. 2, del Convenio).
11 Estudio General de 1992, párr. 69.
12 Además, de los trabajos preparatorios se desprende que la mayoría de la Comisión de la Conferencia opina que los Estados Miembros no están obligados a aplicar los métodos de fijación de salarios mínimos y los gobiernos gozan de plena libertad en esta materia, ya que si existieran métodos para ello, se propiciaría necesariamente su aplicación en todos los casos en que se considerara oportuno. Conferencia Internacional del Trabajo, 11ª reunión, Ginebra, 1928, vol. I.

último caso, cuando la autoridad competente conceda una autorización general o especial a esos efectos.

5. La Recomendación número 30, que complementa el Convenio número 26, estipula, en su parte III, que, para determinar las tasas mínimas de salarios, los organismos competentes deberían tener siempre en cuenta la necesidad de garantizar a los trabajadores interesados "un nivel de vida adecuado", inspirándose a estos efectos "en las tasas de los salarios pagados por trabajos similares en las industrias en las cuales los trabajadores se hallen suficientemente organizados y hayan celebrado contratos colectivos eficaces, y, de no encontrarse ese término de comparación, deberían inspirarse en el nivel general de salarios que prevalezca en el país o en la localidad de que se trate". Además, deberían tomarse medidas que prevean la revisión de las tasas mínimas de salarios fijadas por los organismos competentes cuando los trabajadores o los patronos que formen parte de estos organismos así lo deseen. En su parte II, la Recomendación aconseja también la inclusión de investigaciones en los métodos de fijación de salarios, la realización de consultas a los empleadores y trabajadores de las industrias o de partes de las industrias interesadas, la participación directa y paritaria de los empleadores y trabajadores en las decisiones de los organismos encargados de la fijación de salarios, la participación de personas independientes, así como la participación de mujeres en estos organismos cuando en una industria o parte de una industria esté empleado un gran número de mujeres. Por último, según la parte IV de la Recomendación, deberían adoptarse medidas destinadas a garantizar el pago de salarios no inferiores a los salarios mínimos fijados a fin de proteger eficazmente los salarios de los trabajadores interesados y evitar a los empleadores la posibilidad de una competencia desleal.

6. Adoptada después de la peor crisis económica que el mundo haya conocido en toda su historia y en los últimos meses de la Segunda Guerra Mundial, la Declaración relativa a los fines y objetivos de la Organización Internacional del Trabajo, de 1944 (conocida como "Declaración de Filadelfia", que forma parte de la Constitución de la OIT), reafirma que "la pobreza, en cualquier lugar, constituye un peligro para la prosperidad de todos" (parte I, *c)*). Partiendo de este principio, proclama la obligación solemne de la OIT de fomentar, entre todas las naciones del mundo, programas que permitan "en materia de salarios y ganancias […], medidas destinadas a garantizar una justa distribución de los frutos del progreso y un salario mínimo vital para todos los que tengan empleo y necesiten esa clase de protección" (parte III, *d)*). En la resolución referente al mantenimiento del empleo total durante el período de la rehabilitación y reconversión industriales, adoptada en 1945, la Conferencia recomendó "el establecimiento de tipos adecuados de salario mínimo, capaces de satisfacer las necesidades humanas razonables", "para contribuir a la elevación progresiva del nivel de vida de todos los trabajadores"[13]. El mismo año, la Conferencia adoptó una Resolución relativa a la protección de los niños y jóvenes trabajadores, según la cual, "deberían tomarse todas las medidas para asegurar el bienestar material de los niños y adolescentes mediante (…) el establecimiento de un salario vital para todos los trabajadores que les permita mantener a su familia en un nivel de vida conveniente" (párrafo 5, *b)*) y "las disposiciones que se tomen en relación a los salarios pagados a los trabajadores jóvenes deben tener el objetivo de garantizar que ellos reciban salarios de acuerdo con el trabajo efectuado, observándose, siempre que sea posible, el principio de igual paga por igual trabajo" (párrafo 30).

[13] El texto de todas las resoluciones de la Conferencia mencionados en este Estudio General puede consultarse en la dirección siguiente: http://www.ilo.org/public/libdoc/ilo/P/09739/.

7. En la segunda mitad del siglo XX, la Conferencia ha hecho lo posible por ampliar la protección del salario mínimo a las categorías de trabajadores que estaban excluidas de ella hasta ese momento. El Convenio sobre los salarios, las horas de trabajo a bordo y la dotación, 1946 (número 76) fijó por primera vez una cuantía precisa para el salario mínimo de la gente de mar (16 libras esterlinas o 64 dólares de los Estados Unidos de Norteamérica por un mes de servicio a bordo de un buque, o una suma equivalente en moneda de otro país)[14]. Además, la adopción del Convenio sobre política social (territorios no metropolitanos), 1947 (número 82) tenía por objeto suministrar protección específicamente a los trabajadores de estos territorios, en particular, en cuanto a la fijación de los salarios mínimos por medio de contratos colectivos celebrados libremente o, en su defecto, en consulta con los representantes de los empleadores y de los trabajadores, así como garantizar la aplicación de las tasas de salarios mínimos en vigor. Asimismo, fue poniéndose de manifiesto cada vez más la necesidad de establecer normas mínimas en materia de condiciones de trabajo y, en particular, de salarios. Precisamente se comprobó, en la década de 1930, que los salarios pagados en la agricultura estaban sustancialmente por debajo de los de la industria, si bien es cierto que esta disparidad fue aminorándose durante la Segunda Guerra Mundial e inmediatamente después de ella[15]. A escala nacional, la reglamentación de los salarios en la agricultura se desarrolló en el período de entreguerras, y el examen de la legislación en esta

[14] No se ha registrado ninguna ratificación de este Convenio, que ha sido revisado posteriormente por el Convenio sobre salarios, horas de trabajo a bordo y dotación (revisado), 1949 (núm. 93), después por el Convenio sobre salarios, horas de trabajo a bordo y dotación (revisado), 1958 (núm. 109), que tampoco han entrado en vigor. Estos tres Convenios han sido objeto de revisión en el Convenio sobre el trabajo marítimo, 2006 (MLC, 2006), en virtud del cual "sin perjuicio del principio de la libre negociación colectiva, todo Miembro, previa consulta con las organizaciones representativas de los armadores y de la gente de mar, debería establecer procedimientos para fijar el salario mínimo de la gente de mar" (Pauta procedimiento de fijación de salarios mínimos para la gente de mar) (pauta B2.2.3, párr. 1). El MLC, 2006, remite así al salario básico de los marineros preferentes" (pauta B2.2.4, párr. 1). Cabe señalar que el MLC, 2006 no se aplica al sector de la pesca, para el cual el párrafo 15 de la Recomendación sobre el trabajo en la pesca, 2007 (núm. 199) se limita a estipular que, en lo que atañe a los buques de eslora igual o superior a 24 metros, todos los pescadores deberían tener derecho a una remuneración mínima, con arreglo a la legislación nacional o los convenios colectivos.

[15] OIT: "Fijación de Salarios Mínimos en la Agricultura", Conferencia Internacional del Trabajo, Informe VII (1), 33ª reunión, Ginebra, 1950, págs. 10-12 y 60-62.

materia facilitó el trabajo previo de preparación con miras a la redacción del Convenio número 99 y de la Recomendación número 89 sobre los métodos para la fijación de salarios mínimos (agricultura), de 1951[16].

8. A diferencia del Convenio número 26, el Convenio número 99 es de aplicación general para el sector agrícola, con independencia de si existen otros métodos eficaces de fijación de salarios. Sin embargo, tal como establece su artículo 1, todo Estado Miembro que ratifique el Convenio gozará de libertad para determinar, previa consulta a las organizaciones más representativas de empleadores y de trabajadores, las empresas, ocupaciones o categorías de personas a las cuales sean aplicables sus disposiciones. Puede asimismo excluir de su aplicación a determinadas categorías de personas, como los miembros de la familia del empleador ocupados por este último. A diferencia del Convenio número 26, el Convenio número 99 no admite excepciones al carácter obligatorio de las tasas mínimas de salarios, a no ser que se trate de excepciones individuales a fin de evitar la disminución de las posibilidades de empleo de los trabajadores de capacidad física o mental reducida. Al igual que la Recomendación número 30, la Recomendación número 89 considera que sería conveniente que los organismos de fijación de salarios tuvieran en cuenta, en todos los casos, la necesidad de garantizar a los trabajadores interesados un "nivel de vida adecuado" (parte I, párrafo 1); y que deberían tenerse en cuenta los factores siguientes para la fijación de los salarios mínimos: "el costo de vida, el valor razonable y equitativo de los servicios prestados, los salarios pagados por trabajos similares o comparables, en virtud de los contratos colectivos en la agricultura, y el nivel general de salarios, por trabajos de calidad comparable, en otras ocupaciones de la región donde los trabajadores estén suficientemente organizados" (parte I, párrafo 2).

[16] Además, el art. 24 del Convenio sobre las plantaciones, 1958 (núm. 110) recomienda la estimulación de la fijación de salarios mínimos por medio de contratos colectivos o, en su defecto, por medio de otros métodos.

9. En el Estudio General de 1958, la Comisión puso de manifiesto que, desde la adopción del Convenio número 26, en 1928, la noción de salario mínimo había experimentado una considerable evolución[17]. En efecto, mientras que los métodos de fijación de salarios mínimos aparecen, sobre todo en sus inicios, como un mecanismo marginal, la noción de salario mínimo nacional —establecido en lugar o además de la fijación de dichas tasas para sectores de actividades determinadas— había ido evolucionando progresivamente. En el ámbito internacional, se fue haciendo evidente poco a poco la necesidad de normas de aplicación general que no fueran sectoriales. A partir de 1962, el Convenio sobre política social (normas y objetivos básicos), 1962 (número 117) insta a los Estados a que estimulen la fijación de salarios mínimos por medio de contratos colectivos celebrados libremente entre los sindicatos que representen a los trabajadores interesados y los empleadores u organizaciones de empleadores; y prevé que, cuando no existan métodos adecuados para la fijación de salarios mínimos por medio de contratos colectivos, deberán tomarse las disposiciones necesarias a fin de determinar tasas de salarios mínimos, en consulta con los representantes de los empleadores y de los trabajadores, entre los cuales figurarán representantes de sus organizaciones respectivas, si las hubiere (artículo 10). Dos años más tarde, en una Resolución relativa al nivel de vida mínimo y su adaptación al nivel de crecimiento económico, la Conferencia consideró que "para que se produzca una expansión económica equilibrada y haya progreso social, es necesario un reparto equitativo de la renta nacional que garantice a las categorías de trabajadores peor remunerados un nivel de subsistencia básica en consonancia con el ritmo de expansión económica del país" (cuarto considerando). Haciendo hincapié en que "solamente puede garantizarse un nivel de subsistencia básica adecuado mediante el establecimiento de un nivel móvil de salario mínimo y la adopción de medidas de seguridad social de carácter dinámico ajustadas periódicamente para tener

[17] Estudio General de 1958, párr. 89.

plenamente en cuenta el crecimiento económico y reflejar debidamente los aumentos del costo de la vida" (párrafo 2), la Conferencia invitó, en particular, al Consejo de Administración a que solicitase al Director General de la OIT que elaborase propuestas con miras a una revisión del Convenio número 26 y de la Recomendación número 30, teniendo en cuenta los principios enunciados en la Resolución (párrafo 3, 2).

10. El Consejo de Administración, en su 168ª reunión (febrero-marzo de 1967), al pronunciarse sobre el curso que había de darse a esta Resolución, decidió convocar una reunión de expertos sobre la fijación del salario mínimo y problemas conexos, en particular, con especial referencia a los países en vías de desarrollo[18], que se celebró en Ginebra entre el 25 de septiembre y el 6 de octubre del mismo año. En uno de los dos informes elaborados para preparar esta reunión, la Oficina subrayó que los convenios existentes conllevan únicamente la obligación de crear o mantener mecanismos adecuados para la fijación de salarios mínimos, sin exigir la determinación de las tasas mínimas efectivas. Por otra parte, esta obligación no garantiza por sí sola a los trabajadores el derecho a un salario mínimo[19]. Los propios expertos coincidieron en "la oportunidad de elaborar una nueva reglamentación internacional, en la perspectiva de una política de fijación del salario mínimo entendida, a la vez, como instrumento más eficaz de protección social y como elemento de una estrategia del desarrollo económico, reglamentación que

[18] OIT: "Actas de la 168ª reunión del Consejo de Administración", Ginebra, 27 de febrero − 3 de marzo de 1967, pág. 61 y anexo XV, párrs. 2-9.

[19] Reunión de expertos sobre la fijación del salario mínimo y problemas conexos, en particular, con especial referencia a los países en vías de desarrollo, Informe II, "Modo en el que podrían revisarse los convenios y recomendaciones de la OIT sobre métodos de fijación de salarios", documento MEMW/1967/D.2, párr. 14. La Oficina señaló igualmente que, entendiendo que la fijación del salario mínimo es uno de los medios para combatir la pobreza, parecía lógico tratar de definir mecanismos y métodos en esta materia coherentes con el conjunto de los objetivos económicos y sociales del país (*ibíd.*, párr. 15). Por último, puso de relieve que ni el Convenio núm. 26 ni el Convenio núm. 99 —a diferencia de las recomendaciones que los complementan, como ha quedado patente— contienen disposiciones relativas a los criterios de determinación ni revisión del salario mínimo (*ibíd.*, párr. 6).

debería considerar aspectos que las normas vigentes no consideran"[20] . Para ello, estimaron conveniente introducir mejoras en los instrumentos vigentes en tres puntos: la obligación de instaurar un sistema de salario mínimo; la ampliación del ámbito de aplicación de la reglamentación sobre salario mínimo con la finalidad de convertir a este último en instrumento de desarrollo económico; y la naturaleza de los criterios aplicables a la determinación del salario mínimo, los cuales, en el caso de los países en vías de desarrollo, deberían ponerse en relación con las necesidades de crecimiento económico y las características de estos países[21]. Con este objetivo, la mayoría de los expertos se pronunciaron a favor de la adopción de un nuevo convenio complementado por una recomendación, instrumentos que no afectarían a los Convenios números 26 y 99 ni a las Recomendaciones números 30 y 89[22].

11. Sobre la base de los trabajos de esta reunión de expertos, el Consejo de Administración decidió inscribir en el orden del día de la 53ª reunión (1969) de la Conferencia Internacional del Trabajo una cuestión relativa a "los mecanismos de fijación de salarios mínimos y problemas conexos, con particular referencia a los países en vías de desarrollo"[23]. Esta cuestión fue objeto de examen por la Conferencia en el marco de un procedimiento de doble discusión, que condujo a la adopción, el año siguiente, del Convenio número 131 y de la Recomendación número 135. Conviene tomar nota de que el artículo 6 del Convenio número 131 precisa expresamente que no debe considerarse que este instrumento revisa ningún otro convenio existente. Los Convenios números 26 y 99 siguen estando abiertos a la ratificación por parte de los Estados que no se encuentran todavía en condiciones de brindar la protección amplia prevista en

[20] Reunión de expertos sobre la fijación del salario mínimo y problemas conexos, en particular, con especial referencia a los países en vías de desarrollo, Informe, documento MEMW/1967/D.8, párr. 98.
[21] *Ibíd.*, párr. 99.
[22] *Ibíd.*, párrs. 126-127.
[23] Actas de la 170ª reunión del Consejo de Administración, Ginebra, 14-17 de noviembre de 1967, págs. 20-21 y anexo II.

el Convenio número 131. El cuadro siguiente resume los elementos clave de estos tres Convenios sobre la fijación de salarios mínimos.

RESUMEN COMPARATIVO DE LOS CONVENIOS NÚMEROS 26, 99 Y 131

	Convenio número 26	**Convenio número 99**	**Convenio número 131**
Año de adopción	1928	1951	1970
Entrada en vigor	14 de junio de 1930	23 de agosto de 1953	29 de abril de 1972
Número de ratificaciones	103	52	52
Estatuto[1/]	*Statu quo* (no completamente actualizado pero relevante en ciertos aspectos)	*Statu quo* (no completamente actualizado pero relevante en ciertos aspectos)	Actualizado
Obligación principal	Establecer o mantener métodos que permitan la fijación de tasas mínimas de salarios	Establecer o conservar métodos adecuados que permitan fijar tasas mínimas de salarios	Establecer un sistema de salarios mínimos
Ámbito de aplicación	Industrias o partes de industria en las que no exista un régimen eficaz para la fijación de salarios, por medio de contratos colectivos u otro sistema, y en las que los salarios sean excepcionalmente bajos	Trabajadores empleados en las empresas agrícolas y en ocupaciones afines	Todos los grupos de asalariados cuyas condiciones de empleo hagan apropiada la aplicación del sistema
Papel de los interlocutores sociales	Consulta o participación en número igual y en el mismo plano de igualdad	Consulta o participación sobre la base de una absoluta igualdad	Consulta exhaustiva. Si fuere pertinente, participación directa en pie de igualdad
Criterios para la fijación de salarios mínimos	No	No	Sí
Ajuste periódico	No	No	Sí
Carácter obligatorio	Sí – Posibles excepciones por contrato colectivo sujetas a autorización general o especial de la autoridad competente	Sí – La autoridad competente podrá admitir excepciones individuales a fin de evitar la disminución de las posibilidades de empleo de los trabajadores de capacidad física o mental reducida	Sí
Medidas de aplicación	Sí	Sí	Sí

[1/] Basado en la decisión del Consejo de Administración en seguimiento a las recomendaciones del Grupo de Trabajo sobre política de revisión de normas; véase documento GB.283/LILS/WP/PRS/1/2.

FUENTE: OIT.

Sección 3. Otras normas pertinentes de la OIT

12. Cualesquiera que sean los métodos de fijación de salarios que apliquen los diversos Estados, deberán atenerse a las normas establecidas en la Constitución de la OIT y a los principios y derechos fundamentales del trabajo, así como, en el caso de los Estados que los hayan ratificado, a las disposiciones de los ocho convenios fundamentales. Así, para la aplicación del Convenio número 131 y de la Recomendación número 135 es esencial el respeto de la libertad sindical, sin el cual no son posibles las consultas auténticas y eficaces a las organizaciones de empleadores y de trabajadores. El Convenio número 131 exige asimismo de un modo expreso que se respete plenamente la libertad de negociación colectiva[24]. Además, la Recomendación sobre igualdad de remuneración, 1951 (número 90), que complementa el Convenio sobre igualdad de remuneración, 1951 (número 100), precisa que deberán adoptarse medidas adecuadas, previa consulta a las organizaciones de empleadores y de trabajadores interesadas, a fin de garantizar, tan rápidamente como sea posible, la aplicación del principio de igualdad de remuneración entre la mano de obra masculina y la mano de obra femenina por un trabajo de igual valor, en particular, al fijar las tasas de los salarios mínimos en las industrias y servicios en los cuales estas tasas sean fijadas por las autoridades públicas[25]. En virtud de los artículos 1 y 2 del Convenio sobre la discriminación (empleo y ocupación), 1958 (número 111), formulados con mayor amplitud, todo Estado Miembro para el cual el Convenio se halle en vigor, se obliga a formular y aplicar una política nacional destinada a promover la igualdad de oportunidades y de trato en materia de empleo y ocupación, con objeto de eliminar cualquier

[24] A reserva de la obligación de otorgar fuerza de ley a los salarios mínimos fijados y de la prohibición de reducirlos. Véase al respecto el art. 2 del Convenio.

[25] Párr. 2, *a)* de la Recomendación núm. 90. Al adoptar la Recomendación sobre los métodos para la fijación de salarios mínimos, 1928 (núm. 30), la Conferencia ya había llamado la atención de los gobiernos sobre el principio de salario igual, sin distinción de sexo, por un trabajo de valor igual (parte B de la Recomendación núm. 30).

discriminación basada en motivos de raza, color, sexo, religión, opinión política, ascendencia nacional u origen social, así como en cualquier otro criterio de exclusión especificado por el Estado Miembro. La Recomendación sobre la discriminación (empleo y ocupación), 1958 (número 111), desarrolla los principios sobre los cuales debería descansar esta política nacional, incluyendo entre ellos el derecho de todas las personas a gozar, sin discriminación, de igualdad de oportunidades y de trato en relación con la remuneración por un trabajo de igual valor (párrafo 2, *b)*, v).

13. Las normas de la OIT sobre la gobernanza son también pertinentes para la aplicación de los instrumentos sobre fijación de salarios mínimos. Así, el Preámbulo del Convenio sobre la política de empleo, 1964 (número 122) se refiere a la vez a la lucha contra el desempleo y a la garantía de un salario vital adecuado, poniendo por consiguiente el acento en la dimensión cualitativa del empleo. Este planteamiento, con el que se pretende que hombres y mujeres logren "superar la pobreza mediante el trabajo" ha sido además motivo de una memoria del Director General de la OIT a la Conferencia[26]. El Convenio número 122 destaca también la necesidad de los Estados de adoptar una política económica y social coordinada y de determinar y revisar regularmente, dentro de este marco, las medidas que habrá que adoptar para promover el pleno empleo, productivo y libremente elegido (artículo 2, *a)*). El Convenio sobre la consulta tripartita (normas internacionales del trabajo), 1976 (número 144) prevé que los Estados Miembros que ratifiquen el Convenio se comprometen a celebrar consultas sobre toda medida tomada a nivel nacional relativa a las normas internacionales del trabajo. Este Convenio establece que la naturaleza y la forma de las consultas deberán determinarse de acuerdo con la práctica nacional, después de haber consultado a las organizaciones representativas de

[26] OIT: "Superar la pobreza mediante el trabajo", Memoria del Director General, Conferencia Internacional del Trabajo, 91ª reunión, 2003, Informe I (A).

empleadores y trabajadores y que estas organizaciones deberán elegir sus representantes libremente y ser representadas en pie de igualdad en cualquier organismo consultativo. Por último, el Convenio sobre la inspección del trabajo, 1947 (número 81), y el Convenio sobre la inspección del trabajo (agricultura), 1969 (número 129), exigen a los Estados parte que dispongan de un sistema de inspección del trabajo que vele por el cumplimiento de las disposiciones legales relativas a las condiciones de trabajo, incluidos los salarios[27], sistemas que son naturalmente importantes para garantizar la observancia de los salarios mínimos aplicables.

14. El Convenio número 131 presenta también una estrecha vinculación con otros instrumentos de la OIT relativos a las condiciones de trabajo. Como ya se ha mencionado, el Convenio sobre política social (normas y objetivos básicos), 1962 (número 117) requiere que la fijación de salarios mínimos sea fijada por medio de contratos colectivos celebrados libremente o por medio de otros métodos adecuados basados en la consulta con los representantes de los empleadores y de los trabajadores. Este Convenio también prevé que los trabajadores interesados estén informados de las tasas de salarios mínimos aplicables y que puedan recuperar las cantidades adeudadas. De hecho, la fijación de salarios mínimos, incluso equitativos, correría el riesgo de no cumplir su objetivo de satisfacer las necesidades de los trabajadores y sus familias si no viniera acompañada de medidas destinadas a garantizar que los trabajadores reciben los salarios que efectivamente les corresponden, en su totalidad y a intervalos regulares. A estos efectos, el Convenio sobre la protección del salario, 1949 (número 95), y la Recomendación número 85

[27] Arts. 1 y 3, párr. 1, *a)* del Convenio núm. 81; y arts. 1 y 6, párr. 1, *a)* del Convenio núm. 129.

que lo complementa revisten una importancia capital[28]. Varios instrumentos aplicables a categorías determinadas de trabajadores contienen también disposiciones pertinentes para el presente Estudio. Varias de ellas, como el Convenio sobre las trabajadoras y los trabajadores domésticos, 2011 (número 189) o el Convenio sobre las condiciones de trabajo (hoteles y restaurantes), 1991 (número 172), tienen el propósito de procurar que no se excluya a los trabajadores interesados de las disposiciones nacionales relativas a la fijación de salarios mínimos[29]. Otros instrumentos están orientados a garantizar que determinadas categorías de trabajadores no sean objeto de discriminación en materia salarial: el Convenio sobre los trabajadores migrantes (revisado), 1949 (número 97); el Convenio sobre los trabajadores migrantes (disposiciones complementarias), 1975 (número 143); el Convenio sobre el trabajo a tiempo parcial, 1994 (número 175); el Convenio sobre el trabajo a domicilio, 1996 (número 177)[30] . Otros instrumentos, como la Recomendación sobre el trabajo a domicilio, 1996 (número 184), formulan expresamente la fijación de salarios mínimos para una categoría determinada de trabajadores[31].

---

[28] Estos instrumentos abarcan un vasta gama de cuestiones, incluidos los medios de pago del salario y, en particular, la reglamentación sobre el pago parcial del salario en especie; la libertad de los trabajadores para disponer de sus salarios; la reglamentación sobre los descuentos de los salarios, así como los embargos y las cesiones del mismo; la periodicidad, las fecha y el lugar de pago de los salarios; y la obligación del empleador de suministrar información sobre el salario. El Convenio núm. 95 otorga, además, un rango prioritario a los créditos laborales en caso de quiebra del empleador. Esta protección se ha extendido en el Convenio sobre la protección de los créditos laborales en caso de insolvencia del empleador, 1992 (núm. 173) y la Recomendación núm. 180 que lo complementa. Véase OIT: "Protección del salario. Normas y salvaguardias relativas al pago de la remuneración de los trabajadores", Conferencia Internacional del Trabajo, 91ª reunión 2003, Informe III (Parte 1B), Informe de la Comisión de Expertos en Aplicación de Convenios y Recomendaciones (arts. 19, 22 y 35 de la Constitución).

[29] Art. 11 del Convenio núm. 189 y art. 3, párr. 2, del Convenio núm. 172.

[30] Art. 6, párr. 1, *a)*, i) del Convenio núm. 97; art. 10 del Convenio núm. 143; art. 5 del Convenio núm. 175; y art. 4, párr. 2, *d)* del Convenio núm. 177. Además, con arreglo al art. 2, párr. 1, del Convenio sobre las cláusulas de trabajo (contratos celebrados por las autoridades públicas), 1949 (núm. 94), los contratos públicos a los cuales se aplique el Convenio deberán contener cláusulas que garanticen a los trabajadores salarios y demás condiciones de empleo al menos tan favorables como las establecidas para un trabajo de igual naturaleza en la profesión o industria interesada de la misma región por medio de un convenio colectivo, un laudo arbitral o la legislación nacional.

[31] Párr. 13 de la Recomendación número 184.

15. Esta visión de conjunto no estaría completa si no se mencionara el Convenio sobre estadísticas del trabajo, 1985 (número 160). El acopio, la compilación y la publicación periódica de las estadísticas básicas sobre la población activa, el empleo, el desempleo, las ganancias medias y la duración media de la jornada de trabajo, las tasas salariales, la estructura y distribución de los salarios, según se establecen en este Convenio, facilitan considerablemente la adopción de decisiones acertadas en materia de fijación y ajuste de las tasas de salarios mínimos.

Sección 4. Tendencias recientes

16. Después de dos decenios caracterizados por una cierta indiferencia hacia las políticas sobre salario mínimo como herramienta para favorecer la protección social y reducir la pobreza, la OIT detectó, a partir del comienzo de la década de 2000, un renovado interés por esta cuestión. Esta revitalización podría deberse a un aumento del número de trabajadores vulnerables que acompañó el auge económico de la primera parte de dicha década, a la creciente desigualdad de los ingresos en numerosos países y a los temores a una erosión del poder adquisitivo de los salarios en razón de las tendencias inflacionistas que prevalecieron hasta mediados del año 2008. Por tanto, la fijación de las tasas de salarios mínimos ha resurgido como un mecanismo para luchar contra la pobreza y reducir las desigualdades en los ingresos[32].

17. Esta renovación de los salarios mínimos se ha visto reflejada especialmente en un aumento del número de ratificaciones del Convenio número 131, del cual 11 Estados Miembros han pasado a ser partes a partir del 1º de enero de 2000. Es reconocible también en las resoluciones y conclusiones adoptadas por la Conferencia Internacional del Trabajo sobre temas más amplios, como son la igualdad de remuneración entre hombres y mujeres[33], el empleo de los

[32] Véanse documento GB.304/ESP/3, párrs. 5-6 y documento GB.306/ESP/2, párrs. 13-26. La fijación de salarios mínimos también ha sido un componente de la respuesta de los países a la crisis económica reciente. La experiencia de *Brasil* se menciona en el párrafo 329 y las medidas adoptadas por algunos países se resumen en los párrs. 333-343.

[33] La Resolución relativa a la igualdad de género como eje del trabajo decente (2009), párr. 18 de las conclusiones. La Resolución relativa a la promoción de la igualdad entre hombres y mujeres, a la igualdad de remuneración y a la protección de la maternidad (2004), párr. 5, *d),* i). La resolución relativa a la seguridad social (2001), párr. 10 de las conclusiones.

jóvenes[34], o la promoción del empleo rural para reducir la pobreza[35]. En la Resolución relativa a la promoción de empresas sostenibles (2007), la Conferencia subrayó también que los trabajadores tienen que poder participar en el éxito de las empresas y obtener una parte justa de los beneficios derivados de las actividades económicas y del aumento de la productividad, y que el ejercicio efectivo del derecho a organizarse y a la negociación colectiva constituye también un medio eficaz para garantizar la distribución equitativa de los aumentos de productividad y la remuneración adecuada de los trabajadores[36]. En 2010, a raíz de la discusión recurrente sobre el empleo, la Conferencia concluyó que los gobiernos de los Estados Miembros deberían idear y promover políticas en materia de salarios y ganancias, horarios y demás condiciones de trabajo que garanticen una distribución justa de los frutos del progreso a todas las personas y un salario mínimo vital para todos los que tengan empleo y necesiten esa clase de protección, y estudiar opciones, como el salario mínimo, que permitan reducir la pobreza y la desigualdad, incrementar la demanda y contribuir a la estabilidad económica, aspectos todos ellos sobre los que el Convenio número 131 puede proporcionar orientaciones[37].

18. Además, el Pacto Mundial por el Empleo, adoptado por la Conferencia en 2009, menciona en varias ocasiones los salarios mínimos como uno de los medios de responder a la crisis económica internacional, y el Convenio número 131 es el único instrumento de la OIT citado que expresa y específicamente con este

[34] La Resolución titulada "La crisis del empleo juvenil: un llamado a la acción" (2012), párrs. 29, 47 y 48, *h)* de las conclusiones y el anexo "Normas internacionales del trabajo pertinentes para la cuestión del empleo y los jóvenes". La Resolución relativa al empleo de los jóvenes (2005), párr. 28 de las conclusiones sobre la promoción de vías para acceder a un trabajo decente para los jóvenes y el anexo "Normas internacionales del trabajo pertinentes para la cuestión del empleo y los jóvenes".

[35] Resolución relativa a la promoción del empleo rural para reducir la pobreza (2008), párr. 61 de las conclusiones y anexo II: Instrumentos de la Organización Internacional del Trabajo pertinentes para la promoción del empleo rural para reducir la pobreza.

[36] Párr. 11, punto 15 y párr. 13, punto 4 de las conclusiones.

[37] Resolución relativa a la discusión recurrente sobre el empleo, párr. 31, i) y ii) de las conclusiones.

propósito[38]. La cuestión de la fijación de salarios mínimos se abordó igualmente en las diferentes reuniones regionales de la OIT. Así, en 2006, la decimosexta Reunión Regional Americana, en Brasilia, puso en marcha la Década de Promoción del Trabajo Decente en las Américas (2006-2015), subrayando la importancia que revisten determinadas políticas, entre ellas, las que se refieren a salarios mínimos[39]. A raíz de la decimoquinta Reunión Regional de Asia y el Pacífico, celebrada en Kyoto en 2011, los países de la región fijaron de común acuerdo una serie de prioridades para el período que finaliza en 2015, entre las cuales figuran el fomento de la negociación colectiva y la creación de sistemas de salario mínimo sobre la base de las normas de la OIT[40]. En las conclusiones de la undécima Reunión Regional Africana, celebrada en 2007 en Addis Abeba, tituladas "El Programa de Trabajo Decente en África 2007-2015", se recalca que el objetivo del trabajo decente debería ocupar un lugar relevante en las políticas macroeconómicas nacionales y que los instrumentos de estas políticas deben propiciar un crecimiento del empleo y una mejora de su calidad, principalmente mediante la fijación de salarios mínimos de niveles apropiados[41]. Además, los participantes en la octava Reunión Regional Europea, celebrada en Lisboa en 2009, subrayaron la importancia del diálogo social en la formulación de las políticas socioeconómicas, incluidas las que se refieren a salarios. Muchos de ellos recalcaron la diversidad de mecanismos para determinar los salarios mínimos en los diversos países. De un modo general, subrayaron la necesidad, en particular, en el período actual de recesión económica, de preservar las condiciones de trabajo decente de quienes se ven más duramente afectados por las crisis —en su mayoría, mujeres—, para evitar

[38] Resolución titulada "Para recuperarse de la crisis: Un Pacto Mundial para el Empleo", párr. 12, 3), párr. 14, 2), párrs. 23 y 26.

[39] Documento GB.297/5, anexo II, párrs. 7-8. En 2010, con ocasión de la decimoséptima Reunión Regional Americana, en Santiago de Chile, los participantes tripartitos destacaron que la recuperación del salario mínimo se había generalizado en la región, aunque a niveles todavía insuficientes. Véase documento GB.310/4, anexo III, párr. 6.

[40] Documento GB.313/INS/5, anexo III, párrs. 30 y 34.

[41] Documento GB.300/6, anexo III, párr. 7.

una mayor fragmentación de los mercados de trabajo y preservar la cohesión social[42]. Por último, en la Declaración de Oslo, adoptada a raíz de la novena Reunión Regional Europea, celebrada en abril de 2013, se puso de relieve que las medidas previstas en el Pacto Mundial por el Empleo de 2009 son pertinentes y deberían aplicarse debidamente[43].

19. El Consejo de Administración dedica también periódicamente debates a la cuestión de la fijación de salarios mínimos. En noviembre de 2004, por ejemplo, la Oficina presentó a la Comisión de Empleo y Política Social del Consejo de Administración un documento titulado "Salarios mínimos: ¿agente catalizador de diálogo social o herramienta de política económica?"[44], con el fin de que se tengan en consideración los puntos de vista de la Comisión en los programas de cooperación técnica, en las labores de promoción del Convenio número 131, en las discusiones de la OIT con los demás organismos internacionales sobre la cuestión de la pobreza y en las futuras investigaciones que se emprendan al respecto. En marzo de 2007, a raíz de una discusión sobre los salarios en todo el mundo, el Consejo de Administración reconoció que los salarios constituyen un componente esencial del trabajo decente. Consciente de las lagunas que existen en el conocimiento de las cuestiones relativas a los salarios y a los ingresos, solicitó a la Oficina que aplique un programa de trabajo en que se reflejen con carácter prioritario una serie de cuestiones, incluidos los mecanismos de determinación salarial y la negociación de los salarios[45]. Para responder a esta petición, la OIT ha venido publicando con periodicidad bianual, un Informe mundial sobre salarios[46], cuya primera

---

42 Documento GB.304/14/4 (Rev.), anexo III, párrs. 23-24.

43 "Declaración de Oslo: restablecer la confianza en el empleo y en el crecimiento", novena Reunión Regional Europea, Oslo, Noruega, 8-11 de abril de 2013, documento ERM.9/D.7.

44 Documento GB.291/ESP/5 (& Corr.), párr. 50.

45 Documentos GB.298/ESP/2 y GB.298/11 (Rev.), párr. 79.

46 Con objeto de disponer de la información estadística necesaria para la redacción de este informe, la Oficina ha establecido una base de datos sobre salarios que abarca a más de 100 Estados Miembros de la OIT, disponible en: www.ilo.org/travail/info/db/lang--en/index.htm.

entrega, publicada a finales de 2008, se dedicó específicamente al salario mínimo[47]. Los Informes mundiales sobre salarios 2010-2011 y 2012-2013 abarcan también las tendencias sobre la política del salario mínimo[48].

20. A nivel nacional, la renovación del interés en el salario mínimo ha generado una necesidad acuciante de información sobre cómo establecer y hacer eficientes las políticas en materia de salarios mínimos. Esto se ha traducido en una multiplicación de las peticiones de asistencia técnica a la Oficina por parte de los mandantes. Una de las formas en las que la OIT y el Centro Internacional de Formación (CIF) han respondido a la enorme demanda de información relativa a salarios mínimos ha sido mediante la organización regular de talleres de formación sobre "políticas salariales eficaces" en Turín y en otras regiones, como Johannesburgo en 2011, Ammán en 2012 o el Pacífico Sur en 2013. Además, la Oficina ha suministrado asesoramiento específico a cada Estado Miembro con objeto de fortalecer su capacidad institucional para aplicar políticas salariales mínimas basadas en datos empíricos.

21. En Asia, por ejemplo, la OIT ha colaborado con el Ministerio de Recursos Humanos y Seguridad Social de China (MOHRSS) para mejorar la coordinación entre diversas provincias en cuanto a la fijación de salarios mínimos, así como para mejorar su aplicación en la práctica. Esta cooperación se ha centrado también en la creación de entornos más favorables para la negociación colectiva, que ha contribuido a que se haya recurrido en mayor medida a convenios colectivos sectoriales para la determinación de los salarios. En América Latina y el Caribe, la OIT respaldó el esfuerzo del Consejo Nacional de Salarios, un órgano tripartito de Costa Rica, por revisar los criterios

[47] OIT: "Informe mundial sobre salarios 2008-2009. Salarios mínimos y negociación colectiva: Hacia una política salarial coherente", Ginebra 2009.

[48] OIT: "Informe mundial sobre salarios 2010-2011. Políticas salariales en tiempos de crisis." Ginebra, 2010. "Informe mundial sobre salarios 2012-2013. Los salarios y el crecimiento equitativo", Ginebra, 2012.

que utiliza para ajustar anualmente los salarios mínimos, lo que propició la concertación de un nuevo acuerdo tripartito, en octubre de 2011. En Oriente Medio y África del Norte, la OIT participó en la revitalización del Consejo Superior de Salarios, un organismo tripartito cuya existencia se había congelado desde 1984. En el África Subsahariana, la OIT apoyó durante varios años en Cabo Verde el proceso que culminó en la adopción por parte del Consejo Tripartito de un salario mínimo nacional que, por primera vez en la historia del país, cubre a todos los trabajadores. La OIT apoyó también a la Comisión sobre los Salarios de los Trabajadores Domésticos, de Namibia. En Europa, la OIT colaboró con la Comisión Europea en inventariar los casos sobre fijación de salarios mínimos en una selección de países de la Unión Europea[49]. Finalmente, en los dos últimos años, se ha suministrado asistencia técnica a una serie de países, incluyendo *Albania,* Botswana, *ex República Yugoslava de Macedonia,* Filipinas, Georgia, Lesotho, Mongolia, Paraguay, Sudáfrica, *República Unida de Tanzania,* Viet Nam.

[49] Véase D. Vaughan-Whitehead (ed.): *The Minimum Wage Revisited in the Enlarged EU,* Edwar Elgar Publishing, Cheltenham y Northampton, OIT, Ginebra, 2010. El estudio demostró que, en 2010, 20 de los 27 Estados miembros de la Unión Europea (UE) contaban con un salario mínimo nacional reglamentario en vigor. Esto incluye a nueve de los antiguos 15 Estados miembros de la UE y a 11 de los miembros recientes.

Sección 5. Referencias a los salarios mínimos en otros instrumentos internacionales

22. Fuera del marco de la OIT, el derecho a un salario decente está reconocido por numerosos instrumentos internacionales, tal como la Declaración Universal de Derechos Humanos que, en su artículo 23, párrafo 3, proclama el derecho de toda persona que trabaja a "una remuneración equitativa y satisfactoria que le asegure, así como a su familia, una existencia conforme a la dignidad humana y que será completada, en caso necesario, por cualesquiera otros medios de protección social". El artículo 7 del Pacto Internacional de Derechos Económicos, Sociales y Culturales proclama, por su parte, el derecho de toda persona "al goce de condiciones de trabajo equitativas y satisfactorias que le aseguren en especial: *a)* una remuneración que proporcione como mínimo a todos los trabajadores: i) Un salario equitativo e igual por trabajo de igual valor, sin distinciones de ninguna especie […]; ii) Condiciones de existencia dignas para ellos y para sus familias conforme a las disposiciones del presente Pacto". En el marco de su control sobre la aplicación de las disposiciones del Pacto, el Comité de Derechos Económicos y Sociales ha tenido que formular a veces observaciones respecto a los salarios mínimos en vigor en el país objeto de examen. En algunos casos, ha estimado que el salario mínimo aplicable no permitía a los trabajadores ni a sus familias vivir de un modo digno[50].

[50] A lo largo de la última década, este Comité ha adoptado estas conclusiones con respecto a los Estados siguientes: Afganistán (E/C.12/AFG/CO/2-4, párr. 23), Angola (E/C.12/AGO/CO/3, párr. 21), Argelia (E/C.12/DZA/CO/4, párr. 10), *Estado Plurinacional de Bolivia* (E/C.12/BOL/CO/2, párrs. 14, *b)* y 27, *b)*), Bulgaria (E/C.12/BGR/CO/R.4-5, párr. 12), *Camerún* (E/C.12/CMR/CO/2-3, párr. 15), Canadá (E/C.12/CAN/CO/4 – E/C.12/CAN/CO/5, párrs. 11, *f)*, 18 y 47), *Chile* (E/C.12/1/Add.105, párrs. 17 y 38), Chipre (E./C.12/CYP/CO/5, párr. 17), República Dominicana (E/C.12/DOM/CO/3, párr. 16), *El Salvador* (E./C.12/SLV/CO/2, párrs. 12 y 30), Eslovaquia (E/C.12/SVK/CO/2, párr. 15), Estonia (E/C.12/EST/CO/2, párr. 16), Filipinas (E/C.12/PHL/CO/4, párr. 22), Hungría (E/C.12/HUN/CO/3, párrs. 14 y 37), India (E/C.12/IND/CO/5, párrs. 22 y 62), *Kenya* (E/C.12/KEN/CO/1, párr. 18), *Letonia* (E/C.12/LVA/CO/1, párrs. 19 y 44), *República de Moldova* (E/C.12/MDA/CO/2, párr. 11), *Nepal* (E/C.12/NPL/CO/2, a. párrs. 11, 20 y 39), Nicaragua (E/C.12/NIC/CO/4, párr. 16), Federación de Rusia (E/C.12/RUS/CO/5, párr. 18), Tayikistán (E/C.12/TJK/CO/1, párr. 22 y 53), Turquía (E/C.12/TUR/CO/1, párr. 17), Ucrania (E/C.12/UKR/CO/5, párrs. 15 y 38), Uruguay (E/C.12/URY/CO/3-4, párr. 12), Uzbekistán (E/C.12/UZB/CO/1, párrs. 19 y 49) y Zambia (E/C.12/1/Add.106, párrs. 18 y 41). Además, en el contexto específico de la crisis económica internacional, el Comité ha expresado su inquietud por el hecho de que, en España, el salario mínimo interprofesional haya sido congelado desde 2011 a un valor que no permite un nivel de vida digno (E/C.12/ESP/CO/5, párr. 18).

23. Cabe mencionar también otros instrumentos regionales. Por ejemplo, la Declaración Americana de los Derechos y Deberes del Hombre, adoptada por la IX Conferencia Internacional Americana, en 1948, está redactada en términos similares a los de la Declaración Universal de Derechos Humanos. Su artículo XIV dispone que "Toda persona que trabaja tiene derecho a recibir una remuneración que, en relación con su capacidad y destreza, le asegure un nivel de vida conveniente para sí misma y su familia[51]". Además, según lo dispuesto en el artículo 7, *a)* del Protocolo adicional a la Convención Americana sobre Derechos Humanos, en materia de derechos económicos, sociales y culturales (denominado "Protocolo de San Salvador"), adoptado en 1988 y en vigor desde 1999, los Estados partes reconocen que el derecho al trabajo al que se refiere el artículo anterior supone que toda persona goce del mismo en condiciones justas, equitativas y satisfactorias, para lo cual dichos Estados garantizarán en sus legislaciones nacionales, entre otras, "una remuneración que asegure como mínimo a todos los trabajadores condiciones de subsistencia digna y decorosa para ellos y sus familias y un salario equitativo e igual por trabajo igual, sin ninguna distinción".

[51] Esta Conferencia adoptó también la Carta Internacional Americana de Garantías Sociales, que consagra los derechos mínimos de los cuales deben gozar los trabajadores en los Estados americanos, y en cuyo art. 8 se establece que "Todo trabajador tiene derecho a devengar un salario mínimo fijado periódicamente con intervención del Estado y de los trabajadores y empleadores, suficiente para cubrir las necesidades normales de su hogar en el orden material, moral y cultural, atendiendo a las modalidades de cada trabajo, a las particulares condiciones de cada región y de cada labor, al costo de la vida, a la aptitud relativa de los trabajadores y a los sistemas de remuneración de las empresas. Igualmente se señalará un salario mínimo profesional en aquellas actividades en que el mismo no estuviere regulado por un contrato o convención colectivo". No obstante, el impacto de esta Declaración ha sido limitado por el escaso apoyo del que ha gozado posteriormente.

24. En el marco del Consejo de Europa, el artículo 4 de la Carta Social Europea, revisada en 1966, reconoce expresamente el derecho de los trabajadores a una remuneración equitativa[52]. Más concretamente, los Estados parte se comprometen a reconocer el derecho de los trabajadores a una remuneración suficiente que les proporcione a ellos y a sus familias un nivel de vida decoroso (artículo 4, párrafo 1). Según la posición adoptada por el Comité Europeo de Derechos Sociales, para ser considerado equitativo, el salario no debe ser inferior, en ningún caso, al umbral de pobreza del país correspondiente, fijado en un 50% del salario nacional medio neto. Por otra parte, cuando dicho umbral se sitúa entre el 50 y el 60% del salario nacional medio neto, se invita al Estado en cuestión a que demuestre que puede garantizar un nivel de vida digno, por ejemplo, suministrando información detallada sobre el costo de la vida[53]. En cuanto a la Unión Europea, el artículo 5 de la Carta comunitaria de los derechos sociales fundamentales de los trabajadores, adoptada en 1989, establece lo siguiente: "Todo empleo debe ser justamente remunerado. A tal fin conviene que, con arreglo a las prácticas nacionales se garantice a los trabajadores una remuneración equitativa, es decir, que sea suficiente para proporcionarles un nivel de vida digno". Sin embargo, la Carta de los Derechos Fundamentales de la Unión Europea, adoptada en 2000, cuyo contenido debía retomar supuestamente las disposiciones de la Carta de 1989, no aborda la cuestión del derecho de los trabajadores a un salario digno o equitativo y se limita a establecer, en su artículo 31 que "todo trabajador tiene derecho a trabajar en condiciones que respeten su salud, su seguridad y su dignidad".

---

[52] La misma disposición figura en el artículo 4 del texto original de la Carta Social Europea, adoptado en 1961. El Convenio para la protección de los Derechos Humanos y las Libertades Fundamentales no garantiza, como tales, los derechos económicos y sociales, como el derecho a un salario mínimo. Véase, a este respecto, el fallo del Tribunal Europeo de Derechos Humanos, Sala Primera, de 9 de julio de 2002, en la causa Salvettie contra Italia (sentencia número 42197/98).

[53] Consejo de Europa: *Digest de jurisprudence du Comité européen des droits sociaux*, 1.º de septiembre de 2008, pág. 41. Accessible —sólo en francés— en la dirección siguiente: http://www.coe.int/t/dghl/monitoring/socialcharter/Digest/DigestSept2008_fr.pdf.

25. Por su parte, la Organización para la Unidad Africana, predecesora de la Unión Africana, adoptó en la reunión de su Asamblea de Jefes de Estado y Gobierno, en 1981, la Carta Africana de Derechos Humanos y de los Pueblos, también conocida como la Carta de Banjul, que entró en vigor en 1986. La Carta contiene una disposición general en su artículo 15 en la que se dispone que cualquier individuo tendrá el derecho a trabajar en condiciones equitativas y satisfactorias, y recibirá una remuneración igual por un trabajo de igual valor. No obstante, la Comisión Africana de Derechos Humanos y de los Pueblos, establecida con arreglo a dicha Carta, adoptó en 2010 "Los principios y directrices sobre la aplicación de los derechos económicos, sociales y culturales de la Carta Africana de Derechos Humanos y de los Pueblos"[54]. En lo que se refiere al citado artículo 15 de la Carta, "los principios y directrices" establecen que "el acceso a un trabajo equitativo y digno, que respete los derechos fundamentales de la persona y los derechos de los trabajadores en lo que respecta a su remuneración…, puede revestir una importancia crucial tanto para la supervivencia como para el desarrollo de la persona (párrafo 57). Este instrumento precisa más concretamente que el derecho al trabajo incluye la obligación del Estado de garantizar el derecho de todos a condiciones de trabajo equitativas y satisfactorias, entre otras, a una remuneración equitativa (párrafo 59).

26. En Asia, la Asociación del Asia Meridional para la Cooperación Regional (SAARC), con objeto de desarrollar una plataforma regional de acción, adoptó la Carta Social de la SAARC durante su 12ª Cumbre, celebrada en 2004. Esta Carta Social establece —en su artículo II, párrafo 2 (viii)—, que los Estados

[54] La Comisión Africana adoptó también, en 1989, las Directrices relativas a la elaboración periódica de informes nacionales en virtud de lo dispuesto en la Carta Africana (1989). Las Directrices de 1989 indican que, entre los elementos de los que debe informarse, deberían estar los métodos principales que se utilizan para la fijación de salarios mínimos (los mecanismos de fijación de salarios mínimos, la negociación colectiva, la normativa legal, etcétera) en los diversos sectores, y las cifras de trabajadores a los que cubren, así como información sobre las categorías de trabajadores cuyos salarios no se fijan mediante estos mecanismos.

Parte acuerdan promover la distribución equitativa de los ingresos y un acceso mayor a los recursos mediante la equidad y la igualdad de oportunidades para todos. En virtud de lo dispuesto en el artículo X, los Estados Parte deben formular un plan nacional de acción o modificar el existente para que las disposiciones de la Carta Social resulten operativas. En el marco de la Asociación de Naciones del Asia Sudoriental (ASEAN), los Estados miembros adoptaron la Declaración de Derechos Humanos de la ASEAN, el 18 de noviembre de 2012. En el párrafo 27, 1) de esta Declaración se estipula que cualquier persona tiene el derecho de disfrutar de condiciones justas, dignas y favorables de trabajo, y el párrafo 28 establece que cualquier persona tiene el derecho a gozar de un nivel de vida adecuado para sí mismo y su familia.

27. Asimismo, merece la pena mencionar el artículo 8 de la Carta Árabe del Trabajo, de 1965, que aprueba la realización, de común acuerdo, de estudios con miras a fijar normas relativas al salario mínimo y reducir, en la medida de lo posible, las disparidades entre ellas, refiriéndose implícitamente al objetivo de lucha contra la competencia desleal, que a menudo se atribuye a las políticas en materia de salario mínimo. Además, la Carta Árabe de Derechos Humanos, que fue adoptada en la 16ª reunión de la Cumbre de la Liga de los Estados Árabes, en 2004, y que entró en vigor en 2008[55], establece en su artículo 34 que todo trabajador o trabajadora tiene el derecho, entre otros, de disfrutar de unas condiciones justas y favorables de trabajo que garanticen una remuneración adecuada para satisfacer sus necesidades esenciales y las de su familia. El Convenio Árabe número 15 sobre la fijación y la protección del salario, aprobado por la Conferencia Árabe del Trabajo en 1983, prevé solamente la posibilidad —pero no la obligación— de que los Estados miembros de la

[55] Antes de la Carta de 2004, en 1994, el Consejo de Ministros de la Liga adoptó un instrumento que también recibe el nombre de Carta Árabe de Derechos Humanos. No obstante, este instrumento de 1994 no llegó nunca a entrar en vigor. El texto de esta Carta sería revisado posteriormente para elaborar la presente Carta.

Organización Árabe del Trabajo adopten un régimen del salario mínimo, el cual debería aplicarse a todas las categorías de trabajadores.

28. Por último, algunos Estados industrializados, al percibir el posible impacto de las diferencias entre los salarios mínimos en su propia competitividad, han tratado de incluir consideraciones sociales en los intercambios comerciales con sus interlocutores en este ámbito[56]. En los Estados Unidos de Norteamérica, la Ley de Comercio y Aranceles, de 1984, que renovó el programa del Sistema Generalizado de Preferencias (SGP)[57], adoptó un enfoque novedoso en esta materia, al alentar a los países en desarrollo que en el marco del SPG se benefician de un trato preferencial en el comercio a "otorgar a los trabajadores el ejercicio de sus derechos reconocidos internacionalmente" *(to afford workers internationally recognized worker rights),* ente los cuales figuran condiciones de trabajo aceptables en materia de salarios mínimos, horarios laborales y seguridad y salud en el trabajo[58].

29. Posteriormente, debido al fracaso de las iniciativas destinadas a introducir una cláusula social en el Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio

---

[56] Véanse principalmente S. Polaski: "*Protecting Labor Rights through Trade Agreements: An Analytical Guide*", *Journal of International Law and Policy,* vol. 10, núm. 1, julio de 2004, págs. 13-25; C. Doumbia-Henry y E. Gravel, "Acuerdos de libre comercio y derechos laborales. Evolución reciente", "Revista Internacional del Trabajo", vol. 145, 2006, núm. 3, págs. 207-231; C. Deblock, *Les États-Unis, le commerce et les normes du travail – Une perspective historique,* Instituto de Estudios Internacionales de Montreal, julio de 2008.

[57] El concepto de SGP designa a los programas de trato preferencial y no recíproco que los países industrializados conceden, en materia de derechos arancelarios, a algunos países en desarrollo para promover su crecimiento económico. Para abundar en este tema, véase la página de la Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD), en la dirección siguiente: http://unctad.org/en/pages/DITC/GSP/Generalized-Systemof-Preferences.aspx.

[58] "Ley de Comercio y Aranceles, de 1984", sección 246, art. 503. A título de comparación, el Plan Generalizado de Preferencias Arancelarias (SGP), establecido en el marco de la Unión Europea, prevé la adopción de medidas más favorables (SGP+) en favor de aquellos países que hayan ratificado los 27 convenios internacionales —en particular los que se refieren a los derechos humanos y a los derechos de los trabajadores—, pero no comprenden sin embargo ni el Convenio núm. 131 ni ningún otro instrumento sobre salarios mínimos. Véase el art. 9 y el anexo 1 del Reglamento núm. 978/2012 del Parlamento Europeo y del Consejo, de 25 de octubre de 2012, por el que se aplica un esquema de preferencias arancelarias generalizadas y se deroga el Reglamento (CE) núm. 732/2008 del Consejo.

(GATT), se incluyó esta cláusula en el Acuerdo de Cooperación Laboral de América del Norte (ACLAN), firmado en 1993 entre los Estados Unidos de Norteamérica, Canadá y *México,* en paralelo con la adopción del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN)[59]. El anexo 1 del ACLAN enumera 11 principios de carácter laboral que las partes se comprometen a promover, entre otros, el establecimiento de condiciones mínimas de empleo para los asalariados, como el salario mínimo y la remuneración de las horas extraordinarias, incluyendo a quienes no están protegidos por un contrato colectivo (principio sexto). Precisa además que estos principios "no tienen el propósito de constituir normas comunes mínimas para sus respectivas legislaciones internas" (introducción del anexo 1). Sin embargo, los Estados parte se comprometen a promover el cumplimiento de su legislación laboral y velar por su aplicación eficaz por medio de medidas gubernamentales adecuadas (artículo 3, párrafo 1, del Acuerdo). El Acuerdo prevé un mecanismo de solución de conflictos para los casos en los que el país firmante estime que, cualquier otra de las partes, incumple sistemáticamente la obligación de aplicar efectivamente sus normas del trabajo. Esta situación puede llevar al establecimiento de un comité evaluativo de expertos y eventualmente a la constitución de un panel arbitral y, si procediera, a la imposición de una compensación económica, pero únicamente para tres categorías de principios, entre ellas, el establecimiento de un salario mínimo[60]. Desde la firma del TLCAN, las normas del trabajo, incluidas las que se refieren a las condiciones de trabajo aceptables en materia de salarios mínimos, son sistemáticamente incluidas en los acuerdos comerciales negociados por los Estados Unidos de

[59] Un acuerdo de cooperación en el ámbito del trabajo, con disposiciones similares, completa igualmente el Tratado de Libre Comercio entre *Chile* y Canadá, de 1997, cuyo objetivo principal consiste en facilitar el acceso de *Chile* al ACLAN.

[60] Arts. 27-41 del ACLAN. Globalmente, se presentaron 41 denuncias sobre la base del TLCAN. Para junio de 2013, ningún caso llegó ante el comité evaluativo de expertos; véase OIT: *The Social Dimensions of Free Trade Agreements*, 2013, Ginebra, páginas 42-45 (no disponible en español).

Norteamérica[61]. Cabe recordar igualmente que el acuerdo bilateral concluido en 1999 entre los Estados Unidos de Norteamérica de Norteamérica y Camboya sobre el comercio de productos textiles, que condiciona el aumento de las cuotas de exportación en favor de Camboya a la mejora de las condiciones de trabajo mediante una aplicación efectiva de la legislación nacional (incluyendo la relativa al salario mínimo) y los derechos fundamentales en el trabajo, dio lugar a la creación del proyecto *Better Factories Cambodia* de la OIT [62]. En el marco de este proyecto, la OIT ha aceptado, por primera vez, controlar las condiciones de trabajo efectivas en la práctica. Se ha observado que las visitas sucesivas efectuadas a las fábricas han conducido a una mejora sustancial de las condiciones de trabajo, en particular, en lo que respecta a su legislación sobre el salario mínimo[63].

30. En los párrafos precedentes, la Comisión se ha referido a la existencia de varias disposiciones internacionales y nacionales que reconocen y promueven la importancia de un salario mínimo. Aparte de los ejemplos que reflejan la experiencia de la OIT resumida en sus informes y programas, la Comisión no pretende evaluar la eficacia de estas disposiciones.

[61] Para una lista de estos acuerdos, véase el sitio web del Departamento de Trabajo de los Estados Unidos de Norteamérica: http://www.dol.gov/ilab/programs/otla/freetradeagreement.htm#labor-provisions. No obstante, el alcance de la obligación de las partes en estos tratados es limitada, como se observa en el art. 18.8 del Tratado de Libre Comercio con *Chile*, donde se especifica que el establecimiento de tasas de salarios mínimos no está sujeto al cumplimiento de obligaciones por las partes en virtud de este Tratado, obligaciones que se refieren al control de la aplicación del nivel del salario mínimo general establecido por cada parte.

[62] Para más información, véase el sitio: www.betterfactories.org/. Este proyecto innovador dio lugar a la creación de un programa más grande y ambicioso: *Better Work.*

[63] S. Polaski: *Harnessing global forces to create decent work in Cambodia*, OIT, IILS research series 119, 2009, julio, pág. 13. Véase también el Trigésimo Informe de Síntesis del Comité Consultivo del Proyecto sobre las Condiciones de Trabajo en el Sector Textil en Camboya en http:/betterfactories.org/?p=6706.

Sección 6. Resultado de la labor del Grupo de Trabajo sobre política de revisión de normas

31. El Grupo de Trabajo sobre política de revisión de normas (al que suele denominarse "Grupo de Trabajo Cartier", por el nombre de su Presidente, Jean-Louis Cartier) fue creado en marzo de 1995 por el Consejo de Administración con el mandato de evaluar las necesidades de revisión de normas, de examinar los criterios que podrían aplicarse para la revisión y de analizar las dificultades y deficiencias del sistema normativo, con objeto de proponer medidas prácticas y eficaces para remediar la situación[64]. El Grupo examinó los Convenios números 26, 99 y 131 sobre la fijación de salarios mínimos durante sus reuniones tercera y cuarta, en noviembre de 1996 y marzo de 1997, respectivamente[65]. A sugerencia del Grupo de Trabajo Cartier, el Consejo de Administración se pronunció a favor de mantener el *statu quo*[66] de los Convenios números 26 y 99, aconsejando que volviera a examinarse su situación jurídica cuando llegara el momento. Por otra parte, el Consejo invitó a los Estados Miembros a evaluar la posibilidad de ratificar el Convenio número 131 para que, en el caso de que lo consideraran procedente, informaran a la Oficina de los obstáculos y dificultades que podrían impedir o demorar su ratificación. El Consejo de Administración decidió igualmente que el Grupo de Trabajo (o la Comisión LILS) volviera a examinar la situación del Convenio número 131 a su debido tiempo[67].

---

64 El mandato del Grupo de Trabajo Cartier figura en el anexo del documento GB.267/LILS/PW/PRS/2.

65 Documento GB.267/LILS/WP/PR/2 y documento GB.268/LILS/WP/PRS/1.

66 El Consejo de Administración ha incluido los Convenios números 26 y 99 en la categoría de "otros instrumentos", que agrupa los convenios y recomendaciones que no están completamente actualizados, pero que siguen siendo pertinentes en algunos aspectos. Véase el documento GB.283/LILS/WP/PRS/1/2, pág. 23 y cuadro 1.

67 Documento GB.268/LILS/5 (Rev. 1), párrs. 67, 68 y 70. El Grupo de Trabajo Cartier examinó igualmente, en noviembre de 1999, las recomendaciones formuladas con respecto a los Convenios números 26, 99 y 131. Sobre la base de estas recomendaciones, el Consejo de Administración decidió mantener el *statu quo* con respecto a las Recomendaciones números 30 y 89 e invitó a los Estados Miembros a que dieran cumplimiento a la Recomendación núm. 135. Véase documento GB.276/LILS/5 (Rev. 1), párrs. 52 y 57.

Sección 7. Estado de las ratificaciones

32. Hasta el 14 de diciembre de 2013, el Convenio número 131, que entró en vigor el 29 de abril de 1972, ha sido ratificado por 52 Estados, 19 más que en el momento de la publicación del Estudio General de 1992 sobre la fijación de los salarios mínimos. No se ha registrado ninguna denuncia del Convenio. Dicho de otro modo, la tasa de ratificación de este Convenio ha crecido más del 50% a lo largo de las dos últimas décadas. La lista de Estados que han ratificado el Convenio figura en el anexo II del Estudio original. Un mapa de ratificaciones figura al final del Estudio original.

Sección 8. Informaciones disponibles

33. Para el presente Estudio General, la Comisión de Expertos ha dispuesto de las memorias comunicadas por los 129 Estados Miembros, en virtud del artículo 19 de la Constitución de la OIT. Todas las indicaciones relativas a las memorias debidas y recibidas figuran en el anexo II del Estudio original. Además, siguiendo su práctica habitual, la Comisión ha utilizado también la información que figura en las memorias sometidas en virtud de los artículos 22 y 35 de la Constitución por los Estados Miembros que ratificaron el Convenio. Además, la Comisión ha tenido en cuenta debidamente las observaciones presentadas por 95 organizaciones de empleadores y de trabajadores, cuya lista figura en el anexo III del Estudio original.

Sección 9. Plan del Estudio

34. El Estudio General se divide en nueve capítulos. El *capítulo I* analiza las definiciones de conceptos clave como el “salario mínimo”, “el salario vital” y “el salario equitativo”, así como los objetivos del Convenio número 131 y de la Recomendación número 135. El *capítulo II* versa sobre el ámbito de aplicación

del Convenio número 131 y las exclusiones que se han introducido a nivel nacional. En el *capítulo III* se estudian los diversos métodos de fijación de salarios mínimos, mientras que el *capítulo IV* se dedica al ámbito de aplicación de las tasas de salarios mínimos fijadas. En el *capítulo V*, la Comisión estudia las cuestiones que se refieren a la consulta plena a las organizaciones representativas de empleadores y de trabajadores sobre los diversos aspectos del sistema de salarios mínimos y la participación de los interlocutores sociales, e incluso otras partes interesadas, en los mecanismos de fijación de éstos. El *capítulo VI* se refiere a los criterios utilizados para la determinación de los niveles de salario mínimo y sobre el ajuste de estos últimos. El *capítulo VII*, por su parte, se dedica a las medidas de aplicación de los salarios mínimos en la práctica, incluida la difusión de informaciones sobre las tasas aplicables, las sanciones impuestas en caso de incumplimiento de los salarios mínimos en vigor, el derecho de los trabajadores perjudicados a recuperar el importe que les corresponda y a protegerse contra las represalias, y el papel de los interlocutores sociales en estos procedimientos. En el *capítulo VIII* se estudia la función que desempeñan las políticas de salario mínimo en un contexto marcado por la crisis económica y la aplicación de medidas de austeridad. Por último, el *capítulo IX* presenta una visión general de las dificultades de algunos Estados para aplicar el Convenio número 131, de las perspectivas de ratificación del Convenio número 131 y de las solicitudes de asistencia técnica formuladas por los mandantes. El Estudio finaliza con las conclusiones generales de la Comisión sobre la pertinencia, en la actualidad, de los instrumentos examinados y sobre las vías posibles de acción con las que cuenta la Organización en este ámbito.

Para consultar el estudio completo de clic en la flecha.



Fuente de información:

http://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---ed_norm/---relconf/documents/meetingdocument/wcms_235286.pdf
http://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---ed_norm/---relconf/documents/meetingdocument/wcms_235055.pdf

Foro Internacional: Salarios Mínimos, Empleo, Desigualdad y Crecimiento Económico

Los días 5 y 6 de agosto de 2014 se realizó el "Foro Internacional: Salarios Mínimos, Empleo, Desigualdad y Crecimiento Económico", convocado de forma conjunta por la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), el Gobierno del Distrito Federal, el Consejo Económico y Social del Distrito Federal, la Universidad Nacional Autónoma de México (UNAM) y la Fundación Friedrich Ebert. El evento se celebró en el Museo Nacional de Antropología y contó con la asistencia de representantes de organismos federales, cámaras legislativas, partidos políticos, instituciones académicas y organizaciones patronales y sindicales. El foro se organizó en seis mesas de debate, donde cada una abordó un tema específico en torno a los salarios mínimos. Los temas fueron "El debate mundial contemporáneo", "La experiencia latinoamericana (1990-2013)", "Los partidos políticos y el salario mínimo en México", "Retos y problemas para una política de recuperación del salario mínimo", "¿Es posible un acuerdo nacional para la recuperación del salario mínimo en México?" y "Alternativas posibles: los salarios mínimos en México (2020)". A continuación se presenta una selección de las ponencias publicadas.

El debate mundial contemporáneo

Efectividad de los salarios mínimos en América Latina: Una mirada a los Orígenes (Andrés Marinakis. OIT)

Salario mínimo en el tiempo

- El salario mínimo se incorporó en los países de la región hace muchos años;
- A lo largo de las décadas fue sufriendo diversas presiones de origen macroeconómico;
- También fueron apareciendo rigideces institucionales;

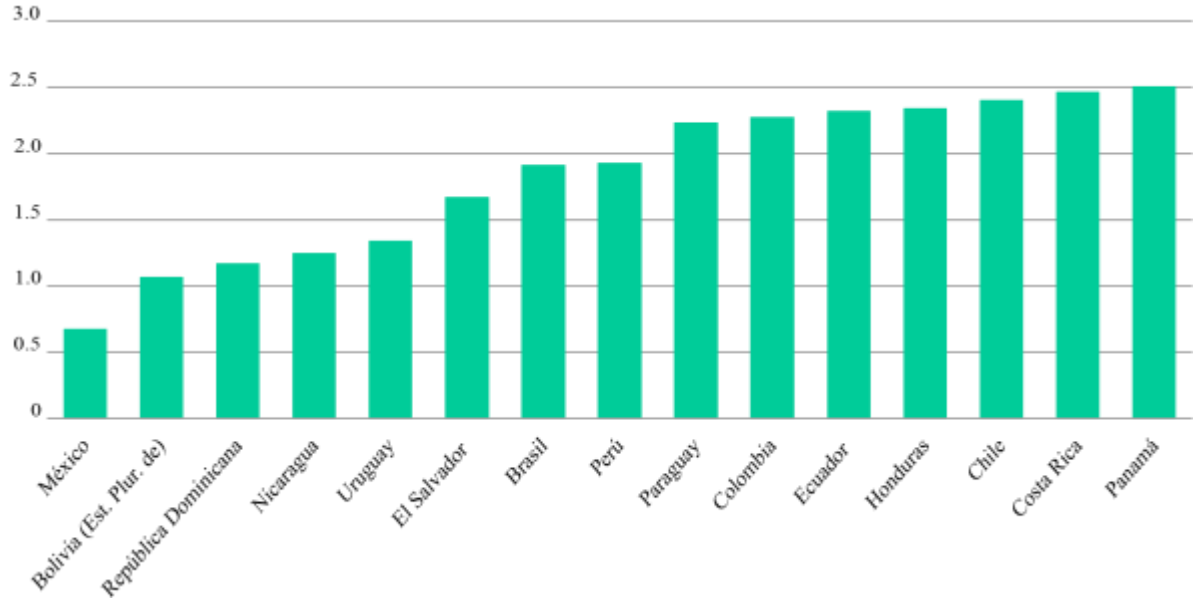
- En los reajustes periódicos prima una cierta inercia, lo que fue desdibujando el objetivo principal del salario mínimo.

