COMISIÓN NACIONAL DE LOS SALARIOS MÍNIMOS

DIRECCIÓN TÉCNICA

Informe mensual sobre el comportamiento de la economía*

Mayo de 2016

* Basado en los últimos indicadores dados a conocer por BANXICO, SHCP, SAGARPA, SE, BMV, PEMEX, INEGI, IMSS y STPS, hasta el mes de abril de 2016.

I N D I C E G E N E R A L

RASGOS GENERALES DE LA EVOLUCIÓN ECONÓMICA DE MÉXICO A MAYO DE 2016

I. CONDICIONES GENERALES DE LA ECONOMÍA

Evolución Económica de México 1

Sector primario 57

Sector secundario 102

Finanzas públicas 297

Política financiera y crediticia 437

Política monetaria y cambiaria 477

II. COMERCIO EXTERIOR 555

III. POLÍTICA ENERGÉTICA 627

IV. POSTCRISIS FINANCIERA MUNDIAL 671

V. ECONOMÍA INTERNACIONAL 733

VI. PERSPECTIVAS ECONÓMICAS PARA 2015 Y 2016 941

VII. EMPLEO, SALARIOS Y NEGOCIACIONES

Trabajadores Asegurados 1075

Trabajadores asegurados por sector de actividad económica 1077

Trabajadores asegurados por entidad federativa 1079

Industria Manufacturera, Maquiladora y de Servicios de Exportación (IMMEX) 1081

Encuesta Mensual de la Industria Manufacturera (EMIM) 1094

Personal ocupado en empresas constructoras 1100

Personal ocupado en empresas comerciales 1111

Personal ocupado en los servicios no financieros 1115

Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE) Resultados mensuales 1123

Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE) Resultados trimestrales 1138

Mercado de trabajo en España 1155

Atiende PROFEDET a población en Coatzacoalcos, Veracruz 1157

Necesario seguir impulsando la formalización laboral para mejorar cadenas de valor: Secretario Alfonso Navarrete Prida 1159

Necesario analizar edad de cesantía en México: Secretario Alfonso Navarrete Prida 1163

Informalidad (México, ¿cómo vamos? 1167

Reconoce director de OIT iniciativas presentadas por el Presidente Enrique Peña Nieto en materia de Justicia Laboral 1173

Presenta el Secretario Alfonso Navarrete Prida el Banco de buenas prácticas en inspección laboral a Ministros Iberoamericanos 1175

Iniciativas presidenciales en materia de justicia laboral, compatibles internacionalmente: OIT 1178

Gobierno de la República comprometido con el fortalecimiento de acciones a favor de madres trabajadoras 1180

Erradicar el trabajo infantil en las cadenas de producción ¡Es cosa de todos! 1183

Salario promedio asociado a trabajadores asegurados al IMSS 1185

Salario promedio asociado a trabajadores asegurados por sector de actividad económica 1186

Salario promedio asociado a trabajadores asegurados por tamaño de establecimiento 1188

Salario promedio asociado a trabajadores asegurados por entidad federativa 1189

Evolución de la remuneración real en empresas comerciales 1191

Indicadores de costos laborales en España 1194

Impulsa Gobierno Federal acuerdo para mejorar las condiciones laborales de las y los trabajadores 1196

Las tasas de impuestos sobre ingresos salariales en los países de la OCDE se estabilizaron en 2015 (OCDE) 1199

Negociaciones salariales en la jurisdicción federal 1208

Incremento a otras formas de retribución 1216

Convenios de productividad 1219

Emplazamientos a huelga 1223

Huelgas estalladas 1227

Negociaciones salariales y contractuales de jurisdicción local 1228

VIII. POLÍTICA SOCIAL, SEGURIDAD SOCIAL Y TEMAS DE POBLACIÓN

Estadísticas a propósito del Día del Niño (INEGI) 1231

Estadísticas a propósito del Día del Trabajo agrícola (15 de mayo) 1253

Estadísticas a propósito del Día de la Madre (INEGI) 1284

Módulo sobre Lectura INEGI 1313

Análisis Mensual de las Líneas de Bienestar (CONEVAL) 1327

IX. PROGRAMAS DE APOYO AL EMPLEO Y A LA CAPACITACIÓN

Vincula STPS a más de 169 mil personas con discapacidad y adultos mayores en un empleo 1337

X. MUNDO DEL TRABAJO

Día Internacional del Trabajo (Presidencia de la República) 1339

Reglas para el otorgamiento de créditos a los trabajadores derechohabientes (INFONAVIT) 1342

Reforman y adicionan diversas disposiciones de la Ley del Instituto del Fondo Nacional de la Vivienda para los Trabajadores (INFONAVIT) 1363

Coyuntura Laboral en América Latina y el Caribe: Mejoras recientes y brechas persistentes en el empleo rural (CEPAL/OIT) 1367

XI. SALARIOS MÍNIMOS

Evolución del Salario Mínimo Real e Inflación 1371

Evolución del salario mínimo real de las ciudades que integran el INPC 1373

Se reúne el Secretario Alfonso Navarrete Prida con el Presidente de la Comisión del Trabajo del Senado 1377

Sin educación no habrá condiciones de productividad y competitividad: Secretario Alfonso Navarrete Prida 1379

Cada vez hay más mexicanos que ganan menos de 2 mil pesos al mes 1383

Encuesta telefónica nacional acerca del salario mínimo (CESOP) 1387

Implicaciones fiscales para los estados por la desindexación del salario mínimo (INDETEC) 1401

Apoyos a familias propietarias de un negocio por el aumento del salario mínimo de California (The Daily Signal) 1408

Gaceta parlamentaria: proposiciones de acuerdo de órganos de gobierno 1410

XII. EVOLUCIÓN DE LOS PRECIOS

Evolución de los precios (INPC) 1415

Variación acumulada del INPC 1425

Inflación Interanual 1426

Índice de precios de la canasta básica 1428

Comportamiento acumulado del INPC por rubro de gasto 1430

Comportamiento interanual del INPC por rubro de gasto 1431

Principales incidencias de bienes y servicios en la variación mensual 1432

Evolución mensual del INPC y de los Índices de los Estratos 1433

Evolución acumulada del INPC y de los Índices de los Estratos 1434

Evolución interanual del INPC y de los Índices de los Estratos 1435

Evolución del INPC, del índice de Precios de la Canasta Básica y del INPC Estrato I 1436

Comportamiento interanual del INPC, del índice de Precios de la Canasta Básica y del INPC Estrato I 1437

Evolución de los precios por ciudad 1438

Inflación subyacente 1441

¿La inflación afecta mi crédito hipotecario? (Forbes México) 1444

Encuesta de Establecimientos Comerciales (ANTAD) 1447

Variación mensual del INPP 1450

Variación interanual del INPP 1451

Variación acumulada del INPP 1452

Evolución de los precios de insumos agropecuarios seleccionados 1454

Evolución de la inflación en México,
Estados Unidos de Norteamérica y Canadá 1455

Precios de los alimentos (FAO) 1458

Índice de precios de los cereales (FAO) 1459

Índice de precios de los aceites vegetales (FAO) 1460

Índice de precios de productos lácteos (FAO) 1461

Índice de precios de la carne (FAO) 1462

Índice de precios del azúcar (FAO) 1463

Oferta y demanda de cereales (FAO) 1464

Inflación mensual en el área de la OCDE 1472

Inflación acumulada en el área de la OCDE 1473

Inflación interanual en el área de la OCDE 1474

Comportamiento del IPC en la OCDE,
Estados Unidos de Norteamérica y Área del Euro 1475

Inflación de México y en la OCDE 1476

Nivel inflacionario en los países miembros del G7,
Área del Euro y Países no miembros de la OCDE 1478

ANEXOS ESTADÍSTICOS

RASGOS GENERALES DE LA EVOLUCIÓN ECONÓMICA DE MÉXICO A MAYO DE 2016

Economía Mundial

La economía mundial sigue en transición, lo que se refleja en un ritmo más lento de la actividad a nivel mundial. Las economías avanzadas continúan recuperándose en forma moderada y desigual. En Estados Unidos de Norteamérica, la expansión económica, impulsada por el consumo y la creación de empleo, ha permitido el despegue de las tasas de interés, lo que constituye un primer paso hacia una normalización gradual de la política monetaria. Pero la recuperación en otros países, especialmente en Japón y la zona del euro, sigue siendo frágil. Con una mayor expansión monetaria en Europa y Japón, las influencias de los principales bancos centrales sobre las condiciones financieras mundiales están divergiendo. En las economías de mercados emergentes, el crecimiento sigue desacelerándose en forma generalizada, como resultado de un crecimiento más lento pero más sostenible en China, mientras continúan las tensiones en varias economías grandes que se encuentran en recesión. En general, las condiciones financieras se han endurecido y la volatilidad del mercado ha aumentado a raíz de la creciente preocupación acerca de un crecimiento mundial más lento y la falta de margen de maniobra disponible en materia de políticas económicas. Al mismo tiempo, los precios de las materias primas siguen siendo débiles, y se prevé que se mantengan más bajos durante más tiempo. Los riesgos que surgen de estas transiciones actualmente en curso podrían frustrar el crecimiento si no se los administra adecuadamente.

Transiciones mundiales

En el marco de una economía mundial en transición, el crecimiento se ha debilitado en medio de condiciones financieras más restrictivas y precios más bajos de las materias primas. Concretamente, el crecimiento mundial fue decepcionante en el último trimestre de 2015, y a principios de 2016 persistía la debilidad de los indicadores de actividad. En general, como se analiza en la edición de abril de 2016 de Perspectivas de la economía mundial del Fondo Monetario Internacional (FMI), se proyecta un crecimiento mundial del 3.2% en 2016 y 3.5% en 2017, lo cual refleja un aumento más gradual de la actividad que el proyectado en octubre de 2015. En medio del debilitamiento del ritmo de actividad, la mayor aversión al riesgo y el endurecimiento de las condiciones financieras actúan como vientos adversos. Ante una recuperación moderada de las economías avanzadas y una contracción prolongada de las economías emergentes y en desarrollo, se prevé que a nivel mundial la demanda y la actividad se mantengan moderadas en 2016 antes de registrar cierto repunte en 2017.

Economías avanzadas

En las economías avanzadas, el crecimiento en el cuarto trimestre de 2015 fue, en general, más débil de lo previsto, como resultado del debilitamiento de la demanda interna. Si bien una política monetaria acomodaticia y los precios más bajos del petróleo deberían sustentar la demanda interna, una débil demanda externa, la apreciación cambiaria —especialmente en Estados Unidos de Norteamérica— y condiciones financieras algo más restrictivas pesarán en el crecimiento. Se prevé que el crecimiento sea del 1.9% en 2016 y 2.0% en 2017, un incremento levemente más lento que el pronosticado por el Fondo Monetario Internacional en octubre de 2015.

Economías emergentes

En las economías de mercados emergentes, el crecimiento sigue desacelerándose, principalmente como resultado del reequilibramiento de la economía china y las continuas tensiones que afectan a varias economías grandes que se encuentran en recesión. Las condiciones financieras se han tendido a endurecer y la incertidumbre ha aumentado a raíz de la preocupación acerca de un crecimiento más lento y la falta de espacio suficiente para la aplicación de políticas. Al mismo tiempo, los precios de las materias primas siguen siendo bajos, especialmente en los mercados del petróleo donde un exceso de oferta ha llevado los precios a un nivel apreciablemente menor desde el año pasado.

Economía de los Estados Unidos de Norteamérica

Mientras la economía mundial atraviesa transiciones importantes, el ritmo de actividad a nivel mundial ha disminuido, en un contexto de mayor volatilidad de los mercados financieros. Las economías avanzadas continúan registrando una modesta recuperación, aunque en grado desigual. La expansión económica de Estados Unidos de Norteamérica, impulsada sobre todo por el consumo y la creación de empleo, ha permitido el despegue de las tasas de interés hacia una normalización gradual de la política monetaria. Esta transición indica la presencia de influencias divergentes de los principales bancos centrales en las condiciones financieras mundiales y presiones de apreciación cambiaria sobre el dólar estadounidense.

En vista de los fundamentos económicos y de políticas subyacentes, las perspectivas para el crecimiento de Estados Unidos de Norteamérica siguen siendo sólidas. Se prevé que el PIB real crezca al 2.4% en 2016 y al 2.5% en 2017, manteniendo el consumo su papel de motor del crecimiento. Los factores que impulsan el vigoroso gasto de los hogares son un fortalecimiento sostenido del mercado laboral, una recuperación del mercado de la vivienda, precios más bajos del petróleo y un repunte

del aumento de los salarios, que eleva el ingreso real disponible actual y esperado. Las exportaciones netas serán un lastre sustancial para el crecimiento del PIB como resultado de la fortaleza del dólar y la debilidad de la actividad en el exterior.

La inversión debería pasar a ser un determinante más fuerte del crecimiento. El peso negativo de la inversión energética en el crecimiento persiste en 2016, pero será moderado, dado que la industria ya se ha contraído drásticamente y retornado a los niveles de inversión anteriores a la explotación de los recursos no convencionales. Fuera de la minería, el petróleo y las manufacturas, se prevé que la inversión crezca a un ritmo vigoroso, sustentada por una sólida demanda de consumo, un stock de capital que envejece y sustanciales reservas de efectivo en manos de las empresas. Todo ello se encuadra en un marco de perspectivas benignas para el mercado de la vivienda dado el repunte previsto en la formación de hogares y las condiciones financieras relativamente favorables, con tasas hipotecarias cercanas a sus niveles mínimos.

La orientación de las políticas macroeconómicas debería seguir siendo propicia al crecimiento. Una interrupción de la consolidación fiscal y una política monetaria todavía muy acomodaticia durante el año en curso contribuirían a sostener el crecimiento. De hecho, en vista de los limitados indicios de presiones inflacionarias, el personal técnico del FMI prevé que la orientación de la política monetaria siga siendo acomodaticia durante 2016. Además, los diversos acuerdos fiscales establecidos a fines de 2015 implican que la orientación de la política fiscal prevista para 2016 se mantendrá neutral en líneas generales, tras unos pocos años de consolidación.

Los riesgos para las perspectivas se inclinan a la baja, principalmente debido a factores externos. Desde el lado positivo, sin embargo, el consumo privado podría crecer a un ritmo más fuerte que el pronosticado, gracias a sólidas mejoras en el

empleo y el ingreso y a la disminución de los precios del petróleo. La inversión privada podría también recuperarse a un ritmo mayor. Los riesgos a la baja, sin embargo, se vinculan en mayor parte con los siguientes factores:

- Una mayor apreciación del dólar, posiblemente en coincidencia con perturbaciones en los mercados emergentes o como resultado de una reevaluación por parte del mercado de las divergencias cíclicas entre la economía de Estados Unidos de Norteamérica y sus principales socios comerciales, podría dar lugar a una contracción más pronunciada de las manufacturas y las exportaciones y, posiblemente, tensiones comerciales.

- Un fuerte debilitamiento de la economía de China afectaría a los flujos comerciales de Estados Unidos de Norteamérica, aun cuando las exportaciones a aquel país constituyen solo alrededor del 7% de las exportaciones totales. Si este debilitamiento conlleva una considerable depreciación del renminbi, probablemente iría acompañado de un aumento de las importaciones estadounidenses desde China.

- Un endurecimiento de las condiciones financieras internas, debido a la volatilidad del mercado accionario y un deterioro del crédito empresarial en el mercado de bonos de alto rendimiento, afectaría a la inversión. El tamaño del sector, sin embargo, es relativamente pequeño y los riesgos se concentran en el ámbito de la energía. En general, la exposición de los bancos a las empresas energéticas (menos del 5% de los activos bancarios) parece estar suficientemente contenida y las pérdidas podrían ser absorbidas.

Zona del Euro

Los indicadores económicos más recientes señalan un crecimiento sostenido del PIB real en el primer trimestre de 2016**.** En enero y febrero, la producción industrial

(excluida la construcción) se situó, en promedio, 1.1% por encima del nivel medio del cuarto trimestre de 2015, período en que registró un incremento del 0.4% en tasa trimestral.

Los mercados de trabajo de la zona del euro continúan mejorando gradualmente**.** En el cuarto trimestre de 2015, el empleo experimentó un avance adicional del 0.3% en tasa trimestral, acumulando así dos años y medio de crecimiento. Como consecuencia, el empleo se situó 1.2% por encima del nivel registrado un año antes, lo que representa el mayor incremento anual desde el segundo trimestre de 2008. La tasa de desempleo de la zona del euro, que empezó a descender a mediados de 2013, siguió disminuyendo en febrero, hasta situarse en 10.3%. Aunque los indicadores de opinión más recientes señalan cierta desaceleración del crecimiento del empleo, continúan siendo compatibles con mejoras adicionales en los próximos meses.

De cara al futuro, se prevé que la economía continúe recuperándose. En particular, la demanda interna sigue estando respaldada por las medidas de política monetaria del Banco Central Europeo (BCE), cuyo impacto positivo sobre las condiciones de financiamiento, junto con el aumento de la rentabilidad de las empresas, está favoreciendo la inversión. Además, la orientación acomodaticia de la política monetaria, las continuas mejoras en el empleo derivadas de las anteriores reformas estructurales y el nivel aun relativamente bajo del precio del petróleo deberían prestar un apoyo sostenido a la renta real disponible de los hogares y el consumo privado. Además, la política fiscal de la zona del euro presenta un tono ligeramente expansivo. Al mismo tiempo, la recuperación económica de la zona del euro se sigue viendo frenada por los ajustes de los balances de algunos sectores, el insuficiente ritmo de aplicación de las reformas estructurales y las débiles perspectivas de crecimiento de las economías emergentes.

Reino Unido

En Reino Unido se espera que el crecimiento del PIB se modere. En el cuarto trimestre de 2015, el PIB real se incrementó 0.6% en términos trimestrales, por encima de las estimaciones anteriores y a un ritmo mayor que en el trimestre precedente. En consecuencia, el crecimiento anual del PIB fue del 2.3% en 2015, frente al 2.9% de 2014. En el último trimestre de 2015, el crecimiento económico se vio impulsado por la solidez del consumo privado, mientras que el avance de la inversión pasó a ser considerablemente negativa, debido a la incertidumbre en torno al ritmo de expansión de la demanda mundial, y la demanda exterior neta continuó siendo un obstáculo para el crecimiento. Los indicadores de corto plazo y las encuestas sobre intenciones de las empresas sugieren una moderada desaceleración del ritmo de expansión del PIB en el primer semestre de 2016. La tasa de desempleo se estabilizó en 5.1% en el período de tres meses hasta enero de 2016, mientras que el crecimiento de los beneficios siguió siendo relativamente contenido y se situó en 2.1%, pese a la mejora de las condiciones en el mercado de trabajo.

Japón

En Japón, el ritmo de crecimiento sigue siendo moderado. A principios de 2016, los indicadores económicos continuaban apuntando a que la actividad económica estaba falta de dinamismo, tras un descenso del crecimiento trimestral del PIB real del 0.3% en el último trimestre de 2015. Los resultados de encuestas recientes indican que el consumo privado fue débil a comienzos de año. La producción industrial también se mantuvo contenida, aunque esto se debió en gran parte a factores transitorios, mientras que las exportaciones reales registraron una ligera recuperación. Al mismo tiempo, los indicadores de opinión señalaron cierto deterioro del clima empresarial.

China

En China, los datos disponibles siguen siendo acordes con una desaceleración gradual del crecimiento de la actividad, que se ha visto respaldada por medidas de apoyo y una rápida expansión del crédito. En el primer trimestre, el crecimiento anual del PIB de este país fue del 6.7%, ligeramente por debajo del registrado el trimestre anterior, aunque en consonancia con la nueva banda de objetivos de crecimiento fijada por las autoridades chinas para 2016 (6.5-7%). Los indicadores de corto plazo más recientes apuntan a un ritmo sostenido de crecimiento económico, y se han observado algunas mejoras en la producción industrial, en la inversión en activos fijos, en la expansión del crédito y en las ventas al por menor. También hay señales de estabilización en el mercado de la vivienda, con un modesto repunte de la inversión residencial y fuertes aumentos de los precios de la vivienda en las grandes ciudades. Por el contrario, los datos sobre comercio, que han mostrado un grado elevado de volatilidad en los últimos meses, empeoraron en el primer trimestre del año. La mayor estabilidad de los mercados financieros y del tipo de cambio del renminbi ha contribuido a reducir parte de la incertidumbre imperante a principios de año, mientras que se prevé que la orientación acomodaticia de la política monetaria y el moderado estímulo fiscal continúen sustentando la demanda.

Riesgos de la Economía Mundial

El repunte previsto del crecimiento mundial quizá no se concrete. Los riesgos más importantes son los siguientes:

- Los escollos en la transición necesaria de China hacia un crecimiento más equilibrado, vinculados con un aterrizaje brusco de sus mercados de crédito y de activos, pueden dar lugar a efectos derrame con repercusiones

internacionales más amplias a través del comercio, los precios de las materias primas y la confianza.

– Un nuevo descenso de los precios de las materias primas puede agravar las perspectivas para los países productores de materias primas que ya están en una situación frágil. Por el lado positivo, el reciente retroceso de los precios del petróleo puede dar un impulso más fuerte que el actualmente previsto a la demanda de los países importadores de petróleo, entre otras cosas al crear entre los consumidores la percepción de que esos precios permanecerán bajos durante más tiempo.

– Por último, podrían surgir efectos adversos en los balances de las empresas y problemas de financiamiento como consecuencia de una mayor apreciación del dólar y condiciones financieras mundiales más restrictivas a medida que Estados Unidos de Norteamérica retira su política monetaria extraordinariamente acomodaticia, mientras que en Europa y Japón continúa la relajación monetaria.

Los riesgos para las perspectivas de crecimiento de la zona del euro todavía continúan situados a la baja. Los resultados de la última encuesta a expertos en previsión económica del BCE, realizada a principios de abril, perfilan una imagen similar a las previsiones macroeconómicas realizadas por los expertos del BCE publicadas en marzo, y apuntan a la continuación de la recuperación económica y a un aumento de las tasas de crecimiento anual del PIB.

En líneas más generales, un aumento repentino de la aversión mundial al riesgo, cualquiera sea su causa, podría determinar nuevas y pronunciadas depreciaciones de las monedas en las economías emergentes y posibles tensiones financieras. Asimismo, en un contexto de mayor aversión al riesgo y volatilidad del mercado, aun los *shocks* idiosincrásicos en una economía relativamente grande de mercado

emergente o en desarrollo podrían generar efectos de contagio más amplios en los mercados, no solo a través del comercio y las vinculaciones financieras sino también a través de una reevaluación de los riesgos.

Entorno Interno

Economía Mexicana

Después de un inicio de año rodeado de gran incertidumbre y volatilidad en los mercados financieros internacionales, se ha venido observando, aunque con altibajos, un menor nerviosismo propiciado, entre otros factores, por expectativas de una postura de política monetaria muy relajada en Estados Unidos de Norteamérica y otras economías avanzadas durante un período prolongado, la recuperación del precio del petróleo y otras materias primas, y cierta mejora de la economía China. Sin embargo, la situación económica y financiera mundial se mantiene frágil, y el riesgo de nuevos brotes de turbulencia en los mercados es elevado.

La economía estadounidense ha mostrado resistencia a esta problemática, lo que le ha permitido alcanzar tasas de crecimiento económico superiores a las del resto de las economías avanzadas consideradas en su conjunto. Sin embargo, la apreciación del dólar, la debilidad de la demanda externa y los problemas en el sector energético se han reflejado en su producción industrial, que se ha mantenido estancada desde principios de 2015. El sector manufacturero, de vínculos muy estrechos con la economía mexicana, también se encuentra en una situación de debilidad, si bien en menor grado que el sector industrial en general. Por otra parte, los analistas siguen anticipando una recuperación gradual de la producción industrial a lo largo de los próximos meses.

A pesar del entorno externo complicado, la economía mexicana ha continuado expandiéndose a un ritmo moderado. En términos generales, la economía mexicana

es una de las pocas entre las emergentes que ha logrado mantener estable su ritmo de crecimiento económico.

Producto Interno Bruto

Con datos desestacionalizados, el Producto Interno Bruto Trimestral registró un crecimiento de 0.8% durante el primer trimestre de 2016 con relación al trimestre inmediato anterior.

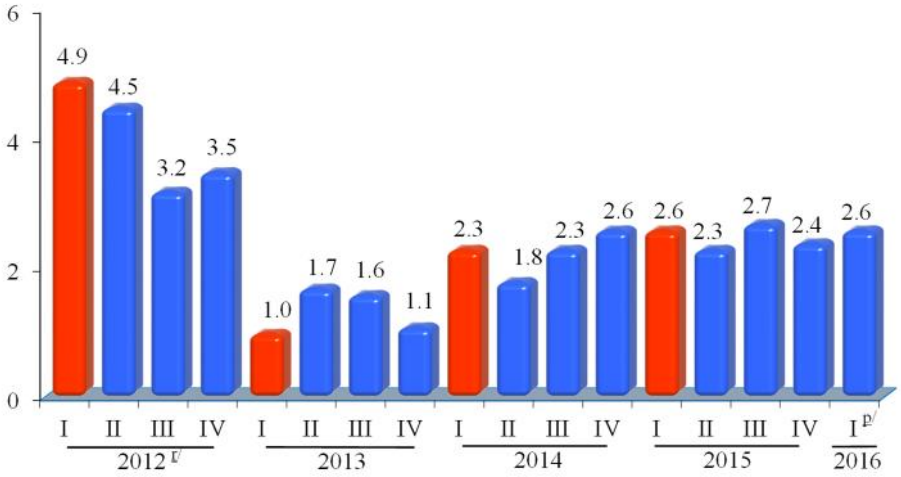
PRODUCTO INTERNO BRUTO AL PRIMER TRIMESTRE DE 2016
CIFRAS DESESTACIONALIZADAS POR GRUPOS DE ACTIVIDADES ECONÓMICAS

	Variación porcentual real respecto al trimestre previo	Variación porcentual real respecto a igual trimestre de 2015
PIB Total	**0.8**	**2.8**
Actividades Primarias	**3.5**	**2.7**
Actividades Secundarias	**1.2**	**1.9**
Actividades Terciarias	**0.8**	**3.7**

Nota: La serie desestacionalizada de los agregados se calcula de manera independiente a la de sus componentes.
FUENTE: INEGI.

Durante el primer trimestre de 2016, sin ajuste estacional, el Producto Interno Bruto (PIB) Total de México registró un crecimiento de 2.6% con respecto al mismo período de 2015.

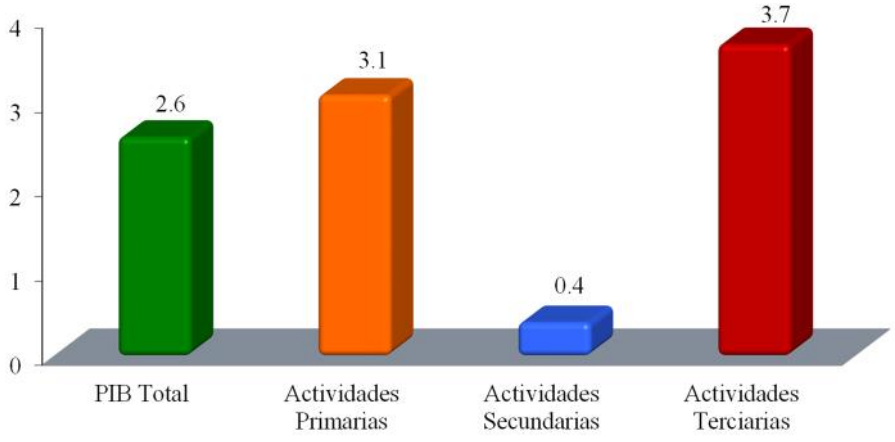
PRODUCTO INTERNO BRUTO
-Variación porcentual real respecto al mismo trimestre del año anterior-



p/ Cifras preliminares.
r/ Cifras revisadas a partir del primer trimestre de 2012.
FUENTE: INEGI.

El aumento del producto se debió al incremento del PIB de las Actividades Terciarias (3.7%), las Actividades Primarias (3.1%) y las Actividades Secundarias (0.4%).

PRODUCTO INTERNO BRUTO POR GRUPOS DE ACTIVIDADES ECONÓMICAS AL PRIMER TRIMESTRE DE 2016 p/
-Variación porcentual real respecto al mismo período del año anterior-

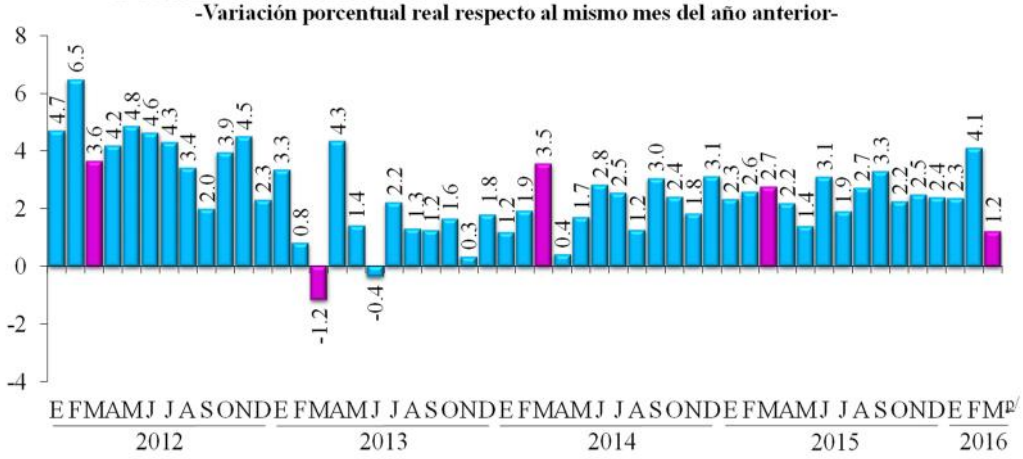


p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Indicador Global de la Actividad Económica (INEGI)

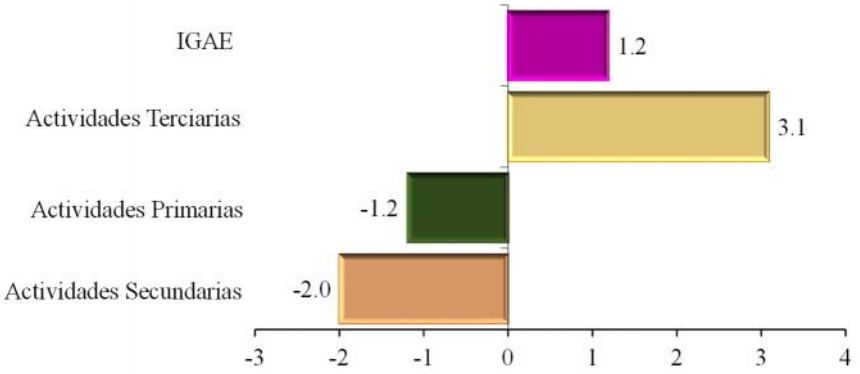
En marzo de 2016, con cifras originales, el IGAE registró un crecimiento de 1.2% con respecto al mismo mes del año anterior. Las Actividades Terciarias se elevaron (3.1%); mientras que las Actividades Secundarias disminuyeron 2.0% y las Actividades Primarias cayeron 1.2 por ciento.

INDICADOR GLOBAL DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA A MARZO DE 2016
-Variación porcentual real respecto al mismo mes del año anterior-



p/ Cifras preliminares.
Nota: El IGAE no incluye los subsectores de Aprovechamiento forestal, pesca, caza y captura, ni la totalidad de las Actividades Terciarias, por lo que su tasa de crecimiento puede diferir de la que registre el PIB.
FUENTE: INEGI.

INDICADOR GLOBAL DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA
DURANTE MARZO p/ DE 2016
-Variación porcentual real respecto al mismo mes del año anterior-

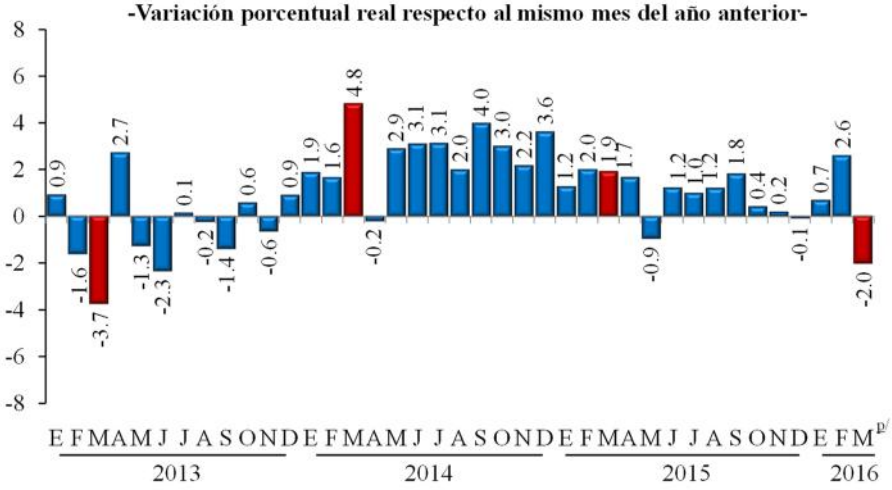


p/ Cifras preliminares.
Nota: El IGAE no incluye los subsectores de Aprovechamiento forestal, pesca, caza y captura, ni la totalidad de las Actividades Terciarias, por lo que su tasa de crecimiento puede diferir de la que registre el PIB.
FUENTE: INEGI.

Actividad Industrial en México

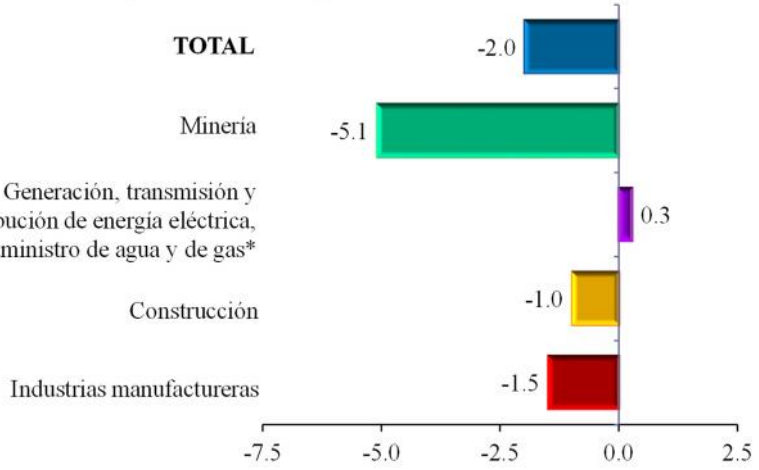
En su comparación anual y con cifras originales, la Actividad Industrial disminuyó 2.0% en términos reales durante el tercer mes de 2016, respecto a igual mes del año anterior, debido a la disminución en tres de los cuatro sectores que la conforman.

ACTIVIDAD INDUSTRIAL A MARZO DE 2016
-Variación porcentual real respecto al mismo mes del año anterior-



p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

ACTIVIDAD INDUSTRIAL POR SECTOR
A MARZO DE 2016 p/
-Variación porcentual real respecto al mismo mes del año anterior-

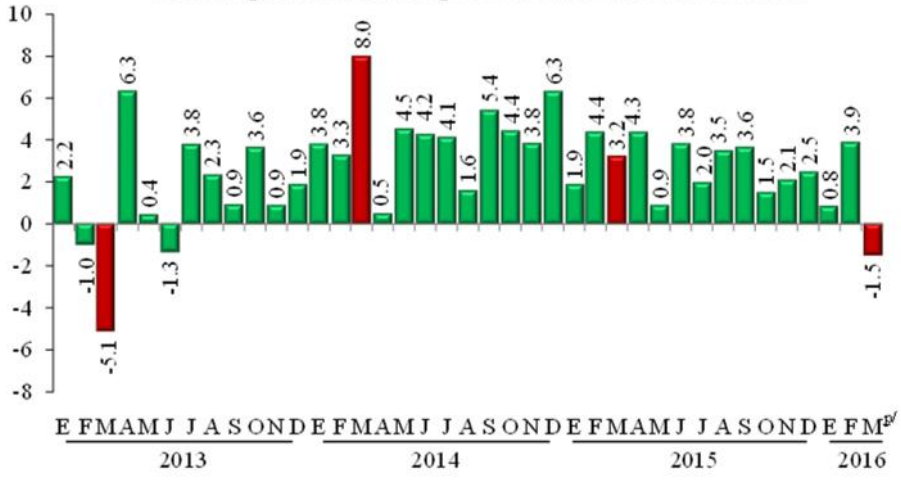


* Por ductos al consumidor final.
p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Industrias Manufactureras

El sector de las Industrias Manufactureras disminuyó 1.5% a tasa anual durante marzo de 2016, con relación al mismo mes del año previo.

INDUSTRIAS MANUFACTURERAS A MARZO DE 2016
-Variación porcentual real respecto al mismo mes del año anterior-

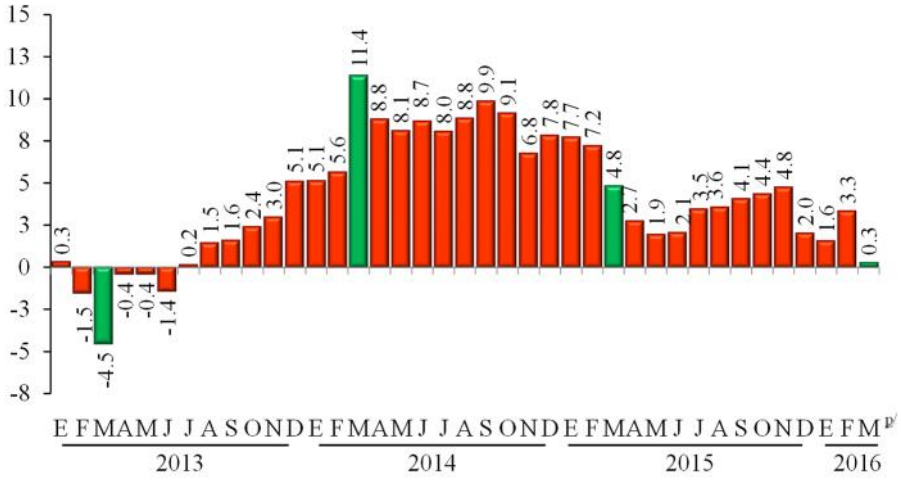


p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Generación, transmisión y distribución de energía eléctrica, suministro de agua y de gas por ductos al consumidor final

La Generación, transmisión y distribución de energía eléctrica, suministro de agua y de gas por ductos al consumidor final observó un crecimiento de 0.3% a tasa anual en marzo de 2016.

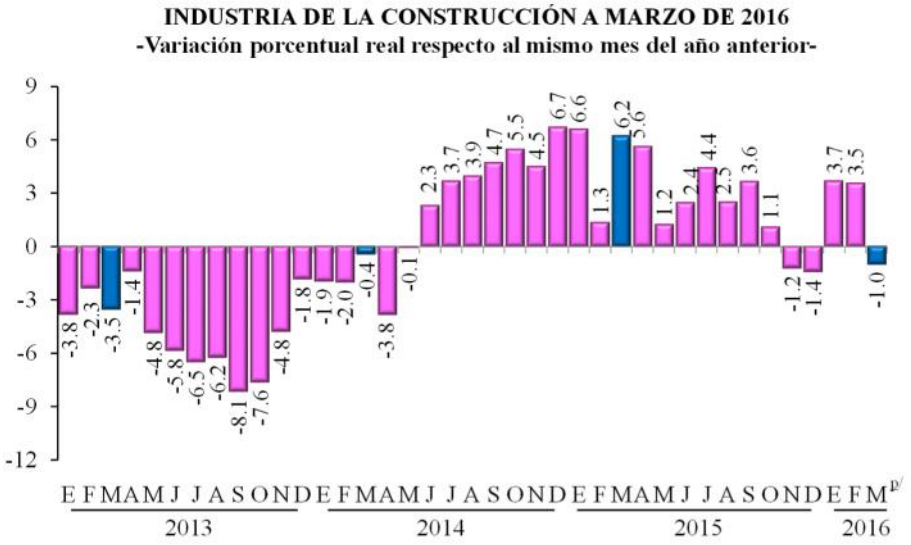
GENERACIÓN, TRANSMISIÓN Y DISTRIBUCIÓN DE ENERGÍA ELÉCTRICA*, A MARZO DE 2016
-Variación porcentual real respecto al mismo mes del año anterior-



p/ Cifras preliminares.
* Suministro de agua y de gas por ductos al consumidor final.
FUENTE: INEGI.

Industria de la Construcción

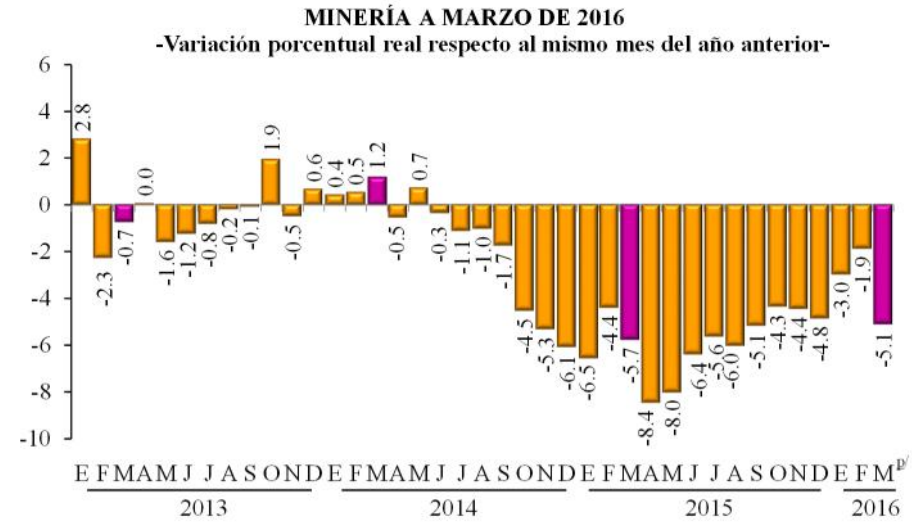
En marzo de 2016, la Industria de la Construcción disminuyó en 1.0% con respecto al mismo mes de 2015.



p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Minería

La Minería cayó 5.1% en el tercer mes de 2016, respecto al mismo mes del año anterior, como consecuencia de los descensos reportados en la extracción de petróleo y gas de 5.1% y en los servicios relacionados con la minería de 14.6 por ciento.

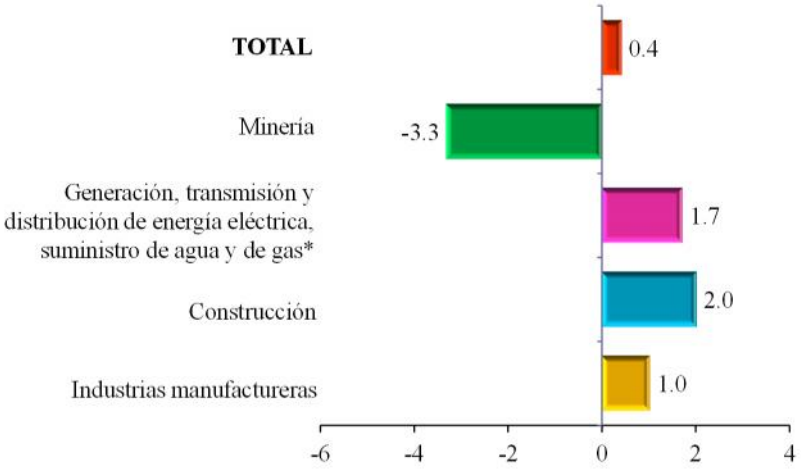


p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Resultados durante enero-marzo de 2016

En los primeros tres meses del año, la Actividad Industrial avanzó 0.4% en términos reales con relación a igual período de 2015, producto del crecimiento en tres de los cuatro sectores que la integran. La Construcción aumento en 2.0%, la Generación, transmisión y distribución de energía eléctrica, suministro de agua y de gas por ductos al consumidor final 1.7% y las Industrias manufactureras se elevaron 1.0% en el mismo lapso; en tanto la Minería disminuyó 3.3 por ciento.

ACTIVIDAD INDUSTRIAL POR SECTOR
ENERO-MARZO DE 2016 p/
-Variación porcentual real respecto al mismo mes del año anterior-



* Por ductos al consumidor final.
p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

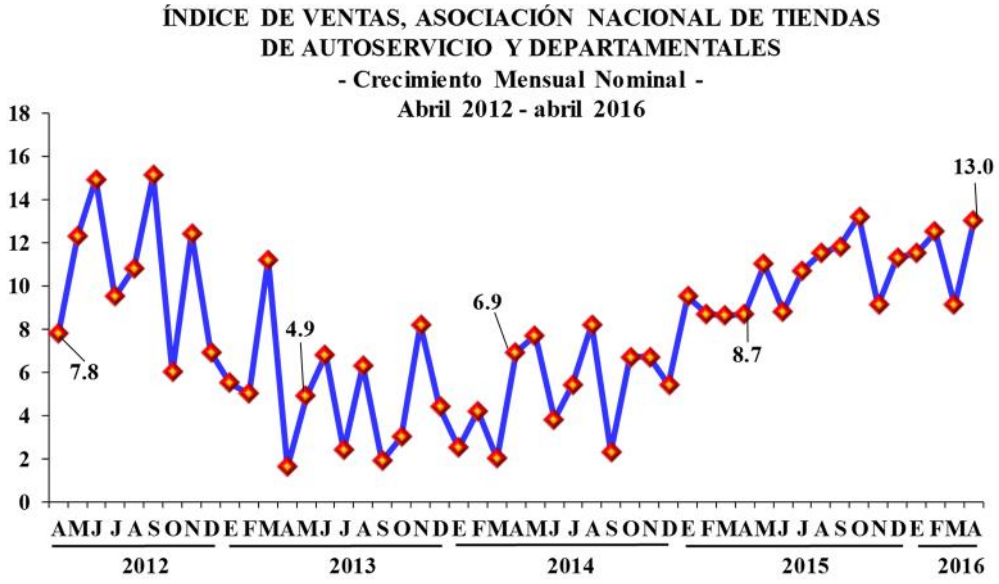
Demanda Interna

Se presentan algunos componentes de la demanda interna que determinan el comportamiento de la misma:

- El crédito vigente de la banca comercial al sector privado, las variaciones en por ciento del financiamiento otorgado por la banca comercial, así como de

sus componentes, expresados en términos reales anuales, ascendió en marzo de 2016 a 3 billones 350 mil 700 millones de pesos, siendo su expansión de 10.4% anual en términos reales. De este saldo, 808 mil millones de pesos fueron destinados al crédito al consumo, lo que implicó un aumento de 8.8%. El saldo del crédito a la vivienda fue de 615 mil 100 millones de pesos y creció 9.3%. Por su parte, el crédito a empresas y personas físicas con actividad empresarial tuvo un saldo de un billón 728 mil millones de pesos, que representó un incremento, a tasa anual, de 12.4%. Finalmente, el saldo del crédito otorgado a intermediarios financieros no bancarios se ubicó en 155 mil 500 millones de pesos, registrando un incremento de 4.5% en términos reales.

- La Asociación Nacional de Tiendas de Autoservicio y Departamentales (ANTAD) presentó la evolución del Índice de Ventas a Tiendas Totales, correspondiente a abril de 2016, cuyo crecimiento nominal se ubicó en 13.0%, nivel mayor en 4.3 puntos porcentuales respecto al observado el mismo mes de 2015 (8.7%).



FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Asociación Nacional de Tiendas de Autoservicio y Departamentales.

- La Asociación Mexicana de la Industria Automotriz (AMIA), A.C. publicó información correspondiente al mes de abril de 2016 sobre las ventas del sector automotriz, destacando que en dicho mes se vendieron 118 mil 407 vehículos ligeros, cifra sin precedente para cualquier mismo mes, 24.9% superior a 2015.

- Durante el período enero-marzo de 2016, las remesas del exterior de los residentes mexicanos en el extranjero sumaron 6 mil 215.53 millones de dólares, monto 8.59% superior al reportado en el mismo lapso de 2015 (5 mil 723.66 millones de dólares).

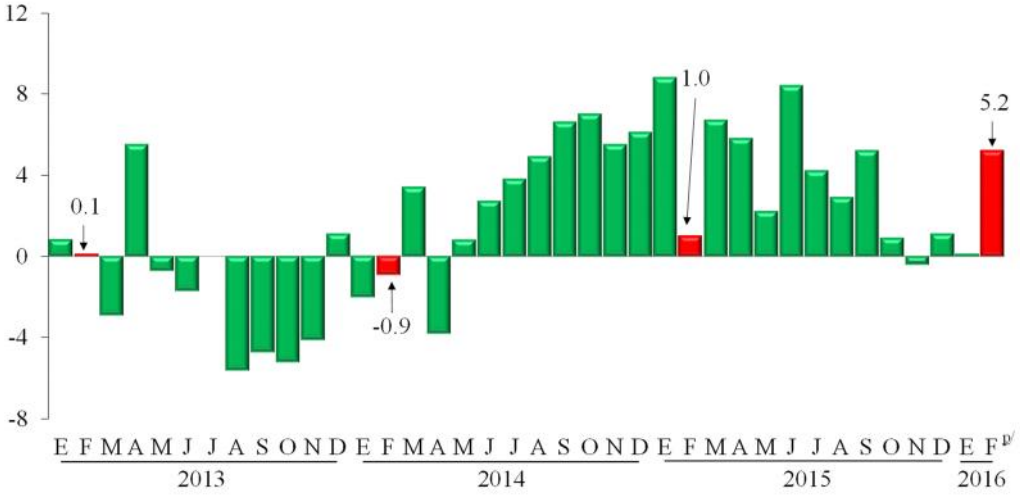
REMESAS DE TRABAJADORES
–Transferencias netas del exterior–
Millones de dólares



* Enero-marzo.
FUENTE: Banco de México.

- En su comparación anual y con cifras originales, la Inversión Fija Bruta creció 5.2% durante febrero de 2016, respecto a la de igual mes de 2015.

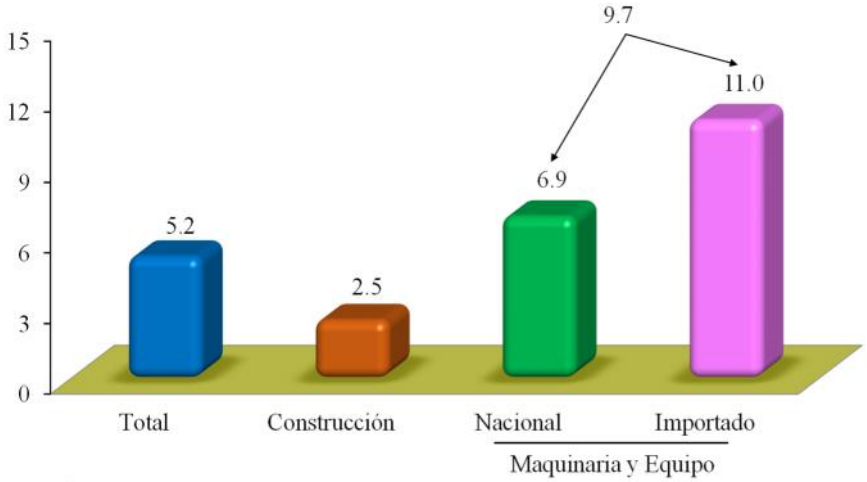
INVERSIÓN FIJA BRUTA
-Variación porcentual real respecto al mismo período del año anterior-



p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

La Inversión Fija Bruta creció 5.2% en febrero de 2016, producto de los resultados por componentes que fueron los siguientes: los gastos de inversión en Maquinaria y equipo total se incrementaron 9.7% (los de origen importado aumentaron 11.0% y los nacionales lo hicieron 6.9%) y los de Construcción aumentaron 2.5% derivado del avance de 5.5% en la residencial y del aumento de 0.3% en la no residencial.

INVERSIÓN FIJA BRUTA
-Variación porcentual real respecto al mismo período del año anterior-
Febrero de 2016[p/]



[p/] Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Demanda externa

Comercio Exterior

En un entorno de menor dinamismo de comercio internacional a nivel mundial, México ha sido capaz de ganar una mayor participación de mercado en las importaciones que hacen los Estados Unidos de Norteamérica. Incluso cuando la expectativa de producción industrial en ese país para todo 2016 ahora se encuentra en tasa negativa de 0.4 por ciento. Esto tiene un efecto de moderación o de menor crecimiento en las exportaciones y en las manufacturas mexicanas.

Exportaciones Totales de Mercancías

En el primer trimestre de 2016, el valor de las exportaciones totales alcanzó 85 mil 122.6 millones de dólares, lo que significó un descenso anual de 5.8%. Dicha tasa

fue reflejo de caídas de 2.9% en las exportaciones no petroleras y de 44.8% en las petroleras.



* Cifras oportunas para marzo de 2016.
FUENTE: Instituto Nacional de Estadística y Geografía, Secretaría de Economía, Servicio de Administración Tributaria y Banco de México.

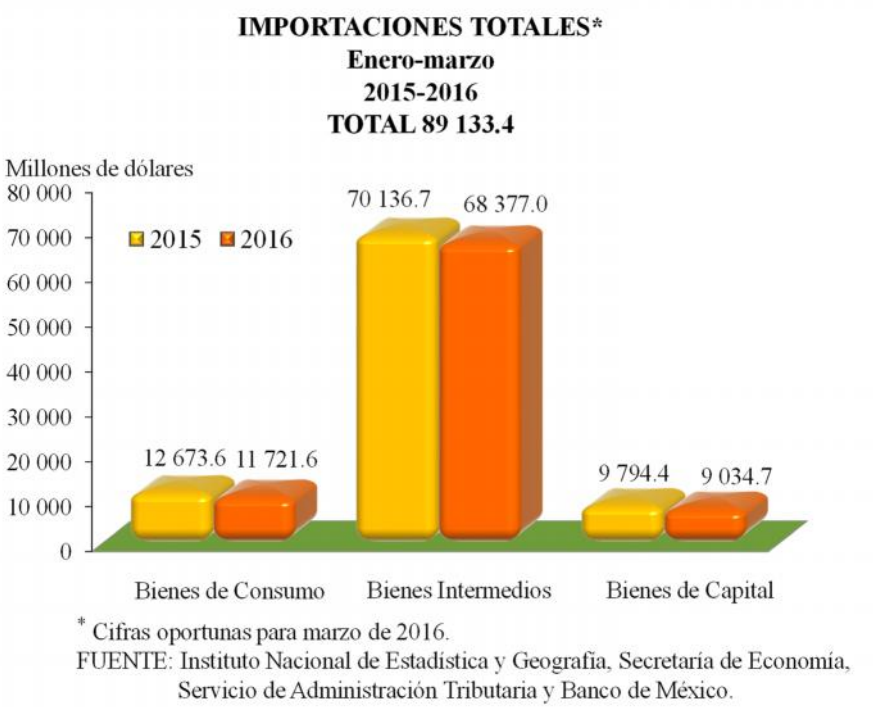
En marzo del año actual, el valor de las exportaciones agropecuarias y pesqueras ascendió a un mil 581.4 millones de dólares, monto que implicó un incremento de 14.3% a tasa anual.

Estructura de las Exportaciones

La estructura del valor de las exportaciones de mercancías durante el período enero-marzo de 2016 fue la siguiente: bienes manufacturados 89.9%, bienes agropecuarios 4.9%, productos petroleros 4.1% y productos extractivos no petroleros 1.1 por ciento.

Importaciones Totales de Mercancías

En el primer trimestre de 2016, el valor de las importaciones totales ascendió a 89 mil 133.4 millones de dólares, monto menor en 3.8% al observado en igual período de 2015. A su interior, las importaciones no petroleras cayeron 1.6% a tasa anual, y las petroleras retrocedieron 26 por ciento.



* Cifras oportunas para marzo de 2016.
FUENTE: Instituto Nacional de Estadística y Geografía, Secretaría de Economía, Servicio de Administración Tributaria y Banco de México.

Estructura de las Importaciones

La estructura del valor de las importaciones durante los primeros tres meses de 2016 fue la siguiente: bienes de uso intermedio 76.7%, bienes de consumo 13.2% y bienes de capital 10.14 por ciento.

Saldo comercial

En los tres primeros meses del año en curso, la balanza comercial del país fue deficitaria en 4 mil 10.7 millones de dólares, monto que significó un incremento de

82.3% en el déficit respecto al mismo período del año anterior (2 mil 200.5 millones de dólares).



* Cifras oportunas para marzo.
FUENTE: Instituto Nacional de Estadística y Geografía, Secretaría de Economía, Servicio de Administración Tributaria y Banco de México.

Política fiscal

Evolución de las finanzas públicas

El 29 de abril de 2016, la Secretaría de Hacienda y Crédito Público (SHCP) presentó el Informe sobre la Situación Económica y las Finanzas Públicas, así como el Informe de la Deuda Pública, correspondientes al Primer Trimestre de 2016.

Durante enero-marzo de 2016 se obtuvo un déficit del sector público por 61 mil 562.7 millones de pesos, cifra inferior a la registrada el primer trimestre del año anterior de 96 mil 459.2 millones de pesos. Este resultado se compone del déficit del Gobierno Federal por 35 mil 694 millones de pesos, el déficit de las empresas

productivas del Estado (Petróleos Mexicanos, Pemex y Comisión Federal de Electricidad, CFE) por 87 mil 274 millones de pesos, el superávit de los organismos de control presupuestario directo (Instituto Mexicano del Seguro Social, IMSS e Instituto de Seguridad y Servicios Sociales de los Trabajadores del Estado, ISSSTE) por 53 mil 585 millones de pesos, así como del superávit de las entidades bajo control presupuestario indirecto por 7 mil 820 millones de pesos.

El balance primario del sector público, definido como la diferencia entre los ingresos totales y los gastos distintos del costo financiero, mostró un superávit de 3 mil 928.1 millones de pesos, mientras que en el mismo período del año anterior registró un déficit de 37 mil 452.5 millones de pesos.

En cuanto a las fuentes de financiamiento del balance público, se registró un desendeudamiento interno de 129 mil 564 millones de pesos y un endeudamiento externo por 191 mil 126.7 millones de pesos.

Ingresos presupuestarios

En el primer trimestre de 2016, los ingresos presupuestarios del sector público fueron superiores en 56 mil 955 millones de pesos a los previstos en el Acuerdo por el que se da a conocer el calendario mensual del pronóstico de los ingresos contenidos en el artículo 1o. de la Ley de Ingresos de la Federación para el Ejercicio Fiscal de 2016 y la metodología utilizada para realizar dicho pronóstico, publicado el 9 de diciembre de 2015 en el Diario Oficial de la Federación (DOF).

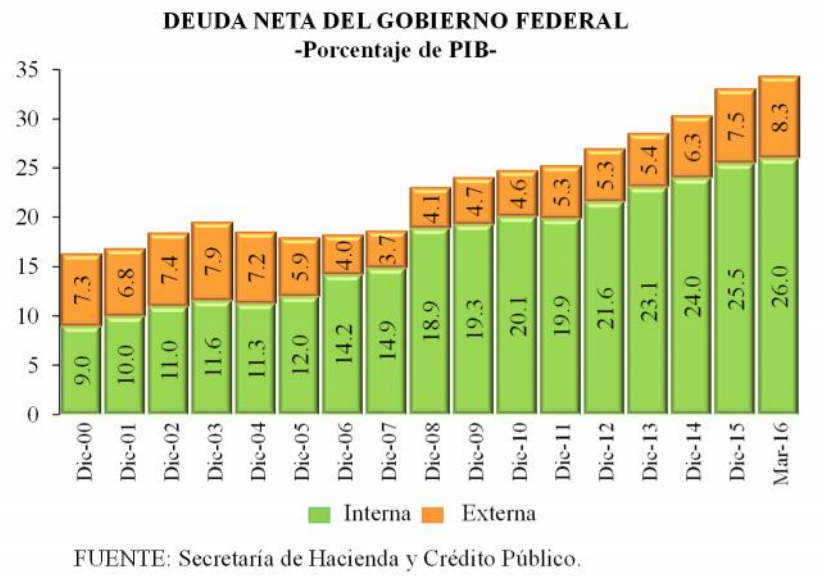
Gasto presupuestario

En el primer trimestre de 2016, el gasto neto presupuestario fue menor en 74 mil 676 millones de pesos a lo previsto en los Calendarios de Presupuesto Autorizados para el Ejercicio Fiscal 2016, publicados el 11 de diciembre de 2015 en el DOF.

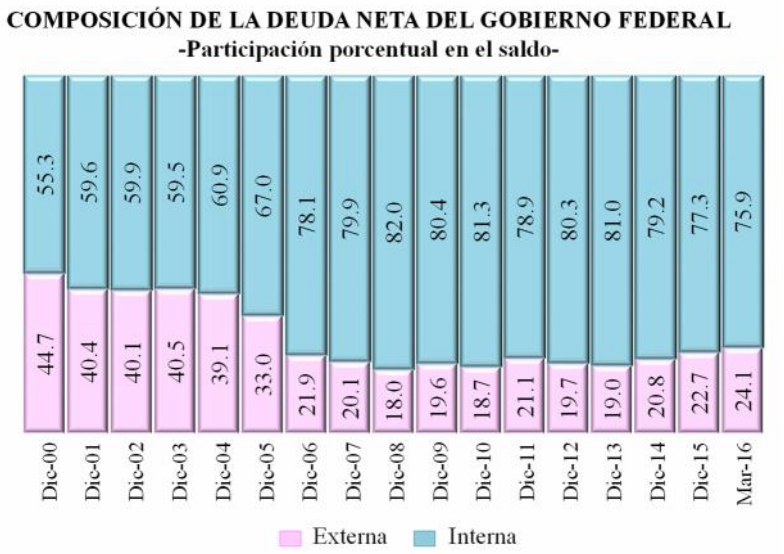
Conforme a las medidas de austeridad y disciplina presupuestaria, contenidas en la política de gasto, en 2016 se continuó con la alineación de estructuras organizacionales en las dependencias y entidades de la Administración Pública Federal, lo que permitió la cancelación definitiva de 479 plazas de estructura en 2015 y 6 mil 372 a marzo de 2016. Del total de plazas de estructura canceladas, 5 mil 760 fueron dictaminadas para recibir una compensación económica. Al 31 de marzo de 2016 se han pagado un mil 497 millones de pesos a los servidores públicos adheridos al programa de terminación de la relación laboral.

Deuda del Gobierno Federal

Por lo que se refiere a la evolución de la deuda neta del Gobierno Federal, al cierre del primer trimestre de 2016, su saldo se ubicó en 6 billones 317 mil 160.5 millones de pesos. Como porcentaje del PIB, representó el 34.3%. La estructura del portafolio actual de la deuda del Gobierno Federal mantiene la mayor parte de sus pasivos denominados en moneda nacional, representando al 31 de marzo de 2016 el 75.9% del saldo de la deuda neta del Gobierno Federal.



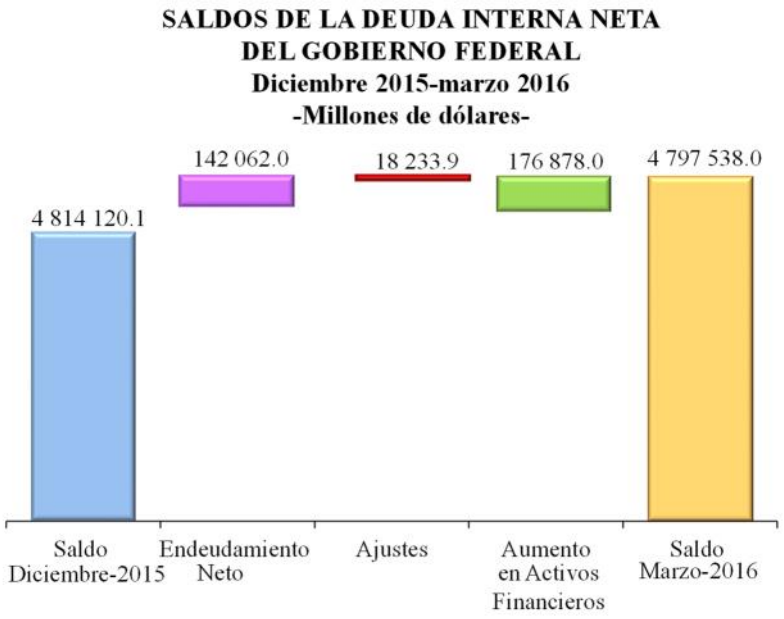
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.



FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

Deuda Interna del Gobierno Federal

El saldo de la deuda interna neta del Gobierno Federal al cierre del primer trimestre de 2016 ascendió a 4 billones 797 mil 538.0 millones de pesos, monto inferior en 16 mil 582.1 millones de pesos al observado en el cierre de 2015. La deuda interna como porcentaje del PIB representó 29.2%.

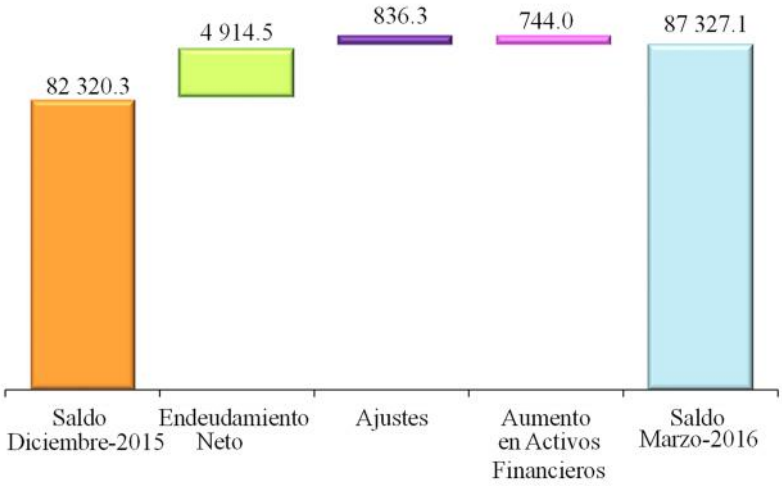


FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

Deuda Externa del Gobierno Federal

Al cierre del primer trimestre de 2016, el saldo de la deuda externa neta del Gobierno Federal ascendió a 87 mil 327.1 millones de dólares, monto superior en 5 mil 6.8 millones de dólares al registrado al cierre de 2015. Como porcentaje del PIB, este saldo representa 8.3 por ciento.

SALDOS DE LA DEUDA EXTERNA NETA DEL GOBIERNO FEDERAL
Diciembre 2015-marzo 2016
-Millones de dólares-



FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

Deuda del Sector Público

Al cierre del primer trimestre de 2016, el monto de la deuda neta del Sector Público Federal se situó en 8 billones 416 mil 989.3 millones de pesos, que incluye la deuda neta del Gobierno Federal, la de las Empresas Productivas del Estado y la de la Banca de Desarrollo. Como porcentaje del PIB significó 45.6%.

Política Monetaria

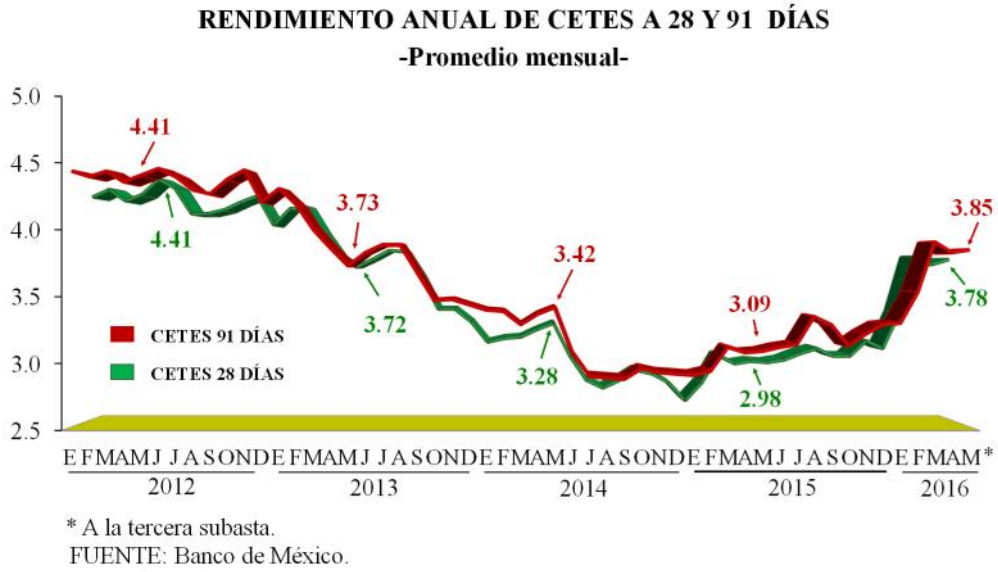
Dado que el escenario central sobre el comportamiento de la inflación para el corto y el mediano plazo es congruente con la meta permanente de 3%, la Junta de Gobierno del Banco de México decidió mantener el objetivo para la Tasa de Interés Interbancaria a un día en un nivel de 3.75 por ciento.

Inflación

El Índice Nacional de Precios al Consumidor (INPC), en abril de 2016, registró una variación de -0.32%, cifra menor en 0.06 puntos porcentuales a la del mismo mes de un año antes (-0.26%). Durante el primer cuatrimestre de 2016, el INPC acumuló una variación de 0.65%, 0.40 puntos porcentuales por encima del presentado en igual intervalo de 2015 (0.25%). En abril de 2016, la inflación interanual del INPC se ubicó en 2.54%, cantidad menor en 0.06 puntos porcentuales respecto a la registrada el mes previo (2.60%).

Tasas de interés

Durante las tres primeras subastas de mayo de 2016, los Cetes a 28 días registraron en promedio una tasa de rendimiento de 3.78%, porcentaje superior en cuatro centésimas de punto porcentual respecto a abril pasado (3.74%) y mayor en 64 centésimas de punto con relación a diciembre anterior (3.14%); y mayor en 80 centésimas de punto con relación a la tasa de rédito observada en mayo de 2015 (2.98%); mientras que en el plazo a 91 días, el promedio de rendimiento en las tres primeras subastas de mayo fue de 3.85%, cifra mayor en dos centésimas de punto con relación al mes inmediato anterior (3.83%), superior en 56 centésimas de punto con respecto a diciembre anterior (3.29%) y 76 centésimas de punto más si se le compara con mayo de 2015 (3.09%).

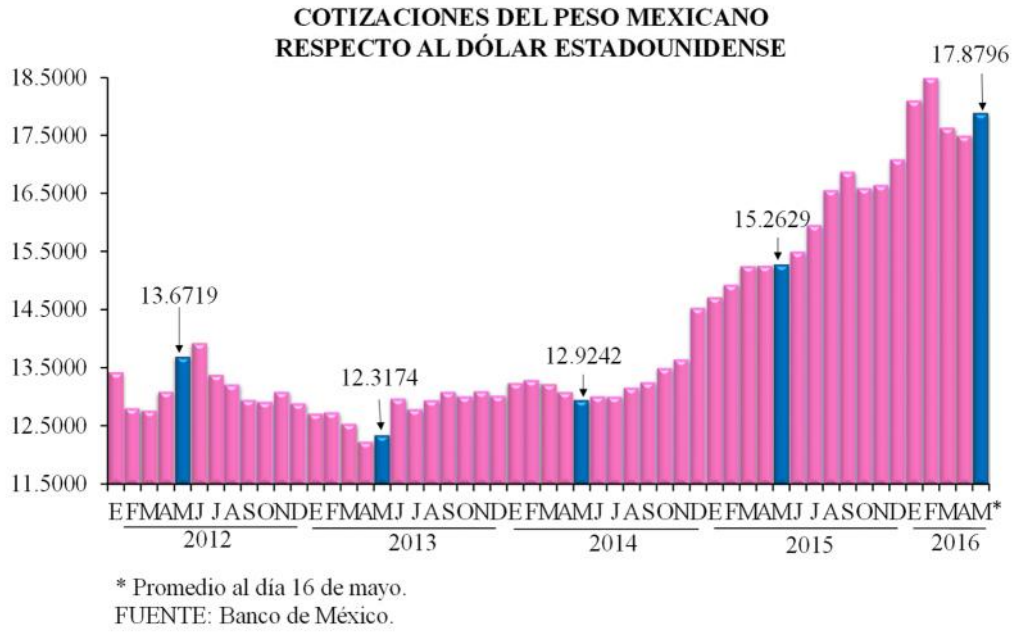


* A la tercera subasta.
FUENTE: Banco de México.

Paridad cambiaria

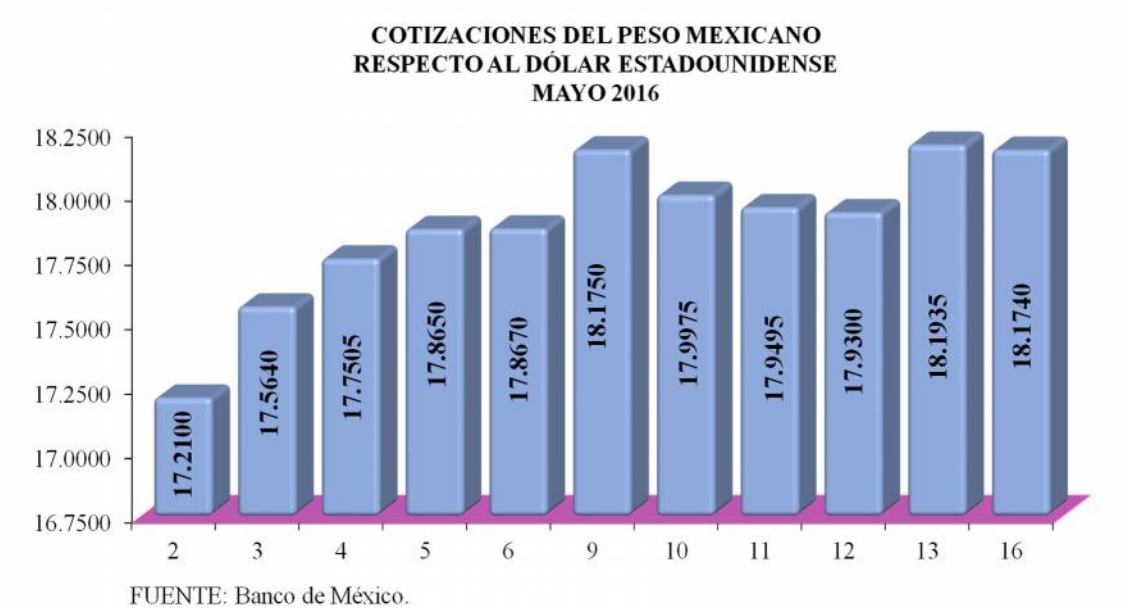
La paridad del peso mexicano frente al dólar estadounidense había comenzado a recuperarse a partir de febrero; sin embargo, en mayo la volatilidad externa propició una tendencia hacia la depreciación, lo cual refuerza los riegos que hay sobre el tipo de cambio.

Asimismo, la cotización promedio del peso interbancario a 48 horas frente al dólar en los primeros 16 días de mayo de 2016 registró un promedio de 17.8796 pesos por dólar, lo que representó una depreciación de 2.27% con relación a abril pasado (17.4829 pesos por dólar), una depreciación de 4.71% respecto a diciembre pasado (17.0750 pesos por dólar), y una de 17.14% si se le compara con el promedio de mayo de 2015 (15.2629 pesos por dólar).



* Promedio al día 16 de mayo.
FUENTE: Banco de México.

Durante mayo del presente año, la cotización promedio del peso interbancario a 48 horas frente al dólar reportó una trayectoria de depreciación acelerada, alcanzando el mínimo el día 2 (17.21 pesos por dólar) y registrando el máximo el día 13 (18.1935 pesos por dólar). Sin embargo, habría que considerar que las condiciones de volatilidad externas siguen siendo el factor principal del movimiento cíclico del peso mexicano en el horizonte de corto plazo.

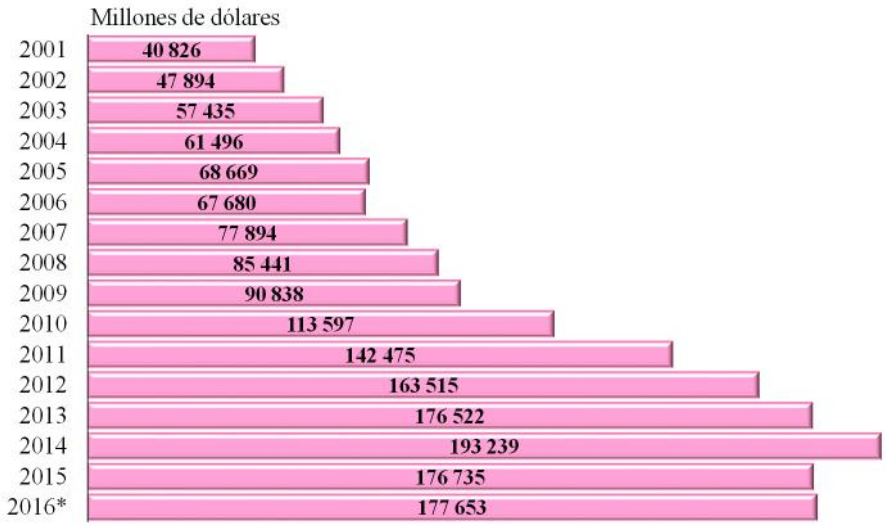


FUENTE: Banco de México.

Reservas internacionales

De acuerdo con información del Banco de México (Banxico), las reservas internacionales están integradas por las divisas y el oro propiedad del Banco Central que se hallan libres de todo gravamen y cuya disponibilidad no está sujeta a restricción alguna; en este contexto, al 13 de mayo de 2016, la reserva internacional fue de 177 mil 653 millones de dólares, lo que representó una reducción de 0.18% con respecto a abril pasado y un incremento de 0.52% con relación al cierre de 2015 (176 mil 735 millones de dólares).

RESERVAS INTERNACIONALES NETAS
-Saldo al fin de período-



* Al día 13 de mayo.
FUENTE: Banco de México.

Perspectivas de la economía mexicana

La situación económica en los Estados Unidos de Norteamérica, con un crecimiento en su PIB en primer trimestre de 2016 de 0.5%, donde además se están ajustando las estimaciones a la baja de su tasa anual de crecimiento, pasando de niveles cercanos al dos y medio al 2%, y sobre todo la producción industrial de dicho país cuya expectativa se encuentra en tasa negativa, motivó a la Secretaría de Hacienda y Crédito Público a ajustar la meta de crecimiento del PIB para 2016 en un punto porcentual y ubicarla en el rango de 3.2 a 4.2% al nuevo rango de 2.2 a 3.2 por ciento.

Resultados y tendencias de las principales variables macroeconómicas

A continuación se presentan la evolución y situación general de la economía mexicana, los eventos relevantes en materia económica y la trayectoria de las principales variables macroeconómicas durante abril y mayo de 2016, de acuerdo con la información disponible. Así como información actualizada del entorno macroeconómico, actividad económica, finanzas públicas nacionales e internacionales, apoyo a sectores productivos, productividad, competitividad, corporativos, política financiera y crediticia, política monetaria y cambiaria; evolución del mercado petrolero nacional e internacional, comercio exterior del mundo y de México, turismo de México y en el mundo, remesas, así como diversos artículos y estrategias sobre la postcrisis financiera mundial, perspectivas de la economía mundial, de América Latina y de México para 2016. Asimismo, se presenta la evolución de los precios, del empleo y desempleo, mercado laboral en México, y la evolución reciente de las economías de Europa, de los Estados Unidos de Norteamérica, Japón, Reino Unido, China y América Latina.

Actividad económica

- El Producto Interno Bruto (PIB) registró un incremento real de 2.6% en el período enero-marzo de 2016 con relación a igual trimestre de 2015. Por grandes actividades económicas, el PIB de las Actividades Terciarias se elevó 3.7%, el de las Primarias 3.1% y el de las Secundarias lo hizo en 0.4 por ciento.

- En marzo de 2016, el Indicador Global de la Actividad Económica (IGAE) se incrementó 1.2% con relación al mismo mes de 2015. Por grandes grupos de actividades, las Actividades Terciarias aumentaron 3.1%; mientras que las

Actividades Secundarias disminuyeron 2.0% y las Actividades Primarias descendieron 1.2 por ciento.

- En los primeros tres meses del año, la Actividad Industrial avanzó 0.4% en términos reales con relación a igual período de 2015, producto del crecimiento en tres de los cuatro sectores que la integran. La Construcción aumento en 2.0%, la Generación, transmisión y distribución de energía eléctrica, suministro de agua y de gas por ductos al consumidor final 1.7% y las Industrias manufactureras se elevaron 1.0% en el mismo lapso; en tanto la Minería disminuyó 3.3 por ciento.

- En enero de 2016, el Indicador Coincidente se ubicó ligeramente por debajo de su tendencia de largo plazo al registrar un valor de 99.9 puntos y una variación negativa de 0.01 puntos respecto al mes anterior. Asimismo, la cifra del Indicador Adelantado para febrero de 2016, indica que éste se localizó por debajo de su tendencia de largo plazo al observar un valor de 99.2 puntos y una disminución de 0.17 puntos con respecto al pasado mes de enero.

Finanzas Públicas

- La Secretaría de Hacienda y Crédito Público (SHCP) informó que en el período enero-marzo de 2016 se obtuvo un déficit del sector público por 61 mil 562.7 millones de pesos, cifra inferior a la registrada el primer trimestre del año anterior de 96 mil 459.2 millones de pesos. Este resultado se compone del déficit del Gobierno Federal por 35 mil 694 millones de pesos, el déficit de las empresas productivas del Estado (Petróleos Mexicanos Pemex y Comisión Federal de Electricidad CFE) por 87 mil 274 millones de pesos, el superávit de los organismos de control presupuestario directo (Instituto Mexicano del Seguro Social, IMSS, e Instituto de Seguridad y Servicios

Sociales de los Trabajadores del Estado, ISSSTE) por 53 mil 585 millones de pesos, así como del superávit de las entidades bajo control presupuestario indirecto por 7 mil 820 millones de pesos.

- Al excluir del balance público la inversión de alto impacto económico y social, para evaluar la meta anual del balance de 0.5% del Producto Interno Bruto (PIB) de acuerdo con el Artículo 1° de la Ley de Ingresos de la Federación para el ejercicio fiscal 2016, el resultado es un superávit del sector público de 43 mil 806 millones de pesos.

- El balance primario del sector público, definido como la diferencia entre los ingresos totales y los gastos distintos del costo financiero, mostró un superávit de 3 mil 928.1 millones de pesos, mientras que en el mismo período del año anterior registró un déficit de 37 mil 452.5 millones de pesos.

Ingresos Presupuestarios

- Los ingresos presupuestarios al primer trimestre de 2016, sumaron un billón 56 mil 633.7 millones de pesos, nivel 5.3% inferior en términos reales al registrado en el mismo período de 2015, lo que se explica por lo siguiente:

    - Los ingresos petroleros mostraron una disminución real anual de 24.6% debido a: una caída del precio de la mezcla mexicana de petróleo en los mercados internacionales de 45.5% (25.7 dpb en promedio durante el primer trimestre de 2016 contra 47.1 dpb promedio en el mismo período de 2015); una disminución en la plataforma de producción de crudo con respecto al mismo período del año anterior de 2.7% y un menor precio en dólares del gas natural en 33.9%. Los efectos anteriores se compensaron parcialmente por un mayor tipo de cambio en términos reales en 18.4% respecto al mismo trimestre del año anterior.

- Los ingresos de la Comisión Federal de Electricidad (CFE) disminuyeron en un 12.7% real, lo que se explica principalmente por menores ingresos por ventas de energía eléctrica derivado de la reducción de las tarifas eléctricas.

- Los ingresos no tributarios no petroleros del Gobierno Federal mostraron una disminución real de 49.5%, debido que en 2015 se recibieron ingresos de naturaleza no recurrente, principalmente, en marzo de 2015, el Banxico enteró su remanente de operación del año 2014 por 31 mil 449 millones de pesos.

- Los ingresos tributarios registraron un crecimiento real anual de 6.1%. Esto se explica por una mayor recaudación del impuesto a las importaciones, que se incrementó en 16.1% como consecuencia de la depreciación del tipo de cambio; mayores ingresos del sistema renta (Impuesto Sobre la Renta, ISR-Impuesto Empresarial a Tasa Única, IETU-Impuesto a los Depósitos en Efectivo, IDE) en 8.8%, debido a un aumento en los pagos definitivos de las empresas resultante de un incremento en la base de contribuyentes y en los montos pagados; y el incremento de la recaudación del IVA en 5.2% real, por la evolución del consumo.

- Los ingresos propios del IMSS e ISSSTE crecieron 4.2% real, debido a mayores cuotas y aportaciones a la seguridad social.

- Del total de ingresos presupuestarios, 80.3% correspondió al Gobierno Federal, 12.3% a empresas productivas del Estado (Pemex y CFE) y 7.4% a organismos bajo control presupuestario directo (IMSS e ISSSTE). Los ingresos del Gobierno Federal alcanzaron un total de 848 mil 42 millones de

pesos, cifra inferior en 4% real al monto obtenido en el mismo período del año pasado.

Gasto neto presupuestario del sector público

- Los resultados al primer trimestre de 2016 reflejan el compromiso de reducción de gasto establecido en el Presupuesto 2016 y es congruente con el ajuste preventivo anunciado en febrero de este año ante el deterioro económico internacional y derivado de los menores precios internacionales del petróleo.

- Durante el primer trimestre de 2016, el gasto neto presupuestario del sector público ascendió a un billón 126 mil 17 millones de pesos, monto inferior en 7.3% en términos reales a lo observado en el mismo período del año anterior. A su interior destaca lo siguiente:

  - El gasto primario, definido como el gasto total menos el costo financiero, ascendió a un billón 59 mil 900 millones de pesos y disminuyó 8.3% en términos reales.

  - El gasto programable sumó 881 mil 67 millones de pesos y mostró una disminución de 8.4% real.

  - El gasto programable se asignó en 60.7% para actividades de desarrollo social, en 28.4% para actividades de desarrollo económico y en 10.9% para funciones de gobierno y los fondos de estabilización.

  - El gasto de operación, incluyendo los servicios personales, disminuyó en términos reales 3.5 por ciento.

- El gasto en inversión física tuvo una disminución real anual de 20 por ciento.

- El gasto en subsidios, transferencias y aportaciones corrientes tuvo una disminución anual de 1.5% real.

- Los recursos canalizados a las entidades federativas y municipios a través de participaciones, aportaciones y otras transferencias disminuyeron 2.4% real. En específico, las participaciones federales muestran una diminución real de 0.9% respecto a 2015.

- El costo financiero del sector público ascendió a 66 mil 116 millones de pesos y fue superior en 13% en términos reales. El 88.7% se destinó al pago de intereses, comisiones y gastos de la deuda y 11.3% para los programas de apoyo a ahorradores y deudores de la banca a través del Ramo 34.

- El gasto corriente estructural ascendió a 501 mil 631 millones de pesos y fue inferior en 4.9% real al del año anterior.

Deuda interna y externa

- El saldo de la deuda interna neta del Gobierno Federal al cierre del primer trimestre de 2016 ascendió a 4 billones 797 mil 538.0 millones de pesos, monto inferior en 16 mil 582.1 millones de pesos al observado en el cierre de 2015.

- Al cierre del primer trimestre de 2016, el saldo de la deuda externa neta del Gobierno Federal ascendió a 87 mil 327.1 millones de dólares, monto

superior en 5 mil 6.8 millones de dólares al registrado al cierre de 2015. Como porcentaje del PIB, este saldo representó 8.3 por ciento.

- Al cierre del primer trimestre de 2016, el saldo de la deuda interna neta del Sector Público Federal se ubicó en 5 billones 390 mil 447.4 millones de pesos, monto superior en 10 mil 590.3 millones de pesos al observado al cierre de 2015.

- Al término del primer trimestre de 2016, el saldo de la deuda externa neta del Sector Público Federal se ubicó en 173 mil 924.2 millones de dólares, monto superior en 12 mil 314.7 millones de dólares al registrado al cierre de 2015. Como porcentaje del PIB este saldo representó 16.4%, esto es 1.7 puntos por arriba de lo observado en diciembre de 2015.

- Al cierre del primer trimestre de 2016, el Saldo Histórico de los Recursos Financieros del Sector Público (SHRFSP) ascendió a 8 billones 784 mil 226.2 millones de pesos, equivalente a 47.6% del PIB, monto superior en 1.9 puntos al observado al cierre de 2015. El componente interno del SHRFSP como porcentaje del PIB representó 31.9%, mientras que el externo ascendió a 15.7% del PIB.

Precios

- El Índice Nacional de Precios al Consumidor (INPC), en abril de 2016, reportó una disminución de 0.32% con respecto al mes inmediato anterior. Con ello la inflación en el período enero-abril fue de 0.65%. Así, la inflación interanual, esto es, de abril de 2015 a abril de 2016, fue de 2.54 por ciento.

Sistema de Ahorro para el Retiro

- Al cierre de abril de 2016, el total de las cuentas individuales que administran las Administradoras de Fondos para el Retiro (Afores) sumaron 54 millones 511 mil 649. Cabe destacar que a partir de 2012, las cuentas se integran por cuentas de trabajadores registrados y las cuentas de trabajadores asignados que a su vez se subdividen en cuentas con recursos depositados en las Sociedades de Inversión de las Administradoras de Fondos para el Retiro (Siefores) y en cuentas con recursos depositados en el Banco de México (Banxico).

- El rendimiento del sistema durante el período 1997-2016 (abril) fue de 11.90% nominal anual promedio y 5.85% real anual promedio.

Tasas de interés

- Durante las tres primeras subastas de mayo de 2016, los Cetes a 28 días registraron en promedio una tasa de rendimiento de 3.78%, porcentaje superior en cuatro centésimas de punto porcentual respecto a abril pasado (3.74%) y mayor en 64 centésimas de punto con relación a diciembre anterior (3.14%); y mayor en 80 centésimas de punto con relación a la tasa de rédito observada en mayo de 2015 (2.98%); mientras que en el plazo a 91 días, el promedio de rendimiento en las tres primeras subastas de mayo fue de 3.85%, cifra mayor en dos centésimas de punto con relación al mes inmediato anterior (3.83%), superior en 56 centésimas de punto con respecto a diciembre anterior (3.29%) y 76 centésimas de punto más si se le compara con mayo de 2015 (3.09%).

Mercado bursátil

- Al cierre del 16 de mayo de 2016, el Índice de Precios y Cotizaciones (IPyC) de la Bolsa Mexicana de Valores (BMV) se ubicó en 45 mil 843.14 unidades, lo que significó una ganancia nominal de 6.67% con relación a diciembre de 2015 (42 mil 977.50 unidades).

Petróleo

- Petróleos Mexicanos (Pemex) informó que durante el período enero-marzo de 2016, el precio promedio de la mezcla de petróleo crudo de exportación fue de 25.85 dólares por barril (d/b), lo que significó una reducción de 43.11%, con relación al mismo período de 2015 (45.44 d/b).

- Cabe destacar que en marzo de 2016, el precio promedio de la mezcla de petróleo crudo de exportación fue de 29.38 d/b, cifra 20.02% mayor con respecto al mes inmediato anterior, 2.44% mayor con relación a diciembre pasado (28.68 d/b) y 37.96% menor si se le compara con el tercer mes de 2015.

- Durante los tres primeros meses de 2016 se obtuvieron ingresos por 2 mil 679 millones de dólares por concepto de exportación de petróleo crudo mexicano en sus tres tipos, cantidad que representó una disminución de 48.08% respecto al mismo período de enero-marzo de 2015 (5 mil 160 millones de dólares). Del tipo Maya se reportaron ingresos por un mil 821 millones de dólares (67.97%), del tipo Olmeca se obtuvieron 447 millones de dólares (16.69%) y del tipo Istmo se percibió un ingreso de 411 millones de dólares (15.34%).

- De acuerdo con cifras disponibles de Petróleos Mexicanos (Pemex) y de la Secretaría de Energía (Sener), el precio promedio de la mezcla mexicana de exportación del 2 al 16 de mayo de 2016, fue de 36.82 d/b, cotización 12.81% mayor a la registrada en abril pasado (32.64 d/b) y superior en 28.38% respecto a diciembre pasado (28.68 d/b), y menor en 31.89% si se le compara con el promedio de mayo de 2015 (54.06 d/b).

Remesas familiares

- El Banco de México (Banxico) informó que, durante el período enero-marzo de 2016, las remesas del exterior de los residentes mexicanos en el extranjero sumaron 6 mil 215.53 millones de dólares, monto 8.59% superior al reportado en el mismo lapso de 2015 (5 mil 723.66 millones de dólares).

Turismo

- Durante el primer trimestre de 2016 se registraron ingresos turísticos por 5 mil 179 millones 360.55 mil dólares, monto que significó un aumento de 7.41% con respecto al mismo lapso de 2015. Asimismo, el turismo egresivo realizó erogaciones por 2 mil 288 millones 977.37 mil dólares, lo que representó un aumento de 1.37%. Con ello, durante el primer trimestre de 2016, la balanza turística de México reportó un saldo de 2 mil 890 millones 383 mil 170 dólares, cantidad 12.74% superior con respecto al mismo período del año anterior.

Tipo de cambio

- La cotización promedio del peso interbancario a 48 horas frente al dólar en los primeros 16 días de mayo de 2016 registró un promedio de 17.8796 pesos por dólar, lo que representó una depreciación de 2.27% con relación a abril

pasado (17.4829 pesos por dólar), una depreciación de 4.71% respecto a diciembre pasado (17.0750 pesos por dólar), y una de 17.14% si se le compara con el promedio de mayo de 2015 (15.2629 pesos por dólar).

- El Banco de México informó que, al 13 de mayo de 2016, la reserva internacional fue de 177 mil 653 millones de dólares, lo que representó una reducción de 0.18% con respecto a abril pasado y un incremento de 0.52% con relación al cierre de 2015 (176 mil 735 millones de dólares).

Comercio exterior

- Durante marzo de 2016, el saldo de la balanza comercial registró un superávit comercial de 155 millones de dólares. Dicho saldo se compara con el déficit de 725 millones de dólares reportado en febrero. El cambio en el saldo comercial entre febrero y marzo fue resultado neto de un incremento en saldo de la balanza de productos no petroleros, que pasó de un déficit de 4 millones de dólares en febrero a un superávit de 920 millones de dólares en marzo, y de un aumento en el déficit de la balanza de productos petroleros, el cual pasó de 720 millones de dólares a 765 millones de dólares, en esa misma comparación. Con ello, durante el primer trimestre de 2016, la balanza comercial de México con el exterior fue deficitaria en 4 mil 10.7 millones de dólares, monto que significó un incremento de 82.3% en el déficit respecto al mismo período del año anterior (2 mil 200.5 millones de dólares).

Empleo

- Conforme a las cifras publicadas por la Secretaría del Trabajo y Previsión Social (STPS), el total de trabajadores que en abril de 2016 estaban asegurados en el Instituto Mexicano del Seguro Social (IMSS) ascendió a 18 millones 237 mil 468 asegurados, cantidad que representa el máximo valor alcanzado por este

segmento del mercado laboral y que superó a la registrada un año antes en 3.6%, es decir, en 634 mil 153 cotizantes. De igual forma, si se compara abril de 2016 con respecto a diciembre anterior, se aprecia un crecimiento en la población cotizante de 2.0%, lo que significó 353 mil 435 trabajadores más.

- Los resultados publicados por el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) sobre el personal ocupado en los Establecimientos con Programa de la Industria Manufacturera, Maquiladora y de Servicios de Exportación (IMMEX) señalan que el personal ocupado en los establecimientos con programa IMMEX avanzó 0.4% en febrero de 2016 respecto al mes que le precede, con cifras desestacionalizadas. Según el tipo de establecimiento en el que labora, en los manufactureros se elevó 0.3% y en los no manufactureros (que llevan a cabo actividades relativas a la agricultura, pesca, comercio y a los servicios) decreció 0.4% a tasa mensual.

- Conforme a la información de la Encuesta Mensual de la Industria Manufacturera (EMIM) que realiza el INEGI en empresas del sector industrial en México, se observó que el personal ocupado en la industria manufacturera no registró variación en marzo de 2016 frente a febrero pasado, según datos ajustados por estacionalidad. Por tipo de contratación, el número de obreros disminuyó 0.1%, en tanto que el de los empleados que realizan labores administrativas fue similar al del mes que le precede.

- De acuerdo con cifras de la Encuesta Nacional de Empresas Constructoras, el personal ocupado en la industria de la construcción reportó un incremento de 0.3% durante febrero de 2016 frente al mes precedente, según datos ajustados por estacionalidad. Por tipo de contratación, el personal no dependiente de la razón social se elevó 1.4% y el personal dependiente o contratado directamente por la empresa 0.4% a tasa mensual durante el mes de referencia (el número de obreros creció 0.5%, en tanto que el de los empleados disminuyó 0.1% y el grupo de otros —que incluye a propietarios, familiares y otros trabajadores sin remuneración— bajó en 1.5%).

- Con base en la serie estadística de la Encuesta Mensual sobre Empresas Comerciales (EMEC) que realiza el INEGI en 32 entidades federativas del país, en marzo de 2016, el índice de personal ocupado se incrementó con respecto al nivel reportado un año antes en los establecimientos con ventas tanto al por mayor como al por menor en 5.9 y 1.7% en cada caso.

- Los resultados de la Encuesta Mensual de Servicios (EMS), publicados por el INEGI el pasado 23 de mayo de 2016, muestran que al eliminar el componente estacional, los Ingresos obtenidos por la prestación de los Servicios Privados no Financieros aumentaron 1.2% en términos reales, el Personal Ocupado 0.2% y la masa de las Remuneraciones Totales creció 1.1% en marzo de este año, en tanto que los Gastos por Consumo de Bienes y Servicios disminuyeron 4.4% respecto al mes inmediato anterior.

- El INEGI, a partir de los resultados de la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE), dio a conocer que, a nivel nacional, la tasa de desocupación (TD), con cifras originales, fue de 4.2% de la PEA en marzo de este año, porcentaje inferior al reportado en el mes previo de 4.3%, con cifras ajustadas por estacionalidad.

Con cifras desestacionalizadas a nivel nacional, la Tasa de Desocupación (TD) fue de 3.7% de la PEA en marzo de 2016, proporción menor a la registrada en el mismo mes de 2015, cuando se ubicó en 3.9 por ciento.

En particular, al considerar solamente el conjunto de 32 principales áreas urbanas del país, en donde el mercado de trabajo está más organizado, la desocupación en este ámbito significó 4.7% de la PEA en el mes en cuestión, tasa menor a la del mes inmediato anterior (4.9%), con cifras ajustadas por estacionalidad.

- Conforme a la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE) del INEGI, en el primer trimestre de 2016, la población desocupada en el país se situó en 2.1 millones de personas y la tasa de desocupación correspondiente (TD) fue de 4% de la PEA, porcentaje menor al 4.2% de igual trimestre de 2015. Al estar condicionada a la búsqueda de empleo, la tasa de desocupación es más alta en las localidades grandes, en donde está más organizado el mercado de trabajo; es así que en las zonas más urbanizadas con 100 mil y más habitantes la tasa llegó a 4.6%; las que tienen de 15 mil a menos de 100 mil habitantes alcanzó 4.4%; en las de 2 mil 500 a menos de 15 mil fue de 3.7%, y en las rurales de menos de 2 mil 500 habitantes se estableció en 2.6 por ciento.

  Según cifras desestacionalizadas, en el trimestre en cuestión la TD a nivel nacional registró un descenso respecto a la del trimestre inmediato anterior (4.2 vs 4.3%). Tanto en las mujeres como en los hombres la tasa de desocupación se redujo en 0.1 puntos porcentuales frente a la del trimestre precedente.

Salarios Mínimos

- En el transcurso de los cuatro primeros meses de 2016, el salario mínimo general acumuló un crecimiento de 3.5% en su poder adquisitivo con respecto a diciembre pasado. Lo anterior fue resultado de descontarle al aumento nominal de 4.2% que el Consejo de Representantes de la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos determinó para este salario mínimo, que entró en vigencia a partir del 1° de enero del presente año, y al bajo nivel inflacionario registrado en el mismo período de 0.6%, medido con el Índice Nacional de Precios al Consumidor General (INPC General).

  Al considerar la inflación mediante el Índice Nacional de Precios al Consumidor para familias con ingresos de hasta un salario mínimo (INPC Estrato 1), que fue de 0.7%, este salario aumentó, en términos reales, 3.4% durante el mismo lapso.

Salarios

- Con base en la información publicada por la Secretaría del Trabajo y Previsión Social (STPS) se observó que en promedio percibieron los trabajadores asegurados al Instituto Mexicano del Seguro Social (IMSS) en abril de 2016 ascendió a 315.55 pesos diarios, cantidad que superó en 3.9% a la de un año antes. En términos reales, este salario registró un crecimiento de 1.2% en el período interanual. Asimismo, al compararlo con diciembre de 2015, se observó que el nivel real de abril de 2016 fue mayor en 1.9 por ciento.

- La Encuesta Mensual sobre Empresas Comerciales (EMEC) del INEGI presenta los índices de las remuneraciones reales de los trabajadores de empresas comerciales, mediante los cuales es posible dar seguimiento a la evolución de este indicador. De esta forma, se aprecia que entre marzo de 2015 y el mismo

mes de 2016, el índice de la remuneración real del personal ocupado se incrementó en el comercio al por mayor, así como en el comercio al por menor en 8.8 y 11.7%, respectivamente.

Negociaciones salariales en la jurisdicción federal

- La información de la Dirección General de Investigación y Estadísticas del Trabajo (DGIET), de la Secretaría del Trabajo y Previsión Social (STPS), señala que en abril de 2016 se registraron 918 revisiones salariales y contractuales entre empresas y sindicatos de jurisdicción federal. El incremento que en promedio obtuvieron los 172 mil 988 trabajadores involucrados fue de 4.9 por ciento.

Negociaciones salariales y contractuales de jurisdicción local

- Las cifras más recientes emitidas por la DGIET señalan que en febrero de 2016, ante las Juntas Locales de Conciliación y Arbitraje (JLCA) se efectuaron 3 mil 473 negociaciones salariales y contractuales, cifra menor en 43 casos a la registrada doce meses antes. El incremento salarial promedio fue de 4.3% e involucró a 143 mil 252 trabajadores, es decir, 19 mil 411 personas menos que en febrero de 2015.

Huelgas

- En materia de huelgas, la DGIET informó que durante abril de 2016 la Junta Federal de Conciliación y Arbitraje no reportó estallamiento de huelga alguno, con lo que se acumulan dos años y seis meses sin este tipo de eventos.

Evolución de los precios (INPC)

- El Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) informó que el Índice Nacional de Precios al Consumidor (INPC), en abril de 2016, registró una variación de -0.32%, cifra menor en 0.06 puntos porcentuales a la del mismo mes de un año antes (-0.26%).

Variación acumulada del INPC

- Durante el primer cuatrimestre de 2016, el INPC acumuló una variación de 0.65%, 0.40 puntos porcentuales por encima del presentado en igual intervalo de 2015 (0.25%).

Inflación interanual

- En abril de 2016, la inflación interanual del INPC se ubicó en 2.54%, cantidad menor en 0.06 puntos porcentuales respecto a la registrada el mes previo (2.60%).

Índice de Precios de la Canasta Básica

- El Índice de Precios de la Canasta Básica, en abril de 2016, observó una variación de -0.78%, con lo que acumuló, en el primer cuatrimestre de 2016, una variación de -0.31%, nivel menor en 0.28 puntos porcentuales con respecto al mismo período de 2015 (-0.03%).

Evolución del INPC, del Índice de Precios de la Canasta Básica y del INPC Estrato I

- De enero a abril de 2016, el índice de precios del Estrato I del INPC acumuló una variación de 0.74%, mayor en 0.09 puntos porcentuales a la variación del

Índice General (0.65%) y superior en 1.05 al decremento del Índice de la Canasta Básica (-0.31%) en similar período. Lo anterior significa que para el consumidor en general el impacto en el nivel de precios fue menor, respecto al que significó para las familias que perciben hasta un salario mínimo.

Comportamiento interanual del INPC, del Índice de Precios de la Canasta Básica y del INPC Estrato I

- De abril 2015 a abril 2016, el índice de precios del Estrato I del INPC mostró una variación de 2.40%, menor en 0.14 puntos porcentuales a la del Índice General (2.54%) y superior en 1.67 a la del Índice de la Canasta Básica (0.73%) en similar período.

Evolución de los precios por ciudad

- En el primer cuatrimestre de 2016, de las 46 ciudades que componen el INPC, 39 mostraron variaciones de precios superiores a las acumuladas en 2015 para ese mismo ciclo. Ciudad Juárez, Chihuahua y Matamoros, Tamaulipas trascendieron por haber logrado las alzas más importantes en términos de puntos porcentuales.

En sentido opuesto, las ciudades de Iguala, Guerrero y Durango, Durango fueron las que evidenciaron las principales bajas en puntos porcentuales, en el crecimiento acumulado de sus precios.

Inflación subyacente

- La inflación subyacente, en abril de 2016, se ubicó en 0.22%, nivel mayor en 0.54 puntos porcentuales a la variación del INPC en ese mismo mes (-0.32%). En el ciclo interanual, de abril de 2015 a abril de 2016, la inflación subyacente

fue de 2.83%, superior en 0.29 puntos porcentuales a la inflación general (2.54%) para un lapso similar.

El incremento interanual de la inflación subyacente en abril de 2016 (2.83%) fue mayor en 0.52 puntos porcentuales si se le contrasta con la sucedida en 2015 (2.31%). Por otra parte, el componente no subyacente presentó un incremento anual menor en 3.80 puntos porcentuales al ocurrido un año atrás; al interior de este último sobresale el decremento registrado en los precios del grupo de pecuarios, que fue de -1.18% en el lapso de referencia.

Evolución de la inflación en México, Estados Unidos de Norteamérica y Canadá

El INPC de México presentó una variación interanual de 2.54%, en abril de 2016, mayor en 1.40 puntos porcentuales a la cifra que alcanzó el IPC de Estados Unidos de Norteamérica (1.14%) y 0.88 por arriba del registrado en el Índice de Precios al Consumidor de Canadá (1.66%).

Índice Nacional de Precios Productor

El Índice Nacional de Precios Productor (INPP), en abril de 2016, registró una variación de 0.31% sin incluir el efecto del petróleo crudo de exportación y sin servicios, superior en 0.18 puntos porcentuales en contraste con la de abril de 2015 (0.13%).

Variación interanual del INPP

- De abril de 2015 a abril de 2016, la variación del INPP, sin incluir el efecto del petróleo crudo de exportación y sin servicios, fue de 6.17%; mayor en 1.42 puntos porcentuales si se le compara con el mostrado en 2015 (4.75%) para un período equivalente.

Variación acumulada del INPP

- Durante el primer cuatrimestre de 2016, el INPP sin incluir el efecto del petróleo crudo de exportación y sin servicios, acumuló una variación de 2.79%, mayor en 0.85 puntos porcentuales al de igual lapso de 2015 (1.94%).

Encuesta de Establecimientos Comerciales (ANTAD)

- La Asociación Nacional de Tiendas de Autoservicio y Departamentales (ANTAD) presentó, el 10 de mayo de 2016, la evolución del Índice de Ventas a Tiendas Totales, correspondiente a abril de 2016, cuyo crecimiento nominal se ubicó en 13.0%, nivel mayor en 4.3 puntos porcentuales respecto al observado el mismo mes de 2015 (8.7%).

Crecimiento Acumulado Nominal de Ventas

- En el Boletín de ANTAD se menciona que, en abril de 2016, las ventas sumaron 452.4 mil millones de pesos. El crecimiento acumulado por línea de mercancía a tiendas totales fue en supermercado (abarrotes y perecederos), 8.3%; ropa y calzado, 24.0%; y mercancías generales, 16.7%. Por tipo de tienda, las ventas en autoservicios crecieron 8.4% (5 mil 733 tiendas); departamentales, 32.5% (2 mil 177 tiendas); y especializadas, 9.0% (41 mil 349 tiendas).

Análisis Mensual de las Líneas de Bienestar (CONEVAL)

- El Consejo Nacional de Evaluación de la Política de Desarrollo Social (CONEVAL) presentó, el 11 de mayo de 2016, los valores de las líneas de bienestar, correspondientes a abril de 2016.

Evolución de la Línea de Bienestar Mínimo

- En abril de 2016, el valor de la línea de bienestar mínimo fue de 955.46 pesos en las zonas rurales, y de un mil 335.18 pesos en las ciudades; dichas cantidades constituyen el monto monetario mensual que necesita una persona para adquirir la canasta básica alimentaria del CONEVAL.

Evolución de la Línea de Bienestar

- En cuanto a lo ocurrido con la línea de bienestar, el CONEVAL, en abril de 2016, calculó el valor monetario de la canasta básica alimentaria y no alimentaria, ubicándose en un mil 741.25 pesos en el ámbito rural, con una variación interanual de 3.84%; en tanto que para el área urbana fue de 2 mil 690.65 pesos, 3.28%, ambas variaciones se ubican por encima del nivel registrado por el INPC de 2.54 por ciento.

I. CONDICIONES GENERALES DE LA ECONOMÍA

EVOLUCIÓN ECONÓMICA DE MÉXICO

Producto Interno Bruto en México durante el Primer Trimestre de 2016[1] (INEGI)

El 20 de mayo de 2016, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) dio a conocer el Producto Interno Bruto (PIB) en México durante el Primer Trimestre de 2016. A continuación se presenta la información.

Principales resultados

Con datos desestacionalizados, el Producto Interno Bruto (PIB) registró un avance de 0.8% en términos reales durante el primer trimestre de 2016 con relación al trimestre inmediato anterior.

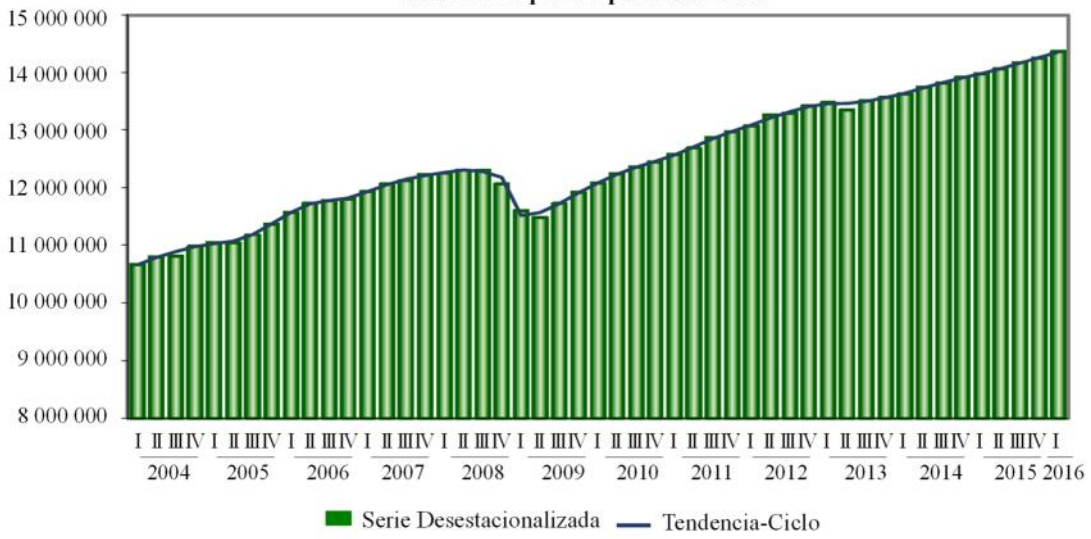
PRODUCTO INTERNO BRUTO AL PRIMER TRIMESTRE DE 2016
CIFRAS DESESTACIONALIZADAS POR GRUPOS DE ACTIVIDADES ECONÓMICAS

	Variación porcentual real respecto al trimestre previo	Variación porcentual real respecto a igual trimestre de 2015
PIB Total	**0.8**	**2.8**
Actividades Primarias	**3.5**	**2.7**
Actividades Secundarias	**1.2**	**1.9**
Actividades Terciarias	**0.8**	**3.7**

Nota: La serie desestacionalizada de los agregados se calcula de manera independiente a la de sus componentes.
FUENTE: INEGI.

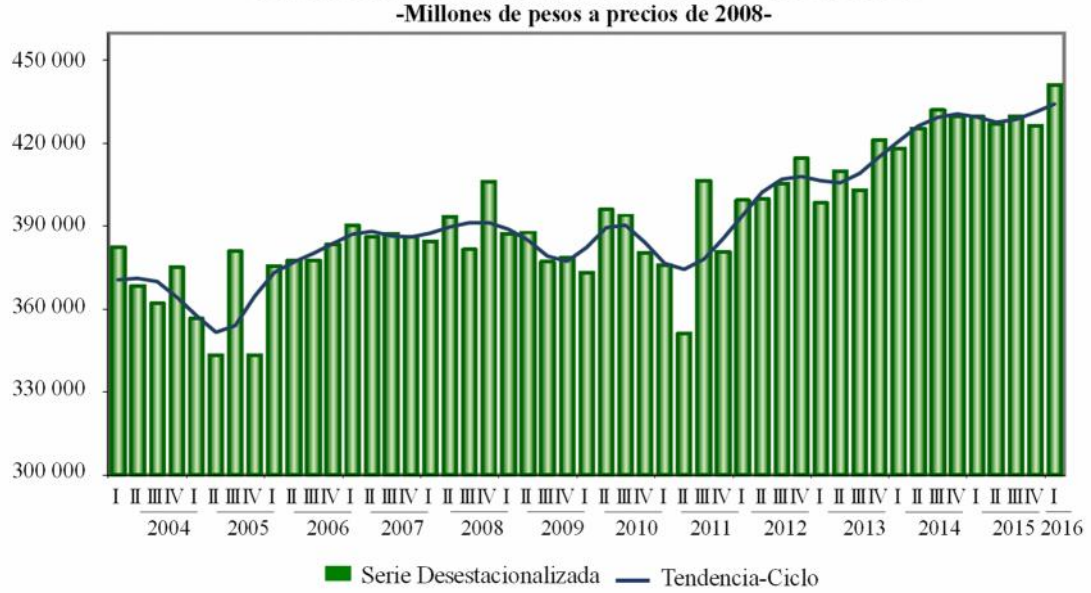
[1] Para conocer el dato de la actividad económica del país en marzo de 2016, se sugiere consultar el boletín de prensa sobre el Indicador Global de la Actividad Económica que se difundió paralelamente a este boletín.

PRODUCTO INTERNO BRUTO AL PRIMER TRIMESTRE DE 2016
SERIES DESESTACIONALIZADA Y DE TENDENCIA-CICLO
-Millones de pesos a precios de 2008-



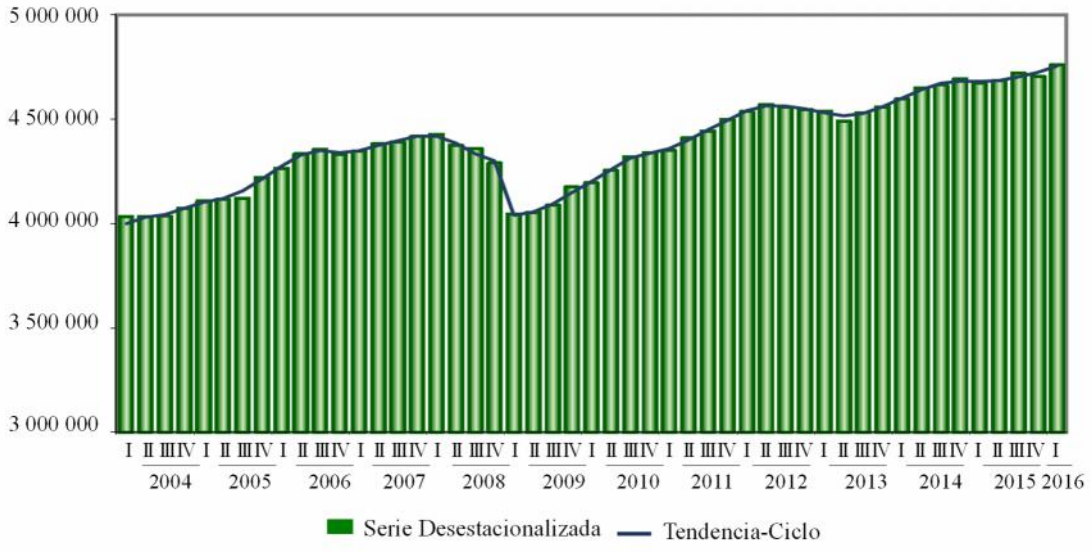
FUENTE: INEGI.

PIB DE LAS ACTIVIDADES PRIMARIAS AL PRIMER TRIMESTRE DE 2016
-SERIES DESESTACIONALIZADA Y DE TENDENCIA-CICLO
-Millones de pesos a precios de 2008-



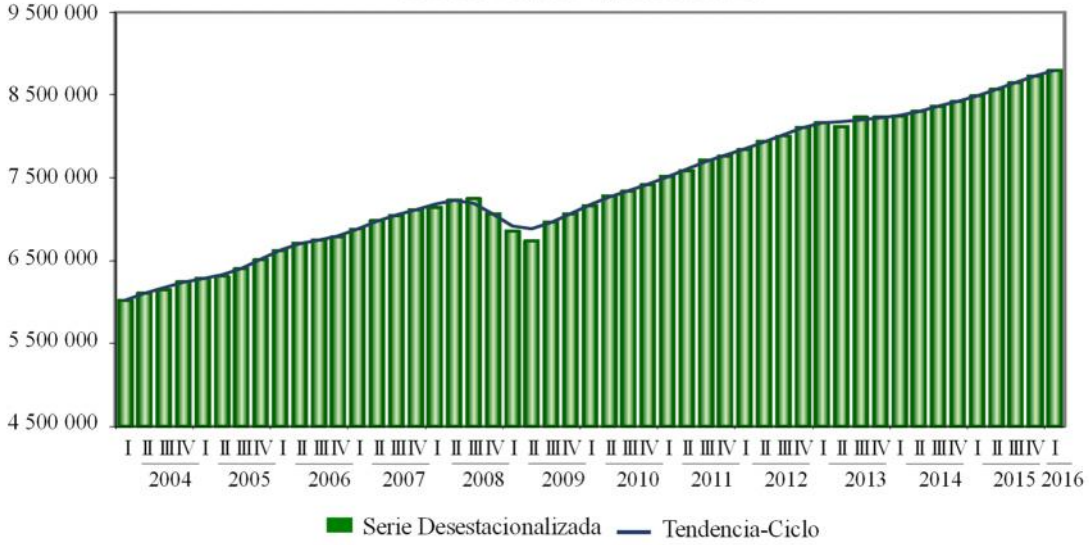
FUENTE: INEGI.

PIB DE LAS ACTIVIDADES SECUNDARIAS AL PRIMER TRIMESTRE DE 2016
SERIES DESESTACIONALIZADA Y DE TENDENCIA-CICLO
-Millones de pesos a precios de 2008-



FUENTE: INEGI.

PIB DE LAS ACTIVIDADES TERCIARIAS AL PRIMER TRIMESTRE DE 2016
SERIES DESESTACIONALIZADA Y DE TENDENCIA-CICLO
-Millones de pesos a precios de 2008-



FUENTE: INEGI.

Cifras Originales

En el cuadro siguiente se presentan los resultados sin ajuste estacional del PIB trimestral por sector:

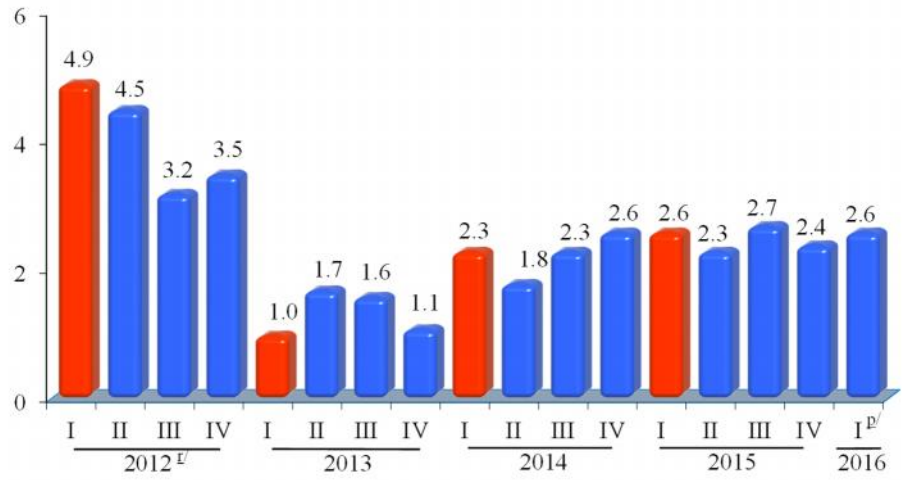
PRODUCTO INTERNO BRUTO AL PRIMER TRIMESTRE DE 2016*
-Variación porcentual real respecto al mismo periodo del año anterior-

Denominación	2015r/ Trimestre I	II	III	IV	Anual	2016p/ Trimestre I
PIB Total a precios de mercado	**2.6**	**2.3**	**2.7**	**2.4**	**2.5**	**2.6**
Actividades Primarias	**3.2**	**0.1**	**-0.1**	**-1.1**	**0.4**	**3.1**
11 Agricultura, cría y explotación de animales, aprovechamiento forestal, pesca y caza	3.2	0.1	-0.1	-1.1	0.4	3.1
Actividades Secundarias	**1.7**	**0.6**	**1.3**	**0.2**	**0.9**	**0.4**
21 Minería	-5.6	-7.6	-5.6	-4.5	-5.8	-3.3
Petrolera	-5.8	-8.9	-4.8	-3.4	-5.8	-2.8
No petrolera	-4.7	-2.7	-8.4	-8.7	-6.1	-5.2
22 Generación, transmisión y distribución de energía eléctrica, suministro de agua y de gas por ductos al consumidor final	6.6	2.2	3.7	3.7	4.1	1.7
23 Construcción	4.7	3.1	3.5	-0.5	2.6	2.0
31-33 Industrias manufactureras	3.1	3.0	3.0	2.0	2.8	1.0
Actividades Terciarias	**2.9**	**3.2**	**3.5**	**3.7**	**3.3**	**3.7**
43-46 Comercio	4.9	4.4	4.7	4.0	4.5	3.6
48-49 Transportes, correos y almacenamiento	3.2	3.0	4.4	3.1	3.4	3.2
51 Información en medios masivos	5.6	4.6	11.3	18.9	10.1	11.8
52 Servicios financieros y de seguros	-0.3	-0.5	1.9	2.6	0.9	6.8
53 Servicios inmobiliarios y de alquiler de bienes muebles e intangibles	1.8	3.3	2.2	2.1	2.3	2.3
54 Servicios profesionales, científicos y técnicos	1.2	6.4	3.4	2.8	3.4	8.4
55 Corporativos	-2.4	0.8	6.0	3.2	2.1	4.5
56 Servicios de apoyo a los negocios y manejo de desechos y servicios de remediación	2.8	0.5	0.5	0.4	1.0	3.1
61 Servicios educativos	-0.6	1.2	0.5	1.7	0.7	0.2
62 Servicios de salud y de asistencia social	1.1	1.8	0.9	1.5	1.3	0.2
71 Servicios de esparcimiento culturales y deportivos, y otros servicios recreativos	3.0	5.6	5.3	4.5	4.6	4.4
72 Servicios de alojamiento temporal y de preparación de alimentos y bebidas	3.7	4.5	7.1	8.2	5.9	6.8
81 Otros servicios excepto actividades gubernamentales	3.1	1.5	1.4	3.4	2.3	6.5
93 Actividades legislativas, gubernamentales, de impartición de Justicia y de organismos internacionales y extraterritoriales	5.5	3.7	0.9	0.5	2.6	-3.0

***** Los Servicios de Intermediación Financiera Medidos Indirectamente (SIFMI) han quedado incorporados en las actividades económicas.
r/ Cifras revisadas.
p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI

Durante el primer trimestre de 2016, el Producto Interno Bruto (PIB) Total de México registró un crecimiento de 2.6% con respecto al mismo período de 2015.

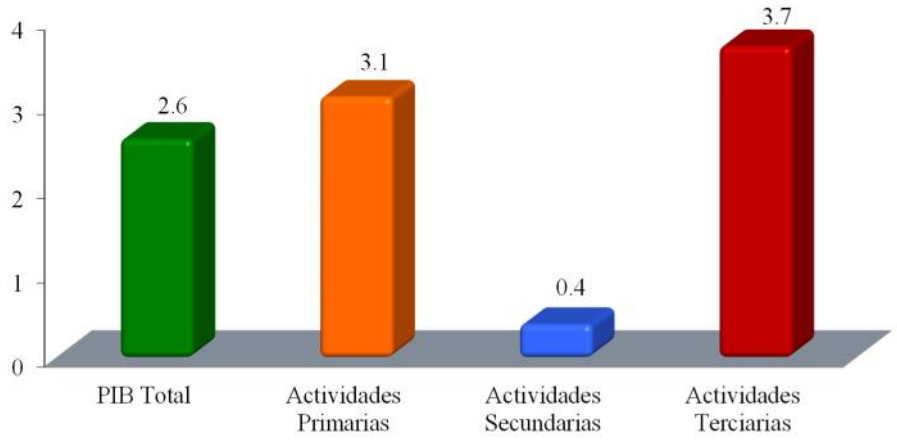
PRODUCTO INTERNO BRUTO
-Variación porcentual real respecto al mismo trimestre del año anterior-



p/ Cifras preliminares.
r/ Cifras revisadas a partir del primer trimestre de 2012.
FUENTE: INEGI.

Cabe destacar que el aumento del producto de México se debió al incremento del PIB de las Actividades Terciarias (3.7%), las Actividades Primarias (3.1%) y las Actividades Secundarias (0.4%).

PRODUCTO INTERNO BRUTO POR GRUPOS DE ACTIVIDADES ECONÓMICAS AL PRIMER TRIMESTRE DE 2016 p/
-Variación porcentual real respecto al mismo período del año anterior-



p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/saladeprensa/boletines/2016/pib_pconst/pib_pconst2016_05.pdf

Producto Interno Bruto en México durante el Primer Trimestre de 2016 (INEGI)

El 29 de abril de 2016, Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) dio a conocer los resultados de la Estimación Oportuna del Producto Interno Bruto (PIB) Trimestral. A continuación se presenta la información.

Principales resultados

Con datos desestacionalizados, la Estimación Oportuna PIB Trimestral registró un crecimiento de 0.8% durante el primer trimestre de 2016 con relación al trimestre inmediato anterior.

ESTIMACIÓN OPORTUNA DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO AL PRIMER TRIMESTRE DE 2016
Cifras desestacionalizadas por actividades económicas

Concepto	Variación % respecto al trimestre previo	Variación % respecto a igual trimestre de 2015
PIB Total	**0.8**	**2.9**
Actividades Primarias	1.2	3.0
Actividades Secundarias	1.5	2.2
Actividades Terciarias	0.8	3.7

Notas: Cifras Oportunas. La estimación oportuna no remplaza a la estimación tradicional.
FUENTE: INEGI.

Cifras originales

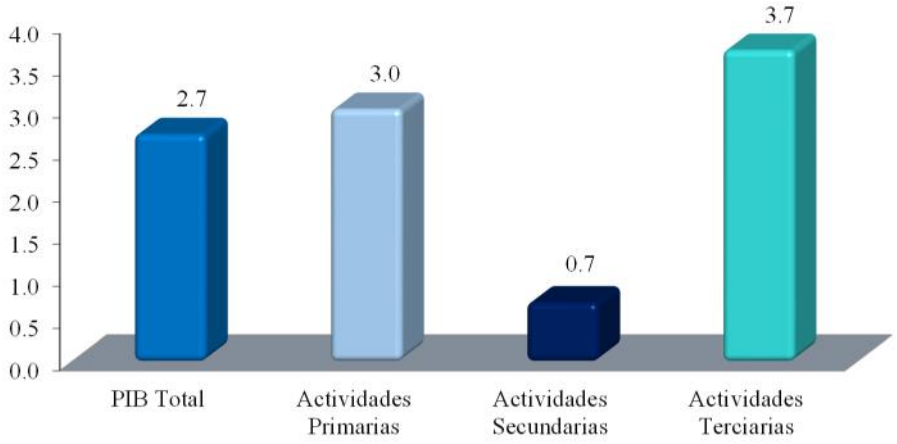
En el siguiente cuadro se presentan los resultados originales de la Estimación Oportuna del PIB trimestral por actividad:

ESTIMACIÓN OPORTUNA DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO AL PRIMER TRIMESTRE DE 2016

Concepto	Variación % respecto a igual trimestre de 2015
PIB Total	**2.7**
Actividades Primarias	3.0
Actividades Secundarias	0.7
Actividades Terciarias	3.7

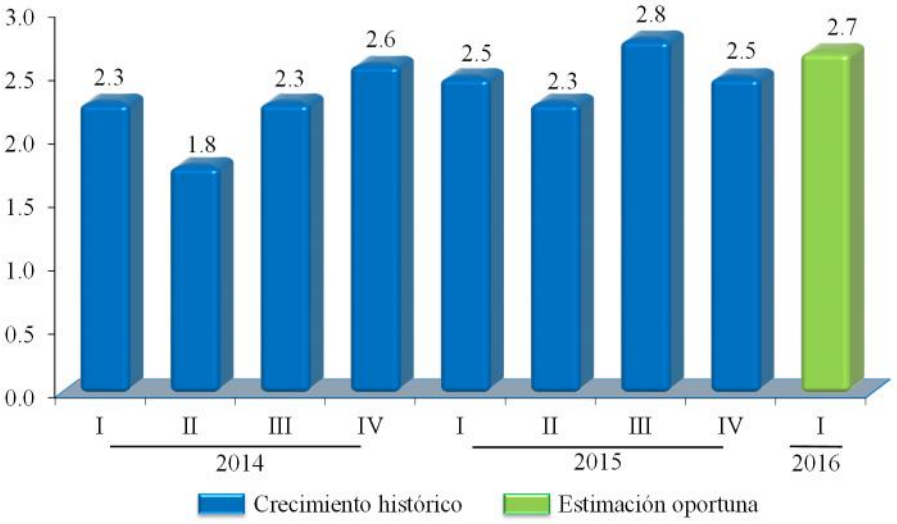
Notas: Cifras Oportunas. La estimación oportuna no remplaza a la estimación tradicional.
FUENTE: INEGI.

ESTIMACIÓN OPORTUNA DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO AL PRIMER TRIMESTRE DE 2016
-Variación porcentual a igual trimestre del año anterior-



FUENTE: INEGI.

ESTIMACIÓN OPORTUNA DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO AL PRIMER TRIMESTRE DE 2016 CRECIMIENTO HISTÓRICO
-Variación porcentual-



FUENTE: INEGI.

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/saladeprensa/boletines/2016/pib_eo/pib_eo2016_04.pdf

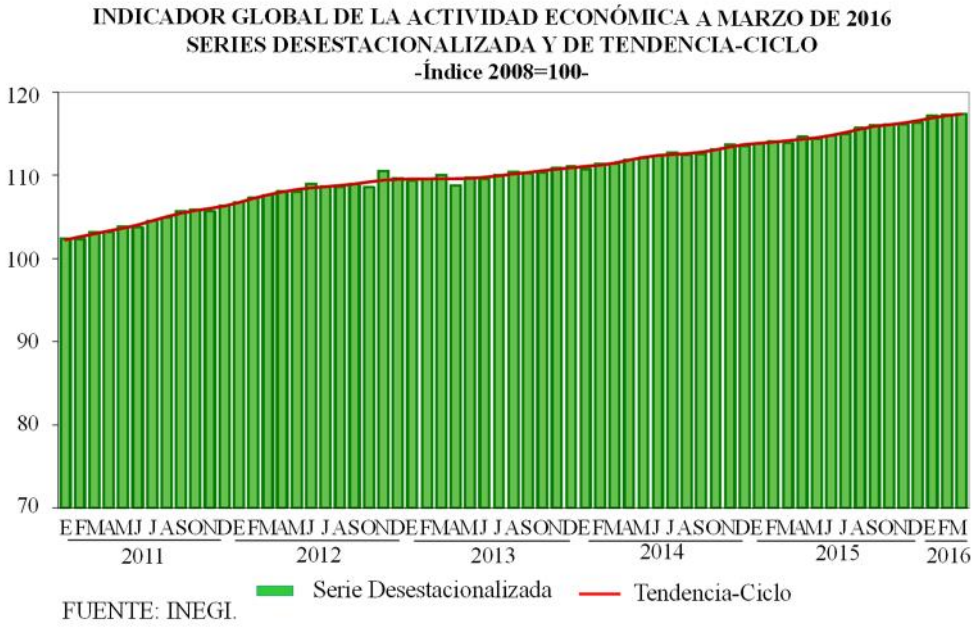
Indicador Global de la Actividad Económica (INEGI)

El 20 de mayo de 2016, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) informó, con base en datos desestacionalizados, que el Indicador Global de la Actividad Económica (IGAE) creció 0.1% en términos reales durante marzo de 2016 con relación al mes inmediato anterior.

INDICADOR GLOBAL DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA DURANTE MARZO DE 2016
Cifras desestacionalizadas por grandes grupos de actividades económicas

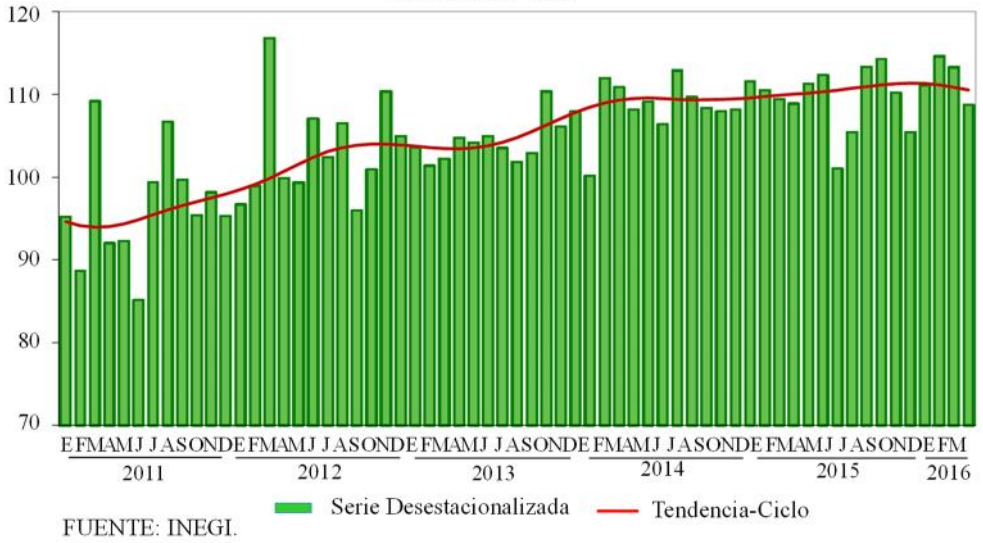
Actividades	Variación porcentual real respecto al mes previo	Variación porcentual real respecto a igual mes de 2014
IGAE	**0.1**	**3.0**
Actividades Primarias	-4.0	-0.2
Actividades Secundarias	-0.2	0.3
Actividades Terciarias	0.5	4.5

Nota: La serie desestacionalizada del IGAE se calcula de manera independiente a la de sus componentes.
FUENTE: INEGI.



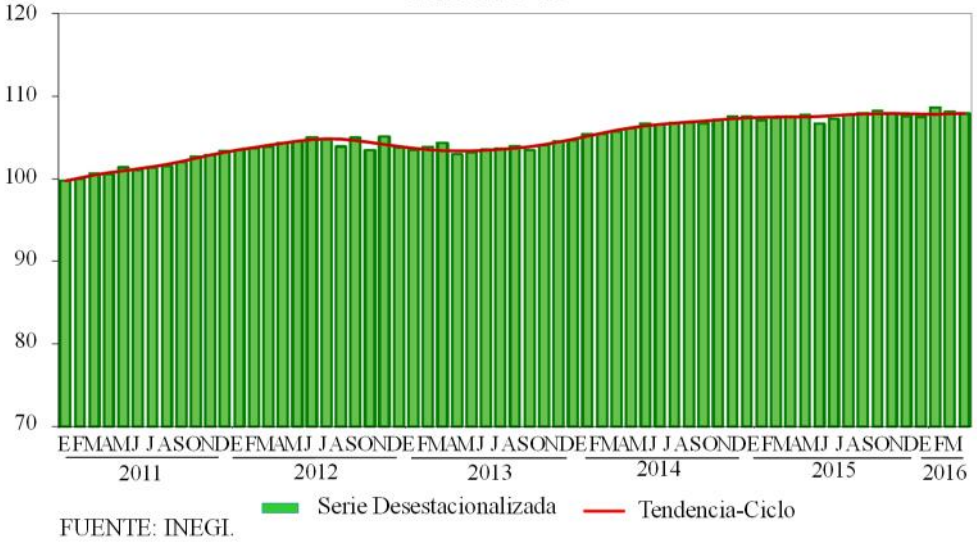
Por grandes grupos de actividades, las Terciarias avanzaron 0.5%; en tanto que las Primarias disminuyeron 4% y las Secundarias 0.2% en el tercer mes de este año respecto a febrero pasado.

ACTIVIDADES PRIMARIAS A MARZO DE 2016
SERIES DESESTACIONALIZADA Y DE TENDENCIA-CICLO
-Índice 2008=100-

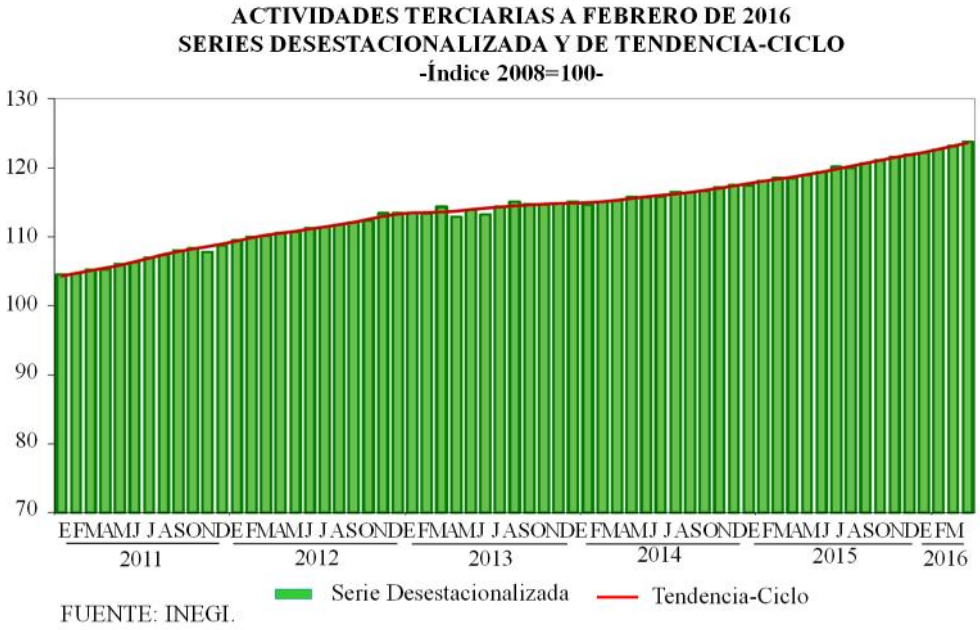


FUENTE: INEGI.

ACTIVIDADES SECUNDARIAS A MARZO DE 2016
SERIES DESESTACIONALIZADA Y DE TENDENCIA-CICLO
-Índice 2008=100-



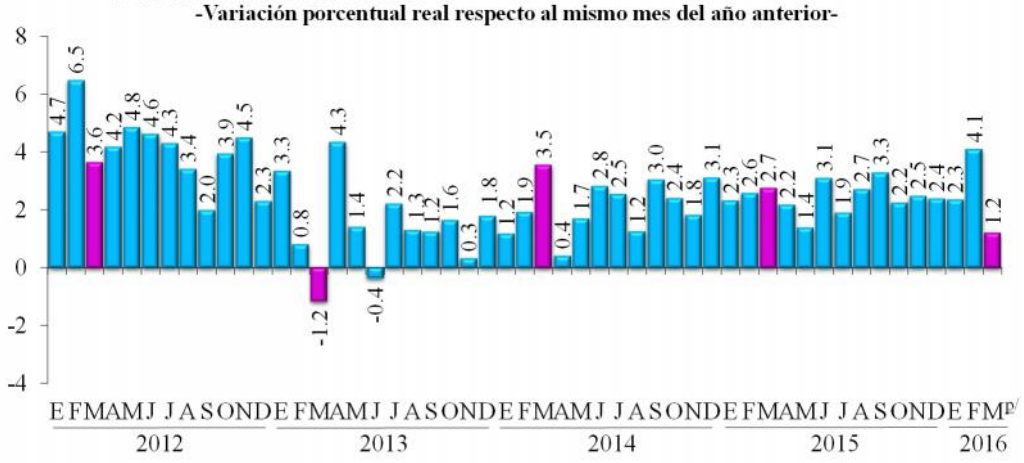
FUENTE: INEGI.



Cifras Originales

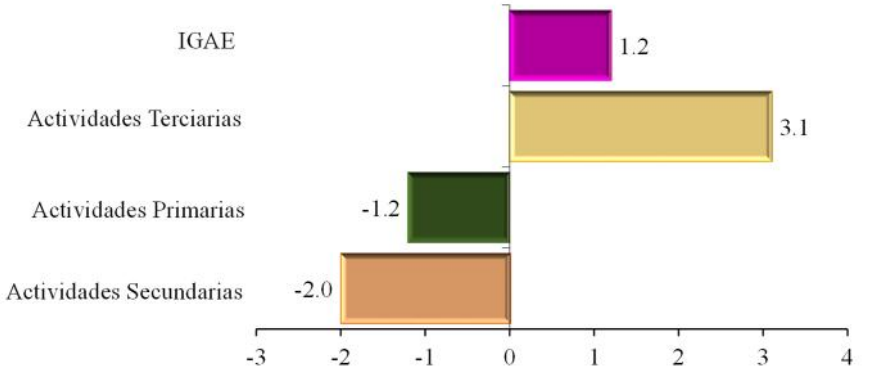
En marzo de 2016, el IGAE registró un cremimiento de 1.2% con respecto al mismo mes del año anterior. Las Actividades Terciarias se levaron (3.1%); mientras que las Actividades Secundarias disminuyeron 2.0% y las Actividades Primarias cayeron 1.2 por ciento.

INDICADOR GLOBAL DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA A MARZO DE 2016
-Variación porcentual real respecto al mismo mes del año anterior-



p/ Cifras preliminares.
Nota: El IGAE no incluye los subsectores de Aprovechamiento forestal, pesca, caza y captura, ni la totalidad de las Actividades Terciarias, por lo que su tasa de crecimiento puede diferir de la que registre el PIB.
FUENTE: INEGI.

INDICADOR GLOBAL DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA
DURANTE MARZO p/ DE 2016
-Variación porcentual real respecto al mismo mes del año anterior-



p/ Cifras preliminares.
Nota: El IGAE no incluye los subsectores de Aprovechamiento forestal, pesca, caza y captura, ni la totalidad de las Actividades Terciarias, por lo que su tasa de crecimiento puede diferir de la que registre el PIB.
FUENTE: INEGI.

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/saladeprensa/boletines/2016/igae/igae2016_05.pdf

Evolución Económica Reciente y actualización del pronóstico del Producto Interno Bruto (SHCP)

El 20 de mayo de 2016, la Secretaría de Hacienda y Crédito Público (SHCP) publicó la nota "Evolución económica reciente y actualización del pronóstico del PIB". A continuación se presenta la información.

Evolución económica reciente

El Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) publicó las cifras del Producto Interno Bruto (PIB) correspondientes al primer trimestre de 2016. El PIB se expandió a una tasa anual de 2.6%. El dato fue favorable a pesar del menor número de días laborables durante este período en comparación con enero-marzo de 2015. Esto se debe a que el período de Semana Santa durante 2015 ocurrió del 30 de marzo al 5 de abril, mientras que en 2016 fue en su totalidad en marzo. De acuerdo con el INEGI, al considerar el efecto estacional, el PIB se incrementó a una a tasa anual de 2.8% y trimestral de 0.8%. Este crecimiento anual desestacionalizado es el mayor en los últimos siete trimestres. Asimismo, el sector agropecuario creció 2.7% anual, el industrial 1.9% anual, y el sector servicios se expandió 3.7% anual.

El INEGI revisó a la baja el crecimiento anual del PIB del cuarto trimestre de 2.5 a 2.4% y el del tercero de 2.8 a 2.7%, mientras que se revisó a la alza el crecimiento del primer trimestre de 2.5 a 2.6% anual, manteniendo el crecimiento de 2015 en 2.5% anual. Asimismo, el INEGI publicó el IGAE correspondiente al mes de marzo. En cifras desestacionalizadas, éste registró un incremento anual de 3.0% y una expansión mensual de 0.1%. A su interior con cifras desestacionalizadas, el sector agropecuario disminuyó 0.2% anual, la producción industrial tuvo un incremento anual de 0.3%, mientras que los servicios aumentaron 4.5% anual.

Las cifras de crecimiento presentadas por el INEGI deben ponerse, principalmente, en el contexto de dos factores: el entorno externo y las fuentes de crecimiento. El crecimiento registrado en este período se da en un entorno externo adverso. Al inicio del año se registró alta volatilidad en los mercados financieros internacionales originada por el menor ritmo de crecimiento de la economía mundial, la caída en los precios de algunas materias primas, principalmente el petróleo, y la incertidumbre relacionada con la velocidad del proceso de alza de las tasas de interés en Estados Unidos de Norteamérica, que inició en diciembre del año pasado.

Las perspectivas de crecimiento para la economía global se revisaron nuevamente a la baja. El Fondo Monetario Internacional (FMI) disminuyó su expectativa de crecimiento mundial para 2016 de 3.6% en octubre, a 3.4% en enero y a 3.2% en abril.

Asimismo, las expectativas del FMI sobre el crecimiento en 2016 de las economías emergentes entre octubre y abril se redujeron de 4.5 a 4.1%. La perspectiva de crecimiento para América Latina se redujo en mayor medida, pasando de un crecimiento de 0.8% en octubre a una contracción de 0.5% en abril. Persisten riesgos a la baja para estas economías por una recesión más profunda que la anticipada en Rusia y Brasil, y una persistente desaceleración del crecimiento en China.

Asimismo, los precios del petróleo han registrado alta volatilidad debido al desequilibrio entre la oferta y la demanda de crudo. El precio de la Mezcla Mexicana promedió 26.3 dólares por barril en el primer trimestre de 2016, disminuyendo 24.1% con respecto al trimestre previo.

La volatilidad y los bajos precios observados, tuvieron un impacto a pesar de que posteriormente se ha observado una recuperación: el día de ayer el precio de la mezcla mexicana de exportación cerró en 39.11 dólares por barril, más que duplicando el nivel mínimo observado el 20 de enero de 2016 de 18.90 dólares por barril.

En el primer trimestre de 2016, el PIB de Estados Unidos de Norteamérica mostró un crecimiento económico de 0.5% trimestral anualizado, su menor ritmo en dos años, principalmente impulsado por el consumo, pero inferior al 0.7% esperado por los analistas. En este contexto, el crecimiento de México se compara favorablemente con el de otras economías de la región. El crecimiento del PIB de México observado en el primer trimestre de 2016 fue superior al de las principales economías de América Latina, y se espera que sea mayor en todo 2016.

Con cifras originales, el PIB de México creció 2.6% anual, el de Colombia 2.6% y el de Chile 1.3%. Por su parte, se espera que las economías de Argentina y Brasil disminuyan 1.4% y 6.0% anual respectivamente. Se estima que durante el primer trimestre de 2016, el crecimiento de América Latina, sin considerar a México, sea de 3.2% anual.

Otro factor a considerar para poner en contexto los datos del PIB tiene que ver con el balance entre sectores y las fuentes de crecimiento. El desempeño de la economía es balanceado con un crecimiento positivo observado en los tres sectores.

El Sector Agropecuario creció 3.1% anual, debido a la mayor producción de cultivos como tomate rojo, aguacate, limón y naranja. Este desempeño es consistente con el comportamiento favorable de las exportaciones agrícolas que crecieron 12.1% anual en este período.

La Producción Industrial aumentó 0.4% anual, debido a un crecimiento de 2.0% anual en la construcción y a una disminución de 3.3% en minería.

Los Servicios aumentaron 3.7% anual, debido a la mayor actividad en información de medios masivos que crecieron 11.8% anual, de servicios profesionales que aumentaron 8.4% anual y de preparación de alimentos y bebidas que incrementaron 6.8% anual, que son actividades económicas principalmente relacionadas con el sector interno.

Sobre la producción industrial, deben señalarse los siguientes factores, principalmente externos y del sector petrolero, que explican su desempeño en el trimestre.

El crecimiento de la producción industrial se vio afectado por el mal desempeño de la producción industrial en Estados Unidos de Norteamérica, que en los primeros cuatro meses del año disminuyó 1.6% anual, afectando principalmente la producción de manufacturas en México. La expectativa de la Producción Industrial de Estados Unidos de Norteamérica para 2016 pasó de 3.3% en enero de 2015, a -0.4% en mayo de 2016.

En un contexto de debilidad en el comercio global y una baja dinámica de la producción industrial en Estados Unidos de Norteamérica, México ha ganado competitividad y por tanto participación de mercado: entre 2014 y el primer trimestre de 2016, la participación de México en las importaciones de Estados Unidos de Norteamérica, creció de 12.5 a 13.7 por ciento.

Asimismo, el sector manufacturero registró durante marzo un crecimiento de 2.1% anual en el empleo y de 3.4% en las remuneraciones. Este desempeño indica mejores perspectivas en las manufacturas para los próximos meses.

La minería petrolera sigue siendo un factor de menor crecimiento. Excluyendo la producción de petróleo y actividades relacionadas, el crecimiento anual de la Producción Industrial en México fue de 1.4% en lugar de 0.4%. El crecimiento promedio de los últimos 9 trimestres de la Producción Industrial sin petróleo fue de 3.3% anual, más del doble que el dato que incluye la minería petrolera, de 1.6% anual.

En consecuencia, se observa que el crecimiento anual del Producto Interno Bruto, sin considerar las actividades relacionadas con el petróleo, durante el primer trimestre fue de 3.0 por ciento.

El principal motor de crecimiento de la economía mexicana sigue siendo la demanda interna, principalmente la inversión y el consumo. En el bimestre enero-febrero, la inversión fija bruta creció 2.5% anual, a su interior la inversión en maquinaria y equipo tuvo un crecimiento real anual de 3.2%, mientras que la de construcción aumentó 2.1% real anual. Por su parte, el consumo privado aumentó 4.3% anual, el mayor crecimiento para este período desde 2012.

Indicadores oportunos muestran que el consumo ha continuado fortaleciéndose en los primeros cuatro meses de 2016. En abril, el valor real de las ventas totales de la Asociación Nacional de Tiendas de Autoservicio y Departamentales (ANTAD) se incrementó a un ritmo real anual de 10.2%, mientras que las ventas a tiendas iguales (que llevan más de un año operando), tuvieron un crecimiento real anual de 7.4%, el mayor aumento desde noviembre de 2011. De igual forma, las ventas internas de automóviles tuvieron un crecimiento de 24.9% anual en este mismo mes, el mayor crecimiento para este mes desde 2002.

El mayor dinamismo del consumo está relacionado con un mejor desempeño de sus principales determinantes, en particular:

- La disminución de la tasa de desocupación, que en el período enero-marzo se ubicó en 4.0% de la PEA y se compara con un 4.2% en el mismo período del año pasado.

- La generación de empleos formales, que durante abril, registró un crecimiento anual de 3.6%. En la actual administración, el crecimiento promedio anual del empleo formal ha sido de 3.8%, y el acumulado ha sido de 11.9%. Esto representa 2.1 millones de nuevos empleos desde el primero de enero de 2013.

- Un menor nivel de inflación, que se ha ubicado en mínimos históricos durante los últimos meses (2.54% anual en abril).

- Un aumento en los salarios contractuales, que durante los primeros cuatro meses del año crecieron 1.7% en términos reales, el mayor para este período desde 2002.

- Una expansión real anual en marzo del otorgamiento de crédito de la banca comercial de 11.1%, el mayor crecimiento para un marzo desde 2008.

Rango para la estimación de 2016 y 2017.

Con base en la sólida evolución económica observada a la fecha y tomando en consideración el entorno externo adverso y volátil, la SHCP establece su estimación de crecimiento para 2016 en un rango de 2.2 a 3.2% y no se modifica el rango para 2017 de 2.6 a 3.6 por ciento.

Fuente de información:
http://www.gob.mx/shcp/prensa/comunicado-de-prensa-070-2016

Sistema de Indicadores Cíclicos a febrero de 2016 (INEGI)

El 4 de mayo de 2016, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) presentó los resultados del "Sistema de Indicadores Cíclicos" que genera mediante una metodología compatible con la utilizada por la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE).

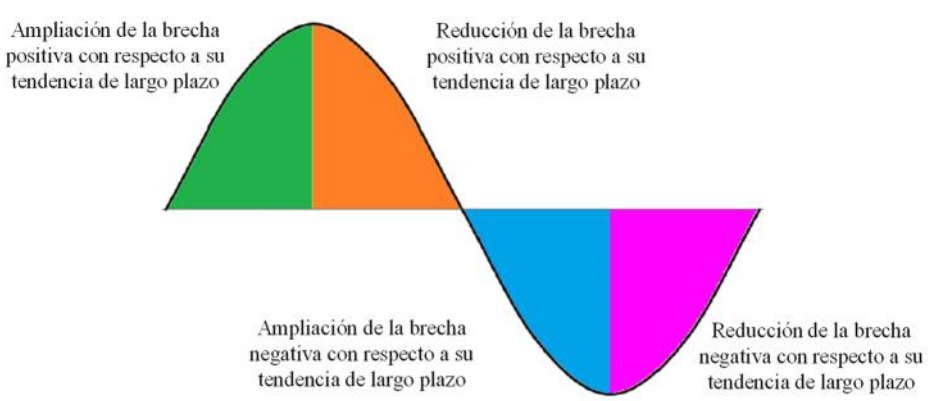
El Sistema de Indicadores Cíclicos está conformado por dos indicadores compuestos que se denominan coincidente y adelantado. El indicador coincidente refleja el estado general de la economía, mientras que el adelantado busca señalar anticipadamente la trayectoria del Indicador Coincidente, particularmente los puntos de giro: picos y valles, con base en la información con la que se dispone de sus componentes a una fecha determinada.

El enfoque de “Ciclo de crecimiento” identifica a los ciclos económicos como las desviaciones de la economía respecto a su tendencia de largo plazo. Por tanto, el componente cíclico de las variables que lo conforman cada indicador compuesto se calcula como la desviación de su respectiva tendencia de largo plazo, y la del indicador compuesto se obtiene por agregación.

Interpretación de los indicadores cíclicos con enfoque del ciclo de crecimiento

El valor de los Indicadores Coincidente y Adelantado, así como su tendencia de largo plazo representada por una línea horizontal igual a 100, permite identificar cuatro fases del ciclo económico.

- Cuando el indicador (su componente cíclico) está creciendo y se ubica por arriba de su tendencia de largo plazo.
- Cuando el componente cíclico del indicador está decreciendo y se ubica por arriba de su tendencia de largo plazo.
- Cuando el componente cíclico del indicador está decreciendo y se ubica por debajo de su tendencia de largo plazo.
- Cuando el componente cíclico del indicador está creciendo y se ubica por debajo de su tendencia de largo plazo.



FUENTE: INEGI.

Cabe destacar que con estos elementos es posible distinguir la etapa del ciclo económico en la que se encuentra la economía del país, sin embargo no se establece la magnitud de su crecimiento.

Resultados del enfoque del ciclo de crecimiento: Componentes cíclicos

Indicador Coincidente

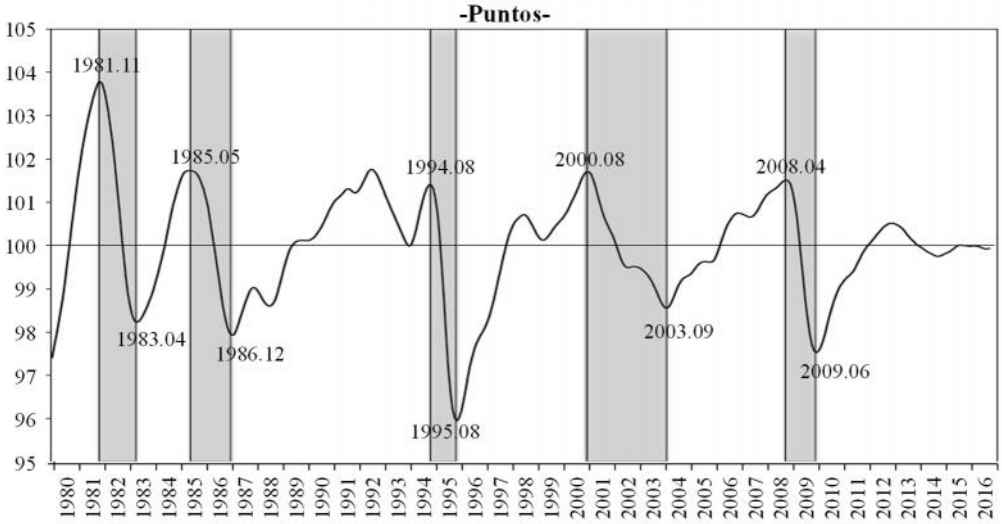
En febrero de 2016, el Indicador Coincidente se posicionó ligeramente por debajo de su tendencia de largo plazo al registrar un valor de 99.9 puntos y una variación de 0.01 puntos respecto al mes anterior.

INDICADOR COINCIDENTE
-Diferencia en puntos respecto al mes inmediato anterior-

2015										2016	
mar.	**abr.**	**may.**	**jun.**	**jul.**	**ago.**	**sep.**	**oct.**	**nov.**	**dic.**	**ene.**	**feb.**
-0.01	-0.01	-0.01	0.01	0.01	0.00	-0.01	-0.02	-0.02	-0.01	0.00	0.01

FUENTE: INEGI.

ENFOQUE DEL CICLO DE CRECIMIENTO:
COINCIDENTE A FEBRERO DE 2016
-Puntos-



Nota: La tendencia de largo plazo del Indicador Coincidente está representada por la línea ubicada en 100.
Los números sobre la gráfica (por ejemplo 1981.11) representan el año y el mes en que ocurrió el punto de giro en la actividad económica: pico o valle.
El área sombreada indica el período entre un pico y un valle en el Indicador Coincidente.
FUENTE: INEGI.

El comportamiento del Indicador Coincidente en el pasado mes de febrero fue resultado de la evolución de los componentes cíclicos que lo integran, los cuales se presentan en el cuadro y las gráficas siguientes.

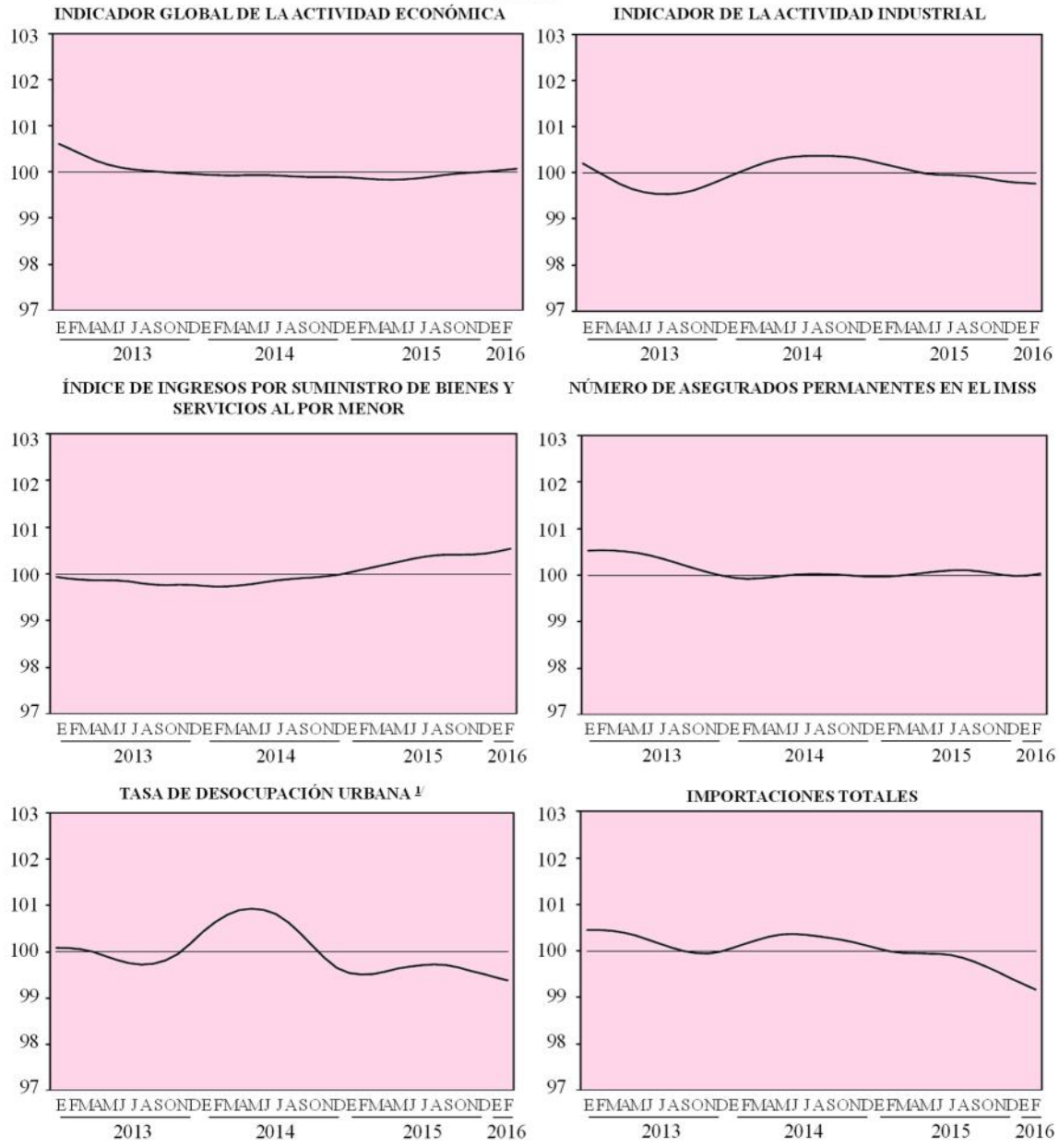
COMPONENTES DEL INDICADOR COINCIDENTE
-Diferencia en puntos respecto al mes inmediato anterior-

Año	Mes	Indicador Global de la Actividad Económica	Indicador de la Actividad Industrial	Índice de Ingresos por Suministro de Bienes y Servicios al por menor	Número de Asegurados Permanentes en el IMSS	Tasa de Desocupación Urbana	Importaciones Totales
2015	mar.	-0.02	-0.06	0.06	0.03	0.01	-0.03
	abr.	0.00	-0.06	0.06	0.03	0.05	-0.01
	may.	0.01	-0.05	0.06	0.03	0.07	-0.01
	jun.	0.02	-0.03	0.06	0.02	0.04	-0.01
	jul.	0.03	-0.01	0.05	0.02	0.03	-0.03
	ago.	0.04	-0.01	0.03	0.00	0.02	-0.06
	sep.	0.03	-0.02	0.01	-0.02	-0.01	-0.09
	oct.	0.02	-0.04	0.00	-0.04	-0.05	-0.11
	nov.	0.02	-0.05	0.00	-0.04	-0.08	-0.12
	dic.	0.02	-0.04	0.02	-0.02	-0.06	-0.13
2016	ene.	0.03	-0.02	0.05	0.01	-0.07	-0.12
	feb.	0.03	-0.01	0.06	0.05	-0.07	-0.12

FUENTE: INEGI.

COMPONENTES DEL INDICADOR COINCIDENTE A FEBRERO DE 2016

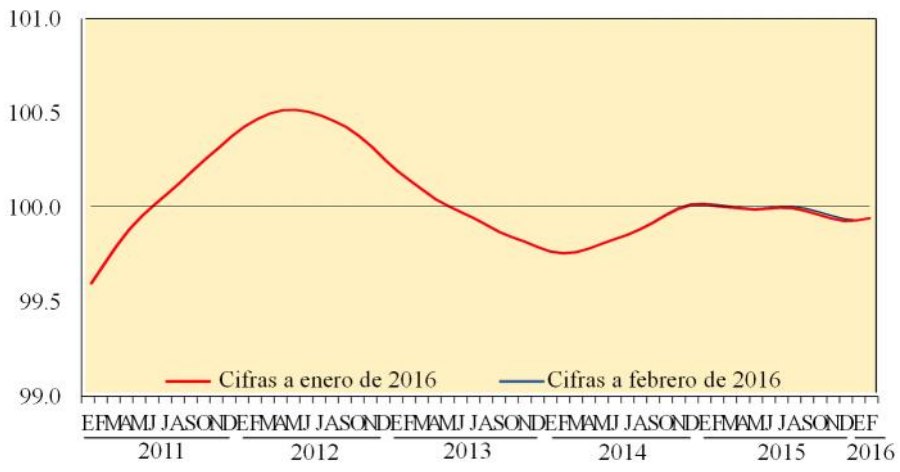
-Puntos-



1/ Serie cuyo comportamiento es inverso al de la actividad económica.
FUENTE: INEGI.

Al incorporar la información de febrero de 2016, el Indicador Coincidente reportó una ligera mejoría respecto a lo publicado el mes precedente; esto se puede apreciar en la siguiente gráfica.

ENFOQUE DEL CICLO DE CRECIMIENTO:
COINCIDENTE A ENERO Y FEBRERO DE 2016
-Puntos-



FUENTE: INEGI.

Indicador Adelantado

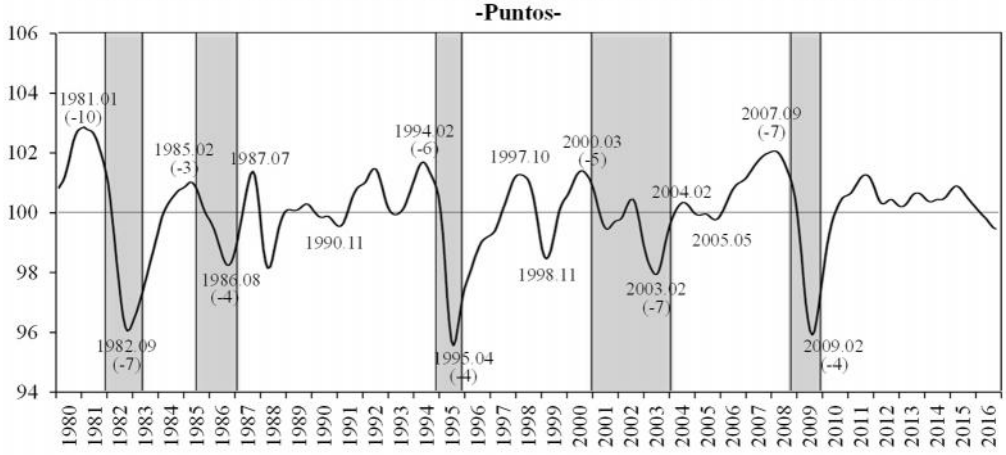
La cifra del Indicador Adelantado para marzo de 2016, indica que éste se situó por debajo de su tendencia de largo plazo al observar un valor de 99.4 puntos y una disminución de 0.03 puntos con respecto al pasado mes de febrero.

INDICADOR ADELANTADO
-Diferencia en puntos respecto al mes inmediato anterior-

2015										2016		
mar.	**abr.**	**may.**	**jun.**	**jul.**	**ago.**	**sep.**	**oct.**	**nov.**	**dic.**	**ene.**	**feb.**	**mar.**
-0.09	-0.09	-0.08	-0.08	-0.08	-0.08	-0.08	-0.07	-0.08	-0.10	-0.10	-0.07	-0.03

FUENTE: INEGI.

ENFOQUE DEL CICLO DE CRECIMIENTO: ADELANTADO A MARZO DE 2016
-Puntos-



Nota: El dato del Indicador Adelantado de marzo de 2016 registra una disminución de 0.03 puntos respecto al mes anterior.
La tendencia de largo plazo del Indicador Adelantado está representada por la línea ubicada en 100.
Los números sobre la gráfica (por ejemplo 1981.01) representan el año y el mes en que ocurrió el punto de giro en el Indicador Adelantado: pico o valle.
Los números entre paréntesis indican el número de meses que determinado punto de giro del Indicador Adelantado antecede al punto de giro del Indicador Coincidente. Dichos números pueden cambiar a lo largo del tiempo.
El área sombreada indica el período entre un pico y un valle en el Indicador Coincidente.
FUENTE: INEGI.

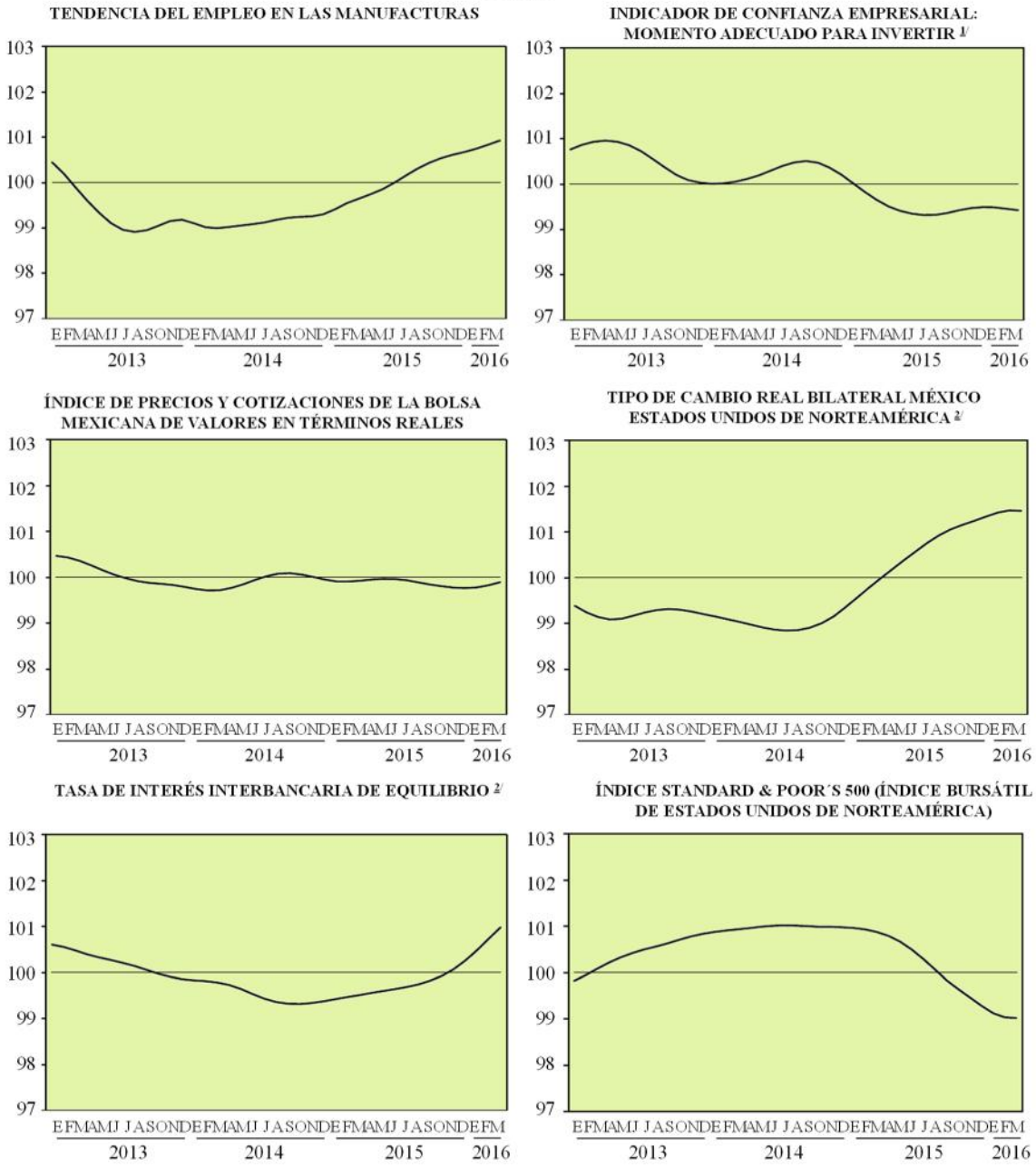
La evolución del Indicador Adelantado en el mes de marzo fue consecuencia del desempeño de los componentes que lo conforman, cuyos resultados se muestran en el cuadro y las gráficas siguientes.

COMPONENTES DEL INDICADOR ADELANTADO
-Diferencia en puntos respecto al mes inmediato anterior-

Año	Mes	Tendencia del Empleo en las Manufacturas	Indicador de Confianza Empresarial: Momento Adecuado para Invertir*	Índice de Precios y Cotizaciones de la Bolsa Mexicana de Valores en términos reales	Tipo de Cambio Real Bilateral México-Estados Unidos de Norteamérica	Tasa de Interés Interbancaria de Equilibrio	Índice *Standard & Poor's* 500 (Índice bursátil de Estados Unidos de Norteamérica)
2015	mar.	0.10	-0.17	0.02	0.21	0.04	-0.05
	abr.	0.10	-0.14	0.02	0.20	0.04	-0.09
	may.	0.11	-0.10	0.02	0.20	0.04	-0.13
	jun.	0.14	-0.06	0.00	0.19	0.04	-0.17
	jul.	0.16	-0.03	-0.03	0.19	0.05	-0.21
	ago.	0.15	0.01	-0.04	0.17	0.06	-0.23
	sep.	0.13	0.04	-0.05	0.13	0.08	-0.22
	oct.	0.10	0.06	-0.04	0.10	0.11	-0.20
	nov.	0.07	0.05	-0.03	0.09	0.15	-0.18
	dic.	0.06	0.02	-0.01	0.09	0.19	-0.18
2016	ene.	0.07	-0.01	0.02	0.09	0.23	-0.16
	feb.	0.09	-0.03	0.04	0.05	0.25	-0.09
	mar.	0.09	-0.03	0.07	-0.01	0.25	-0.01

* Del sector manufacturero.
FUENTE: INEGI.

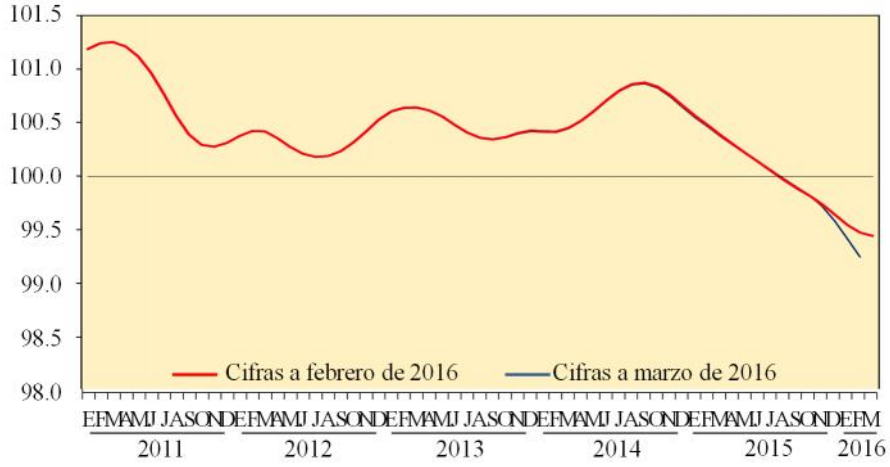
COMPONENTES DEL INDICADOR ADELANTADO A MARZO DE 2016
-Puntos-



1/ Del sector manufacturero.
2/ Serie cuyo comportamiento es inverso al de la Actividad Económica.
FUENTE: INEGI.

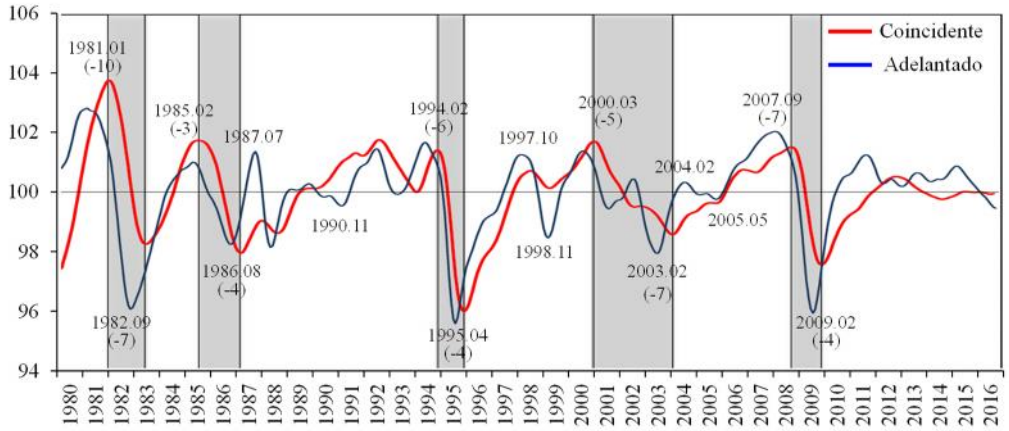
Al incorporar la información de marzo de 2016, el Indicador Adelantado mejoró su desempeño respecto a lo difundido el mes previo. Esto se puede apreciar en la siguiente gráfica.

ENFOQUE DEL CICLO DE CRECIMIENTO: ADELANTADO A FEBRERO Y MARZO DE 2016
-Puntos-



FUENTE: INEGI.

ENFOQUE DEL CICLO DE CRECIMIENTO: SISTEMA DE INDICADORES CÍCLICOS
-Puntos-



Nota: El dato del Indicador Adelantado de marzo de 2016 registra una disminución de 0.03 puntos respecto al mes anterior.
La tendencia de largo plazo del Indicador Coincidente y del Adelantado está representada por la línea ubicada en 100.
Los números sobre la gráfica (por ejemplo 1981.01) representan el año y el mes en que ocurrió el punto de giro en el Indicador Adelantado: pico o valle.
Los números entre paréntesis indican el número de meses que determinado punto de giro del Indicador Adelantado antecede al punto de giro del Indicador Coincidente. Dichos números pueden cambiar a lo largo del tiempo.
El área sombreada indica el período entre un pico y un valle en el Indicador Coincidente.

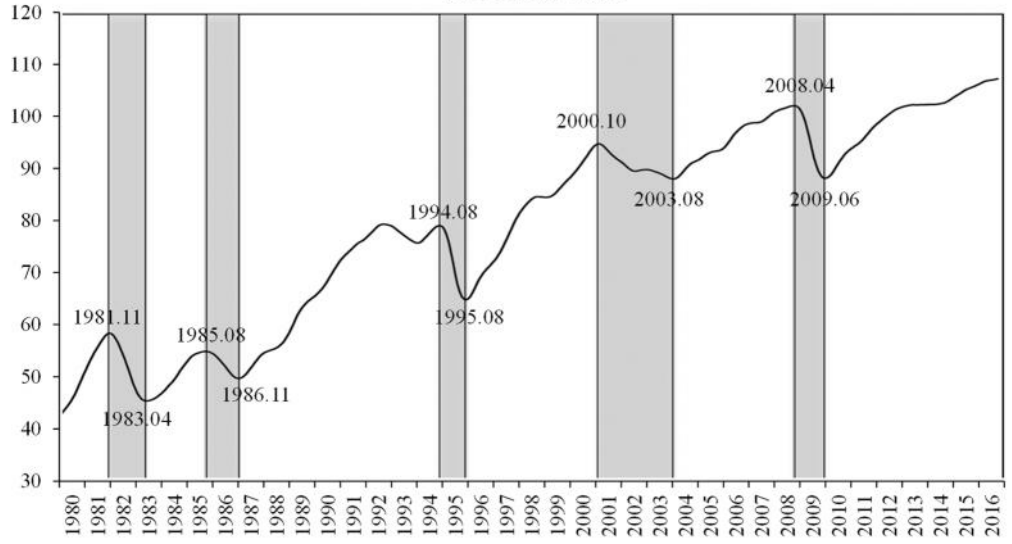
FUENTE: INEGI.

Se sugiere dar seguimiento a estos indicadores mediante el Reloj de los ciclos económicos de México y las Series de los componentes cíclicos, así como en el Tablero de indicadores económicos, herramientas de visualización que están disponibles en el sitio del INEGI en internet.

Interpretación del indicador coincidente con enfoque del ciclo de negocios o clásico

En la gráfica siguiente se presenta la serie histórica del Indicador Coincidente desde 1980, lo que permite identificar los ciclos de negocios o clásicos de la historia económica reciente del país. Bajo este enfoque, una recesión es un período entre un pico y un valle y una expansión es un período entre un valle y un pico; adicionalmente, una recesión implica una caída significativa y generalizada de la actividad económica.

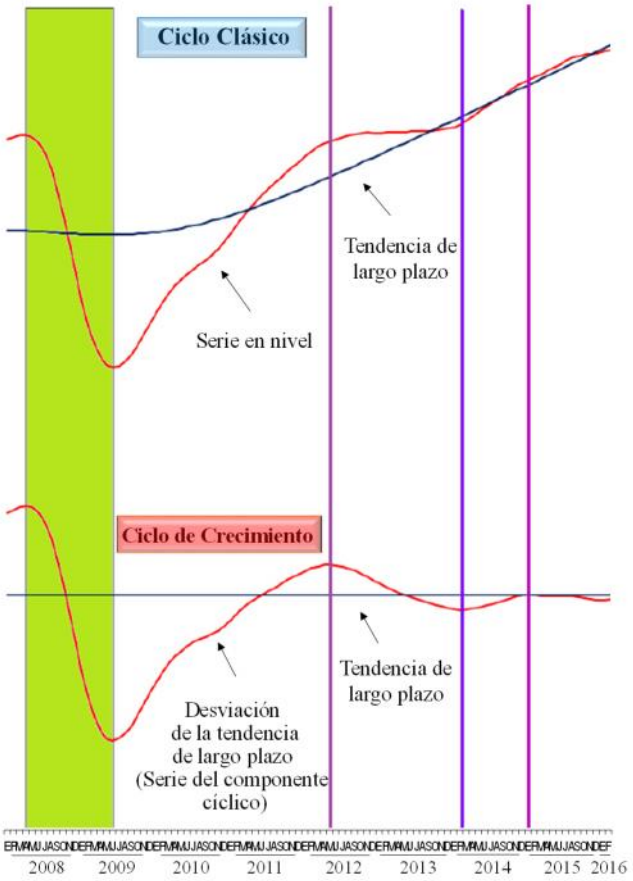
ENFOQUE DEL CICLO CLÁSICO: COINCIDENTE A FEBRERO DE 2016
-Índice Base 2008-



Nota: Los números sobre la gráfica (por ejemplo 1981.11) representan el año y el mes en que ocurrió el punto de giro en la actividad económica: pico o valle.
El área sombreada indica el período entre un pico y un valle en el Indicador Coincidente.
FUENTE: INEGI.

En la siguiente gráfica se presenta el Indicador Coincidente bajo los dos enfoques: ciclo clásico o de negocios y ciclo de crecimiento.

COMPARACIÓN ENTRE EL CICLO DE CRECIMIENTO Y EL CICLO CLÁSICO: COINCIDENTE A FEBRERO DE 2016 1/



1/ Cabe señalar que por los distintos métodos de cálculo la fecha en la que el Indicador Coincidente está por arriba o por debajo de la tendencia puede diferir entre los dos enfoques. En la nota metodológica se explica cómo se construye el ciclo clásico o de negocios.

FUENTE: INEGI.

En esta gráfica, el Indicador Coincidente del ciclo clásico (que considera la tendencia de largo plazo y el componente cíclico en el mismo indicador) como el Indicador Coincidente del ciclo de crecimiento (que considera solamente el componente cíclico) se localizan ligeramente por debajo de su tendencia. Cabe señalar que la posición de ambos indicadores con relación a su tendencia de largo plazo puede diferir debido a los distintos procedimientos de cálculo utilizados.

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/saladeprensa/boletines/2016/sic_cya/sic_cya2016_05.pdf

Indicador Trimestral de la Actividad Económica Estatal (INEGI)

El 28 de abril de 2016, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) dio a conocer el Indicador Trimestral de la Actividad Económica Estatal durante el cuarto trimestre de 2015. A continuación, se presenta la información.

El Indicador Trimestral de la Actividad Económica Estatal (ITAEE) es un indicador de coyuntura que ofrece un panorama de la evolución económica de las entidades del país en el corto plazo.

Principales resultados

En el trimestre octubre-diciembre de 2015, las entidades federativas que reportaron los incrementos más significativos, con cifras desestacionalizadas, en su actividad económica frente a las del trimestre anterior fueron: Colima, Hidalgo, Chiapas, Puebla, Guanajuato, Querétaro, Sonora, Baja California, Nuevo León y Nayarit, fundamentalmente.

En cuanto a las variaciones anuales ajustadas por estacionalidad, los estados que mostraron las alzas más importantes en su actividad económica durante el cuarto trimestre de 2015 fueron: Chihuahua, Colima, Nuevo León, San Luis Potosí, Hidalgo, Baja California, Sinaloa, Baja California Sur y Querétaro, básicamente.

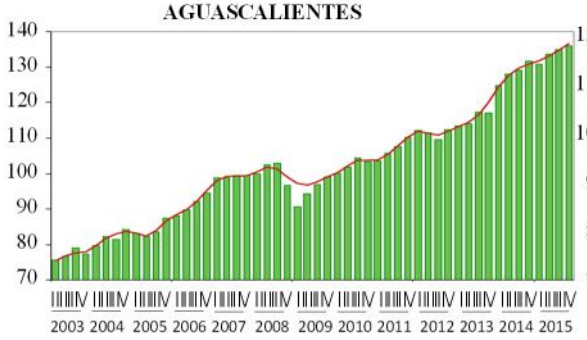
INDICADOR TRIMESTRAL DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA ESTATAL DURANTE EL CUARTO TRIMESTRE DE 2015
Cifras desestacionalizadas

Estado	Variación % respecto al trimestre previo	Variación % respecto al mismo trimestre de 2014
Aguascalientes	0.8	3.3
Baja California	1.8	5.3
Baja California Sur	0.4	4.5
Campeche	-2.9	-8.1
Coahuila de Zaragoza	0.2	3.8
Colima	4.1	6.2
Chiapas	2.9	0.7
Chihuahua	1.2	6.8
Ciudad de México	0.8	2.8
Durango	0.5	2.9
Guanajuato	2.3	3.5
Guerrero	0.5	2.0
Hidalgo	3.0	5.5
Jalisco	-1.1	2.2
Estado de México	1.0	1.8
Michoacán de Ocampo	-4.7	0.9
Morelos	0.1	0.4
Nayarit	1.4	2.6
Nuevo León	1.6	5.9
Oaxaca	-1.8	3.3
Puebla	2.4	3.7
Querétaro	2.2	4.4
Quintana Roo	-0.1	3.9
San Luis Potosí	0.4	5.6
Sinaloa	1.1	5.1
Sonora	2.0	2.6
Tabasco	-0.4	-0.1
Tamaulipas	1.2	2.3
Tlaxcala	-0.2	3.6
Veracruz de Ignacio de la Llave	-3.3	-2.1
Yucatán	0.0	3.6
Zacatecas	-1.2	2.6

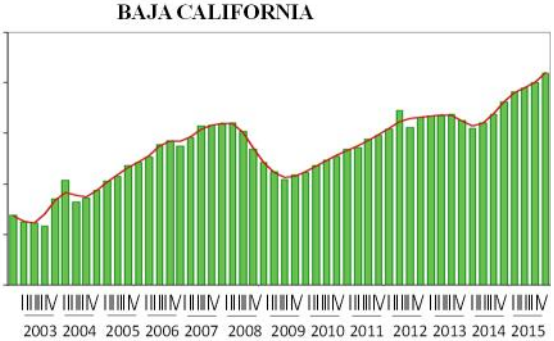
FUENTE: INEGI.

INDICADOR TRIMESTRAL DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA ESTATAL
SERIES DESESTACIONALIZADAS Y DE TENDENCIA-CICLO
CIFRAS AL CUARTO TRIMESTRE DE 2015
-Índice base 2008=100-

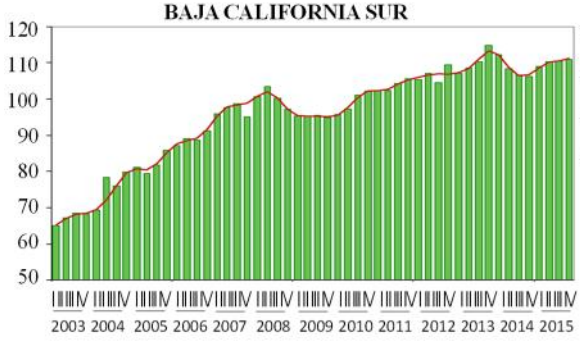
AGUASCALIENTES



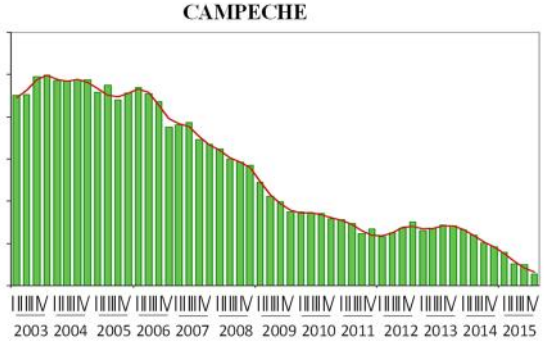
BAJA CALIFORNIA



BAJA CALIFORNIA SUR



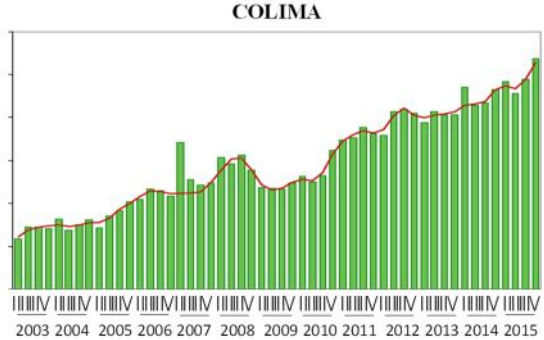
CAMPECHE



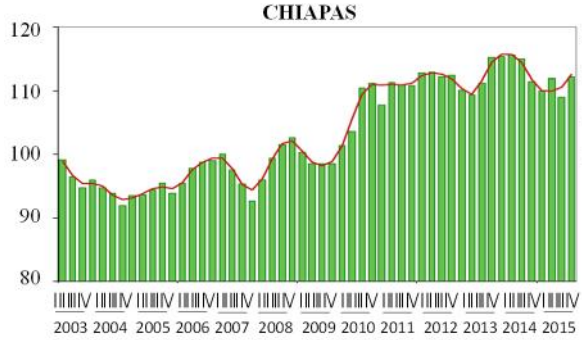
COAHUILA DE ZARAGOZA



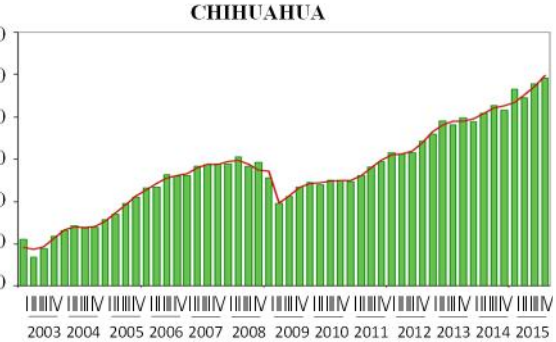
COLIMA

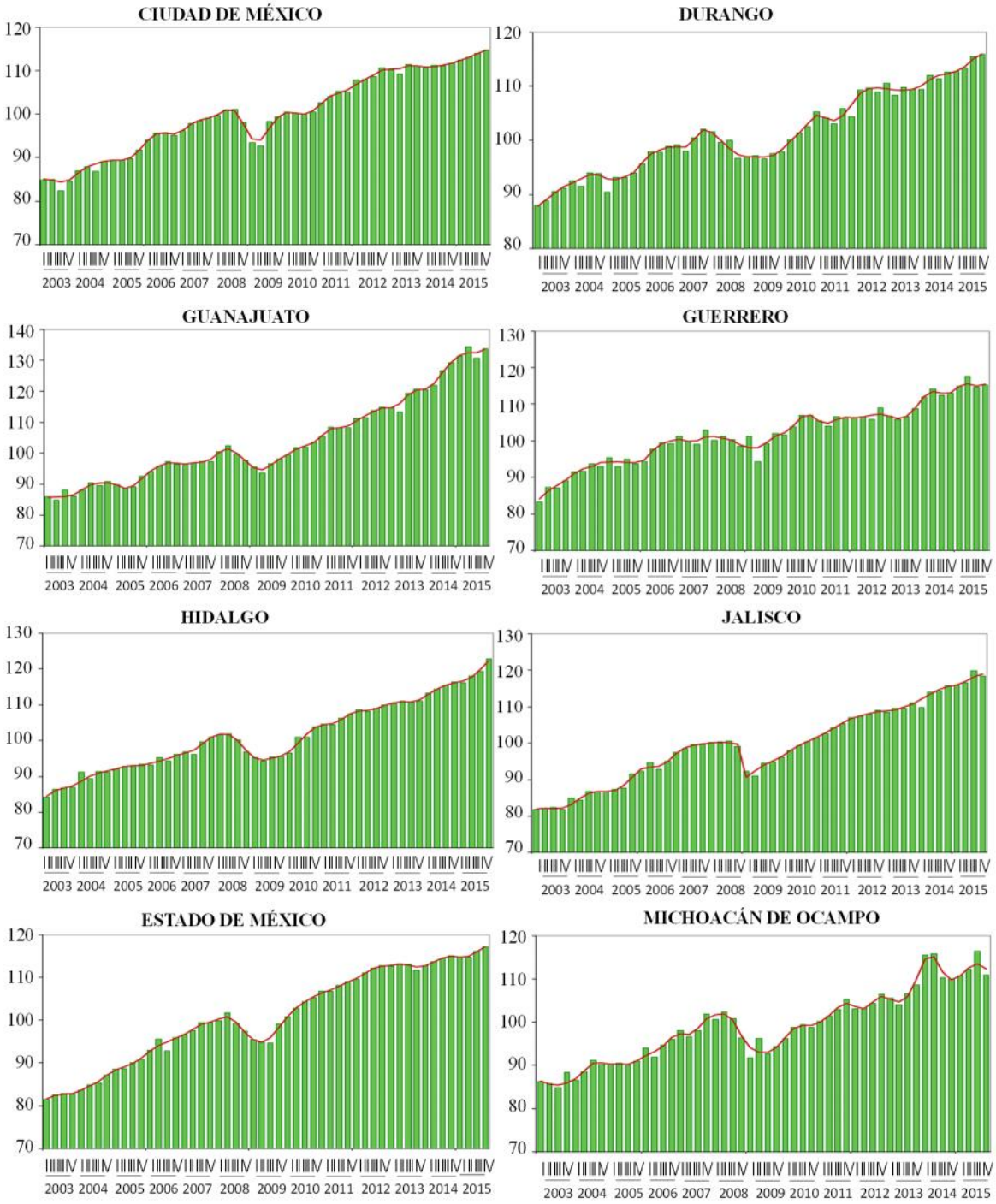


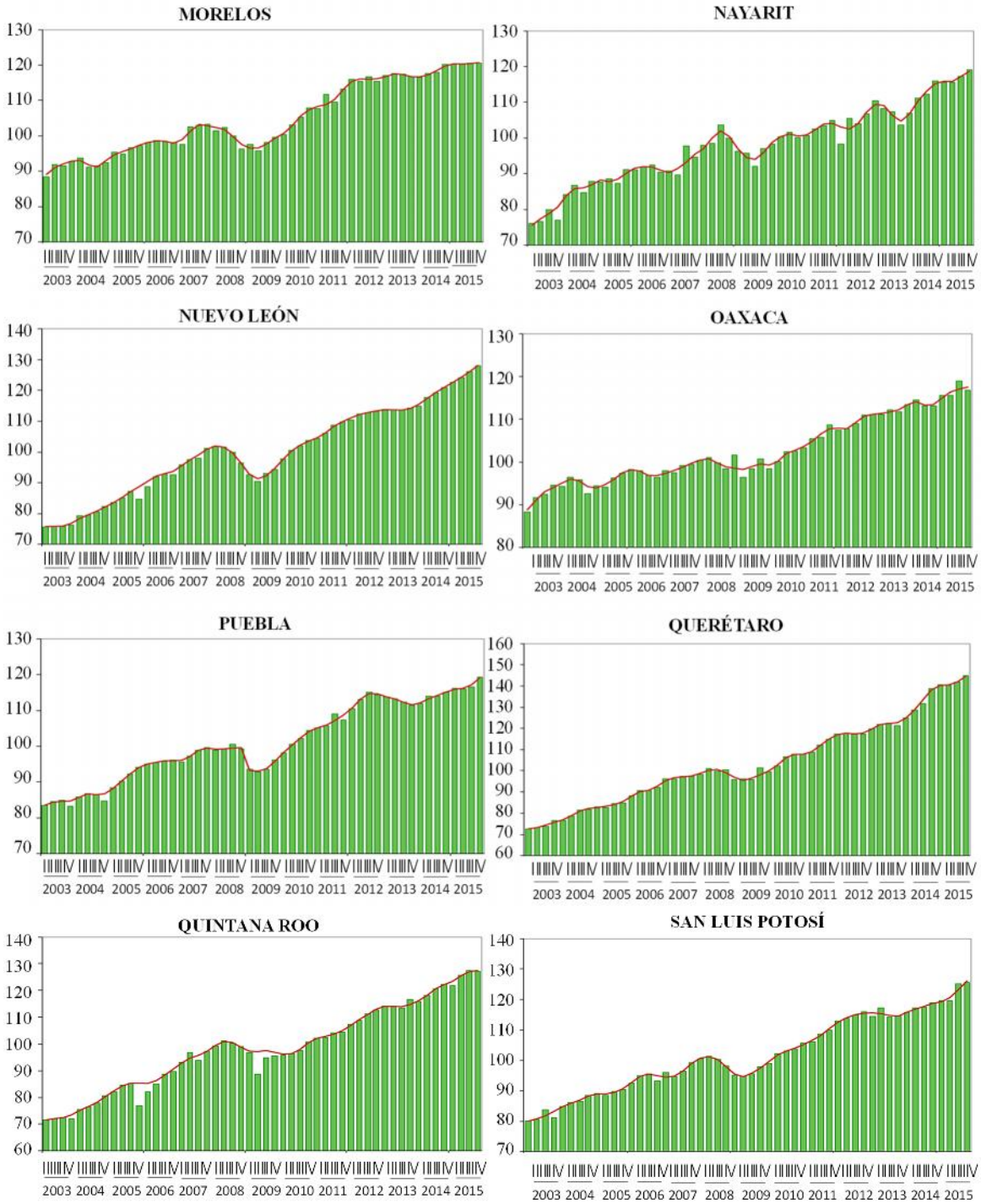
CHIAPAS

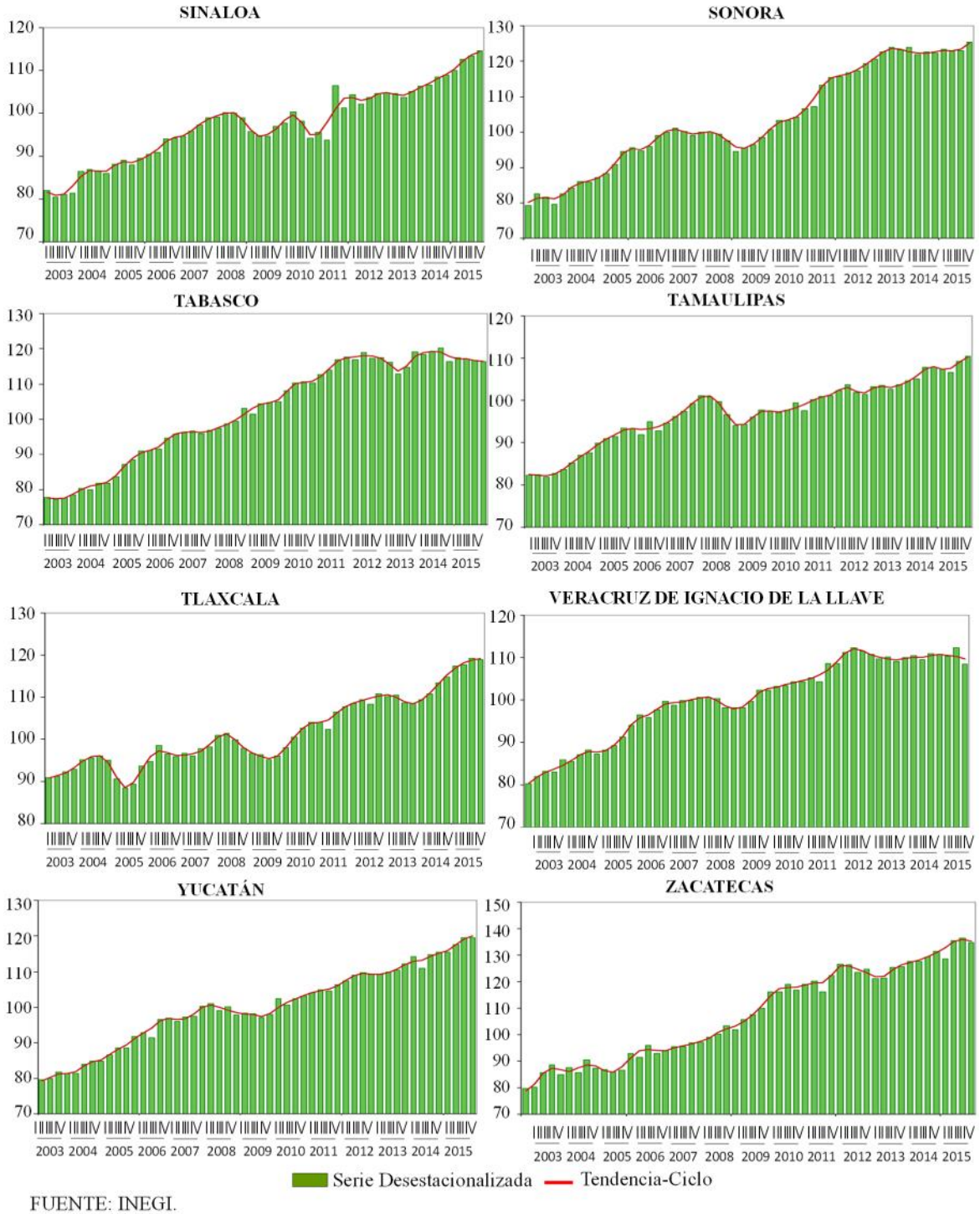


CHIHUAHUA




CIUDAD DE MÉXICO
DURANGO
GUANAJUATO
GUERRERO
HIDALGO
JALISCO
ESTADO DE MÉXICO
MICHOACÁN DE OCAMPO
2003 2004 2005 2006 2007 2008 2009 2010 2011 2012 2013 2014 2015

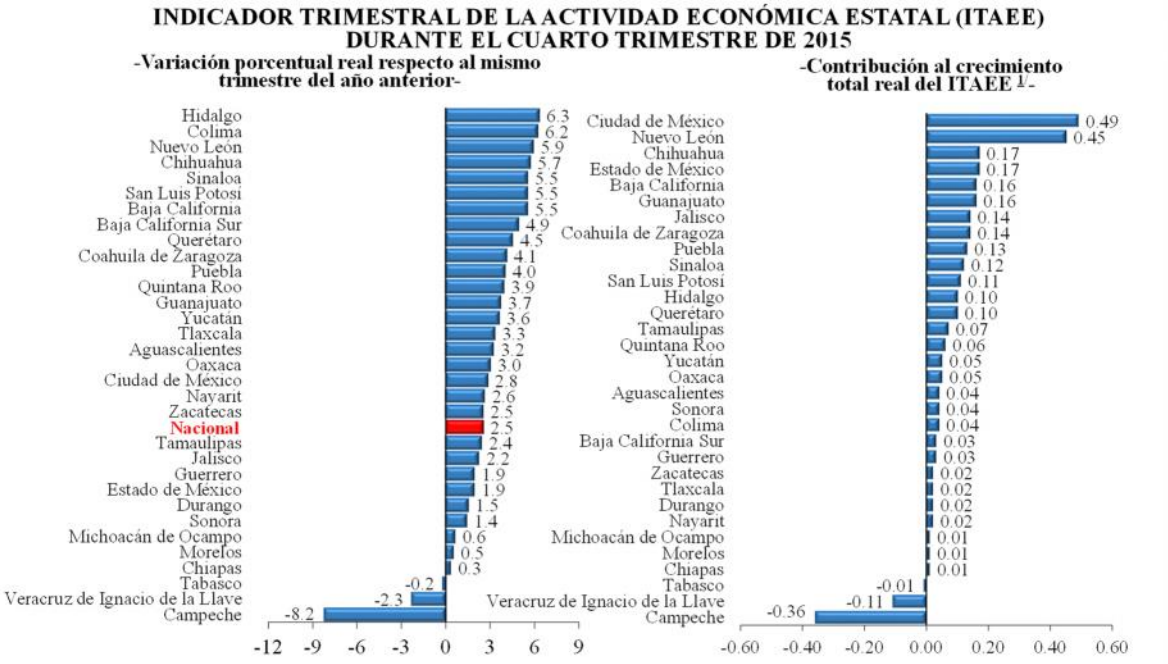

MORELOS
NAYARIT
NUEVO LEÓN
OAXACA
PUEBLA
QUERÉTARO
QUINTANA ROO
SAN LUIS POTOSÍ
2003 2004 2005 2006 2007 2008 2009 2010 2011 2012 2013 2014 2015



FUENTE: INEGI.

Cifras originales

A continuación se presentan las variaciones originales y sus respectivas contribuciones al total del ITAEE y para los tres grandes grupos de actividades económicas.



1/ Las contribuciones se obtienen ponderando las tasas de crecimiento con la participación que cada estado tiene en el indicador total.
FUENTE: INEGI.

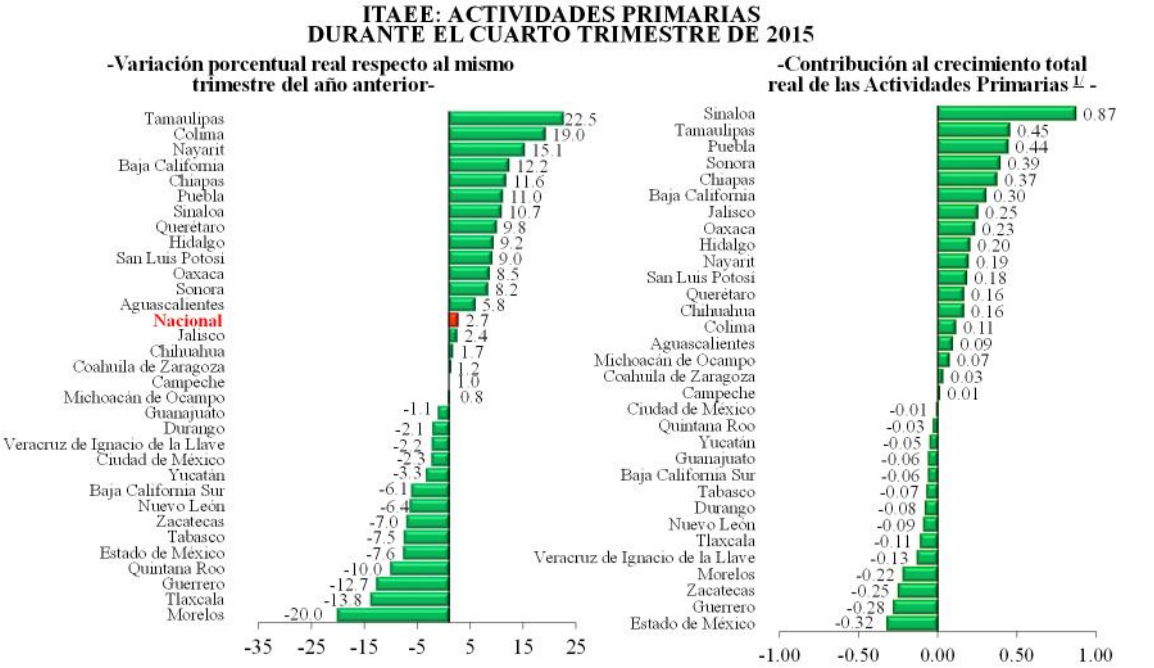
Por grupos de actividades

Actividades Primarias

Las entidades que observaron los avances más significativos en el trimestre de referencia fueron: Tamaulipas con una variación de 22.5%, Colima 19%, Nayarit 15.1%, Baja California 12.2% y Chiapas 11.6%, entre otras.

Por el contrario, los estados que reportaron descensos en sus Actividades Primarias fueron: Morelos 20.0%, Tlaxcala 13.8%, Guerrero 12.7%, Quintana Roo 10.0% y el Estado de México 7.6% principalmente.

Las entidades que contribuyeron en gran medida al aumento de las Actividades Primarias fueron: Sinaloa, Tamaulipas, Puebla, Sonora y Chiapas.



1/ Las contribuciones se obtienen ponderando las tasas de crecimiento con la participación que cada estado tiene en el indicador total.
FUENTE: INEGI.

Actividades Secundarias

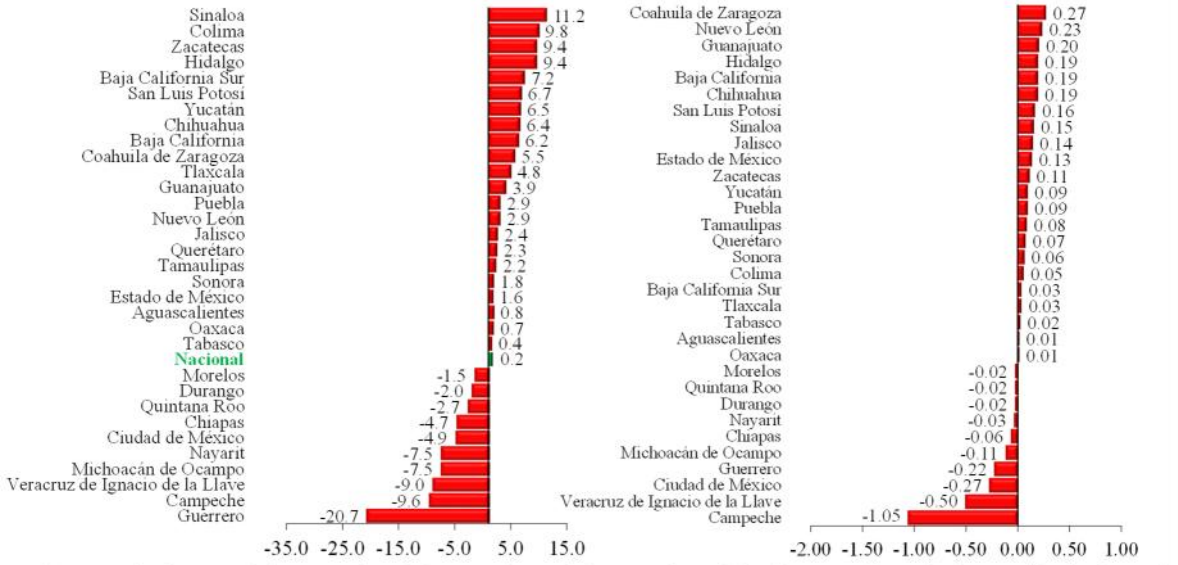
Las entidades que observaron los crecimientos más significativos en el cuarto trimestre de 2015, respecto al mismo período del año anterior fueron: Sinaloa con una variación de 11.2%, Colima 9.8%, Zacatecas e Hidalgo con 9.4% y Baja California Sur 7.2%, entre otras.

En cuanto a los estados que más contribuyeron al crecimiento de las Actividades Secundarias se encuentran: Coahuila de Zaragoza, Nuevo León, Guanajuato, Hidalgo y Baja California.

Por su parte, diez estados registraron disminuciones anuales en este tipo de actividades en el cuarto trimestre de 2015. Sobresalen las caídas observadas en: Guerrero 20.7%,

Campeche 9.6%, Veracruz de Ignacio de la Llave 9.0%, Michoacán de Ocampo y Nayarit con 7.5% principalmente.

ITAEE: ACTIVIDADES SECUNDARIAS
DURANTE EL CUARTO TRIMESTRE DE 2015

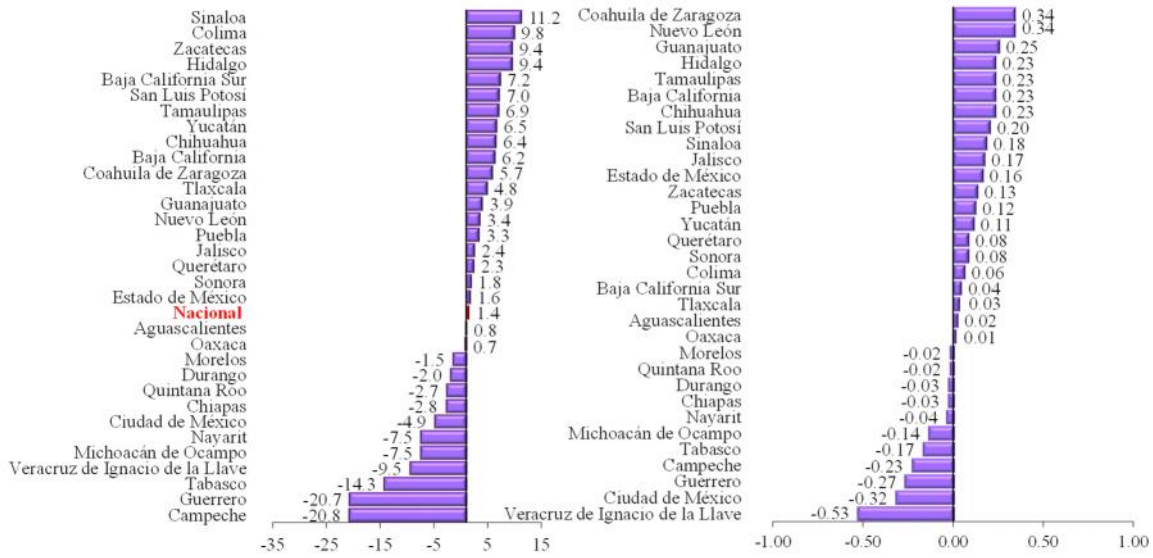


1/ Las contribuciones se obtienen ponderando las tasas de crecimiento con la participación que cada estado tiene en el indicador total.
FUENTE: INEGI.

Actividades Secundarias sin minería petrolera

Con el objeto de conocer este impacto, se muestran en las siguientes gráficas los niveles estatales de las actividades sin considerar minería petrolera.

ITAEE: ACTIVIDADES SECUNDARIAS (SIN MINERÍA PETROLERA)
DURANTE EL CUARTO TRIMESTRE DE 2015

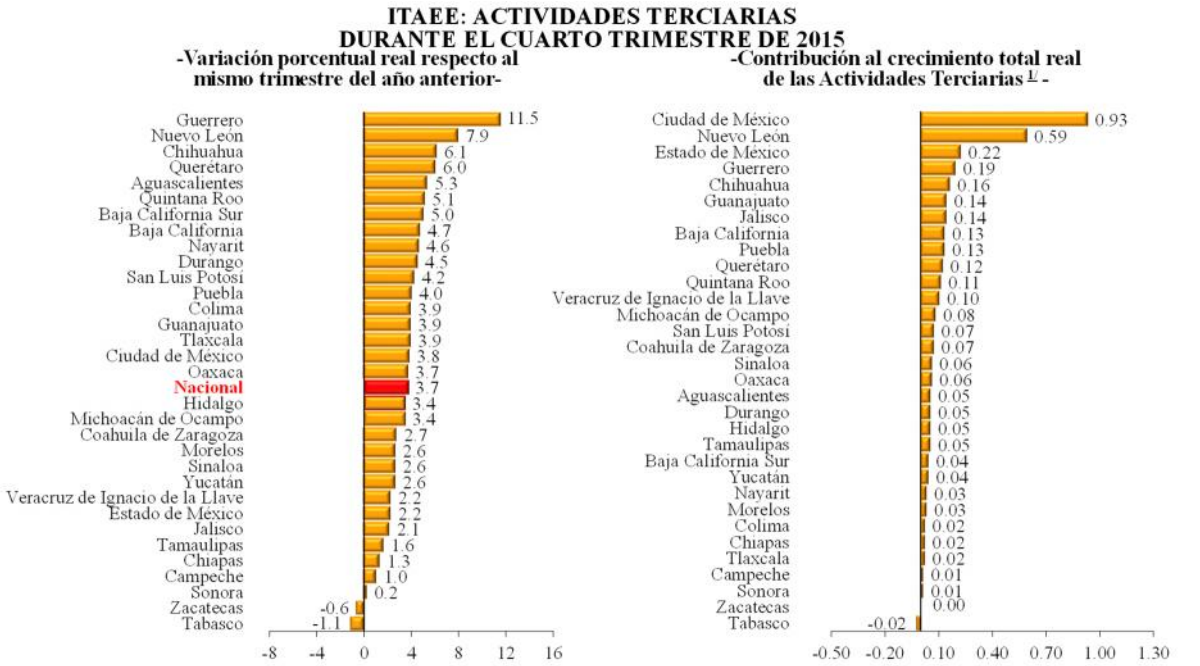


1/ Las contribuciones se obtienen ponderando las tasas de crecimiento con la participación que cada estado tiene en el indicador total.
FUENTE: INEGI.

Actividades Terciarias

En el cuarto trimestre de 2015, las actividades relacionadas con los servicios (comercio; transportes, correos y almacenamiento; información en medios masivos; inmobiliarios y de alquiler de bienes muebles e intangibles; profesionales, científicos y técnicos; alojamiento temporal y de preparación de alimentos y bebidas, básicamente), se elevaron en las entidades federativas: Guerrero 11.5%, Nuevo León 7.9%, Chihuahua 6.1%, Querétaro 6.0% y Aguascalientes 5.3% respecto a igual trimestre de un año antes. En cambio, solo disminuyeron Tabasco con 1.1% y Zacatecas con 0.6 por ciento.

Las entidades que más aportaron al crecimiento de las Actividades Terciarias totales fueron: Ciudad de México, Nuevo León, Estado de México, Guerrero y Chihuahua fundamentalmente.



1/ Las contribuciones se obtienen ponderando las tasas de crecimiento con la participación que cada estado tiene en el indicador total.
FUENTE: INEGI.

El ITAEE incorpora información preliminar de distintas actividades económicas como las agropecuarias, industriales, comerciales y de servicios, por lo que debe considerarse como un indicador de tendencia o dirección de la economía a nivel estatal en el corto plazo.

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/saladeprensa/boletines/2016/itaee/itaee2016_04.pdf

Los tres estados que más crecieron en el cuarto trimestre 2015 (México ¿cómo vamos?)

El 29 de abril de 2016, el observatorio económico *México ¿cómo vamos?* publicó que, de acuerdo con los datos de crecimiento económico del cuarto trimestre de 2015, los tres estados con mayor crecimiento fueron Chihuahua, Colima y Nuevo León, con 6.8, 6.2 y 5.9% respectivamente. En ese mismo período el país creció a 2.5 por ciento.

LOS TRES ESTADOS QUE MÁS CRECIERON EN EL CUARTO TRIMESTRE DE 2015



Nota: Tasa anual del cuarto trimestre de 2015 del ITAEE ajustado.
FUENTE: México, ¿cómo vamos? Con datos del INEGI.

Los factores que detonaron dichas tasas de crecimiento fueron distintos para estos tres estados.

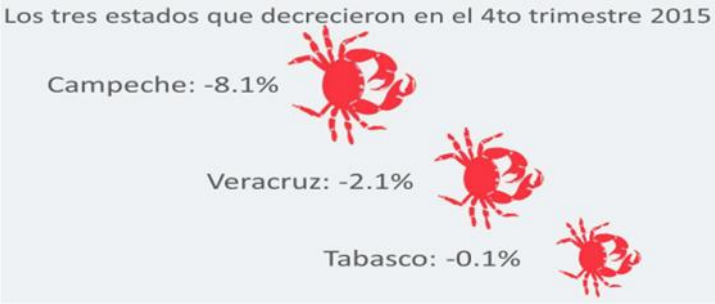
En Chihuahua, el sector de la construcción, financiado por el sector privado, así como las manufacturas, y el sector servicios, en especial, el comercio al mayoreo, son los sectores que más crecieron. En cuanto a Colima, mostró tasas de crecimiento positivas en manufacturas y generación, transmisión y distribución de energía eléctrica, suministro de agua y de gas por ductos al consumidor final. Por su parte, Nuevo León, a pesar de tener una caída en su producción manufacturera de 2.1% en el último trimestre de 2015, el dinamismo del sector servicios le permitió entrar en el top tres de crecimiento.

El crecimiento económico de los estados se calcula con la tasa anual del Indicador Trimestral de la Actividad Económica Estatal (ITAEE) de la serie ajustada por estacionalidad que publica el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI).

Los tres estados que decrecieron en el cuarto trimestre 2015

Los únicos tres estados que tuvieron tasas de crecimiento negativas durante el cuarto trimestre de 2015 fueron Campeche con 8.1%, Veracruz con 2.1% y Tabasco con 0.1 por ciento.

LOS TRES ESTADOS QUE DECRECIERON EN EL CUARTO TRIMESTRE DE 2015



Nota: Tasa anual del cuarto trimestre de 2015 del ITAEE ajustado.
FUENTE: México, ¿cómo vamos? Con datos del INEGI.

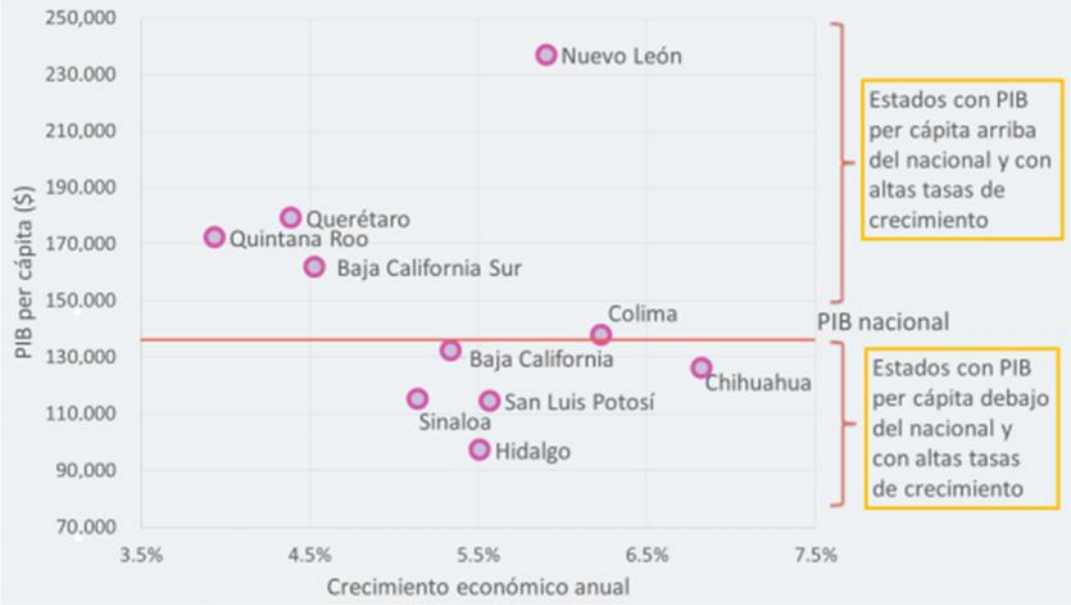
Campeche ha mostrado tasas de crecimiento negativas desde el segundo trimestre de 2014, por lo que es el estado que ha decrecido durante más tiempo. Este bajo desempeño económico se debe a la dependencia de su economía en la industria petrolera, cuya producción cayó 8.5%. El sector servicios, a pesar de que ha tenido tasas de crecimiento positivas en los últimos trimestres de 2015 no fueron suficientes para compensar la caída en el sector minero.

Veracruz muestra un decrecimiento sustancial y no ha logrado mostrar signos de crecimiento sostenido. El tercer trimestre de 2015 creció 2.6%, pero para el cuarto trimestre del mismo año su producción tuvo la mayor caída desde el cuarto trimestre 2013. La caída en la producción de Veracruz se debe a la baja en su actividad manufacturera, la cual cayó 17% en el mismo período.

Los 10 estados que más crecieron en el cuarto trimestre de 2015 y su PIB per cápita

Los 10 estados con mayor crecimiento fueron Chihuahua, Colima, Nuevo León, San Luis Potosí, Hidalgo, Baja California, Sinaloa, Baja California Sur, Querétaro y Quintana Roo. De estos estados con altas tasas de crecimiento 5 tienen un Producto Interno Bruto (PIB) per cápita mayor al nacional que es de 136 mil 214 pesos al año; 5 estados tienen un PIB per cápita inferior.

LOS 10 ESTADOS QUE MÁS CRECIERON EN EL CUARTO TRIMESTRE DE 2015 Y SU PIB PER CÁPITA



Nota: Tasa anual de crecimiento del cuarto trimestre de 2015 y PIB per cápita de 2014.
FUENTE: México, ¿cómo vamos? Con datos del INEGI.

El PIB per cápita se calcula como el PIB de 2014 entre la población reportada por el Consejo Nacional de Población (CONAPO).

Fuente de información:
http://www.mexicocomovamos.mx/infobite-los-tres-estados-que-mas-crecieron-en-el-4to-trimestre-2015/
http://www.mexicocomovamos.mx/los-tres-estados-que-decrecieron-en-el-4to-trimestre-2015/
http://www.mexicocomovamos.mx/infobite-10-estados-que-mas-crecieron-en-4t-2015-y-su-pib-per-capita/

Evolución Económica y Política Monetaria en México (Banxico)

El 17 de mayo de 2016, en el marco de la *AMERICAS SOCIETY/COUNCIL OF THE AMERICAS CFO MEXICO CITY FORUM*, el Banco de México (Banxico) publicó el discurso que ofreció el licenciado Javier Guzmán Calafell, Subgobernador del Banco de México[2] bajo el título "Evolución Económica y Política Monetaria en México". A continuación se presenta el discurso.

El Subgobernador del Banco de México:

Evolución Económica y Política Monetaria en México

"Quisiera en primer lugar agradecer a los organizadores por su gentil invitación para presentar a ustedes mis puntos de vista sobre la economía mexicana y la política monetaria que se está implementando en el país.

Después de un inicio de año rodeado de gran incertidumbre y volatilidad en los mercados financieros internacionales, se ha venido observando, aunque con altibajos, un menor nerviosismo propiciado, entre otros factores, por expectativas de una postura de política monetaria muy relajada en Estados Unidos de Norteamérica y otras economías avanzadas durante un período prolongado, la recuperación del precio del petróleo y otras materias primas, y cierta mejora de la economía China. Sin embargo, la situación económica y financiera mundial se mantiene frágil, y el riesgo de nuevos brotes de turbulencia en los mercados es elevado.

Cabe destacar, por su importancia para México, que la economía estadounidense ha mostrado resistencia a esta problemática, lo que le ha permitido alcanzar tasas de crecimiento económico superiores a la del resto de las economías avanzadas

[2] Las opiniones contenidas en este documento son responsabilidad exclusiva del autor.

consideradas en su conjunto. Sin embargo, la apreciación del dólar, la debilidad de la demanda externa y los problemas en el sector energético se han reflejado en su producción industrial, que se ha mantenido estancada desde principios de 2015. El sector manufacturero, de vínculos muy estrechos con la economía mexicana, también se encuentra en una situación de debilidad, si bien en menor grado que el sector industrial en general. Por otra parte, los analistas siguen anticipando una recuperación gradual de la producción industrial a lo largo de los próximos meses.

Después de registrar en enero de 2016 los menores niveles en casi 14 años, los precios de la mezcla mexicana de petróleo se han recuperado de manera gradual. A juicio de la Agencia Internacional de Energía, podría observarse una mejora en el balance mundial entre oferta y demanda de crudo desde el segundo semestre de este año, lo que daría un soporte adicional a las cotizaciones del energético. No obstante, dichos precios se mantienen en niveles bajos y, en general, los mercados a futuro siguen anticipando una recuperación paulatina en los próximos años, probablemente como resultado del estímulo que representarían los mayores precios para la oferta de crudo.

A pesar de este entorno externo complicado, la economía mexicana ha continuado expandiéndose a un ritmo moderado. Durante el período 2011-2015, el PIB registró una tasa de crecimiento medio anual de 2.8%. Cabe destacar que estos resultados son similares a los que se observaron en México durante los años anteriores a la crisis financiera global (2.7% anual de 2000 a 2007).

Es cierto que estas tasas de crecimiento son bajas considerando las necesidades de la población. Sin embargo, también es importante evaluarlas de manera objetiva en el contexto adecuado, particularmente tomando en cuenta que durante ese lapso se observó una disminución significativa del crecimiento económico mundial. Por ejemplo, la tasa media anual de crecimiento del PIB en Estados Unidos de Norteamérica cayó en 0.6 puntos porcentuales del período 2000-2007 a 2011-2015, y en la actualidad

el nivel de la producción manufacturera en este país es todavía inferior al observado a finales de 2007. La región de América Latina y el Caribe (excluyendo México) mostró un descenso más drástico de su tasa de expansión, de alrededor de 1.6 puntos porcentuales, en esos años. Además, se observó una contracción económica en el área en 2015, esperándose una nueva caída en 2016. En términos más generales, la economía mexicana es una de las pocas entre las emergentes que logró mantener estable su ritmo de crecimiento económico en los períodos señalados.

Como es lógico suponer, las exportaciones mexicanas han resentido el efecto del estancamiento de la producción industrial en Estados Unidos de Norteamérica y la débil actividad económica mundial. Así, el crecimiento del PIB ha sido apoyado por la demanda interna, y especialmente por el consumo privado, ya que la inversión ha seguido mostrando lasitud.

Por otra parte, como resultado de la gradual recuperación de la economía, continúa observándose una brecha del producto negativa. Al respecto, cabe señalar que la tasa de desempleo se ubica aún por encima de los niveles observados antes de la crisis, las demandas de aumento salarial son moderadas, como veremos más adelante la tasa de inflación se ubica por debajo del objetivo y, si bien el crédito bancario muestra una recuperación, ésta se ha dado a partir de niveles bajos.

En el caso del sector externo, se ha observado una ampliación del déficit en cuenta corriente como proporción del PIB, de 0.5% en 2010 a 2.8% en 2015. Lo anterior no es explicado por presiones de demanda sobre las importaciones, sino fundamentalmente por la transición de un superávit a un déficit petrolero, resultado a su vez del deterioro de los términos de intercambio y la menor producción en el sector[3].

[3] Tras registrar un superávit equivalente a 2.0% del PIB en 2006, la balanza comercial petrolera mostró un continuo deterioro hasta volverse deficitaria en 2015, en una magnitud equivalente a 0.9% del PIB.

Se espera que la economía mexicana continúe mostrando una recuperación gradual en los próximos meses. El anticipado repunte de la producción industrial estadounidense debería reflejarse en las exportaciones de manufacturas. Al respecto, es importante considerar que, como lo constata el hecho de que las exportaciones mexicanas han seguido ganando participación en el mercado estadounidense, éstas se mantienen muy competitivas[4]. Lo anterior permitiría un crecimiento más balanceado de los distintos componentes de la demanda agregada, que fortalecería los fundamentos de la recuperación.

Por otra parte, es importante hacer dos aclaraciones. En **primer** lugar, tomando en cuenta las circunstancias tanto del entorno externo como del interno, se espera que la brecha del producto se vaya cerrando pausadamente; inclusive, ésta podría mantenerse en terreno negativo a lo largo del año entrante. En segundo lugar, persisten riesgos a la baja para la actividad económica en México, entre los que me parecen particularmente importantes la posibilidad de un nuevo episodio de turbulencia en los mercados financieros internacionales, que incida en el desempeño de los mercados y del sector real, así como una recuperación de la producción industrial estadounidense más lenta de lo previsto, aunque también existen riesgos de naturaleza interna.

En el caso de la inflación, los hechos hablan por sí solos:

— No obstante una depreciación del peso frente al dólar que de septiembre de 2014 a la fecha acumula alrededor de 40%, la inflación registró en 2015 mínimos históricos durante 8 meses consecutivos, y en abril de 2016 se ubicó en un nivel de 2.5%, por debajo de la meta de 3 por ciento.

[4] Durante el primer trimestre de 2016, las exportaciones mexicanas (excluyendo petróleo crudo) alcanzaron una participación promedio de 13.92% en las importaciones no petroleras de Estados Unidos de Norteamérica, cifra superior a la de 12.81% registrada en el mismo trimestre de 2015.

— México es uno de los países de América Latina con menor traspaso del tipo de cambio a los precios[5].

— Las expectativas de inflación de largo plazo con base en encuestas han disminuido y muestran mayor convergencia con la meta, si bien se sitúan todavía ligeramente por encima de ésta[6].

Los anteriores logros son resultado de una combinación de factores. El más importante entre éstos es la implementación de políticas macroeconómicas prudentes durante muchos años. Es de destacarse, en particular, que la conducción de la política monetaria por un banco central independiente, con el mandato constitucional de lograr una tasa de inflación baja y estable, y en el contexto de un esquema de objetivos de inflación, ha fortalecido de manera considerable la credibilidad del compromiso de las autoridades con la estabilidad de precios.

La trayectoria reciente de la inflación se ha visto beneficiada también por las reformas estructurales puestas en marcha en los últimos años, que han permitido descensos significativos de los precios de diversos bienes clave en la economía, entre ellos las telecomunicaciones y la electricidad. A lo anterior cabe agregar el efecto de la disminución de las cotizaciones internacionales de diversos insumos y la ausencia de presiones de demanda sobre los precios.

Es probable que la inflación fluctúe durante el resto de este año y el siguiente alrededor de 3%. Lo anterior se explica en buena medida por el comportamiento esperado de los precios de la gasolina. A partir de enero de 2016, la Secretaría de Hacienda y Crédito

[5] Ver Banco de México, "Informe Trimestral, julio-septiembre de 2015" y Fondo Monetario Internacional (2016): "Traspaso del tipo de cambio en América Latina", capítulo 4 de las "Perspectivas Económicas para Las Américas", abril.

[6] Con base en los resultados de la "Encuesta sobre las Expectativas de los Especialistas en Economía del Sector Privado" del Banco de México de abril de 2016, la mediana de las expectativas para horizontes de 1 a 4 años y de 5 a 8 años es de 3.3%. Tan sólo en junio de 2015, la mediana para el horizonte de 1 a 4 años era de 3.5%, en tanto que la correspondiente al horizonte de 5 a 8 años se ubicaba en ese nivel en septiembre del año pasado.

Público modificó el mecanismo para determinar dichos precios, introduciendo de manera temporal una banda de fluctuación, sobre la base de sus cotizaciones internacionales, como una transición hacia su completa liberalización en enero de 2018. De esta forma, la inflación en México se verá afectada este año y el siguiente, tanto por la estacionalidad de los precios internacionales de este producto, como por la fórmula empleada para determinar sus cotizaciones internas anunciada recientemente por la Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

Cabe destacar que una trayectoria de la inflación caracterizada por movimientos de ésta alrededor de 3% sería normal y congruente con el cumplimiento de la meta. De hecho, de percibir los agentes económicos que en el largo plazo la tasa de inflación tendría un patrón de esta naturaleza, se facilitaría el anclaje de las distintas mediciones de las expectativas de inflación en 3 por ciento.

No obstante una situación caracterizada por una brecha negativa del producto, baja inflación y expectativas para ésta bien ancladas, la tasa de interés de referencia se incrementó en diciembre de 2015 y nuevamente en febrero de este año. Lo anterior respondió al aumento de la tasa de fondos federales en Estados Unidos de Norteamérica, en el primero de estos casos, y a un ajuste excesivo del tipo de cambio que amenazaba con afectar la inflación y sus expectativas en el segundo[7].

[7] En diciembre de 2015, el Comité Federal de Mercado Abierto de la Reserva Federal de Estados Unidos de Norteamérica decidió incrementar en 25 puntos base el rango objetivo para la tasa de fondos federales, mismo que se había mantenido virtualmente en cero desde finales de 2008. Dados los riesgos para el tipo de cambio y la inflación de un potencial ajuste desordenado de los flujos de capital, la Junta de Gobierno del Banco de México decidió hacer lo propio en su reunión de política monetaria de ese mismo mes. A principios de 2016, las condiciones se deterioraron. En particular, el incremento de la volatilidad en los mercados financieros internacionales y la caída del precio del petróleo afectaron a la economía a través de distintos canales. Lo anterior, combinado con otros factores, especialmente el uso del peso como mecanismo de cobertura de riesgos en otras economías emergentes, propició una fuerte depreciación de la moneda nacional, alcanzando la paridad con respecto al dólar un máximo histórico durante febrero. Al mismo tiempo, la efectividad de los mecanismos de intervención en el mercado cambiario en vigor desde finales de 2014 se vio disminuida, mientras que las expectativas para el tipo de cambio se deterioraron. Ante el riesgo de un incremento de las presiones inflacionarias y las expectativas de inflación, el Banco de México decidió incrementar en 50 puntos base el objetivo para la tasa de interés interbancaria a un día, a 3.75%, como parte un esfuerzo coordinado de política para superar las dificultades que enfrentaba la economía.

Me parece importante señalar que en la implementación de la política monetaria la Junta de Gobierno del Banco de México ha buscado la convergencia eficiente de la inflación al objetivo, es decir, al menor costo posible para la actividad económica. En este sentido, merece destacarse que no obstante los incrementos de la tasa de referencia antes señalados, como resultado de la depreciación del tipo de cambio, las condiciones monetarias en México se mantienen relajadas. También debe tomarse en cuenta que el impacto de la mayor tasa de referencia se ha visto compensado, cuando menos parcialmente, por el efecto favorable en diversas primas de riesgo de la modificación oportuna de la postura de política monetaria. Asimismo, la incidencia de la mayor tasa de política monetaria se ha concentrado en las tasas de interés de corto plazo. Por ejemplo, del 16 de diciembre de 2015 a la fecha, el rendimiento de los bonos gubernamentales a 10 años ha mostrado una caída de más de 30 puntos base, a pesar del incremento de 75 puntos base en la tasa de referencia. En términos más generales, cabe recordar que el logro de una inflación baja y estable representa la mejor contribución que nuestro Instituto Central puede hacer al crecimiento de la economía.

¿Cuáles son los factores que probablemente determinarán el curso de la política monetaria en los próximos meses?

Como mencioné anteriormente, se espera que la economía mexicana siga enfrentando una brecha negativa del producto durante el período de influencia de la política monetaria. Por tanto, el riesgo de presiones de demanda sobre los precios, aunque presente, parece en este momento de una importancia relativa menor.

De esta forma, es probable que la implementación de la política monetaria se vea influida en mayor medida por factores de naturaleza externa. Al respecto, me parece importante destacar dos de ellos.

Primero, es bien conocido que existe una amplia divergencia de opiniones sobre el momento preciso en el que el Comité Federal de Mercado Abierto de la Reserva Federal

de Estados Unidos de Norteamérica aumentará nuevamente la tasa de fondos federales. No obstante lo anterior, la expectativa predominante sigue siendo la de un incremento de dicha tasa en el corto plazo. Considero que las circunstancias en la actualidad para las autoridades monetarias en México, no son muy distintas de las que se enfrentaban cuando la Reserva Federal aumentó su tasa de referencia en diciembre pasado. Es decir, tomando en cuenta el grado de apertura de la economía mexicana, sus cercanos vínculos con la estadounidense y el ambiente de nerviosismo en los mercados financieros internacionales, un estrechamiento del diferencial de las tasas de interés de referencia entre los dos países, podría generar movimientos desordenados de capital y riesgos para la inflación y la estabilidad financiera.

En **segundo** lugar, independientemente de la normalización de la política monetaria en Estados Unidos de Norteamérica, como señalé en párrafos anteriores, en mi opinión existe un riesgo elevado de nuevos brotes de incertidumbre en los mercados financieros internacionales. En particular, el menor nerviosismo que se ha observado recientemente no está respaldado por una mejora en las condiciones subyacentes, por lo que la fragilidad de la situación económica y financiera mundial persiste. A lo anterior caber agregar las dudas crecientes sobre la efectividad de las acciones de política monetaria en algunas economías avanzadas. También debe tomarse en cuenta que eventos tales como la posible salida del Reino Unido de la Unión Europea o conflictos de orden geopolítico, pueden incidir en el comportamiento de los mercados financieros internacionales. Naturalmente, la política monetaria tendría que ajustarse con oportunidad en caso de que alguno de estos eventos diera lugar a presiones sobre el tipo de cambio, la inflación y las expectativas para ésta.

La evolución de la inflación en los próximos meses también podría verse afectada por choques de oferta, como los observados a principios de este año, derivados de aumentos en los precios de los productos agropecuarios. Este riesgo siempre está presente, ya que los precios de estos bienes tienen un comportamiento muy volátil. Si bien es cierto que

choques de este tipo pueden afectar la trayectoria de la inflación, no justifican una respuesta de la política monetaria, ya que la experiencia de los últimos años en México muestra que su impacto es de corto plazo y no afecta el proceso de formación de precios en la economía.

En todo caso, el Banco de México ha manifestado con claridad que seguirá de cerca todos los determinantes de la inflación y sus expectativas, y ajustará su postura de política monetaria con toda flexibilidad y en el momento en que las condiciones lo requieran, para consolidar la convergencia eficiente de la inflación al objetivo de 3 por ciento.

En suma, a pesar de las difíciles condiciones externas, la economía mexicana ha continuado mostrando tasas de crecimiento estables y una baja inflación. No obstante, la importancia de fortalecer los fundamentos económicos del país y las fuentes internas de crecimiento se ha acrecentado en las complicadas circunstancias actuales. De la experiencia reciente de México, es evidente que lo anterior requiere de acciones coordinadas en distintos ámbitos. Por ello, además de los esfuerzos en materia monetaria, será indispensable continuar con las medidas de consolidación fiscal, a fin de asegurar el cumplimiento de las metas que se han fijado para los requerimientos financieros del sector público y la deuda pública en los próximos años. Asimismo, será necesario mantener la estabilidad financiera, y asegurar una implementación adecuada de las acciones de cambio estructural y transformación institucional en marcha para incrementar, de conformidad con nuestras necesidades, el potencial de crecimiento económico del país".

Fuente de información:
http://www.banxico.org.mx/publicaciones-y-discursos/discursos-y-presentaciones/discursos/%7B743355FE-1CCC-6069-31B8-38B2DF6BCFBF%7D.pdf

Proceso de aprobación de la Ley Federal de Zonas Económicas Especiales (SHCP)

El 28 de abril de 2016, la Secretaría de Hacienda y Crédito Público (SHCP) dio a conocer el comunicado "Reconoce la SHCP labor del Legislativo en proceso de aprobación de la Ley Federal de Zonas Económicas Especiales" que se presenta a continuación.

La SHCP expresa su más amplio reconocimiento al Congreso de la Unión por haber concluido el proceso de aprobación del Proyecto de Decreto por el que se expide la Ley Federal de Zonas Económicas Especiales y se adiciona el artículo 9 de la Ley General de Bienes Nacionales.

Una Zona Económica Especial (ZEE) es un área delimitada geográficamente, ubicada en un sitio con ventajas naturales y logísticas para convertirse en una región altamente productiva.

Como resultado de este proceso, se consolidó un proyecto de Ley de mayores alcances, apegado a las mejores prácticas internacionales y con instrumentos más sólidos para dar certidumbre a la inversión y potenciar los beneficios económicos y sociales de las ZEE.

El mencionado proyecto establece también un diseño de participación institucional ágil y balanceado, que incluye los tres niveles de gobierno, los poderes legislativos federal y locales, a los sectores privado y social, así como a instituciones académicas.

Destaca igualmente el fortalecimiento del llamado Programa de Desarrollo, instrumento rector para potenciar y vincular el impacto de las Zonas en su área de influencia, el cual es una figura innovadora no prevista en otras leyes similares en el mundo.

Este Programa, además de ser evaluado por el Consejo Nacional de Evaluación de la Política de Desarrollo Social (CONEVAL), incluirá ahora recomendaciones emitidas por un Consejo Técnico, integrado por representantes del empresariado local, trabajadores y universidades ubicadas dentro de cada ZEE.

Adicionalmente, se robusteció y potenció el alcance de la Ventanilla Única para facilitar la instalación de empresas, no sólo en la Zona sino en su Área de Influencia, lo que potenciará los encadenamientos productivos y las derramas económicas.

El proceso de aprobación de la Ley inició con el envío de una Iniciativa del Ejecutivo Federal al Legislativo el 29 de septiembre de 2015, y continuó con el enriquecimiento y aportaciones de Diputados y Senadores de todas las fuerzas políticas en su paso por ambas Cámaras del Congreso.

En diciembre de 2015, la Cámara de Diputados aprobó el Dictamen con modificaciones, las cuales fueron robustecidas en la Cámara de Senadores, por lo que regresó a la cámara de origen para su aprobación.

En su sesión de este miércoles, el Pleno de la Cámara de Diputados aprobó en lo general el proyecto con 389 votos a favor, 0 en contra y 31 abstenciones, y en lo particular con 366 votos a favor, 0 en contra y 50 abstenciones.

El Secretario de Hacienda y Crédito Público puntualizó “Esta nueva Ley es un parteaguas en el desarrollo económico y social de México. Con las contribuciones realizadas por el H. Congreso de la Unión, contamos hoy con un marco jurídico de vanguardia en la materia que permitirá modificar la estrategia del Gobierno de la República en las entidades más pobres del país, a partir de inversiones productivas que generen riqueza y empleos mejor remunerados en estas zonas”.

Se prevé que la creación de Zonas Económicas Especiales en México acelere la dinámica de desarrollo industrial en regiones más rezagadas del país, propiciando se cierren las brechas regionales prevalecientes y que todos los mexicanos tengan las mismas posibilidades de desarrollo y bienestar.

Próximamente, el Presidente de la República promulgará la Ley Federal de Zonas Económicas Especiales, con lo que comenzará la fase de instrumentación.

Fuente de información:
http://www.gob.mx/shcp/prensa/comunicado-de-prensa-056-2016

Sumarán esfuerzos en la estrategia por reducir las carencias sociales (CCE)

El 13 de mayo de 2016, el Consejo Coordinador empresarial (CCE) informó que junto con la Secretaría de Desarrollo Social (SEDESOL) sumarán esfuerzos en la estrategia por reducir las carencias sociales. A continuación se presenta la información.

El CCE y la SEDESOL suscribieron un convenio de colaboración que permitirá alinear las acciones del sector productivo y del sector público hacia el pleno ejercicio de los derechos sociales.

Encabezada por el Presidente del CCE y por el titular de la SEDESOL, la firma de este acuerdo sentó las bases para una mayor colaboración entre el sector productivo y la Secretaría de Desarrollo Social en su calidad de coordinadora de la Estrategia Nacional de Inclusión Social.

Derivado de este convenio, se brindará asistencia técnica, capacitación y acompañamiento a Empresas Sociales. Asimismo, permitirá un mayor acceso a cadenas de valor y servicios financieros, promoverá la creación de empleos y ofrecerá los programas sociales a los empleados de las empresas agremiadas a este Consejo.

Asimismo, el convenio permitirá que el CCE apoye a la SEDESOL en la comercialización de productos de empresas sociales y en la capacitación para la organización de nuevos proyectos de este sector.

El Presidente del CCE sostuvo que a partir de este convenio, ambas partes trabajarán para generar líneas de acción que permitan a las empresas incidir directamente en la resolución de las carencias sociales.

Sostuvo que “sólo a través del empleo digno, de calidad, formal podremos avanzar hacia una solución definitiva de la pobreza y la marginación. Ese es el rol trascendente y principal de las empresas”, manifestó.

Dijo que es tarea de quienes integran el CCE maximizar el involucramiento de las empresas y su capacidad de incidir en la tarea inaplazable de ayudar a las personas que padecen pobreza y exclusión, y solucionar sus carencias básicas.

“Para superar sus retos más hondos y acuciantes, México necesita de más y mejores empresas, compaginar su multiplicación y crecimiento con su compromiso social en la vía del desarrollo sostenible”, agregó.

Por su parte, el Secretario de Desarrollo Social sostuvo que la equidad y la inclusión generan oportunidades, crecimiento y calidad de vida, por lo que el trabajo coordinado del sector productivo y de la esfera gubernamental es fundamental para crear un mejor entorno social.

“Una sociedad que no ejerce por completo sus derechos tendrá menor productividad e ingresos limitados”, expuso ante los empresarios reunidos en la Ciudad de México, en el marco del Consejo Nacional del CCE.

Tras presentar los detalles de la Estrategia Nacional de Inclusión, el funcionario de la SEDESOL explicó que si las empresas contribuyen al pleno ejercicio de los derechos sociales, habrá más bienestar, ingresos más altos y un mayor poder adquisitivo. “De esta forma todos ganamos”, afirmó.

“El reto de la pobreza extrema en México supera la capacidad de una sola dependencia, exige la suma a ese esfuerzo del sector social, pero sobre todo del sector empresarial. No hay fuente de mayor generación de riqueza en un país, que la que se genera en y por el sector empresarial”, agregó.

Asimismo, refrendó el compromiso del gobierno federal de diseñar y ejecutar políticas públicas óptimas que impulsen el desarrollo económico y social.

El funcionario federal se refirió al trabajo del economista estadounidense Robert Reich, quien ha señalado que se requiere un debate serio sobre el papel que corresponde a las empresas en la construcción de una sociedad más incluyente.

Fuente de información:
http://www.cce.org.mx/sedesol-y-cce-sumaran-esfuerzos-en-la-estrategia-por-reducir-las-carencias-sociales/
Para tener acceso a información relacionada visite:
http://www.cce.org.mx/firma-de-convenio-cce-y-la-secretaria-de-desarrollo-social/
http://www.gob.mx/sedesol/prensa/incrementar-la-coordinacion-interinstitucional-para-combatir-a-la-pobreza-meade-kuribrena

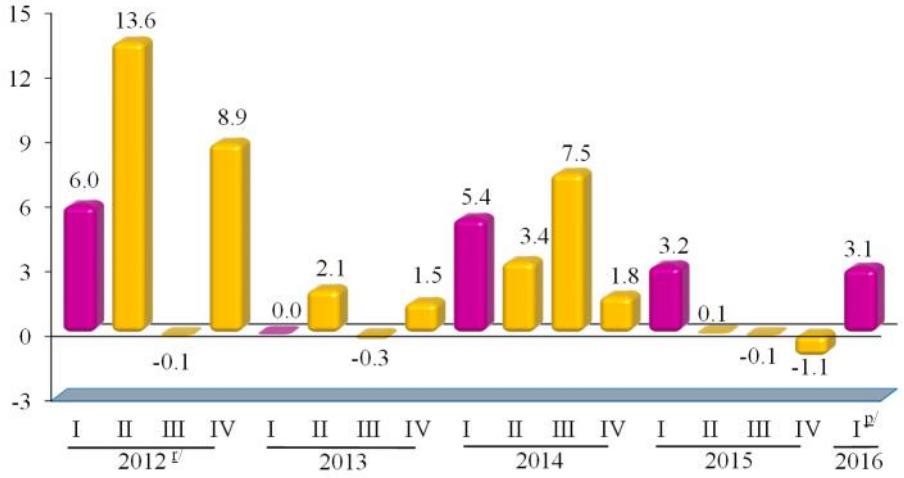
SECTOR PRIMARIO

Producto Interno Bruto de las Actividades Primarias durante el Primer Trimestre de 2016 (INEGI)

El 20 de mayo de 2016, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) dio a conocer el Producto Interno Bruto en México durante el Primer Trimestre de 2016, de las Actividades Primarias. A continuación se presenta la información.

En el primer trimestre de 2016, el PIB de las Actividades Primarias (que incluyen los subsectores de agricultura; cría y explotación de animales; aprovechamiento forestal; pesca y caza y los servicios relacionados con las actividades agropecuarias y forestales) reportó un crecimiento de 3.1%, lo cual contrasta favorablemente con la caída de 1.1% en el producto del trimestre inmediato anterior.

PIB DE LAS ACTIVIDADES PRIMARIAS
-Variación porcentual real respecto al mismo trimestre del año anterior-



p/ Cifras preliminares.
r/ Cifras revisadas a partir del primer trimestre de 2012.
FUENTE: INEGI.

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/saladeprensa/boletines/2016/pib_pconst/pib_pconst2016_05.pdf

Crece el PIB primario 3% de enero a marzo de 2016 (SAGARPA)

El 8 de mayo de 2016, la Secretaría de Agricultura, Ganadería, Desarrollo Rural, Pesca y Alimentación (SAGARPA) informó que el Producto Interno Bruto (PIB) del sector primario aumentó 3% en el período enero-marzo de 2016 en comparación con el mismo lapso de 2015, lo que permitió establecer una tendencia de cinco trimestres continuos de crecimiento.

El crecimiento del PIB en actividades agrícolas, ganaderas y pesqueras superó lo alcanzado a nivel nacional (2.7% a tasa anual), según cifras dadas a conocer por el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI), lo que refleja un mayor dinamismo del sector primario.

Por su parte, el sector agroalimentario, integrado por los subsectores primario y agroindustrial, tiene una participación estimada del 8.2% del PIB nacional; el primero de ellos con una participación de 3.45% y el segundo de 4.76 por ciento.

En este caso, la agricultura aportó 2.2% del PIB nacional, la ganadería 1.07% y la industria alimentaria 3.86 por ciento.

De conformidad con el reporte oportuno de exportaciones agropecuarias emitido por el INEGI, al primer trimestre del año las ventas al extranjero de productos de estos sectores alcanzaron los cuatro mil 185.4 millones de dólares, lo que representa un aumento de 12.1 por ciento.

Asimismo, se informó que en marzo las exportaciones llegaron a mil 581.4 millones de dólares, lo que significó un incremento a tasa anual de 14.3 por ciento.

Los avances más importantes se registraron en productos como fresas frescas, 63.3%; pimientón, 49.5%; legumbres y hortalizas frescas, 33.6%; jitomate, 30.4%, y ajos y cebollas, 28.2 por ciento.

Fuente de información:
http://www.gob.mx/sagarpa/prensa/aumenta-tres-por-ciento-pib-primario-en-período-enero-marzo-del-2016
Para tener acceso a información relacionada visite:
http://www.gob.mx/sagarpa/prensa/destina-sagarpa-recursos-para-sectores-que-van-hacia-adelante-en-la-produccion

Subsector agrícola

Incentivos para atender problemas de comercialización del frijol para Chihuahua, Durango y Zacatecas (SAGARPA)

El 20 de abril de 2016, la Secretaria de Agricultura, Ganadería, Desarrollo Rural, Pesca y Alimentación (SAGARPA) publicó en el Diario Oficial de la Federación (DOF) el "Aviso para dar a conocer el incentivo para atender problemas específicos de comercialización del frijol, ciclo agrícola primavera verano 2015, para los estados de Chihuahua, Durango y Zacatecas, del Componente Incentivos a la Comercialización". A continuación se presenta el contenido.

ALEJANDRO VÁZQUEZ SALIDO, Director en Jefe de la Agencia de Servicios a la Comercialización y Desarrollo de Mercados Agropecuarios (ASERCA), Órgano Administrativo Desconcentrado de la Secretaría de Agricultura, Ganadería, Desarrollo Rural, Pesca y Alimentación (SAGARPA); con fundamento en los artículos 17, 26 y 35 de la Ley Orgánica de la Administración Pública Federal; 9 primer párrafo, 12 y 32 de la Ley de Planeación; 4 de la Ley Federal de Procedimiento Administrativo; 1, 7, 8, 32 fracción VII y IX, 60, 61, 72, 79, 104, 105, 140, 178, 183, 190 fracción II y 191 de la Ley de Desarrollo Rural Sustentable; 75, 77, y demás relativos y aplicables de la Ley

Federal de Presupuesto y Responsabilidad Hacendaria; 176 del Reglamento de la Ley Federal de Presupuesto y Responsabilidad Hacendaria; 3 fracciones III, IV, VII, X, XII y XIII de la Ley para Impulsar el Crecimiento Sostenido de la Productividad y la Competitividad de la Economía Nacional; Artículo 70 fracción I, XV, XIX, XX y XXVI de la Ley General de Transparencia y Acceso a la Información Pública; 3 fracción XXI, 29, fracción I, 30, 31 36 y Anexos 11, 25 y 26 del Decreto de Presupuesto de Egresos de la Federación para el Ejercicio Fiscal 2016; 2 apartado D fracción I, 17 fracciones IV y XXIII, 44, 45 párrafos primero y segundo, 46 fracción VI y Transitorio Séptimo del Reglamento Interior de la Secretaría de Agricultura, Ganadería, Desarrollo Rural, Pesca y Alimentación; 1, 2, 3, 4 fracción IX, 5, 7, 8 fracciones I, VII y IX, 12 fracciones V y XI, 13 fracciones I, IV, V, XI y XIII, 14, 15, 20, 22 y Transitorios Tercero, Sexto y Noveno del Reglamento Interior de la Agencia de Servicios a la Comercialización y Desarrollo de Mercados Agropecuarios, así como 1 fracción VII inciso a), 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 256, 257, 258, 259, 260, 261, 262, fracción III, inciso a), 263, 264 fracción II, 265 fracciones I, III y último párrafo, 266 (Anexos LII y LV), 267 fracción I, incisos d) y r), 270 apartado C, 271 apartado A primer párrafo, 386, 387 fracciones I incisos c), h) y o) y II incisos g) y h), 389, 393, 396, 397, 398, 399, 400, 401, 402 y Transitorios Octavo y Noveno y las demás disposiciones que resulten aplicables del Acuerdo por el que se dan a conocer las Reglas de Operación de los programas de la Secretaría de Agricultura, Ganadería, Desarrollo Rural, Pesca y Alimentación para el ejercicio fiscal 2016 (Reglas de Operación), publicado en el Diario Oficial de la Federación (DOF) el día 30 de diciembre de 2015 y sus modificaciones publicadas en el DOF el 24 de marzo de 2016; y

CONSIDERANDO

Que conforme al Decreto que establece el Sistema Nacional para la Cruzada contra el Hambre (SINHAMBRE) publicado el 22 de enero de 2013 en el DOF, el Gobierno Federal debe garantizar en el corto plazo a la población el derecho a una alimentación

nutritiva, suficiente y de calidad a través de acciones coordinadas, eficientes y transparentes con alto contenido de participación social. Dichas acciones contribuirán al cumplimiento de uno de los objetivos de SINHAMBRE estipulados en el Artículo Segundo, inciso III, referido a la necesidad de aumentar la producción de alimentos y el ingreso de los campesinos y pequeños productores agrícolas;

Que el Plan Nacional de Desarrollo 2013-2018, publicado en el DOF el 20 de mayo de 2013 tiene contemplado en su cuarta meta nacional denominada "México Próspero", en su "Objetivo 4.10. Construir un sector agropecuario y pesquero productivo que garantice la seguridad alimentaria del país", la Estrategia 4.10.1. orientada a impulsar la productividad en el sector agroalimentario mediante la inversión en el desarrollo de capital físico, humano y tecnológico, y más específicamente como línea de acción, la de Impulsar una política comercial con enfoque de agronegocios y la planeación del balance de demanda y oferta, para garantizar un abasto oportuno, a precios competitivos, coadyuvando a la seguridad alimentaria, así como la de apoyar la producción y el ingreso de los campesinos y pequeños productores agropecuarios y pesqueros de las zonas rurales más pobres, generando alternativas para que se incorporen a la economía de manera más productiva;

Que el Programa Sectorial de Desarrollo Agropecuario, Pesquero y Alimentario 2013-2018 (Programa Sectorial) publicado en el DOF el 13 de diciembre de 2013, establece en el numeral II.1 Estrategia Integral: Elevar la Productividad para Alcanzar el Máximo Potencial del Sector Agroalimentario; que la estrategia de productividad agroalimentaria requiere un enfoque integral por lo que en el pilar 5 Manejo y prevención de riesgos climáticos y de mercado, se señala que para impulsar este pilar, se está instrumentando el Programa de Comercialización y Desarrollo de Mercados (Programa) para fortalecer la cadena productiva y comercial agroalimentaria, dando certidumbre en los mercados y en el ingreso de los productores a través de incentivos a la comercialización de productos agropecuarios elegibles; que el Programa Sectorial en

su Objetivo 1. prevé Impulsar la productividad en el sector agroalimentario mediante inversión en capital físico, humano y tecnológico que garantice la seguridad alimentaria, en la Estrategia 1.5 Impulsar una política comercial con enfoque de agronegocios y la planeación del balance demanda-oferta para garantizar un abasto oportuno; y se establecen líneas de acción entre las cuales destacan la 1.5.2. Inducir la producción hacia prioridades y potencialidades del país para disminuir excedentes estacionales e importaciones, la 1.5.3. Vincular la competitividad comercial entre quienes producen, procesan y comercializan en el mercado nacional e internacional, la 1.5.4. Desarrollar y fortalecer los mercados regionales, para hacerlos más eficientes y competitivos en la comercialización de productos agroalimentarios y la 1.5.5. Promover y desarrollar mecanismos que otorguen certidumbre en la comercialización de productos agropecuarios y pesqueros;

Que el Decreto de Presupuesto de Egresos de la Federación para el Ejercicio Fiscal 2016 (PEF 2016), publicado en el DOF el 27 de noviembre de 2015, establece en sus Anexos 11. Programa Especial Concurrente para el Desarrollo Rural Sustentable, Vertiente 2. Competitividad, 2. Programa de Comercialización y Desarrollo de Mercados, de conformidad con su artículo 3 fracciones XII, XXI y XXII, la asignación del gasto para el Programa para el componente Incentivos a la Comercialización, dentro del Ramo 08;

Que de conformidad con lo dispuesto en el artículo 77 de la Ley Federal de Presupuesto y Responsabilidad Hacendaria, en el Decreto del PEF 2016 publicado en el DOF el 27 de noviembre de 2015, se autorizó en el Ramo 08, el Programa de Comercialización y Desarrollo de Mercados, sujeto a las Reglas de Operación que emita la SAGARPA;

Que el Acuerdo por el que se dan a conocer las Reglas de Operación de los programas de la SAGARPA para el ejercicio fiscal 2016 publicado en el DOF el 30 de diciembre de 2015, en adelante Reglas de Operación, establece el Programa de Comercialización

y Desarrollo de Mercados, previsto en el capítulo VII, artículo 256, cuyo objetivo general es apoyar a los productores agropecuarios, acuícolas y pesqueros para que utilicen algún esquema de comercialización, administración de riesgos de mercado, promoción comercial y/o enlaces comerciales;

Que el Programa contempla entre sus Componentes el relativo a los Incentivos a la Comercialización, previsto en la sección I, del artículo 260 del mismo ordenamiento, y como parte del mismo, se establece el concepto de Incentivos Emergentes a la Comercialización, señalado en el artículo 262 fracción III inciso a) de las citadas Reglas de Operación;

Que en las Reglas de Operación, en sus artículos 257 y 271 se señala que "De acuerdo con la problemática y características del producto elegible, el titular de ASERCA dará a conocer, mediante Avisos, y conforme al tipo de incentivo de que se trate, lo siguiente: justificación de la instrumentación del incentivo, área de enfoque, requisitos que deberá cumplir la población objetivo, productos elegibles, volumen, concepto y monto del incentivo, entidades federativas, ciclo agrícola, así como las Ventanillas, las fechas de apertura y cierre para la realización de los trámites, y las disposiciones y requisitos previstos en las presentes Reglas de Operación aplicables al incentivo específico que se instrumente", conceptos que en lo procedente se incluyen en el presente Aviso;

Que en el ciclo agrícola primavera-verano 2015, se reportaron condiciones climáticas adversas que afectaron sensiblemente la productividad de las áreas frijoleras a nivel nacional. Con base en datos preliminares del Servicio de Información Agroalimentaria y Pesquera (SIAP), se registran siniestros por el orden de 18.8%, esperando una caída del 16.3% en la producción de la leguminosa, al pasar de 930 mil toneladas a 777 mil toneladas. En los estados de Chihuahua, Durango y Zacatecas, que aportan más del 60% de la cosecha nacional en el ciclo agrícola Primavera-Verano, las lluvias irregulares y escasas ocurridas en los meses de agosto y septiembre de 2015, generaron siniestros del

cultivo en 32.5 miles de hectáreas, provocando en consecuencia, una caída en los rendimientos cosechados, por lo que se estima una baja en la producción del orden del 20.2%, al pasar de 624.8 miles de toneladas en 2014 a 495.7 mil toneladas para 2015; dicha situación propició un movimiento de precios al alza que fue contrarrestado por la caída en los rendimientos de la producción, afectando el ingreso del productor y con ello, la rentabilidad y competitividad de esta actividad (expresada en el alza de los costos de producción-comercialización por unidad producida);

Que para mantener el desarrollo y la competitividad en todos los eslabones de la cadena productiva del frijol, contribuir al ordenamiento del mercado, al desarrollo de la actividad comercial y alcanzar el objetivo general del citado programa, de apoyar a los productores agropecuarios, resulta imperativo coadyuvar a mantener la rentabilidad mínima en la producción de frijol, que permita garantizar con mayor certidumbre la permanencia del productor en la producción y comercialización del frijol;

Que para atender esta condición, la SAGARPA por conducto de ASERCA ha determinado la entrega de un incentivo que contribuya a impulsar la competitividad comercial de los productores de frijol incidiendo en el mejoramiento de sus ingresos para garantizar la rentabilidad de su actividad, por lo que tengo a bien expedir el siguiente:

AVISO PARA DAR A CONOCER EL INCENTIVO PARA ATENDER PROBLEMAS ESPECÍFICOS DE COMERCIALIZACIÓN DEL FRIJOL, CICLO AGRÍCOLA PRIMAVERA VERANO 2015, PARA LOS ESTADOS DE CHIHUAHUA, DURANGO Y ZACATECAS, DEL COMPONENTE INCENTIVOS A LA COMERCIALIZACIÓN

PRIMERO**.** Objeto.- ASERCA da a conocer el Incentivo para Atender Problemas Específicos de Comercialización del frijol negro, pinto y claro, ciclo agrícola Primavera-Verano 2015 de los Estados de Chihuahua, Durango y Zacatecas, del Componente de Incentivos a la Comercialización, en adelante “Incentivo”, en el

presente ejercicio fiscal, atendiendo al objetivo general del citado programa de apoyar a los productores agropecuarios.

SEGUNDO. Con el objeto de operar el Incentivo, se determinan las especificaciones siguientes:

1. Área de enfoque y población objetivo específica.- Productores, personas físicas y/o morales (organizaciones de productores), legalmente constituidas conforme a la legislación mexicana, que hayan producido y comercializado frijol de las variedades negro, pinto y claro en términos de Peso Neto Analizado (PNA) conforme a la Norma Mexicana NMX-FF-038-SCFI-2002 (Norma Mexicana), en el ciclo agrícola Primavera-Verano 2015, en los estados de Chihuahua, Durango y Zacatecas, exclusivamente en alguno de los centros de acopio habilitados por un Almacén General de Depósito (AGD) y registrados ante ASERCA, ubicados en la zona de producción de dichos estados, y que hayan realizado la validación de productores, predios, superficies, volúmenes y rendimientos conforme a las disposiciones de la "Política Integral de Comercialización de Frijol del Ciclo Primavera-Verano (P-V) 2015" publicada en la página de internet www.aserca.gob.mx el día 19 de noviembre de 2015 y 29 de enero de 2016.

2. Volumen, producto elegible, entidades federativas, ciclo agrícola y monto del incentivo.- Se establece un volumen de hasta 163 mil toneladas de frijol de las variedades negro, pinto y claro del ciclo agrícola Primavera-Verano 2015 de los Estados de Chihuahua, Durango y Zacatecas, con un monto de Incentivo de 2 mil pesos (Dos mil pesos 00/100 M.N.) por tonelada comercializada en términos de PNA, conforme a la Norma Mexicana de referencia.

3. Ventanillas.- Ubicación y fechas de apertura y cierre de ventanillas para la realización del trámite de inscripción y pago del Incentivo.

Para efectos del trámite de la "Solicitud de Inscripción y Pago Componente Incentivo a la Comercialización" (Anexo LV de las Reglas de Operación), deberán fungir como ventanillas, la Dirección Regional de ASERCA Centro Norte y sus respectivas Unidades Estatales, mismas que se encuentran ubicadas en:

- Dirección Regional de ASERCA Centro-Norte, sita en Aquiles Serdán N° 4, Colonia Centro, Guadalupe, Zacatecas, C.P. 98600.

- Oficina Estatal de ASERCA en Chihuahua, sita en Avenida Francisco Zarco N° 3801 Sótano, Col. Francisco Zarco, Chihuahua, Chihuahua, C.P. 31020.

- Oficina Estatal de ASERCA en Durango, sita en Boulevard Francisco Villa kilómetro 4.5, Colonia Industrial, Durango, Durango, C.P. 34229.

Asimismo, ASERCA a través de la Dirección Regional Centro-Norte para la operación del Incentivo podrá suscribir convenios para autorizar a personas morales o instituciones públicas como ventanillas, cuyos domicilios y horarios de atención podrán ser consultados en la página electrónica www.aserca.gob.mx.

3.1 Apertura y Cierre de Ventanillas: La población objetivo especificada en el punto 1 del numeral Segundo de este Aviso, tendrá un plazo hasta de 30 días hábiles, contados a partir del día siguiente de la fecha de publicación del presente Aviso en el DOF, para presentar ante la Ventanilla en un horario de 9:00 a 15:00 horas, la Solicitud de Inscripción y Pago (Anexo LV) y la información y/o documentación que se señala en el numeral Cuarto del presente Aviso.

TERCERO. Especificaciones para el otorgamiento del Incentivo:

a) Acreditar que la comercialización del producto objeto del Incentivo debió efectuarse en centros de acopio registrados ante ASERCA.

b) Acreditar haber entregado el frijol en los centros de acopio durante el período del 15 de octubre de 2015 al 31 de enero de 2016.

c) Acreditar haber recibido el pago hasta el 29 de febrero de 2016 por la venta del frijol (ciclo agrícola primavera verano 2015); estableciendo como fecha del cierre de acopio el 31 de enero de 2016.

d) En cumplimiento a lo establecido en el artículo 36 fracción I inciso c), fracción III inciso b), fracción VII inciso c), y fracciones X, XI y XIV del Presupuesto de Egresos de la Federación para el Ejercicio Fiscal 2016, para la entrega del presente Incentivo se establece como volumen susceptible de apoyo el obtenido de hasta 20 hectáreas de los Estados de Chihuahua, Durango y Zacatecas.

e) Los rendimientos por hectárea se determinarán y aplicarán conforme a los criterios establecidos en el Artículo 267, fracción I, incisos n) y o) de las Reglas de Operación vigentes.

f) Las ventanillas contarán hasta con 5 días hábiles posteriores a la entrega por parte del interesado de la solicitud e información y/o documentación correspondiente, para remitirla a la Dirección Regional Centro Norte o Unidad Estatal correspondiente. Ésta contará con un período máximo de 40 días hábiles posteriores a la recepción de la solicitud e información y/o documentación en dicha Dirección Regional para su revisión, dictaminación y en su caso, autorización; conforme lo establecido en el artículo 271 apartado C) “proceso de Inscripción y Pago” de las Reglas de Operación.

   En caso de que la solicitud e información y/o documentación presentada esté incompleta, y/o presente errores o inconsistencias, la Dirección Regional o Unidad Estatal en un plazo no mayor de 10 días hábiles, contados una vez concluida la revisión, notificará por oficio, y conforme a los medios de comunicación electrónica

establecidos en el Programa, a la productora, directamente o a través de su representante o Ventanilla correspondiente, las deficiencias detectadas, otorgándole un plazo no mayor a 20 días hábiles siguientes para que subsane éstas.

Una vez que la productora acuda a la Ventanilla y entregue la información y/o documentación adicional o faltante, la Instancia Ejecutora contará con un plazo de 40 días hábiles para la revisión correspondiente. Dentro de ese plazo, si se entrega la documentación faltante o se subsanan las inconsistencias, la Instancia Ejecutora procederá a la dictaminación y en su caso, autorización; si no se entrega una, ni se subsanan las otras, se desechará el trámite.

g) De conformidad con lo establecido en los artículos 3 último párrafo y 267 fracción I inciso d) de las Reglas de Operación, respectivamente, la simple presentación de la solicitud ante las ventanillas para el otorgamiento de apoyos, no crea derecho a obtener el apoyo solicitado y la entrega de los Incentivos está sujeta a la disponibilidad presupuestal.

h) Al solicitar el Incentivo, con la firma de la solicitud respectiva, la persona productora acepta expresamente que ASERCA le notifique mediante oficio entregado por mensajero o correo certificado, con acuse de recibo, o por medios de comunicación electrónica o cualquier otro medio, conforme a lo dispuesto por el Artículo 35 fracción II, de la Ley Federal de Procedimiento Administrativo.

CUARTO. Mecánica Operativa y requisitos:

I. Inscripción: Las personas productoras solicitantes del Incentivo que cumplan con la población objetivo específica del presente Aviso, deberán presentar en el plazo de apertura y cierre de Ventanillas, lo siguiente:

1. Llenar, firmar y presentar la “Solicitud de Inscripción y Pago del Componente Incentivos a la Comercialización”, establecida como Anexo LV de las Reglas de Operación vigentes, considerando en lo que apliquen, las Secciones I, II, en su caso III, IV, en su caso VI, VII, XIV, XV y XVI.4.

2. Adjuntar a su Solicitud, en copia simple y original o copia certificada por un fedatario público o la autoridad municipal, con fines de cotejo, la siguiente documentación:

Personas Físicas mayores de edad, para acreditar su identificación:

a) Identificación oficial vigente (Credencial para votar, Pasaporte, Cartilla de Servicio Militar Nacional o la Cédula Profesional);

b) CURP; en los casos en que presenten como identificación oficial credencial para votar y ésta contenga la CURP, no será necesario presentarla;

c) Registro Federal de Contribuyentes (RFC);

d) Comprobante de domicilio del solicitante (Luz, teléfono, predial, agua, constancia de residencia expedida por el ayuntamiento), con una vigencia no mayor de seis meses anteriores a la fecha de solicitud.

En caso de que la persona física esté representada, el representante o apoderado legal deberá cumplir además con los siguientes requisitos documentales:

a) Poder o carta poder firmados por el otorgante y ratificada ante fedatario público, para gestionar los incentivos.

b) Identificación oficial vigente (Credencial para votar vigente, Pasaporte, Cartilla del Servicio Militar Nacional o Cédula Profesional);

c) CURP;

d) Comprobante de domicilio (Luz, teléfono, predial, agua) con una vigencia no mayor de seis meses anteriores a la fecha de solicitud.

Personas Morales, para acreditar su personalidad jurídica y legal representación:

a) Acta constitutiva y, de las modificaciones a ésta y/o a sus estatutos, que en su caso haya tenido a la fecha de la solicitud, debidamente protocolizada ante Fedatario Público;

b) Acta de asamblea en la que conste la designación de su representante legal o poder que otorga las facultades suficientes para realizar actos de administración o de dominio, debidamente protocolizado ante fedatario público;

c) Comprobante de domicilio fiscal (Luz, teléfono, predial, agua, constancia de residencia expedida por el ayuntamiento), con una vigencia no mayor a seis meses anteriores a la fecha de solicitud;

d) Cédula de RFC;

e) Identificación oficial del representante legal vigente (Credencial para votar vigente, Pasaporte, Cartilla del Servicio Militar Nacional o Cédula Profesional);

f) CURP del representante legal;

g) Listado de productores integrantes de la persona moral solicitante (Anexo LV, sección VI, de las Reglas de Operación).

Una vez cotejados y generado el registro administrativo que corresponda, le serán devueltos inmediatamente los documentos originales.

Cuando la documentación legal haya sido entregada con anterioridad y que la misma no haya sufrido modificación alguna, sólo deberán presentar una comunicación suscrita por la persona física o por el apoderado legal acreditado, en la que se señale el concepto de apoyo de su interés, ratificando "bajo protesta de decir verdad", que la documentación obra en poder de la Unidad Responsable, anotando el nombre de la ventanilla en la que entregó la documentación; que la misma no ha registrado cambios o modificación alguna; y, en su caso, que el poder otorgado al apoderado legal se encuentra vigente, por lo que no ha sido limitado, revocado o modificado.

3. Acreditar la superficie sembrada mediante el folio del predio o en su caso haber tramitado el Registro de Predio Comercialización (Alta de Predio) de acuerdo con el Anexo LII de las Reglas de Operación. Si la persona solicitante no es la propietaria del predio, anexar copia que acredite la posesión derivada y copia de la identificación vigente de la persona propietaria.

4. Acreditar el régimen hídrico en riego mediante copia simple del comprobante de usos de derechos de agua vigente (conforme al catálogo aplicable) y en su caso, del permiso único de siembra.

5. Copia de las boletas o "tickets" de báscula de entrada en centro de acopio que contengan folio, fecha, producto y volumen entregado por el productor en términos de PNA conforme a la Norma Mexicana NMX-FF-038-SCFI-2002 y emitidas dentro del período del 15 de octubre de 2015 al 31 de enero de 2016.

6. Copia del comprobante fiscal de la venta autorizado por la SHCP, emitido por la persona productora conforme a la miscelánea fiscal aplicable en el ejercicio fiscal correspondiente y emitidas dentro del período del 15 de octubre de 2015 y hasta el 29 de febrero de 2016.

7. Copia del comprobante de pago a la persona productora por la venta del frijol, considerando los siguientes documentos:

   a) Transferencia bancaria a cuenta de la persona productora o Cheque nominativo para depósito en cuenta de la persona productora o Ficha de depósito del cheque nominativo a cuenta de la persona productora (exhibir también original para cotejo).

   b) De acuerdo con cualquiera de los documentos señalados en el inciso a) anterior, deberá anexar el Estado de cuenta bancario o equivalente a nombre de la persona productora, que contenga el registro del depósito del cheque de pago o transferencia bancaria por la venta del frijol;

8. Entregar copia del estado de cuenta bancario a nombre de la persona participante, en el que se especifique la CLABE interbancaria.

9. Cumplir con las obligaciones fiscales que le correspondan, de conformidad con el artículo 32-D del Código Fiscal de la Federación, y del artículo 3 fracción V de las Reglas de Operación, por lo cual deberá contar con opinión positiva del SAT, y según el caso, la opinión positiva del IMSS, en materia de obligaciones de Seguridad Social, de conformidad con el artículo 263 (modificado en el último párrafo, inciso b), y Transitorio Noveno, ambos de las Reglas de Operación salvo que presente el Anexo IV. Declaratoria en materia de seguridad social de las Reglas de Operación.

II. Pago del Incentivo: Cumplidos los requisitos y especificaciones establecidos en este Aviso, la gestión del pago ante la Instancia Ejecutora central deberá efectuarse en un plazo no mayor a los 5 días hábiles posteriores a la autorización del mismo. Dicho pago se efectuará mediante depósito a la cuenta bancaria de la persona beneficiaria. En caso de que no sea posible realizar el pago del Incentivo mediante depósito bancario a dicha cuenta, la Instancia Ejecutora requerirá a la persona beneficiaria,

dentro de los 10 días hábiles siguientes, para que manifieste los datos de otra cuenta a nombre de la persona productora para efectuar el pago a través de depósito bancario. Para este efecto la persona beneficiaria contará con 5 días hábiles.

QUINTO. De conformidad con lo establecido en los artículos 262, segundo párrafo y 267, fracción I, inciso d), de las Reglas de Operación, la entrega de los incentivos está sujeta a la disponibilidad presupuestal.

SEXTO**.** Criterios de Elegibilidad, Derechos, Obligaciones, Exclusiones e Incumplimientos: Se estará a lo dispuesto en los artículos 3, 4, 5, 6, 7 y 8 de las Reglas de Operación y las disposiciones del presente Aviso.

SÉPTIMO**.** De las instancias:

Unidad Responsable.- ASERCA, de conformidad con el artículo 265 de las Reglas de Operación.

Instancia Ejecutora.- Para efectos del presente Aviso, ASERCA designa a la Dirección Regional Centro-Norte y las Unidades Estatales de Chihuahua y Durango como instancias ejecutoras del Incentivo en el ámbito de sus respectivas competencias, a la que se les otorga la responsabilidad de operar, el control, supervisión y seguimiento del mismo, por lo que asume todas y cada una de las responsabilidades que implica el ejercicio de los recursos públicos federales, de conformidad con los artículos 265, fracciones I y II, inciso e), y 387 fracción I, incisos d), i), j) y o) de las Reglas de Operación.

OCTAVO**.** Instauración del Procedimiento Administrativo: Para el caso de un posible incumplimiento por parte de los participantes, serán aplicables las disposiciones previstas en el artículo 397 de las Reglas de Operación y demás establecidas en la normatividad aplicable.

NOVENO**.** Quejas y Denuncias.- De conformidad con el artículo 398 de las Reglas de operación, los participantes podrán presentar por escrito sus quejas y denuncias, con respecto a la ejecución del Incentivo directamente ante el Órgano Interno de Control en la SAGARPA, o a través de sus Auditorías Ejecutivas Regionales en las Delegaciones, en las oficinas de los Órganos Internos de Control de ASERCA y de las Entidades Coordinadas por la Secretaría, el Órgano Estatal de Control, y en su caso, el Órgano Municipal de Control, Módulos de Quejas y Denuncias correspondientes.

Las quejas y denuncias podrán realizarse por escrito, vía Internet (http://www.funcionpublica.gob.mx), vía correo electrónico (contactociudadano@funcionpublica.gob.mx y quejas@funcionpublica.gob.mx) o vía telefónica al 01 800 90 61 900 (Área de Quejas del OIC en la Secretaría Insurgentes Sur 489, Mezzanine, México, D.F.) en las Entidades Federativas por conducto de las oficinas receptoras de quejas a los números telefónicos siguientes: Chihuahua 01 (614) 214 41 08; Durango 01 (618) 829 18 00 Ext. 78235 y Zacatecas 01 (492) 925 61 40 Ext. 69271.

En caso de que se realicen las quejas y denuncias ante las Contralorías de las Entidades Federativas, deberán de notificar a la brevedad al Órgano Interno de Control en la SAGARPA o ASERCA, en términos de las disposiciones jurídicas aplicables.

DÉCIMO. Transparencia: De conformidad con los artículos 399 y 400 de las Reglas de Operación y 29 fracción III inciso a) del Decreto de Presupuesto de Egresos de la Federación para el Ejercicio Fiscal 2016, la documentación oficial deberá contener la siguiente leyenda “Este programa es público, ajeno a cualquier partido político. Queda prohibido el uso para fines distintos a los establecidos en el programa”.

UNDÉCIMO**.** La resolución de los asuntos no previstos en las Reglas de Operación o en este Aviso, será facultad de la Secretaría a través de ASERCA, en los términos de las disposiciones aplicables en la materia, sin perjuicio de las facultades de la

Coordinación Jurídica de ASERCA y de la Oficina del Abogado General, de conformidad con el artículo 2 (segundo párrafo) de las Reglas de Operación.

TRANSITORIO

ÚNICO**.** El presente instrumento entrará en vigor al día siguiente de su publicación en el Diario Oficial de la Federación.

"Este programa es público, ajeno a cualquier partido político. Queda prohibido el uso para fines distintos a los establecidos en el programa".

Fuente de información:
http://www.dof.gob.mx/nota_detalle.php?codigo=5433830&fecha=20/04/2016

Colaboran México y Francia en rehabilitación de suelos y seguridad alimentaria (SAGARPA)

El 24 de abril de 2016, la Secretaría de Agricultura, Ganadería, Desarrollo Rural, Pesca y Alimentación (SAGARPA) informó que México y Francia colaboran en rehabilitación de suelos y seguridad alimentaria. A continuación se presenta la información.

El Gobierno de la República, a través de la SAGARPA, impulsa acciones de cooperación en el sector agrícola entre México y Francia, como parte de la Iniciativa "4 X 1000", donde se analizan acciones para la captura de carbono mediante la rehabilitación de suelos degradados, el fomento a la productividad agrícola y la seguridad alimentaria.

La referida iniciativa representa una alianza de investigación y cooperación para el desarrollo entre ambas naciones, lazos que se fortalecieron con la visita de Estado que el Presidente de la República hizo al país europeo en 2015.

Al inaugurar el Seminario Internacional México-Francia sobre la Iniciativa “4 X 1000”, la Subsecretaria de Desarrollo Rural en representación del titular de la SAGARPA resaltó que los resultados de esta investigación conjunta, deben ser transferidos desde los centros de investigación hacia los productores.

Lo anterior, dijo, se debe acompañar con la promoción de buenas prácticas agrícolas, a través de los servicios de extensionismo, con énfasis en las unidades de agricultura familiar y pequeños productores.

Por su parte, el Coordinador General de Asuntos Internacionales destacó que los temas de seguridad alimentaria y producción de alimentos han tomado mayor realce en foros internacionales, tales como la reciente Reunión de Ministros de Agricultura de la Organización para la Cooperación y Desarrollo Económicos (OCDE) realizada en París, Francia.

Agregó que “estos lazos pueden verse hoy con la presencia de empresas del sector agroalimentario de México y Francia que participan en el seminario y que buscan desarrollar oportunidades comerciales en productos y servicios para la rehabilitación de suelos”.

A su vez, la Embajadora de Francia en México expuso que la colaboración de los Institutos de Investigación Agrícola de Francia y México, son una muestra del trabajo conjunto para asumir el reto de incluir la Iniciativa “4 X 1000” durante la pasada COP21 que se realizó en París y que trató sobre el Cambio climático.

En su mensaje, el representante de la Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura (FAO) indicó que ante la degradación de suelos que existe a nivel internacional es fundamental considerar a la pequeña agricultura familiar.

Asimismo, el presidente de la Federación Internacional de Movimientos de Agricultura Orgánica (IFOAM) destacó que los temas analizados por 150 expertos durante este seminario ayudarán a construir un diálogo que permita identificar acciones de cooperación y colaboración para la rehabilitación de suelos degradados y promover la fijación y captura de carbono para mitigar los efectos del cambio climático en agricultura.

De esa forma, la representante del Instituto Interamericano de Cooperación para la Agricultura, informó que una de las conclusiones relevantes del seminario fue llegar al acuerdo de generar una hoja de ruta para fortalecer el diálogo y la cooperación en los temas de transferencia de tecnologías y buenas prácticas agrícolas para la rehabilitación de suelos y en el marco de la agenda internacional de la SAGARPA.

En el foro participaron, además, los Directores generales del Colegio de Postgraduados del Instituto Nacional de Investigaciones Forestales, Agrícolas y Pecuarias (INIFAP) y de Desarrollo de Capacidades y Extensionismo Rural, así como el Director de Capacitación para el Desarrollo Rural, entre otros.

Fuente de información:
http://www.gob.mx/sagarpa/prensa/colaboran-mexico-y-francia-en-rehabilitacion-de-suelos-y-seguridad-alimentaria

Estímulos fiscales a la gasolina y al diésel en los sectorespesquero y agropecuario para mayo de 2016 (SHCP)

El 29 de abril de 2016, Secretaría de Hacienda y Crédito Público (SHCP) publicó en el Diario Oficial de la Federación (DOF) el “Acuerdo por el que se dan a conocer los estímulos fiscales a la gasolina y al diésel en los sectores pesquero y agropecuario para el mes de mayo de 2016”. A continuación se presenta el contenido.

Acuerdo 34/2016

Acuerdo por el que se dan a conocer los estímulos fiscales a la gasolina y al diésel en los sectores pesquero y agropecuario para el mes de mayo de 2016.

LUIS VIDEGARAY CASO, Secretario de Hacienda y Crédito Público, con fundamento en los artículos 31, fracción XXXIV de la Ley Orgánica de la Administración Pública Federal; 5°, segundo párrafo de la Ley de Energía para el Campo; Quinto, fracción III del Decreto por el que se reforman, adicionan y derogan diversas disposiciones de la Ley del Impuesto sobre la Renta, de la Ley del Impuesto Especial sobre Producción y Servicios, del Código Fiscal de la Federación y de la Ley Federal de Presupuesto y Responsabilidad Hacendaria; Primero del Decreto por el que se establecen estímulos fiscales en materia del impuesto especial sobre producción y servicios aplicables a los combustibles que se indican; primero y tercero del Acuerdo por el que se establecen estímulos fiscales a la gasolina y el diésel en los sectores pesquero y agropecuario, y 4o. del Reglamento Interior de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público, he tenido a bien expedir el siguiente

ACUERDO

Artículo Primero. El presente Acuerdo tiene por objeto dar a conocer los estímulos fiscales, monto de los mismos, las cuotas disminuidas ajustadas y los precios máximos aplicables a la gasolina menor a 92 octanos y al diésel de conformidad con los artículos primero y tercero del Acuerdo por el que se establecen estímulos fiscales a la gasolina y el diésel en los sectores pesquero y agropecuario, publicado el 30 de diciembre de 2015 en el Diario Oficial de la Federación.

Artículo Segundo. Los estímulos fiscales aplicables para el mes de mayo de 2016, son los siguientes:

COMBUSTIBLE	PORCENTAJE DE ESTÍMULO mayo 2016
Gasolina menor a 92 octanos	100%
Diésel	100%

Artículo Tercero. El monto de los estímulos fiscales, las cuotas disminuidas ajustadas y los precios máximos de la gasolina menor a 92 octanos y al diésel para el mes de mayo de 2016, son los siguientes:

Combustible	Monto del estímulo fiscal mayo 2016 (pesos/litro)
Gasolina menor a 92 octanos	3.844
Diésel	4.884

Combustible	Cuota disminuida aplicable durante mayo 2016 (pesos/litro)
Gasolina menor a 92 octanos	$ 0.00
Diésel	$ 0.00

Combustible	Precio máximo mayo 2016 (pesos/litro)
Gasolina menor a 92 octanos	$ 9.72
Diésel	$ 8.10

TRANSITORIO

Único. El presente Acuerdo entrará en vigor el día de su publicación en el Diario Oficial de la Federación.

Fuente de información:
http://www.dof.gob.mx/nota_detalle.php?codigo=5435624&fecha=29/04/2016
Para tener acceso a información relacionada visite:
http://www.dof.gob.mx/nota_detalle.php?codigo=5435623&fecha=29/04/2016

Los bosques ayudan a crear empleos en México (BM)

El 10 de mayo de 2016, el Banco Mundial (BM) informó que en México los bosques ayudan a crear empleos y lograr compromisos en materia climática. A continuación se presenta la información.

Los bosques han sido destacados en el plano internacional en el último tiempo

Durante el "Día de la Tierra de 2016", representantes de 175 Gobiernos se reunieron en Nueva York, Estados Unidos de Norteamérica, para firmar el histórico Acuerdo de París sobre Cambio Climático, el cual incluye apoyo para medidas de adaptación y mitigación del cambio climático en el sector forestal. El Secretario General de las Naciones Unidas calificó a los bosques como "uno de los sistemas naturales de captación y almacenamiento de carbono más eficaces y eficientes en función de los costos[8]". Según una estimación, detener la deforestación y reforestar podría ayudar a lograr un tercio[9] del objetivo de reducir las emisiones de gases de efecto invernadero (GEI) y estabilizar el cambio climático, manteniendo el aumento de la temperatura en dos grados centígrados.

Pero los bosques no solo son importantes porque están en el centro de la retórica de alto nivel y las negociaciones mundiales, sino que también porque dan a las personas empleos estables y sostenibles y ayudan a las comunidades a progresar. Se puede tomar como ejemplo la historia de Maribel Xóchitl, una madre soltera que trabaja como guardabosques en el pueblo de "La Trinidad", ubicado en las montañas del estado mexicano de Oaxaca.

"Es una oportunidad tan grande de trabajar", dice ella. "No solamente servimos para ser amas de casa o estar en la cocina, sino también para hacer los trabajos que estamos

[8] http://www.un.org/es/events/forestsday/2016/sgmessage.shtml
[9] http://www.cgdev.org/blog/tropical-forests-offer-24–30-percent-potential-climate-mitigation

haciendo… Ahora tengo un sueldo. Los días domingos, puedo invitar a mis hijos y decirles 'vamos a comer, hoy no se cocina', y vamos a comer a tal lugar. Y la satisfacción de decir 'yo pago'".

La mitad de los empleos en La Trinidad ahora se relacionan con los bosques, e incluyen el trabajo de Maribel que consiste en mantener los bosques comunitarios; negocios de carpintería en los que se usa madera extraída de manera sostenible, y el funcionamiento de un albergue ecoturístico. Todos los ingresos del programa forestal van directamente a los residentes, quienes deciden cuál es la mejor manera de gastarlos. En el pasado, fueron invertidos en la pavimentación de caminos y la construcción de una biblioteca y un centro recreativo para los jóvenes.

Las comunidades son propietarias de alrededor del 80% de los 64 millones de hectáreas de bosques que existen en México, pero no siempre han recibido los beneficios económicos de estos recursos. A menudo, se lleva a cabo la tala de los árboles para usar el suelo con fines agrícolas u otros. El BM ha apoyado al Gobierno mexicano durante casi dos décadas para que el exitoso caso de La Trinidad se convierta en una historia habitual en todo el país. Por ejemplo, los proyectos de desarrollo forestal comunitario (PROCYMAF)[10] se concentraron en fortalecer las instituciones comunitarias y aumentar el conocimiento sobre la gestión forestal y la conservación, y a la vez desarrollar fuentes de ingresos alternativas y sostenibles. Entre 2003 y 2008, gracias a estos proyectos, la tasa de empleo aumentó en 27% en las comunidades y los ejidos destinatarios de los proyectos, en tanto que el valor neto de los bienes y servicios forestales que ellos produjeron se incrementó en 36%. El Programa sobre los bosques (PROFOR)[11] brindó también capacitación y apoyo para mejorar la competitividad de las empresas forestales comunitarias.

[10] http://www.bancomundial.org/projects/P035751/community-forestry-ii-procymaf-ii?lang=es&tab=overview
[11] http://www.profor.info/node/1901

Mediante el actual Proyecto sobre Bosques y Cambio Climático[12], Banco Mundial colabora con la Comisión Nacional Forestal de México (CONAFOR)[13] para promover nuevos modos de gestionar los paisajes de manera productiva y sostenible. El punto crucial del programa es apoyar a las comunidades para que puedan acceder a los beneficios económicos de largo plazo que los bosques bien administrados pueden proporcionar. Desde sus inicios a fines de 2012, el proyecto ha ayudado a las comunidades y a los ejidos[14] a transformar más de 1.8 millones de hectáreas en bosques gestionados de manera sostenible. Aproximadamente, un mil ejidos y comunidades han recibido asistencia para establecer centros de conservación y gestión sostenible de los bosques, y se han creado alrededor de 9 mil empleos.

Estos beneficios socioeconómicos no están alejados de los objetivos climáticos mundiales, por el contrario, están sentando las bases para lograr la promesa de México de detener la deforestación y reducir sus emisiones de gases de efecto invernadero (GEI) en 22% a más tardar en 2030[15]. Estos ambiciosos compromisos han contado con un importante respaldo de los fondos sobre el clima, recibiendo 42 millones de dólares estadounidenses del Programa de Inversión Forestal (FIP)[16] de los fondos de inversión en el clima (CIF)[17].

Además, el Fondo Cooperativo para el Carbono de los Bosques (FCPF)[18] del Banco Mundial otorga asistencia al país en el desarrollo de un programa de reducción de emisiones (“Programa de RE”) en cinco estados especialmente afectados por la deforestación y la degradación forestal (Campeche, Chiapas, Jalisco, Quintana Roo y

[12] http://www.bancomundial.org/projects/P123760/mexico-forests-climate-change-project?lang=es&tab=financial
[13] http://www.conafor.gob.mx/web/
[14] Un ejido es una manera de tenencia de tierras, que consiste en un grupo de miembros indígenas o no indígenas que tienen derechos, estipulados por ley, sobre recursos comunales. En el marco de este tipo de tenencia de la tierra, una familia tiene el derecho de recibir una parcela, cuya asignación es responsabilidad de la asamblea comunitaria.
[15] http://www.wri.org/blog/2015/03/mexico-becomes-first-developing-country-release-new-climate-plan-indc
[16] https://www-cif.climateinvestmentfunds.org/fund/forest-investment-program
[17] https://www-cif.climateinvestmentfunds.org/projects/mexico-forests-and-climate-change-project
[18] https://www.forestcarbonpartnership.org/

Yucatán), y de este modo se amplían "las medidas preliminares" puestas a prueba en el marco del Proyecto sobre Bosques y Cambio Climático. El Programa de RE apoyará los esfuerzos de las comunidades destinados a emprender actividades de desarrollo rural con bajas emisiones de carbono. Ya sea que se trate del cultivo de árboles en tierras de pastoreo o la restauración y la certificación de bosques, dependerá de las comunidades locales, con la asistencia de agentes técnicos, dar forma a sus propios planes de inversión quinquenales. Mediante la aplicación experimental de un enfoque impulsado por la comunidad flexible, en el contexto del marco legal de México sobre la reducción de las emisiones debidas a la deforestación y la degradación forestal (REDD+), estos esfuerzos tienen el objetivo de preparar el terreno para iniciativas de gestión sostenible de los bosques aún mayores.

Fuente de información:
http://www.bancomundial.org/es/news/feature/2016/05/10/in-mexico-forests-deliver-for-jobs-and-climate-commitments?cid=ECR_E_NewsletterWeekly_ES_EXT

Subsector Pecuario (SAGARPA)

Información del Sistema de Información Agropecuaria (SIAP) de la Secretaría de Agricultura, Ganadería, Desarrollo Rural, Pesca y Alimentación (SAGARPA) durante el período enero-marzo de 2016, muestra que la producción de leche de bovino y caprino fue de 2 millones 741 mil 820 litros, cantidad que significó un aumento de 1.8% con relación al mismo período del año anterior. Específicamente, la producción de leche de bovino registró un aumento de 1.8% y contribuyó con el 98.6% del total del rubro, mientras que la de caprino creció 1.3% y participó con el 1.4% restante.

En el período enero-marzo del presente año, la producción total de carne en canal fue de un millón 538 mil 647 toneladas, cantidad 2.7% mayor a la observada en el mismo período de 2015. En particular, la producción de carne de aves fue de 737 mil 220 toneladas, lo que representó un aumento de 4.0% respecto a lo reportado en el mismo

mes del año anterior, y contribuyó con el 47.9% del total del rubro; por su parte, la producción de carne de porcino aumentó 2.8% y la de ovino 2.0%, participando con el 21.2 y 0.9%, en cada caso. Asimismo, la carne de bovino registró un incremento de 0.3%, con una participación de 29.1%, la producción de carne de caprino aumentó en 0.6%, con una participación de 0.6% y la producción de carne de guajolote aumentó en 13.6%, aportando el 0.3% del total.

Por otro lado, en el período enero-marzo de 2016, la producción de huevo para plato aumentó 3.3%. Por el contrario, la producción de miel disminuyó en 25.7 por ciento.

PRODUCCIÓN PECUARIA
-Toneladas-

Concepto	Pronóstico 2016	Enero-marzo		Variación % (b)/(a)	% de Avance
		2015 (a)	2016* (b)		
Leche (miles de litros)	**11 747 469**	**2 692 514**	**2 741 820**	**1.8**	**23.3**
Bovino	11 586 302	2 655 222	2 704 035	1.8	23.3
Caprino	161 167	37 291	37 784	1.3	23.4
Carne en canal	**6 407 384**	**1 498 892**	**1 538 647**	**2.7**	**24.0**
Bovino	1 872 364	446 134	447 535	0.3	23.9
Porcino	1 364 200	317 711	326 586	2.8	23.9
Ovino	60 768	13 831	14 111	2.0	23.2
Caprino	39 826	9 131	9 181	0.6	23.1
Ave[1/]	3 051 843	708 551	737 220	4.0	24.2
Guajolote	18 383	3 535	4 015	13.6	21.8
Huevo para plato	2 731 891	616 452	636 830	3.3	23.3
Miel	64 960	10 460	7 773	-25.7	12.0
Cera en greña	n.d.	210	n.d.	n.d.	n.d.
Lana sucia	n.d.	281	n.d.	n.d.	n.d.

Nota: Los totales de leche y carne en canal podrían no coincidir con la suma de las cifras por producto debido a que los decimales están redondeados a enteros.
* Cifras preliminares.
n.d. No disponibles.
1/ Se refiere a pollo, gallina ligera y pesada que ha finalizado su ciclo productivo.
FUENTE: Servicio de Información Agroalimentaria y Pesquera (SIAP) con información de las Delegaciones de la SAGARPA.

Fuente de información:
http://www.siap.gob.mx/ganaderia-avance-comparativo/

El Gobierno continuará siendo aliado del sectorganadero (Presidencia de la República)

El 9 de mayo de 2016, el Presidente de la República manifestó que “el Gobierno continuará siendo aliado para que el sector ganadero produzca los alimentos que necesita el país y los que oferta al mundo”. En dicho contexto, firmó el “Decreto para Otorgar Facilidades Administrativas a los Concesionarios o Asignatarios para la Explotación de Aguas Nacionales”, con el que la Secretaría de Agricultura, Ganadería, Desarrollo Rural, Pesca y Alimentación (SAGARPA), la Comisión Nacional del Agua (CONAGUA) y la Comisión Federal de Electricidad (CFE) brindarán facilidades a los productores para tener vigentes sus permisos de extracción de agua. A continuación se presenta la información.

El Gobierno de la República continuará siendo un aliado para que el sector ganadero produzca, con suficiencia y cada vez mayor calidad, los alimentos que necesita el país, que consumen las familias mexicanas, y los que ofertamos a todo el mundo, aseguró hoy el Presidente de la República.

Al inaugurar la 80ª Asamblea General Ordinaria de la Confederación Nacional de Organizaciones Ganaderas (CNOG), el Primer Mandatario firmó el “Decreto para Otorgar Facilidades Administrativas a los Concesionarios o Asignatarios para la Explotación de Aguas Nacionales”, con el que la SAGARPA, la CONAGUA y la CFE brindarán facilidades a los productores para tener vigentes sus permisos de extracción de agua.

Precisó que con esta medida “se podrán regularizar alrededor de 90 mil pozos agrícolas y pecuarios, y por lo tanto tendrán derecho a la electricidad pagando tarifas de estímulo para bombeo de agua agrícola”.

Añadió que “como parte de una estrategia de reducción de cartera vencida de la CFE, una vez regularizados podrán obtener un apoyo especial de hasta la mitad de su adeudo de energía eléctrica, así como la facilidad de pagar el resto a meses sin intereses”.

En el evento, el Presidente de la República atestiguó la firma del Acuerdo de Voluntades entre la SAGARPA y la CNOG, mediante el cual “el ganado de más de un millón de productores de las 32 entidades federativas del país estará más seguro”.

“Por primera vez en la historia del sector, toda cabeza de ganado inscrita en el Padrón Ganadero Nacional, que suman alrededor de 38 millones, podrá ser asegurada contra sequías, inundaciones u otros desastres naturales, protegiendo de esta manera el patrimonio de los productores”, anunció.

“No sólo vamos a asegurar las cabezas de ganado, sino que vamos también a otorgar dentro de este esquema de aseguramiento, un seguro de vida para los productores; queremos que 800 mil pequeños productores agrícolas, ganaderos y acuícolas estén debidamente asegurados. Este seguro brindará protección a los jefes y jefas de familia que están a cargo de sus unidades económicas”, añadió.

También anunció que “con una inversión del orden de 3 mil millones de pesos, SAGARPA y CONAGUA tecnificarán el riego de 100 mil hectáreas más, así como la modernización de equipos de bombeo”.

La meta original, dijo, era tecnificar 450 mil hectáreas en todo el sexenio. “A la fecha llevamos 420 mil, y con esta acción llegaremos a 520 mil hectáreas; estamos fijando una meta más alta, más arriba y que habremos de cumplir”.

Refirió que este conjunto de medidas en beneficio de los ganaderos “confirma el compromiso que tiene el Presidente de la República, que tiene el Gobierno de la República con la familia ganadera de México”.

Reiteró que “los ganaderos de México tienen a un firme aliado en el Presidente de la República; tienen un aliado incondicional, y está trabajando para que juntos sigamos impulsando la transformación de México, y particularmente la transformación de la ganadería nacional”.

En un ejercicio de rendición de cuentas, el Primer Mandatario informó el avance de algunas medidas puntuales tomadas por el Gobierno de la República para respaldar el esfuerzo del sector ganadero:

PRIMERA: Seguimos acompañando la transformación del sector, con inversión orientada a elevar su productividad. “En 2015, a través del Programa de Fomento Ganadero, se destinaron recursos por casi 4 mil millones de pesos, en beneficio de más de 330 mil productores, de los cuales 15% son mujeres.

“La Reforma Financiera ha implicado un cambio profundo en el otorgamiento de crédito a este sector. El mayor acceso de financiamiento de la banca privada y de la banca de desarrollo se traduce en que, por cada peso invertido por los productores pecuarios, están llegando casi 6 pesos al sector. Este esquema ha permitido que, en 2015, la inversión de los productores, de 635 millones de pesos, se convirtiera en 3 mil 500 millones de pesos para recursos productivos. Estos esquemas fueron aprovechados por cerca de siete mil productores”.

El Presidente de la República expresó su más amplio reconocimiento a las instituciones de la banca de desarrollo, y en particular a Financiera Nacional de Desarrollo y a FIRA (Fideicomisos Instituidos en Relación con la Agricultura) por su contribución a la modernización del sector ganadero.

SEGUNDA**:** “Como lo anuncié desde el principio de mi Administración, hemos puesto especial énfasis en la investigación y el desarrollo tecnológico para alcanzar una mayor productividad. Durante 2015 pusimos en marcha en Michoacán el Centro Nacional de

Referencia Genómica; y en Hidalgo entró en operaciones el Centro de Desarrollo Ovino Integral. Se trata de centros que ya son reconocidos a nivel internacional por su calidad y su profesionalismo en la innovación y el desarrollo tecnológico".

TERCERA: Hemos seguido mejorando el marco regulatorio de los rastros y modernizando sus instalaciones. "Entre los avances más recientes destaca la publicación de la Norma Oficial Mexicana para garantizar la trazabilidad e identificación del ganado, que será obligatoria a partir de noviembre próximo. Esto significa que la SAGARPA podrá conocer con precisión el origen de la carne que se consume, asegurando su mayor control sanitario. Además, en los últimos dos años hemos apoyado la modernización de 69 instalaciones para que cumplan con las Normas Tipo Inspección Federal (TIF), y puedan acceder a los mercados internacionales.

El Presidente de la República también anunció que se complementarán estas labores con las de modernización de mil rastros municipales. La SAGARPA establecerá un programa que permita que sus productos cumplan con las normas sanitarias, precisó.

"Además, en el marco de las mejoras regulatorias, le he dado indicaciones al titular de la SAGARPA para que concluya en el corto plazo el proceso de normas para los productos lácteos. La SAGARPA también trabajará para que tengamos normas similares para la comercialización de productos cárnicos antes de la próxima Asamblea de esta Confederación", aseveró.

CUARTA: El fortalecimiento de los mercados de productos pecuarios, a partir del establecimiento de centros de mercadeo o de centros mejor conocidos como de subastas. "En ellos, todos los ganaderos, especialmente los pequeños productores podrán participar en subastas con entrega inmediata, así como establecer contratos para entregas a futuro. De lo que se trata, y lo que estamos buscando a través de este mecanismo, es que el productor gane más y no los intermediarios".

Puntualizó que “tal y como ocurre en los principales centros de producción y consumo del mundo, estos mercados disminuirán la volatilidad de los precios y permitirán una administración de riesgos mucho más efectiva. Este año, empezaremos con la habilitación de 10 centros de subastas en los principales estados productores, y el objetivo es que al final de esta Administración haya al menos uno en cada entidad”.

En el evento, en el que también entregó la Medalla Presidencial al Mérito Ganadero a 20 destacados productores del país, y canceló el timbre postal alusivo al Día Nacional de la Ganadería, el Primer Mandatario resaltó que “la ganadería es hoy una de las grandes fortalezas productivas de nuestro país”.

“La industria ganadera representa la mitad del valor bruto de la producción agropecuaria. 110 millones de hectáreas, más de la mitad del territorio nacional, se dedican a esta actividad. Más de 6 millones de personas están empleadas directamente en la ganadería, produciendo más de 6 millones de toneladas de carnes de pollo, res, cerdo, cabra y borrego”, detalló.

Refirió que Baja California es uno de los principales productores de carne en canal, y además una de las zonas fronterizas de mayor dinamismo mundial.

Destacó que “México vive un auge exportador sin precedentes de productos agroalimentarios, incluyendo los cárnicos. En 2015, se exportaron cerca de un millón de bovinos en pie y cerca de 400 mil toneladas de carne de res y de cerdo”.

“Nuestro país se mantiene y reafirma, y estará escalando seguramente mejores posiciones, pero es hoy el séptimo productor de proteína animal en el mundo, destacando como el quinto productor de carne de pollo y el sexto de carne de res”, enfatizó.

Algunas intervenciones:

1. El sector agroalimentario pasó de ser importante a ser estratégico

El Secretario de Agricultura, Ganadería, Desarrollo Rural, Pesca y Alimentación[19] aseguró que México es hoy el 12º productor de alimentos del mundo "y se dice fácil, pero se requiere de gente comprometida como ustedes, que le apuesten a México, que crean en México".

Apuntó que el sector agroalimentario, el cual emplea a siete millones de mexicanos, "pasó de ser importante a ser estratégico, inclusive en la balanza comercial y en los buenos números que tenemos para la economía nacional".

Aseguró que se exportan cada vez más y mejores productos, gracias al cambio de agricultura y ganadería tradicional a la moderna. Este cambio se debe "a una serie de políticas públicas vinculadas a la apertura comercial que a México le dieron mayor potencia y firmeza hoy en día", precisó.

Subrayó que el Presidente de la República le ha instruido a invertir y modernizar más en este sector, y resaltó que los anuncios realizados este día no tienen precedentes y hay que aprovecharlos.

2. La apertura comercial ha insertado a México en el nuevo orden económico mundial

El Presidente de la Confederación Nacional de Organizaciones Ganaderas destacó que la ganadería contemporánea hoy tiene ejemplos de fortaleza y competitividad muy

[19] http://www.gob.mx/sagarpa/prensa/es-momento-de-invertir-en-tecnificacion-y-cadenas-de-valor-en-el-sector-agropecuario-jose-calzada-rovirosa

claros que en mucho se deben al liderazgo del Primer Mandatario en la creación de instrumentos para el desarrollo.

“Las cifras lo demuestran”, aseguró, ya que “por primera vez en la historia, la Balanza Comercial Agroalimentaria es superavitaria, en poco más de dos mil millones de dólares”.

Enfatizó que la apertura comercial ciertamente ha significado un desafío, pero ha insertado a México en el nuevo orden económico mundial, siendo actualmente un proveedor importante o líder en diversos productos en el mundo.

A nombre de los ganaderos refrendó su compromiso de trabajar siempre bajo el liderazgo del Presidente de México por el futuro del país, y añadió que por su actitud siempre solidaria comparten su visión transformadora.

3. El crecimiento del sector agropecuario ha sido posible por el trabajo en equipo: gobernador

Para el Gobernador de Baja California, el crecimiento del sector agropecuario a nivel nacional y estatal ha sido posible por el trabajo en equipo, de los gobiernos y los productores, que han abierto nuevos mercados en Europa y Asia.

“Esto ha sido posible porque sabemos trabajar todos en equipo”, expresó, al señalar que, en el caso de la entidad, “nos hemos trazado una ruta para el desarrollo económico y social, en donde hemos privilegiado inversiones para consideración de la competitividad estatal, lo cual nos ha permitido adaptarnos al entorno global”.

Dijo que, con la participación de todos los sectores, no sólo se construye la casa que es México y que es Baja California, sino además el hogar. “Una casa es un piso, un techo, ventanas y paredes. Un hogar es, precisamente, la casa; el respeto, el amor, el cariño, la salud, la cultura, el deporte, muchas cosas”, explicó.

Por lo anterior, expuso, “gracias por seguir construyendo el hogar que todos, no nada más queremos, que todos deseamos. Y gracias por construirlo de esta forma, de esta manera, desde la Presidencia, gobiernos estatales, municipales, pero, sobre todo, la sociedad”.

Comunicó que en Baja California el sector primario tuvo, el año pasado, un crecimiento de 8.7%; el sector secundario de 9.4% y el terciario de 4.3%. Por eso, consideró que el sector agropecuario representa una de las variables estratégicas importantes para el desarrollo de la entidad.

Fuente de información:
http://www.gob.mx/presidencia/prensa/el-gobierno-continuara-siendo-aliado-para-que-el-sector-ganadero-produzca-los-alimentos-que-necesita-el-pais-y-los-que-oferta-al-mundo-epn
Para tener acceso a información relacionada visite:
http://expansion.mx/economia/2016/05/09/el-mundo-tiene-mas-hambre-de-carne-mexicana
http://www.gob.mx/sagarpa/prensa/es-momento-de-invertir-en-tecnificacion-y-cadenas-de-valor-en-el-sector-agropecuario-jose-calzada-rovirosa

Impulsará acciones e infraestructura en beneficio de pequeños productores de leche en el país (SAGARPA)

El 22 de abril de 2016, la Secretaría de Agricultura, Ganadería, Desarrollo Rural, Pesca y Alimentación (SAGARPA) informó que se realizan trabajos para instalar dos plantas deshidratadoras en Jalisco y se apoyará una más que estará a cargo de la unión ganadera de la entidad, a continuación se presenta la información.

El Secretario de la SAGARPA señaló que se impulsarán acciones para introducir infraestructura en los sitios de producción de leche, principalmente en Jalisco y Aguascalientes, en apoyo a los pequeños y medianos productores.

Ante la problemática de comercialización del lácteo, el Titular de la SAGARPA precisó que se analizan mecanismos en coordinación interinstitucional para la compra de leche

por parte de dependencias oficiales, con el objetivo central de dar mayor certidumbre a los productores del sector social.

En el marco de la inauguración de la Expo Ganadera y Expo Agropecuaria Aguascalientes 2016, el Titular de la SAGARPA afirmó que lo que está en manos de la SAGARPA es dar mayor certidumbre a los productores de leche para que puedan colocar el lácteo, y un instrumento viable para ello es la instalación de plantas deshidratadoras, a efecto de que los picos de producción representen un beneficio directo de los productores.

Acompañado por el Gobernador de Aguascalientes, el Titular de la SAGARPA indicó que se realizan los trabajos para instalar dos plantas deshidratadoras en Jalisco, con la presentación de los proyectos por parte de las autoridades estatales y el apoyo para la puesta en marcha de una adicional que estará a cargo de la unión ganadera jalisciense.

Explicó que en Jalisco los pequeños productores tienen como opción llevar el lácteo a los acopiadores para su traslado a plantas deshidratadoras de San Luis Potosí y Chihuahua, lo que hace incrementar sus costos en alrededor de 60 centavos por litro, más un peso adicional por el secado, situación que debe ser atendida.

Informó que se realizan pláticas con LICONSA, institución que ha expresado su voluntad de comprar el lácteo a los pequeños ganaderos, quienes son los más afectados en este proceso de comercialización, lo cual cumple con el compromiso del Gobierno de la República de dar prioridad a los productores del sector social.

Además, se llevaron a cabo reuniones con directivos del Consejo Nacional Agropecuario (CNA), representantes de las uniones ganaderas y productores de leche para expresar la voluntad de la Secretaría de trabajar conjuntamente para la atención de este reto y contribuir en su solución.

Sin embargo, destacó que algunas soluciones no son competencia de la SAGARPA, toda vez que esta dependencia no compra ni fija precios del lácteo y sólo participa en la parte de producción.

El Titular de la SAGARPA enfatizó que “lo que está en nuestras manos se hará; así como seguir los mecanismos y comunicar las expresiones e inquietudes del sector a la Secretaría de Desarrollo Social (SEDESOL) y LICONSA para una mejor atención de las demandas”.

Reiteró que es una prioridad para el Gobierno de la República el dar certeza a los productores de leche del país, ganaderos que se contabilizan en un número muy importante y que generan una producción de 12 millones de litros del lácteo al día.

Detalló que de los estados considerados como los grandes exponentes en producción del lácteo destacan, en primer lugar Jalisco, seguido de Aguascalientes y Querétaro.

Como parte de la agenda de trabajo, el Titular de la SAGARPA y el Gobernador de Aguascalientes inauguraron y recorrieron la Expo Agroalimentaria y Expo Ganadera Aguascalientes 2016, feria que cuenta con una muestra de 550 ejemplares de la raza Charolais, que tiene una alta calidad genética producida en el país.

Previamente, el Titular de la SAGARPA y el Gobernador de Aguascalientes realizaron un recorrido por las instalaciones de la empresa Interpec San Marcos, productora y comercializadora de huevo, carne de pollo y alimento balanceado, con una capacidad para el procesamiento de 9 mil pollos por hora.

Las empresas “Sabro Huevo” y “Sabro Pollo”, cuentan con 30 años de servicio, generan más de 2 mil 100 empleos directos, además de que el 80% de las 100 mil toneladas de maíz que requiere anualmente para la engorda de pollo se compran a agricultores de la región.

Dichas empresas están en proceso de ampliación de su infraestructura y su planta cumple con los estándares de calidad a nivel nacional e internacional.

El Titular de la SAGARPA y el Gobernador de Aguascalientes encabezaron la reunión del Comité Directivo del Consejo Nacional Agropecuario (CNA), presidido por Benjamín Grayeb Ruíz, donde se reportaron las acciones y resultados de la organización de productores, agroempresarios y autoridades del sector agroalimentario.

En el evento, el Titular de la SAGARPA afirmó que el sector agroalimentario se consolida como el más dinámico e importante del país, con el fortalecimiento de políticas públicas y la apertura comercial para alcanzar en 2015, un superávit en la balanza comercial de 300 millones de dólares con Canadá y 5 mil millones de dólares con Estados Unidos de Norteamérica, sus principales socios comerciales.

Ante productores y agroempresarios nacionales, el funcionario federal puntualizó que en este proceso de crecimiento del sector primario, el Gobierno de la República fortalece acciones para la instalación de infraestructura productiva, mecanización del campo y desarrollo de proyectos estratégicos, con el propósito de continuar con la línea del desarrollo.

“Los pueblos son lo que son su gente y México a través del tiempo ha aprendido que cuándo trabajamos juntos, cuando emprendemos el mismo camino y una misma ruta, que es el progreso, siempre nos va bien. El sector agropecuario es un ejemplo de éxito en el país”, acotó.

Por su parte, el Gobernador de Aguascalientes destacó que en esta reunión participa gente que contribuye al progreso del país, con la exitosa labor de producir alimentos para México y el mundo.

Fuente de información:
http://www.gob.mx/sagarpa/prensa/impulsara-sagarpa-acciones-e-infraestructura-en-beneficio-de-pequenos-productores-de-leche-en-el-pais-jose-calzada-rovirosa

Se consolida avicultura nacional como Sector estratégico del país (SAGARPA)

El 30 de abril de 2016, la Secretaría de Agricultura, Ganadería, Desarrollo Rural, Pesca y Alimentación (SAGARPA) informó que el sector avícola se consolida como sector estratégico del país; demuestran empresarios mexicanos capacidad de respuesta ante retos de este sector. A continuación se presenta la información.

El Coordinador General de Ganadería de la SAGARPA tomó protesta de ley a la nueva mesa directiva de la Unión Nacional de Avicultores (UNA)[20], que encabezará César Quesada Macías, para el período 2016-2019[21].

Durante su mensaje en la 54 Asamblea General Ordinaria de la UNA, el funcionario federal indicó que la industria avícola se consolidó con el paso de los años hasta lograr posicionarse entre los primeros lugares del mundo como una importante generadora de proteína de pollo y huevo.

Agregó que la instrucción del Titular de la SAGARPA es trabajar de cerca con los directivos de la industria avícola para reformar los mecanismos existentes en la

[20] http://una.org.mx/
[21] http://una.org.mx/index.php/component/content/article?layout=edit&id=67

promoción del consumo de estos alimentos que son muy accesibles para la población en general.

Hace más de 20 años, cuando se firmó el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), se vislumbraba un panorama sombrío y se creyó que éste y otros sectores serían arrollados por los países competidores, pero no fue así, dijo el funcionario.

Destacó que los empresarios mexicanos han demostrado ser muy competitivos y ahora son jugadores importantes en el mundo.

Actualmente, hay más de 10 empresas mexicanas que se dedican a fraccionar el huevo y elaboran diversos productos para consumo humano y siguen evolucionando para lograr ser importantes exportadores, lo que demuestra la capacidad de respuesta a los desafíos que se han presentado.

La industria avícola nacional es uno de los sectores pecuarios más relevantes, con una aportación del 1% al Producto Interno Bruto (PIB) y genera seis de cada 10 kilogramos de proteína animal que se consumen en el país.

Durante 2015, esta industria produjo cinco millones 830 mil 244 toneladas de alimentos, lo que significó un crecimiento de 4% respecto a lo obtenido en 2014, con un valor de 131 mil 200 millones de pesos.

En específico, el año pasado, huevo y pollo registraron un incremento de 2 y 5.6%, respectivamente y se prevé que al cierre de este año el consumo per cápita del primero sea de 22.2 kilogramos y el segundo 31 kilogramos.

El nuevo Presidente de la UNA aseguró que asume la dirigencia en un momento determinante y que trabajará para responder con responsabilidad a uno de los sectores más estratégicos de la industria alimentaria del país.

Destacó que el sector avícola destinó inversiones en los últimos años para programas de bioseguridad y en la modernización de su planta productiva, en plantas de incubación, rastros de gallinas, biodigestores e industrialización de pollinaza, lo que ha permitido hacer más eficientes sus procesos, aunque quedan retos importantes para alcanzar un desarrollo mayor de esta industria.

Fuente de información:
http://www.gob.mx/sagarpa/prensa/se-consolida-avicultura-nacional-como-sector-estrategico-del-pais
Para tener acceso a información relacionada visite:
http://una.org.mx/index.php/component/content/article?layout=edit&id=67

La escasez de agua provocada por el clima podría afectar en hasta un 6% la tasa de crecimiento económico de algunas regiones (BM)

El 3 de mayo de 2016, el Banco Mundial (BM) informó que la escasez de agua, exacerbada por el cambio climático, podría conllevar la reducción de hasta el 6% del Producto Interno Bruto (PIB) en algunas regiones, provocar migraciones y generar conflictos, según un nuevo informe del Banco Mundial[22].

En *High and Dry: Climate Change, Water and the Economy* (Situación crítica: El cambio climático, el agua y la economía), se afirma que, debido a los efectos

[22] La cifra del 6% representa la mediana de los distintos escenarios considerados en el marco de las políticas habituales del sector hídrico. En general, los números indican que en dicho marco el PIB es un 6% más bajo de lo que hubiera sido sin presiones derivadas del cambio climático. Cabe señalar asimismo que se observan importantes variaciones de una región a otra: mientras que en Europa oriental no se registran efectos considerables, los efectos son más severos en las zonas más cálidas y más secas del mundo, que además suelen ser las más pobres.

combinados del crecimiento de las poblaciones, el aumento de los ingresos y la expansión de las ciudades, la demanda de agua registrará un crecimiento exponencial, en un contexto en el que el suministro se torna más errático e incierto.

A menos que se adopten medidas en el corto plazo —se señala en el informe—, el agua comenzará a escasear en regiones donde hoy es abundante, como África central y Asia oriental, y la escasez se intensificará considerablemente en regiones donde el agua ya es un recurso escaso, como Oriente Medio y el Sahel en África. Para 2050, las tasas de crecimiento de esas regiones podrían registrar una disminución de hasta el 6%, debido a los efectos de la escasez de agua en la agricultura, la salud y los ingresos.

En el informe también se advierte que la menor disponibilidad de agua dulce y la competencia que generan otros usos —como la energía y la agricultura— podrían llevar a que para 2050 la disponibilidad del agua en las ciudades se reduzca en casi dos tercios respecto de los niveles de 2015.

Se agrega que la inseguridad hídrica podría multiplicar el riesgo de conflictos. Los aumentos abruptos del precio de los alimentos provocados por las sequías podrían avivar conflictos latentes y provocar migraciones. Cuando el crecimiento económico se ve afectado por las lluvias —se afirma—, los episodios de sequías e inundaciones generan olas de migraciones y brotes de violencia dentro de los países.

“La escasez de agua constituye una amenaza importante al crecimiento económico y la estabilidad en el mundo, y el cambio climático está agravando el problema”, declaró el Presidente del BM. “Nuestro análisis muestra que, si los países no adoptan medidas para mejorar la gestión de los recursos hídricos, algunas regiones densamente pobladas podrían verse afectadas por largos períodos de crecimiento económico negativo. Pero los países pueden adoptar ahora políticas que los ayudarán a gestionar el agua en forma sostenible durante los próximos años”

En el informe se señala que los impactos negativos del cambio climático en el agua podrían neutralizarse con decisiones políticas más acertadas y que en algunas regiones las tasas de crecimiento podrían aumentar hasta un 6% si se mejorara la gestión de los recursos hídricos.

“Hay una luz de esperanza”, manifestó el autor del informe mencionado y economista principal del BM. “Cuando los Gobiernos responden a la escasez de agua promoviendo la eficiencia y asignando incluso el 25% del agua a usos más productivos, las pérdidas disminuyen drásticamente y, en el caso de algunas regiones, incluso desaparecen. La mejora en la gestión de los recursos hídricos genera altos dividendos económicos”.

En las regiones extremadamente secas del mundo, deben adoptarse políticas de mayor alcance para evitar el uso ineficiente del agua. Según el informe, para lidiar con los factores de estrés climático se requieren políticas y reformas más contundentes.

En el documento también se describen políticas e inversiones que pueden ayudar a que las economías de los países garanticen una mayor seguridad hídrica y sean más resilientes al clima. Esto incluye una planificación más adecuada a la hora de asignar los recursos hídricos, la adopción de incentivos para aumentar la eficiencia hídrica y la realización de inversiones en infraestructura destinadas a promover la seguridad en el suministro y la disponibilidad de agua.

El informe se da a conocer tras la designación el mes pasado de 10 jefes de Gobierno para integrar un panel de alto nivel presidido por las Naciones Unidas y el BM con el objeto de promover la adopción de medidas eficaces encaminadas a acelerar la implementación del Objetivo de Desarrollo Sostenible 6, que se centra en garantizar la disponibilidad y la gestión sostenible del agua y el saneamiento para todos.

Durante la 21ª sesión de la Conferencia de las Partes, celebrada recientemente en París, el BM anunció un importante suministro de fondos destinados a impulsar programas de

abastecimiento de agua en India, la cuenca del río Níger, Marruecos y Kenia para ayudar a abordar los desafíos relacionados con ese recurso.

Fuente de información:
http://www.bancomundial.org/es/news/press-release/2016/05/03/climate-driven-water-scarcity-could-hit-economic-growth-by-up-to-6-percent-in-some-regions-says-world-bank

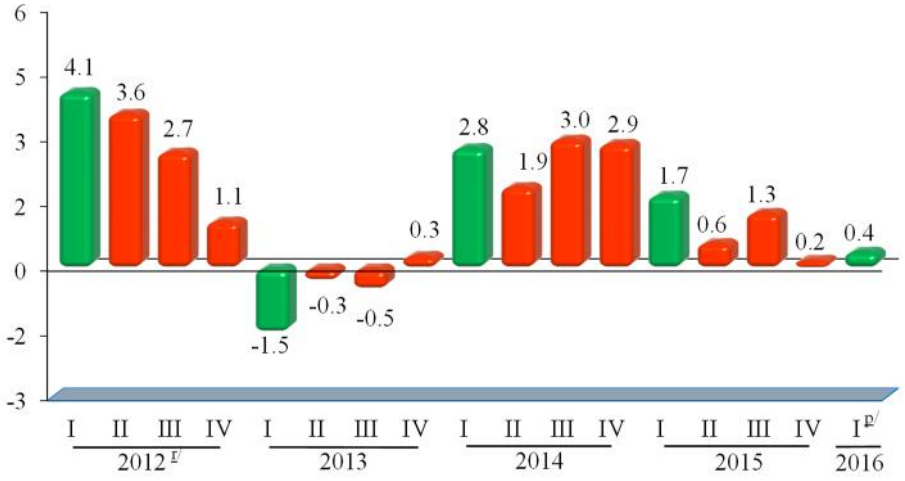
SECTOR SECUNDARIO

Producto Interno Bruto de las Actividades Secundarias durante el Primer Trimestre de 2016 (INEGI)

El 20 de mayo de 2016, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) dio a conocer el Producto Interno Bruto en México durante el Primer Trimestre de 2016, de las Actividades Secundarias. A continuación se presenta la información.

El PIB de las Actividades Secundarias (integradas por la minería (petrolera y no petrolera); generación, trasmisión y distribución de energía eléctrica, suministro de agua y de gas por ductos al consumidor final; construcción, e industrias manufactureras) registró un crecimiento de 0.4% en el primer trimestre del año en curso respecto a igual trimestre de 2015. Con ello, se acumulan diez trimestres con crecimiento positivo y mostró una tendencia moderada de crecimiento.

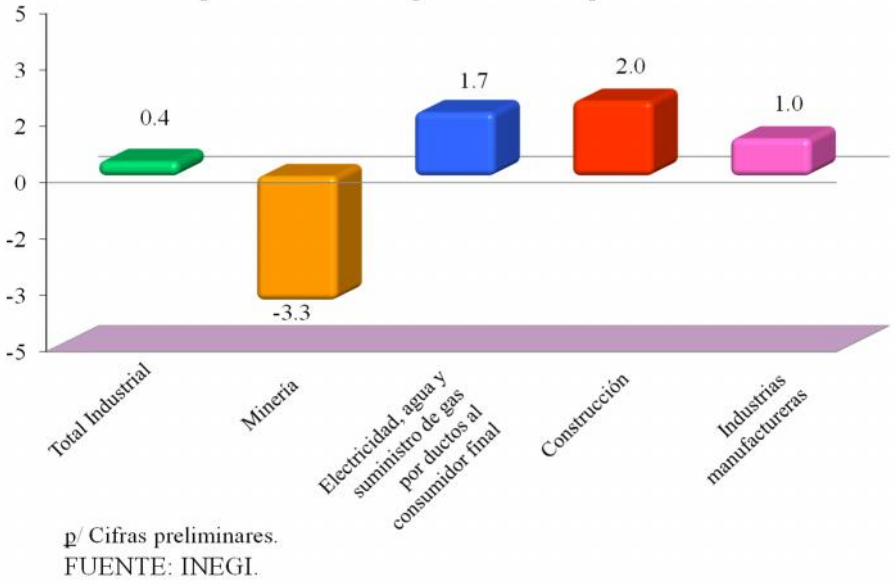
PIB DE LAS ACTIVIDADES SECUNDARIAS
-Variación porcentual real respecto al mismo trimestre del año anterior-



p/ Cifras preliminares.
r/ Cifras revisadas a partir del primer trimestre de 2012.
FUENTE: INEGI.

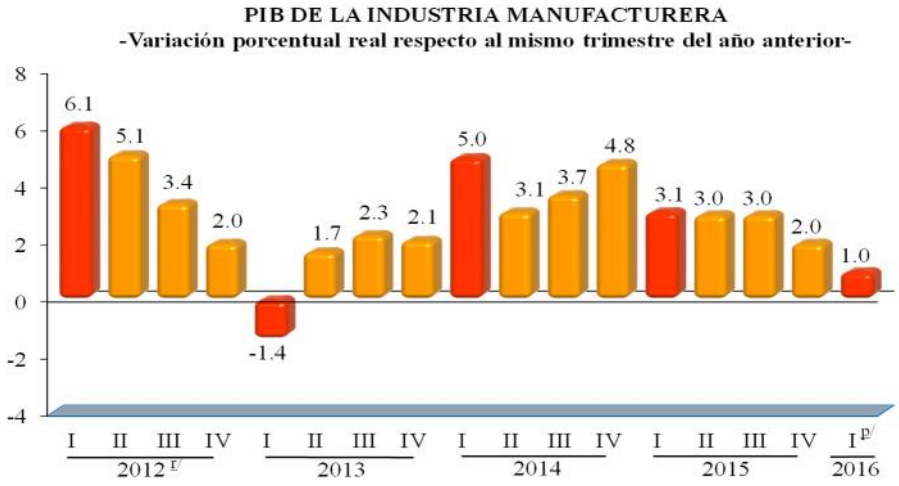
Cabe destacar que en el primer trimestre de 2016, el aumento del PIB se explicó por el crecimiento en la Construcción (2.0%), la Generación, transmisión y distribución de energía eléctrica, suministro de agua y de gas por ductos al consumidor final (1.7%) y las Industrias Manufactureras (1.0%). Por el contrario, la Minería cayó 3.3%, lo cual se debió a la reducción en la producción petrolera (2.8%) y la no petrolera (5.2%).

PIB DE LAS ACTIVIDADES SECUNDARIAS
AL PRIMER TRIMESTRE DE 2016 p/
-Variación porcentual real respecto al mismo período del año anterior-



p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Por otra parte, debido a la disminución de la demanda externa, el PIB de la industria manufacturera creció 1.0% en el primer trimestre de 2016 frente a igual lapso de 2015.



p/ Cifras preliminares.
r/ Cifras revisadas a partir del primer trimestre de 2012.
FUENTE: INEGI.

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/saladeprensa/boletines/2016/pib_pconst/pib_pconst2016_05.pdf

Actividad Industrial en México, durante marzo de 2016 (INEGI)

El 12 de mayo de 2016, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) dio a conocer la Información Oportuna sobre la "Actividad Industrial en México durante marzo de 2016". A continuación se presenta la información.

PRODUCCIÓN INDUSTRIAL DURANTE MARZO DE 2016
Cifras desestacionalizadas

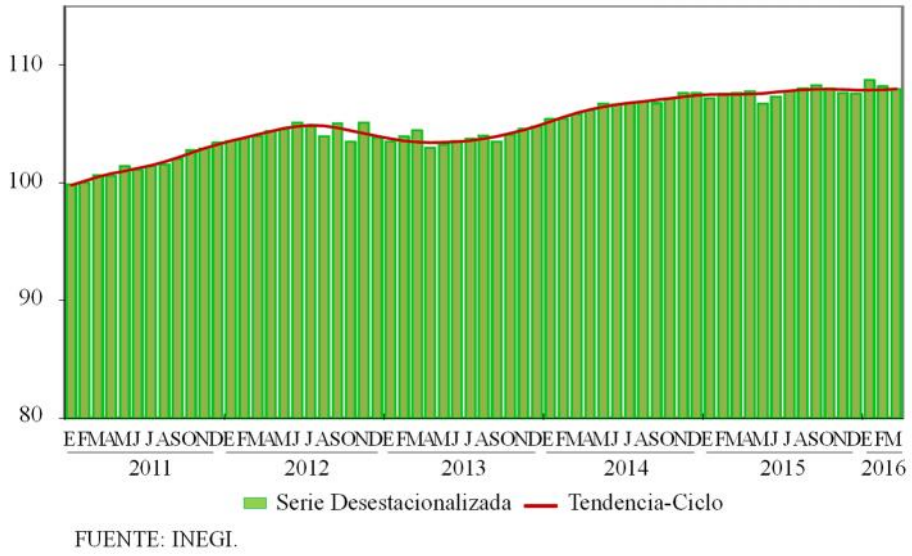
Concepto	Variación % respecto al mes previo	Variación % respecto a igual mes de 2015
Actividad Industrial Total	**-0.2**	**0.3**
• Minería	-1.1	-5.1
• Generación, transmisión y distribución de energía eléctrica, suministro de agua y de gas por ductos al consumidor final	-0.8	2.2
• Construcción	0.6	1.5
• Industrias Manufacturera	-0.1	2.3

Nota: La serie desestacionalizada de la Actividad Industrial Total se calcula de manera independiente a la de sus componentes.
FUENTE: INEGI.

Principales resultados

Con base en cifras desestacionalizadas, la Actividad Industrial en México (Minería; Generación, transmisión y distribución de energía eléctrica, suministro de agua y de gas por ductos al consumidor final; Construcción, y las Industrias manufactureras) disminuyó 0.2% durante marzo de 2016, respecto a la del mes inmediato anterior.

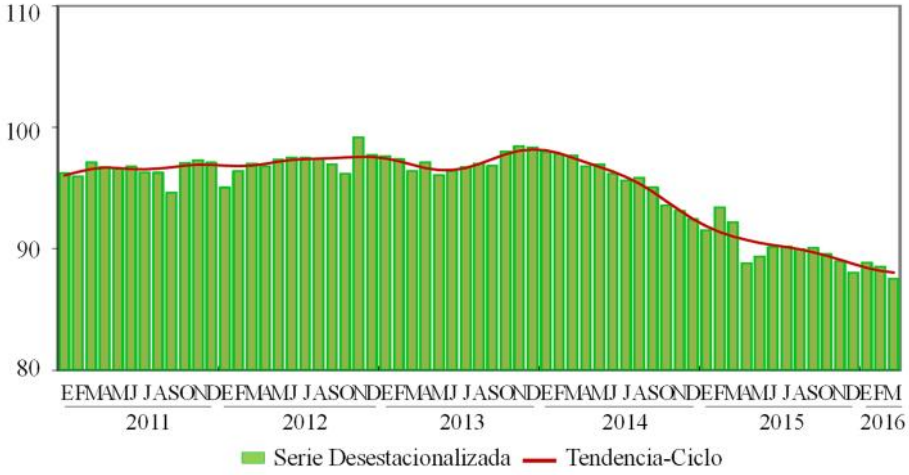
ACTIVIDAD INDUSTRIAL A MARZO DE 2016
SERIES DESESTACIONALIZADA Y DE TENDENCIA-CICLO
-Índice base 2008=100-



FUENTE: INEGI.

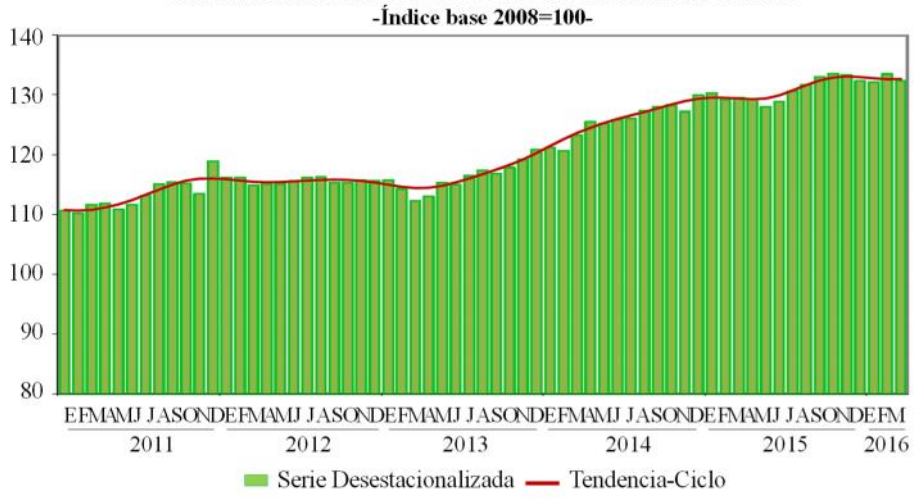
Por sectores de actividad económica, la Minería descendió 1.1%, la Generación, transmisión y distribución de energía eléctrica, suministro de agua y de gas por ductos al consumidor final 0.8% y las Industrias manufactureras retrocedieron 0.1%; en tanto que la Construcción creció 0.6% en marzo de este año frente al mes previo.

MINERÍA A MARZO DE 2016
SERIES DESESTACIONALIZADA Y DE TENDENCIA-CICLO
-Índice base 2008=100-



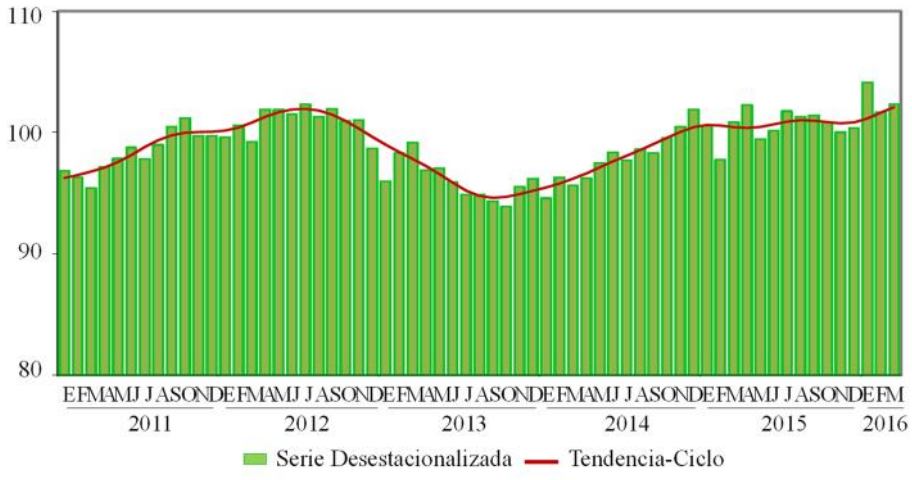
FUENTE: INEGI.

GENERACIÓN, TRANSMISIÓN Y DISTRIBUCIÓN DE ENERGÍA ELÉCTRICA, SUMINISTRO DE AGUA Y DE GAS POR DUCTOS AL CONSUMIDOR FINAL A MARZO DE 2016
SERIES DESESTACIONALIZADA Y DE TENDENCIA-CICLO
-Índice base 2008=100-



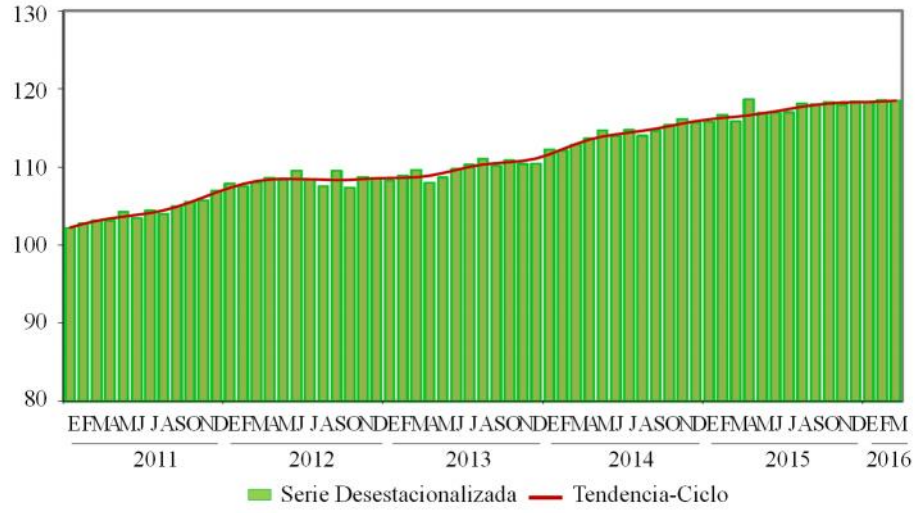
FUENTE: INEGI.

CONSTRUCCIÓN A MARZO DE 2016
SERIES DESESTACIONALIZADA Y DE TENDENCIA-CICLO
-Índice base 2008=100-



FUENTE: INEGI.

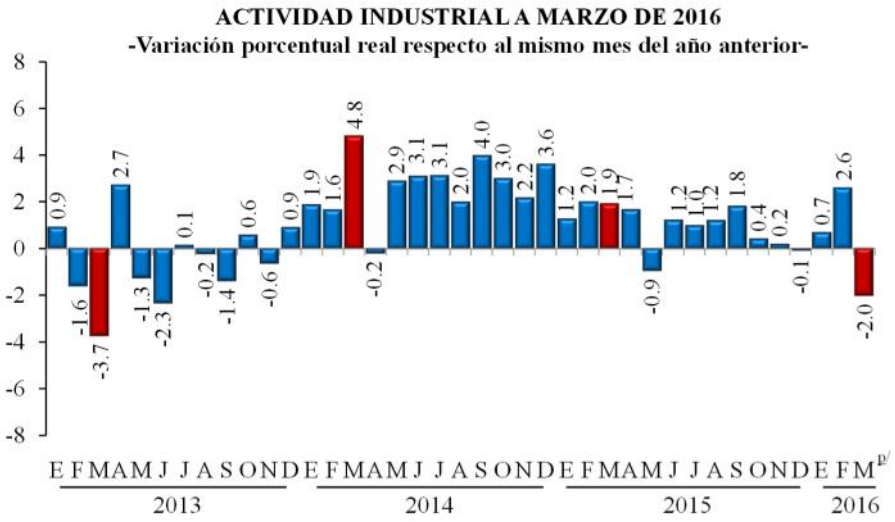
INDUSTRIAS MANUFACTURERAS A MARZO DE 2016
SERIES DESESTACIONALIZADA Y DE TENDENCIA-CICLO
-Índice base 2008=100-



FUENTE: INEGI.

Cifras originales

En su comparación anual y con cifras originales, la Actividad Industrial disminuyó 2.0% en términos reales durante el tercer mes de 2016, respecto a igual mes del año anterior, debido a la disminución en tres de los cuatro sectores que la conforman.



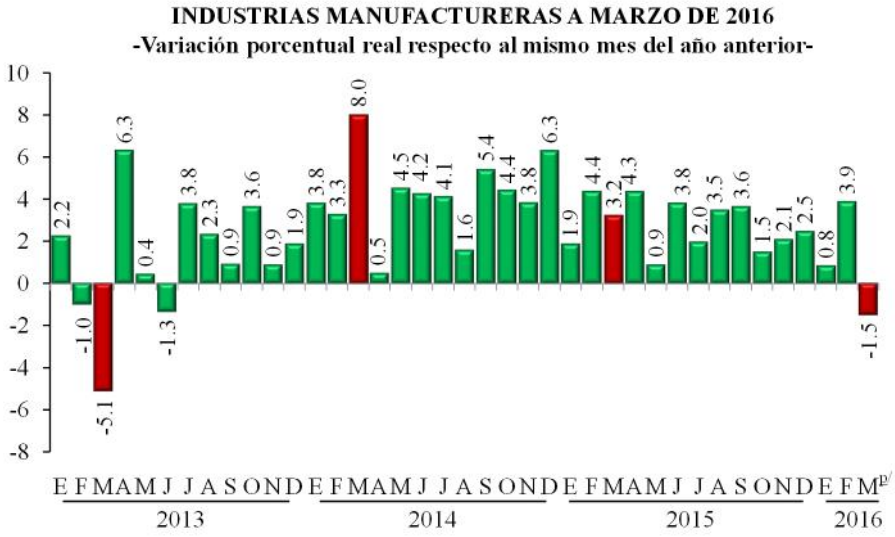
p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.



* Por ductos al consumidor final.
p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Industrias Manufactureras

El sector de las Industrias Manufactureras disminuyó 1.5% a tasa anual durante marzo de 2016, con relación al mismo mes del año previo.

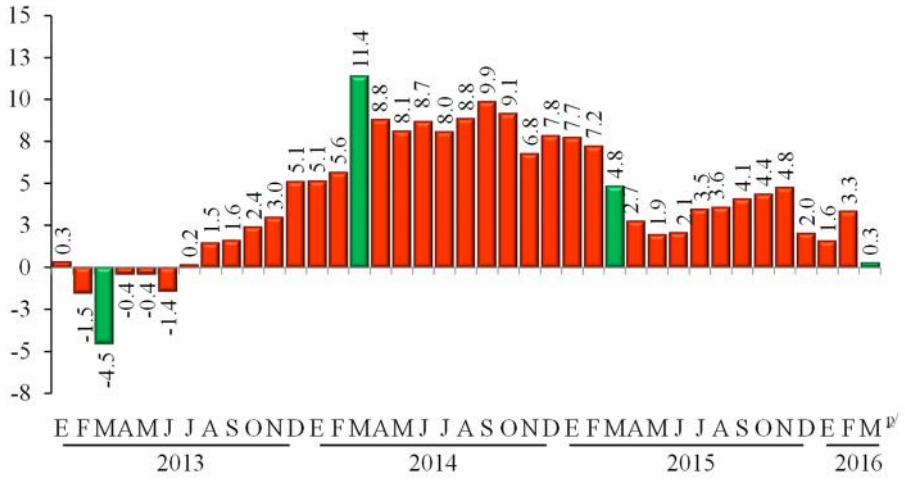


p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Generación, transmisión y distribución de energía eléctrica, suministro de agua y de gas por ductos al consumidor final

La Generación, transmisión y distribución de energía eléctrica, suministro de agua y de gas por ductos al consumidor final observó un crecimiento de 0.3% a tasa anual en marzo de 2016.

GENERACIÓN, TRANSMISIÓN Y DISTRIBUCIÓN DE ENERGÍA ELÉCTRICA*, A MARZO DE 2016
-Variación porcentual real respecto al mismo mes del año anterior-

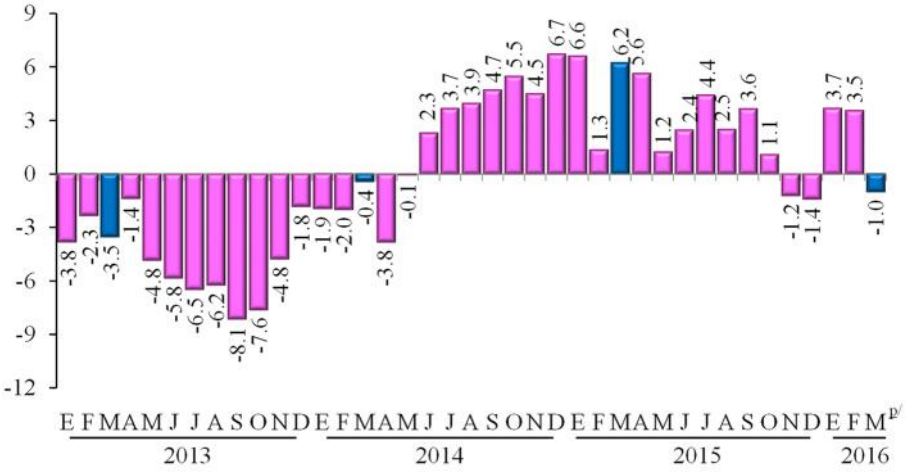


p/ Cifras preliminares.
* Suministro de agua y de gas por ductos al consumidor final.
FUENTE: INEGI.

Industria de la Construcción

En marzo de 2016, la Industria de la Construcción disminuyó en 1.0% con respecto al mismo mes de 2015.

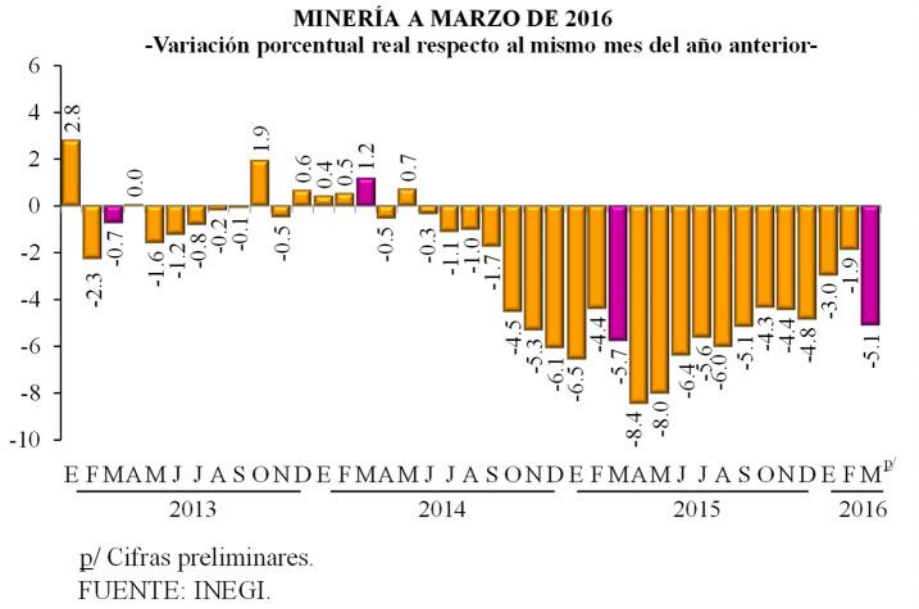
INDUSTRIA DE LA CONSTRUCCIÓN A MARZO DE 2016
-Variación porcentual real respecto al mismo mes del año anterior-



p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Minería

La Minería cayó 5.1% en el tercer mes de 2016, respecto al mismo mes del año anterior, como consecuencia de los descensos reportados en la extracción de petróleo y gas de 5.1% y en los servicios relacionados con la minería de 14.6 por ciento.

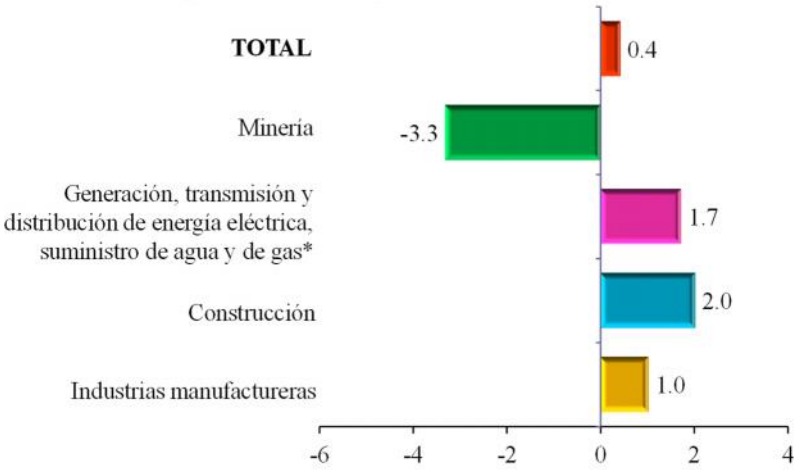


Resultados durante enero-marzo de 2016

En los primeros tres meses del año, la Actividad Industrial avanzó 0.4% en términos reales con relación a igual período de 2015, producto del crecimiento en tres de los cuatro sectores que la integran. La Construcción aumentó en 2.0%, la Generación, transmisión y distribución de energía eléctrica, suministro de agua y de gas por ductos al consumidor final 1.7% y las Industrias manufactureras se elevaron 1.0% en el mismo lapso; en tanto la Minería disminuyó 3.3 por ciento.

ACTIVIDAD INDUSTRIAL POR SECTOR
ENERO-MARZO DE 2016 p/

-Variación porcentual real respecto al mismo mes del año anterior-



* Por ductos al consumidor final.
p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

PRODUCCIÓN INDUSTRIAL POR SUBSECTOR DE ACTIVIDAD,
A MARZO[p/] DE 2016
-Variación porcentual real respecto al mismo período del año anterior-

Sector/Subsector		Marzo	Ene-Mar
Actividad Industrial Total		**-2.0**	**0.4**
21	**Minería**	**-5.1**	**-3.3**
211	Extracción de petróleo y gas	-5.1	-2.8
212	Minería de minerales metálicos y no metálicos, excepto petróleo y gas	-0.3	1.2
213	Servicios relacionados con la minería	-14.6	-15.4
22	**Generación, transmisión y distribución de energía eléctrica, suministro de agua y de gas por ductos al consumidor final**	**0.3**	**1.7**
221	Generación, transmisión y distribución de energía eléctrica	0.0	1.6
222	Suministro de agua y suministro de gas por ductos al consumidor final	2.3	2.3
23	**Construcción**	**-1.0**	**2.0**
236	Edificación	-1.4	2.5
237	Construcción de obras de ingeniería civil	1.5	2.0
238	Trabajos especializados para la construcción	-3.1	-0.3
31-33	**Industrias Manufactureras**	**-1.5**	**1.0**
311	Industria alimentaria	1.5	1.4
312	Industria de las bebidas y del tabaco	6.4	7.2
313	Fabricación de insumos textiles y acabados de textiles	-5.2	0.9
314	Fabricación de productos textiles, excepto prendas de vestir	-2.6	2.2
315	Fabricación de prendas de vestir	-0.5	4.5
316	Curtido y acabado de cuero y piel, y fabricación de productos de cuero, piel y materiales sucedáneos	-3.9	1.5
321	Industria de la madera	-8.0	-7.7
322	Industria del papel	2.8	3.5
323	Impresión e industrias conexas	-9.0	-4.1
324	Fabricación de productos derivados del petróleo y del carbón	-0.4	0.7
325	Industria química	-6.6	-1.5
326	Industria del plástico y del hule	-0.9	4.2
327	Fabricación de productos a base de minerales no metálicos	0.5	1.7
331	Industrias metálicas básicas	-1.9	-2.6
332	Fabricación de productos metálicos	1.4	7.3
333	Fabricación de maquinaria y equipo	5.6	6.6
334	Fabricación de equipo de computación, comunicación, medición y oros equipos componentes y accesorios electrónicos	3.9	7.2
335	Fabricación de accesorios, aparatos eléctricos y equipo de generación de energía eléctrica	2.2	3.1
336	Fabricación de equipo de transporte	-7.5	-3.1
337	Fabricación de muebles, colchones y persianas	-7.2	0.6
339	Otras industrias manufactureras	-0.6	3.0

p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/saladeprensa/boletines/2016/actind/actind2016_05.pdf

El Comité Nacional de Productividad aprueba recomendaciones para impulsar al sector aeroespacial y al comercio al por menor (SHCP)

El 6 de mayo de 2016, la Secretaría de Hacienda y Crédito Público (SHCP) informó que el Comité Nacional de Productividad aprueba recomendaciones para impulsar al sector aeroespacial y al comercio al por menor, a continuación se presenta la información.

El Secretario de Hacienda y Crédito Público encabezó la Primera Sesión Ordinaria del Comité Nacional de Productividad (CNP) de 2016, con la participación de los sectores laboral, empresarial y académico, así como representantes del Gobierno Federal.

Durante la sesión se presentaron y aprobaron 30 recomendaciones para aumentar la inversión y el empleo en la cadena de proveeduría aeroespacial, orientadas al desarrollo del sector con una visión estratégica de largo plazo. Asimismo, se presentaron y aprobaron 13 recomendaciones al sector comercio al por menor, a través de un proyecto evaluable y escalable para profesionalizar y aumentar la productividad de establecimientos comerciales. Las recomendaciones son resultado de una intensa colaboración entre los sectores público, privado, académico y laboral, e incluyen matrices de compromiso con indicadores de desempeño, responsables y fechas de cumplimiento. En el marco de la Ley para Impulsar el Incremento Sostenido de la Productividad y la Competitividad de la Economía Nacional, estas recomendaciones son de carácter vinculante para el sector público. Durante la sesión también se aprobó la estrategia de desarrollo productivo del sector energético, con la cual se dará inicio al trabajo en las recomendaciones y matrices de compromisos que la harán operativa.

La Sesión del CNP contó con la participación de los Secretarios miembros del CNP: el Secretario de Economía, el Secretario del Trabajo y Previsión Social y el Secretario de Educación Pública. Adicionalmente, participó en la sesión el Secretario de Energía, con

quien se ha trabajado de cerca en el diseño de la estrategia de desarrollo productivo para el sector energético.

Al concluir la sesión del CNP, el Secretario de Hacienda y Crédito Público, en su calidad de Presidente de dicho órgano, firmó los convenios de seguimiento de las recomendaciones para el sector autopartes, aprobadas por el CNP en su sesión anterior, en materia de capital humano, financiamiento e innovación. Esta es la primera ocasión en la que se suscriben convenios de esta naturaleza en el marco de la Ley para Impulsar el Incremento Sostenido de la Productividad y la Competitividad de la Economía Nacional. Los firmantes de dichos convenios fueron: la Cámara Nacional de la Industria de la Transformación; la Asociación Mexicana de la Industria Automotriz; la Industria Nacional de Autopartes; así como los *clusters* automotrices regionales del Estado de México, Guanajuato y Nuevo León.

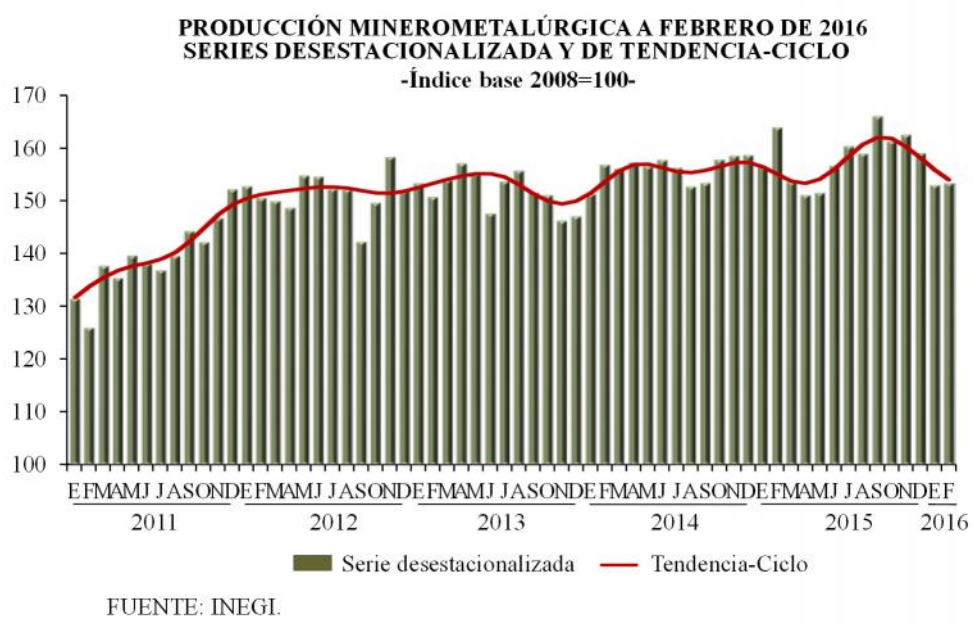
El Secretario señaló que con la emisión de recomendaciones para los sectores aeroespacial y comercio al por menor, y la firma de los convenios de seguimiento de las recomendaciones para el sector autopartes, en el CNP “hemos pasado de la mera retórica y realización de diagnósticos, a la formulación de recomendaciones concretas y establecimiento de compromisos reales que contribuirán a alcanzar objetivos específicos en el fortalecimiento de sectores estratégicos, haciendo así posible la democratización de la productividad”.

Fuente de información:
http://www.gob.mx/shcp/prensa/comunicado-de-prensa-066-2016

Industria Minerometalúrgica, cifras a febrero de 2016 (INEGI)

El 29 de abril de 2016, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) publicó la "Estadística de la Industria Minerometalúrgica con cifras a febrero de 2016". A continuación se presenta la información.

El índice de volumen físico de la Producción Minerometalúrgica del país (referida a las actividades de extracción, beneficio, fundición y afinación de minerales metálicos y no metálicos) creció 0.2% con base en cifras desestacionalizadas[23] y muchos en el segundo mes de 2016 frente al mes inmediato anterior.

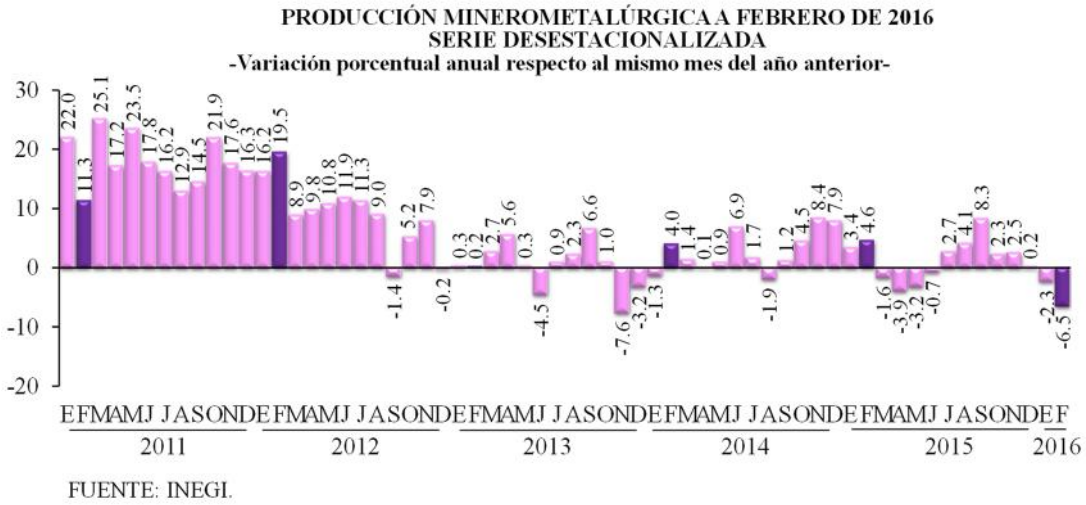


FUENTE: INEGI.

En su comparación anual[24], el índice observó una disminución de 6.5% durante febrero del presente año respecto al mismo mes de un año antes.

[23] La gran mayoría de las series económicas se ven afectadas por factores estacionales y de calendario. El ajuste de las cifras por dichos factores permite obtener las cifras desestacionalizadas, cuyo análisis ayuda a realizar un mejor diagnóstico de la evolución de las variables.

[24] Variación anual de las cifras desestacionalizadas.



Cifras originales

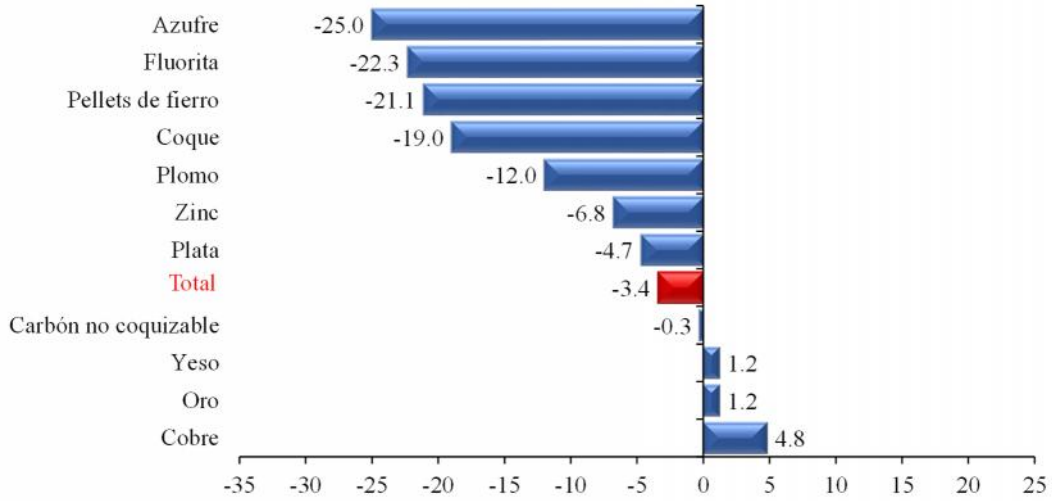
La producción minerometalúrgica reportó un descenso en términos reales de 4.5% en el mes de referencia con relación a igual mes de 2015. A su interior, disminuyó la de fluorita, azufre, zinc, coque, pellets de fierro, plomo, plata y la de yeso. Por el contrario, aumentó la de cobre, oro y carbón no coquizable.

PRODUCCIÓN MINEROMETALÚRGICA
-Toneladas 1/-

Mineral	Febrero		Variación porcentual anual
	2015	2016p/	
Fluorita	88 914	49 904	-43.9
Azufre	100 089	60 682	-39.4
Zinc	37 991	30 338	-20.1
Coque	157 183	131 414	-16.4
Pellets de fierro	627 605	525 546	-16.3
Plomo	18 744	16 117	-14.0
Plata	399 787	350 204	-12.4
Yeso	421 006	406 312	-3.5
Carbón no coquizable	962 561	974 502	1.2
Oro	8 859	9 237	4.3
Cobre	36 838	39 565	7.4

p/ Cifras preliminares.
1/ Excepto el oro y la plata que son kilogramos.
FUENTE: INEGI.

PRODUCCIÓN MINEROMETALÚRGICA DURANTE ENERO-FEBRERO DE 2016 p/
-Variación porcentual anual respecto al mismo período de un año antes-



p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

La Producción Minera por Entidad Federativa (referida únicamente a las actividades de extracción y beneficio de minerales metálicos y no metálicos) mostró los siguientes resultados en el mes en cuestión, de los principales metales y minerales (véase cuadro).

PRODUCCIÓN MINERA SEGÚN PRINCIPALES ESTADOS PRODUCTORES
-Toneladas 1/-

Mineral/Estado	Febrero		Variación porcentual anual
	2015	2016 p/	
Oro	**9 376**	**9 466**	**1.0**
Sonora	2 430	2 744	12.9
Zacatecas	2 559	2 282	-10.8
Chihuahua	1 340	1 406	4.9
Guerrero	552	797	44.3
Durango	1 072	691	-35.5
Plata	**428 913**	**452 049**	**5.4**
Zacatecas	173 303	186 845	7.8
Durango	61 431	65 392	6.4
Chihuahua	68 831	57 680	-16.2
Sonora	24 807	30 468	22.8
Oaxaca	20 184	22 601	12.0
Estado de México	18 496	18 632	0.7
Guanajuato	12 780	15 211	19.0
Plomo	**18 939**	**19 605**	**3.5**
Zacatecas	11 728	12 041	2.7
Chihuahua	3 110	2 843	-8.6
Durango	1 660	2 384	43.6
Cobre	**41 243**	**46 145**	**11.9**
Sonora	34 001	37 732	11.0
Zacatecas	2 478	3 352	35.3
San Luis Potosí	1 914	2 334	21.9
Zinc	**49 887**	**50 174**	**0.6**
Zacatecas	23 025	21 576	-6.3
Durango	8 076	9 324	15.5
Chihuahua	8 017	7 999	-0.2
Estado de México	3 992	3 701	-7.3
Coque	**157 183**	**131 414**	**-16.4**
Coahuila de Zaragoza	129 502	109 141	-15.7
Michoacán de Ocampo	27 681	22 273	-19.5
Fierro	**1 098 227**	**1 103 523**	**0.5**
Coahuila de Zaragoza	249 827	346 244	38.6
Michoacán de Ocampo	330 429	261 615	-20.8
Colima	74 897	153 039	104.3
Chihuahua	22 687	27 194	19.9
Durango	133 258	13 011	-90.2
Azufre	**100 089**	**60 682**	**-39.4**
Chiapas	20 281	22 058	8.8
Tabasco	37 587	14 839	-60.5
Nuevo León	6 541	8 583	31.2
Tamaulipas	11 653	4 836	-58.5
Veracruz de Ignacio de la llave	17 850	3 863	-78.4
Fluorita	**88 914**	**49 904**	**-43.9**
San Luis Potosí	85 330	45 170	-47.1
Coahuila de Zaragoza	3 584	4 734	32.1

p/ Cifras preliminares.
1/ Excepto el oro y la plata que son kilogramos.
FUENTE: INEGI.

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/saladeprensa/notasinformativas/2016/ind_miner/ind_miner2016_04.pdf

Declaración sobre exceso de capacidad y ajusteestructural en el sector acero (SE)

El 21 de abril de 2016, la Secretaría de Economía (SE) informó que, en el marco de la reunieron de representantes de alto nivel de los gobiernos de Canadá, de la Unión Europea, de Japón, de México, de la República de Corea, de Suiza, de Turquía y de Estados Unidos de Norteamérica, en Bruselas, Bélgica[25], el 18 de abril de 2016 se publicó la "Declaración sobre exceso de capacidad y ajuste estructural en el sector acero", la cual se presenta a continuación.

Declaración sobre exceso de capacidad y ajuste estructural en el sector acero

Representantes de Alto Nivel de los Gobiernos de Canadá, la Unión Europea, Japón, México, la República de Corea, Suiza, Turquía y Estados Unidos de Norteamérica, se reunieron en Bruselas el 18 de abril de 2016:

- Consideraron que la sobrecapacidad y los retos de ajuste que enfrenta la industria del acero tienen una importante dimensión global que necesita ser atendida a través del diálogo internacional en curso encaminado a: i) identificar políticas efectivas para atender el exceso de capacidad existente, desalentando al mismo tiempo su reaparición en el futuro, mediante la eliminación de las políticas que distorsionan el mercado; y ii) promover una mayor transparencia en las políticas y los desarrollos de la industria del acero de sus respectivas economías.

- Coincidieron en que la reestructuración que ha de tener lugar en la industria del acero debe ser impulsada por las fuerzas del mercado, donde la producción y flujos de comercio reflejen las posiciones competitivas en el mercado de cada productor de acero (es decir, eliminando los efectos de las medidas gubernamentales que distorsionan los mercados). La promoción de dicha reestructuración, daría lugar a

[25] http://www.gob.mx/se/prensa/gira-de-trabajo-del-secretario-ildefonso-guajardo-en-bruselas-belgica

una asignación de recursos más eficiente en las economías, con un impacto positivo en la productividad y el rendimiento económico. Compartieron la opinión de que los gobiernos pueden desempeñar un papel positivo en el proceso de reestructuración, en particular apoyando el cierre de empresas y apoyando a los trabajadores y a las comunidades afectadas.

J Destacaron que, si bien los desafíos que enfrenta la industria surgen de muchos factores, tales como el desarrollo económico estructural y cíclico, las medidas de apoyo gubernamentales contribuyen al considerable exceso de capacidad, el comercio desleal y las distorsiones en los flujos de comercio de acero. En este contexto, un creciente número de acciones comerciales antidumping, anti-subvenciones y de salvaguardia se han llevado a cabo, lo que ha contribuido al aumento de las tensiones comerciales. Reafirmaron su compromiso a los derechos y obligaciones de la Organización Mundial de Comercio (OMC), y señalaron la importancia de consultar oportunamente si alguna cuestión surge.

J Estuvieron de acuerdo sobre las medidas que podrían llevarse a cabo para atender los retos que se enfrentan, incluyendo los siguientes:

- Asegurar que sus gobiernos e instituciones apoyadas por el gobierno no proporcionen subsidios u otros apoyos que: i) sostengan plantas de acero ineficientes o económicamente no viables; ii) fomenten la inversión en nueva capacidad de producción de acero, que de otro modo no se construiría; o iii) que de algún modo distorsione la competencia.

- Asegurar que los planes de gobierno, políticas, directrices y lineamientos, ya sea las emitidas o implementadas por las entidades gubernamentales o por instituciones apoyadas por el gobierno, no fomenten la expansión neta de capacidad de producción de acero y que todas las empresas de acero ineficientes

o que registran pérdidas constantes salgan del mercado y cierren sus instalaciones.

- Trabajar de manera conjunta para identificar y promover políticas que aborden el impacto negativo del cierre de instalaciones de acero para los trabajadores y las comunidades afectadas, mientras se facilita el cierre de instalaciones ineficientes o económicamente inviables.

- Mejorar el intercambio de información sobre: i) el desarrollo de capacidad; y ii) la formulación y aplicación de medidas de apoyo y las políticas industriales que se estén llevando a cabo en el sector siderúrgico.

- Asegurar que aquellas empresas que son propiedad parcial o total del gobierno no reciban beneficios especiales que distorsionen la competencia.

J Instaron a la OCDE, en estrecha cooperación con sus miembros y otras economías importantes productoras de acero, y a la luz de las discusiones de la Reunión de Alto Nivel, a desarrollar un foro global en el que todos puedan participar en igualdad de condiciones para dirigir el trabajo futuro sobre las cuestiones de reestructura global del acero incluyendo:

- Desarrollar un mecanismo de intercambio de información para monitorear el desarrollo de capacidad de acero líquido y la formulación e implementación de medidas de política y apoyo llevadas a cabo por los gobiernos con el objetivo de reducir el exceso de capacidad, así como para facilitar la reestructura industrial en el sector.

- Desarrollar directrices en las políticas del gobierno y medidas de apoyo para facilitar la reestructuración de la industria de manera que se minimicen las distorsiones del mercado.

- Monitorear la naturaleza y el alcance de las agencias de créditos a la exportación para nuevos proyectos en el sector acero.

- Desarrollar pronósticos a largo plazo de la oferta y demanda de acero, tomando en cuenta las tendencias demográficas y la innovación en los sectores consumidores de acero.

- Explorar vías para proporcionar una mejor asistencia técnica para la reestructuración.

- Fortalecer vínculos con otras instituciones y organismos internacionales, incluyendo instituciones financieras internacionales, que trabajan en cuestiones relacionadas al tema de exceso de capacidad y reestructuración.

J Reconocieron la importancia de avanzar rápidamente para hacer frente a la crisis mundial del acero y la necesidad de monitorear de cerca la situación y su desarrollo; acordaron consultarse mutuamente y, si es necesario, considerar otras acciones futuras que puedan ser relevantes.

Fuente de información:
http://www.gob.mx/cms/uploads/attachment/file/84888/declaracion_exceso_capacidad_acero190416_es.pdf
Para verificar la fecha de publicación, visite:
http://www.gob.mx/se/acciones-y-programas/declaracion-sobre-exceso-de-capacidad-y-ajuste-estructural-en-el-sector-acero
http://www.gob.mx/se/documentos/declaracion-sobre-exceso-de-capacidad-y-ajuste-estructural-en-el-sector-acero-29275
Para tener acceso a información relacionada visite:
http://www.gob.mx/se/prensa/los-gobiernos-de-america-del-norte-exigen-compromisos-inmediatos-y-efectivos-para-atender-el-exceso-de-capacidad-de-acero-en-el-mundo
http://www.gob.mx/se/acciones-y-programas/declaracion-sobre-exceso-de-capacidad-y-ajuste-estructural-en-el-sector-acero
http://www.gob.mx/se/prensa/gira-de-trabajo-del-secretario-ildefonso-guajardo-en-bruselas-belgica

Se autoriza la constitución de la Cámara Nacional de la Industria del Aluminio (SE)

El 11 de mayo de 2016, la Secretaría de Economía (SE) publicó en el Diario Oficial de la Federación (DOF) la "Resolución definitiva por la que se autoriza la constitución de la Cámara Nacional de la Industria del Aluminio". A continuación se presenta el contenido.

RESOLUCIÓN DEFINITIVA POR LA QUE SE AUTORIZA LA CONSTITUCIÓN DE LA CÁMARA NACIONAL DE LA INDUSTRIA DEL ALUMINIO

Vista para resolver la solicitud presentada por el Instituto del Aluminio, Asociación Civil, para constituir la Cámara Nacional de la Industria del Aluminio, con fundamento en los artículos 34 de la Ley Orgánica de la Administración Pública Federal, 3, 6 fracciones I y X, 12 y 14 de la Ley de Cámaras Empresariales y sus Confederaciones, 11, 12, 13, 18 y 19 del Reglamento de la Ley de Cámaras Empresariales y sus Confederaciones, y 14 fracción XXII del Reglamento Interior de la Secretaría de Economía y sus reformas, publicados en el Diario Oficial de la Federación el 22 de noviembre de 2012, 14 de enero de 2013, 31 de octubre de 2014 y 14 de octubre de 2015, se emite la presente resolución definitiva conforme a los siguientes:

Antecedentes

Primero**.** El 20 de agosto de 2015, fue recibido un escrito y varios anexos del director General de la Confederación de Cámaras Industriales de los Estados Unidos Mexicanos.

En dicho ocurso informó que recibieron la petición del grupo promotor denominado Instituto del Aluminio, A.C., interesado en constituir una cámara de industria específica

con circunscripción nacional respecto al giro industrial de la industria básica del aluminio, cuyo representante legal es el licenciado Edgar Allan Rangel Córdoba.

Asimismo, informó que de acuerdo con lo previsto en el artículo 12 de la Ley de Cámaras Empresariales y sus Confederaciones, en sesión del 30 de junio de 2015, su Consejo Directivo acordó, aprobó y dictaminó aprobatoriamente la solicitud del grupo promotor, al considerar que la misma cumple con los requisitos que establece el artículo 14 fracción I de tal ordenamiento.

Segundo. Mediante oficio 110-03-25-27-11726/15-1715/65792 del 1 de septiembre de 2015, se acordó el ocurso de la Confederación y se le informó que se procedería al análisis de la documentación remitida.

Tercero**.** El 11 de enero de 2016, el Instituto del Aluminio, A.C. presentó un escrito ante esta dependencia, mediante el cual proporcionó información relativa al número de industriales del sector de la "industria del aluminio".

Cuarto. Por oficio 110-03-27-2311/16-1715/65792 del 2 de febrero de 2016, se dio a conocer a la Confederación de Cámaras Industriales de los Estados Unidos Mexicanos, el resultado del análisis practicado a la información presentada por el Instituto del Aluminio, A.C.

Quinto**.** El 11 de febrero de 2016, fue publicado el proyecto de autorización para la constitución de una cámara de industria específica con circunscripción nacional, que represente al sector de la "industria básica del aluminio", con la finalidad de que los que tuvieran interés jurídico en dicho proyecto, presentaran comentarios ante la Secretaría de Economía, dentro de los sesenta días naturales siguientes a la publicación aludida. El plazo de referencia concluyó el 11 de abril de 2016.

Considerandos

I. Que con fundamento en los artículos 34 de la Ley Orgánica de la Administración Pública Federal, 3, 6 fracciones I y X, 12 y 14 de la Ley de Cámaras Empresariales y sus Confederaciones, 11, 12, 13, 18 y 19 del Reglamento de la Ley de Cámaras Empresariales y sus Confederaciones, y 14 fracción XXII del Reglamento Interior de la Secretaría de Economía, esta autoridad es competente para autorizar la constitución de nuevas Cámaras Empresariales.

II. Que los grupos interesados en constituir cámaras de industria específicas nacionales deben cumplir con los requisitos establecidos en los artículos 14 fracción I de la Ley de Cámaras Empresariales y sus Confederaciones, así como 12 y 13 del Reglamento de la Ley de Cámaras Empresariales y sus Confederaciones y que son:

a) Que no se encuentre constituida en los términos de esta Ley, una Cámara de Industria específica nacional con el mismo giro;

b) Que el giro para el que se solicita una Cámara de Industria corresponda a un subsector de hasta dos dígitos en la clasificación del sistema que recomiende el Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática (INEGI);

c) El interés expreso del grupo promotor formado de por lo menos 100 Industriales que representen el veinticinco por ciento o más de los Industriales del giro específico representados por el grupo promotor para el cual se solicita crear una nueva Cámara;

d) Los Industriales del grupo promotor se encuentren ubicados en por lo menos diez entidades federativas, con un mínimo del siete punto cinco por ciento de los industriales del grupo promotor en cada una de esas entidades federativas;

e) Descripción de las razones por las cuales los intereses de los industriales representados por el grupo promotor no pueden ser correctamente representados por la Cámara de Industria específica o genérica nacional a la que pertenecen al momento de la solicitud y de los intentos y negociaciones para alcanzar esa representación;

f) Presentar el programa de trabajo correspondiente a fin de dar cumplimiento al objeto de la Cámara, según se indica en el artículo 7 de la Ley de Cámaras Empresariales y sus Confederaciones, en un plazo no mayor a los tres meses;

g) Cumplir con los demás requisitos que se establecen en la Ley de Cámaras Empresariales y sus Confederaciones;

h) La solicitud correspondiente debe contener lugar y fecha de su emisión; nombre, denominación o razón social del grupo promotor; nombre de su representante legal; domicilio para recibir notificaciones, así como nombre de la persona o personas autorizadas para recibirlas; petición expresa de solicitar la autorización para constituir una Cámara, señalando el nombre o denominación que se proyecta, así como los municipios, delegaciones o entidades federativas que comprendería su circunscripción; hechos o razones que den motivo a la petición; plan estratégico que incluya la misión, visión y valores, y firma de los adheridos al grupo promotor o por su representante legal.

i) La solicitud deberá acompañarse de una copia certificada del acta constitutiva del grupo promotor, de una copia certificada del instrumento expedido por fedatario público por el que se faculte al representante del grupo promotor a actuar en nombre de éste, de los documentos que acrediten el cumplimiento de los requisitos previstos de manera específica en el artículo 14 fracción I de la Ley de Cámaras Empresariales y sus Confederaciones.

III. Que del análisis que se practicó a la opinión e información proporcionada por la Confederación de Cámaras Industriales de los Estados Unidos Mexicanos, con objeto de verificar si el grupo promotor cumplió o no con los requisitos establecidos en el artículo 14 fracción I de la Ley de Cámaras Empresariales y sus Confederaciones, se constató que:

a) De conformidad con las manifestaciones del grupo promotor, las actividades que conformarían el giro de la Cámara Nacional de las Industria del Aluminio son:

1) La refinación de alúmina,

2) La producción de aleaciones y formas primarias de aluminio, como lingotes, placas,

3) La fabricación de productos derivados de la laminación secundaria, como laminados, tubos, perfiles, ángulos y alambrones; y

4) La recuperación de aluminio y sus aleaciones para su laminación secundaria, y la fabricación de papel de aluminio.

Ahora bien, de la revisión practicada a los archivos de esta dependencia, se determina que actualmente no se encuentra constituida una Cámara de Industria Específica con circunscripción nacional que represente los intereses del sector de la industria del aluminio o con el mismo giro, en razón de lo cual se tiene por acreditado el cumplimiento del requisito previsto en el artículo 14 fracción I, inciso a) de la Ley de Cámaras Empresariales y sus Confederaciones.

b) Conforme al Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (SCIAN), la industria del aluminio corresponde al subsector 331 denominada Industria básica del aluminio, identificada con el código 3313, datos que son visibles en

http://www3.inegi.org.mx/sistemas/mapa/denue/, por lo que se tiene por acreditado el cumplimiento del requisito previsto en el artículo 14 fracción I, inciso b) de la Ley de Cámaras Empresariales y sus Confederaciones.

c) El grupo promotor acreditó la representación de 43 industriales de 122 unidades económicas registradas en el Directorio Estadístico Nacional de Unidades Económicas (consulta realizada el 15 de abril de 2016) de la industria básica del aluminio (3313) en la República Mexicana, en razón de lo cual se tiene por acreditado el cumplimiento del requisito previsto en la primera parte de artículo 14 fracción I, inciso c) de la Ley de Cámaras Empresariales y sus Confederaciones, el cual establece que el grupo promotor debe estar conformado por lo menos por veinticinco por ciento o más de Industriales del giro específico industrial.

d) En lo que hace a la ubicación de los industriales que integran el grupo promotor, del análisis a la información proporcionada por el grupo promotor, se advierte que al menos los industriales que lo integran se encuentran ubicados en por lo menos diez entidades federativas, con un mínimo de siete punto cinco por ciento de industriales del grupo promotor en cada una de esas entidades federativas, por lo que se tiene por acreditado el requisito previsto en el artículo 14 fracción I, inciso d) de la Ley de Cámaras Empresariales y sus Confederaciones.

e) En el escrito del grupo promotor se establecen las razones por las cuales estima que las actividades de la industria del aluminio constituyen un giro definido y que tales actividades no se encuentran representadas por alguna Cámara de Industria específica nacional. Asimismo, señala los argumentos por los cuales considera acreditados los requisitos previstos en el artículo 14 fracción I de la Ley de Cámaras Empresariales y sus Confederaciones y, finalmente, indica las razones por las que debe ser constituida la Cámara Nacional de la Industria del

Aluminio, con lo cual se tiene por acreditado el requisito establecido en el artículo 14 fracción I, inciso e) de la Ley de Cámaras Empresariales y sus Confederaciones.

f) El escrito del grupo promotor incluye un plan estratégico, así como cinco bloques de objetivos y ejes programáticos, en cumplimiento del artículo 14 fracción I, inciso f) de la Ley de Cámaras Empresariales y sus Confederaciones.

g) La solicitud del grupo promotor cumple con los parámetros establecidos en el artículo 12 del Reglamento de la Ley de Cámaras Empresariales y sus Confederaciones y exhibió los documentos que acreditan su legal constitución como Instituto del Aluminio, A.C., y su representación legal a cargo del Lic. Edgar Allan Rangel Córdoba; así como el cumplimiento de los requisitos establecidos en el artículo 14 fracción I de la ley de la materia y que se han mencionado en los incisos precedentes en este considerando.

IV. Que en términos del artículo 12 de la Ley de Cámaras Empresariales y sus Confederaciones y 14 de su Reglamento, un factor a tomar en cuenta para autorizar la constitución de una cámara de industria, es la opinión que emita el Consejo Directivo de la Confederación de Cámaras Industriales de los Estados Unidos Mexicanos, el que dictaminó favorablemente la solicitud del grupo interesado, como se desprende de los documentos citados en el antecedente primero.

V. Que una vez publicado el proyecto de autorización para constituir la cámara materia de este procedimiento, no se recibieron comentarios de ninguna especie, durante el plazo legal de sesenta días naturales, previsto en el artículo 12 fracción III de la Ley de Cámaras Empresariales y sus Confederaciones.

VI. Que una vez que ha concluido el plazo indicado en el considerando que antecede, estando dentro del término de los cuarenta y cinco días siguientes a que se refiere el artículo 12 fracción IV de la Ley de Cámaras Empresariales y sus Confederaciones y en razón de que el grupo promotor cubrió los requisitos para constituir una cámara de industria específica nacional; que no existen pronunciamientos en contra de la solicitud que el Lic. Edgar Allan Rangel Córdoba presentó en representación del grupo promotor, y que se ha agotado el procedimiento previsto en el artículo 12 de la ley de la materia, es procedente aprobar el proyecto de autorización sin modificaciones y proceder a realizar los trámites correspondientes a la publicación en el Diario Oficial de la Federación.

VII. Que no existen razones fundadas en contra de la solicitud presentada por el grupo promotor denominado Instituto del Aluminio, A.C., para constituir una cámara de industria específica nacional que represente al sector de la industria del aluminio.

VIII. Que la solicitud cumple con lo establecido en los artículos 14 fracción I de la Ley de Cámaras Empresariales y sus Confederaciones y 12 y 13 de su Reglamento.

Por todo lo anterior, desahogadas todas las etapas del procedimiento respectivo, es procedente resolver:

Resolutivos

Primero. Se autoriza la constitución de la Cámara Nacional de la Industria del Aluminio.

Segundo. La cámara de industria específica que se autoriza tendrá una circunscripción nacional.

Tercero. Notifíquese lo anterior al grupo promotor y a la Confederación de Cámaras Industriales de los Estados Unidos Mexicanos, para que conjuntamente con esta Secretaría, organice la sesión de Asamblea General constitutiva de la cámara, en términos de lo establecido en el artículo 15 fracción II, inciso a) de la Ley de Cámaras Empresariales y sus Confederaciones.

Al efecto, se deberá publicar una convocatoria en un periódico de circulación nacional, por tres veces consecutivas, que incluya, al menos, en la correspondiente orden del día, los aspectos siguientes:

a) Aprobación del programa de trabajo y del presupuesto de ingresos y egresos;

b) Designación de consejeros y elección de directivos, y

c) Aprobación de estatutos.

La asamblea general deberá sesionar ante fedatario público competente, por lo menos veinte días después de la última convocatoria.

Cuarto. Una vez celebrada la sesión constitutiva, el instrumento que expida el fedatario público deberá ser enviado a la Secretaría de Economía, la que en su caso procederá a registrar la formación de la cámara y publicará su constitución en el Diario Oficial de la Federación, conforme a lo previsto en los artículos 15, fracción II, inciso d) de la Ley de Cámaras Empresariales y sus Confederaciones y 20 de su Reglamento.

Fuente de información:
http://www.dof.gob.mx/nota_detalle.php?codigo=5436734&fecha=11/05/2016

INVERSIÓN PÚBLICA Y PRIVADA

Programa de Reactivación Económica y Desarrollo Productivo para Campeche y Tabasco (Presidencia de la República)

El 4 de mayo de 2016, la Presidencia de la República dio a conocer la presentación del "Programa de Reactivación Económica y Desarrollo Productivo para Campeche y Tabasco". El Gobierno de la República tiene un objetivo: proteger la economía de las familias de ambos estados. A continuación se presenta la información.

El Presidente de la República presentó[26] el "Programa de Reactivación Económica y Desarrollo Productivo para los estados de Campeche y Tabasco"; en la ciudad de Villahermosa, Tabasco. Un paquete de acciones estratégicas para incentivar la actividad económica de esta importante región del país mediante el apoyo a la economía de las familias y de las empresas.

Durante los últimos años, México ha podido mitigar los efectos negativos de la compleja situación de volatilidad e inestabilidad financieras en el mundo. Estas condiciones han sido particularmente severas para los precios internacionales del petróleo.

"Somos conscientes de que el entorno internacional sí ha afectado directamente a estados como Campeche y Tabasco, que tienen economías que dependen fuertemente de la actividad petrolera. Es, sin duda, una realidad compleja, que debemos afrontar con respuestas integrales".

[26] http://www.gob.mx/presidencia/prensa/palabras-presidente-epn-en-el-anuncio-del-programa-de-reactivacion-economica-y-desarrollo-productivo-de-los-estados-de-campeche-y-tabasco

Cuatro estrategias:

1. Atender de inmediato la falta de liquidez que enfrentan las empresas de ambos estados. Priorizar y agilizar el pago a proveedores locales de Petróleos Mexicanos. Habrá acciones emergentes para la Reactivación Económica de las MIPyMEs, lo mismo que facilidades temporales, tanto fiscales para ISR e IVA, como en cuotas de Seguridad Social del IMSS y el INFONAVIT.

2. Mitigar la caída de la actividad económica, mediante el impulso a la inversión pública y la generación de empleos, en el corto plazo. Para ello, se destinarán recursos adicionales a proyectos de pavimentación a través del Fondo de Apoyo en Infraestructura y Productividad (FAIP), y se adelantarán inversiones contempladas para 2017, para la modernización de planteles mediante el Programa Escuelas al CIEN. Con estas acciones se detonará la creación de empleos.

Las Secretarías de Desarrollo Social, de Economía, de Comunicaciones y Transportes, del Trabajo y Previsión Social, y de Turismo, duplicarán su presupuesto asignado para estas entidades en 2016.

La SAGARPA intensificará sus acciones en favor de cultivos regionales, así como de la pesca y la acuacultura. En particular, se reducirá la zona de exclusión a la pesca en la Sonda de Campeche y se brindará financiamiento a los productores.

“Esto significa que se va a permitir la pesca en una zona en la que estaba prohibida, que se extiende aproximadamente a 10 mil kilómetros cuadrados, lo que sin duda permitirá que un importante número de pescadores puedan ejercer actividad en esta zona”.

En materia de infraestructura, se va a construir el nuevo Puente de la Unidad en Campeche y el Tramo 2 del Libramiento de Villahermosa. Ambas obras implican

una inversión cercana a los 2 mil 500 millones de pesos (mdp) y tendrán un gran impacto en la productividad regional.

Por su parte, Pemex utilizará de forma temporal, esquemas de licitaciones no consolidadas, para aquellos bienes y servicios en los que exista proveeduría local, lo que detonará la economía de esta región.

3. Promover la transformación productiva de la región, en el mediano y largo plazos. Con el objetivo de potenciar la modernización industrial y diversificación de esta región, se ha establecido una Zona Económica Especial en beneficio de Campeche y Tabasco. Esta Zona se sumará a las tres que ya habían sido anunciadas anteriormente.
Con ello se promoverá el desarrollo industrial en el corredor Coatzacoalcos-Ciudad del Carmen.

La SHCP y la Secretaría de Economía en coordinación con los gobiernos estatales, promoverán la creación de recintos fiscalizados estratégicos, para facilitar el desarrollo de la industria. Diseñarán un innovador Programa de Desarrollo Productivo para la región.

En el sector primario, habrá un enfoque en la acuacultura y la pesca; en el sector industrial, se aprovecharán las capacidades de la proveeduría de la industria de hidrocarburos; mientras que en el sector servicios, se impulsará el turismo.

Con visión de futuro, el CONACYT apoyará proyectos de innovación y desarrollo tecnológico, en la gran industria petrolera que existe en esta región.

4. Establecer un esquema de seguimiento y comunicación, que dé certidumbre a los actores económicos locales. Con este propósito, funcionará un Consejo para la

Reactivación Económica y el Desarrollo Productivo en cada entidad, en el que participarán los sectores empresarial, social y público.

Este mecanismo será fundamental para evaluar y retroalimentar las acciones que hoy estamos anunciando y, a partir de ellas, generar certeza sobre el futuro económico de ambas entidades.

Este conjunto de programas y acciones implican recursos por 6 mil 800 mdp. Con las inversiones se va a inyectar dinamismo a la economía regional, a partir de sus ventajas y oportunidades.

"Los mexicanos debemos sentirnos orgullosos de cómo hemos podido transitar de ser un país que tenía una economía eminentemente petrolizada, a haber logrado una gran diversificación, a tener hoy una gran industria que se ha venido desarrollando en distintos sectores".

Fuente de información:
http://www.gob.mx/presidencia/articulos/programa-de-reactivacion-economica-y-desarrollo-productivo-para-campeche-y-tabasco
Para tener acceso a información relacionada visite:
http://www.gob.mx/presidencia/prensa/anuncia-el-presidente-enrique-pena-nieto-el-programa-de-reactivacion-economica-y-desarrollo-productivo-de-los-estados-de-campeche-y-tabasco

Se otorgan beneficios fiscales a los contribuyentes de las zonas de Campeche y Tabasco (SHCP)

El 11 de mayo de 2016, la Secretaría de Hacienda y Crédito Público (SHCP) publicó en el Diario Oficial de la Federación (DOF) el "Decreto por el que se otorgan diversos beneficios fiscales a los contribuyentes de las zonas de los Estados de Campeche y Tabasco que se indican", el cual se presenta a continuación.

ENRIQUE PEÑA NIETO, Presidente de los Estados Unidos Mexicanos, en ejercicio de la facultad que me confiere el artículo 89, fracción I de la Constitución Política de

los Estados Unidos Mexicanos, con fundamento en los artículos 31 de la Ley Orgánica de la Administración Pública Federal, y 39, fracción I, II y III del Código Fiscal de la Federación, y

CONSIDERANDO

Que la generación de ingresos a través de la extracción de hidrocarburos tiene un impacto en la recaudación para las entidades federativas que participan de estos recursos;

Que el declive en la producción petrolera, aunado a la fuerte caída de los precios internacionales del crudo, ha incidido negativamente en la actividad económica de aquellas localidades cuya actividad primordial es la extracción de petróleo y que por lo tanto dependen directamente de la derrama de recursos que genera dicha actividad, en razón de que la fuente principal de empleo es generada por la actividad petrolera;

Que los acontecimientos en el mercado internacional del crudo y las bajas expectativas en el aumento del precio del hidrocarburo han obligado a Petróleos Mexicanos a realizar un ajuste en su presupuesto, así como realizar una reestructura para hacer más eficiente su actividad, lo cual disminuirá el efecto multiplicador que la citada empresa productiva del Estado tiene en las localidades en donde se lleva a cabo de forma preponderante la extracción de petróleo;

Que las localidades afectadas deberán reorientar su actividad productiva y económica a rubros distintos a los relacionados con la extracción de petróleo. Sin embargo, este proceso no será inmediato pues requerirá de tiempo y de recursos económicos para invertir en nuevos negocios y/o transformar los actuales, a fin de mejorar sus condiciones y expectativas;

Que los recursos del Fondo de Extracción de Hidrocarburos son menores por el efecto en la caída de los precios del petróleo, lo cual incidirá negativamente en el monto de los recursos que obtienen las Entidades Federativas donde se ubican las localidades productoras de petróleo;

Que la política tributaria puede constituir un instrumento para dar certidumbre económica, a través de estímulos a la inversión y al empleo, que coadyuve a generar condiciones propicias para la pronta recuperación económica de las zonas afectadas, en el nivel de empleo, la inversión y, lo más importante, el bienestar de la población de las localidades que dependen de esta industria, por lo que se considera pertinente eximir a las personas morales y físicas que tributen en términos de los Títulos II y IV, Capítulo II, Sección I y Capítulo III de la Ley del Impuesto sobre la Renta, respectivamente, de la obligación de efectuar pagos provisionales del impuesto sobre la renta correspondientes a los meses de abril, mayo y junio de 2016, así como por el segundo trimestre y el segundo cuatrimestre de 2016, según corresponda, y permitir a quienes tributan en el Régimen de Incorporación Fiscal que difieran la presentación de las declaraciones bimestrales correspondientes al segundo y tercer bimestres de 2016;

Que asimismo, se considera viable permitir a los contribuyentes que efectúen pagos por salarios y en general por la prestación de un servicio personal subordinado, excepto asimilados a salarios, el entero en dos parcialidades iguales del impuesto sobre la renta retenido por dichos conceptos correspondientes a los meses de abril, mayo y junio de 2016; permitir a los contribuyentes del impuesto al valor agregado y del impuesto especial sobre producción y servicios el pago en tres parcialidades mensuales por dichos impuestos a partir de julio de 2016, correspondiente a los meses de abril, mayo y junio de 2016, y permitir que los contribuyentes que se dediquen exclusivamente a actividades agrícolas, ganaderas, pesqueras o silvícolas que tributen conforme el Título II, Capítulo VIII de la Ley del Impuesto sobre la Renta presenten mensualmente las

declaraciones del impuesto al valor agregado correspondientes al primer semestre de 2016;

Que con el fin expuesto anteriormente, en el caso de contribuyentes que cuenten con autorización para realizar el pago en parcialidades de contribuciones omitidas en términos del Código Fiscal de la Federación, se estima conveniente que puedan diferir el pago de las parcialidades correspondientes a los meses de abril, mayo y junio de 2016, reanudando el pago a partir del mes de julio de 2016 conforme al esquema que les haya sido autorizado;

Que con el propósito de incentivar inversiones que permitan reactivar la actividad económica en las zonas afectadas, se permite la deducción inmediata hasta por el 100% de las inversiones realizadas en bienes nuevos de activo fijo en las citadas zonas en el período comprendido del 1 de mayo al 31 de diciembre de 2016, y

Que de conformidad con el Código Fiscal de la Federación, el Ejecutivo Federal puede eximir, total o parcialmente, el pago de contribuciones y sus accesorios, autorizar su pago a plazo, diferido o en parcialidades, cuando se haya afectado o trate de impedir que se afecte la situación de algún lugar o región del país, he tenido a bien expedir el siguiente

DECRETO

Artículo Primero**.** Se exime de la obligación de efectuar pagos provisionales del impuesto sobre la renta correspondientes a los meses de abril, mayo y junio de 2016, al segundo trimestre y el segundo cuatrimestre de 2016, según corresponda, por los ingresos que obtengan los contribuyentes personas morales que tributen en los términos del Título II de la Ley del Impuesto sobre la Renta y a las personas físicas que tributen en los términos del Título IV, Capítulo II, Sección I y Capítulo III, de la misma Ley, que tengan su domicilio fiscal, agencia, sucursal o cualquier otro establecimiento en las

zonas afectadas a que se refiere el artículo Décimo del presente Decreto, siempre que dichos ingresos correspondan a su domicilio fiscal, agencia, sucursal o cualquier otro establecimiento, que se encuentre ubicado en dichas zonas afectadas.