Dos criterios básicos para evaluar la efectividad de los salarios mínimos

- Salario mínimo y necesidades básicas
  - Salario mínimo en comparación a la línea de la pobreza
  - Salario mínimo en comparación al salario mínimo de subsistencia

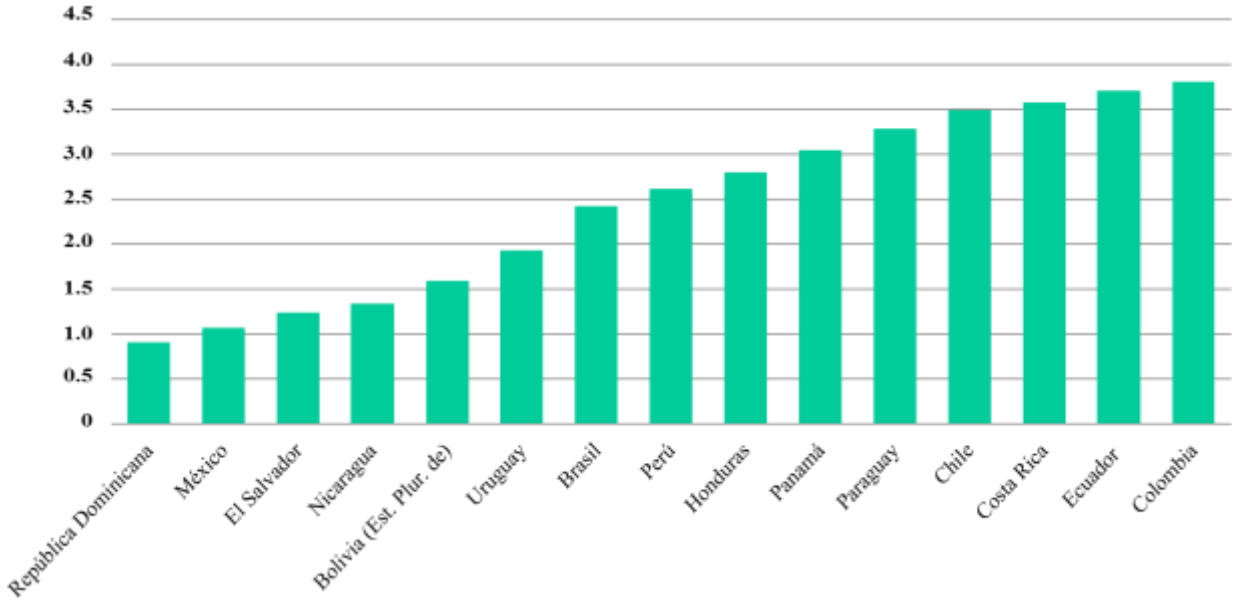
- Cumplimiento con el salario mínimo
  - Estimaciones de incumplimiento a partir de las encuestas de hogares

SALARIO MÍNIMO COMO PROPORCIÓN DE LA LÍNEA POBREZA URBANA 2011



Nota: Línea de pobreza por persona de la CEPAL.
FUENTE: CEPAL.

SALARIO MÍNIMO EN RELACIÓN CON LA LÍNEA DE POBREZA RURAL
2011



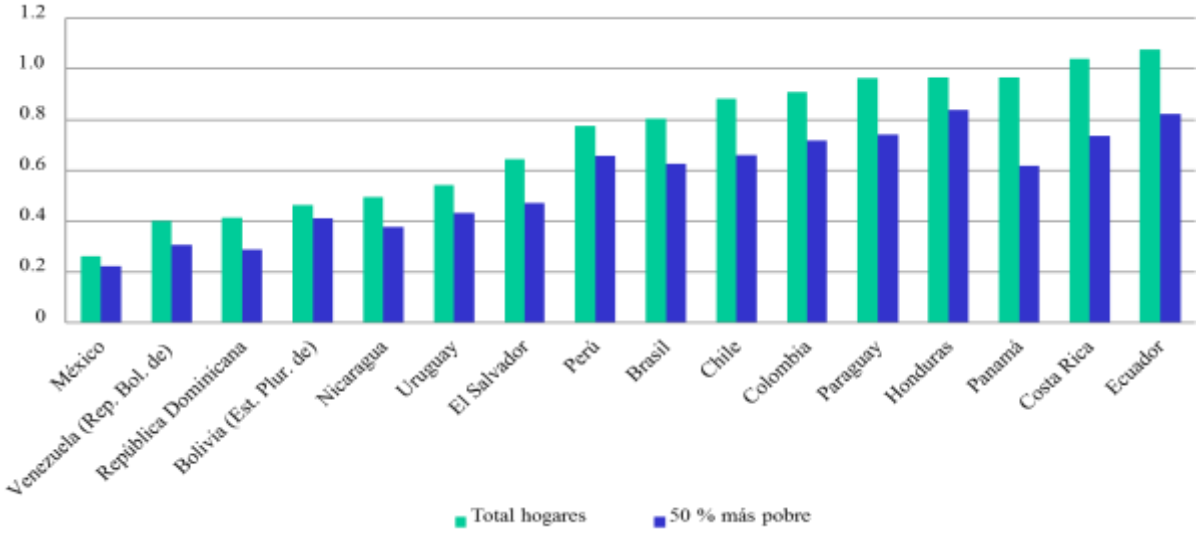
Nota: Línea de pobreza por persona de la CEPAL.
FUENTE: CEPAL.

Salario mínimo de subsistencia

Definición: el ingreso necesario para que un hogar promedio (considerando su tamaño y ocupados) alcance la línea de la pobreza

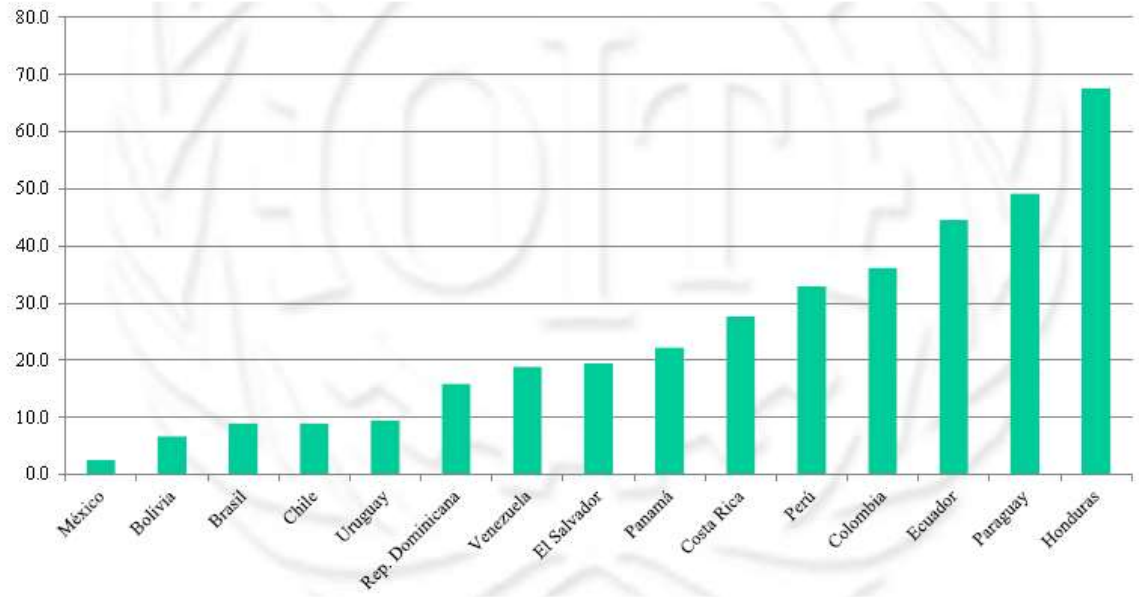
$$\frac{\text{LÍNEA DE POBREZA X TAMAÑO DEL HOGAR}}{\text{OCUPADOS POR HOGAR}}$$

SALARIO MÍNIMO CON RELACIÓN AL SALARIO MÍNIMO DE SUBSISTENCIA
2011



FUENTE: CEPAL.

INCUMPLIMIENTO CON EL SALARIO MÍNIMO EN EMPRESAS PRIVADAS
2011



FUENTE: CEPAL.

Primeras conclusiones sobre la implementación del salario mínimo

- En muchos países el salario mínimo es insuficiente para satisfacer las necesidades básicas de los trabajadores y sus familias;

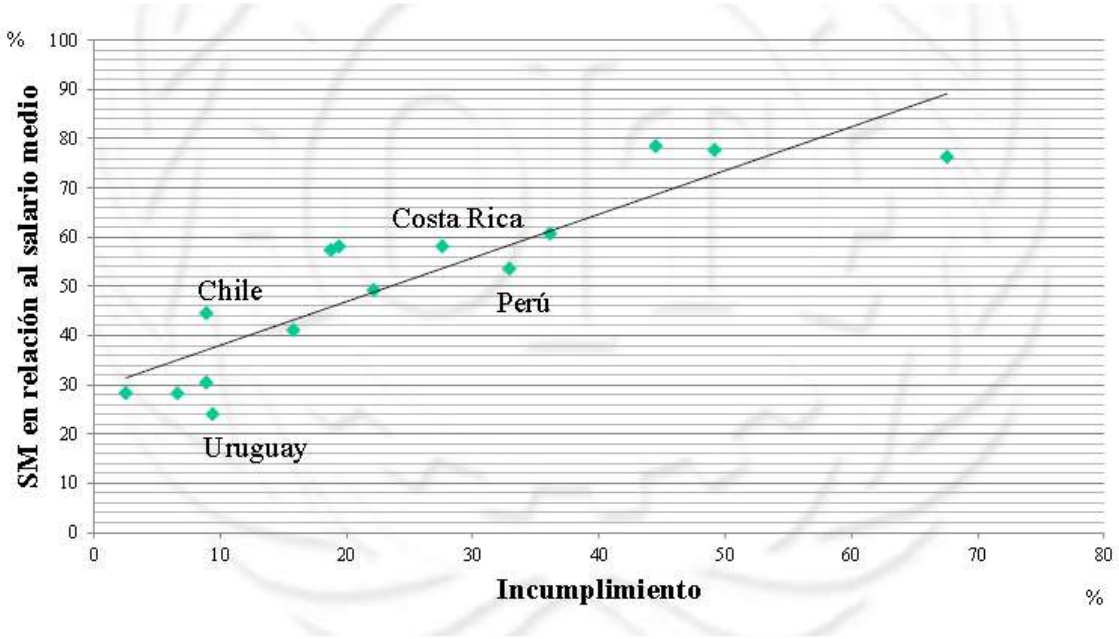
- En varios países donde el salario mínimo se acerca a las necesidades básicas, hay un altísimo incumplimiento con el salario mínimo.

NIVEL DEL SALARIO MÍNIMO
-2011-

País	Dólares corrientes	País	Dólares PPC	País	SM como % PIB p/capita
Bolivia	116.7	México	173.9	México	0.15
Nicaragua	117.2	Rep. Dominicana	216.6	Uruguay	0.27
México	121.5	Nicaragua	241.6	Chile	0.30
R.. Dominicana	148.9	Bolivia	242.7	Brasil	0.31
El Salvador	184.8	Uruguay	294.6	Rep. Dominicana	0.33
Perú	227.3	Brasil	297.4	Panamá	0.46
Ecuador	264.0	El Salvador	308.0	Perú	0.46
Guatemala	277.1	Perú	368.5	Colombia	0.48
Colombia	288.1	Guatemala	385.2	Costa Rica	0.53
Honduras	307.5	Colombia	396.5	El Salvador	0.60
Uruguay	310.7	Panamá	461.2	Bolivia	0.60
Panamá	318.2	Ecuador	463.2	Ecuador	0.62
Brasil	324.9	Chile	468.1	Nicaragua	0.86
Chile	366.0	Honduras	470.9	Guatemala	1.04
Costa Rica	382.1	Costa Rica	488.0	Paraguay	1.17
Paraguay	384.4	Paraguay	578.2	Honduras	1.65
Promedio regional	**258.7**	**Promedio regional**	**365.9**	**Promedio regional**	**0.61**

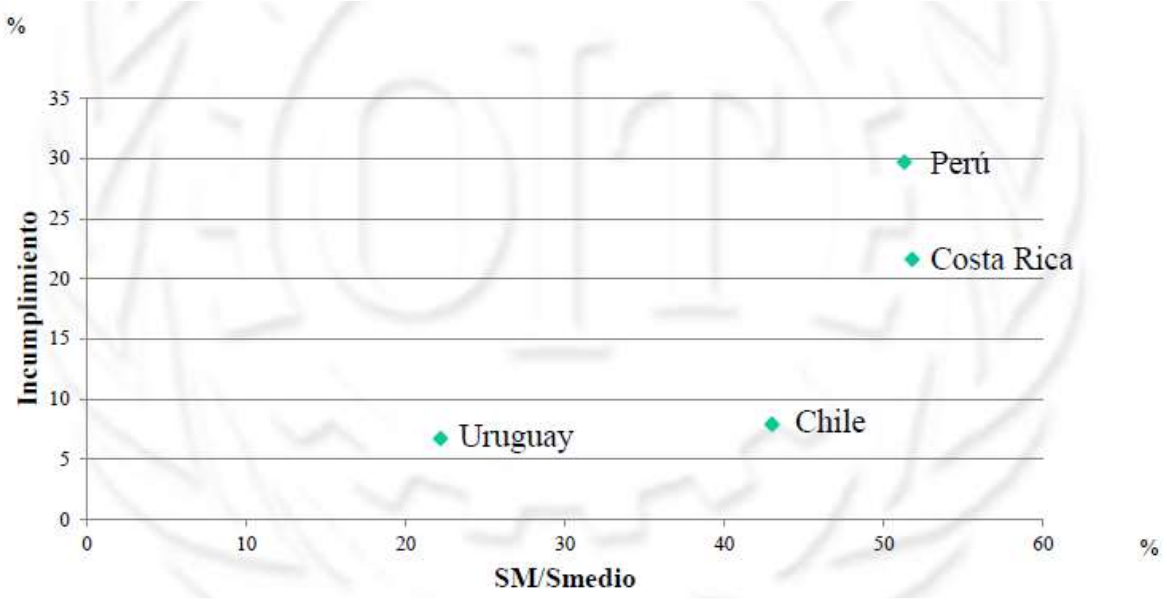
FUENTE: CEPAL.

SALARIO MÍNIMO EN RELACIÓN CON EL SALARIO MEDIO E INCUMPLIMIENTO
2011



FUENTE: CEPAL.

SALARIO MÍNIMO E INCUMPLIMIENTO EN EL SECTOR URBANO
2011



FUENTE: CEPAL.

Incumplimiento: ¿culpa del nivel o de las instituciones?

- El nivel del salario mínimo es fundamental para que sea efectivo, pero no hay un nivel óptimo sino un rango razonable, evitando los extremos;

- Dentro de ese rango razonable, será la calidad de las instituciones para velar por el cumplimiento la que determine el resultado.

Un comentario sobre México

- Llama la atención el bajo nivel del salario mínimo con respecto a los distintos indicadores;

- Esto podría ser resultado de procesos de ajuste fiscal pasados y a una institucionalidad que impone que se mantengan a ese nivel;

- Es probable que el uso del salario mínimo como indexador de beneficios sociales y precios constituya un freno al alza de los salarios mínimos.

- En su origen, dicha relación fue introducida para extender la protección del salario mínimo a otros (por ejemplo, pensionados);

- En la práctica, si no hay capacidad fiscal, acaba desprotegiendo a asalariados y pasivos;

- Algunos países en situación similar liberaron al salario mínimo de esos vínculos (Uruguay, España y Portugal).

A modo de conclusión

- Parece necesario salir de la inercia de los reajustes periódicos y pasar a una acción que vuelva a los orígenes del instrumento;

- La evidencia muestra que los países de la región deben revisar en qué medida su salario mínimo satisface las necesidades de los trabajadores y si su estructura sigue siendo adecuada;

- También deben revisar la acción inspectora en cada uno de sus eslabones.

Fuente de información:
http://www.cepal.org/mexico/noticias/noticias/0/53490/Andres_Marinakis.pdf

Salario mínimo en la agenda del desarrollo de América Latina y El Caribe (Antonio Prado. CEPAL)

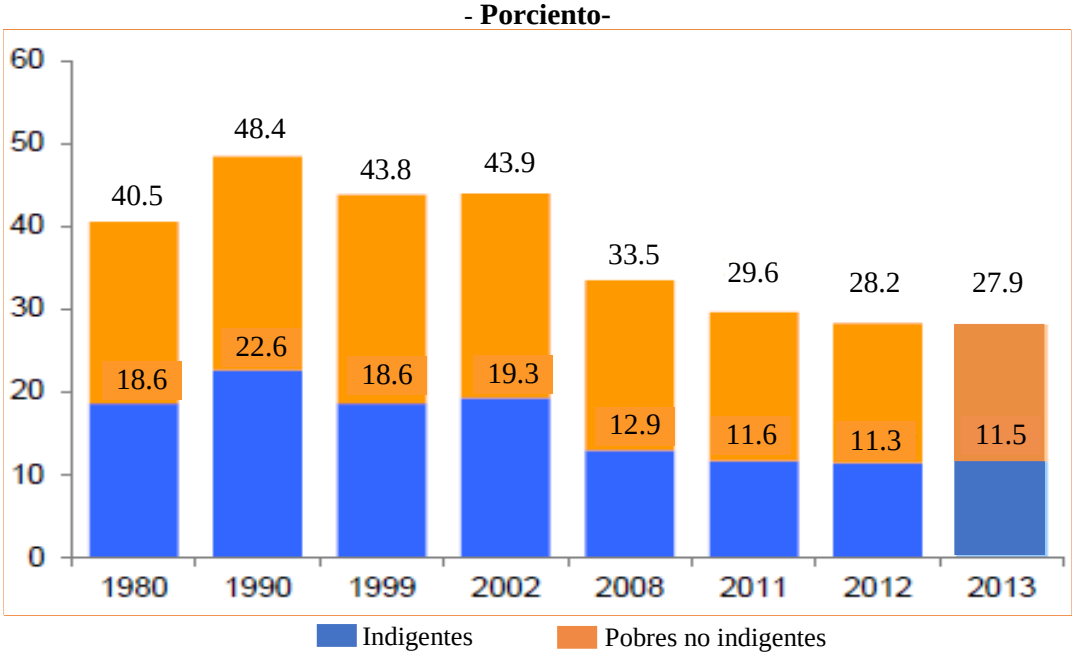
La propuesta de la CEPAL:

La trilogía de la igualdad

"La igualdad es el horizonte,
el cambio estructural el camino
y la política el instrumento".

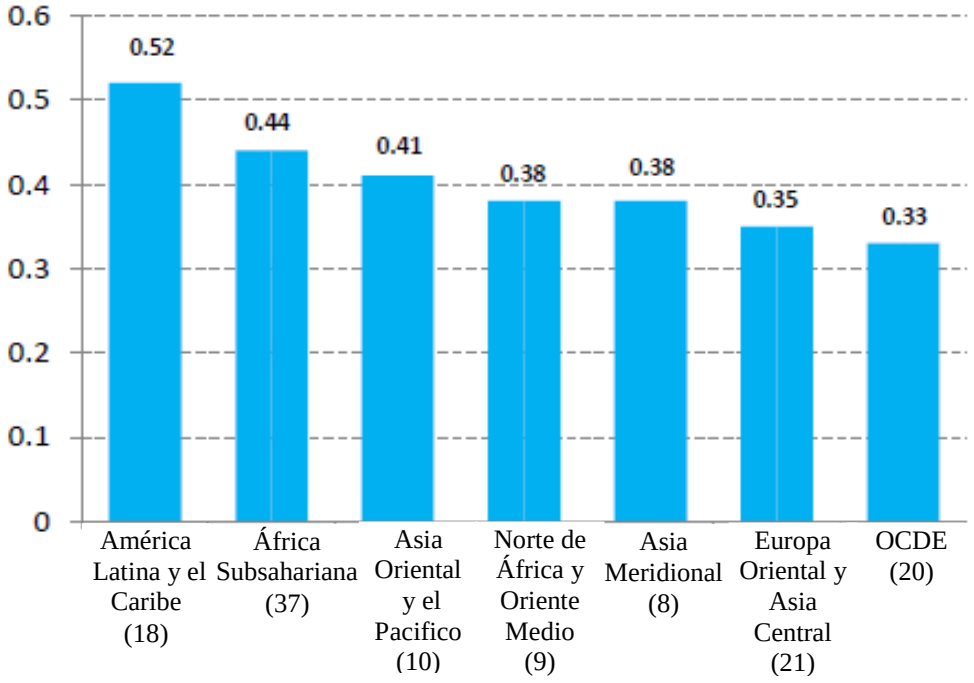
Importante pero estancada reducción de la pobreza y altos niveles de desigualdad

AMÉRICA LATINA [a/]: EVOLUCIÓN DE LA POBREZA [b/] Y LA INDIGENCIA 1980-2013 [c/]
- Porciento-



[a/] Estimación correspondiente a 18 países de la región más Haití.
[b/] Corresponde a la suma de indigentes más pobres no indigentes.
[c/] Las cifras de 2013 corresponden a una proyección.
FUENTE: CEPAL, sobre la base de tabulaciones especiales de las encuestas de hogares de los respectivos países.

AMÉRICA LATINA Y OTRAS REGIONES DEL MUNDO: COEFICIENTE DE CONCENTRACIÓN DE GINI, ALREDEDOR DE 2009
-Porciento-



FUENTE: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), sobre la base de tabulaciones especiales de las encuestas de hogares de los respectivos países.

Igualdad con enfoque de derechos

- La hora de la igualdad (Brasilia, 2010): igualdad y dinamismo económico no están reñidos entre sí, se trata de igualar para crecer y crecer para igualar.

- Cambio estructural para la igualdad (San Salvador, 2012): empleo más productivo y con derechos, llave maestra de la igualdad.

- Pactos para la igualdad (Lima, 2014): una nueva ecuación Estado-mercado-sociedad con acuerdos políticos de mediano plazo.

La región se encuentra en una encrucijada

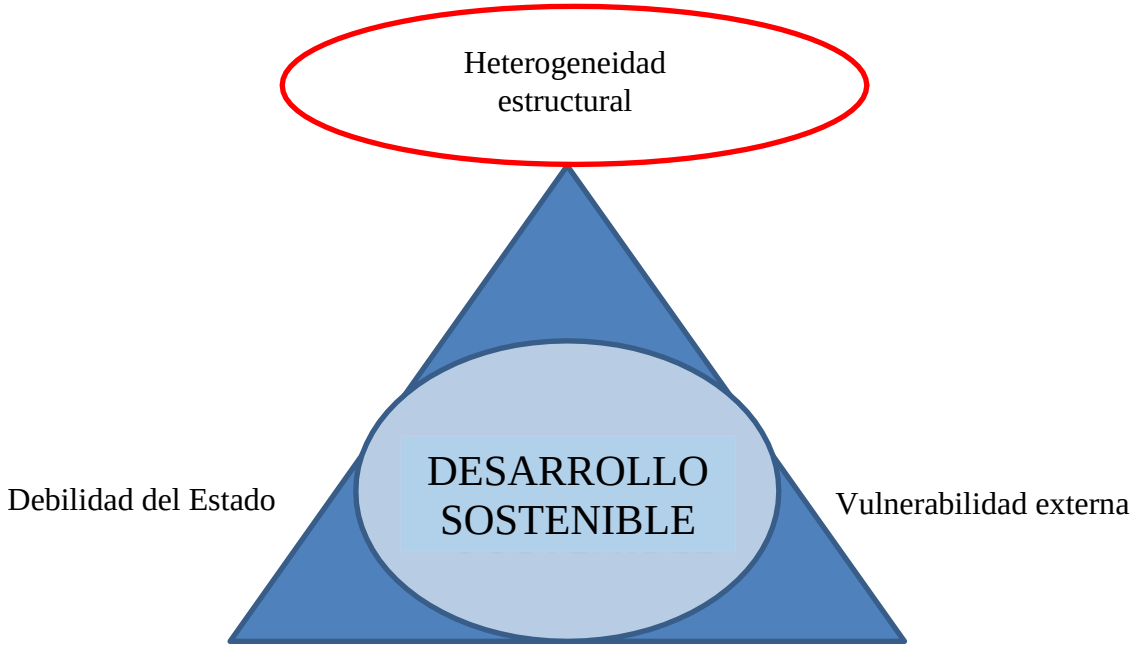
- Luego de años de bonanza, la región enfrenta un contexto externo más difícil y con menor dinamismo económico.

- Es preciso redoblar esfuerzos para lograr un desarrollo con horizonte estratégico a través del cambio estructural e inversión en capacidades humanas.

- El Estado debe seguir imprimiendo mayor progresividad a las políticas fiscales y el gasto público, con instituciones fortalecidas que promuevan la igualdad en sus diversos ámbitos.

- La sostenibilidad ambiental es impostergable, requiere de amplios acuerdos y plantea desafíos a los patrones de consumo y de producción.

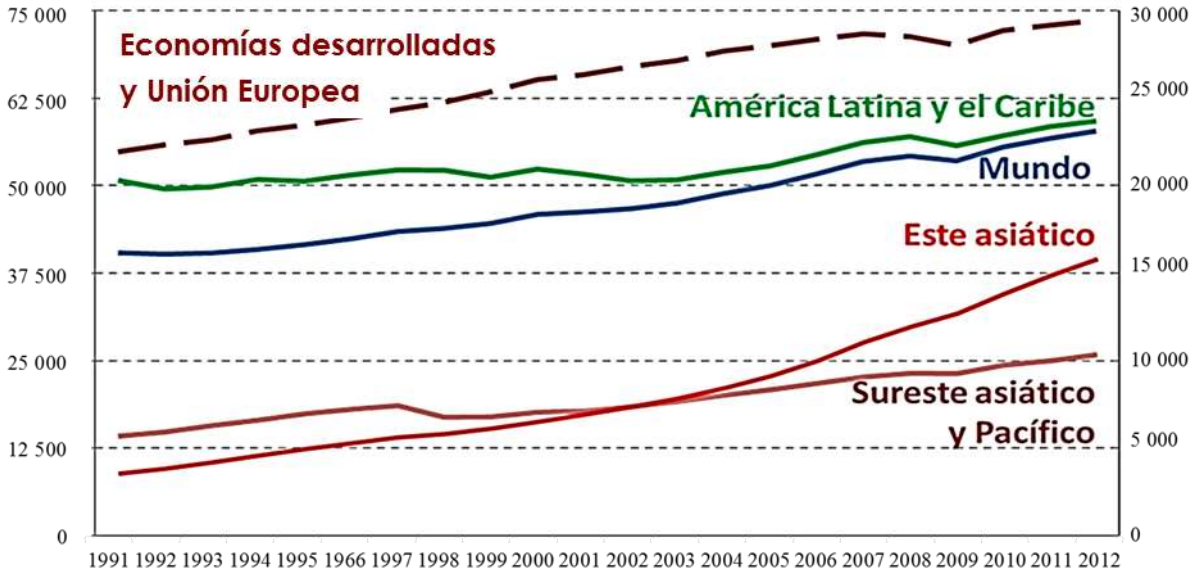
EL DESAFÍO DE SOSTENER EL DESARROLLO CON IGUALDAD



FUENTE: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL).

La región exhibe muy bajos niveles de productividad

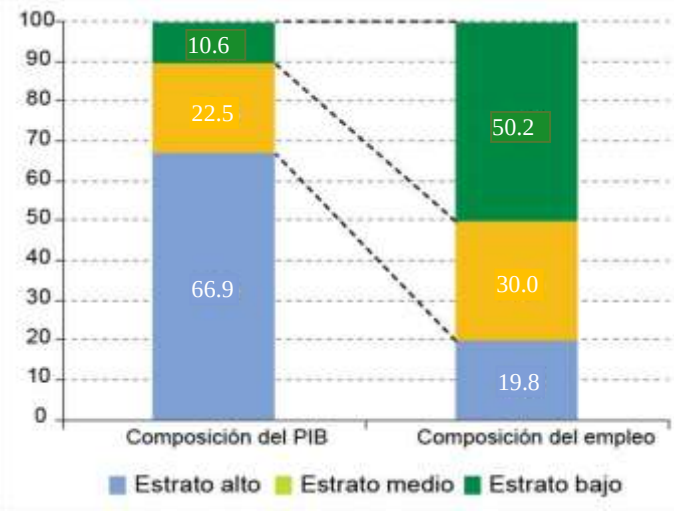
AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE Y OTRAS REGIONES
PIB POR OCUPADO, POR REGIÓN
1991-2012
-En dólares constantes de 2005-



FUENTE: CEPAL, Sobre la base de datos de la Organización Internacional del Trabajo (OIT).

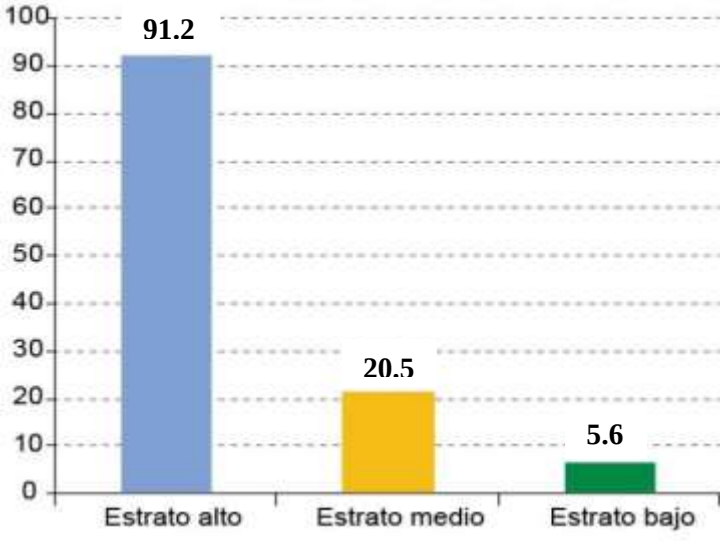
La estructura productiva no ha cambiado; es heterogénea y desigualadora

AMÉRICA LATINA (18 PAÍSES): INDICADORES DE HETEROGENEIDAD ESTRUCTURAL ALREDEDOR DE 2009
-Por ciento-



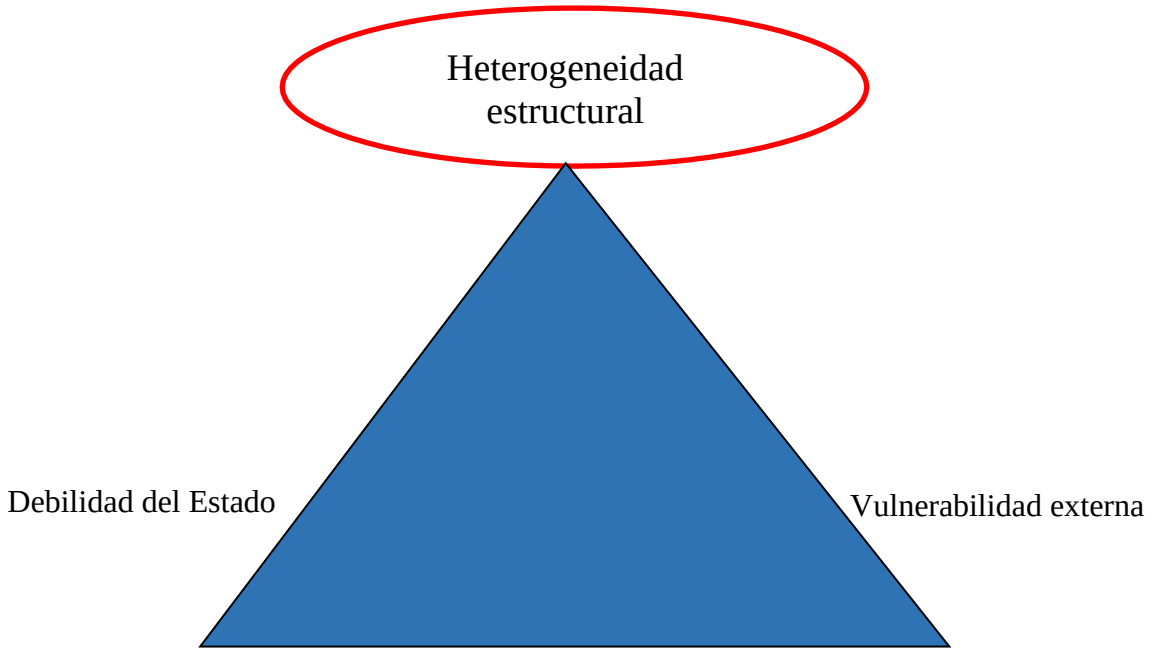
FUENTE: CEPAL, sobre la base de R. Infante, "América Latina en el 'umbral del desarrollo'. Un ejercicio de convergencia productiva", Documento de trabajo, N° 14, Santiago de Chile, junio de 2011, inédto.

AMÉRICA LATINA (18 PAÍSES): PIB POR OCUPADO ALREDEDOR DE 2009
-Por ciento-



FUENTE: CEPAL, sobre la base de R. Infante, "América Latina en el 'umbral del desarrollo'. Un ejercicio de convergencia productiva", Documento de trabajo, N° 14, Santiago de Chile, junio de 2011, inédto.

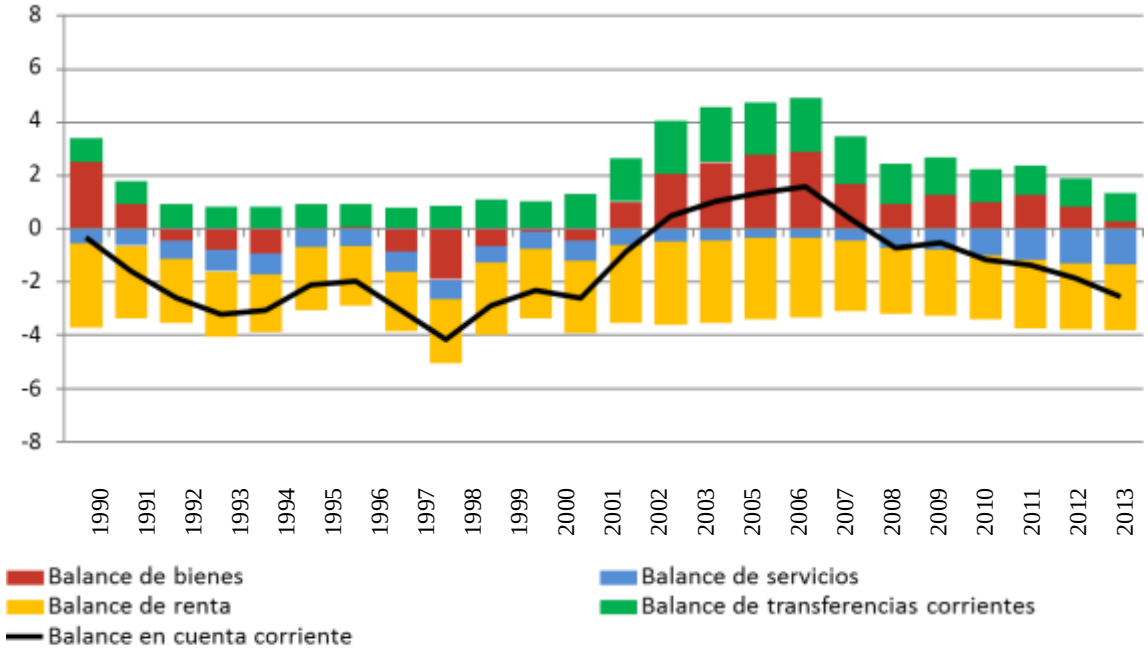
EL DESAFÍO DE SOSTENER EL DESARROLLO CON IGUALDAD



FUENTE: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL).

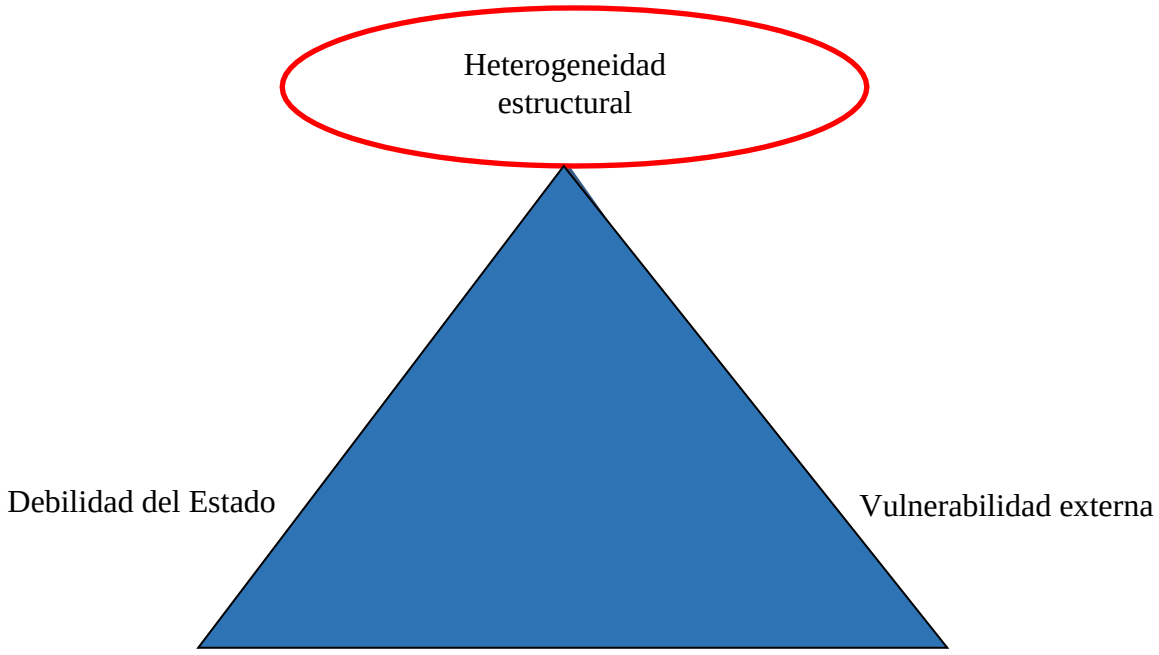
Vulnerabilidad externa latente

AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE: EVOLUCIÓN DEL BALANCE EN CUENTA CORRIENTE Y SUS COMPONENTES
1990-2013
-En porcentajes del PIB-



FUENTE: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), sobre la base de cifras oficiales.

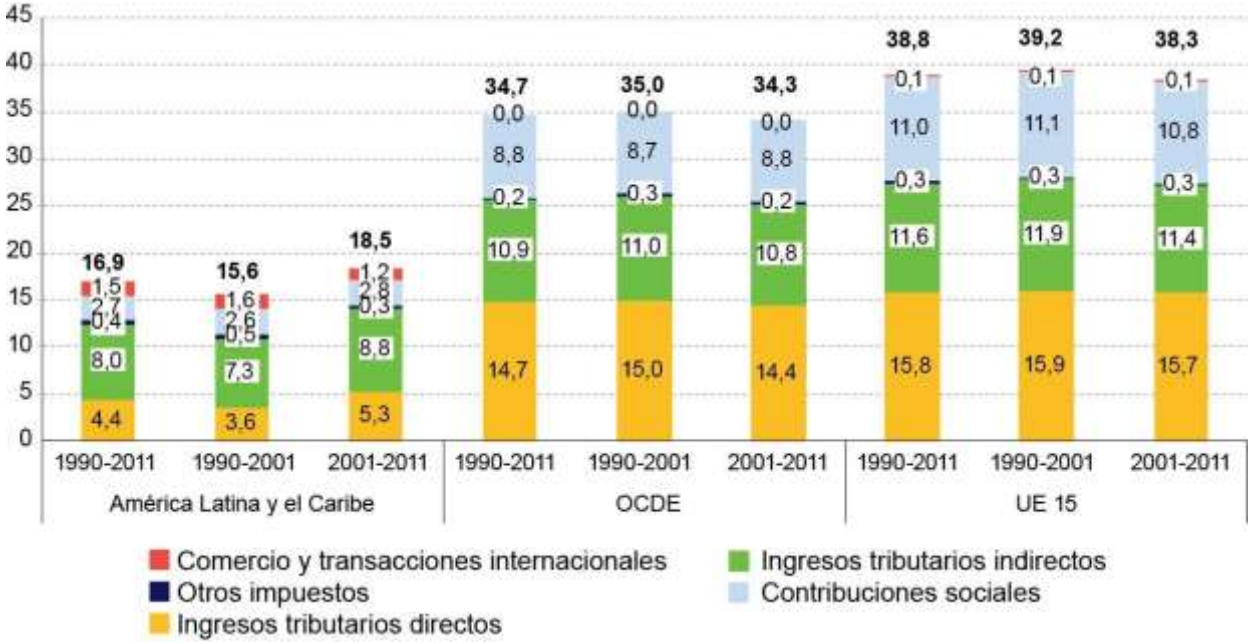
EL DESAFÍO DE SOSTENER EL DESARROLLO CON IGUALDAD



FUENTE: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL).

La región recauda poco y mal

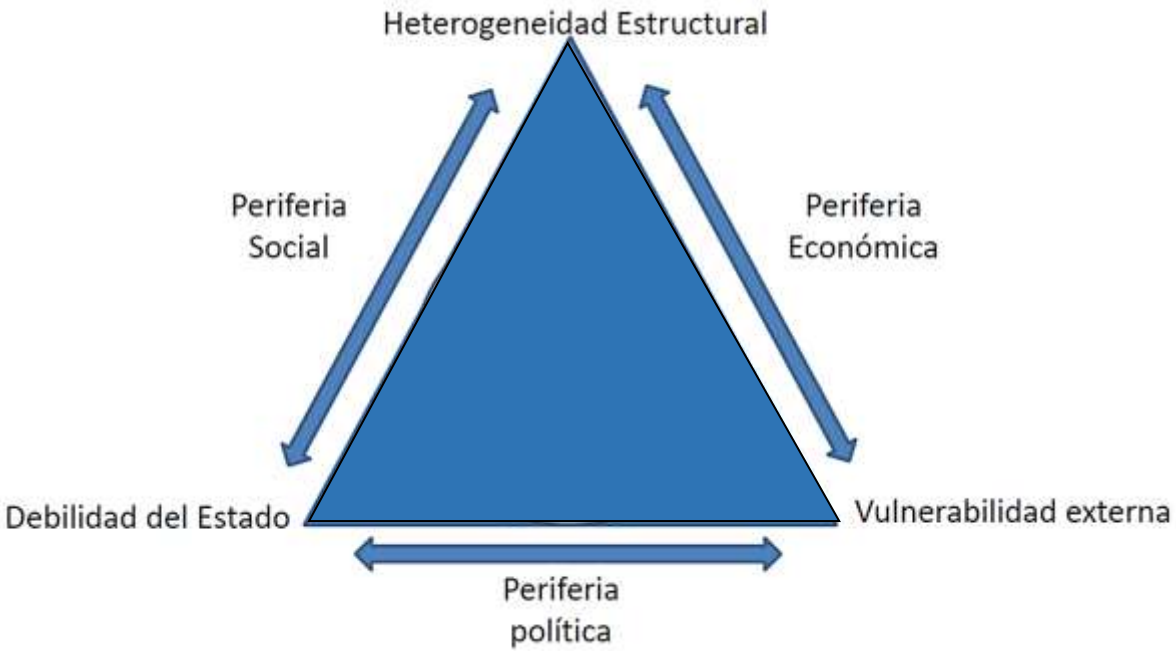
COMPARACIÓN INTERNACIONAL DEL NIVEL Y LA ESTRUCTURA DE LA CARGA TRIBUTARIA
1990-2011, 1990-2001 Y 2001-2011[a/]
-En porcentajes del PIB-



a/ En el promedio de América Latina la cobertura corresponde al gobierno central, excepto en la Argentina, Brasil, Bolivia (Estado Plurinominal de), Chile y Costa Rica, casos en que corresponde al gobierno general.

FUENTE: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL). Organización para la Cooperación y Desarrollo Económicos (OCDE) y Fondo Monetario Internacional (FMI).

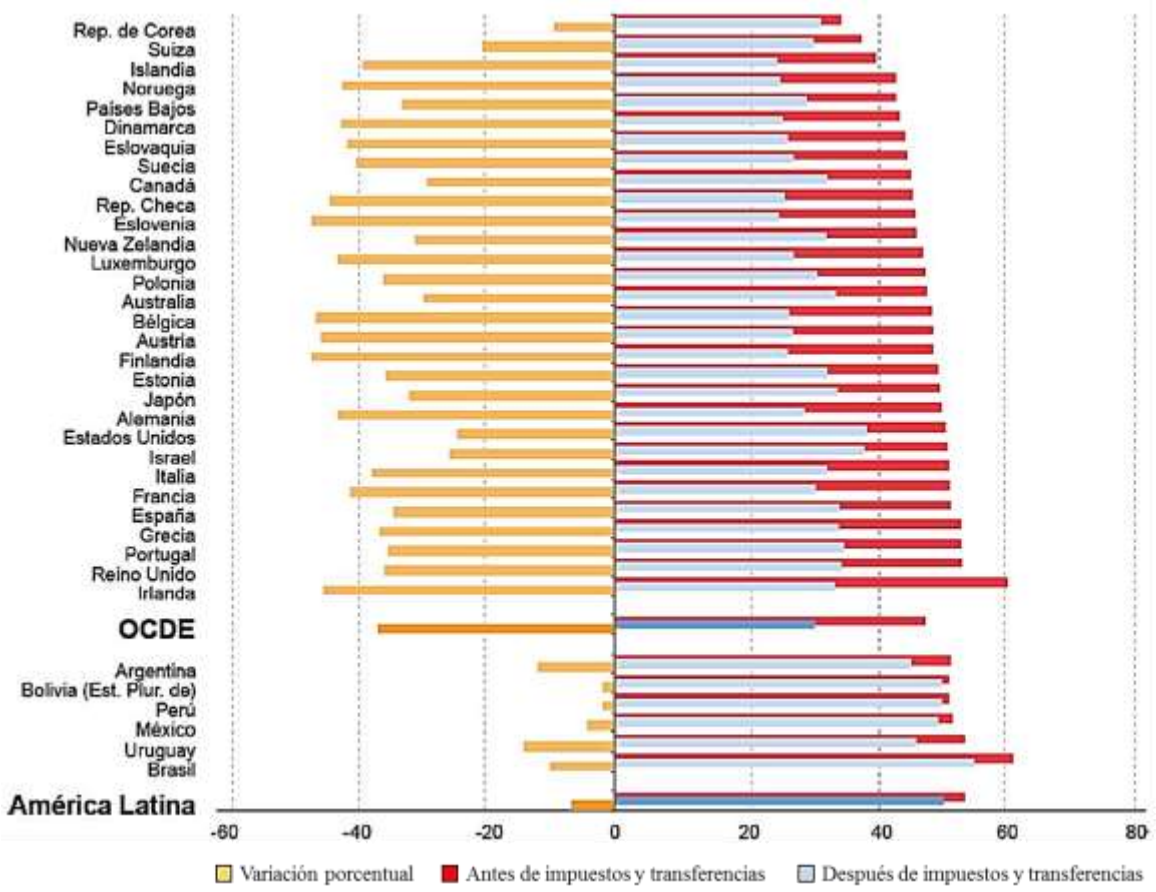
El desafío de sostener el desarrollo con igualdad: tres problemas estructurales



FUENTE: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL).

La capacidad de las instituciones de corregir *ex post* las dinámicas desigualadoras del mercado es limitada.

AMÉRICA LATINA Y PAÍSES DE LA OCDE
ÍNDICE DE GINI ANTES Y DESPUÉS DE IMPUESTOS Y TRANSFERENCIAS



FUENTE: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), a partir de la base de datos de gasto social de la OCDE y N. Lustig y otros (2013).

El desafío de sostener el desarrollo con igualdad: tres problemas estructurales



FUENTE: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL).

El rol del salario mínimo en la reducción de la desigualdad

En algunos países, el incremento del salario mínimo ha contribuido a la caída de la desigualdad.

- Un ejercicio de simulación muestra que el fortalecimiento del salario mínimo ha contribuido al descenso en la desigualdad del ingreso en Argentina, Brasil y Uruguay.

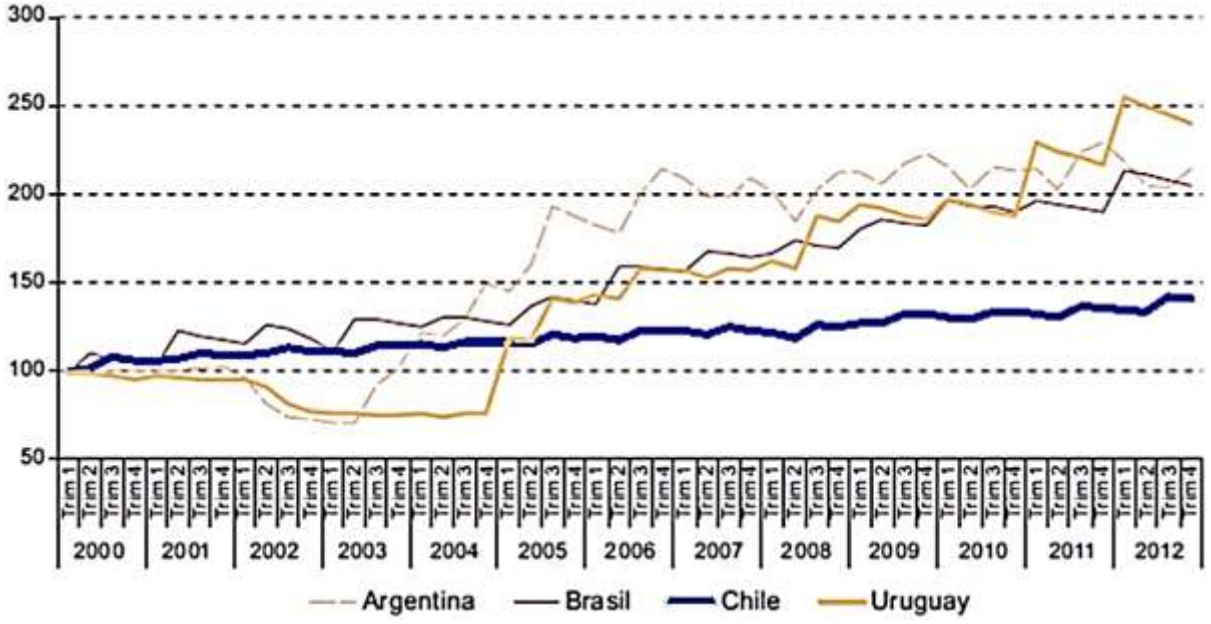
- Esto ha tenido lugar conjuntamente con crecimiento del empleo y en un contexto de fuerte formalización laboral.

- Las explicaciones recientes sobre la caída de la desigualdad se han centrado en los factores que impulsan la oferta y demanda de trabajadores de distinto

niveles de calificación. Estos nuevos resultados sugieren la importancia del rol de las instituciones laborales en las mejoras distributivas observadas en algunos países de la región.

En términos reales, los salarios mínimos han aumentado

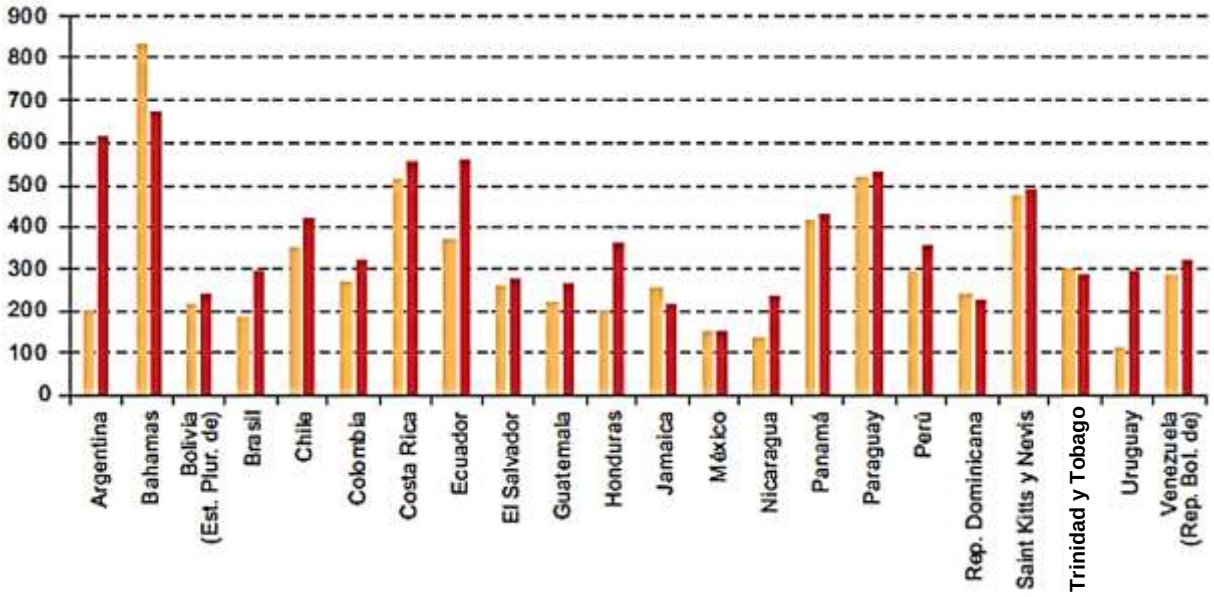
AMÉRICA LATINA (PAÍSES SELECCIONADOS
EVOLUCIÓN DEL SALARIO MÍNIMO REAL
-2000-2012-
(En moneda de cada país, a precios de la última observación)



FUENTE: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), sobre la base CEPALSTAT y la Organización Internacional del Trabajo /OIT).

En dólares PPA, los salarios mínimos también muestran una evolución creciente

AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE (22 PAÍSES)
SALARIOS MÍNIMOS
-2002-2012-
(En dólares PPA)



FUENTE: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), sobre la base CEPALSTAT y la Organización Internacional del Trabajo /OIT).

Las políticas de incremento del salario mínimo ha jugado un rol importante en la reducción de la desigualdad.

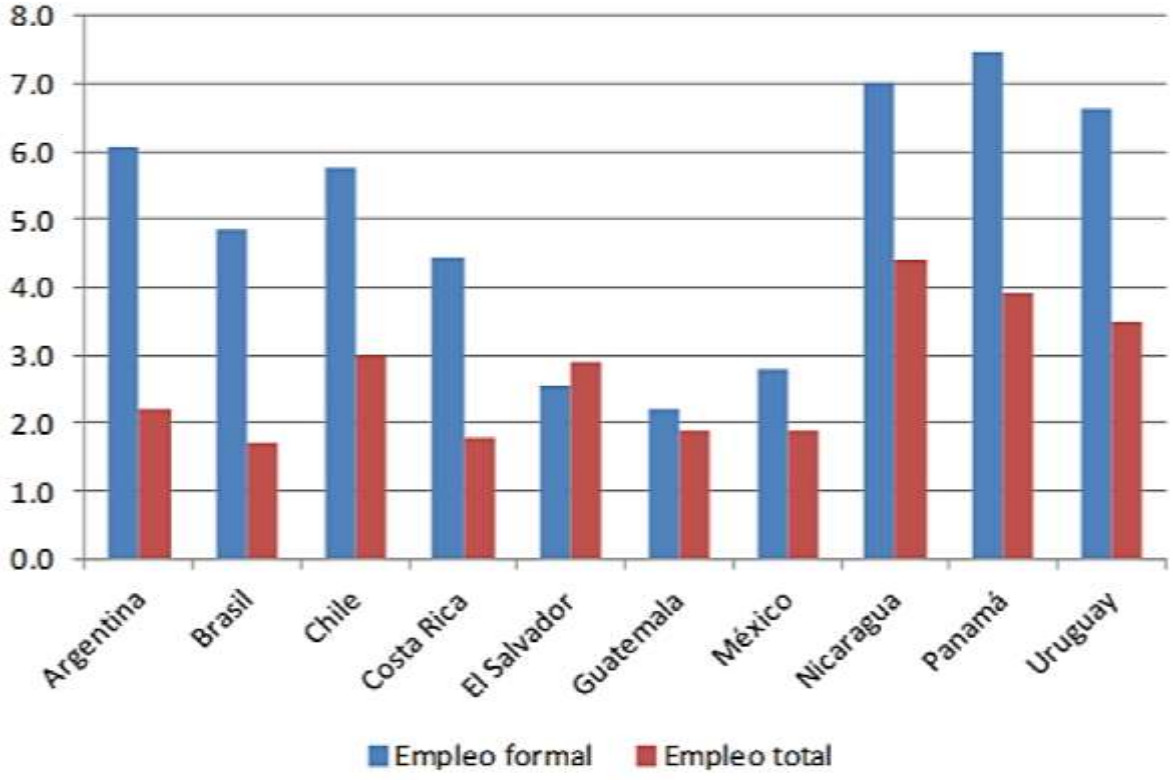
AMÉRICA LATINA (4 PAÍSES)
IMPACTOS DISTIBUTIVOS DEL SALARIO MÍNIMO
- Por ciento -

Argentina (2003-2012)	Percentil 90/ percentil 10	72
	GINI	32
Brasil (2003-2011)	Percentil 90/ percentil 10	189
	GINI	84
Chile (2000-2011)	Percentil 90/ percentil 10	16
	GINI	6
Uruguay (2004-2012)	Percentil 90/ percentil 10	48
	GINI	7

FUENTE: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL).

Apoyadas por un contexto de fuerte formalización laboral

AMÉRICA LATINA (PAÍSES SELECCIONADOS)
CRECIMIENTO ANUAL DEL EMPLEO FORMAL
(REGISTRADO) Y DEL EMPLEO TOTAL
2003-2012
-Por ciento-



FUENTE: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), sobre la base de cifras oficiales de los países.

El acceso al empleo de calidad ha sido crucial para el desarrollo con igualdad

- En el último decenio mejoró el acceso al empleo de calidad a partir de una demanda laboral dinámica y políticas laborales complementarias.

- Por el lado de la oferta contribuyó la evolución demográfica (menor tasa de dependencia).

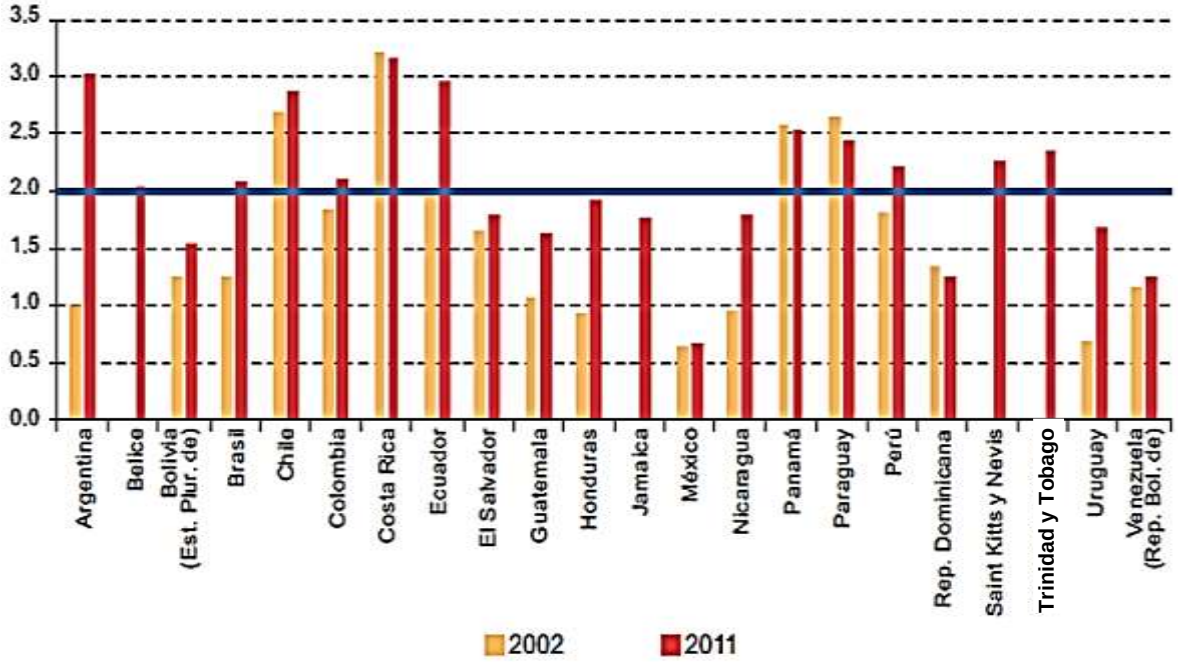
- Esto permitió mejorar los indicadores relacionados con la participación laboral, la tasa de desempleo, el empleo en sectores de productividad alta y media y la formalidad del empleo.

- Los salarios reales crecieron moderadamente y con menores brechas entre ocupados con diferentes niveles de calificación.

- Las políticas públicas asumieron una orientación más redistributiva y contribuyeron a aumentar los ingresos de los hogares más pobres.

Solo en algunos países de la región, el salario mínimo permite superar la línea de pobreza

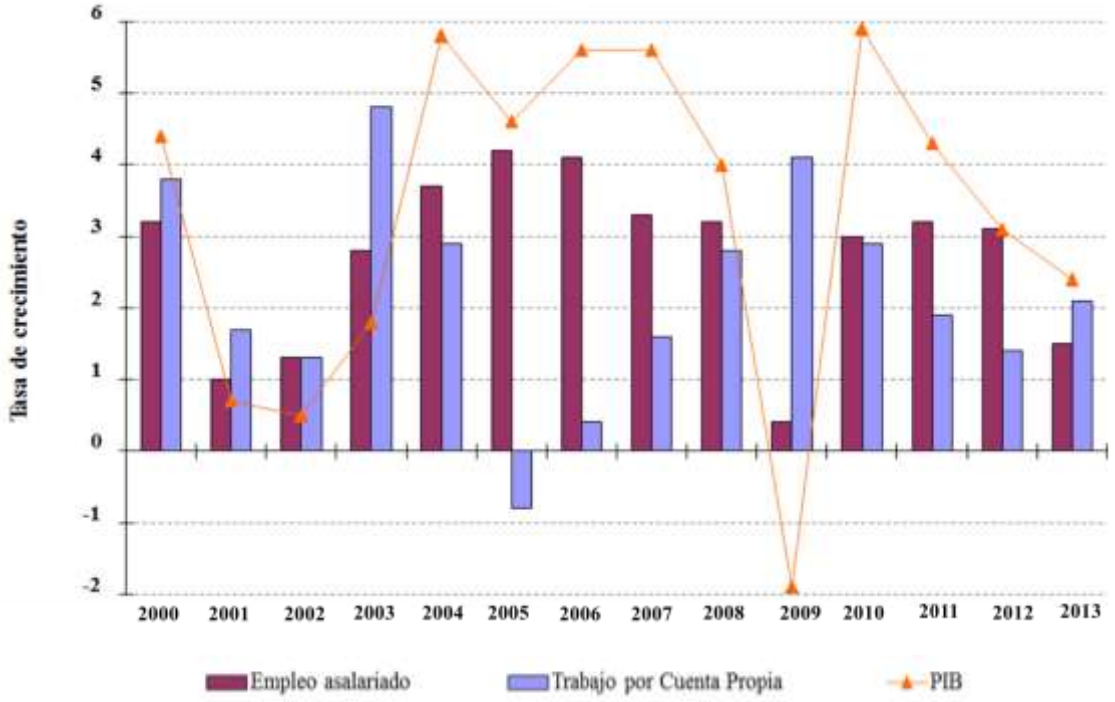
AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE (22 PAÍSES)
RELACIÓN ENTRE EL SALARIO MÍNIMO
Y LA LÍNEA DE POBREZA PER CÁPITA
2002-2011



FUENTE: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), sobre la base de CEPALSTAT.

El trabajo por cuenta propia el colchón del mercado laboral

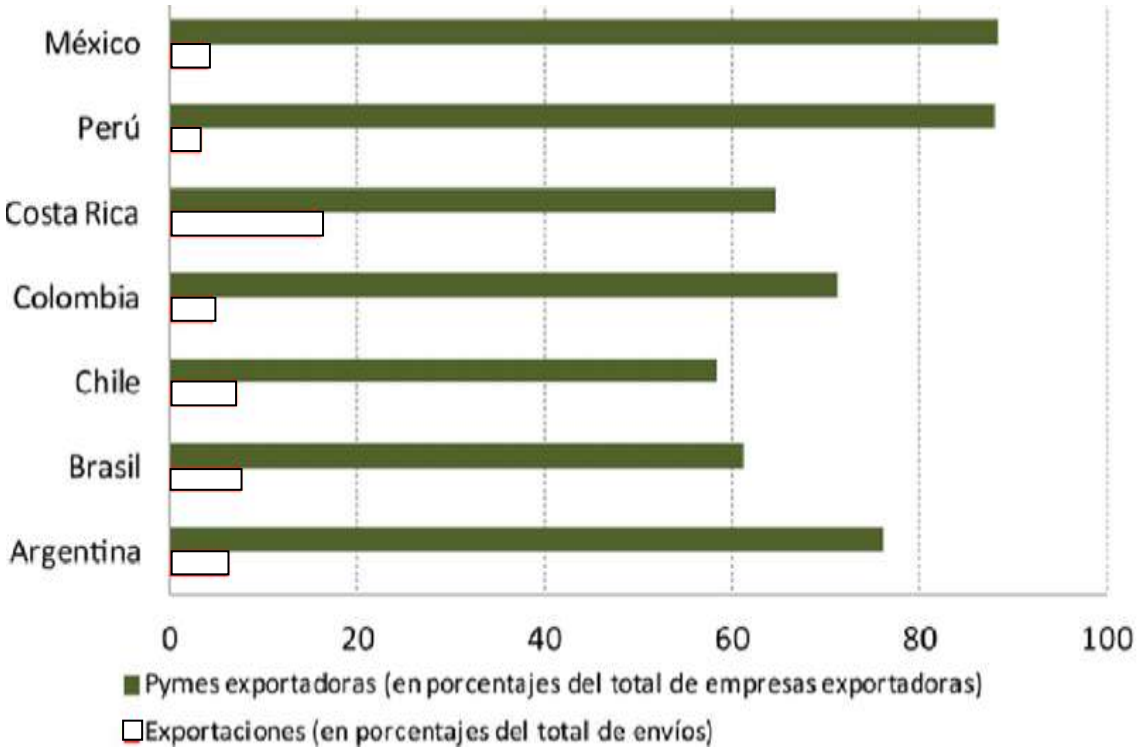
AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE: CRECIMIENTO ECONÓMICO Y DINÁMICA EN LA GENERACIÓN DEL EMPLEO
2000-2013
-Por ciento-



FUENTE: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL).

Las pymes reproducen más acentuadamente la heterogeneidad estructural de la región

AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE (7 PAÍSES)
PYMES EXPORTADORAS Y VALOR
DE SUS EXPORTACIONES
-ALREDEDOR DE 2010-
-Por ciento-



FUENTE: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), sobre datos de cifras oficiales.

Pacto para la igualdad en el mundo del trabajo y el salario mínimo

- La revitalización del uso del salario mínimo como instrumento de política del mercado laboral en la región ha mostrado que los efectos del pensamiento convencional no se presentan, en la medida que este instrumento sea vinculado a las políticas económicas e instituciones laborales. Es decir, que sea parte del proyecto de desarrollo de largo plazo de cada país.

- La política de salario mínimo debería contemplar un incremento progresivo, coherente con las políticas macroeconómicas, productivas y de crédito.

La encrucijada y el Pacto social y laboral en la propuesta de CEPAL

- Una desaceleración del crecimiento de la fuerza de trabajo implica que el aporte del factor trabajo al crecimiento económico tiene que venir cada vez más por el lado de calificaciones crecientes, basadas en mejoras continuas en la calidad y cobertura de la educación y sistemas nacionales de formación profesional y capacitación estrechamente relacionados con las necesidades de economías en transformación.

- Esta propuesta tiene por objeto potenciar la capacidad redistributiva del Estado en distintos ámbitos de la desigualdad y para que la institucionalidad laboral acompañe el cambio estructural, y así reducir brechas de género, de productividad, de empleo de calidad y de apropiación entre capital y trabajo.

La encrucijada de la región requiere revisar la relación entre instituciones y estructuras, con una amplia gama de agentes.

Los pactos imprimen viabilidad política para alcanzar una nueva trayectoria de crecimiento y cambio estructural que asegure grados progresivos de igualdad con sostenibilidad. Sobre la base de propuestas formuladas e implementadas de manera participativa y democrática, se procura superar el peligro de limitar las propuestas al voluntarismo y a la expresión de buenas intenciones.

Fuente de información:
http://www.cepal.org/mexico/noticias/noticias/0/53490/Antonio_Prado.pdf

Salarios Mínimos en Alemania (Claudia Weinkopf. Alemania)

Salarios Mínimos en Europa

Diversos modelos

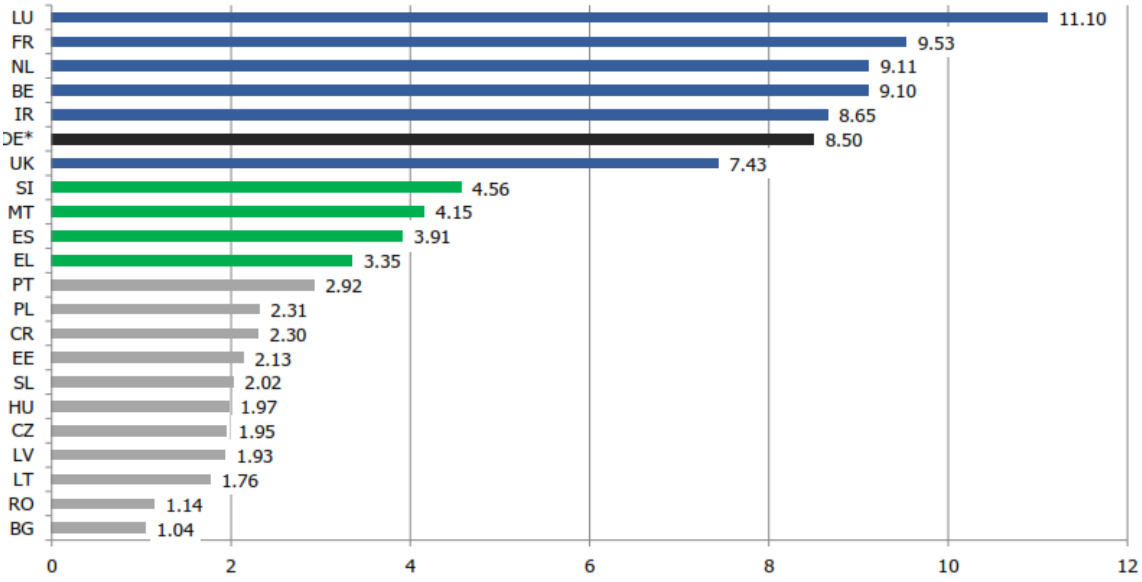
- Salario Mínimo Legal Universal para todas las industrias (21 países de la Unión Europea. Alemania será el vigésimo segundo país a partir de enero de 2015).

- Salarios mínimos acordados colectivamente a nivel sectorial (5 – 6 países).

- Con extensión legal (aplicación general).

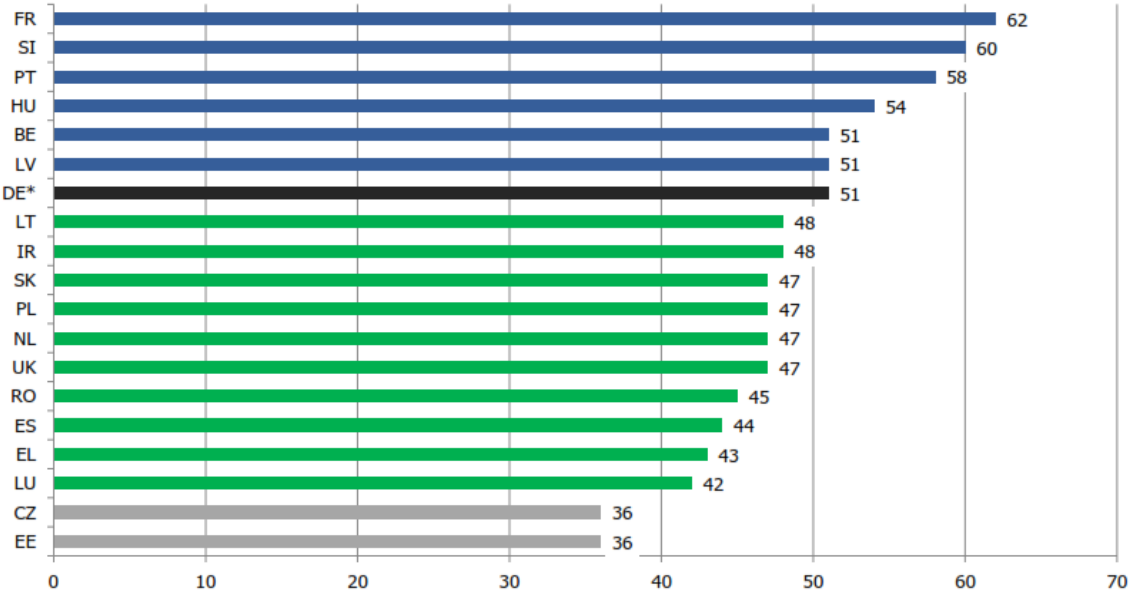
- Amplia cobertura sin soporte estatal.

SALARIOS MÍNIMOS EN LA UNIÓN EUROPEA
2014
-En euros por hora-



* A partir de enero de 2015.
FUENTE: Schulten 2014.

NIVEL RELATIVO DE LOS SALARIOS MÍNIMOS LEGALES
2012
-En porcentaje del pago por hora promedio de los empleados de tiempo completo-



FUENTE: Schulten 2014.

Resumen de los salarios mínimos en Europa

- Variedad de sistemas de salarios mínimos universales o sectoriales.

- Interrelaciones diversas entre el salario mínimo y los sistemas de contratación colectiva.

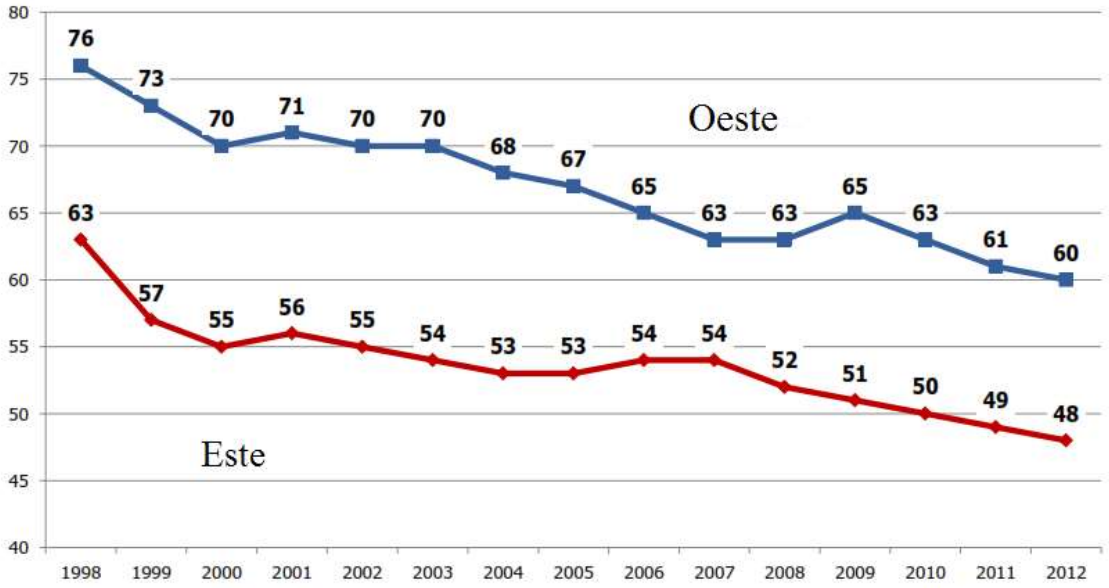
  – Sustitutos, complementarios (o casi sin interrelación).

- El impacto sobre la proporción de trabajadores de bajos salarios es aún más compleja.

– El salario mínimo estatutario puede reducir la diferencia salarial en el estrato más bajo, pero reduce automáticamente la incidencia del pago bajo.

– La cobertura de la negociación colectiva es crucial para limitar el riesgo de que el salario mínimo se convierta en "la tarifa vigente" para demasiados trabajadores.

COBERTURA DE LA NEGOCIACIÓN COLECTIVA
Trabajadores
1998-2012



FUENTE: Schulten 2014.

El antiguo modelo alemán

- Tradición del establecimiento salarial autónomo por asociaciones de empleadores y sindicatos a nivel sectorial sin interferencia del Estado.

– Consagrado como un principio constitucional.

- Hasta 1990: cobertura de la negociación colectiva de 80% y, comparativamente, limitó la inequidad salarial.

  – No había necesidad de un salario mínimo estatutario.

  – Excepción: industria de la construcción con un salario mínimo sectorial desde 1997 basado en la Directiva de Trabajadores Desplazados.

  – Algunos otros sectores lo aplicaban (principalmente en actividades relacionadas con la construcción).

Causas del incremento de empleos con bajos salarios

- Nuevas estrategias de empleadores

  – Asociaciones de empleadores no registradas.

  – Negativa a declarar la aplicación obligatoria en los acuerdos salariales.

  – Incremento de la subcontratación (autosourcing).

- Debilidad de los sindicatos.

  – Disminución de la densidad sindical.

  – Descenso de la competencia salarial por pequeños empleadores – “sindicatos blancos”.

- Desregulación de los mercados de productos (Directrices de la Unión Europea).
  - Telecomunicaciones, servicios públicos, transporte público local, etcétera.
- Reformas laborales en 2003 y 2004.
  - Desregulación del trabajo temporal y empleos precarios (miniempleos).
  - Abolición de los beneficios relacionados con ingresos por desempleo de larga duración y obligación de asumir casi cada trabajo (sin considerar el ingreso).

Empleos de bajos salarios en Alemania, 2012

- 24.3% de los trabajadores con salarios por hora por debajo del umbral del salario precario (2/3 partes de la media de todos los trabajadores: 9.30 euros).
  - 1995:18.8%.
- Pronunciada diferenciación salarial en el estrato más bajo.
  - Nivel promedio del salario precario: 6.71 euros por hora.
- Los riesgos más altos de la baja remuneración son para:
- La población con más alto riesgo de percibir baja remuneración son:
  - Trabajadores con empleo precario: 78.6%.
  - Menores de 25 años: 56.7%.

  - Trabajadores con contrato de duración determinada: 43.4%.
  - Trabajadores de baja calificación: 46.6%.
  - No nacionales: 34.5%.
  - Mujeres: 30.8%.

- Sin embargo, entre los trabajadores con baja remuneración se encuentra:
  - El 40.3% de los trabajadores de tiempo completo.
  - El 58.7% de los trabajadores entre 25 y 54 años de edad.
  - El 77.4% de trabajadores con contratos permanentes.
  - Solamente el 24.5% de los trabajadores de baja calificación.
  - El 87.1% de los alemanes.
  - El 62.6% de las mujeres.

Los sindicatos cambiaron de opinión desde 2002

- Los sindicatos del sector de la hotelería y en servicios fueron los primeros en ver la necesidad de un salario mínimo legal.

- Se incrementaron las dificultades para negociar niveles salariales apropiados en estos sectores y una baja cobertura.

- Los sindicatos bien organizados de los sectores manufactureros con altos niveles de remuneración fueron mucho más críticos.

  – Preocupados de que un salario mínimo legal pueda ejercer presión sobre sus niveles salariales.

- Después de varios años de controversiales debates, los sindicatos decidieron demandar un salario mínimo legal de 7.50 euros en mayo de 2006 (y en 2010: 8.50 euros).

  – Inició una amplia y atractiva campaña publicitaria para el salario mínimo en diciembre de 2007.

Los políticos

- Permanecieron vacilantes por un par de años debido a diversas razones, entre ellas:

  – El principio de autonomía de la negociación colectiva.

  - La esperanza de que los trabajos mal remunerados mejoraran las oportunidades de empleo de los trabajadores no calificados (lo cual no ha sido el caso).

- Preferencia por acuerdos colectivos de salario mínimo a nivel sectorial.

  - Negociados por sindicatos y asociaciones de empleadores. Actualmente efectuados por 14 industrias.

- Problemas.

  - Amplios sectores de la economía permanecen descubiertos (puede crear incentivos para cambiar empleos a sectores con salarios bajo o sin salario mínimo).

  - La incidencia del salario precario no se ha reducido en los años recientes.

  - La diversidad de niveles de salario mínimo está dificultando su cumplimiento y control.

Otros actores

- Una gran mayoría de economistas alemanes están aún absolutamente en contra de los salarios mínimos.

    - Convencidos de que el salario mínimo provoca una severa pérdida de empleos; para Alemania estiman un rango de 100 mil a 4 millones.

  - La experiencia de otros países (por ejemplo Estados Unidos de Norteamérica y el Reino Unido) es desatendida o consideran que “no es trasferibles”.

- Más del 80% de la población alemana está ahora a favor de un salario mínimo legal.

  - Como una medida para crear más equidad en el mercado laboral, incrementar la demanda interna, etcétera.

- El salario mínimo de 8.50 euros por hora fue un tema relevante en las elecciones federales de septiembre de 2013 y en las negociaciones posteriores.

El salario mínimo legal en Alemania

- Introducción de un nuevo acuerdo a partir de enero de 2015.

  - Con un período inicial de introducción para prorrogar acuerdos colectivos con bajos salarios hasta finales de 2016.

  - Incorporado en un paquete de medidas que fortalezcan el sistema de negociación colectiva (con efectos incluso antes de la introducción).

- Excepciones para aprendices, becarios, trabajadores menores de 18 años y desempleados de largo plazo (en los primeros seis meses del empleo).

- Una comisión sugerirá el incremento al salario mínimo cada dos años.

  - Tres representantes de sindicatos y empleadores y dos consultores científicos.

- Controles mediante un departamento específico de la autoridad regulatoria.

Evaluación

- La introducción del salario mínimo en Alemania es una de las reformas sociales más importantes en las últimas décadas.

  - Significará un pago por hora mayor para más de cinco millones de trabajadores.

  - De particular importancia para Alemania Oriental.

- Diversos mecanismos para amortiguar el proceso de introducción.

  - Las empresas tienen al menos un año para preparase, el primer incremento al salario mínimo será en 2017, con la opción de que las industrias que pagan bajos salarios puedan negociar (una prórroga) sus convenios hasta 2016.

- La economía Alemana deberá ser lo suficientemente fuerte para enfrentar un salario mínimo de 8.50 euros la hora.

  - Probablemente con algunos cambios estructurales en la composición de las empresas y las formas de empleo (cambios deliberados).

- Cambiar el manejo de estrictamente costos a una orientación hacia la calidad, competencia, reducción de trabajos precarios.

Retos: Cumplimiento y aplicación

- El gobierno necesita demostrar que la implementación del salario mínimo se está tomando muy seriamente.

  - Las compañías podrán cumplir con el nuevo salario mínimo si ellos dan por hecho que el mismo es aplicado a sus competidores.

  - Requiere de efectivos controles y sanciones.

- El esfuerzo propio es importante.

  - Empleados y empleadores necesitan saber los detalles: nivel, qué se considera como tiempo trabajado, qué se necesita para ser remunerado por arriba del salario mínimo, etcétera.

- El período de implementación debería ser considerado como de proceso de aprendizaje de posiblemente un par de años.

  - Con una amplia variedad de expertos e instituciones involucrados procurando buenas soluciones si se presentaran problemas a nivel sectorial o general.

Lecciones importantes

- La (finalmente exitosa) campaña del salario mínimo en Alemania ha tomado en cuenta todo el rango de impactos positivos potenciales, por ejemplo, con respecto a:

  - Reducción de la inequidad salarial y el fortalecimiento de la cohesión social.
  - Incremento de la demanda interna y la reducción del número de ocupados pobres.
  - Limitar el gasto público para compensar bajos ingresos.
  - Incrementar la motivación y productividad de los trabajadores.
  - Reducir los costos de las compañías por rotación del personal.
  - Mayores incentivos para invertir en capacitación (para las compañías y los trabajadores).

Fuente de información:
http://www.cepal.org/mexico/noticias/noticias/0/53490/Claudia_Weinkopf.pdf

El debate internacional sobre el salario mínimo (María José González. Uruguay)

1. Institución del salario mínimo, parte de los factores institucionales del mercado de trabajo.

- Factores institucionales del mercado de trabajo afectan el funcionamiento y resultados del mercado de trabajo.

- Afectan remuneraciones, productividad, calidad del empleo. Ej. Análisis como salarios de eficiencia.

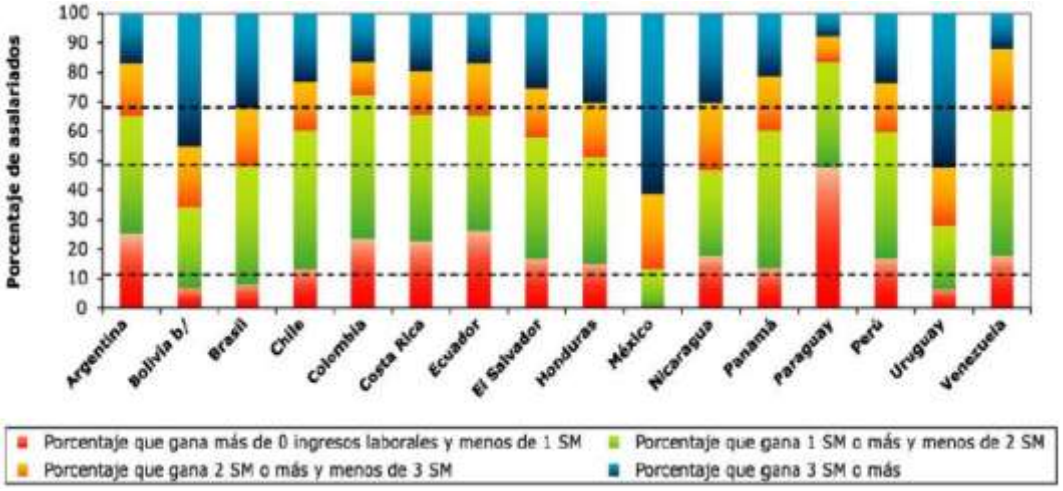
- Forman parte del contexto institucional que afecta el ritmo de crecimiento y la distribución del ingreso: crecimiento con equidad. Ej. Inclusión entre los factores de competitividad por foros empresariales.

- Grado de cumplimiento del salario mínimo también parte de los factores institucionales del mercado de trabajo.

- Clave para América Latina: se espera que esté afectado por la proporción de trabajadores incluidos en el sistema de seguridad social.

- El diseño institucional construye la sociedad a la que aspiramos, y la representa.

AMÉRICA LATINA (16 PAÍSES) PORCENTAJE DE ASALARIADOS QUE GANAN DISTINTOS MÚLTIPLOS DEL SALARIO MÍNIMO EN EL ÁREA URBANA
2006 a/
-Porcentajes-



a/ En 2006 en 16 países de América Latina alrededor de 10 millones de asalariados (11.3% del total de asalariados) tuvieron ingresos laborales inferiores al salario mínimo por hora.

FUENTE: OIT, Panorama Laboral ALyC, 2007.

2. Salario mínimo como instrumento redistributivo

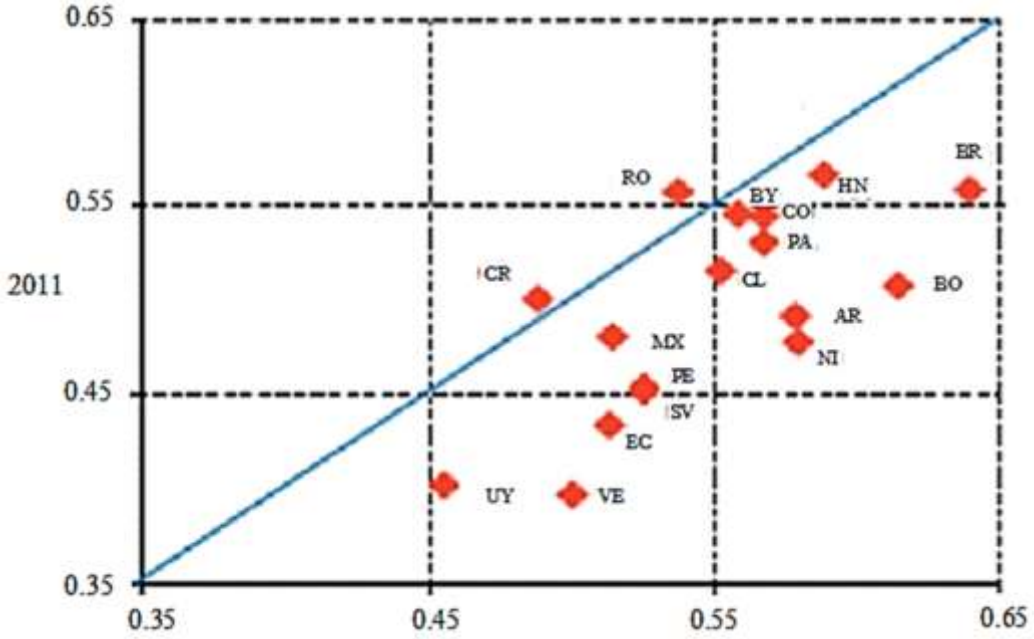
A pesar de los avances de América Latina en términos de equidad, y específicamente de equidad salarial, en los últimos años, América Latina continúa entre las regiones más desiguales del mundo. La disminución de la pobreza, en particular la pobreza extrema, da mayor espacio para jerarquizar las políticas orientadas a una mayor equidad salarial.

- Aspectos relevantes del salario mínimo como instrumento redistributivo :

  - ✓ Impactos indirectos no deseados: impacto efectivamente observado sobre el empleo.

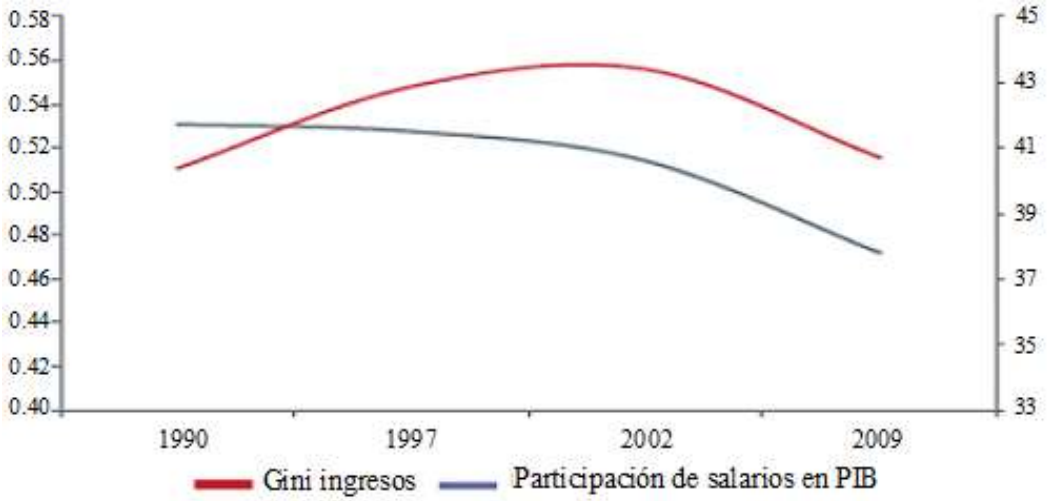
  - ✓ Impacto efectivamente observado sobre la desigualdad salarial.

AMÉRICA LATINA (18 PAÍSES) EVOLUCIÓN DEL ÍNDICE DE GINI
2002 – 2011
-Disminuye la desigualdad-



FUENTE: Panorama Social de América Latina 2012 (CEPAL).

AMÉRICA LATINA
-Disminuye la desigualdad de ingresos simultáneamente con un deterioró de la participación de la masa salarial en el PIB-
1990 – 2009



FUENTE: Panorama Social de América Latina 2012 (CEPAL).

- **Impactos indirectos no deseados: impacto efectivamente observado del salario mínimo sobre el empleo:**[68]

    - La mayor parte de los estudios sobre salario mínimo analizan el efecto sobre el empleo, o la falta de él.

    - La mayor parte de los estudios sugieren que el efecto es pequeño, tal vez centrado en torno a cero.

    - Éste sigue siendo un tema polémico —y muy relevante para América Latina por el insuficiente dinamismo de la demanda de trabajo registrado durante décadas—.

- **Impacto efectivamente observado del salario mínimo sobre la desigualdad salarial:**[69]

    - Diversos estudios llevan a considerar que es cada vez más evidente que el efecto económico del salario mínimo sobre la desigualdad salarial no es pequeño. Especialmente sobre la cola inferior de la desigualdad salarial, "entonces la literatura existente sobre el salario mínimo ha sido pobremente mal enfocada".

    - Uno de los puntos débiles es la ausencia y/o limitaciones de marco teórico para pensar cómo el salario mínimo podría afectar a la desigualdad salarial.

[68] T. Butcher, R. Dickens y A. Manning (2012) *Minimum Wages and Wage Inequality: Some Theory and an Application to the UK*.
[69] T. Butcher, R. Dickens y A. Manning (2012) *Minimum Wages and Wage Inequality: Some Theory and an Application to the UK*.

- **Impacto efectivamente observado sobre la desigualdad salarial:**[70]

  - A modo ilustrativo: en un mercado laboral perfectamente competitivo en el que los trabajadores tienen productividad marginal exógenamente dada el efecto del salario mínimo sería truncar la distribución salarial latente en el salario mínimo. En este caso, hay efectos indirectos a través de la pérdida de empleo (que afectaría a sectores de menor productividad/vulnerables).

  - En este marco, el tamaño del impacto sobre la desigualdad depende del tamaño del efecto sobre el empleo: si éste es pequeño, entonces es pequeño.

  - Concentración de casos sobre salario mínimo sin impacto relevante sobre empleo sugiere que necesitamos un modelo de mercado de trabajo con competencia imperfecta. Variantes, entre las que se encuentra tratamiento como salario de eficiencia, donde el esfuerzo depende de salarios relativos.

  - Modelo con impacto sobre el empleo agregado nulo; empleadores que compiten por una oferta fija de trabajadores. Y la parte de la oferta de trabajo que va a la firma puede ser influenciada por el salario que se paga.

  - Existe evidencia en Reino Unido de que el impacto del salario mínimo alcanza hasta un 40% por encima del salario mínimo en 2010, que

[70] T. Butcher, R. Dickens y A. Manning (2012) *Minimum Wages and Wage Inequality: Some Theory and an Application to the UK*.

corresponde al percentil 25. Estos efectos secundarios son más grandes en los segmentos de bajos salarios.

3. ¿Es el salario mínimo relevante?: salario mínimo sectorial superior.

Entre los factores analizados para dar cuenta de la inequidad salarial:

- Diversos estudios explican el aumento observado en la dispersión salarial en el pasado —como el caso de México— por un aumento en la demanda de competencias debido al sesgo del cambio tecnológico. Otros se centran para países como México en los factores de comercio internacional e inversión extranjera directa. Más ampliamente, en el impacto de la globalización[71].

- Frecuentemente se considera al salario mínimo redundante en un contexto en el que el salario mínimo relevante es un salario mínimo sectorial superior, en ciertas economías, resultado de la negociación colectiva entre trabajadores y empresarios.

- A partir de estudios que planteaban que en los ochenta y noventa, el salario mínimo era demasiado bajo para tener un efecto sobre los salarios manufactureros formales (ej. México) se ha implicado que el deterioro de su valor real no puede ser considerado responsable del posterior aumento de la desigualdad salarial. Sin embargo, hay evidencia de la necesidad de revisar este resultado a la luz de la evidencia empírica de cada país. Por ejemplo, para México Bosch y Manacorda (2010), encuentran "parte sustancial del crecimiento de la desigualdad entre 1989 y 2001, y, esencialmente, todo el crecimiento de la desigualdad en el extremo inferior de la distribución, se debe a la fuerte caída en el valor real del salario mínimo".

[71] Bosch y Manacorda, 2010. *Minimum Wages and Earnings Inequality in Urban Mexico*.

4. Contribución desde la experiencia de Uruguay para la reflexión sobre estas tres dimensiones.

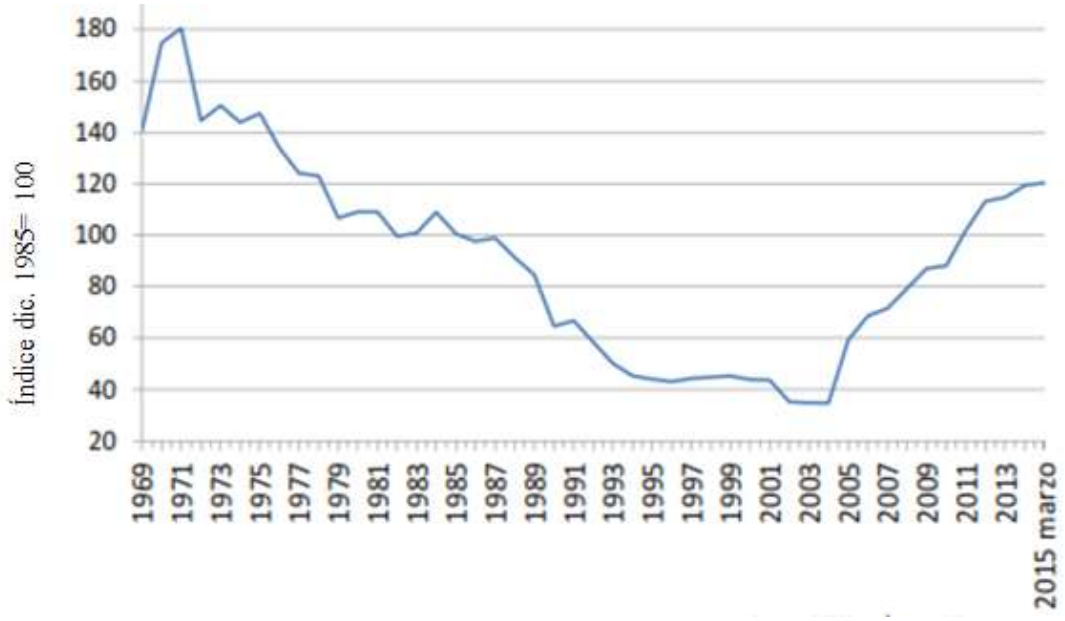
a) Contexto institucional y evolución del salario mínimo nacional en Uruguay.

Uruguay introdujo el salario mínimo nacional en 1969 con el propósito de establecer un salario mínimo para los asalariados privados mayores de 18 años, con la excepción del rural y el doméstico para los cuales se fija un mínimo específico. El gobierno tiene poder discrecional para fijarlos.

El salario mínimo nacional y los otros salarios que se fijan en forma administrativa por el Ministerio de Trabajo y Seguridad Social (MTSS) cayeron muy intensamente durante más de tres décadas, hasta el año 2004, cuando se inicia una tendencia creciente.

Uruguay: El salario mínimo nacional real creció 243% si se compara 2014 con el año 2004.

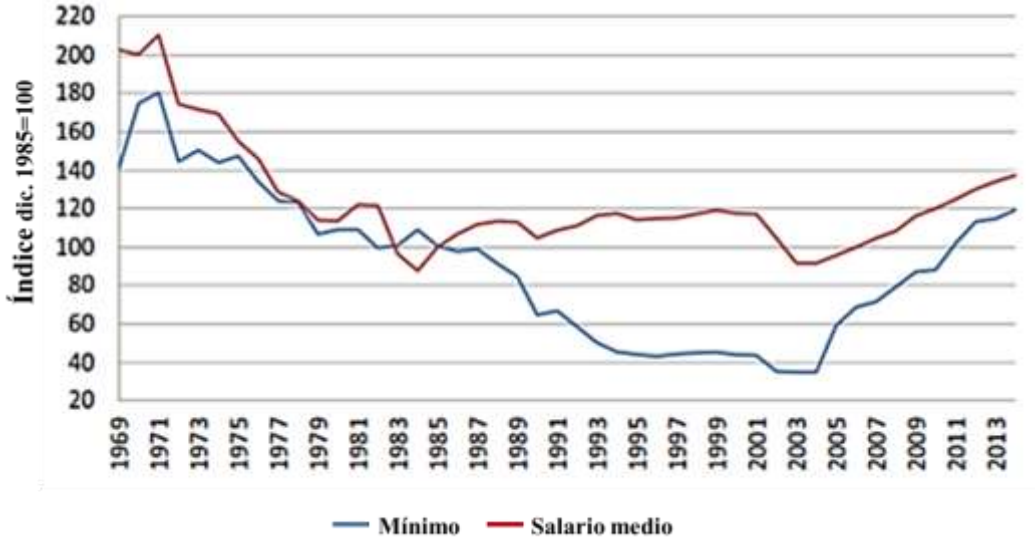
SALARIO MÍNIMO REAL
1969 -2015
-Diciembre 1985=100-



FUENTE: MTSS, con base en INE.

Hasta finales de los ochenta, su tendencia descendente se vincula a la evolución general del salario. Esta evolución acompasada deja de observarse desde principios de los noventa.

SALARIO MÍNIMO Y SALARIO MEDIO REAL
1969 -2013
-Diciembre 1985=100-



FUENTE: MTSS, con base en INE.

La fuerte contracción del salario mínimo nacional en términos reales respondió a una política de los sucesivos gobiernos desde 1990 para contener el gasto público.

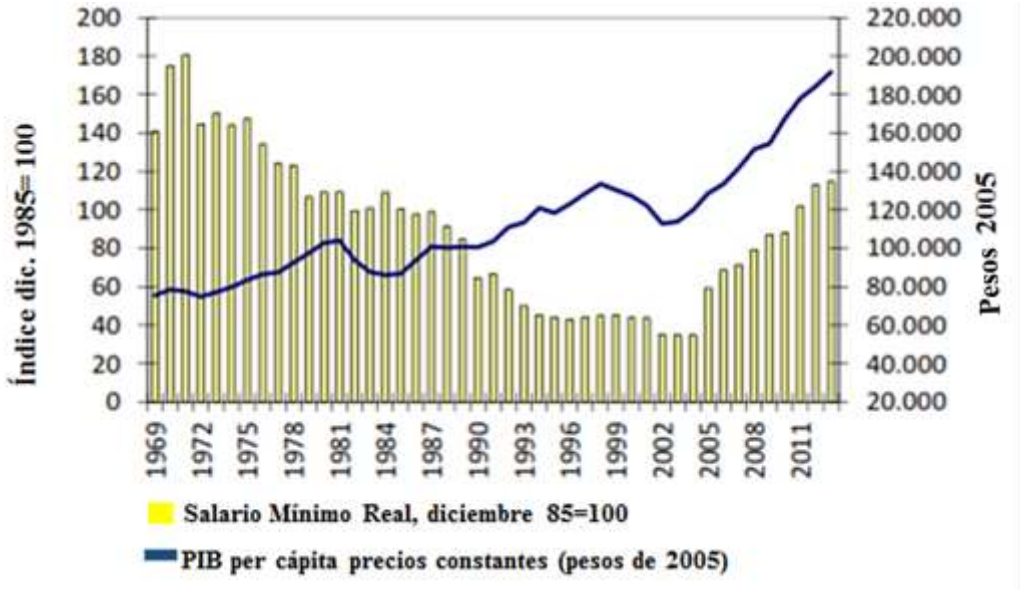
A partir de la reforma constitucional de la seguridad social de 1989, por la que los ajustes de pasividades pasaron a estar asociados a la evolución del salario medio, se usó el tope a las jubilaciones en términos de salario mínimo nacional como mecanismo de control del gasto público en pasividades.

La disminución en términos reales del salario mínimo nacional buscó la reducción en términos reales de las prestaciones de la Seguridad Social indexadas a la evolución del salario mínimo nacional: asignaciones familiares (transferencias),

seguro de desempleo, pensiones y subsidio por enfermedad. Influyó positivamente sobre la recaudación del Impuesto a las Retribuciones Personales (IRP), ya que las franjas de este tributo progresivo se establecieron en términos de salarios mínimos.

La evolución del salario mínimo se ha mostrado consistente con la tendencia del PIB per cápita recién en la última década.

PIB PER CÁPITA Y SALARIO MÍNIMO
1969 - 2011



FUENTE: MTSS, IECON-UDELAR, con base en INE-BCU.

En lugar de usar el salario mínimo nacional como instrumento redistributivo, sucesivos gobiernos lo utilizaron para reducir o controlar el gasto público en seguridad social. Con anterioridad al aumento del salario mínimo nacional real iniciado en el año 2005, y con el propósito de eliminar sus efectos expansionistas sobre el gasto público, se creó una unidad de cuenta alternativa al salario mínimo nacional para los topes de las prestaciones de Seguridad Social e impuestos atados

hasta ese momento a la evolución del salario mínimo nacional (Ley Nº 17.856 de diciembre de 2004). Fue sustituido por la Base de Prestaciones y Contribuciones.

Salario mínimo bajo en comparación con otros países de América Latina. También como porcentaje del salario promedio del país: en 1996 alrededor del 15%, en 2009 30% y 35% en 2013.

SALARIO MÍNIMO NACIONAL
-En dólares-

Vigencia a partir de…	Salario mínimo
1° de enero de 2005	84.00
1° de julio de 2005	102.00
1° de enero de 2006	109.00
1° de julio de 2006	125.00
1° de enero de 2007	131.00
1° de julio de 2007	138.00
1° de enero de 2008	163.00
1° de julio de 2008	198.00
1° de enero de 2009	197.00
1° de enero de 2010	239.00
1° de enero de 2011	311.00
1° de enero de 2012	355.00
1° de enero de 2013	387.00
1° de enero de 2014	393.00

FUENTE: Ministerio de Trabajo y Seguridad Social (MTSS), de acuerdo con el Banco Central del Uruguay (BCU).

b) Grado de cumplimiento del salario mínimo.

Se espera que éste se vea afectado por la proporción de trabajadores incluidos en el sistema de seguridad social y, que el salario de los trabajadores fuera del sistema de seguridad social se forme también con referencia al salario mínimo.

TRABAJADORES CUBIERTOS POR EL SISTEMA DE SEGURIDAD SOCIAL, SEGÚN CATEGORÍA OCUPACIONAL
-Por ciento-

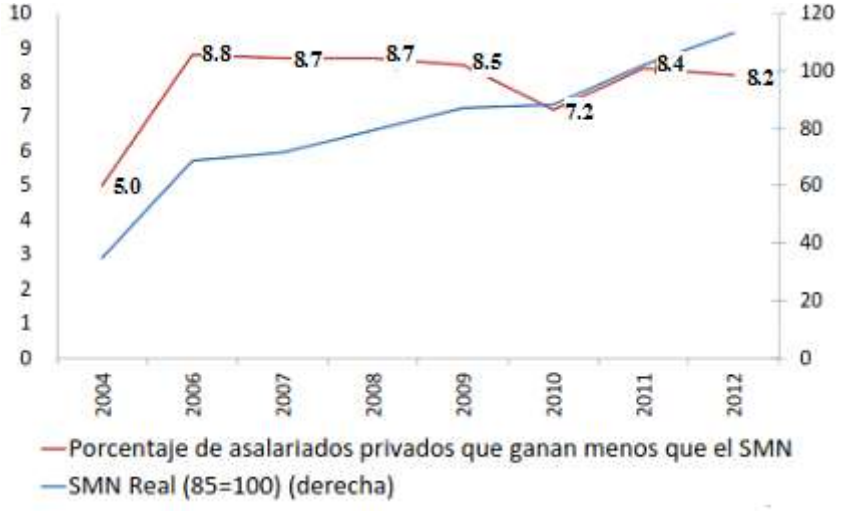
Tipo de trabajador	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	**2013**
Asalariado privado	65.8	63.6	66.2	71.2	72.2	74.1	75.5	76.2	79.8	82.2	**83.6**
Asalariado público	98.3	98.6	98.6	98.5	98.7	98.5	100.0	100.0	100.0	100.0	**100.0**
Patrón	83.7	79.0	84.3	85.3	84.2	83.5	85.7	83.5	85.2	86.3	**86.0**
Cuenta propia sin local	6.4	6.1	5.3	6.4	3.1	3.7	3.8	3.02	3.46	5.0	**3.1**
Cuenta propia con local	31.0	30.6	31.0	33.2	32.5	32.9	32.18	31.43	34.84	34.7	**35.0**
Total	**60.5**	**59.3**	**61.3**	**65.0**	**65.3**	**66.7**	**67.80**	**68.3**	**71.7**	**73.4**	**74.4**

FUENTE: MTSS, con base en la Encuesta Continua de Hogares (ECH), Instituto Nacional de Estadística (INE). Hasta 2005 país urbano.

Además, la proporción de asalariados privados que ganan menos que el salario mínimo nacional se ha mantenido estable en torno al 8%, los últimos años.

Existe un desafío, y es que en un contexto de intenso incremento del salario mínimo nacional, desde 2004, el grado de incumplimiento del salario mínimo nacional no aumente. Esta proporción aumentó moderadamente (era de 5% en 2004).

GRADO DE CUMPLIMIENTO DEL SALARIO MÍNIMO
-Porcentaje de asalariados privados que ganan menos que el SMN-
2004 - 2012



FUENTE: MTSS, con base en ECH.

La condición de ganar menos que el salario mínimo nacional se encuentra muy correlacionada con la condición de formalidad.

En el año 2012, el 27.2% de los asalariados privados que no tienen cobertura de seguridad social tuvieron una remuneración menor al salario mínimo nacional. La diferencia en el grado de cumplimiento, según la incorporación o no al sistema de seguridad social se ha ampliado si lo comparamos con la situación antes del sustancial incremento del salario mínimo nacional (2004 respecto a 2012).

El porcentaje de los asalariados privados con cobertura de seguridad social con una remuneración menor al salario mínimo nacional se mantiene estable (pasó de 3% a 4%).

La proporción de asalariados privados que ganan menos del salario mínimo nacional es mayor para las mujeres, los jóvenes y los ocupados en el interior del país y la población afro.

PROPORCIÓN DE ASALARIADOS PRIVADOS QUE PERCIBEN MENOS QUE EL SALARIO MÍNIMO NACIONAL
-Por ciento-

Características del trabajador	2004	2012
Total	**5.0**	**8.2**
Sin cobertura de seguridad social	8.9	27.2
Con cobertura de seguridad social	2.8	4.0
Sexo		
Hombres	4.8	6.9
Mujeres	5.3	9.7
Región		
Montevideo	4.5	5.5
Interior, localidad urbana mayor a 5 mil habitantes	5.6	10.5
Interior, localidad urbano menor a 5 mil habitantes		9.7
Edad		
Menores de 25 años		14.4
25 años y más		6.6
Ascendencia étnico racial		
Afro		11.6
No afro		7.8

FUENTE: MTSS, con base en la Encuesta Continua de Hogares (ECH).

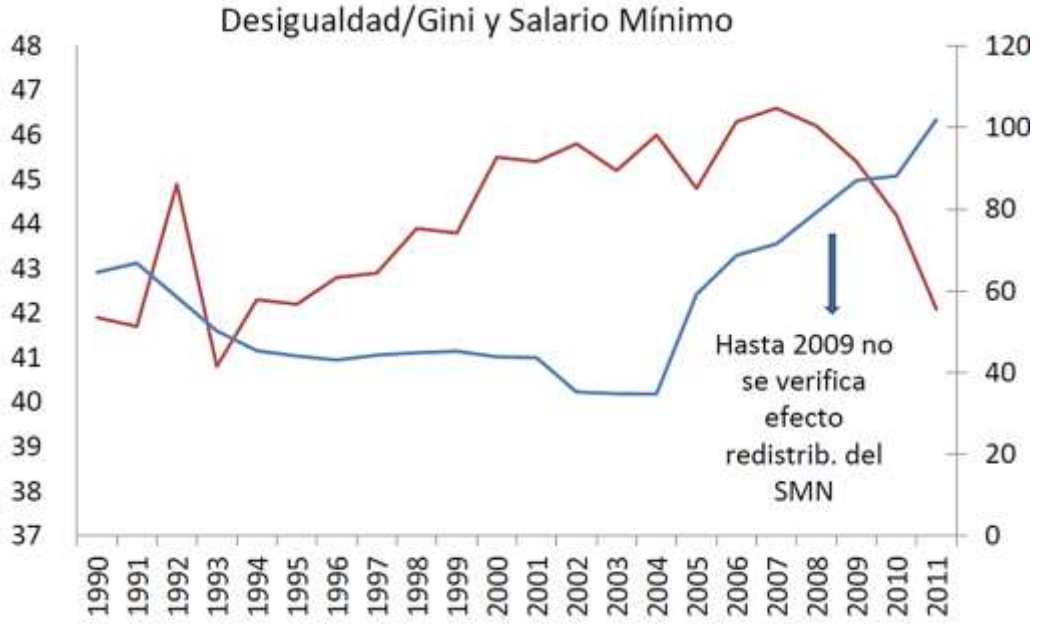
c) Salario mínimo como instrumento redistributivo: impacto observado sobre la desigualdad.

- El salario es la principal fuente de ingreso de los hogares (estimado en 57%). Por consiguiente, la inequidad salarial es un factor de primer orden en la desigualdad de ingresos.

- Teoría: efecto neto del incremento del salario mínimo nacional sobre la equidad salarial es incierto, una cuestión empírica.

- Borraz y González Pampillónz (2011) analizaron el rol del importante aumento del salario mínimo a partir de 2004 en Uruguay en la leve caída en la distribución del ingreso hasta 2009. Entre sus conclusiones, no encontraron impacto del aumento del salario mínimo en la inequidad salarial. Este resultado puede ser explicado por el bajo nivel inicial del salario mínimo (2004) o por la falta de cumplimiento del mismo.

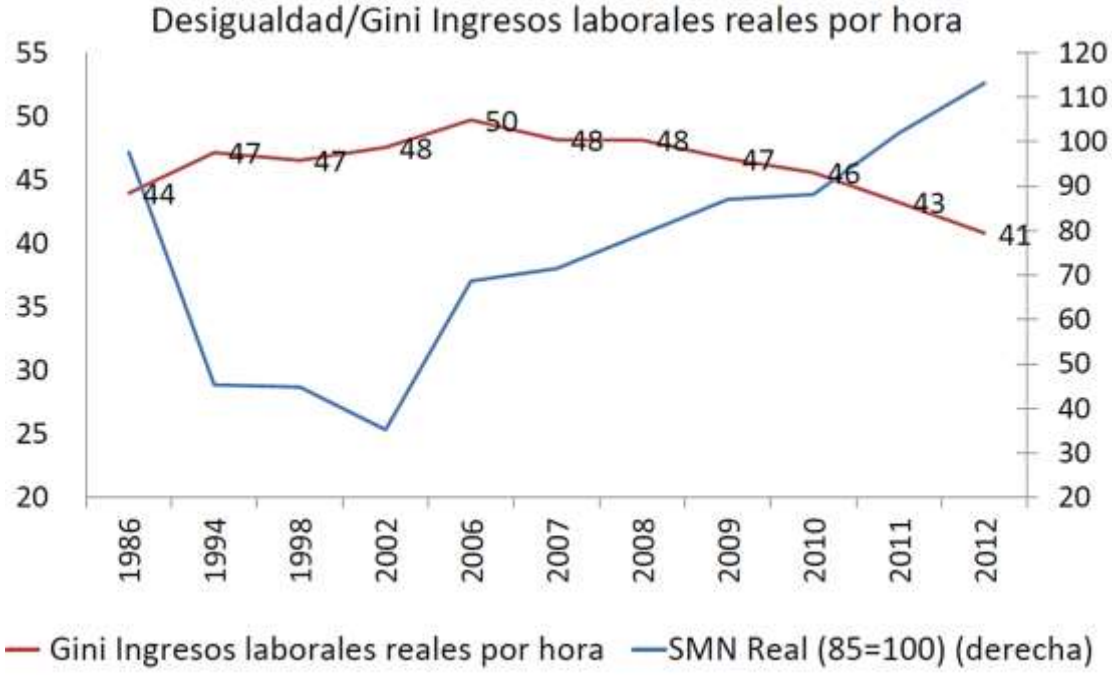
SALARIO MÍNIMO Y DESIGUALDAD EN URUGUAY
1990 - 2011



FUENTE: MTSS e IECON-UDELAR.

- González y Miles (2001) también analizaron el efecto del salario mínimo sobre la desigualdad salarial en Uruguay: el descenso de 56% real en el período 1986-1997. Concluyeron que la caída del salario mínimo nacional no explicó la mayor desigualdad salarial. Explicación posible: negociación colectiva por sector y baja relación del salario con el salario mínimo nacional (utilizado para control de gasto público). Entre 1985 y 1991, el salario mínimo relevante habría sido el que resultaba de la negociación colectiva.

EFECTO DEL SALARIO MÍNIMO NACIONAL
EN LA DESIGUALDAD SALARIAL
1986 - 2012



FUENTE: MTSS e IECON-UDELAR.

- Conveniente la revisión de la evidencia reciente sobre la incidencia del salario mínimo nacional sobre la pobreza y la desigualdad.

POBREZA Y SALARIO MÍNIMO
2002 - 2013



FUENTE: MTSS e IECON-UDELAR.

d) ¿Es el salario mínimo relevante?: salario mínimo sectorial superior (resultado de la negociación colectiva entre trabajadores y empresarios).

Entre 1985 y 1991, el salario mínimo relevante habría sido el que resultaba de la negociación colectiva por sector; González y Miles (2001), pero a partir del año 2005 se reinstala la negociación colectiva por sector a través de los Consejos de Salarios.

En Uruguay se cubre a casi todos los sectores de actividad, ya que en 2006 y 2008 se crearon los grupos de trabajo doméstico y de actividad agropecuaria.

Actualmente, existen indicios de que a pesar del incremento real del salario mínimo nacional, el salario mínimo relevante sería el salario mínimo sectorial, resultado de la negociación colectiva entre trabajadores y empresarios.

El salario mínimo sectorial es fijado en los Consejos de Salarios vigentes en el año 2013 (Ronda 2012 y 2013):

- El salario mínimo más bajo y de la categoría más alta fue en promedio 547 dólares y 1 mil 215 dólares, respectivamente.

- Respecto al salario mínimo nacional vigente (de menos de 400 dólares), el salario mínimo más bajo fue 46% superior, en promedio, al año 2013.

- Aún en sectores con salarios históricamente por debajo del promedio, el mínimo supera el salario mínimo nacional. Ej. trabajo doméstico (20%) y peón de construcción (38%).

- Para sectores con mayor poder de mercado y/o poder sindical, el salario mínimo del sector no es afectado por el salario mínimo nacional. Ej. Bancos y bebidas (300% superior), e industrias metálicas básicas (85%).

SALARIO MÍNIMO SECTORIAL, SECTORES SELECCIONADOS

Grupo	Subgrupo	Capítulo	Mesa	Fecha	Laudo más bajo	Laudo más alto	Dif.c/SMN 2013 387 DOLARES
			Promedio		**547**	**1 215**	**46%**
1	1	1	Industria láctea	01-ene-2013	671	994	73%
1	9	1	Bebidas sin alcohol y cervezas	01-jul-2012	1 383	2 071	290%
8	1	0	Ind. Metálicas básicas	01-jun-2013	718	1 627	85%
14	1	1	Bancos	01-jul-2012	1 436	--	305%
5	3	0	Vestimenta	01-jul-2012	453	1 186	28%
9	1	0	Construcción	01-jun-2013	534	1 603	38%
10	18	0	Supermercados	01-jun-2013	512	716	32%
12	4	0	Restaurantes y cantinas	01-jul-2012	441	636	24%
19	7	0	Empresas de limpieza	01-jun-2013	539	809	39%
21	0	0	Servicio doméstico	01-ene-2013	466	466	20%
22	0	0	Ganadería, agricultura y conexos	01-jun-2013	387	826	0%
22	2	0	Arroz	01-jun-2013	387	774	0%
24	1	0	Forestación	01-ene-2013	577	933	49%

Nota: Laudo incluye partida de alimentación y vivienda, cuando corresponde.
FUENTE: MTSS, Unidad de Evaluación y Monitoreo (noviembre 2013), con base en DINATRA.

Fuente de información:
http://www.cepal.org/mexico/noticias/noticias/0/53490/Maria_Jose_Gonzalez.pdf

La experiencia latinoamericana (1990-2013)

Los impactos del salario mínimo en el mercado de trabajo (Roxana del Luján Maurizio. Argentina)

Debates teóricos sobre los impactos del salario mínimo en el empleo y la desigualdad

- **Respecto al empleo:**

  - Uno de los aspectos más controversiales en relación a la institución del salario mínimo.

  - Modelo competitivo del mercado de trabajo.

    Un salario mínimo mayor que el salario de equilibro generará una reducción en la demanda de empleo.

  - Modelos monopsónicos o de salarios de eficiencia.

    Modelan de una manera diferente el rol de las instituciones laborales. Bajo el modelo monopsónico, el salario de equilibrio es inferior a la productividad marginal del trabajo por lo que un aumento del mínimo no necesariamente implicará reducciones en el empleo, pudiéndose observar un efecto neutro o incluso un incremento.

  - Desde la perspectiva de mercados duales, la incidencia de esta institución podría ser diferente en el sector primario o "protegido" y en el sector secundario.

- Los incrementos en el salario mínimo podrían generar una sustitución de ciertos tipos de trabajadores por otros, por ejemplo, de no calificados por calificados, dado que es más probable que los salarios de los primeros estén más cercanos al salario mínimo que los del segundo grupo.

- Existen otros factores que podrían reducir el potencial efecto negativo e, incluso, invertirlo.

  - Frente a incrementos en los mínimos los empresarios podrían realizar cambios en la organización del trabajo que deriven en ganancias de productividad.

  - Incrementos salariales a trabajadores con baja propensión a ahorrar pueden generar un incremento en el consumo con efectos positivos sobre el empleo global.

- **Respecto a la desigualdad**

  - Los trabajadores que en ausencia del salario mínimo obtendrían un salario inferior a éste, bajo su vigencia se concentrarán en el entorno del mismo produciendo una compresión salarial.

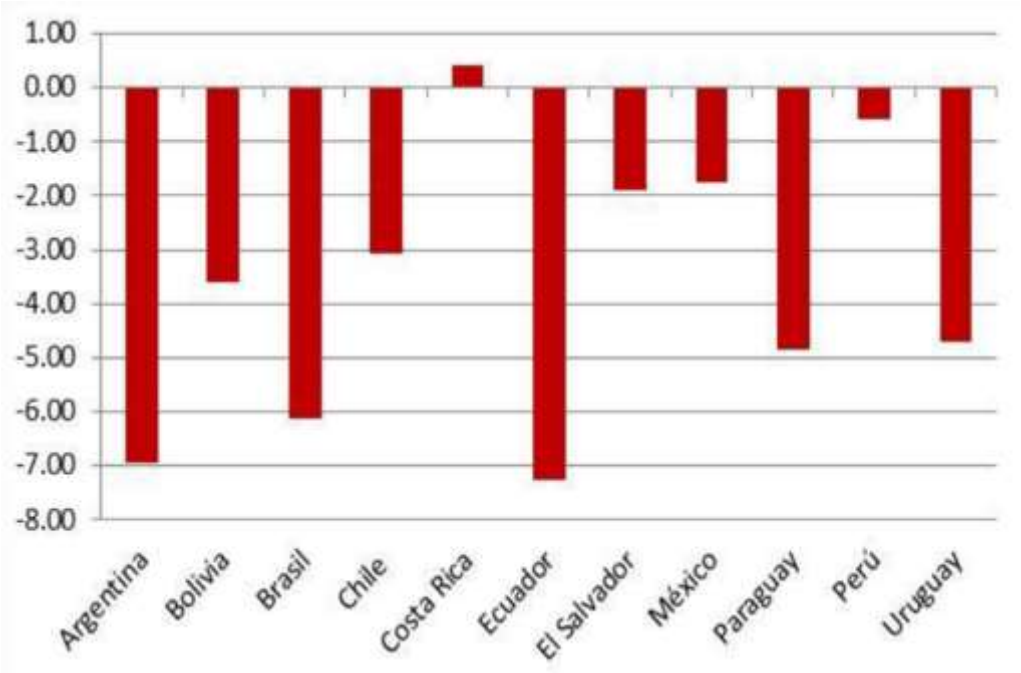
  - Los impactos podrían ser menores si el salario mínimo es usado como numerario. Sin embargo, si dichos efectos "derrame" se verifican a una tasa decreciente, los impactos positivos podrían potenciarse.

  - Si el salario mínimo afecta sólo a los trabajadores formales, los incrementos del mínimo podrían generar una compresión salarial dentro de este grupo pero, a la vez, incrementar la brecha salarial respecto de los

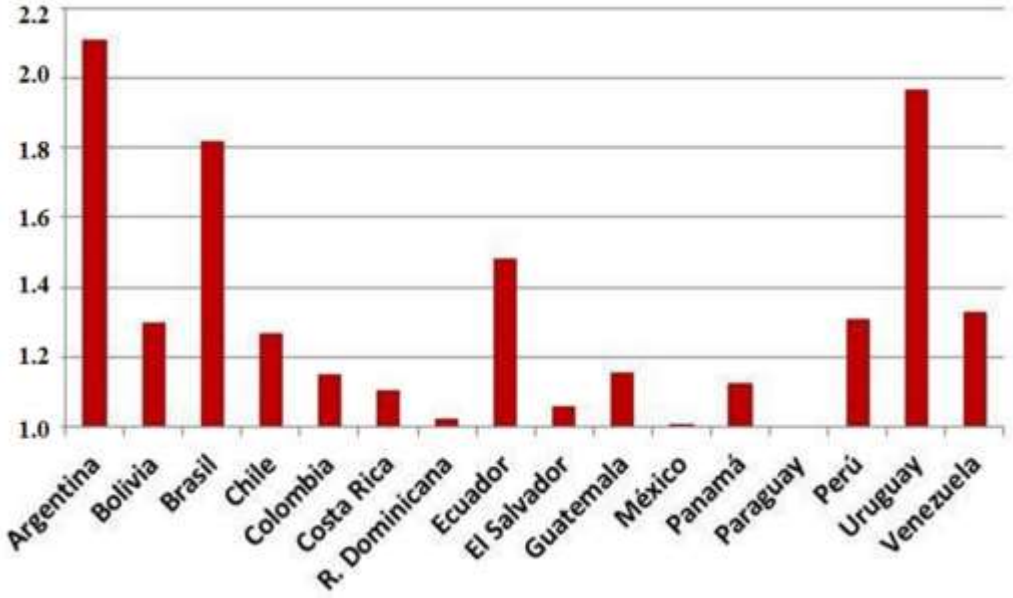
informales. Sin embargo, si se verifica el efecto faro (*"lighthouse" effect*), los impactos positivos podrían ser aún mayores.

La dinámica de la desigualdad, salario mínimo e informalidad en América Latina en el último decenio

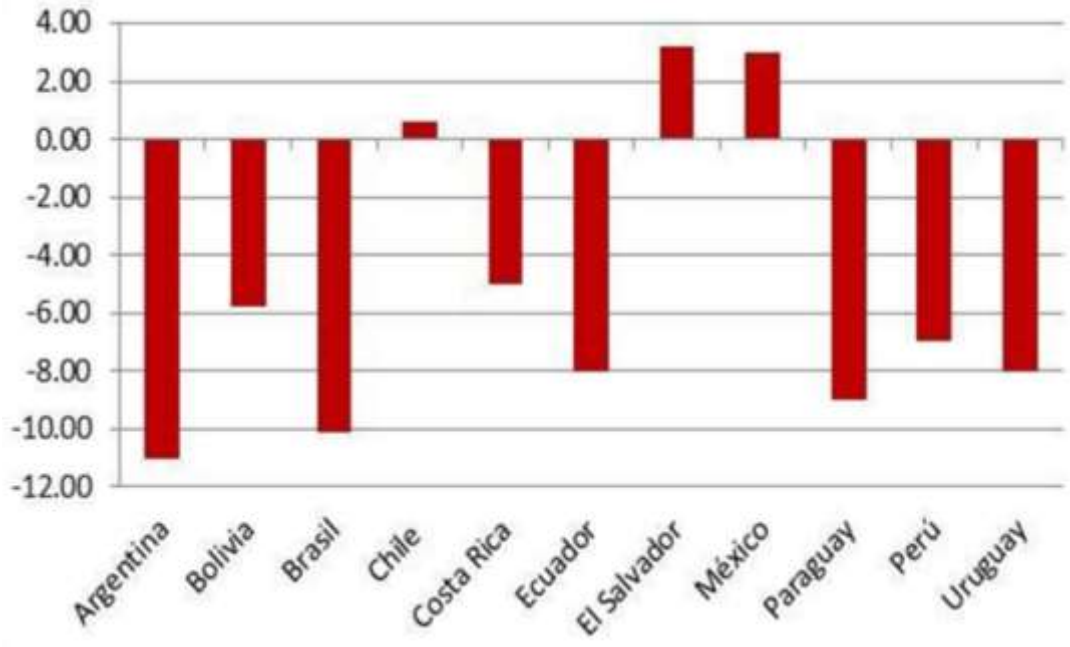
DESIGUALDAD EN AMÉRICA LATINA



SALARIO MÍNIMO REAL, PAÍSES SELECCIONADOS DE AMÉRICA LATINA DURANTE LA ÚLTIMA DÉCADA

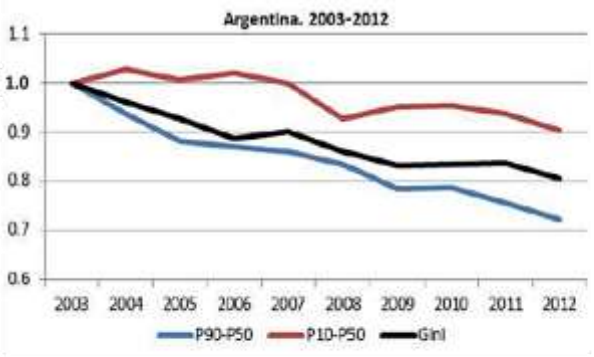


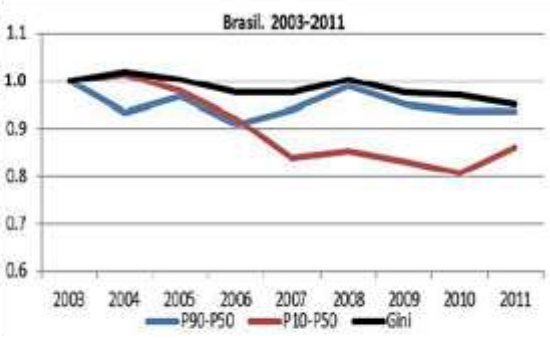
INFORMALIDAD EN AMÉRICA LATINA

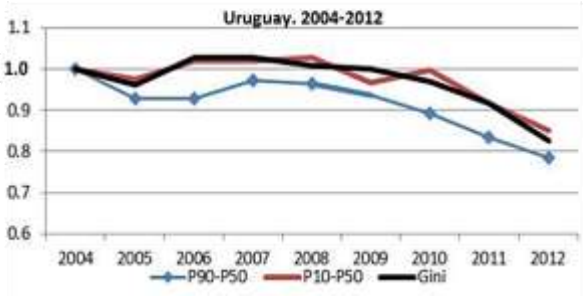


La evolución del salario mínimo e impactos distributivos en Argentina, Brasil y Uruguay

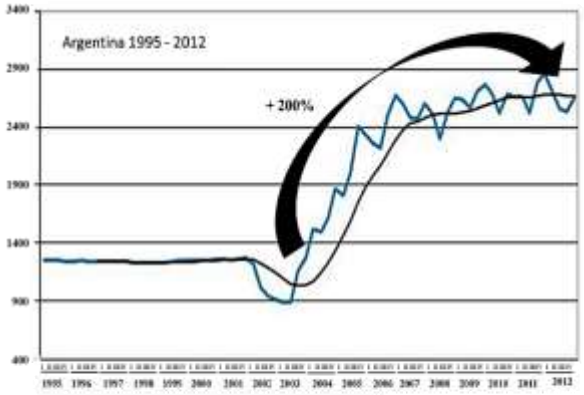
EVOLUCIÓN DE LA DESIGUALDAD SALARIAL URBANA
Índice año inicial = 1

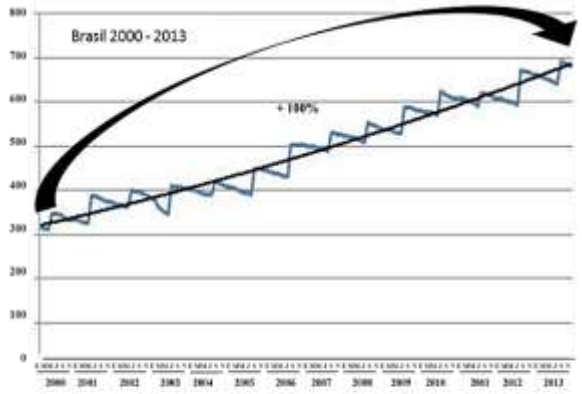


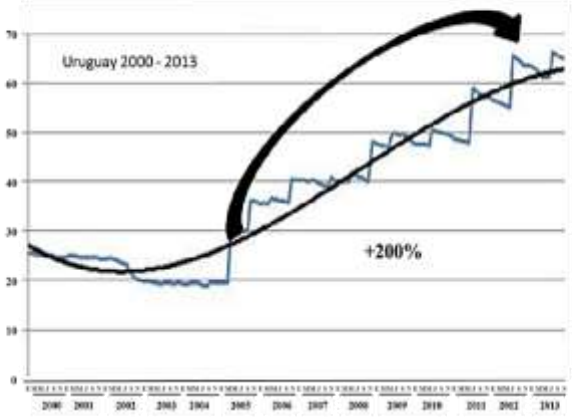




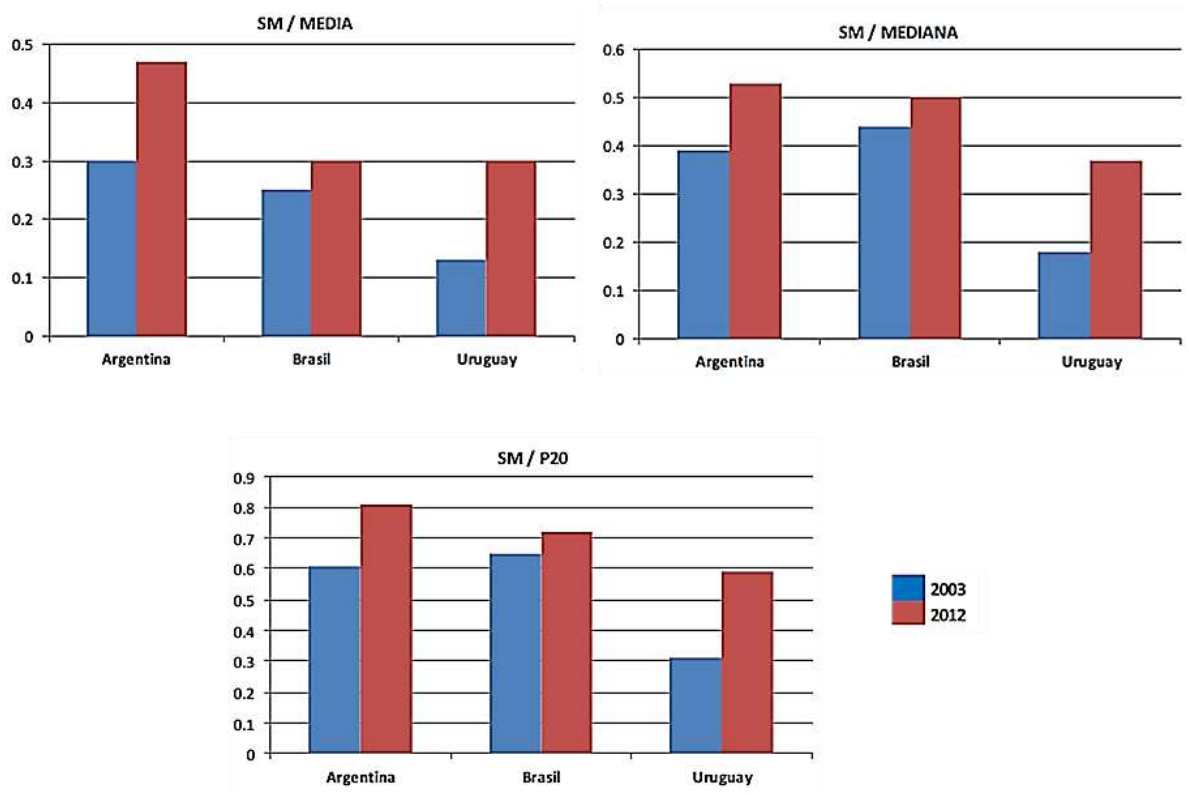
EVOLUCIÓN DEL SALARIO MÍNIMO REAL



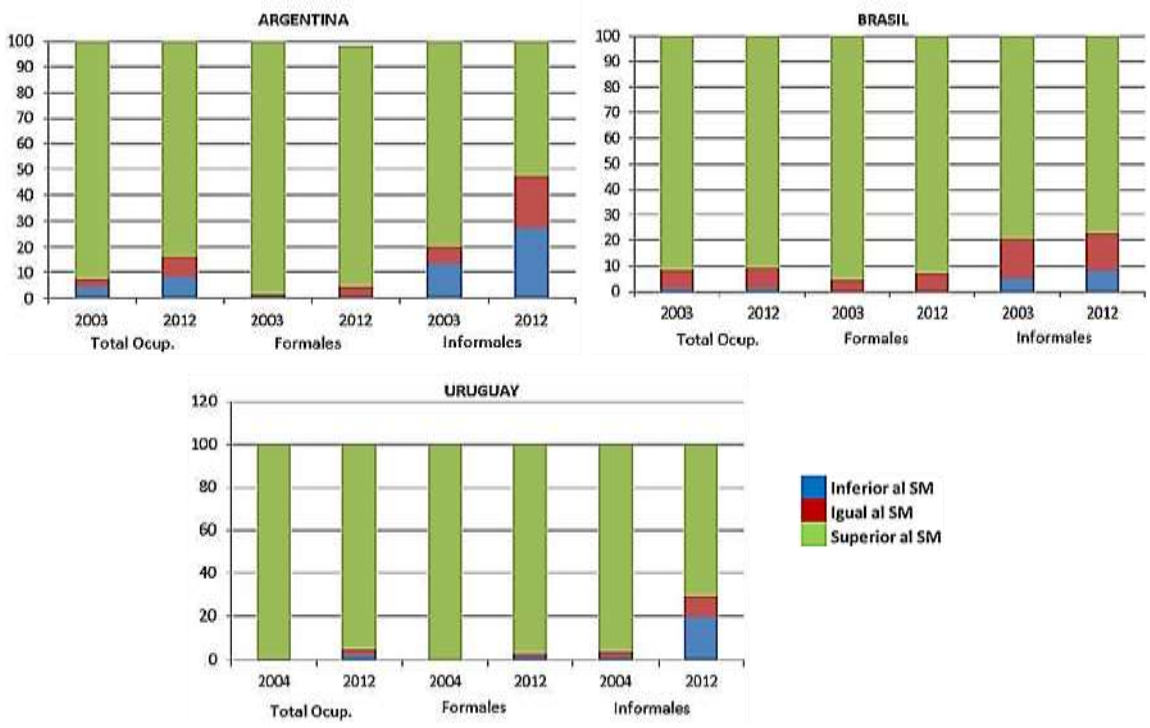




EVOLUCIÓN DEL SALARIO MÍNIMO EN RELACIÓN CON OTROS INDICADORES DE LA DISTRIBUCIÓN SALARIAL



EVOLUCIÓN DE LA COBERTURA DEL SALARIO MÍNIMO



Se presentaron fuertes impactos distributivos del salario mínimo, tales como la reducción de la desigualdad explicada por el incremento en el salario mínimo. No hubo costos en términos de empleo agregado ni en la formalidad laboral.