Artículo Segundo. A los contribuyentes personas físicas que tributen en los términos del Título IV, Capítulo Il, Sección II de la Ley del Impuesto sobre la Renta, que tengan su domicilio fiscal, agencia, sucursal o cualquier otro establecimiento en las zonas afectadas a que se refiere el artículo Décimo del presente Decreto, se les difiere la obligación de presentar las declaraciones bimestrales correspondientes al segundo y tercer bimestre del ejercicio fiscal de 2016, mismas que deberán presentar a más tardar el día 17 de septiembre de 2016, sin que para estos efectos deban pagarse recargos, siempre que los ingresos correspondan a su domicilio fiscal, agencia, sucursal o cualquier otro establecimiento, que se encuentre ubicado en dichas zonas afectadas. Lo dispuesto en el presente artículo no se considera un incumplimiento para los efectos de lo dispuesto por el artículo 112, fracción VIII, segundo párrafo de la Ley del Impuesto sobre la Renta.

Artículo Tercero. Los contribuyentes que efectúen pagos por ingresos por salarios y en general por la prestación de un servicio personal subordinado en los términos de lo dispuesto en el artículo 94, primer párrafo de la Ley del Impuesto sobre la Renta, excepto los asimilados a salarios, que tengan su domicilio fiscal, agencia, sucursal o cualquier otro establecimiento en las zonas afectadas a que se refiere el artículo Décimo del presente Decreto, podrán enterar las retenciones del impuesto sobre la renta de sus trabajadores, correspondientes a los meses de abril, mayo y junio de 2016, en dos parcialidades iguales, siempre que el servicio personal subordinado por el que se paguen estos ingresos se preste en dichas zonas.

Para los efectos del párrafo anterior, la primera parcialidad se enterará en el mes de julio de 2016 y la segunda en el mes de agosto de 2016. La segunda parcialidad se

actualizará por el período comprendido desde el mes de julio de 2016 y hasta el mes de agosto en que se realice el pago, de conformidad con el artículo 17-A del Código Fiscal de la Federación, sin que para estos efectos deban pagarse recargos.

Artículo Cuarto. Los contribuyentes que tengan su domicilio fiscal, agencia, sucursal o cualquier otro establecimiento en las zonas afectadas a que se refiere el artículo Décimo del presente Decreto, podrán enterar en tres parcialidades mensuales, a partir del mes de julio de 2016, el pago definitivo de los impuestos al valor agregado y especial sobre producción y servicios a su cargo correspondiente a los meses de abril, mayo y junio de 2016, por los actos o actividades que correspondan a su domicilio fiscal, agencia, sucursal o cualquier otro establecimiento, ubicados en dichas zonas afectadas.

Para los efectos del párrafo anterior, la primera parcialidad se enterará en el mes de julio de 2016. La segunda y tercer parcialidades se enterarán en los meses de agosto y septiembre del mismo año, según corresponda. La segunda y la tercera parcialidad se actualizarán de conformidad con el artículo 17-A del Código Fiscal de la Federación, sin que para estos efectos deban pagarse recargos, de conformidad con los siguientes períodos:

Parcialidad	**Período de actualización**
2	Julio a agosto
3	Julio a septiembre

Artículo Quinto. Los contribuyentes que se dediquen exclusivamente a las actividades agrícolas, ganaderas, pesqueras o silvícolas, que tributen en los términos del Título II, Capítulo VIII de la Ley del Impuesto sobre la Renta, que tengan su domicilio fiscal, agencia, sucursal o cualquier otro establecimiento en las zonas afectadas a que se refiere el artículo Décimo del presente Decreto, que opten por realizar pagos provisionales semestrales del impuesto sobre la renta, conforme a lo dispuesto por la regla 1.3. de la “Resolución de facilidades administrativas para los sectores de contribuyentes que en

la misma se señalan para 2016", publicada en el Diario Oficial de la Federación el 23 de diciembre de 2015, durante el primer semestre de 2016, podrán optar por presentar mensualmente las declaraciones del impuesto al valor agregado correspondientes a dicho semestre, de conformidad con la Ley del Impuesto al Valor Agregado, sin que se considere que incumplen los requisitos establecidos en la citada resolución de facilidades para optar por presentar pagos provisionales semestrales del impuesto sobre la renta.

Artículo Sexto. Los contribuyentes que con anterioridad al mes de abril de 2016 cuenten con autorización para efectuar el pago a plazo de contribuciones omitidas y de sus accesorios en los términos del artículo 66 del Código Fiscal de la Federación y que tengan su domicilio fiscal en las zonas afectadas a que se refiere el artículo Décimo del presente Decreto, podrán diferir el pago de las parcialidades correspondientes a los meses de abril, mayo y junio de 2016, reanudando, en los mismos términos y condiciones autorizadas, el programa de pagos de dichas parcialidades a partir del mes de julio de 2016, sin que para estos efectos se considere que las parcialidades no fueron cubiertas oportunamente, por lo que no deberán pagarse recargos por prórroga o mora.

Artículo Séptimo. Los contribuyentes que tengan su domicilio fiscal fuera de las zonas afectadas a que se refiere el artículo Décimo del presente Decreto, pero cuenten con una sucursal, agencia o cualquier otro establecimiento dentro de las mismas, o los que tengan su domicilio fiscal en las zonas antes mencionadas, pero cuenten con sucursales, agencias o cualquier otro establecimiento fuera de ellas, gozarán de los beneficios establecidos en el presente Decreto únicamente por los ingresos, activos, retenciones, valor de actos o actividades y erogaciones, correspondientes a la sucursal, agencia o cualquier otro establecimiento o a los atribuibles al domicilio fiscal, ubicados en las zonas afectadas. Tratándose del impuesto al valor agregado, no deberán considerar en el pago mensual de dicho gravamen, correspondiente a los actos o actividades realizados fuera de las citadas zonas afectadas, el impuesto acreditable que corresponda

a los actos o actividades por los que se aplica el beneficio establecido en este Decreto en dicha materia.

Artículo Octavo. Los contribuyentes que se encuentren en los supuestos para aplicar los beneficios otorgados en el presente Decreto, deberán hacerlo por todos los pagos provisionales o mensuales a que se refiere el mismo, que se encuentren pendientes de efectuar a la fecha de su entrada en vigor, correspondientes al período de abril a junio de 2016.

Para los efectos de los artículos Primero, Tercero y Cuarto del presente Decreto, se condonan los accesorios que, en su caso, se hubieran generado en los términos de las disposiciones fiscales en relación con la no presentación de los pagos provisionales, definitivos y retenciones, correspondientes al mes de abril de 2016. La condonación mencionada no se considerará como ingreso acumulable para los efectos del impuesto sobre la renta.

Artículo Noveno. Los contribuyentes que efectúen el pago en parcialidades conforme al presente Decreto no estarán obligados a garantizar el interés fiscal.

En el supuesto de que se dejen de pagar total o parcialmente cualquiera de las parcialidades a que se refiere el presente Decreto, se considerarán revocados los beneficios de pago en parcialidades otorgados en el mismo. En este caso, las autoridades fiscales exigirán el pago de la totalidad de las cantidades adeudadas al fisco federal, con la actualización y los recargos que correspondan de conformidad con el Código Fiscal de la Federación.

Artículo Décimo. Para los efectos de este Decreto se consideran zonas afectadas los municipios de Campeche y Ciudad del Carmen del Estado de Campeche y Centro, Cárdenas, Centla, Comalcalco, Huimanguillo, Macuspana y Paraíso del Estado de Tabasco.

Se considera que los contribuyentes tienen su domicilio fiscal, sucursal, agencia o cualquier otro establecimiento en las zonas afectadas a que se refiere este artículo cuando hayan presentado el aviso respectivo ante el Registro Federal de Contribuyentes con anterioridad al 1 de abril de 2016.

En el caso de patrones y demás sujetos obligados aplicará lo establecido en el párrafo anterior, cuando hayan presentado el "Aviso de alta" o"Aviso de Cambio de Domicilio" ante el Instituto Mexicano del Seguro Social con anterioridad al 1 de abril de 2016.

Artículo Décimo Primero. Tratándose de las obligaciones a cargo de los patrones y demás sujetos obligados, previstas en la Ley del Seguro Social, se autoriza el pago a plazos, ya sea en forma diferida o hasta en 12 parcialidades, sin que se generen recargos y actualizaciones de las cuotas causadas durante los meses de abril, mayo y junio de 2016, para que éstas sean cubiertas a partir del mes de julio de 2016.

La autorización a que se refiere el párrafo anterior sólo será aplicable respecto de capitales constitutivos y la parte de las cuotas obrero patronales a cargo de los patrones y demás sujetos obligados que tengan centros de trabajo o cualquier otro establecimiento dentro de las zonas afectadas a que se refiere el artículo Décimo del presente Decreto. Las cuotas a cargo de los trabajadores, así como las del Seguro de Retiro, Cesantía en Edad Avanzada y Vejez, deberán ser cubiertas en los términos y condiciones que establecen la Ley del Seguro Social y el Reglamento de la materia.

En el caso de las solicitudes de autorización para el pago en parcialidades, se dispensará el otorgamiento de la garantía del interés fiscal por parte de los patrones y demás sujetos obligados a que se refiere este artículo, previo cumplimiento de los requisitos establecidos en la Ley del Seguro Social y su Reglamento en materia de Afiliación, Clasificación de Empresas, Recaudación y Fiscalización, siempre y cuando continúen realizando el pago de las parcialidades autorizadas por las cantidades y en las fechas correspondientes.

Para efecto de gozar de las facilidades descritas en este artículo, los patrones y demás sujetos obligados deberán presentar su solicitud ante la Subdelegación que le corresponda del Instituto Mexicano del Seguro Social en los Estados de Campeche y Tabasco, a más tardar el día 15 de mayo de 2016.

Los patrones y demás sujetos obligados a que se refiere este artículo, que con anterioridad al mes de abril de 2016 obtuvieron autorización para efectuar el pago a plazos de cuotas, capitales constitutivos, actualización, recargos y multas, en los términos del artículo 40 C de la Ley del Seguro Social, podrán diferir el pago de las parcialidades correspondientes al propio mes de abril de 2016 y las subsecuentes que se les haya autorizado, reanudando su pago en los mismos términos y condiciones autorizados, a partir del mes de julio de 2016, sin que se considere que las parcialidades no fueron cubiertas oportunamente, por lo que no se generarán recargos por prórroga o mora.

En el supuesto de que se dejen de pagar total o parcialmente cualquiera de las parcialidades a que se refiere el presente artículo, se considerarán revocados los beneficios de pago en parcialidades otorgados en el mismo. En este caso, el Instituto Mexicano del Seguro Social exigirá el pago de la totalidad de las cantidades adeudadas al Instituto, con la actualización y los recargos que procedan, de conformidad con lo dispuesto en la Ley del Seguro Social.

Artículo Décimo Segundo. Se otorga un estímulo fiscal a los contribuyentes que tengan su domicilio fiscal, agencia, sucursal o cualquier otro establecimiento, en las zonas afectadas a que se refiere el artículo Décimo del presente Decreto, consistente en deducir de forma inmediata las inversiones efectuadas en bienes nuevos de activo fijo que realicen en dichas zonas afectadas, durante el período comprendido entre el 1 de mayo y el 31 de diciembre de 2016, en el ejercicio en el que adquieran dichos bienes,

aplicando la tasa del 100% sobre el monto original de la inversión, siempre que dichos activos fijos se utilicen exclusiva y permanentemente en las mencionadas zonas.

Lo dispuesto en el presente artículo no será aplicable cuando se trate de mobiliario y equipo de oficina, automóviles, equipo de blindaje de automóviles o cualquier bien de activo fijo no identificable individualmente ni tratándose de aviones distintos de los dedicados a la aerofumigación agrícola.

Para los efectos de este artículo, se consideran bienes nuevos los que se utilizan por primera vez en México.

Artículo Décimo Tercero. Lo dispuesto en el presente Decreto no será aplicable a la Federación, a los Estados de Campeche y Tabasco, a sus municipios, ni a sus organismos descentralizados.

La aplicación de los beneficios establecidos en el presente Decreto no dará lugar a devolución o compensación alguna diferente a la que se tendría en caso de no aplicar dichos beneficios.

Artículo Décimo Cuarto. El Servicio de Administración Tributaria podrá expedir las disposiciones de carácter general necesarias para la correcta y debida aplicación del presente Decreto.

TRANSITORIO

Único. El presente Decreto entrará en vigor el día de su publicación en el Diario Oficial de la Federación y concluirá su vigencia el 31 de diciembre de 2016.

Fuente de información:
http://www.dof.gob.mx/nota_detalle.php?codigo=5436731&fecha=11/05/2016

Indicador Mensual del Consumo Privado en el Mercado Interior durante febrero de 2016 (INEGI)

El 6 de mayo de 2016, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) publicó el Indicador Mensual del Consumo Privado en el Mercado Interior durante febrero de 2016.

INDICADOR MENSUAL DEL CONSUMO PRIVADO EN EL MERCADO INTERIOR DURANTE FEBRERO DE 2016
Cifras desestacionalizadas por componente

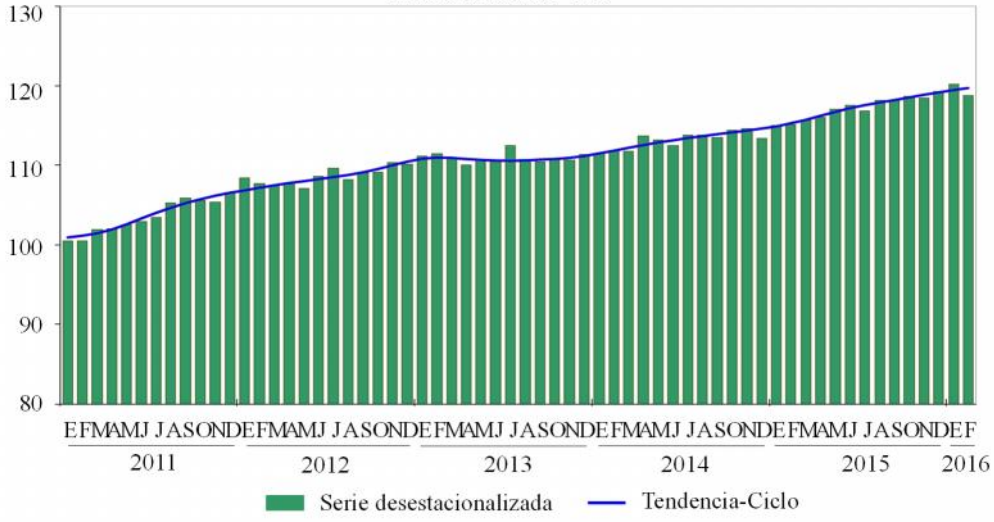
Concepto	Variación % respecto al mes previo	Variación % respecto a igual mes de 2015
Total	**-1.1**	**3.2**
Nacional	**-1.1**	**3.2**
Bienes	-2.7	1.7
Servicios	0.3	4.0
Importado	**2.1**	**8.0**
Bienes	2.1	8.0

Nota: Las series desestacionalizadas de los principales agregados del Consumo Privado en el Mercado Interior se calculan de manera independiente a la de sus componentes.
FUENTE: INEGI.

Principales resultados

Con base en cifras desestacionalizadas, el Indicador Mensual del Consumo Privado en el Mercado Interior (IMCPMI) mostró una variación real negativa de 1.1% durante febrero de 2016, con relación al nivel registrado en el mes inmediato anterior.

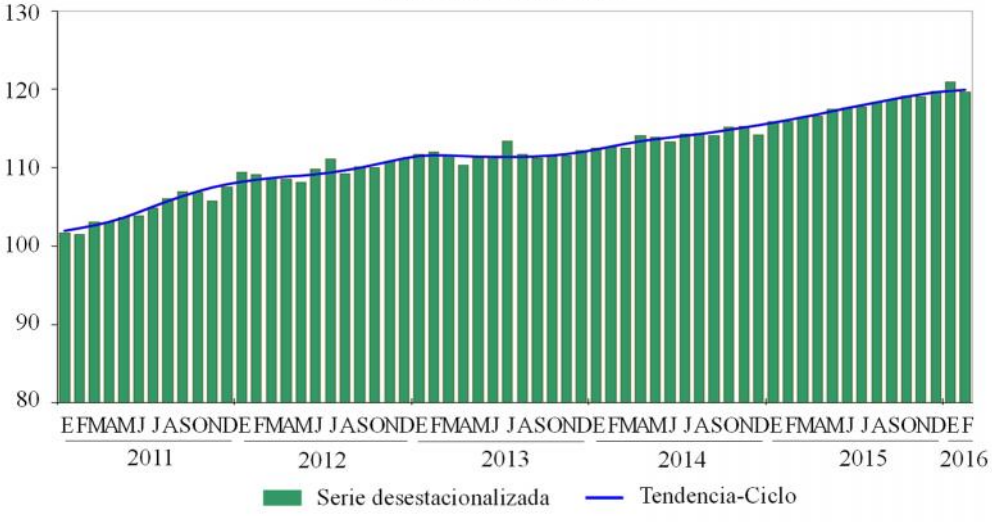
INDICADOR MENSUAL DEL CONSUMO PRIVADO
EN EL MERCADO INTERIOR A FEBRERO DE 2016
SERIES DESESTACIONALIZADA Y DE TENDENCIA-CICLO
-Índice base 2008=100-



FUENTE: INEGI.

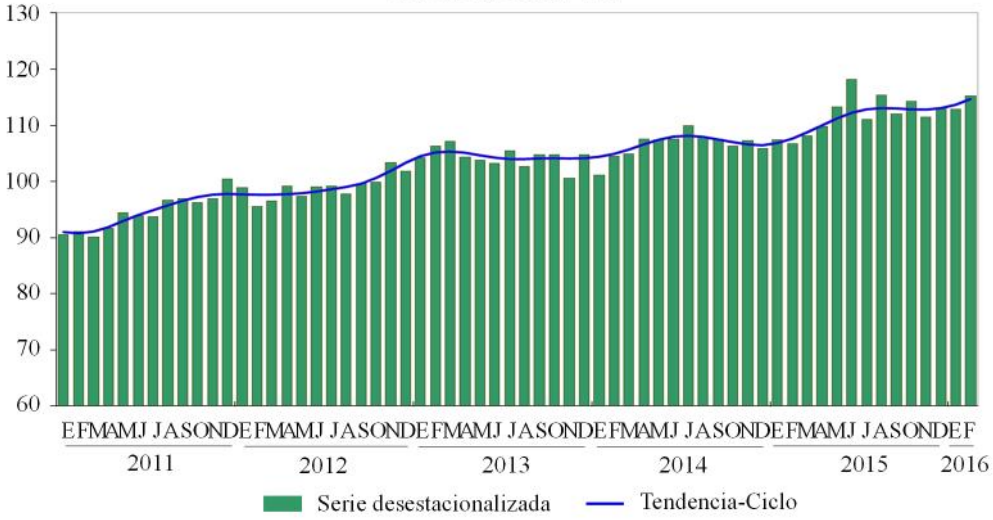
Por componentes, el consumo de Bienes y Servicios de origen nacional cayó 1.1%, y el de los Bienes de origen importado aumentó 2.1% en el segundo mes de este año respecto al mes anterior, según datos ajustados por estacionalidad.

CONSUMO EN BIENES Y SERVICIOS
DE ORIGEN NACIONAL A FEBRERO DE 2016
SERIES DESESTACIONALIZADA Y DE TENDENCIA-CICLO
-Índices base 2008=100-



FUENTE: INEGI.

CONSUMO EN BIENES DE ORIGEN IMPORTADO
A FEBRERO DE 2016
SERIES DESESTACIONALIZADA Y DE TENDENCIA-CICLO
-Índices base 2008=100-



FUENTE: INEGI.

Cifras originales

INDICADOR MENSUAL DEL CONSUMO PRIVADO EN EL MERCADO INTERIOR A FEBRERO[p/] DE 2016
-Variación porcentual real respecto al mismo mes del año anterior-

Concepto	Febrero	Ene-Feb
Total	**5.1**	**4.3**
Nacional	**4.4**	**4.1**
Bienes	4.0	3.7
Servicios	4.7	4.4
Importado	**12.5**	**6.6**
Bienes	12.5	6.6

p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/saladeprensa/boletines/2016/imcpmi/imcpmi2016_05.pdf

Inversión Fija Bruta, durante febrero de 2016 (INEGI)

El 4 de mayo de 2016, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) dio a conocer el "Indicador Mensual de la Inversión Fija Bruta en México", con cifras durante febrero de 2016. A continuación se presenta la información.

INVERSIÓN FIJA BRUTA DURANTE FEBRERO DE 2016
Cifras desestacionalizadas por componente

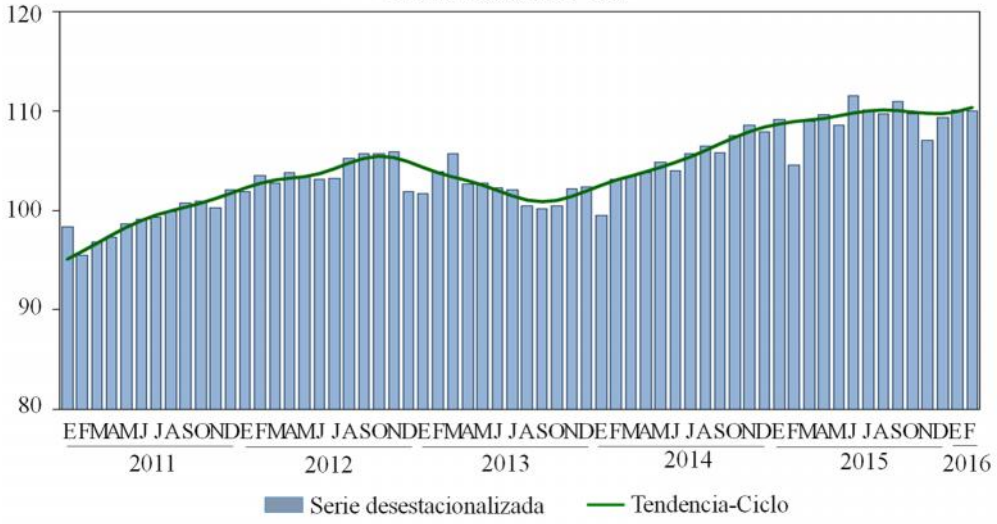
Concepto	Variación % en febrero de 2016 respecto al:	
	Mes inmediato anterior	Mismo mes del año anterior
Inversión Fija Bruta	**-0.1**	**5.2**
Construcción	**-1.8**	**2.5**
Residencial	-2.6	6.0
No residencial	1.2	-0.3
Maquinaria y Equipo	**-2.0**	**6.4**
Nacional	-3.8	7.1
Equipo de transporte	-9.7	5.6
Maquinaria, equipo y otros bienes	-0.5	5.9
Importado	-2.1	4.6
Equipo de transporte	-5.5	-0.8
Maquinaria, equipo y otros bienes	1.3	8.1

Nota: La serie desestacionalizada de la Inversión Fija Bruta y la de sus agregados se calculan de manera independiente a la de sus componentes.
FUENTE: INEGI.

Principales Resultados

Con base en cifras desestacionalizadas, la Inversión Fija Bruta (Formación Bruta de Capital Fijo) mostró una disminución real de 0.1% durante febrero de 2016, respecto a la del mes inmediato anterior.

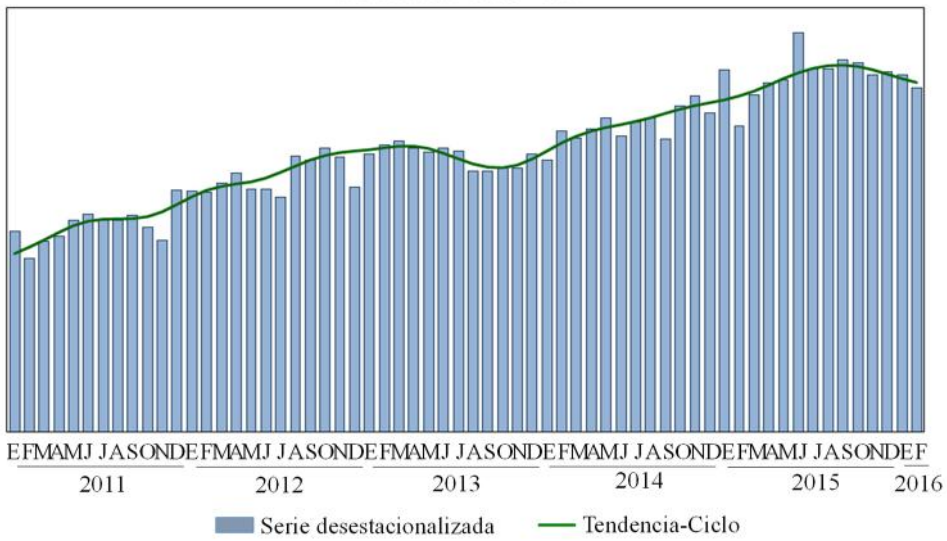
INVERSIÓN FIJA BRUTA A FEBRERO DE 2016
SERIES DESESTACIONALIZADA Y DE TENDENCIA-CICLO
-Índice base 2008=100-



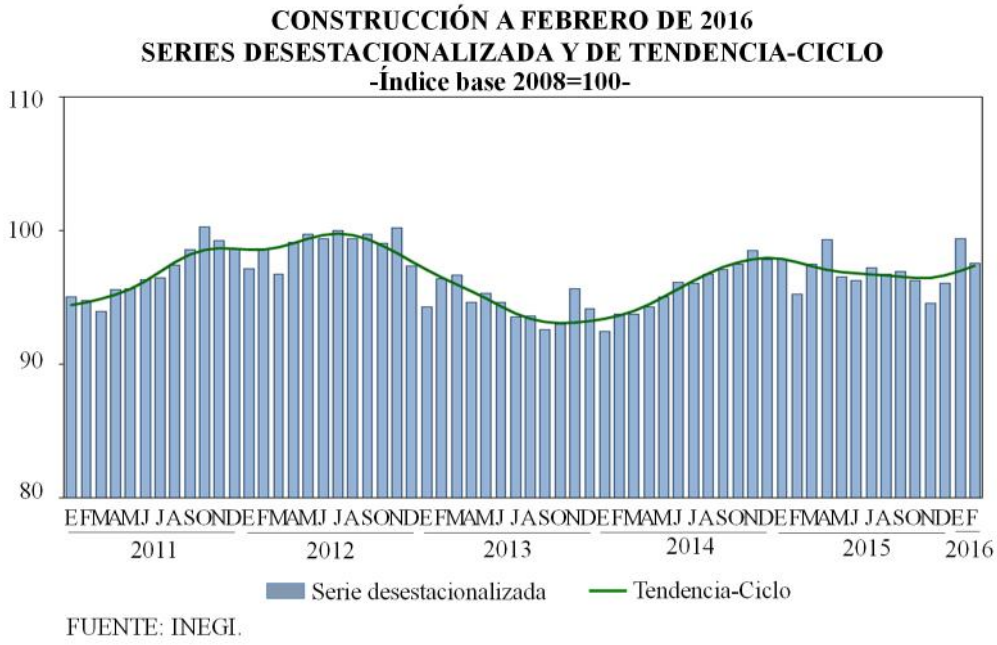
FUENTE: INEGI.

Por componentes, los gastos efectuados en Maquinaria y equipo total cayeron en términos reales 2% y los de Construcción 1.8% (la Residencial se redujo 2.6%, en tanto que la no Residencial creció 1.2%) durante febrero del año en curso respecto a los del mes precedente, según datos ajustados por estacionalidad.

MAQUINARIA Y EQUIPO TOTAL A FEBRERO DE 2016
SERIES DESESTACIONALIZADA Y DE TENDENCIA-CICLO
-Índice base 2008=100-

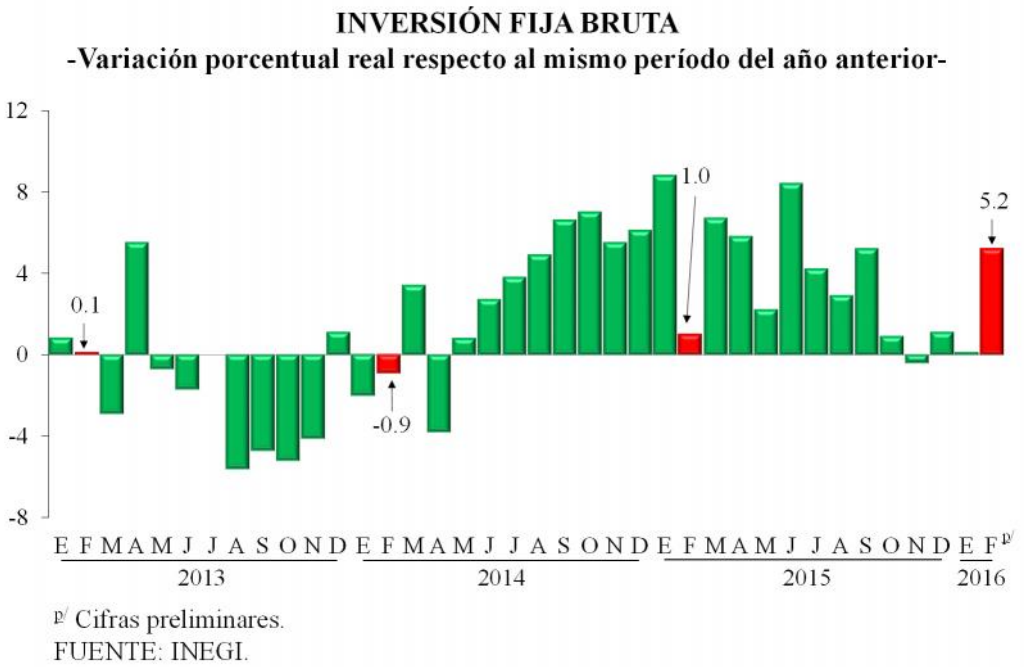


FUENTE: INEGI.



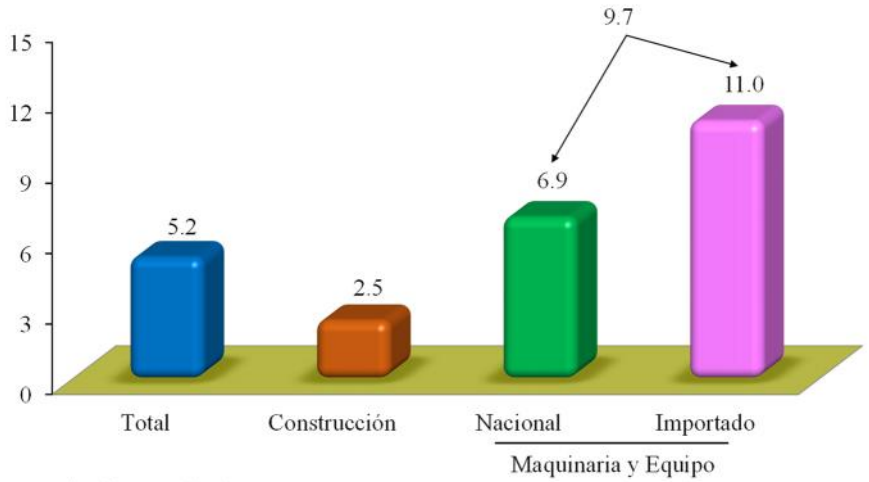
Cifras originales

En su comparación anual y con cifras originales, la Inversión Fija Bruta creció 5.2% durante febrero de 2016, respecto a la de igual mes de 2015.



La Inversión Fija Bruta creció 5.2% en febrero de 2016, producto de los resultados por componentes que fueron los siguientes: los gastos de inversión en Maquinaria y equipo total se incrementaron 9.7% (los de origen importado aumentaron 11.0% y los nacionales lo hicieron 6.9%) y los de Construcción aumentaron 2.5% derivado del avance de 5.5% en la residencial y del aumento de 0.3% en la no residencial.

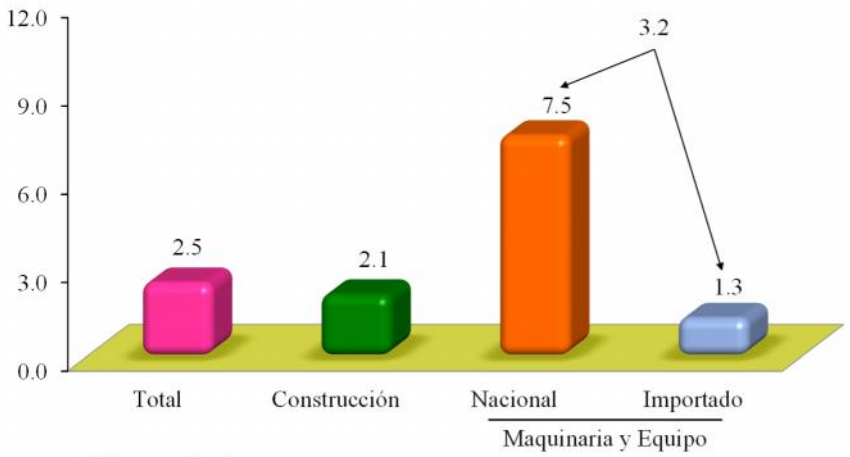
INVERSIÓN FIJA BRUTA
-Variación porcentual real respecto al mismo período del año anterior-
Febrero de 2016p/



p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Asimismo, la Inversión Fija Bruta creció 2.5% durante el período enero-febrero de 2016 con relación a 2015. Los resultados por componentes fueron los siguientes: los gastos de inversión en Maquinaria y equipo total se incrementaron 3.2% (los de origen importado aumentaron 1.3% y los nacionales 7.5%) y los de Construcción 2.1% en el lapso de referencia, producto del avance de 7.4% en la residencial y de la disminución de 1.8% en la no residencial.

INVERSIÓN FIJA BRUTA
-Variación porcentual real respecto al mismo período del año anterior-
Enero-febrero de 2016p/



p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

INVERSIÓN FIJA BRUTA DURANTE FEBREROp/ DE 2016
-Variación porcentual real respecto al mismo mes del año anterior-

Concepto	Febrero	Ene-Feb
Inversión Fija Bruta	**5.2**	**2.5**
Construcción	**2.5**	**2.1**
Residencial	5.5	7.4
No residencial	0.3	-1.8
Maquinaria y Equipo	**9.7**	**3.2**
Nacional	6.9	7.5
Equipo de transporte	8.9	11.9
Maquinaria, equipo y otros bienes	5.1	3.6
Importado	11.0	1.3
Equipo de transporte	-1.2	4.3
Maquinaria, equipo y otros bienes	12.7	0.9

p/ Cifras preliminares.
FUENTE. INEGI.

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/saladeprensa/boletines/2016/invfibu/invfibu2016_05.pdf

Indicadores de Opinión del Sector Manufacturero, abril de 2016 (INEGI)

Indicadores de Expectativas Empresariales cifras durante abril de 2016 (INEGI)

El 2 de mayo de 2016, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) dio a conocer las Expectativas Empresariales (EE) constituidas por la opinión del directivo empresarial, del sector manufacturero, de la construcción y del comercio sobre la situación que presenta su empresa con relación a variables puntuales (en los establecimientos manufactureros sobre la producción, utilización de planta y equipo, demanda nacional de sus productos, exportaciones, personal ocupado, inversión en planta y equipo, inventarios de productos terminados, precios de venta y precios de insumos; en la construcción sobre el valor de las obras ejecutadas como contratista principal, valor de las obras ejecutadas como subcontratista, total de contratos y subcontratos, y personal ocupado, y en el comercio sobre ventas netas, ingresos por consignación y/o comisión, compras netas, inventarios de mercancías y personal ocupado).

La periodicidad de estos indicadores es mensual y se elabora con base en los resultados de la Encuesta Mensual de Opinión Empresarial (EMOE).

En su comparación mensual, las Expectativas Empresariales del Sector Manufacturero durante abril de 2016 observaron el siguiente comportamiento[27]:

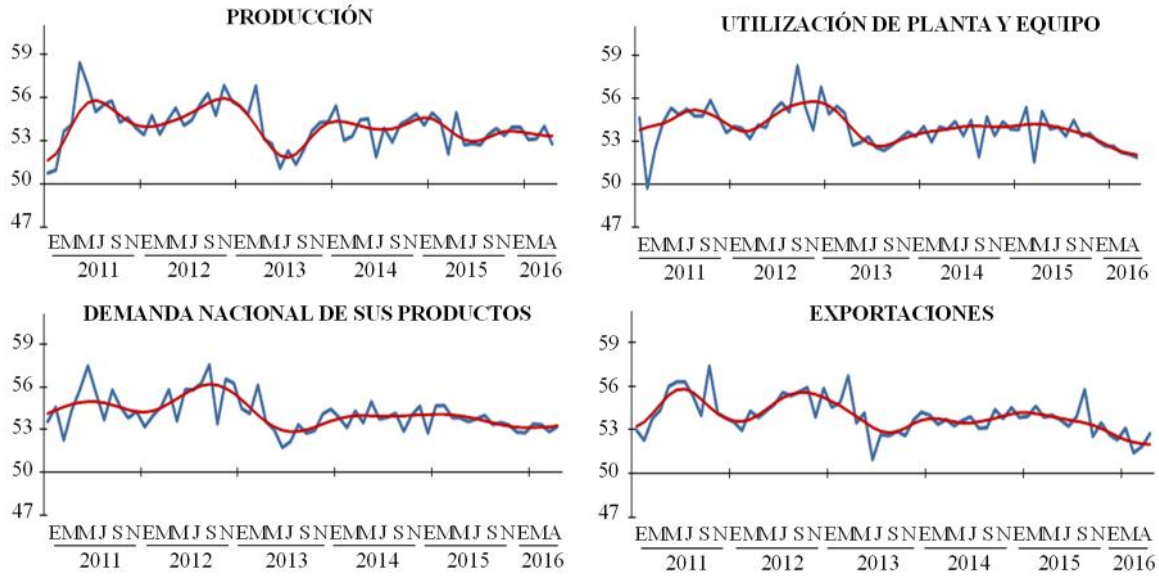
[27] Por el número de eventos disponibles a la fecha, aún no es posible la desestacionalización de las Expectativas Empresariales de los sectores de la Construcción y del Comercio. En cuanto se tenga la longitud necesaria de las series se realizará el ajuste estacional.

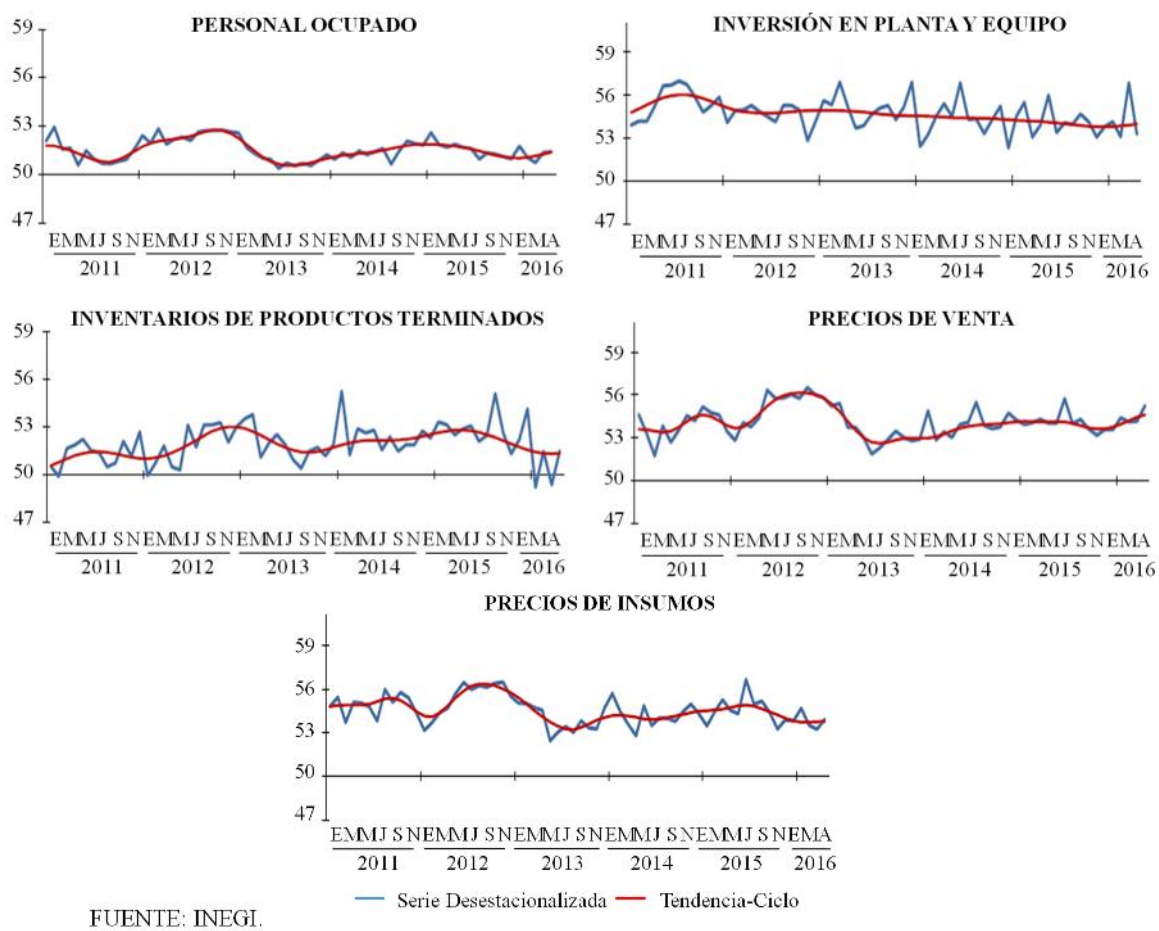
EXPECTATIVAS EMPRESARIALES DEL SECTOR MANUFACTURERO, DURANTE ABRIL DE 2016
Cifras desestacionalizadas

Indicador	Marzo de 2016	Abril de 2016	Diferencia[1/]	Número de meses consecutivos por arriba o por debajo del umbral de 50 puntos
Expectativas Empresariales del Sector Manufacturero				
a) Producción	54.0	52.7	-1.27	77 por arriba
b) Utilización de planta y equipo	52.1	51.8	-0.25	62 por arriba
c) Demanda nacional de sus productos	52.8	53.2	0.37	82 por arriba
d) Exportaciones	51.9	52.7	0.87	84 por arriba
e) Personal ocupado	51.3	51.4	0.05	81 por arriba
f) Inversión en planta y equipo	56.8	53.2	-3.58	66 por arriba
g) Inventarios de productos terminados	49.3	51.5	2.16	1 por arriba
h) Precios de venta	54.1	55.2	1.09	148 por arriba
i) Precios de insumos	53.3	53.9	0.67	124 por arriba

Nota: Los indicadores se generan con los datos referidos al mes anterior del mes de la entrevista con excepción del último dato de la serie, el cual está referido al mes en que ocurre dicha entrevista.
1/ Las diferencias en puntos se obtienen de los respectivos indicadores considerando todos sus decimales.
FUENTE: INEGI.

EXPECTATIVAS EMPRESARIALES AL MES DE ABRIL DE 2016
SERIES DESESTACIONALIZADAS Y DE TENDENCIA-CICLO
SECTOR MANUFACTURERO





FUENTE: INEGI.

Con cifras originales, el comparativo anual de las Expectativas Empresariales sobre variables relevantes de los tres sectores se presenta en el cuadro siguiente:

EXPECTATIVAS EMPRESARIALES A NIVEL DE SECTOR
Cifras originales

Indicadores	Abril		Diferencia en puntos[1/]
	2015	2016[p/]	
Expectativas Empresariales del Sector Manufacturero			
a) Producción	52.8	55.1	2.4
b) Utilización de planta y equipo	53.6	54.8	1.3
c) Demanda nacional de sus productos	53.0	54.0	1.0
d) Exportaciones	53.9	54.9	0.9
e) Personal ocupado	51.9	52.1	0.2
f) Inversión en planta y equipo	53.0	52.1	-0.8
g) Inventarios de productos terminados	54.0	52.8	-1.3
h) Precios de venta	54.2	55.4	1.3
i) Precios de insumos	54.8	54.1	-0.7
Expectativas Empresariales del Sector Construcción			
a) Valor de las obras ejecutadas como contratista principal	54.5	53.9	-0.6
b) Valor de las obras ejecutadas como subcontratista	54.7	55.4	0.7
c) Total de contratos y subcontratos	53.2	53.4	0.2
d) Personal ocupado	51.3	50.7	0.6
Expectativas Empresariales del Sector Comercio			
a) Ventas netas	57.7	52.6	-5.1
b) Ingresos por consignación y/o comisión	57.8	56.9	-0.9
c) Compras netas	57.0	51.8	-5.2
d) Inventario de mercancías	54.6	51.2	-3.3
e) Personal Ocupado	55.7	54.2	-1.4

Nota: Los indicadores se generan con los datos referidos al mes anterior del mes de la entrevista con excepción del último dato de la serie, el cual está referido al mes en que ocurre dicha entrevista.
1/ Las diferencias en puntos se obtienen de los respectivos indicadores considerando todos sus decimales.
p/ Dato preliminar.
FUENTE: INEGI.

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/saladeprensa/boletines/2016/ee/ee2016_05.pdf

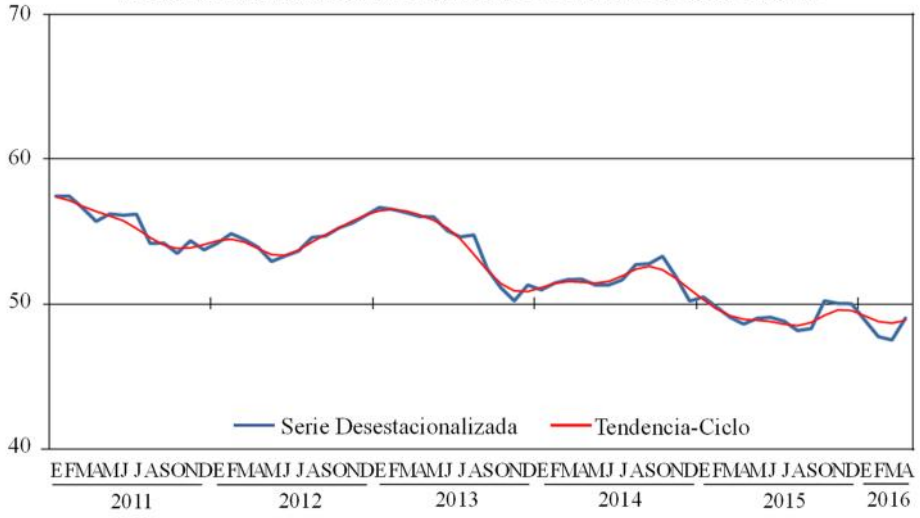
Indicadores de Confianza Empresarial durante abril de 2016 (INEGI)

El 2 de mayo de 2016, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) dio a conocer los “Indicadores de Confianza Empresarial (ICE)” que están constituidos por la percepción que tienen los directivos empresariales del sector manufacturero, de la construcción y del comercio sobre la situación económica que se presenta en el país y en sus empresas, así como sus expectativas para el futuro. Su periodicidad es mensual

y se elabora con base en los resultados de la Encuesta Mensual de Opinión Empresarial (EMOE).

En su comparación mensual, el Indicador de Confianza Empresarial (ICE) Manufacturero se ubicó en 49 puntos durante abril de 2016, cifra que reflejó un incremento de 1.53 puntos respecto a la del mes inmediato anterior, de 47.5 puntos, según series desestacionalizadas. Con este dato el Indicador de Confianza Empresarial Manufacturero se estableció por quinto mes consecutivo por debajo del umbral de los 50 puntos.

INDICADOR DE CONFIANZA EMPRESARIAL
MANUFACTURERO AL MES DE ABRIL DE 2016
SERIES DESESTACIONALIZADA Y DE TENDENCIA-CICLO



FUENTE: INEGI.

El cuadro siguiente muestra el comportamiento mensual del Indicador de Confianza Empresarial Manufacturero y el de sus componentes en el cuarto mes de este año.

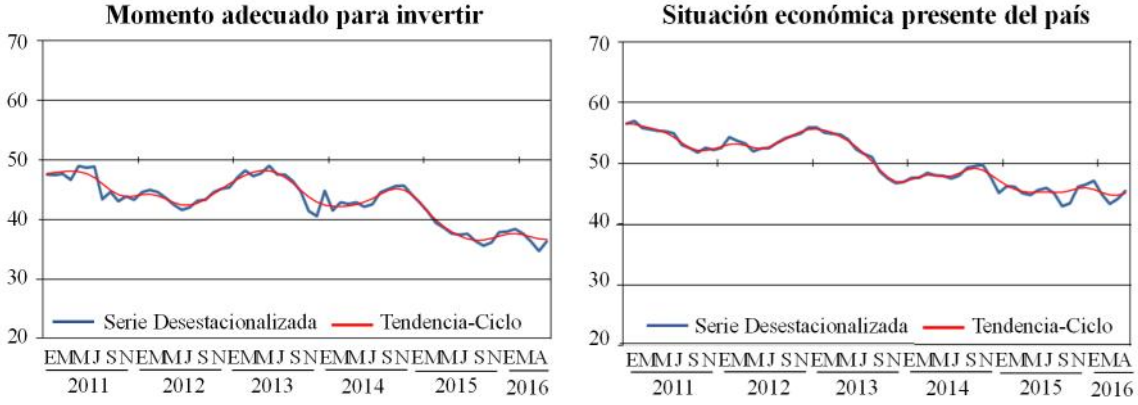
INDICADOR DE CONFIANZA EMPRESARIAL MANUFACTURERO Y SUS COMPONENTES
Cifras desestacionalizadas

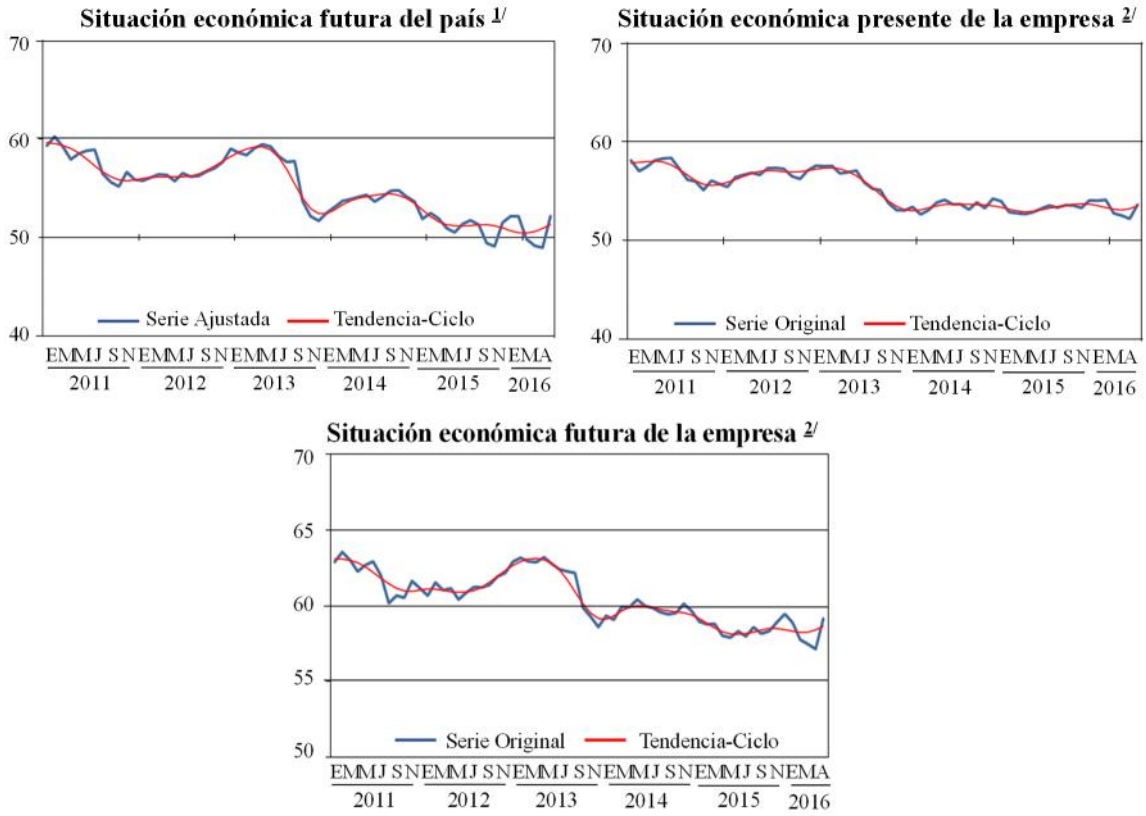
Indicador	Marzo de 2016	Abril de 2016	Diferencia[1/]	Número de meses consecutivos por arriba o por debajo del umbral de 50 puntos
Indicador de Confianza Empresarial Manufacturero	**47.5**	**49.0**	**1.53**	**5 por debajo**
a) Momento adecuado para invertir	34.7	36.3	1.66	101 por debajo
b) Situación económica presente del país	44.1	45.4	1.33	32 por debajo
c) Situación económica futura del país[2/]	48.9	52.2	3.23	1 por arriba
d) Situación económica presente de la empresa[3/]	52.2	53.7	1.46	74 por arriba
e) Situación económica futura de la empresa[3/]	57.2	59.2	2.01	148 por arriba

Nota: Los indicadores se generan con los datos referidos al mes de la entrevista.
1/ Las diferencias en puntos se obtienen de los respectivos indicadores considerando todos sus decimales.
2/ Componente ajustado por el efecto de Semana Santa.
3/ Componente no sujeto a desestacionalización.
FUENTE: INEGI.

Las gráficas siguientes presentan la evolución y tendencias de los componentes que integran al Indicador de Confianza Empresarial Manufacturero:

COMPONENTES DEL INDICADOR DE CONFIANZA EMPRESARIAL MANUFACTURERO AL MES DE ABRIL DE 2016
SERIES DESESTACIONALIZADAS Y DE TENDENCIA-CICLO

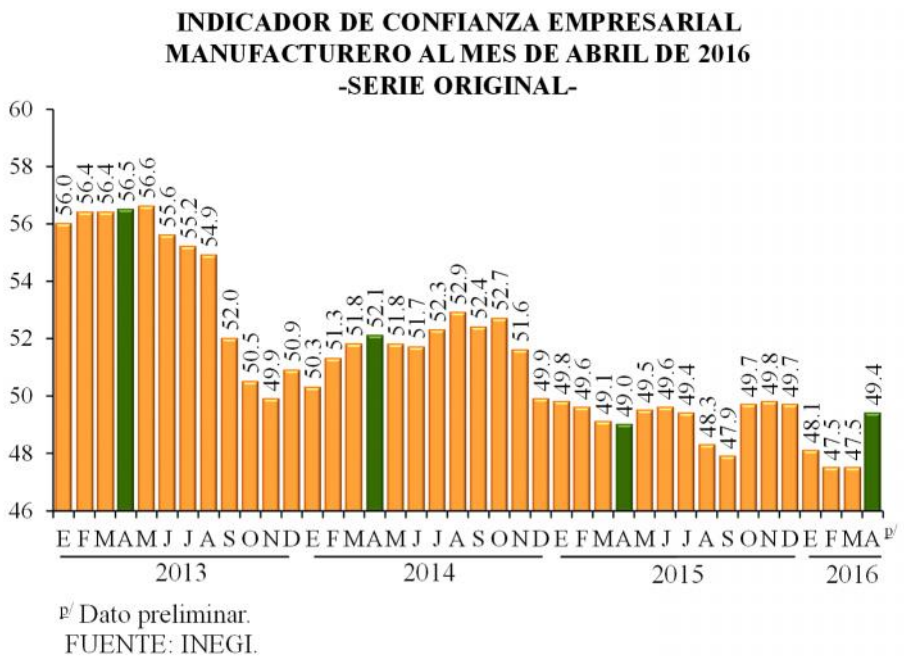




1/ Componente no sujeto a desestacionalización, pero sí incluye el ajuste por Semana Santa.
2/ Componente no sujeto a desestacionalización.
FUENTE: INEGI.

En el comparativo anual, las cifras originales del Indicador de Confianza Empresarial presentaron el siguiente comportamiento a nivel de sector:

El ICE Manufacturero se ubicó en 49.4 puntos durante abril de 2016, dato que presentó una alza de 0.4 puntos respecto al de igual mes de un año antes, cuando se estableció en 49 puntos.



El desempeño anual del ICE Manufacturero resultó de avances en cuatro de los cinco componentes que lo integran.

COMPONENTES DEL INDICADOR DE CONFIANZA EMPRESARIAL MANUFACTURERO
Cifras originales

Indicadores	Abril		Diferencia en puntos 1/
	2015	2016 p/	
Indicador de Confianza Empresarial Manufacturero	**49.0**	**49.4**	**0.4**
a) Momento adecuado para invertir	38.1	36.8	-1.4
b) Situación económica presente del país	45.0	45.5	0.5
c) Situación económica futura del país	50.7	51.7	1.0
d) Situación económica presente de la empresa	53.2	53.7	0.4
e) Situación económica futura de la empresa	57.9	59.2	1.2

Nota: Los indicadores se generan con los datos referidos al mes de la entrevista.
1/ Las diferencias en puntos se obtienen de los respectivos indicadores considerando todos sus decimales.
p/ Dato preliminar.
FUENTE: INEGI.

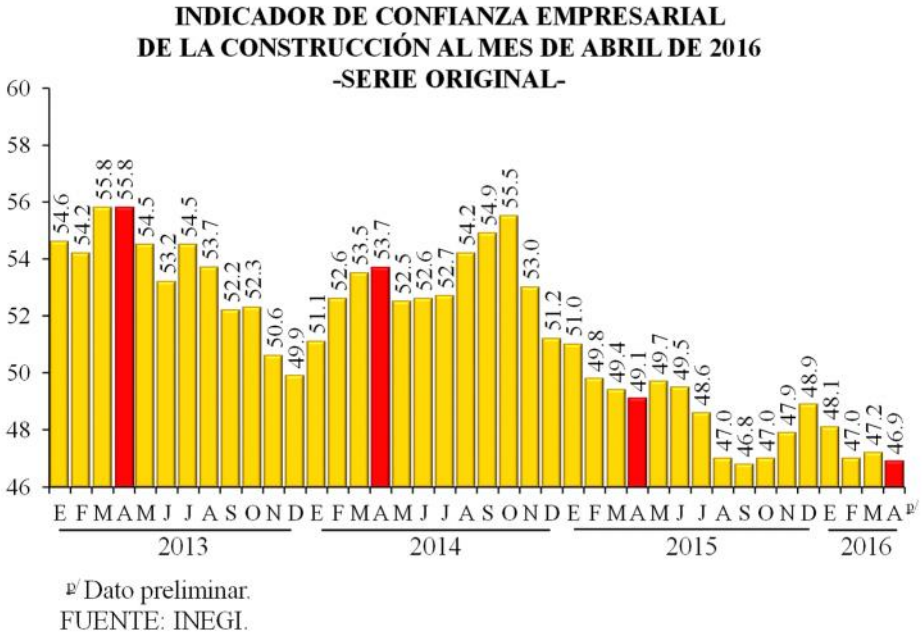
Por grupos de subsectores de actividad manufacturera, durante abril pasado el ICE registró aumentos anuales en cuatro de los siete grupos, en otros dos se reportaron caídas y en el séptimo grupo no hubo variación, respecto a igual mes de un año antes.

INDICADOR DE CONFIANZA EMPRESARIAL MANUFACTURERO POR GRUPOS DE SUBSECTORES DE ACTIVIDAD
Cifras originales

Grupos	Abril		Diferencia en puntos[1/]
	2015	2016[p/]	
Indicador de Confianza Empresarial Manufacturero	**49.0**	**49.4**	**0.4**
Alimentos, bebidas y tabaco	48.3	49.1	0.8
Derivados del petróleo y del carbón, industria química, del plástico y del hule	49.7	49.8	0.0
Minerales no metálicos y metálicas básicas	51.7	51.5	-0.2
Equipo de computación, accesorios electrónicos y aparatos eléctricos	49.2	49.4	0.2
Equipo de transporte	50.0	50.5	0.5
Productos metálicos, maquinaria, equipo y muebles	49.4	49.0	-0.4
Textiles, prendas de vestir, cuero y piel, madera, papel y otras	42.5	44.0	1.5

Nota: Los indicadores se generan con los datos referidos al mes de la entrevista.
1/ Las diferencias en puntos se obtienen de los respectivos indicadores considerando todos sus decimales.
p/ Dato preliminar.
FUENTE: INEGI.

El ICE de la Construcción, que muestra el nivel de confianza de los empresarios de dicho sector sobre la situación económica presente y futura del país y de sus empresas, se estableció en 46.9 puntos en el cuarto mes del año en curso, dato que significó un descenso de 2.2 puntos frente al de igual mes de 2015, cuando se ubicó en 49.1 puntos.



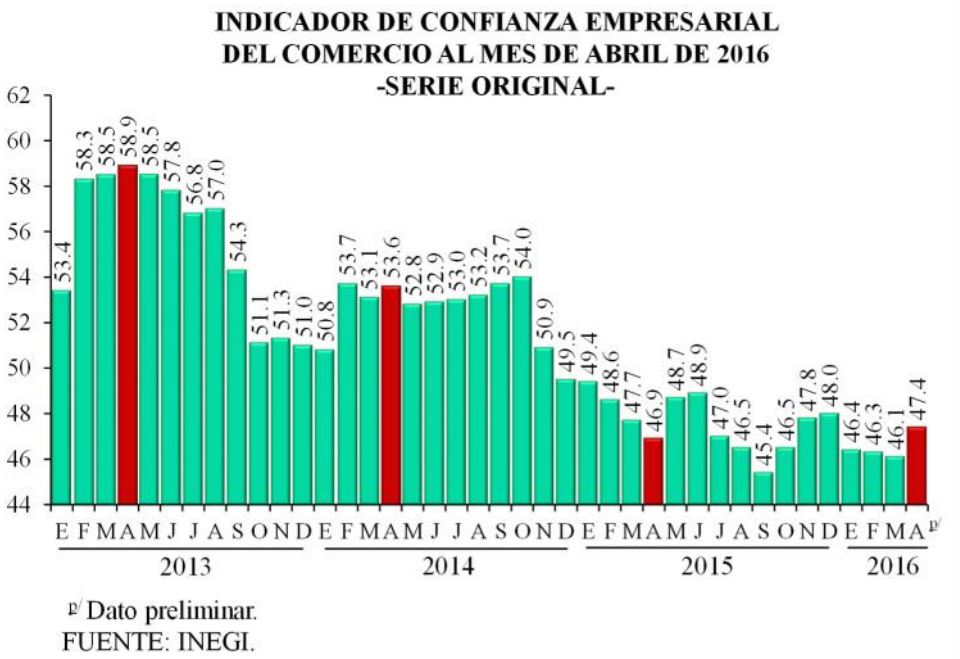
La reducción anual del ICE de la Construcción fue reflejo de la disminución en sus cinco componentes, véase cuadro siguiente:

COMPONENTES DEL INDICADOR DE CONFIANZA EMPRESARIAL DE LA CONSTRUCCIÓN
Cifras originales

Indicadores	Abril		Diferencia en puntos[1/]
	2015	2016[p/]	
Indicador de Confianza Empresarial de la Construcción	**49.1**	**46.9**	**-2.2**
a) Momento adecuado para invertir	29.9	26.3	-3.6
b) Situación económica presente del país	41.6	39.2	-2.4
c) Situación económica futura del país	56.2	55.2	-1.0
d) Situación económica presente de la empresa	52.9	50.5	-2.4
e) Situación económica futura de la empresa	65.3	63.5	-1.7

Nota: Los indicadores se generan con los datos referidos al mes de la entrevista.
1/ Las diferencias en puntos se obtienen de los respectivos indicadores considerando todos sus decimales.
p/ Dato preliminar.
FUENTE: INEGI.

El Indicador de Confianza Empresarial del Comercio presentó un crecimiento anual de 0.5 puntos, al pasar de 46.9 puntos en el cuarto mes de 2015 a 47.4 puntos en el mismo mes de 2016.



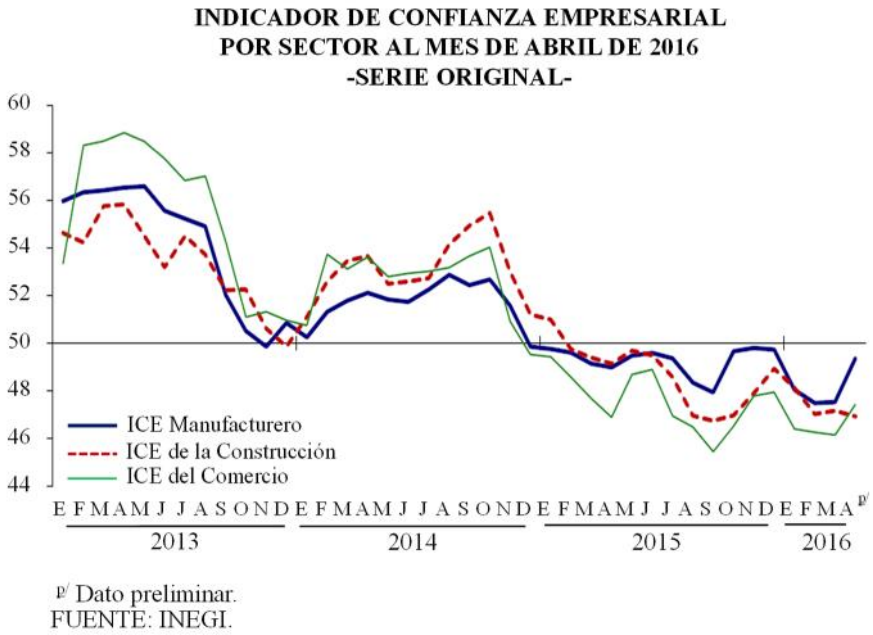
El comportamiento anual del indicador se derivó de incrementos en cuatro de los cinco componentes que lo integran, las cuales se detallan en el cuadro siguiente.

COMPONENTES DEL INDICADOR DE CONFIANZA EMPRESARIAL DEL COMERCIO
Cifras originales

Indicadores	Abril		Diferencia en puntos1/
	2015	2016p/	
Indicador de Confianza Empresarial del Comercio	**46.9**	**47.4**	**0.5**
a) Momento adecuado para invertir	22.8	25.9	3.1
b) Situación económica presente del país	38.3	38.4	0.2
c) Situación económica futura del país	56.0	55.1	-0.9
d) Situación económica presente de la empresa	52.8	52.9	0.1
e) Situación económica futura de la empresa	64.6	64.8	0.2

Nota: Los indicadores se generan con los datos referidos al mes de la entrevista.
1/ Las diferencias en puntos se obtienen de los respectivos indicadores considerando todos sus decimales.
p/ Dato preliminar.
FUENTE: INEGI.

A continuación se presenta la gráfica comparativa de los Indicadores de Confianza en los tres sectores de actividad.



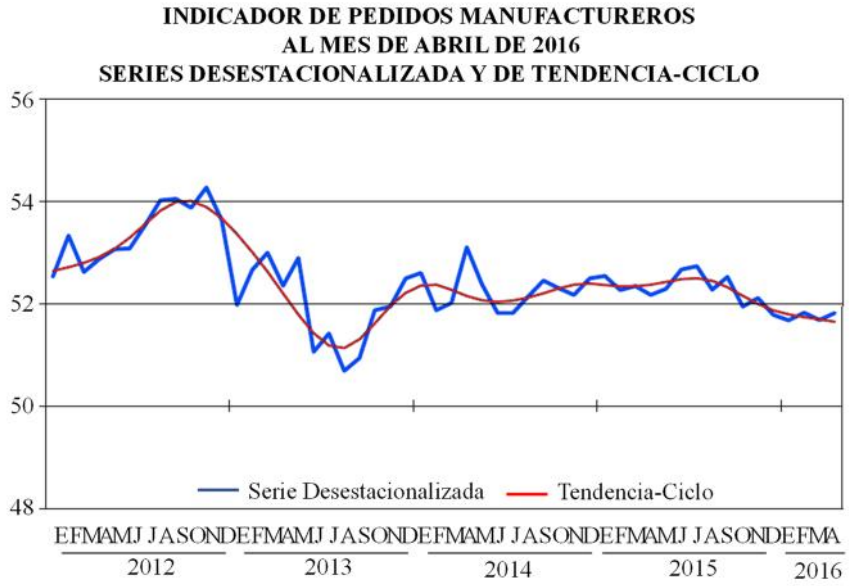
Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/saladeprensa/boletines/2016/ice/ice2016_05.pdf

Indicador de Pedidos Manufactureros durante abril de 2016 (INEGI)

El 2 de mayo de 2016, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) y el Banco de México (Banxico) dieron a conocer el "Indicador de Pedidos Manufactureros (IPM) de abril de 2016". El indicador se elabora considerando las expectativas de los directivos empresariales del sector referido que capta la Encuesta Mensual de Opinión Empresarial (EMOE) para las siguientes variables: Pedidos, Producción, Personal Ocupado, Oportunidad de la Entrega de Insumos por parte de los Proveedores e Inventarios de Insumos.

Indicador de Pedidos Manufactureros por componentes

En el cuarto mes de 2016, el IPM presentó un aumento mensual de 0.14 puntos con cifras desestacionalizadas y se ubicó en 51.8 puntos. Con este resultado, dicho indicador acumula 80 meses consecutivos situándose por encima del umbral de 50 puntos.



FUENTE: INEGI.

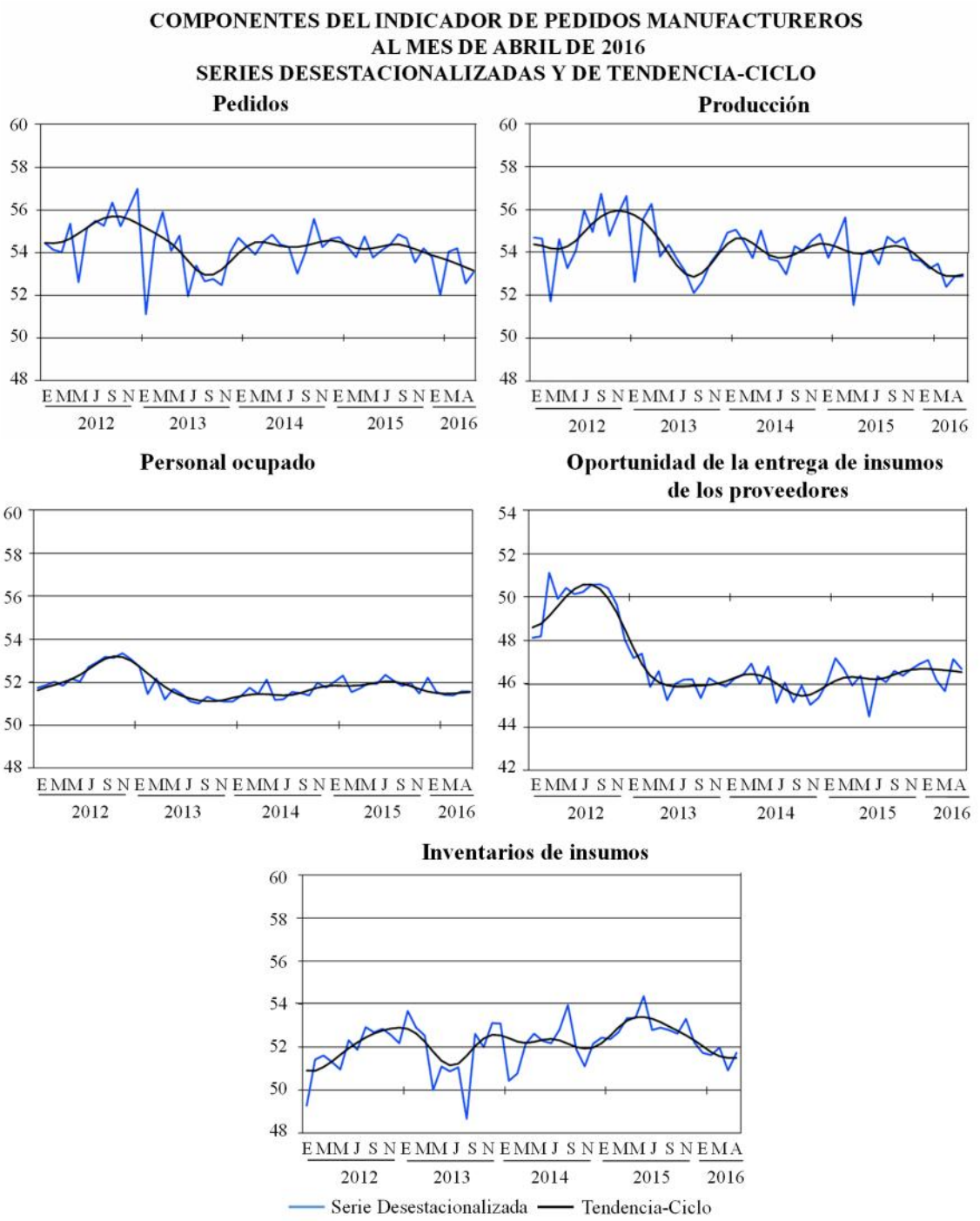
Con cifras desestacionalizadas, en abril de 2016, el subíndice del IPM correspondiente al volumen esperado de pedidos se incrementó 0.55 puntos con relación al mes anterior, el del volumen esperado de la producción mostró una variación mensual de 0.01 puntos, el del nivel esperado del personal ocupado se mantuvo sin cambio respecto al mes previo, el de la oportunidad en la entrega de insumos por parte de los proveedores disminuyó 0.47 puntos y el de inventarios de insumos aumentó 0.82 puntos.

INDICADOR DE PEDIDOS MANUFACTUREROS Y SUS COMPONENTES
Cifras desestacionalizadas

Indicadores	Marzo de 2016	Abril de 2016	Diferencia en puntos1/	Número de meses consecutivos por arriba o por debajo del umbral de 50 puntos
Indicador de Pedidos Manufactureros	**51.7**	**51.8**	**0.14**	**80 por arriba**
a) Pedidos	52.5	53.1	0.55	82 por arriba
b) Producción	52.9	52.9	0.01	76 por arriba
c) Personal ocupado	51.6	51.6	0.00	80 por arriba
d) Oportunidad de la entrega de insumos de los proveedores	47.1	46.7	-0.47	42 por debajo
e) Inventarios de insumos	50.9	51.8	0.82	32 por arriba

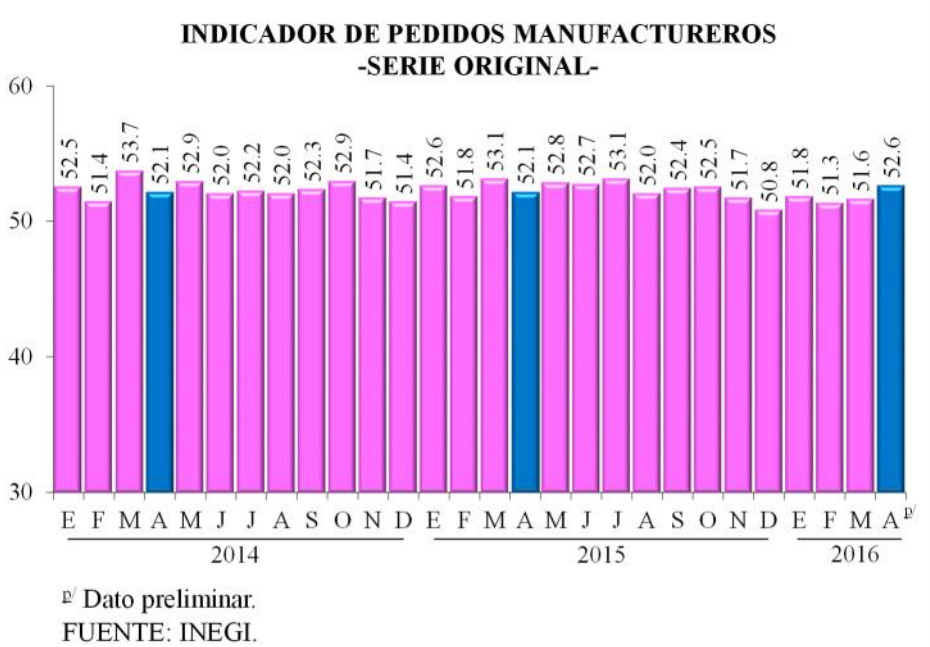
Nota: Los indicadores se generan con los datos referidos al mes de la entrevista.
1/ Las diferencias en puntos se obtienen de los respectivos indicadores considerando todos sus decimales.
FUENTE: INEGI.

Las siguientes gráficas reportan la evolución en los últimos años de las series desestacionalizadas y de tendencias-ciclo de los componentes que integran el IPM:



FUENTE: INEGI.

Con cifras sin ajuste estacional, en abril de 2016, el IPM se ubicó en 52.6 puntos, lo que representó un avance de 0.5 puntos respecto al nivel alcanzado en el mismo mes de 2015.



Durante el cuarto mes de 2016, tres de los cinco componentes que integran el IPM mostraron incrementos anuales con cifras originales, uno disminuyó y el restante permaneció sin cambio.

COMPONENTES DEL INDICADOR DE PEDIDOS MANUFACTUREROS
Cifras originales

Indicadores	Abril		Diferencia en puntos1/
	2015	2016p/	
Indicador de Pedidos Manufactureros	**52.1**	**52.6**	**0.5**
a) Pedidos	54.2	54.2	0.0
b) Producción	53.1	55.1	2.0
c) Personal ocupado	51.8	52.1	0.3
d) Oportunidad de la entrega de insumos de los proveedores	45.7	46.6	0.8
e) Inventarios de insumos	53.5	52.0	-1.5

Nota: Los indicadores se generan con los datos referidos al mes de la entrevista.
1/ Las diferencias en puntos se obtienen de los respectivos indicadores considerando todos sus decimales.
p/ Dato preliminar.
FUENTE: INEGI.

Indicador de Pedidos Manufactureros por grupos de subsectores de actividad

Por grupos de subsectores de actividad económica del IPM con datos sin ajuste estacional, en abril de 2016, el agregado correspondiente a Alimentos, bebidas y tabaco

registró un avance anual de 0.4 puntos; el de Derivados del petróleo y del carbón, industria química, del plástico y del hule creció 1.5 puntos; el de Minerales no metálicos y metálicas básicas mostró una variación anual de 2 puntos; el de Equipo de computación, accesorios electrónicos y aparatos eléctricos disminuyó 0.5 puntos; el de Equipo de transporte se redujo 0.7 puntos; el de Productos metálicos, maquinaria, equipo y muebles se mantuvo en un nivel similar al del mismo mes del año pasado, y el de Textiles, prendas de vestir, cuero y piel, madera, papel y otras presentó un incremento de 1.1 puntos.

INDICADOR DE PEDIDOS MANUFACTUREROS POR GRUPOS DE SUBSECTORES DE ACTIVIDAD
Cifras originales

Grupos	Abril		Diferencia en puntos[1/]
	2015	2016[p/]	
Indicador de Pedidos Manufactureros	**52.1**	**52.6**	**0.5**
Alimentos, bebidas y tabaco	51.8	52.2	0.4
Derivados del petróleo y del carbón, industria química, del plástico y del hule	51.6	53.1	1.5
Minerales no metálicos y metálicas básicas	51.9	53.9	2.0
Equipo de computación, accesorios electrónicos y aparatos eléctricos	52.9	52.4	-0.5
Equipo de transporte	53.4	52.7	-0.7
Productos metálicos, maquinaria, equipo y muebles	51.5	51.5	0.0
Textiles, prendas de vestir, cuero y piel, madera, papel y otras	51.0	52.1	1.1

Nota: Los indicadores se generan con los datos referidos al mes de la entrevista.
1/ Las diferencias en puntos se obtienen de los respectivos indicadores considerando todos sus decimales.
p/ Dato preliminar.
FUENTE: INEGI.

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/saladeprensa/boletines/2016/ipm/ipm2016_05.pdf

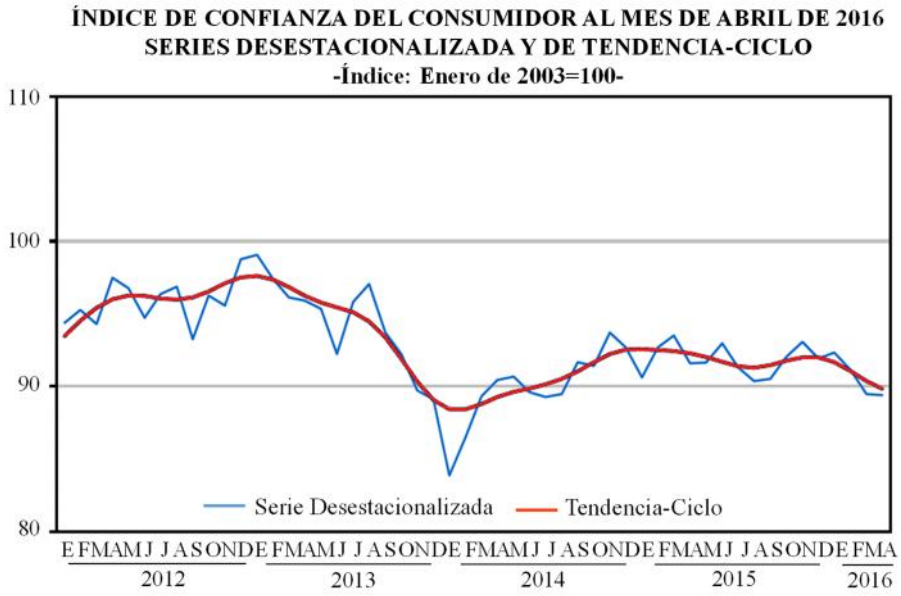
Índice de Confianza del Consumidor durante marzo de 2016 (INEGI)

El 6 de mayo de 2016, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) dio a conocer el "Índice de Confianza del Consumidor (ICC)" de abril, con base en los resultados de la Encuesta Nacional sobre la Confianza del Consumidor (ENCO), que recaban de manera conjunta el INEGI y el Banco de México (Banxico) en 32 ciudades

del país, las cuales comprenden a la totalidad de las entidades federativas sobre la que se calcula el ICC. Este índice se conforma de cinco indicadores parciales que recogen las percepciones sobre: la situación económica actual del hogar de los entrevistados; la situación económica esperada del hogar; la situación económica presente del país; la situación económica futura del país; y qué tan propicio es el momento actual para la adquisición de bienes de consumo duradero.

Comportamiento del Índice de Confianza del Consumidor y de sus componentes

En abril del año en curso, el ICC presentó una variación mensual negativa de 0.1% con datos ajustados por estacionalidad.

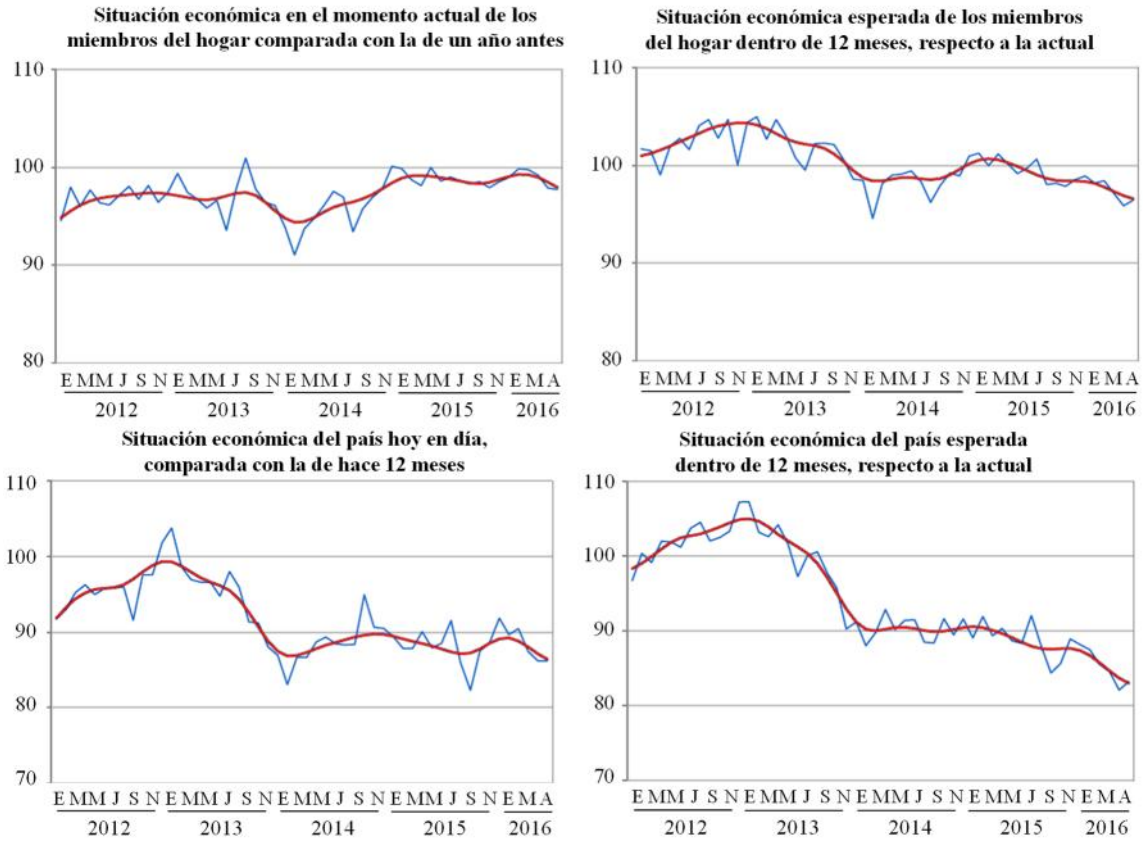


FUENTE: INEGI y Banxico.

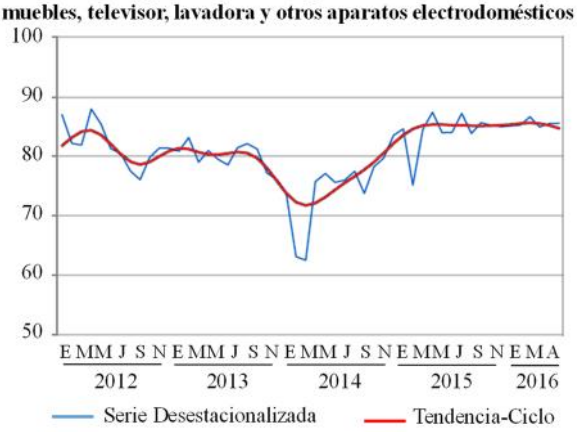
Con cifras desestacionalizadas, en el cuarto mes de 2016, el componente correspondiente a la opinión sobre la situación económica de los integrantes del hogar en el momento actual frente a la que tenían hace doce meses se redujo 0.2% con relación al mes anterior. Por su parte, el rubro que mide la expectativa sobre la situación económica de los miembros del hogar dentro de doce meses, respecto a la que registran

en el momento actual mostró un avance mensual de 0.6%. La variable que evalúa la percepción de los consumidores acerca de la situación económica del país hoy en día comparada con la que prevaleció hace doce meses se mantuvo sin cambio con relación al nivel observado en marzo. El indicador que capta las expectativas sobre la condición económica del país esperada dentro de un año respecto a la situación actual creció 1.4% a tasa mensual. Por último, el componente sobre las posibilidades en el momento actual por parte de los integrantes del hogar, comparadas con las de hace un año, para efectuar compras de bienes durables, tales como muebles, televisor, lavadora y otros aparatos electrodomésticos aumentó 0.1% en términos mesuales.

COMPONENTES DEL ÍNDICE DE CONFIANZA DEL CONSUMIDOR AL MES DE ABRIL DE 2016
SERIES DESESTACIONALIZADAS Y DE TENDENCIA-CICLO
-Índices enero de 2003=100-



Posibilidades en el momento actual de los integrantes del hogar comparadas con las de hace un año para realizar compras de bienes durables, tales como: muebles, televisor, lavadora y otros aparatos electrodomésticos



FUENTE: INEGI y Banxico.

En abril de 2016, el ICC registró una disminución anual de 2.4% con datos desestacionalizados.

ÍNDICE DE CONFIANZA DEL CONSUMIDOR Y SUS COMPONENTES
DURANTE ABRIL DE 2016
Cifras desestacionalizadas

Concepto	Variación porcentual respecto al mes previo	Variación porcentual respecto a igual mes de 2015
Índice de Confianza del Consumidor	**-0.1**	**-2.4**
• Situación económica en el momento actual de los miembros del hogar comparada con la que tenían hace 12 meses.	-0.2	-0.9
• Situación económica esperada de los miembros del hogar dentro de 12 meses, respecto a la actual.	0.6	-2.7
• Situación económica del país hoy en día, comparada con la de hace 12 meses.	0.0	-2.0
• Situación económica del país esperada dentro de 12 meses, respecto a la actual.	1.4	-6.2
• Posibilidades en el momento actual de los integrantes del hogar comparadas con las de hace un año, para realizar compras de muebles, televisor, lavadora, otros aparatos electrodomésticos, etcétera.	0.1	1.9

Nota: La serie desestacionalizada del ICC se calcula de manera independiente a la de sus componentes.
FUENTE: INEGI y Banxico.

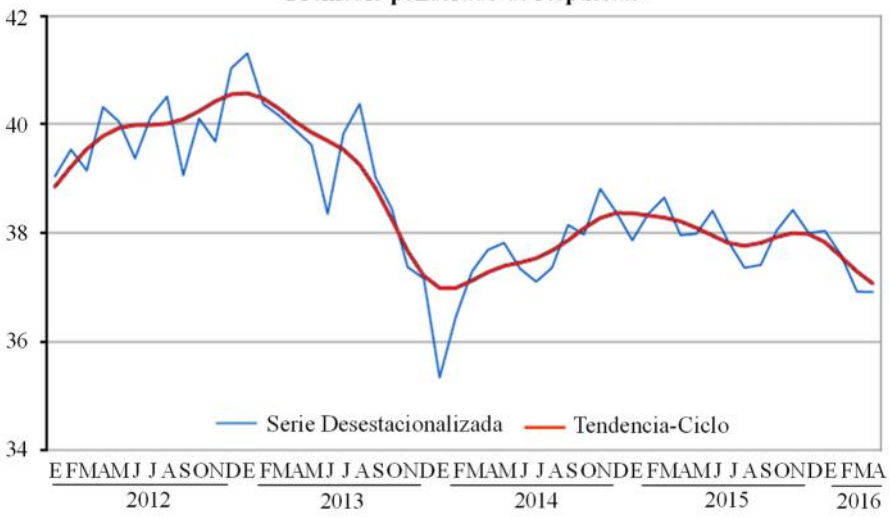
Comportamiento del Indicador de Confianza del Consumidor

A continuación se reporta la información sobre la confianza de los consumidores expresada en niveles, mediante el Indicador de la Confianza del Consumidor. En

particular, mientras que el Índice de la Confianza del Consumidor se obtiene de promediar sus cinco componentes expresados en forma de índice, el Indicador se calcula promediando el nivel de los cinco componentes. Como se puede observar en la siguiente gráfica, la evolución del Indicador es muy cercana a la del ICC. No obstante, esta forma adicional de presentar la información sobre la confianza del consumidor permite tener una lectura sobre su nivel absoluto, como es usual en los indicadores de difusión, y no sólo basar el análisis en sus tasas de variación.

En abril del año en curso, el Indicador de Confianza del Consumidor se situó en 36.9 puntos con datos ajustados por estacionalidad, mismo nivel que el observado en marzo pasado.

INDICADOR DE CONFIANZA DEL CONSUMIDOR AL MES DE ABRIL DE 2016
SERIES DESESTACIONALIZADA Y DE TENDENCIA-CICLO
-Promedio ponderado de respuestas-



FUENTE: INEGI y Banxico.

INDICADOR DE CONFIANZA DEL CONSUMIDOR Y SUS COMPONENTES DURANTE ABRIL DE 2016
Cifras desestacionalizadas

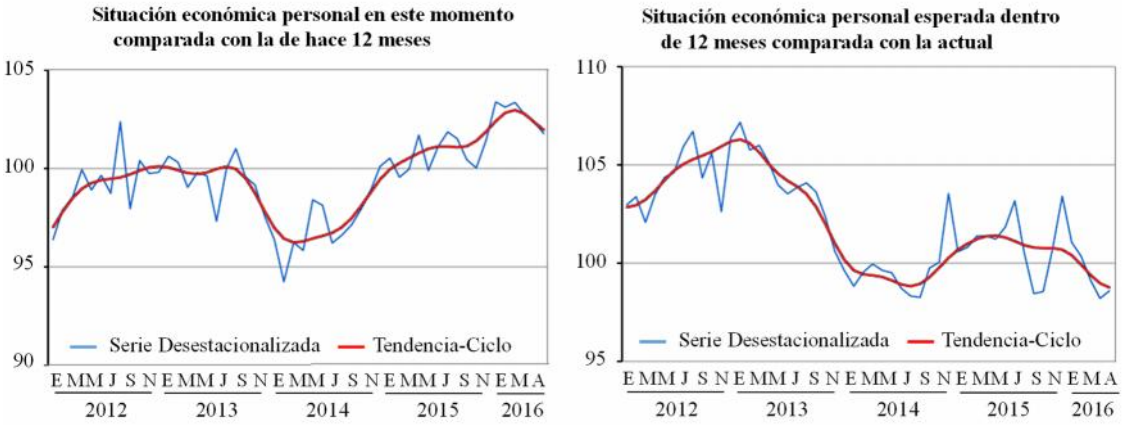
Concepto	Nivel del Indicador
Indicador de Confianza del Consumidor	**36.9**
• Situación económica en el momento actual de los miembros del hogar comparada con la que tenían hace 12 meses.	44.8
• Situación económica esperada de los miembros del hogar dentro de 12 meses, respecto a la actual.	50.0
• Situación económica del país hoy en día, comparada con la de hace 12 meses.	32.4
• Situación económica del país esperada dentro de 12 meses, respecto a la actual.	37.2
• Posibilidades en el momento actual de los integrantes del hogar comparadas con las de hace un año, para realizar compras de muebles, televisor, lavadora, otros aparatos electrodomésticos, etcétera.	21.0

Nota: La serie desestacionalizada del ICC se calcula de manera independiente a la de sus componentes.
FUENTE: INEGI y Banxico.

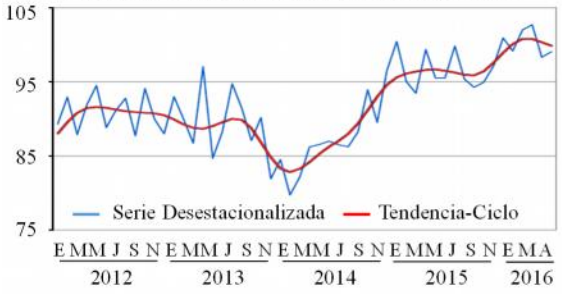
Comportamiento de las series complementarias de la Encuesta Nacional sobre la Confianza del Consumidor

A continuación se presentan las series complementarias sobre la confianza del consumidor que recaba la ENCO y que se refieren a las posibilidades de comprar ropa, zapatos, alimentos, salir de vacaciones y ahorrar, entre otros.

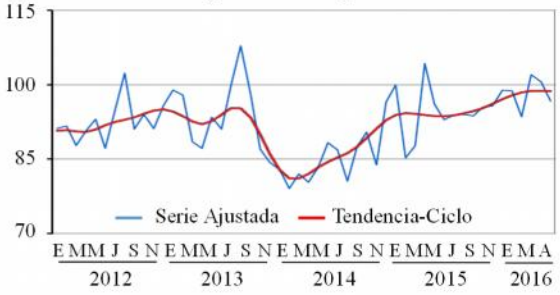
ÍNDICES COMPLEMENTARIOS DE LA ENCO AL MES DE ABRIL DE 2016
SERIES DESESTACIONALIZADAS Y DE TENDENCIA-CICLO
-Índices enero de 2003=100-



Posibilidades actuales de comprar ropa, zapatos, alimentos, etcétera comparadas con las de hace un año

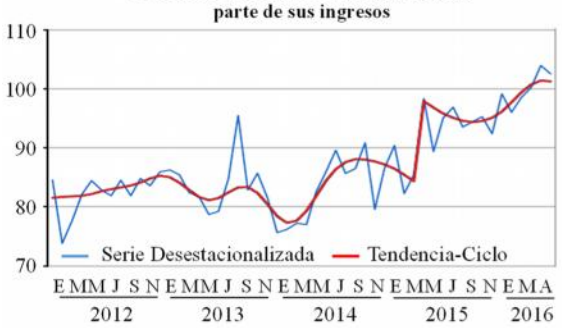


Posibilidades económicas para salir de vacaciones de los miembros del hogar durante los próximos 12 meses*

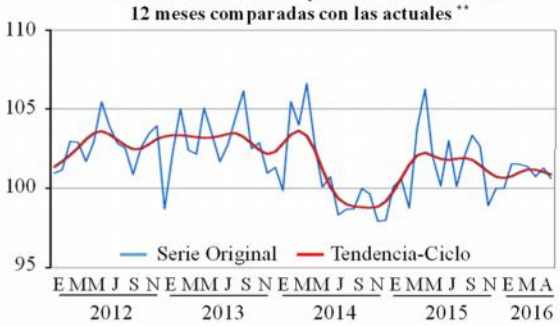


* Con la información disponible a la fecha esta variable no presenta un patrón estacional definido; sin embargo, sí está influida por efectos de calendario, por lo que para su comparación mensual se utiliza la serie ajustada por dichos efectos.

Posibilidades actuales de ahorrar alguna parte de sus ingresos

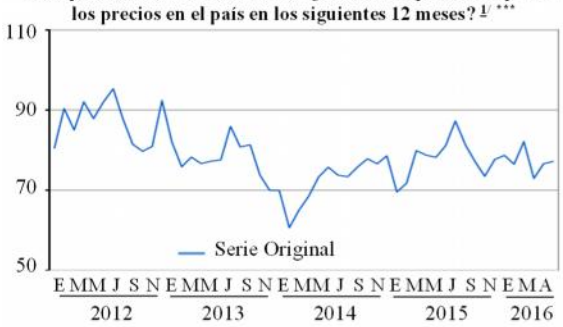


Condiciones económicas para ahorrar dentro de 12 meses comparadas con las actuales**



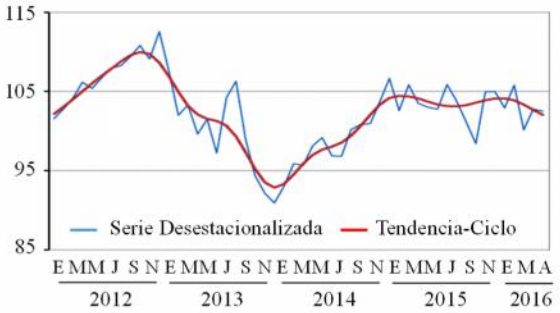
** Con la información disponible a la fecha esta variable no presenta un patrón estacional, razón por la cual para su comparación mensual se utiliza la serie original.

Comparando con el año anterior ¿cómo cree que se comporten los precios en el país en los siguientes 12 meses? 1/ ***



*** La serie comparable de este indicador inicia en octubre de 2010 por cambios metodológicos en la manera de preguntar. Dada la longitud de la serie aún no es posible ajustarla estacionalmente.

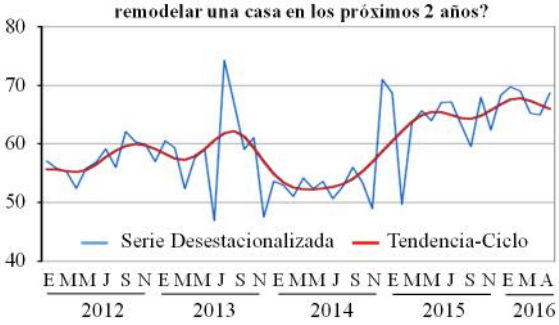
Situación del empleo en el país en los próximos 12 meses



Planeación de algún miembro del hogar para comprar un automóvil nuevo o usado en los próximos 2 años



¿Considera algún miembro del hogar comprar, construir o remodelar una casa en los próximos 2 años?



1/ Es importante notar que un incremento en el índice sobre la percepción de los consumidores respecto al comportamiento de los precios en los próximos meses, significa que los hogares consideran que los precios disminuirán o aumentarán menos en los próximos 12 meses.

FUENTE: INEGI y Banxico.

ÍNDICES COMPLEMENTARIOS DE LA ENCUESTA NACIONAL DE CONFIANZA DEL CONSUMIDOR DURANTE ABRIL DE 2016
Cifras desestacionalizadas

Concepto	Variación porcentual respecto al mes previo	Variación porcentual respecto a igual mes de 2015
• Situación económica personal en este momento comparada con la de hace 12 meses.	-0.6	1.9
• Situación económica personal esperada dentro de 12 meses comparada con la actual.	0.4	-2.6
• Posibilidades actuales de comprar ropa, zapatos, alimentos, etcétera comparadas con las de hace un año.	0.8	3.7
• Posibilidades económicas para salir de vacaciones de los miembros del hogar durante los próximos 12 meses1/.	-3.9	0.5
• Posibilidades actuales de ahorrar alguna parte de sus ingresos.	-1.4	14.7
• Condiciones económicas para ahorrar dentro de 12 meses comparadas con las actuales.	-0.7	0.5
• Comparando con el año anterior ¿cómo cree que se comporten los precios en el país en los siguientes 12 meses?2/3/	0.7	-1.3
• Situación del empleo en el país en los próximos 12 meses.	-0.2	-0.5
• Planeación del algún miembro del hogar para comprar un automóvil nuevo o usado en los próximos dos años.	5.1	3.5
• ¿Considera algún miembro del hogar comprar, construir o remodelar una casa en los próximos dos años?	5.8	7.5

1/ Con la información disponible a la fecha esta variable no presenta un patrón estacional definido; sin embargo, sí está influida por efectos de calendario, por lo que para su comparación mensual se utiliza la serie ajustada por dichos efectos.
2/ La serie comparable de este indicador inicia en octubre de 2010 por cambios metodológicos en la manera de preguntar. Dada la longitud de la serie aún no es posible ajustarla estacionalmente.
3/ Es importante notar que un incremento en el índice sobre la percepción de los consumidores respecto al comportamiento de los precios en los próximos meses significa que los hogares consideran que los precios disminuirán o aumentarán menos en los próximos 12 meses.
FUENTE: INEGI y Banxico.

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/saladeprensa/boletines/2016/concon/concon2016_05.pdf

Día Mundial de Internet (INEGI)

El 13 de mayo de 2016, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) publicó estadísticas nacionales en el marco del "Día Mundial de Internet". A continuación se presenta la información.

Las tecnologías de la información y las comunicaciones (TIC) constituyen herramientas privilegiadas para el desarrollo de los individuos y de las sociedades al facilitar el manejo de información: crearla, compartirla, modificarla, enriquecerla y transformarla en conocimiento. El uso de las TIC se encuentra cada vez más difundido, tanto por la aparición de nuevos dispositivos como por la reducción de los costos asociados.

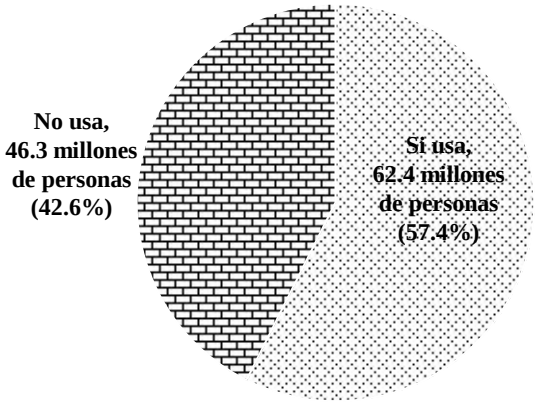
La importancia de estas tecnologías llevó a que la Cumbre Mundial sobre la Sociedad de la Información realizada en noviembre de 2005, hiciera un llamado a la Asamblea General de las Naciones Unidas para declarar el 17 de mayo como el Día Mundial de la Sociedad de la Información, celebración que quedó instituida mediante la resolución adoptada en marzo de 2006. En noviembre del mismo año, la Conferencia de Plenipotenciarios de la Unión Internacional de Telecomunicaciones (UIT) decidió extender la celebración para constituir el Día Mundial de las Telecomunicaciones y la Sociedad de la Información.

Con este motivo el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) presenta un panorama general sobre el acceso a Internet y otras TIC en los hogares y de su uso por los individuos en México, tomando como fuente la encuesta temática en hogares que realiza de manera anual. Cabe señalar que para el 2015, la encuesta es representativa a nivel de entidad federativa y para 32 ciudades seleccionadas, gracias al convenio de colaboración suscrito por el INEGI con la Secretaría de Comunicaciones y Transportes y el Instituto Federal de Telecomunicaciones.

Usuarios de tecnologías de información

Con base en la “Encuesta Nacional sobre Disponibilidad y Uso de Tecnologías de la Información en los Hogares (ENDUTIH)”, que por primera vez se levantó en 2015 para dar continuidad al Módulo precedente, al segundo trimestre se registraron 62.4 millones de personas, de seis años o más en el país, usuarias de los servicios que ofrece Internet, lo que representa el 57.4% de esta población.

POBLACIÓN SEGÚN CONDICIÓN DE USO DE INTERNET, 2015



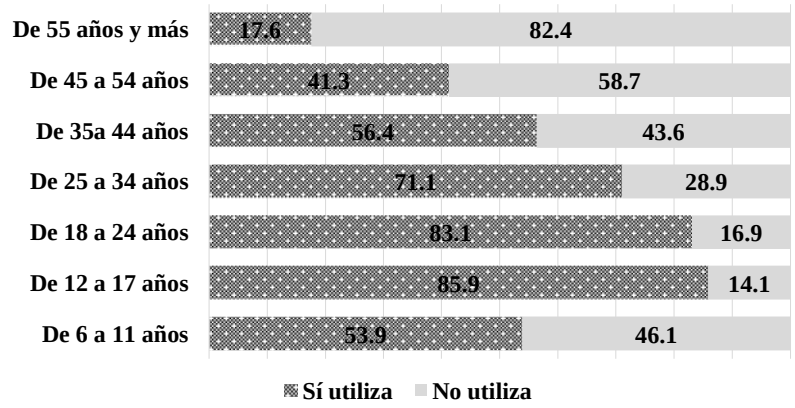
FUENTE: INEGI, ENDUTIH 2015.

El acceso a esta tecnología es predominante entre los jóvenes del país. Si como se indicó anteriormente, el 57.4% del total de la población de seis años o más se declaró como usuaria de Internet, de entre los individuos de 6 a 34 años, la proporción alcanza el 73.65, es decir que el uso de Internet es predominante en la población joven del país.

En este amplio rango se pueden observar diferencias notables. Mientras que poco más de la mitad (53.9%) de los niños de entre 6 y 11 años señaló utilizar Internet con cierta regularidad, entre los adolescentes de 12 a 17 años la proporción alcanza el 85.9%, proporción semejante a la observada para individuos de entre 18 y 24 años (83.1%). Incluso para el siguiente grupo de edad (25 a 34 años) la proporción se mantiene por encima de dos de cada tres (71.1%).

En el gráfico siguiente se hace evidente que conforme aumenta la edad, decae el uso de Internet. Para el grupo de entre 35 a 44 años, poco más de la mitad (56.4%) realiza alguna actividad en la red y la proporción disminuye a 41.3% entre individuos de 45 a 54 años; solo el 17.6% de los adultos mayores a 54 años conoce y utiliza este recurso.

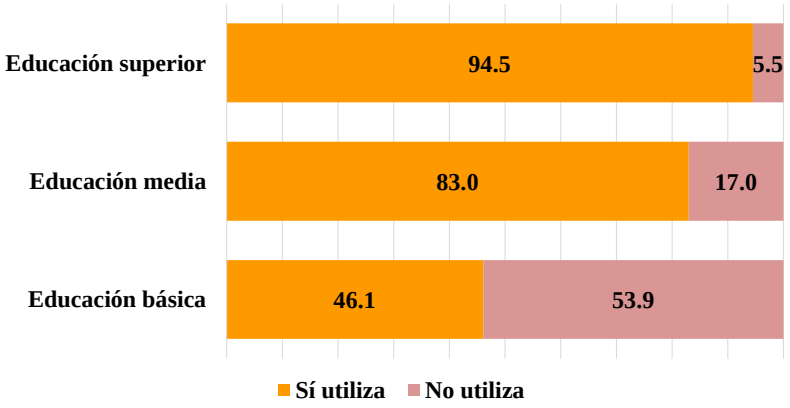
USUARIOS DE INTERNET POR GRUPOS DE EDAD EN 2015
-Cifras en porcentajes-



FUENTE: INEGI, ENDUTIH 2015.

En la Era del Conocimiento, el acceso a Internet se encuentra asociado de manera importante con el nivel de estudios, y esto se ilustra en la gráfica siguiente.

USUARIOS DE INTERNET POR NIVEL DE ESCOLARIDAD* EN 2015
-Cifras en porcentajes-



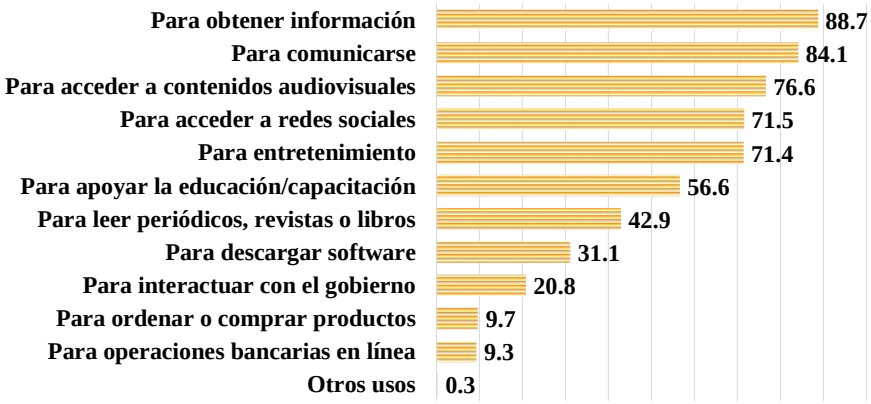
* Excluye a la población sin escolaridad o que omitió indicar su nivel de escolaridad.
FUENTE: INEGI, ENDUTIH 2015.

De la población que cuenta con estudios de nivel superior (licenciatura o posgrado), nueve de cada diez ha incorporado el uso de Internet en sus actividades habituales; cuatro de cada cinco de los que cuentan con estudios de nivel medio superior

(preparatoria o equivalente) así también lo hacen, y con nivel básico (primaria o secundaria) resultan poco menos de la mitad (46.1%).

En la gráfica de abajo se muestran las principales actividades realizadas en Internet reportadas en 2015; entre las dos más recurrentes se encuentran las vinculadas a la búsqueda de información (88.7%) y como medio de comunicación (84.1%). Para el acceso a contenidos audiovisuales, la participación en redes sociales y como medio de entretenimiento los porcentajes se encuentran entre 71 y 77 por ciento.

ACTIVIDADES EN INTERNET DURANTE 2015
-Cifras en porcentajes-



* Las categorías no son excluyentes, por lo que la suma de las proporciones es superior al 100 por ciento.
FUENTE: INEGI, ENDUTIH 2015.

Para actividades de apoyo a la educación el porcentaje alcanza poco más de la mitad (56.6%). Aun cuando no se encuentra entre las de mayor mención, cabe tener en cuenta que una proporción importante de la población objeto de estudio ya no se encuentra en situación de asistencia a la escuela. Del mismo modo se puede destacar que la interacción con el gobierno (para realizar trámites, para consultar información, entre otras) es cada vez más recurrente y fue mencionada por una quinta parte de esta población.

Entre quienes utilizan Internet, el acceso se ha convertido en algo cotidiano. Los usuarios recurrentes —uno o más días por semana— representan 91.1%. Añadiendo a los que la usan de manera mensual la proporción alcanza 98.4%. Es decir que los usuarios esporádicos (menos de una vez al mes) son más bien inusuales (1.6%).

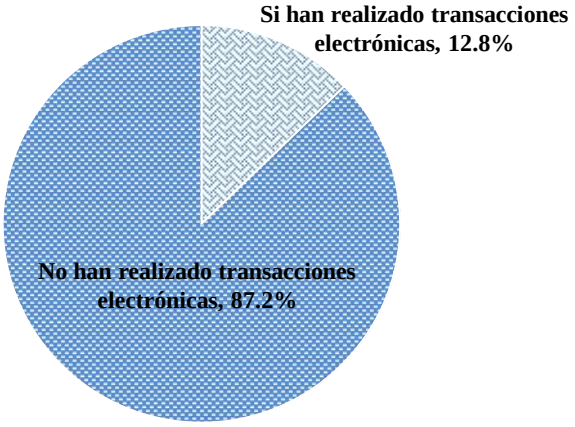
USUARIOS DE INTERNET POR FRECUENCIA DE USO DURANTE 2015
-Cifras en porcentaje-



FUENTE: INEGI, ENDUTIH 2015.

Por otra parte, las transacciones electrónicas (compras o pagos vía Internet) es cada vez más frecuente entre los internautas mexicanos, y de acuerdo con los resultados de la encuesta la proporción es de 12.8 por ciento.

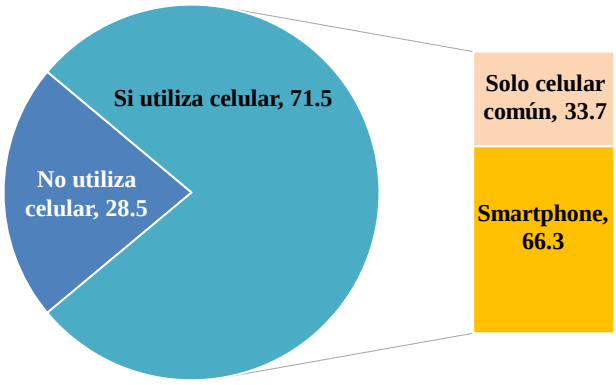
USUARIOS DE INTERNET QUE HAN REALIZADO TRANSACCIONES ELECTRÓNICAS DURANTE 2015



FUENTE: INEGI, ENDUTIH 2015.

La telefonía celular igualmente se ha convertido en un servicio de gran importancia para la población, ya que permite establecer una comunicación ubicua y oportuna, promoviendo el sentido de pertenencia y cercanía. Ésta es de las tecnologías de mayor penetración, con las menores diferencias regionales y que suma un total de 77.7 millones de personas usuarias del servicio.

POBLACIÓN SEGÚN CONDICIÓN DE USO DE CELULAR, POR TIPO DE EQUIPO DURANTE 2015
-Cifras en porcentajes-



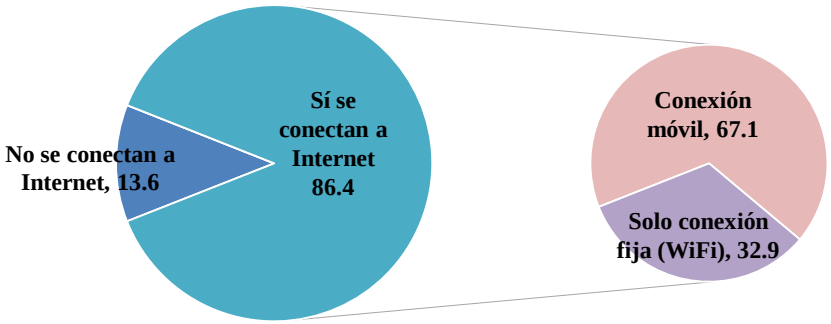
FUENTE: INEGI, ENDUTIH 2015.

De acuerdo con los resultados representados en la gráfica anterior (*supra*), el 71.5% de la población objetivo indicó tener a su disposición un celular habilitado para hacer y recibir llamadas o mensajes.

Y como se muestra en la misma gráfica, dos de cada tres usuarios de celular cuentan con un celular de los llamados "inteligentes" (*Smartphone*), es decir, capaces de establecer conexión a Internet, aunque —como se detallará— una proporción de usuarios no lo utiliza para tal fin.

De aquellos que disponen de este tipo de celular, el 13.6% no hace uso de la funcionalidad de conexión, mientras que, de acuerdo con los datos mostrados en la gráfica de abajo, el restante 86.4% se conecta de algún modo, ya sea mediante conexión de datos o por medio de una conexión fija inalámbrica (*WiFi*).

USUARIOS DE CELULAR INTELIGENTE, SEGÚN CONECTIVIDAD A INTERNET Y TIPO DE CONEXIÓN, 2015
-Cifras en porcentajes-



FUENTE: INEGI, ENDUTIH 2015.

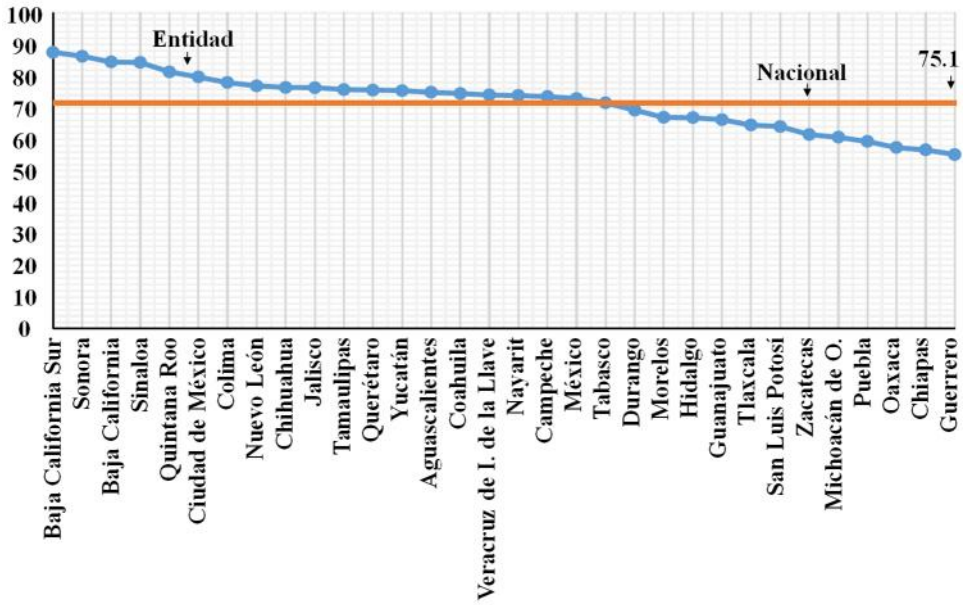
A este respecto, dos tercios de los que aprovechan la viabilidad de la conexión a Internet mediante un celular lo hacen precisamente mediante conexión de datos o conexión móvil como igualmente se identifica, mientras que el complementario 32.9% se encuentra restringido a hacerlo solo mediante WiFi.

Como se mencionó arriba, la telefonía celular es la tecnología de mayor penetración y la que presenta las menores desigualdades regionales, conforme a los resultados de la encuesta.

Mientras que, por ejemplo, en el caso de los hogares con Internet la diferencia entre las entidades extremas (con la mayor y la menor proporción respectivamente) es de 50 puntos porcentuales, para los usuarios de telefonía celular, la diferencia es de 32 puntos.

Para cualquiera de las entidades, más de la mitad de la población objetivo se declaró usuaria del servicio y en 28 de las 32 entidades la proporción es igual o superior al 60%. Estos datos se muestran en la gráfica.

USUARIOS DE TELÉFONO CELULAR POR ENTIDAD FEDERATIVA DURANTE 2015
-Cifras en porcentajes-



FUENTE: INEGI, ENDUTIH 2015.

Solamente en los estados de Chiapas y Guerrero (donde ocurre la menor disponibilidad) los porcentajes son del 56.6 y de 55.2% respectivamente.

Equipamiento de tecnologías de información en los hogares

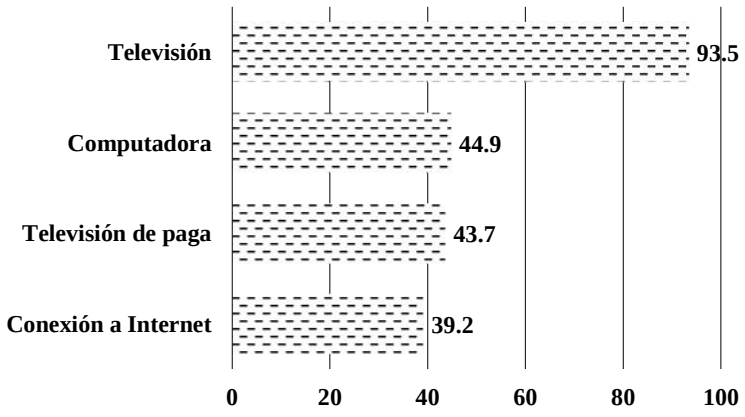
La encuesta recoge igualmente información sobre la disponibilidad de bienes y servicios TIC en los hogares, y la información a nivel regional permite observar que existe un importante diferencial, según la entidad federativa.

A nivel nacional, destaca la disponibilidad de televisores en los hogares ya que el 93.5% de los hogares dispone de éstos.

Por su parte, tanto las computadoras como los servicios de señal de televisión de paga e Internet son cada vez más recurrentes. Respecto de las computadoras, casi el 45% de los hogares cuenta con una, y para la señal de paga, la proporción alcanza el 43.7 por ciento.

La conexión a Internet —por cualquier medio— se encuentra en dos de cada cinco hogares. Los resultados anteriores se ilustran en la gráfica de abajo.

HOGARES SEGÚN DISPONIBILIDAD DE TIC DURANTE 2015
-Cifras en porcentajes-

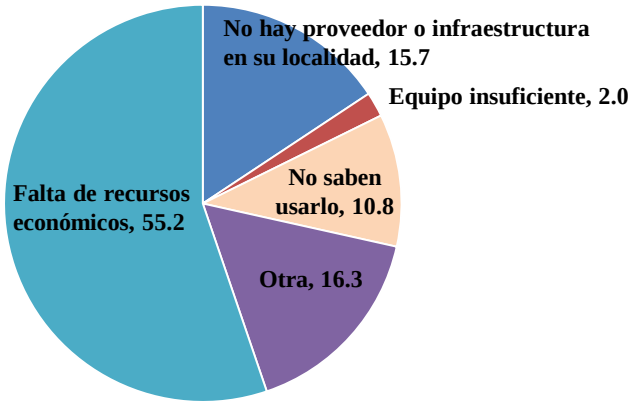


FUENTE: INEGI, ENDUTIH 2015.

La encuesta recaba información sobre las principales limitantes que identifican los hogares para disponer de conexión a Internet. Los informantes atribuyen la menor

disponibilidad a razones económicas. De manera consistente con los resultados del estudio precedente, la falta de recursos económicos destaca como la mayor limitante, señalada por el 55.2% de la población objeto de estudio. La información se recaba de entre los hogares que cuentan con computadora. Entre las razones específicas (15.7%) se identifica incluso la ausencia de infraestructura o proveedores del servicio en las localidades.

HOGARES SIN CONEXIÓN A INTERNET POR RAZÓN LIMITANTE DURANTE 2015
-Cifras en porcentajes-

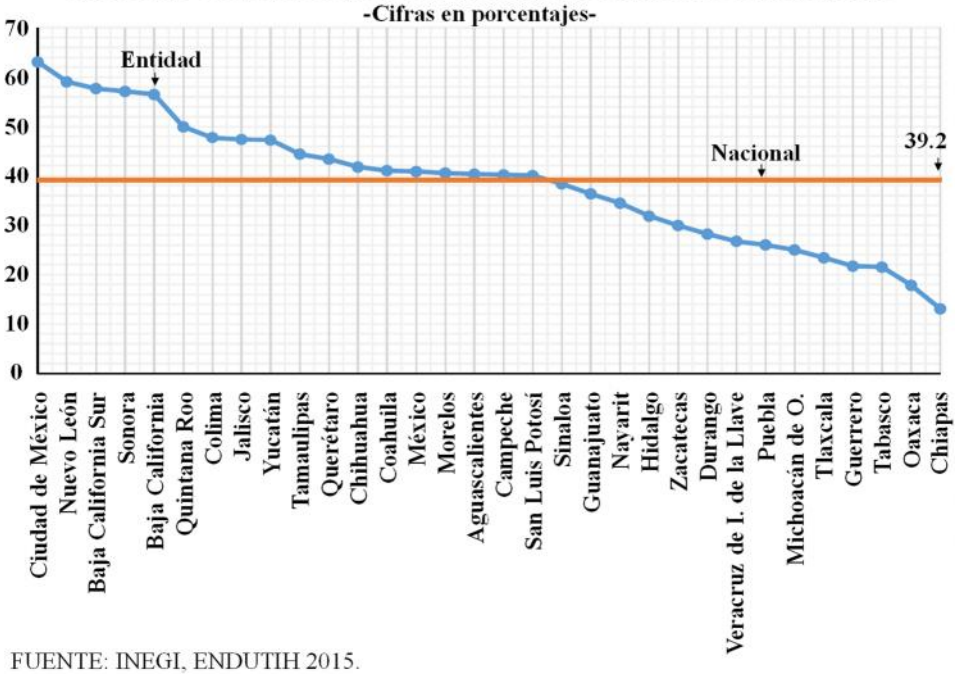


* Porcentaje respecto de hogares con computadora y que no disponen de Internet.
FUENTE: INEGI, ENDUTIH 2015.

Respecto de la conectividad por entidad federativa, para el Distrito Federal (actualmente con la denominación de Ciudad de México) la proporción es del 63.1%, lo que representa una diferencia de 24 puntos porcentuales por encima del promedio nacional. Junto con Nuevo León, Baja California Sur, Sonora, Baja California y Quintana Roo son las entidades donde al menos la mitad de los hogares dispone de conectividad.

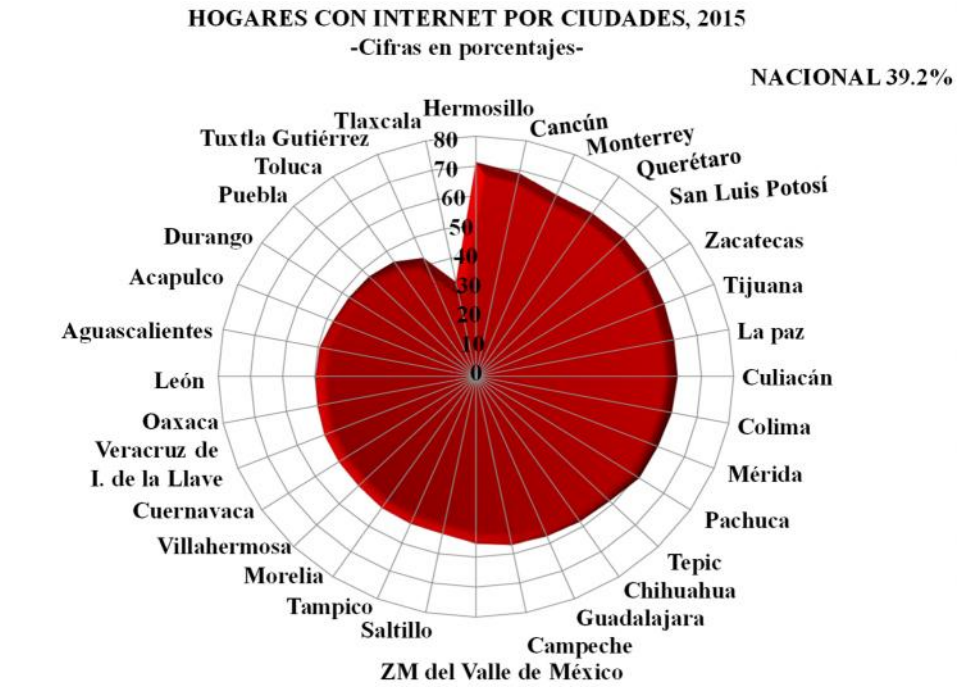
En el otro extremo, Oaxaca y Chiapas presentan la menor disponibilidad, con proporciones cercanas a apenas uno de cada siete hogares.

HOGARES CON INTERNET POR ENTIDAD FEDERATIVA DURANTE 2015
-Cifras en porcentajes-



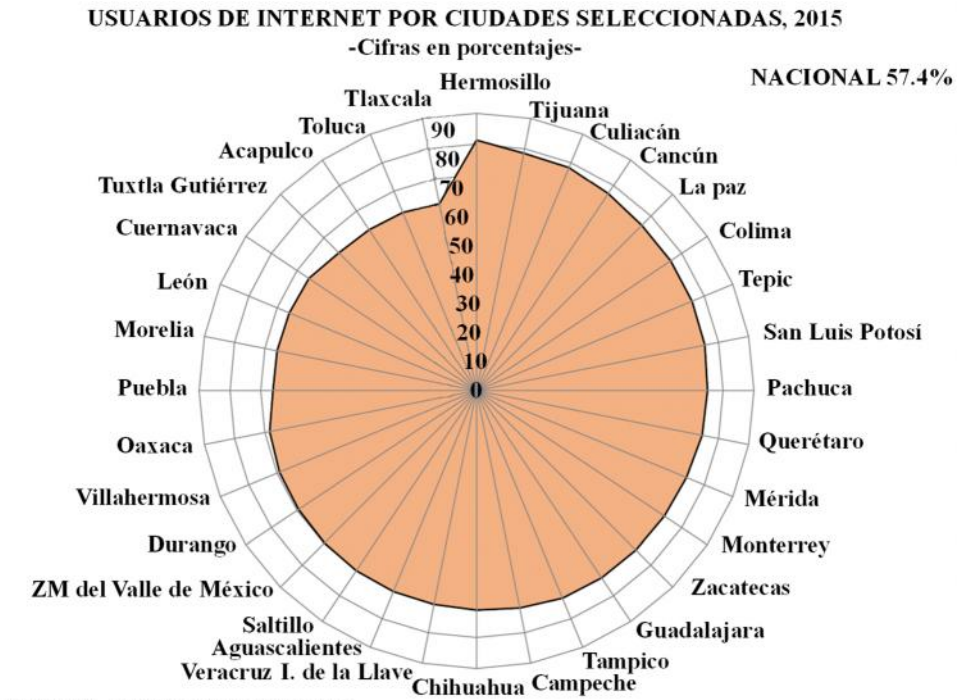
FUENTE: INEGI, ENDUTIH 2015.

Como ya fue mencionado, la encuesta fuente de esta información tiene representatividad a nivel de 32 ciudades específicas. En cuanto a la disponibilidad de Internet, los resultados confirman que el uso de las tecnologías de la información es predominantemente un fenómeno urbano. En 31 de las 32 ciudades en estudio la proporción es superior al promedio nacional (39.2%). Solamente la ciudad de Tlaxcala presentó una proporción menor (32.0%). Las ciudades que presentan una proporción superior al 65% son Hermosillo (71.3%), Cancún (68.9%) Monterrey (65.3) y Querétaro (65.2%).



FUENTE: INEGI, ENDUTIH 2015.

Por lo que respecta a la proporción de usuarios de Internet por ciudad, los resultados obtenidos muestran que en 2015 las 32 ciudades investigadas registraron proporciones de población usuaria de Internet superiores a las obtenidas en el promedio nacional (57.4%). Las ciudades que destacan por registrar las proporciones más elevadas son: Hermosillo (81.2%), Tijuana (78.6%), Culiacán (78.3%), Cancún (76.8%), La Paz (75.8%), Colima y Tepic (75.7%).



FUENTE: INEGI. ENDUTIH 2015.

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/saladeprensa/aproposito/2016/internet2016_0.pdf
Para tener acceso a información relacionada visite:
http://expansion.mx/tecnologia/2016/05/16/el-lado-brillante-y-oscuro-del-internet-en-mexico

Indicador IMEF del Entorno Empresarial Mexicano, abril de 2016 (IIEEM)

El 2 de mayo de 2016, el Instituto Mexicano de Ejecutivos de Finanzas (IMEF) presentó su Indicador IMEF del Entorno Empresarial Mexicano (IIEEM) con información al mes de abril de 2016. De acuerdo con la información generada con este indicador, el IMEF reporta que continúa el crecimiento aletargado.

Resultados principales

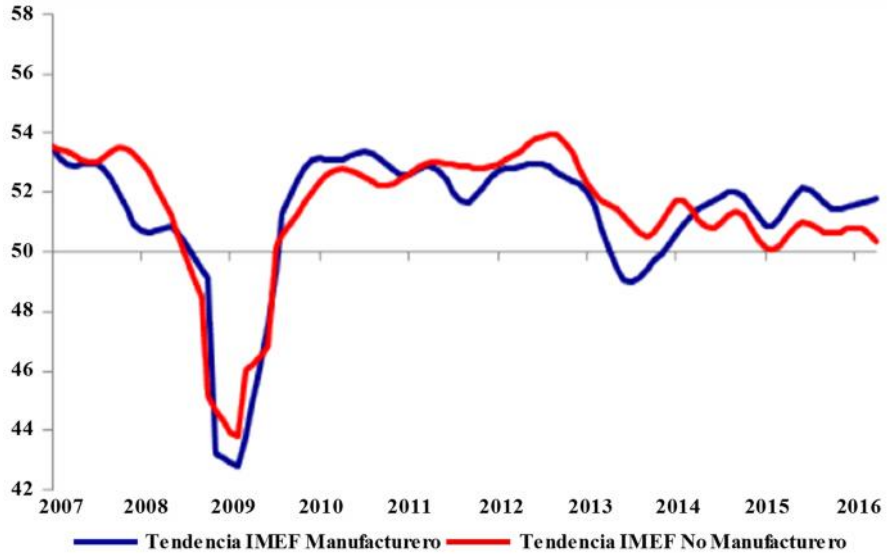
En abril, el Indicador IMEF Manufacturero disminuyó 0.1 puntos para ubicarse en un valor de 51.8 unidades, comparado con el 51.9 del mes previo. La serie tendencia-ciclo aumentó 0.1 puntos ubicándose en 51.8 unidades en el mes, contra el 51.7 de marzo.

Ajustado por tamaño de empresa el indicador aumentó 1.5 unidades, lo que apunta a que las empresas de mayor tamaño crecen ligeramente más que las pequeñas. El valor registrado por el indicador en abril se mantiene arriba del umbral de 50, indicando que el crecimiento de la economía se mantendrá, aunque moderado.

Por su parte, el Indicador IMEF No Manufacturero mostró una disminución de 0.2 puntos para ubicarse en 50.5 puntos en abril, contra un nivel de 50.7 en marzo. No obstante, el índice ajustado por tamaño de empresa aumentó 1.1 puntos, lo que sugiere que la mejoría en este indicador ha estado impulsada por un mayor dinamismo en empresas más grandes.

La evolución reciente del Indicador IMEF Manufacturero y No Manufacturero apuntan hacia una evolución muy moderada de la actividad económica nacional. Esto se debe en parte a la pérdida de dinamismo de las exportaciones y en las actividades extractivas, que sólo parcialmente se han visto compensadas por un ligero avance en el consumo interno, soportado a su vez, por mayor empleo y salarios.

TENDENCIA DE LOS INDICADORES IMEF MANUFACTURERO Y NO MANUFACTURERO



FUENTE: IMEF.

El Indicador IMEF Manufacturero

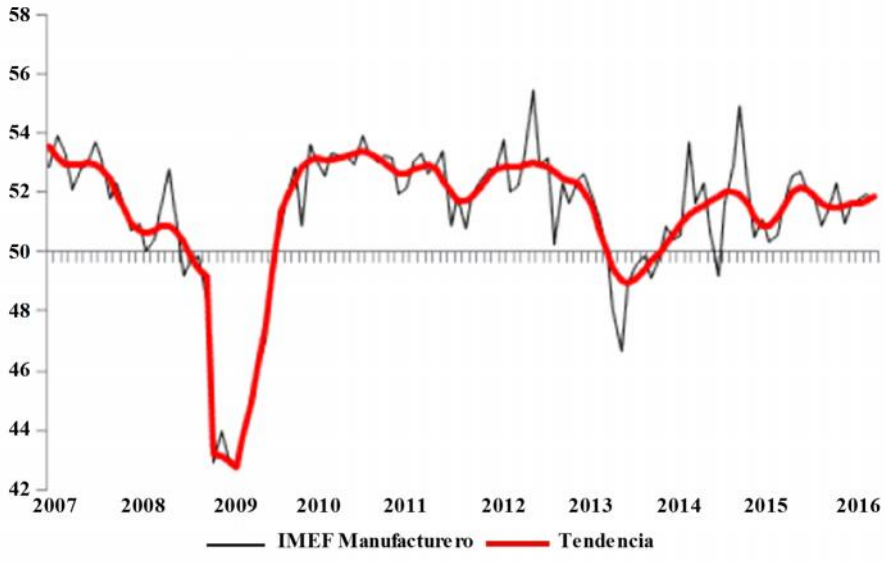
En abril, el Indicador IMEF Manufacturero registró un valor de 51.8 puntos, lo que significa una pérdida de 0.1 puntos con respecto al mes anterior. El valor de la tendencia-ciclo del índice mostró una ganancia de 0.1 unidades, ubicándose en 51.8 puntos en abril. El mismo indicador, ajustado por tamaño de empresa, aumentó 1.5 puntos, al registrar un valor de 52.7 unidades. Esto sugiere que las empresas de mayor tamaño tienen un mejor desempeño que las pequeñas. Los resultados de abril sugieren que el crecimiento de la actividad manufacturera se mantiene lento, lo que anticipa que el crecimiento del sector seguirá siendo moderado.

La evolución del Indicador IMEF Manufacturero en abril se explica por caídas mensuales en los subíndices de: nuevos pedidos de (0.2) puntos, producción (0.7) y entrega de productos (1.7). No obstante, el subíndice de empleo registra una ganancia de 4.0 puntos y el de inventarios de 2.9 lo que en gran medida compensa la pérdida en los otros subíndices.

En la discusión sobre la evolución de la coyuntura económica, el Comité Técnico destacó la permanencia en la debilidad en la actividad manufacturera de Estados Unidos de Norteamérica, como la razón principal del bajo crecimiento de su contraparte en México, debido a la gran influencia que tiene sobre nuestras exportaciones. Además, la actividad minera mantiene un comportamiento débil debido a la menor producción petrolera.

La debilidad en el sector secundario de la economía se ha visto compensado por un dinamismo en el sector de servicios, ayudado en algunos períodos por el sector primario.

INDICADOR IMEF MANUFACTURERO



FUENTE: IMEF.

INDICADOR IMEF MANUFACTURERO

2015/2016	Índice Total	Ajustado por tamaño de empresa	Nuevos pedidos	Producción	Empleo*	Entrega de productos	Inventarios
2015							
Noviembre	52.3	52.0	52.2	53.8	52.5	48.9	53.7
Diciembre	50.9	51.9	52.8	53.5	48.9	48.7	48.1
2016							
Enero	51.6	53.5	53.2	55.8	49.5	49.8	49.3
Febrero	51.8	53.0	53.5	55.2	46.9	49.4	53.4
Marzo	51.9	51.2	53.0	56.1	49.8	49.9	47.4
Abril	51.8	52.7	52.8	55.4	53.7	48.2	50.3

* No se encontraron factores estacionales para el subíndice de Empleo, por lo que sus series originales y ajustadas son iguales.
FUENTE: IMEF.

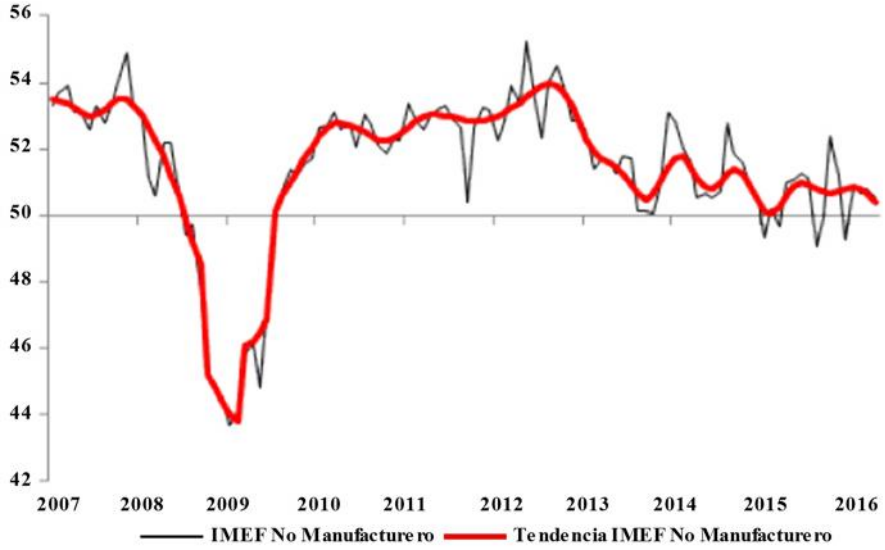
El Indicador IMEF No Manufacturero

En abril, el Indicador IMEF No Manufacturero disminuyó 0.2 puntos al registrar un valor de 50.5 unidades, contra 50.7 del mes previo. El valor de la tendencia-ciclo se ubicó en 50.4 puntos, lo que significó una pequeña baja de 0.2 unidades con respecto

al mes de marzo. No obstante, el mismo índice, ajustado por tamaño de empresa aumentó 1.1 puntos al ubicarse en 52.0 unidades.

La evolución del Indicador No Manufacturero se debió a una baja en el subíndice de nuevos pedidos, de (0.5) puntos y una de (0.1) unidades en el subíndice de producción; el subíndice de entrega de productos se mantuvo sin cambio, y un aumento de 0.8 unidades en el subíndice de empleo.

INDICADOR IMEF NO MANUFACTURERO



FUENTE: IMEF.

Como se reportó el mes pasado, el Comité Técnico del Indicador IMEF comentó que el consumo privado se mantiene relativamente dinámico, acompañado de una evolución favorable en el turismo y un buen registro en las remesas internacionales recibidas, lo que está permitiendo que la actividad económica en general no pierda dinamismo ante la desaceleración que se ha observado en el sector externo, predominantemente manufacturero.

La dinámica del consumo privado ha sido resultado principalmente de una mejoría en el poder adquisitivo y del empleo, lo que se ha reflejado en un incremento en la masa

salarial real. En este sentido, ha sido importante el comportamiento de la inflación desde el año pasado, ya que no se ha percibido un efecto importante del traspaso de la depreciación del tipo de cambio hacia la inflación. La evolución reciente del tipo de cambio no permite predecir por ahora un mayor efecto de la depreciación cambiaria en la inflación para este año y la nueva política de mantener los precios de las gasolinas, así como en las tarifas eléctricas y la tendencia de precios de telefonía podrían coadyuvar a que la inflación se mantenga baja.

En conclusión, el Indicador IMEF No Manufacturero, reflejo cercano de la actividad en la economía interna, continúa sugiriendo que la debilidad del sector exportador se mantiene como el riesgo más relevante, que de exacerbarse podría frenar el ritmo del consumo interno que se ha mantenido en el inicio del presente año.

INDICADOR IMEF NO MANUFACTURERO

2015/2016	Índice Total	Ajustado por Tamaño de Empresa	Nuevos Pedidos	Producción	Empleo	Entrega de productos*
2015						
Noviembre	51.2	52.5	52.2	54.4	49.5	50.4
Diciembre	49.3	49.1	49.6	49.6	49.0	50.5
2016						
Enero	50.9	52.9	52.2	53.0	48.8	48.5
Febrero	50.6	53.1	51.5	53.1	49.8	47.3
Marzo	50.7	50.9	52.4	52.3	48.8	49.5
Abril	50.5	52.0	51.9	52.2	49.6	49.5

* No se encontraron factores estacionales para el subíndice de Entrega de Productos, por lo que sus series originales y ajustadas son iguales.
FUENTE: IMEF.

Fuente de información:
http://www.iieem.org.mx/Boletin.pdf?submit=Bolet%C3%ADn+T%C3%A9cnico+del+Mes

XIX Sesión Ordinaria del Consejo Federal para la Mejora Regulatoria (SE)

El 11 de mayo de 2016, la Secretaría de Economía (SE) comunicó de la realización de la "XIX Sesión Ordinaria del Consejo Federal para la Mejora Regulatoria" a fin de presentar los avances y acciones a seguir de la Estrategia Integral de Mejora Regulatoria del Gobierno de la República y de Simplificación de Trámites y Servicios. A continuación se presenta la información.

Con la implementación de la Estrategia Integral, la Comisión Federal de Mejora Regulatoria (COFEMER), a través de los Programas de Mejora Regulatoria 2015-2016, estableció un mil 415 acciones de simplificación a 1 mil 177 trámites de 59 instituciones de la Administración Pública Federal.

El Secretario de Economía, quien presidió la reunión, expresó que desde el inicio de la administración del Presidente de la República se estableció el compromiso de seguir mejorando las capacidades regulatorias, disminuyendo las trabas y los trámites de los ciudadanos.

Destacó que una de las cinco prioridades de la Secretaría de Economía es redoblar los esfuerzos que se están realizando en el marco de la Política de Mejora del Ambiente de Negocios.

Recordó que el Presidente de la República envió al Congreso de la Unión una iniciativa de Reforma Constitucional para incorporar los principios de una Política de Mejora Regulatoria en el país, que homologarán los criterios entre los distintos órdenes de gobierno y la creación del Sistema Nacional de Mejora Regulatoria.

Dijo que el objetivo, en el cual el principal aliado será el Congreso y los legisladores, es poder generar la Reforma Constitucional para hacer de la mejora regulatoria una

política de Estado, para poder desprender de ella una Ley General de Mejora Regulatoria.

Destacó que existen siete programas para implementar una profunda política de mejora regulatoria en las 32 entidades federativas: 1) Reforma a tres sectores estratégicos; 2) Simplificación de trámites y servicios en las 32 entidades federativas; 3) Simplificación de Licencia de Funcionamiento; 4) Simplificación de Licencia de Construcción; 5) Encuesta Nacional sobre Calidad Regulatoria e Impacto Gubernamental en Empresas (ENCIRGE); 6) Formación de Capacidades; y 7) Implementación de Juicios Orales Mercantiles.

Durante la presentación, el Director General de la COFEMER expresó que en seguimiento a la instrucción presidencial para mejorar la Justicia Cotidiana, el proyecto estratégico de la COFEMER contempla el desarrollo de siete programas para implementar una profunda política de mejora regulatoria en las 32 entidades federativas del país, a través de una agenda con acciones específicas, indicadores de medición de avances y mecanismos que permitan cumplir con las metas.

Destacó que de implementarse la Estrategia de Simplificación planteada, se logrará disminuir el costo de los trámites a 2.20% del PIB, lo que colocará a México por debajo del costo promedio de los trámites en relación con los países miembros de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE).

A la Sesión asistieron la Subsecretaria de Competitividad y Normatividad de la Secretaría de Economía, el Subsecretario de Responsabilidades Administrativas y Contrataciones Públicas de la Secretaría de la Función Pública, la Oficial Mayor de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público, el Oficial Mayor de la Secretaría de Trabajo y Previsión Social, así como el Consejero Adjunto de Legislación y Estudios Normativos de la Consejería Jurídica del Ejecutivo Federal.

También participaron los directores generales del Instituto Mexicano de la Propiedad Industrial, de ProMéxico, del Programa Nacional de Financiamiento al Microempresario, los coordinadores generales de Minería y de Delegaciones Federales de la Secretaría de Economía y el Oficial Mayor de la dependencia. Además, de representantes del sector empresarial, entre ellos COPARMEX, CONCANACO-SERVYTUR, CANACINTRA, CANACO; así como del Consejo Nacional Agropecuario; del sector educativo; de organismos internacionales, la OCDE y Banco Mundial; así como representantes en el ámbito de mejora regulatoria de los estados de Nuevo León, Sonora, Chiapas, Aguascalientes y Estado de México.

El Consejo Federal para la Mejora Regulatoria es un órgano de consulta y enlace en el que participan los sectores público, social y privado a fin de recabar la opinión de dichos sectores en esta materia. Está encabezado por el Secretario de Economía, quien funge como Presidente del Consejo; el Secretario de la Función Pública, quien funge como Vicepresidente del Consejo; y por el Director General de la COFEMER, quien es el Secretario Técnico.

Fuente de información:
http://www.gob.mx/se/prensa/se-realizo-la-xix-sesion-ordinaria-del-consejo-federal-para-la-mejora-regulatoria

Sostiene Secretario de Economía encuentro con emprendedores en "*Startup* México" (SE)

El 12 de mayo de 2016, el titular de la Secretaría de Economía (SE) develó la placa de "Startup México (SUM)", primer campus de innovación y emprendimiento en el país, además de asistir a un encuentro con emprendedores destacados.

Durante su intervención el Secretario de Economía mencionó que la manera de vencer inercias es tener la voluntad de entender nuevas dinámicas, romper paradigmas y alentar la innovación.

Sostuvo que “la tendencia es idear soluciones a la humanidad que mejoren la calidad de vida y esa es la alternativa del futuro”. Agregó que uno de los retos con la red emprendedora es poder dar soluciones de existencia, sobrevivencia y firmeza a un mecanismo tradicional de comercio.

“… lo que tenemos que hacer es capitalizar lo que la sociedad está avanzando y ser agentes de facilitación y de cambio en burocracias gubernamentales para acoplarnos a la nueva dinámica”, aseveró.

Como ejemplo de estos cambios se refirió a la creación del Instituto Nacional del Emprendedor (INADEM) como un organismo descentralizado del Sector Economía con la flexibilidad de responder a las nuevas demandas.

Igualmente, mencionó la aprobación de la iniciativa de Sociedad por Acciones Simplificada (SAS), donde “por primera vez en la historia de México, un emprendedor desde su computadora podrá abrir un negocio sin pagar a un fedatario público y automáticamente en línea cumplir con los requisitos”.

A su vez, el Presidente del INADEM destacó que la iniciativa para crear el SUM surge como parte de las acciones para acompañar el talento de los emprendedores y forma parte del entorno que se está construyendo para colocar al Ecosistema Emprendedor Mexicano a nivel global.

Dio a conocer que la Secretaría de Economía, a través INADEM, y en colaboración con el Gobierno Federal y la Secretaría de Desarrollo Económico de la Ciudad de México llevaron a cabo este proyecto.

Durante su participación los emprendedores mostraron sus proyectos, el impacto que han logrado y la visión que se plantean para continuar el crecimiento de su empresa.

"Startup México" constituye una plataforma integral que se caracteriza por ampliar las oportunidades del talento mexicano brindando un espacio físico totalmente adecuado a emprendedores, servicio de mentoría, enseñanza en forma de pláticas, talleres y *networking*, vinculación con el ecosistema, fondos y aceleradoras, asesoría en gobierno corporativo, promoción y publicidad, apoyo para la internacionalización de empresas, entre otros.

Fuente de información:
http://www.gob.mx/se/prensa/el-secretario-de-economia-sostuvo-un-encuentro-con-emprendedores-en-startup-mexico

El camino de México para dejar de ser una nación manufacturera (Forbes México)

El 26 de abril de 2016, la edición *online* de la revista de negocios Forbes México publicó que México es una potencia en manufactura, pero ése es un camino que no lleva lejos, por lo que debería desarrollar su propia industria y ser autónomo, dice el CEO de Grupo Safran.

El gigante francés de la aeronáutica, el espacio, la defensa y la seguridad, Grupo Safran, sabe que el camino de la manufactura para México no es viable a largo plazo. Debe desarrollar su propia industria.

Una forma de hacerlo es que México fabrique un automóvil por sí mismo, mediante la obtención de una licencia con alguna de las automotrices, y capitalice así la experiencia de sus ingenieros y técnicos en este sector, ejemplifica el directivo, quien hace algunas semanas estuvo en México para inaugurar en Querétaro una planta de reparación de motores para aviones comerciales que comenzará a operar en 2017.

Los negocios de Safran en territorio mexicano suman entre 750 y 800 millones de dólares aproximadamente, a través de 11 filiales, pero podrían llegar a un mil millones de dólares en los próximos años, según el CEO francés. Por ahora, la compañía internacional ya es el principal empleador del sector aeronáutico en el país, con 6 mil trabajadores.

En el mundo, los negocios del grupo francés valen 19 mil millones de dólares y dan empleo a 70 mil personas. Tiene cuatro divisiones: propulsión aeronáutica, que representa 53% del negocio; los equipos aeronáuticos (29%), que comprenden cableados eléctricos, trenes de aterrizaje; defensa (8%), con dos áreas de *expertise*: navegación inercial y la optrónica; y seguridad (10%), con tres vectores principales: lo ligado a la identidad, detección de explosivos y motores de búsqueda biométricos.

El siguiente paso de un país manufacturero es lograr que le transfieran tecnología, pero para ello México tiene que ser quien escoja a sus socios y actuar con seriedad. “Frecuentemente México se dice listo para este tipo de transferencia de tecnología o producción local, pero en muchas ocasiones son solamente palabras”, señala.

¿Cómo ve Safran a México en este momento y hacia dónde van las operaciones de la compañía en el país?

En México tenemos actividades ligadas a la propulsión aeronáutica, se producen y se da mantenimiento a partes de trenes de aterrizaje, además de sistemas eléctricos y cableados. También tenemos actividades en el sector de seguridad.

La evolución ha sido importante: en 2006 eran unas 2 mil personas, no producíamos trenes de aterrizaje, ni piezas críticas de motores, no teníamos actividades de concepción en el área de electricidad ni dábamos soporte a los motores de helicópteros. Nuestras actividades en el sector de seguridad eran prácticamente nulas, así que al cabo de 10 años o menos se duplicó la actividad de Safran en México.

Por lo que dice, en México está poco menos de 10% de los empleados globales de la compañía, ¿en ingresos o ganancias la relación es similar?

No realmente. México es, por número de empleados, la tercera implantación de Safran en el mundo, después de Estados Unidos de Norteamérica y Francia, pero ciertas actividades aquí son muy manuales, como el cableaje. El objetivo del grupo no es buscar una correlación entre el número de empleados y los ingresos, sino productividad y competitividad; lo importante es que la mayoría de lo que producimos aquí se exporte.

La cifra de negocios aquí es de 750 a 800 millones de dólares aproximadamente, y seguramente en dos o tres años llegaremos a más de un mil millones de dólares.

¿De qué depende?

De que la industria aeronáutica continúa progresando y se ganen algunos contratos, en particular en el sector de la seguridad. Si es el caso, es muy probable alcanzar esa cifra en dos o tres años.

¿En cuáles de los rubros de negocio de la compañía encajará la nueva planta?

En 2010, *Airbus* y *Boing* decidieron lanzar una nueva generación de aviones, con nuevos motores para los *Airbus* A320 y los *Boing* 737 y para mejorar la optimización del consumo de combustible; estos nuevos aviones ahorrarán 15% del combustible.

Estos motores, en los que tenemos una *joint venture* con GE, mantuvieron su participación en el mercado mundial del 75%, esto es más de 10 mil motores solicitados.

Para ahorrar combustible se tiene que disminuir la masa del motor y esto se hace al remplazar piezas metálicas por piezas de fibras de carbono, un material compuesto que no es sencillo y que “tejemos” en tercera dimensión. Son tecnologías sobre las que el

grupo trabaja y estudia desde 1990 y que tienen sus primeras aplicaciones 20 años después.

¿Se va a dar a conocer una cifra de inversión para esta planta?

Esta inversión no es solamente de Safran sino también de un socio encargado del tejido, *Albany Internacional*; la inversión combinada de los dos *joint venture* es de 75 millones de dólares.

¿Qué futuro le ve a la industria aeronáutica en México y en qué factores se basa Safran para sus apuestas en México?

La visión que tenemos sobre el futuro de la industria aeronáutica mexicana hasta ahora es positiva. Y vemos un cierto paralelismo con la industria automotriz: grandes empresas aeronáuticas van a traer proveedores más pequeños y cadenas de proveeduría, y a favorecer la creación de proveedores locales. Nosotros mismos trajimos a México proveedores nuestros europeos y americanos, y favorecemos el uso de productos hechos por proveedores mexicanos, por ejemplo, en los procesos de maquinado.

¿Cuenta México con las certificaciones para poder producir ciertos equipos o componentes relacionados con defensa?

No soy experto en esa materia, pero puedo decir que para que México pueda ingresar al sector con tecnologías de punta debe de buscar socios con los que pueda hacer transferencia de tecnología. En particular en la optrónica, los drones y la navegación inercial, Safran está dispuesto y abierto a contribuir con México para esa transferencia y fabricación local, para que esta industria sea autónoma en México.

Tiene que ser México quien escoja a sus socios, (porque) frecuentemente México se dice listo para este tipo de transferencia de tecnología o producción local, pero en muchas ocasiones son solamente palabras.

Francia ya ha ofrecido, ha propuesto poder operar en este sector, pero México tiene que ser el que elija.

¿Podría ser más específico en qué es lo que tiene que hacer México?, porque en otro tipo de industrias me parece que quien elige dónde le conviene producir es el país o la empresa que tiene la tecnología

Le voy a dar un ejemplo concreto: los drones tácticos. En este sector hay dos posibilidades: la opción más barata, que es comprar drones tácticos en Estados Unidos de Norteamérica o Israel, con un mínimo de transferencia de tecnología que no le va a permitir a México ser autónomo ni hacer por sí solo una nueva generación de drones. O bien puede tener una cooperación tecnológica con Francia, con nosotros, y trabajar juntos desde el desarrollo; en este caso se desarrolla el producto de manera conjunta, se industrializa y se produce localmente. Por supuesto, esta opción es más cara, pero si en dos o cinco años ustedes quieren hacer su propio *drone*, lo van a poder hacer.

Por lo que dice, puedo suponer que ha hecho esas propuestas al gobierno mexicano

No le puedo contestar porque en el sector de la defensa debemos tener discreción.

Sí hay entonces diferencias en la industria de defensa porque, por ejemplo, México es un productor automotriz globalmente importante, sin embargo, no hay un auto mexicano

Hay varias preguntas que hacerse, pero en realidad no se trata de tener un coche o un avión mexicano, sino de que México sea competitivo, que las necesidades del país sean satisfechas y se desarrolle.

Existen menos de 10 países en el mundo que hacen aviones, el objetivo realmente de México sería producir un avión, hacerlo menos caro que otros y venderlo. Hay que desarrollar la industria etapa por etapa para que el país mismo vaya decidiendo lo que puede o no hacer.

Con respecto a los autos, lo que podría hacer México es producirlos con una licencia.

Regresando al proyecto de drones, sería magnífico que México se dotara de esta autonomía para el diseño y la producción, y eventualmente su exportación a la región.

Por lo que dice, la fabricación de drones es una actividad con gran potencial

No tengo una cifra sobre ese mercado, pero puedo decir de las múltiples aplicaciones. En primer lugar, un *drone* táctico de esta categoría, que vuela autónomamente entre 20 y 25 horas a una altura de 6 mil metros, tiene una bola giro-estabilizada que le permite ver a color imágenes como si fueran tomadas a menos de un metro de distancia, por ejemplo, a una persona fumando, sin que el *drone* sea visto.

Tiene aplicaciones militares, para el control de fronteras, de seguridad civil, vigilancia de infraestructuras estratégicas como oleoductos, y seguridad en ciertos eventos, como la visita del Papa.

México compite con China por los primeros lugares en competitividad de su manufactura, además de una posición geográfica que abarata costos de traslado, pero también tiene fallos, ¿cuáles son para usted los más importantes?

Hay ciertos procedimientos burocráticos o administrativos para las importaciones temporales de nuestros productos que si pudieran mejorarse nos permitirían mejorar la competitividad. Otros puntos son los transportes y las infraestructuras porque, por ejemplo, para ir a nuestras plantas de Chihuahua, viniendo desde Europa, toma mucho tiempo, lo mismo que ir a Querétaro. De manera general, todo lo que se refiere a cuestiones logísticas y servicios administrativos, fiscales, aduanas, si pudieran ser más rápidos beneficiaría mucho a la competitividad.

¿Cuánto de los ingresos globales de la compañía provienen de contratos con el sector público y cuánto de clientes privados?

Diría que más del 80% procede del sector privado, aunque no tengo la cifra exacta. Defensa y seguridad son los más relevantes del sector gubernamental, desde pasaportes hasta cédulas de identidad con sistemas biométricos; en ese sector pienso que hay muchas cosas por hacer en México.

La calidad de los pasaportes en México no está al nivel de los mejores estándares internacionales y, sin querer hacer una comparación, mencionaría el caso de Chile, que por la calidad de sus pasaportes los chilenos están exentos de visa para entrar a Estados Unidos de Norteamérica. Otro ejemplo: nosotros fabricamos la base de datos más grande del mundo, con un mil millones de hindúes con tres distintos componentes biométricos: la huella digital, el iris y el rostro. Cuando registrábamos a esos hindúes que requerían un número de identidad personal alcanzamos a registrar un millón de hindúes al día.

México tiene fama de ser un gran comprador de equipo de seguridad para el ejército, la fuerza naval y la policía, ¿cuál es su experiencia?

Es un buen cliente para la policía, para quienes proporcionamos alrededor del 70% de los motores biométricos que se utilizan en el país. Sin embargo, esas inversiones que se realizaron hace tiempo llegan a un límite y esperamos que haya nuevas líneas presupuestales para que podamos ampliar la capacidad de esos equipos, modernizarlos porque los algoritmos que estos equipos emplean requieren de una actualización. Tenemos expectativas respecto de algunos sistemas, entre los cuales está el Registro Nacional de Población (Renapo) para dar un número de identidad único a cada mexicano, una decisión que todavía no ha sido tomada.

Y respecto del pasaporte mexicano, lamentamos que la calidad de los pasaportes actuales no estén en línea con los estándares de calidad que propusimos y que no haya una atención al respecto.

Fuente de información:
http://www.forbes.com.mx/el-camino-de-mexico-para-dejar-de-ser-una-nacion-manufacturera/

Se reforman y derogan diversas disposiciones de la Ley de Asociaciones Público Privadas (SHCP)

El 21 de abril de 2016, la Secretaría de Hacienda y Crédito Público publicó en el Diario Oficial de la Federación el "Decreto por el que se reforman y derogan diversas disposiciones de la Ley de Asociaciones Público Privadas", el cual se presenta a continuación.

Al margen un sello con el Escudo Nacional, que dice: Estados Unidos Mexicanos-Presidencia de la República.

ENRIQUE PEÑA NIETO, Presidente de los Estados Unidos Mexicanos, a sus habitantes sabed:

Que el Honorable Congreso de la Unión, se ha servido dirigirme el siguiente

DECRETO:

"EL CONGRESO GENERAL DE LOS ESTADOS UNIDOS MEXICANOS, DECRETA:

SE REFORMAN Y DEROGAN DIVERSAS DISPOSICIONES DE LA LEY DE ASOCIACIONES PÚBLICO PRIVADAS

Artículo Único. Se reforman los artículos 2, párrafo primero; 3, párrafo tercero; 11, párrafo primero; 12, fracción VIII; 14, párrafos primero, tercero y su inciso i), cuarto y sexto; 21; 23; 24; 26, párrafo segundo; 27; 29, párrafo tercero; 31, párrafo primero y su fracción III; 59, fracción II; 64, párrafo tercero; 91, párrafo segundo; 92, fracciones IX y XIII; 99, párrafo primero; 112, párrafos primero y tercero; 113, párrafo primero y 142, y se derogan el quinto párrafo del artículo 14, y el segundo párrafo del artículo 17 de la Ley de Asociaciones Público Privadas, para quedar como sigue:

Artículo 2. Los proyectos de asociación público-privada regulados por esta Ley son aquellos que se realicen con cualquier esquema para establecer una relación contractual de largo plazo, entre instancias del sector público y del sector privado, para la prestación de servicios al sector público, mayoristas, intermediarios o al usuario final y en los que se utilice infraestructura proporcionada total o parcialmente por el sector privado con objetivos que aumenten el bienestar social y los niveles de inversión en el país.

...

Artículo 3. ...

...

Con el propósito de promover el desarrollo de estos esquemas de asociación se constituirá un Fondo para Inversiones y Desarrollo Tecnológico en términos del Capítulo IV, Sección IV de la Ley de Ciencia y Tecnología. El objeto de este Fondo será impulsar los esquemas de asociación público-privada a que se refiere este artículo. Al efecto, podrá preverse anualmente la asignación de recursos destinados a este Fondo en los términos previstos en dicha ley, a fin de que el mismo cumpla con su objeto.

...

Artículo 11. La Secretaría de la Función Pública incluirá en el sistema electrónico de información pública gubernamental CompraNet, por secciones debidamente separadas, la información relativa a los proyectos de asociación público-privada federales, así como de las propuestas no solicitadas que reciban las dependencias y entidades de la Administración Pública Federal a que se refiere la presente Ley. Este sistema será de consulta gratuita y constituirá un medio por el cual podrán desarrollarse procedimientos de contratación.

...

...

Artículo 12. ...

I. a VII. ...

VIII. Dependencias: Las secretarías de Estado, la Consejería Jurídica del Ejecutivo Federal y los órganos reguladores coordinados en materia energética;

IX. a XVI. ...

Artículo 14. Los proyectos de asociaciones público-privadas serán viables cuando así lo determine la dependencia o entidad interesada, mediante dictamen que la misma emita. Para la elaboración de dicho dictamen, la dependencia o entidad deberá llevar a cabo los análisis siguientes:

I. a IX. ...

...

La Secretaría de Hacienda y Crédito Público coordinará y publicará un registro para efectos estadísticos con la información contenida en los análisis a que se refieren las fracciones I a IX del presente artículo. Asimismo, publicará de manera sistemática la información siguiente:

a) a h) ...

i) Resultado de la evaluación de la conveniencia a que se refiere la fracción IX del primer párrafo de este artículo, y

j) ...

La información a que se refiere el párrafo anterior será de carácter público, a excepción de aquélla de naturaleza reservada o confidencial, en términos de la Ley General de Transparencia y Acceso a la Información Pública y demás disposiciones jurídicas aplicables. Dicha información será publicada de manera permanente en el Portal de Transparencia Presupuestaria de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público en formato de datos abiertos.

Quinto párrafo se deroga.

Asimismo, la Secretaría de Hacienda y Crédito Público reportará en los Informes Trimestrales sobre la Situación Económica, las Finanzas Públicas y la Deuda Pública, en términos de las disposiciones jurídicas aplicables, la descripción de cada uno de los proyectos de asociación público-privada autorizados, los montos erogados o por erogar conforme a las proyecciones y estimaciones correspondientes, avance en la ejecución y calendario, así como en su caso, el monto anual de los pagos comprometidos durante la vigencia del contrato.

Artículo 17. ...

Segundo párrafo se deroga.

Artículo 21. La dependencia o entidad que pretenda participar con recursos públicos federales en proyectos de asociación público-privada que haya dictaminado como viables en términos del artículo 14 de la presente Ley, deberá obtener el registro en la cartera de inversión a que se refiere el artículo 34 de la Ley Federal de Presupuesto y Responsabilidad Hacendaria.

Artículo 23. El procedimiento de contratación de un proyecto de asociación público-privada sólo podrá iniciarse conforme a lo siguiente:

I. Tratándose de proyectos de asociación público-privada que involucren recursos del Presupuesto de Egresos de la Federación, cuando cuenten con:

a) El dictamen de viabilidad a que se refiere el artículo 14 de esta Ley;

b) El registro en la cartera de inversión a que se refiere el artículo 34 de la Ley Federal de Presupuesto y Responsabilidad Hacendaria, y

c) La autorización de la Comisión Intersecretarial de Gasto Público, Financiamiento y Desincorporación, en términos del artículo 24 de esta Ley;

II. En el caso de proyectos de asociación público-privada que involucren recursos públicos federales en numerario, distintos a los previstos en el Presupuesto de Egresos de la Federación, deberán contar con los requisitos previstos en los incisos a) y b) de la fracción anterior, y

III. Tratándose de proyectos de asociación público-privada que involucren recursos públicos federales distintos a numerario, deberán contar con el dictamen de viabilidad, en términos del artículo 14 de la presente Ley.

Artículo 24. El gasto público federal que, en su caso, sea necesario para el desarrollo de un proyecto de los previstos en la presente Ley, se ajustará a las disposiciones de la Ley Federal de Presupuesto y Responsabilidad Hacendaria, al Presupuesto de Egresos de la Federación y demás disposiciones jurídicas aplicables.

Para determinar los compromisos presupuestarios futuros que en su caso llegaren a originar los proyectos de asociación público-privada, se deberán tomar en consideración los proyectos que se prevea iniciar en el ejercicio fiscal correspondiente, aquéllos que ya hubieran iniciado algún procedimiento de contratación y los proyectos que ya estén en operación. Dichos compromisos serán acordes con las posibilidades agregadas de gasto y de financiamiento del sector público federal.

Para efectos del párrafo anterior, la Secretaría de Hacienda y Crédito Público, con base en las proyecciones macroeconómicas utilizadas en la programación y los requerimientos financieros del sector público y, de acuerdo con la metodología que establezca, elaborará una estimación del monto máximo anual del gasto programable para los proyectos de asociaciones público-privadas, a fin de atender los compromisos de pago requeridos, tanto de los nuevos proyectos que pretendan iniciar las dependencias o entidades durante el siguiente ejercicio fiscal, como de aquéllos ya autorizados.

Para efectos del artículo 41 de la Ley Federal de Presupuesto y Responsabilidad Hacendaria, el proyecto de Presupuesto de Egresos de la Federación para el ejercicio fiscal correspondiente además de contener lo previsto en dicho artículo, incluirá los proyectos de asociaciones público-privadas autorizados por la Comisión Intersecretarial de Gasto Público, Financiamiento y Desincorporación en los términos del quinto párrafo de este artículo, así como la estimación del monto máximo anual del gasto programable para los proyectos de asociaciones público-privadas a que se refiere el párrafo anterior.

Cuando se pretendan realizar nuevos proyectos de asociación público-privada, así como cambios sobre el alcance de los proyectos previamente autorizados y, dichos proyectos involucren recursos del Presupuesto de Egresos de la Federación, serán analizados y, en su caso, autorizados durante el ejercicio fiscal de que se trate, por la Comisión Intersecretarial de Gasto Público, Financiamiento y Desincorporación, la cual deberá ajustarse al monto máximo anual del gasto programable aprobado por la Cámara de Diputados.

El Ejecutivo Federal, por conducto de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público, remitirá los proyectos a que se refiere el párrafo anterior a la Cámara de Diputados para someterlos a la consideración de la Comisión de Presupuesto y Cuenta Pública, la cual deberá emitir resolución en un plazo no mayor a treinta días naturales contado a partir de recibida la información, en caso de que dicha Comisión no resuelva en el plazo señalado dichos proyectos se entenderán por aprobados.

El proyecto de Presupuesto de Egresos de la Federación de cada ejercicio fiscal deberá prever, en un capítulo específico y por sector, los compromisos plurianuales de gasto que deriven de los proyectos de asociación público-privada aprobados en ejercicios fiscales anteriores, así como los proyectos que hayan sido aprobados por la Comisión Intersecretarial de Gasto Público, Financiamiento y Desincorporación a la fecha de presentación del proyecto de Presupuesto de Egresos de la Federación, los cuales no podrán exceder la estimación sobre el monto máximo anual del gasto programable propuesto. La información a que se refiere este párrafo deberá considerar la descripción de cada uno de los proyectos, montos erogados acumulados conforme a las proyecciones y estimaciones correspondientes, avance en la ejecución y calendario, así como el monto de los pagos anuales comprometidos en el caso de aquellos proyectos que hayan sido contratados.

En los informes trimestrales que el Ejecutivo Federal, por conducto de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público, presente al Congreso de la Unión, se deberán señalar los montos asignados para la etapa de preparación de los proyectos de asociación público-privada, así como los proyectos autorizados por la Comisión Intersecretarial de Gasto Público, Financiamiento y Desincorporación durante el período que se reporta y aquellos en proceso de revisión, incluyendo su descripción, monto total de inversión y dependencia o entidad contratante. La información antes mencionada será turnada a la Comisión respectiva de la Cámara de Diputados.

Artículo 26. ...

Para efectos del párrafo anterior, las dependencias o entidades federales podrán publicar en el Diario Oficial de la Federación y en su página de Internet, un acuerdo mediante el cual determinen las propuestas de proyectos de asociación público-privada que estarán dispuestas a recibir, especificando como mínimo los sectores, subsectores, ámbitos geográficos, tipo de proyectos, metas físicas estimadas, fechas previstas de inicio de operación, o beneficios esperados, así como su vinculación con los objetivos nacionales, estrategias y prioridades contenidas en el Plan Nacional de Desarrollo y en los programas sectoriales, institucionales, regionales y especiales que de él deriven. En estos casos, sólo se analizarán por las dependencias o entidades las propuestas recibidas que atiendan los elementos citados.

Artículo 27. Las propuestas a que se refiere el artículo anterior, deberán cumplir los requisitos siguientes:

I. Se presentarán acompañadas con el estudio preliminar de factibilidad que deberá incluir los aspectos siguientes:

a) Descripción del proyecto que se propone, con sus características y viabilidad técnicas;

b) Descripción de las autorizaciones para la ejecución de la obra que, en su caso, resultarían necesarias, con especial mención a las autorizaciones de uso de suelo de los inmuebles de que se trate, sus modificaciones y la eventual problemática de adquisición de éstos;

c) La viabilidad jurídica del proyecto;

d) En su caso, la rentabilidad social del proyecto;

e) La conveniencia de llevar a cabo el proyecto mediante un esquema de asociación público-privada;

f) Las estimaciones de inversión y aportaciones, en efectivo y en especie, tanto federales y de los particulares como, en su caso, estatales y municipales, en las que se haga referencia al costo estimado de adquisición de los inmuebles, bienes y derechos necesarios para el proyecto;

g) La viabilidad económica y financiera del proyecto, y

h) Las características esenciales del contrato de asociación público-privada a celebrar. En el evento de que la propuesta considere la participación de dos o más personas morales del sector privado, las responsabilidades de cada participante de dicho sector;

II. Los proyectos se encuentren en los supuestos señalados en los acuerdos que, en su caso, la dependencia o entidad competente haya expedido conforme al segundo párrafo del artículo 26 de esta Ley, y

III. No se trate de propuestas no solicitadas previamente presentadas y ya resueltas.

El Reglamento señalará los alcances de los requisitos mencionados en las fracciones del párrafo anterior, sin que pueda establecer requisitos adicionales.

Si la propuesta no solicitada incumple alguno de los requisitos a que se refiere este artículo, o los estudios se encuentran incompletos, no será analizada.

En los informes trimestrales que el Ejecutivo Federal, por conducto de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público, presente al Congreso de la Unión, se deberán señalar las propuestas no solicitadas que las dependencias y entidades hayan recibido durante el período que se reporta, que cumplan con todos los requisitos establecidos en el presente artículo.

Artículo 29. ...

...

Para la evaluación de la propuesta no solicitada deberá considerarse, entre otros aspectos, la alineación a los objetivos, metas y estrategias nacionales, sectoriales, institucionales, especiales o regionales; la rentabilidad social del proyecto de asociación público-privada, en caso de ser aplicable; la conveniencia para llevar a cabo dicho proyecto mediante un esquema de asociación público-privada; las estimaciones de inversiones y aportaciones, y la viabilidad económica-financiera.

Artículo 31. Si la propuesta no solicitada es procedente y la dependencia o entidad decide celebrar el concurso, éste se realizará conforme a lo previsto en el capítulo cuarto de la presente Ley y las disposiciones siguientes:

I. y II. ...

III. La dependencia o entidad podrá contratar con terceros, conforme al artículo 20 de esta Ley, la evaluación de los proyectos o la realización de estudios complementarios que se requieran para convocar al concurso;

IV. a VII. ...

Artículo 59. ...

I. ...

II. El juicio contencioso administrativo federal, de conformidad con la Ley Federal de Procedimiento Contencioso Administrativo.

...

Artículo 64. ...

I. a VI. ...

...

No procederá la adjudicación directa tratándose de propuestas no solicitadas a que se refiere el capítulo tercero de la presente Ley.

Artículo 91. ...

Las bases del concurso señalarán el capital mínimo sin derecho a retiro, limitaciones estatutarias y demás requisitos que dicha sociedad deberá cumplir.

Artículo 92. ...

I. a VIII. ...

IX. Los términos y condiciones conforme a los cuales el desarrollador deberá pactar con sus respectivos acreedores, en caso de incumplimiento frente a éstos, la transferencia temporal del control de la propia sociedad desarrolladora a los acreedores de ésta, previa autorización de la dependencia o entidad contratante;

X. a XII. ...

XIII. Los supuestos de rescisión y terminación anticipada del contrato y sus efectos, incluyendo las obligaciones, reembolsos y penas convencionales que, según sea el caso, deriven de las mismas, así como los términos y condiciones para realizarlas;

XIV. a XVI. ...

...

Artículo 99. Cuando en las bases del concurso se prevea que el desarrollador otorgue garantías, el monto de éstas**,** en su conjunto**,** no deberá exceder:

I. y II. ...

...

...

Artículo 112. La dependencia o entidad contratante podrá intervenir en la preparación, ejecución de la obra, prestación de los servicios o, en cualquier otra etapa del desarrollo de un proyecto de asociación público-privada, cuando a su juicio el desarrollador

incumpla sus obligaciones, por causas imputables a éste, y ponga en peligro el desarrollo mismo del proyecto.

...

En estos supuestos, y según se haya convenido en el contrato respectivo, la dependencia o entidad podrá proceder a la rescisión del propio contrato.

Artículo 113. En la intervención, corresponderá a la dependencia o entidad contratante la ejecución de la obra o prestación del servicio, así como recibir, en su caso, los ingresos generados por el proyecto, sin perjuicio de lo previsto en el artículo 115 de la presente Ley. Al efecto, podrá designar a uno o varios interventores, utilizar el personal que el desarrollador venía utilizando o contratar a un nuevo constructor u operador en términos de la presente Ley.

...

Artículo 142. Para iniciar cualquier procedimiento administrativo o jurisdiccional, relativo a actos referidos a la presente Ley o a las disposiciones que de ella emanen, los particulares deberán otorgar garantía para cubrir las multas, daños y perjuicios que puedan llegar a originarse en términos de las disposiciones jurídicas que rigen dichos procedimientos.

TRANSITORIOS

Primero. El presente Decreto entrará en vigor el día siguiente al de su publicación en el Diario Oficial de la Federación.

Segundo. Los proyectos de asociaciones público-privadas que se encuentren en proceso de autorización a la entrada en vigor del presente Decreto se sujetarán a las disposiciones del mismo.

Tercero. El Ejecutivo Federal deberá realizar las modificaciones que, como consecuencia de lo previsto en el presente Decreto, sean necesarias al Reglamento de la Ley de Asociaciones Público Privadas, a más tardar a los ciento ochenta días hábiles siguientes a la entrada en vigor de dicho Decreto.

Cuarto. A partir de la entrada en vigor de este Decreto, se derogan todas las disposiciones que se opongan al presente ordenamiento.

Ciudad de México, a 17 de marzo de 2016.- Dip. José de Jesús Zambrano Grijalva, Presidente.- Sen. Roberto Gil Zuarth, Presidente.- Dip. Isaura Ivanova Pool Pech, Secretaria.- Sen. Hilda E. Flores Escalera, Secretaria.- Rúbricas.**”**

En cumplimiento de lo dispuesto por la fracción I del Artículo 89 de la Constitución Política de los Estados Unidos Mexicanos, y para su debida publicación y observancia, expido el presente Decreto en la Residencia del Poder Ejecutivo Federal, en la Ciudad de México, a dieciocho de abril de dos mil dieciséis.- Enrique Peña Nieto.- Rúbrica.- El Secretario de Gobernación, Miguel Ángel Osorio Chong.- Rúbrica.

Fuente de información:
http://www.dof.gob.mx/nota_detalle.php?codigo=5433970&fecha=21/04/2016

Informe de las ventas del sector automotriz, cifras de abril y acumulado 2016 (AMIA)

El 9 de mayo de 2016, la Asociación Mexicana de la Industria Automotriz (AMIA), A.C. publicó la información correspondiente al mes de abril y acumulado 2016, sobre las ventas del sector automotriz. Los aspectos más sobresalientes son:

- En abril 2016 se vendieron 118 mil 407 vehículos ligeros, cifra sin precedente para cualquier mismo mes, 24.9% superior a 2015.

- La producción de vehículos ligeros en el cuarto mes del año fue de 269 mil 604 unidades, 4.9% menos que en abril 2015.

- Durante abril 2016 se exportaron 197 mil 20 vehículos ligeros, 15.6% por debajo del mismo mes del 2015.

- En Estados Unidos de Norteamérica se comercializaron 5 millones 559 mil 401 vehículos ligeros al mes de abril 2016, 3.2% más que el mismo acumulado 2015.

CIFRAS DE ABRIL Y ACUMULADO 2016

Período	Producción total	Exportación	Venta al público
Abril 2016	269 604	197 020	118 407
Abril 2015	283 392	233 515	94 796
Variación %	-4.9	-15.6	24.9
Diferencia	-13 788	-36 495	23 611
Enero-Abril 2016	1 075 340	854 118	465 733
Enero-Abril 2015	1 132 481	922 029	400 953
Variación %	-5.0	-7.4	16.2
Diferencia	-57 141	-67 911	64 780

FUENTE: AMIA, A.C.

"La actividad económica continúa desacelerándose en américa Latina" [28]. Mientras la recuperación mundial continúa luchando por afianzarse, el crecimiento en América Latina y el Caribe se ha revisado nuevamente a la baja y se prevé que en 2016 se contraiga por segundo año consecutivo, según el Fondo Monetario Internacional (FMI).

En el informe titulado "Perspectivas económicas: Las Américas", se proyecta que el crecimiento regional se contraiga un 0.5% en 2016, lo cual supone dos años de crecimiento negativo. La desaceleración de la actividad refleja una demanda externa débil, un nuevo descenso de los precios de las materias primas, condiciones financieras

[28] Fondo Monetario Internacional. Extracto del boletín del FMI publicado el 9 de febrero de 2016.

volátiles y, en el caso de algunos países, importantes rigideces y desequilibrios internos, según el informe.

Diversidad regional. Brasil sigue sumido en una profunda recesión y la actividad económica se ha contraído un 3.8%, debido a problemas económicos y políticos. En Chile, se prevé que el crecimiento se desacelere al 1.5% en 2016, debido al deterioro de la confianza y al bajo nivel de inversión en el sector de la minería. Argentina y Venezuela se enfrenta a una contracción del producto de alrededor del 1 y el 8% en 2016, respectivamente. Sin embargo, las perspectivas de crecimiento a mediano plazo de Argentina han mejorado considerablemente gracias a la transición actualmente en curso para eliminar las distorsiones y desequilibrios internos. En Perú, la economía se ha fortalecido. En un contexto de continua recuperación en Estados Unidos de Norteamérica, las perspectivas de crecimiento para México y América Central se mantienen relativamente sólidas.

Según el informe, también se prevé que, en el futuro previsible, el crecimiento en América Latina y el Caribe se mantenga por debajo de las tendencias históricas, se mencionan varias razones, tales como redes de infraestructura inadecuadas, deficiencias en la calidad de la educación, diversidad relativamente escasa de las exportaciones, así como menores precios de las materias primas. Las políticas estructurales orientadas a resolver algunos de estos cuellos de botella podrían ayudar a impulsar el producto potencial.

Expectativas de crecimiento en México[29]. Las expectativas de los especialistas en economía del sector privado, consultados por el Banco de México en su encuesta de abril 2016, han indicado una expectativa de crecimiento anual del Producto Interno Bruto (PIB) de 2.41% para 2016 y 2.86% para 2017. Mientras que la expectativa de inflación general es de 3.19% para 2016 y 3.35% para 2017.

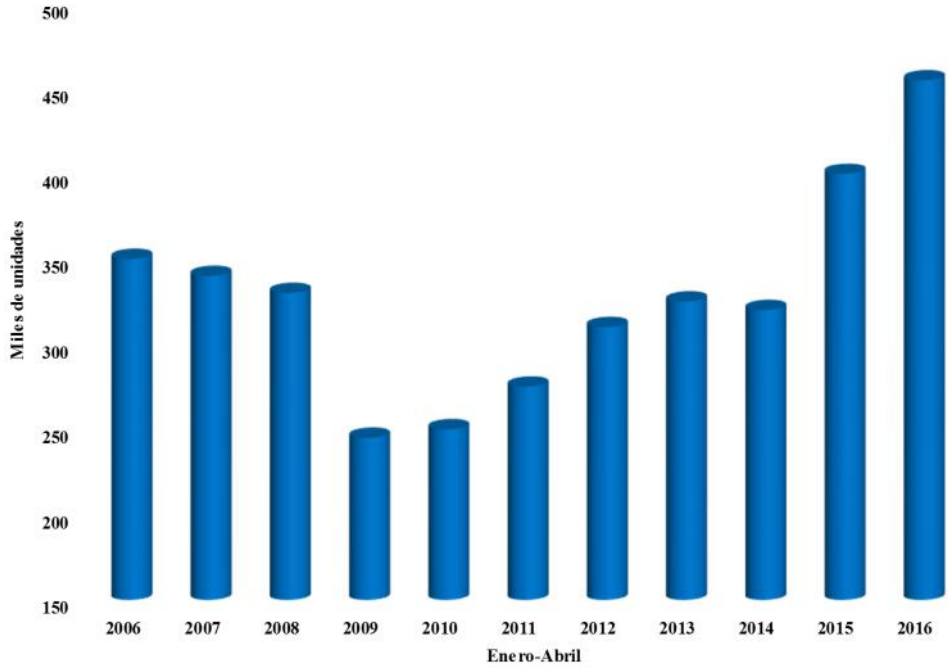
[29] Banco de México. Encuesta sobre las expectativas de los especialistas en economía del sector privado: Abril de 2016, publicado el 2 de mayo de 2016.

Los analistas señalan como los principales factores que podrían obstaculizar el crecimiento económico de nuestro país: i) la debilidad del mercado externo y la economía mundial, ii) la inestabilidad financiera internacional, así como iii) los problemas de inseguridad pública.

Índice de Confianza del Consumidor[30]. El 5º componente del índice de confianza del consumidor, que mide la posibilidad de compra de bienes durables, se situó en 84.0 puntos durante abril 2016, 1.6% superior a lo registrado en el mismo mes de 2015, pero 21.6% por debajo del nivel alcanzado en abril 2007. Cabe señalar que el índice complementario de posibilidad de compra de un automóvil se situó en 66.1 puntos en abril 2016, 4.4% superior al nivel registrado en el cuarto mes del año pasado.

Ventas al mercado nacional

VENTAS AL MERCADO NACIONAL



FUENTE: AMIA, con datos de sus asociados.

[30] INEGI y Banco de México. Encuesta Nacional sobre Confianza del Consumidor.

La venta nacional de vehículos ligeros registró los mejores niveles históricos, para cualquier mes como para el acumulado, son 16 meses consecutivos de superar niveles históricos. Durante el cuarto mes del año se vendieron 118 mil 407 unidades, 24.9% más que las unidades vendidas en abril 2015. Con esto suman 465 mil 733 vehículos comercializados en el primer cuatrimestre de 2016, 16.2% superior a las unidades vendidas en el mismo período del año pasado.

La venta en el mercado mexicano durante los primeros cuatro meses de 2016 se integró en 44% con vehículos producidos en nuestro país y 56% de origen extranjero.

Producción Total Nacional

Durante abril del presente año se produjeron 269 mil 604 vehículos ligeros, para un decremento de 4.9% en comparación a las 283 mil 392 unidades producidas en abril de 2015. Con ello suman 1 millón 75 mil 340 vehículos producidos en el acumulado enero–abril de 2016, 5.0% por debajo de las unidades manufacturadas en el mismo acumulado del año pasado. Cabe señalar que en este mes y los anteriores algunas plantas han estado realizando paros técnicos programados.

Exportación

En abril de 2016 se exportaron 197 mil 20 vehículos ligeros, mostrando un descenso de 15.6% en relación con los vehículos exportados en el mismo mes del año previo. Durante el primer cuatrimestre del presente año se enviaron 854 mil 118 unidades al extranjero, 7.4% menos que el nivel de exportación del mismo período de 2015. En abril, la exportación también se vio influida por los paros técnicos programados y la situación económica internacional.

EXPORTACIÓN ABRIL 2016

Región de destino	Abril		Cambio %	Participación (%)	
	2015	2016		2015	2016
Estados Unidos de Norteamérica	165 409	150 512	-9.0	70.8	76.4
Canadá	25 384	19 899	-21.6	10.9	10.1
Latinoamérica	22 467	13 547	-39.7	9.6	6.9
Europa	16 789	8 505	-49.3	7.2	4.3
Asia	3 405	792	-76.7	1.5	0.4
África	13	0	-100.0	0.0	0.0
Otros	48	3 765	7 743.8	0.0	1.9
EXPORTACIÓN TOTAL	**233 515**	**197 020**	**-15.6**	**100.0**	**100.0**

FUENTE: AMIA, con datos de sus asociados.

EXPORTACIÓN ENERO-ABRIL 2015-2016

Región de destino	Enero-Abril		Cambio %	Participación (%)	
	2015	2016		2015	2016
Estados Unidos de Norteamérica	647 697	647 741	0.01	70.2	75.8
Canadá	106 572	88 228	-17.2	11.6	10.3
Latinoamérica	76 991	56 634	-26.4	8.4	6.6
Europa	57 838	36 964	-36.1	6.3	4.3
Asia	31 702	9 526	-70.0	3.4	1.1
África	643	337	-47.6	0.1	0.0
Otros	586	14 688	2 406.5	0.1	1.7
EXPORTACIÓN TOTAL	**922 029**	**854 118**	**-7.4**	**100.0**	**100.0**

FUENTE: AMIA, con datos de sus asociados.

Los datos de exportación por regiones durante el primer cuatrimestre de 2016 muestran un ligero crecimiento para Estados Unidos de Norteamérica; mientras que el resto de las regiones presentaron tasas negativas. La principal región de destino de nuestras exportaciones la integran los países del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) representando el 86.2% del total exportado.

Clasificación de los principales destinos de exportación de México

Durante el período enero–abril de 2016, los vehículos ligeros que México vendió al exterior fueron enviados principalmente a Estados Unidos de Norteamérica, representando el 75.8% del total de las exportaciones, como segundo destino se tuvo a Canadá con el 10.3%, y en tercer lugar está Alemania con el 2.7 por ciento.

CLASIFICACIÓN DE LA EXPORTACIÓN DE MÉXICO 2015-2016

Clasificación		País	Enero-Abril		Participación 2016 (%)	Variación	
2015	2016		2015	2016		*Porcentual*	*Absoluta*
1	1	Estados Unidos de Norteamérica	647 697	647 741	75.8	0.01	44
2	2	Canadá	106 572	88 228	10.3	-17.2	-18 344
3	3	Alemania	35 683	22 720	2.7	-36.3	-12 963
5	4 ↑	Colombia	23 202	13 261	1.6	-42.8	-9 941
7	5 ↑	Argentina	9 705	11 654	1.4	20.1	1 949
4	6 ↓	Brasil	24 293	8 573	1.0	-64.7	-15 720
12	7 ↑	Chile	3 758	6 683	0.8	77.8	2 925
19	8 ↑	Puerto Rico	1 445	3 911	0.5	170.7	2 466
6	9 ↓	China	15 526	3 550	0.4	-77.1	-11 976
11	10 ↑	Perú	4 241	3 487	0.4	-17.8	-754
		Otros países	49 907	44 310	5.2	-11.2	-5 597
TOTAL EXPORTADO			**922 029**	**854 118**	**100.0**	**-7.4**	**-67 911**

FUENTE: AMIA, con datos de sus asociados.

Mercado de vehículos ligeros en Estados Unidos de Norteamérica

De acuerdo con el reporte de *Ward's Automotive*, en Estados Unidos de Norteamérica se comercializaron 5 millones 559 mil 401 vehículos ligeros durante el primer cuatrimestre de 2016, 3.2% por arriba de lo comercializado en el mismo período del año pasado.

En el acumulado enero–abril 2016, los vehículos mexicanos representaron el 11.7% del total de vehículos ligeros vendidos en Estados Unidos de Norteamérica, al exportarse 647 mil 741 unidades.

De los países que proveen a Estados Unidos de Norteamérica, Corea, Japón y México presentan tasas de crecimiento positivas, 10.5, 2.3 y 0.01% respectivamente, mientras que Alemania decreció 3.3% con respecto al acumulado 2016.

MERCADO DE VEHÍCULOS LIGEROS EN ESTADOS UNIDOS DE NORTEAMÉRICA
-Acumulado enero-abril-

Origen	2015	2016	Variación %
Alemania	206 950	200 097	-3.3
Japón	492 958	504 499	2.3
Corea del Sur	280 503	309 953	10.5
México	**647 697**	**647 741**	**0.01**
Otros	132 422	175 162	32.3
Estados Unidos de Norteamérica y Canadá	3 627 274	3 721 949	2.6
TOTAL	**5 387 804**	**5 559 401**	**3.2**

FUENTE: *Ward's Automotive Reports*.

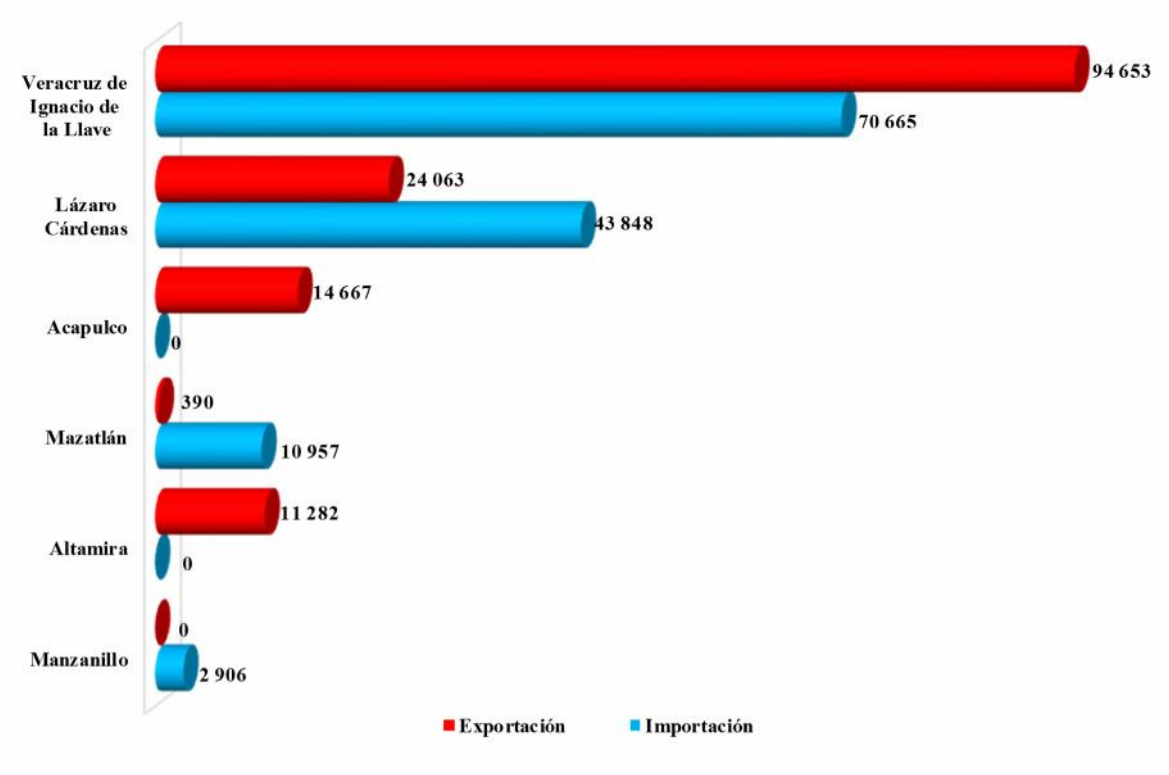
Vehículos automotores comercializados por vía marítima[31]

La industria automotriz se caracteriza por su potencial exportador, cerca del 80% de su producción se destina al mercado externo y la venta de vehículos en el mercado interno más del 50% son vehículos de origen extranjero, por lo que el transporte marítimo tiene un rol importante en la industria. Del total de vehículos exportados vía marítima durante el primer trimestre 2016, el 73% se realiza por el litoral del Golfo-Caribe y el 27% restante es a través del litoral del Pacífico. Mientras que en la importación de vehículos por esta vía, el 55% se realiza por el litoral Golfo-Caribe.

Teniendo en cuenta el flujo total de las exportaciones más las importaciones de vehículos realizado en los principales puertos marítimos durante los primeros tres meses del año, destaca Veracruz como el puerto más utilizado por la industria automotriz terminal, al comercializarse 165 mil 318 vehículos a través de dicho puerto, es decir, el 60.5% del total transportado vía marítima, seguido de los puertos Lázaro Cárdenas y Acapulco.

[31] Secretaría de Comunicaciones y Transportes. Puertos y Marina. Estadísticas Mensuales de Movimiento Portuario.

VEHÍCULOS TRANSPORTADOS POR VÍA MARÍTIMA
EN TRÁFICO DE ALTURA*
ENERO-MARZO 2016



* No se incluye de uso agrícola.
FUENTE: SCT. Datos en unidades de vehículos.

La perspectiva de la industria automotriz para los próximos años, considerando los anuncios de seis nuevas plantas productoras de vehículos ligeros, dos nuevas plantas de motores y transmisiones, así como la expansión de complejos ya instalados en el país, se estima que la producción de vehículos hacia 2020 pueda alcanzar los 5 millones de unidades y para que ello sea posible es indispensable que el sistema logístico que demandará la industria tenga un crecimiento equivalente en materia de puertos marítimos, sistema ferroviario y transporte que permitan su flujo adecuado, así como el de las demás industrias que estarán compitiendo por los mismos servicios.

Mercado interno diversos países[32]

ESTADOS UNIDOS DE NORTEAMÉRICA

	Abril		Variación
	2015	2016	
Automóviles	648 560	609 917	-6.0
Camiones ligeros	800 092	887 315	10.9
Vehículos ligeros	1 448 652	1 497 232	3.4

	Enero-abril		Variación
	2015	2016	
Automóviles	2 435 057	2 304 253	-5.4
Camiones ligeros	2 952 747	3 255 148	10.2
Vehículos ligeros	5 387 804	5 559 401	3.2

FUENTE: *Ward's Automotive Reports*.

CANADÁ

	Abril		Variación
	2015	2016	
Automóviles	79 258	72 574	-8.4
Camiones ligeros	109 814	127 753	16.3
Vehículos ligeros	189 072	200 327	6.0

	Enero-abril		Variación
	2015	2016	
Automóviles	219 949	207 079	-5.9
Camiones ligeros	337 696	396 144	17.3
Vehículos ligeros	557 645	603 223	8.2

FUENTE: *Desrosiers Automotive Reports.*

BRASIL

	Abril		Variación
	2015	2016	
Automóviles	178 456	131 204	-26.5
Camiones ligeros	32 891	26 617	-19.1
Vehículos ligeros	211 347	157 821	-25.3

	Enero-abril		Variación
	2015	2016	
Automóviles	714 785	531 360	-25.7
Camiones ligeros	133 134	91 941	-30.9
Vehículos ligeros	847 919	623 301	-26.5

FUENTE: ANFAVEA.

Fuente de información:
http://www.amia.com.mx/

[32] Datos en unidades.

Firma de Convenios para Impulsar el Sector Automotriz (SE)

El 6 de mayo de 2016, la Secretaría de Economía (SE) dio a conocer que en Palacio Nacional se llevó a cabo la Firma de Convenios del Comité Nacional de Productividad (CNP) del Sector Autopartes. A continuación se presenta la información del evento.

En Palacio Nacional se llevó a cabo la Firma de Convenios del Comité Nacional de Productividad (CNP) del Sector Autopartes para impulsar el Sector automotriz. En su intervención el Secretario de Economía dijo que el Convenio pone "en el contexto de obligatoriedad para el sector público una serie de acciones intersecretariales que van a impulsar una visión de política industrial, específicamente con el sector de autopartes". En el evento estuvieron presentes el Secretario de Hacienda y Crédito Público[33], quien además es Presidente del CNP, el Secretario de Energía, el Secretario del Trabajo y Previsión Social, el Secretario de Educación Pública, el Secretario General de la Confederación de Trabajadores de México, el Presidente del Consejo Coordinador Empresarial, y el Presidente de la Industria Nacional de Autopartes, entre otros.

Fuente de información:
http://www.gob.mx/se/prensa/firma-de-convenios-para-impulsar-el-sector-automotriz
Para tener acceso a información relacionada visite:
http://www.gob.mx/shcp/articulos/palabras-del-secretario-de-hacienda-y-credito-publico-en-la-firma-de-convenios-del-comite-nacional-de-productividad-del-sector-autopartes
http://www.gob.mx/se/prensa/reunion-ministerial-para-la-competitividad-de-america-del-norte

Ventas de abril en México (Nissan)

El 5 de mayo de 2016, la empresa automotriz Nissan comunicó sus ventas de abril en México. A continuación se presenta la información.

[33] http://www.gob.mx/shcp/articulos/palabras-del-secretario-de-hacienda-y-credito-publico-en-la-firma-de-convenios-del-comite-nacional-de-productividad-del-sector-autopartes

Nissan anunció ventas por 28 mil 750 unidades durante abril, el mejor resultado de ventas para un mes de abril en la historia de la compañía, alcanzando una participación de 24.3% y cumpliendo 83 meses consecutivos de liderazgo en México.

Total de ventas en abril (unidades)	2016	2015	Cambio %
Ventas de Nissan en abril	28 mil 750	24 mil 566	+17.0%

FUENTE: NISSAN.

Destacados de Nissan en abril:

- El más alto volumen de ventas para un mes de abril de Nissan NP300 (6 mil 564 unidades), Nissan Versa (6 mil 63 unidades), Nissan March (3 mil 938 unidades) y Nissan X-Trail (2 mil 51 unidades).

- En abril, los productos más vendidos fueron: Nissan NP300 (6 mil 564 unidades), Nissan Versa (6 mil 63 unidades), Nissan Tsuru (3 mil 994 unidades), Nissan March (3 mil 938 unidades) y Nissan Sentra (2 mil 972 unidades), vehículos que se encuentran entre los 10 más vendidos del país durante abril.

- Nissan Planta CIVAC, el primer complejo de manufactura de la compañía construido fuera de Japón, celebró 50 años de operación ininterrumpida en México[34], dando inicio a una larga trayectoria en innovación, investigación, y producción, que hasta la fecha contribuyen con la excelencia de primer nivel que ofrece la marca.

[34] http://multipress.com.mx/mercadotecnia/nissan-planta-civac-celebra-50-anos-de-operacion-ininterrumpida/ http://nissannews.com/es-MX/nissan/mexico/releases/nissan-planta-civac-celebra-50-a-os-de-operaci-n-ininterrumpida-en-m-xico

- Abril también marcó la celebración del 50 aniversario de la Asociación Nacional de Distribuidores de Automóviles Nissan, mejor conocida como ANDANAC[35], y dedicada a representar a la red de distribuidores de la marca.

Fuente de información:
http://nissannews.com/es-MX/nissan/mexico/releases/nissan-anuncia-ventas-de-abril-en-m-xico
Para tener acceso a información relacionada visite:
http://multipress.com.mx/mercadotecnia/nissan-planta-civac-celebra-50-anos-de-operacion-ininterrumpida/

50 años de operación ininterrumpida en México de la Planta CIVAC (Nissan) celebra

El 29 de abril de 2016, Nissan informó de los primeros 50 años de operación ininterrumpida en México de su Planta CIVAC. Nissan se consolida como el líder en inversiones en esta década con más de 4 mil 800 millones de dólares invertidos tanto en Planta CIVAC, Aguascalientes A1 y A2, así como en el desarrollo de la nueva planta COMPAS, en proceso de construcción en Aguascalientes. A continuación se presenta la información.

Nissan Mexicana celebra con orgullo el 50 aniversario de su Planta CIVAC, el primer complejo de manufactura de la compañía construido fuera de Japón, el cual marcó el inicio de una larga trayectoria en innovación, investigación, compromiso y producción de vehículos con los más altos estándares de calidad que hasta la fecha contribuyen con la excelencia de primer nivel que ofrece la marca.

Fue también el primer paso que Nissan dio hacia su estrategia de globalización, al establecer su primer centro de manufactura fuera de Japón.

[35] http://nissannews.com/es-MX/nissan/mexico/releases/la-asociaci-n-nacional-de-distribuidores-de-autom-viles-nissan-andanac-celebra-su-50-aniversario?page=2

Como parte de su participación en el evento conmemorativo del 50 aniversario de la planta, el Vicepresidente Ejecutivo de *Nissan Motor Co., Ltd*. y *chairman* de la compañía para la región de Norteamérica señaló la gran visión que tuvieron aquellos líderes hace más de 50 años, para colocar su confianza en México; así como la forma en la que Nissan Mexicana ha respondido hoy a ese compromiso, estableciéndose como una de las operaciones referentes para la corporación a nivel global.

"Las cifras récord que año tras año alcanza Nissan México en su operación de manufactura no serían posibles sin la capacidad de producción que Planta CIVAC aporta a los esfuerzos de las otras dos plantas de Nissan en el país Aguascalientes A1 y A2. En el año fiscal 2015, Nissan Mexicana alcanzó un máximo sin precedente en la industria con la producción de casi 830 mil unidades. Con la integración de la nueva planta de COMPAS en Aguascalientes, estaremos en posición de producir un millón de unidades antes de terminar esta década", manifestó.

En 1966, el establecimiento de Planta CIVAC, en Ciudad Industrial del Valle de Cuernavaca (CIVAC) en el estado de Morelos, ha dado origen a la creación de vehículos icónicos que actualmente se mantienen en el gusto del público mexicano —algunos de ellos ubicados entre los 10 más vendidos de la industria automotriz en el país— así como a la asignación de proyectos estratégicos para Nissan a nivel global.

Dichos proyectos incluyen la producción de la van multipropósito NV200 y su versión Taxi, producida en exclusiva para la ciudad de Nueva York o más recientemente, la producción de la completamente nueva Pick Up NP300 Frontier, misma que será integrada en breve al portafolio de productos de la marca, en una versión especial diésel 4X4.

Actualmente los vehículos producidos en Planta CIVAC incluyen las Pick Ups NP300 Frontier y NP300, así como Tsuru, Versa, Tiida Sedán, NV200 y NV200 Taxi. La

producción de estos vehículos se destina a los mercados de Norteamérica y Latinoamérica, incluyendo Estados Unidos de Norteamérica, Canadá y México, así como de los países del Golfo, como Irak y Emiratos Árabes Unidos.

La “Planta CIVAC no sólo ha contribuido a la larga trayectoria de Nissan en México en términos de producción, también ha sido un motor para la generación de empleos e inversiones que la compañía ha establecido a lo largo de estos 50 años”, añadió el funcionario de la armadora japonesa.

En un inicio se empleó a 740 personas, cifra que en estos 50 años se ha multiplicado 6.5 veces a un total de 4 mil 822 personas empleadas actualmente en Planta CIVAC, adicionalmente a los numerosos puestos de trabajo indirectos generados principalmente a través de la base de proveeduría.

Sumado al equipo de trabajo de plantas Aguascalientes A1 y A2, un total de 13 mil 485 empleados directos son responsables por la operación de manufactura de Nissan en México.

Cabe destacar que en lo que respecta a empleos indirectos, Nissan ha tenido un efecto multiplicador no sólo en Morelos, sino también en Aguascalientes, donde el 73% de los proveedores de la marca están localizados y se generan más de 22 mil empleos indirectos.

En total, hoy Nissan emplea en México a más de 15 mil personas ocupando diversas posiciones en sus instalaciones Corporativas, de Manufactura, Distribución y Diseño presente en las ciudades de México, Toluca, Aguascalientes, Manzanillo y Cuernavaca; cifra que se ha incrementado en aproximadamente 25% en los últimos tres años.

Adicionalmente, una vez que inicie operaciones la planta COMPAS en Aguascalientes se crearán aproximadamente 3 mil 500 empleos directos y 10 mil empleos indirectos

—en gran medida debido al rango de localización de partes, el cual incrementará significativamente la base de proveeduría mexicana.

“El número de empleados en nuestros tres complejos de manufactura está relacionado con el número de asignaciones y cupos de producción de vehículos, los cuales mantienen hoy a nuestras plantas a máxima capacidad incluyendo la más reciente producción de Pick Ups para Planta CIVAC, la cual recibió una inversión de 70 millones de dólares”, mencionó el Vicepresidente de manufactura de Nissan Mexicana.

Asimismo, de 2009 a 2013, la marca nipona invirtió un mil 50 millones de dólares para la expansión de operaciones de Planta CIVAC y Aguascalientes A1, al igual que 2 mil millones de dólares en el desarrollo de Planta Aguascalientes A2, inaugurada a finales de 2013.

Nissan, con las inversiones llevadas a cabo en Planta CIVAC y en Aguascalientes tanto en A1 y A2, así como en el desarrollo del Centro de Distribución Vehicular y el parque de proveedores *Douki Seisan*, sumado a la más reciente inversión de 1 mil millones de dólares para el desarrollo de COMPAS, se consolida como el líder en inversiones en esta década con más de 4 mil 800 millones de dólares.

“Tras celebrar en 2015 la cifra histórica de 5 millones de unidades producidas en CIVAC, nos queda claro que tenemos muchos retos por delante que nos impulsan a continuar con nuestro compromiso de producir vehículos con los más altos niveles de calidad. Seguiremos trabajando para tener muchos millones de unidades más producidas en Planta CIVAC siempre con el cariño y la pasión de todos los que formamos parte de ella.

Agradezco y felicito de todo corazón al equipo por estos 50 años", finalizó el Director de la Planta CIVAC.

Fuente de información:
http://nissannews.com/es-MX/nissan/mexico/releases/nissan-planta-civac-celebra-50-a-os-de-operaci-n-ininterrumpida-en-m-xico

Beneficios del programa de taxis eléctricosen México y Brasil (Nissan)

El 3 de mayo de 2016, la empresa armadora de autos Nissan comunicó que evitará la emisión de más de 3 mil toneladas de CO_2 en México y Brasil con sus programas de taxis eléctricos. A continuación se presenta la información.

El ambicioso programa de taxis eléctricos de Nissan en México y Brasil ha arrojado grandes resultados al contribuir con la disminución de la emisión de gases contaminantes, evitando que en conjunto más de 3 mil toneladas de CO_2 fuesen liberadas a la atmósfera.

El programa piloto llevado a cabo en Brasil fue diseñado para mostrar la viabilidad de los vehículos eléctricos. Durante cuatro años, 25 unidades del 100% eléctrico Nissan LEAF, recorrieron más de 2.2 millones de kilómetros, evitando la emisión de 340 toneladas de CO_2.

En **México**, este programa se está aplicando en la Ciudad de México —en la cual se encuentran circulando 20 Nissan LEAF— así como en la ciudad de Aguascalientes, donde 65 unidades forman parte del Programa de Transporte Verde Cero Emisiones, el mayor programa de taxis eléctricos no solo de México, sino también de Latinoamérica.

Con este programa, Nissan, en conjunto con el Gobierno de Aguascalientes, ha evitado la emisión de más de 2 mil 850 toneladas de CO_2 a la atmósfera y se han concientizado a más de 250 mil personas en materia de movilidad ambiental.

Contar con alianzas estratégicas con los gobiernos de la Ciudad de México y Aguascalientes, así como con las prefecturas de Río de Janeiro y Sao Paulo, además de distintas instituciones privadas, ha demostrado que utilizar el cien por ciento eléctrico Nissan LEAF es una forma práctica y viable de promover la movilidad sustentable en Latinoamérica.

El Presidente de Nissan Brasil, comentó: “Con los resultados altamente positivos que obtuvimos durante los años de pruebas con Nissan LEAF en flotillas de taxis para las dos mayores ciudades de Brasil, nosotros, los municipios y los aliados del proyecto, pudimos comprobar la eficiencia de los vehículos eléctricos en nuestro país. Logramos nuestro objetivo, Nissan LEAF demostró que es capaz de enfrentar las diferentes condiciones de tránsito en las calles brasileñas y sin producir gases contaminantes”.

Los programas piloto de taxis eléctricos Nissan LEAF también se están aplicando en diversas ciudades a nivel mundial tales como Nueva York, Montreal, Londres, Roma, Madrid, Ámsterdam y Tokio, entre otras.

Fuente de información:
http://nissannews.com/es-MX/nissan/mexico/releases/nissan-evita-la-emisi-n-de-m-s-de-3-mil-toneladas-de-co2-en-m-xico-y-brasil-con-sus-programas-de-taxis-el-ctricos
Para tener acceso a información relacionada visite:
http://nissannews.com/es-MX/nissan/mexico/releases/nissan-establece-un-nuevo-r-cord-en-venta-de-veh-culos-el-ctricos-para-flotas-en-europa

Nuevo récord en venta de vehículos eléctricos para flotas en Europa (Nissan)

El 6 de mayo de 2016, la empresa automotriz Nissan comunicó que su oferta de vehículos eléctricos permanece como una de las opciones más populares para la operación de flotas en Europa; las ventas de Nissan LEAF y de la van multipropósito Nissan e-NV200 en este segmento aumentaron por cuarto año consecutivo en el año 2015.

Con un incremento del 45% respecto al anterior año fiscal, Nissan vendió más de 7 mil 500 unidades de LEAF y e-NV200 a operadores de flotas en Europa, lo cual representa un 28% de participación en el mercado de flotas eléctricas.

Nissan ha vendido más de 20 mil vehículos eléctricos a clientes flotilleros en Europa, lo cual hace evidente que los dueños de las empresas están haciendo la transición a la movilidad cero emisiones.

Al ofrecer practicidad, un cómodo manejo y bajos costos de operación, Nissan LEAF y e-NV200 son opciones realmente viables para operadores de flotas en Europa: con un costo aproximado de 0.03 dólares por kilómetro, los dueños de estos vehículos también pueden disfrutar de bajos costos de mantenimiento que combinados, crean un costo de propiedad sin igual.

Los vehículos eléctricos de Nissan proveen costos de mantenimiento aproximadamente 40% más bajos que sus contrapartes de petróleo o diésel.

Más allá de eso, muchos dueños de flotas europeas pueden beneficiarse de diversos incentivos ofrecidos por los gobiernos a lo largo del continente al tiempo que ahorran en consumo de energía, ofreciendo una solución simple y efectiva en términos de costo para reducir su huella de carbono.

“Es muy positivo ver la demanda de flotas eléctricas de Nissan fortalecerse, al tiempo que las empresas van conociendo los múltiples beneficios de los vehículos eléctricos cero emisiones”, comenta el Director de Vehículos Eléctricos para Nissan Europa.

“Nissan no solo ofrece una gran oferta eléctrica para empresas, sino que también hemos empleado especialistas de flotas eléctricas en la mayoría de los países europeos, quienes están entrenados para brindar consejo y apoyo a los clientes, ofreciendo análisis de los costos de propiedad y de la infraestructura de recarga”, agregó.

“Esta estrategia ha probado ser increíblemente efectiva en ayudar a las empresas que están interesadas en la tecnología cero emisiones, pero necesitan asesoría en hacer el cambio a la motorización cero emisiones”, explicó el directivo.

Los servicios postales están entre los muchos proveedores de servicio que han sido particularmente rápidos en tomar ventaja de los beneficios asociados al hacer el cambio a vehículos eléctricos. Por ejemplo, Österreichische Post AG, la autoridad postal estatal de Austria, ya emplea 160 vans e-NV200 y recientemente ha confirmado una orden por cien unidades adicionales.

Numerosas instancias gubernamentales han optado por adquirir vehículos eléctricos de Nissan para sus flotas, convirtiéndose en ejemplo de la transición hacia la movilidad cero emisiones.

En Reino Unido, Nissan ha vendido más de 350 de estas unidades a entidades públicas, mientras que la ciudad de Bari, Italia, acaba de lanzar un servicio para compartir vehículos, usando 30 Nissan LEAF.

El año pasado en Reino Unido, Nissan incrementó en 43% sus ventas de vehículos destinados a flotas, colocando 2 mil 573 unidades, mientras que en 2014 vendió un mil 806.

"Cada vez más autoridades locales y organizaciones del sector público en todo Reino Unido están escogiendo la oferta de vehículos eléctricos de Nissan para satisfacer sus necesidades flotilleras", manifestó el Director de Vehículos Eléctricos de Nissan Reino Unido.

Nissan celebra este importante acontecimiento cinco años después del lanzamiento de Nissan LEAF, el primer vehículo cero emisiones producido en forma masiva, y a tan solo un año desde el lanzamiento de su vehículo ligero comercial eléctrico, e-NV200.

Nissan LEAF es el vehículo eléctrico más vendido de la historia, con casi 220 mil unidades vendidas en el mundo.

Fuente de información:
http://nissannews.com/es-MX/nissan/mexico/releases/nissan-establece-un-nuevo-r-cord-en-venta-de-veh-culos-el-ctricos-para-flotas-en-europa

Ford reporta resultados récord, pero Sudamérica es el lunar (WSJ)

El 28 de abril de 2016, el periódico *The Wall Street Journal* (WSJ) publicó la nota "*Ford* reporta resultados récord, pero Sudamerica es el lunar" a continuación se presenta la información.

Ford Motor Co., anunció que en el primer trimestre logró unos resultados récord impulsados por las sólidas ventas de camiones. La ganancia de la automotriz estadounidense aumentó más del doble y el margen operativo en la división norteamericana alcanzó un nivel similar al que registran las marcas de lujo.

Entre enero y marzo, *Ford* tuvo una ganancia neta de 2 mil 500 millones de dólares, o 61 centavos por acción, frente a un mil 200 millones de dólares, o 29 centavos por acción, un año antes. En el primer trimestre de 2015, el fabricante de automóviles

estadounidense se vio negativamente afectado por la escasez de suministros para su producto de mayor rentabilidad, la *pickup* F-150. La ganancia por acción (GPA) de *Ford* fue de 68 centavos.

Estos resultados superan ampliamente las previsiones de los analistas, que esperaban una GPA de 48 centavos.

El margen operativo del grupo en Norteamérica fue de 12.9%, un máximo histórico para el trimestre en cuestión y lejos del 8.7% logrado por su rival *General Motors Co*.

En cuanto a los ingresos, *Ford* los aumentó en 11% a 37 mil 700 millones de dólares, frente a 33 mil 900 millones en el primer trimestre de 2015.

Los bajos precios de la gasolina han impulsado la demanda de los vehículos más rentables de los fabricantes, los camiones y los todoterrenos, lo cual ha generado grandes beneficios a estas empresas en Estados Unidos de Norteamérica.

La ganancia operativa de *Ford* en Norteamérica casi se duplicó a 3 mil 100 millones de dólares en el primer trimestre respecto a un año antes gracias a la sólida demanda de los camiones y furgonetas más caros de la compañía, como la *pickup* F-150.

Además, *Ford* registró su mejor trimestre en Europa desde 2008, ya que en el Viejo Continente obtuvo una ganancia antes de impuestos de 434 millones de dólares frente a una pérdida de 42 millones en el período equivalente del año anterior. Esta evolución indica que las medidas de reestructuración de la compañía en la región están dando resultado.

En Sudamérica, la automotriz registró una pérdida de 256 millones de dólares frente a un resultado en rojo de 67 millones un año antes, reflejando la continua recesión de

Brasil y la devaluación del peso en Argentina. La empresa proyecta un 2016 aún más negativo en la región debido al ambiente empresarial.

Finalmente, las ganancias en la región Asia-Pacífico se duplicaron a 220 millones de dólares desde 105 millones un año antes, gracias al crecimiento en China.

Fuente de información:
http://lat.wsj.com/articles/SB10977839675679644140504582034000297378704?tesla=y

La impresión 3-D busca escala industrial (WSJ)

El 26 de abril de 2016, el periódico *The Wall Street Journal* (WSJ) publicó la nota "La impresión 3-D busca escala industrial". A continuación se presenta la información.

La impresión tridimensional comienza a aparecer en el horizonte de las cadenas de suministro de múltiples compañías. Entre esos nombres sobresale el de *Ford Motor Co*., que experimenta con una nueva forma de impresión 3-D que, según afirma, podría resolver un defecto estructural que ha impedido que la tecnología sea ampliamente adoptada en la manufactura.

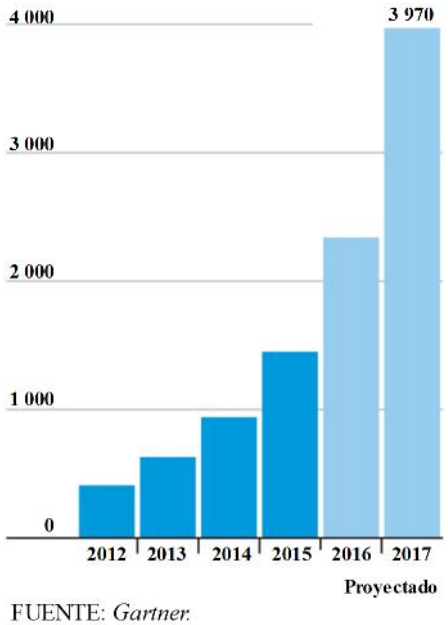
La capacidad de "imprimir" partes dentro de una planta de ensamblaje reduciría drásticamente los costos de transporte y logística para la industria automotriz, donde los fabricantes deben conseguir componentes de decenas de proveedores de todo el mundo. La versión más utilizada de la tecnología, sin embargo, aún no es adecuada para la producción en masa debido a que los objetos son impresos capa por capa, un proceso lento que además crea diminutas líneas de fractura que pueden quebrar el material al ser sometido a presión.

Una *startup* respaldada por *Google Ventures*, de *Alphabet Inc*., está desarrollando un método de impresión diferente que algunos fabricantes, incluido Ford, consideran más prometedor.

Las impresoras de Carbon3D Inc. proyectan luz de forma continua a través de una piscina de resina y la solidifican gradualmente sobre una plataforma elevada que levanta lentamente el objeto hasta que adquiere su forma completa. El proceso requiere una fracción del tiempo de otros métodos de impresión y forma artículos sólidos más parecidos a los que se crean con los moldes convencionales para autopartes, explica Ellen Lee, líder de la división de investigación sobre impresión 3-D de *Ford*.

La tecnología de Carbon3D probablemente no llegará a las fábricas en el corto plazo. La empresa prevé despachar cientos de impresoras este año, pero su método es demasiado costoso para ser usado a gran escala. Por lo tanto, es más probable que los fabricantes las utilicen para crear productos personalizados o con altos márgenes, como partes de aviones o prótesis, vaticinan los expertos.

UN NEGOCIO CON IMÁN
Gasto mundial en impresoras 3-D
-Millones de dólares-



FUENTE: *Gartner.*

Ford está probando componentes hechos con las impresoras de Carbon3D en sus instalaciones de investigación para ver si superan las pruebas de desempeño y determinar si justifican el gasto, cuenta Lee. “El gran desafío es si estamos haciendo 100 mil vehículos y necesitamos tantas partes, simplemente podría ser demasiado caro imprimir todas”, señala. “No compite cabeza de cabeza con el moldeo por inyección”.

Toda la industria automotriz investiga formas de aplicar la impresión 3-D en la producción para ahorrar en costosas herramientas, dice Ron Harbour, socio de la firma de consultoría *Oliver Wyman*. Sin embargo, debido al tiempo que se necesita para imprimir componentes, el proceso sería aún más costoso que los métodos tradicionales.

“Si necesito 300 mil (autos), gasto X millones en herramientas para producirlos y produzco uno por minuto”, dice, pero si las impresoras 3-D no pueden adaptarse a esa velocidad, “me va a costar mucho más”, por más que permitan ahorrar en herramientas.

Asimismo, se tiene que desarrollar una mayor variedad de materiales para imitar las propiedades de los plásticos, los metales y el caucho que se usan en las autopartes, afirma Lee.

Una creciente cantidad de compañías esperan incorporar la impresión tridimensional en sus cadenas de suministro. Una encuesta entre 900 profesionales de cadenas de suministro dada a conocer este mes por *Deloitte* y el grupo del sector de logística MHI indicó que 14% usa actualmente la tecnología y 48% prevé adoptarla en la próxima década. La firma de investigación *Gartner* estima que las ventas mundiales de impresoras 3-D ascenderán a casi 4 mil millones de dólares el año que viene, frente a 406 millones de dólares en 2012.

La división de investigación de *Ford* fue creada hace dos años para probar nuevas tecnologías con la esperanza de usar la impresión 3-D para fabricar objetos con diseños más complejos que no pueden ser creados con métodos tradicionales. Producir las

herramientas y los moldes necesarios para manufacturar un componente puede demorar meses, o incluso más si los ingenieros tienen que realizar cambios durante el proceso.

Por ejemplo, es difícil crear con un solo molde partes con un ducto en su centro, un problema manufacturero que se puede resolver con la impresión 3-D. Estos componentes de por sí tendrían la capacidad de transferir fluidos, lo que eliminaría la necesidad de una manguera para llevar a cabo esta función.

Otras empresas industriales han examinado la impresión 3-D, también conocida como "manufactura aditiva", en busca de estos beneficios. Siemens AG ha indicado que la tecnología puede utilizarse para crear nuevas geometrías para las paletas de las turbinas para lograr un mejor enfriamiento y una mayor eficiencia.

General Electric Co. espera producir mediante la impresión 3-D hasta 200 mil boquillas de combustible para su división de aviación. El conglomerado recientemente anunció que un nuevo centro de investigación en Pittsburgh se enfocará en desarrollar usos para la tecnología en todos los negocios del grupo.

Los objetos impresos con las máquinas de Carbon3D tienen un mejor desempeño en las pruebas que otras formas de impresión debido a que un artículo que es totalmente sólido es más fuerte que uno compuesto de muchas capas pegadas, sostienen algunos fabricantes.

"Lo que nos intrigó sobre la máquina de Carbon3D (...) es que si rompes la parte (impresa) por la mitad parece igual que una parte moldeada", dice Chip Gear, dueño de *The Technology House Ltd*., que usa una variedad de tecnologías para imprimir componentes para clientes industriales.

La impresora de Carbon3D tarda 40 minutos en imprimir un objeto que requeriría 12 horas en una máquina que imprime capa por capa, asevera.

Carbon3D alquila sus impresoras por 40 mil dólares al año, comparado con más de 100 mil dólares para comprar otros tipos de impresoras 3-D, señala Gear. Carbon3D asegura que el costo disminuirá a medida que despache más unidades.

Cada avance en el costo o la velocidad baja la vara para que el uso de la impresión 3-D "tenga sentido económico", asevera Steven DuBuc, consultor de cadena de suministro en *AlixPartners LLP*. Los costos de los equipos y los materiales se han ido reduciendo, pero "el aumento de la velocidad probablemente sea el factor más importante".

Fuente de información:
http://lat.wsj.com/articles/SB11223869946966424246404582030772778578022?tesla=y

Comercialización de vehículos automotores, cifras a abril de 2016 (AMDA)

El 10 de mayo de 2016, la Asociación Mexicana de Distribuidores de Automotores, A.C. (AMDA) presentó su publicación "Reporte de Mercado Interno Automotor" con cifras del sector al mes de abril. A continuación se presenta la información.

Vehículos ligeros comercializados en abril de 2016

Las ventas anualizadas fueron de un millón 416 mil 428 unidades a abril de 2016, es decir, la suma de los 12 meses de mayo de 2015 a abril de 2016. En esta ocasión se registra crecimiento de 17.2% superior al mismo lapso de 2015 cuando se cerró con un millón 208 mil 373 vehículos.

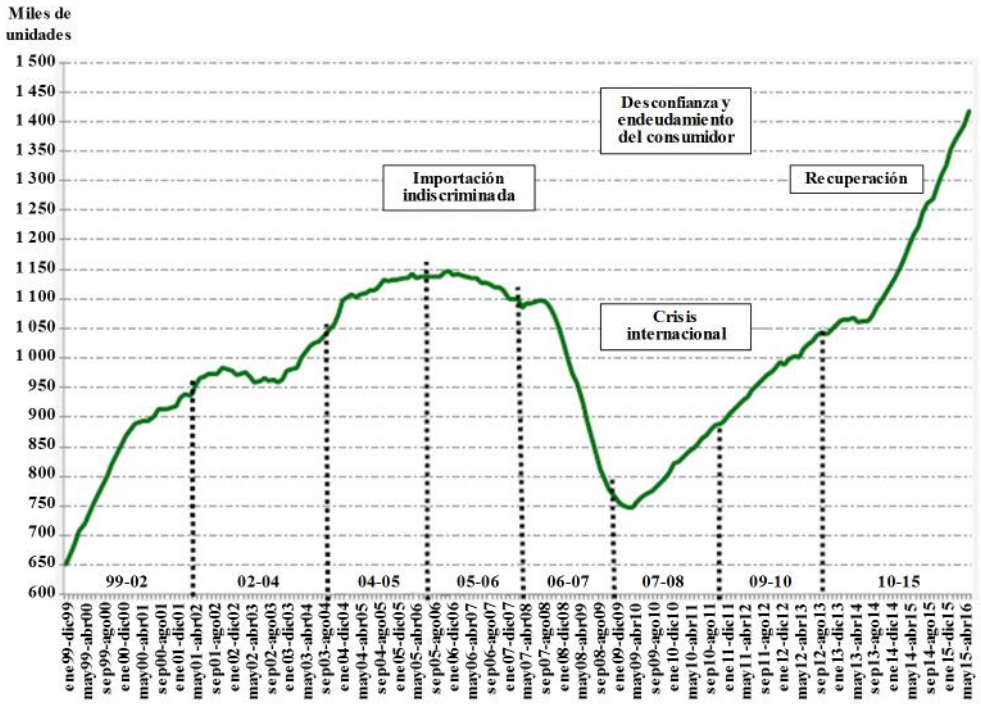
Por su parte, respecto al acumulado de 12 meses inmediato anterior (abril de 2015 a marzo de 2016), las ventas aumentaron 1.7% con 23 mil 611 unidades más. Este indicador fue superior en 0.8 puntos porcentuales respecto al período inmediato anterior.

VENTAS ACUMULADAS 12 MESES
-Respecto al año anterior-

Período		Variación (I-II)	
I	**II**	**Unidades**	**Porcentaje**
Enero 2013	Diciembre 2013	1 063 363	0.81
Febrero 2013	Enero 2014	1 064 598	0.12
Marzo 2013	Febrero 2014	1 064 343	-0.02
Abril 2013	Marzo 2014	1 067 258	0.27
Mayo 2013	Abril 2014	1 060 596	-0.62
Junio 2013	Mayo 2014	1 061 322	0.07
Julio 2013	Junio 2014	1 061 736	0.04
Agosto 2013	Julio 2014	1 071 302	0.90
Septiembre 2013	Agosto 2014	1 086 851	1.45
Octubre 2013	Septiembre 2014	1 097 616	0.99
Noviembre 2013	Octubre 2014	1 110 278	0.15
Diciembre 2013	Noviembre 2014	1 121 500	1.01
Enero 2014	Diciembre 2014	1 135 409	1.24
Febrero 2014	Enero 2015	1 153 602	1.60
Marzo 2014	Febrero 2015	1 171 222	1.53
Abril 2014	Marzo 2015	1 190 442	1.64
Mayo 2014	Abril 2015	1 208 373	1.51
Junio 2014	Mayo 2015	1 222 111	1.14
Julio 2014	Junio 2015	1 244 874	1.86
Agosto 2014	Julio 2015	1 260 377	1.25
Septiembre 2014	Agosto 2015	1 268 534	0.65
Octubre 2014	Septiembre 2015	1 290 748	1.75
Noviembre 2014	Octubre 2015	1 309 692	1.47
Diciembre 2014	Noviembre 2015	1 324 258	1.11
Enero 2015	Diciembre 2015	1 351 648	2.07
Febrero 2015	Enero 2016	1 367 644	1.18
Marzo 2015	Febrero 2016	1 380 856	0.97
Abril 2015	Marzo 2016	1 392 817	0.87
Mayo 2015	Abril 2016	1 416 428	1.70

FUENTE: AMDA, con información de AMIA.

FACTORES DE IMPACTO NEGATIVO EN EL CONSUMIDOR
- Serie anualizada de 1999 a 2016 -



FUENTE: Elaborado por AMDA con información de AMIA.

Vehículos ligeros comercializados en abril de 2015 y 2016

VEHÍCULOS LIGEROS COMERCIALIZADOS EN ABRIL DE 2015 Y 2016

Segmento	2015	2016	Variación	
			Unidades	Porcentaje
Subcompactos	35 078	43 503	8 425	24.0
Compactos	22 985	27 436	4 451	19.4
De lujo	4 931	6 072	1 141	23.1
Deportivos	743	1 024	281	37.8
Usos múltiples	17 885	23 671	5 786	32.4
Camiones ligeros	12 989	16 513	3 524	27.1
Camiones pesados*	185	188	3	1.6
Total	**94 796**	**118 407**	**23 611**	**24.9**

* Camiones pesados incluye: F450, F550.
FUENTE: AMDA.

En abril de 2016 se registra la cuarta tasa positiva del año.

VEHÍCULOS LIGEROS COMERCIALIZADOS
DE ENERO A ABRIL DE 2015 Y 2016
-Ventas totales de vehículos ligeros en el país-

Segmento	2015	Estructura %	2016	Estructura %	Variación	
					Absoluta	Relativa (%)
Subcompactos	145 628	36.3	160 878	34.5	15 250	10.5
Compactos	100 098	25.0	115 063	24.7	14 965	15.0
De lujo	20 319	5.1	23 417	5.0	3 098	15.2
Deportivos	3 080	0.8	4 102	0.9	1 022	33.2
Uso múltiples	77 674	19.4	97 848	21.0	20 174	26.0
Camiones ligeros	53 600	13.4	63 872	13.7	10 272	19.2
Camiones pesados*	554	0.1	553	0.1	-1	-0.2
Total	**400 953**	**100.0**	**465 733**	**100.0**	**64 780**	**16.2**

* Camiones pesados incluye: F450, F550.
FUENTE: AMDA.

Ventas mensuales en 2016

UNIDADES COMERCIALIZADAS
-Marzo-Abril 2016-

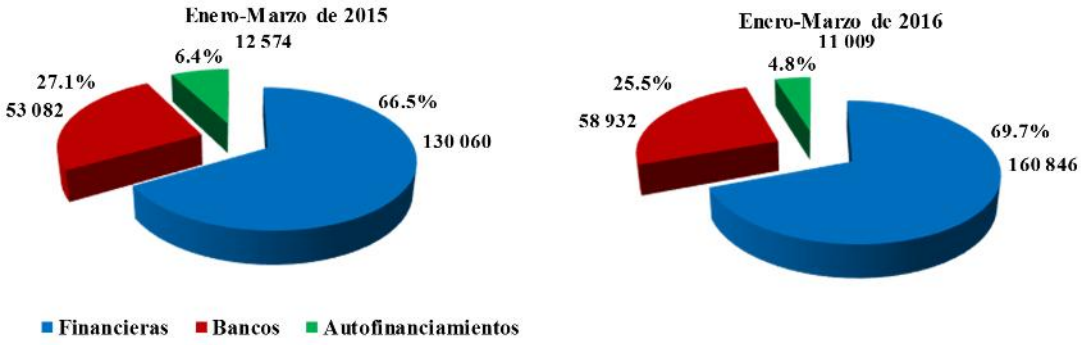
Segmento	Marzo 2016	Abril 2016	Variación	
			Unidades	Porcentaje
Subcompactos	39 641	43 503	3 862	9.7
Compactos	29 520	27 436	-2 084	-7.1
De lujo	6 083	6 072	-11	-0.2
Deportivos	1 153	1 024	-129	-11.2
Usos múltiples	23 416	23 671	255	1.1
Camiones ligeros	16 911	16 513	-398	-2.4
Camiones pesados*	139	188	49	35.3
Total	**116 863**	**118 407**	**1 544**	**1.3**

* Camiones pesados incluye: F450, F550.
FUENTE: AMDA.

Financiamiento a la adquisición de vehículos

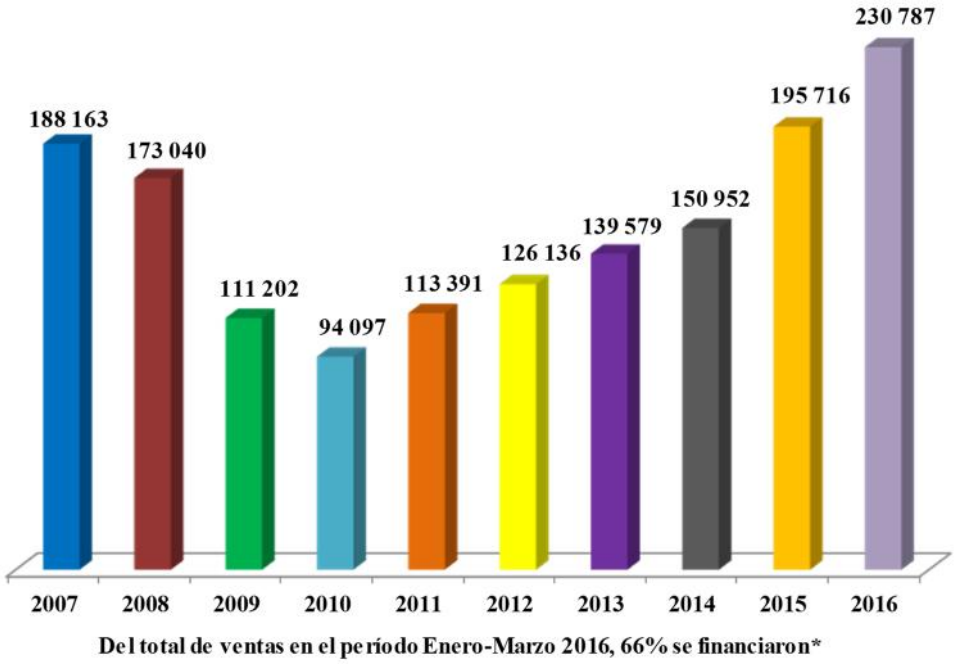
En el período enero-marzo de 2016 se registraron 230 mil 787 colocaciones lo que representa un incremento de 17.9% con respecto a 2015, lo que equivale a 35 mil 71 unidades más. Las cifras de este período están 23% por encima de las registradas en 2007.

PARTICIPACIÓN EN EL TOTAL DE UNIDADES FINANCIADAS
-Absolutos y porcentaje-



FUENTE: AMDA con información de JATO Dynamics.

UNIDADES FINANCIADAS ENERO A MARZO
2007-2016

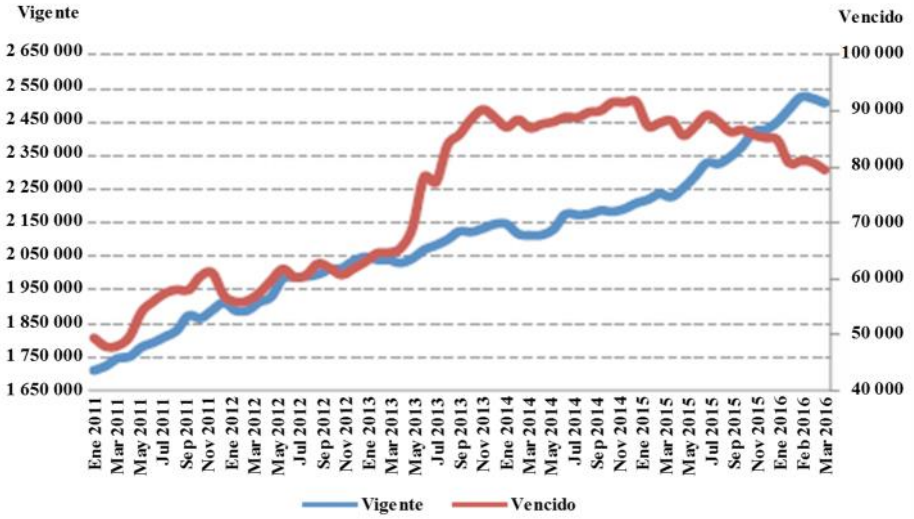


* Incluye información de la mayoría de las instituciones crediticias, por lo tanto es un indicador de tendencia.
FUENTE: AMDA con información de JATO *Dynamic*.

Crédito otorgado por la banca comercial

El crédito vigente otorgado por la banca comercial al sector privado del país registró una variación anual (marzo de 2015-marzo de 2016) de 11.3%, en tanto que la variación del crédito vencido fue de 7.2% negativo.

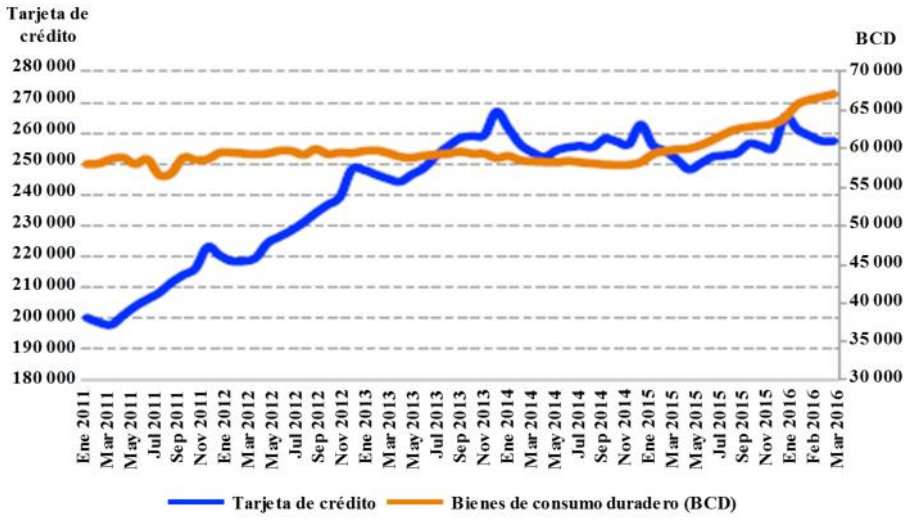
CRÉDITO OTORGADO POR LA BANCA COMERCIAL AL SECTOR PRIVADO DEL PAÍS
-Millones de pesos diciembre 2010=100-



FUENTE: Elaborado por AMDA con datos de Banxico.

Para el caso del crédito vigente otorgado por la banca comercial al consumo, durante el período marzo de 2016 respecto al mismo mes de 2015, el 3.7% correspondió a tarjeta de crédito y el 11.8% a los bienes de consumo duradero.

CRÉDITO VIGENTE OTORGADO POR LA BANCA COMERCIAL AL CONSUMO
-Millones de pesos diciembre 2010=100-



FUENTE: Elaborado por AMDA con datos de Banxico.

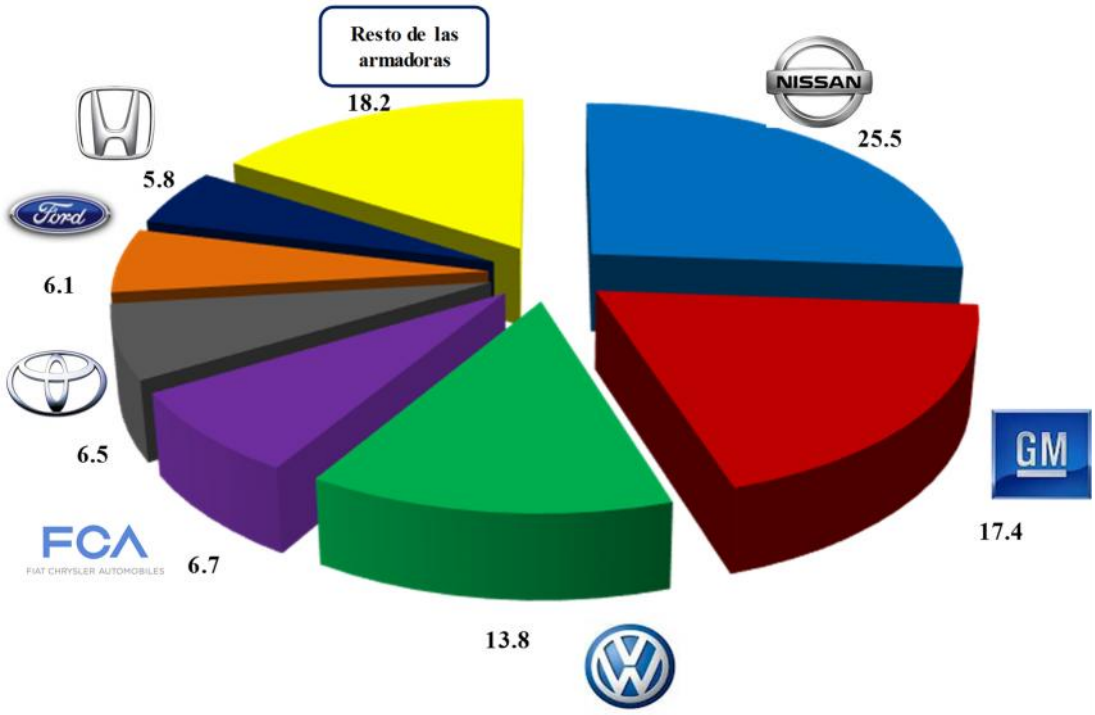
Vehículos usados importados

Al mes de marzo de 2016, la importación de autos usados fue de 45 mil 37 unidades, lo que equivale al 13% del total de ventas de vehículos nuevos. La importación incrementó 19.1% respecto a similar período de 2015, lo que representó 7 mil 211 unidades más.

Año	Marzo				Acumulado Enero a Marzo			
	2016	2015	Variación		2016	2015	Variación	
			Unidades	%			Unidades	%
Usados importados	16 918	12 554	4 364	34.8	45 037	37 826	7 211	19.1

FUENTE: AMDA.

PARTICIPACIÓN DE LAS MARCAS ENERO-ABRIL DE 2016
-En porcentajes-



FUENTE: AMDA.

Estas siete marcas comercializan el 81.8% del total de vehículos en México.

Los 10 modelos más vendidos

LOS DIEZ MODELOS MÁS VENDIDOS

Posición	Modelo	Marca	Segmento	Unidades	% del Mercado	Variación 2016 vs. 2015	
						Unidades	%
1	Versa	Nissan	Compactos	26 381	7.6	7 259	38.0
2	Vento	VW	Subcompactos	19 580	5.6	1 275	7.0
3	Aveo	GM	Compactos	18 164	5.2	-4 876	-21.2
4	Nuevo Jetta	VW	Subcompactos	17 495	5.0	6 768	63.1
5	Tsuru	Nissan	Subcompactos	16 970	4.9	519	3.2
6	March	Nissan	Subcompactos	15 754	4.5	1 532	10.8
7	Spark	GM	Subcompactos	13 927	4.0	-1 440	-9.4
8	Sentra 2.0	Nissan	Compactos	12 136	3.5	1 999	19.7
9	Sonic	GM	Subcompactos	11 431	3.3	6 277	121.8
10	Chasis Largo	Nissan	Camiones Ligeros	10 622	3.1	1 612	17.9

FUENTE: Elaborado por AMDA con información de AMIA.

Los diez modelos de mayor venta en el mercado mexicano durante los meses de enero a abril de 2016 acumularon 162 mil 460 unidades, lo que significa una cobertura del 34.9% del total de vehículos ligeros comercializados en el lapso de referencia.

Nissan coloca en esta ocasión cinco de los 10 modelos más vendidos en el país, General Motors tres y VW dos.

Pronóstico mensual de vehículos ligeros

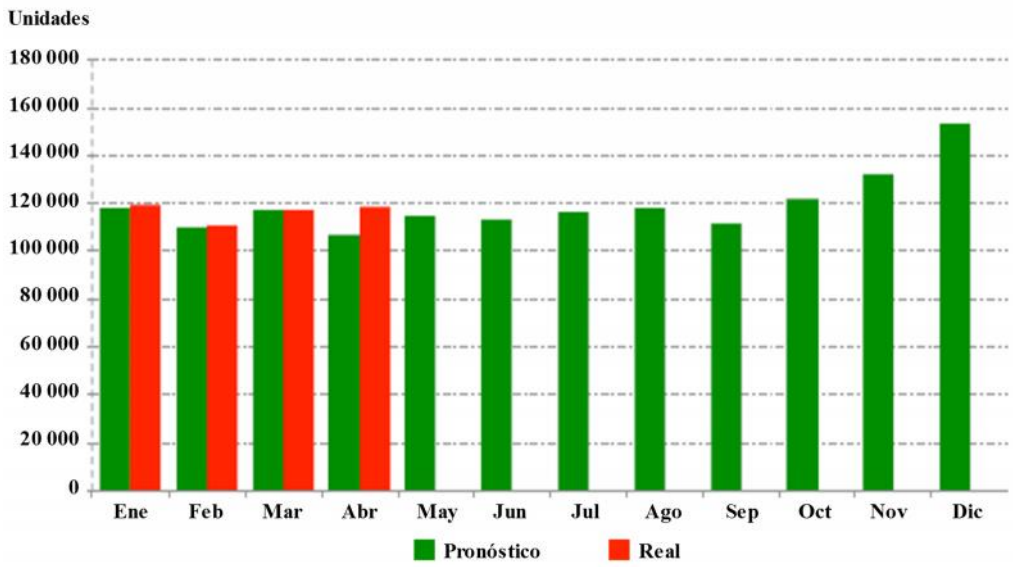
El volumen de unidades comercializadas de enero a abril 2016 fue de 465 mil 733 unidades, situándose lo estimado por AMDA para este lapso un 3% por debajo de la cifra real.

PRONÓSTICO MENSUAL DE VEHÍCULOS LIGEROS

	Enero-Abril	**Variación %**	**Abril**	**Variación %**	**Pronóstico para mayo 2016**
Pronóstico	451 068	-3	106 568	-10	114 832
Real	465 733		118 407		

FUENTE: AMDA.

PRONÓSTICO MENSUAL DE VEHÍCULOS LIGEROS



FUENTE: AMDA.

Fuente de información:
http://www.amda.mx/images/stories/estadisticas/coyuntura/2016/Ligeros/1604Reporte_Mercado_Automotor.pdf

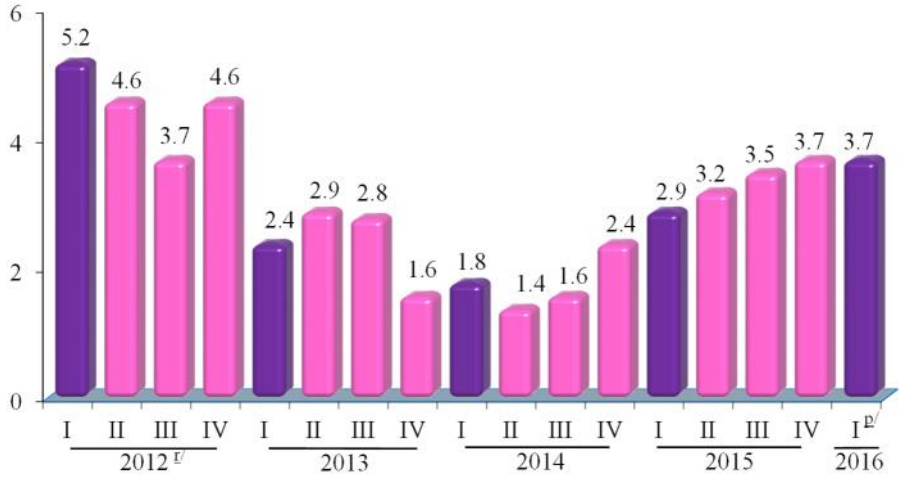
SECTOR TERCIARIO

Producto Interno Bruto de las Actividades Terciarias durante el Primer Trimestre de 2016 (INEGI)

El 20 de mayo de 2016, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) dio a conocer el Producto Interno Bruto en México durante el primer trimestre de 2016 de las Actividades Terciarias. A continuación se presenta la información.

El Producto Interno Bruto (PIB) de las Actividades Terciarias creció 3.7% en el primer trimestre de 2016, lo cual representó siete trimestres en fase ascendente.

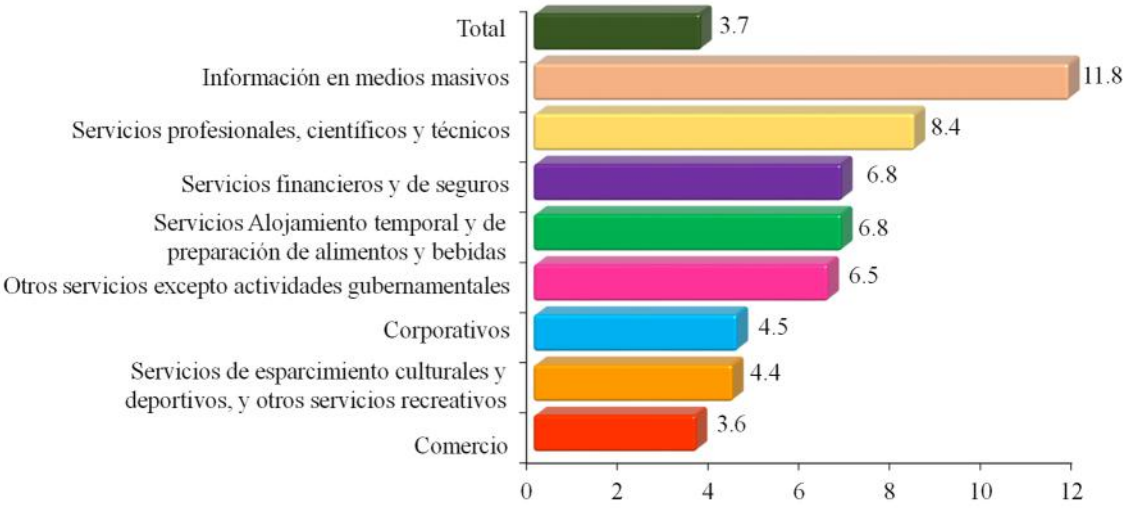
PIB DE LAS ACTIVIDADES TERCIARIAS
-Variación porcentual real respecto al mismo trimestre del año anterior-



p/ Cifras preliminares.
r/ Cifras revisadas a partir del primer trimestre de 2012.
FUENTE: INEGI.

Cabe puntualizar que el aumento en el producto de las Actividades Terciarias se explicó por los incrementos observados en los rubros de Servicios de Información en medios masivos (11.8%); Servicios profesionales, científicos y técnicos (8.4%); Servicios financieros y de seguros (6.8%); Servicios de alojamiento temporal y de preparación de alimentos y bebidas (6.8%); Otros servicios excepto actividades gubernamentales (6.5%); Corporativos (4.5%); Servicios de esparcimiento culturales y deportivos, y otros servicios recreativos (4.4%) y Comercio (3.6%).

PIB DE LAS ACTIVIDADES TERCIARIAS
AL PRIMER TRIMESTRE DE 2016 p/
-Variación porcentual real respecto al mismo trimestre del año anterior-



p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/saladeprensa/boletines/2016/pib_pconst/pib_pconst2016_05.pdf

Encuesta sobre las Expectativas de los Especialistas en Economía del Sector Privado: abril de 2016 (Banxico)

El 2 de mayo de 2016, el Banco de México (Banxico) dio a conocer la "Encuesta sobre las Expectativas de los Especialistas en Economía del Sector Privado: abril de 2016". A continuación se presenta el contenido.

Resumen

En esta nota se reportan los resultados de la encuesta de abril de 2016, sobre las expectativas de los especialistas en economía del sector privado. Dicha encuesta fue recabada por Banxico entre 36 grupos de análisis y consultoría económica del sector privado nacional y extranjero. Las respuestas se recibieron entre los días 21 y 28 de abril.

El siguiente cuadro resume los principales resultados de la encuesta, comparándolos con los del mes previo.

EXPECTATIVAS DE LOS ESPECIALISTAS SOBRE LOS PRINCIPALES INDICADORES DE LA ECONOMÍA

	Media		Mediana	
	Encuesta		Encuesta	
	marzo	abril	marzo	abril
Inflación General (dic.-dic.)				
Expectativa para 2016	3.30	3.19	3.31	3.20
Expectativa para 2017	3.41	3.35	3.38	3.32
Inflación Subyacente (dic.-dic.)				
Expectativa para 2016	3.11	3.13	3.07	3.10
Expectativa para 2017	3.20	3.18	3.23	3.20
Crecimiento del PIB (anual)				
Expectativa para 2016	2.40	2.41	2.40	2.40
Expectativa para 2017	2.92	2.86	2.96	2.80
Tipo de Cambio Pesos/Dólar (cierre del año)				
Expectativa para 2016	17.66	17.61	17.69	17.60
Expectativa para 2017	17.30	17.20	17.25	17.20
Tasa de fondeo interbancario (cierre del IV trimestre)				
Expectativa para 2016	4.19	4.15	4.25	4.25
Expectativa para 2017	4.87	4.87	4.75	4.87

FUENTE: Banco de México.

De la encuesta de abril de 2016 destaca lo siguiente:

- Las expectativas de inflación general para los cierres de 2016 y 2017 disminuyeron en relación con la encuesta de marzo. Las perspectivas de inflación subyacente para los cierres de 2016 y 2017 se mantuvieron en niveles similares a los del mes anterior.

- La probabilidad asignada por los analistas a que la inflación general se ubique dentro del intervalo de variabilidad de más o menos un punto porcentual en torno al objetivo de 3% permaneció en niveles cercanos a los reportados en la encuesta de marzo para los cierres de 2016 y 2017. Por su parte, la probabilidad otorgada a que la inflación subyacente se encuentre en el intervalo entre 2 y 4% también se mantuvo en niveles similares a los de la encuesta previa para los cierres de 2016 y 2017.

- Las expectativas de crecimiento del Producto Interno Bruto (PIB) real para 2016 permanecieron en niveles cercanos a los de la encuesta de marzo, al tiempo que las correspondientes al cierre de 2017 se revisaron a la baja.

- Las perspectivas sobre el nivel del tipo de cambio del peso frente al dólar para los cierres de 2016 y 2017 disminuyeron con respecto al mes anterior.

A continuación se detallan los resultados correspondientes a las expectativas de los analistas respecto a la inflación, al crecimiento real del PIB, a las tasas de interés y al tipo de cambio. Asimismo, se reportan sus pronósticos en relación con indicadores del mercado laboral, de finanzas públicas, del sector externo, de la percepción sobre el entorno económico y, finalmente, sobre el crecimiento de la economía estadounidense.

Inflación

Los resultados relativos a las expectativas de inflación general y subyacente anual para el cierre de 2016, para los próximos doce meses y para los cierres de 2017 y 2018 se presentan en el cuadro y en la gráfica *Expectativas de inflación anual*[36]. La inflación general mensual esperada para cada uno de los próximos doce meses y los pronósticos de inflación subyacente para el mes en que se levantó la encuesta se reportan en el cuadro *Expectativas de inflación mensual*.

EXPECTATIVAS DE INFLACIÓN ANUAL
-Por ciento-

	Inflación General		Inflación Subyacente	
	Encuesta		Encuesta	
	marzo	abril	marzo	abril
Para 2016 (dic.-dic.)				
Media	3.30	3.19	3.11	3.13
Mediana	3.31	3.20	3.07	3.10
Para los próximos 12 meses				
Media	3.27	3.36	3.14	3.19
Mediana	3.29	3.40	3.11	3.19
Para 2017 (dic.-dic.)				
Media	3.41	3.35	3.20	3.18
Mediana	3.38	3.32	3.23	3.20
Para 2018 (dic.-dic.)				
Media	3.50	3.40	3.25	3.22
Mediana	3.40	3.35	3.20	3.20

FUENTE: Banco de México.

[36] En específico, se muestra en las gráficas la media, la mediana y el intervalo intercuartil. La media representa el promedio de las respuestas de los analistas en cada encuesta mensual. La mediana es el valor que divide a la mitad a la distribución de las respuestas obtenidas cada mes, una vez que éstas han sido ordenadas de menor a mayor; es decir, es el valor en el cual se acumula el 50% de la distribución de los datos. El intervalo intercuartil corresponde al rango de valores entre el primer y el tercer cuartil de la distribución de respuestas obtenidas de los analistas cada mes.

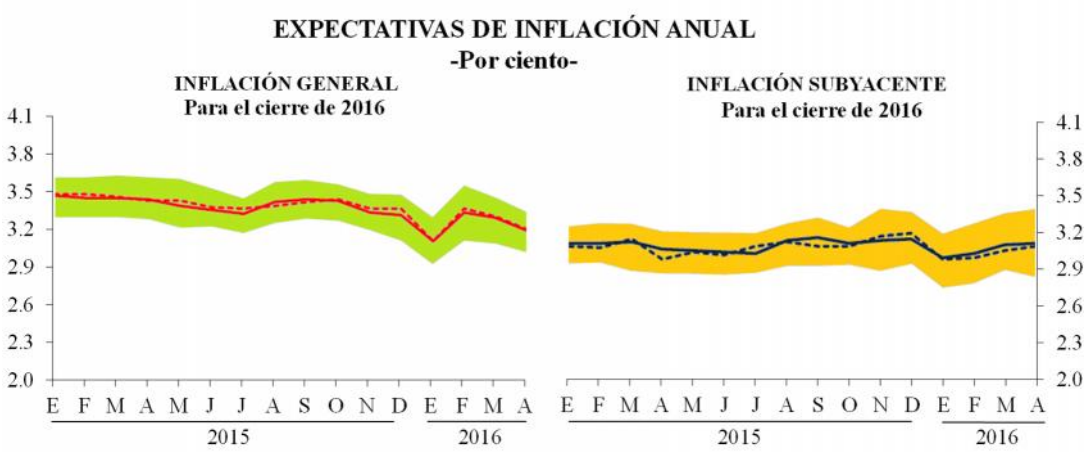
EXPECTATIVAS DE INFLACIÓN MENSUAL
-Por ciento-

		Media		Mediana	
		Encuesta		Encuesta	
		marzo	abril	marzo	abril
Inflación General					
2016	**abr.**	-0.11	-0.23	-0.15	-0.25
	may.	-0.32	-0.30	-0.36	-0.34
	jun.	0.17	0.18	0.18	0.18
	jul.	0.26	0.26	0.27	0.27
	ago.	0.27	0.27	0.28	0.29
	sep.	0.39	0.40	0.40	0.41
	oct.	0.49	0.49	0.49	0.50
	nov.	0.64	0.66	0.65	0.66
	dic.	0.42	0.43	0.44	0.44
2017	**ene.**	0.40	0.40	0.40	0.40
	feb.	0.30	0.30	0.29	0.30
	mar.	0.32	0.30	0.32	0.30
	abr.		-0.11		-0.10
Inflación Subyacente					
2016	**abr.**		0.19		0.19

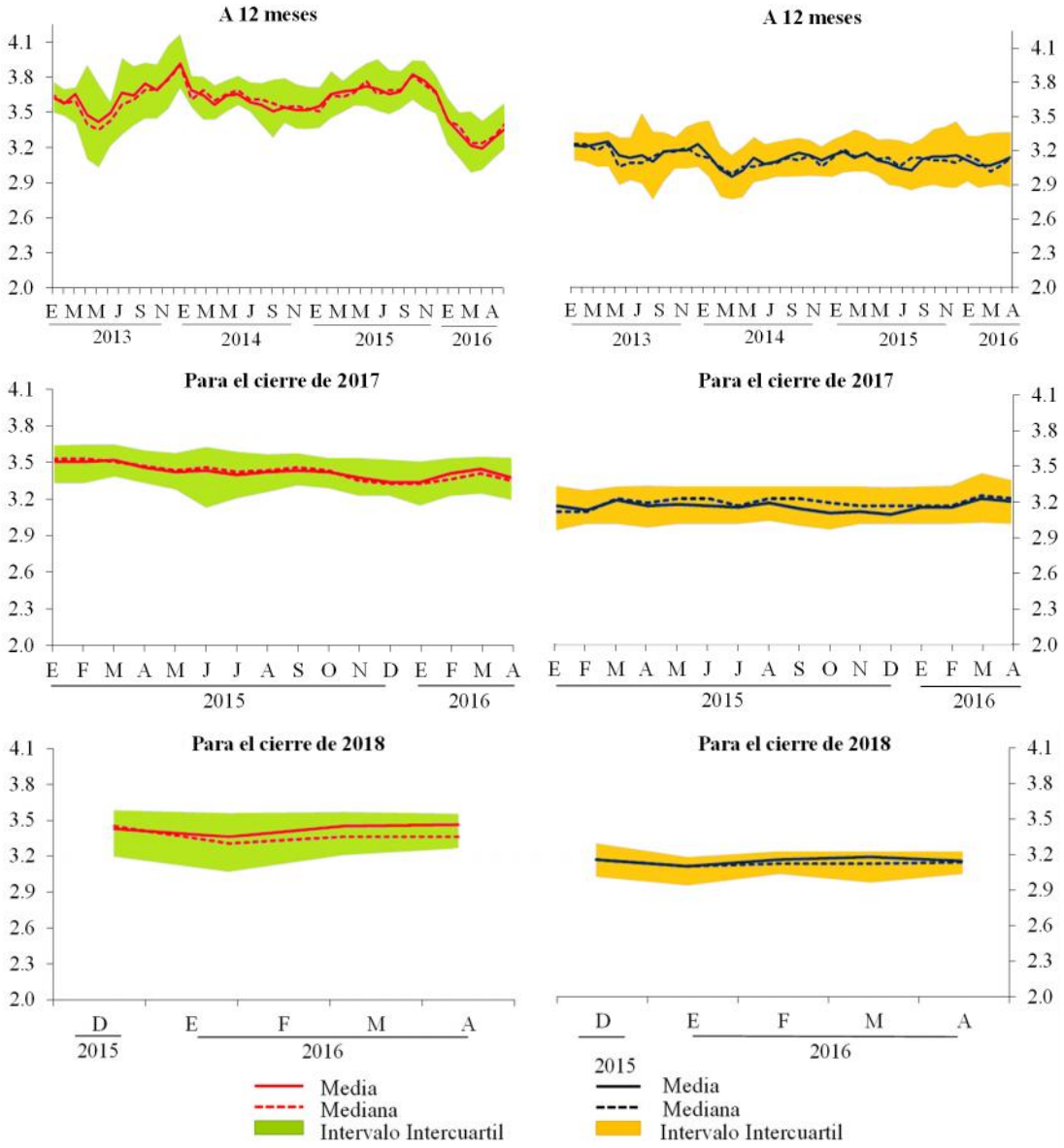
FUENTE: Banco de México.

Como puede apreciarse en el cuadro *Expectativas de inflación anual*, las expectativas de inflación general para los cierres de 2016 y 2017 disminuyeron en relación con la encuesta de marzo. Para los próximos 12 meses, las perspectivas de inflación general aumentaron con respecto al mes anterior. Las expectativas de inflación subyacente para los cierres de 2016 y 2017 se mantuvieron en niveles similares a los de la encuesta precedente, al tiempo que las referentes a los próximos 12 meses se revisaron al alza.

La gráfica *Expectativas de la inflación anual (Probabilidad media de que la inflación se encuentre en el intervalo indicado)* presenta la media de las probabilidades que los analistas asignan a que la inflación general y subyacente para el cierre de 2016, para los próximos doce meses y para los cierres de 2017 y 2018 se ubique dentro de distintos intervalos[37]. Destaca que, para la inflación general correspondiente al cierre de 2016, los especialistas consultados aumentaron en relación con la encuesta de marzo la probabilidad otorgada al intervalo de 2.6 a 3.0% y disminuyeron la probabilidad asignada al intervalo de 3.1 a 3.5%, si bien este último intervalo es al que mayor probabilidad se continuó otorgando. Para el cierre de 2017, los analistas continuaron otorgando la mayor probabilidad al intervalo de 3.1 a 3.5%. En cuanto a la inflación subyacente para el cierre de 2016, los especialistas disminuyeron en relación con la encuesta precedente la probabilidad asignada al intervalo de 2.6 a 3.0%, al tiempo que aumentaron la probabilidad otorgada al intervalo de 3.1 a 3.5%, siendo este último intervalo al que mayor probabilidad se asignó en esta ocasión. Para 2017, los analistas continuaron otorgando la mayor probabilidad al intervalo de 3.1 a 3.5 por ciento.



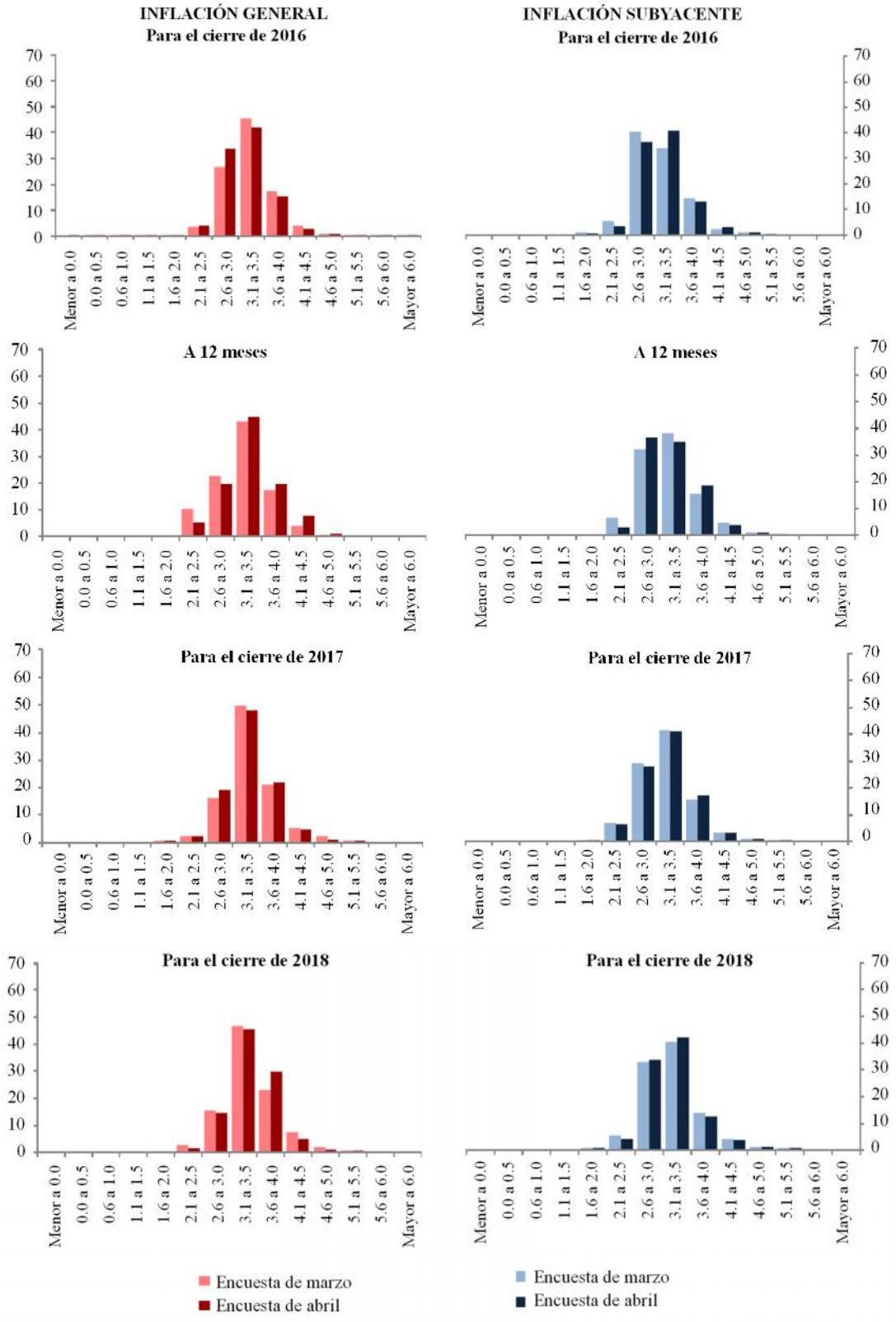
[37] A cada especialista encuestado se le pregunta la probabilidad de que la variable de interés se encuentre en un rango específico de valores para el período de tiempo indicado. Así, cada especialista, en cada encuesta, le asigna a cada rango un número entre cero y cien, bajo la restricción de que la suma de las respuestas de todos los rangos de valores sea igual a cien. En las gráficas correspondientes de este reporte se muestra para cada rango el promedio de las respuestas de los analistas encuestados, de modo que se presenta una distribución de probabilidad "promedio".



FUENTE: Banco de México.

EXPECTATIVAS DE INFLACIÓN ANUAL

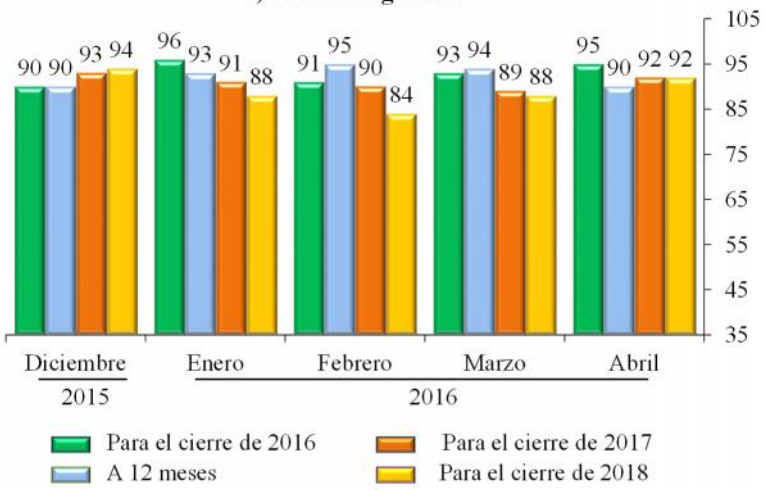
-Probabilidad media de que la inflación se encuentre en el intervalo indicado-



FUENTE: Banco de México.

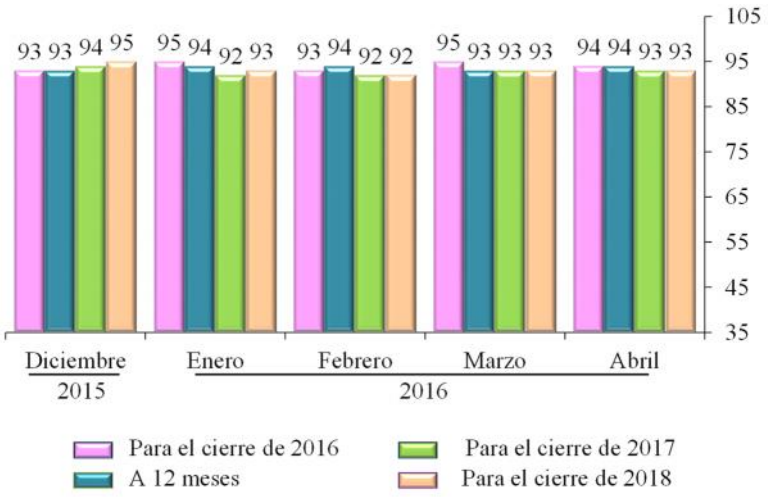
La probabilidad que los analistas asignaron en promedio a que la inflación general para los cierres de 2016 y 2017 se ubique dentro del intervalo de variabilidad de más o menos un punto porcentual en torno al objetivo de 3% se mantuvo en niveles similares a los reportados en la encuesta de marzo (ver la gráfica *Probabilidad media de que la inflación se ubique entre 2 y 4% (a) Inflación general*). Por su parte, la probabilidad que los analistas otorgaron a que la inflación subyacente para los cierres de 2016 y 2017 se encuentre en el intervalo entre 2 y 4% también permaneció en niveles cercanos a los registrados en el mes previo (ver la gráfica *Probabilidad media de que la inflación se ubique entre 2 y 4% (b) Inflación subyacente*).

PROBABILIDAD MEDIA DE QUE LA INFLACIÓN SE UBIQUE ENTRE 2 Y 4 POR CIENTO
-Por ciento-
a) Inflación general



FUENTE: Banco de México.

PROBABILIDAD MEDIA DE QUE LA INFLACIÓN SE UBIQUE ENTRE 2 Y 4 POR CIENTO
-Por ciento-
b) Inflación subyacente



FUENTE: Banco de México.

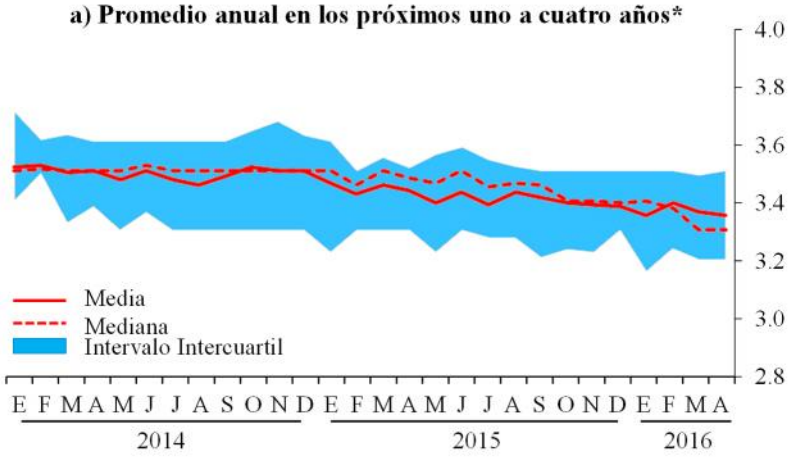
Finalmente, las expectativas de inflación general y subyacente correspondientes a los horizontes de uno a cuatro años y de cinco a ocho años se mantuvieron en niveles similares a los de la encuesta de marzo (ver el cuadro siguiente y las gráficas *Expectativas de largo plazo para la inflación general y Expectativas de largo plazo para la inflación subyacente*).

EXPECTATIVAS DE LARGO PLAZO PARA LA INFLACIÓN
-Por ciento-

	Inflación general		**Inflación subyacente**	
	Encuesta		**Encuesta**	
	marzo	**abril**	**marzo**	**abril**
Promedio anual				
De uno a cuatro años[1/]				
Media	3.36	3.35	3.20	3.18
Mediana	3.30	3.30	3.20	3.20
De cinco a ocho años[2/]				
Media	3.26	3.30	3.10	3.12
Mediana	3.30	3.30	3.17	3.17

1/ Corresponde al promedio anual de 2017 a 2020.
2/ Corresponde al promedio anual de 2021 a 2024.
FUENTE: Banco de México.

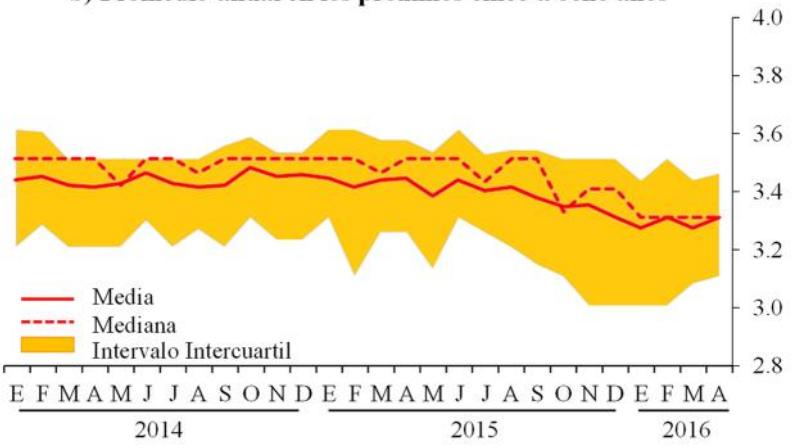
EXPECTATIVAS DE LARGO PLAZO PARA LA INFLACIÓN GENERAL
-Por ciento-
a) Promedio anual en los próximos uno a cuatro años*



* De enero a diciembre de 2014 corresponden al período 2015-2018, de enero a diciembre de 2015 comprenden el período 2016-2019, y a partir de enero de 2016, corresponde al período 2017-2020.

FUENTE: Banco de México.

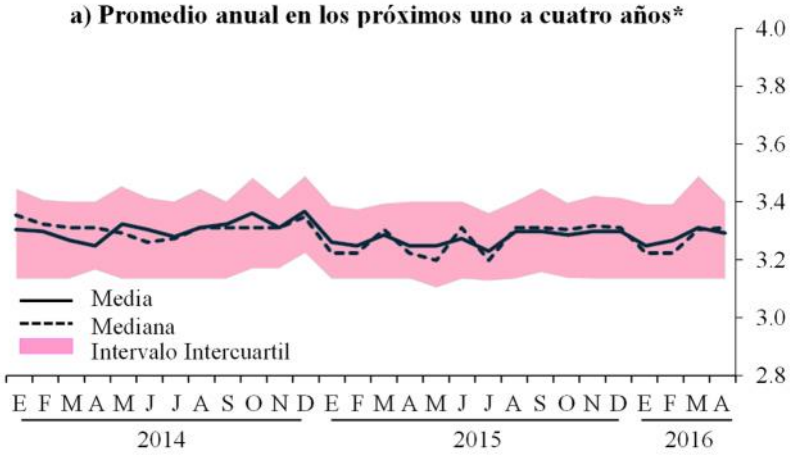
EXPECTATIVAS DE LARGO PLAZO PARA LA INFLACIÓN GENERAL
-Por ciento-
b) Promedio anual en los próximos cinco a ocho años*



* De enero a diciembre de 2014 corresponden al período 2019-2022, de enero a diciembre de 2015 comprenden el período 2020-2023, y a partir de enero de 2016, corresponde al período 2021-2024.

FUENTE: Banco de México.

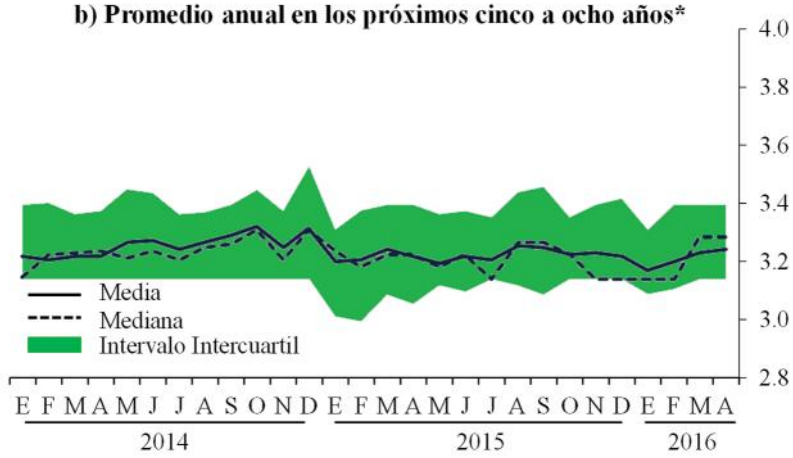
EXPECTATIVAS DE LARGO PLAZO PARA LA INFLACIÓN SUBYACENTE
-Por ciento-
a) Promedio anual en los próximos uno a cuatro años*



* De enero a diciembre de 2014 corresponden al período 2015-2018, de enero a diciembre de 2015 comprenden el período 2016-2019, y a partir de enero de 2016, corresponde al período 2017-2020.

FUENTE: Banco de México.

EXPECTATIVAS DE LARGO PLAZO PARA LA INFLACIÓN SUBYACENTE
-Por ciento-
b) Promedio anual en los próximos cinco a ocho años*



* De enero a diciembre de 2014 corresponden al período 2019-2022, de enero a diciembre de 2015 comprenden el período 2020-2023, y a partir de enero de 2016, corresponde al período 2021-2024.

FUENTE: Banco de México.

Crecimiento real del PIB

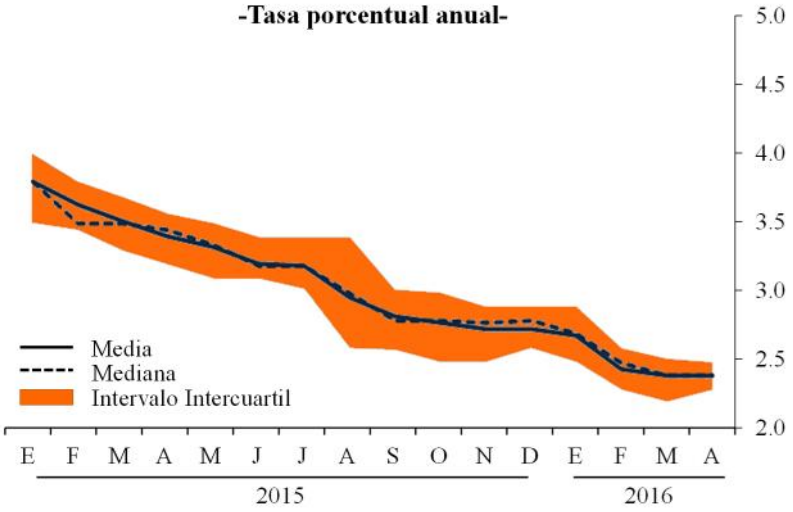
A continuación se presentan los resultados de los pronósticos de los analistas para el crecimiento real del PIB de México en 2016, 2017 y 2018, así como para el promedio de los próximos diez años (ver el cuadro *Pronósticos de la variación del PIB* y las cuatro gráficas siguientes). También se reportan las expectativas sobre las tasas de variación anual del PIB para cada uno de los trimestres de 2016 y 2017 (ver la gráfica *Pronósticos de la variación del PIB trimestral*). Destaca que las previsiones de crecimiento económico para 2016 permanecieron en niveles cercanos a los del mes anterior, al tiempo que las correspondientes a 2017 se revisaron a la baja.

PRONÓSTICOS DE LA VARIACIÓN DEL PIB
-Tasa anual en por ciento-

	Media Encuesta		Mediana Encuesta	
	marzo	**abril**	**marzo**	**abril**
Para 2016	2.40	2.41	2.40	2.40
Para 2017	2.92	2.86	2.96	2.80
Para 2018	3.26	3.22	3.20	3.16
Promedio próximos 10 años[1/]	3.26	3.23	3.30	3.20

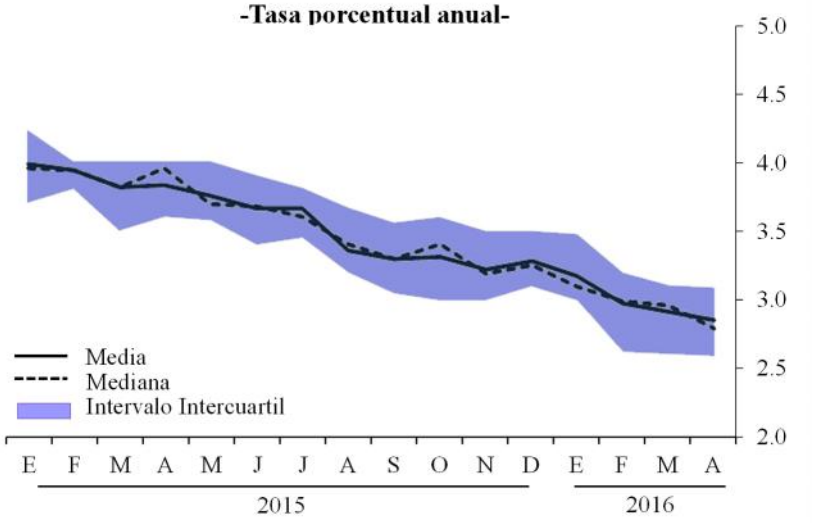
1/ Corresponde al período 2017-2026.
FUENTE: Banco de México.

PRONÓSTICOS DE LA VARIACIÓN DEL PIB PARA 2016
-Tasa porcentual anual-



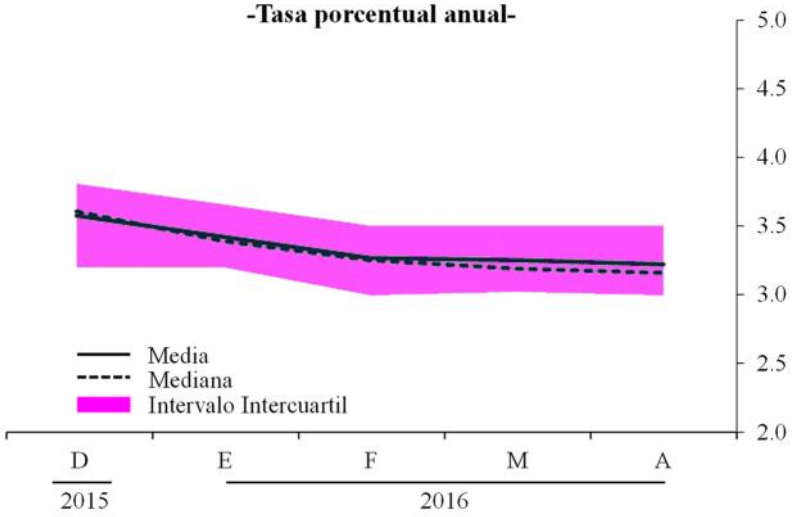
FUENTE: Banco de México.

PRONÓSTICOS DE LA VARIACIÓN DEL PIB PARA 2017
-Tasa porcentual anual-



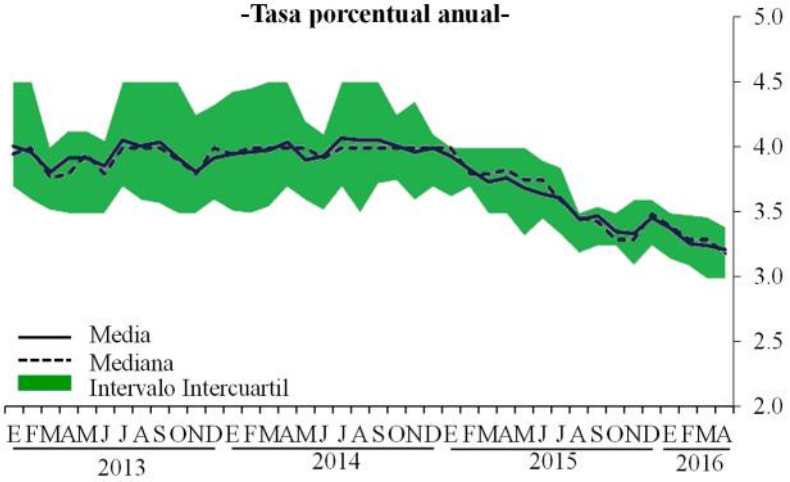
FUENTE: Banco de México.

PRONÓSTICOS DE LA VARIACIÓN DEL PIB PARA 2018
-Tasa porcentual anual-



FUENTE: Banco de México.

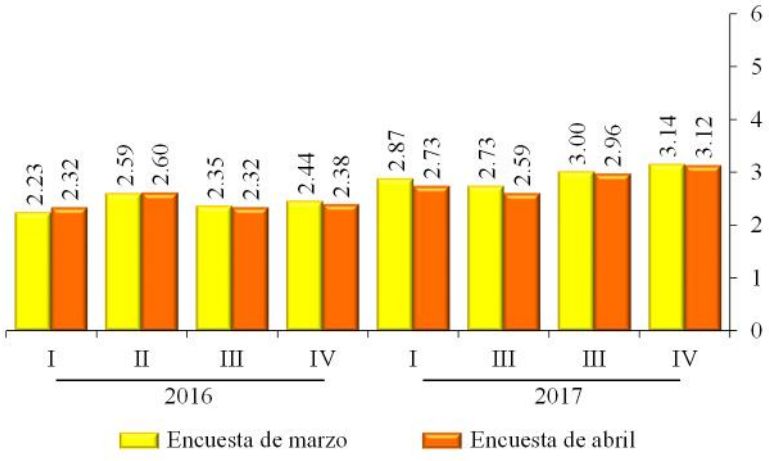
PRONÓSTICOS DE LA VARIACIÓN DEL PIB PROMEDIO PARA LOS PRÓXIMOS DIEZ AÑOS*
-Tasa porcentual anual-



* De enero a diciembre de 2013 comprenden el período 2014-2023, de enero a diciembre de 2014 comprenden el período 2015-2024, de enero a diciembre de 2015 comprenden el período 2016-2025, y a partir de enero de 2016 corresponde al período 2017-2026.

FUENTE: Banco de México.

PRONÓSTICOS DE LA VARIACIÓN DEL PIB TRIMESTRAL
-Tasa porcentual anual-



FUENTE: Banco de México.

Se consultó a los analistas sobre la probabilidad de que en alguno de los próximos trimestres se observe una reducción respecto al trimestre previo en el nivel del PIB real ajustado por estacionalidad; es decir, la expectativa de que se registre una tasa negativa de variación trimestral desestacionalizada del PIB real. Como puede apreciarse en el cuadro siguiente, la probabilidad media de que se observe una caída del PIB disminuyó

con respecto a la encuesta previa para todos los trimestres sobre los que se consultó, excepto para el segundo trimestre de 2016.

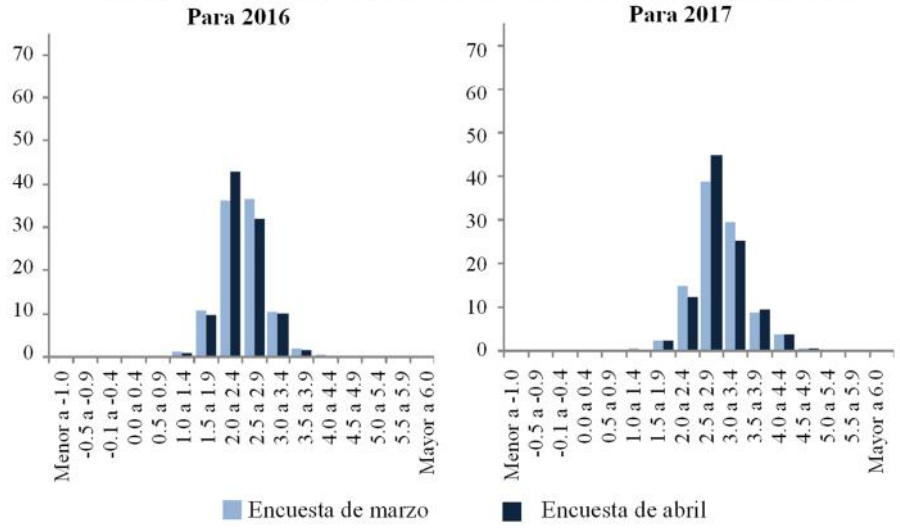
PROBABILIDAD MEDIA DE QUE SE OBSERVE UNA REDUCCIÓN EN EL NIVEL DEL PIB REAL AJUSTADO POR ESTACIONALIDAD RESPECTO AL TRIMESTRE PREVIO
-Por ciento-

	Encuesta			
	enero	**febrero**	**marzo**	**abril**
2016-I respecto al 2015-IV	10.59	17.90	11.95	7.48
2016-II respecto al 2016-I	10.56	13.08	9.86	11.47
2016-III respecto al 2016-II	8.13	11.71	9.89	9.75
2016-IV respecto al 2016-III	9.00	12.05	11.33	10.31
2017-I respecto al 2016-IV		12.34	11.20	11.09

FUENTE: Banco de México.

Finalmente, en la gráfica *Tasa de crecimiento anual del PIB* se muestra la probabilidad que los analistas asignaron a que la tasa de crecimiento anual del PIB para 2016 y 2017 se ubique dentro de distintos intervalos. Para 2016, los especialistas consultados disminuyeron con respecto al mes anterior la probabilidad otorgada al intervalo de 2.5 a 2.9%, al tiempo que aumentaron la probabilidad asignada al intervalo de 2.0 a 2.4%, siendo este último intervalo al que mayor probabilidad otorgaron en esta ocasión. Para 2017, los analistas disminuyeron con respecto a la encuesta precedente la probabilidad asignada al intervalo de 3.0 a 3.4%, en tanto que aumentaron la probabilidad otorgada al intervalo de 2.5 a 2.9%, siendo este último intervalo al que mayor probabilidad se continuó asignando.

TASA DE CRECIMIENTO ANUAL DEL PIB
-Probabilidad media de que la tasa se encuentre en el rango indicado-



FUENTE: Banco de México.

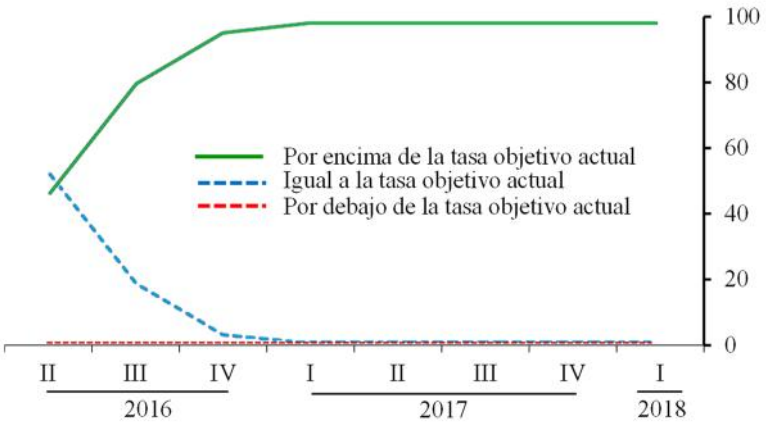
Tasas de interés

A. Tasa de Fondeo Interbancario

Para el segundo trimestre de 2016, la fracción de especialistas consultados que espera que la tasa de fondeo interbancario sea igual a la tasa objetivo actual de 3.75% es la preponderante. Para el tercer y cuarto trimestres de 2016, la mayoría de los analistas anticipa una tasa de fondeo interbancario por encima de la tasa objetivo actual y, a partir del primer trimestre de 2017, todos esperan una tasa mayor al objetivo actual (gráfica *Porcentaje de analistas que consideran que la Tasa de Fondeo Interbancario se encontrará por encima, en el mismo nivel o por debajo de la tasa objetivo actual en cada trimestre*). De manera relacionada, la gráfica *Evolución de las expectativas promedio para la Tasa de Fondeo Interbancario al final de cada trimestre* muestra que el promedio de las expectativas de los analistas sobre el nivel de la tasa de fondeo es cercano al objetivo actual en el segundo trimestre de 2016 y mayor a partir del tercer trimestre de ese mismo año.

Es importante recordar que estos resultados corresponden a las expectativas de los consultores entrevistados y no condicionan de modo alguno las decisiones de la Junta de Gobierno de Banxico.

PORCENTAJE DE ANALISTAS QUE CONSIDERAN QUE LA TASA DE FONDEO INTERBANCARIO SE ENCONTRARÁ POR ENCIMA, EN EL MISMO NIVEL O POR DEBAJO DE LA TASA OBJETIVO ACTUAL EN CADA TRIMESTRE
-Distribución porcentual de respuestas para la encuesta de abril-



FUENTE: Banco de México.

EVOLUCIÓN DE LAS EXPECTATIVAS PROMEDIO PARA LA TASA DE FONDEO INTERBANCARIO AL FINAL DE CADA TRIMESTRE
-Por ciento-



1/ Vigente al momento del levantamiento de la encuesta.
FUENTE: Banco de México.

B. Tasa de interés del Cete a 28 días

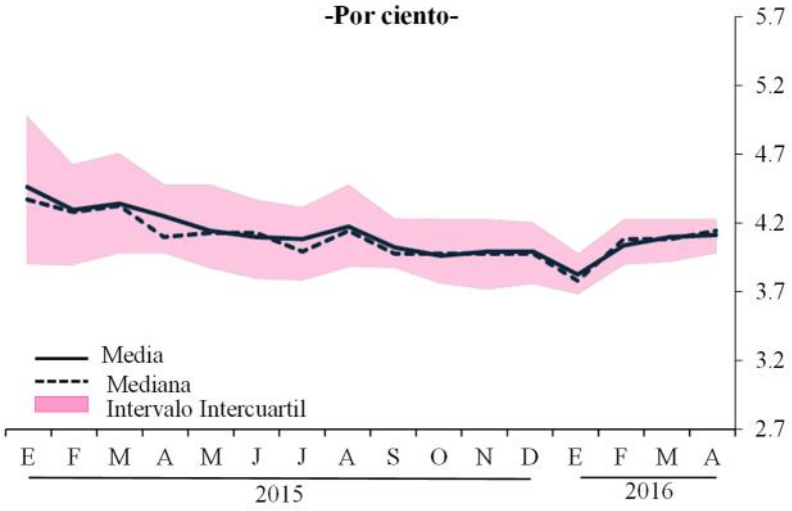
En relación con el nivel de la tasa de interés del Cete a 28 días, las expectativas de la encuesta de abril para los cierres de 2016 y 2017 se mantuvieron en niveles similares a los reportados en marzo, si bien las medianas correspondientes se revisaron al alza (ver el cuadro siguiente y las tres gráficas siguientes).

EXPECTATIVAS DE TASAS DE INTERÉS DEL CETE A 28 DÍAS
-Por ciento-

	Media		Mediana	
	Encuesta		Encuesta	
	marzo	abril	marzo	abril
Al cierre de 2016	4.12	4.14	4.10	4.17
Al cierre de 2017	4.81	4.78	4.67	4.75
Al cierre de 2018	5.33	5.24	5.50	5.20

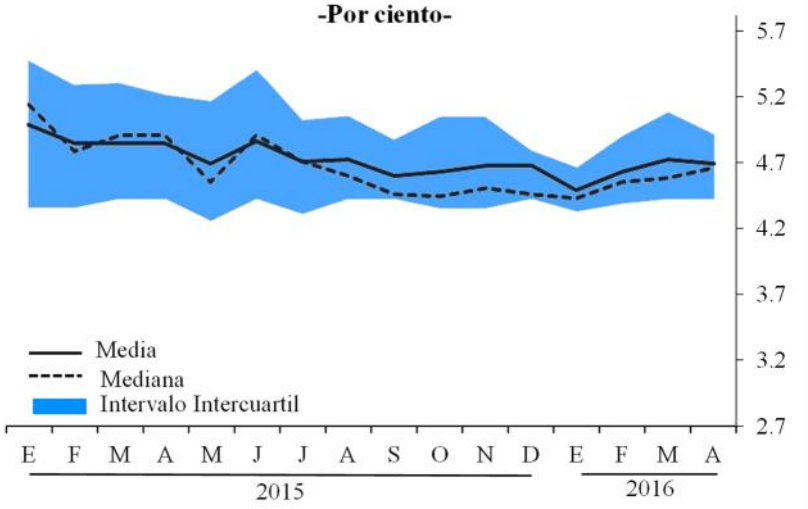
FUENTE: Banco de México.

EXPECTATIVAS DE TASA DE INTERÉS DEL CETE A 28 DÍAS PARA EL CIERRE DE 2016
-Por ciento-



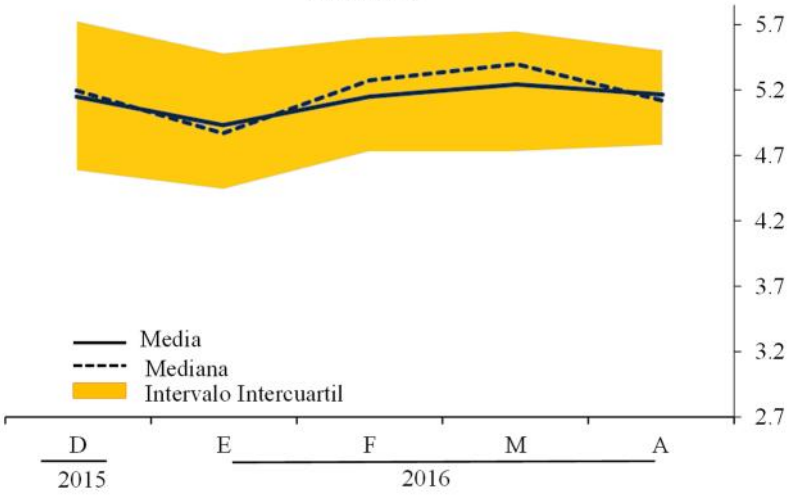
FUENTE: Banco de México.

EXPECTATIVAS DE TASA DE INTERÉS DEL CETE A 28 DÍAS PARA EL CIERRE DE 2017
-Por ciento-



FUENTE: Banco de México.

EXPECTATIVAS DE TASA DE INTERÉS DEL CETE A 28 DÍAS PARA EL CIERRE DE 2018
-Por ciento-



FUENTE: Banco de México.

C. Tasa de interés del Bono M a 10 años

En cuanto al nivel de la tasa del Bono M a 10 años, las perspectivas para los cierres de 2016 y 2017 disminuyeron en relación con el mes anterior, si bien las medianas

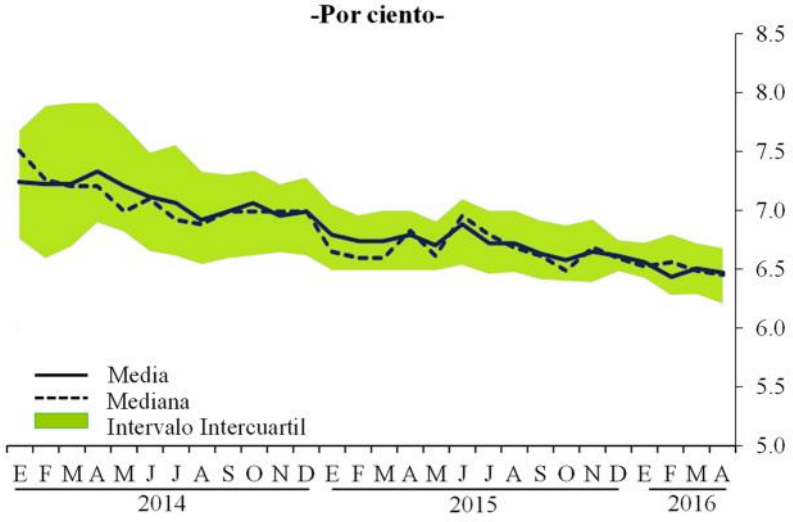
correspondientes permanecieron en niveles cercanos (ver cuadro siguiente y las tres gráficas siguientes).

EXPECTATIVAS DE TASAS DE INTERÉS DEL BONO M A 10 AÑOS
-Por ciento-

	Media		Mediana	
	Encuesta		Encuesta	
	marzo	abril	marzo	abril
Al cierre de 2016	6.52	6.47	6.50	6.47
Al cierre de 2017	6.99	6.92	6.82	6.80
Al cierre de 2018	7.25	7.07	7.00	7.00

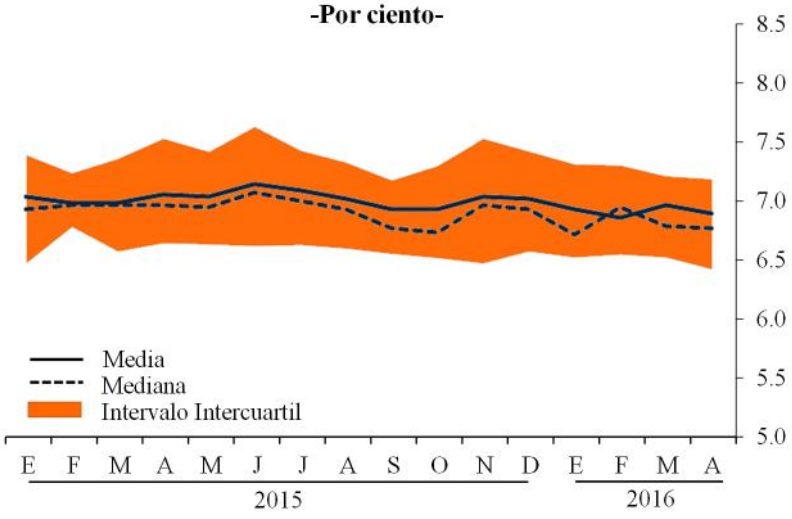
FUENTE: Banco de México.

EXPECTATIVAS DE TASA DE INTERÉS DEL BONO M A 10 AÑOS PARA EL CIERRE DE 2016
-Por ciento-



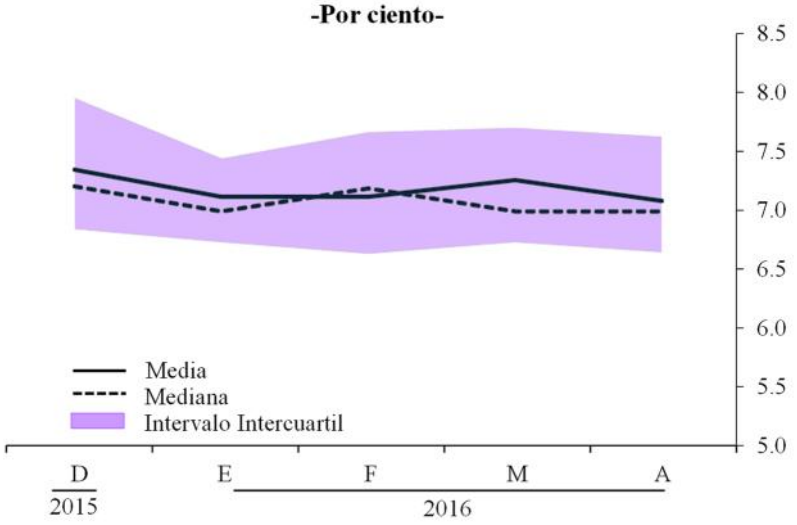
FUENTE: Banco de México.

EXPECTATIVAS DE TASA DE INTERÉS DEL BONO M A 10 AÑOS PARA EL CIERRE DE 2017
-Por ciento-



FUENTE: Banco de México.

EXPECTATIVAS DE TASA DE INTERÉS DEL BONO M A 10 AÑOS PARA EL CIERRE DE 2018
-Por ciento-



FUENTE: Banco de México.

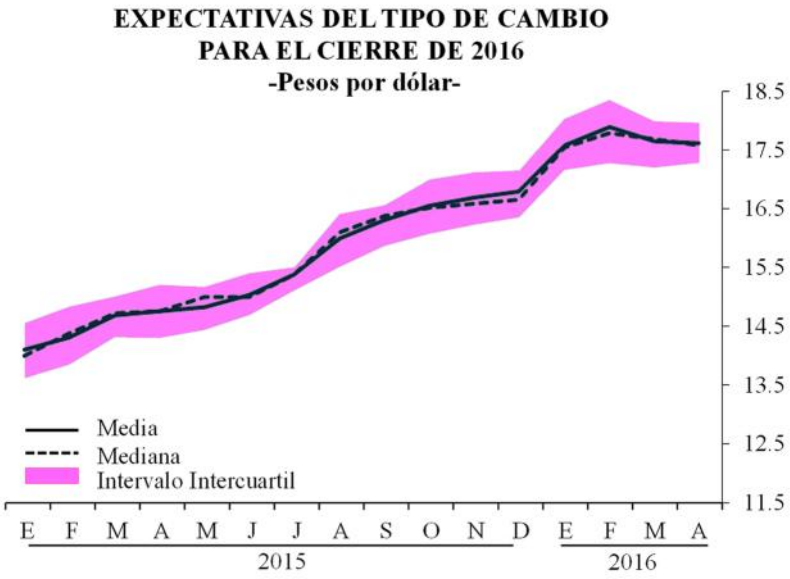
Tipo de cambio

En esta sección se presentan las expectativas sobre el nivel del tipo de cambio del peso frente al dólar estadounidense para los cierres de 2016 y 2017 (ver el cuadro *Expectativas del tipo de cambio para el cierre del año* y las dos gráficas siguientes), así como los pronósticos acerca de esta variable para cada uno de los próximos doce meses (ver el cuadro *Expectativas del tipo de cambio para los próximos meses*). Como puede apreciarse, las expectativas sobre los niveles esperados del tipo de cambio para los cierres de 2016 y 2017 disminuyeron en relación con la encuesta precedente.

EXPECTATIVAS DEL TIPO DE CAMBIO PARA EL CIERRE DEL AÑO
-Pesos por dólar-

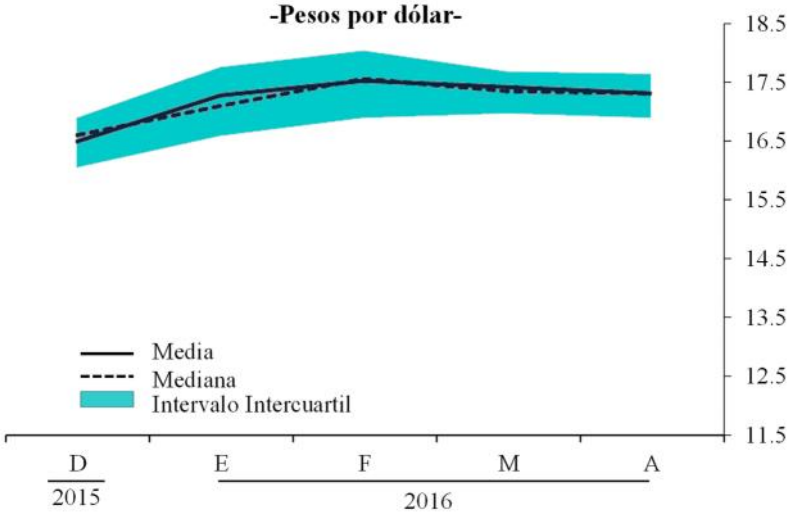
	Media Encuesta		Mediana Encuesta	
	marzo	**abril**	**marzo**	**abril**
Para 2016	17.66	17.61	17.69	17.60
Para 2017	17.30	17.20	17.25	17.20
Para 2018	17.10	17.12	17.38	17.40

FUENTE: Banco de México.



FUENTE: Banco de México.

EXPECTATIVAS DEL TIPO DE CAMBIO PARA EL CIERRE DE 2017
-Pesos por dólar-



FUENTE: Banco de México.

EXPECTATIVAS DEL TIPO DE CAMBIO PARA LOS PRÓXIMOS MESES
-Pesos por dólar promedio del mes[1/]

		Media		Mediana	
		Encuesta		Encuesta	
		marzo	abril	marzo	abril
2016	mar.	17.74	-	17.70	-
	abr.	17.74	17.55	17.74	17.52
	may.	17.76	17.60	17.70	17.55
	jun.	17.77	17.68	17.72	17.57
	jul.	17.71	17.68	17.64	17.60
	ago.	17.70	17.64	17.64	17.62
	sep.	17.69	17.61	17.67	17.65
	oct.	17.65	17.58	17.67	17.54
	nov.	17.64	17.59	17.65	17.62
	dic.[1/]	17.66	17.61	17.69	17.60
2017	ene.	17.61	17.56	17.64	17.57
	feb.	17.57	17.49	17.50	17.50
	mar.	17.50	17.46	17.48	17.50
	abr.		17.41		17.40

1/ Para diciembre se refiere a la expectativa al cierre del año.
FUENTE: Banco de México.

Mercado laboral

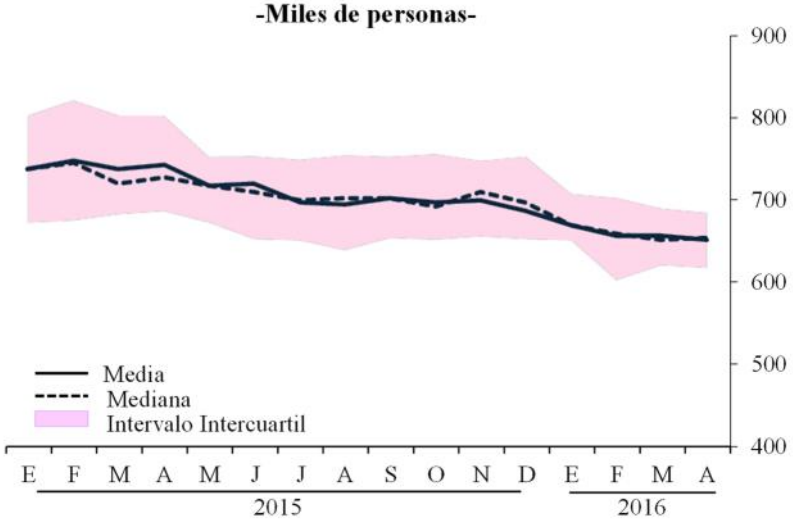
Las variaciones previstas por los analistas en cuanto al número de trabajadores asegurados en el Instituto Mexicano del Seguro Social (IMSS) (permanentes y eventuales urbanos) para los cierres de 2016 y 2017 se mantuvieron en niveles similares a los reportados en marzo (ver el cuadro *Expectativa de variación anual en el número de trabajadores asegurados en el IMSS* y las dos gráficas siguientes). El cuadro *Expectativas de la tasa de desocupación nacional* presenta las expectativas de la tasa de desocupación nacional para 2016 y 2017. Las perspectivas sobre la tasa de desocupación nacional para los cierres de 2016 y 2017 también permanecieron en niveles cercanos a los del mes anterior (gráficas *Expectativas de la tasa de desocupación nacional para 2016 y Expectativas de la tasa de desocupación nacional para 2017*).

EXPECTATIVAS DE VARIACIÓN ANUAL EN EL NÚMERO DE TRABAJADORES ASEGURADOS EN EL IMSS
-Miles de personas-

	Media		Mediana	
	Encuesta		Encuesta	
	marzo	abril	marzo	abril
Al cierre de 2016	653	650	651	653
Al cierre de 2017	703	701	700	700

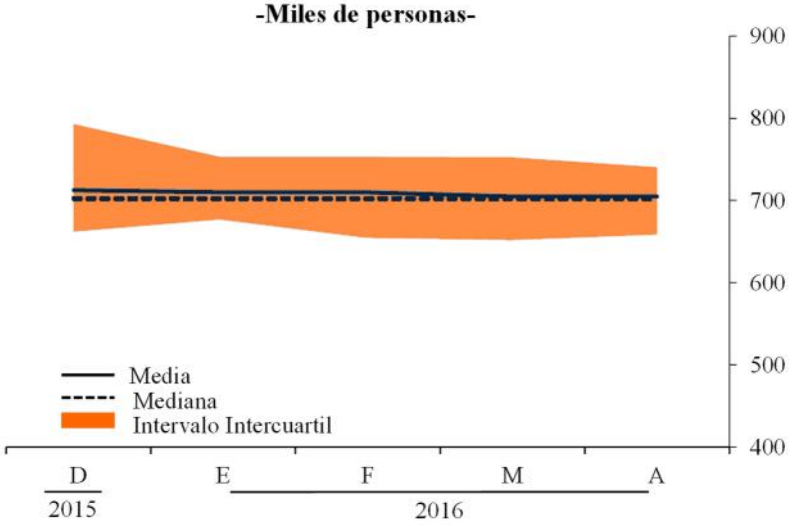
FUENTE: Banco de México.

EXPECTATIVAS DE VARIACIÓN EN EL NÚMERO DE TRABAJADORES ASEGURADOS EN EL IMSS PARA 2016
-Miles de personas-



FUENTE: Banco de México.

EXPECTATIVAS DE VARIACIÓN EN EL NÚMERO DE TRABAJADORES ASEGURADOS EN EL IMSS PARA 2017
-Miles de personas-



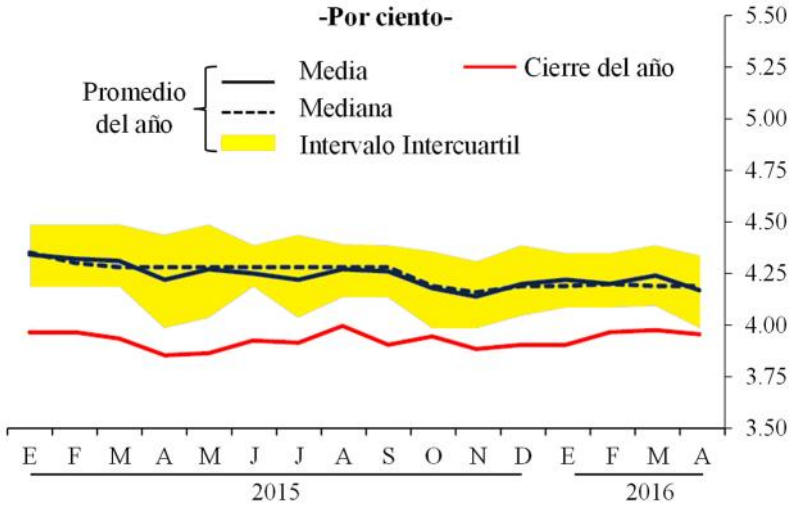
FUENTE: Banco de México.

EXPECTATIVAS DE LA TASA DE DESOCUPACIÓN NACIONAL
-Por ciento-

	Cierre del año		Promedio del año	
	Encuesta		Encuesta	
	marzo	abril	marzo	abril
Para 2016				
Media	3.99	3.97	4.25	4.19
Mediana	3.93	3.90	4.21	4.20
Para 2017				
Media	3.89	3.88	4.10	4.05
Mediana	3.80	3.80	4.10	4.00

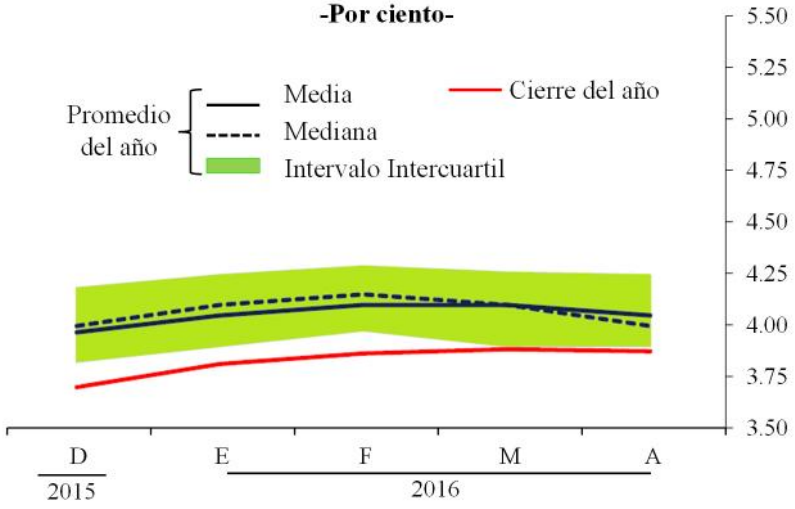
FUENTE: Banco de México.

EXPECTATIVAS DE LA TASA DE DESOCUPACIÓN NACIONAL PARA 2016
-Por ciento-



FUENTE: Banco de México.

EXPECTATIVAS DE LA TASA DE DESOCUPACIÓN NACIONAL PARA 2017
-Por ciento-



FUENTE: Banco de México.

Finanzas Públicas

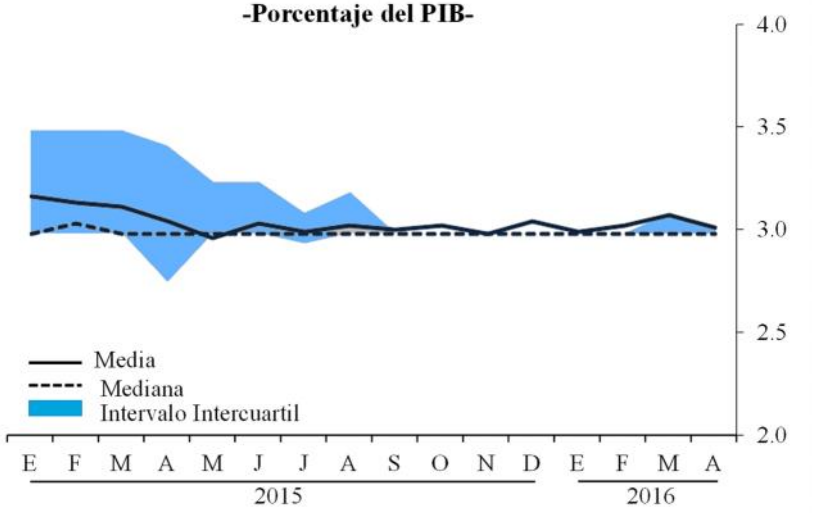
Las expectativas referentes al déficit económico del sector público para los cierres de 2016 y 2017 se presentan en el cuadro *Expectativas sobre el Déficit Económico* y las dos gráficas siguientes. Las perspectivas de déficit económico para los cierres de 2016 y 2017 disminuyeron en relación con la encuesta de marzo, si bien las medianas correspondientes se mantuvieron constantes.

EXPECTATIVAS SOBRE EL DÉFICIT ECONÓMICO
-Porcentaje del PIB-

	Media		**Mediana**	
	Encuesta		**Encuesta**	
	marzo	**abril**	**marzo**	**abril**
Para 2016	3.09	3.03	3.00	3.00
Para 2017	2.78	2.65	2.50	2.50

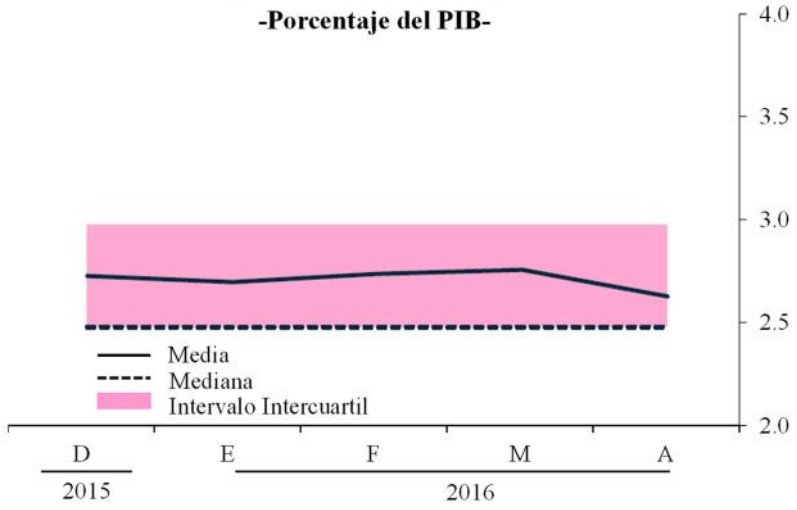
FUENTE: Banco de México.

EXPECTATIVAS SOBRE EL DÉFICIT ECONÓMICO PARA 2016
-Porcentaje del PIB-



FUENTE: Banco de México.

EXPECTATIVAS SOBRE EL DÉFICIT ECONÓMICO PARA 2017
-Porcentaje del PIB-



FUENTE: Banco de México.

Sector Externo

En el cuadro *Expectativas sobre el sector externo*, se reportan las expectativas para 2016 y 2017 del déficit de la balanza comercial, del déficit de la cuenta corriente y de los flujos de entrada de recursos por concepto de inversión extranjera directa (IED).

Como se aprecia, para 2016, las expectativas de déficit comercial aumentaron con respecto al mes previo, al tiempo que para 2017 permanecieron en niveles cercanos. En lo que se refiere a las perspectivas del déficit de la cuenta corriente para 2016, éstas se mantuvieron en niveles similares a los registrados en marzo, si bien la mediana correspondiente se revisó al alza. Para 2017, los especialistas disminuyeron en relación con el mes anterior dichas previsiones, aunque la mediana correspondiente permaneció en niveles cercanos. Por su parte, las expectativas sobre los flujos de entrada de recursos por concepto de IED para 2016 y 2017 se mantuvieron en niveles similares a los de la encuesta previa. Las seis gráficas siguientes ilustran la tendencia reciente de las expectativas de las variables anteriores para 2016 y 2017.

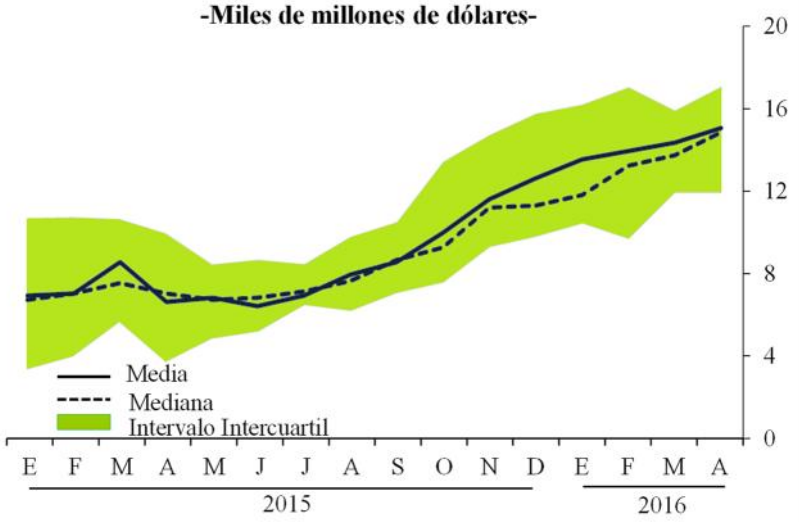
EXPECTATIVAS SOBRE EL SECTOR EXTERNO
-Millones de dólares-

	Media		**Mediana**	
	Encuesta		**Encuesta**	
	marzo	**abril**	**marzo**	**abril**
Balanza Comercial[1/]				
Para 2016	-14 449	-15 127	-13 816	-14 875
Para 2017	-13 653	-13 973	-12 950	-13 100
Cuenta Corriente[1/]				
Para 2016	-32 900	-32 718	-32 100	-32 925
Para 2017	-33 244	-32 407	-32 811	-32 500
Inversión Extranjera Directa				
Para 2016	29 096	29 571	29 800	29 798
Para 2017	31 201	31 178	31 000	31 000

1/ Signo negativo significa déficit y signo positivo, superávit.
FUENTE: Banco de México.

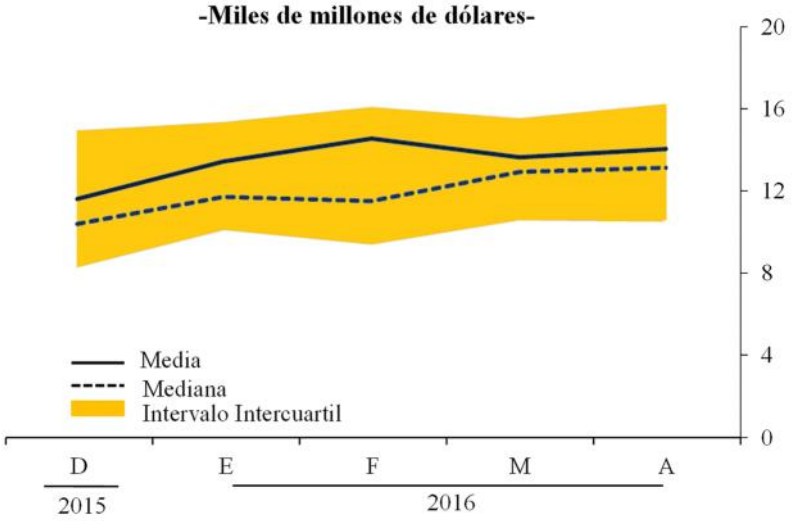
A. Balanza Comercial

EXPECTATIVAS DEL DÉFICIT DE LA BALANZA COMERCIAL PARA 2016
-Miles de millones de dólares-



FUENTE: Banco de México.

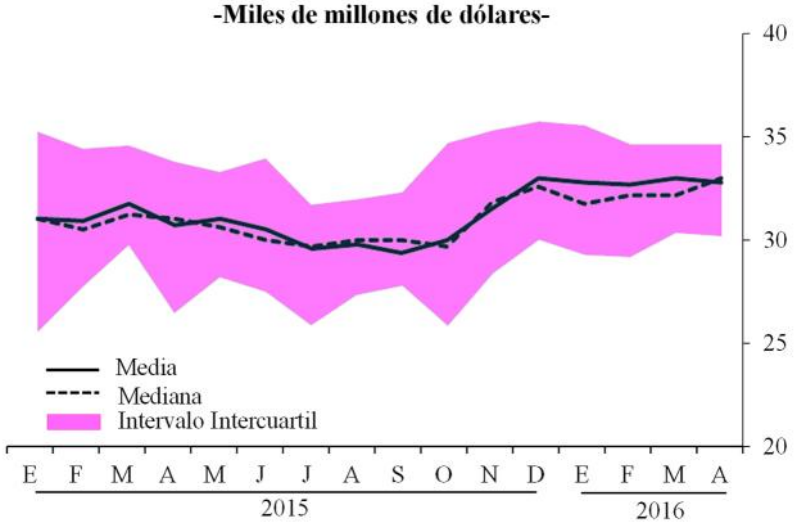
EXPECTATIVAS DEL DÉFICIT DE LA BALANZA COMERCIAL PARA 2017
-Miles de millones de dólares-



FUENTE: Banco de México.

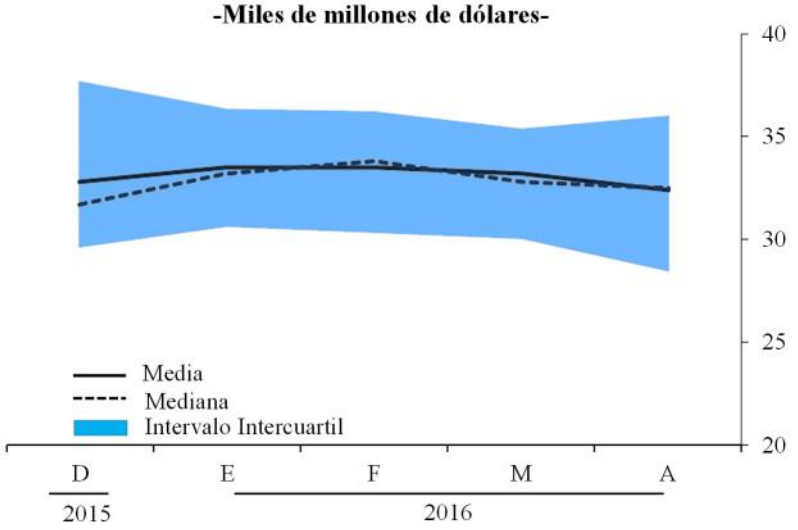
B. Cuenta Corriente

EXPECTATIVAS DEL DÉFICIT DE LA CUENTA CORRIENTE PARA 2016
-Miles de millones de dólares-



FUENTE: Banco de México.

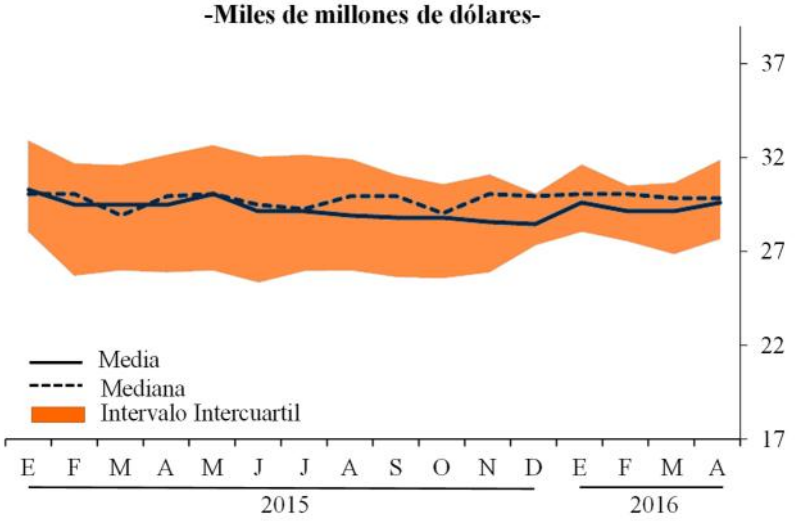
EXPECTATIVAS DEL DÉFICIT DE LA CUENTA CORRIENTE PARA 2017
-Miles de millones de dólares-



FUENTE: Banco de México.

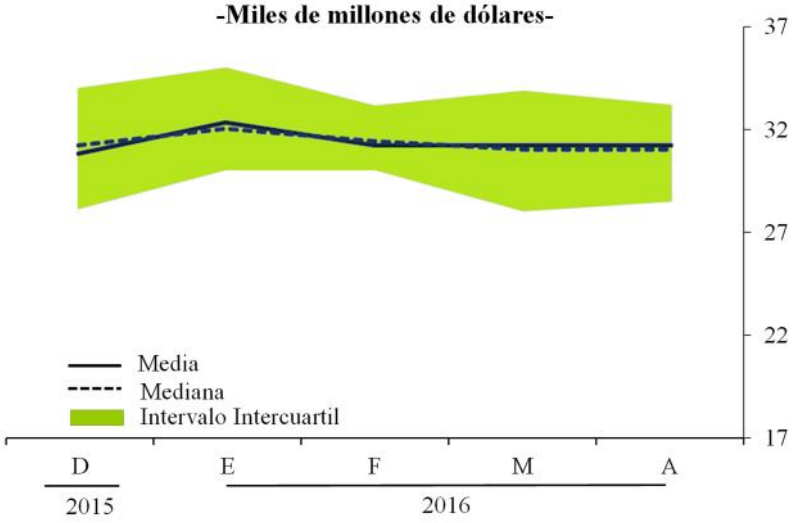
C. Inversión Extranjera Directa

EXPECTATIVAS DE INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA PARA 2016
-Miles de millones de dólares-



FUENTE: Banco de México.

EXPECTATIVAS DE INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA PARA 2017
-Miles de millones de dólares-



FUENTE: Banco de México.

Entorno económico y factores que podrían obstaculizar el crecimiento económico de México

El cuadro siguiente presenta la distribución de las respuestas de los analistas consultados por Banxico en relación con los factores que podrían obstaculizar el crecimiento económico de México en los próximos meses. Como se aprecia, los especialistas consideran que los principales factores son, en orden de importancia: la debilidad del mercado externo y la economía mundial (24% de las respuestas); la inestabilidad financiera internacional (15% de las respuestas); el precio de exportación del petróleo (14% de las respuestas); y la plataforma de producción petrolera (13% de las respuestas).

PORCENTAJE DE RESPUESTAS RESPECTO A LOS PRINCIPALES FACTORES QUE PODRÍAN OBSTACULIZAR EL CRECIMIENTO ECONÓMICO EN MÉXICO
-Distribución porcentual de respuestas-

	2015									2016			
	abr.	may.	jun.	jul.	ago.	sep.	oct.	nov.	dic.	ene.	feb.	mar.	abr.
Debilidad del mercado externo y la economía mundial	12	12	16	17	20	24	25	23	26	23	26	25	24
Inestabilidad financiera internacional	13	8	12	11	24	20	21	17	12	18	20	14	15
Problemas de inseguridad pública	20	25	23	23	9	11	13	14	17	12	7	12	15
El precio de exportación del petróleo	9	9	7	9	8	10	6	8	12	13	12	15	14
Plataforma de producción petrolera	15	16	18	14	14	12	15	16	17	10	11	11	13
La política fiscal que se está instrumentando	5	10	6	6	5	5	6	7	3	3	4	5	5
Ausencia de cambio estructural en México	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	3
Debilidad en el mercado interno	10	8	8	7	5	5	3	3	-	2	-	-	3
Contracción de la oferta de recursos del exterior	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Los niveles de las tasas de interés externas	4	4	4	5	3	4	-	5	3	-	-	-	-
El nivel del tipo de cambio real	-	-	-	-	-	-	-	-	-	2	-	-	-
Elevado costo del financiamiento interno	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Incertidumbre cambiaria	-	-	-	3	8	-	-	-	3	6	8	3	-
Incertidumbre política interna	3	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Incertidumbre sobre la situación económica interna	4	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Inestabilidad política internacional	-	-	-	-	-	-	-	4	2	2	-	-	-
Aumento en los costos salariales	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Aumento en precios de insumos y materias primas	-	-	-	-	-	-	-	-	-	2	-	-	-
Disponibilidad de financiamiento interno en nuestro país	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
El nivel de endeudamiento de las empresas	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
El nivel de endeudamiento de las familias	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
La política monetaria que se está aplicando	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Presiones inflacionarias en el país	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-

Nota: Distribución con respecto al total de respuestas de los analistas, quienes pueden mencionar hasta tres factores que podrían obstaculizar el crecimiento económico de México.
El guion indica que el porcentaje de respuestas se ubica estrictamente por debajo de 2 por ciento.
Los factores se ordenan de acuerdo con la frecuencia con que aparecen las respuestas en la última encuesta.
Pregunta de la Encuesta: en su opinión, ¿durante los próximos seis meses, cuáles serían los tres principales factores limitantes al crecimiento de la actividad económica?
FUENTE: Banco de México.

Asimismo, a continuación se reportan los resultados sobre la percepción que tienen los analistas respecto al entorno económico actual (ver el cuadro *Percepción del entorno económico* y las tres gráficas siguientes). Se aprecia que:

- La proporción de analistas que considera que el clima de negocios empeorará en los próximos seis meses disminuyó con respecto a la encuesta anterior, al tiempo que la fracción de especialistas que piensa que permanecerá igual aumentó y continuó siendo la preponderante.

- El porcentaje de analistas que opina que la economía no está mejor que hace un año disminuyó en relación con la encuesta previa y es similar a la fracción de los que piensan que la economía sí está mejor.

- La proporción de especialistas que considera que es un mal momento para invertir disminuyó en relación con el mes anterior, al tiempo que la fracción de analistas que no están seguros sobre la coyuntura actual aumentó y continuó siendo la preponderante.

PERCEPCIÓN DEL ENTORNO ECONÓMICO
-Distribución porcentual de respuestas-

	Encuesta	
	marzo	**abril**
Clima de los negocios en los próximos seis meses[1/]		
Mejorará	23	26
Permanecerá igual	66	71
Empeorará	11	3
Actualmente la economía está mejor que hace un año[2/]		
Sí	44	49
No	56	51
Coyuntura actual para realizar inversiones[3/]		
Buen momento	37	35
Mal momento	14	9
No está seguro	49	56

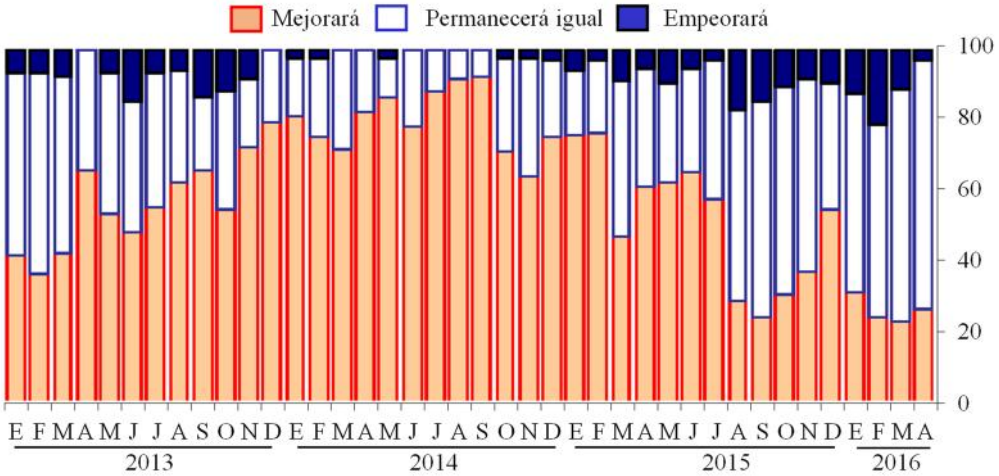
1/ Pregunta en la Encuesta: ¿Cómo considera que evolucione el clima de negocios para las actividades productivas del sector privado en los próximos seis meses en comparación con los pasados seis meses?

2/ Tomando en cuenta el entorno económico-financiero actual: ¿Considera usted que actualmente la economía del país está mejor que hace un año?

3/ ¿Cómo considera que sea la coyuntura actual de las empresas para efectuar inversiones?

FUENTE: Banco de México.

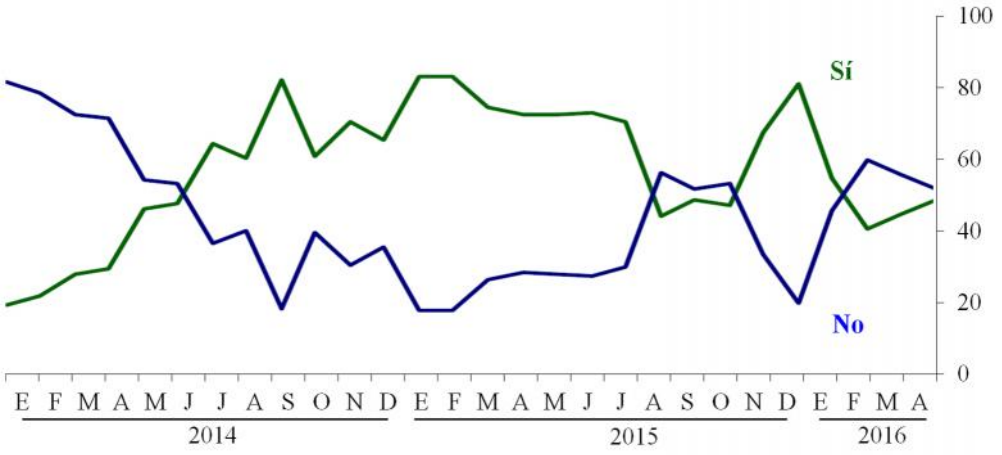
PERCEPCIÓN DEL ENTORNO ECONÓMICO: CLIMA DE LOS NEGOCIOS EN LOS PRÓXIMOS SEIS MESES 1/
-Porcentaje de Respuestas-



1/ Pregunta en la Encuesta: ¿Cómo considera que evolucione el clima de negocios para las actividades productivas del sector privado en los próximos seis meses en comparación con los pasados seis meses?

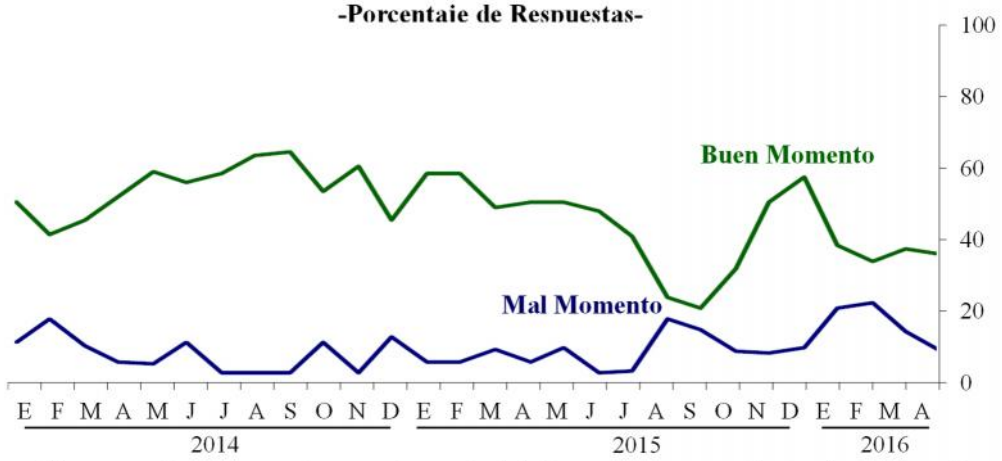
FUENTE: Banco de México.

PERCEPCIÓN DEL ENTORNO ECONÓMICO: ACTUALMENTE LA ECONOMÍA ESTÁ MEJOR QUE HACE UN AÑO 1/
-Porcentaje de Respuestas-



1/ Tomando en cuenta el entorno económico-financiero actual: ¿Considera usted que actualmente la economía del país está mejor que hace un año?
FUENTE: Banco de México.

PERCEPCIÓN DEL ENTORNO ECONÓMICO: COYUNTURA ACTUAL PARA REALIZAR INVERSIONES 1/
-Porcentaje de Respuestas-



1/ Cómo considera que sea la coyuntura actual de las empresas para efectuar inversiones?
FUENTE: Banco de México.

Evolución de la actividad económica de Estados Unidos de Norteamérica

Finalmente, las expectativas de crecimiento del PIB de Estados Unidos de Norteamérica para 2016 disminuyeron en relación con la encuesta anterior. Para 2017, dichas previsiones se mantuvieron en niveles similares con respecto al mes previo, si

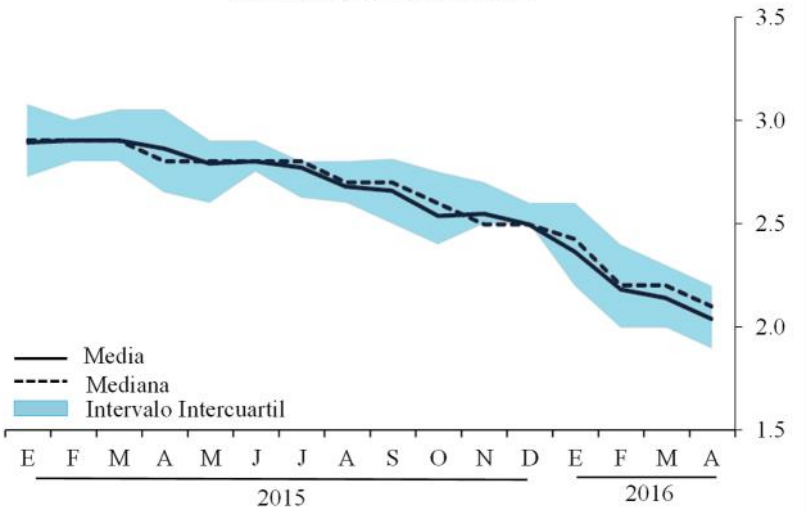
bien la mediana correspondiente también se revisó a la baja (ver el cuadro siguiente y las dos gráficas siguientes).

PRONÓSTICO DE LA VARIACIÓN DEL PIB DE ESTADOS UNIDOS DE NORTEAMÉRICA
-Por ciento-

	Media		Mediana	
	Encuesta		Encuesta	
	marzo	abril	marzo	abril
Para 2016	2.15	2.04	2.20	2.10
Para 2017	2.31	2.27	2.40	2.30

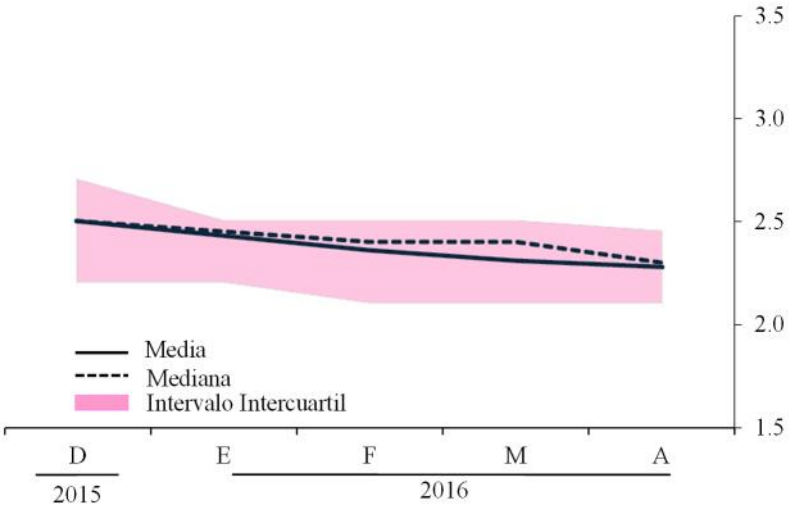
FUENTE: Banco de México.

PRONÓSTICO DE LA VARIACIÓN DEL PIB DE ESTADOS UNIDOS DE NORTEAMÉRICA PARA 2016
-Variación porcentual anual-



FUENTE: Banco de México.

PRONÓSTICO DE LA VARIACIÓN DEL PIB DE ESTADOS UNIDOS DE NORTEAMÉRICA PARA 2017
-Variación porcentual anual-



FUENTE: Banco de México.

Fuente de información:
http://www.banxico.org.mx/informacion-para-la-prensa/comunicados/resultados-de-encuestas/expectativas-de-los-especialistas/%7B0C747428-1177-DF16-A3D0-E6D3E59EC0A3%7D.pdf

FINANZAS PÚBLICAS

Informes sobre la Situación Económica, las Finanzas Públicas y la Deuda Pública. Primer Trimestre de 2016 (SHCP)

El 29 de abril de 2016, la Secretaría de Hacienda y Crédito Público (SHCP) presentó el Informe sobre la Situación Económica y las Finanzas Públicas, así como el Informe de la Deuda Pública, correspondientes al Primer Trimestre de 2016.

En cumplimiento con lo dispuesto en la Ley Federal de Presupuesto y Responsabilidad Hacendaria, la Ley General de Deuda Pública, así como en la Ley de Ingresos y el Presupuesto de Egresos de la Federación para el ejercicio fiscal de 2016 y en línea con el compromiso de la Administración del Presidente de la República, de consolidar la estabilidad macroeconómica, contar con finanzas públicas sanas y hacer un uso responsable del endeudamiento público, la SHCP dio a conocer los Informes sobre la Situación Económica y las Finanzas Públicas, así como el Informe de la Deuda Pública correspondientes al primer trimestre de 2016.

Estos informes se complementan con los anexos de finanzas públicas y de deuda pública, en los que se incluye información relevante específica, así como sus correspondientes apéndices estadísticos.

Para efectos del Informe al Consejo de Representantes de la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos sólo se incluye el apartado correspondiente a las Finanzas Públicas y el Informe sobre la Deuda Pública. A continuación se presenta la información.

Evolución respecto al año anterior

Principales indicadores de la postura fiscal

Durante enero-marzo de 2016 se obtuvo un déficit del sector público por 61 mil 562.7 millones de pesos, cifra inferior a la registrada el primer trimestre del año anterior de 96 mil 459.2 millones de pesos. Este resultado se compone del déficit del Gobierno Federal por 35 mil 694 millones de pesos, el déficit de las empresas productivas del Estado (Petróleos Mexicanos Pemex y Comisión Federal de Electricidad CFE) por 87 mil 274 millones de pesos, el superávit de los organismos de control presupuestario directo (Instituto Mexicano del Seguro Social IMSS e Instituto de Seguridad y Servicios Sociales de los Trabajadores del Estado ISSSTE) por 53 mil 585 millones de pesos, así como del superávit de las entidades bajo control presupuestario indirecto por 7 mil 820 millones de pesos.

Al excluir del balance público la inversión de alto impacto económico y social, para evaluar la meta anual del balance de 0.5% del Producto Interno Bruto (PIB) de acuerdo con el Artículo 1° de la Ley de Ingresos de la Federación para el ejercicio fiscal 2016, el resultado es un superávit del sector público de 43 mil 806 millones de pesos.

El balance primario del sector público, definido como la diferencia entre los ingresos totales y los gastos distintos del costo financiero, mostró un superávit de 3 mil 928.1 millones de pesos, mientras que en el mismo período del año anterior registró un déficit de 37 mil 452.5 millones de pesos.

En cuanto a las fuentes de financiamiento del balance público, se registró un desendeudamiento interno de 129 mil 564 millones de pesos y un endeudamiento externo por 191 mil 126.7 millones de pesos[38].

SITUACIÓN FINANCIERA DEL SECTOR PÚBLICO
- Millones de pesos -

Concepto	Enero-marzo		Var. % real
	2015	2016p/	
Balance Público	**-96 459.2**	**-61 562.7**	**n.s.**
Balance público sin inversión de alto impacto económico y social1/	**40 933.6**	**43 805.7**	**4.2**
Balance presupuestario	-96 284.5	-69 382.8	n.s.
Ingreso presupuestario	1 086 639.1	1 056 633.7	-5.3
Gasto neto presupuestario	1 182 923.6	1 126 016.5	-7.3
Balance de entidades bajo control presupuestario indirecto	-174.7	7 820.1	n.s.
Balance primario	-37 452.5	3 928.1	n.s.
Partidas informativas			
RFSP	-100 219.3	-84 508.3	n.s.
RFSP primario	-14 226.5	26 361.7	n.s.

Nota: Las sumas parciales y las variaciones pueden no coincidir debido al redondeo. En los RFSP el signo (-) indica déficit o requerimiento de recursos, el signo (+) un superávit.
p/ Cifras preliminares.
n.s.: no significativo.
1/ Excluye la inversión del Gobierno Federal y de las empresas productivas del Estado hasta por un monto equivalente a 2.5% del PIB, de acuerdo con lo establecido en la Ley de Ingresos de la Federación para 2016.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

El resultado interno obedece a un desendeudamiento neto con el sistema bancario y otras instituciones financieras por 145 mil 130.6 millones de pesos, que se compensó con un endeudamiento con el sector privado por 7 mil 887.9 millones de pesos y una disminución en la posición financiera neta con el Banco de México (Banxico) por 7 mil 678.6 millones de pesos.

[38] El endeudamiento externo incluye el endeudamiento directo y la variación de los activos financieros que el sector público mantiene para su operación en instituciones financieras del exterior. Por su parte, el financiamiento interno a valor de colocación incluye el financiamiento neto a través de operaciones de crédito, de colocación de valores gubernamentales, así como la variación de activos financieros con el fin de administrar su liquidez. De acuerdo con la normatividad vigente para el registro de los Pidiregas, las cifras reportadas en este apartado reflejan, en el pasivo directo, la amortización de los dos primeros años de los proyectos que entran en operación, lo cual difiere del registro del gasto presupuestario en donde el efecto se refleja cuando se realiza la amortización del pasivo.

Requerimientos Financieros del Sector Público

Los Requerimientos Financieros del Sector Público (RFSP)[39], la medida más amplia del déficit del sector público federal, se ubicaron en 84 mil 508.3 millones de pesos y fueron inferiores a los registrados en igual lapso del año anterior en 15 mil 711 millones de pesos. En términos primarios, es decir excluyendo el costo financiero de la deuda, se obtuvo un superávit en los Requerimientos Financieros del Sector Público de 26 mil 361.7 millones de pesos que se compara con el déficit de 14 mil 226.5 millones de pesos registrado el año anterior.

Ingresos presupuestarios

Los ingresos presupuestarios al primer trimestre de 2016, sumaron un billón 56 mil 633.7 millones de pesos, nivel 5.3% inferior en términos reales al registrado en el mismo período de 2015, lo que se explica por lo siguiente:

[39] Los RFSP miden la diferencia entre los ingresos y los gastos distintos de la adquisición neta de pasivos y activos financieros, incluyendo las actividades del sector privado y social cuando actúan por cuenta del Gobierno Federal o de las entidades. Esta medida incluye un ajuste por los ingresos derivados de la venta neta de activos financieros y por la adquisición neta de pasivos distintos a la deuda pública. Ello en línea con las adecuaciones a la LFPRH realizadas en 2014 y las guías internacionales en la materia.

INGRESOS DEL SECTOR PÚBLICO PRESUPUESTARIO
-Millones de pesos-

Concepto	Enero-marzo		Estruc. %
	2016p/	Var. % real	
Total	**1 056 633.7**	**-5.3**	**100.0**
Petroleros	**135 468.7**	**-24.6**	**12.8**
Empresa productiva del Estado (Pemex)	61 175.1	-21.6	5.8
Gobierno Federal	74 293.6	-26.9	7.0
Fondo Mexicano del Petróleo	74 293.6	-17.3	7.0
ISR de contratistas y asignatarios	0.0	n.s.	0.0
Derechos vigentes hasta 2014	0.0	n.s.	0.0
No petroleros	**921 165.0**	**-1.6**	**87.2**
Gobierno Federal	773 748.7	-1.1	73.2
Tributarios	723 129.9	6.1	68.4
Sistema renta	414 965.0	8.8	39.3
Impuesto al valor agregado	187 775.5	5.2	17.8
Producción y servicios	98 196.7	-0.6	9.3
Importaciones	11 678.0	16.1	1.1
Impuesto por la actividad de exploración y extracción de hidrocarburos	1 010.0	44.5	0.1
Otros	9 504.6	-23.3	0.9
No tributarios	50 618.8	-49.5	4.8
Organismos de control presupuestario directo	78 999.2	4.2	7.5
IMSS	67 231.2	4.2	6.4
ISSSTE	11 768.0	4.5	1.1
Empresa productiva del estado (CFE)	68 417.1	-12.7	6.5

Nota: Las sumas parciales y las variaciones pueden no coincidir debido al redondeo.
p/ Cifras preliminares.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

- Los ingresos petroleros mostraron una disminución real anual de 24.6% debido a: una caída del precio de la mezcla mexicana de petróleo en los mercados internacionales de 45.5% (25.7 dpb en promedio durante el primer trimestre de 2016 contra 47.1 dpb promedio en el mismo período de 2015); una disminución en la plataforma de producción de crudo con respecto al mismo período del año anterior de 2.7% y un menor precio en dólares del gas natural en 33.9%. Los efectos anteriores se compensaron parcialmente por un mayor tipo de cambio en términos reales en 18.4% respecto al mismo trimestre del año anterior.

- Los ingresos de la CFE disminuyeron en un 12.7% real, lo que se explica principalmente por menores ingresos por ventas de energía eléctrica derivado de la reducción de las tarifas eléctricas.

- Los ingresos no tributarios no petroleros del Gobierno Federal mostraron una disminución real de 49.5%, debido que en 2015 se recibieron ingresos de naturaleza no recurrente, principalmente en marzo de 2015 el Banxico enteró su remanente de operación del año 2014 por 31 mil 449 millones de pesos.

- Los ingresos tributarios registraron un crecimiento real anual de 6.1%. Esto se explica por una mayor recaudación del impuesto a las importaciones, que se incrementó en 16.1% como consecuencia de la depreciación del tipo de cambio; mayores ingresos del sistema renta (Impuesto Sobre la Renta, ISR-Impuesto Empresarial a Tasa Única, IETU-Impuesto a los Depósitos en Efectivo, IDE) en 8.8%, debido a un aumento en los pagos definitivos de las empresas resultante de un incremento en la base de contribuyentes y en los montos pagados; y el incremento de la recaudación del IVA en 5.2% real, por la evolución del consumo.

- Los ingresos propios del IMSS e ISSSTE crecieron 4.2% real, debido a mayores cuotas y aportaciones a la seguridad social.

Del total de ingresos presupuestarios, 80.3% correspondió al Gobierno Federal, 12.3% a empresas productivas del Estado (Pemex y CFE) y 7.4% a organismos bajo control presupuestario directo (IMSS e ISSSTE). Los ingresos del Gobierno Federal alcanzaron un total de 848 mil 42 millones de pesos, cifra inferior en 4% real al monto obtenido en el mismo período del año pasado.

Los ingresos propios de las empresas productivas del Estado sumaron 129 mil 592 millones de pesos, 17.2% real menos que el año anterior, y los ingresos de los organismos sujetos a control presupuestario directo se ubicaron en 78 mil 999.2 millones de pesos, 4.2% real más que el año anterior.

En cumplimiento con lo señalado en el artículo primero de la Ley de Ingresos de la Federación para el ejercicio fiscal 2016 (LIF 2015), se informa que a marzo de 2016 se obtuvieron ingresos bajo la modalidad de pago de las contribuciones en especie o servicios por 115 millones de pesos.

Gasto presupuestario

Los resultados al primer trimestre de 2016 reflejan el compromiso de reducción de gasto establecido en el Presupuesto 2016 y es congruente con el ajuste preventivo anunciado en febrero de este año ante el deterioro económico internacional y derivado de los menores precios internacionales del petróleo.

Durante el primer trimestre de 2016, el gasto neto presupuestario del sector público ascendió a un billón 126 mil 17 millones de pesos, monto inferior en 7.3% en términos reales a lo observado en el mismo período del año anterior. A su interior destaca lo siguiente:

- El gasto primario, definido como el gasto total menos el costo financiero, ascendió a un billón 59 mil 900 millones de pesos y disminuyó 8.3% en términos reales.

- El gasto programable sumó 881 mil 67 millones de pesos y mostró una disminución de 8.4% real.

- El gasto programable se asignó en 60.7% para actividades de desarrollo social, en 28.4% para actividades de desarrollo económico y en 10.9% para funciones de gobierno y los fondos de estabilización.

- El gasto de operación, incluyendo los servicios personales, disminuyó en términos reales 3.5 por ciento.

- El gasto en inversión física tuvo una disminución real anual de 20 por ciento.

- El gasto en subsidios, transferencias y aportaciones corrientes tuvo una disminución anual de 1.5% real.

- Los recursos canalizados a las entidades federativas y municipios a través de participaciones, aportaciones y otras transferencias disminuyeron 2.4% real. En específico, las participaciones federales muestran una diminución real de 0.9% respecto a 2015.

- El costo financiero del sector público ascendió a 66 mil 116 millones de pesos y fue superior en 13% en términos reales. El 88.7% se destinó al pago de intereses, comisiones y gastos de la deuda y 11.3% para los programas de apoyo a ahorradores y deudores de la banca a través del Ramo 34.

- El gasto corriente estructural[40] ascendió a 501 mil 631 millones de pesos y fue inferior en 4.9% real al del año anterior.

[40] Este concepto de gasto, establecido con el fin de fortalecer el control del gasto público, elimina las erogaciones asociadas a pasivos contraídos en años anteriores, gastos vinculados directamente a costos e ingresos del año actual, así como la formación de activos financieros y no financieros del Gobierno Federal. El gasto corriente estructural se establece en el Artículo 2, Fracción XXIV Bis y 17, de la Ley de Federal de Presupuesto y Responsabilidad Hacendaria, como el gasto neto total menos el costo financiero, participaciones, Adefas, pensiones y jubilaciones y la inversión física y financiera directa de las dependencias y entidades de la Administración Pública Federal y excluyendo a las empresas productivas del estado (Pemex y CFE).

GASTO TOTAL DEL SECTOR PÚBLICO PRESUPUESTARIO
-Millones de pesos-

Concepto	Enero-marzo		Estruc. %
	2016p/	Var. % real	
Total	**1 126 016.5**	**-7.3**	**100.0**
Gasto primario	**1 059 900.3**	**-8.3**	**94.1**
Programable	881 067.1	-8.4	78.2
Ramos autónomos	27 873.8	31.3	2.5
Ramos administrativos	269 665.5	-9.6	23.9
Ramos generales	367 293.6	0.2	32.6
Organismos de control presupuestario directo	179 796.4	0.5	16.0
IMSS	109 579.8	-0.9	9.7
ISSSTE	70 216.7	2.7	6.2
Empresas productivas del Estado	190 820.0	-21.2	16.9
Pemex	121 432.0	-26.8	10.8
CFE	69 388.1	-9.2	6.2
(-) Operaciones compensadas	154 382.3	6.2	13.7
No programable	178 833.2	-8.0	15.9
Participaciones	158 901.9	-0.9	14.1
Adefas y otros	19 931.3	-41.2	1.8
Costo financiero	**66 116.2**	**13.0**	**5.9**

Nota: Las sumas parciales y las variaciones pueden no coincidir debido al redondeo.
p/ Cifras preliminares.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

Las participaciones a las entidades federativas durante enero-marzo de 2016 se ubicaron en 158 mil 902 millones de pesos, cifra inferior en 0.9% real a lo pagado durante el mismo período de 2014. La evolución de las participaciones se explica por la combinación de los siguientes elementos:

- La menor recaudación federal participable en 5.1%, al ubicarse en 606 mil 295 millones de pesos, debido al menor precio y plataforma de producción de petróleo, y la reducción del precio del gas natural. Cabe apuntar que la recaudación federal participable que sirvió de base para el pago de las participaciones a las entidades federativas, de acuerdo con lo establecido en la Ley de Coordinación Fiscal, corresponde a la recaudación diciembre-febrero. Por lo tanto no refleja la favorable evolución de la recaudación de marzo, la cual se reflejará en las participaciones que las entidades federativas reciban en abril.

- El monto del tercer ajuste cuatrimestral de las participaciones de 2015, pagado en febrero de 2016, resultó negativo para las entidades federativas en 5 mil 261 millones de pesos, mientras que el año anterior fue positivo en un mil 256 millones de pesos.

La inversión impulsada, que considera la inversión presupuestaria más la inversión financiada (Proyectos de Infraestructura Productiva de Largo Plazo-Pidiregas), que permite complementar la infraestructura pública requerida para el abasto de energéticos, sumó 172 mil 255 millones de pesos y fue inferior a la del año anterior en 17.4% en términos reales. Los recursos para inversión financiada ascendieron a 8 mil 897 millones de pesos, mismos que se orientaron a apoyar proyectos de generación, transmisión y transformación de energía eléctrica en diversas zonas del país. El 81.1% de este monto corresponde a inversión financiada directa y 18.9% a la condicionada.

A continuación se presenta el análisis del gasto programable con base en cada una de sus tres clasificaciones: la administrativa, que identifica las erogaciones de acuerdo con el ramo administrativo, la entidad que ejerce los recursos y los canalizados a los gobiernos de las entidades federativas y municipios; la funcional, que relaciona el gasto con las principales actividades que realizan las dependencias y entidades de la Administración Pública Federal; y la económica, que ordena los recursos de acuerdo con su naturaleza y tipo de gasto.

Finalmente, debe señalarse que el 17 de febrero pasado se anunció un ajuste preventivo al gasto. Este sumó 132 mil 363 millones de pesos, equivalente al 0.7% del PIB; del total, 29 mil 301 millones de pesos correspondieron al ajuste al gasto de las dependencias del Gobierno Federal (60% se asocia a gasto corriente y 40% a inversión), 500 millones de pesos en el ISSSTE, 2 mil 500 millones de pesos en CFE y los restantes 100 mil 62 millones de pesos se concentraron en Pemex.

AJUSTE PREVENTIVO AL GASTO 2016
-Millones de pesos-

Ramo/Entidad/Empresa	Monto
Total	**132 363.0**
Ramos Administrativos	**29 301.3**
Hacienda y Crédito Público	150.0
Agricultura, Ganadería, Desarrollo Rural, Pesca y Alimentación	3 000.0
Comunicaciones y Transportes	12 253.9
Economía	360.0
Educación Pública	3 660.2
Salud	2 062.6
Trabajo y Previsión Social	100.0
Desarrollo Agrario, Territorial y Urbano	1 500.0
Medio Ambiente y Recursos Naturales	4 113.0
Energía	201.6
Consejo Nacional de Ciencia y Tecnología	900.0
Entidades no Sectorizadas	1 000.0
ISSSTE	**500.0**
Pemex	**100 061.7**
CFE	**2 500.0**

FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

El ajuste preventivo apuntala las finanzas públicas en un entorno de mayor volatilidad financiera internacional.

Clasificación administrativa del gasto programable

De acuerdo con el calendario de gasto establecido para el año, el gasto programable de los Poderes Legislativo y Judicial y los entes públicos federales sumó 27 mil 873.8 millones de pesos en enero-marzo de 2016, lo que significó un incremento de 31.3% real respecto al año anterior debido principalmente a:

- Mayores erogaciones en el Poder Judicial en 118.7% real que se destinaron, principalmente, a atender los programas a cargo del Consejo de la Judicatura Federal.

- Mayor gasto del Instituto Nacional de Transparencia, Acceso a la Información y Protección de Datos Personales en 54.9% real, destinados a garantizar el óptimo cumplimiento de los derechos de acceso a la información pública y la protección de datos personales.

- Mayores erogaciones en el Instituto Nacional para la Evaluación de la Educación en 28.6% real, que se destinaron a la evaluación del sistema educativo nacional y para normatividad y política educativa.

- Mayores erogaciones en el Instituto Federal de Telecomunicaciones en 12% real, que se destinaron a la regulación y supervisión del sector de telecomunicaciones y radiodifusión.

El gasto programable que se otorga vía transferencias a las entidades federativas y municipios ascendió a 233 mil 519.3 millones de pesos, 3.4% menos en términos reales que lo pagado en el mismo período de 2015.

El gasto programable del Poder Ejecutivo Federal sumó 774 mil 56.3 millones de pesos, cantidad menor en 8.3% en términos reales a la erogada durante el mismo período de 2015. El gasto de las Empresas Productivas del Estado disminuyó 21.2% real y el de la Administración Pública Centralizada disminuyó 4.7% real[41], mientras que los recursos ejercidos por los organismos de control presupuestario directo aumentaron 0.5% real.

[41] Este crecimiento puede diferir del correspondiente al gasto programable de las dependencias de la Administración Pública Centralizada, porque excluye las transferencias a estados y municipios.

GASTO PROGRAMABLE POR NIVEL INSTITUCIONAL Y ORDEN DE GOBIERNO
-Millones de pesos-

Concepto	Enero-marzo		Estruc. %
	2016p/	Var. % real	
Total	**881 067.1**	**-8.4**	**100.0**
Ramos autónomos	**27 873.8**	**31.3**	**3.1**
Legislativo	2 503.7	-11.6	0.3
Judicial	18 904.2	118.7	2.1
Instituto Nacional Electoral	3 717.5	-32.5	0.4
Comisión Nacional de Derechos Humanos	221.6	-5.7	0.0
Instituto Nacional de Estadística y Geografía	1 290.4	-55.0	0.1
Tribunal Federal de Justicia Fiscal y Administrativa	623.7	-2.6	0.1
Comisión Federal de Competencia Económica	82.4	2.3	0.0
Instituto Nacional para la Evaluación de la Educación	129.9	28.6	0.0
Instituto Federal de Telecomunicaciones	237.4	12.0	0.0
Instituto Federal de Acceso a la Información y Protección de Datos	163.0	54.9	0.0
Gobiernos de las Entidades Federativas y Municipios	**233 519.3**	**-3.4**	**26.5**
Aportaciones y Previsiones	161 468.5	-0.4	18.3
Recursos para Protección Social en Salud	23 606.2	-4.8	2.7
Subsidios	20 141.0	-27.6	2.3
Convenios	28 303.5	5.4	3.2
Poder Ejecutivo Federal	**774 056.3**	**-8.3**	**87.9**
Administración Pública Centralizada1/	403 439.8	-4.7	45.8
Empresas productivas del Estado (Pemex Y CFE)	190 820.0	-21.2	21.7
Organismos de control presupuestario directo (IMSS e ISSSTE)	179 796.4	0.5	20.4
(-) Subsidios, transferencias y aportaciones	**154 382.3**	**6.2**	**17.5**

Nota: Las sumas parciales y las variaciones pueden no coincidir debido al redondeo.
p/ Cifras preliminares.
1/ Excluye los recursos para las entidades federativas del programa "Seguro Popular" y la parte de Aportaciones a Fideicomisos Públicos del programa "Dignificación, conservación y mantenimiento de la infraestructura y equipamiento en salud"; los subsidios que se destinan para apoyar el desarrollo regional; así como los convenios de descentralización y reasignación.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

Clasificación funcional del gasto programable

Durante enero-marzo de 2016, el 60.7% de las erogaciones programables se canalizó a las funciones de desarrollo social, el 28.4% a las de desarrollo económico y el 10.9% a las de gobierno y los fondos de estabilización. El gasto para actividades productivas registró una disminución de 21.9% real respecto al año anterior, el destinado a funciones de desarrollo social disminuyó 1.8% real y el gasto en actividades de gobierno aumentó 9.6% real. Los mayores recursos en funciones de gobierno se dirigieron, principalmente, a la administración del sistema penitenciario, a programas de infraestructura en materia de seguridad nacional, a la impartición de justicia, a la

recaudación de las contribuciones federales y al diseño, conducción y ejecución de la política exterior.

GASTO PROGRAMABLE PRESUPUESTARIO
Clasificación funcional
-Millones de pesos-

Concepto	Enero-marzo		
	2016p/	Var. % real	Estruc. %
Total	**881 067.1**	**-8.4**	**100.0**
Gobierno	82 671.9	9.6	9.4
Desarrollo social	534 458.7	-1.8	60.7
Desarrollo económico	250 132.8	-21.9	28.4
Fondos de Estabilización	13 803.7	-37.4	1.6

Nota: Las sumas parciales y las variaciones pueden no coincidir debido al redondeo.
p/ Cifras preliminares.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

Clasificación económica del gasto programable

El gasto en servicios personales fue de 260 mil 173 millones de pesos, 0.5% menor en términos reales al del mismo período del año anterior. El 66.5% del gasto en servicios personales se concentró en funciones de desarrollo social, 15.9% fue para actividades de desarrollo económico y 17.6% se canalizó a las funciones de gobierno.

Conforme a las medidas de austeridad y disciplina presupuestaria, contenidas en la política de gasto, en 2016 se continuó con la alineación de estructuras organizacionales en las dependencias y entidades de la Administración Pública Federal, lo que permitió la cancelación definitiva de 479 plazas de estructura en 2015 y 6 mil 372 a marzo de 2016. Del total de plazas de estructura canceladas, 5 mil 760 fueron dictaminadas para recibir una compensación económica. Al 31 de marzo de 2016 se han pagado un mil 497 millones de pesos a los servidores públicos adheridos al programa de terminación de la relación laboral. La información detallada de estas medidas está disponible en el sitio: www.transparenciapresupuestaria.gob.mx.

PROPUESTA DE CANCELACIÓN DE PLAZAS
Acumulado a marzo 2016

Ramo	Plazas canceladas 2015	Plazas en trámite para cancelación 2016[1/]	Cancelación de plazas dictaminadas por la SHCP
Ramos Administrativos	**479**	**6 372**	**6 851**
02 Presidencia		70	70
04 Gobernación			
05 Relaciones Exteriores	14	79	93
06 SHCP		1 149	1 149
08 SAGARPA		458	458
09 SCT		1 235	1 235
10 Economía	6		6
14 STPS		444	444
15 SEDATU			
16 SEMARNAT		1 829	1 829
18 Energía	85	107	192
20 SEDESOL	347	171	518
21 Turismo	27	139	166
27 Función Pública		308	308
31 Tribunales Agrarios		18	18
45 Comisión Reguladora de Energía		11	11
47 Entidades no Sectorizadas		354	354

1/ Plazas que fueron dictaminadas en la SHCP que están en trámite de cancelación en la Secretaría de la Función Pública.

FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

PLAZAS DICTAMINADAS EN EL PROGRAMA DE TERMINACIÓN DE LA RELACIÓN LABORAL
Acumulado a marzo de 2016

Ramo	Propuesta de cancelación de plazas	Plazas dictaminadas para compensación	2015		2016	
			Plazas en proceso de cancelación[1/]	Monto de la Compensación (millones de pesos)	Plazas en proceso de cancelación[1/]	Monto de la Compensación (millones de pesos)
Ramos Administrativos	**6 851**	**5 760**	**2 580**	**774.5**	**3 180**	**722.0**
02 Presidencia	70	26	26	3.9		
04 Gobernación						
05 Relaciones Exteriores	93	79	79	23.4		
06 SHCP	1 149	265	253	86.4	12	6.4
08 SAGARPA	458	1 791	297	57.2	1 494	288.0
09 SCT	1 235	1 091	95	40.8	996	234.8
10 Economía	6	277	277	89.0		
14 STPS	444	411	150	43.4	261	82.0
15 SEDATU		77			77	14.6
16 SEMARNAT	1 829	952	803	315.6	149	41.3
18 Energía	192					
20 SEDESOL	518	96	77	13.6	19	6.6
21 Turismo	166	77	77	15.2		
27 Función Pública	308	76	69	15.6	7	4.0
31 Tribunales Agrarios	18	165			165	44.2
45 Comisión Reguladora de Energía	11					
47 Entidades no Sectorizadas	354	377	377	70.3		

1/ Plazas dictaminadas para la compensación.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

El gasto de operación distinto de servicios personales tuvo una disminución real anual de 10.9%. El 59.9% de estos recursos corresponde a actividades económicas, el 20.7% a actividades de desarrollo social y el 19.4% a actividades de gobierno.

GASTO PROGRAMABLE PRESUPUESTARIO
Clasificación Económica
-Millones de pesos-

Concepto	Enero-marzo		
	2016p/	**Var. % real**	**Estruc. %**
Total	**881 067.1**	**-8.4**	**138.1**
Gasto de operación	357 015.1	-3.5	78.6
Servicios personales	260 172.6	-0.5	29.5
Otros gastos de operación	96 842.5	-10.9	11.0
Pensiones y jubilaciones	158 332.8	4.3	18.0
Subsidios, transferencias y aportaciones	174 926.4	-1.5	19.9
Ayudas y otros gastos	2 301.5	-88.8	0.3
Inversión física	168 244.3	-20.0	19.1
Otros gastos de capital	20 246.9	-36.2	2.3

Nota: Las sumas parciales y las variaciones pueden no coincidir debido al redondeo.
p/ Cifras preliminares.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

- El pago de pensiones y jubilaciones ascendió a 158 mil 333 millones de pesos y registró un incremento en términos reales de 4.3% respecto a igual período del año anterior. Esto se explica por los siguientes factores:

  - En Pemex, las aportaciones al Fondo de Pensiones de la Entidad (FOLAPE) fueron menores en 11.5% en términos reales respecto al mismo período de 2015. Pemex realiza aportaciones a dicho Fondo en función de sus remanentes de operación y de las obligaciones esperadas y, posteriormente, a través del Fondo se cubren las pensiones de los beneficiarios, la cuales aumentaron 23.9% real en enero-marzo de 2016.

  - En el IMSS y el ISSSTE, el pago de pensiones aumentó 5.8 y 6.2% real respectivamente, debido al incremento del número de jubilados respecto a enero-marzo de 2015.

- Las pensiones de CFE aumentaron 7.1% en términos reales debido al incremento tanto de la pensión media como del número de jubilados respecto al año anterior.

- El pago de pensiones y jubilaciones que cubre directamente el Gobierno Federal fue mayor en 4.4% real.

- Los subsidios, transferencias y aportaciones corrientes distintos de servicios personales, durante 2016 sumaron 174 mil 926.4 millones de pesos, lo que significó una disminución de 1.5% real. A las funciones de desarrollo social se destinó el 81.7% de los recursos, a las funciones de desarrollo económico el 15.1% y a las de gobierno el 3.2 por ciento.

- Los subsidios, transferencias y aportaciones, incluyendo las asignaciones para servicios personales y apoyos para gasto de capital, disminuyeron 2.4% en términos reales y representaron 39.9% del gasto programable total. El 85.4% de este rubro fue canalizado a funciones de desarrollo social, el 11.6% a las funciones de desarrollo económico y el 2.2% de los recursos se destinó a las actividades de gestión gubernamental.

- Por otro lado, las ayudas y otros gastos ascendieron a 2 mil 302 millones de pesos, menores en 88.8% real, debido principalmente por menores erogaciones al Fondo de Cobertura Social en Telecomunicaciones —Apagón analógico— (SCT); al Fondo de Diversificación Energética y a las prerrogativas para los partidos políticos (INE).

- El gasto en inversión física presupuestaria fue de 168 mil 244 millones de pesos, 20% real menos que el año anterior, lo que se explica principalmente por las menores erogaciones en Pemex, debido al ajuste de gastos a sus niveles de ingresos ante la caída del precio internacional del petróleo. El 64.7% de la

inversión física se canalizó a actividades de desarrollo económico; el 31.8% a actividades de desarrollo social, en su mayor parte a través de aportaciones a las entidades federativas, y el 3.5% a actividades de gobierno.

GASTO PROGRAMABLE PRESUPUESTARIO
Enero-marzo de 2016p/
Clasificación Económica-Funcional
-Estructura %-

Clasificación económica	Clasificación funcional				
	Gobierno	Desarrollo social	Desarrollo económico	Fondos de Estabilización	Total
Servicios personales	17.6	66.5	15.9		100.0
Otros gastos de operación	19.4	20.7	59.9		100.0
Pensiones y jubilaciones		92.5	7.5		100.0
Subsidios, transferencias y aportaciones	3.2	81.7	15.1		100.0
Ayudas y otros gastos	96.2	-117.7	121.5		100.0
Inversión física	3.5	31.8	64.7		100.0
Otros gastos de capital	21.8	6.3	3.8	68.2	100.0

Nota: Las sumas parciales y las variaciones pueden no coincidir debido al redondeo.
p/ Cifras preliminares.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

Principales diferencias respecto al programa

Principales indicadores de la posición fiscal

En enero-marzo de 2016, el sector público presentó un déficit de 61 mil 563 millones de pesos, menor en 139 mil 301 millones de pesos al previsto originalmente para el trimestre.

Al excluir la inversión de alto impacto económico y social para evaluar la meta anual del balance equivalente a 0.5% del PIB, de acuerdo con el Artículo 1° de la Ley de Ingresos de la Federación para el ejercicio fiscal 2016, resulta un superávit por 43 mil 806 millones de pesos que contrasta con el déficit previsto originalmente de 62 mil 481 millones de pesos.

El balance primario del sector público presupuestario al primer trimestre del año registró un superávit de 3 mil 928.1 millones de pesos, mientras que se preveía un déficit para el período de 133 mil 483.2 millones de pesos.

SITUACIÓN FINANCIERA DEL SECTOR PÚBLICO, 2016p/
-Millones de pesos-

Concepto	Enero-marzo		
	Programa	Observado	Diferencia
Balance Público	**-200 863.7**	**-61 562.7**	**139 301.0**
Balance Público sin inversión de alto impacto económico y social1/	**-62 480.7**	**43 805.7**	**106 286.5**
Balance presupuestario	-201 013.7	-69 382.8	131 630.9
Ingreso presupuestario	999 678.8	1 056 633.7	56 954.9
Gasto neto presupuestario	1 200 692.4	1 126 016.5	-74 675.9
Balance de entidades bajo control presupuestario indirecto	150.0	7 820.1	7 670.1
Balance primario	-133 483.2	3 928.1	137 411.2

Nota: Las sumas parciales y las variaciones pueden no coincidir debido al redondeo.
p/ Cifras preliminares.
1/ Excluye la inversión del Gobierno Federal y de las empresas productivas del Estado, hasta por un monto equivalente a 2.5% del PIB, de acuerdo con lo establecido en la ley de Ingresos de la Federación para 2016.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

Ingresos presupuestarios

En el primer trimestre de 2016, los ingresos presupuestarios del sector público fueron superiores en 56 mil 955 millones de pesos a los previstos en el Acuerdo por el que se da a conocer el calendario mensual del pronóstico de los ingresos contenidos en el artículo 1o. de la Ley de Ingresos de la Federación para el Ejercicio Fiscal de 2016 y la metodología utilizada para realizar dicho pronóstico, publicado el 9 de diciembre de 2015 en el Diario Oficial de la Federación (DOF). Esta diferencia fue resultado de los siguientes factores:

- Los ingresos tributarios fueron mayores en 93 mil 585 millones de pesos a lo esperado originalmente (14.9%), debido a mayor recaudación del sistema renta por 72 mil 779 millones de pesos, del IEPS por 12 mil 891 millones de pesos, del IVA por 3 mil 98 millones de pesos y del impuesto a las importaciones por 3 mil 81 millones de pesos. La mayor recaudación del sistema renta se explica por los pagos definitivos de las empresas.

- Los ingresos no tributarios fueron mayores en 9 mil 388 millones de pesos, debido principalmente a mayores derechos.

- Las entidades de control presupuestario directo (IMSS e ISSSTE) registraron mayores ingresos por 3 mil 3 millones de pesos, debido principalmente a la mayor recaudación del IMSS.

- Los ingresos de la CFE fueron inferiores a lo previsto en 2 mil 735 millones de pesos, derivado de la disminución de las tarifas eléctricas.

INGRESOS DEL SECTOR PÚBLICO PRESUPUESTARIO, 2016p/
-Millones de pesos-

Concepto	Enero-marzo		
	Programa	Observado	Diferencia
Total	**999 678.8**	**1 056 633.7**	**56 954.9**
Petroleros	**181 754.6**	**135 468.7**	**-46 285.9**
Empresa Productiva del Estado (PEMEX)	89 480.8	61 175.1	-28 305.7
Gobierno Federal	92 273.8	74 293.6	-17 980.2
Fondo Mexicano del Petróleo	97 505.8	74 293.6	-23 212.2
ISR de contratistas y asignatarios	-5 232.0	0.0	5 232.0
Derechos vigentes hasta 2014	0.0	0.0	0.0
No petroleros	**817 924.2**	**921 165.0**	**103 240.9**
Gobierno Federal	670 775.4	773 748.7	102 973.3
Tributarios	629 544.8	723 129.9	93 585.1
Sistema renta	342 186.1	414 965.0	72 778.9
Impuesto al valor agregado	184 677.6	187 775.5	3 097.9
Producción y servicios	85 305.3	98 196.7	12 891.4
Importaciones	8 597.5	11 678.0	3 080.5
Impuesto por la actividad de exploración y extracción de hidrocarburos	1 016.7	1 010.0	-6.7
Otros	7 761.6	9 504.6	1 743.0
No tributarios	41 230.6	50 618.8	9 388.2
Organismos de control presupuestario directo	75 996.4	78 999.2	3 002.8
IMSS	63 944.2	67 231.2	3 287.0
ISSSTE	12 052.2	11 768.0	-284.2
Empresa productiva del estado (CFE)	71 152.3	68 417.1	-2 735.2

Nota: Las sumas parciales pueden no coincidir debido al redondeo.
p/ Cifras preliminares.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

– Los ingresos petroleros del sector público fueron inferiores en 46 mil 286 millones de pesos respecto a lo programado, debido a un menor precio de exportación del petróleo crudo mexicano en 11.1 dpb (30.1%); una menor plataforma de producción de petróleo crudo respecto a lo esperado en 1.0%; y

un menor precio del gas natural respecto a lo programado en 22.9%. Dichos efectos se compensaron, en parte, con un mayor tipo de cambio respecto a lo esperado en 6.2 por ciento.

Gasto presupuestario

En el primer trimestre de 2016, el gasto neto presupuestario fue menor en 74 mil 676 millones de pesos a lo previsto en los Calendarios de Presupuesto Autorizados para el Ejercicio Fiscal 2016, publicados el 11 de diciembre de 2015 en el DOF. Este resultado obedeció a: (i) un menor gasto programable por 66 mil 203 millones de pesos; (ii) menores participaciones a las entidades federativas y municipios por 11 mil 66 millones de pesos, (iii) mayores Adefas y otros gastos por 3 mil 883 millones de pesos y (iv) menor costo financiero respecto a lo previsto en un mil 289 millones de pesos. Este comportamiento está en línea con las medidas adoptadas por el Gobierno de la República para llevar a cabo un ajuste preventivo del gasto en 2016.

Cabe señalar que las participaciones a las entidades federativas y municipios fueron menores por 11 mil 66 millones de pesos como resultado de la menor recaudación federal participable en el período diciembre-febrero. En caso de que se siga observando una tendencia de estos recursos menor a la anticipada, el Fondo de Estabilización de los Ingresos de las Entidades Federativas (FEIEF) será utilizado para cubrir faltantes. Debe señalarse que, de acuerdo con las reglas de operación del FEIEF, durante abril se transfirieron 10 mil 362 millones de pesos a las Entidades Federativas y los Municipios.

GASTO TOTAL DEL SECTOR PÚBLICO PRESUPUESTARIO, 2016p/
-Millones de pesos-

Concepto	Enero-marzo			
	Programa	Observado	Diferencia	Porcentaje del gasto ejercido contra el programa
Total	**1 200 692.4**	**1 126 016.5**	**-74 675.9**	**93.8**
Gasto primario	**1 133 286.8**	**1 059 900.3**	**-73 386.5**	**93.5**
Programable	947 270.0	881 067.1	-66 203.0	93.0
Ramos autónomos	28 550.9	27 873.8	-677.1	97.6
Ramos administrativos	283 823.9	269 665.5	-14 158.4	95.0
Ramos generales	378 452.8	367 293.6	-11 159.2	97.1
Organismos de control presupuestario directo	189 867.5	179 796.4	-10 071.1	94.7
IMSS	118 482.3	109 579.8	-8 902.5	92.5
ISSSTE	71 385.2	70 216.7	-1 168.6	98.4
Empresas productivas del estado	230 725.2	190 820.0	-39 905.2	82.7
PEMEX	164 776.5	121 432.0	-43 344.5	73.7
CFE	65 948.8	69 388.1	3 439.3	105.2
(-) Operaciones compensadas	165 150.4	154 382.3	-9 768.0	94.0
No programable	186 016.8	178 833.2	-7 183.5	96.1
Participaciones	169 968.2	158 901.9	-11 066.3	93.5
Adefas y otros	16 048.6	19 931.3	3 882.7	124.2
Costo Financiero	**67 405.7**	**66 116.2**	**-1 289.4**	**98.1**

Nota: Las sumas parciales pueden no coincidir debido al redondeo.
p/ Cifras preliminares.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

Al interior del gasto programable destacan las siguientes variaciones respecto a lo previsto:

- Menor gasto de Pemex por 43 mil 345 millones de pesos, principalmente, por la adecuación de gasto a su capacidad de generación de ingresos ante la caída del precio internacional del petróleo.

- Un menor ejercicio en los Ramos 33 (Aportaciones Federales a Entidades Federativas y Municipios) y 25 (Previsiones y Aportaciones para los Sistemas de Educación Básica, Normal, Tecnológica y de Adultos) por 10 mil 250 millones de pesos debido, principalmente, a menores recursos erogados a través del Fondo de Aportaciones para la Nómina Educativa y Gasto Operativo (FONE).

- Menor gasto del IMSS por 8 mil 903 millones de pesos en servicios generales, materiales y suministros y pago de pensiones.

- Menor gasto en Agricultura, Ganadería, Desarrollo Rural, Pesca y Alimentación por 8 mil 635 millones de pesos, debido a menores recursos destinados a los programas de Comercialización y Desarrollo de Mercados; de Productividad Rural, de Concurrencia con las Entidades Federativas y de Apoyos a Pequeños Productores.

- Menor gasto en Comunicaciones y Transportes por 4 mil 666 millones de pesos, principalmente, por el efecto del ajuste al gasto anunciado en febrero de 2016.

Entre los rubros que muestran un mayor ejercicio con respecto a lo programado se encuentran:

- El Ramo Gobernación, con un mayor gasto por 4 mil 119 millones de pesos destinados principalmente para la administración del sistema penitenciario, los operativos para la prevención y disuasión del delito, subsidios a entidades federativas en materia de seguridad pública y a los servicios de inteligencia para la seguridad nacional.

- Un mayor gasto en CFE por 3 mil 439 millones de pesos para la adquisición de combustibles para generación de electricidad y mayor inversión física.

- Mayor gasto en el Poder Judicial por 3 mil 189 millones de pesos para el Consejo de la Judicatura Federal.

- Mayor gasto en el Ramo Energía por 2 mil 811 millones de pesos debido a las aportaciones a los fondos de diversificación energética, así como a la investigación y desarrollo tecnológico en materia petrolera.

A marzo de 2016, el gasto corriente estructural en términos pagados, sin incluir a Pemex ni CFE, ascendió a 501 mil 631 millones de pesos y fue inferior en 24 mil 453 millones de pesos respecto al previsto.

Cabe destacar que, al interior del gasto corriente estructural, las erogaciones por concepto de sueldos y salarios y gastos de operación sumaron 270 mil 259 millones de pesos, es decir, una reducción de 13 mil 18 millones de pesos con relación al programado al período, lo que acredita el esfuerzo de contención del Ejecutivo Federal en estos rubros.

GASTO CORRIENTE ESTRUCTURAL,
Enero-marzo de 2016[1/]
-Millones de pesos-

Concepto	Sector público[1/]			Sector público sin Pemex y CFE		
	Programa	Observado[p/]	Diferencia	Programa	Observado[p/]	Diferencia
Total	**602 003.7**	**566 672.8**	**-35 330.9**	**526 083.6**	**501 631.0**	**-24 452.6**
Sueldos y salarios	271 792.9	260 172.6	-11 620.3	237 543.0	229 278.0	-8 265.0
Gastos de operación	87 404.3	75 246.6	-12 157.7	45 734.1	40 980.7	-4 753.4
Subsidios transferencias y aportaciones corrientes	176 080.1	174 926.4	-1 153.7	176 080.1	174 926.4	-1 153.7
Subsidios	78 295.6	68 753.6	-9 541.9	78 295.6	68 753.6	-9 541.9
Transferencias	12 443.8	18 869.7	6 426.0	12 443.8	18 869.7	6 426.0
Gobiernos de las Entidades Fed. y Municipios	85 340.7	87 303.0	1 962.3	85 340.7	87 303.0	1 962.3
Ayudas y otros gastos	5 899.1	2 301.5	-3 597.6	5 899.1	2 420.2	-3 478.9
Gasto de capital indirecto	60 827.3	54 025.8	-6 801.6	60 827.3	54 025.8	-6 801.6
Inversión física	57 716.6	50 915.1	-6 801.6	57 716.6	50 915.1	-6 801.6
Subsidios	4 389.7	5 378.1	988.4	4 389.7	5 378.1	988.4
Gobiernos de las Entidades Fed. Y Municipios	53 327.0	45 537.0	-7 790.0	53 327.0	45 537.0	-7 790.0
Inversión financiera	3 110.7	3 110.7	0.0	3 110.7	3 110.7	0.0
Gobiernos de las Entidades Fed. y Municipios	3 110.7	3 110.7	0.0	3 110.7	3 110.7	0.0

Nota: Las sumas parciales y las variaciones pueden no coincidir debido al redondeo.
p/ Cifras preliminares.
1/ En gasto de operación excluye combustibles para la generación de electricidad.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

Ingresos derivados de la Ley de Ingresos sobre Hidrocarburos y Fondo Mexicano del Petróleo

En diciembre de 2013, fue publicado el Decreto por el que se reforman diversas disposiciones de la Constitución Política de los Estados Unidos Mexicanos en materia de energía, y en el que se indica que la Nación llevará a cabo las actividades de exploración y extracción del petróleo y demás hidrocarburos, mediante el otorgamiento de asignaciones y contratos. Además, se señala que el Estado contará con un fideicomiso público denominado Fondo Mexicano del Petróleo para la Estabilización y el Desarrollo (FMP), con el Banxico como agente fiduciario, y que tendrá por objeto recibir, administrar y distribuir los ingresos derivados de las asignaciones y contratos de exploración y extracción de hidrocarburos, con excepción de los impuestos, en los términos que establezca la Ley. En agosto de 2014, se publicó la Ley del Fondo Mexicano del Petróleo para la Estabilización y el Desarrollo (LFMP), estableciendo las normas para su constitución y operación. Posteriormente, en septiembre de 2014, su contrato constitutivo fue suscrito por la SHCP y el Banxico.

Los ingresos recibidos en el FMP por asignaciones y contratos en el primer trimestre del año se muestran en el siguiente cuadro:

DERECHOS Y CONTRAPRESTACIONES A LOS HIDROCARBUROS,
Enero-marzo de 2016
-Millones de pesos-

	Enero	Febrero	Marzo	Enero-marzo
Total	**27 593.2**	**21 842.1**	**25 550.6**	**74 985.9**
Pagos recibidos de los asignatarios:	27 592.4	21 841.1	25 549.6	74 983.1
Derecho por la utilidad compartida[1/]	24 620.4	19 404.5	23 150.7	67 175.5
Derecho de extracción de hidrocarburos	2 889.5	2 352.4	2 313.1	7 555.1
Derecho de exploración de hidrocarburos	82.4	84.2	85.9	252.5
Pagos recibidos de los contratistas	0.8	0.9	1.0	2.8
Cuota contractual para la fase exploratoria	0.8	0.9	1.0	2.8

1/ Pagos provisionales a lo que hace referencia la Ley de Ingresos de La Federación párrafo I, artículo 7. Incluye derechos por utilidade compartida del ejercicio 2015 por 692.3 millones de pesos.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público, con base en los estados financieros de FMP.

Por su parte, el FMP ha realizado las transferencias ordinarias al Gobierno Federal de conformidad con la Ley Federal de Presupuesto y Responsabilidad Hacendaria y la LFMP, para los fondos de estabilización, fondos con destino específico (ciencia y tecnología, auditoría y municipios) y a la Tesorería de la Federación para cubrir el Presupuesto de Egresos. A continuación, en cumplimiento al artículo 61 de la Ley de Ingresos sobre Hidrocarburos, se presenta la información de los ingresos obtenidos por el Estado Mexicano que se derivan de los contratos y los derechos a los que se refiere dicha Ley.

APLICACIÓN DE RECURSOS OBTENIDOS POR EL ESTADO MEXICANO QUE SE DERIVAN DE LOS CONTRATOS Y LAS ASIGNACIONES A LOS QUE SE REFIERE LA LEY DE INGRESOS SOBRE HIDROCARBUROS

-Millones de pesos-

	Enero	Febrero	Marzo	Enero-marzo
Transferencias totales	**27 593.2**	**21 842.1**	**24 858.3**	**74 293.6**
Fondo de Estabilización de los Ingresos Presupuestarios	10 693.0	0.0	0.0	10 693.0
Fondo de Estabilización de los Ingresos de las Entidades Federativas	3 110.7	0.0	0.0	3 110.7
Fondo de Extracción de Hidrocarburos	316.3	251.5	188.8	756.6
Fondo Sectorial CONACYT-Secretaría de Energía-Hidrocarburos	2 053.5	0.0	0.0	2 053.5
Fondo de Investigación Científica y Desarrollo Tecnológico del IMP	473.9	0.0	0.0	473.9
Fondo Sectorial CONACYT-SE Sustentabilidad Energética	631.9	0.0	0.0	631.9
Para cubrir los costos de fiscalización en materia Petrolera de la ASF[1/]	10.2	0.0	0.0	10.2
Para los municipios colindantes con la frontera o litorales por los que se realice materialmente la salida del país de los hidrocarburos	19.7	15.6	11.7	47.1
Para cubrir el presupuesto de Egresos de la federación	10 283.9	21 575.0	24 657.7	56 516.6

1/ Rubro que se anexo en el mes de abril en los estados financieros del FMP.
FUENTE: SHCP, con base en los estados financieros del FMP.

Con la finalidad de promover un mayor nivel de transparencia y rendición de cuentas, se presenta la información relativa al flujo de efectivo del FMP correspondiente al período enero-marzo de 2016.