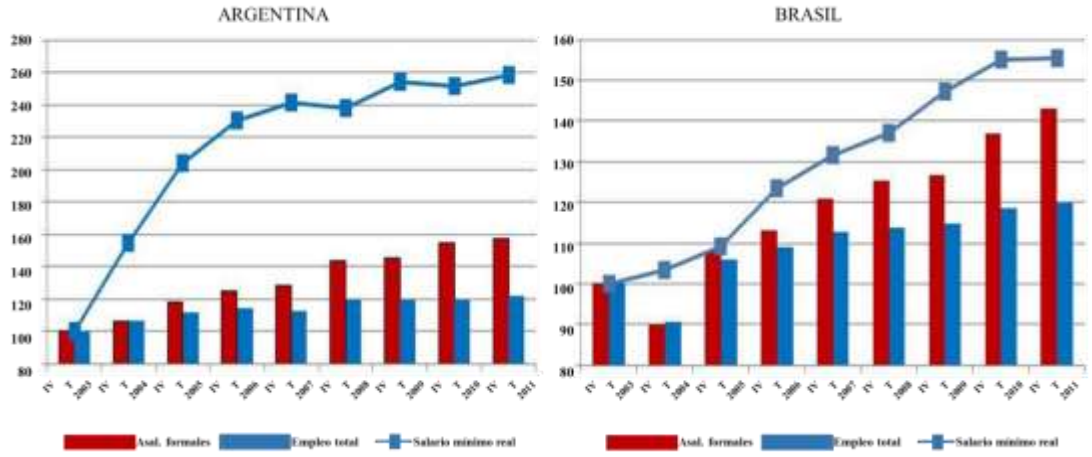
REDUCCIÓN DE LA DESIGUALDAD EXPLICADA POR EL INCREMENTO EN EL SALARIO MÍNIMO
-Por ciento-

Indicador	Argentina	Brasil	Uruguay
GINI	**32.0**	**84.0**	**7.0**
90-10	72.0	189.0	48.0
50-10	271.0	276.0	77.0
90-50	0.0	0.0	9.0

FUENTE: Universidad Nacional de General Sarmiento y CONICET.

Paralelamente al fortalecimiento del salario mínimo en Argentina se registró un aumento del 20.0% del empleo total y del 60.0% del empleo formal. Mientras que en Brasil se observó un aumento del 20.0% del empleo total y del 40.0% del empleo formal.

SALARIO MÍNIMO



Reflexiones finales

- Aportes para el debate sobre las causas de la reducción de la desigualdad en América Latina. La mayor parte de la literatura se ha focalizado en la caída en los retornos a la educación. Este estudio sugiere la importancia de considerar, adicionalmente, el rol de las instituciones laborales en las mejoras distributivas.

- La recuperación del salario mínimo se verificó conjuntamente con creación de empleo y formalización. Aspecto relevante en la discusión sobre flexibilidad laboral.

- Importancia de hacer cumplir la normativa laboral. Políticas para la reducción de la informalidad.

- Sin embargo, la región continúa experimentando niveles muy elevados de desigualdad y precariedad. Fuentes de pobreza. Necesidad de mejorar la distribución primaria del ingreso, no sólo por equidad, sino por eficiencia. Necesidad de implementar un conjunto coherente de políticas productivas, laborales y sociales.

Fuente de información:
http://www.cepal.org/mexico/noticias/noticias/0/53490/Roxana_del_Lujan_Maurizio.pdf

Retos y problemas para una política de recuperación del salario mínimo (Jurgen Weller. CEPAL)

La determinación de los salarios en el contexto de la regulación del mercado laboral

- La regulación basada en mercado:
  "Libre" determinación salarial – desigualdad en el poder de negociación.

- La regulación basada en la negociación colectiva:
  Grandes ventajas potenciales (fortalecer intereses comunes, ajustar a condiciones específicas, monitoreo…), pero en América Latina frecuentemente ausente y débil.

- La regulación basada en mecanismos y disposiciones legales:
  Salario mínimo: ¿Piso salarial y/o influir en estructura salarial?

Objetivos de un salario mínimo

- Piso para estructura salarial.

- Complementación de negociación colectiva (para trabajadores en la base de la estructura salarial con poco poder de negociación).

- Orientación de negociación colectiva.

- Reducción de pobreza y desigualdad.

- Instrumento de política contra-cíclica (ej. CRI 1981).

Aspectos económicos y sociales atractivos, y sus complejidades en países en desarrollo

- Sin consecuencias inmediatas en cuentas fiscales,
  - Pero: Vínculo con prestaciones sociales; ya sea directo o indirecto con el salario en sector público.

- Aumenta incentivos a trabajar.
  - Pero: En países en desarrollo se presenta una presión de la oferta por razones de subsistencia.

- Administración y cumplimiento relativamente simple.
  - Pero: Informalidad; debilidad de inspección de trabajo.

- Establece costo social correcto al aumentar el costo para productores y consumidores de productos elaborados con mano de obra barata.
  - Pero: En países en desarrollo grandes brechas de productividad.

- Mejorar ingresos de ocupados en la base de la estructura salarial; para evitar "trabajadores pobres".
  - Pero: ¿Qué hacer con salarios de fuerza de trabajo secundaria (jóvenes, sobre todo no calificados)?

- Incentiva aumentos de la productividad.
  - Pero: Impacto en costos laborales para micro y pequeñas empresas.

- Establece piso salarial en el sector formal.
  - Pero: Parte de la estructura salarial corresponde al sector informal.

- Favorece personas de bajos ingresos.
  - Pero: Como instrumento para combatir pobreza, puede haber otros instrumentos más efectivos (no todos los trabajadores con salario mínimo son de hogares pobres; posibles efectos negativos en el empleo).

Impacto del salario mínimo en países en desarrollo, según estudios empíricos

- En el empleo: Impacto negativo generalmente modesto, centrado en jóvenes y menos calificados, pero con discrepancias entre estudios.

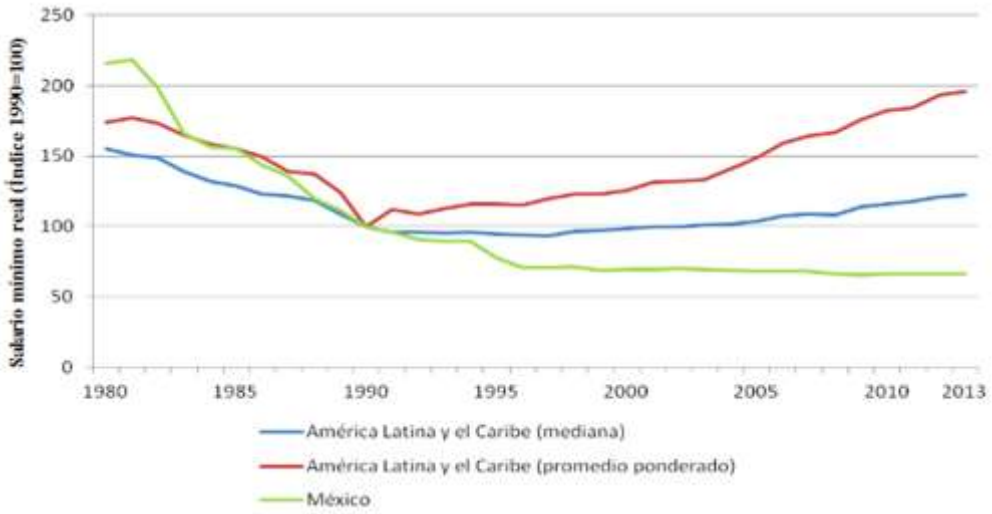
- En los ingresos: Positivo, a veces más allá del sector formal (“efecto faro”).

- En la distribución: Compresión de escala salarios (dependiente de nivel relativo), importante efecto sobre aumento/reducción de desigualdad salarial.

- En la pobreza: Generalmente favorable, efecto ingresos más que compensa posible efecto empleo.

Durante las últimas décadas, las políticas de salario mínimo fueron muy heterogéneas en América Latina y el Caribe. Mientras que en México, el salario mínimo continuó alejándose del salario medio.

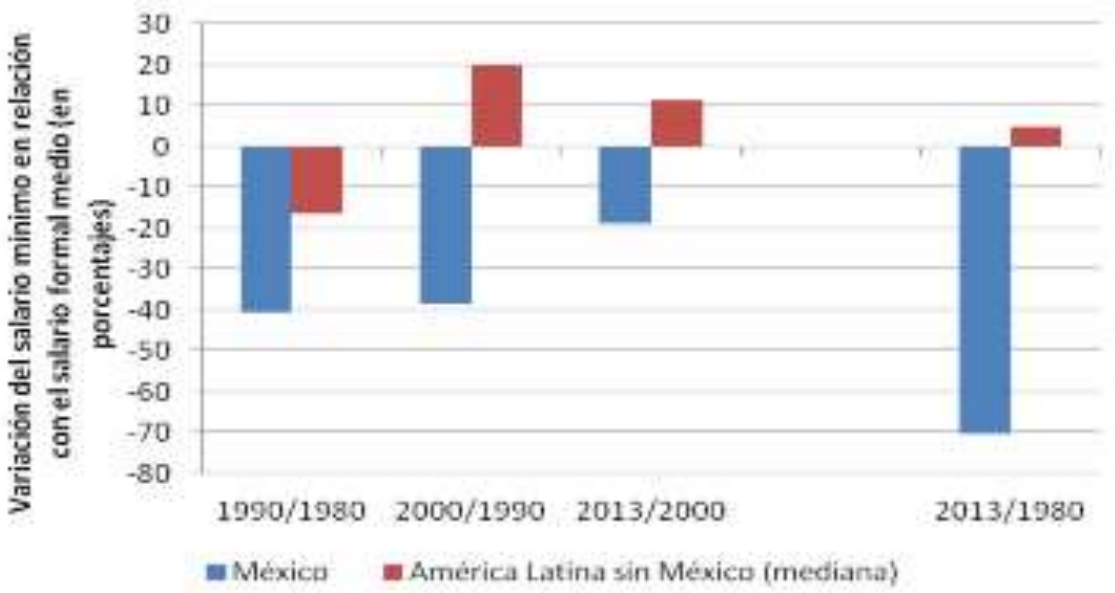
AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE
EVOLUCIÓN DEL SALARIO MÍNIMO REAL
1980 - 2013
-Índice 1990=100-



FUENTE: Elaboración del investigador sobre la base de datos de los países.

En México, el salario mínimo continuó alejándose del salario medio.

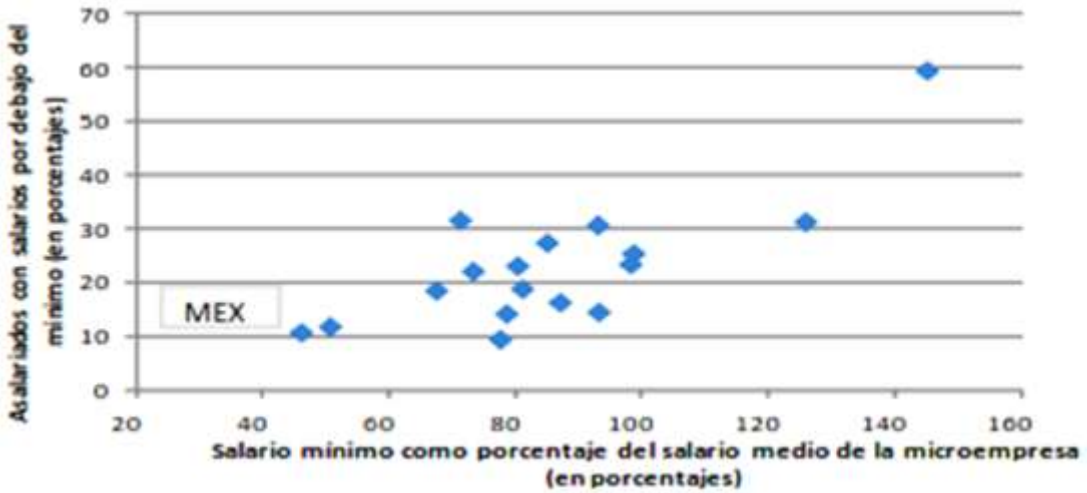
AMÉRICA LATINA Y MÉXICO
EVOLUCIÓN DEL SALARIO MÍNIMO EN
RELACIÓN CON EL SALARIO FORMAL MEDIO
1980 - 2013



FUENTE: Elaboración del investigador sobre la base de datos oficiales de los países.

El valor relativo del salario mínimo influye en el cumplimiento, pero no es el único factor.

AMÉRICA LATINA
SALARIO MÍNIMO RELATIVO Y NIVELES DE INCUMPLIMIENTO
2011-2012



FUENTE: Elaboración del investigador sobre la base de datos oficiales de los países.

Aspectos de diseño

- Problema de sistemas complejos: Origen en ausencia de negociación colectiva, pero en ciertas situaciones tendencia a sustituirlo.

- Uso como instrumento de indexación quita grados de libertad como instrumento de la política laboral.

- ¿Qué mecanismos para grupos específicos (jóvenes), esquemas de formación, nivel especial?

- Salario mínimo ¿único o diferenciado? (¿con qué criterio?).

Aspectos políticos

- Hay demanda pública (políticamente factible).
- Uso como instrumento político-técnico: tomar en cuenta mercado + influir en mercado.
- Puede "informar" a las negociaciones colectivas: orientación sobre intenciones de autoridad (transparencia y orientación hacia el futuro). Claridad sobre reglas.
- Transparentar objetivos (dependen de nivel en punto de partida), por ejemplo (Marinakis, 2006):
  - Recuperación de pérdidas de un período específico.
  - Alcanzar cierto nivel relativo en un período de "equis" años.
  - Compensar inflación + productividad.
- Proceso de negociación con actores laborales.
- Estrategia de cumplimiento:
  - Parte de políticas de formalización.
  - Espacio para políticas (inspección, campañas, multas. Ejemplo, Costa Rica).
  - … pero los mismos obstáculos de cumplimiento de formalidad laboral en general.

Conclusión: Algunos retos

- Tomar en cuenta el nivel: impacto (positivo y negativo), no es igual en todos los niveles (relativos) del salario.
- Fortalecer salario mínimo y negociación colectiva: impedir sustitución.
- Instrumento de política laboral: desvincular de otras funciones.
- Considerar mecanismos para grupos especiales (jóvenes).
- Equilibrar aspectos políticos y técnicos.

Fuente de información:
http://www.cepal.org/mexico/noticias/noticias/0/53490/Jurgen_Weller.pdf

¿Es posible un acuerdo nacional para la recuperación del salario mínimo en México? (José Luis Carazo Preciado)

Antecedentes

Entre los antecedentes encontramos los que a continuación se detallan:

- Precepto Constitucional.

- Representantes obrero y patronal de once actividades económicas:

  - Primer grupo: agricultura, ganadería, silvicultura, caza y pesca.

  - Segundo grupo: industrias extractivas.

  - Tercer grupo: industrias de alimentos, bebidas y tabaco.

  - Cuarto grupo: otras industrias de transformación.

  - Quinto grupo: construcción.

  - Sexto grupo: transportes.

  - Séptimo grupo: eléctrico.

  - Octavo grupo: servicio de enseñanza superior.

  - Noveno grupo: otros servicios.

  - Décimo grupo: comercio.

  - Décimo primer grupo: industrias y actividades diversas, no incluidas en los grupos anteriores.

- El salario mínimo se transforma en unidad de medición económica.

- A principios de los ochenta inicia la mayor pérdida de poder adquisitivo (inflación, devaluación, pactos, decretos, etcétera).

SALARIO MÍNIMO Y SU DETERIORO A TRAVÉS DEL TIEMPO
1975 - 2014
-En pesos-

Concepto	1975	2010	2014
Salario	55.24	55.77	65.53
Dólar (Cotización)	12.50	12.50 (aprox.)	13.00
Transporte	0.30, 0.50 y 1.00	4.00	5.00 (STC Metro) 6.00 (Metrobús)
Bolillo	0.10	1.50	
Azúcar	2.25	16.00	20.00
Auto compacto	28 000.00	97 000.00	
Tortilla	2.55	8.00	11.00
Cine	1.00 a 4.00	45.00 a 110.00	
Transporte a Acapulco, viaje redondo	100.00	780.00	940.00
Gasolina	0.60, 0.80 y 1.00	Magna 8.68 Premium 10.06	Magna 12.95 Premium 13.67
Gas (kilo)	1.00	9.96	13.46
Huevo	0.89	17.10	27.00 a 30.00
Leche	1.80	12.50	14.00
Refresco	0.45	4.50	
Aceite	3.40	22.00	25.00

FUENTE: Basado en estudio de mercado realizado por el autor.

Mitos y realidades

Mitos:

- El salario no se incrementa porque se elevaría la cuantía de las multas.

- El gobierno es el principal empleador del país.

- Todos los salarios están obligados a incrementarse con el parámetro que se otorga al salario mínimo.

Realidades:

- El Consejo de Representantes ha establecido en sus Resoluciones de Fijación de los Salarios Mínimos que los incrementos a éstos "no serán piso ni techo para las revisiones contractuales".

- La legislación federal vigente se integra por 284 disposiciones en las que se incluye: 1 Constitución Política de los Estados Unidos Mexicanos, 8 códigos federales, 267 leyes, 2 estatutos, 1 Impuestos sobre Servicios Expresamente declarados de Interés Público por Ley, en los que Intervengan Empresas Concesionarias de Bienes de Dominio Directo de la Nación, 1 Ordenanza General de la Armada, 1 Presupuesto de Egresos de la Federación para el Ejercicio Fiscal de 2014, 1 Reglamento para el Gobierno Interior del Congreso General de los Estados Unidos Mexicanos, 1 Reglamento del Senado de la República y 1 Reglamento de la Cámara de Diputados.

- De esos 284 ordenamientos, en 133 se hace referencia dentro de sus disposiciones a la figura del salario mínimo, es decir, 46.83% de ese total. A

su vez, las 133 leyes federales se integran por 22 mil 860 artículos, de los cuales 684 hacen referencia a la figura legal del salario mínimo, es decir, 3.09% del total.

- El salario promedio real formal es de 2.5 a 3 salarios mínimos.
- Se dio la eliminación de muchos subsidios que protegían la economía del mexicano.
- Existen alrededor de 570 mil cotizantes de salario mínimo en el Instituto Mexicano del Seguro Social (IMSS).
- Se han otorgado más de 9 millones de créditos INFONAVIT con el salario mínimo como unidad de medición.
- La economía del país se ubica entre las 15 primeras; los salarios mínimos lo hacen entre los cuatro más bajos.

Consecuencias

- El salario mínimo es inconstitucional.
- El desfinanciamiento de Instituciones ligadas al salario mínimo.
- Un mercado interno inhibido.
- Las PyMES están condenadas a desaparecer.
- Cualquier incremento al salario mínimo tiene efecto inflacionario por estar vinculado.

Solicitud de desvinculación del salario mínimo como unidad de medición, por parte del sector obrero

La necesidad de establecer una referencia cuantitativa que previera su vigencia a través del tiempo en los distintos Ordenamientos Legales, Reglamentos, Códigos, Sanciones, Multas, Resoluciones, Tratados, Convenios etcétera, ya sea de carácter Federal, Estatal y/o Municipal fue resuelta con la utilización del salario mínimo como "unidad de medición económica". En la actualidad existen más de 600 ordenamientos que están íntimamente relacionados con la cantidad que como salario mínimo se fije, lo que ha generado que la problemática para la fijación del mismo se vea compleja para su incremento, ya que ha perdido el interés primordial de ejercer un equilibrio entre el ingreso y el gasto de un trabajador que percibe dicho salario, invirtiendo el espíritu de este importante precepto constitucional, pues de ser un protector del trabajador se ha convertido en una herramienta de ahorro gubernamental.

En 2011, el sector obrero hizo la solicitud de desvinculación al Secretario de Trabajo.

Se resolvió, por acuerdo tripartito, iniciar los trabajos de desvinculación, dándole formalidad a través del Diario Oficial de la Federación del día 19 de diciembre de 2011.

La Comisión Nacional de los Salarios Mínimos (CONASAMI) dio inicio a los trabajos tripartitos de análisis, estudio y viabilidad de desvinculación.

Para el año 2012 se ratificó la continuidad de dichos trabajos con la actual Administración Gubernamental Federal.

Propuestas de solución

- Promover gobiernos productivos y eficientes para mejorar el aprovechamiento de los recursos y así disminuir las cargas tributarias que permitan una mayor competitividad de las empresas.

- Unificar en una sola categoría a los salarios mínimos de todo el país.

- Establecer constitucionalmente un referente económico que sustituya la figura del salario mínimo, para que su revisión, exclusivamente, fije la relación de un trabajador y la prestación de sus servicios.

- Facultar a la CONASAMI para desarrollar sus propias investigaciones sobre salarios.

- Motivar gradualmente la recuperación del salario mínimo, provocando:

  - ✓ Recuperación del poder adquisitivo.

  - ✓ Fortalecimiento del mercado interno.

  - ✓ Crecimiento de las PyMES.

  - ✓ Su incremento no sería inflacionario.

Fuente de información:
http://www.cepal.org/mexico/noticias/noticias/0/53490/Jose_Luis_Carazo_Preciado.pdf

Incrementar salarios mínimos, significa no temer al futuro y tomar decisiones de cambio (ALDF)

El 12 de agosto de 2014, durante la inauguración del Foro "Diálogo Hacia una Nueva Política Salarial y de Ingresos", el Presidente de la Comisión de Gobierno de la Asamblea Legislativa del Distrito Federal (ALDF) afirmó que hoy es el momento de no temer al futuro y tomar las decisiones que lleven al cambio y que permita generar mejores condiciones de vida para las y los mexicanos. En seguida se presentan los detalles.

Con el reconocimiento al gobierno de la ciudad por tener el carácter, el valor y la decisión de abrir un debate tan importante como es la discusión de los **salarios mínimos**, el Presidente de la Comisión de Gobierno de la Asamblea Legislativa del Distrito Federal, Manuel Granados Covarrubias, afirmó que hoy es el momento de no temer al futuro y tomar las decisiones que lleven al cambio y que permita generar mejores condiciones de vida para las y los mexicanos.

Al inaugurar el Foro "Diálogo Hacia una Nueva Política Salarial y de Ingresos", convocado por el Presidente de la Comisión de Asuntos Laborales y previsión Social de la ALDF, Jorge Gaviño Ambriz, el legislador subrayó que a pesar de que han pasado los años, los problemas siguen siendo los mismos, porque hasta el momento nadie se había atrevido, por alguna razón circunstancial o no, a enfrentar estas decisiones, estas soluciones y sobre todo a generar políticas públicas que nos lleven a mejores estadios.

Ante especialistas, funcionarios del gobierno capitalino y legisladores, indicó que con esta discusión "no se generan esquemas de confusión, al contrario se generan esquemas de solución, a no pensar negativamente en el no, sino decir cómo sí podemos enfrentar y mejorar las condiciones de las y los mexicanos del día de hoy, de

nuestro siglo, de nuestra época y que sin duda generaran mejores condiciones para las nuevas generaciones".

En este contexto, Granado Covarrubias insistió en que la propuesta del Jefe de Gobierno, Miguel Ángel Mancera Espinosa, intenta dar un paso adelante en la modificación a las bases políticas del **salario mínimo**, respetando las conquistas históricas de los trabajadores y sin producir efectos inflacionarios que deteriore a mediano o corto plazo el proceso económico.

Por su parte, Gaviño Ambriz señaló que este encuentro es para reflexionar lo que representa el **salario mínimo** en México, tema discutido desde los tiempos de Ignacio Ramírez "El Nigromante", quien hablaba ya de un salario suficiente, desde una perspectiva de igualdad de derechos entre el hombre y la mujer, de la seguridad en el empleo y de la laicidad en la República.

Expresó que el salario mínimo en México ahora representa una carga para los trabajadores, lo que ha provocado en crear una enorme diferencia entre las clases sociales, porque existe un abismo tremendo entre la clase poderosa y la indigente, "basta recordar que más de la mitad de la población vive en pobreza, casi 20 millones en pobreza extrema y sólo 400 personas son dueñas de las tres cuartas partes de la riqueza del país".

Aseguró que ninguna familia puede vivir con menos de 500 pesos a la semana y que el **salario mínimo** se ha convertido sólo en un punto de referencia para deducir impuestos, incluso refirió que el movimiento obrero organizado asegura que ya nadie gana y vive con este **salario mínimo**, sin embargo, 6.5 millones de personas en México aún lo perciben.

Planteó que el **salario mínimo** debe sostenerse nuevamente en el piso que le ha señalado la Constitución y la Ley Federal del Trabajo, "porque ahora es tiempo que se

toque el corazón del desarrollo de México, que es el trabajo". Por ello insistió en generar más trabajo en el campo de la Ciudad de México.

Fuente de información:
http://www.aldf.gob.mx/comsoc-incrementar-salarios-minimos-significa-no-temer-al-futuro-y-tomar-decisiones-cambio-granados-covarrubias--18870.html

El debate sobre los salarios mínimos (CCE)

El 4 de agosto de 2014, el Consejo Coordinador Empresarial (CCE) publicó el mensaje que ofreció el Presidente de este organismo empresarial. A continuación se presenta su discurso.

El Presidente del Consejo Coordinador Empresarial:

El debate sobre los salarios mínimos ha tenido un repunte en México, a partir de distintas iniciativas y opiniones que se han vertido a la opinión pública, en particular desde la clase política.

El sector empresarial participará en la discusión con apertura a todas las voces e ideas, pero también con claridad en nuestras posturas, y sobre todo, con absoluta responsabilidad y congruencia con el hecho de ser una de las partes del dispositivo institucional que tenemos en el país para fijar los salarios mínimos, bajo lo previsto en el Artículo 123 Constitucional, basado en la negociación tripartita: trabajadores, empleadores y gobierno.

Bienvenido el debate objetivo; que no se contamine con fines políticos, ni se oriente por posiciones populistas, que en México, en fechas no tan lejanas, acabaron golpeando gravemente al poder adquisitivo de los trabajadores y a la economía en general.

Es evidente que todos queremos, y en particular los empresarios, que haya una economía que permita aumentar de manera progresiva los salarios, con mayor poder adquisitivo real, que es lo que más importa. Lo suficiente como para que los trabajadores, de todas las condiciones, puedan acceder a mejores niveles de vida y a un entorno de mayor movilidad social, con un mercado interno más dinámico y, con él, más ventas y oportunidades para el desarrollo y la multiplicación de las empresas.

Necesitamos pasar de un círculo de mercado interno débil y bajos ingresos en una parte sustancial de la población, a uno en que ambos factores se impulsen mutuamente al alza, pero esto sólo puede darse a partir de fundamentos sólidos; no por decreto.

Lo peor que podríamos hacer es regresar a políticas como las que se implementaron durante el sexenio 76-82, cuando se decretaron aumentos del 10, 20 y 30% en un año. Junto con otras acciones de alquimia económica, que pretendían esquivar la lógica de los mercados, sólo se logró un crecimiento efímero, que a la postre derivó en crisis y dolorosos ajustes para afrontarlas.

Todo ello está detrás de la pérdida del poder adquisitivo de más del 76% que sufrieron los salarios mínimos de 1976 a principios de los años 2000, cuando se marcó un punto de inflexión para parar ese deterioro.

De hecho, es la estabilidad económica y la responsabilidad en las negociaciones tripartitas lo que ha permitido que el salario mínimo real haya empezado a recuperarse, si bien de forma incipiente e insuficiente. Medido por la Paridad de Poder de Compra, la cual registró un crecimiento promedio anual de apenas 0.09% en el período 2000-2013, mientras que en países como Corea del Sur fue de 5.3 por ciento.

Lo que ha faltado no son nuevos decretos. Los dos ingredientes fundamentales para un incremento como el que necesitamos, y sobre bases sustentables, son precisamente la estabilidad macroeconómica, que no debemos perder, y el elemento que ha faltado: crecimiento sostenido.

Éste es el motor que tenemos que detonar, como prioridad estratégica, para que todos ganemos.

Hay que potencializar la capacidad de nuestra economía para que la demanda de mano de obra crezca más rápido que la oferta, reduciendo la brecha que ha presionado a la baja las remuneraciones. Si aumenta la inversión, ésta incidirá en más y mejores empleos. Así, crecerá el ingreso distribuible, y con ello, el mercado interno.

El otro componente fundamental es la productividad. En las últimas tres décadas, el bajo crecimiento del PIB Per Cápita, de 0.6% anual en promedio, está en línea con un claro estancamiento de la productividad.

En un comparativo de la evolución reciente de la productividad laboral y el crecimiento de los salarios en América Latina, se advierte una correlación directa entre estos factores. En un período de siete años, en países como Uruguay, Perú y Brasil, la productividad laboral se incrementó por arriba del 2%, y el salario mínimo real en niveles similares o superiores. En México, la productividad bajó, con todo y una leve recuperación del poder adquisitivo del salario mínimo.

Existe un gran diferencial entre la productividad de compañías ligadas al sector moderno y que se han integrado a la economía global, versus la gran mayoría de empresas tradicionales, donde se ubica la mayor parte de los empleos. Mientras que la productividad de las primeras ha crecido al 6% anual en lo que va del siglo, el de las segundas ha estado cayendo en la misma proporción; el de otras organizaciones de tamaño mediano, el crecimiento es del 1% anual.

Este balance no ha permitido un crecimiento sólido de las remuneraciones en sectores rezagados. Estabilidad de precios, pero con más inversión y productividad, son los elementos que deben estar presentes en toda discusión y negociación sobre salarios mínimos.

Al contrario, los incrementos por arriba de la inflación esperada y que no estén sustentados en una mayor productividad, pueden tener un impacto totalmente contraproducente.

Al margen de ello, es preciso reconocer que la fijación de los salarios mínimos se ha complicado, porque desde su inicio se han utilizado como indicador económico, unidad de medida o referencia en más de 300 leyes, reglamentos, circulares, disposiciones de carácter federal, y muchas otras de carácter estatal.

Las variaciones en los mínimos son referencia para negociaciones de contratos colectivos e individuales en todo el país, pero también impactan, por ejemplo, la cotización de los patrones al IMSS, pagos de primas de antigüedad, determinación de pensiones del Estado, recursos que se dan los partidos políticos, multas y sanciones y cuotas al INFONAVIT.

Estamos de acuerdo en que debemos desvincular el salario mínimo de las demás legislaciones, pero para ello, como país, debemos hacer todo un estudio integral, para luego determinar otras unidades de cuenta o indicadores para cada materia o concepto.

Por el contrario, tenemos la convicción de que la política de fijación de salarios mínimos, que se lleva a cabo a través de una Comisión Nacional, cuyo Consejo deriva de procesos de votación en los sectores obrero y patronal, ha favorecido la estabilidad económica y laboral del país, y debe seguir haciéndolo.

El salario mínimo en el mercado, que pagan las empresas formales, está muy por encima del salario mínimo legal, con un promedio de cotización en el IMSS de tres veces el Salario Mínimo General.

Desde luego, los empresarios queremos que aumenten los ingresos de todos los trabajadores, pero no reviviendo medidas populistas, que pondrían en riesgo fuentes de trabajo formales y que acaban siendo regresivas para los sectores más vulnerables.

Mucho menos podemos pensar en una política así, en un año donde el país sólo crecerá al 2.5%. Lo prioritario es redoblar el compromiso con el crecimiento económico sostenible, consolidando las condiciones para que México se afiance en ese camino y desarrolle todo su potencial.

Fuente de información:
http://www.cce.org.mx/sites/default/files/La_Voz_CCE/2014/Agosto/La%20Voz%20CCE%20-%20GGC119%20-%20Salario%20Mínimo.pdf

Factible incremento al minisalario (GDF)

El 7 de agosto de 2014, en el marco de la realización del Foro Internacional: "Salarios Mínimos, Empleo, Desigualdad y Crecimiento Económico", el Secretario de Desarrollo Económico (Sedeco) del Gobierno del Distrito Federal (GDF), dio a conocer cinco puntos de acuerdo con los que llegaron los participantes de las seis mesas de discusión y análisis de dicho foro. Los aspectos a destacar son:

- Se determinan cinco grandes acuerdos y se coinciden en la necesidad de desvincular al salario mínimo de otras prerrogativas económicas; su prioridad debe ser contribuir a la superación de la pobreza del trabajador

- El Jefe de Gobierno de la capital del país presentará un documento que servirá de base para la nueva política salarial ante Conferencia Nacional de Gobernadores (CONAGO), la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos (CONASAMI), la Asamblea Legislativa del Distrito Federal (ALDF) y el Congreso de la Unión.

A continuación se presentan los detalles.

Es factible incrementar sustancialmente los **salarios mínimos** en México, la ruta es viable y los consensos son posibles, concluyeron expertos de los sectores empresarial, sindical, político y académico nacional y extranjero, convocados al Foro Internacional: "Salarios Mínimos, Empleo, Desigualdad y Crecimiento Económico", realizado este martes y miércoles en el Museo Nacional de Antropología con el apoyo del Gobierno de la Ciudad de México (CDMX), la CEPAL, la UNAM, el Consejo Económico y Social local y la Fundación Friedrich Ebert Stiftung.

El Secretario de Desarrollo Económico (Sedeco) del Distrito Federal dio a conocer cinco puntos de acuerdo con los que llegaron los participantes de las seis mesas de discusión y análisis conformadas para esta iniciativa impulsada por el Jefe de

Gobierno de la CDMX, e indicó que el siguiente paso será la elaboración de un "Documento Base para una Nueva Política de Salarios", a cargo de un grupo de especialistas.

Dicho documento, dijo, será entregado a finales de este mes (agosto) al Ejecutivo local quien, a su vez, lo presentará ante los mandatarios estatales en el seno de la CONAGO; así como ante la CONASAMI, la ALDF y el Congreso de la Unión en el entendido de que, si bien el tema salarial es competencia del orden federal, impacta en la calidad de vida local.

Los cinco puntos de acuerdo son:

1. Desvincular al **salario mínimo** de otras prerrogativas económicas como multas, sanciones, exenciones, y determinaciones de precios.

2. El aumento al salario mínimo debe tener como prioridad, rebasar la línea de pobreza del trabajador, "todas las exposiciones y todas las experiencias de otros países muestran que éste es el horizonte obligado en la primera etapa y están dadas las condiciones institucionales para que esta meta sea establecida con rigor técnico gracias al Consejo Nacional de Evaluación de la Política de Desarrollo Social (CONEVAL)".

3. La CONASAMI y el Congreso de la Unión son las instancias sobre las cuales deberá ser procesada la nueva política de salarios mínimos.

4. La trayectoria de recuperación deberá ser monitoreada y el seguimiento correr a cargo de una estancia confiable y técnicamente solvente.

5. Debe quedar claro que esta política debe iniciar con el universo de los que menos ganan, una estrategia de recuperación en los **salarios mínimos** circunscrita estrictamente a quienes todavía hoy reciben un ingreso de 67 pesos.

En esta reunión que congregó a especialistas de Alemania, Argentina, Brasil, Chile, Estados Unidos de Norteamérica y Uruguay, cuyas naciones han aplicado exitosamente políticas salariales en beneficio de sus habitantes, el titular de la Sedeco precisó que el documento emanado de estas discusiones y propuestas, evaluará la situación real de los trabajadores que ganan el **salario mínimo**, analizará el por qué se ha llegado a este punto de insuficiencia y, además, propondrá un eje de recuperación salarial y cambios legales e institucionales que lo hagan posible.

Detalló que entre los especialistas que participarán en el estudio y la elaboración del Documento Base se encuentran los doctores: Graciela Bensusán Areous; Antonio Azuela de la Cueva, Gerardo Esquivel Hernández, Juan Carlos Moreno Brid, Enrique Provencio Durazo, Ariel Rodríguez Kuri y Jaime Ros Bosch.

En su oportunidad, la Secretaria de Trabajo y Fomento al Empleo del Distrito Federal —moderadora de la Mesa: "¿Es posible un acuerdo nacional para la recuperación del salario mínimo en México?"— destacó la importancia de que este debate reuniera en un mismo espacio a liderazgos sindicales y empresariales como la Unión Nacional de Trabajadores, el Consejo Coordinador Empresarial, el Congreso del Trabajo y la Cámara Nacional de la Industria de la Transformación, así como representantes de las principales fuerzas políticas del país quienes coincidieron en la idea central de que es factible un incremento al salario siempre y cuando se le desvincule de otros ámbitos y sea tomado como referente de derecho humano.

En entrevista por separado, el **Presidente de la CONASAMI** coincidió con los expertos en el sentido de que es factible el incremento de salario mínimo para 2015 en México siempre y cuando exista voluntad política y social; y ello deberá hacerse de

manera gradual para que no afecte la economía de la población, a la par de que sea puesta en marcha una política que lo desvincule como unidad de medida prevista en unos 145 artículos.

Viable el incremento al salario mínimo en México: especialistas extranjeros

Expertos académicos, economistas e integrantes de instancias internacionales como la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), convocados al Foro Internacional concluyeron que México —en su calidad de segunda potencia económica de América Latina— reúne las condiciones necesarias para lograr que en los próximos años, se dé un crecimiento del **salario mínimo** siempre y cuando se haga de manera gradual, prudente, firme y sostenida, sin olvidar las variables macroeconómicas existentes.

Paul J. Wolfson, de la Escuela de Negocios de Dartmouth, Estados Unidos de Norteamérica; María José González, de Uruguay; Roxana del Luján Maurizio, de Argentina; y Antonio Prado, de la CEPAL, se refirieron a los cambios que —en materia de política salarial— han aplicado naciones como Argentina, Brasil, Cuba, Ecuador, Honduras, Nicaragua y Uruguay en la última década.

En la mesa “El debate Mundial Contemporáneo”, María José González enfatizó la importancia que el **salario mínimo** tiene como indicativo de la desigualdad en un lugar o nación y aclaró que éste deberá reflejar el pago por las capacidades y desempeño profesional del empleado, a la vez que debe figurar como indicativo del pago por la jornada laboral que se realice.

Un **salario mínimo** equitativo, subrayó, aportaría importantes avances para la productividad empresarial y económica del país.

En su oportunidad, el representante de la Organización Internacional del Trabajo (OIT), Andrés Marinakis, indicó que en México, se debe revisar en qué medida el **salario mínimo** satisface las necesidades de sus trabajadores.

Al respecto, el Secretario de Desarrollo Económico del Distrito Federal precisó que a raíz de este debate, el **minisalario** deberá ser visto como una variable independiente, con vida propia, determinada por sus necesidades "este foro ha venido a demostrar que llegó la hora de entender al salario mínimo en su propia dimensión y como una institución activa que puede formar parte de la ecuación del crecimiento económico".

Agregó que este es un tema de política económica puesta en el primer plano del debate económico mundial, "los efectos de la crisis y la liberalización del mercado laboral, intensificaron la necesidad de poner en primer plano a la institución del salario mínimo. Alemania, es un caso paradigmático con los Estados Unidos de Norteamérica".

Fuente de información:
http://www.noticiasdetuciudad.df.gob.mx/?p=81400&utm_source=feedburner&utm_medium=feed&utm_campaign=Feed%3A+NoticiasDeTuCiudad+%28Noticias+de+tu+Ciudad%29
http://www.df.gob.mx/index.php/component/content/article?id=4268
Para tener acceso a la entrevista con el secretario de Desarrollo Económico visite:
http://www.noticiasdetuciudad.df.gob.mx/?p=81397&utm_source=feedburner&utm_medium=feed&utm_campaign=Feed%3A+NoticiasDeTuCiudad+%28Noticias+de+tu+Ciudad%29
Para tener acceso a información relacionada visite:
http://www.noticiasdetuciudad.df.gob.mx/?p=81344&utm_source=feedburner&utm_medium=feed&utm_campaign=Feed%3A+NoticiasDeTuCiudad+%28Noticias+de+tu+Ciudad%29
http://www.noticiasdetuciudad.df.gob.mx/?p=81339&utm_source=feedburner&utm_medium=feed&utm_campaign=Feed%3A+NoticiasDeTuCiudad+%28Noticias+de+tu+Ciudad%29

Hacia una política integral para elevar el ingreso de los mexicanos (COPARMEX)

El 13 de agosto de 2014, la Confederación Patronal de la República Mexicana (COPARMEX) publicó el mensaje que ofreció el Presidente de dicho organismo empresarial. A continuación se presentan los detalles.

El Presidente de la Confederación Patronal de la República Mexicana:

"Después de reunirnos con representantes de trabajadores de diversos sindicatos y autoridades laborales el día de ayer, nosotros en COPARMEX, el sector patronal, consideramos que la discusión para construir una política integral para elevar el ingreso de los trabajadores y las familias en México, debe basarse en argumentos técnicos, sólidos y responsables para conservar la estabilidad de nuestras variables económicas.

México merece un diálogo de altura, con propuestas viables que permitan un aumento gradual de los ingresos en términos reales, y elevar con esto el poder adquisitivo de toda la población.

Lo que el país necesita es fortalecer su economía a través de un proceso de incorporación a la formalidad de todas las empresas informales que hoy en día tenemos en México; ese es el único camino que puede conducirnos a mejorar los ingresos de los trabajadores y sus familias, abatiendo así la pobreza que finalmente es el objetivo que todos compartimos en esta discusión social: abatir la pobreza en México.

La formalización requiere una conjunción de políticas públicas que promuevan el crecimiento de las empresas y faciliten los trámites administrativos y fiscales para su incorporación, permitan entonces armonizar elementos como la innovación, mediante

el aprovechamiento de nuevas tecnologías, y también asegurar la educación de calidad, de tal forma que las empresas tengan la oportunidad de crecer e incorporarse a la formalidad.

Necesitamos crear encadenamientos productivos y generar economías de escala que nos permitan acceder a un crecimiento con valor agregado, facilitando con ello la incorporación a la formalidad de miles de micro, pequeñas y medianas empresas.

Ello debe ser el resultado de un esquema nacional de trabajo, que involucre a todas las partes del proceso productivo, incluidos por supuesto los trabajadores, los empresarios y los funcionarios de los tres órdenes de gobierno para que con política pública acompañen y soporten el crecimiento de las empresas a través del esfuerzo coordinado trabajadores y empresarios, pero el compromiso es de las tres partes.

La COPARMEX comparte algunas puntualizaciones:

1. **El ingreso real de los trabajadores del sector formal, en promedio, es de tres veces el salario mínimo general.**

   El salario mínimo real lo está fijando desde hace muchos años el mercado, el comercio, la industria, donde casi 80% de los trabajadores percibe más de dos salarios mínimos.

2. **El problema de los bajos ingresos de los trabajadores no es el salario mínimo, es la informalidad. Es en esta realidad donde debemos centrar la discusión.**

   El INEGI señala que 13% de la población ocupada del país recibe un salario mínimo. Sin embargo, la realidad es que esos 6 millones y medio de personas se encuentran concentradas casi en su totalidad en el sector informal de nuestra

economía. Únicamente el 7% de la población que gana un salario mínimo labora en la formalidad.

Adicionalmente, los trabajadores informales carecen de prestaciones y de protección social, que sí poseen los trabajadores formales para complementar sus ingresos y bienestar familiar.

Debemos atender de forma urgente la situación de estos trabajadores que están en la informalidad y que ganan un salario mínimo o menos, pero hacerlo de manera sustentable y con visión de largo plazo, no hay soluciones inmediatas, de una sola decisión no se puede resolver, tiene que ser un proceso.

3. **Baja Productividad. La baja productividad y el bajo crecimiento de la economía se explican por el tamaño de la informalidad.**

Gracias a una mayor productividad, generada en el diálogo social entre empresarios y trabajadores, en los últimos años el sector formal ha reducido consistentemente el número de personas que ganan un **salario mínimo**. En oposición con el sector informal, en el que cada vez son más las personas que se encuentran ganando el mínimo de salario.

Si vamos al análisis de las diferentes regiones del país, podremos observar que existe una alta correlación entre baja productividad, la informalidad y la pobreza en esas regiones.

Tenemos entidades como Chiapas, donde el 80% de la población está en la informalidad y sólo 20% en la formalidad. El 75% de los habitantes de esa entidad vive en la pobreza, en tanto que otros estados como Nuevo León son líderes en productividad y presentan menor incidencia de pobreza e informalidad.

El sector patronal advierte que el bajo crecimiento esperado este año, no nos permite presionar a la economía y al empleo formal con incrementos no sustentados en la productividad.

El Banco de México ha alertado que elevar los **salarios mínimos** sin que ello se acompañe en aumentos de la productividad, podría generar un aumento generalizado de precios, derivando en una espiral inflacionaria que en consecuencia no se traducirá en un aumento de los salarios reales.

Éste es un tema de relevancia nacional, en el que estamos involucrados todos: trabajadores, patrones, autoridades del sector laboral, y todo el sector gobierno en general para generar política pública que nos ayude a resolver este problema. Es al interior de la **Comisión Nacional de Salarios Mínimos**, en la que participan los representantes de los tres sectores, donde debe fortalecerse esta discusión.

Que no se nos olvide: los salarios no pueden ni deben aumentarse por decreto, ya hemos aprendido duras lecciones en la década de los años 80, con incrementos de hasta 30%, que en la realidad derivaron en tasas de inflación del 100%, que terminan disminuyendo la capacidad adquisitiva del mismo salario cuando la inflación es muy superior a los ingresos netos de los trabajadores.

Hasta ahora, los sectores involucrados en la determinación de los salarios, hemos logrado llegar a acuerdos, en su mayoría, unánimes, de acuerdo con los siguientes criterios:

- Una inflación baja y estable provee un ambiente conducente a un mayor empleo, a mayor productividad, así como a un mayor crecimiento económico generando círculos virtuosos de empleo e inversión.

- Para una inflación baja y estable los cambios en los salarios deben ser acordes con los cambios de la productividad de acuerdo con empresa por empresa, región por región.

- Incrementos salariales por arriba de la inflación esperada y que no estén sustentados en mayor productividad, tiene un impacto sobre la inflación.

- En la carrera salarios-precios, nunca ha ganado el salario. No regresemos a esa perversa espiral.

- Una política salarial que responda a la productividad y que no entre en una carrera con los precios es fundamental para tener una inflación baja, una mayor productividad y, por lo tanto, para que los salarios reales puedan crecer de forma sostenida.

Los incrementos salariales han sido acordados por los representantes de las empresas y de los trabajadores y ello ha permitido que la mayoría de los trabajadores formales que cotizan al IMSS tengan ingresos promedio de dos a tres salarios mínimos y prestaciones sociales. En este sentido, el diálogo social trabajadores y empresarios en la formalidad ha funcionado y ha dado frutos.

Con base en los principios de nuestra Confederación y cuidando la sustentabilidad financiera, siempre recomendamos a las empresas socias de COPARMEX dar lo más posible a sus trabajadores que perciben sus salarios y **salario mínimo** para ir avanzando en el ingreso del trabajador de acuerdo a como haya avanzado la misma empresa, eso lo sostiene la Nueva Cultura Laboral y ha sido reflejado en el movimiento descrito anteriormente de mejores salarios para nuestros trabajadores.

Así lo hemos hecho, en especial desde 1996 a la luz de la nueva cultura laboral consensuada entre los sectores productivos. Hemos trabajado juntos para lograr que los trabajadores tengan mejores ingresos.

Propuestas de la COPARMEX

1. **Desvincular el salario mínimo como unidad de medida de diversas legislaciones. El salario mínimo se utiliza como unidad de referencia en más de muchísimas leyes, reglamentos, circulares, disposiciones de carácter federal y muchas otras más de carácter Estatal. Aproximadamente, entre ambas, casi 900 leyes.**

Necesitamos la desvinculación y creemos que en el diálogo social todos estamos de acuerdo. Por ello la fijación de los salarios no solo impacta en los salarios contractuales de todo el país, sino en múltiples aspectos económicos de nuestra economía, no nada más en multas y sanciones:

- Los salarios mínimos se utilizan en la cotización de los patrones al IMSS (se cotiza hasta 25 veces el SMG),

- Para pago de prima de antigüedad (hasta el doble del salario mínimo como máximo),

- Para determinar pensiones del Estado,

- Para determinar las prerrogativas de los partidos políticos (se otorga el 65% del salario mínimo a cada partido por el padrón de miembros acreditado),

- Pago de multas y sanciones,

- Pagos de créditos al INFONAVIT,

* Subsidio al empleo,

* Créditos fiscales, etcétera.

Como país, debemos hacer un estudio integral de qué y para qué utilizamos dicho indicador o medida económica y determinar qué otras unidades de cuenta debemos utilizar para poder sustituirlo.

2. **Elevar la productividad. Los sestados con mayor productividad son los estados que han podido avanzar en la formalidad y avanzar en el combate a la pobreza. Hoy, con las reformas estructurales tenemos la plataforma desde la cual podemos despuntar y crecer como país.**

Debemos encontrar una fórmula para incorporar esquemas de productividad en la determinación de los salarios, y evitar que disposiciones legales que distorsionen esta tendencia.

Nuestro reto como Nación es hacer un esfuerzo conjunto para ser más productivos; es decir, hacer más con los mismos recursos, incorporando la innovación y las nuevas tecnologías a nuestros a nuestros procesos productivos, con mayor valor agregado, impulsando el desarrollo de todas nuestras regiones, con base en sus vocaciones productivas. Debemos de abandonar el esquema de competencia económica en base a costos e iniciar por la innovación la competencia valor agregado eso nos permitirá entonces, contratar mejores talentos y por tanto, pagar mejores salarios y también consecuentemente avanzar en la formalidad

3. **Políticas públicas que favorezcan el fortalecimiento y la formalización de las empresas. No se trata sólo de que las empresas se den de alta ante las autoridades fiscales y laborales: la solución es que efectivamente crezcan y tengan oportunidad de crecer.**

Proponemos un nuevo orden de diálogo social, para el desarrollo de políticas públicas que busquen soluciones integrales y definitivas para cualquier expresión de la informalidad, del emprendedurismo en México que tenga oportunidad de crecimiento en México y que de manera natural se incorporen a la formalidad y a la productividad.

En este esquema es fundamental que todas las políticas públicas se aboquen al fortalecimiento del ingreso real de las familias, no únicamente a través de los subsidios, programas asistenciales y paternalismo, sino mediante el fomento al trabajo formal, al mantenimiento de estímulos y prestaciones que premien la productividad, la capacitación y el mejor esfuerzo del trabajador, en equipo, en la empresa.

Los empresarios invertimos y arriesgamos nuestro capital en bien de las empresas formadas por trabajadores y patrones, todos juntos busquemos proporcionar los bienes y servicios que la sociedad necesita. Ahí es donde está la solución a nuestros problemas.

La discusión no está en alzas a los salarios de manera inmediata o por decreto. El verdadero objetivo es el fortalecimiento de las empresas y su crecimiento para que como consecuencia se aumente el poder adquisitivo de los trabajadores, y esto sí le dará sustentabilidad a las medidas en el largo plazo.

La única solución viable y sustentable en el tiempo, es trabajar en conjunto empresarios, trabajadores y estado a través de políticas públicas, que promuevan el crecimiento de las empresas y que éste las lleve, de manera natural, a la formalización, a la productividad, a la competencia por valor, a ser cada vez más productivas, a generar empleos de calidad que se traduzcan en mayores ingresos y, en consecuencia, mejores niveles de vida para todos los mexicanos.

Nuestra discusión está en que aún tenemos un reto de seis y medio millones de personas que en una gran mayoría se encuentran en la informalidad. El reto es combatir la pobreza y pobreza extrema de nuestras entidades a través del trabajo, del

trabajo formal, porque el modelo que hemos seguido en la formalidad en los últimos 15 o 20 años desde el 96, nos ha llevado a mejorar el ingreso del trabajo formal aunque desafortunadamente hemos crecido en el trabajo informal y es ahí en donde está la pauperización del ingreso de las familias mexicanas.

Política pública para la formalización, política pública para que las empresas puedan entrar en la formalización de una manera natural. No se trata de perseguirlas, se trata de promoverlas y ayudarlas para que en el crecimiento podamos entrar en procesos de productividad y de mejores ingresos para todos los trabajadores."

Fuente de información:
http://www.coparmex.org.mx/senal/documentos/SC_093_JPCC_Elevar_el_ingreso_de_los_mexicanos.docx
http://www.coparmex.org.mx/index.php?option=com_content&view=article&id=925:senal-coparmex-hacia-una-politica-integral-para-elevar-el-ingreso-de-los-mexicanos&catid=22:senal-coparmex&Itemid=226

¿A quién afectará el alza al salario mínimo? (Forbes México)

El 19 de agosto de 2014, la edición online de la revista de negocios Forbes México publicó que el alza al salario mínimo que proponen el gobierno del Distrito Federal y el Partido Acción Nacional (PAN) podría cobrar como sus primeras víctimas a quienes más empleos generan en el país: las pequeñas y medianas empresas (Pymes).

"Las pequeñas empresas son las que más resentirán el alza al salario mínimo. Si tomamos en consideración que estas empresas son generadoras de nueve de cada 10 empleos a nivel nacional y son empresas con pocos sustentos, no tendrán la posibilidad de pagar buenos salarios a sus empleados. Las Pymes serán las más imposibilitadas y las más afectadas con esta medida", cuenta en entrevista el director general del Instituto para el Desarrollo Industrial y el Crecimiento Económico (IDIC).

Cifras del Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) indican que en México existen más de 4 millones de unidades empresariales, de las cuales 99.8% son Pymes.

Las pequeñas y medianas empresas en México generan 52% del Producto Interno Bruto (PIB) nacional y son empleadoras de 72% de los trabajadores, revelan los datos.

El incremento al salario mínimo ha puesto sobre la mesa opiniones divididas de especialistas: por una parte es apoyada la medida sólo si es aplicada de manera gradual y sostenible; por otra es rechazada argumentando que no resolverá el problema de las personas con bajos recursos y solamente será en beneficio de los partidos políticos que la proponen.

La directora del Centro de Análisis Económico (CAE) del Tecnológico de Monterrey, explica que "si el decreto se da de manera directa a través del gobierno federal, la decisión podría ser muy nociva y hasta contradictoria. Es importante establecer que

no se trata sólo de un sí o un no, sino cómo. Dependiendo de la forma en que se hiciera podría resultar en un beneficio político y hasta demagógico para los partidos que están promoviendo la medida".

Pymes, las más afectadas

El Director General del IDIC y la Directora del CAE advierten que las consecuencias para las pequeñas empresas serían profundas, pues el alza conduciría a despidos y a una menor contratación; esto, dentro de un contexto en que los empleos de bajos salarios han constituido una gran parte de los nuevos empleos en México.

Aunque uno de los principales argumentos contra dicha alza es que debe incrementarse la productividad antes que el salario, los analistas consultados aseguran que la productividad no solamente va ligada a la eficacia de la mano de obra de los trabajadores, pues también implica que las empresas deben invertir en renovar su maquinaria y equipo.

Otra de las posibles consecuencias de un aumento al salario en los términos que se plantean es un incremento en la inflación. El 13 de agosto, durante la presentación del Informe Trimestral de Inflación, el gobernador del Banco de México (Banxico) aseguró que un incremento arbitrario al salario mínimo repercutiría negativamente en las empresas en tres aspectos: traslado del incremento de costos a los precios, despedir trabajadores y aumento de la informalidad.

Sobre este último aspecto, los especialistas consultados consideran que no representa una amenaza grave, pues los niveles ya son altos: 59.8% de la población percibe ingresos en la ocupación informal y genera 25% del PIB, según el INEGI.

Salarios mínimos contra salarios reales

Los especialistas coinciden en que la relación que existe entre los salarios mínimos y reales de un trabajador en México es casi inexistente, debido a que en la actualidad sólo un bajo porcentaje de la población percibe un salario mínimo al día.

La última Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE) realizada por el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) muestra que durante el último trimestre de 2013 la población económicamente activa creció a 52.7 millones de personas. Pero de esa cifra sólo 13%, que equivale a 6.46 millones de personas, recibe un salario mínimo, y 93% se concentra en el sector informal, apunta el estudio "Hacia una política integral para elevar el ingreso de los mexicanos", elaborado por la Confederación Patronal de la República Mexicana (Coparmex).

Aunque la Organización Internacional del Trabajo (OIT) establece que la fijación de salarios mínimos debe ser un elemento para erradicar la pobreza y asegurar la satisfacción de los trabajadores, así como de sus familias, en México el salario mínimo es usado más como una unidad de medida. Esto quiere decir que el pago mínimo a los trabajadores se aplica para fijar el monto de las multas, sanciones, tasas en créditos, financiamiento para partidos políticos, y para contener la inflación.

"Establecer los salarios como una unidad de medida y una variable para la inflación rompe con la naturaleza del salario; por lo tanto, la desindexación del salario garantizaría un ingreso a los trabajadores en función de su productividad, pero también en función de generarles un bienestar en términos de salarios mínimos", explica el director general del IDIC.

Respecto a la desvinculación del salario mínimo como unidad de medida, el gobierno del Distrito Federal (GDF) anunció que se buscará fomentar una iniciativa que modificaría al menos 208 leyes, 149 federales y 59 locales, así como 600 conceptos.

La Ley de Cultura Cívica establece que en la Ciudad de México existen 88 conductas que se sancionan con base en el salario mínimo.

¿Cuánto le pegaría a la inflación?

Durante el sexenio 1970-1976 se promovió un alza de 30% al salario mínimo, lo que impactó en un crecimiento de la inflación, que en aquel tiempo se duplicó.

En la actualidad, el GDF impulsa un alza de 67.29 a 80 pesos, lo que representaría un crecimiento de 19 por ciento.

Aunque los especialistas exponen que las condiciones económicas de la década de los ochenta no son las mismas que las presentes, principalmente porque México ha mejorado los mecanismos de su política monetaria, en contraste con la inadecuada política inflacionaria del presidente que gobernó entre 1970 y 1976, sí consideran que el crecimiento del índice de precios al consumidor podría crecer entre 1 y 2 puntos porcentuales a tasa interanual.

Otro de los aspectos importantes para el alza al salario mínimo es el mercado laboral. Durante el segundo trimestre del presente año la tasa de desempleo se situó en 4.9%. Al respecto, el director del IDIC explica que “una buena manera de fomentar el crecimiento del empleo sería la eliminación o reducción de impuestos estatales. A nivel federal se debería aplicar una reducción en el impuesto sobre la renta (ISR) a la nómina de los trabajadores entre 1 y 2%; esto ayudaría a que los trabajadores recuperen parte de su poder adquisitivo”.

¿A quién beneficia más?

A inicios de este mes, la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) dijo que el salario mínimo en México se encuentra por debajo del umbral de

pobreza, y en los últimos años se ha depreciado en 70%, lo que impide a los trabajadores acceder a la canasta básica, así como cubrir educación y vivienda, por lo que su incremento debería ayudar a reducir la desigualdad.

Aunque los especialistas apuntan a que el debate sobre esta medida se realizará dentro de los marcos legales e institucionales entre los organismos y los partidos políticos, ponen de manifiesto un tema que sin duda marcará las negociaciones: las elecciones intermedias del próximo año, que se realizarán en 17 estados.

La directora del CAE explica los pros y los contras en síntesis: "Subir el salario mínimo en México sería justo porque hace falta que se incrementen las remuneraciones de los trabajadores para darle mayor solvencia a su economía y ampliar el mercado interno. Sin embargo, la medida no es viable debido a que no ayudaría a las familias a salir de las líneas de pobreza y tampoco reduciría esta brecha. Al contrario, la acrecentaría, porque los precios también aumentarían."

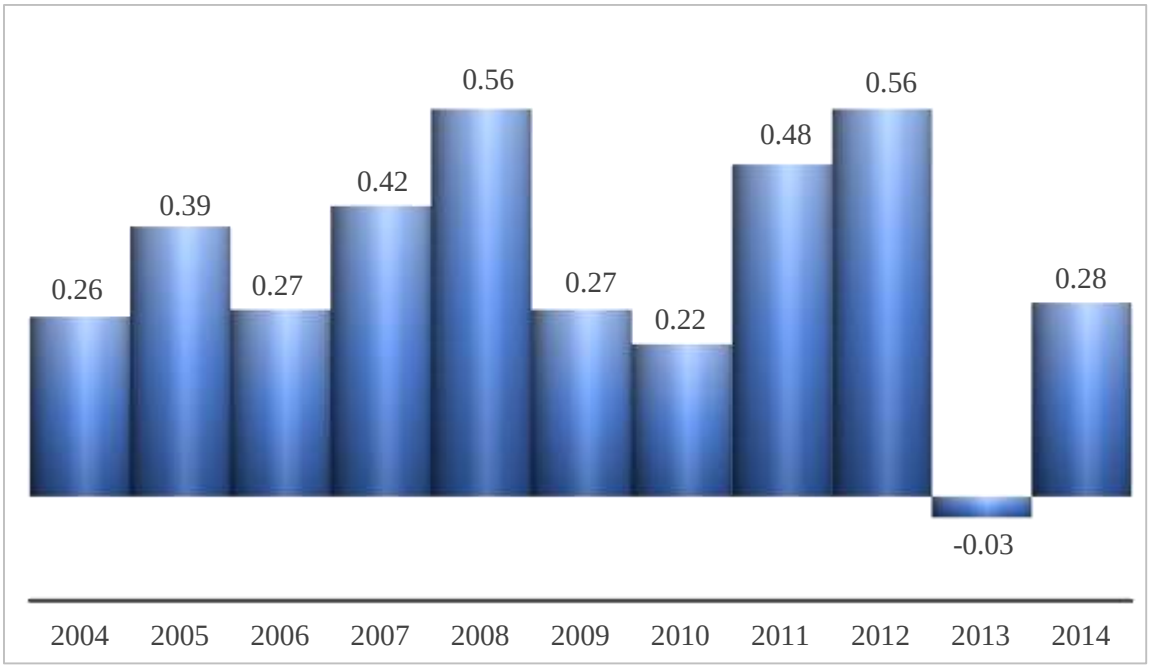
Fuente de información:
http://www.forbes.com.mx/sites/a-quien-afectara-el-alza-al-salario-minimo/

XII. EVOLUCIÓN DE LOS PRECIOS

Evolución de los precios

El Índice Nacional de Precios al Consumidor (INPC), en julio de 2014, registró una variación de 0.28%, superior en 0.31 puntos porcentuales, en contraste con lo ocurrido en similar mes de 2013 (-0.03%). Los conceptos que sobresalen por mostrar las alzas más importantes en sus precios fueron los siguientes alimentos: cebolla (18.56%), naranja (16.67%), jitomate (15.94%) y calabacita (13.45%). En oposición, los conceptos que mostraron las bajas más relevantes fueron: uva (16.17%), guayaba (10.72%), durazno (9.91%) y chile poblano (4.39%).

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
- Variaciones mensuales -
Julio
2004 - 2014
- Por ciento -



FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

Para algunos bienes genéricos, a continuación se presenta cierta información, cuya evolución de precios ha influido en el comportamiento del Índice Nacional de Precios al Consumidor (INPC) en lo que va del año.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
SEGUIMIENTO DE PRECIOS

Variación en % 2013		Concepto	Variación en % 2014		Producción, abasto y mercado nacional en la semana del 11 al 15 de agosto de 2014
Jul.	Acumulado Jul.		Jul.	Acumulado Jul.	
-0.03	1.27	**INPC**	0.28	1.37	El nivel de la inflación en el segundo semestre del año estaría reflejando efectos aritméticos de una baja base de comparación. No obstante, se espera que al final del presente año la inflación cierre por abajo del 4% ante el desvanecimiento del efecto de los cambios en precios relativos de noviembre y diciembre de 2013.
		COMENTARIOS DE HORTIFRUTÍCOLAS			
6.57	-28.10	Cebolla	18.56	-31.71	El precio registró una variación a la alza de 25.93% con relación a la semana anterior y 17.24% por arriba de los niveles registrados en fecha similar del 2013. Este comportamiento obedece a que la producción en Chihuahua y Zacatecas ha disminuido en alguna medida como consecuencia de afectaciones parciales a las siembras, ocasionadas por las persistentes lluvias que han ocurrido en esas entidades; por su parte, la contribución de Baja California se ha reducido debido al elevado costo por concepto de fletes. Para los próximos quince días no se espera mejoría del abasto, por lo que se considera posible que se observen otros ajustes al alza del precio.
-13.67	-19.16	Jitomate	15.94	-48.82	El precio se encuentra 14.74% por abajo en comparación con los niveles de hace un año por estas mismas fechas. La oferta global se mantiene satisfactoria debido a los envíos considerables de Zacatecas y San Luis Potosí, aunados a partidas menores pero constantes de Baja California, Michoacán y Puebla. Sin embargo, se tiene una limitada disponibilidad de producto de buena calidad como consecuencia de los deterioros ocasionados a las siembras de las dos primeras entidades mencionadas por las continuas lluvias que han venido ocurriendo. Para los próximos quince días, si las precipitaciones persisten o se intensifican en Zacatecas, proveedor mayoritario actual, podría acelerar la etapa de declinación de cosecha; de ser así, el abasto podría disminuir y ello haría factible observar repuntes de los precios.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
SEGUIMIENTO DE PRECIOS

Variación en % 2013		Concepto	Variación en % 2014		Producción, abasto y mercado nacional en la semana del 11 al 15 de agosto de 2014
Jul.	Acumulado Jul.		Jul.	Acumulado Jul.	
3.91	45.30	Papa	-0.17	26.54	El precio registró una variación a la alza de 2.59% con relación a la semana anterior y se encuentra 8.18% por arriba de lo observado hace un año por estas mismas fechas. Lo anterior, debido a que disminuyó la disponibilidad de producto de buena calidad a consecuencia de ciertos deterioros ocasionados por el exceso de humedad derivado de las lluvias que han venido ocurriendo en Veracruz, principal proveedor actual, así como en Puebla, la cual abastece con volúmenes menores al mercado. Para las próximas dos semanas, se espera que los envíos de esta última se incrementen en alguna medida y con ello su participación, lo que puede contribuir a estabilizar la cotización, o incluso a propiciar ajustes a la baja de la misma.
-5.17	-0.11	Limón con semilla	0.70	-13.51	El precio registró una alza promedio de 11.25% con relación a la semana anterior y está 4.15% por arriba de los registrados en fecha similar del 2013. Lo señalado obedeció a que la oferta disminuyó, debido a las dificultades que representan para la recolección las lluvias que ocurren en Michoacán y Oaxaca. Es importante mencionar, que en Michoacán, principal proveedor del cítrico, actualmente se tiene una etapa de media producción que puede aportar volúmenes suficientes para cubrir los requerimientos del mercado, en el caso de que mejoren las condiciones del clima en las zonas productoras. Para las próximas dos semanas, no se esperan que mejoren las condiciones climáticas en las plantaciones. De ser así, el abasto puede observar alguna recuperación que permitiría que las cotizaciones se estabilicen.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
SEGUIMIENTO DE PRECIOS

Variación en % 2013		Concepto	Variación en % 2014		Producción, abasto y mercado nacional en la semana del 11 al 15 de agosto de 2014
Jul.	Acumulado Jul.		Jul.	Acumulado Jul.	
-1.66	8.69	Plátano	0.83	18.24	El precio registró una alza promedio de 0.71% con relación a la semana anterior y está 1.85% por abajo de la cotización que rigió hace un año por estas mismas fechas. Lo anterior es atribuible más bien a que el consumo se encuentra contraído a raíz del período vacacional escolar, ya que por el lado de la oferta, ésta se mantiene relativamente limitada debido a la etapa media-baja de producción que se tiene actualmente en Chiapas y Tabasco. Para los próximos quince días, es posible que la demanda aún tienda a ser restringida como consecuencia de los gastos que las familias enfrentan, previo y al inicio del período escolar, con ello es posible que en ese lapso los precios permanezcan alrededor del accesible nivel actual, aunque no se descartan ligeros repuntes si el consumo se reactiva en alguna medida.
5.37	36.46	Naranja	16.67	57.26	El precio registró una alza en promedio de 5.49% con respecto a la semana anterior y se encuentra 90.24% por arriba de los registros que se tienen en la misma fecha del año anterior. Este comportamiento se atribuye a que la oferta se mantiene limitada debido a que actualmente sólo se cuenta con producto de la cosecha "Mayera" de Veracruz, la cual fue de menor magnitud respecto a la del ciclo homólogo anterior. En consecuencia, el precio promedio manifestó otra alza ligera. Para los próximos quince días se espera que ingresen algunos volúmenes de naranja denominada de "ramillete", también de Veracruz, lo cual puede contribuir a detener o moderar la tendencia alcista de las cotizaciones.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Banco de México y del Sistema Nacional de Información e Integración de Mercados (SNIIM) en su Comentario Semanal del 11 al 15 de agosto de 2014, sobre el mercado de frutas y hortalizas en la Central de Abastos del Distrito Federal.

Fuente de Información:
http://www.economia-sniim.gob.mx/SNIIM-ArchivosFuente/Comentarios/Comsem180814.doc

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
SEGUIMIENTO DE PRECIOS

Producción, abasto y mercado internacional en el mes de agosto de 2014*

COMENTARIOS DE OTROS ALIMENTOS EN LOS MERCADOS INTERNACIONALES

Trigo. Los futuros de trigo rojo suave de Chicago cotizaron mixtos la semana del 11 al 15 de agosto, al alza 14 y 15 de agosto, a la baja 11, 12 y 13 de agosto. Durante esa semana, los futuros de trigo rojo suave de Chicago subieron 0.5%. Los de trigo de primavera de Minneapolis cayeron 1.3%, mientras que los de trigo rojo duro de Kansas cayeron 1.5 por ciento.

De acuerdo con los analistas de Agri Tendencias y Servicios, el mercado del trigo ha logrado recuperarse después de las bajas provocadas por el reporte del Departamento de Agricultura de los Estados Unidos de Norteamérica (USDA) del 12 de agosto. Por ahora no hay noticias que expliquen esta alza de precios ya que a nivel internacional no hay noticias de mal clima que pudieran provocar una fuerte disminución en la producción.

El 11 de agosto, los futuros de trigo de Chicago bajaron debido a ventas técnicas y la preocupación por las tensiones de exportación en Rusia y Ucrania. El mercado esperaba que el USDA aumentara su estimado de producción de trigo de Estados Unidos de Norteamérica, lo que presionó a los precios.

El 12 de agosto, los precios de trigo de Chicago cayeron por cuarta sesión consecutiva, después de que el USDA en su reporte de oferta y demanda aumentara el pronóstico de inventarios finales mundiales de trigo para el ciclo 2014/15 por arriba de lo esperado, en 192.96 millones de toneladas métricas (t.m.), comparado con el estimado de julio de 189.54 millones de t.m. y por arriba del estimado de mercado de 190.41 millones de t.m.

El 13 de agosto, los futuros de trigo de Chicago cayeron por quinta sesión consecutiva, debido a ventas técnicas por el aumento en los inventarios mundiales de trigo. Por su parte, los futuros de Kansas y de Minneapolis cerraron también a la baja.

El 14 de agosto, los futuros de trigo de Chicago registraron un incremento, con el contrato de septiembre de Chicago subiendo por ventas de oportunidad, después de caer cinco sesiones. Por su parte, los futuros de Kansas también cerraron firmes al alza, mientras que los de Minneapolis cayeron por la presión de las expectativas de una gran cosecha en el Norte de las Planicies de Estados Unidos de Norteamérica. Además, el mercado recibió soporte por las preocupaciones de la posible interrupción de las exportaciones en Ucrania y Rusia.

El 15 de agosto, los futuros de Chicago subieron debido a las preocupaciones por el aumento en las tensiones geopolíticas de Ucrania y Rusia, que pudieran interrumpir los cargamentos del Mar Negro. Lo que provocó coberturas cortas a pesar de los inventarios abundantes a nivel mundial de trigo reportado por el USDA. El contrato de septiembre de Chicago subió 2.8%, rompiendo su resistencia técnica del promedio de cuarenta días móviles.

*Al 15 de agosto de 2014.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
SEGUIMIENTO DE PRECIOS

Producción, abasto y mercado internacional en el mes de agosto de 2014*

El pronóstico del clima indica que en los siguientes cinco días continuarán las lluvias en las Planicies del Norte de Estados Unidos de Norteamérica. En Argentina se registró clima seco que ayudará para que se termine de sembrar en algunas zonas, mientras que en la Unión Europea se espera tenga clima seco los siguientes días, por lo que la cosecha podrá avanzar un poco más. En Australia, la parte Este recibirá buenas lluvias en la siguiente semana y también se están formando tormentas en la zona Oeste. No se espera clima adverso que pudiera provocar una baja en la producción.

De acuerdo con el reporte de condición de los cultivos del USDA al 10 de agosto, la cosecha del trigo de invierno se encuentra en 91% completada, un punto por arriba del promedio de cinco años y un punto arriba del nivel del año pasado. La cosecha del trigo rojo duro se encuentra casi completada, mientras que se comenzó a reportar la cosecha del trigo de primavera. El progreso es sólo del 6%, esto comparado con el 5% del año pasado y el 27% del promedio de diez años. Las condiciones secas han provocado que la cosecha avance en Washington, pero el progreso se encuentra fuertemente retrasado en el Norte de las Planicies. Normalmente la cosecha sería de 44% en Dakota del Sur, pero se encuentra sólo en 11% completada este año.

El USDA estima que la producción australiana será de 26 millones de toneladas. Por su parte, la cosecha en Francia lleva un avance del 92% en comparación con el 76% la semana pasada y se estima que la producción de trigo suave será de 38.16 millones de toneladas, justo por debajo del récord, pero con mucha variabilidad en las calidades.

Por su parte, la condición del trigo de primavera de Estados Unidos de Norteamérica se mantuvo estable en 70% de bueno a excelente, por séptima semana consecutiva. La calificación actual se encuentra por arriba del promedio de diez años en 63 y 66% del año pasado.

De acuerdo con el reporte de oferta y demanda del USDA de agosto, hubo un incremento en la producción de trigo en Rusia y un incremento en la producción de Estados Unidos de Norteamérica, por lo que los inventarios finales mundiales subieron. Por su parte, la producción de trigo de Estados Unidos de Norteamérica fue estimada en 2.030 billones de bushels (bu.), (55.24 millones de t.m.) nivel mayor que los 1.992 billones de bu. (50.59 millones de t.m.) del mes pasado. Los inventarios finales de Estados Unidos de Norteamérica fueron de 663 millones de bu. (16.84 millones de toneladas) comparado con los 660 millones bu. (16.76 millones de toneladas) del mes anterior y en línea con lo que esperaba el mercado.

Por su parte, para las cifras mundiales, el USDA estimó inventarios finales de 192.96 millones de t.m., nivel mayor a las 189.54 millones de t.m. estimadas en el reporte de julio y mayor que lo esperado por el mercado de 190.41 millones de t.m. Los inventarios pudieron ser más altos, pero se revisó al alza también el uso forrajero del trigo en 5 millones de t.m. La producción de trigo subió en 10.92 millones de t.m. para una producción total de 716.9 millones de t.m. La producción de Rusia subió 6 millones de t.m., mientras que la de Ucrania subió en un millón de t.m.

*Al 15 de agosto de 2014.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
SEGUIMIENTO DE PRECIOS

Producción, abasto y mercado internacional en el mes de agosto de 2014*

Por su parte, la agencia europea Strategie Grains redujo su estimado de exportaciones de trigo suave de la Unión Europea en 0.9 millones de t.m. y redujo las exportaciones de Francia en 3 millones de t.m. Por otro lado, el reporte de ventas netas para la exportación de Estados Unidos de Norteamérica mostró que del ciclo 2014/15 Estados Unidos de Norteamérica vendió 338 mil 700 toneladas, esto es 43% menos que la semana pasada y 37% menos que el promedio de las últimas cuatro semanas. En cuanto a las exportaciones, éstas fueron de 501 mil 300 toneladas, 21% más que la semana pasada y 11% más que el promedio de las últimas cuatro semanas.

En otras noticias, reportes desde Ucrania indican que los agricultores están teniendo problemas para acceder a instrumentos de financiamiento, esto hace que se vean en la necesidad de vender ahora todo su producto para generar efectivo y poder pagar los costos del nuevo ciclo.

El Ministro de Agricultura de Ucrania indicó que se están viendo rendimientos récord y que los productores en cuanto tienen algo de cosecha lo venden para poder pagar los insumos del siguiente ciclo ya que el financiamiento en el país es escaso.

Maíz. De acuerdo con los especialistas de Agri Tendencias y Servicios, el mercado se encuentra en un panorama técnico un poco mejor. Se espera que muchos agricultores aprovechen el avance en precios para vender producto y esto limitará el alza, la cual se espera que tenga una corta duración.

En la semana que culminó el 15 de agosto, los futuros de los granos amarillos que cotizan en Chicago finalizaron con ganancias, rompiendo así su racha de siete semanas consecutivas de pérdidas.

Los futuros de maíz subieron la jornada, apoyados por la colocación de posiciones cortas después de que los precios del grano alcanzaron mínimos de contrato previamente en la sesión. Los operadores estuvieron ajustando posiciones previo a la salida del reporte mensual de oferta y demanda del USDA.

El USDA emitió su reporte de progreso y condiciones del cultivo, en el cual se pudo observar que las condiciones del maíz se mantuvieron estables respecto a la semana pasada, con el 73% del cultivo de Estados Unidos de Norteamérica en condiciones buenas o excelentes, lo que se compara con el 59% del promedio de los últimos diez años y el 64% del año pasado. Las condiciones del maíz tienden a bajar conforme se acera la etapa de la cosecha, por lo que el hecho de que el porcentaje se haya mantenido estable es una señal muy positiva para el cultivo. Los analistas esperaban que la calificación se mantuviera estable o, en todo caso, bajara un punto. La actual calificación es la más alta desde 1994.

*Al 15 de agosto de 2014.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
SEGUIMIENTO DE PRECIOS

Producción, abasto y mercado internacional en el mes de agosto de 2014*

El USDA también reportó que 11% del cultivo se encontraba dentado al 10 de agosto, lo que se compara con el 4% de la semana pasada y el 15% del promedio de los últimos diez años.

Continuando con el desempeño de los futuros del maíz, éstos cerraron en alza el 12 de agosto porque el reporte del USDA pronosticó rendimientos menores a lo esperado. El USDA estimó una producción maicera en Estados Unidos de Norteamérica de 356.43 millones de t.m., lo que sería un récord pero estuvo ligeramente por debajo de las expectativas.

La proyección de la oferta mundial de maíz en el año 2014/15 fue incrementada por el USDA, principalmente por un aumento en la producción de los Estados Unidos de Norteamérica (+4.37 millones de t.m.) y la Unión Europea (+1.41 millones de t.m.); la producción de esta última subió por la abundante lluvia y las temperaturas mayormente favorables que predominaron en julio.

El consumo mundial de maíz en el año 2014/15 se proyectó en 968.67 millones de t.m., 2.3 millones más que la proyección del mes pasado, con la mayor parte atribuida a un aumento en el consumo de los Estados Unidos de Norteamérica; sin embargo, se redujo el consumo para la Unión Europea en 2.0 millones de t.m. ya que las lluvias de julio dañaron el trigo, el cual podrá ser empleado como forraje. También se redujo el consumo de maíz en 0.5 millones de t.m. en India, pero se incrementó en Egipto, Arabia Saudita, Sudáfrica, Argelia y Taiwán.

Las importaciones de maíz se redujeron a nivel mundial, principalmente para la Unión Europea, pero se incrementaron para Turquía, Arabia Saudita, Taiwán, Líbano y Argelia.

Los inventarios finales se redujeron respecto a la proyección anterior en 0.23 millones de t.m., con disminuciones en Sudáfrica, Egipto, México, Canadá y algunos países de la Ex Unión Soviética, aunque fueron parcialmente compensados con el incremento en los inventarios de la Unión Europea y de Estados Unidos de Norteamérica.

Para Estados Unidos de Norteamérica se redujeron los inventarios iniciales en 1.65 millones de t.m. a 171.09 millones; la producción se revisó al alza en 4.37 millones de t.m. a 356.43 millones, cifra récord; el consumo se incrementó 1.91 millones de t.m. a 297.45 millones, las exportaciones se elevaron 0.64 millones de t.m. a 43.82 millones y los inventarios finales se revisaron al alza 0.17 millones de t.m. a 45.93 millones.

Para México, todas las cifras se mantuvieron iguales que el mes pasado, con excepción de los inventarios iniciales, que se redujeron en 0.2 millones de t.m., lo cual impactó en la misma magnitud en los inventarios finales.

El 13 de agosto, por su parte, el maíz extendió su racha alcista a tres sesiones, en un rebote por cobertura de posiciones cortas tras el reporte del USDA, que resultó neutral para el cereal.

*Al 15 de agosto de 2014.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
SEGUIMIENTO DE PRECIOS

Producción, abasto y mercado internacional en el mes de agosto de 2014*

En tanto que el 14 de agosto, los futuros de maíz subieron alrededor de 1%, apoyados en la colocación de posiciones cortas y compras de oportunidad después de que los precios bajaron a mínimos de cuatro años a principios de la semana. El contrato más activo, el de diciembre de 2014, subió por cuarta jornada consecutiva y terminó arriba de su promedio móvil de veinte días por primera vez desde el 27 de junio. Sin embargo, el clima mayormente benevolente para el desarrollo del cultivo en el Medio Oeste de los Estados Unidos de Norteamérica que aumenta las expectativas de una gran cosecha mantuvo el alza de los precios limitada.

Finalmente, el 15 de agosto, los futuros de maíz subieron más de 1%, acumulando así su quinta sesión consecutiva al alza y anotando su mejor desempeño semanal desde marzo. El mercado obtuvo soporte de las compras de oportunidad y de la fortaleza del trigo. El contrato a diciembre cerró por encima de su promedio de veinte días, disparando coberturas de posiciones cortas para terminar la semana. El maíz para septiembre terminó con un alza de 3.75 dólares estadounidenses por bushel (USc/Bu.) a 3.6575 USc/Bu.

Azúcar. Los futuros de azúcar sin refinar que cotizan en Nueva York comenzaron la semana del 11 al 15 de agosto con una ligera alza del 0.6%, a 16.24 dólares estadounidenses por libra (USc/lb.), alejándose de la baja ocurrida durante los últimos cinco meses y medio (16.01 USc/lb.). Distribuidores comentaron que el nivel de 16 centavos fue un nivel fuerte de soporte.

Los precios también encontraron apoyo en torno a las expectativas sobre los datos esperados del grupo industrial de la caña, Unica, sobre trituración de la caña del país exportador número uno del mundo, Brasil.

El 12 de agosto, sin embargo, los futuros del endulzante no lograron sostener estas ganancias en la bolsa de Estados Unidos de Norteamérica, pese a que Brasil reportó una reciente desaceleración en la producción del endulzante, hasta que el 13 de agosto finalmente tocaron mínimos de seis meses, debido a que los inversionistas seguían atentos a los fuertes rendimientos del endulzante en Brasil, donde los operadores se centraron en la producción en los primeros cuatro meses de la temporada 2014/15.

La asociación industrial Unica mostró datos relativos a que la producción de azúcar en el centro sur de Brasil cayó en la segunda quincena de julio a 2.24 millones de toneladas, respecto a 2.55 millones en las dos semanas anteriores, debido a las lluvias en la región productora.

En su último reporte sobre las moliendas, Unica mencionó que el volumen de caña prensada durante la segunda quincena de julio cayó a 35.98 millones de toneladas, el menor nivel para ese lapso desde la cosecha del 2007/2008.

*Al 15 de agosto de 2014.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
SEGUIMIENTO DE PRECIOS

Producción, abasto y mercado internacional en el mes de agosto de 2014*

"Esta contracción se debe a las lluvias que cayeron en parte de la región productora de caña", dijo el Director Técnico de Unica, Antonio de Padua Rodrigues. El experto agregó que varios ingenios también desaceleraron el ritmo de molienda, debido a que redujeron sus expectativas respecto al volumen de cosecha de caña que queda por recoger esta temporada.

Aún así, la producción de azúcar acumulada desde inicios de la temporada en abril había alcanzado los 15.13 millones de toneladas al 31 de julio, un alza de un 9% respecto a igual período del año pasado, apuntó Unica.

En igual lapso del año pasado, los ingenios sólo utilizaron un 45% de la caña para la producción de azúcar. El resto de la caña fue destinada a la producción de etanol que también bajó en la segunda mitad de julio respecto a la primera quincena y al año pasado.

Los futuros del azúcar sin refinar en Estados Unidos de Norteamérica cayeron a mínimos de seis meses el 14 de agosto, debido a que el exceso de suministros globales y las abundantes existencias del endulzante contrarrestaron una desaceleración en el ritmo de cosecha en el mayor productor Brasil.

En medio de abundantes suministros cercanos, operadores restaron importancia a datos del grupo de la industria Unica de Brasil que mostraron esta semana que la presencia de lluvias habían afectado las cosechas en ese país este mes.

Las operaciones fueron volátiles debido a que participantes del mercado liquidaron sus posiciones.

Finalmente, los futuros de azúcar sin refinar en Nueva York cerraron el 15 de agosto con una ligera alza por una leve cobertura de posiciones cortas.

El azúcar sin refinar para octubre en Nueva York subió 0.01 centavos, a 15.92 centavos, después de caer a 15.82 centavos, el menor nivel para el contrato referencial desde el 18 de febrero.

Arroz. Los futuros de arroz sin descascarar que cotizan en la Bolsa de Chicago terminaron la semana que concluyó el 15 de agosto mixtos, con el contrato más cercano, el de septiembre, registrando una ganancia semanal de 1.93%, y con los contratos diferidos acumulando pérdidas ligeras.

Por su parte, el mercado en efectivo de arroz en cáscara de Estados Unidos de Norteamérica siguió estando muy tranquilo, ya que los compradores prefirieron esperar precios más bajos de la segunda mayor cosecha de arroz de grano largo en los últimos cinco años, mientras que los vendedores insisten en que si las ofertas no mejoran, simplemente almacenarán su arroz hasta que consideren que los precios son suficientemente altos.

*Al 15 de agosto de 2014.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
SEGUIMIENTO DE PRECIOS

Producción, abasto y mercado internacional en el mes de agosto de 2014*

El USDA señaló que al 10 de agosto el porcentaje del cultivo de arroz en los Estados Unidos de Norteamérica considerado como bueno o excelente subió dos puntos porcentuales a 73%, esto también es cinco puntos más que el promedio de los últimos diez años y dos puntos arriba del año pasado.

Entre los seis principales estados productores, uno perdió un punto, uno se mantuvo sin cambios y los cuatro restantes subieron. California fue el estado que más beneficio presentó, con un aumento de cinco puntos en las mejores categorías; mientras que el principal estado productor, Arkansas, mejoró en dos puntos porcentuales.

El USDA también señaló que 71% del cultivo estaba floreado, lo cual excede al promedio de los últimos cinco años en un punto porcentual.

El 12 de agosto, el USDA emitió su reporte mensual de oferta y demanda, en el cual se proyectó una reducción en la oferta mundial de arroz de 2014/15, la cual es mayor que la caída en la demanda, lo que resultó en una reducción de los inventarios finales.

La producción mundial se revisó a la baja en 2.1 millones de t.m. a 477.3 millones, cifra récord aún, debido principalmente a reducciones en Bangladesh, Brasil, Indonesia e India, que fueron parcialmente compensadas con un el incremento en la producción de los Estados Unidos de Norteamérica.

La producción de India se redujo 1.0 millones de t.m. a 103 millones, debido a una menor superficie sembrada en la temporada kharif (la cosecha principal) por la tardía llegada de las lluvias del monzón y las precipitaciones debajo de lo normal en la zonas productoras.

El consumo mundial se redujo 0.3 millones de t.m. a 482.1 millones, lo que aún sigue siendo récord.

El comercio internacional se redujo 0.3 millones, principalmente por una reducción en las exportaciones de India, parcialmente compensadas por el incremento de los Estados Unidos de Norteamérica.

Los inventarios finales de 2014/15 se proyectaron en 105.4 millones de t.m., 3.2 millones menos que el mes pasado y 4.7 millones menos que el año pasado. La mayor reducción en los inventarios fue de Bangladesh, Indonesia e India.

En cuanto a las ventas de exportación de arroz de los Estados Unidos de Norteamérica, el USDA señaló que, en la semana que terminó el 7 de agosto, se vendieron 124 mil 400 t.m. de la cosecha 2014/15, de las cuales México adquirió 87 mil 500 t.m., Haití 14 mil 100 t.m., Arabia Saudita 9 mil 200 t.m., El Salvador 3 mil 500 t.m. y Venezuela 2 mil 700 t.m. Mientras que las exportaciones se reportaron en 72 mil t.m., cuyos principales destinos fueron Venezuela con 32 mil 700 t.m., Haití con 23 mil t.m., Arabia Saudita con 7 mil 800 t.m., Colombia con 2 mil 400 t.m.y Canadá con 2 mil 200 t.m..

*Al 15 de agosto de 2014.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
SEGUIMIENTO DE PRECIOS

Producción, abasto y mercado internacional en el mes de agosto de 2014*

En noticias de Asia, de acuerdo con reporteArroz.com, se reportó que en Tailandia, las exportaciones siguen siendo la noticia recurrente. Ahora, el destino próximo es Filipinas, quien abrirá una subasta el 27 de agosto y en ella se anotará Tailandia. La suma que alcanzará la exportación será de 500 mil toneladas, aunque podría ser mayor. Desde Tailandia las perspectivas son positivas ya que lograrían acceder a la expectativa mensual de 700 mil t.m. de arroz.

Filipinas sigue comprando arroz. Se prevé que llegará a importar un 1 millón 400 mil t.m. de arroz más en 2014. La justificación inmediata del gobierno se apoya en la necesidad de importar la mayor cantidad posible del grano para estabilizar el precio en el mercado doméstico.

*Al 15 de agosto de 2014.

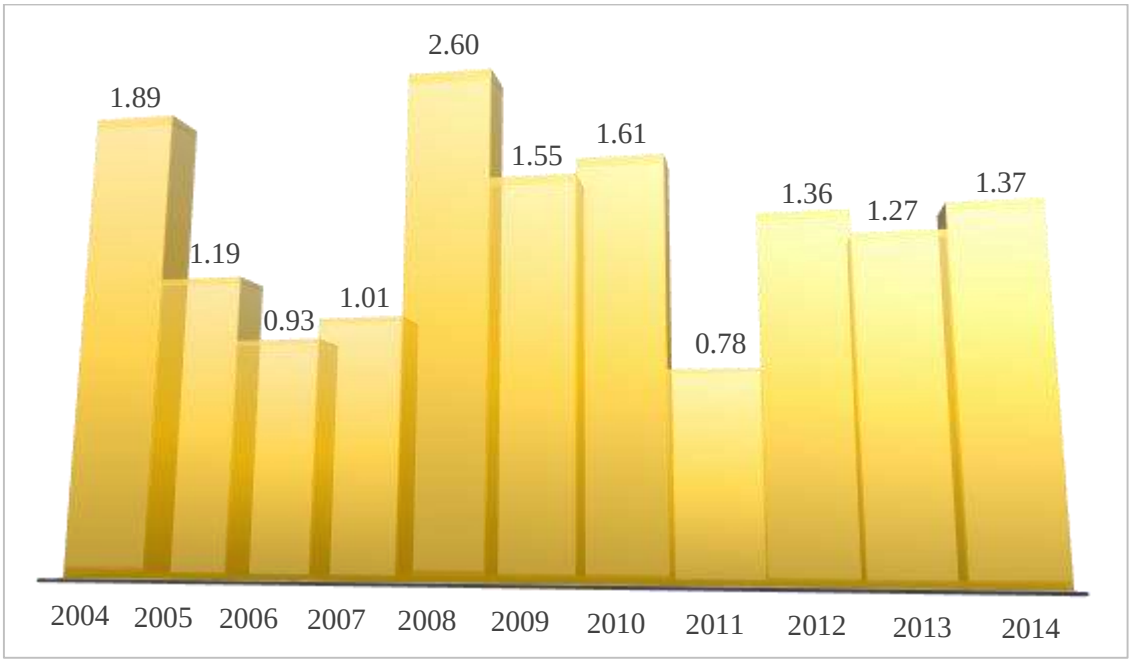
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información Reporte del semanal del Comportamiento del Mercado Agropecuario Internacional (futuros) del 16 de junio de 2014.

Fuente de Información:
http://www.infoaserca.gob.mx/analisis/semanal.asp#Julio_20141
http://www.infoaserca.gob.mx/analisis/semanal/futuros-20140818.pdf

Variación acumulada del INPC

De enero a julio de 2014, el INPC acumuló una variación de 1.37%, porcentaje 0.10 puntos porcentuales por encima del observado en igual intervalo de 2013 (1.27%).

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
- Variación acumulada -
Enero - julio
2004 – 2014
- Por ciento -



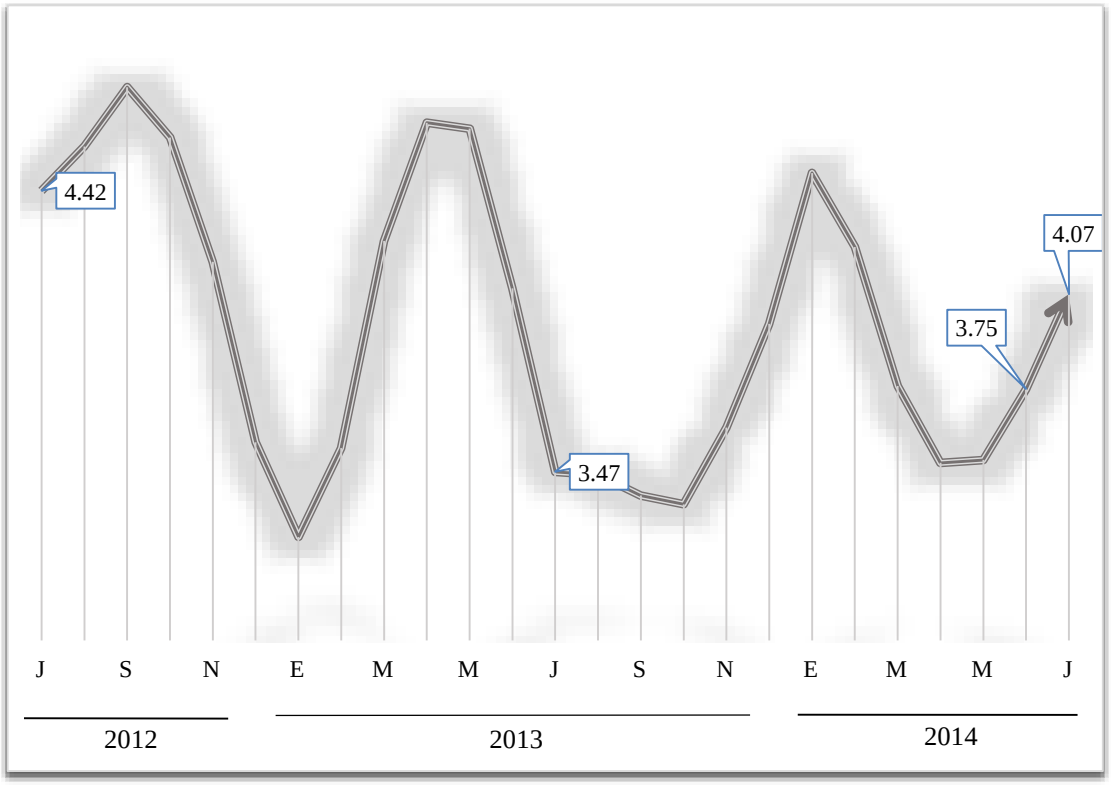
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

Durante los primeros siete meses del año, los grupos de bienes y servicios que observaron las mayores alzas acumuladas en la variación de sus precios, con respecto a lo ocurrido en el lapso enero-julio de 2013, fueron los siguientes: azúcar (27.60 puntos porcentuales), carne y vísceras de cerdo (12.08), refrescos envasados y agua embotellada (9.64), carne y vísceras de res (8.25), así como otros artículos de esparcimiento (6.87). En oposición, los grupos que registraron las principales bajas acumuladas fueron: servicio telefónico (15.60 puntos porcentuales), hortalizas frescas (13.58), legumbres secas (8.95) y transporte público urbano (3.33).

Inflación interanual

De julio de 2013 a julio de 2014, la variación del INPC fue de 4.07%, porcentaje mayor en 0.32 puntos porcentuales si se le compara con la inflación anualizada del mes anterior (3.75%), como se observa en la gráfica siguiente.

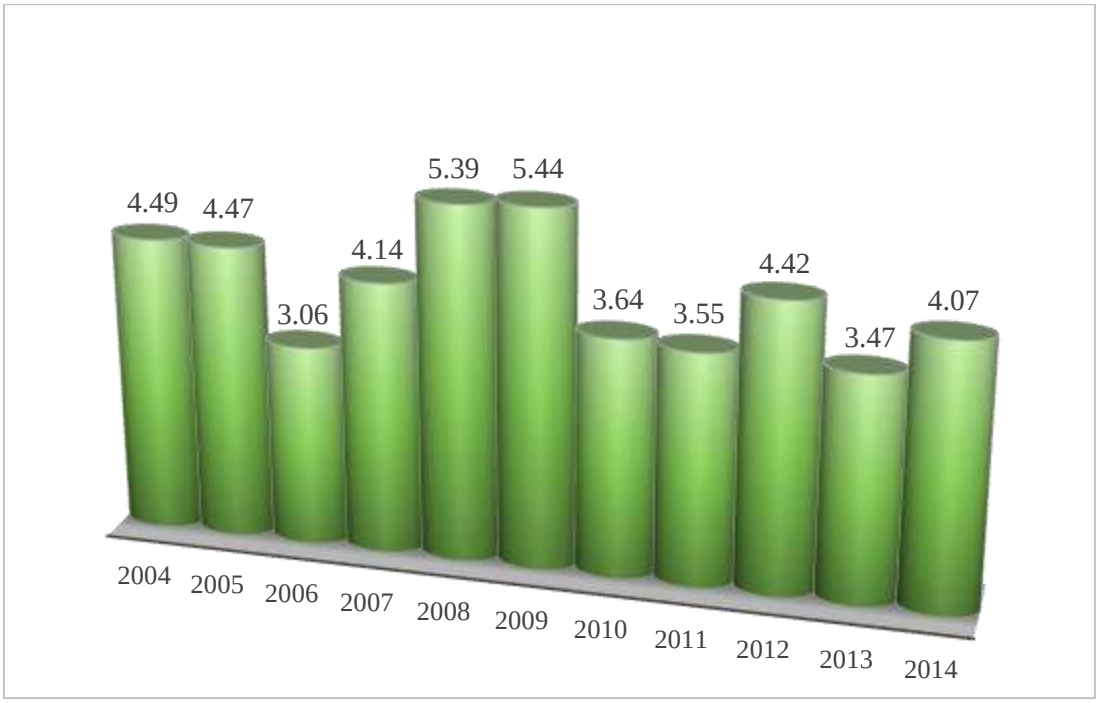
ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
- Variación con respecto al mismo mes del año anterior -
Julio 2012 – julio 2014
- Por ciento -



FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

Al confrontar la variación interanual del INPC de julio de 2014 con la registrada un año antes, la primera evidenció un incremento de 0.60 puntos porcentuales. En el último año, las alzas interanuales de precios más importantes se presentaron en los siguientes bienes y servicios: metro o transporte eléctrico (49.63%), camarón (33.37%), chile serrano (32.78%), pepino (32.17%) y cebolla (26.82%).

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
- Variación con respecto al mismo mes del año anterior -
Julio
2004 – 2014
- Por ciento -

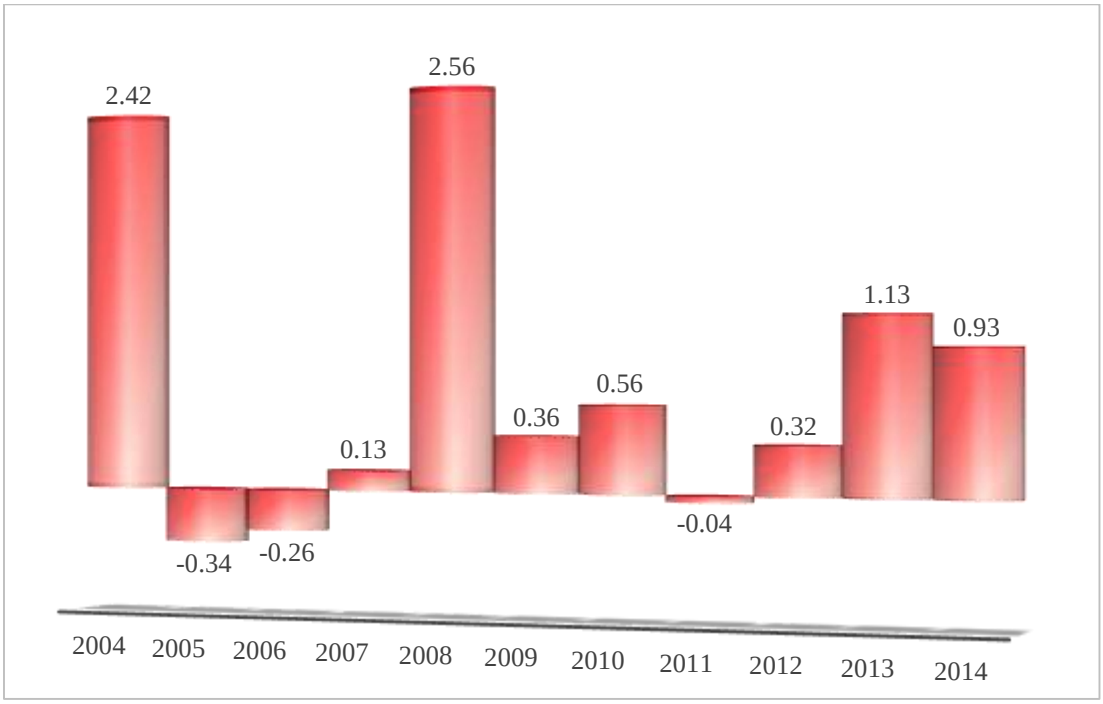


FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

Índice de Precios de la Canasta Básica

El Índice de Precios de la Canasta Básica, en julio del presente año, observó un incremento de 0.19%, con lo que acumuló en los primeros siete meses de 2014 una variación de 0.93%, nivel menor en 0.20 puntos porcentuales con respecto al del mismo lapso de 2013 (1.13%), como se observa a continuación.

ÍNDICE DE PRECIOS DE LA CANASTA BÁSICA
- Variaciones acumuladas -
Enero - julio
2004 – 2014
- Por ciento -



FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

La baja en el Índice de Precios de la Canasta Básica ocurrida de enero a julio de 2014, en comparación con los primeros siete meses de 2013, se explicó en buena medida por la menor variación de precios de los conceptos que aparecen en el siguiente cuadro.

ÍNDICE DE PRECIOS DE LA CANASTA BÁSICA
BIENES Y SERVICIOS CON LAS MAYORES
BAJAS EN EL RITMO INFLACIONARIO
- Variaciones acumuladas -
Enero - julio
- Por ciento -

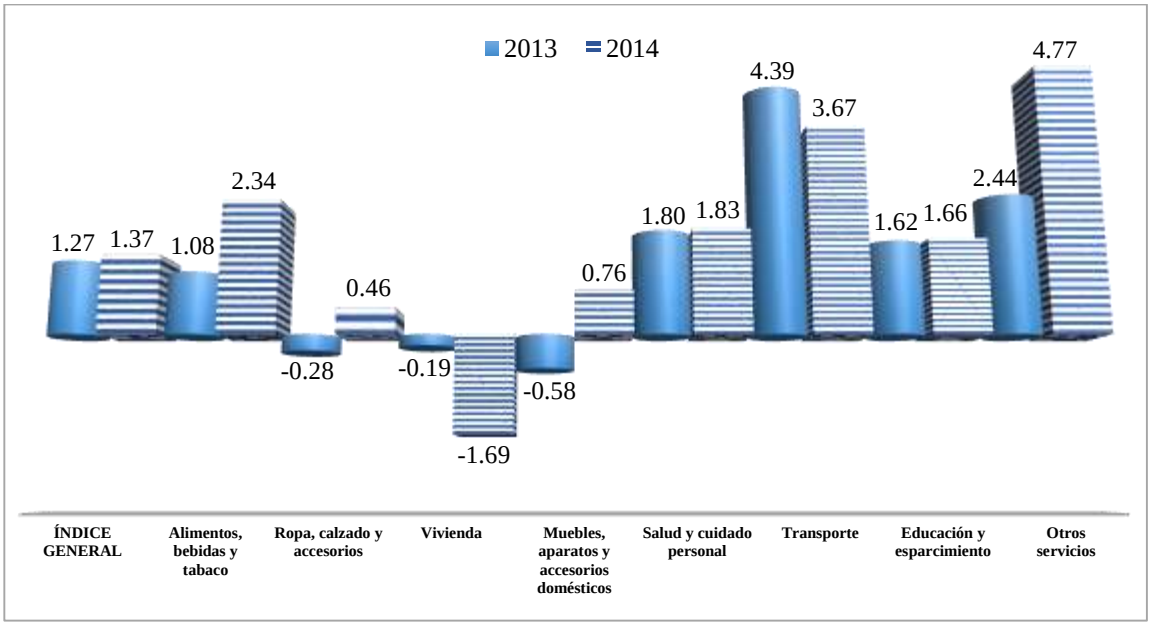
CONCEPTO	2013	2014	DIFERENCIA EN PUNTOS PORCENTUALES
CANASTA BÁSICA	**1.13**	**0.93**	**-0.20**
Servicio de telefonía móvil	54.55	-0.82	-55.37
Frijol	-7.72	-19.54	-11.82
Colectivo	10.25	1.78	-8.47
Masa y harinas de maíz	7.50	-0.89	-8.39
Harinas de trigo	5.58	2.33	-3.25
Licuadoras	3.38	0.24	-3.14
Blanqueadores	4.31	1.41	-2.90
Aceites y grasas vegetales comestibles	0.01	-2.86	-2.87
Atún y sardina en lata	0.97	-1.41	-2.38
Concentrados de pollo y sal	5.02	2.96	-2.06

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

Comportamiento acumulado del INPC por rubro de gasto

Seis de los ocho rubros que integran el gasto familiar mostraron en los primeros siete meses de 2014, variaciones acumuladas de precios superiores a las observadas en similar lapso de un año antes. Se distinguió el rubro de Otros Servicios con 4.77%, superior en 2.33 puntos porcentuales al nivel presentado en 2013 (2.44%); los conceptos que dentro de este rubro determinaron el alza en el ritmo de crecimiento del indicador, en términos de puntos porcentuales, fueron: loncherías, fondas, torterías y taquerías (2.89 puntos), restaurantes y similares (1.91), así como expedición de documentos del sector público (1.37).

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
RUBRO DE GASTO
- Variaciones acumuladas -
Enero - julio
- Por ciento -

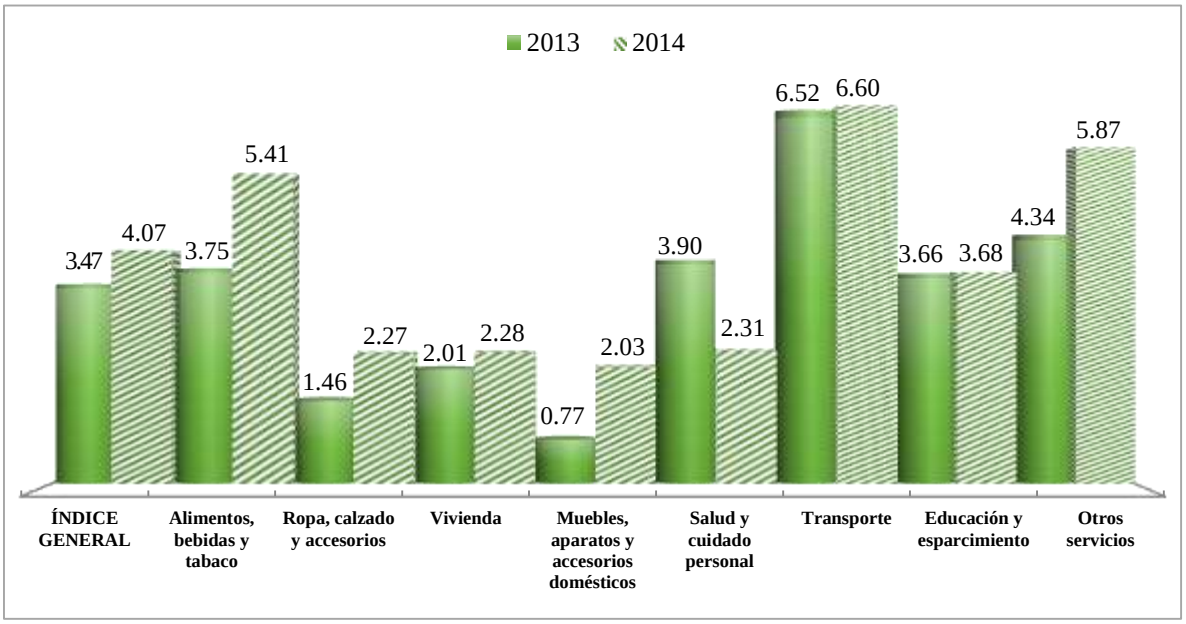


FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

Comportamiento interanual del INPC por rubro de gasto

Siete de los ocho rubros que forman la estructura del gasto familiar registraron, en el intervalo que va de julio 2013 a julio 2014, variaciones de precios mayores a las observadas un año antes. El rubro de Alimentos, Bebidas y Tabaco sobresalió por presentar la mayor variación (5.41%) en contraste con lo registrado en el mismo período de 2013 (3.75%), con una diferencia de 1.66 puntos porcentuales. En particular, dentro de este rubro, algunos de los conceptos que mostraron las mayores alzas en el ritmo de variación de los precios, en términos de puntos porcentuales, fueron: chile serrano (57.54 puntos), tomate verde (55.12), naranja (48.21), azúcar (37.38) y pepino (31.72).

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
RUBRO DE GASTO
- Variaciones con respecto al mismo mes del año anterior -
Julio
- Por ciento -



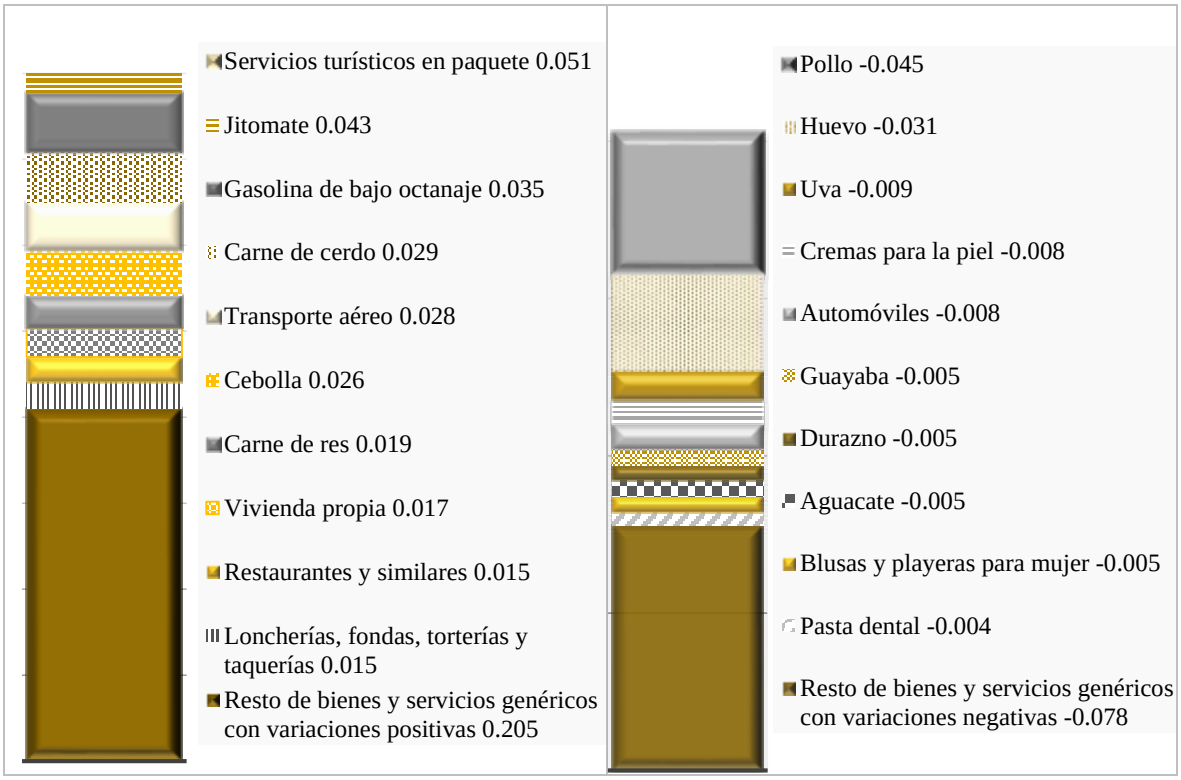
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

Principales incidencias de bienes y servicios en la variación mensual

La inflación registró, en julio de 2014, una variación de 0.28%, como resultado de descontar el efecto de las incidencias negativas a las incidencias positivas de las variaciones de precios.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR:
GENÉRICOS CON MAYORES Y MENORES INCIDENCIAS
- Variación mensual -
Julio 2014

INFLACIÓN = 0.28%

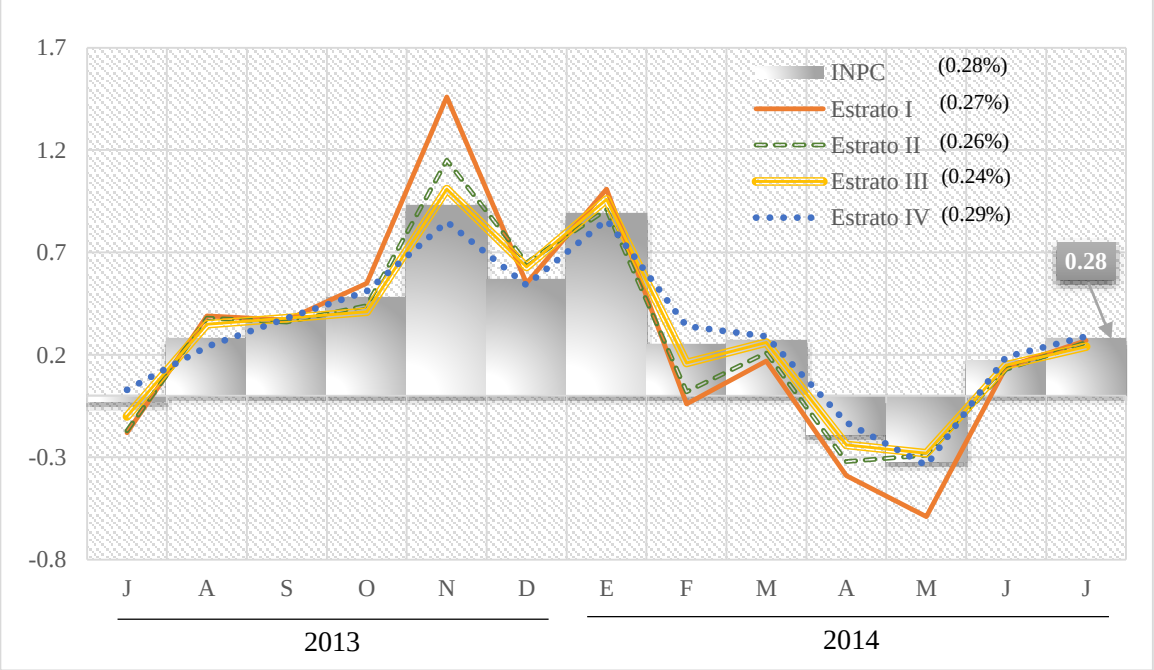


FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

Evolución mensual del INPC y de los Índices de los Estratos [1]

En julio de 2014, las variaciones de los Índices de Precios de los Estratos I, II y III se colocaron por debajo de la del INPC en 0.01, 0.02 y 0.04 puntos porcentuales, respectivamente. Mientras tanto, el Estrato IV se ubicó por encima del índice general en 0.01 punto porcentual.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR POR NIVEL DE ESTRATO[1/]
- Variaciones mensuales -
Julio 2013 – julio 2014
- Por ciento -



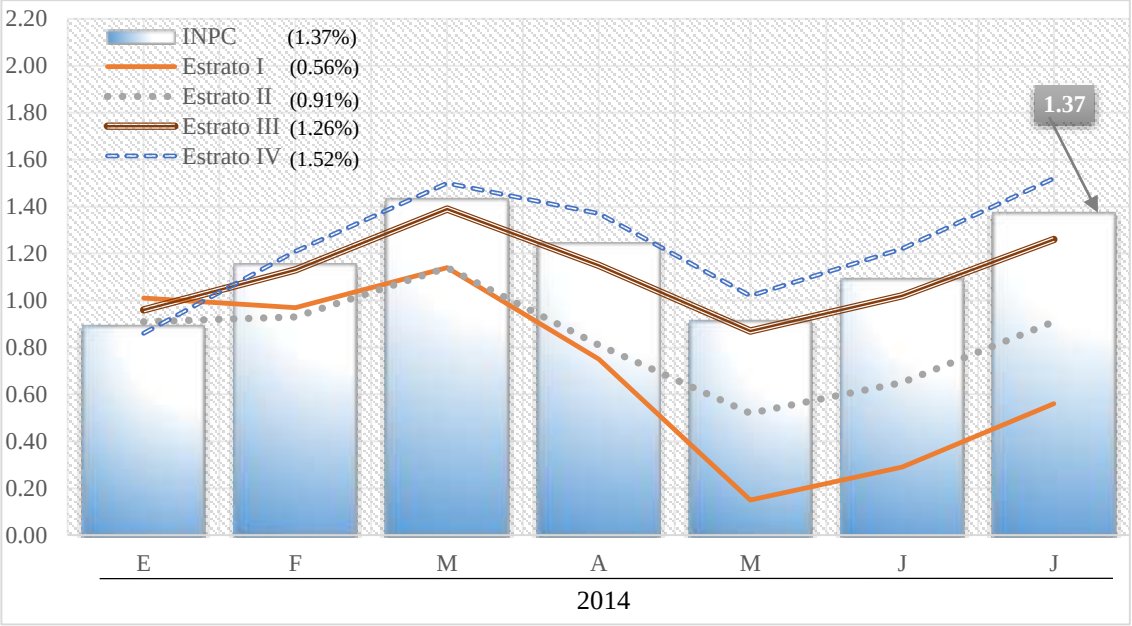
[1/] Estrato I: para familias de ingreso de hasta un salario mínimo; Estrato II: entre 1 y 3 salarios mínimos; Estrato III: entre 3 y 6 salarios mínimos; Estrato IV: superior a 6 salarios mínimos.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

[1] Datos calculados a partir de la Encuesta Nacional de Ingresos y Gastos de los Hogares (ENIGH) realizada en 2010.

Evolución acumulada del INPC y de los Índices de los Estratos [2]

En los primeros siete meses del año, la variación del Índice del Estrato IV se ubicó en 0.15 puntos porcentuales, por arriba de la del índice general (1.37%). No obstante, los Estratos I, II y III se ubicaron por debajo de la del INPC en 0.81, 0.46 y 0.11 puntos porcentuales, respectivamente.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR POR NIVEL DE ESTRATO[1/]
- Variación acumulada -
Enero – julio 2014
- Por ciento -



[1/] Estrato I: para familias de ingreso de hasta un salario mínimo; Estrato II: entre 1 y 3 salarios mínimos; Estrato III: entre 3 y 6 salarios mínimos; Estrato IV: superior a 6 salarios mínimos.

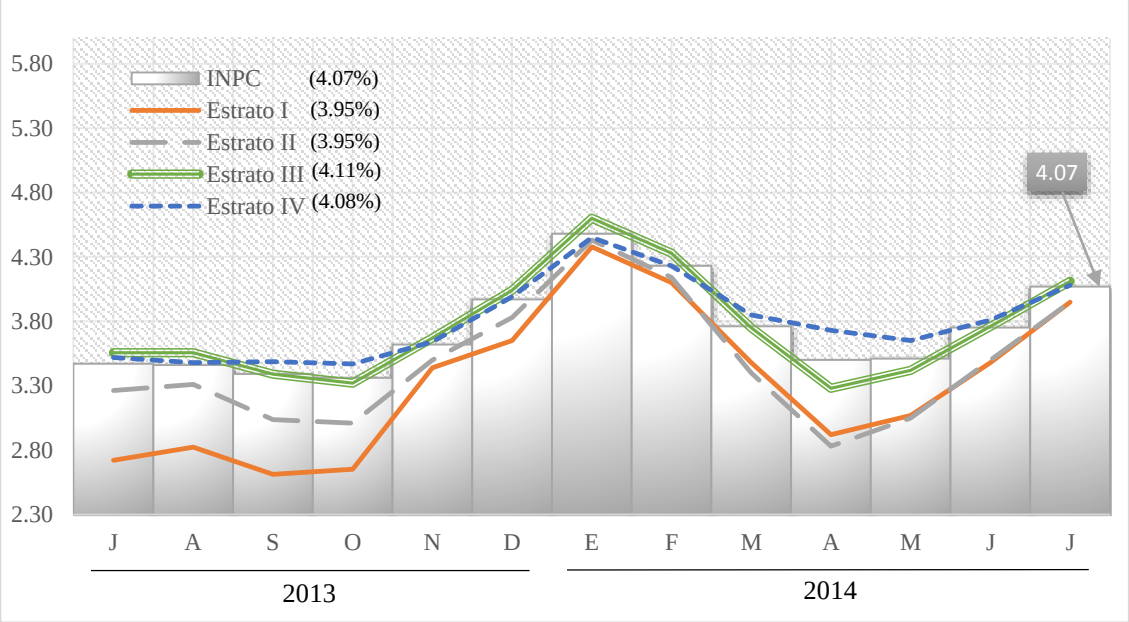
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

[2] Datos calculados a partir de la Encuesta Nacional de Ingresos y Gastos de los Hogares (ENIGH) realizada en 2010.

Evolución interanual del INPC y de los Índices de los Estratos [3]

De julio de 2013 a julio de 2014, los Índices de los Estratos III y IV presentaron incrementos de precios superiores a la variación del Índice General (4.07%). Por otra parte, las variaciones de los Estratos I y II se establecieron por debajo del INPC, en 0.12 puntos porcentuales, en ambos casos.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR POR NIVEL DE ESTRATO[1/]
- Variaciones con respecto al mismo mes del año anterior -
Julio 2013 - julio 2014
- Por ciento -



[1/] Estrato I: para familias de ingreso de hasta un salario mínimo; Estrato II: entre 1 y 3 salarios mínimos; Estrato III: entre 3 y 6 salarios mínimos; Estrato IV: superior a 6 salarios mínimos.

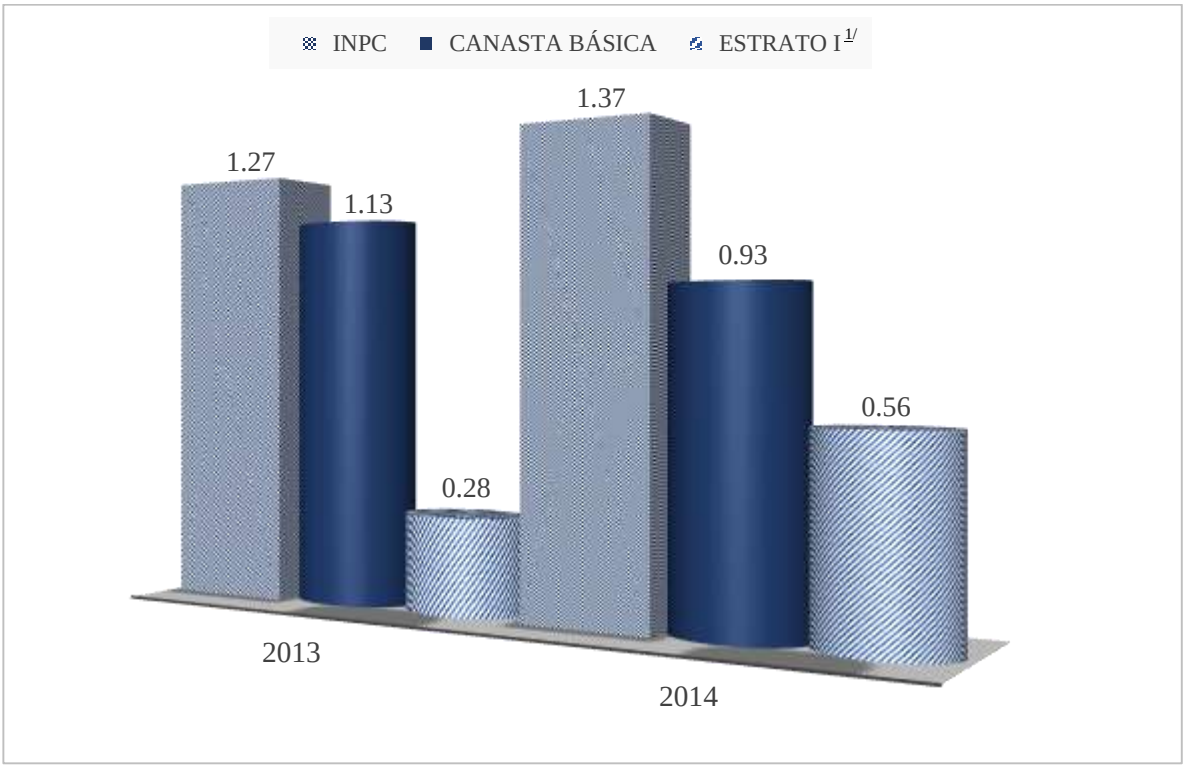
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

[3] Datos calculados a partir de la Encuesta Nacional de Ingresos y Gastos de los Hogares (ENIGH) realizada en 2010.

Evolución del INPC, del Índice de Precios de la Canasta Básica y del INPC Estrato I[4]

En los primeros siete meses de 2014, el índice de precios del Estrato I del INPC alcanzó una variación de 0.56%, menor en 0.81 puntos porcentuales al incremento del Índice General (1.37%) e inferior en 0.37 puntos porcentuales al del Índice de la Canasta Básica (0.93%) en similar período.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
- Variaciones acumuladas -
Enero - julio
2013 – 2014
- Por ciento -



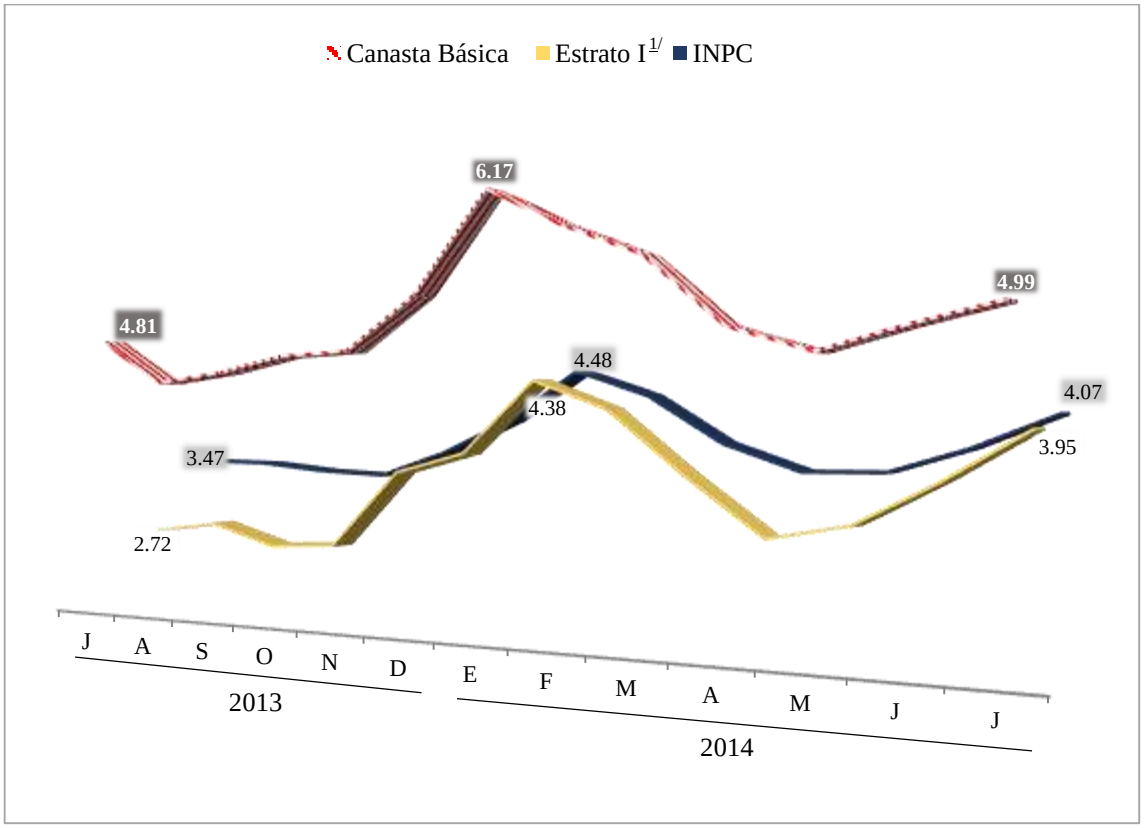
1/ Para familias de ingreso de hasta un salario mínimo.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

[4] Datos calculados a partir de la Encuesta Nacional de Ingresos y Gastos de los Hogares (ENIGH) realizada en 2010.

Comportamiento interanual del INPC, del Índice de Precios de la Canasta Básica y del INPC Estrato I[1/]

De julio 2013 a julio 2014 se registró una variación de 3.95% en el índice de precios del Estrato I del INPC, nivel menor en 0.12 puntos porcentuales en contraste con la del Índice General (4.07%), e inferior en 1.04 puntos porcentuales, si se le compara con la del Índice de la Canasta Básica (4.99%) en similar lapso.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
- Variaciones con respecto al mismo mes del año anterior -
Julio 2013 – julio 2014
- Por ciento -



[1/] Para familias de ingreso de hasta un salario mínimo.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

Evolución de los precios por ciudad

En los primeros siete meses de 2014, de las 46 ciudades que componen el INPC, 26 mostraron variaciones de precios superiores a las acumuladas en 2013 para ese mismo ciclo. Chetumal, Q.R., Acapulco, Gro. y Tijuana, B.C. destacaron por haber logrado las alzas más importantes en términos de puntos porcentuales, como se exhibe en la siguiente tabla.

En sentido opuesto, las ciudades de Huatabampo, Son., La Paz, B.C.S. y Querétaro, Qro. fueron las que registraron las mayores disminuciones en puntos porcentuales, en el crecimiento acumulado de sus precios.

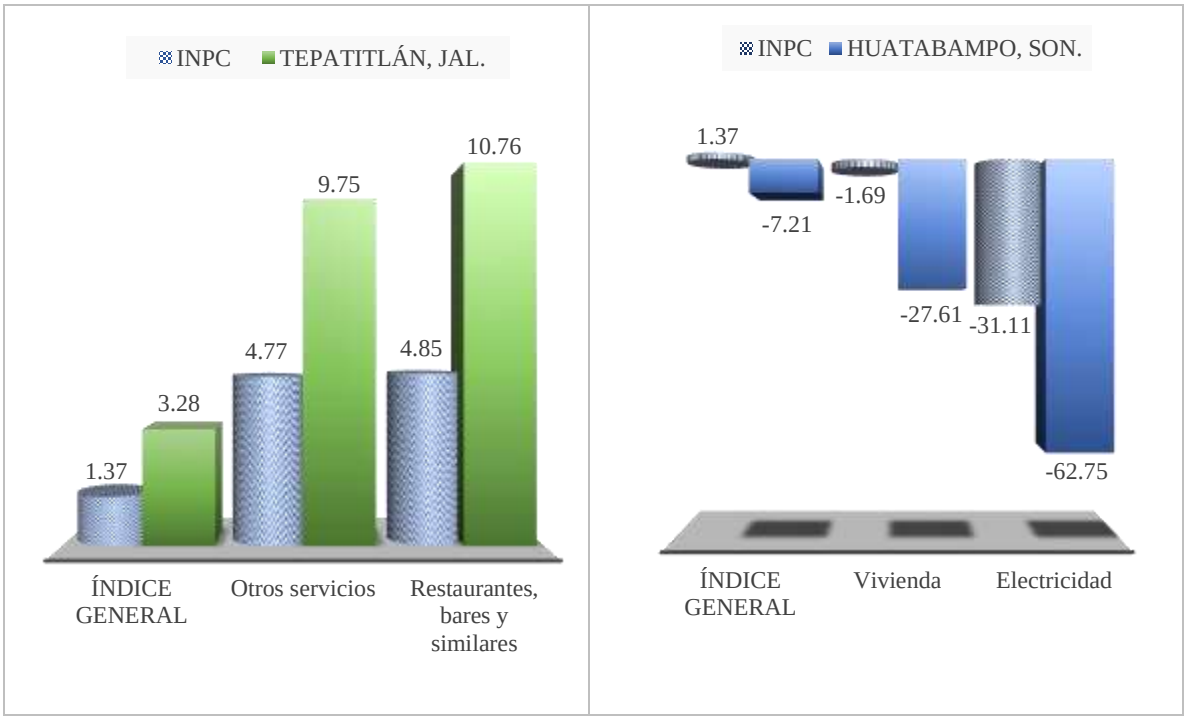
ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
- Variaciones acumuladas -
Enero - julio

CIUDAD	2013	2014	DIFERENCIA EN PUNTOS PORCENTUALES
PROMEDIO NACIONAL	**1.27**	**1.37**	**0.10**
Chetumal, Q.R.	0.62	2.84	2.22
Acapulco, Gro.	0.44	2.40	1.96
Tijuana, B.C.	1.41	3.19	1.78
Campeche, Camp.	1.33	3.07	1.74
Cd. Juárez, Chih.	-0.14	1.49	1.63
Fresnillo, Zac.	1.40	2.65	1.25
Cd. Acuña, Coah.	-3.89	-2.66	1.23
Tapachula, Chis.	1.86	3.08	1.22
Mexicali, B.C.	-6.44	-5.47	0.97
León, Gto.	2.34	3.03	0.69
Torreón, Coah.	0.74	1.42	0.68
Monterrey, N.L.	0.51	1.07	0.56
Puebla, Pue.	0.99	1.53	0.54
Tepatitlán, Jal.	2.74	3.28	0.54
Tlaxcala, Tlax.	1.74	2.28	0.54
Cortazar, Gto.	1.44	1.94	0.50
Toluca, Edo. De Méx.	2.21	2.59	0.38
Tulancingo, Hgo.	2.08	2.46	0.38
Mérida, Yuc.	1.08	1.45	0.37
Guadalajara, Jal.	1.79	2.14	0.35
Cd. Jiménez, Chih.	1.37	1.68	0.31
Villahermosa, Tab.	1.39	1.65	0.26
Durango, Dgo.	2.17	2.37	0.20
Veracruz, Ver.	0.80	0.95	0.15
Colima, Col.	1.44	1.55	0.11
San Luis Potosí, S.L.P.	1.96	1.99	0.03
Iguala, Gro.	0.18	0.14	-0.04
Matamoros, Tamps.	-0.04	-0.09	-0.05
Jacona, Mich.	2.03	1.94	-0.09
Culiacán, Sin.	-5.74	-5.93	-0.19
Aguascalientes, Ags.	1.83	1.62	-0.21
San Andrés Tuxtla, Ver.	2.13	1.90	-0.23
Oaxaca, Oax.	2.24	1.96	-0.28
Cuernavaca, Mor.	1.38	1.09	-0.29
Chihuahua, Chih.	2.12	1.83	-0.29
Monclova, Coah.	0.81	0.49	-0.32
Área Met. De La Cd. De México	2.46	2.07	-0.39
Tehuantepec, Oax.	0.48	0.05	-0.43
Tepic, Nay.	2.25	1.62	-0.63
Córdoba, Ver.	2.81	1.95	-0.86
Hermosillo, Son.	-0.96	-1.84	-0.88
Tampico, Tamps.	1.65	0.71	-0.94
Morelia, Mich.	2.64	1.50	-1.14
Querétaro, Qro.	2.90	1.55	-1.35
La Paz, B.C.S.	0.80	-0.64	-1.44
Huatabampo, Son.	-5.72	-7.21	-1.49

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

Por su parte, Tepatitlán, Jal. registró el incremento acumulado más significativo (3.28%), mismo que se debió, en buena parte, al incremento de 9.75% que registró el rubro de Otros Servicios. En particular, restaurantes, bares y similares presentó un aumento acumulado de 10.76%, con lo que se ubicó 5.91 puntos porcentuales por arriba del porcentaje observado por el mismo grupo en el INPC (4.85%), lo que determinó el comportamiento general del rubro.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR Y DE LAS CIUDADES DE TEPATITLÁN, JAL. Y HUATABAMPO, SON.
- Variaciones acumuladas -
Enero - julio
2014
- Por ciento -



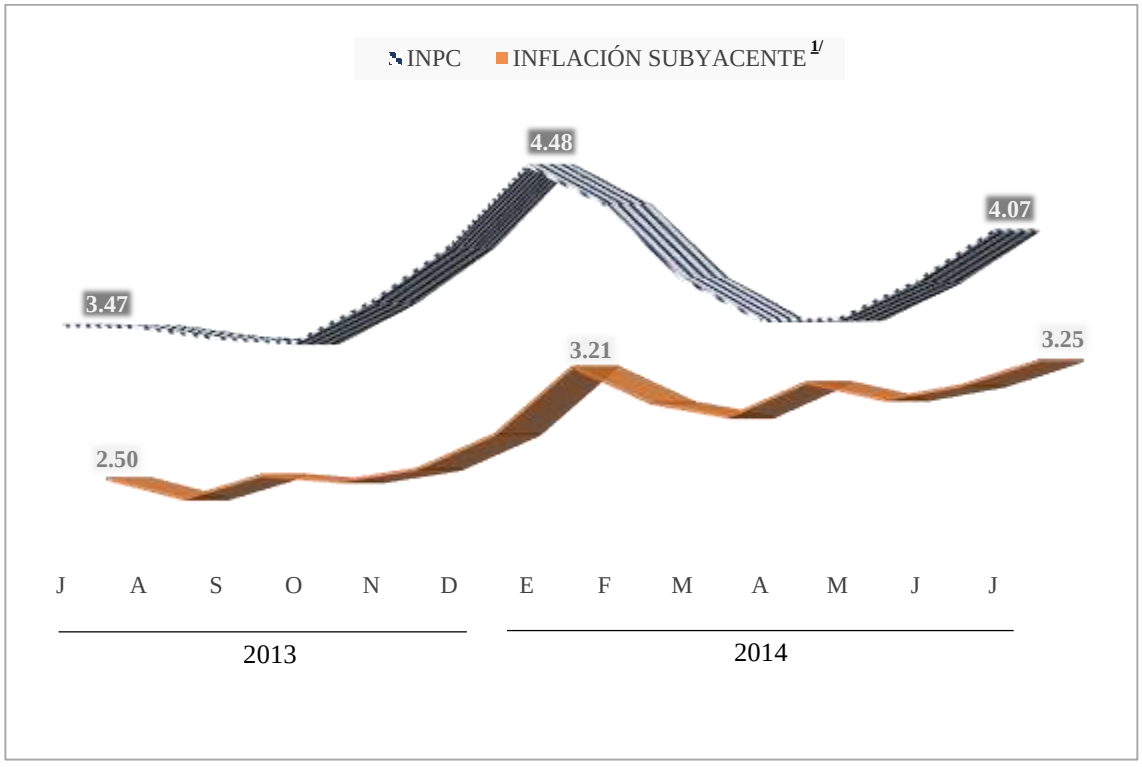
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

En contraposición, Huatabampo, Son. sobresalió por haber registrado una baja de 7.21% en su índice de precios, durante los primeros siete meses de 2014, como efecto de la disminución en el rubro de Vivienda (-27.61%) y, en especial, por la significativa baja observada en el precio de electricidad (-62.75%).