FONDO MEXICANO DEL PETRÓLEO PARA LA ESTABILIZACIÓN Y EL DESARROLLO, FLUJO DE EFECTIVO
-Millones de pesos-

	Enero	Febrero	Marzo	Enero-marzo
I. Actividades de operación	**-4.1**	**-8.3**	**691.4**	**679.0**
Ingresos	27 593.8	21 847.3	25 554.9	74 996.0
Pagos recibidos de los asignatarios	27 592.4	21 841.1	25 549.6	74 983.1
Derecho de Exploración de Hidrocarburos	82.4	84.2	85.9	252.5
Derecho de Extracción de Hidrocarburos	2 889.5	2 352.4	2 313.1	7 555.1
Derecho por utilidad compartida[1/]	24 620.4	19 404.5	23 150.7	67 175.5
Pagos recibidos de los contratistas	0.8	0.9	1.0	2.8
Cuota contractual para la fase exploratoria	0.8	0.9	1.0	2.8
Intereses cobrados	0.6	5.3	4.3	10.1
Impuestos por pagar	0.0	0.0	0.0	0.0
Pasivos plan de retiro empleados	0.0	0.0	0.0	0.0
Otros ingresos	0.0	0.0	0.0	0.0
Gastos	-27 597.8	-21 855.7	-24 863.4	-74 316.9
Transferencias a la Tesorería de la Federación	-27 593.2	-21 842.1	-24 858.3	-74 293.6
Fondo de Estabilización de los Ingresos Presupuestarios	-10 693.0	0.0	0.0	-10 693.0
Fondo de estabilización de los Ingresos de las Entidades Federativas	-3 110.7	0.0	0.0	-3 110.7
Fondo de Extracción de Hidrocarburos	-316.3	-251.5	-188.8	-756.6
Fondo Sectorial CONACYT-Secretaría de Energía-Hidrocarburos	-2 053.5	0.0	0.0	-2 053.5
Fondo de Investigación Científica y Desarrollo Tecnológico del IMP	-473.9	0.0	0.0	-473.9
Fondo Sectorial CONACYT-SE Sustentabilidad Energética	-631.9	0.0	0.0	-631.9
Para cubrir los costos de fiscalización en materia petrolera de la ASF	-10.2	0.0	0.0	-10.2
Para los municipios colindantes con la frontera o litorales por los que se realice	-19.7	-15.6	-11.7	-47.1
Para cubrir el Presupuesto de Egresos de la Federación	-10 283.9	-21 575.0	-24 657.7	-56 516.6
Honorarios a miembros independientes	0.0	0.0	0.0	0.0
Remuneraciones al personal y comisionados	0.0	0.0’	0.0	0.0
Honorarios fiduciarios exceptuando remuneraciones a personal	-4.6	-13.6	-5.1	-23.3
Pago de impuestos y contribuciones de seguridad social	0.0	0.0	0.0	0.0
Pagos a proveedores	0.0	0.0	0.0	0.0
Otros gastos	0.0	0.0	0.0	0.0
II. Adquisición neta de inversión	**0.0**	**0.0**	**0.0**	**0.0**
III. Disminución (aumento) de efectivo (-I-II)	**4.1**	**8.3**	**-691.4**	**-679.0**
Saldo de efectivo y equivalentes al inicio del período	17.5	13.4	5.1	17.5
Saldo de efectivo y equivalente al final del período	13.4	5.1	696.5	696.5

1/ Incluye derechos por utilidad compartida del ejercicio 2015 por 692.3 millones de pesos.
FUENTE: SHCP, con base en los estados financieros del FMP.

INFORME DE LA DEUDA PÚBLICA

En esta Sección se presenta el análisis y reporte donde se da seguimiento a tres indicadores de deuda pública: la Deuda del Gobierno Federal, la Deuda del Sector Público y el Saldo Histórico de los Requerimientos Financieros del Sector Público (SHRFSP).

DEUDA DEL GOBIERNO FEDERAL	**DEUDA DEL SECTOR PÚBLICO**	**SALDOS HISTÓRICOS DE LOS RFSP**
Obligaciones contratadas por el Gobierno Federal.	**Endeudamiento del Gobierno Federal, Empresas Productivas del Estado y Banca de Desarrollo**	**Concepto más amplio de la deuda pública, al incluir todos los instrumentos de política pública que pudieran implicar endeudamiento a cargo del Sector Público**
Se compone de los siguientes conceptos: • Préstamos Bancarios • Emisiones de Valores Gubernamentales • Deuda con Organismos Financieros Internacionales • Comercio Exterior • Bonos del ISSSTE (por la implementación de la nueva Ley del ISSSTE) y cuentas relacionadas con la seguridad social • Bonos de Pensión PEMEX • Otros	Se compone por deuda contratada por: • Gobierno Federal • Empresas Productivas del Estado - PEMEX - CFE • Banca de Desarrollo - BANOBRAS - SHF - BANCOMEXT - NAFIN - FINANCIERA NACIONAL - BANSEFI	Se compone por: • Sector Público Presupuestario • Instituto para la Protección al Ahorro Bancario • Obligaciones derivadas del Programa de Apoyo a Deudores de la Banca • Fondo Nacional de Infraestructura (carreteras) • Banca de Desarrollo, Fondos de Fomento (neta de activos o valor de recuperación) • Pidiregas de CFE

La deuda del Gobierno Federal comprende las obligaciones de los poderes legislativo y judicial, las dependencias del Poder Ejecutivo Federal y sus órganos desconcentrados, así como las obligaciones contraídas por entidades que formaron parte de la Administración Pública Federal paraestatal y que fueron transformados en órganos autónomos, en particular, el Instituto Nacional de Transparencia, Acceso a la

Información y protección de Datos Personales, y el Instituto Federal de Telecomunicaciones. Por su parte, la deuda del Sector Público está integrada por la deuda del Gobierno Federal más las obligaciones de las entidades de control presupuestario directo, de las empresas productivas del Estado y sus subsidiarias, y de la Banca de Desarrollo.

Finalmente, el SHRFSP está integrado por la deuda del Sector Público Presupuestario más las obligaciones que, por diversos ordenamientos jurídicos y prácticas presupuestarias, no se incluyen en la deuda pública. En particular, el SHRFSP incluye las obligaciones financieras netas del Instituto para la Protección al Ahorro Bancario (IPAB) y el programa de apoyo a deudores, las obligaciones de los Pidiregas, las obligaciones derivadas del entonces Fideicomiso de Apoyo para el Rescate de Autopistas Concesionadas (FARAC), hoy Fondo Nacional de Infraestructura (FONADIN); y, el cambio en la situación patrimonial de las Instituciones de Fomento.

SALDOS DE LA DEUDA NETA
-Porcentaje del PIB-

Concepto	2015 diciembre			2016 marzo		
	Total	Interna	Externa	Total	Interna	Externa
Gobierno Federal	**33.0**	**25.5**	**7.5**	**34.3**	**26.0**	**8.3**
Sin Bonos de Pensión Pemex	32.7	25.2	7.5	34.0	25.7	8.3
Bonos de Pensión Pemex1/	0.3	0.3	0.0	0.3	0.3	0.0
Sector Público	**43.2**	**28.5**	**14.7**	**45.6**	**29.2**	**16.4**
SHRFSP	**45.7**	**31.6**	**14.1**	**47.6**	**31.9**	**15.7**

SALDOS DE LA DEUDA NETA
-Millones de pesos-

Concepto	2014			2015		
	Total	Interna	Externa	Total	Interna	Externa
Gobierno Federal	**6 230 564.4**	**4 814 120.1**	**1 416 444.3**	**6 317 160.5**	**4 797 538.0**	**1 519 622.5**
Sin Bonos de Pensión Pemex	6 180 564.4	4 764 120.1	1 416 444.3	6 267 160.5	4 747 538.0	1 519 622.5
Bonos de Pensión Pemex1/	50 000.0	50 000.0	0.0	50 000	50 000	0.0
Sector Público	**8 160 589.9**	**5 379 857.1**	**2 780 732.8**	**8 416 989.3**	**5 390 447.4**	**3 026 541.9**
SHRFSP	**8 633 480.4**	**5 962 271.0**	**2 671 209.4**	**8 784 226.2**	**5 865 904.0**	**2 918 322.2**

Nota: Cifras preliminares.
1/ Obligaciones asociadas a la asunción del Gobierno Federal de una proporción de las obligaciones de pago de las pensiones y jubilaciones a cargo del Pemex y sus subsidiarias, conforme a lo que establece el "Acuerdo por el que se emiten las disposiciones de carácter general relativas a la asunción por parte del Gobierno Federal de obligaciones de pago de pensiones y jubilaciones a cargo de Petróleos Mexicanos y sus empresas productivas subsidiarias", publicado en el Diario Oficial de la Federación el 24 de diciembre de 2015.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

Deuda del Gobierno Federal

Conforme a los objetivos establecidos en el Programa Nacional de Financiamiento del Desarrollo 2013-2018 (PRONAFIDE), así como en el Plan Anual de Financiamiento 2016, las acciones en materia de manejo de la deuda pública durante el primer trimestre de 2016 se dirigieron a: i) cubrir las necesidades de financiamiento del Gobierno Federal con bajos costos en un horizonte de largo plazo, con un bajo nivel de riesgo y considerando posibles escenarios extremos; ii) preservar la diversidad del acceso al crédito en diferentes mercados; y, iii) promover el desarrollo de mercados líquidos y profundos con curvas de rendimiento que faciliten el acceso al financiamiento a una amplia gama de agentes económicos públicos y privados.

El programa de colocación de deuda pública es congruente con el Programa Económico para el ejercicio fiscal 2016 aprobado por el Congreso de la Unión y con el Plan Anual de Financiamiento para el presente año.

La política de endeudamiento interno durante el primer trimestre del año se orientó a promover la liquidez y el buen funcionamiento del mercado de deuda de valores gubernamentales. Derivado de la reducción en el déficit presupuestario para 2016, el programa de subastas de valores gubernamentales para el primer trimestre de 2016 contempló la reducción respecto del trimestre previo en el monto de colocación de Udibonos en todos sus plazos, así como una reducción en el monto ofrecido a través de Bondes D a cinco años. Por su parte, los rangos de colocación para los Cetes de 28 y 91 días se mantuvieron sin cambio así como los montos a subastar de Cetes a 6 y 12 meses y de los Bonos a Tasa Fija en todos sus plazos. De igual forma, durante el período de referencia, se mantuvieron sin cambio las subastas de segregados de Udibonos a plazo de 30 años.

Durante el primer trimestre se realizó la emisión de un nuevo bono de referencia en dólares a 10 años. Esta operación tuvo lugar en el mes de enero. Se colocaron 2 mil 250 millones de dólares de bonos globales con vencimiento en 2026 con una tasa de rendimiento de 4.165% y un cupón de 4.125%. La operación tuvo una demanda total de 6 mil 500 millones de dólares, equivalente a 2.9 veces el monto emitido, con un participación de más de 190 inversionistas institucionales de América, Europa y Asia. La demanda recibida en esta operación fue la mayor para una colocación del Gobierno Federal a dicho plazo.

Adicionalmente, durante febrero, el Gobierno Federal realizó una segunda emisión de deuda en los mercados internacionales de capital. En este caso, se colocaron un mil 500 millones de euros con vencimiento a seis años y un mil millones de euros a 15 años. Con estas operaciones se captaron recursos por aproximadamente 2 mil 800 millones

de dólares. Para el bono a seis años, la tasa de rendimiento fue de 1.98%, con un cupón de 1.875%. Para el bono a 15 años, la tasa de rendimiento fue de 3.424% con un cupón de 3.375%. La operación tuvo una demanda cercana a 4 mil 400 millones de euros, 1.76 veces al monto total emitido, con más de 2 mil 500 millones de euros en el tramo de seis años (1.7 veces al monto colocado) y más de un mil 850 millones de euros en el tramo de 15 años (1.85 veces el monto colocado). En total se recibieron más de 280 órdenes por parte de inversionistas de Europa, América, Asia y Medio Oriente: 156 órdenes para el bono a seis años y 124 órdenes para el correspondiente a 15 años. Estas colocaciones establecieron nuevos bonos de referencia en euros a tasas de interés cercanas a mínimos históricos.

Así, por lo que se refiere a la evolución de la deuda neta del Gobierno Federal, al cierre del primer trimestre de 2016, su saldo se ubicó en 6 billones 317 mil 160.5 millones de pesos. Como porcentaje del PIB, representó el 34.3%. La estructura del portafolio actual de la deuda del Gobierno Federal mantiene la mayor parte de sus pasivos denominados en moneda nacional, representando al 31 de marzo de 2016 el 75.9% del saldo de la deuda neta del Gobierno Federal.

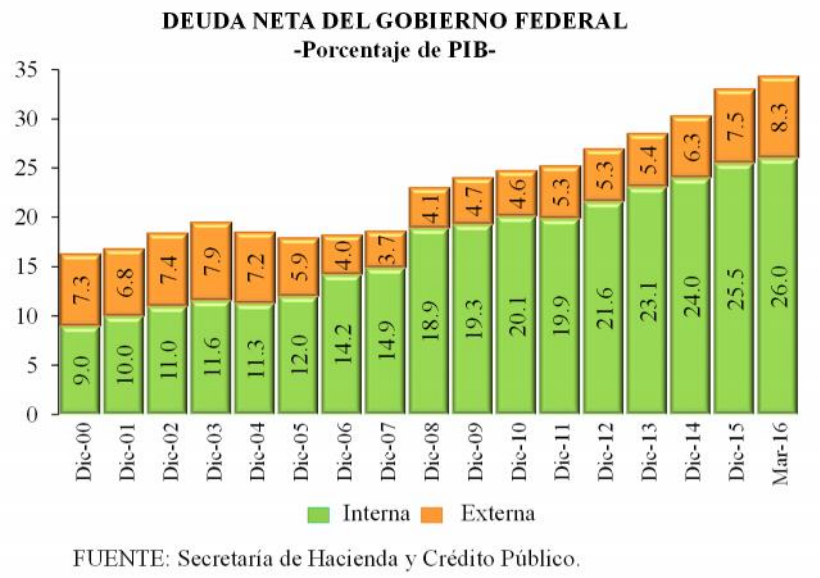
SALDOS DE LA DEUDA NETA DEL GOBIERNO FEDERAL

Concepto	2015 diciembre			2016 marzo		
	Total	Interna	Externa	Total	Interna	Externa
Total (Millones de pesos)	**6 230 564.4**	**4 814 120.1**	**1 416 444.3**	**6 317 160.5**	**4 797 538.0**	**1 519 622.5**
Sin Bonos de Pensión Pemex	6 180 564.4	4 764 120.1	1 416 444.3	6 267 160.5	**4 797 538.0**	**1 519 622.5**
Bonos de Pensión Pemex1/	50 000.0	50 000.0	0.0	50 000	50 000	0.0
Total (% de PIB)	**33.0**	**25.5**	**7.5**	**34.3**	**26.0**	**8.3**
Sin Bonos de Pensión Pemex	32.7	25.2	7.5	34.0	25.7	8.3
Bonos de Pensión Pemex1/	0.3	0.3	0.0	0.3	0.3	0.0

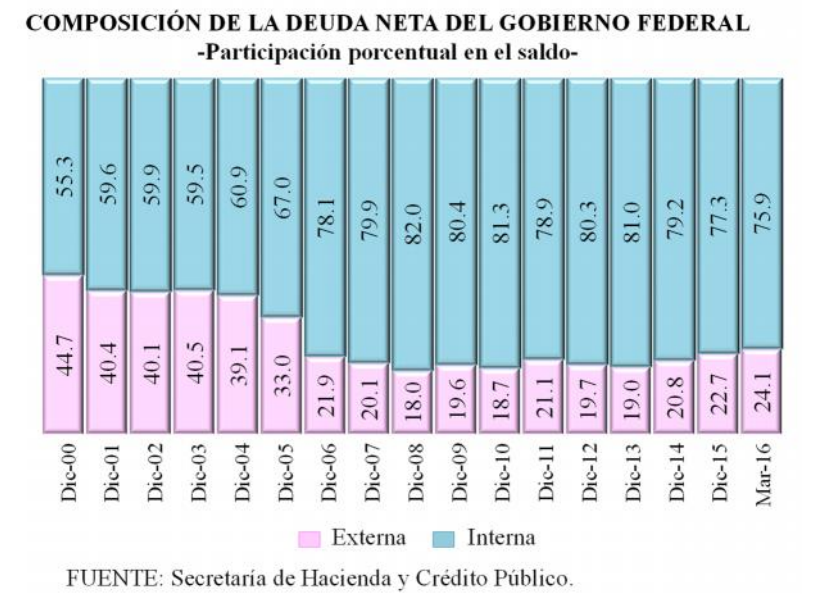
Nota: Cifras preliminares.

1/ Obligaciones asociadas a la asunción del Gobierno Federal de una proporción de las obligaciones de pago de las pensiones y jubilaciones a cargo del Pemex y sus subsidiarias, conforme a lo que establece el "Acuerdo por el que se emiten las disposiciones de carácter general relativas a la asunción por parte del Gobierno Federal de obligaciones de pago de pensiones y jubilaciones a cargo de Petróleos Mexicanos y sus empresas productivas subsidiarias", publicado en el Diario Oficial de la Federación el 24 de diciembre de 2015.

FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.



FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.



FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

Utilización del Remanente de Operaciones del Banco de México

En lo que se refiere a la política de ma0nejo de la deuda, el Banxico y la SHCP, informaron sobre la entrega y el uso del remanente de operación del Banco Central. Así, el pasado 13 de abril, el Banxico depositó a la Tesorería de la Federación su remanente de operación del ejercicio 2015 por un monto de 239 mil 94 millones de pesos.

El ingreso del remanente de operación de Banxico es un ingreso de carácter no recurrente. Por tanto, a iniciativa del Presidente de la República, en 2015, el Congreso de la Unión aprobó una reforma a la LFPRH, en la cual se estableció un destino específico para el referido remanente que asegura un uso responsable del mismo: i) al menos el 70.0% debe destinarse a la amortización de la deuda pública del Gobierno Federal contratada en ejercicios fiscales anteriores o a la reducción del monto de financiamiento necesario para cubrir el déficit presupuestario que, en su caso, haya sido aprobado para el ejercicio fiscal en que se entere el remanente, o bien, una combinación de ambos conceptos y, ii) el monto restante, debe usarse para fortalecer el Fondo de Estabilización de los Ingresos Presupuestarios o al incremento de activos que también mejoren la posición financiera del Gobierno Federal.

Conforme a lo anterior el remanente será utilizado de la siguiente manera:

- 167 miles de millones de pesos, equivalentes al 70.0% del entero, se destinarán a re-comprar deuda existente del Gobierno Federal y a disminuir el monto de colocación de deuda del Gobierno Federal durante 2016.

- Del 30% restante, 70 mil millones de pesos se destinarán a una aportación al Fondo de Estabilización de los Ingresos Presupuestarios, y aproximadamente 1.7 miles de millones de pesos (97 millones de dólares) se utilizarán para pagar aportaciones pendientes a organismos internacionales, mismas que constituyen una inversión de capital del Gobierno Federal.

De esta forma se garantiza que los recursos se destinen a disminuir el endeudamiento y mejorar la posición financiera del Gobierno Federal, fortaleciendo los fundamentos macroeconómicos del país.

239.1 mmp[1/]. Remanente Banxico	167 mmp. Amortización de la deuda pública del Gobierno Federal y reducción del monto de financiamiento	64 mmp. Reducción de colocación de deuda	El Gobierno Federal disminuirá el monto de colocación de deuda programada para el resto del año por un monto de al menos 64 mmp. La SHCP dará a conocer los ajustes a los montos a subastar de los valores gubernamentales a través de la modificación al programa de colocación de valores gubernamentales correspondiente al segundo trimestre de 2016. Esta modificación será dada a conocer en la última semana de abril y estará vigente a partir del martes 3 de mayo. Posteriormente, los programas de colocaciones para el tercer y cuarto trimestre del año se anunciarán en su debido tiempo y serán compatibles con la disminución anunciada.
		103 mmp Recompras de valores gubernamentales	El Gobierno Federal llevará a cabo una serie de recompras de valores gubernamentales durante el resto del año por un monto de hasta 103 mmp. La SHCP dará a conocer a través de Banxico las convocatorias respectivas, en la que se especificará el tipo de instrumento, los montos, así como las emisiones involucradas.
	71.7 mmp. Fondo de Estabilización de los Ingresos Presupuestarios o al incremento de activos	70 mmp Fondo de Estabilización de los Ingresos Presupuestarios	70 mmp se destinarán a fortalecer la posición financiera del Gobierno Federal mediante una aportación al Fondo de Estabilización de los Ingresos Presupuestarios.
		1.7 mmp. Incremento de activos	1.7 mmp (97 millones de dólares), se utilizará para pagar aportaciones pendientes a organismos internacionales como son el Banco Mundial, el Banco Interamericano de Desarrollo y el Banco de Desarrollo de América del Norte, entre otros. Estas aportaciones constituyen una inversión de capital que fortalece la posición financiera del Gobierno Federal.

1/ Miles de millones de pesos.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

Transparencia y Comunicación de las Acciones

La LFPRH establece que la SHCP deberá dar a conocer la aplicación específica de los recursos del remanente de operación que, en su caso, hubiese recibido de Banxico, así como la reducción que ésta hubiere generado en el SHRFSP, en el último informe trimestral del ejercicio fiscal de que se trate.

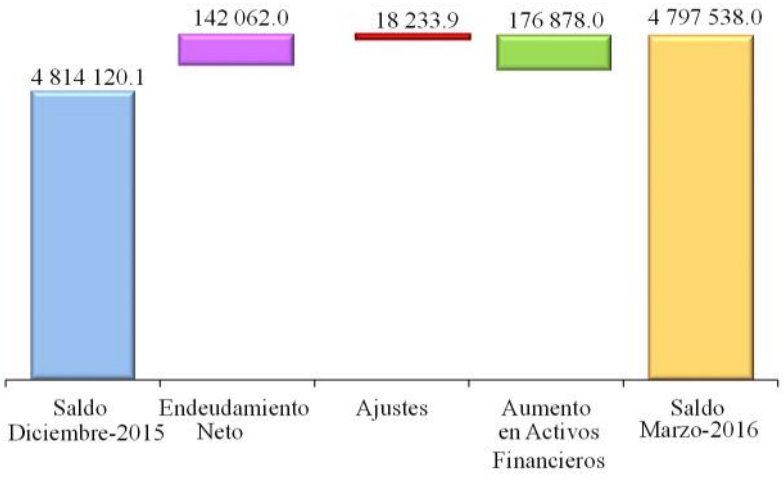
Adicionalmente, con el propósito de contar con información más oportuna e incrementar el nivel de transparencia en el uso del remanente de operación 2015, la SHCP incluirá en cada uno de los Informes trimestrales sobre la Situación Económica y las Finanzas Públicas que se presentan al Congreso de la Unión, el avance en la aplicación del remanente y su beneficio sobre las finanzas públicas.

En suma, el entero del remanente de operación de Banxico al Gobierno Federal permitirá una reducción en la deuda del sector público y con ello, el fortalecimiento de las finanzas públicas.

Deuda Interna del Gobierno Federal

El saldo de la deuda interna neta del Gobierno Federal al cierre del primer trimestre de 2016 ascendió a 4 billones 797 mil 538.0 millones de pesos, monto inferior en 16 mil 582.1 millones de pesos al observado en el cierre de 2015. Esta variación fue el resultado conjunto de: a) un endeudamiento interno neto por 142 mil 62 millones de pesos, b) un incremento en las disponibilidades del Gobierno Federal por 176 mil 878 millones de pesos, y c) ajustes contables al alza por 18 mil 233.9 millones de pesos, derivados del efecto inflacionario de la deuda interna indizada. Cabe mencionar que el monto de la deuda interna neta del Gobierno Federal incluye el título de crédito por 50 mil millones de pesos por concepto de la asunción parcial de las obligaciones de pago de pensiones y jubilaciones a cargo de Pemex y sus empresas subsidiarias.

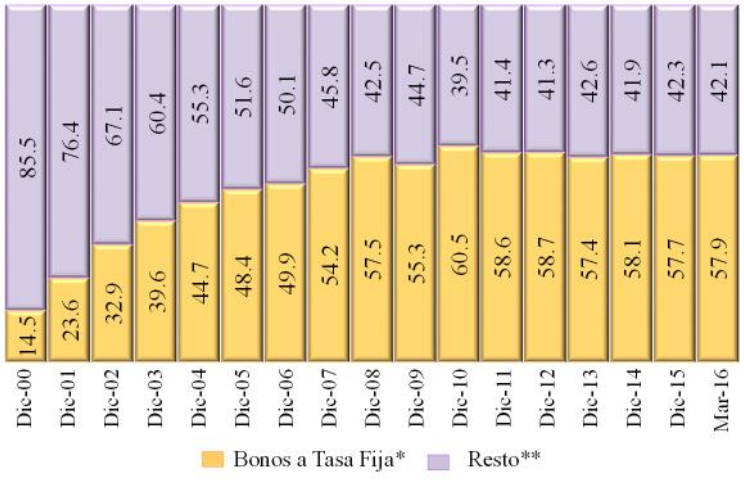
SALDOS DE LA DEUDA INTERNA NETA DEL GOBIERNO FEDERAL
Diciembre 2015-marzo 2016
-Millones de dólares-



FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

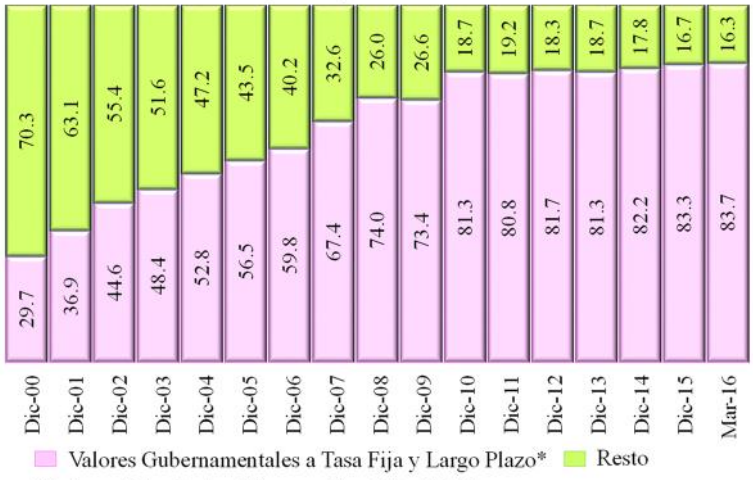
En cuanto a la composición de la deuda interna del Gobierno Federal, la mayor parte se encuentra contratada en instrumentos a tasa fija nominal denominada en pesos, por lo que la participación en el total de estos valores se mantuvo en niveles muy similares al pasar de 57.7% al cierre de 2015 a 57.9% al cierre del primer trimestre de 2016.

COMPOSICIÓN DE LOS VALORES GUBERNAMENTALES POR PLAZO
-Participación porcentual en el saldo-



* Incluye Cetes 1 año + Bonos a Tasa Fija.
** Incluye Cetes a plazo menor a un año, Bondes y Udibonos.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

VALORES GUBERNAMENTALES POR TASA FIJA, NOMINAL Y REAL
-Participación porcentual en el saldo-

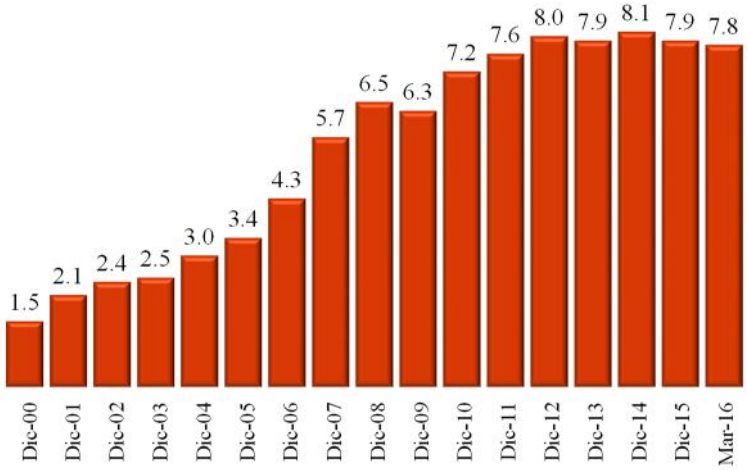


*Incluye Cetes 1 año + Bonos a Tasa Fija + Udibonos.

FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

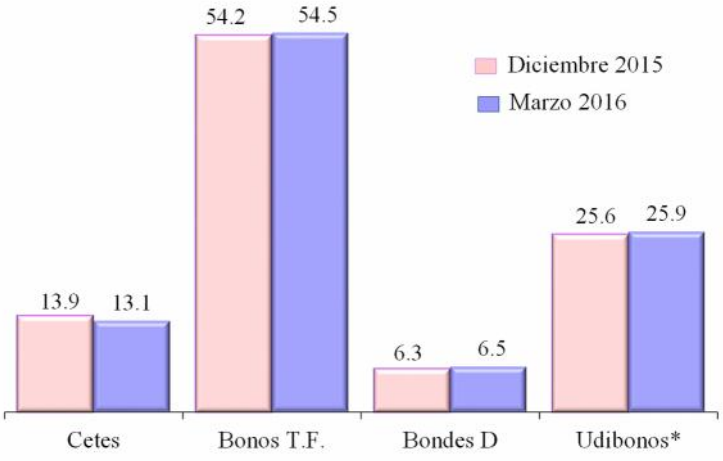
Como resultado de la colocación de instrumentos a largo plazo, se observa una participación a marzo de 2016, de 83.7% de los valores a tasa fija nominal y real a plazo mayor a un año en el saldo de valores gubernamentales. Por su parte, a marzo de 2016, el plazo promedio de vencimiento de la deuda interna se mantuvo alrededor de ocho años.

PLAZO PROMEDIO PONDERADO DE VALORES GUBERNAMENTALES
-Número de años registrados al cierre del período-



FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

PARTICIPACIÓN DE LOS VALORES GUBERNAMENTALES
Diciembre 2015-marzo 2016
-Porcentaje-



* Incluye Udibonos Segregados.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

Entre enero y marzo de 2016, el endeudamiento interno neto se obtuvo, principalmente, mediante de la emisión de Bonos de Desarrollo a tasa fija nominal, los cuales aportaron 70.5% de dicho financiamiento. Al cierre del primer trimestre de 2016, los Bonos de Desarrollo a tasa fija nominal incrementaron su participación en el saldo total de los valores gubernamentales al pasar de 54.2 a 54.5%, al igual que los Bondes D y los Udibonos que pasaron de 6.3 a 6.5% y de 25.6 a 25.9%, respectivamente. Como resultado, la participación de los Cetes disminuyó al pasar de 13.9 a 13.1 por ciento.

PERFIL DE AMORTIZACIONES DE LA DEUDA INTERNA DEL GOBIERNO FEDERAL EN LOS PRÓXIMOS AÑOS
-Millones de pesos-

Concepto	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Total	**1 029 557.1**	**464 734.9**	**530 617.4**	**360 692.8**	**330 057.2**	**256 984.9**
Cetes	598 660.7	39 772.8	0.0	0.0	0.0	0.0
Bondes "D"	29 234.8	37 503.6	50 386.0	76 116.4	101 058.9	22 536.8
Bonos de Desarrollo a Tasa Fija	217 409.8	267 241.4	468 035.2	131 969.8	123 221.5	221 676.5
Udibonos	165 979.5	108 829.6	72.2	140 045.8	93 125.8	67.3
Fondo de Ahorro S.A.R.	1 448.1	1 930.8	1 930.8	1 930.8	1 930.8	1 930.8
Obligaciones por Ley del ISSSTE	14 906.0	8 764.0	9 502.5	9 941.3	10 033.8	10 089.5
Bonos de Pensión PEMEX[1/]	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Otros	1 918.2	692.7	690.7	688.7	686.4	684.0

Nota: La proyección fue elaborada con base en el saldo contractual al 31 de marzo de 2016, utilizándose para el caso de los Udibonos el valor de las Unidades de Inversión al cierre de marzo de 2016. Cifras preliminares.

1/ Obligaciones asociadas a la asunción del Gobierno Federal de una proporción de las obligaciones de pago de las pensiones y jubilaciones a cargo del Pemex y sus subsidiarias.

FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

De acuerdo con el saldo contractual de la deuda interna del Gobierno Federal registrado al 31 de marzo de 2016, se espera que las amortizaciones de deuda alcancen durante el resto del año (abril a diciembre de 2016) un monto de un billón 29 mil 557.1 millones de pesos. Del total de amortizaciones, sin incluir Cetes, 430 mil 896.4 millones de pesos corresponden a las amortizaciones que están asociadas principalmente a los vencimientos de valores gubernamentales, cuyo refinanciamiento se realizará a través del programa de subastas que lleva a cabo el Gobierno Federal.

Deuda Externa del Gobierno Federal

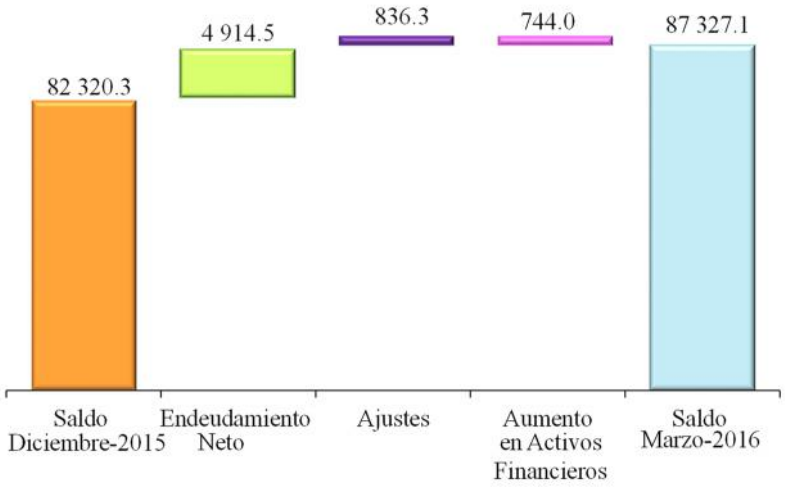
Al cierre del primer trimestre de 2016, el saldo de la deuda externa neta del Gobierno Federal ascendió a 87 mil 327.1 millones de dólares, monto superior en 5 mil 6.8 millones de dólares al registrado al cierre de 2015. Como porcentaje del PIB, este saldo representa 8.3%. La evolución de la deuda externa neta durante enero a marzo de 2016 fue resultado de los siguientes factores:

- Endeudamiento externo neto de 4 mil 914.5 millones de dólares, derivado de disposiciones por 5 mil 98.2 millones de dólares y amortizaciones por 183.7 millones de dólares.

- Ajustes contables positivos por 836.3 millones de dólares, derivados de la variación del dólar con respecto a otras monedas en que se encuentra contratada la deuda.

- Aumento de los activos internacionales del Gobierno Federal asociados a la deuda externa por 744 millones de dólares con respecto al cierre de 2015. Este cambio se debe a la variación positiva en el saldo neto denominado en dólares de la Cuenta General de la Tesorería de la Federación.

SALDOS DE LA DEUDA EXTERNA NETA DEL GOBIERNO FEDERAL
Diciembre 2015-marzo 2016
-Millones de dólares-



FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

Con base en el saldo contractual de la deuda externa del Gobierno Federal registrado al 31 de marzo de 2016, las amortizaciones durante el resto del año (abril a diciembre de 2016) serán por 2 mil millones de dólares, los cuales se encuentran, principalmente,

asociados a los vencimientos de emisiones de bonos en los mercados internacionales de capital.

PERFIL DE AMORTIZACIONES DE LA DEUDA EXTERNA DEL GOBIERNO FEDERAL EN LOS PRÓXIMOS AÑOS
-Millones de dólares-

Concepto	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Total	**2 719.4**	**4 877.9**	**1 589.0**	**5 609.0**	**4 502.3**	**4 781.9**
Mercado de capitales	2 018.2	3 983.2	133.5	4 774.3	3 712.5	2 139.5
Comercio Exterior	117.2	152.0	154.2	167.3	167.3	166.3
Organismos Financieros Int. (OFI´s)	584.0	742.7	1 301.3	667.4	622.5	2 476.1

Nota: La proyección fue elaborada con base en el saldo contractual al 31 de marzo de 2016. Cifras preliminares.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

Entre las principales acciones realizadas en materia de manejo de la deuda externa, destacan las siguientes emisiones en los mercados internacionales:

- En enero, el Gobierno Federal realizó la emisión de un nuevo bono de referencia en dólares a 10 años por 2 mil 250 millones de dólares. La transacción tuvo los siguientes objetivos:

  - Iniciar de manera favorable el programa de financiamiento externo del Gobierno Federal para 2016 bajo condiciones de financiamiento adecuadas.

  - Ampliar la base de inversionistas y preservar la diversidad del acceso al crédito en los mercados financieros internacionales de mayor importancia y profundidad.

  - Aprovechar el perfil de amortizaciones de deuda externa para emitir un nuevo bono de referencia a 10 años en el mercado de dólares que cuente con amplia liquidez para fortalecer la curva de rendimientos del Gobierno Federal.

El nuevo bono de referencia a 10 años en dólares con vencimiento en enero de 2026 pagará intereses a una tasa de cupón de 4.125% y el público inversionista recibirá un rendimiento al vencimiento de 4.165 por ciento.

La operación tuvo una demanda de 6 mil 500 millones de dólares (2.9 veces el monto emitido), con una participación de más de 190 inversionistas institucionales de América, Europa y Asia. Esto muestra el amplio interés de los inversionistas internacionales por los instrumentos de deuda emitidos por el Gobierno Federal, aun a pesar del entorno de volatilidad internacional en los mercados financieros.

– En febrero, el Gobierno Federal realizó una emisión de deuda en la que se colocaron dos nuevos bonos en euros a 6 y 15 años respectivamente por un mil 500 millones de euros con vencimiento en 2022 y un mil millones de euros con vencimiento en 2031; en conjunto, aproximadamente 2 mil 800 millones de dólares. Esta transacción cumplió con los siguientes objetivos:

  - Cubrir gran parte (más del 80.0%) de las necesidades de financiamiento externo de mercado del Gobierno Federal para 2016 bajo condiciones de financiamiento adecuadas y con tasas de interés cercanas a mínimos históricos en el mercado de euros.

  - Ampliar la base de inversionistas y preservar la diversidad del acceso al crédito en los mercados financieros internacionales de mayor importancia y profundidad.

  - Establecer nuevos bonos de referencia para desarrollar y dotar de liquidez a la curva de rendimientos del Gobierno Federal en euros.

El bono a seis años con vencimiento en febrero de 2022 contará con un monto en circulación de un mil 500 millones de euros, pagará un cupón de 1.875% y otorgará al inversionista un rendimiento al vencimiento de 1.985%. Por su parte, el bono a 15 años con vencimiento en febrero de 2031 contará con un monto en circulación de un mil millones de euros, pagará un cupón de 3.375% y otorgará al inversionista un rendimiento al vencimiento de 3.424 por ciento.

La operación tuvo una demanda cercana a 1.76 veces el monto emitido, con más de 2 mil 500 millones de euros en el tramo de seis años (1.7 veces el monto colocado) y más de un mil 850 millones de euros en el tramo de 15 años (1.85 veces el monto colocado). En total se recibieron más de 280 órdenes por parte de inversionistas de Europa, América, Asia y Medio Oriente: 156 órdenes para el bono a seis años y 124 órdenes para el correspondiente a 15 años. Esta fuerte demanda, así como la diversidad de los inversionistas que participaron en la transacción, reflejan la perspectiva positiva de la comunidad financiera internacional sobre la solidez y buen manejo de la deuda pública del Gobierno Federal y su confianza en las finanzas públicas nacionales, y demuestran la diferenciación de México respecto a otros países emergentes en este entorno global complejo y volátil.

Costo Financiero de la Deuda del Gobierno Federal

Durante el primer trimestre de 2016, el Gobierno Federal realizó erogaciones por concepto de costo financiero neto total de su deuda por 32 mil 569.9 millones de pesos (Ramo 24). Esta cifra comprende erogaciones por 10 mil 814.5 millones de pesos para el pago de intereses y gastos asociados a la deuda interna, así como, erogaciones por un monto de 1 mil 317.8 millones de dólares para cubrir el pago por concepto de intereses, comisiones y gastos asociados a la deuda externa.

COSTO NETO DE LA DEUDA DEL GOBIERNO FEDERAL (RAMO 24)
ENERO-MARZO DE 2016*
-Millones de pesos-

Concepto	Total
Total (A-B)	**32 569.9**
A. Costo Ramo 24	34 422.7
Interno	10 814.5
Externo	23 608.2
B. El Intereses Compensados	1 852.8

Nota: Cifras preliminares.
* Cifras sujetas a revisiones por cambios y adecuaciones metodológicas.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público

Asimismo, en el período de enero a marzo de 2016, el Gobierno Federal realizó Erogaciones para los Programas de Apoyo a Ahorradores y Deudores de la Banca (Ramo 34), por un monto de 7 mil 500 millones de pesos. Estos recursos se destinaron al Programa de Apoyo a Ahorradores a través del Instituto para la Protección al Ahorro Bancario.

Garantías otorgadas por el Gobierno Federal

De acuerdo con lo dispuesto en el artículo 107 de la Ley Federal de Presupuesto y Responsabilidad Hacendaria, a continuación se reporta la situación que guardan los saldos de la deuda que cuentan con una garantía explicita por parte del Gobierno Federal.

OBLIGACIONES GARANTIZADAS POR EL GOBIERNO FEDERAL
-Millones de pesos-

Concepto	Saldo al 31-dic-15	Saldo al 31-mar-16	Variación
Total[1/]	**230 896.5**	**232 479.5**	**1 583.0**
FARAC[2/]	230 896.5	232 479.5	1 583.0

1/ Cifras preliminares, sujetas a revisión. Excluye las garantías contempladas en las Leyes Orgánicas de la Banca de Desarrollo, las cuales ascienden a 724 mil 211 millones de pesos al 31 de marzo de 2016.
2/ Corresponden a los pasivos del FONADIN.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

Al término del primer trimestre de 2016, el saldo de la deuda con garantía explícita del Gobierno Federal se ubicó en 232 mil 479.5 millones de pesos, monto superior en un mil 583 millones de pesos al observado al cierre del año anterior.

Dentro de los Programas de Apoyo a Deudores se encuentra el Programa de Reestructuración en Unidades de Inversión (UDIs), mediante el cual se ofreció, a los acreditados, tasas reales fijas durante toda la vida de sus créditos, lo que requirió que el Gobierno Federal realizara un intercambio entre esta tasa y una tasa nominal del mercado. Al 31 de marzo de 2016, el resultado preliminar de dicho intercambio ascendió a 55 mil 881.6 millones de pesos, mismos que no están incorporados en las obligaciones garantizadas reportadas por el Gobierno Federal, ya que su evolución futura es contingente al comportamiento de las tasas de interés.

Deuda del Sector Público

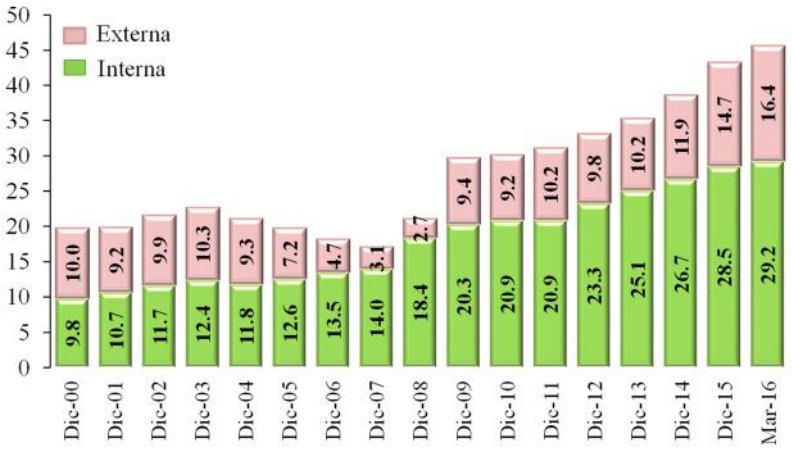
Al cierre del primer trimestre de 2016, el monto de la deuda neta del Sector Público Federal se situó en 8 billones 416 mil 989.3 millones de pesos, que incluye la deuda neta del Gobierno Federal, la de las Empresas Productivas del Estado y la de la Banca de Desarrollo. Como porcentaje del PIB, significó 45.6%. La deuda interna como porcentaje del PIB representó 29.2%. En lo que se refiere a la deuda externa neta a PIB, ésta se situó en 16.4%. En los Apéndices Estadísticos de Finanzas Públicas y Deuda Pública se presentan los cuadros del I.40 al I.49 donde se podrá consultar en detalle el comportamiento de la deuda del Sector Público Federal.

SALDOS DE LA DEUDA NETA DEL SECTOR PÚBLICO FEDERAL

Concepto	2015 diciembre			2016 marzo		
	Total	Interna	Externa	Total	Interna	Externa
TOTAL (Millones de pesos)	8 160 589.9	5 379 857.1	2 780 732.8	8 416 989.3	5 390 447.4	3 026 541.9
Total (% de PIB)	43.2	28.5	14.7	45.6	29.2	16.4

Nota: Cifras preliminares.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

DEUDA NETA TOTAL DEL SECTOR PÚBLICO FEDERAL
-Porcentaje de PIB-



FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

Al cierre del primer trimestre de 2016, el saldo de la deuda interna neta del Sector Público Federal se ubicó en 5 billones 390 mil 447.4 millones de pesos, monto superior en 10 mil 590.3 millones de pesos al observado al cierre de 2015. Esta variación fue resultado de los siguientes factores: i) un endeudamiento interno neto por 140 mil 178.1 millones de pesos; ii) una variación positiva en los activos internos del Sector Público Federal por 153 mil 868.4 millones de pesos, y iii) ajustes contables por 24 mil 280.6 millones de pesos, que reflejan, principalmente, el efecto inflacionario sobre los pasivos indizados a esta variable.

Con base en el saldo contractual de la deuda interna registrada al 31 de marzo de 2016, las amortizaciones del Sector Público Federal durante el resto del año (abril a diciembre de 2016) serán por un monto de un billón 77 mil 518.6 millones de pesos. De este monto, el 94.2% se encuentra asociado a los vencimientos de valores colocados en los mercados nacionales.

PERFIL DE AMORTIZACIONES DE LA DEUDA INTERNA DEL SECTOR PÚBLICO FEDERAL EN LOS PRÓXIMOS AÑOS

-Millones de pesos-

Concepto	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Total	**1 077 518.6**	**554 274.4**	**568 603.3**	**430 591.5**	**375 826.3**	**291 026.0**
Emisión de Valores	1 014 689.6	489 061.0	544 345.0	395 346.4	354 891.0	270 089.5
Fondo de Ahorro S.A.R.	1 448.1	1 930.8	1 930.8	1 930.8	1 930.8	1 930.8
Banca Comercial	23 150.8	45 134.2	12 134.3	22 684.3	8 284.3	8 232.2
Obligaciones por Ley del ISSSTE	14 906.0	8 764.0	9 502.5	9 941.3	10 033.8	10 089.5
Bonos de Pensión PEMEX[1/]	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Otros	23 324.1	9 384.4	690.7	688.7	686.4	684.0

Nota: La proyección fue elaborada con base en el saldo contractual al 31 de marzo de 2016. Cifras preliminares.

1/ Obligaciones asociadas a la asunción del Gobierno Federal de una proporción de las obligaciones de pago de las pensiones y jubilaciones a cargo del Pemex y sus subsidiarias.

FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

Al término del primer trimestre de 2016, el saldo de la deuda externa neta del Sector Público Federal se ubicó en 173 mil 924.2 millones de dólares, monto superior en 12 mil 314.7 millones de dólares al registrado al cierre de 2015. Como porcentaje del PIB este saldo representó 16.4%, esto es 1.7 puntos por arriba de lo observado en diciembre de 2015.

La evolución de la deuda pública externa neta fue resultado de los siguientes factores: a) un endeudamiento externo neto de 12 mil 668.3 millones de dólares; b) los activos internacionales del Sector Público Federal asociados a la deuda externa presentaron una variación positiva de un mil 542.2 millones de dólares, y c) ajustes contables por un mil 188.6 millones de dólares, que reflejan, principalmente, la variación del dólar con respecto a otras monedas en que se encuentra contratada la deuda.

Con base en el saldo contractual de la deuda externa registrado al 31 de marzo de 2016, las amortizaciones del Sector Público Federal durante el resto del año (abril a diciembre de 2016) serán por un monto de 9 mil 923 millones de dólares. De este monto, 42.7% se encuentra asociado a las amortizaciones proyectadas de los créditos directos y pasivos Pidiregas, 33.8% se refiere a los vencimientos de deuda de mercado de capitales

y 23.5% a las amortizaciones de líneas vinculadas al comercio exterior y a vencimientos de deuda con Organismos Financieros Internacionales.

PERFIL DE AMORTIZACIONES DE LA DEUDA EXTERNA DEL SECTOR PÚBLICO FEDERAL EN LOS PRÓXIMOS AÑOS
-Millones de dólares-

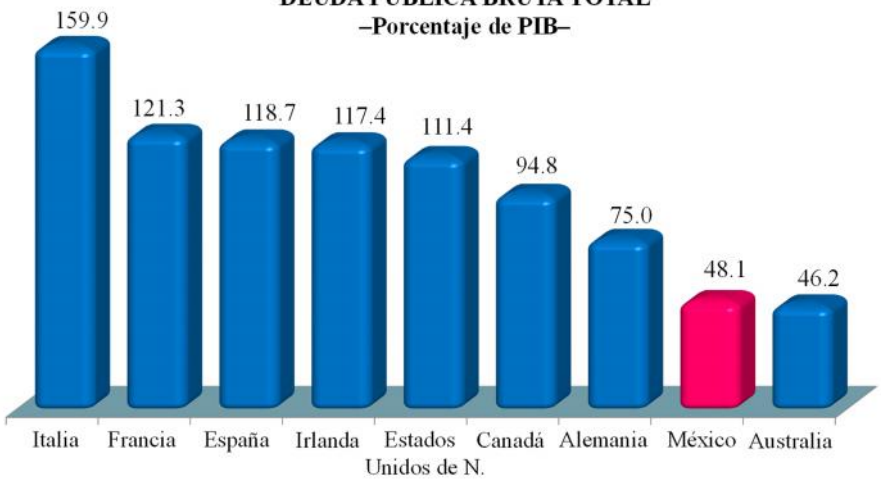
Concepto	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Total	**9 923.0**	**9 352.1**	**8 871.2**	**12 179.9**	**15 127.6**	**11 022.3**
Mercado de Capitales	3 349.4	5 897.2	4 670.0	10 306.8	9 820.9	7 820.5
Mercado Bancario	3 984.0	822.2	1 290.2	49.3	3 750.0	0.0
Comercio Exterior	1 589.7	1 531.3	1 404.3	947.1	701.4	485.3
Organismos Financieros Int. (OFI´S)	742.4	940.0	1 506.7	876.7	855.3	2 716.5
Pidiregas	257.5	161.4	0.0	0.0	0.0	0.0

Nota: La proyección fue elaborada con base en el saldo contractual al 31 de marzo de 2016. Cifras preliminares.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

Durante el primer trimestre de 2016, el Sector Público Federal realizó erogaciones por concepto de costo financiero de su deuda interna por un monto de 19 mil 385 millones de pesos. Por otra parte, durante el mismo período, se efectuaron erogaciones por un monto de 2 mil 268 millones de dólares para cubrir el pago por concepto de intereses, comisiones y gastos asociados a la deuda pública externa.

Finalmente, conviene señalar que el nivel de deuda pública es moderado como proporción del PIB, lo cual se compara favorablemente con respecto a los niveles que mantienen los países de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE). Asimismo, este nivel de endeudamiento moderado es congruente con las metas aprobadas por el Congreso de la Unión y con la estrategia de déficit decrecientes propuesta por el Gobierno Federal.

COMPARACIÓN INTERNACIONAL DE LA DEUDA PÚBLICA BRUTA TOTAL
–Porcentaje de PIB–



Nota: La cifra de México corresponde a la deuda del Sector Público en términos brutos y se presenta al cierre de marzo de 2016 y las cifras del resto de los países son estimaciones para el año 2016.

FUENTE: *OECD Economic Outlook,* Volumen 2015/2 Noviembre, No. 98 y Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

Saldos Históricos de los Requerimientos Financieros del Sector Público

El Saldo Histórico de los Requerimientos Financieros del Sector Público (SHRFSP) representa el acervo neto de las obligaciones contraídas para alcanzar los objetivos de las políticas públicas, tanto de las entidades adscritas al Sector Público como de las entidades privadas que actúan por cuenta del Gobierno Federal. Es decir, pasivos menos activos financieros disponibles, por concesión de préstamos y por fondos para la amortización de la deuda como reflejo de la trayectoria anual observada a lo largo del tiempo de los RFSP. El SHRFSP agrupa a la deuda neta del Sector Público presupuestario (Gobierno Federal y Entidades de control directo), las obligaciones netas del Instituto para la IPAB, los pasivos del FONADIN, los asociados a los Pidiregas y los correspondientes a los Programas de Apoyo a Deudores, así como el cambio en la situación patrimonial de las Instituciones de Fomento.

SALDO HISTÓRICO DE LOS REQUERIMIENTOS FINANCIEROS DEL SECTOR PÚBLICO FEDERAL (SHRFSP)

Concepto	2015 diciembre			2016 marzo		
	Total	Interna	Externa	Total	Interna	Externa
TOTAL (Millones de pesos)	8 633 480.4	5 962 271.0	2 671 209.4	8 784 226.2	5 865 904.0	2 918 322.2
Total (% de PIB)	45.7	31.6	14.1	47.6	31.9	15.7

Nota: Cifras preliminares.
FUENTE: Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

Al cierre del primer trimestre de 2016, el SHRFSP ascendió a 8 billones 784 mil 226.2 millones de pesos, equivalente a 47.6% del PIB, monto superior en 1.9 pp al observado al cierre de 2015. El componente interno del SHRFSP como porcentaje del PIB representó 31.9% mientras que el externo ascendió a 15.7% del PIB. En el cuadro se presenta la integración del SHRFSP.

Inversión Física Impulsada por el Sector Público. Proyectos de Infraestructura Productiva de Largo Plazo

Los Pidiregas, que forman parte de la inversión física impulsada por el Sector Público se pueden agrupar en dos: a) los Pidiregas de inversión directa, que comprenden aquellos proyectos que en el tiempo constituirán inversión pública y que por tanto suponen adquirir obligaciones financieras que son registradas de conformidad con el artículo 18 de la Ley General de Deuda Pública y b) aquellos proyectos propiedad del sector privado y que implican únicamente compromisos comerciales, salvo que se presenten causas de fuerza mayor que impliquen su adquisición por el Sector Público.

Con el objeto de ampliar y mejorar la información relativa a los pasivos asociados a los proyectos de inversión financiada, a continuación se detalla este renglón. En particular, se incluye información del pasivo de los proyectos Pidiregas que, de acuerdo con la normatividad aplicable, han sido recibidos a satisfacción por la Comisión Federal de Electricidad, reflejándose por lo tanto en sus registros contables. Cabe mencionar que,

derivado del reconocimiento de los pasivos Pidiregas de Pemex como deuda directa en 2009, la única entidad que mantiene a la fecha este esquema es la Comisión Federal de Electricidad.

PROYECTOS DE INFRAESTRUCTURA PRODUCTIVA DE LARGO PLAZO DE INVERSIÓN DIRECTA (PIDIREGAS)[1/]
-Cifras al 31 de marzo de 2016-

Proyectos	Registro de Acuerdo con la NIF-09-B			Saldo de Financiamientos Obtenidos por Terceros Vigentes
	Pasivo Directo	Pasivo Contingente	Pasivo Total	
Proyectos denominados en moneda extranjera				
CFE (cifras mill. de dls.)	418.9	1 302.1	1 721.0	4 128.5
Proyectos denominados en moneda nacional				
CFE (cifras mill. de pesos)	15 997.6	48 643.1	64 640.7	64 640.7
Total (cifras mill. de pesos)	**23 287.1**	**71 301.6**	**94 588.7**	**136 482.8**

1/ Cifras preliminares, proporcionadas por la entidad.
FUENTE: Secretaria de Hacienda y Crédito Público.

Asimismo, en el rubro que se reporta como saldo del financiamiento obtenido por terceros, la entidad estimó los compromisos acumulados en dichos proyectos con base en los avances de obra y en los contratos respectivos. Estos compromisos se reflejarán en los balances de la entidad conforme los proyectos sean terminados y recibidos a completa satisfacción.

Operaciones Activas y Pasivas, e Informe de las Operaciones de Canje y Refinanciamiento del IPAB al primer trimestre de 2016

En cumplimiento a los artículos 2° de la Ley de Ingresos de la Federación para el ejercicio fiscal 2016 y 107 de la Ley Federal de Presupuesto y Responsabilidad Hacendaria, el IPAB presenta el informe siguiente.

Estrategia para la administración de la deuda del IPAB

El IPAB tiene como objetivo hacer frente a sus obligaciones financieras, principalmente a través de operaciones de refinanciamiento, con el menor impacto posible sobre las finanzas públicas, conservando el saldo de sus pasivos en una trayectoria sostenible y

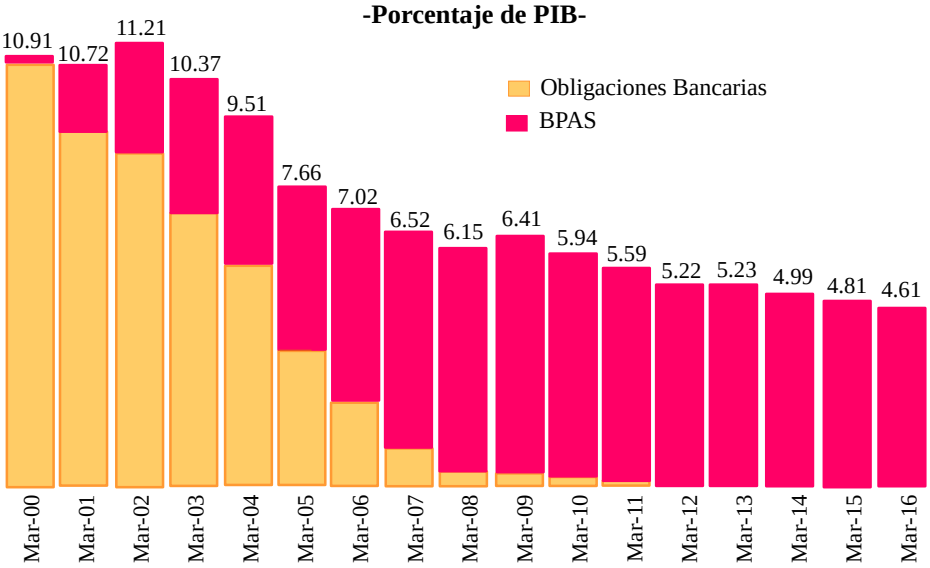
por lo tanto, manteniendo expectativas razonables para los mercados financieros sobre el manejo de su deuda. A fin de instrumentar la estrategia antes planteada, al igual que en los Ejercicios Fiscales de 2000 a 2015, el Ejecutivo Federal solicitó la asignación, en el Presupuesto de Egresos de la Federación para 2016, de los recursos necesarios para hacer frente al componente real proyectado de la deuda neta del IPAB (deuda bruta menos recursos líquidos), considerando para ello los ingresos propios esperados del Instituto, por concepto del 75% de las cuotas que se reciben de la banca múltiple y la recuperación de activos. Asimismo, en el artículo 2o. de la Ley de Ingresos de la Federación para el Ejercicio Fiscal 2016, el Congreso de la Unión otorgó al Instituto la facultad de contratar créditos o emitir valores con el único objeto de canjear o refinanciar exclusivamente sus obligaciones financieras, a fin de hacer frente a sus obligaciones de pago, otorgar liquidez a sus títulos y, en general, mejorar los términos y condiciones de sus obligaciones financieras.

Pasivos del IPAB

Considerando lo anterior, al 31 de marzo de 2016, la deuda neta del Instituto ascendió a 851 mil 97 millones de pesos, registrando una disminución en términos reales de 1.17% respecto a diciembre de 2015. Esta disminución se explica principalmente por la aplicación de los recursos de las transferencias presupuestarias al pago de la deuda, así como los mayores montos de cuotas recibidas de la banca múltiple (Cuotas) durante el trimestre.

Por otra parte, el saldo de la deuda neta del IPAB al cierre del primer trimestre de 2016 representó el 4.61% del PIB, dato menor en 0.20 pp respecto al presentado al cierre del primer trimestre de 2015. Esta disminución se explica en 0.12 pp por el crecimiento estimado de la economía en términos reales en el período de marzo de 2015 a marzo de 2016, y en 0.08 pp por la disminución de la deuda del Instituto en términos reales.

DEUDA NETA TOTAL TRIMESTRAL
-Porcentaje de PIB-



FUENTE: IPAB.

Activos del IPAB

Al cierre del primer trimestre de 2016, el saldo de los activos totales del Instituto ascendió a 96 mil 702 millones de pesos, cifra que representó una disminución de 4.04% en términos reales, respecto al cierre de diciembre de 2015.

Por otra parte, cabe destacar que el saldo del Fondo de Protección al Ahorro Bancario al cierre del mes de marzo de 2016 ascendió a 25 mil 844 millones de pesos.

Flujos de Tesorería

Durante el primer trimestre de 2016 se recibieron recursos en la Tesorería por un total de 61 mil 148.1 millones de pesos. Dichos recursos se componen de: 48 mil 78.6 millones de pesos correspondientes a operaciones de refinanciamiento a través de la colocación primaria de Bonos de Protección al Ahorro (BPAS o Bonos); 7 mil 500 millones de pesos de las transferencias fiscales; 4 mil 532.1 millones de pesos por concepto de Cuotas cobradas a las instituciones de banca múltiple; un mil 26 millones

de pesos de intereses generados por la inversión de los activos líquidos del Instituto; 9.3 millones de pesos por recuperaciones y 2.1 millones de pesos por otros ingresos.

Por su parte, los pagos realizados durante el primer trimestre de 2016 ascendieron a 63 mil 910.9 millones de pesos, de los cuales 53 mil 629.9 millones de pesos corresponden a la amortización de Bonos; 10 mil 281 millones de pesos al pago de intereses de las obligaciones contractuales del IPAB.

Operaciones de Canje y Refinanciamiento del IPAB

Con estricto apego a lo dispuesto por el artículo 2o. antes referido y, conforme al programa de subastas dado a conocer al público inversionista el 22 de diciembre de 2015, durante el primer trimestre de 2016, el Instituto colocó BPAS a través del Banxico, actuando como su agente financiero, por un monto nominal de 48 mil 100 millones de pesos. Los recursos de refinanciamiento que se aplicaron durante el período de enero a marzo de 2016 al pago de obligaciones financieras del Instituto sumaron 52 mil 928.4 millones de pesos[42].

Las operaciones de refinanciamiento efectuadas durante el primer trimestre de 2016 contribuyeron con el objetivo estratégico del IPAB de hacer frente a sus obligaciones de pago de manera sustentable en el largo plazo.

[42] Los recursos recibidos a través de las diferentes fuentes de ingresos del Instituto, no presentan necesariamente una aplicación que refleje en su totalidad el monto ingresado. Lo anterior, en virtud de la acumulación o aplicación de activos líquidos en el período presentado.

COLOCACIÓN PRIMARIA DE BONOS DE PROTECCIÓN AL AHORRO
-Del 1° de enero al 31 de marzo de 2016-

Concepto	BPAG28	BPAT	BPAG91	BPA182	Total	Ene-Mar 2015	
						Monto	Variación %
No. colocaciones durante el trimestre	13		13	13	13	12	8.3
Colocación Nominal	16 900		16 900	14 300	48 100	44 400	8.3
Monto Promedio Semanal (valor nominal)	1 300		1 300	1 100	3 700	3 700	0.0
Amortización principal	11 600	1 063	23 567	17 400	53 630	21 587	148.4
(Des) Colocación Neta	5 300	-1 063	-6 667	-3 100	-5 530	22 813	-124.2
Sobretasa Promedio (%)	0.21	N.A.	0.25	-0.02	0.15	0.13	14.2
Índice de Demanda Promedio (Monto solicitado/Monto ofrecido)	5.25	N.A.	3.59	4.10	4.33	3.75	15.5

Nota: Cifras en millones de pesos.
N.A. No aplica.
FUENTE IPAB

Al cierre del primer trimestre de 2016, el plazo promedio de los pasivos del Instituto fue de 2.68 años, mismo dato que el observado en el primer trimestre de 2015 (2.68 años).

Por otra parte, el 30 de marzo de 2016, el IPAB dio a conocer al público inversionista las subastas programadas a realizar durante el segundo trimestre de 2016, informando que se mantiene el monto objetivo semanal a subastar en 3 mil 700 millones de pesos, de acuerdo con lo siguiente: un mil 300 millones de pesos de BPAG28 a plazo de hasta tres años; 1 mil 300 millones de pesos de BPAG91 a plazo de hasta cinco años y un mil 100 millones de pesos de BPA182 a plazo de hasta siete años.

Fuente de información:
http://finanzaspublicas.hacienda.gob.mx/es/Finanzas_Publicas/Informes_al_Congreso_de_la_Union
http://finanzaspublicas.hacienda.gob.mx/work/models/Finanzas_Publicas/docs/congreso/infotrim/2016/it/01inf/itinfp_201601.pdf
http://finanzaspublicas.hacienda.gob.mx/work/models/Finanzas_Publicas/docs/congreso/infotrim/2016/it/01inf/itindp_201601.pdf

Informe Tributario y de Gestión correspondiente al primer trimestre de 2016 (SAT)

El 1° de mayo de 2016, el Servicio de Administración Tributaria (SAT) publicó el "Informe Tributario y de Gestión correspondiente al primer trimestre de 2016". A continuación se presenta la información.

Principales resultados:

– El crecimiento del padrón de contribuyentes continúa mostrando un gran dinamismo. Al mes de marzo de 2016, dicho padrón está conformado por 51.9 millones de contribuyentes, lo que significa un aumento de 3.8 millones de contribuyentes (7.9%) respecto al mismo período del año anterior.

CONTRIBUYENTES ACTIVOS, AL MES DE MARZO, 2010-2016
-Millones de contribuyentes-



FUENTE: SAT.

– En el período enero-marzo de 2016, el número de contribuyentes inscritos en el Régimen de Incorporación Fiscal fue de 4 millones 561 mil 714 contribuyentes.

Desde su comienzo en 2014, los contribuyentes de este régimen han emitido 154.7 millones de facturas.

- Durante el primer trimestre de 2016, se emitieron mil 488.6 millones de facturas, 14.6% más que en 2015. Lo anterior implicó que a marzo los contribuyentes emitieran en promedio 189 facturas por segundo.

- En el primer trimestre, gracias al cumplimiento de los contribuyentes los ingresos tributarios ascendieron a 723 mil 130 millones de pesos, esto es 93 mil 585 millones de pesos más que lo presupuestado en la Ley de Ingresos de la Federación. Con respecto a enero-marzo de 2015, los ingresos en 2016 aumentaron 6.1% en términos reales.

- Los contribuyentes del RIF utilizan el aplicativo "Mis Cuentas" para registrar sus operaciones de ingresos, gastos y emitir facturas. En el primer trimestre de 2016 se registraron 6.1 millones de operaciones en dicha herramienta.

- Durante los primeros tres meses de 2016, los contribuyentes pagaron 7 mil 344 millones de pesos derivados de los actos de control de obligaciones, lo que implica un aumento de 29.3% en términos reales en comparación con el mismo período de 2015 (5 mil 531 millones de pesos).

Fuente de información:
http://www.sat.gob.mx/sala_prensa/comunicados_nacionales/Paginas/com2016_050.aspx
Para tener acceso a información adicional visite:
http://imcp.us7.list-manage.com/track/click?u=8cbcda58b2d10a744884c90a7&id=1224232a09&e=ab2f58e0db
http://imcp.us7.list-manage.com/track/click?u=8cbcda58b2d10a744884c90a7&id=b9e29e5bce&e=ab2f58e0db
Para tener acceso a información relacionada visite:
http://imcp.org.mx/wp-content/uploads/2016/05/ANEXO-NOTICIAS-FISCALES-147.pdf

Más de 11 mil millones de pesos de Saldos a favor del contribuyente (SAT)

El 1º de mayo de 2016, el Servicio de Administración Tributaria (SAT) comunicó de la autorización de 11 mil millones de pesos de saldos a favor de los contribuyentes; al 29 de abril se recibieron 3 millones 717 mil 929 declaraciones anuales de personas físicas, 14.94% más. A continuación se presenta la información.

El SAT comunicó que gracias a la amplia participación de los contribuyentes al 29 de abril se recibieron 3 millones 717 mil 929 declaraciones anuales de personas físicas, lo que representa 14.94% más que lo recibido a la misma fecha del año anterior.

A los contribuyentes que han presentado correctamente su declaración anual se autorizó el depósito de 11 mil 161.6 millones de pesos por concepto de devolución de saldo a favor. Cada contribuyente obtiene en promedio 7 mil 493.6 pesos.

La agencia fiscalizadora comunicó que "A quienes aún no han presentado la Declaración Anual se les recuerda que este lunes 2 de mayo es el último día para presentarla a tiempo a través de internet, donde está disponible las herramientas para declarar.

En caso de requerir asistencia, este 2 de mayo las oficinas de atención del SAT permanecerán abiertas hasta que se atienda a todos los contribuyentes que estén presentes".

Es importante recordar que para ingresar a la herramienta para presentar la declaración solo se requiere el RFC y la contraseña. La e.firma (antes Fiel) solo es necesaria cuando el saldo a favor sea superior a 10 mil pesos.

Fuente de información:
http://www.sat.gob.mx/sala_prensa/comunicados_nacionales/Paginas/com2016_049.aspx
http://imcp.org.mx/wp-content/uploads/2016/05/ANEXO-NOTICIAS-FISCALES-149.pdf

El SAT reitera su posición de actuar conforme a derecho respecto de los contribuyentes señalados de contratar empresas offshore (SAT)

El 9 de mayo de 2016, el Servicio de Administración Tributaria (SAT) reitera su posición de actuar conforme a derecho respecto de los contribuyentes señalados de contratar empresas *offshor*e. A continuación se presenta la información.

Con relación a la información hecha pública hoy sobre una segunda revelación de nombres de personas y empresas que han usado estructuras o empresas constituidas en países de baja imposición fiscal, el SAT nuevamente fija su postura en el sentido de revisar a cada uno de los contribuyentes referidos, tratándose de ciudadanos o empresas con obligaciones fiscales en México.

Al igual que con la información dada a conocer previamente, se revisará cada caso incluido en esta segunda revelación, para valorar si dentro de las bases de datos institucionales y la que se obtenga por el intercambio de información con otros países, existen elementos objetivos que configuren la comisión de actos de evasión fiscal, y de ser procedente, iniciar el ejercicio de las facultades de ley.

El SAT reitera su compromiso de actuar conforme a las facultades y obligaciones que las leyes mexicanas le establecen para combatir la evasión fiscal en el país.

Fuente de información:
http://www.sat.gob.mx/sala_prensa/comunicados_nacionales/Paginas/com2016_053.aspx
http://imcp.us7.list-manage.com/track/click?u=8cbcda58b2d10a744884c90a7&id=aae6df84c1&e=ab2f58e0db

Promulgación de la Ley de Disciplina Financiera de las Entidades Federativas y los Municipios (Presidencia de la República)

El 27 de abril de 2016, Presidencia de la República dio a conocer la intervención del Presidente de la República en la Promulgación de la Ley de Disciplina Financiera de las Entidades Federativas y los Municipios. A continuación se presenta la información.

"Muy buenas tardes a todas y a todos ustedes.

Me da mucho gusto saludar, en este acto, a la Gobernadora y a los Gobernadores que amablemente nos acompañan en la Promulgación, justamente de esta Ley.

Saludar al Presidente de la Conferencia Nacional de Gobernadores y reconocer el testimonio que ha dejado aquí, en su mensaje de apoyo y respaldo, precisamente, a este proceso de establecer un marco regulador para la disciplina financiera en las entidades federativas y municipios.

Quiero saludar a los integrantes del Gabinete del Gobierno de la República.

A las y los Legisladores Federales que hoy aquí nos acompañan.

Al Vicepresidente de la Mesa Directiva del Senado de la República.

A la Diputada Presidenta y Senador Presidente de las Comisiones de Hacienda y Crédito Público de ambas Cámaras.

Y a todas las y los Legisladores Federales de ambas Cámaras que hoy están aquí presentes.

A muy distinguidas personalidades del ámbito público, del ámbito social, que gentilmente nos acompañan.

Con la Ley de Disciplina Financiera de las Entidades Federativas y los Municipios, México, sin duda, da un paso muy importante en favor de finanzas públicas sanas y de la solidez de nuestra economía.

Con este nuevo ordenamiento, el país reafirma su compromiso con la estabilidad macroeconómica y el manejo responsable de sus haciendas públicas.

Así lo hemos expresado de manera reiterada, y me parece que lo dicho hace un momento aquí por el Titular de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público hace una amplia explicación del sentido, de la razón y de la oportunidad de que hoy tengamos, en nuestro país, un marco regulatorio, precisamente, que establece condiciones para la disciplina financiera en las entidades federativas y municipios.

Al igual que la Reforma Hacendaria y la Energética, que están teniendo un impacto positivo en las finanzas públicas locales, esta Ley de Disciplina Financiera también contribuye al fortalecimiento del federalismo fiscal.

Por eso, aquí, también, quiero expresar mi más amplio reconocimiento a los integrantes del Poder Legislativo, a la Gobernadora y a los Gobernadores, al Jefe de Gobierno, así como a las autoridades municipales aquí representadas, por respaldar y enriquecer esta iniciativa, que es resultado del trabajo conjunto y coordinado.

Esta ley, también es resultado de la decisión y determinación de los distintos actores y fuerzas políticas de potenciar los beneficios de la disciplina financiera, ahora en los ámbitos local y estatal.

Para lograr esta transformación ha sido necesario construir acuerdos, escuchar a las distintas voces y concretar propuestas de manera responsable y equilibrada.

Como aquí se dijo ya, al inicio de la presente Administración advertimos un acelerado aumento en la deuda de algunas entidades y municipios.

Por ejemplo, durante el período 2008 al 2013 su crecimiento promedio real fue de 14.5% anual.

Frente al riesgo de que esta situación pudiera afectar la estabilidad financiera del país, el Gobierno de la República impulsó una propuesta preventiva para atenderla de manera decidida y eficaz.

De hecho, esta ley tiene su origen en una de las 13 decisiones presidenciales que, justamente aquí, en Palacio Nacional, anuncié el primer día de mi Gobierno, y que posteriormente se integró como uno de los compromisos del Pacto por México.

Como primer paso en la construcción del nuevo marco normativo, se trabajó en una reforma constitucional para otorgar facultades legislativas al Congreso de la Unión en materia presupuestaria, así como de endeudamiento para las entidades federativas y municipios. Dicha reforma fue aprobada y entró en vigor el 27 de mayo de 2015.

Con esta modificación de nuestra Carta Magna, ahora es una obligación del Estado mexicano velar por la estabilidad de las finanzas públicas en el país, incluidos sus estados y municipios, así como la Ciudad de México.

A partir de este mandato constitucional, el segundo paso fue elaborar una propuesta que dotara a los gobiernos estatales y municipales de un marco normativo, que asegurara finanzas públicas locales sostenibles, mayor transparencia en ellas, así como menores costos en la contratación de deuda.

Esta iniciativa de ley la presenté al Congreso de la Unión el 19 de agosto de 2015.

Después de un amplio y positivo trabajo legislativo, y la generación de consensos, hoy vemos concretada esta ley, que transformará el desempeño fiscal, financiero y presupuestario de los órdenes de gobierno estatal y municipal.

Reitero mi reconocimiento a la apertura, el compromiso y la labor de ambas Cámaras del Congreso de la Unión; en particular, celebro que los legisladores hayan enriquecido esta iniciativa en puntos tan relevantes, que me gustaría señalar algunos de ellos.

Los requisitos para la contratación de deuda pública, la definición del concepto de inversión pública productiva, la creación de un fondo de desastres naturales por entidad federativa; la modificación del techo de financiamiento neto, en función del nivel de endeudamiento y las capacidades financieras de los entes públicos.

Se trata de aportaciones fundamentales, que contribuyen a la estabilidad financiera de nuestro país.

La nueva ley tiene dos objetivos:

Reducir el costo de financiamiento a los gobiernos locales responsables, es decir, que tengan acceso a crédito más barato; y moderar el endeudamiento, fomentando la disciplina financiera de estados y municipios.

Permítanme destacar cuatro ventajas de esta nueva ley:

Primera. Permitirá que las finanzas públicas locales sean sostenibles en el mediano y largo plazos, gracias a las reglas de disciplina financiera y de ejercicio del gasto.

El nuevo marco normativo obliga al cumplimiento de balances fiscales equilibrados, a una mayor planeación de mayor horizonte temporal para estados y municipios, así como

a destinar los ingresos excedentes en proyectos de inversión o al pago de sus pasivos, al pago de sus deudas.

Pareciera éste un tema demasiado técnico, y quizá lo sea en el fondo. Pero también de fondo es asegurar un manejo mucho más transparente y responsable de las finanzas públicas en las distintas entidades federativas y gobiernos municipales.

Segunda ventaja. Con el sistema de alertas que establece la Constitución y que esta ley reglamenta, los ciudadanos conocerán con claridad y total transparencia, los niveles de endeudamiento de todos los entes públicos locales que tengan contratada deuda.

Dependiendo del resultado que arroje este sistema de alertas, se fijarán los techos de financiamiento neto, a los que podrán acceder estados y municipios cada año, lo que fortalecerá un manejo adecuado, planeado y, desde luego, responsable de su deuda.

En pocas palabras, significará que cada entidad, en razón de la deuda que ya tenga, se tenga con toda claridad hasta dónde más puede llegar eventualmente a endeudarse o contratar deuda de forma responsable, y sin poner en riesgo las finanzas públicas de cada entidad.

Tercera ventaja. Esta ley permitirá reducir los costos de la deuda pública de las entidades federativas y los municipios, a través de dos vertientes: Por un lado, obligando a que la totalidad de las contrataciones de deuda de los entes públicos locales, se hagan mediante procesos competitivos.

En ellos se elegirá, a partir de la propuesta bancaria, con el menor costo financiero, asegurando el cumplimiento del mandato constitucional.

Y, por otro lado, la ley que hoy se promulga establece los requisitos y condiciones para que el Gobierno de la República pueda otorgar un aval Federal a la deuda contratada por los estados y municipios, lo que conducirá a menores costos de financiamiento.

Además, en términos de pesos y contrapesos, la nueva Legislación prevé un fortalecimiento de la corresponsabilidad en las autorizaciones de endeudamiento que otorgan las legislaturas locales a los entes públicos.

Como se estableció en la Reforma Constitucional, sólo se podrá contratar deuda si al menos dos terceras partes del Congreso Local así lo aprueban. Para ello, dichas Legislaturas deberán señalar el destino de los recursos y analizar la capacidad de pago del ente público.

Y cuarta ventaja. El nuevo Registro Público Único permitirá inscribir y transparentar la totalidad de las obligaciones que contraten los entes públicos locales, independientemente de su modalidad, ya sea deuda, asociaciones público-privadas, deudas de corto plazo u otras.

De esta forma, los mexicanos podrán vigilar mejor el uso de los recursos públicos y conocer de manera clara la forma en que se invierte la deuda de su estado o municipio.

Señoras y señores:

Con la nueva Ley de Disciplina Financiera de las Entidades Federativas y Municipios, y con las reformas a la Ley de Coordinación Fiscal, a la ahora Ley Federal de Deuda Pública y a la Ley General de Contabilidad Gubernamental, que hoy se promulgan, el Estado mexicano tiene nuevos y mejores instrumentos para asegurar finanzas públicas sanas y, con ello, procurar la estabilidad macroeconómica de nuestro país.

Hoy concretamos un avance jurídico que, hay que decirlo, importante, relevante y clave, que establece condiciones favorables para el crecimiento económico y la generación de empleo, porque, a fin de cuentas, la estabilidad es condición indispensable para que México siga avanzando de manera positiva y con paso firme.

Muchas gracias por su atención."

Fuente de información:
http://www.gob.mx/presidencia/prensa/palabras-del-presidente-enrique-pena-nieto-promulgacion-de-la-ley-de-disciplina-financiera-de-las-entidades-federativas-y-los-municipios
Para ver la Ley completa publicada en el DOF el 27 de abril de 2016 consulte:
http://dof.gob.mx/nota_detalle.php?codigo=5434883&fecha=27/04/2016

Recursos a estados siguen estables pese a caída de petróleo (Forbes México)

El 26 de abril de 2016, la edición online de la revista de negocios Forbes México publicó que la Jefa de Coordinación con Entidades Federativas de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público (SHCP) dijo que, durante abril, se transfirieron 10 mil millones de pesos a los estados para compensar la caída de los ingresos petroleros en el primer trimestre.

Pese a la caída de los precios internacionales del petróleo, los ingresos de los estados y municipios se mantienen estables y con un crecimiento anual de 2.9%, dijo la jefa de coordinación con entidades federativas y municipios de la SHCP.

"En la reforma energética también hubo varias cosas positivas para los ingresos de los estados. Primero el Fondo de Extracción de Hidrocarburos (Fexhi) y el Fondo de Estabilización de Ingresos para Entidades Federativas (FEIEF) se fijan en la Ley de Ingresos, ya no tuvo ese vaivén que estaba sujeto a los ingresos petroleros", dijo la funcionaria durante su participación en un foro de Moody's.

Agregó que, durante este mes, se transfirieron 10 mil millones de pesos a los estados como una forma de compensar la caída de los ingresos petroleros en el primer trimestre.

Mencionó también que el fondo con recursos excedentes de la recaudación del Impuesto Sobre la Renta (ISR), que actualmente cuenta con 60 mil millones de pesos, también ha servido para estabilizar los ingresos de los gobiernos locales.

Ley de disciplina financiera, para mejores perspectivas

La funcionaria comentó que la Ley de Disciplina Financiera de las Entidades Federativas y los Municipios, que ya fue aprobada por las cámaras de diputados y senadores y que será promulgada el 27 de abril, servirá para mejorar la perspectiva financiera de los gobiernos subsoberanos, mediante mecanismos de transparencia y registros públicos de la deuda.

“Esta ley no es sólo para estados y municipios, sino para sus organismos públicos descentralizados. Por ejemplo, tiene reglas de aplicación para las universidades y sus presupuestos”, dijo la funcionara en el seminario “La Ley de Disciplina Financiera para Entidades Federativas y Municipios: Un Paso en la Dirección Correcta”.

La deuda de entidades federativas y municipios asciende a un 3.2% del Producto Interno Bruto (PIB) de México, un nivel que no se considera un riesgo sistémico. Pero ante el incremento de las obligaciones financieras de algunas entidades, la ley puede ayudar a que su perspectiva se estabilice con finanzas sostenibles, dijo la funcionaria.

La Ley contempla regular los créditos que las entidades federativas y municipios contraten y la creación de un registro general de deuda único para todos los pasivos que con el tiempo requieran el uso de recursos de los gobiernos locales y un sistema de alertas de endeudamiento, que fijará los límites de financiamiento para los gobiernos en los ejercicios fiscales subsecuentes.

Aunque esta legislación tiene avances en la sostenibilidad de las finanzas locales, también permite que se pueda refinanciar deuda estatal con la garantía del gobierno federal y que pudo haber sido inconstitucional al no ser aprobada por el congreso local respectivo, alertaron el Centro de Estudios Espinosa Yglesias, el Instituto Mexicano para la Competitividad (Imco), México Evalúa y el Centro de Análisis e Investigación Fundar, en un documento emitido el pasado 8 de marzo.

Contrario al propósito de la ley, los especialistas de dichos centros consideran que, de promulgarse esta iniciativa, el monto de la deuda estatal garantizada por la federación pasará del 3% del (PIB) hasta al 6.5 por ciento.

Las organizaciones civiles agregaron que la iniciativa no contiene un catálogo de infracciones por el mal manejo de la deuda pública y en incumplimiento de la ley.

Fuente de información:
http://www.forbes.com.mx/recursos-estados-siguen-estables-pese-caida-petroleo/

Ley de Disciplina Financiera, para dar Certidumbre y Transparencia al Sistema Hacendario (SHCP)

El 1º de mayo de 2016, la Secretaría de Hacienda y Crédito Público (SHCP) publicó, a través de la Unidad de Comunicación Social y Vocero de la SHCP, en su “Informe Semanal del Vocero de la SHCP” correspondiente a la semana que va del 25 al 29 de abril de 2016, una nota informativa en la que se narra los beneficios de la Ley de disciplina financiera. A continuación se presenta la información.

El pasado 27 de abril, el Presidente de los Estados Unidos Mexicanos llevó a cabo la Promulgación de la Ley de Disciplina Financiera de las Entidades Federativas y los

Municipios[43] (LDF). Dicha ley reglamenta y permite operar a la Reforma Constitucional en materia de Disciplina Financiera para las entidades federativas y municipios[44], que entró en vigor el 27 de mayo de 2015, con la finalidad de generar pautas específicas sobre el manejo de las finanzas públicas y el uso responsable del endeudamiento, a través de mayor eficiencia y transparencia en el destino de los recursos.

La LDF tiene su origen en una de las 13 decisiones presidenciales que el Primer Mandatario anunció al comienzo de su Gobierno, y que posteriormente se integró como uno de los Compromisos del Pacto por México. Ello debido al acelerado crecimiento de la deuda local de los últimos años y adicionalmente, al alto nivel en que se registra la deuda de algunos estados y municipios. En respuesta y tras un amplio y positivo trabajo legislativo se concretó la citada Ley que tiene como objetivo transformar el desempeño fiscal, financiero y presupuestario de los órdenes de gobierno estatal y municipal. Es importante señalar que la deuda subnacional no representa un riesgo para el país. En la actualidad, el endeudamiento de estados y municipios suma el 3.1% del producto interno bruto (PIB), porcentaje que se ha mantenido en los tres últimos años y es relativamente bajo si se compara con otros países como Argentina que tiene 7%, Brasil, 12.4% o Estados Unidos de Norteamérica en donde representa aproximadamente el 18 por ciento.

Sin embargo, existen dos razones primordiales por las cuales es prudente establecer un mejor marco para el control y transparencia de la deuda.

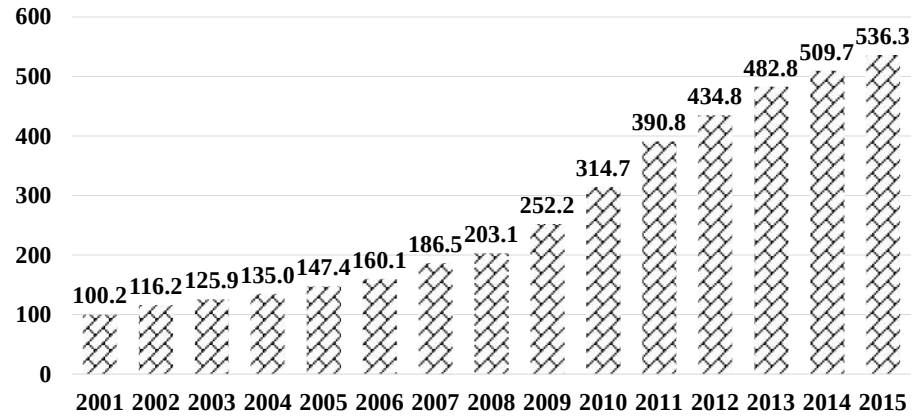
I. Debido a la crisis financiera de 2008 y la consecuente caída en los ingresos de estados y municipios, a partir de dicho año se observó una acelerada tendencia

[43] http://www.dof.gob.mx/nota_detalle.php?codigo=5434883&fecha=27/04/2016
[44] http://dof.gob.mx/nota_detalle.php?codigo=5393583&fecha=26/05/2015

al endeudamiento. En 2008, la deuda de éstos era de 203 mil millones de pesos (mmdp). Para 2013 ya alcanzaba los 482 mmdp.

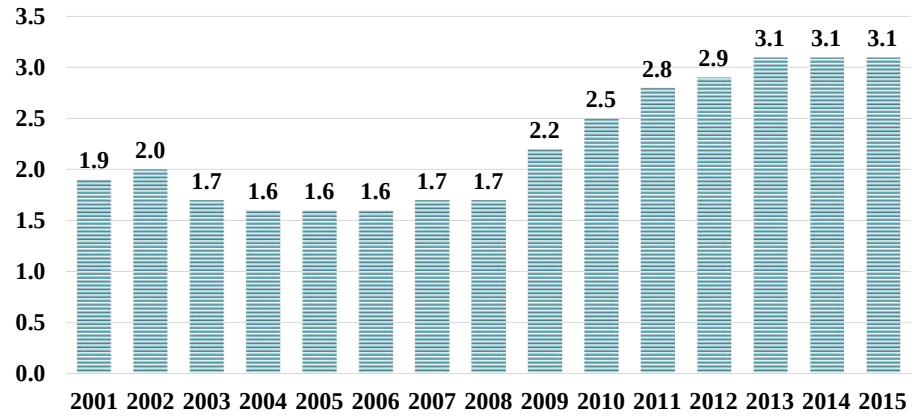
II. Existe un conjunto de entidades con altos niveles de endeudamiento. A la fecha seis entidades federativas cuentan con una deuda que representa más del 130% de sus ingresos por participaciones federales. Si bien estos casos no ponen en riesgo la sustentabilidad macroeconómica del país, representan un reto importante para las finanzas públicas de dichas entidades.

SALDOS DE OBLIGACIONES FINANCIERAS DE LAS ENTIDADES FEDERATIVAS Y MUNICIPIOS Y PORCENTAJE RESPECTO DEL PIB
-Miles de millones de pesos-



FUENTE: SHCP.

SALDOS DE OBLIGACIONES FINANCIERAS DE LAS ENTIDADES FEDERATIVAS Y MUNICIPIOS Y PORCENTAJE RESPECTO DEL PIB
-En porcentaje -



FUENTE: SHCP.

La LDF tiene dos objetivos principales:

— Promover el uso adecuado de los recursos públicos y de la deuda, mediante reglas de responsabilidad hacendaria y financiera.

— Reducir los costos de financiamiento para los gobiernos locales responsables, a través de procesos competitivos transparentes y claros y el otorgamiento de la garantía federal.

Para lograr su objetivo, la Iniciativa establece 5 ejes de acción:

1. Reglas de disciplina financiera. Se establece la regla del Balance Presupuestario de Recursos Disponibles Sostenible, que implica que los Ingresos de Libre Disposición (ILDs)[45] más el Financiamiento que en su caso se pueda contratar, deberán ser mayores o iguales al Gasto No Etiquetado presupuestado, menos las amortizaciones de deuda.

[45] Los ingresos locales y las participaciones federales, así como los recursos que, en su caso, reciban del Fondo de Estabilización de los Ingresos de las Entidades Federativas en los términos del artículo 19 de la Ley Federal de Presupuesto y Responsabilidad Hacendaria y cualquier otro recurso que no esté destinado a un fin específico.

Contiene, además, medidas para:

- El ejercicio de ingresos excedentes (por arriba de lo presupuestado), los cuales podrán ser destinados a saneamiento de pasivos o mayor inversión.

- Ajustes al gasto en caso de disminución de ingresos, siendo en primera prelación los gastos en comunicación.

- Previsiones de recursos para la atención de desastres naturales.

- Límites al gasto en servicios personales y adeudos de ejercicios fiscales anteriores.

- Reglas específicas para generar proyectos de inversión técnicamente validados.

Adicionalmente, los paquetes fiscales deberán indicar objetivos, metas multianuales, resultados históricos y proyecciones de las finanzas públicas.

Finalmente, la LDF incluye la definición de Inversión Pública Productiva, para dar certidumbre a los recursos derivados de Financiamientos; los cuales deberán emplearse para:

— La construcción y/o rehabilitación de bienes de dominio público.

— La adquisición de bienes para su equipamiento.

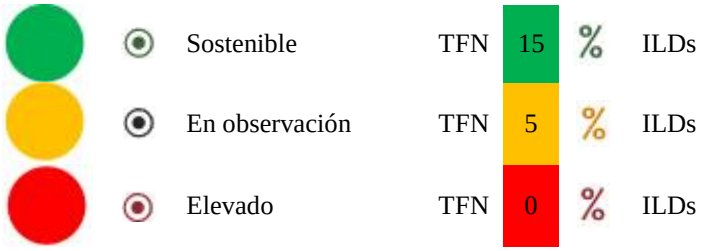
— La adquisición de bienes para la prestación de un servicio público específico.

2. Sistema de Alertas. Medirá el nivel de endeudamiento de los Entes Públicos, incluyendo la deuda bancaria o bursátil que tengan contratada, y el pasivo que tengan con proveedores y contratistas.

   El Sistema de Alertas será de fácil interpretación, catalogando los niveles de endeudamiento en una especie de semáforo.

   Cada color del Semáforo representa un nivel de endeudamiento; y de acuerdo con el nivel de endeudamiento, se fija el Techo de Financiamiento Neto anual que corresponda a cada Ente Público local.

   Los niveles de endeudamiento y Techos de Financiamiento Neto, de acuerdo con cada color, quedan como sigue:



   En el caso de los Entes que se encuentren en color Rojo al inicio de la implementación de esta Ley, podrán tener un margen transitorio; siempre y cuando formalicen un convenio con la Federación de reglas de disciplina financiera.

3. Contratación de Deuda y Obligaciones. Se deberán contratar bajo las mejores condiciones de mercado. Para ello, deberán implementar procesos competitivos claros y transparentes definidos en la propia Ley.

   Cada vez que deseen contratar deuda o cualquier obligación, deberán invitar a por lo menos cinco instituciones financieras, y obtener un mínimo de dos propuestas.

Los resultados de las propuestas obtenidas deberán ser públicos y, adicionalmente, el Ente deberá contratar la de menor costo financiero.

Para determinar el menor costo financiero, deberán calcular una tasa efectiva que incluya todos los costos involucrados, como: tasa de interés, comisiones de apertura, de administración o estructuración, entre otros.

4. Otorgamiento del Aval Federal a través de la Deuda Estatal Garantizada (DEG) a Estados y Municipios. La DEG permitirá que los Entes Públicos puedan refinanciar su deuda con un mejor perfil crediticio, logrando la disminución de los costos financieros actuales. Para obtener la DEG se deberán cumplir diversos requisitos, entre los que destaca la suscripción de un convenio con la Federación, que contendrá el cumplimiento de metas específicas de buen gobierno, tanto de recaudación, como de ejecución del gasto.

   La DEG que otorgue el Gobierno Federal tendrá un tope general (3.5% del PIB) y uno individual (avala deuda por un monto igual al 100% de los ingresos de Libre Disposición del estado o municipio en cuestión). Además, estará respaldada por las participaciones de cada Estado o Municipio y se aplicará de forma gradual, en un horizonte de cuatro años. Considerando los topes planteados, la fuente de pago y la gradualidad, esta garantía federal no es un riesgo para la economía del país.

5. Registro Público Único. Todo ente público tendrá la obligación de inscribir y publicar la totalidad de sus obligaciones de pago en un Registro Público Único.

   El Registro se actualizará de manera diaria, como se realiza a la fecha, sólo que tendrá mayor información, entre ella las tasas de interés a las cuales está contratada la deuda. El Registro inscribirá sólo la deuda u obligación que cumpla con los requerimientos legales que se plantearon en la Constitución y de forma específica,

en la Ley de Disciplina Financiera de las Entidades Federativas y Municipios. De las reglas a cumplir destacan:

— El haber sido autorizadas por 2/3 partes del Congreso Local. Con ello, dicho órgano de gobierno es corresponsable del monto y destino que autoriza.

— Deberán cumplir con el destino de la deuda: inversión pública productiva, refinanciamiento o reestructura. Y en el caso de las Asociaciones Público Privadas, a la prestación de un servicio cuyo componente contenga la inversión pública realizada.

— La comprobación de haber contratado bajo mejores condiciones de mercado.

— En el caso de la deuda de corto plazo, deberá tener como vencimiento no más allá de los tres meses antes de que termine la administración.

El Registro estará a disposición de cualquier ciudadano a través del portal de internet de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público. De esta forma, los mexicanos podrán vigilar el destino de la deuda que están contratando sus Estados y Municipios. Las legislaturas locales, a través de sus entidades estatales de fiscalización, supervisarán las acciones de estados y municipios en materia de fondos, recursos locales y deuda pública.

Conclusión

Con la promulgación de la LDF culmina un largo proceso para dotar el Estado Mexicano de nuevos y mejores instrumentos para asegurar finanzas públicas sanas y, con ello, procurar la estabilidad macroeconómica del país. Gracias a estas medidas de disciplina financiera, México avanza en la implementación de “mejores prácticas

gubernamentales" garantizando que los recursos públicos se utilicen de manera eficiente en las presentes y futuras generaciones.

Fuente de información:
https://www.gob.mx/shcp/documentos/informe-semanal-del-vocero-del-25-al-29-de-abril-de-2016
https://www.gob.mx/cms/uploads/attachment/file/87919/vocero_18_2016.pdf

La Ley de Disciplina Financiera para Entidades Federativas y Municipios: Un paso en la dirección correcta (BM)

El 25 de abril de 2016, el Director del Banco Mundial (BM) para México y Colombia ofreció un discurso en el marco del seminario: "La Ley de Disciplina Financiera para Entidades Federativas y Municipios: Un Paso en la Dirección Correcta", realizado en la Ciudad de México. A continuación, el discurso del funcionario del BM.

El Director del Banco Mundial para México y Colombia:

"Buenos días. Antes que nada, gracias por acompañarnos hoy en este seminario. Como muchos de ustedes saben, los gobiernos subnacionales desempeñan un papel fundamental en la mejora de la calidad de la provisión de servicios públicos. En la década de los (años) 90, la provisión de prestación de servicios clave, como educación, salud, seguridad e infraestructura básica, fue transferida a los estados y municipios. En los últimos años, la descentralización de las responsabilidades de gasto se ha fomentado aún más debido a la gran expansión de los servicios educativos y de salud pública, y por las nuevas exigencias a los sectores de seguridad y de protección social. Estos servicios tienen un impacto directo en el bienestar de la población más necesitada, en el crecimiento económico de las regiones y en la reducción de la pobreza, por lo que mantener la sostenibilidad de las finanzas públicas de estados y municipios es una condición imprescindible para poder continuar con la prestación de estos servicios y con los avances en la reducción de la pobreza y la desigualdad.

A raíz de la crisis financiera mundial de 2008-2009, la economía mexicana se desaceleró y los ingresos de los gobiernos subnacionales se redujeron. Frente al aumento de obligaciones de gastos y a una capacidad limitada para incrementar los ingresos de fuente propia, la deuda de los estados pasó de 1.7% del producto interno bruto (PIB) en 2008 a alrededor de 3% en 2015. La deuda subnacional de México sigue siendo relativamente baja y no representa un riesgo sistémico o macroeconómico para el país, pero el número de entidades federativas con dificultades financieras ha aumentado. De igual forma, más gobiernos estatales tienen problemas de sobrendeudamiento y han generado una demanda creciente de restructuraciones del perfil de sus endeudamientos. Actualmente, seis entidades tienen convenios de ajuste fiscal y restructuración de sus deudas que están siendo apoyados por la Secretaría de Hacienda y Crédito Público (SHCP).

En este contexto, con la adopción de la Ley de Disciplina Financiera para Entidades Federativas y Municipios, aprobada por el Congreso en marzo de este año, el gobierno federal ha dado un paso decisivo para mejorar el marco de reglamentación de endeudamiento subnacional. La Ley de Disciplina Financiera para Entidades Federativas y Municipios contiene normas sobre los balances fiscales que están vinculados a un sistema de alertas de indicadores de endeudamiento y otras variables fiscales; normas sobre gastos recurrentes y de personal, el establecimiento de un registro público de deuda, las condiciones bajo las cuales el gobierno federal puede proporcionar garantías para restructuración de deudas subnacionales y requisitos para mejorar la transparencia y gestión fiscal. Confiamos en que esta ley complementará el funcionamiento del mercado de deuda subnacional que ha crecido fuertemente desde el 2000.

Esta nueva ley es un avance crucial para garantizar la sostenibilidad fiscal de estados y municipios. El esfuerzo del gobierno federal, de la Secretaría de Hacienda y Crédito

Público (SHCP) y de la Unidad de Coordinación de Entidades Federativas (UCEF) está reflejado en una ley que sigue las mejores prácticas internacionales en la materia.

El Banco Mundial tuvo la oportunidad de apoyar la preparación de los aspectos técnicos de esta ley. Aportamos a la discusión técnica experiencias internacionales sobre leyes de responsabilidad fiscal, mejores prácticas en el diseño de reglas fiscales y en los indicadores fiscales que deben alimentar el sistema de alertas incluido en la ley. Ahora, el desafío principal en los próximos meses es la implementación de la ley. Por ejemplo, ésta contiene requisitos de información y planeación fiscal que implican la necesidad de mejoras en la capacidad técnica e institucional de las entidades federales responsables del control de su cumplimiento, pero sobre todo de la de los gobiernos estatales y municipales que deberán adecuar sus prácticas presupuestarias, de contabilidad y de gestión al nuevo marco establecido en ella. Implica también algunos desafíos para el sector financiero privado, agencias de *rating* y otros participantes del mercado de crédito subnacional.

En el Banco Mundial queremos apoyar el proceso de implementación de la ley y aportar la experiencia que tenemos en la materia. Por ejemplo, el seminario de hoy, que organizamos junto con *Moody's*, tiene como objetivo conocer y discutir las visiones acerca de la ley que los distintos agentes participantes del sistema de endeudamiento subnacional —el gobierno federal, gobiernos estatales, el sistema financiero y expertos nacionales e internacionales— tienen sobre el tema. Esperamos que las perspectivas que se debatan aquí aporten a la preparación de la legislación complementaria y permitan una implementación de la ley sin contratiempos en los próximos meses.

Estoy seguro que las discusiones que se generen hoy serán productivas".

Fuente de información:
http://www.bancomundial.org/es/news/speech/2016/04/25/law-financial-discipline

¿Qué salidas tienen los estados petroleros ante la crisis? (Forbes México)

El 26 de abril de 2016, la edición *online* de la revista de negocios Forbes México publicó que la caída de los precios del crudo puso en jaque a México, y sobre todo a los estados que dependen en gran medida de la actividad petrolera: Campeche, Tabasco, Veracruz y Tamaulipas. Si quieren sobrevivir, estas entidades deberán cambiar el modelo de negocio de sus industrias, incluso hacia energías limpias.

Estas entidades resienten la caída de los precios en dos frentes:

1. Las empresas que proveen servicios a Petróleos Mexicanos (Pemex) han mermado sus operaciones en estos estados; los proveedores enfrentan despidos y falta de pagos, lo que incide directamente en la derrama económica, que es clave para el desarrollo estatal.

   La Secretaría de Hacienda y Crédito Público (SHCP) anunció a finales de febrero un recorte presupuestario de 100 mil millones de pesos para Pemex, que incluye la suspensión de proyectos de inversión para 2016.

2. Menores ingresos derivados de las participaciones federales y fondos que recibían por su actividad petrolera, cuya alza o descenso depende del crecimiento económico de sus industrias.

   Aunque el Gobierno Federal inyectará 73 mil millones de pesos a la operación de Pemex, el recorte presupuestario hará que la empresa productiva del Estado produzca 100 mil barriles de petróleo diarios menos.

“El recorte en la producción es un factor negativo para los estados mexicanos que dependen de la transferencia de participaciones federales”, advirtió la calificadora Moody’s en un reporte el 3 de marzo (de 2016).

La mayor parte de las actividades de estas entidades en el sector energético se concentran en exploración y perforación de campos. Si quieren superar esta crisis de bajos precios del petróleo, estas entidades deberán cambiar el modelo de negocio de sus industrias, incluso hacia energías limpias.

Si continúan enfocadas sólo en la exploración de hidrocarburos y perforación, entre la competencia que llegará por la reforma energética y los bajos precios del crudo, pocas empresas proveedoras de Pemex sobrevivirán.

Todo en una sola actividad

Antes de que se anunciara el recorte de 100 mil millones de pesos, Pemex tenía previsto perforar 29 campos exploratorios y 228 pozos, un 27% menos frente a los 352 pozos que perforó en 2015.

Antes del recorte de 100 mil millones de pesos en febrero, Pemex Exploración y Producción ya había hecho una reducción de 25% en su presupuesto, con lo que varios proyectos importantes tendrán recortes en su inversión. A continuación, los más importantes y en cuánto disminuirán su presupuesto.

REDUCCIÓN DEL PRESUPUESTO POR PROYECTO

Proyecto	Entidad	Porcentaje
Burgos	Tamaulipas	37
Cantarell	Campeche	13
Bellota-Chinchorro	Tabasco	51
Antonio J. Bermúdez	Tabasco	33
Jujo-Tecominoacán	Tabasco	45
Cuenca de Macuspana	Tabasco-Campeche	62
Costero Terrestre	Tabasco-Campeche	67
Ogarrio–Sánchez Magallanes	Tabasco	33
Tsimin Xux	Tabasco	51
Aceite y Gas en Lutitas	Veracruz	14
Crudo Ligero Marino	Tabasco-Campeche	40
Veracruz	Veracruz	39

FUENTE: Elaboración de la fuente.

En Tabasco, 80% de la derrama económica viene de la actividad petrolera. En el caso de Campeche, tan sólo en Ciudad del Carmen la derrama económica del petróleo es de 50%, estima un analista del sector energético de la firma Caraiva y Asociados.

Las empresas proveedoras afectadas en estos estados oscilan entre 2 mil y 3 mil de forma directa e indirecta. En la primera cadena están las firmas contratadas con Pemex, y luego las cadenas de subcontratación. “En esta área deben ser de 2 mil a 5 mil empresas más”, dice el analista.

Durante años, estas entidades estuvieron dedicadas a la exploración y perforación de pozos petroleros, pero no a otras actividades que componen la industria energética, como refinación, almacenamiento y transporte de hidrocarburos.

En el sur de Veracruz se ha concentrado en la refinación, petroquímica y plantas. En Tamaulipas está la cuenca de Burgos, uno de los mayores campos de explotación de hidrocarburos del mundo, donde se produce gas natural seco.

Estas actividades no generan muchos empleos. Lo que creaba puestos de trabajo era la perforación, terminación y reparación de pozos en Ciudad del Carmen, Campeche, y Tabasco. Como muestra, de 17 municipios de Tabasco, 14 operaban pozos.

Incluso, hasta 2014 no importaba si Pemex perforaba menos. “Siempre perforaba más, porque estaba dentro de un Presupuesto de Egresos y no tan ligado al precio del barril, pues era un presupuesto que se tenía que gastar”, afirma el analista de Caraiva y Asociados.

Durante 2010, en Poza Rica, Veracruz, se perforaban casi 800 pozos anuales; hoy ninguno se está perforando en Aceite Terciario del Golfo, y ese fenómeno está replicándose en Tabasco y sus pozos terrestres. Lo mismo en Ciudad del Carmen.

¿Y por qué no perforan nuevos? Si antes tardaba entre uno y tres años en recuperar la inversión, con el precio del barril a 32 dólares se tardarían entre 5 y 8 años.

Despidos y menos recursos federales

Antes del anuncio, en su Presupuesto de 2016, en el apartado de Pemex Exploración y Producción, la empresa productiva del Estado tenía presupuestados nueve proyectos: cinco en Campeche y cuatro en Tabasco, por un monto total de más de 7 mil 890 millones de pesos.

Actualmente, según la prensa de Campeche, de 200 empresas afiliadas al Consejo Coordinador Empresarial del Carmen, sólo 33% de los contratos vigentes se mantiene.

Las compañías vinculadas a la industria petrolera comienzan a despedir personal en estos estados cuando los precios caen, explica el analista de gobierno subsoberano de la calificadora Moody’s en entrevista.

“En la creación de empleo formal (en estados petroleros) hemos visto una caída muy pronunciada desde 2014 (cuando comenzó la caída de precios)”, comenta el analista.

Veracruz es el estado más afectado, con una reducción de 17 mil 366 puestos en su comparación anual, seguido de Tabasco, con 13 mil 474, y Campeche, con una disminución de 9 mil 732 plazas hasta febrero de 2016.

Por si fuera poco, los bajos precios tendrán un efecto inmediato en el monto destinado a los fondos petroleros que reciben estas entidades, en especial al Fondo de Extracción de Hidrocarburos (Fexhi), que disminuirá 36.08% este año, de acuerdo con el Centro de Investigación Económica y Prespuestal (CIEP).

“El Fexhi (Fondo de Extracción de Hidrocarburos) se basa en lo que se produce en cada estado, tanto de gas como petróleo. Si no se produce porque el petróleo está barato, dejan de recibir esa transferencia”, explica el analista.

Por tanto, Campeche recibirá 995 millones de pesos menos de este fondo. Tabasco recibirá 641 millones de pesos menos, Chiapas 283 millones, Veracruz 270 y Tamaulipas 256 millones de pesos, según el CIEP.

Menos “rebanada del pastel”

Otro golpe estará en los recursos que los estados petroleros reciben del gobierno. Durante muchos años, con el crecimiento del crudo (los estados con dicha actividad) iban ganando en participaciones federales, que representan 40% de los ingresos totales de los estados, explica Moody’s en un reporte.

“Ahora que cae el precio, su PIB va a disminuir y van a tener un retroceso. En 2017, le va a tocar menos rebanada del pastel a los estados que extraen hidrocarburos”, explica un analista del CIEP.

Y si aún no se refleja un mayor golpe en estas entidades es por el rezago de dos años en el cálculo del gobierno para asignar las aportaciones, pues los recursos que se otorgaron para 2016 se basan en los datos de 2014, advierte el analista del CIEP.

Entonces, la tormenta para los estados petroleros comenzará en 2017, cuando el gobierno use los números de 2015, período en que el barril de petróleo mexicano cayó más de 40 por ciento.

En el tercer trimestre de 2015, el PIB de Campeche disminuyó 6.5%. El crecimiento de Chiapas cayó 5.2%. Tabasco registró una contracción de 2.7%, mientras que el estado de Veracruz creció 2% y Tamaulipas reportó una expansión marginal de 0.6 por ciento.

Uno de los fondos que integran las participaciones federales es el Fondo General de Participaciones (FGP), que representa 80% de dichas transferencias, tanto para los estados como para los municipios. El FGP se constituye con ingresos federales tributarios y petroleros, detalla la calificadora.

Además, las finanzas públicas se han dirigido hacia la recaudación de más impuestos. Entonces, con el desplome del crudo, las pérdidas se concentrarán en los recursos que provenían del petróleo ‘caro’.

Aunque el FGP creció 1.84% el año pasado, debe distribuirse en cada uno de los 32 estados. Pero más de la mitad de este fondo depende del PIB de cada entidad. “Ahí es donde tienen un problema”, comenta el analista del CIEP.

El camino a seguir ante la crisis

Para sobrevivir, las empresas en estados como Campeche, Tabasco y Veracruz tendrán que cambiar a un modelo de negocio de rentabilidad dentro de un mercado abierto.

"Las compañías no deben ir pensando en la industria de hidrocarburos, sino en la construcción de plantas que generen electricidad, incluso en la parte de renovables", considera el analista de Caraiva y Asociados, quien ve oportunidades en la generación de energía a través del ciclo combinado y energía eólica. Ambos caminos, uno tradicional y el otro renovable, protagonizarán la generación hacia 2029, según las proyecciones gubernamentales.

También está la construcción de ductos. "Lo que pasa es que nos estamos encerrando en la industria de hidrocarburos."

La Secretaría de Economía informó que la inversión extranjera directa (IED) en el transporte de ductos de gas se multiplicó más de cinco veces respecto a 2014, con un monto de un mil 180 millones de dólares.

Otro punto que las empresas pueden abordar es realizar aquellos proyectos que la Comisión Federal de Electricidad (CFE) y Pemex ya no pueden hacer, pero no de forma individual, sino en alianzas y consorcios. "Cualquier empresa que quiera ir sola en este mercado abierto no va a funcionar", advierte el analista.

Las empresas deberán trabajar en la confianza, pues mientras en México los contratos suelen poseer cientos de hojas, en Estados Unidos de Norteamérica no pasan de cinco.

"Hemos creado una alta incertidumbre en que si la empresa de enfrente me va a ganar o quitar el negocio, cuando el pastel está muy grande. Mejor juntémonos y repartámoslo, porque si no, alguien lo va a hacer ¿Tenemos la madurez y confianza para juntarnos? Todavía nos falta mucho", afirma el especialista.

Fuente de información:
http://www.forbes.com.mx/que-salidas-tienen-los-estados-petroleros-ante-la-crisis/

SISTEMA DE AHORRO PARA EL RETIRO

Actualización mensual de recursos y rendimientos del SAR al cierre de abril de 2016 (Consar)

El 6 de mayo de 2016, la Comisión Nacional del Sistema de Ahorro para el Retiro (Consar) informó que al cierre de abril de 2016, el Sistema de Ahorro para el Retiro (SAR) acumula recursos por 2 billones 657 mil 231 millones de pesos (mdp).

El rendimiento del sistema durante el período 1997-2016 (abril) fue de 11.90% nominal anual promedio y 5.85% real anual promedio.

Por su parte, Índice de Rendimiento Neto (IRN) por horizonte de inversión de cada Sociedad de Inversión Especializada en Fondos para el Retiro (Siefore) cerró en:

RENDIMIENTO NETO PROMEDIO DEL SISTEMA*
-Abril 2016-

Siefore	IRN (%)	Horizonte
Rendimiento Neto de la SB4 (36 años y menores)	8.44	78 meses
Rendimiento Neto de la SB3 (37 a 45 años)	7.74	78 meses
Rendimiento Neto de la SB2 (46 a 59 años)	6.36	60 meses
Rendimiento Neto de la SB1 (60 años y mayores)	3.87	39 meses

*Conforme a la metodología descrita en las DISPOSICIONES de Carácter General que establecen el procedimiento para la construcción de los indicadores de rendimiento neto de las Siefores publicadas en el DOF el 29 de mayo de 2014.
FUENTE: Consar.

El IRN permite conocer el rendimiento que otorgan las Administradoras del Sistema de Ahorro para el Retiro (Afore) ya descontada la comisión. Es una herramienta sencilla y clara que da mayor transparencia al Sistema y busca incentivar que las AFORE

orienten sus esfuerzos a lograr una mejor gestión de los recursos pensionarios con una visión de mediano y largo plazos.

Por Afore y Siefore, el IRN de abril es el siguiente:

RENDIMIENTO NETO DE LA SB1
60 años y mayores
-Por ciento-

Siefore Básica 1	Rendimiento Neto
PensionISSSTE	4.69
SURA	4.18
Profuturo GNP	3.75
XXI-Banorte	3.68
Banamex	3.64
Azteca	3.63
Inbursa	3.59
Invercap	3.33
MetLife	3.23
Coppel	3.17
Principal	3.12
Promedio Simple	**3.64**
Promedio Ponderado*	**3.87**

RENDIMIENTO NETO DE LA SB2
46 a 59 años
-Por ciento-

Siefore Básica 2	Rendimiento Neto
PensionISSSTE	7.30
SURA	7.16
Banamex	6.77
Profuturo GNP	6.74
XXI-Banorte	6.08
MetLife	6.06
Principal	6.05
Coppel	5.95
Azteca	5.85
Invercap	5.49
Inbursa	4.12
Promedio Simple	**6.14**
Promedio Ponderado*	**6.36**

RENDIMIENTO NETO DE LA SB3
37 a 45 años
-Por ciento-

Siefore Básica 3	Rendimiento Neto
PensionISSSTE	8.92
SURA	8.61
Profuturo GNP	8.17
Banamex	8.10
MetLife	7.51
Principal	7.48
XXI-Banorte	7.38
Invercap	7.32
Azteca	6.96
Coppel	6.81
Inbursa	4.73
Promedio Simple	**7.45**
Promedio Ponderado*	**7.74**

RENDIMIENTO NETO DE LA SB4
36 años y menores
-Por ciento-

Siefore Básica 4	Rendimiento Neto
SURA	9.55
Profuturo GNP	9.33
Banamex	9.15
PensionISSSTE	9.04
MetLife	8.27
Principal	8.14
XXI-Banorte	7.97
Invercap	7.92
Azteca	7.39
Coppel	7.11
Inbursa	5.00
Promedio Simple	**8.08**
Promedio Ponderado*	**8.44**

*Rendimiento Neto ponderado por activos
Cifras al 29 de abril de 2016.
FUENTE: Consar.

Para ofrecer mayor información a los ahorradores se publica el rendimiento nominal a 24, 36 y 60 meses.

AFORES	Rendimiento Nominal		
	24 meses	36 meses	60 meses
Azteca	8.14	4.97	8.36
Banamex	6.65	4.15	8.66
Coppel	9.40	6.27	8.58
Inbursa	4.45	4.96	5.70
Invercap	6.50	2.18	7.79
MetLife	6.95	3.52	8.01
PensionISSSTE	6.88	4.77	8.89
Principal	8.17	3.67	8.19
Profuturo GNP	8.07	4.94	8.68
SURA	6.51	4.46	9.10
XXI-Banorte	5.69	2.73	7.68
Promedio del Sistema	**6.78**	**3.98**	**8.28**

Cifras al 29 de abril de 2016.
FUENTE: Consar.

Fuente de información:
http://www.consar.gob.mx/sala_prensa/PDF/boletines/BP-19-2016.pdf

La introducción de biométricos en las AFORE coloca al sistema de pensiones a la vanguardia tecnológica del sistema financiero (CONSAR)

El 16 de mayo de 2016, la Comisión Nacional del Sistema de Ahorro para el Retiro (Consar) informó que para aumentar la seguridad y evitar operaciones como traspasos indebidos o robo de identidad en las cuentas de la Administradora de Fondos para el Retiro (Afore) de los trabajadores en el país, se introducen medidas biométricas.

- La incorporación de los datos biométricos brindará mayor seguridad en el manejo de los datos personales de los 54 millones de ahorradores del sistema.

- El uso de biométricos simplificará los trámites en el sistema de pensiones y reducirá los costos del mismo.

- Inicia una nueva etapa operativa en el sistema de pensiones de México.

CONSAR, Asociación Mexicana de Administradoras de Fondos para el Retiro (AMAFORE) y la Comisión Nacional para la Protección y Defensa de los Usuarios de Servicios Financieros (CONDUSEF) anunciaron hoy el inicio de la integración de los datos biométricos de los ahorradores en las AFORE (huellas digitales, voz y firma digital). Con esta medida, que se inserta en la estrategia integral de Modernización operativa del Sistema de Ahorro para el Retiro (SAR) iniciada en la presente administración, se fortalece la verificación de la identidad de los trabajadores y los controles de seguridad al momento de realizar cualquier trámite relacionado con la cuenta AFORE.

Desde el inicio de la operación del SAR, las AFORE han realizado las solicitudes de registro y traspaso a través del uso de formatos en papel que tienen que ser firmados por los trabajadores. Dicho proceso era complicado para el trabajador, así como propenso a tener errores tanto en el llenado de solicitudes como en la captura de información para el procesamiento, carecía de la calidad y los controles de seguridad necesarios, además de que representaba un alto costo operativo para el sistema.

La incorporación de biométricos en el sistema de pensiones traerá numerosos beneficios a los trabajadores, entre los que destacan:

- **Seguridad** en todos los trámites del SAR al ser posible corroborar al 100% la identidad de los trabajadores, lo cual también evitará duplicidades o invasiones de las cuentas.

- **Agilidad** en la atención futura de los trámites pues no se requerirá de más documentación, lo cual facilitará la gestión de los formatos y solicitudes.

- **Disminución de los costos** de operación de los trámites para los trabajadores, al sustituir el papel por los medios electrónicos. Se estima que los gastos de gestión disminuirán entre 50 y 70 por ciento en comparación con los del papel (incluye papelería, copias, digitalización, envíos y valijas, impresiones, y captura.)

- **Mayor control** en los trámites, lo que inhibirá el riesgo de cualquier práctica indebida.

Se estima que la introducción de biométricos permitirá realizar alrededor de 35 millones de trámites en cinco años.

Al momento que un trabajador solicite un trámite, el ejecutivo de la AFORE capturará sus 10 huellas digitales y grabará su voz además de recabar su firma digital. Se prevé que este proceso tarde aproximadamente 3 minutos por lo que no incrementará el tiempo de conformación actual del Expediente Electrónico (http://ow.ly/7B7u300dL4k). Cabe recordar que el Expediente Electrónico se conforma una sola vez en la vida; a la fecha se tienen integrados 4.5 millones de Expedientes Electrónicos.

Por razones de seguridad, los datos biométricos estarán encriptados e integrados en los expedientes electrónicos resguardados por la empresa privada PROCESAR que por virtud de licitación pública obtuvo concesión del Gobierno Federal para operar la Base de Datos Nacional del Sistema de Ahorro para el Retiro, conocida por sus siglas como (BDNSAR) y con ello se dará certeza y seguridad a los trámites que se realicen en el SAR, observando las mejores prácticas internacionales:

- Confidencialidad de la base de datos.

- Seguridad física, de red, en plataformas, aplicaciones y servicios.
- Controles, estándares y regulaciones.
- Encriptación.
- Filtros de seguridad.

El uso de Datos Biométricos se inserta en la estrategia integral de Modernización operativa del SAR iniciada en esta administración y que muestra avances significativos:

- Creación del Expediente Electrónico.
- Nuevo modelo de traspaso.
- Nuevos canales de ahorro para realizar aportaciones voluntarias.
- Nuevo modelo de supervisión e inspección.
- Incorporación de nuevos participantes al SAR: independientes y migrantes.
- Nuevos formatos de traspaso, registro y retiro por desempleo.
- Facilidad para registrarse en una AFORE.
- Movilidad y posibilidad de servicios remotos (internet y telefonía celular).
- Introducción de recertificación.

Con estas medidas el Sistema de Pensiones de México estará a la vanguardia en materia tecnológica, lo que dará seguridad en la protección de la información y ahorros de los

trabajadores y sus pensiones, además de mejorar los tiempos de atención en los servicios de AFORE.

Fuente de información:
http://www.consar.gob.mx/sala_prensa/PDF/boletines/BP-21-2016%20biometricosVF2.pdf

A MAYOR RENDIMIENTO NETO, MAYOR PENSIÓN
Siefore Básica 4
(Para personas de 36 años y menores)
-Cifras porcentuales al cierre de abril de 2016-

INDICADOR DE RENDIMIENTO NETO (78 MESES)	
Afores	**Rendimiento Neto**
SURA	9.55
Profuturo GNP	9.33
Banamex	9.15
PensionISSSTE	9.04
MetLife	8.27
Principal	8.14
XXI-Banorte	7.97
Invercap	7.92
Azteca	7.39
Coppel	7.11
Inbursa	5.00
Promedio Simple	**8.08**
Promedio Ponderado*	**8.44**

* Es el promedio ponderado, por los activos administrados, de los rendimientos netos de las Siefores Básicas.

Nota: Los Indicadores de Rendimiento Neto incluyen la deducción de las Comisiones aplicables.
Este indicador refleja el desempeño obtenido consistentemente por las inversiones en cada Siefore e indica que las decisiones de traspaso pueden resultar convenientes para los trabajadores.

FUENTE: Consar.

A MAYOR RENDIMIENTO NETO,
MAYOR PENSIÓN
Siefore Básica 3
(Para personas entre 37 y 45 años)
-Cifras porcentuales al cierre de abril de 2016-

INDICADOR DE RENDIMIENTO NETO (78 MESES)	
Afores	**Rendimiento Neto**
PensionISSSTE	8.92
SURA	8.61
Profuturo GNP	8.17
Banamex	8.10
MetLife	7.51
Principal	7.48
XXI-Banorte	7.38
Invercap	7.32
Azteca	6.96
Coppel	6.81
Inbursa	4.73
Promedio Simple	**7.45**
Promedio Ponderado*	**7.74**

* Es el promedio ponderado, por los activos administrados, de los rendimientos netos de las Siefores Básicas.

Nota: Los Indicadores de Rendimiento Neto incluyen la deducción de las Comisiones aplicables.
Este indicador refleja el desempeño obtenido consistentemente por las inversiones en cada Siefore e indica que las decisiones de traspaso pueden resultar convenientes para los trabajadores.

FUENTE: Consar.

A MAYOR RENDIMIENTO NETO,
MAYOR PENSIÓN
Siefore Básica 2
(Para personas entre 46 y 59 años)
-Cifras porcentuales al cierre de abril de 2016-

INDICADOR DE RENDIMIENTO NETO (60 MESES)	
Afores	**Rendimiento Neto**
PensionISSSTE	7.30
SURA	7.16
Banamex	6.77
Profuturo GNP	6.74
XXI-Banorte	6.08
MetLife	6.06
Principal	6.05
Coppel	5.95
Azteca	5.85
Invercap	5.49
Inbursa	4.12
Promedio Simple	**6.14**
Promedio Ponderado*	**6.36**

* Es el promedio ponderado, por los activos administrados, de los rendimientos netos de las Siefores Básicas.

Nota: Los Indicadores de Rendimiento Neto incluyen la deducción de las Comisiones aplicables.
Este indicador refleja el desempeño obtenido consistentemente por las inversiones en cada Siefore e indica que las decisiones de traspaso pueden resultar convenientes para los trabajadores.

FUENTE: Consar.

A MAYOR RENDIMIENTO NETO,
MAYOR PENSIÓN
Siefore Básica 1
(Para personas de 60 años y mayores)
-Cifras porcentuales al cierre de
abril de 2016-

INDICADOR DE RENDIMIENTO NETO (39 MESES)	
Afores	**Rendimiento Neto**
PensionISSSTE	4.69
SURA	4.18
Profuturo GNP	3.75
XXI-Banorte	3.68
Banamex	3.64
Azteca	3.63
Inbursa	3.59
Invercap	3.33
MetLife	3.23
Coppel	3.17
Principal	3.12
Promedio Simple	**3.64**
Promedio Ponderado*	**3.87**

* Es el promedio ponderado, por los activos administrados, de los rendimientos netos de las Siefores Básicas.

Nota: Los Indicadores de Rendimiento Neto incluyen la deducción de las Comisiones aplicables.
Este indicador refleja el desempeño obtenido consistentemente por las inversiones en cada Siefore e indica que las decisiones de traspaso pueden resultar convenientes para los trabajadores.

FUENTE: Consar.

Fuente de información:
http://www.consar.gob.mx/rendimiento_neto/rendimiento_neto_promedio.aspx

Cuentas Administradas por las Afores (Consar)

Al cierre de abril de 2016, el total de las cuentas individuales que administran las Administradoras de Fondos para el Retiro (Afores) sumaron 54 millones 511 mil 649. Cabe destacar que a partir de 2012, las cuentas se integran por cuentas de trabajadores registrados y las cuentas de trabajadores asignados que a su vez se subdividen en cuentas con recursos depositados en las Sociedades de Inversión de las Administradoras

de Fondos para el Retiro (Siefores) y en cuentas con recursos depositados en el Banco de México (Banxico).

CUENTAS ADMINISTRADAS POR LAS AFORES
-Cifras al cierre de abril de 2016-

Afore	Cuentas de Trabajadores Registrados[1/]	Cuentas de Trabajadores Asignados[2/]		Total de Cuentas Administradas por las Afores[5/]
		Con Recursos Depositados en Siefores[3/]	Con Recursos Depositados en Banco de México[4/]	
Azteca	1 574 716	419	0	1 575 135
Banamex	6 647 257	1 842 558	0	8 489 815
Coppel	7 578 809	79	0	7 578 888
Inbursa	1 098 911	604	0	1 099 515
Invercap	1 881 528	1 337 941	0	3 219 469
Metlife	430 780	552 120	0	982 900
PensionISSSTE	1 355 524	243 682	0	1 599 206
Principal	2 233 849	1 298 649	0	3 532 498
Profuturo GPN	2 700 055	726 771	0	3 426 826
SURA	4 000 862	2 336 810	0	6 337 672
XXI Banorte	8 202 264	2 800 028	5 667 433	16 669 725
Total	**37 704 555**	**11 139 661**	**5 667 433**	**54 511 649**

1/ Trabajadores que se registraron en alguna Afore. Incluye trabajadores independientes y cotizantes al ISSSTE.
2/ Trabajadores que no se registraron en alguna Afore y la CONSAR los asignó a una de acuerdo con las reglas vigentes.
3/ Trabajadores que tienen una cuenta individual en Afore y que sus recursos están depositados en Siefores.
4/ Trabajadores que tienen una cuenta individual en Afore y que sus recursos están depositados en el Banco de México. Incluye cuentas pendientes de ser asignadas.
5/ A partir de enero de 2012 incluye cuentas pendientes de ser asignadas.
FUENTE: Consar.

Fuente de información:
http://www.consar.gob.mx/SeriesTiempo/CuadroInicial.aspx?md=5

RECURSOS REGISTRADOS EN LAS AFORES
-Cifras en millones de pesos al cierre de abril de 2016-

Afore	Recursos Administrados por las Afores					Recursos Administrados por Otras Instituciones			Total de Recursos Registrados en las Afores[8/]
	Recursos de los trabajadores			Capital de las Afores[4/]	Total de Recursos Administrados por las Afores	Bono de Pensión ISSSTE[5/]	Vivienda[6/]	Recursos Depositados en Banco de México[7/]	
	RCV[1/]	Ahorro Voluntario y Solidario[2/]	Fondos de Previsión Social[3/]						
Azteca	41 825.8	73.8	0	559.1	42 458.8	98.7	17 815.2	0.0	60 372.6
Banamex	446 169.7	4 755.5	0	3 264.4	454 189.6	8 160.9	163 630.1	0.0	625 980.6
Coppel	135 758.3	446.0	0	1 020.2	137 224.6	387.6	59 383.5	0.0	196 955.7
Inbursa	100 746.7	677.4	0	1 436.9	102 861.1	2 001.0	38 122.2	0.0	142 984.2
Invercap	176 191.8	690.8	0	1 286.7	178 169.3	876.6	53 737.2	0.0	232 783.1
Metlife	72 524.7	733.4	0	568.4	73 826.6	4 411.2	24 193.6	0.0	102 431.4
PensionISSSTE	125 902.3	9 477.2	0	7 236.7	142 616.2	95 286.5	118 761.7	0.0	356 664.3
Principal	153 426.7	735.9	0	1 407.8	155 578.4	2 815.5	56 443.0	0.0	214 828.9
Profuturo GPN	334 982.3	3 616.9	0	2 497.0	341 096.2	5 587.0	98 504.4	0.0	445 187.6
SURA	380 427.8	3 988.4	0	3 062.6	387 478.8	5 356.4	131 671.0	0.0	524 506.3
XXI Banorte	587 483.8	12 605.1	37 279.3	4 371.0	641 739.2	9 997.4	213 633.2	20 355.6	885 725.5
Total	**2 555 440.1**	**37 800.5**	**37 279.3**	**26 710.8**	**2 657 230.7**	**134 978.9**	**975 894.9**	**20 355.6**	**3 788 460.1**

La suma de las cifras parciales puede no coincidir con el total por redondeo.
Cifras preliminares.
Montos calculados con la información contable del último día hábil del mes y que corresponde a los precios de las acciones de las Siefores registrados en la Bolsa Mexicana de Valores el primer día hábil del siguiente mes.
1/ Retiro, Cesantía en Edad Avanzada y Vejez de trabajadores cotizantes al IMSS y al ISSSTE. Incluye los fondos de Retiro del SAR 92 de los trabajadores cotizantes al IMSS y los recursos del SAR ISSSTE.
2/ Incluye Aportaciones Voluntarias, Aportaciones Complementarias de Retiro, Ahorro a Largo Plazo y Ahorro Solidario.
3/ Recursos de Previsión Social de entidades públicas y privadas administrados por las Afores.
4/ Recursos de las Afores que, conforme a las normas de capitalización, deben mantener invertidos en las Siefores.
5/ 5Conforme a la Ley del ISSSTE, las Afores llevan el registro del valor actualizado del Bono de Pensión ISSSTE en las cuentas individuales de los trabajadores.
6/ Los recursos de Vivienda son registrados por las Afores y administrados por el INFONAVIT y por el FOVISSSTE.
7/ Corresponde a los recursos de cuentas administradas por Prestadoras de Servicios, que son registrados por las Afores e invertidos en el Banco de México, de acuerdo con las reglas vigentes.
8/ A partir de enero de 2012 incluye los recursos de trabajadores pendientes de asignar, que son administrados por el Banco de México.
FUENTE: Consar.

Fuente de información:
http://www.consar.gob.mx/SeriesTiempo/CuadroInicial.aspx?md=2

Nueva "Radiografía financiera de las AFORE" para estimular mayor competencia en el Sistema de Ahorro para el Retiro (CONSAR)

El 9 de mayo de 2016, la Comisión Nacional del Sistema de Ahorro para el Retiro (Consar) presentó su nueva sección en la página de Internet "Radiografía Financiera de las Administradoras del Sistema de Ahorro para el Retiro (AFORE)" que resume la información financiera más relevante de cada AFORE en un formato claro, sencillo y ágil.

La “Radiografía Financiera de las AFORE”, conocida en la jerga financiera internacional como *Factsheets*, se apega a los estándares internacionales de revelación de información creados para facilitar la comprensión de la situación que guarda el portafolio de inversión de cada AFORE (y sus Sociedades de Inversión Especializada en Fondos para el Retiro (SIEFORE) respectivas) y su desempeño. Con ello, este nuevo producto, en el tiempo, deberá estimular mayor competencia entre las AFORE ya que permitirá contrastar con claridad la estrategia de inversión y el desempeño de cada una de ellas.

La información que ofrece la “Radiografía Financiera de las AFORE” por cada fondo de inversión (SIEFORE), incluyendo los de ahorro voluntario, es:

1. Composición de la cartera de inversión por cada tipo de activo.

2. Para el caso de la deuda gubernamental y corporativa, desglose por sector y tipo de instrumento.

3. Evolución de la cartera de inversión por tipo de activo 2009-2016.

4. Rendimiento obtenido en distintos plazos: 1, 2, 3 y 5 años y su comparativo contra el promedio del sistema.

5. Valor actual de una inversión inicial en 2008 de $1000 y su comparativo con el promedio del sistema.

6. Plazo de las inversiones, conocido como Plazo Promedio Ponderado (PPP).

7. Evolución del monto de los activos administrados.

8. Comisión sobre saldo actual.

9. Indicador de Rendimiento Neto (IRN).

10. Glosario de términos financieros.

Al conocer la composición de la cartera de cada una de las AFORE, los ahorradores del sistema tendrán mejores elementos para elegir la AFORE con el perfil más cercano a sus preferencias. Por ejemplo, un ahorrador podrá conocer a partir de hoy si el rendimiento que ha ofrecido su AFORE es mayor o menor al promedio del mercado, si su rendimiento en el tiempo ha sido consistente o no en el tiempo, y si la cartera de inversión muestra un adecuado nivel de diversificación y duración acorde a las características individuales de cada uno.

Esta nueva sección se suma a los esfuerzos que la CONSAR ha venido realizando para dotar a los ahorradores de más y mejor información que les permita elegir la mejor AFORE. Entre ellas, destacan:

- Tres nuevas secciones especializadas: Ahorro Voluntario, Cómo elegir la mejor AFORE y Trabajadores Independientes.

- Nuevos formatos de Traspaso y de Desempleo.

- Estimación Personalizada.

- Comparativo de AFORES en Servicios (CAS).

- Familia de Calculadoras de Ahorro: IMSS, ISSSTE e Independientes.

- APP.

- Blog.

La información se actualizará cada mes y podrá ser consultada en la siguiente liga http://ow.ly/ka7p3000eKt.

Fuente de información:
http://www.consar.gob.mx/sala_prensa/PDF/boletines/BP-20-2016.pdf

Nuevo micrositio de información para trabajadores independientes (CONSAR)

El 2 de mayo de 2016, la Comisión Nacional del Sistema de Ahorro para el Retiro (Consar) lanza un nuevo micrositio de información para trabajadores independientes. A continuación se presentan los detalles.

- Toda la información relevante sobre los beneficios y el procedimiento para abrir una cuenta en las Administradoras del Sistema de Ahorro para el Retiro (Afore) en un solo lugar.

- Esta medida se suma a otras que ha dispuesto la CONSAR para atraer gradualmente a este segmento de la población.

- En el segundo semestre se anunciarán medidas adicionales encaminadas a facilitar aún más el registro en el sistema.

Hoy se presenta una nueva sección en la página de Internet denominada “Todo sobre el Sistema de Ahorro para el Retiro (SAR) para Trabajadores Independientes” (http://ow.ly/4nj1AK), cuya finalidad es ofrecer a los trabajadores independientes y/o de cuenta propia, información útil y sencilla sobre los beneficios de y el procedimiento para abrir una cuenta en una AFORE.

Se estima que en el sistema de pensiones solo 4 de cada 10 mexicanos en edad de trabajar ahorra regularmente en una AFORE. La Encuesta Trabajadores

Independientes/Cuenta Propia realizada en 2014 (http://ow.ly/4nfsYr) reveló, a su vez, que este segmento de la población no está ahorrando para su futuro, pero sí estaría dispuesto a hacerlo si se les brinda información e incentivos adecuados.

Atender a esta población cobra particular relevancia en virtud de que el país se encuentra en franco proceso de envejecimiento cuya dinámica se acelerará a partir del año 2030.

La sección "Todo sobre el SAR para Trabajadores Independientes" contiene siete apartados:

1. ¿Qué es una AFORE?

Información básica de la función principal de las AFORE y la importancia de tener una cuenta de ahorro para el retiro.

2. ¿Por qué abrir una cuenta AFORE?

Describe cuáles son las ventajas de abrir una cuenta AFORE

3. ¿Cómo elijo la mejor AFORE?

En este espacio se explican de manera breve los tres factores que se deben de tomar en cuenta para hacerlo.

4. ¿Cómo me registro en una AFORE?

En esta sección se señalan las cuatro modalidades para registrarse en una AFORE. Se señalan, a su vez, los documentos que deberá presentar y cuáles son las AFORE que prestan el servicio a trabajadores independientes (Afore Azteca e Inbursa NO ofrecen

el servicio). Para registrarse en una AFORE bajo cualquiera de las cuatro modalidades, solo necesitará contar con la CURP.

5. ¿Cómo deposito en una AFORE?

Se presentan las cinco opciones para hacer ahorro voluntario de manera fácil, rápida y segura.

6. ¿Cuánto debo ahorrar?

En esta sección se muestra un ejemplo sencillo del resultado de ahorrar determinadas cantidades. Asimismo, se invita a realizar ejercicios personalizados a través de la "Calculadora de pensión para Trabajadores Independientes".

7. ¿Cómo me cambio de AFORE?

Se indica el proceso y los documentos necesarios para realizar un traspaso de una AFORE a otra.

8. ¿Cómo retiro mi ahorro?

Presenta las diferentes modalidades para disponer de los recursos depositados en la cuenta AFORE dependiendo de las metas de ahorro que cada trabajador establezca.

Comenzar a acercar a este público a las AFORE requiere de múltiples acciones en el plano normativo, operacional y comunicacional. Desde el inicio de la presente administración se han puesto en marcha acciones encaminadas a dicho propósito, a las que se suma la iniciativa que hoy se presenta:

1. En el portal www.e-sar.com.mx ya se puede realizar el pre-registro a una AFORE con solo ingresar algunos datos personales y su CURP

2. A través de la captación en tiendas de conveniencia (7-Eleven, Circulo K y Extra) y sucursales Telecomm Telégrafos, se ha reducido una enorme barrera para ahorrar a los trabajadores independientes y/o de cuenta propia

3. A través de la domiciliación vía cuenta CLABE en el portal www.e-sar.com.mx cualquier trabajador independiente y/o cuenta propia con una cuenta bancaria, puede ahorrar en una AFORE desde la comodidad de su hogar de manera automática

4. La Calculadora para Trabajadores Independientes, la cual forma parte de la familia de calculadoras del SAR, puede ayudar a una persona que no cotiza en la seguridad social a determinar un monto de ahorro necesario y adecuado para el futuro http://www.consar.gob.mx/calculadora/CalculadoraIndi.aspx

Para el segundo semestre de este año se sumará una importante medida adicional: el auto-registro, que permitirá a cualquier mexicano abrir una cuenta de AFORE a través de su dispositivo móvil.

Finalmente, la Consar hace un llamado a la industria de las AFORE a realizar un mucho mayor esfuerzo activo de promoción y divulgación del producto de ahorro para Trabajadores Independientes, a través de esquemas e incentivos novedosos que permita atraer a este enorme universo de mexicanos que hoy no está ahorrando para su futuro.

Fuente de información:
http://www.consar.gob.mx/sala_prensa/PDF/boletines/BP-18-%202016%20TI%20VFdocx.pdf

Panorama de las Pensiones en México: recomendaciones y propuestas (Consar)

El 26 de abril de 2016, la Comisión Nacional del Sistema de Ahorro para el Retiro (Consar) dio a conocer en la Semana de la Seguridad Social. Senado de la República,

el documento “El panorama de las pensiones en México: recomendaciones y propuestas”, A continuación se presenta la información.

I. El contexto demográfico

México envejecerá rápidamente

- Las condiciones demográficas en México han cambiado considerablemente y lo harán aún más en las próximas décadas. Ello tiene profundas implicaciones para el sistema pensionario.

	1940	**1997**	**2015**	**2050**
Población Total	19 648 818	97 204 604	119 530 753	150 837 517
Tasa global de fecundidad	6.75*	2.8	2.3	2.1
Tasa de dependientes jóvenes	73.8	52.1	41.9	30.0
Tasa de dependientes mayores	5.3	7.8	10.9	25.0
Esperanza de vida	50.7*	72.7	74.9	79.4

*Corresponden a datos del quinquenio 1950-1955 de *United Nations, Department of Economic and Social Affairs, Population Division* (2015). *World Population Prospects: The 2015 Revision, DVD Edition.*

FUENTE: Sexto Censo de Población 1940 (INEGI), Encuesta Intercensal 2015 (INEGI), Indicadores Demográficos Básicos 1990-2010 (CONAPO), Proyecciones de la Población Nacional 2010-2050 (CONAPO).

II. La evolución reciente del SAR

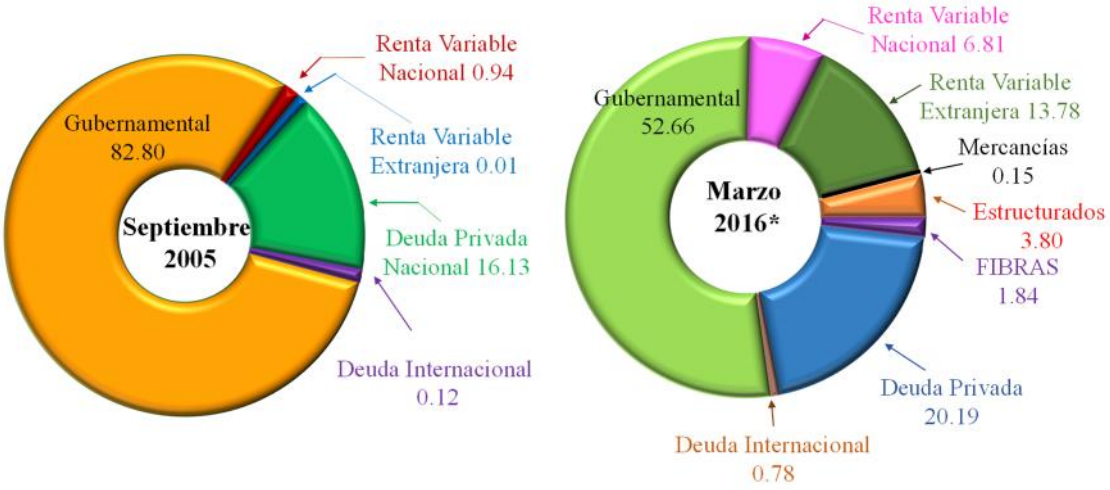
Crecimiento constante en los recursos de los trabajadores



Nota: Cifras en millones de pesos, al cierre de marzo de 2016.
FUENTE: CONSAR.

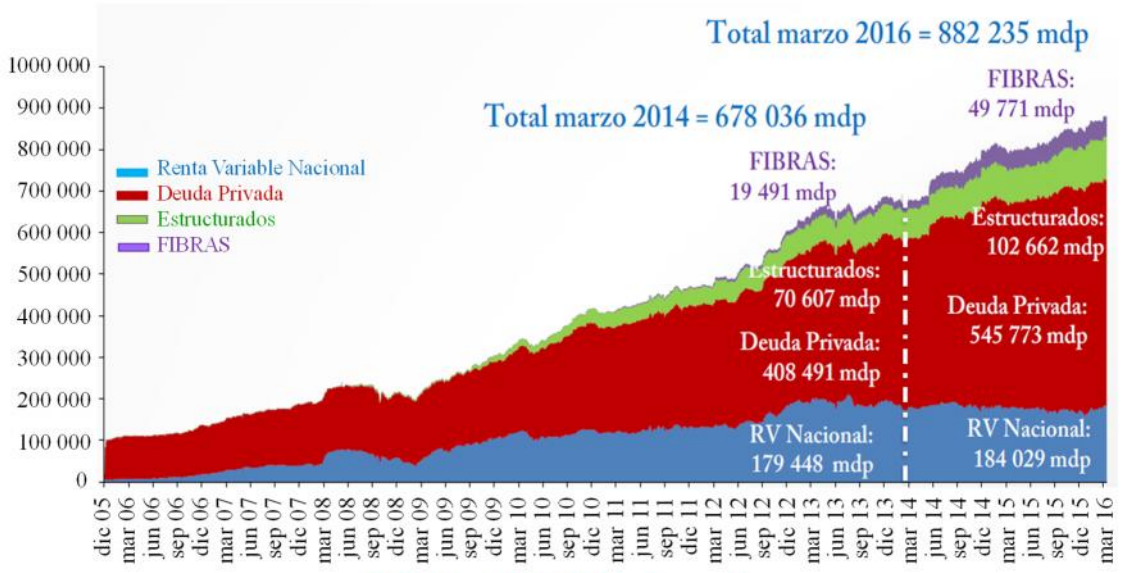
Diversificación de la cartera

EVOLUCIÓN EN LA COMPOSICIÓN DE LAS CARTERAS DE LAS SIEFOREs
-Estructura porcentual-



Nota: Cifras al cierre de marzo de 2016.
FUENTE: CONSAR-Vicepresidencia Financiera.

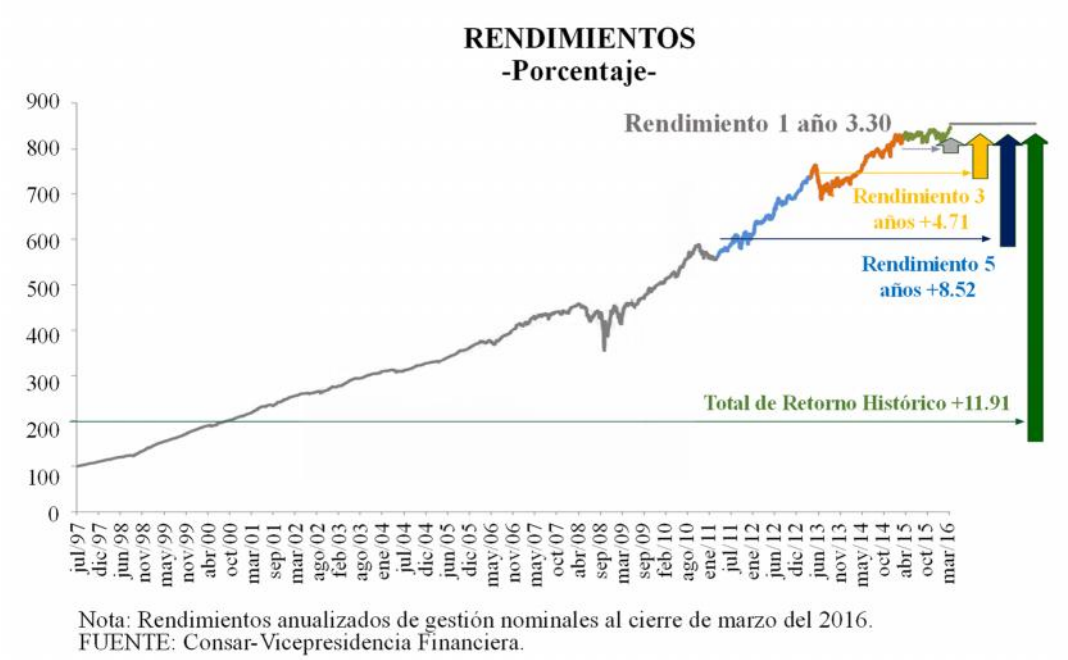
INVERSIÓN EN ACTIVIDADES PRODUCTIVAS



TOTAL = 882 mil 235 millones de pesos

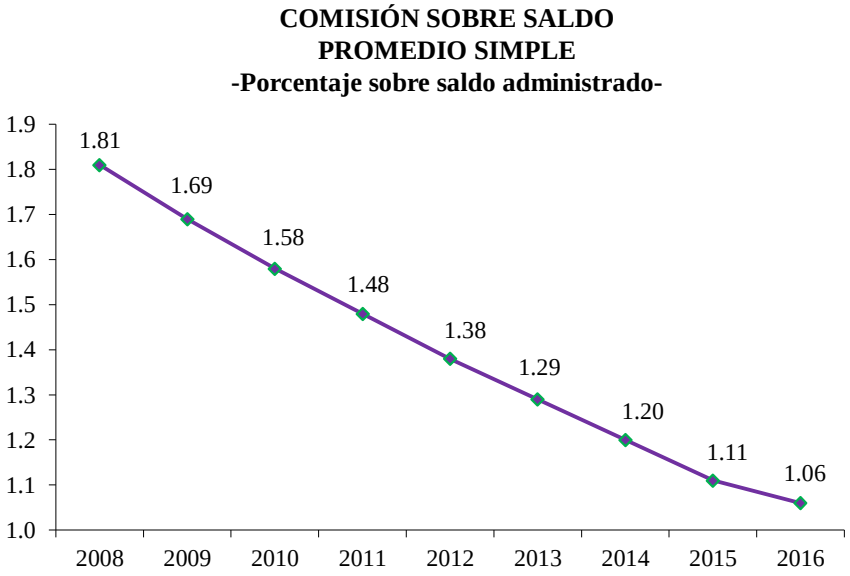
mdp=millones de pesos.
Actualización: Cierre de marzo de 2016.
FUENTE: Consar-Vicepresidencia Financiera.

Rendimientos



Nota: Rendimientos anualizados de gestión nominales al cierre de marzo del 2016.
FUENTE: Consar-Vicepresidencia Financiera.

Evolución de comisiones



FUENTE: CONSAR.

III. Desafíos de los sistemas de pensiones

El mapa de las pensiones en México (basado en Modelo multipilar) [46]



[46] Holzmann, R. y Hinz, R. (2005). *Old Age Income Support in the 21st Century*, Banco Mundial.



Los Desafíos del SAR

- A pesar de los avances, el sistema de cuentas individuales enfrenta desafíos para su consolidación.

- Para fortalecer el SAR, se identificaron 12 retos que deben enfrentarse.

- Es prioritario evaluar cada reto y encontrar un consenso acorde con el contexto institucional y económico del país.

- No obstante, la experiencia internacional de cómo otros países han afrontado estos desafíos nos puede arrojar valiosas lecciones para buscar soluciones viables a los retos del SAR.

- A continuación se presentan cada uno de estos retos con un comentario acerca de cómo ha sido la propuesta de solución en otros países.

Doce retos para mejorar al SAR

1. Bajas aportaciones

- La tasa de aportación para afiliados al IMSS es muy baja (6.5% del salario base) y, por tanto, la tasa de reemplazo será inevitablemente insuficiente de no atajarse esta problemática.

- Experiencia internacional (Gran Bretaña, Nueva Zelanda, Australia).

  – Gradualidad.

  – Esquema con opción al "*opt-out*".

  – Vincularlo a un cierto momento de mayor liquidez.

  – Segmentar el aumento de contribuciones por nivel de ingreso.

  – *Pari-passu (match).*

  – Incentivos fiscales.

  – Auto-escalación.

2. Incorporación a temprana edad 3. Bajas densidades de cotización 4. Baja cobertura

- La segmentación de nuestro mercado laboral condiciona el funcionamiento del sistema de pensiones.

- Experiencias internacionales.

- La segmentación de nuestro mercado laboral condiciona el funcionamiento del sistema de pensiones.

- Mecanismos que incentivan la formalización en edades tempranas.

- Subsidios para promover el empleo formal entre los jóvenes.

- Bono por hijo nacido: dirigido a elevar las pensiones de las mujeres.

- Programas que incentivan la formalización del empleo.

- Afiliación obligatoria de independientes. Aquellos trabajadores que se encuentran al corriente de sus contribuciones fiscales, se les incentiva a cotizar.

- Contribuciones *pari passu*. Si los trabajadores realizan aportaciones voluntarias, el Gobierno y/o el patrón contribuyen también. Incentivo fiscal.

- Sorteos y rifas. Se otorgan premios o derechos a quienes se afilien en SP.

- Requisitos de pensión. Se ofrecen menores garantías, pero con menores requisitos.

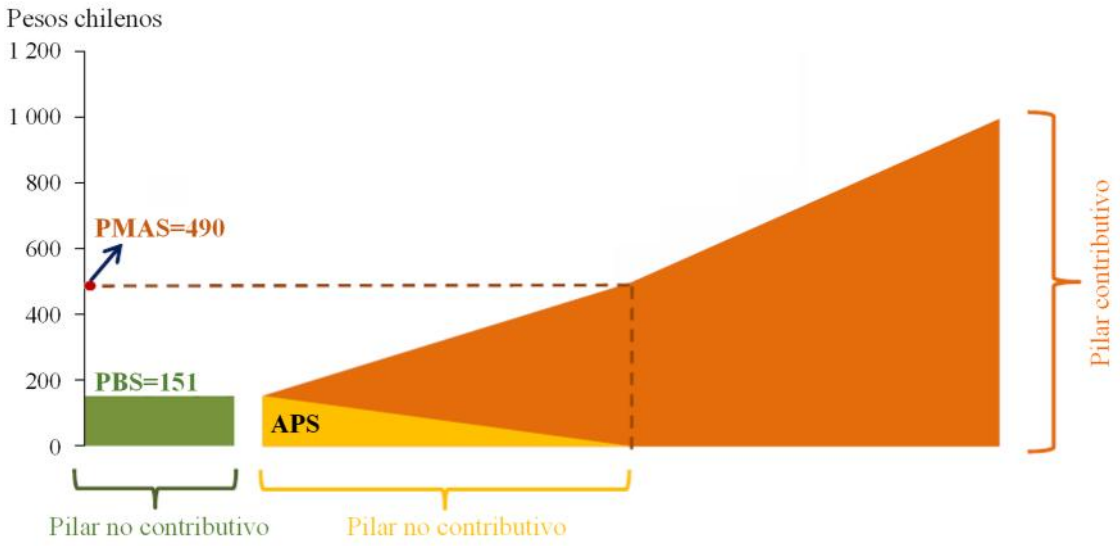
- Educación financiera a trabajadores independientes y cuenta propia para que decidan afiliarse voluntariamente.

- Experiencias internacionales/Políticas ex–post.

  - Las políticas ex post son aquellas que otorgan beneficios pensionarios no contributivos a las personas adultas mayores.

– Adopción de una Pensión Universal, que al tiempo de proteger a las personas más vulnerables, genere los incentivos adecuados para seguir ahorrando y cotizando a la seguridad social, sin poner en riesgo finanzas públicas.

– Para incentivar la cotización a temprana edad, incrementar la cobertura y elevar la densidad, en Chile se adoptó un esquema que integra el pilar solidario con el contributivo.



PMAS= Pensión Máxima con Aportes Solidarios
PBS= Pensión Básica Solidaria
APS= Aporte Previsional Solidario
FUENTE: CONSAR.

5. Edad de retiro y permanencia en mercado laboral

- En México, la edad promedio de retiro de los cotizantes al IMSS es de 60 años.

- Experiencia internacional:

  – Evaluar si edad de retiro y/o edad de cesantía está acorde a cambios en la demografía.

- Vincular edad de retiro con esperanza de vida.

- Programas activos para incentivar posponer retiro.

EDAD DE RETIRO EN EL MUNDO

	Aumento gradual a:
Alemania	67 años en 2029
Australia	67 años en 2023
Bélgica	67 años en 2030
Dinamarca	67 años en 2022
España	67 años en 2027
Finlandia	Ya alcanzó 68 años
Francia	67 años en 2023
Grecia	Ya alcanzó 67 años
Irlanda	68 años en 2028
Países Bajos	67 años en 2024
Polonia	67 años en 2020

FUENTE: Consar.

6. Los rendimientos futuros en el SAR

- Los rendimientos futuros del sistema de pensiones lucen complicados para las próximas décadas.

- Experiencia internacional:

  - En un comparativo internacional, se observa que una gran mayoría de países no establece un límite regulatorio para la inversión de valores extranjeros, en tanto que en otros se permite la inversión con límites más flexibles de entre 40 y 50 por ciento.

  - Mayor participación de la renta variable en el portafolio de inversión.

  - Trasladar límites desde la Ley a normativa secundaria (Régimen de Inversiones).

- Crear Comité Técnico de Inversiones.

- Modelo de Sociedad de Inversión "*Target Date Funds*".

7. Reducir comisiones

- Hay margen para acelerar tendencia de reducción en comisiones.

- Experiencia internacional:

  - Se otorgan mayores facultades a autoridad para inducir una reducción más acelerada de comisiones.

  - Subastas de nuevos participantes.

  - Se establecen límites máximos en el cobro de comisión.

  - Comisiones por desempeño.

  - Mayor información a ahorradores.

8. Fomentar mayor competencia

- Traspasos excesivos, traspasos sin valor agregado, demasiados agentes promotores, elevado gasto comercial.

- Experiencia internacional:

- En 2012, Perú y Chile se implementó el mecanismo de subasta para captar afiliados que recién ingresan al Sistema de Pensiones para asignarlos

automáticamente a la AFP que ofrezcan la menor comisión por un período de 24 meses.

- Traspasos a AFORE de mejores rendimientos y/o menores comisiones.

- Abrir el mercado a nuevos participantes.

- Incorporar incentivos a la permanencia.

- Mayor información.

9. Mejorar el gobierno corporativo de las AFORE

- Fortalecer la toma de decisiones al interior de la AFORE para minimizar riesgos.

- Experiencia internacional:

  - Los fondos de pensiones deben contar con un código de ética y de buenas prácticas.

  - Forzar a contar con un tamaño de estructura en Comités de Inversión y Riesgos acorde al monto de activos administrados.

  - Creación de un Comité de Auditoría y un Comité de Prácticas Societarias (mecanismos internos de supervisión y control).

  - Se deben contemplar en el Código de Ética, políticas de recompensa a los funcionarios que denuncien de forma oportuna irregularidades "*Whistleblowers*".

  - Desarrollar la figura de consejero independiente profesional.

- Fortalecer la figura del contralor normativo.

- Requisitos más astringentes para ser consejeros independientes y contralor normativo.

10. Elevar el ahorro voluntario

- El ahorro voluntario en México es muy bajo ya que representa sólo el 1.3 % de los activos netos del sistema.

- Experiencia internacional:

- Varios países promueven esquemas para el ahorro previsional voluntario de dos tipos: ahorro individual y ahorro colectivo. En el caso del ahorro individual los esquemas pueden ser a través de:

  - Aportaciones directas a la cuenta individual: para incentivar este mecanismo, los países adoptan incentivos y/o beneficios fiscales.

  - Contribuciones *pari passu (matching funds)*: por una cantidad determinada que el trabajador ahorre voluntariamente, el gobierno y/o el patrón le depositará un cierto monto. En este último caso, el incentivo fiscal para la empresa es importante. El match puede ser progresivo con la cantidad ahorrada por el trabajador. Pueden tener una cláusula de auto-escalamiento.

  - Esquemas de afiliación automática (auto *enrollment*): el trabajador es enrolado automáticamente en un plan voluntario con un monto determinado de ahorro mínimo al momento de contratarse con la empresa; se le da la opción de salida (*opt out*) después de un tiempo determinado para que elija si permanece o no en el plan.

B. En el caso del ahorro voluntario colectivo se tiene:

a. Con la finalidad de promover más opciones de ahorro voluntario, en Chile funcionan los planes de Ahorro Previsional Voluntario Colectivo (APVC).

b. Este plan de ahorro se establece en virtud de un contrato entre el empleador (en representación de sus trabajadores) y una AFP o institución autorizada1/ para administrar los recursos destinados al APVC. La empresa puede pactar uno o más planes así como la comisión por administración.

c. Las dos características fundamentales de los planes APVC son:

   ❖ Match de recursos por la empresa: por cada peso aportado por el trabajador, la empresa deberá aportar un monto o porcentaje estipulado en el contrato.

   ❖ Vesting: se refiere a que el contrato contempla un mínimo de permanencia del trabajador en la empresa (24 meses), para que se le transmita el derecho de la propiedad de los recursos originados por las aportaciones del empleador.

11. Preparar la fase de desacumulación

- Actualmente sólo hay dos productos de retiro y únicamente 4 aseguradoras ofrecen rentas vitalicias.

- Experiencia internacional.

- En otros países se tiene una amplia gama de productos de retiro y numerosas compañías aseguradoras para ofrecerlos, lo cual motiva la competencia. Por

ejemplo, combinaciones de rentas vitalicias y retiros programados. Algunas otras opciones son:

- Anualidades diferidas. Se inicia el pago del beneficio cierto número años después de su compra.

- Anualidades temporales. Sólo pagan beneficios durante cierto tiempo. No cubren el riesgo de longevidad, pero sí el riesgo financiero.

- Anualidades mezcladas con Retiro Programado.

12. Promover y mejorar la educación financiera y la cultura previsional

- Se requiere de una mayor educación financiera para que el trabajador entienda e interactúe con el SAR.

- Experiencia internacional:

  - Incorporar el tema pensionario en estrategias nacionales en educación financiera, en específico las dirigidas a protección al consumidor e inclusión financiera.

  - Obligar a fondos de pensiones a invertir en educación financiera y previsional un porcentaje de recursos en correspondencia con el monto de activos administrados.

  - Una gran parte de los esfuerzos de los países de la OCDE se dirigen en especial a la educación financiera de niños y adolescentes, incluida la cultura previsional.

IV. Conclusiones

- México cuenta hoy con una inmejorable plataforma de ahorro con la que no contaba hace dos décadas.

- Sin embargo, persisten enormes retos en materia pensionaria en el país.

- La discusión respecto a qué sistema de pensiones es mejor (BD o CD) resulta obsoleta e inútil para la dimensión de los retos que el país enfrenta en materia pensionaria.

- No existen sistemas de pensiones "únicos" o "perfectos". Los sistemas de pensiones son al final un retrato de la condiciones económicas, políticas y sociales de una nación.

- Si bien no hay una ruta única, existen en el mundo probadas experiencias.

- México deberá enfrentar, ojalá que más temprano que tarde, del reto de fortalecer su andamiaje pensionario y la experiencia internacional puede apoyar dicha tarea.

Fuente de información:
http://www.consar.gob.mx/sala_prensa/PDF/presentaciones/propuesta%20para%20Senado_VF_2016-04-26%2011-17-32.pdf

Modifican las disposiciones de carácter general en materia de operaciones de los Sistemas de Ahorro para el Retiro (CONSAR)

El 21 de abril de 2016, Comisión Nacional del Sistema de Ahorro para el Retiro (CONSAR) publicó en el Diario Oficial de la Federación (DOF) las "Modificación a

las disposiciones de carácter general en materia de operaciones de los Sistemas de Ahorro para el Retiro". A continuación se presenta el contenido.

MODIFICACIÓN A LAS DISPOSICIONES DE CARÁCTER GENERAL EN MATERIA DE OPERACIONES DE LOS SISTEMAS DE AHORRO PARA EL RETIRO

El Presidente de la Comisión Nacional del Sistema de Ahorro para el Retiro, con fundamento en lo previsto en los artículos 1°, 2°, 5° fracciones I, II, III, IV, VI, VII, XIII bis y XVI, 12 fracciones I, VI, VIII y XVI, 18, 18 bis, 19, 20, 21, 25, 26, 29, 30, 31, 36, 37, 37 A, 37 C, 39, 40, 41, 43, 47, 47 bis, 53, 57, 58, 59, 64, 64 bis, 64 ter, 65, 70, 74, 74 bis, 74 ter, 74 quáter, 74 quinquies, 76, 77, 78, 79, 80, 88, 89 90 fracciones II, IV y XIII, 91, 99, 111 y 113 de la Ley de los Sistemas de Ahorro para el Retiro; 167, 175, 176, 177, 179, 181, 182, 187, 188, 191 fracción II, 192, 195, 198 y 200 de la Ley del Seguro Social; 2°, 13, 21, 26, 64, 76, 77, 78, 83, 87, 91, 93, 97, 98, 100, 101, 102, 105 fracción VII, 106, 108 fracción II, inciso c, 119 y 123 fracción II, así como Quinto, Séptimo, Décimo, Décimo Primero, Vigésimo Segundo, Vigésimo Cuarto, Vigésimo Quinto, Vigésimo Sexto y Vigésimo Séptimo Transitorios del Decreto por el que se expide la Ley del Instituto de Seguridad y Servicios Sociales de los Trabajadores del Estado; 1°, 5° último párrafo, 29 fracción II, 34, 38, 40, 43, 43 bis y Octavo Transitorio de la Ley del Instituto del Fondo Nacional de la Vivienda para los Trabajadores; 1°, 14, 15, 16, 23, 25, 28, 29, 30, 31, 32, 33, 34, 35, 37, 38, 39, 40, 41, 42, 43, 44, 45, 46, 47, 48, 49, 50, 51, 52, 53, 54, 55, 59 61, 62, 63, 64, 65, 66, 67, 68, 69, 70, 71, 72, 73, 74, 75, 76, 77, 78, 79, 80, 81, 82, 83, 84, 85, 86, 87, 88, 89, 90, 91, 92, 93, 94, 95, 96, 97, 98, 106, 109, 110, 111, 112, 113, 114, 115, 116, 117, 118, 119, 120, 121, 122, 123, 139, 140 y 154 del Reglamento de la Ley de los Sistemas de Ahorro para el Retiro; 1, 2 fracción III y 8° primer párrafo del Reglamento Interior de la Comisión Nacional del Sistema de Ahorro para el Retiro, ha tenido a bien expedir la siguiente:

MODIFICACIÓN A LAS DISPOSICIONES DE CARÁCTER GENERAL EN MATERIA DE OPERACIONES DE LOS SISTEMAS DE AHORRO PARA EL RETIRO

PRIMERO. Se **MODIFICAN** los **ARTÍCULOS** 8, 9, 136, 137, 138, 141, 147, 148, 150, 168, 173, 177, 189, 342 y el Anexo D de las "DISPOSICIONES DE CARÁCTER EN MATERIA DE OPERACIONES DE LOS SISTEMAS DE AHORRO PARA EL RETIRO", publicadas en el Diario Oficial de la Federación el 28 de diciembre de 2015, para quedar en los siguientes términos:

"Artículo 8. Las Empresas Operadoras, a través de un centro de atención telefónica, deberán proporcionar servicios de información tanto a las Administradoras como a los Trabajadores que soliciten lo siguiente:

I. Información de la Administradora que administre su Cuenta Individual, y en su caso, si su Cuenta Individual está siendo administrada como cuenta asignada, en cuyo caso deberá informarles que tienen derecho a registrarse en cualquier Administradora;

II. Información y asesoría sobre los procesos operativos del sistema de ahorro para el retiro, y

III. Acceso a los centros de atención telefónica de las Administradoras.

Las Empresas Operadoras, dentro de los primeros cinco días hábiles de cada mes, deberán publicar en dos diarios de circulación nacional la información relativa a los números telefónicos que podrán utilizar los Trabajadores para tener acceso a la información del centro de atención telefónica, los datos que se deben ingresar para tal efecto y el horario del servicio."

“Artículo 9**.** Las Empresas Operadoras deberán desarrollar, administrar y operar un portal de Internet a través del cual los Trabajadores puedan realizar:

I. La pre-solicitud para el Registro de su Cuenta Individual en la Administradora de su elección conforme lo dispuesto en el artículo 147 de las presentes disposiciones;

II. La pre-solicitud de domiciliación para el depósito de aportaciones de Ahorro Voluntario a la Administradora que opere su Cuenta Individual con cargo a una cuenta bancaria conforme lo dispuesto en el artículo 342 de las presentes disposiciones;

III. Una solicitud automática de registro conforme lo dispuesto en el artículo 149 bis de las presentes disposiciones, y

IV. La impresión de la constancia para Registro o Traspaso a que se refiere el artículo 137 y 138 de las presentes disposiciones.

Las Empresas Operadoras deberán enviar a las Administradoras, en Línea y Tiempo Real, el resultado de las validaciones de las pre-solicitudes y solicitudes a que se refieren las fracciones I a IV anteriores. Lo anterior, de conformidad con los criterios de validación que para tal efecto establezcan las Empresas Operadoras en el Manual de Procedimientos Transaccionales.”

“Artículo 136**.** Las Administradoras deberán poner a disposición de los Trabajadores que deseen registrarse o traspasar su Cuenta Individual, a través de los Medios Electrónicos que defina la Administradora, una solicitud de constancia para Registro o Traspaso, según sea el caso, a fin de que los Trabajadores obtengan la constancia para Registro o Traspaso que emitan las Empresas Operadoras.

…

I a III. …

IV.- La opción de envío de la contraseña para obtener la constancia para Registro o Traspaso. El envío de dicha contraseña o, en su caso de la constancia, deberá enviarse al teléfono celular o al domicilio indicado en la solicitud, según corresponda, conforme a la elección del Trabajador para el envío de la información a que se refiere el presente artículo.

V. …

Las solicitudes de constancia para Registro o Traspaso tendrán una vigencia de cinco días hábiles, a partir de la fecha de la firma de la misma.

…”

“Artículo 137**.** Las Administradoras deberán enviar a las Empresas Operadoras la información de las solicitudes de constancia para Registro o Traspaso, a fin de que las Empresas Operadoras emitan la contraseña correspondiente que permita a los Trabajadores obtener la constancia para Registro o Traspaso.

…

…

…

Derogado.”

“Artículo 138. Las Administradoras deberán informar a los Trabajadores que deberán obtener la constancia de Registro o Traspaso utilizando la contraseña que reciban de conformidad con lo previsto en el artículo 137 anterior.

Para efectos de lo anterior, las Empresas Operadoras deberán establecer los criterios de seguridad para que el Trabajador acceda al portal de Internet a que se refiere la fracción IV del artículo 9 anterior, con la contraseña a que se refiere el artículo 137 anterior, su CURP y la información que para tales efectos establezcan las Empresas Operadoras.

…”

“Artículo 141**.** Las Administradoras deberán efectuar la apertura de las Cuentas Individuales a más tardar dos días hábiles posteriores al envío de los resultados de las certificaciones del proceso de Registro y Traspaso a que se refieren los artículos 149 bis, 160 y 189 de las presentes disposiciones.

…

…

En el caso del registro de la Cuenta Individual a través de los medios a que hace referencia la fracción III del artículo 9 y 149 bis de las presentes disposiciones, las Administradoras deberán brindar a los Trabajadores los servicios y trámites que se determinen en las presentes disposiciones de carácter general, una vez que recibió la primera aportación voluntaria en su Cuenta Individual.”

“Artículo 147. Las pre-solicitudes de Registro a que se refiere la fracción I del artículo 9 anterior y que se pongan a disposición de los Trabajadores deberán contener la siguiente información:

I. a VII. …

…

…

…

…”

“Artículo 148. Para tramitar una Solicitud de Registro ante las Empresas Operadoras, las Administradoras previamente deberán cumplir invariablemente con los siguientes requisitos:

I. a V. …

Las Administradoras que opten por el uso de la aplicación informática móvil con Factor de autenticación categoría 3 a que se refiere el Anexo B de las presentes disposiciones de carácter general y que haya sido autorizado por la Comisión, podrán omitir el trámite de la Solicitud de constancia para Registro y la obtención de la constancia de Registro a que hacen referencia las fracciones II inciso a y III del presente artículo.”

“Artículo 150**.** Las Administradoras deberán elaborar y poner a disposición de los Trabajadores las Solicitudes de Registro, a través de los Medios Electrónicos que para tal efecto determinen, las cuales deberán contener, al menos, la siguiente información:

I. a II. …

III**.** Folio de la constancia para Registro o el folio que lo sustituya y que sea generado por las Empresas Operadoras mediante la aplicación informática móvil con Factor

de autenticación categoría 3 a que se refiere el Anexo B de las presentes disposiciones de carácter general y que haya sido autorizado por la Comisión;

IV. a VIII. **…**

…

…”

“Artículo 168. Para tramitar una Solicitud de Traspaso ante las Empresas Operadoras, las Administradoras Receptoras previamente deberán cumplir con los siguientes requisitos:

I. a IV. …

V. Obtener del Trabajador el original para su cotejo y la imagen digitalizada del estado de cuenta con el Folio de Estado de Cuenta, de conformidad con lo siguiente:

a **…**

b. **…**

c. **…**

VI. a VII. **…**

VIII. Registrar y almacenar una grabación de voz que contenga la manifestación del Trabajador en la que exprese su consentimiento para el Traspaso, de conformidad con las características establecidas en el Manual de Procedimientos Transaccionales.

Las Administradoras que opten por el uso de la aplicación informática móvil con Factor de autenticación categoría 3 a que se refiere el Anexo B de las presentes disposiciones de carácter general y que haya sido autorizado por la Comisión, podrán omitir el trámite de la Solicitud de constancia para Traspaso, la obtención de la constancia para Traspaso, el Folio del Estado de Cuenta y la imagen digitalizada de la misma, así como el Folio de Certificado para Traspaso a que hacen referencia las fracciones II inciso a, III, V y VI del presente artículo."

"Artículo 173**.** Las Administradoras deberán elaborar y poner a disposición de los Trabajadores las Solicitudes de Traspaso, a través de los Medios Electrónicos que defina la Administradora, las cuales deberán contener al menos la siguiente información:

I. a II. …

III. Folio de la constancia para Traspaso o el folio que lo sustituya y que sea generado por las Empresas Operadoras mediante la aplicación informática móvil con Factor de autenticación categoría 3 a que se refiere el Anexo B de las presentes disposiciones de carácter general y que haya sido autorizado por la Comisión;

IV. Folio de Estado de Cuenta en caso de no emplear la aplicación informática móvil con Factor de autenticación categoría 3 a que se refiere el Anexo B de las presentes disposiciones de carácter general y que haya sido autorizado por la Comisión;

V. a X. **…**

…

…

…”

“Artículo 177**.** Las Administradoras Receptoras deberán informar a los Trabajadores que, para continuar con el trámite de Traspaso deberán presentar la constancia sobre las implicaciones del Traspaso emitida por la Administradora Transferente, en la que conste que conoce y está consciente de las implicaciones del Traspaso de su Cuenta Individual a otra Administradora, cuando los Trabajadores se encuentren en cualquiera de los siguientes supuestos:

I. **…**

II. **…**

a. **…**

b. **…**

III. Si el saldo resultante de la suma de las subcuentas de Ahorro Voluntario es superior a ciento veinte salarios mínimos diarios vigentes en el Distrito Federal;

IV. Si la Cuenta Individual del Trabajador, previamente a tramitar el Traspaso, se encuentra con el atributo de Recertificación en la Base de Datos Nacional SAR, y

V. Si la Cuenta Individual pertenece a aquellos Trabajadores que tienen el derecho de elegir el régimen pensionario establecido al amparo de la Ley de Seguro Social 73. Lo anterior, a fin de establecer medidas de información y protección a los intereses de los Trabajadores y que además promuevan decisiones informadas respecto del ejercicio de sus derechos relacionados con su Cuenta Individual.

La constancia de implicaciones a la que se refiere la presente fracción será exigible únicamente cuando las Administradoras Transferentes y Receptoras hayan obtenido la autorización a la que hace referencia el artículo 177 Bis.”

“Artículo 189**.** Las Empresas Operadoras deberán certificar la información y elementos contenidos en las Solicitudes de Traspaso que reciban, así como validar la existencia del Expediente de Identificación del Trabajador, del Agente Promotor y del funcionario de la Administradora, previa confronta que hagan de los mismos con la información contenida en la Base de Datos Nacional SAR, y serán responsables de que los procesos de certificación se realicen de conformidad con lo dispuesto en la Ley, su Reglamento y las presentes disposiciones de carácter general, considerando al menos lo siguiente:

I. a VII. **…**

VIII. En su caso, que hubieren presentado la constancia sobre implicaciones de Traspaso a que se refiere el artículo 177 fracción V.

IX. Que la Solicitud de Traspaso se encuentre vigente al momento de solicitar la certificación, y

X. Las validaciones que la Comisión establezca para tal efecto.

…

…

a. **…**

b. **…**

…”

“Artículo 342. Para efectos de lo dispuesto en la fracción II del artículo 9 anterior, las Empresas Operadoras deberán enviar a las Administradoras, en Línea y Tiempo Real, las pre-solicitudes de domiciliación de los Trabajadores que tengan registrados y el estado de las mismas.

Las Administradoras deberán formalizar con las instituciones de banca múltiple un convenio de colaboración que permita a los Trabajadores realizar la domiciliación de sus aportaciones con cargo a una cuenta bancaria.”

“ANEXO D

CATÁLOGOS DE INFORMACIÓN E IDENTIFICACIÓN PERSONAL EN LOS SISTEMAS DE AHORRO PARA EL RETIRO

Apartado A

Catálogo de identificaciones oficiales

Las Administradoras deberán tomar como identificaciones válidas:

A. Para mayores de edad, con foto y firma:

I. Pasaporte;

II. Documento migratorio correspondiente;

III. Credencial para votar, emitida por el INE;

IV. Cédula Profesional, expedida por la Secretaría de Educación Pública;

V. Cartilla del Servicio Militar Nacional, o

VI. Matrícula Consular.

B. Para menores de edad, con foto y firma o huella digital:

I. Pasaporte;

II. Documento migratorio correspondiente;

III. Credencial expedida por el Sistema Educativo Nacional, o

IV. Cedula de Identidad Personal.

…"

SEGUNDO. Se ADICIONAN LOS ARTÍCULOS 149 bis y 177 bis de las "DISPOSICIONES DE CARÁCTER EN MATERIA DE OPERACIONES DE LOS SISTEMAS DE AHORRO PARA EL RETIRO", publicadas en el Diario Oficial de la Federación el 28 de diciembre 2015, para quedar en los siguientes términos:

"Artículo 149 bis. Las Administradoras, a través del portal de Internet a que se refiere la fracción III del artículo 9 de las presentes disposiciones o de la aplicación informática móvil con Factor de autenticación categoría 3 a que se refiere el Anexo B de las presentes disposiciones de carácter general y que haya sido autorizado por la Comisión, deberán poner a disposición de los Trabajadores que no estén registrados en una Administradora, una solicitud automática de registro, la cual deberá contener al menos la siguiente información y elementos:

I**.** Datos personales del Trabajador, considerando al menos:

a. Nombre completo del Trabajador;

b. CURP del Trabajador;

c. Domicilio particular y/o domicilio laboral, considerando los datos de la calle, número exterior e interior, en su caso, colonia, municipio o delegación, ciudad o población, código postal, entidad federativa y país de conformidad con el Anexo "D", Apartado "B", de las presentes disposiciones de carácter general;

d. Teléfono de contacto:

i. número fijo, en su caso, y

ii. y/o celular.

e. Correo electrónico;

f. Datos de los Beneficiarios, en su caso, considerando al menos:

i. Nombre completo;

ii. Parentesco;

iii. CURP;

iv. Porcentaje asignado a cada Beneficiario, lo cuales invariablemente deberán sumar el 100%, y;

g. Los demás que determine la Comisión para tal efecto.

II. La imagen de la identificación oficial del Trabajador, en términos de lo establecido en el catálogo de identificaciones previsto en el Anexo "D", Apartado "A", de las presentes disposiciones de carácter general;

III. Una fotografía digital del Trabajador, de acuerdo con las características de la fotografía previstas en el Anexo “D”, Apartado “F”, de las presentes disposiciones de carácter general, y

IV. Administradora en la que desea registrar su Cuenta Individual.

Para el caso de la solicitud automática de registro que se completa en el portal de Internet a que se refiere la fracción III del artículo 9 de las presentes disposiciones, las Empresas Operadoras deberán solicitar que el Trabajador ingrese un folio generado mediante la aplicación informática móvil con Factor de autenticación categoría 3 a que se refiere el Anexo B de las presentes disposiciones de carácter general y que haya sido autorizado por la Comisión.

Las Empresas Operadoras deberán validar, en línea y en tiempo real, la información y los elementos contenidos en las solicitudes automáticas de Registro conforme los criterios de validación que para tal efecto establezcan las Empresas Operadoras en el Manual de Procedimientos Transaccionales.

Las Empresas Operadoras deberán informar a las Administradoras de todas las solicitudes automáticas de Registro que reciban por parte de los Trabajadores, a más tardar al día hábil siguiente a que se reciban dichas solicitudes conforme a los criterios técnicos que establezcan para tal efecto.

Las Empresas Operadoras deberán certificar la información y los elementos contenidos en las solicitudes automáticas de Registro conforme lo dispuesto en la Ley, su Reglamento y las presentes disposiciones de carácter general, considerando los criterios de validación que para tal efecto establezcan las Empresas Operadoras en el Manual de Procedimientos Transaccionales, el mismo día en que la Cuenta Individual recibió una primera aportación de Ahorro Voluntario mayor a veinte pesos. Asimismo, las

Administradoras deberán realizar la apertura de la cuenta conforme lo previsto en el artículo 141 anterior.

Para el caso de trabajadores asignados en una Administradora o Prestadora de Servicio, la Administradora no podrá realizar la apertura de la cuenta individual a que se refiere el párrafo anterior, así como la liquidación de los recursos a que se refiere el penúltimo párrafo del presente artículo, hasta que la Cuenta Individual haya registrado aportaciones voluntarias hasta por 600 pesos.

Las Administradoras y las Empresas Operadoras deberán establecer los procedimientos para el intercambio de información que permita llevar a cabo lo previsto en el párrafo anterior.

En su caso, las Administradoras, las Prestadoras de Servicio y las Empresas Operadoras deberán llevar a cabo la liquidación de los recursos conforme lo previsto en el Capítulo III, sección IV de las presentes disposiciones."

Las Administradoras podrán emplear aplicaciones electrónicas o móviles, para poner a disposición de los Trabajadores que se registren en términos de lo establecido en el presente artículo, el estado de cuenta a que hace referencia el artículo 265 de las presentes disposiciones de carácter general, al cual deberán acceder con su CURP, correo electrónico y número de teléfono celular que al efecto proporcione el Trabajador, así como las medidas de seguridad que las Administradoras consideren necesarias.

"Artículo 177 bis. Las Administradoras podrán solicitar a la Comisión la autorización para requerir y emitir la constancia de implicaciones a que se refiere la fracción V del artículo 177 de las presentes disposiciones de carácter general. La autorización que en su caso se otorgue tendrá una vigencia de tres años, pudiendo ser renovada por períodos iguales. Una vez otorgada se tendrá por definitiva y solamente podrá ser revocada por la Comisión.

La Comisión contará con un plazo de 10 días hábiles para resolver las solicitudes de autorización que al efecto se presenten.

Las Administradoras que obtengan la autorización del presente artículo únicamente podrán requerir o emitir la constancia de implicaciones a la que se refiere la fracción V del artículo 177 de las presentes disposiciones, a las Administradoras que también cuenten con dicha autorización.

La Comisión notificará a las Empresas Operadoras y a las Administradoras que cuenten con la autorización a que se refiere el presente artículo, a fin de que puedan operar entre ellas la emisión y recepción de la constancia de implicaciones a que se refiere la fracción V del artículo 177 de las presentes disposiciones.”.

TRANSITORIA

ÚNICA. Las presentes modificaciones entrarán en vigor el primer día hábil del mes de julio de 2016, con excepción de las modificaciones y adiciones a que hacen referencia los artículos 177, 177 bis y 189, los cuales entrarán en vigor el primer día hábil del mes de mayo de 2016.

Con la entrada en vigor de las presentes modificaciones, se abrogan todas aquellas disposiciones que contravengan a las presentes.

Fuente de información:
http://www.dof.gob.mx/nota_detalle.php?codigo=5433971&fecha=21/04/2016

Mayor diversificación y mejores rendimientos en el largo plazo los objetivos de nueva regulación financiera de las Afores (CONSAR)

El 25 de abril de 2016, la Comisión Nacional del Sistema de Ahorro para el Retiro (Consar) informó que se establece el marco prudencial para invertir en los nuevos vehículos de inversión dando a conocer el documento "Mayor diversificación y mejores rendimientos en el largo plazo los objetivos de nueva regulación financiera de las Afores". A continuación se presenta el contenido.

El 25 de abril de 2016, se publicaron en el Diario Oficial de la Federación (DOF) modificaciones a las DISPOSICIONES de carácter general en materia financiera de los Sistemas de Ahorro para el Retiro, conocida también como Circular Única Financiera (CUF). La CUF junto con la Circular 15 del Régimen de Inversión conforma el núcleo regulatorio financiero del Sistema de Ahorro para el Retiro.

Las modificaciones publicadas hoy son complementarias a las publicadas el pasado 4 de enero en el DOF, ya que se enfocan principalmente en integrar a la normatividad prudencial dos nuevos vehículos de inversión: los Certificados Bursátiles Fiduciarios de Proyectos de Inversión (CERPI) y la denominada Fibra E. Así, mientras la Circular 15 incorporó al régimen de inversión estos dos nuevos vehículos, la CUF establece los requisitos que deberán seguir las Administradoras de Fondos para el Retiro (AFORE) y sus respectivos Comités para poder invertir en ambos.

La nueva regulación busca incentivar, por un lado, una participación activa de las Afores en los nuevos vehículos de inversión pues se espera que, por su naturaleza, éstos sirvan para financiar proyectos productivos de largo plazo que se traducirán en mejores rendimientos para los ahorradores del sistema; asimismo, se establece con todo detalle el tipo de análisis, la medición de los riesgos y el funcionamiento que deberá seguir el gobierno corporativo de las AFORE para poder invertir en los nuevos vehículos.

Entre las acciones que deberán realizar las AFORE para poder invertir en los nuevos vehículos destacan:

a) El Comités de Riesgos o de Inversiones deberá identificar plenamente de entre el administrador y el co-inversionista quien será el encargado de definir la tesis de inversión.

b) El Comité de Inversión, en cuanto a la inversión en Instrumentos Estructurados (IE), tendrá las siguientes facultades:

- Decidir sobre la participación en proyectos definidos a través de mecanismos de inversión voluntarios en el prospecto de emisión.

- Emitir su opinión respecto al monto y plazo en que ocurrirán las llamadas de capital pendientes.

- Determinar no participar en dichas llamadas de capital cuando cuente con el voto favorable de la mayoría de los consejeros independientes, en ese caso, deberá realizar lo conducente para eliminar estos activos de las carteras de inversión.

c) El Responsable del Área de Inversiones y el Comité de Inversiones, en cuanto a la evaluación del cumplimiento de políticas de elegibilidad para la realización de inversiones y a la evaluación y seguimiento de éstas, considerará información pública en términos de lo previsto en la CUE.

Asimismo, las reglas prudenciales que contiene la nueva versión de la CUF establecen los requisitos que deberá seguir la AFORE para evitar una concentración excesiva en un solo proyecto o en un solo administrador, a su vez se especifican los montos permitidos de inversión de dichos instrumentos estructurados y se determina la participación del administrador como co-inversionista.

Con estas modificaciones se logrará:

1. Una mayor diversificación del portafolio.

2. Un adecuado análisis y proceso de toma de decisiones que permita medir adecuadamente los riesgos de invertir en los nuevos vehículos.

3. Mayores rendimientos de largo plazo que se traduzcan en mejores pensiones.

Para consultar los ajustes a las Disposiciones de carácter general en materia financiera de los Sistemas de Ahorro para el Retiro ver la siguiente: liga: http://ow.ly/4n4oor

Fuente de información:
http://www.consar.gob.mx/sala_prensa/PDF/boletines/BP-17-2016%20CUF%20VF.pdf

POLÍTICA FINANCIERA Y CREDITICIA

Nuevas medidas para apoyar a sectores estratégicos (SHCP)

El 24 de abril de 2016, la Secretaría de Hacienda y Crédito Público (SHCP) publicó a través de la Unidad de Comunicación Social y Vocero de la SHCP, en su "Informe Semanal del Vocero de la SHCP" correspondiente a la semana que va del 18 al 22 de abril 2016, una nota informativa en la que se analizan las nuevas medidas para apoyar a sectores estratégicos, entre ellos, al sector hotelero. A continuación se presenta la información.

Durante la semana del 18 al 22 de abril, la Secretaría de Hacienda y Crédito Público (SHCP) realizó diversos anuncios con los objetivos de: 1) elevar la inclusión financiera, es decir brindar a la población con poco acceso a servicios financieros la oportunidad de acceder a sus beneficios y, 2) apoyar a sectores estratégicos, como el sector textil y del vestido y el sector turístico. Lo anterior, con la finalidad de elevar la productividad de nuestra economía en beneficio de un mayor bienestar para las familias mexicanas.

Bajo este marco, durante el 19 y 20 de abril se llevó a cabo la 26 Convención de Aseguradores de la Asociación Mexicana de Instituciones de Seguros (AMIS)[47]. Dicha Convención tiene como objetivo generar propuestas para el desarrollo del mercado de seguros, difundir las mejores prácticas nacionales e internacionales y analizar las nuevas tendencias en esta industria. En esta ocasión el tema central fue la "Innovación digital en seguros", donde se analizó el impacto de las nuevas tecnologías en esta industria, las tendencias que van a mejorar los procesos de aseguramiento y la forma en que las redes sociales, el internet y los dispositivos móviles están cambiando la relación entre el cliente y la aseguradora.

[47] http://www.amis.com.mx/amis/convenciones2016.html

En dicho evento, la SHCP señaló que México cuenta con un sector asegurador estable, sólido y en crecimiento. Destacó el gran trabajo que ha hecho el sector asegurador a partir de la puesta en marcha de la Reforma a la Ley de Seguros y Fianzas en abril de 2015 en materia de gobierno corporativo y transparencia, y a inicios de 2016, en cuanto a las nuevas reglas para la determinación del capital.

La SHCP indicó que la AMIS se está convirtiendo en un organismo líder en el fomento de la inclusión financiera, al proveer seguros a sectores desprotegidos y vulnerables que tradicionalmente no han tenido acceso a los servicios financieros, a un bajo costo a través de instrumentos públicos[48], como es el programa Prospera, con más de 6 millones de mujeres beneficiarias. También, en coordinación con el SAT, AMIS comenzará a proporcionar seguros a aquellas pequeñas empresas que han decido entrar a la formalidad, a través del Régimen de Incorporación Fiscal. La formalidad es una decisión económica y, por tanto, si queremos de raíz impulsar la formalidad, debemos de darle valor, apoyándola con productos nuevos, llevando los seguros a donde nunca antes habían llegado.

Por otra parte, en el II Encuentro Nacional de las Industrias Textil y del Vestido llevado a cabo el 20 de abril pasado, la SHCP reconoció que esta industria, con apoyo del Gobierno Federal, ha logrado avances concretos en materia de combate a uno de los fenómenos más nocivos para el desarrollo económico, la creación de empleos y el crecimiento de un país, que es la importación de mercancías subvaluadas.

Asimismo, la SHCP realizó dos anuncios para impulsar a la Industria Textil y del Vestido:

[48] Vía Bansefi.

- La ampliación de la cobertura de los precios estimados[49]. Se modificará la tarifa de los impuestos generales de importación y de exportación, con el propósito de incluir fracciones arancelarias más específicas, para las mercancías de textil y del vestido y asignarles precios estimados que sean acordes con las características y composición.

- La revisión de los precios estimados vigentes. Se revisará los precios estimados vigentes, para modificarlos conforme al comportamiento del mercado.

Además, informó de dos esquemas vigentes que apoyan dicho sector:

- Una nueva facilidad para los exportadores. A partir de marzo de este año, el SAT dio a conocer una nueva facilidad que consiste en el despacho del trámite aduanero a domicilio. Esto aplica particularmente para aquellas empresas que han obtenido ya sus certificaciones en materia de IVA, IEPS y NEEC, para que el desahogo del trámite aduanero se realice en las instalaciones de la propia empresa. Lo anterior, con el objetivo de que cuando la mercancía llegue al puerto de salida, la aduana pueda librar el trámite, ahorrándose de 2 a 4 horas.

- Reingeniería de los recintos fiscalizados estratégicos[50]. El pasado 4 de febrero se publicó el decreto con el cual se establecen nuevas facilidades para el fomento del régimen aduanero denominado Recinto Fiscalizado Estratégico. Con este nuevo diseño se otorgan beneficios en cuatro áreas: fiscal, operativa, administrativa y en obligaciones, con la finalidad de atraer inversiones importantes, favoreciendo el comercio internacional y el desarrollo industrial.

[49] Aquéllos precios que cuando el precio de la importación está por debajo de estos, lo que se estima es el costo genuino de la mercancía.
[50] http://www.dof.gob.mx/nota_detalle.php?codigo=5424365&fecha=04/02/2016

Finalmente, el 21 de abril, la SHCP, junto con la Secretaría de Turismo (SECTUR) y el Banco Nacional de Comercio Exterior (BANCOMEXT)[51], dieron a conocer el programa "Mejora tu Hotel", que se enmarca dentro de la Reforma Financiera y la política turística nacional[52]. Este programa consiste en que la banca comercial y de desarrollo apoyen a las empresas hoteleras, a través del otorgamiento de créditos en condiciones competitivas, a fin mejorar la infraestructura y calidad de los servicios de la industria hotelera de nuestro país.

En muchos países este sector es clave para su desarrollo económico y social, mediante la creación de nuevas empresas y de puestos de trabajo, la construcción de infraestructura y la generación de divisas. En específico, en México es uno de los sectores más competitivos y estratégicos de la economía nacional. En 2015, este sector representó 8.6% del PIB y generó 3.8 millones de empleos directos; además reporta un crecimiento anual de 9.5%. México se ha convertido en el principal destino turístico de América Latina y uno de los diez primeros a nivel mundial.

A pesar de esta favorable posición de sector turístico, es importante redireccionarlo hacia uno de mayor valor agregado, como lo marca la nueva tendencia a nivel mundial, para hacerlo más productivo. Esto es, que incluya elementos como gastronomía, cultura, entretenimiento, respeto de la naturaleza y sustentabilidad. En México existe una gran oportunidad para explotar segmentos turísticos no tradicionales, como el colonial, arqueológico, ecoturismo, de negocios e incluso el médico. Para aprovechar este potencial, el sector turístico requiere mejorar la calidad de su infraestructura y de sus servicios de manera integral, para lo cual necesita financiamiento.

El Gobierno de la República está comprometido a impulsar y consolidar el desarrollo de las regiones del país con alto potencial turístico, por lo que decidió, junto con la

[51] http://www.gob.mx/sectur/prensa/anuncian-shcp-sectur-y-bancomext-programa-mejora-tu-hotel-29342
[52] La cual busca apoyar a las empresas mexicanas, principalmente pequeñas y medianas, a través del otorgamiento de créditos a tasas competitivas.

iniciativa privada, apoyar al sector hotelero con el programa de financiamiento, “Mejora tu Hotel”, que tiene como principales características:

- Está dirigido principalmente para Hoteles medianos y pequeños.

- Financiamiento para nueva infraestructura, ampliación, remodelación, equipamiento, reconversión, sustentabilidad y certificaciones.

- Dos modalidades de financiamiento con respaldo de Bancomext:

  - Hasta 60 millones de pesos a través de la banca comercial participante (segundo piso).

  - Montos superiores a los 60 millones de pesos a través de Bancomext directamente o en conjunto con la banca comercial a través de créditos sindicados.

- Créditos en pesos o en dólares.

- Plazos de 1 a 10 años a tasas competitivas.

– Diez bancos participantes: Banorte[53], Santander[54], BBVA Bancomer[55], HSBC[56], Banamex[57,] BanBajío[58], Multiva[59], Mifel[60], Banregio[61] y Afirme[62].

"Mejora tu Hotel" busca democratizar el acceso al crédito, a pequeños y medianos empresarios del sector hotelero, para consolidar los destinos turísticos nacionales a nivel mundial e incrementar la oferta de otros poco conocidos, con lo cual se elevará la productividad de la economía y la generación de más y mejores empleos.

Conclusión

Con los anuncios realizados durante esta semana, el Gobierno de la República pretende ampliar la inclusión financiera y apoyar a las empresas que se la juegan con México cumpliendo sus obligaciones fiscales y estando en la legalidad. Además, busca apuntalar a sectores estratégicos que apoyan el desarrollo del país.

Fuente de información:
https://www.gob.mx/shcp/documentos/informe-semanal-del-vocero-del-18-al-22-de-abril-de-2016
https://www.gob.mx/cms/uploads/attachment/file/85956/vocero_17_2016.pdf
Para tener acceso a información relacionada visite:
http://www.amis.com.mx/amis/convenciones2016.html
http://www.sat.gob.mx/sala_prensa/comunicados_nacionales/Paginas/com2016_shcp_SE.aspx
http://www.gob.mx/shcp/prensa/comunicado-de-prensa-044-2016
http://www.dof.gob.mx/nota_detalle.php?codigo=5424365&fecha=04/02/2016
http://www.cce.org.mx/tres-criterios-prioritarios-para-la-politica-fiscal/
http://www.sat.gob.mx/sala_prensa/comunicados_nacionales/Paginas/com2016_046.aspx
http://www.bancomext.com/wp-content/uploads/2016/04/Comunicado-Sectur-SHCP-Bancomext-Mejora-tu-Hotel.pdf
http://www.bancomext.com/empresas-que-apoyamos/pymex/mejora-tu-hotel

[53] https://www.banorte.com/wps/portal/gfb/Home/inicio/!ut/p/a1/hc7LDoIwEAXQb3HBlo5QEN01kJRXxEeM0I0BgwUDlACCny8Sd75mdyfnZgYxFCJWxX3O4y4XVVw8M9NPVJkbtmqCF1ieCsTZaocd3lBsaSOIRgBfhsC__hGxiZiU2HjhAwSYKkCMtYv32lIBR3-BHydcxHghkundiFSJanDEmvSSNmkj35pxnXVd3a4kkGAYBpkLwYtUPotSLu-fOploOxS-07oM4aoVvU9mswdAsoRv/dl5/d5/L2dBISEvZ0FBIS9nQSEh/
[54] http://www.santander.com.mx/mx/home/
[55] https://www.bancomer.com/index.jsp
[56] https://www.hsbc.com.mx/1/2/
[57] https://www.banamex.com/
[58] http://www.bb.com.mx/
[59] http://www.multiva.com.mx/wps/wcm/connect/GrupoFinanciero/Grupo%20Financiero/home
[60] http://www.mifel.com.mx/Portal/?id_category=1
[61] https://www.banregio.com/
[62] https://www.afirme.com/Portal/Portal.do

Financiamiento Bancario (Banxico)

Información del Banco de México (Banxico) publicada en los "Agregados Monetarios y Actividad Financiera", al cierre de marzo de 2016, muestra que el saldo del financiamiento otorgado por la banca comercial, a través de valores, cartera de crédito vigente y vencida, títulos asociados a programas de reestructura, así como por las sofomes reguladas de tarjetas de crédito (Tarjetas Banamex, Santader Consumo, IXE Tarjetas y Sociedad Financiera Inbursa) fue de 4 billones 447 mil 100 millones de pesos, cantidad que significó un incremento en términos reales de 5.2% con respecto al mismo mes de 2015.

En marzo de 2016, del total del financiamiento, el otorgado al sector privado fue de 3 billones 350 mil 700 millones de pesos, con una participación de 75.3% del total, y presentó un aumento de 10.4%. La tenencia de valores y el saldo del crédito directo total (vigente y vencido) otorgado al sector público federal que representan 15.9% del financiamiento otorgado por la banca comercial, se situaron en 707 mil 900 millones de pesos, que implicó un decremento de 13.6%. El saldo del financiamiento a los estados y municipios, que conforma 7.5% del financiamiento otorgado por la banca comercial, ascendió a 331 mil 400 millones de pesos y registró un crecimiento de 4.3%. Por último, el saldo del financiamiento a otros sectores, que comprende el financiamiento al Instituto para la Protección al Ahorro Bancario (IPAB), Pidiregas de la Comisión Federal de Electricidad (CFE) y el Fondo Nacional de Infraestructura (Fonadin), y que representa 1.3% del mencionado financiamiento, se ubicó en 57 mil 100 millones de pesos, lo que implicó un incremento de 7.7 por ciento.

Crédito Vigente de la banca comercial al sector privado

El crédito vigente de la banca comercial al sector privado, las variaciones en por ciento del financiamiento otorgado por la banca comercial, así como de sus componentes, expresados en términos reales anuales, ascendió en marzo de 2016 a 3 billones 350 mil

700 millones de pesos, siendo su expansión de 10.4% anual en términos reales[63]. De este saldo, 808 mil millones de pesos fueron destinados al crédito al consumo, lo que implicó un aumento de 8.8%. El saldo del crédito a la vivienda fue de 615 mil 100 millones de pesos y creció 9.3%. Por su parte, el crédito a empresas y personas físicas con actividad empresarial tuvo un saldo de un billón 728 mil millones de pesos, que representó un incremento, a tasa anual, de 12.4%. Finalmente, el saldo del crédito otorgado a intermediarios financieros no bancarios se ubicó en 155 mil 500 millones de pesos, registrando un incremento de 4.5% en términos reales.

Financiamiento de la Banca de Desarrollo

El financiamiento otorgado por la banca de desarrollo en marzo de 2016 presentó un saldo de 801 mil 300 millones de pesos y tuvo un crecimiento real anual de 8.1%. El financiamiento de la banca de desarrollo incluye a la cartera de crédito vigente y vencida, los títulos asociados a programas de reestructura y de valores. También incluye a Nacional Financiera, S.A. (Nafin), Banco Nacional de Comercio Exterior (Bancomex), Banco Nacional de Obras y Servicios Públicos (Banobras), Sociedad Hipotecaria Federal (SHF), Banco del Ejército (Banjercito) y Banco del Ahorro Nacional y Servicios Financieros (Bansefi).

Del monto de financiamiento, 418 mil 600 millones de pesos correspondieron al financiamiento canalizado al sector privado, con una participación de 52.2% del total, lo que significó un aumento a tasa real anual de 13.5%. El financiamiento a estados y municipios, que representa el 18.4% del total, reportó un saldo de 147 mil 100 millones de pesos, presentando un incremento real anual de 1.0%. La tenencia de valores y el saldo del crédito directo total (vigente y vencido) al sector público federal, que conforman el 22.4% del financiamiento total, se situaron en 179 mil 500 millones de

[63] Incluye el crédito otorgado por las sofomes reguladas de tarjetas de crédito: Tarjetas Banamex, Santander Consumo, Ixe Tarjetas y Sociedad Financiera Inbursa (véase Nota Aclaratoria en el comunicado de prensa de Agregados Monetarios y Actividad Financiera del 29 de enero de 2010).

pesos, lo que implicó un decremento de 1.9%. Finalmente, el saldo del financiamiento a otros sectores, que comprenden el financiamiento al IPAB, Pidiregas de CFE y Fonadin, y que representa 7.0% del mencionado financiamiento, se ubicó en 56 mil 200 millones de pesos, registrando un incremento de 28.3 por ciento.

FINANCIAMIENTO DE LA BANCA COMERCIAL AL SECTOR NO BANCARIO[1/] 2010-2016
-Saldo en miles de millones de pesos-

Mes	Total[2/]	Sector Privado	Estados y Municipios	Sector Público no bancario
Diciembre 2010	2 807.5	1 921.9	219.0	561.1
Diciembre 2011	3 145.1	2 222.3	223.6	582.9
Diciembre 2012	3 335.1	2 464.4	270.3	527.0
Diciembre 2013	3 615.0	2 710.6	295.0	555.4
Diciembre 2014	3 971.9	2 920.2	312.3	669.3
2015				
Enero	3 936.6	2 932.4	312.3	635.1
Febrero	4 012.3	2 923.7	313.7	710.3
Marzo	4 119.3	2 959.1	309.6	798.9
Abril	4 012.0	2 999.0	310.3	652.8
Mayo	4 057.6	3 031.6	313.3	677.3
Junio	4 182.9	3 037.8	313.2	761.1
Julio	4 135.1	3 064.3	311.9	691.2
Agosto	4 231.3	3 110.0	313.0	741.2
Septiembre	4 305.4	3 164.9	312.4	772.9
Octubre	4 289.9	3 190.5	317.1	721.7
Noviembre	4 313.5	3 235.4	324.6	692.8
Diciembre	4 399.3	3 293.7	334.7	730.7
2016				
Enero	4 407.2	3 351.8	333.3	682.7
Febrero	4 440.1	3 362.3	333.4	711.4
Marzo	4 447.1	3 350.7	331.1	707.9

Nota: Cabe destacar que en la columna del total de financiamiento se incorpora el rubro de "Otros" que incluye al Instituto de Protección al Ahorro Bancario (IPAB), Proyectos de Infraestructura Productiva de Largo Plazo (Pidiregas) y el Fondo Nacional de Infraestructura (Fonadin) antes Fideicomiso de Apoyo al Rescate de Autopistas Concesionadas (Farac).

1/ Incluye las cifras de las sofomes reguladas de tarjetas de crédito: Tarjetas Banamex, Santander Consumo, Ixe Tarjetas y Sociedad Financiera Inbursa.

2/ Se refiere al sector no bancario, incluye valores, cartera de crédito vigente y vencida, así como títulos asociados a programas de reestructura. Asimismo, para que las partes que se presentan sumaran estas cifras habría que agregar: el crédito directo y valores del IPAB; el financiamiento otorgado a Proyectos de Infraestructura Productiva de Largo Plazo en moneda nacional y en moneda extranjera; y el diferimiento a través de créditos y valores del Fideicomiso Fondo Nacional de Infraestructura (FONADIN) DOF 7/02/2008 (antes FARAC).

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Banco de México.

Fuente de información:
http://www.banxico.org.mx/informacion-para-la-prensa/comunicados/sector-financiero/agregados-monetarios/%7B7AF63B00-41F2-DCE1-25EC-14ADB42F3227%7D.pdf

Emiten certificados bursátiles de banca de desarrollo (NAFINSA)

El 25 de abril de 2016, Nacional Financiera (NAFINSA) dio a conocer la colocación de 6 mil millones de pesos (mdp) a plazos de 3 y 10.4 años bajo el esquema de subasta sindicada. A continuación se presenta la información.

Bajo el esquema de subasta sindicada, NAFINSA realizó exitosamente la primera emisión de certificados bursátiles de banca de desarrollo (CEBURES) liquidable a través de *Euroclear* y *Clearstream*, facilitando así al público inversionista internacional el acceso a los certificados de deuda de dicha Institución. El monto total colocado ascendió a 6 mil millones de pesos.

Los recursos captados, tienen por objeto financiar cartera de crédito de mediano y largo plazo de la Institución, así como mejorar las condiciones de liquidez de dichos instrumentos en el mercado secundario.

Estas acciones promovidas por NAFINSA se dan en el marco del Programa Institucional de Nacional Financiera 2016, que tiene por objeto contribuir al desarrollo económico del país para facilitar el acceso de financiamiento a las micro, pequeñas y medianas empresas (MIPyMEs), así como contribuir a la formación de mercados financieros.

La subasta de CEBURES de NAFINSA se realizó el pasado 21 de abril bajo el formato de vasos comunicantes en la que NAFINSA colocó el “NAFR 190417” en tasa revisable a un plazo aproximado de 3.0 años y el “NAFF 260925” y clave de listado en la Bolsa Mexicana de Valores, S.A.B de C.V. “NAFF 26925” en tasa fija a un plazo aproximado de 10.4 años.

El monto total colocado fue de 6 mil mdp, se colocaron en tasa revisable un mil mdp con un diferencial de -5 puntos base con respecto a la tasa de referencia TIIE28 y por otro lado, en el tramo de tasa fija se colocaron 5 mil mdp a una tasa única de rendimiento de 6.29% equivalente a un diferencial de 40 puntos base sobre el instrumento de referencia del Gobierno Federal MBono 2026.

En total se obtuvo una demanda de 13 mil 967 mdp (2.3 veces el monto colocado), destacando el interés por parte de inversionistas nacionales y extranjeros.

En la subasta sindicada participaron 19 casas de bolsa, de las cuales resalta la participación de HSBC, Accival y Finamex para el tramo a tasa fija; mientras que en la tasa revisable destacan Banorte, Vector y Scotiabank. Asimismo, se contó con el apoyo de agentes internacionales: BBVA Securities Inc, *Citigroup Global Markets Limited*, Merrill Lynch, Pierce, Fenner & Smith Incorporated, HSBC Bank plc y Banco Santander, S.A.

El esquema de subasta sindicada para la colocación de los certificados bursátiles fue implementado por primera vez en Nacional Financiera en el año 2013, contando ahora ya con la facilidad de liquidar dichos certificados a través de *Euroclear* y *Clearstream*.

Fuente de información:
http://www.nafin.com/portalnf/content/sobre-nafinsa/sala-de-prensa/boletin_008.html

Boletín Regulatorio correspondiente al primer trimestre de 2016 (CNBV)

El 2 de mayo de 2016, la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV) publicó el "Boletín regulatorio" correspondiente al primer trimestre de 2016. A continuación se presenta la información.

La CNBV, a través de las Vicepresidencias de Política Regulatoria y de Normatividad, publicó el "Boletín regulatorio" correspondiente al primer trimestre de 2016, que contiene las disposiciones de carácter general emitidas en dicho período, con la finalidad de procurar la estabilidad y correcto funcionamiento del sistema financiero, así como de mantener y fomentar su sano y equilibrado desarrollo, en protección de los intereses del público.

Entre los principales cambios realizados al marco regulatorio durante el período de referencia, destacan las diversas adecuaciones en materia de regulación contable con motivo de la entrada en vigor de la Norma denominada NIF D—3[64] "Beneficios a los empleados" emitida por el Consejo Mexicano de Normas de Información Financiera A.C. (CINIF).

Dicha norma regula, entre otros aspectos, las obligaciones que tienen las entidades con sus empleados por concepto de beneficios por retiro y por terminación de la relación laboral.

Esta modificación es aplicable a diversas entidades sujetas a la supervisión de la CNBV, tales como sociedades financieras populares, sociedades cooperativas de ahorro y préstamo, operadoras y distribuidoras de fondos de inversión, casas de cambio, uniones de crédito, sociedades de objeto múltiple reguladas, organismos y entidades de fomento y la Financiera Nacional de Desarrollo Agropecuario, Rural, Forestal y Pesquero.

[64] Para mayor referencia, ver el "Boletín regulatorio" número 4, Enero-diciembre de 2015.

Asi, para que las entidades se encuentren en posibilidad de reflejar en su información financiera los cambios derivados de la implementación de la citada NIF D—3, se realizaron diversas modificaciones a los reportes que las entidades deben presentar ante la propia Comisión.

Por otra parte, con el fin de coadyuvar a la adecuada formación de precios, la transparencia del mercado y la eficiencia operativa en la negociación de operaciones a través de las sociedades que administran sistemas para facilitar operaciones con valores, se incorporó un marco particular para las llamadas “Operaciones de Bloque”.

Para esta norma se tomó en consideración las particularidades del mercado local, asi como las mejores prácticas internacionales en la materia, por lo que se definieron requisitos especiales, reconociendo un nivel de transparencia distinto del aplicable a operaciones de menor tamaño, en protección de los propios participantes de las citadas sociedades.

Se modificaron las Disposiciones de carácter general aplicables a las entidades de ahorro y crédito popular, organismos de integración, sociedades financieras comunitarias y organismos de integración financiera rural, a que se refiere la Ley de Ahorro y Crédito Popular, para establecer los procedimientos a seguir en caso de que la información sensible de los clientes y sus usuarios sea extraída, extraviada o existan accesos no autorizados a dicha información.

También se realizaron adecuaciones al régimen aplicable a los asesores en inversiones, los cuales podrán formular recomendaciones generalizadas sobre ciertos valores tales como gubernamentales, acciones de fondos de inversión, entre otros, como parte de los servicios de inversión asesorados, siempre que no proporcionen elementos de opinión o juicios de valor respecto de dichos valores.

Ninguna de estas modificaciones sería posible sin la participación de los distintos gremios y terceros interesados, que con sus opiniones y comentarios, ayudan a que la

normatividad emitida bajo las directrices de la política regulatoria de la propia Comisión, resulte lo más adecuada posible para la realidad del sistema financiero nacional y sus participantes.

Fuente de información:
http://www.cnbv.gob.mx/PRENSA/Prensa%20%20Otros/Comunicado%20de%20Prensa%2033-2016.pdf
Para tener acceso al Boletín regulatorio, visite:
http://www.cnbv.gob.mx/CNBV/BoletinRegulacion/Boletin%20Regulatorio%201er%20trimestre%202016.pdf

El sector asegurador estable ante cambios regulatorios relevantes (Fitch)

El 10 de mayo de 2016, la casa calificadora Fitch Ratings comunicó que implementar cambios en la regulación podría impactar en el balance financiero del sector y generará especialmente en reservas y capital. La exposición a los cambios dependerá del enfoque o concentración de negocio de algunas compañías. A continuación se presentan los detalles.

Con la publicación de la regulación (Ley de Instituciones de Seguros y Finanzas, o LISF, y la Circular Única de Seguros y Fianzas, CUSF), desde 2013 las compañías mexicanas incorporan un régimen de administración con base en riesgos tipo solvencia II. Como parte de sus esfuerzos, las empresas realizaron ejercicios tanto en componentes cualitativos como en cuantitativos durante el período de 2014 a 2015.

Para la industria, implementar el marco regulatorio nuevo ha sido un reto debido a los esfuerzos necesarios para cumplir en tiempo y forma con los requerimientos nuevos derivados de esta regulación. A diciembre de 2015, la utilidad neta enfrenta una disminución de 17% con respecto a diciembre de 2014, aun y cuando el crecimiento en primas emitidas fue de 9%. Esta disminución es consecuencia del aumento de 22% en los costos administrativos y operativos respecto al año 2014. En gran parte, estos gastos están representados por los requerimientos regulatorios que involucran un

robustecimiento en temas de gobierno corporativo, así como en la generación y envío de información al regulador.

Aun con estos cambios, al cierre de 2015 el sector muestra estabilidad en el perfil de la industria. Fitch espera que se presenten cambios en dicho perfil como resultado de los estudios cuantitativos que se implementarán en 2016.

Uno de los cambios principales que traerá el implementar el marco regulatorio será la migración de cuentas a un balance económico. Como resultado, los movimientos en el activo se darán por cambios en la revaluación al contabilizarlos a valor de mercado. En el pasivo, se observará una liberación o constitución de reservas, dependiendo de cada caso, debido a cambios metodológicos relacionados con el tipo de producto que operan y el modelo autorizado.

Sin embargo, el capital podría variar dado el efecto ocasionado por el cálculo nuevo de requerimiento de capital de solvencia ya que, para el cual, las compañías agregarán la cuantificación de los riesgos incluidos en la regulación considerando al menos los riesgos técnicos, operativos y de contraparte. En el estado de resultados, se observarán cambios en las primas emitidas y retenidas por el efecto de la contabilización de primas anualizadas y anticipadas.

Fitch seguirá analizando la información a medida que esté disponible y proporcionará comentarios adicionales en caso que cambie su punto de vista sobre alguna empresa en particular o para el mercado en conjunto.

Fuente de información:
http://www.fitchratings.mx/fitchNet/ManejoSesion/MailProxy.aspx?Archivo=Coment_15700.pdf&UserId=20998&DocumentoId=15700
http://www.fitchratings.mx/MiPerfil/default.aspx?msj=1&source=http://www.fitchratings.mx/fitchNet/ManejoSesion/ValidaAcceso.aspx?Destino=http://www.fitchratings.mx/sector/DocumentosPublicados/ArchivosComent/Coment_15700.pdf&IdDocumento=15700&source=../VistasDatosPublicados/ListadoComunicados.aspx

Ratifican calificaciones del Infonavit (Fitch)

El 6 de mayo de 2016, Fitch Ratings ratificó las calificaciones en escala global (*Issuer Default Ratings*, IDRs) de largo plazo en moneda extranjera y moneda local del Instituto del Fondo Nacional de la Vivienda para los Trabajadores (Infonavit) en 'BBB+' y 'A–', respectivamente. De manera adicional, Fitch ratificó las IDRs de corto plazo en 'F2', su calificación de soporte en '2', su calificación de piso de soporte en 'BBB+', y sus calificaciones en escala nacional de largo y corto plazo en 'AAA(mex)' y 'F1+(mex)', respectivamente. La Perspectiva de las calificaciones de largo plazo es Estable. Una lista completa de las acciones de calificación se presenta al final de este comunicado.

1. Factores clave de las calificaciones

IDRs y calificaciones nacionales

Las IDRs y la perspectiva del Infonavit están alineadas a las calificaciones soberanas de México y reflejan la capacidad y propensión elevada de soporte del Gobierno Federal, en caso de ser requerido. La capacidad de soporte está demostrada en las calificaciones de grado de inversión de 'BBB+' de México. Fitch considera que, a pesar que el Infonavit no cuenta con una garantía explícita del soberano, la propensión de soporte del Gobierno Federal es alta. Lo anterior es resultado de la importancia estratégica elevada que tiene el Infonavit para el gobierno y la función social que desempeña la entidad al proveer soluciones de vivienda para los trabajadores del sector privado en México, especialmente de los segmentos de ingresos bajos, así como su función de fortalecer el patrimonio de los trabajadores a través de las condiciones de financiación adecuadas para la vivienda y ahorros para la jubilación.

Las funciones principales del Infonavit son otorgar financiación de bajo costo y suficiente a los trabajadores, para garantizar su acceso a una vivienda digna, así como administrar los recursos del Fondo Nacional de la Vivienda y dar rendimientos a los

ahorros de jubilación de los trabajadores. Desde su creación en 1972, la institución ha otorgado aproximadamente nueve millones de créditos hipotecarios; uno de cada cuatro mexicanos viven en una casa financiada por el Infonavit. La institución es la mayor institución financiera de hipotecas de Latinoamérica medido por cartera de créditos.

En 2015, aproximadamente 67% del total de los préstamos hipotecarios concedidos por las instituciones públicas de vivienda y los bancos comerciales fueron otorgados por el Infonavit. En los últimos 3 años, el Gobierno Federal canalizó a través de la institución aproximadamente 95% de los subsidios para el desarrollo de la vivienda.

Las calificaciones nacionales del Infonavit están alineadas a la calidad crediticia de México, por lo que se encuentran en el nivel más alto de la escala nacional, dado que son clasificaciones relativas de la calidad crediticia dentro de una cierta jurisdicción.

Calificaciones de soporte y de piso de soporte

Fitch ratificó las calificaciones de soporte y piso de soporte de Infonavit en ‘2’ y ‘BBB+’, respectivamente, debido a la importancia de su función en la política pública como el mayor originador de hipotecas en México y Latinoamérica. El piso de soporte indica el nivel por debajo del cual la agencia no bajaría la IDR de largo plazo del instituto, en tanto no cambien los factores determinantes de su apreciación de soporte.

2. Sensibilidad de las calificaciones

IDRs y calificaciones nacionales

La perspectiva de las calificaciones del Infonavit es “estable” y acorde con la perspectiva de calificaciones de México, por lo que no se esperan movimientos en las calificaciones del Infonavit en el corto y mediano plazo. Las calificaciones de la institución reflejarían cualquier movimiento en las calificaciones de México. Las

calificaciones del Infonavit podrían también cambiar si Fitch percibe una disminución en el grado de importancia estratégica para el Gobierno Federal, aunque en el corto plazo este escenario es poco probable.

Calificaciones de soporte y de piso de soporte

Las calificaciones de soporte y de piso de soporte de Infonavit serían modificadas ante cualquier cambio potencial en la calificación soberana de México y/o un cambio en la propensión de soporte esperada de parte del gobierno mexicano.

Fitch ratificó las siguientes calificaciones:

- IDR de largo plazo en moneda extranjera en 'BBB+';
- IDR de largo plazo en moneda local en 'A–';
- IDR de corto plazo en moneda extranjera en 'F2';
- IDR de corto plazo en moneda local en 'F2';
- Calificación de soporte en '2';
- Calificación de piso de soporte en 'BBB+';
- Calificación nacional de largo plazo en 'AAA(mex)';
- Calificación nacional de corto plazo en 'F1+(mex)'.

La perspectiva de las calificaciones de largo plazo es "estable".

Fuente de información:
http://www.fitchratings.mx/ArchivosHTML/Com_15684.pdf

Palabras del Presidente de los Estados Unidos Mexicanos durante la 26ª Convención Aseguradores de México (Presidencia de la República)

El 20 de abril de 2016, Presidencia de la República presentó la intervención del Presidente de los Estados Unidos Mexicanos durante la 26ª Convención Aseguradores de México. A continuación se presenta la información.

“Señoras y señores.

Muy buenas tardes a todas y a todos ustedes.

Me da mucho gusto acompañar, una vez más, al sector asegurador de nuestro país, en esta Convención de Aseguradores de México.

Señoras y señores.

El sector de seguros y fianzas es clave para el crecimiento y la estabilidad de nuestra economía; lo mismo, y esto es muy importante subrayar, para la tranquilidad y protección de los hogares de México.

Hoy, nuestro país cuenta con una industria aseguradora, como aquí lo han dicho y expresado quienes me antecedieron en el uso de la palabra, mucho más moderna, eficiente, robusta; que promueve la estabilidad financiera y facilita las transacciones, al tiempo que resguarda el patrimonio de las familias y empresas mexicanas.

Hace un año tuve la oportunidad de reunirme con ustedes y celebrar la entrada en vigor del nuevo marco normativo del sector asegurador.

En esta convención de la AMIS, ahora la 26ª, es un gusto constatar que la Ley de Instituciones de Seguros y de Fianzas está contribuyendo a la solidez y dinamismo de esta innovadora industria.

Gracias al trabajo conjunto de la industria aseguradora y las autoridades del sector, el proceso de implementación del marco regulatorio avanza de manera ordenada y progresiva.

Más importante aún es que el sector asegurador mexicano está cambiando y evolucionando, en favor de los usuarios, particularmente de quienes hasta hace poco no tenían acceso a sus servicios.

En primer lugar, hoy existe una mayor competencia y transparencia al interior de esta industria. Esto se traduce en una oferta de servicios con mayor calidad para los usuarios de seguros y fianzas.

Prueba de ello, es el reconocimiento, como aquí ya se expresara, de la Comisión Europea al nuevo marco regulatorio, que ubica a nuestro país a la vanguardia en materia de gobierno corporativo, transparencia y solvencia financiera de las empresas.

En segundo lugar. Hoy contamos con un sector asegurador fuerte y en crecimiento.

Como aquí también ya se dijo, y pareciera que es la constante de los que hemos hablado, pero que son cifras que ilustran y claramente acreditan cómo este sector asegurador ha venido creciendo, y que esto va en consonancia con el crecimiento económico que nuestro país está teniendo, de la evolución positiva que el país está teniendo. Y ustedes son un fiel termómetro de ello.

Comparto nuevamente algunas de las cifras que aquí ya se han expresado, pero que me gustaría reiterar:

En 2015, la industria registró un crecimiento real de 7.3% en la venta de primas, y ha mantenido un crecimiento promedio anual de 5.7%, en los últimos 10 años.

En este mismo período, de 2006 a 2015, la participación del sector en la economía, también se ha venido incrementando de manera sostenida.

Pasó, como aquí se expresaba, de representar el 1.8% del Producto Interno Bruto (PIB), a ser, hoy, del 2.2%, ya así acreditado el año pasado.

En tercer lugar, el sector asegurador se ha convertido en un aliado fundamental del Gobierno de la República, en favor de la inclusión financiera y la formalización del empleo.

Por ejemplo, el año pasado creamos el Paquete de Seguros para Familias Beneficiarias del programa PROSPERA, denominado Bansefi Más.

Este esquema brinda, entre otros apoyos, un seguro de vida para el titular, su cónyuge e hijos. A la fecha, este programa ha emitido 370 mil pólizas que protegen a igual número de familias.

A partir de esta positiva experiencia, el Gobierno de la República y la AMIS han trabajado para diseñar nuevos productos de aseguramiento, con importantes alcances y beneficios sociales.

El primero se deriva de la alianza estratégica entre AMIS y BANSEFI, que permitirá potenciar el programa Bansefi Más, que ya he comentado.

El objetivo es ampliar los beneficios de las pólizas y cubrir, no sólo a 370 mil familias, sino a las 6.4 millones de familias beneficiarias de PROSPERA.

Y el segundo producto es un seguro de vida para los contribuyentes, incorporados al Régimen de Incorporación Fiscal.

A partir del segundo semestre de este año, los ciudadanos que se integran al RIF podrán adquirir una cobertura de vida para el jefe del hogar y sus familiares a muy bajo costo, aprovechando la plataforma tecnológica del portal del SAT.

La compra de este seguro se podrá realizar por Internet y sólo será necesario usar el RFC del interesado.

Esta protección es un incentivo más en favor de la formalidad y también está disponible para todos los contribuyentes que ya están inscritos al Régimen de Incorporación Fiscal, que a la fecha suman 4.5 millones de ciudadanos.

En síntesis. Se trata de dos productos que aseguran la estabilidad y protección patrimonial de las familias mexicanas, al tiempo que procuran la inclusión financiera y la formalidad de la economía.

Además, con estas acciones se fortalece y expande la cultura de los seguros y de la prevención entre millones de mexicanos.

Por todo ello, quiero reiterar mi reconocimiento a la AMIS y a las empresas que la integran; valoro su compromiso social y su constante innovación, en beneficio de la población mexicana.

Señoras y señores:

Concluyo, celebrando nuevamente el dinamismo y la solidez de este importante sector.

Más allá de las cifras e indicadores positivos, el hecho de que esta industria crezca significa que más familias y empresas están protegidas durante distintas eventualidades.

El trabajo que ustedes realizan se traduce en una mayor tranquilidad y certeza, pero también, en una protección real y efectiva ante situaciones adversas que pueden presentarse en la vida.

Los felicito por sus resultados y los convoco a que sigamos trabajando juntos, en favor de la inclusión y protección financiera de las familias y empresas de México.

Quiero también reiterar mi felicitación a estos niños, a estas niñas y jóvenes que se han hecho merecedores de este premio, al que convoca AMIS, y a quienes forman parte también, o que han, con gran creatividad, han impulsado proyectos productivos y de compromiso social que, sin duda, es un ejemplo y es algo que debemos promover, en aras de la armonía social, de la solidaridad social y, sobre todo, de lograr un crecimiento armónico de nuestra población.

Les quiero felicitar ampliamente a ustedes, a los ganadores, a sus familias, que aquí también les acompañan, por este importante esfuerzo que han realizado y por este premio que, el día de hoy, están recibiendo.

Y felicitar nuevamente a todo el sector asegurador.

Ustedes son parte importante de dinamismo de nuestra economía.

Aquí se han dado cifras de cómo este sector ha crecido, pero reitero, esto va en consonancia con la dinámica que nuestra economía está mostrando.

Y, también, aquí reitero lo que en varias ocasiones he compartido, para el Gobierno de la República, y Mario en su mensaje así lo refirió, ha sido, también, una constante y una prioridad para el Gobierno el mantener nuestra estabilidad macroeconómica.

Mantener los pilares y fundamentos de nuestra macroeconomía, a partir de varias de las decisiones que se han tomado para prevenir, no para atender una crisis; sino de carácter preventivo, más bien, para evitarla, es lo que nos permite, realmente, tener este entorno de dinamismo, de crecimiento y de desarrollo que nuestro país está teniendo.

Quizá no como quisiéramos, o en las metas que quisiéramos tener ante un mundo, evidentemente, volátil financieramente, difícil; con una gran animosidad al riesgo, y este tema ustedes lo conocen muy bien y lo tienen claramente asimilado, y entienden muy bien lo que el mundo está viviendo.

Pero el hecho de que México en este escenario adverso mundialmente, México sea de los países que está creciendo, son señales positivas que, sin duda, prometen que nuestro país tendrá un futuro, en los próximos años, mucho más alentador y promisorio en favor de toda la sociedad mexicana.

Gracias a todas y todos ustedes por ser parte de este importante esfuerzo colectivo que nos está permitiendo llevar a México a mejores horizontes.

Muchas felicidades y muchas gracias.”

Fuente de información:
http://www.gob.mx/presidencia/prensa/palabras-del-presidente-de-los-estados-unidos-mexicanos-licenciado-enrique-pena-nieto-durante-la-26-convencion-aseguradores-de-mexico

En abril, los bancos deben mostrar comparativo de CAT (CONDUSEF)

El 24 de abril de 2016, la Comisión Nacional para la Protección y Defensa de los Usuarios de Servicios Financieros (CONDUSEF) dio a conocer que en abril los bancos deben mostrar el comparativo del costo anual total (CAT) y de la tasa promedio en estados de cuenta de la tarjeta de crédito (TC) a sus clientes. Con dicha información,

destaca la agencia gubernamental, el usuario podrá comparar costos y comisiones de los productos equivalentes al que tienes contratado. A continuación se presenta la información.

Durante abril, el estado de cuenta del producto TC debe incluir un cuadro comparativo que muestre el CAT promedio, así como la Tasa Efectiva Promedio Ponderada y la Anualidad de plásticos clásicos, oro, platino y equivalentes disponibles en el mercado, informó la CONDUSEF.

Lo anterior tiene como propósito que los usuarios puedan comparar costos y comisiones de los productos equivalentes al que tienen contratado.

En el cuadro siguiente se presenta un ejemplo con la información que deberá aparecer en tu estado de cuenta, para el caso de tarjetas de crédito clásicas:

Institución	Producto 1/	CAT (%)	Tasa efectiva promedio ponderada (%)	Anualidad (pesos)	Límite de crédito (mediana 2/ en pesos)
Productos con al menos 0.5% del total de tarjetas de este segmento					
Santander	Santander Light	39.2	29.5	530	3 010
Banamex	Clásica Internacional	50.1	36.5	600	3 000
SF Soriana	Soriana – Banamex	51.4	38.1	520	4 000
HSBC	Clásica HSBC	53.4	39.1	560	3 500
Inbursa	Súper Tarjeta de Crédito Walmart	64.7	46.8	500	3 500
Ixe Tarjetas 3/	Ixe Clásica	65.6	46.9	550	4 000
Banorte 3/	Clásica	65.8	47.1	550	4 000
BBVA Bancomer	Azul Bancomer	75.7	52.8	580	3 300
BanCoppel	BanCoppel	85.7	63.5	0	3 700
ConsuBanco	ConsuTarjeta Clásica Naranja	89.1	61.2	500	2 000
Productos con menos del 0.5% pero más del 0.1% del total de tarjetas de este segmento					
Scotiabank	Tasa Baja Clásica	45.6	34.2	500	3 500
Banregio	Tarjeta Clásica	55.5	44.9	0	3 000

1/ Los productos están ordenados de acuerdo con el CAT respectivo.
2/ La mediana indica que la mitad de los clientes tienen un límite de crédito por debajo del valor reportado.
3/ A pesar de la fusión de Banorte e Ixe tarjetas, sus productos de tarjeta de crédito se siguen ofreciendo de forma separada.
FUENTE: CONDUSEF con datos proporcionados por las instituciones de crédito, cifras sujetas a revisión; Banco de México, con datos a diciembre de 2015.

De acuerdo con información del Banco de México, al cuarto trimestre de 2015, existen más de 29 millones de tarjetas de crédito vigentes en el mercado, incluyendo tarjetas

titulares y adicionales, de las cuales el 64% fueron utilizadas en este período, es decir más de 18 millones de plásticos.

A su vez, en el último reporte de "Indicadores Básicos de Tarjetas de Crédito" (junio de 2015) del total de los plásticos, el 64% corresponde a tarjetas Clásicas o equivalentes, el 26% para Oro o equivalentes y el 10% para Platino o equivalentes.

Es importante resaltar que tres instituciones financieras concentran casi el 70% de las tarjetas de crédito del mercado: BBVA Bancomer (27%), Banamex (27%) y Santander (14%).

Por tipo de tarjeta, en el segmento de Clásicas, las Instituciones Financieras con mayor participación en el mercado fueron: Bancomer (34%), Banamex (25%) y BanCoppel (11%). En el segmento Oro fueron: Santander (31%), Banamex (25%) y BBVA Bancomer (14%). En el rubro Platino o equivalentes fueron: Banamex (39%), BBVA Bancomer (19%) y American Express (13%).

Por lo anterior, CONDUSEF ofrece las siguientes recomendaciones para hacer un buen uso de tu tarjeta de crédito:

- Aprovéchala para facilitar tus pagos o para cubrir emergencias. La tarjeta de crédito es de gran ayuda, si la utilizas dentro de tu presupuesto y línea de crédito autorizada.

- No la consideres dinero extra para gastar por arriba de tus posibilidades; si comienzas a utilizarla para tu consumo diario, puedes acumular una deuda que después te resultará difícil de pagar.

- Cubre puntualmente tus pagos; cada vez que dejas de pagar a tiempo aumenta tu deuda y puede derivar en un registro negativo en tu historial crediticio.

- Abona más del pago mínimo mensual señalado, a fin de reducir el monto y plazo de tu deuda, y, así mantener el control.

- Recuerda que puedes consolidar tus deudas en la tarjeta que te ofrezca la menor tasa de interés. Si tienes problemas de pago, no la uses.

- Cancela aquella tarjeta de crédito que no utilices; tu banco te debe indicar el procedimiento para hacerlo.

- Revisa siempre el estado de cuenta; conserva tus comprobantes, ya que en caso de errores u omisiones, tienes un plazo de 90 días, a partir de la fecha de corte para presentar tus aclaraciones.

- En caso de robo o extravío, reporta de inmediato con tu banco emisor.

Para cualquier duda o consulta adicional favor de comunicarse a CONDUSEF al teléfono 01 800 999 8080 o bien, visita la página de internet www.condusef.gob.mx.

Fuente de información:
http://www.condusef.gob.mx/index.php/prensa/comunicados-2016/1320-recuerda-en-abril-bancos-deben-mostrar-comparativo-de-cat-y-tasa-promedio-en-estados-de-cuenta-de-tc

Atienden más de 60 mil reclamaciones durante el primer trimestre del año (CONDUSEF)

El 20 de abril de 2016, la Comisión Nacional para la Protección y Defensa de los Usuarios de Servicios Financieros (CONDUSEF) comunicó haber atendido a más de 60 mil reclamaciones durante el primer trimestre del año. A continuación se presenta la información.

Durante el primer trimestre del año, la CONDUSEF llevó a cabo más de 410 mil acciones de defensa a los usuarios de servicios financieros, cifra que representa un incremento de 5.4% respecto al primer trimestre del año 2015.

Dentro de las acciones de defensa, destaca la atención de 140 mil 582 llamadas al Centro de Atención Telefónica (CAT), la emisión de 123 mil 784 reportes especiales de crédito (Reporte de buró de crédito) y el inicio de 60 mil 880 reclamaciones.

Por sector, las reclamaciones a la banca múltiple participaron con el 59.7% del total (36 mil 363), seguido por las instituciones de seguros con 8 mil 867; las sociedades de información crediticia (Burós de Crédito) en 7 mil 561; las SOFOM E.R. y E.N.R. con 3 mil 879 y los sistemas de ahorro para el retiro obtuvieron 3 mil 441 reclamaciones.

Entre las instituciones de banca múltiple que más reclamaciones recibieron fueron: Banamex (10 mil 455), BBVA Bancomer (9 mil 125) y Santander (4 mil 137); por lo que se refiere a las aseguradoras destaca METLIFE (1 mil 238), GNP (1 mil 102) y seguros BBVA Bancomer (915).

Respecto a las Afores, las entidades que más reclamaciones recibieron fueron: Afore XXI Banorte (735), Banamex (376) y Coppel (324).

RECLAMACIONES INICIADAS A NIVEL NACIONAL

Reclamaciones iniciadas	2015	Porcentaje de participación*	2016	Porcentaje de participación*	Porcentaje de variación
Instituciones de crédito	**45 101**	**74.25**	**44 171**	**72.55**	**-2.1**
Banca múltiple 1/	38 017	62.58	36 363	59.73	-4.4
Sociedades de información crediticia	6 741	11.10	7 561	12.42	12.2
Banca de desarrollo	178	0.29	123	0.21	-29.2
Infonacot y Financiera Nacional de Desarrollo	165	0.27	121	0.20	-26.7
Sistema de Ahorro para el Retiro	**3 598**	**5.92**	**3 441**	**5.65**	**-4.4**
AFORE	3 116	5.13	2 955	4.85	-5.2
CONSAR	23	0.04	14	0.02	-39.1
Procesar	459	0.76	472	0.78	2.8
Instituciones de seguros	**7 670**	**12.63**	**8 867**	**14.56**	15.6
Aseguradoras	7 585	12.49	8 773	14.41	15.7
Aseguradoras especializadas en salud	39	0.06	45	0.07	15.4
Aseguradoras de pensiones	46	0.08	49	0.08	6.5
SOFOM	**3 741**	**6.16**	**3 879**	**6.37**	**3.7**
SOFOM E.N.R.	2 620	4.31	2 044	3.36	-22.0
SOFOM E.R.	1 121	1.85	1 835	3.01	63.7
Org. y actividades auxiliares del crédito	14	0.02	7	0.01	-50.0
Entidades de ahorro y crédito popular	551	0.91	421	0.69	-23.6
Fianzas	43	0.07	53	0.09	23.3
Bursátil	27	0.04	40	0.07	48.1
No financiera	0	0.00	1	0.00	—
Total	60 745	100.00	60 880	100.00	0.2

1/ Incluye información de cuatro SOFOM E.R.

* El porcentaje de participación de los sectores y clases con respecto al total de reclamaciones. El porcentaje de participación de las instituciones es con respecto a su clase.

FUENTE: CONDUSEF.

Asimismo, durante el primer trimestre del año, la CONDUSEF impuso un mil 327 sanciones a las entidades financieras por un monto de 37.79 millones de pesos, cifra que representa un incremento de 19.5 y 18.0% respectivamente.

Finalmente, durante marzo se revisaron 116 contratos de adhesión, detectándose 39 cláusulas abusivas sobre las cuales se inició el proceso de ordenamiento para su eliminación.

De esta manera, desde la entrada en vigor de las disposiciones sobre cláusulas abusivas del año pasado y hasta la fecha, se han revisado 1 mil 772 contratos de adhesión, detectándose 821 cláusulas abusivas de las cuales a la fecha se han eliminado 522, y 299 se encuentran en proceso de eliminación.

Fuente de información:
http://www.condusef.gob.mx/index.php/prensa/comunicados-2016/1317-atiende-la-condusef-mas-de-60-mil-reclamaciones-durante-el-primer-trimestre-del-ano

Presentan micrositio de educación financiera (CONDUSEF)

El 21 de abril de 2016, la Comisión Nacional para la Protección y Defensa de los Usuarios de Servicios Financieros (CONDUSEF) puso a disposición del público usuario su nuevo micrositio de educación financiera con la intención de poder adquirir conocimientos para tomar mejores decisiones financieras. A continuación se presentan los detalles.

La CONDUSEF puso en operación su nuevo Micrositio de Educación Financiera "Educa tu cartera", a fin de que las personas adquieran los conocimientos y desarrollen las habilidades necesarias para poder tomar mejores decisiones financieras y, con ello, incrementar el nivel de bienestar personal y familiar.

En el nuevo Micrositio de Educación Financiera[65] podrás encontrar material educativo como:

- Cuadernos y videos educativos de los ejes temáticos de la Educación Financiera, tales como Presupuesto, Crédito, Inversión, Ahorro, Seguros, Remesas, Retiro, entre otros.

[65] http://eduweb.condusef.gob.mx/EducaTuCartera/index.html

- Guía familiar de educación financiera**,** en donde aprenderás junto con tu familia cómo hacer un presupuesto y cómo aprovechar los productos y servicios financieros en beneficio de las finanzas familiares.

- Guías de educación financiera para maestros de primaria y secundaria, las cuales permiten a los profesores transmitir los buenos hábitos económicos y financieros, así como realizar actividades, ejercicios y juegos para reafirmar los conocimientos adquiridos.

- Consejos para tu bolsillo, es un boletín semanal que realiza CONDUSEF con consejo prácticos para el manejo de tus finanzas.

- Conferencias, podrás ver los videos de las conferencias impartidas por los directivos de CONDUSEF en materia de Educación Financiera.

- En voz de, conoce qué opina tu artista favorito del mundo de las finanzas y cómo las maneja en su vida diaria.

- Cursos y programas, conoce e inscríbete a los talleres y cursos que imparte CONDUSEF en escuelas y empresas, así como los cursos gratuitos abiertos al público y el Diplomado en Educación Financiera en línea.

- Para peques, es la sección infantil del Micrositio de Educación Financiera, aquí los más pequeños de la casa aprenderán de una forma divertida los conceptos básicos del ahorro y del dinero, encontrarán atractivos juegos como memorama, serpientes y escaleras, cuentos educativos y el paso a paso para armar su propia alcancía.

- Eventos en tu vida, en esta sección CONDUSEF te da consejos financieros que podrás utilizar en las diferentes etapas de tu vida, tales como tener un empleo,

comprar una vivienda, independizarte, tener un hijo, la vida en pareja, comprar un auto e incluso el retiro.

De acuerdo con la Encuesta Nacional de Inclusión Financiera 2012 realizada por el INEGI, sólo el 20% de la población mexicana lleva un registro de sus gastos; el 36%, es decir, casi 25 millones de adultos, afirma tener al menos un producto de ahorro formal, siendo las cuentas de nómina (61%) y de ahorro (47%) las que cuentan con el mayor número de usuarios.

De acuerdo con las personas encuestadas, el ahorro formal se destina principalmente al pago de emergencias o imprevistos (39%), gastos personales (29%) y educación y salud (25%). Y sólo el 1% de usuarios destina su ahorro formal para el retiro o la vejez.

Asimismo, el 22% de los encuestados, esto es 15.5 millones de adultos, es usuario de algún tipo de seguro, siendo el seguro de vida el que cuenta con mayor porcentaje de usuarios (79%), seguido por el de auto (33%) y el de gastos médicos (30%).

Para CONDUSEF la Educación Financiera es un tema necesario en la vida de las personas, ya que contar con conocimientos en la materia te permite: cuidar y hacer rendir tu dinero; utilizar adecuada y responsablemente los productos y servicios financieros; lograr que tu familia tenga mayor oportunidad de generar los recursos necesarios para tener estabilidad, mejor desarrollo y, por ende, un patrimonio; asimismo genera usuarios más informados y exigentes promoviendo la competitividad entre las instituciones financieras.

Fuente de información:
http://www.condusef.gob.mx/index.php/prensa/comunicados-2016/1319-laza-condusef-nuevo-micrositio-de-educacion-financiera
Para tener acceso a información relacionada visite:
http://eduweb.condusef.gob.mx/EducaTuCartera/index.html

La banca española hace otra ronda de ajustes (WSJ)

El 26 de abril de 2016, el periódico *The Wall Street Journal* (WSJ) publicó la nota "La banca española hace otra ronda de ajustes" a continuación se presenta la información.

Los españoles que perderán sus empleos en el sector financiero en los próximos meses despotricarán probablemente contra sus jefes, pero deberían achacar al menos parte de la culpa a Mario Draghi. Y la otra parte, a la prolongada caída de las ganancias de la banca española.

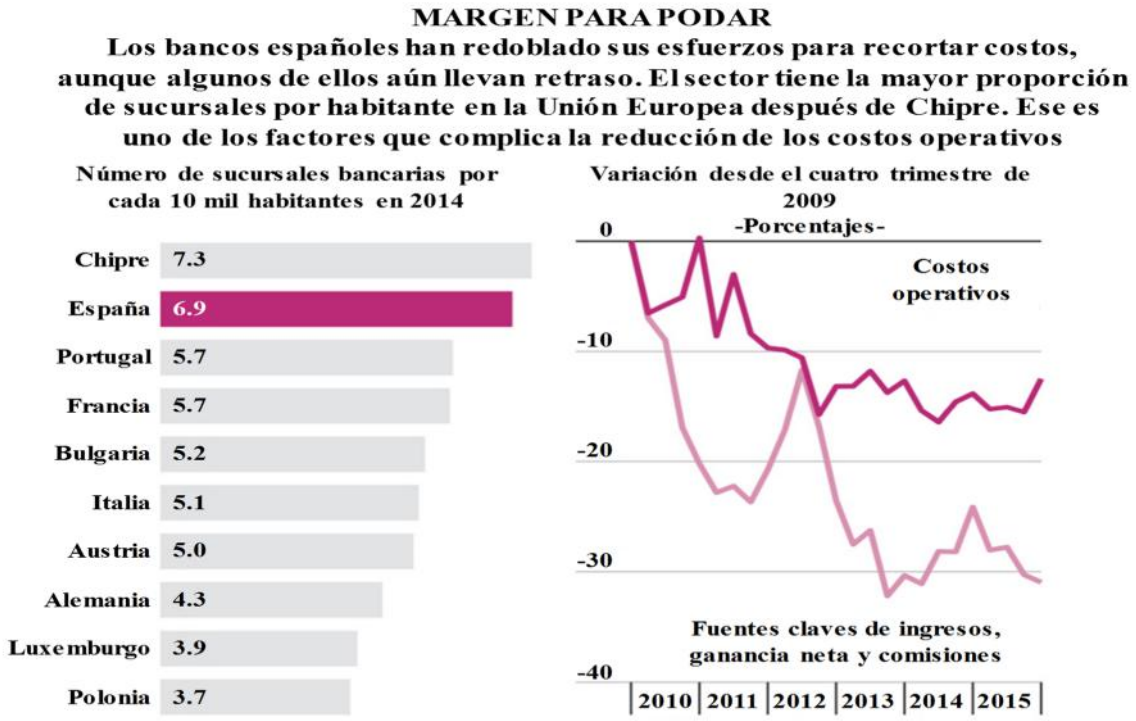
El Presidente del Banco Central Europeo (BCE) ha recortado las tasas de interés en reiteradas ocasiones con el fin de estimular el crecimiento. Declaró que el BCE estaba dispuesto a emplear "todos los instrumentos disponibles", incluyendo nuevas reducciones de las tasas de interés, para reactivar la economía de la zona euro.

Aunque algunos consumidores y empresas se han beneficiado de la reducción de los pagos de sus préstamos, las tasas de interés negativas han mermado la rentabilidad de los bancos y, al menos en España, los ha obligado a recortar costos.

Banco Santander S.A., el mayor prestamista de la zona euro por capitalización de mercado, anunció hace unos días el cierre de 450 sucursales pequeñas acompañado de hasta un mil 660 despidos en España este año, según un documento interno y una fuente cercana a la entidad.

CaixaBank S.A., el tercer banco del país, alcanzó acuerdos de jubilación anticipada con hasta 484 empleados para disminuir los costos salariales. *Liberbank* S.A., una entidad regional, contempla el cierre de hasta 25% de sus sucursales durante los próximos dos años, mientras que Banco CEISS eliminará un mil 120 empleos.

Los bancos españoles anuncian sus resultados del primer trimestre esta semana y los analistas prevén un panorama débil y renovados bríos para campañas de reducción de costos.



FUENTE: Análisis de WSJ de datos de *Eurostat* y el BCE (sucursales bancarias); Banco de España (fuentes de ingreso y costos operativos).

Las entidades españolas tienen experiencia en cerrar sucursales y hacer despidos. La crisis inmobiliaria de 2008 provocó el cierre, la fusión o la venta de decenas de prestamistas débiles. Con la ayuda de un paquete de rescate de la Unión Europea, el sector se recuperó y España salió de la recesión. Ahora, sin embargo, los bancos enfrentan poderosos vientos en contra que no muestran signos de amainar, como las tasas de interés negativas, la floja demanda de créditos hipotecarios y los magros retornos de los préstamos a empresas.

Rami Aboukhair, country head de Santander España, escribió en una carta dirigida a los empleados en la que justifica los cierres de sucursales y despidos que el sector

financiero está afrontando en España una etapa de grandes cambios. “El actual contexto económico, los mayores requisitos regulatorios y la evolución del comportamiento de los clientes por las nuevas tecnologías hacen necesario avanzar más rápido en nuestro plan de transformación comercial”, señaló.

Las tribulaciones en España han obligado a los bancos del país con una fuerte presencia en América Latina, como Santander y Banco Bilbao Vizcaya Argentaria S.A., a depender más de un crecimiento robusto del crédito en lugares como Brasil y México. No obstante, la devaluación de las monedas de estos países ante el euro en el último trimestre ha reducido los retornos, pese a una demanda más sólida de préstamos.

Otro factor que influye en los cierres de sucursales en España son los cambios en los hábitos de los clientes, recalcan ejecutivos del sector. Las nuevas generaciones, en particular, no visitan a menudo las sucursales y prefieren acudir a Internet para solicitar un crédito de consumo o realizar un pago.

En general, los recortes apuntan principalmente a contrarrestar un declive prolongado en las ganancias de la banca. Según los datos del banco central español, sus ingresos financieros netos y honorarios cayeron 31% entre diciembre de 2009 y diciembre de 2015, mientras que sus costos operativos lo hicieron en 12.5 por ciento.

“La rentabilidad está bajo mucha presión”, reconoce Stefan Nedialkov, analista de *Citigroup*. Esa es “la urgencia que está haciendo que los bancos se fijen más en los costos. Lo digital es claramente un factor, pero no es el motor”.

Las relaciones costos-ingresos de los bancos españoles “siempre fueron de las mejores, pero ahora las ventas no están creciendo”, añade el analista. Eso los estaría obligando a replantear un modelo de negocios que prioriza la presencia física a lo largo de España.

El país ibérico tiene más sucursales por habitante que cualquier otro país de la UE a excepción de Chipre, según datos del BCE hasta 2014. Incluso después de un descenso de 26% en sucursales entre 2010 y 2014, España sigue teniendo cerca del triple de sucursales que el Reino Unido.

Jaime Guardiola, consejero delegado de Sabadell S.A., indicó recientemente al presentar resultados que la banca española tendrá un nivel cada vez menor de capilaridad de oficinas, en alusión a un proceso de cambios selectivo y focalizado en las nuevas oportunidades. “Teniendo en cuenta que el consumidor usa menos las oficinas vamos haciendo cierres, adaptándonos a la realidad, sin ajustes traumáticos”, enfatizó.

Las ganancias de los bancos han sido duramente golpeadas por la caída de la tasa interbancaria europea ofrecida, Euribor, la referencia de la mayoría de las hipotecas españolas, que fluctúa cuando cambian las tasas de interés. La Euribor a 12 meses se ha desplomado de 2.12% en abril de 2011 a -0.01% este mes.

Los bancos españoles han incluido desde años en sus contratos de hipotecas una tasa piso, es decir, un límite de hasta dónde podían caer los pagos de los deudores de préstamos de vivienda. Sin embargo, los tribunales han determinado que muchas de esas tasas piso no fueron adecuadamente explicadas a los consumidores y han ordenado su eliminación. Eso ha añadido presión al declive de los ingresos del sector.

En los dos últimos años, la economía española ha registrado un crecimiento dinámico, pero la demanda de hipotecas sigue siendo baja, según los estándares históricos, ya que los deudores han optado por pagar sus obligaciones actuales. Los bancos, por ende, han pasado a depender más de los préstamos a empresas, pero lo hicieron en masa, lo que ha hecho bajar las tasas y mermado su rentabilidad.

Las bajas tasas de interés hacen que los bancos, por ejemplo, tengan que pagar menos a los clientes por sus depósitos, pero esos menores costos de financiamiento no han sido lo suficientemente grandes para compensar los vientos en contra. Santander introdujo en mayo pasado una cuenta corriente con una tasa más alta. Fue un lanzamiento costoso, al menos a corto plazo, tanto para Santander como para los rivales que intentaron igualar la oferta.

Ese ha sido otro factor que ha arrastrado los resultados de los bancos españoles.

Fuente de información:
http://lat.wsj.com/articles/SB11223869946966424246404582030770391512862?tesla=y

La tendencia a la reintegración financiera se atenúa, pero una unión de mercados de capitales ambiciosos reforzará las ventajas de la integración (BCE)

El 25 de abril de 2016, el Banco Central Europeo (BCE) publicó en Fráncfort, Alemania, el artículo: “La tendencia a la reintegración financiera se atenúa, pero una unión de mercados de capitales ambiciosos reforzará las ventajas de la integración”. A continuación se presentan los detalles.

- La integración financiera mejora en la zona euro, aunque a un ritmo más lento.

- Las recientes turbulencias financieras no deberían obstaculizar los avances de la integración.

- La búsqueda de desarrollo de los mercados europeos de capitales y la integración de los mercados de banca al por menor mejoran la resistencia del sistema financiero, su contribución a compartir los riesgos entre los países y su capacidad de financiar la economía real.

El informe del BCE de 2016, sobre la integración financiera en Europa, publicado ese día durante una conferencia organizada conjuntamente con la Comisión Europea (CE) en la sede del BCE en Fráncfort, muestra que la integración financiera avanza en la zona euro. Así, por ejemplo, las tasas de débito de los bancos continuaron coincidiendo entre los países. Sin embargo, esta tendencia se está desacelerando desde la primavera y verano de 2015, debido a los cambios contradictorios en los diferentes sectores del mercado. Algunas diferencias de los rendimientos obligatorios pueden explicarse por el aumento de la prevención al riesgo en los mercados financieros mundiales y por los fundamentos de los países.

El informe da a conocer una serie de medidas que favorecen la tendencia a la reintegración financiera. Además de la política monetaria expansionista del BCE, el fondo de resolución única se vuelve operacional este año. La supervisión bancaria del BCE trata las diversidades que subsisten entre los países en materia del marco reglamentario.

Para el futuro, el BCE subraya que la unión de los mercados europeos de capitales y todas las demás etapas propuestas en el último año en el informe de cinco presidentes deberán ser supervisadas con determinación en este contexto.

El informe del BCE promueve fuertemente el reforzamiento del sistema financiero europeo, que recae con mayor fuerza en los bancos, para un desarrollo más exhaustivo y una integración reforzada de los mercados de capitales, principalmente en lo que se refiere a la parte de las acciones. El análisis explica cómo estas medidas pueden reforzar la resistencia del sistema, favorecer el compartir los riesgos entre los países[66] y mejorar las opciones de financiamiento de las empresas y de los hogares. Estas ventajas

[66] Compartir riesgos hace referencia al fenómeno según el cual la detención de activos en muchos países permite a los agentes económicos calcular mejor sus ingresos y consumo con el tiempo: en efecto, en caso de recesión económica en su país de origen, pueden beneficiarse de los flujos de ingresos de los activos que ellos poseen en los países que no han sido afectados por la recesión.

económicas son más fuertes para los mercados bursátiles, la inversión extranjera directa y los préstamos bancarios al por menor, mientras que un exceso de deuda a corto plazo puede ser contraproducente.

El Vice-presidente del BCE Vítor Constâncio, declaró: “Podemos obtener ventajas económicas de la transformación del sistema financiero, si la unión de los mercados europeos de capitales es ambiciosa. Sin embargo, el área de supervisión y de la reglamentación macroprudencial deben extenderse en paralelo con el fin de hacer frente a los nuevos riesgos para la estabilidad financiera asociados a tal proceso.”

El informe explica también el apoyo del Eurosistema a la propuesta de la Comisión Europea de implementar un sistema europeo de garantía de depósitos, afirmando que se trata del tercer pilar indispensable de la unión bancaria. La supervisión y la resolución bancarias se ejercen a partir de ahora en toda Europa, este sistema alinearía el control y la responsabilidad en materia de protección de depositantes.

Fuente de información:
https://www.banque-france.fr/uploads/tx_bdfgrandesdates/cp-bce-reintegration-financiere-20160425.pdf

POLÍTICA MONETARIA Y CAMBIARIA

Anuncio de Política Monetaria (Banxico)

El 5 de mayo de 2016, el Banco de México (Banxico) dio a conocer el "Anuncio de Política Monetaria". A continuación se presenta el contenido.

Las expectativas de crecimiento de la economía global han continuado revisándose a la baja y el comercio mundial ha mostrado un estancamiento, lo cual refleja que la recuperación de la mayoría de las economías avanzadas y de algunas de las principales emergentes ha sido menor a la anticipada. En Estados Unidos de Norteamérica, el crecimiento de la actividad económica se debilitó durante el primer trimestre, ubicándose por debajo de lo esperado y de lo observado en el trimestre previo. Ha sido notoria una moderación del crecimiento del consumo, a pesar de la fortaleza del empleo y de los elevados niveles de confianza del consumidor. Además, la inversión en equipo y en estructuras y las exportaciones netas se contrajeron. Por su parte, la actividad manufacturera continúa estancada, reflejando los efectos rezagados de la apreciación generalizada del dólar y el lento crecimiento de la demanda externa. El reciente aumento en la inflación parece explicarse en buena medida por factores transitorios, sin que se presenten presiones por el lado de los salarios. En su decisión de abril, la Reserva Federal mantuvo su tasa de política monetaria sin cambio, señalando que continuará dándole un seguimiento puntual a la evolución de las condiciones económicas y financieras internacionales que pudieran afectar el cumplimiento de su mandato dual. De ahí que se anticipe una trayectoria más gradual de incrementos futuros de la tasa de fondos federales. En la zona del euro y en Japón sigue observándose una recuperación económica modesta, sin un repunte de la inflación, a pesar de políticas monetarias extremadamente laxas por parte de sus bancos centrales. En las economías emergentes destaca que las medidas de estímulo monetario y fiscal en China mejoraron los indicadores de actividad productiva. No obstante, hay incertidumbre sobre la

sostenibilidad de esta mejoría y persisten las preocupaciones en torno a la estabilidad financiera de este país. Por su parte, América Latina ha tenido un desempeño más débil que otras regiones. Si bien los precios de las materias primas han mostrado una recuperación, no se perciben presiones inflacionarias provenientes del exterior. En suma, el balance de riesgos para el crecimiento mundial se deterioró respecto de la decisión anterior.

Hacia adelante no pueden descartarse nuevos episodios de volatilidad financiera internacional. En particular, aunque los precios del petróleo han continuado mostrando una recuperación, el mercado mundial de esta materia prima ha registrado un cambio estructural que se refleja en la actualidad en un desbalance entre oferta y demanda. Adicionalmente, persiste la posibilidad de una descompresión desordenada de primas por plazo en los mercados financieros internacionales ante la normalización esperada de la política monetaria en Estados Unidos de Norteamérica. Por su parte, la política monetaria acomodaticia implementada por algunos bancos centrales de países avanzados parecería estar teniendo una efectividad cada vez menor para apoyar la recuperación económica, a la vez que pudiera estar provocando riesgos significativos para la estabilidad del sistema financiero internacional. Es por ello que las autoridades de nuestro país deben mantenerse vigilantes para continuar reforzando los fundamentos macroeconómicos. Ello contribuiría a distinguir a México de otros países emergentes, de tal forma que el componente de riesgo soberano en las tasas de interés, al igual que otras primas de riesgo, permanezcan estables en niveles bajos.

Cifras preliminares indican que el crecimiento económico en México correspondiente al primer trimestre de 2016 fue superior al del trimestre previo. Esta expansión estuvo sustentada en el dinamismo del consumo privado, toda vez que la demanda externa mostró un comportamiento desfavorable y la inversión fija bruta mantuvo un débil desempeño. Por el lado de la producción, continúa observándose una evolución

favorable en el sector servicios. En contraste, la actividad industrial ha exhibido un escaso dinamismo.

En este contexto, prevalecen condiciones de holgura en la economía y en el mercado laboral, si bien algunos indicadores sugieren que dicha holgura parecería estar disminuyendo gradualmente. No se han presentado presiones sobre los precios provenientes de la demanda agregada, continuando la brecha del producto en terreno negativo. Se considera que el balance de riesgos para el crecimiento se mantiene sin cambio respecto de la anterior decisión de política monetaria.

Las condiciones inflacionarias de la economía siguen siendo favorables. En efecto, la inflación general anual se ubicó en 2.60% en la primera quincena de abril del año en curso, por debajo de la meta permanente. La inflación subyacente mantiene una moderada tendencia al alza, como consecuencia del ajuste en el precio relativo de las mercancías respecto de los servicios, en parte derivado de la depreciación cambiaria que se registró desde finales de 2014. Al respecto, cabe destacar que no se han presentado efectos de segundo orden en el proceso de formación de precios de la economía. En particular, los precios de los servicios mantienen una tasa de variación anual relativamente reducida. En este contexto, las expectativas de inflación de mediano y largo plazo provenientes de encuestas entre analistas continúan ubicándose en 3.3%, mientras que las extraídas de instrumentos de mercado de largo plazo han convergido a 3 por ciento.

Se espera que la inflación general anual se mantenga en los siguientes meses en niveles inferiores a 3%, aunque en los últimos meses del año se anticipa que supere transitoriamente dicha cifra. En todo caso, es previsible que el promedio anual se ubique prácticamente en 3%. Esta dinámica obedece, principalmente, a la actualización de la fórmula empleada para la determinación de los precios máximos de las gasolinas por parte de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público y a la evolución anticipada de las

referencias internacionales de este energético. Respecto a la inflación subyacente anual, sigue anticipándose que esta aumente gradualmente, finalizando 2016 en niveles cercanos a 3%. Para 2017 se espera que tanto la inflación general como la subyacente se ubiquen alrededor del objetivo permanente. Esta previsión está sujeta a riesgos. Al alza, que tenga lugar un deterioro en el entorno internacional que provoque una depreciación desordenada del tipo de cambio y que, por tanto, ésta pueda afectar en mayor grado a la inflación general. Tampoco se pueden descartar aumentos en los precios de productos agropecuarios, si bien su impacto sobre la inflación tendería a ser transitorio. A la baja, que continúen las reducciones en los precios de algunos insumos de uso generalizado, tales como los servicios de telecomunicación y los energéticos, como consecuencia de las reformas estructurales. Adicionalmente, existe la posibilidad de que la actividad económica nacional y global tenga un dinamismo menor al esperado, lo que postergaría presiones inflacionarias por el lado de la demanda agregada. Se estima que el balance de riesgos para la inflación en el horizonte de tiempo en el que tiene efecto la política monetaria permanece sin cambios respecto a la decisión anterior.

Dado que el escenario central sobre el comportamiento de la inflación para el corto y el mediano plazo es congruente con la meta permanente de 3%, la Junta de Gobierno ha decidido mantener el objetivo para la Tasa de Interés Interbancaria a un día en un nivel de 3.75%. Sin embargo, hacia adelante, la Junta de Gobierno seguirá muy de cerca la evolución de todos los determinantes de la inflación y sus expectativas de mediano y largo plazo, en especial del tipo de cambio y su posible traspaso a los precios al consumidor. Asimismo, se mantendrá vigilante de la posición monetaria relativa entre México y Estados Unidos de Norteamérica, sin descuidar la evolución de la brecha del producto.

Esto con el fin de estar en posibilidad de tomar medidas con toda flexibilidad y en el momento en que las condiciones lo requieran, para consolidar la convergencia eficiente de la inflación al objetivo de 3 por ciento.

Fuente de información:
http://www.banxico.org.mx/informacion-para-la-prensa/comunicados/politica-monetaria/boletines/%7B4FD34AF0-86F3-B53E-A865-937E93BFD5F3%7D.pdf

Circular 9/2016, relativa a las Reglas para las subastas de Bonos de Regulación Monetaria Reportables (Banxico)

El 12 de mayo de 2016, Banco de México (Banxico) publicó en el Diario Oficial de la Federación (DOF) la "Circular 9/2016, dirigida a las Instituciones de Crédito, relativa a las Reglas para las subastas de Bonos de Regulación Monetaria Reportables (BREMS R) realizadas por el Banco de México". A continuación se presenta el contenido.

CIRCULAR 9/2016

A LAS INSTITUCIONES DE CRÉDITO:

ASUNTO: REGLAS PARA LAS SUBASTAS DE BONOS DE REGULACIÓN MONETARIA REPORTABLES (BREMS R) REALIZADAS POR EL BANCO DE MÉXICO

El Banco de México, con el objeto de continuar promoviendo el sano desarrollo del sistema financiero y de hacer más eficiente la instrumentación de la política monetaria, ha considerado conveniente brindar una alternativa a las instituciones de crédito para cumplir con la obligación de mantener depósitos de regulación monetaria en el propio Banco. Para tal efecto, el Banco de México llevará a cabo subastas de Bonos de Regulación Monetaria Reportables (BREMS R) que serán liquidados con recursos de dichos depósitos.

Por lo anterior, con fundamento en los artículos 28, párrafos sexto y séptimo, de la Constitución Política de los Estados Unidos Mexicanos, 7, fracción I, 8, 14, 24 y 28, de la Ley del Banco de México, 9 de la Ley Orgánica de Nacional Financiera, 6 de la Ley Orgánica de Sociedad Hipotecaria Federal, 9 de la Ley Orgánica del Banco del Ahorro Nacional y Servicios Financieros, 9 de la Ley Orgánica del Banco Nacional de Comercio Exterior, 10 de la Ley Orgánica del Banco Nacional de Obras y Servicios Públicos, 8 de la Ley Orgánica del Banco Nacional del Ejército, Fuerza Aérea y Armada, 22 de la Ley para la Transparencia y Ordenamiento de los Servicios Financieros, 4, párrafo primero, 8, párrafos cuarto y séptimo, 10, párrafo primero, 14 Bis, párrafo primero, en relación con el 17, fracción I, así como el 19 Bis, fracción V, del Reglamento Interior del Banco de México, que le otorgan la atribución de expedir disposiciones a través de la Dirección General Jurídica y de la Dirección de Operaciones Nacionales, respectivamente, así como Segundo, fracciones VI y X, del Acuerdo de Adscripción de las Unidades Administrativas del Banco de México, ha resuelto emitir las siguientes:

REGLAS PARA LAS SUBASTAS DE BONOS DE REGULACIÓN MONETARIA REPORTABLES (BREMS R) REALIZADAS POR EL BANCO DE MÉXICO

CAPÍTULO I

DISPOSICIONES PRELIMINARES

1a.- Definiciones. Para efectos de las presentes Reglas, se entenderá por:

I.	Banco:	al Banco de México.
II.	BREMS R:	a los Bonos de Regulación Monetaria Reportables emitidos por el Banco.
III.	Cuenta Única:	a la cuenta de depósito en moneda nacional que las Instituciones de Crédito deben abrir y mantener en el Banco.
IV.	DALÍ:	al Sistema para el Depósito, Administración y Liquidación de Valores, administrado por el INDEVAL.
V.	Depósito de Regulación Monetaria:	al depósito que las Instituciones de Crédito tienen constituido de conformidad con lo dispuesto en las "Reglas Aplicables a los Depósitos de Regulación Monetaria", contenidas en la Circular 9/2014 del Banco.
VI.	Día Hábil Bancario:	al día en que las Instituciones de Crédito no estén obligadas a cerrar sus puertas ni suspender operaciones, en términos de las disposiciones de carácter general que, para tal efecto, emita la Comisión Nacional Bancaria y de Valores.
VII.	INDEVAL:	a la S.D. INDEVAL Institución para el Depósito de Valores, S.A. de C.V.
VIII.	Instituciones de Banca de Desarrollo:	al Banco Nacional de Comercio Exterior, S.N.C., Institución de Banca de Desarrollo; al Banco Nacional del Ejército, Fuerza Aérea y Armada, S.N.C., Institución de Banca de Desarrollo; al Banco del Ahorro Nacional y Servicios Financieros, S.N.C., Institución de Banca de Desarrollo; a Nacional Financiera, S.N.C., Institución de Banca de Desarrollo; a la Sociedad Hipotecaria Federal, S.N.C., Institución de Banca de Desarrollo, y al Banco Nacional de Obras y Servicios Públicos, S.N.C., Institución de Banca de Desarrollo.
IX.	Institución de Banca Múltiple:	a la persona moral autorizada para actuar con tal carácter en términos de lo previsto en la Ley de Instituciones de Crédito.
X.	Instituciones de Crédito:	a las Instituciones de Banca Múltiple y a las Instituciones de Banca de Desarrollo, de manera conjunta.
XI.	SIAC-BANXICO:	al Sistema de Atención a Cuentahabientes de Banco de México.
XII.	Subasta:	a la subasta de BREMS R realizada por el Banco en términos de las presentes Reglas.

Los términos antes señalados podrán utilizarse en singular o en plural, sin que por ello deba entenderse que cambia su significado.

2a. Postores**.** Solo podrán presentar posturas en las Subastas de que se trate las Instituciones de Crédito que mantengan constituido un Depósito de Regulación Monetaria en el Banco.

3a. Convocatorias a las Subastas. El Banco pondrá a disposición de las Instituciones de Crédito las convocatorias a las Subastas a partir de las 11:30:00 horas del último Día Hábil Bancario de la semana inmediata anterior a aquella en que se efectuará la Subasta de que se trate, a través de su página en internet, del SIAC-BANXICO o de cualquier otro medio electrónico, de cómputo o telecomunicación autorizado al efecto por el

Banco, a menos que este dé a conocer otra fecha u horario para alguna convocatoria en particular.

En las convocatorias a que se refiere el párrafo anterior, el Banco dará a conocer las características necesarias para la realización de las Subastas.

4a. Tipo de Subastas**.** Las Subastas serán a precio fijo de $100.00 (CIEN PESOS 00/100 M. N.), por lo que todas las posturas que resulten con asignación se atenderán a dicho precio.

5a. Precios. Las referencias al precio contenidas en estas Reglas corresponden a precio limpio, es decir, aquel que no incluye los intereses devengados no pagados, redondeado a centésimos.

CAPÍTULO II
CARACTERÍSTICAS DE LAS POSTURAS

6a. Tipo de postura**.** La postura que presente cada Institución de Crédito deberá indicar lo siguiente: a) la clave de emisión de los BREMS R, y b) el monto total a valor nominal de cada postura, en cantidades expresadas en miles de pesos.

7a. Límites de las posturas**.** La postura que presente cada Institución de Crédito para cada Subasta no deberá exceder del monto total del Depósito de Regulación Monetaria que aquella tenga constituido en el Banco, truncado a miles de pesos, ni del monto máximo anunciado por el Banco en la convocatoria correspondiente.

8a. Presentación de posturas**.** Cada Institución de Crédito podrá presentar únicamente una postura en relación con una misma Subasta, la cual deberá estar referida exclusivamente a la emisión de BREMS R indicada en la convocatoria de que se trate.

Las Instituciones de Crédito deberán presentar sus posturas, en términos de las presentes Reglas, por conducto del SIAC-BANXICO en la fecha, horario, forma, términos y condiciones que se señalen en las convocatorias respectivas y en el manual de operación del SIAC-BANXICO, o a través de cualquier otro medio electrónico, de cómputo o telecomunicación autorizado al efecto por el Banco.

En caso que no se puedan presentar posturas a través del SIAC-BANXICO, las Instituciones de Crédito podrán presentarlas, de manera extraordinaria y dentro del tiempo establecido para la Subasta, a través de cualquier medio electrónico, de cómputo o telecomunicación autorizado al efecto por el Banco, en cuyo caso deberán confirmarlas mediante escrito dirigido a la Gerencia de Operaciones Nacionales del Banco presentado en sobre cerrado a más tardar a las 17:00:00 horas del mismo Día Hábil Bancario de la Subasta, el cual deberá ajustarse al modelo que se adjunta a las presentes Reglas como **Anexo 1** e ir acompañado de una carta de presentación.

Los documentos mencionados en el párrafo anterior deberán estar suscritos por los mismos representantes debidamente autorizados por la Institución de Crédito postora para presentar las posturas de que se trate. Adicionalmente, la carta deberá mostrar el conocimiento de firmas que el Banco haya otorgado, por lo que dichas firmas deberán estar previamente registradas en el propio Banco.

9a. Efectos de las posturas. Las posturas presentadas por cada Institución de Crédito al Banco surtirán los efectos más amplios que en derecho corresponda e implicarán la aceptación de la Institución de Crédito postora a todas y cada una de las presentes Reglas, así como a los términos y condiciones establecidos en la convocatoria correspondiente a cada Subasta.

Toda postura tendrá carácter obligatorio para la Institución de Crédito que la presente y será irrevocable.

El Banco podrá dejar sin efecto la solicitud o las posturas que reciba si las mismas no se ajustan a las presentes Reglas o a lo señalado en la convocatoria correspondiente; no son claramente legibles; tienen enmendaduras o correcciones, o bien, se encuentren incompletas o, de alguna manera, incorrectas.

CAPÍTULO III
ASIGNACIÓN

10a. Criterios para la asignación**.** Las posturas se atenderán sin exceder el monto máximo señalado en la convocatoria respectiva.

El monto de BREMS R que deberá recibir cada Institución de Crédito postora, cuya postura tenga asignación, será a valor nominal cerrado a miles de pesos.

En caso que el monto por asignar no fuere suficiente para atender tales posturas, estas se atenderán a prorrata respecto de su monto solicitado.

CAPÍTULO IV
RESULTADOS

11a. Informe del resultado de las Subastas**.** El Banco pondrá a disposición de las Instituciones de Crédito postoras, por conducto del SIAC-BANXICO, de su página en internet o a través de cualquier otro medio electrónico, de cómputo o telecomunicación autorizado al efecto por el Banco y dado a conocer a las Instituciones de Crédito postoras, los resultados generales de la Subasta a más tardar treinta minutos posteriores a la hora límite para la presentación de las posturas. Tal información se mantendrá a disposición de las Instituciones de Crédito postoras a través del medio mencionado, hasta en tanto se incorporen los resultados generales de una nueva Subasta.

El Banco informará a cada Institución de Crédito postora en lo particular, por conducto del SIAC-BANXICO o a través de cualquier otro medio electrónico, de cómputo o telecomunicación autorizado al efecto por el Banco, a más tardar sesenta minutos posteriores a la hora límite para la presentación de las posturas de la Subasta de que se trate, la cantidad de BREMS R que, en su caso, le hayan sido asignados y que se le entregarán.

CAPÍTULO V
LIQUIDACIÓN

12a. Reserva de propiedad. El Banco, en virtud de lo dispuesto por el artículo 2312 del Código Civil Federal, se reservará la propiedad de los BREMS R asignados, hasta que el Banco efectúe el cargo, en la cuenta de depósitos especiales donde la Institución de Crédito postora de que se trate mantiene su Depósito de Regulación Monetaria, por el monto necesario para liquidar la operación de compraventa respectiva.

13a. Procedimiento para la liquidación**.** El Banco, para la liquidación de las operaciones de compraventa de BREMS R a que se refieren las presentes Reglas, procederá conforme a lo siguiente en la fecha de liquidación de la Subasta señalada en la convocatoria correspondiente:

I. Cargará en la cuenta de depósitos especiales de la Institución de Crédito postora de que se trate en la que mantiene su Depósito de Regulación Monetaria, la cantidad equivalente al monto total del valor nominal de los BREMS R que se le asignen;

II. Abonará en la Cuenta Única de la respectiva Institución de Crédito postora, la cantidad equivalente a los intereses devengados no pagados correspondientes al monto del Depósito de Regulación Monetaria utilizado para liquidar los BREMS

R que se le asignen, incluyendo tales intereses devengados al día correspondiente a la fecha de liquidación;

III. Cargará en la Cuenta Única de la Institución de Crédito postora de que se trate, la cantidad equivalente a los intereses devengados no pagados correspondientes al monto total del valor nominal de los BREMS R a entregar, desde la fecha de su emisión o último pago de intereses hasta, e incluyendo, la fecha de liquidación de la Subasta señalada en la convocatoria correspondiente, calculados en los términos previstos en la **14a.** de las presentes Reglas, y

IV. Entregará, mediante el procedimiento de traspaso libre de pago a través del DALÍ, los BREMS R objeto de la operación, en términos de lo establecido en el reglamento interior del INDEVAL, en la fecha de liquidación de la Subasta señalada en la convocatoria correspondiente. Para ello, en dicha fecha, el Banco instruirá al INDEVAL para que realice el abono del total de BREMS R que se le asignen a la Institución de Crédito postora de que se trate, en la cuenta de depósito de valores que le lleve el propio INDEVAL.

Para efecto de lo dispuesto en la presente Regla, antes del cierre de operaciones del DALÍ en el día de la liquidación de la Subasta de que se trate, las Instituciones de Crédito postoras deberán realizar las acciones necesarias a fin de que el Depósito de Regulación Monetaria que tienen constituido en la cuenta de depósitos especiales que el Banco les lleva, por el monto total del valor nominal de los BREMS R que se les asignen, se encuentre libre de todo gravamen.

14a. Cálculo para la liquidación. Los intereses devengados no pagados de los BREMS R objeto de la operación, desde la fecha de su emisión o último pago de intereses, según corresponda, hasta la fecha de liquidación a que se refiere la **13a.** de las presentes Reglas, se calcularán de acuerdo con la siguiente fórmula:

$$I_{dev} = VN * \left(\frac{N * R}{36000} \right)$$

Donde:

I_{dev} = Intereses devengados.

VN = Valor nominal de los BREMS R.

N = Días naturales transcurridos entre la fecha de emisión de los BREMS R o último pago de intereses, según corresponda, y la fecha de liquidación.

R = Tasa de interés anual de los BREMS R, expresada en términos porcentuales anuales y con redondeo a dos decimales calculada de acuerdo a la fórmula siguiente:

$$R = \left[\left\{ \prod_{i=1}^{N} \left(1 + \frac{r_i}{36000} \right) \right\} - 1 \right] * \frac{36000}{N}$$

Donde:

i = A cada uno de los días naturales entre la fecha de emisión de los BREMS R o el último pago de intereses, según corresponda, y la fecha de liquidación, tomará valores de 1 hasta N.

$\prod_{i=1}^{N}$ = Operador que significa realizar la multiplicación de los factores entre paréntesis.

ri = A la tasa de interés interbancaria a un día que la Junta de Gobierno del Banco haya determinado como tasa objetivo para efectos de política monetaria, expresada en forma anual y en por ciento con redondeo a dos decimales, vigente en cada uno de los días del período de cálculo de intereses (cada día "i") de acuerdo con el más reciente boletín de política monetaria publicado por el Banco a través de su página en internet o a través

de cualquier otro medio electrónico, de cómputo o telecomunicación autorizado al efecto por el propio Banco. En este último caso, el Banco informará oportunamente el medio por el cual se divulgará dicha tasa.

En el evento de que, por cualquier causa, no pueda darse la publicación del boletín de política monetaria, se tomará como referencia para el cálculo de intereses la tasa objetivo dada a conocer en el boletín de política monetaria que haya sido publicado en la fecha más próxima al período del cálculo de intereses.

En el supuesto que dejara de darse a conocer de manera permanente esta tasa, el Banco dará a conocer la tasa que la sustituya para efectos del cálculo de los intereses a que se refiere las presentes Reglas.

15a. Incumplimiento. En caso que una Institución de Crédito postora, antes del cierre de operaciones del DALÍ, no cuente con recursos libres de gravamen en la cuenta de depósitos especiales en la que mantiene su Depósito de Regulación Monetaria en el Banco, por la cantidad equivalente al monto total del valor nominal de los BREMS R que se le asignen, el Banco podrá, sin necesidad de declaración judicial, rescindir la venta por el monto faltante.

En el supuesto a que se refiere el párrafo anterior, la Institución de Crédito postora deberá cubrir al Banco la cantidad que resulte de aplicar el uno por ciento sobre el monto del Depósito de Regulación Monetaria faltante para liquidar la operación.

El Banco cargará el importe a que se refiere el párrafo anterior en la Cuenta Única de la Institución de Crédito postora que se trate, el Día Hábil Bancario inmediato siguiente a la fecha en que se haya presentado el incumplimiento en términos del modelo de autorización que presente al Banco conforme al formato incluido en el **Anexo 2**.

Sin perjuicio de lo anterior, el Banco podrá inhabilitar al postor de que se trate para participar en las Subastas.

CAPÍTULO VI
DISPOSICIONES GENERALES

16a. Publicación de las características de las Subastas. Para la información del mercado, el Banco hará del conocimiento del público en general las características de las Subastas, a través de su referida página en internet o a través de cualquier otro medio electrónico, de cómputo o telecomunicación autorizado al efecto por el Banco.

17a. Caso fortuito o fuerza mayor**.** En el evento de que, por caso fortuito o fuerza mayor, no pudiere utilizarse el SIAC-BANXICO para dar a conocer las convocatorias o informar los resultados de las Subastas, el Banco comunicará oportunamente el procedimiento que se seguirá para tales efectos.

18a. Pago de los BREMS R. Las Instituciones de Crédito interesadas en participar en las subastas a que se refieren las presentes Reglas deberán autorizar al Banco para que instruya el abono en la cuenta de valores que les lleva el INDEVAL, por los títulos que le sean asignados. Asimismo, las Instituciones de Crédito referidas deberán autorizar al Banco para cargar el importe del Depósito de Regulación Monetaria correspondiente a la liquidación de la operación, en la cuenta de depósitos especiales que el Banco les lleva.

Adicionalmente, las mismas Instituciones de Crédito deberán autorizar al Banco para que realice cargos y abonos en la Cuenta Única que les lleva por el importe que resulte procedente en términos de lo dispuesto por las presentes Reglas.

Para tales efectos, las Instituciones de Crédito referidas deberán otorgar, previamente a su participación en las Subastas objeto de las presentes Reglas, una autorización a favor

del Banco, elaborado en términos del formato incluido en el **Anexo 2** de las presentes Reglas, copia del cual deberán entregar al INDEVAL.

La autorización a que se refiere la presente Regla deberá ser suscrita por quien cuente con facultades para ejercer actos de dominio en nombre y representación de la Institución de Crédito, e ir acompañada de copias certificada y simple del instrumento público en el que conste el otorgamiento de las facultades referidas, así como de copia simple de la identificación oficial del o los apoderados.

La documentación que se deba enviar al Banco conforme a lo dispuesto por la presente Regla deberá entregarse en la Gerencia de Gestión de Operaciones del Banco con una anticipación de, al menos, tres Días Hábiles Bancarios a la fecha en que pretendan comenzar a participar en las Subastas.

19a. Modificaciones a la Subasta. El Banco podrá modificar las fechas, horarios y plazos que mencione en las convocatorias en el evento que ocurran circunstancias que le impidan la estricta observancia del procedimiento y demás actos relacionados con la Subasta de que se trate. En tal evento, el Banco informará las modificaciones referidas a través del SIAC-BANXICO o a través de cualquier otro medio electrónico, de cómputo o telecomunicación autorizado al efecto por el Banco y dado a conocer a las Instituciones de Crédito postoras.

TRANSITORIA

ÚNICA. Las presentes Reglas entrarán en vigor el Día Hábil Bancario siguiente al de su publicación en el Diario Oficial de la Federación.

Para tener acceso a los anexos 1 y 2 visite:
http://www.dof.gob.mx/nota_detalle.php?codigo=5436860&fecha=12/05/2016

Fuente de información:
http://www.dof.gob.mx/nota_detalle.php?codigo=5436860&fecha=12/05/2016

Declaración introductoria del Presidente del Banco Central Europeo sobre la reunión del Consejo de Gobierno (BCE)

El 21de abril de 2016, el Banco Central Europeo (BCE) en *Fráncfort*, Alemania, dio a conocer la Declaración Introductoria del Presidente del BCE sobre la Reunión del Consejo de Gobierno. A continuación se presentan los detalles de la información.

Damas y caballeros, el Vicepresidente y yo estamos muy contentos de darles la bienvenida a esta conferencia de prensa. Les haremos saber el resultado de la reunión del Consejo de Gobierno, que tuvo lugar hoy 21 de abril, a la que también asistió el señor Dombrovskis, Vicepresidente de la Comisión Europea.

Al final de nuestro análisis periódico de la situación económica y monetaria, decidimos dejar las tasas de interés oficiales del BCE sin cambios. Según nosotros, las tasas de interés oficiales deberían mantenerse en los niveles actuales o en los niveles más bajos durante un período prolongado, y más allá del panorama fijado para nuestras compras netas de activos. En cuanto a las medidas de política monetaria no convencionales, empezamos como se decidió el 10 de marzo de 2016, llevar nuestras compras mensuales efectuadas en el marco del programa de compras de activos de 60 mil a 80 mil millones de euros. Como ya se ha indicado, estas compras deberían realizarse antes de finales de marzo de 2017 o más allá si es necesario y en todo caso, hasta que el Consejo de Gobierno observe un ajuste sostenible de la evolución de la inflación conforme a su objetivo. Además, en junio, realizaremos la primera operación de nuestra nueva serie de operaciones de financiamiento a plazo más largo con objetivo específico

y con un mayor enfoque, (TLTRO II) y efectuaremos nuestras primeras compras en el marco del programa de compras de bonos corporativos *(corporate sector purchase programme de compra CSPP*). Información adicional sobre las modalidades de ejecución del CSPP será comunicada al final de esta conferencia de prensa en la página de internet del BCE.

A raíz de la amplia gama de decisiones que hemos tomado a principios de marzo, las condiciones globales de financiamiento han mejorado en la zona euro. El impacto de las medidas de recuperación monetaria en las empresas y los hogares, especialmente a través del sistema bancario se fortalecen. Sin embargo, persiste la incertidumbre a nivel mundial.

Para el próximo período, es esencial para mantener una orientación acomodaticia adecuada de la política monetaria durante el tiempo que sea necesario para apoyar la dinámica de la recuperación económica en curso en la zona euro y acelerar el retorno de la inflación a niveles inferiores, pero cerca del 2%. El Consejo de Gobierno seguirá de cerca la evolución de las perspectivas en materia de estabilidad de precios y actuará, en caso de recaer, utilizando todos los instrumentos a su disposición en el marco de su mandato para lograr su objetivo. En el contexto actual, es crucial asegurar que el entorno de inflación muy baja no se traduzca en efectos secundarios en el proceso de fijación de precios y salarios.

Permítanme explicar con más detalle la evaluación, comenzando por el análisis económico. El crecimiento del PIB en la zona euro fue de 0.3%, en el cuarto trimestre de 2015, impulsado por la demanda interna, pero frenado por una lenta evolución de las exportaciones. Los últimos datos del primer trimestre de 2016 indican una continuación del crecimiento de la producción a un ritmo comparable al que se registró en el cuarto trimestre de 2015.

En los próximos meses, esperamos que continúe la recuperación económica. La demanda interna, en particular, sigue beneficiándose de nuestras medidas de política monetaria. Su impacto favorable en las condiciones de financiamiento, combinado con una mayor rentabilidad de las empresas, beneficia a la inversión. Por otra parte, la orientación acomodaticia de la política monetaria, la búsqueda de la creación de empleo a favor de las reformas estructurales anteriores y los precios todavía relativamente bajos del petróleo deberían seguir apoyando el ingreso personal disponible de los hogares y del consumo privado. Por otra parte, la orientación fiscal en la zona euro fue ligeramente expansionista. Al mismo tiempo, la recuperación económica en la zona euro sigue estando limitada por el ajuste de los balances en curso en varios sectores, por la falta de aplicación de las reformas estructurales y por las perspectivas de crecimiento lento en las economías de mercados emergentes.

Los riesgos que influyen en las perspectivas de crecimiento de la zona euro permanecen orientados a la baja. Las decisiones de política monetaria adoptadas recientemente mejoraron las condiciones generales de financiamiento, que deberían mantener las perspectivas de consumo y de inversión. Sin embargo, persiste la incertidumbre. Se refieren, en particular, a la evolución de la economía mundial y los riesgos geopolíticos.

Según Eurostat, la variación anual del Índice Armonizado de Precios al Consumidor (IAPC) de la zona euro se situó 0.0% en marzo de 2016, después del -0.2% registrado en febrero, mostrando principalmente la intensificación del incremento de los precios en los servicios. Sobre esta base los precios actuales de los contratos de futuros de energía, las tasas inflación podrían volver a ser negativas en los próximos meses y recuperarse en el segundo semestre de 2016. Posteriormente, el repunte de la tasa de inflación debería confirmarse en 2017 y 2018, fortaleciendo nuestras medidas de política monetaria y la recuperación económica esperada.

Por lo que respecta al análisis monetario, el dinero en sentido amplio (M3) continuó creciendo a un ritmo saludable en febrero de 2016, su tasa de crecimiento anual se mantiene sin cambios en 5.0%. Al igual que en meses anteriores, el crecimiento anual de M3 sigue siendo impulsado principalmente por sus componentes de mayor liquidez, ya que el agregado monetario limitado M1 que aumentó a una tasa anual de 10.3% en febrero, frente a un 10.5% en enero.

La dinámica de los préstamos continuó su recuperación gradual observada desde principios de 2014. La tasa de variación anual de los préstamos a las sociedades no financieras (ajustados a la suspensión de préstamos y de la titulización) se incrementó 0.9% en febrero de 2016, frente al 0.6% en enero. La evolución de los préstamos corporativos sigue reflejando el cambio con el ciclo económico, el riesgo de crédito y el ajuste de los balances en curso en los sectores financieros y no financieros. La tasa anual de crecimiento de los préstamos a los hogares (ajustados a la suspensión de préstamos y de la titulización) se incrementó hasta el 1.6% en febrero de 2016, contra un 1.4% en enero.

La encuesta sobre la distribución de préstamos bancarios en la zona euro en el primer trimestre 2016 va en el sentido de una mejora continua de las condiciones de oferta de crédito para las empresas y la demanda para todas las categorías de préstamos. La recuperación de la demanda de préstamos bancarios fue reforzada por el bajo nivel de las tasas de interés, las necesidades financiamiento con el propósito de invertir y las perspectivas en el mercado de la vivienda.

En general, las medidas de política monetaria puestas en marcha desde junio de 2014 han atenuado, principalmente, las condiciones de préstamo para las empresas y los hogares, y han favorecido los flujos de créditos en la zona euro. El conjunto de nuevas medidas de política monetaria adoptadas en marzo de 2016 confirma la recuperación

en curso del crecimiento de los créditos, apoyando así la recuperación de la economía real.

En resumen, el cotejo de los resultados del análisis económico con las señales provenientes del análisis monetario confirma la necesidad de mantener una orientación acomodaticia apropiada de la política monetaria para asegurar el retorno sin demora de las tasas de inflación hacia niveles inferiores, aunque próximas al 2 por ciento.

La política monetaria se centra en el mantenimiento de la estabilidad de los precios a mediano plazo y tiene una orientación acomodaticia que apoya la actividad económica. Como el Consejo de Gobierno ha señalado en repetidas ocasiones, y como se retoma en los debates y los foros europeos e internacionales, otros ámbitos de la política económica deben aportar una contribución mucho más significativa, tanto a nivel nacional como europeo, para que nuestras medidas de política monetaria pueden hacer sentir completamente sus efectos benéficos. Teniendo en cuenta la persistencia del elevado desempleo estructural y el bajo crecimiento potencial de la zona euro, las políticas estructurales son esenciales. En particular, las medidas tienen como objetivo reforzar la productividad y fortalecer el entorno empresarial, principalmente a través de la creación de infraestructuras pública adecuadas, que son vitales para aumentar la inversión y estimular la creación de empleo. La aplicación rápida y eficaz de las reformas estructurales en un entorno de política monetaria acomodaticia, se traducirá no solamente en el crecimiento económico sostenible más alto en la zona euro, sino que también aumentará su capacidad de resistencia frente a las crisis mundiales. Las políticas fiscales también deben apoyar la recuperación económica, respetando las normas de la Unión Europea en este sentido. La aplicación plena y sistemática del Pacto de estabilidad y crecimiento es crucial para mantener la confianza en el marco fiscal. Al mismo tiempo, todos los países deben esforzarse por aplicar políticas fiscales cada vez más propicias para el crecimiento.

Estamos a su disposición para responder sus preguntas.

Fuente de información:
https://www.banque-france.fr/uploads/tx_bdfgrandesdates/cp-bce-declaration-introductive-20160421.pdf

¿Qué sigue después de las tasas de interés negativas? Dinero de un helicóptero (Sentido Común)

El 27 de abril de 2016, la revista electrónica Sentido Común informó que cuando surgió la banca moderna por primera vez en la Italia medieval, los matemáticos europeos consideraban como absurdos los números negativos. Seiscientos años después, los sucesores de los Medici y Peruzzis enfrentan tasas de interés negativas y mientras que los números negativos son ampliamente aceptados, no sucede lo mismo con las tasas negativas.

Las tasas negativas invierten las normas de la banca. A los que piden prestado se les paga por el dinero que reciben, mientras que los ahorradores pagan por realizar un depósito. El alto nivel de oposición por parte de los ahorradores no debería sorprender a nadie; este mes se ha presentado una gran oposición de dos de sus principales representantes, el responsable de la mayor compañía de fondos de inversión del mundo, *Blackrock*, y el Ministro de Finanzas de Alemania, el mayor ahorrador neto de Europa.

Ellos dirían eso. Pero hay tres graves preocupaciones acerca de las tasas negativas compartidas incluso por aquellos que apenas las están implementando: pudieran tener efectos perjudiciales, también podrían funcionar demasiado bien, o podrían no funcionar en lo absoluto.

La perversidad más obvia de las tasas negativas es que representan un impuesto sobre la banca y gravar algo casi siempre da como resultado menos de eso. Las tasas negativas de interés son aplicadas por los bancos centrales a las reservas del sistema bancario, las

cuales han crecido gracias a la expansión monetaria. Cualquier banco podría tratar de no tener reservas, pero para el sistema en su conjunto no pueden omitirse.

Otro efecto perverso es visible en Suiza, que ha recurrido a las tasas negativas más agresivas en sus esfuerzos por mantener bajo el valor del franco. Los bancos no han estado dispuestos a reflejar las tasas negativas en los depositantes y han tratado de compensar sus menores ganancias elevando sus tasas hipotecarias, aun cuando caen las principales tasas de interés.

El Banco Nacional de Suiza se siente muy a gusto por tener las tasas hipotecarias más elevadas, ya que le ayudan a evitar un segundo problema: Las tasas negativas podrían estimular la huida de capitales hacia todos los lugares equivocados. Lo que nos lleva a Suecia.

Ese país —que está muy próximo a Suiza en la agresividad de su política monetaria— está teniendo dificultades para contener el auge en los precios de las viviendas provocado por las tasas negativas.

El cambio de Japón a tasas marginalmente negativas ha motivado a los inversionistas a tomar riesgos extraordinarios en los bonos a largo plazo, reduciendo el rendimiento de la deuda pública a 40 años de 1.3 a 0.43%. Uno de los resultados de esto: Cuando el rendimiento subió un poco el mes pasado, los tenedores perdieron casi 11 años de ingresos en menos de un día de operaciones en el mercado.

Al menos éstos son signos de que la política está estimulando algo, aunque sea algo contraproducente. La verdadera preocupación para los bancos centrales es que las tasas negativas provoquen una corrida hacia el dinero en efectivo entre los ahorradores, drenando el dinero del sistema.

Las tasas negativas han motivado a algunos a mantener los billetes en su poder, teniendo la circulación del billete de mil francos suizos creciendo 10% anual, algo que ha sucedido en las últimas tres décadas sólo cuando el temor mundial era muy alto. Sin embargo, la magnitud de este cambio no es tan grande como para preocupar al banco central, por el momento.

Los matemáticos fueron de los números negativos a los números imaginarios. Para los bancos centrales, la política monetaria de fantasía significaría dar dinero directamente a la población en lo que los economistas han denominado por mucho tiempo un "lanzamiento desde un helicóptero". Si fracasa el experimento con las tasas negativas, esto podría ir de la ficción a la realidad.

Fuente de información:
http://www.sentidocomun.com.mx/articulo.phtml?id=29470

Las tasas negativas ponen en apuros a los bancos de España y Portugal (WSJ)

El 15 de mayo de 2016, el periódico *The Wall Street Journal* (WSJ) publicó la nota "Las tasas negativas ponen en apuros a los bancos de España y Portugal", a continuación se presenta la información.

A medida que las tasas de interés en Europa caen cerca de cero o incluso cruzan el umbral hacia el terreno negativo, legisladores y grupos de defensa de los consumidores en España y Portugal están atacando uno de los principios más antiguos de las finanzas al insistir que los prestamistas pueden deberles dinero a los prestatarios.

Los bancos en los dos países, que luchan por recuperarse de las recesiones que sacudieron sus sistemas financieros, están respondiendo contra esa nueva idea, una

lucha en la que podrían estar en juego miles de millones de dólares en intereses sobre créditos hipotecarios.

En contra de la nueva tendencia, el Gobernador del banco central de Portugal ha defendido a los bancos contra un proyecto de ley que los obligaría a pagar a los deudores cuando las tasas de interés pasen a ser negativas. Los bancos en ambos países están modificando la redacción de los nuevos contratos de hipotecas para advertir a los deudores que nunca podrían lucrarse con las tasas de interés negativas.

Los bancos en España y Portugal habitualmente vinculan las tasas de interés de los créditos hipotecarios a la tasa europea de oferta interbancaria, más conocida como Euribor, que es variable y es usada por los bancos cuando se prestan entre ellos. Además, las tasas de interés en los dos países incluyen un porcentaje fijo del préstamo, llamado el diferencial o spread. En gran parte de Europa, en cambio, predominan las hipotecas de tasa fija.

La Euribor empezó a volverse negativa el año pasado, luego de que el Banco Central Europeo redujera las tasas de interés a menos de cero y comenzara a cobrarle a los bancos por mantener sus depósitos, como una forma de estimular las economías de la zona euro. Eso ha arrastrado las tasas hipotecarias a territorio negativo en algunos casos aislados en Portugal.

La gran mayoría de deudores hipotecarios españoles y portugueses tiene que pagar interés, dado que la Euribor no ha bajado lo suficiente para eliminar el diferencial. De todos modos, aunque los bancos consideran que es improbable que la Euribor vuelva a caer en forma brusca, han tomado medidas para protegerse.

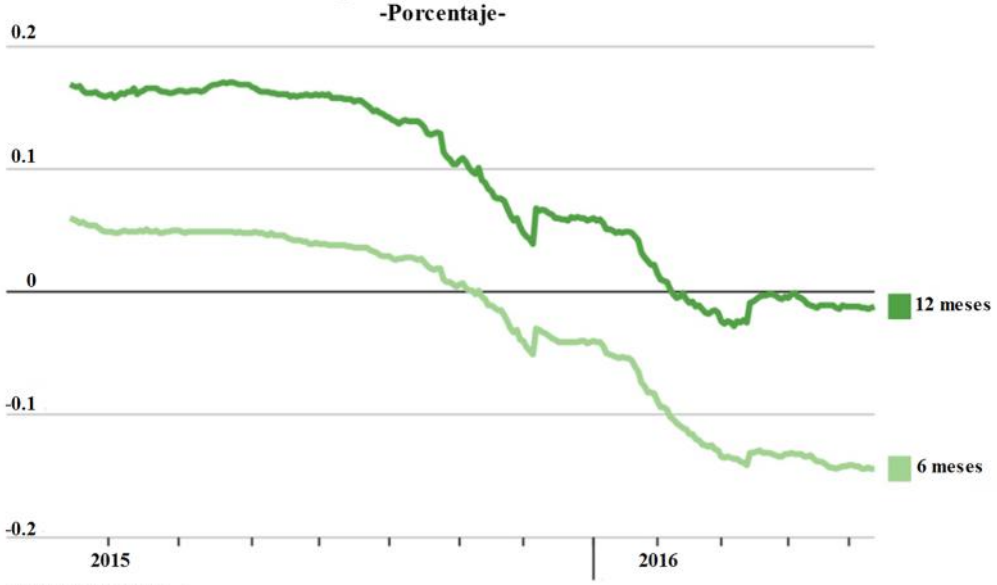
Ya hay un precedente en Europa: los bancos en Dinamarca están pagando a miles de deudores interés sobre sus créditos hipotecarios, casi cuatro años después de que el banco central introdujera tasas negativas. Para compensar esos pagos, los bancos

daneses han subido las tarifas de algunos servicios, pero nunca plantearon un desafío legal serio.

En España y Portugal, en cambio, los bancos han señalado que pagarán cuando las vacas vuelen.

“En ningún caso se contempla que el cliente reciba un interés” debido a la naturaleza del contrato, dijo Carlos Torres Vila, consejero delegado de BBVA S.A. en una reciente conferencia de prensa para anunciar los resultados del banco. En el caso más extremo, añadió, el cliente pagaría un interés de cero.

PATAS ARRIBA
Mientras la tasa Euribor cae por debajo de cero, los bancos y los grupos de defensa del consumidor discrepan sobre el pago de intereses a los clientes
-Porcentaje-



FUENTE: InfoBolsa.

Los bancos portugueses han sido igual de tajantes en privado. En unos pocos casos en los que las tasas de interés se tornaron negativas, los bancos portugueses subieron la tasa a cero.

Los grupos de defensa del consumidor dicen que los bancos tienen la obligación de ceñirse a las condiciones impuestas por el contrato del préstamo de tasa variable, que

por definición sube y baja según los cambios en las tasas de interés. Si caen lo suficiente por debajo de cero, entonces los bancos deberían pagar interés a los deudores hipotecarios, tal y como les cobrarían más si las tasas hubiesen aumentado.

El Bloque de Izquierda, un aliado del gobierno socialista de Portugal, presentó en enero un proyecto de ley que obligaría a los prestamistas en estos casos a pagar. Mientras el parlamento debate la iniciativa, el grupo de defensa de los derechos del consumidor Deco, de Lisboa, ha instruido a los clientes a revisar los contratos de sus créditos y quejarse si no se han beneficiado de las tasas negativas.

“Fueron los bancos los que decidieron fijar las tasas de los préstamos siguiendo la Euribor, no los clientes”, puntualizó Paulino Ascenção, legislador de Bloque de Izquierda. “Seguir las reglas de los contratos es cuestión de principio y confianza”.

El Gobernador del banco central de Portugal entró al ruedo el mes pasado al cambiar de postura y simpatizar con los bancos. Costa había emitido el año pasado una recomendación de que los bancos usaran la tasa Euribor negativa para calcular el interés del préstamo, como lo estipulan los contratos. En ese momento no podía imaginar que la Euribor seguiría bajando, confesó Costa en una aparición en el Congreso el mes pasado. La caída más pronunciada de la Euribor, agregó, pone en riesgo el sistema bancario.

Los bancos portugueses absorberían un golpe de 700 millones de euros al año, 796 millones de dólares, a sus márgenes de intereses si la tasa Euribor a seis meses del país, que llega a -0.144%, cayera a 1%, estima el banco central. Incluso si los bancos lograran limitar las tasas de interés a cero, perderían 500 millones de euros de la diferencia entre lo que les pagan a los depositantes y lo que cobran por prestar el dinero, indicó el banco central. “Tenemos que hallar un justo equilibrio entre las expectativas de los deudores y la necesidad de resguardar la estabilidad del sistema financiero”, dijo a los legisladores.

El gobernador es partidario de establecer un piso de interés cero a los actuales créditos. En el caso de las nuevas hipotecas, propone calcular una tasa Euribor de cero, lo que le permitiría a los bancos aprovechar el *spread*. El gobierno aún no ha adoptado esta postura, pero los bancos ya han dado pasos para implementarla.

En España, la mayoría de las hipotecas está vinculada a la tasa Euribor a 12 meses, que se ubica en -0.012%. Ese nivel tendría que caer bastante para contrarrestar el *spread* de los créditos hipotecarios, que llegaron a un promedio de entre 0.5 y 0.75% durante el auge inmobiliario de hace una década.

En ese caso, los bancos españoles tienen como referencia dos fallos judiciales, uno de un juez madrileño en 2014 y otros de un tribunal provincial de Madrid del año pasado. Ambos justifican legalmente su rechazo a pagar interés a los deudores.

Bankinter S.A., un banco español de tamaño mediano, pagó interés el año pasado sobre créditos hipotecarios relacionados con los movimientos del franco suizo en la tasa interbancaria ofrecida en Londres, Libor. Un portavoz de la entidad catalogó los pagos como una concesión única y extraordinaria a un grupo reducido de clientes y que no constituía una obligación legal.

Dos grupos españoles de defensa del consumidor, OCU y Adicae, contradicen la interpretación que han hecho los bancos de los fallos judiciales. Ambos sostienen que la esencia de un préstamo de tasa variable es ajustarse a la dirección de los intereses tanto cuando suben como cuando descienden a territorio negativo. Si la ley española favorece a los bancos, preguntan estos grupos, ¿entonces por qué algunas entidades les empiezan a exigir a los nuevos clientes una declaración de su puño y letra de que entienden que jamás recibirán el pago de intereses?

Un abogado de un banco español importante dijo que las entidades financieras no han escatimado esfuerzos para evitar cualquier confusión luego de que jueces dictaminaran,

en casos que no estaban relacionados con las tasas negativas, que algunos contratos de hipotecas no decían claramente que el banco había fijado un piso bajo el cual la tasa de interés no podía caer.

Juan Ignacio Sanz, profesor de banca y mercado de valores de la escuela de negocios Esade, dijo que "los bancos incluyen estas cláusulas porque tienen dudas".

Fuente de información:
http://lat.wsj.com/articles/SB11500287687080104366704582068974165084072?tesla=y

Los bancos centrales sí pueden crear inflación: Argentina es un ejemplo (WSJ)

El 28 de abril de 2016, el periódico *The Wall Street Journal* (WSJ) publicó la nota "Los bancos centrales sí pueden crear inflación: Argentina es un ejemplo". A continuación se presenta la información.

En momentos en que la inflación en Estados Unidos de Norteamérica, Japón y la zona euro está estancada debajo de la meta de 2% anual, los bancos centrales de esos países deben responder con frecuencia a la pregunta de si tienen o no las herramientas necesarias para impulsar los precios. Mejor sería preguntar: ¿tienen la voluntad de hacerlo?

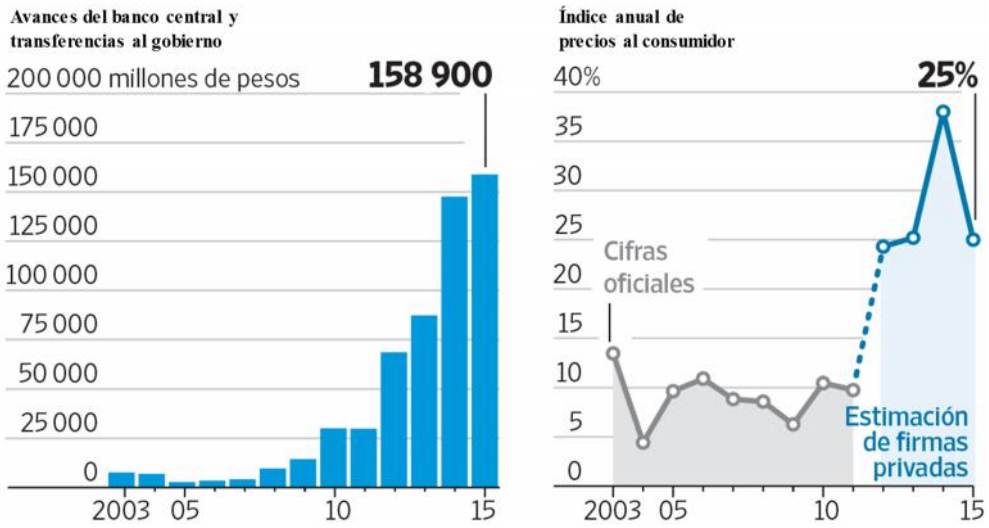
Hay una herramienta prácticamente garantizada para crear inflación: el "dinero helicóptero", o la impresión de billetes para financiar crecientes déficit públicos. Esta herramienta borra la distinción entre política fiscal y política monetaria, un límite sagrado no sólo para los bancos centrales, sino también para los gobiernos que correctamente lo consideran un bastión contra el aventurerismo económico.

Para entender esto, nada mejor que examinar el caso de Argentina, país que recién ahora está recuperándose de años de dinero helicóptero, también conocido como financiamiento monetario.

Hace poco más de 10 años, cuando Argentina ofreció reestructurar su deuda en *default* desde 2001, algunos tenedores de bonos se negaron a aceptar el recorte propuesto y bloquearon el retorno del país a los mercados de capital. Renuente a bajar su déficit mediante la reducción de gastos o el aumento de impuestos, el gobierno recurrió al banco central. Los adelantos transitorios y las transferencias del banco central a la Tesorería son formas de impresión de dinero, que en Argentina se disparó de 4 mil millones de pesos en 2007 a 159 mil millones de pesos (3% del Producto Interno Bruto (PIB)) el año pasado.

IMPRIME, GASTA Y SUBIRÁ

Durante años, el banco central de Argentina se vio obligado a imprimir dinero para financiar el déficit fiscal, lo que hizo disparar la inflación



Nota: Las cifras oficiales de la inflación se vuelven menos fiables a partir de 2012, cuando la tasa es reflejada mejor por las estimaciones no oficiales.

FUENTES: Banco Central de la República Argentina (préstamos y transferencias), FMI (inflación previa a 2012, Elypsis (inflación a partir de 2012).

El actual ministro de Hacienda y Finanzas, quien entre 2002 y 2004 presidió el banco central, dijo en una reciente entrevista que la entidad terminó convirtiéndose en prestamista de primera instancia de la Tesorería.

La impresión de dinero tuvo el efecto previsible: la inflación se disparó. Exactamente cuánto no se sabe, porque bajo la presidenta de entonces se manipularon las estadísticas nacionales. Elypsis, una firma privada, calcula que creció de 6% en 2009 a 25% el año pasado. A éste contribuyó el aumento de los controles de importación y de capital, que además socavaron el potencial productivo de la economía.

En diciembre pasado, Mauricio Macri reemplazó a Kirchner en la presidencia de la nación y comenzó a desmantelar la épica mala gestión económica de su antecesora. El ministro de Hacienda y Finanzas rápidamente acordó con los acreedores *holdouts* y la semana pasada supervisó el retorno de Argentina a los mercados globales de capitales, emitiendo bonos por 16 mil 500 millones de dólares.

Recuperar el acceso a los mercados es esencial para poner fin a la dependencia de la Tesorería del financiamiento monetario y, por lo tanto, para reducir la inflación. El funcionario se ha comprometido a limitar el endeudamiento del banco central este año. La inflación, después de subir debido al recorte de subsidios, debería caer abruptamente el próximo año.

También quiere restaurar la separación entre la política monetaria y la fiscal, algo que se da por sentado en otros países. Cuando se le hizo una pregunta sobre política monetaria, respondió: “Usted no le haría esa pregunta a (el secretario del Tesoro de Estados Unidos de Norteamérica), ¿verdad?”. (El secretario del Tesoro de Estados Unidos de Norteamérica no hace comentarios sobre la Reserva Federal, que es un ente independiente del poder ejecutivo).

Que el financiamiento monetario haya sido desastroso para Argentina no significa que siempre tenga que serlo. En 1942, la Reserva Federal se comprometió a comprar tanta

deuda como fuera necesaria para financiar el esfuerzo de guerra de Estados Unidos de Norteamérica. Para 1945, había comprado deuda equivalente a 9% del PIB anual. La recuperación económica posterior se extendió hasta bien entrada la posguerra.

A pesar de los controles de precios y salarios impuestos durante la guerra, entre 1940 y 1948 la inflación rondó 7% anual. Esto fue suficiente para que la Reserva Federal decidiera zafarse de las garras del Tesoro, lo cual logró en 1951.

Si la Reserva Federal pudo crear inflación entonces y el banco central argentino lo hizo hasta hace poco, ¿por qué les cuesta tanto lograrlo a la Reserva Federal, al Banco Central Europeo (BCE) y al Banco de Japón?

No alcanza con imprimir dinero; también hay que gastarlo. Argentina imprimió dinero para financiar el gasto público, mientras que la Reserva Federal, el BCE y el Banco de Japón actúan de forma independiente, en un momento en que los gobiernos están tratando de endeudarse menos.

El verdadero dinero helicóptero surte efecto cuando el gobierno anuncia un gran aumento de gastos o reducción de impuestos y el banco central se compromete a imprimir dinero para financiar esas erogaciones y a nunca retirarlo de circulación. La gente se convence de que los impuestos no aumentarán y que subirán los precios, lo cual amplifica el impacto en el gasto y, debido a las expectativas, en la inflación real. Sin embargo, una vez que se desatan las expectativas de inflación, nadie puede garantizar que esta se detenga en 2 por ciento.

Éstos son los puentes que los bancos centrales no están hoy dispuestos a cruzar. El Presidente del Banco de Japón ratificó en una entrevista reciente que “la política monetaria y la política fiscal son decididas y administradas por autoridades distintas”. Ante una pregunta sobre el dinero helicóptero, el presidente del BCE dijo que es una opción “llena de dificultades operacionales, legales e institucionales”.

La independencia monetaria no es una meta en sí, sino un medio para un fin: bajo desempleo y una inflación en torno a 2%. Hoy los bancos centrales y el público están desencantados con una inflación tan baja y un crecimiento débil, pero no lo suficiente como para arriesgarse a una inflación de 7%, mucho menos de 25%. Las cosas tendrán que estar mucho peor.

Fuente de información:
http://lat.wsj.com/articles/SB10977839675679644140504582032741095160840?tesla=y

El dinero fácil abre paso a los bonos a 100 años en Europa (WSJ)

El 13 de mayo de 2016, el periódico *The Wall Street Journal* (WSJ) publicó que los europeos apuestan por el largo plazo, a continuación se presenta la información.

Las empresas y los gobiernos están optando por emitir deuda en euros a plazos cada vez más largos a medida que las políticas expansivas del Banco Central Europeo (BCE) les permiten conseguir financiamiento barato con un horizonte de vencimiento de hasta un siglo.

Es una buena noticia para los emisores de deuda, pero no tanto para los inversionistas.

El gobierno español vendió el 11 de mayo de 2016, 3 mil millones de euros (3 mil 430 millones de dólares) en bonos a 50 años con un interés anual de 3.45%. No fue el único. El gigante estadounidense de salud e higiene *Johnson & Johnson* lanzó una emisión multimillonaria de cuatro tramos en euros, el mayor de los cuales vence en 2035.

Las colocaciones del 11 de mayo culminan una serie de emisiones de plazos largos de parte de empresas y gobiernos en Europa.

La preferencia por deuda de plazos más largos se produce en un momento en que las medidas de estímulo del BCE han reducido los rendimientos de los bonos y los costos

de endeudamiento en toda la zona euro. Ante el aumento de la deuda con un rendimiento negativo, los inversionistas han dado prioridad a los bonos de plazos más extendidos que ofrecen retornos positivos.

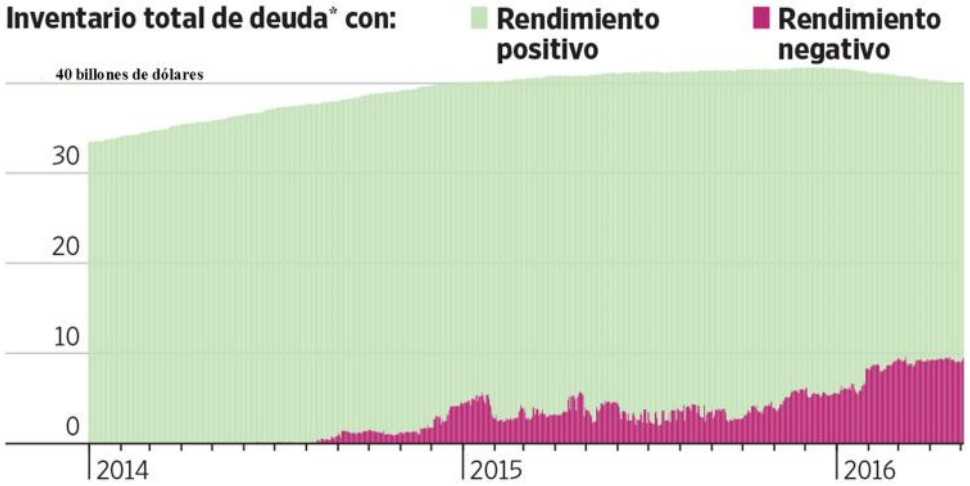
Los bonos de plazos más largos también son atractivos para inversionistas institucionales como los fondos de pensiones o las aseguradoras que tienen pasivos también de largo plazo.

Los vencimientos más largos, no obstante, acarrean riesgos. El valor de los bonos se vuelve más vulnerable a los cambios en las tasas de interés, comparado con los valores de plazos más breves, y el inversionista adquiere un compromiso de mayor plazo con el riesgo crediticio de un gobierno o una empresa.

“El impacto del BCE se refleja en el traslado de la demanda hacia el lado largo (de la curva) del bono”, dijo el director de deuda sindicada global de BNP Paribas SA.

FUTURO LEJANO

La creciente masa de bonos de rendimiento negativo está alentando en Europa la emisión de deuda con vencimiento de más largo plazo.



* Según el índice *Bank of America Merrill Lynch Global Fixed Income Markets*.
Nota: Hasta el 3 de mayo.
FUENTE: *Bank of America Corp*.

En su campaña para impulsar el alza de la bajísima inflación de la zona euro, el BCE ha lanzado una serie de medidas de estímulo. Su programa de compra de deuda soberana, que será ampliado en junio para abarcar deuda corporativa, ha elevado el precio de los bonos y reducido su rendimiento, que se mueve en dirección opuesta. Los rendimientos también han caído conforme el BCE empezó a fijar tasas negativas para los bancos que querían depositar su exceso de efectivo en el banco central, lo que en la práctica los incentiva a invertir en bonos del gobierno.

La política del BCE contribuyó a aumentar el volumen de deuda global con rendimientos negativos a 9.4 billones de dólares al 5 de mayo, según los estrategas de Bank *of America Corp.*, equivalente al 23.6% del total de los activos de renta fija en el mundo. A comienzos de año, la cifra llegaba a sólo 5.6 billones de dólares.

En este entorno, los bonos con vencimientos más largos y retornos más altos cobran popularidad. “Hay mejores formas de encontrar una mayor rentabilidad que limitarse a comprar bonos más riesgosos”, dijo el codirector de crédito de *Hermes Investment Management*. “Preferimos comprar bonos de mayor calidad con vencimientos más prolongados” en lugar de los bonos chatarra, es decir con una calificación por debajo de grado de inversión, observó.

Los gobiernos y las empresas están aprovechando la demanda.

El vencimiento promedio de las colocaciones de deuda sindicada de los gobiernos de la zona euro subió de cerca de 10 años en 2014 a alrededor de 15 años en 2015, según los cálculos de *Goldman Sachs Group Inc*. El banco de inversión estadounidense prevé que en 2016 el vencimiento promedio ascenderá a 25 años según los actuales niveles de emisión.

Cuando los rendimientos son tan escuálidos, pagan menos por la venta de bonos con vencimientos más prolongados.

Francia vendió en abril 9 mil millones de euros en deuda dividida en un tramo que vence en 2036 y otro que lo hace en 2066, pagando un interés de 1.25 y 1.75%, respectivamente. Cuando el gobierno emitió bonos a 50 años en 2005 y 2010, el interés fue de 4 por ciento.

Bélgica realizó en abril su primera emisión de bonos a 50 años.

Algunos gobiernos han ido más lejos. Irlanda y la propia Bélgica han vendido bonos de 100 millones de euros a 100 años en acuerdos privados este año.

Las colocaciones de Irlanda y de España —en la que los bancos a cargo de la venta recibieron órdenes de más de 10 mil millones de euros— demuestran que los inversionistas también están dispuestos a comprar deuda de largo plazo de países que hace algunos años nadie quería tocar. El gobierno italiano evalúa su primera oferta de bonos a 50 años, señaló una fuente cercana.

No se trata solamente de gobiernos europeos. México colocó el año pasado un bono a 100 años por un mil 500 millones de euros con un cupón anual de 4 por ciento.

Las empresas también se han volcado a la deuda de mayor plazo. El tramo más grande de la emisión de 4 mil millones de euros de *Johnson & Johnson* fue la de vencimiento más largo: un mil 500 millones de la divisa europea a nueve años. *Royal Dutch Shell* vendió el lunes un mil millones de euros a 12 años y 750 millones de euros a ocho años.

La mayoría de los inversionistas considera los bonos de empresas con vencimientos de más de 10 años como de mayor plazo.

En Estados Unidos de Norteamérica muchas compañías han emitido deuda a 30 años. Los bonos a 50 años, no obstante, siguen siendo una característica muy europea debido a las tasas más bajas de la región.

Cerca de la mitad de las ventas de bonos corporativos en euros tienen vencimientos de 10 años o más, según el estratega de crédito de *Citigroup Inc*., un alza frente al 5% de comienzos del año.

Conforme se prolongan los vencimientos, aumentan los riesgos.

El gestor de portafolio sénior de *Lyxor Asset Management* indicó que los bonos de plazos más largos son más apropiados para inversionistas como fondos de pensiones y aseguradoras que tienen que calzar activos y pasivos de largo plazo y no se preocupan por los movimientos diarios de los precios. Otros inversionistas, no obstante, se sentirán menos inclinados a comprar deuda a períodos tan largos "debido a la volatilidad", aseveró.

Los fondos de pensiones y las compañías de seguros tienen que pagar anualidades fijas a los clientes durante varios años y han tenido problemas en un período caracterizado por los bajos rendimientos, por lo que los bonos de plazos más largos son una opción atractiva.

"Para inversionistas como aseguradoras y fondos de pensiones que necesitan rendimientos, esto puede ser una cobertura natural para sus pasivos de mayor plazo", dijo el responsable de deuda del sector público de Barclays *PLC*.

Fuente de información:
http://lat.wsj.com/articles/SB12395380881288183678004582062832424244706?tesla=y

Reserva internacional (Banxico)

El 17 de mayo de 2016, el Banco de México (Banxico) publicó en su "Boletín Semanal sobre el Estado de Cuenta", que el saldo de la reserva internacional al 13 de mayo de 2016 fue de 177 mil 653 millones de dólares, lo que significó una reducción con

relación al 10 de mayo pasado, de 79 millones de dólares y un crecimiento acumulado, respecto al cierre de 2015, de 917 millones de dólares (176 mil 735 millones de dólares).

La variación semanal en la reserva internacional de 79 millones de dólares fue resultado principalmente de:

- La compra de dólares del Gobierno Federal al Banco de México por 23 millones de dólares.

- Una reducción de 56 millones de dólares debido principalmente, al cambio en la valuación de los activos internacionales del Instituto Central.

Asimismo, el incremento acumulado en la reserva internacional del 31 de diciembre de 2015 al 13 de mayo de 2016 (reserva bruta menos pasivos a menos de seis meses), se explicó por los siguientes factores:

- Ingresos por operaciones con Pemex por 2 mil 394 millones de dólares.

- Ingresos por operaciones del Gobierno Federal por 2 mil 384 millones de dólares.

- Ingresos por pasivos a menos de seis meses que se componen principalmente por las cuentas corrientes en moneda extranjera del Gobierno Federal y Pemex por 1 mil 218 millones de dólares.

- Otros ingresos por un 2 mil 919 millones de dólares.

- Egresos por Operaciones de Mercado por 5 mil 562 millones de dólares[67].

[67] Incluye las subastas de venta de dólares al mercado. No considera la venta de divisas pendientes de liquidación, que se realiza el segundo día hábil bancario siguiente. Estas operaciones pendientes de liquidar constituyen un pasivo a menos de seis meses y se incluyen en el renglón (C).

RESERVA INTERNACIONAL[1/]
- Cifras en millones de dólares -

Concepto	2014	2015		2016		Variación % 13/May./2016 31/Dic./2015
	31/Dic.	29/Feb.	31/Mar.	29/Abr.	13/May.	
(A) Reserva internacional (dólares)[2/]	176 735	176 047	177 688	177 969	177 653	0.52
(B) Reserva Bruta	177 597	178 409	179 708	182 119	179 733	1.20
(C) Pasivos a menos de seis meses[3/]	861	2 362	2 020	4 150	2 080	141.58

1/ Cifras preliminares. La suma de las partes puede no coincidir con el total debido al redondeo.
2/ Según se define en el artículo 19 de la Ley del Banco de México. La reserva internacional se obtiene como la diferencia entre la reserva bruta y los pasivos a menos de seis meses.
3/ Se refiere a los pasivos en moneda extranjera a un plazo menor a seis meses y se componen principalmente por las cuentas corrientes en moneda extranjera del Gobierno Federal y Pemex.
FUENTE: Banco de México.

Fuente de información:
http://www.banxico.org.mx/informacion-para-la-prensa/comunicados/banco-de-mexico/edo-cuenta-semanal/%7BA61B84D9-31F9-2D63-AFB3-952B028D1259%7D.pdf
http://www.banxico.org.mx/informacion-para-la-prensa/comunicados/banco-de-mexico/edo-cuenta-semanal/%7BA9A1A101-F203-B3FD-BD30-5DCDCA6152B6%7D.pdf

Reservas internacionales (Banxico)

De acuerdo con información del Banco de México (Banxico), las reservas internacionales están integradas por las divisas y el oro propiedad del Banco Central que se hallan libres de todo gravamen y cuya disponibilidad no está sujeta a restricción alguna; la posición a favor de México con el Fondo Monetario Internacional (FMI) derivada de las aportaciones efectuadas a dicho organismo; las divisas provenientes de financiamientos obtenidos con propósito de regulación cambiaria del FMI y otros organismos de cooperación financiera internacional o que agrupen a bancos centrales, de bancos centrales y de otras personas morales extranjeras que ejerzan funciones de autoridad en materia financiera.

En este contexto, al 13 de mayo de 2016, la reserva internacional fue de 177 mil 653 millones de dólares, lo que representó una reducción de 0.18% con respecto a abril

pasado y un incremento de 0.52% con relación al cierre de 2015 (176 mil 735 millones de dólares.



Fuente de información:
http://www.banxico.org.mx/informacion-para-la-prensa/comunicados/banco-de-mexico/edo-cuenta-semanal/%7BA61B84D9-31F9-2D63-AFB3-952B028D1259%7D.pdf
http://www.banxico.org.mx/informacion-para-la-prensa/comunicados/banco-de-mexico/edo-cuenta-semanal/%7BA9A1A101-F203-B3FD-BD30-5DCDCA6152B6%7D.pdf

Tasas de interés de referencia

Modificación al Programa Trimestral de Subastas de Valores Gubernamentales correspondiente al Segundo Trimestre de 2016 (SHCP)

El 29 de abril de 2016, la Secretaría de Hacienda y Crédito Público (SHCP) dio a conocer la "Modificación al Programa Trimestral de Subastas de Valores Gubernamentales correspondiente al Segundo Trimestre de 2016". A continuación se presenta el contenido.

El pasado 11 de abril de 2016, el Banco de México (Banxico) anunció la transferencia de 239 mil 93.8 millones de pesos al Gobierno Federal por concepto de su remanente de operación correspondiente al ejercicio fiscal de 2015.

De conformidad con la Ley Federal de Presupuesto y Responsabilidad Hacendaria (LFPRH), el Gobierno Federal destinará 70% de dichos recursos a disminuir su deuda de la siguiente manera:

1) Reducirá el monto de colocación en el mercado interno en al menos 64 mil millones de pesos.

2) Realizará recompras de valores gubernamentales por hasta 103 mil millones de pesos, cuyos detalles serán dados a conocer por la SHCP previo a la realización de las mismas.

   – En este contexto, la SHCP presenta las modificaciones al programa de subastas de valores gubernamentales correspondientes al segundo trimestre de 2016. Dichas modificaciones entrarán en vigor a partir de la primera subasta de mayo.

- Las acciones mencionadas, están encaminadas a mejorar el perfil de vencimientos de deuda del Gobierno Federal y con ello fortalecer el uso de la deuda pública como herramienta para el fortalecimiento de las finanzas públicas.

Disminución del programa de colocación de valores gubernamentales del segundo trimestre de 2016.

- Se disminuye en un mil 500 millones de pesos cada una de las subastas de Bonos a Tasa Fija a tres años.

- Se disminuye en un mil millones de pesos cada una de las subastas de Bonos a Tasa Fija a cinco y 10 años.

- Se disminuye en 500 millones de pesos cada una de las subastas de Bonos a Tasa Fija a 20 y 30 años.

- Se disminuye en 50 millones de udis (mdu) cada una de las subastas de Udibonos a todos los plazos (3, 10 y 30 años).

- Se disminuye en un mil 500 millones de pesos cada una de las subastas de Bondes D a cinco años.

- Se mantienen sin cambios los instrumentos a subastar y la periodicidad de las subastas.

Con esta modificación, la SHCP reduce su colocación de deuda en el mercado interno al reducir su emisión en al menos 17 mil 400 millones de pesos durante el segundo trimestre. Los programas de colocación para el tercer y cuarto trimestre se darán a conocer hacia finales de junio y septiembre, respectivamente.

Las subastas de Cetes, Bonos a Tasa Fija, Udibonos y Bondes D que se realizarán a partir de la primera subasta de mayo tendrán las características que se detallan a continuación:

La Ley Federal de Presupuesto y Responsabilidad Hacendaria (LFPRH) establece que la SHCP deberá dar a conocer la aplicación específica de los recursos del remanente de operación que, en su caso, hubiese recibido de Banco de México, así como la reducción que ésta hubiere generado en el Saldo Histórico de Requerimientos Financieros del Sector Público (SHRFSP), en el último informe trimestral del ejercicio fiscal de que se trate.

Adicionalmente, con el propósito de contar con información más oportuna e incrementar el nivel de transparencia en el uso del remanente de operación 2015, la SHCP incluirá en cada uno de los Informes trimestrales sobre la Situación Económica y las Finanzas Públicas que se presentan al Congreso de la Unión, el avance en el programa para la aplicación del remanente y su beneficio sobre las finanzas públicas.

Así, la Administración del Presidente de la República reitera su compromiso de utilizar el endeudamiento público de manera responsable y en congruencia con los objetivos de política pública necesarios para contar con finanzas públicas sanas, elemento indispensable para el crecimiento económico a favor de las familias mexicanas.

Fuente de información:
http://www.gob.mx/shcp/prensa/comunicado-de-prensa-059-2016

Tasas de Rendimiento de los Certificados de la Tesorería de la Federación (Banxico)

Durante 2016, la trayectoria de las tasas de interés operará de acuerdo con el Programa Monetario para 2016, a fin cumplir los mandatos del Banco de México, esto es, mantener la estabilidad de precios y el poder adquisitivo de la moneda. Sin embargo, se puntualiza que la volatilidad internacional seguirá a afectado el tipo de cambio de la moneda nacional.

En este sentido, el 5 de mayo de 2016, el Banco Central informó que dado que el escenario central sobre el comportamiento de la inflación para el corto y el mediano plazo es congruente con la meta permanente de 3%, la Junta de Gobierno decidió mantener el objetivo para la Tasa de Interés Interbancaria a un día en un nivel de 3.75%. Sin embargo, hacia adelante, la Junta de Gobierno seguirá muy de cerca la evolución de todos los determinantes de la inflación y sus expectativas de mediano y largo plazo, en especial del tipo de cambio y su posible traspaso a los precios al consumidor. Asimismo, se mantendrá vigilante de la posición monetaria relativa entre México y Estados Unidos de Norteamérica, sin descuidar la evolución de la brecha del producto.

Esto con el fin de estar en posibilidad de tomar medidas con toda flexibilidad y en el momento en que las condiciones lo requieran, para consolidar la convergencia eficiente de la inflación al objetivo de 3 por ciento.

Así, en abril de 2016, los Cetes a 28 días registraron una tasa de rendimiento de 3.74%, porcentaje inferior en seis centésimas de punto porcentual respecto a marzo pasado (3.80%), mayor en 60 centésimas de punto con relación a diciembre anterior (3.14%); y superior en 78 centésimas de punto con relación a la tasa de rédito observada en abril de 2015 (2.96%); mientras que en el plazo a 91 días, el promedio de rendimiento en abril fue de 3.83%, cifra menor en ocho centésimas de punto con relación al mes inmediato anterior (3.91%), superior en 54 centésimas de punto con respecto a

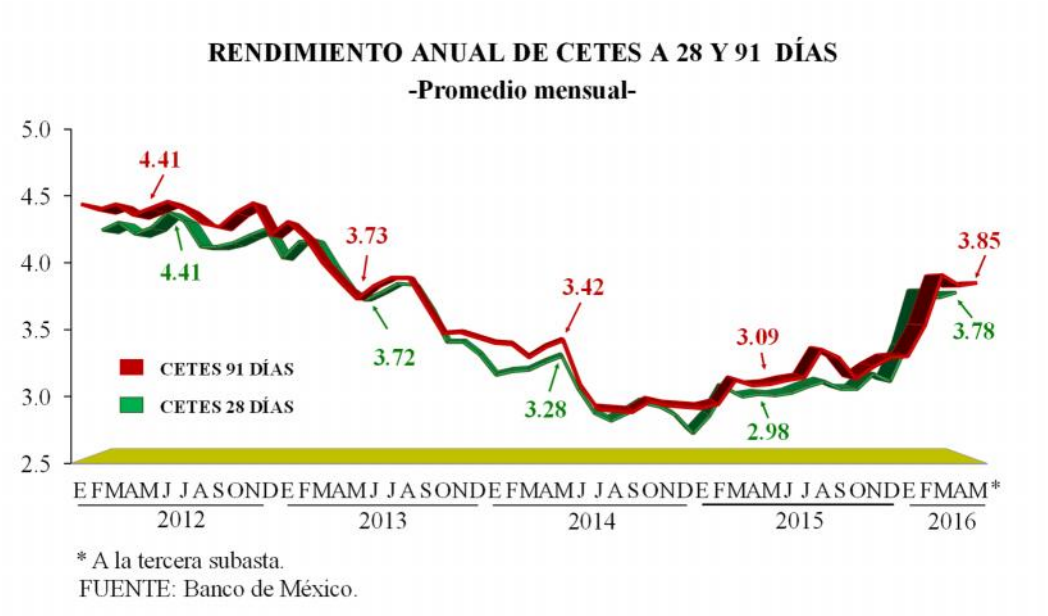
diciembre anterior (3.29%) y 75 centésimas de punto más si se le compara con abril de 2015 (3.08%).

Finalmente, durante las tres primeras subastas de mayo de 2016, los Cetes a 28 días registraron en promedio una tasa de rendimiento de 3.78%, porcentaje superior en cuatro centésimas de punto porcentual respecto a abril pasado (3.74%) y mayor en 64 centésimas de punto con relación a diciembre anterior (3.14%); y mayor en 80 centésimas de punto con relación a la tasa de rédito observada en mayo de 2015 (2.98%); mientras que en el plazo a 91 días, el promedio de rendimiento en las tres primeras subastas de mayo fue de 3.85%, cifra mayor en dos centésimas de punto con relación al mes inmediato anterior (3.83%), superior en 56 centésimas de punto con respecto a diciembre anterior (3.29%) y 76 centésimas de punto más si se le compara con mayo de 2015 (3.09%).

PROMEDIO DE LAS TASAS DE RENDIMIENTO MENSUALES DE LOS CERTIFICADOS DE LA TESORERÍA DE LA FEDERACIÓN

Año	**2015**								**2016**				
Mes/Plazo	**May.**	**Jun.**	**Jul.**	**Ago.**	**Sep.**	**Oct.**	**Nov.**	**Dic.**	**Ene.**	**Feb.**	**Mar.**	**Abr.**	**May.***
28 días	2.98	2.97	2.99	3.04	3.08	3.02	3.01	3.14	3.08	3.36	3.80	3.74	3.78
91 días	3.09	3.12	3.14	3.35	3.29	3.13	3.21	3.29	3.30	3.53	3.91	3.83	3.85

* A la tercera subasta.
FUENTE: Banco de México.



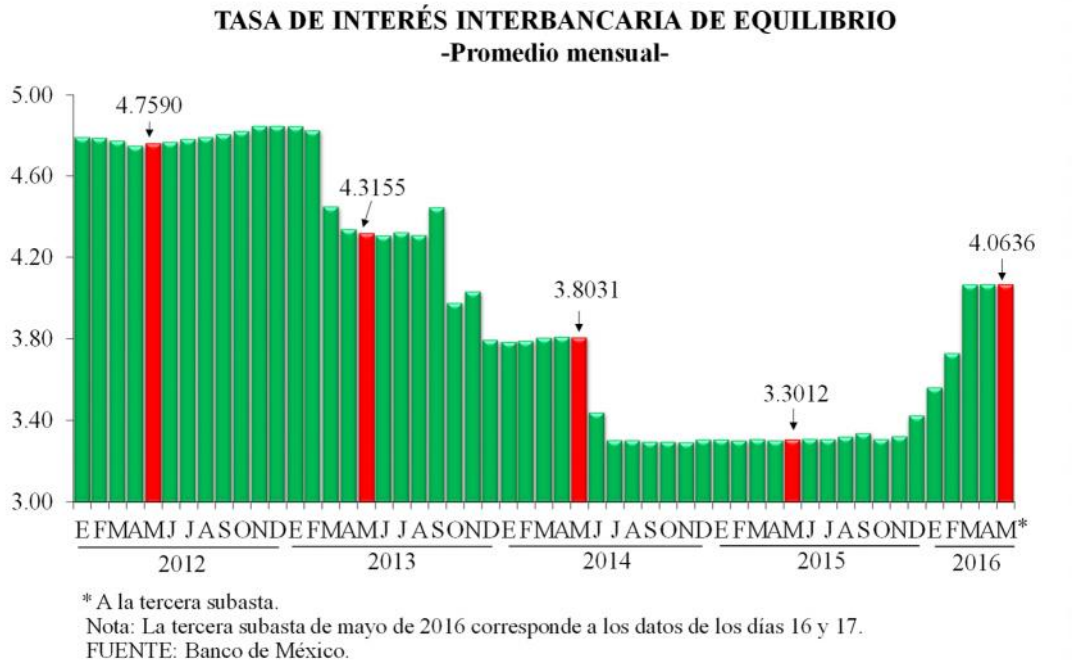
Fuente de información:
http://www.banxico.org.mx/stdview.html?url=/portal-mercado-valores/informacion-oportuna/subasta-y-colocacion-de-valores/resultados/primarias-de-valores-gubernamentales/ResuSubaPrimaNew-1.html

Tasa de Interés Interbancaria de Equilibrio (Banxico)

La Tasa de Interés Interbancaria de Equilibrio (TIIE) se utiliza por el mercado bancario nacional como referencia para el otorgamiento de créditos hipotecarios, de consumo y de otras inversiones en el aparato productivo nacional.

A consecuencia del incremento en la tasa de interés interbancaria a un día en 3.75%, por parte del Banco de México (Banxico) y de la volatilidad en los mercados financieros y cambiarios se ha propiciado un relativo incremento en las tasas de interés de referencia del mercado financiero mexicano, aunque el Banxico ha señalado que ya se ha aplanado la curva de rendimiento en torno a la tasa interbancaria a un día. Así, la TIIE también ha registrado un comportamiento moderado. De hecho, el promedio de la TIIE, en las tres primeras semanas de mayo de 2016, registró una tasa de interés anual promedio de 4.0636%, superior en seis diezmilésimas con relación al mes inmediato anterior (4.0642%), mayor en 6 434 diezmilésimas respecto a diciembre anterior

(3.4202%) y 7624 diezmilésimas más si se le compara con el promedio de mayo de 2015 (3.3012%).

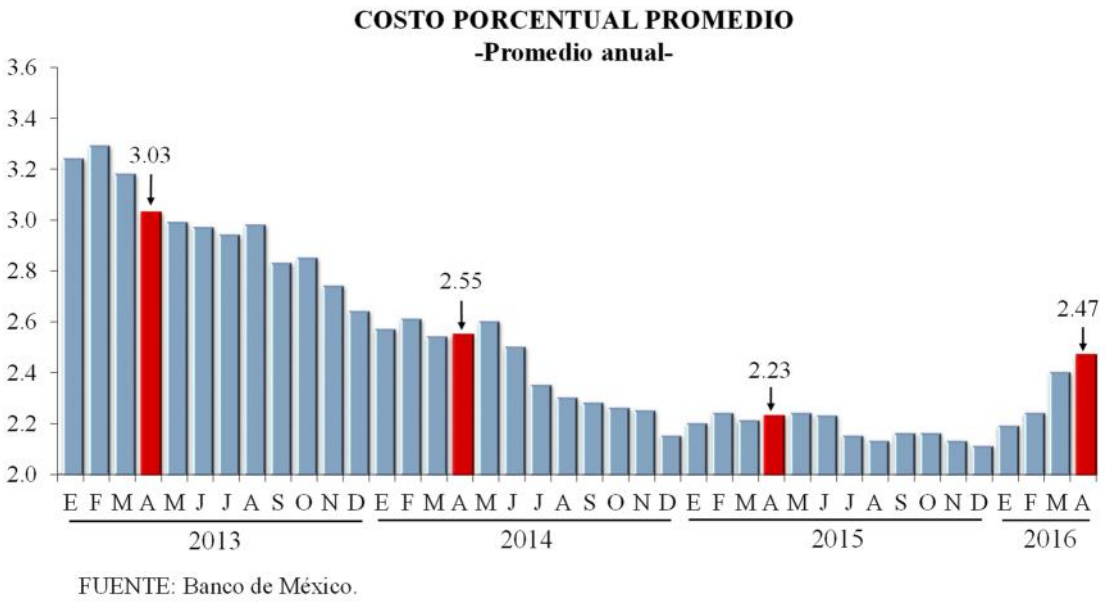


Fuente de información:
http://www.banxico.org.mx/SieInternet/consultarDirectorioInternetAction.do?accion=consultarCuadro&idCuadro=CF101&sector=18&locale=es

Costo Porcentual Promedio (CPP)

El Banco de México informó que el Costo Porcentual Promedio (CPP), que incluye depósitos bancarios a plazo, pagarés con rendimiento liquidable al vencimiento, otros depósitos (excepto vista y ahorro), aceptaciones bancarias y papel comercial con aval bancario, y que se considera un parámetro del mercado que representa el costo porcentual promedio de captación, reportó, en abril de 2016, una tasa de interés anual de 2.47%, cifra mayor en siete centésimas de punto a la observada en el mes inmediato anterior (2.40%), superior en 36 centésimas de punto con relación a diciembre anterior (2.11%) y mayor en 24 centésimas de punto respecto a abril de 2015 (2.23%).

Cabe destacar que durante el primer cuatrimestre de 2016, el CPP registró un promedio de 2.33%, cifra mayor en 11 centésimas de punto porcentual con respecto a la del mismo lapso del año anterior (2.22%).



Fuente de información:
http://www.banxico.org.mx/SieInternet/consultarDirectorioInternetAction.do?accion=consultarCuadro&idCuadro=CF112&sector=18&locale=es

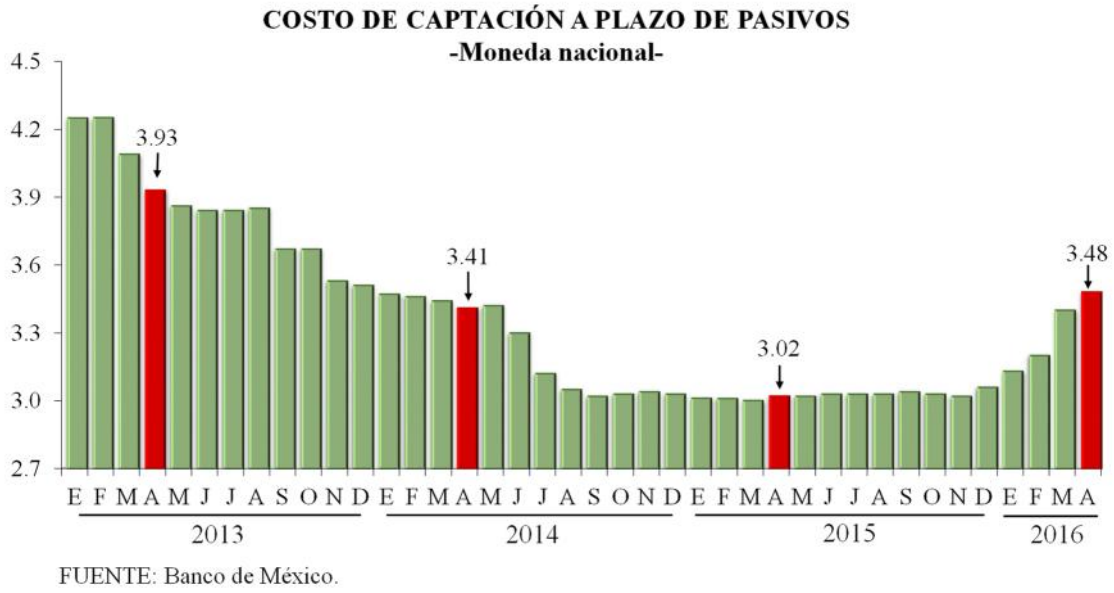
Costo de Captación a Plazo de Pasivos denominados en moneda nacional (CCP-pesos)

El CCP-pesos incluye las tasas de interés de los pasivos a plazo en moneda nacional a cargo de la banca múltiple, excepto los pasivos que se derivan de obligaciones subordinadas susceptibles de conversión a capital, del otorgamiento de avales y de la celebración de operaciones entre instituciones de crédito.

El CCP denominado en pesos registró, en abril de 2016, una tasa de rendimiento anual de 3.48%, porcentaje superior en ocho centésimas de punto porcentual respecto a marzo

pasado (3.40%), superior en 42 centésimas de punto con relación a diciembre pasado (3.06%) y mayor en 46 centésimas de punto si se le compara con abril de 2015 (3.02%).

Durante el período enero-abril de 2016, el CPP en pesos observó una tasa de interés anual en promedio de 3.30%, lo que significó un incremento de 29 centésimas de punto porcentual respecto al mismo lapso del año anterior (3.01%).



Fuente de información:
http://www.banxico.org.mx/SieInternet/consultarDirectorioInternetAction.do?accion=consultarCuadro&idCuadro=CF112&sector=18&locale=es

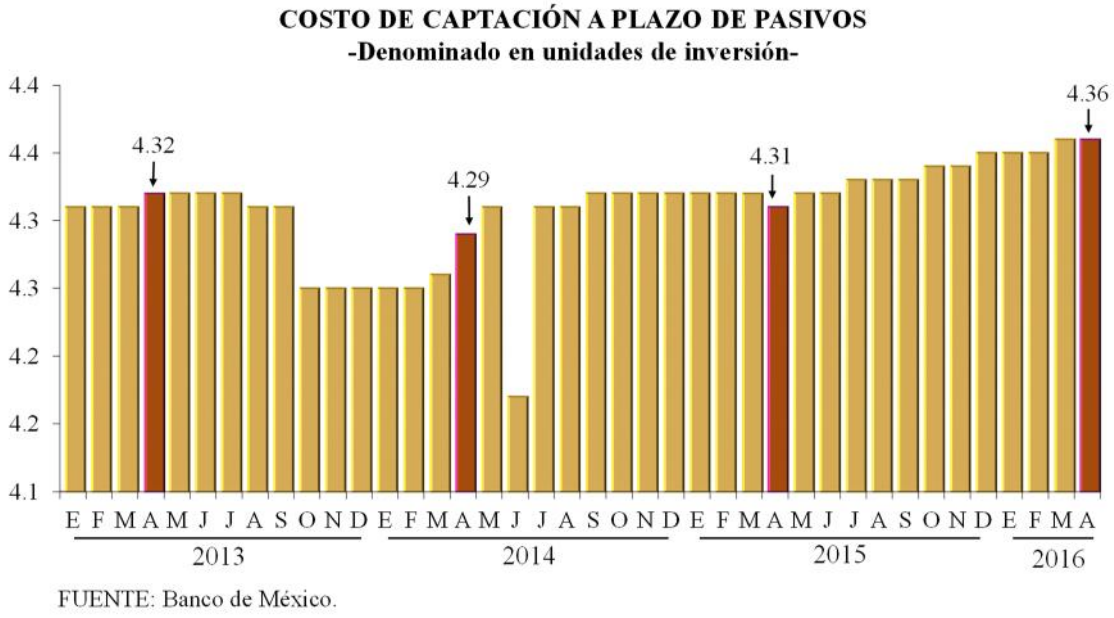
Costo de Captación a Plazo de Pasivos denominados en Unidades de Inversión (CCP-Udis)

En el CCP-Udis se toma en cuenta el mismo tipo de instrumentos que se incluyen en el CCP, pero que están denominados en Udis; esto es, incluye los pasivos a plazo en moneda nacional a cargo de la banca múltiple, excepto los pasivos que se derivan de obligaciones subordinadas susceptibles de conversión a capital, del otorgamiento de

avales y de la celebración de operaciones entre instituciones de crédito, pero que están denominados en Unidades de Inversión (Udis).

En abril de 2016, de acuerdo con información del Banco de México (Banxico), el CCP-Udis se ubicó en una tasa de interés anual de 4.36%, cifra idéntica a la reportada en marzo pasado (4.35%), superior en una centésima de putno porcentual con relación a diciembre pasado (4.35%) y mayor en cinco centésimas de punto porcentual con respecto a abril de 2015 (4.31%).

Asimismo, durante el primer cuatrimestre de 2016, el CPP-Udis reportó una tasa de rendimiento anual promedio de 4.36%, lo que representó un aumento de cuatro centésimas de punto porcentual con relación al mismo período del año anterior (4.32%).



FUENTE: Banco de México.

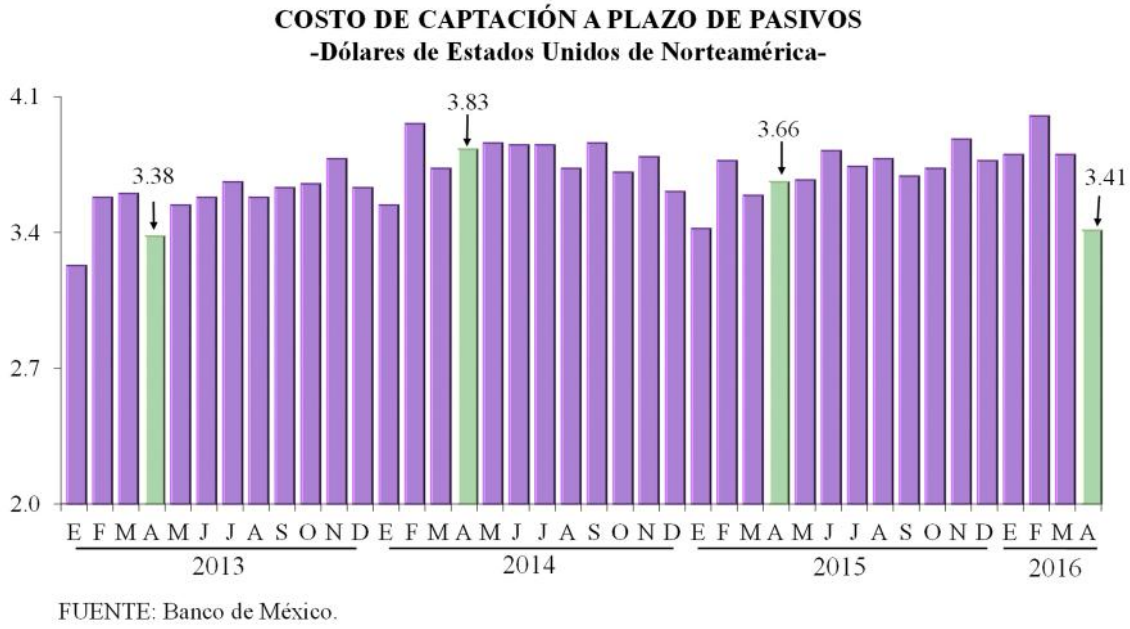
Fuente de información:
http://www.banxico.org.mx/SieInternet/consultarDirectorioInternetAction.do?accion=consultarCuadro&idCuadro=CF112&sector=18&locale=es

Costo de Captación a Plazo de Pasivos denominados en dólares (CCP-dólares)

De acuerdo con información del Banco de México (Banxico), el CPP-dólares incluye, además de los pasivos a plazo, los préstamos de bancos del extranjero a cargo de instituciones de la banca múltiple, excepto aquellos que se derivan de las obligaciones subordinadas susceptibles de convertirse en títulos representativos del capital social de instituciones de crédito, del otorgamiento de avales, de la celebración de operaciones entre instituciones de crédito, así como de los financiamientos recibidos del *Export-Import Bank, de la Commodity Credit Corporation* y de otros organismos similares.

En abril de 2016, el CCP en dólares registró una tasa de rendimiento anual de 3.41%, cifra menor en 39 centésimas de punto porcentual con relación al mes inmediato anterior (3.80%), inferior en 36 centésimas de punto respecto a diciembre pasado (3.77%) y menor en 25 centésimas de punto con relación a abril de 2015 (3.66%).

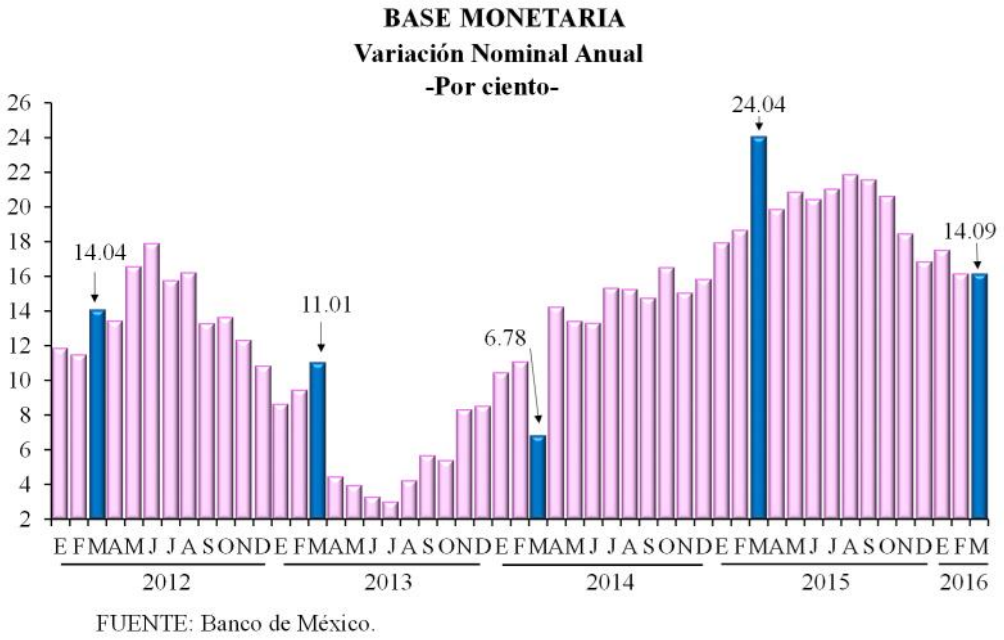
Durante el primer cuatrimestre de 2016, el CPP-dólares registró un rendimiento de 3.75%, lo que representó un aumento de 14 centésimas de punto porcentual respecto al mismo período del año anterior (3.61%).



Fuente de información:
http://www.banxico.org.mx/SieInternet/consultarDirectorioInternetAction.do?accion=consultarCuadro&idCuadro=CF112&sector=18&locale=es

Base Monetaria (Banxico)

El 29 de abril de 2016, el Banco de México (Banxico) informó en su publicación mensual: “Agregados Monetarios y Actividad Financiera”, que la base monetaria, que por el lado de sus usos se define como la suma de billetes y monedas en circulación más el saldo neto acreedor de las cuentas corrientes que Banxico lleva a las instituciones de crédito, en tanto que por el lado de sus fuentes se define como la suma de los activos internacionales netos en moneda nacional y el crédito interno neto, registró al cierre de marzo de 2016, un saldo nominal de un billón 214 mil 300 millones de pesos, cantidad 1.98% mayor con relación al mes inmediato anterior, superior en 14.09% respecto a marzo de 2015 (un billón 64 mil 300 millones de pesos).



Fuente de información:
http://www.banxico.org.mx/informacion-para-la-prensa/comunicados/sector-financiero/agregados-monetarios/%7B7AF63B00-41F2-DCE1-25EC-14ADB42F3227%7D.pdf

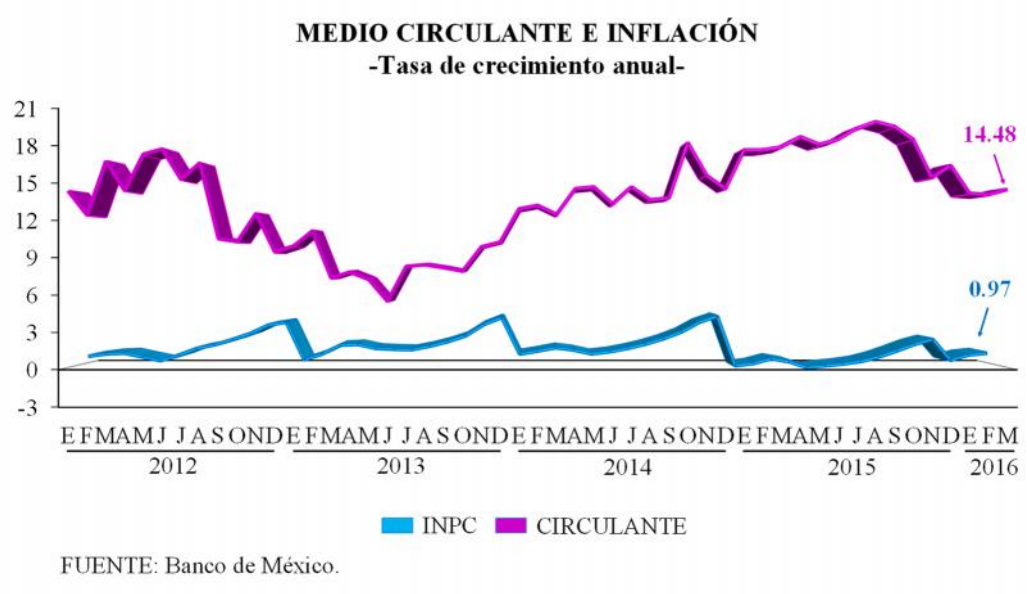
Medio circulante (Banxico)

El saldo nominal del medio circulante que se reportó en los Agregados Monetarios del Banco de México, en marzo de 2016, fue de 3 billones 304 mil 400 millones de pesos, cantidad en términos nominales, 0.89% mayor respecto al mes inmediato anterior y mayor en 14.48% con relación a marzo de 2015.

En términos reales, en el período de marzo de 2016 a marzo de 2015, el medio circulante creció 11.6%. Así, en el tercer mes de 2016, la suma de billetes y monedas (esta suma se obtiene excluyendo de los billetes y monedas en circulación, la caja de los bancos) observó un aumento de 11.4%, al registrar un saldo de un billón 65 mil 800 millones de pesos; las cuentas de cheques en poder del público en moneda nacional aumentaron 4.6%, al alcanzar la cifra de un billón 268 mil 100 millones de pesos, y en moneda extranjera aumentaron 40.6%, para totalizar 384 mil millones de pesos. Por su parte,

los depósitos en cuenta corriente, que incluyen las tarjetas de débito, aumentaron 12.9%, para llegar a un saldo de 571 mil 800 millones de pesos y los depósitos a la vista en Entidades de Ahorro y Crédito Popular se incrementaron 13.1%, y reportaron un saldo de 14 mil 700 millones de pesos.

Hasta junio de 2009, este último rubro presentaba únicamente las cifras de Sociedades de Ahorro y Préstamo (SAP's); a partir de septiembre de 2009, se le incorporan las cifras de las Sociedades Financieras Populares (Sofipos) y Sociedades Cooperativas de Ahorro y Préstamo (SCAP).



Fuente de información:
http://www.banxico.org.mx/informacion-para-la-prensa/comunicados/sector-financiero/agregados-monetarios/%7B7AF63B00-41F2-DCE1-25EC-14ADB42F3227%7D.pdf

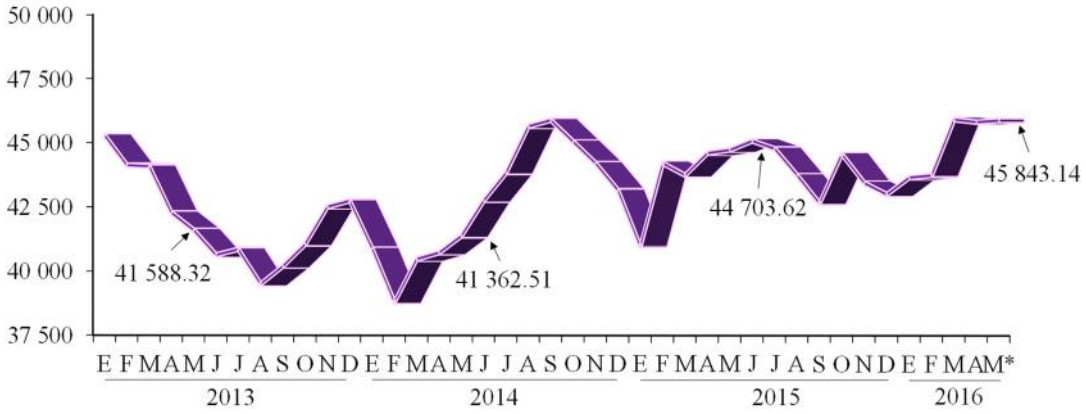
MERCADOS BURSÁTILES NACIONALES E INTERNACIONALES

Evolución de la Bolsa Mexicana de Valores (BMV)

Durante los primeros cinco meses de de 2016, el mercado bursátil mexicano registró una fuerte ciclicidad en línea con los mercados internacionales de los Estados Unidos de Norteámerica y los asiáticos como resultado de un repunte en la volatilidad de los mercados financieros y cambiarios, del incremento de las primas de riesgo y de la relativa estabilidad de la divisa estadounidense. Con ello, en abril y lo que va de mayo del presente año, los flujos de capital de las economías avanzadas y emergentes han entrado y salido de los mercados bursátiles, lo que ha propiciado toma de utilidades.

En este entorno, al cierre del 16 de mayo de 2016, el Índice de Precios y Cotizaciones (IPyC) de la Bolsa Mexicana de Valores (BMV) alcanzó 45 mil 843.14 unidades lo que representó una ganancia nominal acumulada en el año de 6.67% con relación al cierre de diciembre de 2015 (42 mil 977.50 unidades).

ÍNDICE DE PRECIOS Y COTIZACIONES DE LA BOLSA MEXICANA DE VALORES



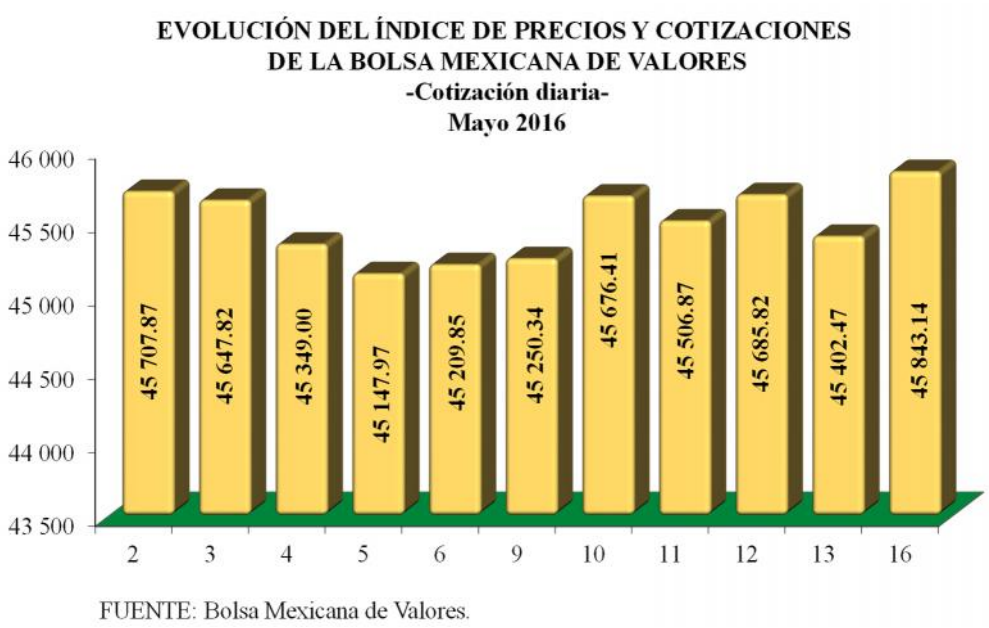
* Datos al 16 de mayo.
FUENTE: Bolsa Mexicana de Valores.

RENDIMIENTO DEL ÍNDICE DE PRECIOS Y COTIZACIONES DE LA BOLSA MEXICANA DE VALORES
- Por ciento -

Diciembre de cada año	Rendimiento nominal anual	Inflación anual	Rendimiento real
2006	48.56	4.05	42.78
2007	11.68	3.79	7.64
2008	-24.23	6.53	-32.24
2009	43.52	3.57	38.57
2010	20.02	4.40	14.96
2011	-3.82	3.82	-7.79
2012	17.88	3.57	13.82
2013	-2.24	3.97	-6.30
2014	0.98	4.08	-2.99
2015			
Enero	5.09	-0.09	-5.18
Febrero	2.42	0.10	2.32
Marzo	1.34	0.51	0.83
Abril	3.33	0.25	3.07
Mayo	3.61	-0.28	3.90
Junio	4.42	-0.09	4.51
Julio	3.73	0.06	3.66
Agosto	1.34	0.27	1.07
Septiembre	-1.19	0.65	-1.84
Octubre	3.24	1.16	2.06
Noviembre	0.63	1.72	-1.07
Diciembre	-0.39	2.13	
2016[1/]			
Enero	1.52	0.38	1.14
Febrero	1.72	0.82	0.89
Marzo	6.76	0.97	5.44
Abril	6.53	0.65	5.84
Mayo*	6.67[2/]	1.10[3/]	5.51[3/]

1/ A partir de enero de 2016, las cifras que se reportan son con respecto a diciembre de 2015.
2/ Al día 16.
3/ Estimada.
FUENTE: Bolsa Mexicana de Valores.

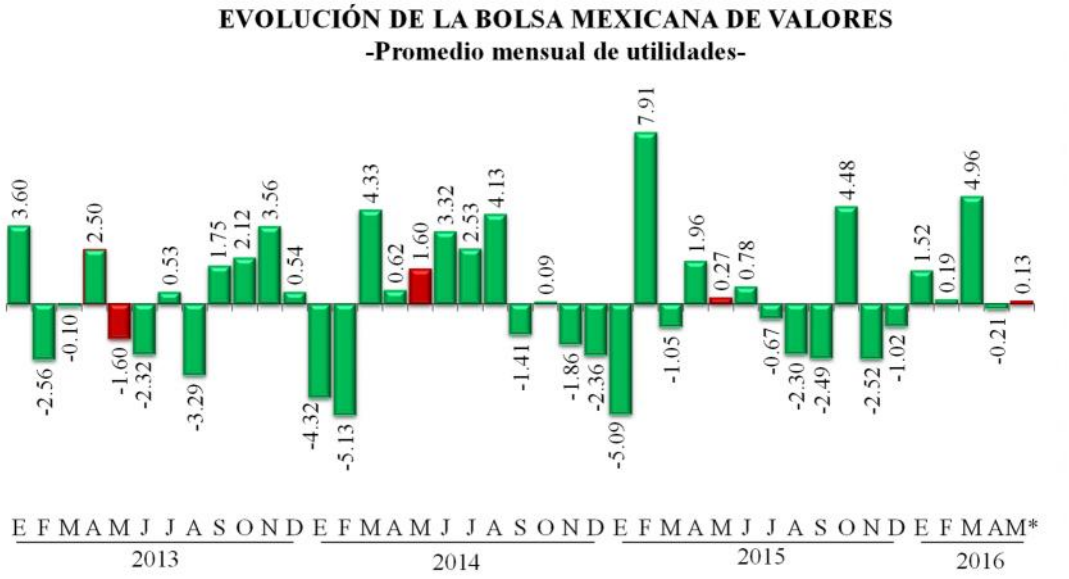
El IPyC de la BMV registró durante los primeros 16 días de mayo de 2016, siguió una trayectoria mixta caracterizada por la volailidad en los mercados de Wall Street, aunque al final logró mantener terreno positivo. De hecho, el índice comenzó el mes en un máximo de 45 mil 707.87 puntos (día 2) para caer el día 5 a 45 mil 147.97 puntos, y retomar la tendencia positiva al alza el día 16 al alcanzar los 45 mil 843.14 puntos.



FUENTE: Bolsa Mexicana de Valores.

IPyC mensual

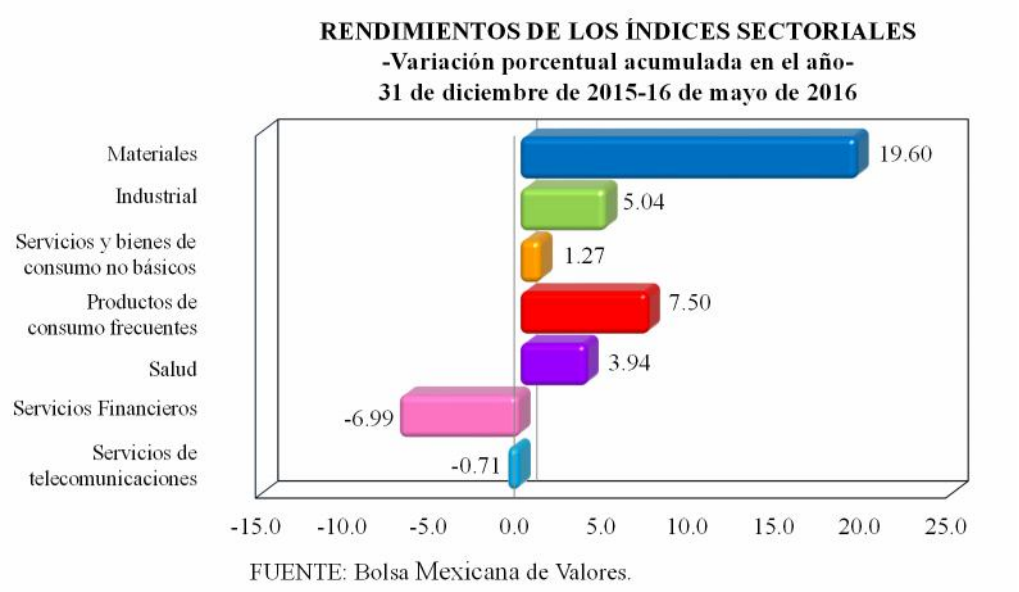
Durante abril de 2016, el IPyC registró una pérdida de capital de 0.21% con respecto a marzo pasado; mientras que al 16 de mayo pasado, reportó una ganancia de 0.13% con relación al cierre abril de 2016.



* Datos al 16 de mayo.
FUENTE: Bolsa Mexicana de Valores.

Índices sectoriales

Del 31 de diciembre de 2015 al 16 de mayo de 2016, los índices sectoriales que reportaron ganancias fueron materiales (19.60%), productos de consumo frecuentes (7.50%); industrial (5.04%), salud (3.94%) y servicios y bienes de consumo no básicos (1.27%), mientras que lo que observaron pérdidas: servicios financieros (6.99%) y servicios de telecomuciaciones (0.71%).

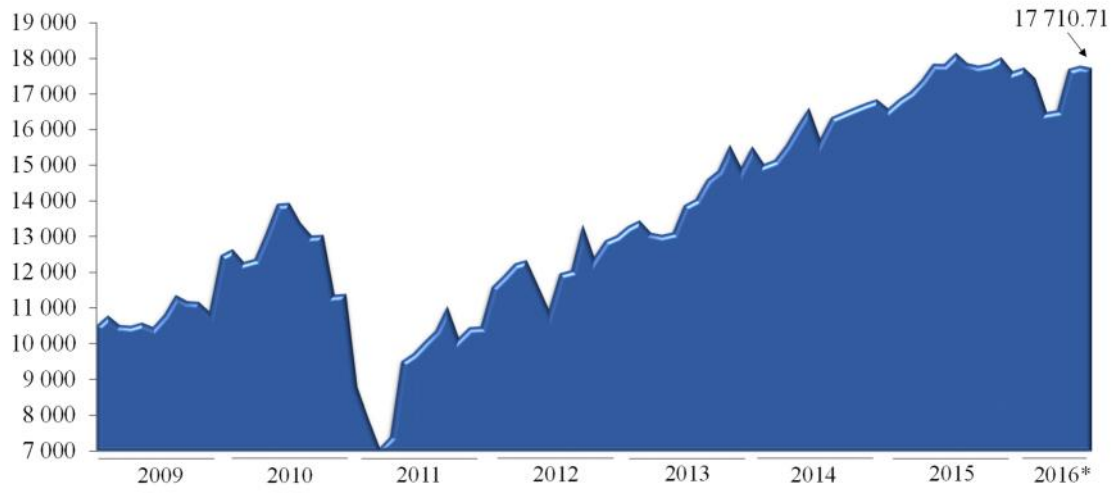


Fuente de información:
http://www.bmv.com.mx/
Periódico Reforma, 17 de mayo de 2016, sección negocios, México.

Mercados bursátiles internacionales

El Dow Jones reportó del 31 de diciembre de 2015 al 16 de mayo de 2016, el índice estadounidense de las principales empresas industriales reportó un nivel de 17 mil 710.71 unidades, lo que representó un utilidad de capital de 1.64% con relación al cierre de diciembre de 2015.

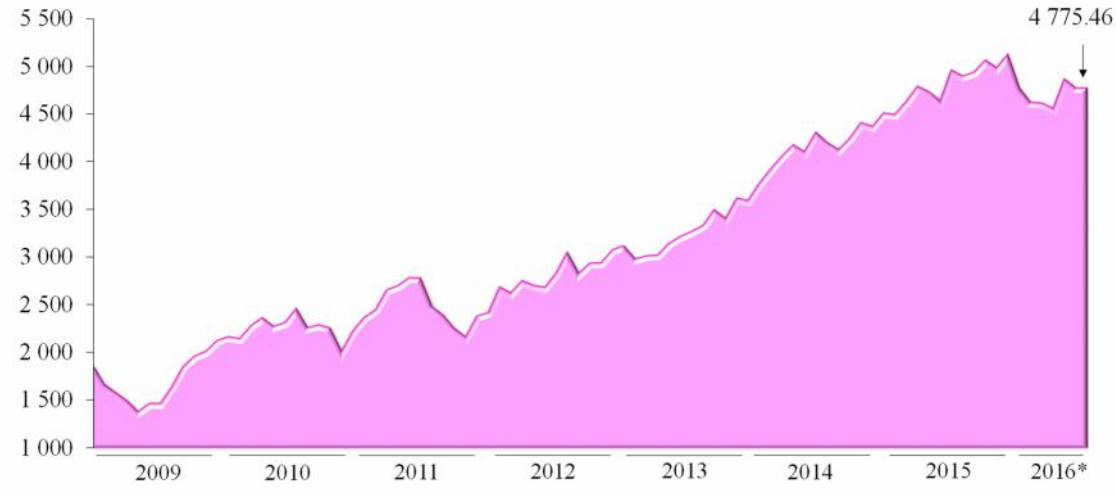
ÍNDICE DOW JONES INDUSTRIAL



* Datos al 16 de mayo.
FUENTE: Invertia.com.mx.

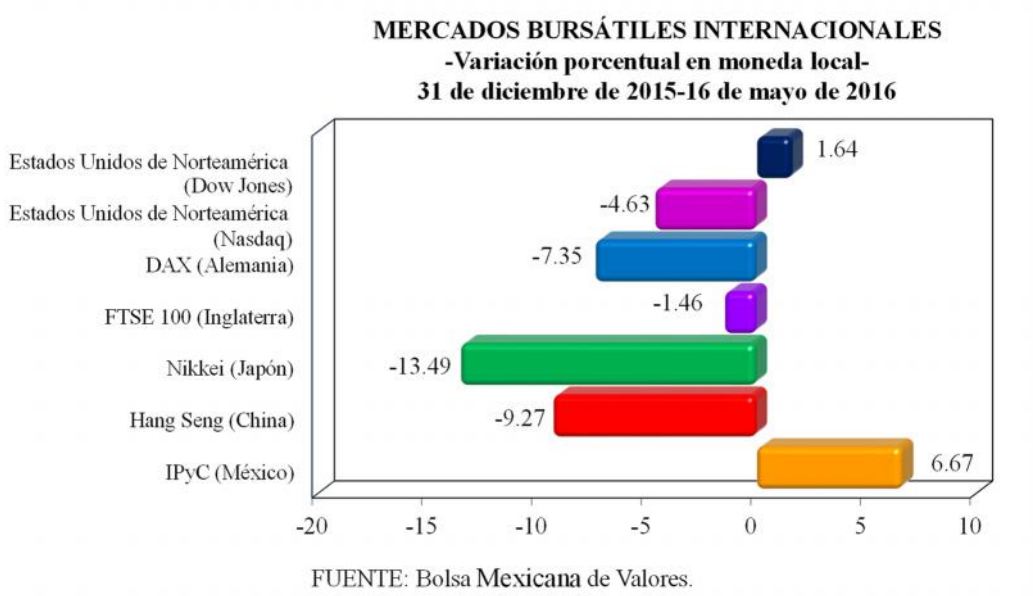
Por su parte, el índice tecnológico Nasdaq Compuesto al cierre de la jornada bursátil del 16 de mayo de 2016, el índice que operan las principales firmas tecnológicas, se ubicó en 4 mil 775.46 unidades, lo que significó una pérdida acumulada en el año de 4.63 por ciento.

ÍNDICE NASDAQ COMPOSITE



* Datos al 16 de mayo.
FUENTE: Invertia.com.mx.

En Europa, la evolución de los mercados accionarios fue el reflejo de la tendencia mixta en los mercados estadounidenses y asiáticos. Así, del 31 de diciembre de 2015 al 16 de mayo de 2016, el índice accionario de Alemania (Dax) reportó una pérdida de capital de 7.35%; mientras que el índice bursátil de Inglaterra (FTSE-100) registró una desutilidad de 1.46%. Asimismo, los mercados bursátiles en Asia registraron un comportamiento a la baja, el índice accionario de Japón (Nikkei) se cayó 13.49%; mientras que el de China (Hang Seng) obtuvo una pérdida acumulada en el año de 9.27 por ciento.



Fuente de información:
Periódico Reforma, 17 de mayo de 2016, sección negocios. México.
http://economia.terra.com.mx/mercados/indices/

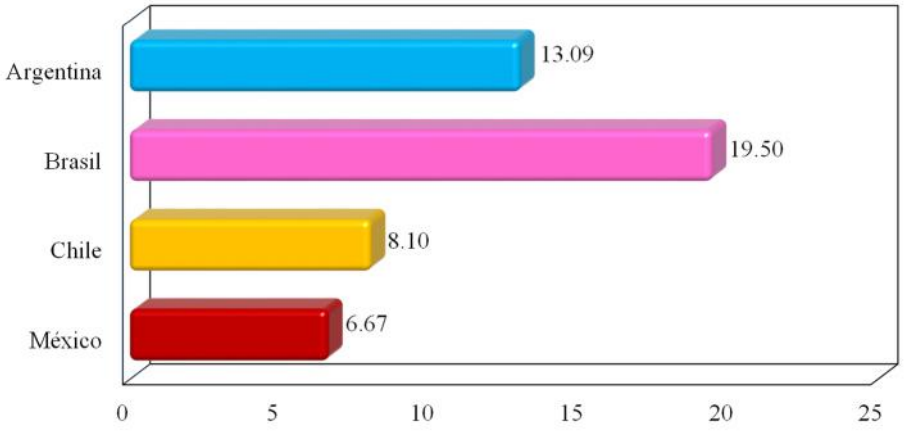
Mercados bursátiles de América Latina

A consecuencia del aumento en la volatilidad de los mercados accionarios y cambiarios internacionales, las bolsas de América Latina se movieron en línea con los mercados estadounidenses, europeos y asiáticos en una trayectoria mixta. De hecho, del 31 de

diciembre de 2015 al 16 de mayo de 2016, en Argentina el índice accionario de Merval reportó una utilidad de capital de 13.09 por ciento.

Por su parte, la bolsa de Brasil (Bovespa) registró una ganancia de capital de 19.50%, en igual lapso, en tanto que el mercado accionario de Chile (IGPA) reportó una utilidad de 8.10 por ciento.

BOLSAS DE VALORES DE AMÉRICA LATINA
-Variación porcentual acumulada en el año-
31 de diciembre de 2015-16 de mayo de 2016



FUENTE: *Bloomberg*, Índices Mundiales.

Fuente de información:
Periódico Reforma, 17 de mayo de 2016. Sección negocios, México.

La gran apuesta en los acalorados mercados emergentes: Nuevos líderes (Sentido Común)

El 27 de abril de 2016, la revista electrónica (Sentido Común) informó que en un mundo de mercados ricamente valorados y rendimientos miserables, una forma de ganar dinero es apostarle al drama político.

El mercado aplaudió el juicio político y la probable destitución de la brasileña Dilma Rousseff, incluso antes de la votación del 20 de abril pasado. Al día siguiente, los

inversionistas se empujaban entre sí para obtener una rebanada de la primera oferta de bonos realizada por Argentina desde que su nuevo gobierno asumió el poder.

A pesar de los profundos problemas económicos que privan en ambos países, los inversionistas están apostándo al optimismo por los nuevos líderes, y a que las nuevas políticas harán subir los mercados de acciones y bonos.

“Los inversionistas están buscando esa rara historia que incluye un catalizador”, dijo Samy B. Muaddi, un administrador de cartera de deuda de los mercados emergentes en *T. Rowe Price*.

Durante mucho tiempo, esa apuesta ha sido una transacción obvia, aunque no siempre rentable, en los mercados emergentes.

La última ola de cambio fue en 2014, cuando Narendra Modi asumió el poder en India y que Joko Widodo se convirtió en el Presidente de Indonesia. Las acciones subieron aproximadamente 20% en India e Indonesia en los meses previos a su elección y se mantuvieron así hasta finales de ese año, incluso mientras otros mercados emergentes se desplomaban.

Los cambios en los gobiernos son más importantes hoy en día y por dos razones: Hay pocas opciones atractivas de inversión, y muchos mercados se mueven en sincronía, impulsados por factores como los precios de las materias primas y las tasas de interés en Estados Unidos de Norteamérica.

La racha al alza de este año, ha hecho subir los mercados emergentes 7.3% hasta hace unos días, en comparación con el alza de 2.8% en el índice S&P 500. Eso ha obligado a los inversionistas a asumir más riesgos para permanecer en el juego, lo que significa buscar historias de repunte económico, incluso si los plazos para obtener ganancias son, en gran medida, inciertos.

La parte divertida es aprovechar el siguiente derrocamiento. Encabezando la lista están Jacob Zuma de Sudáfrica y Najib Razak de Malasia. Ambos líderes enfrentan a acusaciones de corrupción y están bajo presión para renunciar, aunque ambos también son sobrevivientes políticos con un fuerte respaldo de su partido.

Lo que entusiasma a los inversionistas es que ambos países tienen poblaciones jóvenes que rebosan de potencial. Y lo que les preocupa es que ambos países dependan de que China les compre sus productos básicos y que también enfrentan una parálisis política causada por sus líderes impopulares y arraigadas maquinarias partidistas.

Al igual que en todos los mercados emergentes, ambos países son menospreciados por los inversionistas y baratos en muchas medidas. Hay muchas de maneras de ganar dinero en ambos lugares apreciando sus monedas, mejores ganancias corporativas y una mejor confianza de los inversionistas.

El riesgo con las apuestas que se hacen al cambio en los mercados emergentes es que los problemas son tan profundos y la situación económica mundial tan raquítica que el optimismo puede disiparse rápidamente. También existe la posibilidad de que el mal gobierno puede empeorar aún más.

En Sudáfrica, Zuma se retractó de su plan de reemplazar a un respetado Ministro de Finanzas después de registrarse marcadas liquidaciones en el mercado. En Malasia, Najib designó a un aliado político, quien fungió en el Consejo de Administración de un fondo de inversiones del gobierno plagado de escándalos, para reemplazar al jefe del banco central del país que es ampliamente respetado y que se está jubilando.

También está el problema de arreglar el desastre dejado por el gobierno anterior. Para muchos mercados emergentes, eso significa pagar de alguna manera las grandes cantidades de deuda que fueron dilapidadas en malas políticas o utilizadas para obtener favores políticos.

La deuda de Brasil se triplicó para llegar a un billón de dólares en los últimos nueve años y las tres principales agencias calificadoras degradaron al país hasta un nivel especulativo. Su economía se contrajo 3.8% el año pasado y probablemente se contraiga de nuevo este año, lo que hará que la deuda sea aún más gravosa.

Pero los inversionistas piensan regresar a la época de 1992 con el último juicio político en Brasil, cuando el entonces Presidente Fernando Collor fue acusado de corrupción. Su renuncia finalmente marcó el comienzo de la presidencia de Fernando Enrique Cardoso, quien supervisó la reactivación económica del país.

A pesar de lo cruel que esto pudiera ser, los inversionistas parecen ser muy indulgentes en estos días. Tome por ejemplo a Argentina, que ha estado en guerra con los fondos de cobertura durante 15 años y cuyo banco central dijo a principios de este año que comenzaría a imprimir billetes de mayor denominación para lidiar con la inflación que se estima en cerca de 40%.

El frenesí adquisitivo por las ofertas de Argentina —70 mil millones de dólares en pedidos por 16 mil 500 millones de dólares en bonos— debe ser un incentivo suficiente para que hagan cambios todos los países que tiene un pésimo gobierno.

Es sorprendente que los inversionistas le presten dinero a 30 años a un país que acaba de salir del incumplimiento a cambio de un rendimiento de apenas 8%. Al parecer, los compradores hicieron que los precios de los bonos subieran aún más después de la operación.

Sin embargo, teniendo a las monedas de los mercados emergentes cerca de 10% arriba con relación a su nivel más bajo y con los rendimientos de los bonos en 4.6%, no hay muchas opciones para obtener un jugoso rendimiento.

Así que tenemos un frenesí y luego una resaca. Dos años después de que Widodo y Modi se hicieran cargo de Indonesia y la India, respectivamente, los inversionistas han comenzado a perder la paciencia con el ritmo de los cambios, a pesar de que ambos países se están desempeñando razonablemente bien.

El juego de quién será el siguiente en caer es difícil de predecir. Najib y Zuma podrían retener el poder hasta el final de sus mandatos en 2018 y 2019, respectivamente. La siguiente gran presa en la lista de deseos de los inversionistas: Vladimir Putin.

Siempre se puede soñar.

Fuente de información:
http://www.sentidocomun.com.mx/articulo.phtml?id=29471

MERCADO CAMBIARIO

Paridad cambiaria (Banxico)

A partir de febrero de 2016, la volatilidad en los mercados financieros y cambiarios internacionales se había disminuido sensiblemente. Sin embargo, en abril y mayo la volatilidad en los mercados cambiarios repunto a consecuencia de la debilidad de la economía estadounidense, lo cual coadyuvado a una tendencia mixta en los índices accionarios y a un mayor movimiento en los flujos financieros.

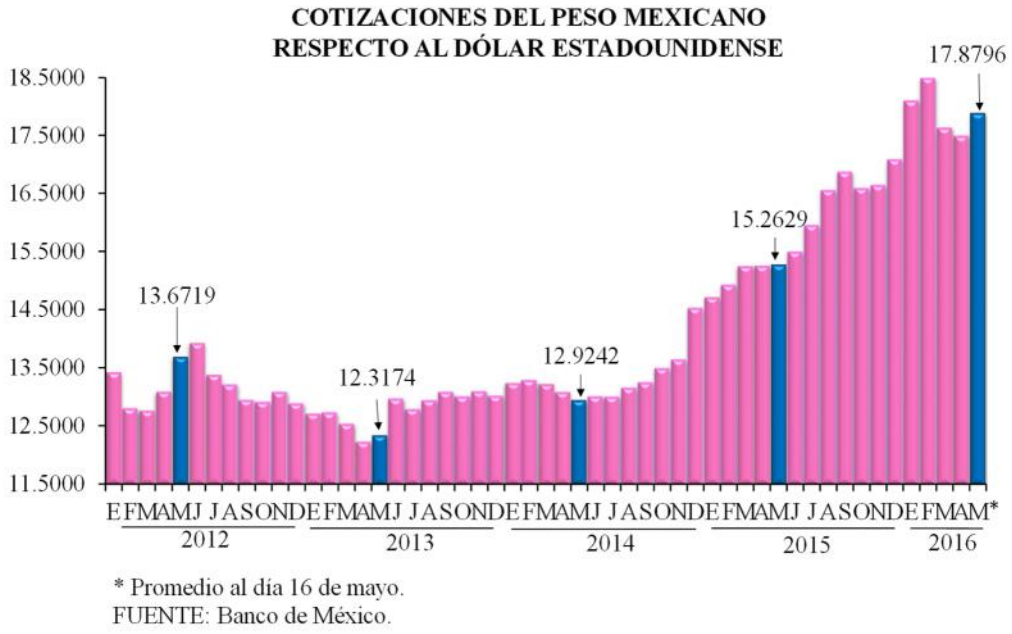
En este entorno, la paridad del peso mexicano frente al dólar estadounidense había comenzado a recuperarse a partir de febrero; sin embargo, en mayo la volatilidad externa propició una tendencia hacia la depreciación, lo cual refuerza los riegos sobre el tipo de cambio, entre los que se destacan diversos factores como las perspectivas económicas de México y de Estados Unidos de Norteamérica, la evolución de los términos de intercambio, el apetito por riesgo de los inversionistas internacionales y

movimientos especulativos, entre otros. No obstante, la depreciación ha tenido elementos positivos en forma ordenada y con una tendencia al equilibrio real.

En este contexto, la cotización promedio del peso interbancario a 48 horas[68] frente al dólar en abril de 2016, fue de 17.4829 pesos por dólar, lo que representó una apreciación de 0.78% con relación a marzo pasado (17.6207 pesos por dólar), una depreciación de 2.39% respecto a diciembre pasado (17.0750 pesos por dólar), y una depreciación de 14.73% si se le compara con el promedio de abril de 2015 (15.2380 pesos por dólar).

Asimismo, la cotización promedio del peso interbancario a 48 horas frente al dólar en los primeros 16 días de mayo de 2016 registró un promedio de 17.8796 pesos por dólar, lo que representó una depreciación de 2.27% con relación a abril pasado (17.4829 pesos por dólar), una depreciación de 4.71% respecto a diciembre pasado (17.0750 pesos por dólar), y una de 17.14% si se le compara con el promedio de mayo de 2015 (15.2629 pesos por dólar).

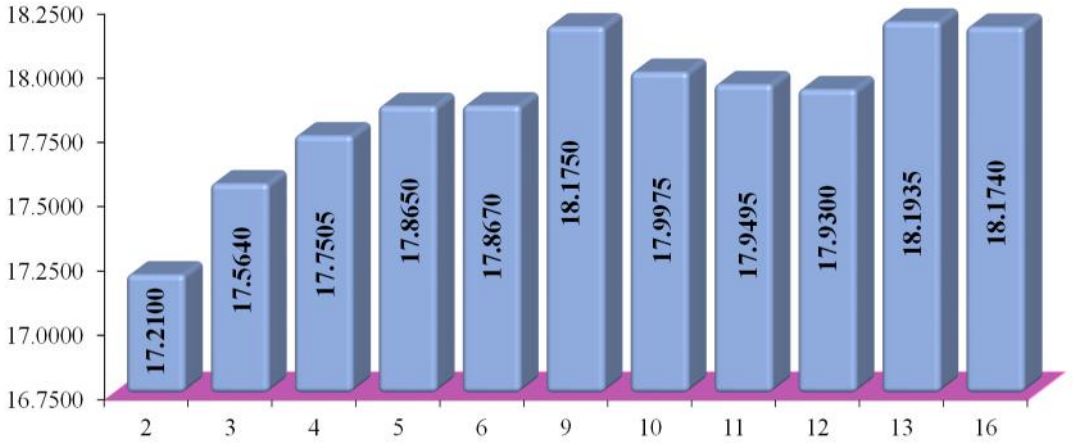
[68] Para operaciones al mayoreo entre bancos, casas de bolsa, casas de cambio, particulares. Este tipo de cambio es aplicable para liquidar operaciones el segundo día hábil bancario inmediato siguiente a la fecha de su concertación. Los valores son los prevalecientes en el mercado a las horas referidas. Los niveles máximo y mínimo son posturas de venta durante el período de observación (9:00-13:30 hrs). El Banco de México da a conocer estos tipos de cambio a las 13:30 horas todos los días hábiles bancarios. Fuente: *Reuters Dealing 3000 Matching*.



* Promedio al día 16 de mayo.
FUENTE: Banco de México.

A consecuencia del aumento relativo en la volatilidad en los mercados financieros y cambiarios internacionales. Durante mayo del presente año, la cotización promedio del peso interbancario a 48 horas frente al dólar reportó una trayectoria de depreciación acelerada, alcanzando el mínimo el día 2 (17.21 pesos por dólar) y caer hasta el máximo el día 13 (18.1935 pesos por dólar). Sin embargo, habría que considerar que las condiciones de volatilidad externas siguen siendo el factor principal del movimiento cíclico del peso mexicano en el horizonte de corto plazo.

COTIZACIONES DEL PESO MEXICANO RESPECTO AL DÓLAR ESTADOUNIDENSE MAYO 2016



FUENTE: Banco de México.

VARIACIONES DEL PESO FRENTE AL DÓLAR ESTADOUNIDENSE
- Porcentaje -

	Promedio de la cotización del peso frente al dólar estadounidense	Variación respecto al mes inmediato anterior	Variación respecto a diciembre anterior
Dic. 2003	11.2527	0.93	9.93
Dic. 2004	11.2007	-1.47	-0.46
Dic. 2005	10.6303	-0.33	-5.09
Dic. 2006	10.8481	-0.67	-2.05
Dic. 2007	10.8507	- 0.35	0.02
Dic. 2008	13 4348	2.50	23.82
Dic. 2009	12.8570	-1.89	-4.30
Dic. 2010	12.3960	0.48	-3.59
Dic. 2011	13.1577	-4.10	6.14
Dic. 2012	12.8729	-1.52	-2.16
Dic. 2013	13.0083	-0.57	1.05
Dic. 2014	14.5198	6.54	11.62
2015			
Enero	14.6964	1.22	1.22
Febrero	14.9184	1.51	2.75
Marzo	15.2323	2.10	4.91
Abril	15.2380	0.04	4.95
Mayo	15.2629	0.16	5.12
Junio	15.4842	1.45	6.64
Julio	15.9430	2.96	9.80
Agosto	16.5459	3.78	13.95
Septiembre	16.8593	1.89	16.11
Octubre	16.5810	-1.65	14.20
Noviembre	16.6869	0.64	14.93
Diciembre	17.0750	2.33	17.60
2016			
Enero	18.0956	5.98	5.98
Febrero	18.4817	2.13	8.24
Marzo	17.6207	-4.66	3.20
Abril	17.4829	-0.78	2.39
Mayo*	17.8796	2.27	4.71

Nota: Las variaciones con signo negativo representan apreciación y con signo positivo depreciación.
* Al día 16.
FUENTE: Banco de México.

Fuente de información:
http://www.banxico.org.mx/SieInternet/consultarDirectorioInternetAction.do?accion=consultarCuadroAnalitico&idCuadro=CA91&sector=6&locale=es

Mercado de futuros del peso (CME)

México inició operaciones en el mercado a futuros, en abril de 1995, en el Mercantil Exchange de Chicago (CME), a raíz de la devaluación del peso en diciembre de 1994, por lo cual algunos agentes económicos adversos al riesgo y especuladores tendieron a protegerse de las fluctuaciones que se presentaban en el mercado cambiario de contado, acudiendo al mercado de futuro del peso, para así garantizar sus transacciones económicas.

En este sentido, en el CME se comercian los futuros de divisas y de diversos *commodities*. Un futuro es un derivado que se vende en un mercado estandarizado y que asegura al comprador y al vendedor que una transacción se realizará en una fecha específica, a un determinado precio y sobre una cantidad dada. En el CME se hacen futuros del peso mexicano, en donde cada contrato tiene un valor de 500 mil pesos y vencimientos en los meses de marzo, junio, septiembre y diciembre.

En este contexto, al 16 de mayo de 2016, las cotizaciones en los contratos del peso en el CME para junio de 2016, se ubicaron en 18.2481 pesos por dólar, cotización 2.06% por arriba del promedio del dólar interbancario a 48 horas al 16 de mayo pasado (17.8796 pesos por dólar). Con ello, los inversionistas en el mercado de futuros están tomando posiciones cortas ante una mayor depreciación del peso mexicano. De hecho, se están adquiriendo contratos a septiembre de 2016, en 18.4162 pesos por dólar y para diciembre en 18.5528 pesos por dólar.

COTIZACIONES DE FUTUROS EN EL MERCADO DE CHICAGO (CME)

2016	Peso/dólar
Junio	18.2481
Septiembre	18.4162
Diciembre	18.5528

FUENTE: CME-Diario *Reforma*, sección Negocios, pág. 2 del 17 de mayo de 2016.

Fuente de información:
Periódico Reforma, Sección Negocios, pág. 2, 17 de mayo de 2016.

Empresas mexicanas expuestas al debilitamiento de la moneda (Fitch)

El 21 de abril de 2016, la casa calificadora Fitch Ratings comunicó, en el marco del riesgo cambiario para empresas latinoamericanas, en el que las empresas mexicanas están expuestas al debilitamiento de la moneda, que el EBITDA de las empresas mexicanas se debilitará en proporción al nivel de deuda ante el fortalecimiento del dólar estadounidense. La agencia estima que una depreciación de 10% en la moneda local aumentaría la mediana del apalancamiento neto corporativo en 0.1 veces, según el informe más reciente en la serie de seis reportes de Fitch Ratings sobre el "Riesgo cambiario para empresas latinoamericanas (*LATAM Corporate FX Risk*)".

"Excluyendo a Pemex, el EBITDA denominado en monedas duras o de economías altamente desarrolladas representa 24% del EBITDA agregado, mientras que 74% de la deuda está denominada en moneda extranjera," comenta el Director Asociado en Fitch. "Al parecer la depreciación del peso mexicano se extralimitó. Sin embargo, un fortalecimiento del peso de 10% resultaría en una reducción en la mediana del apalancamiento neto corporativo por más de 0.1 veces."

Haciendo uso de derivados, las empresas mexicanas redujeron mínimamente la proporción de su deuda denominada en dólares estadounidenses hasta 74% desde 76% en conjunto.

Los créditos con mayor sensibilidad al tipo de cambio incluyen a Famsa, TV Azteca, Comisión Federal de Electricidad y Cemex. Estos emisores se estabilizarían más rápido si el peso mexicano llegara a niveles más cercanos a la paridad del poder adquisitivo.

Para más información, el reporte *"Mexican Corporate FX Risk – Highly Exposed to Currency Weakness"* está disponible en el sitio web de Fitch Ratings en www.fitchratings.com.

Fuente de información:
http://www.fitchratings.mx/fitchNet/ManejoSesion/ValidaAcceso.aspx?Destino=http://www.fitchratings.mx/sector/DocumentosPublicados/ArchivosComent/Coment_15608.pdf&IdDocumento=15608&source=../VistasDatosPublicados/ListadoComunicados.aspx

Aprendiendo a ajustarse: Los efectos de las depreciaciones del tipo de cambio en la inflación en América Latina (FMI)

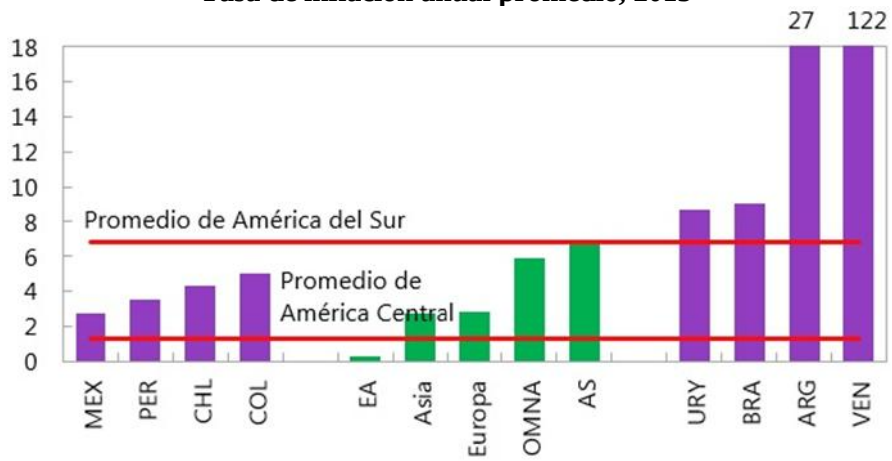
El 11 de mayo de 2016, el Fondo Monetario Internacional (FMI) publicó la nota "Aprendiendo a ajustarse: Los efectos de las depreciaciones del tipo de cambio en la inflación en América Latina". A continuación se presenta la información.

La caída de los precios mundiales de las materias primas y la normalización de la política monetaria en Estados Unidos de Norteamérica han contribuido a depreciaciones de las monedas en toda América Latina. La teoría sugiere que una depreciación del tipo de cambio genera inflación al impulsar al alza los precios de los bienes y servicios importados, gatillando lo que los economistas denominan "traspaso del tipo de cambio".

En efecto, mientras que los precios se han estancado en el resto del mundo, están aumentando en América Latina. La inflación se ha mantenido persistentemente por encima de las metas del banco central en algunos países, y dos de las economías más grandes de la región —Venezuela y Argentina— registran las tasas de inflación más altas del mundo (gráfica siguiente). Si recordamos la inestabilidad que acompañó las grandes depreciaciones registradas en la región durante los años ochenta y noventa, ¿deberíamos preocuparnos por el impacto de las depreciaciones actuales en la inflación? Sí y no. En los países donde los regímenes monetarios han mejorado

considerablemente en las últimas dos décadas, la tasa a la cual las depreciaciones del tipo de cambio se traspasan a los precios internos es mucho más baja que en el pasado. Pero en otros países Latinoamericanos, los efectos de traspaso del tipo de cambio siguen siendo mayores de lo que sería esperable.

LA INFLACIÓN SE MANTIENE ELEVADA EN ALGUNOS PAÍSES DE AMÉRICA LATINA
-Tasa de inflación anual promedio, 2015-



Nota: EA=Economías avanzadas; Asia=Economías emergentes y en desarrollo de Asia; Europa=Economías emergentes y en desarrollo de Europa; OMNA=Oriente Medio y Norte de África; AS=África subsahariana. El promedio de América del Sur excluye Venezuela. Argentina se refiere a la inflación de Buenos Aires.
FUENTE: FMI, base de datos del informe WEO.

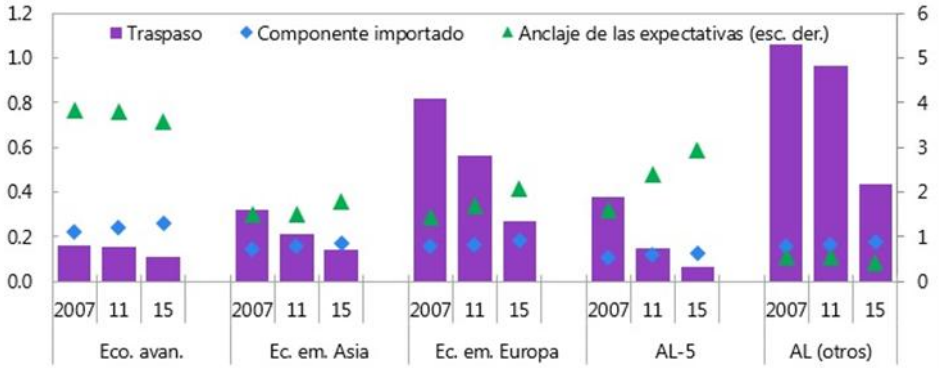
Reevaluación del traspaso del tipo de cambio en América Latina

En la última edición del documento "Perspectivas económicas: Las Américas" se reexamina el tema del traspaso del tipo de cambio en América Latina. En un trabajo preparado conjuntamente con Nicolás Magud y Fabián Valencia estimamos, en primer lugar, cómo los precios al consumidor se han visto afectados por las depreciaciones del tipo de cambio nominal en un amplio grupo de países desde finales de los años noventa. Luego comparamos estas estimaciones del traspaso del tipo de cambio con el componente importado del consumo interno, ya que es esperable que los precios de los bienes adquiridos en el extranjero respondan estrechamente a la evolución del tipo de

cambio —por razones en gran medida fuera del control del banco central del país. Esto nos brinda un valor de referencia para el traspaso del tipo de cambio, más allá del cual podríamos sospechar que existen factores de segunda ronda contribuyendo al aumento de la inflación— tales como un elevado nivel de indexación en los contratos salariales y de precios, o alzas automáticas de precios en respuesta a cambios en las expectativas de inflación.

Nuestros resultados apuntan a que el traspaso del tipo de cambio en las economías emergentes se ha reducido drásticamente a lo largo del tiempo. El traspaso ha caído en hasta un 80% en el caso de los países Latinoamericanos con regímenes de metas de inflación de más larga trayectoria, alcanzando una tasa de menos del 10% (gráfica siguiente). Dicha tasa es ahora menor que la proporción de las importaciones en la canasta de consumo interno, una característica que antes estaba limitada a las economías avanzadas como Australia, Canadá y el Reino Unido. Esta comparación sugiere que los efectos inflacionarios de segunda ronda ya no juegan un papel preponderante en esos países.

LAS MEJORAS DE LOS MARCOS DE POLÍTICA MONETARIA HAN REDUCIDO EL TRASPASOD DEL TIPO DE CAMBIO EN AMÉRICA LATINA



Nota: La gráfica muestra el traspaso acumulado promedio del tipo de cambio al nivel general de precios al consumidor, dos años después de un aumento de 1% del tipo de cambio efectivo nominal a partir de regresiones de panel estimadas por región sobre diferentes muestras móviles de 12 años, finalizando el año indicado en la gráfica. El "componente importado" es la proporción de la suma de las importaciones de bienes de consumo final y el valor de los insumos importados utilizados en la producción de bienes nacionales sobre el consumo total de los hogares. El "anclaje de las expectativas" está inversamente relacionado con la dispersión entre los pronósticos de inflación de *Consensus Economics*: un valor más alto se asocia con unas expectativas de inflación mejor ancladas. AL-5= Brasil, Chile, Colombia, México y Perú.

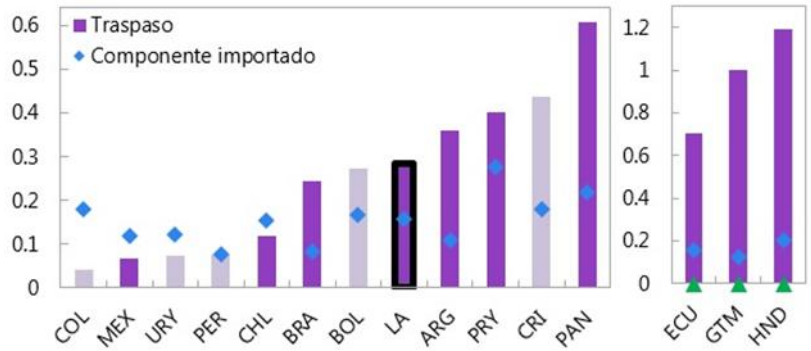
FUENTE: Cálculos del personal técnico del FMI.

De acuerdo con nuestro análisis, este sólido desempeño está relacionado con las mejoras de la credibilidad de los bancos centrales desde finales de los años noventa. Con bancos centrales más sólidos y más independientes en la región se ha logrado anclar mejor las expectativas inflacionarias, evitando así aumentos de precios de los bienes no transables a raíz de las depreciaciones. Esto en gran medida explica porqué los impactos inflacionarios de los recientes episodios han sido moderados en países con regímenes de metas de inflación bien establecidos, como Chile, Colombia, México y Perú, a pesar del tamaño de las depreciaciones observadas.

Pero las estimaciones del traspaso del tipo de cambio varían sustancialmente entre países de América Latina, y nuestras estimaciones apuntan a que los efectos de segunda ronda siguen siendo importantes en la región (gráfica siguiente). Si bien nuestro análisis

no recoge plenamente los efectos de las mejoras de los marcos de política logradas muy recientemente, sugiere que muchos países todavía tienen bastante camino por recorrer en materia de credibilidad de sus bancos centrales. Con el tiempo, a medida que vayan estableciendo una trayectoria sólida de cumplimiento de sus metas de inflación, el traspaso del tipo de cambio probablemente seguirá disminuyendo aún más en la región.

EXISTE EVIDENCIA DE IMPORTANTES EFECTOS DE SEGUNDA RONDA DE LAS DEPRECIACIONES EN VARIAS ECONOMÍAS DE AMÉRICA LATINA



Nota: La gráfica muestra el traspaso acumulado promedio del tipo de cambio al nivel general de precios al consumidor, dos años después de un aumento de 1% del tipo de cambio efectivo nominal. El "componente importado" es la proporción de la suma de las importaciones de bienes de consumo final y el valor de los insumos importados utilizados en la producción de bienes nacionales sobre el consumo total de los hogares. Las barras solidas denotan respuestas estadísticamente significativas a un nivel de confianza del 10 por ciento.
FUENTE: Cálculos del personal técnico del FMI.

¿Se mantendrán firmes las anclas?

A pesar de la caída en el traspaso del tipo de cambio, el tamaño y la persistencia de las recientes depreciaciones han generado efectos suficientes para empujar la inflación fuera del rango meta del banco central en muchos países de la región. En los países donde las monedas se han depreciado en forma repetida en respuesta a una secuencia de shocks externos, los bancos centrales han tenido que hacer frente a la tensión de mantener una política monetaria expansiva para respaldar la débil demanda interna, a

pesar de que la inflación permanecía fuera del rango meta durante un período prolongado. Esto, naturalmente, crea un entorno difícil para la comunicación de la política monetaria en un régimen de metas de inflación. En particular, existe el riesgo de que los mercados comiencen a dudar acerca de las metas del banco central, provocando un aumento de las expectativas de inflación. Por lo tanto, solo es posible mantener una orientación acomodaticia de la política monetaria en la medida en que los mercados crean que el banco central cumplirá a mediano plazo su compromiso con las metas de inflación. De lo contrario, los avances en materia de credibilidad del banco central acumulados durante un largo período y con tanto esfuerzo podrían perderse rápidamente.

En este sentido, nuestras recomendaciones se basan en dos pilares igualmente importantes. En primer lugar, en la medida que los bancos centrales comuniquen claramente los factores que están impulsando a la inflación por encima de la meta y las razones que fundamentan sus decisiones, la política monetaria podrá mantener una orientación acomodaticia mientras las expectativas de inflación se mantengan bien ancladas. En segundo lugar, si las expectativas de inflación a mediano plazo comienzan a desviarse de su meta, los bancos centrales deberán estar prontos a tomar medidas proactivas de política. En efecto, la mayoría de los bancos centrales en la región han actuado ante un aumento de las expectativas elevando las tasas de referencia en forma moderada, subrayando así su intención de hacer lo que sea necesario para cumplir sus mandatos.

Hasta el momento, las anclas se han mantenido firmes, y la mayoría de los países de América Latina con regímenes de metas de inflación han logrado superar oleadas muy grandes de ajustes externos con relativo éxito, respaldando sus economías con políticas acomodaticias al mismo tiempo que toleraban, de manera acertada, un incremento transitorio de la inflación que estaba fuera de su control. Las reducciones constantes del

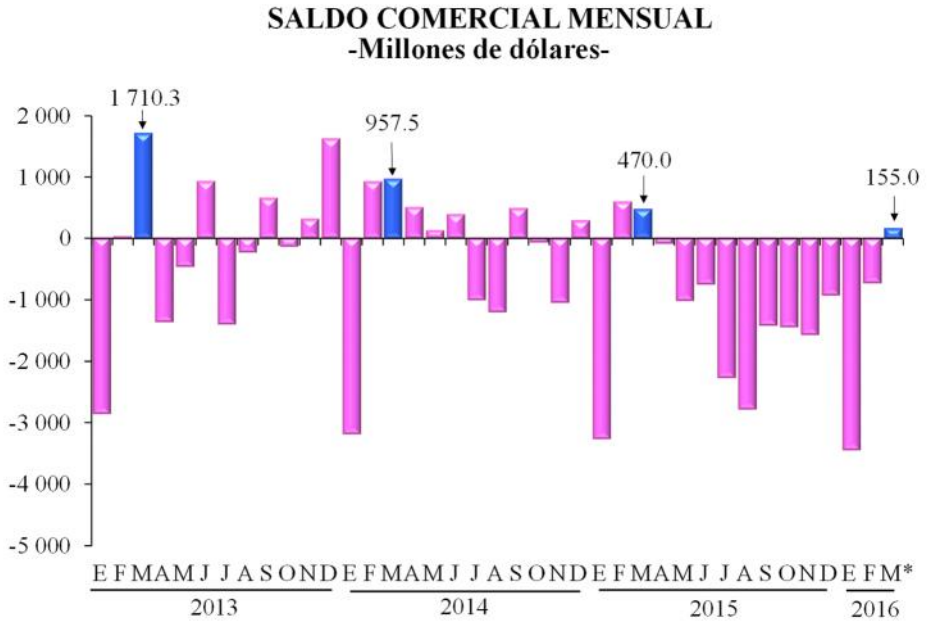
traspaso del tipo de cambio a lo largo de las últimas dos décadas han ayudado a que esto sea posible.

Fuente de información:
http://blog-dialogoafondo.org/?p=6560

II. COMERCIO EXTERIOR

Comercio Exterior (Banxico, INEGI, SAT, SE)

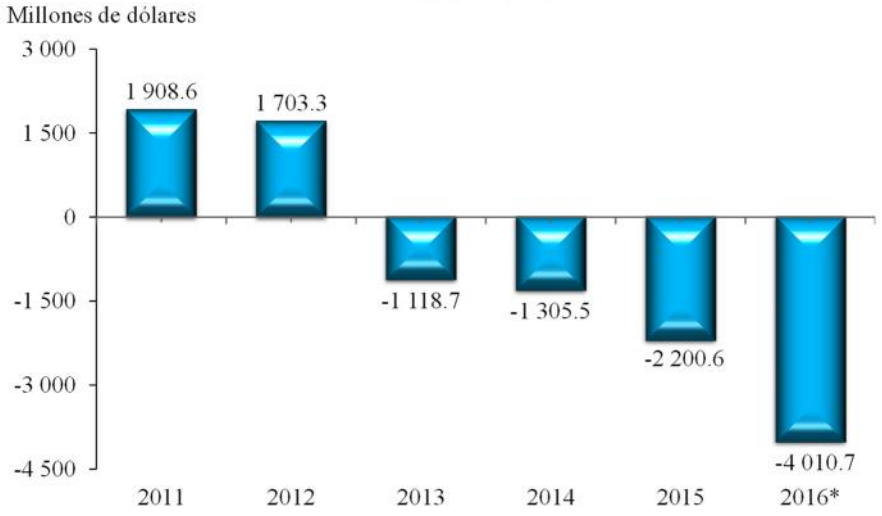
El 26 de abril de 2016, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) informó que, de acuerdo con información oportuna de comercio exterior elaborada por el grupo de trabajo integrado por el Banco de México (Banxico), el INEGI, el Servicio de Administración Tributaria (SAT) y la Secretaría de Economía (SE), en marzo de 2016, el saldo de la balanza comercial registró un superávit comercial de 155.0 millones de dólares. Dicho saldo se compara con el déficit de 725 millones de dólares reportado en febrero. El cambio en el saldo comercial entre febrero y marzo fue resultado neto de un incremento en saldo de la balanza de productos no petroleros, que pasó de un déficit de 4 millones de dólares en febrero a un superávit de 920 millones de dólares en marzo, y de un aumento en el déficit de la balanza de productos petroleros, el cual pasó de 720 millones de dólares a 765 millones de dólares, en esa misma comparación.



* Cifras oportunas.
FUENTE: Instituto Nacional de Estadística y Geografía, Secretaría de Economía, Servicio de Administración Tributaria y Banco de México.

En los tres primeros meses del año en curso, la balanza comercial del país fue deficitaria en 4 mil 10.7 millones de dólares, monto que significó un incremento de 82.3% en el déficit respecto al mismo período del año anterior (2 mil 200.5 millones de dólares).

SALDO COMERCIAL DE MÉXICO
Enero-marzo



* Cifras oportunas para marzo.
FUENTE: Instituto Nacional de Estadística y Geografía, Secretaría de Economía, Servicio de Administración Tributaria y Banco de México.

BALANZA COMERCIAL DE MERCANCÍAS DE MÉXICO
-Millones de dólares-

Concepto	2014	2015	2016			
			Ene	Feb	Mar*	Ene-Mar*
Exportaciones Totales	**397 129**	**380 772**	**24 536**	**29 025**	**31 562**	**85 123**
Petroleras	42 587	23 432	1 060	1 128	1 274	3 463
No petroleras	354 542	357 340	23 477	27 896	30 287	81 660
Importaciones Totales	**399 977**	**395 232**	**27 977**	**29 749**	**31 407**	**89 133**
Petroleras	41 490	33 288	2 116	1 849	2 039	6 004
No petroleras	358 488	361 945	25 862	27 901	29 367	83 130
Balanza Comercial Total	**-2 849**	**-14 460**	**-3 441**	**-725**	**155**	**-4 011**
Petrolera	1 097	-9 855	-1 056	-720	-765	-2 541
No petrolera	-3 945	-4 605	-2 385	-4	920	-1 469

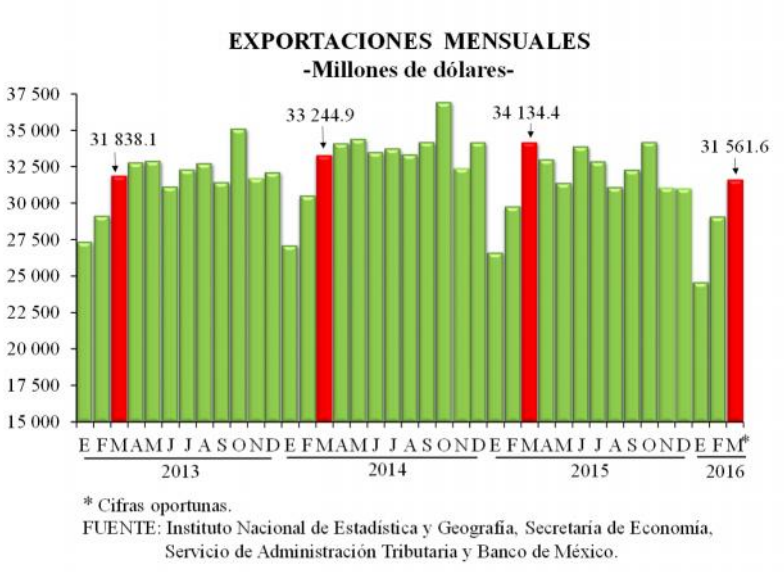
* Cifras oportunas.
FUENTE: INEGI.

El valor de las exportaciones petroleras en marzo de 2016 fue de un mil 274.4 millones de dólares. Este monto se integró por 968 millones de dólares de ventas de petróleo

crudo[1] y por 306 millones de dólares de exportaciones de otros productos petroleros. En ese mes, el precio promedio de la mezcla mexicana de crudo de exportación se situó en 29.38 dólares por barril, nivel superior en 4.90 dólares respecto al del mes previo, pero inferior en 16.67 dólares en comparación con el de marzo de 2015. En cuanto al volumen de crudo exportado, éste se ubicó en el mes de referencia en 1.063 millones de barriles diarios, cifra menor a la de 1.241 millones de barriles diarios de febrero y a la de 1.228 millones de barriles diarios de marzo de 2015.

Exportaciones Totales de Mercancías

El valor de las exportaciones de mercancías en el tercer mes de este año ascendió a 31 mil 561.6 millones de dólares, monto inferior en 7.5% al del mismo mes de 2015. Dicha tasa se originó de reducciones de 5.4% en las exportaciones no petroleras y de un retroceso de 39.6% en las petroleras. Al interior de las exportaciones no petroleras, las dirigidas a Estados Unidos de Norteamérica mostraron una disminución de 4.2% a tasa anual y las canalizadas al resto del mundo lo hicieron en 11.1 por ciento.



[1] Información proporcionada por PMI Comercio Internacional, S. A. de C. V., que corresponde a sus cifras operativas y está sujeta a revisiones posteriores.

EXPORTACIONES NO PETROLERAS A DISTINTOS MERCADOS

Concepto	Estructura% Ene-Mar 2016*	Variación porcentual anual				
		2015	2016			
			Ene	Feb	Mar*	Ene-Mar*
Total	**100.00**	**0.8**	**-4.1**	**1.0**	**-5.4**	**-2.9**
Estados Unidos de Norteamérica	**83.20**	**2.4**	**-2.7**	**4.0**	**-4.2**	**-1.1**
Automotriz	27.94	6.3	5.6	12.4	-7.8	2.4
Otras	55.26	0.6	-6.6	0.2	-2.4	-2.8
Resto del Mundo	**16.80**	**-6.3**	**-9.9**	**-12.4**	**-11.1**	**-11.2**
Automotriz	4.45	-3.7	-18.4	-13.5	-23.4	-18.7
Otras	12.35	-7.3	-7.0	-12.0	-5.5	-8.1

* Cifras oportunas.
FUENTE: INEGI.

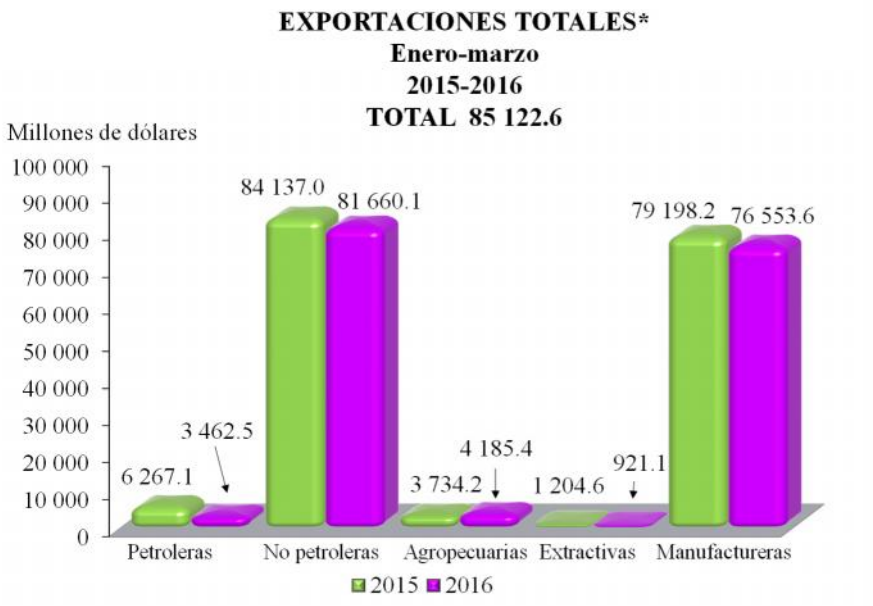
Exportaciones por Tipo de Mercancía

En el tercer mes de 2016, las exportaciones de productos manufacturados sumaron 28 mil 280.5 millones de dólares, lo que representó una caída de 6.5% a tasa anual. Los retrocesos anuales más significativos se observaron en las exportaciones de la siderurgia (17.8%), de productos químicos (12.9%), de productos automotrices (10.4%), de equipos y aparatos eléctricos y electrónicos (10.2%) y de maquinaria y equipo para la industria (3.3%). A su vez, el descenso anual en las exportaciones de productos automotrices se derivó de disminuciones de 7.8% en las ventas canalizadas a Estados Unidos de Norteamérica y de 23.4% en las dirigidas a otros mercados.

En marzo del año actual, el valor de las exportaciones agropecuarias y pesqueras ascendió a un mil 581.4 millones de dólares, monto que implicó un incremento de 14.3% a tasa anual. Los avances anuales más importantes se presentaron en las exportaciones de fresas frescas (63.3%), de pimiento (49.5%), de legumbres y hortalizas frescas (33.6%), de jitomate (30.4%) y de cebollas y ajos (28.2%). En contraste, las reducciones anuales más relevantes se reportaron en las exportaciones de garbanzo (71.2%), de café crudo en grano (31.1%), de ganado vacuno (28.1%) y de crustáceos y moluscos (19.9%). En cuanto a las exportaciones extractivas, éstas se

ubicaron en 425.3 millones de dólares en el mes de referencia con una tasa anual de 11.2 por ciento.

En el primer trimestre de 2016, el valor de las exportaciones totales alcanzó 85 mil 122.6 millones de dólares, lo que significó un descenso anual de 5.8%. Dicha tasa fue reflejo de caídas de 2.9% en las exportaciones no petroleras y de 44.8% en las petroleras.



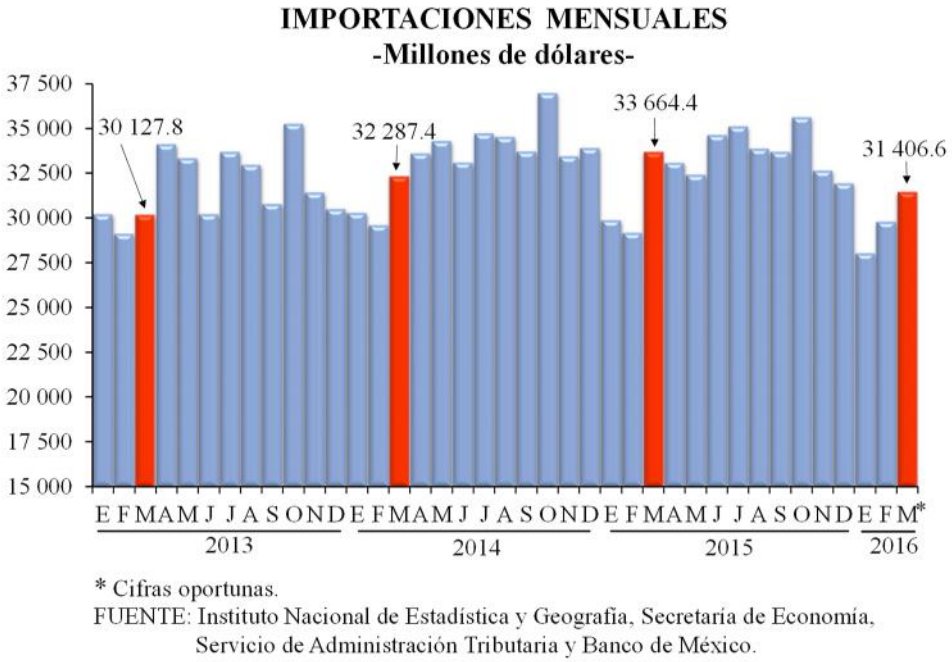
* Cifras oportunas para marzo de 2016.
FUENTE: Instituto Nacional de Estadística y Geografía, Secretaría de Economía, Servicio de Administración Tributaria y Banco de México.

Estructura de las Exportaciones

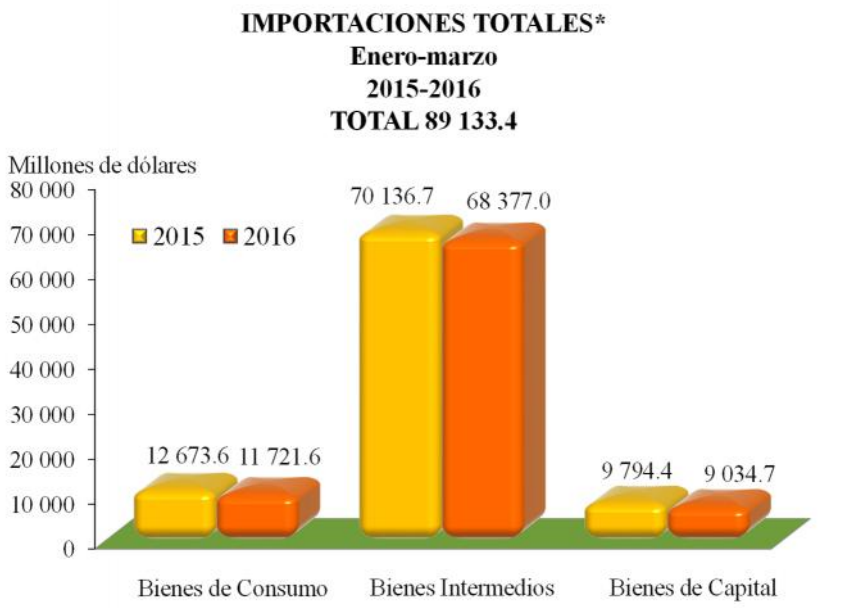
La estructura del valor de las exportaciones de mercancías durante el período enero-marzo de 2016 fue la siguiente: bienes manufacturados 89.9%, bienes agropecuarios 4.9%, productos petroleros 4.1% y productos extractivos no petroleros 1.1 por ciento.

Importaciones Totales de Mercancías

El valor de las importaciones de mercancías en el tercer mes de 2016 fue de 31 mil 406.6 millones de dólares, lo que representó un decremento anual de 6.7 por ciento.



En el primer trimestre de 2016, el valor de las importaciones totales ascendió a 89 mil 133.4 millones de dólares, monto menor en 3.8% al observado en igual período de 2015. A su interior, las importaciones no petroleras cayeron 1.6% a tasa anual, y las petroleras retrocedieron 26 por ciento.



* Cifras oportunas para marzo de 2016.
FUENTE: Instituto Nacional de Estadística y Geografía, Secretaría de Economía, Servicio de Administración Tributaria y Banco de México.

Importaciones por Tipo de Bien

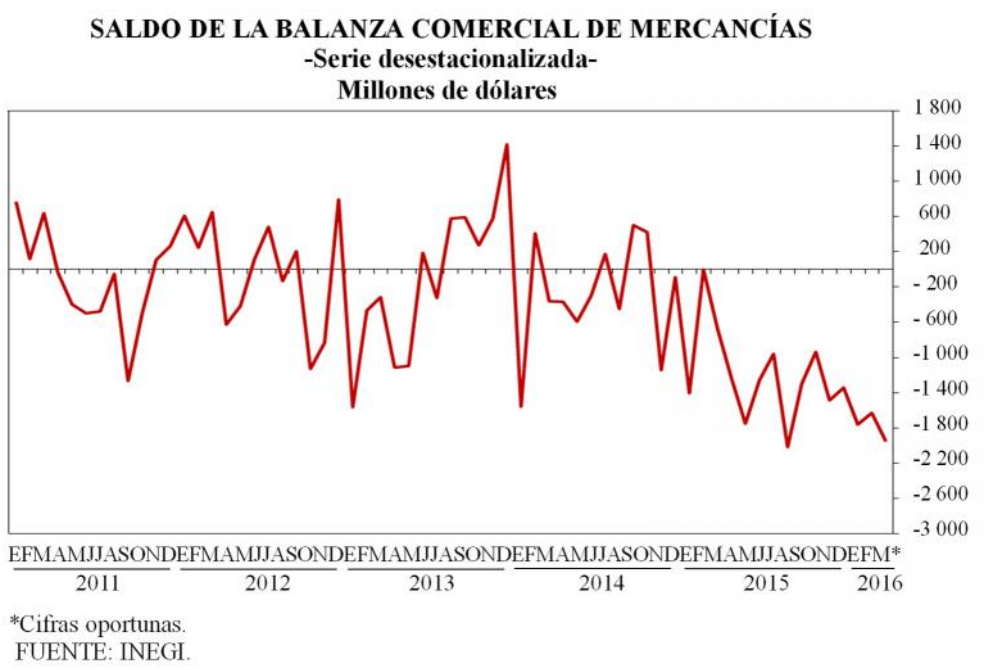
Las importaciones de bienes de consumo sumaron 3 mil 991.5 millones de dólares, cifra que significó un descenso anual de 7.3%. Dicha tasa se originó de disminuciones de 0.5% en las importaciones de bienes de consumo no petroleros y de una disminución de 31.4% en las de bienes de consumo petroleros (gasolina y gas butano y propano). Por su parte, en marzo de 2016 se importaron bienes de uso intermedio por 24 mil 369.9 millones de dólares, nivel inferior en 5.5% al registrado en marzo de 2015. A su vez, esta tasa fue resultado de reducciones anuales de 4.8% en las importaciones de bienes de uso intermedio no petroleros y de una reducción de 15.1% en las de productos de uso intermedio petroleros. En lo que corresponde a las importaciones de bienes de capital, en el mes de referencia éstas alcanzaron 3 mil 45.2 millones de dólares, lo cual implicó una caída de 14.8% con relación al reportado en igual mes de 2015.

Estructura de las Importaciones

La estructura del valor de las importaciones durante los primeros tres meses de 2016 fue la siguiente: bienes de uso intermedio 76.7%, bienes de consumo 13.2% y bienes de capital 10.14 por ciento.

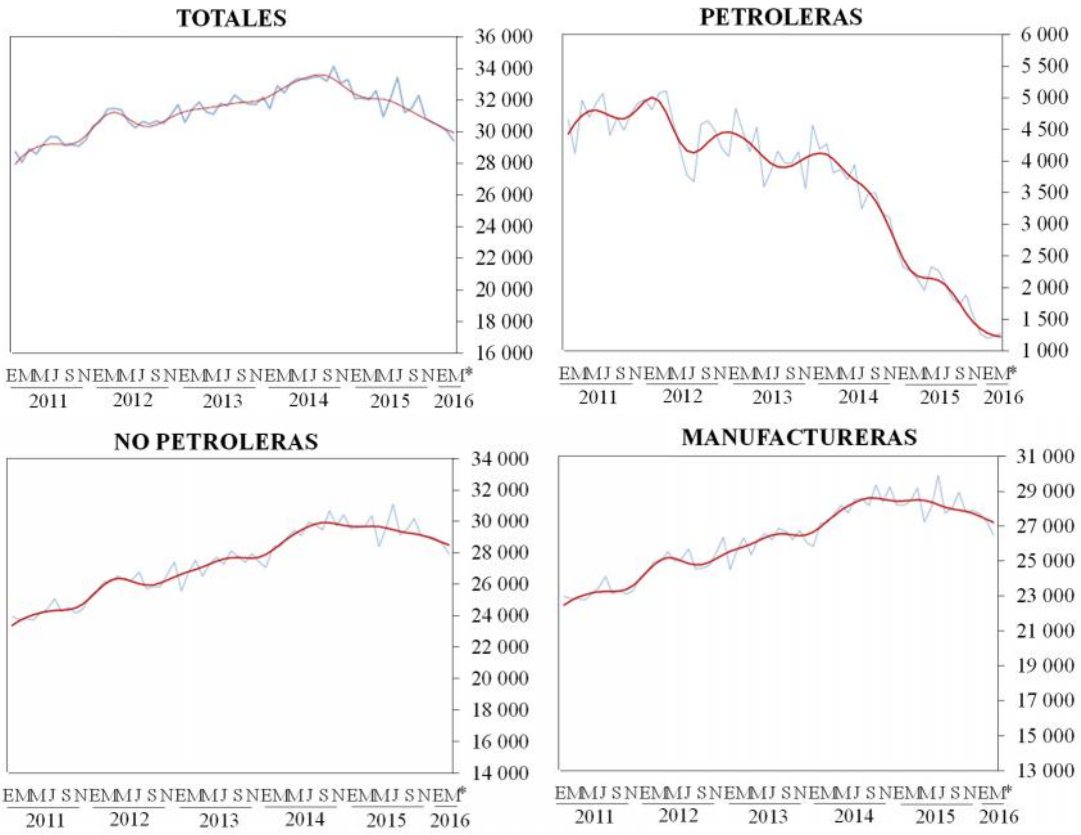
Cifras ajustadas por estacionalidad

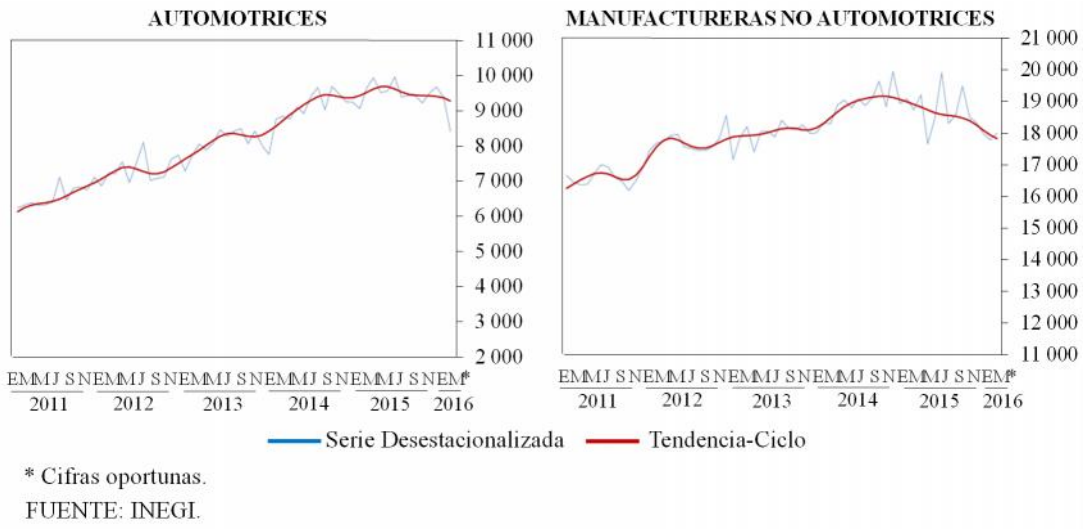
Con cifras desestacionalizadas, en marzo de 2016, la balanza comercial presentó un déficit de un mil 956 millones de dólares, mientras que en el segundo mes del año en curso el saldo de esta balanza fue deficitario en un mil 630 millones de dólares. El cambio en el saldo comercial desestacionalizado entre febrero y marzo se derivó de un incremento en el déficit de la balanza de productos no petroleros, el cual pasó de 894 millones de dólares en febrero a un mil 138 millones de dólares en marzo, y de un aumento en el déficit de la balanza de productos petroleros, que pasó de 737 millones de dólares a 818 millones de dólares, en esa misma comparación.



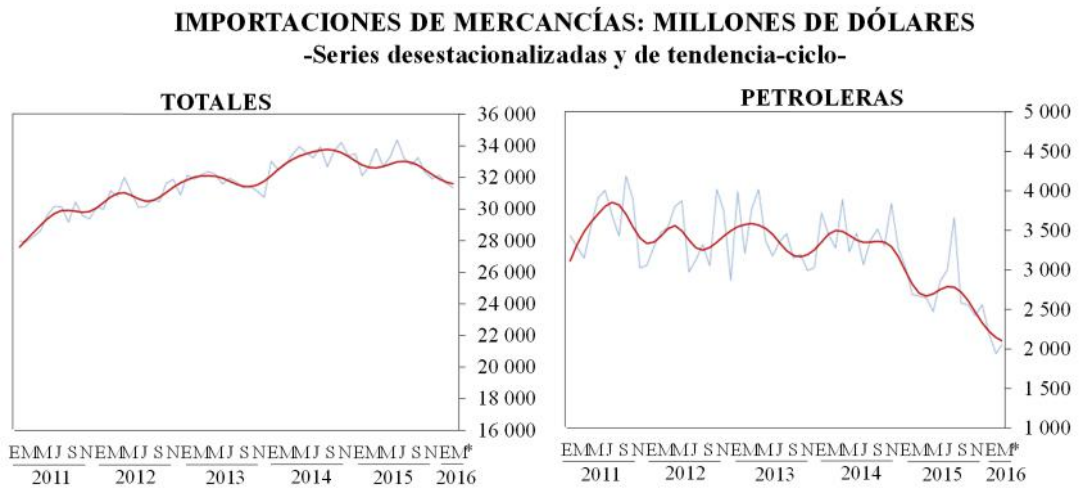
En el tercer mes de 2016, las exportaciones totales desestacionalizadas registraron una disminución mensual de 2.16%, la cual fue resultado neto de una reducción de 2.43% en las exportaciones no petroleras y de un avance de 4.24% en las petroleras. Al interior de las exportaciones no petroleras, las manufactureras mostraron una caída mensual de 2.82%. A su vez, dicha tasa se originó de la combinación de un descenso de 10.51% en las exportaciones automotrices y de una alza de 1.25% en las de manufacturas no automotrices.

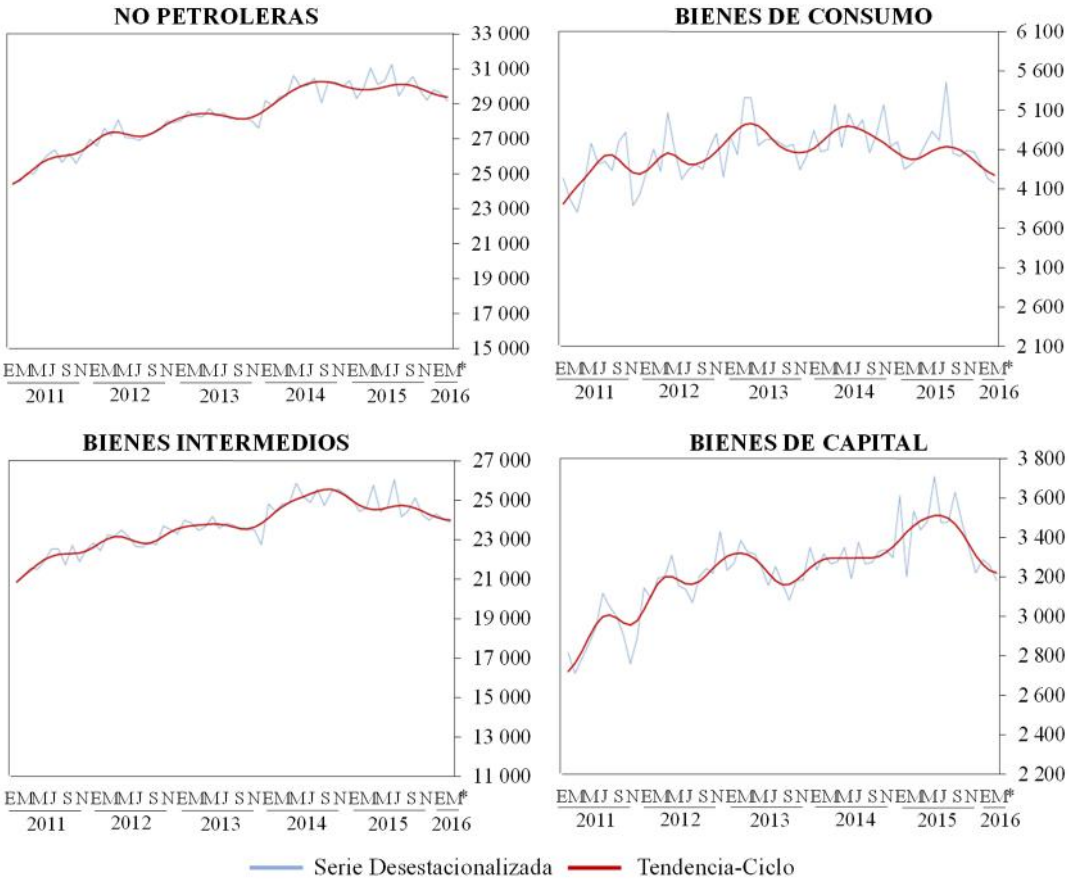
EXPORTACIONES DE MERCANCÍAS: MILLONES DE DÓLARES
-Series desestacionalizadas y de tendencia-ciclo-





Las importaciones totales de mercancías en marzo de 2016 registraron un retroceso mensual desestacionalizado de 1.02%. Esta cifra fue resultado neto de un descenso de 1.53% en las importaciones no petroleras y de una variación de 6.80% en las petroleras. Por tipo de bien, se observaron reducciones mensuales de 1.47% en las importaciones de bienes de consumo (de 1.23% en el caso de las importaciones de bienes de consumo no petroleros), de una reducción de 0.75% en las importaciones de bienes de uso intermedio (de una caída de 1.46% en el caso de las importaciones de bienes de uso intermedio no petroleros) y de una reducción de 2.37% en las de bienes de capital.





* Cifras oportunas.
FUENTE: INEGI.

COMERCIO EXTERIOR DE MÉXICO
Enero-Marzo
2014-2016
-Millones de dólares-

Concepto	2014 (a)	2015 (b)	2016 (c)	Variación % (c/b)	Estructura % 2016
SALDO COMERCIAL (Incluye maquila)	**-1 305.5**	**-2 200.5**	**-4 010.7**	**82.3**	
EXPORTACIONES TOTALES	**90 758.8**	**90 404.2**	**85 122.6**	**-5.8**	**100.0**
Petroleras	11 500.8	6 267.1	3 462.5	-44.8	4.1
No petroleras	79 258.0	84 137.0	81 660.1	-2.9	95.9
Agropecuarias	3 378.4	3 734.2	4 185.4	12.1	4.9
Extractivas	1 264.7	1 204.6	921.1	-23.5	1.1
Manufactureras	74 615.0	79 198.2	76 553.6	-3.3	89.9
IMPORTACIONES TOTALES	**92 064.4**	**92 604.7**	**89 133.4**	**-3.8**	**100.0**
Bienes de consumo	13 265.0	12 673.6	11 721.6	-7.5	13.2
Bienes intermedios	69 590.0	70 136.7	68 377.0	-2.5	76.7
Bienes de capital	9 209.4	9 794.4	9 034.7	-7.8	10.1

Nota: Debido al redondeo, la suma de los parciales puede no coincidir con el total.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información revisada del Banco de México (Banxico).

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/saladeprensa/boletines/2016/balcom_o/balcom_o2016_04.pdf

Reunión Ministerial para la competitividad de América del Norte (SE)

El 2 de mayo de 2016, el Secretario de Economía se reunió con la Secretaria de Comercio de Estados Unidos de Norteamérica y la Ministra de Comercio Internacional de Canadá. A continuación se presentan los detalles de la reunión.

El Secretario de Economía se reunió con sus contrapartes, la Secretaria de Comercio de Estados Unidos de Norteamérica y la Ministra de Comercio Internacional de Canadá, con el objetivo de dar seguimiento a las acciones conjuntas que se llevan a cabo para incrementar la competitividad y la prosperidad de la región de América del Norte.

En este encuentro, los tres países coincidieron en la necesidad de impulsar la cooperación trilateral bajo el marco del Plan de Trabajo para la Competitividad de América del Norte (PTCAN), en los tres pilares de este mecanismo:

1) Hacer más eficientes las cadenas de suministro de la región;

2) Desarrollo Económico e Innovación;

3) Involucramiento de los Actores Relevantes.

Asimismo, se intercambiaron puntos de vista sobre la visión estratégica que se debe tener en la región para lograr estos objetivos, y junto con ello, definieron los pasos a seguir con miras a la próxima Cumbre de Líderes de América del Norte, misma que tendrá lugar en junio próximo, en Canadá.

Finalmente, los tres Ministros refrendaron su compromiso de continuar colaborando en la materia y consolidar acciones que generen un impacto positivo para la región, en beneficio de las poblaciones y de la economía de los tres países.

Es importante señalar que los resultados más destacables del PTCAN, desde su creación, son: el Programa de Procesamiento Acelerado de Patentes, el desarrollo del Mapa de Clústeres de América del Norte, la realización de varias ediciones del Intercambio para la Competitividad de las Américas en Innovación y Emprendimiento (ACE)[2], así como el acuerdo que permite la creación del Programa Trilateral de Viajeros Confiables, que tiene como objetivo facilitar los viajes internacionales y el comercio.

Fuente de información:
http://www.gob.mx/se/prensa/reunion-ministerial-para-la-competitividad-de-america-del-norte
Para tener acceso a información relacionada visite:

[2] http://riacnet.org/third-americas-competitiveness-exchange-on-innovation-and-entrepreneurship/ct_148/es/

Fortalecen México y Estados Unidos de Norteamérica Mecanismos de integración comercial (SAGARPA)

El 4 de mayo de 2016, la Secretaría de Agricultura, Ganadería, Desarrollo Rural, Pesca y Alimentación (SAGARPA) informó que México y Estados Unidos de Norteamérica fortalecen sus mecanismos de integración comercial con el objetivo de garantizar el intercambio ágil y seguro de productos agroalimentarios, así como para integrar la región y enfrentar coordinadamente los retos globales.

Así lo aseguró el Subsecretario de Agricultura de la SAGARPA durante la reunión del Comité Consultivo en Agricultura México-Estados Unidos de Norteamérica que se realizó en la Ciudad de México.

El funcionario federal aseguró que, por instrucciones del Titular de la dependencia, la SAGARPA está focalizando acciones con el fin de robustecer la relación comercial con Estados Unidos de Norteamérica.

Resaltó que a partir de la entrada en vigor del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) en 1993, el intercambio de productos agroalimentarios entre las dos naciones pasó de siete mil 731 millones de dólares a 39 mil 711 millones en 2015.

El Subsecretario de Agricultura propuso que México y Estados Unidos de Norteamérica integren alianzas con países de Centroamérica, debido a que el tema del cambio climático debe abordarse con una visión regional y contar con atlas de riesgo que permitan tomar acciones anticipadas para mitigar y reducir sus efectos.

Por su parte, en el marco del Foro Económico Mundial, el Coordinador de Asuntos Internacionales de la SAGARPA informó que México se encuentra impulsando las alianzas público-privadas para avanzar en el tema de la agricultura sustentable.

Asimismo, anunció que en junio próximo México será sede del "Primer Seminario Internacional sobre Agricultura Climáticamente Inteligente", cuyo propósito será buscar alternativas que afronten de manera eficiente los impactos del cambio climático en el sector agrícola.

En tanto, el Subsecretario de Comercio Exterior, de la Secretaría de Economía (SE) consideró que el TLCAN fue el parteaguas que permitió multiplicar por seis las exportaciones de productos agroalimentarios de México a Estados Unidos de Norteamérica.

Agregó que sin duda el Acuerdo Transpacífico de Cooperación Económica (TTP) será una oportunidad para seguir potenciando la exportación de alimentos de México y de Estados Unidos de Norteamérica a países asiáticos.

En representación de la delegación estadounidense, la Subsecretaria adjunta para la Agricultura y Servicio Agrícola Exterior enfatizó que las reuniones del Comité Consultivo en Agricultura México-Estados Unidos de Norteamérica, son de gran relevancia pues a través de este mecanismo se han logrado importantes avances y subrayó que para su país, México es un socio estratégico.

En tanto, la embajadora y Jefe Negociadora Agrícola de la Oficina de la Representación Comercial de Estados Unidos de Norteamérica aseveró que a través del Comité, los dos países han solucionado temas política y técnicamente difíciles, por lo que la visión a futuro es crear grandes oportunidades para los productores de América del Norte, en el marco del TTP.

Fuente de información:
http://www.gob.mx/sagarpa/prensa/fortalecen-mexico-y-estados-unidos-mecanismos-de-integracion-comercial
Para tener acceso a información relacionada visite:
http://www.gob.mx/sagarpa/prensa/relacion-comercial-mexico-estados-unidos-caso-de-exito-jose-calzada-rovirosa

México y la Península Arábiga, un oasis de oportunidades (SAGARPA)

El 16 de mayo de 2016, la Secretaría de Agricultura, Ganadería, Desarrollo Rural, Pesca y Alimentación (SAGARPA) dio a conocer la nota: México y la Península Arábiga, un oasis de oportunidades. A continuación se presenta la información.

La búsqueda de nuevos mercados en Asia y Medio Oriente, ha sido una estrategia del Gobierno Federal para apuntalar y fortalecer las exportaciones con miras hacia destinos no tradicionales.

México se ha consolidado como un importante actor internacional, con exportaciones que en 2015 alcanzaron los 26 mil 602 millones de dólares; no obstante, el 80% de nuestro comercio agroalimentario y pesquero se concentra en el mercado de América del Norte.

Así que considerando que la Península Arábiga goza de un nivel de desarrollo económico elevado y que la constituye básicamente una región desértica, poco propicia para la agricultura por la falta de agua, lo que lleva a los países que la conforman a ser importadores netos de alimentos, se presenta una gran oportunidad de explorar mercados en los cuales nuestro país tiene ventajas competitivas.

Es importante destacar que aunque los cuatro países objetivo: Arabia Saudita, Emiratos Árabes Unidos, Qatar y Kuwait, se encuentra en una misma región y comparten la misma religión, cada mercado es distinto, por lo que se deberá explorar las oportunidades de manera individual.

En un esfuerzo conjunto para consolidar este proyecto, el Gobierno Federal y la iniciativa privada lanzaron la “Estrategia Nacional para la Promoción de las

Exportaciones Mexicanas hacia el Mercado Halal Global 2016-2018" (Halal hace referencia a una certificación indispensable para realizar acuerdos comerciales).

Los productos mexicanos con mayores oportunidades en dicho mercado son la miel, la carne de res con certificación halal, el aguacate, limón, berries, frutas, legumbres e incluso productos del mar.

México tiene oportunidad de posicionares en el mercado agroalimentario de Medio Oriente, gracias a la alta capacidad productiva y competitiva de sus productores.

Fuente de información:
http://www.gob.mx/sagarpa/articulos/mexico-y-la-peninsula-arabiga-un-oasis-de-oportunidades

Establece grupo especial sobre el cumplimiento en la diferencia entre Estados Unidos de Norteamérica y México por el atún (OMC)

El 9 de mayo de 2016, la Organización Mundial del Comercio[3] (OMC) comunicó que el Órgano de Solución de Diferencias (OSD) estableció un "grupo especial sobre el cumplimiento" para examinar las medidas adoptadas por Estados Unidos de Norteamérica en el marco de su diferencia con México por el atún. A continuación se presenta la información.

Estados Unidos de Norteamérica[4], Medidas relativas a la importación, comercialización y venta de atún y productos de atún: Recurso del artículo 21.5 del "Entendimiento sobre Solución de Diferencias" (panel de cumplimiento) para Estados Unidos de Norteamérica

[3] La Organización Mundial del Comercio (OMC) se ocupa de las normas mundiales por las que se rige el comercio entre las naciones. Su principal función es velar por que el comercio se realice de la manera más fluida, previsible y libre posible.
[4] https://www.wto.org/spanish/tratop_s/dispu_s/cases_s/ds381_s.htm

Estados Unidos de Norteamérica destaca que, como se discutió en la reunión de abril del Órgano de Solución de Diferencias (OSD), su nueva regla específicamente dirigida a las conclusiones del OSD respecto a la acción de etiquetado *dolphin safe* y, así, traer a Estados Unidos de Norteamérica al cumplimiento de sus obligaciones con la OMC. Estados Unidos de Norteamérica manifestó que había discutido con México la normatividad (la regla), pero que México insistió en los procedimientos de arbitraje para examinar la solicitud de México de autorización para que las concesiones suspendidas pudieran reactivarse. Por lo tanto, Estados Unidos de Norteamérica solicitó que el OSD estableciera un panel de cumplimiento para confirmar que Estados Unidos de Norteamérica puso su medida en conformidad con las recomendaciones y resoluciones del OSD. México indicó que también podría solicitar un "panel de cumplimiento" adicional para examinar la medida modificada de Estados Unidos de Norteamérica.

Taipei Chino hizo notar que, en ausencia de un acuerdo entre las partes, el arbitraje pendiente no debe suspenderse simplemente como resultado de una declaración de conformidad por parte del miembro interesado.

El OSD acordó remitir al panel original, si es posible, la cuestión planteada por Estados Unidos de Norteamérica en el documento WT/DS381/31[5]. Australia, Brasil, Canadá, China, la Unión Europea, Guatemala, India, Japón y Noruega se reservaron sus derechos como terceros para participar en las actuaciones del Grupo.

Fuente de información:
https://www.wto.org/spanish/news_s/news16_s/dsb_09may16_s.htm
Para tener acceso a información relacionada visite:
https://www.wto.org/spanish/tratop_s/dispu_s/cases_s/ds381_s.htm
https://docs.wto.org/dol2fe/Pages/SS/directdoc.aspx?filename=s:/WT/DS/381-31.pdf

[5] https://docs.wto.org/dol2fe/Pages/SS/directdoc.aspx?filename=s:/WT/DS/381-31.pdf

Asiste el Secretario de Economía al Foro Internacional IMEF 2016 (SE)

El 5 de mayo de 2016, el Secretario de Economía mencionó que las negociaciones internacionales y las acciones de las reformas instrumentadas por el Gobierno de la República llevan a México a una plataforma distinta para competir. A continuación se presenta la información.

Con la Conferencia Magistral "Reformas en Acción: Eje de la Inversión y la Visión en México", el Titular de la Secretaría de Economía (SE) participó en el Foro Internacional del Instituto Mexicano de Ejecutivos de Finanzas (IMEF) 2016, que se llevó a cabo en la ciudad de Monterrey, Nuevo León.

Durante su intervención el funcionario de Economía mencionó que las negociaciones internacionales y las acciones de las reformas instrumentadas por el Gobierno de la República llevan a México a una plataforma distinta para competir.

Ante empresarios y miembros de la comunidad financiera del norte del país, desglosó las reformas en materia hacendaria, energética, de telecomunicaciones y de competencia económica, y los impactos que han generado.

Asimismo, señaló que el Tratado de Asociación Transpacífico (TAT) representa una frontera para la asociación comercial de México con el mundo: "Fuimos capaces de unirnos al norte con NAFTA, de integrar la Alianza del Pacífico y de ser el primer país de las Américas de hacer un acuerdo con Europa hace 15 años".

Resaltó que todos tenemos un compromiso para poder seguir impulsando la relación estratégica de América del Norte, "No es exclusivamente del interés de los mexicanos, es en el interés de una región que tiene que convertirse en la más competitiva del mundo para dar resultados y seguir generando oportunidades".

Afirmó que existe una nueva dinámica en materia de inversión extranjera que demuestra un cambio estructural en la atracción como país, “Se observa ya la presencia de inversiones que han sido favorecidas por las reformas”, dijo.

Asimismo, informó que quedó instalada la Alianza del Pacífico a partir del primero de mayo y que el 92% de servicios comerciados entre Chile, Perú, Colombia y México se fueron a cero arancel, y en los próximos cuatro a diez años “estaremos prácticamente consolidando un esquema arancelario de desgravación total con excepción de un sector, el sector del azúcar que es uno de los más sensibles a nivel global”, indicó.

Por otra parte, felicitó a los participantes porque este Foro se ha posicionado como un espacio donde se debaten las oportunidades y retos que enfrentarán el país y el mundo en materia de inversión.

En el evento estuvieron presentes el Presidente Nacional del IMEF, el Presidente del IMEF Monterrey, el Coordinador de Delegaciones Federales de la Secretaría de Economía, la Delegada de la dependencia en la entidad, así como diversos directores ejecutivos y empresarios.

Fuente de información:
http://www.gob.mx/se/prensa/asiste-el-secretario-de-economia-al-foro-internacional-imef-2016
Para tener acceso a información relacionada visite:
http://imef.org.mx/descargas/2016/mayo/programa_foro_yucatan_2016.pdf

Asignan proyecto de Ventanilla Única de Comercio Exterior Mexicana 2 (SAT)

El 6 de mayo de 2016, el Servicio de Administración Tributaria (SAT) comunicó que luego del proceso de licitación pública internacional para los servicios de la “Ventanilla Única de Comercio Exterior Mexicana 2” se asignó el proyecto a la empresa Axtel en

participación conjunta con Ultrasist, ambas sociedades anónimas de capital variable, con una oferta por un monto de 922 millones187 mil 192.89 pesos.

El presupuesto autorizado para este proyecto se estimó en 1 mil 990 millones 391 mil 156.47 pesos, por lo que se obtiene una optimización de recursos por 1 mil 68 millones 203 mil 963.58 pesos, es decir, se adjudicó en un costo 53% menor al autorizado y por debajo del costo de VUCEM 1.

Durante el proceso de licitación, 51 empresas contaban con título de autorización, que comenzó el 5 de febrero del presente año con la publicación de la convocatoria, y el 31 de marzo se realizó el acto de recepción y apertura de proposiciones. Se recibieron ocho propuestas, dos de las cuales fueron individuales y seis en participación conjunta.

En cuanto a las propuestas recibidas, participaron 20 empresas en ocho proposiciones, dos de ellas fueron desechadas por no cumplir algún requisito legal de participación; seis, fueron evaluadas, y una, al no alcanzar el puntaje técnico mínimo requerido, no se evaluó económicamente.

Cabe destacar que la Ventanilla Única de Comercio Exterior Mexicana 2 está alineada a la Estrategia Digital Nacional del Gobierno de la República y mejores prácticas internacionales, por lo que entre sus componentes considera:

- Cómputo en la nube para un mejor desempeño y capacidad de reacción.

- Procesos autónomos y modulares para su sencilla adecuación en la gestión de procesos de negocio (BPM).

- Modelo de datos de la Organización Mundial de Aduanas y estándares internacionales de intercambio de información.

- Interoperabilidad con otros sistemas o ventanillas de comercio exterior.
- Interconexión con procesos externos, gobiernos y operadores.
- Servicios seguros y de alta disponibilidad.
- Cubos de información con reportes a la medida para cada tipo de usuario.
- Inteligencia de negocio y análisis de riesgo.

En este sentido, detalla que el servicio de Ventanilla Única permite el envío de la información electrónica una sola vez y en un solo sitio, para cumplir con requerimientos del comercio exterior; por lo que debe ser concebido como un sistema integral, enfocado en la mejora de los procesos, la interoperabilidad con otras ventanillas, la simplificación de trámites que facilitan y potencian la capacidad de comercio, reducen la discrecionalidad y hacen más transparente el flujo de mercancías.

Por ello, el objetivo del SAT y dependencias involucradas es convertir a la Ventanilla Única de Comercio Exterior Mexicana en un referente mundial, que cuenta con tecnología de última generación y tiene una visión de largo plazo.

Fuente de información:
http://www.sat.gob.mx/sala_prensa/comunicados_nacionales/Paginas/com2016_052.aspx

Los grandes puertos sienten el dolor de la desaceleración económica global (WSJ)

El 27 de abril de 2016, el periódico *The Wall Street Journal* (WSJ) publicó la nota “Los grandes puertos sienten el dolor de la desaceleración económica global”. A continuación se presenta la información.

En un parque logístico que rodea el puerto de Shanghai, los únicos bienes guardados en un depósito de tres pisos el mes pasado eran *blue jeans* de alta gama, camisetas y chaquetas importadas del Reino Unido y Hong Kong. La mayor parte de la mercancía llevaba allí casi dos años.

La actividad en el depósito de 10 mil metros cuadrados decayó a fines de 2015, tras el retiro de varios importadores chinos de vino, señala la administradora, lo que dejó mucho espacio vacío. El golpe final se produjo después de que en diciembre pasado un comerciante rechazó un despacho en el muelle. “El cliente les dijo a los trabajadores que devolvieran el vino a Francia. Nadie lo quiere”, cuenta la administradora.

El dolor ha pasado a ser una sensación más común en los mayores puertos del mundo, desde Shanghai hasta Hamburgo, ante el debilitamiento del comercio global y el desastroso fin del auge de las materias primas.

El intercambio comercial creció apenas 2.8% en 2015, según la Organización Mundial del Comercio, el cuarto año consecutivo de expansión inferior a 3% y una cifra históricamente baja comparada con la expansión de la economía global.

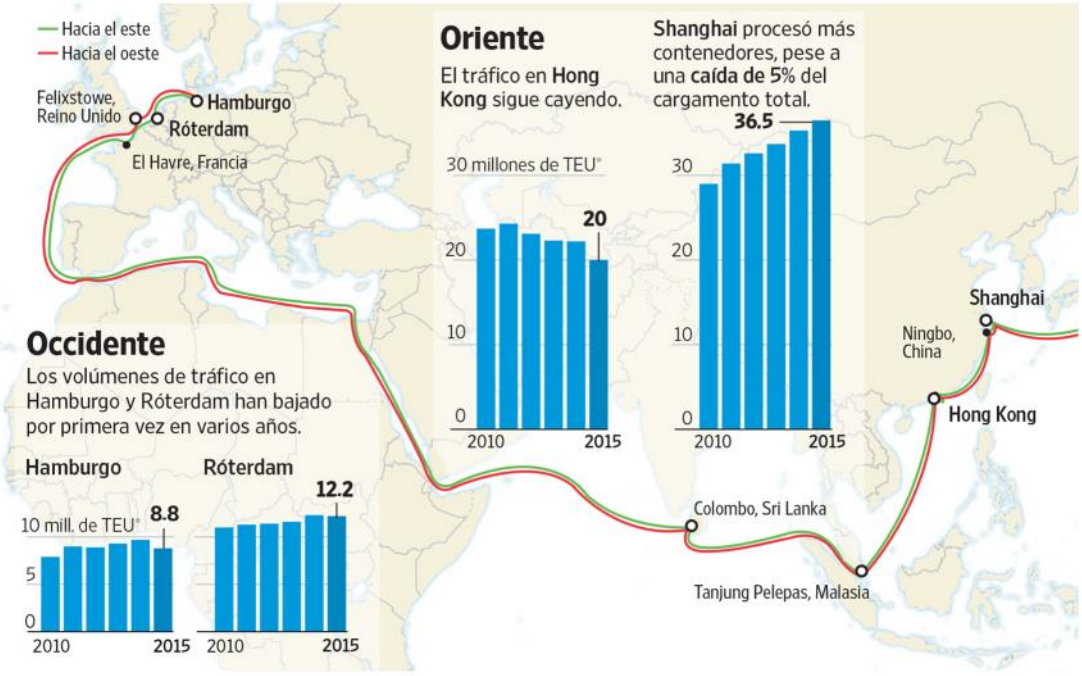
El tradicional negocio del comercio por vía marítima ha sido llevado al extremo, primero por un auge que exigió embarcaciones cada vez mayores y luego por un abrupto frenazo. Tal vuelco ha impactado de lleno a la industria naviera de contenedores, que transporta más de 95% de los bienes que se comercian globalmente, desde vestuario y calzado hasta autopartes, electrónicos y bolsos. La difícil situación ha generado una ola de consolidación y recortes de costos en las flotas del mundo.

Muchas razones explican la desaceleración global, como el derrumbe de los precios de los *commodities*, el menor dinamismo de Asia y la recuperación anémica de la economía europea. Los mercados también han sido afectados por crisis económicas y políticas como las de Brasil, Rusia y Ucrania. Las autoridades también han mencionado

la escasez de acuerdos de libre comercio importantes, como el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) entre Estados Unidos de Norteamérica, México y Canadá, que en su momento estimularon el crecimiento.

MOVIMIENTO EN BAJA

El tráfico de contenedores en la clase de buques más grandes cayó en 2015 en muchos puertos a lo largo de la ruta comercial entre Asia y Europa.



* Unidad Equivalente a veinte pies.
FUENTES: *Port of Hamburg Marketing* (Hamburgo); *Eurostat* (Róterdam); Departamento Marino de Hong Kong (Hong Kong); *Portcontainer.cn* (Shanghai).

En ninguna parte se pueden apreciar los daños con mayor claridad que en la ruta comercial entre Europa y Asia, de unos 45 mil kilómetros ida y vuelta. El enfriamiento de la economía china y la publicitada ofensiva de Beijing contra la corrupción han disminuido la demanda de materias primas como hierro y zapatos y artículos de lujo como bufandas de diseñador. Mientras tanto, Europa sigue convaleciente, lo que afecta el flujo comercial en la dirección opuesta.

El Departamento Marino de Hong Kong informó el 22 de abril pasado, que el rendimiento de su puerto en el primer trimestre cayó 11% frente al mismo período del año anterior. El rendimiento de 2015 también descendió 11 por ciento.

“Es la primera vez en que se ve gente en la industria naviera realmente asustada”, dice un miembro de la empresa neoyorquina *Karatzas Marine Advisors and Co*.

Las importaciones chinas desde la Unión Europea (UE) retrocedieron casi 14% en 2015 mientras que las exportaciones chinas a Europa cayeron 3%. Este año partió también con el pie izquierdo. Las importaciones chinas de la UE descendieron 7% interanual en el primer trimestre, un porcentaje casi idéntico al declive de las exportaciones del gigante asiático a Europa.

El analista de transporte de contenedores de la empresa londinense *Braemar-ACM Shipbroking*, indica que unos 100 viajes de Asia a Europa se cancelaron el año pasado, o 10% de los viajes regulares. “Estrategias drásticas de gestión de flota han sido implementadas por los operadores navieros para reducir la exposición a las rutas Asia-Europa sobreabastecidas”, dice el analista.

Maersk Line, el mayor operador mundial de contenedores, anunció en noviembre el despido de unos 4 mil empleados y retrasó los pedidos de cargueros para sortear el colapso de los precios de los fletes. Mientras tanto, los operadores de Corea del Sur *Hyundai Merchant Marine y Hanjin Shipping Co*., están en conversaciones con un acreedor, el Banco de Desarrollo de Corea, para reestructurar sus deudas.

No todos están sufriendo. Los puertos estadounidenses de Los Ángeles y Nueva York buscan expandirse al anticipar mayores volúmenes gracias a un crecimiento relativamente robusto de la economía del país. Pero incluso en esos puertos, los minoristas todavía acumulan grandes cantidades de inventario no vendido y podrían reducir sus compras desde el exterior.

En América Latina, las importaciones de bienes de todo el mundo en contenedores alcanzaron los 8.29 millones de TEU en 2015, o unidades equivalentes de 20 pies (la medida de referencia sobre la capacidad de los buques portacontenedores y las terminales portuarias), un alza de apenas 0.2% frente al año previo, según *Karatzas Marine Advisors*. Las exportaciones de la región, a su vez, llegaron a los 5.23 millones de TEU, un incremento de 4.1% frente a 2014.

En el caso brasileño, donde el transporte marítimo es dominado por cargamentos de materias primas a granel, la actividad subió 4% en 2015 en relación con el año anterior para llegar a los un mil 8 millones de toneladas, según la Secretaría de Puertos. El socio gerente del Instituto Ilos, consultora especializada en logística y cadena de suministros, dice que pese a la contracción económica las exportaciones siguen aumentando, ayudadas por la caída del real frente a otras divisas.

En los principales puertos de Asia y Europa, en cambio, no hay atisbos de un repunte en el corto plazo. El año pasado, *Shanghai International Port (Group) Co.*, el mayor puerto chino, recibió más contenedores, pero la carga total cayó 5% interanual, a 513 millones de toneladas. Los volúmenes descendieron 4% interanual durante el primer trimestre.

Por su parte, el presidente del Consejo de Navieras de Hong Kong, afirmó que el volumen de autopartes importadas de Europa y ensambladas en China cayó en al menos 13% en 2015. Los envíos de bienes de lujo, como ropa y zapatos, de Europa bajaron alrededor de 15% el año pasado. “Es alrededor de 30% menos de cajas que llegan y 10% menos que salen”, aseveró.

La situación de Europa es igual de delicada. Un reciente estudio elaborado por el Consejo Europeo de Navieras, que representa unos 25 mil exportadores e importadores, halló un descenso de 12% en las escalas en los puertos del norte de Europa en el segundo semestre de 2015, ante igual lapso del año previo.

En el puerto belga de *Zeebrugge*, uno de los principales centros de transporte de contenedores de Europa y buques de carga a granel, los volúmenes de carga han caído a menos de la mitad durante los últimos 15 meses. Las exportaciones a China, incluyendo madera, fertilizantes, metal, plástico y maquinaria pesada, siguen adelante, pero los volúmenes han bajado hasta 30% en la mayoría de las categorías, dijo la gerente de ventas de *Zeebrugge* para el operador portuario *APM Terminals*, propiedad de la naviera danesa *A.P, Moeller-Maersk A/S*. Las llamadas embarcaciones "Triple E", los cargueros más grandes de contenedores del mundo, hacen sus recorridos con menor frecuencia y, a menudo, no están llenos.

En Hamburgo, el tercer puerto más transitado de Europa después de Róterdam y Amberes, el tráfico de contenedores con China cayó el año pasado a su menor nivel desde 2009. El presidente ejecutivo de *Hamburger Hafen und Logistik AG*, que opera tres de las cuatro terminales en Hamburgo, atribuye la menor actividad a la desaceleración de China y las crisis en Rusia y Ucrania. "El entorno complejo (…) tuvo un particular impacto en el transporte marítimo de contenedores", expresa. El rendimiento de los contenedores de HHLA bajó 13% en 2015.

En la Terminal de Zhanghuabanh en Shanghai, cerca de la boca del Río Yangtze, las carreteras están repletas de camiones estacionados mientras sus conductores fuman un cigarrillo tras otro a la espera de que sean llenados de mercancías. Dentro de una terminal, un conductor de 45 años ayudaba a otros empleados a descargar cables fabricados por *Shanghai Electric Group* para uso en las plantas eléctricas.

Él cuenta que en 2010, la compañía usaba más de 40 camiones, cada uno de los cuales hacía el recorrido entre la planta y el puerto tres veces al día. "Ganaba 12 mil yuanes (unos un mil 850 dólares) mensuales hace tres años. Y ahora entre 6 mil y 7 mil yuanes".

Fuente de información:
http://lat.wsj.com/articles/SB10977839675679644140504582032773906821442?tesla=y

Monitor en materia de inversión: Tendencias Globales de inversión *(Financial Times)*

El 3 de mayo de 2016, el diario *Financial Times* dio a conocer el Reporte de IED 2016: Tendencias Globales de Inversión en nuevos proyectos, un informe anual que evalúa el comportamiento mundial de la Inversión Extranjera Directa (IED) en dichos proyectos de acuerdo con información obtenida de su servicio de datos *fDi Intelligence* durante el 2015.

El estudio reportó que, a pesar del contexto de incertidumbre geopolítica y económica mundial, la IED en nuevos proyectos continuó su fase de recuperación en 2015 al producirse un incremento en la inversión de capital de casi 9% con 713 mil millones de dólares estadounidenses, así como un aumento del 1% en la creación de empleos gracias a la IED. No obstante, el número de proyectos de IED disminuyó 7% al presentarse solo 11 mil 930 planes.

Por países, India reemplazó a China como el país mejor clasificado para IED en 2015, con 63 mil millones de nuevos proyectos de IED anunciados. Por su parte, China presentó un descenso del 23% en la inversión de capital y una caída del 16% en los nuevos planes de IED. En cuanto al número de proyectos presentados, Estados Unidos de Norteamérica recibió mil 517 y con ello se ubicó como el principal destino para los planes de nuevas inversiones.

Por regiones, Asía y el Pacífico se mantuvo como líder de la IED, al atraer 3 mil 883 anuncios de nuevos proyectos o el 45% de la inversión de capital a nivel mundial en 2015 (equivalente a 320 mil 500 millones de dólares estadounidenses), seguido por África con un incremento del 6% en la captación de nuevos proyectos. Mientras tanto, Europa Occidental continuó siendo la principal fuente de IED con 5 mil 47 proyectos que sumaron 234 mil 400 millones de dólares estadounidenses o un 42% del total de capital presentado a nivel mundial.

Cabe destacar que Rusia, la Mancomunidad Británica, así como el centro, este y sudeste de Europa experimentaron un incremento del 6% en los planes de inversión, al tiempo que aumentaron 12% el ingreso de IED y 13% en la creación de empleos.

Por sectores, el carbón, petróleo y gas natural recuperaron su lugar como el mayor generador de IED a nivel mundial, con 113 mil 500 millones de dólares estadounidenses. De igual forma, el sector de la energía renovable creció un 50% con una inversión de 76 mil millones de dólares estadounidenses, que significó más del 10% de toda la inversión de capital captada a nivel mundial durante el 2015.

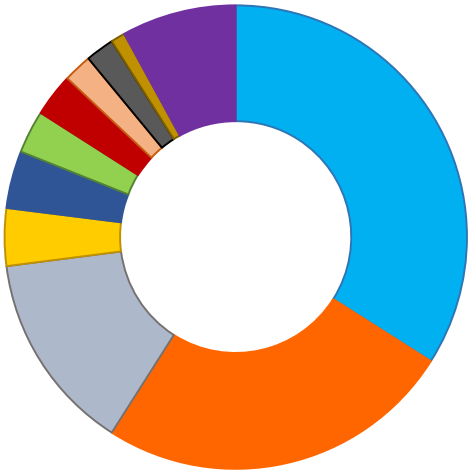
I. América Latina y el Caribe

De acuerdo con el reporte, durante el período de revisión, la IED en la región tuvo una disminución de 13% en cuanto a proyectos presentados que equivalen a 70 mil 200 millones de dólares estadounidenses. No obstante, el número de empleos creados ascendió a 237 mil 277 lo cual significó el 4% del empleo mundial obtenido por la IED.

Por países, los tres principales destinos en América Latina y el Caribe para la IED fueron México, Brasil y Chile, que sumaron 24 mil 300, 17 mil 300 y 9 mil 700 millones de dólares estadounidenses respectivamente. Estas naciones en conjunto con Argentina y Bolivia, acumularon el 79% de los proyectos en la región y el 81% del capital de inversión.

Con respecto de los proyectos de nuevas inversiones presentados, el informe señaló que México continuó como el principal país para la captación de IED a pesar de presentar una disminución del 4%, mientras que Brasil experimentó una caída de 17%. En este sentido, de los diez principales destinos de IED en la región, solo Chile, Costa Rica y Jamaica vieron un incremento en el número de planes anunciados.

INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA
HACIA AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE EN 2015



Porcentaje de IED		Capital invertido (en miles de millones de dólares)
35	México	24.3
25	Brasil	17.3
14	Chile	9.7
4	Argentina	2.9
4	Bolivia	2.4
3	Colombia	2.3
3	Panamá	2.3
2	Perú	1.4
2	Jamaica	1.4
1	Uruguay	0.8
8	Resto	5.4

FUENTE: *Financial Times*, Reporte de IED 2016.

INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA HACIA AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE POR CANTIDAD DE PROYECTOS EN 2015

País	Proyectos 2014	% Variación
México	351	-4
Brasil	268	-17
Colombia	74	-41
Chile	66	8
Argentina	40	-30
Costa Rica	32	7
Perú	25	-41
Panamá	23	-8
Jamaica	14	27
Uruguay	13	-38
Resto	104	-24
Total	1 010	-13

FUENTE: *Financial Times*, Reporte de IED 2016.

Por lo que se refiere a las inversiones en el extranjero, México se clasificó en segundo lugar después de Brasil, al haber invertido en 47 proyectos. Sin embargo, en capital invertido México se posicionó por detrás de Bermudas con 2 mil 900 millones de dólares estadounidenses.

FLUJOS DE IED DESDE AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE POR INVERSIÓN DE CAPITAL EN 2015

País	Capital invertido en 2015 (en miles de millones de dólares)
Bermudas	4.2

México	**2.9**
Brasil	1.9
Chile	1.2
Argentina	0.6
Perú	0.4
Jamaica	0.3
Ecuador	0.1
Isla Caimán	0.1
Barbados	0.1
Resto	0.2
Total	11.9

FUENTE: *Financial Times*, Reporte de IED 2016.

FLUJOS DE IED DESDE AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE POR CANTIDAD DE PROYECTOS EN 2015

País	Proyectos 2015
Brasil	54
México	**47**
Bermudas	31
Chile	22
Argentina	15
Perú	11
Isla Caimán	5
Ecuador	4
Jamaica	4
Colombia	3

Resto	12
Total	208

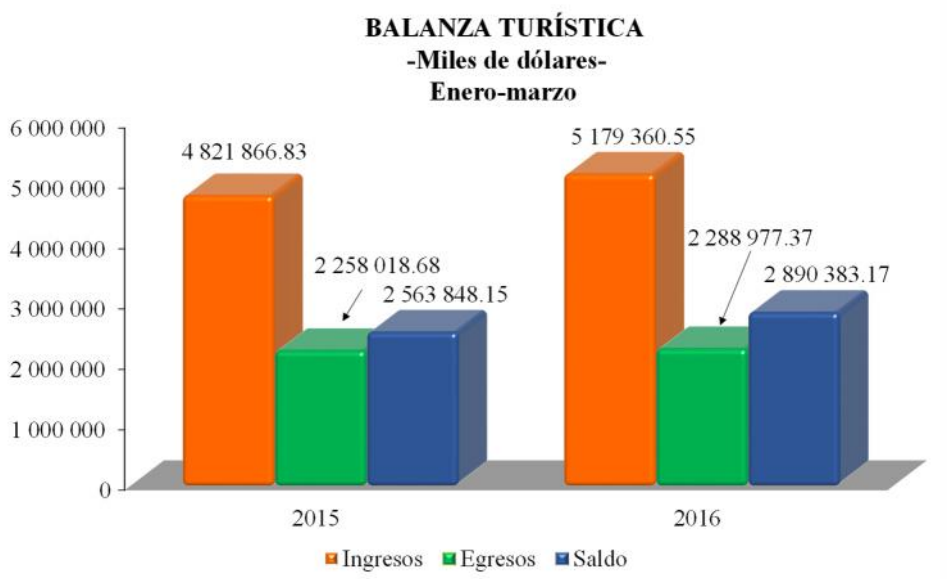
FUENTE: *Financial Times*, Reporte de IED 2016.

Por último, el estudio destacó dos proyectos de inversión que se realizarán en México durante los próximos años. El primero de ellos es que la empresa española dedicada a la energía renovable, Abengoa, que invertirá mil 550 millones de dólares estadounidenses para construir, operar y dar mantenimiento a una planta de ciclo combinado con capacidad de 924 *megawatts* en Ciudad Juárez, Chihuahua, a mediados de 2017. El segundo es un proyecto de la empresa estadounidense automotriz Ford que plantea expandir su producción en su planta de Chihuahua con una inversión de mil 300 millones de dólares estadounidenses. Este proyecto permitirá a la empresa producir dos nuevos motores de diesel y crear aproximadamente 4 mil nuevos empleos.

Fuente de información:
http://www.gob.mx/cms/uploads/attachment/file/90344/Monitor_51_Reporte_de_IED_2016_FinancialTimes.pdf
Para tener acceso a información relacionada, visitar:
http://forms.fdiintelligence.com/report2016/files/The_fDi_Report_2016.pdf

Turismo (Banxico-Sectur)

El 11 de mayo de 2016, el Banco de México (Banxico) y la Secretaría de Turismo (Sectur) informaron que, con base en la Cuenta de Viajeros Internacionales, que sustenta los Resultados Acumulados de la Actividad Turística, durante el primer trimestre de 2016 se registraron ingresos turísticos por 5 mil 179 millones 360.55 mil dólares, monto que significó un aumento de 7.41% con respecto al mismo lapso de 2015.



FUENTE: Banco de México.

Durante el período enero-marzo de 2016, llegaron al interior del país 5 millones 310 mil 930 turistas de internación, lo que representó un aumento de 14.56% con relación al mismo período del año anterior y significó un ingreso de 4 mil 474 millones 233 mil 690 dólares, lo que se tradujo en una derrama económica mayor en 8.36%, a la reportada en el lapso de referencia.

Cabe señalar que los excursionistas en cruceros, durante el período enero-marzo de 2016 sumaron un total de un millón 950 mil 740 turistas, cifra 0.85% menor a la observada en igual lapso de 2015. Asimismo, por este concepto se registró un ingreso de 132 millones 819 mil 660 dólares por este rubro, lo que significó una disminución de 1.90 por ciento.

Por su parte, el gasto medio de los turistas de internación que se internaron en el país, durante el primer trimestre de 2016, ascendió a 842.46 dólares, cantidad 5.41% menor a la observada en el mismo lapso de 2015. Asimismo, se registró una reducción de 5.77% en el gasto medio de los turistas fronterizos, y una disminución de 1.06% de los excursionistas en crucero.

VIAJEROS INTERNACIONALES
-Saldo e ingresos-

Concepto	Enero-Marzo		Variación Relativa (%)
	2015 (A)	2016 (B)	(B/A)
Saldo[1/]	2 563 848.15	2 890 383.17	12.74
Ingresos[1/]	4 821 866.83	5 179 360.55	7.41
Turistas internacionales	4 315 847.06	4 661 225.98	8.00
Turistas de internación	4 129 021.52	4 474 233.69	8.36
Turistas fronterizos	186 825.55	186 992.29	0.09
Excursionistas internacionales	506 019.77	518 134.57	2.39
Excursionistas fronterizos	370 626.80	385 314.91	3.96
Excursionistas en cruceros	135 392.97	132 819.66	-1.90
Número de viajeros[2/]	21 747.37	23 958.52	10.17
Turistas internacionales	7 886.65	8 763.78	11.12
Turistas de internación	4 635.83	5 310.93	14.56
Turistas fronterizos	3 250.82	3 452.84	6.21
Excursionistas internacionales	13 860.71	15 194.74	9.62
Excursionistas fronterizos	11 893.22	13 244.01	11.36
Excursionistas en cruceros	1 967.49	1 950.74	-0.85
Gasto medio[3/]	221.72	216.18	-2.50
Turistas internacionales	547.23	531.87	-2.81
Turistas de internación	890.68	842.46	-5.41
Turistas fronterizos	57.47	54.16	-5.77
Excursionistas internacionales	36.51	34.10	-6.60
Excursionistas fronterizos	31.16	29.09	-6.64
Excursionistas en cruceros	68.81	68.09	-1.06

1/ Los conceptos referentes a saldo e ingresos se expresan en miles de dólares.
2/ Los conceptos referentes a número de viajeros se expresan en miles.
3/ Los conceptos referentes a gasto medio se expresan en dólares.
FUENTE: Banco de México y Secretaría de Turismo.

En lo que respecta al turismo egresivo, éste realizó erogaciones por 2 mil 288 millones 977 mi 370 dólares en el primer trimestre de 2016, lo que representó un aumento de 1.37% con relación a lo observado en el mismo lapso de 2015. Asimismo, el gasto medio que realizó el turismo de internación en el exterior fue de 590.63 dólares, lo que evidenció una disminución de 1.03%; mientras que el gasto medio de los turistas fronterizos fue de 62.78 dólares, cifra 0.24% por arriba de la registrada en el período de referencia.

VIAJEROS INTERNACIONALES

-Egresos-

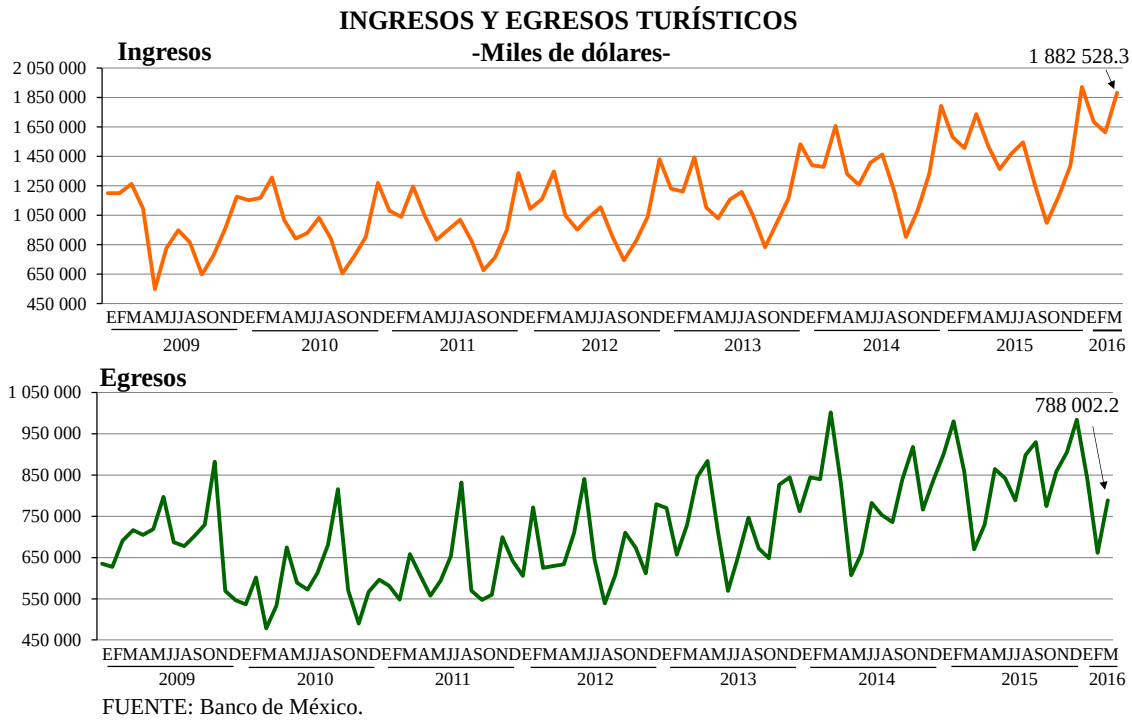
Concepto	Enero-Marzo		Variación Relativa (%)
	2015 (A)	2016 (B)	(B/A)
Egresos[1/]	2 258 018.68	2 288 977.37	1.37
Turistas internacionales	1 485 395.97	1 530 010.40	3.00
Turistas de internación	1 369 057.45	1 398 805.08	2.17
Turistas fronterizos	116 338.52	131 205.32	12.78
Excursionistas internacionales	772 622.71	758 966.98	-1.77
Excursionistas fronterizos	772 622.71	758 966.98	-1.77
Número de viajeros[2/]	23 203.29	23 705.83	2.17
Turistas internacionales	4 151.49	4 458.23	7.39
Turistas de internación	2 293.99	2 368.32	3.24
Turistas fronterizos	1 857.50	2 089.91	12.51
Excursionistas internacionales	19 051.81	19 247.61	1.03
Excursionistas fronterizos	19 051.81	19 247.61	1.03
Gasto medio[3/]	97.31	96.56	-0.78
Turistas internacionales	357.80	343.19	-4.08
Turistas de internación	596.80	590.63	-1.03
Turistas fronterizos	62.63	62.78	0.24
Excursionistas internacionales	40.55	39.43	-2.77
Excursionistas fronterizos	40.55	39.43	-2.77

1/ Los conceptos referentes a los egresos se expresan en miles de dólares.

2/ Los conceptos referentes a número de viajeros se expresan en miles.

3/ Los conceptos referentes a gasto medio se expresan en dólares.

FUENTE: Banco de México y Secretaría de Turismo.



FUENTE: Banco de México.

En este entorno, durante el primer trimestre de 2016, la balanza turística de México reportó un saldo de 2 mil 890 millones 383 mil 170 dólares, cantidad 12.74% superior con respecto al mismo período del año anterior.



Fuente de información:
http://www.banxico.org.mx/SieInternet/consultarDirectorioInternetAction.do?accion=consultarCuadroAnalitico&idCuadro=CA198&sector=1&locale=es
http://www.banxico.org.mx/SieInternet/consultarDirectorioInternetAction.do?accion=consultarCuadroAnalitico&idCuadro=CA199&sector=1&locale=es

Indicadores Trimestrales de la Actividad Turística durante el Cuarto Trimestre de 2015 (INEGI)

El 11 de mayo de 2016, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) presenta los resultados de los Indicadores Trimestrales de la Actividad Turística (ITAT) para el período octubre-diciembre de 2015, a continuación se presenta la información.

Indicador Trimestral del Producto Interno Bruto Turístico (ITPIBT)

El ITPIBT creció 1.4% en términos reales en el cuarto trimestre de 2015, frente al trimestre previo. A su interior, los Servicios Turísticos avanzaron 1% y los Bienes asociados al sector lo hicieron en 0.9 por ciento.

INDICADOR TRIMESTRAL DEL PIB TURÍSTICO Y CONSUMO TURÍSTICO INTERIOR DURANTE EL CUARTO TRIMESTRE DE 2015

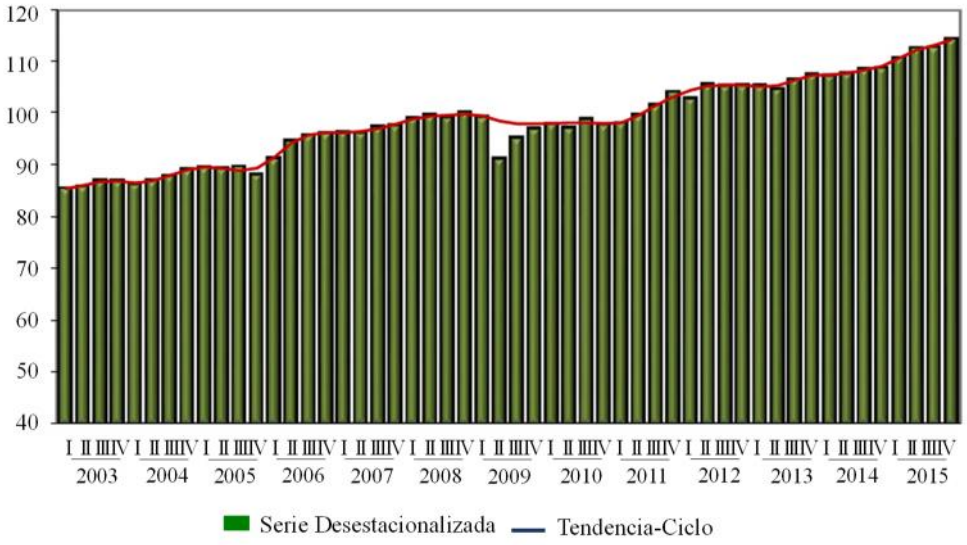
Cifras desestacionalizadas por componentes

Concepto	Variación % respecto al trimestre previo	Variación % respecto a igual trimestre de 2014
PIB Turístico	**1.4**	**5.1**
Bienes	0.9	7.6
Servicios	1.0	4.2
Consumo Turístico Interior	**0.9**	**7.5**
Interno	0.3	4.2
Receptivo	3.1	29.7

Nota: La series desestacionalizadas del Indicador Trimestral del PIB Turístico y del Consumo Turístico Interior se calculan de manera independiente a las de sus componentes.

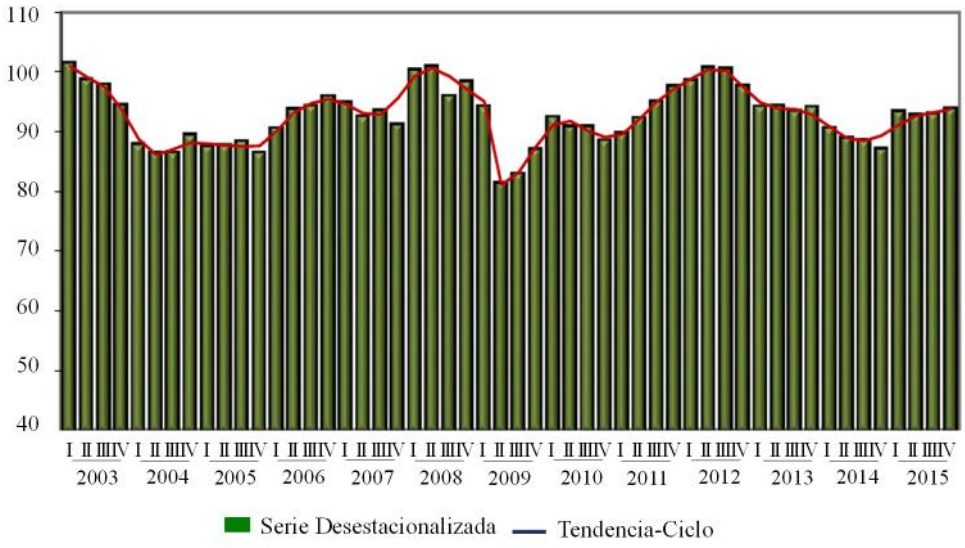
FUENTE: INEGI.

INDICADOR TRIMESTRAL DEL PIB TURÍSTICO
AL CUARTO TRIMESTRE DE 2015
-Índice base 2008=100-



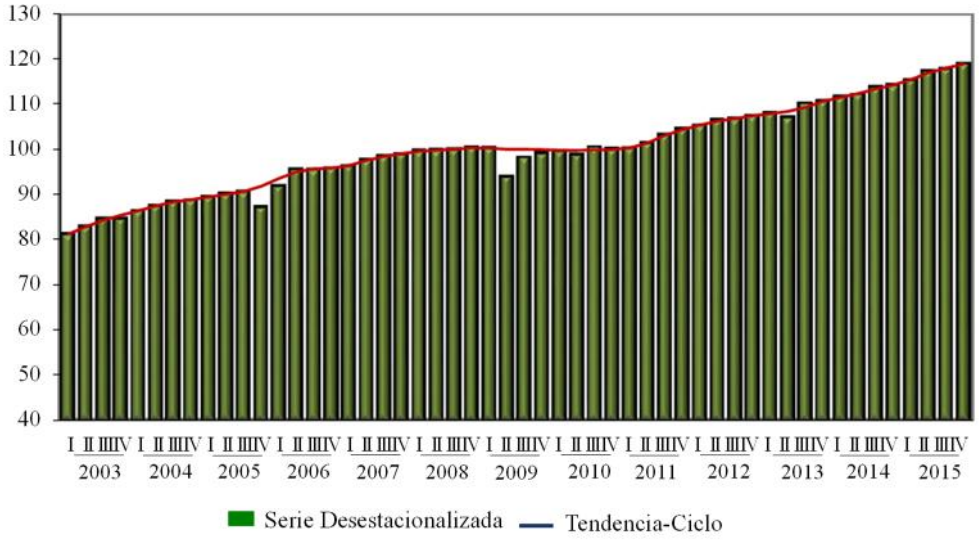
FUENTE: INEGI.

INDICADOR TRIMESTRAL DEL PIB TURÍSTICO DE BIENES
AL CUARTO TRIMESTRE DE 2015
-Índice base 2008=100-



FUENTE: INEGI.

INDICADOR TRIMESTRAL DEL PIB TURÍSTICO DE SERVICIOS
AL CUARTO TRIMESTRE DE 2015
-Índice base 2008=100-



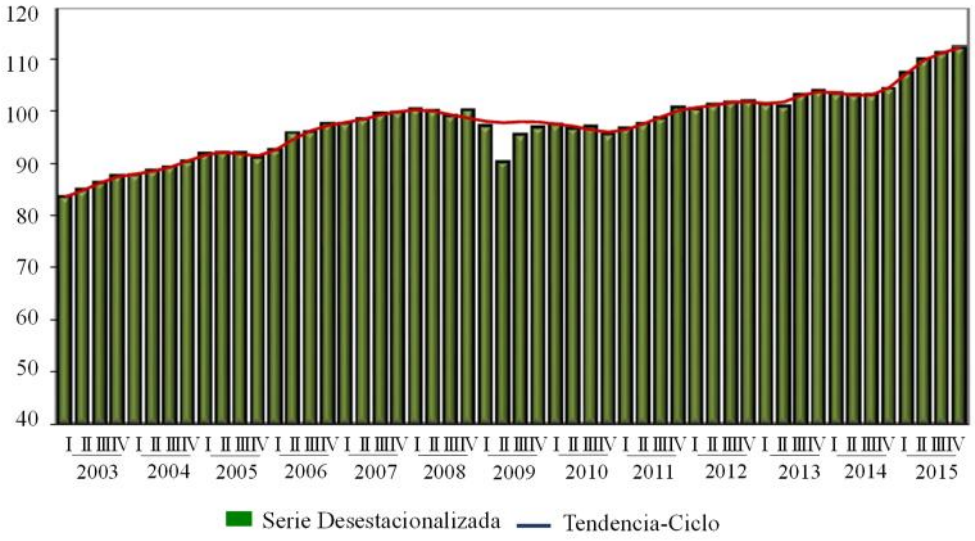
FUENTE: INEGI.

En su comparación anual, el ITPIBT se incrementó 5.1% con cifras desestacionalizadas en el trimestre octubre-diciembre de 2015. Por componentes, los Servicios se elevaron 4.2% y los Bienes 7.6 por ciento.

Indicador Trimestral del Consumo Turístico Interior (ITCTI)

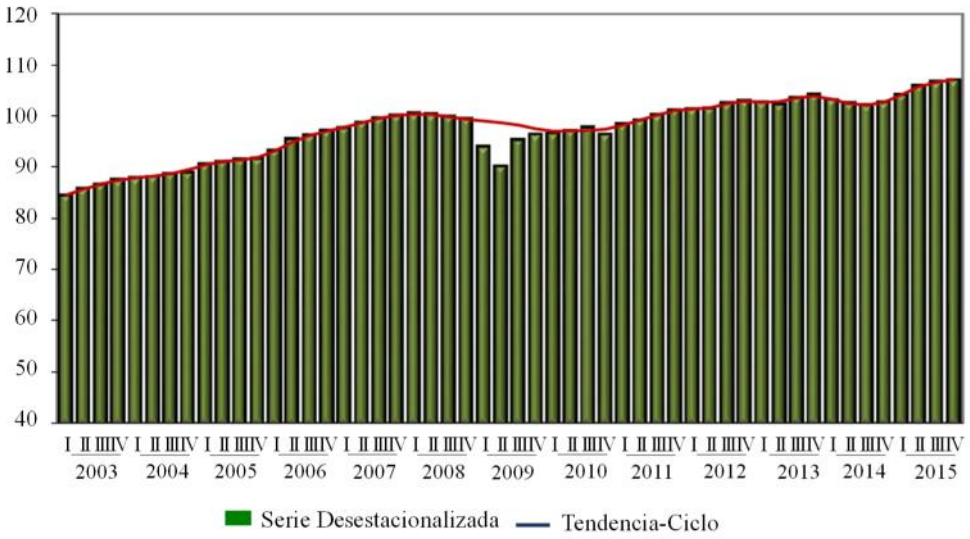
El Indicador Trimestral del Consumo Turístico Interior aumentó 0.9% en el cuarto trimestre de 2015, respecto al trimestre previo. De manera desagregada, el Consumo del Turismo Interno ascendió 0.3% y el del Turismo Receptivo fue mayor en 3.1 por ciento.

INDICADOR TRIMESTRAL DEL CONSUMO TURÍSTICO INTERIOR TOTAL
AL CUARTO TRIMESTRE DE 2015
-Índice base 2008=100-



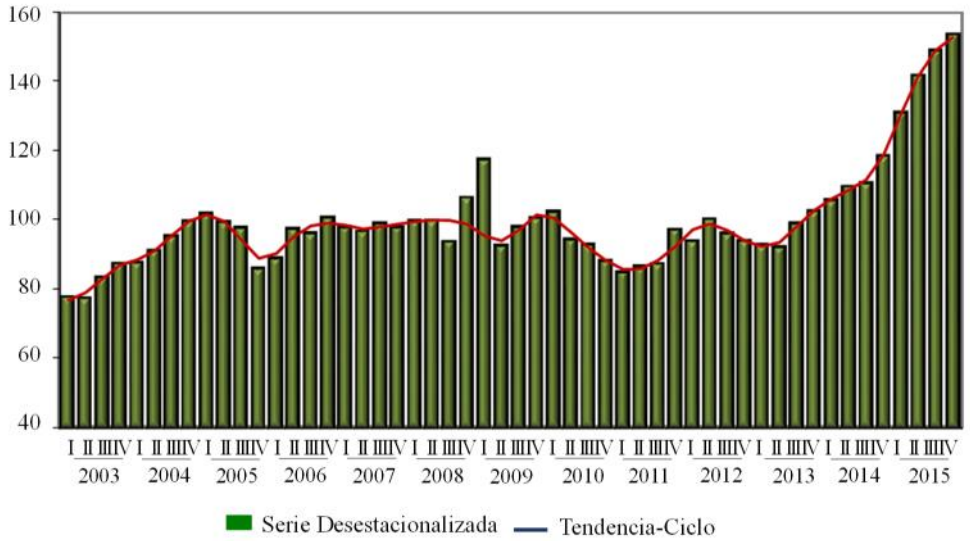
FUENTE: INEGI.

INDICADOR TRIMESTRAL DEL CONSUMO TURÍSTICO INTERIOR INTERNO AL CUARTO TRIMESTRE DE 2015
-Índice base 2008=100-



FUENTE: INEGI.

INDICADOR TRIMESTRAL DEL CONSUMO TURÍSTICO INTERIOR RECEPTIVO AL CUARTO TRIMESTRE DE 2015
-Índice base 2008=100-



FUENTE: INEGI.

Con datos anuales desestacionalizados, el Indicador Trimestral del Consumo Turístico Interior registró un avance de 7.5%, comparado con el del cuarto trimestre de 2014. Por

componentes, el Consumo del Turismo Interno ascendió 4.2% y el del Turismo Receptivo se elevó 29.7 por ciento.

Cifras Originales

INDICADOR TRIMESTRAL DEL PIB TURÍSTICO Y CONSUMO TURÍSTICO INTERIOR POR COMPONENTES DURANTE EL CUARTO TRIMESTRE DE 2015
-Variación porcentual respecto a igual período de un año antes-

Concepto	IV[p/] Trimestre	2015
PIB Turístico	**3.4**	**3.8**
Bienes	4.5	4.2
Servicios	3.2	3.7
Consumo Turístico Interior	**7.2**	**6.4**
Interno	4.0	3.2
Receptivo	29.4	29.1

p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/saladeprensa/boletines/2016/itat/itat2016_05.pdf

Crece número de cruceros y turistas que arriban a puertos mexicanos (Sectur)

El 9 de mayo de 2016, la Secretaría de Turismo (Sectur) dio a conocer que de enero a marzo de 2016 arribaron a puertos mexicanos 750 cruceros y un millón 940 mil turistas. Cozumel y Majahual, en Quintana Roo; Cabo San Lucas, en BCS, y Ensenada, en Baja California, son los puertos más visitados en México por el turismo internacional de cruceros. De acuerdo con Datatur se estima que al cierre de 2016 se registrará un crecimiento en la llegada de cruceros a puertos mexicanos con un total de 2 mil 175. A continuación se presenta la información.

Durante el primer trimestre de 2016, México registró un crecimiento de 2% en el arribo de cruceros a los principales puertos turísticos del país, mientras que la llegada de pasajeros tuvo un incremento de 2.1%, respecto al mismo período de 2015, informó la Sectur del Gobierno de la República.

La dependencia dio a conocer que de enero a marzo del presente año, 750 cruceros visitaron los puertos turísticos nacionales. La zona del Pacifico, tuvo un incremento de 12.3%, al registrar la llegada de 265 cruceros, 29 más que en el mismo período de 2015 que contabilizó 236 arribos.

Asimismo, aumentó el número de pasajeros de los cruceros que visitaron alguno de los puertos mexicanos del Pacífico en 14.7%, con respecto al año pasado.

Cozumel y Majahual en Quintana Roo; Cabo San Lucas, en Baja California Sur; Ensenada, en Baja California, y Puerto Vallarta, en Jalisco, son los puertos que más turistas recibieron en el primer trimestre del año, con la llegada de los cruceros a territorio nacional.

De acuerdo con el reporte del primer trimestre 2016 (enero-marzo) de la Secretaría de Comunicaciones y Transportes (SCT), en este período arribaron un millón 940 mil 296 pasajeros de cruceros a los puertos mexicanos.

Cada turista al arribar a puertos mexicanos gasta en promedio 75 dólares; sin embargo, en Cozumel debido a los atractivos naturales y al creciente número de prestadores de servicios turísticos el gasto se eleva a 120 dólares en promedio por pasajero, mientras que Cabo San Lucas y Puerto Vallarta registran 95 dólares por pasajero en promedio.

De acuerdo con Datatur se estima que al cierre de 2016 se registrará un crecimiento en la llegada de cruceros y visitantes a puertos mexicanos con un total de 2 mil 175 barcos.

En cuanto al número de pasajeros la Sectur, con base en cifras de Datatur, estima que al cierre del presente año habrán visitado los puertos mexicanos un total de 5 millones 920 mil 927 turistas internacionales.

Fuente de información:
http://www.gob.mx/sectur/prensa/crece-numero-de-cruceros-y-turistas-que-arriban-a-puertos-de-mexico-sectur
Para tener acceso a información relacionada visite:
http://multipress.com.mx/turismo-promocion/crece-numero-de-cruceros-y-turistas-que-arriban-a-puertos-de-mexico-sectur/
http://www.gob.mx/sectur/prensa/regresan-los-cruceros-a-ixtapa-zihuatanejo-despues-de-dos-anos-de-inactividad

Asciende México en captación de turistas y de divisas en el ranking de la OMT (Sectur)

El 3 de mayo de 2016, la Secretaría de Turismo (Sectur) informó que México avanza en captación de turistas y de divisas en la clasificación de la Organización Mundial de Turismo (OMT). A continuación se presenta la información.

México subió al noveno lugar en la clasificación de llegada de turistas internacionales, en la clasificación de la OMT al superar a Rusia, informó la Secretaría de Turismo (Sectur), del Gobierno de la República.



FUENTE: Secretaría de Turismo .

De acuerdo datos de la OMT, durante 2015 nuestro país registró un crecimiento anual de 9.5% en el arribo de turistas internacionales, lo que le permitió pasar del décimo al noveno lugar.

El Titular de la Sectur precisó que, según el Barómetro correspondiente a marzo del 2016 de la OMT, la llegada de mayor número de turistas le permitió a México ascender cinco posiciones en ingreso de divisas al pasar del lugar 22 al 17 en el listado que publica ese organismo internacional.

La OMT indicó que como resultado del crecimiento anual de 7.7% observado en el ingreso de divisas por visitantes internacionales durante 2015, México obtuvo ingresos por 17 mil 457 millones de dólares.

OMT señaló que en el Barómetro 2016 la Federación Rusa, reportó una tasa de crecimiento del 6.2%, lo que representa 31 millones 699 mil visitantes, es decir, 446 mil llegadas menos que las observadas para México en 2015, que registró el ingreso de 32.1 millones de turistas internacionales, superando a Rusia, su principal competidor en la materia.

Cabe mencionar que el primer lugar en captación de turistas internacionales durante el 2015 es Francia, con 86 millones 112 mil; seguido de Estados Unidos de Norteamérica con 77 millones 936 mil; en tercer se encuentra lugar España, con 68 millones 215 mil; en cuarto China, con 56 millones 886 mil, y en quinto Italia con 50 millones 835 mil turistas.

Le sigue Turquía con 39 millones 333 mil; en séptimo se ubica Alemania con 34 millones 970 mil; en octavo lugar Reino Unido con 33 millones 950 mil y en noveno México, con 32 millones 145 mil turistas.

Fuente de información:
http://www.gob.mx/sectur/prensa/asciende-mexico-en-captacion-de-turistas-y-de-divisas-en-el-ranking-de-la-omt
Fuente de la gráfica: Periódico Excelsior 4 de mayo de 2016.

Tianguis Turístico importante plataforma de comercialización y promoción de México (Sectur)

El 26 de abril de 2016, el Titular de la Secretaría de Turismo (Sectur) precisó que en Tianguis Turístico participan compradores de 79 países, 2 mil 665 expositores y 720 empresas compradoras, entre las que se encuentra 52 compradores de Asia. Destacó por otra parte que el programa "Viajemos todos por México", dinamizará el turismo nacional durante la temporada de baja actividad turística. Asimismo, señaló que el movimiento vincula a más de 90 empresas turísticas y su objetivo es que "más mexicanos viajen, descubran y disfruten las riquezas de nuestro país". A continuación se presenta la información.

El Tianguis Turístico de Guadalajara 2016, constituye la plataforma más importante de promoción y comercialización de productos y servicios turísticos de México, aseveró

el Secretario de Turismo del Gobierno de la República durante el corte de listón con el que se dio inicio formal a las actividades de este espacio de negocios.

En la capital de Jalisco, el funcionario federal destacó que en este evento participan compradores de 79 países, 2 mil 665 expositores y 720 empresas compradoras entre las que se encuentra 52 compradores de Asia (China, Corea del Sur, Filipinas, India, Indonesia, Japón, Malasia, Tailandia, Taiwán y Vietnam) y se concretarán más de 32 mil citas de negocio y 587 suites de negocios.

Agregó que en el Tianguis Turístico de Guadalajara están presentes 15 representantes del turismo de romance, ya que México se ha convertido en un destino atractivo para la celebración de enlaces matrimoniales, así como representantes de la industria de reuniones y convenciones, la cual, representa el 20% del PIB del turismo en el país.

Recordó que en el marco de la edición 41 del Tianguis Turístico se presentó el movimiento “Viajemos todos por México”, que tiene como objetivo fundamental dinamizar el turismo nacional durante la temporada de baja actividad turística.

Dijo que este programa a nivel nacional responde al compromiso del Presidente de la República de permitir que más mexicanos viajen, descubran y disfruten las riquezas de la nación, motivo por el cual “hemos ido más allá para hacer del turismo un motor que dinamice las economías locales, estatales y regionales de México”.

El movimiento de “Viajemos todos por México”, indicó el Secretario de Turismo, está sustentado entre los principales actores de la industria, quienes han conformado una atractiva oferta para que “más mexicanos viajen y disfruten su país, fortalezcan su identidad y conviertan al turismo en un eje de integración y cohesión social”.

Añadió que el movimiento “Viajemos todos por México” es un gran esfuerzo de coordinación y colaboración con el sector privado, el cual ha sumado a diversas

empresas vinculadas en una gran plataforma de promoción. Además, “con este esfuerzo se fortalecerá el empleo en el sector, pues las empresas conservarán a un mayor número de trabajadores durante las temporadas bajas”, apuntó.

Finalmente, el funcionario de la SECTUR invitó a los participantes hacer de esta edición una las más exitosas y completas que se hayan tenido en la historia del Tianguis Turístico de México.

Fuente de información:
http://www.gob.mx/sectur/prensa/tianguis-turistico-importante-plataforma-de-comercializacion-y-promocion-de-mexico-emc
Para tener acceso a información relacionada visite:
http://www.gob.mx/sectur/prensa/lista-la-edicion-41-del-tianguis-turistico-guadalajara-2016

La Organización Mundial de Turismo y el Foro de Marcas Renombradas Españolas desarrollan el primer prototipo de turismo enológico (OMT)

El 27 de abril de 2016, la Organización Mundial del Turismo (OMT) y el Foro de Marcas Renombradas Españolas (FMRE) desarrollan el primer prototipo de turismo enológico. A continuación se presenta la información.

Los primeros avances del proyecto se han presentado por primera vez en la feria Alimentaria 2016, que está celebrando estos días en Barcelona su edición número 40. La iniciativa se basa en la metodología de prototipos de la OMT que tiene un enfoque internacional. Cinco de los grandes grupos de bodegas españolas miembros del Foro de Marcas Renombradas Españolas participan en el proyecto.

La Organización Mundial de Turismo en colaboración con el Foro de Marcas Renombradas Españolas están desarrollando un modelo de promoción de turismo enológico. La iniciativa está basada en un prototipo de turismo enológico en el que

participan las bodegas Barbadillo, González & Byass, Grupo Freixenet, Osborne y Pagos del Rey.

Los primeros resultados del prototipo se han presentado en el marco de la feria Alimentaria, que se celebra hasta el 28 de abril en Barcelona. El acto ha contado con la presencia de Eunji Tae, coordinadora técnica de la Red de Conocimiento del Programa de Miembros Afilliados de la OMT, José Luis Bonet, presidente del FMRE, de Freixenet y de Alimentaria, Guillaume Rousseau, consultor del Prototipo de Enoturismo y Rodrigo Burgos, director de Pagos del Rey Museo del Vino (Félix Solís), en representación de las bodegas participantes en el proyecto.

La iniciativa representa un buen ejemplo de colaboración público-privada, como afirmó José Luis Bonet durante su intervención. “El objetivo principal de este proyecto es algo tan necesario como difícil de conseguir: la colaboración entre empresas competidoras, así como con administraciones públicas e instituciones internacionales para conseguir un beneficio mutuo”, señaló.

El desarrollo de este proyecto, basado en el modelo de prototipos de la OMT, plantea una innovadora metodología en el abordaje del turismo enológico. La idea pretende ofrecer al viajero una nueva forma de recorrer España y conocer su estilo de vida a través de las bodegas que actúan como centro de interpretación de la zona o región donde están ubicadas.

El equipo de la OMT y las bodegas miembros del Foro de Marcas están trabajando en las zonas o regiones donde las bodegas involucradas en la iniciativa tienen presencia. Estas zonas son: Galicia, La Rioja, Penedés, Priorato, Ribera del Duero, Somontano, Toledo y Toro.

Objetivo: aumentar la demanda para el enoturismo en España

Según datos de Frontur de 2015, España recibió más de 68 millones de viajeros internacionales. Como reseña la Organización Internacional de la Viña y el Vino, el país produce más de 40 millones de hectolitros y es el primer viñedo en superficie del mundo. Sin embargo, sólo un 2% de los turistas internacionales que visitan España lo hacen por actividades relacionadas con el turismo enológico, lo que refleja el potencial del sector.

El prototipo, desarrollado por la OMT en colaboración con el Foro de Marcas, incluye el análisis y el diagnóstico de la situación actual del enoturismo en comparación con otros mercados y en el diseño técnico del modelo turístico abordando aspectos como la conformación de la estructura de la oferta, la identidad de marca, así como el desarrollo de negocio y producto.

En la actualidad, el proyecto se encuentra en la tercera fase que aborda la creación del modelo de gobernabilidad y que incluye el desarrollo estratégico, la explotación, la comercialización y la promoción del modelo turístico y sus productos. Como parte de esta tercera fase, también se está preparando un plan de negocio que permita activar el modelo en las fases cuatro y cinco del prototipo.

Presentación en el Consejo Ejecutivo de la Organización Mundial de Turismo

El prototipo será presentado oficialmente el próximo 11 de mayo en Málaga, coincidiendo con la celebración del Consejo Ejecutivo de la OMT que tendrá lugar en la ciudad andaluza en esas fechas. El encuentro contará con la presencia de ministros procedentes de los estados miembros de la OMT, así como de instituciones públicas y privadas españolas del sector turístico que podrán considerar las posibilidades de aplicación del prototipo en sus respectivos países. Durante este evento se presentará la

marca y el logotipo, así como los resultados de las dos primeras fases y la aportación de las bodegas al prototipo.

Los resultados finales de este proyecto serán presentados en la primera Conferencia Mundial de Turismo Enológico, organizada por la OMT y el Gobierno de Georgia y que se celebrará entre el 7 y 9 de septiembre de 2016 en ese país.

La metodología de prototipos de la Organización Mundial de Turismo

El Programa de Miembros Afiliados de la OMT puso en marcha en el 2014 una metodología que permitiese crear, impulsar o evolucionar desarrollos turísticos en un modelo de colaboración público privada.

Esta metodología de prototipos proporciona un marco de actuación y colaboración entre los Estados Miembros y Miembros Afiliados de la OMT (instituciones públicas, empresas privadas y universidades) para generar modelos turísticos innovadores que tienen carácter de aplicación internacional y que requieren el cumplimiento del Código Global Ético para el Turismo de la OMT.

Hasta la fecha se han llevado a cabo dos prototipos: "*Madrid Precious Time*" y "Punta del Este 365". El primero se diseñó con el objetivo de generar un modelo turístico para el viajero "*premium*" que visita la ciudad de Madrid y el diseñado para Punta del Este aborda el desafío de la estacionalidad turística en la ciudad uruguaya. Tanto en el caso de "*Precious Time*" como en el de "Punta del Este 365" se trata de prototipos de carácter internacional que pueden ser replicados en destinos que busquen abordar la captación y fidelización del turista "*premium*" y la generación de un modelo para resolver el desafío de la estacionalidad.

Sobre la OMT/UNWTO:

La Organización Mundial del Turismo (OMT/UNWTO), organismo especializado de las Naciones Unidas, es la principal organización internacional con un papel central y decisivo en la promoción del desarrollo de un turismo responsable, sostenible y accesible para todos. Constituye un foro mundial para cuestiones de política turística y una fuente útil de conocimientos en materia de turismo. Está integrada por 157 países, 6 territorios, 2 observadores permanentes y más de 480 Miembros Afiliados.

Sobre el Foro de Marcas Renombradas Españolas:

Fundado en 1999, el Foro de Marcas Renombradas Españolas (FMRE) es una alianza público-privada integrada por más de cien de las principales empresas españolas con marcas líderes en sus respectivos sectores junto con el Ministerio de Asuntos Exteriores y de Cooperación, el Ministerio de Economía y Competitividad, el Ministerio de Industria, Energía y Turismo, ICEX España Exportación e Inversiones y la Oficina Española de Patentes y Marcas (OEPM). Su objetivo es fomentar a todos los niveles la importancia estratégica de las marcas e impulsar su internacionalización, potenciando así la imagen de los productos y servicios españoles en el exterior a través de estas marcas y en colaboración con de la administración.

Fuente de información:
http://media.unwto.org/es/press-release/2016-04-27/la-organizacion-mundial-de-turismo-y-el-foro-de-marcas-renombradas-espanola

El Grupo de Acción de la Ruta de la Seda de la OMT se compromete a ocuparse del marketing, la capacitación, el desarrollo de la infraestructura y la facilitación de visados en un plano colectivo (OMT)

El 28 de abril de 2016, la Organización Mundial del Turismo (OMT) informó que el Grupo de Acción de la Ruta de la Seda de la OMT se compromete a ocuparse del

marketing, la capacitación, el desarrollo de la infraestructura y la facilitación de visados en un plano colectivo. A continuación, se presenta la información.

La sexta reunión del Grupo de Acción de la Ruta de la Seda de la OMT, celebrada en Urmia (República Islámica de Irán) del 22 al 25 de abril de 2016, acordó promover el marketing, la capacitación, el desarrollo de la infraestructura y la facilitación de visados en un plano colectivo. Asistieron a la reunión representantes de 14 países para examinar las prioridades clave del Plan de Acción para la Ruta de la Seda 2016/2017.

La sexta reunión del Grupo de Acción de la Ruta de la Seda de la OMT, celebrada en la antigua ciudad de Urmia, por donde pasaba la Ruta de la Seda, fue organizada por la OMT, el Patrimonio Cultural Iraní, la Asociación sobre Artesanía y Turismo (ICHTO) y la provincia de Azerbaiyán Occidental. Asistieron a la inauguración oficial de la reunión más de 500 interesados de los sectores público y privado.

En el acto de inauguración el Vicepresidente de la República Islámica de Irán y el Presidente de la ICHTO, el señor Masoud Soltanifar, afirmaron: “Esperamos colaborar con otros países a la vez que nos encargamos de la difusión de información, la cooperación comercial y mercantil y los intercambios culturales. Con ello contribuiremos a la promoción del moderno espíritu de la Ruta de la Seda, en aras de la paz y el desarrollo mundiales”.

En la ceremonia de apertura el señor Zoltán Somogyi, Director Ejecutivo de la OMT, dijo: “Nos encontramos en un momento decisivo del programa dedicado a la Ruta de la Seda, que para un número cada vez mayor de países ocupa un lugar prioritario en sus estrategias de desarrollo económico. También va en aumento la demanda mundial de rutas e itinerarios turísticos transnacionales desde la óptica de los sectores público y privado, tendencia que hemos de aprovechar al máximo”.

La reunión se centró en los tres pilares fundamentales del Plan de Acción para la Ruta de la Seda, que son: i) marketing y promoción; ii) gestión de destinos y desarrollo de la capacidad; y iii) facilitación de los viajes. El Grupo de Acción convino en que, aunque la Ruta de la Seda presenta amplias oportunidades de desarrollo, el éxito vendrá determinado por el establecimiento de estrategias y objetivos viables en todos los destinos.

Las prioridades clave establecidas por el Grupo de Acción de la Ruta de la Seda son:

- Desarrollar una aplicación para móviles sobre la Ruta de la Seda de propiedad común que contenga información pertinente sobre viajes de todos los países que participan en la Ruta de la Seda, incluidos mapas, imágenes e información sobre el patrimonio de la Ruta.

- Potenciar la gestión conjunta de corredores del patrimonio de la Ruta de la Seda mediante la unificación de normas sobre guías y protección del patrimonio y la elaboración de productos turísticos sostenibles.

- Elevar la coordinación entre los países de la Ruta de la Seda a fin de mejorar y facilitar los viajes transfronterizos.

Durante la reunión, Irán, representado por el Encargado de Turismo de la ICHTO, el senor Morteza Rahmani Movahed, presentó dos propuestas principales: i) establecer un Centro de Capacitación de Guías del Patrimonio de la Ruta de la Seda a fin de mejorar y unificar las normas de los guías del patrimonio en toda la Ruta. El Centro, que se albergaría en la ICHTO, se desarrollaría en colaboración con la OMT, la UNESCO y la Federación Mundial de Asociaciones de Guías Turísticos; y ii) crear un nuevo Corredor del Patrimonio de la Ruta de la Seda que conecte el Irán con el Iraq a fin de enriquecer y diversificar la oferta turística de los países de la Ruta de la Seda.

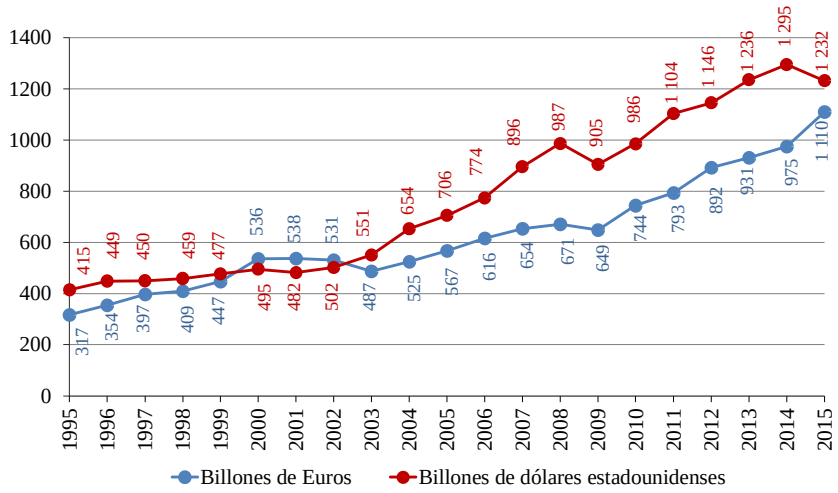
Asistieron a la sexta reunión del Grupo de Acción de la Ruta de la Seda de la OMT funcionarios de la UNESCO y de la Federación Iraní de Asociaciones de Guías Turísticos, así como representantes de Bulgaria, Croacia, España, la Federación de Rusia, Georgia, Indonesia, Irán, Iraq, Kazajstán, Mongolia, Pakistán, Turquía, Ucrania y Uzbekistán, todos ellos Estados miembros de la Ruta de la Seda. Participaron en la reunión varios Miembros Afiliados de la OMT, entre ellos el Centro Internacional de Vinos y Gastronomía y el Instituto para la Calidad Turística Española. *Turkish Airlines* prestó apoyo al acto y dio a conocer su labor de promoción del desarrollo de rutas y la conectividad en la totalidad de la Ruta de la Seda.

Fuente de información:
http://media.unwto.org/es/press-release/2016-05-03/el-grupo-de-accion-de-la-ruta-de-la-seda-de-la-omt-se-compromete-ocuparse-d

Las exportaciones del turismo Internacional crecen 4% en 2015 (OMT)

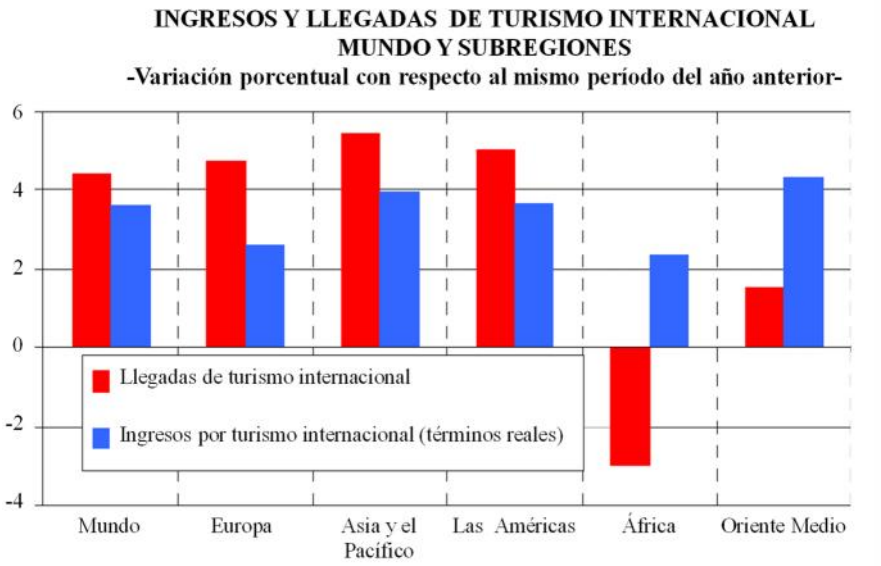
El 6 de mayo de 2016, en Madrid, España, la Organización Mundial del Turismo (OMT) informó que según el último número del "Barómetro OMT del Turismo Mundial", que los ingresos por turismo internacional de los destinos de todo el mundo crecieron 3.6% en 2015, en sintonía con el incremento del 4.4% en llegadas internacionales. Por cuarto año consecutivo, el turismo internacional creció a un ritmo superior al del comercio mundial de mercancías, aumentando su porcentaje sobre el total de exportaciones mundiales hasta el 7% en 2015. El valor total de las exportaciones generadas por turismo internacional ascendió a 1.4 billones de dólares estadounidenses.

INGRESOS POR TURISMO INTERNACIONAL



FUENTE: *World Tourism Organization (UNWTO).*

Los ingresos generados por visitantes internacionales en alojamiento, alimentación, ocio, compras y otros servicios y bienes ascendieron, según estimaciones, a un billón 232 mil millones de dólares estadounidenses (1 billón 110 mil millones de euros) en 2015, lo que representa un aumento del 3.6% teniendo en cuenta las fluctuaciones de los tipos de cambio y la inflación. Las llegadas de turistas internacionales (visitantes que pasan la noche en un determinado lugar) crecieron un 4.4% en 2015, hasta alcanzar un total de mil 184 millones.



FUENTE: *World Tourism Organization (UNWTO).*

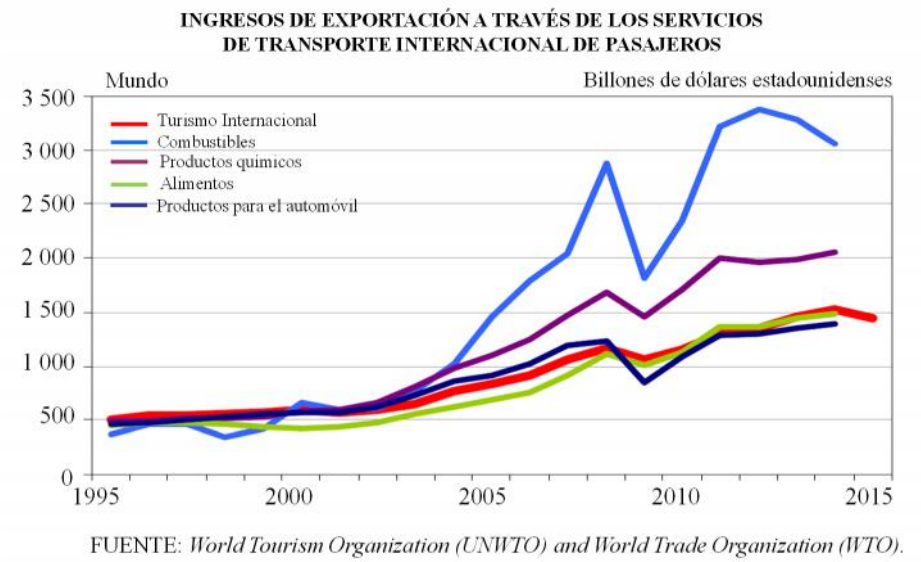
Además de los ingresos por turismo internacional (la partida de "viajes" de la balanza de pagos), el turismo internacional generó otros 210 mil millones de dólares estadounidenses en exportaciones a cuenta de servicios de transporte internacional de pasajeros no residentes, elevándose el valor total de exportaciones turísticas hasta 1.4 billones de dólares estadounidenses, o 4 mil millones de dólares al día como media.

"El turismo es hoy una categoría importante del comercio internacional de servicios", afirmó el Secretario General de la OMT, Taleb Rifai, al dirigirse a la 60ª reunión de la Comisión Regional para las Américas en La Habana (Cuba). "A pesar de la lentitud y debilidad de la recuperación económica, el gasto en turismo internacional creció significativamente en 2015, prueba de lo importante que es el sector para estimular el crecimiento económico, impulsar las exportaciones y crear empleo en un número creciente de economías de todo el mundo", agregó.

El turismo internacional representa el 7% del total de las exportaciones mundiales y el 30% de las exportaciones de servicios. La proporción del turismo sobre el total de exportaciones de bienes y servicios pasó del 6 al 7% en 2015, siendo el cuarto año

consecutivo en que el turismo internacional supera en crecimiento al comercio mundial de mercancías, que aumentó 2.8% en 2015, según los últimos datos comunicados por la Organización Mundial del Comercio.

Como categoría mundial de exportación, el turismo ocupa el tercer puesto, por detrás tan solo de las categorías de combustibles y productos químicos, y por delante de alimentación y automoción. En muchos países en desarrollo, el turismo es el primer sector exportador.



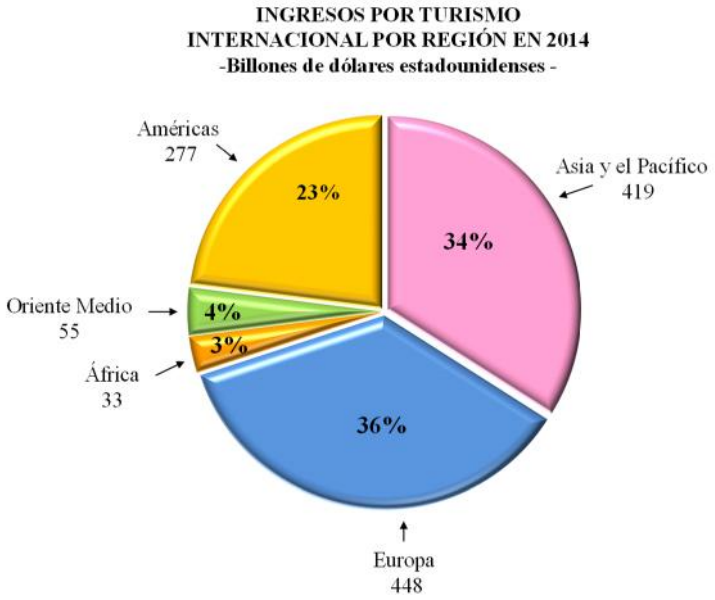
FUENTE: *World Tourism Organization (UNWTO) and World Trade Organization (WTO).*

Las fluctuaciones inusualmente fuertes de los tipos de cambio en 2015 influyeron notablemente en los ingresos de destinos y regiones, expresados en dólares corrientes estadounidenses. Teniendo en cuenta las fluctuaciones de los tipos de cambio y la inflación, los ingresos en las Américas, Asia y el Pacífico y Oriente Medio crecieron 4%, mientras que en Europa sólo aumentaron 3% y en África 2 por ciento.

El Caribe, Centroamérica y Sudamérica registran un fuerte crecimiento en sus ingresos por turismo internacional

Las Américas siguieron disfrutando en 2015 de buenos resultados, tanto en llegadas internacionales como en ingresos. Un dólar fuerte estimuló el turismo emisor de los

Estados Unidos de Norteamérica, beneficiando a numerosos destinos de la región. El Caribe, Centroamérica y Sudamérica registraron un incremento del 7% en ingresos, y Norteamérica un 3 por ciento.

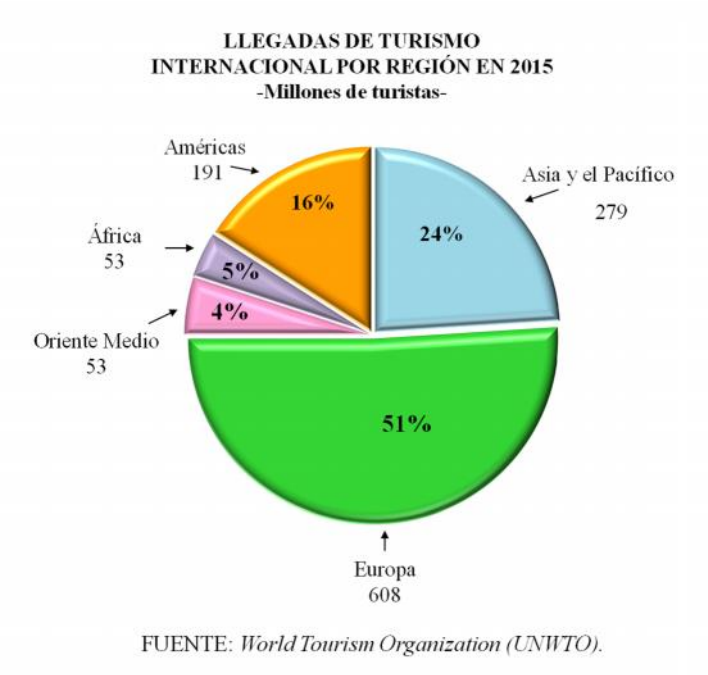


FUENTE: *World Tourism Organization (UNWTO).*

"Al disminuir los precios de las materias primas, el turismo ha demostrado una fuerte capacidad de compensar el descenso en ingresos por exportaciones de muchos países exportadores de productos básicos y de petróleo", explicó, el Secretario General de la OMT. "El turismo es cada vez más un componente esencial de esa diversificación de las exportaciones que buscan muchas economías emergentes, e incluso algunas avanzadas", añadió.

Estados Unidos de Norteamérica, China, España y Francia siguen siendo los principales destinos turísticos del mundo

Estados Unidos de Norteamérica (178 mil millones de dólares), China (114 mil millones de dólares), España (57 mil millones de dólares) y Francia (46 mil millones de dólares) siguen ocupando los primeros puestos de los *rankings* tanto de ingresos por turismo internacional como de llegadas de turistas.



FUENTE: *World Tourism Organization (UNWTO).*

Estos datos aún son preliminares y están sujetos a revisión. Debido a la apreciación inusualmente fuerte del dólar estadounidense con respecto a muchas monedas en 2015, los ingresos y gastos en esas monedas se convierten en menos dólares. China ha revisado considerablemente al alza sus datos de ingresos y gastos para el año 2015 y retroactivamente para 2014, debido a cambios metodológicos.

Varios mercados emisores principales impulsan el turismo emisor en 2016

China, Estados Unidos de Norteamérica y Reino Unido lideraron el turismo emisor el pasado año, impulsados por la fortaleza de sus monedas y de sus economías.

China sigue liderando el turismo emisor en términos globales, después de registrar año tras año desde 2004 crecimientos de dos dígitos en su gasto turístico, lo cual ha beneficiado a destinos asiáticos como Japón y Tailandia, así como a Estados Unidos de Norteamérica y a varios destinos europeos. El gasto de los viajeros chinos creció un 25% en 2015 hasta alcanzar los 292 mil millones de dólares estadounidenses, mientras que el turismo emisor creció un 10% hasta situarse en los 128 millones de viajeros.

El gasto turístico del segundo mayor mercado emisor del mundo, los Estados Unidos de Norteamérica, aumentó 9% en 2015, llegando a los 120 mil millones de dólares estadounidenses, mientras que el número de viajeros internacionales aumentó 8% hasta los 73 millones. El gasto de Reino Unido, el cuarto mayor mercado a escala mundial, aumentó un 8% hasta los 63 mil millones de dólares estadounidenses, con un total de 65 millones de residentes británicos que viajaron al extranjero, un 9% más. En cambio, Alemania, el tercer mayor mercado mundial, comunicó un pequeño descenso en el gasto (76 mil millones de dólares estadounidenses), debido en parte a la debilidad del euro.

El gasto de Francia en turismo emisor ascendió a 38 mil millones de estadounidenses, el de Rusia a 35 mil millones de dólares y el de la República de Corea a 25 mil millones de dólares.

Fuente de información:
http://media.unwto.org/es/press-release/2016-05-03/las-exportaciones-del-turismo-internacional-crecen-un-4-en-2015
http://cf.cdn.unwto.org/sites/all/files/pdf/unwto_barom16_03_may_excerpt_.pdf

Remesas Familiares (Banxico)

El 2 de mayo de 2016, el Banco de México (Banxico) informó que, durante el período enero-marzo de 2016, las remesas del exterior de los residentes mexicanos en el extranjero sumaron 6 mil 215.53 millones de dólares, monto 8.59% superior al reportado en el mismo lapso de 2015 (5 mil 723.66 millones de dólares).

REMESAS DE TRABAJADORES
–Transferencias netas del exterior–
Millones de dólares



* Enero-marzo.
FUENTE: Banco de México.

Durante el primer trimestre de 2016, del total de remesas del exterior, el 97.63% se realizó a través de transferencias electrónicas, lo que significó un aumento de 9.10% con respecto al mismo período de 2015. Asimismo, el 0.69% de ellas se efectuó mediante *Money Orders*, mismas que registraron una reducción de 12.75%; y el 1.68% se realizó en efectivo y especie, lo que representó una disminución de 6.91 por ciento.

Por otra parte, durante el período enero-marzo de 2016, el promedio de las remesas se ubicó en 293 dólares, cantidad 1.37% inferior a la registrada en el mismo lapso de 2015 (297 dólares).

REMESAS FAMILIARES
-Millones de dólares-

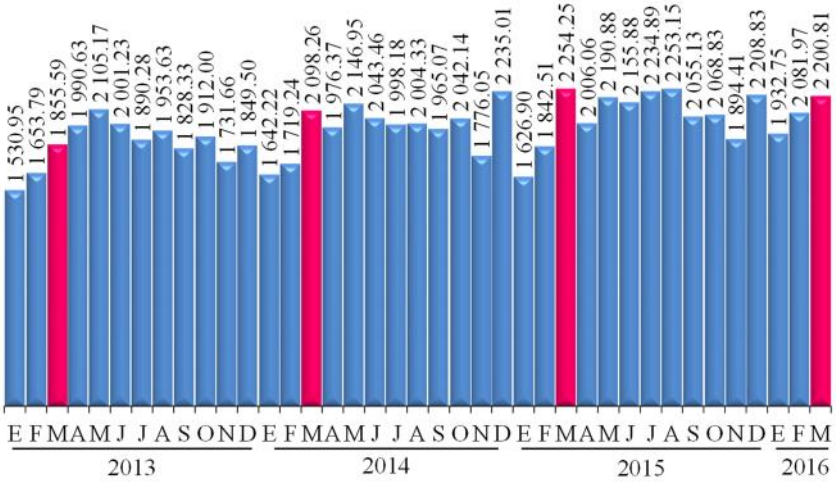
Concepto	Enero-Marzo		Variación Relativa
	2015 (A)	2016 (B)	(B/A)
Remesas Totales[1/]	5 723.66	6 215.53	8.59
Transferencias Electrónicas	5 562.14	6 068.06	9.10
Money Orders	49.32	43.03	-12.75
Cheques Personales	0.00	0.00	N/E
Efectivo y Especie	112.19	104.44	-6.91
Número de Remesas Totales[2/]	19.25	21.19	10.10
Transferencias Electrónicas	18.90	20.85	10.33
Money Orders	0.10	0.08	-20.93
Cheques Personales	0.00	0.00	N/E
Efectivo y Especie	0.26	0.27	4.45
Remesa promedio[3/]	297	293	-1.37
Transferencias Electrónicas	294	291	-1.12
Money Orders	519	573	10.34
Cheques Personales	0	0	N/E
Efectivo y Especie	439	392	-10.88

Nota: Las cifras de remesas familiares tienen el carácter de preliminar y están sujetas a revisiones posteriores.
1/ Los conceptos referentes a remesas totales se expresan en millones de dólares.
2/ Los conceptos referentes a número de remesas se expresan en millones de operaciones.
3/ Los conceptos referentes a remesa promedio se expresan en dólares.
N/E = No existe.
FUENTE: Banco de México.

Remesas mensuales

Durante marzo de 2016, las remesas del exterior ascendieron a 2 mil 200.81 millones de dólares, cifra 5.71% mayor a la observada en el mes inmediato anterior (2 mil 81.97 millones de dólares).

REMESAS MENSUALES
–Transferencias netas del exterior–
Millones de dólares



FUENTE: Banco de México.

INGRESOS POR REMESAS FAMILIARES

	2014	2015	2016		
	Diciembre	**Diciembre**	**Enero**	**Febrero**	**Marzo**
Remesas Totales (Millones de dólares)	**2 234.59**	**2 208.83**	**1 932.75**	**2 081.97**	**2 200.81**
Money Orders	21.88	19.28	15.70	13.07	14.26
Cheques Personales	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Transferencias Electrónicas	2 126.52	2 097.58	1 876.19	2 046.63	2 145.24
Efectivo y Especie	86.18	91.98	40.86	22.27	41.31
Número de Remesas Totales (Miles de operaciones)	**7 401.29**	**7 579.83**	**6 465.03**	**7 166.43**	**7 562.80**
Money Orders	40.25	32.61	26.60	23.39	25.15
Cheques Personales	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Transferencias Electrónicas	7 163.02	7 312.84	6 355.44	7 080.88	7 416.08
Efectivo y Especie	198.01	234.38	82.98	62.16	121.57
Remesa Promedio Total (Dólares)	**302.00**	**291.00**	**299.00**	**291.00**	**291.00**
Money Orders	544.00	591.00	590.00	559.00	567.00
Cheques Personales	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Transferencias Electrónicas	297.00	287.00	295.00	289.00	289.00
Efectivo y Especie	435.00	392.00	492.00	358.00	340.00

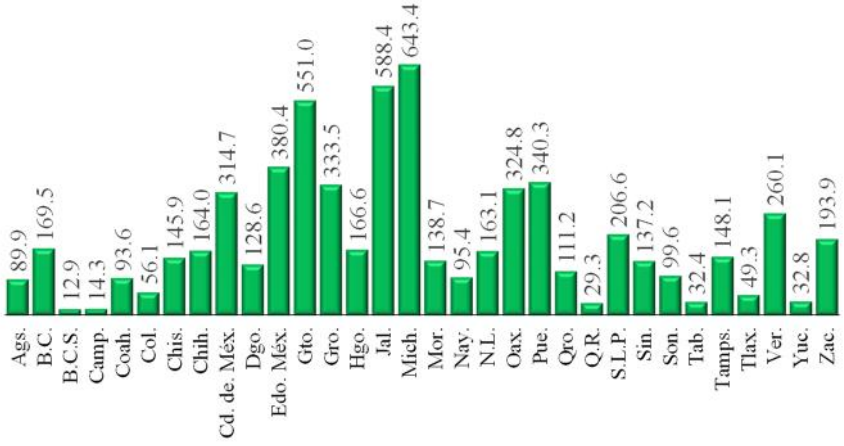
Nota: Las cifras de remesas familiares tienen el carácter de preliminar y están sujetas a revisiones posteriores.
FUENTE: Banco de México.

Fuente de información:
http://www.banxico.org.mx/SieInternet/consultarDirectorioInternetAction.do?accion=consultarCuadroAnalitico&idCuadro=CA11&sector=1&locale=es
http://www.banxico.org.mx/SieInternet/consultarDirectorioInternetAction.do?accion=consultarCuadro&idCuadro=CE81&sector=1&locale=es

Remesas por Entidad Federativa

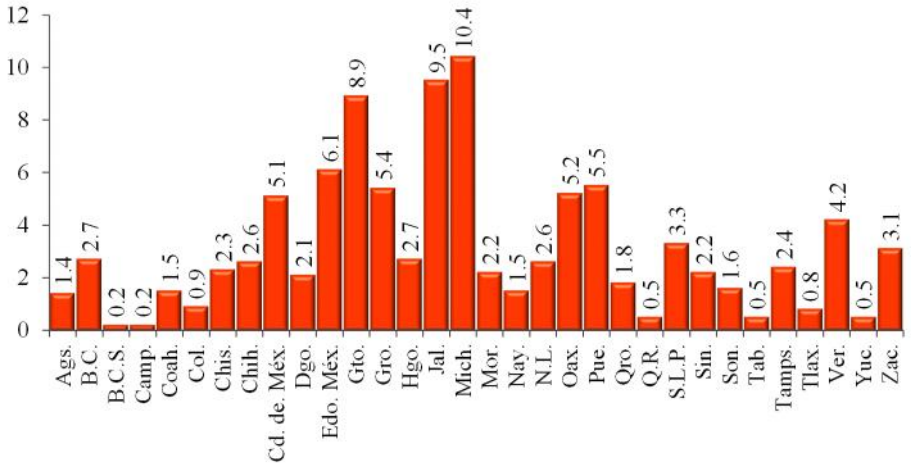
Las remesas totales del exterior durante el período enero-marzo de 2016 se distribuyeron, en su mayor parte, en las siguientes entidades federativas: Michoacán de Ocampo, 643.4 millones de dólares (10.4%); Jalisco, 588.4 millones de dólares (9.5%); Guanajuato, 551.0 millones de dólares (8.9%); Estado de México, 380.4 millones de dólares (6.1%); Puebla, 340.3 millones de dólares (5.5%); Guerrero, 333.5 millones de dólares (5.4%); Oaxaca, 324.8 millones de dólares (5.2%); Ciudad de México, 314.7 millones de dólares (5.1%); Veracruz de la Llave, 260.1 millones de dólares (4.2%); y San Luis Potosí, 206.6 millones de dólares (3.3%). Cabe puntualizar que las 10 entidades federativas concentraron el 63.6% de las remesas totales.

REMESAS FAMILIARES POR ENTIDAD FEDERATIVA
-Millones de dólares-
Enero-marzo 2016



FUENTE: Banco de México.

ESTRUCTURA PORCENTUAL DE LAS REMESAS FAMILIARES POR ENTIDAD FEDERATIVA
Enero-marzo 2016

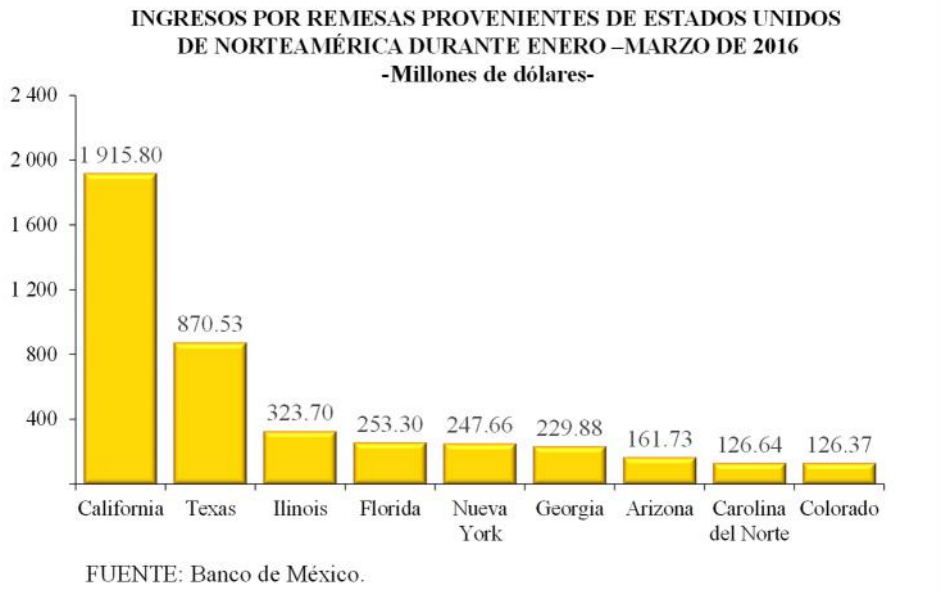


FUENTE: Banco de México.

Fuente de información:
http://www.banxico.org.mx/SieInternet/consultarDirectorioInternetAction.do?accion=consultarCuadroAnalitico&idCuadro=CA79&sector=1&locale=es

Ingresos por remesas provenientes de Estados Unidos de Norteamérica (Banxico)

Los ingresos por remesas provenientes de Estados Unidos de Norteamérica durante el trimestre de enero-marzo de 2016, en su mayor parte provienen de los siguientes estados: California un mil 915.80 millones de dólares, Texas 870.53 millones de dólares, Ilinois 323.70 millones de dólares, Florida 253.30 millones de dólares, Nueva York 247.66 millones de dólares, Georgia 229.88 millones de dólares, Arizona 161.73 millones de dólares, Carolina del Norte 126.64 millones de dólares y Colorado 126.37 millones de dólares.



Fuente de información:
http://www.banxico.org.mx/SieInternet/consultarDirectorioInternetAction.do?accion=consultarCuadro&idCuadro=CE168&sector=1&locale=es

Leve aumento de remesas hacia países en desarrollo en 2015 (Banco Mundial)

El 13 de abril de 2016, el Banco Mundial (BM) publicó que las remesas hacia los países en desarrollo crecieron solo marginalmente en 2015 a medida que el debilitamiento del precio del petróleo ejerció presión sobre los ingresos de los migrantes internacionales y su capacidad de enviar dinero a casa, indica la última versión de la "Reseña sobre migración y desarrollo" del Banco Mundial, publicada el 13 de abril.

El valor de las remesas hacia las economías en desarrollo registradas oficialmente fue de 431 mil 600 millones de dólares en 2015, un aumento de 0.4% con respecto a los 430 mil millones de 2014. El ritmo del crecimiento de 2015 ha sido el más bajo desde la crisis financiera mundial. Las remesas mundiales, que incluyen los envíos hacia países de ingresos altos, disminuyeron de 592 mil millones de dólares en 2014 a 581 mil 600 millones en 2015, una caída de 1.7 por ciento.

La desaceleración en el crecimiento de las remesas comenzó en 2012. Sin embargo, la tendencia empeoró el año pasado a causa del bajo precio del petróleo, situación que está afectando negativamente a muchos de los países de origen de las transferencias que son exportadores de petróleo, como Rusia y los Países del Consejo de Cooperación de los Estados Árabes (CCEAG).

Como consecuencia, numerosos países receptores de remesas, como India, el principal destinatario en términos de volumen, y Egipto, sufrieron una merma en los flujos entrantes en 2015 con la disminución considerable de las remesas desde los países del CCEAG. Las transferencias hacia las naciones de la región de Europa y Asia central se redujeron en 20%. En dicha región, Tayikistán y Ucrania fueron los más afectados debido a los apuros que sufre la economía rusa y la depreciación del rublo en relación con el dólar estadounidense. Todo esto contribuyó a la caída de las transferencias hacia la región.

India mantuvo el primer lugar en 2015 al atraer alrededor de 69 mil millones de dólares en remesas, aunque con una leve disminución con respecto a los 70 mil millones recibidos en 2014. Otros importantes receptores en el mismo año fueron China, con 64 mil millones de dólares, Filipinas (28 mil millones), México (25 mil millones) y Nigeria (21 mil millones).

“Las remesas son una fuente importante y bastante estable de ingresos para millones de familias y para la entrada de divisas en muchos países en desarrollo. Sin embargo, si su flujo sigue moderándose, y de manera tan drástica como sucede en las naciones de Asia central, los hogares pobres de muchas partes del mundo enfrentarán problemas graves, incluido a nivel de nutrición, acceso a atención de salud y educación”, indicó el director del Grupo sobre Indicadores Mundiales del Banco Mundial.

Las proyecciones indican que los flujos de remesas se recuperarán este año después de tocar fondo en 2015 y que el crecimiento será impulsado por la sostenida recuperación

económica de Estados Unidos de Norteamérica y la zona del euro, además de la estabilización de los tipos de cambio del dólar en los países de origen.

Adicionalmente a las fluctuaciones de las divisas, los precios del petróleo son un riesgo clave que podría deteriorar esta perspectiva. Si el precio del petróleo sufre caídas inesperadas, las remesas desde Rusia y el CCEAG se verían afectadas aún más.

El costo total promedio de enviar 200 dólares era de aproximadamente el 7.4% en el cuarto trimestre de 2015, una leve disminución respecto del trimestre anterior y 0.6 puntos porcentuales por debajo de fines de 2014. África al sur del Sahara, con un costo promedio de 9.5%, sigue siendo la región con los costos más altos.

Sin embargo, los principales bancos internacionales continúan cerrando cuentas de bancos corresponsales de los operadores de transferencias de dinero (MTO, por sus siglas en inglés) para limitar la exposición al lavado de dinero y otros delitos financieros. Una encuesta realizada por el BM confirma que el cierre de cuentas es un fenómeno generalizado que afecta negativamente los costos y los flujos de las remesas en regiones rurales y apartadas. Por ejemplo, 33 bancos extranjeros de 13 importantes países emisores de remesas cerraron 84 cuentas de 32 proveedores filipinos (incluidos tanto bancos como MTO) durante los últimos dos años, según el Banco Central de Filipinas.

Un artículo especial sobre desastres naturales y epidemias advierte que la migración y las remesas han sido por mucho tiempo importantes herramientas para enfrentar los desastres naturales, si bien la gran mayoría de las personas desplazadas por un desastre solo se traslada por un corto período y se queda en sus países de origen.

La diáspora ha ayudado a las personas de zonas golpeadas por desastres mediante el envío de más dinero al país de origen. Sin embargo, las remesas también pueden disminuir si el desastre interrumpe la infraestructura para materializar los envíos. Y si

bien es probable que la frecuencia y la gravedad de los desastres causados por condiciones meteorológicas extremas aumente debido al cambio climático, en la actualidad la comunidad internacional carece del marco jurídico e institucional requerido para hacer frente a la migración que pueda generarse desde las zonas afectadas.

"Las diásporas son de gran ayuda durante un desastre natural, como ocurrió en el caso del terremoto de Nepal el año pasado", sostuvo el autor principal de la reseña y jefe de la Asociación Mundial de Conocimientos sobre Migración y Desarrollo (KNOMAD, por sus siglas en inglés). "Sin embargo, sabemos muy poco acerca de cómo responden ante la comunidad en caso de una epidemia, como la del ébola. Necesitamos más datos e investigación sobre este tema".

Tendencias regionales en las remesas

Entre las regiones geográficas, América Latina y el Caribe presentó la mayor tasa de aumento (4.8%) en las remesas durante 2015 debido a la recuperación de los mercados laborales de Estados Unidos de Norteamérica. Se prevé que el crecimiento se mantenga en 2016, si bien a un ritmo menor, y que el valor de las remesas se incremente de 66 mil 700 millones de dólares el año pasado a 69 mil 300 millones este año.

En Asia oriental y el Pacífico, las remesas subieron un 4.2% en 2015 frente al 7.4% de 2014. No obstante, la región se mantuvo como la principal receptora de estas transferencias entre todas las regiones. Para este año, se proyecta que las remesas suban a 131 mil millones de dólares, de 127 mil millones en 2015.

Las remesas hacia Asia meridional crecieron un 2% en 2015, una baja con respecto al 4.3% de 2014. Esto fue causado por la contracción en los flujos hacia India, el mayor receptor mundial de este dinero, y hacia Sri Lanka, y no pudo ser contrarrestado por el fuerte repunte en las remesas hacia Nepal en respuesta al terremoto. Se prevé que la

región atraiga 123 mil 300 millones de dólares este año, en comparación con 117 mil 900 millones en 2015.

África al sur del Sahara vivió un modesto crecimiento de 1% en las remesas en 2015, frente al 0.2% en 2014. Se espera un aumento de 3.4% en las transferencias hacia esta región, para llegar a 36 mil millones de dólares (a partir de 35 mil 200 millones en 2015).

Las remesas hacia Oriente Medio y Norte de África se contrajeron en un 0.9% en 2015, frente al 4% en 2014, en gran medida debido a la caída en los flujos de entrada hacia Egipto, el mayor receptor de este dinero en la región. Sin embargo, se espera un aumento del 2.6%, de 50 mil 300 millones de dólares en 2015 a 51 mil 600 millones este año.

El flujo de remesas hacia Europa y Asia central se vio fuertemente afectado en 2015, contrayéndose en 20.3% debido a la depreciación del rublo ruso frente al dólar y a la desaceleración de la actividad económica en Rusia, país que representa una importante fuente de remesas. Sin embargo, es probable que la región experimente una sólida recuperación este año y se prevé que las remesas aumenten en un 5.1% para llegar a 36 mil 300 millones de dólares (a partir de 34 mil 600 millones en 2015).

Fuente de información:
http://www.bancomundial.org/es/news/press-release/2016/04/13/remittances-to-developing-countries-edge-up-slightly-in-2015

III. POLÍTICA ENERGÉTICA

El Banco Mundial eleva el pronóstico de 2016 para el precio del petróleo y reduce las proyecciones para los precios agrícolas (BM)

El 26 abril de 2016, el Banco Mundial (BM) informó en la última edición del informe *Commodity Markets Outlook* (Perspectivas del mercado de productos básicos), y en medio de la mejora en las percepciones del mercado y el debilitamiento del dólar, el Banco Mundial elevó su pronóstico de 2016, para los precios del petróleo crudo de 37 dólares a 41 dólares por barril, ya que se prevé que la oferta excesiva en los mercados retrocederá.

Tras caer hasta alcanzar el precio de 25 dólares por barril a mediados de enero, el mercado del petróleo crudo se recuperó y llegó a los 40 dólares por barril en abril, luego de las alteraciones experimentadas por la producción en Iraq y Nigeria y de una disminución en la producción de los países no pertenecientes a la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP), principalmente, el petróleo de esquisto de los Estados Unidos de Norteamérica. En una reunión realizada a mediados de abril, se propuso que los grandes productores congelaran su producción, pero esto no pudo concretarse.

“Esperamos precios ligeramente superiores para los productos básicos energéticos en el transcurso del año, cuando los mercados se restablezcan luego de un período de oferta excesiva”, indicó John Baffes, economista superior y autor principal de *Commodity Markets Outlook*. “Aun así, los precios de la energía podrían disminuir aún más si la OPEP aumenta la producción significativamente y la producción de los países que no pertenecen a la OPEP no se reduce tan rápido como se prevé”.

Se prevé que todos los principales índices de productos básicos controlados por el Banco Mundial se reducirán en 2016, con respecto al año anterior debido a que los suministros aumentan constantemente y, en el caso de los productos básicos industriales, entre los que se incluyen energía, metales y materias primas agrícolas, debido a las débiles perspectivas de crecimiento de los mercados emergentes y las economías en desarrollo.

Los precios de la energía, incluidos el petróleo, el gas natural y el carbón, se reducirán un 19.3% en 2016 en relación con el año anterior, una caída más gradual que la del 24.7% pronosticada en enero. Los productos básicos no energéticos, como los metales y minerales, los productos agrícolas y los fertilizantes, disminuirán un 5.1% este año, lo que representa una revisión a la baja con respecto a la caída del 3.7% pronosticada en enero.

Según las proyecciones, los precios de los metales caerán un 8.2% durante el año que se inicia, menos que la caída del 10.2% pronosticada en enero, lo que refleja expectativas de un crecimiento más sólido de la demanda por parte de China. Según los pronósticos, los precios agrícolas caerán más que lo previsto en enero en lo que se prevé que será otro año de cosecha favorable para la mayoría de los productos básicos como los cereales y las oleaginosas. Los precios de los productos básicos agrícolas también se reducen debido a los menores costos de la energía.

Los bajos precios de los productos básicos están debilitando las perspectivas de crecimiento para muchos países con abundantes recursos que experimentaron un aumento en la exploración, inversión y producción durante el auge de los productos básicos de la década de 2000. Los países que han solicitado préstamos y hecho fuertes inversiones esperando un crecimiento más rápido pueden tener dificultades para atender el servicio de sus deudas y sostener la inversión cuando el crecimiento es desalentador, según indica un tema central del informe *Commodity Markets Outlook*.

Debido a que los precios del petróleo y los metales hoy en día son entre un 50% y un 70% más bajos que los picos de principios de 2011, los proyectos de aprovechamiento de recursos naturales se suspendieron o postergaron en varios países emergentes y en desarrollo.

"Las demoras en estos proyectos pueden perjudicar a los países a los que les resulta muy difícil afrontar dichos contratiempos", sostuvo Ayhan Kose, director del Grupo de Análisis de las Perspectivas de Desarrollo del Banco Mundial. "Dichas perturbaciones podrían atenuarse con un mayor nivel de transparencia, mayor eficiencia gubernamental y mejoras en los marcos macroeconómicos. Se recomienda que los países esperen a que los precios comiencen a aumentar nuevamente antes de poner en marcha nuevas iniciativas para el aprovechamiento de recursos naturales".

El informe *Commodity Markets Outlook* del Banco Mundial se publica trimestralmente: en enero, en abril, en julio y en octubre. Este informe brinda un análisis detallado del mercado para los grupos de productos básicos más importantes, como la energía, los metales, los productos agrícolas, los metales preciosos y los fertilizantes. Se presentan pronósticos de precios hasta 2026 para 46 productos básicos, junto con datos históricos sobre los precios.

Fuente de información:
http://www.bancomundial.org/es/news/press-release/2016/04/26/world-bank-raises-2016-oil-price-forecast-revises-down-agriculture-price-projections

Cubre Petróleos Mexicanos pagos a proveedores por 92 mil millones de pesos (Pemex)

El 4 de mayo de 2016, Petróleos Mexicanos (Pemex) informó que, en el marco de la gira del Presidente de la República Mexicana por Tabasco, en la cual se anunció el "Programa de reactivación económica y desarrollo productivo para Campeche y

Tabasco", el Director general de Pemex informó que al 30 de abril se han cubierto pagos a proveedores por casi 92 mil millones de pesos y se tienen programados 25 mil millones de pesos más.

Esto fue posible gracias al apoyo del Gobierno Federal a través de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público, anunciado el pasado 13 de abril.

En su momento se informó que Pemex recibió una inyección de recursos líquidos por 73 mil 500 millones de pesos, destinados exclusivamente a cubrir el adeudo del año pasado con proveedores y contratistas de la empresa, y así llegar a un nivel de pasivo circulante más acorde con las operaciones.

Adicionalmente, el 8 de marzo pasado se informó de acciones encaminadas a cubrir los adeudos de 2015 de más del 85% de los proveedores y contratistas de Pemex.

En su momento, esta medida atendió los pasivos de Pemex con pequeñas y medianas empresas, en su mayoría locales. Esta meta ya ha sido cumplida.

El Director General de Pemex precisó que se está trabajando junto con las grandes empresas para que la normalización de los pagos se refleje también en la liquidación de los adeudos que éstas pudieran tener contraídos, a su vez, con otras empresas.

El compromiso de Pemex con Tabasco y Campeche, importantes entidades petroleras del país, se expresa en primer lugar, dijo el Director General de Pemex, en la regularización del pago a proveedores que sin duda contribuirá a reactivar las economías de dichos estados.

"Mirando hacia el futuro, los petroleros estamos optimistas. Pemex cuenta con amplias reservas de hidrocarburos, importantes activos industriales y logísticos, y con el talento de nuestros ingenieros y trabajadores".

"Pero más importante, contamos con nuevas facultades y posibilidades gracias a la Reforma Energética. Vamos a utilizar estas facultades al máximo como nos lo ha instruido el Presidente de la República para forjar alianzas que nos aporten capital y tecnología, y que compartan el riesgo de inversión, como lo hacen todas las petroleras del mundo" dijo el Director de Pemex.

Fuente de información:
http://www.pemex.com/saladeprensa/boletines_nacionales/Paginas/2016-036-nacional.aspx

Se realizaron pagos a proveedores por 92 mil millones de pesos (Pemex)

El 16 de mayo de 2016, Petróleos Mexicanos (Pemex) informó que como parte de los compromisos asumidos para hacer frente al pasivo con sus proveedores y contratistas, Pemex ha pagado hasta el momento un total aproximado de 92 mil millones de pesos (mdp) y cuenta con la solvencia suficiente para cubrir los adeudos contraídos en 2015 durante los próximos meses.

En el "Programa de Ajuste al Presupuesto 2016" aprobado por su Consejo de Administración en febrero pasado, Pemex se comprometió a hacer frente a los compromisos laborales y financieros de la empresa a pesar de los problemas de liquidez enfrentados ante la baja internacional del precio del petróleo.

Para cumplir con este objetivo, Pemex obtuvo el respaldo del gobierno federal para contratar líneas de crédito con la banca de desarrollo y la inyección líquida de recursos por parte de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

Los recursos obtenidos fueron comprometidos con la garantía de que Pemex los utilizaría para reducir y normalizar el pago a proveedores y contratistas, con base en el calendario de pagos acordado con los propios proveedores.

La estrategia inicial establecida por Pemex consistió en priorizar los pagos a pequeñas y medianas empresas (PyMEs) con adeudos de hasta 85 mdp cada uno, las cuales representaban aproximadamente 90% del total de los proveedores con adeudos registrados en 2015.

El pago realizado hasta el momento a más de dos mil 900 proveedores y contratistas contribuye a la reactivación económica de zonas petroleras afectadas por los recortes.

Pemex se encuentra trabajando con las grandes empresas para que esta normalización de pagos también se refleje en la liquidación de adeudos que éstas a su vez tienen con sus proveedores.

En los estados financieros consolidados al cierre de 2015, el adeudo total de Petróleos Mexicanos a proveedores y contratistas ascendió a 147 mil millones de pesos, por lo que después de ser realizada esta serie de pagos por 92 mil mdp, el adeudo restante es de 55 mil mdp.

Actualmente Pemex se encuentra próximo a liquidar adeudos de contratos con proveedores y contratistas por un aproximado de 25 mil millones de pesos y adicionalmente cuenta con un importe aproximado a los 30 mil millones de pesos que corresponde a adeudos cuyos trámites administrativos están pendientes de concluirse.

Cabe destacar que en lo que respecta a 2016, Petróleos Mexicanos ha continuado su proceso de adquisiciones con proveedores y contratistas por concepto de bienes y servicios que han sido y serán pagados con presupuesto del presente ejercicio.

Con este pago a proveedores, Pemex refuerza su estrategia de tener bases financieras sólidas que permitan seguir trabajando en el fortalecimiento de la empresa, además de conseguir un nivel de deuda consistente con sus operaciones.

Fuente de información:
http://www.pemex.com/saladeprensa/boletines_nacionales/Paginas/2016-037-nacional.aspx
Para tener acceso a información relacionada visite:
http://www.pemex.com/saladeprensa/boletines_nacionales/Paginas/2016-036-nacional.aspx

Petróleo crudo de exportación (Pemex)

El 25 de abril de 2016, Petróleos Mexicanos (Pemex) informó que durante el período enero-marzo de 2016, el precio promedio de la mezcla de petróleo crudo de exportación fue de 25.85 dólares por barril (d/b), lo que significó una reducción de 43.11%, con relación al mismo período de 2015 (45.44 d/b).

Cabe destacar que en marzo de 2016, el precio promedio de la mezcla de petróleo crudo de exportación fue de 29.38 d/b, cifra 20.02% mayor con respecto al mes inmediato anterior, 2.44% mayor con relación a diciembre pasado (28.68 d/b) y 37.96% menor si se le compara con el tercer mes de 2015.

Durante los tres primeros meses de 2016 se obtuvieron ingresos por 2 mil 679 millones de dólares por concepto de exportación de petróleo crudo mexicano en sus tres tipos, cantidad que representó una disminución de 48.08% respecto al mismo período enero-marzo de 2015 (5 mil 160 millones de dólares). Del tipo Maya se reportaron ingresos por un mil 821 millones de dólares (67.97%), del tipo Olmeca se obtuvieron 447 millones de dólares (16.69%) y del tipo Istmo se percibió un ingreso de 411 millones de dólares (15.34%).



VALOR DE LAS EXPORTACIONES DE PETRÓLEO CRUDO
-Millones de dólares-

	Total	Istmo	Maya[a/]	Olmeca	Por región		
					América	Europa	Lejano Oriente[b/]
2003	**16 676**	**255**	**14 113**	**2 308**	**14 622**	**1 495**	**560**
2004	**21 258**	**381**	**17 689**	**3 188**	**19 003**	**1 886**	**369**
2005	**28 329**	**1 570**	**22 513**	**4 246**	**24 856**	**2 969**	**504**
2006	**34 707**	**1 428**	**27 835**	**5 443**	**30 959**	**3 174**	**574**
2007	**37 937**	**1 050**	**32 419**	**4 469**	**33 236**	**3 858**	**843**
2008	**43 342**	**683**	**37 946**	**4 712**	**38 187**	**4 319**	**836**
2009	**25 605**	**327**	**21 833**	**3 445**	**22 436**	**2 400**	**769**
2010	**35 985**	**2 149**	**27 687**	**6 149**	**31 101**	**3 409**	**1 476**
2011	**49 380**	**3 849**	**37 398**	**8 133**	**41 745**	**4 888**	**2 747**
2012	**46 852**	**3 904**	**35 194**	**7 754**	**37 051**	**6 611**	**3 190**
2013	**42 711**	**3 926**	**34 902**	**3 884**	**32 125**	**6 472**	**4 114**
2014	**35 638**	**4 557**	**27 967**	**3 115**	**26 188**	**6 555**	**2 895**
2015	**18 524**	**3 490**	**12 701**	**2 334**	**11 625**	**3 764**	**3 135**
2016	**2 679**	**411**	**1 821**	**447**	**1 516**	**708**	**455**
Enero	[R/]830	99	[R/]547	184	421	244	[R/]165
Febrero	881	178	599	105	523	234	124
Marzo	968	135	675	158	573	230	165

a/ Incluye Crudo Altamira y Talam.
b/ Incluye otras regiones.
R/ Cifra revisada.
FUENTE: Pemex.

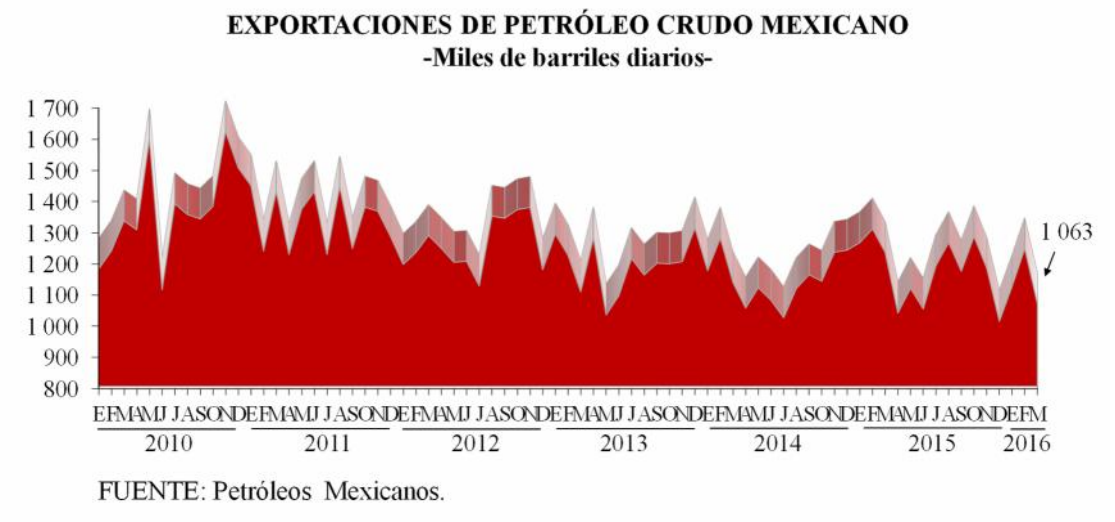
Fuente de información:
http://www.pemex.com/ri/Publicaciones/Indicadores%20Petroleros/eprecioprom edio_esp.pdf
http://www.pemex.com/ri/Publicaciones/Indicadores%20Petroleros/evalorexporta_esp.pdf

Volumen de exportación de petróleo (Pemex)

De conformidad con información de Pemex, durante el período de enero-marzo de 2016, se exportaron a los diferentes destinos un volumen promedio de 1.139 millones de barriles diarios (mb/d), cantidad 9.96% menor a la reportada en el mismo lapso de 2015 (1.265 mb/d).

En marzo de 2016, el volumen promedio de exportación fue de 1.063 mb/d, lo que significó una reducción de 14.34% respecto al mes inmediato anterior (1.241 mb/b), mayor en 5.46% con relación a diciembre de 2015 (1.008 mb/d) y 13.44% inferior si se le compara con marzo del año anterior (1.228 mb/d).

Los destinos de las exportaciones de petróleo crudo mexicano, durante el período enero-marzo de 2016, fueron los siguientes: al Continente Americano (55.40%) a Europa (26.34%) y al Lejano Oriente (18.26%).



Fuente de información:
http://www.pemex.com/ri/Publicaciones/Indicadores%20Petroleros/evolexporta_esp.pdf

Adecuaciones al Acuerdo de creación de Pemex Exploración y Producción (Pemex)

El 12 mayo de 2016, Petróleos Mexicanos (Pemex) publicó en el Diario Oficial de la Federación la "Adecuación al Acuerdo de Creación de la Empresa Productiva del Estado Subsidiaria de Petróleos Mexicanos, denominada Pemex Exploración y Producción, publicado el 28 de abril de 2015", la cual se presenta a continuación.

EL CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN DE PETRÓLEOS MEXICANOS, con fundamento en los artículos 6, 13, fracción XXIX, 59, primer párrafo, 60, 62, fracción I, último párrafo, 70 y Transitorio Octavo, Apartado A, fracciones I y III de la Ley de Petróleos Mexicanos, aprobó la Adecuación al Acuerdo de Creación de la Empresa Productiva del Estado Subsidiaria de Petróleos Mexicanos, denominada Pemex Exploración y Producción

ANTECEDENTES

El Consejo de Administración de Petróleos Mexicanos, en ejercicio de la facultad que le otorga el Transitorio Octavo, Apartado A, de la Ley de Petróleos Mexicanos, aprobó en su sesión 888 extraordinaria del 27 de marzo de 2015, entre otros, el Acuerdo de Creación de la Empresa Productiva del Estado Subsidiaria de Petróleos Mexicanos, denominada Pemex Exploración y Producción, mismo que fue publicado en el Diario Oficial de la Federación el 28 de abril de 2015.

En dicho Acuerdo de Creación el Consejo de Administración aprobó que la Empresa Productiva del Estado Subsidiaria de Petróleos Mexicanos, denominada Pemex Exploración y Producción, fuera dirigida y administrada por un Consejo de Administración y un Comité de Dirección; asimismo que dicho comité estaría presidido y representado por un Director Ejecutivo.

El Consejo de Administración de Petróleos Mexicanos, de conformidad con lo establecido por los artículos 13, fracción XXIX de la Ley de Petróleos Mexicanos y Transitorio Primero del Acuerdo de Creación mencionado en el párrafo anterior, en su sesión 890 extraordinaria del 22 de mayo de 2015, aprobó entre otros acuerdos, el relativo a la Declaratoria de inicio de vigencia del Acuerdo de Creación de la Empresa Productiva del Estado Subsidiaria de Petróleos Mexicanos, denominada Pemex Exploración y Producción, misma que fue publicada en el Diario Oficial de la Federación el 29 de mayo de 2015.

El Consejo de Administración de Petróleos Mexicanos, de conformidad con lo establecido por los artículos 11, 59, primer párrafo, y 62, fracción I, último párrafo, de la Ley de Petróleos Mexicanos, en su sesión 901 extraordinaria del 13 de noviembre de 2015, aprobó entre otros acuerdos, las adecuaciones al Acuerdo de Creación de la Empresa Productiva del Estado Subsidiaria de Petróleos Mexicanos, denominada Pemex Exploración y Producción, misma que fueron publicadas en el Diario Oficial de la Federación el 29 de diciembre de 2015.

El Consejo de Administración de Petróleos Mexicanos, emite la presente adecuación al Acuerdo de Creación de la Empresa Productiva del Estado Subsidiaria de Petróleos Mexicanos, denominada Pemex Exploración y Producción, de conformidad con lo siguiente, y al efecto se adoptan los siguientes:

ACUERDOS

Primero. Se **ADECUAN** los artículos 3, fracción VII; 7, primer párrafo; 12, fracciones II, IV, VII, XII, XIV, XV, y último párrafo; 13; 14, primer párrafo; 15, primer y cuarto párrafos, y fracciones I y XII; 18, primer párrafo, y Transitorio Sexto, primer párrafo; se **ADICIONA** el artículo 18, segundo párrafo, y se **DEROGAN** los artículos 3, fracciones II, IV, V, VI y VIII; 15, segundo, tercer y último párrafos; 16, y 17, del

Acuerdo de Creación de la Empresa Productiva del Estado Subsidiaria de Petróleos Mexicanos, denominada Pemex Exploración y Producción, para quedar como sigue:

"Artículo 3. ...

I. ...

II. Se deroga;

III. ...

IV. Se deroga;

V. Se deroga;

VI. Se deroga;

VII. Director General: el servidor público que designe el Consejo de Administración de Petróleos Mexicanos, para ocupar dicho cargo en Pemex Exploración y Producción;

VIII. Se deroga;

IX. a XIV. ...

Artículo 7. Pemex Exploración y Producción será dirigida y administrada por un Consejo de Administración y un Director General.

...

Artículo 12. ...

I. ...

II. Establecer, a propuesta del Director General, las directrices y prioridades relativas a la exploración, extracción, producción, productividad y otras que se relacionen con el objeto y las actividades de Pemex Exploración y Producción;

III. ...

IV. Aprobar, a propuesta del Director General, las disposiciones y directrices generales en aspectos técnicos para las contrataciones de servicios relacionados con el objeto de Pemex Exploración y Producción;

V. y VI. ...

VII. Designar y remover, a propuesta del Director General, a los subdirectores de Pemex Exploración y Producción y concederles licencias;

VIII. a XI. ...

XII. Aprobar los informes periódicos que presente el Director General, en los términos que determine el Estatuto Orgánico;

XIII. ...

XIV. Aprobar en forma anual, a propuesta del Director General, los estados financieros de Pemex Exploración y Producción, dictaminados por auditor externo;

XV. Conocer y, en su caso, autorizar los asuntos que por su importancia o trascendencia sometan a su consideración su Presidente, cuando menos dos consejeros por conducto del Presidente, o el Director General, y

XVI. ...

Los acuerdos adoptados por el Consejo de Administración les serán informados a los consejeros independientes que forman parte del Consejo de Administración de Pemex, así como a la Secretaría de este último órgano colegiado, por conducto del Director General. Los consejeros mencionados podrán solicitar la información y documentación relacionada con los acuerdos correspondientes.

Artículo 13. Los miembros del Consejo de Administración, en el ejercicio de sus funciones, podrán solicitar por conducto del servidor público designado por el Director General, la información necesaria para la toma de decisiones.

Artículo 14. El Director General será nombrado por el Consejo de Administración de Pemex a propuesta del Director General de Pemex y podrá ser removido libremente por dicho Consejo. Dicho funcionario será designado en razón de su experiencia, capacidad y prestigio profesional; no podrá ser cónyuge, concubina o concubinario o tener parentesco por consanguinidad o afinidad, hasta el cuarto grado, con cualquiera de los miembros de los consejos de administración de Pemex y de Pemex Exploración y Producción, y además deberá reunir los requisitos siguientes:

I. a VI. ...

Artículo 15. Corresponde al Director General la gestión, operación, funcionamiento y ejecución de los objetivos de Pemex Exploración y Producción, sujetándose a las estrategias, políticas y lineamientos aprobados por el Consejo de Administración.

Se deroga.

Se deroga.

Al efecto, el Director General tendrá las funciones siguientes:

I. Administrar y representar a Pemex Exploración y Producción;

II. a XI. ...

XII. Representar y designar a los mandatarios que representen los intereses y ejerzan los derechos corporativos de Pemex Exploración y Producción, derivados de la tenencia accionaria de la que sea titular en sociedades mercantiles, nacionales o extranjeras;

XIII. a XXII. ...

Se deroga.

Artículo 16. Se deroga.

Artículo 17. Se deroga.

Artículo 18. Para el ejercicio de sus funciones, el Director General se auxiliará de las áreas y de los servidores públicos que determine el Estatuto Orgánico de Pemex Exploración y Producción.

Los directivos con nivel superior a subdirector de Pemex Exploración y Producción que ocupen cargos en la jerarquía inmediata inferior a la del Director General, serán nombrados y removidos por el Consejo de Administración de Pemex, a propuesta del Director General de Pemex, de lo cual tomará conocimiento el Consejo de Administración.

Sexto. En tanto se realizan las transferencias de bienes, derechos y obligaciones, con motivo de la creación de Pemex Exploración y Producción, el Director General deberá

instruir las acciones necesarias para dar continuidad a su operación y funcionamiento, así como los actos y trámites indispensables para cumplir con su objeto, incluyendo la delegación de funciones o asignación de responsabilidades, según corresponda y, en su caso, la celebración de convenios y acuerdos de coordinación operativa que resulten necesarios.

..."

Segundo. En razón de la creación de la Dirección General de la Empresa Productiva del Estado Subsidiaria de Petróleos Mexicanos, denominada Pemex Exploración y Producción, este Consejo de Administración, con fundamento en el artículo 4, segundo párrafo, del Estatuto Orgánico de Petróleos Mexicanos, designará al Director General de dicha Empresa Productiva Subsidiaria.

Tercero**.** Los titulares de las Direcciones inmediatas inferiores a la Dirección General, serán considerados como Directores Operativos de la Empresa Productiva del Estado Subsidiaria de Petróleos Mexicanos, denominada Pemex Exploración y Producción.

TRANSITORIOS

Primero. La presente adecuación al Acuerdo de Creación de la Empresa Productiva del Estado Subsidiaria de Petróleos Mexicanos, denominada Pemex Exploración y Producción, entrará en vigor en la fecha de su publicación en el Diario Oficial de la Federación.

Segundo. Hasta en tanto el Consejo de Administración de la Empresa Productiva del Estado Subsidiaria de Petróleos Mexicanos, denominada Pemex Exploración y Producción, realice la modificación del Estatuto Orgánico de la citada empresa, las referencias y funciones conferidas al Comité de Dirección y al Director Ejecutivo del citado Comité, deberán entenderse atribuidas al Director General.

Tercero**.** Con independencia de su fecha de emisión, cualquier documento, código, política, lineamiento, directriz, regla, disposición, mecanismo, normativa, estatuto orgánico e incluso comunicado, cuyo contenido mencione los términos o las figuras de Comité de Dirección o Director Ejecutivo del Comité de Dirección de la Empresa Productiva Subsidiaria de Petróleos Mexicanos, denominada Pemex Exploración y Producción, deberán entenderse atribuidas al Director General de Pemex Exploración y Producción.

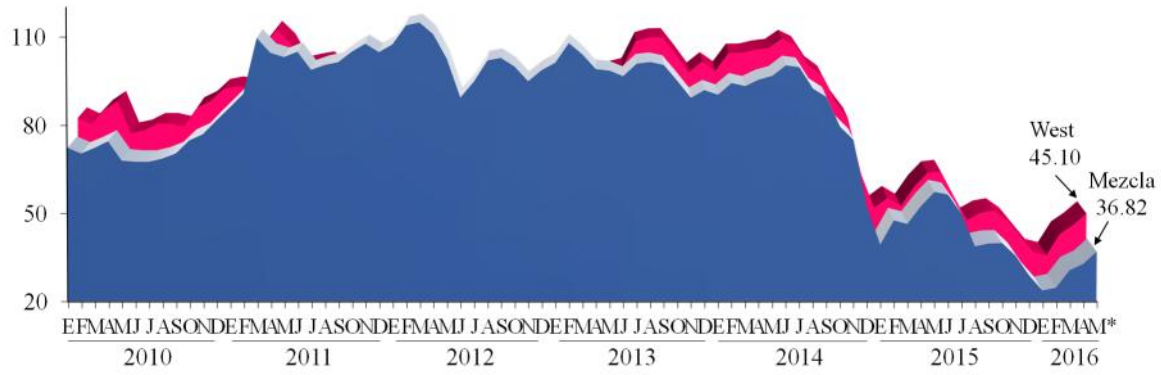
La presente adecuación al Acuerdo de Creación de la Empresa Productiva del Estado Subsidiaria de Petróleos Mexicanos, denominada Pemex Exploración y Producción, fue aprobada por el Consejo de Administración de Petróleos Mexicanos, con fundamento en el artículo 62, fracción I, último párrafo, de la Ley de Petróleos Mexicanos, en Sesión 907 Ordinaria celebrada el día 27 de abril de 2016, mediante acuerdo número CA-032/2016.

Fuente de información:
http://www.dof.gob.mx/nota_detalle.php?codigo=5436855&fecha=12/05/2016

Petróleo crudo de exportación (Pemex)

De acuerdo con cifras disponibles de Petróleos Mexicanos (Pemex) y de la Secretaría de Energía (Sener) el precio promedio de la mezcla mexicana de exportación del 2 al 16 de mayo de 2016, fue de 36.82 d/b, cotización 12.81% mayor a la registrada en abril pasado (32.64 d/b) y superior en 28.38% respecto a diciembre pasado (28.68 d/b), y menor en 31.89% si se le compara con el promedio de mayo de 2015 (54.06 d/b).

PRECIO PROMEDIO MENSUAL DE LA MEZCLA DE PETRÓLEO MEXICANO DE EXPORTACIÓN Y WEST TEXAS INTERMEDIATE
-Dólares por barril-

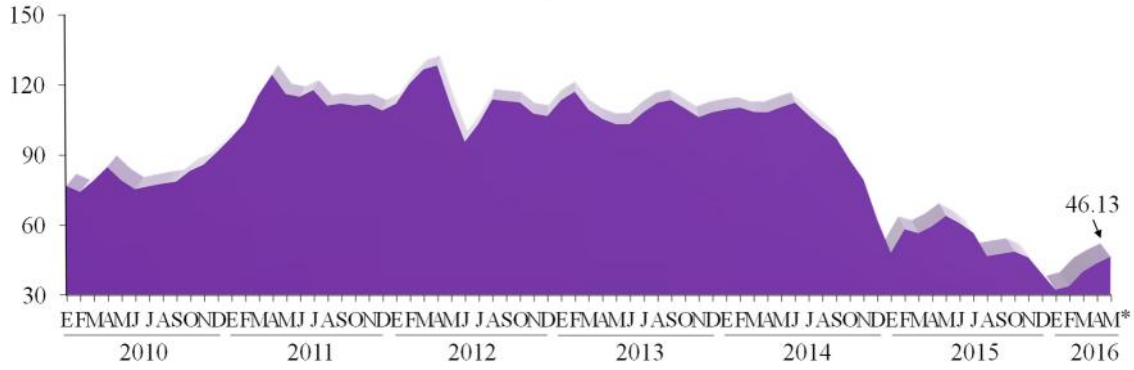


* Promedio al día 16.
FUENTE: Petróleos Mexicanos.

Por su parte, el precio promedio del crudo West Texas Intermediate (WTI) en los primeros 16 días de mayo registró un promedio de 45.10 d/b, lo que significó un aumento de 9.68% con relación al mes inmediato anterior (41.12 d/b), y superior en 20.81% con relación a diciembre anterior (37.33 d/b) e inferior en 24.04% si se le compara con el promedio de mayo de 2015 (59.37 d/b).

Asimismo, los primeros 16 días de mayo del presente año, la cotización promedio del crudo Brent del Mar del Norte fue de 46.13 d/b, precio que significó un aumento de 6.44% con relación a abril pasado (43.34 d/b), mayor en 18.59% respecto a diciembre pasado (38.90 d/b), y 26.69% menos si se le compara con el promedio de mayo de 2015 (65.61 d/b).

PRECIO PROMEDIO MENSUAL DEL BRENT
-Dólares por barril-



* Promedio al día 16.
FUENTE: Petróleos Mexicanos.

PRECIOS INTERNACIONALES DEL PETRÓLEO
-Dólares por barril-

Fecha	Crudo API Precio promedio spot[1/]		Precio promedio de exportación del crudo mexicano[2/]	Fecha	Crudo API Precio spot[1/]		Precio promedio de exportación del crudo mexicano[2/]
	Brent (38)	West Texas Intermediate (44)			Brent (38)	West Texas Intermediate (44)	
Diciembre 2009	75.24	74.62	69.67	Enero 2015	49.82	47.37	41.70
Diciembre 2010	92.27	89.29	82.19	Febrero 2015	58.80	50.83	47.26
Diciembre 2011	107.73	98.59	106.33	Marzo 2015	56.94	47.85	47.36
Diciembre 2012	109.20	88.25	96.67	Abril 2015	61.14	54.63	50.69
Diciembre 2013	110.70	97.89	91.65	Mayo 2015	65.61	59.37	54.06
Enero 2014	107.11	98.84	90.65	Junio 2015	63.70	59.83	53.87
Febrero 2014	108.84	100.66	93.09	Julio 2015	56.87	51.19	46.56
Marzo 2014	107.75	100.51	93.48	Agosto 2015	48.21	42.89	39.71
Abril 2014	108.09	102.04	95.68	Septiembre 2015	48.49	45.49	37.93
Mayo 2014	109.22	101.80	96.79	Octubre 2015	49.29	46.29	37.46
Junio 2014	111.97	105.16	98.79	Noviembre 2015	45.89	42.92	35.43
Julio 2014	108.07	102.39	94.65	Diciembre 2015	38.90	37.33	28.68
Agosto 2014	103.40	96.08	90.80	Enero 2016	31.92	31.78	23.91
Septiembre 2014	98.57	93.17	85.82	Febrero 2016	33.53	30.62	24.48
Octubre 2014	88.05	84.34	75.23	Marzo 2016	39.79	37.96	29.38
Noviembre 2014	79.63	75.70	71.39	Abril 2016	43.34	41.12	32.64
Diciembre 2014	63.33	59.29	52.36				
1/IV/2016	38.67	36.79	28.96	2/V/2016	45.83	44.78	n.c.
4/IV/2016	37.69	35.70	27.92	3/V/2016	44.97	43.65	35.60
5/IV/2016	37.87	35.89	27.62	4/V/2016	44.62	43.78	35.22
6/IV/2016	39.84	37.75	28.99	5/V/2016	45.01	44.32	35.83
7/IV/2016	39.43	37.26	29.04	6/V/2016	45.37	44.66	36.06
8/IV/2016	41.94	39.72	31.13	9/V/2016	43.63	43.44	34.89
11/IV/2016	42.83	40.36	32.09	10/V/2016	45.52	44.66	35.92
12/IV/2016	44.69	42.17	33.50	11/V/2016	47.60	46.23	37.62
13/IV/2016	44.18	41.76	33.38	12/V/2016	48.08	46.70	38.52
14/IV/2016	43.84	41.50	33.14	13/V/2016	47.83	46.21	38.65
15/IV/2016	43.10	40.36	32.24	16/V/2016	48.97	47.72	39.87
18/IV/2016	42.91	39.78	31.63				
19/IV/2016	44.03	41.08	32.92				
20/IV/2016	45.80	42.63	33.91				
21/IV/2016	44.53	43.18	34.26				
22/IV/2016	45.11	43.73	34.49				
25/IV/2016	44.48	42.64	33.87				
26/IV/2016	45.74	44.04	35.15				
27/IV/2016	47.18	45.33	36.33				
28/IV/2016	48.14	46.03	37.20				
29/IV/2016	48.13	45.92	37.58				
Promedio de abril de 2016	**43.34**	**41.12**	**32.64**	**Promedio de mayo de 2016***	**46.13**	**45.10**	**36.82**
Desviación estándar de abril de 2016	**3.12**	**3.14**	**2.89**	**Desviación estándar de mayo de 2016***	**1.71**	**1.40**	**1.71**

1/ Petróleos Mexicanos y Secretaría de Energía.
2/ Precio informativo proporcionado por Petróleos Mexicanos Internacional (PMI) y Secretaría de Energía.
* Cálculos de las cotizaciones promedio del 2 al 16.
n.c. = no cotizó.
Nota: PMI Comercio Internacional, S.A. de C.V. surgió en 1989, producto de la estrategia comercial de Pemex para competir en el mercado internacional de petróleo y productos derivados; con autonomía patrimonial, técnica y administrativa. Es una Entidad constituida bajo el régimen de empresa de participación estatal mayoritaria, de control presupuestario indirecto que opera a través de recursos propios, estableciendo dentro de sus objetivos y metas el asegurar la colocación en el mercado exterior de las exportaciones de petróleo crudo de Pemex, así como proporcionar servicios comerciales y administrativos a empresas del Grupo Pemex que realizan actividades relacionadas con el comercio de hidrocarburos.
FUENTE: Secretaría de Energía con información del PMI Internacional.

Fuente de información:
CME Group (WTI, Brent) y Sistema de Información Energética (MME)
http://portalweb.sgm.gob.mx/economia/es/energeticos/precios-historicos/695-seguimiento-precio-del-petroleomezcla-mexicana-mme-datos.html
http://www.ri.pemex.com/files/dcpe/petro/eprecioprom edio_esp.pdf

Asigna calificación a instrumentos de deuda de la CFE (Fitch)

El 4 de mayo de 2016, la casa calificadora Fitch Ratings calificó las siguientes emisiones de Certificados Bursátiles de Comisión Federal de Electricidad (CFE):

- Calificación en escala nacional de 'AAA(mex)' y calificación en escala internacional moneda local de 'A-' a los Certificados Bursátiles Adicionales de la segunda reapertura de la séptima emisión con clave de pizarra CFE 15, por un monto en conjunto, con la primera emisión de Certificados Bursátiles con clave de pizarra CFE 16, con los Certificados Bursátiles Adicionales de la primera reapertura de la octava emisión con clave de pizarra CFE 15U o con la tercera emisión de Certificados Bursátiles con clave de pizarra CFE 16U, de hasta 12 mil 500 millones de pesos, con vencimiento el 2 de junio de 2020, a tasa variable.

- Calificación en escala nacional de 'AAA(mex)' a los Certificados Bursátiles Adicionales de la primera reapertura de la octava emisión con clave de pizarra CFE 15U, por un monto en conjunto, con los Certificados Bursátiles Adicionales de la segunda reapertura de la séptima emisión con clave de pizarra CFE 15 y con la primera emisión de Certificados Bursátiles con clave de pizarra CFE 16, de hasta 12 mil 500 millones de pesos, con vencimiento el 10 de noviembre de 2027, a tasa fija.

- Calificación en escala nacional de 'AAA(mex)' a la primera emisión de Certificados Bursátiles con clave de pizarra CFE 16, por un monto en conjunto, con los Certificados Bursátiles Adicionales de la segunda reapertura de la séptima emisión con clave de pizarra CFE 15, con la tercera emisión de Certificados Bursátiles con clave de pizarra CFE 16U o con los Certificados Bursátiles Adicionales de la primera reapertura de la octava emisión con clave de pizarra CFE 15U, de hasta 12 mil 500 millones de pesos, a un plazo de aproximadamente 10.5 años, a tasa fija.

- Calificación en escala nacional de ‘AAA(mex)’ a la tercera emisión de Certificados Bursátiles con clave de pizarra CFE 16U, por un monto en conjunto, con los Certificados Bursátiles Adicionales de la segunda reapertura de la séptima emisión con clave de pizarra CFE 15 y con la primera emisión de Certificados Bursátiles con clave de pizarra CFE 16, de hasta 12 mil 500 millones de pesos, a un plazo de aproximadamente 20 años, a tasa fija.

El monto de las emisiones descritas anteriormente que se realizarán bajo la modalidad de vasos comunicantes, no podrá exceder 12 mil 500 millones de pesos en conjunto al momento de hacer las disposiciones. Los recursos de dichas emisiones serán destinados para financiar las actividades que establece la Ley de la Comisión Federal de Electricidad.

Así mismo, Fitch califica en escala nacional de corto plazo de ‘F1+(mex)’ al Programa de Certificados Bursátiles de Corto y Largo Plazo con carácter revolvente por un monto de hasta 100 cien mil millones de pesos o su equivalente en unidades de inversión (UDIs), con vencimiento el 23 de febrero de 2021.

Factores clave de las calificaciones

Las calificaciones de CFE incorporan el vínculo estrecho con el gobierno mexicano y su soporte implícito y están en el mismo nivel que la del riesgo soberano de México. También reflejan la posición de la compañía como el generador de electricidad más grande en el país y su monopolio en las actividades de transmisión y distribución de energía eléctrica, lo que la hace estratégicamente importante para la economía de México. Las calificaciones además incluyen niveles altos de apalancamiento, obligaciones asociadas a pensiones no fondeadas, flujo de fondos libre (FFL) negativo durante el ciclo y riesgo de interferencia política.

Vínculo estrecho con el gobierno mexicano:

La relación entre CFE y el gobierno se mantiene estrecha y se extiende más allá de su participación accionaria. CFE se rige por un consejo de administración que incluye a los Secretarios de Energía, de Hacienda y Crédito Público, de Economía y de Medio Ambiente y Recursos Naturales. El consejo también incluye al Subsecretario de Electricidad de la Secretaría de Energía (SENER), cuatro consejeros independientes y al Secretario General del Comité Ejecutivo Nacional del Sindicato Único de los Trabajadores Electricistas de la República Mexicana. Además, el gobierno establece directamente las tarifas eléctricas a todos los usuarios, con excepción de aquellos clientes industriales de alta tensión (CIAT) que decidieran participar en el mercado mayorista. También establece subsidios a ciertos clientes en específico y la deuda de CFE es considerada como deuda nacional.

Generador de electricidad más grande en México:

Con una capacidad de generación de aproximadamente 42 mil mega watts (MW) y 532 plantas generadoras al 31 de marzo de 2016, CFE es 8.4 veces más grande que el productor independiente de energía (PIE) con mayor capacidad. Actualmente, existen 29 PIEs con 81 plantas generadoras en donde la mayoría de su capacidad es destinada a CFE por un período promedio de 25 años; el resto de la capacidad, aproximadamente 20%, es vendida a clientes industriales. En opinión de Fitch, los requerimientos altos de inversión en esta industria representan barreras de entrada por lo que competir con la infraestructura de CFE podría ser difícil.

Importancia estratégica para el País:

En opinión de Fitch, el tamaño de la infraestructura de CFE, la posición como el único comercializador de electricidad a los usuarios no calificados y su monopolio en las actividades de transmisión y distribución de electricidad la hacen estratégicamente

importante para la economía del país. Se consideran como usuarios calificados aquellos que consuman mínimo 3 MWh en 2016, 2 MWh en 2017, y 1 MWh en 2018 y tendrán acceso al mercado eléctrico mayorista (MEM). La reforma energética permite a CFE aplicar ciertas tarifas a aquellos inversionistas privados que decidan participar en el MEM y que utilicen la infraestructura de transmisión y distribución de CFE. También, permite a la compañía entrar en acuerdos con inversionistas privados para desarrollar y financiar esta infraestructura.

Diversificación de operaciones:

La diversificación de clientes y producto que tiene la compañía fortalece su perfil crediticio al reducir el riesgo de concentración de operaciones. Además de la venta de electricidad, la reforma energética permite a CFE vender gas natural a terceros y generar ingresos a través de la conexión de inversionistas privados con su red de transmisión y distribución. Así mismo, la compañía puede comercializar sus productos tanto a usuarios calificados como no calificados, inversionistas privados y terceras partes.

Reforma energética abre el sector:

La reforma energética permite a los PIEs e inversionistas privados vender electricidad, a precios de mercado (*spot*) o bajo contratos, a los CIAT. Los usuarios industriales de alta tensión estarán autorizados para contratar su demanda eléctrica con inversionistas privados a tarifas más bajas que las que se encuentran actualmente. Fitch estima que CFE podría estar en posibilidades de ofrecer tarifas competitivas a través de una generación mayor de electricidad con gas natural. Se espera que 13 gasoductos entren en operación durante los próximos 3 años y se estima que la compañía los utilice mediante contratos de 25 años. Fitch estima que la transportación, distribución y venta de gas natural podría incrementar las ventas y reducir el costo de generación de CFE.

Además, con la intención de reducir los costos unitarios de generación, CFE se encuentra transformando siete plantas termoeléctricas a plantas de ciclo combinado con el propósito de reducir el uso de combustóleo en la generación de electricidad y aumentar el uso del gas natural. De 2013 a 2015, CFE redujo el consumo de combustóleo en 38.8% e incrementó la generación de electricidad con gas natural, el cual es 2.5 veces por MWh más barato que el combustóleo. En opinión de Fitch, lo anterior podría mejorar la rentabilidad de CFE.

Rentabilidad afectada:

En opinión de Fitch, las tarifas preferenciales a ciertos usuarios (explicadas más adelante), pérdidas de electricidad y exposición a la volatilidad del tipo de cambio, afectan la rentabilidad de CFE. La compañía mantiene pérdidas de electricidad de aproximadamente 12.8% debido principalmente al área metropolitana de la Ciudad de México que era operada por Luz y Fuerza del Centro (LyFC). Sin embargo, desde que CFE consolidó a LyFC, la compañía ha reducido sus pérdidas de electricidad a 12.8% en 2015 desde 16.1% en 2010. Como se comentó, la reforma energética permite a CFE establecer acuerdos en las actividades de transmisión y distribución para compartir costos, gastos, inversiones y para reducir las pérdidas técnicas a través de la mejora en la red de distribución. La estrategia de la compañía es alcanzar 10% de pérdidas de electricidad en 2018.

La compañía está expuesta a la volatilidad del tipo de cambio, tanto en rentabilidad como en apalancamiento. Aproximadamente 42% del total de costos y gastos de CFE se encuentran denominados en dólares estadounidenses y aproximadamente 99% de sus ventas son en pesos mexicanos. Así mismo, aproximadamente 57% de la deuda total de CFE se encuentra denominada en moneda extranjera. En términos de dólares estadounidenses, un 10% de devaluación del peso mexicano disminuye

aproximadamente 22% la rentabilidad de CFE. El apalancamiento de la compañía se incrementa 1.1 veces debido al porcentaje alto de deuda en moneda extranjera.

Riesgo de interferencia política:

La manera en que se establecen las tarifas, por parte del Gobierno Federal, expone a la compañía a riesgos regulatorios y de interferencia política. Subsidios otorgados a las tarifas de los sectores residenciales y agrícolas también exponen a CFE a tarifas desfavorables las cuales en ocasiones son establecidas por debajo de los costos operativos. Si bien el Proyecto de Presupuesto de Egresos de la Federación establece una partida presupuestal de 30.0 mil millones de pesos a CFE por el concepto de subsidio a las tarifas eléctricas durante 2016, esta cantidad cubre parcialmente (en base a información histórica promedio) las tarifas desfavorables, por lo que la compañía absorbería en su caso el porcentaje no cubierto.

Fitch estima que las tarifas preferenciales para clientes residenciales y agrícolas continuarán debido a su componente social y el costo político de su eliminación. El Gobierno Federal continuamente ha establecido tarifas eléctricas en niveles por debajo de los costos operativos de CFE con el fin de mantener la accesibilidad de la electricidad a clientes residenciales y agrícolas, quienes representaron aproximadamente 24% de las ventas totales de CFE durante los últimos 12 meses terminados el 31 de marzo de 2016.

Obligaciones por pensiones sin fondear:

Al 31 de marzo de 2016, la compañía mantenía obligaciones por pensiones sin fondear por 634.9 mil millones de pesos. Aproximadamente, la mitad de los 93 mil empleados de CFE se encuentran en el plan de contribuciones definidas, que adoptó CFE desde 2008. Durante mayo de 2016, la compañía tendrá la revisión de las condiciones de los contratos de los trabajadores con el sindicato, en donde CFE pudiera pretender modificar ciertas variables para reducir el monto de obligaciones por pensiones.

Apalancamiento alto con amortizaciones manejables:

Al 31 de marzo de 2016, la deuda total dentro de balance ascendió a 415.6 mil millones de pesos y su nivel de apalancamiento fue de 5.7 veces en comparación a 4.9, 3.6 y 4.6 veces en 2015, 2014 y 2013, respectivamente (adicionando al EBITDA el costo actuarial de las obligaciones laborales). El incremento en el apalancamiento es una combinación de mayor deuda y menor generación operativa. El perfil de amortización de la deuda es manejable y enfrenta vencimientos de 67.5 mil millones de pesos en el corto plazo comparado con un saldo de 50.0 mil millones de pesos en caja e inversiones temporales y un FFL positivo de 13.3 mil millones de pesos. El FFL ha sido negativo en promedio, durante los últimos 5 años, debido principalmente a niveles altos de inversiones en activos. Fitch estima que CFE registrará un apalancamiento de alrededor de 4.6 veces, así como un FFL de neutro a negativo durante los próximos cuatro ejercicios como resultado de un mejor costo de generación y niveles estables de deuda.

Supuestos clave:

Los supuestos clave utilizados por Fitch para las proyecciones de CFE son los siguientes:

- Crecimiento en ingresos de alrededor de 1.0 y 1.5% desde 2016 en adelante;
- Margen EBITDA de alrededor 27.7%, considerando la adición al EBITDA del costo actuarial de las obligaciones laborales;
- Inversiones en activos de alrededor 50 mil millones de pesos anuales;
- Saldo de efectivo de alrededor de 35 mil millones de pesos;
- Inversiones en activos fondeados a través de Flujo de Caja Operativo y Deuda;

- Nivel de apalancamiento (Deuda/EBITDA) de alrededor de 4.6 veces.

Sensibilidad de la calificación

En ausencia de un perfil operativo y financiero mejor, las calificaciones IDR en escala internacional de CFE podrían beneficiarse por un alza en la calificación del riesgo soberano de México y un incremento en el apoyo financiero por parte del gobierno mexicano.

Los factores que impactarían de manera negativa el perfil crediticio de la compañía incluyen una disminución en la calificación del riesgo soberano de México, la percepción de un vínculo menor entre CFE y el soberano como resultado de la Reforma Energética en conjunto con un perfil operativo y financiero débil.

Las calificaciones de CFE otorgadas por Fitch son las siguientes:

J Escala nacional de largo plazo en ‘AAA(mex)’;

J Escala nacional de corto plazo en ‘F1+(mex)’;

J Emisiones de Certificados Bursátiles denominadas CFE 10-2, CFE 13, CFE 13-2, CFE 14-2, CFE 15, CFECB 06-2, CFECB 07, CFECB 09, CFECB 09U, CFECB 09-2U, CFECB 10, CFECB 10-2, CFECB 12, CFEHCB 06, CFEHCB 07, CFEHCB 07-2, CFEHCB 07-3, CFEHCB 08, CFEHCB 09, CFEHCB 09U, y CFEGCB 13 en ‘AAA(mex)’;

J Escala Internacional Moneda Extranjera Issuer Default Rating (IDR) en ‘BBB+’;

J Escala Internacional Moneda Local IDR en ‘A-’;

J Bonos Internacionales en ‘BBB+’;

- Emisiones de Certificados Bursátiles denominadas CFE 14-2 y CFE 15 en escala internacional moneda local IDR 'A-'.

Fuente de información:
http://www.fitchratings.mx/ArchivosHTML/Com_15674.pdf

Se presenta estrategia de alivio de deuda basada en propuesta de canje en reunión de alto nivel (CEPAL)

El 21 de abril de 2016, la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) informó que la Secretaria Ejecutiva de la Comisión de Naciones Unidas, dio detalles de la propuesta durante la Cuarta Reunión de la Mesa Redonda sobre el Desarrollo del Caribe.

La CEPAL llamó a la creación de un Fondo de Resiliencia del Caribe como parte de una estrategia de alivio de la deuda basada en una propuesta de canje por adaptación al cambio climático. "El canje involucrará el uso de fondos del clima comprometidos para reducir la deuda pública de países caribeños y crear el financiamiento necesario para iniciativas de adaptación y mitigación frente al cambio climático e inversiones en economías verdes, que serán administradas a través del Fondo de Resiliencia del Caribe", dijo la Secretaria Ejecutiva de la CEPAL durante la Cuarta Reunión de la Mesa Redonda sobre el Desarrollo del Caribe, realizada en Basseterre, San Cristóbal y Nieves.

La propuesta se origina en el reconocimiento de que los países del Caribe están entre los más endeudados del mundo. El dilema de la pesada deuda de la subregión está vinculado a impactos externos, agravados por la debilidad estructural inherente y vulnerabilidades que enfrentan los Pequeños Estados Insulares en Desarrollo (PEID) del Caribe con una capacidad limitada de respuesta. Muchos países caribeños

pertenecen a la categoría de renta media, que restringe su acceso al financiamiento en condiciones favorables.

En declaraciones ante funcionarios gubernamentales y representantes de numerosas organizaciones regionales e internacionales durante la apertura de la reunión, la más alta autoridad de la CEPAL presentó una propuesta sobre canjes de deuda por medidas de adaptación al clima, que detalló una estrategia para el crecimiento y transformación económica de las economías del Caribe, a la luz de la pesada carga de deuda que enfrentan en la subregión.

La Secretaria Ejecutiva de la CEPAL explicó que recursos del Fondo Verde para el Clima (FVC) podrían ser usados para reducir la deuda pública caribeña por parte de los prestamistas multilaterales y bilaterales, y para volver a adquirir deuda de acreedores privados con un importante descuento. Con el nuevo espacio fiscal conseguido, los Gobiernos del Caribe realizarían entonces pagos al Fondo de Resiliencia del Caribe, que a su vez sería usado para financiar capacidad de resiliencia en adaptación y mitigación frente al cambio climático, y para invertir en economías verdes.

La propuesta de canje de deuda por adaptación al clima de la CEPAL llama a los donantes a usar los recursos comprometidos del FVC para financiar una condonación gradual del 100% del volumen de la deuda de los PEID en manos de variadas instituciones multilaterales así como bilaterales de los estados miembros.

Respondiendo a la presentación de la Secretaria Ejecutiva de la CEPAL, Primer Ministro interino de San Cristóbal y Nieves, afirmó que “no se puede restar importancia al impacto potencialmente negativo del cambio climático sobre nuestras frágiles economías y nuestra habilidad para generar crecimiento económico futuro”. En este sentido, el funcionario destacó que “hemos realizado un abordaje cohesionado para poder tener la respuesta deseada a la necesidad de pagar nuestra deuda”.

Los debates durante el encuentro también se enfocaron en las perspectivas de buscar el logro de los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) en el Caribe. La Secretaria Ejecutiva de la CEPAL enfatizó que el peso de la actual deuda y el clima de restricción fiscal vuelven prácticamente imposible para los gobiernos del Caribe realizar la inversión deseada del sector público en industrias verdes, lo que estimularía el crecimiento y promovería la transformación económica en el Caribe. La propuesta de canje de deuda por adaptación al clima busca ser una estrategia para crear espacio fiscal para esa inversión pública.

Los participantes en la mesa redonda destacaron una serie de asuntos críticos que incrementaron la vulnerabilidad de los PEID del Caribe, principalmente el cambio climático y un número de desafíos sociales, que incluyen el envejecimiento de la población, enfermedades no transmisibles, la persistencia de la pobreza y la desigualdad, el alto desempleo juvenil, la pérdida de profesionales a través de la emigración y la baja capacidad tecnológica. Los asistentes afirmaron que estas preocupaciones deberían ser abordadas a través de la implementación de los ODS.

Fuente de información:
http://www.cepal.org/es/comunicados/cepal-presenta-estrategia-alivio-deuda-basada-propuesta-canje-reunion-alto-nivel-saint

Aumentar la eficiencia energética urbana en México (BM)

El 27 abril 2016, Banco Mundial (BM) publicó el artículo de opinión "Aumentar la eficiencia energética urbana en México: Cómo dos pruebas piloto condujeron a un programa nacional y a la movilización de inversiones". A continuación se presenta la información.

México se está urbanizando rápidamente. Algunas estimaciones indican que la población urbana del país representará el 88% de la población total a fines de 2027. El

consumo anual de energía ha aumentado a un ritmo anual de 2% en el período comprendido entre 2000 y 2011, y ha superado el crecimiento económico que se mantuvo en 1.8%. Al mismo tiempo, México ha definido la eficiencia energética como una prioridad transformacional en su Estrategia Nacional de Energía, y está implementando reformas orientadas a incrementar la productividad, la competencia y la eficiencia a nivel general en el sector. El país también ha puesto la mitigación y la adaptación al cambio climático en el primer lugar de su agenda nacional; por lo tanto la eficiencia energética desempeña una función clave en sus contribuciones determinadas a nivel nacional.

Reconociendo la importancia de las ciudades en el logro de los objetivos energéticos y climáticos del país, así como los beneficios para las propias ciudades, el Gobierno de México se asoció con el Grupo Banco Mundial para llevar a cabo un Proyecto de eficiencia energética municipal[1] por un monto de 156 millones de dólares estadounidenses que tiene como objetivo financiar el diseño y la implementación de inversiones en eficiencia energética en varias ciudades del país.

El Directorio Ejecutivo del Grupo Banco Mundial aprobó el 8 de marzo de 2016 un préstamo de 100 millones de dólares. El Gobierno y los municipios locales, así como las empresas de suministro de agua también apoyaron el proyecto con otros 7 millones y 49 millones de dólares, respectivamente.

El proyecto es el primer programa nacional de México que se concentra en la eficiencia y la sostenibilidad energéticas a nivel municipal, y está bajo la dirección de la Secretaría de Energía (SENER[2]) de México. Esta iniciativa forma parte de una estrategia para conducir al país a un camino de crecimiento sostenible e inclusivo y crear ciudades ecológicas habitables.

[1] http://www.bancomundial.org/projects/P149872?lang=es
[2] http://www.gob.mx/sener

Pero ¿qué impulsó la demanda de este tipo de inversión?

El factor que la activó fue comprender mejor cómo las ciudades usaban la energía para determinar potenciales oportunidades de promoción de la eficiencia. La SENER colaboró con el Grupo Banco Mundial y su Programa de Asistencia para la Gestión del Sector de Energía (ESMAP)[3] con el fin de llevar a cabo un diagnóstico energético urbano usando el instrumento de evaluación rápida de la energía urbana (TRACE, por sus siglas en inglés[4]). Este último es un sistema de apoyo a la toma de decisiones desarrollado por ESMAP, que permite a las ciudades determinar áreas de oportunidades, evaluar potenciales ahorros y mejoramientos en materia de costos, y priorizar los sectores donde realizar las intervenciones y las medidas que se necesitan.

Los estudios de diagnóstico del consumo energético urbano posibilitados por TRACE se llevaron a cabo inicialmente en las ciudades de León y Puebla. Las evaluaciones no solo ayudaron a aumentar el conocimiento sobre las oportunidades en materia de mejoras de la eficiencia energética, sino que también permitieron iniciar un diálogo entre los diferentes sectores dentro de cada municipio, así como entre la Secretaría de Energía y los municipios de León y Puebla.

Las ciudades de Puebla y León usaron los estudios de diagnóstico para integrar la eficiencia energética en sus estrategias ambientales. Cabe destacar que las evaluaciones cumplieron la función de catalizar la decisión del Gobierno de poner en marcha un programa nacional para promover las inversiones y políticas de eficiencia energética a nivel local.

El programa nacional usó TRACE para llevar a cabo el estudio de diagnóstico del consumo energético urbano en un municipio de cada uno de los 32 estados mexicanos, lo que proporcionó información y datos valiosos que sentaron las bases de la Estrategia

[3] https://www.esmap.org/
[4] http://esmap.org/TRACE

de eficiencia energética municipal de México[5]. En el proyecto se dio prioridad al alumbrado público, los edificios municipales, y el bombeo de agua y aguas residuales.

“Siempre es gratificante ver cómo pequeños proyectos piloto se amplían y conducen a mayores inversiones que tienen un fuerte impacto en el desarrollo”, comenta el Director del Departamento de Prácticas Mundiales de Energía e Industrias Extractivas del Grupo Banco Mundial. “El Gobierno de México ha demostrado liderazgo, compromiso e innovación al promover este esfuerzo”.

Al involucrar a múltiples partes interesadas desde el comienzo, el proyecto puso en marcha un mecanismo operativo y de financiamiento para ayudar a garantizar la sostenibilidad y brindar la oportunidad de ampliar la iniciativa. Ello incluye un fondo rotatorio que permite que las inversiones en eficiencia energética sean reembolsadas parcialmente por los municipios a través de acuerdos de servicios energéticos. Esto posibilita que las municipalidades devuelvan los costos de inversión sin incurrir en deuda, ya que los pagos se realizan con el ahorro de energía y la disminución de los riesgos asociados. De esta manera, se crea un modelo sostenible porque se mantiene el flujo de la inversión, y la iniciativa también puede ser ampliada a otros municipios.

“El Proyecto de eficiencia energética municipal es la culminación del esfuerzo que comenzamos colectivamente en 2014”, manifestó el Subsecretario de Planeación y Transición Energética de la SENER. “Vemos esto como un paso crucial para lograr importantes avances de desarrollo, y que México continúe su recorrido hacia el desarrollo sostenible, el crecimiento económico y un futuro con capacidad de adaptación al cambio climático. Esperamos que nuestra experiencia pueda proporcionar enseñanzas valiosas a otros que enfrentan desafíos similares”.

Fuente de información:
http://www.bancomundial.org/es/news/feature/2016/04/27/scaling-up-urban-energy-efficiency-in-mexico-how-two-pilots-led-to-a-national-program-and-leveraged-investment

[5] http://www.worldbank.org/en/news/loans-credits/2016/03/08/mexico-municipal-energy-efficiency-project

Los proyectos fantásticos de las grandes petroleras, víctimas del precio del crudo (WSJ)

El 4 de mayo de 2016, el diario *Wall Street Journal* (WSJ) publicó que, las mayores firmas energéticas del mundo están dejando de lado las grandes ideas que hace apenas un par de años promocionaban como el futuro de la industria.

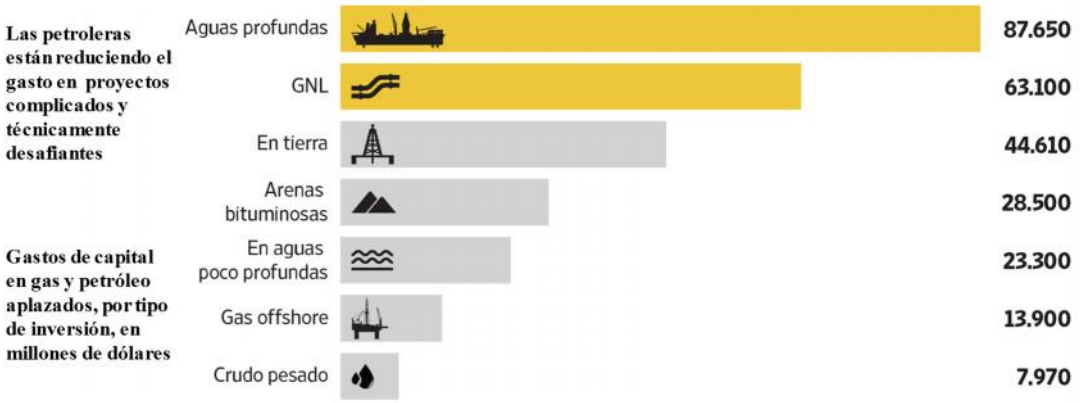
Desde Australia a Estados Unidos de Norteamérica, las víctimas de esta situación incluyen proyectos de perforación a grandes profundidades, embarcaciones enormes que sirven como fábricas flotantes de gas natural licuado (GNL) y tecnologías capaces de reducir las emisiones provenientes de la quema de combustibles fósiles. *Royal Dutch Shell PLC, Chevron Corp*., y la australiana *Woodside Petroleum PLC* figuran entre las compañías importantes que cancelaron o aplazaron ambiciosas iniciativas.

Shell envió un claro mensaje el 4 de mayo pasado, tras anunciar una caída interanual de 83% en sus ganancias del primer trimestre. El conglomerado anglo-holandés divulgó una nueva reducción de 10% en sus gastos de capital este año para dejarlos en 30 mil millones de dólares. “Para ser brutalmente franco, cualquier inversión en instalaciones que deban construirse desde cero, ya sea gas natural licuado flotante, aguas profundas u otras alternativas, está siendo rigurosamente evaluada en cuanto a sus niveles de costos y retornos debido al momento que atraviesa el sector”, afirmó el director financiero de *Shell*, durante una conferencia telefónica.

Desde que los precios del crudo empezaron a derrumbarse hace casi dos años, las petroleras han postergado o cancelado proyectos por cerca de 270 mil millones de dólares, según la consultora noruega *Rystad Energy*. La mayor parte de esos recortes ha recaído sobre iniciativas de alta tecnología que en su momento fueron consideradas cruciales para contar con un suministro global sustentable de energía.

El cambio supone un vuelco radical respecto de la situación que imperaba hace una década, cuando el incremento de la demanda de petróleo y una disminución de los recursos dispararon los precios del crudo y las energéticas emprendieron proyectos de vanguardia sin importar su costo.

RECORTES COMPLEJOS



Nota: Datos hasta marzo de 2016.
FUENTE: *Rystad Energy*.

Según los cálculos de la firma de información y analítica *IHS Inc.*, las compañías de hidrocarburos redujeron en 15% sus gastos en investigación y desarrollo en 2015, cuando la cotización del petróleo promedió 50 dólares el barril, respecto de 2014, cuando el promedio de precios rondó 100 dólares el barril.

“Observamos un repliegue de los clientes en los proyectos verdaderamente complejos”, dice el director de tecnología de GE Oil & Gas, división de servicios energéticos de *General Electric Co*.

Los esfuerzos para reproducir el auge de la energía de esquisto de Estados Unidos de Norteamérica en otros países también se han resentido. Los volúmenes generados por la fracturación hidráulica son los principales responsables de la caída del crudo, pero la exportación de esta técnica se ha topado con obstáculos políticos, geológicos y técnicos, agravados por el derrumbe de los precios.

Ahora, el foco está puesto en tecnologías capaces de reducir costos y mejorar la eficiencia en momentos en que las mayores empresas energéticas siguen recortando costos y despidiendo miles de trabajadores.

ConocoPhillips reveló la semana pasada nuevos recortes de gastos por 700 millones de dólares para este año, la mitad de los cuales resultarán de la decisión de no hacer exploraciones en aguas profundas en el Golfo de México. A su vez, *Exxon Mobil Corp*. anunció en marzo una reducción de 25% en sus gastos de capital en 2016 y prometió ser "muy selectiva" en sus inversiones. La británica *BP PLC* dejó entrever en abril pasado la posibilidad de hacer nuevos recortes de gastos si el mercado no se recupera el próximo año.

Los precios del crudo han ascendido a sus niveles más altos del año. Los contratos *Brent*, la referencia global, llegaron a 48.50 dólares el barril a fines de abril.

De todos modos, las empresas mantienen la cautela sobre retomar iniciativas complejas y caras. "No estaríamos dispuestos a realizar un aumento significativo (aunque) los precios del petróleo regresaran a 60 dólares el barril", señaló el director financiero de *BP*, a un grupo de analistas en abril. "Evaluamos detenidamente lo que podemos hacer en los márgenes de nuestro actual portafolio".

Unas de las grandes víctimas del desplome de los precios han sido las plantas flotantes de GNL, buques inmensos que esencialmente son fábricas marinas construidas para explotar yacimientos de gas en lugares remotos. Durante mucho tiempo, el gas natural fue transportado exclusivamente por gasoducto; las plantas de GNL lo transforman en líquido, que puede ser transportado por barco.

Woodside Petroleum archivó en abril pasado sus planes para tener una operación de GNL flotante en su yacimiento de *Browse*, frente al litoral occidental de Australia. Según las estimaciones de los analistas, habría costado 40 mil millones de dólares. La

empresa indicó que sigue siendo partidaria de las plantas flotantes de GNL, pero que las actuales condiciones del mercado no son conducentes a este tipo de iniciativas.

El trabajo en las plantas gasíferas flotantes se ha estado desarrollando desde inicios de los años 90, pero todavía no hay ninguna en operación. La caída de los precios y un inminente exceso de suministro de gas natural están haciendo archivar paulatinamente los planes para nuevos proyectos.

“No es el momento de los proyectos de capital grandes y pesados, por lo que invertir grandes sumas ahora no es probablemente la decisión más inteligente”, afirmó en abril el presidente ejecutivo de *Woodside*.

Los costosos esfuerzos para reducir el daño al medio ambiente mediante la captura y almacenamiento de carbono también son susceptibles al desplome de los precios. Los proyectos, conocido como CCS por sus siglas en inglés, atrapan el dióxido de carbono liberado por procesos industriales y lo guardan bajo tierra. Esta clase de iniciativas son consideradas fundamentales por muchos analistas para impedir un cambio climático catastrófico y muchas empresas son defensoras de la tecnología.

Shell y Chevron encabezan ambiciosos proyectos en Canadá y frente a la costa de Australia, respectivamente. No obstante, otros proyectos han demorado en despegar. CCS es un proceso caro que a menudo depende de subsidios estatales. *Shell* canceló el año pasado una planta propuesta en el Reino Unido luego de que el gobierno retiró un mil millones de libras esterlinas en financiamiento. El bajo precio del petróleo ejerce una presión adicional sobre cualquier proyecto nuevo.

“Esta clase de iniciativas todavía están en pañales y son caras”, dijo en abril el presidente ejecutivo de *Chevron*.

En las aguas profundas del Golfo de México, las petroleras examinan nuevas oportunidades con recelo. *Chevron* realizó una rebaja contable de 500 millones de dólares en 2015 tras cancelar el proyecto de *Bucksin-Moccasin* en la región. *BP* no ha tomado una decisión final sobre si seguirá adelante o no con la segunda etapa de una iniciativa que explota reservas de petróleo y gas a 400 metros de profundidad.

No todos los grandes proyectos están siendo postergados, pero los que se están llevando a cabo han sufrido reducciones de costos. *BP*, por ejemplo, prevé continuar su proyecto *Mad Dog* en el Golfo de México, pero cree que puede lograr mayores ahorros. La empresa ha recortado 50% del costo de los primeros planes, que incluían un diseño a medida y rondaban los 20 mil millones de dólares.

Shell optó por seguir con la iniciativa *Appomattox* con la meta de extraer 175 mil barriles diarios de petróleo equivalente a 670 metros de profundidad en el Golfo de México después de reducir los costos en 20%. Fue uno de un puñado de proyectos aprobados el año pasado.

Prelude, el gigantesco carguero flotante de GNL de la empresa, sigue en construcción y se espera que entre en operación en 2018.

Fuente de información:
http://lat.wsj.com/articles/SB10518463331434143963304582046733433823746?tesla=y

El rompecabezas de PDVSA atrapa a un gigante de la inversión alternativa (WSJ)

El 13 de mayo de 2016, el diario *Wall Street Journal* (WSJ) publicó que *Oaktree Capital Management LP* es conocido por su astuto respaldo a empresas en problemas. Sin embargo, una disputa por la reestructuración de un grupo de compañías de servicios para yacimientos de petróleo y gas pone de relieve los riesgos de este método de inversión.

Seis años atrás, *Oaktree* invirtió en *Gulmar Group*, un contratista de servicios petroleros submarinos cuando las compañías de *Gulmar* quedaron cortas de efectivo tras la expropiación de sus activos por el gobierno venezolano. Más tarde obtendrían una gran compensación en un proceso de arbitraje contra la estatal Petróleos de Venezuela SA (PDVSA), pero ahora la pertenencia de ese dinero es objeto de disputa entre *Oaktree* y algunos accionistas minoritarios de *Gulmar*.

El año pasado, esta disputa llevó a un tribunal de Emiratos Árabes Unidos a sentenciar a la cárcel a un empleado de *Oaktree*. Una corte federal en Sharjah, Emiratos Árabes Unidos, condenó al vicepresidente sénior de la oficina de Londres de *Oaktree*, por "abuso de confianza". El cargo se basó en acusaciones del fundador de *Gulmar* de que, como Director Gerente de una de las firmas de *Gulmar*, el ejecutivo vendió en nombre de *Oaktree* una porción de la compensación de 644 millones de dólares de PDVSA.

Oaktree afirmó en un comunicado que las acusaciones contra el vicepresidente no tenían base jurídica y que espera que el conflicto con los accionistas de *Gulmar* "será resuelto en el curso normal de los negocios". La gestora de capitales agregó que "el Sr. Graham no recibió ninguna notificación previa de (los cargos) y por ende no tuvo oportunidad de presentarse o defenderse. *Oaktree* espera plenamente que la condena, que carece de fundamento fáctico, sea revocada o retirada".

Oaktree, con sede en Los Ángeles, es el mayor inversionista mundial en deuda en problemas y es conocido por sus estrategias que van contra la corriente y que otros consideran demasiado riesgosas, como hipotecas residenciales que compró después de la recesión económica o activos europeos que adquirió durante la crisis de deuda de la región. La estrategia de comprar empresas atribuladas también ha dejado a la firma envuelta en peleas judiciales, procesos de bancarrota y batallas con los acreedores.

La inversión de *Oaktree* en *Gulmar* fue una inversión riesgosa desde el principio, dada la precaria posición financiera de sus compañías. *Gulmar* había sido contratado para

trabajar en la infraestructura petrolera venezolana en 2008, pero luego de una disputa por pagos, el gobierno de ese entonces nacionalizó temporalmente tres de los buques de *Gulmar* y dejó a sus compañías con una agobiante necesidad de efectivo. En agosto de 2010, un fondo de *Oaktree* pagó 100 millones de dólares por una participación de 78% en el grupo.

Un poco más de un año después de su inversión, luego de fallidas negociaciones de reestructuración, *Oaktree* retiró su financiamiento de *Gulmar*, puso las empresas en liquidación y compró sus activos principales, según un informe del administrador de las compañías.

En la liquidación, la principal compañía operativa de *Gulmar* y tres de las embarcaciones de *Gulmar* fueron vendidas a una filial de *Oaktree* con sede en las Islas Caimán por cerca de 640 mil dólares en efectivo, más la reducción de unos 60 millones que le adeudaba a *Oaktree*. *Oaktree* también asumió otras deudas sobre los activos.

Esta reestructuración dejó a los accionistas minoritarios de *Gulmar* como propietarios del esqueleto de una empresa. No obstante, conservaban una potencial ganancia en la forma de un reclamo de violación de contrato contra PDVSA, que era demandada por una subsidiaria de *Gulmar* llamada *Gulmar Offshore Middle East* (GOME), con sede en Sharjah.

Martin David Graham fue nombrado director gerente de esa empresa en 2012 y encabezó los esfuerzos para hacer que PDVSA pague. Al año siguiente, ayudó a obtener un fallo de 644 millones de dólares contra PDVSA de un panel de arbitraje de Londres.

El dinero debía ser compartido por *GOME* y *Kaplan Industry*, una empresa panameña que también formaba parte del contrato con PDVSA. Lo que no está claro, sin embargo, es cuánto de los 644 millones de dólares terminó recibiendo *GOME*.

PDVSA indicó en su informe anual de 2014 que pagó toda la suma. No obstante, una persona al tanto del asunto dijo que *GOME* acordó conciliar con PDVSA por una fracción del monto total. Los términos del acuerdo extrajudicial son confidenciales, dijo el administrador de *Gulmar Group*.

GOME le pagó a *Oaktree*, su único acreedor garantizado, parte de la compensación de PDVSA —los documentos de la administración no especifican cuánto— y luego, en julio de 2015, se acogió a la ley de bancarrota. Su administrador había recibido, al 31 de marzo, otros 74 millones de dólares de la compensación de PDVSA, dinero que planeaba distribuir a los acreedores no garantizados de *GOME*. *AlixPartners* no quiso comentar al respecto. PDVSA y *Kaplan Industry* no respondieron a pedidos de comentarios.

Las acusaciones contra el vicepresidente de *Oaktree* fueron presentadas por el fundador de *Gulmar Group*, un francés radicado en Sharjah que lidera un grupo de inversionistas minoritarios que consideran que tienen derecho a una porción de la compensación de PDVSA.

El tribunal sentenció al vicepresidente de *Oaktree* a tres años de cárcel y le ordenó pagar el equivalente a unos 1.6 millones de dólares al fundador de *Gulmar Group*, según documentos judiciales. Graham sigue siendo empleado de *Oaktree* en Londres.

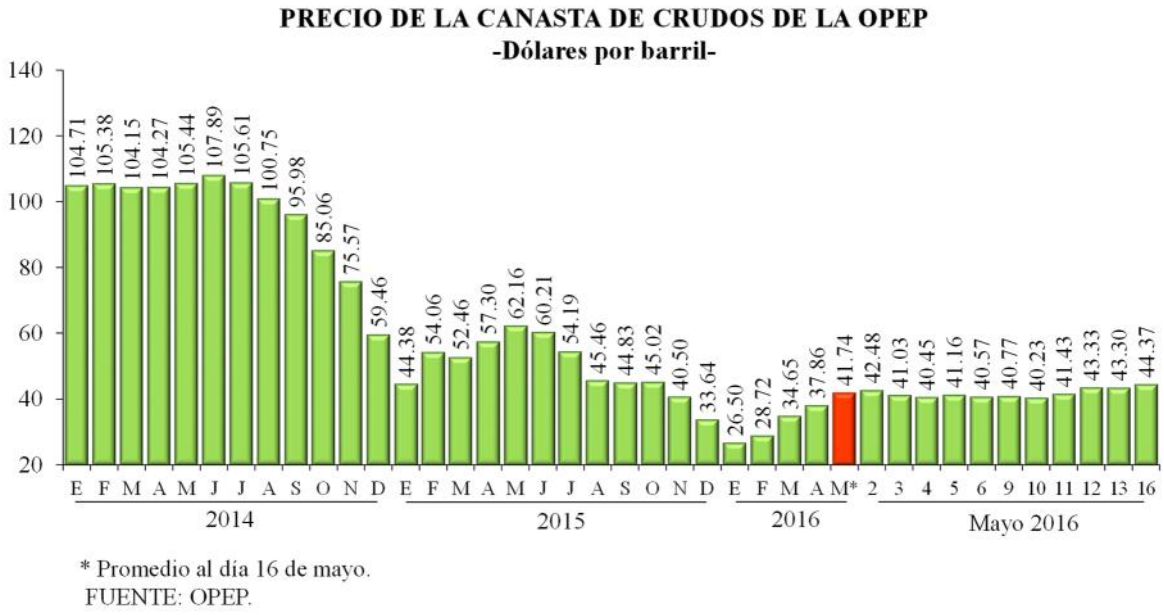
Fuente de información:
http://lat.wsj.com/articles/SB12395380881288183678004582062852343011954

Canasta de crudos de la OPEP

La Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP), que se integra por los siguientes países: Angola, Arabia Saudita, Argelia, Ecuador, Emiratos Árabes Unidos, Libia, Nigeria, Irán, Iraq, Kuwait, Qatar y Venezuela, informó el 12 de marzo de 2014 la

nueva canasta de crudos de referencia de la OPEP, que se integra regularmente por los crudos de exportación de los principales países miembros de la Organización, de acuerdo con su producción y exportación a los principales mercados; y refleja, además, la calidad media de los crudos de exportación del cártel. Así, al 28 de abril de 2016, se dio a conocer la nueva canasta de referencia de la OPEP que incluye los siguientes tipos de crudos: Saharan Blend (Argelia), Girassol (Angola), Oriente (Ecuador), Minas (Indonesia), Iran Heavy (República Islamica de Iran), Basra Light (Iraq), Kuwait Export (Kuwait), Es Sider (Libya), Bonny Light (Nigeria), Qatar Marine (Qatar), Arab Light (Saudi Arabia), Murban (Emiratos Árabes Unidos) y Merey (Venezuela).

En este marco, al 16 de mayo de 2016, la canasta de crudos de la OPEP registró una cotización promedio de 41.74 dólares por barril (d/b), cifra 10.25% superior con relación a abril de 2016 (37.86 d/b), mayor en 24.08% con respecto a diciembre pasado (33.64 d/b) e inferior en 32.85% si se le compara con el promedio de mayo de 2015 (62.16 d/b).



Fuente de información:
http://www.opec.org/opec_web/en/data_graphs/40.htm

IV. POSTCRISIS FINANCIERA MUNDIAL

El problema de la deuda en China: ¿Puede ayudar la capitalización de deuda? (FMI)

E1 28 de abril de 2016, el Fondo Monetario Internacional (FMI) publicó que el problema del elevado y creciente volumen de deuda empresarial en China y la mejor manera de resolverlo son temas que han recibido mucha atención últimamente. De hecho, la deuda empresarial en China ha aumentado a aproximadamente 160% del Producto Interno Bruto (PIB), un nivel comparativamente muy alto, especialmente frente a los países en desarrollo.

En la edición de abril de 2016, el Informe sobre la estabilidad financiera mundial (informe GFSR, por sus siglas en inglés) del FMI examinó esta cuestión desde el punto de vista de los bancos comerciales y las vulnerabilidades resultantes. El análisis sugiere que la proporción de préstamos de bancos comerciales a empresas que podrían peligrar se encuentra en rápido aumento y que, aunque actualmente es manejable, representa un tema que debe abordarse con urgencia para evitar problemas graves. De hecho, encontrarle solución es algo importante para la transición económica de China y, dados el tamaño y la creciente integración internacional del país, para la economía mundial en general.

Es alentador constatar que las autoridades han anunciado que se están centrando en los problemas del excesivo nivel de deuda empresarial y la carga que representa para los bancos y, de hecho, para la totalidad de la economía. En los medios de comunicación se mencionan dos técnicas específicas que se aplicarían a los préstamos en mora: 1) convertirlos en acciones y 2) titulizarlos (es decir, reempaquetarlos en títulos negociables) y venderlos.

La experiencia internacional del personal técnico del FMI puede brindar algunas lecciones útiles al respecto. Este blog, y la nota técnica en la que se basa, resume las conclusiones.

La principal es que estas técnicas pueden contribuir a abordar estos problemas y han sido provechosas en otros países, pero no constituyen soluciones integrales en sí mismas. Si no están concebidas cuidadosamente y si no forman parte de un marco global sólido, pueden agravar el problema, por ejemplo, al mantener en funcionamiento empresas “zombi” (es decir, empresas no viables que continúan operando). Además, es poco común que los bancos tengan la experiencia necesaria para gestionar o reestructurar una empresa, y la capitalización de la deuda puede dar lugar a conflictos de interés, ya que los bancos están tratando con una parte conexa.

Por lo tanto, es fundamental que el programa esté correctamente concebido:

- La capitalización de deuda debería ocurrir únicamente si la empresa es viable en el contexto de un plan de reestructuración operacional (que puede incluir un cambio del equipo directivo), el valor es razonable, y los bancos retienen la participación en el capital únicamente durante un período limitado.

- La titulización de préstamos en mora debe abarcar un fondo diversificado de créditos y los bancos deben conservar un interés financiero residual, al amparo de un marco jurídico y operativo que les permita a los propietarios de los activos dudosos forzar la reestructuración operacional de las empresas y obtener el valor máximo de sus tenencias.

Asimismo, para que estas técnicas ayuden a resolver el problema sistémico del excesivo nivel de deuda empresarial y los préstamos bancarios deteriorados a nivel más general, deben formar parte de un plan sistémico integral. Además de abordar las consecuencias

sociales (especialmente, el apoyo que necesitan los trabajadores despedidos), ese plan debería lograr lo siguiente:

- Evaluar la viabilidad de las empresas en dificultades, reestructurar las viables y liquidar las demás.

- Exigir a los bancos que se anticipen a reconocer y reestructurar los préstamos en mora.

- Distribuir la carga entre bancos, empresas, inversionistas institucionales y el gobierno.

- Afianzar el marco que rige la reestructuración de empresas, incluida la ley de insolvencia.

- Crear mercados de deuda de cobro dudoso.

Ese plan integral permitiría destinar los recursos —mano de obra, capital y crédito— a usos más productivos y de esa manera respaldar, junto con una combinación adecuada de políticas macroeconómicas y reformas estructurales, el reequilibramiento de la economía china en general hacia un modelo de crecimiento más sostenible.

Fuente de información:
http://blog-dialogoafondo.org/?p=6525

Amaneció temprano en la reunión de primavera del FMI (BBVA Research)

El 25 de abril de 2016, la sección de estudios económicos de *BBVA Research* dio a conocer el artículo "Amaneció temprano en la reunión de primavera del FMI". A continuación se presenta la información.

Acaba de terminar la reunión del Fondo Monetario Internacional (FMI) y del Banco Mundial en Washington. Un buen lugar para debatir al calor del informe insignia del FMI que rebaja el crecimiento mundial y destila un cierto desasosiego con los riesgos que amenazan la recuperación.

Al FMI le preocupa el menor crecimiento de China, el escaso impacto expansivo a nivel global del bajo precio del petróleo, la volatilidad de los mercados y la compleja situación geopolítica. Además, muestra su insatisfacción con el poco crecimiento de Europa y, en particular, con el escaso impulso fiscal de Alemania, los problemas del sector financiero en algunos países, la situación de Grecia y el incómodo referéndum en el Reino Unido.

Los debates reflejaron estas preocupaciones, pero con un tono menos grave que el del propio informe, cuyas conclusiones parecen pintadas por la zozobra que se respiraba a principios de año. Un momento en el que pesaban las dudas sobre el efecto de los estímulos en la economía China, el miedo a la depreciación desordenada de su moneda, la fuerte caída de los precios del petróleo (cruzando a la baja los 30 dólares) y el desplome de los mercados.

Pese a ello, los números que prevé el FMI no son tan malos. Recorta la previsión de China en el largo plazo, pero la mejora para los próximos dos años. Y, aunque reduce la previsión para Estados Unidos de Norteamérica y Europa, sigue esperando para ellos un crecimiento en torno al 2.5 y al 1.5%, respectivamente.

Se sintió alivio en las reuniones porque China mantiene el rebalanceo de su economía a buen ritmo, la Reserva Federal ha vuelto a su tono más relajado y los mercados se han dado parcialmente la vuelta, en las cotizaciones y en los flujos. Los participantes estaban más tranquilos, siempre dentro del recelo que da ver que el mundo no termina de crecer por encima del 3% y que los riesgos se inclinan hacia el lado malo, en el marco de un exceso de peso de las políticas monetarias.

Tras mucho debate y poco consenso, quedan dudas en el aire: ¿Ayudan los tipos negativos? O, por el contrario, ¿pesan más los riesgos que generan? ¿Por qué no ha habido un efecto positivo más claro de la caída del precio del petróleo? ¿Es la política fiscal la salvación? ¿Aguantarán los países emergentes este entorno como hasta el momento? ¿Pasará algo que altere este equilibrio de crecimiento bajo? ¿Alcanzará China un rebalanceo exitoso?

Esta vez, la mejora del mercado le ha quitado algo de punta mediática a las recomendaciones del FMI que merece la pena valorar. Este organismo pide más acciones de política económica, pero también no confiar en exceso en la política monetaria, salvo que la política fiscal ayude allá donde pueda y que se utilice este impulso de demanda para implementar las reformas estructurales que se necesiten.

Quizá lo que le faltó recalcar al FMI es que, si no se hacen reformas estructurales, a lo mejor, no merece la pena seguir insistiendo más con la política monetaria ni probar con medidas de expansión fiscal, que al final nos pueden meter en más problemas de los que nos sacan, y más si esa recomendación la escuchan los países sin espacio fiscal o aquellas áreas que ya han pasado al “otro lado” del espejo de Alicia con los tipos negativos. No hagamos como Yogi Berra que, como sabía que tomaría el tren equivocado, salía más temprano. Mejor miremos primero dónde van los trenes antes de tomar el primero que sale para corregir después sobre la marcha.

La política monetaria ha ayudado, pero no ha sido suficiente para que los países desarrollados tengan un período de crecimiento por encima de su potencial en esta recuperación. Y es arriesgado profundizar en esta receta sin apoyo fiscal, ni conviene emplear a fondo el gasto público, si no es un paso previo para las reformas estructurales donde procedan. Porque sin reformas, quizás no se puede crecer mucho más.

¿Alguien tiene un crecimiento potencial más alto que la previsión que lanza el FMI en 2016 y 2017 para muchas de las economías desarrolladas (y, en particular, para Estados Unidos de Norteamérica y para Europa)?

Si no se remata con reformas, tal vez de lo que se trata es de gestionar los riesgos y no cometer errores en un mundo de crecimientos ya bajos. No todos están de acuerdo. Seguirá el debate.

Fuente de información:
https://www.bbvaresearch.com/wp-content/uploads/pdf/67403_122892.pdf

Reforma Estructural en Alemania (FMI)

El 25 de abril de 2016, el Fondo Monetario Internacional (FMI) publicó el documento de trabajo “Reforma Estructural en Alemania”. A continuación, se presenta el Resumen Ejecutivo.

Reforma Estructural en Alemania

Resumen Ejecutivo

El presente documento proporciona una evaluación cuantitativa de los efectos macroeconómicos, distributivos y fiscales de tres propuestas de reforma (estructural) en Alemania:

1. Reducción en la tasa tributaria a la seguridad social en el sector de salarios bajos.

2. Ampliación del financiamiento público para el cuidado infantil de tiempo completo (todo el día) y la escolarización de tiempo completo (todo el día), y

3. Desrregulación adicional del sector de servicios profesionales.

El análisis es con base en un modelo macroeconómico con capital físico, capital humano, búsqueda de empleo y heterogeneidad de los hogares. Las tres reformas tienen efectos positivos a corto y a largo plazos sobre el empleo, los salarios y la producción. Los efectos cuantitativos de la reforma desrregulatoria son relativamente pequeños debido al reducido tamaño de los servicios profesionales en Alemania. Las reformas de política 1 y 2 tienen efectos macroeconómicos sustanciales y positivas consecuencias distributivas.

Diez años después de la aplicación, las reformas 1 y 2, tomadas en conjunto, aumentan el empleo en 1.6%, la producción potencial en 1.5%, los salarios reales por hora antes de impuestos en el sector de bajos salarios en 3.0%, en tanto que los salarios reales por hora para mujeres con los niños previo al pago de impuestos, 2.7 por ciento.

Las dos reformas crean déficit fiscales en el corto plazo, pero también generan excedentes fiscales sustanciales en el largo plazo. Son fiscalmente eficiente en el sentido de que el valor presente de los déficit fiscales de corto plazo y los excedentes a largo plazo es positivo para cualquier tipo de interés (descuento) menor al 9 por ciento.

Fuente de información:
http://www.imf.org/external/pubs/cat/longres.aspx?sk=43875.0
Para tener acceso a información relacionada visite:
http://www.oecd.org/centrodemexico/medios/las-tasas-de-impuestos-sobre-ingresos-salariales-ocde-se-estabilizaron-en-2015.htm
http://www.oecd.org/tax/tax-policy/taxing-wages-mexico.pdf
Para consultar el documento *Taxing Wages 2016* visite: http://www.oecd.org/ctp/tax-policy/taxing-wages-20725124.htm.
http://www.oecd.org/tax/taxing-wages-20725124.htm
http://www.oecd.org/ctp/tax-policy/tax-database.htm

Un panorama económico más incierto (BBVA Research)

El 25 de abril de 2016, la sección de estudios económicos de *BBVA Research* dio a conocer el artículo "Un panorama económico más incierto" que se presenta a continuación.

En los últimos trimestres hemos visto cómo la economía española crecía por encima de la economía mundial, algo que no ocurría desde hacía casi 15 años. Un cruce de caminos fruto de la desaceleración económica global y de la recuperación en España.

Esa desaceleración de la economía mundial hacia tasas cercanas al 3% tiene visos de ser permanente, como consecuencia de un menor crecimiento potencial de buena parte de las economías desarrolladas y emergentes. Aunque China sea capaz de gestionar sin sobresaltos la transformación y reequilibrio de su economía, no volverá a crecer como lo hacía antes. El deterioro de las expectativas de muchas economías emergentes, afectadas por la fuerte caída de las materias primas, será bastante persistente y algunas de ellas acumulan ya dos años de recesión. En los países desarrollados, la evidencia de los últimos años apunta a que el crecimiento potencial es significativamente menor que el anterior a la crisis, por una demografía más desfavorable, la lenta reasignación de factores entre sectores y un menor crecimiento de la productividad. La ventana temporal que han abierto las políticas fiscales y, sobre todo, monetarias expansivas no ha sido bien aprovechadas para llevar a cabo las políticas de oferta que muchas economías necesitan. El resultado es un elevado nivel de deuda y la adición a un entorno de tipos de interés muy bajos con unas expectativas de crecimiento mediocre. Un cóctel que hace a las economías muy sensibles a cualquiera de las incertidumbres que amenazan el crecimiento mundial, como consecuencia de los riesgos de carácter geopolítico, de la volatilidad en los flujos de capitales, tipos de cambio y precios de materias primas, de un aterrizaje busco en China, del aumento de las tensiones financieras o de la eventual salida del Reino Unido de la Unión Europea.

En España, la recuperación iniciada en 2014, ha permitido reducir 6 de los más de 18 puntos de aumento en la tasa de desempleo durante seis largos años de crisis. Es necesario seguir creciendo a tasas elevadas para reducir el desempleo a un nivel y velocidad razonables en un entorno internacional más incierto, cuya evolución en los próximos trimestres nos podría tomar con el pie cambiado. Solo con políticas y reformas apropiadas se reducirá una tasa de desempleo estructural inaceptable, de media en el 15.5% desde principios de los años ochenta. Esa tasa, a la que Fondo Monetario Internacional prevé que España converja en los próximos cinco años, triplica la de otras economías avanzadas. Es un error pensar que se puede reducir el desempleo estructural con políticas monetarias y fiscales expansivas, que no son gratuitas y pueden tener un balance intertemporal negativo. Hay que mejorar el funcionamiento de los mercados de trabajo y productos, las regulaciones, y la eficiencia del sector público, de la fiscalidad y del sistema judicial. Es necesario eliminar barreras al crecimiento e internacionalización de las empresas, facilitar la innovación y la transformación digital, y aumentar la calidad de las instituciones y, sobre todo, de nuestro capital humano.

El reto para los próximos años es pues enorme y no basta con desbloquear el *impasse* político actual si no se aplican las políticas adecuadas.

Fuente de información:
https://www.bbvaresearch.com/wp-content/uploads/pdf/67403_122925.pdf

Resumen de la información actualizada sobre la evolución económica y monetaria de la Zona del Euro (BCE)

El 5 de mayo de 2016, el Banco Central Europeo (BCE) publicó en Fráncfort, Alemania, su Boletín Económico. A continuación se presenta el *Resumen de la información actualizada sobre la evolución económica y monetaria de la Zona del Euro*.

Las turbulencias de los mercados financieros de principios de 2016 han remitido y la actividad económica mundial presenta signos de estabilización. El comercio mundial ha dado muestras de resistencia a comienzos del año, aunque se prevé que su tasa de crecimiento se mantenga moderada. Los riesgos para las perspectivas de la actividad global, especialmente de las economías emergentes, continúan situándose a la baja y están relacionados, en concreto, con la incertidumbre en materia de política monetaria, las turbulencias financieras y los riesgos geopolíticos. La inflación mundial ha permanecido en bajos niveles, dado que las disminuciones que registraron anteriormente los precios de la energía siguen afectando el aumento de los precios.

Los rendimientos de la deuda soberana de la zona del euro han disminuido, al igual que los de la deuda soberana de Estados Unidos de Norteamérica. Los diferenciales de renta fija privada se han estrechado considerablemente en un entorno de estabilización de la volatilidad de los mercados y tras el anuncio del programa de compras de bonos corporativos del BCE. La menor volatilidad ha prestado un respaldo adicional a los precios de las acciones a nivel mundial, al mismo tiempo que el tipo de cambio efectivo del euro se ha apreciado.

La economía de la zona del euro se mantiene en una senda de recuperación, impulsada por la demanda interna, mientras que el crecimiento de la demanda externa sigue siendo débil. La demanda interna continúa estando apoyada por las medidas de política monetaria. El impacto positivo de estas medidas sobre las condiciones de financiamiento, así como el incremento de la rentabilidad de las empresas, están favoreciendo la inversión. Asimismo, la orientación acomodaticia de la política monetaria, el aumento continuo del empleo derivado de las reformas estructurales realizadas en el pasado y el nivel aun relativamente bajo del precio del petróleo deberían prestar un apoyo sostenido a la renta real disponible de los hogares y al consumo privado. Además, la política fiscal de la zona del euro es ligeramente expansiva. Al mismo tiempo, la recuperación económica de la zona del euro sigue viéndose frenada

por los ajustes de los balances en varios sectores, por el insuficiente ritmo de aplicación de reformas estructurales en algunos países y por las débiles perspectivas de crecimiento de las economías emergentes. Los riesgos para las perspectivas de crecimiento de la zona del euro continúan situados a la baja.

La inflación de la zona del euro ha permanecido en tasas alrededor de cero en los últimos meses. El bajo nivel de inflación continúa reflejando, sobre todo, el impacto de las tasas de variación anual marcadamente negativas de los precios de la energía. Además, la mayoría de las medidas de inflación subyacente no presenta una tendencia alcista clara. Las presiones inflacionarias internas siguen siendo débiles. Los indicadores de mercado de las expectativas de inflación a largo plazo se han estabilizado en bajos niveles y se mantienen sustancialmente por debajo de los indicadores procedentes de las encuestas de opinión. De cara al futuro, sobre la base de los precios de los futuros del petróleo vigentes, es probable que las tasas de inflación sean negativas en los próximos meses y después repunten en la segunda mitad de 2016, en gran parte debido a efectos de base. Posteriormente, se espera que las tasas de inflación sigan recuperándose en 2017 y 2018, con el apoyo de las medidas de política monetaria del BCE y de la recuperación económica.

Tras el amplio conjunto de medidas de política monetaria aprobado a principios de marzo han mejorado las condiciones generales de financiamiento en la zona del euro. La transmisión del estímulo de la política monetaria a las empresas y los hogares, especialmente a través del sistema bancario, se está reforzando. El crecimiento monetario se ha mantenido sólido, mientras que el de los préstamos sigue recuperándose gradualmente. Las fuentes internas de creación de dinero continúan siendo el principal factor impulsor del crecimiento del agregado monetario amplio. Las bajas tasas de interés, las operaciones de financiamiento a plazo más largo con objetivo específico y el programa ampliado de compra de activos están respaldando la mejora de la evolución monetaria y crediticia. Los costos de financiamiento de las entidades

de crédito han disminuido nuevamente y las entidades han trasladado sus condiciones de financiamiento más favorables aplicando tasas de interés más bajas a sus préstamos. En general, las medidas de política monetaria puestas en marcha desde junio de 2014 han mejorado claramente las condiciones de financiamiento para las empresas y los hogares, así como los flujos de crédito en la zona del euro. Las medidas de política monetaria adoptadas en marzo de 2016 sustentan el actual repunte del crecimiento de los préstamos, respaldando así la recuperación de la economía real.

Sobre la base de su análisis económico y monetario periódico, el Consejo de Gobierno, en su reunión del 21 de abril de 2016, decidió mantener sin variación las tasas de interés oficiales del BCE y sigue esperando que continúen en los niveles actuales, o inferiores, durante un período prolongado, que superará con creces el horizonte de las compras netas de activos. En lo que respecta a las medidas de política monetaria no convencionales, como se decidió el 10 de marzo de 2016, el BCE ha comenzado a incrementar las compras mensuales en el marco del programa de compra de activos a 80 mil millones de euros, frente al importe previo de 60 mil millones de euros. Como se ha mencionado anteriormente, está previsto que estas compras continúen hasta el final de marzo de 2017 o hasta una fecha posterior si fuera necesario y, en todo caso, hasta que el Consejo de Gobierno observe un ajuste sostenido de la senda de inflación que sea compatible con su objetivo de inflación. Asimismo, en junio, el BCE llevará a cabo la primera operación de la nueva serie de operaciones de financiamiento a plazo más largo con objetivo específico (TLTRO II) e iniciará las adquisiciones en el marco del programa de compras de bonos corporativos.

De cara al futuro, es esencial mantener un grado apropiado de acomodación monetaria durante el tiempo necesario a fin de respaldar el dinamismo de la recuperación económica de la zona del euro y acelerar el retorno de la inflación a niveles inferiores, aunque próximos, al 2%. El Consejo de Gobierno seguirá realizando un atento seguimiento de la evolución de las perspectivas de estabilidad de precios y, si fuera

necesario para el cumplimiento de su objetivo, actuará utilizando todos los instrumentos disponibles en su mandato. En el contexto actual, es fundamental asegurar que el entorno de muy baja inflación no se traduzca en efectos de segunda vuelta sobre el proceso de fijación de precios y salarios.

Fuente de información:
http://www.bde.es/f/webbde/SES/Secciones/Publicaciones/PublicacionesBCE/BoletinEconomicoBCE/2016/Fich/bebce1603-1.pdf

Entorno Exterior de la Zona del Euro (BCE)

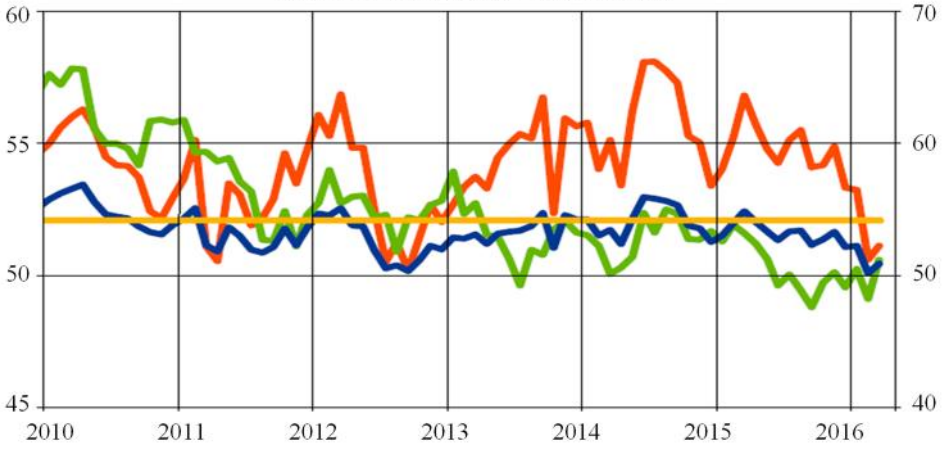
El 5 de mayo de 2016, el Banco Central Europeo (BCE) publicó en Fráncfort, Alemania, su Boletín Mensual sobre la Evolución Económica y Monetaria de la zona del euro. A continuación se presenta el artículo: *Entorno Exterior de la Zona del Euro*.

Indicadores de opinión recientes sugieren que la actividad económica mundial se estabilizó durante el primer trimestre de 2016. Las turbulencias que se observaron a principios de año en los mercados financieros han remitido, ya que la mayor preocupación en torno a la economía mundial ha disminuido gradualmente. Ciertamente, los mercados bursátiles han recuperado todas las pérdidas sufridas desde comienzos de año, la volatilidad ha disminuido y los precios de las materias primas también han repuntado ligeramente. Esto ha contribuido a mejorar las condiciones financieras en muchas economías emergentes, en las que se ha registrado un retorno de los flujos de capital en un entorno de mayor apetito por el riesgo a nivel global.

El índice de directores de compras (*Purchasing Managers Index*) PMI global compuesto de producción aumentó ligeramente en marzo en comparación con febrero, apuntando a cierta mejora de la actividad económica mundial. Esta mejora se produjo tras registrar niveles bastante bajos durante los meses anteriores y refleja una recuperación moderada de la actividad en los servicios y las manufacturas. No obstante,

en términos trimestrales, el índice PMI global de producción correspondiente al primer trimestre de 2016 siguió siendo inferior al del trimestre precedente y se mantuvo por debajo de su media de largo plazo. Este descenso se debió en gran parte a la evolución de las economías avanzadas, especialmente de Estados Unidos de Norteamérica, mientras que el índice PMI compuesto de producción mejoró ligeramente en los países emergentes. En conjunto, los datos procedentes de la encuesta PMI sugieren que el crecimiento experimentó cierta desaceleración en las economías avanzadas y que continuó siendo modesto en las emergentes en el primer trimestre de 2016.

ÍNDICE PMI GLOBAL COMPUESTO DE PRODUCCIÓN
-Índice de difusión, 50 = sin variación-



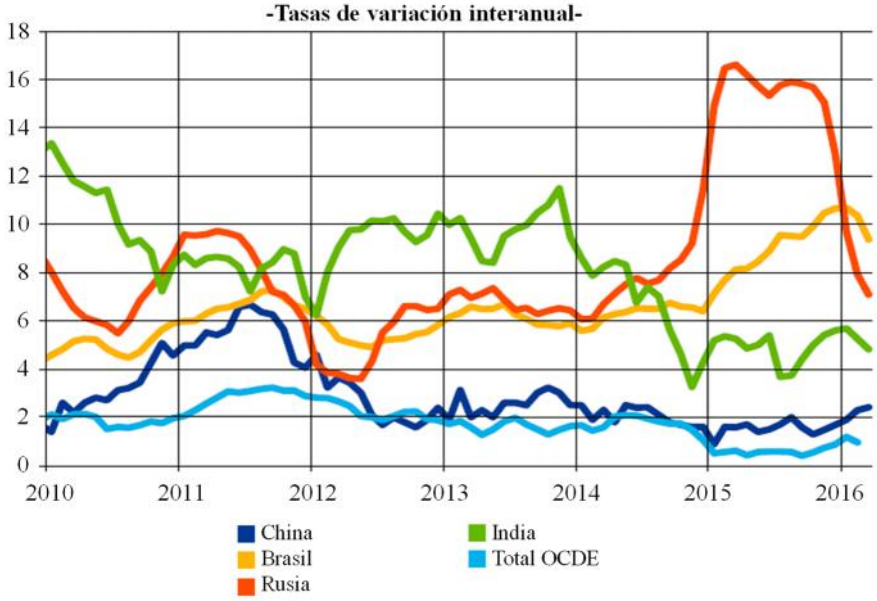
Nota: La observación más reciente corresponde a marzo de 2016.
FUENTE: *Markit* y cálculos de los expertos del BCE.

El comercio mundial ha mostrado capacidad de resistencia. El comercio mundial de mercancías mantuvo su impulso en enero, tras una considerable revisión al alza de los datos de diciembre. En enero, las importaciones mundiales de bienes en términos reales avanzaron 1.2% en tasa trimestral, tras registrar un crecimiento del 1.5% en diciembre. Esta revisión al alza se debió a datos más positivos para las economías emergentes de Asia. En enero, el dinamismo de las importaciones mundiales continuó siendo sólido, respaldado por la persistencia de un fuerte crecimiento en los países emergentes

asiáticos y de la zona del euro. En cambio, el comercio descendió de nuevo en Estados Unidos de Norteamérica y su crecimiento pasó a ser negativo en Europa Central y Oriental. El índice PMI global de nuevos pedidos exteriores aumentó marginalmente, de 49.4 a 49.6 en marzo, pero siguió apuntando a una débil expansión del comercio mundial.

La inflación mundial ha permanecido en bajos niveles. En los países de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE), la inflación anual medida por el índice de precios al consumidor (IPC) descendió hasta situarse en 1%, en tasa anual, en febrero, frente al 1.2% del mes anterior, como consecuencia de la contribución más negativa de los precios de la energía. En estos países, la tasa de crecimiento anual de la inflación medida por el IPC, excluidos la energía y los alimentos, se mantuvo sin variación en 1.9% en febrero.

INFLACIÓN DE LOS PRECIOS AL CONSUMIDOR
-Tasas de variación interanual-



Nota: La observación más reciente corresponde a marzo de 2016 para los países individuales y a febrero de 2016 para el total de la OCDE.
FUENTE: OCDE y fuentes nacionales.

Los precios del Brent han seguido recuperándose desde mediados de marzo, reflejando la moderación del exceso de oferta mundial de petróleo y una demanda mayor de lo

esperado. Los precios del Brent llevan fluctuando dentro de un intervalo de 38 a 47 dólares estadounidenses por barril desde mediados de marzo de 2016, y el 28 de abril se situaron en 47 dólares por barril. Esto equivale a un aumento del 67% con respecto a los mínimos de los doce últimos años registrados a mediados de enero. El reciente incremento del precio del petróleo se ha visto respaldado por la moderación del exceso de oferta mundial de esta materia prima. En concreto, la producción de los países de la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP) disminuyó en marzo de 2016, debido fundamentalmente a perturbaciones de oferta en Irak, Nigeria y Emiratos Árabes Unidos. Además, la demanda de crudo fue mayor de lo esperado en el primer trimestre de 2016, en gran medida como consecuencia de la vigorosa demanda de India y de otros países asiáticos no pertenecientes a la OCDE. La volatilidad de los precios del petróleo ha disminuido ligeramente desde mediados de marzo, aunque sigue siendo elevada. Diversos factores han contribuido a la volatilidad que se observa actualmente, entre ellos las tensiones geopolíticas, los problemas relacionados con el regreso de Irán al mercado internacional de petróleo, la incertidumbre en torno a las perspectivas económicas de las economías emergentes y las dudas sobre el acuerdo para congelar la producción entre los países de la OPEP e importantes productores no pertenecientes a esta organización. Los precios de las materias primas no energéticas como los alimentos y los metales se han mantenido estables en el período transcurrido desde mediados de marzo. De cara al futuro, la inestabilidad de la situación geopolítica en Oriente Próximo (sobre todo en Irak) y en Nigeria continúa representando un riesgo a corto plazo que podría conducir a nuevas perturbaciones de oferta.

Parece que el ligero bache observado en la actividad económica en Estados Unidos de Norteamérica continuó en el primer trimestre de 2016, aunque los fundamentos económicos subyacentes se mantienen sólidos. Tras una expansión moderada del PIB real, el 1.4% en tasa anualizada, en el cuarto trimestre de 2015, la actividad económica mostró signos de nueva desaceleración en el primer trimestre de 2016. En particular,

los indicadores de alta frecuencia del gasto en bienes de equipo apuntaron a que el crecimiento de la inversión empresarial había sido solo modesto.

Aunque el crecimiento del consumo real siguió siendo moderado en febrero, datos recientes del sector manufacturero indican una mejora de las condiciones en este sector. El empleo en el sector no agrícola se incrementó con fuerza en marzo, y la tasa de actividad volvió a aumentar, lo que sugiere que trabajadores anteriormente desanimados están regresando al mercado laboral. Esto solo se plasmó en un ligero repunte de la tasa de desempleo, que se situó en 5%. De cara al futuro, se espera que el fortalecimiento del mercado de trabajo sustente la renta real y el consumo. La inflación general se mantuvo en bajos niveles, y la inflación anual medida por el IPC disminuyó levemente en marzo, hasta el 0.9%, desde el 1% de febrero, influida a la baja por los precios de la energía y los alimentos. La tasa de crecimiento anual de la inflación medida por el IPC, excluidos la energía y los alimentos, descendió hasta el 2.2% en marzo frenada por la inflación negativa de los precios de los bienes, pero lleva exhibiendo una tendencia gradual al alza desde mediados de 2015.

En Japón, el ritmo de crecimiento sigue siendo moderado. A principios de 2016, los indicadores económicos continuaban apuntando a que la actividad económica estaba falta de dinamismo, tras un descenso del crecimiento trimestral del PIB real del 0.3% en el último trimestre de 2015. Los resultados de encuestas recientes indican que el consumo privado fue débil a comienzos de año. La producción industrial también se mantuvo contenida, aunque esto se debió en gran parte a factores transitorios, mientras que las exportaciones reales registraron una ligera recuperación. Al mismo tiempo, los indicadores de opinión señalaron cierto deterioro del clima empresarial. La inflación anual medida por el IPC repuntó desde el 0% de enero hasta el 0.3% en febrero, mientras que la inflación anual medida por el IPC, excluidos los alimentos y la energía, aumentó levemente y se situó en el 0.8 por ciento.

En Reino Unido se espera que el crecimiento del PIB se modere. En el cuarto trimestre de 2015, el PIB real se incrementó 0.6% en términos trimestrales, por encima de las estimaciones anteriores y a un ritmo mayor que en el trimestre precedente. En consecuencia, el crecimiento anual del PIB fue del 2.3% en 2015, frente al 2.9% de 2014. En el último trimestre de 2015, el crecimiento económico se vio impulsado por la solidez del consumo privado, mientras que el avance de la inversión pasó a ser considerablemente negativa, debido a la incertidumbre en torno al ritmo de expansión de la demanda mundial, y la demanda exterior neta continuó siendo un obstáculo para el crecimiento. Los indicadores de corto plazo y las encuestas sobre intenciones de las empresas sugieren una moderada desaceleración del ritmo de expansión del PIB en el primer semestre de 2016. La tasa de desempleo se estabilizó en 5.1% en el período de tres meses hasta enero de 2016, mientras que el crecimiento de los beneficios siguió siendo relativamente contenido y se situó en 2.1%, pese a la mejora de las condiciones en el mercado de trabajo. En febrero de 2016, la inflación anual medida por el IPC repuntó hasta el 0.3%, como consecuencia de los efectos de base derivados de los precios de la energía, mientras que la inflación, excluidos los alimentos, la energía, las bebidas alcohólicas y el tabaco, descendió marginalmente, hasta el 1.1 por ciento.

En China, los datos disponibles siguen siendo acordes con una desaceleración gradual del crecimiento de la actividad, que se ha visto respaldada por medidas de apoyo y una rápida expansión del crédito. En el primer trimestre, el crecimiento anual del PIB de este país fue del 6.7%, ligeramente por debajo del registrado el trimestre anterior, aunque en consonancia con la nueva banda de objetivos de crecimiento fijada por las autoridades chinas para 2016 (6.5-7%). Los indicadores de corto plazo más recientes apuntan a un ritmo sostenido de crecimiento económico, y se han observado algunas mejoras en la producción industrial, en la inversión en activos fijos, en la expansión del crédito y en las ventas al por menor. También hay señales de estabilización en el mercado de la vivienda, con un modesto repunte de la inversión residencial y fuertes aumentos de los precios de la vivienda en las grandes ciudades. Por el contrario, los

datos sobre comercio, que han mostrado un grado elevado de volatilidad en los últimos meses, empeoraron en el primer trimestre del año. La mayor estabilidad de los mercados financieros y del tipo de cambio del renminbi ha contribuido a reducir parte de la incertidumbre imperante a principios de año, mientras que se prevé que la orientación acomodaticia de la política monetaria y el moderado estímulo fiscal continúen sustentando la demanda.

El ritmo de crecimiento sigue siendo débil y heterogéneo en otras economías emergentes. La actividad se ha mantenido resistente en países importadores de materias primas como en los países de Europa Central y Oriental no pertenecientes a la zona del euro y, en menor medida, en India y Turquía, mientras que el crecimiento continúa siendo muy débil en los países exportadores de estas materias. En particular, los indicadores de corto plazo más recientes sugieren que la desaceleración de Brasil continuará en 2016. La incertidumbre política, el deterioro de la relación real de intercambio y el endurecimiento de las condiciones de financiamiento están afectando considerablemente la actividad económica. En línea con las expectativas, la actividad económica en Rusia volvió a retroceder en el último trimestre de 2015, después de mostrar señales incipientes de mejora en el tercer trimestre del año pasado. La incertidumbre sigue siendo elevada y la confianza empresarial débil, mientras que la caída de los ingresos procedentes del petróleo continúa frenando el gasto público.

Fuente de información:
http://www.bde.es/f/webbde/SES/Secciones/Publicaciones/PublicacionesBCE/BoletinEconomicoBCE/2016/Fich/bebce1603-1.pdf

Evolución financiera de la Zona del Euro (BCE)

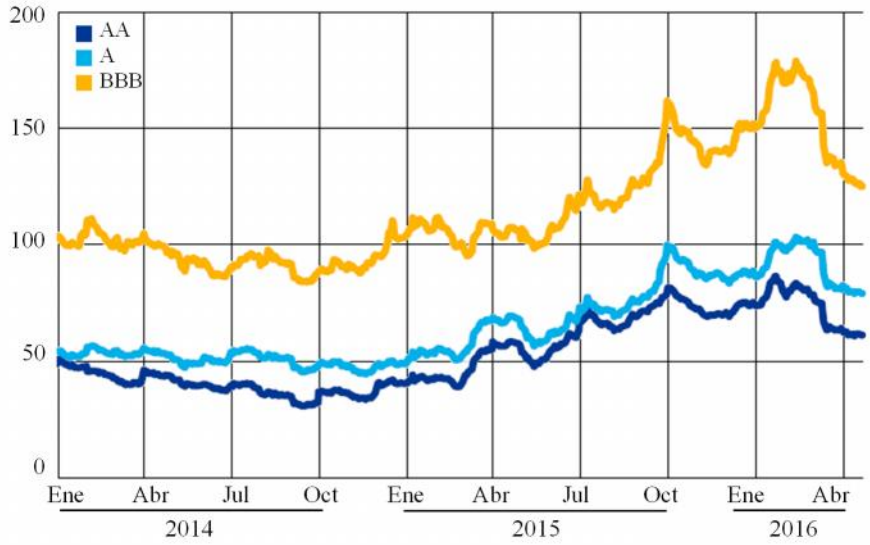
El 5 de mayo de 2016, el Banco Central Europeo (BCE) publicó en Fráncfort, Alemania, su Boletín Mensual sobre la Evolución Económica y Monetaria de la zona

del euro. A continuación se presenta el artículo: *Evolución financiera de la Zona del Euro*.

Entre el 9 de marzo y el 20 de abril de 2016, los rendimientos de la deuda soberana de la zona del euro disminuyeron, al igual que los de la deuda soberana de Estados Unidos de Norteamérica. Tras un ligero repunte a principios de marzo, los rendimientos de la deuda pública de la zona del euro empezaron a disminuir poco después de la reunión del Consejo de Gobierno de marzo, siguiendo una evolución similar a la que registraron los rendimientos de la deuda de Estados Unidos de Norteamérica. Después de alcanzar un nuevo mínimo histórico del 0.75% el 1 de abril de 2016, el rendimiento de la deuda soberana a diez años de la zona del euro, ponderado por el PIB, aumentó ligeramente hacia el final del período analizado y se situó en el 0.86% el 20 de abril. En conjunto, los descensos de los rendimientos a largo plazo fueron algo más pronunciados en los países de la zona del euro con calificaciones crediticias más altas.

En los mercados de renta fija privada, las primas de riesgo de las sociedades no financieras disminuyeron sustancialmente en un entorno de estabilización de la volatilidad de los mercados y tras el anuncio, por parte del Consejo de Gobierno, del programa de compras de bonos corporativos (CSPP, por sus siglas en inglés). Los diferenciales de los bonos de sociedades no financieras —al igual que los de los bonos de empresas del sector financiero— se estrecharon en la segunda quincena de marzo después de que la volatilidad de los mercados descendiera desde los máximos registrados anteriormente. Tras el anuncio del CSPP, los diferenciales de los bonos de sociedades no financieras volvieron a experimentar una disminución considerable, antes de seguir contrayéndose de forma más gradual durante el mes de abril.

DIFERENCIALES DE LOS BONOS DE SOCIEDADES NO FINANCIERAS CON GRADO DE INVERSIÓN DE LA ZONA DEL EURO, POR CALIFICACIÓN CREDITICIA



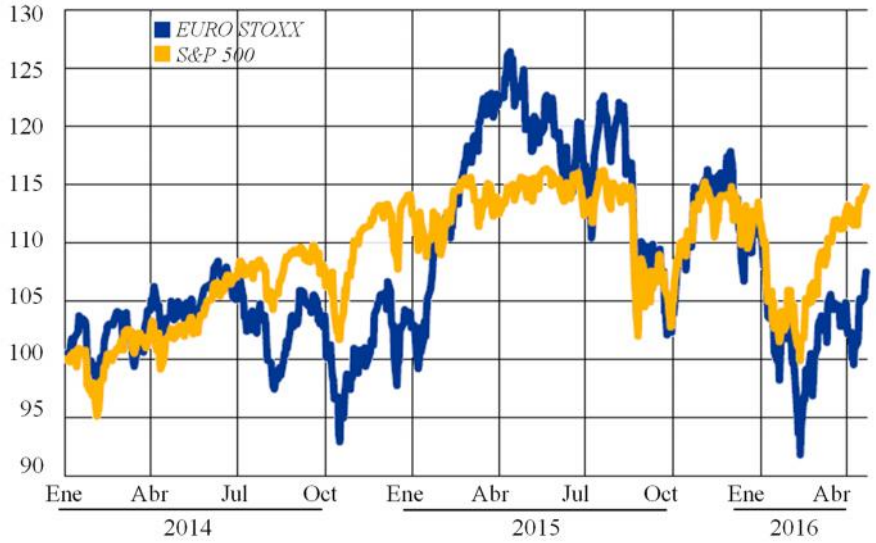
Nota: La observación más reciente corresponde al 20 de abril de 2016.
FUENTE: *Thomson Reuters.*

La estabilización de la volatilidad también prestó respaldo a los precios de las acciones a nivel mundial, que se revalorizaron durante el período analizado. El índice *EURO STOXX* amplio registró un avance de más del 4% entre el 9 de marzo y el 20 de abril de 2016. En Estados Unidos de Norteamérica, el índice *S&P 500* avanzó casi el 6% durante el mismo período. Las cotizaciones de los valores bancarios registraron fluctuaciones algo más pronunciadas que el conjunto del mercado en ambas regiones y, en la zona del euro, también tuvieron un comportamiento ligeramente peor que el mercado, con un aumento de alrededor del 2 por ciento.

El tipo de cambio efectivo del euro se apreció. En términos bilaterales, el euro se fortaleció 3.7% frente al dólar estadounidense en el período analizado, en un entorno de estrechamiento de los diferenciales de rendimiento de la deuda a largo plazo entre Estados Unidos de Norteamérica y la zona del euro, lo que reflejó en gran medida la revisión de las expectativas de los mercados en relación con la trayectoria futura de las tasas de interés oficiales en Estados Unidos de Norteamérica. El euro también se apreció frente a la libra esterlina, el renminbi chino, el yen japonés y las monedas de la

mayoría de las economías emergentes. Sin embargo, se depreció frente al rublo ruso, la corona sueca, el franco suizo y las monedas de la mayoría de los países exportadores de materias primas, así como frente a las monedas de varios países de Europa Central y Oriental.

ÍNDICES BURSÁTILES DE LA ZONA DEL EURO Y DE ESTADOS UNIDOS DE NORTEAMÉRICA
-1 de enero de 2014 = 100-



Nota: La observación más reciente corresponde al 20 de abril de 2016.
FUENTE: *Thomson Reuters* y cálculos del BCE.

El índice medio de la tasa de interés del euro a un día (eonia) descendió durante el período considerado, reflejando la decisión del Consejo de Gobierno de disminuir la tasa de interés de la facilidad de depósito en 10 puntos básicos, hasta el -0.40%, en marzo. Desde que fue efectivo el recorte de tasas de interés a comienzos del segundo período de mantenimiento de reservas, el eonia ha permanecido en un rango de entre -33 y -35 puntos básicos, excepto al final del primer trimestre, cuando aumentó temporalmente hasta situarse en -30 puntos básicos.

El exceso de liquidez se incrementó alrededor de 43 mil millones de euros, hasta la cifra de 744 mil millones de euros, en el contexto de las compras realizadas por el Eurosistema en el marco del programa ampliado de compra de activos.

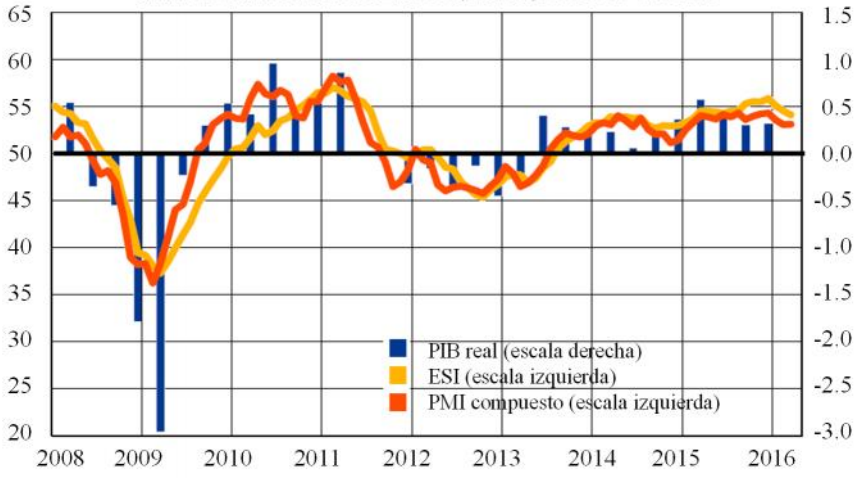
Fuente de información:
http://www.bde.es/f/webbde/SES/Secciones/Publicaciones/PublicacionesBCE/BoletinEconomicoBCE/2016/Fich/bebce1603-1.pdf

Actividad económica de la Zona del Euro (BCE)

El 5 de mayo de 2016, el Banco Central Europeo (BCE) publicó en Fráncfort, Alemania, su Boletín Mensual sobre la Evolución Económica y Monetaria de la zona del euro. A continuación se presenta el artículo: *Actividad económica de la Zona del Euro*.

La economía de la zona del euro continúa recuperándose, impulsada sobre todo por la evolución del consumo privado, aunque más recientemente también por la inversión. A pesar de que el producto lleva creciendo desde principios de 2013, el PIB real de la zona del euro todavía se mantiene en niveles próximos al máximo registrado antes de la crisis, en el primer trimestre de 2008.

PIB REAL, INDICADOR DE SENTIMIENTO ECONÓMICO (ESI) E ÍNDICE PMI COMPUESTO DE LA ZONA DEL EURO
-Tasas de variación intertrimestral; índice; índice de difusión-

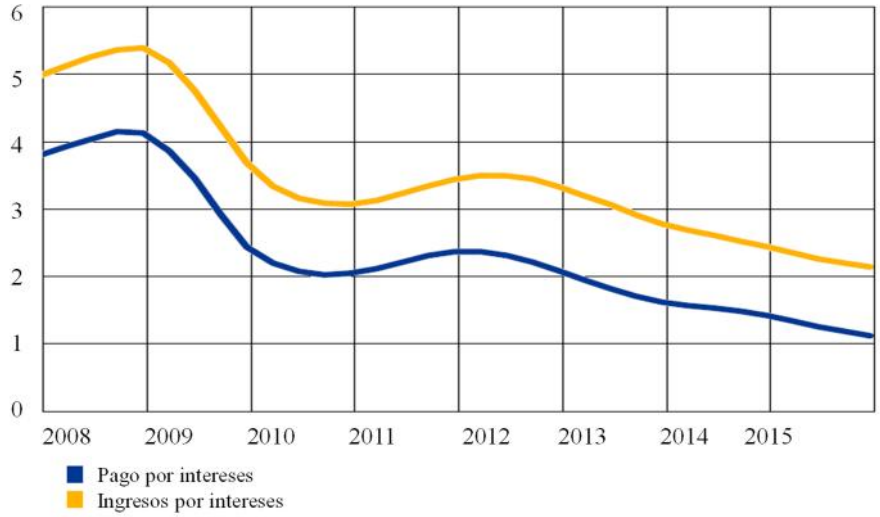


Nota: El ESI está normalizado con la media y la desviación típica del índice PMI. Las observaciones más recientes corresponden al cuarto trimestre de 2015 para el PIB real y a marzo de 2016 para el índice PMI.

FUENTE: *Eurostat*, Comisión Europea, *Markit* y *BCE*.

El consumo privado sigue contribuyendo positivamente al crecimiento, después de registrar una desaceleración transitoria en el último trimestre de 2015. La ralentización del gasto en consumo del cuarto trimestre del año pasado se debió en parte al descenso de las ventas de artículos de vestir de temporada y a la disminución del consumo de energía, lo que puede atribuirse a las suaves temperaturas del invierno en algunos países de la zona del euro. Además, parece que los atentados terroristas perpetrados en París en noviembre de 2015 han afectado negativamente al consumo de servicios como la hostelería y la restauración en Francia. Cabe destacar que el gasto en consumo se ha estado beneficiando del incremento de la renta real disponible de los hogares, lo que a su vez es reflejo, fundamentalmente, del crecimiento del empleo y de los precios más bajos del petróleo. Asimismo, los balances de los hogares presentan mayor disponibilidad de fondos, y la confianza de los consumidores continúa siendo elevada y, pese a las recientes caídas, se mantiene por encima de la media de largo plazo.

INGRESOS Y PAGOS POR INTERESES DE LOS HOGARES
-En porcentaje de la renta disponible -



Nota: Las observaciones más recientes corresponden al cuarto trimestre de 2015.
FUENTE: *Eurostat* y cálculos del BCE.

La orientación acomodaticia de la política monetaria y las bajas tasas de interés asociados deberían seguir respaldando el consumo agregado de la zona del euro. Desde el tercer trimestre de 2008, los pagos por intereses de los hogares de la zona del euro en relación con la renta disponible han disminuido en torno a tres puntos porcentuales, al tiempo que los ingresos por intereses han caído aproximadamente en la misma proporción. Así pues, la renta disponible agregada de los hogares de la zona del euro apenas se ha visto afectada. No obstante, el descenso de las tasas de interés suele traducirse en una redistribución de los recursos de los ahorradores netos con una menor propensión marginal al consumo a los prestatarios netos en los que dicha propensión es mayor, lo que, en general, tiene un impacto positivo sobre el consumo agregado de la zona del euro. En cuanto a las perspectivas a corto plazo, los datos recientes sobre el comercio al por menor y las matriculaciones de automóviles señalan un repunte del crecimiento del consumo en el primer trimestre de este año.

La inversión continuó mejorando ligeramente a principios de 2016, tras acelerarse su crecimiento a finales de 2015, aunque predominan los riesgos a la baja. La mayor utilización de la capacidad productiva, junto con el aumento de la producción industrial

de bienes de equipo en enero y febrero, sugiere que la inversión empresarial de la zona del euro probablemente registrara un sólido ritmo de avance en el primer trimestre de 2016. Sin embargo, es muy probable que la debilidad del entorno exterior, unida a la caída de la confianza empresarial, el descenso de los pedidos industriales de bienes de equipo y las moderadas expectativas de producción del sector de bienes de equipo, tenga un impacto adverso sobre la tasa de crecimiento de la inversión, excluida la construcción, en el primer semestre de 2016. Es probable que la inversión en construcción siguiera creciendo en el primer trimestre, debido, en gran medida, a la evolución del segmento de la vivienda, como pone de manifiesto el fuerte avance de la construcción de edificios en comparación con el trimestre anterior. Al margen de la volatilidad habitual, los visados de obra nueva, así como la confianza de la construcción, medidos por el índice PMI y el indicador de sentimiento económico (ESI, por sus siglas en inglés), han estado aumentando, lo que indicaría que el ciclo del sector de la construcción ha tocado fondo.

Más allá del corto plazo, la recuperación de la demanda, la orientación acomodaticia de la política monetaria y la mejora de las condiciones de financiamiento deberían impulsar la inversión. El incremento de los márgenes y la disminución de la capacidad productiva sin utilizar también deberían respaldar las decisiones de inversión. No obstante, las necesidades de desapalancamiento, la baja rentabilidad y las rigideces estructurales, especialmente en algunos países, así como las débiles perspectivas de crecimiento potencial, podrían frenar la inversión.

En general, el crecimiento de las exportaciones de la zona del euro mantiene su falta de dinamismo. Según los datos mensuales sobre comercio, las exportaciones de bienes, tras registrar un descenso significativo en enero, se recuperaron en cierta medida en febrero. En los primeros dos meses del año, las exportaciones de bienes se situaron, en general, por debajo del nivel medio del cuarto trimestre de 2015. Es probable que el avance de las exportaciones se viera frenado por el débil ritmo de crecimiento de las

economías avanzadas, especialmente Estados Unidos de Norteamérica, y de algunas economías emergentes. De cara al futuro, se prevé que la apreciación del tipo de cambio efectivo del euro observada desde finales del año pasado continúe afectando a las exportaciones de la zona del euro. Indicadores más recientes, como las encuestas, apuntan a una evolución persistentemente moderada de la demanda externa y a una debilidad relativa de los pedidos exteriores de fuera de la zona del euro a corto plazo.

Los indicadores económicos más recientes señalan un crecimiento sostenido del PIB real en el primer trimestre de 2016**.** En enero y febrero, la producción industrial (excluida la construcción) se situó, en promedio, 1.1% por encima del nivel medio del cuarto trimestre de 2015, período en que registró un incremento del 0.4% en tasa trimestral. Los indicadores de opinión más recientes presentan un panorama algo menos optimista que los datos cuantitativos. Mientras que el ESI descendió durante el primer trimestre, el índice PMI compuesto de producción retrocedió en enero y febrero, permaneciendo básicamente estable en marzo (véase la gráfica PIB real, ESI e índice PMI compuesto de la zona del euro). Sin embargo, actualmente, la interpretación de la evolución de los indicadores de opinión resulta más complicada de lo habitual, ya que la desaceleración de estos indicadores sugiere un crecimiento más débil con respecto al cuarto trimestre del año pasado, mientras que los niveles en los que se mantienen -aún por encima de sus medias de largo plazo- apuntan a un crecimiento que no habría registrado variación o que incluso se habría acelerado ligeramente.

Los mercados de trabajo de la zona del euro continúan mejorando gradualmente**.** En el cuarto trimestre de 2015, el empleo experimentó un avance adicional del 0.3% en tasa trimestral, acumulando así dos años y medio de crecimiento. Como consecuencia, el empleo se situó 1.2% por encima del nivel registrado un año antes, lo que representa el mayor incremento anual desde el segundo trimestre de 2008. La tasa de desempleo de la zona del euro, que empezó a descender a mediados de 2013, siguió disminuyendo en febrero, hasta situarse en 10.3%. Aunque los indicadores de opinión más recientes

señalan cierta desaceleración del crecimiento del empleo, continúan siendo compatibles con mejoras adicionales en los próximos meses.

De cara al futuro, se prevé que la economía continúe recuperándose. En particular, la demanda interna sigue estando respaldada por las medidas de política monetaria del BCE, cuyo impacto positivo sobre las condiciones de financiamiento, junto con el aumento de la rentabilidad de las empresas, está favoreciendo la inversión. Además, la orientación acomodaticia de la política monetaria, las continuas mejoras en el empleo derivadas de las anteriores reformas estructurales y el nivel aun relativamente bajo del precio del petróleo deberían prestar un apoyo sostenido a la renta real disponible de los hogares y el consumo privado. Además, la política fiscal de la zona del euro presenta un tono ligeramente expansivo. Al mismo tiempo, la recuperación económica de la zona del euro se sigue viendo frenada por los ajustes de los balances de algunos sectores, el insuficiente ritmo de aplicación de las reformas estructurales y las débiles perspectivas de crecimiento de las economías emergentes. Los riesgos para las perspectivas de crecimiento de la zona del euro todavía continúan situados a la baja. Los resultados de la última encuesta a expertos en previsión económica del BCE, realizada a principios de abril, perfilan una imagen similar a las previsiones macroeconómicas realizadas por los expertos del BCE publicadas en marzo, y apuntan a la continuación de la recuperación económica y a un aumento de las tasas de crecimiento anual del PIB.

(http://www.ecb.europa.eu/stats/prices/indic/forecast/html/index.en.html).

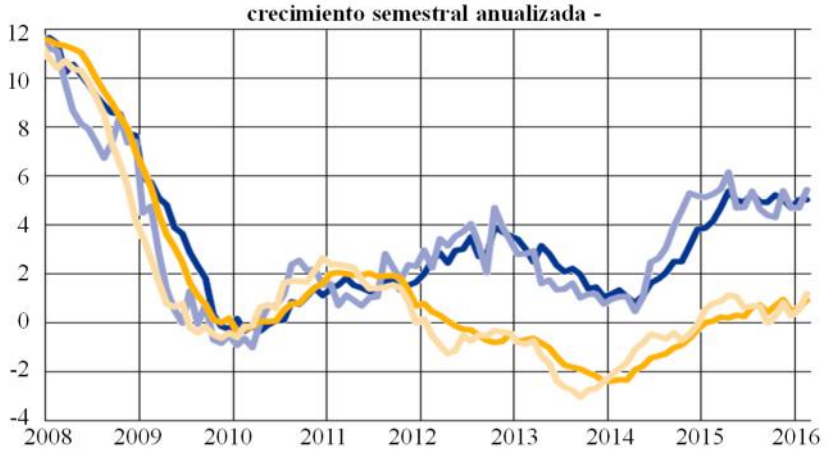
Fuente de información:
http://www.bde.es/f/webbde/SES/Secciones/Publicaciones/PublicacionesBCE/BoletinEconomicoBCE/2016/Fich/bebce1603-1.pdf

Dinero y crédito de la Zona del Euro (BCE)

El 5 de mayo de 2016, el Banco Central Europeo (BCE) publicó en Fráncfort, Alemania, su Boletín Mensual sobre la Evolución Económica y Monetaria de la zona del euro. A continuación se presenta el artículo: *Dinero y crédito de la Zona del Euro*.

El crecimiento del agregado monetario amplio continuó siendo sólido. La tasa de crecimiento anual de M3 permaneció en torno al 5%, el nivel que se ha mantenido desde marzo de 2015. El crecimiento monetario volvió a sustentarse en los componentes más líquidos. La tasa de crecimiento anual de M1 continuó moderándose con respecto al máximo alcanzado en julio de 2015, aunque su nivel aún fue elevado. En conjunto, la evolución reciente del agregado monetario estrecho apunta a la continuación de la recuperación económica de la zona del euro.

M3 Y PRÉSTAMOS AL SECTOR PRIVADO
-tasa de crecimiento interanual y tasa de crecimiento semestral anualizada -



Nota: La observación más reciente corresponde a febrero de 2016.
FUENTE: BCE.

La contribución de los depósitos a la vista al crecimiento de M3 continuó siendo considerable. Los principales factores determinantes de este crecimiento fueron los bajos costos de oportunidad de mantener los componentes más líquidos del dinero y el

impacto del programa ampliado de compra de activos (APP) del BCE. En cambio, los depósitos a corto plazo distintos de los depósitos a la vista siguieron disminuyendo, aunque en menor medida que en meses anteriores. La tasa de crecimiento de los instrumentos negociables (es decir, M3 menos M2), cuyo peso en M3 es mínimo, fue negativa a principios de 2016, pese a la recuperación de las participaciones en fondos del mercado monetario observada desde mediados de 2014.

Las fuentes internas de creación de dinero fueron de nuevo el principal factor impulsor del crecimiento del agregado monetario amplio. Este hecho se explica, en parte, por las medidas de política monetaria no convencionales del BCE. En lo que respecta a las contrapartidas, las principales fuentes de creación de dinero en febrero fueron las adquisiciones de bonos realizadas por el Eurosistema en el marco del programa de compras de valores públicos (PSPP, por sus siglas en inglés) y la contracción de los pasivos financieros a más largo plazo. Un porcentaje significativo de estos instrumentos fueron adquiridos a instituciones financieras monetarias —IFM— (excluido el Eurosistema). La tasa de variación anual de los pasivos financieros a más largo plazo de las IFM (excluidos capital y reservas) continuó siendo marcadamente negativa. Esta evolución refleja el perfil plano de la curva de rendimientos, asociado a las medidas de política monetaria no convencionales del BCE, que ha hecho que a los inversionistas les resulte menos favorable mantener pasivos bancarios a más largo plazo. El atractivo de las operaciones de financiamiento a plazo más largo con objetivo específico (TLTRO) como alternativa al financiamiento bancario a más largo plazo en los mercados es otro factor explicativo. Además, la creación de dinero siguió viéndose respaldada por el crédito concedido por las IFM al sector privado de la zona del euro. La posición acreedora neta frente al exterior del sector de IFM volvió a ser un obstáculo para el crecimiento anual de M3. Esta evolución refleja las salidas de capital de la zona del euro y el reequilibrio continuado de las carteras en favor de instrumentos de fuera de la zona (más concretamente, las ventas de deuda pública de la zona del euro por parte de no residentes en el marco del PSPP). (véase el recuadro siguiente).

Reequilibrio de los flujos de inversiones de cartera de la zona del euro

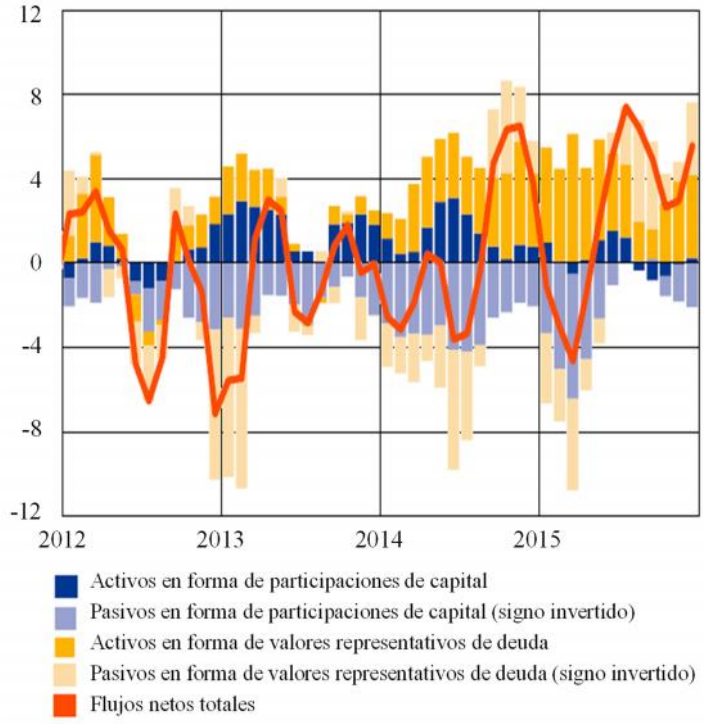
En este recuadro se describe la evolución que han registrado recientemente los flujos de inversiones de cartera de la cuenta financiera de la zona del euro. Durante 2015, el superávit de la balanza por cuenta corriente de la zona del euro tuvo su reflejo, principalmente, en las salidas netas de inversiones de cartera registradas en la cuenta financiera de la balanza de pagos.

En 2015, la zona del euro registró salidas netas de inversiones de cartera que obedecieron, en gran medida, a un reequilibrio hacia los valores de renta fija extranjera. Los inversores de la zona del euro incrementaron significativamente sus compras de valores representativos de deuda extranjera a partir de mediados de 2014 -cuando el BCE puso en marcha medidas generales de expansión crediticia-, hasta alcanzar niveles no observados desde el estallido de la crisis financiera mundial. Desde mediados de 2014, los residentes en la zona del euro han sido, de forma continuada, compradores netos de este tipo de valores, sobre todo de bonos a largo plazo. En el primer trimestre de 2015, cuando el BCE introdujo el programa de compras de valores públicos, los inversores extranjeros compensaron parcialmente estas salidas con considerables adquisiciones netas de valores de renta fija de la zona del euro. Sin embargo, posteriormente, los no residentes han vendido este tipo de valores en gran medida. El reequilibrio hacia los valores representativos de deuda extranjera está en consonancia con los diferenciales de tasas de interés persistentemente negativos de la zona del euro frente a otras economías avanzadas. Las compras netas de participaciones de capital de la zona del euro por parte de inversores extranjeros, que han sido sustanciales en los últimos años, registraron su máximo nivel en el primer trimestre de 2015. A partir de entonces, las entradas de inversiones extranjeras materializadas en participaciones de capital de la zona del euro disminuyeron, contribuyendo así al reequilibrio hacia las salidas netas de

inversiones de cartera de la zona del euro. Las adquisiciones netas de valores de renta variable extranjera por parte de inversionistas de la zona del euro se contrajeron hasta situarse en bajos niveles en 2015 y, por tanto, no contribuyeron significativamente a la evolución general de los flujos de inversiones de cartera.

DETALLE DE LOS FLUJOS DE INVERSIONES DE CARTERA DE LA ZONA DEL EURO

-En porcentaje del PIB; medias móviles de tres meses-



Nota: En el caso de los activos, un valor positivo (negativo) indica compras (ventas) netas de valores extranjeros por parte de inversionistas de la zona del euro. En los pasivos, un valor positivo (negativo) representa ventas (compras) netas de valores de la zona del euro por parte de inversionistas extranjeros. En cuanto a los flujos netos, un valor positivo (negativo) indica salidas (entradas) netas de (a) la zona del euro. La observación más reciente corresponde a diciembre de 2015.

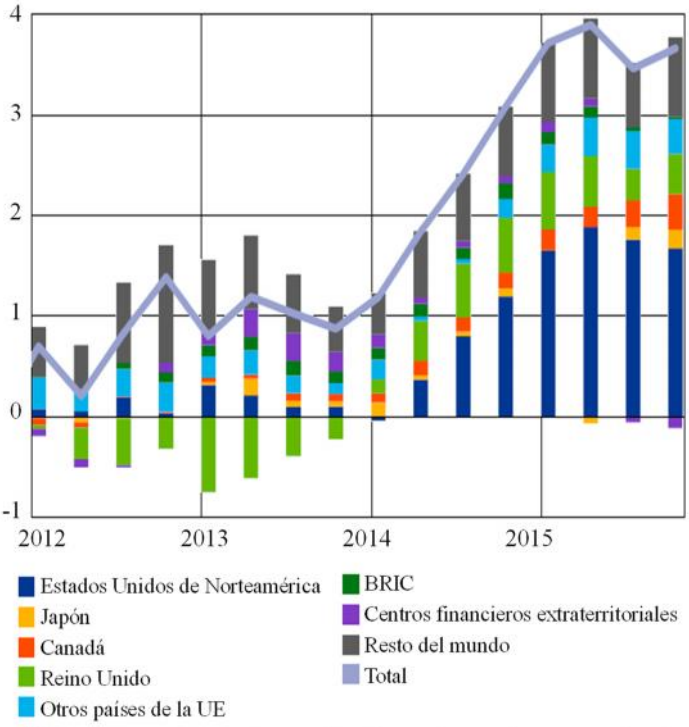
FUENTE: BCE y Eurostat.

La creciente inversión de la zona del euro en valores de renta fija extranjera se dirigió principalmente a otras economías avanzadas en 2015. Alrededor del 45% de las adquisiciones netas de valores representativos de deuda extranjera por parte de inversionistas de la zona del euro en 2015 se dirigieron a Estados Unidos de Norteamérica, seguido de Reino Unido (11%), otros Estados miembros de la Unión Europea (10%), Canadá (10%) y Japón (5%). Las compras netas por parte de

residentes en la zona del euro de valores de renta fija emitidos por Brasil, China, India y Rusia se quedaron en gran medida sin fuelle en 2015, debido a la menor confianza de los inversionistas en estos mercados.

DESAGREGACIÓN GEOGRÁFICA DE LAS COMPRAS NETAS DE VALORES DE RENTA FIJA EXTRANJERA POR PARTE DE INVERSORES DE LA ZONA DEL EURO

-Porcentaje del PIB de la zona del euro, medias de cuatro trimestres-

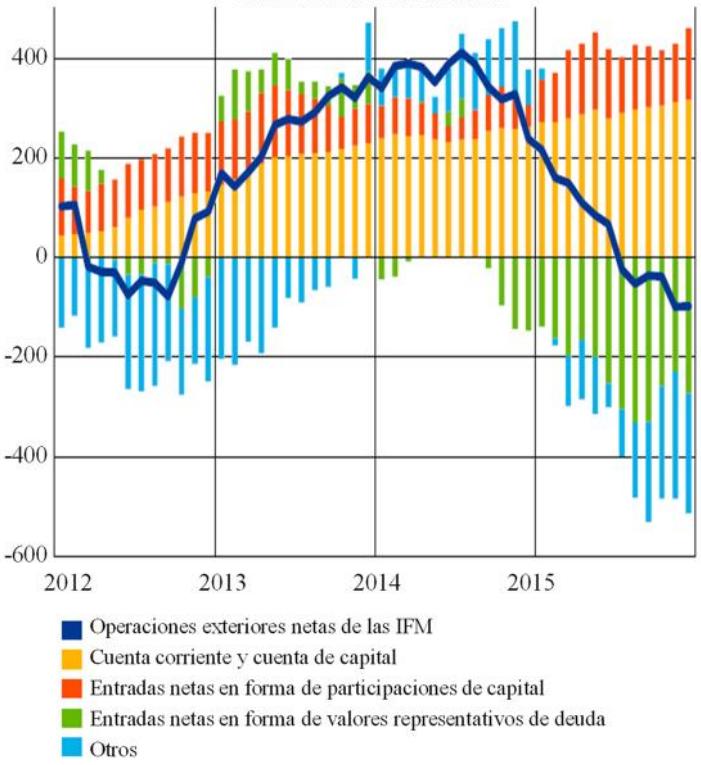


Nota: "BRIC" corresponde a Brasil, China, India y Rusia; "Otros países de la UE" incluye a los Estados miembros de la UE que no pertenecen a la zona del euro, excluido Reino Unido. La observación más reciente corresponde al cuarto trimestre de 2015.

FUENTE: BCE y Eurostat.

Dado que no se dispone de información de los países de procedencia de los flujos de fondos extranjeros a la zona del euro, se obtiene evidencia indicativa a partir de las variaciones que registran las posiciones de inversiones extranjeras frente a la zona del euro, según la encuesta coordinada sobre inversión de cartera (CPIS, por sus siglas en inglés) del Fondo Monetario Internacional. Los datos muestran, en concreto, que los inversionistas de Japón, Reino Unido y Dinamarca disminuyeron sus carteras de valores de renta fija de la zona del euro en la primera mitad de 2015[1/].

PRESENTACIÓN MONETARIA DE LA BALANZA DE PAGOS
-Sumas móviles de 12 meses de los flujos mensuales en miles de millones de euros-



Nota: Un valor positivo representa entradas/aumento neto en el saldo de activos exteriores netos de las IFM. Todas las operaciones se refieren al sector tenedor de dinero. "Otros" incluye: entradas netas en inversiones directas y otras inversiones, operaciones en derivados financieros y discrepancias entre las estadísticas de la balanza de pagos y monetarias, así como errores y omisiones. La observación más reciente corresponde a diciembre de 2015.
FUENTE: BCE.

En el sector de instituciones financieras distintas de IFM, el reequilibrio de la cartera en detrimento de los valores representativos de deuda de la zona del euro afectó cada vez más la posición acreedora neta frente al exterior de las IFM de la zona del euro en 2015.

La posición acreedora neta frente al exterior de las IFM refleja las transacciones comerciales y los flujos financieros del sector tenedor de dinero. Según se observa en la presentación monetaria de la balanza de pagos, las salidas netas de inversiones de cartera de este sector en forma de valores representativos de deuda tuvieron un impacto negativo en el crecimiento anual de M3 de la zona del euro en 2015. En

cambio, los activos exteriores netos de las IFM siguieron viéndose respaldados por las transacciones de instituciones financieras distintas de IFM relacionadas con el superávit por cuenta corriente de la zona del euro y, en menor medida, por las entradas netas en forma de participaciones de capital.

1/ Los datos disponibles más recientes de la CPIS se refieren al segundo trimestre de 2015.

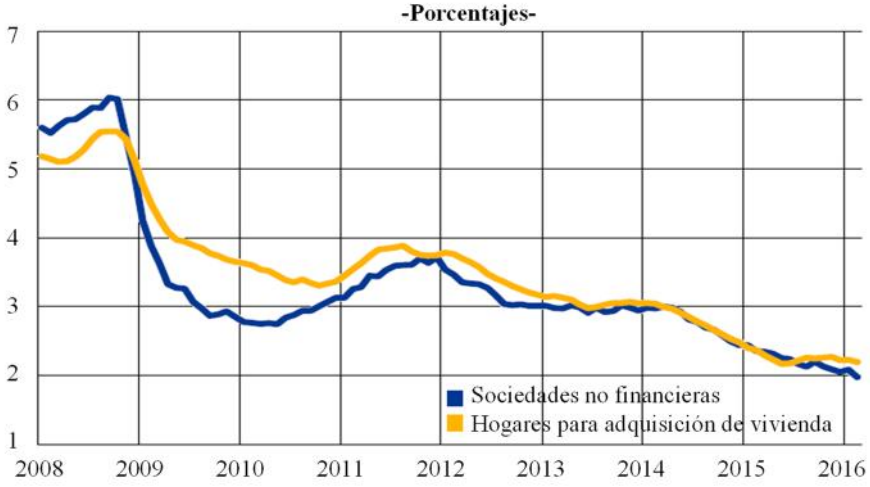
La actividad crediticia se mantuvo en una senda de recuperación gradual, aunque el crecimiento de los préstamos todavía fue débil. La tasa de crecimiento anual de los préstamos concedidos por las IFM al sector privado (ajustados de titulizaciones y otras transferencias) se incrementó en febrero (véase la gráfica M3 y préstamos al sector privado), ayudada tanto por los préstamos concedidos a las sociedades no financieras como por los otorgados a los hogares. Sin embargo, la tasa de crecimiento anual de los préstamos a las sociedades no financieras se mantuvo débil, sin recuperarse totalmente con respecto al mínimo registrado en el primer trimestre de 2014. Estas tendencias fueron generalizadas en la zona del euro y se vieron respaldadas por las significativas disminuciones de las tasas de interés del crédito bancario observadas desde el verano de 2014 (sobre todo, debido a las medidas de política monetaria no convencionales del BCE) y por las mejoras en la oferta y en la demanda de préstamos bancarios. Pese a estas señales positivas, el saneamiento de los balances de las entidades de crédito y los niveles persistentemente elevados de préstamos dudosos en algunas jurisdicciones siguen lastrando el crecimiento del crédito.

Las tasas de interés del crédito bancario concedido a las sociedades no financieras cayeron a nuevos mínimos históricos en febrero. Las tasas de interés compuestas de los préstamos bancarios concedidos a las sociedades no financieras y a los hogares han disminuido en mayor medida que las tasas de interés de referencia del mercado desde que el BCE anunció en junio de 2014 su paquete de medidas de expansión crediticia.

Esta evolución también está relacionada con la menor fragmentación de los mercados financieros de la zona del euro y con la mejora de la transmisión de las medidas de política monetaria a los tipos de interés de los préstamos bancarios. El descenso de las tasas de interés compuestas de los préstamos bancarios se explica, asimismo, por la contracción de las tasas de interés compuestas del financiamiento de las entidades de crédito, que se está transmitiendo en forma de aplicación de tasas de interés más bajas a los préstamos bancarios. Entre mayo de 2014 y febrero de 2016, las tasas de interés compuestas de los préstamos bancarios concedidos a las sociedades no financieras de la zona del euro disminuyeron alrededor de 95 puntos básicos, hasta situarse en 1.98%. Y, en el mismo período, la tasa de interés compuesta de los préstamos a hogares para adquisición de vivienda descendió más de 70 puntos básicos, situándose en 2.20% en febrero de 2016.

TASAS DE INTERÉS SINTÉTICAS DE LOS PRÉSTAMOS BANCARIOS CONCEDIDOS A LAS SOCIEDADES NO FINANCIERAS Y A LOS HOGARES

-Porcentajes-



Nota: El indicador para las tasas de interés sintéticas de los préstamos bancarios se calcula agregando las tasas a corto y a largo plazo utilizando una media móvil de 24 meses del volumen de nuevas operaciones. La observación más reciente corresponde a febrero de 2016.

FUENTE: BCE.

Además, el diferencial de tasas de interés entre los créditos de hasta 250 mil euros y los créditos de más de un millón de euros en la zona del euro ha seguido una trayectoria descendente desde junio de 2014, cuando aumentó la expansión crediticia, y parece que

se ha estabilizado recientemente en niveles bajos. Este indicador sugiere que las pequeñas y medianas empresas se han beneficiado en mayor grado que las grandes empresas de la reciente evolución de las tasas de interés de los préstamos.

La encuesta sobre préstamos bancarios en la zona del euro de abril de 2016 indica que aún continúa la recuperación del crecimiento de los préstamos (véase la encuesta en https://www.ecb.europa.eu/stats/money/surveys/lend/html/index.en.html). En el primer trimestre de 2016, las condiciones de oferta de crédito para las empresas continuaron mejorando y se registró un aumento de la demanda de todas las categorías de préstamos. La competencia siguió siendo el principal factor impulsor de la relajación (en términos netos) de los criterios de aprobación de los préstamos a empresas. Las entidades de crédito continuaron relajando las condiciones aplicadas a los nuevos préstamos en general, y en especial a los concedidos a hogares. En cuanto a los efectos del programa ampliado de compra de activos del BCE, las entidades de crédito han utilizado la liquidez obtenida del APP principalmente para conceder préstamos. Las entidades de la zona del euro también indicaron que el APP había afectado negativamente a su rentabilidad. Además, señalaron que el tipo de interés negativo de la facilidad de depósito del BCE estaba teniendo un efecto positivo en el volumen de crédito concedido, pero un impacto negativo en sus ingresos netos por intereses y en los márgenes de sus préstamos.

La emisión neta de valores representativos de deuda por parte de las sociedades no financieras aumentó significativamente en marzo de 2016, tras contraerse en los dos meses anteriores**.** El giro que registraron las emisiones netas se vio respaldado por el descenso del costo de financiamiento mediante valores de renta fija, que disminuyó por segunda vez consecutiva en marzo. Sin embargo, el fuerte crecimiento sostenido de los beneficios no distribuidos ha sido, probablemente, un factor moderador en los últimos meses. Estos beneficios crecieron de forma acusada en el cuarto trimestre de 2015.

Los costos de financiamiento de las sociedades no financieras de la zona del euro siguen siendo favorables. Se estima que el costo nominal total del financiamiento externo de las sociedades no financieras disminuyó en marzo de 2016, revirtiendo así la mayor parte de los aumentos observados a principios de año. Esta evolución se explica por la disminución tanto del costo de financiamiento tanto mediante acciones como del costo de financiamiento mediante valores de renta fija. En marzo de 2016, el costo de financiamiento mediante acciones y mediante valores de renta fija se situó alrededor de 50 y 30 puntos básicos, respectivamente, por encima del nivel de febrero de 2015, cuando se registraron mínimos históricos.

Fuente de información:
http://www.bde.es/f/webbde/SES/Secciones/Publicaciones/PublicacionesBCE/BoletinEconomicoBCE/2016/Fich/bebce1603-1.pdf
http://www.bde.es/f/webbde/SES/Secciones/Publicaciones/PublicacionesBCE/BoletinEconomicoBCE/2016/Fich/bebce1603-2.pdf

Haciendo balance de las cifras del PIB de China: Una recuperación agridulce (BBVA Research)

El 25 de abril de 2016, la sección de estudios económicos de *BBVA Research* dio a conocer el artículo “Haciendo balance de las cifras del PIB de China: una recuperación agridulce”. A continuación se presenta el contenido.

La economía china creció un promedio interanual del 6.7% en el primer trimestre de este año. Aunque es el nivel más bajo desde el primer trimestre de 2009, los resultados no dejan de ser una sorpresa positiva. No hay que olvidar que China fue protagonista de varios episodios de volatilidad financiera a mediados de 2015 y a comienzos de este año. De hecho, las cifras del Producto Interno Bruto (PIB) indican que el gigante asiático ha logrado estabilizar su economía, evitando un “aterrizaje brusco” que, de otra forma, hubiese podido tener repercusiones serias sobre la economía global.

Y, lo que es más importante, la Administración Nacional de Estadísticas publicó una serie de indicadores económicos que también apuntan hacia un repunte del crecimiento en el primer trimestre. Tres de estos indicadores merecen una mención especial. En primer lugar, las ventas al por menor aumentaron un 10.5% en marzo, frente al mismo período del año pasado, indicando una mejora gradual del consumo doméstico. En segundo lugar, la producción industrial sorprendió al alza, creciendo un 6.8% interanual, lo cual podría ser reflejo de una mejora de la demanda tanto doméstica como externa. Por último, la inversión en activos fijos también aumentó de manera significativa, de la mano de una mejora en el sector inmobiliario que representa, de manera directa e indirecta, un 30% de la actividad económica total.

¿Qué hay detrás de este punto de inflexión? En resumen, un cambio de marcha en la política monetaria y fiscal. Uno de los mensajes clave del Pleno del Congreso Popular, cuya reunión anual finalizó a principios de marzo, es que para lograr alcanzar los objetivos de crecimiento a largo plazo las autoridades chinas no pueden permitir que el PIB se desplome por debajo del 6.5% entre este año y 2020. Esto ha requerido medidas de estímulo más agresivas, que impulsen tanto la inversión como el consumo. No es de sorprender, por tanto, que el financiamiento social total —una medida de crédito amplia que incluye tanto préstamos bancarios y bonos, como la actividad de los proveedores de financiamientos no bancarios (la conocida como “banca en la sombra”)—, alcanzase los 2 mil 340 millones de yuanes en marzo, frente a los 780 mil millones del mes anterior.

A corto plazo, el mayor crédito puede utilizarse para estabilizar el crecimiento. Por ello, *BBVA Research* ha revisado sus previsiones de crecimiento para 2016 y 2017 al alza. No obstante, el nivel del endeudamiento total de la economía china está entre los más altos del mundo emergente, en línea con un aumento muy significativo de la deuda corporativa, que ya alcanza el 150% del PIB. A menos que el gobierno esté dispuesto a permitir que las tasas de crecimiento caigan por debajo de los objetivos actuales, la

espiral de la deuda que se avecina llevará a un incremento en la vulnerabilidad financiera que podría, incluso, desembocar en una crisis financiera.

Fuente de información:
https://www.bbvaresearch.com/wp-content/uploads/pdf/67403_122895.pdf

La difícil coyuntura económica en América Latina (RIE)

El 25 de abril de 2016, el Real Instituto Elcano (RIE) publicó el artículo "La difícil coyuntura económica en América Latina", elaborado por Federico Steinberg[1]. A continuación se presenta el contenido.

Tema

América Latina se enfrenta a una profunda crisis económica, fruto del hundimiento del precio de las *commodities* y de la desaceleración del comercio mundial, que le obliga a afrontar reformas.

Resumen

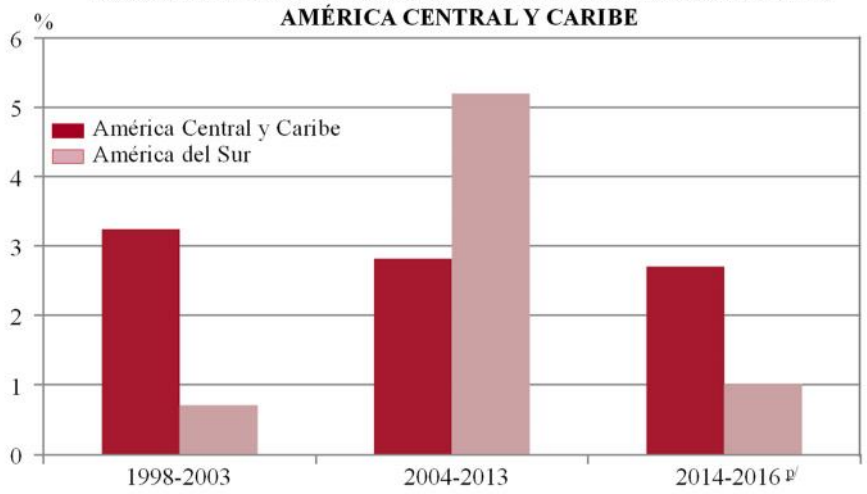
Tras más de una década de intensa expansión económica sustentada en el alto precio de las *commodities*, en el auge del comercio mundial y la abundancia de liquidez, el cambio del contexto económico mundial y los escasos avances en términos de productividad han hundido a América Latina en una profunda crisis que ha provocado graves desequilibrios macroeconómicos y amenaza los importantes logros sociales alcanzados. Para llevar a cabo la transformación de modelo productivo se hacen necesarias reformas que, sin embargo, los gobiernos no pueden afrontar en la actualidad debido a la escasa capacidad de actuación de la que disponen.

[1] Investigador Principal Economía Internacional del Real Instituto Elcano y profesor de la Universidad Autónoma de Madrid.

Análisis

Las economías latinoamericanas se enfrentan a tiempos difíciles. Según las últimas previsiones del Fondo Monetario Internacional (FMI), en un contexto de desaceleración económica generalizada, las economías de la región se contraerán de media un 0.5% en 2016 y sólo avanzarán 1.5% en 2017. El FMI revisa así a la baja sus perspectivas de crecimiento para la región por segunda vez en tan solo seis meses, sobre todo por el peor desempeño de la economía brasileña, cuyo PIB caerá casi un 4% por segundo año consecutivo.

TASA DE CRECIMIENTO ANUAL MEDIA DE AMÉRICA DEL SUR Y AMÉRICA CENTRAL Y CARIBE



Nota: Las tasas de crecimiento son medias simples, no ponderadas, del conjunto de países que conforman cada área.
p/ Los datos de 2016 son previsiones.
FUENTE: Elaborado por Real Instituto Elcano a partir de datos del FMI.

Pero, tal como se observa en la gráfica, bajo estas cifras agregadas se esconden realidades muy diferentes. Por una parte, la de los países de América del Sur, encabezados por Brasil y sus vecinos exportadores de materias primas, que lo están pasando especialmente mal (sobre todo Argentina, que también sufrirá un retroceso del 1% en su PIB este año). Por otra, la de los países de América Central y el Caribe, con México a la cabeza, que están aguantando mejor la desaceleración y que crecieron algo

menos durante el anterior período de "vacas gordas". En todo caso, el cuadro siguiente refleja que esta división Norte-Sur no es la única relevante. Los países de la Alianza del Pacífico, a los que hay que añadir Bolivia (cuya economía crecerá 3.8% este año), logran mantener el tipo (México crecerá 2.4%, Colombia 2.5%, Perú 3.7% y Chile 1.5%). Sin embargo, los del Mercosur, más dependientes de las exportaciones de bienes primarios, están sufriendo una caída más intensa. Y Venezuela, que es un caso aparte, está en caída libre. Su PIB se contraerá un 8% este año tras bajar casi un 6% el pasado.

En todo caso, la buena noticia es que esta desaceleración o recesión (dependiendo de cada caso) no debería generar crisis financieras profundas como en el pasado, ni tampoco impagos soberanos generalizados. La mayoría de los países aprendieron las lecciones de los años 80 y 90. Hoy tienen niveles de deuda externa relativamente bajos (y en la mayoría de las ocasiones denominada en moneda nacional), altas reservas internacionales, tipos de cambio flexibles que les permiten absorber mejor los *shocks* externos, una demanda interna más capaz de amortiguar el deterioro de la coyuntura internacional, bancos suficientemente capitalizados y mejores políticas macroeconómicas. Además, por el momento, el menor crecimiento no se está traduciendo en un aumento significativo del desempleo y tampoco se están produciendo salidas de capitales alarmantes.

CUADRO MACROECONÓMICO DE AMÉRICA LATINA Y SUS PRINCIPALES PAÍSES, 1998-2016

		1998	2003	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016 p/
Variación Interanual Del PIB (%)	**América Latina**	**2.3**	**2.0**	**3.9**	**-1.2**	**6.1**	**4.9**	**3.2**	**3.0**	**1.3**	**-0.1**	**-0.5**
	Argentina	3.9	8.8	3.1	0.1	9.5	8.4	0.8	2.9	0.5	1.2	-1.0
	Brasil	0.3	1.1	5.1	-0.1	7.5	3.9	1.9	3.0	0.1	-3.8	-3.8
	Chile	3.3	3.4	3.2	-1.1	5.7	5.8	5.5	4.0	1.8	2.1	1.5
	Colombia	0.6	3.9	3.5	1.7	4.0	6.6	4.0	4.9	4.4	3.1	2.5
	Ecuador	3.3	2.7	6.4	0.6	3.5	7.9	5.6	4.6	3.7	0.0	-4.5
	México	4.7	1.4	1.4	-4.7	5.1	4.0	4.0	1.3	2.3	2.5	2.4
	Venezuela	0.3	-7.8	5.3	-3.2	-1.5	4.2	5.6	1.3	-3.9	-5.7	-8.0

Nota: Los datos de 2016 son previsiones.
FUENTE: FMI.

CUADRO MACROECONÓMICO DE AMÉRICA LATINA Y SUS PRINCIPALES PAÍSES, 1998-2016

		1998	2003	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016 p/
Tasa de inflación	**América**											
	Latina	**9.4**	**9.3**	**6.4**	**4.6**	**4.2**	**5.2**	**4.6**	**4.6**	**4.9**	**5.5**	**5.7**
	Argentina	0.9	13.4	8.6	6.3	10.5	9.8	10.0	10.6	-	-	-
	Brasil	3.2	14.7	5.7	4.9	5.0	6.6	5.4	6.2	6.3	9.0	8.7
	Chile	5.1	2.8	8.7	1.5	1.4	3.3	3.0	1.9	4.4	4.3	4.1
	Colombia	18.7	7.1	7.0	4.2	2.3	3.4	3.2	2.0	2.9	5.0	7.3
	Ecuador	36.1	7.9	8.4	5.2	3.6	4.5	5.1	2.7	3.6	4.0	1.6
	México	15.9	4.6	5.1	5.3	4.2	3.4	4.1	3.8	4.0	2.7	2.9
	Venezuela	35.8	31.1	30.4	27.1	28.0	26.8	21.5	39.5	62.2	121.7	481.5
Tasa de desempleo	**América**											
	Latina	**10.5**	**11.2**	**7.3**	**8.1**	**7.3**	**6.7**	**6.4**	**6.2**	**6.0**	**6.6**	**-**
	Argentina	14.8	17.3	7.9	8.7	7.8	7.2	7.2	7.1	7.3	6.5	7.8
	Brasil	7.6	12.3	7.9	8.1	6.8	6.0	5.5	5.4	4.8	6.8	9.2
	Chile	6.2	9.5	7.8	10.8	8.2	7.1	6.4	5.9	6.4	6.2	6.8
	Colombia	9.7	14.1	11.3	12.0	11.8	10.8	10.4	9.7	9.1	8.9	9.8
	Ecuador	10.2	10.2	6.0	6.5	5.0	4.2	4.1	4.2	3.8	4.8	5.7
	México	3.2	3.4	3.9	5.3	5.3	5.2	4.9	4.9	4.8	4.3	4.0
	Venezuela	-	18.2	7.4	7.8	8.6	8.3	8.1	7.8	7.2	7.4	17.4
Superávit/ Déficit	**América**											
Fiscal (% Del PIB)	**Latina**	**-5.0**	**-2.8**	**-0.8**	**-3.8**	**-3.1**	**-2.8**	**-3.1**	**-3.2**	**-5.0**	**-7.1**	**-6.3**
	Argentina	-1.7	1.1	0.4	-1.9	-1.2	-2.4	-2.7	-3.0	-4.1	-7.4	-6.4
	Brasil	-7.2	-5.2	-1.5	-3.2	-2.7	-2.5	-2.5	-3.0	-6.0	-10.3	-8.7
	Chile	0.4	-0.4	3.9	-4.3	-0.4	1.4	0.7	-0.5	-1.5	-2.3	-3.0
	Colombia	-3.8	-2.7	-0.3	-2.8	-3.3	-2.0	0.1	-0.9	-1.8	-2.8	-3.1
	Ecuador	-4.8	1.0	0.6	-3.6	-1.4	-0.1	-0.9	-4.6	-5.3	-5.3	-2.7
	México	-5.6	-2.3	-0.8	-5.0	-3.9	-3.4	-3.8	-3.7	-4.6	-4.1	-3.5
	Venezuela	-4.5	0.2	-3.5	-8.7	-10.4	-11.6	-16.5	-14.5	-15.2	-18.7	-24.5

Nota: Los datos de 2016 son previsiones.
FUENTE: FMI.

CUADRO MACROECONÓMICO DE AMÉRICA LATINA Y SUS PRINCIPALES PAÍSES, 1998-2016

		1998	2003	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016 p/
Superávit/ Déficit por Cuenta Corriente (% del PIB)	**América Latina**	**-4.0**	**0.4**	**-1.0**	**-0.8**	**-1.9**	**-1.9**	**-2.3**	**-2.6**	**-3.1**	**-3.6**	**-2.8**
	Argentina	-4.0	5.3	1.6	2.9	-0.3	-0.7	-0.2	-0.7	-1.4	-2.8	-1.7
	Brasil	-3.9	0.7	-1.8	-1.6	-3.4	-2.9	-3.0	-3.0	-4.3	-3.3	-2.0
	Chile	-4.8	-1.1	-3.2	2.0	1.7	-1.2	-3.5	-3.7	-1.3	-2.0	-2.1
	Colombia	-4.1	-1.0	-2.6	-2.0	-3.0	-2.9	-3.1	-3.3	-5.2	-6.5	-6.0
	Ecuador	-8.2	-1.2	2.9	0.5	-2.3	-0.5	-0.2	-1.0	-0.6	-2.9	-2.3
	México	-3.2	-1.1	-1.9	-1.0	-0.5	-1.1	-1.4	-2.4	-1.9	-2.8	-2.6
	Venezuela	-4.8	14.1	10.8	0.2	1.9	4.9	0.8	2.0	1.4	-7.6	-6.6

Nota: Los datos de 2016 son previsiones.
FUENTE: FMI.

Por último, y tal vez esto sea lo más importante, la democracia se ha consolidado en la región y, en la mayoría de los países, llevamos muchos años asistiendo a cambios de gobierno pacíficos tras procesos electorales transparentes. Incluso en Brasil, que sufre uno de los momentos políticos más turbulentos en décadas por las acusaciones contra la presidenta Dilma Rousseff, no se está produciendo una crisis institucional. Por el contrario, lo que se está poniendo de manifiesto es que el sistema judicial funciona y

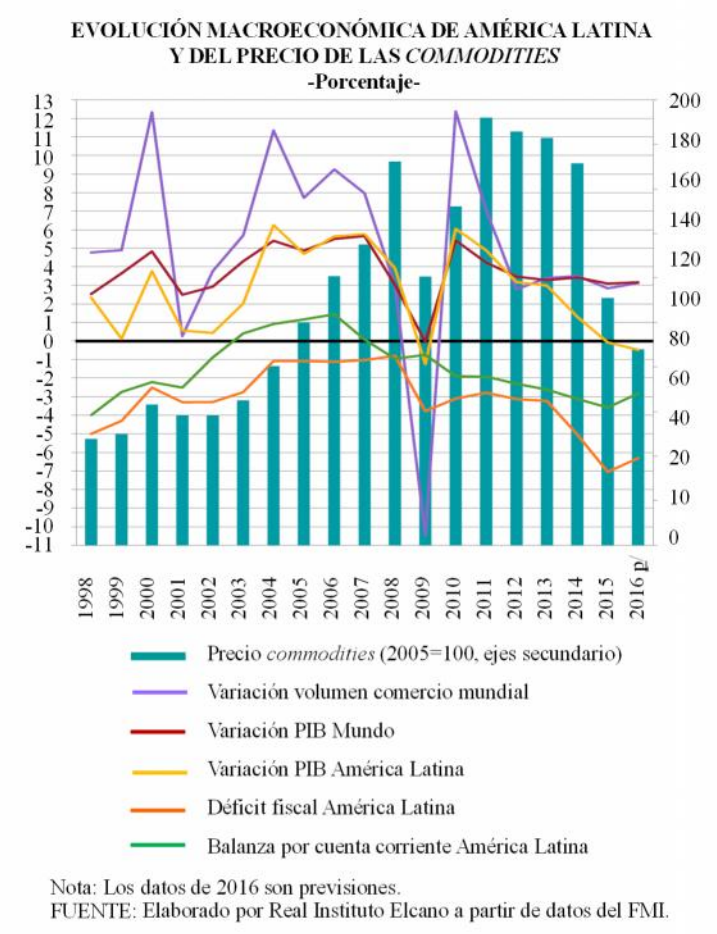
que existen mecanismos constitucionales para llevar adelante un *impeachment* que podría dar lugar a un cambio en la jefatura del Estado según los cauces establecidos.

Todas estas fortalezas deberían permitir a la mayoría de los países soportar mejor el período de "vacas flacas" en el que la región está inmersa. De hecho, el principal riesgo de esta desaceleración económica no es ni mucho menos otra "década perdida", sino que la frustración de las nuevas clases medias ante el entorno recesivo aumente la conflictividad social y dé al traste con los grandes avances en materia de disminución de la desigualdad, la pobreza y aumento de la cohesión social que se han producido en los últimos años. La población tendrá que adaptarse a una era de expectativas limitadas y los sistemas políticos tendrán que demostrar que están a la altura de las circunstancias en momentos económicos adversos. La tarea no será fácil.

La obstinada dependencia de los factores externos

En las últimas décadas, los países de América Latina han hecho importantes esfuerzos para no verse tan afectados por el ciclo económico internacional como en el pasado. Han aumentado su ingreso *per cápita*, han diversificado (con desigual éxito) sus economías y han consolidado unas clases medias con mayor capacidad de consumo. Sin embargo, la realidad es caprichosa. Su crecimiento sigue siendo muy dependiente de lo que pase en el exterior y, en particular, del precio de las materias primas, de las condiciones de liquidez internacional y del dinamismo del comercio internacional (sobre todo en el Cono Sur). Lamentablemente, hemos entrado en una fase en la que estas tres fuerzas actúan simultáneamente como freno para la región. Como refleja la gráfica siguiente, el precio de los productos básicos se ha desplomado, el comercio internacional se ha frenado en seco y todo indica que estamos iniciando una era de "normalización" en las condiciones monetarias globales, que llevará a una fase de menor liquidez internacional marcada por el aumento progresivo de las tasas de interés en Estados Unidos de Norteamérica.

Como resultado las monedas han tendido a depreciarse, los déficit fiscales a aumentar (sobre todo por la pérdida de ingresos derivada del colapso de los precios de las *commodities*), los agujeros en cuenta corriente a tornarse peligrosos y la inflación a acelerarse y superar las metas marcadas por los Bancos Centrales (en todo caso, la inflación sólo es un fenómeno preocupante en Venezuela, ya que el gobierno de Mauricio Macri en Argentina parece estar tomando medidas para combatirla y en los demás países no está descontrolada). Por todo ello, y aun si se consiguen evitar problemas de impago públicos y peticiones de ayuda internacional como en el pasado, la mayoría de los países van a tener que realizar fuertes ajustes para reequilibrar sus economías. Y cuando a la crisis económica se le añade la crisis política, como en Brasil y Venezuela, la primera se vuelve mucho más difícil de gestionar.



Nota: Los datos de 2016 son previsiones.
FUENTE: Elaborado por Real Instituto Elcano a partir de datos del FMI.

El actual freno llega después de un período extraordinariamente largo de bonanza, que está haciendo mucho más difícil digerir la caída. Este *boom* ha estado marcado por el llamado super-ciclo de las *commodities*, es decir, por los altísimos precios de las materias primas que, impulsados sobre todo por la demanda china, se han mantenido en niveles muy elevados prácticamente desde 2003 y hasta hace muy poco (los del petróleo comenzaron a caer en 2014 y los de otras materias primas algo antes). Este auge ha sido inusualmente largo e intenso. La relación real de intercambio, es decir, cuántas importaciones compran las exportaciones de la región, que mejoró un 40% de media entre 2003 y 2013 (con niveles que llegaron al 200% en el caso de Venezuela por el alto precio del petróleo y de más del 90% en el de Chile por el precio del cobre), lleva ya más de dos años moviéndose en la dirección opuesta. En contra de lo que muchas veces se piensa, la gestión de los ingresos por el alto precio de los productos básicos en muchos países ha sido bastante buena, especialmente durante los primeros años, lo que está permitiendo que el cambio de ciclo, aunque sea duro, no lleve a la región al completo colapso de sus economías.

De hecho, es una buena noticia que, durante la primera mitad del ciclo alcista, hasta el año 2009, muchos países acertaran en considerar como ingresos extraordinarios (y no permanentes) parte del "maná" que suponía la mejora en su relación real de intercambio derivada de los mayores precios internacionales de sus exportaciones. Eso los llevó a ahorrar parte de esos ingresos y a potenciar las inversiones (muchas de ellas provenientes del exterior) por encima de los aumentos del consumo público. Sin embargo, a partir de 2009, cuando China redobló su apuesta por la inversión pública para amortiguar el impacto de la Gran Recesión incrementando aún más la demanda global de materias primas, los países de América Latina vieron difícil resistir la tentación y comenzaron a hacer aumentos de gasto público de tipo más permanente, que ahora no pueden mantener una vez que los ingresos han disminuido, lo que explica

los agujeros fiscales en sus presupuestos públicos[2]. Por lo tanto, sí que se puede decir que la gestión de este *boom* ha sido mejor que en ocasiones anteriores. Y si los altos precios no hubieran durado tanto tiempo, probablemente se habrían evitado algunos de los desequilibrios macroeconómicos que estamos observando ahora.

Los deberes que no se hicieron

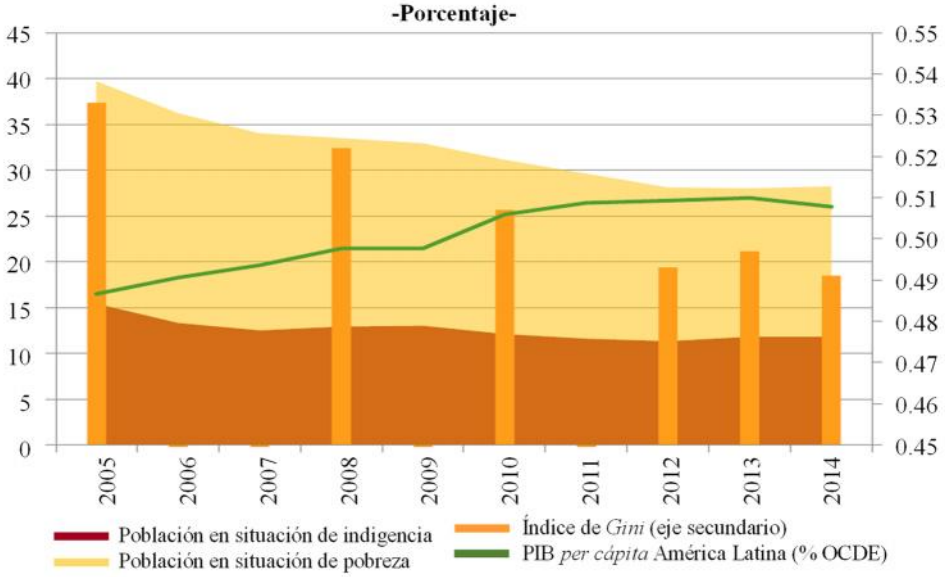
Una de las cosas que llama la atención es que América Latina está sufriendo la desaceleración internacional más que otras regiones. Mientras que la mayoría de los países de la región fueron capaces de sortear la recesión global de 2009-2010 bastante bien, con disminuciones del crecimiento menos intensas y más cortas que las economías avanzadas, ahora ven como su crecimiento se contrae mucho más: en 2016 está previsto que los países desarrollados y el conjunto de los emergentes crezcan un 1.9 y 4.1% respectivamente, mientras que en América Latina se espera un retroceso del 0.5 por ciento.

Esto se debe a dos factores. Por una parte, al contrario de lo que sucediera en 2009 cuando los países tenían margen de maniobra para llevar a cabo políticas contracíclicas de expansión monetaria y fiscal, hoy prácticamente no tienen posibilidad de implementarlas. No existe margen fiscal para aumentar el gasto público y la reducción de la liquidez global, unida a la depreciación de las monedas y al aumento de la inflación, no permite tampoco satisfacciones en el campo monetario. Por ello, al igual que le sucediera a España durante la crisis del euro, están teniendo que adoptar políticas procíclicas (sobre todo de recorte del gasto público) justamente cuando sus economías están en recesión o desaceleración.

[2] Los gastos llevados a cabo por Brasil para la organización del Mundial de Fútbol de 2014 y de los Juegos Olímpicos de 2016 pueden considerarse un claro ejemplo de inversiones poco productivas, generadoras de "elefantes blancos" auspiciadas por ciclos alcistas, que una vez revertida la tendencia obligan a realizar ajustes presupuestarios y/o a incrementar el déficit con las correspondientes protestas sociales. Podría decirse que España vivió una situación análoga con la organización conjunta de los Juegos Olímpicos y la Exposición Universal en 1992, a los que siguió una profunda recesión.

Además, un segundo factor que está contribuyendo a que la región se vea más golpeada por la desaceleración internacional de lo esperado es que no se hicieron suficientemente bien los deberes en el lado de la oferta durante el período del *boom*, igual que en España. En las últimas décadas los niveles de educación básica aumentaron, se realizaron reformas en los mercados de bienes y servicios para aumentar la competencia y mejorar el funcionamiento del mercado laboral y se implementaron reformas fiscales que permitieron al Estado tener más recursos con los que financiar bienes públicos (una de las grandes asignaturas pendientes en América Latina). Tal como muestran las gráficas siguientes, la evolución positiva de los indicadores relativos a pobreza, desigualdad y bienestar social desde el cambio de siglo ha dado lugar a cierta convergencia con los países desarrollados, aunque más tímida que la experimentada por los países emergentes del Sudeste Asiático.

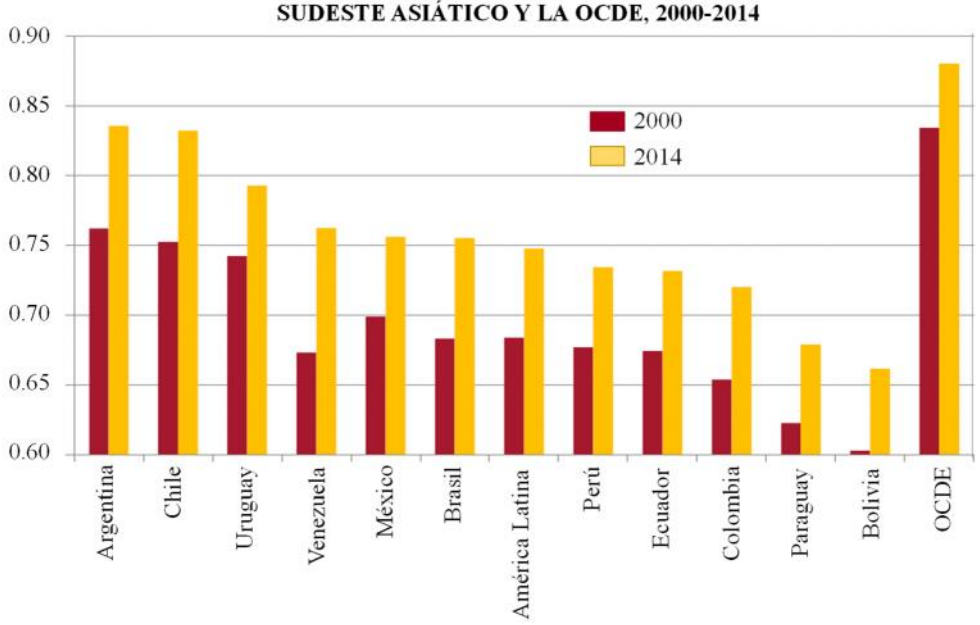
EVOLUCIÓN DE LA POBREZA Y LA IGUALDAD EN AMÉRICA LATINA
-Porcentaje-



Nota: El porcentaje del PIB *per cápita* de América Latina en relación con el de la OCDE está calculado a partir de cifras en dólares corrientes. El índice de *Gini* no está disponible para todos los años del período analizado.

FUENTE: Elaborado por Real Instituto Elcano a partir de datos CEPAL y el FMI.

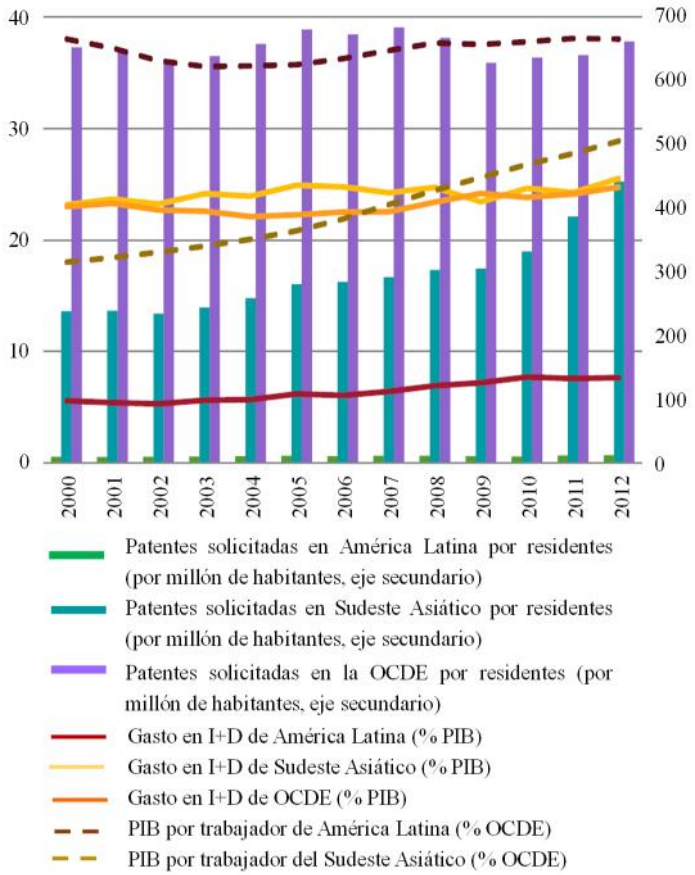
ÍNDICE DE DESARROLLO HUMANO EN AMÉRICA LATINA, SUDESTE ASIÁTICO Y LA OCDE, 2000-2014



FUENTE: Elaborado por Real Instituto Elcano a partir de datos del *Human Development Report* 2015.

Sin embargo, en muchas otras áreas se avanzó poco, o incluso se retrocedió ante la sensación de euforia que generó el boom de las materias primas.

PRODUCTIVIDAD E INNOVACIÓN EN AMÉRICA LATINA, SUDESTE ASIÁTICO Y LA OCDE



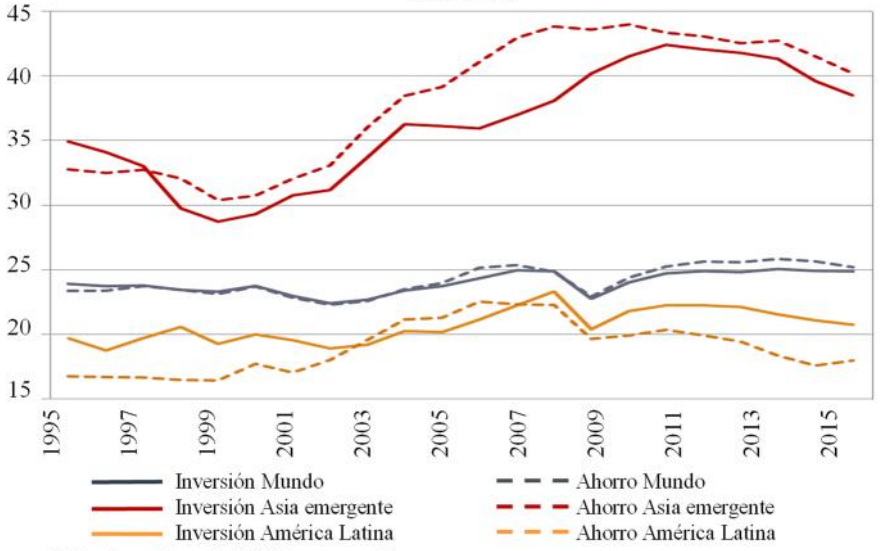
Nota: El porcentaje del PIB por trabajador de América Latina y Sudeste Asiático en relación con el de la OCDE está calculado a partir de cifras en dólares constantes de 2011 en PPA.

FUENTE: Elaborado por Real Instituto Elcano a partir de datos del Banco Mundial.

El mejor indicador de que se debería haber hecho más es que, tal como se observa en la gráfica anterior, el crecimiento de la productividad en el conjunto de la región en relación a los países desarrollados es decepcionante. En este sentido, la productividad de la mano de obra registró un incremento del 1.1% anual entre la segunda mitad de la década de 1990 y de 2013, muy por debajo de los países del sudeste asiático e incluso de Estados Unidos de Norteamérica (sólo Chile, Ecuador y Perú, los países que registraron los mayores incrementos en la inversión, pudieron reducir la brecha de productividad en relación con la economía norteamericana, y solo la economía peruana registró un aumento de la productividad similar al del promedio del sudeste asiático).

El lento aumento de la productividad se explica por el bajo nivel de ahorro e insuficiente inversión reflejado en la gráfica siguiente (durante todo el período menor a la media mundial), un gasto limitado en I+D que, como muestra la gráfica de productividad e innovación en América Latina, Sudeste Asiático y la OCDE, 2000-2012, incide en el registro de muy pocas patentes (cuya evolución en los últimos años es prácticamente nula, al igual que el número de artículos publicados en revistas científicas), deficiencias en las infraestructuras (no sólo físicas sino también las relacionadas con las nuevas tecnologías, como el acceso a banda ancha), un sector exterior poco dinámico y fuera de las cadenas globales de valor, así como una reprimarización de la producción, sobre todo en los países exportadores de productos primarios.

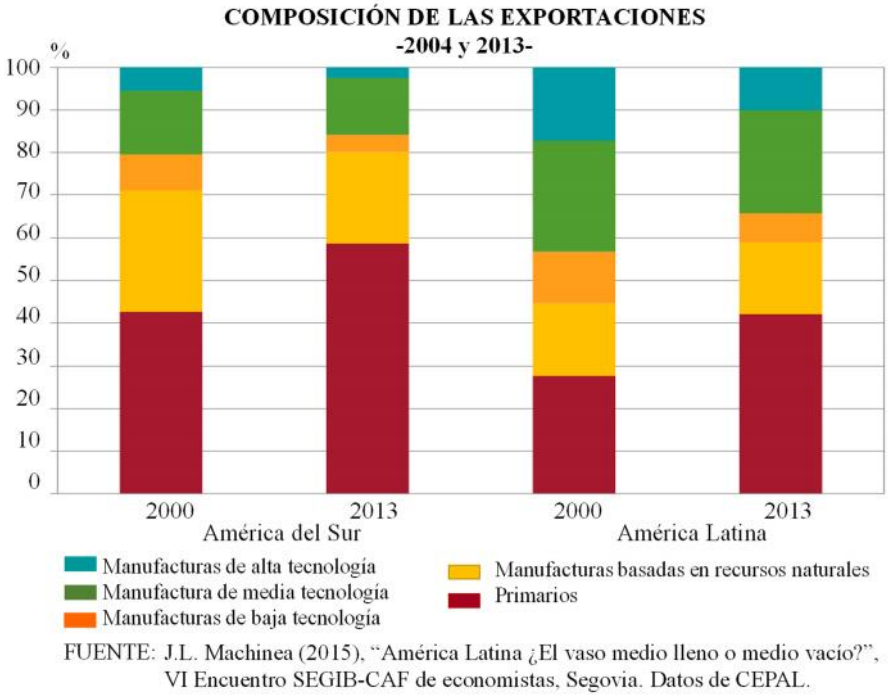
INVERSIÓN Y AHORRO MUNDIAL, DE AMÉRICA LATINA Y ASIA EMERGENTE
-Porcentaje del PIB-
1995-2016



Nota: Los datos de 2016 son previsiones.
FUENTE: Elaborado por Real Instituto Elcano a partir de datos del FMI.

En la siguiente gráfica puede comprobarse cómo la cuota de los productos primarios en las exportaciones latinoamericanas aumentó casi 15 puntos porcentuales entre 2000 y 2013, siendo el incremento incluso mayor en los países sudamericanos, lo que sumado a que partían de un nivel más elevado desembocó en que dichos productos aumentaran

cerca del 60% de todas las ventas al exterior, mientras que el conjunto de las manufacturas tecnológicas apenas alcanzó el 20 por ciento.



FUENTE: J.L. Machinea (2015), "América Latina ¿El vaso medio lleno o medio vacío?", VI Encuentro SEGIB-CAF de economistas, Segovia. Datos de CEPAL.

Durante este período expansivo se dejó de lado el desarrollo industrial por parte de los poderes públicos a causa de ciertos defectos en las políticas llevadas a cabo en el pasado (tales como no centrarse en las ventajas comparativas o la debilidad de las instituciones). No obstante el estancamiento productivo observado en la región ha llevado a los países a replantearse un papel industrializador más activo, si bien el principal problema reside en las acciones concretas a implementar para que el resultado final sea positivo y no negativo, pues parece haber pocas dudas de que algunos de los ámbitos en los que se debe incidir son el financiamiento del desarrollo productivo, la educación y la formación, el aprovechamiento de las oportunidades de internacionalización y el apoyo a la innovación de las empresas. En relación a esto último, dado el escuálido gasto en I+D por parte de los países latinoamericanos, el reto a corto y mediano plazo de los distintos gobiernos residiría en propiciar una inversión en innovación y desarrollo suficiente que permitiera adaptar tecnologías ya

desarrolladas a las condiciones locales, evitando a su vez los fallos de mercado que dificultasen la generación de externalidades.

Una última debilidad mostrada por las economías latinoamericanas durante la época de "vacas gordas" fue el bajo nivel de integración regional, sumado al hecho de que en los últimos años los dos flujos comerciales históricamente más intensos (Brasil-Argentina y Colombia-Venezuela) se han debilitado sensiblemente debido a las fricciones políticas.

Por todo ello, los países tendrán que evaluar en qué medida su crecimiento potencial se ha visto minado por estos años de acumulación de desequilibrios, en un contexto en el que además la población en edad de trabajar está descendiendo. Si bien es cierto que la mayoría de los países están volviendo a tasas de crecimiento como las que tenían antes del boom (salvo en los casos de países como Brasil que están en una recesión cíclica), el problema es que estos crecimientos son insuficientes para continuar impulsando las transformaciones socioeconómicas necesarias y la convergencia real con los países avanzados. Los retos de largo plazo pasan por una mejora en las políticas estructurales. Pero, como sucede tantas veces, ahora no hay fondos públicos para financiarlas.

Conclusiones

En el actual contexto de desaceleración económica global, América Latina (y muy especialmente América del Sur) está sufriendo una crisis más severa que el resto de regiones, a diferencia de lo ocurrido en 2009. El origen de tal situación radica en el hundimiento de los precios de las *commodities*, el descenso del comercio mundial y a la menor liquidez de los mercados financieros internacionales, lo que ha derivado en depreciaciones de las monedas, mayor inflación e incremento de los déficit fiscales y por cuenta corriente. Si bien, en general los países latinoamericanos se encuentran en mejor disposición para afrontar esta crisis que las de finales del siglo pasado, gracias a sus cimientos más sólidos tanto en términos económicos como políticos, ante la

imposibilidad de implementar políticas contracíclicas se han visto obligados a realizar fuertes ajustes para asegurar el equilibrio macroeconómico.

No obstante, en esta ocasión no se enfrentan al riesgo de una "década perdida", sino a un nuevo ciclo que deben afrontar con las fortalezas y debilidades heredadas de la época del *boom*. En el período de bonanza económica acaecido entre 2003 y 2014 se produjeron avances significativos en el ámbito social, pero no así en cuanto a productividad, en parte por la ausencia de políticas efectivas de desarrollo industrial. Si bien, hasta 2009 la mayoría de los países gestionaron satisfactoriamente los ingresos extraordinarios destinándolos a inversión, a partir de entonces empezaron a sufrir un espejismo de riqueza perpetua que les empujó a dedicar tales ingresos a gasto público de carácter permanente que ahora no pueden mantener, dificultando la transición del modelo económico.

Para poder volver a recuperar tasas de crecimiento que les permitan seguir convergiendo con los países avanzados se hacen necesarias políticas estructurales, especialmente por el lado de la oferta, pero desgraciadamente en la actualidad los poderes públicos se han quedado sin margen para llevarlas a cabo.

Fuente de información:
http://www.realinstitutoelcano.org/wps/portal/web/rielcano_es/contenido?WCM_GLOBAL_CONTEXT=/elcano/elcano_es/zonas_es/economia+internacional/ari32-2016-steinberg-martinez-la-dificil-coyuntura-economica-en-america-latina

En China, los *commodities* son el nuevo casino (WSJ)

El 2 de mayo de 2016, el periódico *The Wall Street Journal* (WSJ) publicó la nota "En China, los *commodities* son el nuevo casino" a continuación se presenta la información

Durante décadas, el precio del mineral de hierro se estableció en conversaciones secretas entre las grandes mineras y las principales siderúrgicas del mundo.

Ahora, la fuerza dominante es un desconocido mercado de materias primas del noreste de China, un claro ejemplo de cómo el poder de fijación de precios de todo tipo de materias primas, del acero al cobre, se desplaza hacia Oriente.

El cambio ha sido impulsado por los inversionistas chinos que han vertido miles de millones de dólares en futuros de mineral de hierro transados en la Bolsa de Materias Primas de Dalian. Sus apuestas, que evocan el frenesí del año pasado por las acciones chinas, han generado un volumen en dólares tan grande como el de los futuros del oro en Nueva York, según *Citigroup Inc.* También han creado algo que nunca antes había existido en el selecto mercado del mineral de hierro: cotizaciones visibles y en tiempo real.

La fiebre de transacciones en mercados nuevos como el de Dalian va más allá del mineral de hierro y se propaga en las transacciones de futuro en casi todo, de trigo a algodón pasando por huevos y asfalto.

Al igual que con los metales industriales, los analistas reconocen que la mayor parte del interés procede de inversionistas especulativos que se han quedado fuera de las bolsas de valores chinas por regulaciones estrictas sobre corretaje.

BORRACHERA DE HIERRO



Nota: 1 000 millones de yuanes = 154.4 millones de dólares.
FUENTES: *Wind Info* (volúmenes de transacción, precios del hierro en Dalian); *Steel Index* (precio del mineral de hierro).

"Los especuladores chinos no querían meterse en el mercado de valores con todas sus vueltas, así que se volcaron a los mercados de *commodities* y parece que lo han hecho en forma masiva", dijo el director gerente de *RCMA Asset Management Pte*.

Algunos mercados han subido las comisiones en días recientes para atemperar a los operadores, pero ésta no es la primera vez que el ascenso de las transacciones especulativas despierta preocupaciones en China. En la última década, varios mercados de *commodities* han surgido en el país, para ofrecer a los inversionistas la oportunidad de negociar en alimentos, incluyendo kiwi producido en Sichuan, dátiles de Xinjiang y hongos de Hubei.

Entre los atractivos de estos mercados es que los inversionistas pueden transar vía Internet en la mayoría de los futuros, a la vez que cierran sus operaciones con efectivo. Los contratos están en general diseñados para que sean asequibles al capital pequeño, con inversiones mínimas tan bajas como 200 yuanes (30 dólares) por lote de

mercadería. El corretaje es con frecuencia volátil, y el uso de información privilegiada es corriente, dicen los analistas.

En casos como el del hierro, los precios se están disparando a pesar del exceso de mineral previsto para 2016: los futuros en Dalian han subido alrededor de 46% desde comienzos de año. La cotización del hierro físico aumentó 52%, para alcanzar el 21 de abril un máximo de 15 meses, 68.70 dólares por tonelada. El viernes pasado, el producto físico se cotizaba a 65.20 dólares por tonelada y el contrato más activo cerró en 462 yuanes (70.36 dólares) la tonelada.

Además del mineral básico, las operaciones de futuros para las varillas utilizadas en la construcción en hormigón se dispararon en la Bolsa de Futuros de Shanghai, convirtiéndose en el tercer contrato más negociado del mundo por volumen de dólares después de los futuros del petróleo de referencia de Nueva York y Londres. El cobre que cotiza en Shanghai también se ha ubicado entre los 10 contratos más negociados del mundo. Los inversionistas utilizan este metal como una forma de apostar al crecimiento de China.

Dalian también es escenario de alzas similares en los mercados de productos agrícolas como el maíz y los huevos. El volumen de los contratos de futuros de maíz, por ejemplo, se multiplicó por nueve en abril respecto a igual mes del año previo para ascender a 30 mil millones de dólares, según datos de la bolsa de Dalian, a pesar de que los precios cayeron 10%. El incremento de los futuros de huevos no ha sido tan pronunciado: los volúmenes de abril avanzaron 19% interanual, aunque los contratos que cambiaron de manos en abril representan 128 mil 900 millones de huevos.

El alza de los precios del hierro ha provocado preocupación entre los reguladores chinos y los productores de mineral de hierro, quienes temen que la fiebre especulativa cree una burbuja y condiciones volátiles que dificulten las coberturas. De todos modos, la magnitud del mercado de futuros está resultando difícil de pasar por alto.

"Los volúmenes que se negocian son tan altos que inundan el mercado físico y van a ser una gran influencia de ahora en adelante", dijo el presidente ejecutivo del australiano *Fortescue Metals Group Ltd*., el cuarto exportador mundial de mineral de hierro. "El aspecto negativo es la volatilidad que hemos visto: se vuelve muy difícil predecir el precio de aquí en adelante".

En abril se comercializaron en Dalian alrededor de 330 mil millones de dólares en futuros de mineral de hierro, más del doble que el volumen mensual en febrero y aproximadamente cuatro veces el total mundial del comercio de mineral de hierro físico en un año.

El alza de los precios del hierro ha influido en el aumento de los precios del acero en todo el mundo. En Estados Unidos de Norteamérica, el índice de referencia de bobinas laminadas en caliente acumula un incremento de 37% este año, a 520 dólares la tonelada.

En un intento por enfriar las transacciones en los últimos días, el mercado de Dalian ha elevado el margen, o depósito de garantía, que los inversionistas deben colocar para hacer sus operaciones.

"Todo este crecimiento plantea múltiples peligros para la estabilidad global de los precios de las materias primas, teniendo en cuenta que los regímenes chinos son menos regulados y, por lo tanto, ofrecen menos protecciones a los inversionistas, quizás los más especulativos del mundo", dijeron recientemente analistas de *Citigroup*.

El mineral de hierro fue durante mucho tiempo un desierto para los inversionistas. El mercado estaba dominado por un puñado de productores como *BHP Billiton* y Rio Tinto, que hasta 2010 vendían el hierro directamente a las fundiciones de acero en contratos a un año. Los precios se acordaban en negociaciones anuales a puertas cerradas que fijaban las pautas para el resto del mercado.

Cuando el apetito de China aumentó y las siderúrgicas necesitaron más hierro que lo que los mayores productores podían proporcionar, el sistema colapsó. Las empresas comenzaron a recopilar los precios al contado a partir de las encuestas de cargas físicas que se negociaban en todo el mundo. Con el tiempo se formó un mercado de futuros de mineral de hierro.

Los futuros de mineral de hierro se han transado en Singapur desde 2009, donde los volúmenes han aumentado recientemente, pero palidecen frente a los de Dalian.

La fiebre en los mercados de productos básicos de China se está perfilando como una reedición del frenesí de 2015 que envió por las nubes a las bolsas de Shanghai y Shenzhen.

Linda Tao, una operadora de Shanghai, ha pasado a invertir en los mercados de *commodities* en desmedro de las acciones y futuros de índices bursátiles. Su firma de *private equity*, que gestiona más de 2 mil millones de yuanes (309 millones de dólares), empezó a negociar mineral de hierro a fines del año pasado.

“Ciertamente es muy angustiante ver los mercados en la tarde, ya que no sabemos con seguridad cuándo habrá un giro grande”, dijo la operadora, que en estos días se turna con sus colegas para monitorear las transacciones de mineral de hierro hasta altas horas de la madrugada. El mercado está cerrado a los inversionistas extranjeros.

Algunos se sienten atraídos por el costo relativamente bajo de las operaciones de futuros de *commodities*. Los corredores exigen un depósito inicial de menos del 10% del valor de los futuros que quieren transar, comparado con el 50% del que se requiere para futuros basados en índices bursátiles.

China es el principal consumidor mundial de cobre y aluminio y compra más de dos tercios del mineral de hierro físico transado en el mundo, por lo que las señales que envía sobre la demanda son seguidas de cerca.

Las violentas alzas ocasionales en el precio del hierro este año ponen de manifiesto la creciente influencia de los contratos de futuros de Dalian. El 7 de marzo, el precio físico del mineral de hierro se disparó 20%, su mayor movimiento en un día, de acuerdo con el proveedor de datos *Steel Index*. Esto se produjo después de un aumento en la mañana en Dalian, donde una enorme ola compradora hizo que los precios subieran 4.9%, el límite diario de operaciones en ese momento.

Los observadores del mercado señalan que una de las razones por las que los futuros de mineral de hierro de China han cobrado una mayor importancia es que los operadores del mercado físico pueden verlos en tiempo real, a diferencia de lo que ocurre con el precio del mineral de hierro físico, que se publica sólo una vez al día, aproximadamente a las 6:30 de la tarde de China, con base a un promedio de las operaciones físicas.

“Una de las principales razones de su influencia es que es muy visible en una base de alta frecuencia”, dijo quien gestiona Academia Capital, un fondo de cobertura con sede en Carolina del Norte.

Mientras que la oferta y la demanda en el mercado anual de mineral de hierro transportado por vía marítima —unos 1 mil 400 millones de toneladas— se mantuvieron más o menos en equilibrio el año pasado, *Morgan Stanley* estima que este año habrá una sobreoferta de aproximadamente 60 millones de toneladas y de hasta 90 millones de toneladas en 2017, ya que las empresas mineras siguen produciendo a toda máquina.

El presidente ejecutivo de *Fortescue* no está convencido de que los precios del hierro se mantengan en los niveles actuales por mucho tiempo. “En gran medida son una

función de la negociación en los mercados de futuros," manifestó. "Pero estamos disfrutando el precio mientras podamos".

Fuente de información:
http://lat.wsj.com/articles/SB10387286440153804044004582042811362523028?tesla=y#:jVWXDCX4e3YeUA

V. ECONOMÍA INTERNACIONAL

Economía de los Estados Unidos de Norteamérica

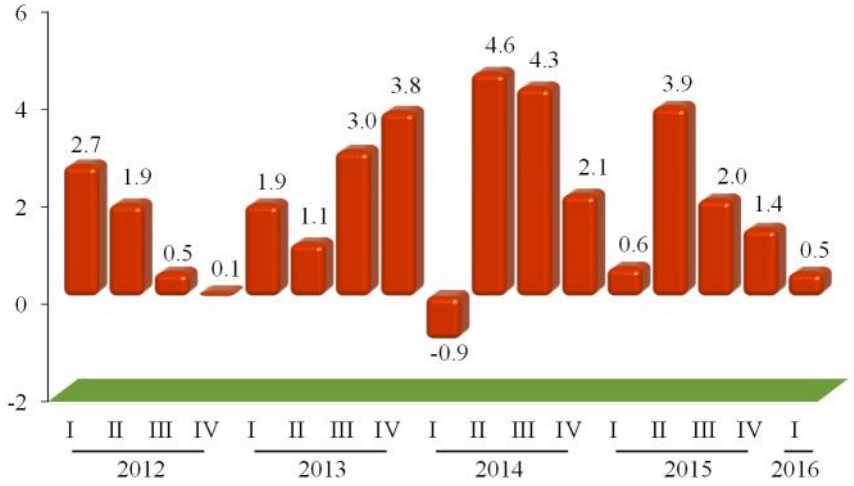
Producto Interno Bruto, avance de estimación para el primer trimestre de 2016 (BEA)

El 28 de abril de 2016, el Buró de Análisis Económico (*Bureau of Economic Analysis*, BEA) del Departamento de Comercio de Estados Unidos de Norteamérica dio a conocer el Producto Interno Bruto (PIB) real, es decir, el valor de la producción[1] de bienes y servicios producidos en Estados Unidos de Norteamérica menos el valor de los bienes y servicios utilizados en su producción, ajustado por la variación de precios, creció a una tasa anual[2] de 0.5% durante el primer trimestre de 2016, de conformidad con la estimación preliminar. Durante el cuarto trimestre de 2015, el PIB real observó un crecimiento de 1.4 por ciento.

[1] http://www.bls.gov/news.release/prod2.nr0.htm

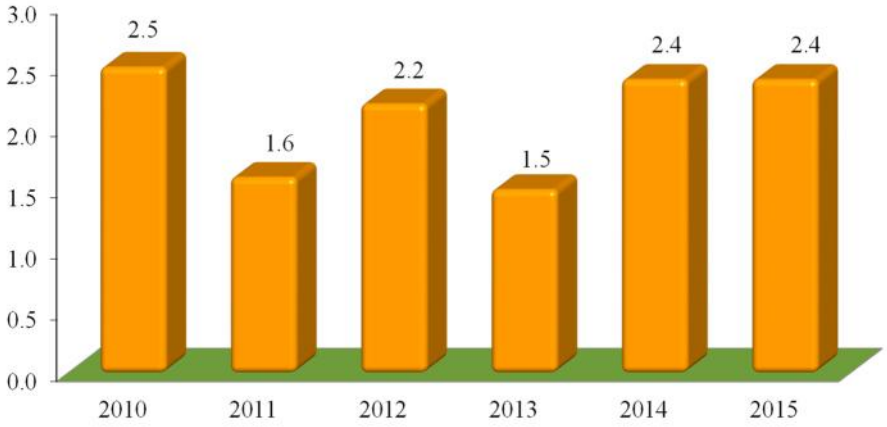
[2] El Buró de Análisis Económico de Estados Unidos de Norteamérica advierte de que las estimaciones trimestrales se expresan a tasas anuales ajustadas estacionalmente, a menos que otra cosa sea especificada.

PRODUCTO INTERNO BRUTO DE ESTADOS UNIDOS DE NORTEÁMERICA
-Variación porcentual real respecto al mismo período del año anterior-



FUENTE: *Bureau of Economic Analysis*.

PRODUCTO INTERNO BRUTO ANUAL DE ESTADOS UNIDOS DE NORTEÁMERICA
-Variación porcentual real respecto al mismo período del año anterior-



FUENTE: *Bureau of Economic Analysis*.

El incremento del PIB real durante el primer trimestre de 2016 refleja principalmente el desempeño positivo del gasto de consumo personal (GCP), de la inversión fija residencial, así como del gasto del gobierno local y estatal; dichos comportamientos

fueron parcialmente compensados por los desempeños negativos de la inversión fija no residencial, de la inversión privada en inventarios, de las exportaciones y del gasto del gobierno federal. Las importaciones, consideradas como una sustracción en el cálculo del PIB, aumentaron.

La desaceleración del PIB real durante el primer trimestre de 2016 refleja básicamente una importante disminución en la inversión fija no residencial, una reducción en el ritmo del GCP, una merma en el gasto del gobierno federal, así como un ascenso en el nivel de las importaciones y una baja importante de la inversión en inventarios privados y de las exportaciones; contexto que fue parcialmente compensadas por un incremento en gasto del gobierno local y estatal y por un incremento en la inversión fija residencial.

Las compras internas brutas medidas en términos reales —es decir, las compras hechas por los residentes estadounidenses de bienes y servicios independientemente del lugar donde éstas hayan sido producidas— crecieron 0.9% en el primer trimestre del presente año, en comparación con un aumento de 1.5% observado en el cuarto trimestre del año anterior.

El índice de precios de las compras internas brutas, el cual mide los precios pagados por los residentes estadounidenses, aumentó 0.3% en el primer trimestre de 2016; en el cuarto trimestre de 2015, dicho aumento fue de 0.4%. Al excluir los precios de los alimentos y de la energía, el indicador en comento creció 1.4%, comparado con un aumento de 1.0 por ciento.

El PIB a precios corrientes, es decir, el valor a precios de mercado de los bienes y de los servicios producidos por la economía nacional menos el valor de los de bienes y servicios utilizados en su producción, aumentó 1.2%, o en 56 mil 300 millones de dólares, durante el primer trimestre de 2016, para ubicarse en un nivel de 18 billones 221 mil 100 millones de dólares. Durante el último trimestre de 2015, el PIB valuado a precios corrientes creció 2.3%, o en 104 mil 600 millones de dólares.

El ingreso personal disponible en dólares corrientes aumentó en 130 mil 800 millones de dólares durante el primer trimestre del año 2016, en comparación con un aumento observado por 117 mil 400 millones de dólares durante el trimestre anterior. El incremento de los ingresos personales refleja principalmente una mejora en los ingresos por intereses personales y un incremento de los ingresos por transferencias personales que fueron parcialmente compensados por una caída en los ingresos personales por dividendos.

Los impuestos personales corrientes aumentaron en 24 mil 300 millones de dólares durante el primer trimestre de 2016, dato por debajo del aumento por 28 mil 400 millones de dólares registrados en el último trimestre del año anterior.

El ingreso personal disponible aumentó 106 mil 500 millones de dólares, cifra equivalente a un crecimiento de 3.2%, en el primer trimestre de 2016, en comparación con un alza de 89 mil millones de dólares o 2.7% registrado en el trimestre anterior. Al descontar el efecto inflacionario, el ingreso personal disponible real aumentó 2.9%, en comparación con un crecimiento de 2.3% registrado en el trimestre anterior.

Los gastos personales aumentaron en un monto de 72 mil 500 millones de dólares en el primer trimestre de 2016, cifra por debajo del alza por 90 mil 900 millones de dólares observada en el cuarto trimestre del año anterior.

El ahorro personal, es decir, el ingreso personal disponible menos los gastos personales, ascendió a 712 mil 300 millones de dólares en el primer trimestre de 2016, en comparación con los 678 mil 300 millones de dólares registrados en el trimestre previo.

La tasa de ahorro personal, es decir, el ahorro personal como porcentaje del ingreso personal disponible, fue de 5.2% en el cuarto trimestre de 2015, en comparación con el

5.2% observado en el primer trimestre de 2016[3], comparado con el 5.0% observado en el cuarto trimestre de 2015.

Fuente de información:
http://www.bea.gov/newsreleases/national/gdp/2016/pdf/gdp1q16_adv.pdf
http://www.bea.gov/newsreleases/national/gdp/2016/gdp1q16_adv.htm
Para tener acceso a información relacionada visite:
www.bea.gov/national/nipaweb/Nipa-Frb.asp

Economía de Estados Unidos de Norteamérica creció 0.5% en el primer trimestre (WSJ)

El 28 de abril de 2016, el periódico *The Wall Street Journal* (WSJ) publicó la nota "Economía de Estados Unidos de Norteamérica creció 0.5% en el primer trimestre". A continuación se presenta la información.

La economía estadounidense se expandió en el primer trimestre tan sólo 0.5% anualizado en términos desestacionalizados, según datos publicados por el Departamento de Comercio del país norteamericano.

Los economistas consultados por *The Wall Street Journal* esperaban que el Producto Interno Bruto (PIB) creciera 0.7% entre enero y marzo.

Se trata de la peor evolución de la economía de Estados Unidos de Norteamérica en dos años y el dato demuestra que el crecimiento sigue siendo disparejo, tal y como ha venido ocurriendo en los casi siete años de expansión.

La economía se había expandido 1.4% en el último trimestre de 2015 y 2% en el anterior.

[3] Para mayor información visite: www.bea.gov/national/nipaweb/Nipa-Frb.asp.

Sin embargo, no es raro que durante los inicios de año la economía de Estados Unidos de Norteamérica se desacelere, lo cual deja margen para que los meses venideros sean mejores. Al inicio de 2014, el PIB estadounidense se contrajo y al comienzo de 2015, apenas creció, aunque en el conjunto de 2014 la economía avanzó 2.4%, y en 2015 creció una cifra similar.

Si se mantienen a lo largo del año la desaceleración del gasto de los consumidores y la caída de la inversión empresarial registrados en el primer trimestre, serán importantes retos para la economía.

Fuente de información:
http://lat.wsj.com/articles/SB10977839675679644140504582033954248761964

Anuncio de Política Monetaria (FOMC)

El 27 de abril de 2016, el Comité Federal de Mercado Abierto (*Federal Open Market Committee*, FOMC) de la Reserva Federal de Estados Unidos de Norteamérica publicó su "Anuncio de Política Monetaria". A continuación se presenta el contenido.

La información recibida desde que el Comité Federal de Mercado Abierto se reunió en marzo muestra que las condiciones del mercado laboral mejoraron de manera adicional aun cuando el crecimiento de la actividad económica parece haberse desacelerado. El crecimiento en el gasto de los hogares se ha moderado, aunque el ingreso real de los hogares ha aumentado a un ritmo sólido y la confianza del consumidor sigue siendo elevada. Desde el comienzo del año, el sector vivienda mejoró aún más, pero la inversión fija empresarial y las exportaciones netas se mantuvieron blandas. Una serie de indicadores recientes, incluyendo la sólida generación de puestos de trabajo, apunta al fortalecimiento adicional del mercado laboral. La inflación continuó ubicándose por debajo del objetivo de largo plazo de dos por ciento del Comité, reflejando, en parte, disminuciones anteriores en los precios de la energía y la caída de los precios de las

importaciones no energéticas. Las mediciones con base en el mercado de compensación inflacionaria siguen siendo bajos; las mediciones con base en la encuesta de expectativas de inflación a largo plazo variaron, en general, muy poco en los últimos meses.

En consonancia con su mandato estatutario, el Comité busca fomentar el máximo nivel de empleo con estabilidad de los precios. Actualmente el Comité espera que, con ajustes graduales en la orientación de la política monetaria, la actividad económica se expanda a un ritmo moderado y los indicadores del mercado laboral continuará fortaleciéndose. Se espera que la inflación se mantenga baja en el corto plazo, en parte debido a las anteriores disminuciones de los precios de los energéticos, pero crecerá al nivel de 2% en el mediano plazo conforme los efectos transitorios de la disminución de precios de la energía y de los precios de importación se disipan y el mercado laboral se fortalezca aún más. El Comité sigue de cerca la evolución de los indicadores de inflación, de la economía y de las finanzas mundiales.

En este contexto, el Comité decidió mantener el intervalo objetivo para la tasa de fondos federales entre 0.25 y 0.50%. La orientación de la política monetaria sigue siendo acomodaticia, apoyando, en consecuencia, una mejora adicional en las condiciones del mercado laboral y apoyando el retorno al nivel de dos por ciento de inflación.

Para determinar el momento y el tamaño de los futuros ajustes en el intervalo objetivo para la tasa de fondos federales, el Comité evaluará lo realizado hasta el momento, así como las condiciones económicas esperadas en relación con sus objetivos de máximo empleo y de dos por ciento de inflación. Esta evaluación tendrá en cuenta una amplia gama de información, incluidas las mediciones de las condiciones del mercado laboral, los indicadores de presión inflacionaria, las expectativas de inflación, así como los reportes sobre la evolución internacional y financiera. En vista de que el actual nivel de inflación se ubica por debajo de la meta de dos por ciento, el Comité supervisará de

manera meticulosa el progreso actual y esperado hacia su meta de inflación. El Comité espera que las condiciones económicas evolucionen de manera que garanticen sólo aumentos graduales en la tasa de fondos federales; es probable que la tasa de fondos federales se mantenga, durante algún tiempo, por debajo de los niveles que se espera prevalezcan en el largo plazo. Sin embargo, la senda actual que sigue la tasa de fondos federales dependerá del panorama económico conforme sea informado por los datos recibidos.

El Comité mantiene su actual política de reinvertir los pagos del principal derivado de sus tenencias de valores respaldados por hipotecas y por deuda, rotando los plazos de vencimiento de los bonos del Tesoro a subastar y anticipa que será así hasta que la normalización del nivel de la tasa de fondos federales esté en marcha. Esta política, al mantener las tenencias de valores a largo plazo del Comité en niveles considerables, debe ayudar a mantener las condiciones financieras acomodaticias.

Votaron a favor de la decisión de política monetaria del FOMC: Janet L. Yellen, Presidente; William C. Dudley, Vicepresidente; Lael Brainard; James Bullard; Stanley Fischer; Loretta J. Mester; Jerome H. Powell; Eric Rosengren; y Daniel K. Tarullo. Votó en contra de la decisión de política monetaria del FOMC: Esther L. George, quien prefirió en esta reunión elevar el intervalo objetivo para la tasa de fondos federales de 0.50 a 0.75 por ciento.

Fuente de información:
http://www.federalreserve.gov/newsevents/press/monetary/20160427a.htm
Para tener acceso a información relacionada visite:
http://www.federalreserve.gov/newsevents/press/monetary/20160316a.htm
http://www.bankofengland.co.uk/publications/Pages/news/2016/005.aspx
http://www.banxico.org.mx/informacion-para-la-prensa/comunicados/politica-monetaria/boletines/%7B4FD34AF0-86F3-B53E-A865-937E93BFD5F3%7D.pdf
http://www.federalreserve.gov/newsevents/press/monetary/20160406a.htm

La Reserva Federal mantiene las tasas e indica que se moverá con cautela (WSJ)

El 27 de abril de 2016, el periódico *The Wall Street Journal* (WSJ) informó que la Reserva Federal estadounidense anunció que mantiene las tasas de interés sin cambios en el actual rango entre el 0.25 y el 0.5% y que no tiene prisa en subirlas en las próximas semanas, citando un contexto económico mixto y los persistentes temores sobre la baja inflación y los acontecimientos económicos y financieros mundiales.

La Reserva Federal (Fed) no aclaró la incertidumbre de si incrementará las tasas de interés en su próxima reunión que se celebrará el 14 y 15 de junio.

En su comunicado, el banco central habló de una economía que evoluciona bien en algunos aspectos pero que sigue atravesando dificultades en otros.

“Las condiciones del mercado laboral han mejorado más pese a que el crecimiento de la actividad económica parece haberse ralentizado”, indicó.

Los miembros de la Fed señalaron que el gasto de los hogares se ha desacelerado pese a que los ingresos reales han aumentado y a que la confianza de los consumidores sigue siendo alta.

El comunicado sugiere que los responsables del banco están ligeramente menos preocupados por los riesgos para la economía, aunque todavía tienen ciertos temores. De hecho, eliminaron una frase que estaba en el comunicado de marzo, que hablaba de los riesgos que los acontecimientos económicos y financieros mundiales suponen para sus proyecciones. En lugar de eso, dijeron que seguirán analizando la evolución de los acontecimientos.

“La Fed sigue vigilando de cerca los indicadores de inflación y los acontecimientos económicos y financieros mundiales”, señaló el comunicado.

La referencia que hizo la Fed a los riesgos se parece mucho a la del comunicado publicado en enero.

La valoración de los riesgos es una parte del comunicado que se analiza de cerca porque refleja el grado de optimismo de los miembros de la Fed sobre sus proyecciones económicas, lo que influye en sus planes para las tasas de interés.

En general, los responsables del banco no sugirieron estar dispuestos a alejarse de las proyecciones del mes pasado que apuntaban a un aumento de medio punto porcentual de las tasas de interés para este año, algo que probablemente se materializaría en dos subidas de un cuarto de punto porcentual. Sin embargo, evitaron enviar una señal sobre cuándo se producirá el próximo incremento de tasas.

Los miembros de la Fed publicarán un nuevo conjunto de proyecciones económicas tras la reunión de política monetaria de junio.

Las próximas semanas podrían ayudar a determinar cuántas veces la Fed subirá las tasas de interés este año, si es que las aumenta. La última vez que el banco las incrementó fue en diciembre.

Durante las últimas semanas, los responsables de la política monetaria de la Fed se han encontrado con una proyección económica mixta para Estados Unidos de Norteamérica. Las condiciones financieras han mejorado y el mercado laboral ha gozado de fortaleza, pero el crecimiento económico se ha ralentizado. Además, la inflación se ha desacelerado.

Varios miembros de la Fed mostraron preocupación por los riesgos de fuera de Estados Unidos de Norteamérica, aunque dijeron que la economía del país ha mostrado resiliencia hasta ahora.

Fuente de información:
http://lat.wsj.com/articles/SB10977839675679644140504582032400887948354?tesla=y

INDICADORES DE LA ECONOMÍA DE ESTADOS UNIDOS DE NORTEAMÉRICA

Concepto	2014	2015		2016				
	Dic	Nov	Dic	Ene	Feb	Mar	Abr	May*/
PIB (Variación %)	2.1	1.4			0.5			
Producción Industrial	0.0	-0.6	-0.4	0.5	-0.2	-0.9	0.7	
Capacidad utilizada (%)	79.6	75.7	75.4	75.7	75.6	74.9	75.4	
Precios Productor (INPP)	-0.3	0.1	-0.1	0.2	-0.2	-0.1	0.2	
Precios al Consumidor (INPC)	-0.3	0.1	-0.1	0.0	-0.2	0.1	0.4	
Desempleo (millones de personas)	8 704	7 924	7 904	7 791	7 815	7 966	7 920	
Tasa de desempleo	5.6	5.0	5.0	4.9	4.9	5.0	5.0	
Tasa Prime	0.25	0.25	0.25	0.50	0.50	0.50	0.50	0.50
Certificados del Tesoro a 30 días	0.16	0.16	0.16	0.18	0.20	0.18	0.19	0.19
Balanza Comercial (mmdd)	-45.55	-43.57	-44.69	-45.88	-46.96	-40.44		
Dow Jones (miles)	17.82	17.49	17.66	16.47	16.52	17.69	17.77	17.71
Paridad del dólar								
Yen/dólar	120.52	123.40	121.31	118.43	117.53	118.20	114.26	109.11
Euro/dólar	0.83	0.94	0.91	0.92	0.91	0.90	0.91	0.88
Libra/dólar	0.65	0.66	0.71	0.76	0.75	0.74	0.72	0.69

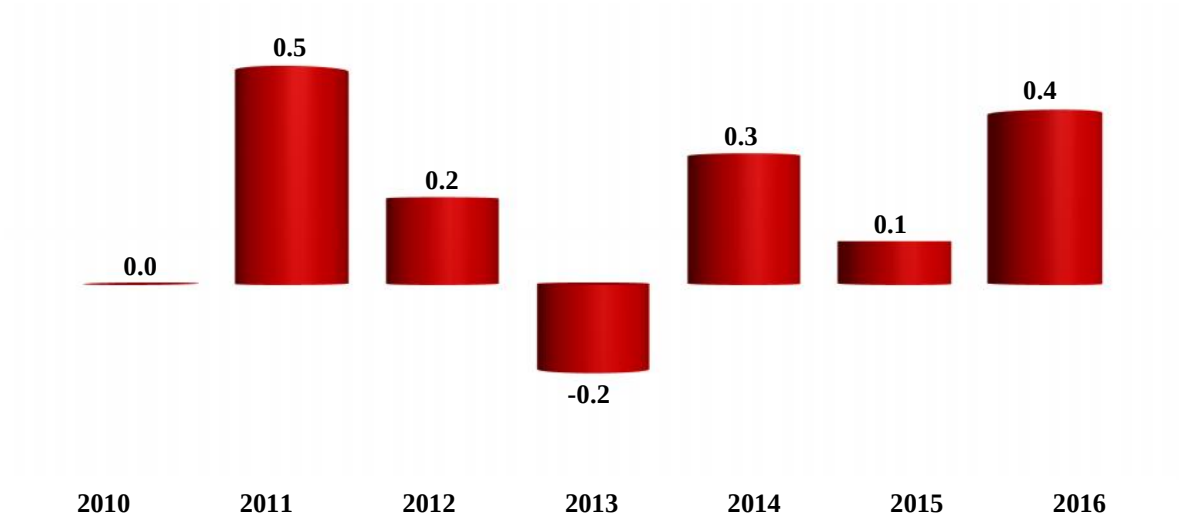
*/ Cifras al día 16.
FUENTE: Fondo Monetario Internacional (FMI), Departamento de Comercio y Departamento del Trabajo de Estados Unidos de Norteamérica y Buró de Análisis Económico.

Evolución de los Precios (BLS)

Variación mensual del IPC

El Índice de Precios para los Consumidores Urbanos de Estados Unidos de Norteamérica, con información estacionalmente ajustada, presentó una variación de 0.4%, durante el mes de abril de 2016, mayor en 0.3 puntos porcentuales comparada con la de abril de 2015 (0.1%).

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR PARA CONSUMIDORES URBANOS [1/]
- Variación mensual, por ciento -
Abril



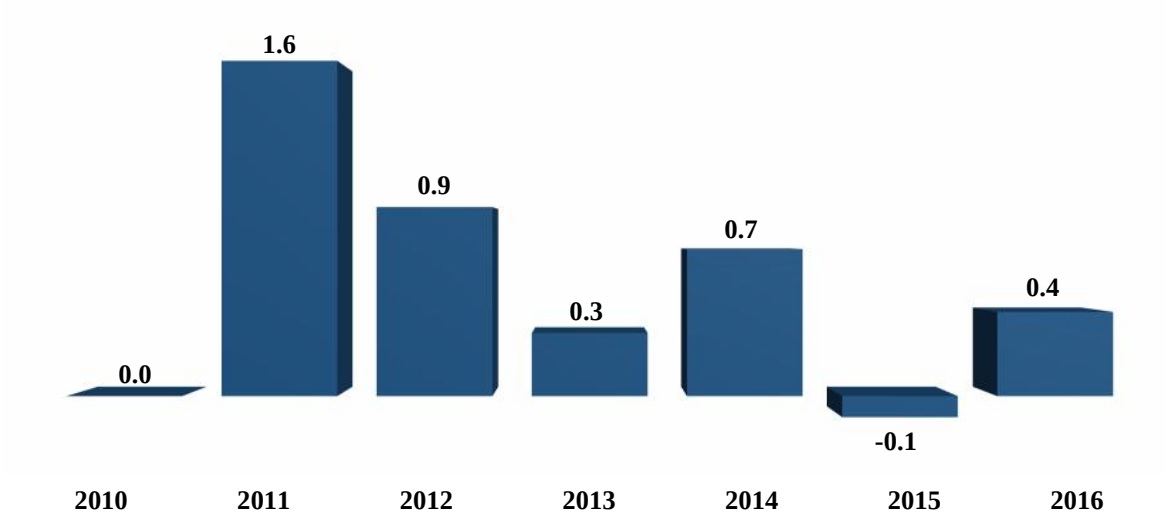
[1/] Con ajuste estacional.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de Estados Unidos de Norteamérica.

Los genéricos que registraron las alzas de precios más importantes fueron gasolina sin plomo regular (8.4%), gasolina sin plomo mediograd o y gasolina sin plomo premium (6.6%, en ambos casos); así como otros combustibles para motor (4.0%). En contraposición, los que mostraron las bajas más significativas fueron huevo (-6.3%), jitomate (-4.7%), salchichas tipo viena y equipo fotográfico (-4.2%, cada uno).

Variación acumulada del IPC

El Índice de Precios para Consumidores Urbanos con ajuste estacional acumuló una variación de 0.4% en el primer cuatrimestre de 2016, cifra mayor en 0.5 puntos porcentuales a la presentada en similar período de 2015 (-0.1%).

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR PARA CONSUMIDORES URBANOS [1/]
- Variaciones acumuladas, por ciento -
Enero - abril



[1/] Con ajuste estacional.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de Estados Unidos de Norteamérica.

La variación del indicador en el período enero-abril de 2016, en comparación con el mismo lapso de 2015, se explica en gran medida por las alzas observadas en los precios de los conceptos que se registran en el cuadro siguiente.

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR PARA CONSUMIDORES URBANOS
BIENES Y SERVICIOS CON LOS MAYORES INCREMENTOS
EN EL RITMO INFLACIONARIO [1/]
- Variaciones acumuladas, por ciento -
Enero - abril

Concepto	2015	2016	Diferencia en puntos porcentuales
Índice de Precios al Consumidor para Consumidores Urbanos	**-0.1**	**0.4**	**0.5**
Renta de carros y camionetas	-0.8	10.1	10.9
Jitomate	-14.4	-4.3	10.1
Ropa exterior para mujer	-1.0	8.9	9.9
Servicio público de gas entubado	-8.6	0.3	8.9
Vestidos para mujer	-3.2	4.9	8.1
Otros combustibles para motor	-16.6	-9.2	7.4
Gasolina, sin plomo regular	-14.8	-8.6	6.2
Mantequilla	-5.2	0.9	6.1
Joyería	-0.3	5.8	6.1
Tocino y productos relacionados	-5.6	0.3	5.9

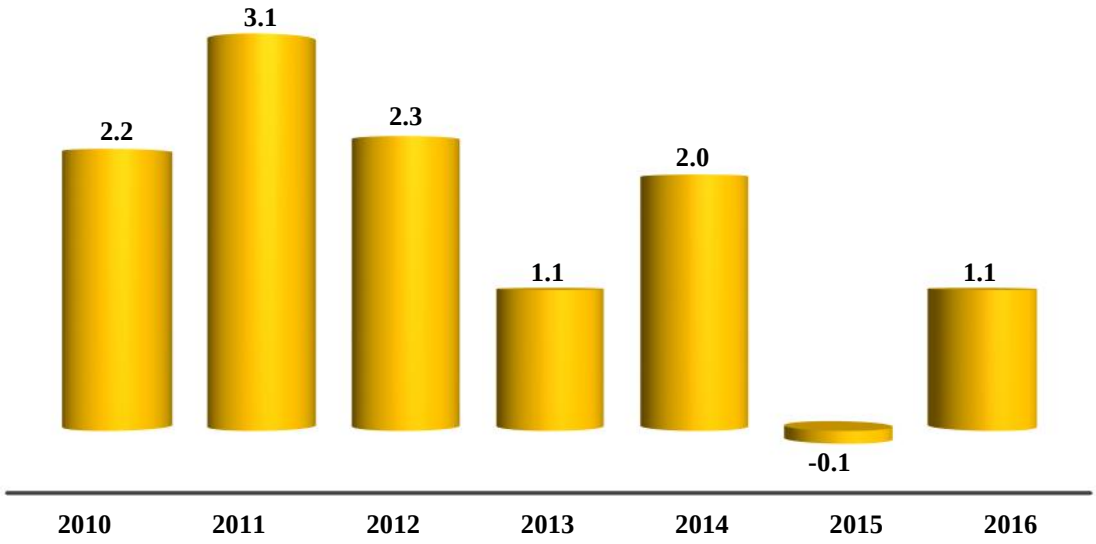
[1/] Con ajuste estacional.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de Estados Unidos de Norteamérica.

Variación interanual del IPC

En el ciclo interanual de abril de 2015 a abril de 2016, el Índice de Precios para Consumidores Urbanos, con ajuste estacional, registró una variación de 1.1%, con lo que se ubicó 1.2 puntos porcentuales por encima del nivel observado en similar intervalo de 2015 (-0.1%).

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR PARA CONSUMIDORES URBANOS [1/]
- Variaciones interanuales, por ciento -
Abril



[1/] Con ajuste estacional.

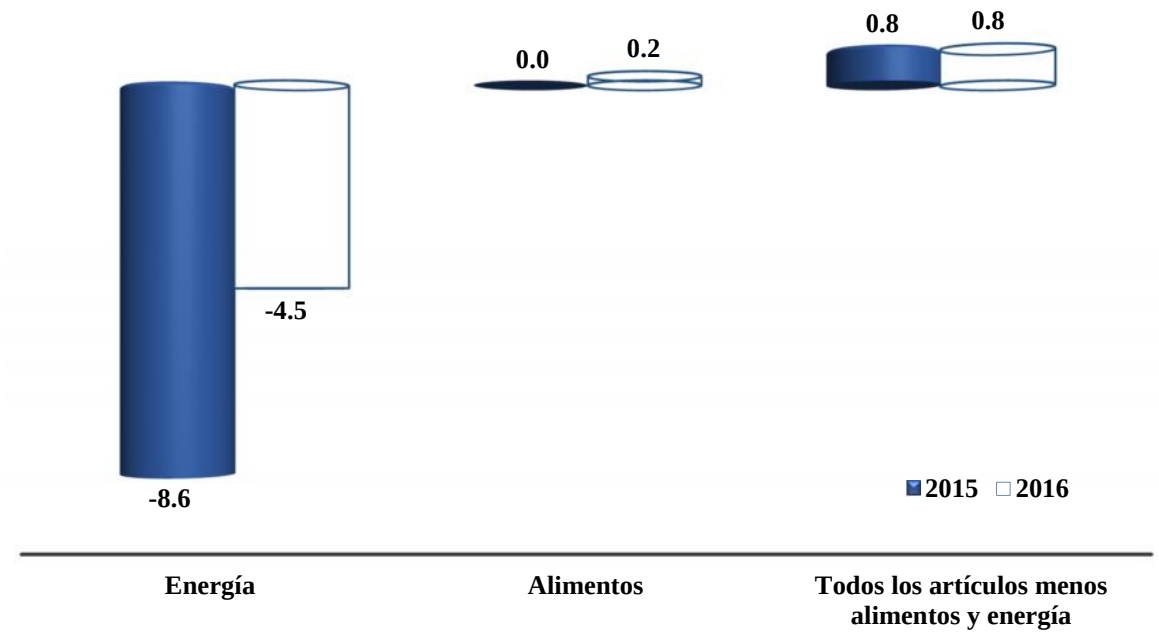
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de Estados Unidos de Norteamérica.

En ese lapso, los conceptos que mostraron las alzas más substanciales en el crecimiento de sus precios fueron gasolina sin plomo mediogrado (18.6 puntos porcentuales), gasolina sin plomo regular (17.7), manzanas y gasolina sin plomo premium (17.4, en ambos casos).

Evolución de los precios de los Índices Especiales

En el primer cuatrimestre de 2016, los índices especiales de energía y alimentos observaron variaciones de precios superiores a las registradas en el mismo lapso de 2015; las diferencias en puntos porcentuales fueron de 4.1 y 0.2, respectivamente. Mientras tanto, el índice de todos los artículos menos alimentos y energía se mantuvo con una variación de 0.8 por ciento.

ÍNDICES ESPECIALES [1/]
- Variaciones acumuladas, por ciento -
Enero - abril



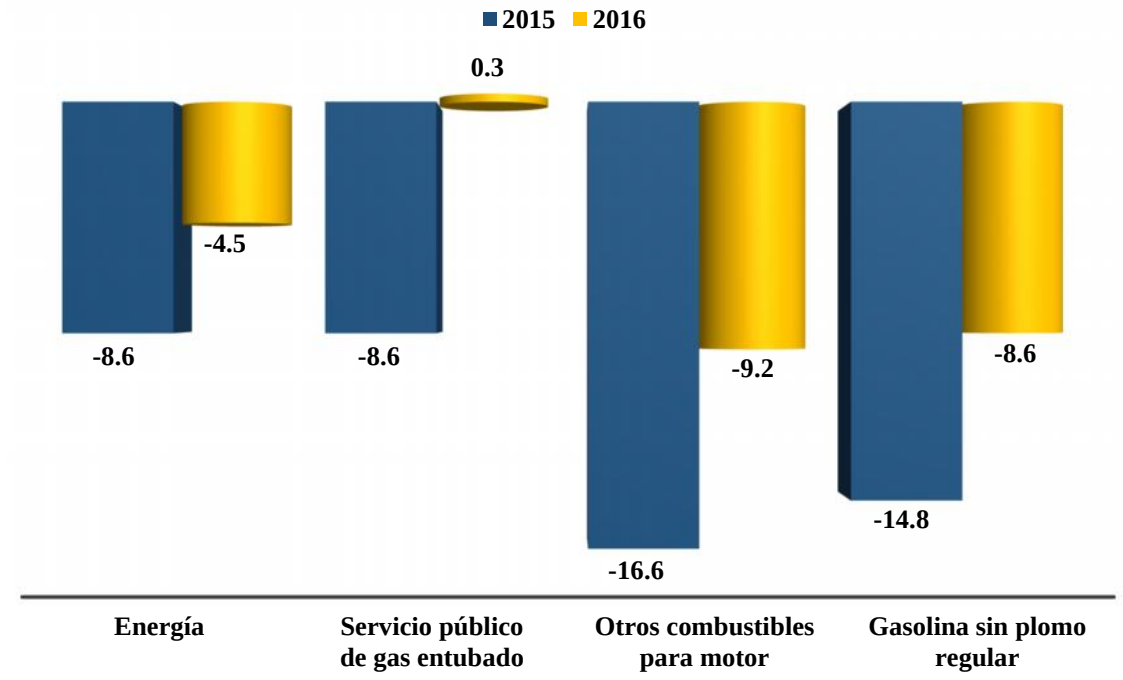
[1/] Con ajuste estacional.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de Estados Unidos de Norteamérica.

Comportamiento del Índice de Energía

El índice de energía, durante el primer cuatrimestre de 2016, presentó una variación de -4.5%, cantidad mayor en 4.1 puntos porcentuales en contraste con similar período de 2015 (-8.6%). Este resultado estuvo apoyado por los incrementos observados, en términos de puntos porcentuales, de los precios de servicio público de gas entubado (8.9), otros combustibles para motor (7.4) y gasolina sin plomo regular (6.2).

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR PARA CONSUMIDORES URBANOS
ÍNDICE DE ENERGÍA [1/]
- Variaciones acumuladas, por ciento -
Enero - abril



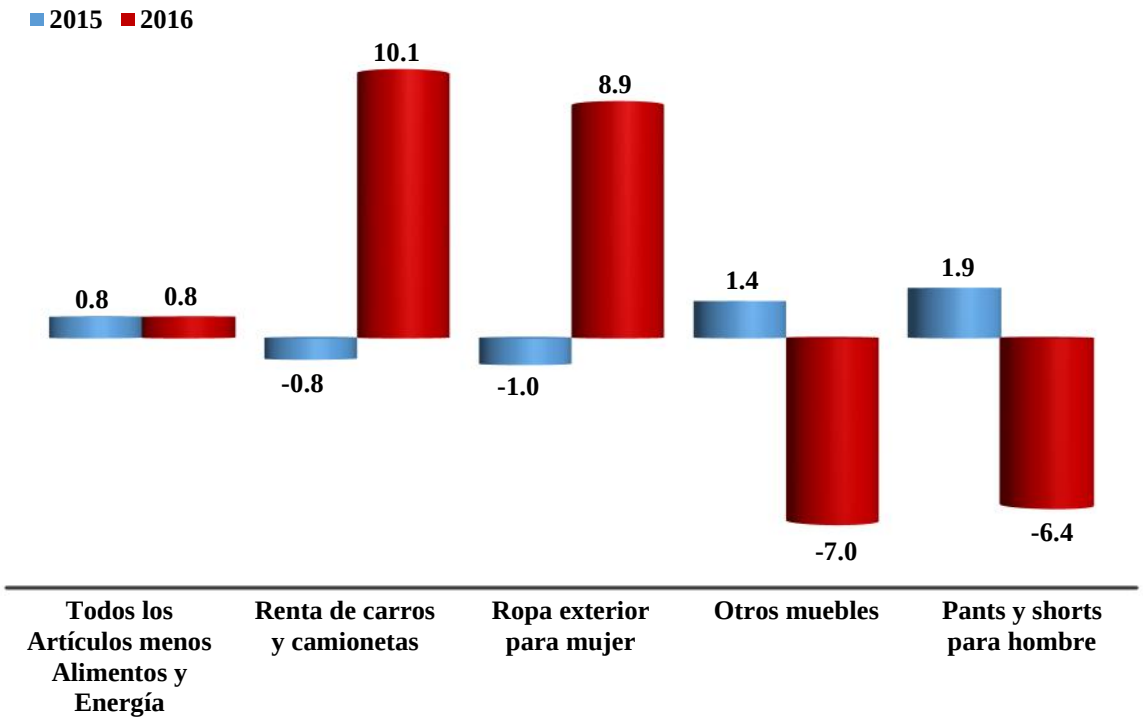
[1/] Con ajuste estacional.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de Estados Unidos de Norteamérica.