Inflación subyacente

La inflación subyacente[1/], en julio de 2014, se ubicó en 0.19%, nivel menor en 0.09 puntos porcentuales a la variación del INPC en ese mismo mes (0.28%). En el ciclo interanual, que va de julio de 2013 a julio de 2014, la inflación subyacente fue de 3.25%, nivel inferior en 0.82 puntos porcentuales al de la inflación general (4.07%) para un lapso similar.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
E INFLACIÓN SUBYACENTE
- Variación respecto al mismo mes del año anterior -
Julio 2013 – julio 2014
- Por ciento -



1/ Este indicador incluye los subíndices de Mercancías y Servicios. El subíndice de Mercancías lo integran los grupos: Alimentos, bebidas y tabaco, y Mercancías no alimenticias. El subíndice de Servicios lo integran los grupos: Vivienda, Educación (colegiaturas) y Otros servicios.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

La variación interanual de la inflación subyacente de julio de 2014 (3.25%) resultó mayor en 0.75 puntos porcentuales si se le coteja con la acontecida en el mismo intervalo de 2013 (2.50%). Por su parte, el elemento no subyacente presentó una variación interanual de 6.83%, porcentaje superior en 0.23 puntos porcentuales al mostrado un año antes (6.60%); al interior resaltó el incremento que alcanzaron los precios del grupo de energéticos (8.38%).

INFLACIÓN SUBYACENTE Y SUBÍNDICES COMPLEMENTARIOS
-Variaciones porcentuales-

CONCEPTO	2013			2014		
	Julio			Julio		
	Mensual	Acumulada	Interanual	Mensual	Acumulada	Interanual
Inflación INPC	**-0.03**	**1.27**	**3.47**	**0.28**	**1.37**	**4.07**
Subyacente	**0.03**	**1.69**	**2.50**	**0.19**	**2.15**	**3.25**
Mercancías	**-0.16**	**0.77**	**2.64**	**-0.04**	**2.23**	**3.37**
Alimentos, Bebidas y Tabaco 1/	0.06	1.59	3.50	0.19	4.09	5.20
Mercancías no Alimenticias	-0.34	0.11	1.96	-0.24	0.72	1.88
Servicios	**0.20**	**2.47**	**2.38**	**0.38**	**2.09**	**3.15**
Vivienda 2/	0.17	1.37	2.21	0.13	1.29	2.11
Educación (colegiaturas)	0.15	1.10	4.41	0.08	1.06	4.38
Otros Servicios 3/	0.24	4.03	1.97	0.73	3.25	3.90
No subyacente	**-0.26**	**-0.15**	**6.60**	**0.56**	**-1.09**	**6.83**
Agropecuarios	**-1.51**	**0.20**	**4.22**	**0.78**	**-0.64**	**5.78**
Frutas y Verduras	-2.31	-4.50	-6.01	3.04	-13.45	3.22
Pecuarios	-1.08	2.79	10.60	-0.34	7.51	7.14
Energéticos y Tarifas Autorizadas por el Gobierno	**0.53**	**-0.29**	**8.12**	**0.42**	**-1.37**	**7.47**
Energéticos	0.63	-3.93	8.26	0.60	-3.86	8.38
Tarifas Autorizadas por el Gobierno	0.36	6.64	7.50	0.11	3.32	5.92

1/ Incluye alimentos procesados, bebidas y tabaco, no incluye productos agropecuarios.
2/ Este subíndice incluye vivienda propia, renta de vivienda, servicio doméstico y otros servicios para el hogar.
3/ Incluye loncherías, fondas y taquerías, restaurantes y similares, servicio telefónico local fijo, servicio de telefonía móvil, consulta médica, servicios turísticos en paquete, entre otros.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR POR RUBRO DE GASTO E ÍNDICES ESPECIALES

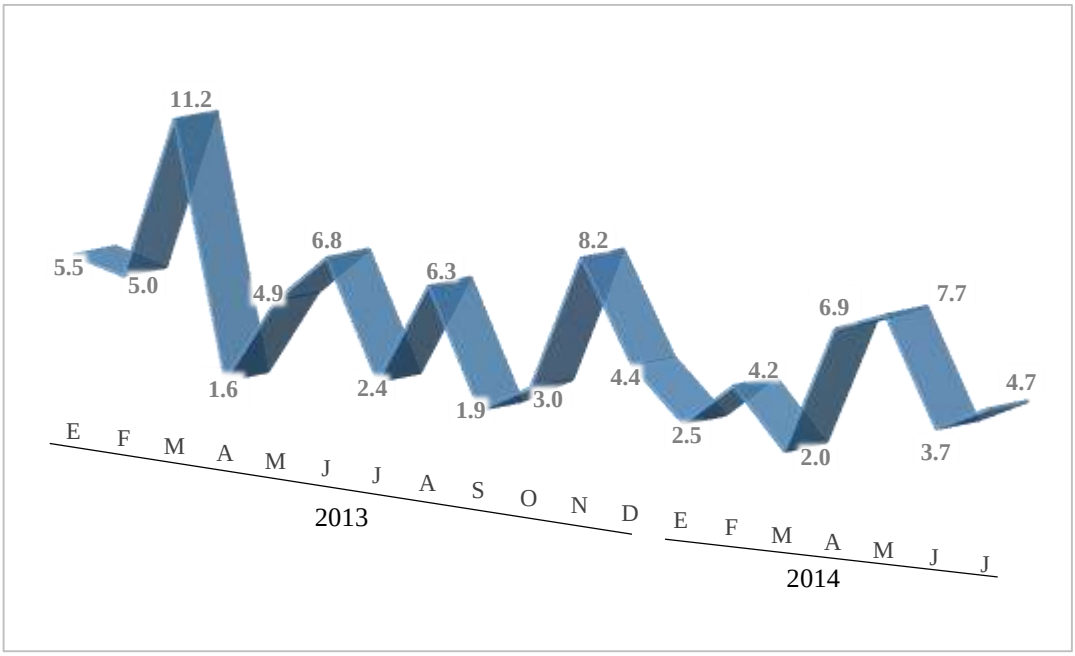
CATEGORÍA DE GASTO	Cambio porcentual respecto al mes anterior 2014							Variación Acumulada	Variación Interanual
	Ene.	Feb.	Mar.	Abr.	May.	Jun.	Jul.	Ene. - jul. 2014	Jul. 2013 a Jul. 2014
ÍNDICE GENERAL	**0.89**	**0.25**	**0.27**	**-0.19**	**-0.32**	**0.17**	**0.28**	**1.37**	**4.07**
Alimentos, bebidas y tabaco	1.23	-0.08	0.33	-0.22	0.59	0.07	0.40	2.34	5.41
Ropa, calzado y accesorios	-0.69	1.16	0.19	0.27	0.10	0.02	-0.59	0.46	2.27
Vivienda	0.70	0.42	0.16	-1.32	-2.00	0.19	0.18	-1.69	2.28
Muebles, aparatos y accesorios domésticos	0.46	0.00	0.20	0.21	0.10	-0.19	-0.02	0.76	2.03
Salud y cuidado personal	1.14	-0.75	0.48	0.32	0.21	0.36	0.06	1.83	2.31
Transporte	1.30	0.42	0.38	0.48	0.29	0.27	0.47	3.67	6.60
Educación y esparcimiento	0.25	0.32	0.09	0.53	-0.35	0.20	0.61	1.66	3.68
Otros servicios	1.68	0.78	0.42	0.69	0.40	0.34	0.37	4.77	5.87
ÍNDICES ESPECIALES									
Canasta básica	1.71	0.29	0.25	-0.79	-1.08	0.37	0.19	0.93	4.99
Subyacente	0.85	0.28	0.21	0.29	0.09	0.21	0.19	2.15	3.25
No subyacente	1.02	0.17	0.46	-1.67	-1.64	0.04	0.56	-1.09	6.83

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

Encuesta de Establecimientos Comerciales (ANTAD)

La Asociación Nacional de Tiendas de Autoservicio y Departamentales (ANTAD), en su Informe publicado el 11 de agosto de 2014, informó que, en el mes de julio, la evolución del Índice de Ventas a Tiendas Totales registró un crecimiento nominal de 4.7%, nivel mayor en 2.3 puntos porcentuales, respecto al observado en el mismo mes de un año antes (2.4%).

ÍNDICE DE VENTAS, ASOCIACIÓN NACIONAL DE TIENDAS DE AUTOSERVICIO Y DEPARTAMENTALES
- Crecimiento Mensual Nominal -
Enero 2013 – julio 2014
- Por ciento -



FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Asociación Nacional de Tiendas de Autoservicio y Departamentales.

Crecimiento Mensual Nominal de ANTAD

Respecto al crecimiento mensual nominal de las ventas de las Cadenas Asociadas a la ANTAD a unidades iguales, sin incluir nuevas tiendas, la ANTAD publicó que éste presentó un crecimiento de 0.7%, lo cual se debió al desempeño de la línea de ropa y calzado que fue de 5.6%. Asimismo, por tipo de tienda, sobresalen las tiendas especializadas con 1.8%. Por su parte, el alza de 4.7% a unidades totales se debió, principalmente, al desempeño de las ventas de supermercados 5.2%; además de ello, por tipo de tienda, resaltaron las tiendas de autoservicios y departamentales con 3.8 por ciento.

DESEMPEÑO EN VENTAS DE LAS TIENDAS ASOCIADAS A LA ANTAD
- Crecimiento Mensual Nominal -

		Julio 2014
TOTAL ANTAD	T. IGUALES[1/]	0.7
	T. TOTALES[2/]	4.7
Por Línea de Mercancía		
SUPERMERCADO	T. IGUALES[1/]	0.6
	T. TOTALES[2/]	5.2
ROPA Y CALZADO	T. IGUALES[1/]	5.6
	T. TOTALES[2/]	8.1
MERCANCÍAS GENERALES	T. IGUALES[1/]	-0.7
	T. TOTALES[2/]	2.9
Por Tipo de Tienda[3/]		
AUTOSERVICIOS	T. IGUALES[1/]	0.1
	T. TOTALES[2/]	3.8
DEPARTAMENTALES	T. IGUALES[1/]	1.5
	T. TOTALES[2/]	3.8
ESPECIALIZADAS	T. IGUALES[1/]	1.8
	T. TOTALES[2/]	8.0

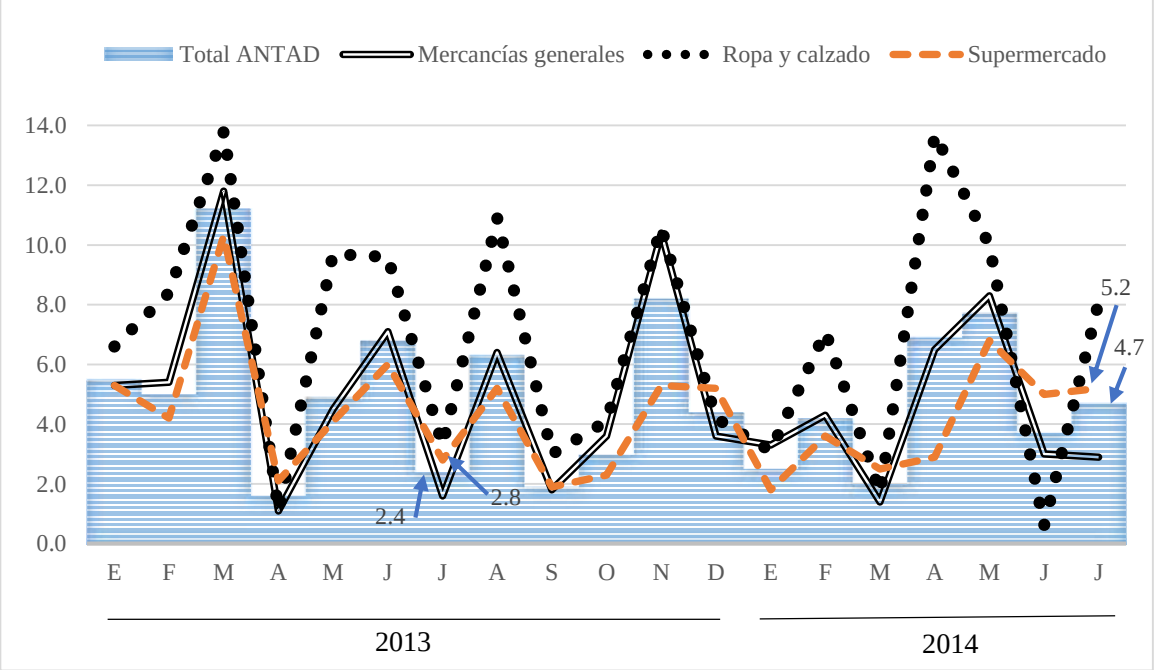
[1/] Tiendas Iguales. Se consideran las ventas para la misma tienda en el lapso de un año, no incluye nuevas tiendas.
[2/] Tiendas Totales. Incluye a todas las tiendas sin importar si son o no de reciente creación.
[3/] La superficie total de venta suma 24.7 millones de metros cuadrados.

FUENTE: ANTAD.

Índice a Tiendas Totales por Línea de Mercancía (ANTAD)

En julio de 2014, las línea de mercancía correspondiente a supermercados (5.2%) se colocaron por encima del Índice de Ventas a Tiendas Totales (4.7%) en 0.5 puntos porcentuales, a diferencia de lo registrado en julio de 2013, cuando fue menor al índice en 0.4 puntos porcentuales.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
A TIENDAS TOTALES POR LÍNEA DE MERCANCÍA
- Variaciones mensuales -
Enero 2013 – julio 2014
- Por ciento -



FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Asociación Nacional de Tiendas de Autoservicio y Departamentales.

Crecimiento Acumulado Nominal de Ventas

Al mes de julio del 2014, las ventas registraron 96 mil millones de pesos, lo cual refleja un crecimiento nominal de 4.5% a tiendas totales. El crecimiento acumulado por línea de mercancía fue: ropa y calzado, 6.1%; mercancías generales, 4.2%; y supermercado (abarrotes y perecederos) 4.4%. Por tipo de tienda, las ventas se comportaron de la siguiente manera: autoservicios, 3.2% (5 mil 183 tiendas); departamentales, 6.7% (1 mil 866 tiendas); y especializadas, 6.6% (27 mil 512 tiendas).

DESEMPEÑO EN VENTAS DE LAS TIENDAS ASOCIADAS A LA ANTAD
- Crecimiento Acumulado Nominal -

		Ene-jul 2014
TOTAL ANTAD	T. IGUALES[1/]	0.2
	T. TOTALES[2/]	4.5
Por Línea de Mercancía		
SUPERMERCADO	T. IGUALES[1/]	-0.2
	T. TOTALES[2/]	4.4
ROPA Y CALZADO	T. IGUALES[1/]	2.5
	T. TOTALES[2/]	6.1
MERCANCÍAS GENERALES	T. IGUALES[1/]	0.2
	T. TOTALES[2/]	4.2
Por Tipo de Tienda[3/]		
AUTOSERVICIOS	T. IGUALES[1/]	-0.5
	T. TOTALES[2/]	3.2
DEPARTAMENTALES	T. IGUALES[1/]	2.8
	T. TOTALES[2/]	6.7
ESPECIALIZADAS	T. IGUALES[1/]	0.4
	T. TOTALES[2/]	6.6

[1/] Tiendas Iguales. Se consideran las ventas para la misma tienda en el lapso de un año, no incluye nuevas tiendas.
[2/] Tiendas Totales. Incluye a todas las tiendas sin importar si son o no de reciente creación.
[3/] La superficie total de venta suma 24.7 millones de metros cuadrados.

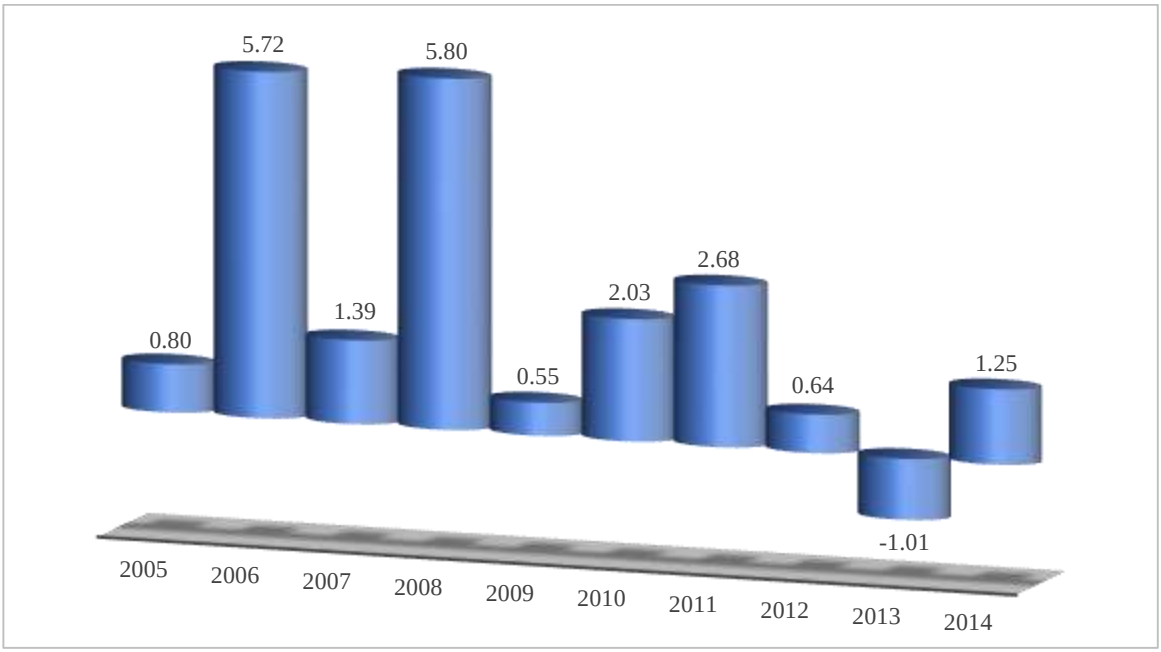
FUENTE: ANTAD.

Fuente de información: ANTAD, comunicados de prensa del 11 de agosto de 2014.
http://www.antad.net/documentos/ComPrensa/2014/JULIO2014.pdf

Índice Nacional de Precios Productor

En julio de 2014 se registró un incremento de 0.37% en el Índice Nacional de Precios Productor sin incluir el efecto del petróleo crudo de exportación y sin servicios, acumulando así una variación de 1.25% en los primeros siete meses del presente año, nivel superior en 2.26 puntos porcentuales al de igual período de 2013, cuando fue de -1.01 por ciento.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS PRODUCTOR
SIN PETRÓLEO Y SIN SERVICIOS
- Variaciones acumuladas -
Enero - julio
2005 – 2014
- Por ciento -



FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

Los conceptos cuyas alzas en el ritmo de crecimiento de sus precios fueron importantes para obtener el resultado del indicador antes mencionado se muestran en el cuadro siguiente.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS PRODUCTOR
SIN PETRÓLEO Y SIN SERVICIOS
- Variaciones acumuladas -
Enero - julio
- Por ciento -

CONCEPTO	2013	2014	DIFERENCIA EN PUNTOS PORCENTUALES
INPP sin Petróleo y sin Servicios	**-1.01**	**1.25**	**2.26**
Cultivo de café	-15.76	65.74	81.50
Minería de plata	-38.61	7.79	46.40
Fundición y refinación de metales preciosos	-34.96	7.48	42.44
Minería de otros minerales metálicos	-9.10	32.92	42.02
Beneficio del café	-15.76	21.30	37.06
Transporte aéreo regular en líneas aéreas nacionales	-5.08	28.91	33.99
Cultivo de plátano	-5.88	24.85	30.73
Minería de oro	-23.89	6.71	30.60
Cultivo de coco	-10.09	20.03	30.12
Fabricación de espumas y productos de uretano	-8.83	14.56	23.39

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

Evolución de los precios de insumos agropecuarios seleccionados

De enero a julio de 2014, de los insumos agropecuarios que se integran al Índice Nacional de Precios Productor (INPP), cultivo de pastos y zacates fue el que observó el mayor incremento en puntos porcentuales con respecto a igual lapso de 2013 (11.59), al presentar un nivel inflacionario de 3.76% en 2014, a diferencia de la registrada un año antes para el mismo período (-7.83%).

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS PRODUCTOR
INSUMOS AGROPECUARIOS SELECCIONADOS
- Variaciones acumuladas -
Enero - julio
- Por ciento -

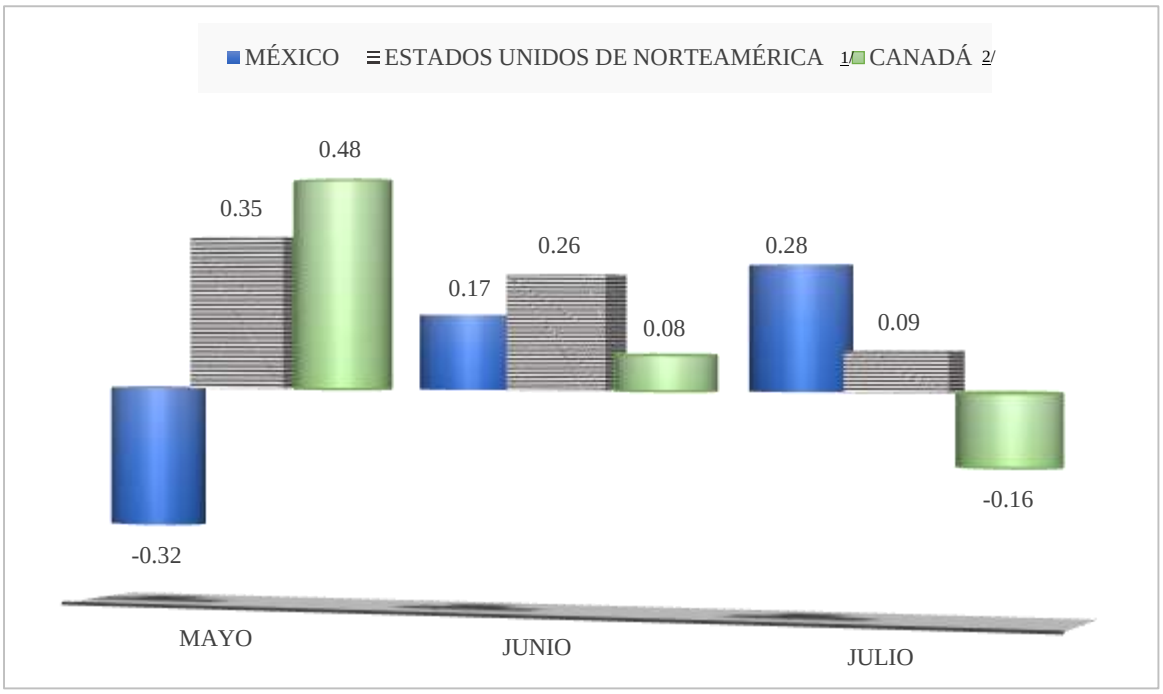
CONCEPTO	2013	2014	DIFERENCIA EN PUNTOS PORCENTUALES
INPP SIN PETRÓLEO Y SIN SERVICIOS	**-1.01**	**1.25**	**2.26**
INPP CON PETRÓLEO Y SIN SERVICIOS	**-0.53**	**1.47**	**2.00**
INPP SIN PETRÓLEO Y CON SERVICIOS	**0.52**	**1.37**	**0.85**
CULTIVO DE MAÍZ FORRAJERO	**1.19**	**-3.28**	**-4.47**
CULTIVO DE AVENA FORRAJERA	**-7.55**	**-10.74**	**-3.19**
CULTIVO DE ALFALFA	**-1.39**	**0.46**	**1.85**
CULTIVO DE PASTOS Y ZACATES	**-7.83**	**3.76**	**11.59**
FABRICACIÓN DE FERTILIZANTES	**-2.86**	**0.42**	**3.28**
FABRICACIÓN DE PESTICIDAS Y OTROS AGROQUÍMICOS, EXCEPTO FERTILIZANTES	**0.61**	**1.87**	**1.26**
FABRICACIÓN DE MAQUINARIA Y EQUIPO AGRÍCOLA	**2.46**	**1.74**	**-0.72**
Tractores agrícolas	3.20	0.94	-2.26
Otra maquinaria agrícola	-0.05	4.53	4.58
ELABORACIÓN DE ALIMENTOS PARA ANIMALES	**-2.01**	**1.31**	**3.32**
Alimento para ave	-2.16	2.51	4.67
Alimento para ganado porcino	-2.80	-0.24	2.56
Alimento para ganado bovino	-2.23	-0.20	2.03
Alimento para otro ganado	-0.57	-0.07	0.50

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

Evolución de la inflación en México, Estados Unidos de Norteamérica y Canadá

El Índice Nacional de Precios al Consumidor de México registró una variación de 0.28% en julio de 2014, porcentaje superior en 0.19 puntos porcentuales a la cifra que alcanzó, en el mismo mes, el Índice de Precios al Consumidor de Estados Unidos de Norteamérica (0.09%) y mayor en 0.44 puntos porcentuales que la mostrada en el Índice de Precios al Consumidor de Canadá (-0.16%).

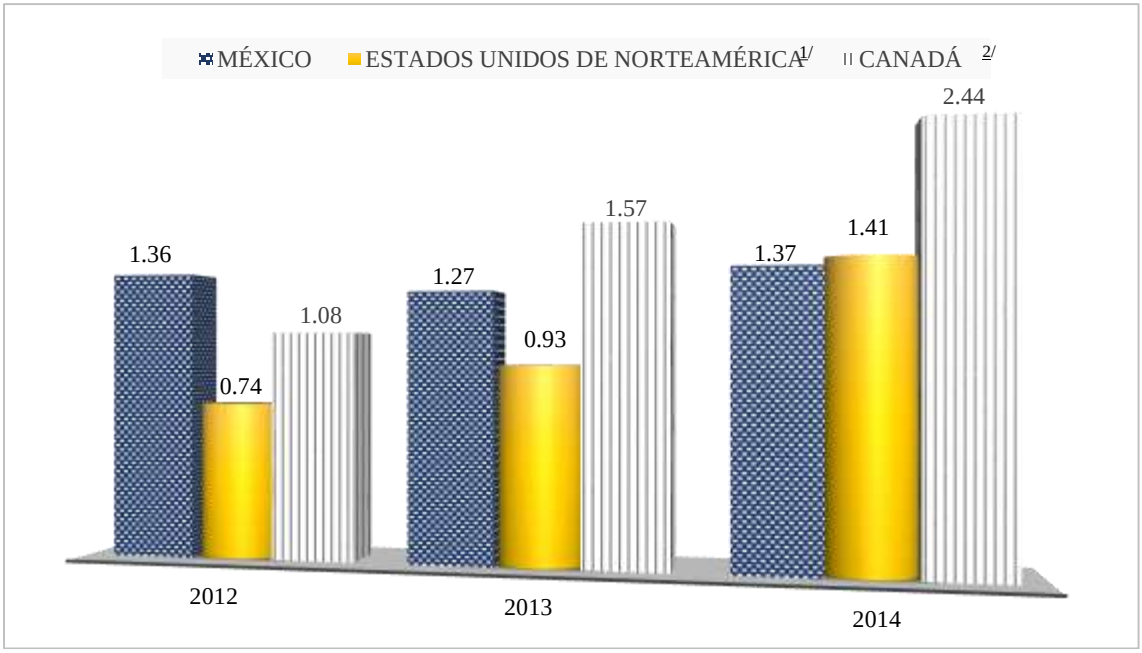
ÍNDICES DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
- Variaciones mensuales -
Mayo – julio 2014
- Por ciento -



1/ Índice de Precios al Consumidor para Consumidores Urbanos (con ajuste).
2/ Índice de Precios al Consumidor (sin ajuste).
FUENTE Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía, Buro de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de los Estados Unidos de Norteamérica y del Banco de Canadá.

En los primeros siete meses de 2014, la inflación acumulada en México fue de 1.37%, monto inferior en 0.04 puntos porcentuales al nivel observado para el mismo período en el Índice de Precios al Consumidor de Estados Unidos de Norteamérica (1.41%) e inferior en 1.07 puntos porcentuales al de Canadá (2.44%).

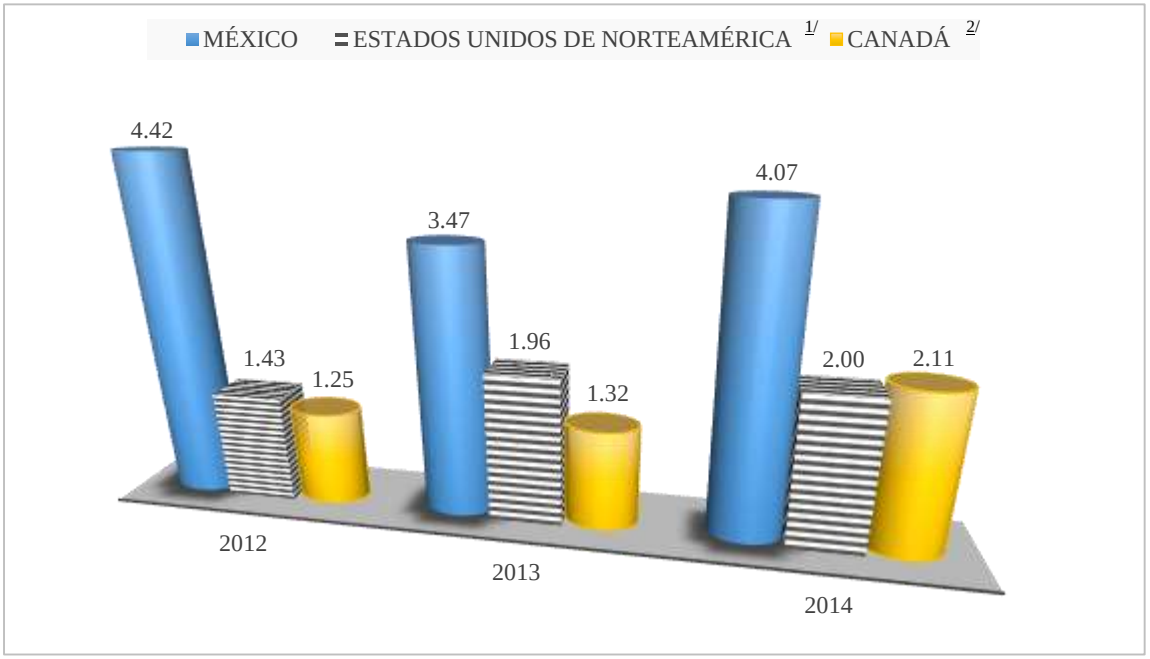
ÍNDICES DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
- Variaciones acumuladas -
Enero - julio
2012 -2014
- Por ciento -



1/ Índice de Precios al Consumidor para Consumidores Urbanos (con ajuste).
2/ Índice de Precios al Consumidor (sin ajuste).
FUENTE Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía, Buro de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de los Estados Unidos de Norteamérica y del Banco de Canadá.

En el intervalo de julio de 2013 a julio de 2014, la variación del INPC en México fue de 4.07%, nivel 2.07 puntos porcentuales por encima del alcanzado por el mismo indicador de Estados Unidos de Norteamérica (2.0%) y superior en 1.96 puntos porcentuales si se le compara con el de Canadá (2.11%).

ÍNDICES DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
- Variaciones con respecto al mismo mes del año anterior -
Julio
2012 -2014
- Por ciento -

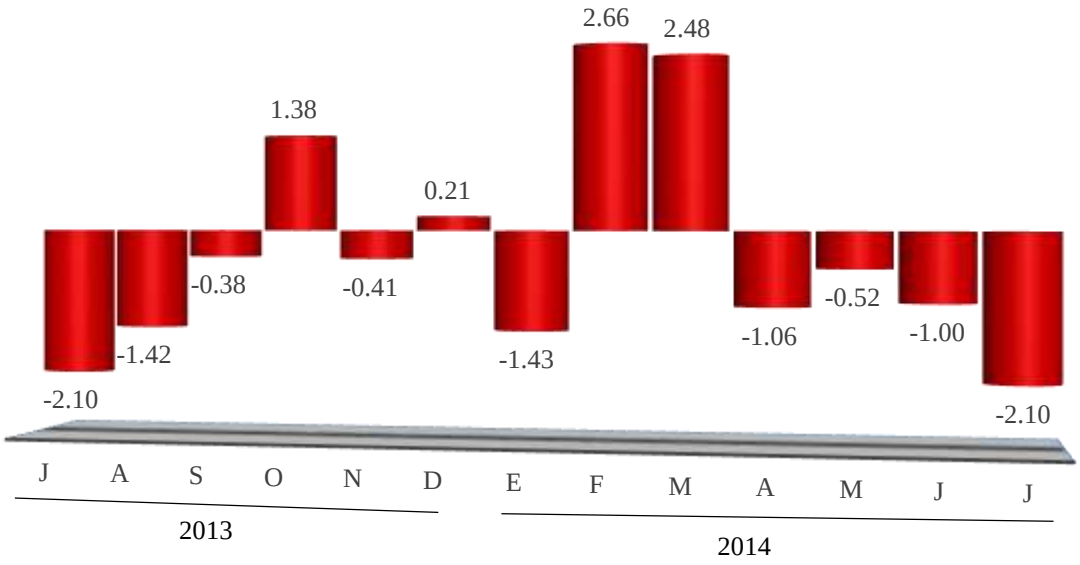


1/ Índice de Precios al Consumidor para Consumidores Urbanos (con ajuste).
2/ Índice de Precios al Consumidor (sin ajuste).
FUENTE Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía, Buro de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de los Estados Unidos de Norteamérica y del Banco de Canadá.

Índice de precios de los alimentos (FAO)

La Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación (FAO) publicó, el 7 de agosto de 2014, que en julio, el índice de precios de los alimentos registró un decremento de 2.10%, cifra igual a la registrada el mismo mes del año anterior. Este decremento fue resultado de las fuertes reducciones en la cotización de los cereales, las oleaginosas y los productos lácteos que hicieron descender el índice de precios hasta su nivel más bajo desde enero de 2014. Por su parte, los precios de la carne crecieron por quinto mes consecutivo y los del azúcar se mantuvieron firmes.

ÍNDICE DE PRECIOS DE LOS ALIMENTOS (FAO)[1/]
- Variación mensual -
Julio 2013 – julio 2014
- Por ciento -



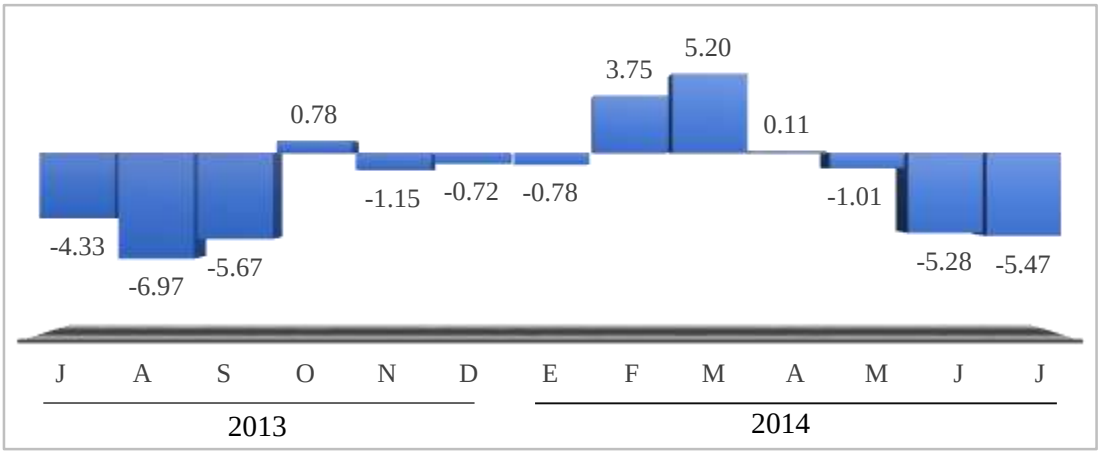
[1/] Se calcula sobre la base de la media de los índices de precios de los cinco grupos de productos básicos indicados, ponderados por las cuotas medias de exportación de cada uno de los grupos para 2002-2004: en el Índice General figuran en total 73 cotizaciones de precios que los especialistas en productos básicos de la FAO consideran representativos de los precios internacionales de los productos alimenticios. Cada subíndice es un promedio ponderado de los precios relativos de los productos incluidos en el grupo, calculándose el precio del período base sobre las medias correspondientes a los años 2002-2004.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación.

Índice de precios de los cereales (FAO)

Los precios de los cereales registraron un decremento de 5.47% en julio de 2014, según lo FAO. Este decremento en los precios reflejó reducciones importantes de los precios internacionales del maíz y del trigo ante las excelentes perspectivas de la producción en muchos de los principales países exportadores y la previsión de suministros exportables abundantes en la campaña de comercialización de 2014/2015.

ÍNDICE DE PRECIOS DE LOS CEREALES (FAO)[1/]
- Variación mensual -
Julio 2013 – julio 2014
- Por ciento -



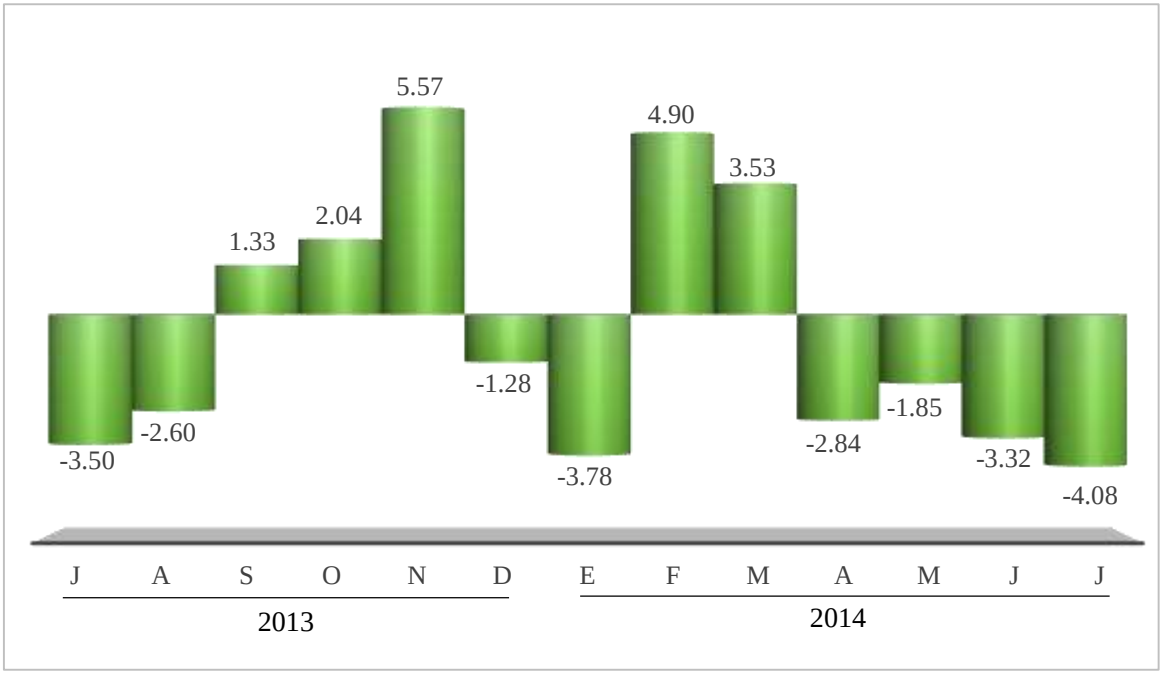
[1/] El índice de precios de los cereales está constituido por el índice de precios del Consejo Internacional de Cereales (CIC) para el trigo, que es a su vez la media de diez precios diferentes de trigo, un precio de exportación del maíz y 16 precios del arroz. Las cotizaciones del arroz se combinan en cuatro grupos formados por las variedades de arroz Indica de alta y baja calidad, Japónica y Aromática. Dentro de cada variedad se calcula una media aritmética de los precios relativos de cotizaciones apropiadas; después se combinan los precios relativos medios de cada una de las cuatro variedades ponderándolos con sus cuotas de comercio teórico (fijo). Posteriormente, el índice del CIC para el precio del trigo, después de convertirlo al período base 2002-2004, los precios relativos del maíz y los precios relativos medios calculados para el grupo del arroz en su conjunto se combinan ponderando cada producto con su cuota de exportación media para 2002-2004.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación.

Índice de precios de los aceites vegetales (FAO)

Según la FAO, en el mes de julio de 2014, los precios de los aceites vegetales registraron un decremento de 4.08%, descendiendo así por cuarto mes consecutivo. La caída del índice siguió correspondiendo sobre todo a un descenso en los aceites de soya y de palma. El descenso de los valores del aceite de soya obedeció principalmente a la previsión de una cosecha récord en los Estados Unidos de Norteamérica y de disponibilidades abundantes en América del Sur. Las cotizaciones del aceite de palma decayeron por la fortaleza persistente de la moneda de Malasia y la reducción de la demanda mundial de importaciones. Los precios de los aceites de colza y girasol también se debilitaron ante la perspectiva de cosechas abundantes en 2014/15.

ÍNDICE DE PRECIOS DE LOS ACEITES VEGETALES (FAO)[1/]
- Variación mensual -
Julio 2013 – julio 2014
- Por ciento -



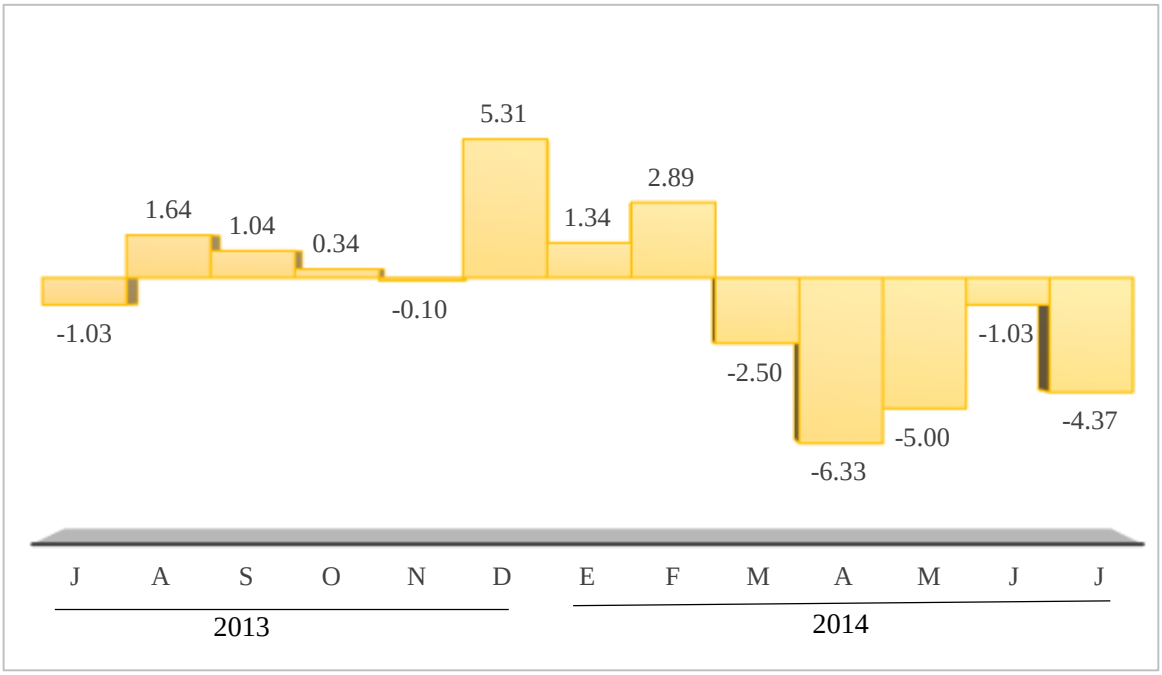
[1/] Se calcula sobre la base de una media de diez aceites diferentes ponderados por las cuotas medias de exportación de cada uno de los productos oleaginosos para 2002-2004.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación.

Índice de precios de productos lácteos (FAO)

En julio, los precios de los productos lácteos registraron un decremento en sus precios de 4.37%, de acuerdo con la FAO. Los precios siguieron descendiendo por quinto mes consecutivo, como consecuencia de la menor demanda de importaciones y de la abundancia de las disponibilidades para la exportación. El fuerte crecimiento de la producción registrado este año ha acrecentado las existencias exportables en la Unión Europea, a la vez que se prevé un comienzo favorable de la nueva campaña en Oceanía. En cuanto a la leche entera en polvo, las compras limitadas de China (el mayor importador del producto) contribuyeron a hacer descender su precio. También descendieron las cotizaciones del queso y de la leche desnatada en polvo.

ÍNDICE DE PRECIOS DE PRODUCTOS LÁCTEOS (FAO)[1/]
- Variación mensual -
Julio 2013 – julio 2014
- Por ciento -



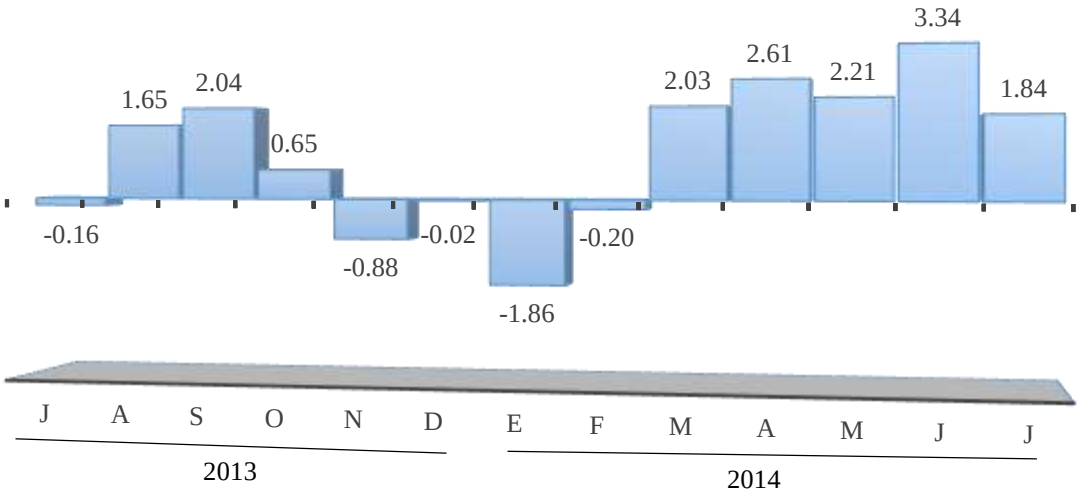
[1/] Se calcula sobre la base de los precios de la mantequilla, la leche desnatada en polvo, la leche entera en polvo y el queso; la media se pondera por las cuotas medias de exportación para 2002-2004.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación.

Índice de precios de la carne (FAO)

Según la FAO, en julio de 2014, los precios de la carne registraron un incremento de 1.84 puntos porcentuales. Este ascenso se debió principalmente a un fuerte aumento de los precios de la carne de bovino en Australia, donde las disponibilidades exportables se han reducido por la reconstitución de la cabaña ganadera, así como a la fuerte demanda de importaciones de Asia, en particular, de China. También aumentaron las cotizaciones promedio de la carne de aves de corral y de ovino, mientras que la de cerdo sufrió un cierto descenso con respecto al nivel sin precedentes que había registrado en junio.

ÍNDICE DE PRECIOS DE LA CARNE (FAO)[1/]
- Variación mensual -
Julio 2013 – julio 2014
- Por ciento -



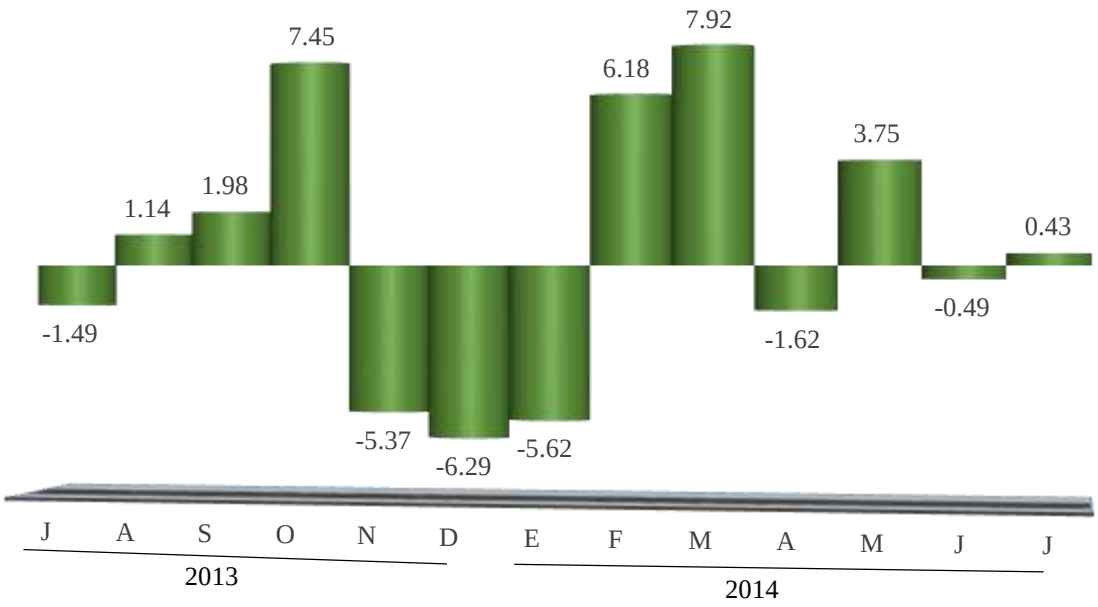
[1/] Se calcula con base en los precios medios de cuatro tipos de carne, ponderados por las cuotas medias de exportación para 2002-2004. Entre las cotizaciones figuran las de dos productos de carne de aves, tres productos de carne bovina, tres productos de carne de cerdo, y un producto de carne de ovino. En el cálculo del índice se usan en total 27 cotizaciones de precios. Cuando hay más de una cotización para un determinado tipo de carne, se ponderan por los porcentajes del comercio teórico fijo. Los precios de los dos últimos meses pueden ser estimaciones sujetas a revisión.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación.

Índice de precios del azúcar (FAO)

Según el boletín de la FAO, el azúcar registró un incremento de 0.43% en julio de 2014. Durante los últimos tres meses los precios internacionales del azúcar han acusado cierta volatilidad y no han mostrado una orientación clara en vista de la incertidumbre asociada a la producción azucarera del Brasil, que es el mayor productor y exportador mundial. Asimismo, la sequía registrada en el país hizo aumentar el contenido de azúcar de la caña de azúcar pero al mismo tiempo disminuyó su producción, lo que dificulta la estimación de la producción global de azúcar en la campaña 2014/15.

ÍNDICE DE PRECIOS DEL AZÚCAR (FAO)[1/]
- Variación mensual -
Julio 2013 – julio 2014
- Por ciento -



[1/] Forma indizada de los precios del Convenio Internacional del Azúcar con el período 2002-2004 como base.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación.

Fuente de información:
http://www.fao.org/fileadmin/templates/worldfood/Reports_and_docs/Food_price_indices_data.xls
http://www.fao.org/worldfoodsituation/foodpricesindex/es/

Inflación mensual en el área de la OCDE

El 29 de julio de 2014, la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE) informó que, en el mes de junio de 2014, el Índice de Precios al Consumidor en el área de la Organización presentó un movimiento mensual positivo de 0.1%, porcentaje similar al mostrado en el mismo lapso del año anterior. El incremento de junio de 2014 se originó, principalmente, por el comportamiento en los precios de la energía (0.8%), cuya variación fue inferior a la observada en el mismo mes de 2013, cuando ese indicador registró un crecimiento de un punto porcentual. Por su parte, el indicador de alimentos reportó un decremento de 0.1% en junio, porcentaje inferior al registrado en el mismo período del año anterior (0.1%). Asimismo, el índice de todos los rubros, excluyendo alimentos y energía, tuvo una variación de 0.1%, porcentaje ligeramente superior al ocurrido el mismo mes del año anterior.

PRECIOS AL CONSUMIDOR EN LA OCDE 1/
-Variación con respecto al mes previo-
Diciembre 2012 – junio 2014
- Por ciento -

	2012	2013												2014					
	Dic	Ene	Feb	Mar	Abr	May	Jun	Jul	Ago	Sep	Oct	Nov	Dic	Ene	Feb	Mar	Abr	May	Jun
Todos los rubros	0.0	0.1	0.5	0.3	0.0	0.1	**0.1**	0.1	0.1	0.2	0.0	0.0	0.1	0.1	0.3	0.5	0.4	0.2	**0.1**
Alimentos	0.4	0.7	0.0	0.1	0.2	-0.1	**0.1**	0.0	0.0	0.0	0.1	-0.1	0.4	0.7	0.1	0.2	0.4	0.2	**-0.1**
Energía	-1.0	0.6	3.1	0.2	-1.4	0.0	**1.0**	0.5	0.1	0.0	-2.2	-0.9	0.7	1.1	0.5	1.5	0.4	0.7	**0.8**
Todos los rubros menos alimentos y energía	0.0	-0.2	0.3	0.4	0.2	0.2	**0.0**	0.0	0.2	0.2	0.2	0.1	0.0	-0.2	0.3	0.4	0.5	0.1	**0.1**

1/ Los datos del cuadro pueden ser consultados en:
http://stats.oecd.org/index.aspx?queryid=22519

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la OCDE, del 29 de julio de 2014.

Inflación acumulada en el área de la OCDE

La OCDE informó que la inflación acumulada en el área al mes de junio fue de 1.7%, porcentaje superior en 0.6 puntos porcentuales al registrado en similar período de 2013 (1.1%), lo cual se atribuye, principalmente, al incremento de los precios de la energía (5.0%), la que presentó un incremento de 1.5 puntos porcentuales respecto al nivel registrado en similar lapso de 2013 (3.5%). De igual forma, los precios acumulados de los alimentos (1.6%), al sexto mes del año, presentan una variación, en el lapso considerado, mayor a la ocurrida un año antes (1.0%). En cuanto a la inflación acumulada del indicador de todos los rubros excluyendo alimentos y energía (1.2%), ésta también presentó una variación superior que la de junio de 2013.

PRECIOS AL CONSUMIDOR EN LA OCDE [1/]
-Variación acumulada –
Diciembre 2012 – junio 2014
- Por ciento -

	2012	2013												2014					
	Dic	Ene	Feb	Mar	Abr	May	Jun	Jul	Ago	Sep	Oct	Nov	Dic	Ene	Feb	Mar	Abr	May	Jun
Todos los rubros	1.9	0.1	0.6	0.9	0.9	1.0	**1.1**	1.2	1.4	1.5	1.5	1.5	1.6	0.1	0.4	0.8	1.3	1.5	**1.7**
Alimentos	2.1	0.7	0.7	0.8	0.9	0.9	**1.0**	1.0	1.0	1.1	1.2	1.1	1.5	0.7	0.8	1.0	1.5	1.6	**1.6**
Energía	3.0	0.6	3.7	3.9	2.5	2.5	**3.5**	4.0	4.2	4.2	1.9	1.0	1.7	1.1	1.6	3.2	3.5	4.2	**5.0**
Todos los rubros menos alimentos y energía	1.6	-0.2	0.1	0.6	0.7	0.9	**1.0**	1.0	1.2	1.3	1.5	1.6	1.6	-0.2	0.1	0.6	1.0	1.1	**1.2**

[1/] Los datos del cuadro pueden ser consultados en:
http://stats.oecd.org/index.aspx?queryid=22519

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la OCDE, del 29 de julio de 2014.

Inflación interanual en el área de la OCDE

La variación interanual del Índice de Precios al Consumidor en el área de la OCDE, en junio de 2014, fue 2.1%, porcentaje superior al nivel observado en junio de 2013. Este comportamiento se debió a la evolución de los precios de la energía (3.1%), que en junio de 2013 registraron un incremento de 3.5%. Por su parte, los alimentos registraron una variación de 2.1%, porcentaje similar al mostrado en junio de 2013 (2.1%). La inflación anual, excluyendo alimentos y energía también creció 1.9%, porcentaje superior al registrado el mismo mes del año anterior (1.5%).

PRECIOS AL CONSUMIDOR EN LA OCDE [1/]
-Variación con respecto al mismo mes del año anterior-
Diciembre 2012 – junio 2014
- Por ciento -

	2012	2013												2014					
	Dic	Ene	Feb	Mar	Abr	May	Jun	Jul	Ago	Sep	Oct	Nov	Dic	Ene	Feb	Mar	Abr	May	Jun
Todos los rubros	1.9	1.7	1.8	1.6	1.3	1.5	**1.8**	2.0	1.7	1.5	1.3	1.5	1.6	1.7	1.4	1.6	2.0	2.1	**2.1**
Alimentos	2.1	2.1	1.8	1.7	2.0	1.9	**2.1**	2.2	2.1	1.9	1.7	1.5	1.5	1.5	1.6	1.7	2.0	2.2	**2.1**
Energía	3.0	1.8	3.4	0.9	-1.3	0.6	**3.5**	4.6	1.8	0.1	-1.3	0.1	1.7	2.2	-0.4	0.9	2.7	3.3	**3.1**
Todos los rubros menos alimentos y energía	1.6	1.6	1.6	1.6	1.4	1.5	**1.5**	1.5	1.6	1.6	1.5	1.6	1.6	1.6	1.6	1.7	2.0	1.9	**1.9**

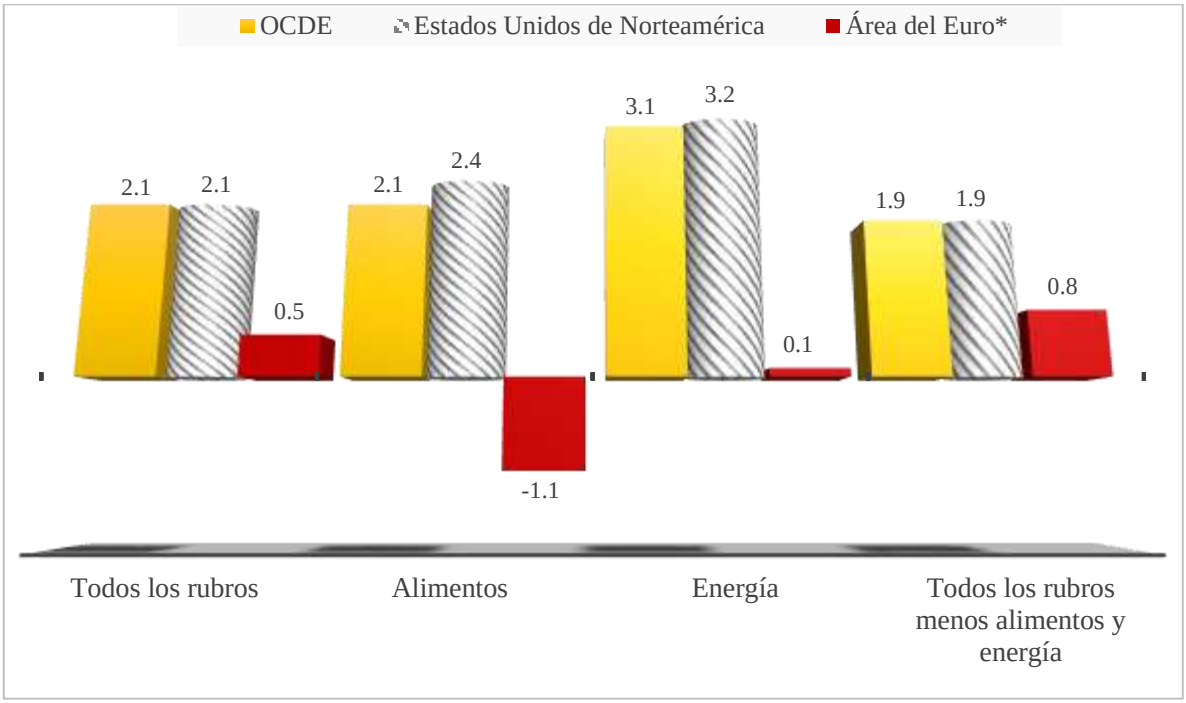
[1/] Los datos del cuadro pueden ser consultados en:
http://stats.oecd.org/index.aspx?queryid=22519

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la OCDE, del 29 de julio de 2014.

Comportamiento del IPC en la OCDE, Estados Unidos de Norteamérica y Área del Euro

La OCDE informó que el comportamiento interanual del Índice de Precios al Consumidor en el Área de la Organización, en junio de 2014, fue de 2.1%, porcentaje similar al observado en Estados Unidos de Norteamérica (2.1%) y 1.6 puntos porcentuales por encima del nivel registrado en el Área del Euro (0.5%). Por su parte, en la variación interanual de la inflación, excluyendo alimentos y energía, sobresalió la variación en los precios registrada en Estados Unidos de Norteamérica (1.9%), siendo similar a la registrada en la Organización en 1.9 y 1.1 puntos porcentuales mayor a la del Área del Euro.

PRECIOS AL CONSUMIDOR, RUBROS SELECCIONADOS 1/
-Variación con respecto al mismo mes del año anterior-
- Junio de 2014 -
- Por ciento -



* Se refiere al Índice Armonizado de Precios al Consumidor.
1/ Los datos de la gráfica pueden ser consultados en:
http://stats.oecd.org/index.aspx?queryid=22519

FUENTE: OCDE.

Inflación de México en la OCDE

De acuerdo con el Boletín Mensual de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE), en el mes de junio de 2014, México se ubicó como el tercer país con una mayor tasa de inflación anual (3.8%), sólo debajo de Turquía (9.2%) y Chile (4.8%).

En México, la inflación interanual de los alimentos en junio fue de 4.2%, colocándose en el cuarto lugar más alto, ubicándose por debajo de países como Turquía (12.5%), Japón (5.9%) y Chile (5.7%).

A pesar de que decrecieron los precios del sector energético, al comparar los datos registrados en mayo (8.8%) con respecto a los de junio (8.3%), México ocupó el segundo lugar después de Japón (9.7%) que se ubicó en el primer sitio.

Por otra parte, en el indicador que excluye alimentos y energía, México se colocó en cuarta posición, respecto al crecimiento anualizado de los precios, con una tasa de 3.0%, mientras que la primera posición fue ocupada nuevamente por Turquía (8.9%), seguido por Chile (4.1%) y Noruega (3.2%).