Comportamiento del Índice de Todos los Artículos Menos Alimentos y Energía

La variación acumulada, al cuarto mes de 2016, del índice de todos los artículos menos alimentos y energía se mantuvo en 0.8%, en comparación con en el mismo período de 2015. Lo anterior como resultado de las alzas y bajas observadas, principalmente, en los precios de renta de carros y camionetas (10.9 puntos porcentuales), ropa para exterior para mujer (9.9), otros muebles (-8.4); así como pants y shorts para hombre (-8.3).

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR PARA CONSUMIDORES URBANOS
ÍNDICE DE TODOS LOS ARTÍCULOS MENOS ALIMENTOS Y ENERGÍA[1/]
- Variaciones acumuladas, por ciento -
Enero - abril



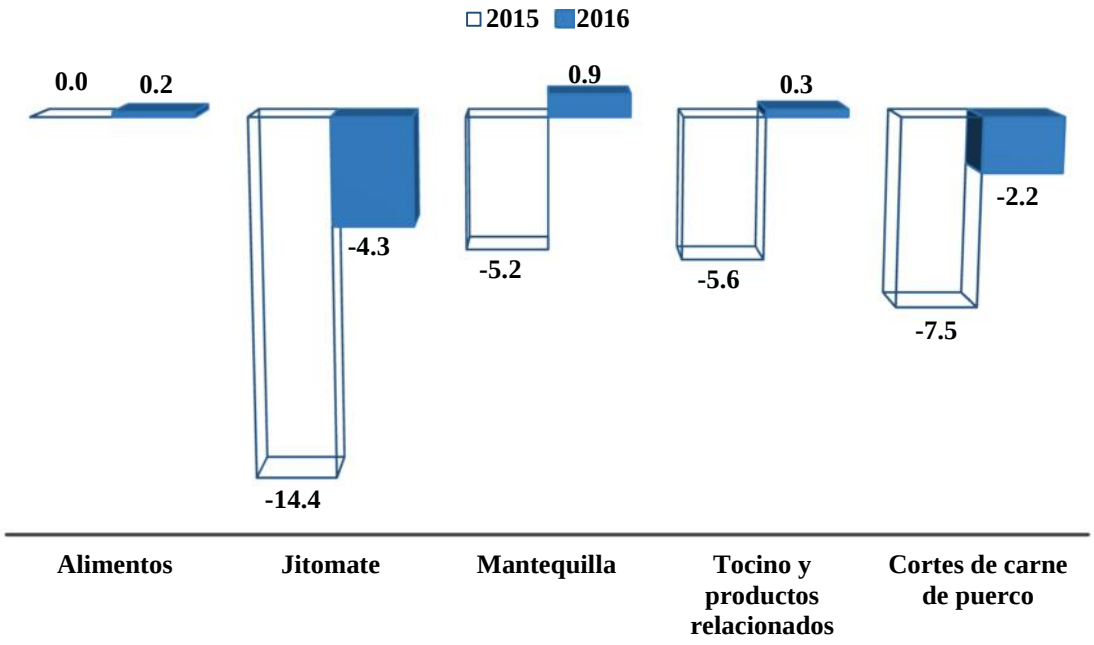
[1/] Con ajuste estacional.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de Estados Unidos de Norteamérica.

Comportamiento del Índice de Alimentos

Al cuarto mes de 2016, el índice de alimentos acumuló una variación de 0.2%, cifra superior en 0.2 puntos porcentuales, al nivel presentado en abril del año anterior (0.0%). Dicho resultado estuvo apoyado por el desempeño de los incrementos en puntos porcentuales registrados en los precios de jitomate (10.1), mantequilla (6.1), tocino y productos relacionados (5.9) y cortes de carne de puerco (5.3).

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
PARA CONSUMIDORES URBANOS DE ALIMENTOS [1/]
- Variaciones acumuladas, por ciento -
Enero - abril



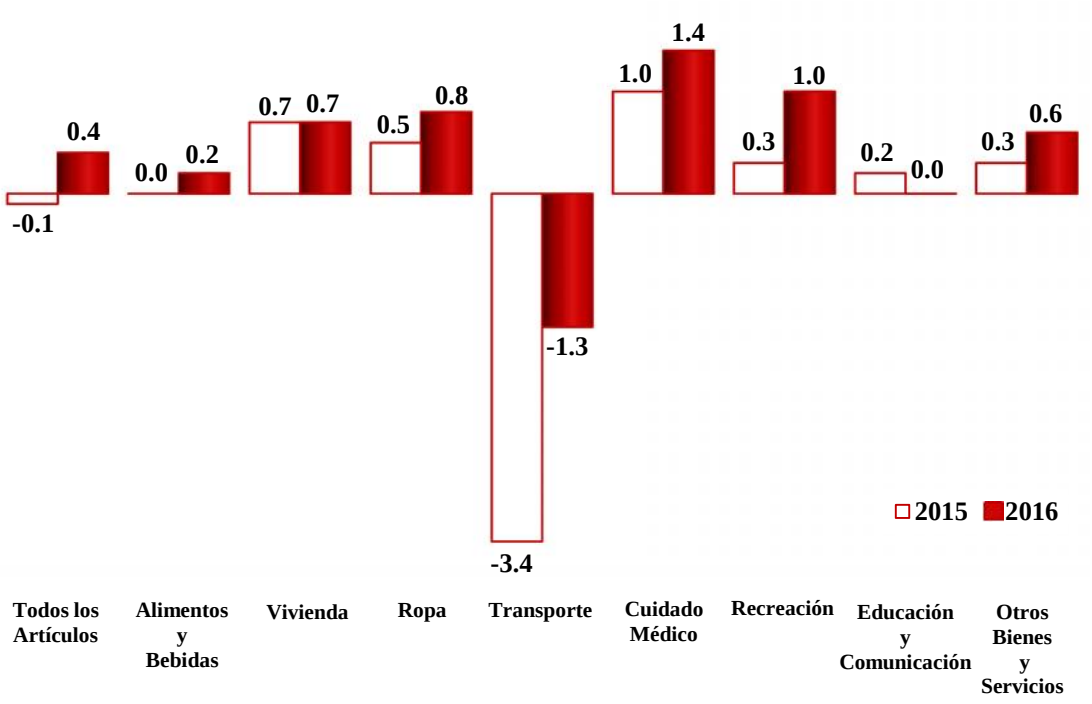
[1/] Con ajuste estacional.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de Estados Unidos de Norteamérica.

Comportamiento del Índice de Precios por rubro de gasto

En el lapso de enero a abril de 2016, seis de los ocho rubros que integran el gasto familiar acumularon variaciones de precios mayores a las de igual período de 2015. Destacó el rubro de Transporte, con una variación acumulada de -1.3%, superior en 2.1 puntos porcentuales al del mismo intervalo de 2015 (-3.4%). En otro sentido, sobresalió el rubro de Educación y Comunicación con una variación de 0.0%, menor en 0.2 puntos porcentuales al de igual lapso de 2015 (0.2%).

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR PARA CONSUMIDORES URBANOS POR RUBRO DE GASTO [1/]
- Variaciones acumuladas, por ciento -
Enero - abril



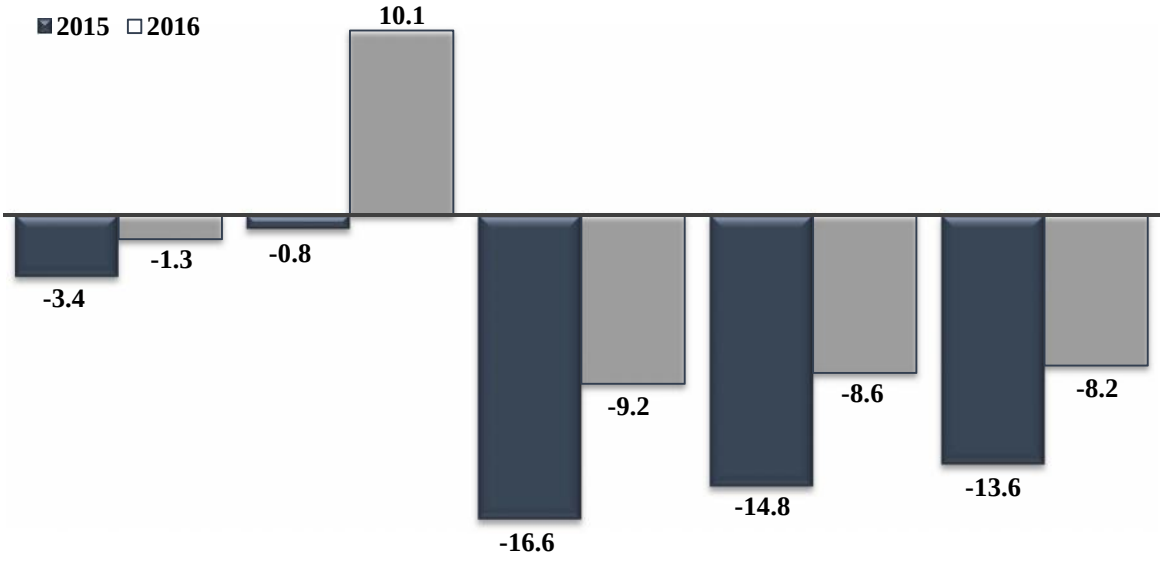
[1/] Con ajuste estacional.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de Estados Unidos de Norteamérica.

Comportamiento del rubro de Transporte

En el primer cuatrimestre de 2016, la mayor variación que observó el rubro de Transporte, respecto al mismo intervalo de 2015, se debió en forma importante, a las alzas en puntos porcentuales registradas en los precios de renta de carros y camionetas (10.9), otros combustibles para motor (7.4), gasolina sin plomo regular (6.2) y gasolina sin plomo mediogrado (5.4).

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR PARA CONSUMIDORES URBANOS
RUBRO DE TRANSPORTE [1/]
- Variaciones acumuladas, por ciento -
Enero - abril



[1/] Con ajuste estacional.

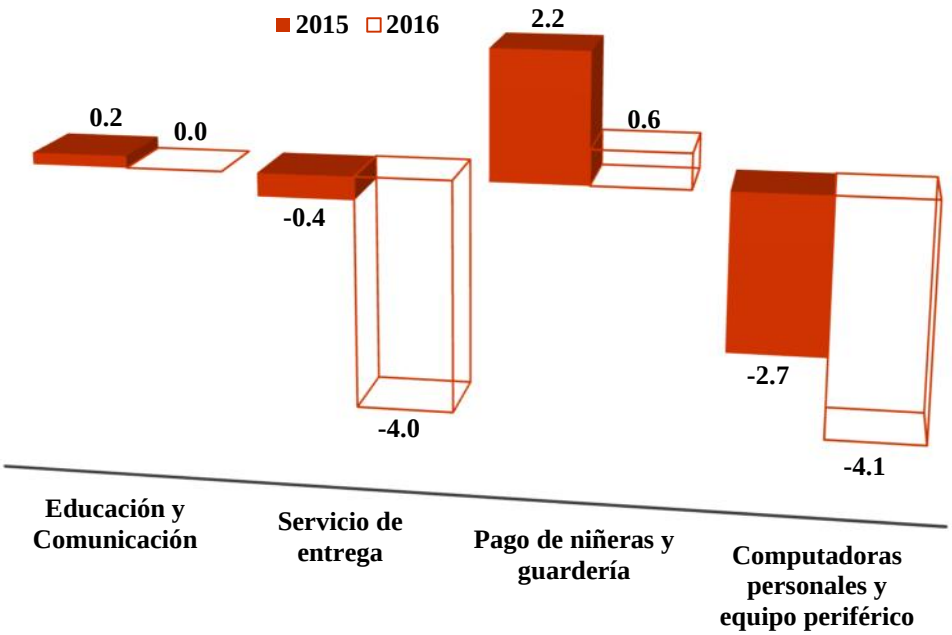
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de Estados Unidos de Norteamérica.

En abril del presente año, este rubro observó un incremento de 1.6%, propiciado por las alzas en los precios de gasolina sin plomo regular (8.4%), gasolina sin plomo mediogrado y gasolina sin plomo premium (6.6%, cada uno).

Comportamiento del rubro de Educación y Comunicación

El descenso de los precios del rubro de Educación y Comunicación, en el primer cuatrimestre de 2016, en balance con el mismo lapso de 2015, se debió a las bajas registradas, en términos de puntos porcentuales, en los precios de servicio de entrega (3.6), pago de niñera y guardería (1.6) y computadoras personales y equipo periférico (1.4).

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR PARA CONSUMIDORES URBANOS
RUBRO DE EDUCACIÓN Y COMUNICACIÓN [1/]
- Variaciones acumuladas, por ciento -
Enero - abril



[1/] Con ajuste estacional.

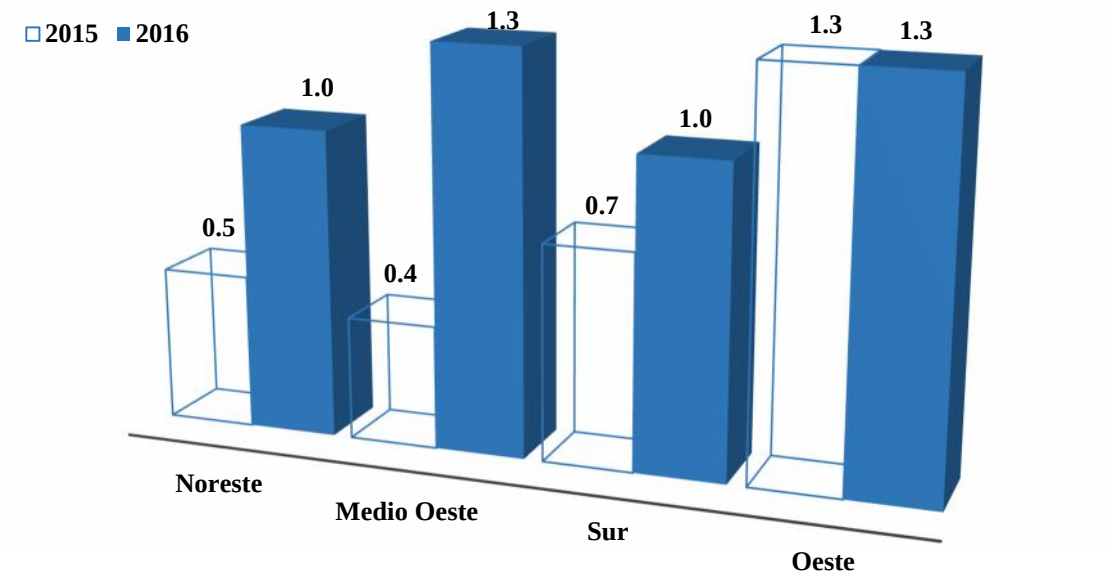
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de Estados Unidos de Norteamérica.

En abril de 2016, los precios de este rubro crecieron 0.1%, resultado principalmente de las alzas en los conceptos de cuotas y colegiatura de universidad (0.4%), libros de texto universitarios; así como colegiatura y cuota de escuela técnica comercial (0.2%, en cada caso).

Evolución de los precios por región

De enero a abril de 2016, tres de las cuatro regiones que conforman el Índice de Precios al Consumidor para Consumidores Urbanos, sin ajuste estacional, acumularon variaciones de precios superiores a las registradas en el mismo período de 2015. El índice de la región Medio Oeste observó el mayor incremento en el ritmo de crecimiento de sus precios, al situarse 0.9 puntos porcentuales por arriba del nivel registrado en 2015.

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
PARA CONSUMIDORES URBANOS POR REGIÓN 1/
- Variaciones acumuladas, por ciento -
Enero - abril



1/ Sin ajuste estacional.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de Estados Unidos de Norteamérica.

Ciudades que integran las regiones de Estados Unidos de Norteamérica:

Región Noreste: Connecticut, Maine, Massachusetts, New Hampshire, New York, New Jersey, Pennsylvania, Rhode Island y Vermont.

Región Medio Oeste: Chicago, Illinois, Indiana, Iowa, Kansas, Michigan, Minnesota, Missouri, Nebraska, North Dakota, Ohio, South Dakota y Wisconsin.

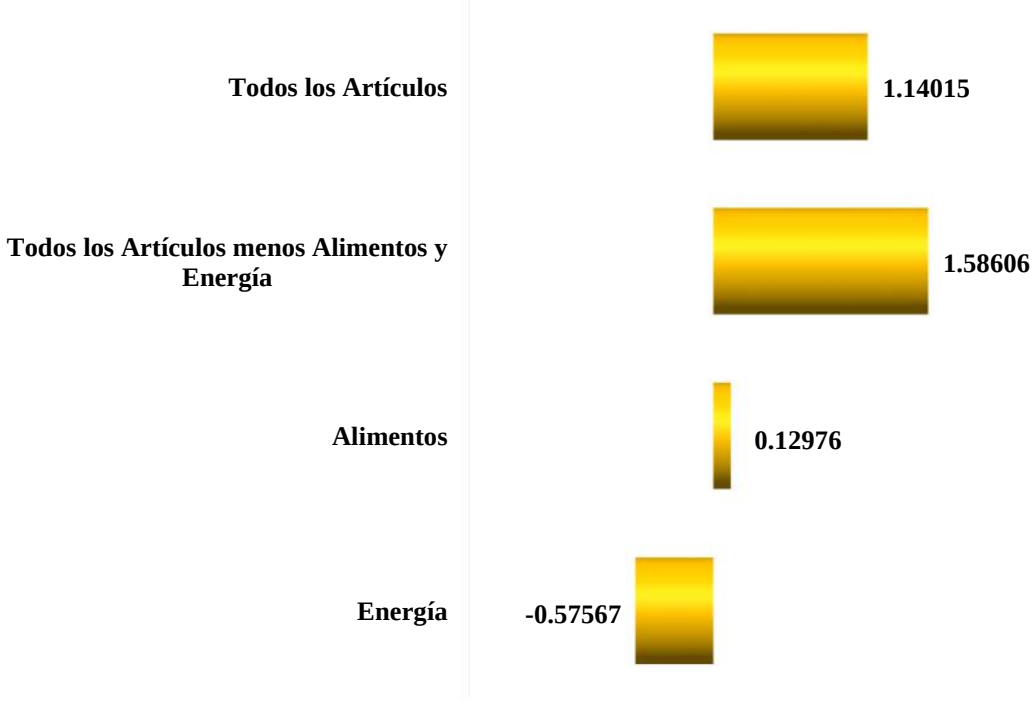
Región Sur: Alabama, Arkansas, Delaware, Florida, Georgia, Kentucky, Louisiana, Maryland, Mississippi, North Carolina, Oklahoma, South Carolina, Tennessee, Texas, Virginia, West Virginia y el Distrito de Columbia.

Región Oeste: Alaska, Arizona, California, Colorado, Hawaii, Idaho, Los Ángeles, Montana, Nevada, New Mexico, Oregon, Utah, Washington y Wyoming.

Principales Incidencias en Bienes y Servicios en los Índices Especiales

En abril de 2016, el Índice de Precios para los Consumidores Urbanos de Estados Unidos de Norteamérica presentó una incidencia anual de 1.14015 puntos porcentuales, dicho resultado estuvo apoyado por el desempeño del índice de todos los artículos menos alimentos y energía con una incidencia de 1.58606, mientras que los precios del índice de alimentos contribuyó con 0.12976 del total de inflación y el índice de energía con una incidencia negativa de 0.57567 puntos.

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR PARA CONSUMIDORES URBANOS
PRINCIPALES INCIDENCIAS* EN LOS ÍNDICES ESPECIALES 1/
- Variación interanual -
Abril
INFLACIÓN = 1.14%

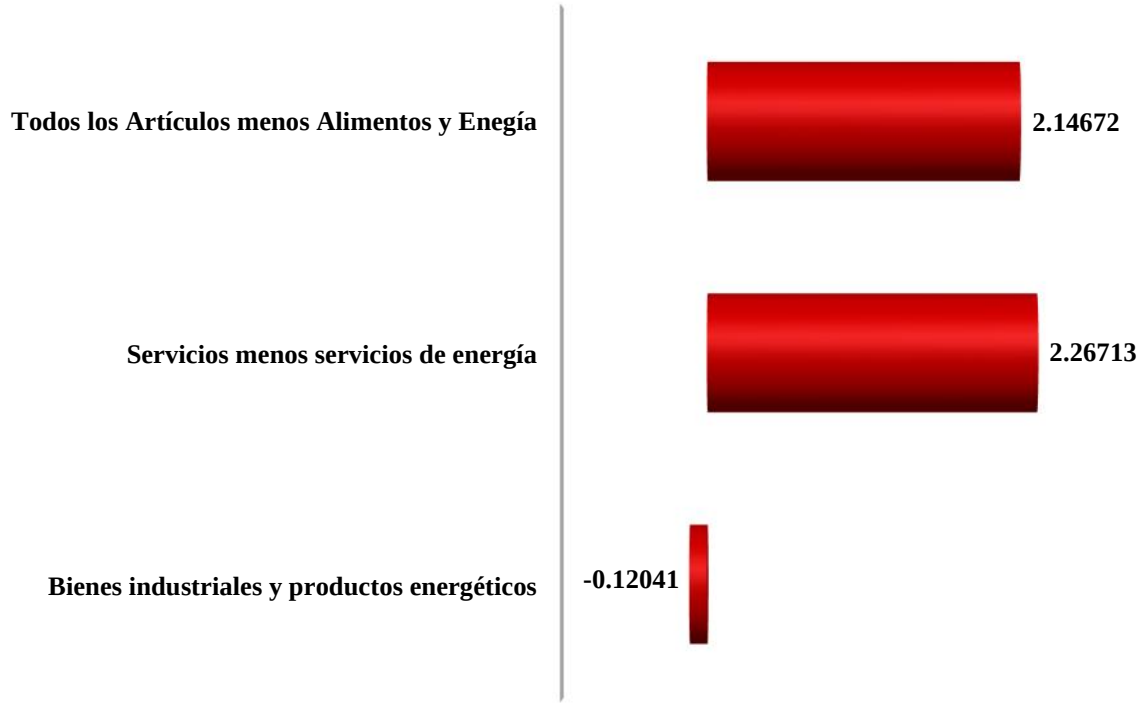


* Incidencia sin reponderar.
1/ La incidencia se refiere a la contribución, en puntos porcentuales, de cada índice especial a la inflación general.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de Estados Unidos de Norteamérica.

Principales incidencias del Índice de Todos los Artículos Menos Alimentos y Energía

Los precios de todos los artículos, excluyendo alimentos y energía durante abril de 2016, presentaron un crecimiento interanual de 2.15%. Lo anterior como resultado del comportamiento del efecto combinado de las alzas y bajas acontecidas en los precios de los subrubros de servicios menos servicios de energía (2.26713 puntos porcentuales) y en los precios de los bienes industriales y productos energéticos (-0.12041).

PRINCIPALES INCIDENCIAS* DEL ÍNDICE TODOS LOS ARTÍCULOS MENOS ALIMENTOS Y ENERGÍA[1/]
- Variación interanual -
Abril
INFLACIÓN = 2.15%



* Incidencia reponderada.

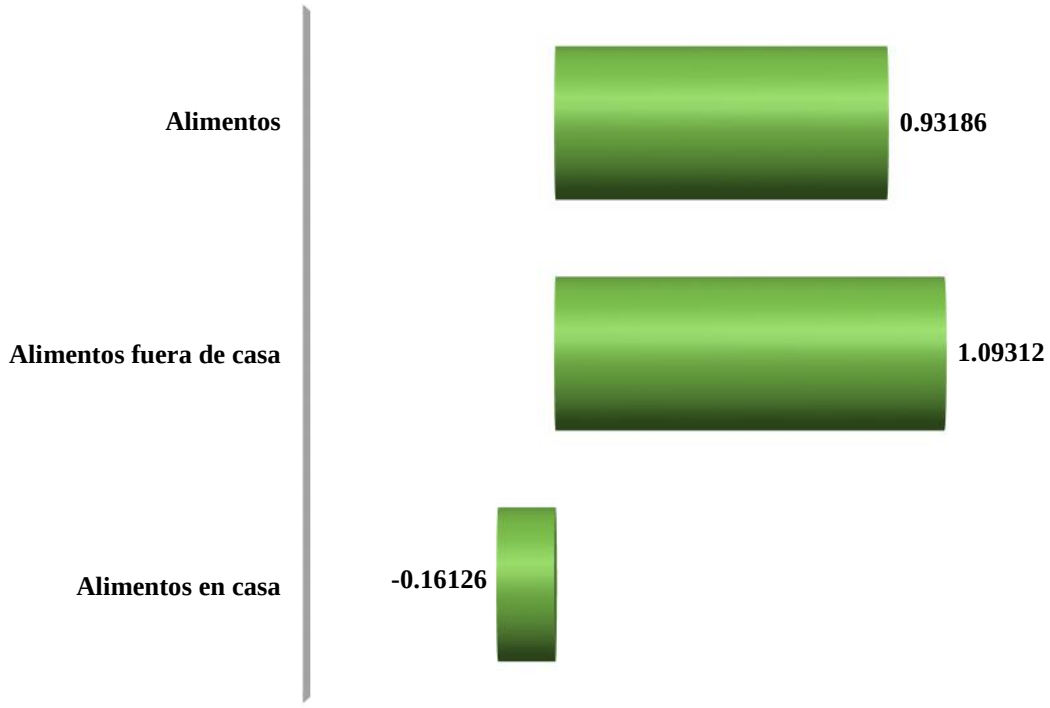
[1/] La incidencia se refiere a la contribución, en puntos porcentuales, de cada componente del indicador a la inflación del mismo índice. Ésta se calcula utilizando los reponderadores de cada subrubro y sus respectivas variaciones mensuales.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de Estados Unidos de Norteamérica.

Principales incidencias del Índice de Alimentos

El índice de alimentos, en abril de 2016, registró una variación interanual de 0.93%, lo que significó una incidencia de 0.93186 puntos porcentuales en el Índice General. En este caso se debió a la variación de los precios del índice de los alimentos fuera de casa con una incidencia de 1.09312. Mientras tanto los alimentos en casa presentaron una incidencia negativa de 0.16126 puntos.

PRINCIPALES INCIDENCIAS* DEL ÍNDICE DE ALIMENTOS 1/
- Variación interanual -
Abril
INFLACIÓN = 0.93%



* Incidencia reponderada.

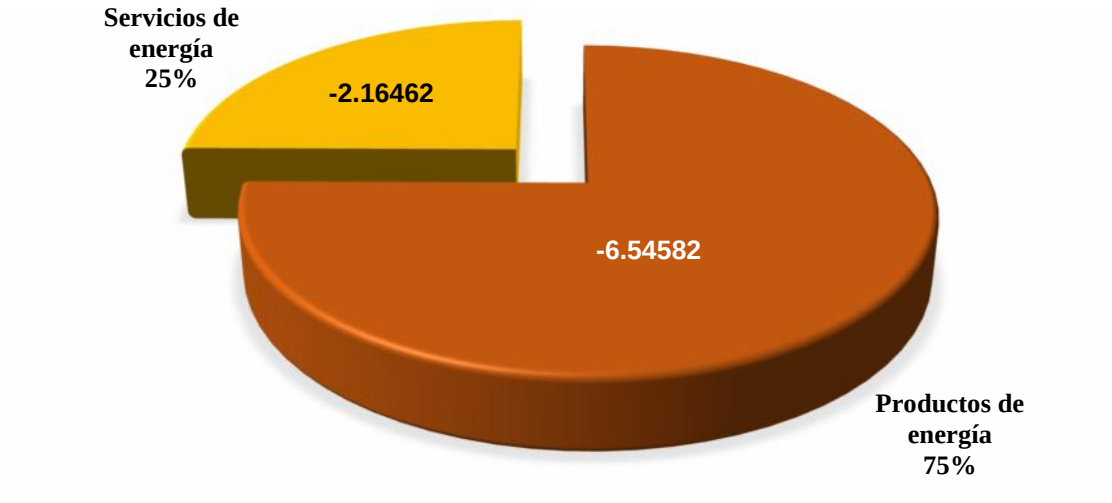
1/ La incidencia se refiere a la contribución, en puntos porcentuales, de cada componente del indicador a la inflación del mismo índice. Ésta se calcula utilizando los reponderadores de cada subrubro, así como de cada subgrupo, y sus respectivas variaciones mensuales.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de Estados Unidos de Norteamérica.

Principales incidencias del Índice de Energía

En abril de 2016, el índice de energía presentó una variación anual de -8.71%, como resultado de las bajas registradas, en puntos porcentuales, en el grupo de productos de energía (-6.54582) y a la caída observada en los precios del grupo de servicios energéticos (-2.16462).

PRINCIPALES INCIDENCIAS* DEL ÍNDICE DE ENERGÍA 1/
- Variación interanual -
Abril
INFLACIÓN = -8.71%



* Incidencia reponderada.

1/ La incidencia se refiere a la contribución, en puntos porcentuales, de cada componente del indicador a la inflación del mismo índice. Ésta se calcula utilizando los reponderadores de cada subrubro, así como de cada subgrupo, y sus respectivas variaciones mensuales.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de Estados Unidos de Norteamérica.

IPC DE LOS CONSUMIDORES URBANOS DE ESTADOS UNIDOS DE NORTEAMÉRICA
- Variación porcentual -

Categoría de Gasto	Cambio estacionalmente ajustado								
	Respecto al mes precedente							Variación Acumulada Ene - abr 2016	Variación Interanual Abr. 2015 a abr. 2016
	2015			2016					
	Oct.	Nov.	Dic.	Ene.	Feb.	Mar.	Abr.		
Total de Bienes Incluidos	**0.2**	**0.1**	**-0.1**	**0.0**	**-0.2**	**0.1**	**0.4**	**0.4**	**1.1**
Alimentos y bebidas	0.1	-0.1	-0.2	0.0	0.2	-0.2	0.2	0.2	1.0
Vivienda	0.2	0.2	0.1	0.1	0.2	0.1	0.2	0.7	2.1
Ropa	-0.5	-0.1	-0.2	0.6	1.6	-1.1	-0.3	0.8	-0.6
Transporte	0.2	0.4	-1.0	-0.8	-2.5	0.4	1.6	-1.3	-2.3
Cuidado médico	0.6	0.3	0.1	0.5	0.5	0.1	0.3	1.4	3.0
Recreación	0.1	-0.2	0.0	0.2	0.2	0.2	0.3	1.0	1.3
Educación y comunicación	0.2	0.3	0.1	0.0	-0.1	0.0	0.1	0.0	1.2
Otros bienes y servicios	0.4	0.1	0.0	0.1	0.1	0.2	0.1	0.6	2.1
Índices Especiales									
Energía	0.4	0.3	-2.8	-2.8	-6.0	0.9	3.4	-4.5	-8.7
Alimentos	0.1	-0.1	-0.2	0.0	0.2	-0.2	0.2	0.2	0.9
Todos los artículos menos alimentos y energía	0.2	0.2	0.2	0.3	0.3	0.1	0.2	0.8	2.1

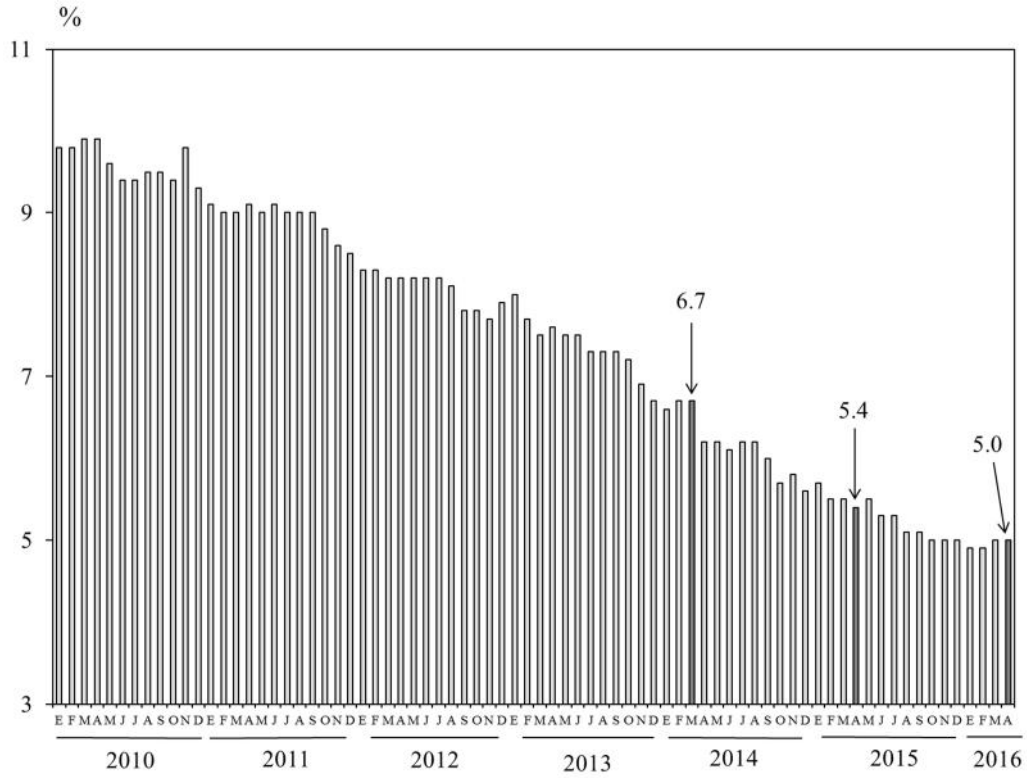
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de Estados Unidos de Norteamérica.

Fuente de información:
http://www.bls.gov/news.release/cpi.nr0.htm

Empleo y desempleo (BLS)

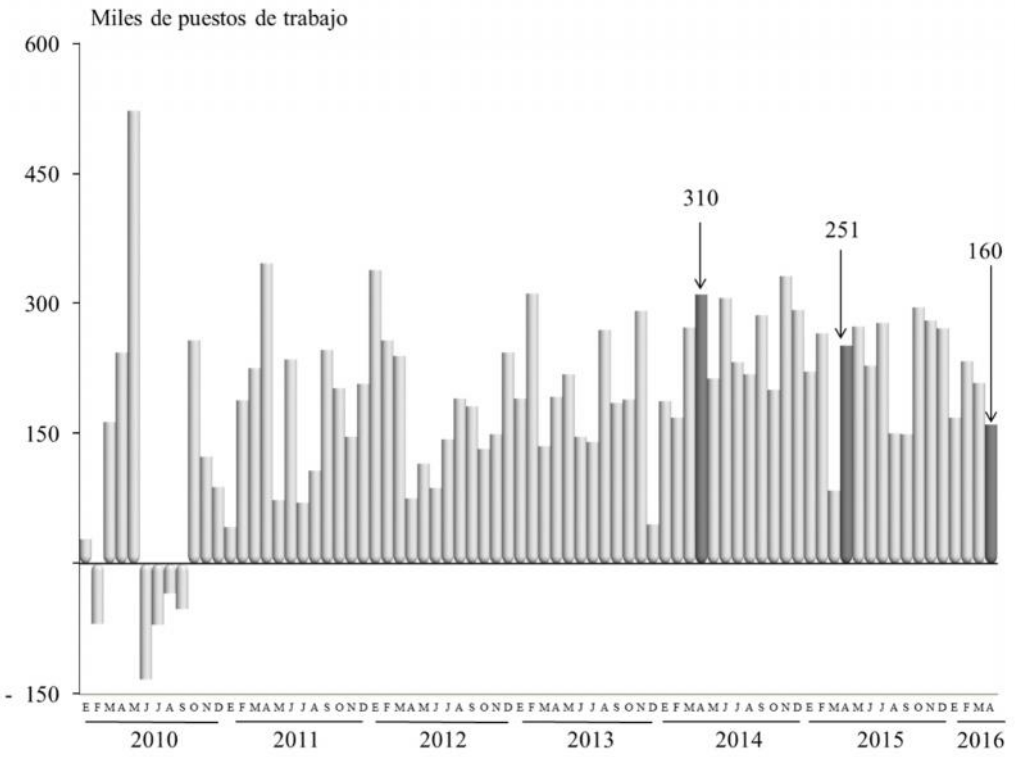
De acuerdo con información publicada el 6 de mayo de 2016, el Buró de Estadísticas Laborales de Estados Unidos de Norteamérica (BLS por sus siglas en inglés) informó que en abril del año en curso, el empleo de la nómina no agrícola experimentó un incremento de 160 mil puestos de trabajo y la tasa de desocupación permaneció sin cambios en 5.0%. Los nuevos empleos se generaron principalmente en los servicios profesionales y de negocios, en los servicios de cuidados de la salud y en las actividades financieras.

TASA DE DESEMPLEO EN LOS ESTADOS UNIDOS DE NORTEAMÉRICA
Enero de 2010 – abril de 2016
-Promedio mensual-



FUENTE: Departamento del Trabajo de los Estados Unidos de Norteamérica.

VARIACIÓN MENSUAL DEL EMPLEO DESDE QUE INICIÓ LA RECESIÓN ECONÓMICA EN LOS ESTADOS UNIDOS DE NORTEAMÉRICA
Enero de 2010 – abril de 2016



FUENTE: Departamento del Trabajo de los Estados Unidos de Norteamérica.

Resultados de la Encuesta en Hogares

En abril de 2016, el total de personas desempleadas fue de 7 millones 920 mil, cantidad menor a la de abril de 2015 en 603 mil personas. De igual forma, la tasa de desempleo disminuyó 0.4 puntos porcentuales con respecto al mismo mes del año anterior, al ubicarse en 5.0 por ciento.

La evolución de las tasas de desempleo durante abril de 2016 mostró, respecto al mes previo, disminuciones en tres de los principales grupos de trabajadores: en el grupo de negros y en el de asiáticos descendió 0.2 puntos porcentuales, con lo que se ubicó en 8.8 y 3.8%, en cada caso; y en el grupo de mujeres el indicador de desocupación disminuyó una décima de punto porcentual, para una tasa de 4.5%. Por el contrario,

el aumento más significativo, de 0.5 puntos porcentuales, correspondió al grupo de latinos, cuya tasa de desempleo ascendió a 6.1%; en tanto que en el grupo de hombres y adolescentes se incrementó en una décima de punto porcentual, ubicándose sus indicadores en 4.6 y 16.0%, respectivamente. Por su parte, el grupo de blancos mantuvo su nivel de desempleo en 4.3 por ciento.

TASAS DE DESEMPLEO POR PRINCIPALES GRUPOS DE TRABAJADORES, POR EDAD Y POR NIVEL EDUCATIVO
- Porcentajes -

Grupo	2015	2016			Variación absoluta Marzo vs. abril de 2015
	Abril	Febrero	Marzo	Abril	
Todos los trabajadores mayores de 16 años de edad	**5.4**	**4.9**	**5.0**	**5.0**	**0.0**
Hombres adultos (mayores de 20 años)	5.0	4.5	4.5	4.6	0.1
Mujeres adultas (mayores de 20 años)	4.9	4.5	4.6	4.5	-0.1
Adolescentes (de 16 a 19 años)	17.1	15.6	15.9	16.0	0.1
Blancos	4.7	4.3	4.3	4.3	0.0
Negros o afroamericanos	9.6	8.8	9.0	8.8	-0.2
Asiáticos (sin ajuste estacional)*	4.4	3.8	4.0	3.8	-0.2
Hispano o de etnicidad latina	9.9	5.4	5.6	6.1	0.5
Todos los trabajadores mayores de 25 años de edad	4.4	4.1	4.1	4.1	0.0
Menor a un diploma de escuela secundaria	8.5	7.3	7.4	7.5	0.1
Graduados de secundaria	5.4	5.3	5.4	5.4	0.0
Preparatoria o grado similar	4.6	4.2	4.1	4.1	0.0
Con título de licenciatura y/o superior	2.7	2.5	2.6	2.4	-0.2

Nota: Las personas cuyo origen étnico se identifica como hispano o latino pueden ser de cualquier raza.
* No se muestra la variación mensual toda vez que los datos no están ajustados estacionalmente.
FUENTE: Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de Estados Unidos de Norteamérica.

Durante el mes de referencia, el número de personas desocupadas de largo plazo, es decir, aquellas que han permanecido en esa situación por 27 semanas o más, disminuyó en 150 mil trabajadores, con lo que el total de este grupo fue de 2 millones 63 personas, y su participación en el total de desempleados se ubicó en 25.7%. Durante los últimos doce meses, el número de desempleados de largo plazo se redujo en 440 mil personas.

En abril de 2016, la fuerza laboral civil ascendió a 158 millones 924 mil personas, lo que significó un descenso en su número de 362 mil; mientras que la tasa de participación de esa fuerza laboral se ubicó en 62.8%. Por otra parte, la relación empleo/población disminuyó en 0.2 puntos porcentuales, al ubicarse en 59.7 por ciento.

En abril, el número de trabajadores que laboraron tiempo parcial por razones económicas[4] experimentó un descenso de 161 mil personas; así, el total de esta población fue de 5 millones 962 mil trabajadores.

SITUACIÓN DE LA FUERZA LABORAL
- Cifras en miles -

Grupo	2015	2016			Variación absoluta Marzo vs. abril de 2015
	Abril	Febrero	Marzo	Abril	
Población civil no institucional	250 266	252 577	252 768	252 969	201
Fuerza laboral civil	157 032	158 890	159 286	158 924	-362
Tasa de participación (%)	62.7	62.9	63.0	62.8	-0.2
Empleados	148 509	151 074	151 320	151 004	-316
Proporción empleo/población (%)	59.3	59.8	59.9	59.7	-0.2
Desempleados	8 523	7 815	7 966	7 920	-46
Tasa de desempleo (%)	5.4	4.9	5.0	5.0	0.0
No incluido en la Fuerza Laboral (Inactivos)	93 234	93 688	93 482	94 044	562

FUENTE: Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de Estados Unidos de Norteamérica.

Con relación a la población no incluida en la fuerza laboral, en abril de 2016 se observó que el número de aquellos con disposición para trabajar fue de 1 millón 715 mil personas, cifra menor a la del mismo mes del año anterior en 400 mil personas (datos sin ajuste estacional). Esta población, que no fue considerada en la fuerza laboral, estuvo disponible para trabajar y buscó empleo en algún momento en los últimos 12 meses; sin embargo, no fueron contabilizados como desempleados debido

[4] Se refiere a la población trabajadora que laboró tiempo parcial debido a que su jornada laboral fue reducida o porque no pudo encontrar un trabajo de tiempo completo.

a que no buscaron activamente un empleo durante las cuatro semanas previas al levantamiento de la encuesta.

PERSONAS NO INCORPORADAS EN LA FUERZA LABORAL
INACTIVOS DISPONIBLES PARA TRABAJAR
-Cifras en miles, previo al ajuste estacional-

Categoria	2015	2016		
	Abril	Febrero	Marzo	Abril
Inactivos disponibles para trabajar	2 115	1 803	1 720	1 715
Inactivos desalentados	756	599	585	568

FUENTE: Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de Estados Unidos de Norteamérica.

Del segmento de personas inactivas con disposición para trabajar, pero que no buscaron empleo durante el mes de referencia, se observó que 568 mil de ellas fueron inactivos desalentados, cifra menor a la de un año antes en 188 mil personas (cantidades sin ajuste estacional). Los inactivos desalentados son personas que actualmente no buscan empleo porque consideran que no existen plazas de trabajo disponibles para ellos. Los restantes 1.1 millones de personas no incorporadas en la fuerza laboral no estaban disponibles para incorporarse a algún empleo durante las cuatro semanas previas al levantamiento de la encuesta, por atender compromisos escolares u otras responsabilidades familiares.

Resultados de la Encuesta en Establecimientos

Como ya se señaló, el total de ocupados incluidos en la nómina no agrícola aumentó en 160 mil personas en abril de 2016. Durante los últimos 12 meses, el crecimiento mensual promedio del empleo fue de 232 mil trabajadores adicionales cada mes.

En abril, los servicios profesionales y empresariales generaron 65 mil puestos de trabajo, destacando los servicios administrativos y de consultoría técnica (21 mil más) y de diseño de sistemas computacionales y servicios relacionados (7 mil). A lo largo de los últimos 12 meses, este sector creó en promedio 51 mil nuevos empleos cada mes.

El sector de cuidados de la salud incorporó 44 mil trabajadores más en abril, principalmente en la rama de hospitales con 23 mil ocupados adicionales, le siguió en importancia los servicios de cuidados ambulatorios de la salud (11 mil). En los doce meses recientes, este sector acumuló un crecimiento de 502 mil empleos.

De igual forma, el sector de actividades financieras presentó un comportamiento favorable al incorporar 20 mil trabajadores más durante abril. De esta forma, el crecimiento interanual de este sector fue de 160 mil empleos cada mes.

Por su parte, la industria minera canceló 7 mil puestos laborales en abril, pertenecen a la rama de actividades de soporte a la minería. Desde el nivel más alto de empleo que alcanzó este sector en septiembre de 2014, ha acumulado una pérdida de 191 mil puestos de trabajo, de los cuales más de la tercera parte.

Otros sectores importantes como son la construcción, la industria manufacturera, el comercio al mayoreo, el comercio al menudeo, el sector de servicios informativos, el transporte y almacenamiento, la recreación y hospedaje, y el gobierno mostraron cambios poco significativos en materia de empleo en el mes de referencia.

EMPLEO POR INDUSTRIA SELECCIONADA
-Variación mensual en miles-

Sector, industria, rama	2015	2016		
	Abril	Febrero	Marzo	Abril
Total del empleo no agrícola	**251**	**233**	**208**	**160**
Total privado	241	222	184	171
1) Sector Industrial	21	-20	0	-3
Minería y explotación forestal	-15	-17	-12	-8
Construcción	38	13	41	1
Manufacturas	-2	-16	-29	4
Bienes durables**	-4	-14	-24	6
Industria automotriz y de autopartes	4.4	3.0	-1.5	6.1
Bienes no durables	2	-2	-5	-2
2) Sector Servicios Privados**	220	242	184	174
Comercio al mayoreo	-1.5	2.4	9.7	2.7
Comercio al menudeo	13.4	52.0	39.0	-3.1
Transporte y almacenamiento	13.8	0.4	4.9	8.6
Servicios públicos	0.8	1.5	-0.6	0.1
Servicios de información	10	11	6	0
Actividades financieras	7	8	14	20
Servicios profesionales y empresariales**	69	35	37	65
Servicios de apoyo temporal	14.6	-2.2	9.3	9.3
Servicios educativos y de la salud**	77	77	43	54
Cuidados de la salud y asistencia social	75.6	56.7	34.0	38.2
Recreación y hospedaje	21	37	24	22
Otros servicios	9	18	7	5
3) Gobierno	10	11	24	-11

* Preliminar.
** Incluye otras industrias no mostradas por separado.
Nota: La información ha sido revisada para que refleje los niveles de comparación desde marzo de 2014, y los factores de ajuste estacional actualizados.
FUENTE: Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de Estados Unidos de Norteamérica.

En abril de 2016, en relación con la semana laboral promedio para los trabajadores registrados en las nóminas privadas no agrícolas, se observó que ésta se incrementó en 0.1 horas al ubicarse en 34.5 horas. Por su parte, la semana laboral en la industria manufacturera y el tiempo extra en esta industria se mantuvieron en 40.7 y 3.3 horas en promedio, respectivamente. Para los empleados en producción y trabajadores no supervisores en la nómina privada no agrícola, la semana laboral promedio fue de 33.7 horas, es decir, 0.1 horas más.

En abril de 2016, el ingreso promedio por hora para los empleados en el sector privado no agrícola ascendió a 25.53 dólares, cantidad mayor en ocho centavos a la del mes

pasado. En los últimos 12 meses, este indicador se incrementó en 2.5%. Por su parte, el ingreso promedio por hora para los empleados en producción y trabajadores no supervisores del sector privado ascendió a 21.45 dólares, lo que significó cinco centavos más.

HORAS E INGRESOS: TODOS LOS EMPLEADOS
-Total privado-

	2015	2016		
	Abril	Febrero	Marzo*	Abril*
Promedio de horas semanales	34.5	34.4	34.4	34.5
Ingreso promedio por hora (en dólares)	24.91	25.39	25.45	25.53
Ingreso promedio semanal (en dólares)	859.40	873.42	875.48	880.79

HORAS E INGRESOS: PARA PRODUCCIÓN Y EMPLEADOS NO SUPERVISORES
-Total privado-

	2015	2016		
	Abril	Febrero	Marzo*	Abril*
Promedio de horas semanales	33.7	33.7	33.6	33.7
Ingreso promedio por hora (en dólares)	20.93	21.35	21.40	21.45
Ingreso promedio semanal (en dólares)	705.34	719.50	719.04	722.87

* Preliminar.
FUENTE: Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de Estados Unidos de Norteamérica.

Es oportuno señalar que el Buró de Estadísticas Laborales informó que las cifras del empleo total en las nóminas no agrícolas fueron revisadas y actualizadas; así, para el mes de febrero, éstas pasaron de 245 mil a 233 mil, en tanto que las cifras de marzo variaron de 215 mil a 208 mil plazas. Con estas revisiones, el resultado combinado de febrero y marzo significó 19 mil empleos menos que los reportados previamente.

Durante los últimos tres meses, el empleo se incrementó en promedio en 200 mil puestos de trabajo por mes.

Fuente de información:
http://www.bls.gov/news.release/pdf/empsit.pdf

INDICADORES DEL MERCADO LABORAL EN ESTADOS UNIDOS DE NORTEAMÉRICA

Período	Mercado de trabajo				Horas, ingresos y productividad				Precios	
	Fuerza laboral civil[1/]	Desempleo[1/]	Tasa de desempleo[2/]	Empleos no agrícolas[1/]	Promedio de horas a la semana[3/]	Promedio de ingresos por hora[3/]	De costo por empleo[4/]	Producti-vidad[5/]	Índice de precios al consumidor[6/]	Índice de precios al productor[7/]
2014										
Enero	155 285	10 192	6.6	137 574	33.5	20.40			0.3	0.3
Febrero	155 560	10 375	6.7	137 742	33.4	20.50	0.3	-3.1	0.1	0.2
Marzo	156 187	10 415	6.7	138 014	33.7	20.49			0.1	0.3
Abril	155 376	9 699	6.2	137 324	33.7	20.52			0.3	0.2
Mayo	155 511	9 719	6.2	138 537	33.7	20.55	0.7	2.4	0.1	0.2
Junio	155 684	9 470	6.1	138 843	33.7	20.59			0.1	0.0
Julio	156 090	9 651	6.2	139 075	33.7	20.63			0.1	0.4
Agosto	156 080	9 617	6.2	139 293	33.8	20.67	0.7	3.1	0.0	-0.1
Septiembre	156 129	9 296	6.0	139 579	33.7	20.68			0.1	-0.2
Octubre	156 363	8 989	5.7	139 779	33.7	20.71			0.1	0.2
Noviembre	156 442	9 053	5.8	140 110	33.8	20.76	0.5	-1.7	-0.2	-0.2
Diciembre	156 142	8 704	5.6	140 402	33.8	20.73			-0.3	-0.3
2015										
Enero	157 025	8 920	5.7	140 623	33.8	20.81			-0.6	-0.6
Febrero	156 878	8 646	5.5	140 888	33.8	20.83	0.7	-0.8	0.2	-0.5
Marzo	156 890	8 557	5.5	140 972	33.7	20.89			0.2	0.0
Abril	157 032	8 523	5.4	141 223	33.7	20.93			0.1	0.0
Mayo	157 367	8 619	5.5	141 496	33.6	20.99	0.2	3.1	0.3	0.5
Junio	156 984	8 262	5.3	141 724	33.6	21.00			0.2	0.3
Julio	157 115	8 249	5.3	142 001	33.7	21.05			0.1	0.1
Agosto	157 061	8 018	5.1	142 151	33.7	21.11	0.6	2.0	0.0	-0.2
Septiembre	156 867	7 925	5.1	142 300	33.7	21.12			-0.1	-0.5
Octubre	157 096	7 899	5.0	142 595	33.7	21.21			0.2	-0.2
Noviembre	157 367	7 924	5.0	142 875	33.7	21.23	0.5	-1.7 r/	0.1	0.1
Diciembre	157 833	7 904	5.0	143 146	33.8	21.26			-0.1	-0.1
2016										
Enero	158 335	7 791	4.9	143 314	33.7	21.33			0.0	0.2 p/
Febrero	158 890	7 815	4.9	143 547	33.7	21.35	0.6	-1.0	-0.2	-0.2 p/
Marzo	159 286	7 966	5.0	143 755 p/	33.6 p/	21.40 p/			0.1	-0.1 p/
Abril	158 924	7 920	5.0	143 915 p/	33.7 p/	21.45 p/	--	--	0.4	0.2 p/

1/ Ajuste estacional, en miles.
2/ Ajuste estacional, en porcentaje.
3/ Por producción y trabajadores no supervisores en empresas privadas no agrícolas, ajustado estacionalmente.
4/ Compensación, todos los trabajadores civiles, ajustado estacionalmente, cambio porcentual de los últimos tres meses.
5/ Producto por hora, empresas no agrícolas, ajustado estacionalmente, cambio porcentual de los últimos tres meses.
6/ Todos los conceptos, en promedio, de las ciudades de los Estados Unidos de Norteamérica, de todos los consumidores urbanos, ajustado estacionalmente, 1982-84=100, cambio porcentual mensual.
7/ Bienes finales, ajustado estacionalmente, 1982=100, cambio porcentual mensual.
p/ Cifras preliminares.
r/ Cifras revisadas por la fuente.

FUENTE: Buró de Estadísticas Laborales (BLS) de los Estados Unidos de Norteamérica.

Fuente de información:
http://www.bls.gov/news.release/pdf/empsit.pdf

Tasa de desempleo, marzo de 2016 (OCDE)

El 12 de mayo del año en curso, la Organización para la Cooperación y Desarrollo Económicos (OCDE) difundió el análisis mensual sobre la evolución de los indicadores de desocupación de sus países miembros. En el documento se informa que en marzo de 2016, la tasa de desempleo que en promedio registraron los países que integran la OCDE disminuyó una décima de punto porcentual al ubicarse en 6.4%, cifra menor en 1.7 puntos porcentuales al máximo nivel alcanzado en enero de 2013. De igual forma, señala que el total de personas desempleadas en los países pertenecientes a la organización fue de 39 millones 729 mil en el mes de referencia, nivel inferior en 9.1 millones al máximo alcanzado en enero de 2013, aunque todavía superior en 7.2 millones de personas al observado en abril de 2008, es decir, antes de la crisis.

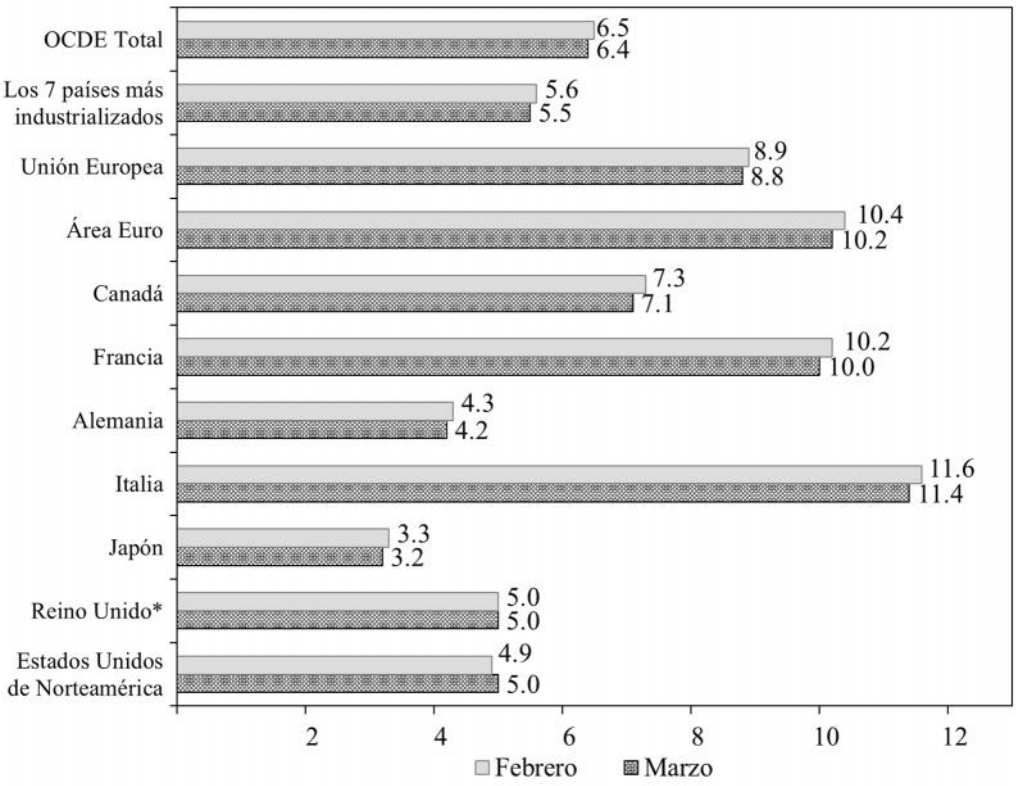
En la zona del euro, la tasa de desempleo disminuyó 0.2 puntos porcentuales, con lo que se ubicó en 10.2%, el nivel más bajo desde agosto de 2011 y 1.9 puntos porcentuales menor que el nivel más alto, registrado en abril de 2013. Destacaron por presentar una reducción de 0.2 puntos porcentuales, Francia, cuya tasa de desocupación se ubicó en 10.0%; Irlanda (con una tasa de desempleo de 8.6%), Italia (11.4%) y Canadá (7.1%).

El comportamiento de la tasa de desempleo en otros países integrantes de la OCDE, durante marzo, fue un descenso de una décima de punto porcentual en Japón (3.2%) y México (4.1%). Por el contrario, Estados Unidos de Norteamérica creció 0.1 punto porcentual (ubicándose en 5.0%). Información reciente, a abril de 2016, señala que la tasa de desempleo se mantuvo sin cambios en Estados Unidos de Norteamérica y Canadá.

En marzo de 2016, la tasa de desempleo de la OCDE disminuyó una décima de punto porcentual en los principales grupos de población; así, el indicador de desocupación de los hombres se ubicó en 6.3%; el de las mujeres, 6.5%; y para los jóvenes entre 15 y 24 años de edad en 13.1 por ciento.

Por su parte, la tasa de desocupación para la población de 25 años y más de edad permaneció estable en 5.6%. Cabe señalar que en todos los grupos de población el nivel de desocupación ha disminuido significativamente, desde marzo de 2016.

TASAS DE DESEMPLEO EN PAÍSES SELECCIONADOS
Febrero – marzo de 2016
- Cifras estacionalmente ajustadas -



* La información corresponde a los meses de diciembre de 2015 y enero de 2016.
FUENTE: OECD *Harmonised Unemployment Rates*, (mayo de 2016).

TASA DE DESEMPLEO EN PAÍSES DE LA OCDE*
- Porcentaje de la PEA -

	2013	2014	2015	2015			2016	2015			2016		
				II	III	IV	I	Oct.	Nov.	Dic	Ene.	Feb.	Mar.
OCDE TOTAL	**7.9**	**7.4**	**6.8**	**6.9**	**6.7**	**6.6**	**6.5**	**6.6**	**6.5**	**6.5**	**6.4**	**6.5**	**6.4**
G7 [1/]	**7.1**	**6.4**	**5.8**	**5.9**	**5.7**	**5.6**	**5.5**	**5.6**	**5.6**	**5.6**	**5.5**	**5.6**	**5.5**
Unión Europea	**10.9**	**10.2**	**9.4**	**9.6**	**9.3**	**9.0**	**8.9**	**9.1**	**9.0**	**9.0**	**8.9**	**8.9**	**8.8**
Zona Euro	**12.0**	**11.6**	**10.9**	**11.0**	**10.7**	**10.5**	**10.3**	**10.6**	**10.5**	**10.4**	**10.4**	**10.4**	**10.2**
Australia	5.7	6.1	6.1	6.1	6.2	5.8	5.8	5.9	5.8	5.8	6.0	5.8	5.7
Austria	5.4	5.6	5.7	5.8	5.7	5.8	5.9	5.7	5.8	5.9	5.9	5.9	5.8
Bélgica	8.5	8.5	8.5	8.6	8.1	8.7	8.6	8.5	8.7	8.8	8.7	8.6	8.5
Canadá [2/]	7.1	6.9	6.9	6.8	7.0	7.0	7.2	7.0	7.0	7.1	7.2	7.3	7.1
Chile	5.9	6.4	6.2	6.3	6.2	6.2	6.3	6.3	6.2	6.2	6.2	6.3	
República Checa	7.0	6.1	5.1	5.1	4.8	4.5	4.2	4.6	4.5	4.4	4.3	4.2	4.1
Dinamarca	7.0	6.5	6.2	6.2	6.1	6.1	5.8	6.1	6.1	6.0	5.9	5.8	5.8
Estonia	8.6	7.4	6.2	6.5	5.5	6.2		6.1	6.4	6.2	6.3	6.3	
Finlandia	8.2	8.7	9.4	9.3	9.4	9.4	9.3	9.4	9.4	9.4	9.3	9.3	9.3
Francia	10.3	10.3	10.4	10.4	10.5	10.2	10.1	10.3	10.2	10.2	10.1	10.2	10.0
Alemania	5.2	5.0	4.6	4.7	4.6	4.4	4.3	4.5	4.4	4.4	4.3	4.3	4.2
Grecia	27.5	26.6	25.0	25.0	24.7	24.4		24.5	24.5	24.3	24.4		
Hungría	10.1	7.7	6.8	6.9	6.6	6.3		6.4	6.3	6.1	5.9	5.8	
Islandia	5.4	5.0	4.0	4.0	3.9	3.6	3.2	3.7	3.6	3.4	3.2	3.2	3.1
Irlanda	13.1	11.3	9.4	9.6	9.1	9.1	8.8	9.1	9.1	9.0	8.9	8.8	8.6
Israel	6.2	5.9	5.2	5.1	5.2	5.2	5.3	5.2	5.4	5.2	5.1	5.3	5.3
Italia	12.1	12.7	11.9	12.2	11.6	11.6	11.5	11.6	11.5	11.6	11.6	11.6	11.4
Japón	4.0	3.6	3.4	3.4	3.4	3.3	3.2	3.2	3.3	3.3	3.2	3.3	3.2
Corea	3.1	3.5	3.6	3.8	3.6	3.5	3.8	3.4	3.5	3.5	3.5	4.1	3.8
Luxemburgo	5.9	6.1	6.5	6.5	6.6	6.4	6.3	6.5	6.4	6.4	6.3	6.2	6.3
México	**4.9**	**4.8**	**4.4**	**4.4**	**4.3**	**4.3**	**4.2**	**4.4**	**4.1**	**4.5**	**4.1**	**4.2**	**4.1**
Países Bajos	7.2	7.4	6.9	6.9	6.8	6.7	6.5	6.9	6.7	6.6	6.5	6.5	6.4
Nueva Zelanda	6.2	5.8	5.8	5.9	6.0	5.4	5.7						
Noruega	3.5	3.5	4.4	4.3	4.5	4.6		4.6	4.6	4.5	4.7	4.6	
Polonia	10.3	9.0	7.5	7.5	7.4	7.1	6.8	7.2	7.1	7.0	6.9	6.8	6.8
Portugal	16.5	14.1	12.7	12.5	12.3	12.3	12.1	12.4	12.3	12.2	12.1	12.2	12.1
República Eslovaca	14.2	13.2	11.5	11.5	11.4	10.9	10.3	11.1	10.9	10.7	10.5	10.3	10.2
Eslovenia	10.1	9.7	9.0	9.5	9.0	8.4	8.2	8.5	8.3	8.3	8.3	8.2	8.1
España	26.1	24.5	22.1	22.6	21.6	20.9	20.5	21.1	20.9	20.7	20.5	20.5	20.4
Suecia	8.0	7.9	7.4	7.6	7.2	7.1	7.1	7.2	6.9	7.2	7.0	7.1	7.2
Suiza	4.4	4.5	4.5	4.2	4.9	4.7							
Turquía [3/]	8.7	10.0	10.3	10.2	10.4	10.4		10.6	10.4	10.2	10.1		
Reino Unido	7.6	6.2	5.3	5.5	5.3	5.0		5.0	5.0	5.0	5.0		
Estados Unidos de N. [4/]	7.4	6.2	5.3	5.4	5.2	5.0	4.9	5.0	5.0	5.0	4.9	4.9	5.0

[1/] G7 se refiere a los siete países más industrializados: Alemania, Canadá, Estados Unidos de Norteamérica, Francia, Japón, Italia y Reino Unido.

[2/] La tasa de desempleo para abril de 2016 fue de 7.1 por ciento.

[3/] Debido a los cambios realizados en la Encuesta de Fuerza Laboral de Turquía, los datos a partir de enero de 2014 no son comparables con las cifras de años anteriores.

[4/] La tasa de desempleo para abril de 2016 fue de 5.0 por ciento.

* Cifras ajustadas estacionalmente.

FUENTE: *OECD, Harmonised Unemployment Rates* (12 de mayo de 2016).

TASA DE DESEMPLEO EN PAÍSES DE LA OCDE* POR GÉNERO
- Porcentaje respecto de la PEA -

	Mujeres						Hombres					
	2015	2015	2016	2016			2015	2015	2016	2016		
		IV	I	Ene.	Feb.	Mar.		IV	I	Ene.	Feb.	Mar.
OCDE TOTAL	**6.9**	**6.6**	**6.6**	**6.6**	**6.6**	**6.5**	**6.7**	**6.5**	**6.4**	**6.3**	**6.4**	**6.3**
G7 [1/]	**5.6**	**5.4**	**5.4**	**5.4**	**5.4**	**5.4**	**6.0**	**5.8**	**5.6**	**5.6**	**5.7**	**5.6**
Unión Europea	**9.5**	**9.2**	**9.0**	**9.1**	**9.0**	**9.0**	**9.3**	**8.9**	**8.7**	**8.8**	**8.7**	**8.6**
Zona Euro	**11.0**	**10.7**	**10.6**	**10.6**	**10.6**	**10.5**	**10.7**	**10.3**	**10.1**	**10.1**	**10.1**	**10.0**
Australia	6.1	5.9	5.9	6.0	5.9	5.7	6.1	5.8	5.8	6.0	5.7	5.7
Austria	5.3	5.4	5.4	5.4	5.4	5.4	6.1	6.2	6.3	6.4	6.4	6.1
Bélgica	7.8	8.0	7.9	7.9	7.8	7.9	9.1	9.2	9.2	9.3	9.2	9.1
Canadá	6.3	6.4	6.4	6.4	6.4	6.3	7.5	7.6	8.0	7.9	8.1	7.9
Chile	6.8	6.3	6.9	6.9	6.9		5.8	6.1	5.9	5.7	5.9	
República Checa	6.1	5.5	5.0	5.2	5.0	4.8	4.3	3.8	3.5	3.6	3.5	3.5
Dinamarca	6.4	6.4	6.3	6.2	6.3	6.4	5.9	5.7	5.4	5.5	5.4	5.2
Estonia	6.1	6.2		6.0	5.5		6.3	6.4		6.6	7.1	
Finlandia	8.8	8.9	8.9	8.9	8.9	9.0	9.9	9.9	9.6	9.7	9.6	9.6
Francia	9.9	9.8	9.6	9.7	9.7	9.4	10.8	10.7	10.6	10.6	10.6	10.5
Alemania	4.2	4.2	4.1	4.1	4.1	4.1	5.0	4.7	4.4	4.5	4.4	4.4
Grecia	28.9	28.5		28.7			21.8	21.2		21.1		
Hungría	7.0	6.4		6.1	5.9		6.7	6.2		5.8	5.6	
Islandia	4.1	3.2	2.7	2.8	2.7	2.6	3.9	3.9	3.6	3.6	3.6	3.6
Irlanda	7.7	7.1	6.8	6.8	6.8	6.7	10.9	10.8	10.4	10.6	10.4	10.2
Israel	5.4	5.6	5.4	5.4	5.5	5.3	5.1	4.9	5.1	4.9	5.1	5.3
Italia	12.7	12.2	12.2	12.4	12.2	11.9	11.3	11.1	11.0	11.0	11.2	10.9
Japón	3.1	2.9	2.9	2.9	2.8	3.0	3.6	3.5	3.5	3.4	3.6	3.4
Corea	3.6	3.3	3.6	3.3	4.0	3.6	3.7	3.5	3.9	3.6	4.1	4.0
Luxemburgo	7.2	7.2	7.0	7.0	7.0	7.0	5.8	5.8	5.6	5.6	5.6	5.7
México	**4.5**	**4.5**	**4.3**	**4.3**	**4.4**	**4.1**	**4.2**	**4.2**	**4.1**	**4.0**	**4.1**	**4.1**
Países Bajos	7.3	7.2	6.9	6.9	7.0	6.9	6.6	6.3	6.1	6.1	6.1	6.0
Nueva Zelanda	6.3	5.8	6.2				5.2	5.0	5.2			
Noruega	4.0	4.1		4.2	4.1		4.7	5.1		5.2	5.1	
Polonia	7.7	7.1	6.9	7.0	6.9	6.9	7.3	7.0	6.7	6.8	6.7	6.6
Portugal	12.9	12.4	12.2	12.1	12.2	12.3	12.4	12.2	12.0	12.1	12.2	11.8
República Eslovaca	12.9	12.5	12.0	12.1	12.0	11.8	10.3	9.5	9.0	9.1	9.0	8.8
Eslovenia	10.1	9.0	8.7	8.7	8.6	8.7	8.1	7.8	7.8	8.0	7.8	7.6
España	23.6	22.5	22.3	22.3	22.3	22.2	20.8	19.5	18.9	19.0	18.9	18.7
Suecia	7.2	6.9	6.6	6.7	6.7	6.5	7.5	7.3	7.6	7.3	7.5	7.9
Suiza	4.6	4.8					4.5	4.6				
Turquía [2/]	12.7	12.6		12.3			9.2	9.4		9.1		
Reino Unido	5.1	4.9		4.9			5.5	5.1		5.1		
Estados Unidos de N.	5.2	4.9	4.9	4.9	4.9	5.0	5.4	5.2	4.9	4.9	4.9	5.0

[1/] G7 se refiere a los siete países más industrializados: Alemania, Canadá, Estados Unidos de Norteamérica, Francia, Japón, Italia y Reino Unido.

[2/] Debido a los cambios realizados en la Encuesta de Fuerza Laboral de Turquía, los datos a partir de enero de 2014 no son comparables con las cifras de años anteriores. A partir de esta fecha, los datos por género son estimaciones de la OCDE.

* Cifras ajustadas estacionalmente.

FUENTE: *OECD, Harmonised Unemployment Rates* (12 de mayo de 2016).

TASA DE DESEMPLEO EN PAÍSES DE LA OCDE* POR EDAD
- Porcentaje respecto de la PEA -

	Jóvenes (15 a 24 años)						Adultos y trabajadores mayores (25 años y más)					
	2015	2015	2016	2016			2015	2015	2015	2016		
		IV	I	Ene.	Feb.	Mar.		IV	I	Ene.	Feb.	Mar.
OCDE TOTAL	**13.9**	**13.4**	**13.1**	**13.0**	**13.2**	**13.1**	**5.8**	**5.6**	**5.6**	**5.6**	**5.6**	**5.6**
G7 [1/]	**12.8**	**12.3**	**11.8**	**11.7**	**12.0**	**11.8**	**4.9**	**4.8**	**4.7**	**4.7**	**4.7**	**4.7**
Unión Europea	**20.4**	**19.7**	**19.3**	**19.5**	**19.4**	**19.1**	**8.3**	**7.9**	**7.8**	**7.8**	**7.8**	**7.7**
Zona Euro	**22.4**	**21.9**	**21.5**	**21.7**	**21.7**	**21.2**	**9.7**	**9.4**	**9.3**	**9.3**	**9.3**	**9.2**
Australia	13.1	12.3	12.2	12.6	12.2	12.0	4.6	4.5	4.6	4.7	4.5	4.5
Austria	10.6	11.5	11.7	12.2	12.0	10.9	5.0	5.0	5.0	5.0	5.0	5.1
Bélgica	22.1	25.1	24.5	24.5	24.5	24.5	7.3	7.3	7.2	7.3	7.2	7.2
Canadá	13.2	12.9	13.2	13.0	13.3	13.4	5.8	6.1	6.2	6.2	6.2	6.1
Chile	15.5	15.2	15.1	14.7	15.1		5.0	5.0	5.1	5.1	5.1	
República Checa	12.6	11.1	10.0	10.3	9.8	9.8	4.5	4.0	3.8	3.9	3.8	3.7
Dinamarca	10.8	10.8	10.9	10.8	10.9	11.0	5.3	5.2	4.9	4.9	4.9	4.8
Estonia	13.4	15.3		14.7	13.5		5.6	5.5		5.6	5.7	
Finlandia	22.0	21.9	21.9	22.0	21.9	21.9	7.6	7.7	7.6	7.6	7.6	7.6
Francia	24.7	24.5	24.3	24.4	24.4	24.0	8.9	8.7	8.6	8.7	8.7	8.5
Alemania	7.2	7.1	7.0	7.0	7.0	6.9	4.4	4.2	4.0	4.1	4.0	4.0
Grecia	49.8	48.9		51.9			23.4	23.0		22.9		
Hungría	17.2	15.2		14.4	14.1		6.0	5.6		5.2	5.1	
Islandia	8.8	7.8	7.2	7.3	7.2	7.2	3.0	2.7	2.3	2.4	2.3	2.3
Irlanda	20.9	20.4	19.7	20.2	20.0	19.0	8.4	8.0	7.8	7.8	7.8	7.7
Israel	9.2	9.0	8.0	7.3	8.7	8.0	4.5	4.6	4.5	4.5	4.5	4.4
Italia	40.4	38.7	37.9	38.8	38.2	36.7	10.0	9.8				
Japón	5.6	5.3	5.6	5.0	5.9	5.8	3.2	3.1	3.0	3.0	3.0	3.0
Corea	10.5	10.1	10.9	10.0	11.2	11.6	3.1	3.0	3.3	3.0	3.5	3.2
Luxemburgo	16.4	15.5	15.2	15.0	15.2	15.3	5.5	5.6	5.4	5.4	5.4	5.4
México	**8.7**	**8.6**	**8.3**	**8.0**	**8.5**	**8.4**	**3.4**	**3.4**	**3.3**	**3.3**	**3.3**	**3.2**
Países Bajos	11.3	11.3	11.3	11.2	11.3	11.4	6.1	5.9	5.6	5.6	5.6	5.5
Nueva Zelanda	14.7	13.9	14.3				4.0	3.7	4.0			
Noruega	9.9	9.7		11.0	11.0		3.5	3.8		3.8	3.7	
Polonia	20.8	20.1	19.7	19.8	19.8	19.5	6.4	6.0	5.7	5.8	5.7	5.7
Portugal	32.0	31.5	30.3	30.0	30.2	30.7	11.2	10.8	10.7	10.7	10.8	10.7
República Eslovaca	26.4	25.7	24.1	24.4	24.1	23.9	10.2	9.7	9.2	9.3	9.2	9.1
Eslovenia	16.4	16.9	16.6	16.6	16.6	16.6	8.4	7.7	7.6	7.6	7.6	7.6
España	48.4	46.5	45.8	45.9	45.9	45.5	20.2	19.1	18.7	18.8	18.7	18.6
Suecia	20.2	19.0	19.5	19.7	19.5	19.3	5.6	5.4	5.3	5.2	5.3	5.5
Suiza	8.6	9.8					4.0	3.9				
Turquía [2/]	18.6	18.5		17.8			8.6	8.8		8.5		
Reino Unido	14.6	13.4		13.2			3.9	3.7		3.7		
Estados Unidos de N.	11.6	11.2	10.4	10.3	10.5	10.4	4.3	4.1	4.1	4.1	4.0	4.2

[1/] G7 se refiere a los siete países más industrializados: Alemania, Canadá, Estados Unidos de Norteamérica, Francia, Japón, Italia y Reino Unido.

[2/] Debido a los cambios realizados en la Encuesta de Fuerza Laboral de Turquía, los datos a partir de enero de 2014 no son comparables con las cifras de años anteriores.

* Cifras ajustadas estacionalmente.

FUENTE: *OECD, Harmonised Unemployment Rates* (12 de mayo de 2016).

NIVELES DE DESEMPLEO EN PAÍSES DE LA OCDE*
- Miles de personas -

	2014	2015	2015		2016	2015	2016		
			III	IV	I	Dic.	Ene.	Feb.	Mar.
OCDE TOTAL	**44 688**	**41 496**	**41 067**	**40 350**	**39 846**	**40 335**	**39 788**	**40 012**	**39 729**
G7 [1/]	**23 639**	**21 617**	**21 332**	**20 918**	**20 748**	**20 955**	**20 724**	**20 795**	**20 723**
Unión Europea	**24 802**	**22 872**	**22 557**	**22 010**	**21 608**	**21 892**	**21 737**	**21 669**	**21 419**
Zona Euro	**18 631**	**17 445**	**17 197**	**16 887**	**16 601**	**16 803**	**16 702**	**16 663**	**16 437**
Australia	744	760	777	735	737	727	759	730	723
Austria	245	252	250	258	262	263	264	263	258
Bélgica	423	422	402	431	426	438	432	425	422
Canadá	1 322	1 331	1 345	1 369	1 395	1 386	1 390	1 410	1 385
Chile	540	532	535	535	540	532	531	540	
República Checa	324	268	256	238	224	235	229	224	218
Dinamarca	190	181	181	179	175	179	176	175	173
Estonia	50	42	37	43		43	43	43	
Finlandia	232	252	254	253	249	252	250	249	249
Francia	3 026	3 047	3 101	3 011	2 960	2 996	2 978	2 985	2 918
Alemania	2 090	1 950	1 918	1 875	1 820	1 858	1 839	1 819	1 801
Grecia	1 274	1 197	1 192	1 176		1 166	1 169		
Hungría	344	308	300	285		279	268	262	
Islandia	9	8	7	7	6	6	6	6	6
Irlanda	243	204	198	196	191	196	193	191	188
Israel	223	202	202	204	205	201	200	206	209
Italia	3 230	3 033	2 945	2 949	2 937	2 961	2 958	2 958	2 895
Japón	2 359	2 218	2 227	2 160	2 130	2 210	2 120	2 160	2 110
Corea	937	976	976	937	1 030	940	941	1 105	1 042
Luxemburgo	16	18	18	18	17	18	17	17	17
México	**2 511**	**2 306**	**2 288**	**2 332**	**2 224**	**2 420**	**2 216**	**2 259**	**2 198**
Países Bajos	660	614	605	600	576	588	574	581	574
Nueva Zelanda	141	144	149	134	144				
Noruega	96	121	125	128		127	133	130	
Polonia	1 567	1 304	1 283	1 232	1 190	1 214	1 200	1 191	1 180
Portugal	729	648	630	628	618	622	616	622	615
República Eslovaca	359	314	310	299	284	294	288	284	281
Eslovenia	98	90	91	83	82	83	83	81	81
España	5 611	5 056	4 943	4 773	4 674	4 730	4 699	4 682	4 640
Suecia	411	387	375	372	374	379	369	373	380
Suiza	216	219	237	229					
Turquía[2/]	2 860	3 054	3 114	3 128		3 086	3 035		
Reino Unido	1 996	1 741	1 732	1 646		1 640	1 648		
Estados Unidos de N.	9 616	8 296	8 064	7 909	7 857	7 904	7 791	7 815	7 966

[1/] G7 se refiere a los siete países más industrializados: Alemania, Canadá, Estados Unidos de Norteamérica, Francia, Japón, Italia y Reino Unido.

[2/] Debido a los cambios realizados en la Encuesta de Fuerza Laboral de Turquía, los datos a partir de enero de 2014 no son comparables con las cifras de años anteriores.

* Cifras ajustadas estacionalmente.

FUENTE: OECD, *Harmonised Unemployment Rates* (12 de mayo de 2016).

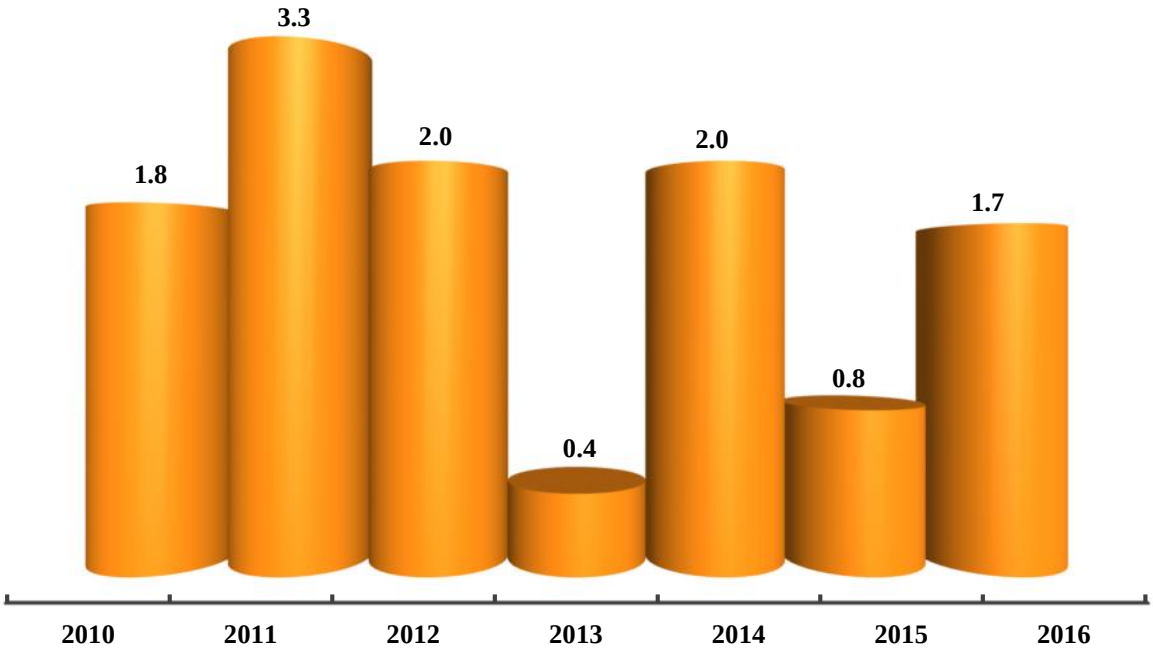
Fuente de información:
http://www.oecd.org/std/labour-stats/HUR-May16.pdf

Economía de Canadá

Variación interanual del IPC

El 20 de mayo de 2016, el Banco de Canadá informó que, en el lapso de abril de 2015 a abril de 2016, el Índice de Precios al Consumidor (IPC), sin ajuste estacional, presentó una variación de 1.7%, mayor en 0.9 puntos porcentuales con relación al nivel que alcanzó un año antes en el mismo intervalo (0.8%).

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR [1/]
- Variaciones interanuales, por ciento -
Abril



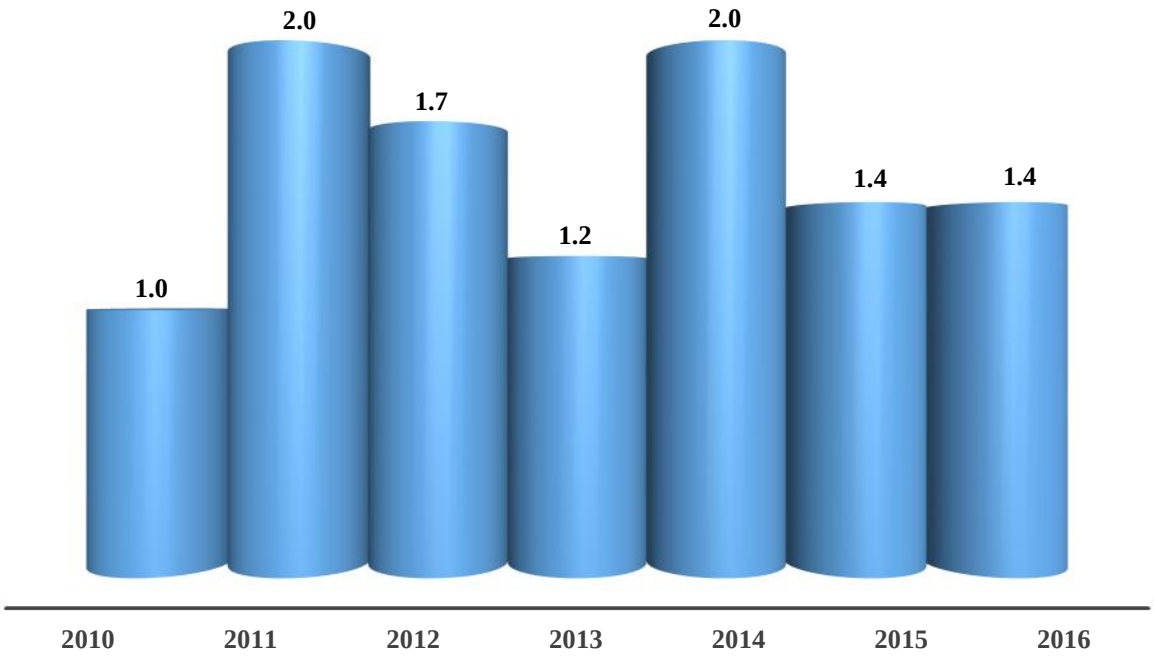
[1/] Sin ajuste estacional.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Banco de Canadá.

Variación acumulada del IPC

Durante el primer cuatrimestre de 2016, el Índice de Precios al Consumidor (IPC), sin ajuste estacional, acumuló una variación de 1.4%, nivel igual al del mismo período de 2015.

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR [1/]
- Variaciones acumuladas, por ciento -
Enero - abril



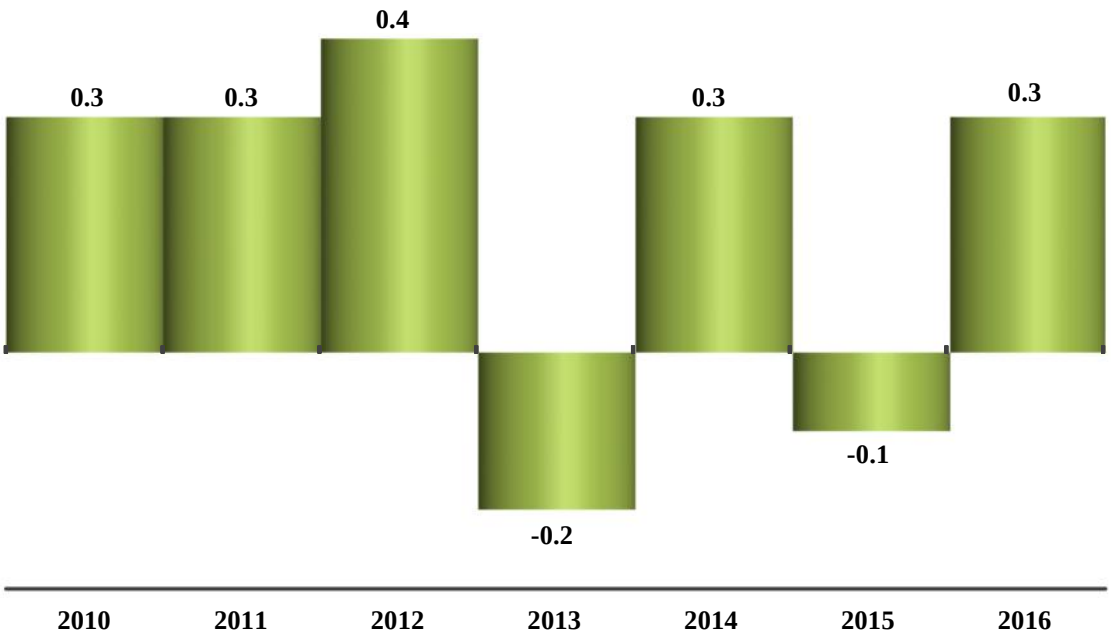
[1/] Sin ajuste estacional.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Banco de Canadá.

Variación mensual del IPC

En abril de 2016, el Índice de Precios al Consumidor (IPC), sin ajuste estacional, presentó una variación de 0.3%, cantidad mayor en 0.4 puntos porcentuales a la de abril de 2015 (-0.1%).

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR [1/]
- Variación mensual, por ciento -
Abril



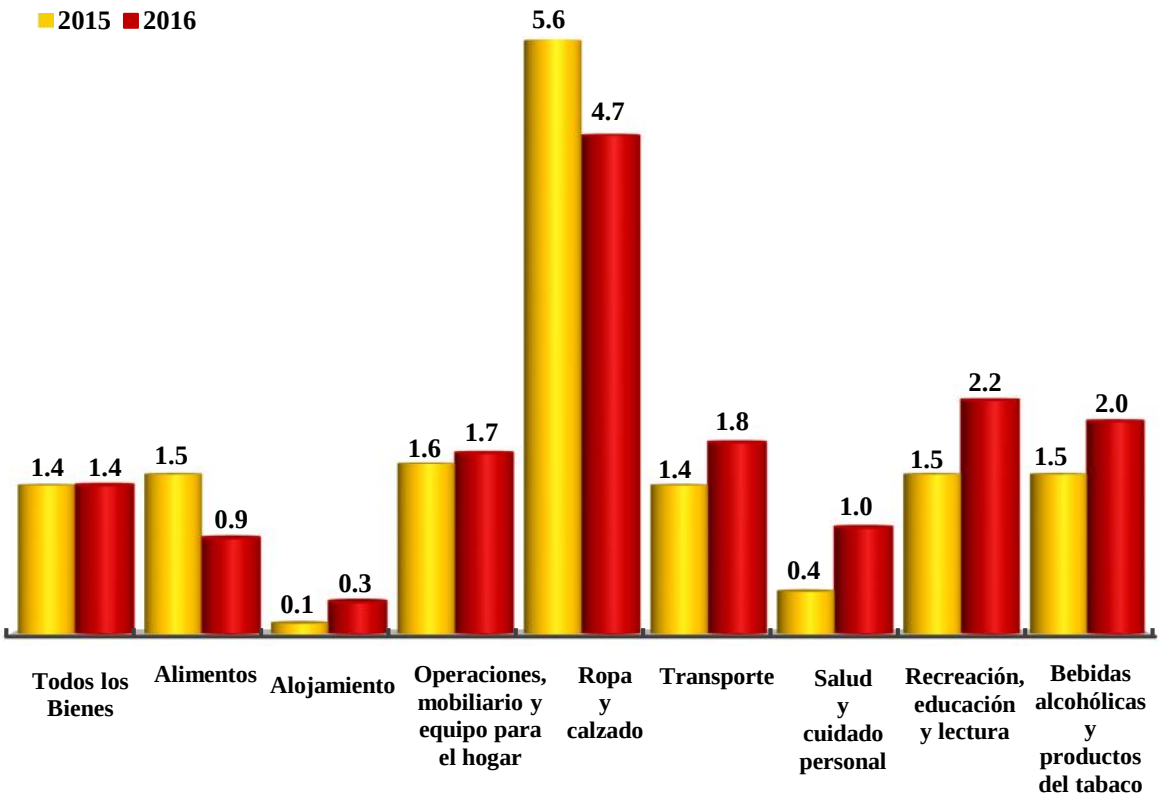
[1/] Sin ajuste estacional.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Banco de Canadá.

Comportamiento del IPC por rubro de gasto

Seis de los ocho rubros que componen el gasto familiar, en el primer cuatrimestre de 2016, acumularon variaciones de precios mayores a las de igual intervalo de 2015; la mayor diferencia al alza en puntos porcentuales la mostró el rubro de Recreación, Educación y Lectura (2.2%), superior en 0.7 puntos a la registrada en 2015 (1.5%). Mientras tanto, Ropa y Calzado sobresalió por presentar la mayor diferencia a la baja con 0.9 puntos porcentuales.

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR [1/]
- Variaciones acumuladas, por ciento -
Enero - abril



[1/] Sin ajuste estacional.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Banco de Canadá.

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR DE CANADÁ [1/]
- Variación porcentual -

Categoría de Gasto	Variación respecto al mes precedente								Variación Acumulada Ene. - abr. 2016	Variación Interanual Abr. 2015 a abr. 2016
	2015				2016					
	Sep.	Oct.	Nov.	Dic.	Ene.	Feb.	Mar.	Abr.		
Total de Bienes Incluidos	**-0.2**	**0.1**	**-0.1**	**-0.5**	**0.2**	**0.2**	**0.6**	**0.3**	**1.4**	**1.7**
Alimentos	-0.4	0.4	0.5	0.6	1.5	0.3	-0.3	-0.5	0.9	3.2
Alojamiento	0.0	0.3	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.3	1.4
Operaciones, mobiliario y equipo para el hogar	0.1	0.1	-0.7	-0.2	0.3	0.8	0.3	0.2	1.7	1.6
Ropa y calzado	2.9	1.0	-1.0	-5.2	-1.0	1.4	4.2	0.0	4.7	-0.2
Transporte	-1.9	0.3	0.4	-0.6	-0.4	-1.1	1.3	2.0	1.8	0.9
Salud y cuidado personal	0.2	0.0	0.7	-0.5	0.4	0.0	-0.1	0.7	1.0	1.7
Recreación, educación y lectura	0.5	-1.3	-1.8	-0.8	0.0	1.6	1.2	-0.5	2.2	2.4
Bebidas alcohólicas y productos del tabaco	0.2	0.0	0.6	-0.2	0.7	0.5	0.6	0.2	2.0	3.4
Índices Especiales										
Bienes	-0.6	0.3	0.2	-0.9	0.3	-0.1	1.1	0.7	2.0	1.6
Servicios	0.2	0.0	-0.4	-0.1	0.1	0.5	0.2	0.0	0.9	1.8
Todos los bienes excluyendo alimentos y energía	0.3	0.2	-0.2	-0.5	0.2	0.6	0.7	0.2	1.6	1.9
Energía [2/]	-4.4	-1.8	-0.1	-2.1	-3.1	-3.2	2.6	3.8	0.0	-3.2
IPC Core *	0.2	0.3	-0.3	-0.4	0.3	0.5	0.7	0.2	1.7	2.2

* El Banco de Canadá elabora el Índice de Precios al Consumidor CORE y excluye del IPC los bienes y servicios que se ven afectados por los cambios en los impuestos indirectos y por los ocho componentes más volátiles: frutas, preparación para frutas y frutos secos; verduras y preparación de verduras; costos de interés hipotecario; gas natural; aceite combustible y otro combustible; gasolina; transporte suburbano; y productos para el tabaco y otros accesorios para fumadores.

[1/] Sin ajuste estacional.

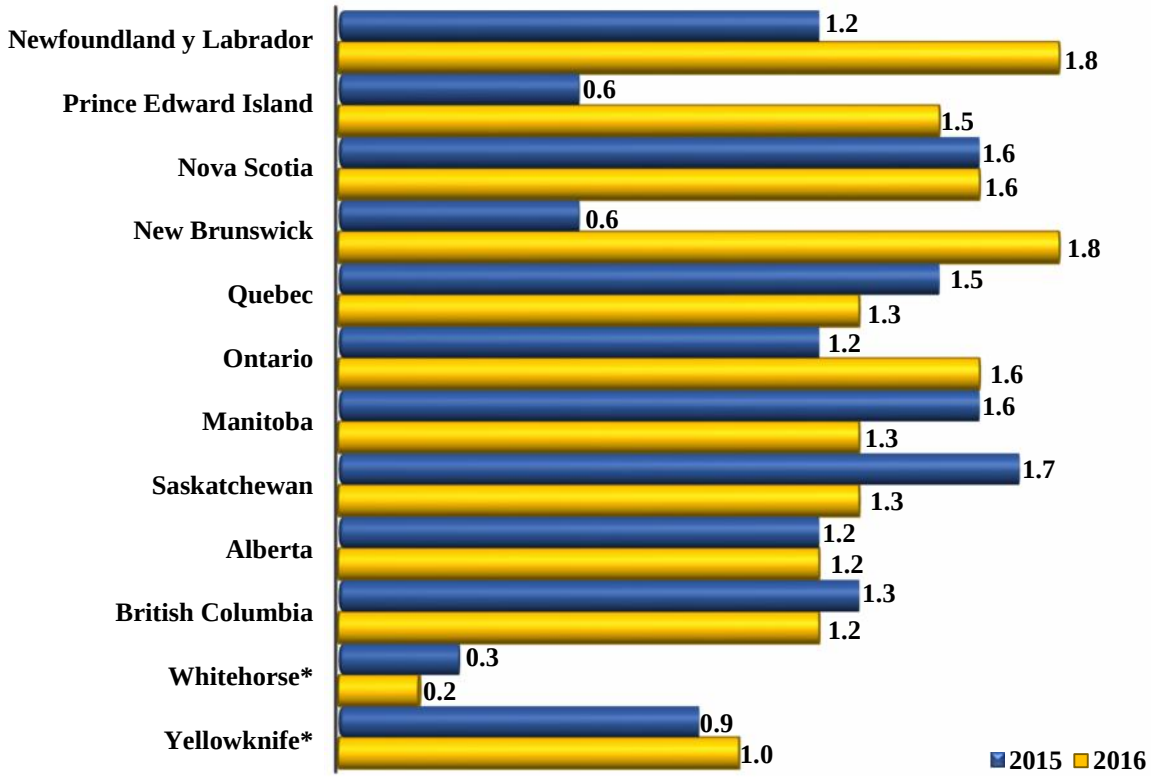
[2/] Energía, agregado especial, incluye electricidad, gas natural, aceite combustible y otros combustibles, como gasolina y combustible, piezas y suministros para vehículos recreativos.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Banco de Canadá.

Evolución de los precios por provincias

Durante el primer cuatrimestre de 2016, de las diez provincias que se integran en el IPC, cuatro registraron variaciones superiores, en términos de puntos porcentuales, a las mostradas en el mismo lapso de 2015. Mientras tanto, de las dos ciudades, Yellowknife presentó una diferencia positiva en términos de puntos porcentuales, en contraste con la del mismo lapso de 2015 (0.1).

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
POR PROVINCIAS Y CIUDADES SELECCIONADAS 1/
- Variaciones acumuladas, por ciento -
Enero - abril



1/ Sin ajuste estacional.
* Ciudad.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Banco de Canadá.

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR DE LAS PROVINCIAS Y CIUDADES DE CANADÁ [1/]

- Por ciento -

Provincias y Ciudades	Variación mensual							Variación Acumulada Ene. – abr. 2016	Variación Interanual Abr. 2015 a abr. 2016
	2015			2016					
	Oct.	Nov.	Dic.	Ene.	Feb.	Mar.	Abr.		
Newfoundland y Labrador	0.1	-0.3	-0.5	0.5	0.3	0.5	0.5	1.8	2.0
Prince Edward Island	0.0	0.2	-0.3	-0.1	0.4	0.5	0.7	1.5	1.7
Nova Scotia	0.2	-0.5	-0.2	0.4	0.2	0.4	0.7	1.6	1.2
New Brunswick	0.2	-0.1	-0.2	0.4	0.3	0.4	0.6	1.8	2.2
Quebec	0.1	-0.2	-0.4	0.2	0.4	0.4	0.3	1.3	1.0
Ontario	0.1	0.0	-0.3	0.2	0.3	0.6	0.5	1.6	2.1
Manitoba	0.5	-0.2	-1.0	0.4	-0.2	0.9	0.2	1.3	1.3
Saskatchewan	0.5	0.0	-0.8	0.3	0.1	0.8	0.1	1.3	1.4
Alberta	0.4	-0.3	-0.9	0.1	0.1	0.9	0.1	1.2	1.5
British Columbia	-0.3	0.2	-0.3	0.2	0.1	0.8	0.0	1.2	1.8
Whitehorse *	-0.9	-0.4	0.1	0.0	-0.3	0.4	0.2	0.2	0.7
Yellowknife *	0.3	-0.5	-0.3	0.1	0.2	0.5	0.2	1.0	1.6

[1/] Sin ajuste estacional.

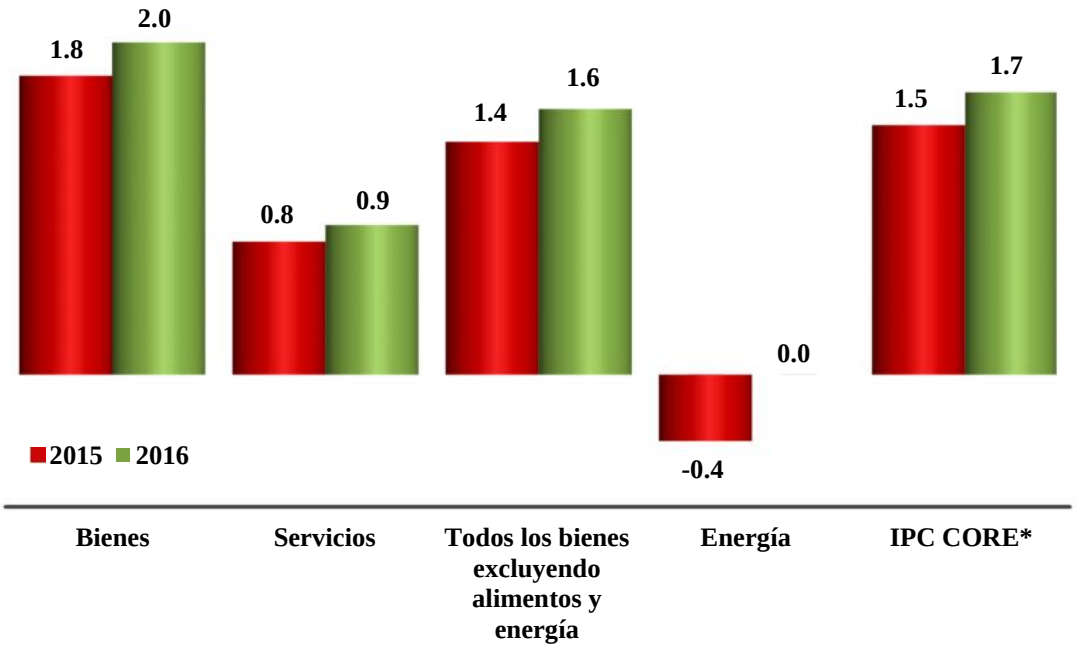
* Ciudad.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Banco de Canadá.

Evolución de los precios de los índices especiales

Los cinco índices especiales que forman el IPC de Canadá, en el primer cuatrimestre de 2016, acumularon variaciones de precios mayores a las observadas en el mismo intervalo de 2015; se distinguió el índice de energía al presentar la mayor diferencia en puntos porcentuales (0.4).

ÍNDICES ESPECIALES [1/]
- Variaciones acumuladas, por ciento -
Enero - abril



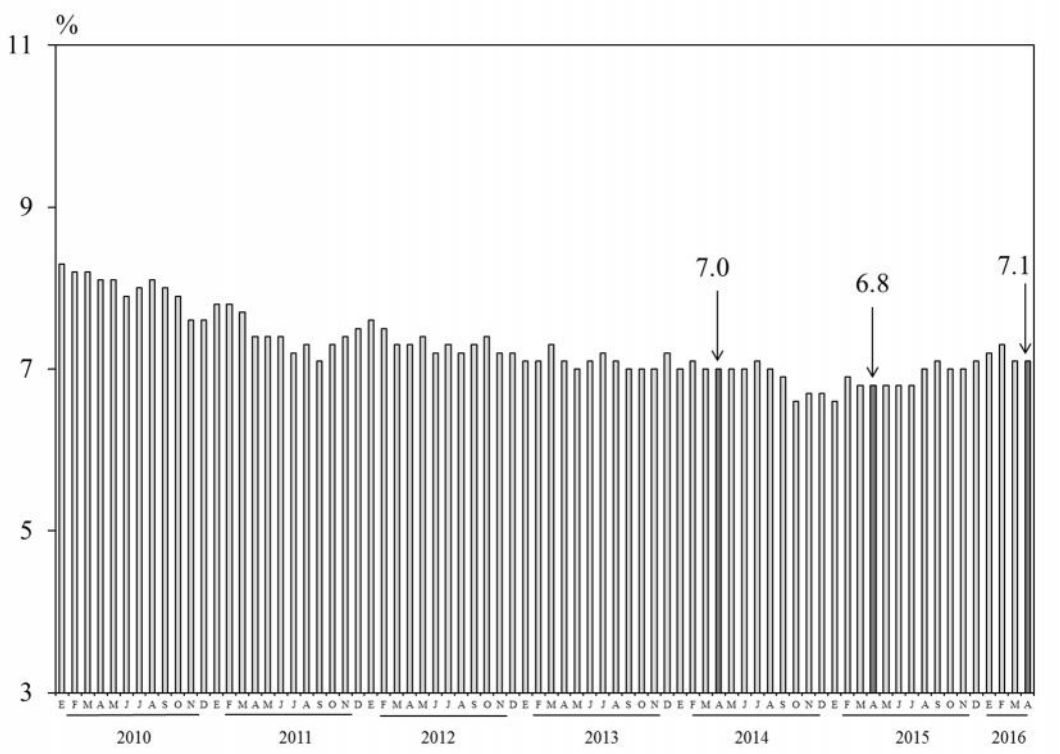
[1/] Sin ajuste estacional.
* El Banco de Canadá elabora el Índice de Precios al Consumidor CORE y excluye del IPC los bienes y servicios que se ven afectados por los cambios en los impuestos indirectos y por los ocho componentes más volátiles: frutas, preparación para frutas y frutos secos; verduras y preparación de verduras; costos de interés hipotecario; gas natural; aceite combustible y otro combustible; gasolina; transporte suburbano; y productos para el tabaco y otros accesorios para fumadores.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Banco de Canadá.

Fuente de información:
http://www.statcan.gc.ca/subjects-sujets/cpi-ipc/cpi-ipc-eng.htm

Empleo y desempleo en Canadá

El 6 de mayo de 2016, la División de Estadísticas Laborales de Canadá, con base en la Encuesta de la Fuerza Laboral (*The Labor Force Survey*), informó que la población ocupada permaneció prácticamente sin cambios en esa nación en abril de 2016, con un ligero descenso de 2 mil 100 trabajadores menos; en tanto que la tasa de desempleo se mantuvo en 7.1 por ciento.

TASA DE DESEMPLEO EN CANADÁ
Enero de 2010 – abril de 2016
-Promedio mensual-



FUENTE: Statistics Canada.

Al realizar la comparación interanual, de abril de 2015 al mismo mes de 2016, se observó que el empleo en Canadá mostró un incremento de 144 mil trabajadores (0.8%). De igual forma, el empleo de tiempo completo creció en 88 mil 200 trabajadores (0.6%); mientras que los trabajadores que laboran tiempo parcial aumentaron su población en 55 mil 900 personas (1.7%).

Por otra parte, el número de horas laboradas se incrementó 0.2% durante el mismo período.

Evolución del empleo por sector de actividad económica

Durante abril de 2016, los sectores de actividad económica con los mayores crecimientos en la población ocupada fueron el comercio (26 mil 800 trabajadores más); y alojamiento y servicios de alimentos (21 mil 900). En la comparación interanual, los sectores que evidencian la evolución más favorable fueron los servicios de cuidados de la salud y asistencia social (72 mil 700 plazas laborales más); servicios profesionales, científicos y técnicos (53 mil 900) y comercio (46 mil 500).

En cambio, las mayores pérdidas en materia de empleo, durante abril, se presentaron en la manufactura (16 mil 500 puestos de trabajo cancelados); y servicios empresariales, a la construcción y otros de soporte (16 mil). Con respecto al mismo mes de un año antes, el nivel ocupacional actual fue menor en ocho sectores, destacando los retrocesos del sector de servicios educativos (24 mil 600 trabajadores menos), y los recursos naturales (22 mil 800).

Evolución del empleo en las provincias canadienses

En abril de 2016, de las 10 provincias canadienses, cinco presentaron incrementos en el número de trabajadores: British Columbia (13 mil empleos adicionales) y Newfoundland y Labrador (6 mil 100). La evolución interanual del empleo en las provincias muestra un comportamiento positivo en cuatro de ellas, sobresaliendo con los máximos incrementos British Columbia y Ontario al incorporar 110 mil 400 y 95 mil 700 trabajadores cada provincia.

Por el contrario, en abril, la provincia con la disminución más pronunciada en términos absolutos fue Alberta, al cancelar 18 mil 800 puestos de trabajo. De igual forma, en el lapso de los últimos doce meses, Quebec y Saskatchewan se constituyeron como las provincias que más empleos perdieron, con 9 mil 500 y 9 mil 200 trabajadores menos cada una.

TASAS DE EMPLEO Y DESEMPLEO EN CANADÁ*
De marzo a abril de 2016
- Por ciento -

	Tasa de Empleo			Tasa de Desempleo		
	Marzo 2016 (a)	**Abril 2016 (b)**	**Variación (b-a)**	**Marzo 2016 (a)**	**Abril 2016 (b)**	**Variación (b-a)**
Canadá	**61.2**	**61.1**	**-0.1**	**7.1**	**7.1**	**0.0**
Newfoundland y Labrador	52.1	53.4	1.3	13.1	12.5	-0.6
Prince Edward Island	58.6	58.5	-0.1	11.0	11.5	0.5
Nova Scotia	56.8	57.1	0.3	9.1	8.3	-0.8
New Brunswick	55.4	56.0	0.6	10.2	9.6	-0.6
Quebec	59.6	59.6	0.0	7.5	7.5	0.0
Ontario	60.9	60.8	-0.1	6.8	7.0	0.2
Manitoba	63.9	63.6	-0.3	6.0	6.1	0.1
Saskatchewan	65.6	65.4	-0.2	6.2	6.3	0.1
Alberta	67.7	67.1	-0.6	7.1	7.2	0.1
British Columbia	60.3	60.6	0.3	6.5	5.8	-0.7

* Series ajustadas estacionalmente.
FUENTE: Statistics Canada.

El empleo por grupos de edad y sexo

En abril de 2016, los trabajadores con edades de 55 años y más mantuvieron su número y su nivel de desempleo permaneció en 6.2%. En el período interanual, este grupo etario muestra un crecimiento de 133 mil puestos de trabajo (3.8%).

Por su parte, la ocupación entre los jóvenes de 15 a 24 años de edad no mostró cambios notables en abril; su tasa de desocupación se estableció en 13.1%, cifra semejante a la registrada un año antes. Sin embargo, en la comparación interanual se observa un descenso en el empleo de 43 mil puestos de trabajo.

En abril de 2016, el empleo para personas de 25 a 54 años de edad se mantuvo sin cambios; así, la tasa de desocupación para los hombres en este grupo etario se estableció en 6.6%; en tanto que la de las mujeres de 25 a 54 años de edad permaneció en 5.5 por ciento.

TASAS DE EMPLEO Y DESEMPLEO POR EDAD Y SEXO*
Enero a febrero de 2015
- Por ciento -

Categoría	Tasa de Empleo			Tasa de Desempleo		
	Marzo 2016 (a)	Abril 2016 (b)	Variación (b-a)	Marzo 2016 (a)	Abril 2016 (b)	Variación (b-a)
Ambos sexos, personas de 15 años de edad y más	**61.2**	**61.1**	**-0.1**	**7.1**	**7.1**	**0.0**
Jóvenes de 15 a 24 años de edad	55.3	55.5	0.2	13.4	13.1	-0.3
Hombres de 25 años de edad y más	67.1	66.9	-0.2	6.6	6.6	0.0
Mujeres de 25 años de edad y más	57.6	57.5	-0.1	5.4	5.5	0.1

* Series ajustadas estacionalmente.
FUENTE: Statistics Canada.

Fuente de información:
http://www.statcan.gc.ca/daily-quotidien/160506/dq160506a-eng.pdf

México en la Entorno Internacional

Mensaje a medios con motivo de la Visita Oficial del Presidente del Consejo de Ministros de Italia (Presidencia de la República)

El 20 de abril de 2016, la Presidencia de la República publicó el mensaje a medios que ofreció el Presidente de la República con motivo de la Visita Oficial del Presidente del Consejo de Ministros de Italia. A continuación se presenta la información.

El Presidente Constitucional de los Estados Unidos Méxicanos:

"Muchísimas gracias.

Muy buenas tardes a todas y a todos.

Señor Presidente del Consejo de Ministros de Italia, Matteo Renzi.

Bienvenido a México. Ésta es su casa.

Y de igual manera saludo y le doy la más cordial bienvenida a los miembros de la Delegación Oficial que le están acompañando.

Saludo a los integrantes de la Delegación Oficial del Gobierno de México y a diplomáticos que están hoy aquí con nosotros.

Lo primero que quiero compartirles a los medios de comunicación es que, sin duda, es motivo de gran alegría el recibir hoy al señor Presidente del Consejo de Ministros, no sólo porque hemos logrado hacer una relación institucional entre el Gobierno de Italia y el Gobierno de México de acercamiento y de impulsar una mayor cooperación en distintos ámbitos, que en un momento más habré de referir, sino también porque hemos

construido una genuina amistad fraterna y cercana, entre Mateo Renzi y un servidor, lo cual sin duda nos ha favorecido a empujar y a apoyar esta relación cercana entre dos naciones que históricamente han estado cerca.

Decía que no sólo nos identifica tener en nuestras banderas colores iguales, sino que además hay una cercanía histórica entre el pueblo de Italia y el pueblo de México.

En esta visita hemos podido revisar distintos ámbitos de la cooperación entre ambos gobiernos, particularmente me gustaría destacar algunos, lo que tiene que ver con la cooperación para apoyar a las pequeñas y medianas empresas.

Agradecer el apoyo que el Gobierno de Italia está dando para que México pueda actualizar su acuerdo de cooperación y comercio entre la Unión Europea y México, que está en proceso de actualización, como ya lo hemos referido en otros momentos, y que espero muy pronto eso nos permita, a partir de esta actualización, seguir impulsando la relación comercial entre Italia y México.

Vale la pena apuntar que Italia es el tercer socio comercial de México dentro de los países de la Unión Europea y que, además, este comercio se ha incrementado y promete seguir creciendo en los próximos años, pero se ha incrementado en estos años recientes; y, de igual manera, la inversión recíproca que puede haber entre los dos países.

Solo apuntar que la relación históricamente registrada en México, hasta hace muy poco, era de menos de mil millones de dólares.

Y que hoy, el sector energético, en donde ha habido gran interés por empresas de origen italiano, promete que, solamente en este sector, se tengan inversiones en los años muy mediatos, en 2016, 2017, de más de dos mil millones de dólares.

Si a ello agregamos, además, las de Pirelli, que ha comprometido para 2017, 600 millones de dólares, habla de cómo está creciendo la inversión recíproca que, además, contribuye a generar empleo en ambas naciones.

Abordamos, también, el tema de cómo lograr una mejor conectividad, y celebramos ya el que nuevamente, y muy pronto, a partir de junio, se restablezca el vuelo directo entre Italia y México a través de la línea aérea Alitalia.

Y que, además, eventualmente, esto no ocurra por una temporalidad, sino eventualmente estamos trabajando para que este vuelo quede permanente, y eso aliente o mejore la conectividad entre ambos países, y aliente, eventualmente, el turismo, el comercio y la relación entre empresarios de ambos países para esto que nos estamos proponiendo llevar a cabo de una mayor relación económica, comercial.

Agradezco, además, el acompañamiento que nos ha ofrecido el Presidente del Consejo de Ministros de Italia para la cooperación en materia de seguridad, en materia de cooperación entre nuestras Fuerzas Armadas, ámbitos que estamos trabajando, explorando, y que agradecemos mucho esta amplia disposición.

Concluyo diciendo, y le concluyo diciendo a mi amigo Matteo Renzi: bienvenido a México. Ésta es su casa.

Creo que la relación entre Italia y México está creciendo, se está consolidando. Los gobiernos la estamos apoyando.

Y esto, al final de cuentas, va en beneficio directo de nuestras sociedades.

México está en un proceso de transformación, implementando reformas estructurales. Italia está impulsando, justamente, lo mismo.

SALDO DE LA BALANZA COMERCIAL DE MERCANCÍAS (FOB)
MÉXICO-ITALIA
1993-2016
-Cifras en miles de dólares-

AÑO	EXPORTACIONES	IMPORTACIONES	SALDO
1993	77 674	834 889	-757 215
1994	86 117	1 021 493	-935 376
1995	197 259	771 468	-574 209
1996	139 919	999 118	-859 199
1997	273 426	1 326 016	-1 052 590
1998	181 391	1 581 081	-1 399 690
1999	170 294	1 649 378	-1 479 084
2000	221 995	1 849 353	-1 627 358
2001	239 671	2 100 287	-1 860 616
2002	195 556	2 171 066	-1 975 510
2003	276 104	2 473 918	-2 197 814
2004	235 452	2 817 074	-2 581 622
2005	194 707	3 498 243	-3 303 536
2006	266 679	4 108 547	-3 841 868
2007	481 379	5 542 435	-5 061 056
2008	587 175	5 219 285	-4 632 110
2009	516 436	3 146 738	-2 630 302
2010	651 294	3 996 919	-3 345 625
2011	1 558 769	4 982 749	-3 423 980
2012	1 301 485	5 462 439	-4 160 954
2013	1 248 819	5 620 778	-4 371 959
2014r/	1 625 753	5 217 246	-3 591 493
2015	1 646 822	5 061 647	-3 414 825
2016*	325 529	718 104	-392 575

r/ Cifras revisadas a partir de enero de 2014.
* Dato a febrero.
FUENTE: Grupo de Trabajo de Estadísticas de Comercio Exterior, integrado por Banco de México, INEGI, Servicio de Administración Tributaria y la Secretaría de Economía.

Yo quiero testimoniarle aquí reconocimiento al esfuerzo transformador y de cambios que su Gobierno ha impulsado, en temas como la educación, en temas como la administración pública, en el ámbito fiscal, que por igual México ha impulsado, y que son necesarios, precisamente, para hacerle frente a este clima convulso, volátil, que, en

lo financiero, el mundo nos está presentando, pero que estos cambios estructurales son los que, sin duda, dan una mayor fortaleza y un mayor blindaje a nuestras naciones.

Deseo éxito a la gestión de su Gobierno y, nuevamente, sea usted bienvenido a nuestro país, junto con la delegación oficial que le acompaña.

Muchas gracias".

Fuente de información:
http://www.gob.mx/presidencia/prensa/mensaje-a-medios-que-del-presidente-enrique-pena-nieto-en-la-visita-oficial-del-presidente-del-consejo-de-ministros-de-italia-matteo-renzi
http://www.inegi.org.mx/sistemas/bie/default.aspx

Iberoamérica se compromete con trabajo decente, paz, jóvenes y seguridad social (SEGIB)

El 4 mayo 2016, la Secretaría General Iberoamericana (SEGIB)[5] comunicó que las Ministras, Ministros y representantes de los 22 países participantes en la IX Conferencia Iberoamericana de Ministros de Trabajo, Empleo y Seguridad Social, acordaron en Cartagena, Colombia, al finalizar las reuniones preparatorias de la próxima Cumbre Iberoamericana de Jefes de Estado, que se celebrará en octubre próximo, fortalecer las estrategias regionales y el desarrollo de políticas públicas integradas y coordinadas.

La clausura de la Conferencia estuvo a cargo del ministro del Trabajo de Colombia, a quien sus homólogos de los países iberoamericanos le agradecieron por su labor en los temas laborales y de paz.

El funcionario colombiano destacó: "Este país será un mejor país para Iberoamérica porque el torrente de energía que hay para favorecer los procesos de paz serán muy importantes y si nos dejamos de dar tiros, obviamente la inversión será mucho más

[5] http://segib.org/quienes-somos/

fluida, las posibilidades de dialogar serán más efectivas, los actores sociales no serán estigmatizados y que los temas se pongan en el centro sin que se presenten amenazas".

Por su parte, el Director General de la OIT resaltó: "Este fue un debate enriquecedor sobre los jóvenes, los cuales tienen que ser actores estratégicos en el trabajo que queremos cumplir todos los países iberoamericanos".

Así mismo, los jefes de las carteras laborales reiteraron el compromiso de trabajar conjuntamente para que haya trabajo decente y digno, la generación, promoción y formalización del empleo, fortalecimiento de la seguridad social y de la salud laboral en la región, y la formación para el trabajo de todas y todos los trabajadores como caminos insustituibles para el desarrollo, la inclusión, la equidad y la paz.

Dentro de los 19 puntos acordados están, entre otros:

1. El fortalecimiento de las políticas y programas nacionales en coordinación con el sector privado para que los jóvenes puedan acceder a puestos de trabajo decentes dignos, seguros y saludables, de alta calidad, que ofrezcan oportunidades equitativas para la promoción profesional, con especial atención a las mujeres y a los colectivos de especial vulnerabilidad, buscando que todos los que quieran trabajar puedan obtener las habilidades que se necesitan en el mercado laboral.

2. Impulsar políticas integrales y estrategias a través de incentivos y políticas activas del empleo que permitan eliminar barreras de acceso al mercado laboral formal con enfoques diferenciales de género, etnia y distribución del ingreso; garantizando que estas iniciativas no vayan en detrimento de las condiciones laborales y los derechos del trabajador y la trabajadora joven permitiendo una adecuada cobertura en seguridad social.

3. Trabajar de manera coordinada con las instituciones y sectores pertinentes para desarrollar políticas de empleo juvenil rural, que promuevan la permanencia de los y las jóvenes en el campo, y el relevo generacional que garanticen el trabajo decente, digno y permitan la inclusión productiva de hombres y mujeres con igualdad de oportunidades en el sector rural.

4. Impulsar políticas y estrategias de emprendimiento y generación de ingresos para los y las jóvenes de la región, a través de la destinación de recursos para fomentar, financiar y dar asistencia técnica empresarial al desarrollo de emprendimientos; así como la promoción y financiación de programas de empleo y emprendimiento en las zonas rurales.

5. Fortalecer acciones y políticas que promuevan y garanticen que jóvenes con características especiales o con alguna discapacidad, tengan las mismas oportunidades y puedan acceder a una formación integral, continua y permanente a puestos de trabajo dignos, seguros y saludables.

También en la Conferencia de Ministros del Trabajo se analizaron los derechos humanos y laborales de trabajadores migrantes, la formación en la región para facilitar la movilidad laboral de las y los jóvenes, así como reconocer sus competencias y experiencias laborales.

El diálogo social tripartito, amplio e incluyente, también se considera primordial, que permita aprovechar oportunidades y hacer frente a los desafíos de la rápida evolución tecnológica.

Finalmente, sobre la mesa se expuso la importancia de temas como la seguridad y salud en el trabajo, protección a la vejez y la implementación de políticas públicas de educación, empleo, emprendimiento y formación, para fortalecer las capacidades de los jóvenes acorde a las exigencias del mercado laboral de cada país, con el propósito de

acceder a empleos decentes, dignos, seguros y saludables con iniciativa de emprendimiento

En lo que sigue, la Declaración final de la IX Conferencia de Ministros de Trabajo y Seguridad Social

IX Conferencia Iberoamericana de Ministras y Ministros de Trabajo, Empleo y Seguridad Social, Cartagena de Indias, 2 y 3 de mayo de 2016

LAS MINISTRAS, LOS MINISTROS Y REPRESENTANTES DE PAÍSES PARTICIPANTES EN LA CONFERENCIA IBEROAMERICANA DE MINISTROS DE TRABAJO, EMPLEO Y SEGURIDAD SOCIAL nos hemos reunido en la ciudad de Cartagena de Indias, Colombia, los días 2 y 3 de mayo de 2016 en el marco de las Reuniones Sectoriales preparatorias de la XXV Cumbre Iberoamericana de Jefes de Estado y de Gobierno, para fortalecer las estrategias regionales y el desarrollo de políticas públicas integradas y coordinadas, mantener el rol tutelar y proactivo del Estado, reiterar nuestro compromiso por trabajar en forma mancomunada por el logro del común objetivo del trabajo digno y decente, la generación, promoción y formalización del empleo, el logro y fortalecimiento de la seguridad social y de la salud laboral en la región, y la formación para el trabajo de todas y todos los trabajadores como caminos insustituibles para el desarrollo, la inclusión, la equidad y la paz.

Tomando como fundamento las Declaraciones adoptadas en las anteriores reuniones Iberoamericanas, las agendas realizadas en otros foros Ministeriales, el contexto global del mundo del trabajo, la agenda 2030 para el Desarrollo Sostenible, particularmente lo relativo los objetivos de disminución de la pobreza, la igualdad de género y el empleo, así como las líneas de acción de la Organización Internacional del Trabajo contenidas entre otras, en la Declaración relativa a los Principios y Derechos Fundamentales en el Trabajo de 1998.

Considerando:

I. La importancia y necesidad del fomento del empleo decente, digno y de la inclusión social para eliminar las desigualdades y poner fin a la pobreza.

II. Que, de acuerdo con la OIT, alrededor del 43% de las y los jóvenes de la población activa del mundo no tienen empleo o son trabajadores que viven en la pobreza.

III. La rápida evolución de las tecnologías, de las formas de trabajo y de las relaciones de empleo, así como los nuevos tipos de creación de empresas, que requieren una adaptación constante al mercado laboral y hacer frente al desajuste de competencias con esquemas flexibles, eficientes y oportunos de formación profesional técnica haciendo énfasis en el respeto de la dignidad y de los derechos de los trabajadores y las trabajadoras.

IV. Que para avanzar y fomentar políticas públicas integrales, acciones y programas favorables a las juventudes iberoamericanas es fundamental implementar la igualdad de género para alcanzar la paridad y la igualdad de oportunidades entre hombres y mujeres jóvenes en todos los ámbitos. Reiteramos nuestro compromiso con la trasversalización de la perspectiva de género en las políticas laborales y de empleo, la eliminación de la discriminación, el acoso y la violencia en razón del género, orientación sexual, etnia, y el equilibrio entre las responsabilidades familiares y laborales.

V. Que nuestros Gobiernos están comprometidos en procurar a las y a los jóvenes con mejores oportunidades para acceder a un empleo decente y digno. En este sentido trabajaremos para implementar políticas en educación y formación para el trabajo que permitan fortalecer sus capacidades, acordes a las exigencias del mercado laboral y en el acceso a la seguridad social y servicios básicos.

VI. Que el trabajo decente en el campo, significa productividad, ingresos, seguridad y mejores perspectivas de desarrollo personal e integración en la sociedad, así como libertad de expresión, organización y participación en las decisiones que afectan a sus vidas, con igualdad de oportunidades y trato para todas las mujeres y hombres y que todos estos elementos contribuyen a la estabilidad, la integración, el crecimiento económico y una paz sostenible.

VII. Que estamos comprometidos en avanzar en el logro de mayores coberturas en seguridad social para garantizar las condiciones de trabajo seguro, digno, saludable y estimulante para los y las trabajadores de la región.

VIII. Que pretendemos impulsar iniciativas de emprendimiento que promuevan más y mejores empleos, así como esquemas innovadores de movilidad producción y fomento del autoempleo y la promoción de formas asociativas de producción. El talento humano es uno de los motores de desarrollo y la movilidad de talentos dentro del espacio iberoamericano, favorecerá la transferencia de conocimiento, la creación científica e intelectual y la innovación.

Acuerdan:

1. Fortalecer las acciones, políticas y programas nacionales en coordinación con el sector privado para que los jóvenes puedan acceder a puestos de trabajo decentes, dignos, seguros y saludables, que ofrezcan oportunidades equitativas para la promoción profesional, con especial atención a las mujeres y a los colectivos de especial vulnerabilidad buscando que todos puedan obtener las habilidades que se necesitan en el mercado laboral.

2. Impulsar políticas integrales y estrategias a través de incentivos y políticas activas del empleo que permitan eliminar barreras de acceso al mercado laboral formal con enfoques diferenciales de género, etnia y distribución del ingreso; garantizando que estas iniciativas no vayan en detrimento de las condiciones laborales y los derechos

del trabajador y la trabajadora joven y que permitan una adecuada cobertura de seguridad social.

3. Trabajar de manera coordinada con las instituciones y sectores pertinentes para desarrollar políticas de empleo juvenil rural, que promuevan la permanencia de los y las jóvenes en el campo y el relevo generacional y que garanticen el trabajo decente, digno y permitan la inclusión productiva de hombres y mujeres, con igualdad de oportunidades, en el sector rural.

4. Impulsar políticas y estrategias de emprendimiento y generación de ingresos para los y las jóvenes de la región, a través de la destinación de recursos para fomentar, financiar y dar asistencia técnica empresarial al desarrollo de emprendimientos; así como la promoción y financiación de programas de empleo y emprendimiento en las zonas rurales.

5. Fortalecer la educación y la formación para el trabajo, con especial énfasis en la formación a lo largo de la vida y en la erradicación del trabajo infantil, facilitando la interacción entre la empresa, las organizaciones de trabajadores y los establecimientos de formación.

6. Impulsar y fortalecer acciones y políticas que promuevan y garanticen que jóvenes con características especiales o con alguna discapacidad tengan las mismas oportunidades y puedan acceder a una formación integral, continua y permanente a puestos de trabajo dignos, seguros y saludables. En este contexto, respaldamos el programa de trabajo para personas con discapacidad que realiza la OISS (Organización Iberoamericana de Seguridad Social).

7. Encargar a la OISS y la OIJ, con el apoyo de la SEGIB y del Secretariado Ejecutivo Virtual, la creación de un Observatorio para el empleo, el emprendimiento y la seguridad social de los jóvenes en Iberoamérica, como mecanismo para hacer un seguimiento permanente a la condición de los jóvenes frente al mercado de trabajo

en la región y cuyos aportes sirvan para la orientación de las políticas públicas y el desarrollo de los servicios de empleo en la región. En este contexto encomendar al OIJ que, en colaboración con OIT, y en el ámbito del "Pacto por las Juventudes Iberoamericanas" que será elevado formalmente a los Jefes y Jefas de Estado y de Gobierno en la XXV Cumbre Iberoamericana, elabore un Estudio sobre las nuevas tendencias del empleo juvenil y su relación con la revolución digital con el fin de establecer un marco orientativo para los gobiernos iberoamericanos y, que ponga en marcha un programa de formación en capacidades digitales.

8. Crear un Banco de buenas prácticas, con el apoyo de la OIJ, el Secretariado Ejecutivo Virtual y la SEGIB, para el intercambio de información sobre políticas, estrategias y programas que hayan tenido impactos positivos en la generación y promoción de empleo para los y las jóvenes. En este contexto encomendamos al OIJ, que en el ámbito del "Pacto por las Juventudes Iberoamericanas", promueva y habilite una plataforma virtual que fomente el desarrollo colaborativo de emprendimientos juveniles de impacto social y tecnológico.

9. Los países iberoamericanos presentes continuamos comprometidos con la gestión eficiente de la migración laboral implementando políticas públicas integradas que promuevan y garanticen el respeto de los derechos humanos y laborales de las personas trabajadores migrantes y sus familias, construyendo herramientas de información transparentes e integradas, que nos permitan articular y comunicar los servicios de empleo de nuestros países, impulsando acuerdos entre países de origen y destino, así como entre los sectores público y privado, a fin de favorecer una migración regular, segura y ordenada.

10. Dar cumplimiento a lo previsto en el apartado 5 de la Declaración de Veracruz sobre la viabilidad de establecer un Convenio Marco de Movilidad en el espacio iberoamericano, de participación voluntaria, que permita remover los obstáculos de índole migratoria, profesional o educativa, de manera que la movilidad se convierta en un agente impulsor del progreso social, cultural y económico. En este

sentido, promoveremos especialmente la movilidad para la realización de prácticas laborales o la participación en iniciativas de emprendimiento que contribuyan a mejorar su capacitación y competencias profesionales.

11. Fomentar la creación de mecanismos de reconocimiento de estudios y formación en la región para facilitar la movilidad laboral de los jóvenes, reconocer sus cualificaciones, competencias y experiencias laborales.

12. Continuar avanzando en el diálogo social tripartito, amplio e incluyente para aprovechar las oportunidades y al mismo tiempo hacer frente a los desafíos de la rápida evolución tecnológica que requiere una estrategia integral. El teletrabajo ha sido un ejemplo importante de los beneficios de las Tecnologías de la Información y la Comunicación (TICs).

13. Procurar el desarrollo de esquemas de formación integrales, flexibles y acordes a las necesidades de cada país, enfocados a la población joven, que permitan el fomento de la cultura de la Seguridad Social.

14. Felicitar y apoyar al Secretariado Ejecutivo Virtual por sus avances realizados para la puesta en marcha del Banco de Buenas Prácticas sobre Inspección Laboral en Iberoamérica (BBPILI).

15. Acoger e impulsar el desarrollo de la II Estrategia Iberoamericana de Seguridad y Salud en el Trabajo (II EISST) y las conclusiones y recomendaciones de la Declaración del IX Congreso Iberoamericano de Prevención de Riesgos del Trabajo PREVENCIA 2016, realizado en la ciudad de Cartagena de Indias, Colombia, los días 26 y 27 de abril de 2016.

16. Animar a los Estados que aún no lo han hecho, de acuerdo con su normativa jurídica interna, a que firmen o ratifiquen el Convenio Multilateral Iberoamericano de Seguridad Social, como herramienta para facilitar la seguridad social y la

protección por vejez y riesgos del trabajo en Iberoamérica, que beneficiará principalmente a los jóvenes que hoy participan en un mundo del trabajo más globalizado, dinámico y transfronterizo.

17. Instar a los organismos iberoamericanos a definir los mecanismos de gestión y gobernabilidad del espacio iberoamericano de cohesión social, consolidándolo como un escenario de cooperación a través del cual se catalicen y promuevan las políticas de emprendimiento, inclusión laboral y protección social resultantes de esta Conferencia.

18. Manifestar su reconocimiento al señor Ministro del Trabajo de la República de Colombia, don Luis Eduardo Garzón, por su compromiso y empeño por la realización en Iberoamérica del trabajo digno y la seguridad social para todos, colocando su labor al frente del Ministerio como ejemplo de convicción democrática y de promoción del diálogo social, para la realización de los derechos de los trabajadores y el desarrollo incluyente de las sociedades en la región.

19. Elevar a la XXV Cumbre Iberoamericana de Jefes de Estado y de Gobierno la elaboración e implementación de políticas públicas integradas y coordinadas en educación, empleo, emprendimiento y formación para el trabajo, que permitan fortalecer las capacidades de los jóvenes acorde a las exigencias del mercado laboral de cada país con el propósito de acceder a empleos decentes [dignos, seguros y saludables] y favorecer iniciativas de emprendimiento.

Fuente de información:
http://segib.org/iberoamerica-se-compromete-con-trabajo-decente-paz-jovenes-y-seguridad-social/
http://segib.org/wp-content/uploads/FINAL-DECLARACION-MINISTROS-DE-TRABAJO-Y-SS.pdf
Para tener acceso a información adicional visite:
http://www.gob.mx/stps/prensa/reconoce-director-de-oit-iniciativas-presentadas-por-el-presidente-enrique-pena-nieto-en-materia-de-justicia-laboral

Altos funcionarios gubernamentales debaten prioridades de desarrollo sostenible del Caribe (CEPAL)

El 22 de abril de 2016, la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) informó que altos funcionarios gubernamentales debaten prioridades de desarrollo sostenible del Caribe, a continuación se presenta la información.

"El desafío que enfrenta el Caribe es identificar caminos hacia el desarrollo que pongan énfasis en la estabilidad macroeconómica con crecimiento, igualdad y sostenibilidad ambiental. Esto proveerá un bastión contra los impactos externos y la protección necesaria para aquellos que son más vulnerables", dijo el Secretario Ejecutivo Adjunto de la CEPAL, en la apertura del Vigésimo Sexto Período de Sesiones del Comité de Desarrollo y Cooperación del Caribe (CDCC), realizado en Basseterre, San Cristóbal y Nieves.

En un discurso ante autoridades de alto nivel durante la reunión, la Directora de la sede subregional de la CEPAL para el Caribe, subrayó que "la propiedad nacional, una fuerte política integrada de planeamiento y mecanismos efectivos de coordinación institucional son necesarios para promover asociaciones y mejorar la implementación de programas mientras el Caribe se embarca en la Agenda 2030 para el Desarrollo Sostenible".

Se presentó el abordaje estratégico para la implementación de los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) en el Caribe, a la luz de los singulares desafíos que los países de la subregión continúan enfrentando. En su presentación enfatizó la necesidad de equilibrar los ajustes estructurales con el desarrollo sostenible en el Caribe, llamó a aprovechar los abundantes talentos de la región en las industrias creativas para maximizar los rendimientos económicos y subrayó la necesidad de mejorar la productividad en todos los sectores.

Al abordar el tema de la carga de la deuda, el Ministro de Asuntos Exteriores y Comercio Internacional de Antigua y Barbuda, presentó una síntesis de las discusiones mantenidas el día anterior en la Cuarta Reunión de la Mesa Redonda sobre el Desarrollo del Caribe. Subrayó la importancia de analizar medidas para abordar las obligaciones de deuda del Caribe mientras se busca promover el desarrollo sostenible y, en ese sentido, presentó propuestas para un manejo de la deuda más efectivo mientras se utilizan industrias verdes para fomentar el crecimiento y promover la transformación económica.

Reflejando el tema del envejecimiento en el Caribe, el Ministro de Movilización Nacional, Desarrollo Social, Género, Familia, Personas con Discapacidad y Juventud de San Vicente y las Granadinas lideró la consideración del Comité sobre el rango de desafíos de desarrollo que acompañarán al envejecimiento de la población en el Caribe.

Los participantes en la reunión tomaron nota del hecho de que el número de personas de 65 años o más en el Caribe más que se duplicará en los próximos 25 años, lo que generará demandas significativamente mayores sobre los sistemas de salud y protección social, considerando la alta correlación entre el envejecimiento de la población y la creciente prevalencia de enfermedades no transmisibles. Las tendencias actuales también sugieren que habrá un firme incremento en el número de personas mayores sin cobertura de los esquemas nacionales de seguridad.

El CDCC es un órgano subsidiario de la CEPAL, un organismo regional de Naciones Unidas. Las reuniones del CDCC brindan una oportunidad para que la CEPAL en el Caribe pueda destacar los logros del trabajo realizado en el bienio 2014-2015 y presentar su programa de trabajo para el siguiente bienio, 2018-2019. La oficina subregional abarca a 26 países en el Caribe.

Los programas de construcción de resiliencia y evaluación de desastres, medición del trabajo remunerado y no remunerado, difusión de microdatos, mejoras en la

metodología de Evaluación de Daños y Pérdidas (DaLA) y la investigación sobre moneda digital y envejecimiento de la población en el Caribe, como ejemplos de áreas en las que los países miembros y asociados de la CEPAL se beneficiaron del apoyo de la organización en los últimos dos años.

El Comité dio la bienvenida a Sint Maarten como nuevo miembro asociado de la CEPAL al CDCC.

La CEPAL es la organización regional que acoge al mayor número de miembros asociados en el Caribe, incluyendo territorios del Caribe inglés, francés, español y holandés. Con la inclusión de Sint Maarten, el número de países miembros del CDCC aumenta a 29, ofreciendo una rica diversidad en discurso político e implementación de programas.

Fuente de información:
http://www.cepal.org/es/comunicados/altos-funcionarios-gubernamentales-debaten-prioridades-desarrollo-sostenible-caribe

Estrés en el trabajo: un reto colectivo (OIT)

El 27 de abril de 2016, en el marco del Día Mundial de la Seguridad y Salud en el Trabajo, la Organización Internacional del Trabajo (OIT) se cuestiona ¿por qué el estrés en el trabajo es un reto colectivo y qué medidas podemos adoptar? Valentina Forastieri, especialista principal de salud en el trabajo, promoción de la salud y bienestar de la OIT, expone las conclusiones de la investigación más reciente sobre el impacto del estrés en el lugar de trabajo. A continuación se presenta el comunicado de prensa y lo más relevante del documento de la OIT.

“La relación entre el estrés en el lugar de trabajo y los problemas de salud mental está bien fundamentada. En la reciente publicación, “Estrés en el trabajo: Un reto

colectivo[6]", el equipo de trabajo de Seguridad y Salud en el trabajo (SST) de la OIT examinó los últimos estudios sobre estrés en el lugar de trabajo realizados en todas las regiones del mundo, Asia y el Pacífico, las Américas, Australia y Europa, entre otras. Constatamos que el estrés relacionado con el trabajo tiene un costo de miles de millones para la sociedad mundial en gastos anuales directos e indirectos. Además del costo humano pagado en ansiedad, sufrimiento y, según algunos de los informes analizados, hasta en suicidio", comenta la especialista principal de salud en el trabajo, promoción de la salud y bienestar de la OIT.

Aumenta la presión en el trabajo

Con frecuencia escuchamos que nuestras vidas laborales son cada vez más estresantes, ¿pero qué nos dice la experiencia más reciente?

Comencemos por la globalización. Los procesos de competitividad global han transformado la organización del trabajo, las relaciones laborales y los modelos de empleo, contribuyendo a aumentar el estrés relacionado con el trabajo y los trastornos asociados. Con el ritmo de trabajo impuesto por las comunicaciones instantáneas y los elevados niveles de competitividad mundial, las líneas que separan el trabajo de la vida son cada vez más borrosas y un equilibrio adecuado entre el trabajo y la vida privada es difícil de lograr.

Y el fenómeno tiene un impacto global

Por ejemplo, un estudio realizado en Japón constató que 32.4% de los trabajadores declararon que sufrían de una fuerte ansiedad, preocupación y estrés debido al trabajo el año anterior. En Chile, según datos de 2011, 27.9 de los trabajadores y 13.8% de los empleadores expresaron que el estrés y la depresión estaban presentes en sus empresas.

[6] http://www.ilo.org/safework/info/publications/WCMS_466549/lang--es/index.htm

Encontramos cifras similares en prácticamente todos los países abarcados por este informe.

A esto se suma el peso de la reciente crisis económica mundial y recesión que obligó a muchas empresas a reducir la actividad económica para mantener el nivel de competitividad, lo cual ha impulsado una mayor reestructuración, reducción de personal, fusión, subcontratación, trabajo precario y mayores probabilidades de despidos masivos de trabajadores, desempleo, pobreza y exclusión social.

Estas prácticas laborales son el origen de lo que se conoce en este ámbito como “riesgos psicosociales”. En el lugar de trabajo, estos factores han contribuido al incremento de la competencia y de las expectativas en relación al rendimiento, a ritmos de trabajo más acelerados y trabajo intensivo, horas de trabajo más largas e irregulares, mayores exigencias laborales e inseguridad laboral y un menor control sobre el contenido y la organización del trabajo, y menores oportunidades de empleo. Todo esto, sumado al temor de perder el trabajo, a una menor motivación, satisfacción y creatividad del personal y menor estabilidad económica, tiene graves consecuencias sobre la salud mental y bienestar de los trabajadores, y sobre su balance financiero.

Estos costos relacionados, directos e indirectos, apenas comienzan a ser cuantificados. No obstante, algunos países desarrollados evalúan el impacto económico del estrés relacionado con el trabajo, los comportamientos asociados y los trastornos mentales. Por ejemplo, en Europa se estima que el costo de la depresión relacionada con el trabajo es de 617 mil millones de euros anuales, que incluyen el costo del absentismo y el presentismo (sic) para los empleadores (272 mil millones de euros), la pérdida de productividad (242 mil millones de euros), los costos para la sanidad pública (63 mil millones de euros) y los costos de indemnizaciones por discapacidad de la seguridad social (39 mil millones de euros).

Soluciones

¿Qué medidas podemos adoptar para reducir los efectos negativos del estrés en el trabajo sobre nuestra sociedades y empresas? He aquí cinco ideas que creemos pueden tener un impacto profundo:

— Atención constante. Cada vez hay una mayor conciencia de la importancia de estas cuestiones. En la mayoría de los países, los responsables de la formulación de políticas y los interlocutores sociales han emprendido acciones concretas para hacer frente a los riesgos psicosociales que son la causa del estrés relacionado con el trabajo. Los interlocutores sociales han participado activamente, las campañas de sensibilización han proliferado y numerosas redes de investigación y asociaciones profesionales han sido involucradas.

— Prevención. La protección de la salud mental en el trabajo tiene un mayor impacto si se basa en las medidas de prevención. Es esencial abordar las causas y las consecuencias del estrés relacionado con el trabajo a través de una combinación de medidas colectivas e individuales.

— Inclusión. Mayores oportunidades de participación en la toma de decisiones están asociadas con una mayor satisfacción y sentimiento de autoestima. A largo plazo, incluso pequeñas dosis de autonomía en la realización de las tareas resultan beneficiosas pasa la salud mental y la productividad de los trabajadores. La participación en la toma de decisiones en el lugar de trabajo modera los efectos de los riesgos psicosociales como las exigencias del trabajo y reduce la tensión psicológica.

— Gestión. Un sistema integral de gestión de la SST debería garantizar mejores prácticas preventivas y la incorporación de medidas de promoción de la salud, como incluir los riesgos psicosociales en la medidas de evaluación y de gestión de los

riesgos a fin de gestionar su impacto de forma eficaz, del mismo modo que otros riesgos de SST en el lugar de trabajo. La participación de los trabajadores en este proceso es crucial.

— Cultura organizativa. La experiencia de la OIT demuestra la importancia del entorno social para determinar los comportamientos en el trabajo y evaluarlos; las políticas de recursos humanos desempeñan un papel para garantizar relaciones laborales basadas en la confianza, la autenticidad y la cooperación.

En la actualidad, los trabajadores de todo el mundo hacen frente a importantes cambios en la organización del trabajo y las relaciones laborales; están bajo una mayor presión para satisfacer las exigencias de la vida laboral moderna. Por nuestra salud, nuestro bienestar y nuestros medios de subsistencia debemos seguir trabajando colectivamente para reducir el impacto del estrés en el lugar de trabajo.

A continuación se presentan los rasgos más destacados del documento de la OIT.

Estrés en el trabajo: un reto colectivo

Introducción

Este informe tiene como objetivo exponer las tendencias en lo que se refiere al estrés relacionado con el trabajo tanto en los países en desarrollo como en los desarrollados, con objeto de sensibilizar a la población sobre la magnitud del problema. Para ello, proporciona una visión de carácter interregional sobre la prevalencia e impacto del estrés relacionado con el trabajo y analiza la legislación, las políticas y las intervenciones realizadas para su gestión a nivel internacional, regional, nacional y en el lugar de trabajo. A través de la encuesta *Delphi* identifica y analiza además futuros escenarios y factores coadyuvantes en este ámbito. Los resultados de este estudio se

utilizarán asimismo para apoyar a los mandantes de la OIT en la puesta en práctica de acciones en este campo a nivel nacional y de la empresa.

La investigación sobre el estrés en el mundo del trabajo se ha incrementado desde los años 90, y en especial en lo referente al impacto del estrés relacionado con el trabajo en la salud de los trabajadores y a su gestión. Se ha prestado cada vez más atención a los efectos de los factores de riesgo psicosocial y del estrés relacionado con el trabajo entre los investigadores y los responsables de las políticas públicas. La práctica de la seguridad y salud en el trabajo (SST) se ha extendido más allá de su ámbito tradicional para incorporar asimismo la medicina comportamental, la psicología de la salud ocupacional y el bienestar social reconociendo así la necesidad de las personas de llevar una vida social y económicamente productiva.

Hoy en día, los trabajadores de todo el mundo hacen frente a importantes cambios en la organización del trabajo y las relaciones laborales; sufren una mayor presión para satisfacer las exigencias de la vida laboral moderna. El ritmo de trabajo marcado por las comunicaciones instantáneas y los altos niveles de competitividad mundial hace que la línea de separación entre la vida laboral y la personal sea cada vez más difícil de identificar.

Los factores de riesgo psicosocial tales como la mayor competencia, las elevadas expectativas de rendimiento y jornadas de trabajo más largas contribuyen a un medio ambiente de trabajo cada vez más estresante. Además, como consecuencia de la actual recesión económica que está provocando un proceso de cambio organizativo y restructuración cada vez más vertiginoso, los trabajadores están experimentando más precariedad, reducidas oportunidades de empleo, el temor a perder sus trabajos, despidos masivos, desempleo y una menor estabilidad financiera, con consecuencias dañinas para su salud mental y bienestar. El estrés relacionado con el trabajo está reconocido en la actualidad como un problema global que afecta a todas las profesiones

y los trabajadores tanto de los países en desarrollo como de los desarrollados. En este complejo contexto, el lugar de trabajo constituye al mismo tiempo una importante fuente de factores de riesgo psicosocial y el escenario ideal para abordarlos con el objeto de proteger la salud y bienestar de los trabajadores a través de medidas colectivas.

Constituye un principio universal el que todas las personas tienen derecho a las mejores condiciones de salud posibles. Sin salud en el trabajo una persona no puede contribuir a la sociedad y alcanzar el bienestar. Si la salud en el trabajo está amenazada, no existen las bases para lograr el empleo productivo y el desarrollo socioeconómico. La carga que suponen las enfermedades mentales resulta de gran relevancia para el mundo del trabajo. Tiene un importante impacto en el bienestar de las personas, reduce las expectativas de empleo y salarios, los ingresos familiares y la producción de las empresas, y causa elevados costes directos e indirectos para la economía.

1. ¿Qué es el estrés relacionado con el trabajo?

El término “estrés” se utiliza en muchos sentidos hoy en día, describiendo todo desde sentirse enfermo por la mañana hasta el estado de ansiedad que lleva a la depresión. Entre ciertos grupos científicos el estrés tiene connotaciones tanto positivas como negativas. En el contexto de este informe, sólo se tendrá en cuenta el estrés con un impacto negativo y se abordará en el marco del lugar de trabajo. El estrés no es un trastorno a la salud sino el primer signo de una respuesta a un daño físico y emocional.

La definición del estrés y la terminología para referirse a los factores de riesgo psicosocial (peligros psicosociales) y a los riesgos psicosociales ha cambiado a lo largo de los años. El término “estrés” fue utilizado por primera vez por Hans Selye en 1936 para definir el estrés en términos biológicos como “una respuesta inespecífica del

cuerpo a cualquier solicitud de cambio"[7]. Su investigación condujo al estudio del estrés en las funciones cerebrales. Definió asimismo los "factores estresantes" como las circunstancias desencadenantes de una respuesta fisiológica y psicológica del organismo, para distinguir el estímulo de la respuesta[8]. En este sentido, un factor estresante puede ser un agente biológico, una condición medioambiental, un estímulo externo o un evento. El estrés puede referirse a una condición negativa o una condición positiva que responda a un factor estresante y que pueda tener un impacto en la salud mental o física y en el bienestar de una persona[9]. Hoy en día, la salud está reconocida como una combinación de factores biológicos, psicológicos (pensamientos, emociones y comportamientos), y sociales (socioeconómicos, socio ambientales, y culturales)[10].

Para la OIT, el estrés es la respuesta física y emocional a un daño causado por un desequilibrio entre las exigencias percibidas y los recursos y capacidades percibidos de un individuo para hacer frente a esas exigencias. El estrés relacionado con el trabajo está determinado por la organización del trabajo, el diseño del trabajo y las relaciones laborales, y tiene lugar cuando las exigencias del trabajo no se corresponden o exceden de las capacidades, recursos o necesidades del trabajador o cuando el conocimiento y las habilidades de un trabajador o de un grupo para enfrentar dichas exigencias no coinciden con las expectativas de la cultura organizativa de una empresa[11].

Las causas

Los factores del lugar de trabajo que pueden causar estrés se denominan factores de riesgo psicosocial (peligros psicosociales). La OIT definió los factores de riesgo

[7] Selye (1936).
[8] Selye (1974).
[9] Levi (1971,1976) fue el primero en distinguir entre estrés positivo y negativo y establecer el vínculo con el ambiente de trabajo. Selye definió el "estrés positivo" como eustrés en contraposición a destrés. Eustrés se refiere a la respuesta positiva que cada uno tiene a un factor de estrés, y que puede depender del actual sentimiento de control de cada uno, las propiedades deseables, la ubicación y la duración del factor estresante (Seyle, 1974).
[10] Engel (1977).
[11] ILO (2012b).

psicosocial en 1984, en términos de "las interacciones entre el medio ambiente de trabajo, el contenido del trabajo, las condiciones de organización y las capacidades, necesidades, cultura del trabajador, y consideraciones personales externas al trabajo que pueden, en función de las percepciones y la experiencia, tener influencia en la salud, rendimiento del trabajo y satisfacción laboral". Esta definición destaca la interacción dinámica entre el medio ambiente de trabajo y los factores humanos. Una interacción negativa entre las condiciones de trabajo y los factores humanos puede dar lugar a trastornos emocionales, problemas comportamentales, cambios bioquímicos y neurohormonales, que supongan riesgos adicionales de enfermedades mentales o físicas. Por el contrario, cuando existe un equilibrio entre las condiciones de trabajo y los factores humanos, el trabajo produce una sensación de dominio y autoestima, aumenta la motivación, la capacidad de trabajo y satisfacción, y mejora la salud[12].

[12] ILO (1986).

CARACTERÍSTICAS ESTRESANTES DEL TRABAJO
(FACTORES DE RIESGO PSICOSOCIAL)

CATEGORÍA	CONDICIONES QUE DEFINEN EL PELIGRO
CONTENIDO DEL TRABAJO	
Medio ambiente de trabajo y equipo de trabajo	Problemas relacionados con la fiabilidad, disponibilidad, adecuación y mantenimiento o reparación del equipo y las instalaciones
Diseño de las tareas	Falta de variedad y ciclos de trabajo cortos, trabajo fragmentado o carente de significado, infrautilización de las capacidades, incertidumbre elevada.
Carga de trabajo / ritmo de trabajo	Exceso o defecto de carga de trabajo, falta de control sobre el ritmo, niveles elevados de presión en relación con el tiempo.
Horario de trabajo	Trabajo en turnos, horarios inflexibles, horarios impredecibles, horarios largos o que no permiten tener vida social.
CONTEXTO DE TRABAJO	
Función y cultura organizativas	Comunicación pobre, bajos niveles de apoyo para la resolución de problemas y el desarrollo personal, falta de definición de objetivos organizativos.
Función en la organización	Ambigüedad y conflicto de funciones, responsabilidad por otras personas.
Desarrollo profesional	Estancamiento profesional e inseguridad, promoción excesiva o insuficiente, salario bajo, inseguridad laboral, escaso valor social del trabajo
Autonomía de toma de decisiones (latitud de decisión), control	Baja participación en la toma de decisiones, falta de control sobre el trabajo (el control, particularmente en forma de participación, es asimismo una cuestión organizativa y contextual más amplia).
Relaciones interpersonales en el trabajo	Aislamiento social y físico, escasa relación con los superiores, conflicto interpersonal, falta de apoyo social
Interfaz casa-trabajo	Exigencias en conflicto entre el trabajo y el hogar, escaso apoyo en el hogar, problemas profesionales duales.

FUENTE: Cox et al, 2000

El término ha ido evolucionando a lo largo de los años, desde estresores, factores de estrés, factores psicosociales a factores de riesgo psicosocial o riesgos psicosociales[13]. Los términos “factores de riesgo psicosocial” (peligros psicosociales) y “riesgos psicosociales” se utilizan a veces indistintamente en la literatura científica[14]. Varios

[13] El estrés ha sido, asimismo, mal definido como un factor de riesgo psicosocial en lugar de como una de sus consecuencias.

[14] Al igual que ocurre en la disciplina de la SST, un factor de riesgo (peligro) es la propiedad intrínseca o la capacidad potencial de un agente, proceso o situación (incluido el medio ambiente de trabajo, la organización del trabajo y las prácticas laborales con consecuencias negativas para la organización) de causar daño o efectos adversos para la salud en el trabajo. El riesgo es la combinación de la probabilidad de un evento de riesgo y la gravedad para la salud del trabajador de dicho evento. La relación entre factor de riesgo y riesgo es la exposición inmediata o a largo plazo. En este contexto, ello incluye tanto las consecuencias físicas como psicológicas. Por lo tanto, el riesgo en el ámbito de este informe es la posibilidad o probabilidad de que una persona sea perjudicada o experimente efectos adversos en la salud si se expone a un factor de riesgo psicosocial.

expertos se muestran de acuerdo en definir los factores de riesgo psicosocial como aquellos aspectos del diseño y la gestión del trabajo y sus contextos social y organizativo, que pueden llegar a causar un daño psicológico o físico. Hoy en día existe un consenso razonable entre la comunidad científica respecto de la naturaleza de los factores de riesgo psicosocial; sin embargo, conviene señalar que las nuevas formas de trabajo y un entorno laboral en continuo cambio dan lugar a nuevos factores de riesgo; y por ello, la definición de factores de riesgo psicosocial puede todavía evolucionar[15]. Cox identificó diez tipos de características estresantes del trabajo (factores de riesgo psicosocial), que se dividen en dos grupos: "contenido del trabajo" y "contexto del trabajo[16]" (Ver cuadro anterior, *supra*).

Contenido del trabajo

El primer grupo "contenido del trabajo" se refiere a los factores de riesgo psicosocial relacionados con las condiciones de trabajo y la organización del trabajo. El impacto de la carga de trabajo en la salud de los trabajadores es uno de los primeros aspectos del trabajo a ser estudiados. Tanto la sobrecarga cuantitativa (la cantidad de trabajo a realizar) como cualitativa (la dificultad del trabajo) se han asociado con el estrés. La carga de trabajo se debe considerar en relación con el ritmo de trabajo, es decir a la velocidad a la cual se debe terminar el trabajo y la naturaleza y el control de los requisitos de dicho ritmo (auto-sistemas o ritmo de la máquina). El contenido del trabajo (o diseño de las tareas) incluye varios aspectos que son factores de riesgo, como el escaso valor del trabajo, la infrautilización de la capacidades, falta de diversidad de tareas y la repetitividad del trabajo, incertidumbre, falta de oportunidades de aprendizaje, elevadas exigencias de atención, exigencias conflictivas e insuficientes recursos. La incertidumbre puede ser expresada de diferentes maneras, incluidas la falta

[15] Cox (1993); Cox, Griffiths (2005).
[16] Cox (1993); Cox, Griffiths, Rial-Gonzalez (2000).

de información sobre los resultados y la incertidumbre sobre los comportamientos deseados (ambigüedad de roles) y sobre el futuro (inseguridad del trabajo)[17].

Mucha de la literatura sobre los horarios de trabajo se centra en el trabajo por turnos y el trabajo nocturno y en los largos horarios de trabajo. Estos factores están asociados a ritmos biológicos circadianos perturbados, horas de sueño diarias reducidas y de mala calidad, y exigencias conflictivas de la vida laboral y familiar que contribuye a aumentar el nivel de estrés y de cansancio. Por último, una serie de estudios han investigado sobre los efectos de los factores de riesgo físico en el estrés. En general, la evidencia muestra que las malas condiciones de trabajo físicas y de medio ambiente, incluidos el diseño del lugar de trabajo y la exposición a los agentes de riesgo puede afectar tanto a la experiencia de estrés de los trabajadores como a su salud psicológica y física[18].

Contexto del trabajo

El segundo grupo "contexto del trabajo" hace referencia a los factores de riesgo psicosocial en la organización del trabajo y las relaciones laborales, tales como la cultura y función organizativa, la función en la empresa, el desarrollo de la carrera profesional, el margen de decisión y control, la relación entre vida familiar y laboral, y las relaciones interpersonales en el lugar de trabajo. Algunos aspectos de la función y la cultura organizativa resultan de particular importancia: la organización como medio ambiente de desarrollo de las tareas, entorno de solución de los problemas y medio ambiente de desarrollo. La evidencia disponible indica que si la cultura de la organización se percibe como deficiente respecto de estos ambientes, entonces es probable que se asocie con elevados índices de estrés[19]. Se han identificado varios factores de riesgo de la función en una organización, como la ambigüedad de funciones

[17] Cox, Griffiths, Rial-González (2000).
[18] WHO (2010).
[19] Cox, Griffiths, Rial-González (2000).

y el conflicto de funciones, así como la sobrecarga de funciones, la insuficiencia de funciones y la responsabilidad por otras personas[20]. La insuficiencia de funciones (cuando no se aprovechan al máximo las capacidades individuales y la formación) se asocia asimismo con baja satisfacción del trabajo y compromiso de la organización[21]. Se han identificado cuatro situaciones de riesgo para el desarrollo de la carrera profesional, a saber: las fusiones y adquisiciones, las reducciones y recortes presupuestarios, la ambigüedad e inseguridad sobre el futuro del trabajo, y el estancamiento profesional[22]. La participación en la toma de decisiones y el control son aspectos positivos importantes en el diseño y la organización del trabajo.

Según el modelo teórico elaborado por Karasek y sus colegas[23], la participación en la toma de decisiones modera los efectos estresantes de las exigencias del trabajo y reduce la tensión psicológica[24]. En general, las investigaciones indican que cuantas mayores sean las oportunidades de participación en la toma de decisiones mayor es la satisfacción y el sentimiento de autoestima[25]. A largo plazo, incluso pequeñas dosis de autonomía en la realización de las tareas resultan beneficiosas para la salud mental y la productividad de los trabajadores[26]. El vínculo entre trabajo y el hogar está siendo cada vez más reconocido como posible causa de estrés, y en especial en el caso de que ambos cónyuges trabajen y entre aquellos con dificultades económicas o crisis existenciales[27]. El equilibrio entre el trabajo y la vida personal puede ser difícil de conseguir, en concreto cuando los trabajadores experimentan ritmos acelerados de trabajo y trabajo intensivo, trabajo por turnos y horarios de trabajo irregulares, trato desfavorable por parte de la dirección y los compañeros de trabajo, y falta de control sobre el contenido

[20] WHO (2010).
[21] Bhalla et al. (1991).
[22] Burke, 1988.
[23] Robert Karasek diseñó el Modelo de Demanda-Control-Apoyo, un modelo de gestión de la tensión del trabajo. El modelo predice que la tensión mental es el resultado de la interacción entre las exigencias del trabajo y el margen de decisión en el trabajo.
[24] Karasek (1990).
[25] Cox, Griffiths, Rial-Gonzalez, (2000).
[26] Wall et al (1990).
[27] Cooper, Cartwright (1994); Frone et al. (1992).

y la organización del trabajo[28]. Se considera a menudo que las relaciones sociales tanto dentro como fuera del lugar de trabajo ejercen una función moderadora, mientras que los efectos adversos de la exposición a otros factores de riesgo psicosocial son más probables o más intensos cuando las relaciones sociales prestan escaso apoyo[29]. Otro tema importante es la violencia en el lugar del trabajo, que puede generar elevados niveles de estrés[30]. Los episodios de violencia pueden afectar no sólo a las víctimas sino también a los testigos, en especial en los trabajos con predominio del trabajo en equipo y de asesoramiento al cliente[31]. La violencia puede ser consecuencia asimismo de los factores de riesgo psicosocial y del estrés relacionado con el trabajo. Por ejemplo, varios factores organizativos han sido identificados como factores que contribuyen a la aparición del *bullying* (o intimidación), como los trabajos estresantes, los trabajos monótonos, el escaso nivel de control, la ambigüedad del conflicto de roles, la carga excesiva de trabajo, la escasa gestión de los conflictos, y los cambios organizativos[32].

En el cuadro siguiente aparecen ejemplos de las medidas que se pueden tomar en el lugar de trabajo de forma colectiva para gestionar el estrés.

[28] OIT (2012b).

[29] Cobb,Kasl (1977); Cohen, Willis (1985); House, Wells (1978).

[30] La OIT define la violencia en el lugar de trabajo como "toda acción, incidente o comportamiento que se aparta de lo razonable mediante el cual una persona es agredida, amenazada, humillada o lesionada por otra el en ejercicio de su actividad profesional o como consecuencia directa de la misma." La violencia física se refiere al uso de la fuerza física contra otra persona o grupo de personas que tiene como consecuencia un daño físico, sexual o psicológico. Incluye golpes, patadas, bofetadas, puñaladas, tiros, empujones, mordiscos y pellizcos entre otros. La violencia psicológica (abuso emocional) es el abuso del poder intencionado, incluidas la amenaza de la fuerza física, contra otra persona o grupo, que puede tener como resultado el daño en el estado o desarrollo físico, mental, espiritual, moral o social. Incluye el maltrato verbal, el *bullying* (o intimidación) *o el mobbing* (o acoso psicológico), y las amenazas. El *bullying* y el *mobbing* son comportamientos repetitivos y ofensivos con intención vengativa, cruel o maliciosa de humillar o debilitar a un individuo o un grupo de trabajadores (la diferencia es que el *bullying* lo realiza una persona, mientras que el *mobbing* lo lleva a cabo un grupo de personas que se confabulan contra una persona). Se ha escrito mucho sobre las diferentes formas de violencia en el trabajo, y en concreto sobre el acoso psicológico. Este informe no trata de reflejar la riqueza de investigaciones realizadas sobre el tema durante años, sino hacer referencia a aquellos aspectos estrechamente relacionados con el objetivo de este informe.

[31] Bennett, Lehman (1999).

[32] OMS (2010).

MEDIDAS COLECTIVAS PARA PREVENIR EL ESTRÉS RELACIONADO CON EL TRABAJO

Control	— garantice la cantidad de personal adecuado; — permita que los trabajadores opinen sobre cómo realizar su trabajo;
Carga de trabajo	• evalúe regularmente los plazos de tiempo y asigne fechas límite razonables; • asegúrese de que las horas de trabajo sean predecibles y razonables.
Apoyo social	o permita el contacto social entre los trabajadores; o mantenga un lugar de trabajo libre de violencia física y psicológica; o asegúrese de que existan relaciones de apoyo entre los supervisores y los trabajadores; o ofrezca una infraestructura organizacional en la que el personal de supervisión asuma la responsabilidad de los demás trabajadores y exista un nivel apropiado de contacto; o invite a los trabajadores a discutir cualquier conflicto entre las exigencias del trabajo y la familia; refuerce la motivación destacando los aspectos positivos y útiles del trabajo.
Adaptando el trabajo y el trabajador	— que el trabajo corresponda con las aptitudes físicas y psicológicas del trabajador; — asignar tareas conforme a la experiencia y la competencia; — garantizar la utilización adecuada de las aptitudes.
Formación y educación	o proporcionar la formación adecuada para garantizar la adecuación entre las capacidades del trabajador y el trabajo o suministrar información sobre los riesgos psicosociales y el estrés relacionado con el trabajo y cómo prevenirlos
Transparencia y justicia	• asegurándose de que las tareas estén claramente definidas; • asignando funciones claras, evitando conflictos y ambigüedades entre éstos; • ofreciendo seguridad en el empleo, en la medida de lo posible; • ofreciendo una retribución adecuada por el trabajo desempeñado; • garantizando transparencia y justicia en los procedimientos para atender las quejas.
Ambiente físico de trabajo	— proporcionando iluminación y equipo adecuados, controlando la calidad del aire, y los niveles de ruido, — evitando la exposición a agentes peligrosos; — tomando en cuenta medidas ergonómicas para el diseño del trabajo.

FUENTE: ILO (2012b)

La protección de la salud mental en el trabajo

Desde los años 60, se hizo patente que las prácticas organizativas y de gestión influyen en la salud mental de los trabajadores y que su impacto varía en función de la

organización[33]. Sin embargo, sólo recientemente, la preocupación por el bienestar de los trabajadores y no sólo por su capacidad productiva en las organizaciones está produciendo cambios en las prácticas de gestión y la seguridad y salud en el trabajo.

Los enfoques tradicionales respecto de la salud en el trabajo, la medicina comportamental y la psicología organizativa han sido cuestionados por los nuevos contextos económicos y sociales que están influenciando la búsqueda de nuevas perspectivas de comportamiento organizativo positivo en apoyo de la posibilidad de un trabajo digno y del bienestar. Los primeros estudios sobre salud y bienestar reorientaron el enfoque sobre la manera en que los trastornos mentales existentes afectaban a la eficacia organizativa, para comprender los efectos del trabajo en la salud mental, tanto positivos como negativos[34]. Por ejemplo, se ha encontrado en varios estudios que la ambigüedad de funciones, el conflicto de funciones, la sobrecarga (cuantitativa y cualitativa), la renuncia, la baja autoestima, la escasa satisfacción del trabajo y la tensión laboral están relacionados con el estrés. Sin embargo, las relaciones interpersonales y el apoyo social, así como los factores de la personalidad pueden moderar su impacto[35].

En la prevención de las enfermedades crónicas no transmisibles, las investigaciones con base en la evidencia han hecho posible que los encargados de formular las políticas sobre la salud busquen las causas no sólo en los comportamientos individuales y estilos de vida sino también en las desigualdades socioeconómicas y de salud y en las condiciones de trabajo; en particular, determinadas exigencias de trabajo, como en el modelo de tensión en el trabajo[36], y en el modelo de desequilibrio de recompensa por el esfuerzo[37]. Estos estudios han mostrado los beneficios a largo plazo de incluso

[33] Kornhauser (1965).
[34] Kahn, et al (1964); Katz, Khan (1966); Sauter, Hurrel (1999); Zickar (2003).
[35] Kahn, et al (1964); Kahn (1980).
[36] Karasek (1979,1990).
[37] Siegrist (1996).

pequeñas dosis de autonomía en la realización de las tareas para la salud mental y la productividad de los trabajadores[38].

La naturaleza actual del trabajo ha provocado un cambio en la investigación para centrarse más en la salud y la satisfacción del trabajo, la gestión de resultados, la eficacia organizativa, la inseguridad en el trabajo y el desempleo, el presentismo (este término se refiere a asistir al trabajo estando enfermo; personas presentándose a trabajar a pesar de considerar que requerirían ausencia por enfermedad) y el absentismo (no presentarse para un trabajo programado), la mayor diversidad cultural y el cambio tecnológico, prestando mayor atención al mantenimiento de la salud mental de los trabajadores, los aspectos positivos de la salud y el bienestar y los factores organizativos para mejorarlos[39]. En este sentido, los estudios contemporáneos han mostrado la importancia del entorno social para determinar los comportamientos en el trabajo y evaluarlos, y por consiguiente, el papel de las políticas de recursos humanos para asegurar relaciones laborales basadas en la confianza, la autenticidad y la cooperación[40].

Desde la perspectiva de la OIT, la protección de la salud mental en el trabajo tiene más impacto si se centra en estrategias preventivas. Tanto la salud en el trabajo como las medidas de promoción de la salud en el lugar de trabajo pueden contribuir a mejorar la salud mental y el bienestar de las mujeres y los hombres en el trabajo y reducir el riesgo de trastornos mentales. Esto implica la puesta en práctica de la salud en el trabajo, lo que supone proteger la salud de los trabajadores mediante la evaluación y gestión de los riesgos psicosociales para prevenir el estrés y los trastornos mentales en el trabajo.

[38] *Wall* et al. (1990).
[39] Se debe tomar nota de que los pioneros en estos ámbitos empezaron trabajando hace mucho tiempo, pero sólo mucho más tarde pasó este enfoque a formar parte del pensamiento general; las tendencias que han cambiado globalmente el centro de la investigación tiene su origen en los (años) 90 y en la política en el año 2000.
[40] Antoniou, Cooper (2011).

2. ¿Cuál es el impacto del estrés en la población activa?

Este apartado se basa en el análisis de la prevalencia de estrés relacionado con el trabajo entre la población trabajadora de diferentes países. Resume también el impacto en la salud, la seguridad y el bienestar de los trabajadores, así como su influencia en la empresa y su productividad.

La magnitud del problema

En las últimas décadas, la globalización y el progreso tecnológico han transformado el mundo del trabajo introduciendo nuevas formas de organización del trabajo, relaciones laborales y modelos de empleo y contribuyendo al aumento del estrés relacionado con el trabajo y los trastornos asociados al mismo. La globalización ha dado lugar a considerables nuevas oportunidades de desarrollo económico pero también al peligro que suponen los procesos de competitividad global por la presión que ejercen respecto de las condiciones de trabajo y el respeto de los derechos fundamentales[41]. La globalización ha llevado a cambios en los modelos de empleo a través de una mayor flexibilidad de los procesos de trabajo, más empleo a tiempo parcial y trabajo temporal, y contratación independiente del personal[42]. Estas prácticas pueden dar lugar a mayores exigencias laborales e inseguridad laboral, un menor control y una mayor probabilidad de despido de los trabajadores[43]. El progreso tecnológico y la aparición de internet han conducido a numerosos cambios e innovaciones en los procesos de trabajo, haciendo cada vez más difícil identificar la delimitación entre el trabajo y la vida personal. Los trabajadores pueden sentir que estando conectados más tiempo al trabajo y respondiendo rápidamente es un signo de buen rendimiento, continuando a realizar en la práctica su trabajo en casa y fuera de los horarios de trabajo[44]. La incompatibilidad

[41] OIT (2015).
[42] EU-OSHA (2007), Kawachi (2008).
[43] Benach et al. (2002); Quinlan (2004); Quinlan, Mayhew, Bohle (2001).
[44] Barber, Santuzzi (2014).

de las funciones del trabajo y la familia, motivo de conflicto de comportamiento, de tiempo y de tensión en el trabajo, pueden hacer que resulte difícil o imposible cumplir con las exigencias familiares y viceversa[45].

La reciente crisis económica mundial y la recesión han contribuido al aumento del desempleo, la pobreza y la exclusión social. Sus consecuencias han llevado a numerosas empresas a reducir su actividad económica para mantener el nivel de competitividad, con una mayor restructuración, reducción de plantilla, fusión, subcontratación y despidos masivos. Los procesos de restructuración se han extendido más allá de los despidos. Los cambios organizativos crean incertidumbre y hostilidad y los trabajadores que sobreviven a la reducción de plantilla pueden experimentar sentimientos de culpabilidad respecto de los compañeros despedidos. Además del miedo a perder sus empleos los trabajadores además tienen que hacer frente a las escasas posibilidades de progreso profesional. Asimismo, a los trabajadores que permanecen en sus empleos se les puede exigir mayor flexibilidad y la realización de nuevas tareas, por lo que deben enfrentar mayores cargas de trabajo y de horarios, la falta de control y la ambigüedad de funciones[46]. La evidencia de las crisis anteriores mostró que la restructuración y los cambios organizativos en un período de ese tipo conducen a una menor atención de la gestión de los riesgos del lugar de trabajo con la presión de la necesaria reducción de costos. Debido a que la seguridad y salud en el trabajo se considera todavía en muchas empresas un costo más que una inversión, algunas de estas reducen costos ignorando las normas de SST. La disminución del gasto público compromete asimismo las prestaciones de los servicios de inspección del trabajo y de otros servicios relacionados con la SST[47].

El trabajo es fundamental para la salud del ser humano hasta el punto de que la gente prefiere trabajar en malas condiciones que estar desempleada. El trabajo no sólo

[45] Frone, Russel, Cooper (1992,1997); Greeenhaus, Beutell (1985).
[46] Comisión Europea (2010).
[47] OIT (2009a).

proporciona recursos económicos sino que contribuye a las funciones psicológicas básicas, como la estructura del tiempo, los contactos sociales y la identidad individual[48]. El desempleo se relaciona con una menor satisfacción con la vida, el estigma social, la pérdida de la autoestima y la pérdida de los contactos sociales, con consecuencias negativas para la salud mental[49]. Varios estudios han mostrado cómo el desempleo requiere que los individuos asuman nuevos y complicadas funciones, debiendo enfrentar la incertidumbre y los imprevistos, e intentar hacer frente a sentimientos de pérdida de control y problemas de identidad[50]. El desempleo se asocia asimismo con un mayor riesgo de consumo de drogas, trastornos por consumo de alcohol, dieta poco saludable, inactividad física y problemas de sueño[51]. Se asocia asimismo a los trastornos de la salud mental como la depresión y el suicidio[52].

Durante las décadas pasadas un creciente número de pruebas mostraron el impacto de los riesgos psicosociales y del estrés relacionado con el trabajo en la salud, la seguridad y el bienestar de los trabajadores y en el rendimiento de la empresa. Las investigaciones muestran claramente que existe relación entre el estrés relacionado con el trabajo y los trastornos de la salud, tanto físicos como mentales. En el lugar de trabajo, esto se traduce en un mayor absentismo y presentismo, relaciones de trabajo perturbadas, reducida motivación del personal, menor satisfacción y creatividad, aumento de la rotación del personal, traslados internos y reconversión, así como una imagen pública degradada. Estos problemas tienen un impacto considerable en la productividad, los costes directos e indirectos, y la competitividad de la empresa.

[48] Jahoda (1982,1989).
[49] OCDE (2012).
[50] El pionero en este tipo de investigación fue Warr (1999).
[51] Bohle, Quinlan, Kennedy, Williamson (2004); Weber, Hormann, Heipertz (2007).
[52] OMS (2011b).

El impacto en la salud, seguridad y bienestar de los trabajadores

El impacto del estrés en la salud varía de un individuo a otro; sin embargo, los elevados niveles de estrés pueden contribuir al deterioro de la salud, incluidos los trastornos mentales y de comportamiento, tales como, el agotamiento, el *burnout*, el desgaste, la ansiedad y la depresión, así como daños físicos, como la enfermedad cardiovascular y los trastornos musculoesqueléticos. Se está prestando cada vez más atención al impacto de los nuevos comportamientos de afrontamiento, como son el abuso del alcohol y las drogas, el hábito de fumar, la dieta poco saludable, la mala calidad del sueño, así como la asociación con un aumento del índice de accidentes en el trabajo.

La investigación inicial realizada sobre los accidentes laborales se centró en los trabajadores "propensos a sufrir accidentes" con objeto de gestionar los índices de accidentes a través del proceso de selección (por ejemplo, excluyendo a determinados trabajadores). Hoy en día, numerosos estudios muestran que el error humano tiene escasa incidencia en los accidentes del trabajo y que los comportamientos de riesgo son consecuencia de la presión respecto de la eficacia y la gestión del tiempo y la falta de formación, y no necesariamente debido al trabajador[53]. Un creciente número de estudios investigan la relación entre un entorno laboral deficiente desde un punto de vista psicosocial y el estrés relacionado con el trabajo con un mayor riesgo de accidentes laborales[54]. Experimentar síntomas cognitivos o físicos del estrés puede aumentar la posibilidad de una distracción momentánea, errores de juicio o fallos en actividades habituales[55]. La evidencia muestra claramente que factores como la elevada carga de trabajo y las exigencias laborales, la escasa capacidad de decisión, el bajo criterio de las calificaciones, la falta de apoyo organizativo, los problemas con la dirección y los compañeros de trabajo y una importante monotonía en el trabajo están relacionados con

[53] Zohar (1980,2000).
[54] Bergh et al (2014); Ghosh, Bhattacherjee, Chau (2004); Glasscock et al (2006); Li et al (2001); Sneddon, Mearns, Flin (2013); Stenfors et al (2013); Vecchio et al (2011).
[55] Chan (2011); Mearns (2001); Payne et al. (2009).

una mayor probabilidad de que los trabajadores sufran lesiones en un accidente de trabajo[56]. Las conclusiones indican asimismo que la enfermedad mental (y en especial el *burnout*) está negativamente relacionada con trabajar con seguridad, aumentando la probabilidad de sufrir un accidente en el lugar de trabajo[57].

Un cierto número de estudios muestra que las condiciones de trabajo estresantes pueden tener un impacto en el bienestar de los trabajadores contribuyendo directamente a estilos de vida perjudiciales que pueden aumentar los riesgos para la salud. La evidencia muestra que los riesgos psicosociales (como la inseguridad laboral, el escaso control, la elevadas exigencias, el desequilibrio de recompensa por el esfuerzo realizado) y el estrés relacionado con el trabajo están relacionados con un comportamiento de riesgo para la salud, incluidos el alto consumo de alcohol, el sobrepeso, la menor actividad física, el mayor consumo de tabaco y los problemas del sueño[58]. Varios estudios se centran en la relación entre los riesgos psicosociales y las condiciones de trabajo con el abuso del alcohol, mostrando que el estrés percibido, la carga de trabajo (incluidas las largas horas de trabajo), el desequilibrio de recompensa por el esfuerzo realizado y el acoso en el lugar de trabajo son factores importantes determinantes del riesgo de consumo de alcohol[59]. Las diferencias de exposición a los riesgos psicosociales entre los hombres y las mujeres muestra patrones diferentes de consumo de tabaco: una alta tensión en el trabajo, la presión del trabajo y las excesivas horas de trabajo están relacionadas con el consumo del tabaco en los hombres, mientras que para las mujeres los principales riesgos psicosociales asociados al consumo del tabaco son las elevadas exigencias (tanto psicológicas como físicas) y el desequilibrio de recompensa por el esfuerzo realizado[60]. El impacto de estos comportamientos poco saludables es evidente, ya que cada año alrededor de 6 millones de muertes están relacionadas con el consumo

[56] Julià et al (2013); Nakata et al (2006); Salminen et al (2003); Swaen et al (2004).
[57] Hilton, Whiteford (2010); Nahrgang, Morgeson, Hofmann (2011).
[58] Domenighetti, D'Avanzo, Bisig (2000); Kouvonen et al. (2007); Macleod et al (2001); Ng,Jeffery (2003); Nomura et al (2010); Siegrist, Rödel (2006); Silva, Barreto (2012); Tsai (2012); Wemme, Rosvall (2005).
[59] Darshan et al. (2013); Gershon, Lin, Li (2002); Head, Stansfeld, Siegrist (2004); Marchand (2008); Neves, Pinheiro (2012); Virtanen et al. (2015).
[60] Radi, Ostry, Lamontagne (2007).

del tabaco y más de 3 millones se atribuyen al consumo de alcohol[61]. Además, la alimentación desequilibrada y una actividad física insuficiente constituyen las principales causas de obesidad y son factores clave de las enfermedades no transmisibles (ENT), como la enfermedad cardiovascular, el cáncer y la diabetes[62]. Por ello, la reducción de los factores relacionados con el lugar de trabajo, asociados a dichos estilos de vida poco saludables y las ENT, contribuye a la salud general y el bienestar de la población. Varios estudios centrados en los trastornos del sueño muestran una relación recíproca entre los problemas de sueño y los riesgos psicosociales (incluidos la tensión laboral, las elevadas exigencias, el escaso control, el escaso apoyo social, los largos horarios de trabajo y el trabajo por turnos, y el desequilibrio de recompensa por el esfuerzo realizado)[63].

La enfermedad cardiovascular (ECV) es la primera causa de muerte a nivel mundial[64], con una estimación de 17.5 millones de muertes en 2012 (31% del total de fallecimientos)[65]. Los índices de enfermedades coronarias varían en función de las profesiones, e indican que las condiciones de trabajo pueden ser una causa desencadenante[66]. La mayoría de los cerca de 30 informes de estudios de gran escala proporcionan evidencia del elevado riesgo de eventos cardiovasculares mortales o no (la mayoría coronarios) entre los que reportaron el estrés relacionado con el trabajo[67].

---

61 OMS, Tabaco (Nota descriptiva número 339, julio de 2015), http://www.who.int/mediacentre/factsheets/fs339/es/; Alcohol (Nota descriptiva número 349, enero de 2015), http://www.who.int/mediacentre/factsheets/fs349/es/

62 OMS, Actividad física (Nota descriptiva N°384, febrero de 2014), http://www.who.int/mediacentre/factsheets/fs385/es/

63 Fido, Ghali (2008); Rugulies et al. (2009); Magnusson Hanson, Chungkham, Åkerstedt, Westerlund (2014); Nordin, Westerholm, Alfredsson, Åkerstedt (2012).

64 La ECV es un grupo de trastornos del corazón y los vasos sanguíneos e incluyen: la enfermedad coronaria, la enfermedad cerebrovascular; la enfermedad arterial periférica; trombosis venosa profunda y embolia pulmonar; y la enfermedad reumática y la cardiopatía congénita. Los ataques cardiacos y accidentes cerebrovasculares son a menudo casos graves, debidos principalmente a una obstrucción que impide a la sangre circular al corazón o al cerebro.

65 OMS, Enfermedades cardiovasculares (Nota descriptiva, enero de 2015), http://www.who.int/mediacentre/factsheets/fs317/es/

66 Hemingway, Marmot (1999).

67 Eller et al (2009); Kivimäki et al (2006, 2012); Marmot, Siegrist, Theorell (2006); Tsutsumi, Kawakami (2004).

En general, el riesgo es por lo menos 50% mayor entre los trabajadores que sufren estrés que entre los que no lo sufren. Aun si las pruebas disponibles muestran la relación entre el estrés relacionado con el trabajo y las ECV[68], solo algunos estudios han identificado una relación causal directa entre la tensión laboral y la enfermedad cardiaca, que puede incluir: el aumento de la actividad del sistema nervioso autónomo (por ejemplo, el aumento de la frecuencia cardiaca), aumento de la presión arterial con un mayor riesgo de hipertensión, incremento de las catecolaminas y los niveles de cortisol, disminución de la actividad fibrinolítica y la predisposición a la trombosis, y el aumento de la masa del ventrículo izquierdo[69]. Varios estudios epidemiológicos de alta calidad han demostrado la asociación positiva entre los riesgos psicosociales en el trabajo y las ECV[70]. Las conclusiones son coherentes entre las regiones, indicando una relación entre la exposición a un medio ambiente de trabajo deficiente desde un punto de vista psicosocial (comprobado también por comportamientos perjudiciales para la salud) y la enfermedad cardiaca. Los factores clave de riesgo psicosocial son: las exigencias del trabajo, el escaso control, el escaso apoyo social, el desequilibrio de recompensa por el esfuerzo realizado, la inseguridad laboral y la insatisfacción del trabajo[71]. Se ha encontrado asimismo una relación entre la distribución del horario de trabajo, incluidos los largos horarios de trabajo y el trabajo por turnos, y el aumento de la incidencia de las ECV[72].

---

68 Aboa-Eboulé et al. (2007); Berraho et al. (2006); Bonde et al. (2009); Chandola et al (2008); Sultan-Taïeb et al (2013); Kivimaki et al (2002); Rosengren et al (2004); Siedlecka, Bortkiewicz, Gadzicka (2012);Theorell et al (1998); Westerlund, Theorell, Alfredsson (2004).

69 Bojar et al (2011); Li, Jin (2007); Nurminen, Karjalainen (2001); Raikkonen et al (1996); Schnall et al (1998); Sultan-Taïeb et al (2013).

70 Belkic et al (2004); Bunker et al (2003); Eller et al (2009); Kristensen, Kronitzer, Alfedsson (1998); Schnall, Landsbergis, Baker (1994); Tennant (2000); Rosengren et al (2004); Marmot et al (1997); Rosengren et al (2004)

71 Aboa-Éboulé et al (2011); Allesøe et al (2010); Alterman et al (1994); Alterman et al (1994); Bonde et al (2009); De Bacquer et al (2005); Juárez-García (2007); Kivimaki et al (2002); Kornitzer et al (2006); Kornitzer et al (2006); Kuper, Adami, Theorell, Weiderpass (2006); Lee et al (2004); Netterstrøm, Kristensen, Sjøl (2006); Peter, et al (2002); Xu et al (2011).

72 Kivimäki et al (2015); Kivimäki, Kawachi (2015); Liu, Tanaka (2002); Nakanishi et al (2001); Puttonen, Härmä, Hublin (2010); Roohi, Hayee (2010).

Los trastornos músculo-esqueléticos (TME) son el centro de una atención considerable y prioridad de investigación en la SST, debido, en parte, a altos índices de prevalencia y los costos asociados. Los TME son la causa más común de dolores agudos a largo plazo y discapacidad física, y afectan a cientos de millones de personas en todo el mundo. Cada vez se ha prestado una mayor atención al papel que desempeñan los factores psicosociales y el estrés relacionado con el trabajo respecto del desarrollo de los TME. De hecho, se han realizado una serie de estudios epidemiológicos en distintos sectores (desde el trabajo de oficina hasta el trabajo manual), demostrándose reiteradamente la relación entre los factores psicosociales en el trabajo y los TME. En general, es evidente que la incidencia de los TME se asocia a elevados niveles de estrés relacionado con el trabajo, elevada carga de trabajo y exigencias del trabajo, escaso apoyo social, escaso control, poca satisfacción y monotonía del trabajo[73]. El desequilibrio de recompensa por el esfuerzo realizado y las dificultades para comunicar con los compañeros y los supervisores, así como la violencia en el lugar de trabajo (en especial el acoso, el *bullying* y la intimidación) han mostrado estar relacionados con los TME[74].

El *burnout* (o agotamiento) es un estado de agotamiento físico, emocional y mental que resulta de la implicación a largo plazo en situaciones laborales emocionalmente exigentes[75]. El Síndrome de *burnout* se puede describir como una respuesta prolongada a una exposición crónica a riesgos psicosociales emocionales e interpersonales en el trabajo[76]. Se caracteriza por un agotamiento emocional, cinismo (actitudes negativas, deshumanizadas e insensibles hacia las personas que son las receptoras de los servicios de uno), despersonalización, falta de implicación en el trabajo, bajos niveles de realización personal e ineficacia[77]. El *burnout* puede ocurrir cuando existe una

[73] Chaney et al (2004); Deeney, O'Sullivan (2009); Fernandes et al (2010).
[74] Chaney et al (2004); Kääriä et al (2012); Min et al (2014); Rugulies, Krause (2008); Saastamoinen et al (2009); Stock, Tissot (2012); Takaki, Taniguchi, Hirokawa (2013).
[75] Schaufeli, Greenglass (2001).
[76] El Inventario de Burnout de Maslach (MBI) fue diseñado para evaluar, el agotamiento emocional, la despersonalización, y la reducida realización personal. El modelo es la herramienta más utilizada y se ha utilizado ampliamente desde los (años) 70 (Maslach, 1976).
[77] Maslach, Jackson (1981); Maslach, Schaufeli, Leiter (2001).

desconexión entre la organización y el individuo respecto de los principales ámbitos de la vida laboral: valores, justicia, sociedad, recompensa, control y carga de trabajo[78]. El *burnout* es principalmente el resultado de los siguientes factores psicosociales: elevado o incontrolable carga de trabajo (exigencias de carácter cuantitativo y emocionales), ambigüedad de funciones, cambios organizativos, baja satisfacción laboral y realización personal, desequilibrio de recompensa por el esfuerzo realizado, escasas relaciones interpersonales y de apoyo en el trabajo y la violencia en el lugar de trabajo, incluidos el acoso y el *bullying*[79]. El dolor de cabeza, el insomnio, los trastornos del sueño y alimenticios, el cansancio y la irritabilidad, la inestabilidad emocional y la rigidez de las relaciones sociales son algunos de los síntomas inespecíficos asociados al síndrome de *burnout*[80]. El Síndrome de *burnout* se ha asociado también al alcoholismo y los problemas de salud como la hipertensión y el infarto de miocardio[81]. Otros efectos pueden ser la disminución de la energía, los trastornos de sueño y quejas neurovegetativas y funcionales[82].

La incidencia de *burnout* y su reconocimiento ha aumentado de forma importante durante los últimos años y se han realizado varios estudios en numerosos países para examinar sus causas; siendo la más significativa de todas el estrés relacionado con el trabajo[83]. Además, un número creciente estudios muestra que el género femenino se asocia con un creciente riesgo de sufrir *burnout*[84]. Esto se puede explicar por el hecho de que varios factores psicosociales relacionados con el *burnout* y el estrés relacionado con el trabajo pueden ser más frecuentes entre las mujeres (por ejemplo, el doble papel

[78] Maslach, Schaufeli, Leiter (2001); Lee, Ashforth (1993).

[79] Ávila Toscano et al (2010); Bagaajav et al (2011); Batista et al (2010); Borritz et al (2006); Couto, Lawoko (2011); De Oliveira Jr, Chang, et al (2013); Doppia et al (2011); Estryn-Behar et al (2008); Gascon et al (2013); Hansez, Mairiaux, Firket, Braeckman (2011); Ibáñez et al (2012); Kumar et al (2007); Lagerström et al (2010); Lim et al (2010); Markwell, Wainer (2009); Mathisen, Einarsen, Mykletun (2008); Ndetei et al (2008); Padyab et al (2013); Rick et al (2001); Sardiwalla, VandenBerg, Esterhuyse (2007); Schonfeld, Bianchi (2015).

[80] Embriaco et al (2007).

[81] Alves et al. (2009); Shanafelt et al. (2006); Väänänen et al. (2008).

[82] Hansez, Mairiaux, Firket, Braeckman (2011).

[83] Borritz et al (2006); Buddeberg-Fischer et al (2008); Visser et al (2003); Wu et al (2011a); Xie, Wang, Chen (2011).

[84] Ávila Toscano et al (2010); Bagaajav et al (2011); Cañadas-De la Fuente et al (2015); de Oliveira Jr, Chang, Fitzgerald, Almeida, Castro-Alves, Ahmad, McCarthy (2013); Hansez, Mairiaux, Firket, Braeckman, L. (2011); Norlund et al (2010); Oramas-Viera et al (2007); Wu et al (2011a); Xie, Wang, Chen (2011); Zazzetti et al (2011).

que tienen que desempeñan en el hogar y en el trabajo; las funciones de género de la sociedad y la influencia de las expectativas sociales, el riesgo de acoso sexual en el trabajo y la violencia doméstica y la discriminación de género reflejada en los salarios inferiores y en las mayores exigencias del trabajo)[85]. En Suecia, un estudio intersectorial del proyecto sobre el seguimiento de las tendencias y los determinantes de la enfermedad cardiovascular (MONICA, 2010) informó de que el bajo nivel socioeconómico de la mujer se relacionaba con el *burnout*. Las condiciones de trabajo desfavorables y los factores situacionales de vida pueden explicar el alto nivel de *burnout* entre las mujeres suecas en comparación con los hombres[86].

La depresión es un trastorno mental común. A nivel mundial, se estima que afecta a 350 millones de personas y es una de las principales causas de discapacidad mental de los hombres y las mujeres[87]. Se caracteriza por un estado depresivo, pérdida de interés o el placer, disminución de la energía, sentimientos de culpa o de baja autoestima, alteración del sueño y del apetito, y poca concentración. Estos problemas pueden convertirse en crónicos o recurrentes y conducir a importantes deficiencias en la capacidad de hacer frente a las responsabilidades de cada día[88]. La depresión empieza a menudo con síntomas de ansiedad, una emoción caracterizada por sentimientos de tensión, pensamientos de preocupación y cambios físicos como el aumento de la presión arterial. Las personas con trastornos de ansiedad tienen con frecuencia pensamientos obsesivos o preocupaciones, pueden sufrir síntomas físicos como sudores, temblores, mareos o ritmo cardiaco acelerado[89]. Desde una perspectiva mundial, la depresión es una causa principal de muerte prematura y de años prolongados de discapacidad[90]. La mayoría de los resultados de varios estudios confirma que el riesgo de depresión

[85] OMS (2002).
[86] Norlund et al (2010).
[87] OMS, La depresión (Nota descriptiva número 369, octubre de 2015), http://www.who.int/mediacentre/factsheets/fs369/es/.
[88] WFMH (2012).
[89] APA (2015).
[90] *Mathers et al (2005)*.

aumenta hasta cuatro veces entre los trabajadores con estrés relacionado con el trabajo, dependiendo del tipo de medidas, género y grupo profesional analizado[91].

Se han realizado numerosos estudios de alta calidad mostrando que los factores psicosociales y el estrés relacionado con el trabajo predicen el inicio de la depresión[92]. Dada la carga que supone esta enfermedad, no resulta sorprendente que la mayoría de los estudios sobre los riesgos psicosociales, el estrés relacionado con el trabajo y la salud precaria hayan analizado su relación con la depresión. Numerosos estudios concluyeron que la salud mental precaria y la depresión están asociadas a la carga de trabajo (incluidos los largos horarios de trabajo y las elevadas exigencias físicas, psicológicas y/o emocionales), el poco margen de decisión, el escaso apoyo, el desequilibrio de recompensa por el esfuerzo realizado, la inseguridad laboral y la restructuración organizativa[93]. Otros factores psicosociales que parecen estar asociados con la depresión serían: el desequilibrio entre vida laboral y familiar, la insatisfacción del trabajo, el conflicto y la ambigüedad de funciones, las malas relaciones en el trabajo, el exceso de compromisos laborales, los bajos salarios, focalizarse en el desarrollo de la carrera profesional y la escasa justicia en el trabajo[94]. Varios estudios concluyeron asimismo que la exposición al *bullying* o al *mobbing* eran factores de riesgo para los síntomas de la depresión además de la ansiedad[95]. Según la Organización Mundial de la Salud (OMS), el género representa un determinante clave de los trastornos mentales

[91] *Bonde (2008); Ndjaboué, Brisson, Vézina (2012); Stansfeld et al. (1998)*.

[92] *Blackmore et al (2007); Bonde (2008); De Lange et al (2004); Firth, Herbison, McGee (2009); Gershon et al (2009); LaMontagne et al (2008); Park et al (2009); Shankar, Famuyiwa (1991); Stansfeld, Candy (2006); Stansfeld et al (2012); Tennant (2001); Virtanen et al (2007); Wang (2005); Zhang et al (2011)*.

[93] *Ahlborg et al (2012); Al-Maskari et al (2011); Arial, Gonik, Wild, Danuser (2010); Boran et al (2012); Boya et al (2008); Castañeda (2012); Cho et al (2008); Cortés, González-Baltazar, Cortés (2012); Cummings, Estabrooks (2003); Duraisingam, Dollard (2005); Ferrie et al (2002); Gómez, Hermosa, Perilla (2012); Juárez García et al (2012); Kopp et al (2008); Mino et al (1999); Saijo (2008); Murcia, Chastang, Niedhammer (2013); Netterstrøm et al (2008); Niedhammer et al (1998; 2006); Park et al (2009); Rugulies et al (2006;2008); Saijo (2008); Shields (2006); Stansfeld, Candy (2006); Stansfeld, et al (1999; 2012); Virtanen, et al (2012); Wang, et al (2008; 2011); Westerlund, et al (2004); Wu et al (2011b); Yu, et al (2008)*.

[94] Al-Maskari et al (2011); Arafa, et al (2003); Cortés, González-Baltazar, Cortés (2012); Duraisingam, Dollard (2005); Gómez, Hermosa, Perilla (2012); Grynderup et al (2013); Mino et al (1999); Saijo (2008); Wang et al (2008).

[95] Bilgel, Aytac, Bayram (2006); Figueiredo-Ferraz, Gil-Monte, Olivares-Faúndez (2013); Hansen et al (2006); Niedhammer, David, Degioanni (2006); Reknes et al (2013); Rugulies et al (2012); Sá, Fleming (2008).

como la depresión, la ansiedad y los síntomas somáticos. Los factores de riesgo específico de género para los trastornos mentales comunes que afectan desproporcionadamente a las mujeres son la violencia de género, la desigualdad socioeconómica, los bajos ingresos y la desigualdad de recursos, el estatus social y la categoría bajo o situación subordinada y la constante responsabilidad del cuidado de los demás[96].

Cada año más de 800 mil personas mueren como consecuencia del suicidio según la OMS[97]. Más del 75% de todas las muertes por suicidio tienen lugar en los países de ingresos bajos y medios y la mayoría de las muertes por suicidio ocurren entre la población económicamente activa. Los comportamientos suicidas se han asociado a los síntomas de la depresión. El vínculo entre el suicidio y los trastornos mentales (en concreto, la depresión y los trastornos asociados al abuso de sustancias) es un hecho reconocido[98]. Con frecuencia, son varios los factores de riesgo que actúan de forma acumulativa para aumentar la vulnerabilidad de una persona a adoptar comportamientos suicidas, incluidos aquellos a nivel individual (por ejemplo, los intentos de suicidio previos, los trastornos mentales, el consumo nocivo de alcohol o drogas, las pérdidas económicas, el dolor crónico y los antecedentes familiares de suicidio)[99]. Sin embargo, las intenciones suicidas pueden surgir por riesgos psicosociales asociados a coyunturas judiciales, discriminación, aislamiento, relaciones conflictivas, abuso físico o psicológico, problemas académicos o de trabajo.

[96] OMS; *Gender and women's mental health*; http://www.who.int/mental_health/prevention/genderwomen/en/
[97] OMS, La depresión (Nota descriptiva número 369, octubre de 2015), http://www.who.int/mediacentre/factsheets/fs369/es/
[98] OMS, Suicidio (Nota descriptiva Nº 398, agosto de 2015), http://www.who.int/mediacentre/factsheets/fs398/es/
[99] Foster (2011).

Prevalencia

Los datos sobre la prevalencia de los factores de riesgo psicosocial y el estrés relacionado con el trabajo están disponibles en distinta medida en los diferentes países y regiones; sin embargo, la calidad varía considerablemente[100]. La mayor parte de las investigaciones en este ámbito se ha realizado en Europa y América del Norte, y en general en los países desarrollados, y en menor medida en la región de Asia y el Pacífico y en América Latina, mientras que en África y los países árabes es limitada.

En Europa, los datos regionales son principalmente recopilados y analizados por las agencias de la Unión Europea (UE). La "Cuarta Encuesta Europea sobre las condiciones de trabajo" (EWCS, 2007)[101] reveló que cerca de 40 millones de personas en la UE sufrían estrés relacionado con el trabajo[102]. Conforme al Informe del Observatorio Europeo de Riesgos publicado en 2009, el estrés relacionado con el trabajo representó en Europa entre el 50 y 60% del total de días de trabajo perdidos[103]. El estudio concluyó asimismo que un promedio del 22% de la mano de obra europea sufría estrés, con niveles marcadamente superiores en los Estados Miembros de reciente incorporación (30%) respecto de los más antiguos (20%). El estrés era prevalente en los sectores de educación y de salud, agricultura, caza, silvicultura y pesca (28.5%). El grupo más amplio de trabajadores que sufrían ansiedad en el trabajo era el de los empleados en el sector de educación y de salud (12.7%), la administración pública y defensa (11.1%) y los de agricultura, caza, silvicultura y pesca (9.4%). La "Primera Encuesta Europea de empresas sobre riesgos nuevos y emergentes (ESENER)" por la Agencia Europea para la Seguridad y la Salud en el Trabajo (EUOSHA) en 2009 concluyó que aunque el estrés

[100] Prevalencia: porcentaje de la población afectada por una enfermedad determinada en un momento determinado. Incidencia: frecuencia con la que una enfermedad o rasgo aparece en una población o área determinada.

[101] Desde 1990, la *Encuesta Europea sobre las Condiciones de Trabajo* (EWCS) analiza el medio ambiente psicosocial de trabajo, incluido el contexto de trabajo, tiempo, intensidad, proyectos de carrera y organización del trabajo.

[102] Eurofound (2007).

[103] EU-OSHA (2009).

relacionado con el trabajo era una de las preocupaciones principales de seguridad y salud para las empresas europeas[104], sólo cerca de la mitad de los establecimientos encuestados reportaron que habían informado a sus trabajadores sobre los riesgos psicosociales y sus consecuencias para la seguridad y la salud; y menos de una tercera parte informó de que tuvieran procesos en curso para abordar el estrés relacionado con el trabajo[105]. Estos puntos de vista fueron compartidos por la dirección y los representantes de los trabajadores. El informe sobre los "Riesgos psicosociales en Europa: prevalencia y estrategias de prevención" (2014) estableció que el 25% de los trabajadores habían experimentado estrés relacionado con el trabajo durante todo o la mayor parte de su tiempo de trabajo, y un porcentaje similar informó de que el trabajo afectaba de forma negativa a su salud. Asimismo, los riesgos psicosociales suponían una preocupación para la mayoría de las empresas en Europa. Cerca del 80% de los directivos expresaron su preocupación por el estrés relacionado con el trabajo, y casi uno de cinco consideró la violencia y el acoso como un problema importante. A pesar de estas preocupaciones, menos de la tercera parte de los establecimientos disponen de procedimientos para tratar estos riesgos[106]. La "Sexta Encuesta Europea sobre las condiciones de trabajo" (EWCS, 2015) confirmó que el trabajo intensivo es bastante común: el 36% ciento de los trabajadores de la UE trabaja "todo el tiempo" o "casi todo el tiempo" bajo presión teniendo que adaptarse a plazos cortos, mientras que el 33% declaró trabajar a gran velocidad. Además, casi uno de seis trabajadores (16%) manifestó estar sujeto a comportamientos sociales adversos (violencia física, acoso sexual, *bullying* o acoso)[107].

En las Américas, según la "Primera Encuesta Centroamericana sobre las Condiciones de Trabajo y la Salud" (ECCTS, 2012)[108], más de uno de cada diez encuestados

[104] La ESENER de 2009 abarcó más de 28 mil empresas en 31 países (los 28 Estados Miembros de la UE y Noruega, Suiza y Turquía).
[105] EU-OSHA (2010a).
[106] *Eurofound*, Eu-OSHA (2014).
[107] *Eurofound* (2016).
[108] OISS and INSHT (2012).

declararon haber sentido constantemente estrés o tensión (de 12 a 16%), tristeza o depresión (de 9 a 13%) o pérdida de sueño (de 13 a 19%) debido a las preocupaciones por las condiciones de trabajo[109]. En Argentina, la "Primera Encuesta Nacional a Trabajadores sobre Empleo, Trabajo, Condiciones y Medio Ambiente Laboral (2009)" mostró que el 26.7% de los trabajadores reportaron que sufrían de carga mental, considerando su trabajo excesivo[110]. En Brasil, un estudio encargado de examinar las ausencias por enfermedad como consecuencia de accidentes laborales o enfermedades profesionales, concluyó que el 14% de las prestaciones sanitarias anuales eran debidas a enfermedades mentales (9% para los hombres y el 16.7% para las mujeres)[111]. En el "Tercer Estudio Nacional sobre el Equilibrio entre el Trabajo y la Vida Familiar de Canadá" (2011), el 57% de los entrevistados reportaron elevados índices de estrés, mostrando un aumento respecto de los estudios previos (54% reportado en 2001 y el 44% en 1991). Una cantidad considerable de los entrevistados informó asimismo sobre estados depresivos graves (36%), la reducción del tiempo de descanso (31%) y la fuerte sensación de tener una salud precaria (46%). El número de personas que informan sobre un elevado índice de satisfacción de vida ha disminuido, cayendo del 45% en 1991 al 23% en 2011. Por último, más de las tres cuartas partes de las personas encuestadas (47%) se habían ausentado del trabajo en los seis meses anteriores al estudio, principalmente por enfermedad (63%) y cansancio emocional, mental y físico (45%)[112]. En Chile, según la "VII Encuesta Nacional de Condiciones de Trabajo (2011)", el 27.9% de los trabajadores y el 13.8% de los empleadores informaron de que el estrés y la depresión estaban presentes en sus empresas. Sin embargo, sólo el 8.9% de los empleadores y el 7.0% de los trabajadores señalaron que se habían aplicado medidas de prevención sobre estos problemas en los últimos meses[113]. Además, la Asociación Chilena de Seguridad (ACHS) indicó que el 21.0% de las 4 mil 59 enfermedades

[109] La encuesta se realizó en Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras, Nicaragua y Panamá. Los resultados fueron coherentes entre los países, con la excepción de Panamá.
[110] Cornelio et al. (2012); Cornelio (2013).
[111] Santana, Santana (2011).
[112] Duxbury, Higgins (2012).
[113] Dirección del Trabajo, Gobierno de Chile (2012).

profesionales comunicadas a la ACHS en 2012 estaban relacionadas con enfermedades mentales[114]. En Colombia, según la primera "Encuesta Nacional sobre las Condiciones de Trabajo y Salud del Sistema General de Riesgos Profesionales (2007)", el 24.7% de los hombres trabajadores y el 28.4% de las mujeres trabajadoras calificaron su nivel de estrés entre 7 y 10 en una escala de 10 puntos (en la que 1 es "poco o nada" y 10 es "mucho estrés"). Asimismo, la Encuesta destacó que el servicio al cliente y el trabajo monótono y repetitivo eran los dos principales casos de factores de riesgo psicológicos destacados por cerca del 50.0% de los encuestados, seguidos por la falta de una definición clara de las responsabilidades (33.4%) y el cambio constante de expectativas en el trabajo (18.4%)[115]. En Estados Unidos de Norteamérica, según la encuesta sobre el "Estrés en América (2015)", los entrevistados clasificaron su nivel de estrés en 4.9 en una escala de 10 puntos. Las fuentes de estrés más comunes comunicadas fueron el dinero (64.0%), el trabajo (60.0%), la economía (49.0%), las responsabilidades familiares (47.0%) y los problemas de salud (46.0%)[116].

En la región de Asia y el Pacífico, según la "Encuesta sobre el Estrés y el Bienestar" de 2014 en Australia, casi la mitad de los encuestados citaron las exigencias del trabajo (48.0%) como el principal obstáculo para llevar un estilo de vida saludable. Conforme a los resultados de los años precedentes, algo más de siete de diez australianos (72%) informaron de que el estrés actual estaba teniendo por lo menos algo de impacto en la salud física, y casi uno de cinco (17%) declararon que el actual estrés estaba teniendo de fuerte a muy fuerte impacto en la salud física[117]. En Japón, la "Encuesta sobre la Prevención de Accidentes Laborales" mostró que el 32.4% de los trabajadores indicaron haber sufrido un grave cuadro de ansiedad, preocupación y estrés durante el año anterior[118]. En la primera "Encuesta Coreana sobre las Condiciones de Trabajo" realizada en la República de Corea (2006), el estrés relacionado con el trabajo afectó al

[114] ACHS (2013).
[115] Ministerio de la Protección Social, Colombia (2007).
[116] APA (2015).
[117] APS (2014).
[118] MHLW (2011).

18.4% de los hombres y al 15.1% de las mujeres trabajadoras, y estuvo relacionado en gran medida por los horarios y las exigencias del trabajo[119]. En la segunda "Encuesta Coreana sobre las Condiciones de Trabajo" (2010), el estado general de fatiga aumentó de 17.8% en 2006 a 26.7% en 2010. Sin embargo, se registró una disminución de la depresión y la ansiedad de 5.4% al 1.1% y de insomnio o dificultades generales del sueño del 5.7% al 2.3 por ciento[120].

Apenas se dispone de información relativa a la prevalencia o incidencia de los riesgos psicosociales y de estrés relacionado con el trabajo en África y en los Estados Árabes. Se identificaron dos estudios nacionales sobre los trastornos mentales de la población general en África: el "Estudio Sudafricano sobre el Estrés y la Salud", que examinó en una muestra representativa de adultos la prevalencia de los trastornos mentales comunes, a lo largo de la vida y durante 12 meses; así como una encuesta representativa a nivel nacional realizada en Ghana sobre la prevalencia nacional de una deficiente salud mental entre las mujeres en Ghana (2009-2010)[121]. Sin embargo, ninguno de estos estudios incluía una perspectiva laboral. El único estudio ocupacional que utilizó una muestra representativa a gran escala se centró en los docentes de las escuelas públicas de Sudáfrica[122]. El objetivo de este estudio era investigar la relación entre el estrés relacionado con el trabajo comunicado por los docentes y la satisfacción en el trabajo; así como la prevalencia de las enfermedades relacionadas con el estrés y los factores de riesgo entre los docentes. El estudio encontró niveles bastante elevados de estrés entre dichos educadores. El estrés relacionado con el trabajo y la falta de satisfacción del trabajo estaban asociados con la mayoría de enfermedades provocadas por el estrés (hipertensión, enfermedad cardiaca, úlceras de estómago, asma, angustia mental, y consumo excesivo de tabaco y alcohol).

[119] Choi, Ha (2009).
[120] Kim, Park, Rhee, Kim (2015).
[121] Herman et al (2009); Sipsma et al. (2013).
[122] Peltzer et al (2009).

Aun si en los últimos años se ha prestado mayor atención a los suicidios relacionados con el trabajo, la proporción de este tipo de suicidios se desconoce por la falta de información sobre el origen de los suicidios reportados. Sin embargo, los datos disponibles son alarmantes. Varios estudios han analizado las características del trabajo y el riesgo de muerte por suicidio entre los trabajadores, destacando la relación con la exposición a los siguientes riesgos psicosociales que surgen del trabajo: los problemas económicos (incluido el desempleo), los conflictos (incluidos el *bullying*, el *mobbing* y el acoso), el escaso control y la escasa capacidad de decisión, el escaso apoyo social, las elevadas exigencias psicológicas y los largos horarios de trabajo[123]. Por ejemplo, un estudio australiano concluyó que el 17% de los suicidios que tuvieron lugar en la provincia de Victoria entre 2000 y 2007 estuvieron relacionados con el trabajo[124]. Según las estadísticas nacionales de salud pública de Tailandia, en 2007, el índice de suicidios entre la población económicamente activa era del siete por cada 100 mil personas, siendo superior a la media nacional que fue del 5.95[125]. Además, la Facultad de Administración de Empresas (ABAC) realizó una encuesta apoyada por la Fundación Tailandesa de Promoción de la Salud en 2007. Dicha encuesta concluyó que los niveles de estrés habían aumentado y casi 10% de los trabajadores tailandeses (desde los trabajadores no cualificados a los empleados de oficina) se habían planteado el suicidio debido a la escasa calidad de vida. Los trabajadores con salarios por jornada tenían niveles más bajos de salud mental (resultados inferiores) que otros grupos trabajadores, quizás como consecuencia de la inseguridad profesional y de la inestabilidad de los ingresos[126].

Se pueden obtener algunos datos sobre la incidencia del suicidio relacionado con el trabajo por el número de reclamaciones para la indemnización de los trabajadores (en aquellos países que reconocen que el suicidio tiene su origen en el trabajo). Por ejemplo,

[123] Al-Maskari, colleagues (2011); Amagasa, Nakayama, Takahashi (2005); Fridner et al. (2009); Fridner et al (2011); Hawton, Malmberg, Simkin (2004); Nielsen et al (2015); Routley, Ozanne-Smith (2012); Takada, colleagues (2009); Tsutsumi et al (2007); Yildirim, Yildirim, Timucin (2007).
[124] Routley, Ozanne-Smith (2012).
[125] *National Statistical Office*, *Institute for Population and Social Research and the Department of Mental Health* (2008).
[126] *Thai Health Working Group* (2010).

en Japón, el suicidio relacionado con el trabajo (conocido como *karojisatsu:* suicidio consecuencia de la sobrecarga de trabajo y de condiciones de trabajo estresantes) se ha convertido en un problema social y ha sido reconocido por el seguro de compensación de accidentes de trabajo desde la segunda mitad de los años 80. Se ha asociado a los largos horarios de trabajo, elevadas cargas de trabajo, falta de control, rutina y tareas repetitivas, conflictos interpersonales, recompensas inadecuadas, inseguridad laboral y problemas organizativos[127]. Según el Ministerio de Salud, Trabajo y Bienestar Social (MHLW) de Japón ha habido una tendencia creciente de casos de *karojisatsu* en el país. En 14 años, de 1997 a 2011, las indemnizaciones de los casos de *karojisatsu* aumentaron de 2 a 66[128]. Además, el "Libro Blanco sobre la Prevención de Suicidios en Japón" (2012) establece que los problemas relacionados con el trabajo causaron entre 7.6 y 12.3% de suicidios entre los hombres de 20 a 59 años (más del doble que entre las mujeres japonesas)[129]. Además, en 2013, la mitad de las causas de muerte entre los veinteañeros era el suicidio, y cerca del 40% de los casos tenían su origen en el estrés y la depresión en el lugar de trabajo, según el "Informe Anual sobre Salud, Trabajo y Bienestar para la Realización de una Sociedad de Salud y Longevidad" (2014) del MHLW[130]. En la República de Corea, se indemnizaron 23 suicidios relacionados con el trabajo entre 1999 y 2004[131]. Por otro lado, en Francia, en el bienio 2010-2011 se presentaron 149 reclamaciones, 43 de las cuales fueron reconocidas e indemnizadas[132].

La crisis económica y la recesión han provocado un incremento de los índices de suicidio. Un estudio publicado en 2009 sobre el efecto de la crisis económica en la salud pública examinó la relación entre los cambios en el empleo y la mortalidad en 26 países

[127] Además del suicidio, la muerte por exceso de trabajo (*karoshi)* representa otra importante cuestión social en Japón. *Karoshi* no es un término puramente médico sino un término médico-social que se refiere a las fatalidades o a la discapacidad laboral asociada como consecuencia de los ataques cardiovasculares (como accidentes cerebrovasculares, infarto de miocardio o insuficiencia cardiaca aguda) agravada por una carga importante de trabajo y largos horarios de trabajo. *Kharoshi* está también reconocido e indemnizado por el seguro nacional de indemnización por accidentes de los trabajadores.
[128] MHLW (2012).
[129] *Government of Japan, Cabinet Office* (2012).
[130] MHLW (2014).
[131] Choi, Kang (2010).
[132] Eurogip (2013).

de la UE entre 1970 y 2007. El estudio concluyó que por cada 1% de aumento del desempleo, se producía un incremento de 0.79% de los suicidios entre las personas menores de 65 años. Asimismo, un aumento de más del 3% del desempleo se asociaba a un mayor aumento de los suicidios en personas menores de 65 años (4.45 y 5.00%) y las muertes por abuso del alcohol (28%)[133].

La dimensión de género

Las mujeres y los hombres responden y gestionan el estrés de forma diferente. La mayoría de los estudios sobre el género y el estrés tratan sobre las mujeres. Según la encuesta "Estrés en América" (2010) de la Asociación Americana de Psicología las mujeres y los hombres muestran reacciones distintas al estrés, tanto física como mentalmente. Ambos intentan gestionar el estrés y perciben su capacidad para hacerlo de diferente manera. Incluso si las mujeres son más propensas a sufrir síntomas físicos asociados al estrés, gestionan mejor la comunicación y la conexión con los demás en su vida, y estas conexiones contribuyen a sus estrategias de gestión del estrés. Aunque los hombres y las mujeres informan niveles similares de estrés, es más probable que las mujeres informen de síntomas físicos y emocionales y de que sus niveles de estrés estén aumentando. Cuando se comparan las mujeres entre sí, existen también diferencias en la forma en que viven la experiencia del estrés si se trata de mujeres casadas o solteras. Los hombres se muestran más reacios a admitir que el estrés esté afectando a su estado de salud. Además, conceden menos importancia que las mujeres a la necesidad de gestionar su estrés. Los hombres consideran que los psicólogos son menos capaces de ayudar y se muestran menos dispuestos a utilizar estrategias para cambiar el modo de vida y de comportamiento. Sin embargo, los hombres tienen más tendencia que las mujeres a comunicar que han sido diagnosticados con enfermedades físicas crónicas a menudo relacionadas con elevados niveles de estrés y con estilos de vida y comportamientos poco saludables[134]. Estas conclusiones confirman los resultados de

[133] Stuckler et al (2009).
[134] APA (2010).

estudios previos realizados en los países europeos y alertan sobre la necesidad de considerar las importantes diferencias de género en la gestión del estrés[135].

A pesar de que el índice de participación global de la mujer en el mercado laboral se incrementó enormemente durante el siglo pasado, según la OIT, este índice sigue siendo un veintiséis por ciento inferior al de los hombres y las diferencias salariales entre ambos sexos es superior al veinte por ciento, sin que sea evidente una rápida o clara reducción[136]. Además, en la mayoría de las sociedades las mujeres siguen siendo las principales responsables de las labores domésticas no remuneradas como cocinar, limpiar y cuidar a los niños, y por ello, son ellas las que soportan la doble carga profesional y familiar cuando están empleadas. Las mujeres predominan además entre las trabajadoras familiares auxiliares sin remuneración, como las que trabajan en un establecimiento comercial para un familiar que convive en el mismo hogar[137]. Tratar de equilibrar las responsabilidades del trabajo remunerado y del no remunerado conduce con frecuencia a situaciones de estrés, depresión y fatiga, y puede resultar especialmente problemático cuando el salario es bajo y se carece de servicios sociales y de ayuda. Los factores de riesgo psicosocial que pueden ser más frecuentes y específicos de las mujeres incluyen: i) la doble función que tienen que desempeñar en el hogar y en el trabajo; ii) las funciones de género de la sociedad y la influencia de las expectativas sociales; iii) el riesgo de acoso sexual en el trabajo y la violencia doméstica; y (iv) la discriminación por género reflejada en salarios más bajos y mayores exigencias del trabajo[138].

El impacto en la productividad y los costos económicos del estrés relacionado con el trabajo y los trastornos mentales asociados

El impacto del estrés relacionado con el trabajo en la productividad y en el conjunto de la economía es considerable. El estrés relacionado con el trabajo puede afectar

[135] OMS (2011a); Eurofound (2013); EU-OSHA (2013, 2014b).
[136] OIT (2015).
[137] OIT (2012a).
[138] OMS (2002, 2011).

gravemente el rendimiento general de los trabajadores de forma negativa en lo relativo a la eficiencia y la precisión[139]. Los estudios de investigación del impacto del estrés relacionado con el trabajo en los resultados de la organización han encontrado una serie de comportamientos asociados que afectan a la productividad, la competitividad y la imagen pública de la empresa. Por ejemplo, además de los efectos en la salud y bienestar de los trabajadores, un medio ambiente de trabajo deficiente desde un punto de vista psicosocial que contribuye al estrés relacionado con el trabajo puede resultar en un mayor absentismo y presentismo, así como a una menor motivación, satisfacción y compromiso, aunado a la rotación del personal e intención de renuncia[140]. Todo lo anterior puede producir un efecto negativo en términos de costes humanos, sociales y financieros.

El absentismo tiene un largo historial de investigación, como consecuencia de su generalización y los costos asociados para las empresas y la sociedad, mientras que existen muchos menos estudios sobre el presentismo[141]. La evidencia demuestra que el absentismo se asocia con el estrés relacionado con el trabajo y los factores de riesgo psicosocial como la carga de trabajo, el control del trabajo, el conflicto de funciones, el desequilibrio de recompensa por el esfuerzo realizado, la calidad del liderazgo, el trabajo por turnos, la limitada promoción profesional y las relaciones sociales en el trabajo (incluidos el escaso apoyo social y la violencia en el lugar de trabajo, el *bullying* y la discriminación)[142]. La literatura científica sobre el presentismo indica conclusiones similares, destacando que el aumento del estrés relacionado con el trabajo se asocia a un incremento del presentismo, incluso mayor que el absentismo[143]. Las políticas organizativas relativas a la remuneración, baja por enfermedad, control de asistencia,

---

139 Flin, O'Connor, Crichton (2008).

140 Kivimaki et al (2003); Miche (2002); Spurgeon, Harrington, Cooper (1997); Vahtera, Pentti, Kivimaki (2004); Van den Berg et al (2009).

141 Aronsson, Gustafsson, Dallner (2000).

142 Borritz et al (2010); Bourbonnais, Mondor (2001); Chini (2003); Derycke et al. (2013); Ervasti et al (2011); Fahlén et al (2009); Figueiredo-Ferraz et al (2012); Head et al (2006); Holmgren, Fjällström-Lundgren, Hensing (2013); Ishizaki et al (2006); Kiran, Günar, Demiral (2012); Kivimaki, Elovainio, Vahtera (2000); Kondo et al (2006); Laaksonen et al (2010); Magnavita, Garbarino (2013); Michie, Williams (2003); Moreau et al (2003); Otsuka et al (2007); Rehkopf, Kuper, Marmot (2010); Slany et al (2013); Suominen et al (2007); Virtanen et al (2007).

143 Elstad, Vabø (2008).

reducción de plantilla, y permanencia en el empleo, así como el diseño del trabajo (como las exigencias laborales, la libertad de adaptación, la facilidad de reemplazo y el trabajo en equipo) favorecen el presentismo. Otros riesgos psicosociales identificados como indicadores del presentismo son el apremio del tiempo, los escasos recursos y la mala situación financiera[144]. Por último, cabe señalar que el presentismo, por su parte, puede llevar al *burnout* con el tiempo. De hecho, se concluyó que el agotamiento y el presentismo son recíprocos, señalando que los trabajadores que sufren agotamiento, ponen en funcionamiento estrategias de compensación del trabajo que en último lugar aumentan su agotamiento[145].

Con el paso del tiempo, los factores de riesgo psicosocial relacionados con los resultados de la organización, como los niveles de satisfacción laboral, la motivación, el compromiso y la intención de renunciar han recibido mucha atención en la documentación científica, ya que son considerados como indicadores del rendimiento individual y de la organización. La satisfacción laboral se puede considerar un factor determinante de la salud y el bienestar de los trabajadores, así como de su rendimiento[146]. Los estudios a gran escala corroboran los resultados de los estudios más pequeños, mostrando que la satisfacción en el trabajo es afectada por los siguientes factores de riesgo psicosocial: largos horarios de trabajo, exigencias laborales, la falta de desarrollo y prospectivas profesionales, malas relaciones laborales, extenuación emocional, *burnout*, conflicto entre la vida laboral y la familiar y exposición al *bullying* y al acoso; todo ello exacerbado por el estrés relacionado con el trabajo[147]. Además, el estrés relacionado con el trabajo y la insatisfacción en el empleo tienen también un efecto negativo en la motivación y el compromiso de los trabajadores, aumentando en ellos el deseo de renunciar. La evidencia disponible muestra que la creciente intención

[144] Aronsson, Gustafsson (2005); Hansen, Andersen (2008).
[145] Demerouti et al. (2009).
[146] Faragher, Cass, Cooper (2005).
[147] Al Khalidi, Wazaify (2013); Al-Ahmadi (2002); Al-Mashaan (2001); Chung, Kowalski (2012); Cortese, Colombo, Ghislieri (2010); De Croon et al (2002); Farquharson et al (2012); Ho et al (2009); Jamal (1990); Kazi, Haslam (2013); Mosadeghrad, Ferlie, Rosenberg (2011); Nabirye et al. (2011); Quine (2001); Rodwell et al (2009).

de abandonar el trabajo está relacionada con la sobrecarga de trabajo, las altas exigencias laborales, la falta de control en el trabajo, el desequilibrio de recompensa por el esfuerzo realizado, los salarios bajos, la pérdida de interés del trabajo, las escasas relaciones laborales y apoyo, el *bullying*, el escaso compromiso organizativo y el *burnout*[148]. A la inversa, las relaciones de estímulo tienen un efecto indirecto en la reducción del *burnout* y la voluntad de rotación a través de su efecto en el estrés percibido, mientras que la comunicación relevante sobre el trabajo tiene también un efecto directo en la intención de rotación[149].

Los costos directos e indirectos relacionados se están sólo empezando a cuantificar. Sin embargo, algunos países desarrollados evalúan el impacto económico del estrés relacionado con el trabajo, los comportamientos asociados y los trastornos mentales. Por ejemplo, en Europa, el costo estimado de la depresión relacionada con el trabajo es de 617 mil millones de euros anuales, que incluyen el costo para los empleadores del absentismo y el presentismo (272 mil millones de euros), la pérdida de la productividad (242 mil millones de euros), los costes para la sanidad pública (63 mil millones de euros) y los costos de las indemnizaciones por discapacidad de la seguridad social (39 mil millones de euros)[150].

A nivel nacional, *Safe Work Australia* estimó para 2008/2009 que el estrés relacionado con el trabajo supone un costo para la sociedad australiana de 5.3 mil millones de dólares australianos anuales. Esta cifra incluye los gastos de la interrupción de la producción y los costos sanitarios[151]. Además, los costos de la depresión para los empleadores australianos se elevan a aproximadamente 8 mil millones de dólares australianos anuales como consecuencia del absentismo por enfermedad y del prensentismo, y de éstos, 693 millones anuales se deben a la tensión en el trabajo y al

[148] Abu Al Rub, Al-Zaru (2008); Jourdain, Chênevert (2010); Karantzas et al (2012); Kuusio et al (2013); Li et al (2013); Ofili, Usiholo, Oronsaye (2009); Suadicani et al (2013); Tominaga, Asakura, Akiyama (2007); Von Bonsdorff et al. (2010); Yeh, Yu (2009).
[149] Kim, Lee (2009).
[150] *Matrix Insight* (2012).
[151] *Safe Work Australia* (2012a).

bullying[152]. En Canadá, un estudio realizado en 2011 estimó que los problemas de salud mental suponen un costo para los empleadores de cerca de 20 mil millones de dólares canadiense por año[153]. En Francia, el costo total de la tensión en el trabajo en 2007, se estimó entre 1.9 y 3 mil millones de euros, incluidos los costos relacionados con los servicios sanitarios (entre 124 y 199 millones de euros), el absentismo (entre 826 y un mil 284 millones de euros), la pérdida de actividad (entre 756 y 1 mil 235 millones de euros) y la pérdida de productividad por muerte prematura (entre 166 y 279 millones de euros)[154]. En Alemania, el costo anual estimado por tensión en el trabajo en 2008 fue de 29.2 mil millones de euros (9.9 mil millones de euros en costos directos, como la prevención, la rehabilitación, el tratamiento de mantenimiento y la administración, y 19.3 mil millones de euros en costos indirectos, como los años de trabajo perdidos por incapacidad, discapacidad y muerte prematura)[155]. En España, el costo sanitario directo por los trastornos mentales y de comportamiento atribuibles al trabajo se estimó entre 150 y 372 millones en 2010. En el mismo año, 2.78 millones de días se perdieron en licencia por enfermedad mental causada por el trabajo, lo que equivale a 170.96 millones de euros de pérdidas[156]. Según las últimas estimaciones, en Reino Unido los días laborales perdidos por el estrés relacionado con el trabajo, la depresión o la ansiedad fue de 9.9 millones de días, equivalente al 43% por ciento de los días laborables perdidos por enfermedad en el período de 2014/2015[157]. Un estudio realizado en 2007 por el Centro de Salud Mental de *Sainsbury*, en Reino Unido, estimó que el costo total para los empleadores de los problemas de salud mental entre su personal fue de cerca de 26 mil millones de libras esterlinas al año, equivalente a 1 mil 35 libras esterlinas por cada trabajador al año (335 libras esterlinas por el absentismo, 605 por el presentismo y 95 por la rotación del personal)[158].

[152] *Dollard et al* (2012), *Safe Work Australia* (2013).
[153] Anderssen (2011).
[154] Trontin, Lassagne, Boini, Rinal (2010).
[155] Bodeker, Friedrichs (2011).
[156] EU-OSHA (2014).
[157] HSE (2015).
[158] Sainsbury Centre for Mental Health (2007).

3. ¿Cuál es el marco legal respecto del estrés relacionado con el trabajo y la salud mental en el trabajo?

En esta sección se ofrece un resumen de los enfoques legales, a nivel internacional, regional y nacional, que abordan los riesgos psicosociales, el estrés relacionado con el trabajo y algunos comportamientos relacionados tales como el acoso psicológico. Incluye un resumen de los instrumentos jurídicos vinculantes para la prevención de los riesgos psicosociales y la protección de la salud mental de los trabajadores, la inclusión del estrés relacionado con el trabajo y los trastornos mentales en las listas nacionales de enfermedades profesionales; normas no vinculantes sobre los riesgos psicosociales y el estrés relacionado con el trabajo, ejemplos de acuerdos marco y de convenios colectivos adoptados por los interlocutores sociales, así como el papel de la inspección del trabajo en este ámbito.

Normas internacionales del trabajo

Los valores fundamentales reflejados en las normas de la OIT sobre seguridad y salud en el trabajo se refieren a tres principios fundamentales: i) el trabajo se debe realizar en un medio ambiente de trabajo seguro y saludable; ii) las condiciones de trabajo deben ser coherentes con el bienestar y la dignidad humana de los trabajadores; iii) el trabajo debe ofrecer posibilidades reales para el logro personal, la autorrealización y el servicio a la sociedad[159]. En concreto, el Convenio fundamental de la OIT sobre seguridad y salud de los trabajadores, 1981 (número 155) y la Recomendación que lo acompaña (número 164) dispone la adopción, aplicación y revisión de una política nacional coherente sobre la SST y las medidas para su aplicación a nivel nacional y del lugar de trabajo con objeto de proteger la salud física y mental de los trabajadores y su bienestar. El objetivo de la política debería ser la prevención de los accidentes y las enfermedades

[159] Las normas internacionales del trabajo son instrumentos legales diseñados por los mandantes de la OIT (gobiernos, empleadores y trabajadores) que establecen los principios y derechos fundamentales en el trabajo. Se trata de “convenios”, que son tratados internacionales legalmente vinculantes que pueden ser ratificados por los Estados Miembros, o “recomendaciones”, que sirven de directrices no vinculantes y en la mayoría de los casos complementan los convenios relevantes.

ocasionados por, relacionados con o que ocurran durante la realización del trabajo, mediante la minimización, tanto como sea posible, de las causas de los factores de riesgo inherentes al medio ambiente de trabajo, con objeto de proteger salud física y mental de los trabajadores. La política debería tener en cuenta asimismo las relaciones entre los componentes materiales del trabajo y las personas que realizan o supervisan dicho trabajo; así como la adaptación de la maquinaria, el equipo, el tiempo de trabajo, la organización del trabajo y los métodos de trabajo a las capacidades físicas y mentales de los trabajadores.

El Convenio sobre los servicios de salud en el trabajo, 1985 (número 161) y la Recomendación que lo acompaña (número 171) definen el papel de los servicios de salud en el trabajo como servicios multidisciplinarios con funciones esencialmente preventivas y de asesoramiento, siendo responsables de asesorar y apoyar a los empleadores, trabajadores, y sus representantes sobre los requisitos necesarios para establecer y conservar un medio ambiente de trabajo seguro y sano, incluida la adaptación del trabajo a las capacidades de los trabajadores, con el fin de favorecer la salud física y mental óptima en relación con el trabajo.

El Convenio sobre el marco promocional para la seguridad y salud en el trabajo, 2006 (número 187) y la Recomendación que lo acompaña (número 197) complementan las anteriores normas fundamentales y describen los requisitos y las funciones de una estructura nacional, las instituciones relevantes y las partes interesadas responsables de la aplicación de la política a nivel nacional y de la empresa para un medio ambiente de trabajo seguro y saludable, así como las medidas a adoptar para establecer y conservar una cultura preventiva de seguridad y salud a nivel nacional.

Otras normas internacionales del trabajo que pueden ser relevantes en el ámbito de los riesgos psicosociales y la salud mental son los relacionados con la igualdad de oportunidades y de trato, el tiempo de trabajo y el trabajo nocturno[160].

Algunas organizaciones regionales han desarrollado instrumentos legalmente vinculantes para sus Estados Miembros sobre los riesgos psicosociales y la protección de la salud mental de los trabajadores.

En Latinoamérica, el Mercado Común del Sur (MERCOSUR) adoptó en 1998 la Declaración Sociolaboral[161], que contiene disposiciones sobre seguridad y salud en el trabajo, contempla el derecho de los trabajadores a la protección de su salud física y mental, y solicita a los Estados Miembros que formulen, apliquen y actualicen sus políticas y programas sobre SST, con objeto de prevenir accidentes laborales y enfermedades profesionales[162].

La Comunidad Andina adoptó en 2004 el Instrumento Andino de Seguridad y Salud en el Trabajo (Decisión 584) que establece un marco legal para la protección de la seguridad y salud de los trabajadores en la subregión[163]. Tenía como objetivo armonizar la legislación laboral en todos los países de la Comunidad Andina empezando por los principios básicos para reducir los riesgos profesionales. El Instrumento define las condiciones y medio ambiente de trabajo como aquellos elementos, agentes o factores que tienen influencia significativa en la generación de riesgos para la seguridad y salud de los trabajadores, como "la organización y ordenamiento de las labores, incluidos los factores ergonómicos y psicosociales". El Instrumento define asimismo la salud ocupacional como la "rama de la Salud Pública que tiene como finalidad promover y

---

[160] Véase http://www.ilo.org/global/standards/subjects-covered-by-international-labour-standards/lang--es/index.htm para una lista completa de las normas de la OIT por tema.

[161] Los miembros de MERCOSUR son Argentina, Brasil, Paraguay y Uruguay.

[162] Declaración sociolaboral del Mercosur, Rio de Janeiro,10.12.1998; Artículo 17.

[163] Los actuales miembros de la Comunidad Andina son Bolivia, Colombia, Ecuador y Perú; mientras que Argentina, Brasil, Chile, Paraguay y Uruguay son miembros asociados.

mantener el mayor grado de bienestar físico, mental y social de los trabajadores en todas las ocupaciones; prevenir todo daño a la salud causado por las condiciones de trabajo y por los factores de riesgo; y adecuar el trabajo al trabajador, atendiendo a sus aptitudes y capacidades". Establece que los Estados Miembros promuevan a través de sus sistemas nacionales de SST la mejora de la seguridad y salud en el trabajo, con objeto de prevenir daños a la integridad física y mental de los trabajadores como consecuencia, que estén relacionados o que tengan lugar durante la realización del trabajo. El Instrumento requiere asimismo a los empleadores elaborar planes exhaustivos de prevención de riesgos, incluida la adaptación del trabajo a las capacidades de los trabajadores, en función de su salud física y mental, y teniendo en cuenta la ergonomía y las demás disciplinas relacionadas con los distintos tipos de riesgos psicosociales[164].

En la UE, la Directiva marco sobre la seguridad y salud en el trabajo (89/391/EEC) establece la aplicación de la SST en los Estados Miembros. Aunque la Directiva no se refiere de forma explícita al "estrés relacionado con el trabajo" o a los "riesgos psicosociales", dispone que los empleadores garanticen la salud y seguridad en cada aspecto relacionado con el trabajo. Exige que los empleadores adapten el trabajo a cada individuo, especialmente en lo relativo al diseño de los lugares de trabajo, la selección del equipo de trabajo y de los métodos de trabajo y producción, el desarrollo de una política de prevención coherente que contemple la tecnología, la organización del trabajo, las condiciones de trabajo, las relaciones sociales y la influencia de factores relacionados con el medio ambiente de trabajo[165]. Algunos Estados Miembros de la UE no hacen mención explícita a los factores de riesgo psicosocial o al estrés, manteniendo el texto de sus respectivas legislaciones sobre SST en consonancia con la Directiva Marco de la UE (por ejemplo, Eslovenia, España, Luxemburgo, Polonia y Rumania); mientras que otros hacen referencia a la necesidad de considerar los riesgos psicosociales o la salud mental cuando se trate de SST (por ejemplo, Austria,

[164] Instrumento Andino de Seguridad y Salud en el Trabajo. Decisión 584. Sustitución de la Decisión 547 (2004).
[165] *COUNCIL DIRECTIVE of 12 June 1989 on the introduction of measures to encourage improvements in the safety and health of workers at work* (89/391/EEC).

Dinamarca, Eslovaquia, Estonia, Finlandia, Francia, Grecia, Italia, Noruega y Suecia). La Directiva de la UE referente a las disposiciones mínimas de seguridad y de salud relativas al trabajo con equipos que incluyen pantallas de visualización (90/270/ EEC) dispone que "las compañías deberán analizar los equipos con pantallas de visualización para evaluar las condiciones de seguridad y salud de sus trabajadores, teniendo en cuenta en particular los posibles riesgos para la vista y los problemas físicos y de carga mental"[166]. La Directiva de la UE para la prevención de las lesiones causadas por instrumentos cortantes y punzantes en el sector hospitalario y sanitario (2010/32/EC) aplica el Acuerdo marco en este tema adoptado por los interlocutores sociales (tal y como figura en el anexo de la Directiva)[167]. La Directiva establece que los empleadores tienen la obligación de garantizar la seguridad y salud de los trabajadores en todos los aspectos relacionados con el trabajo, incluidos los factores psicosociales y la organización del trabajo. Dispone que los empleadores realicen una amplia evaluación de los riesgos y desarrollen una política coherente de prevención, que tenga en cuenta la tecnología, la organización del trabajo, las condiciones laborales, los factores psicosociales y la influencia de otros factores relacionados con el medio ambiente de trabajo[168]. Otras Directivas de la UE que pueden ser relevantes en el ámbito de los factores psicosociales son las relativas al tiempo de trabajo, la igualdad de trato y la discriminación.

Legislación nacional

Las disposiciones legales relativas a los factores de riesgo y los riesgos psicosociales, el estrés relacionado con el trabajo y la salud mental de los trabajadores y bienestar pueden estar contenidos en los códigos de trabajo, las leyes sobre SST, las disposiciones

[166] *COUNCIL DIRECTIVE of 29 May 1990 on the minimum safety and health requirements for work with display screen equipment (fifth individual Directive within the meaning of Article 16 (1) of Directive 87/391/EEC) (90/270/EEC*)

[167] *EU Framework agreement on prevention from sharp injuries in the hospital and healthcare (2009)*.

[168] *COUNCIL DIRECTIVE of 10 May 2010 implementing the Framework Agreement on prevention from sharp injuries in the hospital and healthcare sector concluded by HOSPEEM and EPSU (2010/32/EU)*.

específicas sobre SST, los códigos de prácticas, las normas técnicas, los decretos y los convenios colectivos. Sin embargo, en numerosos marcos legales nacionales, la referencia a los factores de riesgo psicosocial o al estrés relacionado con el trabajo se ha realizado con frecuencia de forma no unificada yfragmentada.

Los países nórdicos han liderado el reconocimiento de los riesgos psicosociales en el lugar de trabajo y en el desarrollo de la legislación relevante. La Ley sobre el Medio Ambiente de Trabajo de Dinamarca (1977) fue la primera ley que abordó los aspectos relativos al medio ambiente de trabajo psicosocial. En el mismo año, Suecia adoptó la Ley del Medio Ambiente de Trabajo que contiene disposiciones sobre los factores psicosociales en el trabajo. La Ley sobre el Medio Ambiente de Trabajo de Noruega adoptada también en 1977, requiere que el trabajo se organice de forma que se proporcione a los trabajadores la oportunidad para lograr un desarrollo profesional y personal. La Ley incorporó una disposición sobre el *bullying* en 1995[169]. La actual Ley del Medio Ambiente del Trabajo de Noruega (2005) contiene requisitos específicos sobre la prevención de los riesgos psicosociales en el medio ambiente de trabajo para preservar la integridad y la dignidad de los trabajadores[170]. En Finlandia, se incluyeron disposiciones específicas sobre el medio ambiente de trabajo psicosocial en la Ley sobre Seguridad y Salud en el Trabajo de 2003. Se introdujeron una serie de requisitos con respecto de la presión psicosocial, la violencia, el trabajo realizado en solitario, así como el *bullying* y otros comportamientos inadecuados. En Islandia, la actual Ley sobre el Medio Ambiente del Trabajo se adoptó en 1980. En 2003, se añadieron disposiciones estableciendo requisitos para que los empleadores deban cumplir en establecer en las medidas preventivas sistemáticas también la evaluación de los riesgos psicosociales en

[169] Hansen et al. (2015).

[170] *Directorate of Labour Inspection (Norway); Act of 17 June 2005 N° 62 relating to working environment, working hours and employment protection, etc*. (*The Working Environment Act* – "A*rbeidsmiljøloven*") *as subsequently amended, last by the Act of 14. December 2012 N° 80; Chap. 4, Section 4-3*.

el medio ambiente de trabajo. En 2004, se incluyeron también el *bullying* y otros comportamientos inadecuados[171].

Muchos otros países han incorporado disposiciones sobre estos ámbitos en sus legislaciones sucesivamente.

Algunos países se refieren a la protección de la salud mental y el bienestar en el ámbito de los reglamentos sobre SST (por ejemplo, Argelia, Argentina, Belice, Bolivia, Colombia, Costa Rica, Cuba, Haití y Venezuela) o entre los objetivos de las instituciones de SST (por ejemplo, Canadá y la República Dominicana). En algunos países, la protección de la salud mental se incluye en la Constitución como una obligación general del Estado para todos los ciudadanos por ejemplo (Lesoto) o como un derecho individual (por ejemplo, Chile y Perú). Algunas legislaciones nacionales se refieren a la protección de la salud mental o del bienestar psicosocial en la definición de "salud", "enfermedad" o "lesión" en sus Códigos de Trabajo o en las leyes sobre SST (por ejemplo, Angola, Antigua y Barbuda, Australia, Bahamas, República Dominicana, Ecuador, Filipinas, Guyana, Mauricio, Nueva Zelanda, Nicaragua, Suazilandia, Tanzania, Tailandia, Trinidad y Tobago y Venezuela) o entre los objetivos de las disciplinas sobre la salud en el trabajo o la medicina del trabajo (por ejemplo, Bahréin, El Salvador, Nicaragua, Panamá, Paraguay, Perú y Tailandia).

Algunos países disponen asimismo en su reglamento general de SST una definición detallada de los factores de riesgo psicosocial y los riesgos psicosociales (por ejemplo, El Salvador, Estonia, **México** y Perú). Por ejemplo, en **México,** el Reglamento General sobre SST define los factores de riesgo psicosocial como aquellos elementos que pueden provocar trastornos de ansiedad, trastornos no orgánicos del ciclo sueño-vigilia y trastornos de estrés grave y de adaptación, derivado de la naturaleza de las funciones del puesto de trabajo, el tipo de jornada laboral y la exposición a acontecimientos

[171] Hansen et al (2015).

traumáticos severos o a actos de violencia laboral, por el trabajo desarrollado[172]. Según la Ley sobre SST de Estonia, los factores de riesgo psicosocial son las tareas monótonas o que no corresponde a las capacidades del trabajador, una mala organización del mismo, el trabajo realizado en solitario durante un largo período de tiempo, y otros factores similares que pueden originar cambios graduales en el estado mental del trabajador[173].

Otras legislaciones nacionales sobre SST hacen referencia a los factores de riesgo psicosocial como riesgos emergentes (por ejemplo, Ecuador y Níger), o entre las disposiciones generales, como un tema de investigación futura (por ejemplo, Argentina, Cuba y Estados Unidos de Norteamérica).

Las disposiciones específicas sobre los riesgos psicosociales no son muy comunes, y únicamente algunos países las han redactado; por ejemplo, el Real Decreto Belga sobre la prevención de los riesgos psicosociales en el trabajo (2014) define los riesgos psicosociales y las medidas preventivas que se deberían adoptar, el papel de los servicios de prevención y protección, y los derechos de participación de los trabajadores[174]. La Resolución Colombiana 2646 (2008), establece las disposiciones y define las responsabilidades para la identificación, la evaluación, la prevención, la intervención y el monitoreo permanente de la exposición a los factores de riesgo psicosocial en el trabajo y para la determinación del origen de las patologías causadas por el estrés ocupacional[175].

---

[172] Secretaria del Trabajo y Previsión Social (México); Reglamento Federal de Seguridad y Salud en el Trabajo, D.O.F. 13/11/2014; Art. 3 (XVII).

[173] *Parliament of Estonia (Riigikogu); Occupational Health and Safety Act, RT I 1999, 60, 616, Entry into force 26.07.1999, as amended (Last amendement: RT I, 10.07.2012, 2; 01.04.2013); Art. 9 (2)*

[174] *Arrêté royal du 10 avril* 2014 *relatif à la prévention des risques psychosociaux au travail* (M.B. 28.4.2014).

[175] Ministerio de la Protección Social (Colombia); Resolución 002646 de 2008 (julio 17) por la cual se establecen disposiciones y se definen responsabilidades para la identificación, evaluación, prevención, intervención y monitoreo permanente de la exposición a factores de riesgo psicosocial en el trabajo y para la determinación del origen de las patologías causadas por el estrés ocupacional.

La legislación nacional de varios países contiene disposiciones relativas a la protección de la salud mental y el bienestar de determinadas categorías específicas de trabajadores. Por ejemplo, algunos países cuentan con requisitos específicos para los jóvenes trabajadores, promoviendo su integridad y desarrollo mental o moral (por ejemplo, Angola, Argelia Botsuana, Bulgaria, Burkina Faso, República Centroafricana, Chile, Cuba, Ecuador, Haití, Jordania, Mauricio, Mozambique, Nicaragua, Perú, Portugal, Somalia, Sudáfrica, Túnez, Turkmenistán y Uruguay), así como para la protección de las mujeres embarazadas de la fatiga mental y la tensión en el trabajo (por ejemplo, Austria, República Checa, Estonia, Georgia, Italia, Luxemburgo, Noruega y Rumania).

Ciertos países se refieren de forma explícita a la salud mental o a los factores de riesgos psicosocial entre los objetivos o funciones de los servicios de SST o como parte de la vigilancia de la salud de los trabajadores (por ejemplo, Alemania, Angola, Argelia, Argentina, Costa Rica, Japón, Libia, **México**, Namibia, Paraguay, Senegal, Venezuela y Zambia). Por ejemplo, en Namibia, entre las funciones de los servicios de SST se incluyen el control de los factores de riesgo físico, químico y biológico y de los factores psicológicos en el medio ambiente de trabajo, que puedan afectar a la salud de los trabajadores; incluidos los métodos y la organización del trabajo[176]. Algunos países hacen referencia a la salud mental en relación con el reconocimiento médico previo al empleo para asegurarse de que los trabajadores son psicológicamente aptos para el tipo de trabajo que van a realizar (por ejemplo, Argentina, Bahréin, Cuba, Colombia, Egipto, Omán y Qatar).

Las responsabilidades de los empleadores y los derechos de los trabajadores

En varios países, la protección de la salud mental y el bienestar está contemplada en la legislación sobre SST como un derecho de los trabajadores o una obligación general de

[176] *Ministry of Labour (Namibia); Regulations relating to the health and safety of employees at work (Government Notice N° 156 of 1997); Art. 200*.

los empleadores, incluida su responsabilidad respecto de un medio ambiente de trabajo y condiciones de trabajo seguros y la organización del trabajo (por ejemplo, Angola, Argelia, Benín, Burkina Faso, Bolivia, Costa Rica, Cuba, Dinamarca, Guinea Ecuatorial, Eritrea, Estonia, Finlandia, Honduras, Japón, República de Corea, **México**, Mozambique, Noruega, Perú, Somalia, Venezuela y Zambia). Por ejemplo, la Ley orgánica del trabajo de Venezuela (2012) establece que el trabajo se debe realizar en condiciones dignas y seguras, que permitan a los trabajadores el desarrollo de sus potencialidades, garantizando: a) el desarrollo físico, intelectual y moral; b) la formación e intercambio de saberes en el proceso social de trabajo; c) el tiempo para el descanso y la recreación; d) el ambiente saludable de trabajo; e) la protección a la vida, la salud y la seguridad laboral; y f) la prevención y las condiciones necesarias para evitar toda forma de hostigamiento o acoso sexual y laboral[177]. En la Ley del Trabajo de Burkina Faso, el empleador tiene la obligación de ofrecer a los trabajadores las condiciones de trabajo que les permitan su desarrollo físico, mental y social normal y la independencia de su conciencia moral y cívica. Para ello, los empleadores deben conceder a los trabajadores suficiente tiempo libre para el descanso, la formación, la distracción y la vida social[178]. Según la Ley de SST de la República de Corea, el empleador debe crear un medio ambiente de trabajo agradable que reduzca el cansancio físico y el estrés mental de los trabajadores[179].

Algunas legislaciones nacionales hacen referencia a la responsabilidad de los empleadores de prevenir y controlar los riesgos psicosociales, el estrés relacionado con el trabajo, la fatiga mental, o la carga de trabajo psicológica (por ejemplo, Bulgaria, Comoras, Holanda, El Salvador, **México**, Namibia, República de Corea, República Dominicana, Turkmenistán y Uruguay). Por ejemplo, el nuevo Reglamento General de

[177] Presidencia de la República Bolivariana de Venezuela; Ley Organica Del Trabajo, los Trabajadores y las Trabajadoras, Decreto Nº 8.938 – 30 de abril de 2012; Tit. III, Cap. V, Art. 156.

[178] *Assemblée Nationale du Burkina Faso; Loi N° 028-2008/AN portant Code du Travail au Burkina Faso (13 mai 2008); Art. 236*.

[179] *Ministry of Employment and Labor (Republic of Korea); Occupational Safety and Health Act, Act N° 3532, December 31, 1981, as amended (Last amendament Act N° 11882, Jun 12, 2013); Art 5 (1)*.

SST de **México** (2014) requiere que el empleador tome medidas sobre los factores de riesgo psicosocial, incluidos entre otros: la identificación y el análisis de los puestos de trabajos con riesgo psicosocial por la naturaleza de sus funciones o el tipo de jornada laboral; la adopción de las medidas preventivas pertinentes para mitigar los factores de riesgo psicosocial; la realización de exámenes o evaluaciones clínicas al trabajadores expuesto a factores de riesgo psicosocial; y el suministro de información sobre las posibles alteraciones a la salud por la exposición a los factores de riesgo psicosocial[180].

Algunas leyes nacionales sobre SST exigen explícitamente a los empleadores a llevar a cabo evaluaciones de los riesgos psicosociales (por ejemplo, Alemania, Australia, Dinamarca, Eslovaquia, Hungría, Italia, Lituania, **México** y Perú). Por ejemplo, en Italia la ley de SST (Decreto, No.81 de 2008) requiere que los empleadores evalúen el estrés relacionado con el trabajo como parte del proceso de evaluación de riesgos[181]; mientras en Lituania, los empleadores están obligados a evaluar los factores psicosociales que causan el estrés relacionado con el trabajo y proteger los trabajadores de los riesgos psicosociales o reducir al mínimo esos riesgos en la medida de lo posible[182].

Algunas legislaciones nacionales añaden asimismo disposiciones sobre los comportamientos de afrontamiento del estrés. En algunos países la prohibición del consumo de alcohol y drogas en el trabajo está prevista por la ley (por ejemplo, Angola, Benín, Bolivia, Chile, Congo, Haití, Níger), y la mayoría de los países prohíben fumar en el lugar de trabajo. En unos pocos países, la legislación sobre SST dispone la promoción de la salud en el lugar de trabajo. Por ejemplo, en Omán, la reglamentación de la SST establecen que el lugar de trabajo debe promover la salud general para

---

[180] Secretaria del Trabajo y Previsión Social (México); "Reglamento Federal de Seguridad y Salud en el Trabajo", D.O.F. 13/11/2014; Artículo 43.

[181] *Ministry of Labour and Social Policies (Italy); Legislative Decree N° 81 of 9 April 2008 (Testo Unico sulla Salute e Sicurezza sul Lavoro); Art. 28.*

[182] *Minister for Social Security and Labour and the Minister for Health of the Republic of Lithuania; Regulations for occupational risk assessment approved by Order No A1-159/V-612 of 16 October 2003 (Žin., 2003, N° 100-4504).*

minimizar los hábitos poco saludables mediante el fomento de comida sana y actividad física; ello incluye la prohibición de fumar y los programas de ayuda para que los trabajadores dejen el hábito del tabaco; y la mejora de la salud psicológica y la integración social de los trabajadores psicológicamente inestables[183]. En Venezuela, Ley orgánica del trabajo (2012) incluye entre las funciones de los sindicatos y de las organizaciones de empleadores, la realización de campañas para concientizar a los trabajadores en la lucha activa contra la corrupción, consumo y distribución de estupefacientes y sustancias psicotrópicas y hábitos dañinos para su salud física y mental, y para la sociedad[184]. Se debe mencionar que la legislación y los convenios colectivos sobre el abuso de sustancias en el lugar de trabajo (alcohol y drogas) no siempre tienen relación con las causas de estos comportamientos, su prevención o el papel que la organización del trabajo puede desempeñar.

Los derechos de los trabajadores a la información y la formación están reconocidos en la mayoría de los países; sin embargo, sólo unos pocos se refieren de forma específica a los riesgos psicosociales, al estrés relacionado con el trabajo o a la salud mental como temas a abordar (a saber, El Salvador, Níger, Ruanda y Venezuela). Por ejemplo, en Níger, el Código de Trabajo solicita a los empleadores que realicen labores de sensibilización sobre los riesgos emergentes para la salud (como, el estrés relacionado con el trabajo, el consumo de alcohol y drogas, y el hábito de fumar); para informar a los trabajadores y proporcionarles asistencia psicológica[185]. En El Salvador, el empleador debe tomar las medidas para prevenir, identificar, eliminar o reducir los riesgos psicosociales, como: a) minimizar los efectos negativos del trabajo monótono y repetitivo; b) establecer medios para que las relaciones laborales sean beneficiosas y respetuosas, en busca de la comunicación eficaz; c) hacer participar a los trabajadores

[183] *Ministry of Manpower (Oman); Occupational Safety Regulations governing by the Labour Code (Ministerial Decision 286/2008). Part Three, Art. 26*.
[184] Presidencia de la República Bolivariana de Venezuela; Ley Orgánica del Trabajo, los Trabajadores y las Trabajadoras (2012); Artículos 367 (15), 368 (12).
[185] République du Niger; Loi N° 2012-45 du 25 septembre 2012 portant Code du travail de la République du Niger; Art. 155.

en la adopción de cambios en la organización del trabajo, relacionados con la SST; d) sensibilizar sobre las causas y efectos de la violencia y el acoso sexual; y e) recolectar propuestas en todos los niveles y ámbitos del lugar de trabajo, con especial atención en el control de los riesgos psicosociales. El empleador tiene la responsabilidad de proporcionar formación y diseñar los programas preventivos y de sensibilización sobre la violencia y los riesgos psicosociales, para contribuir al desarrollo de una cultura organizacional basada en el ser humano, de manera de favorecer a un ambiente de trabajo saludable, además de establecer un mecanismo de investigación y detección temprana de este tipo de riesgos[186].

La violencia en el lugar de trabajo

La prevención y gestión del acoso psicológico y la violencia en el trabajo fueron los primeros ámbitos en este contexto en los que el impacto en el bienestar de los trabajadores aumentó la sensibilización pública y estimuló el desarrollo de la legislación sobre medidas correctoras y sanciones[187]. La mayoría de esta legislación se desarrolló en los años 90. Un número considerable de países abordó el tema de la violencia en el lugar de trabajo en los códigos de trabajo, la legislación sobre SST, normas específicas, códigos de prácticas y directrices, así como en la legislación penal, y en particular, sobre las medidas reactivas o protectoras y las sanciones. Bolivia representa un caso raro en el que la prohibición de cualquier forma de acoso en el lugar de trabajo está previsto en la Constitución[188].

Todos los países nórdicos disponen tanto de legislación como de directrices generales para la gestión del *bullying* en el lugar de trabajo. Disponen asimismo de legislación

[186] República de El Salvador; Reglamento General en materia de Prevención de Riesgos en los Lugares de Trabajo (Decreto número 89 de 27 de abril de 2012); Sec. VI; Artt. 278-282.
[187] Las primeras regulaciones sobre la materia se refieren con frecuencia al acoso psicológico como “moral” por la perspectiva ética y la terminología legal. El acoso psicológico y el acoso moral pueden ser utilizados como sinónimo por algunos académicos.
[188] Constitución política del estado de Plurinacional de Bolivia (2009); Artículo 49 III.

que garantiza el derecho individual de disponer de un medio ambiente de trabajo seguro, requiriendo al empleador la prevención de los casos de *bullying* y una gestión firme cuando se presente una queja[189]. Suecia fue el primer país que introdujo la legislación contra el *bullying* y el *mobbing* en 1993, ofreciendo a los trabajadores la protección contra un daño físico y psicológico[190].

En la mayoría de los países que disponen de una legislación sobre la violencia en el trabajo, los trabajadores están protegidos del acoso psicológico o moral y los empleadores deben abstenerse de realizar, directamente o a través de sus representantes, cualquier acto ofensivo que afecte a los trabajadores psicológica o moralmente (por ejemplo, Alemania, Bosnia y Herzegovina, Canadá, Colombia, Comoras, Dinamarca, Ecuador, Eslovenia, Finlandia, Holanda, Italia, Letonia, Níger, Noruega, Paraguay, Portugal, Reino Unido, Ruanda, Seychelles, Sudán y Suecia). Muchos países incluyen la protección contra el acoso por razón de género (por ejemplo, Argentina, Bosnia y Herzegovina, Bulgaria, Croacia, Chipre, El Salvador, Grecia, **México**, Rumania, Hungría, Noruega, Pakistán y Ucrania). En muchos casos, el Código de Trabajo ofrece también medidas disciplinarias, incluida la terminación de la relación de trabajo (por ejemplo, Colombia, República Dominicana, Guatemala, Honduras, Jordania, Marruecos, Paraguay, Sudáfrica y Túnez).

El Acuerdo marco de la UE sobre el acoso y la violencia en el trabajo (2007) tiene como objetivo aumentar la sensibilización y la comprensión, por parte de los empleadores, trabajadores y sus representantes, de estos problemas y proporcionarles un marco orientado a la acción con objeto de identificar, gestionar y prevenir estos problemas. En 2010, los interlocutores sociales europeos adoptaron asimismo las Directrices

[189] Hansen et al (2011).
[190] Duffy, Sperry (2012).

multisectoriales para abordar la violencia de terceras personas y el acoso en el trabajo[191].

La inclusión del estrés relacionado con el trabajo y los trastornos mentales en las listas nacionales de enfermedades profesionales

Una lista nacional de enfermedades profesionales (junto con un conjunto de criterios de diagnóstico bien establecido) puede facilitar su reconocimiento e indemnización. En la mayoría de los países la notificación de las enfermedades profesionales está regulada, con frecuencia utilizando normas internacionales o regionales como referencia.

El Convenio número 155 de la OIT está complementado por la Recomendación sobre la lista de enfermedades profesionales, 2002 (número194), que dispone el reexamen regular y la actualización de la lista de la OIT sobre enfermedades profesionales contenida en el anexo de la Recomendación mediante reuniones de expertos tripartitas. La lista de la OIT, actualizada en 2010, contiene por la primera vez los trastornos mentales y de comportamiento, incluidos los trastornos de estrés postraumático (TEPT); esta incorporación concede también la posibilidad de que se reconozca el origen profesional de otros trastornos mentales o del comportamiento, cuando se haya establecido científicamente (o por métodos adecuados a las condiciones y la práctica nacionales) un vínculo directo entre la exposición a factores de riesgo que resulte de las actividades laborales y el trastorno contraído por el trabajador.

La OIT revisa de forma periódica su lista de enfermedades profesionales con objeto de mantenerse al día respecto de los acontecimientos internacionales y atender la creciente demanda de una referencia internacional que refleje la situación del mundo del trabajo en la actualidad. La lista facilita la identificación de las presuntas enfermedades profesionales y ayuda a los países a prevenir, informar, registrar e indemnizar a los

[191] *European Social Dialogue: Multi-sectoral guidelinesto tackle third-partyviolence and harassment related to work,* http://ec.europa.eu/social/main.jsp?langId=en&catId=89&newsId=896&furtherNews=yes

trabajadores afectados. Un proceso de revisión periódica y de actualización resulta especialmente adecuado. Las "partidas abiertas" de la lista, que permiten el reconocimiento de nuevas enfermedades, se basan en una contribución activa de higienistas y médicos, así como de los empleadores, trabajadores y autoridades nacionales. La OIT ha prestado asistencia en la formulación y actualización de las listas nacionales de enfermedades profesionales de varios países a través de servicios de asesoramiento técnico y consulta (por ejemplo, Alemania, Bélgica, Canadá, China, Egipto, Granada, India, Italia, **México** y Reino Unido), y a nivel regional a la UE y a la Comunidad del Caribe (CARICOM).

Los países de la UE tienden a seguir la lista europea de enfermedades profesionales de la Recomendación de la Comisión Europea núm. 2003/670/EC de 2003. Un informe publicado por la Comisión Europea en 2013 revisa la situación de las enfermedades profesionales en los Estados Miembros de la UE y en los Estados del EEE/AELC[192]. Los trastornos mentales y relacionados con el estrés están incluidos en las listas nacionales de enfermedades profesionales de los siguientes países de la UE: Dinamarca (TEPT); Hungría (enfermedades por factores psicosociales); Italia (TEPT y trastornos crónicos de adaptación, como la ansiedad, la depresión, los trastornos afectivos o de comportamiento); Letonia (enfermedades causadas por sobrecarga, psiconeurosis); Lituania (enfermedades profesionales por estrés); Rumania (psiconeurosis causadas por cuidado a largo plazo de personas con psicopatías en unidades psiquiátricas); mientras que en Finlandia los trastornos mentales y de comportamiento están incluidos en los registros nacionales sobre discapacidad (F:ICD-10) y su sistema abierto.

Los trastornos mentales relacionados con el trabajo también están compensados en el sistema abierto sueco y a través de los sistemas complementarios en otros Estados

[192] Comisión Europea (2013).

Miembros, como Bélgica, Dinamarca (para trastornos por estrés diferentes a los de TEPT) y Francia[193].

En las Américas, ciertos países incluyen en sus listas de enfermedades profesionales, las enfermedades mentales u otros trastornos específico relacionados, como por ejemplo Argentina (TEPT, neurosis, paranoia, y depresión psicótica); Brasil (estrés, TEPT, trastornos de sueño y *burnout*); Chile (neurosis profesional incapacitante que pueden adquirir distintas formas de presentación clínica, tales como el trastorno de adaptación, el trastorno de ansiedad, depresión reactiva, trastorno de somatización y dolor crónico, neurosis por el trabajo con riesgo de tensión mental); Colombia (patologías causadas por el estrés relacionado con el trabajo, como los estados de ansiedad y depresión, trastornos de sueño no orgánicos, TEPT, *burnout*, así como infarto de miocardio, hipertensión arterial, isquemias, ulcera péptica, ulcera gástrica, síndrome de colon irritable, etcétera); **México** (neurosis); Nicaragua (neurosis, insomnio y fatiga); y Venezuela (estrés ocupacional, fatiga laboral, agotamiento emocional o Síndrome de *burnout*, respuesta a acoso laboral o Síndrome de *mobbing*, y trastornos no orgánicos de sueño). Ecuador y Paraguay adoptaron la lista semiabierta de la OIT de enfermedades profesionales, reconociendo los trastornos mentales y de comportamiento, el TEPT, así como otros trastornos mentales o de comportamiento cuando se haya establecido un vínculo directo entre la exposición a factores de riesgo que resulte de las actividades laborales y el trastorno mental o del comportamiento contraído por el trabajador.

En la región de Asia y el Pacífico, la República de Corea y Malasia incluyen los trastornos mentales en sus listas nacionales de enfermedades profesionales, mientras que la Ley de Compensación de los Trabajadores de Nueva Zelanda abarca el daño psíquico causado por violación sexual. En Singapur, se han reclamado indemnizaciones por el TEPT, así como por ciertos casos de ataques cardiacos que se han asociado a los

[193] Eurogip (2013).

largos horarios de trabajo o al estrés relacionado con el trabajo. En Japón, la indemnización para los trabajadores por trastorno mental relacionado con el trabajo está contemplada desde 1999, y la Ley del Trabajo ha incorporado algunos criterios para el reconocimiento de la muerte por exceso de trabajo (*karoshi*) y el suicidio relacionado con el trabajo (*karojisatsu*) con objeto de indemnizar a la familia del trabajador que fallece de esta forma[194].

La mayoría de los países de África y los Estados Árabes no incluyen el estrés o los trastornos mentales asociados en sus listas nacionales de enfermedades profesionales. Sin embargo, la legislación sobre compensación de los riesgos del trabajo algunas veces contempla algunos trastornos mentales, como en Nigeria, donde el estrés mental que no está originado por una lesión (pero está definido por criterios específicos) es indemnizado; y en la República Árabe Siria, donde la Decisión sobre el estrés como causa de lesión laboral da derecho a beneficiarse de las prestaciones sociales por lesiones laborales tanto mentales como físicas causadas por el estrés[195].

Normas técnicas no vinculantes sobre la prevención y gestión de los riesgos psicosociales

Las normas técnicas no vinculantes, los códigos de conducta y los protocolos reconocidos por los gobiernos pueden jugar también un papel importante en la promoción de una acción armonizada en este ámbito. En muchos países las autoridades han aplicado soluciones no vinculantes para abordar los riesgos psicosociales; tales como las normas técnicas, las directrices voluntarias, los códigos de prácticas y otras directrices sobre cómo aplicar los principios generales de la SST en este ámbito[196]. Algunas autoridades han optado por describir los métodos sobre cómo realizar la

[194] Dollard (2014); MHLW (2012).

[195] *National Assembly of Nigeria; Employees Compensation Act (2010). Minister of Social Affairs and Labour (Syrian Arab Republic); Decision No. 990 on stress as a cause for work injury. Al Jarida Al Rasmiyya, 2002-06-10, N°28, p. 1740*.

[196] En el apartado 4 de este informe se ofrece una vista general de los instrumentos de evaluación y gestión desarrollados por las autoridades nacionales y la Academia.

evaluación y las medidas correctivas más que imponerlas. Aunque las normas nacionales no vinculantes sobre los riesgos psicosociales y el estrés relacionado con el trabajo no son tan frecuentes, a nivel mundial, las mencionadas a continuación merecen una referencia.

La Especificación Británica disponible públicamente (*British Publicly Available Specification, PAS*) para la gestión de los riesgos psicosociales *PAS 1010: 2011* (*Guidance on the management of psychosocial risks in the workplace*) fue desarrollada por la Institución Británica de Normalización (BSI). Esta PAS tiene como objetivo ayudar a las organizaciones y empresas a: i) establecer una estrategia y un proceso de gestión del riesgo psicosocial para eliminar o minimizar los riesgos del personal y de otras partes interesadas que podrían estar expuestas a los factores de riesgo psicosocial asociados con sus actividades; ii) aplicar, conservar y mejorar continuamente proceso de gestión del riesgo psicosocial y las prácticas relacionadas; iii) asegurarse de la conformidad con la política establecida sobre la SST y sobre los riesgos psicosociales en la empresa[197].

El estándar canadiense sobre salud y seguridad psicológica en el lugar de trabajo, prevención, promoción y orientación para su puesta en práctica por etapas (*National Standard on Psychological Health & Safety in the Workplace Prevention, Promotion, and Guidance to Staged Implementation,* CAN/CSA-Z1003-13/ BNQ 9700-803/2013) fue publicado en 2013 por el Grupo CSA y la Oficina de normalización de Quebec en colaboración con la Comisión de la Salud Mental del Canadá. Éste es el primer estándar nacional sobre seguridad y salud psicológica en el lugar de trabajo que es verificable, en comparación con el *PAS1010*, que es únicamente una directriz de orientación. El estándar canadiense coincide con otros estándares[198]. Un aspecto único de este estándar

[197] *PAS 1010 Guidance on the management of psychosocial risks in the workplace; www.bsigroup.com/pas1010*

[198] Por ejemplo, el BNQ 9700-800/3008 (*Prevention, Promotion and Organizational Practices Contributing to Health in the Workplace*) y CAN/CSA-Z1000-06 (R2011) (*Occupational health and safety management*).

es la inclusión de varios anexos diseñados para ayudar en el desarrollo y aplicación de sus componentes clave. Se proporcionan modelos de aplicación, posibles escenarios para las pequeñas y grandes empresas, una herramienta de auditoría y varias otras fuentes y referencias[199].

Los acuerdos de los interlocutores sociales

Según la OIT, las disposiciones legales incluyen además de leyes y reglamentos, laudos arbitrales y convenios colectivos a los que se les confiere fuerza de ley (Convenio sobre la inspección del trabajo, 1947, número 81; artículo 27). La Recomendación de la OIT sobre los convenios colectivos, 1951 (número 91) define los convenios colectivos como todo acuerdo escrito relativo a las condiciones de trabajo y de empleo, celebrado entre un empleador, un grupo de empleadores o una o varias organizaciones de empleadores, por una parte, y, por otra, una o varias organizaciones representativas de trabajadores o, en ausencia de tales organizaciones, representantes de los trabajadores interesados, debidamente elegidos y autorizados por estos últimos, de acuerdo con la legislación nacional. Los convenios colectivos respetan las normas mínimas establecidas en la legislación nacional y la complementan o van más allá en beneficio de los trabajadores que han sido representados en su negociación. Por ello, los convenios colectivos únicamente pueden mejorar los requisitos establecidos en la legislación del país; nunca pueden disminuir las obligaciones vinculantes de los empleadores y trabajadores bajo esos convenios colectivos.

A nivel de la UE, las medidas tomadas por los interlocutores sociales en el Marco Europeo de diálogo social han tenido un importante papel en el reconocimiento de la relevancia de los temas psicosociales y el estrés relacionado con el trabajo durante los años anteriores, concluyendo una serie de acuerdos (que han sido ratificados por el

[199] CAN/CSA-Z1003-13/BNQ 9700-803/2013 – *Psychological health and safety in the workplace – Prevention, promotion, and guidance to staged implementation;* http://shop.csa.ca/en/canada/occupational-health-and-safety-management/cancsa-z1003-13bnq-9700-8032013/invt/z10032013

Consejo de Ministros y que ahora son parte de la legislación europea) como la licencia parental (1996), el trabajo a tiempo parcial (1997) y los contratos de duración determinada (1999). Los interlocutores sociales han establecido también acuerdos marco sobre el teletrabajo (2002), el estrés relacionado con el trabajo (2004), el acoso y la violencia en el trabajo (2007), y la violencia de las terceras partes y el acoso en el trabajo (2010).

Según el Acuerdo Marco de la UE sobre el estrés laboral, los factores que causan estrés relacionado con el trabajo pueden ser abordados a través de un proceso global de evaluación de riesgos. Las medidas pueden ser colectivas, individuales o de los dos tipos. Pueden introducirse en forma de medidas específicas destinadas a identificar los factores de estrés o como parte de una política integrada sobre el estrés, que abarca medidas preventivas y correctivas. El empleador es responsable de determinar las medidas adecuadas con la participación y colaboración de los trabajadores o sus representantes. El Acuerdo representó un punto de partida para un dialogo social a nivel de la UE en cinco sectores: educación, administración central, seguridad privada, construcción y electricidad.

En línea con el Acuerdo Marco, se puede encontrar en varios países europeos acuerdos a nivel nacional que establecen un marco para las negociaciones sobre el estrés relacionado con el trabajo y los riesgos psicosociales. Por ejemplo, en Holanda y Luxemburgo se adoptó un amplio marco de acción tripartito basado en el Acuerdo de la UE sobre el estrés relacionado con el trabajo, como recomendación para las negociaciones a nivel de las empresas. Los interlocutores sociales finlandeses y suecos se pusieron de acuerdo sobre directrices conjuntas para la negociación u otro tipo de actividades conjuntas sobre estos temas a nivel sectorial y de empresa. En España, los sindicatos más representativos y las organizaciones de empleadores incluyeron el estrés relacionado con el trabajo en los Acuerdos Interconfederales para la Negociación

Colectiva (AINC, 2005 y 2007), los cuales establecen recomendaciones y prioridades a las organizaciones miembro firmantes cuando celebren convenios colectivos[200].

Se han celebrado convenios colectivos a nivel nacional, en los que se establecen los derechos y obligaciones para las partes firmantes y sus miembros, en Dinamarca (sector público); Francia (sector bancario, electricidad y gas, telecomunicaciones, economía social, industria petrolera, industria farmacéutica y cooperativas agrícolas); Grecia (distintos sectores industriales); Italia (interconfederal); Suecia (sector municipal) y Rumania (distintos sectores industriales). Los interlocutores sociales belgas adoptaron un convenio colectivo intersectorial con el Consejo Nacional del Trabajo sobre la gestión de la prevención del estrés relacionado con el trabajo (CCT/CAO número 72, 1999), antes de que el Acuerdo marco de la UE sobre el estrés laboral entrase en vigor[201]. En Alemania, un convenio colectivo sectorial para los bancos públicos y privados incluyó una declaración conjunta en la que se solicita a las empresas que introduzcan medidas para reducir la tensión mental, incluidos objetivos realistas, autonomía y una evaluación de riesgos exhaustiva (2010)[202].

Francia proporciona un buen ejemplo sobre la aplicación de un marco sobre el estrés relacionado con el trabajo a través del diálogo social. En julio de 2008, todos los interlocutores sociales franceses firmaron un acuerdo nacional interprofesional sobre el estrés relacionado con el trabajo, que se prolongó en 2009. Este acuerdo, que se adoptó después de la atención suscitada sobre los suicidios de trabajadores de la industria del automóvil en 2007, contribuyó al aumento de la negociación colectiva en el país. El acuerdo definió el concepto de estrés y solicitó a los empleadores que decidiesen las

[200] Comisión Europea (2011).
[201] Comisión Europea (2011).
[202] Comisión Europea (2011).

medidas adecuadas para prevenirlo. En 2013, los interlocutores sociales firmaron un acuerdo sobre la calidad de la vida profesional[203].

La inspección del trabajo

Según lo establecido en el Convenio de inspección del trabajo, 1947 (número 81), de la OIT, las principales funciones del sistema de inspección deberían ser: i) garantizar la aplicación de las disposiciones legales relativas a las condiciones de trabajo y la protección de los trabajadores durante su vida profesional; ii) suministrar información técnica y asesoramiento a los empleadores y trabajadores sobre las medidas más efectivas de cumplir con las disposiciones legales. Estas actividades pueden ser proactivas o reactivas. Las primeras son impulsadas por iniciativa propia de las inspecciones con objetivos de prevención y están relacionadas principalmente con la información, la educación y el control de las medidas protectoras y preventivas que debería llevar a cabo el empleador. Las actividades reactivas se centran en quejas específicas o avisos problemas que deben abordar los inspectores cuanto antes, incluidas las investigaciones de las quejas, las lesiones relacionadas con el trabajo y otros eventos. Las inspecciones del trabajo pueden recibir quejas explícitas sobre los riesgos psicosociales, y en concreto sobre la falta de análisis o las medidas para prevenirlos o reducirlos, cuando las disposiciones relevantes estén reflejadas en la legislación nacional. Sin embargo, podría ser habitual recibir quejas que implícitamente involucran estos riesgos, como las relativas a la violencia, la fatiga, los horarios de trabajo, la sobrecarga de trabajo, los cambios frecuentes, el mal ambiente o un entorno hostil. La inspección reactiva puede iniciarla otros eventos excepcionales como los suicidios de los trabajadores, un alto nivel de absentismo o las controversias, u otros avisos o notificaciones dirigidos a las inspecciones del trabajo. En todos estos casos, es recomendable un enfoque preventivo de los riesgos psicosociales. Los inspectores

[203] Eurofound, EU-OSHA (2014).

deben evaluar los riesgos y las medidas de gestión adoptadas por el empleador con objeto de eliminar o atenuar los riesgos identificados y evitar casos futuros[204].

Las inspecciones del trabajo y las autoridades de la SST han desarrollado cada vez más directrices, instrumentos y campañas sobre la evaluación de los riesgos psicosociales por parte de los inspectores. A nivel de la UE, el Comité de Altos Responsables de la Inspección de Trabajo (CARIT) promovió una campaña sobre los riesgos psicosociales en 2012, desarrollando un conjunto de herramientas para evaluarlos que fue utilizado para la inspección en 26 Estados Miembros de la UE e Islandia[205]. Durante la campaña, se realizaron 13 mil 508 inspecciones, en particular, en el sector de la salud, incluida la asistencia social (privada y pública), en el sector de los servicios (por ejemplo, hoteles y restaurantes), y en el sector del transporte.

A nivel nacional, los países nórdicos fueron los primeros en incluir los factores psicosociales en la evaluación de riesgos de las condiciones de trabajo realizadas por las inspecciones del trabajo. En Dinamarca, la Autoridad de Medio Ambiente danesa (DWEA) encargada de garantizar el cumplimiento de la legislación sobre SST, ha estado realizando inspecciones centradas en el medio ambiente de trabajo psicosocial desde principios de los 90. Dentro de una amplia campaña de inspección, la DWEA llevó a cabo un programa de inspecciones intensificadas enfocadas a las empresas de sectores expuestos a retos importantes sobre la seguridad y salud, centrándose en los riesgos ergonómicos y psicosociales. La DWEA desarrolló asimismo 24 instrumentos de orientación sectorial para ayudar a los inspectores a evaluar los riesgos de los factores de riesgo psicosocial con objeto de uniformar el enfoque de sus evaluaciones[206]. En Finlandia, inspectores cualificados realizan inspecciones en el lugar de trabajo siguiendo el cuestionario *Valmeri*, que incluye los riesgos psicosociales,

[204] OIT (2014).
[205] El informe y la página web de la campaña de 2012 están disponibles en https://circabc.europa.eu/faces/jsp/extension/wai/navigation/container.jsp
[206] Eurofound, EU-OSHA (2014).

como el ritmo de trabajo, la carga de actividades que excede de la capacidad del trabajador, la formación e información sobre las actividades realizadas, la asistencia y apoyo, la violencia y acoso, si la opinión del trabajador es tenida en cuenta, etcétera[207]. En Noruega, la inspección del trabajo ha publicado un folleto sobre el estrés relacionado con el trabajo en colaboración con los interlocutores sociales, así como directrices sobre *Organización y gestión del trabajo y el lugar de trabajo* que abordan también el estrés relacionado con el trabajo. Además, en Dinamarca, Finlandia, Noruega y Suecia todos los inspectores recién contratados deben completar una formación básica introductoria (incluida la teoría y la práctica) sobre el medio ambiente de trabajo psicosocial[208].

En los últimos años, varias inspecciones del trabajo de otros países han desarrollado directrices y modelos con objeto de ayudar a los inspectores a tratar los riesgos psicosociales. Por ejemplo, en Australia, la jurisdicción de *Queensland* ha incluido los riesgos psicosociales en la estrategia de la inspección del trabajo desde 2004. El primer enfoque fue principalmente reactivo, desarrollando procedimientos para abordar las quejas sobre el acoso. En 2006, los inspectores psicosociales se propusieron luchar contra la percepción de que los problemas psicosociales se referían principalmente al acoso psicológico, mediante el desarrollo de un programa para tratar el estrés en el lugar de trabajo. Los inspectores psicosociales elaboraron cuatro hojas informativas sobre el estrés relacionado con el trabajo como instrumento para los inspectores en el terreno. Prepararon asimismo un modelo de los ocho factores de riesgo para examinar los incidentes estresantes denunciados y una campaña de sensibilización sobre el estrés en el sector público; el propósito era educar a las organizaciones sobre la notificación de los incidentes causantes de estrés, y desarrollar su capacidad de abordar el estrés en el lugar de trabajo[209]. Más recientemente, el centro de la actividad de la inspección sobre los riesgos psicosociales fue ampliada a seis ámbitos generales: el acoso en el lugar de

[207] Velázquez (2012).
[208] Hansen et al (2015).
[209] El modelo se basó en el trabajo realizado por la Autoridad de Salud y Seguridad (HSE) en Reino Unido.

trabajo, el estrés relacionado con el trabajo, la fatiga, los problemas cognitivos en el diseño, la cultura de seguridad y el comportamiento enfocado en la seguridad[210].

En Austria, los cambios en la legislación sobre los riesgos psicosociales se acompañaron de una guía para que los inspectores evalúen si la valoración de los riesgos y las acciones preventivas se han realizado correctamente, describiendo lo que se espera que los inspectores supervisen y qué apoyo se espera que ofrezcan, así como proporcionando cuadros recapitulativos y un catálogo de los criterios para evaluar tales riesgos[211]. En Francia, la inspección del trabajo ha diseñado varias listas de control para ayudar a los inspectores a identificar los riesgos psicosociales en el lugar de trabajo, recopilando los indicadores potenciales del estrés, como la cantidad de accidentes, la cantidad de licencias por enfermedad, la formación, las horas extraordinarias, los cambios en los turnos y los días de trabajo, la frecuencia de las medidas disciplinarias, las quejas o peticiones, etcétera[212]. En Alemania, el Comité de Estados Federales para la Seguridad y Salud en el Trabajo (LASI), que coordina las políticas de inspección del trabajo de los estados federales (*Länder*), adoptó directrices generales sobre los riesgos psicosociales. Estas incluyen un modelo para probar la idoneidad de las evaluaciones de riesgos realizadas por las empresas a través de una lista de control que incluye tres categorías principales: i) el contenido del trabajo y de las tareas; ii) la organización del trabajo; iii) las relaciones sociales. Además, se requiere que el inspector analice los indicadores de las posibles causas de estrés, tales como el índice de absentismo, los resultados del trabajo y los procesos laborales (errores y quejas), la salud y el bienestar de los trabajadores (los problemas de alcohol, irritabilidad, despidos, etcétera) y el clima social (conflictos, acoso, violencia)[213]. En Holanda, la inspección del trabajo sobre riesgos psicosociales se basa en el control directo de los riesgos psicosociales en el lugar de trabajo por un inspector especializado. Esta verificación se realiza utilizando

[210] Jhonstone, Quinlan, McNamara (2011).
[211] Comisión Europea (2011).
[212] Velázquez (2012).
[213] Velázquez (2012).

un cuestionario con las 12 preguntas sobre los síntomas del estrés relacionado con el trabajo, u otro modelo más avanzado que incluye 24 preguntas sobre los síntomas del estrés, 14 sobre los riesgos psicosociales, 21 sobre los problemas de salud y 2 sobre el absentismo[214]. En España, el Criterio Técnico (69/2009) sobre las actuaciones de la inspección de trabajo y seguridad social en materia de acoso y violencia en el trabajo dispone medidas específicas para abordar el acoso y la violencia en los lugares de trabajo[215]. En Reino Unido, la inspección sobre los riesgos psicosociales se realiza de forma preventiva y proactiva, centrándose en aquellos sectores considerados con alto nivel de estrés relacionado con el trabajo (por ejemplo, sanidad, administración pública, educación y el sector financiero). Con el fin de ayudar a los inspectores en la evaluación de los riesgos psicosociales, la Autoridad de Salud y Seguridad en el Trabajo (HSE) en Reino Unido desarrolló un paquete de inspección sobre el estrés relacionado con el trabajo y otro material que detalla las necesidades de los inspectores en cada fase del proceso de gestión de los riesgos del estrés y un indicador definitivo de la situación de la empresa en relación con la gestión del estrés[216].

4. Estrategias para la prevención y gestión de los factores de riesgo y los riesgos psicosociales

Esta sección resume las iniciativas, estrategias y medidas más relevantes de prevención del estrés relacionado con el trabajo y la promoción de la salud mental de los trabajadores. Han sido desarrolladas por diferentes actores sociales, incluidas las organizaciones internacionales, las instituciones regionales, las autoridades nacionales, los interlocutores sociales, y las redes y asociaciones de profesionales de la SST. Varias organizaciones internacionales e instituciones regionales han incluido la protección de la salud mental en sus agendas.

[214] Velázquez (2012).
[215] Ministerio de Trabajo e Inmigración, España; Criterio Técnico 69/2009 sobre las Actuaciones de la Inspección de Trabajo y Seguridad Social en materia de Acoso y Violencia en el Trabajo; 19/02/2009.
[216] Velázquez (2012).

Se han desarrollado varias herramientas de medición (principalmente con base en cuestionarios), con objeto de evaluar los riesgos psicosociales y los niveles de estrés, tanto individuales como colectivos. Se ha desarrollado también una amplia gama de instrumentos de gestión (como directrices, plataformas en línea, hojas informativas y otros recursos) para ayudar a los empleadores y trabajadores a prevenir y gestionar el estrés relacionado con el trabajo.

Organizaciones internacionales

La prevención de los riesgos psicosociales y estrés relacionado con el trabajo es un aspecto importante de los objetivos principales de la OIT sobre la promoción de la salud en el lugar de trabajo. La acción de la OIT en este ámbito se lleva a cabo a nivel nacional y de empresa a través del desarrollo de instrumentos esenciales que pueden utilizar los gobiernos, empleadores, y trabajadores para establecer buenas prácticas de SST con objeto de maximizar el impacto del apoyo a los Estados Miembros de la OIT. La OIT desarrolló dos herramientas complementarias para abordar los problemas de salud mental en el lugar de trabajo. “La prevención del estrés en el trabajo: lista de puntos de comprobación” es un instrumento ergonómico basado en las buenas prácticas con el que verificar e intervenir en el lugar de trabajo mediante una lista de control y un conjunto de directrices, proponiendo mejoras concretas para prevenir los riesgos psicosociales y el estrés relacionado con el trabajo[217]. El paquete de formación “SOLVE: Integrando la promoción de la salud a las políticas de SST en el lugar de trabajo” se centra en promover la salud y el bienestar de los trabajadores a través del diseño de una política de SST y acciones para ofrecer una respuesta integrada en el lugar de trabajo abordando las siguientes áreas y sus interacciones: i) la salud psicosocial (el estrés, la violencia psicológica y física, el estrés económico); ii) adicciones potenciales y sus efectos en el lugar de trabajo (consumo de tabaco y exposición al humo del tabaco, consumo de alcohol y drogas); y iii) estilo de vida

[217] OIT (2012c).

(nutrición adecuada, ejercicio o actividad física, sueño saludable, prevención del VIH y el SIDA)[218]. Este instrumento de formación forma parte de un programa aplicado en distintas regiones del mundo en colaboración con los mandantes de la OIT, las ONG y las universidades. El programa supuso un importante estímulo para la acción a nivel nacional y del lugar de trabajo, y en concreto a través de una estrecha participación de los gobiernos nacionales y de las organizaciones representativas de los empleadores y trabajadores. En el contexto de este informe, cabe mencionar, asimismo, el código de prácticas sobre "Tratamiento de cuestiones relacionadas con el alcohol y las drogas en el lugar de trabajo" y la adaptación y aplicación de programas modelos para la prevención del abuso de las drogas y el alcohol a nivel nacional y de empresa, a través de actividades de cooperación técnica en el marco de una estrategia de promoción de la salud más amplia que respalda la gestión de los riesgos o factores de riesgo psicosociales, y la prevención del estrés relacionado con el trabajo como parte integrante de la estrategia de SST[219].

Además de la OIT, una serie de organizaciones internacionales como la Organización Mundial de la Salud (OMS), la Asociación Internacional de Seguridad Social (AISS), la Organización de Cooperación y Desarrollo Económicos (OCDE), el Banco Mundial y el Foro Económico Mundial (WEF) han participado activamente en la prevención y gestión de los factores de riesgo psicosociales y la promoción de la salud mental en el trabajo a través de la investigación y la promoción, incluidos el desarrollo y aplicación de iniciativas específicas.

La OMS ha contribuido a la prevención de los riesgos psicosociales a través de la publicación de investigaciones, directrices, herramientas y otros recursos. El trabajo de la OMS sobre la salud en el trabajo se rige por el "Plan de Acción Global sobre la Salud de los Trabajadores 2008-2017". El Plan especifica las medidas para "proteger y

[218] OIT (2012b).
[219] OIT (1996).

promover la salud en el lugar de trabajo", y establece que "la evaluación y gestión de los riesgos para la salud en el lugar de trabajo debería mejorarse, definiendo las intervenciones esenciales para la prevención y control de los riesgos mecánicos, físicos, químicos, biológicos y psicosociales en el medio ambiente de trabajo"[220]. En abril de 2010, la OMS lanzó el "Modelo para la acción - Ambientes de Trabajo Saludables", destinado a proporcionar orientación sobre la protección y la promoción de la salud, la seguridad y el bienestar de todos los trabajadores y la sostenibilidad del lugar de trabajo[221]. Según el Modelo, el medio ambiente de trabajo psicosocial incluye la cultura organizativa así como las actitudes, valores, creencias y prácticas cotidianas en el lugar de trabajo que afectan al bienestar mental y físico de los trabajadores[222]. La OMS proporcionó asimismo adecuada orientación sobre la manera de abordar los riesgos psicosociales y el estrés relacionado con el trabajo a través de varias publicaciones, como "La organización del trabajo y el estrés (2003)", "Sensibilizando sobre el acoso psicológico en el trabajo (2003)", "Sensibilizando sobre el Estrés Laboral en los Países en Desarrollo: Un riesgo moderno en un ambiente de trabajo tradicional (2007)"; así como apoyado el desarrollo de "PRIMA-EF: orientación sobre el marco europeo para la gestión de los riesgos psicosociales. Un recurso para los empleadores y los representantes de los trabajadores (2008)". En 2008, la OMS lanzó el "Programa de acción para superar las brechas en la salud mental" (mhGAP) para abordar la falta de cuidados hacia las personas que sufren trastornos mentales, neurológicos y de consumo de sustancias, en especial en países de ingresos medios y bajos. En 2013, la 66ª Asamblea Mundial de la Salud adoptó el "Plan de acción integral sobre salud mental 2013–2020", con objeto de: i) fortalecer el liderazgo efectivo y la gobernanza de la salud mental; ii) proporcionar servicios sociales y de salud mental amplios, integrados y reactivos a nivel de la comunidad; iii) aplicar estrategias de promoción y prevención de la salud mental; y iv) fortalecer los sistemas de información, las evidencias y la

[220] OMS (2007b). 192 OMS (2010a).
[221] OMS (2010a).
[222] OMS (2010a).

investigación sobre la salud mental[223]. La seguridad social proactiva y preventiva es uno de los pilares estratégicos de la AISS. La AISS reconoce que si bien los esfuerzos de prevención realizados durante las últimas décadas han dado numerosos resultados positivos, quedan todavía muchos desafíos respecto de la salud de los trabajadores, como por ejemplo la creciente prevalencia de factores psicosociales que están complicando la prevención, exigiendo un enfoque más integral por parte de las instituciones de la seguridad social para la promoción de la seguridad y la salud[224].

La OCDE reconoce que hacer frente a la enfermedad mental de la población activa es un aspecto fundamental para el éxito del mercado de trabajo y las políticas sociales en los países de la OCDE. El proyecto de la OCDE sobre salud mental y trabajo examinó la forma en que desafíos aún mayores sobre la salud mental en el trabajo se habían abordado en las políticas de educación, salud, social y de mercado laboral en algunos países de la OCDE. El informe "¿Enfermo en el trabajo? Mitos y realidades sobre la salud mental en trabajo (2012)" estimó que el costo total de las enfermedades mentales era de alrededor del 3.5% del PIB en los países de la OCDE y destacó la necesidad de mantener a las personas con enfermedades mentales en el empleo o reintroducir en el mercado de trabajo a aquellos que estaban fuera de él. Según el informe, las personas con trastornos entre leves y moderados, como la ansiedad o la depresión, tienen el doble de posibilidades de estar desempleados. Tienen asimismo más riesgo si viven en la pobreza y en la marginación social. Los gobiernos de la OCDE están reconociendo cada vez más que tratar las enfermedades mentales de la población activa se está convirtiendo en una cuestión clave de las políticas sociales y laborales[225]. El informe (parte de la series sobre la salud mental en el trabajo de la OCDE*)* lo complementan los informes nacionales sobre la salud mental en el trabajo (Austria, Bélgica, Dinamarca, Holanda, Noruega, Reino Unido, Suecia y Suiza) y un informe interregional "Mente Sana, Empleo Sano. De la Evidencia a la Práctica en Salud Mental y el Trabajo (2015)".

[223] OMS (2013).
[224] AISS (2012).
[225] OCDE (2012).

Otros documentos relevantes de la OCDE sobre este tema incluyen el documento de trabajo "Salud mental y trabajo: lograr políticas bien integradas y prestación de servicios (2014)" y el informe sobre el marco político de la salud mental (2015) adoptado por el Foro de alto nivel en materia de políticas sobre la salud mental y el empleo de la OCDE.

El Banco Mundial incluye entre sus esferas de trabajo la mejora, la generación de conciencia y la comprensión de la salud mental y psicosocial como ámbitos importantes para el desarrollo. Los esfuerzos del Banco Mundial se centran en asegurar que la salud mental y psicosocial se incorpora a las operaciones del programa de formulación de políticas más largo plazo, estrategias, planes y recursos que aseguren la sostenibilidad. El Informe sobre el desarrollo mundial de 2015, "Mente, Sociedad y Conducta" trata de servir de guía a los investigadores y profesionales que apoyarán el progreso de un nuevo conjunto de enfoques de desarrollo basados en una consideración más amplia de las influencias psicológicas y sociales[226].

El WEF es una organización internacional independiente de promoción de la cooperación pública y privada y una plataforma para el diálogo entre los líderes empresariales, de los gobiernos y de la sociedad civil. El Consejo para la Agenda Global de Bienestar y Salud mental del WEF planea de incluir la enfermedad mental en los programas de salud y desarrollo a nivel global mediante la sensibilización sobre la importancia, prevalencia y carga de los trastornos mentales; dando argumentos sobre el beneficio para la salud mental y bienestar que también contribuye a la productividad de las empresas y la sociedad; informando del progreso en los informes anuales. Además, el WEF elabora una serie de informes de investigación sobre diversos temas, incluidas la salud mental, las condiciones de trabajo, la igualdad de género[227].

[226] Banco Mundial (2015).
[227] *WEF, Global Agenda Council on Mental Health*, http://www.weforum.org/communities/global-agenda-council-on-mental-health

Organizaciones e instituciones regionales

Existen varias organizaciones regionales establecidas para favorecer la cooperación y la integración política y económica o el diálogo entre los gobiernos de un área geográfica determinada. Algunas han adoptado políticas relativas a la promoción de la salud mental y el bienestar y la prevención del estrés y los trastornos relacionados con la intención de integrar o coordinar las actividades nacionales a nivel regional.

En el continente africano, la Comunidad de Desarrollo de África Austral (SADC) adoptó el "Protocolo sobre la Salud (2004)", según el cual, cada Estado Miembro debe coordinar los esfuerzos para prevenir las enfermedades y promover el bienestar, aplicando políticas y promoviendo directrices sobre la promoción de la salud y la educación, un estilo de vida saludable y la reducción del abuso de sustancias. Requiere asimismo el desarrollo de la legislación sobre salud mental, directrices de formación regionales y la integración de los servicios de salud mental entre la asistencia médica primaria; además, se tienen en cuenta, la disposición sobre trato y cuidado adecuados que respeten la dignidad y los derechos humanos de las personas con enfermedades mentales, el desarrollo de servicios de atención comunitaria e instalaciones e investigaciones rentables específicas de cada cultura sobre la salud mental[228].

El Consejo Ejecutivo de Ministros de la Salud del Consejo de Cooperación para los Estados Árabes del Golfo (GCC) desarrolló una serie de programas técnicos, incluidos la salud mental, la salud en el trabajo, el control del consumo de tabaco y la prevención de las enfermedades no contagiosas. Además, la Liga de los Estados Árabes adoptó en 2004 la "Carta Árabe de los Derechos Humanos" que reconoce el derecho de cada persona de disfrutar del más alto nivel posible de salud física y mental[229]. Dispone

[228] SADC, *Protocol on Health; Date Signed: 1999-08-18; Entry Into Force: 2004-08-18.* http://www.sadc.int/files/7413/5292/8365/Protocol_on_Health1999.pdf

[229] Una primera versión de la Carta fue creada en 1994, pero no fue ratificada por ningún Estado. La Carta fue actualizada en 2004 y entró en vigor en 2008 cuando siete de los países miembros de la Liga de los Estados Árabes la ratificaron.

asimismo que cada trabajador tiene derecho de disfrutar de condiciones de trabajo equitativas y satisfactorias (incluidos una remuneración adecuada, horarios de trabajo, descanso y vacaciones, mantenimiento de la seguridad y salud en el trabajo, no discriminación entre hombres y mujeres y la protección de las mujeres, jóvenes trabajadores y discapacitados en el lugar de trabajo)[230].

En la región de Asia y el Pacífico, la Asociación de Naciones del Sudeste Asiático (ASEAN) adoptó el "Plan de Acción Regional sobre estilos de vida saludables (2002-2020)" con el objetivo de lograr que los ciudadanos de la región lleven estilos de vida saludables en consonancia con sus valores, creencias y culturas en ambientes propicios. Las estrategias planteadas en el Plan de Acción incluyen fortalecer la contribución de los servicios de salud, escuelas y lugares de trabajo en la educación sobre comportamientos saludables interconectando varias actividades de la vida cotidiana, como comer y beber, la actividad física, el consumo de tabaco, alcohol y sustancias abusivas, el comportamiento sexual, la gestión del estrés, el cuidado personal, el trabajo, el cuidado de los demás, y la calidad y seguridad del hogar, del lugar de trabajo y de otros ambientes. El Programa de trabajo para la promoción de estilos de vida saludables solicita a los países miembros, conjuntamente con los socios pertinentes, que tomen medidas inmediatas respecto de las esferas políticas prioritarias, incluidos la salud mental y los estilos de vida, colaborando para proporcionar ambientes que promuevan la participación social, minimicen la discriminación, y mejoren las oportunidades económicas, las situaciones laborales y los estilos de vida; promoviendo asimismo la adopción de iniciativas saludables en el lugar de trabajo[231]. La Asociación Surasiática para la Cooperación Regional (SAARC) adoptó la "Declaración Delhi sobre los retos de la salud pública (2015)". Al firmar la declaración, los Ministros de Salud

[230] *League of Arab States, Revised Arab Charter on Human Rights, May 22, 2004, entered into force March 15, 2008*.

[231] *Regional Action Plan on Healthy ASEAN Lifestyles*, http://www.asean.org/?static_post=regional-action-plan-on-healthy-asean-lifestyles

de los Estados Miembros acordaron cooperar para combatir los trastornos mentales a través de enfoques múltiples[232].

En las Américas, la Organización de los Estados Americanos (OEA) adoptó la Declaración de compromiso de Puerto España. Asegurar el futuro de nuestros ciudadanos promoviendo la prosperidad humana, la seguridad energética y la sostenibilidad ambiental (2009)[233]. Esta Declaración reafirmó el compromiso de los países de la OEA, con la Declaración de la OIT relativa a los principios y derechos fundamentales en el trabajo para promover el trabajo decente, y su compromiso de aplicar la legislación laboral nacional con objeto de proporcionar condiciones adecuadas de trabajo y lugares de trabajo seguros y saludables, libres de violencia, acoso y discriminación[234]. Los Ministros de Trabajo de la OEA adoptaron la "Declaración de Medellín (2013)" mediante la cual se comprometen a fortalecer las estrategias nacionales tripartitas sobre salud en el trabajo para promover una cultura de prevención y desarrollo de los programas de salud de los trabajadores en la región. Estos programas están dirigidos a los países para que respondan más adecuadamente a los desafíos relevantes en el lugar de trabajo, incluido el impacto de la adicción a las sustancias y las enfermedades no transmisibles como el cáncer, la diabetes, la hipertensión y los trastornos mentales entre los trabajadores[235]. La Comunidad del Caribe (CARICOM) estableció la iniciativa de "Cooperación en Salud en el Caribe (1984)" para optimizar la utilización de recursos, promover la cooperación técnica entre los países miembros, y desarrollar y asegurar fondos para la aplicación de proyectos en las áreas de salud prioritarias. La *Fase III* de la iniciativa (2009-2015) establece la dirección y los objetivos de la salud pública para ese período e incluye la salud mental

---

[232] *SAARC, Delhi Declaration on Public Health Challenges (8 April 2015), SAARC Health Ministers: Fifth Meeting* http://www.saarc-sec.org/areaofcooperation/detail.php?activity_id=52

[233] *Declaration of Commitment of Port of Spain, Fifth Summit of the Americas (2009),* http://www.state.gov/documents/organization/122843.pdf

[234] OIT (1998).

[235] OAS; Declaración de Medellín 2013: 50 años de diálogo interamericano para la promoción de la justicia social y el trabajo decente: avances y desafíos hacia el desarrollo sostenible; 12 de noviembre de 2013; XVIII Conferencia Interamericana de Ministros de Trabajo (CIMT).

como un área prioritaria[236]. La estrategia para mejorar y conservar la salud mental de la población caribeña, se centra en el desarrollo de la legislación, una política regional sobre la salud mental y un plan de acción, la reforma de los servicios de salud mental, la gestión y cuidado de las personas con enfermedad mental, incluidas las personas que abusan del consumo de sustancias, la información pública, la educación y la comunicación. El "Plan de acción sobre la salud mental (2015 a 2020)" de la Organización Panamericana de la Salud (OPS) está proporcionando orientación a las intervenciones sobre el tema en las Américas[237]. Los objetivos son: promover el bienestar mental, prevenir los trastornos mentales y los relacionados con el consumo de sustancias, ofrecer cuidados, mejorar la rehabilitación, poner énfasis en la recuperación, así como promover los derechos humanos de las personas con trastornos mentales y por consumo de sustancias para reducir la morbilidad, la discapacidad y la mortalidad. Aunque el Plan se centra en los sistemas de salud, reconoce que el papel de otros sectores es también crucial para promover y proteger la salud mental[238].

La UE ha desarrollado asimismo varias iniciativas relevantes, como el Pacto europeo para la salud mental y el bienestar (2008) y la correspondiente Resolución del Parlamento Europeo sobre la salud mental (2009). El Pacto reconoció que la salud mental y el bienestar constituyen recursos clave para el logro de los objetivos de la estrategia del Líbano, sobre crecimiento y empleo, la cohesión social y el desarrollo sostenible. Una de las cinco prioridades del Pacto es la salud mental en el lugar de trabajo[239]. La Resolución solicitó a los Estados Miembros fomentar la investigación sobre las condiciones de trabajo, las cuales pueden aumentar la incidencia de la enfermedad mental, especialmente entre las mujeres; exige asimismo a los empleadores la promoción de un clima de trabajo saludable, prestando especial atención al estrés relacionado con el trabajo, las causas subyacentes de los trastornos mentales en el lugar

236 CARICOM (2010).
237 La OPS es una agencia especializada de la salud del Sistema Interamericano y sirve de Oficina Regional para las Américas de la OMS.
238 OPS (2014).
239 *European Pact for Mental Health and Wellbeing (2008)*.

de trabajo, y la lucha contra tales causas; por último, solicita a la Comisión que exija a las compañías y organismos públicos la publicación de un informe anual sobre sus políticas y actividades llevadas a cabo en favor de la salud mental de sus empleados, sobre las mismas bases con las que informan de la salud física y la seguridad en el trabajo"[240].

El Sexto Programa Marco de la Comisión Europea financió un proyecto de colaboración para el desarrollo de un proyecto colaborativo para el desarrollo de un marco europeo sobre la gestión de los riesgos psicosociales con un énfasis especial en el estrés relacionado con el trabajo y la violencia en el trabajo (incluidos el acoso, el *bullying* y el *mobbing).* El marco para la gestión del riesgo psicosocial PRIMA-EF (*Psychosocial Risk Management Excellence Framework*) fue diseñado por un consorcio de instituciones asociadas en 2011[241]. Fue el primer proyecto en este ámbito que se introdujo regionalmente. Incluye un programa virtual de formación que pretende ofrecer orientaciones sobre buenas prácticas en la evaluación y la gestión de los riesgos psicosociales en el trabajo y está orientado a gestores y especialistas de recursos humanos, profesionales de SST, dueños y empleadores de pequeñas y medianas empresas (PyMEs) y los representantes de los trabajadores.

La UE dispone de varias agencias, institutos y comités que trabajan en la SST. La Fundación Europea para la Mejora de las Condiciones de Vida y de Trabajo (Eurofound) es una agencia tripartita de la UE, encargada de informar sobre asuntos de política social y laboral. Eurofound realiza dos encuestas periódicas sobre cuestiones de la vida laboral: la "Encuesta europea sobre las condiciones de trabajo (EWCS) y la Encuesta europea de empresas (ECS)". Los temas tratados incluyen la situación en el empleo, la duración de la jornada laboral y la organización, la educación y la formación, los factores de riesgo físicos y psicosociales, la salud y la seguridad, el equilibrio entre

[240] Resolución del Parlamento Europeo, de 19 de febrero de 2009, sobre la salud mental, 2008/2209(INI).
[241] PRIMA-EF *Psychosocial Risk Management Excellence Framework*; http://www.prima-ef.org/

el trabajo y la vida personal, la participación de los trabajadores, remuneraciones y seguridad económica. La Agencia Europea para la Seguridad y la Salud en el Trabajo (EU-OSHA) es la agencia de información de la UE sobre SST. En 2009, EU-OSHA lanzó la Encuesta europea de empresas sobre riesgos nuevos y emergentes (ESENER), la primera encuesta a nivel europeo sobre salud y seguridad en el lugar de trabajo. ESENER prestó especial atención al ámbito de los riesgos psicosociales, incluido el estrés. En este sentido se publicaron dos informes: Factores impulsores y obstáculos para la gestión de los riesgos psicosociales: análisis de los resultados de la Encuesta europea realizada a empresas sobre riesgos nuevos y emergentes (ESENER) (2012) y la Gestión de los riesgos psicosociales en el trabajo: análisis de los resultados de la Encuesta europea realizada a empresas sobre riesgos nuevos y emergentes (ESENER) (2012).

La UE-OSHA realizó varios informes sobre los riesgos psicosociales y el estrés relacionado con el trabajo, como “La estimación del coste del estrés y los riesgos psicosociales relacionados con el trabajo (2014)”, “Nuevos riesgos y tendencias en la seguridad y salud de las mujeres en el trabajo (2013)”, “Bienestar en el trabajo: Creando un medio ambiente de trabajo positivo (2013)”, “Promoción de la salud mental en el lugar de trabajo – un informe sobre la buena práctica (2011)”, “Violencia y acoso en el lugar de trabajo: panorámica europea (2011)”, “Previsiones de los expertos sobre los riesgos psicosociales emergentes relacionados con la seguridad y salud en el trabajo (2007)”, “Cómo abordar los problemas psicosociales y reducir el estrés relacionado con el trabajo (2002)”, y la “Prevención de los riesgos psicosociales y el estrés laboral en la práctica (2002)”. La EU-OSHA en colaboración con *Eurofound* publicó también el informe “Riesgos psicosociales en Europa: prevalencia y estrategias de prevención (2014)”. Por último, la campaña 2014-2015 Trabajos saludables organizada por la EU-OSHA fue sobre la gestión del estrés, prestando apoyo y asesoramiento a los empleadores y trabajadores en la gestión de los riesgos psicosociales.

En Europa, otras organizaciones regionales han desarrollado iniciativas relevantes sobre los riesgos psicosociales. Por ejemplo, el Consejo Nórdico, a través del Consejo de Ministros Nórdicos, lanzó un proyecto en 1994 para mejorar la calidad científica y la comparación de datos sobre el ambiente de trabajo psicológico, social y organizativo[242]. El equipo del proyecto tuvo como misión el desarrollo y análisis del Cuestionario General Nórdico (QPS Nórdico) que abarca los principales factores psicosociales y sociales en el trabajo[243].

El Consorcio NEW OSH ERA (una asociación de más de veinte organizaciones financieras y centros europeos de investigación en el ámbito de la SST) desarrolló el proyecto PSYRES (la salud psicológica y el bienestar en la restructuración: principales efectos y mecanismos). Los resultados del proyecto PSYRES consisten en: información nacional sobre la restructuración (por ejemplo, los sistemas del mercado laboral, hechos y cifras); conjuntos de datos y análisis, y una herramienta de evaluación; dos fichas de datos con hechos clave sobre la restructuración; y un manual y directrices sobre cómo gestionar la restructuración para mantener el bienestar de los trabajadores[244].

Estrategias e iniciativas nacionales

Durante el último decenio, además del desarrollo de marcos legales, muchos países diseñaron estrategias nacionales sobre la prevención de los riesgos psicosociales y el estrés relacionado con el trabajo. Además, las autoridades nacionales crearon a menudo comisiones, comités o hicieron partícipes a centros de investigación en el desarrollo de

[242] El Consejo Nórdico es un órgano oficial interparlamentario de la región nórdica. Fue creado en 1952 para promover la cooperación entre los parlamentarios y los gobiernos de Dinamarca, Islandia, Noruega y Suecia. Finlandia se adhirió en 1955. El Consejo Nórdico estableció en 1971 el Consejo de Ministros Nórdico, órgano oficial para la cooperación nórdica intergubernamental.
[243] Lindstrom et al (2000).
[244] PSYRES, http://www.psyres.pl/

una gama de iniciativas para abordar estos temas, desde investigaciones científicas a directrices, instrumentos, y actividades de formación y sensibilización[245].

Estrategias

En varios países, los gobiernos han incluido de forma explícita la prevención y gestión de los factores de riesgo y los riesgos psicosociales en sus estrategias nacionales de SST. Con frecuencia se hace referencia a los riesgos psicosociales y/o el estrés relacionado con el trabajo en la estrategia de SST como prioridades. En algunas ocasiones, las estrategias nacionales proporcionan asimismo medidas específicas para abordarlos, como la adopción o revisión de la legislación, el diseño de protocolos, directrices y otros instrumentos, cooperación con los interlocutores sociales y otras instituciones.

Por ejemplo, en Argentina, la II Estrategia Nacional para la Salud y la Seguridad en el Trabajo 2015-2019 adoptada por la Superintendencia de Riesgos del Trabajo (SRT) del Ministerio de Trabajo, incluye varias disposiciones relacionadas con los riesgos y factores de riesgo psicosocial, tales como el desarrollo de protocolos y guías para su valoración, el diseño y validación de instrumentos de diagnóstico para su temprana detección y prevención[246], el desarrollo de regulaciones específicas tras consultar a los interlocutores sociales, el establecimiento de procedimientos y la definición de responsabilidades respecto de la identificación, evaluación, prevención, intervención y supervisión permanente de los riesgos, el estudio y la determinación del origen de las enfermedades causadas por el estrés en el trabajo[247].

[245] Esta sección trata de ofrecer algunos ejemplos de las iniciativas de los gobiernos y las buenas prácticas para tratar el estrés en el trabajo, y no de suministrar una recopilación exhaustiva de todos los países.
[246] El estudio sobre la validación del instrumento fue publicado en 2015.
[247] Ministerio de Trabajo, Empleo y Seguridad Social, SRT, II Estrategia Argentina de Salud y Seguridad en el Trabajo 2015 – 2019; Buenos Aires, 2015.

En Australia, la Estrategia para la seguridad y salud en el trabajo (2012–2022) promueve una visión de vidas de trabajo sanas, seguras y productivas, destacando que la categoría de trastornos relacionados con el trabajo se deben considerar una prioridad nacional, (una de ellas son los trastornos mentales) y establece los objetivos que se deben lograr para 2022[248].

En Dinamarca se han incluido los riesgos psicosociales como una de las áreas prioritarias de estrategia nacional para la SST durante el período 2012–2020. La estrategia adoptó objetivos cuantitativos y trata de reducir en 20% el número de trabajadores psicológicamente sobrecargados para 2020[249].

En Finlandia, las Políticas para el ambiente laboral y el bienestar en el trabajo de 2011-2020 adoptadas por el Ministerio de Asuntos Sociales y Salud prestaron especial atención al ambiente de trabajo y al bienestar en el trabajo, incluidos los riesgos psicosociales[250]. Con base a este marco, se aplicaron varias iniciativas, incluidos el proyecto "Vida de trabajo 2020", el "Fórum para el Bienestar en el Trabajo", la "Red de desarrollo del liderazgo" y el "Programa líderes", negocios productividad y placer en el trabajo 2012–2018[251].

En Francia, el gobierno adoptó el Plan de emergencia para la prevención del estrés relacionado con el trabajo en octubre de 2009, en el contexto de una ola de suicidios[252]. El plan incluía cuatro objetivos principales: i) la obligación para las empresas que emplean a más de un mil trabajadores de comenzar las negociaciones sobre la elaboración de un Acuerdo o Plan de Acción sobre el estrés relacionado con el trabajo;

[248] *Safe Work Australia* (2012).
[249] *Ministry of Employment, Denmark , A strategy for working environments efforts up to 2020*.
[250] *Ministry of Social Affairs and Health, Finland , Policies for the Work Environment and Well-being at Work until 2020* https://www.julkari.fi/bitstream/handle/10024/112065/URN%3ANBN%3Afi-fe201504223826.pdf?sequence=1
[251] Eurofound, EU-OSHA (2014).
[252] La ola de suicidios en el grupo francés de telecomunicaciones *France Télécom-Orange* durante 2009 creó jurisprudencia al reconocer que tenían un origen profesional.

ii) organización de seminarios regionales sobre los riesgos psicosociales; iii) trabajar para integrar los riesgos psicosociales en los planes de restructuración; y iv) creación de un Departamento de riesgos psicosociales en la Dirección General del Trabajo del Ministerio de Trabajo[253]. En concreto, este Departamento desarrolló un modelo para comprender y prevenir los riesgos psicosociales, utilizado por el Gobierno para el desarrollo de instrumentos y el asesoramiento a las empresas, y en concreto a las PyMEs, en el cumplimiento de sus obligaciones y la gestión de las crisis internas. Los riesgos psicosociales se han integrado en el plan nacional de salud en el trabajo de 2010–2014, en el que se le ha priorizado como riesgos mayores en el ámbito de la SST.

En Alemania, la "Estrategia conjunta alemana sobre la seguridad y salud en el trabajo" fija tres objetivos que se deben cumplir entre 2013 y 2018: i) mejorar la organización de la salud en el trabajo; ii) reducir las enfermedades laborales consecuencia de los trastornos musculo-esqueléticos; y iii) proteger mejor a los trabajadores de la tensión psicológica en el trabajo. El Ministerio Federal de Trabajo y Asuntos Sociales y sus interlocutores sociales elaboraron asimismo una "Declaración conjunta sobre la salud mental en el lugar de trabajo" en 2013[254]. Respecto del tercer objetivo sobre la tensión psicológica en el trabajo, se lanzó un nuevo programa denominado *Psique* en 2015[255].

En Mauricio, el Ministerio de Trabajo, Relaciones Laborales y Empleo, en consulta con los interlocutores sociales, formuló en marzo de 2015 una política nacional de SST en

[253] Parlamento Europeo (2013).

[254] *Federal Ministry of Labour and Social Affairs, Confederation of German employers'Associations, German Trade Union Confederation, Joint Declaration on Mental Health in the Workplace,* http://www.bmas.de/SharedDocs/Downloads/DE/PDFPublikationen/a449e-joint-declaration.pdf?__blob=publicationFile

[255] *Eurofound, EurWORK, Germany: Occupational health strategy focuses on workrelated stress (Published on: 15 February 2016),* https://www.eurofound.europa.eu/observatories/eurwork/articles/working-conditions/germany-occupationalhealth-strategy-focuses-on-work-related-stress

relación a las medidas específicas que se deben tomar sobre los factores de riesgos físico, químico, biológico, ergonómico y psicosocial en el lugar de trabajo[256].

En Nueva Zelanda, la "Estrategia sobre seguridad y salud en el lugar de trabajo" para 2015 previó una mano de obra saludable en lugares de trabajo saludables y productivos, donde "saludable" abarca el bienestar físico, mental y social. La Estrategia definió los factores psicosociales en el trabajo como una de las prioridades nacionales, incluidos la excesiva carga de trabajo, el escaso control del trabajo, la agresión y la violencia en el trabajo, que pueden contribuir a la fatiga crónica, los trastornos relacionados con el estrés, el abuso del alcohol y las drogas, el ataque cardiaco, los trastornos musculo esqueléticos de las extremidades superiores y el suicidio[257].

Algunos países desarrollaron estrategias nacionales específicas sobre la salud mental, que incluyen la promoción de la salud mental en el trabajo y la prevención de los riesgos psicosociales. Por ejemplo, en Canadá, la Comisión de la Salud Mental de Canadá (MHCC) diseñó la primera estrategia nacional de salud mental, con el objeto de reducir el estigma, fomentar el intercambio de conocimientos sobre la salud mental, y examinar la mejor manera de ayudar a las personas sin hogar y viven con problemas de salud mental[258]. La Estrategia consiste de seis direcciones estratégicas, que incluyen la promoción de la salud mental durante toda la vida en los hogares, escuelas y lugares de trabajo[259]. En España, la "Estrategia en Salud Mental del Sistema Nacional de Salud" adoptada en 2006 y actualizada en 2009, incluye también objetivos relacionados con la salud en el trabajo, en especial recomendando que las regiones apoyen la prevención del estrés relacionado con el trabajo, el *burnout* o agotamiento y los trastornos mentales

[256] Ministry of Labour, Industrial Relations and Employment, Mauritius, National Occupational Safety and Health Policy – Mauritius (Revised 2015), http://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---ed_protect/---protrav/---safework/documents/policy/wcms_354301.pdf

[257] *Ministry of Business, Innovation and Employment, New Zealand, Workplace Health and Safety Strategy for New Zealand to 2015* (http://dol.govt.nz/whss/strategy/index.asp)

[258] El Gobierno Federal creó la Comisión de la Salud Mental de Canadá (MHCC) en 2007 con un mandato de 10 años (2007-2017).

[259] *Mental Health Commission of Canada* (2012).

asociados con el trabajo. La puesta al día en 2009 añadió una recomendación a las regiones para afrontar los problemas de salud mental y promover mejores condiciones de trabajo para los grupos vulnerables, especialmente las mujeres[260].

Algunas instituciones nacionales realizaron también campañas de sensibilización sobre el estrés y la salud mental en el trabajo. Por ejemplo, en Australia, la Comisión Nacional sobre la Salud Mental estableció la Alianza para un lugar de trabajo mentalmente sano en 2013. La Alianza promueve un enfoque nacional de la empresa, la comunidad y el gobierno para animar a los lugares de trabajo australianos a conseguir un estado mental saludable. La Alianza, en asociación con *Beyondblue* (una organización no lucrativa que trabaja para ayudar con los problemas de depresión, ansiedad y trastornos mentales), realizó una campaña nacional denominada *Heads Up*, que producía recursos e instrumentos interactivos para grandes y pequeñas empresas, directores y trabajadores para identificar los riesgos psicosociales y tomar las medidas apropiadas para crear un lugar de trabajo mentalmente sano[261]. En Sudáfrica, el Instituto nacional para la salud ocupacional (NIOH) se ha convertido en un importante recurso de desarrollo y respaldo de servicios eficaces de salud en el trabajo en Sudáfrica. El NIOH, en colaboración con el Departamento de Salud, realizó una campaña de sensibilización durante octubre de 2015, que ha sido declarado "Mes de la concienciación de la salud mental" con el objetivo de educar al público sobre la salud mental y reducir el estigma y la discriminación[262].

[260] Ministerio de Sanidad, España, Estrategia en Salud Mental del Sistema Nacional de Salud, 2006 (http://www.msssi.gob.es/organizacion/sns/planCalidadSNS/pdf/excelencia/salud_mental/ESTRATEGIA_SALUD_MENTAL_SNS_PAG_WEB.pdf); Estrategia en Salud Mental del Sistema Nacional de Salud 2009-2013 (http://www.msssi.gob.es/organizacion/sns/planCalidadSNS/docs/saludmental/SaludMental2009-2013.pdf)

[261] *Heads up*, https://www.headsup.org.au/

[262] NIOH, *Mental Health Awareness Month 2015*, http://www.nioh.ac.za/?page=topical&id=13&rid=597

Investigación y la base de evidencia

En muchos países, los institutos nacionales de SST tienen la función de llevar a cabo investigaciones y encuestas sobre los riesgos psicosociales y el estrés relacionado con el trabajo.

Por ejemplo, el Instituto Finlandés de Salud Laboral (FIOH) dispone de un equipo de investigación sobre los factores psicosociales, que tiene como objetivo elaborar información sobre los factores psicosociales y los cambios psicosociales que tienen efectos importantes en la salud, determinando los mecanismos que controlan los efectos en la salud, estudiando el significado del capital social para el bienestar y valorando la eficacia de los métodos empleados por las organizaciones para prevenir los problemas de salud y promover la salud[263].

En Francia, la Dirección de la Investigación, Estudios y Estadísticas (DARES) dirige la encuesta nacional sobre el "Control médico de los riesgos" (SUMER) que incluye mediciones de la exposición a los riesgos psicosociales. En base a la encuesta de 2010, DARES diseñó una serie de indicadores sobre las exigencias del trabajo, las exigencias emocionales, la autonomía, las relaciones laborales y sociales, los conflictos de valores y la inseguridad socioeconómica[264]. El Instituto Nacional de Investigación y Seguridad (INRS) trata de mejorar el conocimiento de los riesgos psicosociales y sus efectos en la salud, y la comprensión del fenómeno relacionado con las actividades laborales o los cambios en el mundo del trabajo que pueden llevar a una degradación de la salud física o mental o por el contrario, a su conservación. El INRS analiza asimismo las prácticas de prevención existentes para desarrollar y divulgar nuevos enfoques adaptados a la

[263] FIOH, Psychosocial Factors, http://www.ttl.fi/en/fioh/organization/work_organizations/psychosocial_factors/Pages/default.aspx
[264] DARES (2015).

diversidad de las situaciones de trabajo. Dentro de este marco, el INRS elaboró una serie de publicaciones, guías e instrumentos[265].

En Alemania, el Instituto Federal para la Seguridad y Salud en el Trabajo (BauA) lleva a cabo y promueve la puesta en práctica de los conocimientos, incluidos el estrés relacionado con el trabajo y los riesgos psicosociales. Por ejemplo, en 2012 el BauA publicó el informe alemán sobre el estrés (*Stressreport Deutschland 2012*) con base en las entrevistas con más de 20 mil trabajadores para calcular el estrés y la exposición a la tensión[266].

En Japón, uno de los grupos de investigación del Instituto Nacional Japonés sobre Seguridad y Salud en el Trabajo (JNIOSH) trabaja en el ámbito de la administración de la salud y los factores psicosociales, investigando los métodos para la evaluación de las condiciones de salud de los trabajadores y la gestión de la salud. En los últimos años, el grupo desarrolló una serie de proyectos, como la "Salud, el rendimiento, y el bienestar bajo horarios flexibles de trabajo, las organizaciones para la salud mental en el lugar de trabajo", y la "Asociación de los síntomas del estrés psicosocial y los depresivos de los trabajadores y las medidas de prevención en el lugar de trabajo". Un proyecto de investigación sobre la "Facilitación de la recuperación del cansancio por el trabajo" está en marcha[267].

En 2000, el Instituto Nacional para la Seguridad y Salud del Trabajo (NIOSH) de Estados Unidos de Norteamérica comenzó a colaborar con la Fundación Nacional para la Ciencia para añadir un módulo especial de evaluación de la calidad de la vida de

[265] Los recursos del INRS sobre los riesgos psicosociales están disponibles en Francés en http://www.inrs.fr/risques/psychosociaux/ce-qu-il-faut-retenir.html
[266] Lohmann-Haislah (2012).
[267] Una lista de los estudios del Grupo de Investigación de la Administración de la Salud y de los Factores Psicológicos está disponible en inglés en el sitio web de JNIOSH (https://www.jniosh.go.jp/en/groups/themes_health.html)

trabajo a la "Encuesta Social General"[268]. Desde 2002, esta encuesta bianual incluye el módulo "Calidad de la vida laboral", (76 preguntas sobre la variedad de los problemas de la organización del trabajo. En 2010, el módulo fue modificado para reflejar los factores de riesgo emergente para la seguridad y salud del trabajador[269]. La Agenda Nacional de Investigación Ocupacional (NORA) del NIOSH identificó la "organización del trabajo" como una de las 21 áreas prioritarias para la investigación sobre la salud en el trabajo desde su creación en 1996. La organización del grupo de trabajo colaboró con los académicos, la industria y otros grupos de interés para estudiar cómo está cambiando la organización del trabajo, la implicación de tales cambios en la seguridad y la salud y las necesarias medidas de prevención; en 2004 publicaron el informe "La cambiante organización de trabajo y la seguridad y la salud de los trabajadores".

En Singapur, el Instituto de Seguridad y Salud en el Lugar de Trabajo (WSH) se dedica a proporcionar educación, a conducir investigación, soluciones y servicios de consultoría, así como a realizar investigación aplicada. El estrés relacionado con el trabajo es uno de los ámbitos prioritarios de investigación del Instituto. En concreto, el Instituto de WSH está dirigiendo un estudio de dos años en colaboración con el Comité de Promoción de la Salud, el Hospital General Changi y el Instituto de Salud Mental sobre la "Evaluación de la capacidad de recuperación y el estrés en el empleo (ERASE, 2015-2017)". El estudio trata de desarrollar y validar un instrumento local para la evaluación de la salud psicosocial de los trabajadores, la identificación y la gestión de los riesgos psicosociales. El estudio tiene como objetivo comprender cómo los factores de riesgo psicosocial y la capacidad de recuperación individual influyen en los niveles de estrés y el bienestar mental de los trabajadores. El estudio tendrá como resultado un instrumento validado para ser utilizado en línea para las empresas y los trabajadores

[268] La Encuesta Social General es una encuesta bianual, representativa a nivel nacional, y de entrevista personal de los hogares en Estados Unidos de Norteamérica, realizada por el Centro Nacional de Investigación de la Opinión y financiada por la Fundación Nacional de las Ciencias.

[269] NIOSH, http://www.cdc.gov/niosh/topics/stress/

para evaluar y gestionar los riesgos psicosociales y los niveles de estrés. Proporcionará asimismo recomendaciones basadas en la evidencia para la industria sobre la gestión de los factores de riesgo y los riesgos psicosociales en el trabajo[270].

El Consejo Sueco para la Vida Laboral y la Investigación Social (FAS) apoya el Centro del Estrés de Estocolmo, creado en 2009 como un centro interdisciplinario para la investigación sobre el estrés relacionado con el trabajo[271].

En Reino Unido, el Ejecutivo de Sanidad y Seguridad (HSE) elabora información estadística sobre el estrés relacionado con el trabajo, basada en los datos de la "Encuesta de la población activa" anual y de la "Encuesta las condiciones de trabajo psicosociales". El HSE ha elaborado asimismo varios documentos y estudios, concretamente sobre la gestión del estrés y las intervenciones[272].

Directrices

Las primeras directrices sobre los aspectos psicosociales y sociales del ambiente de trabajo (*Psykiska och sociala aspekter på arbetsmiljön*) fueron introducidas en 1982, por la Autoridad Sueca del Ambiente de Trabajo (AV). Estas directrices destacaron la importancia del desarrollo personal y profesional, la necesidad del contacto social, la organización del trabajo, la concienciación de los trabajadores sobre su responsabilidad compartida respecto de la seguridad y salud en el lugar de trabajo, los factores físicos y químicos, así como la planificación de los horarios de trabajo[273].

Desde entonces, varios países han desarrollado directrices sobre la prevención del estrés relacionado con el trabajo, la protección de la salud mental y la evaluación de los

[270] *WSH Institute*, https://www.wsh-institute.sg/psychosocialstress
[271] Parlamento Europeo (2013).
[272] Una lista de las publicaciones de investigación sobre el estrés relacionado con el trabajo está disponible en el sitio web del HSE (http://www.hse.gov.uk/stress/research.htm).
[273] Hansen et al (2015).

riesgos psicosociales. Por ejemplo, en Japón, el Gobierno publicó una serie de directrices para ayudar a los empleadores en la protección de la salud mental de los trabajadores. Las directrices se publicaron por primera vez en 2000, revisadas y renombradas en 2006 como las "Nuevas Directrices sobre la Salud Mental". Exigen que el empleador establezca un sistema y un plan de acción para proteger la salud mental de los trabajadores, con base en un debate entre el empleador, los representantes de los trabajadores, los profesionales de la SST y el comité de SST en el lugar de trabajo. Estas nuevas directrices se centran en cuatro actividades que podrían ser efectivas: i) la educación, formación y divulgación de la información; ii) la mejora del ambiente de trabajo; iii) una consulta temprana a los trabajadores; y iv) el apoyo para la vuelta al trabajo de los enfermos mentales[274].

El Consejo Tripartito Económico y Social (CES) de Luxemburgo desarrolló directrices sobre el estrés relacionado con el trabajo. Las directrices del CES describen el impacto negativo individual y organizativo del estrés relacionado con el trabajo. Proporcionan un enfoque gradual respecto de los procedimientos, para la identificación y la gestión de los factores de riesgo psicosocial, y definen las obligaciones y derechos de los actores en el lugar de trabajo[275].

En Malasia, el Departamento de Seguridad y Salud en el Trabajo (DOSH) elaboró la "Guía para la prevención del estrés y la violencia en el lugar de trabajo (2001)" para ofrecer una respuesta integrada en el lugar de trabajo a estos problemas que se manifiestan a menudo de forma conjunta. Supuso un enfoque innovador conforme al cual la salud, seguridad y bienestar de los trabajadores se convierten en partes integrales de la sostenibilidad económica y el desarrollo organizativo de las empresas. A través de la vinculación directa entre salud y seguridad con los aspectos de gestión y

[274] Dollard (2014).
[275] Parlamento Europeo (2013).

desarrollo, las directrices ofrecen las herramientas para una actuación inmediata y autónoma en el lugar de trabajo para reducir y eliminar el estrés y la violencia[276].

En **México**, la Dirección sobre SST del Ministerio de Trabajo, tras consultar al Comité Nacional Tripartito sobre SST (COCONASH) está desarrollando directrices técnicas sobre los riesgos psicosociales para complementar el nuevo Reglamento General de SST.

En Singapur, tras la adopción de la Ley de Protección contra el Acoso (POHA) en 2014[277], el Ministerio de Trabajo (MOM), el Congreso Nacional de Sindicatos Comerciales (NTUC) y la Federación Nacional de Empleadores de Singapur (SNEF) publicaron conjuntamente directrices tripartitas de asesoría sobre la gestión del acoso en el lugar de trabajo para ayudar a los empleadores y trabajadores a adoptar medidas preventivas y aplicar una gestión proactiva y acciones correctoras (en caso de acoso en el lugar de trabajo)[278].

En España, el Instituto Nacional de Seguridad e Higiene en el Trabajo (INSHT) adoptó varias notas técnicas preventivas, (NTP) sobre los riesgos psicosociales y el estrés relacionado con el trabajo, que pueden ayudar a identificar los riesgos y a establecer las medidas preventivas para abordarlos.

---

[276] *DOSH, Guidance for the Prevention of Stress and Violence at the Workplace, 2001* http://www.dosh.gov.my/index.php?option=com_docman&task=cat_view&gid=16&Itemid=179&lang=en

[277] La POHA fue presentado por el Ministerio de la Ley de suministrar recursos civiles y penales para proteger mejor a las personas contra el acoso y el comportamiento antisocial relacionado. Para más información, y ver: https://www.mlaw.gov.sg/content/minlaw/en/news/press-releases/protection-from-harassment-act-in-force.html

[278] *Tripartite Advisory on Managing Workplace Harassment*, http://www.mom.gov.sg/~/media/mom/documents/employment-practices/guidelines/tripartiteadvisory-on-managing-workplace-harassment.pdf?la=en

Instrumentos de intervención

Las instituciones nacionales de varios países han desarrollado modelos de seguimiento, instrumentos de evaluación y gestión y otras iniciativas de sensibilización con el objeto de comprender y prevenir el estrés relacionado con el trabajo[279].

Entre los modelos de seguimiento, el Cuestionario Psicosocial de Copenhague (COPSOQ) desarrollado por el Centro Nacional de Investigación para el Entorno de Trabajo en 1997, fue el primero en incluir los valores de referencia con base en la población para evaluar la necesidad de acción y para apoyar el proceso de toma de decisiones sobre las medidas preventivas a nivel del lugar de trabajo[280]. Incluyó tres versiones de diferente tamaño: una versión larga para la investigación; y una versión media y corta para la evaluación de los riesgos en el lugar de trabajo según el número de empleados. Tras su desarrollo inicial en Dinamarca, el COPSOQ ha sido adaptado y aplicado por los investigadores en varios países. Es relevante mencionar la adaptación por el Instituto Sindical de Trabajo, Ambiente y Salud, (ISTAS) en España con el nombre de COPSOQ/ISTAS21. Tal adaptación ha sido ampliamente utilizada en los países latinoamericanos y validados en Chile con el C*uestionario SUSESO/ISTAS 21* complementando el "Protocolo de Vigilancia de Riesgos Psicosociales en el Trabajo", adoptado por el Departamento de Salud en el Trabajo del Ministerio de Salud en 2013[281]. El protocolo dispone asimismo el "Instrumento de Evaluación de Medidas para la Prevención de Riesgos Psicosociales en el Trabajo". El COPSOQ/ISTAS21 fue también validado en Argentina en 2015[282]. El Instituto Nacional de Seguridad e Higiene en el Trabajo (INSHT) de España desarrolló su propio método para la evaluación de los

[279] Los instrumentos relevantes, incluidos los mencionados en este apartado, aparecen en la lista del anexo 1 con referencias y enlaces (cuando están disponibles).
[280] El COPSOQ está ahora disponibles en más de 25 idiomas. Más información en: http://www.copsoq-network.org/index.php
[281] Ministerio de Salud, Chile (2013), Resolución Exenta Nº 336 (12/06/2013) que aprueba el Protocolo de Vigilancia de Riesgos Psicosociales en el Trabajo.
[282] SRT, Universidad Nacional de Avellaneda (2015).

riesgos psicosociales en el lugar de trabajo (F-PSICO) para facilitar la identificación y la evaluación de los riesgos psicosociales[283].

Los ejemplos de instrumentos de evaluación y gestión de riesgos desarrollados por las instituciones nacionales en colaboración con las universidades incluyen el "Proyecto de la población australiana en el trabajo" presentado en 2007 para ayudar a las empresas a identificar y gestionar los riesgos psicosociales[284]. Las empresas que participaron en el proyecto tienen acceso al instrumento en línea de gestión de riesgos y a los recursos para aplicar la gestión de los riesgos psicosociales y evaluar la eficacia de las intervenciones elegidas. Los métodos de recopilación de datos incluyen las encuestas realizadas a los trabajadores y grupos de discusión con una medida de seguimiento facultativo[285]. Otro ejemplo es la Autoridad de Salud y Seguridad (HSE) del Reino Unido que desarrolló un proceso con base en un conjunto de normas de gestión para ayudar a los empleadores, trabajadores y sus representantes a gestionar y reducir los niveles de estrés relacionado con el trabajo. Las "Normas de gestión del estrés relacionado con el trabajo" hacen referencia a las buenas prácticas de gestión relativas a seis principales riesgos psicosociales en el lugar de trabajo por ejemplo, las exigencias del trabajo, el control, el apoyo de los dirección y de los compañeros, las relaciones en el trabajo, claridad respecto de las funciones y cambio en la organización)[286].

En varios países, las instituciones nacionales han desarrollado asimismo métodos de información para ayudar a los empleadores y los trabajadores a comprender, valorar, gestionar y prevenir los riesgos psicosociales. Por ejemplo, el Centro Canadiense de

---

[283] La actual versión de los *Factores Psicosociales. Método de evaluación. Versión 3.1* (F-PSICO 3.1) actualizada en 2014 está disponible en línea en el sitio web del INSHT (www.insht.es).

[284] *Personas trabajando* es una iniciativa conjunta entre el Gobierno Federal Australiano, el Gobierno de Queensland, el Gobierno de Nueva Gales del Sur, *Safe Work Australia*, *WorkSafe Victoria*, la Universidad de Queensland y la Universidad Nacional Australiana.

[285] *People at Work*; http://www.peopleatworkproject.com.au/

[286] La Plataforma contiene una guía pormenorizada, un Instrumento Indicador, estudios de caso de varias empresas, guías de grupos focales, y ejemplos de intervenciones de los distintos sectores (http://www.hse.gov.uk/stress/standards/). Las Normas de Gestión elaboradas por el HSE se incorporaron en Irlanda en el instrumento actualizado *Trabajo Positivo* (dirigido a pequeñas empresas) y en Italia.

Seguridad y Salud en el Trabajo (CCOHS), gobernado por un Consejo Tripartito, promueve el bienestar total (incluida la salud física, psicosocial y mental) entre los trabajadores canadienses mediante el suministro de información, formación, educación y soluciones en apoyo de los programas de salud, seguridad y bienestar. El CCOHS desarrolló varios recursos sobre los factores de riesgo psicosocial y sus resultados, en concreto sobre el estrés, la violencia, el *bullying* y otros comportamientos en el contexto del ambiente del lugar de trabajo[287]. En Costa Rica, el Consejo de Salud Ocupacional (CSO) del Ministerio de Trabajo y Seguridad Social tiene como objetivo promover lugares de trabajo decentes, seguros y competitivos. El CSO proporciona información y recursos sobre los factores psicosociales y su impacto[288]. En Francia, la Agencia nacional para la mejora de las condiciones de trabajo (ANACT) ayuda a las empresas a adoptar políticas de prevención de los riesgos psicosociales a través de intervenciones directas en las empresas y la publicación de guías[289]. Además, la ANACT gestiona el Fondo para la mejora de las condiciones de trabajo, que financia los proyectos destinados a mejorar las condiciones de trabajo en las empresas, donde una de las cuatro áreas principales es el estrés y los riesgos psicosociales. En Ghana, el "Programa de Bienestar del Empleado" es una iniciativa de colaboración entre el Ministerio de Salud de Ghana y la Sociedad Alemana para la Cooperación Internacional (GIZ). Esta iniciativa voluntaria comenzó centrándose en la lucha contra el VIH y el SIDA y más tarde se siguió desarrollando como parte de un programa de bienestar general. Proporciona herramientas y políticas a las empresas y se basa en gran medida en el modelo de la OMS para Lugares de Trabajo Saludables. El ambiente psicosocial del trabajo forma parte de los aspectos de salud y seguridad del modelo[290]. En Perú, el Centro de Información y Documentación Científica (CINDOC) del Centro Nacional de Salud Ocupacional y Protección del Ambiente para la Salud (CENSOPAS) proporciona

[287] CCOHS, Psychosocial Hazards, http://www.ccohs.ca/topics/hazards/psychosocial/
[288] CSO, Factores psicosociales, http://www.cso.go.cr/tematicas/psicosociales.html
[289] ANACT, Risques psychosociaux, http://www.anact.fr/themes/risques-psychosociaux
[290] Sin embargo, el proceso de evaluación y gestión de los riesgos psicosociales se encuentra en una fase bastante incipiente en Ghana, y hasta ahora las medidas son limitadas (GIZ, 2012).

información sobre los riesgos psicosociales, el *mobbing* y el *bullying* en el lugar de trabajo, así como formación para los médicos y los ingenieros[291]. La Autoridad del Ambiente en el Trabajo de Suecia (AV) elaboró varias guías e informes sobre el estrés relacionado con el trabajo para los empleadores y los representantes sindicales, como las publicaciones "Gestión sistemática del medio ambiente del trabajo contra el estrés" (2002) y *Enfermedad y estrés negativo – en un cambiante ambiente de trabajo* (2002)[292]. En Reino Unido, el Instituto Nacional para la Salud y la Excelencia Clínica (NICE) elabora directrices para los empleadores, como el "Bienestar mental en el trabajo" (2009) y la "Salud en el trabajo: prácticas de gestión" (2015)[293].

Instituciones de la seguridad social

Se han desarrollado asimismo iniciativas relevantes por parte de las entidades nacionales de seguros. Por ejemplo, en Italia, el Instituto Nacional para el Seguro por Accidentes Laborales (INAIL) desarrolló una propuesta metodológica para la gestión de los riesgos psicosociales en 2011. Se trata de una iniciativa dinámica que consta de cuatro fases principales (planificación, evaluación preliminar, evaluación detallada y gestión del riesgo) basadas en un ciclo de mejora continuada, como es el caso de otros sistemas de gestión de la SST[294]. El Seguro Social contra Accidentes de Alemania (DGUV) elaboró una serie de materiales sobre el estrés relacionado con el trabajo, como listas de verificación, directrices, manuales e informes. Una iniciativa interesante del DGUV es el diseño de un módulo para los centros de formación profesional sobre el estrés destinado a los profesores de las escuelas de formación profesional[295]. En Eslovaquia, la Autoridad de la Salud Pública (ÚVZ SR) y sus oficinas regionales han llevado a cabo una serie de actividades con objeto de prevenir y reducir el estrés

[291] CINDOC-CENSOPAS, https://censopascindoc.wordpress.com/material-censopas/
[292] Parlamento Europeo (2013).
[293] NICE Guidance, Mental health and wellbeing, http://www.nice.org.uk/guidance/lifestyle-and-wellbeing/mental-health-and-wellbeing
[294] Di Tecco et al (2015).
[295] DGUV; Lernen und Gesundheit das Schulportal der DGUV, http://www.dguv-lug.de/845697.php

relacionado con el trabajo desde 2008. Entre ellas se incluye el registro de las profesiones y empleos que representen un riesgo relativamente elevado de estrés; el seguimiento del desarrollo en la salud mental de los trabajadores en Eslovaquia; y el suministro de orientación a los empleadores y los trabajadores, con el fin de prevenir y reducir el estrés en el trabajo[296]. El Fondo Nacional Suizo de Seguros contra Accidentes (Suva) es la mayor entidad de seguros suiza gestionada por un consejo de representantes de los empleadores, los trabajadores y las autoridades. A través del proyecto *Progrès*, Suva tiene por objeto definir las prioridades de la investigación y desarrollo de instrumentos de prevención para abordar las enfermedades profesionales. Los efectos psicosociales (incluidos el estrés, el agotamiento, el *mobbing* y el equilibrio entre el trabajo y la vida personal), y su impacto en el factor humano que puede ser la causa de los accidentes, es una de las áreas prioritarias del proyecto. Además, el grupo de trabajo de *Progrès* se dedica al estudio del trabajo y del sistema cardiovascular, del trabajo y la actividad física, así como del trabajo y el envejecimiento[297].

Compromiso de los interlocutores sociales

Los interlocutores sociales a nivel global, regional y nacional prestan cada vez más atención a los riesgos psicosociales y el estrés relacionado con el trabajo. Las organizaciones de empleadores y los sindicatos han desarrollado varias iniciativas independientes, incluidas la difusión de información y campañas de sensibilización. La mayoría de las actividades conjuntas desarrolladas en Europa forman parte de la aplicación del Acuerdo Marco de la UE sobre el estrés laboral mencionado anteriormente[298].

[296] Parlamento Europeo (2013).

[297] *Suva; Progrès – La réponse de la Suva sur le développement des troubles de la santé associés au travail*, http://www.suva.ch/fr/startseite-suva/praevention-suva/arbeit-suva/progres-suva.htm#pageindex76581

[298] Este apartado trata de ofrecer algunos ejemplos de las iniciativas de los interlocutores sociales para abordar los riesgos psicosociales y el estrés en el trabajo, no de suministrar una recopilación exhaustiva de todos los países.

Actividades conjuntas de los trabajadores y los empleadores

Varios interlocutores sociales europeos de diferentes sectores han incluido el estrés relacionado con el trabajo en su diálogo social (a saber, la administración pública, la educación, la seguridad privada, la construcción, el sector de la electricidad). Por ejemplo, en la administración pública, la Red Europea de Administraciones Públicas (EUPAN) y la Delegación de Sindicatos Europeos de la Función Pública (TUNED) adoptaron en 2008 directrices conjuntas sobre el estrés relacionado con el trabajo. En 2009, EUPAN y TUNED emitieron un informe sobre buenas prácticas y las políticas sobre el estrés relacionado con el trabajo para ofrecer ejemplos concretos de su posición conjunta y perfeccionar las lecciones aprendidas sobre la forma de combatir y prevenir el estrés relacionado con el trabajo. El Comité Europeo de Diálogo Social Sectorial para la Educación incluyó el tema "estrés, la violencia y el acoso" en su programa de trabajo para 2010-2011. El Comité Sindical Europeo de Educación (CSEE) elaboró un primer proyecto sobre el estrés relacionado con el trabajo de los docentes en 2007 y en 2008 adoptó el Plan de Acción del CSEE sobre el estrés relacionado con el trabajo de los docentes.

En 2004, la Confederación Europea de Sindicatos (CES), la Unión de Confederaciones Industriales y Empresariales de Europa (UNICE, ahora conocido como BUISNESS EUROPE), la Unión Europea del Artesanado y de la Pequeña y Mediana Empresa (UEAPME) y el Centro Europeo de Empresas con Participación Pública y Empresas de Interés Económico General (CEEP) firmaron el Acuerdo marco de la UE sobre el estrés laboral. En 2008, los interlocutores sociales europeos (ETUC, BUSINESS EUROPE, UEAPME y CEEP) elaboraron un informe sobre la aplicación del Acuerdo, basado en informes conjuntos nacionales de las organizaciones miembros en 21 Estados Miembros de la UE, Islandia y Noruega[299].

[299] European Social Partners (2008).

Como parte de la aplicación del Acuerdo, los interlocutores sociales desarrollaron de forma conjunta y difundieron catálogos, guías y materiales educativos sobre los riesgos psicosociales y el estrés en el trabajo en varios países de la UE (a saber, Alemania, Austria, Bélgica, República Checa, Dinamarca, España, Estonia, Francia, Irlanda, Letonia, Lituania, Luxemburgo, Polonia, Reino Unido y Suecia). Por ejemplo, en Bélgica, los interlocutores sociales desarrollaron un catálogo que proporcionaba un amplio plan para el diseño de una política sobre el estrés en el lugar de trabajo. Dicho catálogo contiene la descripción de un enfoque progresivo para la evaluación e intervención respecto de los riesgos psicosociales en el lugar de trabajo. Llama asimismo la atención sobre los riesgos específicos que surgen en el momento de la reestructuración y la introducción de nuevas tecnologías[300].

En algunos países, los interlocutores sociales organizan conjuntamente formación, talleres y conferencias sobre estos temas. Por ejemplo, el Sindicato polaco NSZZ Solidarno, en colaboración con otros interlocutores sociales de varias industrias, llevó a cabo un proyecto transnacional sobre el estrés relacionado con el trabajo. El proyecto incluía formación, un catálogo, y talleres de negociación en Polonia, así como una conferencia internacional donde los interlocutores sociales de Italia, Lituania, Malta y Eslovenia intercambiaron opiniones acerca de los retos que presenta la aplicación del Acuerdo. En Suecia, la Confederación de empresarios suecos, la Confederación de sindicatos suecos, y el Consejo para la negociación y la cooperación (PTK), fundó *Prevent* con objeto de proporcionar orientación y formación sobre el estrés relacionado con el trabajo[301]. En 2011, *Prevent* lanzó una nueva iniciativa sobre el estrés relacionado con la tecnología de la información, que aborda las situaciones de estrés que surgen al enfrentarse a los problemas tecnológicos, la constante conexión e

[300] Parlamento Europeo (2013).

[301] *Prevent* es una organización sin fines de lucro que pertenece a la Confederación de Empresarios Suecos, a la Confederación de Sindicatos Suecos, y al Consejo para la Negociación y Cooperación (PTK).

información en línea, la actualización de las redes sociales, la recepción constante de correos electrónicos que requieren contestación, entre otros[302].

Las organizaciones de trabajadores y empleadores llevaron a cabo asimismo campañas de sensibilización nacional o sectorial. Por ejemplo, en Letonia, los interlocutores sociales organizaron una campaña de sensibilización sobre el estrés conjuntamente con la Inspección del Trabajo del Estado (*Stop overwork!*), y otra en colaboración con el Ministerio de Salud (*Love your Heart!*)[303].

Otras iniciativas relevantes aplicadas conjuntamente por parte de los interlocutores sociales incluyen los instrumentos de evaluación, como el test IMPULS, desarrollado en Austria por los psicólogos ocupacionales en colaboración con la Cámara Federal de Comercio Austriaca (WKÖ), la Cámara Federal de Trabajo Austriaca (BAK) y la Federación de Sindicatos Austriacos (ÖGB). El test IMPULS es un cuestionario que evalúa las condiciones de trabajo y detecta los factores de estrés. Identifica las áreas de intervención para optimizar los recursos y aplicar medidas que reduzcan el estrés relacionado con el trabajo[304].

Iniciativas de las organizaciones de empleadores

Las organizaciones internacionales y las redes de empleadores están mostrando asimismo cada vez más interés en abordar los riesgos psicosociales y la salud mental en el trabajo.

Por ejemplo, la Organización Internacional de Empleadores (OIE) apoya a las organizaciones nacionales de empresarios en la orientación de sus miembros en aspectos relativos a las normas internacionales del trabajo, los derechos humanos y las

[302] Parlamento Europeo (2013).
[303] Comisión Europea (2011).
[304] Comisión Europea (2011).

empresas, la responsabilidad social empresarial (CSR), la SST, y las relaciones laborales. La OIE dispone de varias guías y hojas informativas de sensibilización destinadas a los empleadores en la promoción de las buenas prácticas sobre la seguridad, salud y bienestar de los trabajadores, y los riesgos para la salud relacionados con el trabajo, incluidos los trastornos mentales[305].

A nivel regional, *BUSINESS EUROPE* tiene la misión de garantizar una mano de obra segura, saludable y productiva, incluidos la protección de los trabajadores respecto de los riesgos psicosociales y el estrés relacionado con el trabajo. BUSINESS EUROPE se ha comprometido a desarrollar conocimientos e instrumentos que se puedan adaptar a diferentes realidades con objeto de ayudar a las empresas a hacer frente a los riesgos psicosociales[306]. Las redes de empleadores son también activas en este ámbito. La *CSR Europa* (la Red Europea de Empresas en el ámbito de la responsabilidad social empresarial) elaboró en 2009 la "Guía del Bienestar", que contiene once consejos fáciles y prácticos para la aplicación, un análisis detallado de los elementos que afectan a la salud mental y el bienestar, y una recopilación de los ejemplos de las mejores prácticas para respaldar las sugerencias y recomendaciones de dicha Guía[307]. La red proporciona asimismo ejemplos de las buenas prácticas adoptadas por las empresas en el ámbito de la SST y de la salud y el bienestar, incluidas las iniciativas sobre la salud mental y el estrés relacionado con el trabajo.

A nivel nacional, las organizaciones de empleadores están prestando cada vez mayor atención a los riesgos psicosociales, mediante el desarrollo de actividades de sensibilización y formación, así como instrumentos y materiales para la mejor comprensión y prevención del estrés relacionado con el trabajo. Por ejemplo, en Bulgaria, la Asociación Industrial de Bulgaria (BIA) elaboró cuestionarios para evaluar

[305] OIE (2012, 2013).
[306] *BUSINESS EUROPE, European campaign on stress and psychosocial risks. Our message*, https://www.businesseurope.eu/sites/buseur/files/media/imported/2015-00197-E.pdf
[307] CSR Europe (2009).

el estrés en el trabajo a nivel de la empresa, los cuales se utilizan en su programa de formación sobre SST destinado a los empleadores y sus representantes en los comités de seguridad y salud y en grupos de seguridad. Con base en los resultados obtenidos en dicho cuestionario, se ofrecen medidas y servicios a los empleadores con objeto de que desarrollen programas que limiten el estrés[308]. En Irlanda, la Confederación de Empresarios y Empleadores de Irlanda (IBEC) elaboró una guía con información y orientación para los directores con objeto de promover el bienestar mental y la comprensión y apoyo para los trabajadores con problemas mentales, destacando estrategias de gestión de los aspectos relacionados con la salud mental en el lugar de trabajo[309].

Iniciativas de los sindicatos

La Confederación Sindical Internacional (CSI-ITUC), en sus Resoluciones del Congreso sobre Trabajo Decente de 2010, solicitó a sus organizaciones miembros de la Confederación, socios y afiliados a trabajar con la OIT en la lucha por la ampliación de la protección social para todos; y por la mejora de la SST en todos los países, incluida la prevención de la exposición a sustancias químicas peligrosas, los factores de riesgo psicosocial y los accidentes y lesiones laborales[310].

Durante su XVI Congreso Sindical Mundial en 2011, la Federación Sindical Mundial (WFTU) emitió un informe sobre la salud y la seguridad de los trabajadores en nuestros días. El informe solicita acción en el ámbito de la SST, teniendo en cuenta que: “la salud no sólo significa ausencia de enfermedades, sino una situación de bienestar físico, mental y social”. En el informe se señala que la duración de la jornada laboral y el aumento del ritmo e intensidad del trabajo tienen serias consecuencias para la salud física y mental y la implicación social de los trabajadores; que la mayor exposición a

[308] Comisión Europea (2011).
[309] IBEC (2012).
[310] CSI (2010).

factores físicos, químicos, psicosociales y biológicos perjudiciales para los trabajadores supondrá múltiples problemas para su salud; que la variedad de modelos de organización flexible del horario de trabajo supone una limitación de la posibilidad de los trabajadores de reclamar el tiempo libre que les corresponde; y que, en este sentido, la regularidad de los horarios de trabajo resulta fundamental para una vida social normal del trabajador y por tanto está directamente relacionada con su salud[311].

El Sindicato Internacional de Trabajadores de la Construcción y la Madera (BWI) y el Sindicato Global IndustriALL están tratando algunos riesgos psicosociales específicos en el marco de la promoción de la igualdad de género, promoviendo reducir la segregación y la discriminación, superando la brecha salarial, poniendo fin a la violencia (tanto física como psicológica) contra las mujeres y logrando un mejor equilibrio entre el trabajo y la vida privada, entre otras cosas. El Sindicato Global UNI está también activo en el ámbito de los riesgos psicosociales. Su informe de 2010, "del equilibrio entre trabajo y vida personal y la gestión del trabajo y la vida personal", identificó los principales problemas de gestión del trabajo y la vida personal a los que se enfrentaban muchos profesionales y directores, como los largos horarios de trabajo, la pérdida de talento, y la flexibilidad. Muchos de estos desafíos se manifiestan de diferente manera a los sectores del Sindicato Global UNI, como ICTS, finanzas, servicio de correos y logística, servicio gráfico, comercio y servicios inmobiliarios[312]. Desde 2012, el grupo de Profesionales y Directivos (UNI P&M) del Sindicato Global UNI organiza una campaña denominada "quincena de gestión del trabajo y la vida privada" destinada a debatir sobre el impacto de los riesgos psicosociales, el estrés, la ansiedad o agotamiento de los miembros y buscando negociar mejores políticas y prácticas para mejorar la organización del trabajo, reducir la carga de trabajo y la presión, y tratar la exigencia de disponibilidad constante[313]. Dentro de la Federación

[311] WFTU, *The health and safety of workers in our time*; *16th World Trade Union Congress, 6-10 April 2011*, http://www.wftucentral.org/download/wftu_congressdocuments_health-and-safety_2011_en_esp_fr_ar(2).pdf

[312] UNI Global Union (2010).

[313] UNI *Work Life Management Fortnight*; http://www.uniworklifemanagement.org/?page_id=2

Internacional de los Trabajadores del Transporte (ITF), la sección de Gente de Mar de la ITF destaca los problemas psicológicos como problemas de salud de los marinos debido a que, como consecuencia de su condición de aislamiento pueden sufrir soledad, nostalgia del hogar y agotamiento[314].

El Grupo Laboral 20 (L20) representa los intereses de los trabajadores a nivel del G20 desde 2011. Reúne a los sindicatos de los países del G20 y de las Federaciones Sindicales Internacionales, y está coordinado por CSI-ITUC y la Comisión Sindical Consultiva (TUAC-CSC) ante la OCDE. En 2014, se invitó al Grupo L20 a debatir sobre la forma en que los países del G20 podrían contribuir a la seguridad y salud de los lugares de trabajo. El L20 solicitó la elaboración de hojas de ruta específicas de cada país para la promoción de lugares de trabajo más seguros, que deberían abordar asimismo los riesgos psicosociales, el estrés, el acoso, el *bullying* o el *mobbing* y cualquier otra forma de violencia en el trabajo; así como abordar de forma más adecuada la protección de la SST de los trabajadores en formas atípicas de empleo y de los trabajadores vulnerables[315].

A nivel regional, la Organización Regional Africana de CSIITUC (ITUC-África) en su "Informe para la Comisión de Trabajo y Asuntos Sociales de la Unión Africana (2013)" destacó que como consecuencia de la globalización, habían surgido nuevos retos respecto de la SST en la región, como el estrés relacionado con el trabajo, la violencia en el trabajo, el abuso de drogas y el alcoholismo[316]. Además, ITUC-África continúa realizando acciones afirmativas en relación con los estatutos de los sindicatos para impulsar la agenda de igualdad de género. El Consejo General para la Igualdad de Género observó que las situaciones violentas en el trabajo se están convirtiendo en una

[314] ITF Seafarers; http://www.itfseafarers.org/ITI-health.cfm
[315] CSI; La salud y la seguridad de los trabajadores/as serán abordadas por el G20; http://www.ituc-csi.org/la-salud-y-la-seguridad-de-los?lang=es
[316] ITUC Africa (2013).

carga emocional y psicológica para las mujeres y los hombres que tienen que afrontarlas[317].

La Confederación Europea de Sindicatos (CES) elaboró dos guías para la interpretación de los acuerdos marco sobre el estrés en el trabajo (2004) y el acoso y la violencia en el trabajo (2007), las cuales esperan servir de apoyo a las organizaciones miembro para aplicar dichos acuerdos y permitir un mejor seguimiento y evaluación de los resultados que se obtengan con posterioridad a su adopción[318]. El programa de acción de la CES 2015-2019 "Seamos solidarios para lograr empleos de calidad, derechos para los trabajadores y una sociedad justa en Europa" exige que se tomen medidas en el ámbito del estrés en el trabajo, resaltando que son cada vez más los trabajadores que disponen de un número insuficiente de horas de trabajo, mientras que otros sufren estrés por la intensidad del trabajo o los largos horarios. Además, considerando que dichos estudios han demostrado que la evaluación de los riesgos se centra todavía de forma principal en los factores de riesgo físico sin conceder demasiada importancia a los factores de riesgo psicológico (como los que causan estrés en el trabajo, la violencia, el acoso o el *mobbing*), la CES propuso el desarrollo de indicadores para medir tales riesgos, así como planes y medidas en el ambiente de trabajo bien diseñadas y de carácter sistemático[319]. El Instituto Sindical Europeo (ETUI) que es el centro independiente de formación e investigación del CES organizó el primer seminario sindical europeo sobre los riesgos psicosociales en junio de 2013. Una red europea de sindicatos centrada en los riesgos psicosociales en el lugar de trabajo se estableció de forma oficial durante esta reunión[320].

A nivel nacional, las acciones de los sindicatos consisten a menudo en combatir la violencia y el acoso, la discriminación, los largos horarios de trabajo y la precariedad

---

317 *ITUC Africa, Communiqué du Conseil Général de la CSI-Afrique sur les questions d'égalité entre les hommes et les femmes*, http://www.ituc-africa.org/Communique-du-Conseil-General-de.html?lang=fr

318 CES (2004, 2007).

319 CES, *Action Programme 2015-2019*, https://www.etuc.org/sites/www.etuc.org/files/other/files/20151007_action_programme_en-consolidated_0.pdf

320 ETUI, *Stress, Harassment and Violence*; http://www.etui.org/Topics/Health-Safety/Stress-harassment-and-violence

del trabajo. Incluso si se consideran que quedan fuera del marco del estrés relacionado con el trabajo, estos ámbitos incluyen factores de riesgo psicosocial que pueden ser perjudiciales para la salud y el bienestar de los trabajadores. Durante el pasado decenio, algunos sindicatos nacionales empezaron a considerar los riesgos psicosociales y el estrés en el trabajo como áreas críticas del trabajo, para lo que desarrollaron material y campañas de incremento de la sensibilización, así como cuestionarios e instrumentos de evaluación. Por ejemplo, en Alemania, la Confederación de Sindicatos Alemanes (DGB) ha desarrollado el Índice del buen trabajo, una herramienta para realizar encuestas entre los trabajadores. Los datos se reúnen en una encuesta anual para evaluar y supervisar la calidad de las condiciones de trabajo[321]. Además, el sindicato IG Metall ha desarrollado para sus miembros un instrumento de evaluación del estrés llamado "el barómetro del estrés"; mientras que el sindicato ver.di publicó un documento de orientación en línea sobre la evaluación del riesgo psicosocial[322]. En España, el Instituto Sindical de Trabajo, Ambiente y Salud – (ISTAS) junto con un grupo de acción de especialistas, adaptó en 2003 el cuestionario COPSOQ de Copenhague para crear la metodología COPSOQ-ISTAS21, basada en proyectos piloto con objeto de obtener un instrumento de evaluación adaptado al contexto español[323].

El sindicato español Unión General de Trabajadores (UGT) estableció en 2004 el Observatorio permanente de riesgos psicosociales con el objetivo de compartir información y desarrollo de nuevas, iniciativas para prevenir los riesgos psicosociales en colaboración con instituciones de la administración pública y universidades[324].

[321] DGB (2015).
[322] Parlamento Europeo (2013).
[323] El cuestionario es accesible en línea de forma gratuita (http://www.copsoq.istas21.net/); está disponible en versión detallada para las empresas que emplean a más de veinticinco personas, y en versión resumida para los casos de autoevaluación y empresas más pequeñas
[324] El Observatorio permanente de riesgos psicosociales ha producido varios recursos sobre los riesgos psicosociales, incluidas las fichas técnicas (disponible en: http://portal.ugt.org/saludlaboral/observatorio/fichas/fichas.htm) así como el informe anual (disponible en: http://portal.ugt.org/saludlaboral/observatorio/indice_observatorio.htm).

Contribución de las asociaciones y redes profesionales

Son varios los organismos profesionales y las asociaciones y organizaciones no gubernamentales activos en la promoción de la gestión del estrés relacionado con el trabajo y el bienestar en el trabajo, a nivel internacional, regional y nacional. Varias redes de profesionales regionales y nacionales son activas asimismo en el ámbito de la lucha contra los riesgos psicosociales y la promoción de la salud mental y el bienestar en el trabajo, mediante la coordinación de la investigación con el fin de comprender mejor la naturaleza e impacto de los riesgos psicosociales y poder diseñar intervenciones que sean eficaces para abordarlos a nivel de la empresa[325].

La Comisión Internacional de Salud Ocupacional (ICOH) es una sociedad científica internacional no gubernamental que tiene como objetivo fomentar el desarrollo del conocimiento científico sobre SST. En 1996, la ICOH creó un comité científico sobre la Organización del Trabajo y los Factores Psicosociales (WOPS). La finalidad de este comité es promover la sensibilización, investigación y educación, divulgar las buenas prácticas e influir en la formulación de políticas en el ámbito de la organización del trabajo y los factores psicosociales. En 2014, la ICOH publicó la sexta versión de la "Guía sobre la seguridad y salud en el trabajo para los empresarios, propietarios y directores, Creando un lugar de trabajo seguro y saludable", que contiene un capítulo sobre el estrés, incluida una lista de verificación sobre las medidas simples a adoptar para gestionarlo[326].

La Organización Internacional de Estandarización (ISO) es el líder mundial de desarrollo de normas internacionales de carácter voluntario. La serie de normas ISO 10075 incluye los principios, requisitos e instrumentos para la estimación de la carga mental. Las normas están previstas para ser aplicadas por expertos ergonomistas, (por

[325] Este apartado muestra algunos ejemplos de asociación profesional internacional y regional y redes activas en este ámbito, pero no de las que actúan a nivel nacional.
[326] ICOH (2014).

ejemplo, psicólogos, especialistas de la salud en el trabajo, fisiólogos), con la adecuada formación sobre el contexto teórico y práctico de tales métodos, así como en la interpretación de los resultados[327].

Otras asociaciones profesionales internacionales relevantes que incluyen la protección de la salud mental y la prevención del estrés relacionado con el trabajo como parte de su esfera de intervención son: la Asociación Ergonómica Internacional (IEA), que abarca las diferentes esferas de especialización dentro de la disciplina de la ergonomía, concretamente la ergonomía física, cognitiva y organizativa; el Instituto Internacional de Gestión del Riesgo y la Seguridad (IIRSM), un organismo profesional que proporciona educación, recursos y oportunidades de contactos para desarrollar y aplicar las políticas de riesgo integradas (incluidos la sensibilización sobre los efectos de los riesgos psicosociales y cómo les están afectando los cambios en la cultura organizativa y los nuevos métodos de trabajo); y la Asociación Internacional de Gestión del Estrés (ISMA) que promueve la divulgación e intercambio de conocimiento y mejores prácticas, a través de conferencias y eventos, la publicación de *STRESSTalk* y otras revistas especializadas, guías e información, y redes de contactos profesionales.

En las Américas, la Red Iberoamericana de Riesgos Psicosociales Laborales (RIPSOL) promueve la comunicación y la colaboración científica sobre las condiciones de trabajo potencialmente perjudiciales, que constituyen causas de trastornos cardiovasculares, lesiones musculo-esqueléticas, trastornos de la salud mental y de comportamiento, como el estrés, el agotamiento, el acoso y la violencia psicológica y los trastornos de conducta. La red está desarrollando y mejorando los instrumentos y procedimientos para la evaluación y el diagnóstico de tales riesgos y sus efectos para la salud; así como las técnicas y procedimientos para la intervención en ellos. La Red Iberoamericana por la Dignidad en el Trabajo y las Organizaciones se creó en 2011 durante el primer Congreso Iberoamericano sobre Acoso Laboral e Institucional. El segundo Congreso

[327] ISO (2004).

se celebró en 2013 y representó el punto de partida para la publicación titulada el "Hostigamiento Psicológico Laboral e Institucional en Iberoamérica: Estado del arte y experiencias de intervención"[328]. La Red de investigación en Latinoamérica Red de Investigación sobre los Factores Psicosociales en el Trabajo (RIFAPT) es una organización sin fines de lucro de profesionales cuya finalidad es la promoción, divulgación y progreso en la investigación y conocimiento de los factores psicosociales en el trabajo. Organiza un foro regional cada dos años.

En la región de Asia y el Pacífico, la Red de Seguridad y Salud Ocupacional de AESAN (AESAN-OSHNET) trata de fomentar un entorno de trabajo saludable y seguro para poder disponer de personal productivo y competitivo, que conduzca hacia una mejor calidad de vida. AESAN-OSHNET desarrolló el "Programa de gestión del estrés en el lugar de trabajo" para conseguir una disminución sistemática del estrés. El programa constaba de dos 2 partes: la primera centrada en cómo afrontar el estrés origen de problemas y de consecuencias emocionales; y la segunda parte que se ocupa de la de autogestión en la prevención del estrés en ámbitos concretos, especialmente la asistencia médica, emociones y atención psicológica[329]. La Academia de Asia y el Pacífico para los Factores Psicosociales en el Trabajo (APA-PFAW) es una organización sin fines de lucro, no gubernamental, científica y profesional. El objetivo de la Academia es reunir a profesores, médicos y decisores de políticas de la región y más allá, para debatir sobre los factores psicosociales en el trabajo, compartir y generar conocimiento, suministrar educación y formación, crear mayores redes y oportunidades de prevención de las lesiones laborales, contribuir a mejores acuerdos de trabajo y

[328] Bustos Villar et al (2015).

[329] AESAN-OSHNET; *Stress mangement program in workplace*; http://www.aseanoshnet.org/index.php?option=com_k2&view=item&id=125:stressmanagement-program-in-workplace

mejorar la salud, seguridad, bienestar y productividad en el lugar de trabajo en la región[330].

En la UE, la Academia Europea de Psicología de la Salud Ocupacional (EA-OHP) es una organización establecida en 1999 para apoyar a la investigación, la educación, y la práctica profesional sobre la psicología de la salud en el trabajo en Europa. La Academia organiza cada dos años una importante conferencia internacional sobre la salud en el trabajo con el fin de promover el debate y compartir la mejor práctica en este ámbito. La EA-OHP está asociada asimismo a la revista trimestral "Trabajo y Estrés", de carácter internacional y multidisciplinario, que presenta artículos de revistas científicas interesadas en los aspectos psicológicos, sociales y organizativos de la salud laboral y ambiental, y la gestión del estrés y la seguridad[331]. La Red Europea de Enseñanza y Formación sobre la Seguridad y Salud en el Trabajo (ENETOSH) se estableció en 2005 con objeto de ofrecer una plataforma para el intercambio sistemático de conocimientos sobre temas relativos a la educación y la formación sobre la SST. Una de las cuestiones principales de la Red ENETOSH ("Temas candentes") es el "Estrés y los Riesgos Psicosociales", que ofrecen un conjunto de ejemplos de buenas prácticas, instrumentos, materiales de formación, y documentos útiles[332]. La Red Europea de Promoción de la Salud Mental (ENMHP) suministra información, herramientas y métodos, una plataforma de formación y comunicación para todos aquellos que estén interesados en este ámbito. La ENMHP dispone de un portal en línea que contiene otros 3 sitios web para la promoción de la salud mental y el bienestar: *ProMenPol*, la base de datos de instrumentos y métodos; *MindHealth*, con un curso de aprendizaje a distancia; y *MHP-Hands* que contiene los manuales de apoyo para la aplicación de los proyectos de promoción de la salud mental[333]. La Red Europea para la Promoción de la salud en el Lugar de trabajo (ENWHP) es una red informal de institutos de SST, salud pública, promoción de la salud e instituciones de la seguridad

[330] *Constitution of the Asia Pacific Academy for Psychosocial Factors at Work*, http://icg-ohp.weebly.com/uploads/1/1/0/2/11022736/constitution_of_the_asia_pacific_academy_for_psychosocial_factor_at_work_-_final_-_06122013.pdf
[331] EAOHP; http://www.eaohp.org/
[332] ENETOSH; http://www.enetosh.net/webcom/show_article.php/_c-178/_lkm-150/i.html
[333] ENMHP; http://www.mentalhealthpromotion.net/?i=portal.en.about

social. Se estableció oficialmente en 1996 para mejorar la salud y el bienestar y reducir el impacto de las enfermedades profesionales entre el personal europeo. Los ámbitos de actividad abarcan los estilos de vida, el envejecimiento, la cultura corporativa que incluye el liderazgo del personal, el equilibrio entre el trabajo y la vida personal, la salud mental y el estrés, el bienestar, la responsabilidad social de las empresas (CSR), la nutrición y la salud. Con la campaña europea "Trabajar en sintonía con la vida. *Move Europe (2009-1010)*", la ENWHP puso en marcha una iniciativa de ayuda a la promoción de la salud mental en los lugares de trabajo destinada a aumentar la sensibilización de las empresas y del público en general sobre las necesidades y beneficios de la promoción de la salud mental en el trabajo[334]. La Cooperación para la Investigación Europea sobre la Seguridad y Salud en el Trabajo (PEROSH) la iniciaron en 2003 los institutos nacionales de SST de doce países europeos con objeto de colaborar y coordinar sus investigaciones y esfuerzos de desarrollo para lograr una vida profesional más saludable, duradera y productiva[335]. Los socios de PEROSH identificaron siete desafíos de investigación considerados como esenciales para las investigaciones futuras sobre SST hasta 2020. Se está desarrollando investigación en el área del bienestar psicosocial en una organización de trabajo sustentable con el fin de contribuir a una mejor comprensión de los factores determinantes de la salud física, psicológica y mental y sus efectos; incluidos los factores positivos que pueden aumentar el bienestar así como el desarrollo de enfoques integrados para la gestión de los riesgos psicológicos[336]. La PEROSH está llevando a cabo asimismo un proyecto sobre el "bienestar y el trabajo" con la finalidad de identificar las necesidades comunes para mejorar el bienestar y prevenir las enfermedades, permitiendo a las personas con enfermedades permanecer en el trabajo, y reincorporando a aquellas que no están en el trabajo por razones de enfermedad o lesión. El proyecto tiene como objetivo lograr el consenso sobre el significado del bienestar y los impulsores de las investigaciones sobre

[334] ENWHP; *Work in tune with life*; http://www.enwhp.org/enwhp-initiatives/8thinitiative-work-in-tune-with-life.html

[335] Los doce países europeos son: Alemania, Bélgica, República Checa, Dinamarca, España, Finlandia, Francia, Holanda, Italia, Noruega, Polonia, y Reino Unido.

[336] PEROSH; *Psychosocial well-being in a sustainable working organisation*; http://www.perosh.eu/research-priorities/psychosocial-well-being-in-a-sustainableworking-organisation/

el bienestar y las intervenciones en los diferentes países, incluida la identificación de las similitudes y diferencias existentes en los distintos países[337].

5. Tendencias globales y previsión de escenarios futuros

La OIT llevó a cabo dos estudios con objeto de evaluar las tendencias y prever futuros escenarios respecto del impacto de los riesgos psicosociales y el estrés relacionado con el trabajo: por un lado, una encuesta de opinión de los expertos con objeto de detectar los impulsores, obstáculos y necesidades para la prevención y gestión del estrés en el trabajo, y por otro la encuesta Delphi, realizada en dos rondas para identificar y evaluar los futuros escenarios y factores que contribuyen (facilitadores o inhibidores) en este ámbito. Se invitó a destacados expertos a que participasen en las encuestas en la red[338]. Los resultados de la encuesta de opinión de los expertos y documentos, los análisis de las legislaciones y las políticas, realizados para este informe se utilizaron en la preparación de la primera ronda de la encuesta Delphi, cuyos resultados sirvieron a su vez para elaborar el cuestionario de la segunda ronda.

Cabe señalar que puede ser todo un desafío realizar una comparación de las regiones, en especial si se tiene en cuenta que las expectativas y preocupaciones de los expertos pueden estar influenciadas por los acontecimientos de sus países[339]. Mientras que la falta de iniciativas para abordar un problema puede llevar a una mayor preocupación y priorización del mismo, una mayor sensibilización puede aumentar asimismo la

[337] PEROSH; *Well Being and Work*; http://www.perosh.eu/research-projects/perosh-projects/well-being-and-work%20/

[338] El grupo de expertos lo conformaban profesores o investigadores (149), funcionarios o responsables de las políticas (54), profesionales de la SST (113) y representantes de los interlocutores sociales, principalmente las organizaciones de empleadores y los sindicatos (8). La salud en el trabajo fue la disciplina más examinada, seguida de la psicología del trabajo. Otros ámbitos analizados fueron la gestión de riesgos, la legislación y política y la epidemiología.

[339] Los resultados de la encuesta se basan en datos acumulados a nivel de país para explicar cualquier variación en el interior del país y conceder igual peso a cada país, independientemente de la cantidad de respuestas de país. Esto se llevó a cabo utilizando una media global por cada valor de la encuesta que se calculó equiparando las respuestas recibidas de los expertos de cada país. Este método garantiza que al momento de comparar las regiones, cada país tuviera la misma relevancia y que la variedad en las respuestas recibidas de cada país no afectara a la comparación entre regiones. Una de las limitaciones de la encuesta es la insuficiente representación de los interlocutores sociales, la cual se asocia a la convocatoria de la encuesta, más orientada a los expertos que a los interlocutores sociales.

preocupación, aunque se hayan tomado medidas para abordarlo. Los resultados de esta encuesta, sin embargo, destacan claramente que es necesario elaborar iniciativas políticas que mejoren la prevención y gestión de los riesgos psicosociales y el estrés relacionado con el trabajo así como priorizar estos problemas. A continuación, se presenta un resumen de los resultados clave.

Encuesta de opinión de los expertos

Un total de 324 expertos de 54 países de todo el mundo, que abarcaban todas las regiones de la OIT, respondieron a la encuesta de opinión de los expertos[340]. Los resultados de la encuesta indicaron que el estrés relacionado con el trabajo constituye un problema global, ya que más del noventa por ciento del total de expertos participantes se mostró de acuerdo en que representaba una gran preocupación para su país[341]. Además, casi el 70% de ellos informó de que el estrés relacionado con el trabajo constituía una preocupación mayor en determinados sectores, y en concreto en la asistencia sanitaria, la educación, los servicios y el sector público en general; así como la economía, las ventas al por menor, el transporte y la construcción.

Inquietudes y prioridades

En el momento de examinar las tendencias respecto del estrés relacionado con el trabajo, se pidió a los expertos que estimasen en qué medida los distintos factores de riesgo psicosocial se superponían como problemas importantes en sus países; y que

[340] Los 324 expertos provenían de Alemania (4), Angola (4), Argentina (6), Australia (6), Austria (2), Bélgica (4), Belice (4), Botsuana (3), Brasil (9), Bulgaria (2), Burkina Faso (3), Canadá (17), Colombia (2), Costa de Marfil (2), Chile (5), China (11), Dinamarca (4), Egipto (3), Emiratos Árabes Unidos (6), España (12), Estados Unidos de Norteamérica (19), Finlandia (3), Francia (10), Ghana (4), Grecia (6), Holanda (6), Hungría (6), India (15), Indonesia (3), Irlanda (5), Italia (3), Japón (4), Libia (2), Malasia (4), Marruecos (4), Mauritania (4), México (12), Noruega (4), Polonia (4), Portugal (21), Reino Unido (22), República Árabe Siria (2), Rumania (4), Rusia (4), Serbia (6), Singapur (13), Sudáfrica (6), Suecia (2), Suiza (2), Tailandia (2), Tanzania (4), Túnez (2), Uganda (3), Vietnam (4). Agrupados por regiones de la OIT, 44 expertos provenían de África, 74 de las Américas, 8 de Estados Árabes, 62 de Asia y el Pacífico, y 136 de Europa y Asia Central.

[341] El mayor grado de interés los comunicaron los expertos de las Américas y Europa-Asia Central (100%), seguidos de la región de Asia-Pacífico (88.9%), África (78.6%) y el nivel más bajo de interés lo manifestaron los Estados Árabes (50%).

indicasen si alguno de ellos era reconocido como área prioritaria para que los responsables políticos tomasen medidas, y si se habían adoptado iniciativas concretas o se iban a adoptar.

Las mayores preocupaciones transmitidas fueron la sobrecarga de trabajo (en las regiones de las Américas, Asia-Pacífico y Europa-Asia Central) y la escasa cultura organizativa (en África y los Estados Árabes). El equilibro entre el trabajo y la vida privada fue identificado como una preocupación en las distintas regiones y existía un elevado consenso general en calificar la sobrecarga de trabajo y la presión del tiempo como preocupaciones graves (excepto los Estados Árabes). La escasa cultura organizativa, la mala gestión, la reducida recompensa y el escaso reconocimiento ocuparon una posición importante en África y los Estados Árabes.

La violencia física, la discriminación en el trabajo y el acoso psicológico fueron considerados por los expertos como las áreas de máxima prioridad en sus países; el ochenta y siete por ciento de los cuales convino en que la violencia psicológica era considerada como prioritaria por los responsables de la formulación de políticas. En particular, la violencia física (y la amenaza de violencia física) y la discriminación en el trabajo fueron considerados como una preocupación por la mayoría de los expertos (más del 98% por violencia física y 96% por discriminación en el trabajo)[342]. El acoso psicológico (incluidos el *mobbing* y el *bullying*) fueron identificados por todos los expertos como una cuestión de preocupación en sus países (más del 50% informaron que representaba un problema de gran preocupación). Sin embargo, los expertos de África y los Estados Árabes destacaron la falta de priorización de los problemas de la violencia física, el acoso y la discriminación en sus regiones.

[342] Discriminación por motivos de edad, género, origen étnico, discapacidad, orientación sexual.

Impulsores y obstáculos clave para la gestión del estrés relacionado con el trabajo

Los expertos establecieron el grado en que determinados factores permitían o impedían la prevención y gestión de los riesgos psicosociales y el estrés relacionado con el trabajo en sus respectivos países.

Los siguientes elementos fueron destacados como los más importantes impulsores del desarrollo y de la aplicación de las iniciativas: la disponibilidad de recursos (como personal, tiempo o dinero); la integración de medidas en el lugar de trabajo; la comprensión y sensibilización sobre los riesgos psicosociales y el estrés relacionado con el trabajo; y la disponibilidad de instrumentos y métodos apropiados de intervención. Estos resultados fueron generalmente uniformes en todas las regiones, (con la excepción de los Estados Árabes en algunos casos).

Respecto de los principales obstáculos, los expertos hicieron referencia al conflicto y la competencia entre los distintos departamentos gubernamentales y la falta de una clara complementariedad de funciones, lo cual puede dificultar la comunicación y colaboración entre las partes clave interesadas. Los obstáculos adicionales que se identificaron fueron: la impresión de las partes clave interesadas de que las intervenciones en los lugares de trabajo con objeto de gestionar los riesgos psicosociales resultan costosas o difíciles de realizar; la falta de expertos capacitados, y la función y la influencia de los aspectos culturales, como la sensibilidad hacia los problemas psicosociales, la sensibilidad al riesgo y la tolerancia del riesgo. Los principales factores que contribuyen son: la falta de recursos (personal, tiempo o dinero); la inadecuada aplicación de la normativa; la falta de acuerdo entre los interlocutores sociales; y la escasa integración de estos problemas a nivel nacional y de lugar de trabajo[343]. Los resultados generalmente uniformes en todas las regiones y la

[343] Los factores contribuyentes se consideraron en términos del nivel de dificultad que supusieron y en la medida en la que pueden actuar como obstáculo para el desarrollo y aplicación de las iniciativas de prevención y gestión del estrés relacionado con el trabajo.

mayoría de los obstáculos fueron considerados como importantes o poco importantes[344].

Desarrollo de competencias para abordar el estrés relacionado con el trabajo

Según la encuesta de opinión de los expertos, se deberían considerar los siguientes elementos clave en el desarrollo de las competencias para abordar el estrés relacionado con el trabajo: la capacidad de gestión de los riesgos psicosociales (tanto a nivel nacional como del lugar de trabajo); el adecuado conocimiento de las partes clave interesadas; la información relevante y confiable que sirva de apoyo a los responsables de la formulación de las políticas; la disponibilidad de métodos e instrumentos efectivos y cómodos; y las estructuras de apoyo competentes (especialistas, consultores, servicios e instituciones, e investigadores). De un país a otro existen diferencias respecto de los conocimientos y las competencias, y en particular, en los países en desarrollo. Por ejemplo, sólo el 17.5% de los expertos provenientes de África informaron tener conocimiento de las directrices de gestión del estrés relacionado con el trabajo en sus países, en comparación con el más del treinta por ciento de otras regiones.

Respecto del apoyo y asesoramiento necesarios para la prevención y gestión del estrés relacionado con el trabajo, los resultados mostraron que el asesoramiento proporcionado en el lugar de trabajo por especialistas independientes y consultores, sindicatos, servicios de salud nacionales, organismos nacionales de la SST y servicios de salud en el trabajo era considerado más satisfactorio que el prestado por los organismos de vigilancia del cumplimiento y control, organizaciones de empleadores y servicios de salud locales. Los expertos de África y los Estados Árabes estaban menos satisfechos con el apoyo y asesoramiento recibidos en su país. Además, consideraban

[344] A pesar de que los resultados hayan sido uniformes en todas las regiones, se debe tomar nota de que la inadecuada infraestructura, falta de recursos, falta de conocimientos técnicos adecuados, escasa integración de estos problemas (tanto a nivel nacional como a nivel de lugar de trabajo) fueron transmitidos por los expertos basados en África y los Estados Árabes.

que el apoyo y asesoramiento eran, gran parte, insatisfactorios, y destacaron la necesidad de prestar servicios de asesoramiento de buena calidad, accesibles y de gran difusión.

Respecto de las necesidades de formación, únicamente el 20% de los expertos de las Américas, y de Europa y Asia Central creían que los profesionales de su país disponían de la adecuada formación. Se informó de que la situación era peor en África (15%), los Estados Árabes (12.5%) y Asia y el Pacífico (12.1%). La gran mayoría de los expertos (del 89.7% en Europa y Asia Central al ciento por ciento en los Estados Árabes) eran de la opinión de que sus países necesitaban médicos capacitados sobre la prevención y gestión del estrés relacionado con el trabajo.

Previsión de escenarios futuros

Primera ronda de la encuesta delPHI

La primera ronda de Delphi se basó principalmente en las preguntas abiertas que se analizaron por tema. Un total de 80 expertos de 45 países de todo el mundo, que abarcaban todas las regiones de la OIT, respondieron a esta encuesta[345].

Las primeras cuatro preguntas se refirieron al análisis DAFO (o FODA), instrumento utilizado para identificar las debilidades, amenazas, fortalezas y oportunidades en

[345] Los 80 expertos participantes en la primera ronda de la Encuesta Delphi provenían de Alemania (4), Arabia Saudita (1), Argentina (1), Australia (2), Barbados (1), Bélgica (2), Bosnia y Herzegovina (2), Brasil (2), Bulgaria (1), Canadá (6) , Chile (1), China (1), Colombia (2), República de Corea (2), Costa de Marfil (1), Dinamarca (2), Egipto (1), España (4), Estados Unidos de Norteamérica (5), Estonia (1), Finlandia (1), Francia (2), Ghana (1), Granada (1), Holanda (3), India (1), Italia (2), Japón (1), Kuwait (1), Libia (1), Malasia (1), México (3), Noruega (2), Polonia (1), Portugal (1), Reino Unido (4), Rumania (1), Senegal (1), Singapur (1), República Árabe Siria (1), Suecia (2), Suiza (3), Tailandia (1), Túnez (1), Uganda (1). Según las regiones de la OIT, los expertos provenían: 7 de África, 22 de las Américas, 3 de los Estados Árabes, 10 de Asia y el Pacífico, y 38 de Europa y Asia Central.
El grupo de expertos estaba formado por profesores e investigadores (43), funcionarios o responsables de decidir las políticas (15), profesionales/consultores de la seguridad y la salud (18), y representantes de los interlocutores sociales, principalmente las asociaciones de empleadores y los sindicatos (4). Los expertos tenían formación en diferentes áreas, como la SST, ergonomía, salud pública, psicología de la salud en el trabajo, epidemiología, medicina del trabajo, enfermería, higiene en el trabajo, gestión y jurídica.

relación con la situación del momento en materia de prevención de los riesgos psicosociales y el estrés relacionado con el trabajo en sus países. Respecto de la identificación de las fortalezas, existían diferencias según el contexto del país; por ejemplo, en países que disponían tanto de normativa como de políticas voluntarias, los participantes consideraron más relevante la fortaleza de disponer de enfoques voluntarios. Sin embargo, la legislación, las iniciativas de diálogo social, una sólida base de evidencias, la sensibilización, las intervenciones en el lugar de trabajo y la adecuada cualificación del personal de los servicios de salud fueron destacadas como fortalezas en todos los países donde existían. Muchas de las fortalezas fueron consideradas debilidades por aquellos países que carecían de ellas[346]. Incluso los países en los que el contexto político y las prácticas había sido objeto de un desarrollo satisfactorio, se hizo referencia a una inadecuada aplicación de la legislación, la falta de voluntad política de desarrollo o aplicación de nuevas iniciativas, la existencia de una cultura de compensación más que de una cultura de prevención. Otras de las preocupaciones manifestadas fueron la inadecuada evaluación de las iniciativas, así como un alto predominio de prácticas irregulares por parte de los consultores o profesionales. La mayoría de los encuestados identificaron como debilidad la exclusión de las enfermedades relacionadas con el estrés de las listas nacionales de enfermedades profesionales.

En cuanto a las oportunidades se mencionaron: la mayor experiencia e intercambio de buenas prácticas entre los países, las políticas internacionales y los códigos de prácticas destinados a promover prácticas comerciales responsables, la creciente importancia de la sostenibilidad y competitividad organizativa, y la cobertura e inclusión de estos problemas en el sistema nacional de la SST, el sistema de salud pública o el sistema de la seguridad social. Estos problemas no fueron transmitidos exclusivamente por los encuestados provenientes de países con un el contexto normativo más sólido y la mejor

[346] Por ejemplo, varias de esas debilidades fueron destacadas por los encuestados de los Estados Árabes, África y, hasta cierto punto, Asia y el Pacífico, y los encuestados de Latinoamérica.

base de evidencias. Por último, varias de las amenazas identificadas eran comunes a todos los encuestados, a saber, la mala situación económica y el creciente desempleo, la reestructuración organizativa y la reducción de plantilla, la falta de voluntad política, la falta de recursos financieros a nivel nacional o de organización, el envejecimiento de la mano de obra, y el aumento de las nuevas formas de organización del trabajo, trabajo precario y formas de trabajo no normalizadas (por ejemplo, trabajo por turnos, trabajo temporal, trabajo a tiempo parcial). Hubo amplio consenso respecto de la amenaza que suponían éstos respecto de la prevención de los riesgos psicosociales y el estrés relacionado con el trabajo. Otras de las amenazas que se identificaron fueron la inobservancia de las disposiciones legales y la corrupción (por ejemplo, en Sudamérica), y la presión de las empresas para la desregulación (especialmente en Europa).

Se invitó a los expertos a mirar al futuro (10 años más tarde) y prever el escenario más probable, así como el escenario ideal en sus países en los relativo a los factores de riesgo psicosocial y el estrés relacionado con el trabajo en los siguientes ámbitos: i) leyes nacionales, reglamentos, normas técnicas y contratos colectivos sobre la SST, que abordan el estrés relacionado con el trabajo y sus consecuencias; ii) políticas y estrategias sobre la SST centradas en los riesgos psicosociales y el estrés relacionado con el trabajo; iii) asesoramiento técnico y campañas de sensibilización centradas en los riesgos psicosociales y el estrés relacionado con el trabajo; iv) iniciativas para el lugar de trabajo enfocadas en los riesgos psicosociales y el estrés relacionado con el trabajo; y v) investigación y base de evidencias sobre los riesgos psicosociales y el estrés relacionado con el trabajo.

Con respecto a la legislación nacional de la SST, reglamentos, normas técnicas y contratos colectivos sobre el estrés relacionado con el trabajo, la mayoría de los encuestados previeron la introducción de legislación adicional sobre el tema. Sin embargo, respecto de ambos escenarios, los previstos y los ideales, se hicieron

previsiones sobre varias situaciones, desde la elaboración de nueva legislación hasta la conservación de la legislación disponible sin introducción cambios, y la desregulación. Una serie de opciones similares se propusieron respecto de las políticas y estrategias de la SST. La mayoría de los encuestados confiaba en la introducción de nuevas o adicionales políticas y estrategias en este ámbito, mientras que la centralización en la prevención, formación, y desarrollo de las competencias a nivel nacional, y el intercambio de las buenas prácticas eran aspectos comunes de los escenarios ideales de todos los países. Asimismo, se barajaron varias opciones respecto de los escenarios previstos en materia de desarrollo de asesoramiento técnico y campañas de sensibilización. En el caso de los escenarios ideales, se informó con frecuencia del asesoramiento a las PyMEs. Sin embargo, se mostró menos optimismo y consenso respecto de los escenarios previstos para el desarrollo de las iniciativas en el lugar de trabajo, mientras que en los escenarios ideales se destacaron varios aspectos principales como el desarrollo de una cultura organizativa saludable, la prevención y gestión del riesgo psicosocial, el desarrollo de competencias a nivel del lugar de trabajo, y el compromiso de la dirección. Varios encuestados de diferentes países mencionaron la incorporación de la prevención del riesgo psicosocial como parte integral de los sistemas de gestión de la SST. Por último, en relación con las investigaciones y las bases de pruebas en este ámbito, los encuestados en general previeron un aumento de la actividad, con énfasis en áreas clave como las intervenciones para la gestión del riesgo psicosocial, y la aplicación del resultado de las investigaciones en la práctica. Sin embargo, se destacaron las razones económicas como posibles impedimentos. En varios países se esperaba que las organizaciones internacionales estimularan las estrategias de investigación e intervención. Existía un gran consenso de todos los países respecto de los escenarios ideales en materia de desarrollo de sistemas de información y bases de datos para compartir evidencia empírica, realización de comparaciones adicionales entre los países, e investigaciones para valorar las intervenciones realizadas.

Los expertos identificaron asimismo una serie de medidas que se hacían necesarias a nivel nacional y de lugar de trabajo con objeto de prevenir y gestionar los riesgos psicosociales y el estrés relacionado con el trabajo, e indicaron hasta qué punto eran necesarios esfuerzos adicionales en sus países considerando varios factores que contribuían. Por último, se les pidió que indicasen las áreas prioritarias en las que fuera necesario actuar a nivel de lugar de trabajo. Se logró un alto grado de consenso en todos los países respecto de las medidas necesarias tanto a nivel nacional como de lugar de trabajo. Los problemas respecto de los que es necesaria, según el alto consenso logrado, una intervención a nivel nacional fueron: el desarrollo de competencias para abordar los riesgos psicosociales y el estrés relacionado con el trabajo; aplicación de la normativa (cuando se disponga de ella); lograr consenso entre los interlocutores sociales; sensibilización; integración a nivel de la política (por ejemplo, las políticas de la SST y la promoción de la salud); y la más disponibilidad de instrumentos de intervención y métodos de evaluación. En el lugar de trabajo, se identificaron las siguientes prioridades máximas: la integración de la prevención del estrés relacionado con el trabajo en la cultura organizativa; integración de la prevención del estrés relacionado con el trabajo en los sistemas de gestión; sensibilización; introducción de medidas políticas y preventivas en el lugar de trabajo, y el desarrollo de las competencias de las partes interesadas.

Segunda ronda de la encuesta DELPHI

La segunda ronda de la encuesta Delphi se desarrolló con base en los resultados obtenidos en la primera ronda, con el objetivo de lograr un mayor consenso sobre los problemas y aclarar los factores que contribuyen a cada inquietud.

En total respondieron 31 expertos de 25 países de todo el mundo que abarcaban todas las regiones de la OIT[347]. La segunda ronda de Delphi se basó principalmente en preguntas cerradas. Se pidió a los expertos que informaran sobre la probabilidad de varios escenarios en las áreas clave de prevención y gestión de los riesgos psicosociales y el estrés relacionado con el trabajo identificados en la primera ronda, así como los principales factores de contribución.

La sensibilización y el compromiso por parte de los responsables de la formulación de políticas, el diálogo social, y la idoneidad de llevar a la práctica la base de evidencias, destacaron visiblemente como factores que contribuyen en todos los posibles escenarios. Respecto de las áreas clave de sensibilización y desarrollo de orientaciones, iniciativas en el lugar de trabajo y la base de evidencias, se han identificado otros factores que han contribuido de forma significativa: la disponibilidad de recursos y experiencia, instrumentos e intercambio de buenas prácticas, y la sensibilización y compromiso de las partes interesadas a nivel de la empresa (por ejemplo, directores, trabajadores). Los encuestados destacaron asimismo la cultura de la prevención a nivel de país, como un factor de contribución importante en relación con las iniciativas en el lugar de trabajo y la conveniencia de disponer de datos científicos sobre el impacto de los riesgos psicosociales en la salud, la seguridad y la productividad, para aplicar la base de evidencias en la práctica.

[347] Los 31 expertos participantes en la segunda ronda de la encuesta Delphi provenían de Alemania (3), Arabia Saudita (1), Australia (2), Barbados (1), Bélgica (2), Bosnia y Herzegovina (1), Bulgaria (1), Chile (1), China (1), República de Corea (1), España (1), Estados Unidos de Norteamérica (1), Finlandia (1), Holanda (1), Italia (1), Japón (1), Libia (1), Polonia (1), Reino Unido (2), Rumania (1), Singapur (1), República Árabe Siria (1), Suecia (2), Tailandia (1), Uganda (1). Agrupados por regiones de la OIT, 2 expertos eran de África, 3 de las Américas, 2 de los Estados Árabes, 7 de Asia y el Pacífico, y 17 de Europa y Asia Central.
El grupo de expertos estaba compuesto por profesores e investigadores (18), funcionarios o responsables de decidir las políticas (9), profesionales de la seguridad y la salud (3) y representantes sindicales (1).

Hallazgos y tendencias globales

Tanto la encuesta de opinión de los expertos como la encuesta Delphi proporcionaron información práctica que permitió aclarar las necesidades y destacar los impulsores y los obstáculos clave. La encuesta Delphi indicó asimismo las expectativas y los escenarios idóneos respecto de las áreas clave mencionadas anteriormente. A pesar de las diferencias entre las regiones, se logró un alto grado de consenso entre los expertos respecto de los escenarios ideales en ámbitos clave, los impulsores y obstáculos de estos escenarios, y las medidas necesarias para conseguirlos. Observando con más detalle las áreas clave exploradas en el Delphi, cabe señalar que los expertos son bastante optimistas, y confían en que se tomen medidas adicionales respecto de cada una de ellas.

En lo relativo a la legislación y las políticas, los expertos acordaron en general que como la sensibilización está aumentando, se dispondrá de leyes nacionales de la SST adicionales, reglamentos, normas técnicas y contratos colectivos, así como políticas y estrategias de la SST sobre los riesgos psicosociales y el estrés relacionado con el trabajo. Sin embargo, la previsión era más pesimista en algunos países de Europa en los que ya se están aplicando una serie de iniciativas. A pesar de todo, la mayoría de los expertos se mostraron de acuerdo sobre la utilidad de un contexto político sólido, destacándolo como una fortaleza donde cuentan con él y como una debilidad allí donde carecen de él. Mostraron confianza en que, en el futuro la legislación de la SST incluya entre sus disposiciones la protección de la salud mental de los trabajadores en todos los países. Se insistió en que la sensibilización sobre la importancia de la legislación sobre la SST respecto de la protección y promoción de la salud mental es necesaria también en los países que ya disponen de la legislación. Los expertos identificaron asimismo como ámbitos que requieren mejoras, la armonización y la adecuada aplicación de la ley en todos los países, el reconocimiento de los trastornos relacionados con el estrés, como enfermedades profesionales; y las limitaciones existentes para la aplicación de la

legislación[348]. Destacaron asimismo los siguientes elementos clave del escenario ideal: centrarse en la prevención de los riesgos psicosociales y la promoción de la salud mental en el lugar de trabajo como elementos fundamentales de las políticas; intercambio de las buenas prácticas; desarrollo de las capacidades de las partes interesadas clave. Por su parte, la sensibilización y el compromiso de los responsables de la formulación de políticas, la mejora del diálogo social; la base de evidencias y el despliegue de recursos fueron considerados factores de contribución, bien facilitando la acción para lograr un escenario ideal o impidiendo el cambio; el vínculo con las metas de la agenda de desarrollo sostenible se consideró como una oportunidad.

Se expresó un alto grado de consenso respecto de la formulación de una orientación técnica complementaria y campañas de sensibilización sobre los riesgos psicosociales y el estrés relacionado con el trabajo. Sin embargo, algunos expertos observaron que tales esfuerzos estaban más centrados en el trabajador individual más que en un enfoque colectivo para mejorar las condiciones de trabajo y la prevención primaria, en especial en los países en los que ya se habían puesto en práctica medidas de prevención. Asimismo, se consideró muy conveniente diseñar indicadores de buenas prácticas para todas las partes interesadas y formular directrices para las Pymes. Se pueden observar algunas diferencias entre las opiniones de los expertos. Por ejemplo, en Asia se puso más énfasis en los enfoques participativos mientras que en Europa y Australia se focalizó en el público nacional a través de diversos medios de comunicación.

Se expresó menos optimismo y consenso respecto de los escenarios deseados para el desarrollo de iniciativas en el lugar de trabajo. En los países que cuentan con una sólida trayectoria política, los expertos previeron que se introducirían iniciativas adicionales en el lugar de trabajo, mientras que en los países que no disponían de políticas o legislación, o no estaban suficientemente desarrolladas, las medidas en el lugar de

[348] Existe armonización de la legislación sobre la SST en los países de la UE, aunque algunos de ellos disponen de una legislación más específica que otros sobre los riesgos psicosociales y el estrés relacionado con el trabajo.

trabajo se esperaban que fueran principalmente el resultado de la intervención gubernamental. Sin embargo, en algunos casos los expertos consideran que dichas iniciativas podrían tomarlas las empresas directamente, con independencia del marco político o legal. Existe asimismo diversidad de opiniones sobre si estas iniciativas se focalizarían en la prevención, y en este sentido son varios los expertos que prevén un incremento en las medidas reactivas o de protesta. Se consiguió gran consenso respecto de la esperanza de que haya más iniciativas por parte de las grandes empresas y la consideración de los impedimentos financieros como obstáculos para la acción. Los elementos clave del escenario ideal para las iniciativas en el lugar de trabajo fueron: mayores acciones sindicales, desarrollo de una cultura preventiva en la organización, aplicación de enfoques integrados (incluidos los riesgos psicosociales en los sistemas de gestión de la SST), evaluación de las intervenciones de prevención del riesgo psicosocial, desarrollo de las competencias de las partes interesadas clave, e intercambio de conocimientos y prácticas entre las grandes y pequeñas empresas a través de la creación de redes. Los factores de contribución clave eran: la sensibilización y el compromiso de los responsables de la formulación de políticas, la calidad del diálogo social y el compromiso de los interlocutores sociales en este ámbito. La disponibilidad de recursos, la experiencia, los instrumentos y las buenas prácticas, la cultura de la prevención a nivel político, la sensibilización y el compromiso de las partes interesadas (por ejemplo, directores, trabajadores y sus representantes) en el lugar de trabajo fueron considerados asimismo como factores de contribución importantes en relación con las iniciativas del lugar de trabajo.

Respecto de la investigación y la base de evidencias en este ámbito, la mayoría de los expertos previó el incremento de la actividad, con énfasis especial en áreas clave, tales como la aplicación y evaluación de las intervenciones de gestión del riesgo psicosocial, y llevar a la práctica los resultados de la investigación. Hubo alto consenso en todos los países respecto de los escenarios ideales sobre una serie de cuestiones, como: investigación a nivel nacional y encuestas nacionales periódicas (allí donde todavía no

existen); desarrollo de sistemas de información y bases de datos con objeto de mostrar pruebas empíricas; realizar más comparaciones entre países; investigaciones sobre varias cuestiones específicas (como el vínculo entre la salud fisiológica y física, las nuevas formas de organización del trabajo, el trabajo precario/formas de trabajo no normalizadas, el trabajo sin límites, el estudio de viabilidad) intervenciones para evaluar las investigaciones; y la orientación para traducir a la práctica el resultado de las investigaciones. Las siguientes opciones adicionales fueron transmitidas principalmente por los expertos de países que contaban con una sólida trayectoria política y práctica: la inclusión de este ámbito en la investigación; el desarrollo de planes y políticas de desarrollo a nivel nacional con la adecuada asignación de recursos; y una investigación que evalúe el efecto de las inspecciones de la SST. Los expertos europeos hicieron referencia asimismo a la existencia de institutos de investigación a nivel nacional (con los adecuados recursos) que realizan estudios pertinentes habida cuenta de los cierres y recortes presupuestarios en numerosos países europeos los últimos años. La sensibilización y el compromiso de los responsables de la formulación de políticas se consideraron factores clave de contribución. Otros factores de contribución identificados por los expertos fueron: la calidad del diálogo social y el compromiso de los interlocutores sociales en este ámbito, la disponibilidad de recursos, la idoneidad de las pruebas científicas sobre el impacto de los riesgos psicosociales en la salud, seguridad y productividad, y la disponibilidad de experiencia, instrumentos y buenas prácticas.

Cabe señalar que existe un elevado nivel de consenso entre los resultados de la encuesta Delphi y la encuesta anterior sobre la opinión de los expertos; ambas hicieron referencia a los mismos impulsores y obstáculos para la acción, así como las mismas prioridades a tratar. Respecto de los ámbitos clave a abordar, se puede observar un amplio consenso en las siguientes cuestiones: cultura organizativa (incluidos la mala gestión y el liderazgo); la carga de trabajo, la presión del tiempo y la intensidad del trabajo; el equilibrio entre el trabajo y la vida personal; el cambio organizativo y la restructuración;

la seguridad del trabajo; el trabajo precario; acuerdos sobre la distribución del tiempo de trabajo (incluidos trabajo por turnos, horarios flexibles y tiempo de descanso); recompensa y reconocimiento; control del trabajo; acoso psicológico (incluidos el *mobbing* y el *bullying*); la violencia física (y amenaza de violencia física); y la discriminación en el trabajo.

Por último, es importante mencionar que en algunas regiones había un desequilibrio entre las preocupaciones transmitidas por los expertos y las prioridades de acción percibidas en sus países, y destaca que las iniciativas políticas que se habían o se estaban aplicando podrían no estar necesariamente abordando los problemas más graves. Todo ello podría ser consecuencia de una escasa sensibilización y priorización por parte de los encargados de formular las políticas resultado de sus impresiones, y/o falta de diálogo social y participación social en el diseño de tales políticas. Por lo tanto, todavía es necesaria la realización de esfuerzos concretos para definir las prioridades de acción respecto de los riesgos psicosociales y el estrés relacionado con el trabajo a nivel nacional.

6. ¿Por qué es necesario un enfoque colectivo para prevenir y controlar las causas del estrés relacionado con el trabajo?

La importancia del efecto negativo del estrés relacionado con el trabajo y sus consecuencias para la salud de una parte importante de la población activa mundial es patente debido a la diversidad con base en evidencias sobre el predominio de trastornos físicos y mentales asociados a nivel de país y regional reunidos durante más de 20 años. Desafortunadamente, la evidencia prueba asimismo que la incidencia y severidad del estrés están aumentando.

Los costos económicos asociados a nivel nacional, incluso si representan únicamente la punta del iceberg, muestran hasta qué punto el estrés relacionado con el trabajo y sus consecuencias para la salud tienen un considerable impacto en la seguridad,

productividad y funcionamiento general de la organización. Hoy en día el estrés relacionado con el trabajo no puede ser considerado el problema de unos pocos. Tiene que ser reconocido como un problema colectivo con importantes consecuencias para el bienestar de los trabajadores, sus familias y la sociedad en su conjunto.

Aun reconociendo el papel desempeñado por los investigadores y los responsables de la formulación de políticas en los países nórdicos en marcar el camino; en la mayoría de los países, los responsables de la formulación de políticas y los interlocutores sociales sólo recientemente han participado en la formulación de legislación y en intervenciones concretas para abordar las causas del estrés relacionado con el trabajo desde su origen. A pesar de todo, esto demuestra que la concienciación sobre la necesidad de acción es mayor. Se ha prestado creciente atención a la evaluación y gestión de los riesgos psicosociales y el estrés relacionado con el trabajo, así como al diseño de la legislación, las estrategias y políticas a nivel internacional, regional y nacional; la atención de los interlocutores sociales respecto de estos temas también ha aumentado; la divulgación de información y las campañas de sensibilización sobre estos temas es mayor que en el pasado; existe asimismo una proliferación de las redes de investigación y de asociaciones de profesionales interesadas en diseñar intervenciones efectivas para hacer frente a los riesgos psicosociales y el estrés a nivel de lugar de trabajo.

Los empleadores deberían ser conscientes de los efectos negativos de los factores de riesgo psicosocial, que pueden afectar a los trabajadores como resultado de la sobrecarga de trabajo y la falta de control de sus tareas con las consecuencias del estrés relacionado con el trabajo y los comportamientos de afrontamiento y los efectos sobre la salud. Desafortunadamente, mucha gente se da cuenta de que el límite del estrés se ha sobrepasado sólo cuando los efectos negativos afectan a nuestro trabajo. El hecho de concienciar a los empleadores y los trabajadores, e informarles y formarles para que se ocupen de estos nuevos riesgos, da lugar a un entorno de trabajo seguro y saludable,

una cultura preventiva positiva y constructiva en la empresa, impulsa el compromiso y la eficacia, protege la salud y el bienestar de los trabajadores y aumenta la productividad.

En este complicado contexto, en el que el lugar de trabajo se ha convertido en una importante fuente de riesgos psicosociales y escaso equilibrio entre el trabajo y la vida personal; se ha convertido también en lugar ideal para abordar esos riesgos psicosociales que originan el estrés relacionado con el trabajo y sus consecuencias para la salud. Las empresas no deberían centrarse únicamente en una dar una respuesta al problema. Se debe fomentar además un enfoque colectivo de la prevención del estrés relacionado con el trabajo y la promoción de la salud mental en el trabajo. La mayoría de las iniciativas relativas a la gestión del estrés en el lugar de trabajo han consistido en el asesoramiento individual, la iniciación y asesoramiento del nuevo personal, el apoyo continuo de los compañeros y sindicatos durante la duración del desempleo, así como el apoyo individual para abordar los acontecimientos más importantes de la vida, mediante la creación de vínculos con las ONG locales. Es necesario un enfoque amplio dirigido a promover la salud mental en el trabajo, que rompa con las medidas tradicionales y avance hacia respuestas innovadoras y eficaces mediante medidas colectivas e individuales. La adopción de medidas de carácter colectivo en el lugar de trabajo puede ofrecer apoyo y permitir a los trabajadores ser cada vez más productivos sin soportar los efectos negativos del estrés. Por el contrario, existe el consenso en general de que mejorar la capacidad individual para enfrentarse al estrés puede constituir una estrategia complementaria valiosa como parte de un proceso más amplio, colectivo y de organización para luchar contra el estrés relacionado con el trabajo. Es fundamental lograr formas innovadoras para abordar las consecuencias de los riesgos psicosociales y el estrés relacionado con el trabajo combinando las medidas colectivas y las individuales.

La respuesta ideal al estrés consiste en su prevención, que se puede lograr abordando el origen del problema: sus causas. Sin embargo, como son muchos los factores de riesgo psicosocial que pueden ser origen del estrés, no se pueden evaluar y gestionar de forma aislada. Las causas pueden tener su origen en el trabajo, el hogar, el entorno social o en la sociedad en su conjunto. En cada uno de estos contextos puede haber una fuente o más de estrés, así como recursos que contribuyan a prevenir o reducir su impacto. El estrés puede a su vez tener efectos en más de uno de estos contextos. Sin embargo, como no podemos pretender poder influir en todos estos aspectos y en todos estos contextos, la actuación en el lugar de trabajo debería orientarse hacia intervenciones que puedan prevenir o controlar los riesgos psicosociales en el lugar de trabajo. Dichas intervenciones tendrán un impacto positivo sea en el lugar de trabajo y más allá. La mejor manera de abordar el estrés relacionado con el trabajo es mediante estrategias para enfrentarse a los factores de riesgo psicosocial en su origen en las condiciones de trabajo, el medio ambiente de trabajo, la cultura organizativa y las relaciones de trabajo. Una vez que se ha reconocido la existencia del estrés relacionado con el trabajo y se han identificado los riesgos psicosociales en su origen, se deberían tomar medidas para abordarlos en la fuente. Por ello, las medidas que se tomen deben dirigirse a eliminar tantas causas como sea posible, de forma que se reduzca o prevenga el estrés relacionado con el trabajo en el futuro.

Un programa eficaz de prevención del estrés en el lugar de trabajo requiere una adecuada identificación de los riesgos psicosociales y la evaluación del desempeño profesional, la organización del trabajo y de los problemas personales derivados del estrés. Dicha evaluación debería realizarse de forma sistemática y debería solicitarse a los trabajadores que manifestasen su preocupación respecto de cualquier situación que les pueda causar estrés relacionado con el trabajo.

Se deben tomar medidas específicas de prevención con objeto de reducir las posibles consecuencias para la salud mental de los riesgos psicosociales y el estrés relacionado

con el trabajo, a través de un enfoque de gestión de riesgos. Un sistema de gestión de la SST coherente debería garantizar unas mejores prácticas preventivas y la incorporación de medidas de promoción de la salud, como incluir los riesgos psicosociales en las medidas de evaluación y gestión de riesgos, con objeto de gestionar de forma eficaz su impacto al igual que con otros riesgos de SST en el lugar de trabajo[349].

Esto implica la realización de una práctica de la salud en el trabajo con un enfoque múltiple que abarca:

- La prevención de las enfermedades profesionales y otras relacionadas, así como los accidentes de trabajo;

- La mejora de las condiciones laborales y la organización del trabajo;

- La incorporación de los factores de riesgo y los riesgos psicosociales en las medidas de evaluación y gestión de riesgos, y la aplicación de medidas colectivas de prevención (como se hace con otros riesgos en el lugar de trabajo) a través de la adaptación de la organización del trabajo y las condiciones de trabajo;

- El aumento de la capacidad de afrontamiento de los trabajadores;

- El desarrollo de sistemas de apoyo social para los trabajadores dentro del lugar de trabajo; y

[349] La gestión del riesgo es un enfoque de resolución de problemas de los factores de riesgo de la salud y seguridad. Incluye tanto la evaluación como la gestión de los riesgos. Es una parte integral de un sistema de gestión de la seguridad y salud (SST) en la empresa y contribuye al ciclo de mejora continuada del trabajo y las condiciones de trabajo.

- La evaluación de las necesidades de la empresa, teniendo en cuenta las interacciones organizativas, individuales y entre la organización y el individuo, en la evaluación de las necesidades de salud de los trabajadores.

La participación de los trabajadores en este proceso es crucial. Los trabajadores y sus representantes deberían participar en la identificación de aquellos riesgos psicosociales que ellos consideran causantes de un estrés innecesario en sus trabajos, y clasificarlos por importancia para poder establecer las prioridades de intervención. La evaluación debería realizarse de forma sistemática y se debería pedir a los trabajadores que expresen su preocupación sobre cualquier situación que pudiera estar causando estrés relacionado con el trabajo. Los comités conjuntos de SST pueden ser decisivos en la gestión de los riesgos psicosociales y el estrés relacionado con el trabajo. La experiencia de la OIT muestra que el éxito de una organización se basa en sus trabajadores y en su cultura organizativa. Los trabajadores en un entorno seguro y propicio se sienten mejor y están más sanos, lo cual se traduce a su vez en un menor ausentismo, una mayor motivación, la mejora de la productividad y en una imagen positiva de la organización. La prevención de los accidentes laborales y las enfermedades profesionales, la promoción de una vida laboral sana y el establecimiento de la cultura de la prevención es la responsabilidad compartida de los gobiernos, los empleadores, los trabajadores, los profesionales de la salud y de la sociedad en su conjunto.

Observaciones finales

La actuación de la OIT se centra en la protección de la salud de los trabajadores y la promoción de su bienestar a través de la mejora de sus condiciones de trabajo y los ambientes de trabajo, la prevención y el control de los accidentes laborales y las enfermedades profesionales.

Para la OIT, la salud mental es un estado de salud y bienestar (tanto individual como colectivo) en el que los trabajadores desarrollan sus propias capacidades, trabajan de

forma productiva y contribuyen a su comunidad. En este contexto, la salud en el trabajo debería "tener como objetivo la promoción y la conservación del mayor grado de bienestar físico, mental y social de los trabajadores en toda ocupación"[350]. El derecho fundamental de disfrutar de las mejores condiciones de salud en el trabajo posibles y de un medio ambiente de trabajo que permita a cada mujer y hombre llevar una vida social y económicamente productiva es uno de los principales objetivos de la OIT. La contribución de la OIT al diseño de las políticas para los lugares de trabajo y los programas de prevención sobre la SST tiene en cuenta el conocimiento global adquirido a través de una base de evidencias y las buenas prácticas. En tiempos de cambio en el mundo del trabajo enfrentarse con éxito a los riesgos psicosociales en el lugar de trabajo es fundamental para proteger la salud y el bienestar de los trabajadores además de aumentar la productividad de las empresas.

La OIT cuenta con una larga tradición en el desarrollo de políticas nacionales y del lugar de trabajo para contribuir a la protección de la salud y el bienestar de los trabajadores y al mismo tiempo mejorar la productividad. La OIT posee una ventaja comparativa al abordar la salud mental en el trabajo, gracias a su experiencia de recurrir al diálogo social para aplicar iniciativas de éxito a nivel nacional, social y en el lugar de trabajo, abordando estos problemas mediante el desarrollo de capacidades en los Programas de Trabajo Decente por País en los Estados Miembros con la participación de los empleadores, trabajadores y sus representantes, profesionales de la SST, gobiernos, responsables de la formulación de políticas, servicios públicos y ONG. Al proporcionar mecanismos que permitan abordar los riesgos psicosociales en el trabajo mediante la incorporación de medidas preventivas y de promoción de la salud, la OIT contribuye a un mundo del trabajo más decente y humano.

[350] Según la amplia definición adoptada por el Comité Mixto OIT/OMS de Salud en el Trabajo en su primera *reunión* (1950) y revisada en su *12ª reunión* (1995); véase OIT, Comité Mixto OIT/OMS de Salud en el Trabajo. *Informe del Comité, 12ª reunión, Ginebra, 5-7 abril 1995*.

Como resultado de la evaluación llevada a cabo para este informe, la actuación futura de la OIT en este ámbito tendrá como objetivo:

- Apoyar las iniciativas y las alianzas estratégicas en coordinación con otros organismos internacionales, los formuladores de políticas a nivel regional y nacional, y las redes de expertos con el propósito de respaldar el desarrollo de la investigación, las campañas de sensibilización, la formación, el intercambio de buenas prácticas y el desarrollo mundial de competencias;

- Patrocinar el desarrollo de las competencias de los interlocutores clave y la aplicación práctica de la investigación a través de la promoción de la educación y la formación y una utilización amplia de las herramientas de la OIT, tales como los manuales de *SOLVE* y de “La prevención del estrés en el trabajo: Lista de puntos de comprobación”, así como de otras directrices y plataformas a distancia en colaboración con expertos clave;

- Promover la armonización de las listas nacionales de enfermedades profesionales proporcionando asistencia adicional sobre la base de la lista de enfermedades profesionales de la OIT;

- Apoyar la integración de los riesgos psicosociales en la evaluación y gestión de riesgos y en los sistemas de gestión y su vinculación con las sustentabilidad de las intervenciones;

- Facilitar el diálogo social entre los actores sociales a nivel mundial para la prevención del estrés relacionado con el trabajo y sus consecuencias; y

- Promover en colaboración con la OMS un enfoque integrado a nivel mundial combinando la salud en el trabajo y la promoción de la salud para el bienestar de los trabajadores.

Fuente de información:
http://www.ilo.org/global/about-the-ilo/newsroom/comment-analysis/WCMS_475085/lang--es/index.htm
Para tener acceso a información relacionada visite:
http://www.ilo.org/safework/info/publications/WCMS_466549/lang--es/index.htm
http://www.ilo.org/global/about-the-ilo/newsroom/features/WCMS_474519/lang--es/index.htm

VI. PERSPECTIVAS ECONÓMICAS PARA 2015-2016

La Organización de las Naciones Unidas reduce las perspectivas de crecimiento económico en 2016 a 2.4% (ONU)

El 12 de mayo de 2016, La Organización de las Naciones Unidas (ONU) informó que la economía mundial crecerá sólo 2.4% en 2016, redujo las proyecciones medio punto porcentual con respecto al estimado divulgado en diciembre pasado.

El informe semestral de perspectivas económicas del Departamento de Asuntos Económicos y Sociales de Naciones Unidas (DESA) colocó el crecimiento de este año en el mismo nivel de 2015, atribuyendo el cambio, entro otros factores, a la baja de las previsiones a la debilidad persistente de la demanda agregada en los países desarrollados.

Otros elementos negativos fueron los bajos precios de las materias primas, los crecientes desbalances fiscales y de cuenta corriente y las restricciones de las políticas fiscales y monetarias, que han afectado a las economías exportadoras de bienes básicos en África y América Latina, explicó el Secretario General adjunto de la ONU y Titular de DESA.

“La debilidad de la economía mundial supone retos significativos para los Estados miembros en todas partes y, desde luego, para el sistema de la ONU de impulso al desarrollo. Muchos países de África, la Mancomunidad de Estados Independientes y América Latina han revisado a la baja sus proyecciones durante los últimos meses”, dijo.

Destacó también las prolongadas crisis en Brasil y Rusia, por los graves efectos secundarios que tienen a nivel regional.

Titular de DESA agregó que la situación se ha agravado debido a los eventos climáticos extremos, los desafíos políticos y las grandes salidas de capital de muchas regiones en desarrollo.

Ante este panorama, la ONU consideró que hace que las mayores economías implementen políticas más balanceadas, proactivas y coordinadas para impulsar el crecimiento mundial y permitir avanzar en la Agenda de Desarrollo 2030.

Fuente de información:
http://www.un.org/spanish/News/story.asp?newsID=35058#.Vznnl5HhCUk

Perspectivas Económicas: Las Américas. Administrando Transiciones y riesgos (FMI)

El 27 de abril de 2016, el Fondo Monetario Internacional (FMI) publicó el documento "Perspectivas Económicas: Las Américas Administrando Transiciones y riesgos". Para el presente informe solo se incluyen el Resumen Ejecutivo y los Capítulos: 1. Economía mundial en transición y perspectivas para Estados Unidos de Norteamérica y Canadá, 2. América Latina y el Caribe: Administrando transiciones y 3. Análisis de la vulnerabilidad de las empresas de América Latina. A continuación se presenta el contenido.

Resumen Ejecutivo

La economía mundial sigue en transición, lo que se refleja en un ritmo más lento de la actividad a nivel mundial. Las economías avanzadas continúan recuperándose en forma moderada y desigual. En Estados Unidos de Norteamérica, la expansión económica, impulsada por el consumo, ha permitido el despegue de las tasas de interés, lo que constituye un primer paso hacia una normalización gradual de la política monetaria. Pero la recuperación en otros países, especialmente en Japón y la zona del euro, sigue siendo frágil. Con una mayor expansión monetaria en Europa y Japón, las influencias

de los principales bancos centrales sobre las condiciones financieras mundiales están divergiendo. En las economías de mercados emergentes, el crecimiento sigue desacelerándose en forma generalizada, como resultado de un crecimiento más lento pero más sostenible en China, mientras continúan las tensiones en varias economías grandes que se encuentran en recesión. En general, las condiciones financieras se han endurecido y la volatilidad del mercado ha aumentado a raíz de la creciente preocupación acerca de un crecimiento mundial más lento y la falta de margen de maniobra disponible en materia de políticas económicas. Al mismo tiempo, los precios de las materias primas siguen siendo débiles, y se prevé que se mantengan más bajos durante más tiempo. Los riesgos que surgen de estas transiciones actualmente en curso podrían frustrar el crecimiento si no se los administra adecuadamente. La urgencia por formular respuestas de política económica en sentido amplio para salvaguardar el crecimiento a corto plazo y asegurar la resiliencia se ha incrementado. Si bien actualmente no se necesita un apoyo adicional a la demanda en Estados Unidos de Norteamérica, un plan de consolidación fiscal creíble a mediano plazo proporcionaría mayor margen de maniobra en el caso de que se debilitase el crecimiento. En Canadá se prevé que el nuevo programa de medidas de estímulo fiscal brinde un apoyo oportuno al crecimiento, que sigue siendo lento ya que la economía hace frente a un contexto de precios bajos del petróleo.

En este contexto, la actividad económica en América Latina y el Caribe se ha visto gravemente afectada y se prevé que en 2016 se contraiga por segundo año consecutivo. Sin embargo, la recesión regional oculta el hecho de que la mayoría de los países siguen creciendo, de manera moderada pero segura. Las diferencias en cuanto a crecimiento económico responden a las disímiles influencias provenientes de factores externos e internos. Si bien la recuperación actualmente en curso en Estados Unidos de Norteamérica continúa respaldando la actividad en México, América Central y el Caribe, la desaceleración del sector manufacturero en China ha reducido la demanda de exportaciones provenientes de América del Sur. Al mismo tiempo, las nuevas

disminuciones de los precios de las materias primas se han sumado al *shock* acumulado en los términos de intercambio para los países exportadores de materias primas. Como consecuencia de la mayor volatilidad en los mercados financieros mundiales y las condiciones financieras más restrictivas en la región, el nivel de vulnerabilidad de las empresas está aumentando. En un contexto de condiciones externas más frágiles, el ajuste se ha estado desarrollando en forma relativamente suave en aquellos países que han mejorado sus marcos de política macroeconómica en los últimos veinte años. Sin embargo, en un puñado de países, los errores de política y los desequilibrios y rigideces internas han derivado en caídas pronunciadas de la demanda privada.

Las perspectivas de crecimiento a lo largo de los próximos cinco años probablemente seguirán siendo débiles, en particular para aquellos países que enfrentan precios de materias primas más bajos y un nivel limitado de inversión. En toda la región, las políticas y reformas económicas deben orientarse a administrar esta transición. La flexibilidad del tipo de cambio sigue siendo importante para respaldar el ajuste actualmente en curso en las cuentas externas. En los casos en los que una orientación de política más acomodaticia podría estar justificada, el margen de maniobra disponible en materia de políticas macroeconómicas es limitado. En particular, el margen de maniobra de la política fiscal se ve restringido por elevados niveles de deuda y la nueva realidad de un crecimiento más lento y menores ingresos, incluidos los derivados de materias primas. Al mismo tiempo, existen disyuntivas en materia de política monetaria. Aunque el traspaso de los tipos de cambio a la inflación se ha ido reduciendo a lo largo del tiempo, las depreciaciones elevadas y persistentes han ejercido una presión al alza sobre los precios al consumidor. Dado que la demanda interna permanece débil, es posible mantener una orientación monetaria acomodaticia en aquellos países donde los bancos centrales gozan de una credibilidad sólida y las expectativas inflacionarias están bien ancladas. Sin embargo, la política monetaria debería estar orientada a preservar la credibilidad del banco central en aquellos países donde las expectativas inflacionarias a mediano plazo están aumentando. En general,

las reformas estructurales son esenciales para abordar la caída de la capacidad productiva en la región.

En América del Sur, las políticas deben orientarse a facilitar un ajuste gradual en respuesta a la nueva realidad de precios de las materias primas más bajos. La consolidación fiscal debe continuar con el fin de contener el aumento de los niveles de deuda y preservar o ampliar los márgenes de maniobra, pero debería salvaguardarse la inversión pública con el fin de respaldar el crecimiento. Los países con regímenes de tipo de cambio flexible han experimentado depreciaciones elevadas y persistentes, y los ajustes de la cuenta corriente siguen actualmente en curso. Aunque el traspaso de los tipos de cambio a los precios se ha reducido, la inflación ha aumentado en promedio, generando tensiones para la política monetaria. Las perspectivas de la región comenzarán a ser más prometedoras solo cuando se hayan resuelto los desafíos internos a los que se enfrentan las economías que actualmente sufren una contracción.

En América Central, aunque las perspectivas favorables han impulsado ajustes tanto fiscales como de cuenta corriente, es necesario redoblar los esfuerzos para institucionalizar la disciplina fiscal e impulsar las reservas fiscales y el crecimiento potencial. El fortalecimiento de la cooperación regional en materia de supervisión prudencial y lucha contra el lavado de dinero también ayudará a contener los riesgos. Si bien los bajos precios de las materias primas siguen siendo favorables para los países que dependen del turismo en la región del Caribe, las perspectivas de crecimiento se están deteriorando para las economías dependientes de las materias primas. Los principales objetivos para la mayoría de los países del Caribe continúan siendo abordar las vulnerabilidades fiscales y fortalecer el sector financiero.

Este volumen de “Perspectivas Económicas: Las Américas” incluye tres capítulos analíticos, en los que se examinan los siguientes temas: la vulnerabilidad de las empresas en América Latina; el traspaso del tipo de cambio a los precios en la región,

y el estado de la infraestructura económica y las tendencias de la inversión pública y privada en infraestructura en América Latina y el Caribe. Las principales conclusiones son las siguientes:

– Las empresas de América Latina están enfrentando condiciones del mercado financiero más difíciles a nivel mundial, así como un menor crecimiento potencial y ajustes macroeconómicos complicados a nivel interno. Los cambios en las condiciones externas —en particular los indicadores de la aversión mundial al riesgo— constituyen un factor predominante del riesgo de las empresas en la región y presentan un riesgo de cara al futuro. Las condiciones macroeconómicas, como el ritmo de depreciación de la moneda y el aumento de los diferenciales de los bonos soberanos, así como los débiles fundamentos de las empresas, también han contribuido a un incremento del riesgo corporativo desde 2011, lo que subraya la importancia de contar con marcos de política sólidos y de realizar un seguimiento muy de cerca de los riesgos sistémicos en el sector empresarial.

– Las considerables depreciaciones de las monedas observadas en muchos países de América Latina durante estos últimos años han ejercido presión al alza sobre la inflación, pero su impacto ha sido más moderado que en el pasado. Las mejoras de los regímenes monetarios logradas en las últimas dos décadas han reducido, de forma sustancial y generalizada, el traspaso del tipo de cambio al nivel de precios al consumidor. No obstante, es conveniente mantener una actitud vigilante en aquellas economías donde los efectos de segunda ronda siguen siendo considerables. En los países donde las expectativas de inflación a mediano plazo están bien ancladas, las autoridades pueden adoptar una orientación de política monetaria más acomodaticia.

– La infraestructura inadecuada ha sido comúnmente considerada como uno de los principales obstáculos para el crecimiento y el desarrollo en América Latina y el

Caribe. La red de infraestructura de la región se ha modernizado a lo largo de la última década, pero sigue siendo deficiente en comparación con la de sus rivales exportadores. No obstante el afianzamiento de las instituciones fiscales y de los marcos de las asociaciones público-privadas en algunas economías grandes de la región, es necesario mejorar la eficiencia de la inversión pública en la mayoría de los países de América Latina y el Caribe.

1. Economía mundial en transición y perspectivas para Estados Unidos de Norteamérica y Canadá

Mientras la economía mundial atraviesa transiciones importantes, el ritmo de actividad a nivel mundial ha disminuido, en un contexto de mayor volatilidad de los mercados financieros. Las economías avanzadas continúan registrando una modesta recuperación, aunque en grado desigual. La expansión económica de Estados Unidos de Norteamérica, impulsada sobre todo por el consumo y la creación de empleo, ha permitido el despegue de las tasas de interés hacia una normalización gradual de la política monetaria. Esta transición indica la presencia de influencias divergentes de los principales bancos centrales en las condiciones financieras mundiales y presiones de apreciación cambiaria sobre el dólar estadounidense. En las economías de mercados emergentes, el crecimiento sigue desacelerándose, principalmente como resultado del reequilibramiento de la economía china y las continuas tensiones que afectan a varias economías grandes que se encuentran en recesión. Las condiciones financieras se han tendido a endurecer y la incertidumbre ha aumentado a raíz de la preocupación acerca de un crecimiento más lento y la falta de espacio suficiente para la aplicación de políticas. Al mismo tiempo, los precios de las materias primas siguen siendo bajos, especialmente en los mercados del petróleo donde un exceso de oferta ha llevado los precios a un nivel apreciablemente menor desde el año pasado. En consecuencia, es probable que la economía de Canadá siga experimentando un lento crecimiento antes de fortalecerse gradualmente haciendo frente a un contexto de precios bajos del petróleo. Los principales riesgos a nivel mundial surgen de estas transiciones

actualmente en curso y podrían descarrilar el crecimiento si no se los gestiona adecuadamente. Las prioridades de política económica consisten en abordar las vulnerabilidades y recomponer la resiliencia ante los riesgos de la transición al mismo tiempo que se estimula el crecimiento a corto plazo, y en elevar la productividad y el crecimiento potencial mediante reformas estructurales de suma importancia.

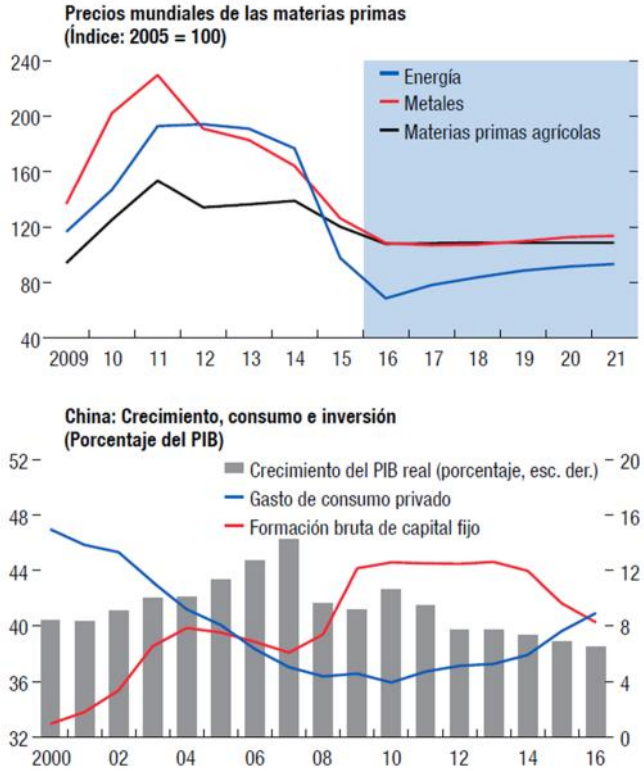
Transiciones mundiales

En el marco de una economía mundial en transición, el crecimiento se ha debilitado en medio de condiciones financieras más restrictivas y precios más bajos de las materias primas. Concretamente, el crecimiento mundial fue decepcionante en el último trimestre de 2015, y a principios de 2016 persistía la debilidad de los indicadores de actividad. En general, como se analiza en la edición de abril de 2016 de Perspectivas de la economía mundial (informe WEO), se proyecta un crecimiento mundial del 3.2% en 2016 y 3.5% en 2017, lo cual refleja un aumento más gradual de la actividad que el proyectado en el informe WEO de octubre de 2015. En medio del debilitamiento del ritmo de actividad, la mayor aversión al riesgo y el endurecimiento de las condiciones financieras actúan como vientos adversos. Ante una recuperación moderada de las economías avanzadas y una contracción prolongada de las economías emergentes y en desarrollo, se prevé que a nivel mundial la demanda y la actividad se mantengan moderadas en 2016 antes de registrar cierto repunte en 2017 (gráfica siguiente).

CRECIMIENTO MUNDIAL MÁS DÉBIL, PRECIOS MÁS BAJOS DE LAS MATERIAS PRIMAS Y REEQUILIBRAMIENTO DE CHINA

Crecimiento del PIB real
-Porcentaje; tasa anual-

			Proyecciones	
	2014	**2015**	**2016**	**2017**
Mundo	**3.4**	**3.1**	**3.2**	**3.5**
Economías avanzadas	1.8	1.9	1.9	2.0
Estados Unidos de Norteamérica	2.4	2.4	2.4	2.5
Zona del euro	0.9	1.6	1.5	1.7
Japón	0.0	0.5	0.5	-0.1
Economías de mercados emergentes y en desarrollo	4.6	4.0	4.1	4.6
China	7.3	6.9	6.5	6.2
Rusia	0.7	-3.7	-1.8	0.8



FUENTE: FMI, base de datos del informe WEO y cálculos del personal técnico del FMI.

Una serie de transiciones subyacentes fundamentales siguen configurando este panorama mundial, con importantes implicancias para la región de las Américas: 1) una desaceleración gradual y un reequilibramiento de la actividad económica de China, pasando de la inversión y las manufacturas al consumo y los servicios; 2) un nivel duradero de precios más bajos del petróleo y otras materias primas, y 3) cambiantes

factores que influencian las condiciones financieras mundiales, con un despegue de las tasas de interés cero en Estados Unidos de Norteamérica, que desempeña un papel dominante en la determinación de las condiciones financieras de la región, mientras que los bancos centrales de otras importantes economías avanzadas continúan relajando su política monetaria. Dichas transiciones plantean riesgos a la baja para las perspectivas mundiales y, si los principales desafíos que éstas generan no son abordados con éxito, el crecimiento mundial podría seguir debilitándose.

Tenue crecimiento y perspectivas moderadas

En las economías avanzadas, el crecimiento en el cuarto trimestre de 2015 fue, en general, más débil de lo previsto, como resultado del debilitamiento de la demanda interna. Si bien una política monetaria acomodaticia y los precios más bajos del petróleo deberían sustentar la demanda interna, una débil demanda externa, la apreciación cambiaria —especialmente en Estados Unidos de Norteamérica— y condiciones financieras algo más restrictivas pesarán en el crecimiento. Se prevé que el crecimiento sea del 1.9% en 2016 y 2.0% en 2017, un incremento levemente más lento que el pronosticado en octubre. Concretamente:

– El crecimiento se mantiene sólido en Estados Unidos de Norteamérica, respaldado por condiciones financieras todavía favorables y un fortalecimiento de los mercados de la vivienda y de trabajo. Pero teniendo en cuenta el endurecimiento de las condiciones financieras tras la reciente volatilidad de los mercados, un dólar más fuerte que pesa en la actividad manufacturera, y los precios más bajos del petróleo que limitan la inversión en energía, se prevé que este año el crecimiento de Estados Unidos de Norteamérica sea 0.25 de punto porcentual más débil en comparación con nuestras proyecciones anteriores. En cuanto al resto de América del Norte, se proyecta que Canadá vuelva a mostrar un nivel de crecimiento más vigoroso, pero de forma más gradual de lo previsto

dado el descenso de los precios del petróleo, al fortalecerse el resto de la economía como resultado de las políticas monetarias y fiscales expansivas y una moneda más competitiva.

– En la zona del euro se prevé un aumento moderado de la actividad en 2016–2017, ubicándose el crecimiento en un rango del 1.5 al 1.7%, respaldado por los precios más bajos del petróleo, políticas fiscales favorables y nuevas medidas no convencionales de expansión monetaria por parte del Banco Central Europeo, que superarían un debilitamiento de las exportaciones netas. Se prevé que la actividad se desacelere en España, aunque en este país el crecimiento es aún relativamente fuerte, y en Portugal. La incertidumbre política, como la generada por la ola de refugiados, y la posible salida de la Unión Europea contemplada por el Reino Unido, son riesgos internos de gran importancia.

– En Japón, se prevé un crecimiento levemente más firme, en torno al 0.5% en 2016 como resultado del estímulo fiscal, la caída de los precios del petróleo y una relajación de las condiciones financieras, como la expansión cuantitativa y cualitativa a una tasa de interés negativa implementada por el Banco de Japón. La debilidad del crecimiento en el cuarto trimestre, un yen más fuerte, una menor demanda desde las economías de mercados emergentes y un contexto de mercados accionarios en descenso indican la existencia de mayores riesgos a la baja para el crecimiento.

El panorama para el crecimiento de las economías de mercados emergentes y en desarrollo es variado. En general, el crecimiento de China evoluciona en líneas generales tal como se preveía, pero con una desaceleración más rápida de lo esperado en el sector manufacturero y una moderación de las importaciones y exportaciones. Esta evolución implica efectos derrame hacia otras economías a través del comercio así como precios más bajos de las materias primas y un menor grado de confianza. En

términos más generales, la actividad manufacturera y el comercio siguen siendo débiles a nivel mundial, reflejando no solo la evolución de China sino también un menguado nivel de demanda e inversión en el mundo, particularmente una reducción de las inversiones orientadas a las industrias extractivas. Se prevé que continúen las tensiones en varias grandes economías de mercados emergentes, especialmente en Brasil y Rusia. En este contexto, es probable que la recuperación del crecimiento en los mercados emergentes (y en el mundo) se demore hasta 2017–2018.

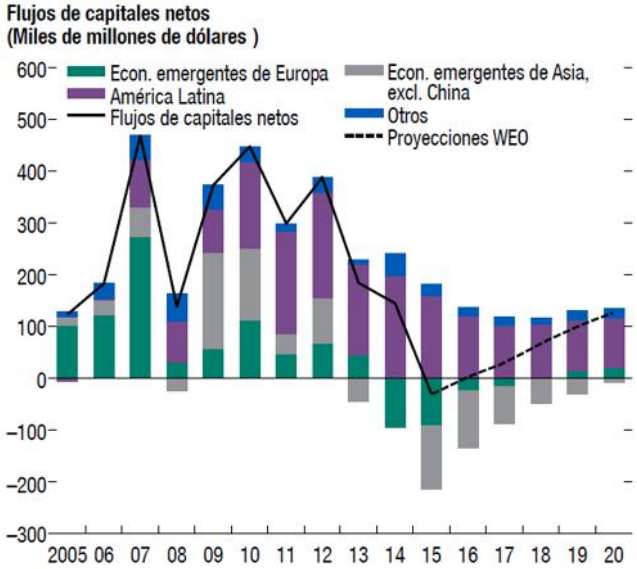
Abaratamiento de las materias primas y condiciones financieras más restrictivas

En los mercados de materias primas, los precios de los metales, los combustibles y las materias primas alimentarias continúan bajos, en un contexto de demanda mundial moderada. Los precios del petróleo experimentaron un marcado descenso en el cuarto trimestre de 2015, reflejando en gran medida una sobreoferta petrolera, así como un escaso incremento de la demanda. Concretamente, los sostenidos aumentos de la producción en los países que integran la Organización de Países Exportadores de Petróleo y la resiliencia de la producción no convencional han contribuido a empujar los precios del petróleo hacia los mínimos registrados a principios de 2016. Si bien los precios han experimentado cierto repunte en el primer trimestre de 2016, el legado de las inversiones anteriores realizadas en el sector y la disponibilidad de la nueva producción pueden mantener estos precios relativamente bajos durante los próximos años. Sin embargo, en vista del restringido nivel de inversión que afecta a la capacidad petrolera futura y del crecimiento tendencial secular de la demanda de petróleo, es posible que haya una cierta recuperación de los precios en el mediano plazo (véase el recuadro *¿Precios más bajos por más tiempo? La caída de los precios del petróleo y el rol del petróleo "shale" de América del Norte*).

En general, las condiciones financieras se han endurecido tras la reciente volatilidad de los mercados y el debilitamiento de sus expectativas acerca de las perspectivas de

crecimiento así como la preocupación en cuanto a la falta de espacio para aplicar políticas. La desaceleración de la actividad económica y el deterioro del nivel de confianza, en medio de perturbaciones en los mercados de activos, han elevado los riesgos para la estabilidad financiera mundial, según se analiza en la edición de abril de 2016 del Informe sobre la estabilidad financiera mundial (*Global Financial Stability Report*, o informe GFSR). En los mercados de activos, las ventas masivas y generalizadas en los mercados accionarios a principios de 2016 bajaron los precios de las acciones notablemente por debajo de sus máximos recientes, aunque desde entonces se han recuperado en cierta medida. No obstante, los mercados parecen tener ahora una mayor aversión al riesgo dadas las preocupaciones acerca del crecimiento económico, como las tensiones que afectan a las grandes economías de mercados emergentes sumidas en profundas recesiones y los riesgos financieros de China a medida que su economía atraviesa la transición hacia un crecimiento más equilibrado y sostenible. En los mercados de bonos, los diferenciales para los prestatarios de mayor riesgo —emisores soberanos y empresas— han tendido a ampliarse y las condiciones financieras externas se han endurecido para las economías de mercados emergentes. Los flujos de capitales hacia esas economías han venido disminuyendo desde los máximos alcanzados después de la crisis financiera mundial, aunque hasta ahora aquellos dirigidos hacia América Latina han mostrado resiliencia (gráfica siguiente). Si bien se han registrado grandes variaciones en los precios de los activos, particularmente en el tipo de cambio, el volumen de flujos de cartera hacia la región ha variado relativamente poco, quizá debido a la mayor debilidad de las monedas locales.

DEBILITAMIENTO DE LOS FLUJOS DE CAPITALES HACIA LOS MERCADOS EMERGENTES



Nota: Excluye las reservas oficiales.
FUENTE: FMI, base de datos del informe WEO.

Riesgos de la transición

A menos que las cruciales transiciones señaladas se realicen con éxito, el repunte previsto del crecimiento mundial quizá no se concrete. Los riesgos más importantes son los siguientes:

- Los escollos en la transición necesaria de China hacia un crecimiento más equilibrado, vinculados con un aterrizaje brusco de sus mercados de crédito y de activos, pueden dar lugar a efectos derrame con repercusiones internacionales más amplias a través del comercio, los precios de las materias primas y la confianza. Véase un análisis de escenarios de riesgos a la baja conexos en el caso de América Latina en el capítulo *América Latina y el Caribe: Administrando transiciones*.

– Un nuevo descenso de los precios de las materias primas puede agravar las perspectivas para los países productores de materias primas que ya están en una situación frágil. Por el lado positivo, el reciente retroceso de los precios del petróleo puede dar un impulso más fuerte que el actualmente previsto a la demanda de los países importadores de petróleo, entre otras cosas al crear entre los consumidores la percepción de que esos precios permanecerán bajos durante más tiempo.

– Por último, podrían surgir efectos adversos en los balances de las empresas y problemas de financiamiento como consecuencia de una mayor apreciación del dólar y condiciones financieras mundiales más restrictivas a medida que Estados Unidos de Norteamérica retira su política monetaria extraordinariamente acomodaticia, mientras que en Europa y Japón continúa la relajación monetaria.

En líneas más generales, un aumento repentino de la aversión mundial al riesgo, cualquiera sea su causa, podría determinar nuevas y pronunciadas depreciaciones de las monedas en las economías emergentes y posibles tensiones financieras. En América Latina, por ejemplo, las vulnerabilidades a nivel de las empresas han aumentado junto con los niveles de endeudamiento empresarial. En este contexto, los riesgos sistémicos, incluidos los descalces de monedas, deberían ser objeto de un seguimiento más estrecho (véase el capítulo *Análisis de la vulnerabilidad de las empresas de América Latina*). Asimismo, en un contexto de mayor aversión al riesgo y volatilidad del mercado, aun los *shocks* idiosincrásicos en una economía relativamente grande de mercado emergente o en desarrollo podrían generar efectos de contagio más amplios en los mercados, no solo a través del comercio y las vinculaciones financieras sino también a través de una reevaluación de los riesgos (“llamadas de alerta”).

Prioridades de política económica a nivel mundial

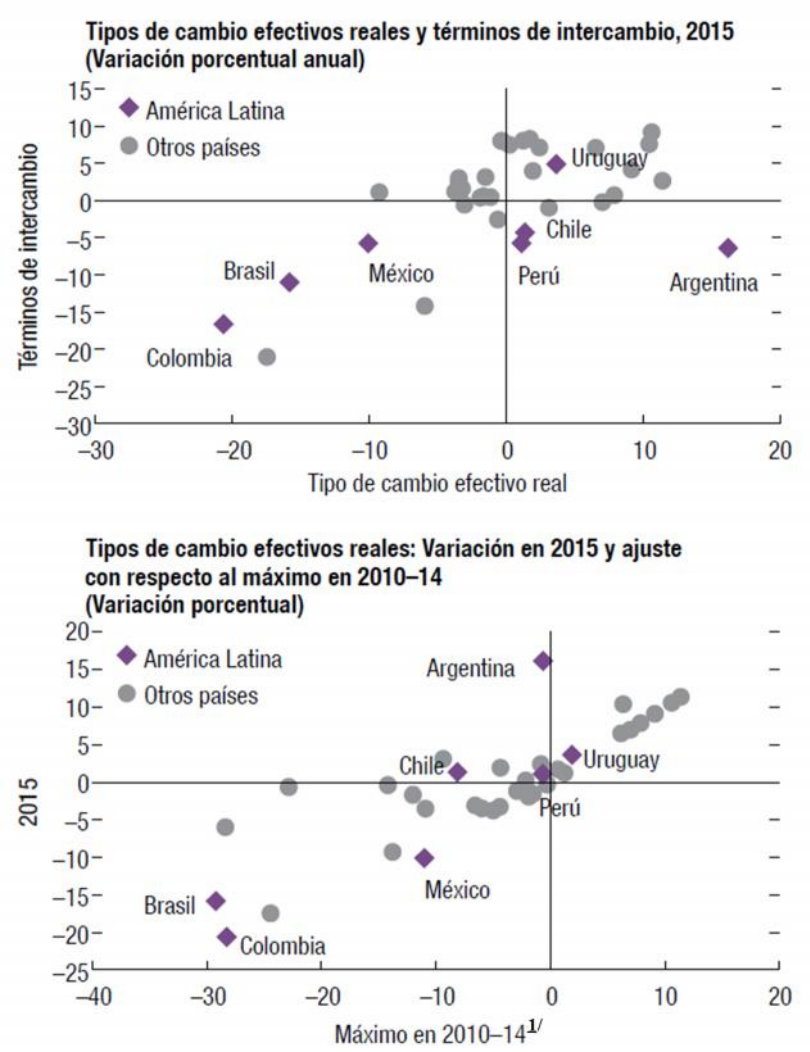
En una coyuntura más frágil, la amenaza de una desaceleración de alcance más amplio y las limitadas opciones de política en muchas economías pueden exigir la adopción de medidas multilaterales más audaces[1]. Al enfrentar la mayoría de las economías crecientes riesgos a la baja, la urgencia por respuestas de política económica en sentido amplio para salvaguardar el crecimiento a corto plazo y asegurar resiliencia se ha incrementado. En las economías avanzadas, donde las tasas de inflación permanecen muy por debajo de las metas fijadas por los bancos centrales, sigue siendo esencial aplicar una política monetaria acomodaticia. Cuando las condiciones lo permitan, la política fiscal a corto plazo debería respaldar en mayor medida la recuperación, especialmente a través de la inversión. La consolidación fiscal, cuando una elevada deuda pública lo justifique, debería favorecer el crecimiento.

En las economías de mercados emergentes y en desarrollo, las prioridades de política económica son más variadas, dada la diversidad de sus respectivas condiciones. Las autoridades deberían gestionar las vulnerabilidades y recomponer la resiliencia frente a posibles *shocks*, elevando al mismo tiempo el crecimiento y asegurando una continuada convergencia del ingreso. En general, la flexibilidad del tipo de cambio seguirá siendo importante para amortiguar los *shocks* externos adversos y constituye un enfoque que se ha empleado activamente en América Latina. Varios países, entre ellos las tres economías más grandes de la región, han experimentado depreciaciones considerables en relación con los máximos observados después de la crisis financiera mundial, registrándose la mayor parte de ese ajuste durante 2015 (gráfica siguiente). En algunos casos, una depreciación sustancial de la moneda está limitando el margen para relajar la política monetaria, medida que depende del grado de traspaso del tipo de cambio y

[1] Véanse más detalles en el capítulo 1 de *Perspectivas de la economía mundial* (informe WEO) de abril de 2016.

la credibilidad de la política monetaria (véase el capítulo *Traspaso del tipo de cambio en América Latina*).

TIPOS DE CAMBIO EFECTIVOS REALES



1/ Se refiere a la variación entre el punto máximo de los tipos de cambio efectivos reales en 2010–2014 y 2015.

FUENTE: FMI, base de datos del Sistema de Notificaciones; FMI, base de datos del informe WEO, y cálculos del personal técnico del FMI.

Para abordar los posibles riesgos que enfrentarán los mercados emergentes en el futuro, especialmente los países exportadores de materias primas, que presentan fuertes fundamentos económicos pero una elevada vulnerabilidad, podría ser necesario fortalecer la red de seguridad financiera mundial adoptando, entre otras medidas,

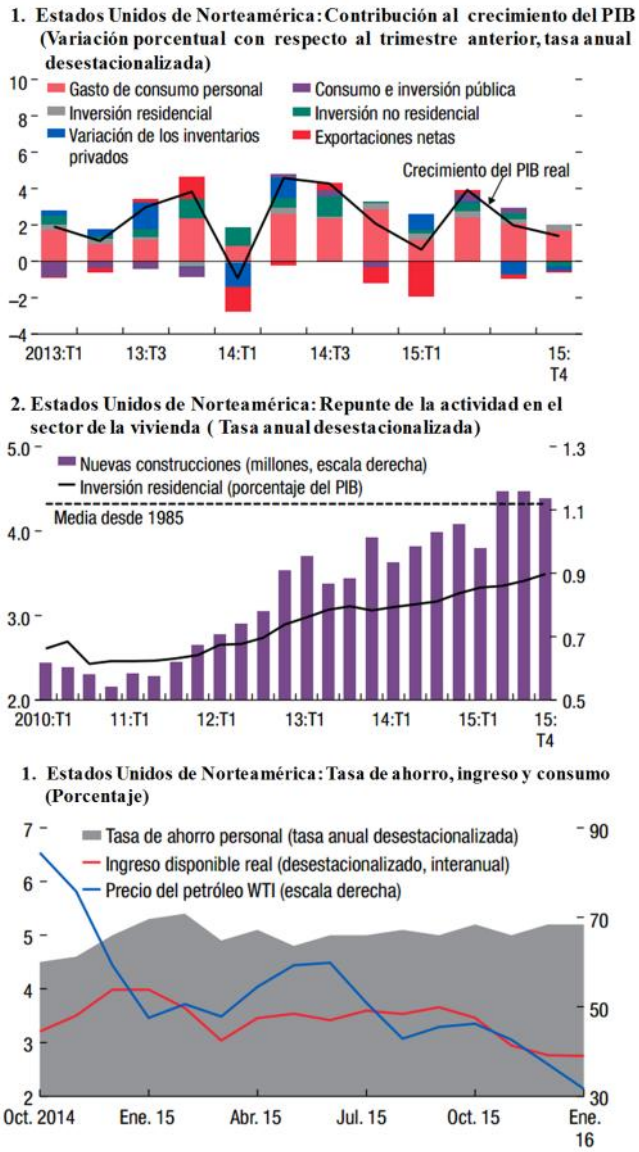
nuevos mecanismos de financiamiento. Las autoridades deben avanzar con las reformas estructurales para aliviar los cuellos de botella de infraestructura, facilitar un entorno de negocios dinámico y favorable a la innovación y promover el capital humano. En América Latina, por ejemplo, queda aún margen considerable para mejorar las redes de infraestructura que, con el tiempo, darían sustento al crecimiento (véase el capítulo *Infraestructura en América Latina y el Caribe*).

Estados Unidos de Norteamérica: El consumo como motor del crecimiento

En Estados Unidos de Norteamérica, el consumo privado ha sido el principal motor del crecimiento y ha seguido expandiéndose con solidez. A pesar de una fuerte desaceleración en el cuarto trimestre, la economía estadounidense creció a un respetable ritmo del 2.4% en 2015, impulsada por un gasto constante de los hogares. Al considerarse que el mercado de trabajo se encontraba cerca del pleno empleo, la Reserva Federal elevó levemente las tasas de interés en diciembre del año pasado, mientras que las presiones inflacionarias permanecen contenidas. Los vientos externos favorables al crecimiento de Estados Unidos de Norteamérica produjeron cierta volatilidad del producto, por ejemplo, a través de un dólar más fuerte y un petróleo más barato. Los factores externos plantean los riesgos a la baja más importantes para las perspectivas de Estados Unidos de Norteamérica.

El comportamiento del mercado laboral de Estados Unidos de Norteamérica ha sido un pilar de apoyo para el gasto de consumo mientras continúa la expansión. Durante el último año, el aumento de la nómina laboral alcanzó en promedio un cuarto de millón de empleos por mes, un ritmo vigoroso en relación con los niveles históricos. La tasa de desempleo cayó 0.75 de punto porcentual, para terminar el año en el 5%, solo unos pocos décimos de punto porcentual por encima de su nivel de equilibrio a largo plazo. La vigorosa creación de empleo se tradujo en un mayor ingreso personal disponible, afianzando aún más el aumento del gasto de los hogares (gráfica siguiente).

CONSUMO COMO MOTOR DEL CRECIMIENTO DE ESTADOS UNIDOS DE NORTEAMÉRICA



Nota: WTI = *West Texas Intermediate*.

FUENTE: Oficina de Análisis Económico de Estados Unidos de Norteamérica, Oficina del Censo de Estados Unidos de Norteamérica y Administración de Información Energética de Estados Unidos de Norteamérica.

El mercado de la vivienda continúa recuperándose. Su fortaleza está respaldada por las cohortes de población más joven —que han venido fortaleciendo su situación en el mercado laboral y estimulando la formación de hogares— y por una menor cantidad de viviendas sujetas a ejecución hipotecaria (que está volviendo a sus niveles previos a la

crisis). Como consecuencia, los precios de las viviendas aumentaron a un ritmo sólido en los últimos dos trimestres del año, junto con un fuerte aumento del número de nuevas construcciones y permisos de obra, que todavía se están recuperando desde sus mínimos posteriores a la crisis (gráfica anterior).

A pesar del sólido incremento de la nómina laboral, ha habido escasos indicios de presiones de precios hasta hace poco tiempo. La inflación ha sido contenida por los precios de importación más bajos, un dólar más fuerte y la reciente caída de los precios de la energía, aunque algunos de esos efectos se están disipando. La inflación subyacente medida por el gasto de consumo personal (GCP), un indicador que la Reserva Federal sigue de cerca, es aún inferior al 2% establecido conforme al mandato de dicha entidad. Más recientemente, la inflación subyacente ha aumentado ligeramente pero los salarios no se han acelerado. Esto se debe en parte a un excedente de mano de obra que impide que los salarios aumenten de manera significativa. De hecho, las tasas de participación en la fuerza laboral están aún por debajo de lo que cabría inferir de las tendencias demográficas, lo cual indica que un número considerable de trabajadores que dejaron el mercado laboral todavía no se han reintegrado a él.

Ha habido efectos menos favorables o menos previsibles de los *shocks* externos en el crecimiento de Estados Unidos de Norteamérica ejercidos a través de los mercados mundiales de materias primas y de divisas. En los mercados petroleros en particular, un petróleo marcadamente más barato no logró elevar más el consumo estadounidense, contrariamente a lo esperado, ya que los ingresos extraordinarios impulsaron más bien el ahorro; mientras tanto, la inversión estadounidense en el sector energético registró una fuerte caída. Concretamente:

– A diferencia de los anteriores episodios de descensos importantes del precio del petróleo, no hubo un subsiguiente impulso al consumo en Estados Unidos de Norteamérica. En promedio, los hogares incrementaron su tasa de ahorro del

4.8% en 2013 y 2014 a alrededor del 5.1% en el último trimestre de 2015 (gráfica anterior). Si bien no se dispone aún de datos desagregados acerca de quiénes ahorraron los beneficios extraordinarios del petróleo (alrededor del 1% del PIB), es probable que los hogares de menores ingresos que más se beneficiaron de la reducción de los precios de la energía hayan sido también los más interesados en elevar su nivel de ahorro para amortizar deudas después de la crisis.

– El efecto de la caída de los precios del petróleo en los productores de energía, en cambio, fue inmediato. Dada la naturaleza de la producción de petróleo no convencional, la inversión energética responde con alta sensibilidad a los movimientos del precio del petróleo. De hecho, la caída de los precios del petróleo en los mercados de contado y de futuros hizo caer drásticamente esas inversiones durante todo 2015. Como resultado, el impacto a corto plazo de un petróleo más barato ha sido, en conjunto, negativo para el crecimiento de Estados Unidos de Norteamérica.

En los mercados de divisas, ha surgido un dólar estadounidense más fuerte, que se apreció más en los últimos dos trimestres del año, llegando así la apreciación total del tipo de cambio efectivo real al 15% en 2015. Esto refleja en parte el relativo fortalecimiento de la economía en comparación con la mayoría de sus socios comerciales. Al mismo tiempo, sin embargo, los efectos negativos de un dólar fuerte han sido bastante visibles. La demanda externa de productos estadounidenses ha decrecido, y los consumidores del país han reemplazado cada vez más los productos nacionales por importaciones. Como resultado, en 2015 las exportaciones netas restaron alrededor de 0.5 punto porcentual al crecimiento. En virtud de la revisión a la baja de las perspectivas de crecimiento de los socios comerciales, se espera que en 2016 el comercio ejerza un efecto similar. La reducción de las exportaciones de bienes ha debilitado sustancialmente al sector manufacturero, cuya situación se prevé siga siendo débil en tanto el dólar se mantenga fuerte.

Perspectivas sólidas, pero con riesgos externos

En vista de los fundamentos económicos y de políticas subyacentes, las perspectivas para el crecimiento de Estados Unidos de Norteamérica siguen siendo sólidas. Se prevé que el PIB real crezca al 2.4% en 2016 y al 2.5% en 2017, manteniendo el consumo su papel de motor del crecimiento. Los factores que impulsan el vigoroso gasto de los hogares son un fortalecimiento sostenido del mercado laboral, una recuperación del mercado de la vivienda, precios más bajos del petróleo y un repunte del aumento de los salarios, que eleva el ingreso real disponible actual y esperado. Las exportaciones netas serán un lastre sustancial para el crecimiento del PIB como resultado de la fortaleza del dólar y la debilidad de la actividad en el exterior.

La inversión debería pasar a ser un determinante más fuerte del crecimiento. El peso negativo de la inversión energética en el crecimiento persistirá hasta 2016, pero será moderado, dado que la industria ya se ha contraído drásticamente y retornado a los niveles de inversión anteriores a la explotación de los recursos no convencionales. Fuera de la minería, el petróleo y las manufacturas, se prevé que la inversión crezca a un ritmo vigoroso, sustentada por una sólida demanda de consumo, un stock de capital que envejece y sustanciales reservas de efectivo en manos de las empresas. Todo ello se encuadra en un marco de perspectivas benignas para el mercado de la vivienda dado el repunte previsto en la formación de hogares y las condiciones financieras relativamente favorables, con tasas hipotecarias cercanas a sus niveles mínimos.

La orientación de las políticas macroeconómicas debería seguir siendo propicia al crecimiento. Una interrupción de la consolidación fiscal y una política monetaria todavía muy acomodaticia durante el año en curso contribuirían a sostener el crecimiento. De hecho, en vista de los limitados indicios de presiones inflacionarias, el personal técnico del FMI prevé que la orientación de la política monetaria siga siendo acomodaticia durante 2016 (véase la siguiente sección). Además, los diversos acuerdos

fiscales establecidos a fines de 2015 implican que la orientación de la política fiscal prevista para 2016 se mantendrá neutral en líneas generales, tras unos pocos años de consolidación.

Los riesgos para las perspectivas se inclinan a la baja, principalmente debido a factores externos. Desde el lado positivo, sin embargo, el consumo privado podría crecer a un ritmo más fuerte que el pronosticado, gracias a sólidas mejoras en el empleo y el ingreso y a la disminución de los precios del petróleo. La inversión privada podría también recuperarse a un ritmo mayor. Los riesgos a la baja, sin embargo, se vinculan en mayor parte con los siguientes factores:

- Una mayor apreciación del dólar, posiblemente en coincidencia con perturbaciones en los mercados emergentes o como resultado de una reevaluación por parte del mercado de las divergencias cíclicas entre la economía de Estados Unidos de Norteamérica y sus principales socios comerciales, podría dar lugar a una contracción más pronunciada de las manufacturas y las exportaciones y, posiblemente, tensiones comerciales.

- Un fuerte debilitamiento de la economía de China afectaría a los flujos comerciales de Estados Unidos de Norteamérica, aun cuando las exportaciones a aquel país constituyen solo alrededor del 7% de las exportaciones totales. Si este debilitamiento conlleva una considerable depreciación del renminbi, probablemente iría acompañado de un aumento de las importaciones estadounidenses desde China.

- Un endurecimiento de las condiciones financieras internas, debido a la volatilidad del mercado accionario y un deterioro del crédito empresarial en el mercado de bonos de alto rendimiento, afectaría a la inversión. El tamaño del sector, sin embargo, es relativamente pequeño y los riesgos se concentran en el

ámbito de la energía. En general, la exposición de los bancos a las empresas energéticas (menos del 5% de los activos bancarios) parece estar suficientemente contenida y las pérdidas podrían ser absorbidas.

La política monetaria después del despegue de las tasas

El despegue de las tasas de interés que dispuso la Reserva Federal en diciembre se llevó a cabo sin inconvenientes, y los rendimientos a largo plazo se encuentran en niveles similares a los registrados en el momento en que se publicó el informe WEO de octubre de 2015. Ante el aumento de la tasa (de política) de los fondos federales —que refleja la visión de la Reserva Federal de una economía estadounidense más fuerte— los mercados reaccionaron con calma, tanto a nivel interno como internacional, ya que la medida había sido bien comunicada y ya estaba mayormente prevista. Las condiciones financieras en el mercado de bonos de empresas se endurecieron a fines de 2015 y comienzos de 2016, debido en parte a las continuas presiones sobre el sector energético, mientras que la volatilidad del mercado financiero aumentó principalmente a raíz de factores externos. En general, las condiciones financieras internas se endurecieron de forma marginal y se mantienen relativamente favorables, especialmente para los hogares.

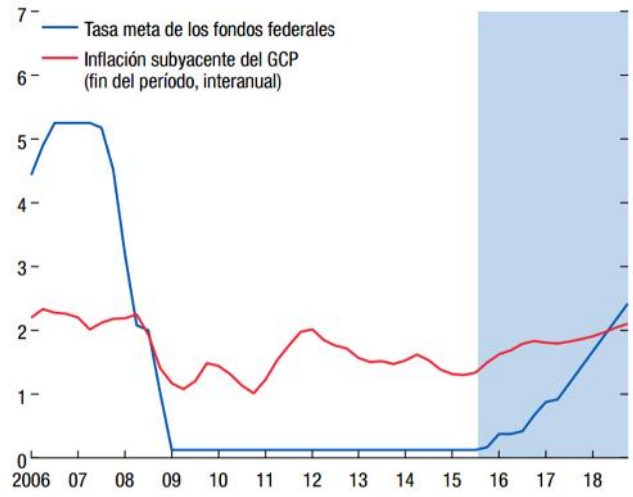
En cuanto a la normalización de la política monetaria hacia el futuro, se prevé que los subsiguientes aumentos de las tasas sean muy graduales. Por lo tanto, la orientación de la política monetaria seguiría siendo altamente acomodaticia en 2016. De hecho, la decisión de la Reserva Federal de mantener la tasa sin cambios en marzo es bienvenida dados el mayor grado de incertidumbre económica y unas perspectivas de crecimiento más modestas en comparación a diciembre. Dicha decisión corrobora que la Reserva Federal se está basando en la evolución de los datos económicos y ha validado expectativas más moderadas del mercado que prevén un solo aumento de la tasa en 2016. En términos de riesgos, estas expectativas pueden resultar, sin embargo,

demasiado moderadas si la inflación aumenta más rápidamente de lo previsto y supera su objetivo fijado.

Las nuevas medidas de contracción monetaria deberían ser graduales, bien comunicadas y basadas en claros indicios de un repunte de la actividad económica, presiones más firmes de los salarios o los precios y una evaluación de que la inflación habrá de aumentar de forma constante hacia el objetivo del 2% fijado por la Reserva Federal para el mediano plazo. Habiendo capacidad excedente en el sector manufacturero mundial, un dólar fuerte y precios más bajos de la energía, todo ello sumado a cierta capacidad no utilizada en el mercado laboral, quizá se requieran indicios más contundentes de que la inflación subyacente del GCP habrá de volver al nivel meta dentro del horizonte de políticas antes de que se pueda proseguir con la normalización monetaria (gráfica siguiente).

NIVEL MODERADO DE LA INFLACIÓN Y CONTRACCIÓN MONETARIA GRADUAL

Estados Unidos de Norteamérica: Tasa de política monetaria e inflación
(Porcentaje)

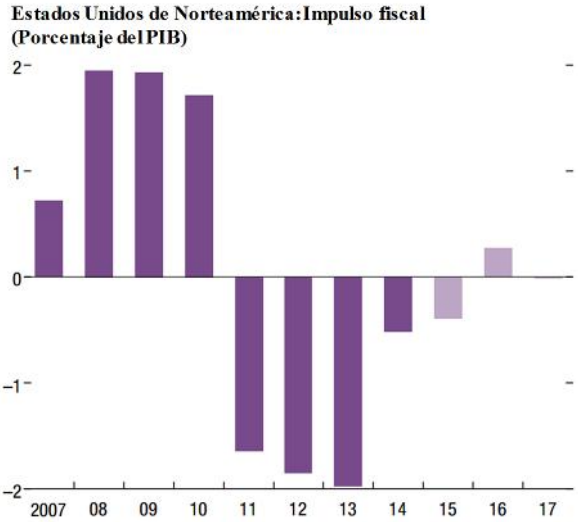


Nota: GCP=Gasto en consumo personal.
FUENTE: Oficina de Análisis Económico de Estados Unidos de Norteamérica, Junta de la Reserva Federal y estimaciones del personal técnico del FMI.

Política fiscal y prioridades estructurales

Con respecto a la política fiscal, el gobierno federal registró un déficit del 2.5% del PIB en 2015, el más bajo desde 2007. Se prevé que el déficit se amplíe hasta alcanzar más del 3% hacia el final de la presente década como resultado de las presiones sobre el gasto vinculadas al envejecimiento poblacional y las prestaciones y en vista de los diversos acuerdos establecidos en 2015 respecto del gasto y los impuestos[2]. Al nivel del gobierno general, se prevé una variación del saldo primario estructural cercana a cero tanto en 2016 como en 2017, que refleja una orientación fiscal ampliamente neutral (gráfica siguiente).

HACIA UNA ORIENTACIÓN FISCAL NEUTRAL



Nota: El impulso fiscal es la cifra negativa de la variación del balance primario estructural. Las barras claras denotan proyecciones.

FUENTE: FMI, base de datos del informe WEO, y estimaciones del personal técnico del FMI.

[2] El Congreso superó varios obstáculos en el último trimestre de 2015 para sancionar leyes que fueron promulgadas por el Presidente: 1) la Ley de Presupuesto Bipartidista de 2015 dispone un recorte presupuestario total ("secuestro") igual a 0.5% del PIB en 2016 y 2017, dividido en partes iguales entre el gasto de defensa y gastos no destinados a defensa; 2) la Ley "Ómnibus" de Asignaciones de 2015 completó las asignaciones correspondientes a la Ley de Presupuesto Bipartidista de 2015 y asimismo estableció el gasto hasta 2025 valor acumulado de 1.1 billones de dólares o 6.5% del PIB); y, por último, 3) la ley impositiva de 2016 (a saber, la ley de protección de los estadounidenses frente a aumentos de impuestos, o ley PATH por sus siglas en inglés) dispone un alivio tributario acumulado de 622 mil millones de dólares o 3.5% del PIB para 2016–2025.

Si bien en el corto plazo la orientación neutral de la política fiscal resulta apropiada, en el largo plazo las finanzas públicas no son sostenibles dada la trayectoria actual de las políticas. Sobre la base de los recientes acuerdos bipartidistas, un nuevo plan creíble de consolidación a mediano plazo también contribuiría a generar más espacio de política fiscal a corto plazo. Se requieren políticas que impulsen el producto potencial a más largo plazo mediante inversiones en infraestructura, elevando los resultados educativos, mejorando la estructura tributaria y desarrollando y ampliando una fuerza laboral calificada (a través de medidas tales como una reforma inmigratoria, la capacitación laboral y la asistencia de cuidado infantil para las familias trabajadoras). Las recomendaciones específicas en materia de políticas incluyen las siguientes:

- Impuestos: Simplificar el sistema del impuesto sobre la renta, ampliar la base tributaria y aumentar el crédito por ingreso del trabajo, modificar el tratamiento impositivo para las empresas multinacionales, introducir un impuesto sobre el carbono y un impuesto sobre el valor agregado a nivel federal y elevar el impuesto federal sobre el gas.

- Seguridad social: Elevar la edad jubilatoria, aumentar la progresividad de los beneficios e indexar las prestaciones y contribuciones a la inflación del IPC.

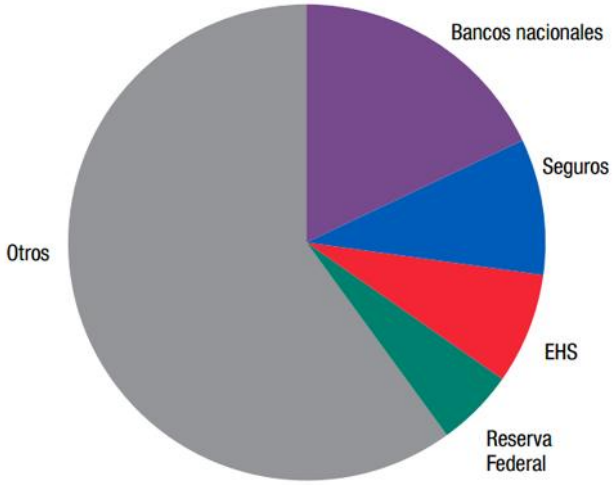
- Atención de la salud: Establecer un sistema de costos compartidos con los beneficiarios, contener el uso excesivo de tratamientos costosos y eliminar las desgravaciones fiscales para los planes de salud generosos patrocinados por el empleador.

- Introducir una reforma inmigratoria basada en las habilidades a fin de ampliar la fuerza laboral calificada.

Para salvaguardar la estabilidad financiera, es esencial completar las reformas regulatorias que comenzaron con la Ley *Dodd-Frank* y monitorear los riesgos que se

desplazan hacia ámbitos menos regulados del sector financiero[3]. Los bancos están adecuadamente capitalizados y la rentabilidad se mantuvo alta en 2015. Sin embargo, el gran tamaño del sector no bancario —cuyos activos totales ascendían a alrededor del 230% del PIB en 2014— es una fuente de riesgo sistémico, en conjunción con una mayor asunción de riesgo durante el anterior período de bajas tasas de interés. En particular, las compañías de seguro de vida han asumido más riesgo de crédito en sus balances. Como las vulnerabilidades de los mercados de bonos de alto rendimiento y de préstamos apalancados son elevadas, los *shocks* podrían expandirse a través del sector financiero, operando los rescates masivos en el sector de gestión de activos como potenciales canales de propagación. Los riesgos sistémicos aparecen como relativamente bajos, sin embargo, dado el tamaño comparativamente pequeño del mercado de valores que no alcanzan el grado de inversión (gráfica siguiente).

ACTIVOS FINANCIEROS FUERA DE LOS BANCOS DE ESTADOS UNIDOS DE NORTEAMÉRICA



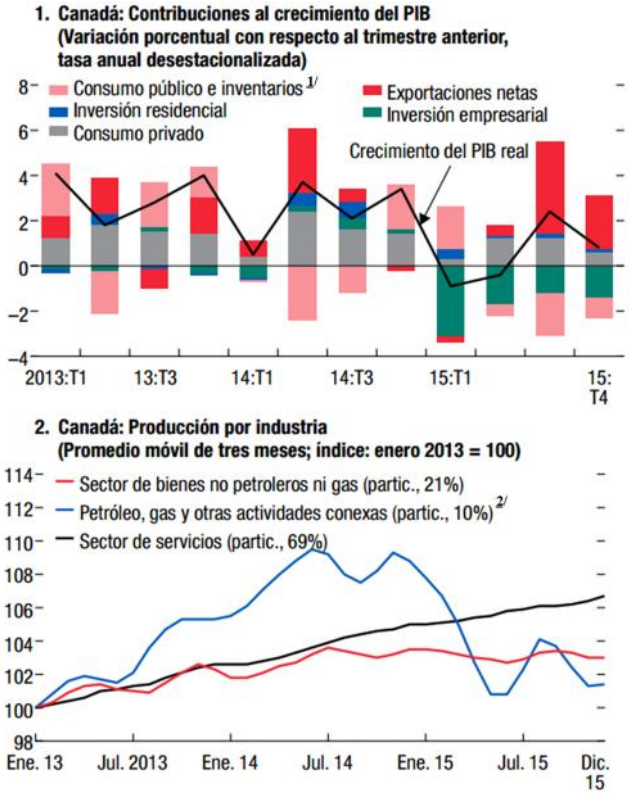
Nota: EHS = Entidades hipotecarias semipúblicas.
FUENTE: Junta de la Reserva Federal y cálculos del personal técnico del FMI.

[3] Se han formulado recomendaciones detalladas en el informe de 2015 sobre el Programa de Evaluación del Sector Financiero correspondiente a Estados Unidos de Norteamérica.

Canadá: Navegando en un contexto de precios del petróleo más bajos

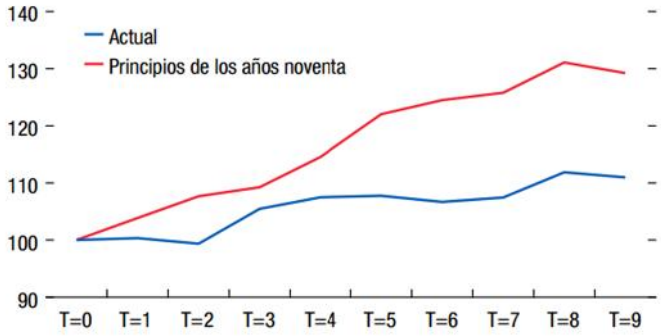
El descenso de los precios del petróleo ha asestado un duro golpe a la economía canadiense. Un fuerte recorte del gasto de capital en el sector energético afectó considerablemente a la inversión empresarial[4] y generó una recesión técnica en el primer semestre de 2015 (una tasa anualizada de –0.6%), a pesar del sólido nivel de consumo privado. El crecimiento del producto rebotó luego al 1.6% en el segundo semestre, al aumentar las exportaciones (gráfica siguiente). Como resultado, el crecimiento del producto general en 2015 fue del 1.2%, lo que representa una fuerte desaceleración respecto de 2014 y la expansión más lenta registrada desde la recesión de 2008–2009.

CANADÁ: NAVEGANDO EN UN CONTEXTO DE PRECIOS MÁS BAJOS DEL PETRÓLEO



[4] El gasto de capital en el sector energético representó un quinto del total de gastos de capital en 2015.

3. Canadá: Exportaciones de bienes no relacionados con materias primas[3/]
(Índice: 1991:T4 = 100 ó 2013:T2 = 100; desestacionalizado)



1/ Incluye discrepancias estadísticas.
2/ Incluye la extracción, actividades de apoyo y construcción de obras de ingeniería.
3/ Las exportaciones de bienes no relacionados con las materias primas comprenden los productos químicos, maquinaria, electrónica, automóviles, aviones y bienes de consumo. Actual: 2013:T3 a 2015:T4; principios de los años noventa: 1991:T4 a 1994:T1.
FUENTE: Oficina Nacional de Estadísticas de Canadá.

La marcada caída de los precios del petróleo el año pasado ha puesto en marcha cierto reequilibramiento hacia los sectores de la economía no vinculados con los recursos naturales, facilitado por un dólar canadiense más débil —que se depreció 15% en términos efectivos reales durante los últimos dos años— así como la sólida recuperación de Estados Unidos de Norteamérica y la orientación acomodaticia de la política monetaria. Por el lado de la oferta, el sector de los servicios (que representa alrededor del 70% del producto total) fue el impulsor clave del crecimiento del PIB (gráfica anterior). En el sector energético, las empresas petroleras mantenían sus niveles de producción en tanto los precios del petróleo fueran más altos que sus costos operativos marginales, lo cual ocurrió hasta finales de 2015. Sin embargo, el declive de los precios del petróleo afectó gravemente a muchas industrias conexas, como las actividades secundarias de apoyo y la construcción de obras de ingeniería.

A pesar de este reequilibramiento, la respuesta de las exportaciones no relacionadas con las materias primas a un tipo de cambio más débil y a las políticas acomodaticias ha

sido más escasa que en episodios anteriores (gráfica anterior)[5]. Probablemente el lento ritmo de recuperación refleja, en parte, una menor capacidad en los sectores no vinculados a los recursos naturales que llevará tiempo recomponer, dada la anterior erosión que sufrió la competitividad externa de las industrias que no exportan recursos naturales durante el auge del petróleo (véase FMI, 2013).

A nivel provincial, la actividad económica mostró divergencias según el grado de dependencia de los recursos naturales. Columbia Británica, Ontario y Quebec (que representan casi el 70% del PIB nacional) muestran signos de mejora de la actividad económica. Estas provincias son importadoras netas de petróleo y se benefician de los precios más bajos de ese insumo. En cambio, las economías de las grandes provincias ricas en recursos naturales, Alberta y Saskatchewan (que aportan el 25% del PIB nacional), se están debilitando, con tasas de desempleo que se aproximan a los niveles de la recesión de 2008–2009. Alberta también prevé registrar un gran déficit fiscal este año.

La inflación general y la inflación subyacente se encuentran dentro del rango meta del Banco de Canadá (1–3%). En los precios al consumidor intervienen dos factores opuestos: el traspaso desde un dólar canadiense más débil suma presiones inflacionarias, mientras que el descenso de los precios de la energía y la capacidad ociosa de la economía ejercen presiones a la baja sobre la inflación.

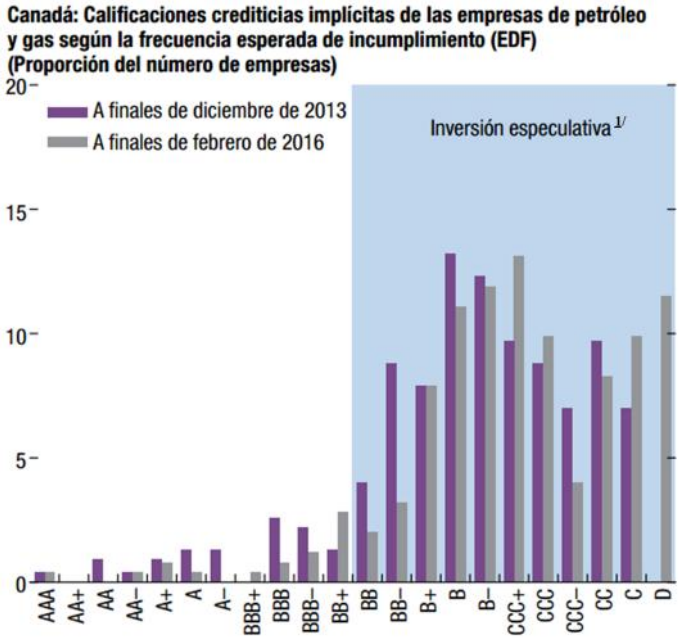
Efectos derrame macrofinancieros

Los efectos de la reducción de los precios del petróleo se derraman hacia la economía real a través de un complejo conjunto de canales de transmisión macrofinanciera. En el sector empresarial, por ejemplo, la solvencia de las compañías petroleras se ha

[5] Entre 1991 y 1993, el tipo de cambio se depreció 14% en términos efectivos reales y las exportaciones de bienes no energéticos registraron un fuerte aumento de 30%. Aunque el tamaño de la depreciación cambiaria entre 2013 y 2015 es comparable, las exportaciones han aumentado solo 11% durante este período.

deteriorado, estimándose que un número mayor de empresas han pasado a tener una calificación inferior al grado de inversión (gráfica siguiente). Hasta ahora, las dificultades de las empresas petroleras no se han derramado hacia la generalidad del sector empresarial, pero surgen indicios de que un número más alto de empresas enfrentan una liquidez más restringida y mayores costos de endeudamiento, según se indica en diversas encuestas sobre créditos comerciales.

CALIFICACIONES MÁS BAJAS PARA LAS EMPRESAS DE ENERGÍA

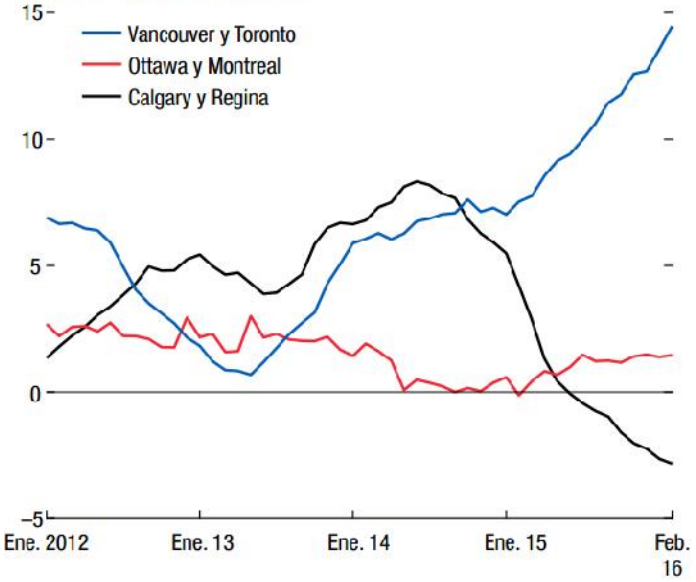


1/ Alrededor del 60% de los activos de mercado a finales de febrero de 2016 (frente al 32% a finales de 2013).
FUENTE: *Moody's Credit Edge*.

Las tendencias en el mercado de la vivienda se han "trifurcado". En las zonas metropolitanas de Toronto y de Vancouver, los precios de las viviendas crecen con rapidez, a una tasa de alrededor del 10 y el 20% interanual, respectivamente. En cambio, los precios caen en Calgary (Alberta) y Regina (Saskatchewan), en consonancia con el debilitamiento de los fundamentos económicos de esas provincias ricas en recursos naturales. En el resto del país, el precio de las viviendas aumenta a un ritmo moderado (gráfica siguiente).

TENDENCIAS DIVERGENTES EN LOS MERCADOS INMOBILIARIOS

Canadá: Índice de precios de la vivienda, zonas metropolitanas
(Variación porcentual interanual)



Nota: Los índices están ponderados por la población.
FUENTE: Asociación Canadiense de Bienes Raíces.

La exposición directa del sistema bancario al sector petrolero es limitada, pero las exposiciones indirectas (a través de los hogares y las empresas que realizan actividades secundarias) son más sustanciales[6]. Por otra parte, el endeudamiento de los hogares ha crecido a más del 165% del ingreso disponible —correspondiendo una creciente proporción de la deuda a los hogares más jóvenes— y representa una vulnerabilidad financiera clave para la economía canadiense. Tras *shocks* de ingreso negativos, por ejemplo, una carga de deuda elevada encierra el potencial de generar efectos no lineales que podrían superar la capacidad de los hogares de atender el servicio de su deuda y generar más casos de incumplimiento del pago de los préstamos hipotecarios. Conforme a este escenario, la calidad de los activos y el capital de los bancos sufrirían un impacto, aunque las grandes entidades bancarias son rentables, al contar con fuentes

[6] Los seis bancos más grandes destinan al sector petrolero solo alrededor del 2% de su cartera total de préstamos. Sin embargo, otorgan alrededor del 13% del total de préstamos a regiones productoras de petróleo, y, colectivamente, los préstamos hipotecarios y de consumo representan un sustancial 55% de los préstamos totales (véase Banco de Canadá, *Financial System Review*, diciembre de 2015).

de ingresos suficientemente diversificadas, y las garantías públicas que cubren las hipotecas aseguradas mitigarían las pérdidas bancarias. Por ende, las pérdidas serían manejables y, a este respecto, los mercados consideran que los riesgos de derrame hacia los grandes bancos estarán probablemente bien contenidos.

Perspectivas moderadas y riesgos que se inclinan a la baja

Hacia el futuro, se proyecta que el crecimiento del producto se recupere moderadamente al 1.5% en 2016 y 1.9% en 2017. Una reducción de la inversión en el sector energético continuará imponiendo un lastre a la economía. Los precios del petróleo en torno a 35–50 dólares por barril proyectados para el futuro próximo son significativamente inferiores a los costos de equilibrio a largo plazo para las actividades de extracción de petróleo no convencional en Canadá, y se prevén más recortes sustanciales del gasto de capital en 2016.

La otra cara de la moneda es que probablemente el producto se verá impulsado por varios factores compensatorios. Primero, se prevé que mejoren las exportaciones e inversiones no relacionadas con los recursos naturales, en consonancia con la vigorosa expansión de la economía de Estados Unidos de Norteamérica y el tipo de cambio más competitivo de Canadá. Segundo, el consumo privado se mantendrá sólido dadas la firme expansión del empleo en las provincias que no cuentan con recursos naturales y la política monetaria acomodaticia. Por último, el gobierno acaba de anunciar nuevos gastos en infraestructura en el presupuesto federal de 2016. En general, la balanza de riesgos se inclina no obstante hacia la baja:

- Por ser un exportador neto de petróleo, Canadá seguirá enfrentando los vientos adversos que representan los precios persistentemente bajos de esa materia prima. Si los precios permanecen en sus bajos niveles actuales durante un período prolongado, o vuelven a caer, las empresas petroleras recortarían no solo el gasto de capital sino también la producción.

- Por ser una economía abierta, Canadá es susceptible a los efectos de un crecimiento más débil de sus principales socios comerciales, especialmente de Estados Unidos de Norteamérica (a donde van dirigidas alrededor de tres cuartas partes de las exportaciones canadienses) y, en menor medida, de las economías emergentes de Asia (que absorben alrededor del 8% de las exportaciones de Canadá). Una expansión más fuerte de Estados Unidos de Norteamérica, sin embargo, presentaría un riesgo al alza para Canadá.

- Una fuerte corrección del mercado de la vivienda (de manera importante, en Vancouver y Toronto, donde los precios de las viviendas siguen estando sobrevalorados) podría dar lugar a un efecto riqueza negativo, reduciendo la demanda interna y deteriorando la calidad de los activos bancarios. No obstante, el impacto adverso en el sistema bancario quedaría mitigado por el alto nivel de capitalización de los bancos y las garantías públicas que respaldan las hipotecas aseguradas.

En lo que respecta a los efectos derrame regionales, una contracción económica de Canadá podría afectar a una serie de economías caribeñas. Los bancos canadienses tienen una presencia dominante en el sistema bancario del Caribe, representando entre el 70 y el 80% de los activos bancarios totales, por ejemplo, en Barbados y Las Bahamas. También podría verse afectado el turismo en esa región, ya que los turistas procedentes de Canadá conforman la segunda afluencia más grande de viajeros, después de la que llega desde Estados Unidos de Norteamérica.

Prioridades de política económica en Canadá

El Banco de Canadá ha mantenido su tasa de política en el 0.5% desde julio de 2015 y ha dado señales, acertadamente, de que seguirá aplicando una política monetaria acomodaticia dada la capacidad ociosa existente en la economía. Asimismo, recientemente el Banco de Canadá ha actualizado su marco de herramientas de política

no convencionales (como tasas de interés de política negativas y compras de activos a gran escala). Con su tasa de política cercana a cero, el espacio de política monetaria convencional podría agotarse rápidamente si se deterioraran las perspectivas de crecimiento. Si bien el Banco de Canadá está preparado para desplegar herramientas no convencionales, la política fiscal también puede desempeñar un papel de apoyo a este respecto, dado el espacio de política disponible y el bajo nivel de deuda existente a nivel federal.

En este contexto, el gobierno federal anunció un conjunto de medidas de estímulo al crecimiento igual al 1.25% del PIB durante los próximos dos años. Las medidas incluyen un aumento del gasto en infraestructura, inversión en viviendas, transferencias a familias con hijos y recortes de impuestos para la clase media. El gobierno está comprometido a ampliar los proyectos de infraestructura por un monto de 60 mil millones de dólares canadienses durante los próximos 10 años. Esto permitirá dar un estímulo a la economía en el corto plazo y contribuirá al crecimiento potencial del país a más largo plazo.

Para prevenir riesgos en el sector de la vivienda, las autoridades están adoptando medidas macroprudenciales adicionales. En diciembre de 2015, las autoridades anunciaron modificaciones de las normas sobre financiamiento hipotecario: un aumento de los requisitos de pago inicial para las hipotecas aseguradas (vigente a partir de febrero de 2016) y un aumento de las comisiones de titulización (que entrará en vigor en julio de 2016). También propusieron requisitos de capital más elevados para las hipotecas residenciales.

¿Precios más bajos por más tiempo? la caída de los precios del petróleo y el rol del petróleo *shale* de América del Norte

Desde la publicación del informe WEO de octubre de 2015, en los mercados de petróleo se han registrado nuevas presiones a la baja sobre los precios del petróleo crudo, que han experimentado una caída del 35% con respecto a los niveles previstos en las proyecciones anteriores del personal técnico del FMI. A pesar de una cierta recuperación en los precios del petróleo en el primer trimestre de 2016, estos precios se mantienen a niveles relativamente bajos. El barril de petróleo crudo *West Texas Intermediate*, por ejemplo, se negocia en alrededor de los 40 dólares después de un breve período en que se redujo a 27 dólares en febrero de 2016: su nivel más bajo desde 2003. Los factores que explican esta caída de los precios incluyen un exceso de oferta, ganancias de eficiencia en la producción y una demanda más débil, lo que lleva a plantearse si los precios del petróleo se mantendrán "bajos por más tiempo".

La irrupción de la producción del petróleo *shale* —impulsada por Estados Unidos de Norteamérica— ha supuesto un incremento de unos 4 millones de barriles diarios en el mercado de crudo desde 2009, lo cual ha contribuido a una sobreoferta. La Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP) básicamente absorbió este *shock* de la oferta[7], manteniendo o elevando los niveles de la producción convencional. Los significativos aumentos previstos de las exportaciones iraníes de petróleo probablemente ejercerán presiones adicionales a la baja sobre los precios del petróleo. Las revisiones a la baja del crecimiento mundial, especialmente en las economías de mercados emergentes, también han reducido la demanda de petróleo. Los inventarios han alcanzado niveles muy elevados. Por otra parte, la turbulencia

[7] Más recientemente, en una reunión celebrada en Doha el 16 de febrero de 2016, los ministros del petróleo de Arabia Saudita, Qatar, Rusia y Venezuela acordaron congelar la producción, y posteriormente Irán e Iraq se mostraron a favor de esta iniciativa, pero sin ningún compromiso de frenar o reducir los aumentos programados de su producción.

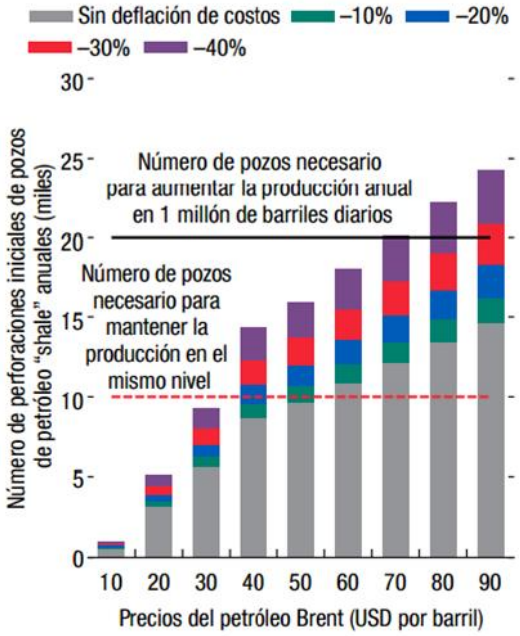
en los mercados financieros y un dólar fuerte también han contribuido al retroceso de los precios del petróleo.

De cara al futuro, la caída secular del consumo de petróleo en las economías avanzadas, las perspectivas de crecimiento menos favorables en los mercados emergentes y la resiliencia de los productores de petróleo *shale* al descenso de los precios apuntan, en conjunto, a un escenario en que esos precios se mantendrán "bajos durante más tiempo". En primer lugar, la producción de petróleo *shale* es una tecnología relativamente nueva y ha experimentado ganancias de eficiencia extraordinarias en respuesta a la caída de los precios del petróleo. Parte de su resiliencia se debe también a una demanda débil de servicios en el sector petrolero, lo que ha reducido los costos para los productores de petróleo *shale*. Por otra parte, la producción de petróleo no convencional ha comenzado a mostrar algunos indicios de debilitamiento a corto plazo. La caída del precio del petróleo ha provocado drásticos recortes de la inversión en este sector y la producción de petróleo *shale* se mantiene un 10% por debajo de su nivel máximo.

La industria del petróleo *shale* en Estados Unidos de Norteamérica ha adquirido un papel protagónico en los últimos años, lo que probablemente también afectará a la trayectoria futura de los precios del petróleo. Por un lado, la producción de petróleo *shale* puede incrementarse rápidamente siempre que los precios del petróleo se mantengan por encima del costo marginal de producción. Estos últimos se han reducido en promedio de alrededor de 60 a 40 dólares el barril debido a las ganancias de eficiencia operativa. Estas ganancias son el resultado de los avances tecnológicos, la deflación de los costos de los insumos y la concentración de recursos en los pozos más productivos. En la gráfica siguiente muestra que el nivel actual de la producción puede mantenerse si los precios del petróleo se sitúan ligeramente por encima de 40 dólares suponiendo una deflación de los costos de producción del 10%. El petróleo *shale* también hará que los ciclos de precios del

petróleo sean más cortos y limitados dado que conlleva gastos no recurrentes inferiores a los del petróleo convencional, y el desfase entre la primera inversión y la producción es mucho más corto. Esta característica del petróleo *shale* limitará la subida de los precios del petróleo a mediano plazo. Por otro lado, existen factores de vulnerabilidad financiera en el sector del petróleo *shale*. Una ola de quiebras y despidos podría limitar la flexibilidad de la producción de petróleo *shale* dado que podría ser más difícil movilizar rápidamente la mano de obra cualificada requerida. Además, el descuento de costos del sector de servicios del petróleo probablemente disminuirá cuando los precios vuelvan a subir; así pues, los precios de equilibrio podrían situarse por encima de los niveles actuales aun con los avances tecnológicos.

PRODUCCIÓN DE PETRÓLEO *SHALE* CON DIFERENTES ESCENARIOS DE COSTOS

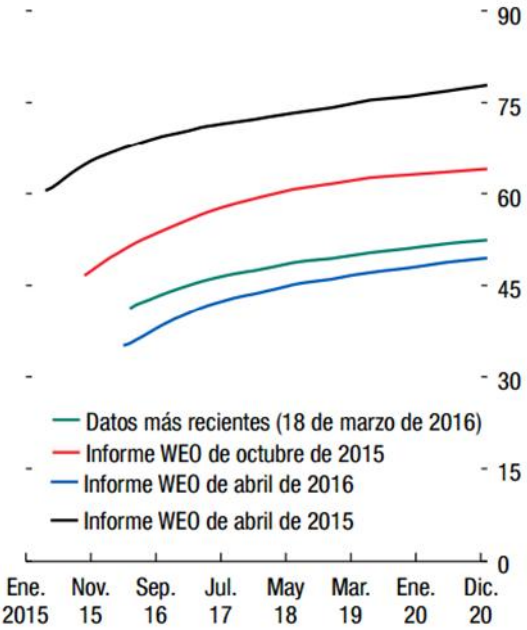


FUENTE: Investigaciones y análisis de *Rystad Energy*.

En general, el contexto actual de bajos precios debería dar lugar en su momento a una reversión parcial de los precios a mediano plazo. Los futuros del petróleo

apuntan a un aumento moderado de los precios, como se muestra en la gráfica siguiente. Según el escenario base proyectado por el FMI, el precio alcanzará un promedio de 34.60 dólares en 2016, una caída del 32% con respecto a 2015, para luego subir a 40.99 dólares en 2017 y 44.52 dólares en 2020. Sin embargo, la incertidumbre en torno al escenario base se ha intensificado, como muestra la volatilidad inusual de los precios en las últimas semanas. Las tensiones geopolíticas en Oriente Medio podrían causar perturbaciones en el mercado del petróleo. Pero los elevados niveles de los inventarios de petróleo y la rápida respuesta de los productores de petróleo *shale* de Estados Unidos de Norteamérica al utilizar los pozos perforados pero incompletos deberían limitar las escaladas de precios en el futuro cercano. Un período prolongado en que el petróleo se mantenga a bajo precio, no obstante, también podría dar lugar a una notable recuperación de los precios al reducirse la inversión en actividades extractivas, lo que afectaría al suministro futuro de petróleo. Esta reducción de la inversión ya está en marcha, especialmente fuera de la OPEP.

CURVA DE FUTUROS DEL PETRÓLEO
BRENT
-Dólares estadounidenses por barril; fechas de vencimiento en el eje horizontal-



Nota: Los precios de futuros en el informe WEO corresponden a supuestos del escenario base para cada edición de este informe y se derivan de los precios de futuros. Los precios de la edición de abril de 2016 del informe WEO se basan en los precios al cierre del 26 de febrero de 2016.

FUENTE: *Bloomberg*, L.P., y FMI, base de datos del informe WEO.

A más largo plazo, el aumento de la demanda de petróleo de los mercados emergentes debería neutralizar con creces la caída de la demanda de las economías avanzadas. Se proyecta que China e India se conviertan en los dos principales países consumidores de petróleo a nivel mundial. El aumento de los ingresos y la expansión de la clase media en estas economías incrementarán su demanda de servicios de transporte (Chamon, Mauro y Okawa, 2008). No obstante, hay incertidumbre con respecto al grado en que el aumento de la demanda de servicios de transporte se traducirá en consumo efectivo de combustible dada la rápida evolución de la tecnología automotriz y las políticas de transporte público. Si bien

China está tratando de alejarse de los combustibles fósiles debido a la calidad del aire y a otras cuestiones medioambientales, los bajos precios del petróleo podrían retrasar la transición hacia fuentes de energía más eficientes y más limpias (véase la sección especial sobre las materias primas en el capítulo 1 de la edición de abril de 2016 del informe WEO). Las ventas de vehículos eléctricos (como los híbridos) en Estados Unidos de Norteamérica han disminuido en 2015 al reducirse los precios de los combustibles. En resumen, la demanda futura de petróleo de los mercados emergentes dependerá no solo del crecimiento de sus ingresos, sino también de sus políticas energéticas.

2. América Latina y el Caribe: Administrando transiciones

Mientras la recuperación mundial continúa luchando por afianzarse, en América Latina y el Caribe se prevé que en 2016 el crecimiento sea negativo por segundo año consecutivo. La recesión regional oculta el hecho de que la mayoría de los países siguen creciendo, de manera moderada pero segura, y que la contracción responde a los acontecimientos que se están produciendo en unos pocos países de la región. Aunque el entorno externo ha tenido un impacto diferenciado en la región —con América del Sur que se ha visto notablemente afectada por la caída de los precios de las materias primas, y México, América Central y el Caribe que se han beneficiado de la recuperación de Estados Unidos de Norteamérica y, en la mayoría de los casos, de los precios más bajos del petróleo—, las disparidades en el desempeño del crecimiento también obedecen a factores internos. Los países con sólidos fundamentos internos continúan ajustándose relativamente sin problemas, pero en otros países las rigideces y los desequilibrios internos han amplificado los efectos de los *shocks* externos. Para poder administrar esta transición a precios de las materias primas persistentemente más

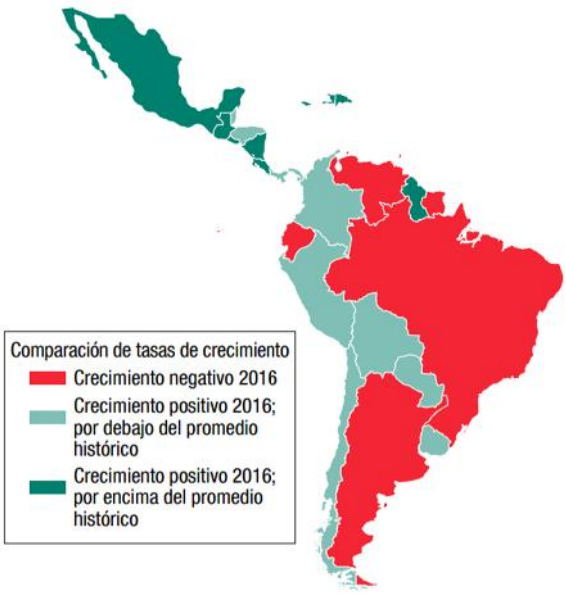
bajos, las políticas deben tener como meta preservar los márgenes de maniobra e impulsar el crecimiento a largo plazo.

Resultados de crecimiento diversos y perspectivas moderadas

La demanda mundial sigue siendo moderada, lo que refleja transiciones clave en la economía mundial, relacionadas con la desaceleración gradual y el reequilibramiento de la economía china, los precios más bajos de las materias primas y el deterioro de las condiciones financieras mundiales. En este contexto, la actividad económica en América Latina y el Caribe se ha visto gravemente afectada y se prevé que se reduzca un 0.5% en 2016, lo cual supone dos años consecutivos de crecimiento negativo, por primera vez desde la crisis de la deuda de 1982–1983 (gráfica siguiente). Sin embargo, la cifra general por sí sola oculta el hecho de que numerosos países están administrando la transición de manera ordenada y siguen creciendo de manera lenta pero segura, mientras que una cantidad reducida de economías —que representan aproximadamente la mitad de la economía de la región— se enfrentan a una contracción del producto, principalmente debido a factores internos. En términos generales, es probable que el crecimiento a mediano plazo siga siendo moderado, ya que los exportadores de materias primas deben reubicar el capital y la mano de obra fuera de los sectores intensivos en recursos, y otras economías deben reponer sus *stocks* de capital. La notable heterogeneidad en cuanto a los resultados de crecimiento en la región responde a las disímiles influencias provenientes de condiciones externas y fundamentos internos.

PERSPECTIVAS DE CRECIMIENTO

1. Crecimiento proyectado, 2016[1/]



Crecimiento del PIB real[2/]
-Porcentaje-

			Proyecciones	
	2014	**2015**	**2016**	**2017**
ALC	**1.3**	**-0.1**	**-0.5**	**1.5**
América del Sur	0.7	-1.4	-2.0	0.8
CAPRD	4.9	4.9	4.6	4.4
El Caribe				
Economías dependientes del turismo	1.1	1.2	2.2	2.3
Países exportadores de materias primas	0.0	-0.9	-0.6	2.1
Partidas informativas				
AL-6	1.4	-0.3	-0.3	1.6
Brasil	0.1	-3.8	-3.8	0.0
México	2.3	2.5	2.4	2.6

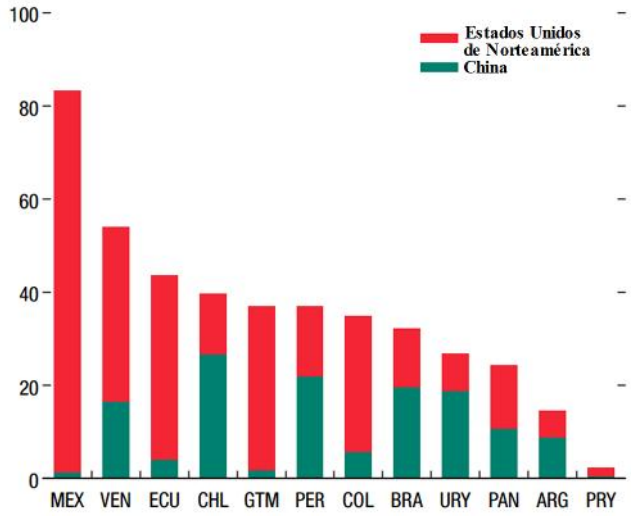
1/ El promedio histórico se refiere al crecimiento promedio de 2000–2013.
2/ Promedio ponderado por el PIB en función de la paridad del poder adquisitivo.
FUENTE: FMI, base de datos del informe WEO, y cálculos del personal técnico del FMI.

Deterioro de las condiciones externas

Las condiciones externas han empeorado desde octubre de 2015, en función de tres factores:

– Débil demanda externa. La recuperación mundial ha resultado más lenta de lo esperado, lo cual ha frenado la demanda de exportaciones de la región y ha dificultado el ajuste externo a pesar de las cuantiosas depreciaciones (recuadro *Ajuste externo y el papel del tipo de cambio real*). Por un lado, la recuperación en curso en Estados Unidos de Norteamérica, aunque es más lenta de lo que se había proyectado anteriormente (capítulo *Economía mundial en transición y perspectivas para Estados Unidos de Norteamérica y Canadá*), continúa respaldando la actividad en México, América Central y el Caribe. Por otro lado, la desaceleración de China, basada en el sector manufacturero, ha provocado una caída más pronunciada de las importaciones en comparación con la desaceleración más modesta de su PIB, reduciendo la demanda de exportaciones de la región, particularmente la de materias primas (gráfica siguiente).

DESTINOS DE EXPORTACIONES, 2015
-Porcentaje de las exportaciones del país-



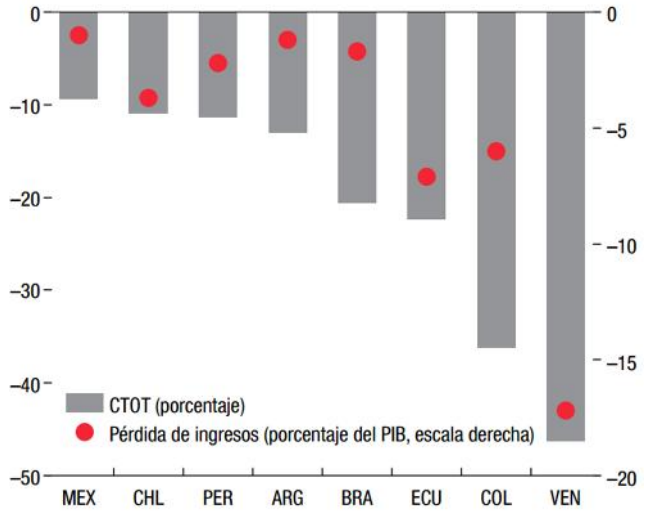
Nota: En las leyendas de datos se utilizan los códigos de países de la Organización Internacional de Normalización (ISO).
FUENTE: FMI, base de datos de *Direction of Trade Statistics*.

– Nuevas disminuciones de los precios de las materias primas se han sumado a la marcada caída que comenzó en los mercados mundiales de metales durante

2011, y en los mercados del petróleo durante 2014. El *shock* acumulado en los términos de intercambio de las materias primas ha sido grave para algunos (Colombia, Ecuador y Venezuela), más reducido para otros (Argentina[8] y México) y positivo para los importadores netos de petróleo en América Central y el Caribe. Las pérdidas de ingresos varían según la importancia relativa de las materias primas en cada economía, siendo muy grandes en el caso de Venezuela (alrededor del 17% del PIB), considerable para Chile, Colombia y Ecuador (entre un 4 y un 7% del PIB) y más reducida para Argentina y Brasil (gráfica siguiente). Es probable que estos *shocks* a los términos de intercambio sean muy persistentes, dado que se prevé que los precios de las materias primas se mantengan bajos durante algún tiempo (capítulo *Economía mundial en transición y perspectivas para Estados Unidos de Norteamérica y Canadá*).

[8] Véase el anexo 2.1.

DETERIORO DE LOS TÉRMINOS DE INTERCAMBIO DE LAS MATERIAS PRIMAS Y PÉRDIDA DE INGRESOS



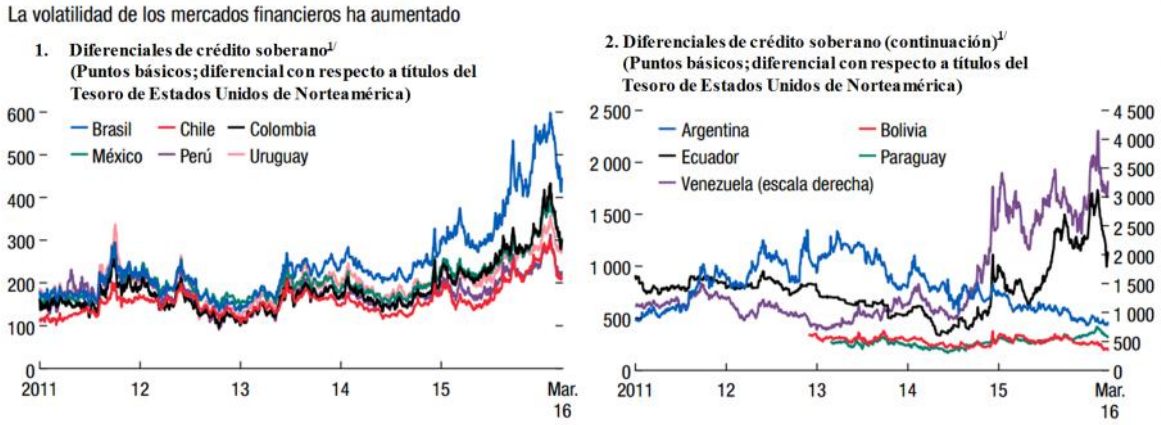
Nota: La gráfica muestra la diferencia entre el valor promedio del índice de los términos de intercambio de las materias primas (CTOT, por sus siglas en inglés) en 2015 y con respecto al valor máximo alcanzado en 2010–2015. Los índices CTOT se construyen utilizando precios internacionales de 45 materias primas y valores rezagados de las exportaciones netas de cada materia prima para cada país (véase Gruss, 2014). Cuando los valores de las exportaciones netas se expresan como porcentaje del PIB nominal, una disminución del 1% en el índice puede interpretarse aproximadamente como una pérdida de ingresos del 1% del PIB. En las leyendas de datos se utilizan los códigos de países de la Organización Internacional de Normalización (ISO).

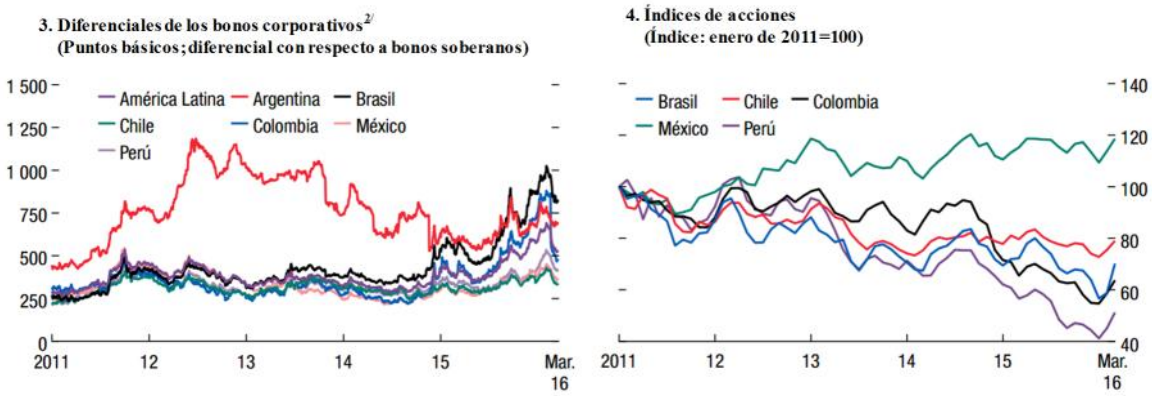
FUENTE: Gruss (2014).

– Condiciones financieras volátiles. Políticas monetarias acomodaticias y sólidos sistemas financieros han respaldado las condiciones financieras en toda la región, y el impacto del aumento de la tasa de interés de la Reserva Federal ha sido limitado hasta el momento. Sin embargo, las condiciones financieras regionales se deterioraron notablemente a principios de 2016, como consecuencia de la volatilidad de los mercados financieros mundiales y las perspectivas de crecimiento más débiles. En los últimos meses, los costos de financiamiento público y privado han seguido fluctuando, incluidas las

fluctuaciones de los diferenciales de los bonos soberanos y corporativos, así como de los precios de las acciones, debido al impacto de factores tanto mundiales como internos (gráfica *Condiciones de los mercados financieros*). Alrededor de una tercera parte del aumento de los diferenciales de los bonos corporativos en 2015 puede explicarse por el incremento de la volatilidad mundial; y otra tercera parte, por el incremento del riesgo soberano y las fuertes depreciaciones, particularmente en el caso de las empresas altamente apalancadas (gráfica *Contribución a las variaciones de los diferenciales implícitos de los CDS corporativos entre el tercer trimestre de 2014 y el tercer trimestre de 2015* y capítulo *Análisis de la vulnerabilidad de las empresas de América Latina*). Las entradas de capital a la región han sido más resilientes que las de otras economías emergentes (capítulo 2 de la edición de abril de 2016 de Perspectivas de la economía mundial (informe WEO, por sus siglas en inglés)), pero su volatilidad ha aumentado, y las disminuciones observadas en 2015 se están revirtiendo desde finales de febrero (gráfica *Flujos brutos de capital: Pasivos*).

CONDICIONES DE LOS MERCADOS FINANCIEROS



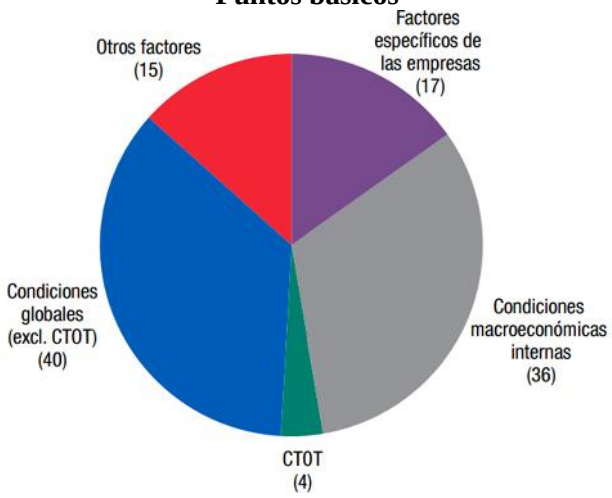


1/ Se refiere al índice de J.P. Morgan de rendimientos de bonos de mercados emergentes global; bonos soberanos denominados en dólares estadounidenses.

2/ Se refiere al Índice *Corporate Emerging Markets Bond Index Broad Diversified de J.P. Morgan*; bonos corporativos denominados en dólares estadounidenses.

FUENTE: *Bloomberg, L.P.*, y cálculos del personal técnico del FMI.

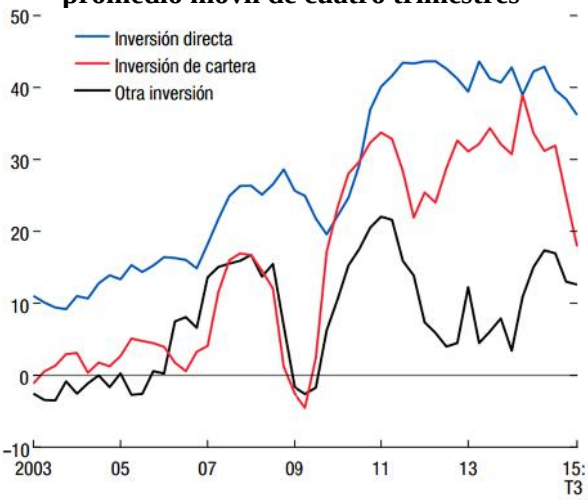
CONTRIBUCIÓN A LAS VARIACIONES DE LOS DIFERENCIALES IMPLÍCITOS DE LOS CDS CORPORATIVOS ENTRE EL TERCER TRIMESTRE DE 2014 Y EL TERCER TRIMESTRE DE 2015
-Puntos básicos-



Nota: El incremento total de 113 puntos básicos entre el tercer trimestre de 2014 y el tercer trimestre de 2015 corresponde al aumento promedio de las empresas de Argentina, Brasil, Chile, Colombia, México, Panamá y Perú. CDS=*swaps* de riesgo de incumplimiento del deudor; CTOT=términos de intercambio de las materias primas.

FUENTE: Caceres y Rodrigues Bastos (2016).

FLUJOS BRUTOS DE CAPITAL: PASIVOS
-Miles de millones de dólares estadounidenses; promedio móvil de cuatro trimestres-

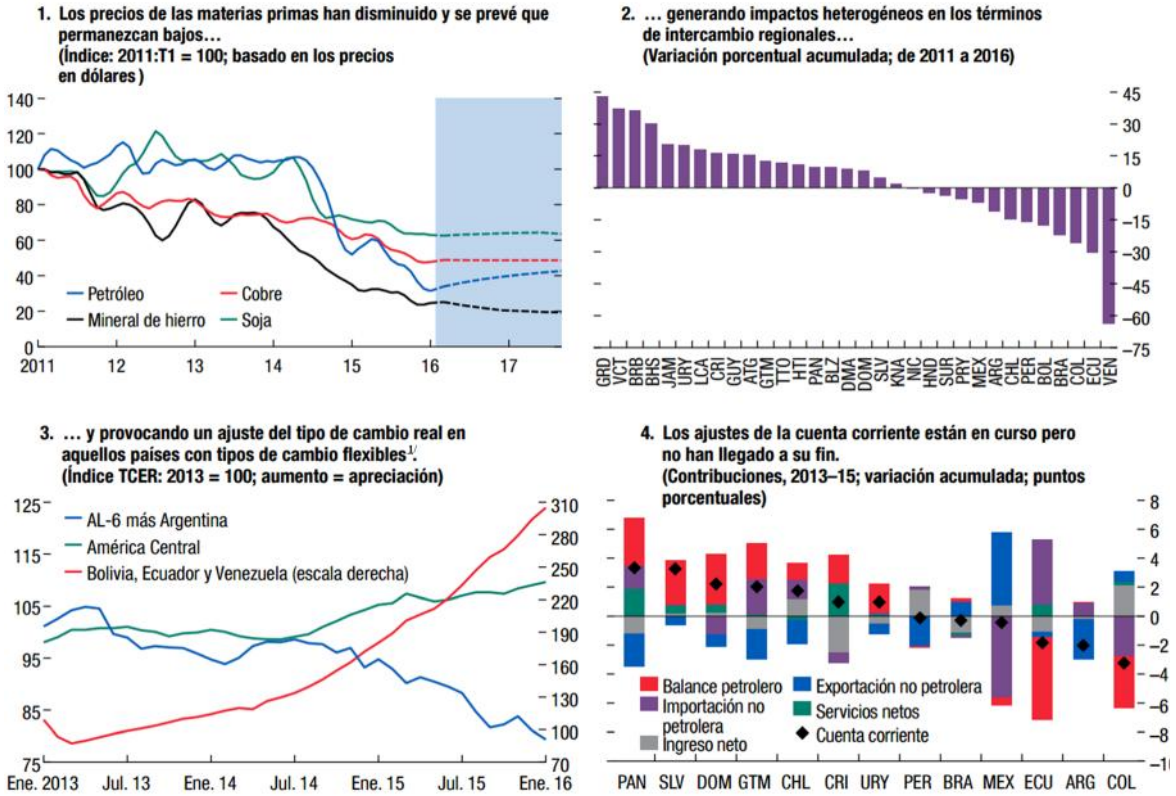


Nota: Total de Brasil, Chile, Colombia, México, Perú y Uruguay.
FUENTE: FMI, base de datos de *Balance of Payments Statistics Yearbook*, y cálculos del personal técnico del FMI.

Amplias diferencias en cuanto al ajuste externo

Ante las cambiantes condiciones externas, muchos países han continuado experimentando ajustes del tipo de cambio (gráfica siguiente). En los episodios actuales se destacan algunas características distintivas: 1) en algunos casos, las recientes depreciaciones con respecto al dólar estadounidense se encuentran entre las más fuertes en décadas, y exceden ampliamente a las registradas después de la crisis financiera mundial en cuanto a tamaño y persistencia; 2) en términos efectivos reales, estas depreciaciones han sido más pronunciadas para algunos países (como Brasil y Colombia), dado que se encuentran entre los episodios más importantes y sostenidos desde principios de la década de 1980 (recuadro *Ajuste externo y el papel del tipo de cambio real*, gráfica *Movimientos recientes del tipo de cambio desde una perspectiva histórica*), y 3) en muchos casos, las depreciaciones pueden atribuirse principalmente al deterioro de los términos de intercambio y la demanda externa (recuadro *Ajuste externo y el papel del tipo de cambio real*).

AJUSTE EXTERNO



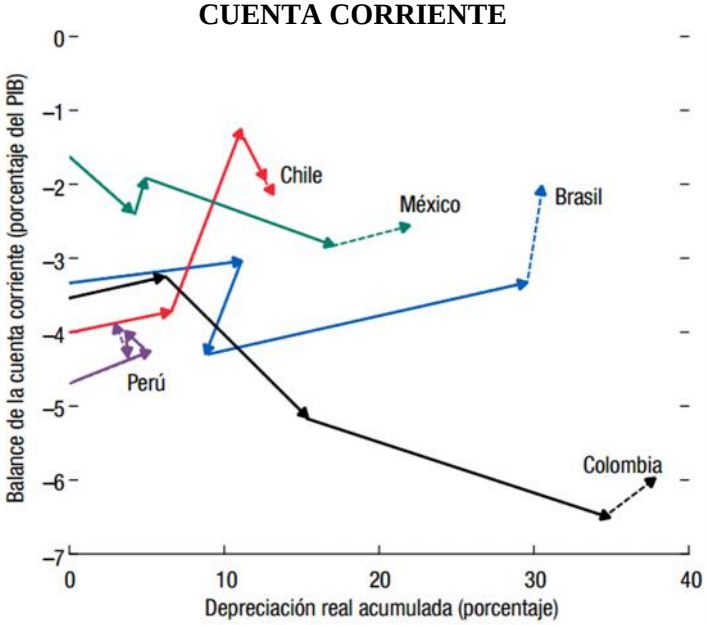
Nota: América Central=Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras, Nicaragua y Panamá. TCER=tipo de cambio efectivo real. Véanse los códigos de países de la Organización Internacional de Normalización (ISO) y la información sobre grupos de países.

1/ Promedios ponderados por el PIB en función de la paridad del poder adquisitivo.

FUENTE: FMI, base de datos de *Information Notice System*; FMI, base de datos del informe WEO, y cálculos del personal técnico del FMI.

Los déficit de cuenta corriente siguen siendo cuantiosos en numerosas economías, incluso para la región en su conjunto. Aunque Chile sobresale como ejemplo de un ajuste externo relativamente veloz después de sucesivos *shocks*, las posiciones externas en algunos países se han deteriorado desde 2013 y probablemente requieran ajustes más profundos a mediano plazo para preservar los márgenes de maniobra externos (gráfica siguiente).

DEPRECIACIÓN DEL TCER Y BALANCE DE LA CUENTA CORRIENTE



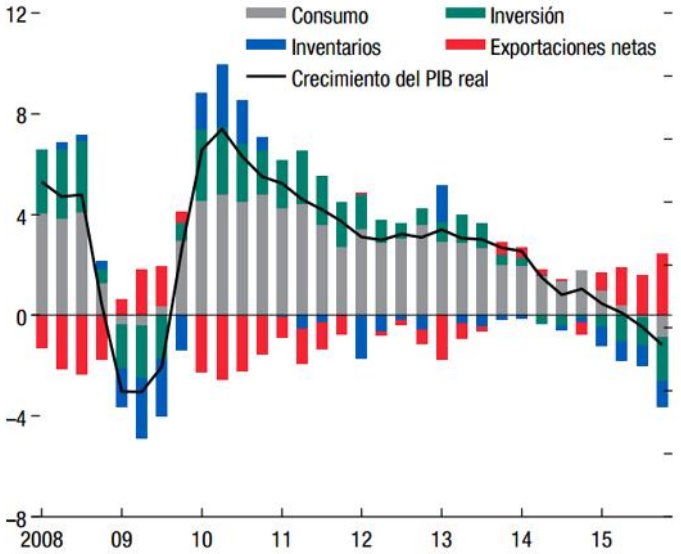
Nota: TCER = tipo de cambio efectivo real. Cada flecha representa los movimientos a lo largo de un año calendario desde que el tipo de cambio real llegó a su punto máximo en 2013. Las líneas punteadas corresponden a pronósticos para 2016.

FUENTE: FMI, base de datos del Sistema de información; FMI, base de datos del informe WEO, y cálculos del personal técnico del FMI.

Aunque la contribución de las exportaciones netas al crecimiento es cada vez más positiva, esto mayormente refleja la compresión de las importaciones, con un nivel de exportaciones que se mantiene relativamente moderado para la mayoría de los países, en parte debido a la escasa demanda de los socios comerciales (gráfica siguiente). Históricamente, las exportaciones de la región tienden a responder fuertemente a los cambios de la demanda externa, reduciéndose, en algunos casos, en una proporción de uno a uno al cabo de un año (recuadro *Ajuste externo y el papel del tipo de cambio real*). Aunque se proyecta que las débiles perspectivas mundiales continúen empujando a la baja la demanda externa de exportaciones de América del Sur, se prevé que la depreciación de las monedas proporcione cierto estímulo adicional este año. En general, los precios persistentemente bajos de las materias primas, la perspectiva de un frágil crecimiento mundial, los cuantiosos déficit de cuenta corriente y los primeros indicios

de una disminución de las entradas de capital probablemente sigan generando presiones a la baja sobre los tipos de cambio.

CONTRIBUCIONES AL CRECIMIENTO DEL PIB REAL
-Variación porcentual interanual-



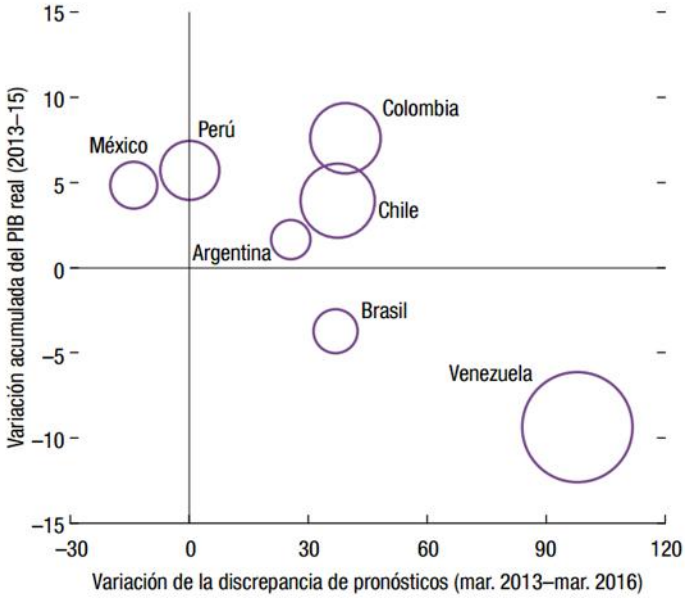
Nota: Desestacionalizado. Promedios ponderados por el PIB en función de la paridad del poder adquisitivo de Brasil, Chile, Colombia, Honduras, México, Nicaragua, Paraguay y Perú. Los inventarios incluyen discrepancias estadísticas.
FUENTE: *Haver Analytics*; FMI, base de datos del informe WEO, y cálculos del personal técnico del FMI.

Los fundamentos internos han afectado a las perspectivas económicas

Aunque las condiciones externas influyen en las perspectivas regionales, el crecimiento ha variado mucho de un país a otro dependiendo de factores internos. En algunos países, la desaceleración del crecimiento puede explicarse, en gran medida, por el *shock* de los términos de intercambio. En estos casos, un ajuste relativamente moderado refleja mejoras en los marcos de políticas implementados durante los últimos 20 años, que afianzaron la estabilidad de los precios internos y, al mismo tiempo, permitieron una mayor flexibilidad del tipo de cambio y una política fiscal sostenible con espacio para responder a *shocks* externos. La credibilidad de estos marcos monetarios y fiscales

permitió que Chile, Colombia, México y Perú implementaran políticas contracíclicas respaldadas por estrategias de consolidación a mediano plazo, lo cual suavizó el impacto de los *shocks* externos en el crecimiento (gráfica siguiente).

CRECIMIENTO DEL PIB REAL, DISCREPANCIA Y TÉRMINOS DE INTERCAMBIO DE LAS MATERIAS PRIMAS
-Variación porcentual-



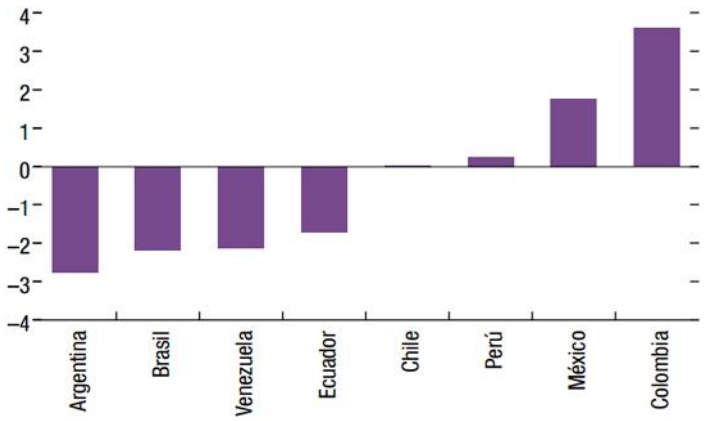
Nota: El tamaño de la burbuja se refiere a la variación de los términos de intercambio de materias primas desde los máximos alcanzados en 2011–2015. La discrepancia de pronósticos corresponde a la desviación estándar de los pronósticos individuales acerca del crecimiento del PIB real a un horizonte fijo de 12 meses, en base a datos de encuestas de *Consensus Forecasts*.

FUENTE: *Consensus Forecasts*; Gruss (2014); FMI, base de datos del informe WEO, y cálculos del personal técnico del FMI.

Sin embargo, en algunos casos, los factores internos han sido la principal causa de la caída pronunciada de la demanda privada, particularmente de las inversiones (gráfica siguiente). Diversos factores internos contribuyeron a aumentar la incertidumbre y contener la demanda interna privada, entre ellos: 1) en Brasil: el deterioro de la dinámica fiscal en medio de señales políticas inconsistentes y dificultades para implementar el ajuste, condiciones financieras más apretadas y grandes aumentos en

los precios de energía que eran necesarios desde hace tiempo para corregir errores de política previos, e incertidumbre política; 2) en Venezuela: arraigadas distorsiones políticas y desequilibrios fiscales, y 3) en Ecuador, la rigidez de las políticas macroeconómicas.

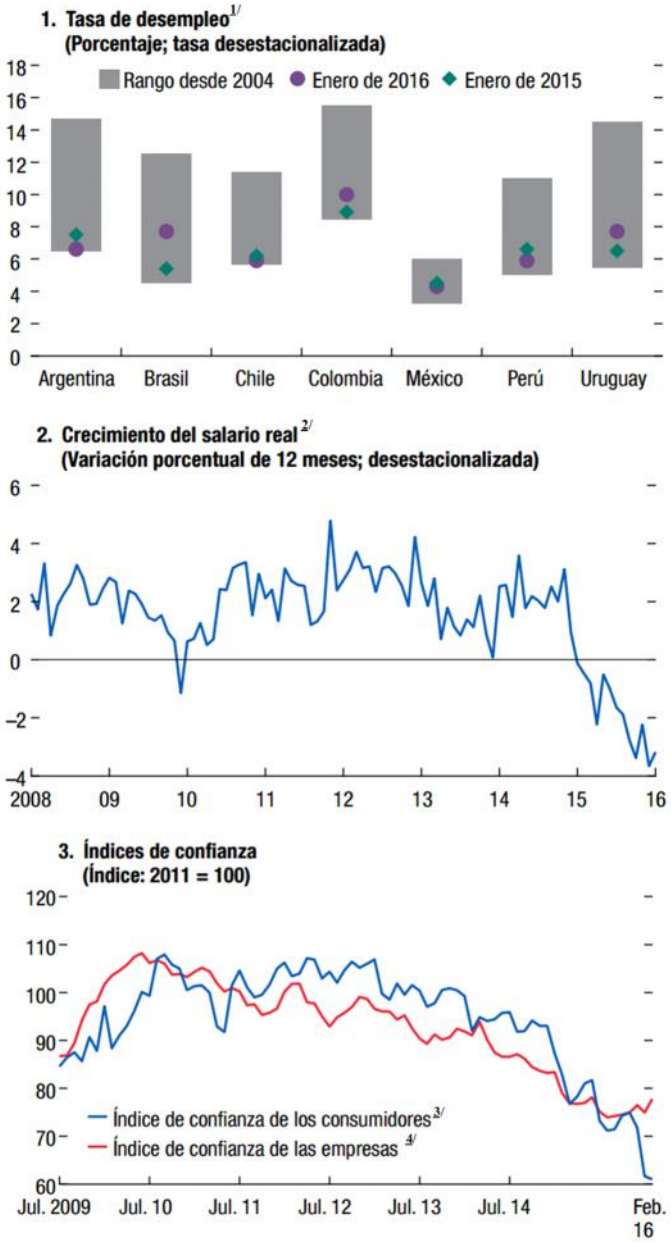
VARIACIÓN DE LA INVERSIÓN PRIVADA,
2011–2015
-Puntos porcentuales del PIB-



FUENTE: FMI, base de datos del informe WEO, y cálculos del personal técnico del FMI.

La confianza de los consumidores y las empresas de la región sigue siendo baja, influyendo significativamente en la demanda interna. Pero, del lado positivo, los mercados de trabajo relativamente apretados —como lo indican las bajas tasas de desempleo (excepto en el caso de Brasil)— continúan respaldando el consumo (gráfica siguiente). Aunque los salarios reales se han ido reduciendo como consecuencia del aumento de la inflación, la siguiente ronda de negociaciones salariales podría revertir esta tendencia en algunos casos.

INDICADORES INTERNOS



1/ Los datos de Argentina se refieren a junio de 2015 y junio de 2014.

2/ Promedios ponderados por el PIB en función de la paridad del poder adquisitivo de Brasil, Chile, Colombia, Ecuador, México, Perú y Uruguay. Los datos de Perú corresponden al índice del salario mínimo real.

3/ Promedios ponderados por el PIB en función de la paridad del poder adquisitivo de Brasil, Chile, Colombia y México.

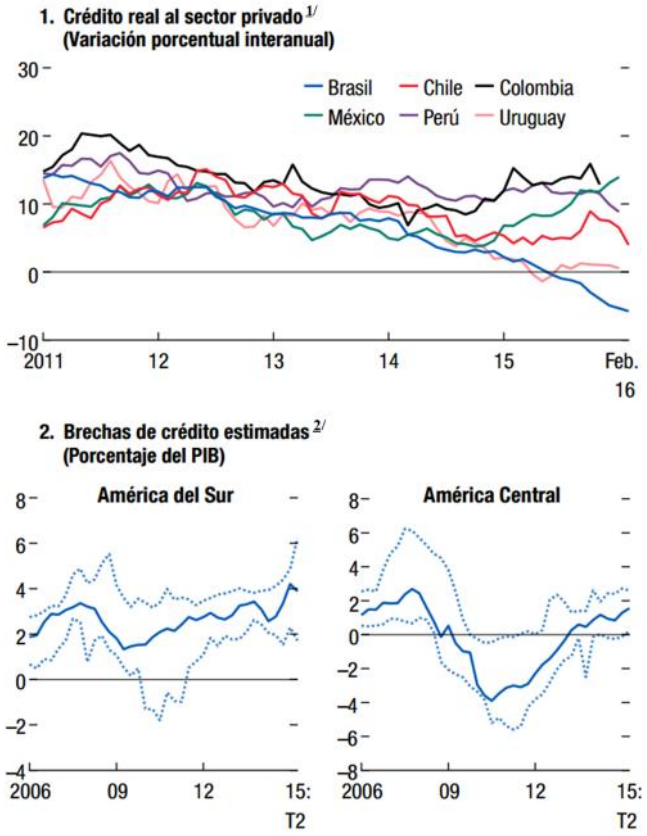
4/ Promedios ponderados por el PIB en función de la paridad del poder adquisitivo de Brasil, Chile, Colombia, México y Perú.

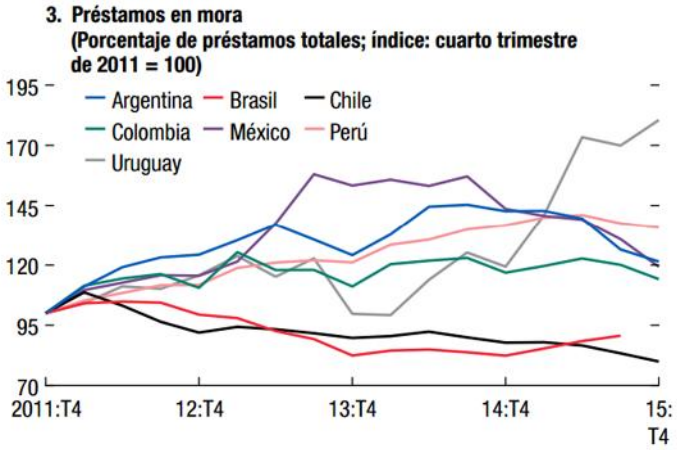
FUENTE: *Haver Analytics* y cálculos del personal técnico del FMI.

Aunque las tendencias del crecimiento del crédito en el sector real han variado de un país a otro, ya que éste se desaceleró en algunos y se mantuvo sólido en otros, en promedio el crédito del sector privado con respecto al PIB permanece por encima de su tendencia a largo plazo, excepto en el caso de Brasil (gráfica siguiente). En general, los préstamos en mora se mantienen bajos, a pesar del repunte experimentado en algunos países.

EVOLUCIÓN DEL CRÉDITO

Tendencias diversas en el crecimiento del crédito, y sin presiones inmediatas de los préstamos en mora.





Nota: América del Sur incluye Argentina, Bolivia, Brasil, Chile, Colombia, Ecuador, Paraguay, Perú, Uruguay y Venezuela. América Central incluye Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras, México, Nicaragua y Panamá.
1/ Deflactado por la inflación del índice de precios al consumidor.
2/ La línea sólida azul muestra la mediana; las líneas punteadas muestran los percentiles 25 y 75 de las brechas de crédito estimadas en los distintos países de cada grupo regional.
3/ El aumento de los préstamos en mora en Uruguay se dio a partir de un nivel bajo, y estos se ubican actualmente en el 2.3% de los préstamos totales.
FUENTE: *Haver Analytics;* FMI, base de datos de *International Financial Statistics;* autoridades nacionales, y cálculos del personal técnico del FMI.

Los riesgos se inclinan a la baja

La región permanece particularmente vulnerable a una *desaceleración mayor a la esperada en China* —el destino del 15% al 25% de las exportaciones de Brasil, Chile, Perú, Uruguay y Venezuela— y a nuevas caídas en los precios de las materias primas. Una desaceleración en China contribuiría a reducir los precios de las materias primas e incrementar los riesgos corporativos en toda la región (capítulo *Análisis de la vulnerabilidad de las empresas de América Latina*). De hecho, los episodios de turbulencia ocurridos desde mediados de 2015 ponen de relieve el riesgo de que la necesaria transición de China hacia un crecimiento más equilibrado pueda estar llena de obstáculos, generando efectos derrame a través del comercio, los precios de las materias primas y los canales financieros. Si esta desaceleración se traduce en una

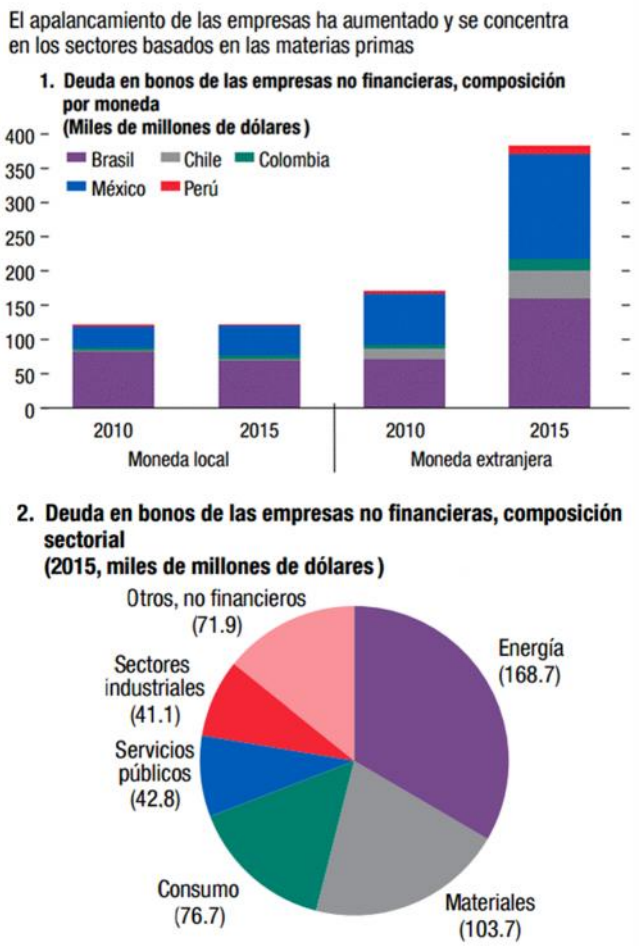
reevaluación de las perspectivas de crecimiento de los mercados emergentes y en un incremento de la aversión al riesgo mundial, las primas de riesgo regionales podrían aumentar, y la caída de las entradas de capital podría acelerarse, dados los crecientes efectos derrame financieros provenientes de China (capítulo 2 de la edición de abril de 2016 del Informe sobre la estabilidad financiera mundial (*Global Financial Stability Report*, o informe GFSR)). El análisis de un escenario que incorpora estos factores indica que el crecimiento regional podría reducirse aproximadamente 0.5 punto porcentual si estos riesgos se materializaran (recuadro *Escenarios de riesgos a la baja*).

Un deterioro más profundo de la situación en *Brasil* podría provocar un cambio repentino en la valuación de los activos regionales, una menor demanda de exportaciones entre los socios comerciales de la región (en particular en el caso de Argentina, Paraguay y Uruguay) y mayores primas de riesgo. De manera similar, un colapso en Venezuela podría aumentar las necesidades de financiamiento de algunos países de América Central y el Caribe (por ejemplo, Granada, Haití, Jamaica y Nicaragua) vía los acuerdos de cooperación del sector petrolero y menores ingresos por exportaciones. Los flujos comerciales hacia países vecinos y otros socios comerciales también podrían verse afectados. Estos efectos podrían ser parcialmente mitigados por los bajos precios mundiales del petróleo y las relativamente limitadas vinculaciones comerciales.

La recuperación de la inversión podría ser más lenta de lo proyectado si condiciones financieras más restrictivas y menores perspectivas de crecimiento derivan en ajustes de los balances de las empresas que se encuentran cada vez más endeudadas en moneda extranjera (gráfica siguiente). Aunque, hasta el momento, las empresas han soportado desaceleraciones del crecimiento, caídas de los precios de materias primas y depreciaciones marcadas —con un mayor uso de estrategias de cobertura cambiaria— los márgenes se han aprovechado al máximo. De cara al futuro, la elevada volatilidad financiera mundial, el aumento de los diferenciales de los bonos soberanos, los bajos

precios de las materias primas y las pronunciadas depreciaciones del tipo de cambio podrían contribuir a una mayor profundización del riesgo corporativo y el costo de capital, particularmente para las empresas relacionadas con materias primas (capítulo *Análisis de la vulnerabilidad de las empresas de América Latina*).

DEUDA EN BONOS DE LAS EMPRESAS



1/ Incluye Brasil, Chile, Colombia, México y Perú.
FUENTE: *Bloomberg, L.P.; Dealogic*, y cálculos del personal técnico del FMI.

Las vulnerabilidades del sector corporativo y las marcadas desaceleraciones del crecimiento podrían generar tensión en el sector financiero. A pesar de que no hay presiones inmediatas por préstamos en mora en la mayoría de los países, la escasa actividad económica, la persistente desaceleración del crecimiento del crédito en

algunos países, las continuas depreciaciones pronunciadas, la elevada volatilidad financiera mundial y el aumento de los diferenciales de los bonos soberanos podrían reducir el financiamiento mayorista, aumentar los costos de financiamiento bancarios y disminuir la calidad y rentabilidad de sus activos (gráfica *Evolución del crédito*).

Disyuntivas y desafíos de la política económica

Es probable que el crecimiento potencial se mantenga en un nivel mucho menor al del período 2000–2012, particularmente para aquellos países que enfrentan precios de materias primas más bajos e inversiones escasas (gráfica siguiente), donde existe la necesidad de reubicar la mano de obra y el capital fuera de los sectores intensivos en recursos naturales. Este ajuste no es sencillo, lleva tiempo y posiblemente tenga su cuota de obstáculos y preocupaciones. Durante todo el proceso, las políticas y reformas económicas deben adaptarse para gestionar esta transición. Evaluar si esto debe incluir una política fiscal y monetaria de estímulo se torna más complicado debido a la incertidumbre que rodea a las estimaciones de la brecha de producto durante un período de caída del crecimiento potencial. Si bien en la mayoría de los casos las brechas de producto estimadas siguen siendo negativas, los indicadores del mercado laboral muestran una capacidad ociosa limitada en muchos casos, y la inflación ha aumentado sorpresivamente de manera reiterada.

ESTIMACIONES DEL CRECIMIENTO A MEDIANO PLAZO EN PRONÓSTICOS ANTERIORES, 2000–2016
-Porcentaje-



Nota: Refleja el crecimiento del PIB real proyectado de América Latina y el Caribe para el último año (t+5) del horizonte de proyección.
FUENTE: FMI, base de datos del informe WEO.

Aunque un entorno acomodaticio más amplio podría estar justificado, el espacio para aplicar políticas es limitado (gráfica siguiente). En particular, el espacio de política fiscal se ve restringido por una combinación de 1) elevados niveles de deuda; 2) menores ingresos derivados de materias primas, cuya recuperación no se prevé; 3) incrementos de los gastos primarios durante el boom de las materias primas; 4) costos de financiamiento más altos, y 5) una orientación fiscal que requiere ajustes para estabilizar la deuda pública. Aunque las tasas de inflación han estado persistentemente por encima de la meta en algunos países, existe espacio para mantener una política monetaria acomodaticia en aquellos casos en que las expectativas inflacionarias a mediano plazo estén bien ancladas.

MARGEN DE MANIOBRA DE POLÍTICA EN AMÉRICA LATINA

No existe margen ● No está claro ● Existe margen ●

Margen de política fiscal[1/]	Argentina	Bolivia	Brasil	Chile	Colombia	Ecuador	Paraguay	Perú	Uruguay	Venezuela	México	República Dominicana	Guatemala
Deuda bruta del gobierno general 2015 (porcentaje del PIB)[2/]	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●
Brecha del balance primario 2015 (porcentaje del PIB)[3/]	●	●	●	●	●	●	●	●	●		●	●	●
Variación del diferencial EMBIG, 2010 hasta más reciente[4/]	●		●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●
Margen de política monetaria[5/]													
Tasa de inflación más reciente	●	●	●	●	●		●	●	●	●	●	●	●
Expectativas a corto plazo													
Consensus Forecasts 2017	●		●	●	●		●	●	●	●	●	●	●
Inflación a un año basada en el mercado (tasa implícita)			●	●							●		
Expectativas a mediano plazo													
Consensus Forecasts a tres años	●		●	●	●			●		●	●		
Inflación a cinco años basada en el mercado (tasa implícita)			●	●							●		
Partidas informativas:													
Tasa de política monetaria[6/]													
Más reciente	34.0	…	14.3	3.5	6.5	…	6.0	4.3	…	…	3.8	5.0	3.0
Cantidad de aumentos desde septiembre de 2015	…	…	0	2	7	…	1	4	…	…	2	0	0
Variación acumulada desde septiembre de 2015	8.2	…	0.0	0.5	2.0	…	0.3	1.0	…	…	0.8	0.0	-0.3
Tasa de interés real ex ante[7/]	4.6	…	7.3	0.1	1.7	…	1.5	1.0	…	…	0.3	2.2	-0.6
Tasa neutral real	…	…	7.5	1-1.5	2-2.5	…	2.5	2.5	…	…	…	3.2	1.5

Nota: EMBIG = Índice Global de Bonos de Mercados Emergentes de J.P. Morgan.

1/ Basado en un subgrupo de indicadores.

2/ Argentina: deuda del gobierno federal. República Dominicana: deuda consolidada del sector público. Uruguay: la deuda bruta del gobierno general incluye la deuda del banco central. Rojo: > 49% del PIB; Amarillo: 35–49% del PIB; Verde: < 35% del PIB.

3/ El balance primario estabilizador de la deuda se basa en los informes preparados por el personal técnico. Rojo: > 1% del PIB; Amarillo: 0–1% del PIB; Verde: < 0% del PIB.

4/ Rojo: > 150 puntos básicos; Amarillo: 50–150 puntos básicos; Verde: < 50 puntos básicos. En promedio, para los mercados emergentes, el diferencial EMBIG ha aumentado 150 puntos básicos durante el período correspondiente.

5/ El rojo indica por encima del rango de la meta de inflación; el amarillo indica dentro del rango meta pero por encima del punto medio; verde: por debajo del punto medio.

6/ La tasa de política monetaria de Argentina se refiere a la tasa de las Letras del Banco Central (LEBAC) a tres meses.

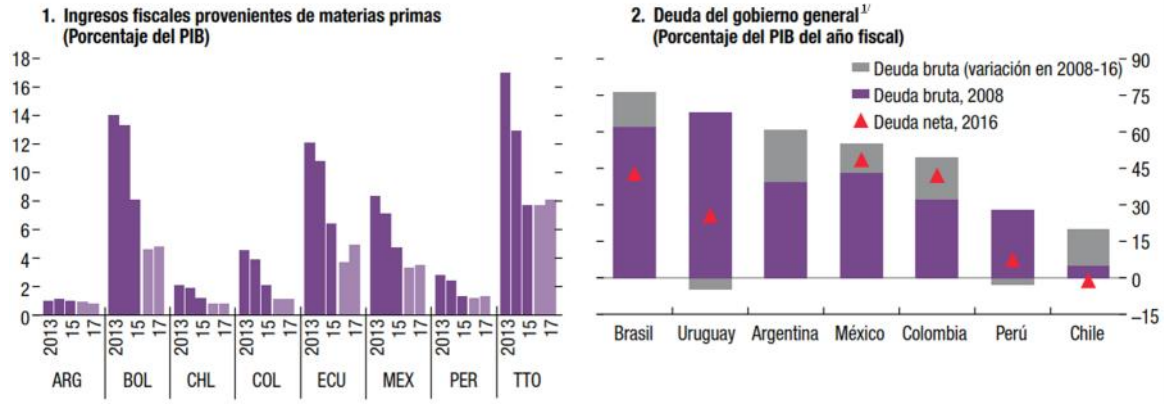
7/ Diferencia entre la tasa de política monetaria y la expectativa de inflación a 12 meses.

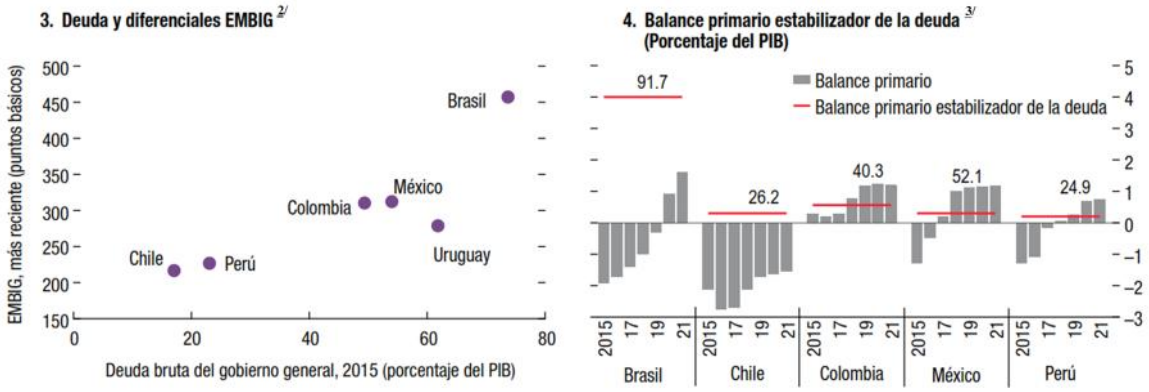
FUENTE: *Consensus Forecasts; Haver Analytics*; FMI, base de datos del informe WEO, y estimaciones del personal técnico del FMI.

Política fiscal: Desde la crisis financiera mundial, el uso de políticas expansivas ha derivado en un aumento de la deuda pública. En los países exportadores de materias primas, la caída de los precios de las materias primas ha reducido los ingresos,

aumentando los déficit fiscales (gráfica *Resultados fiscales y política fiscal*). Las trayectorias proyectadas para la relación deuda/PIB se han corregido al alza repetidas veces, debido en parte a resultados de crecimiento inesperadamente bajos, una tendencia que, de continuar, podría erosionar la credibilidad de las políticas (gráfica Deuda del gobierno general en ediciones anteriores del informe WEO). Los costos por endeudamiento soberano han aumentado ligeramente en la región, lo cual indica mayores niveles de deuda —a los que también contribuyen los efectos de valuación de las depreciaciones—, fluctuaciones de la aversión mundial al riesgo y perspectivas de crecimiento débiles. Aunque muchos países se han comprometido a implementar planes de consolidación a mediano plazo, se prevé que los balances primarios permanezcan por debajo de los niveles de estabilización de la deuda durante algún tiempo. Con espacio limitado en la mayoría de los casos, la prioridad para la política fiscal es preservar los márgenes de maniobra fiscales remanentes en los países con niveles de deuda relativamente bajos y profundizar la consolidación en los países más endeudados. La velocidad de la consolidación, en cada caso, dependerá del grado de espacio fiscal remanente, de la necesidad de preservar la credibilidad y de la posición del ciclo económico.

RESULTADOS FISCALES Y POLÍTICA FISCAL





Nota: EMBIG = Índice Global de Bonos de Mercados Emergentes de J.P. Morgan. En las leyendas de datos se utilizan los códigos de países de la Organización Internacional de Normalización (ISO).

1/ Véanse las definiciones sobre la cobertura del gobierno en el cuadro 2.2.

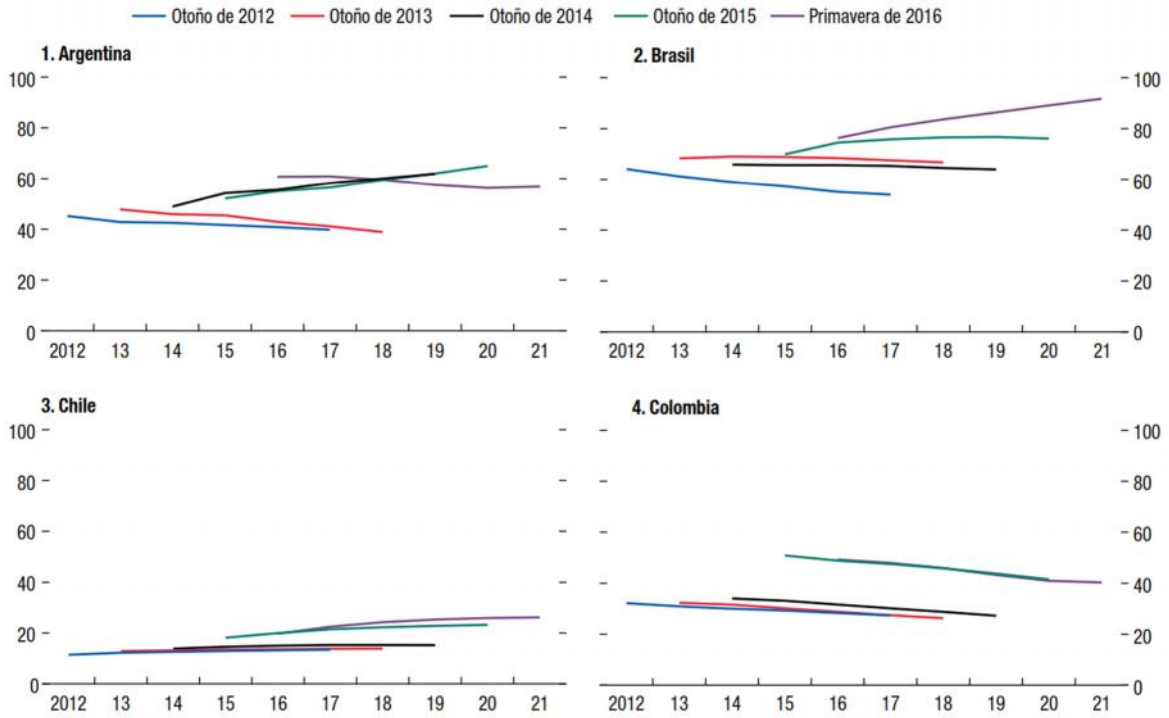
2/ Los datos más recientes sobre los diferenciales EMBIG se refieren al promedio de marzo de 2016.

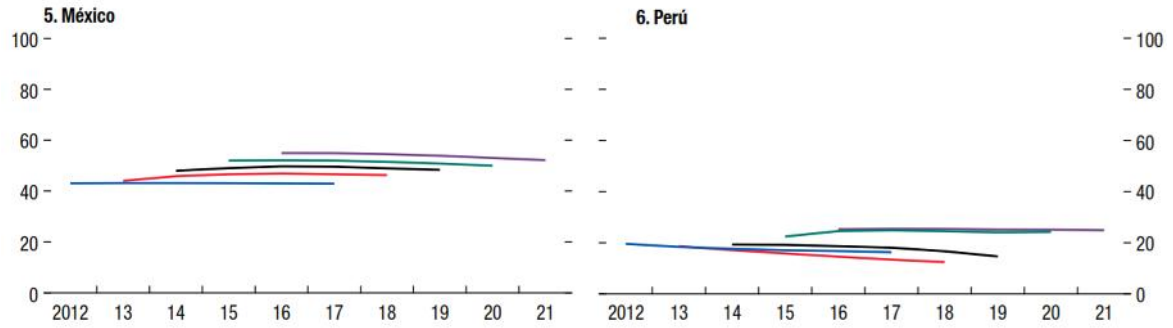
3/ El número al lado de la línea roja se refiere a la relación deuda/PIB a 2021.

FUENTE: *Bloomberg, L.P.;* FMI, base de datos del informe WEO; autoridades nacionales, y cálculos del personal técnico del FMI.

DEUDA DEL GOBIERNO GENERAL EN EDICIONES ANTERIORES DEL INFORME WEO

-Porcentaje del PIB del año fiscal-

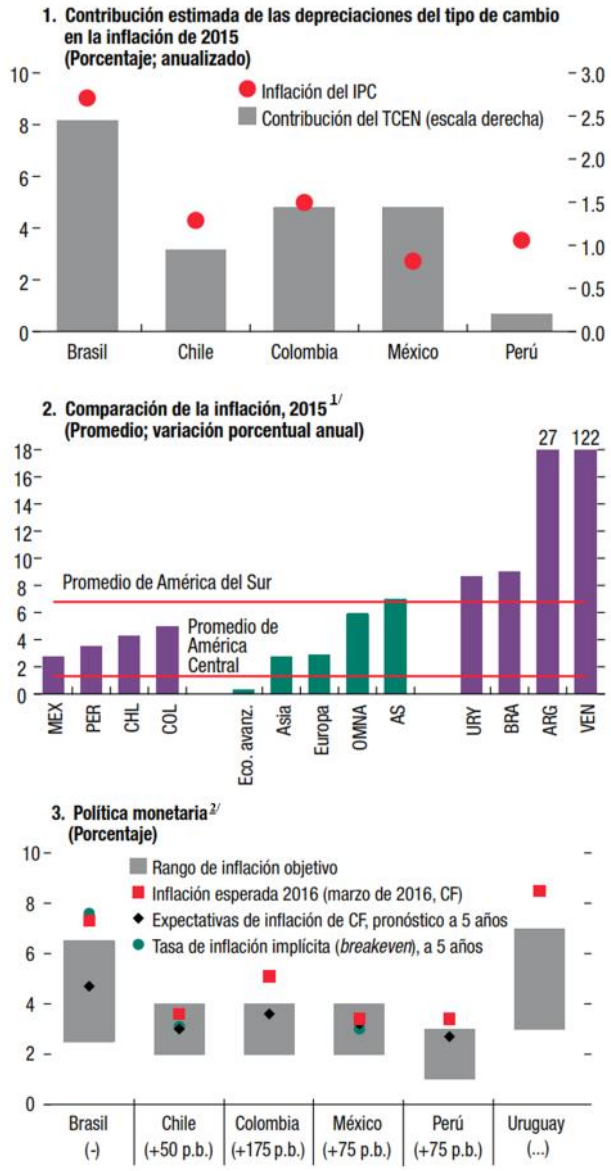




FUENTE: FMI, base de datos del informe WEO.

Políticas monetarias y cambiarias: La flexibilidad cambiaria sigue siendo esencial para ayudar a las economías a ajustarse a los precios persistentemente más bajos de las materias primas. La mayoría de los países de la región dejaron que sus monedas se ajusten al *shock* de los términos de intercambio, pero en algunos, las rigideces cambiarias derivaron en apreciaciones en términos reales efectivos (por ejemplo, Bolivia, Ecuador y Venezuela). Pero las depreciaciones han generado tensiones para la política monetaria, incluso para los bancos centrales de la región con estrategias de metas de inflación bien establecidas. Aunque el traspaso de los tipos de cambio a la inflación se ha ido reduciendo a lo largo del tiempo, las depreciaciones elevadas, persistentes y recurrentes han ejercido una presión al alza sobre los precios al consumidor (gráfica siguiente y capítulo *Traspaso del tipo de cambio en América Latina*).

POLÍTICA MONETARIA



Nota: IPC=índice de precios al consumidor; TCEN=tipo de cambio efectivo nominal; CF=*Consensus Forecasts*; Asia=economías emergentes y en desarrollo de Asia; Europa=economías emergentes y en desarrollo de Europa; OMNA=Oriente Medio y Norte de África; AS=África subsahariana; p.b.=puntos básicos. Véanse los códigos de países de la Organización Internacional de Normalización (ISO).

1/ El promedio de América del Sur excluye Venezuela. Argentina se refiere a la inflación de Buenos Aires.

2/ Los números entre paréntesis se refieren a la variación de la tasa de política monetaria entre septiembre de 2015 y marzo de 2016.

FUENTE: *Bloomberg, L.P.; Consensus Forecasts; Haver Analytics*; autoridades nacionales, y cálculos del personal técnico del FMI.

La inflación ha aumentado en promedio, particularmente en América del Sur, y algunos bancos centrales de la región enfrentan una disyuntiva. Por un lado, la demanda interna es débil —con cierta incertidumbre con respecto a las brechas de producto— y el espacio de política fiscal es limitado o inexistente. Por otro lado, la inflación general excede la meta, y se prevé que se mantenga así a corto plazo. Aunque los bancos centrales pudieron posponer los aumentos de tasas de interés a pesar de que los niveles de inflación se mantenían persistentemente por encima de la meta, en los últimos tiempos han sido más restrictivos a fin de garantizar que las expectativas inflacionarias a mediano plazo se mantuvieran ancladas. Allí donde los bancos centrales gozan de una credibilidad sólida y el traspaso de los ajustes del tipo de cambio a los precios internos es limitado, se puede mantener una política monetaria acomodaticia, si fuera necesario, para respaldar la demanda, en la medida en que las expectativas inflacionarias a mediano plazo se mantengan bien ancladas. Sin embargo, cuando el aumento de la inflación amenaza el anclaje de las expectativas inflacionarias a largo plazo, la política monetaria debe estar orientada a preservar la credibilidad del banco central y evitar que surjan expectativas autocumplidas. En todos los casos, y con el fin de anclar las expectativas inflacionarias, es de suma importancia informar claramente acerca de los factores determinantes de la inflación y la función de reacción de política del banco central.

Políticas financieras: La continua vigilancia en cuanto al seguimiento de los balances de las empresas y la calidad de los activos de los bancos está justificada por el creciente apalancamiento de las empresas, las perspectivas de crecimiento moderadas y el elevado nivel de dolarización en ciertos países. Aunque las fuertes depreciaciones no ocasionaron tensión en el mercado de deuda corporativa a pesar de una mayor exposición en moneda extranjera, es probable que aumenten las presiones de desapalancamiento como consecuencia de un período prolongado de bajo crecimiento y costos de financiamiento más elevados. Es importante que se realice una adecuada supervisión consolidada en aquellos casos en que las empresas financieras y no

financieras estén interconectadas. En ese contexto, los reguladores financieros deben asegurar reservas de capital bancario adecuadas para contener posibles efectos derrame provenientes del sector de las empresas. Estas reservas podrían complementarse con herramientas macroprudenciales para contener cualquier acumulación de riesgos relacionados con descalces de monedas. En los países con préstamos en mora elevados (por ejemplo, en la Unión Monetaria del Caribe Oriental), es importante redoblar los esfuerzos para sanear los balances de los bancos con el fin de mantener la estabilidad financiera y el acceso al crédito. En los países donde el ciclo financiero está en su fase descendente, la relajación de las herramientas macroprudenciales solo podría justificarse si la salud del sistema financiero no está en riesgo.

Políticas estructurales: En el mediano plazo, se prevé que el crecimiento en América Latina y el Caribe se mantenga por debajo de las tendencias históricas. Aunque las razones subyacentes varían según el país, hay elementos comunes: 1) redes de infraestructura inadecuadas (capítulo *Infraestructura en América Latina y el Caribe*); 2) deficiencias en la calidad de la educación; 3) diversidad y complejidad relativamente escasas de las exportaciones; 4) desarrollo inadecuado del mercado financiero, y 5) menores precios de las materias primas para los exportadores de materias primas[9]. Las políticas estructurales orientadas a resolver algunos de estos cuellos de botella podrían generar sinergias para incrementar el producto potencial. Las políticas orientadas a mejorar la infraestructura incluyen el fortalecimiento de los procesos de gestión de inversiones públicas, la mejora del marco regulatorio para incentivar la participación privada y la profundización de los mercados financieros (capítulo *Infraestructura en América Latina y el Caribe*). Estas políticas también pueden ayudar a garantizar la disponibilidad de energía y eliminar los cuellos de botella de transporte. De forma similar, las políticas educativas, que respaldan el capital humano, también pueden mejorar la complejidad y diversificación de las exportaciones. Las políticas orientadas

[9] Véanse las ediciones de abril y octubre de 2015 de Perspectivas económicas: Las Américas; el capítulo 2 de la edición de octubre de 2015 y el capítulo 3 de la edición de abril de 2016 del informe WEO, y Bruns y Luque (2015).

a reforzar los derechos de propiedad, un sistema legal eficiente, una gobernanza corporativa eficaz y la disminución del nivel de corrupción acentuarían la profundidad financiera y mejorarían la competitividad, lo que también contribuiría a ampliar la diversificación de las exportaciones. En todos los casos, las expectativas deben ser realistas: la experiencia previa muestra que las reformas estructurales enfocadas en los mercados de trabajo y de productos realmente impulsan el crecimiento a mediano plazo, pero los beneficios se materializan solo gradualmente. Por otra parte, algunas reformas estructurales pueden imponer costos a corto plazo. En general, la rápida implementación de políticas estructurales es esencial para abordar la caída del crecimiento potencial en la región, pero es preciso considerar cuidadosamente la secuenciación, así como el desarrollo de un amplio consenso en torno a la prioridad de fomentar un crecimiento sostenible e inclusivo.

América del Sur

Evolución y perspectivas

La mayoría de las economías de América del Sur están manejando la transición hacia precios de las materias primas más bajos de manera ordenada, con una combinación de políticas que respaldan un elevado nivel de empleo y un crecimiento moderado, pero, en algunos casos, se necesitan ajustes adicionales de la balanza de pagos para contener los riesgos.

El sólido marco macroeconómico de Chile permitió la aplicación de políticas contracíclicas durante el período 2014–2015. Se prevé que el crecimiento se desacelere al 1.5% en 2016, debido al deterioro de la confianza y al bajo nivel de inversión en el sector minero, y que se acelere hasta el 2.1% en 2017, reflejando, en parte, una reducción adicional de la incertidumbre relativa al programa de reformas. Se proyecta que la desaceleración del crecimiento de los salarios y la de la depreciación del peso reduzcan la inflación, desde el 4.3% en 2015, hasta la banda meta oficial en 2016–2017.

Los riesgos están equilibrados, pero una demora en la recuperación de la confianza podría frenar la mejora. A pesar del apalancamiento relativamente elevado, hasta ahora las empresas han gestionado bien el ajuste macroeconómico —con exposiciones al riesgo cambiario que están mayormente cubiertas—, pero las presiones de desapalancamiento están en aumento debido a un período prolongado de escasa demanda y un incremento moderado de la competitividad.

La economía de *Perú* se ha fortalecido con mayor rapidez a lo proyectado en la edición de octubre de 2015 de Perspectivas económicas: Las Américas, y terminó el año 2015 con una recuperación sustancial. Se prevé que el crecimiento siga en aumento en 2016 (3.75%) impulsado por la inversión en el sector minero pero también gracias a la resiliencia de otros sectores. Dado que se estima que el crecimiento potencial se reduzca del 4% registrado en 2015 al 3.5% a mediano plazo como consecuencia de las perspectivas más débiles a largo plazo del sector minero, se proyecta que la brecha de producto sea cada vez más positiva y ejerza una presión al alza en la inflación. Colombia sigue creciendo a un ritmo relativamente vigoroso, pero se proyecta que el producto disminuya del 3.1% registrado en 2015 al 2.5% en 2016, debido a un necesario endurecimiento de las políticas y a condiciones financieras mundiales menos favorables. Se prevé que, con este endurecimiento, el déficit en cuenta corriente alcance gradualmente un nivel sostenible.

Si bien se prevé que el crecimiento en Bolivia se mantenga sólido (3.8% en 2016), esto se apoyará principalmente en el elevado nivel de inversión pública y un cuantioso déficit fiscal. Al mismo tiempo, el balance de cuenta corriente se ha deteriorado sustancialmente como resultado del vigoroso crecimiento real de las importaciones, la apreciación real de la moneda y la caída de los precios de exportación de gas. En Uruguay, la economía se está desacelerando (1.4% en 2016), mientras que la inflación se mantiene por encima de la meta a pesar de la orientación restrictiva de la política monetaria. Se prevé que la economía de Paraguay se mantenga relativamente resiliente,

con un crecimiento de aproximadamente 3% en 2016 y 2017, a pesar de la pérdida de ímpetu en los sectores relacionados con el comercio ocurrida el año pasado. Se prevé que la producción agrícola, encabezada por la soja, recupere su fortaleza en 2016, y brinde respaldo al crecimiento en combinación con una política monetaria acomodaticia y una orientación fiscal neutral.

Sin embargo, algunos países se están contrayendo principalmente a causa de una combinación de fundamentos internos débiles y condiciones externas más difíciles.

Las perspectivas económicas en Brasil se han visto dominadas por una combinación de fragilidades macroeconómicas y problemas políticos. La actividad económica se ha contraído debido a la escasa confianza de las empresas y los consumidores, el elevado nivel de incertidumbre respecto de la política interna, el debilitamiento de los precios de las exportaciones, el endurecimiento de las condiciones financieras y la escasa competitividad. El deterioro de la posición fiscal y la dinámica de la deuda pública incidieron en el derrumbe de la confianza, especialmente porque las metas de ajuste fiscal formuladas a principios de 2015 se redujeron repetidas veces, lo que generó un aumento de las tasas de interés del mercado y, eventualmente, la caída de la calificación de crédito soberano por debajo de la calificación de inversión (gráfica *Deuda del gobierno general en ediciones anteriores del informe WEO*). La actividad económica se contrajo un 3.8% en 2015 y se proyecta que se desacelere nuevamente en 2016 al mismo ritmo. Con muchos de los grandes *shocks* de 2015–2016 habiendo ya pasado, y ayudados por una moneda más débil, se prevé que el crecimiento secuencial se torne gradualmente positivo durante 2017; de todos modos, el producto probablemente permanezca inalterado con respecto al año previo. Los principales riesgos internos para Brasil están vinculados a las continuas tensiones políticas, que están afectando a la capacidad del gobierno de aprobar reformas, incluso las necesarias para restablecer la sostenibilidad de las finanzas públicas, y que, de manera más general, están intensificando la incertidumbre con respecto a las políticas. Esto podría demorar la

recuperación de la inversión. Aunque los indicadores de solidez financiera parecen firmes, con el tiempo las permanentes tensiones económicas pueden afectar al desempeño de los deudores. Se prevé que la inflación baje, pero esto podría ser gradual, especialmente si el traspaso de los ajustes del tipo de cambio a los precios internos es más fuerte de lo esperado.

En Argentina, el nuevo gobierno se ha embarcado en una ambiciosa y muy necesaria transición para eliminar los desequilibrios y distorsiones macroeconómicas que han reprimido la inversión y erosionado la competitividad. En diciembre de 2015 se redujeron los controles del tipo de cambio, lo que derivó en una devaluación inicial del peso del 40% y cerró la brecha entre los tipos de cambio oficial y paralelo; se removieron diversas restricciones sobre el comercio internacional; se anularon o redujeron las tasas de impuestos a la exportación sobre productos agrícolas, y se aumentaron las tarifas de los servicios públicos para contener el impacto fiscal de los subsidios energéticos, con mecanismos orientados a mitigar el efecto en los segmentos más vulnerables de la población. El tipo de cambio, que se había mantenido relativamente estable durante el primer mes de flotación libre, se ha depreciado en aproximadamente un 10% desde mediados de enero. Esto llevó al banco central a primero intervenir en los mercados cambiarios y luego aumentar fuertemente las tasas de interés para contener las presiones a la depreciación. Aún así, la depreciación del peso y el aumento de las tarifas resultaron en un incremento significativo de la inflación en los primeros meses de 2016. Después de muchos años de litigio, las autoridades llegaron a un acuerdo con numerosos acreedores, lo cual permite que el país regrese a los mercados internacionales de capital. Este es un paso importante para permitir que Argentina recupere su posición financiera y acceda al ahorro externo para financiar el costo de la transición hacia un marco de política macroeconómica más consistente.

El crecimiento del producto en 2015 se vio impulsado por un generoso estímulo fiscal y el dinamismo de la actividad en los sectores de la construcción y agrícola. La

actividad económica se ha desacelerado en los últimos meses, y, aunque los pronósticos son particularmente inciertos debido a la suspensión de la publicación de algunas estadísticas oficiales clave, se prevé que se contraiga en aproximadamente 1% en 2016. Esto se debe a que la contribución positiva de las exportaciones netas tras la liberalización del tipo de cambio se verá más que neutralizada por una contracción en la demanda interna a medida que tiene lugar el ajuste a los nuevos precios relativos y los cambios de políticas. Sin embargo, el nuevo marco de políticas ha mejorado las perspectivas a mediano plazo, y se prevé que el crecimiento del PIB repunte en alrededor del 2.75% en 2017. Los riesgos para las perspectivas continúan a la baja, dado el entorno externo poco favorable y los desafíos internos, en particular el riesgo de que las presiones inflacionarias sostenidas pudieran exigir una mayor contracción de la política monetaria con el fin de alcanzar la meta inflacionaria anunciada.

Las condiciones económicas de Venezuela se han deteriorado, con distorsiones políticas y desequilibrios fiscales que siguen sin resolverse. Tanto las exportaciones como las importaciones han declinado como resultado de las nuevas caídas de los precios del petróleo. Las divisas disponibles han sido utilizadas principalmente para financiar importaciones de bienes esenciales a expensas de bienes intermedios y de capital. La capacidad productiva se ha desplomado como consecuencia de la falta de bienes intermedios, de los controles de precios y otras regulaciones y controles administrativos generalizados y del deterioro del clima de negocios. Según el banco central, el PIB real se redujo aproximadamente un 6% en 2015 y se prevé una caída adicional de un 8% en 2016. Estimulada por la monetización del enorme déficit fiscal, un aumento en el tipo de cambio del mercado paralelo y la escasez de bienes esenciales, se prevé que la inflación supere el 700% en 2016. La reciente depreciación del tipo de cambio oficial y el incremento de los precios internos del combustible fueron insuficientes para resolver los desequilibrios externos e internos originados por esas distorsiones.

Las rigideces macroeconómicas impidieron que el ajuste se dé en forma gradual en Ecuador, cuya economía se prevé que se contraiga un 4.5% en este año, en un contexto de continuos declives de los precios del petróleo, apreciación del tipo de cambio real y condiciones financieras restrictivas. En las proyecciones se asume que esto exigirá medidas fiscales adicionales. Las perspectivas siguen siendo muy inciertas ya que dependen de la dimensión de los *shocks* y, particularmente, de la disponibilidad de financiamiento externo.

Prioridades de política económica

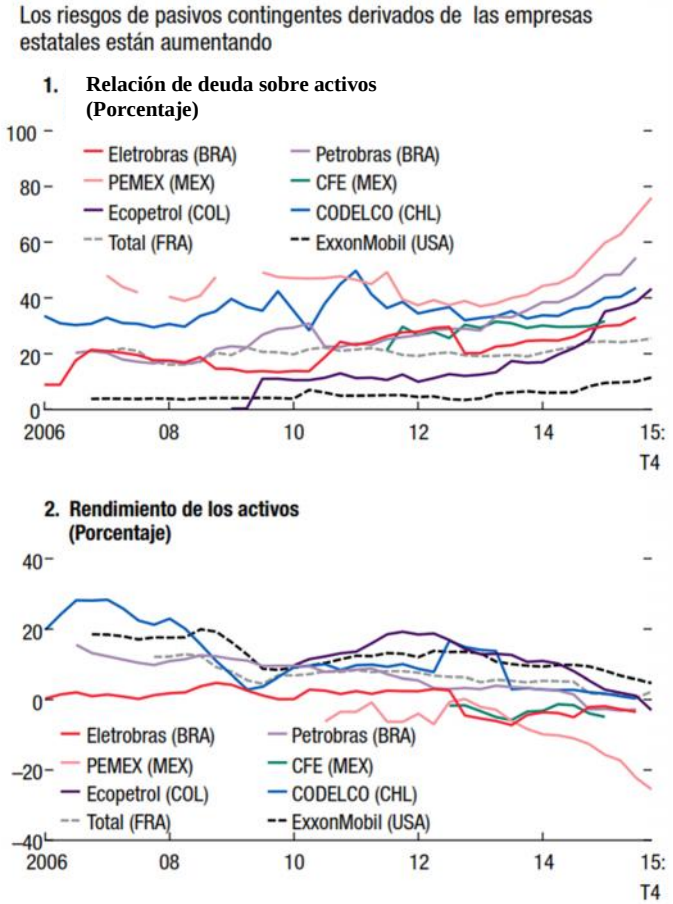
Las políticas deben adaptarse para facilitar un ajuste gradual hacia la nueva realidad de precios de las materias primas más bajos.

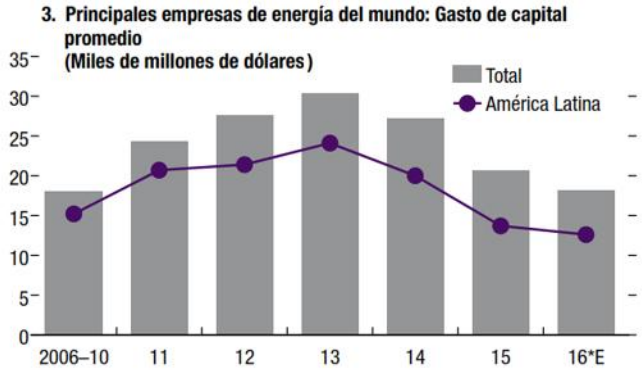
Los esfuerzos de consolidación fiscal deben continuar con el fin de contener el aumento de los niveles de deuda y preservar los márgenes de maniobra. En Brasil, es esencial formular una estrategia de consolidación orientada a restablecer la sostenibilidad fiscal, así como comunicarla y ejecutarla de manera sistemática, considerando los crecientes niveles de deuda (que se estima que alcanzará el 91.75% del PIB en 2021) y los grandes déficit fiscales generales (superiores al 5% del PIB). Con espacio limitado para recortes discrecionales, es necesario aplicar medidas impositivas en el corto plazo; pero el desafío más importante es abordar las rigideces y mandatos inviables en el área de gastos, incluido el sistema de seguridad social. Es importante resistir las presiones para brindar estímulo, dada la falta de espacio fiscal. En Argentina, el anuncio de las autoridades de fijar metas fiscales plurianuales ha sido un paso en la dirección correcta, y será importante articular con más detalle las políticas subyacentes necesarias para alcanzar esas metas. En Venezuela, es necesario un ajuste fiscal para reducir el financiamiento monetario del déficit. Algunos países de la región aún tienen niveles de deuda relativamente bajos (por ejemplo, Chile y Perú) y ya se han embarcado en ajustes fiscales (por ejemplo, México), incluso más allá de los requisitos establecidos por las

reglas fiscales (por ejemplo, Colombia). Con costos de financiamiento más elevados y déficit primarios actuales que superan los niveles de estabilización de la deuda, estos países deben centrarse en preservar los márgenes de maniobra fiscales. En general, y dado el incremento de los gastos primarios durante el boom de las materias primas, el gasto debería estar orientado hacia las áreas de alta prioridad con el fin de respaldar el crecimiento (como el gasto efectivo en infraestructura pública en Paraguay y Perú). También es importante preservar las defensas fiscales para contener los riesgos derivados del aumento de los pasivos contingentes. Las empresas estatales de la región que pertenecen a los sectores relacionados con materias primas están muy apalancadas y actualmente están recortando sus inversiones de capital, lo que contribuye a disminuir el producto potencial. Esto, a su vez, reprime aún más la rentabilidad (gráfica siguiente).

EMPRESAS ESTATALES

Los riesgos de pasivos contingentes derivados de las empresas estatales están aumentando





Nota: CFE=Comisión Federal de Electricidad; CODELCO=Corporación Nacional del Cobre de Chile; Pemex=Petróleos Mexicanos. Véanse los códigos de países de la Organización Internacional de Normalización (ISO).

1/ El total incluye ExxonMobil, Chevron, Royal Dutch Shell, PetroChina, China Shenhua, Petrobras, Pemex y Ecopetrol. América Latina incluye Petrobras, Pemex y Ecopetrol. El gasto de capital se define como la compra de activos fijos, excluidas las inversiones mantenidas a efectos únicamente de inversión y según el método de la participación. *E: Estimación mediana para 2016 basada en los pronósticos de los analistas de *Bloomberg*, los informes estratégicos de cada empresa y otros comunicados de prensa. Los datos sobre algunas empresas en 2015 se basan en parte en estimaciones en los casos en que los datos del cuarto trimestre de 2015 aún no están disponibles.

FUENTE: *Bloomberg, L.P.*

El espacio para la política monetaria es mayor en aquellos países donde las expectativas de inflación están bien ancladas, pero las disyuntivas son cada vez más pronunciadas cuando aumentan estas expectativas. En Brasil, aunque un aumento de tasas de interés podría ayudar a frenar las persistentemente altas expectativas de inflación, la economía sigue contrayéndose, y existe una gran incertidumbre acerca del tamaño de la brecha de producto. En conjunto, la reducción de la inflación hacia la meta del 4.5% en 2017 requerirá una política monetaria apretada. En Argentina, dado el elevado nivel de inflación actual, es adecuado el esfuerzo para reducirla, a pesar de la contracción de producto esperada para este año. Las bien ancladas expectativas de inflación a mediano plazo en Chile dan espacio para posponer aumentos adicionales de la tasa de interés, dado que se espera que la brecha de producto se cierre solo de forma gradual. En Perú

y Colombia, las disyuntivas han disminuido, ya que se considera que el producto ha llegado o está llegando a su límite de capacidad, y que las expectativas de inflación superan la meta, lo que puede servir de fundamento para endurecer la política monetaria.

La flexibilidad del tipo de cambio sigue facilitando el necesario ajuste a los menores términos de intercambio. El traspaso del tipo de cambio a la inflación ha sido relativamente moderado, dado el tamaño y la persistencia de la depreciación (capítulo *Traspaso del tipo de cambio en América Latina*). En los casos en los que las depreciaciones elevadas ejercen presión sobre la inflación y las expectativas inflacionarias a corto plazo, la política monetaria debe enfocarse en preservar su credibilidad y en mantener bien ancladas las expectativas inflacionarias a mediano plazo.

Las perspectivas de la región comenzarán a ser más prometedoras solo cuando se hayan resuelto los desafíos internos a los que se enfrentan las economías que actualmente sufren una contracción y, de manera más amplia, cuando se implementen las políticas estructurales. La resolución de incertidumbres podría liberar la demanda de inversión reprimida, brindando respaldo para otras políticas. En Brasil, la implementación del programa de concesiones de infraestructura es clave para respaldar el crecimiento potencial a mediano plazo. En Venezuela, restablecer la estabilidad macroeconómica requeriría eliminar las distorsiones (por ejemplo, controles de precios y desalineación del tipo de cambio) y reformar los marcos regulatorios en todos los niveles, además de reducir el financiamiento monetario. Deberá ponerse especial empeño para crear una sólida red de seguridad destinada a proteger a los más vulnerables. Argentina ha emprendido una transición macroeconómica esencial. La nueva administración ha comenzado a desmantelar la serie de controles que distorsionaron precios relativos clave e inhibieron la actividad económica durante los últimos años.

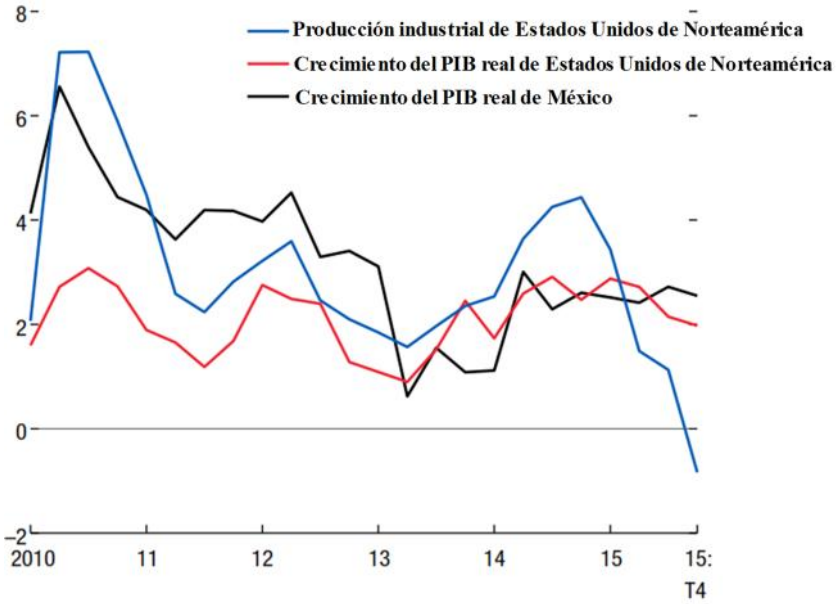
Continuar la implementación de reformas dentro de un marco de políticas congruente y bien comunicado ayudará a reforzar la confianza y fomentar la inversión, lo que creará las condiciones para alcanzar un ritmo de crecimiento económico más sostenible.

La mejora del entorno empresarial mediante la reducción de la incertidumbre regulatoria y la optimización del marco legal ayudará a respaldar el crecimiento en Bolivia.

México, América Central y la República Dominicana Evolución y perspectivas

En un contexto de continua recuperación en Estados Unidos de Norteamérica, las perspectivas de crecimiento para México y América Central se mantienen relativamente sólidas. Se prevé que México siga creciendo a un ritmo moderado del 2.4% en 2016, respaldado por una vigorosa demanda interna privada y los efectos derrame derivados de la fortaleza económica de Estados Unidos de Norteamérica, aunque el desempeño deficiente de la producción industrial estadounidense — más relevante para México que para el sector de servicios en Estados Unidos de Norteamérica— ha aumentado los riesgos a la baja para el crecimiento. La depreciación del peso y el abaratamiento de los precios de la electricidad deberían impulsar las exportaciones y la producción manufacturera. La inflación cayó drásticamente en 2015 a pesar de la fuerte depreciación, en parte debido a factores excepcionales (por ejemplo, la reforma de las telecomunicaciones y efectos de base relacionados a cambios impositivos). La reciente caída de los precios del petróleo solo tendrá un efecto limitado en las finanzas públicas en 2016, dado que el riesgo relacionado con dichos precios ya cuenta con la debida cobertura para este año. Sin embargo, si el *shock* de precios del petróleo persiste, aumentaría la carga de la consolidación fiscal a mediano plazo (gráfica siguiente).

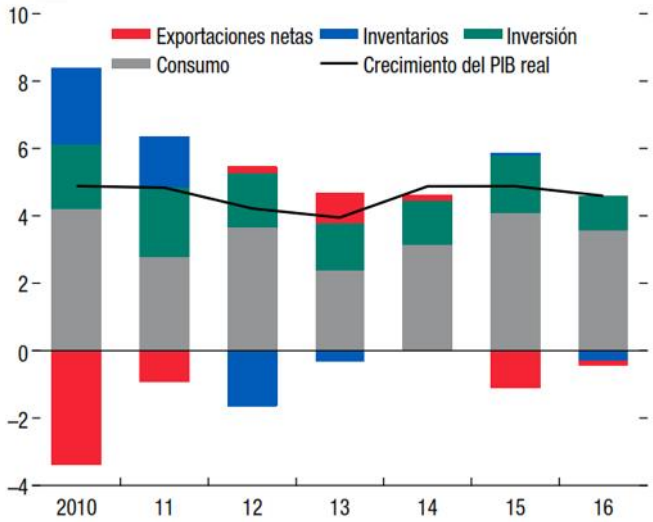
ESTADOS UNIDOS DE NORTEAMÉRICA Y MÉXICO:
COMPARACIÓN DEL CRECIMIENTO
-Variación porcentual de cuatro trimestres-



FUENTE: *Haver Analytics*; FMI, base de datos del informe WEO, y cálculos del personal técnico del FMI.

Los países de América Central se han beneficiado de los bajos precios del petróleo y la continua recuperación en Estados Unidos de Norteamérica. El crecimiento del producto para la región ha permanecido en su promedio de 10 años (4.5% en 2015) y cercano al potencial, mientras que los menores precios del petróleo han llevado la inflación general a mínimos históricos (gráfica siguiente). Estos factores han generado un incremento de las entradas de remesas, el ingreso disponible real y el empleo, impulsando el consumo interno privado. También han contribuido a mejorar los resultados fiscales globales a través de ingresos fiscales más elevados y menores déficit de cuenta corriente. De cara al futuro, aunque se prevé que América Central sobrelleve bien la desaceleración general de las economías de mercados emergentes, es probable que el reciente deterioro de las condiciones financieras mundiales, así como el inconcluso programa de reformas estructurales en la región, junto con sus prolongados problemas de seguridad y gobernanza, en conjunto, moderen el crecimiento a mediano plazo.

CAPRD: CONTRIBUCIONES AL CRECIMIENTO DEL PIB REAL
-Variación porcentual interanual-



Nota: Desestacionalizado. Promedios ponderados por el PIB en función de la paridad del poder adquisitivo de Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras, Panamá y la República Dominicana. Los inventarios incluyen discrepancias estadísticas.
FUENTE: FMI, base de datos del informe WEO; autoridades nacionales, y cálculos del personal técnico del FMI.

En este contexto de perspectivas de crecimiento relativamente sólido, existe cierto grado de heterogeneidad entre los países. Panamá y República Dominicana continúan siendo las economías con mejor desempeño, con tasas de crecimiento de aproximadamente 6% en 2015, a pesar de cierta desaceleración en Panamá, asociada con una menor inversión pública y la poca actividad en la Zona Libre de Colón, debido a dificultades en las relaciones comerciales con Colombia y Venezuela. El crecimiento en Nicaragua y Costa Rica se desaceleró debido al impacto de las condiciones meteorológicas adversas en los principales cultivos de exportación agrícola y al cierre de la planta manufacturera Intel (Costa Rica). Los ingresos extraordinarios provenientes de la reducción de precios de las materias primas permitieron el aumento del consumo de los hogares en Guatemala y el reembolso de parte de la deuda de las empresas. A pesar de que las brechas de producto se están cerrando (recuadro *Crecimiento potencial y brecha del producto en América Central*), la caída sostenida

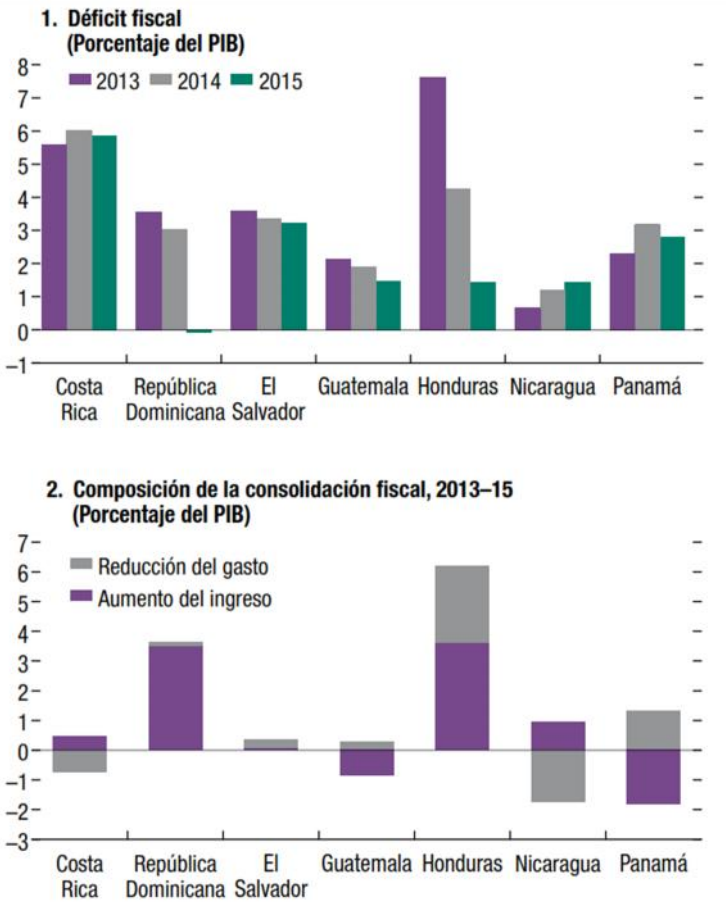
de los precios del petróleo ha disminuido la inflación general a mínimos históricos —muy por debajo de algunas metas de los bancos centrales— lo que ha llevado a algunos bancos centrales a reducir las tasas de interés de política monetaria.

Las cuentas corrientes se han ajustado como consecuencia de la reducción de los precios del petróleo y la estabilidad de las entradas de remesas en algunos países, que también colaboraron a generar una mayor acumulación de reservas.

En 2015, se estima que las remesas privadas aumentaron aproximadamente un 8% en la región, donde Guatemala y Honduras presentan los aumentos más significativos. Al mismo tiempo, el gasto de importación de combustible en la región declinó en alrededor del 40% en 2015. Estos factores contribuyeron a significativos ajustes externos para algunos países; por ejemplo, el déficit de cuenta corriente de Guatemala cayó 1.75 puntos porcentuales del PIB en 2015.

De manera similar, para la mayoría de los países, las posiciones fiscales siguieron mejorando en 2015, a causa de los aumentos de los ingresos (gráfica siguiente). La República Dominicana reestructuró su deuda en el marco del acuerdo PetroCaribe con una recompra, reduciendo su deuda pública en un 3.1% del PIB.

CAPRD: INDICADORES FISCALES



Nota: El balance fiscal global de la República Dominicana en 2015 incluye el elemento de donación de la operación de recompra de deuda frente a Petróleos de Venezuela, S.A. equivalente al 3.1% del PIB. CAPRD=América Central, Panamá y la República Dominicana.

FUENTE: FMI, base de datos del informe WEO, y cálculos del personal técnico del FMI.

El sistema financiero regional parece estar sólido, si bien la dolarización sigue siendo una fuente clave de vulnerabilidad. Para la mayoría de los países, el crecimiento del crédito parece prudente y la liquidez se mantiene abundante. Las reservas de los balances siguen siendo adecuados con el capital bancario muy por encima de los requisitos regulatorios, bajos niveles de préstamos en mora y bancos rentables. Dicho esto, también se ha producido un repunte en el crecimiento del crédito en moneda extranjera en algunos países, inclusive en sectores sin cobertura natural de moneda extranjera, a pesar de los elevados niveles de dolarización ya existentes.

En adelante, a pesar de que el contexto externo es aún favorable, el reciente endurecimiento de las condiciones financieras puede moderar el desempeño económico de la región. En 2016, se prevé que el crecimiento del producto regional sea levemente inferior al de 2015, un 4.5%, y que la inflación se mantenga baja, en menos del 4%. Se proyecta que el crecimiento en Panamá y la República Dominicana, aunque se está desacelerando, siga siendo el más vigoroso de la región —superior al 5%— con una inflación general dentro del rango meta del banco central (República Dominicana). En Panamá, el crecimiento se verá respaldado por la ampliación del Canal de Panamá. En Guatemala, se espera que el crecimiento mantenga su solidez en un 4% en 2016, y han mejorado las perspectivas de crecimiento a mediano plazo debido a la agenda anticorrupción del nuevo gobierno, cuyo principal objetivo es la reforma de las agencias aduanera y tributaria, que se han visto plagadas de escándalos de corrupción. Las iniciativas planificadas —orientadas a fortalecer el proceso de adquisiciones del gobierno, mejorar el control de la responsabilidad del congreso, optimizar la independencia del poder judicial y aumentar la transparencia del financiamiento a los partidos políticos— profundizarán el apoyo al estado de derecho y mejorarán el clima de negocios. En Costa Rica, se prevé una recuperación del crecimiento cercano a su potencial estimado del 4% para 2016, respaldada por la disipación de los efectos “de una vez” del retiro de Intel, el estímulo monetario interno y la expansión sostenida del crédito real. El crecimiento previsto en El Salvador es de un 2.5% —levemente por encima de su potencial—, y se proyecta que seguirá teniendo el desempeño más pobre de la región, pero también presentará la menor tasa de inflación. Se prevé que la inflación de Nicaragua sea la más elevada, aproximadamente 6%, debido a que se proyecta la aplicación de una política fiscal expansiva en el período previo a las elecciones generales previstas para este año.

Prioridades de política económica

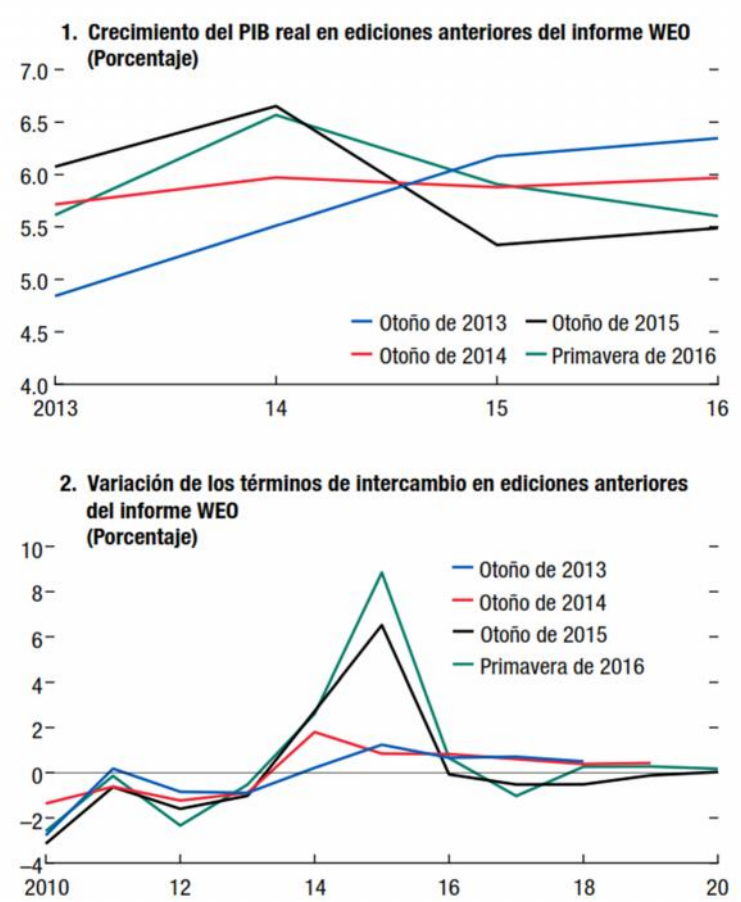
En México, dados los menores ingresos por materias primas y los niveles de deuda por encima del promedio de las economías de mercados emergentes, resulta adecuado redoblar los esfuerzos para ampliar el espacio fiscal. En particular, es crucial revertir la tendencia pasada de cambios reiterados en la trayectoria de deuda, más allá de lo realizado cada año para evitar el desgaste de la credibilidad de las políticas y el aumento de los costos de financiamiento, lo que podría dificultar la aplicación de futuros ajustes (gráfica *Deuda del gobierno general en ediciones anteriores del informe WEO*). Con respecto a la política monetaria, con un traspaso limitado de los ajustes del tipo de cambio a los precios internos y una dinámica inflacionaria moderada, el banco central podría posponer aumentos adicionales de las tasas de interés de política monetaria.

En América Central, aunque las perspectivas favorables han impulsado ajustes tanto fiscales como de cuenta corriente, es necesario redoblar los esfuerzos para institucionalizar la disciplina fiscal e impulsar las defensas fiscales y el crecimiento potencial. Las prioridades incluyen las siguientes:

Desarrollar defensas fiscales más sólidas, dado que el entorno externo aún es favorable. En los últimos tres años, los países de América Central han experimentado términos de intercambio más favorables a los previstos (gráfica siguiente), lo que se ha traducido en ingresos nacionales más elevados. Sin embargo, no todos los países aprovecharon esta oportunidad para fortalecer la orientación fiscal y reducir la deuda pública. Costa Rica, Nicaragua y Panamá aplicaron políticas procíclicas incrementando sus déficit fiscales, a diferencia de Honduras. Éste es el momento para que los países de América Central recompongan sus defensas fiscales, en particular mediante la reducción de las exoneraciones y exenciones tributarias y la mejora de la focalización de los subsidios fiscales. Debe hacerse mayor énfasis en la adopción de marcos fiscales plurianuales y en la optimización de la transparencia fiscal, por ejemplo a través de la promulgación

de leyes de responsabilidad fiscal, como las iniciativas que actualmente se debaten en Costa Rica, El Salvador y Honduras.

CAPRD: CRECIMIENTO Y TÉRMINOS DE INTERCAMBIO EN EDICIONES ANTERIORES DEL INFORME WEO



Nota: CAPRD = América Central, Panamá y la República Dominicana.
FUENTE: FMI, base de datos del informe WEO.

Intensificar la cooperación regional para fortalecer la supervisión financiera. Dada la estructura supranacional y las actividades internacionales de los conglomerados financieros que operan en la región, es preciso llevar a cabo iniciativas orientadas a fortalecer la cooperación regional en materia de supervisión prudencial y lucha contra el lavado de dinero.

Aumento del crecimiento potencial. Las economías de América Central han experimentado una reducción del crecimiento potencial desde aproximadamente el 5% —la tasa de crecimiento promedio previa a la crisis financiera mundial— al 4% en el mediano plazo (recuadro *Crecimiento potencial y brecha del producto en América Central*). Esto podría ser el resultado de las restricciones estructurales que afectan al crecimiento del capital y el empleo, y del bajo crecimiento de la productividad total de los factores, quizás ocasionado por los escasos esfuerzos para fomentar el avance tecnológico y el desarrollo insuficiente de un entorno institucional, regulatorio y legal más estable. Un menor crecimiento potencial también dificultará la reconstrucción de los márgenes de maniobra fiscal. Las reformas estructurales deben estar orientadas a mejorar el entorno empresarial, los mercados de trabajo y de productos y la calidad de la educación, y a fortalecer la capacidad de innovación.

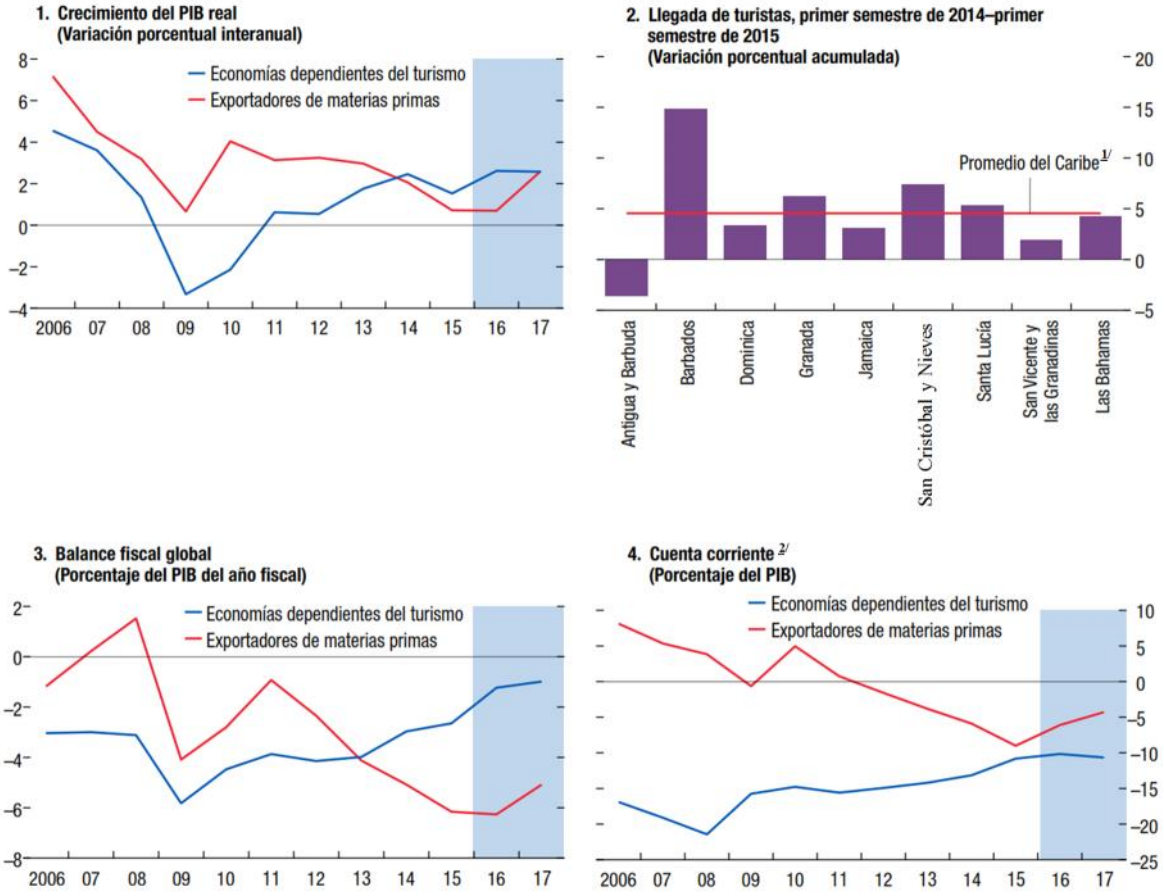
El Caribe

Evolución y perspectivas

El prolongado período de bajos precios de las materias primas sigue siendo favorable para los países que dependen del turismo en la región del Caribe. Combinados con el flujo estable de turistas provenientes de Estados Unidos de Norteamérica (gráfica siguiente), el descenso de los precios de la energía ha dado lugar a una significativa reducción de los desequilibrios internos. En muchos de estos países, también se han reducido los déficit fiscales, gracias al aumento de los ingresos —como resultado del fortalecimiento de la actividad económica— y a los deliberados esfuerzos para realizar ajustes. Las perspectivas de crecimiento siguen siendo favorables para las economías que dependen del turismo. La entrada de turistas ha ido en aumento desde principios de 2015 en la mayoría de los países, liderados por Barbados, Granada, San Cristóbal y Nieves y Santa Lucía. Se prevé que estas entradas continúen y posiblemente se expandan, a medida que la actividad económica en los países de origen vaya cobrando

fuerza. No obstante, la preocupación concerniente al brote del virus Zika puede tener un efecto adverso en el flujo turístico a corto plazo. Aunque el número de casos ha sido limitado hasta el momento, el riesgo de la propagación del virus podría tener consecuencias negativas de importancia en las entradas de turistas y en el crecimiento económico, lo cual revertiría la reciente recuperación económica.

ACTIVIDAD ECONÓMICA EN EL CARIBE



Nota: Los agregados son promedios simples.

1/ El promedio del Caribe incluye Antigua y Barbuda, Las Bahamas, Barbados, Dominica, Granada, Jamaica, San Cristóbal y Nieves, San Vicente y las Granadinas y Santa Lucía.

2/ Los datos de los países de la Unión Monetaria del Caribe Oriental no reflejan las estimaciones provisionales del ECCB para 2014 tras una revisión fundamental de la metodología de balanza de pagos. El ECCB publicará las cifras definitivas de 2014 en noviembre de 2016.

FUENTE: Organización del Turismo del Caribe; Banco Central del Caribe Oriental (ECCB, por sus siglas en inglés); FMI, base de datos del informe WEO; autoridades nacionales, y cálculos del personal técnico del FMI.

Por el contrario, las perspectivas de crecimiento se están deteriorando para las economías dependientes de las materias primas. Después de un período de crecimiento considerablemente más elevado, estos países están quedando, en promedio, rezagados con respecto a las economías que dependen del turismo, aunque existe una amplia heterogeneidad entre los distintos países en cuando al tamaño del *shock* negativo. Suriname y Trinidad y Tobago son los más afectados porque dependen de las exportaciones de combustibles fósiles y otras materias primas cuyos precios han caído rápidamente. Para Belice y Guyana, sin embargo, las compensaciones positivas en otros sectores de la economía —turismo para el primero e importaciones de petróleo para el segundo— reducen el impacto negativo. Los desequilibrios externos se han extendido de forma marcada en estas economías, en donde los déficit de cuenta corriente alcanzaron, en promedio, alrededor del 8% del PIB en 2015[10]. Como consecuencia de esto, las reservas internacionales disminuyeron, y la intervención del tipo de cambio ha sido utilizada para contener las presiones a la depreciación sobre los tipos de cambio fijos. Suriname devaluó su moneda en un 20% en noviembre de 2015, dado que las reservas continuaban reduciéndose. Los balances fiscales también se han deteriorado para algunos exportadores de materias primas, indicando, en parte, una respuesta de política económica anticíclica. En algunos casos, el debilitamiento de la posición fiscal está socavando la sostenibilidad a largo plazo. Las perspectivas siguen siendo difíciles para algunos exportadores de materias primas, dado que se prevé que los precios de materias primas clave se mantengan bajos durante algún tiempo.

Se prevé que el crecimiento general en la región del Caribe alcance el 3.5% en 2016 y 2017. Los riesgos inmediatos a la baja derivados de la apreciación del tipo de cambio efectivo real, la mayor contracción de la política monetaria de Estados Unidos de

[10] Luego de un importante esfuerzo respaldado por la asistencia técnica del FMI para crear cuentas de posiciones de inversión internacional y mejorar los datos sobre las cuentas corrientes externas, las revisiones preliminares de los datos de 2014 muestran grandes mejoras en las cuentas corrientes de los países de la Unión Monetaria del Caribe Oriental, que en algunos casos alcanzan el 10% del PIB. Las revisiones están siendo actualmente evaluadas en vista de los significativos cambios metodológicos realizados.

Norteamérica y la imposibilidad de contener la epidemia del virus Zika dominan el riesgo al alza relacionado con los programas de ciudadanía por inversión. Otros riesgos incluyen la potencial desviación turística hacia Cuba y los desastres naturales.

Prioridades de política económica

El principal objetivo para la mayoría de los países del Caribe continúa siendo abordar las vulnerabilidades fiscales, y se han hecho importantes esfuerzos en este sentido. Algunos países fortalecieron su balance fiscal general en 2015 (en particular: Las Bahamas, Granada, Guyana y Haití). Además, Jamaica finalizó la recompra de la deuda de PetroCaribe, lo que instantáneamente redujo la deuda en 10% del PIB en 2015, y Granada completó con éxito una operación de reestructuración de deuda, lo que disminuiría su deuda en un 13% del PIB en 2017. A pesar de estos progresos, la deuda pública se mantiene elevada, especialmente en las economías dependientes del turismo. Estas economías deben aprovechar la oportunidad que ofrecen las condiciones financieras externas, aún favorables, para lograr avances significativos a fin de asegurar la sostenibilidad de la deuda.

En este sentido, los países propensos a sufrir desastres naturales deben, de manera explícita, considerar los costos relacionados con estos eventos en sus marcos macroeconómicos y fiscales. Al mismo tiempo, deben disponer sus inversiones en infraestructura pública de tal manera que estén orientadas a mejorar la resiliencia de la economía ante esos desastres (recuadro *Incidencia y efectos de los desastres naturales en el Caribe*). Además, los países pertenecientes a la Unión Monetaria del Caribe Oriental (ECCU, por sus siglas en inglés) deben articular un plan creíble para lograr el compromiso asumido respecto de las nuevas metas de deuda regionales para 2030. Para algunos exportadores de materias primas, el ajuste fiscal también es necesario para mantener la estabilidad macroeconómica y abordar las nuevas vulnerabilidades creadas por los menores precios de las materias primas. En el caso de los países que cuentan

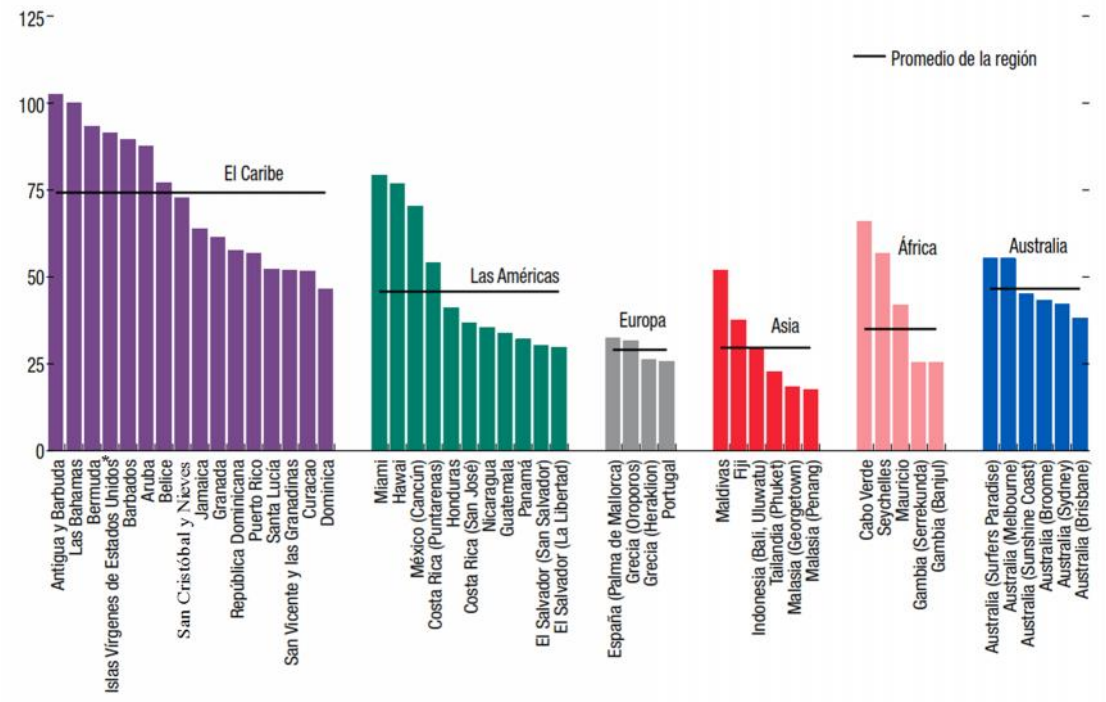
con espacio fiscal para amortiguar el *shock* negativo, será importante contener los déficit fiscales para preservar la sostenibilidad y evitar el deterioro de la confianza.

Cuando corresponda, los exportadores de materias primas deberían considerar la posibilidad de permitir una mayor flexibilidad cambiaria para ayudar a sus economías a ajustarse al nuevo equilibrio y evitar la caída de sus reservas internacionales.

Las economías que dependen del turismo deben aprovechar el actual auge del turismo para impulsar medidas estructurales que mejoren la calidad del producto y, a la vez, bajen los costos. Los consumidores ya pagan un sobreprecio para pasar sus vacaciones en el Caribe, si se los compara con los que van a las playas de otras regiones del mundo (gráfica siguiente). Según las mediciones del índice *Week-@-the-Beach* —tomando prestado la metodología del índice *Big Mac de The Economist*— una canasta típica de bienes y servicios consumida durante una semana de vacaciones en la playa cuesta en promedio un 50% más en el Caribe que en otros destinos de América Central o Cuba[11]. En algunos países del Caribe clasificados como destinos "de alta gama", donde las elasticidades de los precios al consumidor son bajas o poco significativas, deben hacerse esfuerzos para garantizar que la calidad de los productos y servicios siga siendo proporcional a sus marcas "de alta gama" (véase Laframboise et al., 2014). En destinos de menor costo, donde las elasticidades de precios son mayores, es clave hacer hincapié en disminuir los costos de energía, mano de obra y transporte. Estos países también deben actuar de manera proactiva en materia del virus Zika y priorizar su contención.

[11] Cabe señalar que este índice no incorpora factores estructurales, distintos de los precios; por ejemplo, atracciones turísticas o cuestiones de seguridad.

ÍNDICE *WEEK AT THE BEACH* (UNA SEMANA EN LA PLAYA): *TRAVELOCITY*
-Promedio de un hotel de tres estrellas; índice: Las Bahamas=100-



* Estados Unidos de Norteamérica.

FUENTE: Tarifa por habitación: véase http://www.travelocity.com/, la tarifa promedio por habitación corresponde a la semana del 9 al 16 de enero de 2016, fecha de acceso: 3 de diciembre de 2015. Taxi, comidas, agua, cerveza, café: véanse http://www.numbeo.com/cost-of-living/ y http://www.worldcabfares.com/index.php, fecha de acceso: 3 de diciembre de 2015.

Es necesario seguir fortaleciendo el sector financiero. Los bancos de la ECCU aún están sobrecargados por los elevados préstamos en mora, una de las secuelas de la crisis financiera mundial, y no tienen capacidad para apoyar plenamente la economía. La estrategia de la ECCU para la resolución de bancos indígenas ha progresado, con la finalización de reformas legales y revisiones de calidad de activos, así como la resolución de un banco en crisis en Antigua, en noviembre de 2015. El Banco Central del Caribe Oriental (ECCB, por sus siglas en inglés) continúa trabajando con el gobierno de Anguila, en sus consultas con el gobierno del Reino Unido, para implementar la estrategia de resolución. No obstante, el avance en el saneamiento de los balances bancarios sigue viéndose entorpecido por las demoras en la implementación a nivel nacional y, en algunos casos, por un extenso proceso de ejecución hipotecaria. El ECCB está intensificando sus esfuerzos con el

establecimiento de una compañía de gestión de activos regional, previsto para abril de 2016, y con la implementación de un plan de acción basado en los resultados del recientemente finalizado análisis de calidad de los activos. Para restablecer la salud del sector bancario es necesario completar la implementación de la estrategia regional y fortalecer los marcos legales en materia de insolvencia y ejecuciones hipotecarias. Otra cuestión clave es el proceso de eliminación del riesgo (el llamado *de-risking*) por parte de los bancos a nivel mundial, lo que podría perturbar las operaciones bancarias en varios países del Caribe. Hasta el momento, el impacto de este proceso ha sido limitado, dado que los bancos locales han logrado, en términos generales, mantener sus correspondientes relaciones bancarias o establecer nuevas relaciones, pero el riesgo de perturbaciones en el comercio y las remesas —que deriva en la caída de la rentabilidad bancaria— sigue siendo significativo. Aunque el FMI, en colaboración con otras organizaciones internacionales, trabaja para ayudar a estos países a definir la respuesta de política adecuada, sería útil realizar esfuerzos para aumentar la transparencia de los sistemas bancarios y lograr el total cumplimiento de las normas prudenciales y las del Grupo de Acción Financiera Internacional.

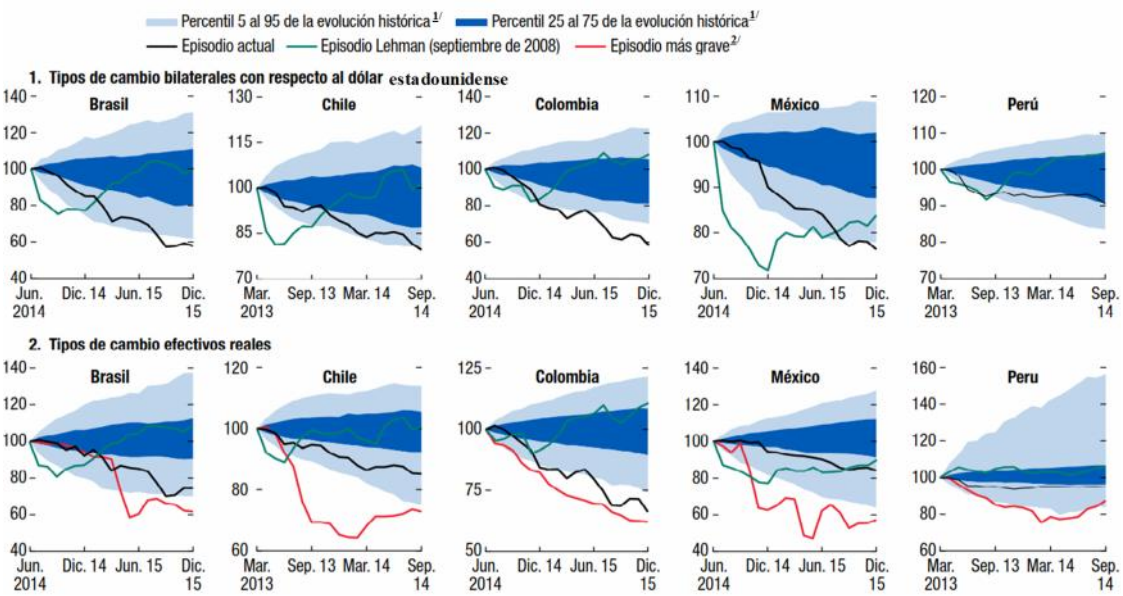
Existen diversos impedimentos que desde hace mucho tiempo limitan el crecimiento potencial y aumentan el desempleo en los países del Caribe. Deben redoblarse los esfuerzos para promover la reforma energética necesaria a fin de reducir la dependencia de los combustibles fósiles, mejorar la eficiencia y disminuir los costos (*McIntyre* et al., 2016). También es necesario mejorar el entorno de negocios para aumentar la productividad; abordar los costos en puertos y aduanas eliminaría una desventaja competitiva clave. Por último, es necesario un nuevo enfoque del sistema educativo para fortalecer los resultados en este sector y mitigar los desajustes en las capacidades laborales.

Ajuste externo y el papel del tipo de cambio real

Tras un marcado deterioro de sus términos de intercambio, los países exportadores de materias primas con regímenes cambiarios flexibles sufrieron fuertes depreciaciones de sus monedas con respecto al dólar estadounidense. En muchos casos, estas depreciaciones han sido considerables con respecto a la historia reciente de cada país (gráfica siguiente). En términos bilaterales frente al dólar estadounidense, las depreciaciones en Brasil, Chile, Colombia y México casi no tienen precedentes en los últimos 20 años. En términos efectivos reales, han sido más pronunciadas y mucho más persistentes que aquellas experimentadas después de la crisis financiera mundial, lo que refleja la naturaleza mucho más permanente del reciente *shock* de términos de intercambio. Las depreciaciones efectivas reales registradas en Brasil y Colombia se encuentran entre las más pronunciadas de los últimos 35 años.

MOVIMIENTOS RECIENTES DEL TIPO DE CAMBIO DESDE UNA PERSPECTIVA HISTÓRICA

-Índice; fecha de inicio del episodio actual=100; + = apreciación; 18 meses en el eje horizontal-



1/ Las bandas de confianza muestran la distribución empírica de las variaciones del tipo de cambio, basada en todas las trayectorias de cada país en 18 meses desde enero de 1995 (tipos de cambio bilaterales con respecto al dólar de estadounidense) y enero de 1980 (tipos de cambio efectivos reales, TCER).

2/ El episodio más grave corresponde a la depreciación interanual más pronunciada del TCER desde enero de 1980, y la fecha de inicio varía según el país: marzo de 1998 (Brasil), marzo de 1982 (Chile), marzo de 1985 (Colombia), octubre de 1981 (México) y septiembre de 1984 (Perú).

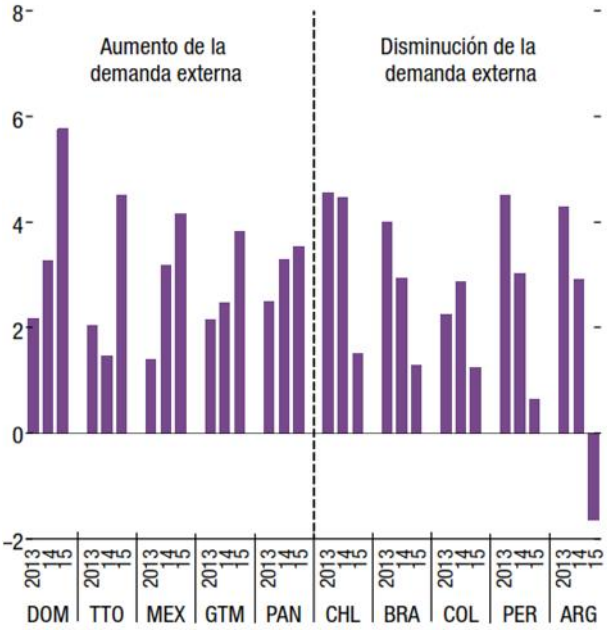
FUENTE: FMI, base de datos del Sistema de información; FMI, base de datos de *International Financial Statistics*, y cálculos del personal técnico del FMI.

En general, se prevé que las fuertes caídas del valor relativo de la moneda provoquen un reequilibramiento externo, reduciendo las importaciones a medida que los residentes pierdan poder adquisitivo en el exterior, e impulsando las exportaciones a medida que aumente la competitividad. Sin embargo, en muchos países las exportaciones se han mantenido estables y los déficit de cuenta corriente están en aumento. ¿Cómo conciliamos ambas circunstancias?

El hecho de que las exportaciones no se hayan visto más impulsadas por las depreciaciones del tipo de cambio puede obedecer a varias razones. En primer lugar, algunos factores estructurales, tales como la falta de diversificación o las rigideces del mercado de factores de producción, pueden hacer que la respuesta de las

exportaciones a los movimientos del tipo de cambio sea más lenta. En segundo lugar, la demanda externa se ha desacelerado marcadamente, en particular para los países exportadores de América del Sur que comercian intensamente con China (gráfica siguiente). Por último, el dólar estadounidense se ha apreciado frente a la gran mayoría de las monedas de los mercados emergentes, de manera tal que los exportadores han ganado menos competitividad de lo que sugieren sus tipos de cambio con respecto al dólar.

DEMANDA EXTERNA DIVERGENTE: TASA DE CRECIMIENTO DE LAS IMPORTACIONES TOTALES DE LOS SOCIOS COMERCIALES
-Variación porcentual anual-

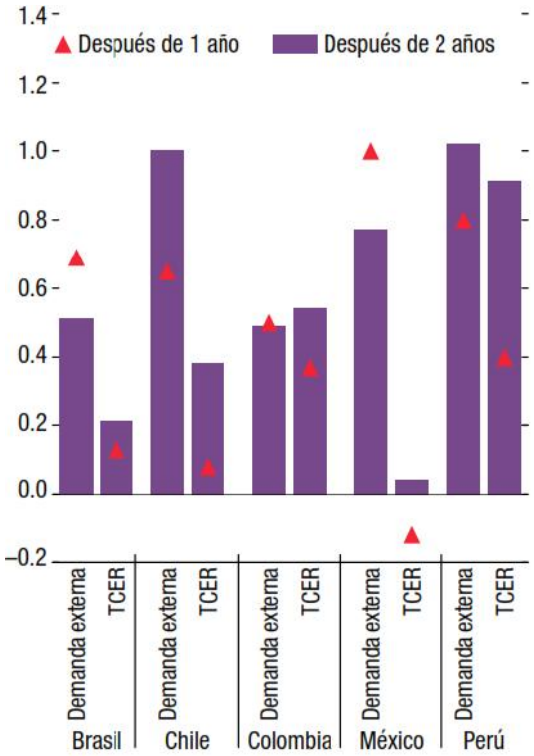


Nota: En las leyendas de datos se utilizan los códigos de países de la Organización Internacional de Normalización (ISO).
FUENTE: Cálculos del personal técnico del FMI.

Para desentrañar la dinámica del ajuste externo en ALC en los últimos 20 años, estimamos una serie de modelos de vectores autorregresivos para cada país que incluyen la demanda de los socios comerciales, los términos de intercambio de las materias primas, el tipo de cambio efectivo real y el volumen de las exportaciones.

Imponemos restricciones de economía pequeña y abierta sobre las variables externas, e identificamos los *shocks* utilizando un orden recursivo. En la mayoría de los países de América Latina, los volúmenes de exportación tienden a responder vigorosamente a las variaciones de la demanda externa, aumentando por lo menos en una proporción de un medio al cabo de un año, y un poco más en el año siguiente (gráfica siguiente). Los volúmenes de exportación también han respondido a los *shocks* del tipo de cambio real, con una depreciación del 10% provocando un aumento de entre el 2 y el 5% en Brasil, Chile y Colombia, y de más del 8% en Perú.

RESPUESTA DE LOS VOLÚMENES DE EXPORTACIÓN A LA DEMANDA EXTERNA Y A LOS *SHOCKS* DEL TCER
-Elasticidad-

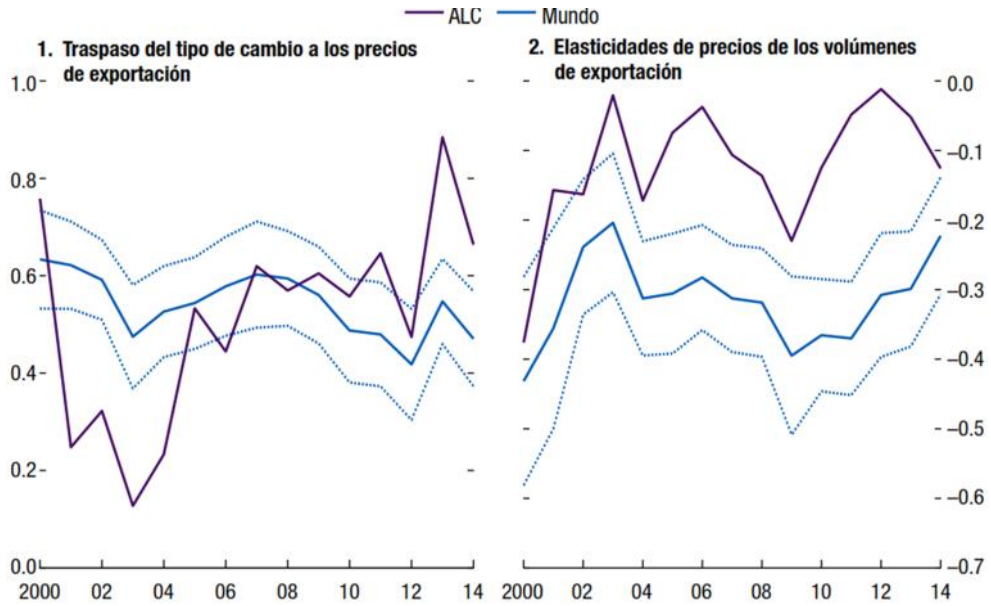


Nota: TCER=tipo de cambio efectivo real.
FUENTE: Cálculos del personal técnico del FMI.

Utilizamos luego los *shocks* estructurales estimados para realizar una descomposición histórica de la evolución reciente. Desde el inicio del superciclo de las materias primas, el deterioro de la demanda externa y de los términos de intercambio de las materias primas explican la mayoría de las depreciaciones del tipo de cambio en Brasil, Chile, Colombia y México. También observamos que la reciente desaceleración de la demanda externa ha representado un pesado lastre para el desempeño de las exportaciones de Brasil, Chile y Perú, con un impacto más limitado en Colombia. Por otra parte, la fuerte demanda externa ha impulsado las exportaciones reales en México durante 2015.

En el capítulo 3 de la edición de octubre de 2015 del informe WEO se examina la relación entre los tipos de cambio y el comercio internacional en todo el mundo, y se observa que 1) una depreciación del 10% del tipo de cambio real da lugar a un aumento en las exportaciones netas reales del 1.5% del PIB, 2) gran parte de este ajuste tiene lugar a lo largo de un año y 3) hay pocos indicios de un cambio con el tiempo. ¿Podría ser que factores estructurales estén limitando que las exportaciones de América Latina respondan de la misma manera? Calculamos las estimaciones correspondientes para América Latina y el Caribe (ALC), y observamos que el comercio en la región muestra en general una sensibilidad similar a las depreciaciones del tipo de cambio que se observa en el resto del mundo (gráfica siguiente).

ELASTICIDADES DEL COMERCIO
-Períodos móviles de diez años que finalizan en el año t-



Nota: En la gráfica se basa en estimaciones de datos de panel utilizando el tipo de cambio efectivo real basado en el índice de precios al productor y precios de exportación en relación con los precios al productor en el exterior. La muestra del mundo comprende 88 economías avanzadas y de mercados emergentes y en desarrollo entre 1990 y 2014. Las líneas punteadas denotan intervalos de confianza del 90%. ALC = América Latina y el Caribe.
FUENTE: Cálculos del personal técnico del FMI.

Nota: Este recuadro fue preparado por Yan Carrière-Swallow, con la excelente asistencia de Ehab Tawfik en la labor de investigación. Agradecemos a Daniel Leigh y Marcos Poplawski-Ribeiro por compartir los datos y el código utilizado para replicar los resultados de FMI (2015a).

Escenarios de riesgos a la baja

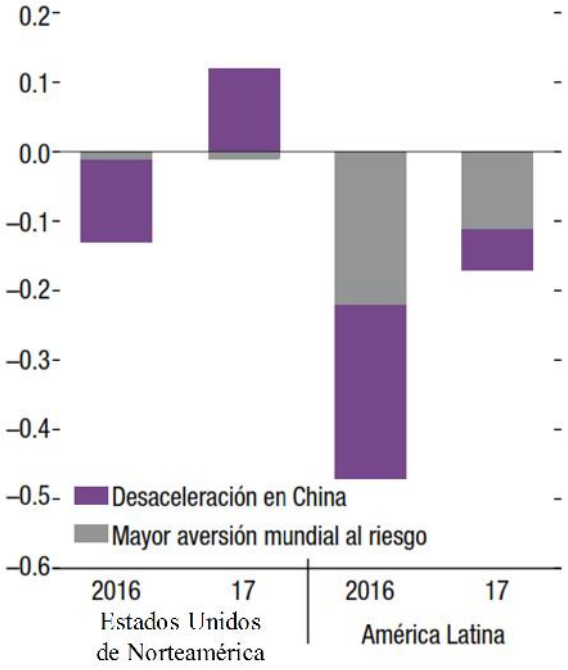
En China, se prevé una desaceleración del crecimiento a un nivel más sostenible, lo que incluirá un reequilibramiento gradual desde la inversión hacia el consumo (capítulo *Economía mundial en transición y perspectivas para Estados Unidos de Norteamérica y Canadá*). Pero, ¿qué ocurriría si la transición se tropezase con más escollos de los previstos? En este recuadro se considera un escenario de riesgo en el cual China sufre una desaceleración cíclica debido a un episodio repentino de turbulencia en los mercados financieros. En dicho escenario, una amplia variedad de activos financieros e inmobiliarios pierden valor, las primas de riesgo corporativo aumentan, provocando salidas de capital y una depreciación de la moneda de alrededor del 15% y generando una fuerte caída de la inversión y el producto. No se supone una respuesta de políticas, aparte de los estabilizadores automáticos. Si bien el *shock* es cíclico, su impacto en la economía china es bastante persistente, reduciendo el crecimiento por debajo del escenario base en un 2% en 2016 y 2017. Esta reducción sustancial de la demanda china empuja los precios mundiales de las materias primas a la baja, con caídas más pronunciadas en los precios de los minerales y el combustible, y correcciones menores en los precios mundiales de los alimentos. A través de las vinculaciones comerciales directas y los efectos más amplios de los precios de las materias primas, esto genera impactos heterogéneos en toda América Latina, incluso en los países exportadores de materias primas.

Además, un gran *shock* financiero como este en China podría provocar un aumento de la aversión mundial al riesgo que causaría una revaluación de la deuda soberana en los mercados emergentes, incluida América Latina. En este escenario de tensión, se supone que el Índice de Volatilidad de Mercado elaborado por el Mercado de Opciones de Chicago (índice VIX) aumentaría en alrededor de 1 desviación

estándar, el equivalente a lo observado en agosto de 2015. También en este caso, la sensibilidad de los diferenciales soberanos de América Latina a este *shock* del VIX varía considerablemente en los diferentes países. Si bien se estima que el impacto sería bastante grande en Brasil, Colombia, Perú y Uruguay (+100 puntos básicos), se prevé que sería más modesto en Chile, México y Paraguay (+50 puntos básicos).

El impacto de estos eventos se analiza utilizando una variante del modelo G20MOD del FMI que se ha modificado a fin de incluir un grado de granularidad adicional sobre las economías latinoamericanas. El modelo tiene en cuenta las vinculaciones comerciales bilaterales entre países, y permite que los mercados y las políticas respondan de manera endógena después del *shock*. Tomando como base las simulaciones del modelo, la desaceleración cíclica de China podría reducir el crecimiento de América Latina y el Caribe en alrededor de 0.25 de punto porcentual en 2016 en comparación con el escenario base del informe WEO. Además, un aumento de la prima de riesgo soberano provocado por una mayor aversión mundial al riesgo podría recortar el crecimiento en otro 0.25 de punto porcentual (gráfica siguiente). El impacto global se reduce en 2017 pero sigue siendo negativo (un total de alrededor de 0.2 puntos porcentuales).

DESACELERACIÓN EN CHINA Y *SHOCKS* A LA AVERSIÓN MUNDIAL AL RIESGO: IMPACTO ESTIMADO EN EL CRECIMIENTO DEL PIB
-Variación porcentual-



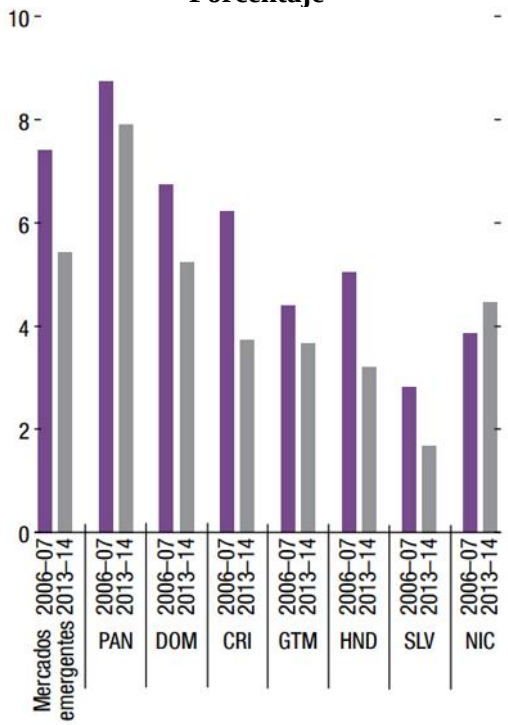
FUENTE: Cálculos del personal técnico del FMI.

Crecimiento potencial y brecha del producto en América Central

El crecimiento del producto potencial en América Central se ha reducido en los últimos años y se prevé que continúe a un ritmo similar, debido a los bajos niveles de inversión, el ligero estancamiento de la creación de empleo y el escaso crecimiento de la productividad total de los factores (PTF) (gráficas siguientes). Las bajas tasas de crecimiento de la PTF podrían deberse a la reducción de la inversión en innovación a través de investigación y desarrollo vinculada a la crisis, así como a la persistente debilidad de los marcos institucionales, regulatorios y jurídicos. En casi todos los países, este descenso comenzó después de la crisis financiera mundial, con la excepción de Panamá. Si bien en El Salvador, Guatemala y la República

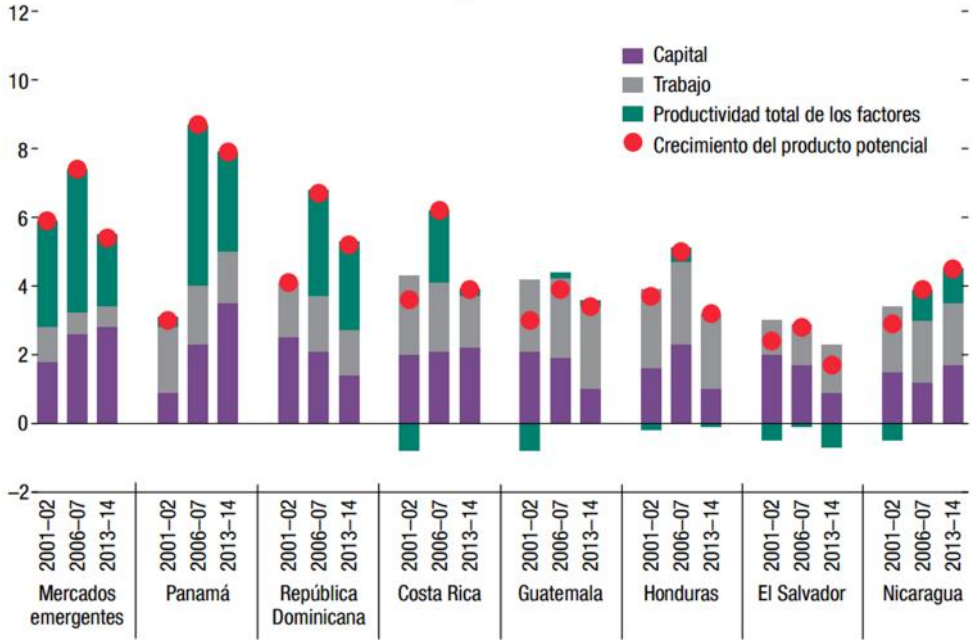
Dominicana el crecimiento potencial se ha recuperado ligeramente en los últimos dos años, aún permanece por debajo de las tasas previas a la crisis (solamente en Nicaragua se ha recuperado plenamente hasta las tasas registradas antes de la crisis). El Salvador tiene el crecimiento potencial más bajo de América Central (1.8%), y todas las economías excepto Panamá muestran un crecimiento potencial menor que el promedio de otros mercados emergentes (5.4%).

CRECIMIENTO DEL PRODUCTO POTENCIAL
-Porcentaje-



Nota: En las leyendas de datos se utilizan los códigos de países de la Organización Internacional de Normalización (ISO).
FUENTE: Cálculos del personal técnico del FMI.

DETERMINANTES DEL CRECIMIENTO DEL PRODUCTO POTENCIAL
-Porcentaje; contribuciones al crecimiento del producto potencial; promedio del período-



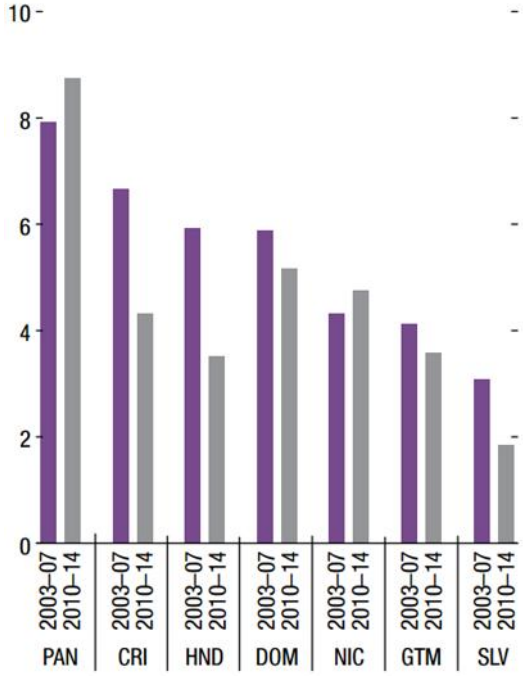
FUENTE: Cálculos del personal técnico del FMI.

Esta desaceleración sucede a un repunte anterior del crecimiento potencial desde alrededor del 31.33% en 2001 al 5.33% en 2007, impulsado principalmente por Costa Rica, Panamá y la República Dominicana. La acumulación de capital y la aceleración de la PTF explican el aumento del crecimiento potencial en Costa Rica, Nicaragua, Panamá y la República Dominicana, y en cierto modo en Honduras. En El Salvador y Guatemala, los motores del crecimiento fueron la creación de empleo y un menor lastre de la PTF. Abstrayendo de errores de medición, los déficit de productividad en El Salvador, Guatemala, Honduras y Nicaragua pueden obedecer a rezagos en la inversión en investigación y desarrollo y en la adopción y desarrollo de nuevas tecnologías, la disminución de la tasa de crecimiento del capital humano y el débil clima empresarial. Además, el desplazamiento de recursos hacia sectores de mayor productividad, la mayor diversificación de las exportaciones y la complejidad económica probablemente contribuyeron a la elevada PTF en Costa

Rica, Panamá y la República Dominicana. Las importaciones de capital aumentaron fuertemente en la mayoría de estas economías a mediados de la década de 2000 y como consecuencia se produjo una reestructuración del capital físico que impulsó el crecimiento potencial en la mayor parte de las economías (excepto en El Salvador y Nicaragua). La creación de empleo, a través de un mayor crecimiento de la población en edad de trabajar (debido a la disminución de las tasas de mortalidad y a la mayor esperanza de vida, o al elevado crecimiento de la población), explica el aumento de la tasa de crecimiento potencial en El Salvador y Guatemala.

Desde una perspectiva cíclica, no hay indicios de que exista una capacidad económica ociosa significativa en América Central, salvo en Costa Rica. La inflación general viene disminuyendo desde 2012 en la mayor parte de las economías de América Central, en particular más recientemente con la caída de los precios del petróleo que ha reducido los costos del transporte y la electricidad. La inflación subyacente se ha reducido en casi todas las economías de América Central, con la excepción de Nicaragua donde ha repuntado desde el año pasado. En Costa Rica, el crecimiento se desaceleró aún más en 2015, debido a los efectos persistentes de la retirada de Intel y las condiciones meteorológicas adversas que afectaron a los principales cultivos agrícolas de exportación, dando lugar a una moderada brecha del producto (gráfica siguiente).

CRECIMIENTO DEL PRODUCTO
-Porcentaje-



Nota: En las leyendas de datos se utilizan los códigos de países de la Organización Internacional de Normalización (ISO).
FUENTE: Cálculos del personal técnico del FMI.

Incidencia y efectos de los desastres naturales en el Caribe

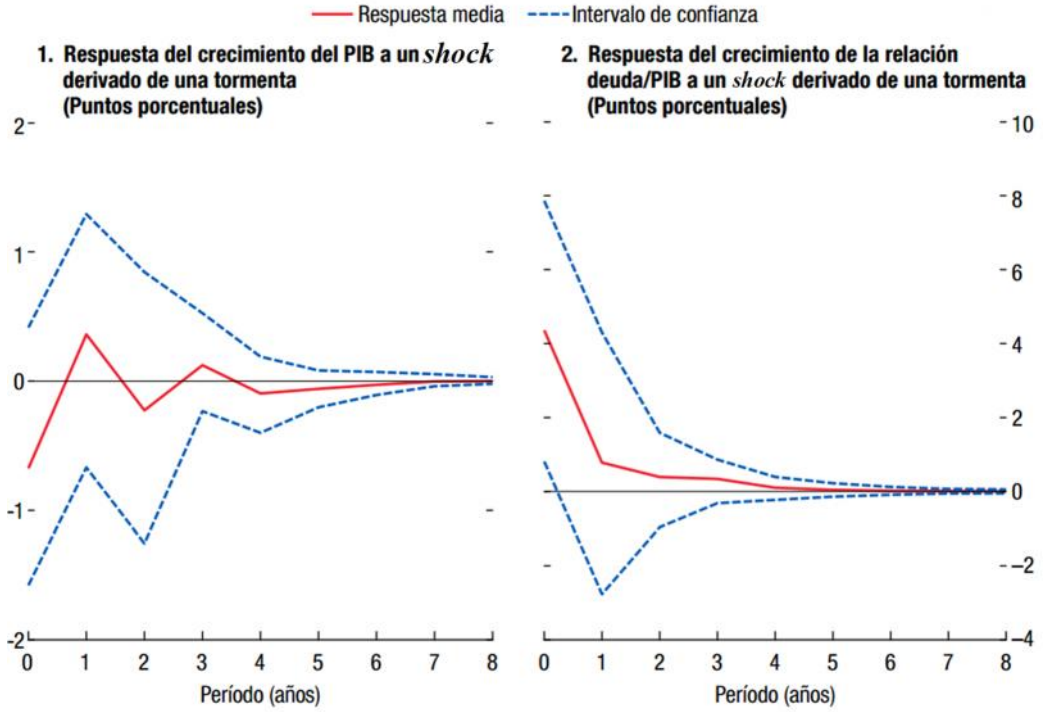
La región del Caribe es una de las más propensas a desastres naturales en todo el mundo. Medido en términos de la cantidad de desastres por kilómetro cuadrado, de 21 islas en el Caribe 19 se encuentran entre los 50 países azotados con más frecuencia por desastres naturales en el mundo. Además, los países de la Unión Monetaria del Caribe Oriental (ECCU, por sus siglas en inglés) se encuentran entre los primeros 25 países[12]. Entre 1950 y 2014, la región se vio afectada por más de 350 desastres, la mayoría de los cuales (63%) son ciclones tropicales (generalmente huracanes) e inundaciones (25%)[13]. Esto significa que el Caribe es extremadamente vulnerable a desastres frecuentes; en promedio, en cualquier año existe una probabilidad del 29% de que un país del Caribe se vea afectado al menos por un desastre.

Los costos de estos desastres son considerables. El Caribe ha sufrido daños promedio anuales equivalentes a 1.7% del PIB, que han afectado en promedio al 1% de la población desde los años cincuenta. Los efectos de estos desastres en el crecimiento y la deuda son de gran magnitud. Por ejemplo, Strobl (2012) observa que el huracán promedio reduce el producto casi 1%. Acevedo (2014) muestra resultados similares en el caso de las tormentas fuertes, y un impacto menor de las tormentas moderadas en el crecimiento de 0.5 punto porcentual (gráfica siguiente). En general, la actividad económica repunta un año después de un desastre gracias a la reconstrucción; sin embargo, este repunte suele ser efímero y menor que el *shock* inicial, con lo cual el impacto acumulado sobre el PIB es negativo. El impacto en la deuda es aún más drástico, dado que la relación deuda/PIB aumenta casi 5 puntos

[12] Los países miembros de la ECCU son Antigua y Barbuda, Dominica, Granada, San Cristóbal y Nieves, San Vicente y las Granadinas y Santa Lucía.
[13] Véanse los datos sobre desastres naturales de la EM-DAT en (http://www.emdat.be/).

porcentuales el año en que se produce una tormenta en un país de la ECCU (Acevedo, 2014).

EFECTOS DE DESASTRES NATURALES EN EL CRECIMIENTO Y LA DEUDA



Nota: Los paneles muestran la respuesta del crecimiento del PIB real y la variación porcentual de la relación deuda/PIB a un *shock* derivado de una tormenta moderada (línea roja), estimadas a partir de un modelo de autorregresión vectorial con datos de panel correspondientes a 12 países del Caribe a lo largo de 40 años. El segundo panel muestra los resultados de la Unión Monetaria del Caribe Oriental. Una cifra inferior a cero indica una desaceleración del crecimiento real o una disminución de la relación deuda/PIB con respecto al escenario base, y una cifra positiva indica el crecimiento real por encima del escenario base, o un aumento de la relación deuda/PIB.

FUENTE: Acevedo (2014).

Las intervenciones de política podrían mitigar el impacto en el producto. Noy (2009) observa que mayores niveles de capital humano, mejores instituciones, una mayor apertura comercial y un mayor nivel de gasto público contribuyen a reducir los costos macroeconómicos de un desastre natural. Además, un mayor volumen de

reservas internacionales de divisas y niveles más elevados de crédito también ayudan al país a hacer frente a los efectos de los desastres naturales.

Un primer paso esencial es que los países del Caribe reconozcan los riesgos de desastres naturales a los que se enfrentan e internalicen los costos en sus proyecciones macroeconómicas y fiscales. Esto ayudará a crear el espacio fiscal necesario para constituir reservas que les permitan hacer frente a *shocks* futuros e invertir en afianzar su resiliencia física, y adoptar medidas tales como sistemas de alerta temprana y mejores códigos de construcción. También será importante ampliar el papel del seguro, tanto en el sector privado como público, para distribuir los riesgos.

3. Análisis de la vulnerabilidad de las empresas de América Latina

Las empresas de América Latina están enfrentando condiciones del mercado financiero más difíciles a nivel mundial, en un contexto de menor crecimiento potencial y ajustes macroeconómicos complicados a nivel interno. En el presente capítulo se cuantifica el impacto de factores específicos a nivel de la empresa, a nivel de los países y a nivel mundial, que determinan el riesgo de las empresas no financieras. El análisis sugiere que los tres factores cumplen un rol, aunque en diversos grados y con diferentes consecuencias en los distintos países de la región. A nivel general, los factores macroeconómicos internos, como el ritmo de depreciación de la moneda y el aumento de los diferenciales de los bonos soberanos, contribuyeron a un incremento del riesgo de las empresas desde 2011, lo que resalta la importancia de contar con marcos de política sólidos. El análisis también concluye que las condiciones externas —en especial los indicadores de aversión al riesgo mundial (como el índice de volatilidad de mercado elaborado por el Mercado de Opciones de Chicago, o índice VIX)— constituyen un factor predominante del riesgo de las empresas. Así, una reversión

sostenida de las condiciones del mercado mundial, que siguen siendo benignas, podría ejercer una presión adicional significativa sobre el sector empresarial de la región. Por último, la debilidad de los fundamentos macroeconómicos, como los elevados niveles de apalancamiento y los escasos niveles de rentabilidad, también se vincula con mayores riesgos empresariales. Considerando todos estos puntos, es preciso complementar los sólidos marcos de política macroeconómica con un seguimiento adecuado de los riesgos sistémicos en el sector empresarial y, en los casos en los que sea necesario, con políticas que faciliten el saneamiento de los balances empresariales, que ayudarán a limitar en los próximos años los efectos derrame financieros provocados por los problemas en el sector empresarial.

Los elevados precios de las materias primas y el sólido nivel de crecimiento a nivel mundial, en un contexto de condiciones financieras favorables, impulsaron el crecimiento en la región de América Latina y el Caribe (ALC) durante gran parte de la última década, pero actualmente existe un consenso de que este proceso bimotor de crecimiento ha llegado a su fin. Mientras la región se ajusta a una realidad externa más difícil, caracterizada por un menor nivel de precios de las materias primas, condiciones financieras menos favorables y una demanda externa más débil, han surgido varios desafíos y riesgos. Un riesgo clave se vincula con la salud del sector de empresas no financieras. En este capítulo, se cuantifican las contribuciones relativas de los fundamentos específicos de las empresas, las condiciones macroeconómicas internas y los factores mundiales a la dinámica de riesgo de las empresas. Los resultados aclaran algunas cuestiones en materia de políticas coyunturales, como cuánto puede aumentar la vulnerabilidad de las empresas a causa de diversos factores. Los resultados también pueden servir de base para la formulación de políticas a mediano plazo que favorezcan el crecimiento del sector empresarial y las inversiones, dos aspectos fundamentales para reactivar un crecimiento vigoroso en la región.

Contexto

Las empresas de las economías financieramente integradas de ALC se beneficiaron de un contexto de financiamiento favorable en la última década, resistiendo bien el breve período de agudas presiones ocurrido durante la crisis financiera mundial. En particular, el mejor acceso a los mercados de capitales internacionales en un contexto de condiciones financieras mundiales más laxas posibilitó ampliar los vencimientos de las deudas mientras se reducían los costos de endeudamiento. Esto permitió que las empresas emprendieran nuevos planes de inversión, mejoraran sus reservas de efectivo y amortizaran las deudas más caras. En principio, todo esto es positivo para una región con escasez de ahorro, caracterizada por bajas tasas de inversión.

Sin embargo, el contexto de financiamiento favorable también generó riesgos[14]. Aumentó el apalancamiento de las empresas, a menudo impulsado por deuda en bonos denominados en moneda extranjera, que se incrementó de 170 mil millones de dólares (un 4.3% del PIB conjunto) en 2010 a más de 380 mil millones de dólares (un 10.5% del PIB conjunto) en 2015 en cinco de las economías más importantes de América Latina (AL-5: Brasil, Chile, Colombia, México y Perú).

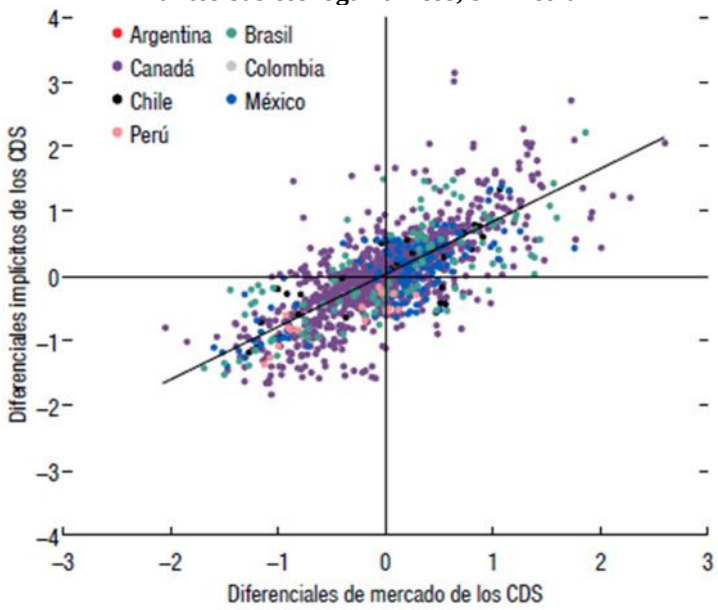
El ajuste macroeconómico que se está produciendo en la región ha implicado un debilitamiento sostenido de las monedas locales y un menor crecimiento potencial, lo cual ha complicado los ajustes de los balances —como el desapalancamiento y la reducción de los descalces de monedas— en el sector empresarial. En este contexto, las preocupaciones relacionadas con las vulnerabilidades toman un lugar preponderante. Por ende, es importante analizar de forma más sistemática cuáles son los factores que determinan el riesgo de las empresas.

[14] Véase Rodrigues Bastos, Kamil y Sutton (2015).

Los *swaps* de incumplimiento del deudor (CDS, por sus siglas en inglés) serían una herramienta ideal para medir el riesgo de las empresas, ya que ofrecen una referencia comparable entre empresas, pero solo están disponibles para un número de empresas reducido en ALC. Así, en este capítulo, se usan los diferenciales implícitos de los CDS como variable sustituta del riesgo de las empresas, que tiene una correlación estrecha con sus contrapartes del mercado, y están disponibles para un conjunto de empresas mucho más amplio (gráfica siguiente)[15].

[15] Utilizamos los diferenciales de los CDS implícitos calculados por *Bloomberg*, que se basan en un marco teórico propuesto en Merton (1974), que utiliza información observable para calcular la "distancia al incumplimiento" de una empresa. *Bloomberg* amplía la información básica de los marcos (precio por acción, capitalización de mercado y volatilidad de precios) con información financiera sobre la deuda total y la cobertura de los intereses. Además, *Bloomberg* aplica pruebas estadísticas para evaluar y calibrar la precisión del modelo al momento de predecir incumplimientos efectivos. Los datos sobre los diferenciales de los CDS de mercado y las probabilidades efectivas de incumplimiento se utilizan para determinar la tasa de recuperación que supone el mercado. Véase *Bloomberg Credit Risk: Framework, Methodology and Usage* (2015). La búsqueda de "indicadores implícitos" que puedan reflejar el riesgo intrínseco de las empresas se volvió bastante habitual, dadas la cantidad limitada de diferenciales de los CDS basados en el mercado y otras dificultades, como la poca liquidez y la falta de homogeneidad en otros instrumentos, incluyendo los bonos corporativos.

DIFERENCIALES IMPLÍCITOS DE LOS CDS Y DEL MERCADO DE LOS CDS
-Puntos básicos logarítmicos; sin media-

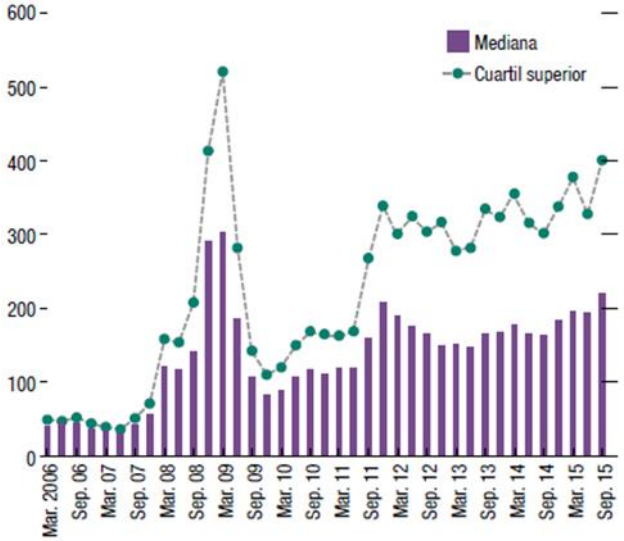


Nota: Período: 2005-2015. Diferenciales implícitos de los *swaps* de incumplimiento del deudor (CDS, por sus siglas en inglés) disponibles para unas un mil 200 empresas. Cada punto representa, para cada empresa, la diferencia del logaritmo de los diferenciales de los CDS al final de cada trimestre y su promedio correspondiente en el período comprendido entre el primer trimestre de 2005 y el tercer trimestre de 2015.
FUENTES: *Bloomberg, L.P.; Markit Ltd.*, y cálculos del personal técnico del FMI.

Los diferenciales implícitos de los CDS muestran que la mediana del riesgo de las empresas de América Latina ha venido aumentando en 2014–2015 (gráfica siguiente), pero ese aumento no es especialmente distinto de otros episodios observados en los últimos cuatro años. En cambio, la crisis financiera mundial de 2008–2009 generó un aumento más agudo, aunque breve, en el riesgo de las empresas. Además, 2011 —año en que la mayoría de los precios de las materias primas alcanzaron su nivel máximo— marca el comienzo del aumento de la heterogeneidad en la evolución del riesgo en los distintos países, ya que Argentina y Brasil comienzan a mostrar un riesgo de las empresas persistentemente mayor desde entonces, basado en inquietudes relacionadas con sus marcos de política. Esa heterogeneidad también creció entre los demás países

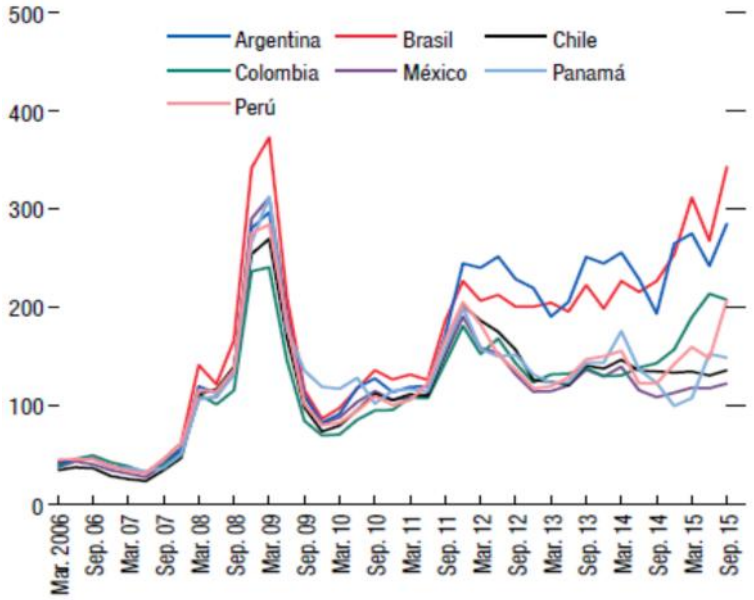
en los últimos dos años (gráfica *Diferenciales implícitos de los CDS: Empresas no financieras en América Latina, por país*), en línea con los *shocks* macroeconómicos específicos de los países.

DIFERENCIALES IMPLÍCITOS DE LOS CDS: EMPRESAS NO FINANCIERAS EN AMÉRICA LATINA
-Puntos básicos-



Nota: Diferenciales implícitos de los *swaps* del incumplimiento deudor (CDS, por sus siglas en inglés) de *Bloomberg*, L.P. Gráfica basada en aproximadamente 500 empresas de Argentina, Brasil, Chile, Colombia, México, Panamá y Perú.
FUENTES: *Bloomberg, L.P.*, y cálculos del personal técnico del FMI.

DIFERENCIALES IMPLÍCITOS DE LOS CDS: EMPRESAS NO FINANCIERAS EN AMÉRICA LATINA, POR PAÍS
-Puntos básicos, mediana-



Nota: CDS=*swaps* de incumplimiento del deudor.
FUENTES: *Bloomberg, L.P.*, y cálculos del personal técnico del FMI.

Los fundamentos de las empresas —apalancamiento, rentabilidad, capitalización y liquidez— se deterioraron, mientras los indicadores de riesgo de las empresas aumentaron desde 2010, con un marcado debilitamiento en los últimos años, en especial en relación con el aumento del apalancamiento y la disminución de la rentabilidad. Es posible que esto se deba a la marcada depreciación de los tipos de cambio, la emisión generalizada de deuda denominada en moneda extranjera y el deterioro de las perspectivas de crecimiento de la región.

Muchos habrían considerado que la combinación de depreciaciones del tipo de cambio, la caída de los precios de las materias primas y la desaceleración de la actividad económica observada en la región durante 2015 sería suficiente para desencadenar dificultades generalizadas en las empresas. Si bien las empresas registraron un cierto nivel de tensión en los países de ALC, el impacto no fue sistémico. Esto podría deberse

a los niveles elevados de reservas en moneda extranjera, que ofrecen argumentos en materia de política a los bancos centrales, y confianza a los mercados de que la liquidez en moneda extranjera no se agotará repentinamente. Además, las reservas de las empresas en efectivo fueron considerables en años recientes; y, al mismo tiempo, es posible que las empresas de América Latina estén recurriendo más a la cobertura financiera[16]. No obstante, los márgenes han venido reduciéndose sustancialmente, y los riesgos a futuro son considerables.

Datos y estrategia empírica

El análisis en este capítulo utiliza una base de datos, correspondiente al período 2005–2015, con información financiera específica de las empresas, y variables nacionales y mundiales[17]. La muestra incluye más de 500 empresas no financieras provenientes de siete países de América Latina: Argentina, Brasil, Chile, Colombia, México, Panamá y Perú. Además, realizamos análisis adicionales incluyendo un número similar de empresas provenientes de Canadá. Aunque el análisis se centra en las empresas de América Latina, la inclusión de empresas de Canadá permite investigar el rol de los *shocks* comunes regionales, dado que ofrece una referencia de una economía avanzada exportadora de materias primas en el mismo hemisferio.

Las correlaciones simples entre variables clave sugieren que existen relaciones importantes. Un aumento del riesgo de las empresas se vincula con un incremento del apalancamiento, la volatilidad del precio de las acciones, los diferenciales soberanos de los CDS, el índice VIX y el ritmo de depreciación del tipo de cambio. Los bajos diferenciales implícitos de los CDS se vinculan con una alta rentabilidad,

[16] Es posible que otras condiciones también hayan cumplido un papel. Una parte importante de la acumulación de deuda en dólares corresponde al sector transable y a entidades cuasisoberanas, por lo que las coberturas naturales y el respaldo gubernamental implícito han sido importantes factores mitigantes (véase Caceres y Rodrigues Bastos, 2016).

[17] Las fuentes son *Bloomberg* L.P., Thomson Reuters *Datastream, Haver Analytics, Markit Ltd*., y base de datos del informe WEO. La frecuencia es trimestral, y contemplamos distintas maneras de consolidar datos diarios y mensuales. La muestra comprende principalmente empresas que cotizan en bolsa.

capitalización, liquidez, precio de las acciones y las razones precio-valor contable, además de un mayor precio de las materias primas[18].

Se muestra un nivel significativo de correlación entre distintas variables en la base de datos, lo que sugiere que podrían existir problemas de multicolinealidad. Por ende, es fundamental adoptar estrategias empíricas que recurran a una cantidad relativamente acotada de variables explicativas aunque siempre cubriendo las dimensiones clave de los datos. Por esa razón, un enfoque consiste en agrupar los datos en bloques de variables que capten las distintas dimensiones del riesgo de las empresas y analizarlos simultáneamente en estimaciones econométricas. Esto permite equilibrar la parsimonia y la representatividad, que se utiliza para generar un desglose histórico de las fuentes *directas* del riesgo de las empresas. Otro enfoque consiste en excluir bloques de variables selectivamente, generando modelos más compactos, lo que nos permite capturar el impacto *directo* e *indirecto* de variables de interés específicas (por ejemplo, el tipo de cambio)[19]. Posteriormente usamos este enfoque para el análisis de escenarios. La especificación econométrica principal es un modelo con datos de panel similar al utilizado en otros estudios para analizar la dinámica de riesgo de las empresas[20].

La variable dependiente —el logaritmo de los diferenciales implícitos de los CDS— se trata como una función de cuatro dimensiones distintas incluidas en los siguientes bloques de variables explicativas: 1) fundamentos específicos de las empresas (basados en los informes contables), 2) indicadores de mercado específicos de las empresas, 3)

[18] Estas correlaciones, en general, son coherentes si tomamos los diferenciales implícitos de los CDS (más de un mil 200 empresas) o los diferenciales de mercado (menos de 50 empresas) como indicador de riesgo de las empresas, independientemente de las importantes diferencias en la disponibilidad de datos.

[19] En Caceres y Rodrigues Bastos (2016) se brinda un examen detallado del análisis presentado en este capítulo.

[20] Véanse, por ejemplo, Das, Hanouna y Sarin (2009), Doshi *et al.* (2013), Tang y Yan (2013), y Cavallo y Valenzuela (2007).

factores macroeconómicos a nivel de los países, y 4) condiciones mundiales[21]. En términos algebraicos:

$$Yi,t = \alpha + \beta_1 F_{i,t} + \beta_2 M_{i,t} + \beta_3 C_{j,t} + \beta_4 G_t + \beta_5 D_{rt} + \mu_i + €_{i,t}$$

donde $Y_{i,t}$ denota el logaritmo del diferencial implícito de los CDS de la empresa *i* en el período *t*, nuestro indicador de riesgo de las empresas; $F_{i,t}$ y $M_{i,t}$ denotan, respectivamente, las variables específicas de las empresas con base en los informes contables (es decir, los fundamentos) y variables basadas en el mercado; $C_{j,t}$ denota las variables macroeconómicas en el país *j* en el momento *t*, mientras que G_t representa las variables mundiales; μ_i denota los efectos fijos específicos de las empresas; y $€_{i,t}$ es el término de error. D_{rt} representa variables *dummy* de tiempo de dos subperíodos distintos: la crisis financiera (entre el primer trimestre de 2008 y el cuarto trimestre de 2010) y el período subsiguiente (entre el primer trimestre de 2011 y el tercer trimestre de 2015). Estas últimas muestran los cambios de dinámica provocados por "cambios de nivel" que van más allá de lo que puede explicarse a partir de las variables de nuestra base de datos. Además, se permite que esas variables *dummy* sean distintas entre Canadá y el grupo de países de ALC (lo que explica el subíndice de la región r), lo cual habilita el análisis de factores comunes a la región de ALC que impulsan el riesgo.

[21] En la especificación que se muestra en este capítulo, los fundamentos de las empresas incluyen la rentabilidad, la capitalización, el apalancamiento y la liquidez, cada uno derivado como el primer componente principal de diferentes variables, como la proporción deuda-capital, la proporción deuda-activos, el retorno sobre el capital, el retorno sobre los activos, distintas proporciones relacionadas con el efectivo y otros. El tamaño relativo de las empresas también se incluye como variable de control adicional. Los indicadores de mercado de las empresas incluyen el precio de las acciones, la volatilidad del precio de las acciones y la proporción precio-valor contable. Las condiciones macroeconómicas internas incluyen la inflación, los CDS soberanos y el tipo de cambio. Las variables mundiales incluyen los términos de intercambio de materias primas (Gruss, 2014) y el índice VIX, aunque tratamos los primeros por separado. El diferencial implícito de los CDS corporativos se toma en el último día del trimestre para mitigar las preocupaciones relacionadas con la endogeneidad, mientras que las demás variables de frecuencia diaria del lado derecho son los promedios del trimestre correspondiente. Véanse más detalles en Caceres y Rodrigues Bastos (2016).

Resultados

Los resultados econométricos confirman que las cuatro dimensiones son importantes para la dinámica de riesgo de las empresas. En el bloque 1 (fundamentos de las empresas), las mayores proporciones de capital, las mayores proporciones de liquidez y la mayor rentabilidad redundan en una reducción del riesgo de las empresas. En cambio, el apalancamiento tiene una relación positiva con el riesgo al nivel de las empresas. El bloque 2 (variables de mercado) indica que la mayor volatilidad del precio de las acciones y la menor proporción precio-valor contable aumentan el riesgo. Aunque esas variables se vinculan con la calibración de los diferenciales implícitos de los CDS, no es tautológico incluirlas en la regresión principal. En efecto, las variables del bloque 2 también juegan un papel importante al explicar la dinámica de los diferenciales de mercados de los CDS. Además estas variables entran al modelo de estimación con rezagos y, de forma más importante, estas variables de mercado nos ayudan a determinar hasta qué punto otros bloques influyen sobre el riesgo de las empresas luego de que estas variables se tienen en cuenta[22].

El bloque 3 (condiciones macroeconómicas) sugiere que el aumento de los diferenciales de los CDS soberanos y las depreciaciones marcadas de la moneda generan un mayor nivel de riesgo de las empresas. Además, el impacto negativo de esas depreciaciones tan marcadas es mayor en el caso de las empresas con altos niveles de apalancamiento. Es importante destacar que llegamos a la conclusión de que las variaciones interanuales del tipo de cambio son un factor más relevante para explicar los diferenciales de los bonos corporativos que el tipo de cambio en sí mismo. Esto sugiere que las empresas no se ven necesariamente afectadas por las tendencias subyacentes en el nivel del tipo de cambio (por ejemplo, en los casos en los que el tipo de cambio se deprecia continuamente, pero de manera gradual y anticipada), ya que los balances tienden a

[22] De hecho, la exclusión del bloque 2 no altera de manera significativa las elasticidades obtenidas para las variables de los demás bloques (véanse el cuadro del anexo 3.3 y Caceres y Rodrigues Bastos, 2016).

ajustarse. En cambio, el riesgo de las empresas puede verse afectado por una depreciación marcada y sorpresiva.

También concluimos que un nivel más alto de inflación se vincula con un mayor riesgo de las empresas, lo que posiblemente refleje la calidad de los marcos de política. Sin embargo, todo indica que otros factores internos, como el crecimiento del PIB real, no tienen un rol *directo* en el aumento del riesgo, lo cual sugiere que es posible que su impacto esté incorporado en otros canales, como la rentabilidad o los precios de las acciones, que, como se demuestra, son de hecho importantes para el riesgo[23]. En el bloque 4 (factores mundiales), se concluye que la mayor aversión al riesgo a nivel mundial representada por el índice VIX y los menores precios de las materias primas son importantes para el riesgo de las empresas. Se llega a la conclusión de que otros indicadores mundiales, como el crecimiento del producto mundial, no tienen un rol directo en el aumento del riesgo, que, una vez más, puede vincularse con su correlación con los precios de las materias primas y el índice VIX[24],[25]. Estos resultados son robustos a estrategias alternativas de agrupamiento o de selección de variables explicativas, como se analiza en Caceres y Rodrigues Bastos (2016).

Las variables *dummy* de tiempo de los dos períodos (del primer trimestre de 2008 al cuarto trimestre de 2010 y del primer trimestre de 2011 al tercer trimestre de 2015) son significativas y estadísticamente iguales para todos los países de la muestra, con excepción de Canadá. Este resultado sugiere que todos los países experimentaron una revalorización del riesgo —que no puede atribuirse a ninguna de nuestras variables

[23] De hecho, la elasticidad estimada derivada a partir de una regresión simple de los diferenciales de los bonos corporativos sobre el crecimiento del PIB real (exclusivamente) es negativa y altamente significativa.

[24] Utilizamos un índice específico de cada país de los términos de intercambio de materias primas netos producido por Gruss (2014).

[25] En Magud y Sosa (2015) también se concluye que las variables macroeconómicas, en especial el precio de las materias primas, tienen un rol clave en el comportamiento de la inversión en ALC, incluso si se tienen en cuenta los fundamentos específicos de las empresas.

explicativas— durante estos períodos. Además, esa prima de riesgo es mayor para la región de ALC que para Canadá[26],[27].

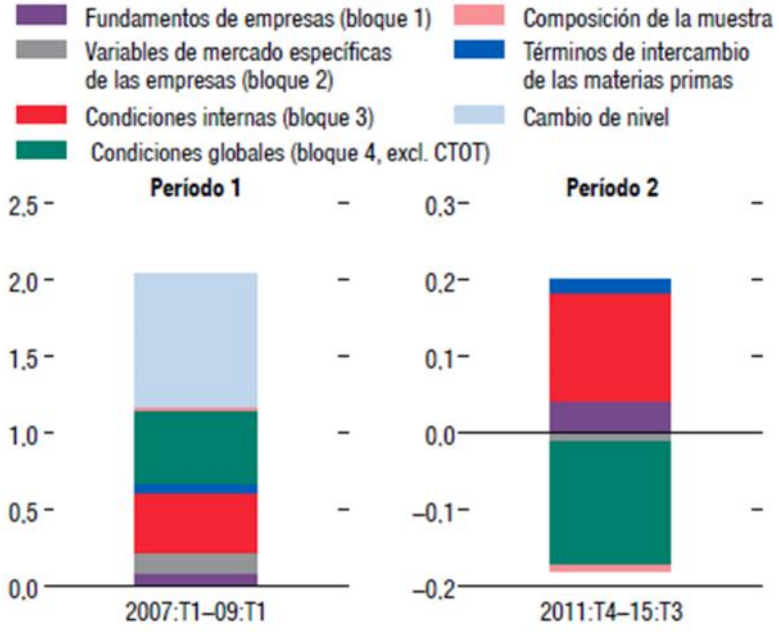
Luego, el modelo estimado para las empresas de América Latina se usa para cuantificar y comparar el rol de los diversos factores subyacentes para explicar las variaciones del riesgo de las empresas (gráficas siguientes). La meta no es entender el nivel de equilibrio del riesgo de las empresas. Eso exigiría una evaluación de los determinantes estructurales, como el gobierno corporativo, la calidad judicial y otros factores "lentos", que se controlan a través de efectos fijos en nuestra estimación. En cambio, nos gustaría identificar y comparar los principales componentes que varían con el tiempo y que han generado cambios en el riesgo de las empresas en los últimos años. A tal fin, comparamos dos subperíodos: 1) la crisis financiera mundial (primer trimestre de 2007 al segundo trimestre de 2009) y 2) el período de desaceleración económica que viene enfrentando la región de ALC, en parte a causa del deterioro del precio de las materias primas (cuarto trimestre de 2011al tercer trimestre de 2015). La elección de los dos períodos se basa en la dinámica de riesgo de las empresas observada. El período 1 muestra un impacto marcado, aunque breve, de la crisis financiera mundial. El punto de partida del período 2 marca el comienzo de un aumento del riesgo más gradual, pero sostenido, que duró hasta 2015 inclusive[28].

[26] Los resultados de las estimaciones referentes a los bloques 1, 2, 3 y 4, se mantienen ampliamente iguales al excluirse o no de la muestra las empresas de Canadá.

[27] Sobre la base de nuestro indicador de riesgo de las empresas, algunos sectores, como la energía, el consumo (discrecional) y el industrial, han mostrado niveles de riesgo más altos en los últimos dos años. Sin embargo, nuestro modelo central explica esta heterogeneidad de manera adecuada, y los resultados de la estimación no muestran diferencias sistemáticas entre sectores. Los efectos fijos de las empresas muestran características de los sectores y los países que no varían con el tiempo. Además, la evolución del riesgo en algunas empresas de gran tamaño relacionadas al sector de las materias primas en América Latina parece estar ampliamente alineada con las tendencias correspondientes en los diferentes sectores o países, con la excepción de las empresas cuasisoberanas en Brasil, las cuales han mostrado un crecimiento en el nivel de riesgo corporativo más elevado en los últimos años.

[28] El capítulo 2 muestra el mismo desglose aplicado a un período de tiempo más breve (tercer trimestre de 2014 al tercer trimestre de 2015). Ese análisis señaló que tanto factores mundiales como internos ejercieron presiones al alza sobre el riesgo de las empresas en el período más reciente.

DESGLOSE DE RIESGO DE LAS EMPRESAS EN AMÉRICA LATINA
-Puntos básicos logarítmicos, mediana-



Nota: CTOT = Términos de intercambio de las materias primas. Esta descomposición se basa en los resultados de la estimación de la muestra de empresas de América Latina únicamente.

FUENTES: *Bloomberg, L.P.*, y cálculos del personal técnico del FMI.

CONTRIBUCIONES A LOS CAMBIOS EN LOS DIFERENCIALES IMPLÍCITOS DE LOS CDS EN PAÍSES SELECCIONADOS EN LOS PERÍODOS 1 Y 2
-Puntos básicos logarítmicos, mediana-



Nota: CDS=*swaps* de incumplimiento del deudor; CTOT = términos de intercambio de las materias primas. Esta descomposición se basa en los resultados de la estimación de la muestra de empresas de América Latina únicamente. En las leyendas de datos se utilizan los códigos de países de la Organización Internacional de Normalización (ISO).
FUENTES: *Bloomberg, L.P.*, y cálculos del personal técnico del FMI.

El período de crisis sugiere el rol predominante de los factores comunes y mundiales que impulsan el riesgo de las empresas. El riesgo de las empresas promedio aumentó más de 350 puntos básicos en el período 1. Como muestra nuestro ejercicio de desglose (gráficas anteriores), el aumento del índice VIX contribuyó por sí solo a cerca de un cuarto del aumento total del riesgo, un resultado compartido por los distintos países de la muestra. Los factores específicos de los países también tuvieron una contribución importante al aumento del riesgo: el aumento de los diferenciales de los CDS soberanos explica aproximadamente un 11% en promedio (fue del 6% en Brasil al 33% en Panamá). Sin embargo, la contribución directa de los factores específicos de las empresas fue más limitada: explica menos del 10% (aproximadamente equivalente a

35 puntos básicos) en toda la muestra, y solo un 4% (aproximadamente 10 puntos básicos) en el caso de Chile.

El período de poscrisis (período 2), que va del cuarto trimestre de 2011 al tercer trimestre de 2015, muestra una imagen muy distinta y más heterogénea, en la que el deterioro de los fundamentos de los países tiene un rol predominante. Los factores mundiales, en especial el índice VIX, generaron una presión a la baja sobre el riesgo de las empresas en la región, a diferencia del caso del período 1. La caída de los precios de las materias primas registrada desde 2011 no fue un factor importante para el aumento de riesgo de las empresas, a pesar del importante impacto negativo de los bajos precios de las materias primas sobre las perspectivas de crecimiento de la región. En Panamá, el único importador de materias primas neto de nuestra muestra, la caída de los precios de las materias primas ha reducido el riesgo de las empresas. De manera general, el deterioro de las condiciones específicas de los países fue un factor clave para el aumento de riesgo de las empresas de ALC, en especial a través de las rápidas depreciaciones del tipo de cambio y los aumentos en los diferenciales de los CDS soberanos, aunque la importancia relativa cambia entre países. El deterioro de los fundamentos específicos de las empresas tuvo cierta importancia para el aumento de riesgo de las empresas, aunque no tuvo el mismo efecto en todos los países.

El análisis del desglose del riesgo en el período 2 entre distintos países permite generar un mejor entendimiento de las dificultades específicas en el contexto actual. El deterioro de las condiciones macroeconómicas de Argentina y Brasil tuvo un papel importante en el aumento de riesgo de las empresas. En Chile, México y Panamá, los cambios de riesgo de las empresas en este período estuvieron relativamente atenuados. El riesgo de las empresas de Colombia recibió presiones de varios frentes, tales como los precios de las materias primas, las condiciones macroeconómicas (la abrupta depreciación del tipo de cambio) y también los fundamentos de las empresas. En Perú,

las variables a nivel de las empresas explican la mayor parte de la presión al alza sobre los indicadores de riesgo de las empresas.

A fin de evaluar la presión potencial sobre el riesgo de las empresas proveniente de *shocks* en variables seleccionadas, volvemos a estimar el panel, dejando únicamente los efectos fijos, las variables *dummy* del período de tiempo y la variable de interés individual. De esta manera, en lugar de comparar la contribución directa de los distintos factores, permitimos que los coeficientes estimados reflejen más integralmente tanto el impacto *directo* como el *indirecto* sobre el riesgo de las empresas. Luego, usamos esos coeficientes para construir escenarios para analizar la sensibilidad de riesgo de las empresas a *shocks* hipotéticos.

Los resultados resaltan el impacto potencialmente grave de un escenario extremo, pero viable en términos históricos. Se construye un escenario de crisis utilizando las variables *dummy* estimadas para los dos períodos para ALC, y se supone un nuevo deterioro de cambio de nivel de los diferenciales de los CDS, similar al observado durante la crisis financiera mundial, además de cualquier deterioro causado por las demás variables del modelo. Los aumentos del riesgo de las empresas oscilarían entre aproximadamente 180 puntos básicos en México y unos 500 puntos básicos en Brasil[29].

Un *shock* del índice VIX de 30 puntos —aproximadamente la mitad del registrado durante la crisis financiera mundial— también generaría un nivel sustancial de tensión entre las empresas que, en este caso, tendría un mayor impacto en Brasil (280 puntos básicos) y menor en México (100 puntos básicos). A fin de construir los escenarios correspondientes a las condiciones macroeconómicas internas, definimos arbitrariamente los niveles de tensión del tipo de cambio y de los diferenciales de los

[29] Como la variable dependiente es logarítmica y los niveles iniciales de CDS corporativos son diferentes entre los distintos países, los shocks adicionales producen un efecto no lineal sobre la variación final de los CDS. En particular, los países que comienzan con un nivel promedio mayor de CDS corporativos, como Brasil, registrarán un deterioro del riesgo mayor.

CDS soberanos de las distintas economías de ALC. Los resultados sugieren que los deslizamientos en los marcos de políticas internos pueden ser costosos para las empresas en varios países.

Conclusiones de políticas

A nivel general, nuestros resultados sugieren los siguientes puntos:

– Los diferenciales de los CDS soberanos —y por ende, la solidez de los marcos de política— son importantes para el riesgo de las empresas. La estabilidad macroeconómica y la credibilidad de las políticas son una defensa importante frente a las presiones al alza adicionales sobre los diferenciales de los bonos corporativos. Es fundamental controlar los riesgos de la sostenibilidad financiera y la inflación, en especial en Argentina y Brasil, a fin de controlar los efectos derrame sobre los CDS soberanos, que afectan al riesgo de las empresas.

– Las políticas deben abarcar no solo un marco macroeconómico sólido, sino también un seguimiento atento de los balances de las empresas y los flujos de ingreso. Teniendo en cuenta el rol predominante que tienen los factores mundiales en el aumento de riesgo de las empresas, una reversión del contexto externo, que sigue siendo benigno, podría elevar sustancialmente el riesgo de las empresas, como lo demuestran los episodios recientes de volatilidad del mercado (capítulo *América Latina y el Caribe: Administrando transiciones*). Esto exige una estrategia integral, tanto a nivel macroeconómico como a nivel microeconómico. Además, es fundamental respaldar la capacidad de las empresas para promover ajustes a mediano plazo. En particular, un desapalancamiento ordenado realizado a través de soluciones basadas en el mercado debería ser la primera línea de defensa en empresas altamente apalancadas. El capital del sector público no debe usarse para evitar ajustes necesarios, aunque las autoridades deben estar listas a proveer liquidez a las

empresas solventes. En el caso de las empresas insolventes, la reestructuración y la legislación sobre quiebras deben minimizar tanto los costos administrativos como las pérdidas económicas relacionadas con los incumplimientos.

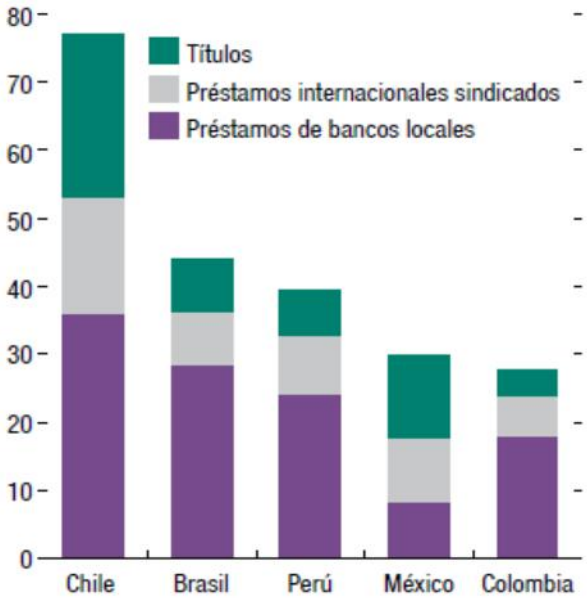
– Las entidades de regulación financiera también tienen un rol clave. Una supervisión consolidada adecuada es importante en los casos en que las empresas financieras y no financieras están muy interconectadas (recuadro *Riesgo de solvencia de las empresas y exposición bancaria en América Latina*). En ese contexto, las entidades de regulación deben garantizar que las reservas de capital de los bancos sean adecuadas para controlar los posibles efectos derrame provenientes del sector empresarial. Además, los resultados sugieren que las fluctuaciones abruptas del tipo de cambio pueden redundar en incrementos de las primas de riesgo, en especial si el apalancamiento es elevado y si estas exposiciones cambiarias no están cubiertas. Esto exige un seguimiento activo de los balances de las empresas y el uso de herramientas macroprudenciales (por ejemplo, requerimientos de capital y de liquidez más altos para las exposiciones en moneda extranjera) para mitigar todo riesgo potencial producto de los descalces de monedas en los balances de las empresas.

– Las empresas deben tener en cuenta las nuevas realidades en sus estrategias de negocios y de gestión de deuda. Un contexto de financiamiento incierto genera dificultades, lo cual exige un enfoque de gestión eficaz de deuda que equilibre la preservación del efectivo, el costo del capital, los riesgos de financiamiento y la continuidad de oportunidades rentables de inversión a largo plazo. Una estrategia de crecimiento positiva para la actividad de capitales privados y la participación de inversionistas extranjeros puede ser especialmente poderosa para ayudar a las empresas a atravesar este contexto difícil. Las empresas relacionadas con las materias primas, muchas de las cuales tienen importancia sistémica, deberán adoptar prácticas robustas y viables en sus modelos de negocios dados sus diferenciales de riesgo más elevados y alta sensibilidad a los precios de las materias primas.

Riesgo de solvencia de las empresas y exposición bancaria en América Latina

Las empresas prosperan en economías saludables, y son un buen negocio para los bancos. Por supuesto, también es cierto el caso contrario. En este recuadro, evaluamos el impacto de los cambios en las condiciones macroeconómicas sobre el riesgo de solvencia de las empresas no financieras y sus consecuencias para el sector bancario de los países del grupo AL-5: Brasil, Chile, Colombia, México y Perú. En particular, estimamos el impacto potencial sobre las reservas y el capital de los bancos proveniente de un aumento del riesgo de solvencia empresarial. Los bancos de los países de AL-5 tienen una exposición sustancial a los préstamos empresariales, que va del 8% del PIB en México al 35% del PIB en Chile (gráfica siguiente).

DEUDA DE EMPRESAS NO FINACIERAS, POR INSTRUMENTO
-Porcentaje del PIB, 2014-

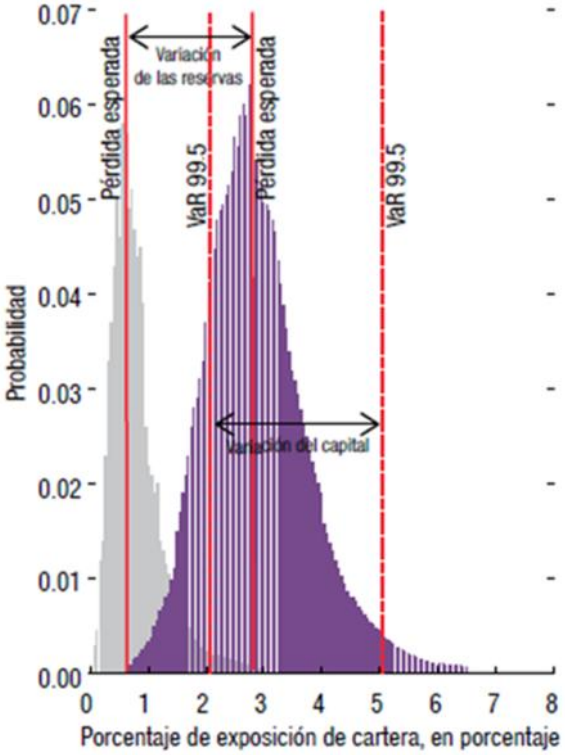


FUENTES: Banco de Pagos Internacionales; *Dealogic*; FMI, base de datos de *International Financial Statistics*, y cálculos del personal técnico del FMI.

Utilizando una nueva base de datos y una nueva metodología, en este análisis se ofrecen datos adicionales que demuestran los principales resultados del capítulo. El análisis recurre a la herramienta conocida como análisis BuDA (*Bottom-Up Default Analysis*), desarrollada por Duan, Miao y Chan-Lau (2015) para estimar el riesgo de solvencia empresarial, según se mide por la mediana de probabilidad de incumplimiento del sector. Para un escenario macroeconómico de referencia determinado, el modelo proyecta un conjunto de factores de riesgo comunes y específicos de las empresas con un buen historial para predecir probabilidades de incumplimiento[30]. A medida que las probabilidades de incumplimiento cambian, se registra una modificación equivalente en la distribución de pérdida de la cartera de préstamos, que exige que los bancos ajusten las reservas y el capital para protegerse contra las pérdidas cambiantes (gráfica siguiente). Las reservas protegen contra las pérdidas esperadas, y el capital contra las pérdidas inesperadas. Ante la falta de datos de préstamos detallados para los bancos, la distribución de pérdida de la cartera se calcula suponiendo que cada préstamo es pequeño respecto de la cartera en su totalidad y que tiene las mismas características, con incumplimientos que dependen de la correlación de los valores de los activos de las empresas. De acuerdo con el modelo de un factor de Vacisek (1991), y con lo que se sugiere en Comité de Supervisión Bancaria de Basilea (CSBB) (2011), la correlación de activos se fija entre el 12 y el 24%, según la probabilidad de incumplimiento del préstamo.

[30] El modelo utiliza dos factores de riesgo común (el índice de acciones de un país y una tasa de interés a corto plazo de tres meses representativa) y seis factores de riesgo específicos de las empresas, como la distancia hasta el incumplimiento, la liquidez (efectivo/activos totales), la rentabilidad (ingresos netos/activos totales), el tamaño (respecto de la mediana), el valor de mercado/valor en libros, y la volatilidad idiosincrásica.

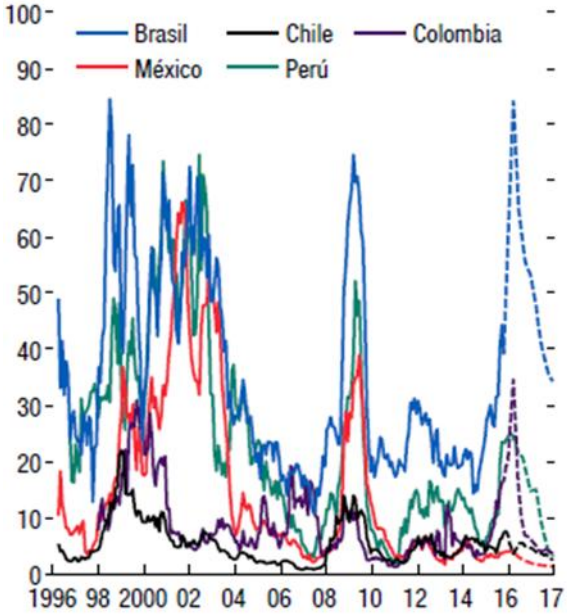
DISTRIBUCIÓN DE PROBABILIDAD DE PÉRDIDA DE CRÉDITO



Nota: VaR=Valor de Riesgo.
FUENTE: Cálculos del personal técnico del FMI.

Desde 2014, el contexto macroeconómico de AL-5 se ha deteriorado. Los efectos más serios se han registrado en Brasil, Colombia y Perú, donde las probabilidades de incumplimiento de las empresas están en aumento desde 2014. Según el escenario base de diciembre de 2015 del informe WEO, las prolongadas dificultades de Brasil sugieren que las probabilidades de incumplimiento seguirán aumentando hasta 2016 inclusive y se llegará a niveles no observados desde 2008. Colombia y Perú registran un aumento más pequeño de las probabilidades de incumplimiento, mientras que las probabilidades de incumplimiento siguen siendo escasas en Chile y México en 2016 y 2017 (gráfica siguiente).

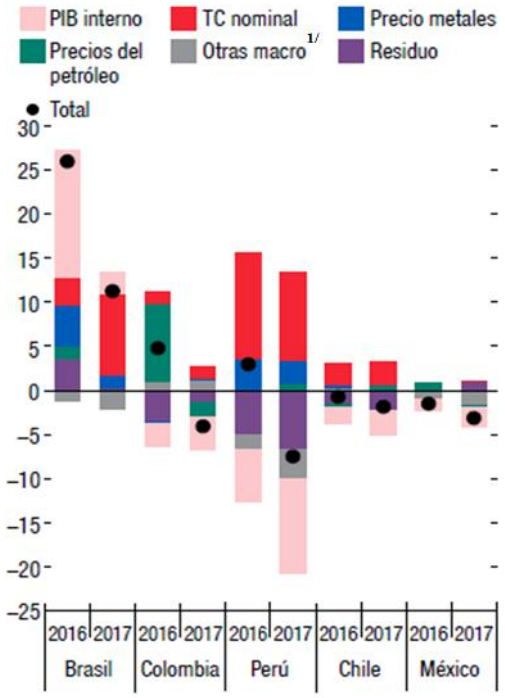
PROBABILIDADES DE INCUMPLIMIENTO EN EL SECTOR DE EMPRESAS NO FINANCIERAS
-Probabilidad mediana de las empresas por país, puntos básicos-



FUENTES: Iniciativa para la investigación del crédito del Instituto de Gestión del Riesgo de la Universidad Nacional de Singapur y cálculos del personal técnico del FMI.

Es posible profundizar el desglose de los factores macroeconómicos que determinan el aumento esperado en las probabilidades de incumplimiento de las empresas. En Brasil, la marcada contracción del PIB interno, la caída de los precios de los metales y la depreciación del real son los factores clave (gráfica siguiente). En Colombia, los factores clave son la caída de los precios del petróleo a nivel mundial y la depreciación del peso, mientras que en Perú, país dolarizado, el factor macroeconómico que predomina en el aumento de las probabilidades de incumplimiento de las empresas es la depreciación del tipo de cambio. En Chile y México, el buen desempeño del PIB interno contrarresta los efectos negativos de la caída de los precios del petróleo y el tipo de cambio, por lo que limita el aumento general de las probabilidades de incumplimiento de las empresas.

CONTRIBUCIONES A LOS CAMBIOS EN LAS PROBABILIDADES DE INCUMPLIMIENTO DE LAS EMPRESAS PROYECTADAS
-Mediana de probabilidad de incumplimiento, en puntos básicos-



Nota: Cambios con respecto a un escenario en el que los valores de las variables macroeconómicas están fijos en los niveles de octubre de 2015. TC=tipo de cambio.

1/ Incluye los efectos del crecimiento de las economías avanzadas y de las tasas de interés de Estados Unidos de Norteamérica.

FUENTES: FMI, base de datos del informe WEO, y cálculos del personal técnico del FMI.

El aumento de las probabilidades de incumplimiento mueve la distribución de las pérdidas de crédito hacia la derecha, lo que hace que las pérdidas más grandes sean más probables. Colectivamente, es posible que los bancos de AL-5 eleven las reservas y el capital aproximadamente un 0.5% del PIB en promedio en el período

2016–2017[31]. Sin embargo, hay grandes variaciones entre países. Los bancos de Brasil, por ejemplo, deben aplicar un aumento combinado de las reservas y el capital del 2.25% del PIB, mientras que en Perú la estimación es menor: aproximadamente un 1.25% del PIB. Por supuesto, esas estimaciones dependen de la referencia macroeconómica y del nivel inicial de reservas y capital. Una referencia macroeconómica más débil implicaría niveles más altos de reservas y capital. Sin embargo, el aumento necesario sería menor que el de nuestras estimaciones si el marco de capital regulatorio es estricto y si los bancos establecieran márgenes de maniobra congruentes con sus marcos de gestión de riesgo interno o si los márgenes de maniobra actuales para absorber las pérdidas totales son mayores de los calculados en el cuadro siguiente.

AL-5: RESERVAS Y CAPITAL ECONÓMICO REQUERIDOS
-Porcentaje del PIB-

	Reservas		Capital económico	
	2015[1/]	2016-2017[2/]	2015[1/]	2016-2017[2/]
Brasil	1.3	2.2	3.7	5.1
Chile	1.4	1.1	7.6	6.1
Colombia	1.2	1.3	4.7	4.1
México	0.4	0.3	2.3	1.7
Perú	0.6	0.8	4.4	5.5

Nota: AL-5 = Brasil, Chile, Colombia, México y Perú.
1/ Reservas (capital) a octubre de 2015, contra préstamos de empresas, estimados como reservas totales (capital) multiplicado por la proporción de préstamos comerciales-préstamos totales.
2/ Promedio.
FUENTE: Cálculos del personal técnico del FMI.

El análisis anterior ofrece varias implicancias en materia de políticas para preservar la estabilidad macrofinanciera. En línea con los resultados presentados en el resto del capítulo, las probabilidades de incumplimiento estimadas muestran que el desempeño del sector de empresas no financieras en Brasil, Colombia y Perú probablemente se deteriore a corto plazo, lo que genera una acumulación de riesgo

[31] Se supone que los bancos, al comienzo del período de proyección (fines de octubre de 2015), tienen un monto de reservas y de capital congruente con la probabilidad de incumplimiento promedio a lo largo del ciclo correspondiente al período de los últimos 12 meses.

de solvencia empresarial. En esas circunstancias, las prioridades a corto plazo deben concentrarse en garantizar los márgenes de maniobra necesarios del sistema bancario, tanto en términos de reservas como de capital. Las pruebas de tensión habituales del sistema bancario, que actualmente son realizadas en los bancos centrales y en los organismos de regulación, podrían ser importantes para orientar el proceso de supervisión.

Fuente de información:
http://www.imf.org/external/spanish/pubs/ft/REO/2016/whd/pdf/wreo0416s.pdf

VII. EMPLEO, SALARIOS Y NEGOCIACIONES LABORALES

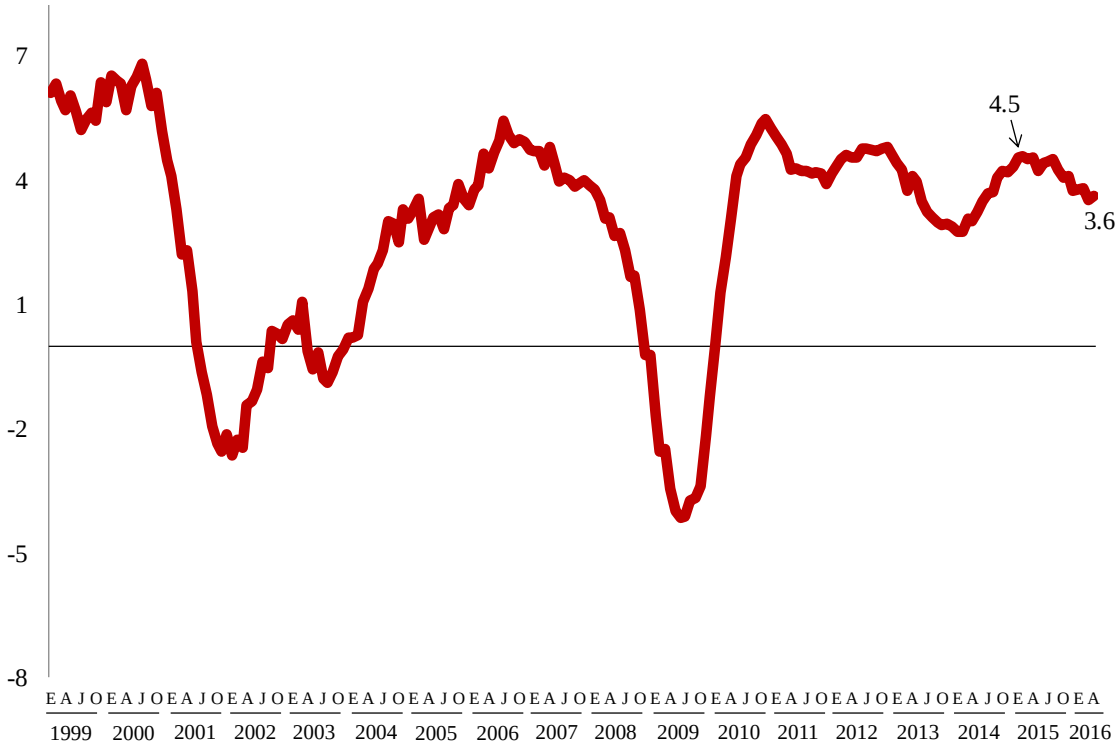
EMPLEO

Trabajadores Asegurados[1]

El total de trabajadores que en abril de 2016 estaban asegurados en el Instituto Mexicano del Seguro Social (IMSS) ascendió a 18 millones 237 mil 468 asegurados, cantidad que representa el máximo valor alcanzado por este segmento del mercado laboral y que superó a la registrada un año antes en 3.6%, es decir, en 634 mil 153 cotizantes. De igual forma, si se compara abril de 2016 con respecto a diciembre anterior, se aprecia un crecimiento en la población cotizante de 2.0%, lo que significó 353 mil 435 trabajadores más.

[1] El término de trabajadores asegurados al IMSS se refiere a las siguientes modalidades de aseguramiento: 10: trabajadores permanentes y eventuales de la ciudad; 13: trabajadores permanentes y eventuales del campo; 14: trabajadores eventuales del campo cañero; 17: reversión de cuotas por subrogación de servicios; 34: trabajadores domésticos; 36: trabajadores al servicio de los gobiernos; 38: trabajadores estatales y municipales; y 42: trabajadores de la administración pública de la federación, entidades federativas y municipios; incluye además a los trabajadores asociados al IMSS como empleador. Excluye los grupos de seguro facultativo, estudiantes y continuación voluntaria.

TRABAJADORES ASEGURADOS
Enero de 1999 – abril de 2016 p//
-Variación respecto al mismo mes del año anterior-



p/ Cifras preliminares.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Mexicano del Seguro Social.

Trabajadores asegurados por sector de actividad económica

Al comparar los niveles ocupacionales de abril de 2016 con los de un año antes, se observa que el de industrias de transformación y el servicios para empresas y personas fueron los sectores con la incorporación de asegurados más significativa: 185 mil 712 y 181 mil 433 puestos de trabajo adicionales, respectivamente; les siguieron en importancia el comercio (127 mil 325 asegurados más), el transporte y comunicaciones (52 mil 517), y la agricultura, ganadería, silvicultura, caza y pesca (45 mil 543). La construcción y los servicios sociales y comunales aportaron 28 mil 199 y 20 mil 252 nuevas plazas cada sector. En el período de referencia, las industrias extractivas acusaron retrocesos en el número de asalariados: 7 mil 960 trabajadores menos.

Por otra parte, en los cuatro meses transcurridos de 2016, dos sectores evidenciaron una contracción en la población trabajadora asegurada: la industria eléctrica y suministro de agua potable, y las industrias extractivas, al cancelar 703 y 420 puestos de trabajo cada uno. En cambio, nuevamente sobresalió el sector de industrias de transformación por el aumento en el número de asegurados, de 122 mil 705 trabajadores más. También fue relevante la aportación en materia de plazas laborales de la construcción (67 mil 429 asalariados adicionales); los servicios para empresas, personas y hogar (57 mil 178); y los servicios sociales y comunales (53 mil 409); mientras que el sector agropecuario, y el de transporte y comunicaciones contribuyeron con 33 mil 475 y 17 mil 330 nuevos puestos de trabajo cada sector.

Ambos aspectos se presentan en el cuadro de la página siguiente.

TRABAJADORES ASEGURADOS POR SECTOR DE ACTIVIDAD ECONÓMICA
Abril de 2016 p/

Sector de actividad económica	Variación			
	Interanual		Respecto a diciembre de 2015	
	Absoluta	Relativa %	Absoluta	Relativa %
T o t a l	**634 153**	**3.6**	**353 435**	**2.0**
Industrias de transformación	185 712	4.0	122 705	2.6
Servicios para empresas, personas y hogar	181 433	4.5	57 178	1.4
Comercio	127 325	3.6	3 032	0.1
Transportes y comunicaciones	52 517	5.6	17 330	1.8
Agricultura, ganadería, silvicultura, caza y pesca	45 543	7.6	33 475	5.5
Construcción	28 199	1.9	67 429	4.7
Servicios sociales y comunales	20 252	1.0	53 409	2.7
Industria eléctrica y suministro de agua potable	1 132	0.8	- 703	-0.5
Industrias extractivas	- 7 960	-6.1	- 420	-0.3

p/ Cifras preliminares.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Mexicano del Seguro Social.

Trabajadores asegurados por entidad federativa

De abril de 2015 a igual mes de 2016, el incremento de la población trabajadora asegurada se presentó en 28 de las 32 entidades federativas del país. Las que mostraron los aumentos absolutos más significativos fueron la Ciudad de México (106 mil 865 trabajadores asegurados más); Jalisco (72 mil 797), Nuevo León (57 mil 458), Estado de México (51 mil 973), Chihuahua (47 mil 489), Guanajuato (45 mil 675) y Querétaro (35 mil 477). Por el contrario, en cuatro entidades disminuyó el nivel de trabajadores asegurados: Veracruz de Ignacio de la Llave (18 mil 628 asalariados menos), Campeche (18 mil 234), Tabasco (16 mil 643) y Guerrero (841).

Por otra parte, en los cuatro meses transcurridos de 2016, en 27 entidades federativas creció el número de trabajadores asegurados, destacando en ese proceso la Ciudad de México, Nuevo León, Jalisco, Estado de México, Guanajuato, Baja California y Querétaro. En cambio, los cinco estados que acusaron descensos en el nivel de ocupación fueron Campeche (12 mil 650 trabajadores menos), Veracruz de Ignacio de la Llave (6 mil 351), Tabasco (5 mil 466), Guerrero (4 mil 853) y Chiapas (314), como se aprecia en el cuadro de la siguiente página.

TRABAJADORES ASEGURADOS POR ENTIDAD FEDERATIVA
Abril de 2016 p/

Entidad Federativa	Variación interanual		Variación respecto a dic. anterior	
	Absoluta	Relativa %	Absoluta	Relativa %
T o t a l	**634 153**	**3.6**	**353 435**	**2.0**
Ciudad de México	106 865	3.5	46 038	1.5
Jalisco	72 797	4.9	34 402	2.2
Nuevo León	57 458	4.1	38 226	2.7
México	51 973	3.7	33 162	2.3
Chihuahua	47 489	6.1	18 534	2.3
Guanajuato	45 675	5.6	24 257	2.9
Querétaro	35 477	7.8	22 197	4.7
Quintana Roo	31 424	9.6	18 584	5.4
Sinaloa	30 023	6.4	5 712	1.2
Baja California	27 039	3.6	24 146	3.2
Coahuila de Zaragoza	22 361	3.2	13 629	1.9
Sonora	20 873	3.8	20 177	3.7
Aguascalientes	18 579	7.0	11 208	4.1
Michoacán de Ocampo	18 285	4.9	10 310	2.7
San Luis Potosí	18 038	4.9	9 641	2.5
Puebla	17 806	3.4	9 315	1.7
Yucatán	13 046	4.0	5 118	1.5
Baja California Sur	9 354	6.6	6 501	4.5
Hidalgo	7 983	3.9	9 428	4.7
Tamaulipas	7 748	1.3	7 228	1.2
Durango	7 183	3.2	5 751	2.6
Zacatecas	5 976	3.7	2 662	1.6
Nayarit	4 295	3.4	1 393	1.1
Tlaxcala	4 280	5.2	2 244	2.7
Morelos	2 761	1.4	746	0.4
Colima	1 511	1.3	1 704	1.4
Chiapas	1 458	0.7	- 314	-0.1
Oaxaca	742	0.4	756	0.4
Guerrero	- 841	-0.6	- 4 853	-3.1
Tabasco	- 16 643	-8.4	- 5 466	-2.9
Campeche	- 18 234	-12.4	- 12 650	-8.9
Veracruz de Ignacio de la Llave	- 18 628	-2.5	- 6 351	-0.9

p/ Cifras preliminares

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Mexicano del Seguro Social.

Industria Manufacturera, Maquiladora y de Servicios de Exportación (IMMEX)[2]

El 16 de mayo de 2016, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) dio a conocer los resultados, a febrero de 2016, de los Establecimientos con Programa de la Industria Manufacturera, Maquiladora y de Servicios de Exportación (IMMEX). El documento muestra las principales características y evolución de los establecimientos manufactureros y no manufactureros (número de establecimientos en activo, personal ocupado, horas trabajadas, remuneraciones e ingresos, entre otras variables) registradas en este programa.

Cifras desestacionalizadas

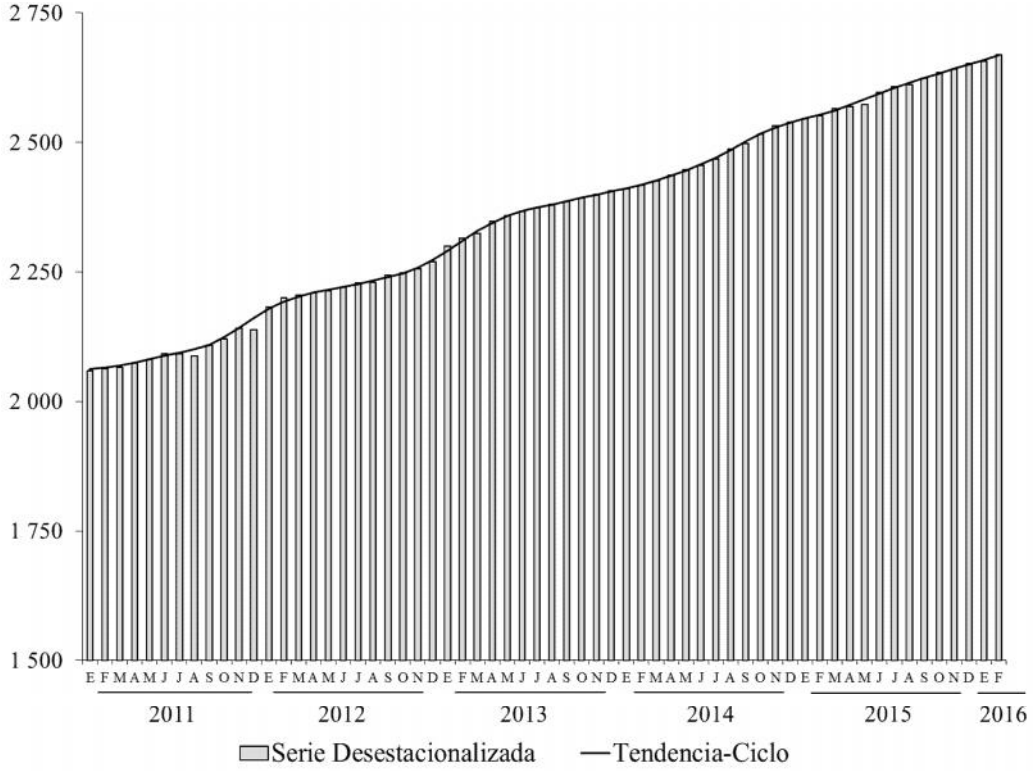
Personal ocupado

El personal ocupado en los establecimientos con programa IMMEX avanzó 0.4% en febrero de 2016 respecto al mes que le precede, con cifras desestacionalizadas[3]. Según el tipo de establecimiento en el que labora, en los manufactureros se elevó 0.3% y en los no manufactureros (que llevan a cabo actividades relativas a la agricultura, pesca, comercio y a los servicios) decreció 0.4% a tasa mensual.

[2] A finales de 2006, la Secretaría de Economía instrumentó el Programa de la Industria Manufacturera, Maquiladora y de Servicios de Exportación (IMMEX), con el cual las unidades económicas que cumplen con los requisitos para aprovechar las prerrogativas que ofrece obtienen autorización para elaborar, transformar o reparar bienes importados temporalmente con el propósito de realizar una exportación posterior y/o destinarlos al mercado nacional.
Es importante señalar que la nueva Estadística Mensual del Programa IMMEX no es comparable con la Estadística de la Industria Maquiladora de Exportación que generó y publicó el INEGI hasta diciembre de 2006, ya que si bien ambas se basan en programas de fomento al comercio exterior de la Secretaría de Economía, la referente a la Industria Maquiladora de Exportación se centraba exclusivamente en la producción por cuenta ajena destinada al extranjero.

[3] El INEGI señala que la gran mayoría de las series económicas se ven afectadas por factores estacionales y de calendario. El ajuste de las cifras por dichos factores permite obtener las cifras desestacionalizadas, cuyo análisis ayuda a realizar un mejor diagnóstico de la evolución de las variables.

PERSONAL OCUPADO TOTAL
Series desestacionalizada y de tendencia-ciclo
Enero de 2011 - febrero de 2016
- Miles de personas -

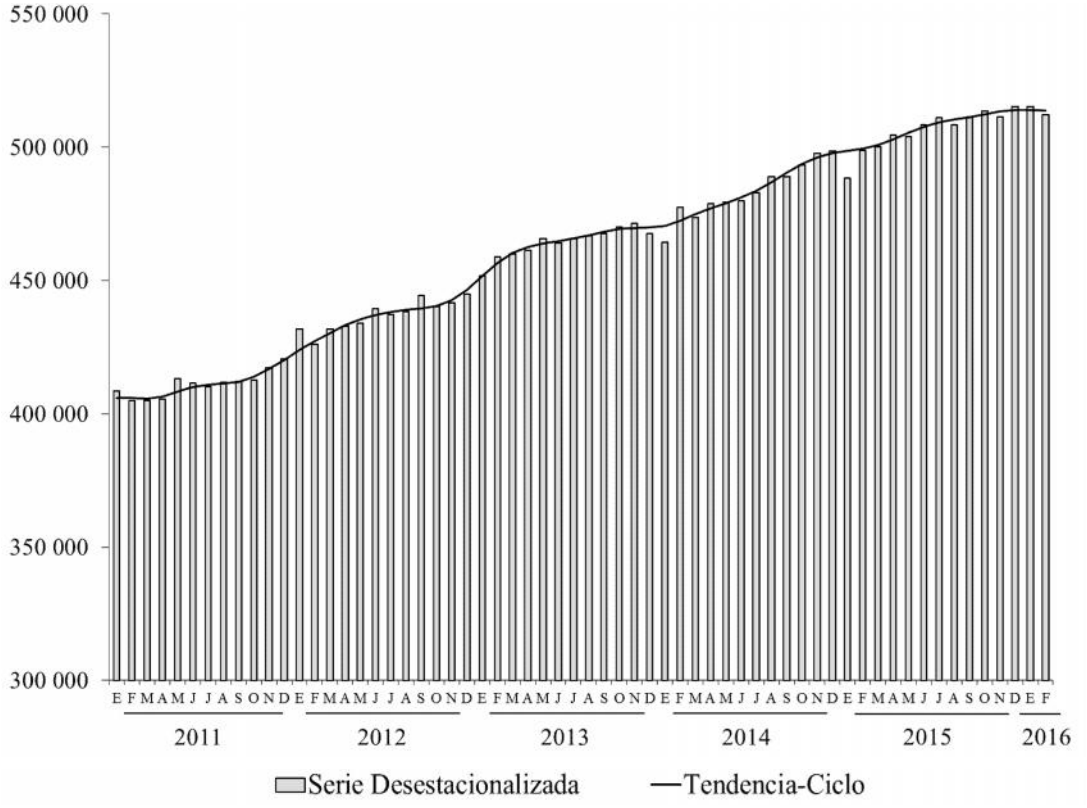


FUENTE: INEGI.

Horas Trabajadas y Remuneraciones Medias Reales

En el segundo mes de 2016, las horas trabajadas disminuyeron 0.6% con relación a las del mes inmediato anterior; en los establecimientos manufactureros fueron menores en 0.9% y en los no manufactureros en 0.8% con datos ajustados por estacionalidad.

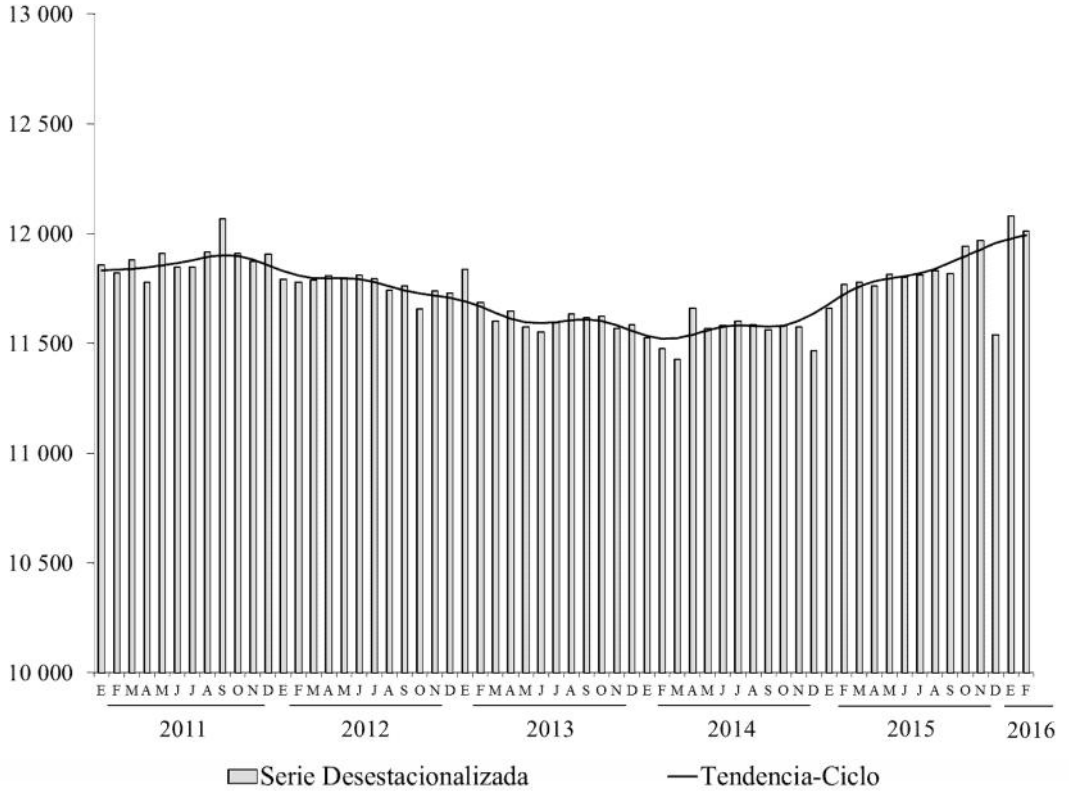
HORAS TRABAJADAS TOTALES
Series desestacionalizada y de tendencia ciclo
Enero de 2011 - febrero de 2016
- Miles de horas -



FUENTE: INEGI.

En su comparación mensual, las remuneraciones medias reales pagadas al personal contratado directamente por los establecimientos con programa IMMEX cayeron 0.6% en febrero de este año frente a enero pasado, según datos desestacionalizados. De manera desagregada, en las unidades económicas destinadas a las manufacturas se redujeron 0.2% y en las de los otros sectores uno por ciento.

REMUNERACIONES MEDIAS REALES TOTALES
Series desestacionalizada y de tendencia ciclo
Enero de 2011 - febrero de 2016
- Pesos a precios de la segunda quincena de diciembre de 2010 -



FUENTE: INEGI.

En el comparativo anual[4], el personal ocupado aumentó 4.6%, las horas trabajadas 2.7% y las remuneraciones medias reales subieron 2% en febrero de 2016, respecto al mismo mes de un año antes.

PRINCIPALES INDICADORES DE LOS ESTABLECIMIENTOS CON PROGRAMA IMMEX AL MES DE FEBRERO DE 2016 CIFRAS DESESTACIONALIZADAS

Indicador	Variación % respecto	
	Al mes previo	A igual mes de 2015
Personal Ocupado	**0.4**	**4.6**
En establecimientos Manufactureros	0.3	5.0
En establecimientos No manufactureros	-0.4	-2.1
Horas Trabajadas	**-0.6**	**2.7**
En establecimientos Manufactureros	-0.9	3.8
En establecimientos No manufactureros	-0.8	-4.1
Remuneraciones Medias Reales	**-0.6**	**2.0**
En establecimientos Manufactureros	-0.2	2.1
En establecimientos No manufactureros	-1.0	2.1

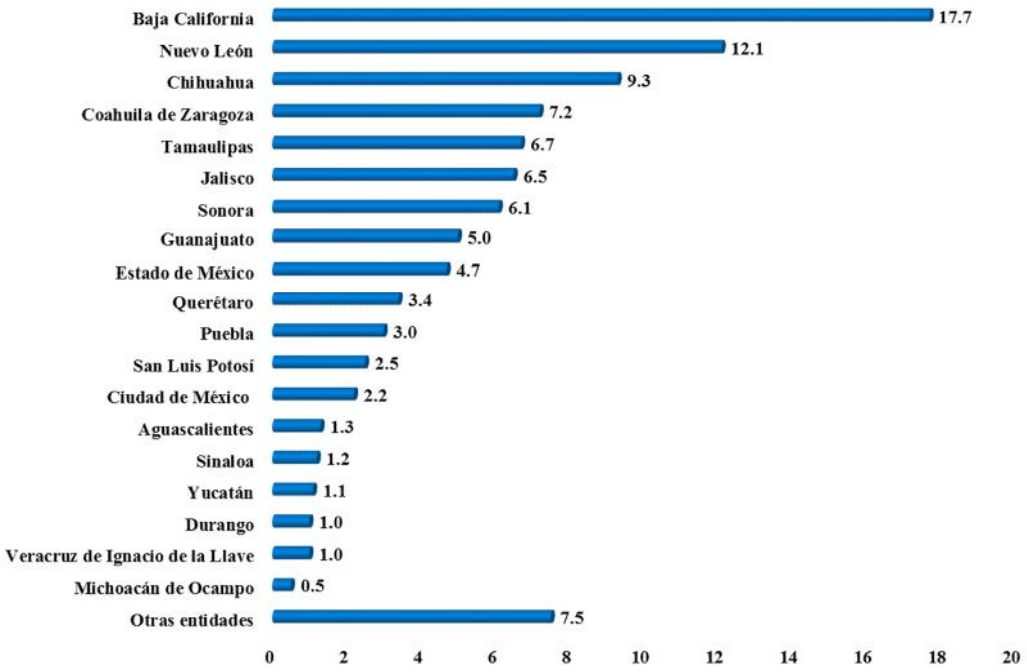
Nota: La serie desestacionalizada de los agregados se calcula de manera independiente a la de sus componentes.

FUENTE: INEGI.

[4] Variación anual de las cifras desestacionalizadas.

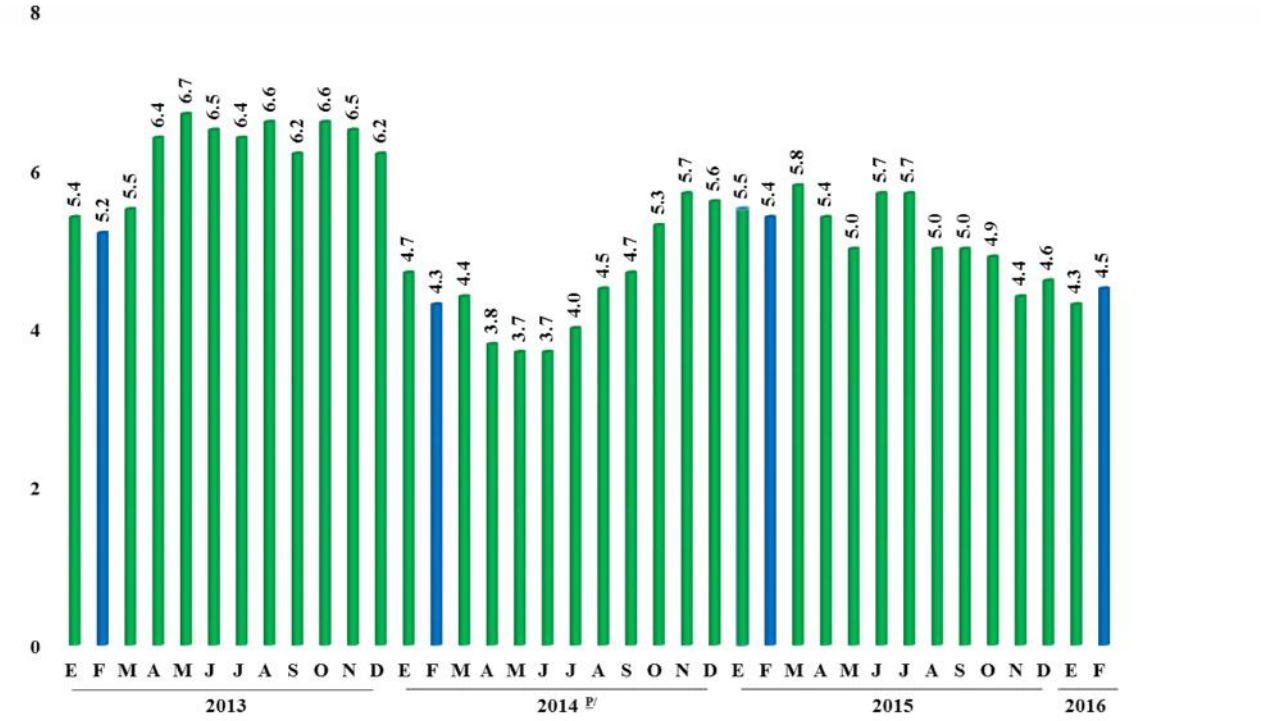
Anexo de cifras originales

DISTRIBUCIÓN POR ENTIDAD FEDERATIVA DE LOS ESTABLECIMIENTOS CON PROGRAMA IMMEX DURANTE FEBRERO DE 2016 p/
- Estructura porcentual -



p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

PERSONAL OCUPADO EN LOS ESTABLECIMIENTOS CON PROGRAMA IMMEX A FEBRERO DE 2016
Enero de 2013 - febrero de 2016
- Variación porcentual respecto al mismo mes de un año antes -



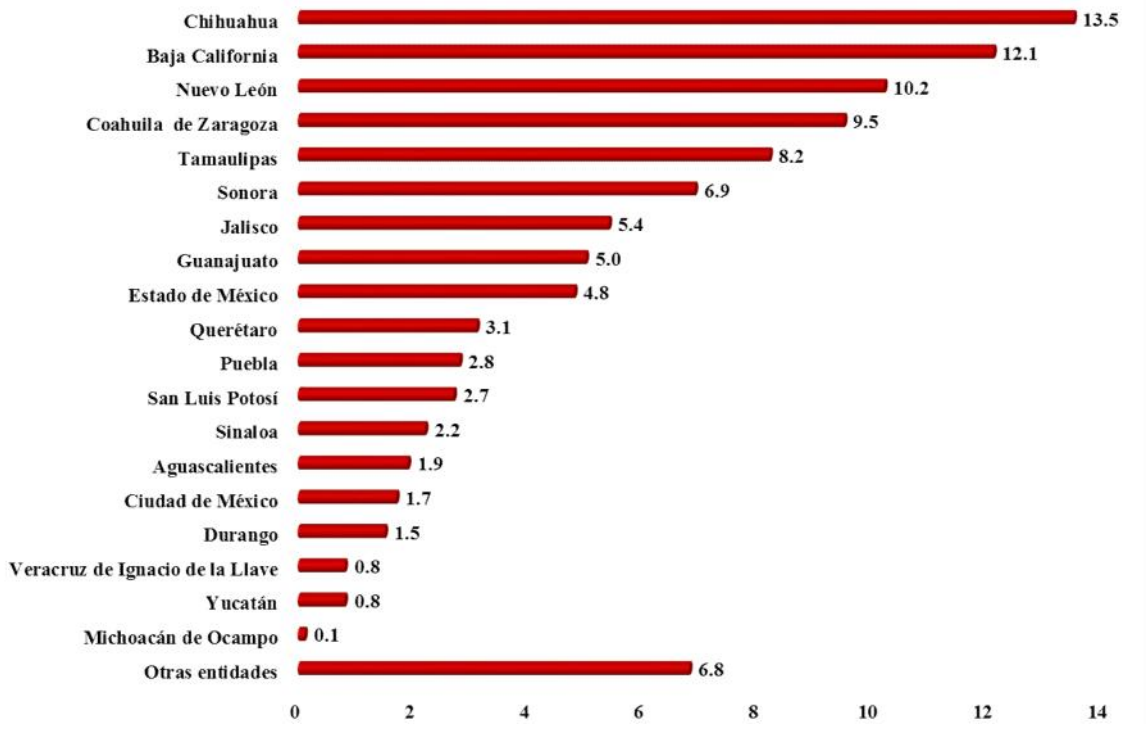
p/ Cifras preliminares a partir del período que se indica.
FUENTE: INEGI.

PERSONAL OCUPADO SEGÚN CONDICIÓN DE CONTRATACIÓN DURANTE FEBRERO DE 2016 p/

Condición	Personas	Variación % anual
Total	**2 681 976**	**4.5**
- En establecimientos Manufactureros	**2 373 416**	**5.0**
Contratado por el establecimiento	**1 841 163**	**4.5**
Obreros y técnicos	1 565 454	4.5
Empleados administrativos	275 709	4.8
Subcontratado	**532 253**	**6.5**
Obreros y técnicos	428 613	7.3
Empleados administrativos	103 640	3.5
Ambos tipos de contratación	**2 373 416**	**5.0**
Obreros y técnicos	1 994 067	5.1
Empleados administrativos	379 349	4.4
- En establecimientos No manufactureros	**308 560**	**0.8**

p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

DISTRIBUCIÓN POR ENTIDAD FEDERATIVA DEL PERSONAL OCUPADO EN LOS ESTABLECIMIENTOS CON PROGRAMA IMMEX DURANTE FEBRERO DE 2016 p/
- Estructura porcentual -



p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

HORAS TRABAJADAS Y REMUNERACIONES MEDIAS REALES DURANTE FEBRERO DE 2016 p/

Condición	Miles de horas	Variación % anual
Horas trabajadas	**502 960**	**5.9**
- En establecimientos Manufactureros	**445 276**	**6.9**
Por personal contratado directamente	**343 090**	**6.0**
Obreros y técnicos	290 011	5.8
Empleados administrativos	53 079	7.3
Por personal subcontratado	**102 186**	**9.8**
Obreros y técnicos	82 434	10.7
Empleados administrativos	19 752	6.4
Ambos tipos de contratación	**445 276**	**6.9**
Obreros y técnicos	372 445	6.8
Empleados administrativos	72 831	7.0
En establecimientos No manufactureros	**57 684**	**-0.8**
Remuneraciones Medias Reales */	**11 410**	**2.9**
- En establecimientos Manufactureros	**11 705**	**2.8**
Salarios pagados a obreros y técnicos	6 151	2.3
Sueldos pagados a empleados administrativos	20 807	3.2
Contribuciones patronales a la seguridad social	1 847	3.5
Prestaciones sociales	1 512	2.5
- En establecimientos No manufactureros	**8 868**	**2.6**

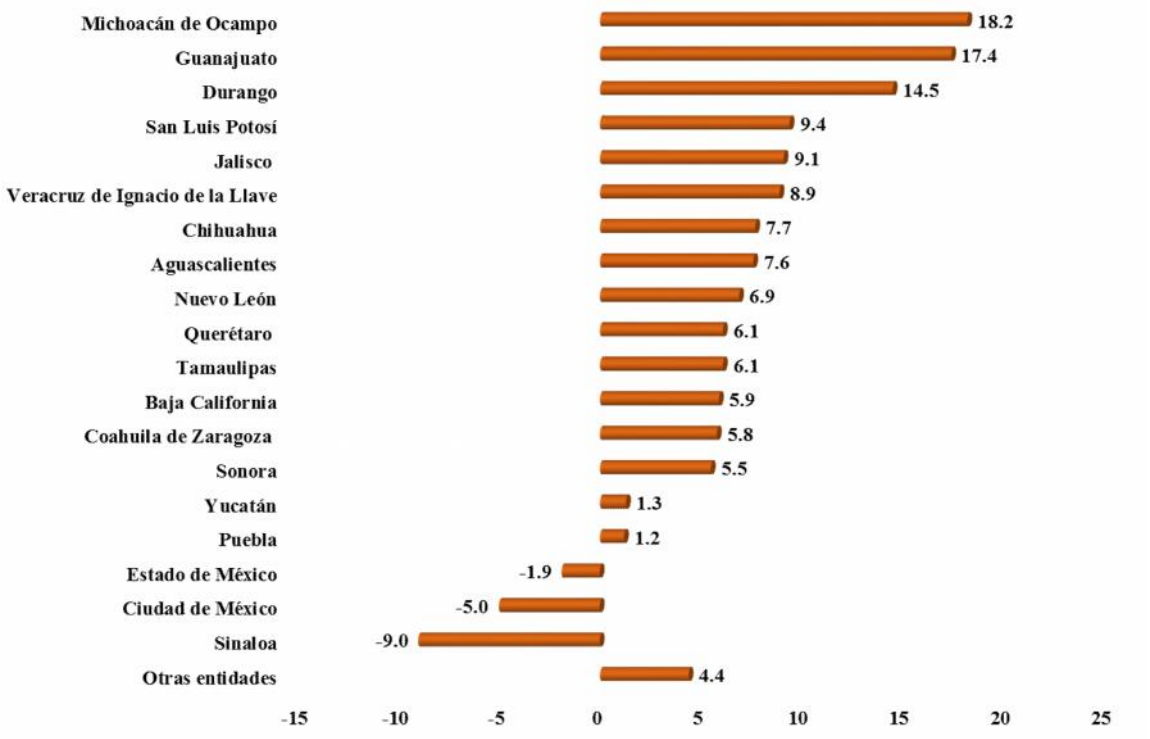
p/ Cifras preliminares.

*/ Corresponden al personal ocupado que se contrata directamente, no incluye al personal subcontratado. Pesos mensuales por persona a precios de la segunda quincena de diciembre de 2010.

FUENTE: INEGI.

HORAS TRABAJADAS EN LOS ESTABLECIMIENTOS CON PROGRAMA IMMEX POR ENTIDAD FEDERATIVA DURANTE FEBRERO DE 2016 p/

- Variación porcentual respecto al mismo mes de un año antes -



p/ Cifras preliminares.

FUENTE: INEGI.

INGRESOS DE LOS ESTABLECIMIENTOS CON PROGRAMA IMMEX
Febrero p/
- Millones de pesos corrientes -

Ingresos	2015	2016	Estructura porcentual	
			2015	2016
Totales	**311 399**	**363 075**	**100.0**	**100.0**
Manufactureros	294 641	342 765	94.6	94.4
No manufactureros	16 758	20 310	5.4	5.6
Mercado nacional	123 718	141 975	39.7	39.1
Mercado extranjero	187 681	221 100	60.3	60.9

p/ Cifras preliminares.
Nota: La suma de los parciales puede no coincidir con el total debido al redondeo.
FUENTE: INEGI.

COMPOSICIÓN POR SUBSECTOR SEGÚN PRINCIPALES INDICADORES DE LOS ESTABLECIMIENTOS MANUFACTUREROS CON PROGRAMA IMMEX

Febrero de 2016 p/

Subsectores		Establecimientos	Personal ocupado			Horas trabajadas 1/	Remuneraciones Medias 2/	Ingresos 3/		
			Total	Dependiente	Subcontratado			Total	Mercado nacional	Mercado extranjero
	Total Nacional	**5 008**	**2 373 416**	**1 841 163**	**532 253**	**445 276**	**11 705**	**342 765**	**134 530**	**208 235**
311	Industria alimentaria	274	130 494	88 719	41 775	26 086	12 486	25 610	20 145	5 465
312	Industria de las bebidas y del tabaco	85	28 837	18 074	10 763	5 537	18 417	12 395	7 503	4 891
313	Fabricación de insumos textiles y acabado de textiles	87	35 776	26 293	9 483	6 881	7 847	3 417	1 924	1 492
314	Fabricación de productos textiles, excepto prendas de vestir	56	13 658	10 574	3 084	2 568	7 871	618	344	274
315	Fabricación de prendas de vestir	337	108 989	90 327	18 662	20 827	5 802	2 712	464	2 248
316	Curtido y acabado de cuero y piel, y fabricación de productos de cuero, piel y materiales sucedáneos	103	24 083	19 796	4 287	4 677	8 730	1 534	382	1 152
321	Industria de la madera	58	5 641	5 068	573	1 096	7 542	419	217	202
322	Industria del papel	125	30 772	25 452	5 320	6 322	12 147	5 154	3 672	1 482
323	Impresión e industrias conexas	83	14 608	11 646	2 962	2 684	8 828	594	293	301
325	Industria química	232	63 672	36 797	26 875	12 430	18 321	22 593	13 311	9 283
326	Industria del plástico y del hule	526	140 196	96 152	44 044	26 411	11 873	15 055	6 941	8 114
327	Fabricación de productos a base de minerales no metálicos	143	53 975	33 833	20 142	11 502	11 801	5 550	2 586	2 963
331	Industrias metálicas básicas	199	74 924	50 898	24 026	14 924	18 195	32 074	20 574	11 500
332	Fabricación de productos metálicos	517	120 147	85 263	34 884	22 542	13 062	13 872	7 964	5 908
333	Fabricación de maquinaria y equipo	259	92 966	74 239	18 727	16 718	13 036	10 748	1 947	8 801
334	Fabricación de equipo de computación, comunicación, medición y de otros equipos, componentes y accesorios electrónicos	350	260 312	231 025	29 287	49 691	11 741	9 882	681	9 201
335	Fabricación de accesorios, aparatos eléctricos y equipo de generación de energía eléctrica	279	167 484	118 943	48 541	30 717	11 382	14 790	5 261	9 528
336	Fabricación de equipo de transporte	878	803 425	622 890	180 535	146 731	11 918	159 403	39 470	119 933
337	Fabricación de muebles, colchones y persianas	133	34 195	32 911	1 284	6 090	8 271	1 087	137	950
339	Otras industrias manufactureras 4/	284	169 262	162 263	6 999	30 842	10 413	5 260	714	4 546

p/ Cifras preliminares.

Nota: La suma de los parciales puede no coincidir con los totales debido al redondeo.

1/ Miles de horas.

2/ Remuneraciones al personal ocupado que se contrata directamente, no incluye al personal subcontratado. Pesos mensuales por persona a precios de la segunda quincena de diciembre de 2010.

3/ Millones de pesos a precios corrientes.

4/ Incluye al subsector 324 Fabricación de productos derivados del petróleo y del carbón.

FUENTE: INEGI.

COMPOSICIÓN POR SUBSECTOR SEGÚN PRINCIPALES INDICADORES DE LOS ESTABLECIMIENTOS NO MANUFACTUREROS CON PROGRAMA IMMEX
Febrero de 2016 p/

Subsectores		Establecimientos	Personal ocupado			Horas trabajadas 1/	Remuneraciones Medias 2/	Ingresos 3/		
			Total	Dependiente	Subcontratado			Total	Mercado nacional	Mercado extranjero
	Total Nacional	**1 099**	**308 560**	**214 125**	**94 435**	**57 684**	**8 868**	**20 310**	**7 445**	**12 865**
111	Agricultura	267	166 588	121 659	44 929	31 563	5 824	4 215	346	3 869
212	Minería de minerales metálicos y no metálicos, excepto petróleo y gas	66	47 867	24 093	23 774	10 428	16 717	2 320	33	2 287
434	Comercio al por mayor de materias primas agropecuarias y forestales, para la industria, y materiales de desecho	81	2 957	1 857	1 100	487	11 131	2 054	1 538	516
493	Servicios de almacenamiento	102	4 791	2 526	2 265	868	12 004	877	443	434
561	Servicios de apoyo a los negocios	236	34 604	28 433	6 171	5 750	11 088	3 144	1 412	1 732
562	Manejo de residuos y desechos, y servicios de remediación	126	5 957	4 933	1 024	1 006	7 658	692	408	284
	Resto de los subsectores 4/	221	45 796	30 624	15 172	7 581	12 525	7 007	3 263	3 743

p/ Cifras preliminares.

Nota: La suma de los parciales puede no coincidir con los totales debido al redondeo.

1/ Miles de horas.

2/ Remuneraciones al personal ocupado que se contrata directamente, no incluye al personal subcontratado. Pesos mensuales por persona a precios de la segunda quincena de diciembre de 2010.

3/ Millones de pesos a precios corrientes.

4/ Incluye los subsectores de actividad de acuerdo con el Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (SCIAN 2007); 112, 114, 115, 221, 431, 432, 433, 435, 436, 437, 484, 488, 511, 512, 517, 518, 519, 531, 532, 541, 811 y 812.

FUENTE: INEGI.

Fuente de información:
http://www3.inegi.org.mx/sistemas/saladeprensa/noticia.aspx?id=2651

Encuesta Mensual de la Industria Manufacturera (EMIM)

El pasado 19 de mayo de 2016, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) publicó los resultados de la Encuesta Mensual de la Industria Manufacturera (EMIM), que el Instituto lleva a cabo en empresas del sector manufacturero en México. A continuación se presentan los resultados para el tercer mes de 2016.

Cifras desestacionalizadas[5]

El INEGI destaca las variaciones porcentuales de las series desestacionalizadas o ajustadas estacionalmente, tanto respecto al mes anterior como respecto al mismo mes del año anterior[6], ya que la gran mayoría de las series económicas se ven afectadas por causas estacionales.

PRINCIPALES INDICADORES DEL SECTOR MANUFACTURERO
CIFRAS DESESTACIONALIZADAS
Marzo de 2016

Indicador	Variación % en marzo de 2016 respecto al:	
	Mes previo	Mismo mes del año anterior
Personal ocupado	**0.0**	**2.1**
Obreros	-0.1	2.2
Empleados	0.0	1.6
Horas trabajadas	0.5	**2.6**
Obreros	0.5	2.3
Empleados	0.4	2.5
Remuneraciones medias reales	0.0	**1.1**
Salarios pagados a obreros	0.0	0.4
Sueldos pagados a empleados	0.6	1.7
Prestaciones sociales	-0.4	1.6

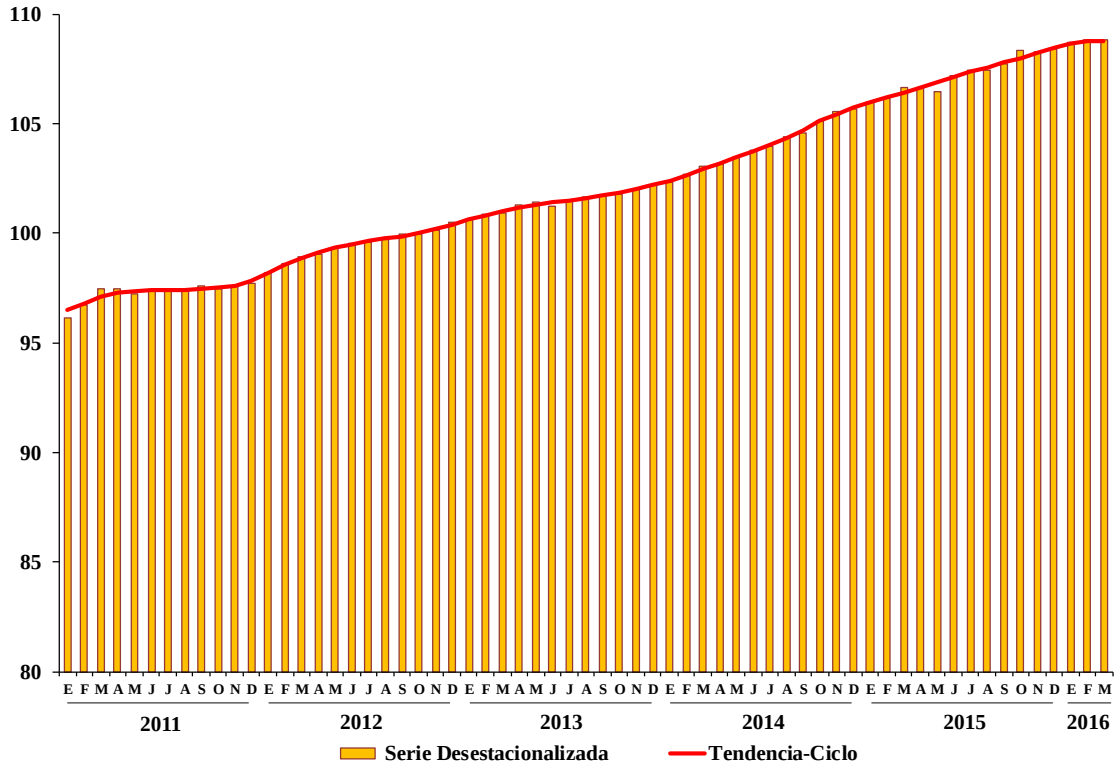
Nota: La serie desestacionalizada de cada uno de los totales se calcula de manera independiente a la de sus componentes.
FUENTE: INEGI.

[5] El INEGI señala que la gran mayoría de las series económicas se ven afectadas por factores estacionales y de calendario. El ajuste de las cifras por dichos factores permite obtener las cifras desestacionalizadas, cuyo análisis ayuda a realizar un mejor diagnóstico de la evolución de las variables.
[6] Variación anual de las cifras desestacionalizadas.

Personal ocupado

El personal ocupado en la industria manufacturera no registró variación en marzo de 2016 frente a febrero pasado, según datos ajustados por estacionalidad. Por tipo de contratación, el número de obreros disminuyó 0.1%, en tanto que el de los empleados que realizan labores administrativas fue similar al del mes que le precede.

PERSONAL OCUPADO
SERIES DESESTACIONALIZADA Y DE TENDENCIA-CICLO
- Índice 2008=100 -

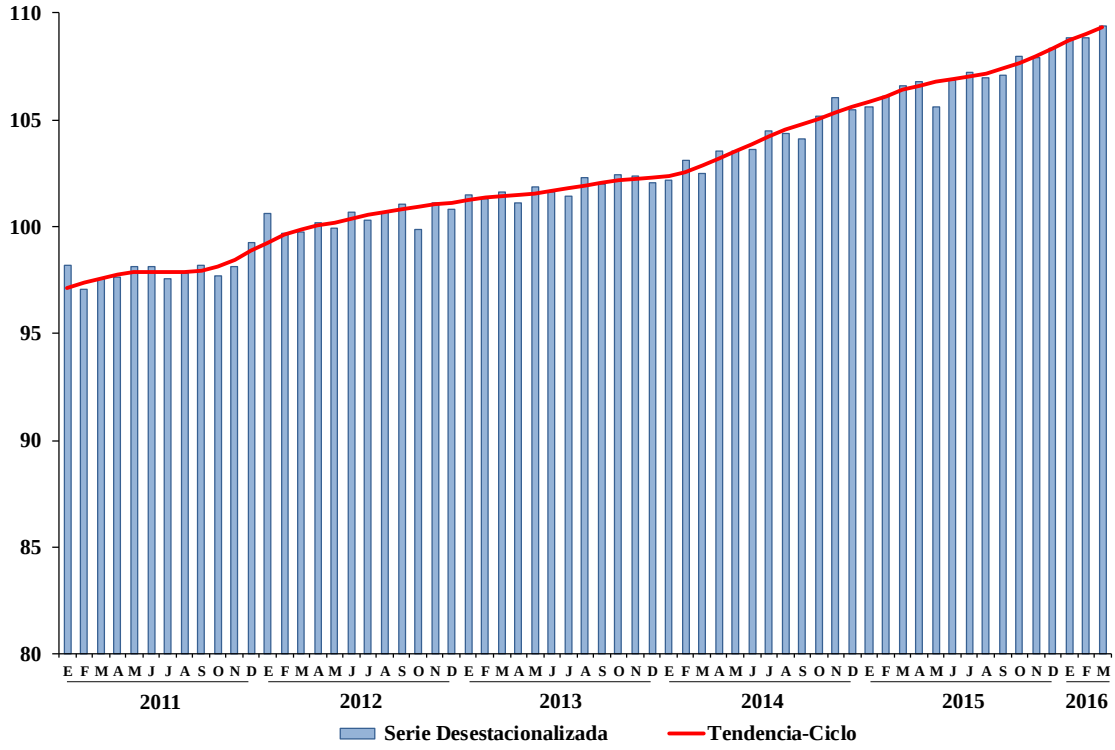


FUENTE: INEGI.

Horas trabajadas

En el tercer mes del año en curso, las horas trabajadas en las industrias manufactureras mostraron un avance de 0.5%, en comparación con las del mes inmediato anterior, con datos desestacionalizados; las correspondientes a los obreros aumentaron 0.5% y las de los empleados 0.4% a tasa mensual.

HORAS TRABAJADAS
SERIES DESESTACIONALIZADA Y DE TENDENCIA-CICLO
- Índice 2008=100 -



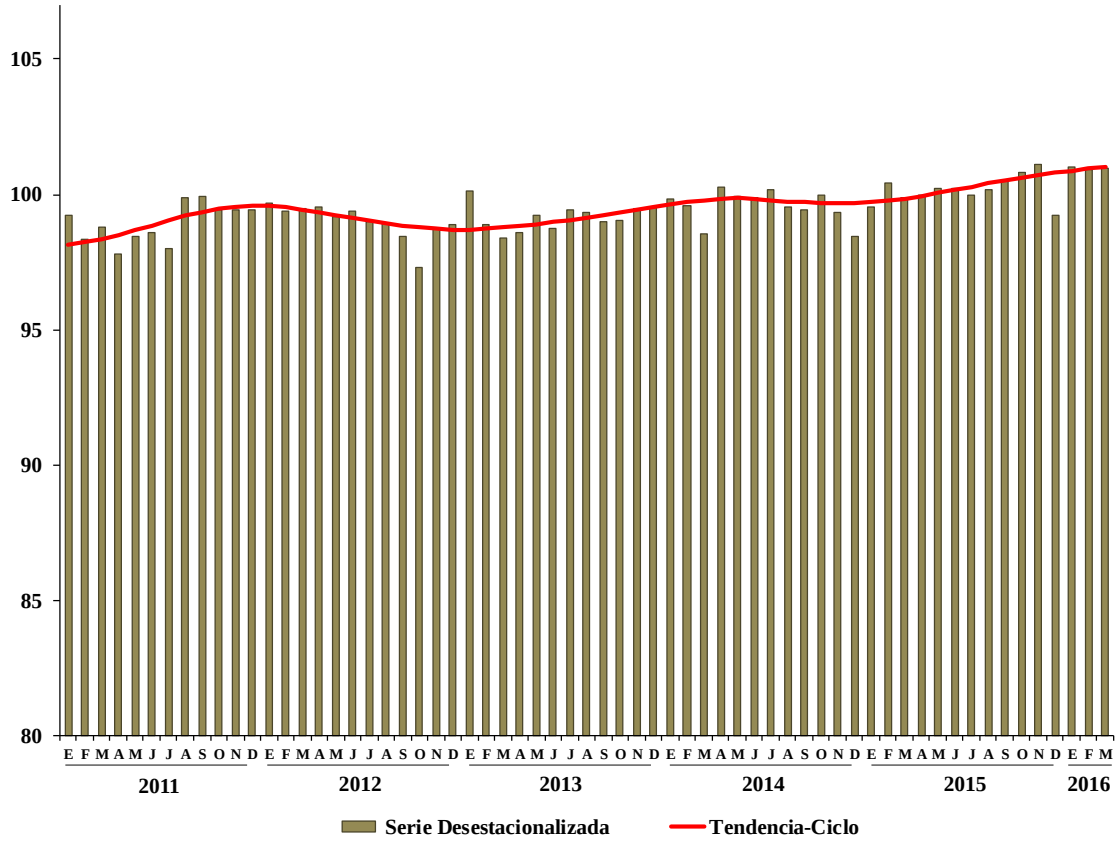
FUENTE: INEGI.

Remuneraciones medias reales pagadas

Eliminando el factor estacional, las remuneraciones medias reales pagadas en marzo de este año no presentaron cambio frente a las de febrero pasado. De manera desagregada, los sueldos pagados a empleados se elevaron 0.6% y las prestaciones

sociales retrocedieron 0.4%, en tanto que los salarios pagados a obreros en marzo del año en curso fueron iguales a los de un mes antes.

REMUNERACIONES MEDIAS REALES
SERIES DESESTACIONALIZADA Y DE TENDENCIA-CICLO
- Índice 2008=100 -



FUENTE: INEGI.

Cifras originales

PRINCIPALES INDICADORES DEL SECTOR MANUFACTURERO Y POR SUBSECTOR
Marzo de 2016 p/
- Variación porcentual anual respecto al mismo mes del año anterior -

Subsectores		Personal ocupado	Horas trabajadas	Remuneraciones medias 1/	Capacidad de planta utilizada 2/
Total		**2.1**	**2.3**	**3.4**	**-0.8**
	Obreros a/	2.2	2.6	4.2	
	Empleados b/	1.6	1.4	3.3	
	Prestaciones sociales			2.6	
31-33	**Total Industrias Manufactureras**	**2.1**	**2.3**	**3.4**	**-0.8**
311	Industria alimentaria	0.3	0.4	1.3	-0.7
312	Industria de las bebidas y del tabaco	1.1	2.2	8.6	-2.5
313	Fabricación de insumos textiles y acabado de textiles	3.3	-4.9	2.9	-1.2
314	Fabricación de productos textiles, excepto prendas de vestir	1.6	0.0	6.4	-0.8
315	Fabricación de prendas de vestir	-1.0	0.5	3.8	1.1
316	Curtido y acabado de cuero y piel, y fabricación de productos de cuero, piel y materiales sucedáneos	-0.4	-2.6	-0.2	-1.3
321	Industria de la madera	-3.5	-5.3	1.3	3.1
322	Industria del papel	0.0	-1.1	4.3	1.6
323	Impresión e industrias conexas	2.3	3.0	5.2	0.7
324	Fabricación de productos derivados del petróleo y del carbón	-8.9	-9.3	3.4	-5.9
325	Industria química	-2.5	-4.0	-5.8	-2.5
326	Industria del plástico y del hule	1.1	0.3	5.5	0.8
327	Fabricación de productos a base de minerales no metálicos	1.9	1.8	4.6	-0.6
331	Industrias metálicas básicas	-0.5	-0.1	-1.6	-0.4
332	Fabricación de productos metálicos	3.3	1.3	3.0	-0.6
333	Fabricación de maquinaria y equipo	1.6	2.9	2.3	-2.6
334	Fabricación de equipo de computación, comunicación, medición y de otros equipos, componentes y accesorios electrónicos	3.9	4.8	4.4	1.0
335	Fabricación de accesorios, aparatos eléctricos y equipo de generación de energía eléctrica	3.2	5.6	6.6	2.1
336	Fabricación de equipo de transporte	4.6	5.1	5.0	-1.5
337	Fabricación de muebles, colchones y persianas	5.6	8.5	4.9	-0.2
339	Otras industrias manufactureras	6.7	10.7	15.6	-0.5

1/ Resultan de dividir la masa de remuneraciones reales entre el empleo.
a/ Para las Remuneraciones medias, se refiere a salarios pagados a obreros.
b/ Para las Remuneraciones medias, se refiere a sueldos pagados a empleados.
2/ Porcentaje que indica la relación entre el volumen de la producción obtenida por las unidades económicas y el volumen de producción que potencialmente podría generarse en un período determinado; lo anterior de acuerdo con las condiciones de infraestructura, equipamiento, procedimientos técnicos y de organización, así como recursos humanos y materiales, que éstas utilizan. Diferencias en puntos porcentuales.
p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Nota metodológica

Las cifras aquí mencionadas podrán ser consultadas en la página del INEGI en internet: http://www.inegi.org.mx/sistemas/bie/

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/saladeprensa/boletines/2016/emim/emim2016_05.pdf

Personal ocupado en empresas constructoras

El Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) informó, el pasado 29 de abril, los principales resultados de la Encuesta Nacional de Empresas Constructoras (ENEC) durante febrero de 2016.

Con fundamento en las cifras de la estadística básica que mensualmente recaba el INEGI de las empresas constructoras que conforman el directorio de los Censos Económicos, a continuación se presenta el análisis publicado por ese Instituto.

Cifras desestacionalizadas[7]

El INEGI destaca las variaciones porcentuales de las series desestacionalizadas o ajustadas estacionalmente, tanto respecto al mes anterior como respecto al mismo mes de un año antes[8], ya que la gran mayoría de las series económicas se ven afectadas por factores estacionales.

[7] El INEGI señala que la gran mayoría de las series económicas se ven afectadas por factores estacionales y de calendario. El ajuste de las cifras por dichos factores permite obtener las cifras desestacionalizadas, cuyo análisis ayuda a realizar un mejor diagnóstico de la evolución de las variables.
[8] Variación anual de las cifras desestacionalizadas.

PRINCIPALES INDICADORES DE EMPRESAS CONSTRUCTORAS POR TIPO DE CONTRATACIÓN

Febrero de 2016

- Cifras desestacionalizadas -

Indicador	Variación porcentual en febrero de 2016 respecto al:	
	Mes previo	Mismo mes del año anterior
Valor de la producción	**0.5**	**0.6**
Personal ocupado	**0.3**	**-1.2**
Dependiente de la razón social	0.4	-2.0
Obreros	0.5	-2.2
Empleados	-0.1	-1.0
Otros [1/] [2/]	-1.5	0.4
No dependiente de la razón social	1.4	3.0
Horas trabajadas	**0.8**	**-0.5**
Por dependientes de la razón social	0.6	0.0
Obreros	0.7	0.3
Empleados	0.6	-0.5
Otros [1/]	-1.2	-0.4
Por no dependientes de la razón social	-2.2	-0.9
Remuneraciones medias reales [3/]	**-0.1**	**0.9**
Salarios pagados a obreros	0.0	0.6
Sueldos pagados a empleados	-0.5	1.1

Nota: La serie desestacionalizada de cada indicador se calcula de manera independiente a la de sus componentes.

[1/] Incluye a los propietarios, familiares y otros trabajadores no remunerados.

[2/] Este indicador no presenta un patrón estacional por lo que para su comparación mensual y anual se utiliza la serie original.

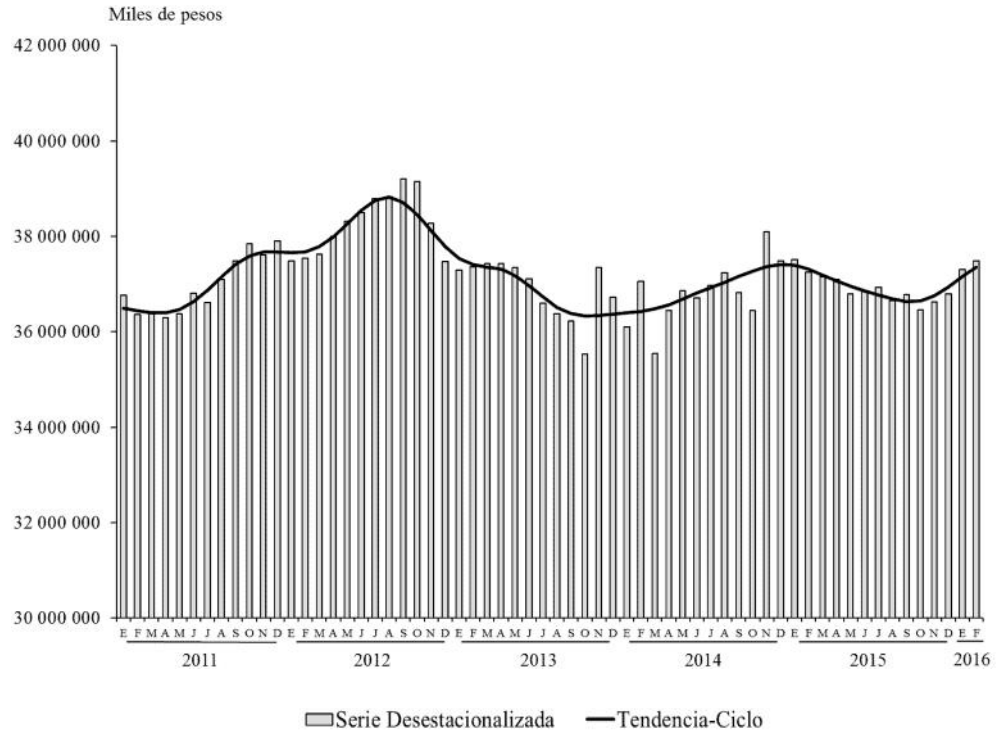
[3/] Corresponden al personal ocupado dependiente de la razón social, no incluye al personal no dependiente. Resultan de dividir las remuneraciones reales totales entre el personal ocupado.

FUENTE: INEGI.

Valor de producción de las empresas constructoras[9]

El valor de producción generado por las empresas constructoras aumentó 0.5% en términos reales durante el segundo mes del presente año con relación a enero pasado, con cifras ajustadas por estacionalidad.

VALOR DE PRODUCCIÓN
Series desestacionalizada y de tendencia-ciclo
Enero de 2011 – febrero de 2016
- Miles de pesos a precios de junio de 2012 -



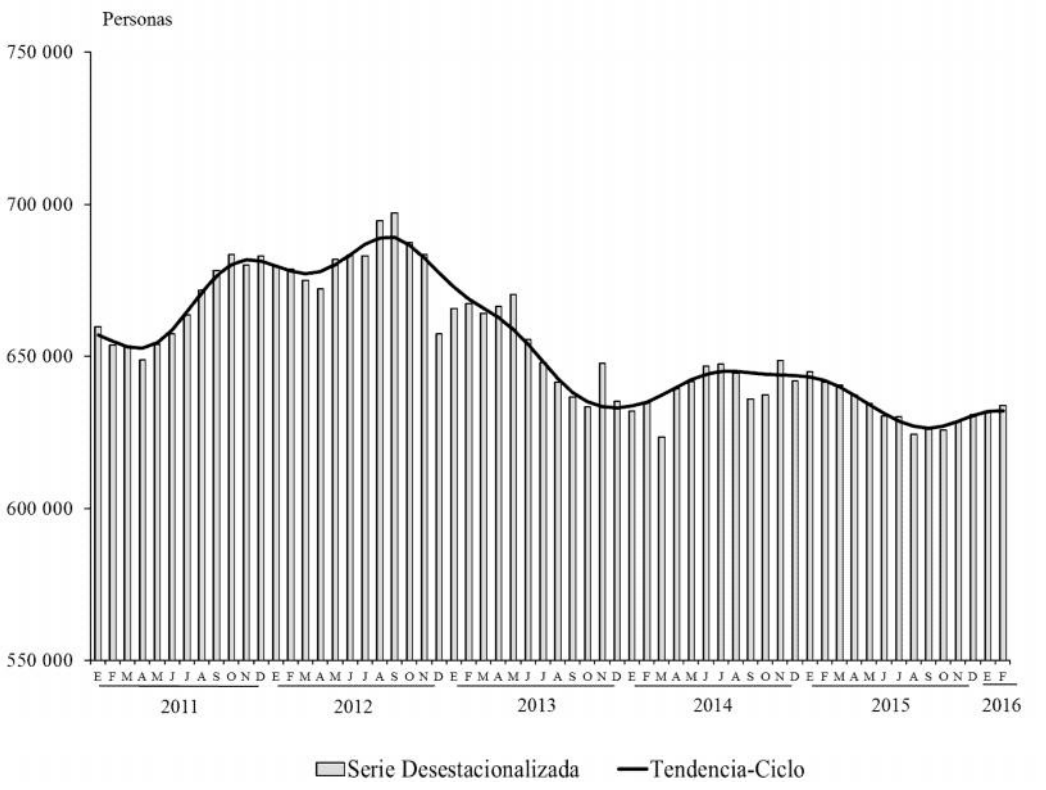
FUENTE: INEGI.

[9] El valor de producción que aquí se presenta se deriva de la Encuesta Nacional de Empresas Constructoras. Dichos valores se deflactan con el Índice de Precios al Productor de la Construcción, con objeto de obtener valores en términos reales. Cabe señalar que el comportamiento de esta variable puede diferir del reportado por el Indicador de la Producción de la Industria de la Construcción proveniente del Sistema de Cuentas Nacionales de México, ya que este último considera además la autoconstrucción que realizan las empresas que se ubican en las distintas actividades económicas, así como la construcción que llevan a cabo los hogares.

Personal ocupado en las empresas constructoras

El personal ocupado en la industria de la construcción reportó un incremento de 0.3% durante febrero de 2016 frente al mes precedente, según datos ajustados por estacionalidad. Por tipo de contratación, el personal no dependiente de la razón social se elevó 1.4% y el personal dependiente o contratado directamente por la empresa 0.4% a tasa mensual durante el mes de referencia (el número de obreros creció 0.5%, en tanto que el de los empleados disminuyó 0.1% y el grupo de otros —que incluye a propietarios, familiares y otros trabajadores sin remuneración— bajó en 1.5%).

PERSONAL OCUPADO
Series desestacionalizada y de tendencia-ciclo
Enero de 2011 – febrero de 2016

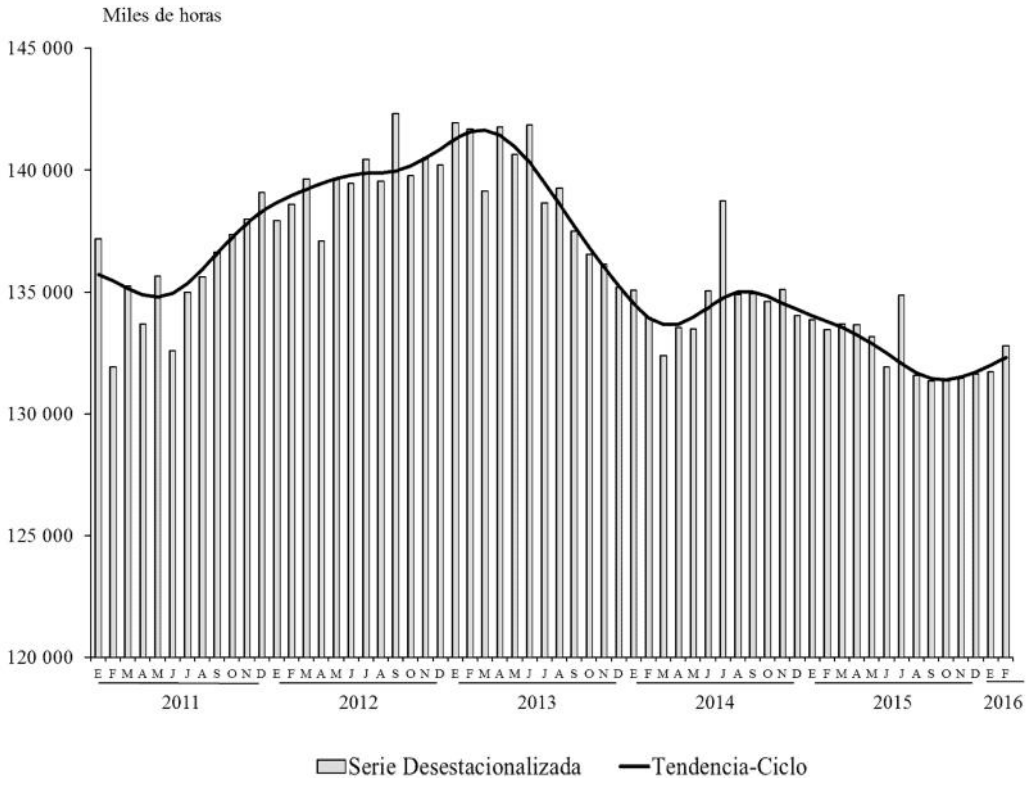


FUENTE: INEGI.

Horas trabajadas en las empresas constructoras

Con base en cifras desestacionalizadas, las horas trabajadas en el segundo mes de este año reflejaron un aumento de 0.8% respecto al mes inmediato anterior. Según la categoría de los ocupados, las del personal dependiente de la razón social crecieron 0.6% y las del personal no dependiente fueron menores en 2.2 por ciento.

HORAS TRABAJADAS
Series desestacionalizada y de tendencia-ciclo
Enero de 2011 – febrero de 2016

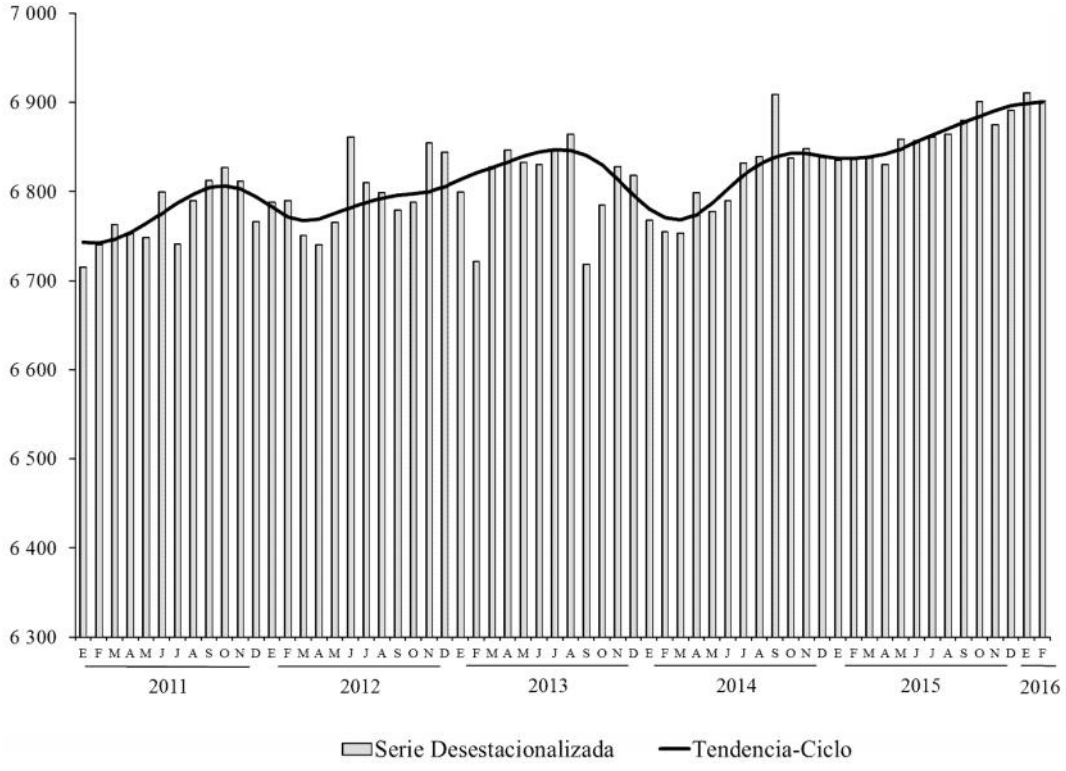


FUENTE: INEGI.

Remuneraciones medias reales en las empresas constructoras

En el segundo mes de 2016, las remuneraciones medias reales pagadas[10] mostraron una caída de 0.1% con relación al mes precedente, según datos ajustados por estacionalidad. Por componentes, los sueldos pagados a empleados se redujeron 0.5%, en tanto que los salarios pagados a obreros no presentaron variación, en el lapso de un mes.

REMUNERACIONES MEDIAS REALES
Series desestacionalizada y de tendencia-ciclo
Enero de 2011 – febrero de 2016
- Pesos a precios de la segunda quincena de diciembre de 2010=100 -



FUENTE: INEGI.

[10] Corresponden al personal ocupado dependiente de la razón social, no incluye al personal no dependiente.

En su comparación anual, con cifras ajustadas por estacionalidad, el valor de producción generado por las empresas constructoras durante febrero del presente año creció 0.6% en términos reales respecto a febrero de 2015, el personal ocupado fue inferior en 1.2% y las horas trabajadas en 0.5%, mientras que las remuneraciones medias reales pagadas se elevaron 0.9% a tasa anual.

Cifras originales

PRINCIPALES INDICADORES DE EMPRESAS CONSTRUCTORAS A NIVEL DE SUBSECTOR Y TIPO DE CONTRATACIÓN
Febrero de 2016 p/
- Variación porcentual anual con relación a igual período del año anterior -

Indicador	Febrero	Ene - feb
Valor de la producción 1/	**1.4**	**0.5**
236 Edificación	-5.4	-6.9
237 Construcción de obras de ingeniería civil	4.4	3.8
238 Trabajos especializados para la construcción	25.7	25.4
Personal ocupado	**-0.7**	**-1.4**
236 Edificación	-1.7	-2.6
237 Construcción de obras de ingeniería civil	2.4	1.3
238 Trabajos especializados para la construcción	-5.5	-4.8
Dependiente de la razón social	-1.9	-2.5
Obreros	-2.2	-3.0
Empleados	-0.9	-0.6
Otros 2/	0.4	-0.5
No dependiente de la razón social	4.7	3.8
Horas trabajadas	**-0.2**	**-1.4**
236 Edificación	-1.2	-2.8
237 Construcción de obras de ingeniería civil	3.4	1.8
238 Trabajos especializados para la construcción	-6.2	-5.6
Por dependientes de la razón social	-0.3	-1.8
Obreros	-0.4	-2.0
Empleados	0.0	-0.9
Otros 2/	-0.7	-2.4
Por no dependientes de la razón social	0.4	0.2
Remuneraciones medias reales 3/	**0.8**	**1.2**
236 Edificación	0.9	1.6
237 Construcción de obras de ingeniería civil	-4.3	-2.3
238 Trabajos especializados para la construcción	10.8	6.0
Salarios pagados a obreros	0.6	0.7
Sueldos pagados a empleados	0.7	1.2

1/ Deflactado con el Índice de Precios al Productor de la Construcción, con objeto de obtener valores en términos reales.
2/ Incluye a los propietarios, familiares y otros trabajadores no remunerados.
3/ Corresponden al personal ocupado dependiente de la razón social, no incluye al personal no dependiente. Resultan de dividir las remuneraciones reales totales entre el personal ocupado.
p/ Cifras preliminares.

FUENTE: INEGI.

DISTRIBUCIÓN DEL VALOR DE LA CONSTRUCCIÓN POR SUBSECTOR Y TIPO ESPECÍFICO DE OBRA SEGÚN SECTOR CONTRATANTE
Febrero de 2016 p/
- Estructura porcentual -

Valor de producción de la obra por:	Total	Sector público	Sector privado
Sector	**100.0**	**44.5**	**55.5**
Por Subsector	**100.0**	**100.0**	**100.0**
236 Edificación	44.8	19.7	64.9
237 Construcción de obras de ingeniería civil	45.4	75.5	21.2
238 Trabajos especializados para la construcción	9.8	4.8	13.9
Por tipo y tipo específico	**100.0**	**100.0**	**100.0**
Edificación 1/	**44.2**	**12.5**	**69.6**
Vivienda	18.2	0.6	32.3
Edificios industriales, comerciales y de servicios	21.5	5.4	34.5
Escuelas	2.3	4.4	0.6
Hospitales y clínicas	1.2	2.1	0.4
Obras y trabajos auxiliares para la edificación	1.0	0.0	1.8
Agua riego y saneamiento	**4.7**	**7.9**	**2.1**
Sistemas de agua potable y drenaje	3.6	6.7	1.2
Presas y obras de riego	1.0	1.0	0.9
Obras y trabajos auxiliares para agua, riego y saneamiento	0.1	0.2	0.0
Electricidad y telecomunicaciones	**6.1**	**6.2**	**6.1**
Infraestructura para la generación y distribución de electricidad	4.4	6.2	3.1
Infraestructura para telecomunicaciones	1.6	0.0	2.8
Obras y trabajos auxiliares para electricidad y telecomunicaciones	0.1	0.0	0.2
Transporte y urbanización	**25.7**	**48.1**	**7.7**
Obras de transporte en ciudades y urbanización	5.7	8.5	3.5
Carreteras, caminos y puentes	17.7	36.0	3.1
Obras ferroviarias	1.0	1.9	0.2
Infraestructura marítima y fluvial	0.7	0.7	0.7
Obras y trabajos auxiliares para transporte	0.6	1.0	0.2
Petróleo y petroquímica	**10.1**	**22.1**	**0.5**
Refinerías y plantas petroleras	5.3	11.2	0.5
Oleoductos y gasoductos	4.9	10.9	0.0
Obras y trabajos auxiliares para petróleo y petroquímica	0.0	0.0	0.0
Otras construcciones	**9.2**	**3.3**	**14.0**
Instalaciones en edificaciones	4.8	2.1	7.0
Montaje de estructuras	1.0	0.1	1.7
Trabajos de albañilería y acabados	1.0	0.3	1.5
Obras y trabajos auxiliares para otras construcciones	2.5	0.8	3.8

Nota: La suma de los parciales puede no coincidir con los totales debido al redondeo de las cifras.

1/ A diferencia del subsector 236 Edificación, que considera a las empresas constructoras clasificadas en dicho subsector, la Edificación como tipo de obra representa a todas aquellas constructoras que realizaron actividades de edificación, independientemente de su clasificación.

p/ Cifras preliminares.

FUENTE: INEGI.

VALOR DE PRODUCCIÓN POR ENTIDAD FEDERATIVA SEGÚN TIPO DE OBRA
Febrero de 2016 p/
- Estructura porcentual -

Entidad Federativa	Total	Tipo de obra					
		Edificación	Agua, riego y sanea-miento	Electricidad y telecomuni-caciones	Transporte y urbanización	Petróleo y petro-química	Otras construc-ciones
Total	**100.0**	**100.0**	**100.0**	**100.0**	**100.0**	**100.0**	**100.0**
Aguascalientes	**1.7**	2.4	1.6	1.0	1.5	0.0	1.7
Baja California	**3.1**	2.8	4.6	4.7	3.6	0.0	4.4
Baja California Sur	**1.2**	0.7	1.0	0.5	1.9	0.0	3.6
Campeche	**3.8**	0.5	0.0	0.3	1.9	30.5	0.3
Coahuila de Zaragoza	**2.5**	2.9	0.9	5.2	2.6	0.0	2.6
Colima	**1.4**	1.9	0.7	0.3	0.8	0.0	2.9
Chiapas	**1.1**	0.8	0.8	0.9	2.5	0.0	0.4
Chihuahua	**4.6**	5.8	8.9	6.7	2.8	0.0	4.8
Ciudad de México	**5.6**	5.4	5.8	7.4	5.5	0.0	11.6
Durango	**2.3**	1.4	1.2	3.2	5.0	0.0	1.3
Guanajuato	**6.2**	8.9	0.9	4.0	6.0	1.1	4.2
Guerrero	**1.6**	1.0	5.9	0.6	3.0	0.0	0.3
Hidalgo	**2.8**	1.6	1.2	6.1	1.2	12.5	1.6
Jalisco	**6.4**	7.3	2.7	8.3	6.8	0.0	8.4
Estado de México	**6.3**	4.2	12.0	8.6	9.3	0.0	10.5
Michoacán de Ocampo	**2.6**	2.9	1.4	2.4	3.8	0.3	0.8
Morelos	**0.3**	0.4	0.0	0.0	0.2	0.0	0.4
Nayarit	**1.0**	0.7	2.3	0.7	1.5	0.0	1.1
Nuevo León	**10.8**	15.4	4.3	6.3	7.2	7.4	8.6
Oaxaca	**1.1**	0.4	0.2	2.2	2.4	1.2	0.3
Puebla	**2.2**	2.1	0.0	4.0	3.8	0.0	1.1
Querétaro	**3.0**	4.0	3.6	1.9	2.8	0.0	2.4
Quintana Roo	**2.0**	2.9	0.6	3.1	1.0	0.0	2.5
San Luis Potosí	**4.4**	4.6	1.7	0.2	3.0	13.5	0.8
Sinaloa	**2.7**	2.5	19.1	1.4	1.9	0.0	1.2
Sonora	**3.6**	3.8	10.1	2.6	2.8	0.0	6.5
Tabasco	**1.9**	1.1	1.0	3.5	2.5	4.3	0.5
Tamaulipas	**4.1**	4.6	3.1	6.9	2.2	4.8	5.6
Tlaxcala	**0.3**	0.4	0.9	0.1	0.4	0.0	0.1
Veracruz de Ignacio de la Llave	**6.5**	3.0	1.5	2.8	8.5	24.4	2.7
Yucatán	**1.9**	3.0	1.2	1.3	1.1	0.0	1.8
Zacatecas	**1.1**	0.6	0.8	3.1	0.4	0.0	5.3

Nota: La suma de los parciales puede no coincidir con el total debido al redondeo de las cifras.
p/ Cifras preliminares.
FUENTE: INEGI.

Nota Metodológica

La información contenida en este boletín es generada por el INEGI a través de la Encuesta Nacional de Empresas Constructoras y se da a conocer en la fecha establecida en el Calendario de Difusión de Información de Coyuntura.

Las cifras aquí mencionadas podrán ser consultadas en la página del INEGI en Internet:

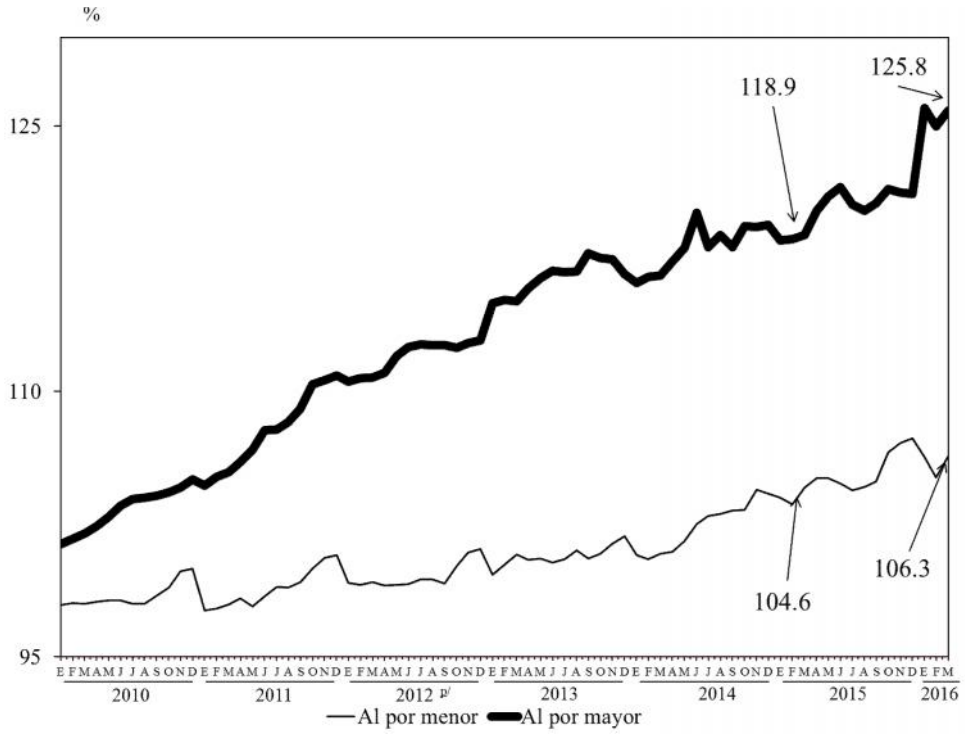
http://www.inegi.org.mx/sistemas/bie/

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/saladeprensa/boletines/2016/enec/enec2016_04.docx

Personal ocupado en empresas comerciales

De acuerdo con la información de la Encuesta Mensual sobre Empresas Comerciales (EMEC) que realiza el INEGI en 32 entidades federativas del país, en marzo de 2016, el índice de personal ocupado se incrementó, con respecto al nivel reportado un año antes, en los establecimientos con ventas tanto al por mayor como al por menor en 5.9 y 1.7% en cada caso.

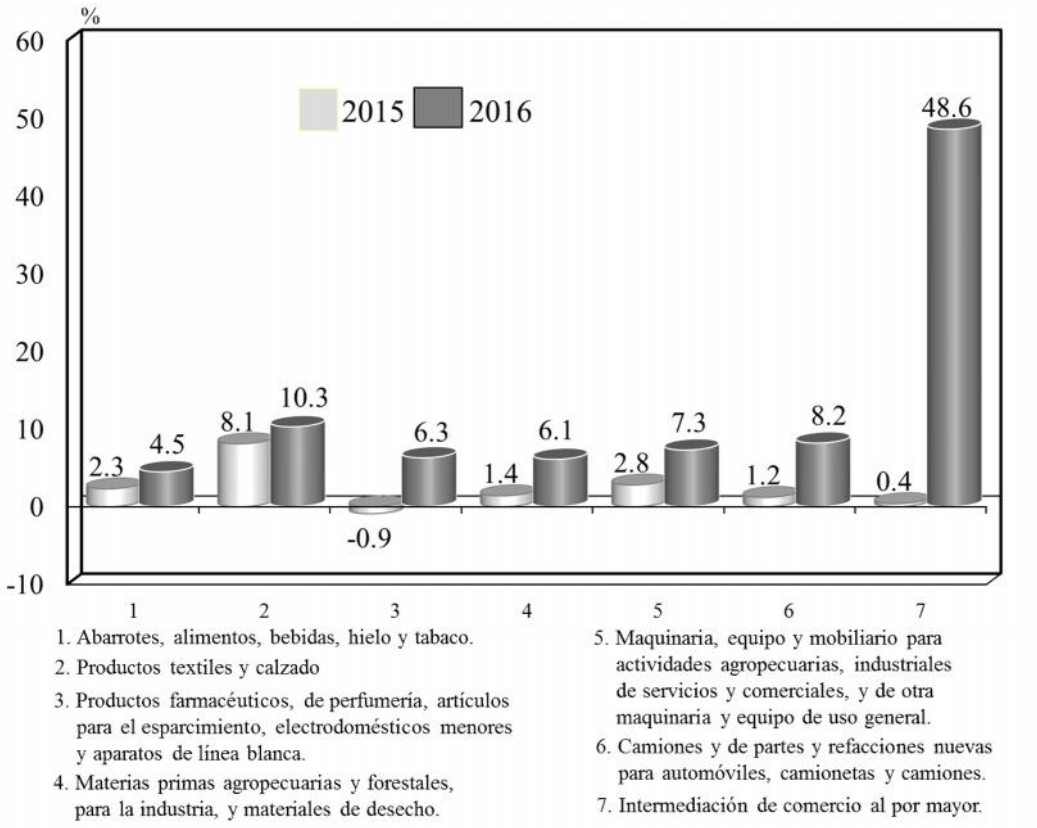
ÍNDICE DE PERSONAL OCUPADO EN EMPRESAS COMERCIALES CON VENTAS AL POR MAYOR Y AL POR MENOR
Enero de 2010 - marzo de 2016
- Índice base 2008=100 -



p/ Cifras preliminares a partir de la fecha que se señala.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del INEGI, Encuesta Mensual sobre Empresas Comerciales.

Los siete subsectores de actividad económica en que se agrupa a los establecimientos con ventas al por mayor experimentaron incrementos en los índices de ocupación, presentándose los mayores incrementos en el subsector de intermediación de comercio al por mayor (48.6%), en el de productos textiles y calzado (10.3%) y en el de camiones y de partes y refacciones nuevas para automóviles, camionetas y camiones (8.2%).

ÍNDICE DE PERSONAL OCUPADO EN EMPRESAS COMERCIALES CON VENTAS AL POR MAYOR POR SUBSECTOR DE ACTIVIDAD ECONÓMICA
Marzo p/
- Variación respecto al mismo mes del año anterior -

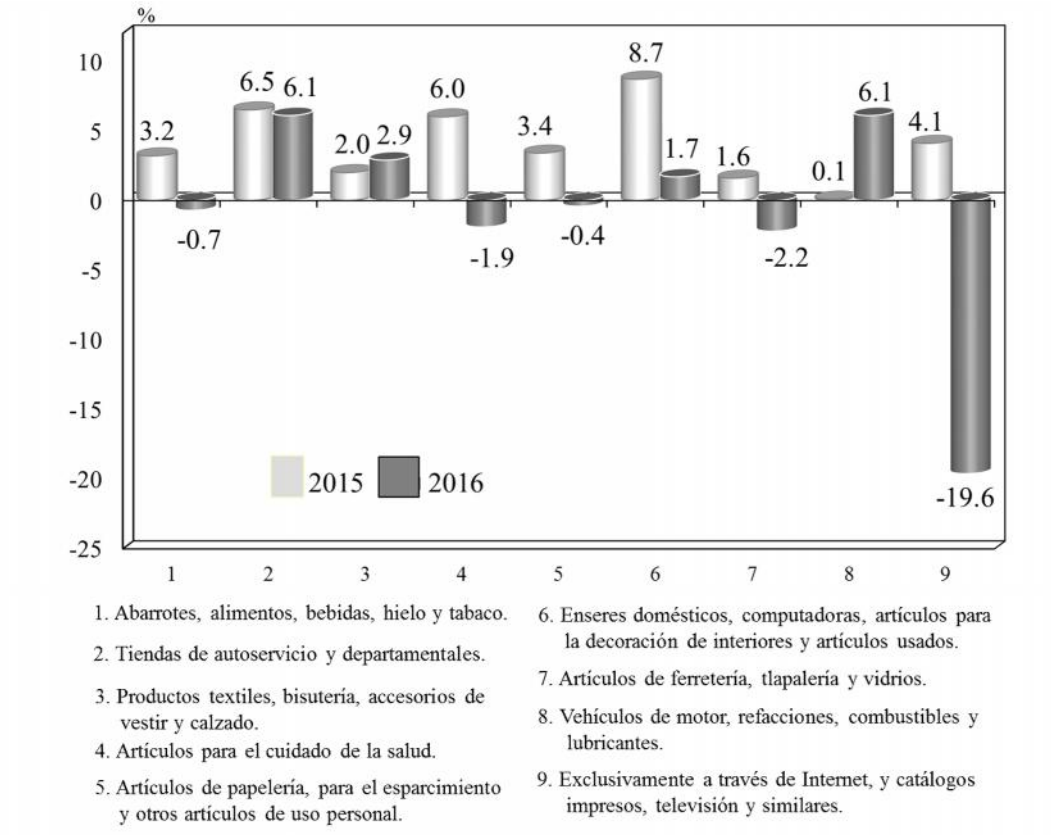


p/ Cifras preliminares a partir de la fecha que se señala.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del INEGI, Encuesta Mensual sobre Empresas Comerciales.

De los nueve subsectores de actividad económica en que se clasifica a las empresas comerciales con ventas al por menor, cuatro de ellos registraron retrocesos en el índice de personal ocupado durante el período referido: comercio al por menor exclusivamente a través de internet y catálogos impresos, televisión y similares (19.6%), artículos de ferretería, tlapalería y vidrios (2.2%) y artículos para el cuidado de la salud (1.9%) y los abarrotes, alimentos, bebidas, hielo y tabaco (0.7%).

De los subsectores restantes se observó que los mayores incrementos en los índices de ocupación se presentaron en los siguientes: en el de vehículos de motor, refacciones, combustibles y lubricantes; y en las tiendas de autoservicio y departamentales (6.1% cada una).

ÍNDICE DE PERSONAL OCUPADO EN EMPRESAS COMERCIALES CON VENTAS AL POR MENOR POR SUBSECTOR DE ACTIVIDAD ECONÓMICA
Marzo p/
- Variación respecto al mismo mes del año anterior -



p/ Cifras preliminares a partir de la fecha que se señala.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del INEGI, Encuesta Mensual sobre Empresas Comerciales.

Fuente de información:
La base estadística con la que se elaboró este análisis se encuentra en la siguiente liga: http://www.inegi.org.mx/sistemas/bie/

Personal ocupado en los servicios no financieros

El Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) presentó los resultados de la Encuesta Mensual de Servicios (EMS), series 2008=100, cuyo diseño estadístico se realizó para 99 conjuntos de actividades económicas relacionadas con los Servicios Privados no Financieros, de acuerdo con el Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (SCIAN 2007).

Los resultados de las Encuesta Mensual de Servicios (EMS) fueron publicados por el INEGI el pasado 23 de mayo de 2016. Mediante ellos se puede conocer la evolución de los indicadores más relevantes de 99 actividades económicas, agrupadas en nueve sectores relacionados con los servicios privados no financieros a nivel nacional. A continuación se presenta el análisis que efectuó ese Instituto sobre el comportamiento de los indicadores de ingresos y de personal ocupado durante marzo de 2016.

Principales Resultados

Cifras desestacionalizadas

Al eliminar el componente estacional, los Ingresos obtenidos por la prestación de los Servicios Privados no Financieros[11] aumentaron 1.2% en términos reales, el Personal Ocupado 0.2% y la masa de las Remuneraciones Totales creció 1.1% en marzo de este año, en tanto que los Gastos por Consumo de Bienes y Servicios disminuyeron 4.4% respecto al mes inmediato anterior.

[11] No incluye al Sector 43, comercio al por mayor; 46, comercio al por menor; 52, servicios financieros y de seguros; 55, corporativos; 81, otros servicios, excepto actividades gubernamentales y, 93, actividades legislativas, gubernamentales, de impartición de justicia y de organismos internacionales y extraterritoriales. También se excluyen a las unidades dedicadas al desarrollo de actividades sociales.

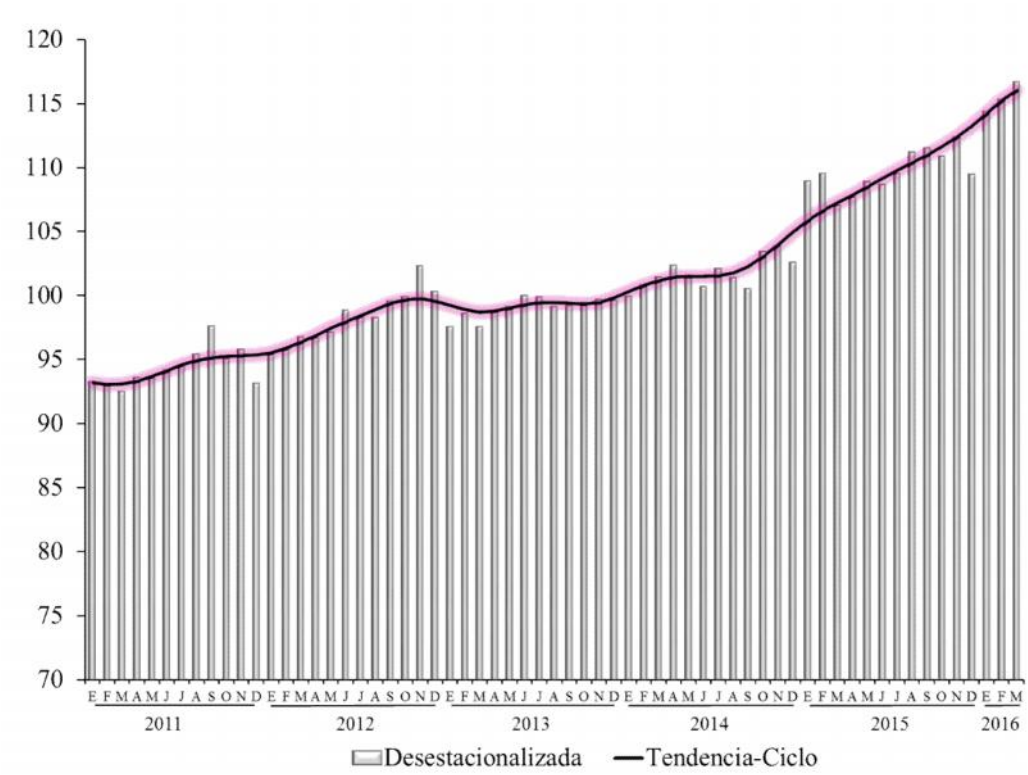
Las siguientes gráficas muestran las series desestacionalizadas y de tendencia-ciclo de los indicadores del sector servicios.