PRECIOS AL CONSUMIDOR, RUBROS SELECCIONADOS

-Cambio porcentual respecto al mismo mes del año anterior-

Mayo - junio

2014

País o Región	Todos los rubros				Alimentos		Energía		Todos los rubros menos alimentos y energía	
	IPC		IAPC		IPC		IPC		IPC	
	May	Jun	May	Jun	May	Jun	May	Jun	May	Jun
OCDE-Total	2.1	2.1	N.D.	N.D.	2.2	2.1	3.4	3.1	1.9	1.9
G7	2.0	2.0	N.D.	N.D.	2.2	2.0	3.5	3.3	1.8	1.8
Unión Europea (IAPC)	N.D	N.D.	0.6	0.7	-0.6	-1.0	0.1	0.1	0.8	0.9
Área Euro (IAPC)	N.D	N.D.	0.5	0.5	-0.6	-1.1	0.0	0.1	0.7	0.8
Australia[1/]	2.9	3.0	N.D.	N.D.	2.4	2.7	6.6	6.6	2.7	2.7
Austria	1.8	2.8	1.5	1.7	2.0	1.7	-0.4	-0.3	2.0	2.2
Bélgica	0.4	0.3	0.8	0.7	-0.9	-1.2	-6.1	-5.9	1.8	1.7
Canadá	2.3	2.4	N.D.	N.D.	2.5	3.2	8.4	6.7	1.3	1.5
Chile	5.4	4.8	N.D.	N.D.	6.5	5.7	12.4	7.4	4.1	4.1
República Checa	0.4	0.0	0.5	0.0	2.5	-1.1	-4.1	-4.2	0.3	0.7
Dinamarca	0.5	0.5	0.3	0.4	-1.0	-0.9	0.9	1.8	0.7	0.6
Estonia	0.1	-0.4	0.6	0.4	-0.9	-0.3	-2.2	-4.7	1.2	0.9
Finlandia	0.8	0.9	1.0	1.1	-1.5	-0.5	-0.6	-0.6	1.2	1.4
Francia	0.7	0.5	0.8	0.6	-1.2	-1.9	0.8	0.7	0.9	0.8
Alemania	0.9	1.0	0.6	1.0	0.5	0.0	-0.8	-0.3	1.2	1.4
Grecia	-2.0	-1.1	-2.1	-1.5	-2.9	-3.0	1.5	1.7	-2.3	-1.1
Hungría	-0.1	-0.3	0.0	-0.1	-1.3	-1.8	-5.8	-5.6	2.2	2.1
Islandia	2.5	2.2	1.1	1.3	0.7	0.2	1.6	0.9	2.9	2.8
Irlanda	0.4	0.4	0.4	0.5	-1.9	-2.4	0.1	0.4	0.8	0.8
Israel	1.0	0.5	N.D.	N.D.	-0.2	-1.8	3.8	0.2	0.9	0.9
Italia	0.5	0.3	0.4	0.2	-0.2	-0.6	-1.0	-1.2	1.0	0.9
Japón	3.7	3.6	N.D.	N.D.	6.0	5.9	10.2	9.7	2.3	2.3
Corea	1.7	1.7	N.D.	N.D.	0.8	1.5	1.8	1.4	1.8	1.7
Luxemburgo	1.0	0.9	1.4	1.2	0.8	0.0	-2.0	-2.3	1.6	1.5
México	3.5	3.8	N.D.	N.D.	2.9	4.2	8.8	8.3	3.0	3.0
Países Bajos	0.8	0.9	0.1	0.3	-0.7	-0.9	-0.3	0.0	1.2	1.3
Nueva Zelanda[1/]	1.5	1.6	N.D.	N.D.	0.5	1.4	1.4	3.4	1.8	1.4
Noruega	1.8	1.9	1.6	1.8	3.4	2.6	-6.4	-5.8	3.0	3.2
Polonia	0.3	0.3	0.3	0.3	-0.9	-0.9	-0.4	-0.7	1.1	1.2
Portugal	-0.4	-0.4	-0.3	-0.2	-2.3	-2.5	0.4	0.5	0.0	0.1
República Eslovaca	0.0	-0.1	0.0	-0.1	-0.5	-1.6	-1.5	-1.4	0.6	0.8
Eslovenia	0.7	0.8	1.0	1.0	-0.9	-1.0	0.6	0.9	1.1	1.2
España	0.2	0.1	0.2	0.0	-0.8	-1.5	3.0	2.6	-0.1	0.0
Suecia	-0.2	0.2	0.1	0.5	-0.4	-0.3	-0.8	0.0	0.4	0.7
Suiza	0.2	0.0	0.2	-0.1	1.1	1.1	2.1	1.5	0.0	-0.2
Turquía	9.7	9.2	9.4	9.2	14.1	12.5	4.0	3.6	9.0	8.9
Reino Unido	1.5	1.9	1.5	1.9	-0.6	0.0	1.6	1.4	1.6	2.0
Estados Unidos de Norteamérica	2.1	2.1	2.1	N.D.	2.7	2.4	3.3	3.2	2.0	1.9

Nota: Para más información, véanse las notas metodológicas: http://www.oecd.org/std/pricesandpurchasingpowerparitiesppp/47010757.pdf Todos los datos del IPC están disponibles en: http://stats.oecd.org/Index.aspx?DataSetCode=MEI_PRICES

IAPC: Índice Armonizado de Precios al Consumidor; IPC: Índice de Precios al Consumidor, N.D.: dato no disponible.

[1/] Al mes de mayo de 2014, le corresponde un cambio porcentual del primer trimestre del 2014 con respecto al primer trimestre del 2013. Mientras que al mes de junio de 2014, le corresponde un cambio porcentual del segundo trimestre del 2014 con respecto al segundo trimestre del 2013.

FUENTE: OCDE Consumer Price Index.

Nivel inflacionario en los países miembros del G7, Área del Euro y Países no miembros de la OCDE

Del grupo de los Siete Países más Industrializados del Mundo, Canadá (2.4%), Japón (3.6%) y Estados Unidos de Norteamérica (2.1%) presentaron variaciones inflacionarias positivas, comparadas con el mismo mes del año anterior. Mientras tanto, Francia (0.5%), Alemania (1.0%), Italia (0.3%) y Reino Unido (1.9%) registraron incrementos menores en su ritmo inflacionario.

En cuanto al Índice Armonizado de Precios al Consumidor (IAPC) en el área del euro, éste fue de 0.5% en junio de 2014, lo que evidencia una disminución de 1.1 puntos porcentuales con relación al mismo mes del año anterior (1.6%).

Asimismo, los precios interanuales en otros países no miembros de la OCDE tuvieron comportamientos diferenciados en junio de 2014 en contraste con el mes inmediato anterior; así, la Federación Rusa (7.8%) presentó un incremento mayor en su ritmo inflacionario, mientras que China (2.3%) e Indonesia (6.7%) presentaron menor incremento; Sudáfrica (6.8%) no presentó cambios.

En términos mensuales, los precios al consumidor en el área de la OCDE, en junio de 2014, tuvieron un crecimiento de 0.1%, dicho resultado se debió a que países como Canadá (0.1%), Alemania (0.3%), Italia (0.1%), Reino Unido (0.2%) y Estados Unidos de Norteamérica (0.2%) presentaron variaciones positivas.

PRECIOS AL CONSUMIDOR, TODOS LOS RUBROS

- Cambio porcentual respecto al mismo mes del año anterior -

	2012	2013	2013							2014					
	Promedio		Jun	Jul	Ago	Sep	Oct	Nov	Dic	Ene	Feb	Mar	Abr	May	Jun
OCDE-Total[1/]	2.2	1.6	1.8	2.0	1.7	1.5	1.3	1.5	1.6	1.7	1.4	1.6	2.0	2.1	2.1
G7[2/]	1.9	1.3	1.5	1.7	1.4	1.3	1.0	1.3	1.4	1.4	1.2	1.4	1.9	2.0	2.0
Área Euro (IAPC)[3/]	2.5	1.3	1.6	1.6	1.3	1.1	0.7	0.8	0.8	0.8	0.7	0.5	0.7	0.5	0.5
Unión Europea (IAPC)[4/]	2.6	1.5	1.7	1.7	1.5	1.3	0.9	1.0	1.0	0.9	0.8	0.6	0.8	0.6	0.7
Siete países mayores															
Canadá	1.5	0.9	1.2	1.3	1.1	1.1	0.7	0.9	1.2	1.5	1.1	1.5	2.0	2.3	2.4
Francia	2.0	0.9	0.9	1.1	0.9	0.9	0.6	0.7	0.7	0.7	0.9	0.6	0.7	0.7	0.5
Alemania	2.0	1.5	1.8	1.9	1.5	1.4	1.2	1.3	1.4	1.3	1.2	1.0	1.3	0.9	1.0
Italia	3.0	1.2	1.2	1.2	1.2	0.9	0.8	0.7	0.7	0.7	0.5	0.4	0.6	0.5	0.3
Japón	0.0	0.4	0.2	0.7	0.9	1.1	1.1	1.5	1.6	1.4	1.5	1.6	3.4	3.7	3.6
Reino Unido	2.8	2.6	2.9	2.8	2.7	2.7	2.2	2.1	2.0	1.9	1.7	1.6	1.8	1.5	1.9
Estados Unidos de Norteamérica	2.1	1.5	1.8	2.0	1.5	1.2	1.0	1.2	1.5	1.6	1.1	1.5	2.0	2.1	2.1
Otros países con economías importantes															
G20*	3.2	3.0	3.1	3.3	3.1	2.9	2.8	3.0	2.9	2.6 [b/]	2.3	2.5	2.8	3.0	2.9
Argentina	10.1	10.6	10.5	10.6	10.5	10.5	10.3	10.5	10.9	N.D	N.D	N.D	N.D	N.D	N.D
Brasil	5.4	6.2	6.7	6.3	6.1	5.9	5.8	5.8	5.9	5.6	5.7	6.2	6.3	6.4	6.5
China	2.6	2.6	2.7	2.7	2.6	3.1	3.2	3.0	2.5	2.5	2.0	2.4	1.8	2.5	2.3
India	9.3	10.9	11.1	10.8	10.7	10.7	11.1	11.5	9.1	7.2	6.7	6.7	7.1	7.0	N.D
Indonesia	4.3	6.4	5.5	7.9	8.0	7.7	7.7	7.8	7.7	8.2	7.7	7.3	7.3	7.3	6.7
Federación Rusa	5.1	6.8	6.9	6.5	6.5	6.1	6.3	6.5	6.5	6.1	6.2	6.9	7.3	7.6	7.8
Arabia Saudita	2.9	3.5	3.5	3.7	3.5	3.2	3.0	3.1	2.8	2.9	2.8	2.6	2.7	2.7	N.D
Sudáfrica	5.7	5.8	5.5	6.4	6.4	6.1	5.5	5.3	5.3	5.8	5.9	6.1	6.2	6.8	6.8

-Cambio porcentual respecto al mes anterior-

	2013							2014					
	Jun	Jul	Ago	Sep	Oct	Nov	Dic	Ene	Feb	Mar	Abr	May	Jun
OCDE-Total[1/]	0.1	0.1	0.1	0.2	0.0	0.0	0.1	0.1	0.3	0.5	0.4	0.2	0.1
G7[2/]	0.2	0.1	0.2	0.1	-0.2	-0.1	0.1	0.1	0.3	0.5	0.5	0.2	0.1
Área Euro (IAPC)[3/]	0.1	-0.5	0.1	0.5	-0.1	-0.1	0.4	-1.1	0.3	0.9	0.2	-0.1	0.1
Unión Europea (IAPC)[4/]	0.0	-0.4	0.1	0.4	-0.1	-0.1	0.3	-0.9	0.3	0.7	0.2	-0.1	0.1
Siete países mayores													
Canadá	0.0	0.1	0.0	0.2	-0.2	0.0	-0.2	0.3	0.8	0.6	0.3	0.5	0.1
Francia	0.2	-0.3	0.5	-0.2	-0.1	0.0	0.3	-0.6	0.6	0.4	0.0	0.0	0.0
Alemania	0.1	0.5	0.0	0.0	-0.2	0.2	0.4	-0.6	0.5	0.3	-0.2	-0.1	0.3
Italia	0.3	0.1	0.4	-0.3	-0.2	-0.3	0.2	0.2	-0.1	0.1	0.2	-0.1	0.1
Japón	0.0	0.2	0.3	0.3	0.1	0.0	0.1	-0.2	0.0	0.3	2.1	0.4	-0.1
Reino Unido	-0.2	0.0	0.4	0.4	0.1	0.1	0.4	-0.6	0.5	0.2	0.4	-0.1	0.2
Estados Unidos de Norteamérica	0.2	0.0	0.1	0.1	-0.3	-0.2	0.0	0.4	0.4	0.6	0.3	0.3	0.2
Otros países con economías importantes													
G20*	0.2	0.2	0.3	0.3	0.1	0.1	0.1	0.2 [b/]	0.4	0.5	0.4	0.3	0.2
Argentina	0.8	0.9	0.8	0.8	0.9	0.9	1.4	3.7 [b/]	3.4	2.6	1.8	1.4	1.3
Brasil	0.3	0.0	0.2	0.3	0.6	0.5	0.9	0.6	0.7	0.9	0.7	0.5	0.4
China	0.0	0.1	0.5	0.8	0.1	-0.1	0.3	1.0	0.5	-0.5	-0.3	0.1	-0.1
India	1.3	1.7	0.9	0.4	1.3	0.8	-1.6	-0.8	0.4	0.4	1.3	0.8	N.D
Indonesia	1.0	3.0	1.0	-0.2	0.2	0.2	0.4	1.1	0.3	0.1	0.0	0.2	0.4
Federación Rusa	0.4	0.8	0.1	0.2	0.6	0.5	0.5	0.6	0.7	1.0	0.9	0.9	0.6
Arabia Saudita	0.2	0.4	0.2	0.2	0.4	0.3	0.2	0.2	0.1	0.2	0.3	N.D	N.D
Sudáfrica	0.4	1.0	0.4	0.5	0.2	0.1	0.3	0.8	1.0	1.3	0.5	0.3	0.4

Nota: IAPC: Índice Armonizado de Precios al Consumidor; IPC: Índice de Precios al Consumidor;
N.D. no disponible

[b/]: dato temporal.

El IAPC solamente se utiliza para el Área Euro y la Unión Europea, para todos los demás se utiliza el IPC.

[1/] La OCDE Total cubre los 34 países miembros de la OCDE: Alemania, Australia, Austria, Bélgica, Canadá, Corea, Chile, Dinamarca, Estados Unidos de Norteamérica, Eslovenia, España, Estonia, Finlandia, Francia, Grecia, Hungría, Islandia, Irlanda, Israel, Italia, Japón, Luxemburgo, México, Nueva Zelanda, Noruega, Países Bajos, Polonia, Portugal, República Checa, República Eslovaca, Reino Unido, Suecia, Suiza y Turquía.

[2/] El área G7 cubre: Alemania, Canadá, Estados Unidos de Norteamérica, Francia, Italia, Japón y Reino Unido.

[3/] El Área Euro cubre los siguientes 15 países: Alemania, Austria, Bélgica, Chipre, Eslovenia, España, Finlandia, Francia, Grecia, Italia, Irlanda, Luxemburgo, Malta, Países Bajos y Portugal.

[4/] La Unión Europea se refiere a la composición actual de la Unión Europea (27 países) para el período completo de las series de tiempo.

* Ver nota metodológica: : http://www.oecd.org/std/pricesandpurchasingpowerparitiesppp/47010757.pdf

G20 está integrado por: Argentina, Australia, Brasil, Canadá, China, Francia, Alemania, India, Indonesia, Italia, Japón, Corea, México, Federación Rusa, Arabia Saudita, Sudáfrica, Turquía, Reino Unido, Estados Unidos de Norteamérica y la Unión Europea.

FUENTE: OECD Consumer Price Index.

Fuente de información:

http://www.oecd.org/std/prices-ppp/OECD-CPI-08-14.pdf

Informe sobre la Inflación Abril-junio 2014 (Banxico)

En el apartado Condiciones Generales de la Economía de este Informe al Consejo de Representantes, se refirió que, el 13 de agosto de 2014, el Banco de México (BANXICO) había publicado el "Informe sobre la Inflación Abril-junio 2014", del cual se presentaba un resumen. A efecto de ampliar el análisis del comportamiento general de los precios en el segundo trimestre de 2014, a continuación se presentan los temas *La Inflación en el Segundo Trimestre de 2014, Salarios, Precios de las Materias Primas, Tendencias de la Inflación en el Exterior, Política Monetaria y Determinantes de la Inflación, y Previsiones para la Inflación y Balance de Riesgos* (De este último, únicamente lo no se reportó en la primera parte de este Informe al Consejo).

Evolución Reciente de la Inflación

La Inflación en el Segundo Trimestre de 2014

La conducción de la política monetaria, entre otros factores, contribuyó a que en el segundo trimestre la inflación general anual presentara una disminución. El promedio de este indicador pasó de 4.16 a 3.59% entre el primer y el segundo trimestre del año, evidenciando la ausencia de efectos de segundo orden en el proceso de formación de precios derivados de la entrada en vigor de diversas modificaciones fiscales a inicios de 2014 (*ver cuadro y gráficas siguientes*). Posteriormente, tal como se tenía previsto, la inflación general anual mostró un repunte, el cual respondió, preponderantemente, al efecto aritmético de una baja base de comparación en el subíndice de precios agropecuarios del componente no subyacente y a incrementos en los precios del transporte aéreo y de los servicios turísticos en paquete que se anticipa se revertirán en los meses siguientes. Así, en julio la inflación general anual se ubicó en 4.07% (*ver cuadro siguiente y grafica Índice Nacional de Precios al Consumidor*).

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR Y COMPONENTES

- Variación anual en por ciento -

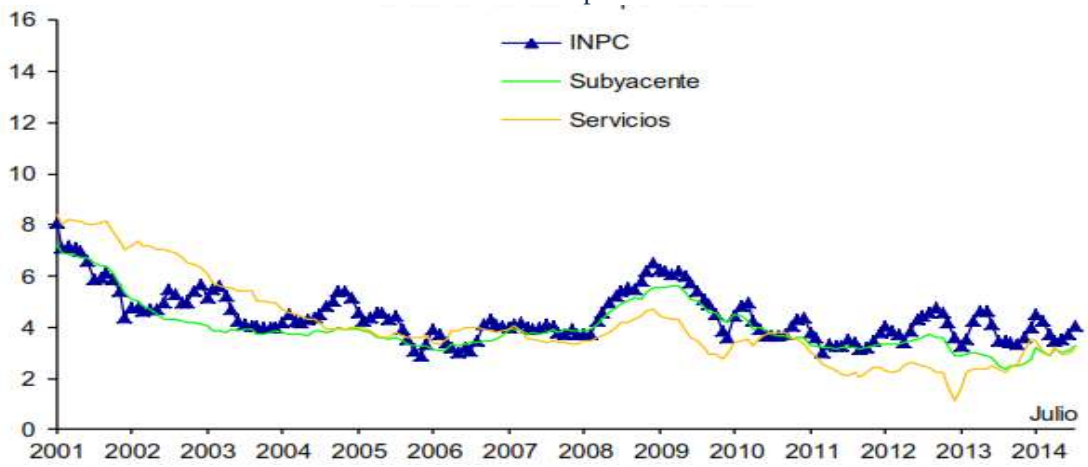
	Variación Anual 2014							Promedio	
	Ene.	Feb.	Mar.	Abr.	May.	Jun.	Jul.	Trim. I 2014	Trim. II 2014
INPC	**4.48**	**4.23**	**3.76**	**3.50**	**3.51**	**3.75**	**4.07**	**4.16**	**3.59**
Subyacente	**3.21**	**2.98**	**2.89**	**3.11**	**3.00**	**3.09**	**3.25**	**3.03**	**3.07**
Mercancías	**2.93**	**2.91**	**2.88**	**2.97**	**3.08**	**3.24**	**3.37**	**2.91**	**3.10**
Alimentos, Bebidas y Tabaco	4.64	4.73	4.58	4.60	4.76	5.06	5.20	4.65	4.81
Mercancías no Alimenticias	1.56	1.45	1.52	1.67	1.73	1.78	1.88	1.51	1.72
Servicios	**3.47**	**3.05**	**2.90**	**3.23**	**2.94**	**2.96**	**3.15**	**3.14**	**3.04**
Vivienda	2.21	2.25	2.24	2.24	2.21	2.15	2.11	2.24	2.20
Educación (Colegiaturas)	4.32	4.38	4.39	4.39	4.42	4.46	4.38	4.36	4.42
Otros Servicios	3.53	3.50	3.17	3.94	3.28	3.40	3.90	3.73	3.54
Servicio de telefonía Móvil	27.42	1.34	-1.79	-3.73	-6.77	-5.67	-3.15	7.44	-5.39
Servicios Turísticos en paquete	2.39	2.78	-2.37	13.02	4.34	1.95	5.02	0.85	6.42
Transporte aéreo	-9.29	-14.09	-12.01	1.89	-4.43	0.87	12.36	-11.84	-0.53
No Subyacente	**8.58**	**8.28**	**6.54**	**4.75**	**5.19**	**5.96**	**6.83**	**7.79**	**5.29**
Agropecuarios	**6.21**	**5.43**	**1.49**	**-1.13**	**0.67**	**3.37**	**5.78**	**4.33**	**0.94**
Frutas y Verduras	10.54	6.73	-2.81	-9.90	-7.97	-2.15	3.22	4.54	-6.86
Limón	56.55	160.18	161.98	32.89	-11.85	1.92	8.22	130.71	10.45
Cebolla	40.73	32.26	20.36	-11.97	1.51	13.99	26.82	30.54	-1.03
Tomate verde	-0.95	-29.57	-60.29	-68.85	-63.07	-19.95	14.64	-38.50	-58.97
Jitomate	18.36	-9.89	-33.89	-7.34	-30.06	-22.73	3.77	-8.63	-20.46
Calabacita	0.84	-22.19	-50.93	-48.75	-10.92	10.85	2.84	-28.94	-23.45
Pecuarios	3.65	4.58	4.14	4.39	5.70	6.34	7.14	4.12	5.49
Energéticos y Tarifas Autorizadas por el Gobierno	**10.13**	**10.12**	**9.73**	**8.52**	**8.14**	**7.59**	**7.47**	**9.99**	**8.09**
Energéticos	9.67	10.10	9.83	9.45	8.86	8.42	8.38	9.87	8.92
Gasolina	12.24	12.00	11.54	11.69	11.89	10.97	10.74	11.92	11.51
Electricidad	5.06	5.69	5.66	4.11	-0.19	0.17	0.66	5.47	1.57
Gas Doméstico	10.41	11.88	11.34	10.30	10.05	9.91	9.80	11.21	10.08
Tarifas Autorizadas por el Gobierno	11.02	10.14	9.55	6.86	6.89	6.18	5.92	10.23	6.64
Colectivo	12.52	12.40	12.48	6.16	5.79	4.40	3.59	12.47	5.44
Trámites vehiculares	68.11	45.56	11.54	2.76	2.79	2.82	2.82	37.66	2.79
Autobús urbano	8.10	7.76	5.89	5.74	6.21	5.48	5.44	7.25	5.81

[1/] Excluye alimentos dentro de casa (alimentos procesados, bebidas no alcohólicas y agropecuarios), alimentos fuera de casa y energéticos.

FUENTE: Banco de México e INEGI.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR

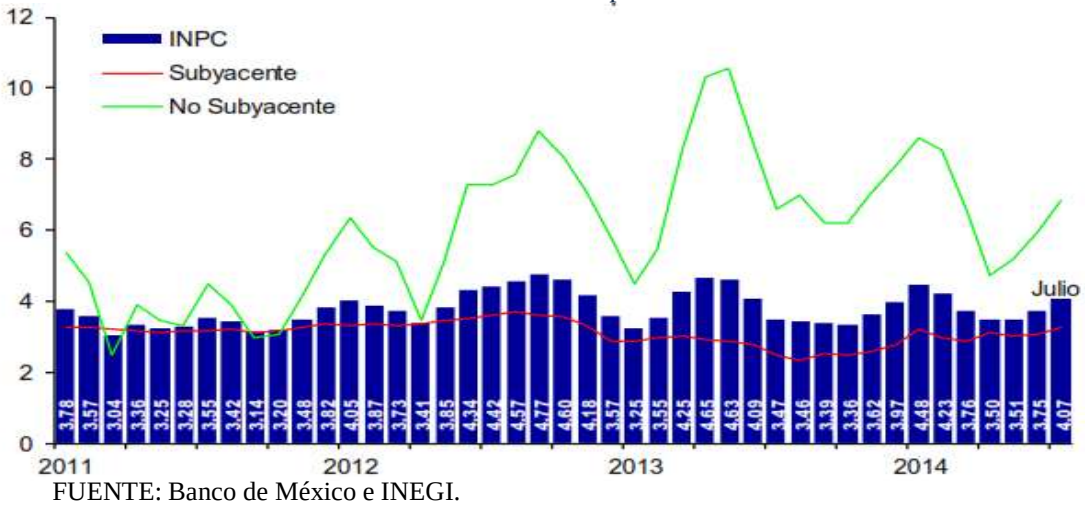
- Variación anual en por ciento -



FUENTE: Banco de México e INEGI.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR

- Variación anual en por ciento -

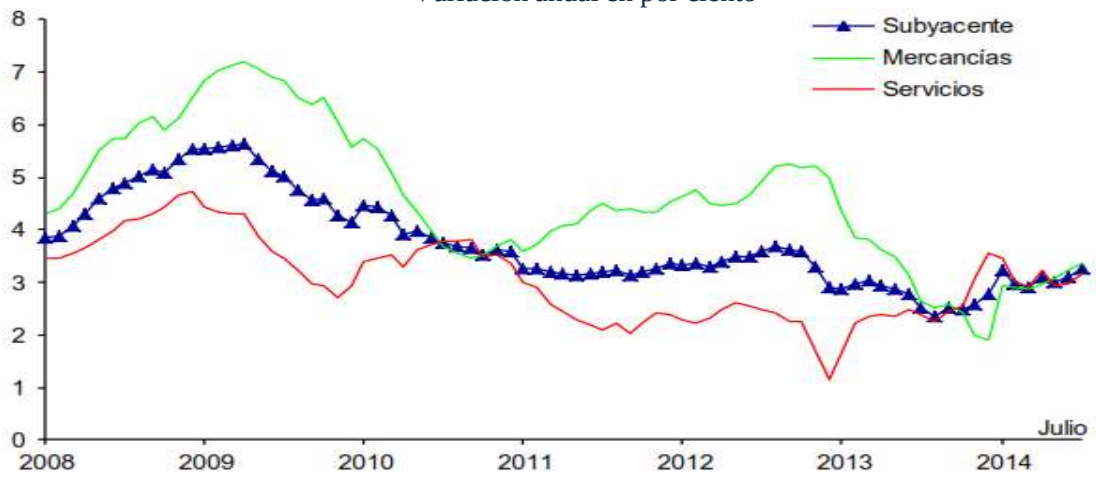


FUENTE: Banco de México e INEGI.

A pesar de que una parte importante de las modificaciones impositivas referidas afectaron el índice de precios subyacente, en particular a varias mercancías alimenticias, la variación anual de este indicador se mantuvo en niveles cercanos a 3.0%. Así, en el primer trimestre del año, la inflación subyacente anual promedio se ubicó en 3.03% y en el segundo trimestre en 3.07%. En julio su variación anual fue 3.25% (ver cuadro *Índice Nacional de Precios al Consumidor y Componentes*, *gráfica siguiente y gráfica Índice de Precios Subyacente: Mercancías y Servicios*, *inciso a*).

ÍNDICE DE PRECIOS SUBYACENTE

- Variación anual en por ciento -



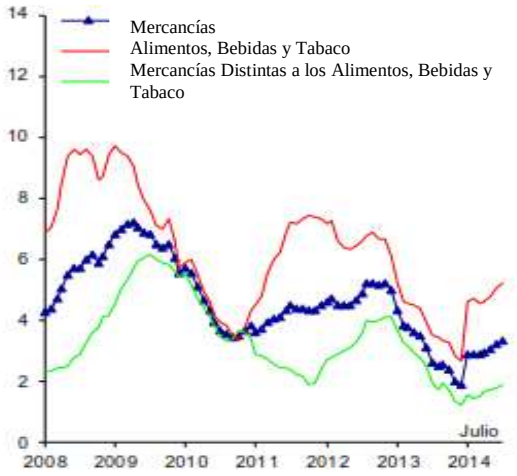
FUENTE: Banco de México e INEGI.

El subíndice de precios de las mercancías pasó de una variación anual promedio de 2.91% en el primer trimestre de 2014 a una de 3.10% en el segundo trimestre, registrando en julio una variación de 3.37%. Lo anterior se debió, principalmente, al comportamiento del grupo de mercancías alimenticias, que aún refleja el efecto aritmético de las modificaciones fiscales de principios de año y aumentó su tasa de variación anual promedio de 4.65 a 4.81% entre el primer y el segundo trimestre del año. Durante julio este grupo registró una variación anual de 5.20%, sobresaliendo mayores tasas de crecimiento en los precios de la cerveza y algunos embutidos. Por su parte, el grupo de las mercancías no alimenticias compensó en parte los incrementos referidos en el subíndice de mercancías alimenticias al mantener tasas de

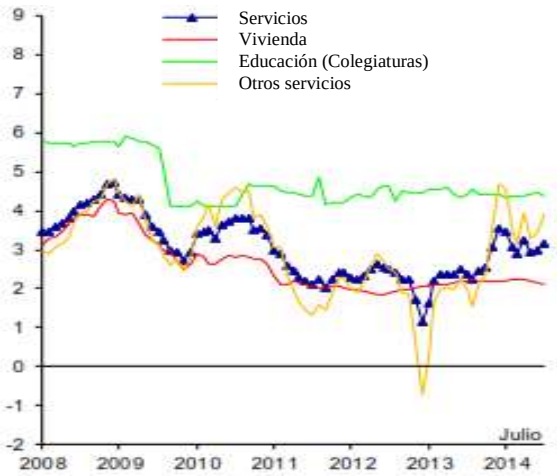
crecimiento anual menores a 2.0%, pasando de un promedio de 1.51 a 1.72% en los trimestres mencionados (1.88% en julio) (*ver cuadro Índice Nacional de Precios al Consumidor y Componentes, gráfica Índice de Precios Subyacente y gráfica siguiente, inciso a*).

ÍNDICE DE PRECIOS SUBYACENTE: MERCANCÍAS Y SERVICIOS
- Variación anual en por ciento -

a) Mercancías



b) Servicios



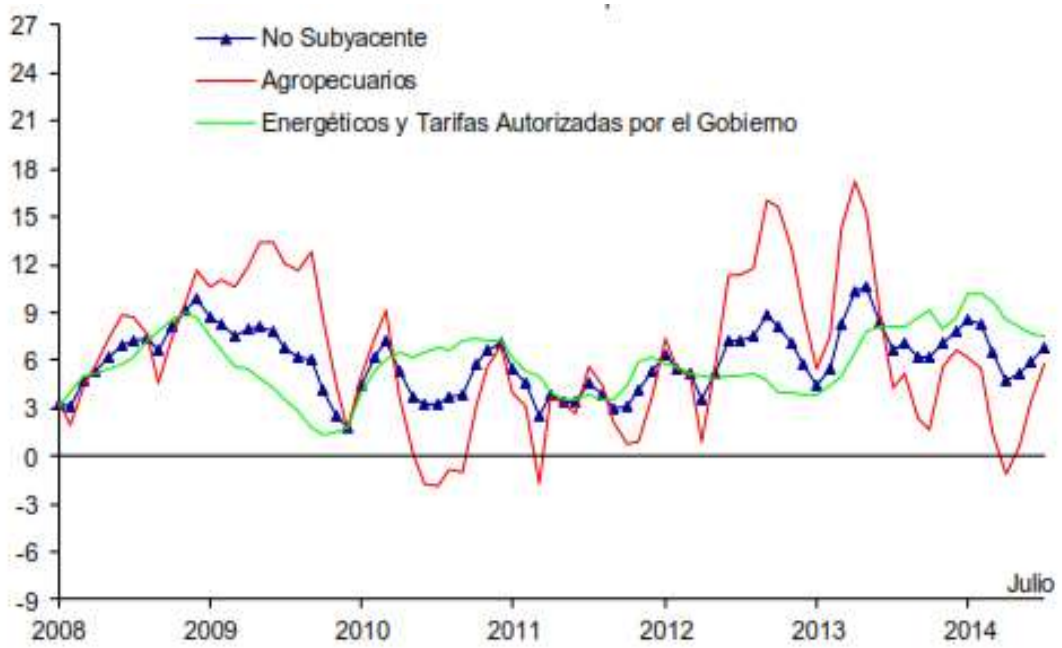
FUENTE: Banco de México e INEGI.

La variación anual promedio del subíndice de precios de los servicios disminuyó de 3.14% en el primer trimestre de 2014 a 3.04% en el segundo trimestre, mientras que en julio fue de 3.15%. Esta evolución se explica, principalmente, por la trayectoria de los precios del grupo de servicios distintos a educación y vivienda. Lo anterior, no obstante el efecto calendario de la Semana Santa registrado en los precios de los servicios turísticos, cuyas tasas de variación anual se elevaron entre el primer y segundo trimestre, dado que el referido período vacacional ocurrió durante abril del presente año, mientras que en 2013 tuvo lugar en marzo. Por su parte, el resto de los componentes de este grupo mostraron una trayectoria favorable, en particular, se registraron disminuciones en los cargos del servicio de telefonía móvil. De esta forma, la variación anual promedio del grupo de los servicios distintos a educación y vivienda pasó de 3.73 a 3.54% entre el primer y el segundo trimestre del año. Posteriormente, en julio, ésta se ubicó en 3.90%, a lo cual contribuyeron los incrementos transitorios

en el precio de los servicios turísticos derivados del inicio de la temporada vacacional de verano, los cuales han sido mayores a los observados en el mismo período del año previo, lo que pudiera estar asociado a la modificación del calendario escolar que implicó que el período vacacional iniciara más tarde que el año previo y tuviera un menor número de días (ver cuadro *Índice Nacional de Precios al Consumidor y Componentes* y gráfica *Índice de Precios Subyacente: Mercancías y Servicios*, *inciso b*).

Durante el período que cubre este Informe, la inflación no subyacente anual presentó niveles inferiores a los observados a inicios del año, al continuar desvaneciéndose los efectos de los choques que afectaron los precios de algunas verduras en los trimestres previos. Adicionalmente, en el segundo trimestre se registraron disminuciones en los precios de algunos energéticos e incrementos en las tarifas de transporte público menores que las del año previo. Con ello, la inflación no subyacente anual promedio se redujo de 7.79 a 5.29% entre el primer y segundo trimestre de 2014. Cabe señalar que hacia el final del trimestre, la tasa de variación anual del subíndice de precios agropecuarios, de acuerdo con lo previsto por este Instituto Central, aumentó como reflejo del efecto aritmético de una baja base de comparación, en adición a incrementos de precios de carácter transitorio asociados principalmente a problemas de recolección en algunas frutas y verduras derivados de lluvias excesivas, ocasionando que la inflación no subyacente anual alcanzara 6.83% en julio (ver cuadro *Índice Nacional de Precios al Consumidor y Componentes*, *gráficas siguientes*).

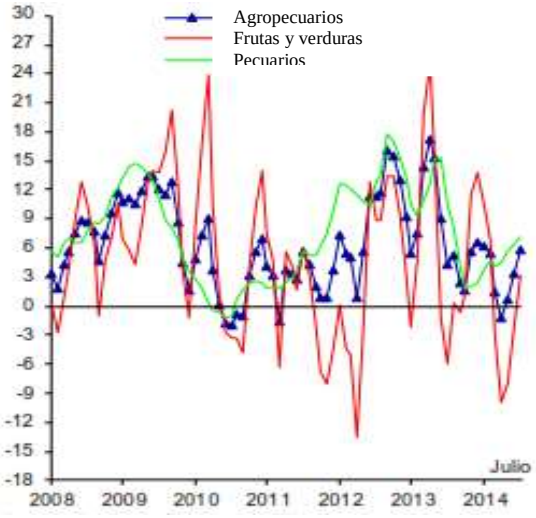
ÍNDICE DE PRECIOS NO SUBYACENTE
- Variación anual en por ciento -



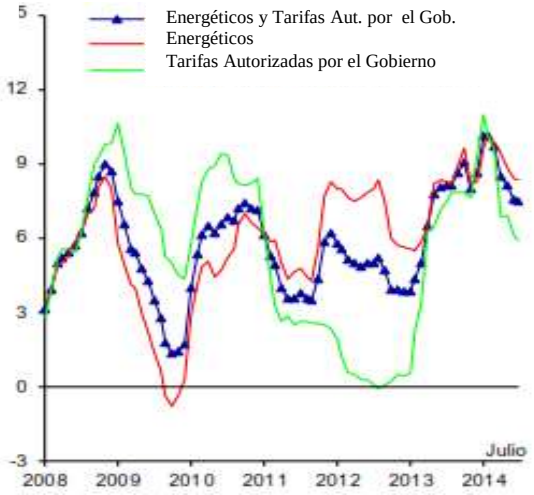
FUENTE: Banco de México e INEGI.

ÍNDICE DE PRECIOS NO SUBYACENTE
- Variación anual en por ciento –

a) Agropecuarios



b) Energéticos y Tarifas Autorizadas por el Gobierno



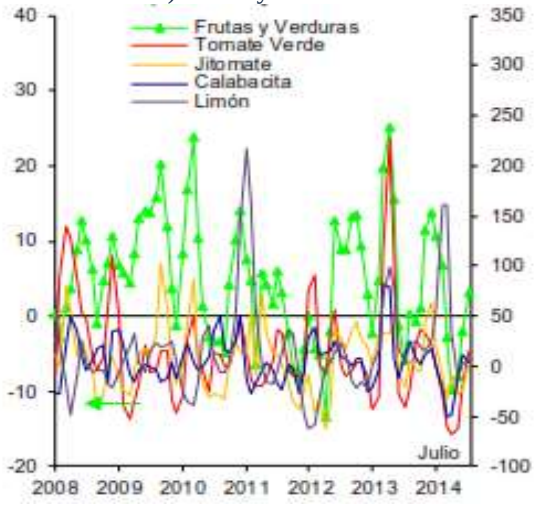
Fuente: Banco de México e INEGI.

El subíndice de precios de los productos agropecuarios disminuyó su variación anual promedio de 4.33% en el primer trimestre de 2014 a 0.94 % en el segundo trimestre. Tal como se anticipaba, este resultado se debió a un efecto aritmético de alta base de comparación, dado que durante el mismo período del año previo se registraron afectaciones climáticas y sanitarias que elevaron de manera importante los precios de algunos productos agropecuarios destacando la cebolla, el jitomate y la calabacita. No obstante, a partir de junio y en línea con lo esperado, se diluyó el efecto aritmético señalado, con lo que la variación anual del subíndice de precios de los productos agropecuarios aumentó de 3.37 en junio a 5.78% en julio. Al respecto, es importante recordar que hace un año los precios de algunas verduras, como el tomate verde y la calabacita, presentaron disminuciones importantes al reestablecerse su oferta luego de las heladas que afectaron su producción en el segundo trimestre de 2013. Así, el grupo de las frutas y verduras pasó de una variación anual de -2.15 en junio a 3.22% en julio. De manera análoga, en el grupo de productos pecuarios las disminuciones de precio registradas recientemente en el huevo fueron menores a las que se presentaron hace un año, cuando la producción de ese alimento se restableció después de los efectos de la gripe aviar que la afectaron a finales del primer trimestre de 2013. De esta forma, la variación anual del grupo de productos pecuarios aumentó de 6.34% en junio a 7.14% en julio (ver cuadro *Índice Nacional de Precios al Consumidor y Componentes, gráfica siguiente, inciso a* y gráfica *Índice de Precios Agropecuarios*).

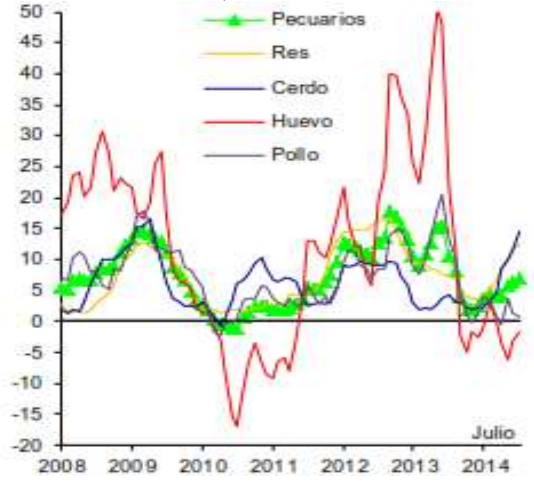
ÍNDICE DE PRECIOS AGROPECUARIOS

- Variación anual en por ciento -

a) Frutas y Verduras



b) Pecuarios



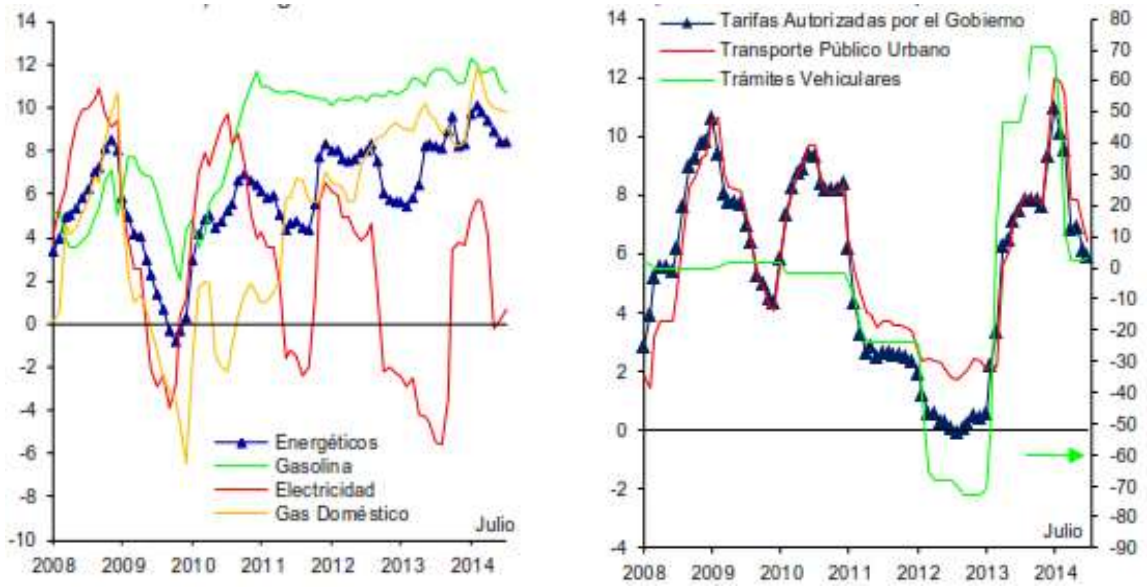
FUENTE: Banco de México e INEGI.

En el subíndice de precios de los energéticos y tarifas autorizadas por distintos niveles de gobierno continúan prevaleciendo elevadas tasas de crecimiento anual, las cuales pasaron de un promedio de 9.99% en el primer trimestre de 2014 a 8.09% en el segundo trimestre, registrando un nivel de 7.47% en julio. Al respecto, el grupo de energéticos exhibió un menor ritmo en el crecimiento de sus precios debido a que se observaron reducciones en los precios del gas natural para uso doméstico y a que los precios de las gasolinas en la frontera presentaron, en general, incrementos menos pronunciados que en el año previo. En cuanto al grupo de tarifas autorizadas por distintos niveles de gobierno, las menores tasas de crecimiento se deben, principalmente, a que los incrementos en las tarifas de transporte colectivo fueron de menor intensidad que el año pasado (*ver cuadro Índice Nacional de Precios al Consumidor y Componentes, gráfica Índice de Precios no subyacente, inciso b y gráfica siguiente*).

ÍNDICE DE PRECIOS NO SUBYACENTE

- Variación anual en por ciento -

a) Energéticos b) Tarifas Autorizadas por el Gobierno

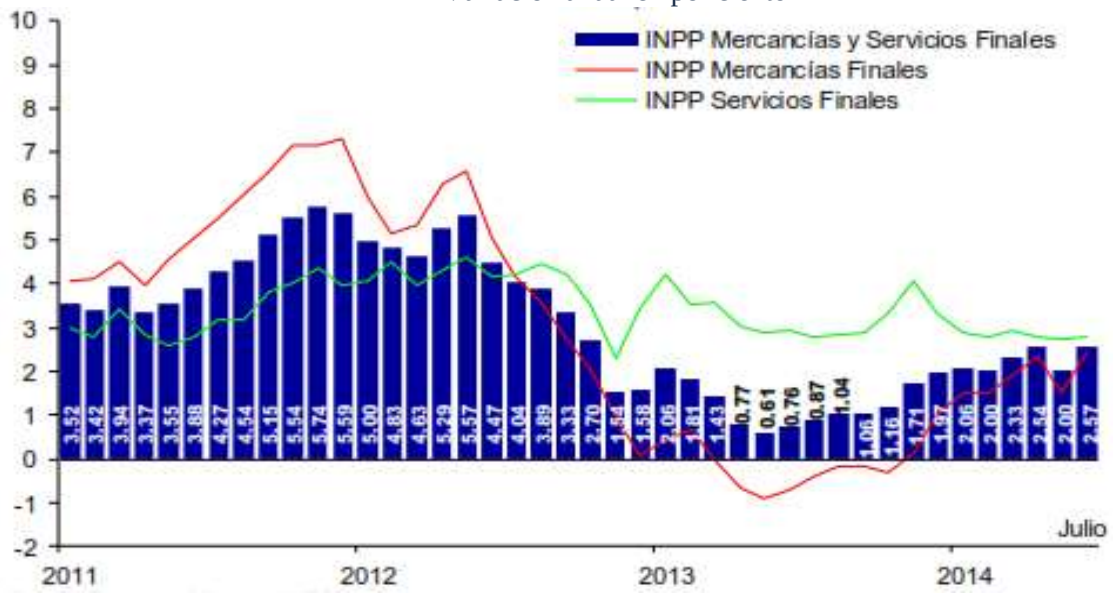


FUENTE: Banco de México e INEGI.

Por su parte, en el segundo trimestre de 2014, el Índice Nacional de Precios Productor (INPP) de mercancías y servicios finales, excluyendo petróleo, registró una tasa de variación anual promedio de 2.29%, mientras que en el trimestre previo fue 2.01% (*ver gráfica siguiente*). Dicho comportamiento obedece a que las bajas observadas en los precios de la mayoría de las agrupaciones que integran las mercancías finales del INPP, dentro de las cuales destacan la fabricación de equipo de transporte y de maquinaria y equipo, fueron contrarrestadas, principalmente, por el repunte que mostraron los precios del sector de la construcción (cemento, asfalto y otros productos químicos, y varilla), las industrias metálicas básicas de exportación, y algunos alimentos procesados (azúcar, carne, manteca de cerdo y café oro). En julio de 2014, la variación anual del referido indicador se ubicó en 2.57 por ciento.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS PRODUCTOR

- Variación anual en por ciento -



FUENTE: Banco de México e INEGI.

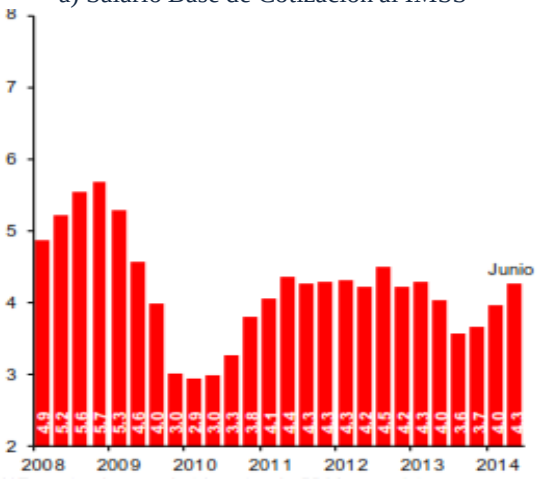
Salarios

El comportamiento de los principales indicadores salariales durante el segundo trimestre de 2014 sugiere que los costos laborales no generaron presiones inflacionarias. El salario base de cotización de los trabajadores afiliados al IMSS aumentó 4.3% durante el segundo trimestre de 2014, mientras que en el trimestre previo esta cifra fue 4.0% (*ver gráficas siguiente, inciso a*). Con ello, este indicador regresó a los niveles que había registrado a principios del año pasado.

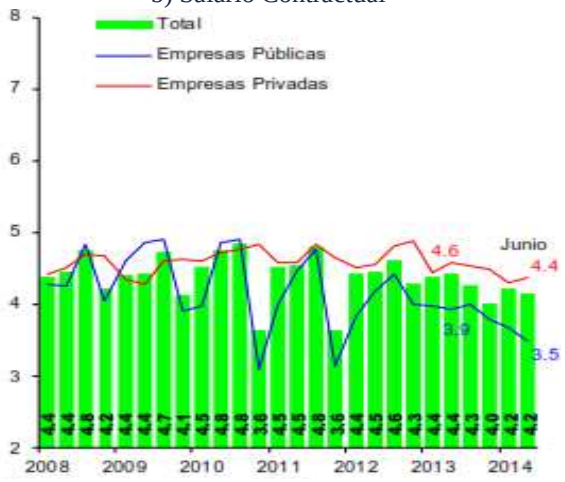
INDICADORES SALARIALES

- Variación anual en por ciento -

a) Salario Base de Cotización al IMSS [1/]



b) Salario Contractual [2/]



[1/] Durante el segundo trimestre de 2014 se registraron en promedio 16.9 millones de cotizantes al IMSS.

[2/] El incremento salarial contractual es un promedio ponderado por el número de trabajadores involucrados. El número de trabajadores de empresas de jurisdicción federal que anualmente reportan sus incrementos salariales a la STPS equivale aproximadamente a 2 millones.

FUENTE: Cálculos elaborados por el Banco de México con información de IMSS y STPS.

Por su parte, el incremento al salario contractual negociado por empresas de jurisdicción federal fue 4.2% durante el segundo trimestre de 2014, cifra inferior a la registrada en el mismo trimestre del año anterior (4.4%). Esta diferencia se debió a menores incrementos tanto de las empresas públicas, como de las privadas. En particular, las empresas públicas negociaron un aumento de 3.5% (3.9% en el mismo trimestre de 2013). En lo que respecta a las empresas privadas, éstas negociaron un aumento de 4.4% de abril a junio de 2014 (4.6% en el segundo trimestre de 2013, *ver gráfica Indicadores Salariales, inciso b).*

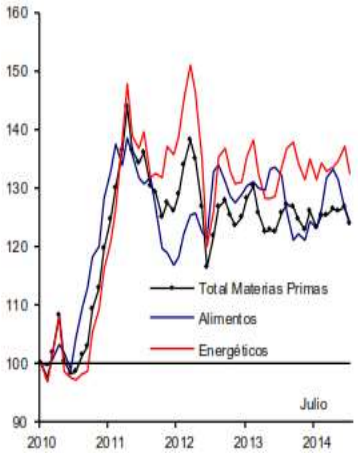
Precios de las Materias Primas

Los precios internacionales de las materias primas registraron un comportamiento mixto durante el período que cubre este Informe (ver siguiente gráfica, inciso a). En el caso del petróleo crudo, los precios mostraron una elevada volatilidad en respuesta

a cambios en los riesgos geopolíticos en la región de Medio Oriente (*ver gráfica siguiente, inciso b*). Por su parte, los precios de los granos disminuyeron durante el período referido ante perspectivas de que las cosechas de trigo y maíz a nivel mundial para el ciclo agrícola 2014-2015 se ubiquen en niveles cercanos a sus máximos históricos (*ver gráfica siguiente, inciso c*).

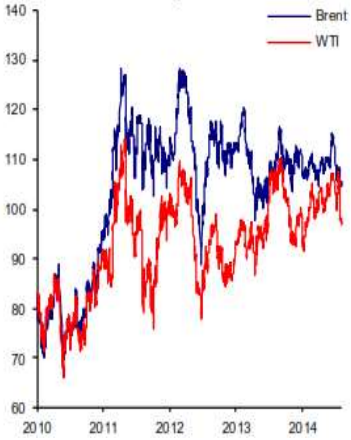
PRECIOS INTERNACIONALES DE LAS MATERIAS PRIMAS

a) Materias Primas
- Índice enero 2010=100 -



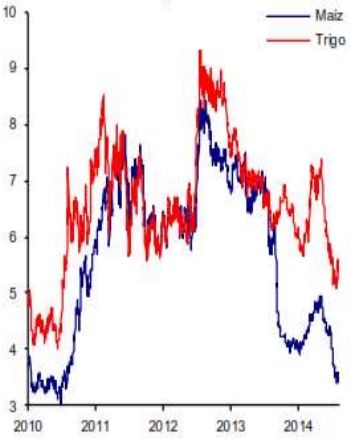
FUENTE: Fondo Monetario Internacional.

b) Petróleo Crudo [1/]
- Dólares por barril -



[1/] Mercado Spot.
FUENTE: Bloomberg

c) Maíz y Trigo [1/]
- Dólares por búshel -



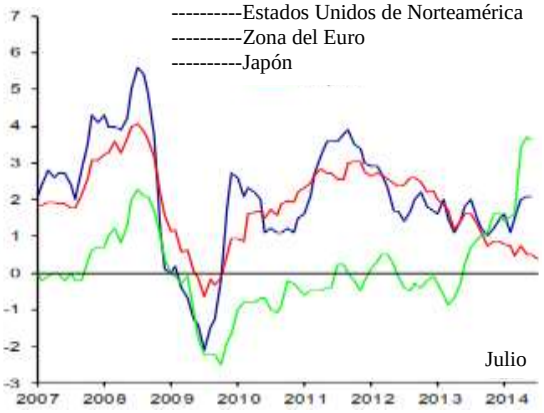
[1/] Mercado Spot.
FUENTE: Bloomberg.

Tendencias de la Inflación en el Exterior

En general, la inflación mundial se mantuvo en niveles bajos durante el segundo trimestre. Al respecto destaca el caso de la zona del euro donde los riesgos de deflación continúan. Por el contrario, en Estados Unidos de Norteamérica se observó un incremento en la inflación en el trimestre referido, si bien ésta se sitúa por debajo del objetivo de la Reserva Federal de 2.0% y las expectativas de inflación de mediano plazo se mantienen estables (*ver gráfica siguiente*). Por su parte, en muchas de las economías emergentes las presiones inflacionarias han disminuido ante la debilidad de la demanda interna y los menores precios de los granos, si bien en varias de ellas persisten tasas de inflación relativamente elevadas.

INFLACIÓN GENERAL EN ECONOMÍAS AVANZADAS Y EMERGENTES
- Variación anual en por ciento -

a) Economías Avanzadas



FUENTE: BLS, Eurostat y Oficina de Estadísticas de Japón.

b) Economías Emergentes



1/ Se refiere a la inflación de los precios al mayoreo.
FUENTE: BLS, Eurostat y Oficina de Estadísticas

En Estados Unidos de Norteamérica, la inflación general anual fue 2.1% en junio, mientras que la inflación subyacente se situó en 1.9%. Por su parte, la variación anual del deflactor del gasto en consumo fue de 1.6% en junio y de 1.5% en su medida subyacente.

En la zona del euro, la inflación continuó presentando una tendencia descendente en el segundo trimestre del año, incluso con tasas anuales negativas en algunos países de la región. La inflación general anual se situó en 0.4% en julio, mientras que la inflación subyacente fue de 0.8% en el mismo mes, muy por debajo del objetivo del BCE de una cifra inferior pero cercana a 2.0% en el mediano plazo. De acuerdo con el BCE, la inflación se mantendrá en niveles bajos en los próximos meses, antes de aumentar gradualmente durante 2015 y 2016. Esta Institución considera que la apreciación del euro desde mediados de 2012 ha contribuido a la dinámica de los precios y que en el contexto actual su tendencia hacia la apreciación implica un riesgo para el logro de la meta de inflación. Precisamente modificar esta tendencia es uno de los objetivos que el BCE persigue a través de la relajación de su postura monetaria en junio pasado.

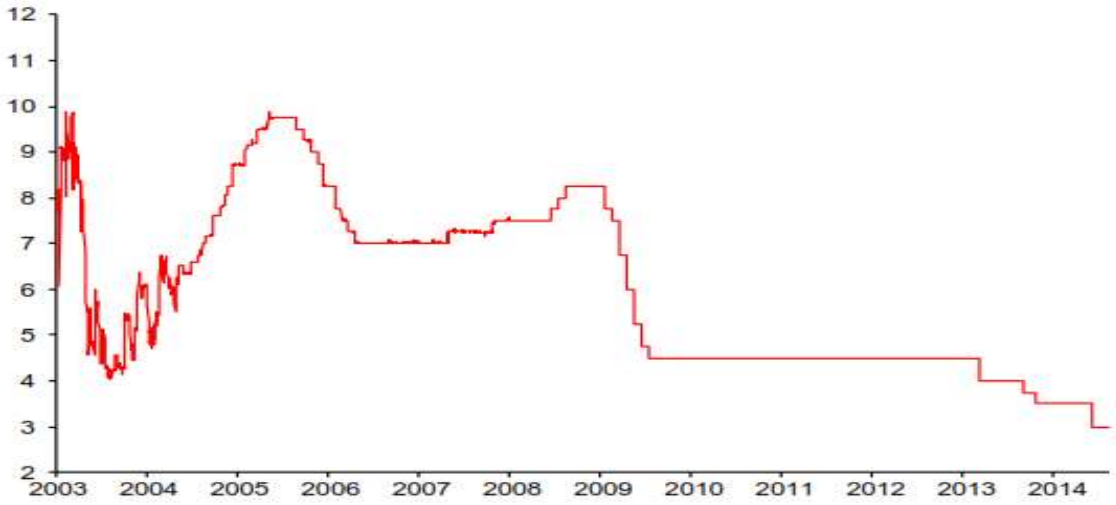
En el Reino Unido, la inflación general fue de 1.9% en junio (2.0% en el caso de la subyacente). Esto representa un incremento con respecto a su lectura en mayo, que se atribuye fundamentalmente a componentes volátiles, por lo que se anticipa que ésta retroceda ligeramente al desvanecerse el efecto de dichos componentes, aunque también ha habido un fortalecimiento en la economía mayor al esperado. Por su parte, la inflación en Japón repuntó de manera importante durante el trimestre y se ubicó en 3.6% en junio, en tanto que la inflación subyacente (excluyendo alimentos y energía) cerró el período de referencia en 2.3%, comparada con 0.6% en marzo. Este incremento de la inflación se debió, en buena medida, al aumento del impuesto al consumo de 5.0 a 8.0% en abril.

Política Monetaria y Determinantes de la Inflación

La inflación y sus expectativas presentaron una evolución favorable durante la primera mitad del año. Además de la política monetaria, a ello también ha contribuido el que las condiciones de holgura en la economía se hayan ampliado debido, en buena parte, a que la actividad económica registró un dinamismo menor al previsto en los primeros meses del año. Por otro lado, las expectativas de inflación para 2014 se encuentran por debajo de 4.0% y se anticipa una convergencia al objetivo de 3.0% a principios de 2015. Considerando todo lo anterior, la Junta de Gobierno del Instituto Central decidió disminuir en 50 puntos base, de 3.5 a 3.0%, el objetivo para la Tasa de Interés Interbancaria a un día en junio, después de que en abril lo había mantenido sin cambio. Teniendo en cuenta la recuperación prevista de la economía y la postura monetaria relativa de México con Estados Unidos de Norteamérica, la Junta anunció además que no eran recomendables reducciones adicionales en la tasa de referencia. En congruencia, mantuvo sin cambio el referido objetivo en julio (*ver gráfica siguiente*).

TASA DE INTERÉS INTERBANCARIA A 1 DÍA[1/]

- Por ciento anual -



[1/] A partir del 21 de enero de 2008 se muestra el objetivo para la Tasa de Interés Interbancaria a 1 día.

FUENTE: Banco de México.

Entrando a mayor detalle, de los elementos que se tomaron en consideración para la conducción de la política monetaria durante el período que comprende este Informe destacan:

a) Que la evolución de la inflación y sus expectativas confirmó que no se presentaron efectos de segundo orden sobre el proceso de formación de precios en la economía derivados de los cambios en precios relativos de finales de 2013 y principios de 2014, incluyendo los asociados a las modificaciones fiscales.

b) Que se estima que la inflación general anual se reduzca a niveles cercanos a 3.0 a principios de 2015, con una inflación subyacente por debajo de dicho nivel.

c) Que las expectativas de inflación provenientes de instrumentos de mercado para el mediano y largo plazo han mostrado una tendencia a la baja, situándose

actualmente muy cerca de 3.0%, mientras que aquéllas provenientes de encuestas para horizontes de largo plazo se han mantenido estables y las correspondientes al cierre de 2014 han disminuido por debajo de 4.0 por ciento.

d) Que derivado de la evolución de la actividad económica en el primer trimestre la brecha del producto se amplió y, a pesar de la recuperación prevista para la economía, probablemente se mantendrá en terreno negativo hasta finales de 2015, por lo que no se anticipan presiones sobre la inflación provenientes por el lado de la demanda agregada en el horizonte en el que opera la política monetaria.

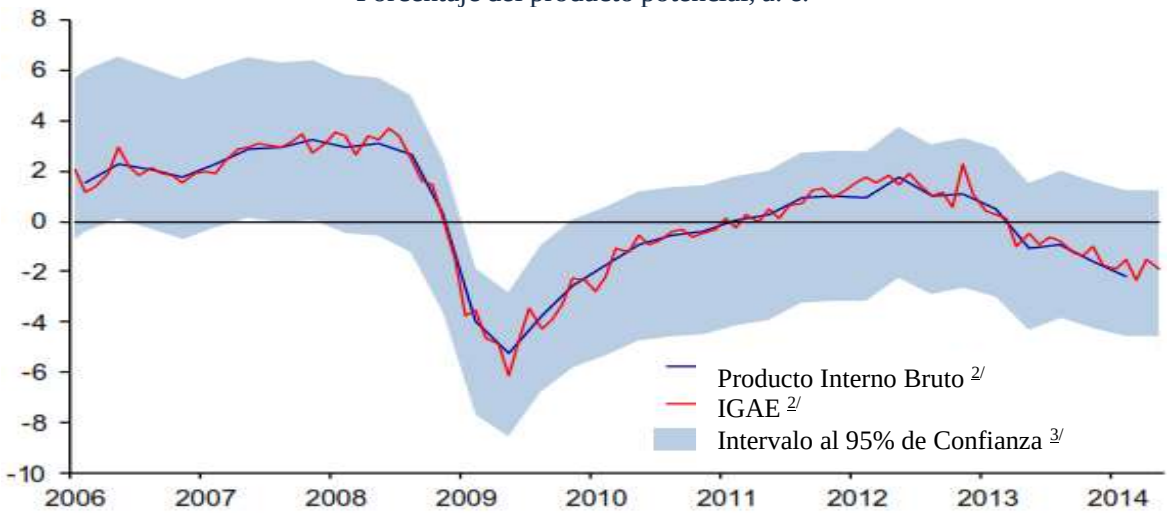
e) Que en un entorno de menor incertidumbre y bajos niveles de volatilidad en los mercados financieros internacionales, atribuible a la intención anunciada por los bancos centrales de las principales economías avanzadas de mantener una postura monetaria acomodaticia por un período prolongado, el funcionamiento de los mercados financieros en México ha sido ordenado. Esto no implica descartar algunos episodios de volatilidad elevada, como el observado a finales de julio y principios de agosto, que podrían manifestarse en depreciaciones de la moneda nacional. Sin embargo, la experiencia indica que, en general, el traspaso de movimientos cambiarios a precios es bajo, más aún si existe un alto grado de holgura en la economía.

La desaceleración que presentó la economía mexicana desde la segunda mitad de 2012 condujo a que, no obstante el mayor dinamismo que ésta exhibió en los primeros meses del segundo trimestre de 2014, no se hayan registrado presiones de demanda sobre la inflación ni sobre las cuentas externas en el período que se reporta. En particular:

a) La brecha del producto permaneció en niveles negativos, incluso abajo de los previstos en el Informe anterior (*ver gráfica siguiente*)[5].

ESTIMACIÓN DE LA BRECHA DEL PRODUCTO [1/]

- Porcentaje del producto potencial, a. e. -



a. e. / Elaborada con cifras ajustadas por estacionalidad.

[1/] Estimadas con el filtro de Hodrick-Prescott con corrección de colas; véase Informe sobre la Inflación Abril-Junio 2009, Banco de México, pág. 74.

[2/] Cifras del PIB al primer trimestre de 2014, cifras del Indicador Global de la Actividad Económica (IGAE) a mayo de 2014.

[3/] Intervalo de confianza de la brecha del producto calculado con un método de componentes no observados.

FUENTE: Elaborado por Banco de México con información del INEGI.

b) Como se mencionó, persistieron condiciones de holgura en el mercado laboral (*ver sección Actividad Económica del Informe Trimestral del Banco de México correspondiente a abril-junio de 2014*).

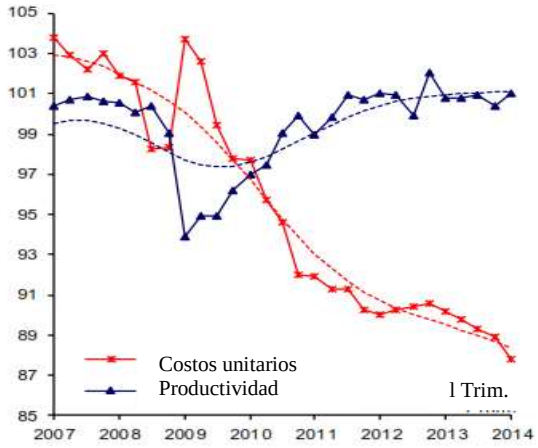
c) Los incrementos que se registraron durante el segundo trimestre de 2014 en los principales indicadores salariales continuaron siendo moderados. Esto, en conjunción con la tendencia que ha presentado la productividad media del trabajo, contribuyó a que los costos unitarios permanecieran en niveles significativamente bajos (ver siguiente gráfica).

[5] Considerando que la estimación de este indicador está sujeta a cierto grado de incertidumbre, su interpretación debe ser cautelosa puesto que desde un punto de vista estadístico no presenta niveles significativamente diferentes de cero.

PRODUCTIVIDAD [1/] Y COSTO UNITARIO DE LA MANO DE OBRA

- Índice 2008=100, a. e. -

a) En la Economía

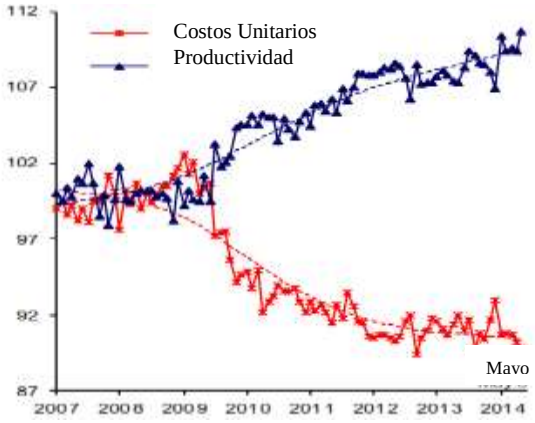


a. e. / Serie con ajuste estacional y serie de tendencia. La primera se representa con la línea sólida y la segunda con la punteada. Tendencias estimadas por Banco de México.

[1/] Productividad con base en las horas trabajadas.

FUENTE: Costo Unitario elaborado por el Banco de México con cifras del INEGI. Índice Global de la Productividad Laboral en la Economía (IGPLE) publicado por INEGI.

b) En el Sector Manufacturero



a. e. / Serie con ajuste estacional y serie de tendencia. La primera se representa con la línea sólida y la segunda con la punteada.

[1/] Productividad con base en las horas trabajadas.

FUENTE: Elaboración de Banco de México a partir de información desestacionalizada de la Encuesta Mensual de la Industria Manufacturera y del Indicador Mensual de la Actividad Industrial del Sistema de Cuentas Nacionales de México, INEGI.

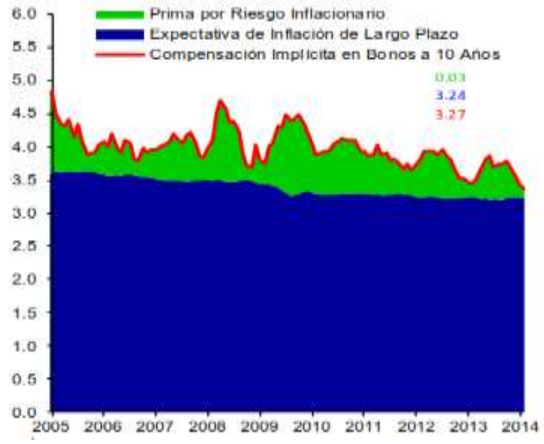
d) La reactivación del financiamiento interno al sector privado no financiero ha sido moderada y las tasas de interés y los índices de morosidad, en general, han permanecido estables.

Por lo que se refiere a las expectativas de inflación, conviene destacar que aquéllas implícitas en las cotizaciones de instrumentos de mercado de largo plazo han venido disminuyendo gradualmente en los últimos años hasta niveles cercanos a 3.0% en la actualidad. Cabe señalar que estas expectativas de inflación no se observan de manera directa sino que se estiman con diversos métodos econométricos. Resulta importante señalar que, al provenir de datos financieros diarios, incorporan la información de forma más rápida que las que se obtienen a través de encuestas entre

analistas y reflejan las posiciones de un amplio conjunto de inversionistas. Así, en el período que cubre el "Informe sobre la Inflación abril-junio 2014", el indicador de expectativas de inflación que se estima a partir de instrumentos de mercado a 10 años se mantuvo estable alrededor de 3.2%. Por su parte, la prima por riesgo inflacionario asociada se redujo de aproximadamente 31 a 3 puntos base de marzo a julio de 2014 (*ver siguiente gráfica, inciso a*). Como reflejo de lo anterior, la compensación por inflación y riesgo inflacionario (diferencia entre las tasas de interés nominales y reales de largo plazo) disminuyó de un nivel promedio de 3.55, a uno de 3.27% durante el mismo período, nivel que representa su mínimo histórico (*ver siguiente gráfica, inciso b*). La reducción que registró este indicador refleja que los tenedores de instrumentos referenciados a tasas nominales han venido demandando una cobertura por inflación futura menor, posiblemente como reflejo de una menor percepción del riesgo asociado a la misma.