SERVICIOS PRIVADOS NO FINANCIEROS
Marzo de 2016
- Cifras desestacionalizadas -

Índices	Variación % respecto	
	al mes previo	a igual mes de 2015
Ingresos por la Prestación de Servicios *	1.2	9.0
Personal Ocupado	0.2	3.3
Gastos por Consumo de Bienes y Servicios *	-4.4	15.7
Remuneraciones Totales *	1.1	7.4

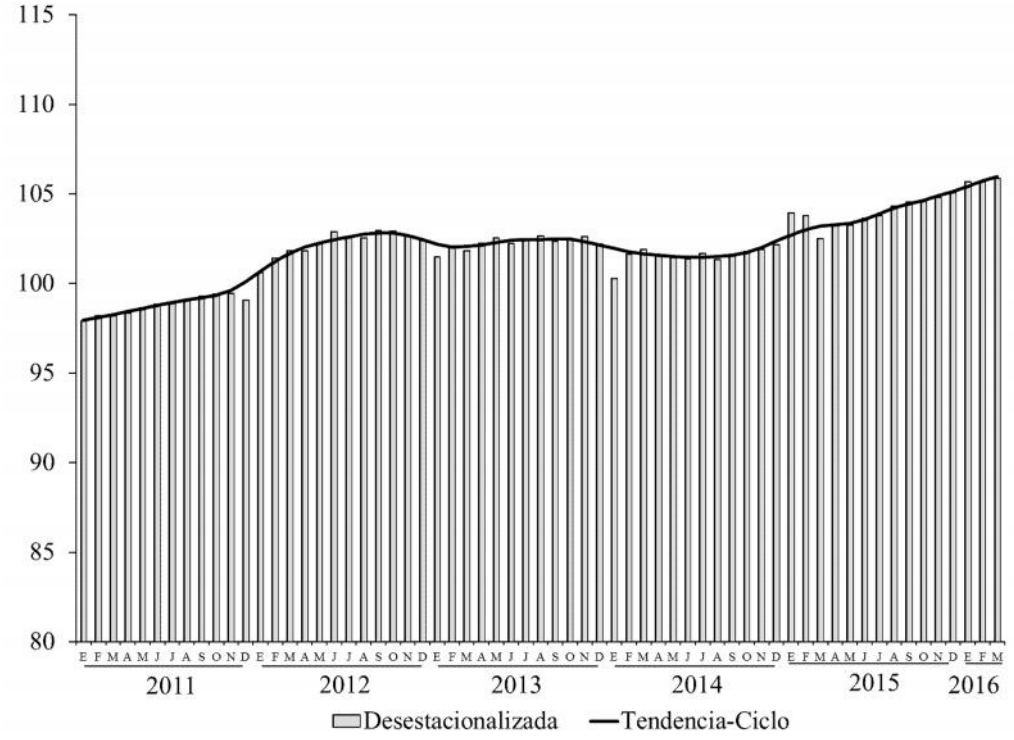
* En términos reales.
FUENTE: INEGI

ÍNDICE AGREGADO DE LOS INGRESOS REALES
POR LA PRESTACIÓN DE SERVICIOS
SERIES DESESTACIONALIZADA Y DE TENDENCIA - CICLO
Enero de 2011 – marzo de 2016
- Índice 2008=100 -



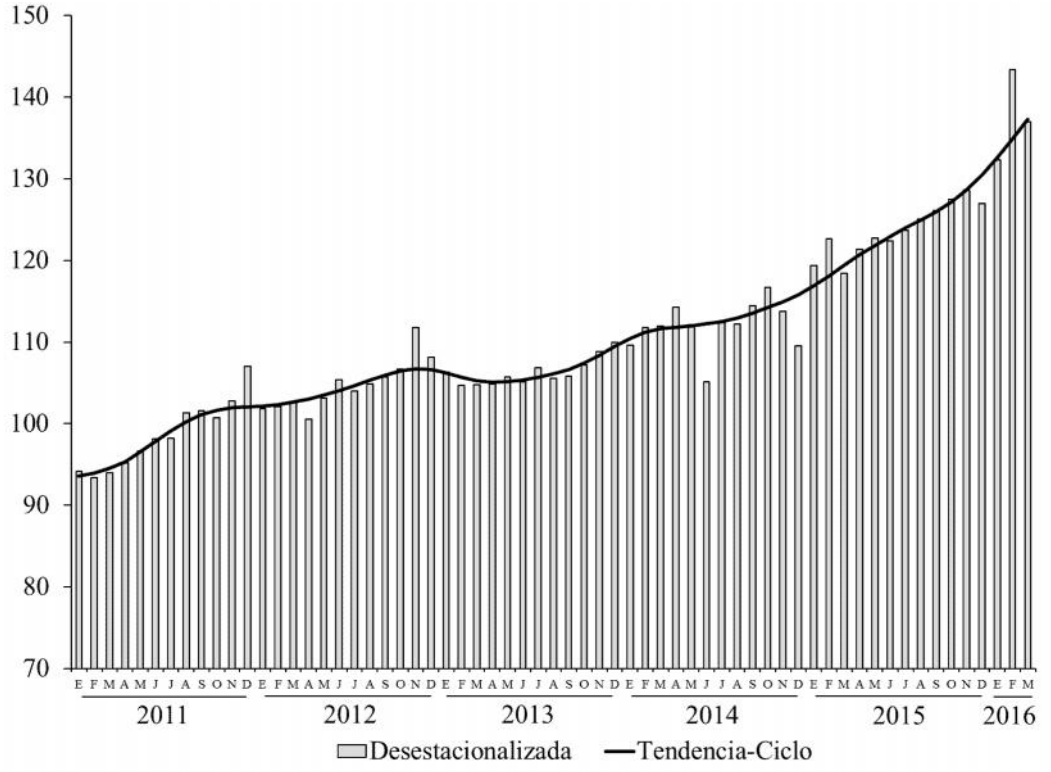
FUENTE: INEGI.

ÍNDICE DE PERSONAL OCUPADO
SERIES DESESTACIONALIZADA Y DE TENDENCIA–CICLO
Enero de 2011 - marzo de 2016
- Índice 2008=100 -



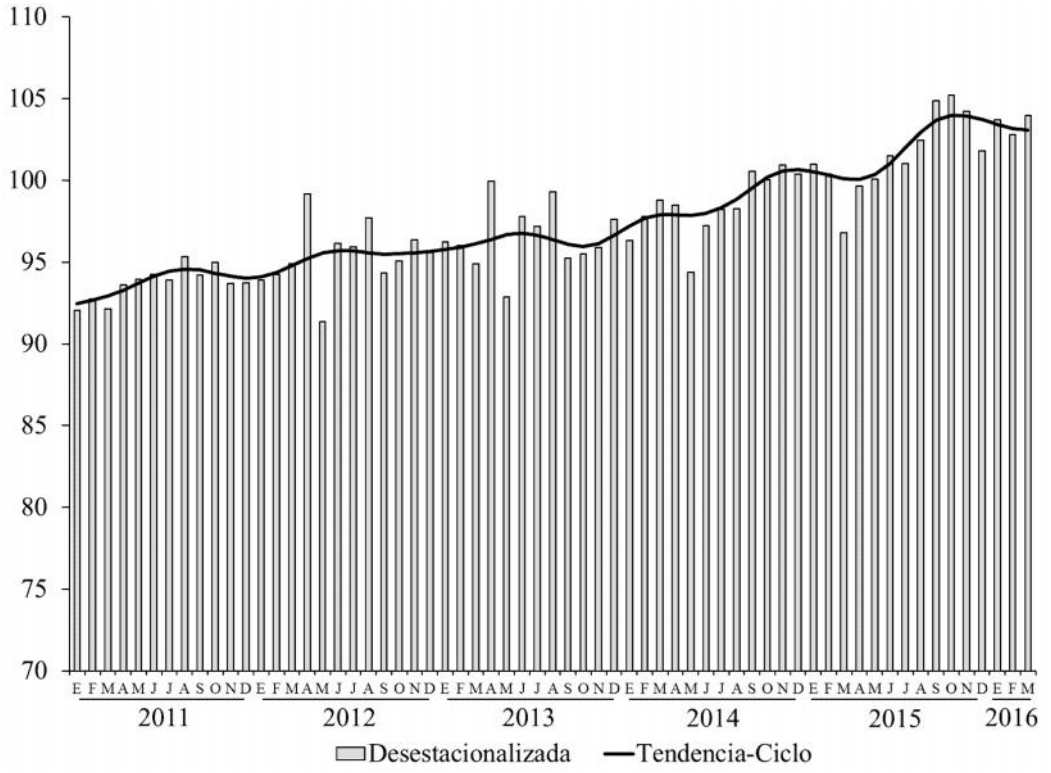
FUENTE: INEGI.

ÍNDICE DE GASTOS REALES POR CONSUMO DE BIENES Y SERVICIOS
SERIES DESESTACIONALIZADA Y DE TENDENCIA–CICLO
Enero de 2011 - marzo de 2016
- Índice 2008=100 -



FUENTE: INEGI.

ÍNDICE DE REMUNERACIONES REALES TOTALES
SERIES DESESTACIONALIZADA Y DE TENDENCIA–CICLO
Enero de 2011 - marzo de 2016
- Índice 2008=100 -



FUENTE: INEGI.

SERVICIOS PRIVADOS NO FINANCIEROS POR SECTOR
CIFRAS DESESTACIONALIZADAS
Marzo de 2016

Sector	Descripción	Ingresos Totales */		Personal ocupado	
		Variación % respecto		Variación % respecto	
		al mes previo	a igual mes de 2015	al mes previo	a igual mes de 2015
48-49	Transportes, correos y almacenamiento.	-1.7	11.3	1.3	6.3
51	Información en medios masivos.	0.2	13.9	-1.3	2.7
53	Servicios inmobiliarios y de alquiler de bienes muebles e intangibles.	-14.0	-7.3	-1.5	2.5
54	Servicios profesionales, científicos y técnicos.	-11.6	-9.8	-0.3	-4.9
56	Servicios de apoyo a los negocios y manejo de desechos y servicios de remediación.	0.9	4.3	2.3	-0.4
61	Servicios educativos.	0.6	-1.9	-0.2	1.6
62	Servicios de salud y de asistencia social.	1.2	13.2	0.6	2.9
71	Servicios de esparcimiento, culturales, deportivos y otros servicios recreativos.	2.7	19.9	-3.2	1.9
72	Servicios de alojamiento temporal y de preparación de alimentos y bebidas.	3.4	11.6	0.8	8.4

*/ En términos reales.
FUENTE: INEGI.

Cifras originales

SERVICIOS PRIVADOS NO FINANCIEROS
Marzo de 2016
- Variación porcentual real respecto al mismo período del año anterior -

Índices	Marzo	Ene-Mar
Ingresos por la Prestación de Servicios *	8.7	7.6
Personal Ocupado	3.3	2.3
Gastos por Consumo de Bienes y Servicios *	13.3	13.8
Remuneraciones Totales *	7.8	4.3

Nota: Las variaciones porcentuales anuales fueron calculadas con todos los decimales.
p/ Cifras preliminares.
* En términos reales.
FUENTE: INEGI.

Aspectos Metodológicos

Las cifras aquí mencionadas podrán ser consultadas en la página del INEGI en internet:

www.inegi.org.mx/est/contenidos/proyectos/encuestas/establecimientos/terciario/ems/default.aspx

Fuente de información:
http://www3.inegi.org.mx/sistemas/saladeprensa/noticia.aspx?id=2686

Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE)

Resultados mensuales

Con base en la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE) que lleva acabo el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) en todo el país, a continuación se presentan los resultados preliminares más relevantes sobre la ocupación y el empleo durante marzo de 2016, publicado el pasado 27 de abril.

Cifras desestacionalizadas[12]

Composición de la población de 15 años y más

En el esquema de la ENOE se considera a la población en edad de trabajar como aquella de 15 años en adelante, de acuerdo con la Ley Federal del Trabajo.

Bajo este esquema, los datos preliminares indican que 59.4% de la población de 15 años y más es económicamente activa (está ocupada o busca estarlo); dicha proporción fue menor en 0.4 puntos porcentuales a la registrada un mes antes, según cifras desestacionalizadas. El resto se dedica al hogar, estudia, está jubilado o pensionado, tiene impedimentos personales o lleva a cabo otras actividades (Población No Económicamente Activa, PNEA).

[12] De acuerdo con el INEGI, la gran mayoría de las series económicas se ven afectadas por factores estacionales y de calendario. El ajuste de las cifras por dichos factores permite obtener cifras desestacionalizadas, cuyo análisis ayuda a realizar un mejor diagnóstico de la evolución de las variables.

TASAS DE PARTICIPACIÓN, DESOCUPACIÓN Y SUBOCUPACIÓN DURANTE MARZO DE 2016
CIFRAS DESESTACIONALIZADAS

Principales tasas	Porcentaje	Diferencia en puntos porcentuales respecto a:	
		Mes inmediato anterior	Igual mes del año anterior
Tasa de Participación [1/]	59.4	-0.4	-0.3
Tasa de Desocupación (TD) [2/]	4.2	-0.1	-0.1
Tasa de Subocupación [3/]	7.9	0.0	-0.2

[1/] Porcentaje respecto de la Población de 15 años y más.
[2/] Porcentaje respecto de la Población Económicamente Activa.
[3/] Porcentaje respecto de la Población Ocupada.

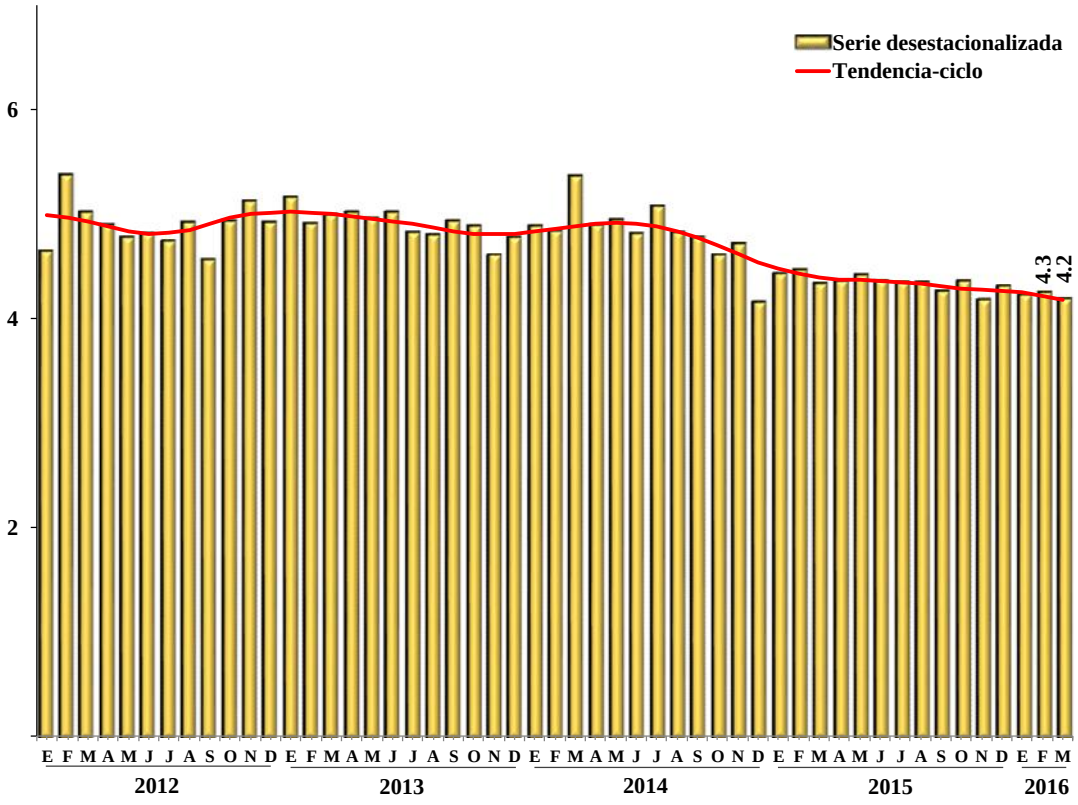
FUENTE: INEGI.

Indicadores de la población desocupada

A nivel nacional, la tasa de desocupación (TD) fue de 4.2% de la PEA en marzo de este año, porcentaje inferior al reportado en el mes previo de 4.3%, con cifras ajustadas por estacionalidad.

Por sexo, la TD en los hombres aumentó de 4% en febrero pasado a 4.1% en marzo de este año, y en las mujeres disminuyó de 4.4 a 4.1% en el lapso de un mes.

TASA DE DESOCUPACIÓN NACIONAL
SERIES DESESTACIONALIZADA Y DE TENDENCIA-CICLO
Enero de 2012 – marzo de 2016
- Porcentaje de la PEA -



FUENTE: INEGI.

En particular, al considerar solamente el conjunto de 32 principales áreas urbanas del país, en donde el mercado de trabajo está más organizado, la desocupación en este ámbito significó 4.7% de la PEA en el mes en cuestión, tasa menor a la del mes inmediato anterior (4.9%), con cifras ajustadas por estacionalidad.

TASA DE DESOCUPACIÓN POR SEXO DURANTE MARZO DE 2016
CIFRAS DESESTACIONALIZADAS
- Porcentaje respecto de la PEA -

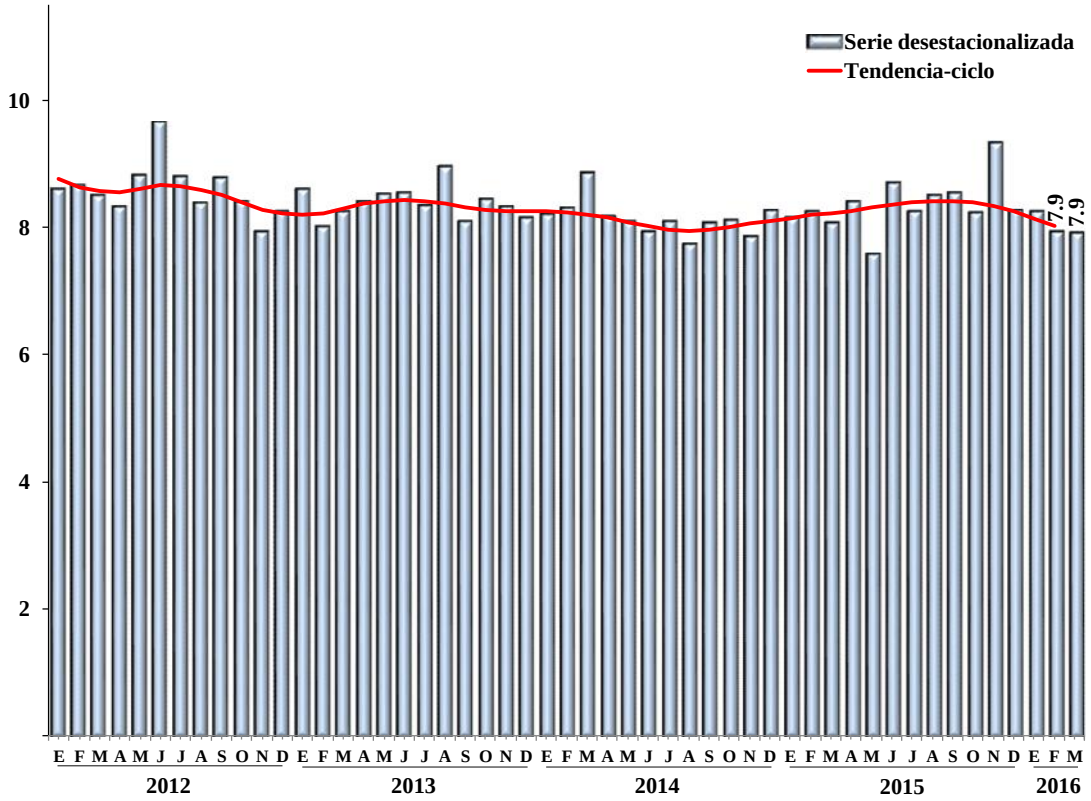
Concepto	Porcentaje	Diferencia en puntos porcentuales respecto a:	
		Mes inmediato anterior	Igual mes del año anterior
Nacional			
Tasa de Desocupación	4.2	-0.1	-0.1
TD Hombres	4.1	0.1	-0.1
TD Mujeres	4.1	-0.3	-0.4
32 principales áreas urbanas:			
Tasa de Desocupación Urbana	4.7	-0.2	-0.3
TD Hombres	4.8	0.0	-0.2
TD Mujeres	4.7	-0.5	-0.5

FUENTE: INEGI.

Indicadores de la población subocupada

La información preliminar de la ENOE en el tercer mes de 2016 señala que la población subocupada, medida como aquella que declaró tener necesidad y disponibilidad para trabajar más horas representó 7.9% de la población ocupada según series desestacionalizadas, misma proporción que la reportada durante febrero pasado.

TASA DE SUBOCUPACIÓN
SERIES DESESTACIONALIZADA Y DE TENDENCIA-CICLO
Enero de 2012- marzo de 2016
- Porcentaje de la población ocupada -

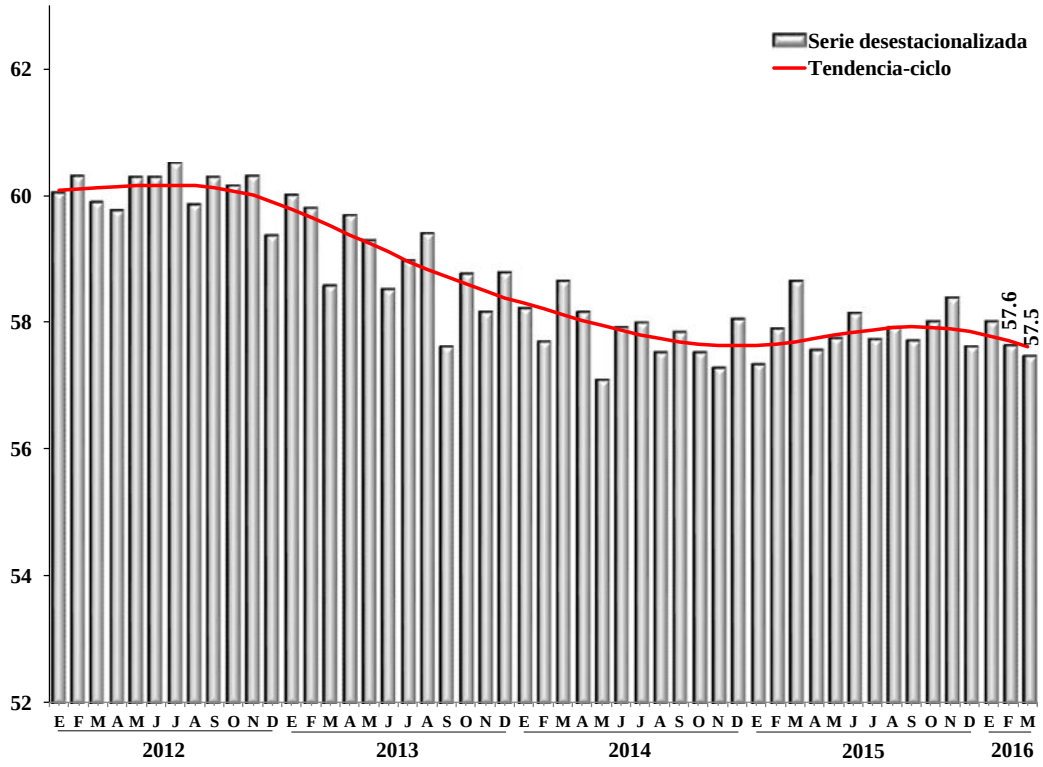


FUENTE: INEGI.

Tasas relacionadas con la informalidad

La Tasa de Informalidad Laboral 1 (TIL1) se refiere a la suma, sin duplicar, de los que son laboralmente vulnerables por la naturaleza de la unidad económica para la que trabajan, con aquellos cuyo vínculo o dependencia laboral no es reconocido por su fuente de trabajo. Así, en esta tasa se incluye —además del componente que labora en micronegocios no registrados o sector informal— a otras modalidades análogas como los ocupados por cuenta propia en la agricultura de subsistencia, así como a trabajadores que laboran sin la protección de la seguridad social y cuyos servicios son utilizados por unidades económicas registradas. Esta tasa se colocó en 57.5% de la población ocupada en marzo de este año, cifra que significó una reducción de 0.1 puntos porcentuales frente a la del mes precedente, con datos desestacionalizados.

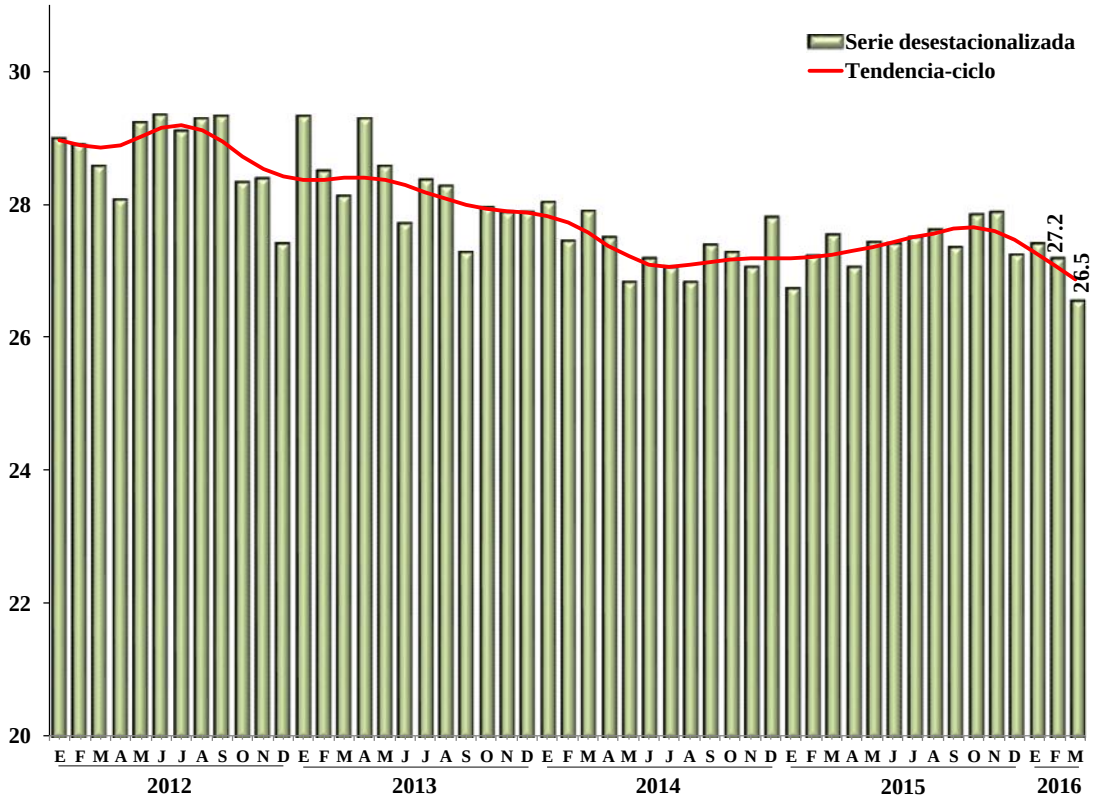
TASA DE INFORMALIDAD LABORAL 1
SERIES DESESTACIONALIZADA Y DE TENDENCIA-CICLO
Enero de 2012 – marzo de 2016
- Porcentaje de la población ocupada -



FUENTE: INEGI.

Por su parte, la Tasa de Ocupación en el Sector Informal 1 (TOSI1) considera a todas las personas que trabajan para unidades económicas no agropecuarias operadas sin registros contables y que funcionan a partir de los recursos del hogar o de la persona que encabeza la actividad sin que se constituya como empresa, de modo que la actividad en cuestión no tiene una situación identificable e independiente de ese hogar o de la persona que la dirige y que, por lo mismo, tiende a concretarse en una muy pequeña escala de operación. Dicha tasa representó 26.5% de la población ocupada en el mes que se reporta, porcentaje menor al del mes anterior (27.2%), según datos desestacionalizados.

TASA DE OCUPACIÓN EN EL SECTOR INFORMAL 1
SERIES DESESTACIONALIZADA Y DE TENDENCIA-CICLO
Enero de 2012 – marzo de 2016
- Porcentaje de la población ocupada -



FUENTE: INEGI.

Cifras originales

POBLACIÓN DE 15 AÑOS Y MÁS A NIVEL NACIONAL p/
- Porcentaje -

Período	Población de 15 años y más			Composición de la Población Económicamente Activa		
	Total	Población Económicamente Activa (PEA)	Población No Económicamente Activa (PNEA)	Total	Población ocupada	Población desocupada
2015						
Enero	100	58.88	41.12	100	95.49	4.51
Febrero	100	59.43	40.57	100	95.67	4.33
Marzo	100	59.25	40.75	100	96.14	3.86
Abril	100	59.20	40.80	100	95.69	4.31
Mayo	100	59.79	40.21	100	95.55	4.45
Junio	100	60.11	39.89	100	95.59	4.41
Julio	100	60.01	39.99	100	95.28	4.72
Agosto	100	60.31	39.69	100	95.32	4.68
Septiembre	100	59.52	40.48	100	95.50	4.50
Octubre	100	60.07	39.93	100	95.45	4.55
Noviembre	100	61.46	38.54	100	96.04	3.96
Diciembre	100	59.71	40.29	100	96.04	3.96
2016						
Enero	100	59.13	40.87	100	95.76	4.24
Febrero	100	59.62	40.38	100	95.85	4.15
Marzo	100	58.95	41.05	100	96.26	3.74

Nota: En virtud de la reforma constitucional emitida el 17 de junio de 2014, que elevó la edad legal mínima para trabajar de los 14 a los 15 años, las cifras aquí contenidas corresponden al universo de las personas de 15 años de edad en adelante.
A partir de mayo de 2013, los indicadores oportunos de ocupación y empleo están ajustados a las proyecciones demográficas 2010-2050, que publicó el CONAPO el 16 de abril de 2013.

p/ Cifras preliminares.

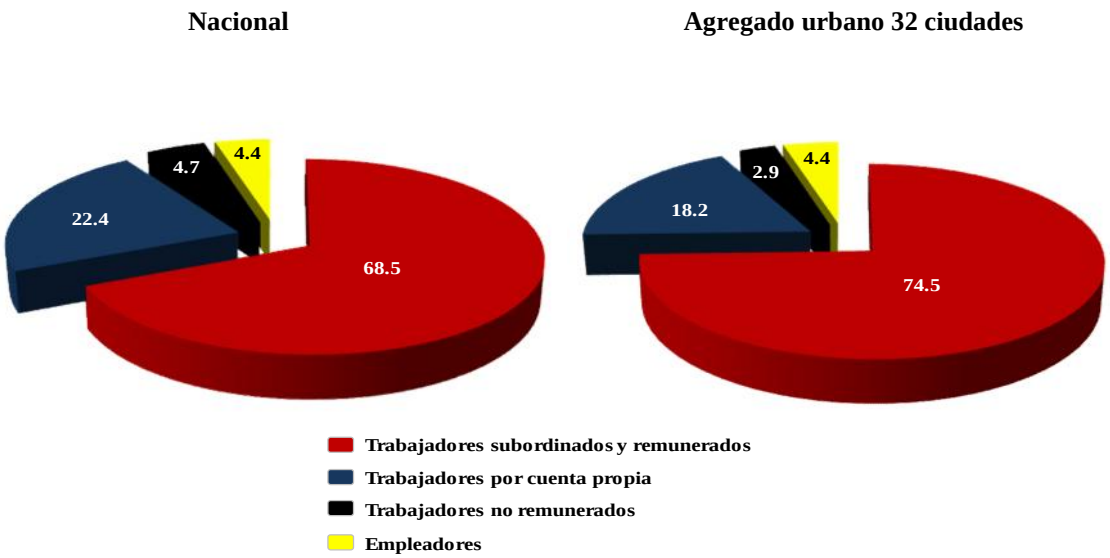
FUENTE: INEGI, Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE).

Características de la población ocupada

La población ocupada alcanzó 96.3% de la PEA en marzo de este año. Del total de ocupados, 68.5% opera como trabajador subordinado y remunerado ocupando una plaza o puesto de trabajo; 22.4% trabaja de manera independiente o por su cuenta sin contratar empleados; 4.7% se desempeña en los negocios o en las parcelas familiares; contribuyendo de manera directa a los procesos productivos, pero sin un acuerdo de remuneración monetaria; y finalmente un 4.4% son patrones o empleadores.

En el ámbito urbano de alta densidad de población, conformado por 32 ciudades de más de 100 mil habitantes, el trabajo subordinado y remunerado representó 74.5% de la ocupación total, es decir 6 puntos porcentuales más que a nivel nacional.

POBLACIÓN OCUPADA SEGÚN SU POSICIÓN DURANTE MARZO DE 2016
- Porcentaje -



FUENTE: INEGI.

La población ocupada por sector de actividad se distribuyó de la siguiente manera: en los servicios se concentró 42.4% del total; en el comercio, 19.2%; en la industria manufacturera, 16.5%; en las actividades agropecuarias, 12.7%; en la construcción,

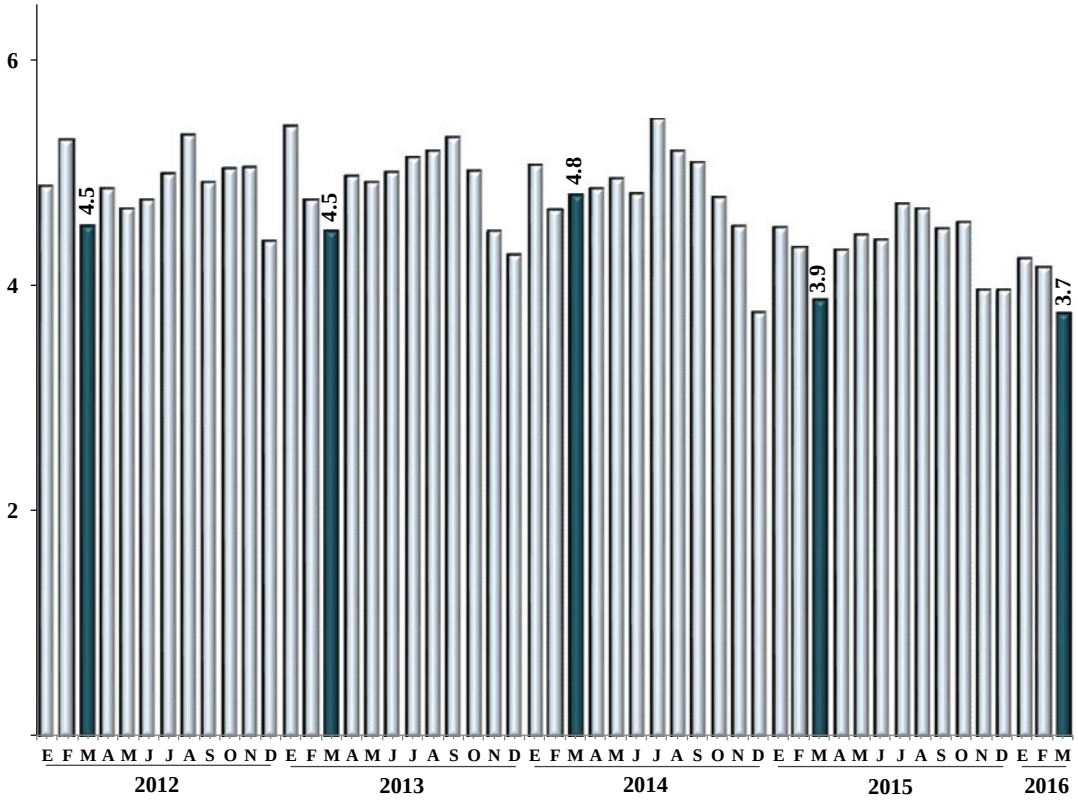
7.9%; en “otras actividades económicas” (que incluyen la minería, electricidad, agua y suministro de gas), 0.7%; y el restante 0.6% no especificó su actividad.

Indicadores de la población desocupada

A nivel nacional, la tasa de desocupación (TD) fue de 3.7% de la PEA en marzo de 2016, proporción menor a la registrada en el mismo mes de 2015, cuando se ubicó en 3.9% (véase gráfica siguiente).

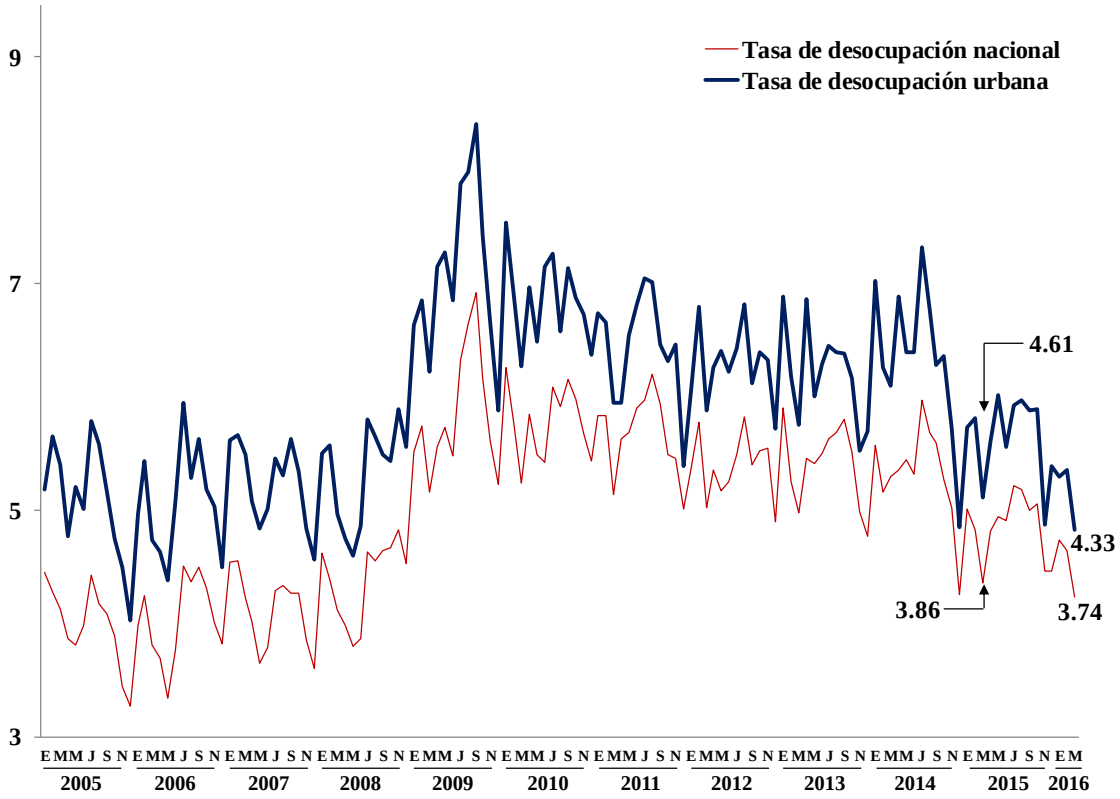
En el mes que se reporta, 19.7% de los desocupados no contaba con estudios completos de secundaria, en tanto que los de mayor nivel de instrucción representaron 80.3%. Las cifras para la situación de subocupación fueron de 40.2 y de 59.8%, respectivamente.

TASA DE DESOCUPACIÓN NACIONAL
Enero de 2012 – marzo de 2016
- Porcentaje de la PEA -



FUENTE: INEGI.

TASA DE DESOCUPACIÓN NACIONAL Y URBANA*/ (ENOE)
Enero de 2005 – marzo de 2016
- Por ciento -



*/ Agregado de 32 ciudades.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del INEGI, Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE).

Tasa de desocupación por entidad federativa

Con objeto de incrementar el acervo de información estadística sobre las entidades federativas, el INEGI difunde cifras mensuales de la desocupación a nivel estatal[13], mismas que mostraron los siguientes comportamientos:

TASA DE DESOCUPACIÓN POR ENTIDAD FEDERATIVA [*/]
- Porcentaje de la PEA -

Entidad Federativa	Marzo	
	2015	2016
Aguascalientes	4.5	4.0
Baja California	4.0	3.0
Baja California Sur	5.7	4.7
Campeche	2.8	3.2
Coahuila de Zaragoza	5.5	4.5
Colima	4.9	4.2
Chiapas	2.7	3.0
Chihuahua	3.5	3.2
Ciudad de México	5.8	5.7
Durango	5.9	4.4
Guanajuato	4.9	4.5
Guerrero	1.8	2.5
Hidalgo	3.8	3.8
Jalisco	4.0	4.2
Estado de México	5.1	4.9
Michoacán de Ocampo	2.9	2.6

Entidad Federativa	Marzo	
	2015	2016
Morelos	2.8	2.7
Nayarit	4.7	4.0
Nuevo León	4.7	4.2
Oaxaca	3.2	2.1
Puebla	3.3	3.0
Querétaro	4.0	4.5
Quintana Roo	3.8	3.1
San Luis Potosí	2.8	2.8
Sinaloa	3.7	4.4
Sonora	5.1	5.2
Tabasco	6.6	7.4
Tamaulipas	5.1	4.8
Tlaxcala	4.9	4.2
Veracruz de Ignacio de la Llave	3.4	3.6
Yucatán	2.6	2.0
Zacatecas	3.7	3.3

[*/] Promedio móvil de tres con extremo superior.
FUENTE: INEGI.

[13] Las Tasas de Desocupación mensuales por entidad federativa se calculan como el promedio del mes en cuestión con los dos meses anteriores (promedio móvil de tres con extremo superior). Este tratamiento busca compensar la variabilidad de los datos mensuales a niveles con mayor desagregación, ya que las cifras de donde se obtienen los indicadores mensuales de ocupación y empleo resultan de utilizar un tercio de la muestra total de viviendas. Por lo anterior, la interpretación de las tasas de desocupación mensual por entidad federativa debe centrarse en sus tendencias, más que en los datos puntuales. Estos últimos deberán considerarse como cifras preliminares de la información trimestral.

Tasas complementarias

Con el fin de proporcionar a los usuarios mayores elementos que apoyen el análisis de las características del mercado laboral de nuestro país, el INEGI genera mensualmente un conjunto de indicadores complementarios sobre la calidad de inserción en el mercado laboral, tomando en cuenta distintos aspectos que van más allá de las mediciones tradicionales y que recogen la heterogeneidad de circunstancias que se presentan específicamente en México. Es importante subrayar que el resultado de estas tasas no es sumable a lo que se desprende de otras, ya que un mismo grupo o segmento poblacional puede estar presente en más de una de ellas y porque no todos los porcentajes que a continuación se mencionan quedan referidos al mismo denominador.

La **Tasa de Ocupación Parcial y Desocupación** considera a la población desocupada y la ocupada que trabajó menos de 15 horas a la semana, no importando si estos ocupados con menos de 15 horas que se añaden se hayan comportado o no como buscadores de empleo. Ésta se ubicó en 10% respecto a la PEA en marzo de 2016, tasa superior a la de 9.8% en igual mes de 2015.

La **Tasa de Presión General** incluye además de los desocupados, a los ocupados que buscan empleo, por lo que da una medida global de la competencia por plazas de trabajo conformada no sólo por los que quieren trabajar sino por los que teniendo un empleo quieren cambiarlo o también los que buscan otro más para tener un segundo trabajo. Ésta se situó en 7.2% de la PEA en el tercer mes de 2016, tasa menor a la de 7.4% de marzo de un año antes.

La **Tasa de Trabajo Asalariado** representa a la población que percibe de la unidad económica para la que trabaja un sueldo, salario o jornal, por las actividades realizadas. La tasa fue de 64.3% de la población ocupada en el mes de referencia, proporción mayor a la de 63.5% registrada en marzo de 2015.

Tasa de Condiciones Críticas de Ocupación. Éste es un indicador de condiciones inadecuadas de empleo desde el punto de vista del tiempo de trabajo, los ingresos o una combinación insatisfactoria de ambos y resulta particularmente sensible en las áreas rurales del país. Incluye a las personas que se encuentran trabajando menos de 35 horas a la semana por razones ajenas a sus decisiones, más las que trabajan más de 35 horas semanales con ingresos mensuales inferiores al salario mínimo y las que laboran más de 48 horas semanales ganando hasta dos salarios mínimos. El indicador se calcula como porcentaje de la población ocupada. La tasa creció de 12.3 a 13.1% entre el tercer mes de 2015 y marzo de 2016.

TASAS COMPLEMENTARIAS DE OCUPACIÓN Y DESOCUPACIÓN DURANTE MARZO
- Porcentaje -

Concepto	2015	2016
Tasa de Participación 1/	59.3	59.0
Tasa de Desocupación 2/	3.9	3.7
TD Hombres	3.8	3.8
TD Mujeres	4.0	3.6
TD Urbana	4.6	4.3
TD Urbana Hombres	4.5	4.3
TD Urbana Mujeres	4.8	4.3
Tasa de Ocupación Parcial y Desocupación 2/	9.8	10.0
Tasa de Presión General 2/	7.4	7.2
Tasa de Trabajo Asalariado 3/	63.5	64.3
Tasa de Subocupación 3/	7.5	7.3
Tasa de Condiciones Críticas de Ocupación 3/	12.3	13.1
Tasa de Informalidad Laboral 1 3/	58.0	56.9
Tasa de Ocupación en el Sector Informal 1 3/	27.7	26.8

1/ Tasa calculada respecto a la población en edad de trabajar.
2/ Tasas calculadas respecto a la población económicamente activa.
3/ Tasas calculadas respecto a la población ocupada.
FUENTE: INEGI.

Aspectos Metodológicos

Las series originales se ajustan estacionalmente mediante el paquete estadístico X12-Arima. Para conocer la metodología se sugiere consultar la siguiente liga:

http://www.inegi.org.mx/prod_serv/contenidos/espanol/bvinegi/productos/metodologias/ajus_estacional/Metodajustestacional.pdf

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/saladeprensa/boletines/2016/iooe/iooe2016_04.pdf
http://www.inegi.org.mx/sistemas/bie/cuadrosestadisticos/GeneraCuadro.aspx?s=est&nc=618&c=25436
http://www.inegi.org.mx/sistemas/bie/cuadrosestadisticos/GeneraCuadro.aspx?s=est&nc=620&c=25466

Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE)

Resultados trimestrales

El pasado 13 de mayo, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) dio a conocer los resultados de la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE), correspondientes al trimestre enero-marzo de 2016[14].

Población Económicamente Activa [15]

Durante el primer trimestre del presente año, la población de 15 años y más disponible para producir bienes y servicios en el país fue de 52.9 millones (59.2% del total), cuando un año antes había sido de 52 millones (59.2%). El incremento de 911 mil personas es consecuencia tanto del avance demográfico, como de las expectativas que tiene la población de contribuir o no en la actividad económica.

Mientras que 77 de cada 100 hombres en estas edades son económicamente activos, en el caso de las mujeres 43 de cada 100 están en esta situación.

[14] Cifras ajustadas a las proyecciones demográficas del Consejo Nacional de Población (CONAPO), 2010-2050 que actualizó el 16 de abril de 2013.

[15] Población de 15 o más años de edad que durante el período de referencia realizó una actividad económica (población ocupada) o buscó activamente hacerlo (población desocupada en las últimas cuatro semanas), siempre y cuando haya estado dispuesta a trabajar en la semana de referencia.

Las comparaciones entre el primer trimestre de 2015 e igual trimestre de 2016 de la Población Económicamente Activa y su división en población ocupada y desocupada se muestran en el siguiente cuadro:

POBLACIÓN SEGÚN SU CONDICIÓN DE ACTIVIDAD
- Personas -

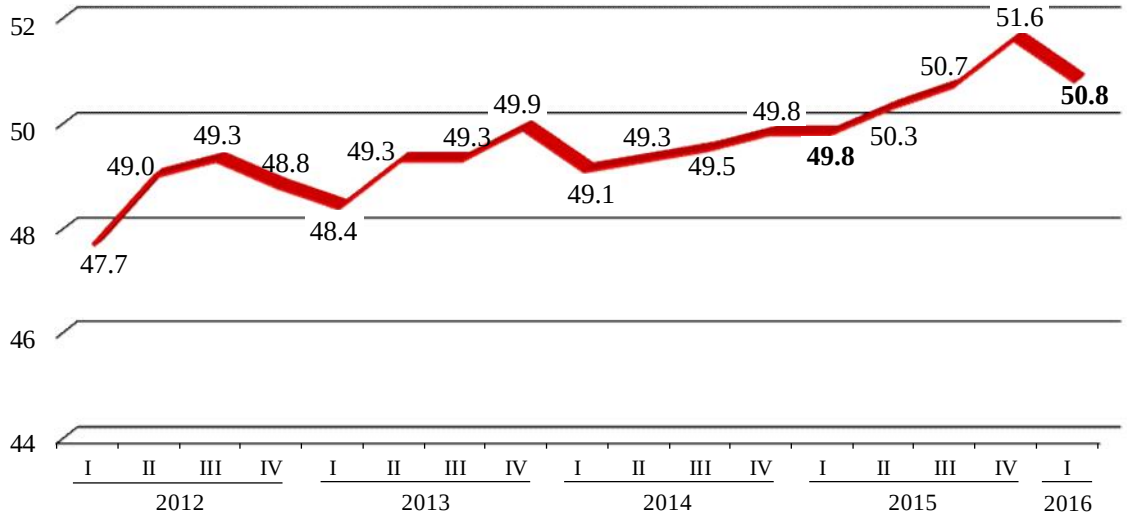
Indicador	Primer Trimestre				
	2015	2016	Diferencias	Estructura %	
				2015	2016
Población total [a/]	**120 527 797**	**121 803 321**	**1 275 524**		
Población de 15 años y más	**87 883 549**	**89 372 445**	**1 488 896**	**100.0**	**100.0**
Población Económicamente Activa (PEA)	**52 007 842**	**52 918 649**	**910 807**	**59.2**	**59.2**
Ocupada	49 806 064	50 778 629	972 565	95.8	96.0
Desocupada	2 201 778	2 140 020	-61 758	4.2	4.0
Población No Económicamente Activa (PNEA)	**35 875 707**	**36 453 796**	**578 089**	**40.8**	**40.8**
Disponible	6 031 098	6 009 498	-21 600	16.8	16.5
No disponible	29 844 609	30 444 298	599 689	83.2	83.5

[a/] Los datos absolutos de las encuestas en hogares se ajustan siempre a proyecciones demográficas.
FUENTE: INEGI.

Población ocupada

Al interior de la PEA es posible identificar a la población que estuvo participando en la generación de algún bien económico o en la prestación de un servicio (población ocupada), la cual en el trimestre enero-marzo de 2016 alcanzó 50.8 millones de personas (31.5 millones son hombres y 19.3 millones son mujeres), cantidad superior en 973 mil personas respecto a la del mismo lapso de un año antes.

POBLACIÓN OCUPADA
I Trimestre de 2012 – I Trimestre de 2016
- Millones de personas -



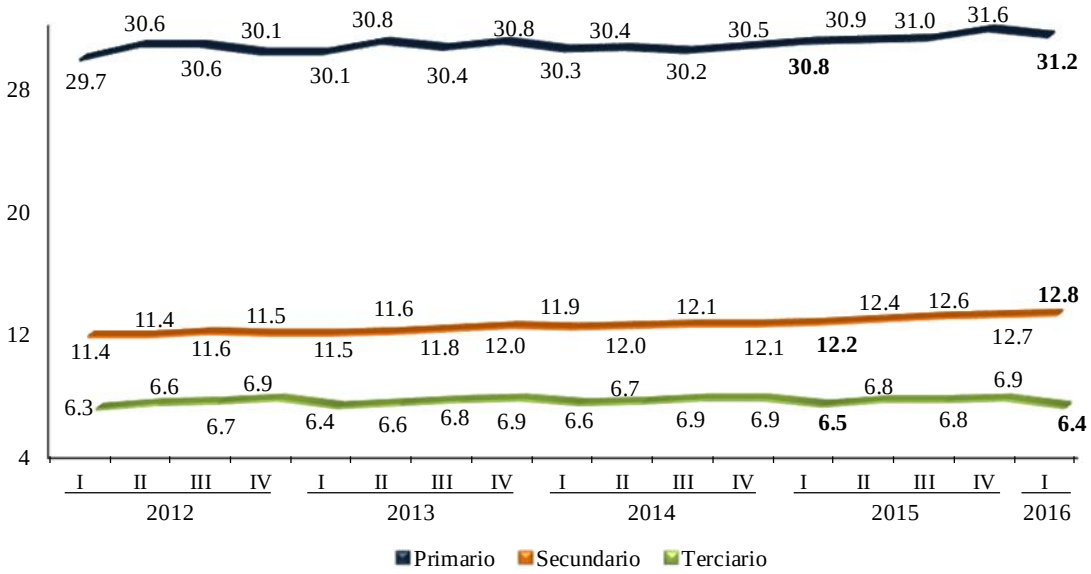
Nota: Serie ajustada a las proyecciones demográficas del Consejo Nacional de Población (CONAPO), 2010-2050.
FUENTE: INEGI.

Poco más de la mitad de la población ocupada (50.6%) se concentra en las ciudades más grandes del país (de 100 mil y más habitantes); le siguen las localidades rurales (menores de 2 mil 500 habitantes) donde se agrupa 20.6% de la población ocupada total; los asentamientos que tienen entre 15 mil y menos de 100 mil habitantes (urbano medio) albergan 14.8%; y finalmente, el resto de los ocupados (14%) reside en localidades de 2 mil 500 a menos de 15 mil habitantes (urbano bajo).

Por sector de actividad

Al considerar a la población ocupada con relación al sector económico en el que labora, 6.4 millones de personas (12.7% del total) trabajan en el sector primario, 12.8 millones (25.3%) en el secundario o industrial y 31.2 millones (61.5%) están en el terciario o de los servicios. El restante 0.5% no especificó su actividad económica. Los montos correspondientes que se presentaron en el período enero-marzo de 2015 fueron de 6.5, 12.2 y 30.8 millones de personas, respectivamente.

POBLACIÓN OCUPADA SEGÚN SU SECTOR DE ACTIVIDAD
I Trimestre de 2012– I Trimestre de 2016
- Millones de personas -



Nota: Serie ajustada a las proyecciones demográficas del Consejo Nacional de Población (CONAPO), 2010-2050.
FUENTE: INEGI.

POBLACIÓN OCUPADA POR SECTOR DE ACTIVIDAD ECONÓMICA DURANTE EL PRIMER TRIMESTRE DE 2016
- Diferencias absolutas respecto al mismo trimestre del año anterior -

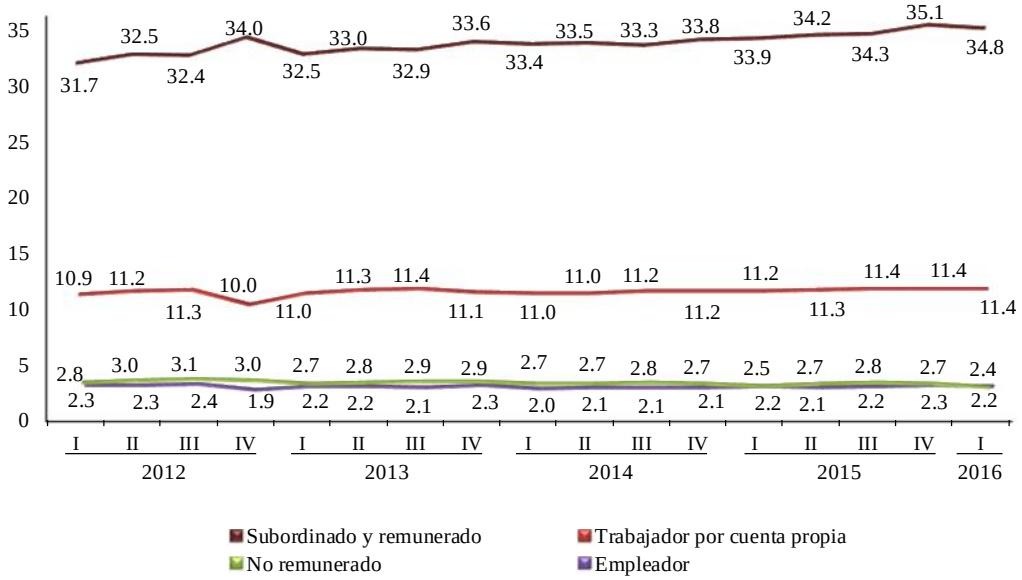
Sector de actividad económica	Personas
Total	**972 565**
Primario	**-85 244**
Agricultura, ganadería, silvicultura, caza y pesca	-85 244
Secundario	**596 257**
Industria extractiva y de la electricidad	-3 141
Industria manufacturera	349 033
Construcción	250 365
Terciario	**471 606**
Comercio	59 286
Restaurantes y servicios de alojamiento	253 423
Transportes, comunicaciones, correo y almacenamiento	141 347
Servicios profesionales, financieros y corporativos	-5 008
Servicios sociales	38 859
Servicios diversos	54 081
Otros	-70 382
No Especificado	**-10 054**

FUENTE: INEGI.

Por posición en la ocupación

Si se observa a la población ocupada en función de la posición que guarda dentro de su trabajo, se tiene que poco más de dos terceras partes del total (68.5%), esto es, 34.8 millones son trabajadores subordinados y remunerados; 11.4 millones (22.4%) trabajan por su cuenta, sin emplear personal pagado; 2.4 millones (4.7%) son trabajadores que no reciben remuneración; y 2.2 millones (4.4%) son propietarios de los bienes de producción, con trabajadores a su cargo (ver gráfica siguiente).

POBLACIÓN OCUPADA SEGÚN SU POSICIÓN EN LA OCUPACIÓN
I Trimestre de 2012 - I Trimestre de 2016
- Millones de personas -



Nota: Series ajustadas a las proyecciones demográficas del Consejo Nacional de Población (CONAPO), 2010-2050.
FUENTE: INEGI.

De las anteriores categorías se desprende que los trabajadores subordinados y remunerados aumentaron en 859 mil personas entre el primer trimestre de 2015 e igual período de 2016, los trabajadores por cuenta propia avanzaron en 155 mil personas y los empleadores lo hicieron en 67 mil personas, en tanto que los ocupados que no perciben una remuneración por su trabajo descendieron en 108 mil personas, en el período en cuestión

Algunas otras condiciones de trabajo

La población ocupada desempeña una gran variedad de tareas que realiza con distinta intensidad: mientras que por un lado 6.4% de las personas trabaja menos de 15 horas semanales, en el otro extremo se ubica 27.3% que labora más de 48 horas semanales. En promedio, la población ocupada trabajó en el primer trimestre de 2016 jornadas de 42 horas por semana.

Otro enfoque desde el cual puede caracterizarse a la población ocupada es el que se refiere al tamaño de unidad económica[16] en la que labora. En función de ello, si sólo se toma en cuenta al ámbito no agropecuario (que abarca a 42.6 millones de personas) en el primer trimestre de este año, 20.4 millones (47.8%) estaban ocupadas en micronegocios; 7.6 millones (18%) lo hacían en establecimientos pequeños; 5 millones (11.7%) en medianos; 4.7 millones (11.1%) en establecimientos grandes, y 4.9 millones (11.4%) se ocuparon en otro tipo de unidades económicas.

Entre el lapso enero-marzo de 2015 y el mismo período de 2016, la población ocupada en el ámbito no agropecuario se elevó en 976 mil personas, siendo en los micronegocios donde se presentó el mayor incremento con 615 mil personas, seguidos por los establecimientos pequeños con 265 mil personas, los establecimientos medianos 101 mil personas y en los grandes establecimientos 53 mil personas, mientras que en el grupo de "otros" se registró una reducción de 58 mil personas.

[16] El tamaño se establece con base en el número de personas ocupadas:
Micronegocios. De 1 a 15 personas ocupadas en la industria, y de 1 a 5 en el comercio y los servicios.
Establecimientos pequeños. De 16 a 50 en la industria, de 6 a 15 en el comercio y de 6 a 50 en los servicios.
Establecimientos medianos. De 51 a 250 en la industria, de 16 a 250 en el comercio y de 51 a 250 en los servicios.
Establecimientos grandes. De 251 y más en cualquier sector de actividad.

Trabajadores subordinados y remunerados

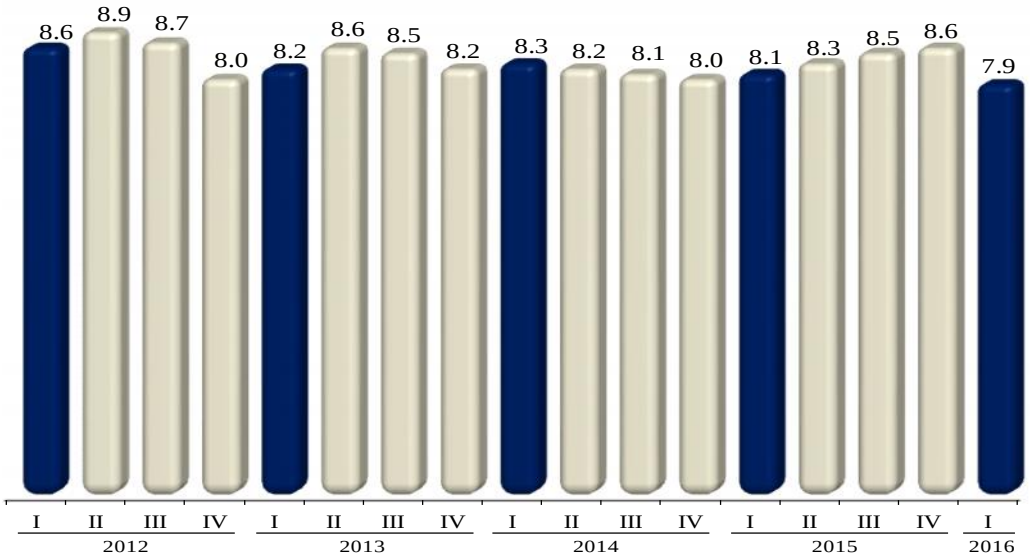
Del total de los trabajadores subordinados y remunerados, 8.3% se desempeñó en el sector primario de la economía, 28.3% en el secundario y 62.7% en el terciario, quedando sin especificar 0.7% restante, en el trimestre que se reporta.

Un total de 18.6 millones de estos trabajadores, que constituyen 53.6 del total, tienen acceso a instituciones de salud como prestación por su trabajo; esta cifra fue mayor en 352 mil personas a la observada en el primer trimestre de 2015. A su vez, disponen de un contrato por escrito 18.4 millones (cantidad superior en 461 mil personas a la de un año antes) y 16.1 millones no cuentan con el mismo.

Población subocupada

Otra forma de caracterizar a la población ocupada es en función de su condición de subocupación, entendida ésta como la necesidad de trabajar más tiempo, lo que se traduce en la búsqueda de una ocupación complementaria o de un nuevo trabajo con mayor horario. Al respecto, durante el período enero-marzo de este año la población subocupada en el país fue de 4 millones de personas y representó 7.9% de las personas ocupadas, tasa inferior a la de igual período de 2015 que fue de 8.1% (véase gráfica siguiente).

POBLACIÓN SUBOCUPADA
I Trimestre de 2012 - I Trimestre de 2016
- Porcentaje de la población ocupada -



FUENTE: INEGI.

Por otra parte, al eliminar el factor estacional, la tasa de subocupación como proporción de la población ocupada disminuyó 0.6 puntos porcentuales frente a la del cuarto trimestre de 2015.

Informalidad laboral

El empleo informal, o medición ampliada de informalidad, añade a la definición de trabajo informal las siguientes categorías: el trabajo no protegido en la actividad agropecuaria, el servicio doméstico remunerado de los hogares, así como los trabajadores subordinados que, aunque trabajan para unidades económicas formales, lo hacen bajo modalidades en las que se elude el registro ante la seguridad social.

De esta manera, la medición de la ocupación en el sector informal se considera el punto de partida y un componente del cálculo de una medida más amplia: el empleo informal.

Los resultados de la ENOE indican que en el primer trimestre de 2016, todas las modalidades de empleo informal sumaron 29.1 millones de personas, para un crecimiento de 1.5% respecto a igual período de 2015 y representó 57.4% de la población ocupada (Tasa de Informalidad Laboral 1). De manera detallada, 13.7 millones conformaron específicamente la ocupación en el sector informal[17], cifra que significó un aumento de 1.7% anual y constituyó 27.1% de la población ocupada (Tasa de Ocupación en el Sector Informal 1); 2.3 millones corresponden al servicio doméstico remunerado; 5.7 millones al ámbito agropecuario, y otros 7.4 millones al de las empresas, gobierno e instituciones.

POBLACIÓN OCUPADA INFORMAL POR TIPO DE UNIDAD ECONÓMICA EMPLEADORA ENERO-MARZO

Tipo de unidad económica	2015	2016	Variación % anual
Total	**28 694 655**	**29 127 297**	**1.5**
Sector informal	13 512 839	13 745 865	1.7
Trabajo doméstico remunerado	2 321 124	2 343 669	1.0
Empresas, gobierno e instituciones	7 035 531	7 369 569	4.7
Ámbito agropecuario	5 825 161	5 668 194	-2.7

FUENTE: INEGI.

De acuerdo con datos desestacionalizados, la tasa de informalidad laboral 1 registró una caída de 0.4 puntos porcentuales y la tasa de ocupación en el sector informal 1 de 0.5 puntos porcentuales respecto a la del cuarto trimestre de 2015.

[17] Se refiere a todas aquellas actividades económicas de mercado que operan a partir de los recursos de los hogares, pero sin constituirse como empresas con una situación independiente de esos hogares.

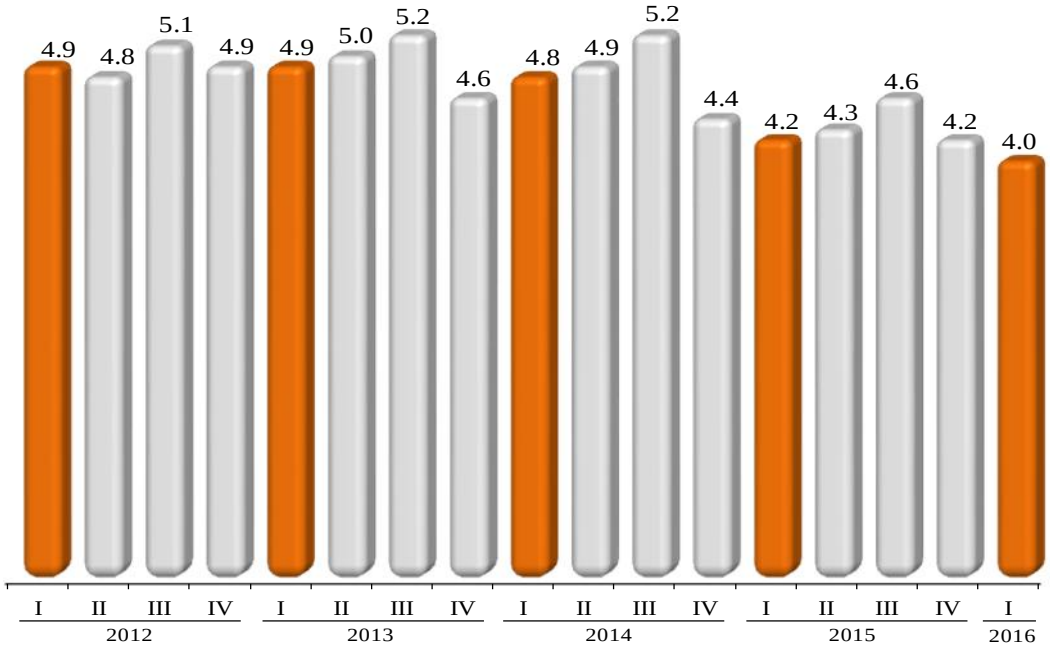
Población desocupada

La ocupación muestra distintos grados de intensidad según sea la perspectiva desde la cual se le observe. Una de éstas, es la que se refiere a la población con trabajo cero que se ubica entre la población ocupada y la no económicamente activa; es decir, población desocupada, la cual no trabajó siquiera una hora durante la semana de referencia de la encuesta, pero manifestó su disposición por hacerlo e hizo alguna actividad por obtenerlo.

En el primer trimestre de este año, la población desocupada en el país se situó en 2.1 millones de personas y la tasa de desocupación correspondiente (TD) fue de 4% de la PEA, porcentaje menor al 4.2% de igual trimestre de 2015. Al estar condicionada a la búsqueda de empleo, la tasa de desocupación es más alta en las localidades grandes, en donde está más organizado el mercado de trabajo; es así que en las zonas más urbanizadas con 100 mil y más habitantes la tasa llegó a 4.6%; las que tienen de 15 mil a menos de 100 mil habitantes alcanzó 4.4%; en las de 2 mil 500 a menos de 15 mil fue de 3.7%, y en las rurales de menos de 2 mil 500 habitantes se estableció en 2.6 por ciento.

Según cifras desestacionalizadas, en el trimestre en cuestión la TD a nivel nacional registró un descenso respecto a la del trimestre inmediato anterior (4.2 vs 4.3%). Tanto en las mujeres como en los hombres la tasa de desocupación se redujo en 0.1 puntos porcentuales frente a la del trimestre precedente.

TASA DE DESOCUPACIÓN
I Trimestre de 2012 - I Trimestre de 2016
- Porcentaje de la PEA -



FUENTE: INEGI.

Tasas complementarias

Con el fin de proporcionar a los usuarios mayores elementos que apoyen el análisis de las características del mercado laboral de nuestro país, además de la información sobre la ocupación en la informalidad y sobre la subocupación el INEGI genera un conjunto de indicadores complementarios sobre la calidad de inserción en el mercado laboral, tomando en cuenta distintos aspectos que van más allá de las mediciones tradicionales y que recogen la heterogeneidad de circunstancias que se presentan específicamente en México. Es importante subrayar que el resultado de estas tasas no es sumable a lo que se desprende de otras, ya que un mismo grupo o segmento poblacional puede estar presente en más de una de ellas y porque no todos los porcentajes que a continuación se mencionan quedan referidos al mismo denominador.

TASAS COMPLEMENTARIAS DE OCUPACIÓN Y DESOCUPACIÓN DURANTE ENERO-MARZO
- Porcentajes -

Concepto	2015	2016
Tasa de Participación [1/]	59.2	59.2
Tasa de Desocupación [2/]	4.2	4.0
Tasa de Ocupación Parcial y Desocupación [2/]	10.3	10.2
Tasa de Presión General [2/]	8.3	7.9
Tasa de Trabajo Asalariado [3/]	64.0	64.5
Tasa de Subocupación [3/]	8.1	7.9
Tasa de Condiciones Críticas de Ocupación [3/]	12.2	14.0
Tasa de informalidad laboral 1 [3/]	57.6	57.4
Tasa de Ocupación en el Sector Informal l [3/]	27.1	27.1

[1/] Tasa calculada respecto a la población en edad de trabajar.
[2/] Tasas calculadas respecto a la población económicamente activa.
[3/] Tasas calculadas respecto a la población ocupada.

Tasa de Participación, representa a la población económicamente activa (PEA) respecto a la de 15 y más años de edad.

Tasa de Desocupación, considera a la población que se encuentra sin trabajar, pero que está buscando trabajo.

Tasa de Ocupación Parcial y Desocupación, considera a la población desocupada y la ocupada que trabajó menos de 15 horas a la semana.

Tasa de Presión General, incluye además de los desocupados, a los ocupados que buscan empleo.

Tasa de Trabajo Asalariado, representa a la población que percibe de la unidad económica para la que trabaja un sueldo, salario o jornal, por las actividades realizadas.

Tasa de Subocupación, porcentaje de la población ocupada que tiene la necesidad y disponibilidad de ofertar más tiempo de trabajo de lo que su ocupación actual le permite.

Tasa de Condiciones Críticas de Ocupación, incluye a las personas que se encuentran trabajando menos de 35 horas a la semana por razones ajenas a sus decisiones, más las que trabajan más de 35 horas semanales con ingresos mensuales inferiores al salario mínimo y las que laboran más de 48 horas semanales ganando hasta dos salarios mínimos.

Tasa de Informalidad Laboral 1, se refiere a la suma, sin duplicar, de los ocupados que son laboralmente vulnerables por la naturaleza de la unidad económica para la que trabajan, con aquellos cuyo vínculo o dependencia laboral no es reconocido por su fuente de trabajo. Así, en esta tasa se incluye —además del componente que labora en micronegocios no registrados o sector informal— a otras modalidades análogas como los ocupados por cuenta propia en la agricultura de subsistencia, así como a trabajadores que laboran sin la protección de la seguridad social y cuyos servicios son utilizados por unidades económicas registradas.

Tasa de Ocupación en el Sector Informal 1, representa a la población ocupada que trabaja para una unidad económica que opera a partir de los recursos del hogar, pero sin constituirse como empresa, de modo que la actividad no tiene una situación identificable e independiente de ese hogar.

FUENTE: INEGI.

La ocupación en las entidades federativas

Además de registrar de manera permanente el comportamiento del empleo a nivel nacional y para los cuatro tamaños de localidades a los que se acaba de hacer referencia, la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo proporciona información para las 32 entidades federativas. De esta forma se puede conocer la complejidad del fenómeno ocupacional en un nivel de desagregación más detallado.

Las entidades federativas que tienen las mayores tasas de participación en la actividad económica (cociente entre la PEA y la población de 15 o más años de edad) son Colima con 67%; Quintana Roo, 66.9%, Baja California Sur, 66.3%; Nayarit, 63.6%, Yucatán, 63.2%; Jalisco, 62%; Sinaloa y Sonora, 61.9%, Ciudad de México, 61.7%, y Tamaulipas con 61%. Congruentes con el tamaño de su población, el Estado de México y la Ciudad de México constituyen los mercados de trabajo más grandes del país, con 7 y 4.1 millones de personas ocupadas, en ese orden, y representan en conjunto el 22% del total nacional; les siguen Jalisco con 3.5 millones; Veracruz de Ignacio de la Llave 3 millones; Puebla 2.6 millones, Guanajuato 2.4 millones; y Nuevo León con 2.2 millones. En el otro extremo y obedeciendo a su estructura poblacional se encuentran las entidades con los menores tamaños del mercado laboral: Colima con 349 mil personas; Baja California Sur, 359 mil; Campeche, 397 mil; Aguascalientes, 530 mil, Tlaxcala, 534 mil; y Nayarit con 550 mil ocupados.

Por otra parte, las entidades que durante el primer trimestre de 2016 observaron las tasas de desocupación más altas fueron Tabasco con 7.2%; Ciudad de México, 5.7%; Sonora, 5.1%; Tamaulipas, 4.9%; el Estado de México, 4.8%; Baja California Sur, 4.6%; Coahuila de Zaragoza, Durango, Nuevo León y Querétaro, 4.5%; Colima y Tlaxcala, 4.4%; y Sinaloa con 4.3% respecto a la PEA. En contraste, las tasas más bajas en este indicador se reportaron en Yucatán con 2%; Oaxaca, 2.1%; Guerrero, 2.6%; Michoacán de Ocampo, 2.7%, Morelos y San Luis Potosí, 2.8% cada una; y Baja California con 2.9%. Cabe aclarar que este indicador no muestra una situación de gravedad en el mercado de trabajo, sino más bien de la presión que la población ejerce sobre el mismo, lo cual está influido por diversas situaciones como son principalmente las expectativas y el conocimiento que tienen las personas que no trabajan sobre la posibilidad de ocuparse, así como por la forma como está organizada la oferta y la demanda del mismo. Es por ello que se recomienda no considerarlo de manera aislada, sino como complemento de toda la información de que se dispone sobre la participación de la población en la actividad económica.

POBLACIÓN Y TASAS COMPLEMENTARIAS DE OCUPACIÓN Y DESOCUPACIÓN POR ENTIDAD FEDERATIVA DURANTE EL PRIMER TRIMESTRE DE 2016

Entidad	Población		Tasa de:								
	Ocupada	Desocupada	Participación [1/]	Desocupación [2/]	Ocupación Parcial y Desocupación [2/]	Presión General [2/]	Trabajo Asalariado [3/]	Subocupación [3/]	Condiciones Críticas de Ocupación [3/]	Informalidad laboral 1 [3/]	Ocupación en el Sector Informal 1 [3/]
	(Personas)		(Estructura porcentual)								
Nacional	**50 778 629**	**2 140 020**	**59.2**	**4.0**	**10.2**	**7.9**	**64.5**	**7.9**	**14.0**	**57.4**	**27.1**
Aguascalientes	529 920	21 930	59.5	4.0	8.3	6.4	77.3	2.1	10.5	43.3	21.3
Baja California	1 531 707	45 135	60.3	2.9	6.5	4.7	72.4	2.7	7.7	41.4	19.9
Baja California Sur	358 808	17 482	66.3	4.6	11.9	12.6	72.1	12.3	6.9	41.7	18.7
Campeche	396 803	13 013	60.9	3.2	10.1	6.5	58.4	5.4	17.3	61.4	26.8
Coahuila de Zaragoza	1 264 956	59 657	60.8	4.5	10.6	9.6	76.0	7.8	9.5	37.6	20.8
Colima	348 503	15 984	67.0	4.4	12.7	9.8	65.9	8.0	8.9	53.8	18.0
Chiapas	1 946 093	61 956	56.7	3.1	9.7	10.0	45.4	9.4	33.0	78.3	26.0
Chihuahua	1 534 910	51 210	58.5	3.2	5.7	3.7	77.2	1.3	5.8	34.4	15.2
Ciudad de México	4 139 919	250 009	61.7	5.7	10.6	10.6	69.4	8.9	11.3	48.2	27.5
Durango	732 311	34 177	60.7	4.5	13.2	9.0	63.9	7.0	15.3	55.5	24.8
Guanajuato	2 435 628	106 233	59.7	4.2	10.9	8.5	65.6	10.9	17.0	55.8	25.3
Guerrero	1 397 330	37 410	58.3	2.6	10.2	5.8	44.5	7.7	18.7	79.9	38.3
Hidalgo	1 161 088	46 771	57.8	3.9	12.2	7.2	63.9	8.1	22.1	71.9	32.7
Jalisco	3 495 018	152 027	62.0	4.2	9.3	7.3	68.7	7.6	7.4	49.5	23.5
Estado de México	7 008 772	356 601	58.9	4.8	9.3	8.2	67.5	8.3	15.6	56.7	33.2
Michoacán de Ocampo	1 931 383	52 919	59.3	2.7	11.9	4.9	54.7	8.6	13.4	71.8	31.5
Morelos	790 810	22 366	56.3	2.8	7.6	4.0	64.4	3.6	10.7	67.9	36.2
Nayarit	549 712	22 633	63.6	4.0	13.4	9.7	56.9	12.2	13.1	62.1	24.9
Nuevo León	2 215 061	103 239	59.8	4.5	9.7	8.4	77.5	4.9	5.1	36.9	20.6
Oaxaca	1 617 076	34 395	57.0	2.1	10.6	6.8	41.3	14.9	22.2	82.0	36.2
Puebla	2 569 044	80 339	58.8	3.0	10.0	6.7	56.6	6.1	20.7	73.3	31.8
Querétaro	782 749	36 623	55.4	4.5	7.1	5.4	72.4	1.4	6.1	44.7	19.3
Quintana Roo	762 576	24 876	66.9	3.2	8.1	6.1	69.6	5.8	10.4	46.6	19.9
San Luis Potosí	1 125 171	32 870	57.6	2.8	11.8	6.1	60.3	8.8	13.6	58.7	24.1
Sinaloa	1 316 825	59 628	61.9	4.3	11.7	9.0	67.1	8.7	8.6	53.0	21.5
Sonora	1 292 545	69 453	61.9	5.1	12.4	11.0	71.0	7.2	8.4	44.9	20.2
Tabasco	906 793	70 345	56.9	7.2	15.4	15.3	66.9	13.0	13.0	63.5	31.0
Tamaulipas	1 529 812	79 398	61.0	4.9	12.8	11.3	67.4	14.4	10.8	48.9	23.7
Tlaxcala	534 297	24 600	60.8	4.4	11.3	11.6	63.8	14.8	21.6	73.0	41.1
Veracruz de Ignacio de la Llave	3 000 983	115 852	52.0	3.7	8.5	6.0	60.4	6.7	16.7	69.7	24.9
Yucatán	983 845	20 272	63.2	2.0	12.5	6.0	60.7	5.4	16.9	63.4	33.2
Zacatecas	588 181	20 617	54.2	3.4	14.0	8.2	58.9	9.7	15.0	63.6	24.2

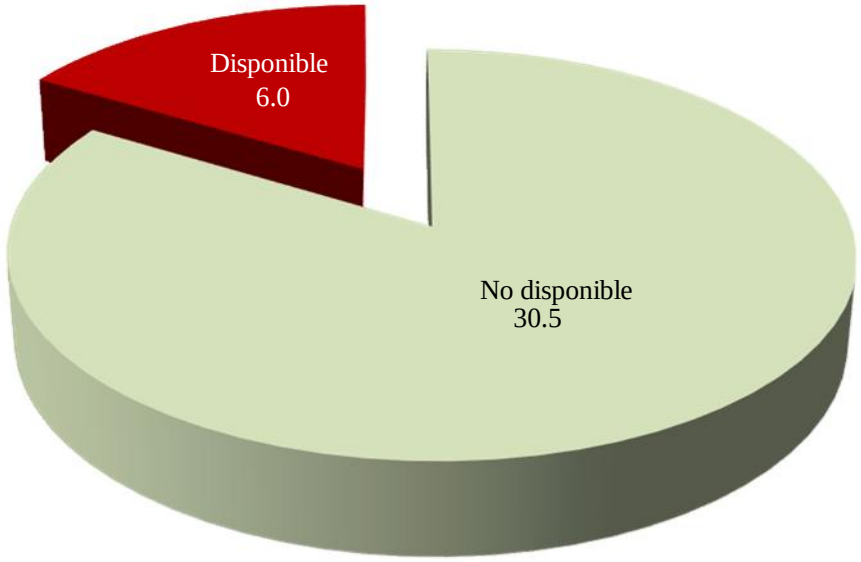
[1/] Tasa calculada respecto a la población en edad de trabajar.
[2/] Tasas calculadas respecto a la población económicamente activa.
[3/] Tasas calculadas respecto a la población ocupada.

FUENTE: INEGI.

Población No Económicamente Activa

La población no económicamente activa (PNEA) agrupa a las personas que no participan en la actividad económica ni como ocupados ni como desocupados. Durante el primer trimestre del presente año, 36.5 millones de personas, equivalente a 40.8% del total de la población de 15 años y más, integraba este sector, del cual 30.5 millones declararon no estar disponibles para trabajar debido a que tenían que atender otras obligaciones, o tenían interés pero se encontraban en un contexto que les impedía poder hacerlo (tiene impedimentos físicos, obligaciones familiares o están en otras condiciones). Por su parte, 6 millones se declararon disponibles para trabajar, pero no llevaron a cabo acciones al respecto, por lo que se constituyen en el sector que eventualmente puede contribuir en el mercado como desocupado u ocupado.

POBLACIÓN NO ECONÓMICAMENTE ACTIVA
POR RAZÓN DE NO ACTIVIDAD
I Trimestre de 2016
- Millones de personas -



FUENTE: INEGI.

Aspectos Metodológicos

Las series originales se ajustan estacionalmente mediante el paquete estadístico X12-Arima. Para conocer la metodología se sugiere consultar la siguiente liga:

http://www.inegi.org.mx/prod_serv/contenidos/espanol/bvinegi/productos/metodologias/jus_estacional/Metodajustestacional.pdf

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/saladeprensa/boletines/2016/enoe_ie/enoe_ie2016_05.pdf

Mercado de trabajo en España

En el “Boletín Económico” de abril de 2016, el Banco de España publicó el siguiente análisis sobre la evolución reciente del mercado de trabajo en aquel país.

“Los indicadores de empleo mantuvieron, al final del primer trimestre, un tono positivo, con un avance interanual de los afiliados a la Seguridad Social en marzo de 2.8%, ligeramente por debajo del observado en los meses previos.

El crecimiento intermensual, calculado sobre la serie desestacionalizada, fue de 0.2%, tasa análoga a la que se viene observando desde los meses del pasado verano. Por ramas siguieron produciéndose aumentos en los principales sectores de actividad. Por su parte, en términos de la serie original, la caída interanual de los desempleados registrados en el Servicio Público de Empleo Estatal (SEPE) se estabilizó en 8% en marzo, tasa que es también muy similar a la que se viene registrando desde los meses centrales de 2015.

Por su parte, la contratación moderó su avance en marzo, con pérdida de dinamismo tanto en el segmento de los contratos temporales como en el de los indefinidos, cuyo peso sobre el total se mantuvo en 10 por ciento”.

EMPLEO Y DESEMPLEO [a/]
- Variación porcentual -



[a/] Tasas de la media móvil de tres términos con tres desfases, calculadas sobre series ajustadas de estacionalidad. El punto equivale a la tasa intertrimestral.

FUENTE: Instituto Nacional de Estadística, Ministerio de Empleo y Seguridad Social, Agencia Tributaria y Banco de España.

Fuente de información:
http://www.bde.es/bde/es/secciones/informes/boletines/Boletin_economic/

Atiende PROFEDET a población en Coatzacoalcos, Veracruz

El 25 de abril de 2016, en el boletín Conjunto de la Secretaría del Trabajo y Previsión Social (STPS) informó que la Procuraduría de la Defensa del Trabajo (PROFEDET) desplazó su unidad móvil y ofrece un equipo de abogados a Coatzacoalcos, Veracruz de Ignacio de la Llave, para orientar gratuitamente sobre cualquier situación en materia laboral.

La Procuraduría de la Defensa del Trabajo informó que desplazó su unidad móvil a Coatzacoalcos, Veracruz de Ignacio de la Llave, para atender cualquier duda o conflicto laboral, ante los lamentables acontecimientos ocurridos en esta ciudad.

La PROFEDET ofrece un equipo de abogados para orientar a la población de manera personalizada sobre cualquier situación de trabajo, de forma gratuita, rápida, honesta y amable. Asimismo, cuenta con el número telefónico 01 800 911 7877 y/o el correo electrónico a orientacionprofedet@stps.gob.mx

Para la solución de los conflictos laborales, la PROFEDET privilegia la conciliación, a fin de alcanzar un acuerdo entre ambas partes para evitar llegar a juicio; no obstante, de ser necesario la PROFEDET cuenta con abogados que representan gratuitamente a los trabajadores en juicio durante todo el proceso de demanda hasta la resolución de la misma.

Cabe señalar que la Secretaría del Trabajo y Previsión Social, a través de la PROFEDET, ha recuperado en los últimos tres años más de 8 mil 257 millones de pesos en juicios laborales y mediante convenios, en beneficio del patrimonio de los trabajadores.

De esa cantidad, 7 mil 228 millones de pesos corresponden a la conclusión de 69 mil 142 juicios, de los cuales 61 mil 531 fueron favorables, es decir, se ganaron 9 de cada 10 asuntos a favor del trabajador; mientras que 19 mil 868 asuntos, de un total de 25 mil 392, se resolvieron mediante convenio tras una labor de conciliación, con un monto recuperado de mil 29.2 millones de pesos, lo que hace un total de 8 mil 257.2 millones de pesos.

Fuente de información:
http://www.gob.mx/stps/prensa/atiende-profedet-a-poblacion-en-coatzacoalcos-veracruz

Necesario seguir impulsando la formalización laboral para mejorar cadenas de valor: Secretario Alfonso Navarrete Prida

En el boletín de prensa 582, publicado el pasado 29 de abril de 2016, la Secretaría del Trabajo y Previsión Social (STPS) destacó que es necesario seguir impulsando la formalización laboral para mejorar cadenas de valor, considerando que el propósito de las reformas impulsadas por la actual Administración es generar más empleos formales, bien remunerados, dignos y decentes.

El Secretaría del Trabajo y Previsión Social, Alfonso Navarrete Prida, destacó la necesidad de fortalecer a los sindicatos para una mejor defensa de los derechos colectivos de los trabajadores, al tiempo de facilitar el paso a los empresarios a la formalidad laboral para contar con empresas más competitivas y con ello, mejorar las cadenas de valor.

Afirmó, “Queremos sindicatos más fuertes los mexicanos, porque de esa manera se defienden mejor los intereses colectivos, y para tener sindicatos más fuertes necesitamos más trabajadores formales, y para tener mejores trabajadores formales necesitan apoyo del Gobierno de la República y de los Gobierno Estatales para facilitar el paso de la formalidad a empresarios y trabajadores”.

El Titular de la STPS subrayó que el tripartismo “sigue siendo el origen, la meta, los huesos y la sangre de nuestro sistema laboral, y tiene que enfrentar nuevos desafíos, mucho más grandes, profundos e incluyentes en toda la sociedad”.

Sostuvo “Esos son los retos, lo que nos toca enfrentar el día de mañana, lo que nos toca discutir el día de hoy, y de lo que nos toca hacernos responsables frente a los que vienen, y poder decir como ustedes, con orgullo, que le cumplimos a la gente, que le cumplimos a nuestra empresa, le cumplimos a México”.

Durante la Entrega del Máximo Nivel de Reconocimiento “Empresa Segura”, el Titular de la STPS señaló que el mayor servicio que los empresarios realizan a favor de la sociedad, asumiendo riesgos y dificultades con responsabilidad, se concreta en la generación de puestos de trabajo dignos y productivos en el país.

Indicó que el propósito de las reformas constitucionales impulsadas por la actual Administración es generar más empleos formales, bien remunerados, dignos y decentes, con los cuales las familias mexicanas puedan mejorar significativamente sus condiciones de vida.

En su mensaje, en el marco del Día Mundial de la Seguridad y Salud en el Trabajo promovido por la Organización Internacional del Trabajo (OIT), el funcionario federal puntualizó que la economía mexicana, la sociedad y los sectores productivos del país están enfilados en este proceso, y refirió que en lo que va de la presente Administración se ha registrado el mayor número de altas a la seguridad social para un período similar: casi 2.1 millones en poco más de tres años, con lo que suman 18 millones 154 mil de asegurados al Instituto Mexicano del Seguro Social (IMSS).

La finalidad de las últimas Reformas Estructurales ha sido dar cumplimiento al mandato constitucional de generar más y mejores empleos para los trabajadores; empleos formales, empleos bien remunerados, empleos dignos y decentes, con los cuales las familias mexicanas puedan mejorar significativamente sus condiciones de vida, apuntó.

Tras señalar que los accidentes y enfermedades relacionadas con el trabajo originan en el mundo más de 6 mil 300 muertes cada día, reafirmó el compromiso del Gobierno de la República de vigilar el respeto de la normatividad laboral e impulsar con empleadores y trabajadores, el establecimiento de condiciones seguras y saludables en los centros de trabajo, a fin de prevenir los riesgos laborales.

Se entregó la revalidación del reconocimiento “Empresa Segura” a 43 centros de trabajo de 14 entidades, que integran a más de 17 mil 400 trabajadores, de los cuales 27 no registraron accidentes laborales.

A través de “Empresa Segura”, el Gobierno de la República ha reconocido a mil 613 centros de trabajo en los cuales la incidencia de accidentes es 67% menor que la media nacional. Los galardonados registran una tasa de 0.19 accidentes por cada cien trabajadores, 92.1% inferior al promedio nacional, con cero incapacidades permanentes y defunciones.

Cabe mencionar que el Programa de Autogestión en Seguridad y Salud en el Trabajo (PASST) promueve que las empresas instauren y operen voluntariamente sistemas de administración en materia de seguridad y salud en el trabajo. Dicho Programa tiene registrados a la fecha cinco mil 160 centros de trabajo, en el que están adscritos un millón 222 mil 245 trabajadores.

Al evento asistieron, el Director General de Grupo IDESA, José Luis Uriegas Uriegas; el Secretario General del Sindicato Industrial de Trabajadores en Fundición, Operadores, Armadores y demás Ramas Conexas de Reynosa, Tamaulipas, Reynaldo Garza Elizondo; y el Director de la Oficina para México y Cuba de la Organización Internacional del Trabajo, Thomas Wissing Pfeiffer, así como el Titular de la Unidad de Atención Primaria a la Salud del Instituto Mexicano del Seguro Social (IMSS), Víctor Hugo Borja Aburto.

También, el Presidente del Congreso del Trabajo, Ramón Humberto Ojeda Silva; el Secretario General de la Confederación Obrera Revolucionaria, Reyes Soberanes Moreno; y el Representante de la Comisión ante la Secretaría del Trabajo de la Cámara Nacional de la Industria de la Transformación, Aristóteles Martínez Mondragón.

Por la STPS estuvieron presentes los Subsecretarios de Previsión Social, Ignacio Rubí Salazar, y del Trabajo, Rafael Avante Juárez; así como el Oficial Mayor, Manuel Cadena Morales; los Directores Generales de Inspección Federal del Trabajo, Rogelio Miguel Figueroa Velázquez, y de Seguridad y Salud en el Trabajo, Edgar Mauricio Acra Alva; y la Subcoordinadora de Fortalecimiento Delegacional, Beatriz Stacpoole Gómez.

Fuente de información:
http://www.gob.mx/stps/prensa/necesario-seguir-impulsando-la-formalizacion-laboral-para-mejorar-cadenas-de-valor-secretario-alfonso-navarrete-prida

Necesario analizar edad de cesantía en México: Secretario Alfonso Navarrete Prida

El 27 de abril del año en curso, la Secretaría del Trabajo y Previsión Social (STPS) informó que el Titular de la entidad, Alfonso Navarrete Prida, atestiguó la Firma del Convenio de Formalización del Empleo en el Estado de México; así como también manifestó que es necesario analizar si vale la pena aumentar la edad de cesantía en México. A continuación se incluye el boletín de prensa 581.

El Secretario del Trabajo y Previsión Social, Alfonso Navarrete Prida, consideró necesario analizar, bajo el tripartismo renovado que vive el país, la edad de cesantía con una pensión que sea redituable y digna para los trabajadores de México y sus familias.

El Titular de la STPS manifestó, “Tenemos que analizar si vale la pena aumentar esa edad de cesantía con una muy justa redistribución de las tasas de remplazo, que efectivamente alivian el tema de las pensiones en las empresas y los sistemas de seguridad social, pero también se vuelven redituables y dignas para los trabajadores de México y sus familias”, señaló.

En presencia del Gobernador Eruviel Ávila Villegas, el funcionario federal indicó que debido al denominado “bono demográfico”, de aquí a los próximos 20 años entrará el mayor número de jóvenes en la historia del país al mercado laboral, 800 mil por año, y genera esas presiones por las que la actual Administración impulsó una serie de reformas constitucionales.

En el acto, el encargado de la política laboral del país atestiguó la firma del “Convenio de Colaboración Administrativa para Formalizar el Trabajo” celebrada entre el Gobierno del Estado de México y diversas instituciones federales.

Al respecto, el funcionario federal informó que el objetivo de este acuerdo es trabajar en el diseño y ejecución de acciones a través de la conjunción de esfuerzos y estrategias para impulsar, promover y vigilar la formalización del empleo de los sectores público y privado en el Estado de México, salvaguardando la seguridad social de los trabajadores.

“Con este Convenio, las organizaciones de trabajadores, las instituciones de seguridad social con presencia en la entidad y las autoridades estatales y federales, nos comprometemos a acelerar la afiliación de trabajadores al Instituto Mexicano del Seguro Social (IMSS), al Instituto de Seguridad y Servicios Sociales de los Trabajadores del Estado (ISSSTE) y al Instituto de Seguridad Social del Estado de México y Municipios (ISSEMYM), señaló el Secretario del Trabajo.

Destacó que la firma de este documento tiene como antecedente la propuesta que la STPS elevó a consideración de la Conferencia Nacional de Gobernadores, en febrero pasado, para dar un renovado impulso a las acciones de formalización del empleo en todo el país, la cual con el apoyo del Gobernador del Estado de México fue aprobada por unanimidad.

Tras señalar que con ello el Estado de México no sólo se convirtió en impulsor de esta propuesta, sino en la primera entidad en ratificar ese compromiso y ese acuerdo, anunció que en breve el mismo habrá de firmarse ante el Presidente de la República, Enrique Peña Nieto.

Destacó que el acceso a la seguridad social es uno de los principales instrumentos para promover la equidad, combatir la pobreza y la desigualdad. “El cambio de vida que se le da a un ser humano entre que le den algo a que él haga algo es cualitativo, el cambio de vida que se le da cuando a pesar y además de hacer algo se vuelve formal es doblemente cualitativo, ya no genera un bienestar sólo de un ingreso,

genera bienestar a toda la familia, darle seguridad social y prestaciones eleva cualitativamente el nivel de vida de la familia del trabajador", afirmó.

Entre los principales compromisos a desarrollar por las partes firmantes de este Convenio, en el ámbito de sus respectivas competencias, está el de vigilar que los centros de trabajo cumplan con las disposiciones de la legislación laboral y las correspondientes a la seguridad social, con relación al derecho de los trabajadores a gozar de todas las condiciones generales de trabajo y prestaciones de la seguridad social.

Asimismo, promover la inscripción al régimen obligatorio de seguridad social a cargo del IMSS por parte de los patrones respecto de los trabajadores que no se encuentren afiliados; y así como la inscripción al régimen de seguridad social de los servidores públicos federales, estatales y municipales en el Estado de México ante el ISSSTE y el ISSEMYM, según corresponda.

Además de fomentar el aseguramiento voluntario al régimen obligatorio del IMSS de trabajadores domésticos, no asalariados, ejidatarios, comuneros, pequeños propietarios y patrones personas físicas.

Al evento, celebrado en la Casa Estado de México, asistieron los Presidentes tanto de la Junta de Coordinación Política como de la Comisión Legislativa de Trabajo, Previsión y Seguridad Social de la LIX Legislatura del Estado de México, Cruz Juvenal Roa Sánchez y Oscar Vergara Gómez, respectivamente; además del Secretario del Trabajo del Gobierno del Estado de México, Javier García Bejos; y el Director General del Instituto del Fondo Nacional para el Consumo de los Trabajadores, César Alberto Martínez Baranda.

También estuvieron el Rector de la Universidad Autónoma del Estado de México (UAEMEX), Jorge Olvera García; y el Presidente del Congreso Laboral de la entidad, Jorge Omar Velázquez Ruiz; el Presidente del Congreso del Trabajo del Estado, José Luis Canchola Arrollo; así como la Directora de Atención a Trabajadores de la Comisión Nacional del Sistema de Ahorro para el Retiro (CONSAR), María del Rocío Ramírez Patraca; y el Especialista de la Unidad de Mercados Laborales y Seguridad Social del Banco Interamericano de Desarrollo (BID), David Kaplan.

De igual forma, los Secretarios Generales de la Federación de Trabajadores de México del Estado de México, Armando Neyra Chávez; de la Confederación de Trabajadores y Campesinos (CTC), Abel Domínguez Rivero; de la Confederación Regional Obrera Mexicana (CROM), Rodolfo González Guzmán; del Sindicato Nacional de Trabajadores de la Industria Metalúrgica y Similares, Arnulfo García Pichardo; de la Confederación Mexicana Sindical, Roberto Ruíz Ángeles; del Sindicato de Maestros al Servicio del Estado de México (SMSEM), Abraham Sarone Campos; y del Sindicato de Trabajadores de los Poderes, Municipios e Instituciones Descentralizadas del Estado de México (SUTEYM), Herminio Cahue Calderón.

Fuente de información:
http://www.gob.mx/stps/prensa/necesario-analizar-edad-de-cesantia-en-mexico-secretario-alfonso-navarrete-prida

Informalidad
(México, ¿cómo vamos?)

Los días 25 y 26 de abril de 2016, el observatorio económico México ¿cómo vamos? publicó cinco infografías en las que se hace referencia a la situación actual de la informalidad en el país, de acuerdo con cifras publicadas por el Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEGI), en su Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE). A continuación se presentan los detalles.

La informalidad laboral se compone por los trabajadores que laboran en negocios informales y aquellos cuyo vínculo laboral no está reconocido por su fuente de trabajo. Los trabajadores sin vínculo laboral reconocido incluyen a trabajadores domésticos remunerados sin seguridad social, ocupados por cuenta propia en la agricultura de subsistencia, trabajadores no remunerados, así como trabajadores de empresas formales sin seguridad social.

La tasa de informalidad se puede obtener por actividad económica, es decir, cuál es el porcentaje de trabajadores informales en cada actividad económica. La agricultura, ganadería, silvicultura, caza y pesca tienen 89.1% de sus trabajadores en la informalidad, es la actividad con la tasa de informalidad más alta.

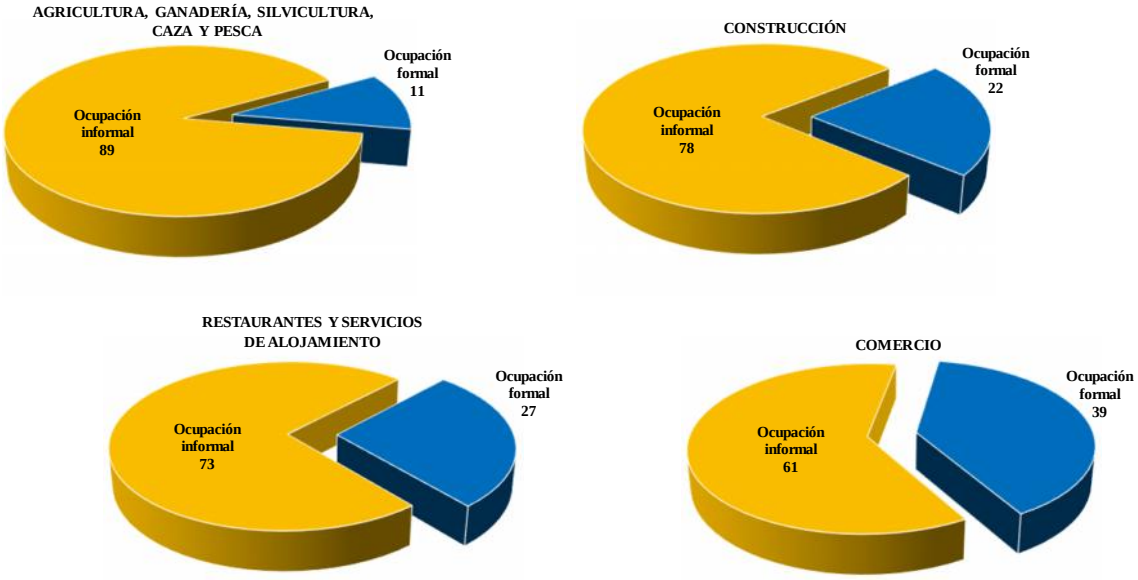
El sector con la menor tasa de informalidad es la industria extractiva y de la electricidad, en la cual solo 13.1% de los trabajadores son informales.

INFORMALIDAD POR ACTIVIDAD ECONÓMICA*
Cuarto trimestre de 2015
- Por ciento -

Actividad económica	Tasa de informalidad
Agricultura, ganadería, silvicultura, caza y pesca	89.1
Industria extractiva y de la electricidad	13.1
Industria manufacturera	39.2
Construcción	77.6
Comercio	61.1
Restaurantes y servicios de alojamiento	72.5
Transportes, comunicaciones, correo y almacenamiento	55.6
Servicios profesionales, financieros y corporativos	33.4
Servicios sociales	19.6
Servicios diversos	84.0
Gobierno y organismos internacionales	18.4

* Calculada como el número de trabajadores informales en la actividad económica entre el total de trabajadores en esa actividad.
FUENTE: México, ¿Cómo vamos? con información del Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEGI).

INFORMALIDAD POR SECTOR DE ACTIVIDAD ECONÓMICA CON MAYOR TASA DE INFORMALIDAD
Cuarto trimestre de 2015
- Por ciento -



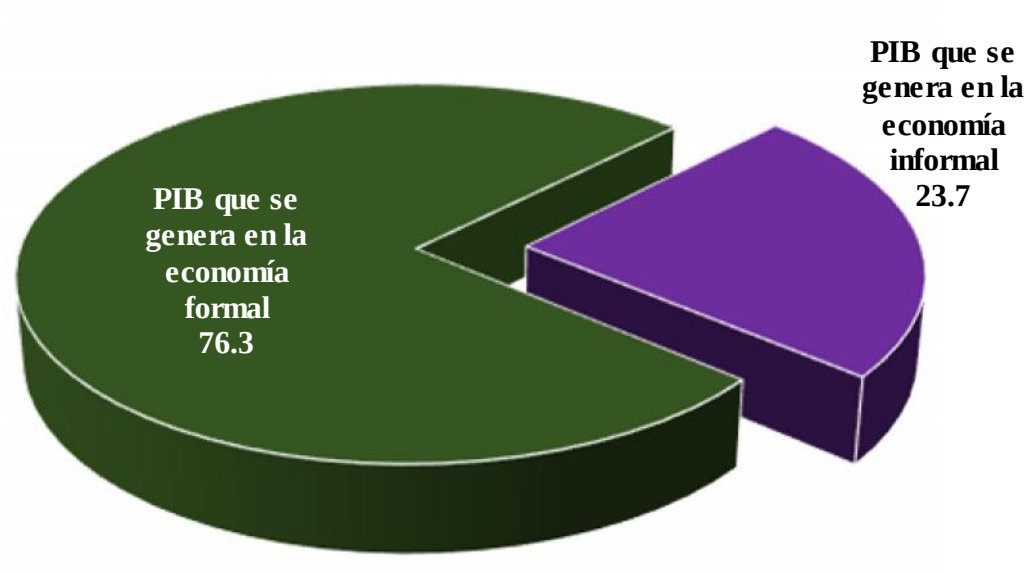
FUENTE: México, ¿Cómo vamos? con información del Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEGI).

Según la Organización Internacional del Trabajo (OIT), la economía informal se refiere a todas las actividades económicas realizadas por trabajadores y unidades económicas que no están total o parcialmente cubiertas por acuerdos formales. Sus actividades no están incluidas en la legislación lo que implica que: a) están operando fuera del alcance de la ley, b) la ley no es aplicada o c) la ley desincentiva su cumplimiento porque es inapropiada, burocrática o impone costos excesivos.

De acuerdo con la OIT, existen diferencias no solo entre los trabajadores en la economía informal y la economía formal, sino que también el sector laboral dentro de la economía informal cuenta con grandes diferencias en términos de ingresos, tipos de contratos laborales (asalariados, empleadores, trabajadores por cuenta propia, trabajadores ocasionales y domésticos), tipo y tamaño de empresas y prestaciones de seguridad social.

En México, 23.7% del Producto Interno Bruto se genera en la economía informal, mientras el 76.3% restante es producido por la economía formal del país.

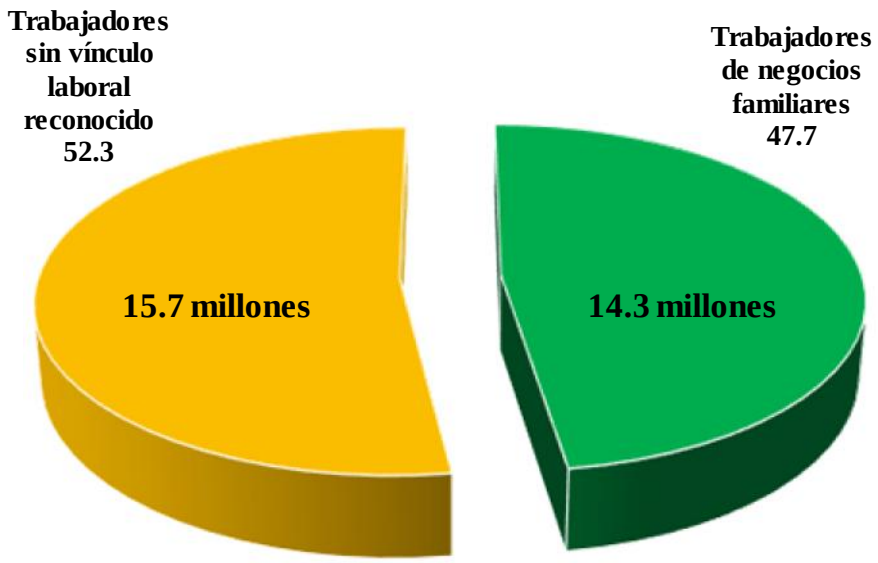
PARTICIPACIÓN DE LA INFORMALIDAD EN LA ECONOMÍA
Cuarto trimestre de 2015
- Por ciento –



FUENTE: México, ¿Cómo vamos? con información del Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEGI).

De la informalidad laboral total, 52.3% se compone de trabajadores sin vínculo laboral reconocido, que significan 15.7 millones de personas. El resto, 47.7% son trabajadores que laboran en negocios informales; en total son 14.3 millones de personas.

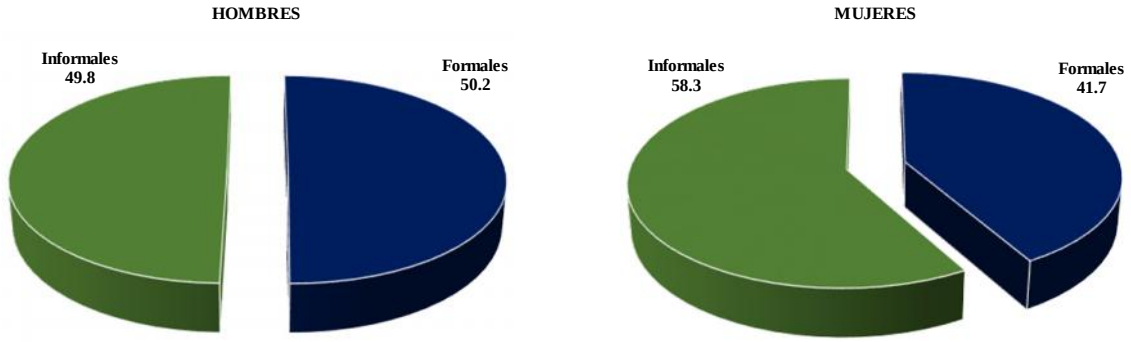
PARTICIPACIÓN DE LA INFORMALIDAD EN LA ECONOMÍA
Cuarto trimestre de 2015
- Por ciento –



FUENTE: México, ¿Cómo vamos? con información del Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEGI).

La tasa de informalidad de las mujeres es superior a la de los hombres (58.3 frente a un 49.8%, respectivamente).

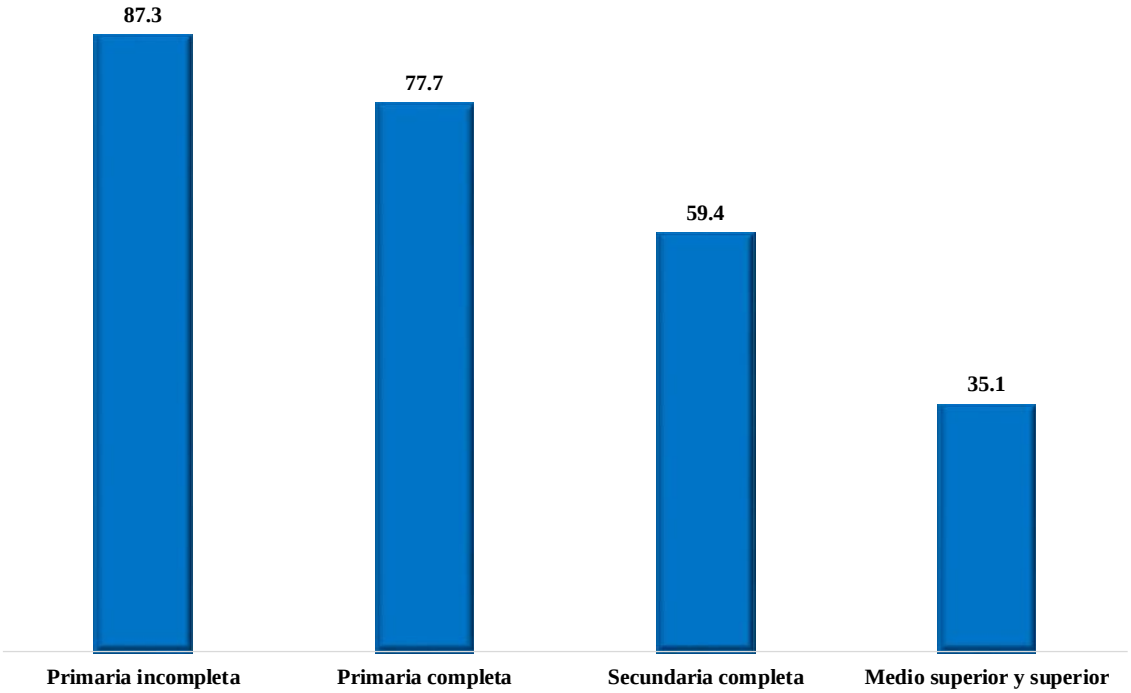
INFORMALIDAD POR GÉNERO
Cuarto trimestre de 2015
- Por ciento –



FUENTE: México, ¿Cómo vamos? con información del Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEGI).

Al calcular la tasa de informalidad por nivel de educación se observa que a mayor nivel de educación menor tasa de informalidad. 35.1% de los trabajadores con educación media superior y superior son informales, mientras que 87.3% de los trabajadores cuentan con primaria incompleta.

INFORMALIDAD POR NIVEL DE EDUCACIÓN
Cuarto trimestre de 2015
- Por ciento –



FUENTE: México, ¿Cómo vamos? con información del Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEGI).

Fuente de información:
http://www.mexicocomovamos.mx/iinfobite-nformalidad-por-actividad-economica/
http://www.mexicocomovamos.mx/infobite-participacion-de-la-informalidad-en-la-economia/
http://www.mexicocomovamos.mx/infobite-como-se-compone-la-informalidad/
http://www.mexicocomovamos.mx/infobite-informalidad-por-genero/
http://www.mexicocomovamos.mx/infobite-informalidad-por-nivel-de-educacion/

Reconoce director de OIT iniciativas presentadas por el Presidente Enrique Peña Nieto en materia de Justicia Laboral

El Secretario del Trabajo y Previsión Social, Alfonso Navarrete Prida, a través de su boletín de prensa 584, del 2 de mayo de este año, destacó que sostuvo un encuentro bilateral con el Director General de la Organización Internacional del Trabajo (OIT), Guy Ryder, quien manifestó su reconocimiento por las iniciativas propuestas por el Presidente Enrique Peña Nieto en materia de justicia laboral. A continuación se incluyen los detalles

El titular de la Secretaría del Trabajo y Previsión Social (STPS), Alfonso Navarrete Prida, sostuvo un encuentro bilateral con el Director General de la Organización Internacional del Trabajo (OIT), Guy Ryder, quien manifestó su reconocimiento por las iniciativas propuestas por el Presidente Enrique Peña Nieto en materia de justicia laboral, toda vez que México fortalecerá sus capacidades para garantizar una justicia laboral efectiva.

En la reunión, realizada en el marco de la IX Conferencia Iberoamericana de Ministros de Trabajo y Seguridad Social, Guy Ryder, felicitó al Secretario Alfonso Navarrete Prida por encabezar los trabajos de diseño de las reformas laborales en México, que además de históricas, promueven mejorar la productividad económica y la calidad de vida de los trabajadores mexicanos.

Por su parte, el titular de la STPS indicó que estas iniciativas complementan la Reforma realizada a la Ley Federal del Trabajo en 2012, con el objetivo de seguir modernizando el sistema de la justicia laboral de acuerdo con los principios de legalidad, imparcialidad, transparencia, eficacia y certeza jurídica, tomando en consideración la realidad de la sociedad mexicana y el cumplimiento con los estándares internacionales en la materia.

De la misma forma, el encargado de la política laboral nacional compartió con Guy Ryder que dichas iniciativas contemplan que la justicia laboral sea impartida por órganos del Poder Judicial Federal o Estatal; se sugiere también la creación de un organismo descentralizado que tendrá la facultad de atender el registro de todos los contratos colectivos de trabajo y organizaciones sindicales, así como todos los procesos administrativos inherentes a estas materias.

En este sentido, el Secretario del Trabajo señaló que el tripartismo que caracteriza al sistema laboral mexicano debe servir para conciliar y sumar las fortalezas de los factores de la producción, a fin de construir mejores condiciones para los trabajadores y sus familias.

En el marco del tripartismo y el diálogo social que hoy vivimos en México, el Presidente de la República nos ha instruido a trabajar de la mano con los sectores obrero y empresarial para mejorar la impartición de justicia laboral cotidiana y hacerla más pronta, transparente y eficaz, sostuvo.

Con estas reformas de grandes implicaciones para México, apuntó, el Gobierno de la República contribuirá a consolidar el Estado Social y Democrático de Derecho que todos queremos, y a brindar plena certidumbre jurídica a trabajadores y empleadores en la solución de sus diferencias.

Fuente de información:
http://www.gob.mx/stps/prensa/reconoce-director-de-oit-iniciativas-presentadas-por-el-presidente-enrique-pena-nieto-en-materia-de-justicia-laboral

Presenta el Secretario Alfonso Navarrete Prida el Banco de buenas prácticas en inspección laboral a Ministros Iberoamericanos

En el boletín de prensa 585 del 3 de mayo del año en curso, la Secretaría del Trabajo y Previsión Social (STPS) informó que su titular, Alfonso Navarrete Prida, presentó la iniciativa del "Banco de buenas prácticas sobre inspección laboral en Iberoamérica", desarrollada por la dependencia a su cargo, a lo cual los Ministros de Trabajo de España y Colombia se sumaron al reconocimiento realizado por el Director General de la Organización Internacional del Trabajo (OIT), Guy Ryder, a las iniciativas en materia de justicia laboral presentadas. A continuación se presenta dicho boletín.

El Secretario del Trabajo y Previsión Social, Alfonso Navarrete Prida, presentó durante la IX Conferencia Iberoamericana de Ministros de Trabajo, Empleo y Seguridad Social, el "Banco de buenas prácticas sobre inspección laboral en Iberoamérica", desarrollado por la dependencia a su cargo.

En la reunión desarrollada en el marco de la XXV Cumbre Iberoamericana de Jefes de Estado y de Gobierno, el titular de la STPS señaló que esta plataforma electrónica, única en su tipo, facilitará el intercambio de información sobre los procesos que realiza cada país relativos a la vigilancia de las condiciones de seguridad y salud, así como el cumplimiento de la normatividad aplicable.

El encargado de la política laboral del país hizo énfasis en la importancia de la cooperación regional en la materia, toda vez que brinda la oportunidad de actuar de forma coordinada a partir del intercambio de experiencias y buenas prácticas nacionales, para construir políticas públicas destinadas a alcanzar resultados efectivos en favor de los países de la región.

Asimismo, el Secretario del Trabajo subrayó la importancia de seguir ampliando la cobertura y efectividad de la vigilancia de la normatividad laboral, incrementando el número de inspecciones y la plantilla inspectiva, promover la inclusión laboral, coordinar acciones con organizaciones sindicales y empleadores, y fortalecer las comisiones de seguridad e higiene de los centros de trabajo para la prevención de accidentes y enfermedades laborales.

Los Ministros de Trabajo de Iberoamérica reconocieron el esfuerzo y la conducción de la STPS de México para dar cumplimiento a los acuerdos de la pasada Cumbre Iberoamericana, así como la efectiva coordinación desarrollada entre los Ministerios de Trabajo para concretar el Banco de buenas prácticas, el cual fortalecerá las herramientas de vigilancia y supervisión de las condiciones de trabajo, identificará aquellos programas exitosos susceptibles de replicarse y contribuirá a un mejor diseño de las políticas inspectivas en la región.

Además de los Ministros de Trabajo de Iberoamérica, la reunión contó con la participación de la titular de la Secretaría General Iberoamericana (SEGIB), Rebeca Grynspan, y del Director General de la Organización Internacional del Trabajo (OIT), Guy Ryder.

Posteriormente, el Secretario Alfonso Navarrete Prida se reunió con el Ministro de Trabajo de Colombia, Luis Eduardo Garzón, quien preside la IX Conferencia Iberoamericana de Ministros de Trabajo, Empleo y Seguridad Social.

En el encuentro, el Ministro Garzón se sumó al reconocimiento realizado por el Director General de la OIT, Guy Ryder, a las iniciativas presentadas por el actual Presidente en materia de justicia laboral, y toda vez que tendrán beneficios directos y tangibles para los trabajadores y sus familias, sin afectar al sector empresarial.

Adicionalmente, la Ministra de Empleo y Seguridad Social de España, Fátima Bañez, hizo lo propio al congratularse con el Gobierno mexicano por el gran paso dado para lograr importantes transformaciones en materia laboral, además de extender un amplio reconocimiento al Secretario Alfonso Navarrete Prida por haber encabezado, de manera exitosa, los trabajos de integración de estas iniciativas de reforma.

Cabe destacar que estos cambios para la impartición de la justicia laboral propuestos en México, se equiparan con el sistema existente en España donde el Poder Judicial es el competente para resolver los conflictos laborales.

Fuente de información:
http://www.gob.mx/stps/prensa/presenta-secretario-alfonso-navarrete-prida-banco-de-buenas-practicas-en-inspeccion-laboral-a-ministros-iberoamericanos

Iniciativas presidenciales en materia de justicia laboral, compatibles internacionalmente: OIT

El pasado 8 de mayo de 2016, la Secretaría del Trabajo y Previsión Social (STPS) publicó el boletín de prensa 586 donde se informa que el Director General de la Organización Internacional del Trabajo (OIT), Guy Ryder, resaltó la importancia de las iniciativas de reforma presentadas por el Presidente de la República, Enrique Peña Nieto; dicho organismo se dijo preparado para apoyar a México e interlocutores sociales en la aplicación de estas reformas. A continuación se reproduce dicho boletín.

El Director General de la Organización Internacional del Trabajo (OIT), Guy Ryder, resaltó la importancia de las iniciativas de reforma presentadas por el Presidente de la República, Enrique Peña Nieto, el 28 de abril pasado, las cuales están orientadas a transformar la justicia laboral en México.

El Titular de este organismo afirmó que las iniciativas “abordan cuestiones examinadas por los órganos de control de la OIT desde hace años, y ofrecen alternativas para avanzar hacia una legislación y práctica compatibles con los Convenios de OIT ratificados por México”.

A través de una declaración oficial publicada en la página de internet de la OIT, Guy Ryder señaló: “la OIT está preparada para ofrecer apoyo y orientación que puedan solicitar el Gobierno de México o los interlocutores sociales para la aplicación de estas reformas”.

Asimismo, enfatizó que estas iniciativas permitirán a nuestro país contar con una justicia laboral más efectiva y promover la productividad, en beneficio de los trabajadores mexicanos.

Cabe recordar que en el marco de la IX Conferencia Iberoamericana de Ministros de Trabajo y Seguridad Social celebrada en Cartagena, Colombia, el titular de la STPS, Alfonso Navarrete Prida, dio a conocer a Guy Ryder las iniciativas propuestas por el Presidente de la República cuyo objetivo principal es modernizar la procuración e impartición de la justicia laboral.

Fuente de información:
http://www.gob.mx/stps/prensa/iniciativas-presidenciales-en-materia-de-justicia-laboral-compatibles-internacionalmente-oit

Gobierno de la República comprometido con el fortalecimiento de acciones a favor de madres trabajadoras

La Secretaría del Trabajo y Previsión Social (STPS) informó, el pasado 10 de mayo del año en curso, que su titular, Alfonso Navarrete Prida, reiteró el compromiso del Gobierno de la República de continuar trabajando y fortaleciendo las acciones e impulsando políticas públicas a favor de las madres trabajadoras. Enseguida se presenta el boletín de prensa 587.

En el marco de la celebración del Día de la Madre, el Secretario del Trabajo y Previsión Social, Alfonso Navarrete Prida, reiteró el compromiso del Gobierno de la República, a través de la Dependencia a su cargo, con el fortalecimiento de la cultura de la igualdad, la inclusión y la no discriminación en el ámbito laboral.

“Acceder a un empleo bien remunerado y con seguridad social no paraliza a las jefas de hogares, por el contrario, las hace más dinámicas confiando en sus propias capacidades y corriendo los riesgos necesarios para satisfacer las necesidades económicas de sus familias. De ahí, nuestro mayor reconocimiento para ellas, reiterándoles el compromiso de continuar trabajando y fortaleciendo las acciones e impulsando políticas públicas en favor de ellas y los suyos”, dijo el titular de la STPS.

Indicó que, a través de diversas acciones transversales, el Gobierno actual busca brindar mayores oportunidades para las madres trabajadoras, y señaló que ejemplo de ello es el Programa Nacional para la Igualdad de Oportunidades y no Discriminación contra las Mujeres.

El Secretario del Trabajo destacó la importancia del trabajo doméstico y cuidados del hogar que realizan en su mayoría las mujeres amas de casa o jefas del hogar, ya

que, si se le asignara un valor monetario, éste sería equivalente a una quinta parte del Producto Interno Bruto (PIB) del país, aproximadamente 21 por ciento.

Sin embargo, apuntó, esta contribución económica y social no se traduce necesariamente en ingresos, retribución o siquiera reconocimiento para quienes, siendo mujeres, desempeñan esas tareas, que son además esenciales para el buen funcionamiento del tejido social y productivo.

El encargado de la política laboral del país indicó que, con la Reforma Laboral de 2012, impulsada por la actual Administración, se introdujeron importantes cambios para proteger de mejor manera los derechos de las mujeres trabajadoras, especialmente de quienes son madres, entre los cuales destacó:

- Incorporó el principio legal de igualdad sustantiva entre hombres y mujeres.

- Se prohibió y se establecieron sanciones a los patrones y a los trabajadores que realicen actos de hostigamiento o acoso sexual, considerándolas como causales de rescisión laboral.

- Se prohibió al patrón exigir a las trabajadoras certificados médicos de ingravidez para el ingreso, permanencia o ascenso en el empleo.

- Se prohibió despedir trabajadoras por estar embarazadas, por cambio de estado civil o por tener a su cuidado hijos menores.

- Se legalizó la práctica de distribuir las semanas de descanso pre y postnatal, con el objeto de que las madres puedan permanecer más tiempo al lado de sus hijos, e incluso se estableció la posibilidad de tener una licencia de paternidad para que se goce en el seno familiar de las mismas circunstancias, que consiste en la llegada de un nuevo miembro a la familia.

- Se estableció la modalidad para los reposos por lactancia, que consiste en reducir una hora la jornada de trabajo durante los seis meses siguientes al nacimiento.

Adicionalmente, señaló el funcionario federal, la STPS ha dado prioridad a la atención cotidiana de las mujeres trabajadoras a través de sus diversos programas y organismos como los operados por el Servicio Nacional de Empleo (SNE), el Instituto del Fondo Nacional para el Consumo de los Trabajadores (INFONACOT) que puso en marcha la "Tarjeta Mujer FONACOT", así como la Procuraduría General de la Defensa del Trabajo (PROFEDET) que brinda servicios de representación y asesoría jurídico-laboral a mujeres de forma gratuita, y apoya en las denuncias por violencia laboral ante la Fiscalía Especial para los Delitos de Violencia contra las Mujeres y Trata de Personas de la Procuraduría General de la República.

También, en un esfuerzo de coordinación de la Secretaría del Trabajo y Previsión Social, del Instituto Nacional de las Mujeres (INMUJERES) y del Consejo Nacional para Prevenir la Discriminación (CONAPRED) se impulsó la creación de la Norma Mexicana en Igualdad Laboral y No Discriminación, con la finalidad de fijar las bases para el reconocimiento público de los centros de trabajo que adopten y cumplan con procesos y prácticas a favor de la igualdad laboral y no discriminación.

Afirmó el titular de la Secretaría "Estas acciones son esfuerzos de política con enfoque de género, que se están implementando para romper los 'techos de cristal' en el ámbito de oportunidades laborales para todas las mujeres de nuestro país".

Fuente de información:
http://www.gob.mx/stps/prensa/gobierno-de-la-republica-comprometido-con-el-fortalecimiento-de-acciones-a-favor-de-madres-trabajadoras

Erradicar el trabajo infantil en las cadenas de producción ¡Es cosa de todos!

En mayo de 2016, el Flash Informativo 63 de la publicación de la Red Interamericana para la Administración Laboral (RIAL) indicó que el 12 de junio será el Día Mundial contra el trabajo infantil y se focalizará en la erradicación del trabajo infantil en las cadenas de producción. A continuación se incluye el artículo.

El Día mundial contra el trabajo infantil de 2016 se focalizará en la erradicación del trabajo infantil en las cadenas de producción. Las cadenas de producción son el conjunto de actividades o procesos que intervienen en la producción y distribución de un producto. Con la globalización, las cadenas de producción se han vuelto cada vez más complejas, involucrando trabajadores, pequeños productores y empresas de todo el mundo. Aunque la mayoría de trabajo infantil tiene lugar en la producción de bienes y servicios para los mercados nacionales, también se pueden encontrar niños trabajando en la producción de bienes y servicios destinados a la exportación.

Existen 168 millones de niños que se encuentran en situación de trabajo infantil, y todas las cadenas de producción, desde la agricultura hasta la manufactura, incluyendo el sector de la construcción, corren el riesgo de que el trabajo infantil esté presente en ellas. Las empresas deben permanecer vigilantes para asegurar que sus cadenas de producción están libres de trabajo infantil o de lo contrario, corren el riesgo de arruinar su reputación, así como sus negocios.

Gran parte del trabajo infantil se encuentra en la economía rural e informal, en general en las zonas donde los sindicatos y las organizaciones de empleadores son relativamente débiles o no existen, y en las áreas donde los inspectores de trabajo no tienen ningún acceso. Esto también es válido para el trabajo infantil en las cadenas de producción donde el trabajo se puede realizar en pequeños talleres o en casas particulares y de esta manera pasar desapercibido para las empresas situadas en la

parte superior de la cadena. Sistemas educativos inadecuados aumentan los riesgos y los gobiernos deberán redoblar sus esfuerzos para abordar este problema.

El Día mundial contra el trabajo infantil es una oportunidad para llamar la atención sobre lo que se puede hacer para impedir el trabajo infantil en las cadenas de producción.

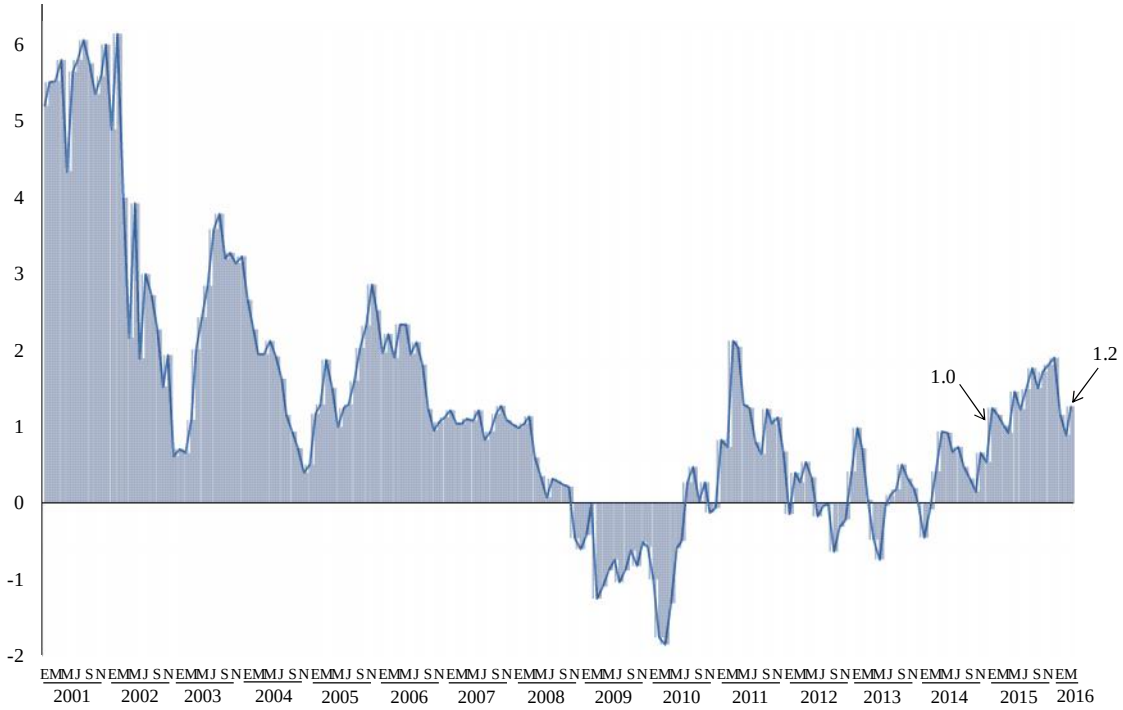
Fuente de información:
http://www.ilo.org/ipec/Campaignandadvocacy/wdacl/lang--es/index.htm

SALARIOS

Salario promedio asociado a trabajadores asegurados al IMSS

El salario que en promedio percibieron los trabajadores asegurados al Instituto Mexicano del Seguro Social (IMSS) en marzo de 2016 ascendió a 315.55 pesos diarios (9 mil 592.72 pesos mensuales), cantidad que superó en 3.9% a la de un año antes. En términos reales, este salario registró un crecimiento de 1.2% en el período interanual. Asimismo, al compararlo con diciembre de 2015, se observó que el nivel real de marzo de 2016 fue mayor en 1.9 por ciento.

SALARIO PROMEDIO REAL ASOCIADO A TRABAJADORES ASEGURADOS
Enero de 2001 – marzo de 2016 p/
–Variación porcentual respecto al mismo mes del año anterior–



p/ Cifras preliminares.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Mexicano del Seguro Social y del INEGI.

Salario promedio asociado a trabajadores asegurados por sector de actividad económica

Entre marzo de 2015 y marzo de 2016, siete de los nueve sectores de la actividad económica mostraron comportamientos positivos en el salario real de sus trabajadores; así, sobresalieron con los crecimientos más elevados la agricultura, ganadería, silvicultura, caza y pesca (5.6%); la industria eléctrica y suministro de agua potable (2.6%) y el comercio (2.5%). Les siguieron en importancia las industrias de transformación (2.3%) y los servicios sociales (1.8%).

En el período de referencia, la construcción y las industrias extractivas acusaron descensos en el salario promedio real de los trabajadores asegurados, de 3.1 y 0.3%, respectivamente.

SALARIO PROMEDIO ASOCIADO A TRABAJADORES ASEGURADOS POR SECTOR DE ACTIVIDAD ECONÓMICA
Marzo de 2016 p/

Sector de actividad económica	Nominal - Pesos diarios -	Variación real (%)	
		Interanual	Con respecto a diciembre de 2015
Total	**315.55**	**1.2**	**1.9**
Agricultura, ganadería, silvicultura, caza y pesca	173.50	5.6	3.9
Industria eléctrica y suministro de agua potable	806.33	2.6	3.3
Comercio	273.39	2.5	4.3
Industrias de transformación	319.74	2.3	1.5
Servicios sociales	436.76	1.8	-0.7
Transporte y comunicaciones	366.89	0.7	1.1
Servicios para empresas y personas	308.60	0.3	3.5
Industrias extractivas	509.72	-0.3	-0.3
Construcción	211.62	-3.1	-1.6

p/ Cifras preliminares.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Mexicano del Seguro Social y del INEGI.

Por otra parte, al comparar los niveles que en marzo de 2016 alcanzó el salario real en los diferentes sectores de actividad económica con respecto a los de diciembre de 2015, se observó que seis de ellos mostraron aumentos salariales reales. Los incrementos de mayor magnitud se presentaron en el comercio (4.3%); agricultura, ganadería, silvicultura, caza y pesca (3.9%); en los servicios para empresas y personas (3.5%); y en la industria eléctrica y suministro de agua potable (3.3%). Por el contrario, de los tres sectores con disminuciones salariales reales destacó la construcción con un retroceso de 1.6 por ciento.

Salario promedio asociado a trabajadores asegurados por tamaño de establecimiento

En marzo de 2016, el salario real evolucionó favorablemente en los siete diferentes tamaños de establecimiento, con respecto al mismo mes de un año antes. Los crecimientos más significativos se presentaron en las empresas de menor tamaño, de uno a 250 trabajadores, con incrementos superiores al promedio (1.2%). En tanto que los establecimientos de 251 y más trabajadores asegurados mostraron incrementos reales salariales no superiores a 0.8 por ciento.

En el siguiente cuadro se aprecia la evolución interanual del salario real en los diferentes tamaños de establecimientos, así como la del primer trimestre de 2016.

SALARIO PROMEDIO ASOCIADO A TRABAJADORES ASEGURADOS POR TAMAÑO DE ESTABLECIMIENTO
Marzo de 2016 p/

Tamaño de establecimiento (Según número de trabajadores asegurados)	Nominal - Pesos diarios -	Variación real (%)	
		Interanual	Con respecto a diciembre de 2015
Total	**315.55**	**1.2**	**1.9**
De un trabajador	139.72	2.2	0.9
De 2 a 5	153.25	1.5	0.8
De 6 a 50	224.94	1.4	1.5
De 51 a 250	306.39	1.7	2.0
De 251 a 500	345.98	0.8	1.7
De 501 a 1000	359.43	0.6	2.6
De 1001 y más	420.39	0.8	1.4

p/ Cifras preliminares.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Mexicano del Seguro Social y del INEGI.

Salario promedio asociado a trabajadores asegurados por entidad federativa

Durante marzo de 2016, los trabajadores asalariados asegurados que laboraron en la Ciudad de México, Campeche, Nuevo León, Querétaro y Jalisco registraron en promedio los salarios nominales más altos: 407.19, 400.14, 349.46, 347.79 y 313.88 pesos diarios, respectivamente.

Por el contrario, los estados en los que se reportaron los menores salarios nominales diarios fueron Sinaloa (228.84 pesos diarios), Quintana Roo (241.36), Durango (241.76), Nayarit (245.58) y Oaxaca (253.31).

Al analizar el comportamiento que en términos reales mostraron los salarios en las entidades federativas durante el período interanual de marzo de 2015 al mismo mes de 2016, se observó que éste fue positivo en 28 de las 32 entidades. Las que registraron los mayores incrementos reales fueron Chiapas (3.8%), Baja California (3.6%), Chihuahua (3.4%), San Luis Potosí (3.0%), Baja California Sur (2.8%) y Yucatán (2.6%).

Por otra parte, las cuatro entidades federativas que registraron descensos en los salarios reales fueron Tabasco (3.0%), Campeche (2.1%), Michoacán de Ocampo (0.3%) y Guerrero (0.01%).

En el cuadro de la página siguiente se pueden apreciar estos aspectos.

SALARIO PROMEDIO ASOCIADO A TRABAJADORES ASEGURADOS

Marzo de 2016 p/

Entidad Federativa	Proporción de cotizantes (%)	Nominal - Pesos diarios -	Variación real (%)	
			Interanual	Respecto a dic. anterior
Promedio Nacional	**100.0**	**315.55**	**1.2**	**1.9**
Chiapas	1.2	280.98	3.8	2.5
Baja California	4.3	302.54	3.6	1.7
Chihuahua	4.5	289.15	3.4	2.2
San Luis Potosí	2.1	298.73	3.0	1.6
Baja California Sur	0.8	294.04	2.8	2.3
Yucatán	1.8	280.14	2.6	1.6
Guanajuato	4.7	260.30	2.5	2.4
Zacatecas	0.9	276.19	2.3	2.0
Coahuila de Zaragoza	3.9	303.99	2.3	0.9
Hidalgo	1.2	275.62	2.1	1.9
Estado de México	7.9	308.24	2.1	2.0
Aguascalientes	1.5	282.81	2.0	2.1
Sonora	3.1	268.73	2.0	1.4
Tlaxcala	0.5	260.96	2.0	1.4
Colima	0.7	265.52	1.7	1.5
Nuevo León	8.0	349.46	1.5	1.3
Puebla	3.0	286.57	1.4	-0.2
Morelos	1.1	311.29	1.3	2.1
Jalisco	8.6	313.88	1.0	3.2
Sinaloa	2.8	228.84	1.0	2.1
Tamaulipas	3.3	291.36	0.9	2.3
Querétaro	2.7	347.79	0.8	1.8
Durango	1.3	241.76	0.8	1.2
Quintana Roo	2.0	241.36	0.7	3.3
Nayarit	0.7	245.58	0.5	3.2
Oaxaca	1.1	253.31	0.4	1.3
Ciudad de México	17.4	407.19	0.4	2.9
Veracruz de Ignacio de la Llave	4.1	311.02	0.1	-0.8
Guerrero	0.9	263.09	-0.01	2.6
Michoacán de Ocampo	2.1	268.11	-0.3	0.8
Campeche	0.7	400.14	-2.1	0.7
Tabasco	1.0	274.11	-3.0	0.3

p/ Cifras preliminares.

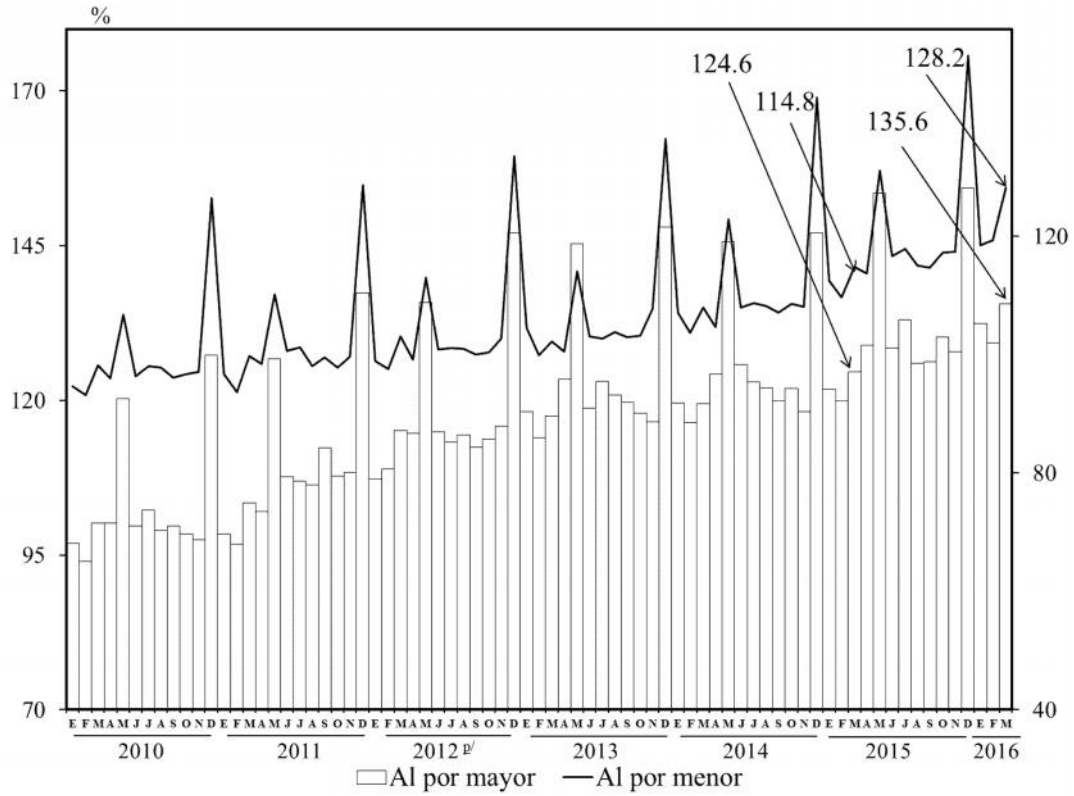
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Mexicano del Seguro Social y del INEGI.

.

Evolución de la remuneración real en empresas comerciales

La Encuesta Mensual sobre Empresas Comerciales (EMEC) del INEGI presenta los índices de las remuneraciones reales de los trabajadores de empresas comerciales, mediante los cuales es posible dar seguimiento a la evolución de este indicador. De esta forma, se aprecia que entre marzo de 2015 y el mismo mes de 2016, el índice de la remuneración real del personal ocupado se incrementó en el comercio al por mayor, así como en el comercio al por menor en 8.8 y 11.7%, respectivamente.

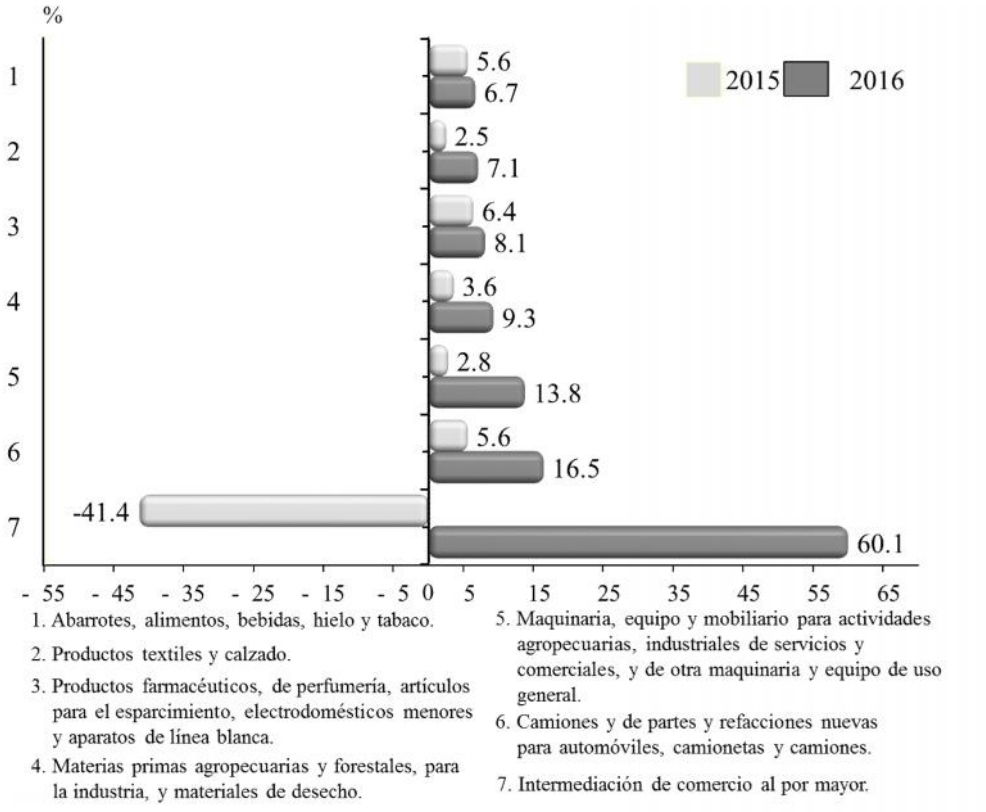
ÍNDICE DE REMUNERACIONES REALES POR PERSONA OCUPADA EN EMPRESAS COMERCIALES CON VENTAS AL POR MAYOR Y AL POR MENOR
Enero de 2010 – marzo de 2016
- Índice base 2008=100 -



p/ Cifras preliminares a partir de la fecha que se señala.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del INEGI, Encuesta Mensual sobre Empresas Comerciales.

En el período interanual de referencia, las empresas comerciales con ventas al por mayor mostraron incrementos en la remuneración de sus trabajadores; aquellas que presentaron los mayores incrementos fueron: en el subsector de intermediación de comercio al por mayor (60.1%); el de camiones y de partes y refacciones nuevas para automóviles, camionetas y camiones (16.5%); y el de maquinaria, equipo y mobiliario para actividades agropecuarias, industriales, de servicios y comerciales, y de otra maquinaria y equipo de uso general (13.8%).

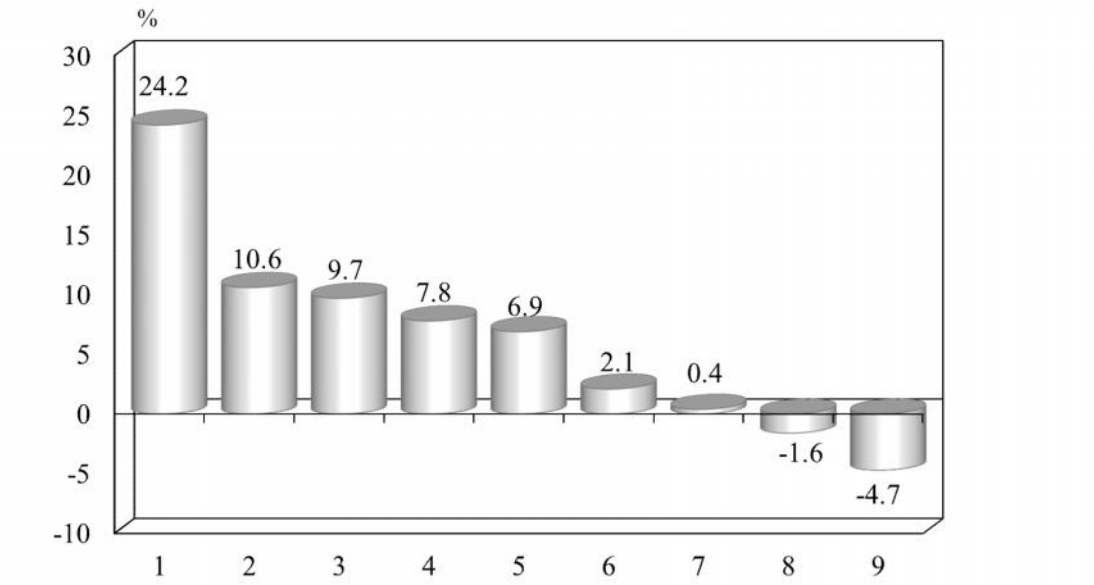
ÍNDICE DE REMUNERACIONES REALES POR PERSONA OCUPADA EN EMPRESAS COMERCIALES CON VENTAS AL POR MAYOR POR SUBSECTOR DE ACTIVIDAD ECONÓMICA
Marzo de 2016 p/
- Variación respecto al mismo mes del año anterior -



p/ Cifras preliminares.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del INEGI, Encuesta Mensual sobre Empresas Comerciales.

En lo que respecta a las empresas con ventas al por menor, entre marzo de 2015 y el mismo mes de 2016, se observó que el comportamiento de las remuneraciones reales por persona ocupada presentó mayores incrementos en el subsector de comercio al por menor en tiendas de autoservicio y departamentales (24.2%); en el de artículos para el cuidado de la salud (10.6%), y en el de productos textiles, bisutería, accesorios de vestir y calzado (9.7%). Por su parte, los subsectores que presentaron retrocesos en la remuneración real fueron el de comercio al por menor exclusivamente a través de internet, y catálogos impresos, televisión y similares (4.7%); y en el de artículos de ferretería, tlapalería y vidrios (1.6%).

ÍNDICE DE REMUNERACIONES REALES POR PERSONA OCUPADA EN EMPRESAS COMERCIALES CON VENTAS AL POR MENOR POR SUBSECTOR DE ACTIVIDAD ECONÓMICA
Marzo de 2016[p/]
- Variación respecto al mismo mes del año anterior -



1. Tiendas de autoservicio y departamentales.
2. Artículos para el cuidado de la salud.
3. Productos textiles, bisutería, accesorios de vestir y calzado.
4. Enseres domésticos, computadoras, artículos para la decoración de interiores y artículos usados.
5. Vehículos de motor, refacciones, combustibles y lubricantes.
6. Artículos de papelería, para el esparcimiento y otros artículos de uso personal.
7. Abarrotes, alimentos, bebidas, hielo y tabaco.
8. Artículos de ferretería, tlapalería y vidrios.
9. Exclusivamente a través de Internet, y catálogos impresos, televisión y similares.

[p/] Cifras preliminares.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del INEGI, Encuesta Mensual sobre Empresas Comerciales.

Fuente de información:
La base estadística con la que se elaboró este análisis se encuentra en la siguiente liga:
http://www.inegi.org.mx/sistemas/bie/

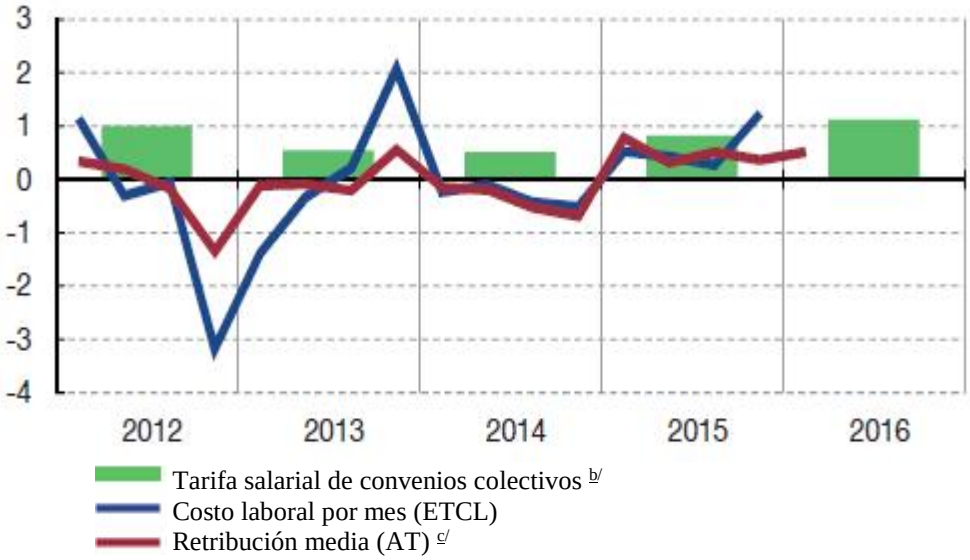
Indicadores de costos laborales en España

El Banco de España presentó, en su "Boletín Económico" de abril de 2016 el siguiente análisis sobre la evolución de los costos laborales en esa nación.

"La información más reciente acerca de la evolución de la negociación colectiva, referida a marzo de este año, apunta a un mantenimiento de la tónica de contención de los aumentos salariales, que para el conjunto de los convenios colectivos acordados se sitúa, en promedio, en 1.1%, equivalente a tres décimas por encima de la tasa observada para 2015.

Los acuerdos cerrados, que afectan a más de cuatro millones de trabajadores, se corresponden en su mayoría, con revisiones de convenios firmados en ejercicios anteriores. Los acuerdos de nueva firma, cuya representatividad es muy limitada, ya que afectan a poco más de 100 mil asalariados hasta marzo, reflejan ese mismo incremento que es una décima inferior al pactado hasta febrero y 0.4 puntos porcentuales más bajo que la cota superior de 1.5% recomendada en el Acuerdo para el Empleo y la Negociación Colectiva. Por otro lado, el crecimiento interanual de la retribución bruta media en las grandes empresas repuntó en febrero hasta 1.1% interanual, según el indicador elaborado por la Agencia Tributaria".

SALARIOS [a/]
- Por ciento -



[a/] Tasas interanuales de las series originales.
[b/] Sin incluir cláusula de salvaguarda. Datos hasta marzo de 2016.
[c/] Para el último trimestre, promedio de las tasas interanuales hasta febrero de 2016.

FUENTE: Instituto Nacional de Estadística, Ministerio de Empleo y Seguridad Social, Agencia Tributaria y Banco de España.

Fuente de información:
http://www.bde.es/bde/es/secciones/informes/boletines/Boletin_economic/

Impulsa Gobierno Federal acuerdo para mejorar las condiciones laborales de las y los trabajadores

La Secretaría del Trabajo y Previsión Social (STPS) informó, el pasado 2 de mayo del año en curso, que el Titular de la STPS, Alfonso Navarrete Prida, señaló que el tripartismo mexicano ha madurado y está listo para privilegiar instancias de conciliación y confiar a los órganos de justicia la solución de las controversias. Anunció que en las próximas semanas, el Gobierno de la República, sindicatos y empleadores trabajarán un Acuerdo en materia de recuperación del poder adquisitivo del salario mínimo, la promoción de la formalidad, la productividad y la transformación de la justicia laboral. A continuación se presenta el boletín de prensa 583.

Durante la Conmemoración del Día Internacional del Trabajo, encabezada por el Presidente Enrique Peña Nieto, el encargado de la política laboral del país indicó que este amplio Acuerdo fijará el rumbo de consolidación y mejora de las condiciones laborales de las y los trabajadores de México.

Tras señalar que las instituciones y leyes deben ser adecuadas a esta época, el Titular de la STPS aseguró que la identidad del mundo laboral mexicano es el tripartismo y el diálogo social en favor del empleo digno, “como medio para la superación y realización individual y familiar de los trabajadores”, y eso siempre perdurará y guiará las acciones del Gobierno de la República.

En este sentido, el Secretario del Trabajo refrendó el pacto social que tuvo su origen en la Revolución Mexicana, de conciliar para crecer y mejorar, al tiempo de subrayar que las iniciativas presentadas por el Presidente de la República en materia de justicia laboral proponen repensar el diseño de arbitraje tripartito.

El funcionario federal afirmó que “el ambiente de paz laboral que prevalece en el país nos permite confirmar que en México existe una gran capacidad de diálogo entre los factores de la producción y que nuestro tripartismo ha madurado y está listo para privilegiar instancias de conciliación para alcanzar arreglos y confiar a nuestros órganos de justicia la solución de controversias”.

Asimismo, señaló que este paquete de iniciativas propone contribuir al fortalecimiento de las organizaciones sindicales que genuinamente luchan por los derechos de sus agremiados, al darles herramientas a sus liderazgos para afianzar su legitimidad y vocación representativa y democrática. “México necesita sindicatos fuertes, responsables y comprometidos”.

“El actual Gobierno se ha caracterizado por ser transformador, sensible a la realidad y que ve siempre hacia adelante en función de lo que conviene a México” afirmó.

El Secretario Alfonso Navarrete Prida hizo énfasis en que el tripartismo ha sido un puntal para alcanzar acuerdos sin precedentes, muestra de ello es que en la actual Administración se ha logrado avanzar con responsabilidad y gradualidad en la recuperación del salario mínimo, que registra un 5% de ganancia en términos reales, la mayor recuperación para un período similar en los últimos cuatro sexenios.

También, apuntó que el tripartismo ha sido un factor decisivo para que en 31 meses no se haya presentado ninguna huelga de jurisdicción federal, que se haya bajado consistentemente la informalidad laboral y se haya incrementado la productividad, lo que ha permitido que en abril pasado se superara el número de afiliados al IMSS en el mismo período de tiempo en la historia de México.

Subrayó “Hoy primero de mayo, México se enaltece de haber heredado y practicado con orgullo esa tradición tripartita, única en el mundo laboral”.

Finalmente, el Secretario Alfonso Navarrete Prida manifestó su reconocimiento y agradecimiento al movimiento obrero y sus dirigencias que, dijo, siempre han sabido sumar y contribuir al desarrollo del país.

En el evento estuvieron presentes el Secretario General de la Confederación de Trabajadores de México (CTM), Carlos Aceves del Olmo; el Presidente del Consejo Coordinador Empresarial, Juan Pablo Castañón Castañón; los presidentes de las Comisiones del Trabajo de la Cámara de Diputados y del Senado, Georgina Zapata Lucero y Miguel Ángel Chico Herrera, respectivamente; el Director de la Oficina de Organización Internacional del Trabajo (OIT) para México y Cuba, Thomas Wissing Pfeiffer; integrantes del Gabinete Legal y Ampliado; así como líderes obreros y empresariales.

Fuente de información:
http://www.gob.mx/stps/prensa/impulsa-gobierno-federal-acuerdo-para-mejorar-las-condiciones-laborales-de-las-y-los-trabajadores

Las tasas de impuestos sobre ingresos salariales en los países de la OCDE se estabilizaron en 2015 (OCDE)

El 12 de abril de 2016, la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE) informó que los impuestos sobre ingresos salariales para el trabajador medio en los países de la OCDE permanecieron estables en 35.9% durante 2015, con lo cual finalizó una serie de aumentos anuales constantes desde 2011.

En el informe *Taxing Wages 2016*[18] ("Impuestos al salario 2016") se muestra que, si bien los impuestos sobre ingresos salariales aumentaron en porcentajes relativamente pequeños en 24 de los 34 países[19] de la OCDE[20], esto se compensó por las bajas registradas en ocho países en 2015. De acuerdo con el informe, en Estonia, Grecia y España hubo bajas significativas de por lo menos un punto porcentual.

El nivel de impuestos y aportaciones a la seguridad social (IASS) en cada país se mide por la "carga fiscal", esto es, los impuestos totales pagados por empleados y empleadores, menos las prestaciones familiares recibidas como porcentaje de los costos laborales totales del empleador.

Durante el período comprendido entre 2010 y 2015, los impuestos sobre ingresos salariales aumentaron un punto porcentual para el trabajador promedio en los países miembros de la OCDE, aunque la mayoría de sus gobiernos no incrementaron las tasas obligatorias de impuestos sobre la renta. Casi todo su aumento se debió a que los salarios subieron con mayor rapidez que las exenciones y créditos fiscales, algo palpable en el hecho de que sólo siete países tuvieron tasas obligatorias de impuesto sobre ingresos laborales de trabajadores con salarios medios mayores en 2015 que en 2010, en tanto que en ocho países se aplicaron tasas obligatorias más bajas.

[18] http://www.oecd.org/tax/taxing-wages-20725124.htm
[19] http://www.compareyourcountry.org/taxing-wages?lg=en
[20] http://www.oecd.org/ctp/tax-policy/tax-database.htm

Las nuevas conclusiones son algunos de los aspectos principales de la publicación "Impuestos al salario 2016", en la que se proporciona datos comparativos entre países sobre montos de impuestos, IASS, impuestos sobre nóminas y prestaciones monetarias para ocho tipos de familias, los cuales difieren por nivel de ingreso y por composición de la familia. También se presentan las cargas fiscales medias y marginales resultantes. Las cargas fiscales medias muestran la parte de los ingresos salariales brutos o costos laborales totales que se capta en forma de impuestos sobre la renta personal (prestaciones monetarias antes y después de impuestos), IASS e impuestos sobre nóminas. Las cargas fiscales marginales muestran la parte de un aumento de ingresos brutos o costos laborales totales que se paga en estos gravámenes.

El informe de este año también contiene un capítulo especial que examina la forma en que los sistemas tributario y de prestaciones en el trabajo, que incluyen las disposiciones que cubren a los niños, afectan los incentivos para que un segundo asalariado de la familia entre o reingrese a la fuerza laboral. Dado que por lo general los segundos asalariados en la mayoría de los países de la OCDE son mujeres, los resultados destacan la importancia de tomar en cuenta consideraciones de género como una parte clave del diseño del sistema tributario.

En "Impuestos al salario 2016" se indica que las cargas fiscales medias de los segundos asalariados son muy influenciadas por ciertas características de diseño de la tributación, como el uso de disposiciones fiscales para el cónyuge dependiente; la manera en que los créditos, exenciones o beneficios fiscales se suprimen, si es sobre una base individual o familiar, y la elección entre la tributación individual o familiar.

En el informe se señala que una exención o crédito fiscal por cónyuge dependiente —diseñada para reducir la carga fiscal sobre el ingreso de un asalariado principal con un cónyuge dependiente o desempleado— tiende a reducir los incentivos de trabajar

para los segundos asalariados, ya que su cónyuge pierde esta exención o crédito en el momento en que el segundo asalariado ingresa o reingresa a la fuerza laboral. Lo mismo aplica para la provisión y la supresión de prestaciones sobre una base familiar.

Los países que utilizan la tributación familiar y no la individual, a menudo cuentan con cargas fiscales más altas y, por consiguiente, menos incentivos de trabajo para segundos asalariados. Bajo la tributación de base familiar, el ingreso de ambos cónyuges se grava de forma conjunta, en tanto que en la tributación de base individual se gravaría por separado. Esto significa que con la tributación de base familiar, el segundo asalariado de hecho paga impuestos a una mayor parte de la tasa de impuesto sobre la renta de lo que pagaría sobre una base individual, dado que el asalariado principal ya obtiene todo el beneficio de la menor parte de la tasa impositiva.

“Los altos impuestos para los segundos asalariados desalientan a las personas, en especial a las mujeres, a trabajar”, afirmó el Director del Centro de Política y Administración Tributaria de la OCDE. “Es recomendable que los formuladores de políticas tomen a la equidad de género como un factor clave al diseñar los sistemas tributarios. Cuando menos, es necesario esforzarse más por asegurarse de que el diseño del sistema fiscal no agrave las desigualdades de género existentes.”

Aspectos clave

La carga fiscal media en los países de la OCDE permaneció sin cambio en 2015

— En todos los países de la OCDE, la carga fiscal y de seguridad social media sobre los ingresos laborales se mantuvo en 35.9% por segundo año consecutivo en 2015. Esto se debió al aumento total de 0.9 puntos porcentuales ocurrido entre 2010 y 2014, lo cual revirtió la baja de 36.0 a 35.0%, registrada entre 2007 y 2010.

— Las cargas fiscales medias más altas para trabajadores solteros y sin hijos que ganan el salario nacional medio se observaron en Bélgica (55.3%), Austria (49.5%), Alemania (49.4%) y Hungría (49.0%). Las menores corresponden a Chile (7%), Nueva Zelanda (17.6%) y **México** (19.7%).

— Hubo un aumento de más de 0.4 puntos porcentuales en la proporción fiscal en cinco países: Australia, Luxemburgo, Israel, Italia y Portugal. Todos ellos experimentaron alzas importantes en el impuesto sobre la renta (ISR) personal —sin incluir los aumentos en tasas obligatorias de ISR—, y dos de ellos tuvieron también alzas importantes en los IASS.

— En tres países —Grecia (-1.3 puntos porcentuales), España (-1.2 puntos porcentuales) y Estonia (-1 punto porcentual)—, hubo una baja notoria de un punto porcentual o más. Otros dos países —Irlanda y Países Bajos— tuvieron bajas de más de 0.4 puntos porcentuales. De estos cinco países, tres experimentaron bajas considerables en los IASS y tres en el ISR.

Cargas fiscales para familias con hijos

- Las cargas fiscales más altas para familias con un asalariado con dos hijos que gana un ingreso medio se registraron en Francia (40.5%) y Bélgica (40.4%). Austria, Finlandia e Italia tuvieron cargas fiscales de 39% a 40%. Nueva Zelanda registró la menor carga fiscal para estas familias (4.9%), seguido de Chile (7%), Irlanda (9.5%) y Suiza (9.8%). La media de los países de la OCDE fue de 26.7 por ciento.

- Los mayores aumentos en la carga fiscal para familias con un asalariado con hijos correspondieron a Islandia (1.5 puntos porcentuales) y Nueva Zelanda (1.2 puntos porcentuales) y la mayor baja se registró en Estonia (4.4 puntos porcentuales), sobre todo debido al aumento en las prestaciones monetarias.

- En todos los países de la OCDE, excepto **México** y Chile, la carga fiscal para trabajadores con hijos es menor que la de los trabajadores solteros sin hijos. Las diferencias son grandes en particular en la República Checa, Alemania, Irlanda, Luxemburgo y Eslovenia.

Pagos obligatorios no fiscales

- En algunos países se otorgan diversas prestaciones relacionadas con seguros mediante pagos obligatorios a fondos de pensiones o aseguradoras de propiedad privada y no mediante aportaciones por seguridad social al gobierno. En la *OECD Tax Database*[21] se proporciona más información sobre estos "pagos obligatorios no fiscales".

En lo que sigue, el caso México.

Impuestos sobre la remuneración: México, impuesto sobre la renta

La carga fiscal es una medición del impuesto sobre el ingreso del trabajo, el cual incluye el impuesto pagado por el empleado y por el empleador.

Carga tributaria con respecto al ingreso laboral

$$\frac{\text{(Impuesto al ingreso laboral + contribución a la seguridad social (CSS) por parte del empleador y por parte del empleado – prestaciones familiares}}{\text{Costos laborales totales (salarios brutos + CSS por parte del empleador)}}$$

Trabajador individual

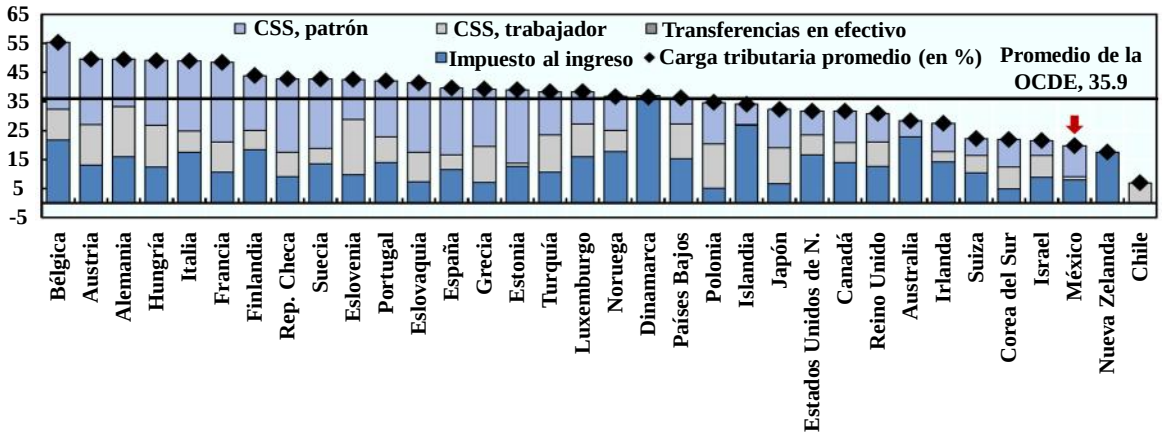
— México tiene la tercera carga fiscal más baja de entre los 34 países miembros de la OCDE. El país ocupa la misma posición que ocupó en 2014. En promedio, un trabajador individual (soltero) en México se enfrentó a una carga fiscal de 19.7%

[21] http://www.oecd.org/ctp/tax-policy/tax-database.htm

en 2015, cifra que contrasta cuando se le compara con el promedio de la OCDE que es de 35.9 por ciento.

— En México, el impuesto sobre la renta y las contribuciones a la seguridad social, combinadas, representan el 94% de la carga fiscal total, frente al 77% de la carga fiscal promedio total de la OCDE.

CARGA TRIBUTARIA PROMEDIO: PROMEDIO PARA UN TRABAJADOR INDIVIDUAL, SIN HIJOS
-En porcentaje-



CSS = Contribuciones a la seguridad social.
FUENTE: OCDE.

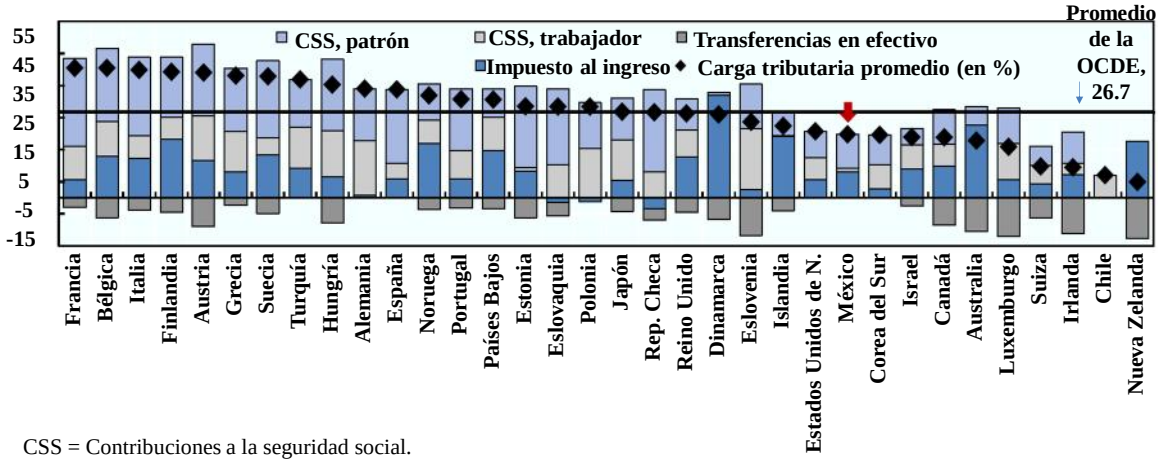
Una pareja casada, con un perceptor de ingresos y con dos hijos

La carga fiscal para un trabajador con niños puede ser inferior a la de un trabajador con el mismo nivel de ingresos pero sin hijos, ya que muchos países de la OCDE proporcionan prestaciones a las familias con niños a través de transferencias de efectivo y de disposiciones fiscales preferenciales.

— México tiene la carga tributaria número 10 más baja de la OCDE para un trabajador promedio, casado con dos niños, en 19.7% para 2015; el promedio de la OCDE se ubica en 26.7%. El país ocupa la misma posición que ocupó en 2014.

— Los beneficios relacionados con los niños y con las disposiciones fiscales tienden a reducir la carga tributaria para los trabajadores con hijos en comparación con el trabajador promedio único. Entre los países de la OCDE, hubo una reducción de 9.2 puntos porcentuales para el trabajador promedio casado y con dos hijos. Esto contrasta con la situación en México, donde la carga tributaria es la misma para ambos tipos de hogares.

CARGA FISCAL PROMEDIO: UNA PAREJA CASADA, CON UN PERCEPTOR DE INGRESOS PROMEDIO, CON DOS NIÑOS
-En porcentaje-



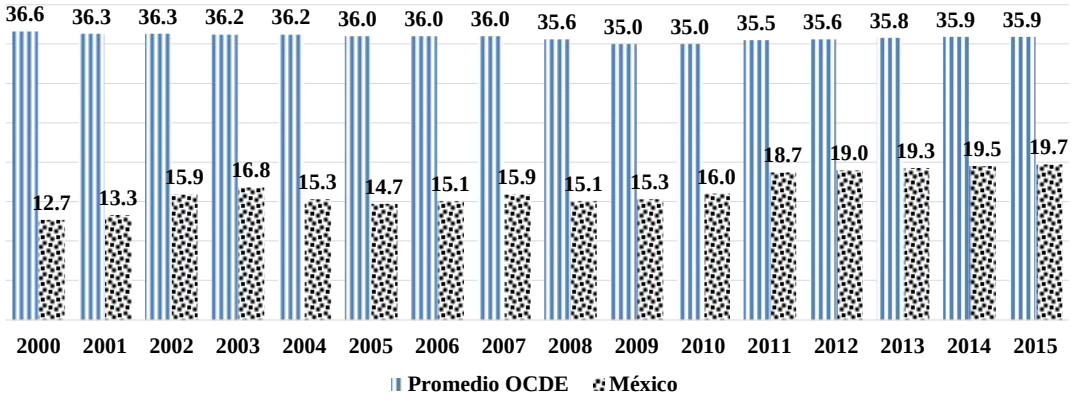
CSS = Contribuciones a la seguridad social.
FUENTE: OCDE.

Tendencias de la carga tributaria entre 2000 y 2015

— En México, la carga tributaria para el trabajador promedio individual aumentó 7.0 puntos porcentuales al pasar de 12.7 a 19.7% entre 2000 y 2015. Durante el mismo período, la carga fiscal promedio en la OCDE disminuyó en 0.7 puntos porcentuales, al pasar de 36.6 a 35.9 por ciento.

— Desde 2009, la carga tributaria para el trabajador individual promedio aumentó 4.4 puntos porcentuales en México. Durante este mismo período, la carga fiscal para el trabajador individual promedio en toda la OCDE aumentó 0.9 puntos porcentuales.

CARGA FISCAL PROMEDIO PARA UN TRABAJADOR INDIVIDUAL
-Cifras en porcentajes-



FUENTE: OCDE.

Impuesto al trabajador respecto a sus ingresos laborales

La tasa tributaria promedio neta de los empleados es una medición del impuesto neto sobre los ingresos producto del trabajo remunerado directamente por el empleado.

Tasa tributaria promedio del colaborador (trabajador)

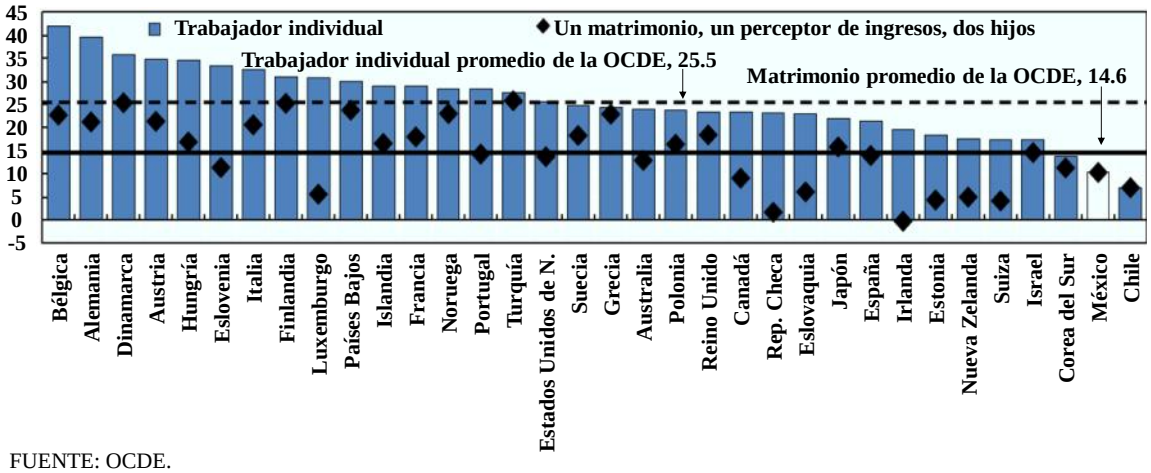
$$\frac{\text{(Impuesto al ingreso personal del colaborador + contribuciones a la seguridad social del colaborador) – prestaciones familiares}}{\text{Salario bruto}}$$

- México tuvo la segunda tasa tributaria promedio neta más baja para un trabajador individual promedio en 10.3% durante 2015, comparado con el promedio de la OCDE que es 25.5%. En otras palabras: en México, el salario neto de un trabajador individual promedio, después de impuestos y prestaciones fue de 89.7% de su salario bruto.

- Teniendo en cuenta los beneficios relacionados con los niños y las disposiciones fiscales, la tasa tributaria promedio neta de la OCDE para un empleado promedio

casado con dos hijos se redujo a 14.6% en 2015. En contraste, en México un trabajador individual promedio sin hijos y un matrimonio promedio con un perceptor de ingresos con dos hijos enfrentan la misma tasa tributaria promedio neta de 10.3%. Esto significa que un trabajador promedio casado con dos hijos en México tenía un sueldo neto, después de impuestos y prestaciones a la familia, de 89.7% de su salario bruto en comparación con el 85.4% para el promedio de la OCDE.

TASA TRIBUTARIA PROMEDIO NETO PARA EMPLEADOS
-En porcentaje-



FUENTE: OCDE.

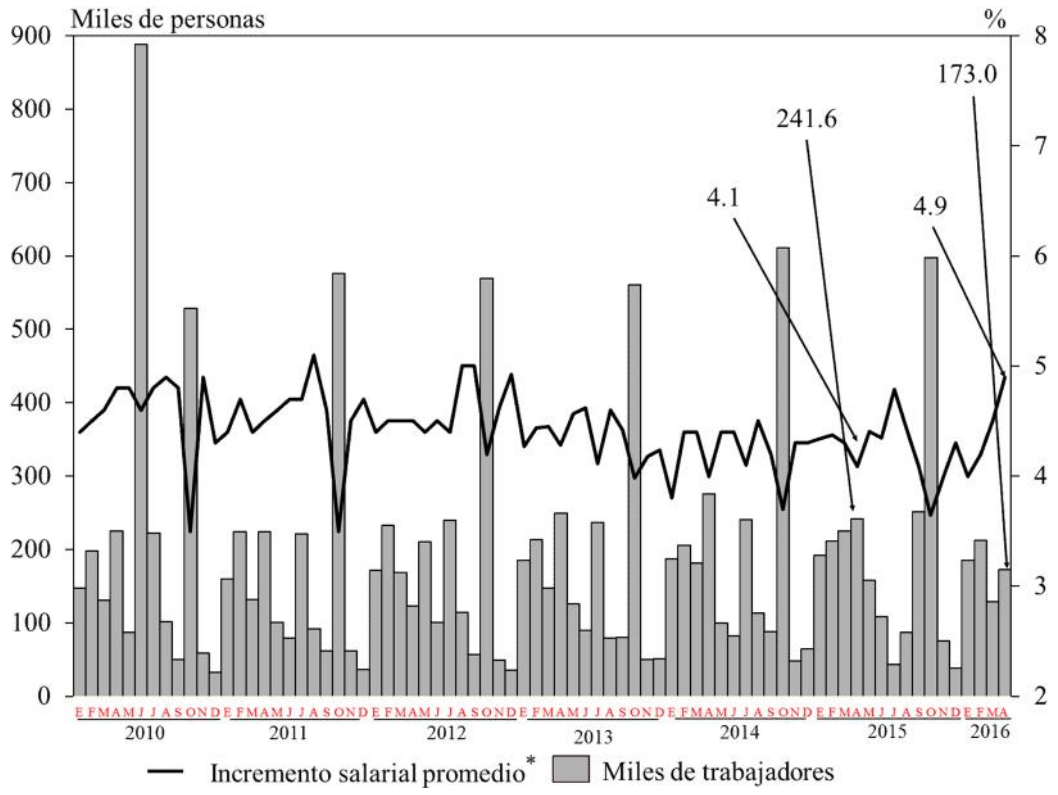
Fuente de información:
http://www.oecd.org/centrodemexico/medios/las-tasas-de-impuestos-sobre-ingresos-salariales-ocde-se-estabilizaron-en-2015.htm
http://www.oecd.org/tax/tax-policy/taxing-wages-mexico.pdf
Para consultar el documento *Taxing Wages 2016* visite: http://www.oecd.org/ctp/tax-policy/taxing-wages-20725124.htm.
Para tener acceso a información relacionada visite:
http://www.oecd.org/tax/taxing-wages-20725124.htm
http://www.oecd.org/ctp/tax-policy/tax-database.htm
http://www.compareyourcountry.org/taxing-wages?lg=en#
http://www.imf.org/external/pubs/cat/longres.aspx?sk=43875.0

NEGOCIACIONES LABORALES

Negociaciones salariales en la jurisdicción federal

La información proporcionada por la Dirección General de Investigación y Estadísticas del Trabajo (DGIET), de la Secretaría del Trabajo y Previsión Social (STPS), muestra que en abril de 2016 se registraron 918 revisiones salariales y contractuales entre empresas y sindicatos de jurisdicción federal. El incremento que en promedio obtuvieron los 172 mil 988 trabajadores involucrados fue de 4.9 por ciento.

TRABAJADORES INVOLUCRADOS EN LAS NEGOCIACIONES SALARIALES Y CONTRACTUALES DE JURISDICCIÓN FEDERAL
Enero de 2010 - abril de 2016 p/



p/ Cifras preliminares.

* Sólo se considera el incremento directo al salario negociado en la revisión salarial o contractual.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Dirección General de Investigación y Estadísticas del Trabajo de la STPS.

Con base en la información generada por la DGIET, se observó que durante los cuatro primeros meses de 2016, el 99.0% de las negociaciones se realizó por empresas privadas, las cuales agruparon al 90.6% de los trabajadores involucrados. Por su parte, el grupo de empresas públicas —que está conformado por aquellas que pertenecen a la administración pública paraestatal y cuyas relaciones de trabajo se regulan por el apartado A del Artículo 123 Constitucional— participó únicamente con el 1.0% de negociaciones y el 9.4% de los trabajadores involucrados en el total de negociaciones. Asimismo, se destaca que los incrementos salariales negociados por empresas privadas superan a los de las públicas: 4.5% para las primeras y 3.2% para las segundas.

NEGOCIACIONES SALARIALES Y CONTRACTUALES EN LA JURISDICCIÓN FEDERAL POR TIPO DE EMPRESA
Enero-abril de 2016 p/

Tipo de empresa (período)	Incremento salarial* %	Número de negociaciones	Número de trabajadores
Total Enero-abril	**4.4**	**3 155**	**724 784**
Enero	4.0	571	186 223
Febrero	4.2	918	222 381
Marzo	4.5	748	143 192
Abril	4.9	918	172 988
Empresas privadas Enero-abril	**4.5**	**3 123**	**656 905**
Enero	4.3	559	140 306
Febrero	4.3	909	203 402
Marzo	4.5	742	141 535
Abril	4.9	913	171 662
Empresas públicas 1/ Enero-abril	**3.2**	**32**	**67 879**
Enero	3.2	12	45 917
Febrero	3.2	9	18 979
Marzo	3.3	6	1 657
Abril	3.2	5	1 326

1/ Son aquellas que componen la administración pública paraestatal y cuya relación de trabajo se regula por el apartado A del Artículo 123 Constitucional.

p/ Cifras preliminares.

* El incremento salarial contractual es un promedio ponderado por el número de trabajadores involucrados.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Dirección General de Investigación y Estadísticas del Trabajo de la STPS.

Durante abril de 2016, las negociaciones fueron efectuadas por empresas de diversos sectores de actividades económicas. Entre los sectores que registraron el mayor número de revisiones destacaron las industrias manufactureras; el de transportes, correos y almacenamiento; el comercio, y los servicios financieros y de seguros que en conjunto agruparon 90.2% de las negociaciones.

Por su parte, el 81.6% de los trabajadores involucrados laboró en cuatro sectores: industrias manufactureras (76 mil 775), información en medios masivos (32 mil 525) servicios financieros y de seguros (17 mil 21) y el comercio (14 mil 883).

Los incrementos salariales más altos se presentaron en el sector del comercio (12.8%), la minería (4.8%), las industrias manufactureras (4.6%) y los transportes, correos y almacenamiento (4.3%).

NEGOCIACIONES SALARIALES Y CONTRACTUALES EN LA JURISDICCIÓN FEDERAL POR SECTOR DE ACTIVIDAD ECONÓMICA (SCIAN) 1/
Abril de 2016 p/

Sector de actividad económica	Incremento salarial * %	Número de negociaciones	%	Trabajadores involucrados	%
T o t a l	**4.9**	**918**	**100.0**	**172 988**	**100.0**
Industrias Manufactureras	4.6	433	47.2	76 775	44.4
Transportes, correos y almacenamiento	4.3	153	16.7	13 546	7.8
Comercio	12.8	139	15.1	14 883	8.6
Servicios financieros y de seguros	3.7	103	11.2	17 021	9.8
Información en medios masivos	3.2	19	2.1	32 525	18.8
Minería	4.8	13	1.4	1 486	0.9
Servicios de apoyo a los negocios y manejo de desechos y servicios de remediación	3.6	12	1.3	1 469	0.8
Servicios profesionales, científicos y técnicos	3.8	10	1.1	4 601	2.7
Generación, transmisión y distribución de energía eléctrica, suministro de agua y de gas por ductos al consumidor final	3.3	10	1.1	122	0.1
Servicios de alojamiento temporal y de preparación de alimentos y bebidas	4.2	7	0.8	7 320	4.2
Corporativos	3.1	6	0.7	396	0.2
Agricultura, cría y explotación de animales, aprovechamiento forestal, pesca y caza	4.2	4	0.4	740	0.4
Construcción	4.0	4	0.4	68	0.0
Servicios de esparcimiento culturales y deportivos, y otros servicios recreativos	3.8	2	0.2	405	0.2
Otros servicios excepto actividades gubernamentales	4.2	1	0.1	20	0.0
Servicios inmobiliarios y de alquiler de bienes muebles e intangibles	3.2	1	0.1	1 513	0.9
Servicios educativos	3.2	1	0.1	98	0.1

1/ Clasificación conforme al Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (2007). En cumplimiento del acuerdo publicado el 10 de julio de 2009 en el Diario Oficial de la Federación, que establece la obligación para las unidades que generen estadísticas de emplear el SCIAN, con la finalidad de garantizar la homogeneidad y comparación de las estadísticas.

p/ Cifras preliminares.

* Sólo se considera el incremento directo al salario negociado en la revisión salarial o contractual.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Dirección General de Investigación y Estadística del Trabajo de la STPS.

En el cuarto mes de 2016, las revisiones salariales de jurisdicción federal en los subsectores de actividad que conforman la industria manufacturera muestran que las mayores participaciones se reportaron en la industria química (33.3%), la industria alimentaria (26.8%), la fabricación de equipo de transporte (11.3%), y la industria de las bebidas y del tabaco (8.5%).

Por su parte, los subsectores que agruparon el mayor número de trabajadores fueron la fabricación de equipo de transporte (25 mil 803 trabajadores), la industria alimentaria (18 mil 542), la industria de las bebidas y del tabaco (11 mil 8) y la industria química (7 mil 951).

En el mes de referencia, los mayores incrementos salariales se registraron en el subsector de la industria alimentaria (6.1%) y la fabricación de productos metálicos (5.6%).

REVISIONES SALARIALES EN LA JURISDICCIÓN FEDERAL POR SUBSECTOR DE ACTIVIDAD ECONÓMICA DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA (SCIAN)[1/]
Abril de 2016

Subsector de actividad económica	Incremento	Negociaciones	Trabajadores
Total	**4.6**	**433**	**76 775**
Industria química	4.3	144	7 951
Industria alimentaria	6.1	116	18 542
Fabricación de equipo de transporte	4.5	49	25 803
Industria de las bebidas y del tabaco	4.2	37	11 008
Fabricación de productos a base de minerales no metálicos	3.3	23	1 961
Industrias metálicas básicas	4.5	16	2 846
Industria del papel	4.3	14	2 024
Fabricación de insumos textiles y acabado de textiles	2.2	13	3 337
Industria del plástico y del hule	4.5	5	324
Fabricación de productos derivados del petróleo y del carbón	4.4	5	33
Fabricación de productos metálicos	5.6	3	610
Fabricación de productos textiles, excepto prendas de vestir	4.0	3	803
Fabricación de prendas de vestir	0.0	2	1 312
Fabricación de accesorios, aparatos eléctricos y equipo de generación de energía eléctrica	4.2	1	10
Fabricación de equipo de computación, comunicación, medición y de otros equipos, componentes y accesorios electrónicos	4.1	1	125
Otras industrias manufactureras	4.0	1	86

[1/] Clasificación conforme al Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (2007). En cumplimiento del acuerdo publicado el 10 de julio de 2009 en el Diario Oficial de la Federación, que establece la obligación para las unidades que generen estadísticas de emplear el SCIAN, con la finalidad de garantizar la homogeneidad y comparación de las estadísticas.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Dirección General de Investigación y Estadística del Trabajo de la STPS.

Las entidades federativas que agruparon el 34.3% de las negociaciones colectivas federales fueron la Ciudad de México, el Estado de México y Jalisco; mientras que los incrementos salariales más significativos se reportaron en Tabasco (77.1%), Tlaxcala (27.8%), Guerrero (23.6%), Colima y Yucatán (15.3% cada una).

De igual forma, como se aprecia en el siguiente cuadro, las entidades con el mayor número de trabajadores implicados en las negociaciones fueron el Estado de México (10 mil 266), Aguascalientes (8 mil 614), Ciudad de México (7 mil 921) y Guanajuato (7 mil 220).

Por otra parte, el grupo de las empresas con establecimientos en más de una entidad federativa realizó el 33.8% de las revisiones; a través de estas negociaciones se otorgó, en promedio, un incremento de 4.0% a los 95 mil 820 trabajadores involucrados en este grupo.

NEGOCIACIONES SALARIALES Y CONTRACTUALES DE JURISDICCIÓN FEDERAL POR ENTIDAD FEDERATIVA
Abril de 2016 p/

Entidad Federativa	Incremento salarial*	Número de negociaciones	Trabajadores involucrados
Total	**4.9**	**918**	**172 988**
Ciudad de México	4.1	153	7 921
Estado de México	5.5	120	10 266
Jalisco	5.4	42	4 980
Guanajuato	8.2	27	7 220
Veracruz de Ignacio de la Llave	14.9	26	1 270
Puebla	7.4	21	4 671
Sonora	4.3	18	3 061
Chihuahua	4.7	18	2 103
Baja California	4.0	17	2 002
Hidalgo	5.9	15	2 316
Aguascalientes	3.3	14	8 614
Coahuila de Zaragoza	3.8	14	1 064
Nuevo León	3.5	14	861
Oaxaca	9.9	12	803
Tamaulipas	6.4	12	679
Querétaro	1.9	10	2 286
San Luis Potosí	6.9	9	4 860
Morelos	4.0	8	4 932
Quintana Roo	9.5	8	1 705
Michoacán de Ocampo	5.5	8	921
Yucatán	15.3	7	1 173
Chiapas	10.8	6	736
Sinaloa	4.0	5	878
Tabasco	77.1	5	185
Campeche	13.5	4	287
Guerrero	23.6	4	142
Zacatecas	4.2	3	311
Baja California Sur	4.8	3	267
Colima	15.3	2	458
Tlaxcala	27.8	2	112
Durango	4.0	1	84
Más de una entidad	**4.0**	**310**	**95 820**

p/ Cifras preliminares.

* Sólo se considera el incremento directo al salario negociado en la revisión salarial o contractual.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Dirección General de Investigación y Estadística del Trabajo de la STPS.

Incremento a otras formas de retribución

El incremento directo al salario que en promedio obtuvieron los trabajadores en las negociaciones colectivas que se efectuaron durante los primeros cuatro meses de 2016 fue de 4.4%. Los otros componentes de la remuneración del trabajador que forman parte de la mayoría de los contratos colectivos son clasificados por la DGIET en tres grupos principales: ajuste salarial, bono de productividad y retabulación. De estos componentes destaca el bono de productividad, por ser al que más se recurre en la negociación; en el lapso mencionado se otorgó por este concepto, en promedio, un incremento de 6.8 por ciento.

De las 35 ramas de actividad económica, 25 negociaron incrementos al bono de productividad; las que presentaron los incrementos más altos por este concepto fueron los servicios telefónicos (33.4%), el comercio (13.0%), los otros servicios (10.6%), la industria elaboradora de bebidas (8.9%), la industria vidriera (7.5%) y la industria cementera (7.0%).

A la retabulación solo recurrió la industria productora de alimentos (0.05%); en tanto que por ajuste salarial los incrementos se presentaron en la industria petroquímica (0.1%) y en la industria químico–farmacéutica (0.001%).

FORMAS DE RETRIBUCIÓN DE LA JURISDICCIÓN FEDERAL POR RAMA DE ACTIVIDAD ECONÓMICA SELECCIONADA
Enero - abril 2016 p/

Rama de actividad económica	Incremento directo 1/	Ajuste salarial 2/	Bono de productividad 3/	Retabulación 4/
T o t a l	**4.4**	**0.0005**	**6.8**	**0.004**
Servicios Telefónicos	3.7	0.0	33.4	0.0
Comercio	6.2	0.0	13.0	0.0
Otros Servicios	4.1	0.0	10.6	0.0
Elaboradora de Bebidas	4.0	0.0	8.9	0.0
Vidriera	3.7	0.0	7.5	0.0
Cementera	3.8	0.0	7.0	0.0
Aceites y Grasas Vegetales	4.1	0.0	5.5	0.0
Servicios de Banca y Crédito	4.0	0.0	4.4	0.0
Transporte Terrestre	4.3	0.0	4.1	0.0
Radio y Televisión	4.4	0.0	4.0	0.0
Maderera	4.5	0.0	3.3	0.0
Minera	5.3	0.0	2.7	0.0
Automotriz y Autopartes	4.5	0.0	2.2	0.0
Textil	3.6	0.0	2.1	0.0
Productora de Alimentos	5.1	0.0	2.1	0.05
Celulosa y Papel	4.6	0.0	1.7	0.0
Petroquímica	4.3	0.1	1.1	0.0
Químico-Farmacéutica	4.6	0.001	0.9	0.0
Otras Manufacturas	4.3	0.0	0.7	0.0
Eléctrica	4.0	0.0	0.7	0.0
Cinematográfica	0.3	0.0	0.6	0.0
Servicios Educativos y de Investigación	3.2	0.0	0.5	0.0
Metalúrgica y Siderúrgica	4.6	0.0	0.4	0.0
Servicios Conexos al Transporte	4.4	0.0	0.3	0.0
Transporte Aéreo	3.4	0.0	0.02	0.0

p/ Cifras preliminares.
1/ El incremento porcentual es un promedio ponderado por el número de trabajadores beneficiados en el período o rama de referencia.
2/ Promedio ponderado de: a) los incrementos salariales otorgados a cuenta de las revisiones correspondientes y b) los incrementos complementarios a los pactados en la revisión efectuada.
3/ Promedio ponderado de las proporciones del pago de bonos de productividad respecto del salario tabular.
4/ Promedio ponderado de las renivelaciones a una o varias categorías de tabulador.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Dirección General de Investigación y Estadísticas del Trabajo de la STPS.

En abril de 2016, se observó que en 18 ramas de actividad económica se negociaron incrementos al bono de productividad, en promedio de 7.6%. Las que obtuvieron los incrementos más altos en este concepto fueron los otros servicios (26.6%), la industria vidriera (20.7%), los servicios de banca y crédito (11.1%), la maderera (10.4%) y el comercio (10.3%).

En este mes no se convino aumento alguno por retabulación y por ajuste salarial.

FORMAS DE RETRIBUCIÓN DE LA JURISDICCIÓN FEDERAL POR RAMA DE ACTIVIDAD ECONÓMICA SELECCIONADA
Abril de 2016 p/

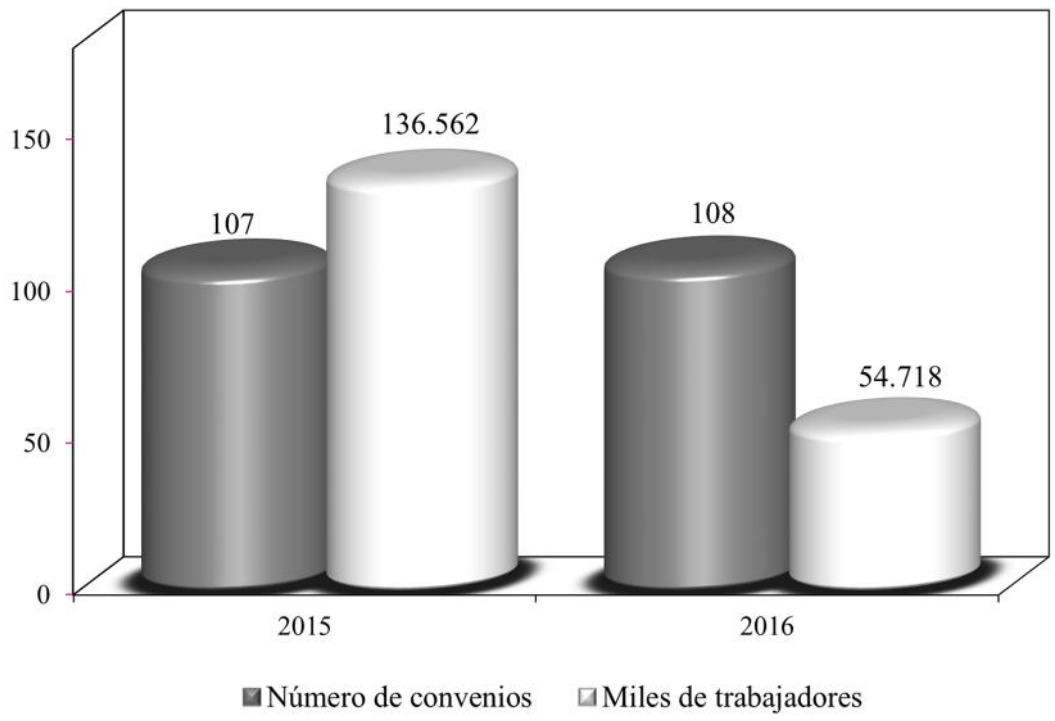
Rama de actividad económica	Incremento directo 1/	Ajuste salarial 2/	Bono de productividad 3/	Retabulación 4/
T o t a l	**4.5**	**0.0**	**7.6**	**0.0**
Otros Servicios	4.1	0.0	26.6	0.0
Vidriera	4.1	0.0	20.7	0.0
Servicios de Banca y Crédito	4.1	0.0	11.1	0.0
Maderera	5.0	0.0	10.4	0.0
Comercio	7.3	0.0	10.3	0.0
Aceites y Grasas Vegetales	4.1	0.0	9.8	0.0
Cinematográfica	3.4	0.0	8.8	0.0
Otras Manufacturas	4.6	0.0	4.8	0.0
Automotriz y Autopartes	4.5	0.0	3.9	0.0
Cementera	4.4	0.0	3.3	0.0
Elaboradora de Bebidas	3.3	0.0	3.2	0.0
Servicios Educativos y de Investigación	3.3	0.0	3.1	0.0
Transporte Terrestre	4.1	0.0	2.3	0.0
Productora de Alimentos	4.4	0.0	1.7	0.0
Químico-Farmacéutica	4.6	0.0	1.1	0.0
Minera	5.4	0.0	0.9	0.0
Textil	4.3	0.0	0.5	0.0
Celulosa y Papel	4.7	0.0	0.00003	0.0

p/ Cifras preliminares.
1/ El incremento porcentual es un promedio ponderado por el número de trabajadores beneficiados en el período o rama de referencia.
2/ Promedio ponderado de: a) los incrementos salariales otorgados a cuenta de las revisiones correspondientes y b) los incrementos complementarios a los pactados en la revisión efectuada.
3/ Promedio ponderado de las proporciones del pago de bonos de productividad respecto del salario tabular.
4/ Promedio ponderado de las renivelaciones a una o varias categorías de tabulador.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Dirección General de Investigación y Estadísticas del Trabajo de la STPS.

Convenios de productividad

La DGIET informó que de las 918 negociaciones de jurisdicción federal realizadas en abril de 2016, el 11.8% incorporó o actualizó convenios para el pago de incentivos por productividad; esto significó un total de 108 convenios, es decir, un acuerdo más que en el mismo mes del año anterior. Por su parte, el total de trabajadores implicados disminuyó en 81 mil 844, al pasar de 136 mil 562 a 54 mil 718 personas.

CONVENIOS SALARIALES QUE INCORPORARON INCENTIVOS POR PRODUCTIVIDAD
Abril p/



p/ Cifras preliminares.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Dirección General de Investigación y Estadísticas del Trabajo de la STPS.

Por tamaño de establecimiento se observó que del total de contratos que registraron incentivos por productividad, en abril del año en curso, el 61.1% fue establecido por empresas pequeñas y medianas (1 a 100 trabajadores); en tanto el 88.8% de los trabajadores involucrados se localizó en empresas que emplearon más de 300 trabajadores.

CONVENIOS DE PRODUCTIVIDAD Y TRABAJADORES INVOLUCRADOS POR TAMAÑO DE EMPRESA

Abril de 2016 p/

Tamaño de empresa (Número de trabajadores)	Número de convenios	%	Número de trabajadores	%
T o t a l	**108**	**100.0**	**54 718**	**100.0**
De 1 a 100	66	61.1	2 368	4.3
De 101 a 300	21	19.4	3 764	6.9
Más de 300	21	19.4	48 586	88.8

p/ Cifras preliminares.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Dirección General de Investigación y Estadísticas del Trabajo de la STPS.

Los convenios se llevaron a cabo por empresas pertenecientes a alguno de los nueve sectores de actividad económica que reportaron este tipo de acuerdos, entre ellos sobresalieron el de industrias manufactureras, el de comercio, y el de transportes, correos y almacenamiento, con el 88.8% del total de acuerdos, en conjunto. Por otro lado, la información en medios masivos, las industrias manufactureras y los servicios financieros y de seguros reportaron 31 mil 993, 12 mil 959 y 3 mil 894 trabajadores involucrados, respectivamente; cantidades que acumuladas representaron el 89.3% del total de trabajadores beneficiados por convenios de productividad.

CONVENIOS CON INCENTIVOS POR PRODUCTIVIDAD Y TRABAJADORES INVOLUCRADOS POR SECTOR DE ACTIVIDAD ECONÓMICA (SCIAN)[1/]
Abril de 2016 [p/]

Sector de actividad económica	Revisiones	%	Trabajadores	%
T o t a l	**108**	**100.0**	**54 718**	**100.0**
Información en medios masivos	4	3.7	31 993	58.5
Industrias Manufactureras	63	58.3	12 959	23.7
Servicios financieros y de seguros	2	1.9	3 894	7.1
Comercio	20	18.5	1 832	3.3
Servicios inmobiliarios y de alquiler de bienes muebles e intangibles	1	0.9	1 513	2.8
Transportes, correos y almacenamiento	13	12.0	1 173	2.1
Minería	2	1.9	890	1.6
Servicios de apoyo a los negocios y manejo de desechos y servicios de remediación	2	1.9	406	0.7
Servicios profesionales, científicos y técnicos	1	0.9	58	0.1

1/ Clasificación conforme al Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (2007). En cumplimiento del acuerdo publicado el 10 de julio de 2009 en el Diario Oficial de la Federación, que establece la obligación para las unidades que generen estadísticas de emplear el SCIAN, con la finalidad de garantizar la homogeneidad y comparación de las estadísticas.

p/ Cifras preliminares.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Dirección General de Investigación y Estadística del Trabajo de la STPS.

En abril de 2016, el mayor número de revisiones salariales con bono de productividad en la industria manufacturera se presentó en los subsectores de industria alimentaria (28.6%), fabricación de productos a base de minerales no metálicos (22.2%) y la industria química (20.6%). Por otra parte, en los que se concentró el mayor número de trabajadores fueron la industria de las bebidas y del tabaco, la industria alimentaria y la industria química, 43.4, 20.0 y 13.9%, respectivamente.

CONVENIOS CON INCENTIVOS POR PRODUCTIVIDAD Y TRABAJADORES INVOLUCRADOS POR SUBSECTOR DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA (SCIAN) 1/

Abril de 2016 p/

Subsector de actividad económica	Revisiones	%	Trabajadores	%
Total	**63**	**100.0**	**12 959**	**100.0**
Industria alimentaria	18	28.6	2 598	20.0
Fabricación de productos a base de minerales no metálicos	14	22.2	839	6.5
Industria química	13	20.6	1 805	13.9
Industria de las bebidas y del tabaco	9	14.3	5 618	43.4
Fabricación de equipo de transporte	5	7.9	857	6.6
Industria del papel	2	3.2	428	3.3
Fabricación de insumos textiles y acabado de textiles	1	1.6	44	0.3
Fabricación de productos textiles, excepto prendas de vestir	1	1.6	770	5.9

1/ Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (2007). En cumplimiento del acuerdo publicado el 10 de julio de 2009 en el Diario Oficial de la Federación, que establece la obligación para las unidades que generen estadísticas, de emplear el SCIAN, con la finalidad de garantizar la homogeneidad y comparación de las estadísticas.

p/ Cifras preliminares.

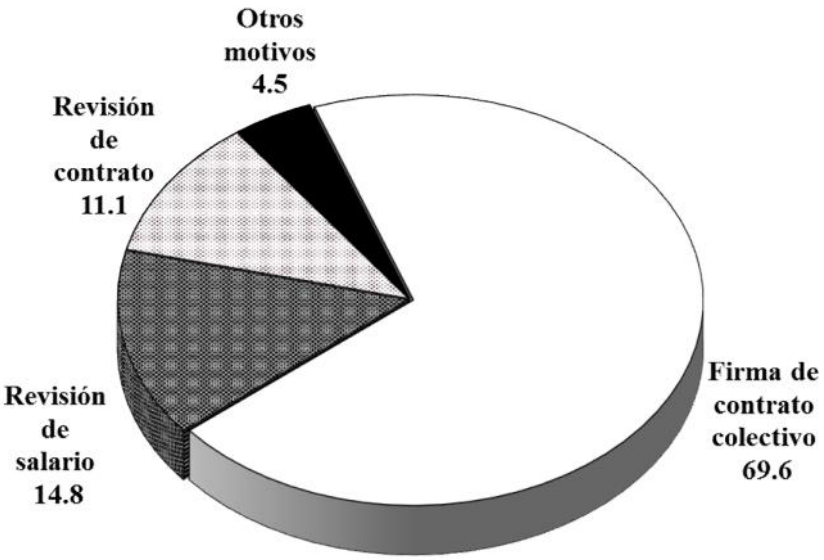
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Dirección General de Investigación y Estadísticas del Trabajo de la STPS.

Emplazamientos a huelga

Conforme a la información que publica la DGIET, en abril de 2016 se registraron ante la Junta Federal de Conciliación y Arbitraje 398 emplazamientos a huelga, cantidad menor en 117 casos a los reportados en igual mes del año anterior.

Entre las causas que originaron estos movimientos destacó la firma de contrato, con el 69.6% (277 casos). Le siguieron en importancia, la revisión de salario y la revisión de contrato, con 14.8 y 11.1%, respectivamente.

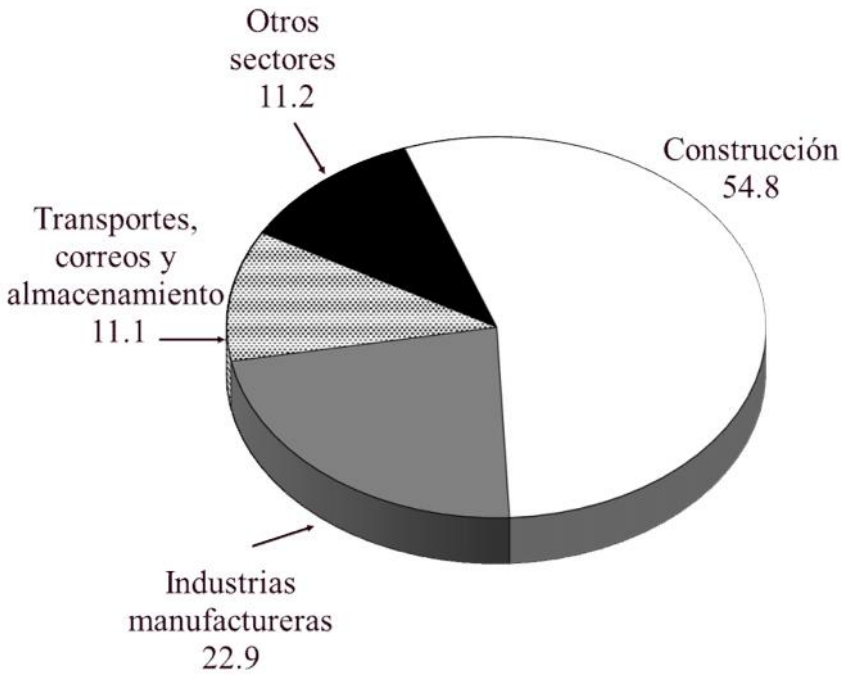
EMPLAZAMIENTOS A HUELGA POR MOTIVO
Abril de 2016 p/
Total= 398 emplazamientos
- Por ciento -



p/ Cifras preliminares.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Dirección General de Investigación y Estadísticas del Trabajo de la STPS.

En el mes de referencia, los sectores de actividad económica que presentaron el mayor número de emplazamientos a huelga fueron el de industria de la construcción, el de industrias manufactureras y el de transportes, correos y almacenamiento, que en conjunto agruparon el 88.8% de estos movimientos.

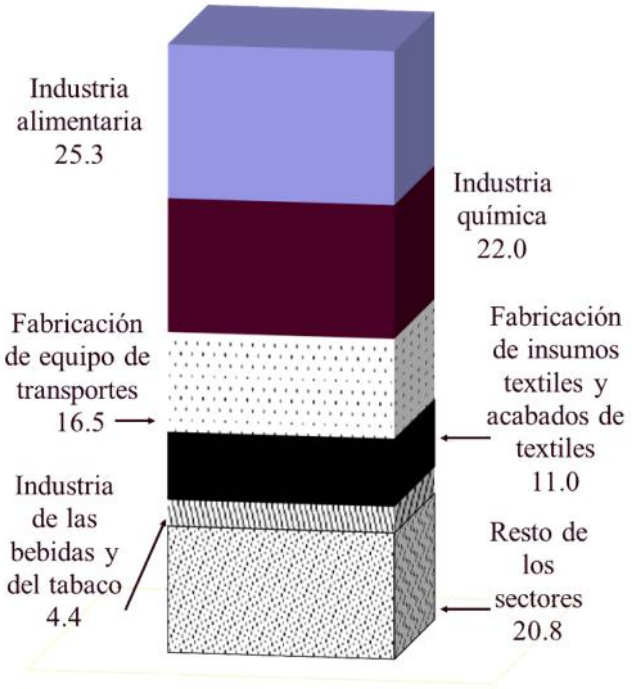
EMPLAZAMIENTOS A HUELGA POR SECTOR DE ACTIVIDAD ECONÓMICA (SCIAN) 1/
Abril de 2016 p/
Total= 398 emplazamientos
- Por ciento -



1/ Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (2007). En cumplimiento del acuerdo publicado el 10 de julio de 2009 en el Diario Oficial de la Federación, que establece la obligación para las unidades que generen estadísticas de emplear el SCIAN, con la finalidad de garantizar la homogeneidad y comparación de las estadísticas.
p/ Cifras preliminares.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Dirección General de Investigación y Estadísticas del Trabajo de la STPS.

En el cuarto mes de 2016, los subsectores de actividad económica de la industria manufacturera que reportaron el mayor número de emplazamientos a huelgas fueron la industria alimentaria, 25.3%; la industria química, 22.0%; la fabricación de equipo de transporte, 16.5%; y la fabricación de insumos textiles y acabado de textiles, 11.0 por ciento.

EMPLAZAMIENTOS A HUELGAS POR SUBSECTOR DE ACTIVIDAD ECONÓMICA DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA (SCIAN) 1/
Abril de 2016p/
Total= 91 emplazamientos
- Por ciento -



1/ Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (2007). En cumplimiento del acuerdo publicado el 10 de julio de 2009 en el Diario Oficial de la Federación, que establece la obligación para las unidades que generen estadísticas de emplear el SCIAN, con la finalidad de garantizar la homogeneidad y comparación de las estadísticas.

p/ Cifras preliminares.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Dirección General de Investigación y Estadísticas del Trabajo de la STPS.

Las entidades federativas que sobresalieron por concentrar el mayor número de los emplazamientos a huelga fueron el Estado de México (18.1%), Ciudad de México (14.3%) y Oaxaca (7.3%).

En cuanto a la participación de las centrales obreras en los emplazamientos destacó la Confederación de Trabajadores de México (CTM), al apoyar el 54.3% de los emplazamientos; le siguieron en importancia el grupo de Sindicatos Independientes del Congreso del Trabajo, con el 35.9% del total de eventos.

EMPLAZAMIENTOS A HUELGA
Abril de 2016 p/

Entidad Federativa	Número de emplazamientos	Central Obrera	Número de emplazamientos
T o t a l	**398**	**T o t a l**	**398**
Estado de México	72	Sindicatos Independientes del Congreso del Trabajo 1/	143
Ciudad de México	57	Confederación de Trabajadores de México (CTM)	216
Oaxaca	29		
Hidalgo	20	Confederación Revolucionaria de Obreros y Campesinos (CROC)	11
Sonora	16	Otras Confederaciones Nacionales 2/	16
Puebla	15		
Jalisco	13	Confederación Regional Obrera Mexicana (CROM)	10
Otras entidades	176	Sindicatos Nacionales Autónomos y Asociaciones Sindicales Autónomas	2

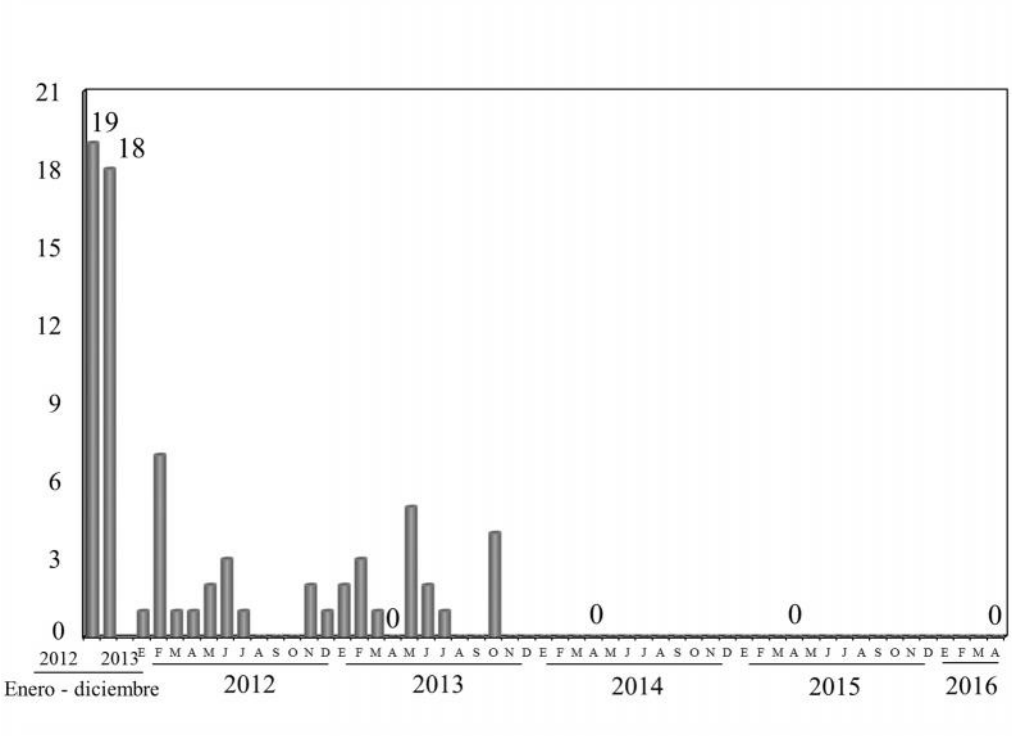
p/ Cifras preliminares.
1/ Incluye a las no especificadas.
2/ Incluye Confederaciones y Federaciones integrantes del Congreso del Trabajo.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Dirección General de Investigación y Estadísticas del Trabajo de la STPS.

Huelgas estalladas

En materia de huelgas, la DGIET informó que durante abril de 2016 la Junta Federal de Conciliación y Arbitraje no reportó estallamientos de huelgas, con lo que se acumulan dos años y seis meses sin este tipo de eventos.

HUELGAS ESTALLADAS
Enero de 2012 – abril de 2016 p/

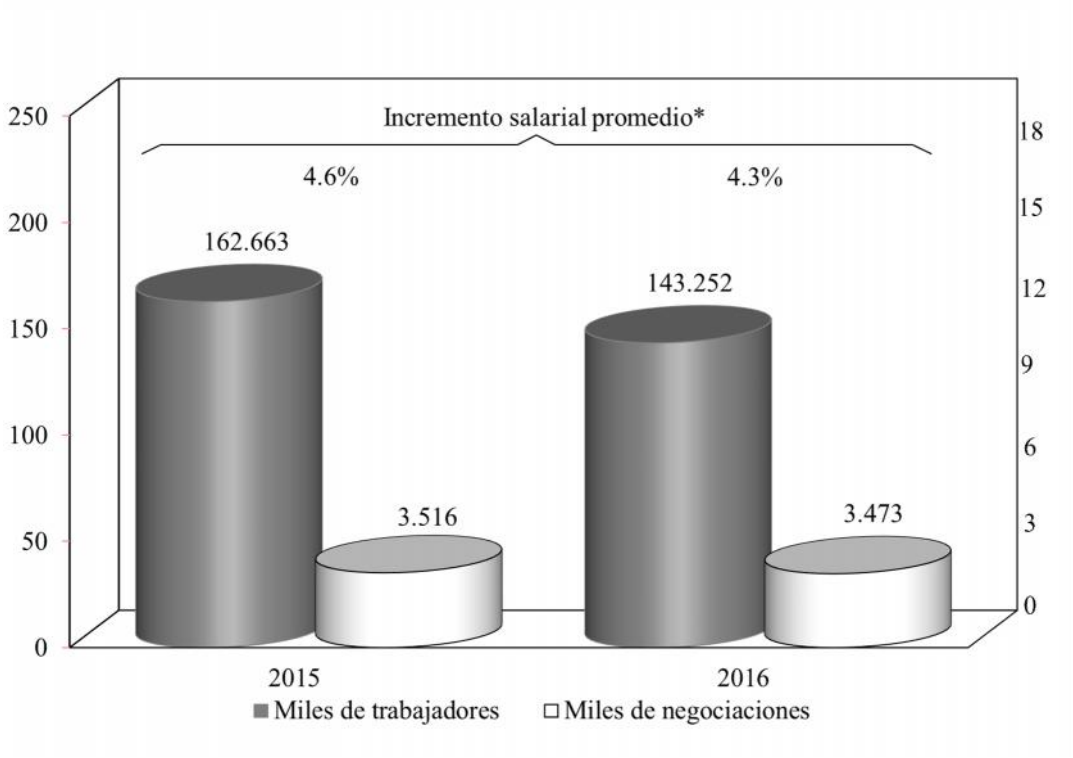


p/ Cifras preliminares.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Dirección General de Investigación y Estadísticas del Trabajo de la STPS

Negociaciones salariales y contractuales de jurisdicción local

Las cifras más recientes emitidas por la DGIET señalan que en febrero de 2016, ante las Juntas Locales de Conciliación y Arbitraje (JLCA) se efectuaron 3 mil 473 negociaciones salariales y contractuales, cifra menor en 43 casos a la registrada doce meses antes. El incremento salarial promedio fue de 4.3% e involucró a 143 mil 252 trabajadores, es decir, 19 mil 411 personas menos que en febrero de 2015.

NEGOCIACIONES SALARIALES Y CONTRACTUALES ENTRE EMPRESAS Y SINDICATOS DE JURISDICCIÓN LOCAL
Febrero p/



p/ Cifras preliminares.
* Sólo se considera el incremento directo al salario negociado en la revisión salarial o contractual.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Dirección General de Investigación y Estadísticas del Trabajo de la STPS.

La DGIET presentó información sobre las negociaciones locales registradas en febrero de 2016, las cuales se realizaron en 17 entidades federativas. Las que destacaron por concentrar la mayor proporción de negociaciones (84.7%) fueron Nuevo León y la Ciudad de México, mismas en las que se ubicó el 71.9% de los trabajadores involucrados (60 mil 350 y 42 mil 700 trabajadores cada una); les siguieron en importancia Sonora (11 mil 200), Hidalgo (7 mil 516) y Puebla (6 mil 135), con el 7.8, 5.2 y 4.3% de los trabajadores.

Al mismo tiempo, los mayores incrementos salariales se registraron en Sinaloa (5.4%), Estado de México (4.8%), Sonora, Guanajuato, Quintana Roo y Puebla (4.5% en cada una). Estos aspectos se pueden observar en el siguiente cuadro.

NEGOCIACIONES SALARIALES Y CONTRACTUALES EN LA JURISDICCIÓN LOCAL POR ENTIDAD FEDERATIVA
Febrero de 2016 p/

Entidad Federativa	Incremento salarial *	Número de negociaciones	Número de trabajadores
T o t a l	**4.3**	**3 473**	**143 252**
Sinaloa	5.4	13	985
Estado de México	4.8	5	1 393
Sonora	4.5	211	11 200
Guanajuato	4.5	1	67
Quintana Roo	4.5	29	1 886
Puebla	4.5	38	6 135
Morelos	4.4	55	1 075
Nuevo León	4.4	1 494	60 350
Baja California	4.2	8	120
Baja California Sur	4.2	16	340
Ciudad de México	4.2	1 448	42 700
Tlaxcala	4.2	14	1 345
Colima	4.1	43	2 875
Nayarit	4.1	21	1 079
Hidalgo	3.8	57	7 516
Zacatecas	3.8	19	307
Veracruz de Ignacio de la Llave	3.2	1	3 879

p/ Cifras preliminares.
* Sólo se considera el incremento directo al salario negociado en la revisión salarial o contractual.
n.d No disponible
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Dirección General de Investigación y Estadísticas del Trabajo de la STPS.

Fuente de información:
La base estadística con la que se elaboró este análisis se encuentra en la siguiente liga:
http://www.stps.gob.mx/bp/secciones/conoce/areas_atencion/areas_atencion/web/menu_infsector.html

VIII. POLÍTICA SOCIAL, SEGURIDAD SOCIAL Y TEMAS DE POBLACIÓN

Estadísticas a propósito del Día del Niño (INEGI)

El 27 de abril de 2016, en el marco de la conmemoración del Día del Niño, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) publicó una selección de indicadores de la población infantil en el país, con el propósito de contribuir al conocimiento sobre el avance y la situación actual, principalmente en materia de los derechos planteados en la convención sobre los Derechos del Niño. A continuación se presenta el análisis elaborado por ese Instituto.

Introducción

En 1990 se llevó a cabo la Cumbre Mundial a favor de la Infancia, en la cual la comunidad internacional se comprometió a instrumentar acciones encaminadas a proteger y promover los derechos de niños y niñas a sobrevivir, aprender y crecer; a desarrollarse y alcanzar su pleno potencial, y a reconocerlos como sujetos de derechos. En esta cumbre se establece que la población infantil es dependiente y asume múltiples peligros que ponen en riesgo su crecimiento y desarrollo: la discriminación, el maltrato y la explotación son solo algunos ejemplos en los que sus derechos son transgredidos y los pone en situación de vulnerabilidad. Conscientes de este contexto, la comunidad internacional coincide que al ejercer sus derechos, los niños mejoran sus oportunidades y calidad de vida.

La primera medida jurídica sobre los Derechos del Niño se tomó en 1924 y fue ratificada en la Declaración de los Derechos del Niño en 1959; en la Declaración Universal de Derechos Humanos (en el Pacto Internacional de Derechos Civiles y Políticos), así como en los estatutos de varios organismos y organizaciones internacionales interesadas en el bienestar de esta población[1]. En México, desde el año 1924, se decretó el 30 de abril como "Día del Niño", cuando el general Álvaro Obregón era presidente de la República y José Vasconcelos ministro de Educación Pública.

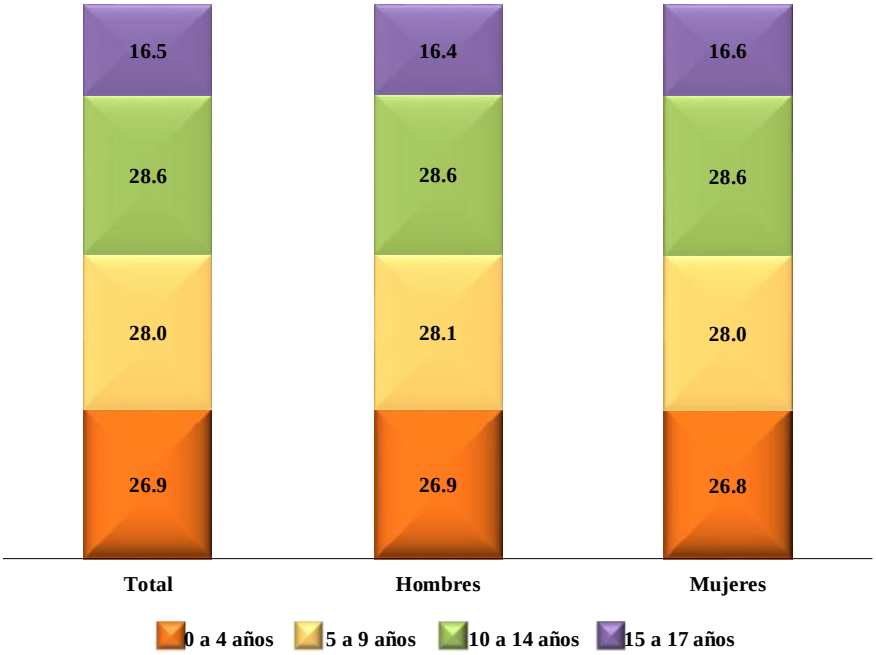
México ha colaborado como Estado Parte en la Convención de los Derechos del Niño y con ello ha fortalecido sus instrumentos jurídicos y los mecanismos de política pública que tienen como objetivo generar un contexto de equidad e igualdad para que toda la población infantil desarrolle sus potencialidades. En atención a este objetivo es que el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) presenta un conjunto de indicadores que muestran la situación de la población infantil menor de 18 años.

Monto y estructura por edad

De acuerdo con los resultados de la Encuesta Intercensal 2015, en México residen 39.2 millones de niñas, niños y adolescentes de 0 a 17 años, lo que en términos relativos representa 32.8% de la población total y en cada uno de ellos se identifican necesidades y derechos en momentos muy particulares de su desarrollo. El monto de niños ha aumentado ligeramente en las últimas décadas aunque su participación porcentual ha disminuido: en 1990 el número de niños ascendía a 37.1 millones y su proporción respecto del total era de 45.7 por ciento.

[1] Oficina del Alto Comisionado de las Naciones Unidas para los Derechos Humanos (OACDH). Convención sobre los Derechos del Niño, 2007. http://www2.ohchr.org/english/bodies/crc/docs/CRC.C.GC.10_sp.pdf, abril, 2016.

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN DE 0 A 17 AÑOS POR GRUPOS DE EDAD SEGÚN SEXO 2015



FUENTE: INEGI. Encuesta Intercensal 2015. Base de datos.

Las niñas y niños transitan por varias etapas en las que se identifican necesidades básicas que garantizan su pleno desarrollo. Los primeros años de vida resultan cruciales en la sobrevivencia del niño, por lo que cumplir los cinco años de edad es un logro importante, sobre todo para aquellos que enfrentan un contexto de pobreza, desnutrición y un medio ambiente poco adecuado para su salud. Después de esta edad, asistir a la escuela y recibir una educación de calidad resulta esencial para desarrollar sus potencialidades y ampliar las oportunidades que permitan mejorar su calidad de vida[2]. Datos de la Encuesta Intercensal 2015 señalan que el número de niños menores de cinco años ascienden a 10.5 millones, 22.2 millones se encuentran en edad escolar (cinco a 14 años), en tanto que 6.4 millones son adolescentes de 15 a 17 años, los cuales requieren de una atención integral en materia de educación, salud

[2] UNICEF. UNICEF Guatemala. http://www.unicef.org/guatemala/spanish/children_1165.htm, marzo de 2016.
Kamii, C. (1988). La autonomía como finalidad de la educación. UNICEF, Internacional. http://www.zipaquira-cundinamarca.gov.co/apc-aa-files/33383564656335333966393533336464/Autonomia.pdf marzo de 2016.

e integración social que cumpla las demandas específicas de este grupo que se prepara para integrarse a la vida adulta.

Es importante señalar que en todas estas etapas se pueden presentar aspectos que vulneren su desarrollo, como la pobreza, marginación, discapacidad, violencia intrafamiliar o trabajo infantil. Estos contextos se pueden dar de forma aislada, o bien, coexistir de manera conjunta, y quien lo experimenta tiene pocas oportunidades de mejorar su nivel de vida, si sociedad y Estado no generan los mecanismos jurídicos y asistenciales para hacer cumplir sus derechos.

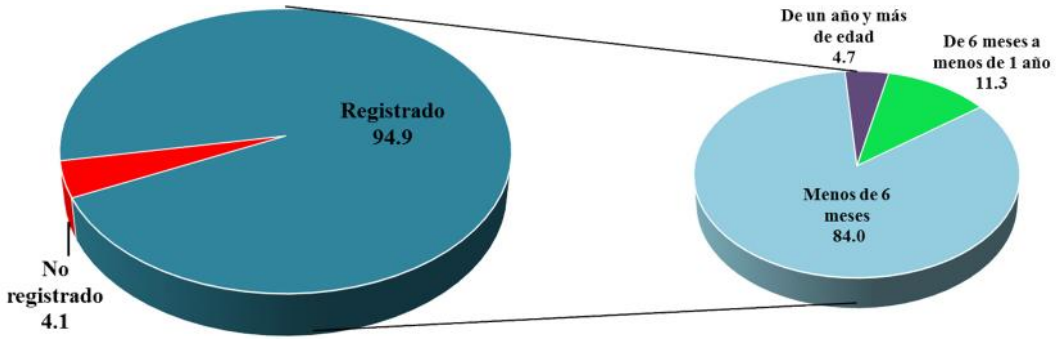
Registro oportuno de nacimiento

La inscripción del nacimiento en el registro civil es un elemento esencial del derecho a la identidad de las personas[3]. De acuerdo con el Fondo de las Naciones Unidas para la Infancia (UNICEF), la inscripción en el registro civil es un derecho que tienen todos los niños para adquirir una identidad jurídica. El registro de nacimiento "permite al niño o niña adquirir una identidad, un nombre y una nacionalidad, así como su incorporación como sujeto de derechos dentro de un Estado y su acceso a un conjunto de derechos humanos reconocidos internacionalmente[4]".

Datos de la ENADID 2014, destacan que 4.1% de los hijos nacidos vivos de 2011 a 2013 no se registraron ante el Registro Civil, y de los registrados (94.9%), 84% fue registrado antes de cumplir los seis meses de edad; 11.3% fueron registrados con más de seis meses, pero menos de un año; y 4.7% se registró con uno o más años de edad.

[3] UNICEF-INEGI. Derecho a la identidad. "La cobertura del registro de nacimiento en México en 1999 y 2009" México, 2011.
[4] UNICEF. Registro de nacimiento e infancia. http://www.unicef.org/lac/Registro_de_nacimiento_e_inf(3).pdf Recuperado el 11 de junio de 2015.

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LOS HIJOS NACIDOS VIVOS POR CONDICIÓN DE REGISTRO DE NACIMIENTO Y DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LOS REGISTRADOS SEGÚN EDAD AL MOMENTO DEL REGISTRO
- Hijos nacidos vivos en el período de 2011 a 2013 -



Nota: La suma es menor a 100 en la condición de registro debido al no especificado.
FUENTE INEGI. Encuesta Nacional de la Dinámica Demográfica 2014. Resultados principales.

El marco legal actual, dispone la obligación de presentar el certificado de nacimiento para llevar a cabo el registro del mismo[5]. Si se toma en cuenta la situación de atraso en la cobertura y dificultad de acceso al registro civil en muchas zonas del país y, si además se considera que una proporción de los nacimientos ocurren en el domicilio de la madre y son atendidos por personas sin autorización legal para certificar los mismos, el rezago social en que viven algunos grupos hace más vulnerable su condición, toda vez que retrasa el registro. En 2014 y para los hijos nacidos vivos de 2011 a 2013, 2.6% no cuentan con un certificado de nacimiento.

[5] Diario Oficial de la Federación (2012). Norma Oficial Mexicana NOM-035-SSA3-2012, En materia de información en salud. Recuperado en marzo 2016, de http://dof.gob.mx/nota_detalle.php?codigo=5280848&fecha=30/11/2012

Mortalidad infantil

El Artículo 50 de la Ley General de los Derechos de Niñas, Niños y Adolescentes, mandata que "todas las niñas, niños y adolescentes tienen derecho a disfrutar del más alto nivel posible de salud y recibir la prestación de servicios de atención médica gratuita, con el fin de prevenir, proteger y restaurar su salud". En el ámbito internacional el Artículo 6 de la Convención sobre los Derechos del Niño pone de manifiesto el derecho de todas las niñas y niños a la vida, como un derecho natural.

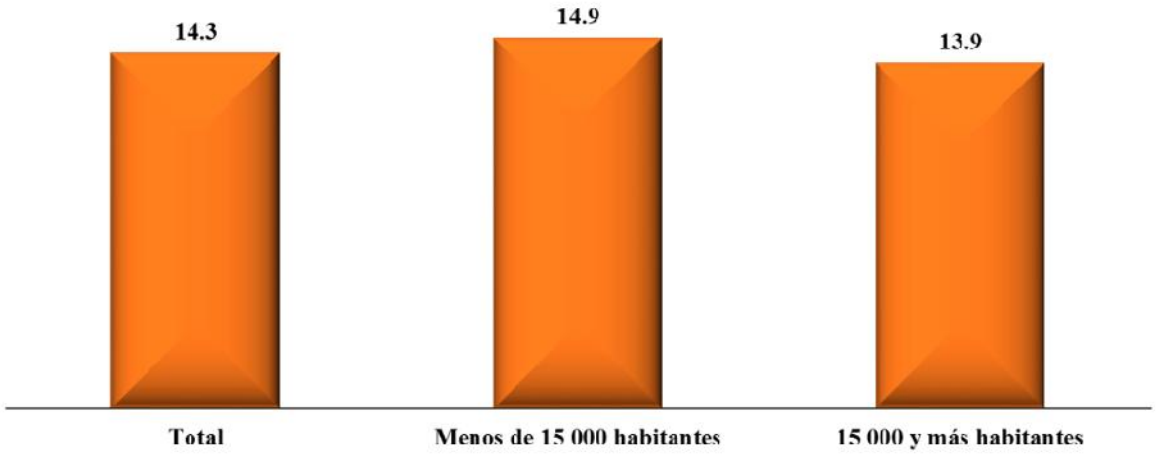
En esta materia los avances logrados por nuestra sociedad son significativos. Uno de los indicadores internacionalmente utilizado para medir el progreso en este ámbito es el de la mortalidad infantil, indicador que "evidencia el grado en que una sociedad tiene y ejerce el derecho humano más fundamental a la vida y a la salud"[6]. Durante el primer año de vida el riesgo de morir es muy alto y, de acuerdo con la UNICEF, "más de un 70% de las muertes infantiles que se producen todos los años se deben a seis causas: diarrea, paludismo, infecciones neonatales, neumonía, parto prematuro o la falta de oxígeno al nacer[7].

Este organismo también señala que la mayoría de las muertes infantiles son evitables y se producen en los sectores más vulnerables de la población, por lo que la tasa de mortalidad infantil es un indicador de bienestar.

[6] "La reducción de la mortalidad infantil en América Latina y el Caribe: avance dispar que requiere respuestas variadas", Boletín Desafíos de la infancia y adolescencia sobre el avance de los Objetivos de Desarrollo del Milenio, Nº 6, Santiago de Chile. (http://www.unicef.org/lac/desafios_n6_MortalidadInfantil_Ene_08(1).pdf Recuperado en marzo 2016.

[7] UNICEF. Objetivos de Desarrollo del Milenio. Reducir la mortalidad infantil. http://www.unicef.org/spanish/mdg/childmortality.html Recuperado en marzo 2016.

TASA DE MORTALIDAD INFANTIL POR TAMAÑO DE LOCALIDAD
TRIENIO 2011 A 2013
- Defunciones de menores de un año
por cada un mil nacidos vivos -



FUENTE: INEGI. Encuesta Nacional de la Dinámica Demográfica 2014. Base de datos.

En México, la mortalidad infantil ha registrado un importante descenso en las últimas décadas: en 1970 morían 68.4 menores de un año por cada un mil nacimientos; en la actualidad, la tasa estimada para el trienio 2011 a 2013 es de 14.3; siendo las localidades de menor tamaño donde la mortalidad infantil ocurre en mayor medida.

Educación

La educación es fundamental para el desarrollo y el bienestar de las niñas y niños. En nuestro país el Sistema Nacional de Educación ha hecho un gran esfuerzo por proveer un servicio educativo a todos los mexicanos y, aunque los avances han sido importantes, aún se observa que la cobertura en la educación básica no es universal.

A partir de 2002, la legislación en materia educativa da a la educación preescolar el carácter de obligatorio[8] y, conforme a la Ley General de Educación, es obligación del Estado (Artículo 3) y de los padres (Artículo 4) hacer cumplir este derecho que tienen los niños de tres a cinco años de edad. De acuerdo con la literatura sobre el trabajo educativo a este nivel, se afirma que se trata de un nivel educativo de gran importancia, pues los niños pueden potencializar sus habilidades y, con ello, optimizar su aprendizaje en los siguientes niveles escolares. Datos de la Encuesta Intercensal 2015 muestran que de los 6.5 millones de niñas y niños de tres a cinco años 35.8% no asisten a la escuela; esto significa que uno de cada tres niñas y niños en edad preescolar no están desarrollando sus habilidades escolares a este nivel, lo que puede repercutir en su aprendizaje y socialización futura.

Conforme a los resultados de la Encuesta Intercensal 2015, en nuestro país habitan 20.8 millones de niñas y niños de 6 a 14 años, y requieren recibir una educación básica de calidad a fin de que amplíen sus oportunidades futuras y mejoren sus condiciones de vida; sin embargo, 3.5% de esta población no asiste a la escuela. El no recibir la educación elemental para que la población adquiera la habilidad de la lectoescritura atenta contra un derecho universal[9] y los efectos resultan negativos para quien lo padece.

En el país, a los 6 años cumplidos se ingresa al primer año de primaria, y es a los 8 años de edad cuando se considera que los niños han adquirido la habilidad de la lectura y la escritura. De acuerdo con datos de la Encuesta Intercensal 2015, 1.8% de la población de 8 a 17 años no ha desarrollado esta habilidad y, de éstos, 37.6% no asiste a la escuela por lo que resulta probable que no adquieran esta habilidad o la adquieran tardíamente.

[8] Secretaría de Gobernación. Diario Oficial de la Federación. http://www.reformapreescolar.sep.gob.mx/NORMATIVIDAD/decreto/decreto.HTM , Recuperado en marzo de 2016.
[9] Organización de la Naciones Unidas (ONU). Declaración Universal de los Derechos Humanos. http://www.cinu.mx/onu/documentos/declaracion-universal-de-los-d/, Recuperado en marzo de 2016.

Respecto de la población adolescente de 15 a 17 años (6.4 millones), resultados de la Encuesta Intercensal 2015 indican que en promedio los adolescentes tienen 8.9 años de escolaridad, 9.7% de los adolescentes no han cursado ningún grado en nivel secundaria y 26.5% no asisten a la escuela.

Salud

Pese a los avances significativos a nivel internacional en la atención de la salud de los infantes, en el transcurso de 2015 aproximadamente 16 mil niños menores de 5 años murieron cada día por causas evitables[10] o prevenibles como la diarrea[11] que es una de las principales enfermedades infecciosas intestinales y sobre la cual, las estimaciones internacionales indican que la higiene puede reducir 37% su incidencia, el acceso al agua potable 25%, el acceso a instalaciones mejoradas de saneamiento 32%, y las tres acciones combinadas pueden disminuir su morbilidad 33 por ciento[12].

Según un estudio de la Secretaría de Salud, en México de 2000 a 2004, 48.1% de las muertes en niños de 0 a 14 años se pueden atribuir a padecimientos relacionados con enfermedades infecciosas intestinales[13], las cuales se originan por alguna bacteria, sustancia, parásito o virus al consumir alimentos y/o agua contaminados, alimentos en descomposición, y la presencia de rotavirus durante los meses fríos y secos.

---

[10] La mortalidad por causas evitables o sensibles a la atención de la salud se refiere a las muertes prematuras que podrían haberse evitado si hubiera habido una atención a la salud oportuna y eficaz (OPS, 2014-2019,14).

[11] Naciones Unidas. (2015). Objetivos de Desarrollo del Milenio Informe 2015. 2015 es hora de la acción mundial por las personas y el planeta, Nueva York. http://www.un.org/es/millenniumgoals/pdf/2015/mdg-report-2015_spanish.pdf Recuperado en marzo 2016.

[12] Organización Meteorológica Mundial [OMM – WMO] y Comisión Nacional del Agua [CONAGUA] (2008). Interrelaciones Agua y Salud Pública en México. Informe OMM/ PREMIA No. 064. http://www.conagua.gob.mx/CONAGUA07/Noticias/OMM-PREMIA_064_Agua&Salud(p).pdf Recuperado en marzo 2016.

[13] Franco-Marina Francisco, Lozano R., Villa B., Soliz P. La Mortalidad en México, 2000-2004 "Muertes Evitables: magnitud, distribución y tendencias". México, D. F. Dirección General de Información en Salud, Secretaría de Salud. 2006. http://www.salud.gob.mx/unidades/cdi/documentos/DOCSAL7820.pdf Recuperado en marzo 2016.

Considerando a la población de 0 a 17 años, en 2013, del total de egresos reportados por enfermedades infecciosas intestinales, 58.5% corresponden a esta población, siendo la principal afección para este grupo de edad la diarrea y gastroenteritis con 86.9%. Por sexo, el dato es ligeramente superior en los varones (87.3% contra 87% de las mujeres). Las demás infecciones intestinales representan 10.9%, dentro de las que destacan: infecciones intestinales debidas a virus y otros organismos especificados con 3.8%, otras infecciones debidas a Salmonella con 2.6, 2.5% por Amebiasis y otras intoxicaciones alimentarias bacterianas con 2 por ciento.

TASA DE MORBILIDAD HOSPITALARIA EN POBLACIÓN DE 0 A 17 AÑOS POR PRINCIPALES ENFERMEDADES INFECCIOSAS INTESTINALES, SEGÚN GRUPO DE EDAD PARA CADA SEXO
2013
- Por cada 100 mil habitantes para cada grupo de edad -

Principales enfermedades infecciosas intestinales	Grupo de edad				
	Menores de un año	1 a 4	5 a 9	10 a 14	15 a 17
Hombres					
Diarrea y gastroenteritis de presunto origen infeccioso	397.42	180.87	61.4	25.55	11.85
Infecciones intestinales debidas a virus y otros organismos especificados	24.16	8.19	2.04	0.73	0.06
Amebiasis	8.46	5.15	2.33	1.03	0.53
Otras infecciones debidas a salmonela	1.23	2.33	3.10	2.38	1.26
Otras intoxicaciones alimentarias bacterianas	2.38	2.73	2.80	1.06	0.62
Mujeres					
Diarrea y gastroenteritis de presunto origen infeccioso	306.39	147.29	55.41	23.49	16.48
Infecciones intestinales debidas a virus y otros organismos especificados	17.45	6.62	1.78	0.52	0.27
Otras infecciones debidas a salmonela	1.11	2.10	2.86	2.91	2.52
Amebiasis	7.29	3.97	1.93	0.58	0.42
Otras intoxicaciones alimentarias bacterianas	2.03	2.75	2.15	1.23	0.93

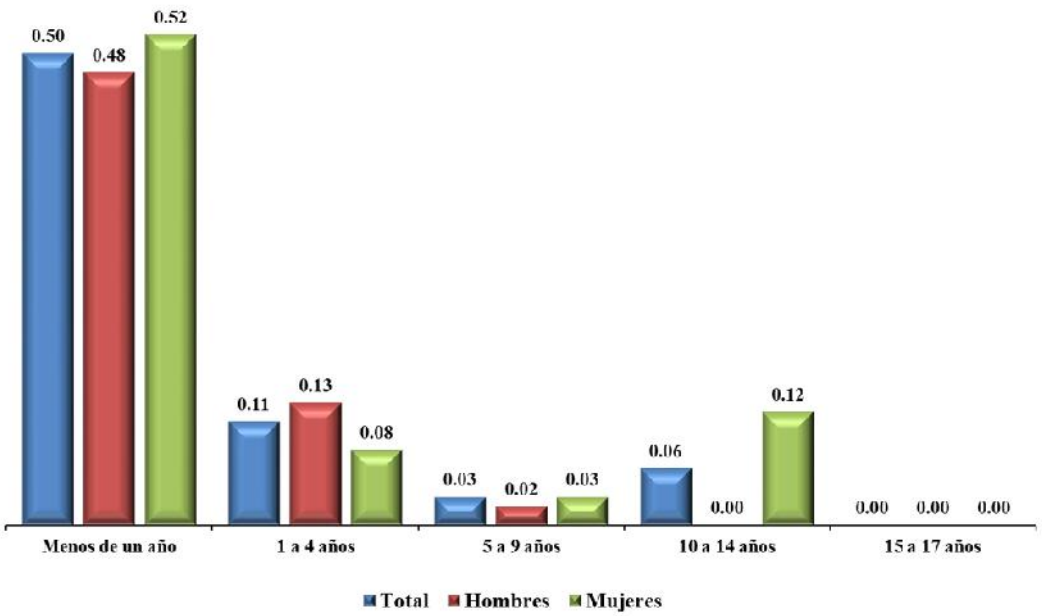
Nota: Se utilizó la Clasificación Estadística Internacional de Enfermedades y Problemas Relacionados con la Salud (CIE-10), códigos A00-a09.

FUENTE: SSA (2016). Base de Egresos Hospitalarios 2013, y CONAPO (2016). Proyecciones de la Población 2010-2050. Procesó INEGI.

Con respecto a la morbilidad hospitalaria, la diarrea y gastroenteritis se presenta con mayor prevalencia en los menores de un año (398 de cada 100 mil niños y 307 de cada 100 mil niñas), por lo que este grupo de edad es de interés para la salud pública, por ejemplo, la lactancia materna, una alimentación adecuada y medidas de higiene, impactan de forma tal que "los niños que reciben leche materna de manera exclusiva, tienen menos posibilidades de contraer diarrea y neumonía, y 14 veces más probabilidades de sobrevivir que los niños que no reciben leche materna[14]".

La tasa de letalidad permite conocer el impacto de la enfermedad en la población hospitalizada; la más alta por estas infecciones intestinales se presenta en la población con menos de un año de vida (uno de cada cien) y va disminuyendo, con la edad hasta llegar en algunos casos a ser nula o casi nula, como se observa a partir de los 10 años.

TASA DE LETALIDAD HOSPITALARIA EN POBLACIÓN DE 0 A 17 AÑOS POR ENFERMEDADES INFECCIOSAS INTESTINALES POR GRUPO DE EDAD SEGÚN SEXO 2013



Nota: Se utilizó la Clasificación Estadística Internacional de Enfermedades y Problemas Relacionados con la Salud (CIE-10), códigos: A00-A09.
FUENTE: SSA (2016). Base de Egresos Hospitalarios 2013. Procesó INEGI.

No obstante, el importante descenso en las defunciones de niñas y niños de 0 a 17 años a nivel nacional, 5.7% de muertes reportadas en 2013 se deben a enfermedades infecciosas y parasitarias, y de éstas, 42% son ocasionadas por alguna enfermedad infecciosa intestinal. De estas últimas, la tasa más alta de mortalidad entre los infantes es por diarrea y gastroenteritis (tres de cada 100 mil niños y dos de cada 100 mil niñas de 0 a 17 años); en segundo lugar se encuentran otras infecciones intestinales bacterianas con una tasa de mortalidad de 0.20 de cada 100 mil infantes de ese grupo de edad.

Estas enfermedades son prevenibles con medidas como el correcto lavado de manos y la preparación adecuada de alimentos, la aplicación de la vacuna contra el rotavirus (que se proporciona a niños menores de siete meses de edad por vía oral), la promoción de la lactancia materna, así como una mejora en materia de saneamiento y acceso al agua potable.

Discapacidad

La población infantil con discapacidad experimenta diversas formas de exclusión, algunas de ellas como consecuencia de ser definido o juzgado por las deficiencias físicas o intelectuales que presenta y no por las habilidades que posee (UNICEF, 2013). Contar con información sobre el monto, tipo y causa de la discapacidad y de la limitación permite un mayor acercamiento a la situación actual de la discapacidad en el territorio nacional.

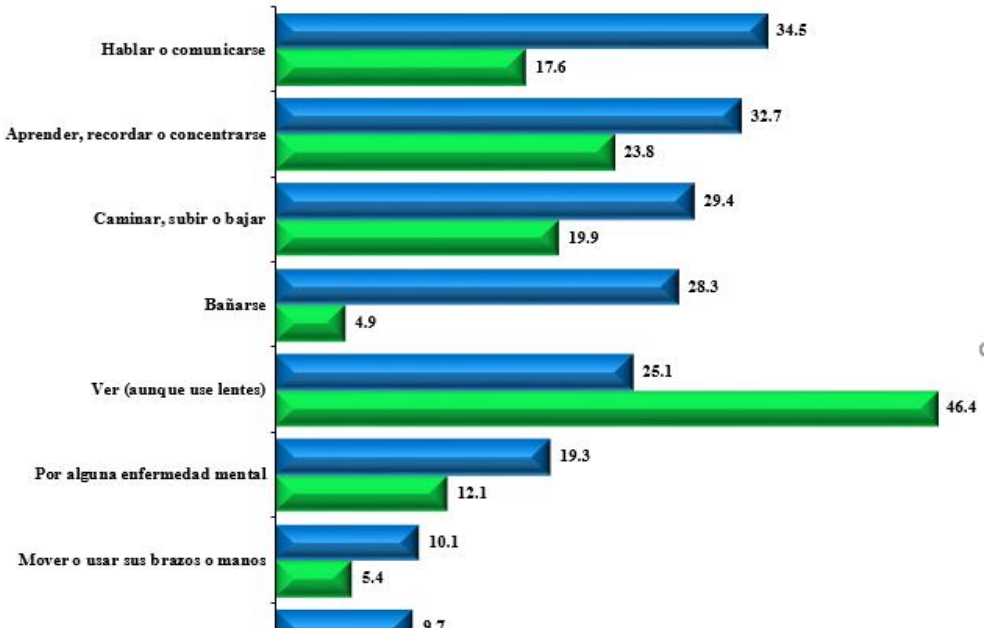
Según datos de la ENADID 2014, en México hay 39.7 millones de personas menores de 18 años, de los cuales 1.9% tienen discapacidad[15] y 4.8% presentan limitación[16] para realizar alguna actividad de la vida cotidiana. En suma 6.7% de la población infantil tiene alguna dificultad para desarrollar su vida cotidiana de forma plena.

Para los menores de 18 años con alguna discapacidad o limitación, hablar o comunicarse (34.5%) y aprender, recordar o concentrarse (32.7%) son el tipo de discapacidad más frecuentes; en cambio ver (aun usando lentes) 46.4% y aprender, recordar o concentrarse (23.8%) son las actividades más reportadas entre los niñas o niños con limitación. Esta información permite tener un panorama del grupo de población con alguna discapacidad y de quienes podrían estar en riesgo de padecerla.

[15] Son las personas que tienen mucha dificultad o no pueden realizar al menos una de las siguientes actividades de la vida diaria: caminar, subir o bajar usando sus piernas; ver (aunque use lentes); mover o usar brazos o manos; aprender, recordar o concentrarse; escuchar (aunque use aparato auditivo); bañarse, vestirse o comer; hablar o comunicarse; así como problemas emocionales o mentales.

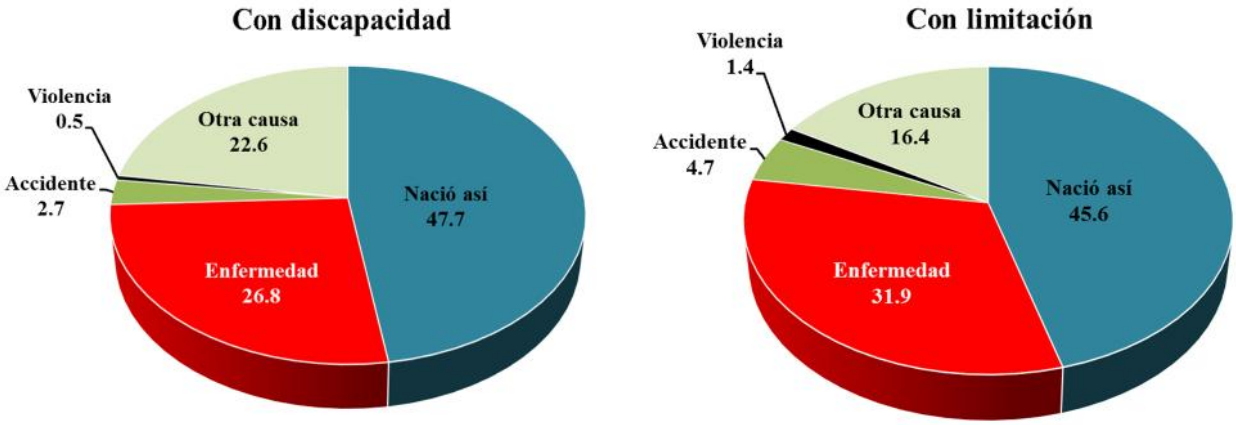
[16] Son las personas que tienen alguna dificultad para realizar al menos una de las actividades de la vida cotidiana sobre las cuales se indaga y que no están incluidas en las personas con discapacidad.

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN DE 0 A 17 AÑOS CON DISCAPACIDAD Y CON LIMITACIÓN POR TIPO DE DIFICULTAD [1/]
2014



La mayoría de las discapacidades se adquirieron desde el nacimiento (47.4%) o son causadas por alguna enfermedad (26.8%), mientras que los accidentes (2.7%) y la violencia (0.5%) son las causas de discapacidad menos reportadas. En las limitaciones se tiene un panorama muy semejante: porque nació así (45.6%) y la enfermedad (31.9%) son las causas de la mayoría de las limitaciones; en cambio, los accidentes (4.7%) y la violencia (1.4%) tienen menos presencia.

PORCENTAJE DE POBLACIÓN DE 0 A 17 AÑOS CON DISCAPACIDAD Y CON LIMITACIÓN POR CAUSA 2014



FUENTE: INEGI. Encuesta Nacional de la Dinámica Demográfica 2014. Base de datos.

La educación representa la oportunidad para lograr la inclusión de los niños y niñas con discapacidad en las distintas esferas de su vida (UNICEF, 2013). Sin embargo, para la población con discapacidad implica retos propios del niño o niña, de la familia y del entorno educativo. En este sentido, tres de cada cuatro niños con discapacidad asisten a la escuela (72.2%); mientras que entre los niños con limitación nueve de cada diez van a la escuela, lo que puede considerarse una cobertura muy cercana a lo "universal".

Al revisar la proporción niños y niñas que asisten a la escuela de acuerdo al grupo de edad "ideal" para cursar un nivel escolar, para el grupo de tres a cinco años se tienen grandes diferencias entre los que tiene discapacidad (46.5%) y con limitación (68.7%); mientras en la edad a la que un niño debe de asistir a la primaria (seis a 11 años), 83.9% de los niños con discapacidad lo hacen, proporción inferior a lo registrado en los niños y niñas con limitación donde 97.7% también cumple con esa condición. Para la edad en la que se espera asistan a la secundaria (12 a 14 años), la diferencia en las proporciones de asistencia escolar se mantiene, incluso se hace más amplia, 77.3% de quienes tienen discapacidad y 94.2% de quienes tienen limitación asisten a la escuela. Lo mismo sucede entre la población que se espera que asista al nivel medio superior (15 a 17 años), 56% con discapacidad y 76.7% con limitación son las proporciones de asistencia escolar.

PORCENTAJE DE POBLACIÓN DE 3 A 17 AÑOS QUE ASISTE A LA ESCUELA CON DISCAPACIDAD Y CON LIMITACIÓN SEGÚN SEXO Y GRUPO DE EDAD [1/]

Sexo y grupos de edad	Con discapacidad	Con limitación
Total	**72.2**	**89.3**
3 a 5 años	46.5	68.7
6 a 11 años	83.9	97.7
12 a 14 años	77.3	94.2
15 a 17 años	56.0	76.7
Hombres	**71.5**	**89.7**
3 a 5 años	50.7	73.7
6 a 11 años	83.8	97.9
12 a 14 años	77.5	93.3
15 a 17 años	46.7	77.2
Mujeres	**73.2**	**88.8**
3 a 5 años	42.0	62.2
6 a 11 años	84.0	97.5
12 a 14 años	77.2	95.1
15 a 17 años	66.9	76.2

[1/] Se refiere a la edad en la que "idealmente" un niño debe de asistir a cada uno de los niveles educativos del Sistema Escolar Nacional: 3 a 5 años kínder, 6 a 11 años primaria, 12 a 14 años secundaria y 15 a 17 años medio superior.

FUENTE: INEGI. Encuesta Nacional de la Dinámica Demográfica 2014. Base de datos.

Pobreza

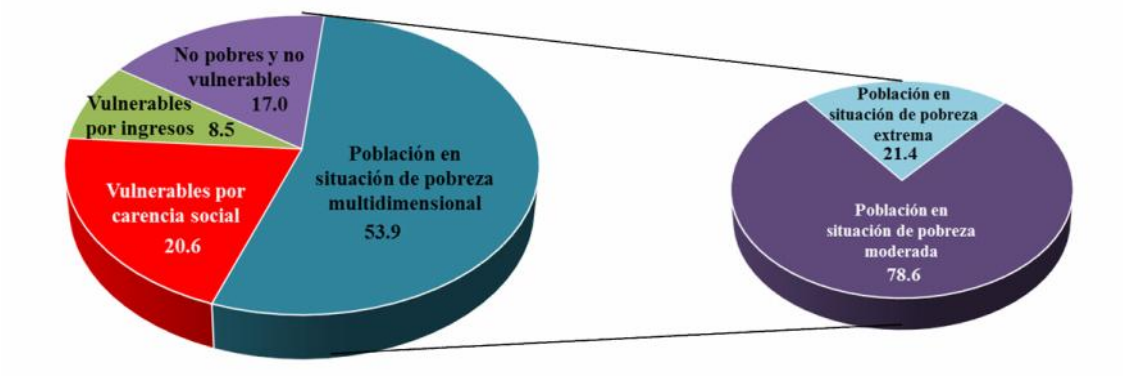
De acuerdo con el Consejo Nacional de Evaluación de la Política de Desarrollo Social (CONEVAL), en 2014, 53.9% (21.4 millones) de la población menor de 18 años se encuentra en situación de pobreza multidimensional, entendida como la situación de una persona cuando no tiene garantizado el ejercicio de al menos uno de sus derechos para el desarrollo social, y los ingresos percibidos por los miembros del hogar donde reside son insuficientes para adquirir los bienes y servicios que requiere para satisfacer sus necesidades. La mayoría de ellos, 78.6% (16.8 millones) reside en hogares donde se presenta una situación de pobreza moderada en tanto que 21.4% (4.6 millones) vive en hogares donde se presenta una condición de pobreza multidimensional extrema. Estos últimos residen en hogares que aun al hacer uso de todo su ingreso en la compra de alimentos, no pueden adquirir lo indispensable para tener una nutrición adecuada y presentan al menos tres de seis carencias sociales incluidas en el cálculo del índice de privación social[17].

Otro grupo de niños está representado por aquellos que residen en hogares que se encuentran en un contexto de vulnerabilidad, ya sea porque presentan al menos una carencia en el ejercicio de sus derechos sociales (20.6%) o son vulnerables por ingresos (8.5%), es decir, el ingreso per cápita de su hogar es inferior o igual a la línea de bienestar[18]. Sólo 17% no son pobres ni vulnerables por ingresos o carencias.

[17] El índice de privación social es construido para cada persona a partir de la suma de los seis indicadores asociados a las carencias sociales (rezago educativo, acceso a los servicios de salud, acceso a la seguridad social, calidad y espacios de la vivienda, acceso a los servicios básicos de la vivienda, y acceso a la alimentación), es decir, es el número de carencias que tiene una persona.

[18] Línea de bienestar: Valor monetario de una canasta de alimentos, bienes y servicios básicos. Permite identificar a la población que no cuenta con los recursos suficientes para adquirir los bienes y servicios que requiere para satisfacer sus necesidades (alimentarias y no alimentarias).

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN DE 0 A 17 AÑOS SEGÚN SITUACIÓN DE POBREZA Y CARENCIAS SOCIALES Y DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN EN POBREZA MULTIDIMENSIONAL SEGÚN TIPO DE POBREZA 2014



FUENTE: Estimaciones del CONEVAL con base en el MCS-ENIGH 2014.

Los indicadores de privación social muestran que del total de población infantil de 0 a 17 años, 74.4% presenta al menos una carencia social, de los cuales: 62.6% no tiene acceso a la seguridad social; 27.6% presenta carencias por acceso a la alimentación; 16.2% no tiene acceso a los servicios de salud; 24.8% no tienen acceso a los servicios básicos en su vivienda, 16.7% tiene carencia en la calidad y en los espacios de la vivienda; y 8.0% presenta rezago educativo.

Trabajo infantil

UNICEF señala que "la infancia es algo más que el tiempo que transcurre entre el nacimiento y la llegada de la edad adulta. Se refiere también al estado y a la condición de la vida del niño: a la calidad de esos años"[19]. A nivel internacional, se han trazado pautas para la defensa y protección de las niñas y los niños, reconociéndolos como agentes sociales y titulares activos de sus propios derechos.

El trabajo infantil constituye una violación de los derechos de los niños ya que impide su sano crecimiento y trunca su desarrollo escolar. De acuerdo con UNICEF "en cualquier país el trabajo infantil es un obstáculo para el desarrollo social y económico, ya que socava las competencias de su futura fuerza laboral y favorece la transmisión intergeneracional de la pobreza, al tiempo que perpetúa las desigualdades existentes"[20]. Según las últimas estimaciones presentadas por la Organización Internacional del Trabajo (OIT), en 2012, 168 millones de niñas y niños se encontraban en situación de trabajo infantil, 85 millones de ellos, en "trabajos que directamente pone en peligro su salud, seguridad o moralidad"[21]. Muchos de ellos trabajan tiempo completo, no van a la escuela, no tienen tiempo para jugar y se encuentran expuestos a las peores formas de trabajo infantil como empleo en ambientes peligrosos, esclavitud, y otras formas de trabajo forzoso, actividades ilícitas incluyendo el tráfico de drogas y prostitución, así como su participación involuntaria en los conflictos armados[22].

---

[19] UNICEF (2004), Estado mundial de la infancia 2005. La infancia amenazada, Nueva York: Fondo de las Naciones Unidas para la Infancia. http://www.unicef.org/spanish/sowc05/sowc05_sp.pdf Recuperado

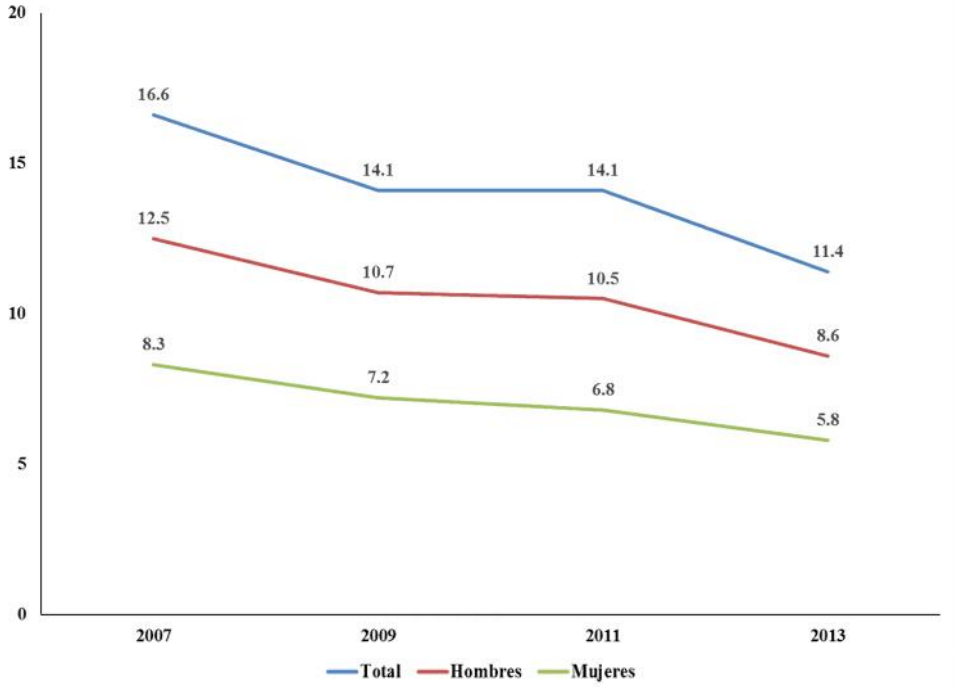
[20] UNICEF. Los derechos de la infancia y la adolescencia en México. Una agenda para el presente. México, 2010. www.unicef.org/mexico/spanish/UNICEF_SITAN_final_baja.pdf, Recuperado en marzo de 2016.

[21] Organización Internacional del Trabajo (OIT). Medir los progresos en la lucha contra el trabajo infantil - Estimaciones y tendencias mundiales entre 2000 y 2012 / Oficina Internacional del Trabajo, Programa Internacional para la Erradicación del Trabajo Infantil (IPEC) - Ginebra: OIT, 2013. Recuperado en marzo de 2016.

[22] UNICEF. Los derechos de la infancia y la adolescencia en México. Una agenda para el presente. México, 2010. www.unicef.org/mexico/spanish/UNICEF_SITAN_final_baja.pdf, Recuperado en marzo de 2016.

En México, el Módulo de Trabajo Infantil (MTI) muestra que en 2013, la tasa de ocupación de la población de 5 a 17 años es de 8.6%, que corresponde a 2.5 millones de niñas, niños y adolescentes que realizan alguna actividad económica; de ellos, 67.4% son niños y 32.6% son niñas.

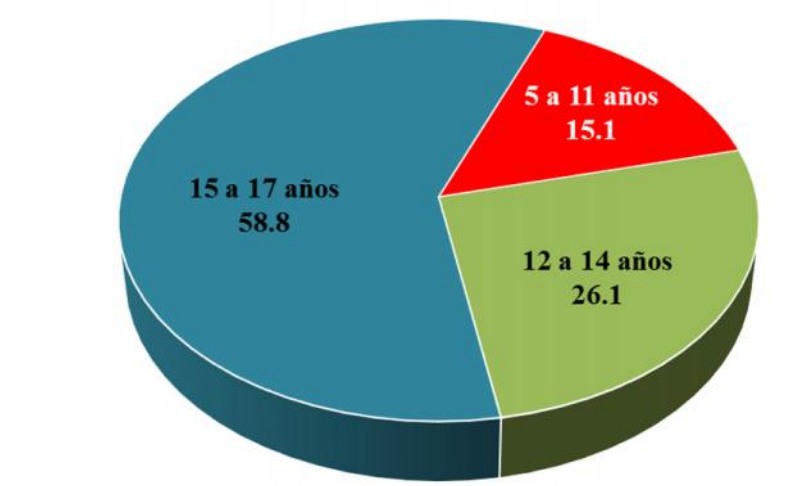
TASA DE OCUPACIÓN DE LA POBLACIÓN DE 5 A 17 AÑOS EN MÉXICO
2007 – 2013
- Ocupados por cada 100 -



FUENTE: INEGI. Módulo de Trabajo Infantil 2007, 2009, 2011 y 2013. Base de datos.

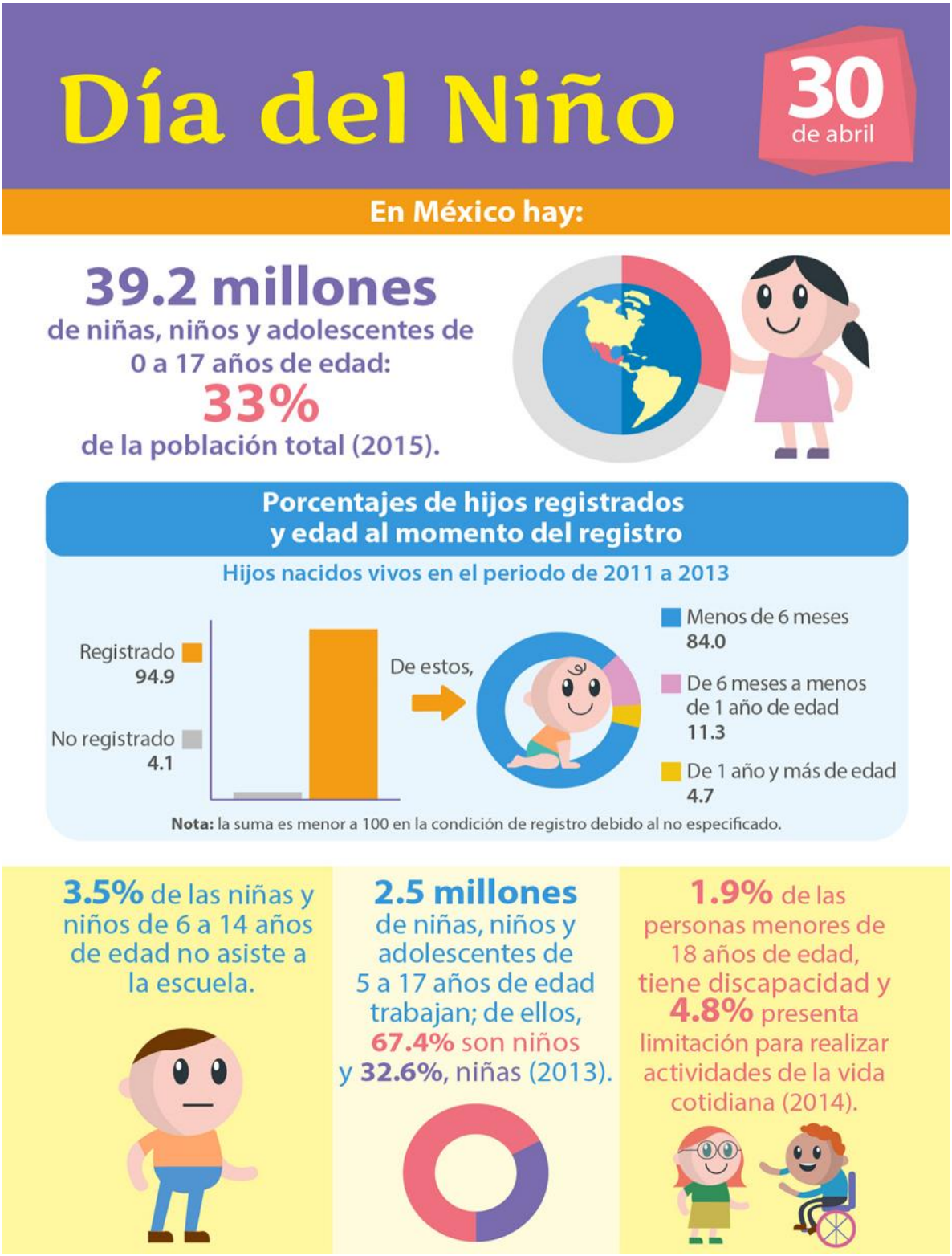
Anteriormente, en 2011, se contabilizaban tres millones de niñas, niños y adolescentes en esta situación (10.5%); cifra similar a la de 2009 (10.7%). Entre 2007 y 2013 se reporta una disminución de 1.1 millones de niñas, niños y adolescentes desempeñando alguna actividad económica, pasando de 3.6 millones (12.6%) a 2.5 millones (8.6%). Por sexo, actualmente la tasa es de 11.4 por cada 100 niños y para las mujeres es de 5.8 por cada 100 niñas.

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN OCUPADA DE 5 A 17 AÑOS SEGÚN GRUPO DE EDAD 2013



FUENTE: INEGI. Módulo de Trabajo Infantil 2013. Base de datos.

Del total de niñas, niños y adolescentes ocupados de cinco a 17 años, 15.1% son niños de cinco a 11 años; 26.1 por cada 100 son adolescentes de 12 a 14 años; mientras que la participación en actividades económicas se presenta mayormente en el grupo de adolescentes de 15 a 17 años (58.8%). Con base en lo anterior, 41.1% tiene menos de 15 años, edad mínima de admisión al empleo.



Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/saladeprensa/aproposito/2016/ni%C3%B1o2016_0.pdf

Estadísticas a propósito del Día del trabajador agrícola (15 de mayo)

El 11 de mayo de 2016, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) dio a conocer un panorama sobre los principales aspectos demográficos, sociales, laborales y de educación, entre otros, de los trabajadores agrícolas en la República Mexicana, con el propósito de conmemorar el Día del Trabajador Agrícola. A continuación se presenta el boletín.

México cuenta con un territorio de 198 millones de hectáreas, de las cuales 30 son tierras de cultivo, 115 de agostadero y 45.5 son bosques y selvas[23].

De acuerdo con datos de la Secretaría de Agricultura, Ganadería, Desarrollo Rural, Pesca y Alimentación (SAGARPA), la participación de la agricultura en el Producto Interno Bruto (PIB) nacional es de 4%, pero su incidencia en el desarrollo económico y social del país es mayor, pues prácticamente toda la producción de alimentos se origina en este sector (incluyendo la pesca), siendo fundamental en la seguridad alimentaria, el costo de vida y el ingreso real del conjunto de la población.

Además, los productos agrícolas son la base de un gran número de actividades comerciales e industriales, con lo que su contribución sectorial al PIB de México supera 9%. Asimismo, constituye una actividad fundamental en el medio rural, en el cual habita todavía una parte altamente significativa de la población nacional (aproximadamente 24 millones de mexicanos, esto es, casi la cuarta parte)[24].

El trabajador agrícola mexicano, entendido como los hombres y mujeres que siembran y cultivan el campo y cosechan sus productos, históricamente ha tenido

---

[23] INEGI - SAGARPA. Encuesta Nacional Agropecuaria 2014, Reporte del CEDRSSA, México, septiembre de 2015, Centro de Estudios para el Desarrollo Rural Sustentable y la Soberanía Alimentaria (CEDRSSA), p. 3.

[24] SAGARPA, *ídem*, p. 3.

una función fundamental en nuestro país, asegurando diariamente con su trabajo que no falten los alimentos en nuestras mesas, a la par de su importante papel en movimientos sociales, entre ellos la Revolución Mexicana.

En varios países, el Día del trabajador agrícola se festeja en fechas diferentes, pero usualmente está asociado a la celebración, cada 15 de mayo, de San Isidro Labrador, patrono de quienes se dedican a la actividad agrícola y como una forma de reconocer el valor del trabajo que realizan los hombres y mujeres del campo en la producción agrícola nacional, pues es uno de los sustentos de nuestra economía[25].

Con motivo de esta conmemoración, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI), mediante la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE), con información del cuarto trimestre de 2015 y el Módulo de Condiciones Socioeconómicas de la Encuesta Nacional de Ingresos y Gastos de los Hogares (ENIGH) 2014, ofrece un panorama de las personas dedicadas a la agricultura considerando su situación demográfica y social, condiciones de sus viviendas y hogares, así como aspectos laborales, de educación, servicios de salud y habla de lengua indígena, entre otros.

Para este documento se considera la población clasificada bajo las claves:

[25] En Paraguay se celebrará este año el próximo 22 de mayo, mientras que en Argentina el 8 de septiembre de cada año.

2231 Agrónomos

Las personas con esta ocupación realizan investigaciones y/o aplican sus conocimientos en el cultivo, conservación y aprovechamiento del suelo y cultivos agrícolas, así como para la proyección, diseño y planificación de plantas agroindustriales y unidades agrícolas. Asimismo, llevan a cabo experimentos agrícolas en cultivos especiales, fisiología vegetal, microbiología y horticultura, además aplicar técnicas de fumigación, riego y fertilización. También dan asesoría sobre problemas de contabilidad de costos y análisis de estudios financieros, mercados, estadísticas y comercialización agrícola.

Funciones:

- Investigar sobre nuevos métodos de cultivos y de irrigación.
- Investigar sobre las características, posibilidades de utilización y productividad de los suelos.
- Aplicar su conocimiento para el diseño, planificación, organización y mantenimiento de industrias agrícolas.
- Dar asesoría sobre problemas de administración, contabilidad y comercialización de productos agrícolas.
- Asesorar a los agricultores sobre métodos y medios para mejorar la cantidad y calidad de las cosechas, la eficiencia en las faenas del campo, el combate de plagas, enfermedades y otras contingencias.

- Llevar a cabo experimentos agrícolas en cultivos especiales, fisiología vegetal, microbiología y horticultura, así como la aplicación de técnicas de fumigación, riego y fertilización.

- Realizar otras funciones afines.

Ejemplos de ocupaciones:

- Agrónomo.

- Asesor y consultor agropecuario.

- Diseñador de sistemas de riego.

2613 Auxiliares y técnicos en agronomía

Las personas con estas ocupaciones desempeñan funciones auxiliares de carácter técnico en investigaciones y aplicaciones de la agronomía para la explotación y el mejor aprovechamiento de los recursos.

Funciones:

- Preparar materiales y equipo para experimentos y pruebas agrícolas.

- Recoger y preparar muestras de células, tejidos y partes de plantas para investigaciones agronómicas.

- Analizar muestras de semillas para determinar su calidad, pureza y

capacidad de germinación.

- Asesorar sobre técnicas agrícolas que mejoren la calidad de los productos, aumentar su rendimiento, evitar la erosión del suelo y combatir plagas.

- Realizar otras funciones afines.

Ejemplos de ocupaciones:

- Auxiliar y técnico en agronomía.

- Auxiliar y técnico en riego.

6111, 6112, 6113, 6114, 6115, 6116, 6117 Trabajadores en actividades agrícolas

Estos ocupados realizan tareas agrícolas como la siembra, poda, deshierbe, cosecha o corte, etcétera, por tipo de producto (maíz, frijol, hortalizas, café, cacao, tabaco, flores, etcétera). Suelen determinar la clase y cantidad de productos que se cultivarán según la naturaleza del suelo, la extensión del terreno, el clima, los implementos agrícolas, la irrigación, entre otros aspectos. Se incluye con los anteriores a los trabajadores que realizan actividades de beneficio a los productos agrícolas en los mismos lugares en que se cultivan.

Funciones:

- Determinar las clases y cantidades de los productos que habrán de cultivarse.

- Manejar máquinas eléctricas o manuales para efectuar cálculos aritméticos.
- Preparar el almácigo o cama de siembra.
- Voltear, rastrear y nivelar el terreno agrícola.
- Levantar el surco, regar y trasplantar la planta o sembrar la semilla.
- Podar periódicamente los árboles.
- Realizar fertilizaciones periódicas para controlar plagas y enfermedades.
- Escardar o chapolear periódicamente el terreno para eliminar la maleza.
- Deshierbar manualmente las plantas de maíz y/o frijol en los surcos, realizar el deshije de las matas y trasplantarlas en los claros donde no germinó.
- Recolectar o cosechar.
- Seleccionar y limpiar o desgranar productos agrícolas como: frutas, granos, hortalizas, flores, etcétera.
- Almacenar los productos y proceder a cierto grado de elaboración primaria.
- Operar una máquina para el secado de semillas o granos en la producción agrícola.

Ejemplos de ocupaciones:

- Agricultor de frijol, frutas, maíz, tabaco u otros cultivos (caña, nopal, maguey, henequén, entre otros).
- Campesino de cítricos o citricultor, o de flores de ornato.
- Cortador de café y de cacao.
- Cortador, pizcador o recolector frijol, frutas, hortalizas, maíz u otros cultivos (algodón, caña, henequén, maguey, nopal, tabaco, entre otros).
- Cultivador o sembrador de flores.
- Empacador o empapelador de productos agrícolas.
- Horticultor.
- Limpiador de productos agrícolas.
- Seleccionador de productos agrícolas.
- Yuntero.

9111 Trabajadores agrícolas de apoyo

Estos trabajadores realizan en el ámbito agrícola tareas rutinarias que requieren primordialmente de fortaleza física, como las que se describen a continuación.

Funciones:

- Cavar y palear para abrir zanjas o con otros fines.
- Cargar y descargar diversos cultivos y aperos.
- Rastrillar, remover y amontonar heno.
- Regar y escardar.
- Recoger frutas, hortalizas y otras plantas.
- Realizar diversas faenas relativas a la plantación, la cosecha y los trabajos de granja.

Ejemplos de ocupaciones:

- Ayudante de agricultor.
- Peón agrícola.
- Jornalero agrícola.

FUENTE: Instituto Nacional de Estadística y Geografía. Sistema Nacional de Clasificación de Ocupaciones (SINCO), 2011, México, INEGI, 2011.

Aspectos sociales y demográficos

Población ocupada en la agricultura

De acuerdo con los resultados del cuarto trimestre de la ENOE de 2015, en México la población mayor de 15 años de edad ocupada como trabajador agrícola es de 5 millones 538 mil 979 personas. De éstas, 56% son agricultores[26] y 44% trabajadores agrícolas de apoyo (peones o jornaleros).

Entre los trabajadores agrícolas 89% son hombres y 11% mujeres: en los agricultores es mayor la población masculina, pues son 91 hombres y nueve mujeres por cada 100 de estos ocupados. Entre los trabajadores agrícolas de apoyo, 15 de cada 100 son mujeres.

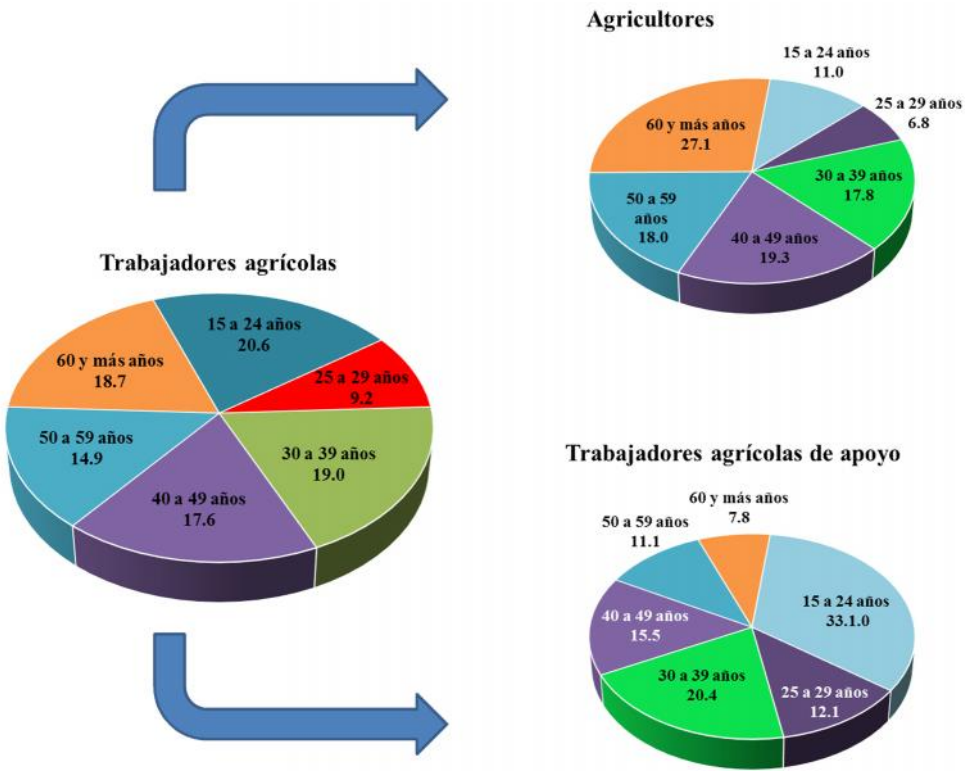
Estructura por edad

La edad promedio de los trabajadores agrícolas es de 41.7 años; en los hombres es de 41.9 y en las mujeres de 39.8 años. Su estructura por edad muestra una composición relativamente homogénea, con un ligero predominio de los grupos de edad más jóvenes (entre los 15 y 29 años de edad). No obstante, al profundizar en el análisis de esta información por competencia ocupacional, se observa que entre los agricultores predominan los que tienen edades de 40 y más años con 64.4%, mientras que con los trabajadores de apoyo, son los que tienen de 15 a 29 años de

[26] Conforme al Sistema Nacional de Clasificación de Ocupaciones (SINCO), son los que realizan las actividades necesarias para la producción agrícola (siembra, poda, deshierbe, cosecha o corte, etcétera) para uno o varios cultivos, además de que determinan la clase y cantidad de productos que se cultivarán, según la naturaleza del suelo, la extensión del terreno, el clima, los implementos agrícolas, la irrigación, entre otros (véase: *Ídem*, p. 191). En este boletín, dentro de los agricultores, fueron considerados los agrónomos, así como los auxiliares y técnicos en agronomía, dado que sus servicios están estrechamente relacionados con la producción agrícola, por lo que en el resto del boletín no se hace distinción de ellos, ya que apenas representan 0.4% de los ocupados en este tipo de actividades.

edad con 45.2%, por lo que se puede señalar que los primeros constituyen un grupo envejecido y los segundos uno joven.

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN OCUPADA COMO TRABAJADOR AGRÍCOLA POR COMPETENCIA OCUPACIONAL, SEGÚN GRUPOS DE EDAD
2015



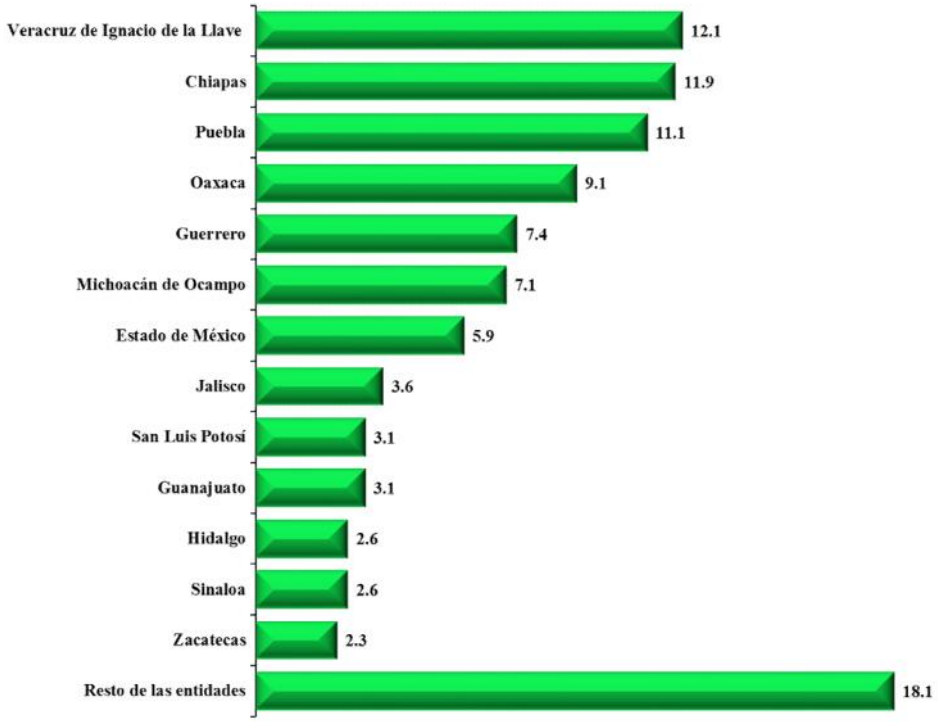
FUENTE: INEGI. Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE), cuarto trimestre de 2015. No incluye la información insuficientemente especificada.

Cabe mencionar que el Módulo de Condiciones Socioeconómicas de la ENIGH 2014 registró información de aproximadamente 184 mil trabajadores agrícolas en edades de 12 a 14 años, de los cuales 21% son agricultores y 79% trabajadores agrícolas de apoyo.

Distribución geográfica

Los trabajadores agrícolas se distribuyen por toda la geografía nacional, especialmente en las entidades de Veracruz de Ignacio de la Llave (12.1%), Chiapas (11.9%), Puebla (11.1%), Oaxaca (9.1%), Guerrero (7.4%) y Michoacán de Ocampo (7.1%), que en conjunto concentran 58.7% de estos ocupados en el país.

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN OCUPADA COMO TRABAJADOR AGRÍCOLA, POR ENTIDAD FEDERATIVA
2015

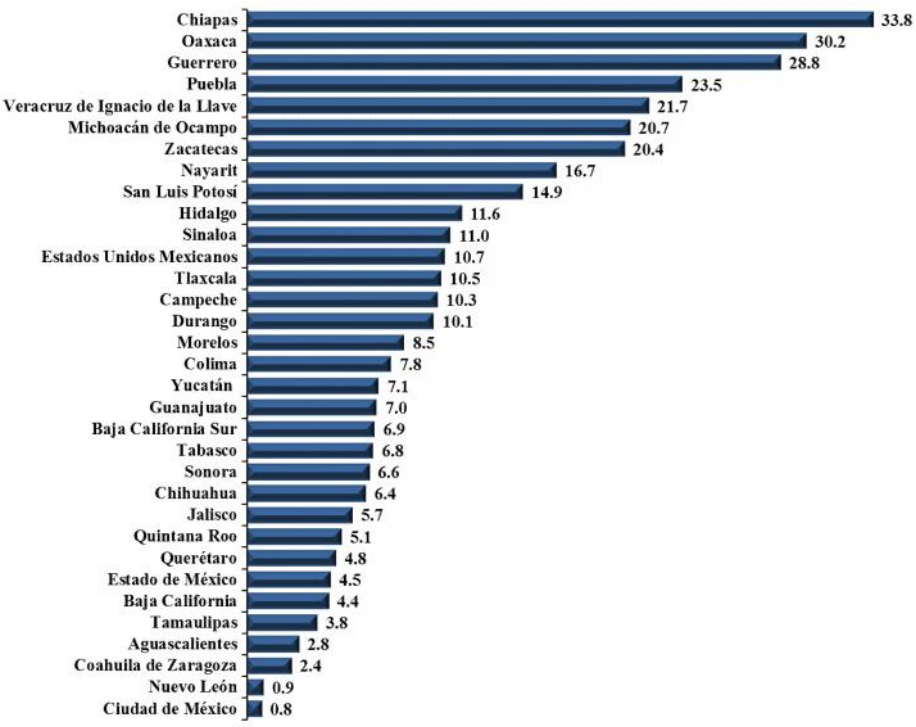


FUENTE: INEGI. Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE), cuarto trimestre de 2015.

Ahora bien, respecto del total de ocupados, la proporción de trabajadores agricultores a nivel nacional es de 10.7%. Por entidad federativa, son 11 entidades las que tienen mayor porcentaje respecto a la media nacional, oscilando entre 33.8% de Chiapas, 30.2% de Oaxaca y 28.8% de Guerrero, que son las que más destacan, hasta 11.6% de Hidalgo y 11% de Sinaloa. Las 21 entidades federativas restantes

están por debajo de la media nacional, con proporciones que van de 10% de Tlaxcala, Campeche y Durango, hasta menos del 1% de Nuevo León y Ciudad de México.

PORCENTAJE DE LA POBLACIÓN OCUPADA COMO TRABAJADOR AGRÍCOLA RESPECTO DEL TOTAL DE LA POBLACIÓN OCUPADA, POR ENTIDAD FEDERATIVA
2015



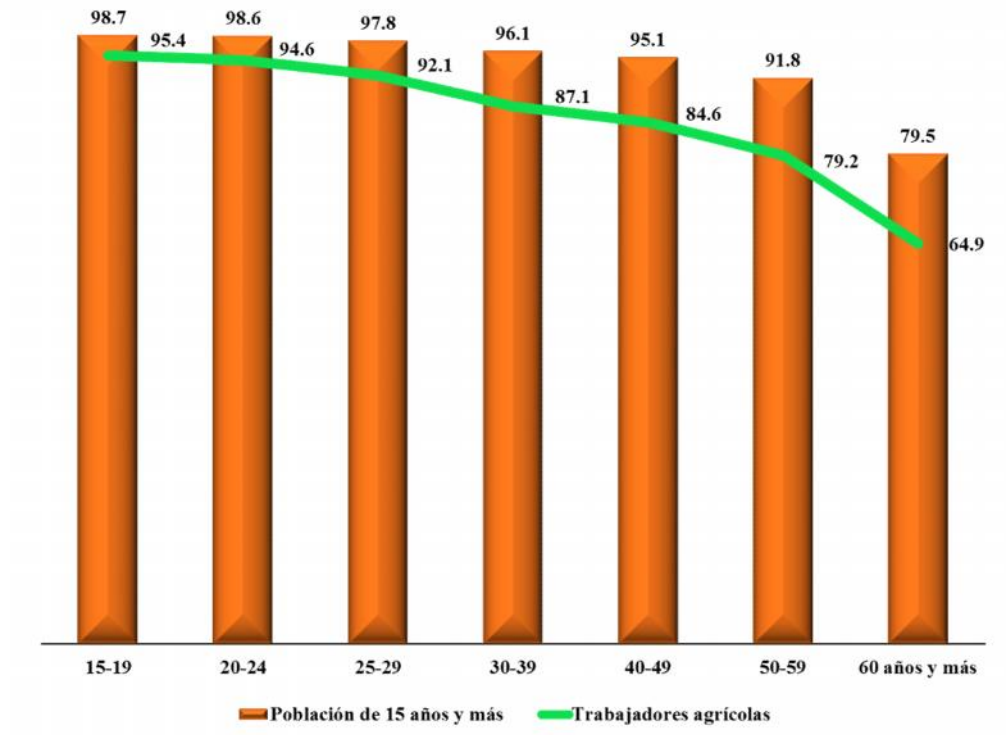
FUENTE: INEGI. Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE), cuarto trimestre de 2015.

Alfabetismo

Conforme al Módulo de Condiciones Socioeconómicas de la ENIGH 2014, de cada 100 trabajadores agrícolas de 15 años y más en el país, 87 saben leer y escribir un recado y 13 no saben, proporción inferior a la que registra el total de personas en esas edades en el país, pues 94 de cada 100 sí lo saben hacer y seis no.

Por grupos de edad, la información muestra cómo de cada 100 trabajadores agrícolas en edades de 15 a 19 años, 95 están alfabetizados, proporción por debajo de la que registra el total de personas en ese mismo rango de edad, pues solo una de cada 100 no sabe hacerlo. En los grupos de edad comprendidos entre los 15 y 29 años de edad no hay diferencias importantes, pero en los siguientes se acentúan, evidenciando que a mayor edad estos ocupados son más susceptibles a los problemas que conlleva el analfabetismo, que suele restringir el acceso a los beneficios del desarrollo y obstaculizar el goce de otros derechos humanos.

PORCENTAJE DE LA POBLACIÓN DE 15 AÑOS Y MÁS Y LA QUE ESTÁ OCUPADA COMO TRABAJADOR AGRÍCOLA, QUE SON ALFABETAS POR GRUPOS DE EDAD
2014



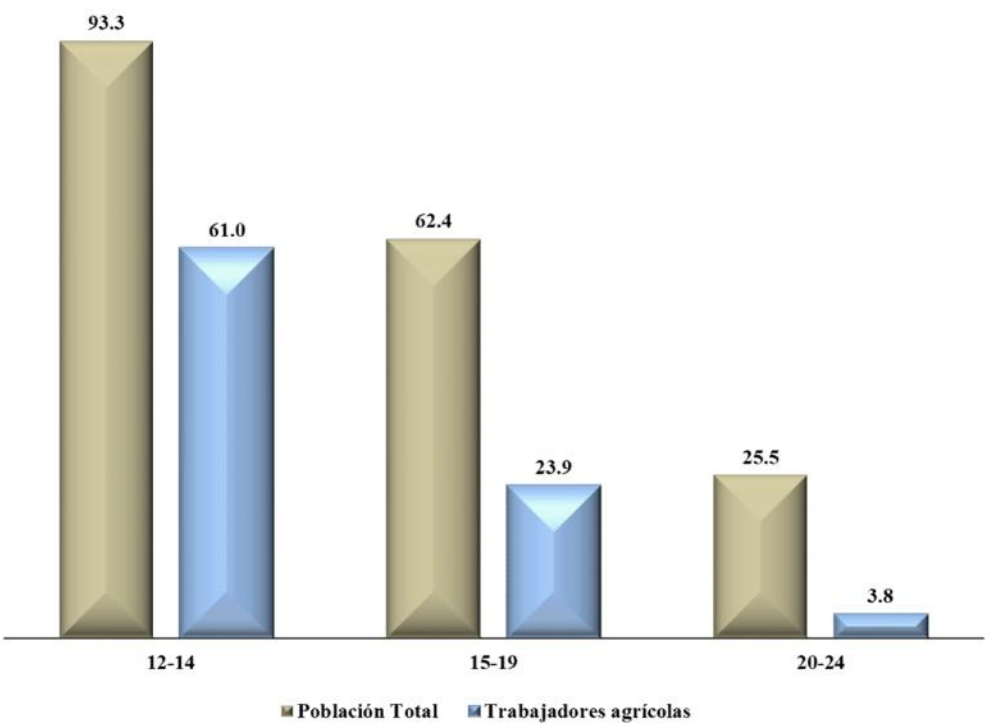
FUENTE: INEGI. Encuesta Nacional de Ingresos y Gastos de los Hogares, 2014. Módulo de Condiciones Socioeconómicas.

Asistencia escolar

Asistir a la escuela posibilita desarrollarse en el ámbito personal, familiar y social. El Módulo de Condiciones Socioeconómicas de la ENIGH 2014 permite conocer que de cada 100 trabajadores agrícolas de 12 a 14 años de edad, 61 asisten a la escuela y 39 no lo hacen; conforme a la Encuesta Intercensal 2015, para la población total en ese rango de edad son 93 de cada 100 de personas los que sí asisten, por siete que no lo hacen.

En los grupos de edad siguientes este indicador disminuye drásticamente para los trabajadores agrícolas, pues de cada 100 de estos ocupados de 15 a 19 años de edad, son 24 los que asisten a la escuela; en el caso de los que están en el rango de edad de 20 a 24 años, son únicamente cuatro de cada 100. Esto contrasta también con lo reportado para esos mismos subconjuntos de población por la Encuesta Intercensal 2015, pues son 62 de cada 100 personas de 15 a 19 años en el país y 26 de cada 100 de 20 a 24 años, los que asisten a un centro educativo.

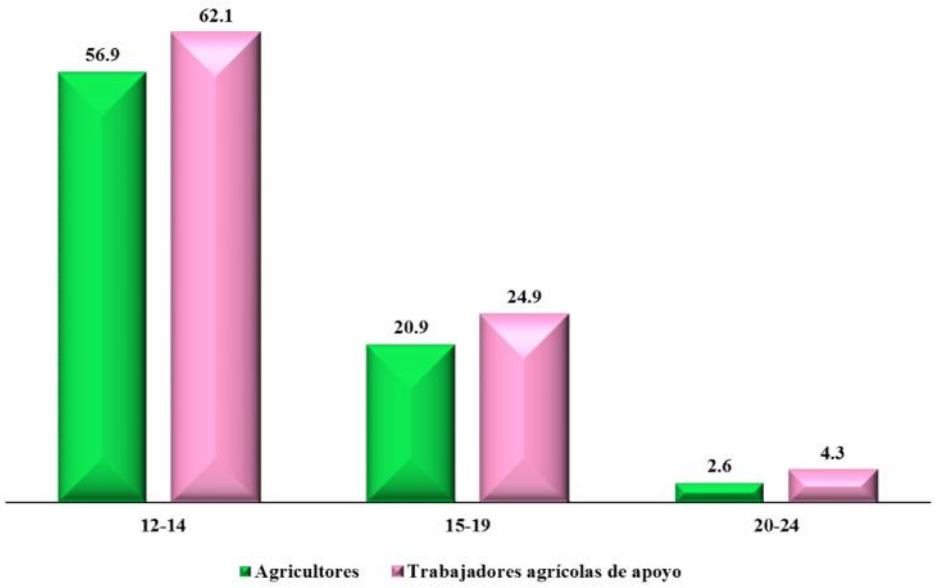
PORCENTAJE DE LA POBLACIÓN DE 12 A 24 AÑOS Y LA QUE ESTÁ OCUPADA COMO TRABAJADOR AGRÍCOLA QUE ASISTEN A LA ESCUELA, POR GRUPOS DE EDAD
2014



FUENTE: INEGI. Encuesta Nacional de Ingresos y Gastos de los Hogares, 2014. Módulo de Condiciones Socioeconómicas.

Al analizar esta información por categoría ocupacional de los trabajadores agrícolas, se observa que son los agricultores en todos los grupos de edad comprendidos entre los 12 y 24 años de edad, quienes registran los porcentajes más bajos de asistencia a la escuela.

PORCENTAJE DE POBLACIÓN OCUPADA COMO TRABAJADOR AGRÍCOLA DE 12 A 24 AÑOS DE EDAD QUE ASISTE A LA ESCUELA, POR GRUPOS DE EDAD, SEGÚN COMPETENCIA OCUPACIONAL
2014



FUENTE: INEGI. Encuesta Nacional de Ingresos y Gastos de los Hogares, 2014. Módulo de Condiciones Socioeconómicas.

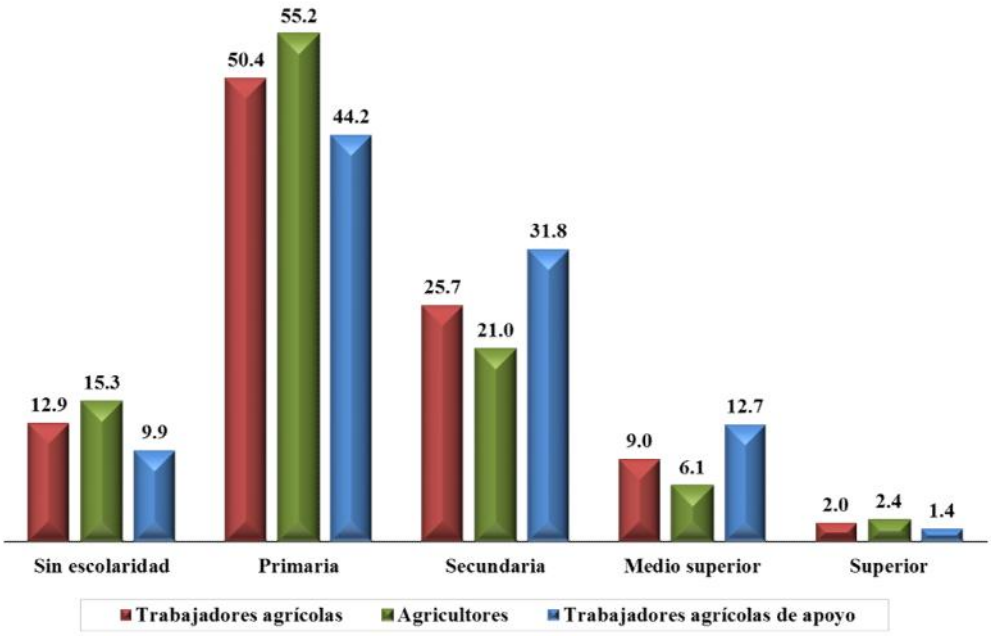
Nivel de escolaridad

De acuerdo con la ENOE, los trabajadores agrícolas cuentan con 5.9 años de escolaridad en promedio, lo que equivale a tener casi terminada la primaria. Las mujeres trabajadoras agrícolas están ligeramente por debajo del promedio con 5.5 años de escolaridad y en los hombres este promedio es de 5.9 años.

La distribución por niveles educativos muestra que de cada 100 trabajadores agrícolas, 50 cuentan con estudios de primaria, 26 de secundaria, nueve de nivel medio superior, dos más con estudios superiores y los restantes no tienen escolaridad. Según la competencia ocupacional, los agricultores presentan un comportamiento similar al del conjunto de trabajadores agrícolas, no así los de

apoyo quienes registran una mayor participación en los niveles de secundaria y medio superior primordialmente.

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN OCUPADA COMO TRABAJADOR AGRÍCOLA POR COMPETENCIA OCUPACIONAL SEGÚN NIVEL DE ESCOLARIDAD
2015



FUENTE: INEGI. Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE), cuarto trimestre de 2015. No incluye la información insuficientemente especificada.

Lengua indígena

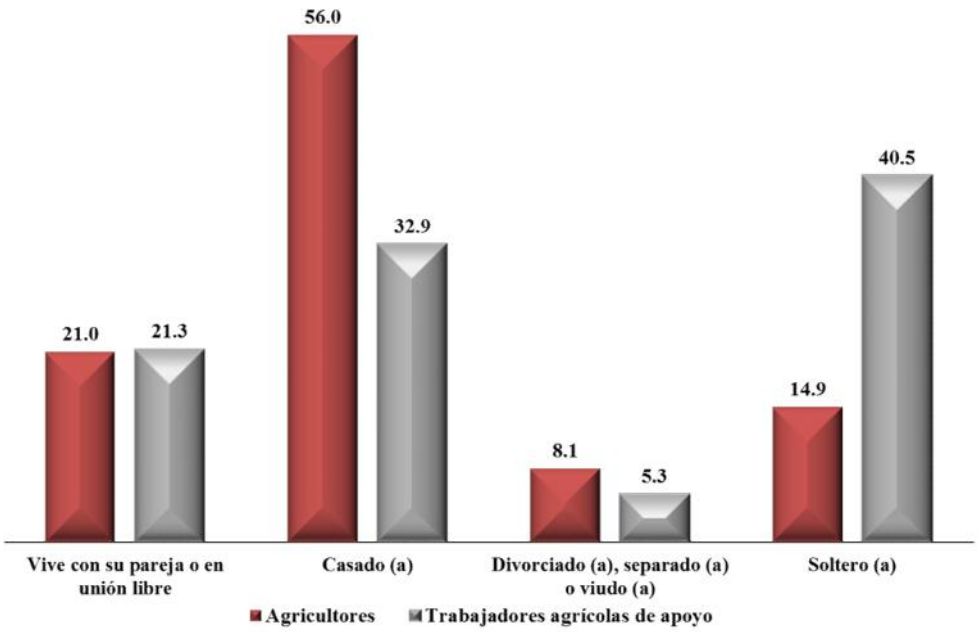
De acuerdo con el Módulo de Condiciones Socioeconómicas de la ENIGH 2014, de cada 100 trabajadores agrícolas, 24 hablan alguna lengua indígena. De ellos, 91.5% hablan también el español, por lo que se puede decir que uno de cada 10 agricultores hablantes de lengua indígena es monolingüe.

Situación conyugal

De cada 100 personas ocupadas en actividades agrícolas, 67 tiene una relación marital, ya sea que estén casadas (matrimonio) o que vivan con su pareja en unión libre (concubinato), 26 más son solteras y siete están desunidas (divorciadas, separadas o viudas).

De cada 100 agricultores, son 77 los que tienen una relación marital y 15 los que están solteros, mientras que entre los trabajadores de apoyo esta misma proporción indica que 54 están casados o unidos y 41 solteros.

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN OCUPADA COMO TRABAJADOR AGRÍCOLA POR COMPETENCIA OCUPACIONAL SEGÚN SITUACIÓN CONYUGAL
2014



FUENTE: INEGI. Encuesta Nacional de Ingresos y Gastos de los Hogares, 2014. Módulo de Condiciones Socioeconómicas.

Características del empleo

Sector de actividad

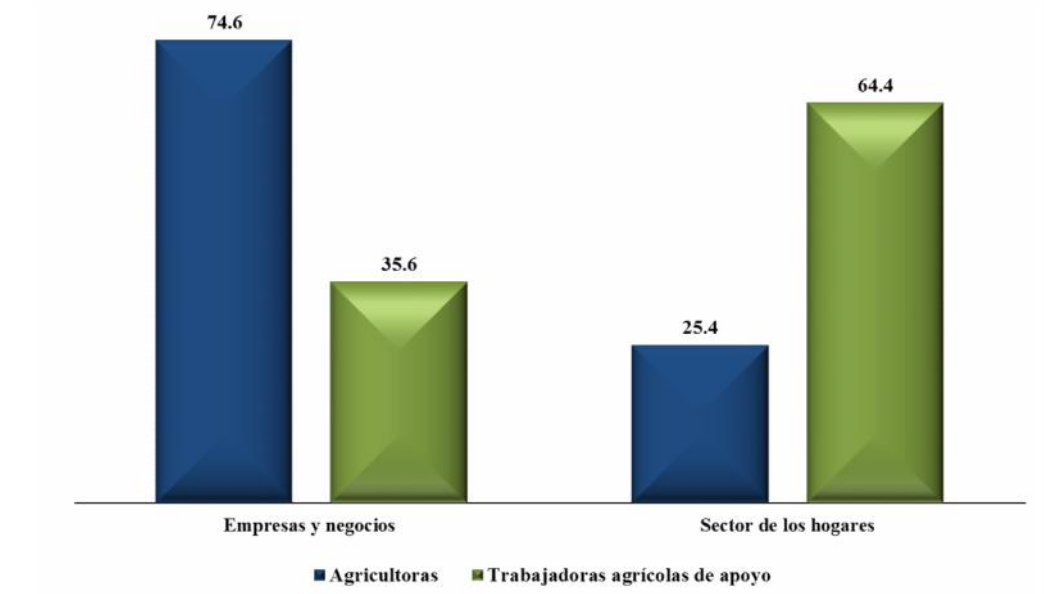
El sector en que se emplean 99 de cada 100 trabajadores agrícolas es el primario o agropecuario, esto es, en la agricultura, ganadería, silvicultura, caza y pesca.

Por tipo de unidad económica, 68.5% de los trabajadores agrícolas laboran en empresas y negocios (prácticamente todos los negocios no constituidos en sociedad), y 31.2% en el sector de los hogares (usualmente en la agricultura de subsistencia). Entre los hombres estas proporciones no varían en demasía cuando se analizan por un lado a los agricultores y por el otro a los trabajadores agrícolas de apoyo.

En cuanto a las mujeres hay una variación importante por competencia ocupacional, según tipo de unidad económica, pues de cada 100 agricultoras, 75 laboran en empresas o negocios y 25 en el sector de los hogares. Entre las trabajadoras agrícolas de apoyo, 36 de cada 100 laboran en empresas o negocios y las otras 64 en el sector de los hogares[27].

[27] No debe omitirse que se excluyó del cálculo a 0.7% de agricultoras que trabajan en instituciones.

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE MUJERES OCUPADAS COMO TRABAJADORAS AGRÍCOLAS POR COMPETENCIA OCUPACIONAL, SEGÚN TIPO DE UNIDAD ECONÓMICA
2015



FUENTE: INEGI. Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo, ENOE. Cuarto trimestre de 2015. No incluye la información insuficientemente especificada.

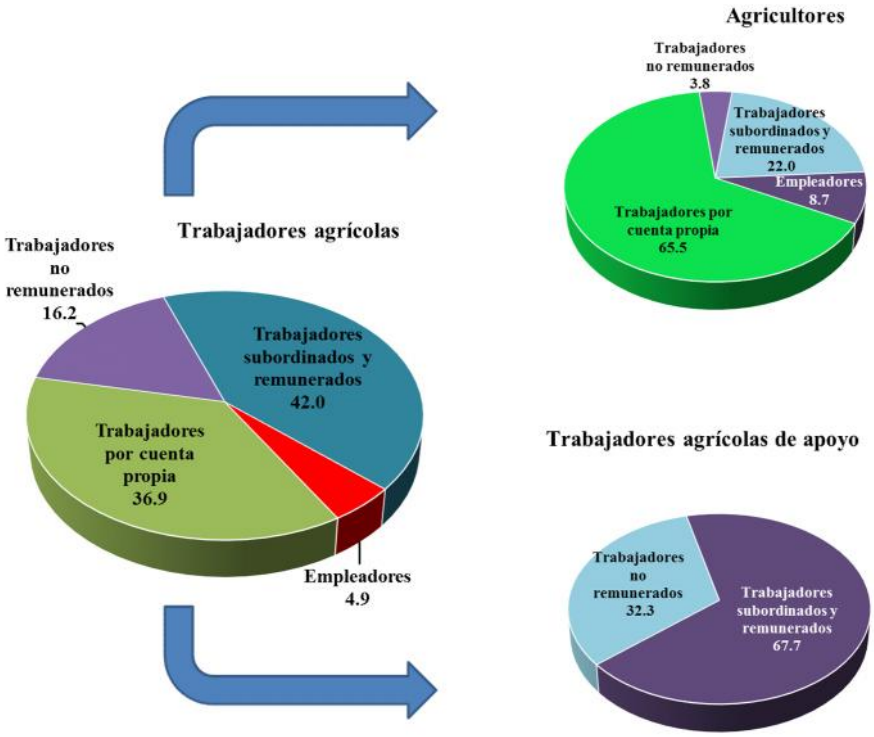
Posición en el trabajo

Entre los trabajadores agrícolas predominan los que son subordinados y remunerados con 42%, seguidos por los que trabajan por su cuenta con 36.9% y los que no reciben remuneración con 16.2%; solo 4.9 de ellos emplean a otros trabajadores.

Considerando la competencia ocupacional de los trabajadores agrícolas, se observan diferencias importantes. En el caso de los agricultores, de cada 100 de ellos, 65

trabajan por su cuenta, 22 son trabajadores subordinados y remunerados[28], nueve empleadores y solo cuatro no reciben una remuneración. En contraste, de cada 100 trabajadores agrícolas de apoyo, 68 son subordinados y remunerados y 32 son trabajadores no remunerados.

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN OCUPADA COMO TRABAJADOR AGRÍCOLA POR COMPETENCIA OCUPACIONAL, SEGÚN POSICIÓN EN EL TRABAJO
2015



Nota: En el caso de los trabajadores agrícolas de apoyo no se incluye la información de los que trabajan como empleadores o por cuenta propia, pues no es representativa estadísticamente.
FUENTE: INEGI. Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo, ENOE. Cuarto trimestre de 2015.

Considerando la información que proporciona la ENOE de la población ocupada como trabajador agrícola por posición en el trabajo, se observa que entre los varones

[28] Debe precisarse que la información de la ENOE permite identificar que siete de cada 100 trabajadores agrícolas que son subordinados y remunerados, perciben el pago de su trabajo no como salario sino en la forma de comisiones, honorarios, destajo, propinas, etcétera.

predomina trabajar por su cuenta, 69 de cada 100; mientras que en el caso de las mujeres 57 de cada 100 trabajan como subordinadas y remuneradas y 30 lo hacen por su cuenta.

En el caso de los trabajadores agrícolas de apoyo, de cada 100 hombres 74 laboran de manera subordinada y remunerada y 26 no reciben ninguna remuneración; en tanto que de cada 100 mujeres solo 31 son subordinadas y remuneradas y 69 no reciben ningún pago por su trabajo.

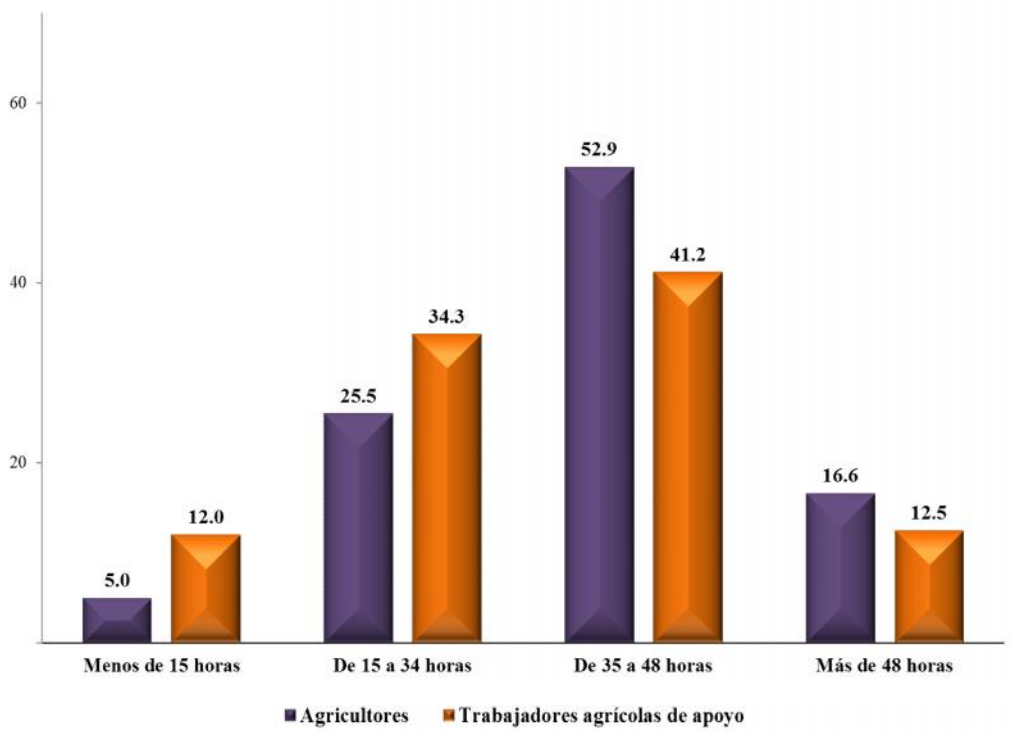
Jornada laboral

Las personas ocupadas como trabajadores agrícolas laboran en promedio 37 horas a la semana; los hombres promedian 38 y las mujeres 30 horas, lo que indica que éstas laboran en promedio tiempo parcial, en tanto que los primeros lo hacen por tiempo completo[29.] En las personas que trabajan de apoyo en actividades agrícolas, los hombres promedian 35.5 horas a la semana y las mujeres 26.2 horas.

Por rangos de horas laboradas a la semana según competencia ocupacional, se obtiene que 70 de cada 100 agricultores trabajan 35 y más horas a la semana, mientras que en los trabajadores agrícolas de apoyo son 54 de cada 100. En cuanto a los que trabajan jornadas parciales de menos de 35 horas a la semana, son 31 de cada 100 agricultores quienes lo hacen, mientras que en los trabajadores agrícolas de apoyo son 46.

[29] Se considera que un trabajador labora jornadas completas cuando trabaja más de 35 horas a la semana.

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN OCUPADA COMO TRABAJADOR AGRÍCOLA POR COMPETENCIA OCUPACIONAL SEGÚN HORAS TRABAJADAS A LA SEMANA 2015



FUENTE: INEGI. Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo, ENOE. Cuarto trimestre de 2015.

Ingresos por trabajo

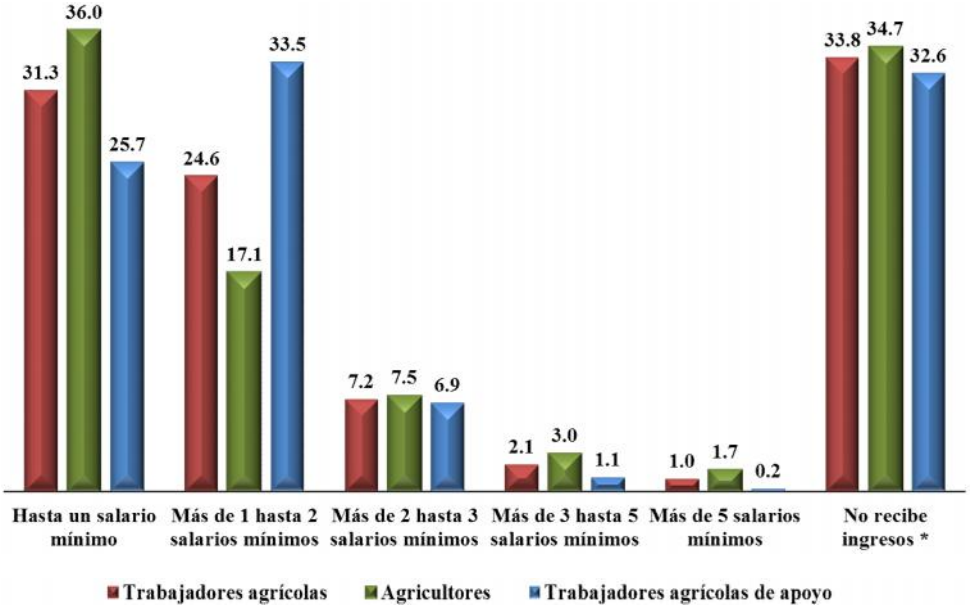
El trabajador agrícola gana en promedio 18.5 pesos por hora trabajada. Los empleadores son los que perciben más por hora con 36.1 pesos; por el contrario, los que trabajan por su cuenta son los que tienen el ingreso promedio más bajo con 11 pesos.

El análisis del nivel de ingresos por salario mínimo de los trabajadores agrícolas, arroja que de cada 100 de ellos, 31 reciben hasta un salario mínimo, 25 más de uno hasta dos salarios mínimos, 10 más de dos o hasta más de cinco salarios mínimos, así como 34 que no reciben ningún ingreso.

Considerando en esta información la competencia ocupacional de estos trabajadores, se tiene que de cada 100 agricultores, 36 reciben hasta un salario mínimo, 17 más de uno hasta dos salarios mínimos, 12 más de dos o hasta más de cinco salarios mínimos, y 35 los que no reciben ingresos.

Respecto a los trabajadores agrícolas de apoyo, se observa un comportamiento diferente: 25.7% ganan hasta un salario mínimo, 33.5% más de uno hasta dos salarios mínimos, 8.2% más de dos o hasta más de cinco salarios mínimos, y 32.6% no recibe ninguna retribución.

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN OCUPADA COMO TRABAJADOR AGRÍCOLA POR COMPETENCIA OCUPACIONAL SEGÚN NIVEL DE INGRESOS POR SALARIO MÍNIMO 2015



Nota: En el rubro de no ingresos están considerados tanto los trabajadores dependientes no remunerados como los trabajadores por cuenta propia dedicados a actividades agrícolas de subsistencia.

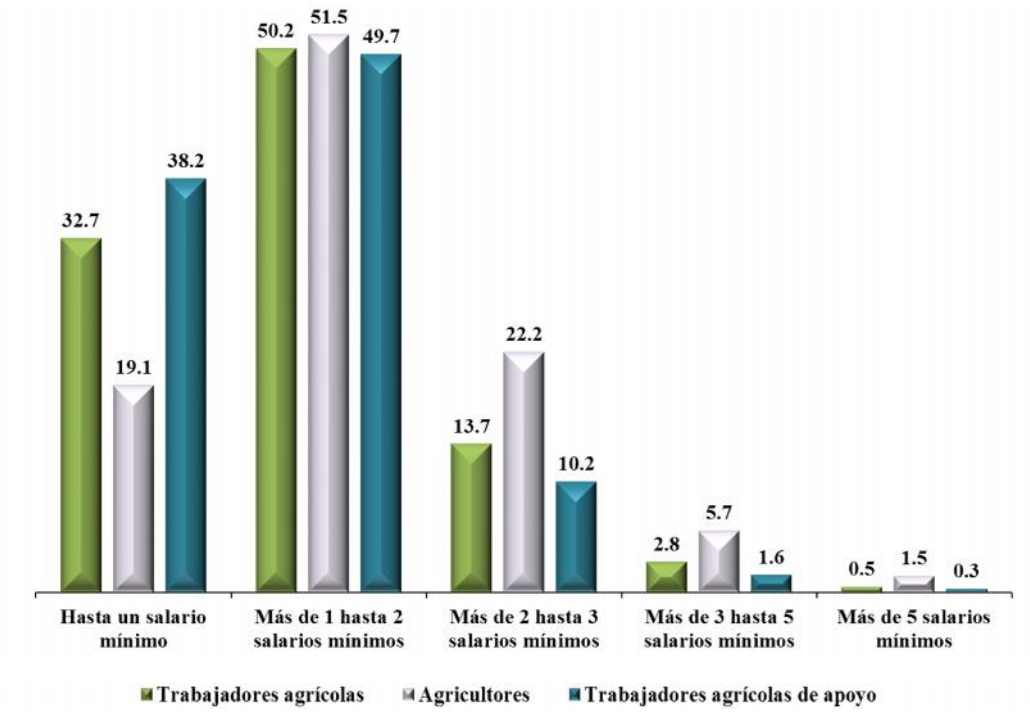
FUENTE: INEGI. Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo, ENOE. Cuarto trimestre de 2015. No comprende la información insuficientemente especificada.

Ahora bien, el análisis del nivel de ingresos por salario mínimo de los trabajadores agrícolas que son subordinados remunerados, arroja que la mitad de ellos recibe más de uno hasta dos salarios mínimos, seguidos por los que obtienen hasta un salario mínimo con 32.7% y los de más de dos hasta tres salarios mínimos con 13.7%; solo 3.4% cobran más de tres hasta más de cinco salarios mínimos.

Conforme a sus ingresos considerando la competencia ocupacional de estos trabajadores, se tiene que entre los agricultores, 51.5% reciben más de uno hasta dos salarios mínimos, seguidos por los que obtienen más de dos hasta tres salarios mínimos con 22.2%, después por los que ganan hasta un salario mínimo con 19.1%; los que perciben más de tres salarios mínimos constituyen 7.2% de estos ocupados.

En el caso de los trabajadores agrícolas de apoyo, la proporción de los que reciben más de uno hasta dos salarios mínimos es de 49.7%, se incrementan los que obtienen hasta un salario mínimo a 38.2% y disminuyen los que perciben más de dos hasta tres salarios mínimos a 10.2%, así como los que llegan a cobrar más de tres salarios mínimos a 1.9 por ciento.

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN OCUPADA COMO TRABAJADOR AGRÍCOLA, SUBORDINADA Y REMUNERADA SEGÚN NIVEL DE INGRESOS POR SALARIO MÍNIMO Y COMPETENCIA OCUPACIONAL
2015



FUENTE: INEGI. Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo, ENOE. Cuarto trimestre de 2015. No comprende la información insuficientemente especificada.

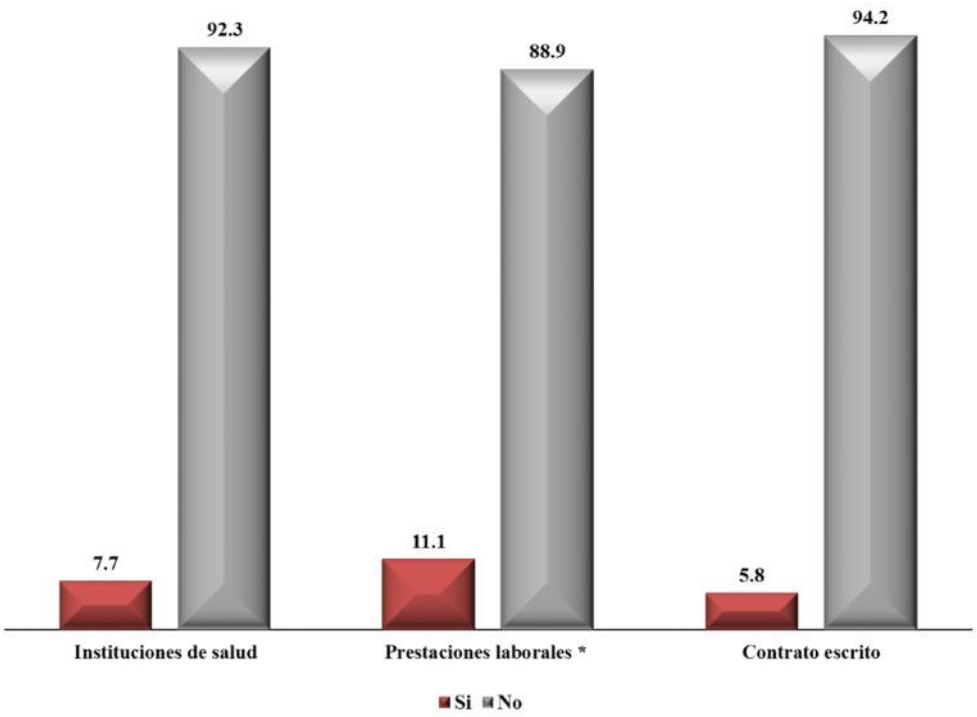
Prestaciones

Entre los trabajadores agrícolas que son subordinados y remunerados, según competencia ocupacional, se tiene lo siguiente en materia de prestaciones laborales: Respecto a su acceso a servicios de salud, 17 de cada 100 agricultores cuentan con esta prestación, mientras que de cada 100 trabajadores agrícolas de apoyo solo son cuatro los que cuentan con dicha prestación.

En lo relativo a las prestaciones como aguinaldo y vacaciones con goce de sueldo, 20 de cada 100 agricultores cuentan con ellas, mientras que entre los trabajadores agrícolas de apoyo solo son siete de cada 100 los que las obtienen.

En cuanto al tipo de contrato, únicamente 14 de cada 100 agricultores cuentan con contrato escrito, en tanto que los trabajadores agrícolas de apoyo solo tres de cada 100 son contratados por escrito; para ambos tipos de trabajadores agrícolas que son contratados por escrito, seis de cada 10 tienen contrato escrito temporal o eventual, y los cuatro restantes de base o planta.

DISTRIBUCIONES PORCENTUALES DE LA POBLACIÓN OCUPADA COMO TRABAJADOR AGRÍCOLA, SUBORDINADA Y REMUNERADA, SEGÚN CONDICIÓN DE ACCESO A INSTITUCIONES DE SALUD, PRESTACIONES LABORALES Y DISPONIBILIDAD DE CONTRATO ESCRITO
2015



* No considera el acceso a las instituciones de salud.
FUENTE: INEGI. Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo, ENOE. Cuarto trimestre de 2015. No comprende la información insuficientemente especificada.

Características de sus viviendas

Con base en los datos de la ENIGH para 2014, se tiene que el promedio de ocupantes en viviendas en donde reside al menos un trabajador agrícola es de cinco personas, dato más elevado respecto al indicador que se tiene para la República Mexicana en el año 2015, pues según datos de la Encuesta Intercensal, el promedio de ocupantes por vivienda fue de 3.7 personas, lo que implicaría cierta desventaja de los trabajadores agrícolas respecto al resto de la población.

El promedio de cuartos que tienen las viviendas en donde reside al menos un trabajador agrícola es de 3.4, dato inferior en solo tres décimas porcentuales al registrado en el Censo de Población y Vivienda de 2010.

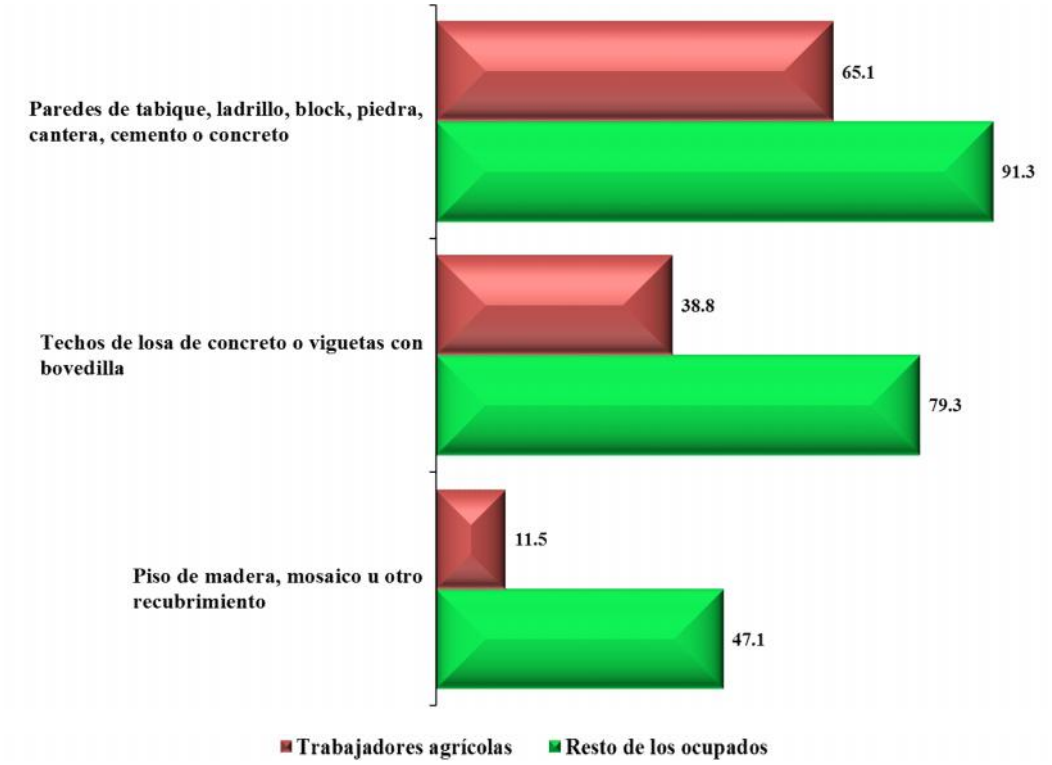
Otra muestra de las condiciones de vida de estos ocupados lo constituye el material del que están elaborados los pisos, paredes y techos de sus viviendas, información que muestra que estas reúnen condiciones más deficientes respecto a las viviendas del resto de los ocupados en cuanto a techos, paredes y pisos.

- En cuanto a las paredes de las viviendas ocupadas por al menos un trabajador agrícola, 65.1% usan materiales sólidos como tabique, block, piedra, cantera, cemento o concreto. En las viviendas del resto de los ocupados se da en 91.3 por ciento.

- En cuanto a los techos de sus viviendas, solo 38.8% de las viviendas usan materiales resistentes como losa de concreto o viguetas con bovedilla; para el resto de los ocupados estos materiales se utilizaron en 79.3% de sus viviendas.

- Respecto a los pisos, de cada 100 viviendas ocupadas por al menos un trabajador agrícola, solo 11 tienen madera, mosaico u otro recubrimiento, mientras que las restantes tienen cemento o firme, o tierra. Tratándose de viviendas en las que reside el resto de los ocupados, 47 de cada 100 tienen piso de madera, mosaico u otro recubrimiento distinto al cemento o firme, o tierra.

PORCENTAJES DE VIVIENDAS HABITADAS DONDE RESIDE AL MENOS UN TRABAJADOR AGRÍCOLA Y DEL RESTO DE LOS OCUPADOS, SEGÚN MATERIALES RESISTENTES PREDOMINANTES EN SUS PISOS, TECHOS Y PAREDES
2014

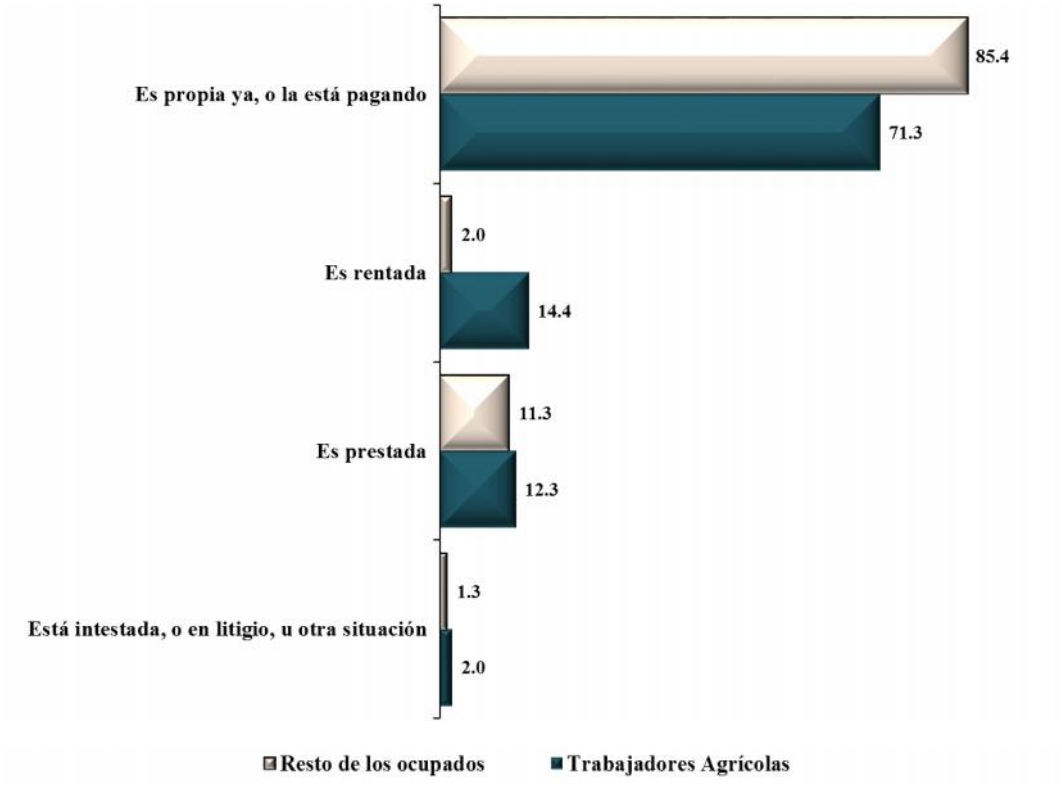


FUENTE: INEGI. Encuesta Nacional de Ingresos y Gastos de los Hogares, 2014. Módulo de Condiciones Socioeconómicas.

En cuanto al tipo de tenencia de la vivienda en la que residen los trabajadores agrícolas, estos últimos están en ventaja respecto al resto de la población ocupada, pues 85 de cada 100 de ellos tienen casa propia o la está pagando, mientras que para

el resto de los ocupados 71 de cada 100 están en la misma situación. Por otra parte, dos de cada 100 trabajadores agrícolas tienen necesidad de pagar renta de una vivienda, situación que se presenta en 14 de cada 100 para el resto de los ocupados.

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE VIVIENDAS HABITADAS DONDE RESIDE AL MENOS UN TRABAJADOR AGRÍCOLA Y EL RESTO DE LOS OCUPADOS SEGÚN TIPO DE TENENCIA
2014



FUENTE: INEGI. Encuesta Nacional de Ingresos y Gastos de los Hogares, 2014. Módulo de Condiciones Socioeconómicas.

Con esta información, el INEGI brinda indicadores para el conocimiento de la situación de los ocupados como trabajadores agrícolas en el ámbito nacional, al mismo tiempo que contribuye al fortalecimiento de la cultura estadística.



Fuente: INEGI. Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo. 4º trimestre de 2015.
INEGI. Encueta Nacional de Ingresos y Gastos de los Hogares 2014. Módulo de Condiciones Socioeconómicas

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/saladeprensa/aproposito/2016/agricola2016_0.docx

Estadísticas a propósito del Día de la Madre (INEGI)

El 6 de mayo de 2016, en el marco de la conmemoración del Día de la Madre (10 de mayo) y con el propósito de dar a conocer estadísticas sobre la situación sociodemográfica de las madres en México, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) integró el documento que a continuación se presenta, con información sobre la mujer y su experiencia reproductiva.

El primer antecedente histórico sobre la celebración a las madres se remonta a la antigua Grecia, donde se celebraba a Rhea, conocida como 'la madre de los dioses'. Un antecedente más cercano se da durante el siglo XVII, en Inglaterra, donde se celebraba un día llamado “Domingo de servir a la madre”. Sin embargo, la tradición de festejar de manera oficial a las madres comenzó en Estados Unidos de Norteamérica[30]. En 1905, una joven nacida en Virginia Occidental y criada en Filadelfia, llamada Anna Jarvis, decidió buscar ayuda para destinar una fecha específica y con ello rendir tributo a su progenitora, luego que ésta murió. La joven Jarvis escribió a maestros, religiosos, políticos, abogados y otras personalidades, solicitando apoyo para celebrar a las madres el segundo domingo de mayo, día que correspondía con el aniversario luctuoso de su madre.

La joven obtuvo respuesta y para 1910, este día ya era celebrado en casi todos los estados de la Unión Americana. Por lo anterior, Jarvis propuso al Congreso de su país presentar un proyecto de ley en favor de la celebración del Día de la Madre en todo el territorio. En 1914, el presidente Woodrow Wilson firmó la petición.

[30] 10 de mayo, Día de las Madres: origen e historia (Redacción Terra) http://vidayestilo.terra.com.mx/dia-de-las-madres/10-de-mayo-dia-de-las-madres-origen-e-historia,df80636016d27310VgnVCM20000099cceb0aRCRD.html

En México el origen de la conmemoración del Día de las Madres es poco conocido, sin embargo, cumple 94 años de ser festejado. La convocatoria inicial para institucionalizar el Día de la Madre en el país fue emitida el 13 de abril de 1922, por el periodista Rafael Alducín Bedoya, fundador del periódico "Excélsior", y fue festejado por primera vez el 10 de mayo de ese mismo año.

Para dar a conocer estadísticas sobre la situación sociodemográfica de las madres en México, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) integra el presente documento con información acerca de las mujeres con hijos.

Mujeres con hijos nacidos vivos

De acuerdo con datos de la Encuesta Intercensal 2015, el número de mujeres de 12 y más años es de 48.7 millones, y de ellas, 67.4% han tenido al menos un hijo nacido vivo. Según la edad de la mujer, destaca el hecho de que 7.8% de las adolescentes de 12 a 19 años ya son madres, y conforme avanza la edad, este porcentaje aumenta y llega a ser de 91.7% en las mujeres de 50 años y más.

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LAS MUJERES DE 12 Y MÁS AÑOS POR GRUPO DE EDAD SEGÚN CONDICIÓN DE TENER HIJOS NACIDOS VIVOS 2015

Grupo de edad	Total	Sin hijos	Con hijos	No especificado u omisión del tema
Total	100.0	29.8	67.4	2.8
12 a 19	100.0	85.0	7.8	7.2
20 a 24	100.0	50.2	46.3	3.5
25 a 29	100.0	30.3	67.3	2.4
30 a 34	100.0	17.8	80.4	1.8
35 a 39	100.0	11.8	86.7	1.5
40 a 44	100.0	9.2	89.4	1.4
45 a 49	100.0	7.9	90.8	1.3
50 y más	100.0	6.7	91.7	1.6

FUENTE: INEGI. Encuesta Intercensal 2015. Base de datos.

Entre las mujeres con hijos, se observa que la mayoría ha tenido dos hijos (26.7%). Obviamente, este porcentaje varía conforme a la edad de la madre: así, en las adolescentes de 12 a 19 años, 85.2% tiene 1 hijo, y en esta situación se encuentran 59.2% de las mujeres de 20 a 24 años. Son las mujeres de 25 a 29 años donde se da una transición, ya que la mayoría tiene 2 hijos (38.1%), y conforme avanza la edad, la proporción de tener más de dos hijos va aumentando y es una situación predominante después de los 44 años.

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LAS MUJERES DE 12 Y MÁS AÑOS CON AL MENOS UN HIJO NACIDO VIVO POR GRUPO DE EDAD SEGÚN NÚMERO DE HIJOS 2015

Grupo de edad	Con hijos nacidos vivos					
	Total	1	2	3	4	5 y más
Total	**100.0**	**19.6**	**26.7**	**22.5**	**11.5**	**19.7**
12 a 19	100.0	85.2	13.3	1.2	0.2	0.1
20 a 24	100.0	59.2	30.8	8.1	1.5	0.4
25 a 29	100.0	36.7	38.1	18.3	5.0	1.9
30 a 34	100.0	22.8	36.6	26.1	9.4	5.1
35 a 39	100.0	15.8	34.0	29.7	12.1	8.4
40 a 44	100.0	12.5	31.2	30.7	13.7	11.9
45 a 49	100.0	10.7	27.5	29.4	15.3	17.1
50 y más	100.0	7.4	15.8	19.9	14.8	42.1

FUENTE: INEGI. Encuesta Intercensal 2015. Base de datos.

Cambios reproductivos

En 1960, las mujeres tenían en promedio poco más de siete hijos; posterior a esta fecha y debido a la política de población implementada en esos años, ha habido una disminución ininterrumpida de la tasa global de fecundidad y actualmente es de 2.21 hijos por mujer en el trienio 2011 a 2013, según datos de la ENADID 2014.

Cabe señalar que, a pesar de que las mujeres han reducido su fecundidad, se observa que el número de nacimientos ocurridos en el país mantiene un nivel alto y con pocas variaciones entre un año y otro. A esto se le denomina inercia demográfica y obedece al hecho de que la alta fecundidad acontecida en décadas pasadas originó un gran número de nacimientos que en la actualidad son mujeres en edad reproductiva. En otras palabras, antes había menos mujeres en edad reproductiva pero su descendencia era alta, ahora la descendencia es baja, pero el número de mujeres es mayor. De acuerdo con las proyecciones que estima el Consejo Nacional de Población (CONAPO), el promedio anual de nacimientos entre 2000 y 2014 es de 2.3 millones.

Anticoncepción, preferencias reproductivas y sexualidad

Existen diversas situaciones que contribuyen a que las mujeres se conviertan en madres. Algunas de ellas han permitido explicar los cambios en el número y espaciamiento de los hijos; tal es el caso de: el comienzo y frecuencia de la actividad sexual y la unión conyugal; las preferencias reproductivas (deseo o intención por tener hijos, espaciamiento y número ideal de ellos), y el uso de métodos anticonceptivos.

Datos de la ENADID 2014 señalan que la edad mediana a la primera relación sexual de las mujeres de 15 a 49 años es 17.6 años. La exposición continua al coito incrementa la posibilidad de un embarazo. Al respecto, 80.4% de mujeres en edad reproductiva que han tenido relaciones sexuales, 65.1% es sexualmente activa[31].

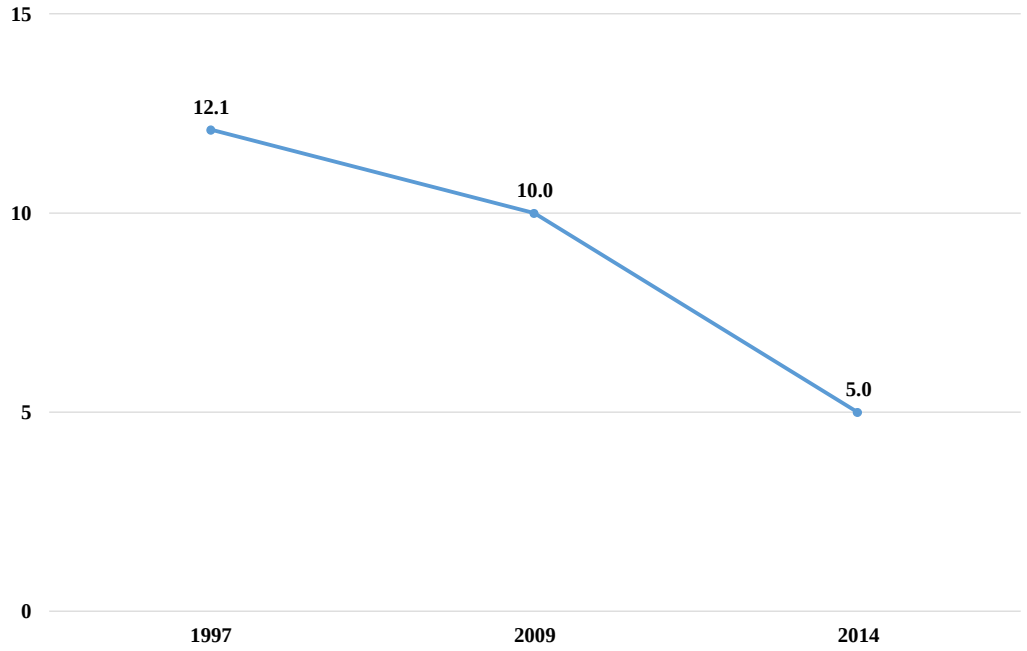
El promedio del número ideal de hijos de las mujeres en edad reproductiva es de 2.6 a nivel nacional. En localidades de menos de 15 mil habitantes es de 2.9, mientras que en localidades de 15 mil y más habitantes es de 2.4 hijos. La anticoncepción es

[31] Refiere a las que declararon haber tenido relaciones sexuales en el último mes previo a la entrevista.

el medio principal de los programas de planificación familiar que buscan garantizar el logro del ideal reproductivo de las parejas. Es así que para 2014, siete de cada 10 mujeres unidas y en edad reproductiva usan un método anticonceptivo[32] (72.3%).

Un dato más oportuno para identificar problemas de acceso a métodos anticonceptivos es identificar a las mujeres unidas y en edad reproductiva que desean limitar o espaciar un embarazo, pero no usan algún método anticonceptivo (necesidad insatisfecha de métodos anticonceptivos). En este sentido, se observa un avance en materia de cobertura a la demanda de anticonceptivos, pues la necesidad insatisfecha de éstos pasó de 12.2 en 1997, a 5.0 en 2014.

NECESIDAD INSATISFECHA DE MÉTODOS ANTICONCEPTIVOS
1997, 2009, 2014



FUENTE: CONAPO, con base en información de la Encuesta Nacional de la Dinámica Demográfica (varios años).

[32] Refiere el uso de métodos anticonceptivos en la mujer o su pareja.

Si bien es cierto que se han alcanzado logros en materia de planificación familiar, en el presente los programas encaminados a alcanzar este propósito pretenden atender a grupos que han estado rezagados en el acceso a métodos anticonceptivos, como lo han sido los adolescentes que han presentado altas tasas de natalidad y sin mucho cambio[33]. Al respecto, de las mujeres de 15 a 19 años que son sexualmente activas, 19.9% no utiliza método anticonceptivo. La situación del embarazo adolescente es complicada ya que puede representar mayores problemas de salud para la madre y el bebé, además de limitar las posibilidades educativas y laborales en las y los adolescentes[34].

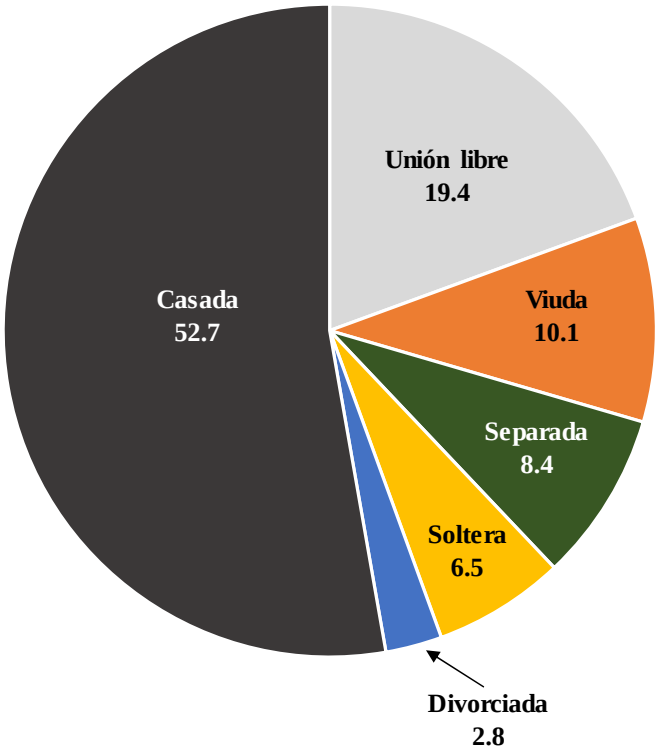
Situación conyugal

Conforme avanza el curso de vida de la mujer, resulta probable que las separaciones, el divorcio y la viudez provoquen que muchas de ellas asuman la maternidad sin el apoyo de un cónyuge. Información de la Encuesta Intercensal 2015 señala que 10.1% de las mujeres de 12 años y más con al menos un hijo nacido vivo son viudas, 8.4% son separadas y 2.8% están divorciadas. Destaca el hecho de que 6.5% son solteras, y de las mujeres casadas y unidas, en 3.5 y 4.9% respectivamente, su cónyuge reside en otra vivienda.

[33] Meneses, Eloina (2014). Análisis de la falla en el uso del primer método anticonceptivo en México, en los períodos 1989-1997 y 2001-2009. COLMEX, México.

[34] Secretaría de Educación Pública (SEP) (2012). Embarazo adolescente y madres jóvenes en México: una visión desde el Promajoven. http://www.promajoven.sep.gob.mx/archivos/titulos/Embarazo_Adolescente.pdf, 29 de abril de 2016

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LAS MUJERES DE 12 Y MÁS AÑOS CON AL MENOS UN HIJO NACIDO VIVO SEGÚN SITUACIÓN CONYUGAL
- Por ciento -



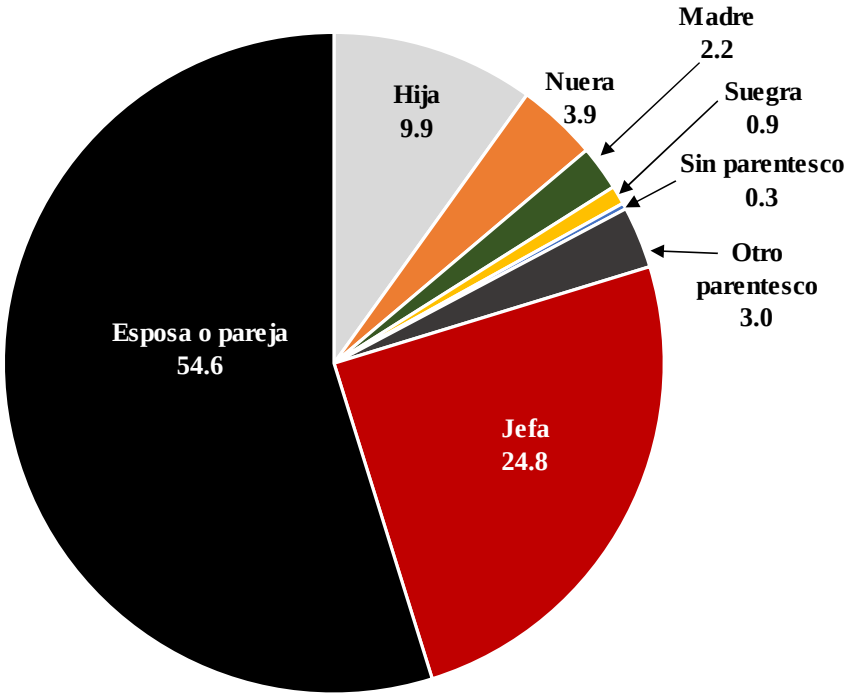
FUENTE: INEGI. Encuesta Intercensal 2015. Base de datos

Hogares

Datos de la Encuesta Intercensal indican que en 2015, hay 31.9 millones de hogares y en 85% de éstos, hay al menos una mujer con hijos nacidos vivos. Por medio del parentesco con el jefe del hogar se conocen los roles que desempeñan las personas, y particularmente en las mujeres que han sido madres, se pueden identificar relaciones que constituyen un apoyo inmediato para la crianza de sus hijos. La mayoría de las madres son esposas o compañeras del jefe del hogar (54.6%), mientras que una de cada cuatro (24.8%) son jefas del hogar y 9.9% son hijas.

De las jefas del hogar, la mayoría son separadas, divorciadas, viudas o solteras (69%); mientras que las madres que son hijas, 7.1% son adolescentes de 12 a 19 años, y de éstas, 81.4% no asisten a la escuela.

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LAS MUJERES DE 12 Y MÁS AÑOS CON AL MENOS UN HIJO NACIDO VIVO SEGÚN PARENTESCO CON EL JEFE DEL HOGAR
- Por ciento -



Nota: La suma es menor a 100 debido al no especificado.
FUENTE: INEGI. Encuesta Intercensal 2015. Base de datos

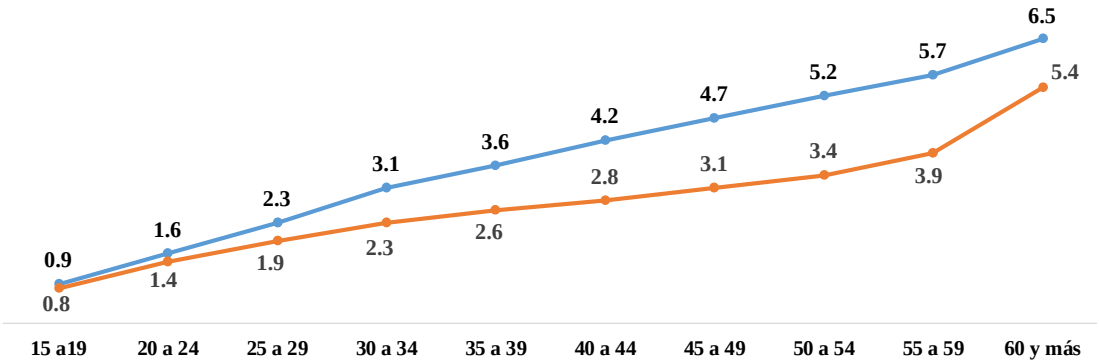
Hablantes de lengua indígena

Se ha demostrado en muchas sociedades, incluso en aquellas que controlan mejor su fecundidad, que entre más temprana es la edad a la primera unión, mayor es la descendencia final de las mujeres[35]. La ENADID 2014 indica que la edad promedio a la primera unión de las mujeres hablantes de lengua indígena en edad fértil (15 a 49 años) es a los 18.7 años, casi dos años menos respecto a las mujeres que no hablan

[35] Vázquez, Germán. Fecundidad Indígena en México. México, Porrúa, 2010.

lengua indígena (20.3 años). Si a este contexto se añade que solo 89.3% de las mujeres hablantes de lengua indígena en edad fértil conoce al menos un método de control natal y menos de la mitad (44.6%) lo usa, entonces se dan las condiciones idóneas para que las pautas reproductivas de esta población deriven en una maternidad temprana y una fecundidad acumulada que resulta ser en todas las edades, mayor al de las mujeres que no hablan lengua indígena.

PROMEDIO DE HIJOS NACIDOS VIVOS DE LAS MUJERES DE 15 Y MÁS AÑOS POR GRUPOS DE EDAD SEGÚN CONDICIÓN DE HABLA LENGUA INDÍGENA 2015



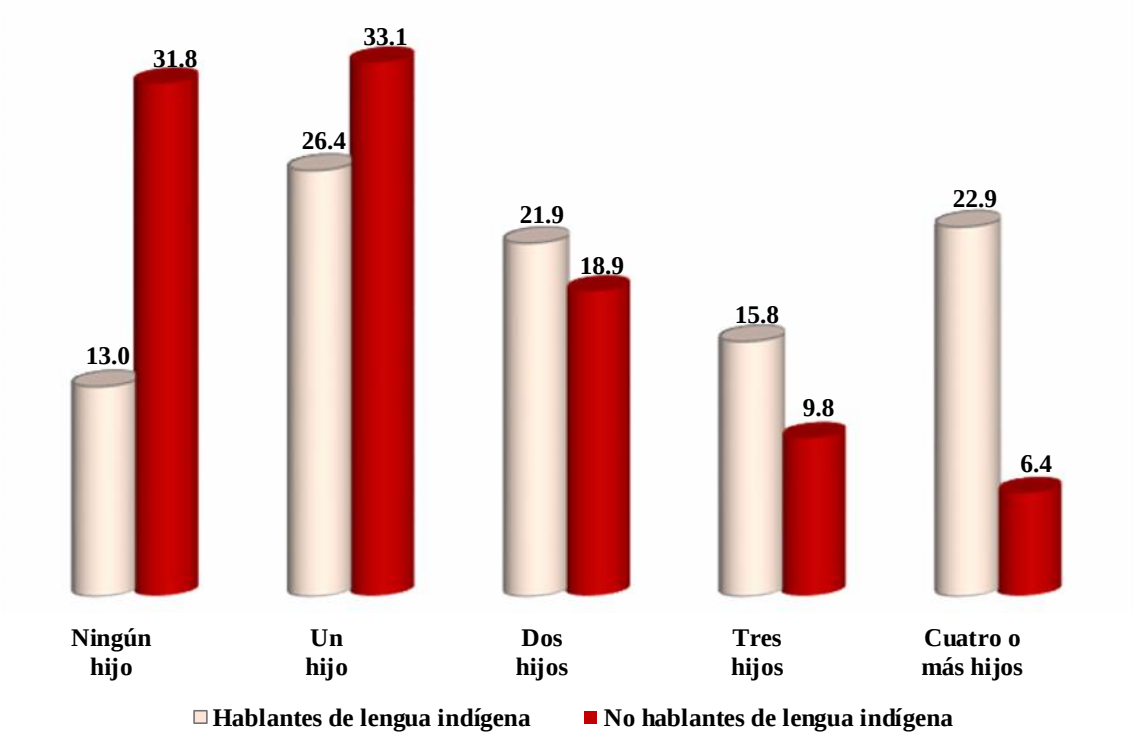
FUENTE: INEGI. Encuesta Intercensal 2015. Base de datos

Datos de la ENADID 2014 indican que del total de mujeres en edad fértil, 13% de las mujeres que hablan lengua indígena usaron su primer anticonceptivo cuando no tenían hijos, 26.4% lo usó cuando tenía un hijo y 21.9% cuando tenían dos. Destaca el hecho de que poco más de una quinta parte de estas mujeres (22.9%) usaron su primer método cuando tenían cuatro o más hijos. Por otro lado, de las mujeres en edad fértil que no hablan lengua indígena, el porcentaje de usuarias de su primer método anticonceptivo aumenta a 31.8% cuando no tenían hijos y a 33.1% cuando tenían uno. En las que tenían cuatro o más hijos, esta proporción disminuyó a 6.4 por ciento.

Información de la misma encuesta señala que la demanda insatisfecha de métodos anticonceptivos en 2014 es de 7.5% en las mujeres hablantes de lengua indígena en

edad fértil sexualmente activas, proporción casi dos veces mayor al observado en las mujeres que no hablan lengua indígena (4.4%).

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LAS MUJERES EN EDAD FÉRTIL ALGUNA VEZ USUARIAS DE MÉTODOS ANTICONCEPTIVOS POR NÚMERO DE HIJOS ANTES DE USAR SU PRIMER MÉTODO SEGÚN CONDICIÓN DE HABLA LENGUA INDÍGENA
2014



Nota: La suma es menor a 100 debido al no especificado.
FUENTE: INEGI. Encuesta Nacional de la Dinámica Demográfica, 2014. Base de datos.

Salud

El embarazo es el proceso fisiológico por medio del cual se gesta un ser vivo. En los seres humanos, el desarrollo de un feto al interior del útero de la mujer toma en promedio nueve meses, en los cuales tanto ella como su producto son vulnerables a diversos riesgos en su salud, que si no son atendidos de forma oportuna y por personal médico calificado, pueden derivar en la muerte de la mujer, de su producto e inclusive de ambos.

En las mujeres mexicanas de 15 a 49 años que reportaron un embarazo en el período de enero de 2009 a septiembre de 2014, se observa que la mayoría ocurre en las mujeres de 20 a 34 años (69.5%), y disminuyen conforme aumenta la edad, al pasar de 15% en aquellas de 35 a 39 años a 1.4% en las mujeres del grupo de 45 a 49 años de edad. Sin embargo, siete de cada 100 embarazos ocurridos en este período, suceden en jóvenes de 15 a 19 años.

Pese a que las mujeres de 20 a 34 años son las que tienen el mayor número de embarazos, también representan el mayor porcentaje de abortos con 56%, cifra que se incrementa a 75% cuando se incluyen a las mujeres de 35 a 39 años (un aborto se refiere al término del embarazo anterior a las 20 semanas de gestación[36]). Cuando la pérdida ocurre posterior a las 21 semanas, se denominan mortinatos, los cuales se concentran en las mujeres de 25 a 29 años (23.8%). Del total de hijos nacidos vivos en el período antes mencionado, 57 de cada 100 ocurren en mujeres de entre 15 y 29 años, 21 en las de 30 a 34 años y 22 en las de 35 a 49 años de edad.

[36] MedlinePlus (2014). Aborto Médico. https://www.nlm.nih.gov/medlineplus/spanish/ency/article/007382.htm Recuperado en abril 2016.

EMBARAZOS EN MUJERES DE 15 A 49 AÑOS POR GRUPOS QUINQUENALES DE EDAD SEGÚN RESULTADO DEL EMBARAZO
2014

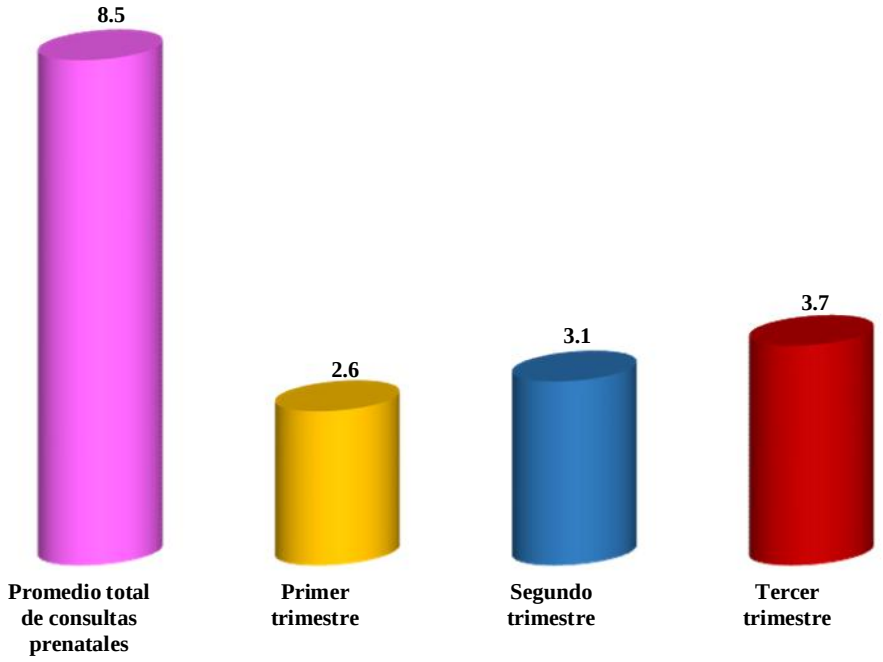
Grupos quinquenales de edad	Embarazos en mujeres de 15 a 49 años en el período	Resultado del embarazo			
		Total	Aborto	Mortinato	Hijos nacidos vivos
Total	**10 012 836**	**100.0**	**100.0**	**100.0**	**100.0**
15 a 19	747 450	7.5	8.1	4.1	7.4
20 a 24	2 312 906	23.1	17.6	16.3	23.7
25 a 29	2 548 158	25.4	19.2	23.8	26.1
30 a 34	2 101 428	21.0	19.2	20.1	21.1
35 a 39	1 503 303	15.0	19.0	21.5	14.6
40 a 44	658 252	6.6	12.2	11.0	6.0
45 a 49	14 339	1.4	4.7	3.2	1.1

Nota: Se considera a las mujeres cuyo último embarazo ocurrió de enero de 2009 a septiembre de 2014. Por hijos nacidos vivos se considera a las hijas o hijos sobrevivientes y fallecidos.
FUENTE: : INEGI. Encuesta Nacional de la Dinámica Demográfica 2014. Tabulados básicos.

Muchas muertes fetales y causas de aborto espontáneo, así como otras complicaciones durante el período del embarazo pueden prevenirse o tratarse si la mujer recibe atención prenatal, que tiene el objetivo de vigilar el desarrollo gestacional, identificar factores de riesgo como antecedentes heredo familiares, personales patológicos y no patológicos, identificar los riesgos fetales y preparar a la mujer para el proceso del parto, puerperio y atención al recién nacido. Según la Norma Oficial Mexicana NOM-007-SSA2-2016, para la atención de la mujer durante el embarazo, parto y puerperio, y de la persona recién nacida, esta atención debe brindarse en un mínimo de cinco consultas en embarazos de bajo riesgo, iniciando en las primeras ocho semanas de gestación y para embarazos de alto riesgo el número de revisiones puede incrementarse según las necesidades de salud[37].

[37] Diario Oficial de la Federación. (2016, 7 de abril). Norma Oficial Mexicana NOM-007-SSA2-2016, Para la atención de la mujer durante el embarazo, parto y puerperio, y de la persona recién nacida. http://www.dof.gob.mx/nota_detalle.php?codigo=5432289&fecha=07/04/2016 Recuperado en mayo de 2016.

PROMEDIO TOTAL DE CONSULTAS PRENATALES Y PROMEDIO DE CONSULTAS PRENATALES POR TRIMESTRE EN MUJERES DE 15 A 49 AÑOS CON EMBARAZO EN EL PERÍODO
2014



Nota: El período comprende de enero de 2009 a septiembre de 2014.
El promedio se calculó con base en el total de mujeres que especificaron número de consultas.
FUENTE: INEGI. Encuesta Nacional de la Dinámica Demográfica, 2014. Tabulados básicos.

Con datos de la ENADID 2014, se observa que 97.2% de las mujeres reciben atención prenatal, y un promedio de 8.5 consultas durante el embarazo; si se analiza por trimestre del embarazo, durante el primer trimestre reciben 2.6 consultas; en el segundo trimestre, 3.1 y en el último trimestre, 3.7 consultas de revisión prenatal. De manera general, esto muestra que conforme se acerca el momento del parto, la atención a la mujer se va incrementando en pos de prever y prevenir complicaciones en ese momento.

Una de las técnicas médicas desarrolladas para enfrentar aquellas circunstancias que ponen en riesgo la vida del producto y la madre al momento del parto es la cesárea. En principio, esta intervención quirúrgica estaba reservada para circunstancias específicas; sin embargo, desde la década de 1980 se ha observado un incremento

innecesario en su uso, razón por la cual la Organización Mundial de la Salud (OMS) exhorta a los países a lograr una tasa ideal de cesáreas que oscile entre 10 y 15%[38] ya que al tratarse de una operación, pueden presentarse infecciones y hemorragias e impactar en la salud reproductiva de la mujer.

En México, en el período de enero de 2009 a septiembre de 2014, 46.2% de los partos fueron por cesárea, siendo el estado de Yucatán el que presentó el porcentaje más alto de este procedimiento (58.1%), seguido de Tlaxcala (55%) y Nuevo León (54.4%); en el otro extremo se encuentra Chiapas, con 29.9 por ciento.

PORCENTAJE DE EMBARAZOS QUE TERMINARON EN CESÁREA POR ENTIDAD FEDERATIVA 2014



Nota: Se considera al último embarazo de las mujeres de 15 a 49 años ocurrido entre enero de 2009 y septiembre de 2014.
Excluye a las mujeres cuyo último resultado del embarazo es aborto.
FUENTE: INEGI. Encuesta Nacional de la Dinámica Demográfica, 2014. Base de datos.

[38] Organización Mundial de la Salud [OMS] y *Human Reproduction Programme* [HRP]. (2015). Declaración de la OMS sobre tasas de cesáreas. Resumen ejecutivo. http://apps.who.int/iris/bitstream/10665/161444/1/WHO_RHR_15.02_spa.pdf?ua=1 Recuperado en mayo de 2016

El período posterior al parto es conocido como puerperio, posparto o cuarentena (por abarcar 40 días en promedio), y se caracteriza por la involución del útero y el regreso del cuerpo de la mujer a un estado similar previo al embarazo. En el posparto pueden presentarse situaciones de riesgo, lo que hace necesaria una vigilancia estrecha por parte de los prestadores de servicios de salud, destacando que entre las principales causas de mortalidad materna se encuentran las hemorragias graves (que pueden causar la muerte en dos horas si no hay una atención adecuada) y las infecciones durante esta fase[39]. La NOM-007-SSA2-2016 señala que durante la primera hora posterior al parto se debe revisar a la mujer cada 15 minutos para monitorear frecuencia cardiaca y respiratoria, presión arterial, temperatura, tono uterino e inicio de la micción. Al ser dada de alta, debe recibir mínimo dos controles médicos, el primero en los 15 días posteriores al parto y el segundo, al final del puerperio[40] .

De las mujeres mexicanas de 15 a 49 años con embarazo de enero de 2009 a septiembre de 2014, 81.3% tuvo revisión posparto y de ellas, 78.1% recibe esta atención oportunamente, es decir, durante los primeros 15 días. En el extremo contrario, 18.7% no recibió atención y son las mujeres de 15 a 19 años las que concentran el porcentaje más alto (26.6%).

[39] Organización Mundial de la Salud [OMS]. (2015). Mortalidad materna. Nota descriptiva N° 348. http://www.who.int/mediacentre/factsheets/fs348/es/ Recuperado en mayo de 2016.

[40] Diario Oficial de la Federación. (2016, 7 de abril). Norma Oficial Mexicana NOM-007-SSA2-2016, Para la atención de la mujer durante el embarazo, parto y puerperio, y de la persona recién nacida. http://www.dof.gob.mx/nota_detalle.php?codigo=5432289&fecha=07/04/2016 Recuperado en mayo de 2016.

MUJERES CON ÚLTIMO EMBARAZO EN EL PERÍODO POR GRUPOS QUINQUENALES DE EDAD Y SU DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL SEGÚN CONDICIÓN DE REVISIÓN POSPARTO Y TIEMPO A LA PRIMERA REVISIÓN
- En días -
2014

Grupos quinquenales de edad	Mujeres de 15 a 49 años con último embarazo en el período	Condición de revisión posparto [1/]		Tiempo de revisión posparto (en días) [2/]	
		Sin revisión	Con revisión	Primeros 15 días	Posterior a primeros 15 días
Total	**10 012 836**	**18.7**	**81.3**	**78.1**	**21.9**
15 a 19	747 450	26.6	73.4	75.0	25.0
20 a 24	2 312 906	20.4	79.6	75.2	24.8
25 a 29	2 548 158	17.3	82.7	78.1	21.9
30 a 34	2 101 428	17.3	82.7	80.9	19.1
35 a 39	1 503 303	16.9	83.1	80.7	19.3
40 a 44	658 252	17.9	82.1	76.5	23.5
45 a 49	14 339	17.9	82.2	76.1	23.9

Nota: Se considera al último embarazo de las mujeres de 15 a 49 años ocurrido entre enero de 2009 y septiembre de 2014.
[1/] Para el cálculo se excluye a las mujeres que responden No sabe.
[2/] Los porcentajes se calcularon con base en el total de mujeres que tuvieron revisión posparto. Las mujeres con respuesta. No sabe, se consideran con revisión posterior a los 15 días después del parto.
FUENTE: INEGI. Encuesta Nacional de la Dinámica Demográfica 2014. Tabulados básicos.

Con información de registros administrativos se observa que en 2013, la principal complicación relacionada al proceso de embarazo, parto y puerperio entre las mujeres hospitalizadas de 15 a 49 años es el aborto, principalmente en las del grupo de 40 a 49 años, con 25.5%. Le sigue el edema, proteinuria y los trastornos hipertensivos, enfermedad en la que se observa un incremento con la edad, al pasar de 7.4% en mujeres de 20 a 29 años, a 11.6% en aquellas de 40 a 49 años.

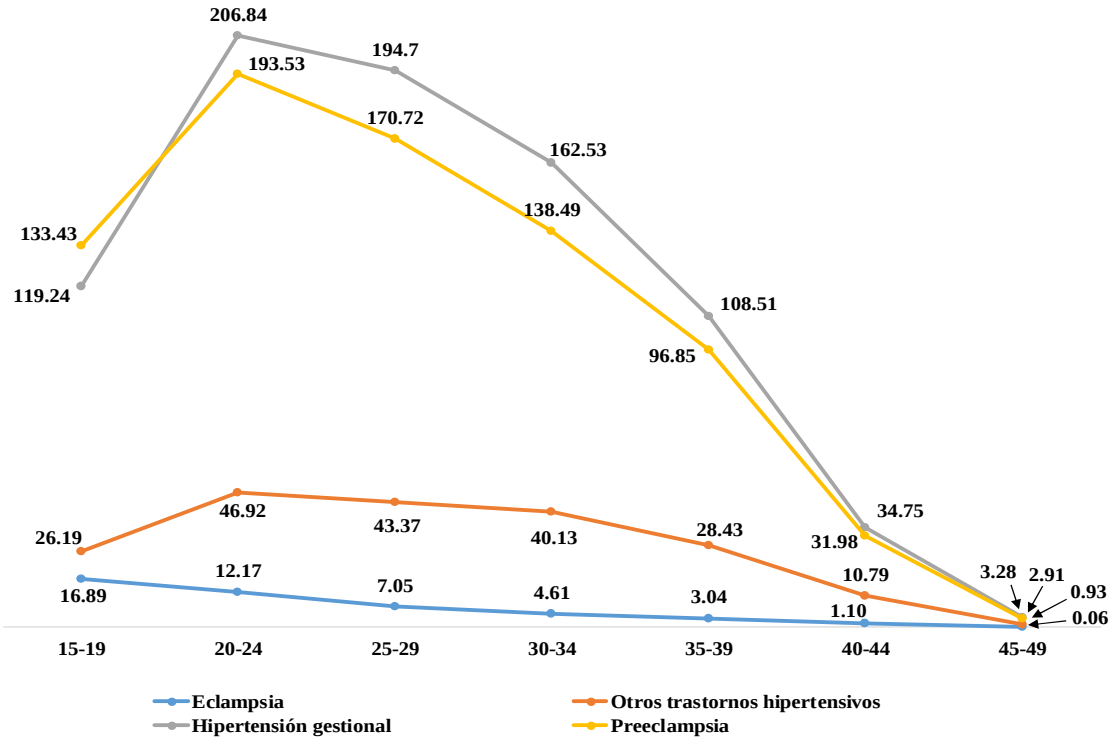
DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LAS MUJERES DE 15 A 49 AÑOS HOSPITALIZADAS POR PRINCIPALES COMPLICACIONES RELACIONADAS CON EL EMBARAZO, PARTO Y PUERPERIO PARA CADA GRUPO DE EDAD
2013

Principales complicaciones	Grupo de edad			
	15 a 19	20 a 29	30 a 39	40 a 49
Aborto	14.8	13.4	15.6	25.5
Edema, proteinuria y trastornos hipertensivos	7.6	7.4	9.5	11.6
Infección en vías genitourinarias en el embarazo	5.4	4.9	3.8	2.7
Hemorragia precoz del embarazo, placenta previa, desprendimiento prematuro de la placenta y no clasificada en otra parte	2.9	4.4	5.4	4.9
Parto obstruido	3.9	4.3	4.1	3.1
Causas obstétricas indirectas	3.1	3.7	3.8	3.5
Diabetes mellitus en el embarazo	0.4	1.1	3.2	5.2
Otras causas maternas	61.9	60.8	54.6	43.5

Nota: Agrupación con base en la Lista según grupos de causa para morbilidad de la SSA.
FUENTE: SSA (2016). Base de datos de egresos hospitalarios 2013.

En cuanto a los trastornos hipertensivos, se debe destacar que son complicaciones graves durante el embarazo, siendo la preeclamsia la más peligrosa de sus formas, y en muchas ocasiones puede pasar desapercibida por la mujer que la padece o ser mal diagnosticada, pudiendo evolucionar a otra complicación denominada eclampsia, que puede ser mortal. De manera general, los trastornos hipertensivos tienen como característica el aumento de la presión arterial, que puede acompañarse de diversos síntomas como el edema, la proteinuria (proteínas en la orina por un mal funcionamiento del riñón), mareos e inclusive pérdida del conocimiento y convulsiones. En 2013, la hipertensión gestacional y la preeclamsia son las enfermedades con las tasas más altas de morbilidad hospitalaria por trastornos hipertensivos y ambas tienen sus picos máximos entre las mujeres de 20 a 24 años, con 206.84 y 193.53 por cada 100 mil mujeres de ese grupo de edad, respectivamente.

TASA DE MORBILIDAD HOSPITALARIA POR TRASTORNOS HIPERTENSIVOS DURANTE EL EMBARAZO, PARTO Y PUERPERIO SEGÚN GRUPO DE EDAD DE LA MADRE 2013



Nota: Agrupación con base en la Lista según grupos de causa para morbilidad de la SSA.
FUENTE: SSA (2016). Base de datos de egresos hospitalarios 2013.

Finalmente, un factor protector para la salud de las mujeres y sus bebés es la lactancia materna. La leche materna resulta el mejor alimento para los recién nacidos al brindarles los nutrientes, vitaminas, minerales y la protección inmunológica necesaria para su sano desarrollo. Su consumo, como único alimento, se recomienda por un mínimo de seis meses para posteriormente formar parte de la dieta del infante, lo que se puede extender hasta los dos años o más. La práctica del amamantamiento además fortalece el vínculo o apego entre la madre y su bebé. Por otra parte, la lactancia materna también ofrece beneficios a corto plazo para las mujeres, como la reducción del riesgo de hemorragia posparto, ayuda a recuperar el peso corporal anterior al embarazo y es un método anticonceptivo natural denominado MELA o método de la amenorrea por lactancia. A largo plazo se

relaciona con la disminución del riesgo de diabetes tipo II, cáncer de mama, útero y ovario[41].

De las mujeres con un hijo nacido vivo en el período de enero de 2009 a septiembre de 2014, 91 de cada 100 dio leche materna. Considerando la duración media de la lactancia materna, se tiene que a nivel nacional, las mujeres amamantan durante 8.8 meses, siendo el estado de Oaxaca el único en el que la duración es mayor a un año (12.6 meses), en contraste con Baja California, estado con la menor duración media de lactancia con 6.6 meses.

DURACIÓN MEDIA DE LA LACTANCIA MATERNA
- Meses -
2014



Estados Unidos Mexicanos	8.8
Oaxaca	12.6
Guerrero	11.9
Chiapas	11.6
Morelos	10.3
San Luis Potosí	10.3
Aguascalientes	6.9
Coahuila de Zaragoza	6.9
Chihuahua	6.9
Nuevo León	6.7
Baja California	6.6

Nota: Se consideran las últimas hijas o hijos nacidos vivos, cuyo nacimiento ocurrió de enero de 2009 a septiembre de 2014.
Para el cálculo del promedio, las hijas o hijos nacidos vivos de quienes reportaron duración de la lactancia materna en días, se consideró como menos de un mes.
Excluye a las hijas o hijos nacidos vivos de los que no se especificó el período y tiempo de duración de la lactancia, con menos de un día de lactancia y quienes aún están lactando.
FUENTE: INEGI. Encuesta Nacional de la Dinámica Demográfica 2014. Tabulados básicos.

[41] Fondo de las Naciones Unidas para la Infancia [UNICEF]. (s. f.). Lactancia Materna. http://www.unicef.org/spanish/nutrition/index_24824.html, mayo de 2016.

Situación laboral

Las madres tienen un rol decisivo en las familias, que son una fuente importante de cohesión social e integración. Por ello, la relación que mantienen con los hijos es fundamental para el desarrollo sano de los niños. También es cierto que las madres no son únicamente fuente de cuidados, ya que adicional a esto y a las actividades domésticas que realizan, ellas contribuyen al sustento de sus familias[42] mediante su incorporación al mercado de trabajo. De acuerdo con la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE), en el cuarto trimestre de 2015, la tasa de participación económica de las mujeres de 15 años y más con al menos un hijo nacido vivo es de 44.2%, de las cuales, 96.7% combina sus actividades extradomésticas con los quehaceres domésticos.

Con respecto a la unidad económica donde laboran, 33.4% de la población femenina ocupada y con hijos trabaja en el sector informal, 36.3% en empresas y 16.3% en instituciones. Referente al tipo de ocupación, la mayoría son comerciantes (51.4%) o trabajadores industriales artesanos y ayudantes (28.2%). Las mujeres que no tienen hijos cuentan con un perfil ocupacional muy distinto: la mayoría trabaja en empresas (51.6%), seguido por las que laboran en el sector informal (20.1%), y casi dos de cada 10 (19.1%) labora en instituciones. Asimismo, hay una mayor proporción que laboran como comerciantes (49.4%) y trabajadores industriales artesanos y ayudantes (30.8%).

[42] ONU. Día mundial de las madres y los padres. http://www.un.org/es/events/parentsday/background.shtml, abril 2016.

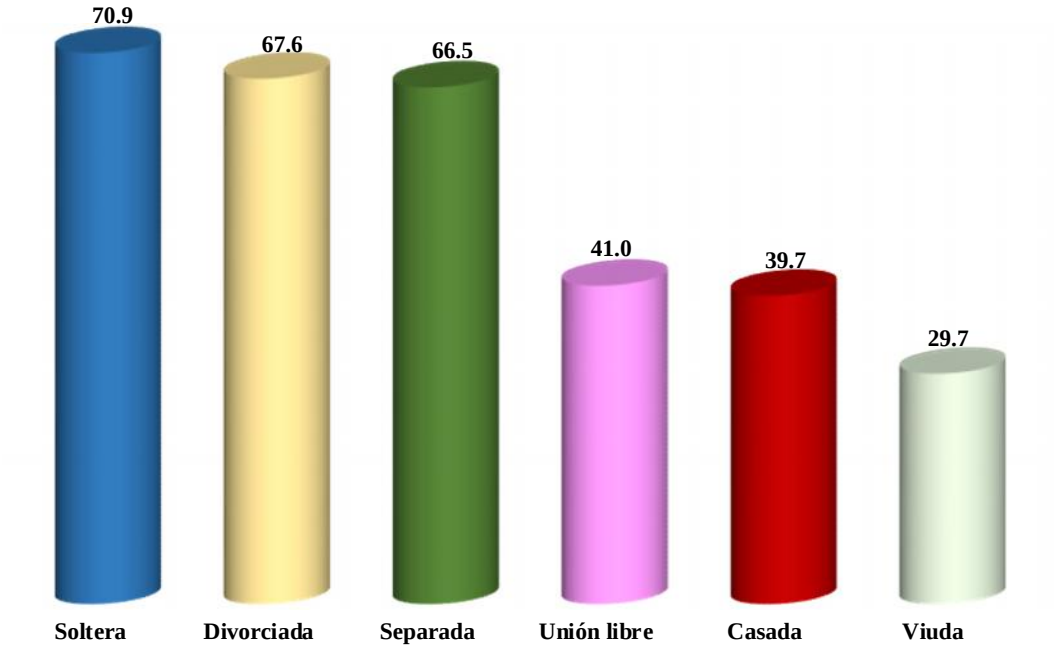
DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LAS MUJERES DE 15 AÑOS Y MÁS OCUPADAS POR CONDICIÓN DE HIJOS NACIDOS VIVOS SEGÚN UNIDAD ECONÓMICA Y TIPO DE OCUPACIÓN 2015

Unidad económica y tipo de ocupación	Sin hijos	Con hijos
Unidad económica	**100.0**	**100.0**
Empresas y negocios	51.6	36.3
Sector informal	20.1	33.4
Instituciones	19.1	16.3
Trabajo doméstico remunerado	7.9	12.3
Agricultura de auto subsistencia	1.3	1.7
Tipo de ocupación	**100.0**	**100.0**
Comerciantes	49.4	51.4
Trabajadores industriales artesanos y ayudantes	30.8	28.2
Trabajadores en servicios personales	13.2	17.3
Profesionales, técnicos y trabajadores del arte	4.1	1.9
Oficinistas	1.1	0.4
Trabajadores de la educación	0.8	0.4
Otros	0.6	0.4

FUENTE: INEGI. Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo, 2015. Cuarto trimestre. Base de datos.

Atendiendo a su situación conyugal, la tasa de participación económica más alta se da entre las madres solteras (70.9%), le siguen las divorciadas (67.6%) y las separadas (66.5%); en tanto que las que se encuentran en unión libre y casadas muestran una tasa de 41 y 39.7% respectivamente, por lo que poco más de cuatro de cada 10 trabajan o buscan trabajo.

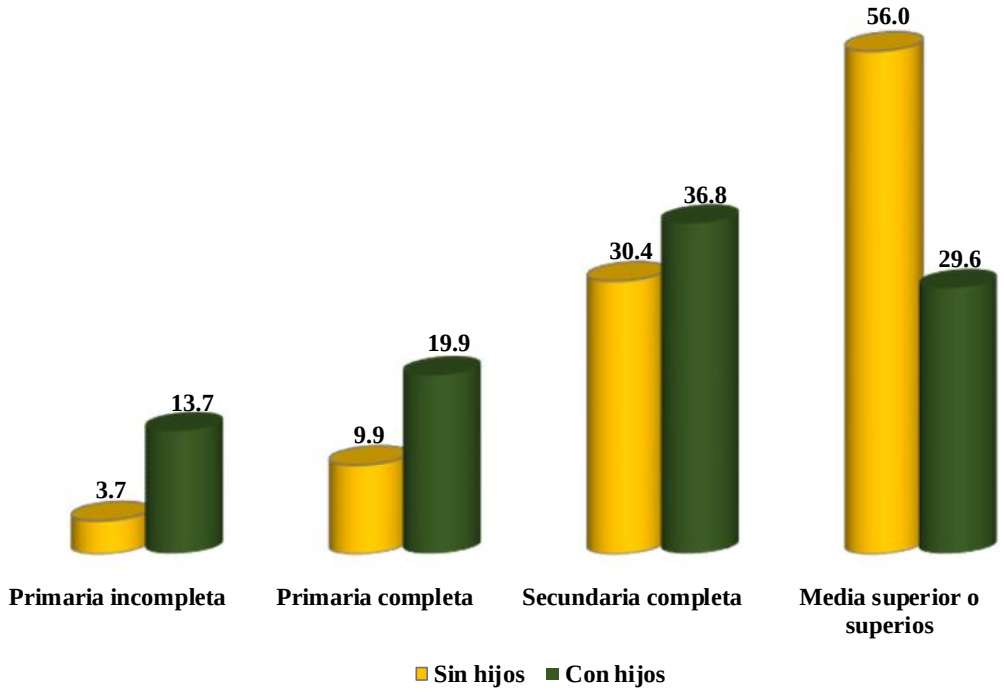
TASA DE PARTICIPACIÓN ECONÓMICA DE LAS MUJERES DE 15 AÑOS Y MÁS OCUPADAS CON HIJOS NACIDOS VIVOS POR SITUACIÓN CONYUGAL 2015



FUENTE: Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo, 2015. Cuarto trimestre. Base de datos.

Otros aspectos que hay que destacar entre las trabajadoras con hijos es que 13.7% de ellas no tienen instrucción y casi tres de cada 10 (29.6%) cuenta con estudios a nivel medio superior y superior; en tanto que en las mujeres sin hijos, la proporción que no cuenta con instrucción disminuye a 3.7% y las que cuentan con estudios a nivel medio superior y superior aumenta a 56 por ciento.

PORCENTAJE DE MUJERES DE 15 AÑOS Y MÁS OCUPADAS POR NIVEL DE INSTRUCCIÓN SEGÚN CONDICIÓN DE PARIDEZ
2015



FUENTE: Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo, 2015. Cuarto trimestre. Base de datos.

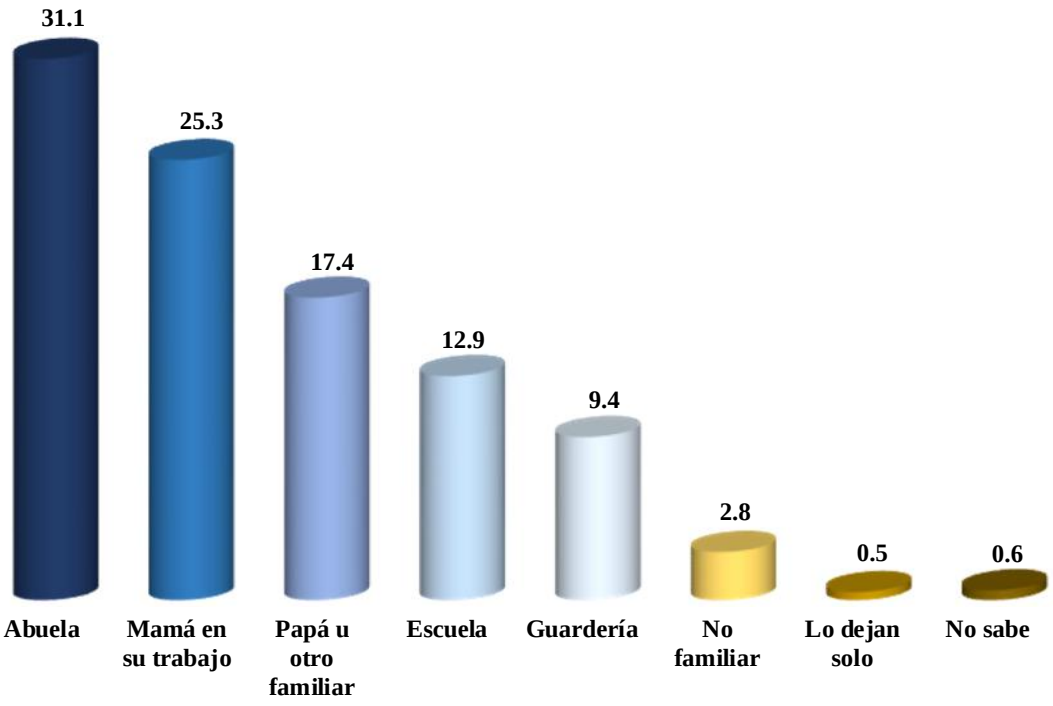
Cabe señalar que dos de cada siete mujeres ocupadas y con hijos (27.5%) trabajan por cuenta propia; 2.8% trabaja como empleadora; 27.5% no reciben remuneración por su trabajo y la mayoría (62.6%) son trabajadoras subordinadas y remuneradas. De éstas, 17.7% trabaja más de 48 horas a la semana; 47.3% gana menos de dos salarios mínimos y un porcentaje considerable de éstas no tiene acceso a servicios de salud por su trabajo (12.3%), además de laborar sin contar con un contrato escrito (44.3 por ciento).

Aunado a esto, muchas mujeres trabajadoras no cuentan con la protección de alguna institución de seguridad social. Según datos de la Encuesta Nacional de Empleo y Seguridad Social (ENESS) 2013, 39.6% de las mujeres en edad fértil (15 a 49 años) que tiene alguna ocupación o empleo, cuentan con acceso a instituciones de salud

otorgados por su trabajo. Esto provoca que 13.3% no obtengan la licencia médica cuando la necesiten por parto o por complicaciones del embarazo y aborto.

De acuerdo con datos de la ENESS 2013, un problema al que se enfrentan las madres trabajadoras es el cuidado de sus hijos pequeños en horario laboral; ya que del total de niños menores de siete años y que su mamá trabaja: 31.1% se encuentran al cuidado de su abuela, 25.3% su mamá lo lleva al trabajo, 12.9% están en una institución educativa, 17.4% se encuentra al cuidado de su papá o de otro familiar, 9.4% son asistidos por una guardería (pública o privada), 2.8% lo deja con una persona que no es familiar, o bien, lo deja solo (0.5 por ciento).

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN MENOR DE SIETE AÑOS Y QUE SU MAMÁ TRABAJA SEGÚN PERSONA O INSTITUCIÓN QUE LO CUIDA DURANTE LA JORNADA LABORAL DE LA MADRE
2013



FUENTE: INEGI-IMSS. Encuesta Nacional de Empleo y Seguridad Social, 2013. Base de datos.

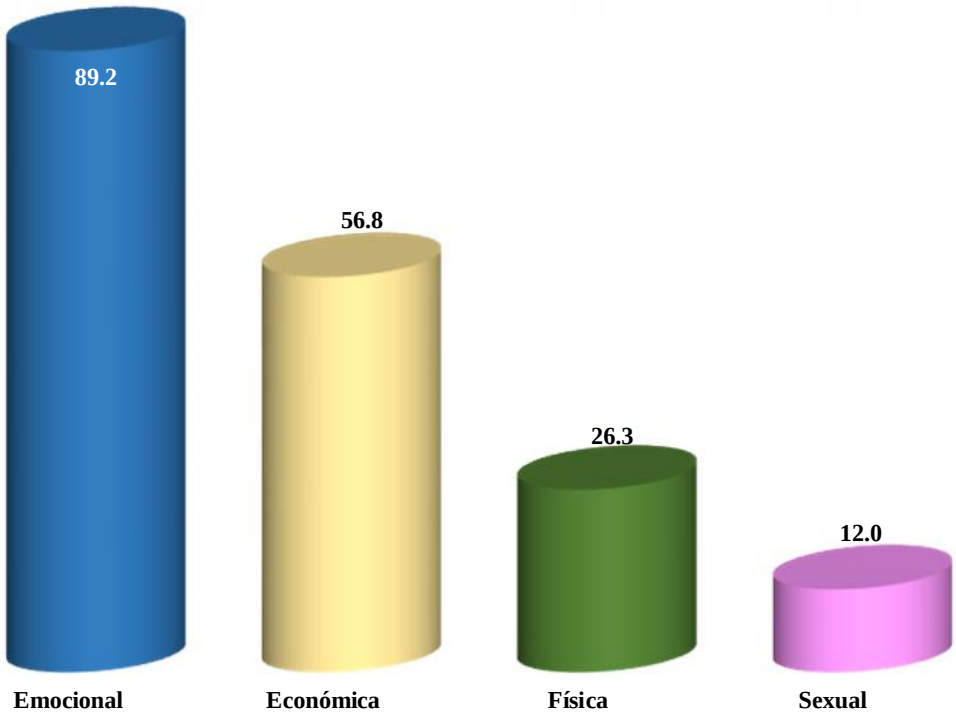
Violencia

La violencia familiar se reconoce hoy como un problema de salud pública, de derechos humanos, de justicia social y como un delito; además, se acepta que se trata de un problema de gran magnitud que incluye la violencia psicológica, física, sexual y económica. De acuerdo con información de la Organización Mundial de la Salud (OMS), los costos sociales y económicos de la violencia contra la mujer son enormes y repercuten en toda la sociedad. Las mujeres pueden llegar a encontrarse aisladas e incapacitadas para trabajar, perder su sueldo, dejar de participar en actividades cotidianas y ver disminuidas sus fuerzas para cuidar de sí mismas y de sus hijos[43] .

La Encuesta Nacional sobre la Dinámica de las Relaciones en los Hogares (ENDIREH) 2011 señala que 45.7% del total de mujeres unidas (casadas o en unión libre) de 15 años y más con hijos refirió haber padecido algún tipo de violencia por parte de su última pareja, de éstas: la violencia que más prevalece es la emocional (89.2%), la cual consiste en insultos, amenazas, humillaciones y otras ofensas de tipo psicológico o emocional; le sigue la violencia económica (56.8%); la violencia física (26.3%) que tiene que ver con empujones, jalones, golpes, agresión con armas, entre otras, y la violencia sexual (12%).

[43] OMS. Violencia contra la Mujer. http://www.who.int/mediacentre/factsheets/fs239/es/index.html, recuperado en abril de 2016.

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LAS MUJERES UNIDAS DE 15 AÑOS Y MÁS CON HIJOS Y CON AL MENOS UN INCIDENTE DE VIOLENCIA POR PARTE DE SU ÚLTIMA PAREJA SEGÚN TIPO DE VIOLENCIA
2011



Nota: La suma en el tipo de violencia es mayor al 100% debido a que cada mujer puede padecer más de uno.
FUENTE: INEGI. Encuesta Nacional sobre la Dinámica de las Relaciones en los Hogares, 2011. Base de datos.

Un dato interesante que deriva de la encuesta es que las mujeres unidas que tienen a su primer hijo en la adolescencia (15 a 19 años) experimentan mayor violencia de su última pareja (49.7%) que aquellas que lo tuvieron a mayor edad (45.6%).

Los niños que crecen en familias en las que hay violencia de pareja pueden sufrir una serie de trastornos conductuales y emocionales que tienden asociarse a la comisión o padecimiento de actos de violencia en fases posteriores de su vida[44]. Información de la ENDIREH 2011 señala que 38.6% de las mujeres de 15 años y más, unidas o alguna vez unidas (separadas, divorciadas o viudas), ejercían violencia física hacia sus hijos cuando ellas sufrían algún tipo de violencia por parte

[44] *Ibíd.*

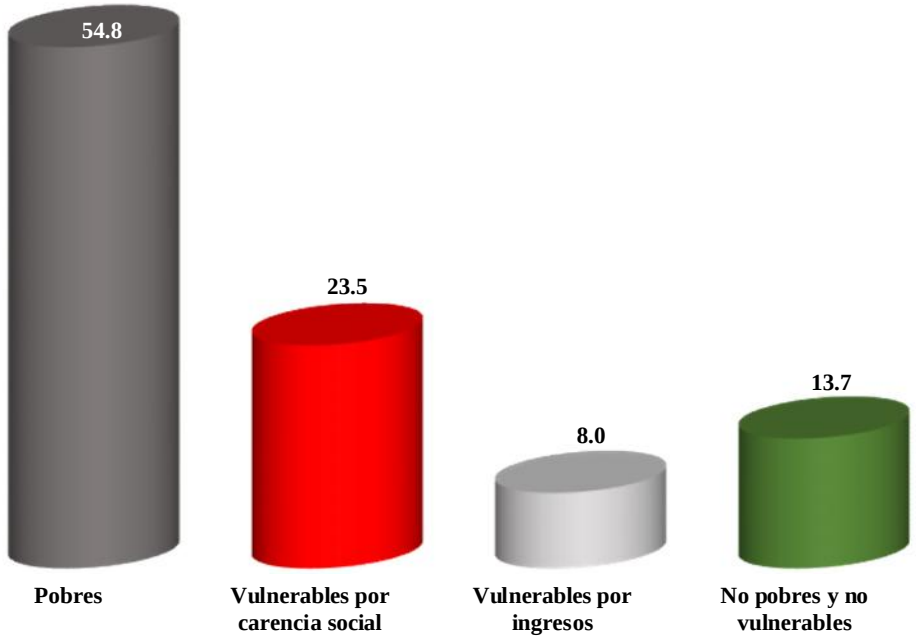
de su pareja en los últimos 12 meses; en las mujeres sin incidentes de violencia dicho porcentaje disminuye a 21.5 por ciento.

En el ámbito laboral, la ENDIREH 2011 indica que una de cada 10 mujeres de 15 años y más (9.8%) ha presentado a lo largo de su vida al menos un incidente de violencia laboral al solicitarle una prueba de embarazo; mientras que 2% declaró ser despedida, tuvo una reducción de salario o no se le renovó el contrato por su condición de embarazo.

Pobreza y vulnerabilidad

El ejercicio de la maternidad es una condición que exige un alto grado de compromiso, tenacidad y perseverancia. Sin embargo, existen diferentes motivos por los cuales esta tarea se da en un contexto de vulnerabilidad, como el hecho de ejercerla estando solteras, separadas, divorciadas o viudas. De acuerdo con información del Módulo de Condiciones Socioeconómicas (MCS) de la Encuesta Nacional de Ingresos y Gastos en los Hogares (ENIGH 2014), 8.1 millones de niñas, niños y adolescentes menores de 18 años, están bajo el cuidado de una mujer en una situación conyugal de no unión; es decir, son viudas, separadas, divorciadas o solteras. En total 54.8% son pobres multidimensionales y de éstas 20.1% son pobres extremos.

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN DE 0 A 17 AÑOS CUYA MADRE SE ENCUENTRA EN SITUACIÓN CONYUGAL DE NO UNIÓN POR CONDICIONES DE POBREZA Y VULNERABILIDAD
2014



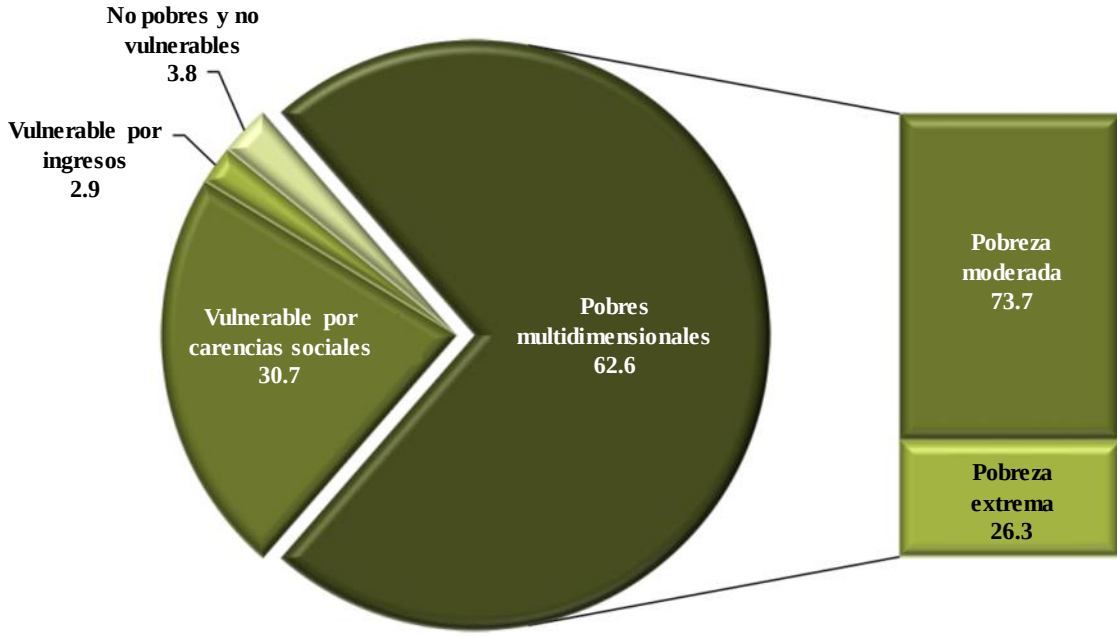
FUENTE: INEGI. Módulo de Condiciones Socioeconómicas. Encuesta Nacional de Ingresos y Gastos en los Hogares, 2014.

Según datos del MCS 2014, en México 619 mil mujeres de 15 a 19 años tienen al menos un hijo nacido vivo. De ellas, 28.3% se encuentra en una situación conyugal de no unión, es decir, no solo enfrentan las complicaciones propias de la maternidad adolescente sino que además lo hacen sin el apoyo de una pareja. De las 175 mil mujeres en esta condición, 62.6% se encuentran en situación de pobreza multidimensional, 30.7% está en situación de vulnerabilidad por carencias sociales[45], 2.9% es vulnerable por ingresos[46] y solo 3.8% no es pobre ni es vulnerable.

[45] Entendida como la situación de una persona cuando no tiene garantizado el ejercicio de al menos uno de sus derechos para el desarrollo social, y los ingresos percibidos por los miembros del hogar donde reside son insuficientes para adquirir los bienes y servicios que requiere para satisfacer sus necesidades.

[46] Son mujeres que residen en hogares que aun al hacer uso de todo su ingreso en la compra de alimentos, no pueden adquirir lo indispensable para tener una nutrición adecuada y presentan al menos tres de las seis carencias sociales incluidas en el cálculo del índice de privación social.

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN FEMENINA DE 15 A 19 AÑOS CON AL MENOS UN HIJO NACIDO VIVO SEGÚN CATEGORÍAS DE POBREZA Y CARENCIAS SOCIALES Y DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN EN POBREZA MULTIDIMENSIONAL SEGÚN TIPO DE POBREZA
2014



FUENTE: INEGI. Módulo de Condiciones Socioeconómicas. Encuesta Nacional de Ingresos y Gastos en los Hogares, 2014.

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/saladeprensa/aproposito/2016/madre2016_0.pdf

Módulo sobre Lectura (INEGI)

El 15 de abril de 2016, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) publicó el "Módulo sobre lectura" con datos a febrero de 2016. El objetivo primordial del Módulo sobre Lectura (MOLEC) es generar información estadística sobre el comportamiento lector de la población mexicana de 18 años y más, considerando características de la práctica de la lectura, aspectos asociados con la misma y razones principales para la no lectura. A continuación se presenta la información.

Módulo sobre Lectura, febrero de 2016

En febrero de 2016 se realizó el cuarto levantamiento del Módulo sobre Lectura (MOLEC), el cual tiene como objetivo generar información estadística sobre el comportamiento lector de la población de 18 años y más, con ello se busca conocer las principales características de la práctica de la lectura de la población adulta en el país y se proporcionan datos útiles que contribuyen a enfocar los esfuerzos para su fomento.

Las principales características metodológicas son:

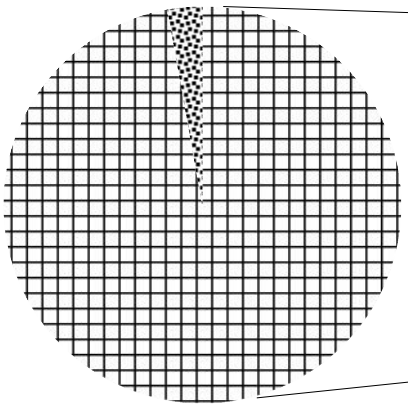
Año de levantamiento	2016
Unidades de observación	— Vivienda seleccionada • Hogar principal o Informante de 18 años y más que en la fecha del levantamiento, reside permanentemente en las viviendas particulares ubicadas dentro del dominio de estudio de la Encuesta Nacional sobre Confianza del Consumidor (ENCO).
Esquema de muestreo	Probabilístico, estratificado y por conglomerados.
Población objeto de estudio	Población de 18 años y más.
Tamaño de muestra	2 mil 336 viviendas.
Fecha de levantamiento	Los primeros 20 días de febrero de 2016.
Cobertura geográfica	Representación a nivel nacional-urbano, derivado del agregado urbano de 32 ciudades de 100 mil y más habitantes.

Con la información recabada en este levantamiento se realiza la presentación de resultados considerando: Características de la práctica de la lectura, aspectos asociados con la misma y las razones principales para la no lectura de la población de 18 años y más.

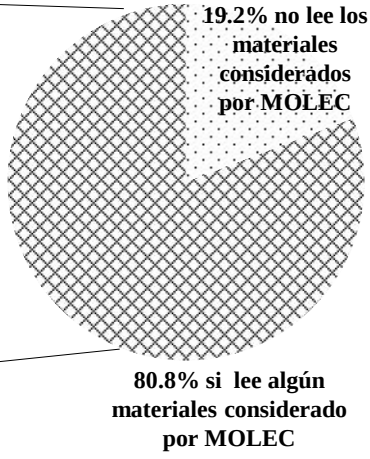
1. Características de la práctica de la lectura de la población de 18 años y más

De la población de 18 años y más, 97.2% es alfabeta, de esta población 80.8% leyó en el último año por lo menos alguno de los materiales considerados por MOLEC: libros, revistas, periódicos, historietas o páginas de Internet, foros o blogs.

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN DE 18 AÑOS Y MÁS POR CONDICIÓN DE ALFABETISMO



DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN DE 18 AÑOS Y MÁS ALFABETA SEGÚN CONDICIÓN LECTORA DE MATERIALES MOLEC

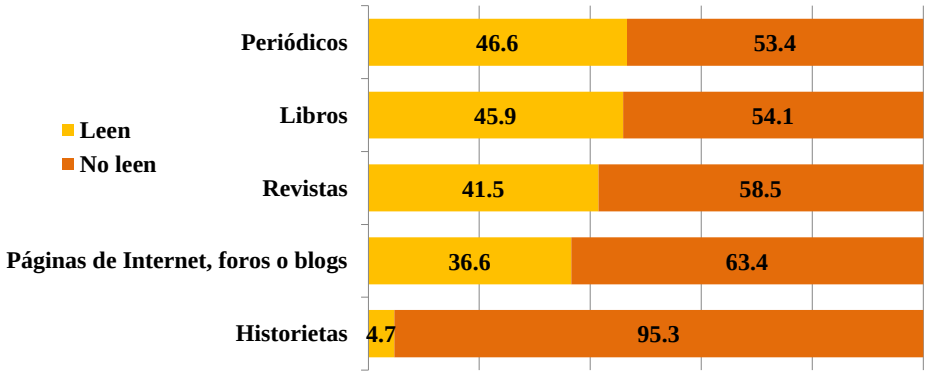


FUENTE: INEGI.

Considerando a la población de 18 años y más alfabeta, se tiene que de cada cien personas 47 leyeron algún periódico en la semana pasada de referencia; asimismo, de cada cien, 46 declararon leer al menos un libro en los últimos doce meses; con una frecuencia ligeramente menor se encuentra la lectura de revistas en los últimos tres meses (42 de cada cien); las páginas de Internet, foros o blogs se leen por 37 de cada

cien de esta población y en una reducida proporción se encuentran quienes leen historietas.

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN DE 18 AÑOS Y MÁS ALFABETA POR TIPO DE MATERIAL QUE LEE*
-Cifras en por ciento-

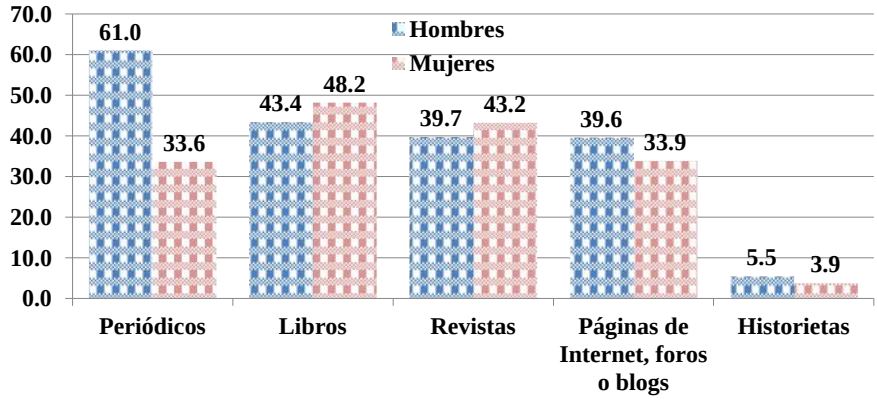


* El período de referencia de lectura por tipo de material para libros es los últimos doce meses; revistas, últimos tres meses; periódicos, la semana pasada; y para historietas y páginas de Internet, foros o blogs se refiere a la lectura actual.
FUENTE: INEGI.

Resultado de este levantamiento se observó que en febrero de 2016, los varones declararon en un 61% haber leído al menos un periódico la semana pasada, muy superior a lo declarado por las mujeres (33.6%).

En cuanto a la lectura de libros, 48.2% de las mujeres declararon que en los últimos doce meses leyeron algún libro, para los varones representa 5 puntos porcentuales menos. Con relación a la lectura de revistas en los últimos tres meses, 43.2% de las mujeres declararon la lectura de ese material contra un 39.7% de los hombres. La lectura actual de páginas de Internet, foros o blogs, así como de historietas es mayor por parte de los varones que de las mujeres.

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN DE 18 AÑOS Y MÁS ALFABETA POR TIPO DE MATERIAL QUE LEE SEGÚN SEXO



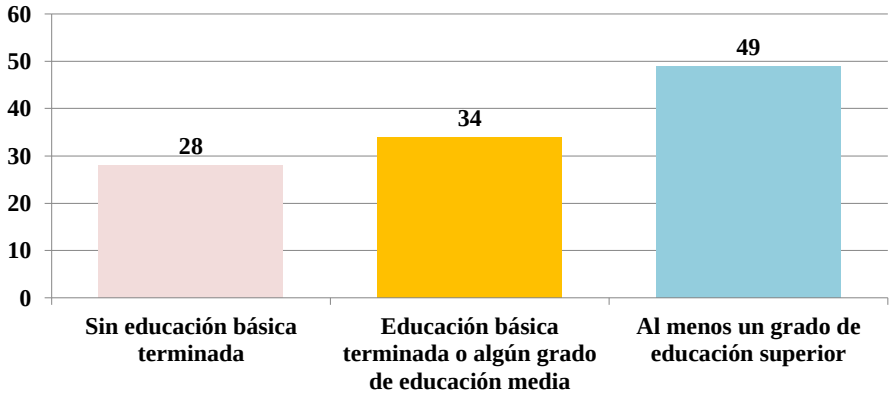
FUENTE: INEGI.

De la población de 18 años y más lectora[47], en promedio dedica por sesión continua de lectura un tiempo de 38 minutos, no habiendo diferencia importante entre hombres y mujeres (38 y 37 minutos, respectivamente).

Asimismo, puede observarse que la duración promedio de la sesión de lectura es mayor conforme el nivel de escolaridad es más alto, de tal manera que las personas con al menos un grado de educación superior, registraron un promedio de 49 minutos; por el contrario, las personas sin educación básica terminada, esto es, que no han concluido la educación secundaria, registran el menor tiempo promedio, con 28 minutos por sesión.

[47] La referencia a población de 18 años y más lectora se refiere, y en lo sucesivo, a población que declaró leer alguno de los materiales considerados por MOLEC: Libros, revistas, periódicos, páginas de Internet, foros o blogs, e historietas.

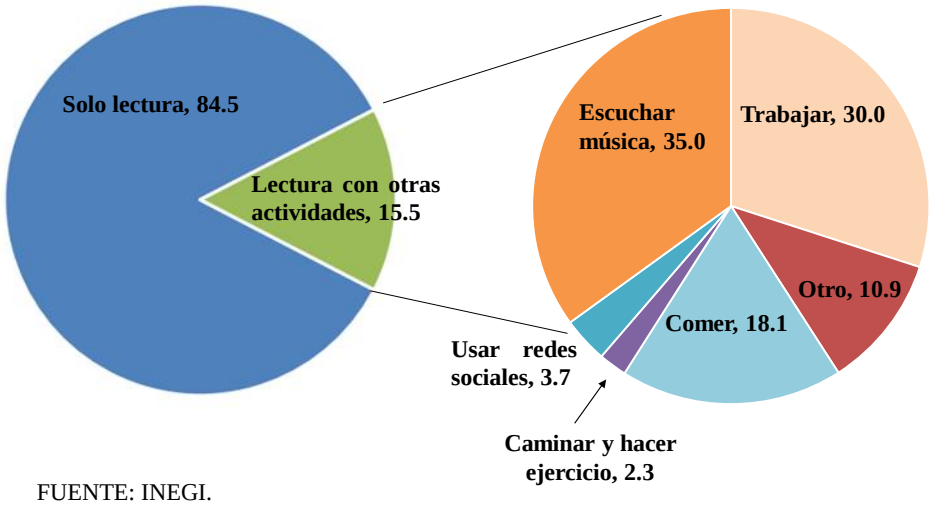
TIEMPO PROMEDIO POR SESIÓN DE LECTURA DE LA POBLACIÓN DE 18 AÑOS Y MÁS LECTORA, SEGÚN NIVEL DE ESCOLARIDAD
-Tiempo en minutos-



FUENTE: INEGI.

La mayor parte de la población de 18 años y más lectora, no realiza otra actividad mientras lee, solo 15.5% lo hace, siendo "escuchar música" la actividad simultánea que se realiza con mayor frecuencia.

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN DE 18 AÑOS Y MÁS LECTORA, QUE REALIZA OTRAS ACTIVIDADES SIMULTÁNEAMENTE

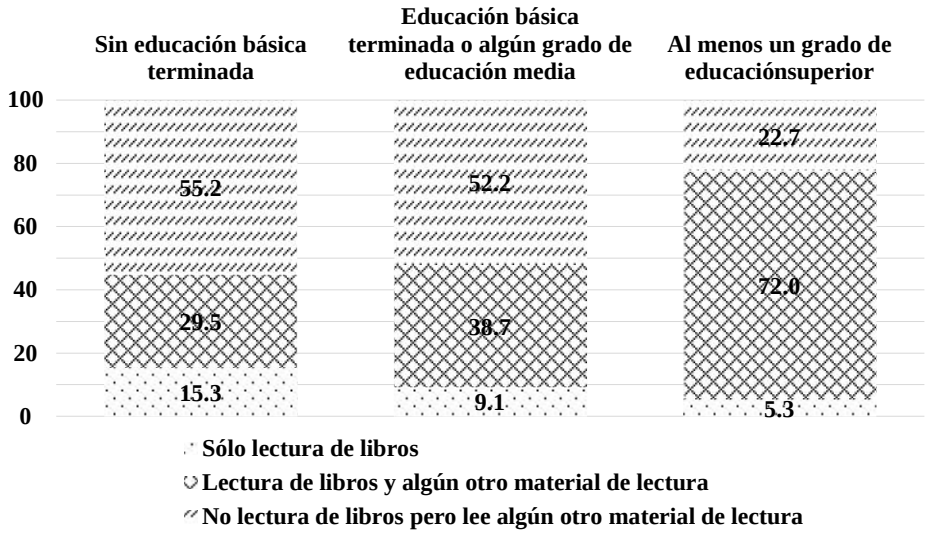


FUENTE: INEGI.

La información por nivel de escolaridad permite identificar que la población de 18 años y más lectora, incrementa la proporción de aquellos que leen dos o más tipos de material.

Al considerar la lectura de libros, se identifica por ejemplo, que de la población que no tiene la educación básica terminada, 29.5% lee algún libro y otro tipo de material; mientras que en aquellos que tienen algún grado aprobado en el nivel superior, esta característica se identifica para 72% de ellos.

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN DE 18 AÑOS Y MÁS LECTORA, POR NIVEL DE ESCOLARIDAD SEGÚN TIPO DE MATERIAL QUE LEE



FUENTE: INEGI.

El promedio de libros leídos por la población de 18 años y más que declaró leer alguno en los últimos doce meses fue de 3.8. Por sexo, se identifica un promedio más alto para los hombres que para las mujeres.

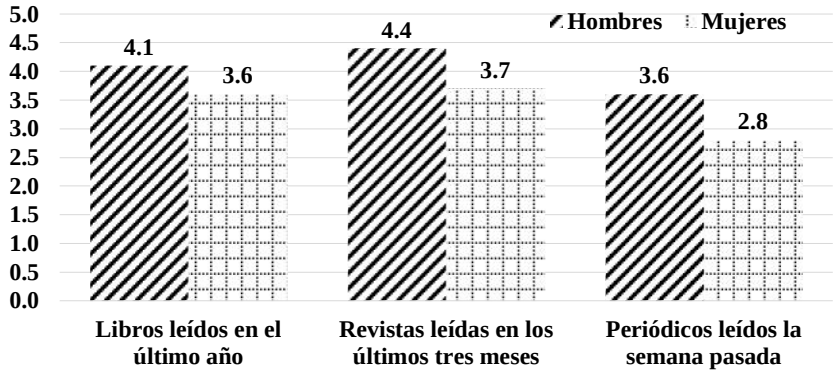
Refiriendo la publicación “El Libro en Cifras, boletín estadístico del libro en Iberoamérica, diciembre 2013” del Centro Regional para el Fomento del Libro en América Latina y el Caribe (CERLALC)[48], el promedio de libros leídos al año en países como Chile es de 5.4 libros, en Argentina 4.6, Colombia 4.1 y Brasil 4.

De la población que declaró leer revistas, el promedio de lectura en los últimos tres meses fue de 4.1. En cuanto a periódicos leídos de quienes declararon leer alguno en

[48] http://cerlalc.org/wp-content/uploads/2014/03/4.0-Libro-en-cifras-4-2-semestre-2013.pdf

la semana pasada, el promedio fue de 3.6[49]. La diferencia entre hombres y mujeres respecto a la lectura de revistas y periódicos es similar que la identificada en libros.

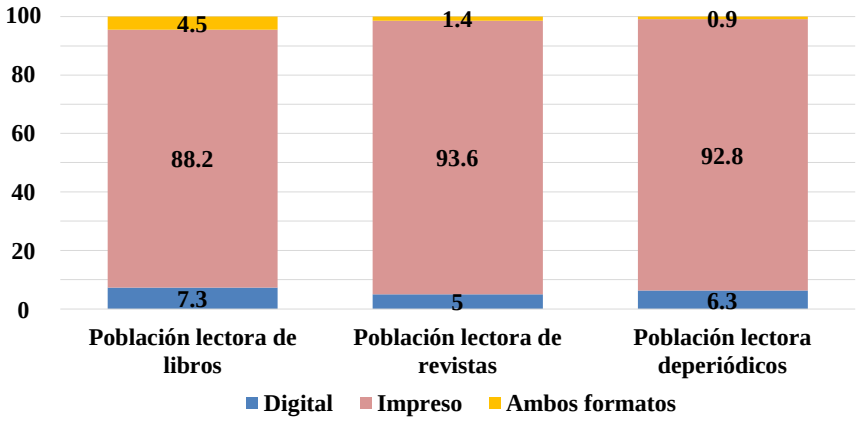
PROMEDIO DE LIBROS, REVISTAS Y PERIÓDICOS LEÍDOS POR LA POBLACIÓN DE 18 AÑOS Y MÁS LECTORA, SEGÚN SEXO



FUENTE: INEGI.

Por otra parte, a pesar del incremento en el uso de las tecnologías de la información, se observa una gran diferencia entre la población de 18 años y más lectora de libros, revistas o periódicos que prefieren leer en formato impreso.

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN DE 18 AÑOS Y MÁS LECTORA DE LIBROS, REVISTAS O PERIÓDICOS, SEGÚN FORMATO DEL MATERIAL

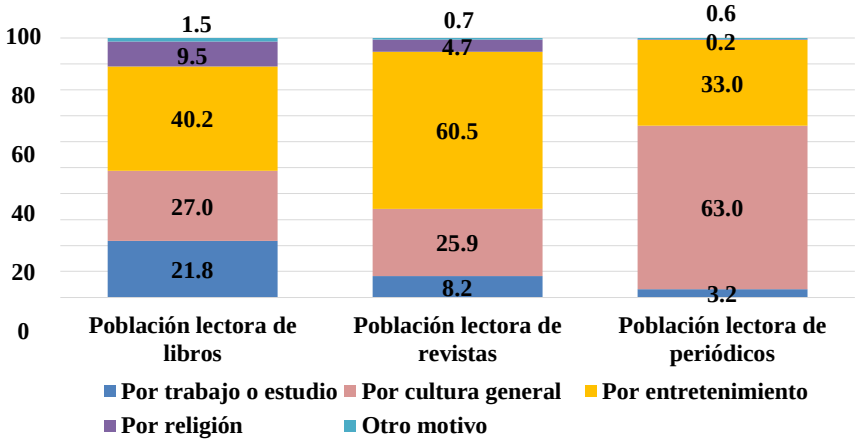


FUENTE: INEGI.

[49] La población que leyó libros los últimos doce meses corresponde a 16 millones 111 mil 883, quienes declararon leer revistas los últimos tres meses son 14 millones 569 mil 848 y la población lectora de periódicos la semana pasada son 16 millones 347 mil 187.

El motivo principal por el cual se realiza la lectura de libros y revistas es por "entretenimiento" (40.2 y 60.5%, respectivamente), mientras que la lectura de periódicos se asocia más al interés por la "cultura general"[50].

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN DE 18 AÑOS Y MÁS LECTORA DE LIBROS, REVISTAS O PERIÓDICOS, SEGÚN MOTIVO PRINCIPAL



FUENTE: INEGI.

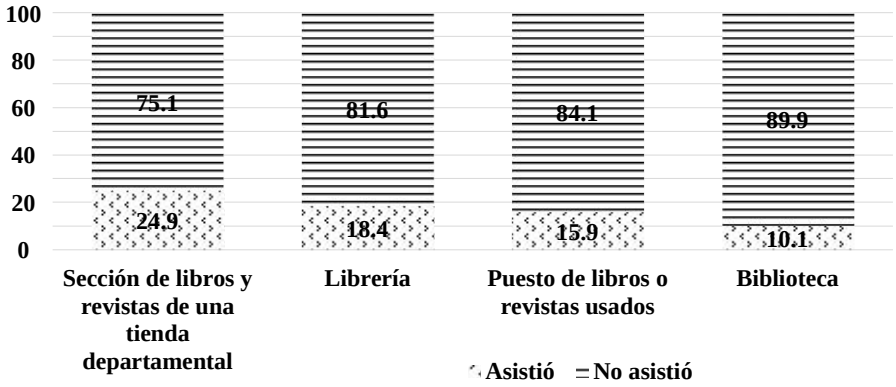
2. Aspectos asociados a la práctica de lectura de la población de 18 años y más alfabeta

La asistencia a establecimientos de venta o préstamo de materiales de lectura[51], por la población de 18 años y más alfabeta, es baja. Lo anterior, toda vez que 25 de cada cien personas declararon "acudir a la sección de libros y revistas de una tienda departamental". Respecto a la "asistencia a una librería", 18.4% indicó haber acudido; "visitar un puesto de libros o revistas usados" lo hizo 15.9% y el menor porcentaje lo registró la "asistencia a una biblioteca", a la cual solo 10 de cada cien personas declararon haber ido en el período de referencia.

[50] Para MOLEC la respuesta "por cultura general", refiere a la obtención de conocimiento o búsqueda de información específica por automotivación; mientras que la opción "por gusto o por entretenimiento", implica satisfacción como actividad de ocio que puede o no proporcionar conocimiento.

[51] Se pregunta por la asistencia en los tres meses anteriores a la fecha de levantamiento, que fue el mes de febrero de 2016.

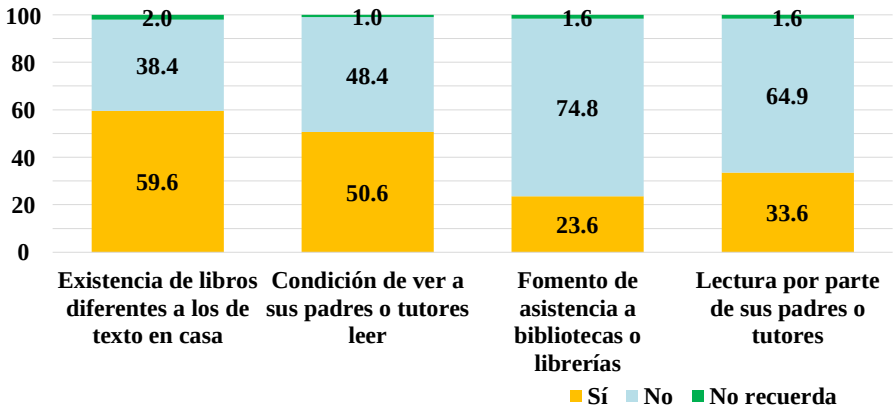
DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN DE 18 AÑOS Y MÁS ALFABETA POR CONDICIÓN DE ASISTENCIA A ESTABLECIMIENTOS DE VENTA O PRÉSTAMO DE MATERIALES DE LECTURA



FUENTE:INEGI.

Respecto a estímulos en el hogar durante la infancia para la práctica de la lectura, casi 60% de la población de 18 años y más alfabeta declaró haber tenido libros diferentes a los de texto en casa; poco más de la mitad veía a sus padres leer; menos del 25% de la población declaró que hubo fomento para la asistencia a bibliotecas o librerías; y solamente a un tercio de esta población les leían sus padres o tutores.

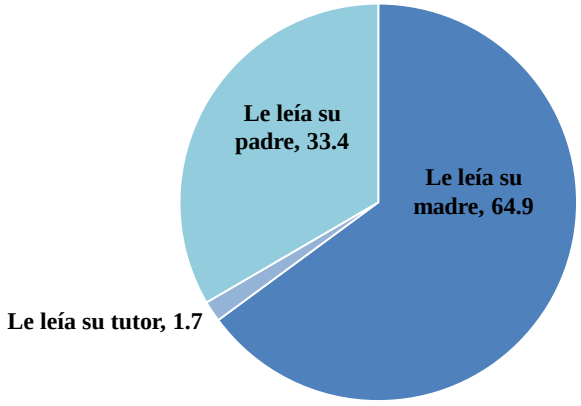
DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN DE 18 AÑOS Y MÁS ALFABETA SEGÚN ESTÍMULOS EN LA INFANCIA PARA LA PRÁCTICA DE LA LECTURA EN EL HOGAR



FUENTE:INEGI.

De la población que declaró que le leían sus padres o tutores durante la infancia, se identifica que en mayor proporción la lectura la realizaba la madre (64.9%).

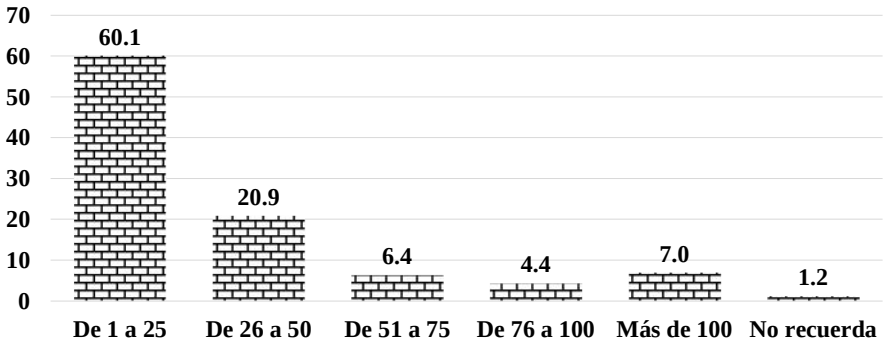
DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN DE 18 AÑOS Y MÁS ALFABETA A LA QUE LE LEÍAN SUS PADRES O TUTORES, SEGÚN PERSONA QUE REALIZABA LA LECTURA



FUENTE: INEGI.

De la población de 18 años y más alfabeta que declaró tener libros diferentes a los de texto en casa, 60 de cada 100 declararon que solamente tenían de 1 a 25 ejemplares.

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN DE 18 AÑOS Y MÁS ALFABETA SEGÚN EXISTENCIA DE LIBROS DIFERENTES A LOS DE TEXTO EN CASA

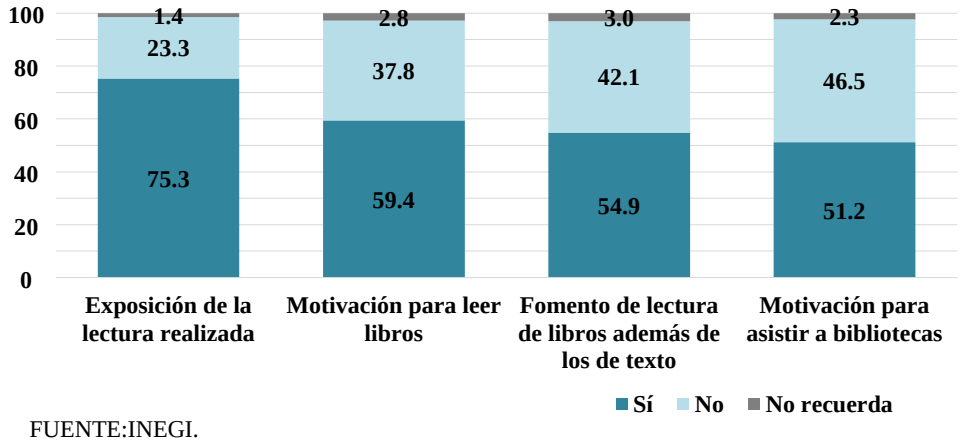


FUENTE: INEGI.

Sobre la motivación recibida por parte de los maestros, poco más de tres cuartas partes de la población de 18 años y más alfabeta declara que sí exponían la lectura realizada, esto es, que una vez leído algún material, se presentaba un resumen o comentario sobre el mismo. Esta actividad además de reforzar la lectura de la

población permite hacer una síntesis y trabajo cognitivo para expresar la información comprendida; 59.4% era motivado a leer libros; al 54.9% se le estimuló para leer libros además de los de texto; el 51.2% recibió motivación para asistir a bibliotecas.

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN DE 18 AÑOS Y MÁS ALFABETA SEGÚN ESTÍMULOS PARA LA PRÁCTICA DE LECTURA POR PARTE DE MAESTROS DURANTE LA INFANCIA

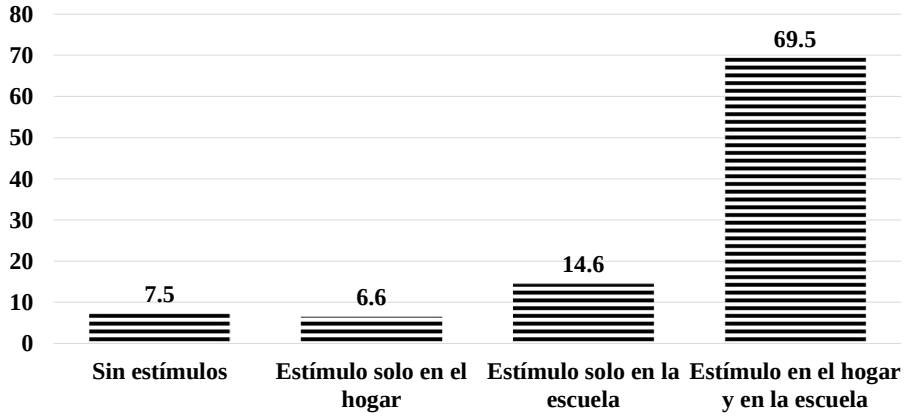


FUENTE:INEGI.

De la población de 18 años y más lectora, 69.5% recibió estímulos para la lectura tanto en el hogar como en la escuela.

En contraparte, cuando la motivación para la lectura proviene exclusivamente de alguno de los dos ámbitos, hogar o escuela, el porcentaje de la población lectora es bastante menor, por lo que al revisar estas cifras se plantea que existe una mayor población lectora cuando se suman los estímulos para la lectura tanto en el hogar como en la escuela.

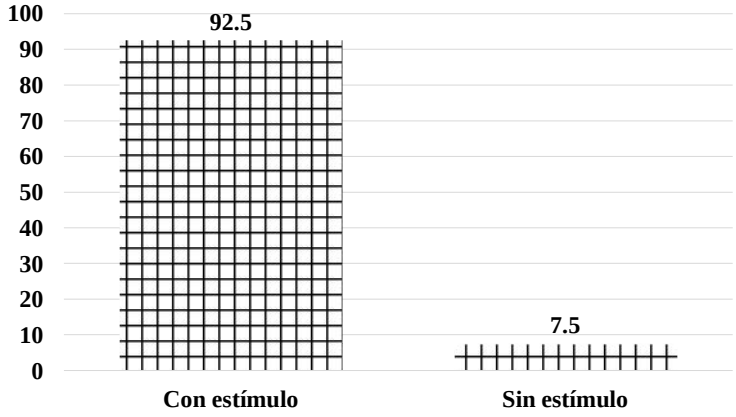
DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN DE 18 AÑOS Y MÁS LECTORA, SEGÚN FUENTE DEL ESTÍMULO



FUENTE: INEGI.

De la población de 18 años y más lectora de los materiales considerados por MOLEC (28 millones 362 mil 399), menos del 10% no recibió motivación para la lectura.

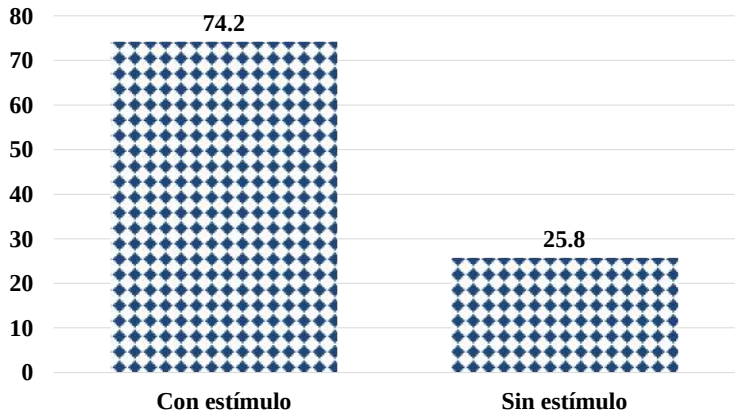
PORCENTAJE DE LA POBLACIÓN DE 18 AÑOS Y MÁS ALFABETA QUE LEE, SEGÚN MOTIVACIÓN DURANTE LA INFANCIA PARA LA LECTURA



FUENTE: INEGI.

En cuanto a la población no lectora de libros, revistas, periódicos, páginas de Internet, foros o blogs e historietas (6 millones 719 mil 792), si bien 74.2% recibió algún estímulo para la lectura, no lee ningún material considerado por MOLEC.

PORCENTAJE DE LA POBLACIÓN DE 18 AÑOS Y MÁS ALFABETA QUE NO LEE, SEGÚN MOTIVACIÓN DURANTE LA INFANCIA PARA LA LECTURA

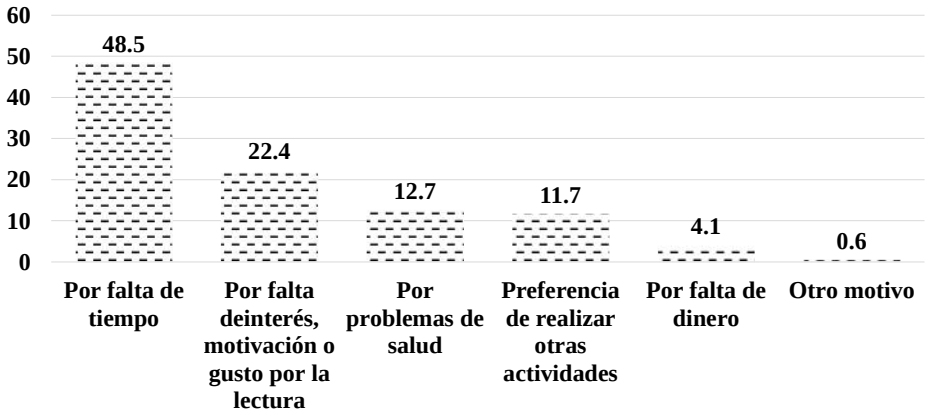


FUENTE: INEGI.

3. Motivo para no leer

Del total de la población de 18 años y más alfabeta que declaró no leer ningún tipo del material considerado por MOLEC, se identifica que las razones principales por las cuales no se lee son principalmente falta de tiempo (48.5%), seguido por falta de interés (22.4%).

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN DE 18 AÑOS Y MÁS ALFABETA NO LECTORA DE LOS MATERIALES CONSIDERADOS POR MOLEC, SEGÚN MOTIVO PARA LA NO LECTURA



FUENTE:INEGI.

Los resultados de este proyecto ofrecen un panorama general sobre las características asociadas a la lectura entre la población de 18 años y más que reside en áreas urbanas de las 32 entidades federativas del país, con el propósito de contribuir al diseño de políticas públicas orientadas al fomento de la lectura, así como un insumo para las instituciones vinculadas con los temas de educación, cultura, fomento cultural e industria editorial, entre otras.

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/saladeprensa/boletines/2016/especiales/especiales2016_04_02.pdf

Análisis Mensual de las Líneas de Bienestar (CONEVAL)

El Consejo Nacional de Evaluación de la Política de Desarrollo Social (CONEVAL) presentó, el 11 de mayo de 2016, los valores de las líneas de bienestar, correspondientes a abril de 2016.

La medición de pobreza utiliza dos líneas de ingreso: la línea de bienestar mínimo, que equivale al valor de la canasta alimentaria por persona al mes; y la línea de bienestar, que equivale al valor total de la canasta alimentaria y de la canasta no alimentaria por persona al mes. En esta sección se muestra la evolución mensual, a partir de abril de 2006, del valor de la canasta alimentaria (línea de bienestar mínimo) y de la línea de bienestar que emplea el CONEVAL para la medición de la pobreza. También muestra el contenido de los bienes y servicios que conforman la canasta alimentaria y no alimentaria, así como el valor de cada uno de los productos de la canasta elaborada por el CONEVAL. Para actualizar el valor de las líneas de bienestar y de bienestar mínimo, el CONEVAL utiliza el Índice Nacional de Precios al Consumidor (INPC)[52] publicado por el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI).

[52] Ver CONEVAL Nota Técnica denominada "Cambio de base del Índice Nacional de Precios al Consumidor y sus efectos en la medición de la pobreza". http://internet.coneval.gob.mx/Informes/Pobreza%202010/Lineas%20de%20bienestar%20y%20canasta%20basica/Nota%20tecnica%20-%20Cambio%20de%20base%20INPC.pdf

Evolución de la Línea de Bienestar Mínimo [53]

En abril de 2016, el valor de la línea de bienestar mínimo fue de 955.46 pesos, en las zonas rurales, y de un mil 335.18 pesos, en las ciudades; dichas cantidades constituyen el monto monetario mensual que necesita una persona para adquirir la canasta básica alimentaria del CONEVAL.

EVOLUCIÓN DE LAS LÍNEAS DE BIENESTAR MÍNIMO EN MÉXICO*
Canasta Básica Alimentaria

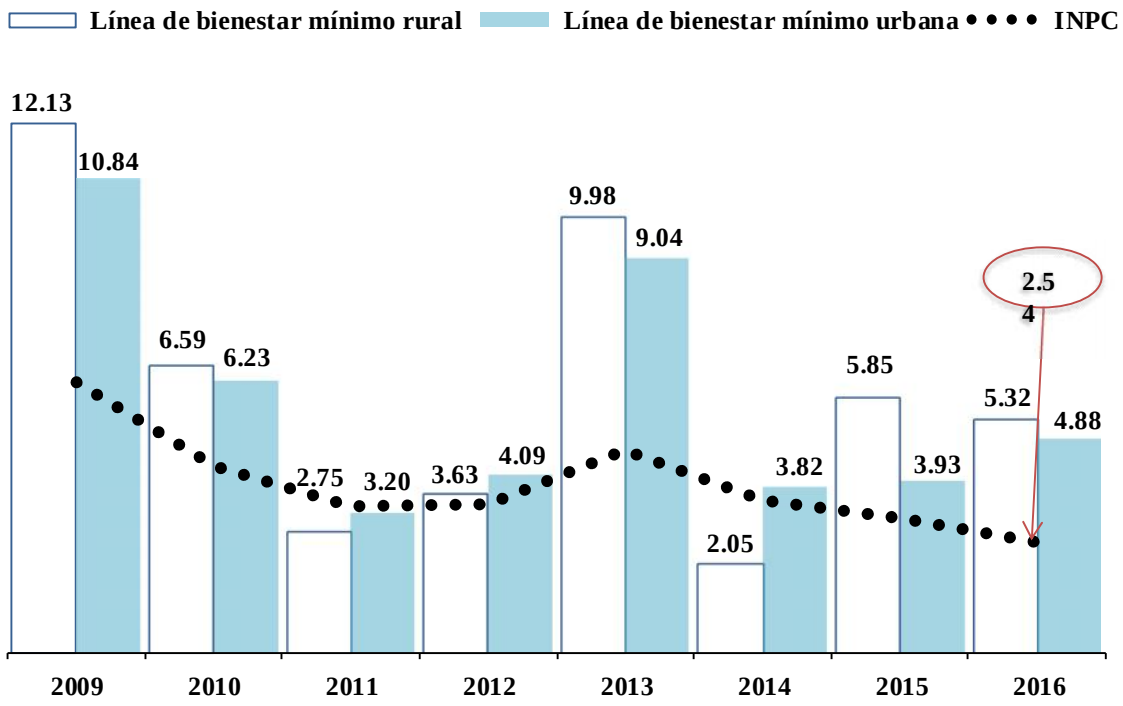
Abril	Rural		Urbana		INPC 1/ %
	Pesos	Variación interanual %	Pesos	Variación interanual %	
2006	517.33	0.06	746.69	1.22	3.20
2007	580.29	12.17	820.71	9.91	3.99
2008	600.03	3.40	855.64	4.26	4.55
2009	672.84	12.13	948.35	10.84	6.17
2010	717.17	6.59	1 007.39	6.23	4.27
2011	736.88	2.75	1 039.58	3.20	3.36
2012	763.64	3.63	1 082.05	4.09	3.41
2013	839.85	9.98	1 179.90	9.04	4.65
2014	857.08	2.05	1 224.98	3.82	3.50
2015	907.22	5.85	1 273.09	3.93	3.06
2016	955.46	5.32	1 335.18	4.88	2.54

1/ Con información del INPC, elaborado por el Instituto Nacional de Estadística y Geografía.
* Valores mensuales per cápita a precios corrientes.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del CONEVAL e INEGI.

[53] La línea de bienestar mínimo permite identificar a la población que, aun al hacer uso de todo su ingreso en la compra de alimentos, no puede adquirir lo indispensable para tener una nutrición adecuada. El CONEVAL define a la línea de bienestar mínimo, como el valor de la canasta alimentaria por persona al mes. Valores que ayudan a medir el nivel de pobreza. Para actualizar el valor de las líneas de bienestar y de bienestar mínimo, el CONEVAL utiliza el Índice Nacional de Precios al Consumidor (INPC) publicados por el INEGI. Ver nota técnica:
http://internet.coneval.gob.mx/Informes/Pobreza%202010/Lineas%20de%20bienestar%20y%20canasta%20basica/Nota%20tecnica%20-%20Cambio%20de%20base%20INPC.pdf

En el período de abril de 2015 a abril de 2016, la inflación general registró un incremento de 2.54%, valor que se encuentra por debajo de las variaciones anuales de las líneas de bienestar mínimo rural (5.32%) y urbana (4.88%). A continuación se presenta la tendencia del nivel inflacionario anual del Índice Nacional de Precios al Consumidor (INPC) comparativamente con las líneas de bienestar mínimo.

EVOLUCIÓN DE LA LÍNEA DE BIENESTAR MÍNIMO Y EL INPC NACIONAL 1/
- Variación interanual, por ciento -
- Abril -



1/ Con información del INPC, elaborado por el Instituto Nacional de Estadística y Geografía.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del CONEVAL e INEGI.

Evolución de la Línea de Bienestar [54]

En cuanto a lo ocurrido con la línea de bienestar, el CONEVAL, en abril de 2016, calculó el valor monetario de la canasta básica alimentaria y no alimentaria, ubicándose en un mil 741.25 pesos en el ámbito rural, con una variación interanual de 3.84%; en tanto que, para el área urbana fue de 2 mil 690.65 pesos, 3.28%, ambas variaciones se ubican por encima del nivel registrado por el INPC de 2.54 por ciento.

EVOLUCIÓN DE LAS LÍNEAS DE BIENESTAR EN MÉXICO*
Canasta Básica Alimentaria más No Alimentaria

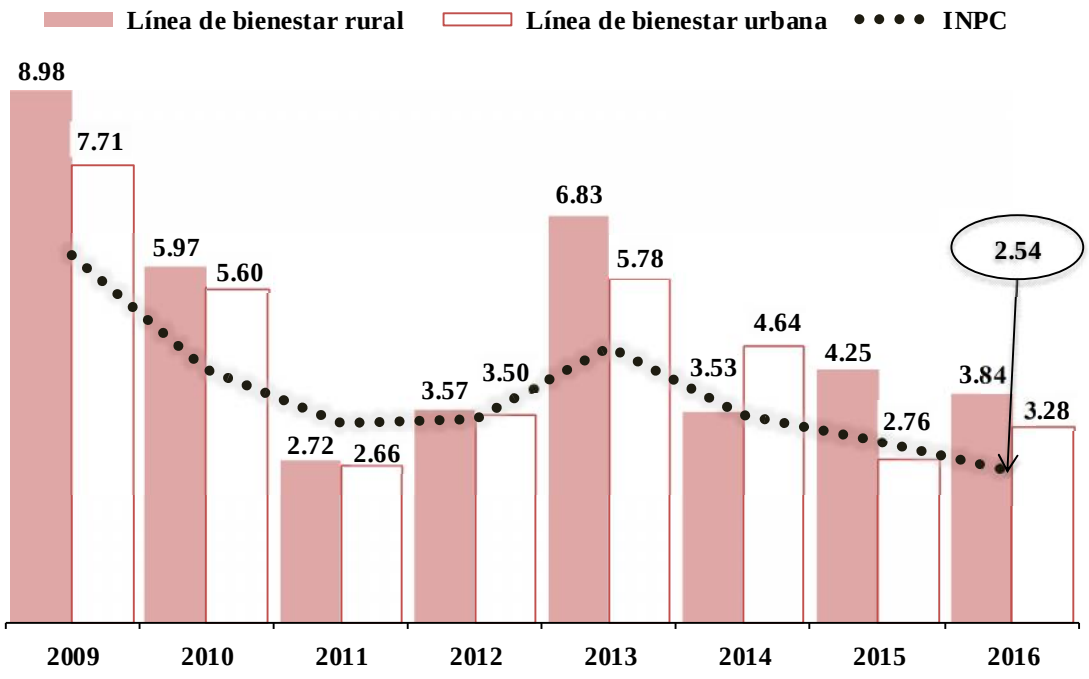
Abril	Rural		Urbana		INPC [1/] %
	Pesos	Variación interanual %	Pesos	Variación interanual %	
2006	1 065.62	1.86	1 729.21	2.47	3.20
2007	1 142.71	7.23	1 826.80	5.64	3.99
2008	1 183.64	3.58	1 895.27	3.75	4.55
2009	1 289.97	8.98	2 041.36	7.71	6.17
2010	1 367.03	5.97	2 155.68	5.60	4.27
2011	1 404.23	2.72	2 212.92	2.66	3.36
2012	1 454.40	3.57	2 290.45	3.50	3.41
2013	1 553.74	6.83	2 422.86	5.78	4.65
2014	1 608.58	3.53	2 535.35	4.64	3.50
2015	1 676.92	4.25	2 605.32	2.76	3.06
2016	1 741.25	3.84	2 690.65	3.28	2.54

[1/] Con información del INPC, elaborado por el Instituto Nacional de Estadística y Geografía.
* Valores mensuales per cápita a precios corrientes.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del CONEVAL e INEGI.

[54] La línea de bienestar hace posible identificar a la población que no cuenta con los recursos suficientes para adquirir los bienes y servicios que requiere para satisfacer sus necesidades (alimentarias y no alimentarias). El CONEVAL define a la línea de bienestar como el valor total de la canasta alimentaria y de la canasta no alimentaria por persona al mes. Valores que ayudan a medir el nivel de pobreza. Para actualizar el valor de las líneas de bienestar y de bienestar mínimo, el CONEVAL utiliza el Índice Nacional de Precios al Consumidor (INPC) publicados por el INEGI.

La brecha monetaria interanual de las líneas de bienestar urbana y rural bajó de 1.49 en abril de 2015 a 0.56 en el mismo mes de 2016. En este caso, el valor del INPC se ubicó por debajo de ambas variaciones a diferencia de lo sucedido en abril de 2015, cuando se colocó entre ambas líneas de bienestar.

EVOLUCIÓN DE LA LÍNEA DE BIENESTAR * Y EL INPC NACIONAL [1/]
Canasta Básica Alimentaria más No Alimentaria
- Variación respecto al mismo mes del año anterior, por ciento -
- Abril -



[1/] Con información del INPC, elaborado por el Instituto Nacional de Estadística y Geografía.
* Valores mensuales per cápita a precios corrientes.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del CONEVAL e INEGI.

Canasta Básica Alimentaria Rural

En cuanto a la inflación anual de la Canasta Básica Alimentaria Rural[55], de abril de 2015 a abril de 2016, mostró un aumento de 5.32%, dicho comportamiento se debió, en buena medida, al incremento de los precios de productos como limón (122.51%), cebolla (33.92%), plátano tabasco (29.47%) y naranja (29.37%).

CANASTA BÁSICA ALIMENTARIA RURAL

Grupo	Nombre	Consumo (gr x día) Constante	Precio x kg/L Abril		Variación interanual % 2015 – 2016
			2015	2016	
Línea de Bienestar Mínimo Nacional		**1 473.38**	**1 090.16**	**1 145.32**	**5.06**
Canasta Básica Alimentaria Urbana		**1 592.50**	**1 273.09**	**1 335.18**	**4.88**
Canasta Básica Alimentaria Rural		**1 354.26**	**907.22**	**955.46**	**5.32**
Frutas frescas	Limón	22.44	11.86	26.39	122.51
Verduras y legumbres frescas	Cebolla	39.43	18.78	25.15	33.92
Frutas frescas	Plátano tabasco	32.46	10.18	13.18	29.47
Frutas frescas	Naranja	24.84	4.12	5.33	29.37
Azúcar y mieles	Azúcar	19.97	8.27	10.67	29.02
Frutas frescas	Manzana y perón	25.82	12.90	16.54	28.22
Leguminosas	Frijol	63.73	32.29	40.52	25.49
Verduras y legumbres frescas	Chile*	10.51	10.67	12.45	16.68
Arroz	Arroz en grano	13.97	6.05	6.64	9.75
Pescados frescos	Pescado entero	6.28	7.98	8.63	8.15
Trigo	Pasta para sopa	7.83	6.33	6.69	5.69
Carne de res y ternera	Cocido o retazo con hueso	14.81	36.59	38.49	5.19
Carne de res y ternera	Bistec: aguayón, cuete, paloma, pierna	18.52	64.56	67.86	5.11
Bebidas no alcohólicas	Agua embotellada	241.82	7.96	8.35	4.90
Trigo	Pan de dulce	18.03	21.98	22.92	4.28
Carne de res y ternera	Molida	13.62	41.13	42.80	4.06
Otros	Alimentos y bebidas consumidas fuera del hogar	N.D.	147.68	153.12	3.68
Otros	Otros alimentos preparados	N.D.	29.32	30.40	3.68
Maíz	Maíz en grano	70.18	11.16	11.57	3.67
Trigo	Galletas dulces	3.09	4.60	4.74	3.04
Bebidas no alcohólicas	Refrescos de cola y de sabores	106.16	39.23	40.29	2.70
Maíz	Tortilla de maíz	217.87	88.17	90.54	2.69
Leche	De vaca, pasteurizada, entera, light	118.95	51.62	52.95	2.58
Leche	Leche bronca	36.99	8.64	8.86	2.55
Quesos	Fresco	4.97	10.17	10.39	2.16
Alimentos preparados para consumir en casa	Pollo rostizado	3.46	6.98	7.08	1.43
Aceites	Aceite vegetal	17.56	12.05	12.22	1.41
Trigo	Pan blanco	11.21	9.22	9.33	1.19
Carne de pollo	Pollo entero o en piezas	32.46	51.31	49.46	-3.61
Carne de pollo	Pierna, muslo y pechuga con hueso	27.89	45.48	43.62	-4.09
Verduras y legumbres frescas	Jitomate	67.10	41.66	38.62	-7.30
Tubérculos crudos o frescos	Papa	32.68	14.24	12.61	-11.45
Huevos	De gallina	29.60	34.06	27.04	-20.61

* Precio promedio de chile jalapeño, poblano, serrano y otros chiles.
N.D.: No disponible. L: litros, kg: kilogramos, gr: gramos.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Consejo Nacional de Evaluación de la Política de Desarrollo Social.

[55] El CONEVAL clasifica los alimentos en 46 rubros y obtiene el porcentaje de la frecuencia de consumo por rubros y el gasto en alimentos. Con base en lo anterior, selecciona aquellos productos que cumplen los siguientes criterios: que el porcentaje de la frecuencia de consumo de alimentos con respecto a su rubro sea mayor de 10% y que el porcentaje de gasto de cada alimento con respecto al total sea mayor de 0.5 por ciento.

Canasta Básica Alimentaria Urbana

En abril de 2016 se registró un crecimiento anual de la canasta básica alimentaria urbana de 4.88%, el cual se explicó, principalmente, por la evolución de precios observada en productos como limón (122.59%), cebolla (33.97%), plátano tabasco (29.47%) y naranja (29.42%).

CANASTA BÁSICA ALIMENTARIA URBANA

Grupo	Nombre	Consumo (gr x día) Constante	Precio x kg/L Abril		Variación interanual % 2015 – 2016
			2015	2016	
Línea de Bienestar Mínimo Nacional		**1 473.38**	**1 090.16**	**1 145.32**	**5.06**
Canasta Básica Alimentaria Rural		**1 354.26**	**907.22**	**955.46**	**5.32**
Canasta Básica Alimentaria Urbana		**1 592.50**	**1 273.09**	**1 335.18**	**4.88**
Frutas frescas	Limón	25.99	12.53	27.89	122.59
Verduras y legumbres frescas	Cebolla	42.30	19.52	26.15	33.97
Frutas frescas	Plátano tabasco	34.65	11.23	14.54	29.47
Frutas frescas	Naranja	28.64	4.69	6.07	29.42
Azúcar y mieles	Azúcar	15.05	6.39	8.25	29.11
Frutas frescas	Manzana y perón	29.86	17.13	21.96	28.20
Leguminosas	Frijol	50.55	28.68	36.00	25.52
Verduras y legumbres frescas	Chile*	10.17	10.21	11.89	16.45
Arroz	Arroz en grano	9.23	4.49	4.92	9.58
Pescados frescos	Pescado entero	3.41	5.63	6.09	8.17
Carnes procesadas	Jamón	4.10	9.69	10.38	7.12
Trigo	Pan para sándwich, hamburguesas,	5.57	7.54	7.99	5.97
Trigo	Pasta para sopa	5.65	4.58	4.84	5.68
Carne de res y ternera	Bistec: aguayón, cuete, paloma, pierna	21.08	77.67	81.64	5.11
Bebidas no alcohólicas	Agua embotellada	411.46	15.96	16.74	4.89
Carnes procesadas	Chorizo y longaniza	3.13	7.71	8.08	4.80
Trigo	Pan de dulce	34.14	52.55	54.79	4.26
Carne de res y ternera	Molida	13.90	44.31	46.11	4.06
Otros cereales	Cereal de maíz, de trigo, de arroz, de avena	3.63	6.27	6.52	3.99
Otros	Alimentos y bebidas consumidas fuera del hogar	N.D.	355.33	368.43	3.69
Otros	Otros alimentos preparados	N.D.	67.87	70.37	3.68
Otros derivados de la leche	Yogur	6.67	6.30	6.48	2.86
Maíz	Tortilla de maíz	155.40	63.84	65.56	2.69
Bebidas no alcohólicas	Refrescos de cola y de sabores	168.99	58.16	59.72	2.68
Leche	De vaca, pasteurizada, entera, light	203.85	86.36	88.59	2.58
Bebidas no alcohólicas	Jugos y néctares envasados	56.06	27.60	28.30	2.54
Quesos	Fresco	4.84	9.90	10.11	2.12
Alimentos preparados para consumir en casa	Pollo rostizado	8.66	19.74	20.05	1.57
Aceites	Aceite vegetal	10.89	7.51	7.61	1.33
Trigo	Pan blanco	25.99	22.77	23.05	1.23
Carne de cerdo	Costilla y chuleta	20.28	43.52	43.44	-0.18
Carne de pollo	Pollo entero o en piezas	17.07	26.42	25.47	-3.60
Carne de pollo	Pierna, muslo y pechuga sin hueso	4.54	10.68	10.25	-4.03
Carne de pollo	Pierna, muslo y pechuga con hueso	15.76	26.79	25.69	-4.11
Verduras y legumbres frescas	Jitomate	62.99	38.94	36.09	-7.32
Tubérculos crudos o frescos	Papa	44.64	19.02	16.84	-11.46
Huevos	De gallina	33.36	35.58	28.25	-20.60

* Precio promedio de chile jalapeño, poblano, serrano y otros chiles.

N.D.: No disponible. L: litros, kg: kilogramos, gr: gramos.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Consejo Nacional de Evaluación de la Política de Desarrollo Social.

Canasta Básica No Alimentaria Rural

El precio de los grupos de la canasta básica no alimentaria rural, entre abril de 2015 y abril de 2016, se ubicó en 2.09%. Dicho resultado estuvo apoyado por el desempeño de los precios de cuidado de la salud (4.79%), otros gastos (4.34%) y cristalería, blancos y utensilios domésticos (4.17%). En sentido inverso, los concepto con las únicas variaciones negativas fueron comunicaciones y servicios para vehículos (-8.83%) y transporte público (-1.56%). En cuanto al nivel de la canasta básica alimentaria y no alimentaria (Línea de Bienestar Rural), registró una variación anual de 3.84%, mayor a la presentada por la línea de Bienestar Urbana (3.28%).

COSTO MENSUAL DE LA CANASTA BÁSICA ALIMENTARIA Y NO ALIMENTARIA RURAL
- Pesos -

Grupo	Abril		Variación Interanual % 2015-2016
	2015	2016	
Línea de Bienestar Nacional	**2 141.12**	**2 215.95**	**3.49**
Línea de Bienestar Urbana	**2 605.32**	**2 690.65**	**3.28**
Canasta Básica Alimentaria Urbana	1 273.09	1 335.18	4.88
Canasta Básica No Alimentaria Urbana	1 332.22	1 355.47	1.75
Línea de Bienestar Rural	**1 676.92**	**1 741.25**	**3.84**
Canasta Básica Alimentaria Rural	907.22	955.46	5.32
Canasta Básica No Alimentaria Rural	769.69	785.79	2.09
Cuidados de la salud	116.05	121.61	4.79
Otros gastos	13.36	13.94	4.34
Cristalería, blancos y utensilios domésticos	14.38	14.98	4.17
Educación, cultura y recreación	97.68	101.56	3.97
Prendas de vestir, calzado y accesorios	108.42	112.01	3.31
Cuidados personales	79.55	81.93	2.99
Enseres domésticos y mantenimiento de la vivienda	13.38	13.76	2.84
Limpieza y cuidados de la casa	64.55	65.99	2.23
Vivienda y servicios de conservación	109.86	111.12	1.15
Artículos de esparcimiento	2.03	2.03	0.00
Transporte público	133.65	131.57	-1.56
Comunicaciones y servicios para vehículos	16.77	15.29	-8.83

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Consejo Nacional de Evaluación de la Política de Desarrollo Social.

Canasta Básica No Alimentaria Urbana

En conjunto, el total de los grupos de la canasta básica alimentaria y no alimentaria (Línea de Bienestar Urbana) registró un crecimiento anual de 3.28%. En particular, la inflación anual de la canasta básica no alimentaria urbana se ubicó en 1.75%, de abril de 2015 a abril de 2016, como resultado del desempeño de los precios de cristalería, blancos y utensilios domésticos (4.79%), cuidado de la salud (4.69%) y otros gastos (4.58%). Por el contrario, comunicaciones y servicios para vehículos (-7.41%) y transporte público (-2.89) presentaron las únicas variaciones negativas.

COSTO MENSUAL DE LA CANASTA BÁSICA ALIMENTARIA Y NO ALIMENTARIA URBANA
- Pesos -

Grupo	Abril		Variación Interanual % 2015-2016
	2015	2016	
Línea de Bienestar Nacional	**2 141.12**	**2 215.95**	**3.49**
Línea de Bienestar Rural	**1 676.92**	**1 741.25**	**3.84**
Canasta Básica Alimentaria Rural	907.22	955.46	**5.32**
Canasta Básica No Alimentaria Rural	769.69	785.79	**2.09**
Línea de Bienestar Urbana	**2 605.32**	**2 690.65**	**3.28**
Canasta Básica Alimentaria Urbana	1 273.09	1 335.18	4.88
Canasta Básica No Alimentaria Urbana	1 332.22	1 355.47	1.75
Cristalería, blancos y utensilios domésticos	18.59	19.48	4.79
Cuidados de la salud	169.61	177.57	4.69
Otros gastos	22.93	23.98	4.58
Educación, cultura y recreación	256.74	266.59	3.84
Prendas de vestir, calzado y accesorios	165.87	171.41	3.34
Cuidados personales	125.07	128.83	3.01
Enseres domésticos y mantenimiento de la vivienda	22.36	23.01	2.91
Limpieza y cuidados de la casa	70.34	72.30	2.79
Vivienda y servicios de conservación	193.47	195.97	1.29
Artículos de esparcimiento	5.79	5.80	0.17
Transporte público	219.89	213.53	-2.89
Comunicaciones y servicios para vehículos	61.56	57.00	-7.41

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Consejo Nacional de Evaluación de la Política de Desarrollo Social.

Fuente de Información:
http://web.coneval.gob.mx/Medicion/Paginas/Lineas-de-bienestar-y-canasta-basica.aspx

IX. PROGRAMAS DE APOYO AL EMPLEO Y A LA CAPACITACIÓN

Vincula STPS a más de 169 mil personas con discapacidad y adultos mayores en un empleo

En el boletín de prensa 580, publicado el pasado 25 de abril de 2016, la Secretaría del Trabajo y Previsión Social (STPS) señala que el subprograma de Abriendo Espacios, del Servicio Nacional de Empleo (SNE), contribuye a la protección de los derechos laborales de las personas con discapacidad y los adultos mayores; la nota completa se presenta a continuación.

El fortalecimiento de la Estrategia "Abriendo Espacios", que opera la STPS a través del SNE, ha permitido la atención de más de 388 mil personas con discapacidad y adultos mayores durante la actual Administración, de las cuales 169 mil ya se han incorporado a un empleo o actividad productiva.

Del total de atenciones en poco más de tres años, 121 mil 788 casos fueron a personas con discapacidad y 266 mil 956 a adultos mayores; de ellos, se colocaron en un empleo 45 mil 941 personas, en el primer caso, y 123 mil 878, en el segundo.

A través de dicha estrategia, este año, la STPS ha atendido a más de 10 mil 950 personas con discapacidad (3 mil 380 se incorporaron en un empleo) y a más de 22 mil 17 adultos mayores (7 mil 757 colocados).

Mediante "Abriendo Espacios", la STPS contribuye a la protección de los derechos laborales de las personas con discapacidad y los adultos mayores, apoyando su incorporación al mercado de trabajo e impulsando condiciones que faciliten su movilidad, acceso y desarrollo en los centros de trabajo en condiciones dignas.

La estrategia contempla entre otras acciones la realización de Ferias de Empleo orientadas a estos sectores vulnerables, la Red Nacional de Vinculación Laboral y el portal www.abriendoespacios.gob.mx, que ayuda a reducir las dificultades que enfrentan las personas con discapacidad visual, auditiva, motriz, mental o intelectual, y los adultos mayores para buscar y encontrar un empleo.

El portal de internet cuenta con dos accesos: uno para personas con discapacidad y otro para adultos mayores, quienes reciben atención personalizada para determinar si requiere información u orientación para la vinculación laboral, o bien si debe canalizarse a capacitación o a acciones de ocupación por cuenta propia.

El sitio web ofrece más de 4 mil 180 plazas disponibles tanto del sector público como del privado, sin necesidad de registro; además, la búsqueda puede realizarse por ocupación, entidad federativa y tipo de discapacidad.

Con estas acciones, el Gobierno de la República, a través de la STPS, ratifica su compromiso con la vinculación laboral de los sectores más vulnerables de la sociedad como las personas con discapacidad y adultos mayores, dentro de sus prioridades.

Fuente de información:
http://www.gob.mx/stps/prensa/vincula-stps-a-mas-de-169-mil-personas-con-discapacidad-y-adultos-mayores-en-un-empleo

X. MUNDO DEL TRABAJO

Día Internacional del Trabajo (Presidencia de la República)

El 1º de mayo de 2016, la Presidencia de la República publicó en su Blog detalles sobre la conmemoración del "Día Internacional del Trabajo". A continuación, los pormenores.

Hoy, más mexicanos tienen un empleo formal que hace tres años.

El Presidente de la República[1] encabezó la ceremonia de conmemoración del Día Internacional del Trabajo, en Palacio Nacional. El primero de mayo es una fecha emblemática en todo el mundo. Este día se recuerda la valentía de los trabajadores en su empeño por conquistar mejores condiciones laborales y de vida.

"Expreso desde aquí, mi mayor reconocimiento y gratitud a todos los trabajadores del país, a sus organizaciones sindicales y a sus dirigentes, con quienes el Gobierno de la República mantiene una relación franca, abierta, constructiva".

México es una democracia, en dónde el diálogo y los acuerdos son parte fundamental de la evolución institucional. "El tripartismo ha sido valioso y ha permitido alcanzar resultados". Trabajadores, empleadores y autoridades, suman esfuerzos para impulsar el desarrollo nacional.

[1] http://www.gob.mx/presidencia/prensa/palabras-presidente-de-los-estados-unidos-mexicanos-licenciado-enrique-pena-nieto-en-la-conmemoracion-del-dia-internacional-del-trabajo

Los resultados son buenos y alentadores:

- Del primero de diciembre de 2012 al 31 marzo de 2016, el número de trabajadores afiliados al IMSS creció en un millón 859 mil 970 empleos. Hoy, por primera vez, hay más de 18 millones de trabajadores formales.

- El INEGI comunicó que en marzo la tasa de desocupación a nivel nacional se ubicó en 3.7% de la población económicamente activa. Esta Tasa de Desempleo no sólo es inferior a la del mes anterior, sino que es la más baja para un marzo, en los últimos ocho años.

- De noviembre de 2012 a marzo de 2016, la Tasa de Informalidad Laboral se ha reducido en 3.2 puntos porcentuales, alcanzando su nivel más bajo en la última década. Hoy hay más trabajadores en la formalidad con los derechos al acceso de seguridad social.

- De diciembre de 2012 a diciembre de 2015, el Índice Global de Productividad Laboral de la Economía, que elabora el INEGI con base en horas trabajadas, ha tenido un crecimiento del 1.4%. Es un crecimiento que revierte una tendencia decreciente de años y décadas pasadas.

- En cuanto a las remuneraciones, también hay cifras que indican mejoría. Por ejemplo, de diciembre de 2012 a diciembre de 2015, el **salario mínimo** general promedio acumuló una recuperación en su poder adquisitivo de 5%, y al finalizar este año, el **salario mínimo** tendrá una recuperación acumulada prevista y proyectada, de al menos 6%. Es la mayor recuperación, para un período igual en los últimos 36 años.

“Sin duda, todos estos indicadores de mayor empleo, de mayor formalidad, de mayor productividad, de mejores salarios y menos desempleo, reflejan una evolución positiva de nuestra economía.

Reflejan una economía estable y sólida; una economía que está creciendo y que lo está haciendo, a partir de la fortaleza de su mercado interno”.

Fuente de información:
http://www.gob.mx/presidencia/articulos/dia-internacional-del-trabajo-30021
Para tener acceso a información relacionada visite:
http://www.gob.mx/presidencia/prensa/diversas-intervenciones-durante-conmemoracion-del-dia-internacional-del-trabajo

Reglas para el otorgamiento de créditos a los trabajadores derechohabientes (INFONAVIT)

El 15 de abril de 2016, Instituto del Fondo Nacional de la Vivienda para los Trabajadores publicó en el Diario Oficial de la Federación (DOF) las "Reglas para el Otorgamiento de Créditos a los Trabajadores Derechohabientes del Instituto del Fondo Nacional de la Vivienda para los Trabajadores", el cual se presenta a continuación.

REGLAS PARA EL OTORGAMIENTO DE CRÉDITOS A LOS TRABAJADORES DERECHOHABIENTES DEL INSTITUTO DEL FONDO NACIONAL DE LA VIVIENDA PARA LOS TRABAJADORES.

Con fundamento en los artículos 16, fracción IX, 47 y 48, de la Ley del Instituto del Fondo Nacional de la Vivienda para los Trabajadores, en la sesiones ordinarias número 746, 749, 753, 755, 756, 759 y 771 celebradas los días 26 de junio y 25 de septiembre de 2013 y 29 de enero, 26 de marzo, 7 de abril y 30 de julio de 2014 y 29 de julio de 2015, respectivamente, el H. Consejo de Administración del Infonavit emitió las resoluciones RCA-4243-06/13, RCA-4384-09/13, RCA-4385-09/13, RCA-4483-01/14, RCA-4484-01/14, RCA-4561-03/14, RCA-4592-04/14, RCA-4716-07/14, RCA-5109-07/15 y RCA-5121-07/15, mediante las cuales aprobó las adecuaciones a las "Reglas para el Otorgamiento de Créditos a los Trabajadores Derechohabientes del Instituto del Fondo Nacional de la Vivienda para los Trabajadores" por lo que ha tenido a bien expedir las siguientes,

REGLAS PARA EL OTORGAMIENTO DE CRÉDITOS A LOS TRABAJADORES DERECHOHABIENTES DEL INSTITUTO DEL FONDO NACIONAL DE LA VIVIENDA PARA LOS TRABAJADORES

OBJETO

PRIMERA. El Consejo de Administración del Instituto del Fondo Nacional de la Vivienda de los Trabajadores expide las presentes Reglas con fundamento en lo dispuesto por el artículo 47 de la Ley del Infonavit, con el objeto de establecer los términos y requisitos conforme a las cuales se otorgarán los créditos a que se refiere la fracción II del artículo 42 de la referida Ley y que se enumeran a continuación:

a) En línea II, a la adquisición en propiedad de habitaciones, financiadas o no por el Infonavit;

b) En línea III, a la construcción de vivienda;

c) En línea IV, a la reparación, ampliación o mejoras de habitaciones, y

d) En línea V, al pago de pasivos adquiridos por cualquiera de los conceptos anteriores.

DEFINICIONES

SEGUNDA. Para efectos de las presentes Reglas, se tendrán las siguientes definiciones:

Crédito Conyugal, significa el esquema establecido en la Regla Décima Sexta para la adquisición de una vivienda por cónyuges.

Crédito Indexado al Salario Mínimo, significa los créditos otorgados por Infonavit cuyo saldo se revisa cada vez que se modifica el salario mínimo.

Crédito Integral, significa los créditos a que se refiere el inciso b) de la Regla Primera.

Crédito No Indexado al Salario Mínimo**,** significa los créditos otorgados por Infonavit cuyo saldo no se revisa cada vez que se modifica el salario mínimo.

Cuota Mensual de Amortización, significa el importe que tendrá que cubrir el trabajador mensualmente cuando éste no encuadra dentro de los supuestos del Régimen Especial de Amortización.

Ecotecnologías, significan los aparatos y equipos que estén instalados o que se incorporen a las viviendas y que, utilizando tecnologías modernas y eficientes, hagan posible el ahorro en el consumo de energía y agua.

Entidad Financiera, significa la entidad o fideicomiso que conforme a las leyes aplicables, esté autorizados para otorgar o adquirir créditos a la vivienda y que además reúnan los requisitos que señala la administración.

Gastos de Apertura, significa el descuento del tres por ciento del monto de crédito a otorgar al trabajador, que realiza el Infonavit para cubrir los gastos relacionados con la originación del crédito.

Gastos de Administración**,** significa el pago periódico equivalente al dos por ciento del excedente, si lo hubiere, de 128 veces el Salario Mínimo en el Distrito Federal y el saldo insoluto del crédito, que debe hacer el acreditado por concepto de gastos financieros y de operación de crédito y el seguro de daños.

Infonavit, significa el Instituto del Fondo Nacional de la Vivienda para los Trabajadores.

Ley, significa la Ley del Instituto del Fondo Nacional de la Vivienda para los Trabajadores.

Monto de Crédito, significa la cantidad que conforma el crédito que el Infonavit otorga al trabajador derechohabiente para la adquisición de una solución de vivienda.

Precio de Venta, significa el precio que haya sido pactado entre las partes libre de cualquier descuento, bonificación, devolución o prima en monetario, que haya sido ofrecida o comprometida por el vendedor precisamente al otorgamiento del crédito por el Instituto y con independencia del momento en que se realice dicho descuento, bonificación, devolución o prima.

Prórroga, significa la prórroga en el pago de la amortización a que tiene derecho un trabajador acreditado cuando deja de percibir ingresos, a que se refiere el artículo 41 de la Ley y la Regla Décimo Novena.

Régimen Especial de Amortización**,** significa el esquema de pago que deberá cumplir el trabajador, en los siguientes supuestos:

a) Cuando pierda su relación laboral y no hubiere tramitado oportunamente su Prórroga, o que no haga uso de ella;

b) Al vencimiento de la Prórroga y que no esté sujeto a una relación laboral;

c) Cuando se trate de un trabajador acreditado jubilado o pensionado, o

d) Cuando el trabajador acreditado cambie de empleo a una relación laboral sujeta al Apartado “B” del artículo 123 de la Constitución Política de los Estados Unidos Mexicanos.

Régimen Ordinario de Amortización, significa el esquema de pago que deberá cumplir el trabajador cuando no esté en los supuestos del Régimen Especial de Amortización.

Salario Mensual Integrado, significa el que resulte menor entre: (i) el promedio del salario diario integrado de los últimos seis bimestres cotizados, o (ii) el salario diario integrado del trabajador correspondiente al mes en que solicita el crédito multiplicado por 30.4.

Salario Mínimo**,** significa el salario mínimo diario general para el Distrito Federal.

Salario Mínimo Mensual, significa el que resulte de multiplicar por 30.4 el salario mínimo diario general que rija en el Distrito Federal.

Segundo Crédito, significa el crédito otorgado en términos del artículo 47 de la Ley a aquellos trabajadores que terminaron de liquidar el primer crédito otorgado por Infonavit.

Valor de Vivienda**,** significa el valor menor entre el precio de venta y el valor del avalúo.

CARACTERÍSTICAS DE LA VIVIENDA

TERCERA**.** La vivienda que se pretenda adquirir, construir, reparar, ampliar, mejorar, o por la que se pretenda cubrir pasivos adquiridos por cualquiera de estos conceptos, deberá ser cómoda e higiénica y estar ubicada en zonas que cuenten con toda la infraestructura urbana: servicios de agua potable, energía eléctrica, drenaje o, en su defecto, fosa séptica y contar con la presencia de ecotecnologías. La vivienda deberá tener una vida útil probable de treinta años, a partir del otorgamiento del crédito, y ser garantía suficiente del mismo.

Con independencia de lo anterior, el Consejo de Administración podrá establecer requerimientos especiales en el otorgamiento de crédito para viviendas cuya adquisición haya sido financiada por Infonavit en un período de hasta dieciocho meses, previos a la solicitud del crédito.

La vivienda de que se trate deberá tener uso habitacional. No serán susceptibles de ser objeto de crédito aquellos inmuebles que se destinen a accesorias o locales comerciales y, en general, inmuebles de productos.

GARANTÍA

CUARTA. Al formalizarse los créditos, deberá constituirse hipoteca o garantía fiduciaria en primer lugar a favor del Instituto, salvo en el caso en que el saldo de la subcuenta de vivienda sea mayor al monto de crédito.

SISTEMA DE ASIGNACIÓN DE PRIMER CRÉDITO

QUINTA. El Infonavit asignará los primeros créditos a que tienen derecho los trabajadores derechohabientes conforme al sistema de puntuación, que tiene por objeto seleccionar a los trabajadores que serán susceptibles de ser acreditados.

Una vez que la Asamblea General haya aprobado los planes de labores y de financiamientos, el Consejo de Administración del Instituto determinará la puntuación mínima exigible por localidad y tipo de vivienda y, por excepción, podrá determinar los períodos de inscripción de solicitudes que aplicarán específicamente para la entidad federativa, municipio, localidad o región de que se trate.

La puntuación se determinará sumando los puntos correspondientes a cada uno de los factores siguientes:

a) El salario diario integrado, determinado en los términos de la fracción II del artículo 29 de la Ley del Instituto del Fondo Nacional de la Vivienda para los Trabajadores y sus disposiciones reglamentarias y la edad del trabajador conforme a la tabla “Edad-salario” que se adjunta a las presentes Reglas como Anexo 5;

b) Si el trabajador tiene entre seis y doce bimestres de cotización continua se otorgarán dieciséis puntos; entre trece y quince bimestres se otorgarán veintitrés puntos, y si tiene dieciséis bimestres o más se otorgarán treinta y ocho puntos;

c) Por cada salario mensual integrado del propio trabajador, dentro del saldo de la subcuenta de vivienda de la cuenta individual del sistema de ahorro para el retiro, se otorgarán:

Límite inferior	**Límite superior**	**Puntos**
0.00	1.70	24
1.71	2.20	27
2.21	2.60	31
2.61	3.10	33
3.11	3.70	35
3.71	4.50	37
4.51	Sin límite	39

d) Por la aportación del terreno, en los casos de crédito integral, se otorgarán veintiséis puntos.

PRECALIFICACIÓN

SEXTA. El trabajador que pretenda tramitar su crédito con el Infonavit podrá precalificarse a través de los medios que facilite el Instituto para tal efecto. A los derechohabientes se les informará su puntaje obtenido, el puntaje mínimo requerido en la plaza y el monto máximo de crédito a que tendría derecho.

INSCRIPCIÓN

SÉPTIMA**.** Los trabajadores derechohabientes que reúnan el puntaje mínimo requerido a que se refiere la Regla Sexta anterior, podrán presentar su solicitud de crédito en las oficinas del Instituto. Los requisitos que deberá cumplir para llevar a cabo la solicitud de su crédito, se establecen en el **ANEXO 1** de las presentes Reglas.

MONTO DE CRÉDITO

OCTAVA**.** El monto total del crédito que otorgue el Instituto, en ningún caso podrá exceder la suma del monto máximo señalado en las Tablas de Montos Máximos y del monto máximo de Ecotecnologías o, en su caso, del monto establecido en la Tabla de Montos para Vivienda Vertical que constituye el **ANEXO 6** a las presentes Reglas. Para estos efectos se considerará el salario disponible del trabajador, mismo que se determina al deducirle al salario mensual integrado la pensión alimenticia que determine la autoridad competente, en caso de existir.

El Instituto podrá otorgar los montos de crédito que se establezcan en la Tabla de Montos Máximos de Crédito por Excedente, siempre y cuando el Instituto transfiera un porcentaje del crédito otorgado a una Entidad Financiera y el derechohabiente cumpla con los criterios de elegibilidad que el Instituto convenga con ésta. Dichos criterios se deberán dar a conocer a los derechohabientes en el sitio de Internet del Instituto y en ningún caso serán más restrictivos que los que dichas entidades apliquen al otorgamiento de sus créditos en cofinanciamiento con el Instituto.

De conformidad con lo dispuesto por el artículo 44 de la Ley de Infonavit, el trabajador acreditado podrá optar por que el saldo de su crédito se revise cada vez que se modifique el salario mínimo, en cuyo caso le serán aplicables las Tablas de Montos Máximos y Tablas de Montos Máximos de Crédito por Excedente, así como los términos y requisitos establecidos en el **ANEXO 2** de las presentes Reglas. De lo

contrario, le serán aplicables las Tablas de Montos Máximos y Tablas de Montos Máximos de Crédito por Excedente así como los términos y requisitos establecidos en el **ANEXO 3.**

En términos de lo dispuesto por el artículo 47 de la Ley de Infonavit, los trabajadores que liquiden el crédito otorgado por Infonavit, podrán ser sujetos de un segundo crédito en coparticipación con entidades financieras. Los términos y requisitos del segundo crédito se establecen en el **ANEXO 4** de las presentes Reglas.

El monto de crédito a que se refiere la presente regla podrá ser reducido hasta en un treinta por ciento de acuerdo con la información de entidades públicas, la construcción y determinación de índices e indicadores que permitan una evaluación integral por parte del Instituto.

APLICACIÓN DE LA SUBCUENTA DE VIVIENDA

NOVENA**.** Cuando un trabajador reciba un crédito del Instituto, el saldo de la subcuenta de vivienda de la cuenta individual del sistema de ahorro para el retiro se aplicará junto con el monto de dicho crédito, como pago de alguno de los conceptos a que se refieren los incisos de la Regla Primera.

Asimismo, en caso de que no se constituya garantía hipotecaria, el saldo de la subcuenta de vivienda podrá aplicarse para la amortización del crédito, previa validación de que los recursos hayan sido destinados conforme al objeto del crédito.

VALOR DE LA VIVIENDA Y MONTO DE CRÉDITO

DÉCIMA. Las viviendas que sean objeto de los créditos que otorgue el Instituto podrán ser de cualquier valor.

El monto del crédito neto que otorgue el Instituto, más el saldo de la subcuenta de vivienda, más, en su caso, el ahorro voluntario que haya declarado el trabajador en su solicitud de crédito, no podrá superar el Valor de la Vivienda. Esta cantidad se incrementará por el monto correspondiente al financiamiento de ecotecnologías.

GASTOS

DÉCIMA PRIMERA. Por concepto de gastos de titulación y financieros se descontará un porcentaje del monto de crédito a otorgar al trabajador y se podrá incluir un cobro periódico a cargo del trabajador por concepto de gastos de operación del crédito, en los términos que se establecen en los **ANEXOS 2 y 3** de las presentes Reglas, según corresponda.

Los gastos por impuestos, derechos de registro y avalúo, que se causen, serán a cargo del trabajador, mismos que serán objeto del crédito, sin que se incremente el monto de crédito a otorgar.

PLAZO DE AMORTIZACIÓN

DÉCIMA SEGUNDA**.** El plazo para la amortización del crédito no será mayor de treinta años de pagos efectivos. Si transcurrido un plazo de treinta años de pagos en los montos correspondientes que está obligado a efectuar el acreditado para la amortización del crédito otorgado existiere todavía algún saldo insoluto a cargo del trabajador, el Instituto lo liberará del pago de dicho saldo pendiente, cancelando los gravámenes que se tengan constituidos a esa fecha sobre la vivienda objeto del crédito, excepto en el caso de que existan pagos omisos del trabajador o prórrogas concedidas.

TASA DE INTERÉS

DÉCIMA TERCERA**.** Los créditos que se otorguen devengarán intereses conforme a la tasa de interés que resulte aplicable, en términos de lo establecido en los **ANEXOS 2 y 3** a las presentes Reglas, según corresponda.

El Infonavit anualmente deberá emitir un estado de cuenta de cada uno de los créditos otorgados que se encuentren vigentes y entregarlo a cada acreditado, en los tiempos y programación que la Administración determine.

CUOTA DE AMORTIZACIÓN

DÉCIMA CUARTA. Al momento en que se formalice el crédito se establecerá el importe de la Cuota Mensual de Amortización en los términos establecidos en los **ANEXOS 2 y 3** según corresponda. El Infonavit comunicará al patrón o persona a la cual le presta sus servicios el acreditado la Cuota Mensual de Amortización que le debe descontar de su salario, misma que se calculará de manera que se asegure la amortización completa del crédito en el plazo previsto, considerando la tasa de interés establecida y las aportaciones patronales del cinco por ciento que se aplicarán durante la vigencia del crédito para reducir el saldo insoluto a cargo del trabajador.

Es requisito indispensable que en el acto de formalización del crédito el trabajador presente el aviso de retención de descuentos, debidamente sellado y firmado por la empresa en que labora.

El Instituto incorporará en el importe de la Cuota Mensual de Amortización, el importe de la aportación mensual que los propios trabajadores deban efectuar al fondo mutualista a que se hace referencia en la Regla Vigésima para el efecto de mantener debidamente otorgada su correspondiente cobertura.

Los descuentos por concepto de amortización de crédito que efectúe el patrón al salario del trabajador, que aparezcan en su recibo de sueldo y no hayan sido enterados, se considerarán como recibidos por el Infonavit, mismo que procederá contra el patrón.

En caso de que en los recibos de sueldo no estén consignados los descuentos y el trabajador lo haga del conocimiento del Infonavit, este último le exigirá al patrón lo retenido y ejercerá en su contra las acciones o denuncias que correspondan.

RÉGIMEN ESPECIAL DE AMORTIZACIÓN

DÉCIMA QUINTA. Cuando un trabajador realice el pago de su crédito conforme al Régimen Especial de Amortización, dicho pago se determinará multiplicando el monto original del crédito otorgado por el factor de descuento que le corresponda, considerando la edad y el ingreso del trabajador a la fecha de originación del crédito, de acuerdo con las Tablas de Factores de Descuento que se establecen en los **ANEXOS 2 y 3** según corresponda.

CRÉDITO CONYUGAL

DÉCIMA SEXTA**.** Si el trabajador obtiene la puntuación mínima requerida para recibir un crédito del Instituto, y desea aumentar el monto de crédito, su cónyuge podrá obtener un crédito hasta por el setenta y cinco por ciento del monto máximo que pudiera corresponderle a este último, siempre y cuando sea derechohabiente del Instituto, haya trabajado ininterrumpidamente cuando menos los dos últimos años anteriores a la fecha en que se solicite el crédito conyugal, y ambos créditos se apliquen a una misma vivienda.

Además del caso previsto en el párrafo anterior, el Instituto podrá otorgar crédito a un trabajador derechohabiente en los términos establecidos en las presentes Reglas,

cuando su cónyuge, incluso no siendo éste derechohabiente, adquiera o tenga al mismo tiempo la copropiedad de la vivienda y el trabajador derechohabiente sólo adquiera la copropiedad restante de la misma vivienda a la que se destine dicho crédito, y ambos cónyuges estén en matrimonio bajo el régimen de separación de bienes.

En los supuesto a que se refieren los párrafos anteriores, el cónyuge solicitante del crédito deberá presentar copia certificada del acta de matrimonio, además de los documentos señalados en el **ANEXO 1** y, en su oportunidad, el inmueble que se destine como garantía hipotecaria del crédito deberá estar escriturado bajo el régimen de copropiedad.

PAGOS ANTICIPADOS

DÉCIMA SÉPTIMA. El trabajador acreditado podrá, en cualquier tiempo, efectuar pagos anticipados a cuenta del principal durante la vigencia del crédito.

Todo pago anticipado se aplicará a reducir el saldo insoluto del crédito y tendrá efecto a partir del mes siguiente al mes en que se realice.

COPROPIEDAD

DÉCIMA OCTAVA**.** Si el trabajador acreditado no cuenta con los recursos suficientes para cubrir el pago de su crédito, el Instituto podrá otorgar crédito a otro derechohabiente, que se destinará a la amortización parcial o total del crédito del trabajador acreditado. Este crédito estará garantizado por el mismo inmueble, el cual deberá estar escriturado bajo el régimen de copropiedad en la proporción del saldo de cada uno de los créditos.

El derechohabiente a quien se le otorgue el nuevo crédito deberá cumplir con la puntuación mínima establecida por el Consejo de Administración, de acuerdo con lo estipulado en la Regla Quinta.

PRÓRROGAS

DÉCIMA NOVENA. En caso de que un trabajador deje de percibir ingresos salariales, el Instituto le otorgará prórrogas en los importes correspondientes a los pagos de la amortización que tenga que hacer por concepto de capital e intereses ordinarios. Durante dichas prórrogas los intereses ordinarios que se generen se capitalizarán al saldo insoluto del crédito.

Para tal efecto, el trabajador acreditado deberá presentar su solicitud al Instituto dentro del mes siguiente a la fecha en que deje de percibir ingresos salariales. Las prórrogas que se otorguen al trabajador no podrán ser mayores a doce meses cada una, ni exceder, en su conjunto, más de veinticuatro meses y terminarán anticipadamente cuando el trabajador inicie una nueva relación laboral.

Cuando el trabajador no haya solicitado prórroga en el plazo de treinta días naturales posteriores a la fecha en que dejó de percibir ingresos salariales, o el término de ésta hubiere vencido, deberá realizar directamente los pagos de su crédito, hasta en tanto no se encuentre sujeto a una nueva relación laboral, dando aviso al Instituto de esta última situación.

SEGUROS

VIGÉSIMA. Los créditos que el Instituto otorgue a los trabajadores estarán cubiertos por un seguro para los casos de incapacidad total permanente o muerte, así como para los casos de incapacidad parcial permanente del cincuenta por ciento o más, o de invalidez definitiva en los términos previstos por la Ley del Seguro Social, de acuerdo

con lo señalado en el artículo 51 de la Ley del Instituto, que libere al trabajador o a sus beneficiarios de las obligaciones, gravámenes o limitaciones de dominio derivados de esos créditos. El costo de este seguro quedará a cargo del Instituto.

A fin de proteger el patrimonio de los trabajadores, el Instituto contratará, por cuenta del acreditado, el seguro de daños de la vivienda en garantía. Las primas correspondientes se repercutirán al acreditado, incorporándolas en el pago de la amortización del crédito.

Por su parte, los trabajadores que obtengan un crédito deberán contratar una cobertura de protección de pagos del crédito, ya sea mediante un seguro o un fondo mutualista que los trabajadores constituyan con aportaciones de su propio peculio. Para tal fin, el H. Consejo de Administración emitirá los lineamientos que establezcan las características, condiciones y modalidades que deberá reunir la cobertura de los seguros de protección de pagos o la cobertura que le proporcione el fondo mutualista.

REPRESENTACIÓN

VIGÉSIMA PRIMERA. Los créditos podrán ser solicitados, tramitados y obtenidos en forma personal por los propios trabajadores o a través de representantes debidamente acreditados ante el Instituto.

Asimismo, podrán ser representantes de los trabajadores para el trámite de los créditos:

a) Las organizaciones sindicales, debidamente acreditadas ante la Secretaría del Trabajo y Previsión Social o ante la autoridad laboral correspondiente. En el caso de organizaciones sindicales cuyo registro ante esa Secretaría se encuentre en trámite, deberán ser avalados por la Central, Confederación, Federación o Sindicato Nacional al que pertenezcan, y

b) Las organizaciones empresariales reconocidas.

Los trabajadores que realicen el trámite mediante un representante, deberán entregar a éste, con firma autógrafa, el formato que para el efecto establezca el Instituto, en el cual se otorga la representación, acompañado de copia simple de identificación oficial, en que aparezca la fotografía y firma del trabajador.

En el caso de que el trabajador hubiere firmado dos o más de los formatos a que se refiere el párrafo anterior, sólo se tramitará el último, previa cancelación de los anteriores inscritos en el Instituto.

RECURSO DE INCONFORMIDAD

VIGÉSIMA SEGUNDA. En los casos de inconformidad de los trabajadores sobre su derecho a recibir crédito, así como sobre cualquier acto del Instituto que lesione sus derechos, se podrá promover el recurso de inconformidad en los términos de lo dispuesto en el artículo 52 de la Ley de Instituto y del Reglamento de la Comisión de Inconformidades del Instituto.

CONDICIONES GENERALES DE CONTRATACIÓN

VIGÉSIMA TERCERA**.** El Director General publicará en el Diario Oficial de la Federación o en la página de Internet del Instituto, las condiciones generales de contratación que éste ofrezca a sus derechohabientes que, de acuerdo con la Ley del Instituto y estas Reglas, tengan derecho a recibir un crédito. Las condiciones generales de contratación, que serán las estipulaciones, cláusulas y pactos que deban integrar los contratos por los que el Instituto otorgue crédito a sus derechohabientes y que, consiguientemente, rijan los derechos y obligaciones del Instituto y de los derechohabientes que sean acreditados, deberán ser aceptadas expresamente por los derechohabientes al celebrar los respectivos contratos con el Instituto.

Las condiciones generales de contratación que se propongan deberán observar lo dispuesto en la Ley del Instituto, las presentes reglas y las políticas de crédito expedidas por la Asamblea General y el Consejo de Administración.

El Instituto podrá proponer a los derechohabientes condiciones particulares de contratación que correspondan específicamente al tipo o modalidad de crédito que les otorgue, en cuyo caso se establecerán las condiciones particulares de contratación de que se trate, incluyendo en lo aplicable las cláusulas establecidas en las condiciones generales de contratación.

TRANSITORIOS

ARTÍCULO PRIMERO. Estas Reglas entrarán en vigor a partir de su aprobación por el H. Consejo de Administración.

ARTÍCULO SEGUNDO. A la entrada en vigor de las presentes Reglas, se abrogan las Reglas para el Otorgamiento de Créditos a los Trabajadores Derechohabientes del Infonavit, que fueron aprobadas por el Consejo de Administración del Instituto y publicadas en el Diario Oficial de la Federación el 27 de febrero de 2013, así como las demás disposiciones que se opongan a estas Reglas.

ARTÍCULO TERCERO. Las solicitudes de crédito presentadas al Instituto con anterioridad a la entrada en vigor de las presentes Reglas, se tramitarán conforme a las disposiciones vigentes en la fecha de presentación de dichas solicitudes.

ARTÍCULO CUARTO. La constitución de la garantía fiduciaria incorporada en la regla cuarta de las Reglas para el Otorgamiento de Créditos a los Trabajadores Derechohabientes del Infonavit estará sujeta a la vigencia del “Programa para que los derechohabientes del Instituto, que adquieran una vivienda con una hipoteca del Infonavit y un subsidio del Gobierno Federal, al formalizar su crédito, se constituya

una garantía fiduciaria en primer lugar en favor del Instituto", el cual concluye el 31 de diciembre de 2014. Para estos efectos, la continuación de la constitución de garantía fiduciaria para futuras hipotecas que cumplan con estas condiciones, estará condicionada a la autorización expresa que para tal efecto otorgue el H. Consejo de Administración, con base en los resultados de la aplicación del referido programa, sin que esta futura condición, modifique de forma alguna las condiciones de las hipotecas que se originen bajo estas nuevas reglas.

Atentamente,

Ciudad de México, a 4 de febrero de 2016.- El Secretario General, **Héctor Franco Rey**.- Rúbrica.

ANEXO 1: Requisitos de la solicitud de crédito.

Los trabajadores derechohabientes deberán presentar su solicitud de crédito, con todos los datos requeridos. El Instituto verificará los datos de la solicitud, los cuales deberán ser veraces en su totalidad para poder ejercer el crédito.

Además, se deberán integrar los siguientes documentos:

a) Identificación vigente con fotografía: credencial de elector, pasaporte o cartilla del servicio militar nacional;

b) Acta de nacimiento;

c) En su caso, acta de matrimonio;

d) En su caso, comprobante del pago de ahorro voluntario, y

e) Constancia de participación de un taller de orientación enfocado a que conozcan sus derechos y obligaciones ante el Infonavit.

Dependiendo del destino de su crédito, además de los requisitos establecidos en el inciso anterior, el derechohabiente deberá de presentar la siguiente documentación:

Crédito en Línea II

El trabajador que decida adquirir una vivienda, o su representante, deberá presentar, previo a la formalización del crédito, la siguiente documentación:

a) La que acredite la propiedad del inmueble, y la personalidad y capacidad legal del vendedor;

b) El compromiso por escrito del vendedor de sostener su oferta de venta durante un plazo determinado;

c) Avalúo vigente expedido por institución autorizada para constatar las características y el valor de la vivienda, y

d) La manifestación por escrito que establezca que con plena libertad es su deseo adquirir la vivienda elegida.

La vivienda deberá estar libre de gravámenes, limitaciones o adeudos fiscales, al momento de la formalización del crédito respectivo. En caso de existir requerimientos adicionales por legislaciones locales se deberá complementar la documentación correspondiente.

Crédito en Líneas III y IV

El trabajador que desee ejercer el crédito para la construcción en terreno propio o reparación, ampliación o mejora de vivienda deberá presentar la siguiente documentación:

a) Copia certificada del título de propiedad, debidamente inscrito en el Registro Público de la Propiedad, en la que haga constar que él o su cónyuge es propietario del inmueble en que se llevará a cabo la construcción o reparación, ampliación o mejora. La formalización de la propiedad del inmueble a favor del trabajador podrá llevarse a cabo al momento de la formalización del crédito respectivo. En caso de construcción, si el trabajador sólo cuenta con los derechos fideicomisarios del terreno podrá presentar la documentación comprobatoria respectiva.

b) La que certifique que el inmueble se encuentra libre de gravámenes y limitaciones de dominio, así como la que acredite que, respecto del mismo, no existe adeudo alguno por falta de pago de impuesto predial y de los derechos por consumo de agua para el caso de vivienda usada. En caso de que al momento de presentación de esa documentación el inmueble se encuentre con algún gravamen o limitación, éste debe quedar liberado totalmente a la formalización del crédito respectivo.

c) Los formatos establecidos por el Instituto, en los que se señale el proyecto, presupuesto, especificaciones, programa de obra y calendario de pagos de la obra a ejecutar, elaborada de conformidad con la normatividad técnica institucional, y

d) El contrato de obra a precio alzado, expresado en moneda nacional, que celebren el trabajador y el constructor, en el que queden establecidas las condiciones y términos en que se llevará a cabo la obra. En caso de autoconstrucción o por la naturaleza de los trabajos a efectuar, el Instituto podrá eximir al trabajador de la presentación de dicho contrato.

Crédito en Línea V

En los créditos para el pago de pasivos por concepto de vivienda, el trabajador deberá presentar la siguiente documentación:

a) La escritura pública, inscrita en el Registro Público de la Propiedad, en la que se haga constar que es propietario de la vivienda;

b) La que certifique que, respecto de la vivienda, no existe adeudo alguno por falta de pago del impuesto predial y de los derechos por consumo de agua;

c) La carta de instrucción, en donde autorice el acreedor hipotecario el pago del crédito y la cancelación de la hipoteca o, en su caso, la constitución de la garantía hipotecaria, en primer lugar, a favor del Instituto, de conformidad con el estado de cuenta que para el efecto presente, y

d) Avalúo vigente, expedido por institución autorizada para constatar el valor de la vivienda.

Para tener acceso a los anexos 2, 3, 4, 5 y 6 visite las siguientes ligas:

http://www.dof.gob.mx/nota_detalle.php?codigo=5433282&fecha=15/04/2016
http://www.dof.gob.mx/nota_detalle.php?codigo=5433284&fecha=15/04/2016

Fuente de información:
http://www.dof.gob.mx/nota_detalle.php?codigo=5433282&fecha=15/04/2016
Para tener acceso a información relacionada visite:
http://www.dof.gob.mx/nota_detalle.php?codigo=5433284&fecha=15/04/2016

Reforman y adicionan diversas disposiciones de la Ley del Instituto del Fondo Nacional de la Vivienda para los Trabajadores (INFONAVIT)

El 27 de abril de 2016, Instituto del Fondo Nacional de la Vivienda para los Trabajadores (INFONAVIT) publicó en el Diario Oficial de la Federación (DOF) el "Decreto por el que se reforman y adicionan diversas disposiciones de los artículos 39, 44 y 55 de la Ley del Instituto del Fondo Nacional de la Vivienda para los Trabajadores". A continuación se presenta el contenido.

ENRIQUE PEÑA NIETO, Presidente de los Estados Unidos Mexicanos, a sus habitantes sabed:

Que el Honorable Congreso de la Unión, se ha servido dirigirme el siguiente

DECRETO

"EL CONGRESO GENERAL DE LOS ESTADOS UNIDOS MEXICANOS DECRETA:

SE REFORMAN Y ADICIONAN DIVERSAS DISPOSICIONES DE LOS ARTÍCULOS 39, 44 Y 55 DE LA LEY DEL INSTITUTO DEL FONDO NACIONAL DE LA VIVIENDA PARA LOS TRABAJADORES.

Artículo Único. Se reforman los artículos 39, primer y tercer párrafo; 44; y 55, primer párrafo de la Ley del Instituto del Fondo Nacional de la Vivienda para los Trabajadores, para quedar como sigue:

Artículo 39**.** El saldo de las subcuentas de vivienda causará intereses a la tasa que determine el Consejo de Administración del Instituto.

...

Para obtener la cantidad básica se aplicarán, al saldo de las subcuentas de vivienda, las tasas aplicables a cada una de las denominaciones que integren los activos financieros del Instituto, con base en la proporción que cada una de estas denominaciones guarde sobre la suma del total de los activos financieros. Dichas tasas aplicables serán las siguientes:

I. Para la proporción asociada a los créditos hipotecarios denominados en **Salarios Mínimos**, será la tasa de incremento al **Salario Mínimo**, sin que ésta pueda exceder la tasa de incremento porcentual de la Unidad de Medida y Actualización (UMA) para el mismo período.

II. Para la proporción asociada a los créditos hipotecarios denominados en Pesos, será la tasa de interés nominal anual que resulte de promediar de manera aritmética, los incrementos anuales que hubiese observado el Índice Nacional de Precios al Consumidor durante los últimos cinco años calendario.

III. Para la proporción asociada a los activos financieros no considerados en los párrafos anteriores, se le aplicará el retorno del portafolio de referencia que haya aprobado para tal fin el Consejo de Administración a través de su Comité de Inversiones o cualquier otro Órgano Colegiado designado para la gestión de las inversiones del Instituto.

...

...

Artículo 44**.** El saldo de los créditos otorgados a los trabajadores a que se refiere la fracción II del artículo 42, se actualizará bajo los términos y condiciones que hayan sido estipulados.

Sin perjuicio de lo señalado en el párrafo anterior, para el caso de los créditos otorgados en veces **salario mínimo**, en el evento de que el **salario mínimo** se incremente por encima de la Unidad de Medida y Actualización, el Instituto no podrá actualizar el saldo en moneda nacional de este tipo de créditos a una tasa que supere el crecimiento porcentual de dicha Unidad de Medida y Actualización durante el mismo año.

Asimismo, los créditos citados devengarán intereses sobre el saldo ajustado de los mismos, a la tasa que determine el Consejo de Administración. Dicha tasa no será menor del cuatro por ciento anual sobre saldos insolutos.

El Instituto también otorgará, a solicitud del trabajador, créditos, en pesos o Unidades de Medida y Actualización conforme a las reglas que al efecto determine su Consejo de Administración, las cuales deberán propiciar que las condiciones financieras para los trabajadores no sean más altas que las previstas en los párrafos anteriores y previendo en todo momento las medidas para que se preserve la estabilidad financiera del Instituto y se cubran los riesgos de su cartera de créditos.

Los créditos se otorgarán a un plazo no mayor de 30 años.

Artículo 55. Independientemente de las sanciones específicas que establece esta Ley, las infracciones a la misma que en perjuicio de sus trabajadores o del Instituto cometan los patrones, se castigarán con multas por el equivalente de tres a trescientas cincuenta veces el valor diario de la Unidad de Medida y Actualización vigente en el tiempo en el que se cometa la violación.

...

...

Transitorios

Primero. El presente Decreto entrará en vigor al día siguiente de su publicación en el Diario Oficial de la Federación.

Segundo. El Instituto podrá seguir otorgando créditos para la adquisición de vivienda que se referencien o actualicen con base en el **salario mínimo**, en términos de lo dispuesto por el sexto transitorio del Decreto por el que se declara reformadas y adicionadas diversas disposiciones de la Constitución Política de los Estados Unidos Mexicanos, en materia de desindexación del **salario mínimo**, publicado en el Diario Oficial de la Federación el 27 de enero de 2016, a partir del cual y hasta 720 días naturales posteriores a la entrada en vigor del mismo se podrán otorgar dichos créditos.

Tercero. Los contratos que tenga celebrado el Instituto, vigentes a la fecha de entrada en vigor del presente Decreto, que utilicen el **salario mínimo** como referencia para cualquier efecto, no se modificarán por la Unidad de Medida y Actualización, salvo que las partes acuerden expresamente lo contrario. Lo anterior, sin perjuicio de que, a partir de la entrada en vigor de este Decreto, los contratantes puedan utilizar como índice o referencia a la Unidad de Medida y Actualización.

Fuente de información:
http://www.dof.gob.mx/nota_detalle.php?codigo=5434792&fecha=27/04/2016

Coyuntura Laboral en América Latina y el Caribe: Mejoras recientes y brechas persistentes en el empleo rural (CEPAL/OIT)

El informe Coyuntura Laboral en América Latina y el Caribe es una publicación semestral elaborada en forma conjunta por la División de Desarrollo Económico de la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) y la Oficina para el Cono Sur de América Latina de la Organización Internacional del Trabajo (OIT). En su número 14, publicado en mayo de 2016, el informe se enfoca al análisis de las "Mejoras recientes y brechas persistentes en el empleo rural" del área. A continuación se presenta la estructura temática del documento y un resumen de las principales conclusiones del informe, así como la liga para la consulta del documento íntegro.

En 2015, continuó en América Latina y el Caribe la desaceleración del crecimiento económico iniciada hace varios años y el PIB regional se contrajo levemente. Como consecuencia, se produjo el primer aumento desde 2009 de la tasa de desempleo, que pasó de un 6.0% en 2014 a un 6.5% en 2015. Este incremento es resultado de la escasa generación de empleo asalariado, reflejo a su vez del reducido dinamismo de la actividad económica, y de una mayor entrada en el mercado de trabajo de personas en búsqueda de empleo en comparación con los años anteriores.

Como muestra este nuevo informe Coyuntura Laboral en América Latina y el Caribe, la debilidad de la generación de empleo se manifiesta en la tercera caída anual consecutiva de la tasa de ocupación, que se redujo 0.4 puntos porcentuales en 2015, lo que implica una reducción del número de perceptores de ingresos laborales por hogar. El descenso correspondiente de los ingresos ha desempeñado un papel muy significativo en el aumento estimado de la pobreza durante 2015. En consecuencia, es de suponer que muchos hogares de bajos ingresos se vieron obligados a intensificar

la búsqueda de oportunidades laborales. Aun así, la tasa de participación urbana volvió a caer, si bien mucho menos que en 2014.

El deterioro de los indicadores de empleo y desempleo, sin embargo, no es un fenómeno generalizado en la región. En 2015, la tasa de desempleo solo subió en 7 de 19 países de América Latina y el Caribe, mientras que bajó en 9 y se mantuvo prácticamente estable en otros tres. Indicadores como la tasa de subempleo y los salarios reales muestran que, en 2015, prevaleció cierta estabilidad de los indicadores laborales en la mayoría de los países de la región. El deterioro medido para la región en su conjunto se concentró en pocos países, entre los que destaca el Brasil por su peso en la medición regional.

El proceso de continua mejora de los indicadores laborales que benefició a la región durante gran parte de los últimos 15 años se ha frenado en un contexto macroeconómico global más desfavorable, combinado con problemas específicos de índole macroeconómica y política de los países de la región. Estas circunstancias subrayan la importancia de tomar medidas no solo para mitigar los efectos de la crisis en el corto plazo y promover una recuperación, sino para enfrentar las brechas y rezagos de más largo plazo, como la escasa diversificación productiva, las brechas de productividad, la elevada tasa de informalidad y la desigualdad.

Los altos niveles de pobreza y desigualdad de la región están relacionados con los déficit de trabajo decente en las áreas rurales. Las tasas de pobreza son mayores en las zonas rurales que en las urbanas, en gran medida debido a que la productividad es muy reducida y el empleo suele caracterizarse por escasos ingresos, menos opciones de trabajo remunerado para las mujeres, bajos niveles de educación formal y una mayor debilidad de las instituciones laborales, que se manifiesta en una limitada cobertura

de los sistemas de protección social, un significativo incumplimiento de las normas relativas al salario mínimo y un alto grado de informalidad laboral, entre otras cosas. Durante el período más reciente, el descenso de la pobreza rural fue similar al de la pobreza urbana, lo que implica que la gran brecha de pobreza que afecta a las zonas rurales no se redujo.

En la segunda sección de este informe, se analiza la evolución del empleo en las áreas rurales de los países de la región entre 2005 y 2014, en un esfuerzo por comprender si las mejoras que se observan para los mercados laborales en su conjunto entre ambos años también se registraron en el ámbito rural y si se redujeron las brechas respecto a las zonas urbanas. Los datos presentados en esa sección se obtuvieron mediante un procesamiento especial de las encuestas de hogares de los países.

El informe señala que en 2015, la continua desaceleración del crecimiento económico de América Latina y el Caribe, que culminó en una leve contracción del producto interno bruto regional, provocó el primer aumento de la tasa de desempleo desde 2009, de un 6.0% en 2014 a un 6.5% en 2015, lo que habría incidido en un aumento de los niveles de pobreza. Sin embargo, el deterioro de los indicadores de empleo y desempleo no es un fenómeno generalizado en la región y la tasa de desempleo solo aumentó en 7 de 19 países de América Latina y el Caribe, mientras que cayó en nueve y se mantuvo prácticamente estable en otros tres. Asimismo, indicadores como la tasa de subempleo y los salarios reales muestran que, en 2015, prevaleció cierta estabilidad de los indicadores laborales en la mayoría de los países de la región y el deterioro medido para la región en su conjunto se concentró en pocos países, entre los cuales destaca el Brasil, por su peso en las cifras regionales. Sin embargo, la evolución de las economías y de los mercados laborales hace prever un nuevo aumento de la tasa de desempleo regional en 2016.

En la segunda sección de dicho informe, se analiza la evolución del empleo en las áreas rurales de los países de la región entre 2005 y 2014, con dos preguntas clave: si las mejoras observadas para los mercados laborales en su conjunto entre ambos años también se registraron en estas áreas y si se redujeron o no las brechas con respecto a las zonas urbanas. Los datos presentados muestran que las áreas rurales también se beneficiaron de las mejoras logradas respecto a los indicadores de cantidad y calidad del empleo en la gran mayoría de los países de la región. Por ejemplo, se registró un aumento significativo de la cobertura de la seguridad social. Sin embargo, las brechas entre áreas urbanas y rurales no disminuyeron, dado que las mejoras en ambas zonas fueron similares.

Fuente de información:

http://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---americas/---ro-lima/documents/publication/wcms_368174.pdf

XI. SALARIOS MÍNIMOS

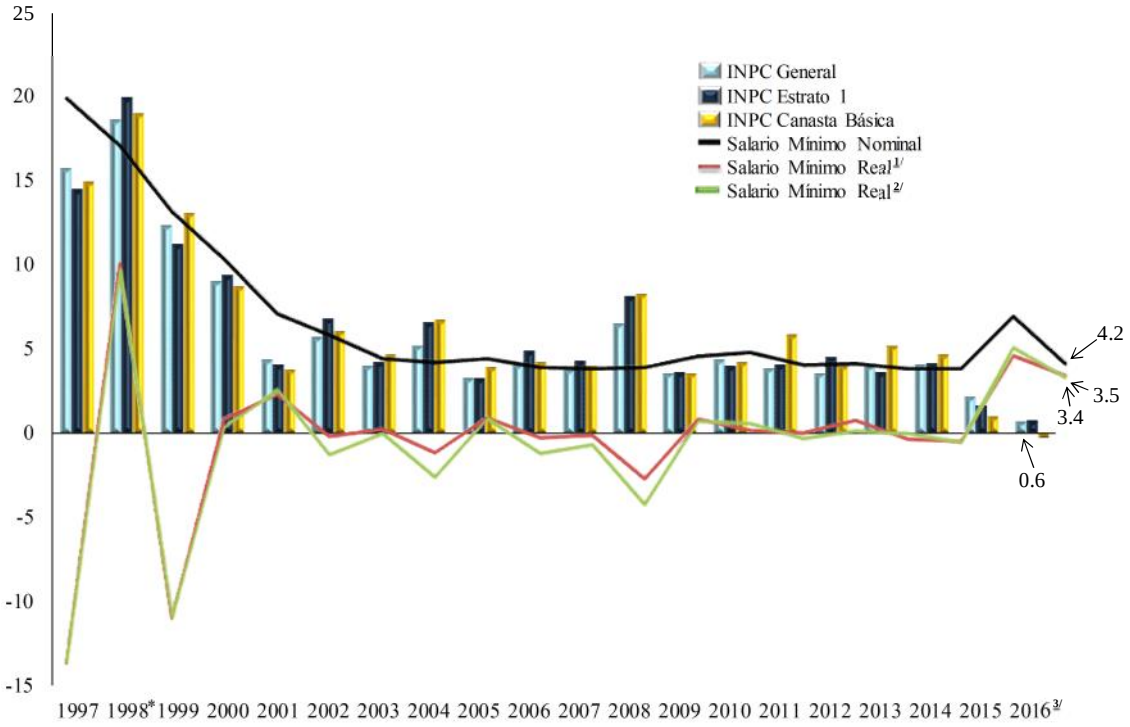
Evolución del Salario Mínimo Real e Inflación

En el transcurso de los cuatro primeros meses de 2016, el salario mínimo general acumuló un crecimiento de 3.5% en su poder adquisitivo con respecto a diciembre pasado. Lo anterior fue resultado de descontarle al aumento nominal de 4.2% que el Consejo de Representantes de la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos determinó para este salario mínimo, que entró en vigencia a partir del 1° de enero del presente año, y al bajo nivel inflacionario registrado en el mismo período de 0.6%, medido con el Índice Nacional de Precios al Consumidor General (INPC General).

Al considerar la inflación mediante el Índice Nacional de Precios al Consumidor para familias con ingresos de hasta un salario mínimo (INPC Estrato 1), que fue de 0.7%, este salario aumentó, en términos reales, 3.4% durante el mismo lapso.

Ambos aspectos se presentan en la gráfica de la página siguiente.

EVOLUCIÓN DEL SALARIO MÍNIMO GENERAL PROMEDIO
1997 - 2016
- Variación de diciembre con respecto diciembre del año anterior -



* El salario mínimo entró en vigor a partir de diciembre y no en enero del año siguiente.
1/ Salario mínimo deflactado con el INPC General.
2/ Salario mínimo deflactado con el INPC Estrato 1.
3/ A abril de 2016.
FUENTE: Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información propia y del INEGI.

Por otra parte, en el período interanual, de abril de 2015 al mismo mes de 2016, la evolución en términos reales del salario mínimo evidenció un crecimiento de 4.2%, al considerar la inflación medida con el INPC General; mientras que al medir la inflación con el INPC Estrato 1 este salario observó una recuperación de 4.4 por ciento.

Evolución del salario mínimo real de las ciudades que integran el Índice Nacional de Precios al Consumidor

Durante el período de abril de 2015 a abril de 2016, el salario mínimo general aumentó su poder adquisitivo en las 46 ciudades que integran al Índice Nacional de Precios al Consumidor (INPC), de las cuales 34 se ubicaron por arriba del promedio nacional (4.2%). Los crecimientos reales más altos se reportaron en Ciudad Jiménez, Chihuahua (8.3%); Aguascalientes, Aguascalientes y Culiacán, Sinaloa (8.0% en cada una); Villahermosa, Tabasco y Ciudad Acuña, Coahuila de Zaragoza (7.9%).

Mientras que las ciudades que presentaron los aumentos de menor magnitud fueron Tijuana, Baja California (0.4%); Guadalajara, Jalisco (0.7); así como el Área Metropolitana de la Ciudad de México, Ciudad de México y Estado de México; y Ciudad Juárez, Chihuahua (1.5%, en ambos casos).

Estos aspectos se pueden observar en el cuadro de la siguiente página.

SALARIO MÍNIMO REAL EN CIUDADES QUE INTEGRAN EL ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
Abril de 2016
- Variación respecto al mismo mes del año anterior -

Entidad Federativa	Ciudad	Variación real (%)
Nacional (Calculado con INPC General)		**4.2**
Nacional (Calculado con INPC Estrato 1)		**4.4**
Chihuahua	Ciudad Jiménez	8.3
Aguascalientes	Aguascalientes	8.0
Sinaloa	Culiacán	8.0
Tabasco	Villahermosa	7.9
Coahuila de Zaragoza	Ciudad Acuña	7.9
Coahuila de Zaragoza	Torreón	7.8
Veracruz de Ignacio de la Llave	Veracruz	7.7
Yucatán	Mérida	7.7
Durango	Durango	7.6
Coahuila de Zaragoza	Monclova	7.6
Veracruz de Ignacio de la Llave	Córdoba	7.5
Chihuahua	Chihuahua	7.5
San Luis Potosí	San Luis Potosí	7.4
Colima	Colima	7.4
Estado de México	Toluca	7.4
Guerrero	Iguala	7.4
Oaxaca	Tehuantepec	7.3
Chiapas	Tapachula	7.3
Michoacán de Ocampo	Morelia	7.3
Nayarit	Tepic	7.3
Guanajuato	León	7.3
Quintana Roo	Chetumal	7.2
Puebla	Puebla	7.2
Michoacán de Ocampo	Jacona	7.2
Morelos	Cuernavaca	7.1
Campeche	Campeche	7.1
Guanajuato	Cortazar	7.0
Zacatecas	Fresnillo	7.0
Tlaxcala	Tlaxcala	6.9
Veracruz de Ignacio de la Llave	San Andrés Tuxtla	6.9
Hidalgo	Tulancingo	6.7
Oaxaca	Oaxaca	6.5
Querétaro	Querétaro	6.4
Jalisco	Tepatitlán	5.5
Sonora	Huatabampo	3.3
Sonora	Hermosillo	2.5
Nuevo León	Monterrey	2.3
Tamaulipas	Tampico	2.2
Baja California	Mexicali	1.9
Guerrero	Acapulco	1.9
Baja California Sur	La Paz	1.7
Tamaulipas	Matamoros	1.7
Chihuahua	Ciudad Juárez	1.5
Ciudad de México y Estado de México	Área Metropolitana de la Ciudad de México	1.5
Jalisco	Guadalajara	0.7
Baja California	Tijuana	0.4

FUENTE: Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información propia y del INEGI.

En los 41 meses transcurridos de la actual Administración, el salario mínimo real registró un incremento en el poder adquisitivo de 8.2%. Este positivo comportamiento también se presenta en cada una de las 46 ciudades que conforman el INPC, aunque con diferente magnitud. Así, las que sobresalieron por sus altos incrementos fueron Ciudad Acuña, Coahuila de Zaragoza (20.7%); Tehuantepec, Oaxaca (13.3%); Torreón, Coahuila de Zaragoza (13.2%); Cuernavaca, Morelos (12.9%); entre otras.

Las ciudades que durante el mismo período experimentaron los crecimientos de menor relevancia fueron el Área Metropolitana de la Ciudad de México, Ciudad de México y Estado de México (3.4%); Tijuana, Baja California (3.8%) y La Paz, Baja California Sur (4.8%); como se aprecia en el cuadro de la siguiente página.

SALARIO MÍNIMO REAL EN CIUDADES QUE INTEGRAN EL ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
Abril de 2016
- Variación respecto a noviembre de 2012 -

Entidad Federativa	Ciudad	Variación real (%)
Nacional (Calculado con INPC General)		**8.2**
Nacional (Calculado con INPC Estrato 1)		**8.7**
Coahuila de Zaragoza	Ciudad Acuña	20.7
Oaxaca	Tehuantepec	13.3
Coahuila de Zaragoza	Torreón	13.2
Morelos	Cuernavaca	12.9
Chihuahua	Ciudad Jiménez	12.7
Coahuila de Zaragoza	Monclova	12.6
Aguascalientes	Aguascalientes	12.4
Yucatán	Mérida	12.3
Sinaloa	Culiacán	12.2
Veracruz de Ignacio de la Llave	Veracruz	12.0
Quintana Roo	Chetumal	11.9
Colima	Colima	11.7
Guerrero	Iguala	11.7
Michoacán de Ocampo	Morelia	11.7
Zacatecas	Fresnillo	11.6
Guanajuato	Cortazar	11.5
San Luis Potosí	San Luis Potosí	11.5
Tabasco	Villahermosa	11.4
Chihuahua	Chihuahua	11.3
Puebla	Puebla	10.9
Nayarit	Tepic	10.9
Sonora	Huatabampo	10.9
Nuevo León	Monterrey	10.6
Michoacán de Ocampo	Jacona	10.5
Oaxaca	Oaxaca	10.4
Tamaulipas	Tampico	10.4
Campeche	Campeche	10.3
Estado de México	Toluca	10.1
Durango	Durango	10.1
Veracruz de Ignacio de la Llave	San Andrés Tuxtla	10.1
Sonora	Hermosillo	10.0
Tlaxcala	Tlaxcala	9.9
Veracruz de Ignacio de la Llave	Córdoba	9.8
Guanajuato	León	9.6
Querétaro	Querétaro	9.5
Chiapas	Tapachula	9.1
Tamaulipas	Matamoros	8.9
Hidalgo	Tulancingo	8.9
Chihuahua	Ciudad Juárez	7.8
Jalisco	Guadalajara	6.9
Jalisco	Tepatitlán	6.7
Guerrero	Acapulco	6.7
Baja California	Mexicali	6.0
Baja California Sur	La Paz	4.8
Baja California	Tijuana	3.8
Ciuada de México y Estado de México	Área Metropolitana de la Ciudad de México	3.4

FUENTE: Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información propia y del INEGI.

Se reúne el Secretario Alfonso Navarrete Prida con el Presidente de la Comisión del Trabajo del Senado

El Secretario del Trabajo y Previsión Social, Alfonso Navarrete Prida, sostuvo un encuentro con el Senador Miguel Ángel Chico Herrera, para abordar diversos temas relevantes de la política laboral del país.

En la reunión realizada en las instalaciones de la STPS, el Titular de la Dependencia y el Presidente de la Comisión de Trabajo y Previsión Social del Senado de la República destacaron la importancia de avanzar en la legislación secundaria para la implementación de las reformas en materia de desvinculación del salario mínimo, y la operatividad de la nueva Unidad de Medida y Actualización (UMA).

En este sentido, el Secretario Alfonso Navarrete Prida reiteró que para el Gobierno de la República es una prioridad avanzar en la recuperación real y sostenida del poder adquisitivo del ingreso de los trabajadores, ya que fue un compromiso asumido por el Presidente de la República, Enrique Peña Nieto, desde su campaña, además de ser uno de los temas más sentidos para la población.

Asimismo, abundó sobre las acciones y políticas públicas impulsadas para la promoción de la productividad en los centros de trabajo y la formalización del empleo, la cual —subrayó— permite a los trabajadores contar con capacitación, prestaciones y seguridad social, así como afiliarse a un sindicato que defiendan mejor sus derechos colectivos.

Además, conversaron respecto a las iniciativas de reforma presentadas el 28 de abril pasado por el Titular del Ejecutivo Federal, en materia de justicia laboral cotidiana. En este sentido, el Secretario Alfonso Navarrete Prida señaló que el objetivo es refundar el tripartismo mexicano con base en la competitividad y la productividad.

"En México estamos listos para pasar la justicia laboral a los poderes judiciales y quedarnos sólidamente con organismos autónomos, descentralizados, que se encarguen de la conciliación", afirmó el encargado de la política laboral del país.

El Secretario Alfonso Navarrete Prida aseguró que "el país está bien plantado con pies firmes, muestra de ello es que no hemos tenido huelgas de jurisdicción federal en más de 31 meses, se ha reducido la informalidad laboral y estamos resistiendo, como ningún otro país, un entorno económico internacional difícil, hechos que son muy positivos para los mexicanos".

Fuente de información:
http://www.gob.mx/stps/prensa/se-reune-el-secretario-alfonso-navarrete-prida-con-el-presidente-de-la-comision-del-trabajo-del-senado

Sin educación no habrá condiciones de productividad y competitividad: Secretario Alfonso Navarrete Prida

El boletín de prensa 591, emitido el 17 mayo de 2016, por la Secretaría del Trabajo y Previsión Social (STPS), señala que el Secretario del Trabajo, Alfonso Navarrete Prida, afirmó que sin educación no habrá condiciones de productividad y competitividad y la UNAM es para México el referente obligado en materia de educación, difusión de la cultura e investigación.

El Secretario de la STPS señaló que el camino más seguro para generar las oportunidades de crecimiento, justicia y equidad que México necesita y los mexicanos demandan, pasa por la consolidación de un sistema educativo moderno, inclusivo y de calidad.

“Sin una educación de calidad que alcance a todos los miembros de la sociedad, no habrá condiciones de productividad y competitividad, ni desarrollo social ni progreso compartido”, afirmó el titular de la STPS durante su participación en la Conmemoración por el Día del Maestro y la entrega de Medallas al “Mérito Académico” 2016 de la Asociación Autónoma del Personal Académico de la Universidad Nacional Autónoma de México (AAPAUNAM).

En presencia del Rector de la Universidad Nacional Autónoma de México (UNAM), Enrique Graue Wiechers, y la Secretaria General de la AAPAUNAM, química Bertha Rodríguez Sámano, el funcionario federal hizo extensiva la felicitación y el reconocimiento del Gobierno de la República a los académicos por su noble tarea de educar y formar a las nuevas generaciones de mexicanos.

Al tiempo, aseguró que la Máxima Casa de Estudios es para nuestro país el referente obligado en materia de educación, de difusión de la cultura y de investigación, por la

calidad de sus docentes e investigadores y sus aportaciones a la solución de los problemas nacionales.

Además de ser orgullosamente pública, laica, plural e indeclinablemente autónoma, la UNAM está plenamente comprometida a identificar y plantear soluciones a los problemas de México; también es la principal forjadora de recursos humanos, la generadora de la mayor cuota de la investigación del país y la depositaria de la conciencia crítica y propositiva de los problemas que aquejan a nuestra nación.

El Presidente de la Comisión Nacional de los Derechos Humanos, Luis Raúl González Pérez, dijo a los académicos: “ustedes son estímulo e inspiración en estos tiempos cruciales, tiempos intensos y de renovación, pues la sociedad necesita hoy más que nunca referencias morales a las que admirar y respetar, principios éticos que reconocer y observar, y valores cívicos que preservar y fomentar”.

El Titular de la STPS señaló el imperativo que el Rector ha dado a esta Casa de Estudios y sus sindicatos, de mantenerse como una Institución de vanguardia frente a una realidad nacional cambiante y un entorno social que no es estático.

Esa convicción, sostuvo, es la que hoy anima y guía las iniciativas del titular del Ejecutivo Federal para modernizar la justicia laboral y fortalecer los procedimientos para el ejercicio de los derechos de registro sindical, firma y depósito de contratos colectivos de trabajo.

“México es un país de instituciones, donde hay que apostarle a eso, donde la norma que el país debe seguir es un derecho procesal ágil para los trabajadores, sencillo, tutelar de los derechos de los trabajadores pero que los impartan jueces, y hacer de la conciliación el mecanismo obligatorio de resolución de conflictos laborales y de la

libertad sindical y la representación sindical, y no de los contratos de protección ni de los conteos amañados".

Puntualizó: "de eso se trata la iniciativa que se presentó, de ese tamaño es la profundidad de la propia iniciativa y el reto que tenemos los mexicanos por delante, de un sistema, de un nuevo tripartismo que vaya más hacia la productividad, el reconocimiento de conquistas que no son negociables, y hacia la búsqueda de soluciones con beneficios compartidos".

Luego de mencionar que las reformas impulsadas en la presente Administración han dado resultados, el Secretario del Trabajo aseveró que "este es el momento de hacer los cambios, de hacer los ajustes, de no conformarnos con lo que se tiene o venir a decir cifras alegres y aceptar que nos falta por hacer".

"Es el momento que ayuden los sindicatos para hacerle notar a la sociedad que si damos un aumento importante a los salarios mínimos no va a tener 'efecto faro' en el resto de los salarios, y por lo tanto inflación y pérdida del poder adquisitivo". Apuntó que "con inteligencia lo podemos hacer, con la inflación más baja de la historia del país. Éste es el momento no para quedarnos con una inflación baja sino para ver como seguimos hacia adelante, de tener un país más del tamaño que merece México".

En el evento donde se condecoró a profesores, estuvieron presentes el Secretario General Ejecutivo de la Asociación Nacional de Universidades e Instituciones de Educación Superior, Jaime Valls Esponda; el Director General del Instituto Politécnico Nacional (IPN), Enrique Fernández Fassnacht; y la Presidenta de la Junta de Gobierno de la Universidad Nacional Autónoma de México (UNAM), Teresita Corona Vázquez.

También estuvieron presentes el Secretario General de la UNAM, Leonardo Lomelí Vanegas; el Secretario Administrativo, Leopoldo Silva Gutiérrez; el Coordinador de Humanidades, Domingo Vital Díaz; la Abogada General, Mónica González Contró; el Coordinador de la Investigación Científica de la UNAM, William Lee Alardín; el Secretario de Desarrollo Institucional, Alberto Ken Oyama Nakagawa; el Coordinador de Innovación y Desarrollo, Juan Romero Ortega; el Secretario General de la Confederación Nacional de Trabajadores Universitarios, José Enrique Levet Gorozpe; y el Secretario General del Sindicato Nacional de Trabajadores de la Educación, Juan Díaz de la Torre.

Fuente de información:
http://www.gob.mx/stps/prensa/sin-educacion-no-habra-condiciones-de-productividad-y-competitividad-secretario-alfonso-navarrete-prida

Cada vez hay más mexicanos que ganan menos de 2 mil 200 pesos al mes

El 19 de mayo de 2016, la sección Dinero en Imagen del periódico Excélsior, en su versión electrónica, señaló que se ha registrado en el país un aumento en la incorporación de trabajadores al mercado laboral, aun cuando los ingresos que perciben son bajos. A continuación se presentan los pormenores.

En el último año, un millón 237 mil mexicanos se sumaron al grupo de trabajadores que ganan hasta un salario mínimo diario, de acuerdo con la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE), elaborada por el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI).

Los resultados indican que el número de ocupados con ingresos de hasta 73.04 pesos diarios pasó de 6 millones 657 mil, en el primer trimestre de 2015, a 7 millones 894 mil en el mismo período de este año.

Especialistas consultados consideraron que estas cifras evidencian que, aunque en términos netos las empresas que operan en el país siguen generando empleos, éstos se registran en los niveles de salarios más bajos, lo que impide el crecimiento económico debido a que no consigue reactivarse el consumo interno.

Gastan en lo básico

Luis Foncerrada, Director general del Centro de Estudios Económicos del Sector Privado (CEESP), dijo que, debido a los bajos ingresos de los trabajadores, la mayor cantidad de consumo se concentra en productos de la canasta básica.

“Es evidente que la capacidad de consumo de productos no básicos es limitada, pero la baja demanda de los manufacturados ocasiona que los empleos en este sector, que son los mejor pagados, crezcan a una tasa mínima”.

Sin embargo, el Secretario del Trabajo y Previsión Social, Alfonso Navarrete Prida, confió que la generación de empleos precarios sea un comportamiento “estacional”, el cual consideró se revertirá con la política federal enfocada a mejorar el poder adquisitivo del salario mínimo.

“Con la conclusión del proceso de convergencia de los salarios mínimos, registrada el año pasado, los trabajadores lograron una recuperación en sus ingresos superior a 4% anual, una cantidad que no se había registrado en cuatro décadas”.

Destacó que este año se espera una recuperación adicional al salario mínimo de al menos 1.2% real, con lo que la recuperación acumulada en los primeros cuatro años de este gobierno será de al menos 6 por ciento.

Establece piso

También mencionó que el salario mínimo general (73.04 pesos diarios) será “el piso” de negociación de su incremento para 2017, el cual se espera que se ubique por encima de la inflación, puesto que ya se concretó su desvinculación de multas, sanciones y derechos con la entrada en operación de la Unidad de Medida y Actualización (UMA), la cual actualmente es equivalente al salario mínimo general.

Con la aprobación del reglamento para determinar el valor de la UMA, que se estima se concretará en el siguiente período de sesiones, podrá negociarse un “mayor incremento” al salario mínimo general.

Empresarios

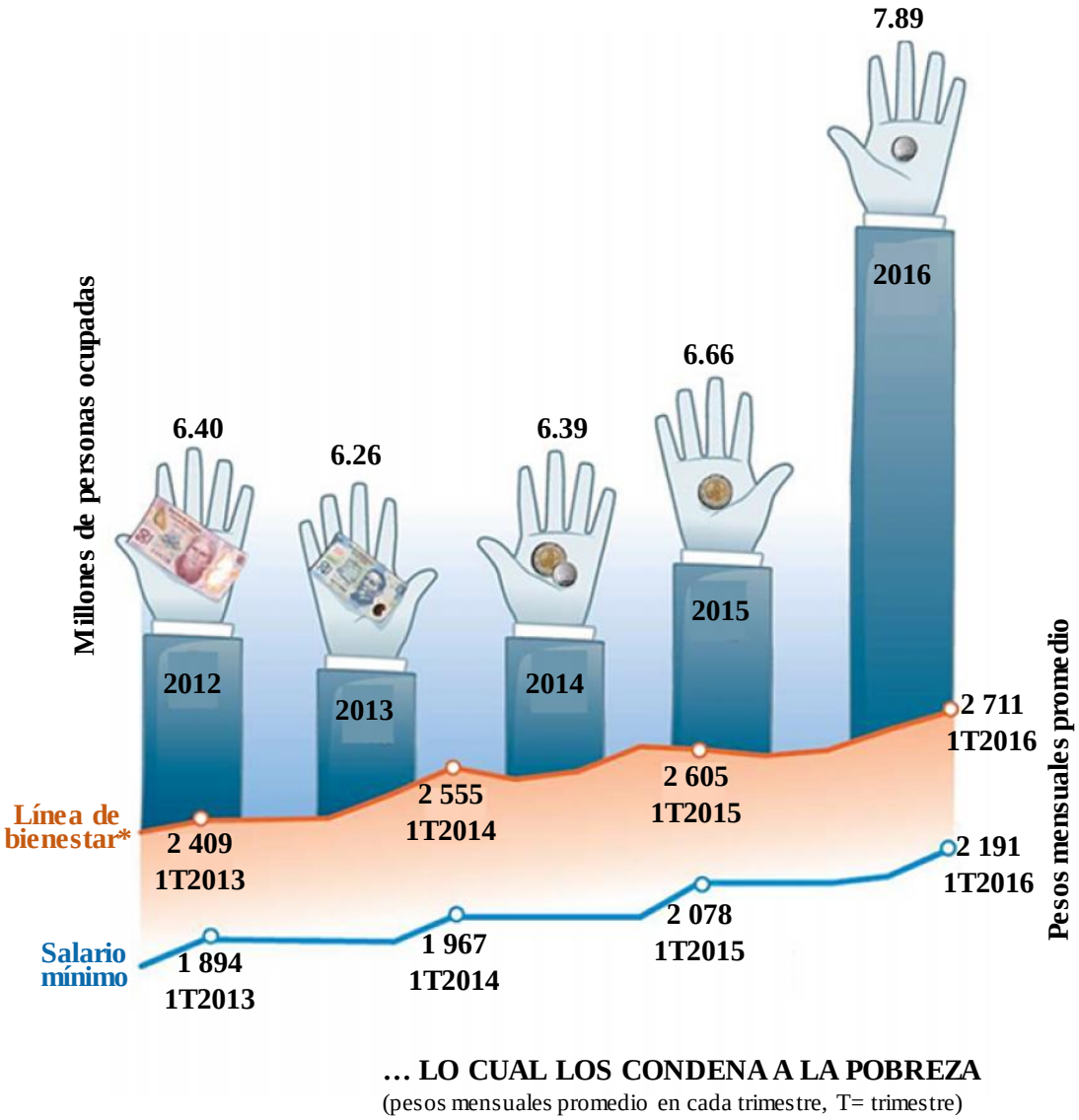
El sector empresarial asegura que impulsará la recuperación del salario mínimo con incrementos anuales por arriba de los que se registraron en los últimos años. Datos de la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos (CONASAMI) refieren que de 2006 a 2016 el incremento que ha registrado el salario mínimo por año es de 2.60 pesos en promedio, lo que significa que en una década aumentó 26 pesos al pasar 47.05 a 73.04 pesos.

Juan Pablo Castañón, Presidente del Consejo Coordinador Empresarial (CCE), destacó que están comprometidos en que los salarios registren un incremento real para detonar el consumo interno, pero señaló que deberá ser acorde a las circunstancias financieras de las empresas.



FUENTE: Dinero en imagen, con información del INEGI.

TRABAJAN POR UN SALARIO MÍNIMO
- Primer trimestre de cada año -



… LO CUAL LOS CONDENA A LA POBREZA
(pesos mensuales promedio en cada trimestre, T= trimestre)

* Costo mensual para mantener condiciones mínimas alimentarias y no alimentarias, calculado por el INEGI.

FUENTE: Dinero en Imagen, con información de la STPS y CONEVAL.

Fuente de información:
http://prodigy.msn.com/es-mx/dinero/economy/cada-vez-hay-m%c3%a1s-mexicanos-que-ganan-menos-de-2200-pesos-al-mes/ar-BBtefXB?li=AAggXBN&ocid=iehp

Encuesta telefónica nacional acerca del salario mínimo (CESOP)

En mayo de 2016, el Centro de Estudios Sociales y de Opinión Pública (CESOP) de la Cámara de Diputados, publicó los resultados obtenidos de la encuesta que llevó a cabo a finales de 2015, en el que se consultó, vía telefónica, a una parte de la población acerca del tema del salario mínimo. A continuación se presentan los principales resultados.

A finales del año pasado, la Cámara de Diputados aprobó la desindexación del salario mínimo como unidad de medida para el pago de multas, cuotas y contribuciones. Se considera que esta medida servirá para incrementar el poder adquisitivo de los trabajadores. Los resultados que se presentan a continuación provienen de una encuesta telefónica nacional, elaborada por el CESOP. La muestra se seleccionó de manera aleatoria, y se realizaron 905 entrevistas con un margen de error máximo de ±3.2%, con un nivel de confianza de 95 por ciento.

La encuesta se centró en los siguientes temas: a) conocimiento del salario mínimo, b) opiniones acerca del salario mínimo, c) ingresos en los hogares, d) Comisión Nacional de Salarios Mínimos, e) perspectivas del incremento del salario mínimo, f) percepción del salario mínimo como unidad de medida, g) desindexación del salario mínimo y h) opiniones en torno a una nueva unidad de medida.

Al final de este reporte se describe con más detalle la metodología utilizada.

Resumen ejecutivo

De acuerdo con la Ley Federal del Trabajo (LFT) en su artículo 90, “salario mínimo es la cantidad menor que debe recibir en efectivo el trabajador por los servicios prestados en una jornada de trabajo”. La mayoría de los encuestados (86%) habían escuchado hablar de este concepto con anterioridad, sin embargo, sólo 26% de ellos

sabe con exactitud el valor actual del salario mínimo, el cual es de 70.10 pesos. Además, 35% considera que el salario mínimo no debe existir mientras que 61% considera lo contrario. Adicionalmente, 61% piensa que el salario mínimo debe ser el mismo en todo el país.

“El salario mínimo deberá ser suficiente para satisfacer las necesidades normales de un jefe de familia en el orden material, social y cultural, y para proveer a la educación obligatoria de los hijos”, de acuerdo con la LFT, sin embargo, 26% considera que el salario mínimo debe ser suficiente para cubrir las necesidades básicas de un solo individuo, y de ese porcentaje, 77% considera que el salario mínimo actual no cumple dicho objetivo. El 100% de los entrevistados opinó que el salario mínimo actual no es suficiente para cubrir las necesidades básicas de una familia.

Debido a lo anterior y en opinión de la ciudadanía, el salario mínimo promedio para cubrir las necesidades básicas de un solo individuo debe ser de aproximadamente 4 mil 500 pesos mensuales (2.14 salarios mínimos diarios), mientras que para una familia de aproximadamente 6 mil 480 pesos mensuales (3 salarios mínimos diarios). En promedio, de cada dos hogares cuatro personas reciben ingresos y de esas cuatro, una gana menos del salario mínimo.

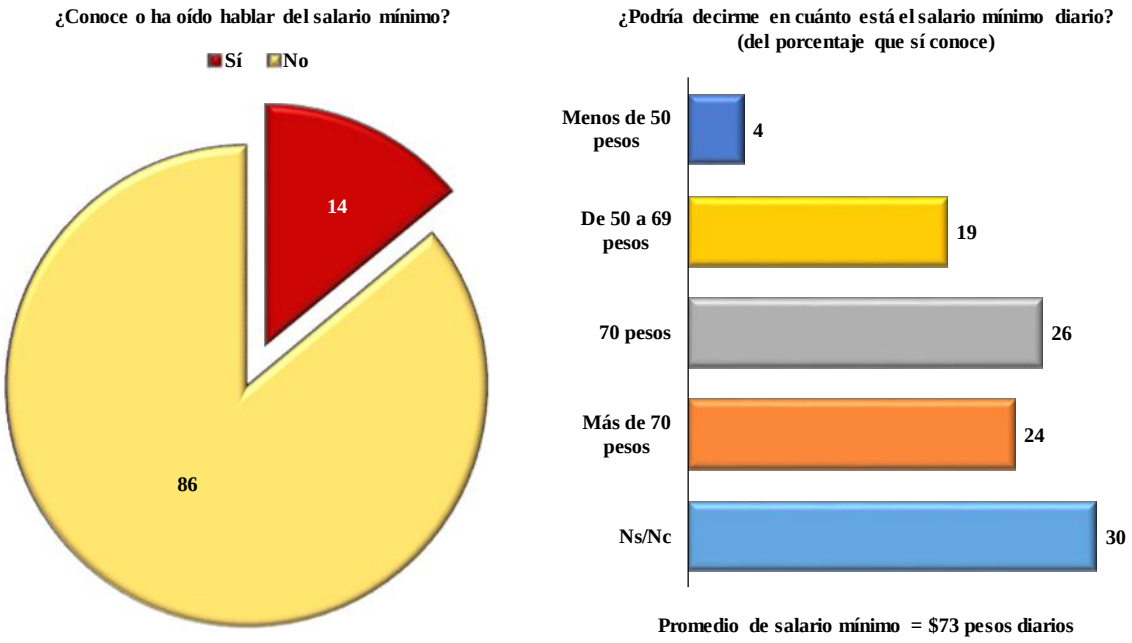
En tema de desindexación del salario mínimo, 44% de la ciudadanía aprueba esta propuesta, 40% la desaprueba y 16% no emitió opinión. Sin embargo, 71% considera necesaria una nueva unidad de medida para fijar multas, créditos, aportaciones a la seguridad social, etcétera. Más aun, 84% de los encuestados aseguran que es más apropiado especificar estos montos directamente en pesos mexicanos.

Hablando de los beneficios que podría conllevar la desindexación, 48% de las personas creen que se beneficiaría a la clase política y 20% creen que la

perjudicaría. En el mismo sentido, 36% opina que se beneficiaría a los trabajadores mientras que 39% opina que los perjudicaría.

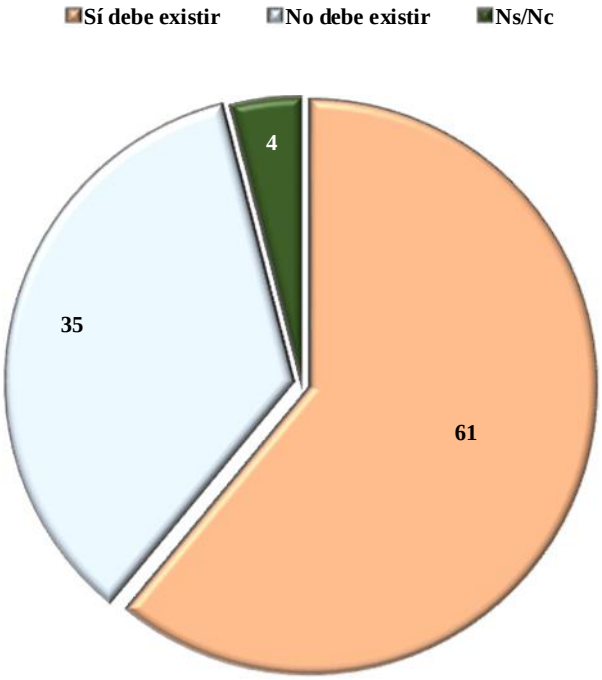
Detalle de los resultados

CONOCIMIENTO DEL SALARIO MÍNIMO
- Porcentaje -



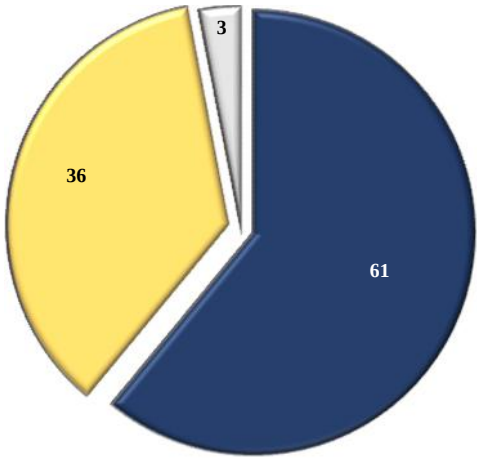
SALARIO MÍNIMO
- Porcentaje -

El salario mínimo es la cantidad que al menos debe recibir un empleado por los servicios prestados en una jornada de trabajo. ¿Usted considera que debe o no debe existir un salario mínimo?

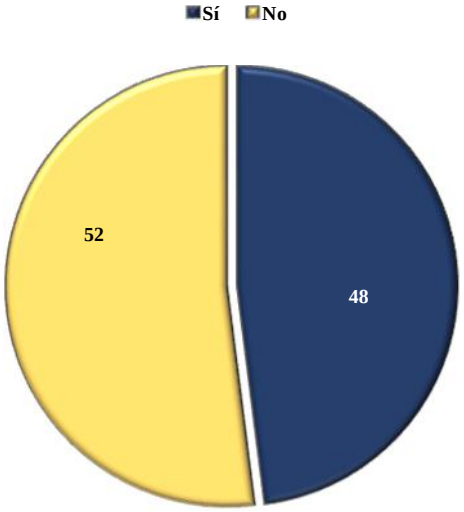


REGIONALIZACIÓN Y UNIFICACIÓN
- Porcentaje -

¿Considera usted que el salario mínimo debe ser el mismo para todo el país o diferente en cada región o ciudad?

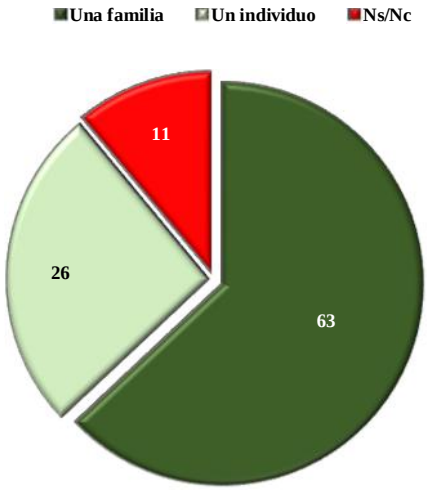


El pasado 1 de octubre se unificó el salario mínimo a 70 pesos con diez centavos para todo el país. ¿Estaba o no enterado de esta decisión?

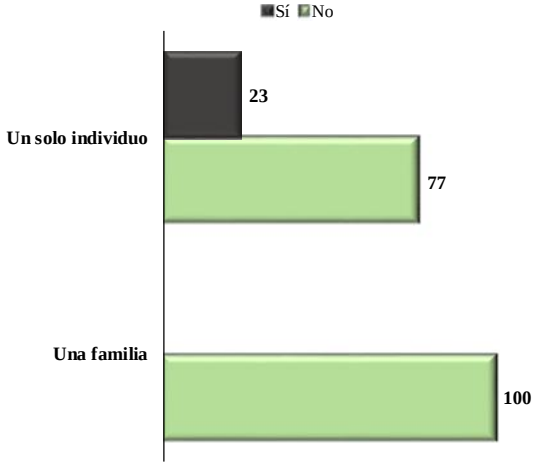


FUNCIONALIDAD DEL SALARIO MÍNIMO
- Porcentaje -

¿Usted considera que el salario mínimo debe ser suficiente para cubrir las necesidades básicas de sólo un individuo o las necesidades básica de una familia?

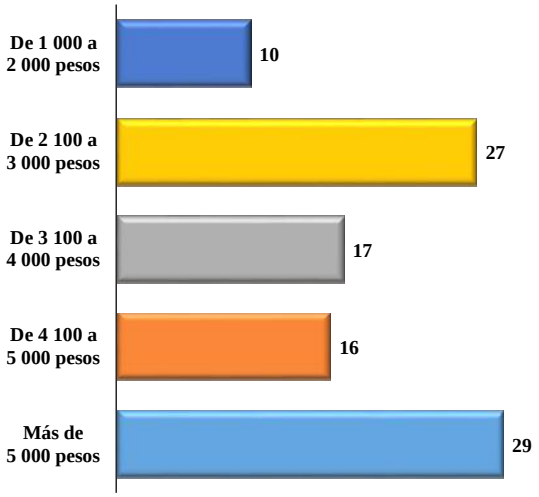


¿Usted cree que el salario mínimo ($70.10) alcanza para cubrir las necesidades básicas de…?
(Sólo porcentajes correspondientes con la pregunta anterior)



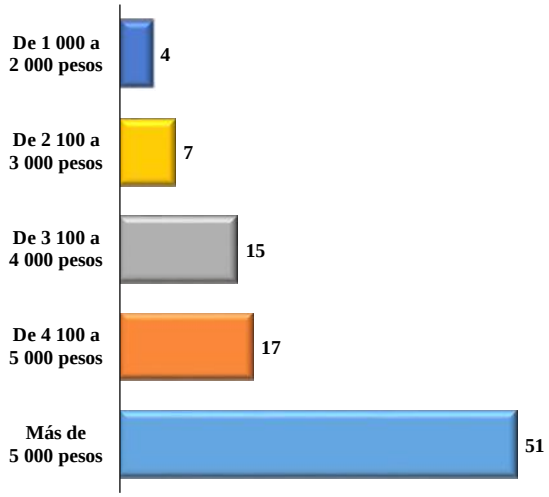
NECESIDADES BÁSICAS
- Porcentaje -

¿Cuánto considera que debe ser suficiente dinero para cubrir las necesidades básicas mensuales de un solo individuo?



Promedio para un solo individuo = $4 502.70 o lo equivalente a 2.1 salarios mínimos diarios actuales al 2015.

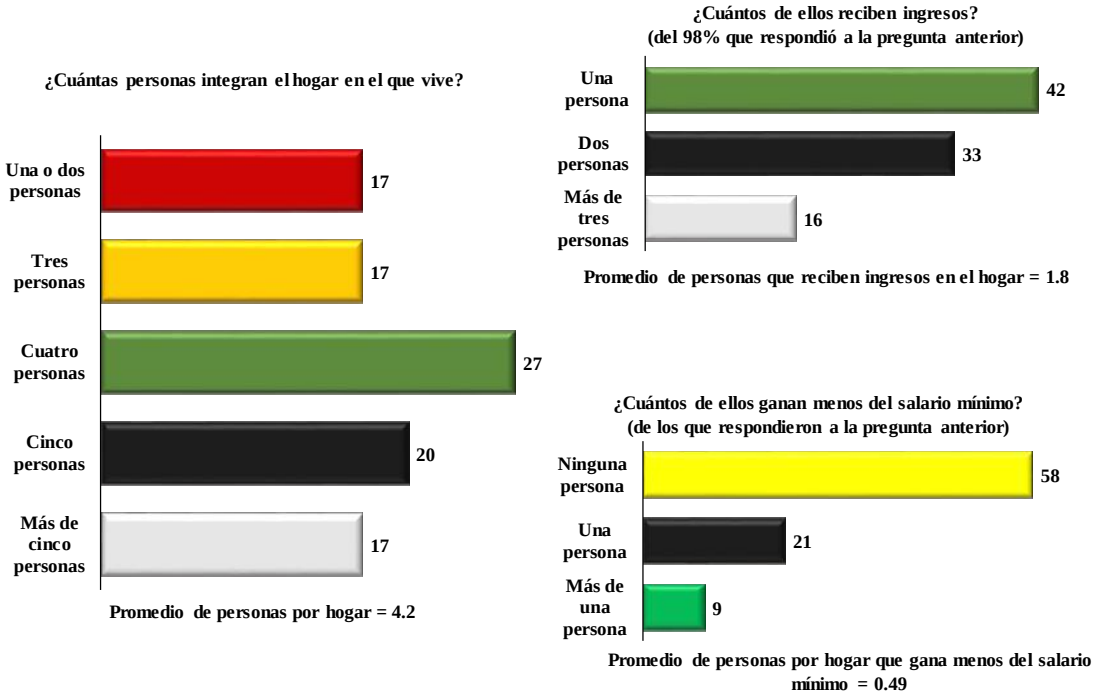
¿Cuánto considera que debe ser suficiente dinero para cubrir las necesidades básicas mensuales de una familia?



Promedio para una familia = $6 477.70 o lo equivalente a 3.03 salarios mínimos diarios actuales al 2015.

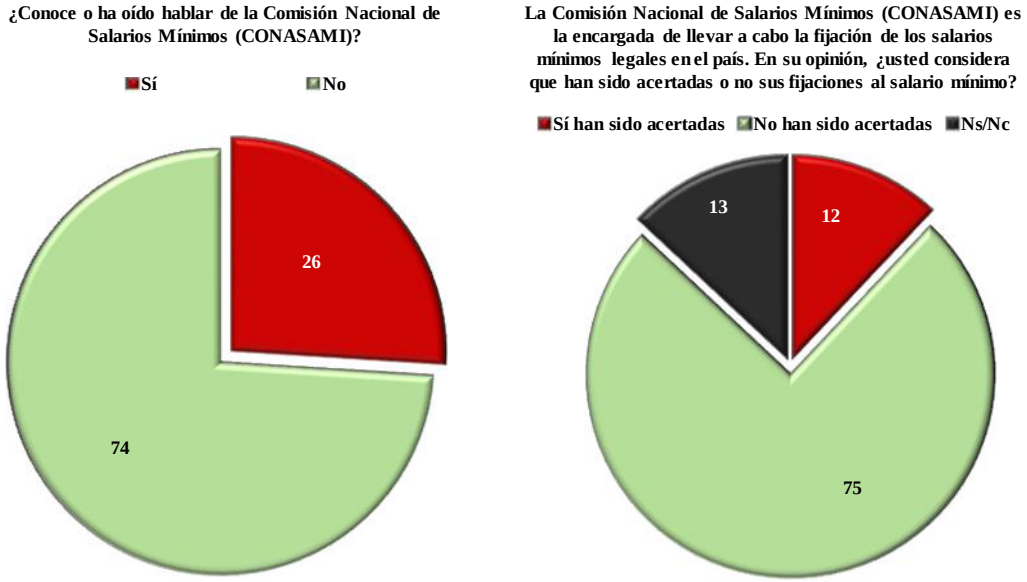
No se muestra el porcentaje de "no sabe y no contestó"; sumando estas categorías se obtiene el 100 por ciento.

INGRESOS EN LOS HOGARES
- Porcentaje -

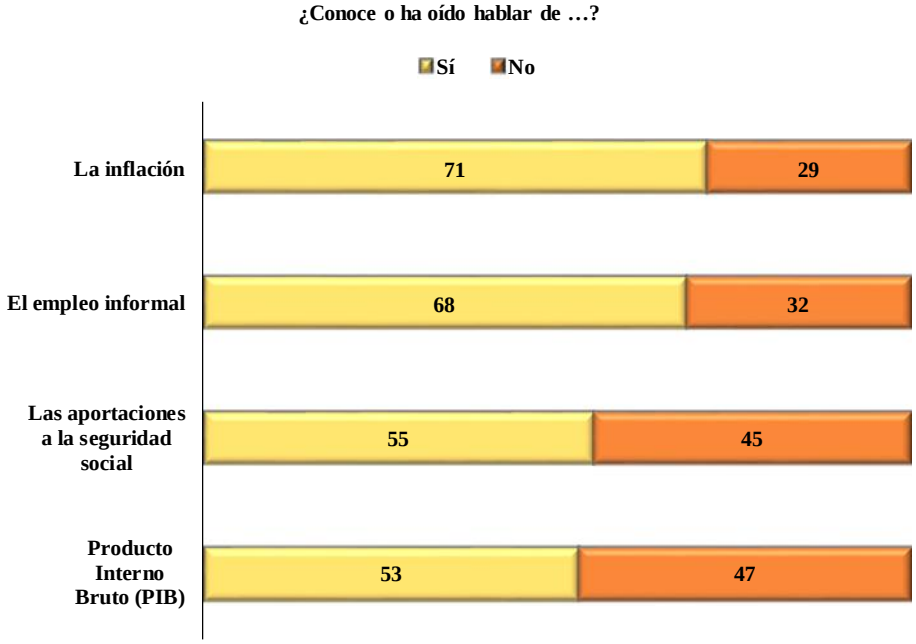


No se muestra el porcentaje de "no sabe y no contestó"; sumando estas categorías se obtiene el 100 por ciento.

COMISIÓN NACIONAL DE SALARIOS MÍNIMOS
- Porcentaje -

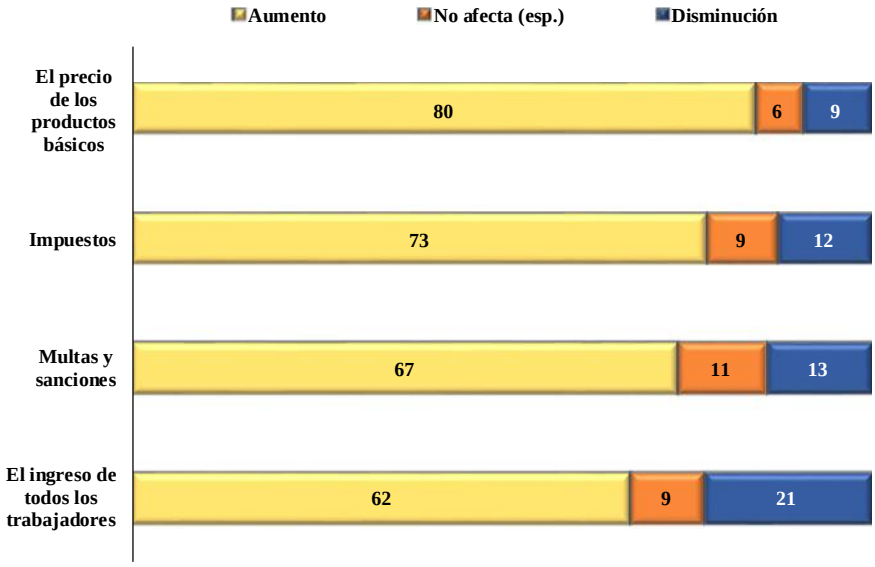


CONOCIMIENTO DE ALGUNOS CONCEPTOS
- Porcentaje -



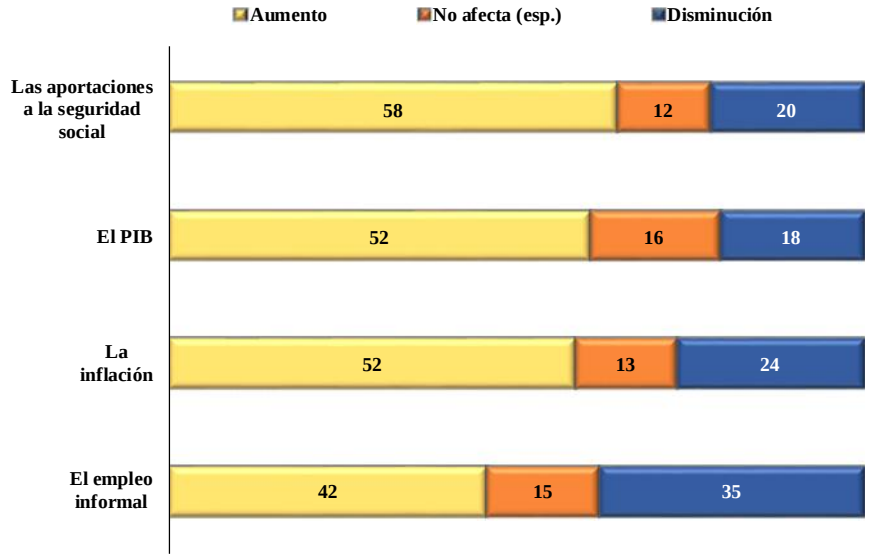
PERSPECTIVAS DEL INCREMENTO DEL SALARIO MÍNIMO
- Porcentaje -

¿Cree usted que con el incremento en el salario mínimo habrá aumento o una disminución de…?



No se muestra el porcentaje de "no sabe y no contestó"; sumando estas categorías se obtiene el 100 por ciento.

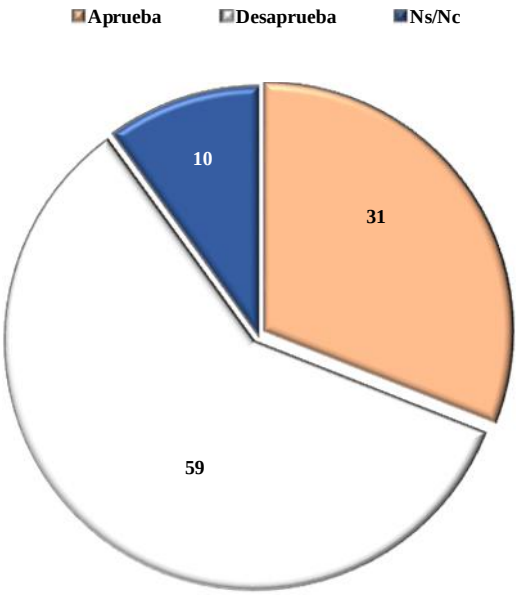
¿Cree usted que con el incremento en el salario mínimo habrá aumento o una disminución de…?
(Sólo se les preguntó a los que conocían)



No se muestra el porcentaje de "no sabe y no contestó"; sumando estas categorías se obtiene el 100 por ciento.

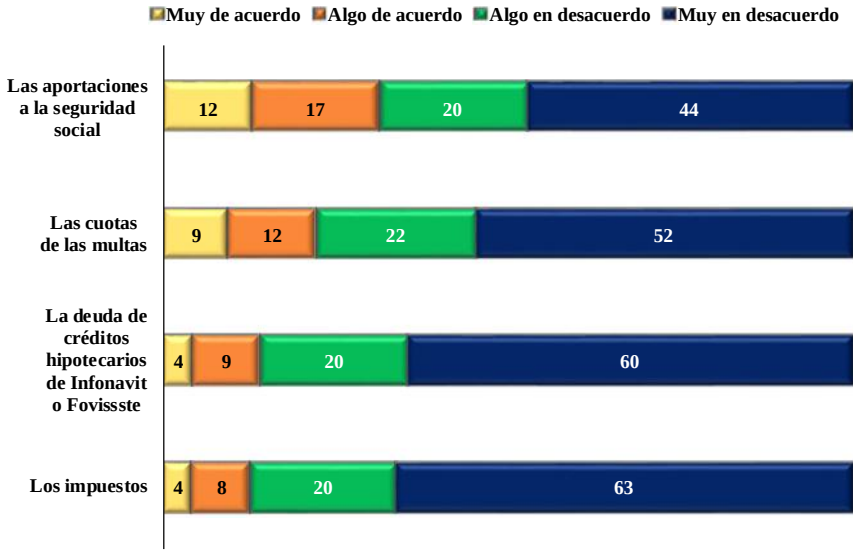
SALARIO MÍNIMO COMO UNIDAD DE MEDIDA
- Porcentaje -

Las multas, algunos créditos hipotecarios y las aportaciones a la seguridad social se calculan en términos de salarios mínimos. En general, ¿usted aprueba o desaprueba el uso del salario mínimo como referencia?



OPINIÓN SOBRE EL AUMENTO DEL SALARIO MÍNIMO
- Porcentaje -

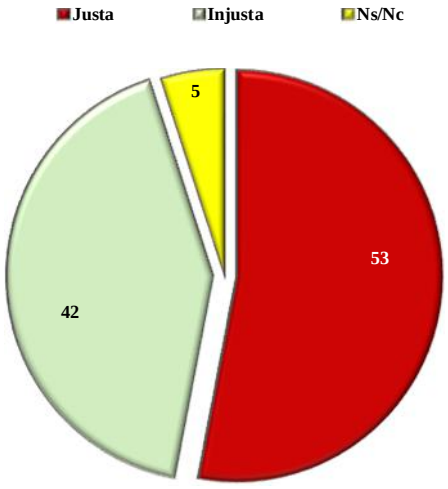
Al aumentar el salario mínimo también aumentarán… ¿Usted está de acuerdo o en desacuerdo con dicho aumento?



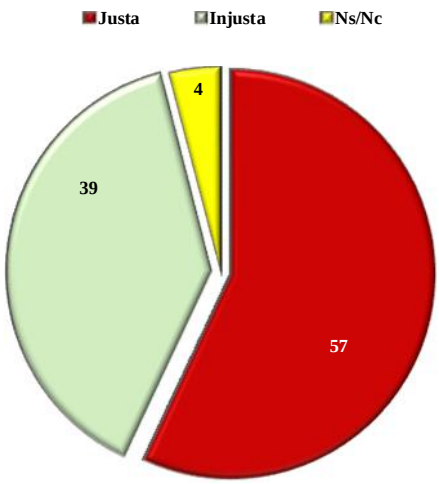
No se muestra el porcentaje de "no sabe y no contestó"; sumando estas categorías se obtiene el 100 por ciento.

PERCEPCIÓN DEL SALARIO MÍNIMO COMO UNIDAD DE MEDIDA
- Porcentaje -

¿Considera usted justa o injusta una multa de 10 días de salario mínimo por pasarse un semáforo en rojo?



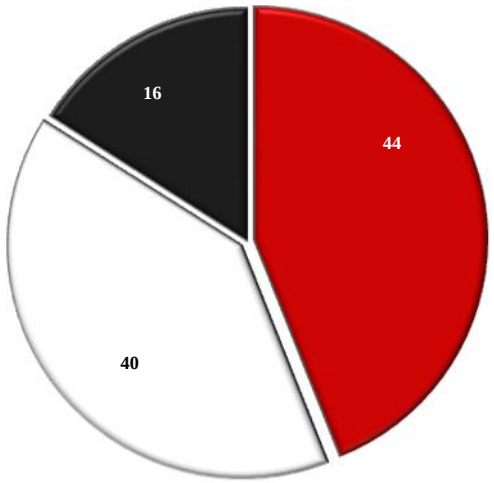
¿Considera usted justa o injusta una multa de 700 pesos por pasarse un semáforo en rojo?



Se preguntó a la mitad de los ciudadanos la pregunta referente a "10 días de salario mínimo" y a la otra mitad se le preguntó sobre "700 pesos".

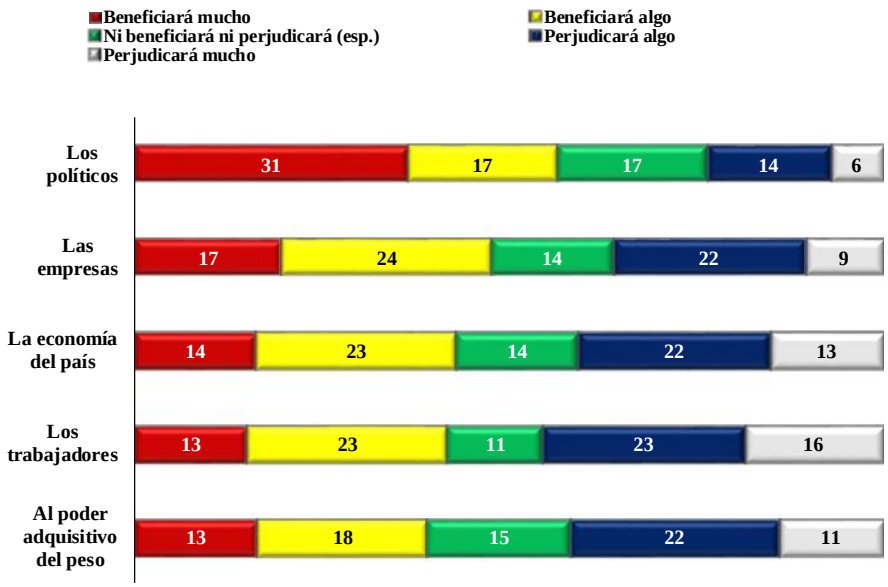
DESINDEXACIÓN DEL SALARIO MÍNIMO
- Porcentaje -

A la acción de sustituir el salario mínimo como medida de referencia para multas, créditos, etc., y proponer una nueva medida que no tenga que ver con él, se le denomina desindexación del salario mínimo, y en estos días está por aprobarse en la Cámara de Diputados. ¿Usted aprueba o desaprueba esta reforma?



PERSPECTIVAS DE LA DESINDEXACIÓN
- Porcentaje -

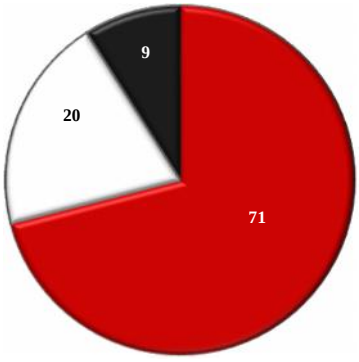
¿Usted cree que la desindexación del salario mínimo beneficiará o perjudicará a…? ¿Qué tanto: Mucho o algo?



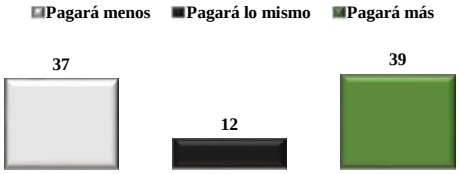
No se muestra el porcentaje de "no sabe y no contestó"; sumando estas categorías se obtiene el 100 por ciento.

NUEVA UNIDAD DE MEDIDA
- Porcentaje -

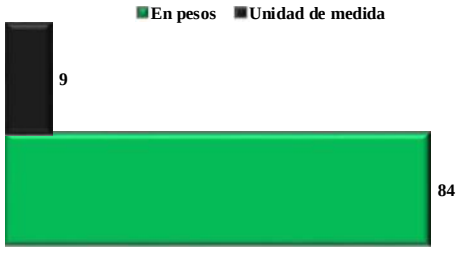
¿Usted considera necesaria o innecesaria una nueva unidad de medida para las multas, créditos y aportaciones a la seguridad social?



Al cambiar la unidad de medida para pagar multas ¿Usted considera que pagará más dinero o pagará menos?

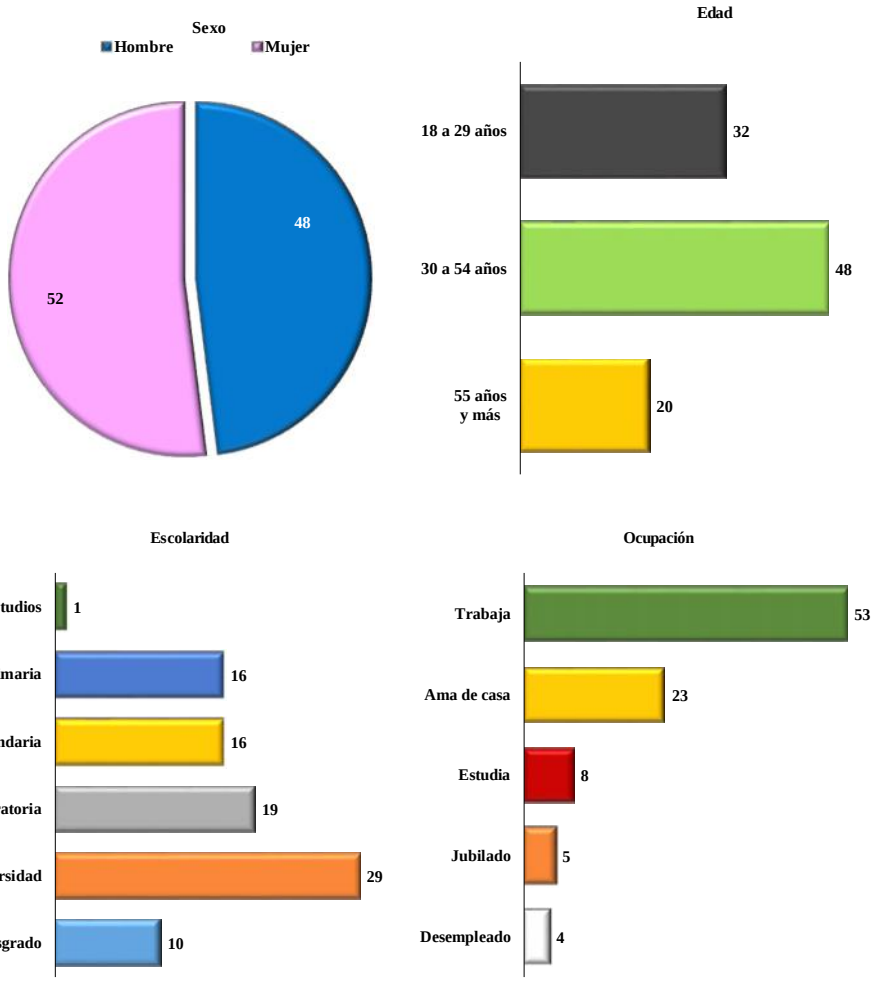


En su opinión, ¿qué es más apropiado, especificar el monto de las multas directamente en pesos mexicanos o con alguna otra unidad de medida?

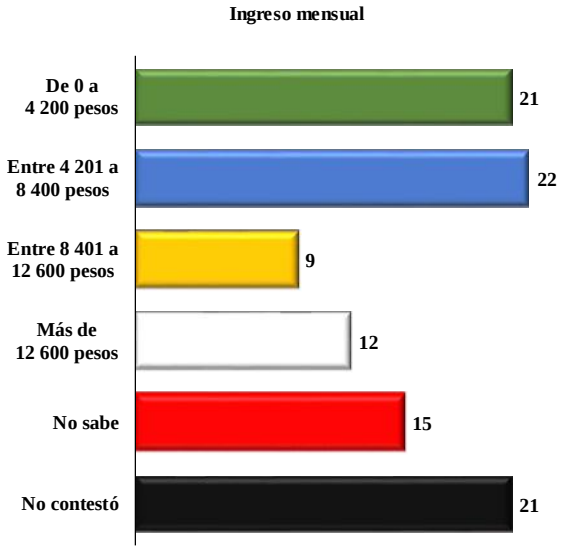


No se muestra el porcentaje de "no sabe y no contestó"; sumando estas categorías se obtiene el 100 por ciento.

PERFIL DEL ENTREVISTADO
- Porcentaje -



No se muestra el porcentaje de "no sabe y no contestó"; sumando estas categorías se obtiene el 100 por ciento.



Metodología

Fecha de levantamiento: Del 20 al 22 de noviembre de 2015.

Población de estudio: Personas mayores de 18 años con teléfono fijo en la República Mexicana.

Recolección de datos: Entrevistas telefónicas a números fijos.

Método de datos: Selección aleatoria sistemática con probabilidades proporcionales al número de líneas de teléfonos fijos en todo el país. Se aplicaron cuotas de edad y sexo representativas de la población.

Tamaño de la muestra: 905 entrevistas efectivas en todo el país.

Margen de error y nivel de confianza: Cada proporción tiene un error de estimación que depende de la variabilidad de la muestra. El error máximo permitido es de ±3.2% para el ámbito nacional. Los errores presentados en este reporte se estiman considerando un nivel de confianza de 95 por ciento.

Diseño y análisis de la investigación: Dirección de Opinión Pública, Centro de Estudios Sociales y de Opinión Pública.

Director del proyecto: CESOP.

Población de estudio

PERFIL DEL CIUDADANO CON LÍNEA TELEFÓNICA
- Porcentaje -

Sexo	
Hombres	**Mujeres**
45.9	54.1

Grupo de edad		
De 18 a 29 años	**De 30 a 54 años**	**55 años o más**
25.1	46.3	28.6

Ocupación					
Trabaja	**Ama de casa**	**Estudia**	**Jubilado**	**Desempleado**	**Otra situación**
59.0	20.4	6.8	6.3	3.2	4.3

Escolaridad					
Sin estudios	**Primaria**	**Secundaria**	**Preparatoria**	**Universidad**	**Posgrado**
3.6	20.0	19.8	20.8	32.5	3.0

Ingreso corriente mensual						
De 0 a 2 100	**De 2 001 a 4 200**	**De 4 201 a 6 300**	**De 6 301 a 8 400**	**De 8 401 a 10 500**	**De 10501 a 12 600**	**Más de 12 600**
0.7	4.7	8.8	10.2	10.8	9.4	55.3

FUENTE: CESOP, con información del INEGI.

DISTRIBUCIÓN DE LÍNEAS TELEFÓNICAS Y COBERTURA

Entidad	% del total de líneas	Cobertura	Entidad	% del total de líneas	Cobertura
Aguascalientes	1.1	41.3	Morelos	2.0	43.1
Baja California	3.2	38.0	Nayarit	0.9	32.3
Baja California Sur	0.6	34.4	Nuevo León	5.9	51.1
Campeche	0.5	27.0	Oaxaca	1.8	21.3
Coahuila de Zaragoza	2.5	38.0	Puebla	4.5	34.8
Colima	0.8	45.7	Querétaro	1.5	34.7
Chiapas	1.1	11.4	Quintana Roo	0.9	24.7
Chihuahua	3.6	40.8	San Luis Potosí	2.4	40.1
Ciudad de México	15.1	69.5	Sinaloa	1.9	27.6
Durango	1.4	35.3	Sonora	2.5	35.3
Guanajuato	4.3	35.4	Tabasco	0.9	17.4
Guerrero	2.1	29.2	Tamaulipas	3.3	39.6
Hidalgo	1.3	19.8	Tlaxcala	0.7	25.7
Jalisco	8.6	50.4	Veracruz de Ignacio de la Llave	4.5	23.8
México	15.1	42.7	Yucatán	0.9	20.0
Michoacán de Ocampo	2.7	27.9	Zacatecas	1.2	31.4

FUENTE: CESOP, con información del INEGI.

Fuente de información:
http://www5.diputados.gob.mx/index.php/esl/content/download/44116/219997/file/CESOP-IL-14-ETEElSalarioMinimo-160506.pdf

Implicaciones fiscales para los estados por la desindexación del salario mínimo (INDETEC)

El 2 de mayo de 2016, el Instituto para el Desarrollo Técnico de las Haciendas Públicas[1] (INDETEC) publicó en la revista electrónica "Federalismos Hacendario", número 2, correspondiente al trimestre que va de abril a junio de 2016, la nota de opinión "Implicaciones fiscales para los estados por la desindexación del salario mínimo[2]" de la autoría de Humberto Morones Hernández[3]. A continuación se presenta el contenido.

La reforma Constitucional en materia de desindexación del **salario mínimo** tiene como propósito fundamental impulsar su recuperación, ya que por años la tendencia de ajuste salarial ha mostrado un escaso si no es que nulo, crecimiento real. La reforma tiene implicaciones fiscales, económicas, financieras y administrativas que requieren de adecuaciones a la legislación de los tres órdenes de gobierno, siendo propósito de este artículo, analizar y comentar algunas de las principales implicaciones fiscales para los estados.

La reforma constitucional: ¿cuándo y por qué?

El día 28 de enero próximo pasado entró en vigor la reforma constitucional en materia de desindexación del **salario mínimo** que lo desvincula como unidad de medida o referencia para el pago de créditos hipotecarios a la vivienda, contribuciones, y otros aspectos de carácter financiero; sentando así las bases para la recuperación gradual de los **salarios mínimos** generales y profesionales.

---

[1] http://www.indetec.gob.mx/2015/el-instituto/que-es-el-indetec/

[2] INDETEC, "Federalismo Hacendario", número 2, abril a junio de 2016, páginas de la 117 a la 121.

[3] Humberto Morones Hernández es consultor investigador en INDETEC. Es Licenciado en Administración Pública por la Universidad de Guadalajara. Fue Director de Catastro en los Municipios de Zapopan y Guadalajara del estado de Jalisco. hmoronesh@indetec.gob.mx

La reforma constitucional en la materia trajo consigo la definición de una nueva Unidad de Medida y Actualización, denominada UMA, para ser utilizada como unidad de cuenta, índice, base, medida o referencia para el pago de obligaciones y supuestos previstos en las leyes. El valor de la nueva UMA será calculado y determinado por el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) con base en lo dispuesto en la legislación reglamentaria que se emita para el efecto, misma que deberá expedirse en un plazo que no exceda a los 120 días naturales siguientes a la fecha de publicación del Decreto que declara esta reforma[4].

Dicha reforma implicó modificaciones al inciso a) de la base II del artículo 41 constitucional, para hacer referencia a la nueva Unidad de Medida y Actualización como elemento a considerar en el esquema de financiamiento público de los partidos políticos, en sustitución de los **salarios mínimos** que anteriormente señalaba este mismo precepto legal.

La reforma implicó también una modificación al párrafo primero de la fracción VI del Apartado A del artículo 123, con el objeto de precisar que los **salarios mínimos** generales o profesionales de los trabajadores no podrán ser utilizados como índice, unidad, base medida o referencia para fines ajenos a su naturaleza.

Asimismo, la reforma comprendió la adición de los párrafos sexto y séptimo al apartado B del artículo 26 constitucional, que dotan al organismo (INEGI) responsable de normar y coordinar el Sistema Nacional de Información Estadística y Geográfica[5], de facultades para calcular en términos de ley, el valor de la Unidad de Medida y Actualización (UMA), que será utilizada como unidad de cuenta, índice, base, medida o referencia para determinar la cuantía del pago de las obligaciones y supuestos previstos en las leyes federales, de las entidades federativas y de la Ciudad de México.

[4] http://dof.gob.mx/nota_detalle.php?codigo=5423819&fecha=28/01/2016
[5] http://www.inegi.org.mx/saladeprensa/boletines/2016/especiales/especiales2016_01_09.pdf

La nueva unidad de medida y actualización (UMA)

En el Artículo Segundo Transitorio del Decreto que declara la reforma constitucional en materia de desindexación del **salario mínimo**, se establece que el "valor inicial diario" de la nueva Unidad de Medida y Actualización, será el equivalente al que tenga el **salario mínimo** general vigente diario en todo el país, al momento de la entrada en vigor de dicho Decreto y hasta que se actualice conforme al procedimiento previsto en el Artículo Quinto Transitorio que establece la obligación del Congreso de la Unión de emitir la legislación reglamentaria para determinar el valor de la UMA. Con base en lo anterior, y de acuerdo con el **salario mínimo** diario vigente, el valor inicial diario de la UMA equivale a: 73.04 pesos.

En este mismo artículo se establece que el "valor inicial mensual" de la UMA será el producto resultante de multiplicar el valor inicial diario referido en el párrafo anterior, por 30.4. Esto significa que el valor inicial mensual de la UMA equivale a: 2 mil 220.416 pesos; por su parte el "valor inicial anual" de la UMA, es el producto resultante de multiplicar el valor inicial mensual por 12; consecuentemente, el valor inicial anual de la UMA equivale a: 26 mil 644.992 pesos ($26 mil 645 pesos).

Actualización de la UMA

En tanto se promulga la Ley reglamentaria para determinar el valor de la UMA, ésta se actualizará aplicando el siguiente método (Artículo Quinto Transitorio):

I. El valor diario se determinará multiplicando el valor diario de la Unidad de Medida y Actualización del año inmediato anterior por el resultado de la suma de uno más la variación interanual del Índice Nacional de Precios al Consumidor del mes de diciembre del año inmediato anterior.

II. El valor mensual será el producto de multiplicar el valor diario de la Unidad de Medida y Actualización por 30.4

III. El valor anual será el producto de multiplicar el valor mensual de la Unidad de Medida y Actualización por 12.

Adecuaciones a la legislación federal, estatal y municipal

A partir de la fecha de entrada en vigor (28 de enero de 2016) del Decreto que declara la reforma y adición a diversas disposiciones constitucionales en materia de desindexación del **salario mínimo**, "todas las menciones al **salario mínimo** como unidad de cuenta, índice, base, medida, o referencia para determinar la cuantía de las obligaciones y supuestos previstos en las leyes federales, estatales, de la Ciudad de México, así como de cualquier otra disposición jurídica que emanen de todas las anteriores, se entenderán referidas a la Unidad de Medida y Actualización"[6].

No obstante lo anterior, el Artículo Cuarto Transitorio del propio Decreto establece que las autoridades legislativas y administrativas de los tres órdenes de gobierno, "deberán realizar las adecuaciones que correspondan en las leyes y ordenamientos de su competencia, según sea el caso, en un plazo máximo de un año a partir de la entrada en vigor de este Decreto…[7]"

Implicaciones fiscales de la reforma

Actualmente, las leyes fiscales de los tres ámbitos de gobierno que establecen cargas tributarias a los contribuyentes, utilizan en mayor o menor medida el **salario mínimo** como indicador o referente para la determinación y actualización de contribuciones.

[6] Artículo Tercero Transitorio del Decreto que declara reformadas y adicionadas diversas disposiciones de la Constitución Política de los Estados Unidos Mexicanos en materia de desindexación del **salario mínimo**. Diario Oficial de la Federación del 27 de enero de 2016: http://www.dof.gob.mx/nota_detalle.php?codigo=5423663&fecha=27/01/2016

[7] Ob. Cit.

Así mismo, los sistemas sancionatorios aplicables al incumplimiento de obligaciones fiscales y administrativas, generalmente se caracterizan por utilizar el **salario mínimo** como elemento para la determinación de multas u otro tipo de sanciones económicas que las propias leyes y reglamentos establecen.

En este contexto y desde una perspectiva fiscal, la reforma constitucional en materia de desindexación del **salario mínimo** tiene implicaciones legales, técnicas y administrativas para los tres órdenes de gobierno. *A priori* se podrían señalar para con el ámbito municipal, entre otras, las siguientes implicaciones:

Legales

1. Reformar la Ley de Hacienda Municipal replicando en ésta lo que en materia establece el Artículo Tercero Transitorio del Decreto de Reforma Constitucional, que señala lo siguiente:

   "A la fecha de entrada en vigor del presente Decreto todas las menciones al **salario mínimo** como unidad de cuenta, índice, base, medida, o referencia para determinar la cuantía de las obligaciones y supuestos previstos en las leyes federales, estatales, de la Ciudad de México, así como de cualquier otra disposición jurídica que emane de todas las anteriores, se entenderán referidas a la Unidad de Medida y Actualización[8]".

2. En caso de que el gobierno municipal decida utilizar la Unidad de Medida y Actualización (UMA) en la estructura tarifaria del impuesto predial o bien como referente para determinar otro tipo de contribuciones o multas tipificadas en la Ley de Hacienda Municipal, las autoridades hacendarias competentes deberán impulsar las reformas correspondientes precisando que el valor de la UMA se determinará

[8] Ibídem.

con base en lo que al respecto establezca la Constitución General y la legislación reglamentaria que el Congreso de la Unión expedida para el efecto.

Otra opción sería que la reforma a la legislación local (leyes de hacienda y de ingresos municipales) contemple la transcripción de las disposiciones, criterios y métodos que determinan el valor de la UMA y su actualización, establecidos en la Constitución General y en la legislación reglamentaria que expida el Congreso de la Unión.

3. Replantear las estructuras tarifarias de los impuestos que actualmente se determinan con base a **salarios mínimos**, mismas que a partir del próximo año tendrán que considerar, ya sea tasas porcentuales y cuotas en pesos, o bien la nueva Unidad de Medida y Actualización.

   Cualquiera de las opciones señaladas en este punto implica que se realice un análisis del rendimiento recaudatorio actual del impuesto(s), a fin de definir e impulsar las adecuaciones que mejor convenga considerando desde luego los principios constitucionales de proporcionalidad y equidad tributaria.

Técnicas

1. Rediseñar (reprogramar los sistemas informáticos) los procesos de cálculo y determinación de impuestos y sus accesorios, considerado el valor de la UMA y su mecánica de actualización.

2. Revisar y analizar la estructura y rendimiento de los impuestos que actualmente están referenciados a **salarios mínimos**, tal es el caso de algunas entidades en donde la estructura tarifaria del impuesto predial se establece en unidades de **salarios mínimos** y que de acuerdo con la reforma en la materia, a partir del año

entrante tendrán que referenciarse directamente a pesos o bien a la nueva Unidad de Medida y Actualización.

Administrativas

1. Diseñar y preparar formatos para la declaración, determinación y cobro de contribuciones y accesorios fiscales (multas) referenciados actualmente a **salarios mínimos** y a partir del próximo año a la nueva Unidad de Medida y Actualización.

2. Informar y orientar a los contribuyentes sobre la mecánica de determinación y actualización de las contribuciones que serán fijadas con base en la nueva Unidad de Medida y Actualización (UMA). Tarea relevante sobre cuando se trata de contribuciones autodeterminables.

Bibliografía

Decreto que declara reformadas y adicionadas diversas disposiciones de la Constitución Política de los Estados Unidos Mexicanos en materia de desindexación del salario mínimo. DOF 27 de enero de 2016

Constitución Política de los Estados Unidos Mexicanos, texto vigente, última reforma publicada 2l 29 de enero de 2016. www.diputados.gob.mx

Fuente de información:
http://www.indetec.gob.mx/2015/revista-federalismo-hacendario-no-2/
http://imcp.us7.list-manage.com/track/click?u=8cbcda58b2d10a744884c90a7&id=74208142d6&e=ab2f58e0db
www.indetec.gob.mx
Para tener acceso a información relacionada visite:
http://www.dof.gob.mx/nota_detalle.php?codigo=5423663&fecha=27/01/2016
http://dof.gob.mx/nota_detalle.php?codigo=5423819&fecha=28/01/2016
http://www.inegi.org.mx/saladeprensa/boletines/2016/especiales/especiales2016_01_09.pdf

Apoyos a familias propietarias de un negocio por el aumento del salario mínimo de California (The Daily Signal)

El 21 de abril de 2016, *The Daily Signal*[9] publicó una crónica en la que se narra los efectos del alza del salario mínimo en algunas empresas de tamaño pequeño en la ciudad de San Diego, California, Estados Unidos de Norteamérica. A continuación, los detalles.

Elvin Lai ha estado en el negocio de la hospitalidad durante toda su vida. El hotel de San Diego, donde se desempeña como CEO ha estado en su familia durante cuatro generaciones, Lai alcanza a revivir los recuerdos de la infancia de sus años de juventud dedicados en la propiedad ubicada frente al mar.

Lai pidió que el nombre de su hotel no fuera publicado para proteger su negocio.

El joven propietario de la empresa limpió su primer cuarto de hotel cuando tenía sólo seis años de edad y pasaba los veranos trasladando el equipaje de los huéspedes a sus habitaciones.

Hoy en día, Lai supervisa todas las operaciones en el hotel y tiene fe en que permanecerá en su familia durante otras cuatro generaciones más.

[9] *The Daily Signal* es la organización de noticias multimedia de *The Heritage Foundation*.

Sin embargo, una nueva propuesta en San Diego para aumentar el **salario mínimo** a 11.50 dólares por hora el próximo año, junto con la nueva ley de California que aumenta el **salario mínimo** a 15 dólares la hora para el año 2022[10], ha dejado Lai preguntándose cómo el hotel sobrevivirá al aumento de los costos de la mano de obra.

Fuente de información:
http://dailysignal.com/2016/04/21/a-family-owned-business-braces-for-californias-minimum-wage-hike/?utm_source=TDS_Email&utm_medium=email&utm_campaign=MorningBell&mkt_tok=eyJpIjoiWlRrMU1tSmlNMlJqWkRneSIsInQiOiI5WThKQStpRXJGTlNKUExBemxvam9lY1VXM2V6dmxkRXNobXExU1JxeXJSOXd4eUpFUHRTT2ZXem9sMHdFbFFzSlp3RGpJMTFGN1JXVHBGTGFMMmhjK29NSlpxTHgxVFZaWkZ4NDdjcVhvST0ifQ%3D%3D
Para tener acceso a información relacionada visite:
http://dailysignal.com/2016/04/07/casualties-of-a-living-wage-a-california-bookstore-owners-minimum-wage-story/
http://dailysignal.com/2016/04/07/casualties-of-a-living-wage-a-california-bookstore-owners-minimum-wage-story/?utm_source=TDS_Email&utm_medium=email&utm_campaign=Top5&mkt_tok=eyJpIjoiTldKalpHRXlaamRrTXpnMiIsInQiOiJZOEdCbitidjVRYkhKZ1JaVk5Tbm1Idk01YlVkXC9TbWpqVlp6S3RvMVVaVkMwcDVqWFo5ektMdThrVFFkK3hHNGJaQ3ZwTW44b3orb0hvK1JKQVoyVUxjQmY4VkN6blZMK01JUjhyYkhIMklCVFplNDlibWttTXBURjB2NVRZY2cifQ%3D%3D
http://dailysignal.com/2016/04/15/la-city-council-halts-discussion-of-minimum-wage-exemption-pushed-by-labor-unions/?utm_source=TDS_Email&utm_medium=email&utm_campaign=MorningBell&mkt_tok=eyJpIjoiT1dOak1EQmlOVFk0T0RFeCIsInQiOiJVZVBoaHVzNHdcL05wNlFWN3JNXC9xK3MxMUxES1dmZ2N6OGRWelpGVnh3bG1RR3g4TkVcL3RQbVwvUFQyTG9BbzB5ZlJMNEkxVERUM2R5c3NMOTBJazZJRHNsMFB0MGZnTUNXUWlCUDl2cWNkVTQ9In0%3D
http://elperiodicodemexico.com/nota.php?id=829080

[10] http://dailysignal.com/2016/04/15/la-city-council-halts-discussion-of-minimum-wage-exemption-pushed-by-labor-unions/?utm_source=TDS_Email&utm_medium=email&utm_campaign=MorningBell&mkt_tok=eyJpIjoiT1dOak1EQmlOVFk0T0RFeCIsInQiOiJVZVBoaHVzNHdcL05wNlFWN3JNXC9xK3MxMUxES1dmZ2N6OGRWelpGVnh3bG1RR3g4TkVcL3RQbVwvUFQyTG9BbzB5ZlJMNEkxVERUM2R5c3NMOTBJazZJRHNsMFB0MGZnTUNXUWlCUDl2cWNkVTQ9In0%3D

Gaceta parlamentaria: proposiciones de acuerdo de los órganos de gobierno

El 10 de marzo de 2016, en la Gaceta Parlamentaria de la Cámara de Diputados, se publicó el acuerdo de la Junta de Coordinación Política, por el que se crea un grupo de trabajo en materia de desarrollo económico, con énfasis en un salario digno. A continuación se incluye el documento.

Acuerdo de la junta de coordinación política por el que se crea un grupo de trabajo en materia de desarrollo económico, con énfasis en un salario digno.

La Junta de Coordinación Política de la Cámara de Diputados, con fundamento en los artículos 33 y 34. Numeral 1, inciso a) de la Ley Orgánica del Congreso General de los Estados Unidos Mexicanos, y

Considerando

1. Que el artículo 33 de la Ley Orgánica del Congreso General de los Estados Unidos Mexicanos establece que la Junta de Coordinación Política es la expresión de la pluralidad de la cámara; por tanto, es el órgano colegiado en el que se promueven entendimientos y convergencias políticas con las instancias y órganos que resulten necesarios, para que el pleno esté en condiciones de adoptar las decisiones que constitucional y legalmente le corresponden;

2. Que de conformidad con el artículo 34, numeral 1, inciso a) de la misma Ley Orgánica, este órgano de gobierno podrá impulsar la conformación de acuerdos relacionados con el contenido de las agendas presentadas por los distintos grupos parlamentarios, a fin de agilizar el trabajo legislativo;

3. Que consciente de la urgente necesidad de tomar las medidas legislativas que

permitieran mejorar el nivel de vida de las familias mexicanas. El poder revisor de la Constitución aprobó la reforma constitucional en materia de desindexación del salario mínimo, publicada en el Diario Oficial de la Federación el 27 de enero de 2016, en cuyos transitorios se estableció la obligación del Congreso de la Unión para realizar adecuaciones a la legislación vigente, a fin de eliminar las referencias al salario mínimo como unidad de cuenta, así como para emitir la legislación reglamentaria que determine el valor de la Unidad de Medida y Actualización (UMA);

4. Que la reforma constitucional antes mencionada rompió ataduras y representó un gran paso para que el salario mínimo avance a un mayor ritmo en su recuperación gradual y sostenida, hasta ser suficiente para satisfacer las necesidades normales de un jefe de familia en el orden material, social y cultural, así como para proveer la educación obligatoria de sus hijos;

5. Que el 14 de diciembre de 2015, el Pleno de esta Soberanía aprobó el Acuerdo de la Junta de Coordinación Política por el que establece la metodología para el análisis de iniciativas y minutas en materia de salario mínimo, mismo que, entre otros, tiene el propósito de crear un Consejo Técnico que regule y dirija los trabajos para realizar una profunda revisión del salario mínimo;

6. Que para dar cumplimiento a los artículos Transitorios Cuarto y Quinto del Decreto por el que se declara reformadas y adicionadas diversas disposiciones de la Constitución Política de los Estados Unidos Mexicanos, en materia de desindexación del salario mínimo, así como para instrumentar el Acuerdo de la Junta de Coordinación Política referido, este órgano de gobierno estima conveniente la creación de un grupo de trabajo que, respetando las competencias legales y reglamentarias de las comisiones ordinarias, coadyuve en la construcción de acuerdos que permitan impulsar los trabajos legislativos en

materia de desarrollo social, con énfasis en un salario digno.

Por lo anteriormente expuesto y fundado, la Junta de Coordinación Política somete a consideración del Pleno el siguiente:

Acuerdo

PRIMERO.- La Cámara de Diputados del H. Congreso de la Unión, con el propósito de dar cumplimiento a los artículos Transitorios Cuarto y Quinto del Decreto por el que se declara reformadas y adicionadas diversas disposiciones de la Constitución Política de los Estados Unidos Mexicanos, en materia de desindexación del salario mínimo, acuerda la creación del Grupo de Trabajo en Materia de Desarrollo Económico, con Énfasis en un Salario Digno.

SEGUNDO.- El grupo tendrá la finalidad de coadyuvar en la construcción de acuerdo que permitan impulsar los trabajos legislativos en materia de desarrollo económico, e énfasis en un salario digno, y faciliten la instrumentación del Acuerdo de la Junta Coordinación Política por el que establece la metodología para el análisis de iniciativas y minutas en materia de salario mínimo, sin menoscabo de las competencias que legalmente corresponden a las comisiones ordinarias.

TERCERO.- El grupo de trabajo estará integrado por un legislador de cada grupo parlamentario; la designación o sustitución podrá realizarse en cualquier momento a petición de su Coordinador.

Grupo Parlamentario	Integrante
PRI	Diputado Jorge Carlos Ramírez Marín
PAN	Diputado Armando Alejandro Rivera Castillejos
PRD	Diputado Arturo Santana Alfaro
PVEM	Diputado Emilio Enrique Salazar Farías
MORENA	Diputada Araceli Damián González
MC	Diputado Jorge Álvarez Máynez
NA	Diputado Mariano Lara Salazar
PES	Diputado Hugo Eric Flores Cervantes

CUARTO.- El grupo de trabajo podrá contar con un coordinador, designado por los propios integrantes, quien convocará y moderará las reuniones.

QUINTO.- Lo no previsto por el presente Acuerdo será resuelto por la Junta de Coordinación Política.

Transitorio

ÚNICO.- El presente Acuerdo entrará en vigor al momento de su aprobación por el de la Cámara de Diputados.

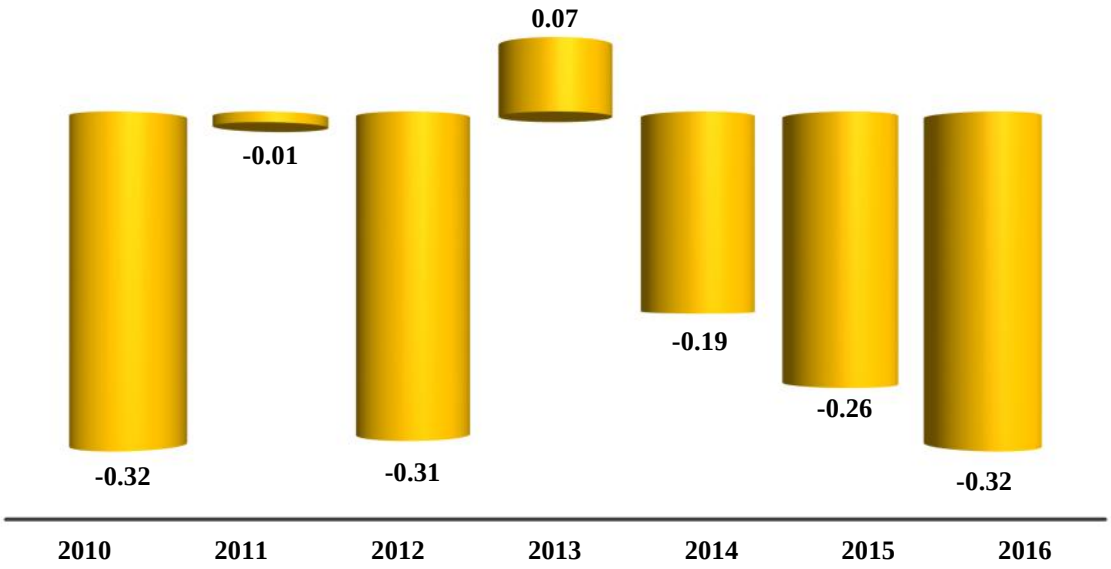
Fuente de información:
http://gaceta.diputados.gob.mx/PDF/63/2016/mar/20160310-VI.pdf

XII. EVOLUCIÓN DE LOS PRECIOS

Evolución de los precios (INPC)

El 9 de mayo de 2016, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) informo que el Índice Nacional de Precios al Consumidor (INPC), en abril de 2016, registró una variación de -0.32%, cifra menor en 0.06 puntos porcentuales a la del mismo mes de un año antes (-0.26%). Los conceptos que sobresalen por mostrar las bajas más importantes en sus precios fueron chile serrano (-26.45%), cebolla (-24.95%), pepino (-19.34%) y jitomate (-17.80%). En oposición, los conceptos que mostraron las alzas más notables fueron limón (62.53%), naranja (17.68%), durazno (7.14%) y aguacate (6.12%).

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
- Variaciones mensuales, por ciento -
Abril



FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

En el siguiente cuadro se registran comentarios sobre algunos genéricos que han afectado la evolución del INPC, en la semana del 9 al 13 de mayo de 2016.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
- Seguimiento de precios -

Variación en % 2015		Concepto	Variación en % 2016		Producción, abasto y mercado nacional semana del 9 al 13 de mayo de 2016
Abr.	Acumulado abr.		Abr.	Acumulado abr.	
-0.26	0.25	INPC	-0.32	0.65	Se estima que, entre el segundo y tercer trimestre de 2016, la inflación general se ubique en niveles ligeramente superiores a 3.0% y con ello cerrar el año cerca de dicho nivel; así lo publicó el Banco de México, en su Informe Trimestral octubre-diciembre de 2015.
Comentarios de productos hortifrutícolas					
-2.45	-16.23	Cebolla (Bola blanca)	-24.95	-10.03	En el reporte del Sistema Nacional de Información e Integración de Mercados (SNIM) se menciona que los envíos de **cebolla blanca** proveniente de Guanajuato son predominantes, a los que se suman volúmenes menores, pero constantes, de Michoacán de Ocampo y Puebla, además de partidas esporádicas de Chihuahua, cuyo abasto en conjunto es deficitario para satisfacer la demanda. Se estima que la participación en el abasto de Chihuahua vaya en aumento al formalizar su cosecha, por lo que los precios se mantendrán estables, sin descartar ajustes a la baja; esto dependerá de que las lluvias que ocurren en esas entidades federativas no provoquen afectaciones a las siembras o bien no dificulten la recolección.
-1.03	-34.99	Jitomate (Saladette)	-17.80	-34.03	El reporte de SNIM destaca que los envíos del **jitomate saladette** de Sinaloa ya no son predominantes, y la producción en Sinaloa entró en su etapa final: sin embargo la oferta global es satisfactoria, debido a que se cuenta con aportes considerables provenientes del estado de Sonora y otros volúmenes menores, pero constantes, provenientes de Puebla, Morelos y Michoacán de Ocampo; además de algunos volúmenes esporádicos de Aguascalientes y Veracruz de Ignacio de la Llave.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
- Seguimiento de precios -

Variación en % 2015		Concepto	Variación en % 2016		Producción, abasto y mercado nacional semana del 9 al 13 de mayo de 2016
Abr.	Acumulado abr.		Abr.	Acumulado abr.	
-3.86	10.29	Papa (Alpha)	-1.99	1.50	Los envíos de **papa alpha** de Sinaloa y Sonora son limitados. Así lo indicó el SNIM, lo cual se debe a que la producción en esas entidades está entrando en su etapa final. Se prevé que el estado de Guanajuato aporte volúmenes al mercado, lo que favorecerá la regularidad en el abasto, esto sin descartar ligeros ajustes al alza, ya que el producto de buena calidad será limitado.
-1.71	6.92	Limón con semilla	62.53	161.21	Los envíos del **limón con semilla** provenientes de Michoacán de Ocampo son constantes y suficientes para satisfacer la demanda. La producción se encuentra en la etapa de temporalidad alta; además de sumarse partidas provenientes de Oaxaca. Por lo cual se espera que el abasto mantenga continuidad y sea factible que las cotizaciones tiendan ser estables, de acuerdo con el reporte de SNIM.
-6.34	2.88	Plátano (Enano-gigante)	-6.73	30.94	Los envíos del **plátano enano-gigante** provenientes de Chiapas y Tabasco son contados, por lo que los arribos han disminuido debido a que estos estados están realizando exportaciones; los excedentes de plátano maduro, que previamente habían crecido, también disminuyeron. Se espera un ligero repunte de la cotización, ya que la oferta para el mercado interno será menor.
-1.74	-0.82	Manzana	-6.99	14.16	En el reporte del SNIM se menciona que los envíos de **manzana**, provenientes de Chihuahua y Estados Unidos de Norteamérica, son suficientes para satisfacer la demanda, ya que se almacena, refrigera y se va extrayendo conforme la demanda lo requiere. En este sentido la temporalidad de producción de manzana es de corta duración, generalmente va de agosto a principios de octubre.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
- Seguimiento de precios -

Variación en % 2015		Concepto	Variación en % 2016		Producción, abasto y mercado nacional semana del 9 al 13 de mayo de 2016
Abr.	Acumulado abr.		Abr.	Acumulado abr.	
4.74	6.08	Naranja	17.68	26.48	En el informe del SNIM se menciona que los envíos de **naranja** provenientes de Tamaulipas son constantes, por lo que el abasto global mantuvo regularidad en virtud de que los volúmenes de envío que se realizan de Veracruz de Ignacio de la llave son todavía considerables, a pesar de que su cosecha "Tardía" se encuentra en la etapa final. Por otra parte, las aportaciones conjuntas de la producción "Norteña" de Tamaulipas y Nuevo León se incrementaron. Se espera un ligero ajuste al alza de la cotización, debido a que gradualmente los aportes de Veracruz de Ignacio de la Llave serán menores en volumen y calidad.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Banco de México y del Sistema Nacional de Información e Integración de Mercados (SNIIM) en su Comentario Semanal del 9 al 13 de mayo de 2016, sobre el mercado de frutas y hortalizas en la Central de Abastos del Distrito Federal.

Fuente de información:
http://www.economia-sniim.gob.mx/nuevo/

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
SEGUIMIENTO DE PRECIOS

Producción, abasto y mercado internacional en el mes de mayo de 2016*

COMENTARIOS DE OTROS ALIMENTOS EN LOS MERCADOS INTERNACIONALES

Trigo Los futuros de julio del trigo rojo suave de Chicago bajaron 25 centavos de dólar estadounidense, la semana del 2 al 6 de mayo. El aumento de 19% en las calificaciones de los cultivos de trigo de Kansas, comparado con el estimado de producción 2015 del Departamento de Agricultura de Estados Unidos de Norteamérica (USDA), influyó en los precios. El contrato de julio bajó su promedio móvil de 100 días de 4.80 centavos de dólar estadounidense por bushel (USc/bu.).

El mercado está viendo un poco más de demanda, pero la tendencia principal del mercado continúa a la baja, ya que no hay ningún problema en la producción de los principales países productores. En la semana de referencia el contrato de julio bajó 24.75 centavos de dólar estadounidense.

Aunque se espera una baja en la producción mundial de trigo de 10 millones de toneladas, los operadores del mercado ven que los inventarios finales del nuevo ciclo serán un nuevo récord. Para el reporte de oferta y demanda del USDA, del 10 de mayo, se espera que los inventarios finales sean de 984 millones de bushels (bu.) contra 976 millones de bu. del reporte del mes anterior. Para los inventarios de la nueva producción, se espera que sean de un billón de bu., con un rango de estimados de entre 820 a 1.22 billones de bu. En cuanto a las cifras mundiales, se estima que los inventarios 2015/2016 sean de 239.4 millones de toneladas; un nuevo récord, y para los inventarios del nuevo ciclo se esperan todavía mayores en 243 millones de toneladas. Se estima que la producción total de trigo en Estados Unidos de Norteamérica sea de 1.98 billones de bu. contra 2.052 billones de bu. del ciclo pasado y que la producción de trigo de invierno sea de 1.380 billones contra 1.370 del año anterior.

De acuerdo con el último mapa del estado de las superficies sembradas en Estados Unidos de Norteamérica, se ve una ligera mejora en los cultivos, aunque la parte Suroeste podría estar mejor con más lluvias. El pronóstico del clima indica temperaturas secas, pero después se esperan lluvias y mayores temperaturas para la zona del trigo de invierno. Tanto Francia como la zona del Mar Negro recibirán lluvias en los siguientes días, por lo que no hay riesgos de malas condiciones de los cultivos.

El reporte de condición de los cultivos del USDA al 1º de mayo mostró que el trigo de invierno subió 2 puntos porcentuales en su calificación para llegar a 59% de bueno a excelente, comparado con 42% del año anterior; con esto, el 2016 es uno de los años con mejor calificación de los últimos veinte años. El 42% del trigo presenta formación de la espiga contra 26% de la semana pasada y 34% del promedio. En cuanto a la siembra de trigo de primavera, tiene un avance de 54% contra 42% de la semana anterior, 69% el año pasado y el promedio de los últimos diez años es de 41 por ciento.

La semana del 2 al 6 de mayo se llevó a cabo el tour del Consejo de Calidad del Trigo de Invierno en Kansas, el cual estimó que se tendrá un rendimiento de 48.6 bu. por acre, para llegar a una producción de 382.4 millones de bu.; es decir, 60 millones de bu. más que lo que esperaba el mercado. Es la mayor producción desde 2003 y la de mejor rendimiento desde 1998. Se esperan algunas lluvias en los siguientes días en las Planicies del Suroeste y también el fin de semana lluvias en las zonas del trigo de primavera, por lo que las condiciones continúan favorables.

* Al 6 de mayo de 2016.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
SEGUIMIENTO DE PRECIOS

Producción, abasto y mercado internacional en el mes de mayo de 2016*

Por otro lado, el reporte de ventas netas para exportación mostró que se vendieron 178 mil 900 toneladas de trigo del ciclo actual y 140 mil del siguiente ciclo, para un total de 318 mil 900 toneladas. Al 28 de abril, las ventas acumuladas representan 95.5% del estimado total del USDA contra el promedio de los últimos cinco años de 97.9 por ciento.

El reporte de inspección a las exportaciones mostró que se inspeccionaron 355 mil 757 toneladas, en línea con lo esperado por el mercado de entre 275 a 500 mil toneladas. Al 28 de abril, las inspecciones acumuladas representan 87.3% del total estimado por el USDA contra el promedio de los últimos cinco años de 89.4%. Se necesitan inspecciones semanales de 552 mil 741 toneladas para alcanzar el estimado del USDA.

El reporte de la Comisión de Comercio de Futuros de Productos Básicos (CFTC) muestra que, al 3 de mayo, los fondos de inversión y especulación tenían una posición neta corta de 71 mil 425 contratos, una baja de 3 mil 594 contratos en una semana.

Maíz Los mercados agrícolas esperan el reporte de oferta y demanda del USDA del 10 de mayo. El USDA actualizará el ciclo comercial 2015/2016 y liberará su primer estimado para el ciclo 2016/2017.

El contrato de julio de Chicago bajó 14.25 centavos de dólar estadounidense, la semana del 2 al 6 de mayo, cambiando la tendencia de corto plazo a la alza hacia ambos lados del tablero. La corrección del dólar estadounidense junto con la liquidación de fondos largos presionó a los precios. Sin embargo, continúa el clima seco en Brasil, por lo que permanece la preocupación del mercado. El rango de resistencia de los precios es de entre 3.95 a 4.0 centavos de dólar estadounidense por bushel (USc/bu.). Los precios se mantienen arriba de su nivel de soporte de 3.70 USc/bu.

El mercado de maíz se encuentra consolidándose a la espera del reporte de oferta y demanda del USDA que traerá nueva información al mercado. Los factores que soportan a este mercado son las pérdidas en el segundo ciclo de siembra de maíz y el pronóstico del clima que indica que habrá clima húmedo en el Medio Oeste de Estados Unidos de Norteamérica. El USDA en su sistema diario anuncia la venta de 170 mil toneladas de maíz a Japón y 120 mil a destino desconocido.

Se esperan más lluvias en Nebraska, Iowa, Missouri, Illinois, Indiana y Ohio, después un período de cinco días de clima seco; mientras el pronóstico del clima para el período de 8 a 14 días muestra clima húmedo en gran parte del Cinturón del maíz. Por su parte, en Brasil se registraron lluvias el fin de semana, pero en un tercio de las zonas productoras las lluvias fueron demasiado ligeras y con esto sigue el estrés en las plantas. Se estima que la mitad de la superficie sembrada con maíz recibirá muy poca lluvia en las siguientes dos semanas.

* Al 6 de mayo de 2016.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
SEGUIMIENTO DE PRECIOS

Producción, abasto y mercado internacional en el mes de mayo de 2016*

Por otro lado, la siembra de maíz en Francia se encuentra ligeramente retrasada, la semana pasada llevaba un avance de 44%, comparado con 80% del año anterior. De acuerdo con el Ministerio de Agricultura en Francia, se pronostica que el área de siembra del maíz en este año disminuirá 4.7%, comparado con la de 2015. Mientras que en Ucrania se espera que el área sembrada se incremente 21%, lo que equivale a 3.5 millones de hectáreas, debido a que hubo menor siembra de trigo de invierno.

El reporte de condición de los cultivos del USDA del 1º de mayo mostró un avance de 45% en la siembra, comparado con 45% del año pasado y 30% del promedio de los últimos años. Tanto Iowa como Illinois y Minnesota se encuentran al menos 20 puntos porcentuales arriba de sus promedios, mientras Dakota del Sur lleva 12% contra 21% del promedio y Nebraska 26% comparado con 31% del promedio. El 13% del maíz ha emergido en comparación con el 5% de la semana pasada y 8% del promedio. Se estima que, en el reporte sobre la condición de los cultivos de Estados Unidos de Norteamérica, el avance de la siembra sea cercano a 65%, comparado con 45% de la semana pasada y 50% del promedio. En el Este de los grandes lagos la siembra ha sido un poco más lenta debido a las lluvias.

Para el reporte de oferta y demanda del USDA, se esperan las primeras cifras de la producción 2016/2017. Se estima que los inventarios finales de la vieja cosecha sean cercanos a 1.837 billones de bu. en contraste con 1.862 billones de bu. del mes anterior. Para los inventarios del nuevo ciclo, se espera sean de 2.27 billones de bu., con un rango de entre 1.8 a 2.557 billones de bu. En cuanto a las cifras mundiales, se espera que los inventarios 2015/2016 sean de 205.5 millones de toneladas comparados con 208.9 millones del mes anterior y para el nuevo ciclo se esperan unos inventarios de 211.7 millones de toneladas con un rango de estimados de entre 202 a 224 millones. Se estima que la producción de Brasil sea de 80.5 millones de toneladas comparada con 84 millones del mes anterior y también el mercado estará muy al pendiente de la cifra de producción de China, ya que con su política de vender inventarios, se prevé que la superficie sembrada baje en 3.3 millones de acres, que sería la primera baja en 13 años.

El reporte de ventas de exportación indica que el acumulado, en lo que va del ciclo agrícola, es de 90.3% contra 90.6% del promedio de los últimos cinco años. Se requieren ventas de 225 mil t.m. semanales para alcanzar la cifra final que estima el USDA al 31 de agosto.

El reporte de inspección a las exportaciones mostró que se inspeccionaron 1.158 millones de toneladas, cuando el mercado esperaba entre 1 a 1.2 millones. Al 28 de abril, las inspecciones acumuladas representan el 57.7% del total estimado por el USDA contra el promedio de los últimos cinco años de 64.1 por ciento.

El reporte de la CFTC muestra que al 3 de mayo, los fondos de inversión y especulación tenían una posición neta larga de 176 mil 658 contratos, una baja de 6 mil 306 contratos en esa semana.

* Al 6 de mayo de 2016.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
SEGUIMIENTO DE PRECIOS

Producción, abasto y mercado internacional en el mes de mayo de 2016*

Azúcar Los futuros del azúcar bajaron al final de la sesión del 6 de mayo, profundizando la fuerte pérdida del 5 de mayo. El azúcar sin refinar perdió 0.1 centavos de dólar estadounidense, es decir, 0.6%, llegando a 15.74 centavos por libra. El edulcorante refinado para agosto terminó con un retroceso de 2.80 dólares estadounidenses, equivalente a 0.6%, ubicándose en 458.40 dólares estadounidenses por tonelada.

Los futuros del azúcar se cotizaron la semana del 2 al 6 de mayo a la alza. El contrato de julio tocó su nivel más alto en lo que va del año, ayudado por la fortaleza que presentó el dólar estadounidense y un repunte en el precio del petróleo.

En cuanto a la oferta, la producción de los países asiáticos continúa siendo incierta. En el caso de India, fuentes oficiales estiman que los inventarios finales 2016/2017 podrían caer a menos de 7 millones de toneladas, si la producción es más baja de 27 millones estimados por el consenso. El agregado comercial del USDA en India comentó que la producción podría disminuir 7 por ciento.

Por el contrario, Brasil continúa avanzando con su cosecha de caña. Las condiciones de clima son muy buenas. Sin embargo, el uso de la caña está teniendo mayor relevancia en la producción de bioetanol.

Aunque hay soporte por parte del entorno fundamental, las recientes alzas han generado sobrecompra, por lo que el 5 de mayo se observó un regreso por toma de utilidades.

Finalmente, el 6 de mayo el mercado vuelve a subir, pero el mercado va estar muy atento sobre la decisión que tomen los legisladores sobre la destitución de la presidenta Dilma Roussef. Brasil vive uno de sus peores momentos políticos y económicos.

Arroz Los futuros del contrato de julio de arroz de Chicago subieron a nuevos niveles a la alza de dos meses y medio por la preocupación de que el fenómeno de “El Niño” afectara negativamente la producción Sureste de Asia. China parece que ha aumentado sus importaciones en la región.

Por su parte, el USDA mostró las ventas de exportación de Estados Unidos de Norteamérica al 21 de abril en 31 mil 700 t.m. para el ciclo 2015/2016, a la baja en 74% comparado con la semana anterior y 57% del promedio de cuatro semanas. Mientras que las exportaciones fueron de 28 mil t.m., a la baja en 43%, comparado con la semana anterior y 64% del promedio de cuatro semanas.

El mercado de físicos de Estados Unidos de Norteamérica se mostró ligeramente más firme con ofertas más bajas de 11.11 dólares estadounidenses por quintal (Usd/cwt), equivalentes a 245 dólares estadounidenses por tonelada métrica (Usd/t.m.), mientras que las ofertas fueron de 10.50 a 11.11 Usd/ctw.

El USDA, en su reporte de condición de los cultivos, estimó que al 1º de mayo el 72% de la cosecha ha sido sembrada; esto es 17% más que el mismo período del año pasado y 16% por encima de la media de los últimos cinco años. A partir de ahora, el USDA estima que 87% de la cosecha de arroz en Arkansas ya fue sembrada, en comparación con 15% en California, 81% en Luisiana, 69% en Mississippi, 94% en Missouri, y 79% en Texas.

* Al 6 de mayo de 2016.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
SEGUIMIENTO DE PRECIOS

Producción, abasto y mercado internacional en el mes de mayo de 2016*

En términos de valor, las exportaciones de arroz de Tailandia se incrementaron 12% de un año a otro, en torno a los 1.23 billones de dólares estadounidenses durante el mismo período de tres meses. El comité de política nacional de arroz de Tailandia aprobó la decisión del Gobierno de ese país de vender 11.4 millones de toneladas de arroz almacenado a través de una serie de subastas que comienzan la próxima semana.

El gobierno de Tailandia se propone como objetivo para el período 2016-2017 una producción de arroz de 57.41 millones de raí (alrededor de 9.2 millones de hectáreas), de acuerdo con la compañía estadounidense *Bloomberg*. El gobierno tailandés planea una producción de 24 millones de toneladas, incluyendo 9.38 millones de toneladas de arroz fragante jazmín; arroz blanco, 8 millones de toneladas de arroz glutinoso y 5.69 millones de toneladas, respecto a la cosecha principal de este año.

Vietnam exportó alrededor de 1.571 millones de toneladas de arroz, del 1º de enero al 21 de abril de 2016, lo que representa 1.23% más que 1.552 millones de toneladas de arroz exportado en los primeros cuatro meses del año pasado, según datos de la Asociación de Alimentos de Vietnam (VFA). El precio promedio de exportación de arroz es de 410 dólares estadounidenses por tonelada Libre a Bordo (FOB), por debajo en 4%, en comparación con 429 dólares estadounidenses por tonelada registrados durante el mismo período el año pasado.

Los productores de arroz de Myanmar (Birmania) instalaron el Banco de Desarrollo Agrícola de Myanmar (MADB) para proporcionar más grandes préstamos a largo plazo sin límite de superficie para ayudar a impulsar a los productores, así como mejorar su calidad de vida. El arroz 5% quebrado de India se cotiza en 370 dólares estadounidenses por tonelada; sin cambios desde hace una semana, un mes atrás y hace un año.

El precio global promedio de arroz de India disminuyó en abril de 2016, después de haber subido durante cinco meses consecutivos, según fuentes oficiales. El descenso se puede atribuir a una previsión positiva para las lluvias del monzón de este año después de que India recibió lluvias por debajo del promedio en la temporada del monzón (junio-septiembre) por dos años consecutivos.

Las importaciones de arroz de Nepal, en India, aumentaron alrededor de 36% de un año a otro en torno a la Rupia india (Rs.) 31.43 mil millones (128 millones de dólares estadounidenses) en los primeros ocho meses del año fiscal 2015-2016 (agosto a marzo de 2016), a partir de los Rs. 9.91 millones de dólares estadounidenses (alrededor de 94 millones de dólares estadounidenses) durante el mismo período del año pasado.

La Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación (FAO) estima que la producción de arroz del período 2015-2016 de Corea del Norte, producción (noviembre-octubre), disminuirá 26% al llegar a 1.95 millones de toneladas a partir de 2.63 millones de toneladas del 2014-2015, debido a persistentes déficit en lluvias y poca disponibilidad de agua para el riego.

* Al 6 de mayo de 2016.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
SEGUIMIENTO DE PRECIOS

Producción, abasto y mercado internacional en el mes de mayo de 2016*

El Centro Africano del Arroz (AfricaRice) abrirá un centro de formación dedicado al sector del arroz el 7 de mayo de 2016, en la ciudad de Saint Louis, Senegal, según reussirbusiness.com. El centro de formación ayudará a mejorar la cadena de valor del arroz. AfricaRice fue creado en 1971 por 11 países de África —Mauritania, Gabón, Senegal, Nigeria, Camerún, Egipto, Madagascar, Uganda y la República Democrática del Congo— con el objetivo de mejorar la calidad de vida en África a través de la investigación y colaboraciones internacionales. El centro apoya a los países miembros en la mejora de la comercialización de los sectores de procesamiento de arroz y la aportación a la formación necesaria para los agricultores y otras partes interesadas.

* Al 6 de mayo de 2016.

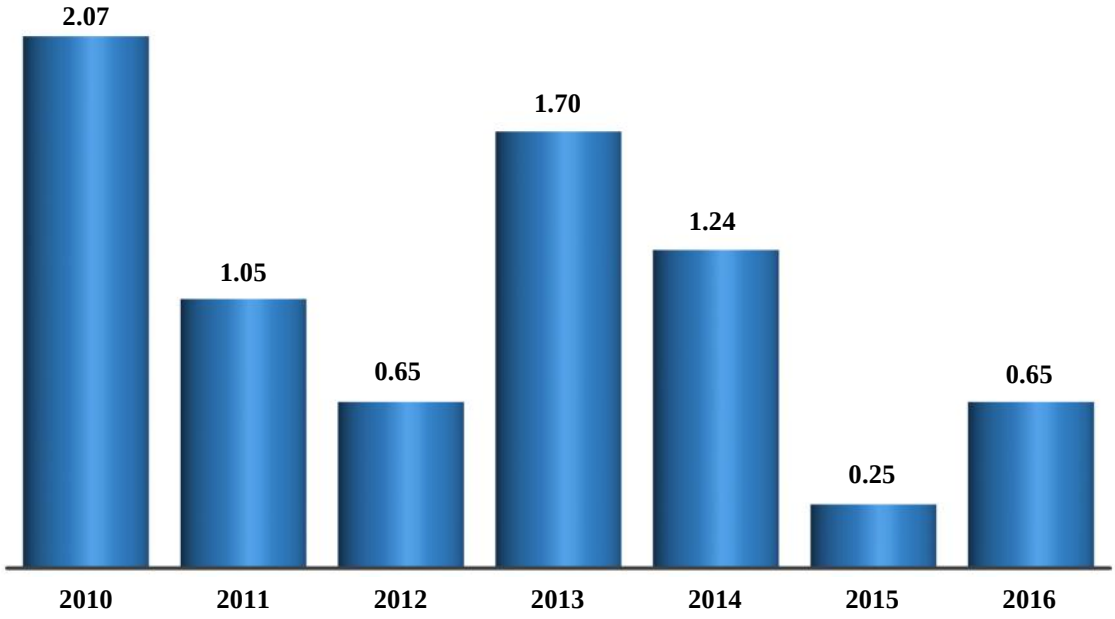
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información Reporte del semanal del Comportamiento del Mercado Agropecuario Internacional (futuros) del 9 de mayo de 2016.

Fuente de Información:
http://www.infoaserca.gob.mx/analisis/semanal.asp#Mayo_20161
http://www.infoaserca.gob.mx/analisis/semanal/futuros-20160509.pdf

Variación acumulada del INPC

Durante el primer cuatrimestre de 2016, el INPC acumuló una variación de 0.65%, 0.40 puntos porcentuales por encima del presentado en igual intervalo de 2015 (0.25%).

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
- Variación acumulada, por ciento -
Enero - abril



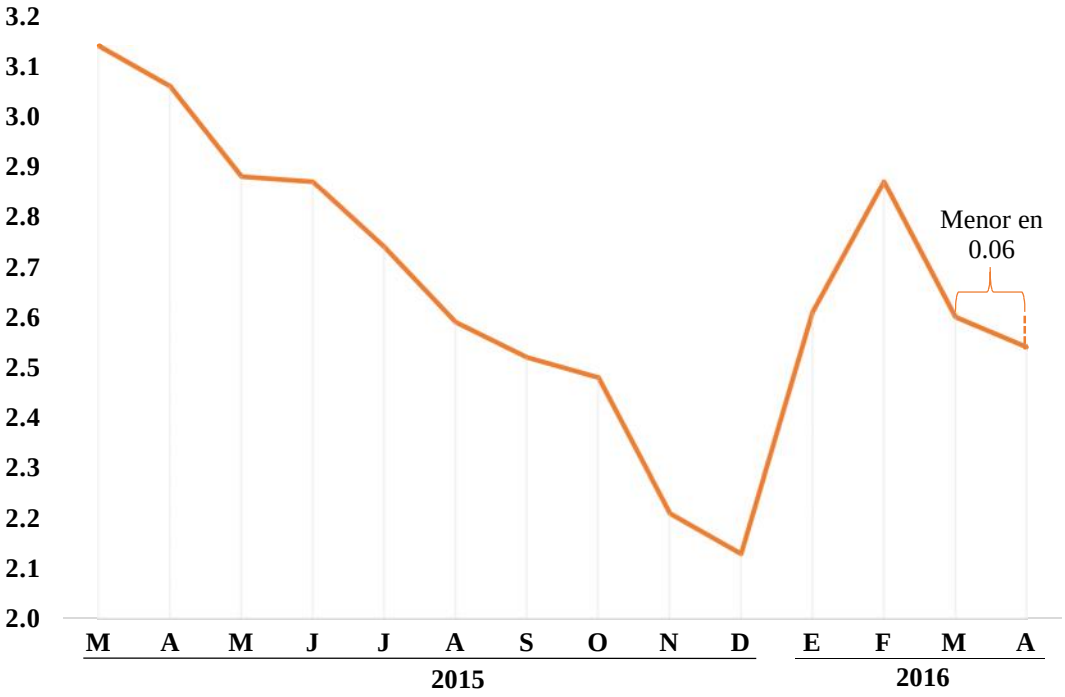
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

En el ciclo de referencia, los grupos de bienes que observaron las mayores alzas acumuladas en el ritmo de variación de precios fueron frutas frescas (22.70 puntos porcentuales), azúcar (8.52), legumbres secas (7.38) y condimentos (5.10). En oposición, los grupos que registraron las principales bajas acumuladas en el ritmo de sus precios fueron muebles de cocina (4.66 puntos porcentuales), gasolina y aceites lubricantes (4.29), cigarrillos (3.90) y hoteles y gastos turísticos (3.34).

Inflación interanual

En abril de 2016, la inflación interanual del INPC se ubicó en 2.54%, cantidad menor en 0.06 puntos porcentuales respecto a la registrada el mes previo (2.60%).

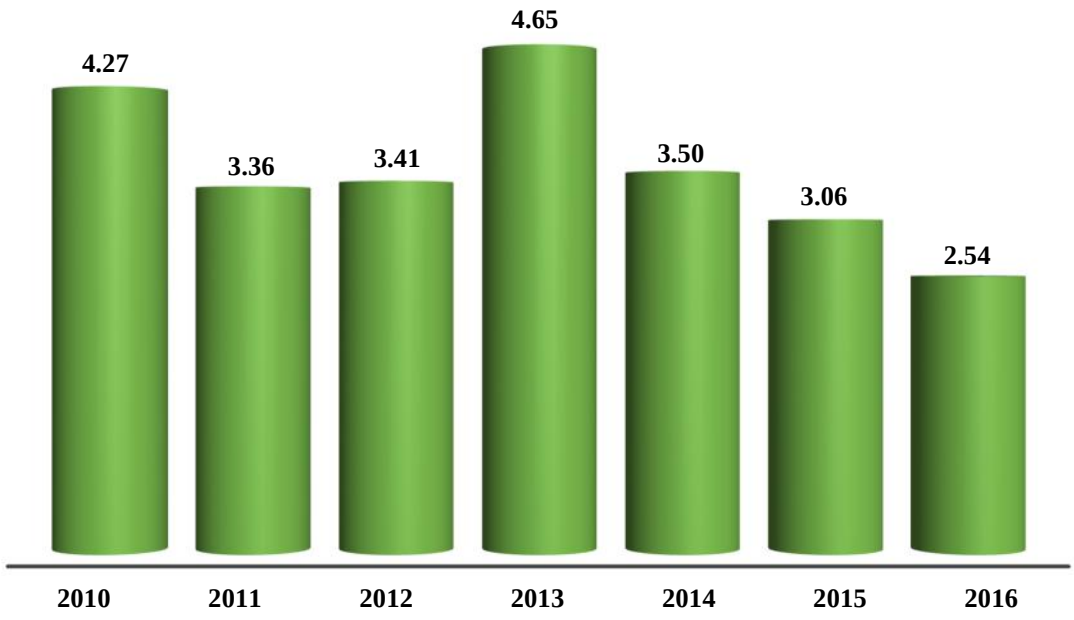
ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
- Variación con respecto al mismo mes del año anterior, por ciento -



FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

En abril de 2016, la variación interanual del INPC fue de 2.54%, inferior en 0.52 puntos porcentuales con la de similar ciclo de 2015 (3.06%). En este sentido, los decrementos anualizados de precios más importantes se observaron en servicio de telefonía móvil (-22.94%), huevo (-20.60%), aguacate (-16.03%), metro o transporte eléctrico (-13.23%); así como papa y otros tubérculos (-11.43%).

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
- Variación con respecto al mismo mes del año anterior, por ciento -
Abril

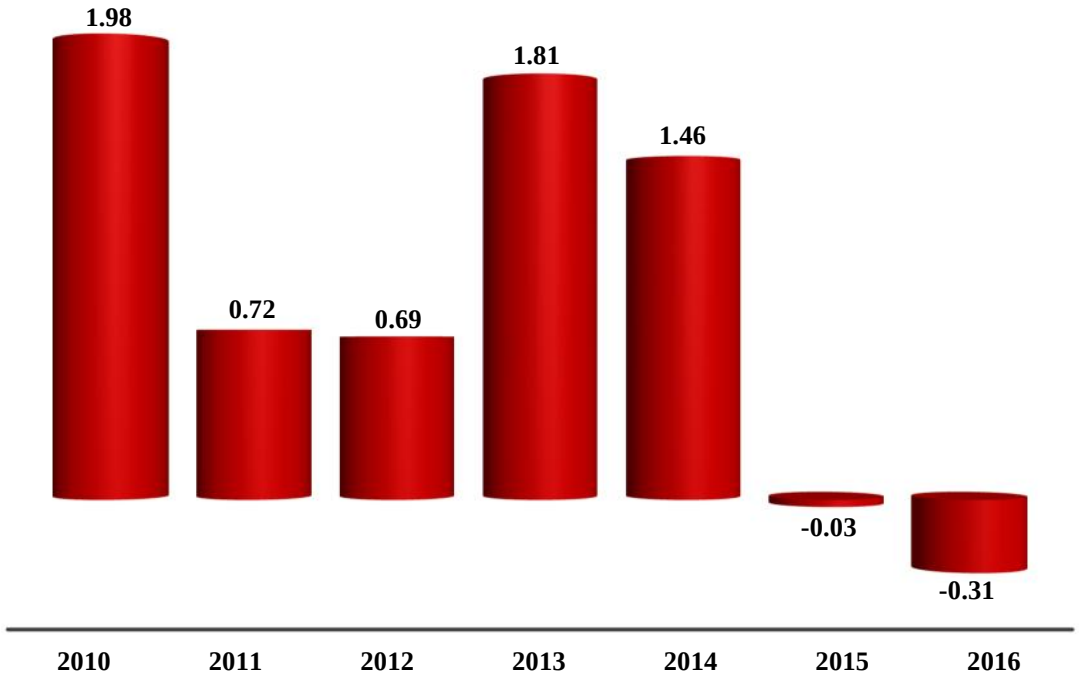


FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

Índice de Precios de la Canasta Básica[1]

El Índice de Precios de la Canasta Básica, en abril de 2016, observó una variación de -0.78%, con lo que acumuló, en el primer cuatrimestre de 2016, una variación de -0.31%, nivel menor en 0.28 puntos porcentuales con respecto al mismo período de 2015 (-0.03%), como se observa a continuación.

ÍNDICE DE PRECIOS DE LA CANASTA BÁSICA
- Variaciones acumuladas, por ciento -
Enero - abril



FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

[1] La canasta básica es un subconjunto de la canasta de bienes y servicios del Índice Nacional de Precios al Consumidor. A diferencia de la canasta del INPC, la cual abarca 283 productos genéricos, los bienes y servicios que conforman la canasta básica fueron seleccionados por los representantes de los sectores firmantes del Pacto para la Estabilidad y el Crecimiento Económico (PACTO) a finales de 1988. El objetivo de conocer el comportamiento de los precios de los bienes y servicios que conformaron la canasta básica, era garantizar el cumplimiento de los acuerdos que sobre los precios de bienes y servicios del sector público y privado, establecieron los participantes del PACTO. La canasta básica consideró 82 conceptos genéricos del INPC y abarcó básicamente alimentos elaborados, bienes administrados y concertados, y medicamentos.

En el siguiente cuadro se presentan los movimientos de precios de los conceptos que determinaron, en forma significativa, las bajas más importantes en puntos porcentuales durante los primeros cuatro meses de 2016, en cotejo con el mismo lapso de 2015.

ÍNDICE DE PRECIOS DE LA CANASTA BÁSICA, BIENES Y SERVICIOS CON LOS MAYORES DECREMENTOS EN EL RITMO INFLACIONARIO
- Variaciones acumuladas, por ciento -
Enero - abril

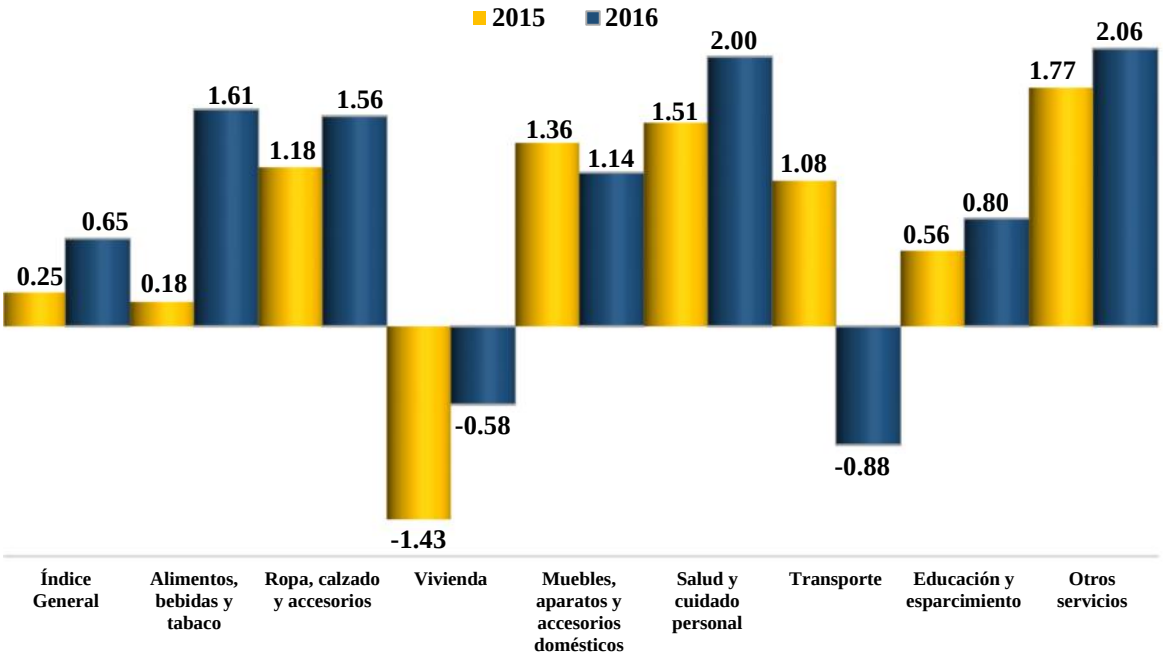
Concepto	2015	2016	Diferencia en puntos porcentuales
Canasta Básica	**-0.03**	**-0.31**	**-0.28**
Metro o transporte eléctrico	0.13	-13.34	-13.47
Servicio de telefonía móvil	3.37	-4.24	-7.61
Estufas	7.18	1.48	-5.70
Gasolina de alto octanaje	2.89	-1.67	-4.56
Gasolina de bajo octanaje	2.52	-1.85	-4.37
Bicicletas y motocicletas	5.24	1.28	-3.96
Pilas	5.46	1.79	-3.67
Carne de res	3.54	0.23	-3.31
Huevo	9.97	7.25	-2.72
Chocolate	-0.20	-2.69	-2.49

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

Comportamiento acumulado del INPC por rubro de gasto

Seis de los ocho rubros que integran el gasto familiar mostraron, en el primer cuatrimestre de 2016, variaciones acumuladas de precios superiores a las observadas en el mismo período de 2015. Se distinguió el rubro de Alimentos, Bebidas y Tabaco, al registrar una variación de 1.61%, mayor en 1.43 puntos porcentuales al nivel presentado en 2015 (0.18%); los conceptos más importantes dentro de este rubro que determinaron las alzas en el ritmo de crecimiento de los precios, en términos de puntos porcentuales, fueron limón (154.29), sandía (32.29), plátanos (28.06) y calabacita (24.77).

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
RUBRO DE GASTO
- Variaciones acumuladas, por ciento -
Enero - abril

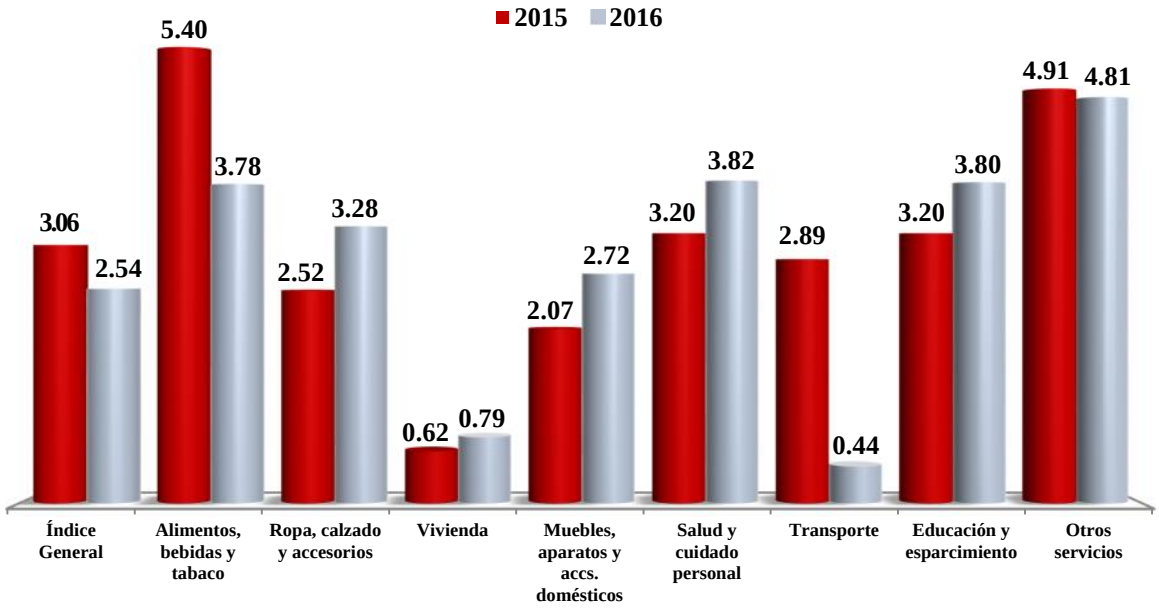


FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

Comportamiento interanual del INPC por rubro de gasto

De los ocho rubros que integran la estructura del gasto familiar, de abril 2015 a abril 2016, tres observaron variaciones de precios menores a las registradas un año antes, para el mismo intervalo. La mayor baja en puntos porcentuales se alcanzó en el rubro de Transporte, al mostrar una variación de 0.44%, inferior en 2.45 puntos porcentuales a la de igual período de 2015 (2.89%). Los conceptos con las bajas de precios más importantes, en términos de puntos porcentuales, fueron metro o transporte eléctrico (13.23), gasolina de alto octanaje (8.53), gasolina de bajo octanaje (7.11) y autobús foráneo (2.79).

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
RUBRO DE GASTO
- Variaciones con respecto al mismo mes del año anterior, por ciento -
Abril

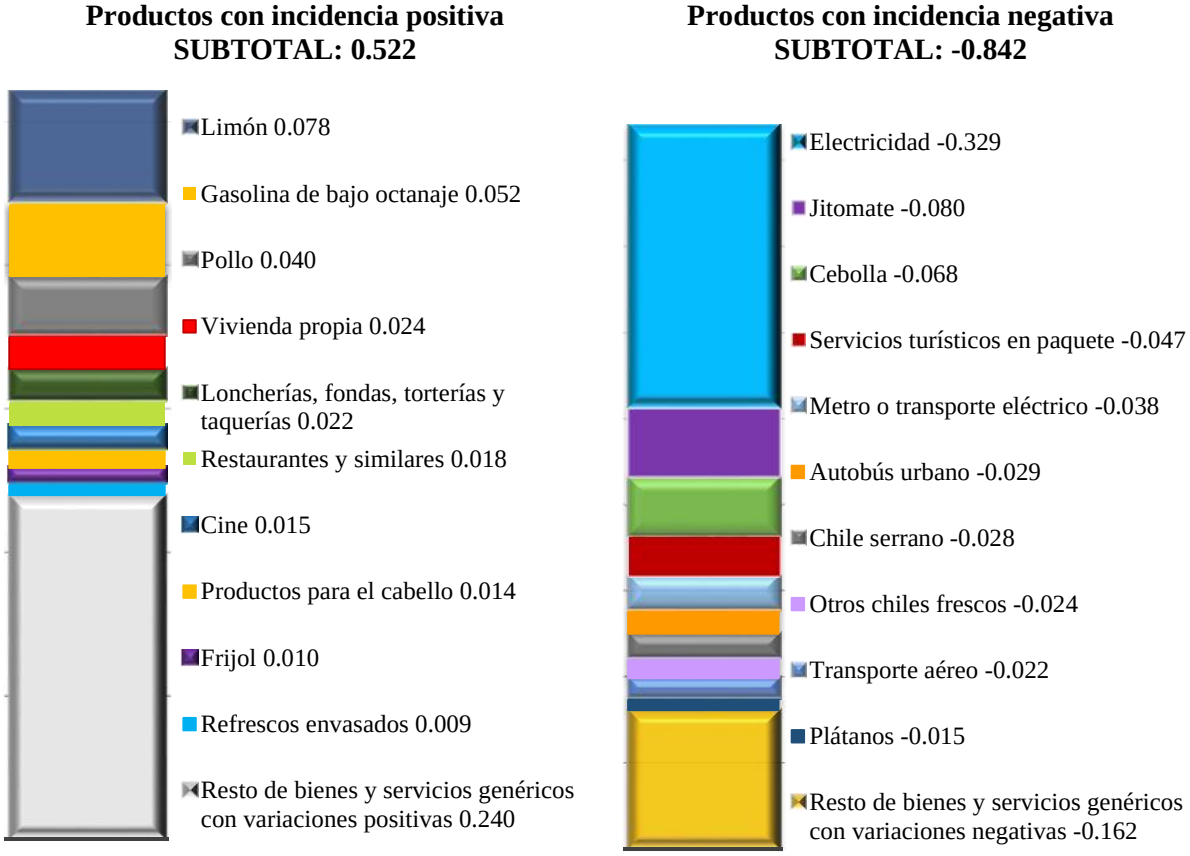


FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

Principales incidencias de bienes y servicios en la variación mensual

En abril de 2016, la inflación registró una variación negativa de 0.32%, como resultado de las incidencias[2] positivas de las variaciones de precios, una vez descontado el efecto de las negativas.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR:
GENÉRICOS CON MAYORES Y MENORES INCIDENCIAS
- Variación mensual -
Abril 2016
INFLACIÓN = -0.32%



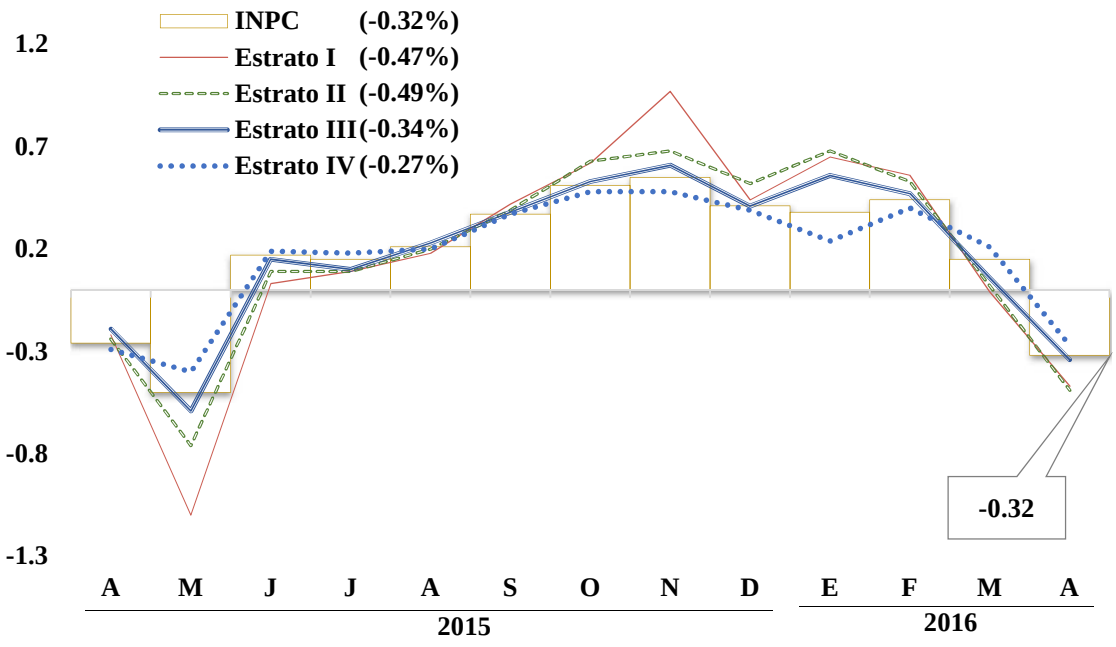
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

[2] La incidencia se refiere a la contribución en puntos porcentuales, de cada componente del INPC a la inflación general, en término de puntos porcentuales. Ésta se calcula utilizando los ponderadores de cada subíndice, así como los precios relativos y sus respectivas variaciones.

Evolución mensual del INPC y de los Índices de los Estratos [3]

En abril de 2016, los Índices de Precios de los Estratos I, II y III se colocaron por debajo del INPC en 0.15, 0.17 y 0.02 puntos porcentuales, respectivamente. Mientras tanto, el Estrato IV se ubicó por arriba del Índice General en 0.05 puntos porcentuales.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR POR NIVEL DE ESTRATO [1/]
- Variaciones mensuales, por ciento -



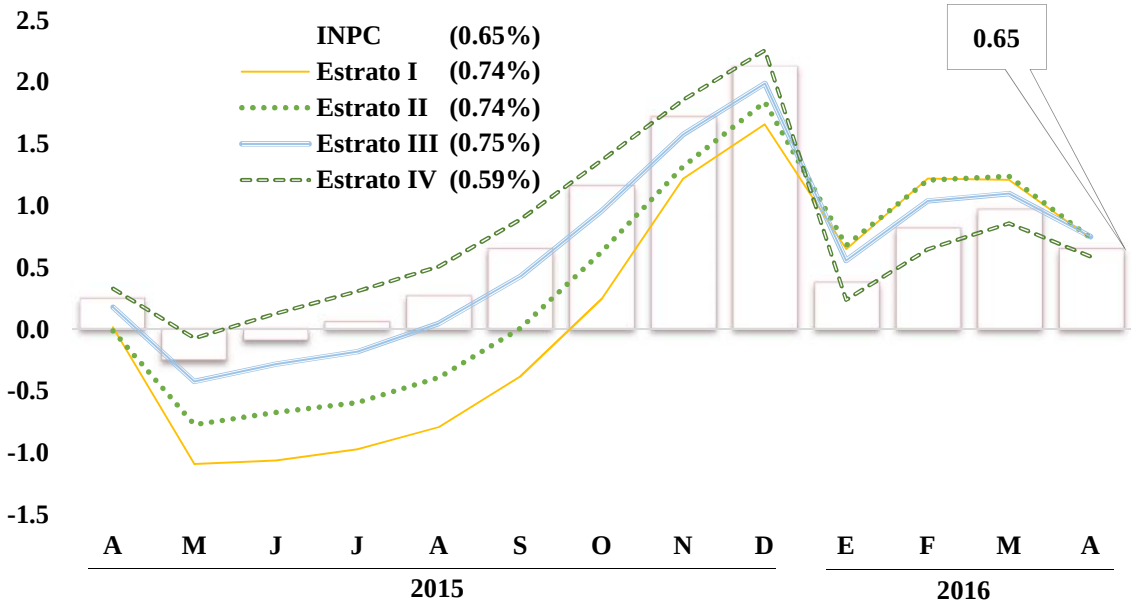
[1/] Estrato I: para familias de ingreso de hasta un salario mínimo; Estrato II: entre 1 y 3 salarios mínimos; Estrato III: entre 3 y 6 salarios mínimos; Estrato IV: superior a 6 salarios mínimos.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

[3] Datos calculados a partir de la Encuesta Nacional de Ingresos y Gastos de los Hogares (ENIGH) realizada en 2010.

Evolución acumulada del INPC y de los Índices de los Estratos [4]

Durante el primer cuatrimestre de 2016, el Índice del Estrato IV se ubicó en 0.06 puntos porcentuales por debajo del Índice General (0.65%). No obstante, los Estratos I, II y III se colocaron por encima del INPC en 0.09, 0.09 y 0.10 puntos, respectivamente.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR POR NIVEL DE ESTRATO [1/]
- Variación acumulada, por ciento -



[1/] Estrato I: para familias de ingreso de hasta un salario mínimo; Estrato II: entre 1 y 3 salarios mínimos; Estrato III: entre 3 y 6 salarios mínimos; Estrato IV: superior a 6 salarios mínimos.

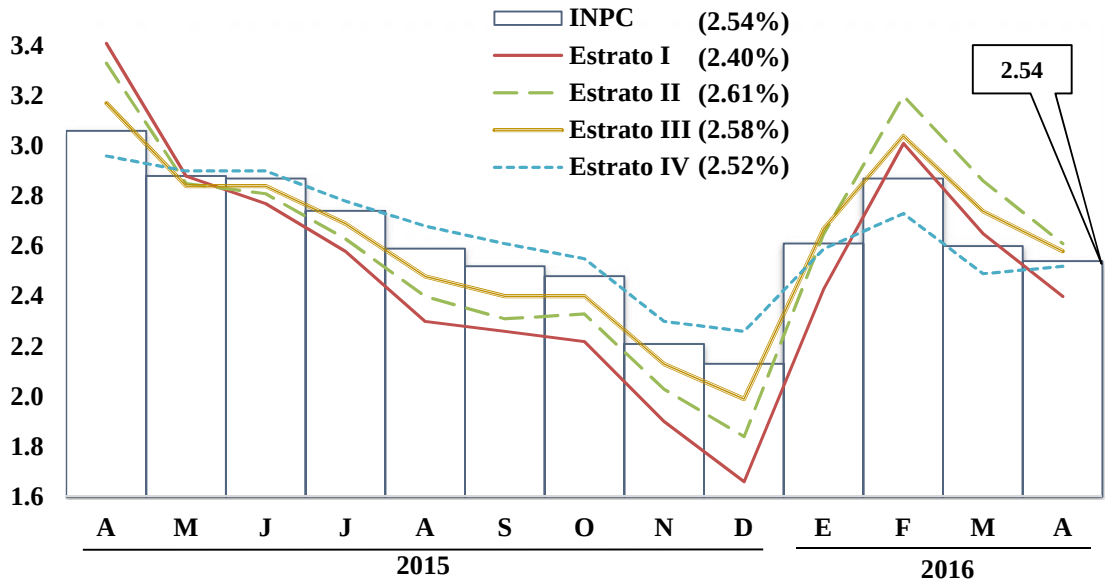
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

[4] Datos calculados a partir de la Encuesta Nacional de Ingresos y Gastos de los Hogares (ENIGH) realizada en 2010.

Evolución interanual del INPC y de los Índices de los Estratos [5]

En lo correspondiente a la variación interanual, los Índices de los Estratos I y IV, en abril de 2016, se situaron en 0.14 y 0.02 puntos porcentuales por debajo del INPC de 2.54%, mientras tanto los Estratos II y III, se ubicaron 0.07 y 0.04 puntos porcentuales por encima del Índice General.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR POR NIVEL DE ESTRATO [1/]
- Variaciones con respecto al mismo mes del año anterior, por ciento -



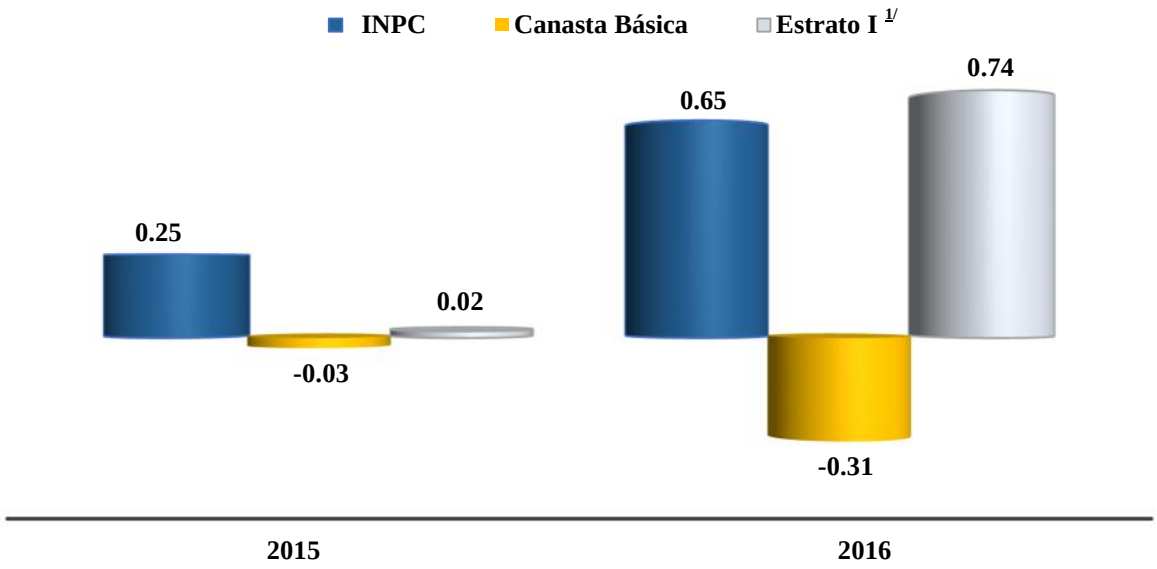
[1/] Estrato I: para familias de ingreso de hasta un salario mínimo; Estrato II: entre 1 y 3 salarios mínimos; Estrato III: entre 3 y 6 salarios mínimos; Estrato IV: superior a 6 salarios mínimos.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

[5] Datos calculados a partir de la Encuesta Nacional de Ingresos y Gastos de los Hogares (ENIGH) realizada en 2010.

Evolución del INPC, del Índice de Precios de la Canasta Básica y del INPC Estrato I[6]

De enero a abril de 2016, el índice de precios del Estrato I del INPC acumuló una variación de 0.74%, mayor en 0.09 puntos porcentuales a la variación del Índice General (0.65%) y superior en 1.05 al decremento del Índice de la Canasta Básica (-0.31%) en similar período. Lo anterior significa que para el consumidor en general el impacto en el nivel de precios fue menor, respecto al que significó para las familias que perciben hasta un salario mínimo.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
- Variaciones acumuladas, por ciento -
Enero - abril



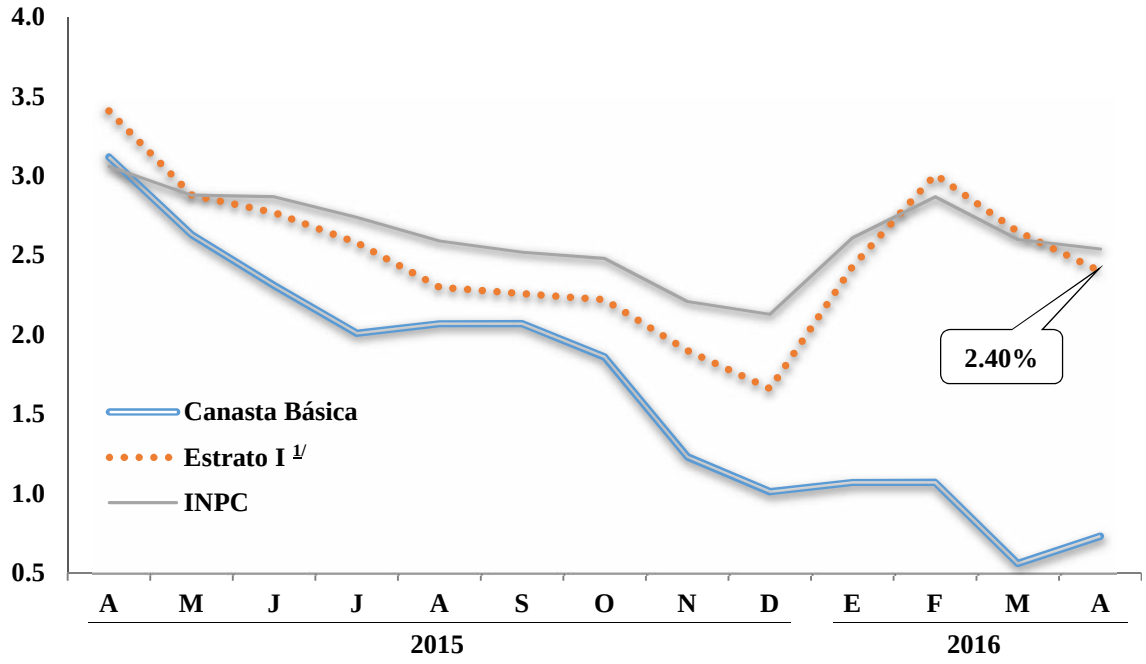
1/ Para familias de ingreso de hasta un salario mínimo.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

[6] Datos calculados a partir de la Encuesta Nacional de Ingresos y Gastos de los Hogares (ENIGH) realizada en 2010.

Comportamiento interanual del INPC, del Índice de Precios de la Canasta Básica y del INPC Estrato I

De abril 2015 a abril 2016, el índice de precios del Estrato I del INPC mostró una variación de 2.40%, menor en 0.14 puntos porcentuales a la del Índice General (2.54%) y superior en 1.67 a la del Índice de la Canasta Básica (0.73%) en similar período.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
- Variaciones con respecto al mismo mes del año anterior, por ciento -



1/ Para familias de ingreso de hasta un salario mínimo.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

Evolución de los precios por ciudad

En el primer cuatrimestre de 2016, de las 46 ciudades que componen el INPC, 39 mostraron variaciones de precios superiores a las acumuladas en 2015 para ese mismo ciclo. Ciudad Juárez, Chihuahua y Matamoros, Tamaulipas trascendieron por haber logrado las alzas más importantes en términos de puntos porcentuales, como se muestra en el siguiente cuadro.

En sentido opuesto, las ciudades de Iguala, Guerrero y Durango, Durango fueron las que evidenciaron las principales bajas en puntos porcentuales, en el crecimiento acumulado de sus precios.

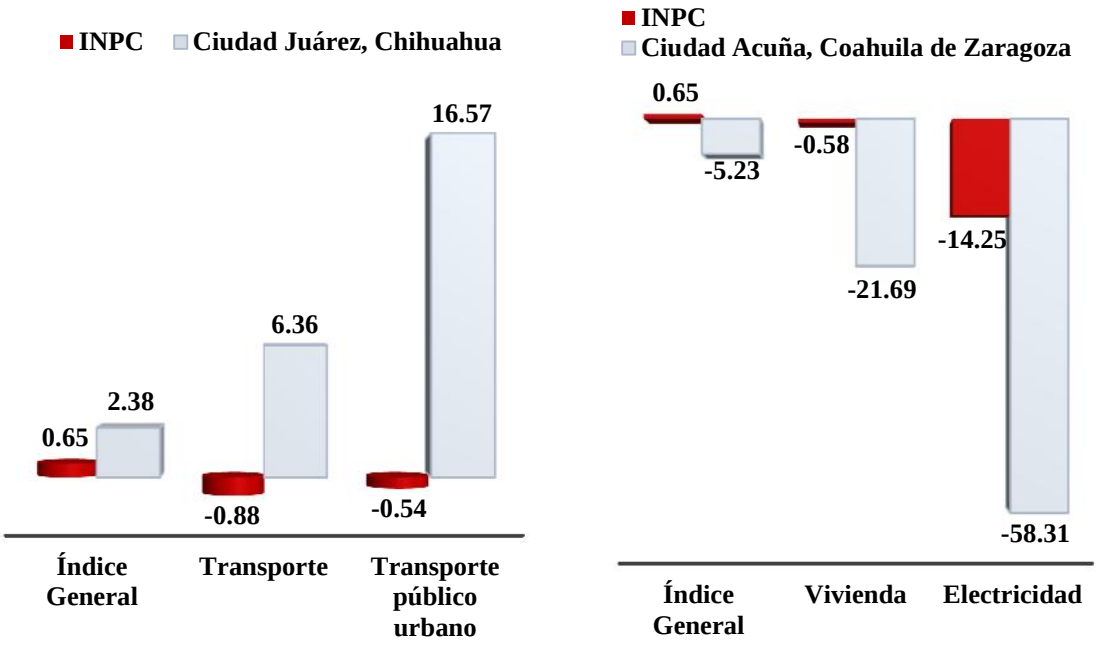
ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
- Variaciones acumuladas -
Enero - abril

Ciudad	2015	2016	Diferencia en Puntos Porcentuales
Promedio Nacional	**0.25**	**0.65**	**0.40**
Cd. Juárez, Chih.	0.12	2.38	2.26
Matamoros, Tamps.	-0.06	1.89	1.95
Fresnillo, Zac.	-0.14	1.33	1.47
Cd. Acuña, Coah. de Zaragoza	-6.58	-5.23	1.35
San Andrés Tuxtla, Ver. de Ignacio de la Llave	0.21	1.48	1.27
Jacona, Mich. de Ocampo	0.62	1.61	0.99
Guadalajara, Jal.	0.60	1.48	0.88
La Paz, B.C.S.	-0.11	0.74	0.85
Chihuahua, Chih.	0.49	1.32	0.83
Morelia, Mich. de Ocampo	0.48	1.21	0.73
Cuernavaca, Mor.	0.31	1.00	0.69
Tlaxcala, Tlax.	0.30	0.97	0.67
San Luis Potosí, S.L.P.	0.43	1.09	0.66
Cortazar, Gto.	0.78	1.43	0.65
Oaxaca, Oax.	0.60	1.20	0.60
Tehuantepec, Oax.	-0.16	0.44	0.60
Tulancingo, Hgo.	0.97	1.50	0.53
Tampico, Tamps.	-0.72	-0.22	0.50
Acapulco, Gro.	0.33	0.82	0.49
Culiacán, Sin.	0.30	0.75	0.45
Tapachula, Chis.	-0.02	0.39	0.41
Campeche, Camp.	-0.55	-0.15	0.40
Toluca, Edo. de Méx.	0.59	0.95	0.36
Monclova, Coah. de Zaragoza	-1.02	-0.68	0.34
Tepic, Nay.	0.33	0.66	0.33
Área Met. de la Cd. de México	0.50	0.82	0.32
Mérida, Yuc.	-0.79	-0.49	0.30
Córdoba, Ver. de Ignacio de la Llave	0.60	0.89	0.29
León, Gto.	1.17	1.46	0.29
Colima, Col.	0.36	0.61	0.25
Torreón, Coah. de Zaragoza	-0.14	0.10	0.24
Querétaro, Qro.	0.25	0.46	0.21
Chetumal, Q.R.	-0.69	-0.50	0.19
Monterrey, N.L.	-0.49	-0.36	0.13
Mexicali, B.C.	1.35	1.43	0.08
Tepatitlán, Jal.	1.49	1.55	0.06
Veracruz, Ver. de Ignacio de la Llave	-0.73	-0.67	0.06
Puebla, Pue.	0.55	0.59	0.04
Aguascalientes, Ags.	0.68	0.71	0.03
Cd. Jiménez, Chih.	0.75	0.74	-0.01
Villahermosa, Tab.	-0.33	-0.38	-0.05
Huatabampo, Son.	0.38	0.29	-0.09
Tijuana, B.C.	2.11	1.90	-0.21
Hermosillo, Son.	0.78	0.42	-0.36
Durango, Dgo.	1.76	1.16	-0.60
Iguala, Gro.	1.08	0.15	-0.93

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

Ciudad Juárez, Chihuahua presentó el incremento acumulado más significativo (2.38%), mismo que se debió en buena parte al 6.36% que registró el rubro de Transporte. En particular, el grupo de transporte público urbano (16.57%) se ubicó 17.11 puntos porcentuales por encima del porcentaje observado por el mismo grupo en el INPC (-0.54%), lo que determinó el comportamiento general del rubro.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR Y DE CIUDAD JUÁREZ, CHIHUAHUA Y CIUDAD ACUÑA, COAHUILA DE ZARAGOZA
- Variaciones acumuladas, por ciento -
Enero - abril 2016



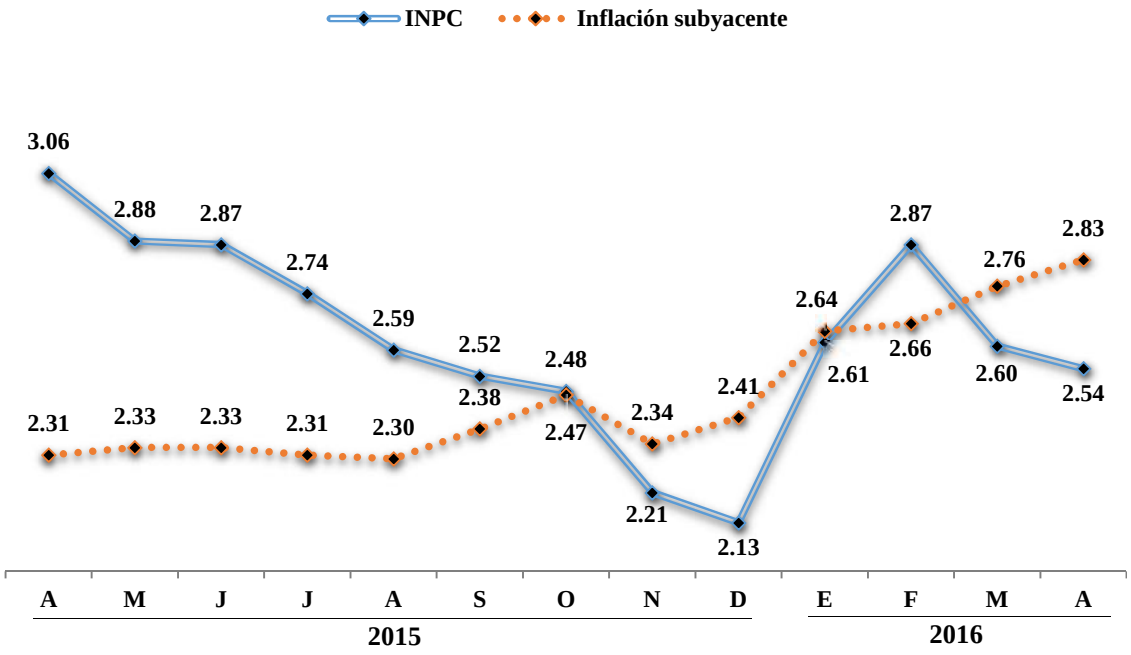
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

Por el contrario, Ciudad Acuña, Coahuila de Zaragoza sobresalió por haber registrado el mayor decremento en su índice de precios acumulado al cuarto mes de 2016 (-5.23%), como efecto de la mayor variación negativa del rubro de Vivienda (-21.69%) y, en particular, por el -58.31% en electricidad.

Inflación subyacente

La inflación subyacente, en abril de 2016, se ubicó en 0.22%, nivel mayor en 0.54 puntos porcentuales a la variación del INPC en ese mismo mes (-0.32%). En el ciclo interanual, de abril de 2015 a abril de 2016, la inflación subyacente fue de 2.83%, superior en 0.29 puntos porcentuales a la inflación general (2.54%) para un lapso similar.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR E INFLACIÓN SUBYACENTE [1/]
- Variación respecto al mismo mes del año anterior, por ciento -



[1/] Este indicador incluye los subíndices de Mercancías y Servicios. El subíndice de Mercancías lo integran los grupos: Alimentos, bebidas y tabaco, y Mercancías no alimenticias. El subíndice de Servicios lo integran los grupos: Vivienda, Educación (colegiaturas) y Otros servicios.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

En otro balance, el incremento interanual de la inflación subyacente en abril de 2016 (2.83%) fue mayor en 0.52 puntos porcentuales si se le contrasta con la sucedida en 2015 (2.31%). Por otra parte, el componente no subyacente presentó un incremento anual menor en 3.80 puntos porcentuales al ocurrido un año atrás; al interior de este último sobresale el decremento registrado en los precios del grupo de pecuarios, que fue de -1.18% en el lapso de referencia.

INFLACIÓN SUBYACENTE Y SUBÍNDICES COMPLEMENTARIOS
- Variaciones porcentuales, abril -

Concepto	2015			2016		
	Mensual	Acumulada	Interanual	Mensual	Acumulada	Interanual
Inflación INPC	**-0.26**	**0.25**	**3.06**	**-0.32**	**0.65**	**2.54**
Subyacente	**0.16**	**0.73**	**2.31**	**0.22**	**1.13**	**2.83**
Mercancías	**0.28**	**0.97**	**2.65**	**0.42**	**1.51**	**3.37**
Alimentos, Bebidas y Tabaco [1/]	0.21	0.69	2.89	0.38	1.36	3.37
Mercancías no Alimenticias	0.34	1.21	2.45	0.45	1.63	3.36
Servicios	**0.05**	**0.52**	**2.03**	**0.06**	**0.82**	**2.37**
Vivienda [2/]	0.20	0.77	2.12	0.20	0.92	2.17
Educación (colegiaturas)	0.02	0.86	4.40	0.02	0.70	4.12
Otros Servicios [3/]	-0.09	0.16	1.23	-0.08	0.75	2.06
No subyacente	**-1.51**	**-1.21**	**5.46**	**-1.96**	**-0.83**	**1.66**
Agropecuarios	**0.26**	**-0.66**	**9.86**	**-1.39**	**2.02**	**4.46**
Frutas y Verduras	-0.33	-6.93	4.74	-4.64	1.89	15.64
Pecuarios	0.56	2.84	12.64	0.64	2.09	-1.18
Energéticos y Tarifas Autorizadas por el Gobierno	**-2.59**	**-1.55**	**2.89**	**-2.32**	**-2.61**	**-0.09**
Energéticos	-3.98	-3.05	3.12	-2.94	-4.20	-1.13
Tarifas Autorizadas por el Gobierno	0.07	1.34	2.48	-1.20	0.36	1.82

[1/] Incluye alimentos procesados, bebidas y tabaco, no incluye productos agropecuarios.
[2/] Este subíndice incluye vivienda propia, renta de vivienda, servicio doméstico y otros servicios para el hogar.
[3/] Incluye loncherías, fondas y taquerías, restaurantes y similares, servicio telefónico local fijo, servicio de telefonía móvil, consulta médica, servicios turísticos en paquete, entre otros.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR POR RUBRO DE GASTO E ÍNDICES ESPECIALES

Categoría de gasto	Cambio porcentual respecto al mes anterior							Variación Acumulada	Variación Interanual
	2015			2016					
	Oct.	Nov.	Dic.	Ene.	Feb.	Mar.	Abr.	Ene. - abr. 2016	Abr. 2015 a abr. 2016
Índice General	**0.51**	**0.55**	**0.41**	**0.38**	**0.44**	**0.15**	**-0.32**	**0.65**	**2.54**
Alimentos, bebidas y tabaco	0.27	0.33	1.08	1.24	0.85	-0.18	-0.30	1.61	3.78
Ropa, calzado y accesorios	0.49	0.18	0.08	-0.82	1.27	0.82	0.28	1.56	3.28
Vivienda	1.42	1.61	-0.06	0.30	0.20	0.16	-1.24	-0.58	0.79
Muebles, aparatos y accesorios domésticos	0.41	0.36	0.04	0.31	0.85	-0.16	0.14	1.14	2.72
Salud y cuidado personal	0.05	-0.04	0.20	0.87	0.13	0.17	0.82	2.00	3.82
Transporte	-0.11	-0.10	0.24	-0.63	-0.08	0.03	-0.20	-0.88	0.44
Educación y esparcimiento	0.10	0.06	0.67	-0.04	0.29	0.70	-0.15	0.80	3.80
Otros servicios	0.55	0.43	0.38	0.68	0.49	0.38	0.49	2.06	4.81
Índices Especiales									
Canasta Básica	1.04	1.10	-0.02	0.10	0.32	0.04	-0.78	-0.31	0.73
Subyacente	0.25	0.04	0.31	0.19	0.36	0.36	0.22	1.13	2.83
No subyacente	1.35	2.15	0.72	0.96	0.68	-0.49	-1.96	-0.83	1.66

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

¿La inflación afecta mi crédito hipotecario? (Forbes México)

El 20 de mayo de 2016, la versión electrónica de la revista de negocios Forbes México señaló que cuando hablamos de instrumentos financieros, la inflación puede ser tu aliado si contrajiste una deuda, en este caso una hipoteca. Te digo por qué.

La inflación es uno de los pocos fenómenos económicos sobre el que la mayoría de las personas tiene una idea bastante clara. Se sabe que cuando la inflación crece rápidamente afecta la capacidad de compra, tanto de las personas como de las empresas. Para alguien que destina un porcentaje alto de su ingreso a bienes de consumo inmediato como alimento, vestido o transporte, un alza severa y sostenida de los precios puede dañar seriamente su calidad de vida. Los mexicanos tenemos amplia experiencia lidiando con los efectos negativos de la inflación.

Durante la década de los ochenta, la economía mexicana registró incrementos exorbitantes en los precios, que lastimaron principalmente a la clase trabajadora. Cabe recordar que entre 1983 y 1988, la inflación acumulada fue de 3 mil 336% según cifras del Banco de México.

Sin embargo, la inflación, si es moderada, puede tener efectos positivos en determinadas circunstancias. Por ejemplo, cuando hablamos de instrumentos financieros, la inflación puede ser un aliado de aquellas personas que han contraído una deuda. Veamos por qué.

Cualquiera que para comprar una casa haya contratado un crédito hipotecario podría preguntarse ¿cómo influye la inflación en mis pagos mensuales y cuál es su efecto en la tasa de interés que se pactó para el crédito? Tratemos de responder estas preguntas a través de un ejemplo.

Pensemos que a una persona le fue concedida una hipoteca por un monto de 300 mil pesos bajo un esquema de tasa fija y pagos o cuotas iguales durante la vigencia del préstamo. Digamos que, en las condiciones actuales del mercado inmobiliario, no sería descabellado que a una persona le ofrecieran una tasa de interés de 10% anual y que la vigencia del crédito fuera de 10 años.

Bajo estos parámetros, el monto mensual que habría que desembolsar para el pago de esta hipoteca sería de 3 mil 965 pesos, y el total de intereses que cobraría la institución financiera que haya otorgado el crédito ascendería a 176 mil pesos. Con este esquema, el acreditado destinaría aproximadamente 47 mil 580 pesos cada año para el pago de su hipoteca.

Imaginemos ahora que esta misma persona percibe ingresos de 150 mil pesos al año, por lo que la hipoteca absorbería casi un tercio de su salario al día de hoy. Adicionalmente, podemos suponer que la tasa de inflación de la economía será de 4% anual durante los próximos 10 años, que —dado el comportamiento de esta variable en la última época— es razonable asumirlo.

Efectos positivos

En un escenario como el que acabamos de describir, el efecto de la inflación sobre el crédito es que, al tener cuotas fijas, la proporción del salario destinada al pago de la hipoteca disminuirá con el tiempo, incluso si los incrementos al salario están por debajo de la tasa de crecimiento de los precios.

Para ejemplificar lo que acabamos de explicar, digamos que el salario crece únicamente 2.5% al año (recordemos que establecimos una tasa de inflación de 4%). Esto significa que para el último año de la vigencia del crédito, el ingreso de la persona que solicitó la hipoteca creció de 150 mil a 192 mil 12 pesos anuales, por lo que el

pago en el décimo año del préstamo absorberá únicamente el 25% de sus ingresos. Esto se compensará, en parte, con el alza en los precios en otros rubros del gasto.

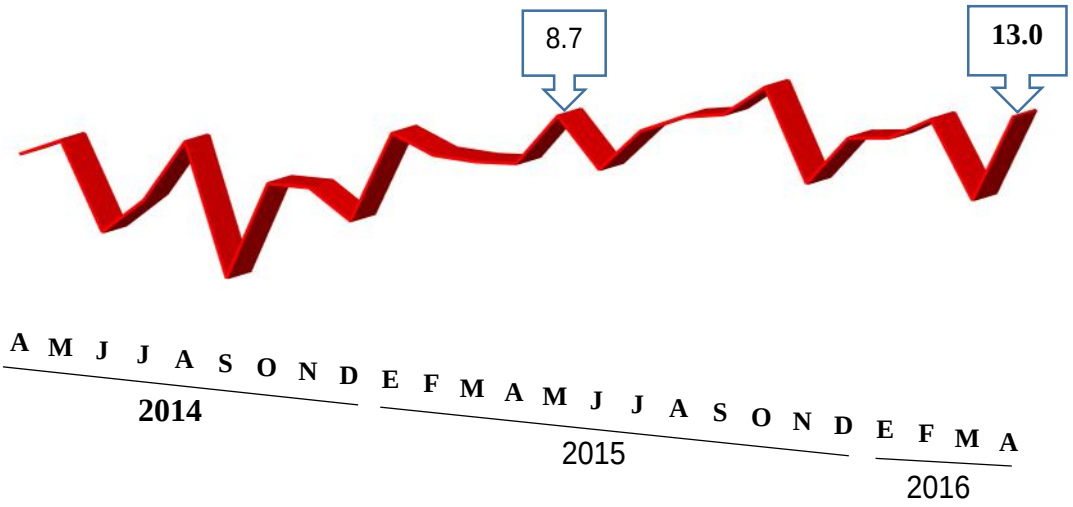
Como vemos, al menos en este contexto muy específico, con una tasa de interés fija y cuotas mensuales constantes, la inflación puede llegar a tener efectos positivos en la economía de las personas. La tasa real de interés que enfrentan las personas que han contratado una deuda, en este caso una hipoteca, disminuye con la inflación, aliviando la carga financiera de los deudores, siempre y cuando el ingreso se ajuste también, aunque no lo haga en la misma proporción que los precios.

Fuente de información:
http://www.forbes.com.mx/la-inflacion-afecta-credito-hipotecario/

Encuesta de Establecimientos Comerciales (ANTAD)

La Asociación Nacional de Tiendas de Autoservicio y Departamentales (ANTAD) presentó, el 10 de mayo de 2016, la evolución del Índice de Ventas a Tiendas Totales, correspondiente a abril de 2016, cuyo crecimiento nominal se ubicó en 13.0%, nivel mayor en 4.3 puntos porcentuales respecto al observado el mismo mes de 2015 (8.7%).

ÍNDICE DE VENTAS, ASOCIACIÓN NACIONAL DE TIENDAS DE AUTOSERVICIO Y DEPARTAMENTALES
- Crecimiento mensual nominal, por ciento -



FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Asociación Nacional de Tiendas de Autoservicio y Departamentales (ANTAD).

Crecimiento Acumulado Nominal de Ventas

En el Boletín de la ANTAD se menciona que, al mes de abril de 2016, las ventas sumaron 452.4 mil millones de pesos. El crecimiento acumulado por línea de mercancía a tiendas totales fue: supermercado (abarrotes y perecederos), 8.3%; ropa y calzado, 24.0%; y mercancías generales, 16.7%. Por tipo de tienda, las ventas en autoservicios crecieron 8.4% (5 mil 733 tiendas); departamentales, 32.5% (2 mil 177 tiendas); y especializadas, 9.0% (41 mil 349 tiendas).

DESEMPEÑO EN VENTAS DE LAS TIENDAS ASOCIADAS A LA ANTAD
- Crecimiento Acumulado Nominal -

	Tipo de tienda	Ene-abr 2016
Total Antad	Iguales 1/	10.1
	Totales 2/	13.0
Por Línea de Mercancía		
Supermercado	Iguales 1/	5.4
	Totales 2/	8.3
Ropa y calzado	Iguales 1/	20.5
	Totales 2/	24.0
Mercancías generales	Iguales 1/	13.9
	Totales 2/	16.7
Por Tipo de Tienda 3/		
Autoservicios	Iguales 1/	6.4
	Totales 2/	8.4
Departamentales	Iguales 1/	28.3
	Totales 2/	32.5
Especializadas	Iguales 1/	4.3
	Totales 2/	9.0

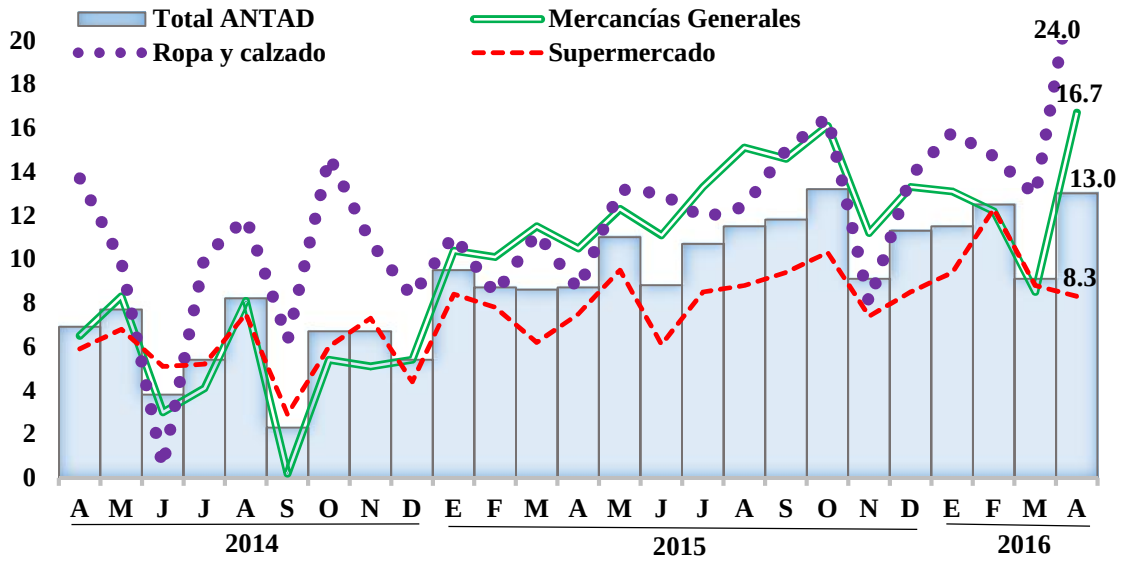
1/ Tiendas Iguales. Se consideran las ventas para la misma tienda en el lapso de un año, no incluye nuevas tiendas.
2/ Tiendas Totales. Incluye a todas las tiendas sin importar si son o no de reciente creación.
3/ La superficie total de venta suma 24.9 millones de metros cuadrados.

FUENTE: ANTAD.

Índice a Tiendas Totales por Línea de Mercancía (ANTAD)

En abril de 2016, la línea de mercancía correspondiente a ropa y calzado presentó una variación de 24.0%, lo que significa 11.0 puntos porcentuales por encima de la venta total de ANTAD (13.0%); asimismo, mercancías generales registró 16.7%, 3.7% superior al de ANTAD; finalmente, la línea de supermercado (8.3%) se ubicó por debajo en 4.7 puntos porcentuales.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
A TIENDAS TOTALES POR LÍNEA DE MERCANCÍA
- Variaciones mensuales, por ciento -



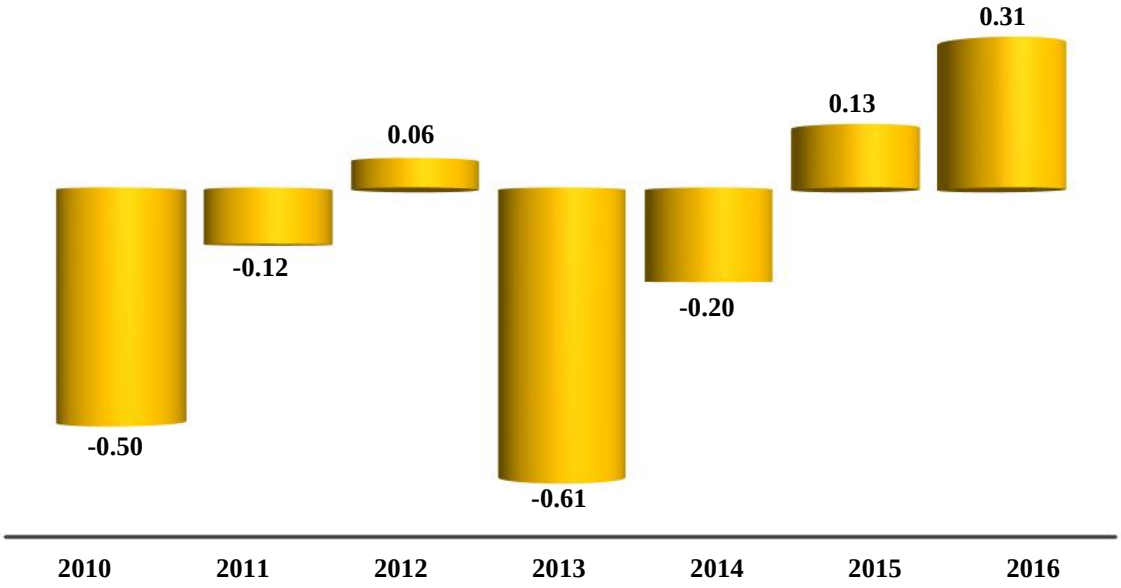
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Asociación Nacional de Tiendas de Autoservicio y Departamentales (ANTAD).

Fuente de información: ANTAD, comunicados de prensa del 10 de mayo de 2016.
http://www.antad.net/index.php/indicadores/crecimiento-nominal-en-ventas
http://www.antad.net/documentos/ComPrensa/2016/ABRIL2016.pdf

Variación mensual del INPP

El Índice Nacional de Precios Productor (INPP)[7], en abril de 2016, registró una variación de 0.31% sin incluir el efecto del petróleo crudo de exportación y sin servicios, superior en 0.18 puntos porcentuales en contraste con la de abril de 2015 (0.13%).

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS PRODUCTOR, SIN PETRÓLEO Y SIN SERVICIOS
- Variaciones mensuales, por ciento -
Abril



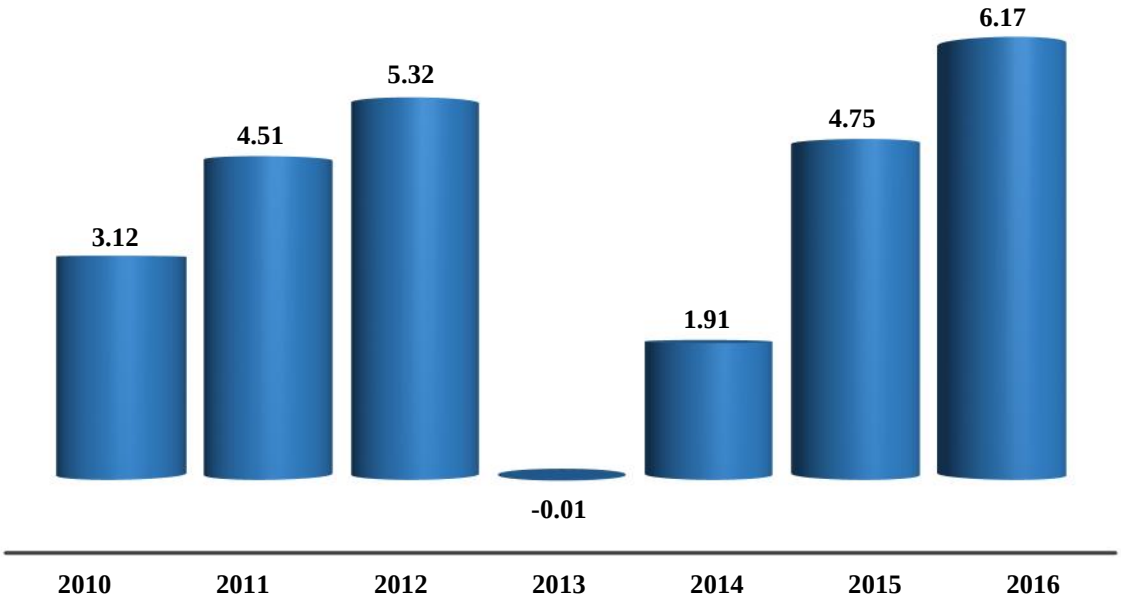
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

[7] El Índice Nacional de Precios Productor (INPP) es una herramienta útil para anticipar las presiones inflacionarias que se verían reflejadas en el INPC. Por lo que mide los precios que tienen los bienes y servicios que se producen en el país; esto es, calcula el precio fijado por el productor al comprador de su producto, sin incluir el Impuesto al Valor Agregado (IVA) u otro tipo de impuestos.

Variación interanual del INPP

De abril de 2015 a abril de 2016, la variación del INPP[7], sin incluir el efecto del petróleo crudo de exportación y sin servicios, fue de 6.17%; mayor en 1.42 puntos porcentuales si se le compara con el mostrado en 2015 (4.75%) para un período equivalente, como se observa en la gráfica siguiente.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS PRODUCTOR, SIN PETRÓLEO Y SIN SERVICIOS
- Variaciones interanuales, por ciento -
Abril

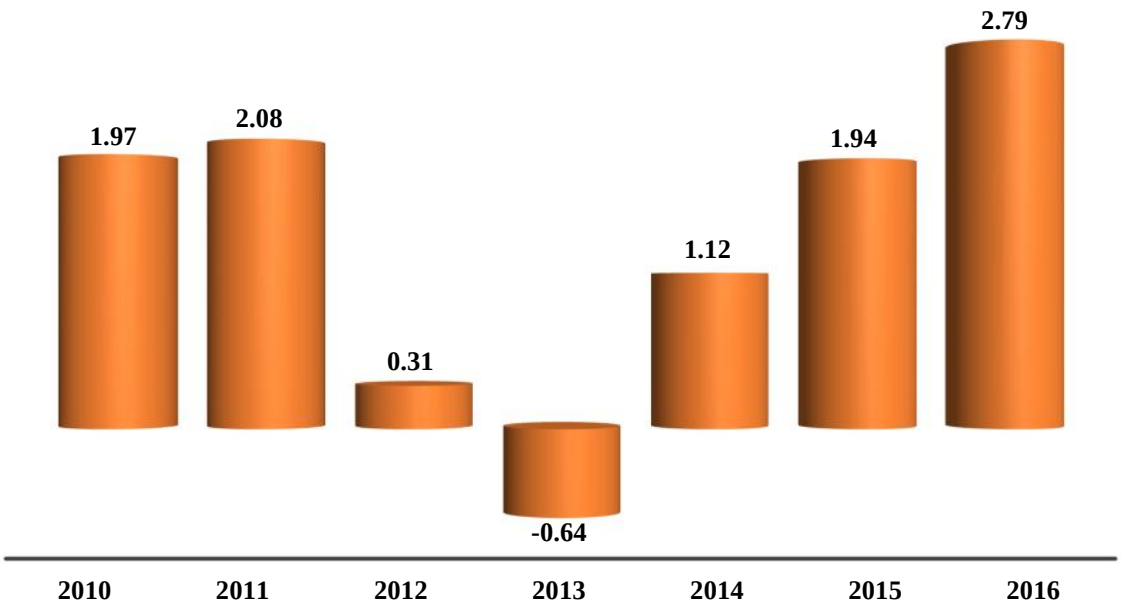


FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

Variación acumulada del INPP

Durante el primer cuatrimestre de 2016, el INPP[7] sin incluir el efecto del petróleo crudo de exportación y sin servicios, acumuló una variación de 2.79%, mayor en 0.85 puntos porcentuales al de igual lapso de 2015 (1.94%).

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS PRODUCTOR, SIN PETRÓLEO Y SIN SERVICIOS
- Variaciones acumuladas, por ciento -
Enero - abril



FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

Los conceptos que más contribuyeron a dicho resultado se muestran en el cuadro siguiente.

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS PRODUCTOR SIN PETRÓLEO Y SIN SERVICIOS
- Variaciones acumuladas, por ciento -
Enero - abril

Concepto	2015	2016	Diferencia en puntos porcentuales
INPP sin Petróleo y sin Servicios	**1.94**	**2.79**	**0.85**
Cultivo de limón	25.41	199.17	173.76
Cultivo de calabaza	-27.27	18.44	45.71
Explotación de pollos para la producción de carne	13.94	45.27	31.33
Operadores de telecomunicaciones alámbricas, excepto por suscripción	-30.55	0.45	31.00
Cultivo de naranja	8.54	35.63	27.09
Cultivo de manzana	0.24	26.15	25.91
Cultivo de plátano	4.92	30.54	25.62
Cultivo de melón o sandía	-8.35	15.16	23.51
Explotación de gallinas para la producción de huevo para plato	-2.73	15.85	18.58
Minería de otros minerales metálicos	-6.56	11.43	17.99

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

Evolución de los precios de insumos agropecuarios seleccionados

De enero a abril de 2016, de los insumos agropecuarios que se integran al Índice Nacional de Precios Productor (INPP), cultivo de alfalfa fue el que observó el mayor incremento en puntos porcentuales con respecto a igual lapso de 2015 (4.89), al presentar un nivel inflacionario de 7.08%, en 2016; a diferencia de la registrada un año antes para el mismo período (2.19%).

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS PRODUCTOR
INSUMOS AGROPECUARIOS SELECCIONADOS
- Variaciones acumuladas, por ciento -
Enero - abril

Concepto	2015	2016	Diferencia en puntos porcentuales
INPP sin Petróleo y sin Servicios	**1.94**	**2.79**	**0.85**
INPP con Petróleo y sin Servicios	**1.95**	**3.13**	**1.18**
INPP sin Petróleo y con Servicios	**1.34**	**2.04**	**0.70**
Cultivo de Maíz Forrajero	**3.86**	**1.05**	**-2.81**
Cultivo de Avena Forrajera	**4.91**	**4.84**	**-0.07**
Cultivo de Alfalfa	**2.19**	**7.08**	**4.89**
Cultivo de Pastos y Zacates	**0.00**	**-1.08**	**-1.08**
Fabricación de Fertilizantes	**3.15**	**4.07**	**0.92**
Fabricación de Pesticidas y Otros Agroquímicos, Excepto Fertilizantes	**3.86**	**2.13**	**-1.73**
Fabricación de Maquinaria y Equipo Agrícola	**8.06**	**2.28**	**-5.78**
Tractores agrícolas	7.88	1.02	-6.86
Otra maquinaria agrícola	8.66	6.09	-2.57
Elaboración de Alimentos para Animales	**2.29**	**2.02**	**-0.27**
Alimento para ave	2.23	0.98	-1.25
Alimento para ganado porcino	6.51	5.01	-1.50
Alimento para ganado bovino	0.68	2.86	2.18
Alimento para otro ganado	0.86	2.74	1.88

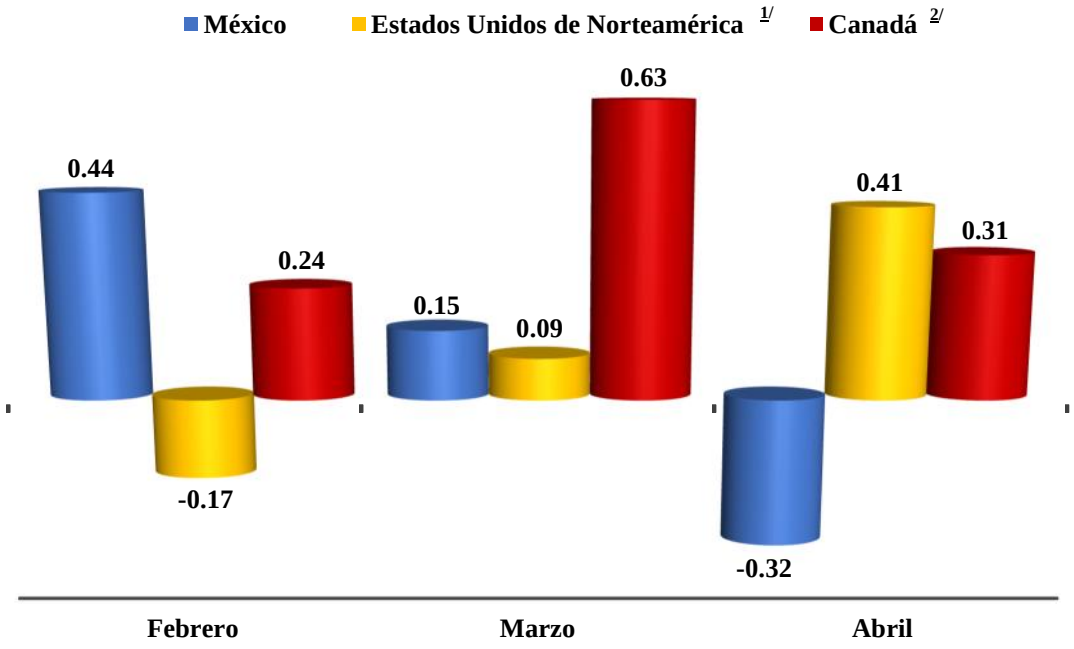
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía.

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/est/contenidos/proyectos/inp/inpc.aspx
http://www.inegi.org.mx/est/contenidos/proyectos/inp/INPP_CAB2012.aspx

Evolución de la inflación en México, Estados Unidos de Norteamérica y Canadá

El Índice Nacional de Precios al Consumidor (INPC) de México registró una variación de -0.32% en abril de 2016, menor en 0.73 puntos porcentuales en contraste con la presentada por el Índice de Precios al Consumidor (IPC) de Estados Unidos de Norteamérica (0.41%) y 0.63 por debajo del IPC de Canadá (0.31%).

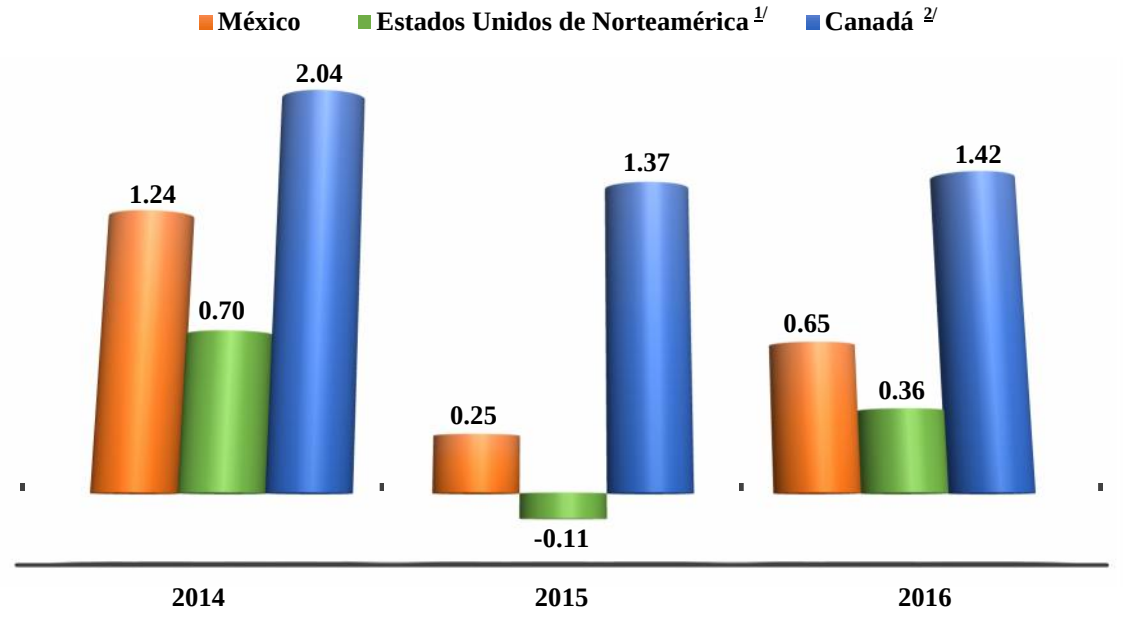
ÍNDICES DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
- Variaciones mensuales, por ciento -
2016



1/ Índice de Precios al Consumidor para Consumidores Urbanos (con ajuste).
2/ Índice de Precios al Consumidor (sin ajuste).
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía, Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de Estados Unidos de Norteamérica y del Banco de Canadá.

Durante el primer cuatrimestre de 2016, México acumuló una inflación de 0.65%, superior en 0.29 puntos porcentuales al nivel observado para el mismo período en el Índice de Precios al Consumidor de Estados Unidos de Norteamérica (0.36%) y menor en 0.77 al IPC de Canadá (1.42%).

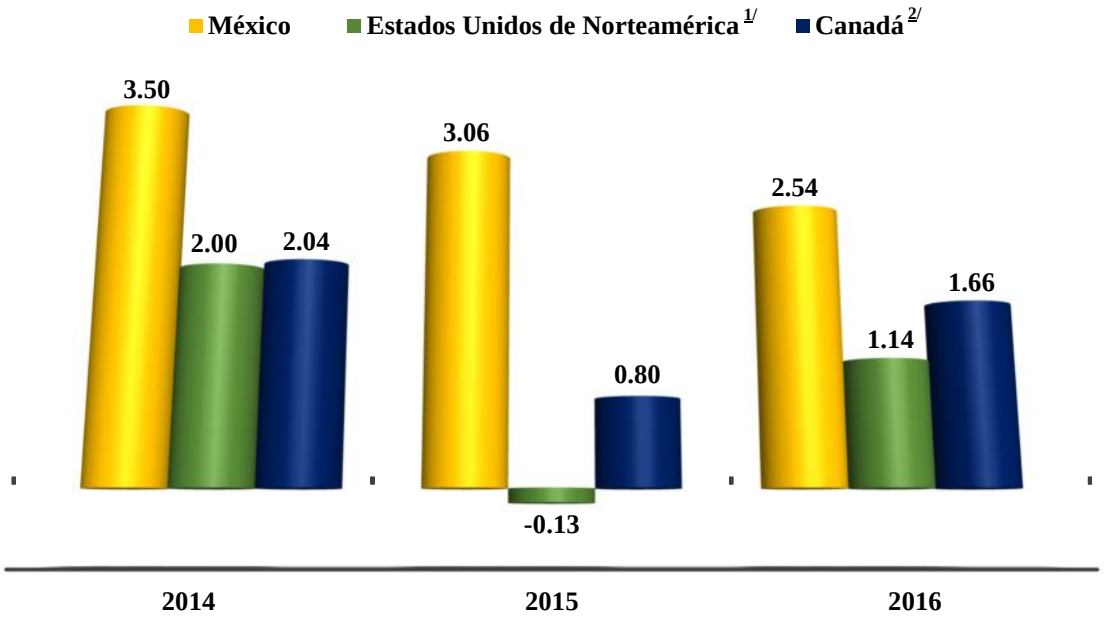
ÍNDICES DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
- Variaciones acumuladas, por ciento -
Enero - abril



1/ Índice de Precios al Consumidor para Consumidores Urbanos (con ajuste).
2/ Índice de Precios al Consumidor (sin ajuste).
FUENTE Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía, Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de Estados Unidos de Norteamérica y del Banco de Canadá.

El INPC de México presentó una variación interanual de 2.54%, en abril de 2016, mayor en 1.40 puntos porcentuales a la cifra que alcanzó el IPC de Estados Unidos de Norteamérica (1.14%) y 0.88 por arriba del registrado en el Índice de Precios al Consumidor de Canadá (1.66%).

ÍNDICES DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
- Variaciones con respecto al mismo mes del año anterior, por ciento -
Abril



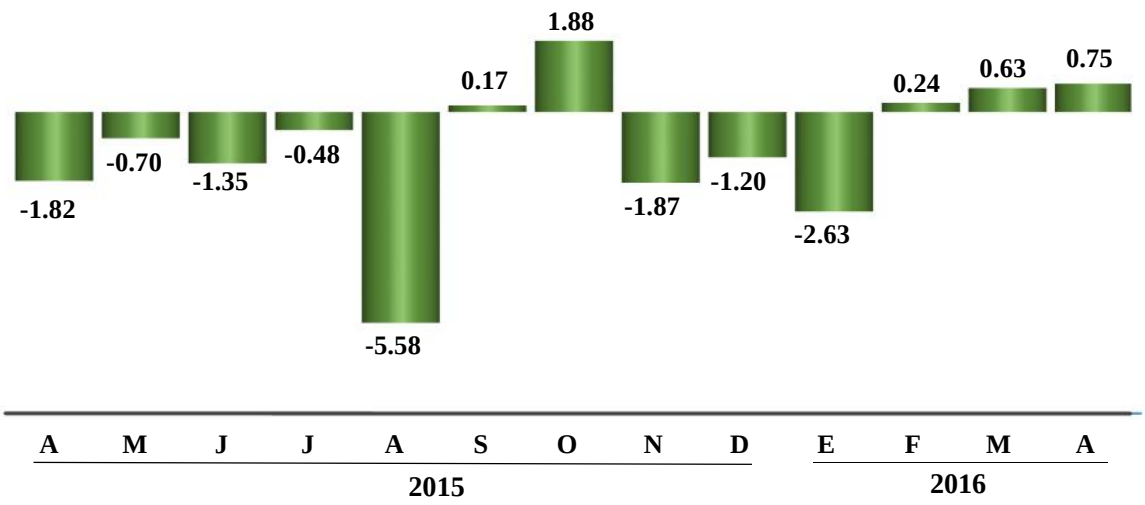
1/ Índice de Precios al Consumidor para Consumidores Urbanos (con ajuste).
2/ Índice de Precios al Consumidor (sin ajuste).
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información del Instituto Nacional de Estadística y Geografía, Buró de Estadísticas Laborales del Departamento del Trabajo de Estados Unidos de Norteamérica y del Banco de Canadá.

Fuente de información:
http://www.inegi.org.mx/est/contenidos/proyectos/inp/inpc.aspx
http://www.bls.gov/news.release/cpi.nr0.htm
http://www.statcan.gc.ca/subjects-sujets/cpi-ipc/cpi-ipc-eng.htm

Precios de los alimentos (FAO)

El 5 de mayo de 2016, la Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación (FAO) informó, en el boletín de precios de abril, que el índice de precios de los alimentos registró un ligero incremento de 0.75%, superior al porcentaje presentado en el mismo mes del año anterior (-1.82%). Con el leve aumento de abril, el índice de precios de los alimentos de la FAO lleva tres meses aumentando gradualmente.

ÍNDICE DE PRECIOS DE LOS ALIMENTOS (FAO) 1/
- Variación mensual, por ciento -



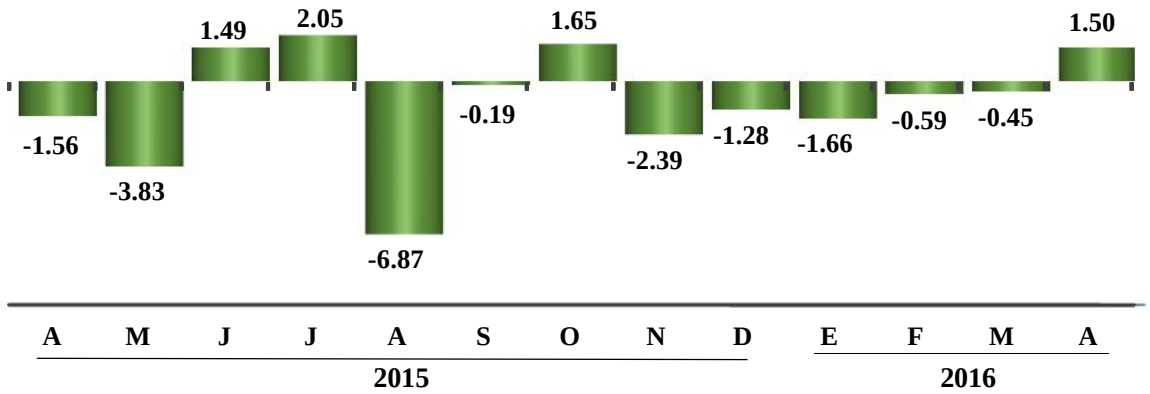
1/ Se calcula sobre la base de la media de los índices de precios de los cinco grupos de productos básicos: carne, productos lácteos, cereales, aceites vegetales y azúcar, ponderados por las cuotas medias de exportación de cada uno de los grupos para 2002-2004: en el Índice General figuran en total 73 cotizaciones de precios que los especialistas en productos básicos de FAO consideran representativos de los precios internacionales de los productos alimenticios. Cada subíndice es un promedio ponderado de los precios relativos de los productos incluidos en el grupo, calculándose el precio del período base sobre las medias correspondientes a los años 2002-2004.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación (FAO).

Índice de precios de los cereales (FAO)

La FAO informó que los precios de los cereales registraron en abril de 2016 un incremento de 1.50%, lo cual representa 3.05 puntos porcentuales por arriba del registrado en el mismo mes del año anterior (-1.56%). Esto se debió a que las cotizaciones del maíz registraron el incremento más marcado, influenciadas por un dólar estadounidense más débil y los efectos indirectos del aumento de los precios del conjunto de los aceites vegetales. Sin embargo, las condiciones atmosféricas favorables y los abundantes suministros previstos en la nueva campaña limitaron los aumentos en los mercados de trigo. Por otro lado, los precios del arroz descendieron ligeramente, bajo la presión de la caída de las cotizaciones del arroz Japónica, que contrarrestó los modestos incrementos registrados en los segmentos del arroz Índica y el arroz Aromático.

ÍNDICE DE PRECIOS DE LOS CEREALES (FAO) [1/]
- Variación mensual, por ciento -



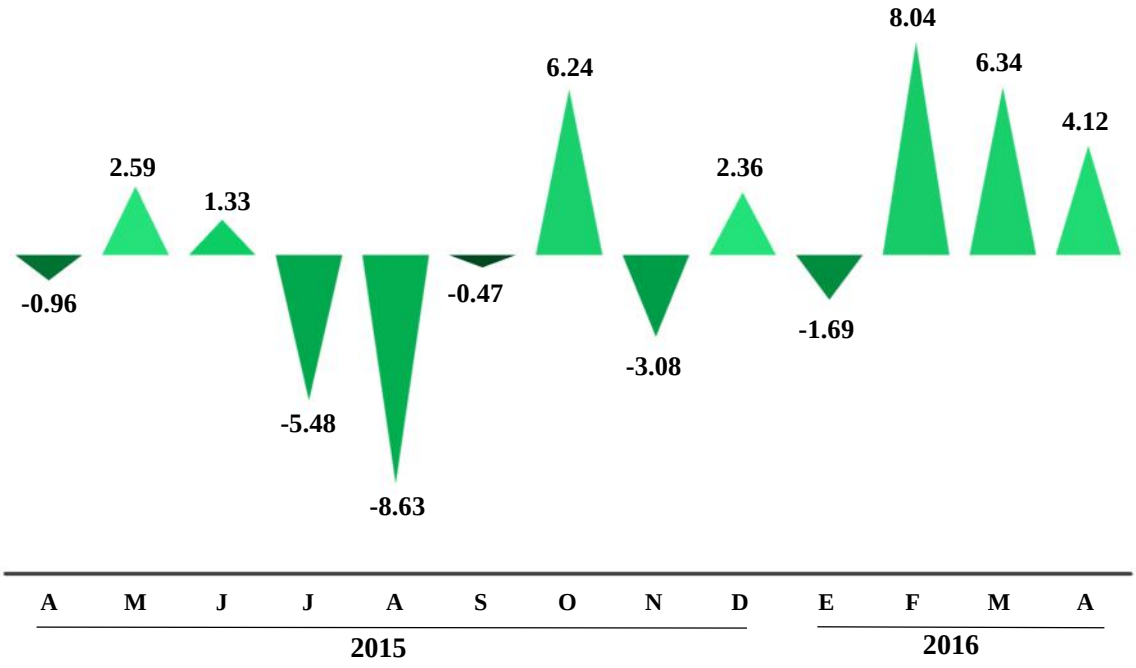
[1/] El índice de precios de los cereales está constituido por el índice de precios del Consejo Internacional de Cereales (CIC) para el trigo, que es a su vez la media de diez precios diferentes de trigo, un precio de exportación del maíz y 16 precios del arroz. Las cotizaciones del arroz se combinan en cuatro grupos formados por las variedades de arroz Índica de alta y baja calidad, Japónica y Aromática. Dentro de cada variedad se calcula una media aritmética de los precios relativos de cotizaciones apropiadas; después se combinan los precios relativos medios de cada una de las cuatro variedades, ponderándolos con sus cuotas de comercio teórico (fijo). Posteriormente, el índice del CIC para el precio del trigo, después de convertirlo al período base 2002-2004, los precios relativos del maíz y los precios relativos medios calculados para el grupo del arroz en su conjunto se combinan ponderando, cada producto, con su cuota de exportación media para 2002-2004.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación (FAO).

Índice de precios de los aceites vegetales (FAO)

Los precios de los aceites vegetales registraron, en abril, un incremento de 4.12%, porcentaje superior en 5.08 puntos porcentuales respecto al mismo mes del año anterior (-0.96%), así lo reportó FAO en su boletín del 5 de mayo, dicho aumento se debió a que los precios del aceite de palma ascendieron, hasta alcanzar el valor más elevado en 17 meses, a causa de las preocupaciones suscitadas por una previsión desalentadora sobre la producción en 2016 y a la creciente demanda mundial.

ÍNDICE DE PRECIOS DE LOS ACEITES VEGETALES (FAO) 1/
- Variación mensual, por ciento -



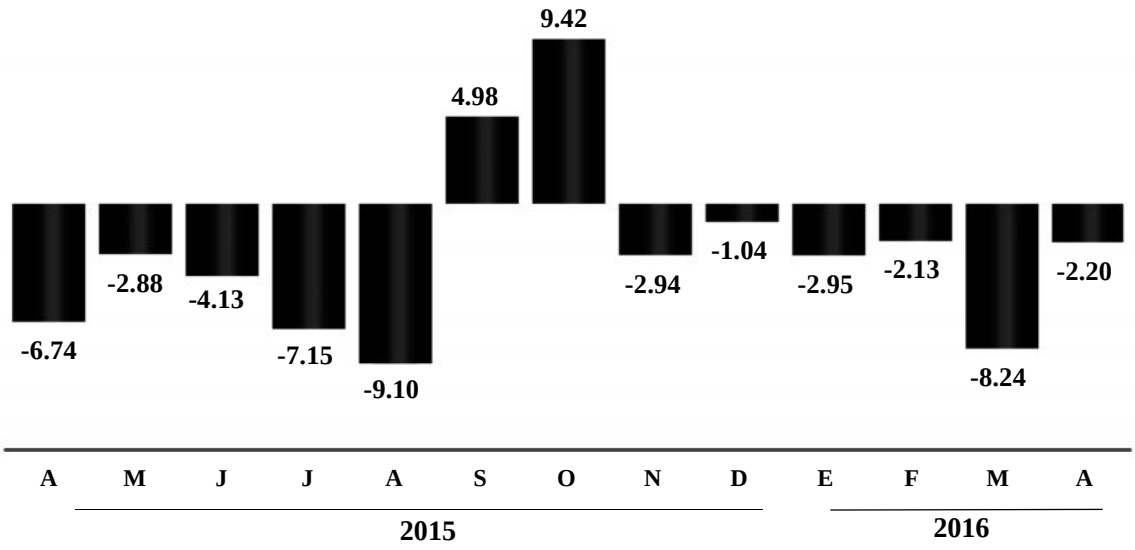
1/ Se calcula sobre la base de una media de diez aceites diferentes ponderados con las cuotas medias de exportación de cada uno de los productos oleaginosos para 2002-2004.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación (FAO).

Índice de precios de productos lácteos (FAO)

En abril de 2016, los precios de los productos lácteos registraron un decremento de 2.20%; lo que significa 4.54 puntos porcentuales más respecto a igual mes de 2015 (-6.74%). Esto debido a que las cotizaciones de los productos lácteos se han visto afectadas por los abundantes suministros mundiales y el limitado interés de compra por parte de los importadores tradicionales. Sumado a lo anterior, bajaron los precios de todos los productos lácteos; los de la mantequilla y el queso fueron los más afectados, lo cual refleja la acumulación de existencias en los principales países exportadores.

ÍNDICE DE PRECIOS DE PRODUCTOS LÁCTEOS (FAO) 1/
- Variación mensual, por ciento -



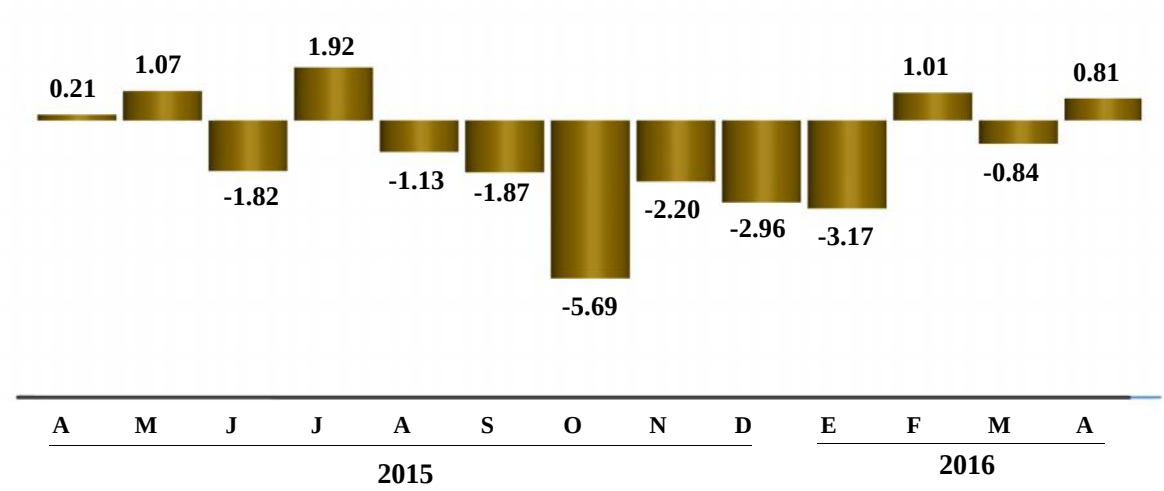
1/ Se calcula sobre la base de los precios de la mantequilla, la leche desnatada en polvo, la leche entera en polvo y el queso; la media se pondera por las cuotas medias de exportación para 2002-2004.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación (FAO).

Índice de precios de la carne (FAO)

Los precios de la carne registraron, en abril de 2016, un incremento de 0.81%, cantidad superior en 0.59 puntos porcentuales en relación con la registrada en el mismo mes del año anterior (0.21%), de acuerdo con lo publicado por FAO, debido a que los precios de las carnes de cerdo y aves de corral se mantuvieron bastante estables, lo cual refleja una situación general de equilibrio de la oferta y la demanda.

ÍNDICE DE PRECIOS DE LA CARNE (FAO) 1/
- Variación mensual, por ciento -



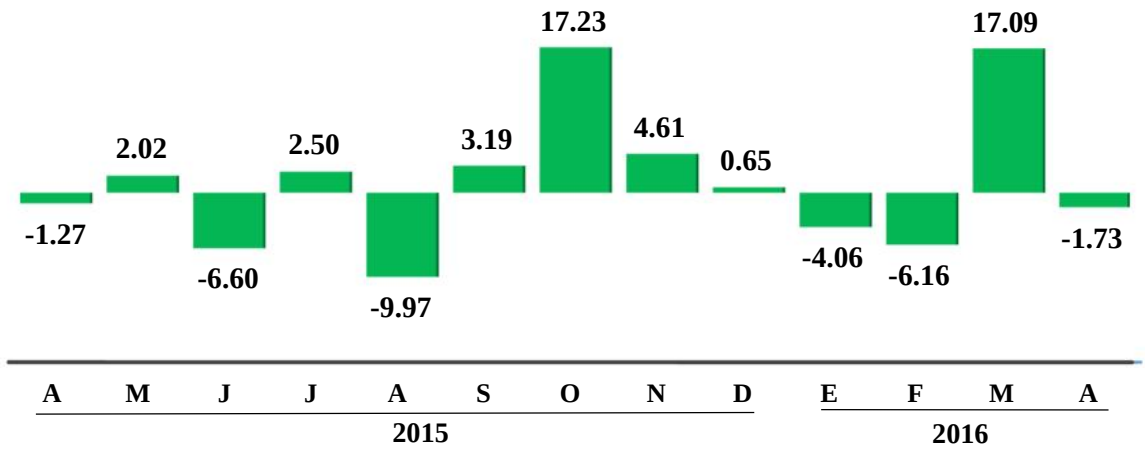
1/ Se calcula con base en los precios medios de cuatro tipos de carne, ponderados por las cuotas medias de exportación para 2002-2004. Entre las cotizaciones figuran las de dos productos de carne de ave, tres productos de carne bovina, tres productos de carne de cerdo, y un producto de carne de ovino. En el cálculo del índice se usan en total 27 cotizaciones de precios. Cuando hay más de una cotización para un determinado tipo de carne se ponderan por las cuotas del comercio teórico fijo. Los precios de los dos últimos meses pueden ser estimaciones sujetas a revisión. Es conveniente precisar que la mayoría de los precios utilizados en el cálculo del índice de precios de la carne de FAO no se encuentra disponible en el momento del cómputo y publicación del índice de precios de los alimentos de la Organización; por tanto, el valor del índice de precios de la carne de los meses más recientes se deriva de una combinación de precios previstos y observados. En ocasiones, esto puede requerir revisiones significativas del valor final del índice de precios de la carne de FAO que, a su vez, podría influir en el valor del índice de precios de los alimentos de la Organización.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación (FAO).

Índice de precios del azúcar (FAO)

De acuerdo con el boletín de FAO, en el mes de abril de 2016, el precio del azúcar registró una baja de 1.73%; lo que significa 0.46 puntos porcentuales por abajo del presentado en abril de 2015 (-1.27%), lo cual es reflejo de mayores disponibilidades exportables abundantes en Brasil, respaldadas por una cosecha excelente (la segunda más abundante nunca antes registrada) y la perspectiva de una reducción del uso de caña de azúcar para la producción de etanol en el país.

ÍNDICE DE PRECIOS DEL AZÚCAR (FAO) 1/
- Variación mensual, por ciento -



1/ Forma indizada de los precios del Convenio Internacional del Azúcar con el período 2002-2004 como base.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de la Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación (FAO).

Fuente de información:
http://www.fao.org/fileadmin/templates/worldfood/Reports_and_docs/Food_price_indices_data.xls
http://www.fao.org/worldfoodsituation/foodpricesindex/es/

Oferta y demanda de cereales (FAO)

La Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación (FAO) presentó, el 5 de mayo de 2016, la nota informativa sobre oferta y demanda de cereales "Las perspectivas sobre la producción en la nueva cosecha mejoran y las existencias se mantendrán en niveles elevados". El texto y los cuadros correspondientes se presentan a continuación.

El pronóstico actual de FAO en relación con la producción mundial de cereales en 2016 se sitúa en 2 mil 525.6 millones de toneladas, prácticamente sin cambios desde 2015 y ligeramente por encima del volumen previsto en abril. La revisión mensual se debió a la mejora de las perspectivas de la producción de trigo, actualmente prevista en 716.9 millones de toneladas en 2016; es decir, 4 millones de toneladas más que la pronosticada el mes pasado, pero 2.2% (16 millones de toneladas) por debajo del récord alcanzado en 2015.

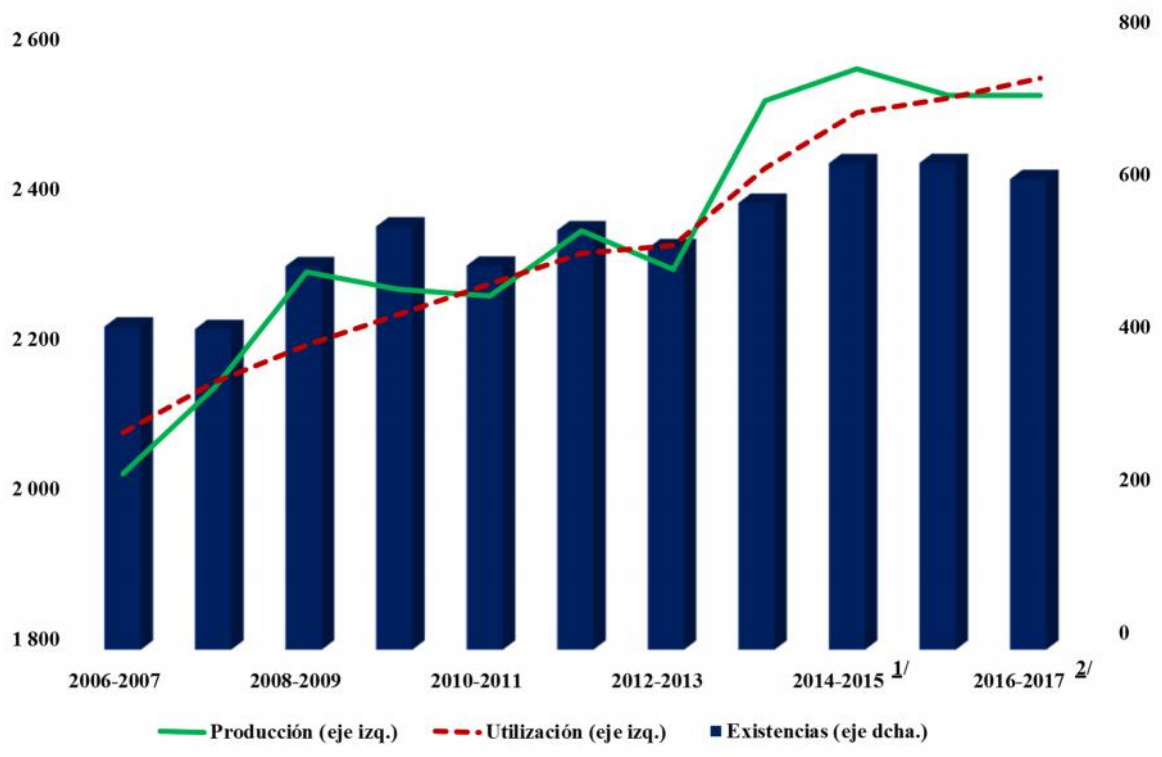
La revisión al alza de la producción mundial de trigo desde el mes pasado refleja principalmente una mejora de las perspectivas en Europa, donde las condiciones atmosféricas favorables del invierno reforzaron las expectativas de rendimiento en la Federación Rusa, la Unión Europea y Ucrania. Los incrementos en estos países compensaron con creces una reducción prevista en India, donde la cosecha de trigo se ha visto afectada por la sequía al inicio de la siembra y por fuertes lluvias durante la cosecha en curso.

Situada en aproximadamente un mil 313.7 millones de toneladas, la previsión sobre la producción mundial de cereales secundarios en 2016 permanece casi sin cambios desde el mes pasado, lo cual supone un crecimiento de 1.0% (11.2 millones de toneladas) desde 2015. En comparación con el mes pasado, los pronósticos relativos a la producción de maíz empeoraron en los países de África del Sur que sufren la grave sequía provocada por fenómeno meteorológico denominado "El Niño", lo cual

contrarresta ampliamente la ligera mejora de la previsión sobre la producción de maíz en Brasil, donde las superficies sembradas para la segunda cosecha de la siembra fueron mayores de las estimadas.

La previsión relativa a la producción mundial de arroz, en 2016, se mantiene en 495.1 millones de toneladas, dato que apunta a una modesta recuperación de 1.0% desde 2015. De hecho, aunque se prevé que "El Niño" finalice en los próximos meses, coincidiendo con el grueso de las superficies sembradas de arroz en el Hemisferio Norte, la anomalía meteorológica ya ha causado daños en el Sur y a lo largo de Ecuador, donde la siembra está más avanzada.

PRODUCCIÓN, UTILIZACIÓN Y EXISTENCIAS DE CEREALES
- Millones de toneladas -



1/ Estimación.
2/ Previsión
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de FAO.

PRODUCCIÓN [1/]
- Millones de toneladas -

Período	Mercado mundial			
	Cereales	Trigo	Cereales secundarios	Arroz
2012/2013	2 292.9	655.1	1 149.6	488.2
2013/2014	2 518.4	710.8	1 313.1	494.5
2014/2015	2 561.0	729.5	1 337.2	494.4
2015/2016*	2 525.7	732.9	1 302.5	490.3
2016/2017**	2 525.6	716.9	1 313.7	495.1

[1/]Los datos sobre producción se refieren al primer año (civil) indicado. Por producción de arroz se entiende producción de arroz elaborado.
* Estimación.
** Pronóstico al 5 de mayo de 2016.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de FAO.

La previsión relativa a la utilización mundial de cereales en 2016/2017 se sitúa en 2 mil 549.2 millones de toneladas, lo que representa un ligero incremento en comparación con el mes anterior y 1.1% (27 millones de toneladas) por encima de la estimación correspondiente a 2015/2016, siendo el segundo año consecutivo de crecimiento inferior a la tendencia. La principal razón de esta ralentización es una disminución del ritmo de crecimiento de la utilización de cereales como forrajes.

La estimación correspondiente a la utilización total de trigo se sitúa actualmente en 724.1 millones de toneladas, prácticamente sin cambios respecto al nivel registrado en 2015/2016, con un aumento de 1.0% de la utilización como alimento y una contracción de 1.8% de la utilización como forraje. Se pronostica que la utilización mundial de cereales secundarios ascienda a cerca de un mil 321.8 millones de toneladas, equivalentes a alrededor de un 1.5% más que en 2015/2016.

Entre los principales cereales secundarios, se prevé que la utilización de maíz aumente 2.4% (un mil 26 millones de toneladas), respaldada por un crecimiento de 3.0% en los forrajes. Por otro lado, se estima que el uso total de cebada disminuya 2.7% (140 millones de toneladas), como consecuencia principalmente de una contracción de 3.4% en la utilización de este cereal como forraje. La utilización mundial de arroz se

encamina hacia un incremento de 1.5% en 2016/2017, hasta alcanzar 503.4 millones de toneladas, con un aumento de la utilización como alimento de 1.3%, cantidad suficiente para mantener estable el consumo anual per cápita mundial.

UTILIZACIÓN [1/]
- Millones de toneladas -

Período	Mercado mundial			
	Cereales	Trigo	Cereales secundarios	Arroz
2012/2013	2 324.3	683.4	1 167.8	473.1
2013/2014	2 427.2	692.1	1 252.3	482.8
2014/2015	2 502.5	711.3	1 299.7	491.5
2015/2016*	2 522.2	723.4	1 302.7	496.1
2016/2017**	2 549.2	724.1	1 321.8	503.4

[1/]Los datos sobre producción se refieren al primer año (civil) indicado. Por producción de arroz se entiende producción de arroz elaborado.
* Estimación.
** Pronóstico al 5 de mayo de 2016.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de FAO.

Sobre la base de las previsiones actuales para la producción en 2016 y la utilización en 2016/2017, se estima que las existencias mundiales de cereales desciendan aproximadamente 614.9 millones de toneladas al cierre de las cosechas agrícolas que finalizan en 2017, lo que significa una reducción de 3.3% (21 millones de toneladas) en comparación con lo previsto en 2016. La estimación de este mes es 4 millones de toneladas superior al primer pronóstico de FAO para 2016/2017, publicado el mes pasado, lo cual refleja perspectivas de una producción mundial de cereales más abundante. A pesar del descenso interanual previsto de las reservas mundiales, la relación entre las existencias y la utilización de cereales a nivel mundial solo disminuiría de 24.9% en la cosecha actual a 23.4% en 2016/2017.

Entre los principales cereales, se vaticina que los remanentes de arroz se reduzcan en 5 millones de toneladas para 2017, mientras que se espera un descenso más pronunciado, de 8 millones de toneladas, tanto para el trigo como para los cereales secundarios. Los países donde se estima que las existencias de cereales desciendan al

menos un millón de toneladas son los siguientes: Brasil (-4.7 millones de toneladas), Tailandia (-2.8 millones de toneladas), India (-2.4 millones de toneladas), China (-2.3 millones de toneladas), Marruecos (-1.9 millones de toneladas), República Islámica de Irán (-1.8 millones de toneladas), Argentina (-1.5 millones de toneladas) y Sudáfrica (menos un millón de toneladas).

RELACIÓN MUNDIAL EXISTENCIAS-UTILIZACIÓN
- Por ciento -

Período	Mercado mundial			
	Cereales	Trigo	Cereales secundarios	Arroz
2012/2013	21.6	24.8	15.3	33.4
2013/2014	23.3	25.5	17.7	35.1
2014/2015	25.2	27.5	20.2	35.1
2015/2016*	24.9	28.1	19.9	33.5
2016/2017**	23.4	26.2	18.7	32.0

* Estimación.
** Pronóstico al 5 de mayo de 2016.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de FAO.

EXISTENCIAS AL FINAL DEL EJERCICIO [1/]
- Millones de toneladas -

Período	Mercado mundial			
	Cereales	Trigo	Cereales secundarios	Arroz
2012/2013	524.4	171.7	191.5	161.2
2013/2014	583.7	181.4	230.0	172.3
2014/2015	635.5	199.0	262.6	173.9
2015/2016*	635.8	203.3	263.6	168.8
2016/2017**	614.9	195.2	255.8	163.9

[1/] Puede no ser igual a la diferencia entre suministros y utilización debido a las diferencias en las cosechas comerciales de los distintos países.
* Estimación.
** Pronóstico al 5 de mayo de 2016.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de FAO.

El pronóstico para el comercio mundial de cereales en 2016/2017 se ha incrementado en 2 millones de toneladas desde el mes pasado, hasta alcanzar 367 millones de toneladas, a causa de las revisiones al alza de los volúmenes de trigo y maíz. En este

nuevo nivel, el comercio mundial de cereales en 2016/2017 sería casi 7 millones de toneladas (1.8%) inferior a la estimación correspondiente a 2015/2016.

La contracción en comparación con el año anterior refleja un descenso prolongado del comercio mundial de cereales secundarios, previsto actualmente en 169 millones de toneladas, 7 millones de toneladas (4.0%) menos que en 2015/2016, como consecuencia de una drástica reducción de las compras de cebada y sorgo por parte de China. Asimismo, se espera que el comercio mundial de maíz, situado en 130 millones de toneladas, descienda en comparación con la estimación de 2015/2016, pero solo ligeramente, ya que la fuerte caída prevista de las importaciones de maíz por parte de la Unión Europea debería de compensarse con creces mediante el aumento de las importaciones por parte de los países de África del Sur afectados por la sequía.

La previsión relativa al comercio mundial de trigo en 2016/2017 (julio/junio) se sitúa actualmente en 154 millones de toneladas, lo que representa un ligero aumento (0.7%) en comparación con 2015/2016, gran parte del cual refleja el incremento de las compras por parte de Marruecos tras el déficit de producción de este año. En otros lugares, se estima que la mayoría de los países importe cantidades similares a las de 2015/2016, y algunos de ellos incluso menos, sobre todo la República Islámica de Irán. El pronóstico inicial sobre el comercio mundial de arroz en el año civil 2017 se sitúa en cerca de 44 millones de toneladas, esto es, un ligero descenso en comparación con la previsión del mes pasado y 2.0% menos que la estimación actual para 2016. La contracción obedece a una expectativa de cosechas más abundantes en 2016, en Asia, lo cual probablemente frene las importaciones en la región, unidas a una reducción de las disponibilidades exportables en los principales orígenes.

COMERCIO [1/]
- Millones de toneladas -

Período	Mercado mundial			
	Cereales	Trigo	Cereales secundarios	Arroz
2012/2013	318.2	143.0	135.1	40.1
2013/2014	361.7	156.5	159.7	45.5
2014/2015	376.1	155.6	175.9	44.6
2015/2016*	373.8	153.0	176.0	44.8
2016/2017**	367.0	154.0	169.0	44.0

[1/] Los datos sobre comercio se refieren a las exportaciones durante la cosecha comercial, que va de julio a junio en el caso del trigo y los cereales secundarios y de enero a diciembre en el caso del arroz (segundo año indicado).
* Estimación.
** Pronóstico al 5 de mayo de 2016.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de FAO.

SUMINISTROS [1/]
- Millones de toneladas -

Período	Mercado mundial			
	Cereales	Trigo	Cereales secundarios	Arroz
2012/2013	2 839.7	850.6	1 354.6	634.5
2013/2014	3 042.8	882.5	1 504.6	655.6
2014/2015	3 144.7	910.8	1 567.2	666.6
2015/2016*	3 161.2	931.9	1 565.1	664.2
2016/2017**	3 161.4	920.2	1 577.3	663.9

[1/] Producción más existencias al inicio del ejercicio.
* Estimación.
** Pronóstico al 5 de mayo de 2016.
FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de FAO.

RELACIÓN EXISTENCIAS-DESAPARICIÓN EN LOS PRINCIPALES EXPORTADORES [1/]

- Por ciento -

Período	Mercado mundial			
	Cereales	Trigo	Cereales secundarios	Arroz
2012/2013	16.7	14.1	8.1	27.8
2013/2014	17.7	14.1	10.2	28.9
2014/2015	17.6	16.6	12.4	23.9
2015/2016*	16.1	18.2	11.9	18.1
2016/2017**	14.9	18.2	11.9	14.7

[1/] Los cinco mayores exportadores de granos son Argentina, Australia, Canadá, la Unión Europea y Estados Unidos de Norteamérica; los mayores exportadores de arroz son India, Pakistán, Tailandia, Estados Unidos de Norteamérica y Vietnam. Por "desaparición" se entiende la utilización interna más las exportaciones para una cosecha dada.

* Estimación.

** Pronóstico al 5 de mayo de 2016.

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos con información de FAO.

Fuente de información:
http://www.fao.org/worldfoodsituation/csdb/es/

Inflación mensual en el área de la OCDE

La Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE) publicó el 3 de mayo de 2016, con base en cifras de marzo de 2016, que el Índice de Precios al Consumidor en el área de la Organización presentó una variación de 0.4%, inferior en 0.1 puntos porcentuales respecto al del mismo mes de 2015 (0.5%). La cual se explicó, principalmente, por la baja observada en los precios de la energía (1.8%); nivel inferior en 0.7 puntos porcentuales en relación con el registrado el mismo mes de 2015, cuando el indicador se ubicó en 2.5%. Por su parte, el índice de alimentos obtuvo una variación negativa de 0.4%, cifra menor que la observada en el mismo mes del año anterior (-0.2%). Por lo que se refiere al índice de todos los rubros, excluyendo alimentos y energía (0.4%) fue similar que la de marzo de 2015 (0.4%).

PRECIOS AL CONSUMIDOR EN LA OCDE [1/]
- Variación con respecto al mes previo, por ciento -

	2015										2016		
	Mar	**Abr**	**May**	**Jun**	**Jul**	**Ago**	**Sep**	**Oct**	**Nov**	**Dic**	**Ene**	**Feb**	**Mar**
Todos los rubros	**0.5**	0.3	0.3	0.1	0.0	0.0	-0.1	0.1	-0.1	-0.1	-0.2	0.1	**0.4**
Alimentos	**-0.2**	0.2	0.1	-0.2	-0.1	0.3	0.3	0.1	-0.4	-0.1	0.5	0.3	**-0.4**
Energía	**2.5**	-0.3	2.3	1.3	-0.6	-2.2	-3.2	-1.6	-0.9	-2.0	-1.9	-2.6	**1.8**
Todos los rubros menos alimentos y energía	**0.4**	0.3	0.2	0.1	0.0	0.2	0.2	0.3	0.0	0.0	-0.1	0.4	**0.4**

[1/] Los datos del cuadro pueden ser consultados en:
http://stats.oecd.org/index.aspx?queryid=22519

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos, con información de la OCDE del 3 de mayo de 2016.

Inflación acumulada en el área de la OCDE

La inflación acumulada a marzo en el área de la OCDE fue de 0.4%, la cual se atribuye, principalmente, a la disminución de los precios de la energía (-2.7%), lo que significó un descenso de 0.9 puntos porcentuales respecto al nivel registrado en similar lapso de 2015 (-1.8%). En sentido contrario, los precios acumulados de los alimentos (0.4%), al tercer mes del año, presentan un ligero decremento de 0.1 punto porcentual. En cuanto a la inflación acumulada del indicador de todos los rubros excluyendo alimentos y energía (0.6%) presentó una variación similar a la de marzo de 2015.

PRECIOS AL CONSUMIDOR EN LA OCDE [1/]
- Variación acumulada, por ciento -

	2015										2016		
	Mar	**Abr**	**May**	**Jun**	**Jul**	**Ago**	**Sep**	**Oct**	**Nov**	**Dic**	**Ene**	**Feb**	**Mar**
Todos los rubros	**0.4**	0.6	1.0	1.1	1.1	1.1	1.0	1.1	1.0	0.8	-0.1	0.0	**0.4**
Alimentos	**0.5**	0.7	0.8	0.6	0.5	0.8	1.2	1.3	0.9	0.8	0.5	0.8	**0.4**
Energía	**-1.8**	-2.1	0.3	1.5	1.0	-1.2	-4.3	-5.8	-6.7	-8.7	-1.9	-4.5	**-2.7**
Todos los rubros menos alimentos y energía	**0.6**	0.9	1.0	1.1	1.2	1.4	1.6	1.9	1.9	1.9	-0.1	0.3	**0.6**

[1/] Los datos del cuadro pueden ser consultados en:
http://stats.oecd.org/index.aspx?queryid=22519

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos, con información de la OCDE del 3 de mayo de 2016.

Inflación interanual en el área de la OCDE

La variación anualizada del Índice de Precios al Consumidor en el área de la OCDE; esto es, la ocurrida de marzo 2015 a marzo de 2016 fue de 0.8%, mayor en 0.2 puntos porcentuales respecto a la cifra de marzo de 2015 (0.6%). Este comportamiento en el indicador se debió a la disminución de 9.5% en los precios de la energía, tasa 1.2 puntos porcentuales superior a la presentada en marzo de 2015 (-10.7%). Por su parte, la inflación anual del índice de alimentos registró un nivel de 0.7%, cifra menor en 1.2 puntos porcentuales respecto a la de marzo de 2015 (1.9%). En cuanto al nivel de precios de todos los rubros, excluyendo alimentos y energía, fue de 1.9%, superior al del mismo mes de 2015 (1.7%).

PRECIOS AL CONSUMIDOR EN LA OCDE [1/]
- Variación con respecto al mismo mes del año anterior, por ciento -

	2015										2016		
	Mar	**Abr**	**May**	**Jun**	**Jul**	**Ago**	**Sep**	**Oct**	**Nov**	**Dic**	**Ene**	**Feb**	**Mar**
Todos los rubros	**0.6**	0.4	0.6	0.6	0.6	0.6	0.4	0.6	0.7	0.9	1.2	1.0	**0.8**
Alimentos	**1.9**	1.7	1.6	1.5	1.3	1.4	1.4	1.5	1.2	0.8	0.7	0.9	**0.7**
Energía	**-10.7**	-11.3	-9.8	-9.3	-9.5	-10.2	-12.4	-11.7	-10.0	-8.6	-5.5	-8.9	**-9.5**
Todos los rubros menos alimentos y energía	**1.7**	1.6	1.6	1.6	1.7	1.7	1.8	1.8	1.8	1.9	1.9	1.9	**1.9**

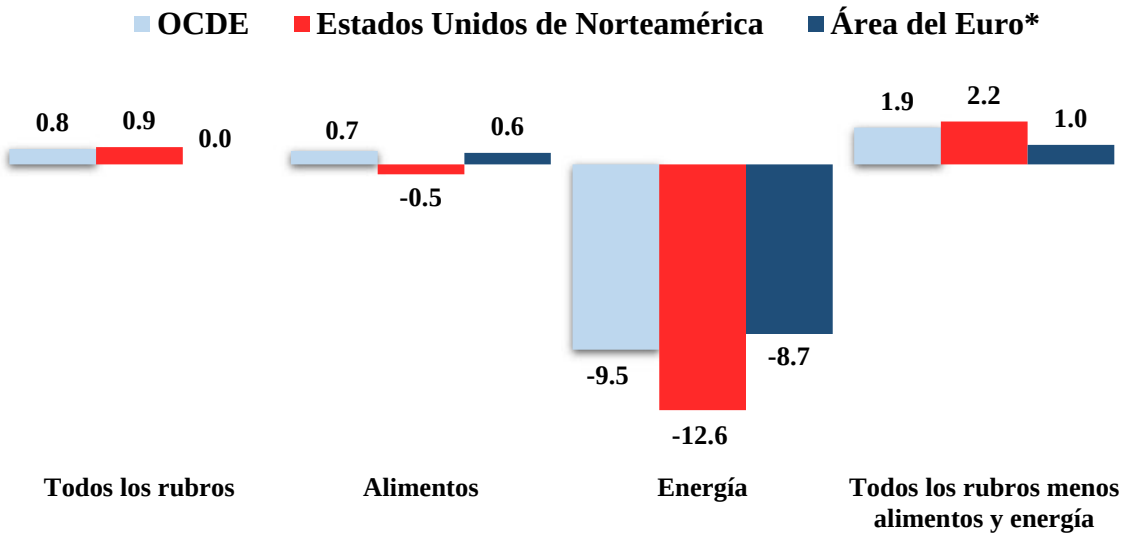
[1/] Los datos del cuadro pueden ser consultados en:
http://stats.oecd.org/index.aspx?queryid=22519

FUENTE: Elaborado por la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos, con información de la OCDE del 3 de mayo de 2016.

Comportamiento del IPC en la OCDE, Estados Unidos de Norteamérica y Área del Euro

El comportamiento interanual del Índice de Precios al Consumidor en el Área de la Organización, en marzo de 2016, fue de 0.8%; variación ligeramente inferior a la observada en Estados Unidos de Norteamérica (0.9%) y superior en 0.8 puntos, respecto al área del Euro. Asimismo, en la variación interanual de la inflación, excluyendo alimentos y energía el crecimiento de los precios de la OCDE fue de 1.9%, nivel menor en 0.3 puntos porcentuales respecto al presentado por Estados Unidos de Norteamérica (2.2%) y superior en 0.9 puntos porcentuales comparado con el observado en el Área del Euro (1.0%)[8].

PRECIOS AL CONSUMIDOR, RUBROS SELECCIONADOS [1/]
- Variación con respecto al mismo mes del año anterior, por ciento -
Marzo de 2016



* Se refiere al Índice Armonizado de Precios al Consumidor.
1/ Los datos de la gráfica pueden ser consultados en: http://stats.oecd.org/index.aspx?queryid=22519

FUENTE: OCDE.

[8] Se refiere al Índice Armonizado de Precios al Consumidor.

Inflación de México y en la OCDE

El 3 de mayo de 2016, la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE) publicó información de marzo; en ella se destaca que México se ubicó nuevamente como el cuarto país con una mayor tasa de inflación anual (2.6%), después de Turquía (7.5%), Chile (4.5%) y Noruega (3.3%). Por otro lado, Grecia (-1.5%), Polonia (-1.1%), Suiza (-0.9%), Eslovenia (-0.9%), España (-0.8%) e Israel (-0.7%) sobresalieron por tener los mayores decrementos en el nivel inflacionario.

Asimismo, la OCDE destaca que en el mes de marzo de 2016, en México, la inflación interanual de los alimentos fue de 4.6%, porcentaje menor al registrado en febrero (5.2%), con lo que se ubica en el segundo lugar entre los más altos.

En el sector energético, México se ubicó en el sexto lugar con una tasa de inflación de -2.2 puntos porcentuales. El primer lugar lo ocupó Noruega (3.5%), Chile (2.4%), seguido por Turquía (0.3%), Bélgica (-0.4%) y Nueva Zelanda (-2.1%). En oposición, España (-14.8%), Japón (-13.3%), Estados Unidos de Norteamérica (-12.6%), Luxemburgo (-12.0%) y Corea (-10.9%), entre otros, registraron los mayores decrementos.

Por otra parte, en el indicador que excluye alimentos y energía, México se ubicó en la cuarta posición respecto al crecimiento interanual de los precios, siendo esta cifra similar a la presentada en el mes de febrero (2.7%), mientras que la primera posición fue ocupada nuevamente por Turquía (9.8%), seguida de Chile (4.8%) y Noruega (4.0%).

PRECIOS AL CONSUMIDOR, RUBROS SELECCIONADOS
- Cambio porcentual respecto al mismo mes del año anterior -
Febrero - marzo 2016

País o Región	Todos los rubros				Alimentos		Energía		Todos los rubros menos alimentos y energía	
	IPC		IAPC		IPC		IPC		IPC	
	Feb	Mar	Feb	Mar	Feb	Mar	Feb	Mar	Feb	Mar
OCDE-Total	1.0	0.8	N.D.	N.D.	0.9	0.7	-8.8	-9.5	1.9	1.9
G7	0.6	0.6	N.D.	N.D.	0.3	0.2	-10.5	-11.0	1.7	1.7
Unión Europea (IAPC)	N.D.	N.D.	-0.2	0.0	-0.1	0.0	-7.1	-7.9	0.8	1.0
Área Euro (IAPC)	N.D.	N.D.	-0.2	0.0	0.4	0.6	-8.1	-8.7	0.8	1.0
Australia [1/]	1.7	1.3	N.D.	N.D.	-0.4	-0.9	-4.4	-3.7	2.6	2.1
Austria	1.1	0.7	1.0	0.6	1.1	0.7	-8.0	-8.8	1.9	1.5
Bélgica	1.4	2.2	1.1	1.6	1.8	3.5	-1.9	-0.4	1.5	2.1
Canadá	1.4	1.3	N.D.	N.D.	4.4	4.0	-7.2	-7.8	2.1	2.1
Chile	4.7	4.5	N.D.	N.D.	4.0	4.1	4.2	2.4	5.0	4.8
República Checa	0.5	0.3	0.5	0.3	-1.6	-1.6	-1.6	-2.7	1.6	1.6
Dinamarca	0.3	0.0	0.1	-0.3	0.7	-0.7	-5.9	-5.8	1.0	0.8
Estonia	-0.5	-0.3	0.4	0.5	-0.4	0.5	-7.9	-8.0	1.5	1.6
Finlandia	-0.1	0.0	-0.1	0.0	-1.7	-1.6	-5.6	-6.8	0.7	0.7
Francia	-0.2	-0.1	-0.1	-0.1	0.1	0.4	-6.7	-6.8	0.5	0.5
Alemania	0.0	0.3	-0.2	0.1	0.7	1.1	-8.5	-8.8	1.1	1.4
Grecia	-0.5	-1.5	0.1	-0.7	0.5	-0.4	-5.7	-6.9	0.1	-0.9
Hungría	0.3	-0.2	0.3	-0.2	1.0	0.3	-5.9	-8.0	1.6	1.6
Islandia	2.2	1.5	0.9	0.3	1.9	2.1	-3.3	-5.4	2.7	2.0
Irlanda	-0.1	-0.3	-0.2	-0.6	-0.9	-0.5	-7.9	-10.3	0.6	0.6
Israel	-0.2	-0.7	N.D.	N.D.	1.3	0.4	-6.1	-10.7	0.0	-0.1
Italia	-0.3	-0.2	-0.2	-0.2	-0.4	-0.4	-5.2	-6.7	0.3	0.6
Japón	0.3	-0.1	N.D.	N.D.	3.3	3.2	-10.9	-13.3	0.9	0.8
Corea	1.3	1.0	N.D.	N.D.	3.3	3.1	-8.7	-10.9	2.0	1.9
Luxemburgo	0.2	0.1	-0.3	-0.6	1.2	1.0	-11.2	-12.0	1.1	1.1
México	**2.9**	**2.6**	**N.D.**	**N.D.**	**5.2**	**4.6**	**-0.6**	**-2.2**	**2.7**	**2.7**
Países Bajos	0.6	0.6	0.3	0.5	1.1	1.5	-7.3	-8.0	1.5	1.4
Nueva Zelanda [1/]	0.1	0.4	N.D.	N.D.	-1.4	-1.1	-3.5	-2.1	1.0	1.1
Noruega	3.1	3.3	3.3	3.6	3.3	1.4	-0.9	3.5	4.0	4.0
Polonia	-1.0	-1.1	-0.2	-0.4	0.5	1.0	-5.1	-5.7	-0.1	-0.2
Portugal	0.4	0.4	0.2	0.5	-0.6	-0.7	-3.9	-3.4	0.9	1.0
República Eslovaca	-0.4	-0.6	-0.3	-0.5	-1.7	-2.2	-2.6	-2.8	0.8	0.8
Eslovenia	-0.7	-0.9	-0.9	-0.9	0.5	0.4	-6.9	-8.0	0.1	0.1
España	-0.8	-0.8	-1.0	-1.0	1.3	1.7	-14.1	-14.8	1.0	1.0
Suecia	0.4	0.8	0.8	1.2	1.6	2.0	-4.2	-3.2	2.0	2.3
Suiza	-0.8	-0.9	-0.9	-1.0	-0.4	-0.1	-6.0	-7.4	-0.5	-0.5
Turquía	8.8	7.5	8.7	7.3	8.8	4.6	1.5	0.3	10.0	9.8
Reino Unido	0.3	0.5	0.3	0.5	-2.3	-2.7	-5.5	-6.2	1.2	1.5
Estados Unidos de Norteamérica	1.0	0.9	N.D.	N.D.	-0.3	-0.5	-12.5	-12.6	2.3	2.2

Nota: Para más información, véanse las notas metodológicas: http://www.oecd.org/std/pricesandpurchasingpowerparitiesppp/47010757.pdf Los datos del IPC están disponibles en: http://stats.oecd.org/Index.aspx?DataSetCode=MEI_PRICES.

IAPC: Índice Armonizado de Precios al Consumidor; IPC: Índice de Precios al Consumidor, N.D.: dato no disponible.

[1/] A los meses de febrero y marzo de 2016 les corresponden cambios porcentuales del cuarto trimestre de 2015 con respecto al cuarto trimestre de 2014.

FUENTE: *OCDE Consumer Price Index*.

Nivel inflacionario en los países miembros del G7, Área del Euro y Países no miembros de la OCDE

La OCDE informó que, en marzo de 2016, el grupo de los siete países más industrializados del mundo: Canadá, Francia, Alemania, Italia, Japón, Reino Unido y Estados Unidos de Norteamérica, presentó una inflación interanual de 0.6%, superior en 0.3 puntos porcentuales respecto a la ocurrida en similar período de un año antes (0.3%).

Es importante destacar que el Índice Armonizado de Precios al Consumidor (IAPC), en el área del euro, registró una variación interanual de 0.0% en marzo de 2016, lo que evidenció un incremento de 0.1 puntos porcentuales con relación al mismo período del año anterior (-0.1%).

Asimismo, durante el mes de marzo de 2016, el crecimiento interanual de los precios en otros países con economías importantes y no miembros de la OCDE fue el siguiente: Brasil 9.4%, Federación Rusa 7.2%, Sudáfrica 6.6%, India 5.5%, Indonesia 4.4%, Arabia Saudita 4.3% y China 2.3 por ciento.

Por su parte, el índice general de precios en el área de la OCDE, sin considerar alimentos y energía, registró en marzo de 2016 una variación interanual de 1.9%, cantidad ligeramente mayor que la mostrada en el mismo período del año anterior (1.7%). Dicho resultado se debió a las variaciones que presentaron los siguientes países: Estados Unidos de Norteamérica 2.2%, Canadá 2.1%, Reino Unido 1.5%, Alemania 1.4%, Japón: 0.8%, Italia 0.6% y Francia: 0.5 por ciento.

PRECIOS AL CONSUMIDOR, TODOS LOS RUBROS
- Cambio porcentual respecto al mismo mes del año anterior -
Marzo 2015 - marzo 2016

	2014	2015	2015										2016		
	Promedio		Mar	Abr	May	Jun	Jul	Ago	Sep	Oct	Nov	Dic	Ene	Feb	Mar
OCDE-Total [1/]	1.7	0.6	**0.6**	0.4	0.6	0.6	0.6	0.6	0.4	0.6	0.7	0.9	1.2	1.0	**0.8**
G7 [2/]	1.6	0.2	**0.3**	0.0	0.2	0.2	0.2	0.2	0.0	0.2	0.4	0.6	0.9	0.6	**0.6**
Área Euro (IAPC) [3/]	0.4	0.0	**-0.1**	0.0	0.3	0.2	0.2	0.1	-0.1	0.1	0.1	0.2	0.3	-0.2	**0.0**
Unión Europea (IAPC) [4/]	0.5	0.0	**-0.1**	0.0	0.3	0.1	0.2	0.0	-0.1	0.0	0.1	0.2	0.3	-0.1	**0.0**
Siete países mayores															
Canadá	1.9	1.1	**1.2**	0.8	0.9	1.0	1.3	1.3	1.0	1.0	1.4	1.6	2.0	1.4	**1.3**
Francia	0.5	0.0	**-0.1**	0.1	0.3	0.3	0.2	0.0	0.0	0.1	0.0	0.2	0.2	-0.2	**-0.1**
Alemania	0.9	0.2	**0.3**	0.5	0.7	0.3	0.2	0.2	0.0	0.3	0.4	0.3	0.5	0.0	**0.3**
Italia	0.2	0.0	**-0.1**	-0.1	0.1	0.2	0.2	0.2	0.2	0.3	0.1	0.1	0.3	-0.3	**-0.2**
Japón	2.7	0.8	**2.3**	0.6	0.5	0.4	0.2	0.2	0.0	0.3	0.3	0.2	0.0	0.3	**-0.1**
Reino Unido	1.5	0.0	**0.0**	-0.1	0.1	0.0	0.1	0.0	-0.1	-0.1	0.1	0.2	0.3	0.3	**0.5**
Estados Unidos de Norteamérica	1.6	0.1	**-0.1**	-0.2	0.0	0.1	0.2	0.2	0.0	0.2	0.5	0.7	1.4	1.0	**0.9**
Otros países con economías importantes															
G20*	2.8	2.3	**2.3**	2.2	2.2	2.3	2.2	2.3	2.2	2.3	2.5	2.5	2.6	2.4	**2.3**
Argentina	N.D.	N.D.	**16.5**	15.8	15.3	15.0	14.8	14.7	14.4	14.3	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.	**N.D.**
Brasil	6.3	9.0	**8.1**	8.2	8.5	8.9	9.6	9.5	9.5	9.9	10.5	10.7	10.7	10.4	**9.4**
China	2.0	1.4	**1.4**	1.5	1.2	1.4	1.6	2.0	1.6	1.3	1.5	1.6	1.8	2.3	**2.3**
India	6.4	5.9	**6.3**	5.8	5.7	6.1	4.4	4.3	5.1	6.3	6.7	6.3	5.9	5.5	**5.5**
Indonesia	6.4	6.4	**6.4**	6.8	7.1	7.3	7.3	7.2	6.8	6.2	4.9	3.4	4.1	4.4	**4.4**
Federación Rusa	7.8	15.5	**16.9**	16.4	15.8	15.3	15.6	15.8	15.7	15.6	15.0	12.9	9.8	8.1	**7.2**
Arabia Saudita	2.7	2.2	**2.0**	2.0	2.1	2.2	2.2	2.1	2.3	2.4	2.3	2.3	4.3	4.2	**4.3**
Sudáfrica	6.1	4.5	**4.0**	4.5	4.4	4.6	4.7	4.5	4.5	4.6	4.8	5.2	6.2	7.0	**6.6**

Nota: IAPC: Índice Armonizado de Precios al Consumidor; IPC: Índice de Precios al Consumidor.
El IAPC solamente se utiliza para el Área Euro y la Unión Europea, para todos los demás se utiliza el IPC.

[1/] OCDE-Total cubre los 34 países miembros de la OCDE: Alemania, Australia, Austria, Bélgica, Canadá, Corea, Chile, Dinamarca, Estados Unidos de Norteamérica, Eslovenia, España, Estonia, Finlandia, Francia, Grecia, Hungría, Islandia, Irlanda, Israel, Italia, Japón, Luxemburgo, México, Nueva Zelanda, Noruega, Países Bajos, Polonia, Portugal, República Checa, República Eslovaca, Reino Unido, Suecia, Suiza y Turquía.

[2/] El área G7 cubre: Alemania, Canadá, Estados Unidos de Norteamérica, Francia, Italia, Japón y Reino Unido.

[3/] El Área Euro cubre los siguientes 15 países: Alemania, Austria, Bélgica, Chipre, Eslovenia, España, Finlandia, Francia, Grecia, Italia, Irlanda, Luxemburgo, Malta, Países Bajos y Portugal.

[4/] La Unión Europea se refiere a la composición actual de la Unión Europea (27 países) para el período completo de las series de tiempo.

* G20 está integrado por: Argentina, Australia, Brasil, Canadá, China, Francia, Alemania, India, Indonesia, Italia, Japón, Corea, México, Federación Rusa, Arabia Saudita, Sudáfrica, Turquía, Reino Unido, Estados Unidos de Norteamérica y la Unión Europea.

Ver nota metodológica: http://www.oecd.org/std/pricesandpurchasingpowerparitiesppp/47010757.pdf

FUENTE: *OECD Consumer Price Index*.

PRECIOS AL CONSUMIDOR, TODOS LOS RUBROS MENOS ALIMENTOS Y ENERGÍA
- Cambio porcentual respecto al mismo mes del año anterior -
Marzo 2015 - marzo 2016

	2014	2015	2015										2016		
	Promedio		Mar	Abr	May	Jun	Jul	Ago	Sep	Oct	Nov	Dic	Ene	Feb	Mar
OCDE-Total [1/]	1.8	1.7	**1.7**	1.6	1.6	1.6	1.7	1.7	1.8	1.8	1.8	1.9	1.9	1.9	**1.9**
G7 [2/]	1.6	1.5	**1.6**	1.4	1.4	1.4	1.5	1.5	1.5	1.6	1.6	1.6	1.7	1.7	**1.7**
Área Euro (IAPC) [3/]	0.8	0.8	**0.6**	0.6	0.9	0.8	1.0	0.9	0.9	1.1	0.9	0.9	1.0	0.8	**1.0**
Unión Europea (IAPC) [4/]	0.9	0.9	**0.7**	0.7	0.9	0.8	1.0	0.9	0.9	1.0	0.9	0.9	1.0	0.8	**1.0**
Siete países mayores															
Canadá	1.6	2.3	**2.6**	2.6	2.4	2.3	2.3	2.2	2.4	2.2	2.1	1.9	2.0	2.1	**2.1**
Francia	1.0	0.6	**0.4**	0.5	0.6	0.7	0.7	0.5	0.6	0.6	0.6	0.7	0.6	0.5	**0.5**
Alemania	1.4	1.2	**1.2**	1.3	1.4	1.1	1.1	1.3	1.3	1.5	1.3	1.1	1.3	1.1	**1.4**
Italia	0.8	0.7	**0.4**	0.5	0.6	0.8	0.8	0.9	0.9	1.0	0.7	0.5	0.7	0.3	**0.6**
Japón	1.9	1.1	**2.1**	0.4	0.4	0.7	0.8	0.8	0.9	0.9	1.0	1.0	0.7	0.9	**0.8**
Reino Unido	1.6	1.1	**1.0**	0.8	0.9	0.8	1.2	1.0	1.0	1.1	1.2	1.4	1.2	1.2	**1.5**
Estados Unidos de Norteamérica	1.7	1.8	**1.8**	1.8	1.7	1.8	1.8	1.8	1.9	1.9	2.0	2.1	2.2	2.3	**2.2**

Nota: IAPC: Índice Armonizado de Precios al Consumidor; IPC: Índice de Precios al Consumidor.
El IAPC solamente se utiliza para el Área Euro y la Unión Europea, para todos los demás se utiliza el IPC.

[1/] OCDE-Total cubre los 34 países miembros de la OCDE: Alemania, Australia, Austria, Bélgica, Canadá, Corea, Chile, Dinamarca, Estados Unidos de Norteamérica, Eslovenia, España, Estonia, Finlandia, Francia, Grecia, Hungría, Islandia, Irlanda, Israel, Italia, Japón, Luxemburgo, México, Nueva Zelanda, Noruega, Países Bajos, Polonia, Portugal, República Checa, República Eslovaca, Reino Unido, Suecia, Suiza y Turquía.

[2/] El área G7 cubre: Alemania, Canadá, Estados Unidos de Norteamérica, Francia, Italia, Japón y Reino Unido.

[3/] El Área Euro cubre los siguientes 15 países: Alemania, Austria, Bélgica, Chipre, Eslovenia, España, Finlandia, Francia, Grecia, Italia, Irlanda, Luxemburgo, Malta, Países Bajos y Portugal.

[4/] La Unión Europea se refiere a la composición actual de la Unión Europea (27 países) para el período completo de las series de tiempo.

FUENTE: *OECD Consumer Price Index*.

Fuente de información:

http://www.oecd.org/std/prices-ppp/OECD-CPI-04-16.pdf
http://www.oecd.org/std/prices-ppp/OECD-CPI-05-16.pdf

A n e x o e s t a d í s t i c o

ANEXO

ÍNDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
VARIACIÓN MENSUAL POR ARTÍCULO
MARZO - ABRIL
2016

	CONCEPTOS	MARZO	ABRIL
	Í N D I C E G E N E R A L	0.15	-0.32
1	ALIMENTOS, BEBIDAS Y TABACO	-0.18	-0.30
1.1.	ALIMENTOS	-0.22	-0.34
1.1.1.	PAN, TORTILLAS Y CEREALES	0.54	0.45
	TORTILLAS Y DERIVADOS DEL MAÍZ	0.93	0.37
	TORTILLA DE MAÍZ	1.05	0.40
	TOSTADAS	-0.65	-0.03
	MASA Y HARINAS DE MAÍZ	0.36	0.26
	MAÍZ	-0.04	-0.15
	PAN	0.37	0.38
	PAN DULCE	0.37	0.36
	PAN BLANCO	0.02	0.50
	PAN DE CAJA	0.90	-0.17
	PASTELES, PASTELILLOS Y PAN DULCE EMPAQUETADO	0.40	1.15
	PASTELILLOS Y PASTELES A GRANEL	0.13	1.02
	GALLETAS, PASTAS Y HARINAS DE TRIGO	-0.78	0.67
	GALLETAS	-0.67	1.69
	GALLETAS DULCES */	0.50	0.17
	GALLETAS SALADAS */	-2.61	4.29
	PASTA PARA SOPA	-1.79	-0.09
	TORTILLAS DE HARINA DE TRIGO	0.27	0.11
	HARINAS DE TRIGO	-0.42	-0.27
	ARROZ Y CEREALES PREPARADOS	0.72	0.84
	CEREALES EN HOJUELAS	0.00	1.14
	ARROZ	1.71	0.44
1.1.2.	CARNES	0.24	0.56
	CARNE DE AVE	0.61	2.90
	POLLO	0.61	2.90
	POLLO ENTERO */	1.64	4.31
	POLLO EN PIEZAS*/	0.16	2.35
	CARNE Y VÍSCERAS DE CERDO	-1.12	-1.22
	CARNE DE CERDO	-1.12	-1.22
	PULPA DE CERDO */	-1.00	-1.27
	CHULETAS Y MANTECA DE CERDO */	-1.25	-1.64
	LOMO */	-0.34	0.22
	PIERNA */	-1.79	-1.70
	CARNE Y VÍSCERAS DE RES	0.03	-0.15
	CARNE DE RES	0.04	-0.14
	BISTEC DE RES */	-0.07	0.16
	CARNE MOLIDA DE RES */	0.15	-0.53
	CHULETAS Y COSTILLAS DE RES */	-0.42	-0.67
	RETAZO */	0.90	-0.48
	CORTES ESPECIALES DE RES */	-0.32	0.61

G1- (Continúa 2)

	CONCEPTOS	MARZO	ABRIL
	VÍSCERAS DE RES	-0.19	-0.71
	CARNES FRÍAS, SECAS Y EMBUTIDOS	1.37	0.53
	CHORIZO	0.45	0.69
	JAMÓN	2.36	0.15
	SALCHICHAS	3.33	0.26
	CARNES SECAS Y OTROS EMBUTIDOS	0.53	0.18
	TOCINO	3.37	3.14
1.1.3.	PESCADOS Y MARISCOS	1.05	0.74
	PESCADOS Y MARISCOS	1.92	0.48
	PESCADO	1.48	0.37
	OTROS PESCADOS */	1.84	-1.18
	MOJARRA */	0.10	3.95
	ROBALO Y MERO */	0.88	0.19
	HUACHINANGO */	2.36	1.23
	CAMARÓN	3.52	0.66
	OTROS MARISCOS	1.30	1.53
	PESCADOS Y MARISCOS EN CONSERVA	-1.48	1.52
	ATÚN Y SARDINA EN LATA	-1.45	1.46
	OTROS PESCADOS Y MARISCOS EN CONSERVA	-1.59	1.75
1.1.4.	LECHE, DERIVADOS DE LECHE Y HUEVO	0.45	0.33
	LECHE PASTEURIZADA Y FRESCA	0.73	-0.09
	LECHE PASTEURIZADA Y FRESCA	0.73	-0.09
	LECHE PROCESADA	-0.99	0.85
	LECHE EN POLVO	-1.45	0.86
	LECHE EVAPORADA, CONDENSADA Y MATERNIZADA	-0.15	0.83
	DERIVADOS DE LECHE	0.55	0.24
	YOGURT	0.13	-0.01
	QUESO FRESCO	0.27	0.38
	OTROS QUESOS	1.39	-0.16
	QUESO OAXACA O ASADERO	1.32	0.18
	CREMA DE LECHE	-0.25	-0.78
	QUESO MANCHEGO O CHIHUAHUA	0.13	1.73
	HELADOS	0.20	1.12
	MANTEQUILLA	0.94	1.29
	QUESO AMARILLO	0.50	1.73
	HUEVO	0.02	1.24
	HUEVO	0.02	1.24
1.1.5.	ACEITES Y GRASAS COMESTIBLES	0.38	0.09
	ACEITES Y GRASAS VEGETALES COMESTIBLES	0.38	0.09
	ACEITES Y GRASAS VEGETALES COMESTIBLES	0.38	0.09
1.1.6.	FRUTAS Y HORTALIZAS	-2.52	-3.87
	FRUTAS FRESCAS	3.31	5.39
	MANZANA	1.43	-0.82
	PLÁTANOS	3.31	-6.73
	AGUACATE	0.05	6.12
	OTRAS FRUTAS	4.06	1.90
	MANGO */	12.42	1.40
	OTRAS FRUTAS */	-1.10	-3.54

	CONCEPTOS	MARZO	ABRIL
	TORONJA */	0.52	11.61
	PAPAYA	-8.59	-10.58
	NARANJA	6.51	17.68
	LIMÓN	38.21	62.53
	MELÓN	3.71	-7.88
	UVA	-2.09	-0.73
	PERA	1.75	1.66
	GUAYABA	-2.93	0.60
	DURAZNO	-5.66	7.14
	SANDÍA	-8.49	-5.38
	PIÑA	1.56	5.00
	HORTALIZAS FRESCAS	-7.36	-12.23
	JITOMATE	-7.15	-17.80
	PAPA Y OTROS TUBÉRCULOS	-1.94	-1.99
	CEBOLLA	-21.82	-24.95
	OTRAS LEGUMBRES	-4.79	-3.07
	OTROS CHILES FRESCOS	0.89	-17.59
	TOMATE VERDE	8.23	4.38
	LECHUGA Y COL	2.57	-1.40
	CALABACITA	-17.42	-13.00
	ZANAHORIA	-1.55	-1.41
	CHILE SERRANO	-1.06	-26.45
	NOPALES	-21.41	-12.91
	CHAYOTE	-5.35	-3.97
	CHILE POBLANO	-8.66	-4.21
	PEPINO	0.21	-19.34
	EJOTES	-4.18	-15.39
	CHÍCHARO	-3.71	-16.24
	LEGUMBRES SECAS	4.00	3.03
	FRIJOL	4.49	3.13
	OTRAS LEGUMBRES SECAS	3.06	3.16
	CHILE SECO	1.08	1.72
	FRUTAS Y LEGUMBRES PROCESADAS	-0.61	1.42
	JUGOS O NÉCTARES ENVASADOS	-1.69	1.83
	CHILES ENVASADOS, MOLES Y SALSAS	1.42	0.57
	VERDURAS ENVASADAS	-1.23	2.42
	FRIJOL PROCESADO	0.84	-0.31
	OTRAS CONSERVAS DE FRUTAS	-0.68	3.32
	FRUTAS Y LEGUMBRES PREPARADAS PARA BEBÉS	-2.06	1.98
	SOPAS INSTANTÁNEAS Y PURÉ DE TOMATE	-0.59	0.61
1.1.7.	AZÚCAR, CAFÉ Y REFRESCOS ENVASADOS	-0.17	0.44
	AZÚCAR	0.62	0.04
	AZÚCAR	0.62	0.04
	CAFÉ	0.22	0.20
	CAFÉ SOLUBLE	0.04	0.14
	CAFÉ TOSTADO	0.89	0.43
	REFRESCOS ENVASADOS Y AGUA EMBOTELLADA	-0.28	0.50
	REFRESCOS ENVASADOS	-0.12	0.74

	CONCEPTOS	MARZO	ABRIL
	AGUA EMBOTELLADA	-0.77	-0.25
1.1.8.	OTROS ALIMENTOS	0.26	0.52
	CONDIMENTOS	-0.33	2.56
	MAYONESA Y MOSTAZA	-0.78	3.77
	CONCENTRADOS DE POLLO Y SAL	0.06	1.32
	OTROS CONDIMENTOS	0.08	1.92
	CHOCOLATES Y GOLOSINAS	0.02	0.62
	PAPAS FRITAS Y SIMILARES	0.51	1.34
	CONCENTRADOS PARA REFRESCOS	-0.47	-0.08
	CHOCOLATE	-1.26	0.74
	DULCES, CAJETAS Y MIEL	0.78	1.10
	GELATINA EN POLVO	1.26	-0.35
	ALIMENTOS COCINADOS FUERA DE CASA	0.33	0.36
	OTROS ALIMENTOS COCINADOS	0.09	0.16
	POLLOS ROSTIZADOS	0.24	0.45
	BARBACOA O BIRRIA	0.42	0.92
	PIZZAS	2.32	0.95
	CARNITAS	0.02	0.00
1.2.	BEBIDAS ALCOHÓLICAS Y TABACO	0.09	0.05
1.2.1.	BEBIDAS ALCOHÓLICAS	0.11	0.06
	CERVEZA	-0.03	-0.13
	CERVEZA	-0.03	-0.13
	VINOS Y LICORES	0.79	0.94
	TEQUILA	1.11	0.70
	BRANDY	-0.32	-0.40
	VINO DE MESA	1.30	1.99
	OTROS LICORES	0.84	1.11
	RON	0.20	1.44
1.2.2.	TABACO	0.04	0.00
	CIGARRILLOS	0.04	0.00
	CIGARRILLOS	0.04	0.00
2	2. ROPA, CALZADO Y ACCESORIOS	0.82	0.28
2.1.	ROPA	0.99	0.25
2.1.1.	ROPA HOMBRE	1.09	0.50
	CAMISAS Y ROPA INTERIOR PARA HOMBRE	1.08	0.27
	CAMISAS	0.98	0.10
	ROPA INTERIOR PARA HOMBRE	2.00	1.30
	CALCETINES	0.33	0.24
	PANTALONES, TRAJES Y OTRAS PRENDAS PARA HOMBRE	1.09	0.68
	PANTALONES PARA HOMBRE	0.74	0.40
	TRAJES	2.53	1.95
	OTRAS PRENDAS PARA HOMBRE	1.56	0.74
2.1.2.	ROPA MUJER	0.92	0.19
	BLUSAS Y ROPA INTERIOR PARA MUJER	0.92	0.55
	BLUSAS Y PLAYERAS PARA MUJER	0.89	0.65
	ROPA INTERIOR PARA MUJER	1.00	0.34
	MEDIAS Y PANTIMEDIAS	0.97	0.30
	PANTALONES Y OTRAS PRENDAS PARA MUJER	0.73	-0.19

	CONCEPTOS	MARZO	ABRIL
	PANTALONES PARA MUJER	0.73	-0.19
	VESTIDOS, FALDAS Y CONJUNTOS PARA MUJER	1.26	-0.06
	VESTIDOS Y FALDAS PARA MUJER	1.36	-0.09
	OTRAS PRENDAS PARA MUJER	0.92	0.06
2.1.3.	ROPA PARA NIÑOS Y BEBÉS	0.78	0.24
	ROPA PARA NIÑOS	0.85	0.23
	VESTIDOS, FALDAS Y PANTALONES PARA NIÑAS	0.77	0.12
	PANTALONES PARA NIÑO	0.65	0.19
	CAMISAS Y PLAYERAS PARA NIÑOS	1.14	0.47
	ROPA INTERIOR PARA INFANTES	1.07	0.02
	ROPA INTERIOR PARA NIÑO */	1.00	0.39
	ROPA INTERIOR PARA NIÑA */	1.19	-0.52
	CALCETINES Y CALCETAS	0.71	0.65
	ROPA PARA BEBÉS	0.59	0.25
	ROPA PARA BEBÉS	0.59	0.24
	CAMISETAS PARA BEBÉS	0.63	0.29
2.1.4.	ROPA DE ABRIGO Y UNIFORMES ESCOLARES	1.22	-0.02
	ROPA DE ABRIGO	2.68	-0.17
	ROPA DE ABRIGO	2.68	-0.17
	CHAMARRAS Y ABRIGOS */	2.74	-0.18
	SOMBREROS */	1.94	0.04
	SUÉTER PARA NIÑO Y NIÑA */	2.10	-0.18
	UNIFORMES ESCOLARES	0.36	0.08
	UNIFORMES ESCOLARES	0.36	0.08
2.2.	CALZADO	0.52	0.42
2.2.1.	CALZADO	0.52	0.42
	CALZADO	0.52	0.42
	ZAPATOS TENIS	0.59	0.69
	ZAPATOS PARA NIÑOS Y NIÑAS	0.29	0.14
	ZAPATOS PARA MUJER	0.16	0.21
	ZAPATOS PARA HOMBRE	1.04	0.37
	ZAPATOS DE MATERIAL SINTÉTICO	0.54	0.56
	OTROS GASTOS DEL CALZADO	0.42	1.02
2.3.	ACCESORIOS Y CUIDADOS DEL VESTIDO	0.72	-0.01
2.3.1.	CUIDADOS DEL VESTIDO Y ACCESORIOS	0.72	-0.01
	LIMPIEZA VESTIDO Y MANTENIMIENTO DE CALZADO	0.66	-0.33
	SERVICIO DE TINTORERÍA	0.63	-0.85
	SERVICIO DE LAVANDERÍA	0.69	0.31
	ACCESORIOS PERSONALES	0.81	0.46
	BOLSAS, MALETAS Y CINTURONES	0.62	0.31
	RELOJES, JOYAS Y BISUTERÍA	1.23	0.79
3	3. VIVIENDA	0.16	-1.24
3.1.	COSTO DE USO DE VIVIENDA	0.21	0.18
3.1.1.	COSTO DE USO DE VIVIENDA	0.21	0.18
	VIVIENDA ALQUILADA	0.23	0.19
	RENTA DE VIVIENDA	0.23	0.19
	VIVIENDA PROPIA	0.21	0.18
	VIVIENDA PROPIA	0.20	0.18

G1- (Continúa 6)

	CONCEPTOS	MARZO	ABRIL
	DERECHOS POR EL SUMINISTRO DE AGUA	0.27	0.23
3.2.	ELECTRICIDAD Y COMBUSTIBLES	0.06	-7.47
3.2.1.	ELECTRICIDAD Y COMBUSTIBLES	0.06	-7.47
	ELECTRICIDAD	-0.22	-13.06
	ELECTRICIDAD	-0.22	-13.06
	GAS DOMÉSTICO	0.40	-0.61
	GAS DOMÉSTICO LP	0.00	0.00
	GAS DOMÉSTICO NATURAL	3.59	-5.33
3.3.	OTROS SERVICIOS RELACIONADOS CON LA VIVIENDA	0.03	-0.19
3.3.1.	OTROS SERVICIOS RELACIONADOS CON LA VIVIENDA	0.03	-0.19
	SERVICIO TELEFÓNICO	-0.43	-0.75
	SERVICIO DE TELEFONÍA MÓVIL	-0.93	-1.57
	SERVICIO TELEFÓNICO LOCAL FIJO	0.00	-0.03
	LARGA DISTANCIA NACIONAL	0.00	0.00
	LARGA DISTANCIA INTERNACIONAL	0.00	0.00
	SERVICIOS DE LA VIVIENDA	0.48	0.36
	SERVICIO DOMÉSTICO	0.51	0.25
	OTROS SERVICIOS PARA EL HOGAR	0.41	0.65
4	4. MUEBLES, APARATOS Y ACCESORIOS DOMÉSTICOS	-0.16	0.14
4.1.	MUEBLES Y APARATOS DOMÉSTICOS	-0.38	0.12
4.1.1.	MUEBLES	-1.20	-0.23
	MUEBLES DE COCINA	-0.76	-0.40
	MUEBLES PARA COCINA	-1.96	0.14
	ESTUFAS	-0.38	-0.68
	CALENTADORES PARA AGUA	1.55	-0.32
	MUEBLES DE MADERA	-1.32	-0.18
	COLCHONES	-1.01	0.15
	MUEBLES DIVERSOS PARA EL HOGAR	-0.92	-1.38
	SALAS	-1.33	-1.28
	COMEDORES Y ANTECOMEDORES	-0.77	-0.25
	RECÁMARAS	-2.38	1.07
4.1.2.	APARATOS	0.08	0.32
	APARATOS ELÉCTRICOS	0.35	0.48
	REFRIGERADORES	-0.49	0.94
	LAVADORAS DE ROPA	0.31	0.46
	APARATOS DE AIRE ACONDICIONADO	0.53	-0.51
	VENTILADORES	2.47	-0.83
	OTROS APARATOS ELÉCTRICOS	1.10	-0.19
	APARATOS DE TELEFONÍA FIJA	0.24	1.76
	LICUADORAS	0.69	0.97
	HORNO DE MICROONDAS	0.66	1.31
	PLANCHAS ELÉCTRICAS	0.26	0.07
	APARATOS ELECTRÓNICOS	-0.15	0.18
	COMPUTADORAS	-0.62	0.68
	TELEVISORES	0.01	-0.51
	EQUIPOS Y REPRODUCTORES DE AUDIO	0.40	1.15
	REPRODUCTORES DE VIDEO	0.58	0.89
4.2.	ACCESORIOS Y ARTÍCULOS DE LIMPIEZA PARA EL HOGAR	-0.02	0.14

	CONCEPTOS	MARZO	ABRIL
4.2.1.	ACCESORIOS Y UTENSILIOS	0.72	0.52
	ACCESORIOS DOMÉSTICOS	0.06	0.03
	FOCOS	0.44	-0.63
	VELAS Y VELADORAS	-1.03	0.26
	PILAS	-0.32	0.96
	CERILLOS	0.97	0.05
	UTENSILIOS DOMÉSTICOS	0.95	0.63
	ESCOBAS, FIBRAS Y ESTROPAJOS	0.58	0.70
	OTROS UTENSILIOS DE COCINA	1.65	0.91
	LOZA, CRISTALERÍA Y CUBIERTOS	1.03	-0.25
	BATERÍAS DE COCINA	1.19	1.10
	UTENSILIOS DE PLÁSTICO PARA EL HOGAR	-0.11	0.47
	ACCESORIOS TEXTILES DE USO EN EL HOGAR	0.93	0.78
	COLCHAS Y COBIJAS	1.30	0.63
	COLCHAS */	0.93	0.70
	COBIJAS */	1.84	0.54
	OTROS TEXTILES PARA EL HOGAR	0.75	0.79
	SÁBANAS	0.72	0.50
	TOALLAS	0.48	2.29
	CORTINAS	0.72	0.18
4.2.2.	DETERGENTES Y PRODUCTOS SIMILARES	-0.31	0.00
	DETERGENTES Y PRODUCTOS SIMILARES	-0.31	0.00
	DETERGENTES	-0.48	-0.33
	SUAVIZANTES Y LIMPIADORES	0.23	-0.26
	BLANQUEADORES	-0.77	1.55
	JABÓN PARA LAVAR	-1.26	-0.41
	PLAGUICIDAS	-0.87	-1.90
	DESODORANTES AMBIENTALES	1.37	3.53
5	5. SALUD Y CUIDADO PERSONAL	0.17	0.82
5.1.	SALUD	0.77	0.43
5.1.1.	MEDICAMENTOS Y APARATOS	1.20	0.80
	MEDICAMENTOS	1.08	0.90
	OTROS MEDICAMENTOS	0.82	0.95
	ANTICONCEPTIVOS Y HORMONALES */	1.61	0.77
	OTROS MEDICAMENTOS */	0.54	1.02
	ANTIBIÓTICOS	1.41	1.81
	CARDIOVASCULARES	1.09	0.81
	ANALGÉSICOS	1.41	0.78
	NUTRICIONALES	1.21	-0.42
	MEDICAMENTOS PARA DIABETES	2.12	1.11
	GASTROINTESTINALES	1.09	0.57
	MATERIAL DE CURACIÓN	-0.06	0.88
	ANTIGRIPALES	0.79	1.09
	ANTIINFLAMATORIOS	1.58	0.63
	MEDICINAS HOMEOPÁTICAS Y NATURISTAS	0.26	0.51
	MEDICAMENTOS PARA ALERGIAS	0.67	0.46
	EXPECTORANTES Y DESCONGESTIVOS	1.09	1.49
	DERMATOLÓGICOS	0.39	-0.29

	CONCEPTOS	MARZO	ABRIL
	APARATOS MÉDICOS	1.83	0.33
	LENTES, APARATOS PARA SORDERA Y ORTOPÉDICOS	1.83	0.33
5.1.2.	SERVICIOS MÉDICOS	0.51	0.21
	SERVICIOS MÉDICOS	0.51	0.21
	CONSULTA MÉDICA	0.27	0.06
	CONSULTA MÉDICA */	0.24	0.06
	CONSULTA MÉDICA DURANTE EL EMBARAZO */	0.32	0.08
	HOSPITALIZACIÓN GENERAL	0.86	0.59
	OPERACIÓN QUIRÚRGICA	0.14	0.17
	ATENCIÓN MÉDICA DURANTE EL PARTO	0.86	0.32
	ESTUDIOS MÉDICOS DE GABINETE	1.05	-0.05
	CONSULTA Y PRÓTESIS DENTAL	0.42	0.45
	HOSPITALIZACIÓN PARTO	0.49	-0.08
	ANÁLISIS CLÍNICOS	0.42	-0.12
5.2.	CUIDADO PERSONAL	-0.10	1.00
5.2.1.	SERVICIOS PARA EL CUIDADO PERSONAL	0.03	0.34
	SERVICIOS PARA EL CUIDADO PERSONAL	0.03	0.34
	CORTE DE CABELLO	-0.03	0.21
	SALA DE BELLEZA	0.21	0.77
5.2.2.	ARTÍCULOS PARA HIGIENE Y CUIDADO PERSONAL	-0.12	1.08
	ARTÍCULOS PARA EL CUIDADO PERSONAL	-0.27	1.19
	PRODUCTOS PARA EL CABELLO	-2.52	2.36
	LOCIONES Y PERFUMES	1.07	-0.04
	PASTA DENTAL	0.92	1.73
	DESODORANTES PERSONALES	-0.40	1.35
	JABÓN DE TOCADOR	0.26	1.68
	CREMAS PARA LA PIEL	-1.20	0.96
	NAVAJAS Y MÁQUINAS DE AFEITAR	-0.11	0.24
	ARTÍCULOS DE MAQUILLAJE	-0.14	1.23
	OTROS ARTÍCULOS DE TOCADOR	0.95	0.14
	ARTÍCULOS DE PAPEL PARA HIGIENE PERSONAL	0.24	0.83
	PAPEL HIGIÉNICO Y PAÑUELOS DESECHABLES	0.71	0.99
	PAPEL HIGIÉNICO */	0.82	1.01
	PAÑUELOS DESECHABLES */	0.35	0.83
	PAÑALES	-0.28	-0.78
	TOALLAS SANITARIAS	-0.53	2.32
	SERVILLETAS DE PAPEL	0.90	1.87
6	6. TRANSPORTE	0.03	-0.20
6.1.	TRANSPORTE PÚBLICO	0.33	-1.88
6.1.1.	TRANSPORTE PÚBLICO URBANO	0.06	-1.66
	TRANSPORTE PÚBLICO URBANO	0.06	-1.66
	COLECTIVO	0.06	0.00
	AUTOBÚS URBANO	0.00	-2.82
	TAXI	0.19	0.11
	METRO O TRANSPORTE ELÉCTRICO	0.00	-13.34
6.1.2.	TRANSPORTE PÚBLICO FORÁNEO	1.84	-3.12
	TRANSPORTE PÚBLICO FORÁNEO	1.84	-3.12
	AUTOBÚS FORÁNEO	0.09	-0.01

	CONCEPTOS	MARZO	ABRIL
	TRANSPORTE AÉREO	5.59	-9.40
6.2.	TRANSPORTE POR CUENTA PROPIA	-0.12	0.63
6.2.1.	ADQUISICIÓN DE VEHÍCULOS	0.59	0.04
	VEHÍCULOS AUTOMOTORES Y DE PEDAL	0.59	0.04
	AUTOMÓVILES	0.56	0.01
	BICICLETAS Y MOTOCICLETAS	1.53	0.85
6.2.2.	USO DE VEHÍCULOS	-0.41	0.89
	GASOLINAS Y ACEITES LUBRICANTES	-0.58	1.13
	GASOLINA DE BAJO OCTANAJE	-0.59	1.13
	GASOLINA DE ALTO OCTANAJE	-0.55	1.31
	ACEITES LUBRICANTES	0.07	0.11
	REFACCIONES Y ACCESORIOS AUTOMOTRICES	0.59	-0.40
	NEUMÁTICOS	0.63	-0.87
	OTRAS REFACCIONES	0.73	0.83
	ACUMULADORES	0.05	0.44
	SERVICIOS PARA EL AUTOMÓVIL	0.06	0.14
	SEGURO DE AUTOMÓVIL	0.18	0.18
	TRÁMITES VEHICULARES	-1.42	-0.28
	MANTENIMIENTO DE AUTOMÓVIL	0.78	0.27
	REPARACIÓN DE AUTOMÓVIL	-0.13	0.03
	LAVADO Y ENGRASADO DE AUTOMÓVIL	0.21	0.42
	CUOTAS DE AUTOPISTAS	0.00	0.01
	ESTACIONAMIENTO	0.26	0.00
7	7. EDUCACIÓN Y ESPARCIMIENTO	0.70	-0.15
7.1.	EDUCACIÓN	0.13	0.12
7.1.1.	EDUCACIÓN PRIVADA	0.01	0.02
	EDUCACIÓN PRIVADA	0.01	0.02
	UNIVERSIDAD	0.03	0.00
	PRIMARIA	0.00	0.03
	PREPARATORIA	0.00	0.04
	SECUNDARIA	0.00	0.02
	PREESCOLAR	0.00	0.01
	ENSEÑANZA ADICIONAL	0.00	0.00
	CARRERA CORTA	0.01	0.00
	GUARDERÍAS Y ESTANCIAS INFANTILES	0.00	0.02
7.1.2.	ARTÍCULOS DE EDUCACIÓN	1.13	0.97
	LIBROS	0.41	0.16
	OTROS LIBROS	0.42	0.07
	LIBROS DE TEXTO	0.39	0.26
	MATERIAL ESCOLAR	1.69	1.61
	MATERIAL ESCOLAR	1.69	1.61
	CUADERNOS Y CARPETAS */	1.33	1.35
	PLUMAS, LÁPICES Y OTROS */	1.95	1.82
7.2.	ESPARCIMIENTO	1.62	-0.58
7.2.1.	SERVICIOS DE ESPARCIMIENTO	1.89	-0.77
	HOTELES Y GASTOS TURÍSTICOS	8.29	-6.97
	SERVICIOS TURÍSTICOS EN PAQUETE	9.17	-8.06
	HOTELES	2.65	0.42

G1- (Continúa 10)

(Conclusión)

	CONCEPTOS	MARZO	ABRIL
	OTROS SERVICIOS DE ESPARCIMIENTO	0.34	0.85
	SERVICIO DE TELEVISIÓN DE PAGA	1.98	0.20
	OTRAS DIVERSIONES Y ESPECTÁCULOS DEPORTIVOS	0.57	0.57
	OTRAS DIVERSIONES */	0.58	0.49
	ESPECTÁCULOS DEPORTIVOS */	0.51	0.93
	CINE	-1.60	2.68
	SERVICIO DE INTERNET	-0.14	-0.10
	CENTRO NOCTURNO	0.33	0.56
	CLUB DEPORTIVO	0.15	0.72
7.2.2.	ARTÍCULOS DE ESPARCIMIENTO	0.00	0.63
	PERIÓDICOS Y REVISTAS	0.18	0.31
	PERIÓDICOS	0.15	-0.07
	REVISTAS	0.25	1.39
	OTROS ARTÍCULOS DE ESPARCIMIENTO	-0.07	0.76
	ALIMENTO PARA MASCOTAS	-1.61	1.02
	PELÍCULAS, MÚSICA Y VIDEOJUEGOS	0.18	-0.69
	MATERIAL Y APARATOS FOTOGRÁFICOS	0.57	1.24
	JUGUETES	3.28	0.53
	ARTÍCULOS DEPORTIVOS	0.88	0.46
	INSTRUMENTOS MUSICALES Y OTROS	0.25	1.70
8	8. OTROS SERVICIOS	0.38	0.49
8.1.	OTROS SERVICIOS	0.38	0.49
8.1.1.	OTROS SERVICIOS	0.38	0.49
	RESTAURANTES, BARES Y SIMILARES	0.37	0.51
	LONCHERÍAS, FONDAS, TORTERÍAS Y TAQUERÍAS	0.45	0.52
	RESTAURANTES Y SIMILARES	0.28	0.49
	RESTAURANTES */	0.26	0.53
	CANTINAS */	0.24	0.33
	CAFETERÍAS */	0.40	0.38
	SERVICIOS PROFESIONALES	0.57	0.47
	SERVICIOS PROFESIONALES	0.57	0.47
	SERVICIOS DIVERSOS	0.41	0.19
	SERVICIOS FUNERARIOS	0.60	0.07
	EXPEDICIÓN DE DOCUMENTOS DEL SECTOR PÚBLICO	0.05	0.42

*/ Serie publicada con la finalidad de mantener la continuidad histórica, no tiene ponderación por sí sola en el INPC

FUENTE: INEGI.