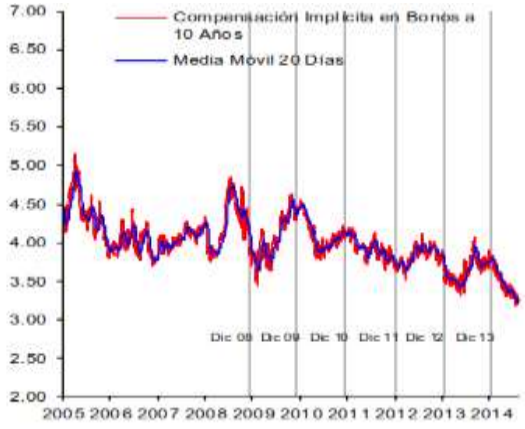
EXPECTATIVAS DE INFLACIÓN
- Por ciento -

a) Descomposición de la Compensación por Inflación y Riesgo Inflacionario [1/]



[1/] Último dato disponible: julio 2014.
FUENTE: Estimación Banco de México.

b) Compensación Implícita en Bonos a 10 Años



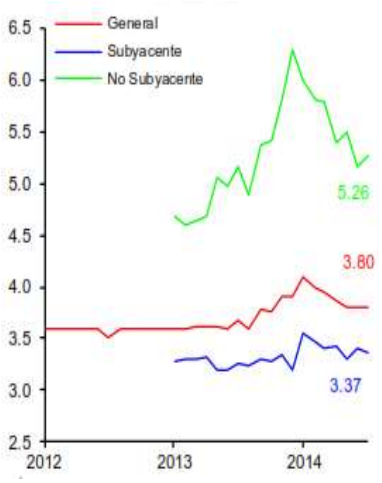
FUENTE: Estimación de Banco de México con datos de Valmer y Bloomberg.

Por su parte, destaca que de las expectativas de inflación provenientes de la encuesta que levanta el Banco de México entre especialistas del sector privado, en el período que cubre este Informe, la mediana de las mismas para el cierre de 2014 se mantuvo por debajo de 4.0% y continuó disminuyendo al pasar de 3.95 en marzo a 3.80% en julio[6]. La correspondiente a las expectativas de inflación subyacente para el cierre de 2014 presentó un comportamiento estable al mantenerse alrededor de 3.40% entre marzo y julio de 2014, mientras que la expectativa de inflación no subyacente implícita en las medianas anteriores disminuyó de 5.79 a 5.26% (*ver gráfica siguiente, inciso a*). Cabe señalar que no sólo la mediana de las respuestas de expectativas de inflación para el cierre de 2014 ha venido disminuyendo, sino también la dispersión asociada a las mismas (*ver gráfica siguiente, inciso b*).

EXPECTATIVAS DE INFLACIÓN

- Por ciento -

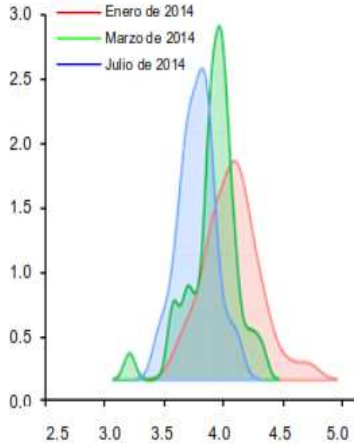
a) Medianas de Expectativas de Inflación General, Subyacente y No Subyacente al Cierre de 2014 1/



1/ Último dato disponible: julio 2014.

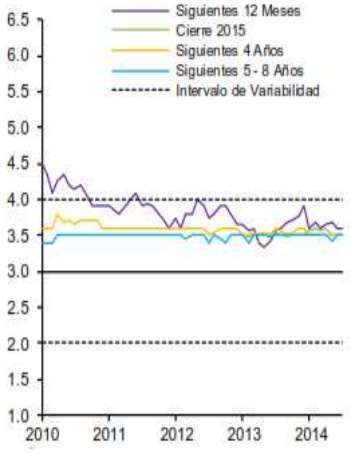
FUENTE: Encuesta de Banco de México.

b) Distribución de las Expectativas de Inflación General al Cierre 2014



FUENTE: Estimación con Encuesta de Banco de México.

c) Medianas de Expectativas de Inflación General a Distintos Plazos 1/



1/ Último dato disponible: julio 2014.

FUENTE: Encuesta de Banco de México.

[6] La mediana de la expectativa de inflación general para el cierre de 2014 con base en la Encuesta de Expectativas de Analistas de Mercados Financieros de Banamex registró un comportamiento similar al ubicarse en 3.96% en la encuesta del 20 de marzo de 2014, para posteriormente disminuir gradualmente hasta 3.87% en la encuesta del 5 de agosto de 2014.

Por su parte, la mediana de las expectativas de inflación general para 2015 se redujo ligeramente, pasando entre marzo y julio, de 3.60 a 3.50%. Al respecto, la mediana de las expectativas de inflación del componente subyacente permaneció estable en 3.2%, mientras que la expectativa implícita para el componente no subyacente pasó de 5.0 a 4.6%. Por último, las expectativas correspondientes a mayores plazos se mantuvieron estables en torno a 3.50% (*ver gráfica Expectativas de Inflación, inciso c*)[7].

Cabe mencionar que las expectativas para 2015 parecen no incorporar aún en su totalidad dos factores que por sí solos deberían producir una convergencia de la inflación general a 3.0% a principios de dicho año: i) eliminación del impacto numérico causado por las medidas tributarias introducidas al inicio de 2014, y ii) el compromiso del Gobierno Federal de reducir en 2015 el ajuste de los precios de las gasolinas a la inflación esperada, conforme quedó estipulado en la Ley de Ingresos de la Federación de 2014.

La reacción de los mercados financieros nacionales ante el recorte en el objetivo para la tasa de referencia el pasado 6 de junio fue favorable. Específicamente:

a) Se registró un traspaso importante de la reducción en la tasa de referencia a las tasas de interés de mediano y largo plazo, lo que se vio reflejado en un desplazamiento a la baja de la curva de rendimientos en su conjunto.

b) La trayectoria de la tasa de interés de corto plazo implícita en los instrumentos de mercado y la que se deriva de encuestas entre analistas se ajustó a la baja después de la reducción en la tasa de referencia. Ello dio como resultado

[7] Esta cifra coincide con los resultados de la Encuesta de Banamex, cuya mediana de las expectativas de inflación de largo plazo (período 2016-2020) se ubicó alrededor de 3.5% en la encuesta del 20 de marzo y disminuyó ligeramente a 3.4% en la del 5 de agosto de este año.

niveles esperados por las fuentes señaladas para la referida tasa a finales de 2014 y 2015 menores que los prevalecientes antes del ajuste señalado.

c) El funcionamiento del mercado cambiario continuó siendo ordenado y su volatilidad se mantuvo en niveles históricamente bajos.

d) Las expectativas de inflación para horizontes de corto y largo plazo permanecieron estables después de dicho movimiento.

Derivado de lo anterior, las tasas de interés reales ex-ante para diferentes plazos, es decir, aquéllas que se obtienen de la diferencia entre tasas de interés nominales a diversos plazos y las expectativas de inflación correspondientes al mismo horizonte, presentaron una disminución. En particular, la tasa de interés real ex-ante asociada con la tasa de interés nominal de referencia y la proyección del Banco de México para la evolución de la inflación durante los siguientes 12 meses, la cual, como se muestra más adelante, ubica a la inflación muy cerca de 3.0% desde principios de 2015, se encuentra en niveles cercanos a cero. Hacia adelante, se prevé que esta tasa de interés real ex-ante se incremente gradualmente de acuerdo con la disminución adicional prevista para la inflación en la segunda mitad de 2015. Lo anterior es congruente con la recuperación cíclica de la actividad económica en los siguientes trimestres.

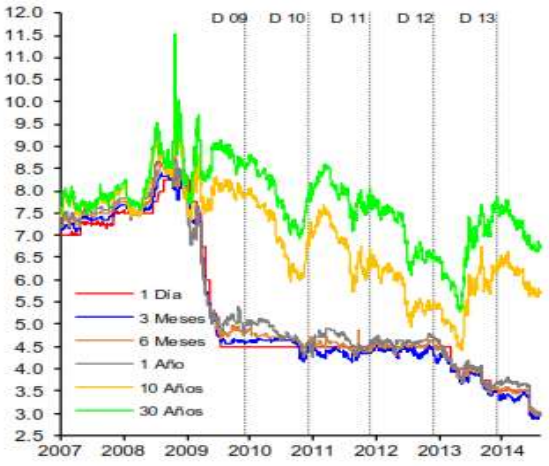
En cuanto al comportamiento de las tasas de interés para diferentes plazos en México, ante el importante traspaso de la reducción en la tasa de referencia a las tasas de interés de corto, mediano y largo plazo referido anteriormente, la curva de rendimientos en su conjunto mostró un desplazamiento a la baja durante el período que cubre este Informe. En particular, la tasa de interés de valores gubernamentales a 3 meses pasó de 3.30 a finales de marzo de 2014 a 2.85% a finales de junio, alcanzando niveles de 2.90% recientemente. Por su parte, la tasa de interés del bono gubernamental a 10 años disminuyó de alrededor de 6.20 a finales de marzo a 5.70% a finales de junio,

para ubicarse en los últimos días en un nivel cercano a 5.75%, si bien con cierta volatilidad. Al respecto, conviene señalar que aun cuando esta tasa de interés había presentado disminuciones de alrededor de 20 puntos base de finales de marzo a principios de junio, después del ajuste a la baja de la tasa de interés de referencia el 6 de junio, ésta presentó reducciones adicionales de alrededor de 30 puntos base. Ante esta evolución de las tasas de interés, la pendiente de la curva de rendimientos (diferencia de 10 años y 3 meses) se mantuvo relativamente estable al pasar de alrededor de 290 puntos base de finales de marzo a 285 puntos base a finales de junio, nivel alrededor del cual se ha mantenido desde entonces (*ver gráfica siguiente*). De esta manera, tanto las condiciones monetarias como las financieras han servido de apoyo a la economía dada la fase del ciclo por la que atraviesa.

TASAS DE INTERÉS EN MÉXICO

- Por ciento -

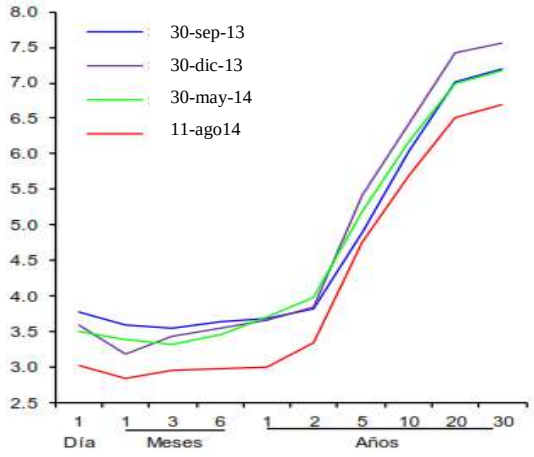
a) Tasas de Interés de Valores Gubernamentales [1/]



[1/] A partir del 21 de enero de 2008, la tasa de interés a 1 día corresponde al objetivo para la Tasa de Interés Interbancaria a 1 día.

FUENTE: Proveedor Integral de Precios (PiP).

b) Curva de Rendimientos



FUENTE: Proveedor Integral de Precios (PiP).

A continuación se analiza con mayor detalle la dinámica de las tasas de interés de largo plazo de México a través de la evolución de sus componentes: a) la tasa de interés de corto plazo (tasa de interés de referencia); b) las tasas de interés de corto

plazo esperadas, las cuales consideran las expectativas de inflación de mediano y largo plazos; y, c) las primas por riesgo. En general, destaca que:

a) Como se señaló, el objetivo para la Tasa de Interés Interbancaria a un día, que es la de referencia para la política monetaria, se redujo de 3.5 a 3.0% durante el período que cubre este Informe.

b) Dada la reducción en la tasa de referencia para la política monetaria, aunado a la holgura que prevalece en la economía, y a que las expectativas de inflación de mediano y largo plazo se han mantenido estables, las tasas de interés de corto plazo esperadas registraron una disminución. En particular, de acuerdo con la encuesta que levanta el Banco de México entre especialistas del sector privado la mediana de las expectativas para la tasa de interés de Fondeo Bancario al cierre de 2014 se redujo de 3.5 en la encuesta de marzo de 2014 a 3.0% en la encuesta de julio.

c) Finalmente, en cuanto a la evolución de las diversas primas de riesgo en México, cabe señalar que éstas tuvieron un comportamiento diferenciado. Así:

   i. Diversos indicadores de la prima por riesgo soberano para México presentaron una disminución durante el período que cubre este Informe. En particular, los indicadores de mercado que miden el riesgo de crédito soberano registraron una reducción de 15 puntos base de finales de marzo de 2014 a finales de junio, ubicándose en niveles cercanos a su mínimo histórico[8].

   ii. Por lo que respecta a la prima por riesgo inflacionario, ésta continúo mostrando una trayectoria descendente en el período que cubre este

[8] Se refiere al *Credit Default Swap* de 5 años.

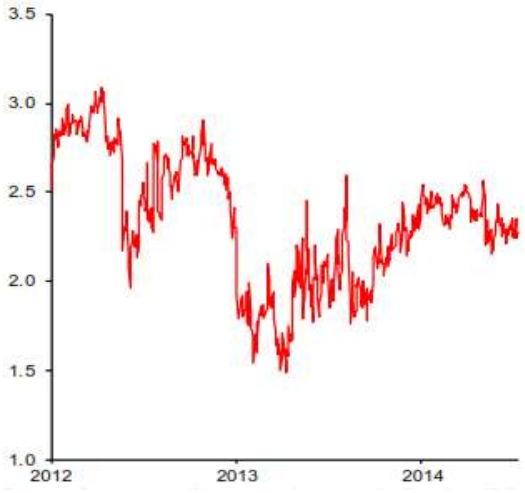
Informe, toda vez que la evolución de la inflación y sus expectativas confirmó la previsión de que el aumento de la inflación registrado a principios de 2014 fue de carácter transitorio y que no se presentaron efectos de segundo orden. En particular, durante el segundo trimestre de 2014, esta prima se redujo alrededor de 20 puntos base con respecto al trimestre previo (*ver gráfica Expectativas de Inflación, inciso b*).

iii. En cuanto al comportamiento de la prima por riesgo cambiario, que se estima mediante el diferencial entre la tasa de interés del bono gubernamental a 10 años emitido en pesos y el bono gubernamental del mismo plazo emitido en dólares, ésta se ha mantenido relativamente estable alrededor de 2.4 puntos porcentuales, nivel similar al observado a finales de 2013 (ver gráfica siguiente, inciso a).

PRIMAS DE RIESGO

- Puntos porcentuales -

a) Diferencial entre la Tasa de Bonos de 10 Años en Moneda Nacional y en Dólares



FUENTE: Bloomberg, Proveedor Integral de Precios (PiP) y Valmer.

b) Tasa de Interés en México del Bono Gubernamental a 10 Años y Prima por Plazo [1/]



[1/] La prima por plazo se refiere a la diferencia entre la tasa de interés a 10 años y la tasa de interés a 2 años.

FUENTE: Banco de México, Proveedor Integral de Precios (PiP) y Bloomberg.

iv. Como se ha comentado en Informes previos, ante el proceso de descompresión de primas de riesgo que inició en mayo de 2013 en Estados Unidos de Norteamérica, la prima por plazo (estimada a través de la diferencia de la tasa de interés de 10 y de 2 años) en dicho país aumentó, propiciando un incremento en la prima por plazo en México. De esta manera, el aumento que registró la tasa de interés de largo plazo de México a partir de esa fecha y hasta finales de enero de 2014 fue resultado principalmente de la evolución de la prima por plazo en Estados Unidos de Norteamérica. Posteriormente, en los primeros meses de 2014 este indicador presentó una disminución importante hasta alcanzar niveles inferiores a 200 puntos base, para después, a raíz de la disminución en la tasa de interés de referencia, mostrar una corrección a niveles cercanos a 235 puntos base (*ver gráfica Primas de Riesgo, inciso b*).

En adición a lo anterior, es importante señalar que los diferenciales de tasas de interés de largo plazo entre las economías de México y Estados Unidos de Norteamérica habían permanecido estables durante abril y mayo, y se redujeron luego del ajuste en la tasa de referencia de junio. En particular, el diferencial de tasas de interés a 10 años disminuyó de 340 a 310 puntos base aproximadamente de finales de marzo a finales de junio. En las últimas semanas dicho diferencial ha oscilado alrededor de 320 puntos base (*ver siguiente gráfica*).

DIFERENCIALES DE TASAS DE INTERÉS ENTRE MÉXICO Y ESTADOS UNIDOS DE NORTEAMÉRICA [1/]

- Puntos porcentuales -



[1/] Para la tasa objetivo de Estados Unidos de Norteamérica se considera el promedio del intervalo considerado por la Reserva Federal.

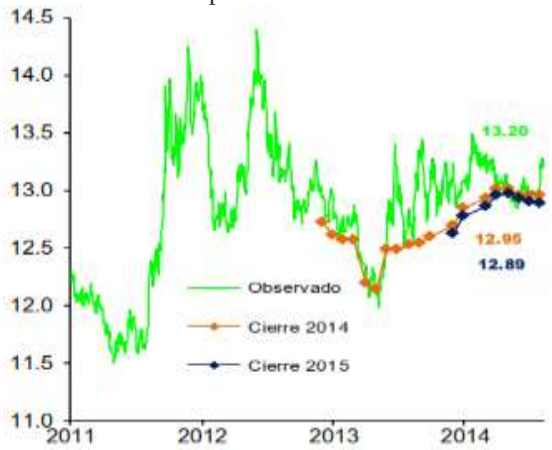
FUENTE: Proveedor Integral de Precios (PiP) y Departamento del Tesoro Norteamericano.

En el ambiente de baja volatilidad que se continuó registrando en los mercados financieros internacionales hasta mediados de julio, las condiciones financieras internacionales se vieron afectadas por la intensificación del proceso de búsqueda de rendimientos por parte de los inversionistas. En este contexto, la evolución del tipo de cambio de la moneda nacional siguió presentando una baja volatilidad y permaneció relativamente estable al pasar de niveles promedio de 13.20 pesos por dólar en marzo de 2014 a 13.00 pesos por dólar en promedio en junio y julio (*ver siguiente gráfica, inciso a*). No obstante lo anterior, a finales de julio, el tipo de cambio registró una depreciación que lo llevó a niveles cercanos a 13.25 pesos por dólar. Ello, ante el incremento en la volatilidad de los mercados financieros internacionales que se registró en respuesta a algunas cifras sobre la economía de los Estados Unidos de Norteamérica mejores a las esperadas y a que el último comunicado de la Reserva Federal parece indicar que las condiciones que podrían determinar un ajuste en la tasa de interés de referencia pudieran estarse anticipando, entre otros factores, como se menciona en la *Sección Mercados Financieros*

Internacionales publicado en el Informe Trimestral abril-junio 2014 (*ver siguiente gráfica, inciso b*).

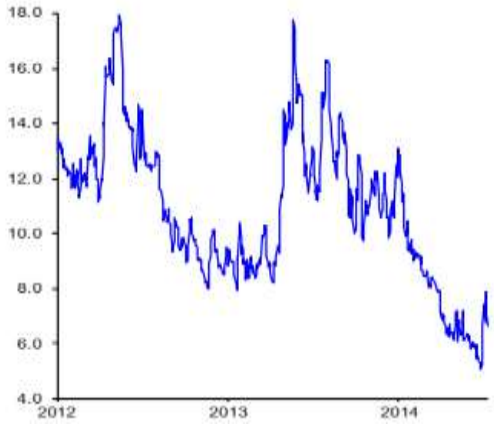
TIPO DE CAMBIO

a) Tipo de Cambio Nominal y Expectativas del Tipo de Cambio al Cierre de 2014 y 2015 [1/]
- Pesos por dólar -



[1/] El tipo de cambio observado es el dato diario del tipo de cambio FIX. El último dato del tipo de cambio observado corresponde al 11 de agosto de 2014. Para el caso de las expectativas, el último dato corresponde a la encuesta de julio de 2014.
FUENTE: Banco de México y Encuesta de Banco de México.

b) Volatilidad Implícita en Opciones de Tipo de Cambio [2/]
- Por ciento -



[2/] La volatilidad implícita en opciones del tipo de cambio se refiere a opciones a un mes.
FUENTE: Bloomberg.

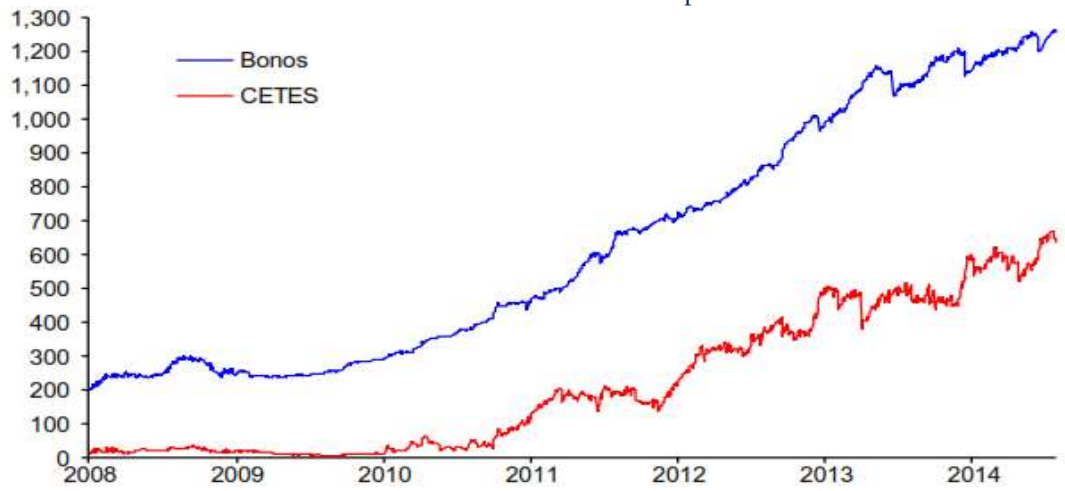
Cabe señalar que el régimen de tipo de cambio flexible que caracteriza al peso mexicano ha permitido que dicha variable sirva como amortiguador de choques externos. Así, en caso de que se presentara un incremento en la volatilidad del tipo de cambio, esto no necesariamente representaría un riesgo importante para la inflación y la economía en su conjunto debido a varios factores entre los que destaca: primero, que el traspaso de las fluctuaciones del tipo de cambio a los precios se ha reducido en los últimos años; segundo, que se ha desarrollado un mercado de derivados profundo en México que permite a los agentes económicos obtener coberturas cambiarias; y, tercero, que el mercado del peso mexicano opera bajo condiciones de amplia liquidez

toda vez que es la moneda de economías emergentes con mayor volumen de operación.

El entorno antes mencionado también se ha reflejado en una recuperación de los flujos de capitales hacia las economías emergentes, incluyendo a México. En particular, como se mencionó en la *sección Ahorro Financiero y Financiamiento del País*, del documento original, durante el primer trimestre de 2014, México continuó captando recursos del exterior dirigidos a la adquisición de instrumentos financieros. Respecto a lo anterior, destaca que la tenencia de instrumentos gubernamentales de corto plazo mostró una recuperación durante el segundo trimestre de 2014, mientras que la correspondiente a instrumentos gubernamentales de mediano y largo plazo permaneció en niveles elevados (*ver gráfica siguiente*).

TENENCIA DE VALORES GUBERNAMENTALES DE RESIDENTES EN EL EXTRANJERO

- Miles de millones de pesos -



FUENTE: Banco de México.

Además, es de esperarse que el marco para la conducción de la política macroeconómica en México continúe apoyando un funcionamiento estable de los mercados financieros nacionales. En particular, la implementación ordenada de las finanzas públicas, así como la culminación de la etapa legislativa del reciente proceso de reformas estructurales, que podrían incrementar la productividad total de los

factores y a la postre el PIB potencial, se espera que contribuyan a una reducción adicional en las primas de riesgo con su consecuente efecto sobre las tasas de interés de mayor plazo en México.

Previsiones para la Inflación y Balance de Riesgos

Las previsiones sobre la actividad de Estados Unidos de Norteamérica en las que se basa el marco macroeconómico para México son las siguientes:[9]

a) El crecimiento esperado para el PIB de Estados Unidos de Norteamérica en 2014 se revisa a la baja de 2.4 a 2.1% entre el Informe Trimestral precedente y el actual. Este ajuste se debe, en gran medida, a la revisión a la cifra de variación del PIB de ese país en el primer trimestre, la cual presentó una mayor caída que la anticipada previamente. Para 2015, la previsión sobre la expansión de este indicador se mantiene en 3.0 por ciento.

b) Se anticipa que la producción industrial estadounidense crezca 4.0% y 3.7% en 2014 y 2015, respectivamente. Estas cifras se comparan con las previsiones de 3.7 y 3.6% para 2014 y 2015, en el mismo orden, reportadas en el Informe anterior.

Fuente de Información:
http://www.banxico.org.mx/publicaciones-y-discursos/publicaciones/informes-periodicos/trimestral-inflacion/%7B16E187BC-C210-820D-8C4B-763D7AF8D873%7D.pdf

[9] Las expectativas para la economía de Estados Unidos de Norteamérica se basan en el consenso de los analistas encuestados por Blue Chip en agosto de 2014.

A n e x o s e s t a d í s t i c o s

A N E X O 1

POBLACIÓN ASALARIADA COTIZANTE POR SECTOR Y RAMA DE ACTIVIDAD ECONÓMICA Y ESTRATO DE INGRESO
Información de julio de 2014

Sector y rama de actividad económica	Total	Veces el salario mínimo		
		Hasta uno	De más de uno a dos	De más de dos
Total general	**17,083,736**	**544,923**	**5,956,285**	**10,582,528**
AGRICULTURA Y GANADERIA	**465,429**	**13,292**	**264,412**	**187,725**
1 Agricultura	309,545	8,660	200,293	100,592
2 Ganadería	126,437	3,165	50,330	72,942
3 Silvicultura	4,086	271	2,551	1,264
4 Pesca	25,268	1,188	11,184	12,896
5 Caza	93	8	54	31
INDUSTRIAS EXTRACTIVAS	**139,565**	**877**	**20,674**	**118,014**
11 Extracción y beneficio de carbón mineral, grafito y minerales no metálicos; excepto sal	43,060	648	12,738	29,674
12 Extracción de petróleo crudo y gas natural (no incluye a Pemex)	21,338	24	2,729	18,585
13 Extracción y beneficio de minerales metálicos	72,295	182	4,922	67,191
14 Explotación de sal	2,872	23	285	2,564
INDUSTRIAS DE TRANSFORMACION	**4,713,179**	**72,242**	**1,290,228**	**3,350,709**
20 Fabricación de alimentos	671,560	16,453	208,862	446,245
21 Elaboración de bebidas	123,257	2,692	19,548	101,017
22 Beneficio y fabricación de productos de tabaco	3,997	6	294	3,697
23 Industria textil	122,821	1,760	35,057	86,004
24 Fabricación de prendas de vestir y otros artículos confeccionados con textiles y otros materiales; excepto calzado	328,551	8,391	148,053	172,107
25 Fabricación de calzado e industria del cuero	124,894	1,588	63,281	60,025
26 Industria y productos de madera y corcho; excepto muebles	44,949	2,124	22,725	20,100
27 Fabricación y reparación de muebles y accesorios; excepto los de metal y plástico moldeado	91,295	3,030	44,172	44,093
28 Industria del papel	108,849	920	22,833	85,096
29 Industrias editorial, de impresión y conexas	146,071	5,190	46,778	94,103
30 Industria química	266,538	3,174	37,459	225,905
31 Refinación del petróleo y derivados del carbón mineral(no incluye Pemex)	8,763	108	1,615	7,040
32 Fabricación de productos de hule y plástico	317,572	3,343	91,493	222,736
33 Fabricación de productos de minerales no metálicos; excepto del petróleo y del carbón mineral	137,319	2,259	28,567	106,493
34 Industrias metálicas básicas	102,485	867	14,313	87,305
35 Fabricación de productos metálicos; excepto maquinaria y equipo	412,929	10,035	124,458	278,436
36 Fabricación, ensamble y reparación de maquinaria, equipo y sus partes; excepto los eléctricos	154,916	2,876	43,452	108,588

Continúa 2

Continuación 2

Sector y rama de actividad económica	Total	Veces el salario mínimo		
		Hasta uno	De más de uno a dos	De más de dos
37 Fabricación y ensamble de maquinaria, equipos, aparatos, accesorios y artículos eléctricos, electrónicos y sus partes	552,211	2,697	136,080	413,434
38 Construcción, reconstrucción y ensamble de equipo de transporte y sus partes	779,919	1,798	147,581	630,540
39 Otras industrias manufactureras	214,283	2,931	53,607	157,745
CONSTRUCCION	**1,622,891**	**42,845**	**731,767**	**848,279**
41 Construcción de edificaciones y de obras de ingeniería civil	1,302,965	26,074	568,304	708,587
42 Trabajos realizados por contratistas especializados	319,926	16,771	163,463	139,692
INDUSTRIA ELECTRICA Y SUMINISTRO*DE AGUA POTABLE	**153,431**	**483**	**5,102**	**147,846**
50 Generación, transmisión y distribución de energía eléctrica	100,640	80	1,041	99,519
51 Captación y suministro de agua potable	52,791	403	4,061	48,327
COMERCIO	**3,646,646**	**114,010**	**1,283,109**	**2,249,527**
61 Compraventa de alimentos, bebidas y productos del tabaco	720,149	18,914	234,665	466,570
62 Compraventa de prendas de vestir y otros artículos de uso personal	594,152	30,262	257,590	306,300
63 Compraventa de artículos para el hogar	162,687	7,201	62,798	92,688
64 Compraventa en tiendas de autoservicio y de departamentos especializados por línea de mercancías	786,854	3,513	228,909	554,432
65 Compraventa de gases, combustibles y lubricantes	245,157	5,876	124,863	114,418
66 Compraventa de materias primas, materiales y auxiliares	458,489	21,500	183,139	253,850
67 Compraventa de maquinaria, equipo, instrumentos, aparatos, herramientas; sus refacciones y accesorios	332,980	13,315	91,898	227,767
68 Compraventa de equipo de transporte; sus refacciones y accesorios	213,347	7,332	60,866	145,149
69 Compraventa de inmuebles y artículos diversos	132,831	6,097	38,381	88,353
TRANSPORTE Y COMUNICACIONES	**959,511**	**19,617**	**260,318**	**679,576**
71 Transporte terrestre	497,091	12,482	177,183	307,426
72 Transporte por agua	54,590	444	4,115	50,031
73 Transporte aéreo	34,041	105	2,717	31,219
74 Servicios conexos al transporte	35,300	109	3,570	31,621
75 Servicios relacionados con el transporte en general	243,659	5,299	63,220	175,140
76 Comunicaciones	94,830	1,178	9,513	84,139

Continúa 3

Conclusión 3

Sector y rama de actividad económica	Total	Veces el salario mínimo		
		Hasta uno	De más de uno a dos	De más de dos
SERVICIOS PARA EMPRESAS Y PERSONAS	**4,227,259**	**242,726**	**1,816,948**	**2,167,585**
81 Servicios financieros y de seguros (bancos, financieras, compañías de seguros, etc.)	288,161	1,390	12,347	274,424
82 Servicios colaterales a las instituciones financieras y de seguros	82,937	2,184	16,416	64,337
83 Servicios relacionados con inmuebles	37,133	2,617	14,199	20,317
84 Servicios profesionales y técnicos	2,034,358	104,171	816,314	1,113,873
85 Servicios de alquiler; excepto de inmuebles	53,613	3,282	24,385	25,946
86 Servicios de alojamiento temporal	341,754	8,673	156,289	176,792
87 Preparación y servicio de alimentos y bebidas	596,030	47,865	373,519	174,646
88 Servicios recreativos y de esparcimiento	191,566	8,168	56,634	126,764
89 Servicios personales para el hogar y diversos	601,707	64,376	346,845	190,486
SERVICIOS SOCIALES	**1,155,825**	**38,831**	**283,727**	**833,267**
91 Servicios de enseñanza, investigación científica y difusión cultural	600,705	20,058	154,062	426,585
92 Servicios médicos, asistencia social y veterinarios	249,819	11,682	78,856	159,281
93 Agrupaciones mercantiles, profesionales, cívicas, políticas, laborales y religiosas	66,467	3,549	21,911	41,007
94 Servicios de administración pública y seguridad social	235,928	3,534	28,861	203,533
99 Servicios de organizaciones internacionales y otros organismos extraterritoriales	2,906	8	37	2,861

FUENTE: Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Mexicano del Seguro Social.

A N E X O 2

ESTRUCTURA PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN ASALARIADA COTIZANTE POR SECTOR Y RAMA DE ACTIVIDAD ECONÓMICA Y ESTRATO DE INGRESO
Información de julio de 2014

Sector y rama de actividad económica	Total	Veces el salario mínimo		
		Hasta uno	De más de uno a dos	De más de dos
T O T A L	**100.0**	**3.2**	**34.9**	**61.9**
AGRICULTURA Y GANADERÍA	**100.0**	**2.9**	**56.8**	**40.3**
1 Agricultura	100.0	2.8	64.7	32.5
2 Ganadería	100.0	2.5	39.8	57.7
3 Silvicultura	100.0	6.6	62.4	30.9
4 Pesca	100.0	4.7	44.3	51.0
5 Caza	100.0	8.6	58.1	33.3
INDUSTRIAS EXTRACTIVAS	**100.0**	**0.6**	**14.8**	**84.6**
11 Extracción y beneficio de carbón mineral, grafito y minerales no metálicos; excepto sal	100.0	1.5	29.6	68.9
12 Extracción de petróleo crudo y gas natural (no incluye a Pemex)	100.0	0.1	12.8	87.1
13 Extracción y beneficio de minerales metálicos	100.0	0.3	6.8	92.9
14 Explotación de sal	100.0	0.8	9.9	89.3
INDUSTRIAS DE TRANSFORMACIÓN	**100.0**	**1.5**	**27.4**	**71.1**
20 Fabricación de alimentos	100.0	2.4	31.1	66.4
21 Elaboración de bebidas	100.0	2.2	15.9	82.0
22 Beneficio y fabricación de productos de tabaco	100.0	0.2	7.4	92.5
23 Industria textil	100.0	1.4	28.5	70.0
24 Fabricación de prendas de vestir y otros artículos confeccionados con textiles y otros materiales; excepto calzado	100.0	2.6	45.1	52.4
25 Fabricación de calzado e industria del cuero	100.0	1.3	50.7	48.1
26 Industria y productos de madera y corcho; excepto muebles	100.0	4.7	50.6	44.7
27 Fabricación y reparación de muebles y accesorios; excepto los de metal y plástico moldeado	100.0	3.3	48.4	48.3
28 Industria del papel	100.0	0.8	21.0	78.2
29 Industrias editorial, de impresión y conexas	100.0	3.6	32.0	64.4
30 Industria química	100.0	1.2	14.1	84.8
31 Refinación del petróleo y derivados del carbón mineral (no incluye Pemex)	100.0	1.2	18.4	80.3
32 Fabricación de productos de hule y plástico	100.0	1.1	28.8	70.1
33 Fabricación de productos de minerales no metálicos; excepto del petróleo y del carbón mineral	100.0	1.6	20.8	77.6
34 Industrias metálicas básicas	100.0	0.8	14.0	85.2
35 Fabricación de productos metálicos; excepto maquinaria y equipo	100.0	2.4	30.1	67.4
36 Fabricación, ensamble y reparación de maquinaria, equipo y sus partes; excepto los eléctricos	100.0	1.9	28.0	70.1

Continúa 2

Continuación 2

Sector y rama de actividad económica	Total	Veces el salario mínimo		
		Hasta uno	De más de uno a dos	De más de dos
37 Fabricación y ensamble de maquinaria, equipos, aparatos, accesorios y artículos eléctricos, electrónicos y sus partes	100.0	0.5	24.6	74.9
38 Construcción, reconstrucción y ensamble de equipo de transporte y sus partes	100.0	0.2	18.9	80.8
39 Otras industrias manufactureras	100.0	1.4	25.0	73.6
CONSTRUCCIÓN	**100.0**	**2.6**	**45.1**	**52.3**
41 Construcción de edificaciones y de obras de ingeniería civil	100.0	2.0	43.6	54.4
42 Trabajos realizados por contratistas especializados	100.0	5.2	51.1	43.7
INDUSTRIA ELÉCTRICA Y SUMINISTRO DE AGUA POTABLE	**100.0**	**0.3**	**3.3**	**96.4**
50 Generación, transmisión y distribución de energía eléctrica	100.0	0.1	1.0	98.9
51 Captación y suministro de agua potable	100.0	0.8	7.7	91.5
COMERCIO	**100.0**	**3.1**	**35.2**	**61.7**
61 Compraventa de alimentos, bebidas y productos del tabaco	100.0	2.6	32.6	64.8
62 Compraventa de prendas de vestir y otros artículos de uso personal	100.0	5.1	43.4	51.6
63 Compraventa de artículos para el hogar	100.0	4.4	38.6	57.0
64 Compraventa en tiendas de autoservicio y de departamentos especializados por línea de mercancías	100.0	0.4	29.1	70.5
65 Compraventa de gases, combustibles y lubricantes	100.0	2.4	50.9	46.7
66 Compraventa de materias primas, materiales y auxiliares	100.0	4.7	39.9	55.4
67 Compraventa de maquinaria, equipo, instrumentos, aparatos, herramientas; sus refacciones y accesorios	100.0	4.0	27.6	68.4
68 Compraventa de equipo de transporte; sus refacciones y accesorios	100.0	3.4	28.5	68.0
69 Compraventa de inmuebles y artículos diversos	100.0	4.6	28.9	66.5
TRANSPORTE Y COMUNICACIONES	**100.0**	**2.0**	**27.1**	**70.8**
71 Transporte terrestre	100.0	2.5	35.6	61.8
72 Transporte por agua	100.0	0.8	7.5	91.6
73 Transporte aéreo	100.0	0.3	8.0	91.7
74 Servicios conexos al transporte	100.0	0.3	10.1	89.6
75 Servicios relacionados con el transporte en general	100.0	2.2	25.9	71.9
76 Comunicaciones	100.0	1.2	10.0	88.7

Continúa 3

Conclusión 3

Sector y rama de actividad económica	Total	Veces el salario mínimo		
		Hasta uno	De más de uno a dos	De más de dos
SERVICIOS PARA EMPRESAS Y PERSONAS	**100.0**	**5.7**	**43.0**	**51.3**
81 Servicios financieros y de seguros (bancos, financieras, compañías de seguros, etc.)	100.0	0.5	4.3	95.2
82 Servicios colaterales a las instituciones financieras y de seguros	100.0	2.6	19.8	77.6
83 Servicios relacionados con inmuebles	100.0	7.0	38.2	54.7
84 Servicios profesionales y técnicos	100.0	5.1	40.1	54.8
85 Servicios de alquiler; excepto de inmuebles	100.0	6.1	45.5	48.4
86 Servicios de alojamiento temporal	100.0	2.5	45.7	51.7
87 Preparación y servicio de alimentos y bebidas	100.0	8.0	62.7	29.3
88 Servicios recreativos y de esparcimiento	100.0	4.3	29.6	66.2
89 Servicios personales para el hogar y diversos	100.0	10.7	57.6	31.7
SERVICIOS SOCIALES	**100.0**	**3.4**	**24.5**	**72.1**
91 Servicios de enseñanza, investigación científica y difusión cultural	100.0	3.3	25.6	71.0
92 Servicios médicos, asistencia social y veterinarios	100.0	4.7	31.6	63.8
93 Agrupaciones mercantiles, profesionales, cívicas, políticas, laborales y religiosas	100.0	5.3	33.0	61.7
94 Servicios de administración pública y seguridad social	100.0	1.5	12.2	86.3
99 Servicios de organizaciones internacionales y otros organismos extraterritoriales	100.0	0.3	1.3	98.5

FUENTE: Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Mexicano del Seguro Social.

ANEXO 3

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
VARIACIÓN MENSUAL POR ARTÍCULO
JUNIO - JULIO
2014

	CONCEPTOS	JUNIO	JULIO
	Í N D I C E G E N E R A L	0.17	0.28
1	ALIMENTOS, BEBIDAS Y TABACO	0.07	0.40
1.1.	ALIMENTOS	-0.03	0.41
1.1.1.	PAN, TORTILLAS Y CEREALES	0.12	0.20
	TORTILLAS Y DERIVADOS DEL MAÍZ	0.01	0.09
	TORTILLA DE MAÍZ	-0.10	0.08
	TOSTADAS	0.87	0.48
	MASA Y HARINAS DE MAÍZ	2.05	-0.34
	MAÍZ	0.24	0.18
	PAN	0.26	0.37
	PAN DULCE	0.25	0.46
	PAN BLANCO	0.31	-0.06
	PAN DE CAJA	0.12	0.54
	PASTELES, PASTELILLOS Y PAN DULCE EMPAQUETADO	0.91	1.23
	PASTELILLOS Y PASTELES A GRANEL	-0.08	0.17
	GALLETAS, PASTAS Y HARINAS DE TRIGO	0.28	0.30
	GALLETAS	0.70	1.05
	GALLETAS DULCES */	0.84	0.39
	GALLETAS SALADAS */	0.47	2.08
	PASTA PARA SOPA	-0.52	-0.48
	TORTILLAS DE HARINA DE TRIGO	0.64	0.29
	HARINAS DE TRIGO	0.01	-0.82
	ARROZ Y CEREALES PREPARADOS	-0.02	0.05
	CEREALES EN HOJUELAS	-0.14	0.63
	ARROZ	0.15	-0.79
1.1.2.	CARNES	0.58	0.10
	CARNE DE AVE	-1.35	-2.94
	POLLO	-1.35	-2.94
	POLLO ENTERO */	-0.40	-4.93
	POLLO EN PIEZAS*/	-1.79	-2.07
	CARNE Y VÍSCERAS DE CERDO	1.59	3.75
	CARNE DE CERDO	1.59	3.75
	PULPA DE CERDO */	1.02	4.67
	CHULETAS Y MANTECA DE CERDO */	1.41	2.70
	LOMO */	1.95	3.47
	PIERNA */	2.36	5.48
	CARNE Y VÍSCERAS DE RES	1.59	0.82
	CARNE DE RES	1.61	0.83
	BISTEC DE RES */	1.65	0.77
	CARNE MOLIDA DE RES */	1.48	1.27
	CHULETAS Y COSTILLAS DE RES */	2.54	0.60
	RETAZO */	1.36	1.46
	CORTES ESPECIALES DE RES */	1.15	0.18

G1- (Continúa 2)

	CONCEPTOS	JUNIO	JULIO
	VÍSCERAS DE RES	0.82	0.68
	CARNES FRÍAS, SECAS Y EMBUTIDOS	0.54	0.38
	CHORIZO	1.07	0.45
	JAMÓN	0.49	0.23
	SALCHICHAS	-1.47	0.18
	CARNES SECAS Y OTROS EMBUTIDOS	1.40	1.20
	TOCINO	-0.88	-0.32
1.1.3.	PESCADOS Y MARISCOS	-0.05	1.22
	PESCADOS Y MARISCOS	0.06	1.68
	PESCADO	0.81	2.88
	OTROS PESCADOS */	1.31	2.87
	MOJARRA */	-0.26	1.36
	ROBALO Y MERO */	-0.35	1.88
	HUACHINANGO */	1.07	4.67
	CAMARÓN	-2.24	-1.64
	OTROS MARISCOS	1.42	0.64
	PESCADOS Y MARISCOS EN CONSERVA	-0.36	-0.05
	ATÚN Y SARDINA EN LATA	-0.47	-0.12
	OTROS PESCADOS Y MARISCOS EN CONSERVA	0.07	0.21
1.1.4.	LECHE, DERIVADOS DE LECHE Y HUEVO	-0.12	-0.77
	LECHE PASTEURIZADA Y FRESCA	-0.03	0.18
	LECHE PASTEURIZADA Y FRESCA	-0.03	0.18
	LECHE PROCESADA	-0.14	0.52
	LECHE EN POLVO	0.60	0.51
	LECHE EVAPORADA, CONDENSADA Y MATERNIZADA	-1.41	0.54
	DERIVADOS DE LECHE	0.06	-0.05
	YOGURT	0.31	0.73
	QUESO FRESCO	-0.59	-0.24
	OTROS QUESOS	-0.15	-0.06
	QUESO OAXACA O ASADERO	-0.86	-0.97
	CREMA DE LECHE	1.73	0.02
	QUESO MANCHEGO O CHIHUAHUA	0.76	-0.29
	HELADOS	1.79	1.18
	MANTEQUILLA	0.43	0.89
	QUESO AMARILLO	-0.71	-0.09
	HUEVO	-0.53	-3.67
	HUEVO	-0.53	-3.67
1.1.5.	ACEITES Y GRASAS COMESTIBLES	-0.44	-0.11
	ACEITES Y GRASAS VEGETALES COMESTIBLES	-0.44	-0.11
	ACEITES Y GRASAS VEGETALES COMESTIBLES	-0.44	-0.11
1.1.6.	FRUTAS Y HORTALIZAS	-1.58	2.49
	FRUTAS FRESCAS	-4.43	-0.50
	MANZANA	2.82	1.02
	PLÁTANOS	-4.71	0.83
	AGUACATE	0.23	-3.33
	OTRAS FRUTAS	-3.21	3.09
	MANGO */	-11.42	2.16
	OTRAS FRUTAS */	2.67	3.09

	CONCEPTOS	JUNIO	JULIO
	TORONJA */	1.49	3.71
	PAPAYA	-18.17	0.20
	NARANJA	13.80	16.67
	LIMÓN	-22.61	0.70
	MELÓN	-4.31	1.08
	UVA	-18.56	-16.17
	PERA	9.00	5.82
	GUAYABA	-6.54	-10.72
	DURAZNO	-4.93	-9.91
	SANDÍA	-4.37	-1.98
	PIÑA	-2.03	-2.16
	HORTALIZAS FRESCAS	-0.43	6.42
	JITOMATE	9.80	15.94
	PAPA Y OTROS TUBÉRCULOS	5.23	-0.17
	CEBOLLA	-2.27	18.56
	OTRAS LEGUMBRES	-0.20	0.71
	OTROS CHILES FRESCOS	-10.45	2.01
	TOMATE VERDE	-5.16	8.65
	LECHUGA Y COL	1.55	6.37
	CALABACITA	1.34	13.45
	ZANAHORIA	-0.64	2.72
	CHILE SERRANO	-4.89	0.24
	NOPALES	-5.18	3.59
	CHAYOTE	-3.13	-3.30
	CHILE POBLANO	-41.68	-4.39
	PEPINO	9.07	0.67
	EJOTES	-8.41	10.96
	CHÍCHARO	10.99	1.94
	LEGUMBRES SECAS	0.09	-0.59
	FRIJOL	-0.06	-0.82
	OTRAS LEGUMBRES SECAS	-0.08	0.07
	CHILE SECO	1.99	0.31
	FRUTAS Y LEGUMBRES PROCESADAS	0.60	-0.68
	JUGOS O NÉCTARES ENVASADOS	0.85	-1.53
	CHILES ENVASADOS, MOLES Y SALSAS	0.99	-0.20
	VERDURAS ENVASADAS	-0.49	0.52
	FRIJOL PROCESADO	0.04	-0.64
	OTRAS CONSERVAS DE FRUTAS	0.92	1.28
	FRUTAS Y LEGUMBRES PREPARADAS PARA BEBÉS	-1.29	-0.06
	SOPAS INSTANTÁNEAS Y PURÉ DE TOMATE	1.49	0.07
1.1.7.	AZÚCAR, CAFÉ Y REFRESCOS ENVASADOS	0.45	0.35
	AZÚCAR	3.29	3.99
	AZÚCAR	3.29	3.99
	CAFÉ	1.80	0.28
	CAFÉ SOLUBLE	1.58	0.24
	CAFÉ TOSTADO	2.61	0.44
	REFRESCOS ENVASADOS Y AGUA EMBOTELLADA	0.12	0.08
	REFRESCOS ENVASADOS	0.22	0.06

	CONCEPTOS	JUNIO	JULIO
	AGUA EMBOTELLADA	-0.18	0.16
1.1.8.	OTROS ALIMENTOS	0.38	0.07
	CONDIMENTOS	0.68	0.16
	MAYONESA Y MOSTAZA	0.40	0.21
	CONCENTRADOS DE POLLO Y SAL	0.74	0.42
	OTROS CONDIMENTOS	1.32	-0.54
	CHOCOLATES Y GOLOSINAS	0.18	0.59
	PAPAS FRITAS Y SIMILARES	-0.81	0.75
	CONCENTRADOS PARA REFRESCOS	0.21	1.05
	CHOCOLATE	1.46	0.32
	DULCES, CAJETAS Y MIEL	0.31	0.21
	GELATINA EN POLVO	0.50	-0.21
	ALIMENTOS COCINADOS FUERA DE CASA	0.39	-0.01
	OTROS ALIMENTOS COCINADOS	0.37	-0.21
	POLLOS ROSTIZADOS	0.65	-0.62
	BARBACOA O BIRRIA	0.34	0.97
	PIZZAS	-0.36	0.23
	CARNITAS	0.60	1.72
1.2.	BEBIDAS ALCOHÓLICAS Y TABACO	0.88	0.38
1.2.1.	BEBIDAS ALCOHÓLICAS	1.22	0.52
	CERVEZA	1.51	0.53
	CERVEZA	1.51	0.53
	VINOS Y LICORES	-0.08	0.46
	TEQUILA	0.39	0.82
	BRANDY	0.45	0.59
	VINO DE MESA	-0.23	0.69
	OTROS LICORES	-1.03	0.02
	RON	-0.92	-0.78
1.2.2.	TABACO	0.04	0.04
	CIGARRILLOS	0.04	0.04
	CIGARRILLOS	0.04	0.04
2	2. ROPA, CALZADO Y ACCESORIOS	0.02	-0.59
2.1.	ROPA	-0.06	-0.78
2.1.1.	ROPA HOMBRE	-0.51	-0.78
	CAMISAS Y ROPA INTERIOR PARA HOMBRE	-0.35	-0.77
	CAMISAS	-0.20	-0.81
	ROPA INTERIOR PARA HOMBRE	-1.22	-0.56
	CALCETINES	-0.49	-0.69
	PANTALONES, TRAJES Y OTRAS PRENDAS PARA HOMBRE	-0.63	-0.78
	PANTALONES PARA HOMBRE	-0.57	-0.22
	TRAJES	-0.94	-3.05
	OTRAS PRENDAS PARA HOMBRE	-0.58	-1.36
2.1.2.	ROPA MUJER	0.10	-1.32
	BLUSAS Y ROPA INTERIOR PARA MUJER	0.18	-1.54
	BLUSAS Y PLAYERAS PARA MUJER	-0.31	-1.59
	ROPA INTERIOR PARA MUJER	1.35	-1.23
	MEDIAS Y PANTIMEDIAS	1.35	-3.14
	PANTALONES Y OTRAS PRENDAS PARA MUJER	-0.08	-0.77

	CONCEPTOS	JUNIO	JULIO
	PANTALONES PARA MUJER	-0.08	-0.77
	VESTIDOS, FALDAS Y CONJUNTOS PARA MUJER	0.24	-1.79
	VESTIDOS Y FALDAS PARA MUJER	0.15	-1.92
	OTRAS PRENDAS PARA MUJER	0.59	-1.36
2.1.3.	ROPA PARA NIÑOS Y BEBÉS	0.01	-1.10
	ROPA PARA NIÑOS	0.17	-1.25
	VESTIDOS, FALDAS Y PANTALONES PARA NIÑAS	-0.02	-1.33
	PANTALONES PARA NIÑO	0.21	-1.25
	CAMISAS Y PLAYERAS PARA NIÑOS	0.66	-1.15
	ROPA INTERIOR PARA INFANTES	0.03	-0.84
	ROPA INTERIOR PARA NIÑO */	0.11	-1.01
	ROPA INTERIOR PARA NIÑA */	-0.11	-0.53
	CALCETINES Y CALCETAS	0.09	-1.62
	ROPA PARA BEBÉS	-0.44	-0.65
	ROPA PARA BEBÉS	-0.52	-0.63
	CAMISETAS PARA BEBÉS	0.49	-0.88
2.1.4.	ROPA DE ABRIGO Y UNIFORMES ESCOLARES	0.25	0.31
	ROPA DE ABRIGO	0.02	-0.25
	ROPA DE ABRIGO	0.02	-0.25
	CHAMARRAS Y ABRIGOS */	0.01	-0.21
	SOMBREROS */	0.45	-0.30
	SUÉTER PARA NIÑO Y NIÑA */	0.05	-0.76
	UNIFORMES ESCOLARES	0.40	0.67
	UNIFORMES ESCOLARES	0.40	0.67
2.2.	CALZADO	0.16	-0.30
2.2.1.	CALZADO	0.16	-0.30
	CALZADO	0.16	-0.30
	ZAPATOS TENIS	0.17	-0.39
	ZAPATOS PARA NIÑOS Y NIÑAS	0.28	0.13
	ZAPATOS PARA MUJER	0.12	-0.47
	ZAPATOS PARA HOMBRE	0.02	-0.37
	ZAPATOS DE MATERIAL SINTÉTICO	0.21	-0.41
	OTROS GASTOS DEL CALZADO	0.49	-1.01
2.3.	ACCESORIOS Y CUIDADOS DEL VESTIDO	0.13	-0.27
2.3.1.	CUIDADOS DEL VESTIDO Y ACCESORIOS	0.13	-0.27
	LIMPIEZA VESTIDO Y MANTENIMIENTO DE CALZADO	0.36	0.08
	SERVICIO DE TINTORERÍA	0.39	0.08
	SERVICIO DE LAVANDERÍA	0.32	0.08
	ACCESORIOS PERSONALES	-0.21	-0.79
	BOLSAS, MALETAS Y CINTURONES	-0.15	-1.28
	RELOJES, JOYAS Y BISUTERÍA	-0.36	0.34
3	3. VIVIENDA	0.19	0.18
3.1.	COSTO DE USO DE VIVIENDA	0.19	0.15
3.1.1.	COSTO DE USO DE VIVIENDA	0.19	0.15
	VIVIENDA ALQUILADA	0.19	0.13
	RENTA DE VIVIENDA	0.19	0.13
	VIVIENDA PROPIA	0.18	0.15
	VIVIENDA PROPIA	0.18	0.13

	CONCEPTOS	JUNIO	JULIO
	DERECHOS POR EL SUMINISTRO DE AGUA	0.22	0.52
3.2.	ELECTRICIDAD Y COMBUSTIBLES	0.39	0.42
3.2.1.	ELECTRICIDAD Y COMBUSTIBLES	0.39	0.42
	ELECTRICIDAD	0.25	0.36
	ELECTRICIDAD	0.25	0.36
	GAS DOMÉSTICO	0.51	0.47
	GAS DOMÉSTICO LP	0.83	0.65
	GAS DOMÉSTICO NATURAL	-1.65	-0.79
3.3.	OTROS SERVICIOS RELACIONADOS CON LA VIVIENDA	0.03	0.11
3.3.1.	OTROS SERVICIOS RELACIONADOS CON LA VIVIENDA	0.03	0.11
	SERVICIO TELEFÓNICO	-0.05	0.05
	SERVICIO DE TELEFONÍA MÓVIL	-0.04	-0.02
	SERVICIO TELEFÓNICO LOCAL FIJO	-0.08	0.15
	LARGA DISTANCIA NACIONAL	0.00	0.00
	LARGA DISTANCIA INTERNACIONAL	0.00	0.00
	SERVICIOS DE LA VIVIENDA	0.14	0.19
	SERVICIO DOMÉSTICO	0.15	0.23
	OTROS SERVICIOS PARA EL HOGAR	0.12	0.11
4	4. MUEBLES, APARATOS Y ACCESORIOS DOMÉSTICOS	-0.19	-0.02
4.1.	MUEBLES Y APARATOS DOMÉSTICOS	-0.18	-0.09
4.1.1.	MUEBLES	-0.23	-0.75
	MUEBLES DE COCINA	0.41	0.04
	MUEBLES PARA COCINA	0.96	-2.28
	ESTUFAS	0.26	1.22
	CALENTADORES PARA AGUA	-0.98	0.86
	MUEBLES DE MADERA	-0.41	-0.96
	COLCHONES	0.97	-1.42
	MUEBLES DIVERSOS PARA EL HOGAR	1.34	-1.18
	SALAS	-1.91	-0.98
	COMEDORES Y ANTECOMEDORES	-0.81	-1.80
	RECÁMARAS	-1.68	0.47
4.1.2.	APARATOS	-0.15	0.28
	APARATOS ELÉCTRICOS	-0.34	0.10
	REFRIGERADORES	-0.91	0.70
	LAVADORAS DE ROPA	-0.08	0.07
	APARATOS DE AIRE ACONDICIONADO	-0.96	-1.25
	VENTILADORES	0.04	-1.27
	OTROS APARATOS ELÉCTRICOS	0.16	0.01
	APARATOS DE TELEFONÍA FIJA	0.09	0.63
	LICUADORAS	0.60	0.13
	HORNO DE MICROONDAS	0.35	0.52
	PLANCHAS ELÉCTRICAS	1.13	0.08
	APARATOS ELECTRÓNICOS	0.01	0.43
	COMPUTADORAS	0.00	0.09
	TELEVISORES	-0.17	0.62
	EQUIPOS Y REPRODUCTORES DE AUDIO	0.64	0.76
	REPRODUCTORES DE VIDEO	0.47	0.34
4.2.	ACCESORIOS Y ARTÍCULOS DE LIMPIEZA PARA EL HOGAR	-0.20	0.02

	CONCEPTOS	JUNIO	JULIO
4.2.1.	ACCESORIOS Y UTENSILIOS	-0.37	-0.23
	ACCESORIOS DOMÉSTICOS	0.13	-0.45
	FOCOS	0.24	0.12
	VELAS Y VELADORAS	0.21	-0.11
	PILAS	-0.24	-2.73
	CERILLOS	0.17	0.26
	UTENSILIOS DOMÉSTICOS	-0.83	0.03
	ESCOBAS, FIBRAS Y ESTROPAJOS	-0.55	-0.15
	OTROS UTENSILIOS DE COCINA	-2.79	0.26
	LOZA, CRISTALERÍA Y CUBIERTOS	1.01	0.42
	BATERÍAS DE COCINA	-0.55	-0.13
	UTENSILIOS DE PLÁSTICO PARA EL HOGAR	-1.67	-0.35
	ACCESORIOS TEXTILES DE USO EN EL HOGAR	-0.07	-0.43
	COLCHAS Y COBIJAS	0.08	-0.45
	COLCHAS */	0.42	-0.37
	COBIJAS */	-0.39	-0.64
	OTROS TEXTILES PARA EL HOGAR	0.22	-0.09
	SÁBANAS	-0.57	-0.61
	TOALLAS	-0.54	-0.94
	CORTINAS	-0.02	-0.41
4.2.2.	DETERGENTES Y PRODUCTOS SIMILARES	-0.13	0.11
	DETERGENTES Y PRODUCTOS SIMILARES	-0.13	0.11
	DETERGENTES	-0.17	0.23
	SUAVIZANTES Y LIMPIADORES	0.35	-0.24
	BLANQUEADORES	0.11	0.73
	JABÓN PARA LAVAR	-0.41	-0.30
	PLAGUICIDAS	-1.36	0.69
	DESODORANTES AMBIENTALES	-1.35	-0.18
5	5. SALUD Y CUIDADO PERSONAL	0.36	0.06
5.1.	SALUD	0.31	0.28
5.1.1.	MEDICAMENTOS Y APARATOS	0.31	0.39
	MEDICAMENTOS	0.34	0.44
	OTROS MEDICAMENTOS	0.10	0.61
	ANTICONCEPTIVOS Y HORMONALES */	-0.69	0.73
	OTROS MEDICAMENTOS */	0.41	0.56
	ANTIBIÓTICOS	0.23	0.66
	CARDIOVASCULARES	0.16	0.59
	ANALGÉSICOS	1.13	0.08
	NUTRICIONALES	0.96	-0.71
	MEDICAMENTOS PARA DIABETES	0.27	0.06
	GASTROINTESTINALES	-0.16	0.26
	MATERIAL DE CURACIÓN	-0.56	1.07
	ANTIGRIPALES	0.47	0.83
	ANTIINFLAMATORIOS	0.69	0.29
	MEDICINAS HOMEOPÁTICAS Y NATURISTAS	0.25	0.44
	MEDICAMENTOS PARA ALERGIAS	0.57	0.31
	EXPECTORANTES Y DESCONGESTIVOS	0.98	1.96
	DERMATOLÓGICOS	0.77	0.15

	CONCEPTOS	JUNIO	JULIO
	APARATOS MÉDICOS	0.20	0.14
	LENTES, APARATOS PARA SORDERA Y ORTOPÉDICOS	0.20	0.14
5.1.2.	SERVICIOS MÉDICOS	0.31	0.21
	SERVICIOS MÉDICOS	0.31	0.21
	CONSULTA MÉDICA	0.55	0.37
	CONSULTA MÉDICA */	0.58	0.35
	CONSULTA MÉDICA DURANTE EL EMBARAZO */	0.47	0.41
	HOSPITALIZACIÓN GENERAL	0.26	0.15
	OPERACIÓN QUIRÚRGICA	-0.47	-0.08
	ATENCIÓN MÉDICA DURANTE EL PARTO	0.34	0.60
	ESTUDIOS MÉDICOS DE GABINETE	-0.12	0.25
	CONSULTA Y PRÓTESIS DENTAL	0.33	-0.10
	HOSPITALIZACIÓN PARTO	0.37	0.04
	ANÁLISIS CLÍNICOS	2.07	0.25
5.2.	CUIDADO PERSONAL	0.38	-0.04
5.2.1.	SERVICIOS PARA EL CUIDADO PERSONAL	0.07	0.31
	SERVICIOS PARA EL CUIDADO PERSONAL	0.07	0.31
	CORTE DE CABELLO	0.03	0.35
	SALA DE BELLEZA	0.17	0.19
5.2.2.	ARTÍCULOS PARA HIGIENE Y CUIDADO PERSONAL	0.43	-0.09
	ARTÍCULOS PARA EL CUIDADO PERSONAL	0.85	-0.31
	PRODUCTOS PARA EL CABELLO	0.95	0.00
	LOCIONES Y PERFUMES	0.76	0.28
	PASTA DENTAL	1.05	-1.04
	DESODORANTES PERSONALES	2.05	0.26
	JABÓN DE TOCADOR	1.31	0.19
	CREMAS PARA LA PIEL	-0.76	-2.74
	NAVAJAS Y MÁQUINAS DE AFEITAR	0.41	-0.05
	ARTÍCULOS DE MAQUILLAJE	0.45	-0.39
	OTROS ARTÍCULOS DE TOCADOR	0.74	0.74
	ARTÍCULOS DE PAPEL PARA HIGIENE PERSONAL	-0.62	0.47
	PAPEL HIGIÉNICO Y PAÑUELOS DESECHABLES	-0.34	-0.04
	PAPEL HIGIÉNICO */	-0.54	0.04
	PAÑUELOS DESECHABLES */	0.72	-0.48
	PAÑALES	-1.04	1.89
	TOALLAS SANITARIAS	-0.14	-0.66
	SERVILLETAS DE PAPEL	-1.29	0.48
6	6. TRANSPORTE	0.27	0.47
6.1.	TRANSPORTE PÚBLICO	0.46	0.72
6.1.1.	TRANSPORTE PÚBLICO URBANO	0.02	0.03
	TRANSPORTE PÚBLICO URBANO	0.02	0.03
	COLECTIVO	0.03	0.03
	AUTOBÚS URBANO	0.03	0.03
	TAXI	0.00	0.02
	METRO O TRANSPORTE ELÉCTRICO	0.00	0.00
6.1.2.	TRANSPORTE PÚBLICO FORÁNEO	3.01	4.66
	TRANSPORTE PÚBLICO FORÁNEO	3.01	4.66
	AUTOBÚS FORÁNEO	0.27	1.10

	CONCEPTOS	JUNIO	JULIO
	TRANSPORTE AÉREO	8.77	11.55
6.2.	TRANSPORTE POR CUENTA PROPIA	0.18	0.34
6.2.1.	ADQUISICIÓN DE VEHÍCULOS	-0.43	-0.26
	VEHÍCULOS AUTOMOTORES Y DE PEDAL	-0.43	-0.26
	AUTOMÓVILES	-0.47	-0.28
	BICICLETAS Y MOTOCICLETAS	0.86	0.47
6.2.2.	USO DE VEHÍCULOS	0.43	0.58
	GASOLINAS Y ACEITES LUBRICANTES	0.51	0.71
	GASOLINA DE BAJO OCTANAJE	0.50	0.72
	GASOLINA DE ALTO OCTANAJE	0.70	0.87
	ACEITES LUBRICANTES	-0.18	-0.55
	REFACCIONES Y ACCESORIOS AUTOMOTRICES	-0.18	0.08
	NEUMÁTICOS	-0.31	0.17
	OTRAS REFACCIONES	0.01	-0.11
	ACUMULADORES	0.36	-0.16
	SERVICIOS PARA EL AUTOMÓVIL	0.22	0.08
	SEGURO DE AUTOMÓVIL	0.33	0.19
	TRÁMITES VEHICULARES	0.03	0.00
	MANTENIMIENTO DE AUTOMÓVIL	0.14	0.05
	REPARACIÓN DE AUTOMÓVIL	0.13	-0.10
	LAVADO Y ENGRASADO DE AUTOMÓVIL	0.30	0.04
	CUOTAS DE AUTOPISTAS	0.01	0.01
	ESTACIONAMIENTO	0.45	0.04
7	7. EDUCACIÓN Y ESPARCIMIENTO	0.20	0.61
7.1.	EDUCACIÓN	0.17	0.04
7.1.1.	EDUCACIÓN PRIVADA	0.14	0.08
	EDUCACIÓN PRIVADA	0.14	0.08
	UNIVERSIDAD	0.07	0.02
	PRIMARIA	0.20	0.16
	PREPARATORIA	0.08	0.08
	SECUNDARIA	0.32	0.09
	PREESCOLAR	0.18	0.13
	ENSEÑANZA ADICIONAL	0.13	0.03
	CARRERA CORTA	0.12	0.02
	GUARDERÍAS Y ESTANCIAS INFANTILES	0.16	0.10
7.1.2.	ARTÍCULOS DE EDUCACIÓN	0.39	-0.24
	LIBROS	0.60	0.17
	OTROS LIBROS	0.81	0.05
	LIBROS DE TEXTO	0.34	0.33
	MATERIAL ESCOLAR	0.22	-0.57
	MATERIAL ESCOLAR	0.22	-0.57
	CUADERNOS Y CARPETAS */	0.00	-0.52
	PLUMAS, LÁPICES Y OTROS */	0.37	-0.59
7.2.	ESPARCIMIENTO	0.26	1.49
7.2.1.	SERVICIOS DE ESPARCIMIENTO	0.20	1.80
	HOTELES Y GASTOS TURÍSTICOS	0.37	8.63
	SERVICIOS TURÍSTICOS EN PAQUETE	0.61	9.77
	HOTELES	-1.12	1.34

G1- (Continúa 10)

(Conclusión)

	CONCEPTOS	JUNIO	JULIO
	OTROS SERVICIOS DE ESPARCIMIENTO	0.16	0.22
	SERVICIO DE TELEVISIÓN DE PAGA	-0.03	0.03
	OTRAS DIVERSIONES Y ESPECTÁCULOS DEPORTIVOS	0.22	0.30
	OTRAS DIVERSIONES */	0.18	0.56
	ESPECTÁCULOS DEPORTIVOS */	0.35	-0.67
	CINE	0.75	0.40
	SERVICIO DE INTERNET	0.12	0.04
	CENTRO NOCTURNO	-0.30	0.41
	CLUB DEPORTIVO	0.14	0.06
7.2.2.	ARTÍCULOS DE ESPARCIMIENTO	0.61	-0.37
	PERIÓDICOS Y REVISTAS	0.22	0.05
	PERIÓDICOS	0.24	0.00
	REVISTAS	0.13	0.22
	OTROS ARTÍCULOS DE ESPARCIMIENTO	0.77	-0.53
	ALIMENTO PARA MASCOTAS	1.00	-1.10
	PELÍCULAS, MÚSICA Y VIDEOJUEGOS	0.30	-0.13
	MATERIAL Y APARATOS FOTOGRÁFICOS	0.98	0.99
	JUGUETES	0.92	-1.39
	ARTÍCULOS DEPORTIVOS	0.01	-0.06
	INSTRUMENTOS MUSICALES Y OTROS	-1.04	0.18
8	8. OTROS SERVICIOS	0.34	0.37
8.1.	OTROS SERVICIOS	0.34	0.37
8.1.1.	OTROS SERVICIOS	0.34	0.37
	RESTAURANTES, BARES Y SIMILARES	0.34	0.38
	LONCHERÍAS, FONDAS, TORTERÍAS Y TAQUERÍAS	0.30	0.35
	RESTAURANTES Y SIMILARES	0.38	0.41
	RESTAURANTES */	0.36	0.47
	CANTINAS */	0.41	0.09
	CAFETERÍAS */	0.44	0.46
	SERVICIOS PROFESIONALES	0.63	0.63
	SERVICIOS PROFESIONALES	0.63	0.63
	SERVICIOS DIVERSOS	0.26	0.01
	SERVICIOS FUNERARIOS	0.37	0.01
	EXPEDICIÓN DE DOCUMENTOS DEL SECTOR PÚBLICO	0.05	0.01

*/ Serie publicada con la finalidad de mantener la continuidad histórica, no tiene ponderación por sí sola en el INPC

FUENTE: INEGI.